



НВ

75 лет доверия читателей!

Газета Яйского района
Кемеровской области

Наше
ВРЕМЯ

№ 6 (9207)

Пятница 28 января 2011 г.

Что?

по сообщениям наших
корреспондентов

Где?

Когда?

встреча

В Ново-Огарево состоялась первая в этом году встреча с руководством партии «Единая Россия», на которой перед собравшимися выступил Председатель Правительства Б.В. Путин.

Его выступление касалось приоритетных задач как на ближайшую перспективу, так и на более отдаленную. Почти 30% обращений, писем, жалоб граждан, которые поступают в Правительство либо в общественные приемные, так или иначе связаны с тематикой ЖКХ, говорят они. Людей волнует, не будет ли возвращения к скачку цен и тарифов, который наблюдался в прошлом году в некоторых регионах. Понятно, что экономически обоснованные корректировки должны быть, иначе коммунальное хозяйство развалится. Но нужно смотреть за управляющими компаниями.

Люди должны платить за реально потребляемые услуги, и эти услуги должны быть качественными. Не дожидаясь наступления 2011 года, Правительство ограничено возможный рост тарифов – он не должен быть более чем 15%. В реальности, судя по экономическим результатам деятельности на федеральном уровне и на региональном, этот рост может быть и ниже – 13-14%, не более.

Еще один вопрос, который был затронут в выступлении Путина, касался региональных программ модернизации здравоохранения. Он сказал, что в рамках этих программ нужно будет привести капитальный ремонт больниц, поликлиник, закупить новое оборудование, внедрить новые стандарты оказания медицинских услуг, и, конечно, это все должно сопровождаться повышением квалификации медицинского персонала.

отмечаем именины

25 января в досугово-развлекательном центре «Феникс» прошел тематический вечер «Именны у Татьяны». В неформальной обстановке за чашкой чая гости наслаждались подготовленной организаторами центра конкурсной программой.

В центре внимания на праздничном вечере были, конечно же, привлеченные Татьяны. Они попробовали свои силы в самопрезентации, которая раскрывала их образ в целом и свойственные им черты характера в отдельности.

Собравшиеся гости ознакомились с историей празднования Дня Великомученицы Татьяны в России. Соревновались между собой, кто больше назовет прохождений от имени Татьяны, принимали участие в забавных конкурсах и играх. На протяжении вечера звучали стихи и поздравления в честь милых дам. Всем прекрасным Татьянам были вручены фото на память, а также сувениры от творческого коллектива центра. Завершился праздничный вечер зажигательными танцами.

«Наше ВРЕМЯ»

Каждую
среду и пятницу –
свойский номер

Дорогие читатели!

Предлагаем тем, кто не подписался на районную газету «Наше время», подписать на нее с любого дня и месяца, обратившись к нашим доставщикам газеты или позвонив по телефону 2-18-83.

Цена подписки – всего 235 руб.,
на 1 месяц – 45 руб. СПЕШИТЕ!!



портрет современника

Тага к материалу у Николая Алексеевича ПРОЗОРОВА было в крови с детства. Поэтому после окончания Яйской общеобразовательной школы № 2 он, не раздумывая, поступил в профессиональное техническое училище в городе Новокузнецк, где и отучился на токарь два года. По возвращении в родной поселок Юноша в 1968 году устроился работать на трактороремонтный завод по специальности.

Токарный станок в ходе жизни Николая Алексеевича сыграл судьбоносную роль. Мало кто знает, но со своей будущей супругой он познакомился именно благодаря этой же железной машине. Будучи еще совсем молодым парнем, он с любовью юношу вытащил из нее колечки для девушки. Вот одно из таких румяных чудес он и подарил своей избраннице.

В 1997 году Николай Алексеевич устроился токарем в производственное объединение концессионно-коммунального хозяйства. За все сорок два года трудовой деятельности было всевозможное: даже приходилось работать по ночам. Мало кто из нынешней молодежи представляет, что такое было в то время. Всегда, по словам Николая Алексеевича, работа эта трудоемкая, требующая огромного внимания и терпения. Иногда часами приходится стоять, склонясь над деталью.

В 1986 году Николай Алексеевич стал победителем соцсоревнований, за что был награжден значком мастера-умельца.

На фото:
Николай Прозоров.
Текст и фото
Екатерины ПЕСТОВОЙ.

ЭКОНОМИКА

НЕФТЕХИМСЕРВИС: мы открываем новые перспективы!

Я НПЗ

Компания «Нефтехимсервис» сегодня реализует крупнейший инвестиционный проект в Кузбассе – строительство Яйского нефтеперерабатывающего завода.

