

777837

Ежедневная областная газета

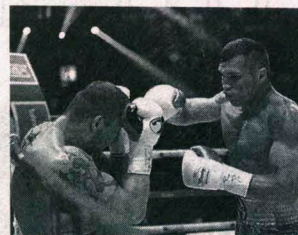
www.kuzbass85.ru



# Кузбасс

Издается с 7 января 1922 г.

90 (26266) Вторник, 26 мая 2015



Первая перчатка мира

4

## НОВОСТИ

ЗНАЙ НАШИХ



Дмитрий Бухтояров. Фото Александра Павлова.

### «Золотой» повар

Лучшим поваром страны признан Дмитрий Бухтояров, студент среднетехнического факультета КемТИПП, который взял «золото» на III Национальном чемпионате профмастерства WorldSkills Россия-2015 в г. Казани.

В конкурсе участвовало более 500 претендентов из 50 регионов страны в 57 видах профессий. И вот теперь в августе нынешнего года Дмитрий в составе сборной России примет участие в мировом чемпионате WorldSkills Competition в Сан-Паулу (Бразилия). Победитель отметил, что достичь успеха ему помогли знания и навыки, которые он получил за время учебы и работы (Дмитрий – повар в ресторане), и, конечно, большая поддержка всех, кто за него болел. «Я не первый раз участвую в конкурсах профмастерства, научился спокойно работать в стрессовых ситуациях», – отметил он, и добавил: «У меня мама – повар, и я с детства любил вместе с ней готовить».

Валентина ИЖЕЛЬСКАЯ.

ДОБРОЕ ДЕЛО

### Крепкая дружба

Аман Тулеев выразил соболезнование семье умершего охотника Ерофея Седова – бывшего соседа отшельницы Агафьи Лыковой.

По решению Тулеева родным Седова будет оказана материальная помощь. После кончины Ерофея Седова отшельница осталась на зимке вдвоем с помощником – старообрядцем Георгием, прибывшим с Урала осенью 2014 года. По поручению Тулеева на днях Лыкову провела глава Таштагольского района Владимир Макута. Он доставил ей на вертолете муку, апельсины, мандарины, яблоки, виноград, а также комбикорм козам и курам и черного щенка лайки – для защиты от медведей.

Напомним, долгие годы губернатора Тулеева и отшельницу Лыкову связывает крепкая дружба. Тулеев постоянно оказывает отшельнице необходимую помощь.

Агафья – единственная представительница семьи отшельников-староверов, найденных геологами в 1978 году в Западных Саянах (Хакасия). Семейство состояло из пяти человек: главы Карпа Иосифовича, двух сыновей и двух дочерей. Долгие годы они жили в тайге, стараясь уберечься от влияния внешней среды. В 1981 году умерли трое детей, в 1988-м ушел из жизни и отец.

ИНВЕСТИЦИИ

### Совместными усилиями

За три года Фонд развития моногородов вложит в строительство объектов инфраструктуры Анжеро-Судженска 1,174 млрд рубль.

Замгубернатора Дмитрий Исламов провел расширенное заседание коллегии администрации области, посвященное реализации комплексного инвестиционного плана модернизации этого угольного моногорода. Напомним, 30 марта 2015 года Аман Тулеев заключил первое в России соглашение с фондом развития моногородов о софинансировании расходов на строительство объектов инфраструктуры в Юрге и Анжеро-Судженске. Со стороны фонда документ подписал гендиректор Дмитрий Скрипанов. На средства фонда на условиях софинансирования в городе будут построены два водовода общей протяженностью свыше 27 км, электростанция, воздушная ЛЭП. Это позволит к 2020 году реализовать инвестиционные проекты в сфере нефтепереработки, деревообработки и фармацевтики на сумму 6,8 млрд рублей и создать не менее 2381 рабочего места (а с учетом субъектов малого предпринимательства, где проекты на сумму более 113 млрд рублей, – более 4,3 тыс. рабочих мест). Были подписаны трехсторонние соглашения между коллегией администрации области, города и инициаторами проектов: ООО НПЗ «Северный Кузбасс» и ЗАО «АФК».

Пресс-служба АНО.

ПОДРОБНОСТИ

## Экология в мировых трендах

Взаимодействие кузбасских угольщиков и экологов имеет большие перспективы в природоохранном направлении



Кузбасский опыт взаимодействия угольщиков и экологов – передовой для всей страны. Фото Федора Баранова.