Проект был одобрен коллегией администрации Кемеровской области в октябре 2007-го года. Его общая стоимость – порядка 37 миллиардов рублей. Мощность Яйского нефтеперерабатывающего завода составит 3 миллиона тонн нефти в год с глубиной переработки в 85-90%.

Проект строительства Яйского НПЗ позволит создать новую нефтеперерабатывающую отрасль в Кузбассе и снизить зависимость от поставок моторного топлива из других регионов. Официальное начало строительства НПЗ состоялось

26 сентября 2008 года. Реализация проекта рассчитана на три этапа. Первый – этап первичной переработки – должен быть завершен в конце 2011 года. О том, как идет строительство, какие перспективы откроет новый завод для региона, г. Ануя-Судженск и Яйского района, рассказывает председатель совета директоров ЗАО «Нефтехимсервис» Юрий Петрович КУШНЕРОВ.

– Юрий Петрович, строительство завода идет более двух лет. Что сделано на сегодняшний момент, как Вы оцениваете темпы работ?



объектам готовность составляет 95%. Построен резервуарный парк емкостью 300 тыс. тонн нефти и нефтепродуктов, администрации-бытовой корпус, склады, все необходимые подземные коммуникации. Все инженерная инфраструктура завода готова. И главное – выполнены фундаменты для установки первичной переработки нефти, и мы приступаем к ее монтажу. 60% оборудования уже находится на строительной площадке. Остальное поступит в течение первого квартала этого года. С апреля начнется монтаж транспортных коммуникаций, эстакад, наружных трубопроводов и установка аппаратурно-управления производственным процессом. Помимо ходом идет строительство внутриводорожной железнодорожной станции мощностью 3 миллиона тонн в год, которая соединит завод с Транссибом, весной начнется строительство приемо-сдаточного пункта для приема нефти на линейной производственной-дистрибуторской станции Ануя-Судженская ОАО АК «Транснефть» для подключения нашего завода к нефтяной трубе. Осенью он должен быть готов. В этом году мы планируем освоить уже 5-6 миллиардов рублей. Думаю, что это удастся, поскольку набран хороший темп строительства. В конце этого года мы должны запустить первую очередь Яйского НПЗ.

► 2 стр.

ЭКОНОМИКА

НЕФТЕХИМСЕРВИС:

**мы открываем
новые
перспективы!**

«1 стр.

- Сколько всего этапов строительства предстоит пройти?

- Проект состоит из трех пусковых очередей. Первая очередь – это первичная переработка нефти гидроизделий производительностью 3 миллиона тонн. На этом этапе мы будем иметь 55–59% выхода светлых нефтепродуктов, дизельного топлива, прямогонного бензина и ма- зута в остатке. Вначале всегда строится первичная обработка, ничего другого по технологии не может быть. А вот потом разворачивается более глубокая переработка. Мы планируем поднять ее до 80–90%. Для сравнения – в среднем на российских заводах она составляет 70%. По срокам строительства второй этап займет еще полтора–два года, в течение которых будет освоено еще 9–10 миллиардов рублей. Сегодня мы уже ведем переговоры с компаниями и весной начнем заключать договоры на проектирование второй очереди и изготовление оборудования. И сразу начнем думать о третьей очереди, где будет переработка самого высокого уровня.

Такие проекты, как наши, рассчитаны на семь–девять лет, но завод начнет работать с пуском первой очереди. Предприятие начнет выдавать продукцию, возвращая вложения. С 2012 года оно

мыне разрешения мы получаем в срок.

- Строительство завода откроет новые перспективы для развития и Яйского района, и г. Анжеро-Судженска...

- Безусловно! Начнем с того, что завод в виде ка-

– от 30 до 50 тысяч рублей. Вырастет потребительский спрос, это стимулирует развитие малого и среднего бизнеса, сферы услуг. Сегодня на стройке работает 600 человек. Это достаточно большое количество для небольшого города и района.

Наш гипнограддинг – трест «Коксохиминстанк» – привлекает строителей со всего Кузбасса. Причем на общестроительных работах заняты только местные организации – из Анжеро-Судженска, Кемерово, Новокузнецка. Всего работает более 40 фирм. С началом монтажа основного технологического оборудования количество работников возрастет до 900 человек. Эти люди живут и работают в Анжеро-Судженске и еще несколко лет будут жить и работать в этом городе. Город уже ощущает этот социально-экономический эффект.

Социальная ответственность бизнеса – для нашей компании не просто слова. Мы будем реализовывать целый ряд программ, касающихся социальной поддержки наших работников, в плане обеспечения жильем, устройстве детей в детские дошкольные учреждения и т.д. Думаю, что в перспективе обязательно вольемся в городские социальные проекты. Мы уже реализуем целый ряд благотворительных программ в Кузбассе. Особенное внимание уделяем подрастающему поколению, подрастающему поколению подрастающего поколения. Это вклад в наше будущее. А кому, как не нам, думать о будущем нашего Кузбасса!

Алина
ИВАНОВА.



уже будет платить налоги.

- Региональные и местные власти вам оказывают поддержку!

- С первого дня своего существования проект получает активную и всестороннюю поддержку со стороны областной администрации. Аман Гумирович Тулеев сразу одобрил нашу начинание. Строительство Яйского НПЗ даст новый толчок развитию экономики региона, активизирует строительную индустрию, машиностроение, позволит открыть новые рабочие места, устранит зависимость региона от угольной отрасли. По подсчетам экономистов, после выхода завода на проектную мощность в бюджет области будет поступать дополнительно до 1,5 миллиарда рублей налоговых платежей. Мы не испытываем никаких сложностей во взаимоотношениях с администрацией Яйского района и с администрацией г. Анжеро-Судженск. Все согласования и необходимые

платежей внесут существенный вклад в городскую казну. С этого года в компании начинают работать программа подготовки кадров. Заводу потребуется 570 работников. Из них около 200 человек – чисто отраслевые специалисты, а остальные – специалисты широкого профиля (электротехники, водители т.д.). Кадры будем готовить в том числе и в учебных заведениях г. Анжеро-Судженск. Уже готовимся подписать договор с Анжеро-Судженским политехническим колледжем. А сколько уже открыто новых рабочих мест вокруг нашего проекта – на железнодорожном и автомобильном транспорте, строительстве, пожарной охране. Наша стройка уже сегодня активно меняет жизнь в Анжеро-Судженске и Яйском районе, а через пять лет город и район изменятся неизвестно. Ведь в центре оказывается предприятие с высоким уровнем оплаты труда

размышляя по поводу Мы победили! Что дальше?»

20 января состоялось примечательное событие в спортивной жизни нашего района: товарищеский хоккейный матч между яйской командой «Север» и сборной Ишимского района. Наша команда одержала победу со счетом 11:5.

Иметь одну ледовую площадку на весь район, которая давно требует капитального ремонта, мало. На самом стадионе «Луч» до сих пор нет ответственного за организацию его работы, строительство и ремонт спортивной базы, проведение спортивных соревнований среди детей и взрослых. И это несмотря на возросший интерес к зимним видам спорта у наших земляков. Можно уповать на краевые традиции. Самым перспективным хоккеном организаторами матча в нашей команде был признан ученик 9 «б» класса школы №2 Максим Смирнов, лучшим вратарем – работник Яйской электростанции А. Казаков.

Но вместе с поводом для радости за наших ребят напрашивается вопрос: а что дальше? Ответ на него далеко искать не приходится. Исходя из собственной практики, я бы его сформулировал так: если существующее отношение к зимним видам спорта в нашем районе со стороны специалистов, отвечающих за развитие физической культуры и спорта, останется прежним, как бы это мягче сказать, прохладным, то победы команды «Север» уйдут в прошлое.

На страницах районной газеты уже неоднократно отмечалось, что хоккей у нас теплит за счет добрых волн активистов, любителей этой игры настоящих мужчин. Усилившие яйских пожарных на хоккейной площадке стадиона «Луч» каждую зиму заливаются и поддерживаются в работе состояния лед. Ветераны команды «Север» проводят турниры, приглашая хоккенов соседних районов и городов. Но это

Анатолий РАДЧЕНКО,
министр ПГТ Яя,
капитан
хоккейной команды
«Север», депутат
поселкового Совета.

tragedia

В Петербурге обвалилась крыша гипермаркета «Окей». Из-под завалов извлекли 11 пострадавших, один из них находится в тяжелом состоянии. Погибла 35-летняя продавец магазина, сообщили в Главном управлении МЧС России по Санкт-Петербургу.

Сообщение о частичном обрушении крыши в гипермаркете поступило во вторник в 20:34. В торговом зале площадью 5 тысяч кв. м, где было много покупателей, во время уборки снега обрушились 500 кв. м крыши. «Всего было 17 пострадавших. На настоящий момент в больницах находятся 10 человек, семеро отпущены на амбулаторное лечение. Из пострадавших одна женщина находится в тяжелом состоянии, состояние остальных оценивается как средней тяжести», – передает информационное агентство.

Уголовное дело по факту происшествия возбуждено по статье «Нарушение правил безопасности при ведении строительных и иных работ». Госстройнадзор в числе возможных причин ЧП назвал неправильную эксплуатацию зданий.

уж сколько раз твердили...