### «Сделано в Кузбассе»

Успешность накопленного опыта показало выездное заседание координационного комитета Программы развития ООН/Глобального экологического фонда (ПРООН/ГЭФ) – Минприроды России. На несколько майских дней Кузбасс стал демонстрационной площадкой плотного сотрудничества угольщиков и природоохранных предприятий и природоохранной структуры для экологов федеральных ведомств и регионов, участвующих в программе «Задачи сохранения биоразнообразия в

политике и программах развития энергетического сектора России».

Нужно отметить, что в этот проект наша область вошла с уже существующим опытом сотрудничества. Так, еще в 2013-м впервые на территории России угольная компания (ОАО «КТК») профинансировала создание особо охраняемой природной территории (ООПТ) – регионального природного заказника «Караканский», уступив при этом земли, находящиеся в собственности компании. После создания природного заказника на Караканском хребте ОАО «КТК»

взаимодействии с научными коллективами инициировало исследования по изучению степени влияния угольной добычи на состояние почвенного, растительного покрова и групп беспозвоночных животных. С 2011-го по 2015 год на мониторинговых площадках были проведены исследования почвы и воздуха, составлен концепт флоры, а также состояние популяций редких растений и беспозвоночных животных.

Сегодня четыре крупные угольные компании региона («Кузбасская топливная компания», «СУЭК-Кузбасс», «СДС-Уголь» и «Южный

Кузбасс») – партнеры международного проекта – продолжают софинансировать работы в этом направлении.

Данный проект очень важен для области, – подтверждает Сергей Высоцкий, начальник департамента природных ресурсов и экологии администрации Кемеровской области. – Действующие федеральные законы «Об охране окружающей среды», «Об охране атмосферного воздуха» позволяют полномочиями по сохранению природных ресурсов региональными органами государственной власти, но в них имеются пробелы

по сохранению биологического разнообразия. Нужно отметить, что сегодня наш Кузбасс вопросам сохранения животного и растительного мира уделяет большое внимание. Об этом и говорит участие нашего региона в таком значимом проекте – «О сохранении биоразнообразия в политике и программах развития экологического сектора России». Я искренне надеюсь, что этот проект принесет практическую пользу и в итоге будет способствовать решению задач по сохранению биоразнообразия не только в Кузбассе, но и в России.

### Сохраняя жизнь и её разнообразие

В рамках проекта в нашей области работа ведется в нескольких направлениях. Это и мониторинг влияния очищенных шахтных вод на речные экосистемы, и создание новых, особо охраняемых природных территорий в Беловском и Новокузнецком районах, и организация полигона по разработке технологии реставрации луговых и степных экосистем, и внедрение новых технологий рекультивации нарушенных в результате хозяйственной деятельности земель, и издание научных трудов.

Впервые в России началось внедрение конкретных результатов работ в практику угольных предприятий, направленных не на охрану окружающей среды вообще, а конкретно на сохранение биологического разнообразия, – говорит Юрий Манок, региональный координатор проекта в Кемеровской области и Республике Хакасия. – На примере уже реализованных проектов в Кузбассе стало понятно, что практики сохранения биоразнообразия принципиально могут быть применимы по отношению к угольной промышленности.

Всего в работе на демонстрационных территориях реализуется 13 проектов и еще четыре запланировано начать в нынешнем году.

Так, уже в 2015-м в Новокузнецком районе компания «СДС-Уголь» планирует создание ООПТ местного значения – памятника природы «Костенковские скалы» для сохранения ботанических особенностей в среднем течении реки Чумыш. И задача сегодняшнего дня – сохранить Бачатские сопки, которым грозит прямое уничтожение вследствие развития угольной добычи. В этом направлении проведена большая работа по согласованию территории с органами местной власти и достигнуто понимание.

ОКОНЧАНИЕ НА 2-Й СТ.

ЦИФРА

## 143 ЧЕЛОВЕКА

приняли участие во Всероссийских соревнованиях по пожарно-прикладному спорту, посвященных памяти мастера спорта СССР Сергея Бушуева. Они прошли в Новокузнецке. По итогам всех трех дней состязаний в общекомандном зачете победителем стала команда Кемеровской области, на втором месте – омичи, на третьем – Красноярский край.

ФОТОФАКТ



ИСПЫТАНИЕ ЕГЭ. Вчера прошли первые экзамены – по географии и литературе. В Кузбассе желающих сдавать их оказалось относительно немного: 487 человек по первой и 756 – по второй дисциплинам. По данным департамента образования и науки, эти предметы наряду с иностранными языками традиционно самые непопулярные из всех. А на первом месте среди предметов по выбору, как обычно, – обществознание. Сдавать его в этот раз вылезались 7160 человек (в 2014 году – 6864). Вторую строчку вновь занимает физика: ее выбрали 3245 ребят (в 2014 году – 2964). Фото Федора Баранова.

ПО СУЩЕСТВУ

## Жилье для героев

Ветеранам войны предоставлено право самим выбирать тип подходящего жилья

В канун празднования 70-летия Победы президент России не раз высказывался о скорейшем обеспечении жильем ветеранов Великой Отечественной войны. А во время «прямой линии» президента была названа и дата окончательного решения этой проблемы – конец нынешнего

года. На это потребуется дополнительно 1 млрд руб. из федерального бюджета.

### Три варианта для ветерана

Но даже если всем-всем нуждающимся ветеранам войн будет наконец выданы кло-

чи от заветных квартир, станут ли они чувствовать себя удовлетворенными заботой государства? Что сами они вкладывают в понятие «нормальные жилищные условия»? Квартиры «с иголочки» в новостройках или жилье пусть не новое, но приспособленное именно для жильцов старшей возрастной категории?

То есть не просто с пандусами, поручнями и лифтами для слабых физически, но прежде всего с соответствующей атмосферой. Ведь эти люди родились и выросли при социализме, когда главным был дух коллективизма, товарищества.

ОКОНЧАНИЕ НА 2-Й СТ.



## НОВОСТИ

ТРАДИЦИИ



Участники фестиваля-конкурса. Фото Ярослава Белева.

## Все как на подбор!

Жюри не смогло назвать лучшего из семнадцати творческих коллективов юга Кузбасса, принявших участие в зональном отборочном туре фестиваля-конкурса казачьей культуры «Кузнецкая вольница», настольно высоким было их исполнительское мастерство.

На конкурсе, прошедшем в Новокузнецком музее-заповеднике «Кузнецкая крепость», вокальные группы и солисты исполнили народные казачьи песни. «Выделить из всех кого-либо было просто невозможно, - говорит директор городского центра культуры и творчества Тамара Баранова. - Все исполнители были как на подбор. Настоящее вокальное искусство продемонстрировал народный самодеятельный коллектив «Сосновские девчата» ДК села Сосновка Новокузнецкого района. И зрителей, и жюри поразила своим уникальным голосом семилетняя Ксения Кабанова, солистка образцового коллектива казачьей песни «Забава» ДК «Юбилейный» города Мыски, в котором, кстати, поют и ее родители. В очередной раз подтвердил свой профессионализм известный в Кузбассе центр традиционной культуры «Параскева Питишица». Жюри решило, что на заключительный этап фестиваля, который состоится 31 мая в музей-заповеднике «Томская писаница», отправятся все участники зонального отборочного тура.

Мария ДАРСНАЯ.

ИСТОРИЯ

## Народная книга о подвиге

«Книга памяти шорского народа» о шорских воинах, погибших и пропавших без вести в годы Великой Отечественной войны, вышедшая в Таштагольском районе тиражом 700 экземпляров, дошла теперь и до читателей в отдаленных поселках.

О подвиге 18-летнего шорского пулеметчика Михаила Кукукова, сумевшего отразить три атаки фашистов и получившего посмертно звание Героя Советского Союза, о военном пути еще двух тысяч шорцев-фронтовиков (в том числе 117 офицеров), о шорских женщинах-труженицах тыла и других героях будут благодаря этой книге знать потомки. Фундаментальный труд, на создание которого у поисковика из Таштагола Николая Кисорова ушло около 18 лет, уже получили и жители самых отдаленных поселков района. А вот автор до этого радостного момента, увы, не дождался, трагически погиб.

Николай уже десять лет как нет, но его семья заботится о нем и издает его труд, - рассказала папаша общественной шорской организации Таштагольского района Мария Идигешева. - И эта книга стала по-настоящему народной. Деньги на ее издание собирали всеми миром, сдавали, кто сколько мог, местные жители, спонсоры, районная администрация, всего - 301 тысяча рублей.