Когда напоминание лишним не бывает



То, что осталось от иномарки...

Не так давно многие из моих земляков, знаю не понаслышке, обсуждали трагедию, случившуюся на трассе Ленинск-Кузнецкий – Новокузнецк – Междуреченск. Начальник управления социальной защиты г. Кемерово, следуя на личном автомобиле, не справился с управлением, выехал на полосу встреч-

ного движения и совершил наезд на дорожное ограждение. А затем столкнулся с движущимся во встречном направлении автобусом пригородного сообщения. В результате столкновения вся семья – сам водитель, его жена и двое несовершеннолетних детей – погибли.

Перед смертью все разошлись. И те, с кем пришлось



...и от «десятки»

теле главы администрации района Юрий Осинюк. На нем были рассмотрены многие из организационных вопросов, касающихся улучшения работы по безопасности дорожного движения, подведены итоги работы за минувший год. И в основе разговора уже лежал пример, имеющий место быть в нашем районе. В январе на трассе Томск – Маринск водитель легковой иномарки на Красногорска неправильно выбрал скоростной режим движения на конкретном участке дороги и выехал на полосу встречного движения. В результате столкновения с «десяткой» три человека пострадали. К счастью, обошлось без жертв.

С приглашенными на за-

Евгений НЕМЫКИН,
инспектор ПДД
ОГИБДД ОВД
по Яйскому району,
ст. Й-И милиции,

журналист меняет профессию

В продавцы бы я пошел. Пусть меня научат

В мире существует более 50 000 различных профессий. Как среди этого многообразия выбрать свою, одну-единственную, и не прогадать? На что нужно ориентироваться? Часто учителя спрашивают у старшеклассников: «Кем ты хочешь стать после школы?». И не всегда ученики внятно могут ответить на этот вопрос. А между тем проблема выбора профессии очень серьезна. Особенно сегодня, когда наше общество вступило в рыночные отношения. От человека всё в большей степени требуются высокий профессионализм, готовность быстро приспособливаться и обучаться. Резко возросла и интенсивность труда, требующая повышенной выносливости. Чтобы выбрать своё дело не методом «тыка», а разумно, нужно для начала разобраться в своих собственных пристрастиях, понять, к чему по-настоящему лежит душа, ну, и, конечно же, узнать как можно больше о плюсах и минусах профессии, к которой склоняется. В рамках новой рубрики «Журналист меняет профессию» мы познакомим читателей с профессиями, которые существуют и востребованы в нашем районе. И начнем мы, пожалуй, с самой распространенной из них — ремесла продавца. Среди народа бытует мнение: если человек лишился работы или не может найти занятие по специальности, то он непременно поддается в торговлю. Что это — тяга к «легким» деньгам или установка на то, что любой человек, даже без специального образования, способен торговать? Попробуем разобраться во всех тонкостях этой простой, на первый взгляд, профессии.

агазин, рынок, ларек — здесь люди бывают каждый день.

Одни что-то покупают, тратя кровные «бережения», другие просто следят за ростом цен, сокрушаясь и ругая правительство, не отходя даже от прилавка, а третьи и вовсе приходят послушать новые сплетни да порогиться свежими новостями в стране и мире. Бедному продавцу приходится всех выслушивать, каждому отвечать и угодить. Чтобы примерить на себе «шкурку» продавца, корреспондент на один день отложил в сторону письменные принадлежности — блокнот, ручку — и станет простым работником торговли. А для этого извергается на работу в крытый рынок.

так, перед глазами столько прилавков с продуктами, отдельно с одеждой, химии, парфюмерией, канцелярскими товарами, что глаза разбегаются. С чего же начать? Пожалуй, с самого, на наш взгляд, простого.

Светлана Владимировна Тихонова, продавец с трехлетним стажем, торгует парфюмерией и товарами бытовой химии на втором этаже. Она любезно уступила мне свое место за прилавком, перед этим пояснив некоторые тонкости профессии. Вот что я из этого уяснила: продавец должен улыбаться каждому покупателю, непременно здороваться и

как можно подробнее и потягнее рассказывать о товаре, которым торгует. Бродя бы, ничего сложного, стой сбibi, общайся с покупателями. Но уже через пятнадцать минут начинаются проблемы: ноги затекают, все чаще и чаще поглядываешь то на часы, то на стол. Да и, как назло, желающие сделали покупку почти нет.

— Это потому, что у людей после Нового года денег не осталось, — объясняет Света. — Петроградка вчера перед праздником. Вот в декабре от покупателям отойти не было. Товар с витрины улетает моментально. А в общем-то, наши люди охотно покупают парфюмерию, ухаживают за собой, то маски, то кремы приобретают. Есть у меня одна постоянная покупательница, ей уже за восемьдесят, но каждый месяц она приходит и берет самый дорогой крем для лица. Возможно, и в этом возрасте отойти не было.

— А в остальном все приходит с опытом, — говорит Оксана Петровна. — А то, что люди в наше время злы, так это потому, что денег не хватает. Товары на прилавке мало, жаждут приобрести новую кофточку или юбочку, а здраваков и платьице, есть, а вот сделать такой подарок себе возможности нет. Как говорится, финансы полют романы.

С продажей одежду тоже вроде как немного разобралась. Понятно, что обмануть покупателя тут невозможно, да и торговать немного полегче.

то касается специфичных торговцев весовым товаром, так она мне прекрасно известна.



Да уж, вот так случайно нарвавшись на неуравновешенного человека, и зады никто не поможет. Выходит, что профессия продавца не такая уж и спокойная. Тебе кричат в лицо, хамят без причин, а ты стой и ульбайся, при этом зна, что «купатель всегда права».

Просто я в рядышком со Светланой минут грядь-цать, так и не дождалась своего покупателя. Тогда решила, что, может быть, торговать одежду у меня получится гораздо лучше. Ксения Аришева, предприниматель с десятилетним стажем, разрешила мне наблюдать за тем, как работает продавец с покупателями, предлагая им иную кофточку, при этом женщина рассказывала о том, что в последние времена продавцы меняются очень часто. В первую очередь это происходит из-за того, что многие не справляются с работой: обнаруживаются недостачи, появляется много недовольных покупателей, и, в конце концов, человек понимает, что торговля — это не его конек.

— А в остальном все приходит с опытом, — говорит Оксана Петровна. — А то, что люди в наше время злы, так это потому, что денег не хватает. Товары на прилавке мало, жаждут приобрести новую кофточку или юбочку, а здраваков и платьице, есть, а вот сделать такой подарок себе возможности нет. Как говорится, финансы полют романы.

С продажей одежду тоже вроде как немного разобралась. Понятно, что обмануть покупателя тут невозможно, да и торговать немного полегче.

то касается специфичных торговцев весовым товаром, так она мне прекрасно известна.

В возрасте восемнадцати лет мне довелось пора-

ботать на одного частного предпринимателя в Анжеро-Судженске. Как известно, студенты — бедный народ, поэтому мы стремились зароботать колечко всеми доступными средствами. В том числе и торговлей. Женщина, на которую я работала, держала одну точку на крытом рынке и несколько точек на открытом базаре. Того, что я увидела за один месяц пребывания в должности продавца, мнехватило с хвоя, чтобы раз и навсегда решить для себя — эта профессия не по мне. Выходные дни, а именно это время на крытом рынке считается самым оживленным, казались просто-напросто адом. Подъем в полночьного утра. Естественно, что автобусы еще не вышли в рейс, поэтому, где бы ты ни жил, до работы приходится добираться пешком, а чаще трусцой, чтобы не опоздать. В семь часов утра, пробрившись из склада коробки с продуктами: конфеты, пинены, асевозомные крупы, сюи. Кругло весят тем, у кого точка находится поблизости от склада, тогда, кое-как перепихнувшись коробки, доставляешь товар к прилавку. А по-другому никак. Поднять такой вес не просто невероятно. Бедные женщины, которые работают в таких условиях, надрывают себе животы, а те, кто не может справиться самостоятельно, призывают на помощь мужчины.

Всё товар, наконец-то, расставлен на прилавки. Понятно, что обмануть покупателя тут невозможно, да и торговать немного полегче. Всё касается спасибо-товаром весовым товаром, так она мне прекрасно известна.

то касается специфичных торговцев весовым товаром, так она мне прекрасно известна.

сказать и о том, что продавцы специально танцуют, ожидают, когда же журналист уберется воссюю.

то и говорить, выходит, профессия продавца не такая уж и легкая. Постоянно находишься в напряжении: то клиент придерживаетя и вопросами замечает, то обижаешь кого-то; а человек взял да и заметил. Могу сказать от себя, что о стеснении в профессии продавца не может быть и речи. Если не подешен у тебя язык грамотно «автобуквить» товар покупателю, то не стоит и начинать. Но это уже морально-этическая составляющая профессии, о которой громко говорить не принято.

А вот о физической все, с кем мне довелось пообщаться в этот день, признаются, что мучаются постоянными болями в спине и ногах. Но это они принимают как должное и считают издержками профессии. Сыплесь с непривычными бытовыми условиями на рабочем месте, к тому же, в здании бывшего универмага, особенно на первом этаже, ужасно холодно, и все продавцы закутаны в шапки, на ногах — валенки, а некоторые и шапки одевают. Ну как можно работать в таких условиях, не любя свою профессию? «Легко», — отвечают многие. «Просто, очень нужны деньги».

Как оказалось, специального образования у многих собеседников-продавцов по профессии нет. Начинали, кто как умеет, у кого как получалось. Но я делаю вывод: если они задержались в этой профессии, значит, чём-то научились. Было бы ошибкой с моей стороны не спросить мнения простых покупателей об этой профессии. Вот что услышала в ответ.

АБРОСИМОВА Л.Д.:

— Я сама работала продавцом с 1973 по 2010 год. Начинала в книжном магазине, потом работала в «Физике» — торговала золотом. С 1981 года работала в универмаге, на ткачах. Здесь меня все отлично знают. Столько лет работы, разумеется, не прошли даром. Сейчас очень сильно болят ноги. Продавцов мне жалко. Это действительно тяжелая, можно сказать, каторжная работа.

СТЕПЛЯННИКОВА Р.А.:

— Условия для работы продавцов просто ужасные. В помещении холодно, покупатели хамят. Женщины просто-напросто губят здесь свое здоровье. Мне их искаренне жалко. Несмотря на то, что я знаю почти всех, кто здесь торгует, некоторые дамы все-таки умудряются меня обмануть, обсчитывать. Но я никогда не ругаюсь из-за этих копинок. Единственное, что меня не устраивает в организации работы продавцов, так это то, что не на каждом товаре висят цинники. Это нехорошо, надо бы исправить эту оплошность.

Екатерина ПЕСТОВА.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ
СЛУЖБА
ЗАНЯТОСТИ

Итоги деятельности
ГУ ЦЗН Яйского района
за январь – декабрь 2010 года

За январь – декабрь текущего года в Центр занятости населения по получением государственных услуг обратились 4235 человек, что меньше на 22 % аналогичного показателя соответствующего периода предыдущего года. Число из них (52 %) интересовалась информацией о ситуации на рынке труда, 6,0 % получили консультации по профессиональной ориентации, остальные обратились за содействием в поиске подлежащей работы.

Таким образом, постоянными клиентами службы занятости стали 1793 гражданина (на 33 % меньше аналогичного периода прошлого года).

Для выбора вариантов трудоустройства клиентам предоставлена информация о 1036 вакансиях, среди которых просбадан спрос на рабочих (84 %). По-прежнему остается востребованым квалифицированный труд: водителя автомобиля, врача-онколога, инженера-энергетика, инструктора по физической культуре, мастера, начальника отделения, программиста, рабочика, слесаря, тракториста, фризировщика, учителя английского языка, электрогазосварщика, электромонтера, который остается неудовлетворенным виду отсутствия граждан, имеющих необходимую квалификацию. На каждую вакансию приходилось в среднем 22 человека, ищущие работу, по состоянию на 31 декабря 2010 года.

При содействии специалистов центра нашли работу 845 человек.

Существует проблема организации временного трудоустройства безработных граждан в связи с никакой активностью работодателей района. Основной причиной является отсутствие средств у работодателей на выплату зарплаты. Так за январь – декабрь текущего года на временные и общественные работы трудоустроено всего 339 человек.

В спектр государственных услуг, которые предлагаются специалистами Центра безработным гражданам, входит возможность повышения квалификации или получения профессии, востребованной на рынке труда. Для организации обучения своих клиентов ЦЗН заключил 41 договор с учебными заведениями для открытия профессионального обучения 133 безработных. За весь период обучения гражданам выплачивалась стипендия из средств Центра. Кроме того, при необходимости оплачивался проезд к месту обучения и обратно, а также проживание в общежитии. Однако активность безработных граждан получила снижение или новую профессию, повысившуюся квалификацию остается на низком уровне. К сожалению, не все клиенты службы занятости воспользовались данными видом услуг.

Трудоустройство на условиях временной занятости является эффективной формой

приобщения подростков к трудовой деятельности, получения ими профессиональных навыков, также профилактики безнадзорности и правонарушений. Например, только 120 несовершеннолетних граждан в период января и в свободное от учебы время участвовали во временных работах, организованных центром. Подростки были заняты на благоустройстве территории, ремонтных работах в школе. Особое внимание специалисты центра занятости уделяют трудоустройству подростков, находящихся в социально опасном положении: детей из многодетных, неполных, малообеспеченных и неблагополучных семей; самой, в которых оба родителя являются безработными или инвалидами; детей-сирот, детей, оставшихся без попечения родителей; воспитанников детских домов и школ-интернатов.

Развитие предпринимательской инициативы, особенно среди сельского населения, рассматривается как важное направление работы с безработными гражданами.

Однако активность безработных граждан получила снижение или новую профессию, повысившуюся квалификацию остается на низком уровне. К сожалению, не все клиенты службы занятости воспользовались данными видом услуг.

При содействии центра зарегистрировались в качестве индивидуальных предпринимателей 158 человек. Зарегистрировавшие собственное дело граждане создали 21 рабочее место. В среднем на одну вакансию претендуют 22 человека.

За январь – декабрь 2010 года 52 гражданам назначена трудовая пенсия, в том числе по предложению специалистов Центра занятости 29 безработных получили возможность оформить пенсию досрочно.

На период активного поиска работы безработные пользовались правом получения пособия по безработице. За январь – декабрь текущего года 2007 безработных получали пособие, размер которого составляет от 1105 руб. до 6370 руб. Обращает внимание безработных граждан, что пособие по безработице – это зарплата безработного за активный поиск работы, а не за индивидуальную пассивность и на за регулярную перерегистрацию в службе занятости при отсутствии реального желания трудоустроиться.

Уровень регистрируемой безработицы на конец года составил 3,8 % пункта, что на 2,0 % ниже аналогичного периода прошлого года.

Среди городских округов и муниципальных районов Кемеровской области по уровню безработицы Яйский район занимает 8 место, по наименованию значение.

По состоянию на 01.01.2011, при содействии специалистов Центра занятости продолжают искать работу 519 человек. Емкость банка вакансий центра составляет 24 свободных рабочих места. В среднем на одну вакансию претендуют 22 человека.

Российская Федерация
Кемеровская область
Администрация
Яйского
муниципального района
ПОСТАНОВЛЕНИЕ

от 25 января 2011 г. № 63 (п.г.т. Яз)

О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ В ПОСТАНОВЛЕНИЕ АДМИНИСТРАЦИИ ЯЙСКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА «ОБ УТВЕРЖДЕНИИ ТАРИФОВ ПО ОПЛАТЕ ЗА ЖИЛЫЕ-КОММУНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ И ЗА НАЙМ ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ ЯЙСКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА НА 2011 ГОД» от 27.12.2010 г. № 2046

Внести изменения в Постановление Администрации Яйского муниципального района от 27.12.2010 г. № 2046 «Об утверждении тарифов по оплате за жилищно-коммунальные услуги и за найм для населения Яйского муниципального района на 2011 год»:

1. Изменить пункт 1 абзац 3;

– тариф для ЗАО «ЯЭК» для населения сельских поселений на водоснабжение – 10 руб., 99 коп. за 1 м³ (без НДС), для п.г.т. Яз – 10 руб., 31 коп. за 1 м³ (без НДС);

2. Приложение № 1 изложить в новой редакции (приложение № 1 прилагается);

3. Настоящее постановление подлежит обязательному опубликованию в газете «Наше время».

4. Контроль за выполнением данного постановления возложить на заместителя главы по экономическому развитию территории Л.В. Двухреченскую.

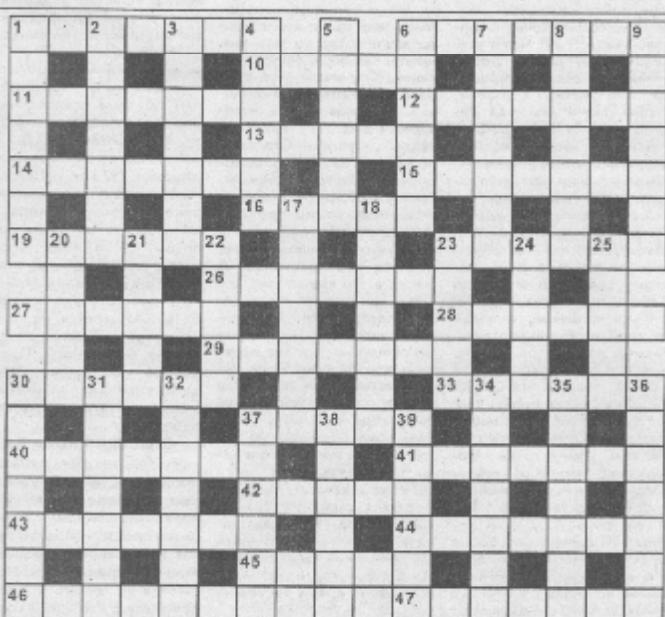
В.А. ШИБЕЛЬГУТ,
глава Яйского района.

Приложение 1
к постановлению Администрации
Яйского муниципального района
№ 63 от 25.01.2011 г.

ТАРИФЫ

НА КОММУНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ ЯЙСКОГО МУНИЦИПАЛЬНОГО РАЙОНА С УЧЕТОМ ПЛАТЕЖЕЙ НА 2011 ГОД

№ п/п	Наименование услуги	Стоимость предоставляемой услуги	
		100%	96%
1	Водоснабжение		
	– п.г.т. Яз	10,31	9,28
	сельское поселение	10,99	9,39
2	Водоотведение		
		1,54	1,49
3	Отопление		
	– п.г.т. Яз	22,59	20,33
	сельское поселение	23,12	21,08



По горизонтали: 1. «Съ в лимоне». 6. Какой мультипликационный герой блокировал плюшки? 10. Во что может превратиться каждый мяч в процессе разрознения? 11. Землик. 12. Пациент педиатра по возрасту. 13. Житель Риги. 14. Погружение в воду с головой. 15. Кражам как химическое соединение. 16. «Полифония» птичьего базара. 19. В качестве какого прибора древние мореплаватели на своих кораблях подвещивали на нити кусок магнитной руды? 23. Мусорная драка. 26. Вещи для наготовления. 27. Напес с разрушением. 28. Молодая целомудренная корова. 29. «Миниатюра воспитательного учреждения для больших детей». 30. Онегин как легкомысленный гулика. 33. Страж времени в гостере. 37. Стихи бега по Европам. 40. Шапка для синий. 41. Народное название никемного человека. 42. Что Сократ считал лучшей проправой к пище? 43. Будущий малек. 44. Родной город художника Марка Шагала. 45. В этом фильме Синьцзян Сталлоне выступил в роли доброго, честного и трудолюбивого парня, добивающегося убедительных побед на боксерском ринге во славу Америки. 46. «Молочный продукт» среди чешских композиторов. 47. Кто первым сказал, что Земля вращается вокруг Солнца?

По вертикали: 1. Как переводится слово «чаппи»? 2. Слово, даже фонетически обозначающее шум, гам и пустую бол-

товину. 3. Среди образов этой певицы можно отметить «зловещую блондинку», «рыжеволосую вампиршу», «кринкараину Мэрилин Монро», «английскую леди» и еще пару-тройку разноплановых дам. 4. Привал для снояний. 5. Африканский барабан. 6. Крылатая смерть для цыпленка. 7. Умелец сматывать удоши. 8. Чертак, забитый соплом. 9. Мантлы или пелерина как предмет одежды. 17. Задача штукутура или пинточки. 18. Имя американского актера Блу-ма. 20. Из какого металла делают «белую жесть»? 21. Марку какого автомобиля можно получить, откнув две последние буквы за датами этого автомобиля? 22. Главный герой мультфильма «Король Лев». 23. Место гибели Юлия Цезаря. 24. Вяликан, бывший непобедимым, пока соприкасался с матерью-землей. 25. Драгоценный «шнейфф» на женщины. 30. Скажите по-французски «прикрепленный впереди». 31. Побережье у соленой воды. 32. Столовый прибор. 34. Кем был Андрей Первозванный? 35. Футбол рокеров. 36. Тот, кто долго запрягается да быстро едет. 37. Наиболее глубоко ныряющая птица из питающих. 38. Ложе для самых маленьких. 39. Одно из рутинных дел, которыми заполнен рабочий день барона Минихаузена.

Ответы:
на кроссворд читайте в следующем номере.

Главный редактор Л.В. Егорова

Тексты избраны
Шипачевой Н.В.

По вопросам доставки
газеты:
по Яз – 2-18-83,
по сёлам – 2-15-87.

Газета выходит по средам и пятницам.
Тираж - 2920 экз. Печать - офсетная.
Индекс - 51954. Знак - 90 Цвет - цветной.
Газета подписана 27 января в 11.45. Адрес
редакции и издателя: 652100, п.г.т. Яз, ул.
Советская, 3. Газета отпечатана в А-Судаковском полиграфическом объединении
(652470, г. Алтай-Судаков, ул. Ленина, 6). Телефон 8 (384-53) 6-45-70.

МУП «Редакция газеты "Наше время" Администрации Яйского района» учреждено администрацией Яйского района. Выходит с ноября 1956 г. Газета перерегистрирована Сибирским окружным межрайонным территориальным управлением МИПР России (г. Новосибирск) 24 сентября 2003 года. Свидетельство о регистрации Яйского района, МУП «Редакция газеты "Наше время" Администрации Яйского района».

Нам можно написать на следующий электронный адрес: NV@Kemtel.Ru

Мнения авторов публикуемых материалов не обязательно совпадают с мнением редакции.

За содержание публикуемых объявлений редакция ответственности не несет. Все претензии - к рекламодателю.