Полина СПИРИДОНОВА.

СЕЗОН

## Рыба готова к ловле

С сегодняшнего дня на реках Кузбасса отменяется запрет на рыбалку с применением плавательных средств.

Напомним: в период нереста, который начался с середины апреля, ловить рыбу можно было только одной дождевой или поплавочной удочкой с берега с общим количеством крючков не более двух штук у одного человека. Сейчас удочки уже под счет не попадают, да и навигационному сезону дан старт.

«Однако запрет снят пока не полностью, - уточнил Олег Лященко, руководитель Росрыболовства по Кемеровской области. - На прудах и озерах он продлится по 30 мая. Также по 5 июня запрещается вылов хариуса и тайменя во всех водоемах всеми орудиями без исключения. У этих видов поздний нерест».

В случае нарушения правил недобросовестным любителям рыбалки может грозить не только административный штраф, но и уголовная ответственность. Так, только за прошлую неделю в Кузбассе инспекторы во время рейдов доставили 30 сетей, в которых погибло более ста килограммов рыбы. У рыбаков изъяли 11 лодок. В общей сложности браконьеры заплатили штрафов на 78 тысяч рублей. Рассматривается вопрос о возбуждении одного уголовного дела.

Алена СМЕРНОВА.

ОПЕРАЦИЯ

## Оружие - на мирные рельсы

Кузбасские полицейские уничтожили более 4000 единиц оружия, порядка 160 000 патронов и других боеприпасов, а также свыше 34 кг взрывчатых веществ - все это было изъято у преступников или добровольно сдано гражданами за денежное вознаграждение в рамках оперативно-профилактической операции «Оружие».

Под надежной охраной оружие доставили на металлургический завод в Гурьевске и отправили в маргеновский цех. После переплавки из него делятся грозные автоматы, пистолеты, ружья, обрез, ножи и кинжалы изготовят сугубо мирную продукцию - например, строительные уголки, арматуру, швеллеры и другие металлоконструкции. А взрывчатка, мины, снаряды, патроны и другие боеприпасы вывезли в пригород Кемерово и взорвали. В общей сложности в ходе этих мероприятий было утилизировано более 12 тонн оружия, боеприпасов и взрывчатых веществ.

Всеволод ВЛАДИМИРОВ.

ПОГОДА

	26 мая	27	28
Кемерово	+14 - +16 +5 - +7	+17 - +19 +7 - +9	+18 - +20 +5 - +7
Новокузнецк	+15 - +17 +4 - +6	+14 - +16 +5 - +7	+16 - +18 +4 - +6

ПО СУЩЕСТВУ

## Жилье для героев

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА 1-Й СТ.

Поэтому самым губительным для ветеранов на новом месте станет ощущение одиночества.

Виктор Егоров, начальник отдела по работе с ветеранами департамента соцзащиты населения Кемеровской области, отмечает, что изначально ветеранам войны государство предоставило право выбора подходящего жилья. Это либо новые квартиры в готовом виде, либо человек находит застройщика сам, заключает с ним договор, а затем администрация города оплачивает сумму, указанную в договоре. И третий вариант - «вторичка».

Что логично, поначалу все признанные нуждающимися в жилье ветераны (а по закону это инвалиды, участники Великой Отечественной войны, вдовы участников войны, а также люди, пережившие блокаду Ленинграда) делали выбор в пользу готовых квартир в новостройках. Но ситуация меняется. Особенности 2014-го и нынешнего года - предпочтение отдается вторичному жилью. Причем большинство выражает желание переехать в Кемерово или Новокузнецк из других городов и районов, а мотив «быть поближе к детям» уже не является основ-

ным. Просто в больших городах старикам комфортней. Здесь много магазинов, есть зеленые прогулочные зоны, работают клубы по интересам для пожилых людей. А значит, легче бороться с одиночеством.

«Часто бывает так, - делится наблюдениями Виктор Васильевич, - выдаем участнику войны ключи от прекрасной квартиры в современном новом доме, а он через некоторое время начинает у забора оставленного им деревенского дома. Вспоминает, как приходили местные старички посягать в этой лавочке и как тогда жили хорошо. Потому что в любой момент было кому излить душу».

Ну а что касается еще одного варианта выбора, то примерно 10-15% ветеранов желают самостоятельно договариваться с застройщиками.

## Поддержка предприятий

Но бывает и так, что человек по формальным признакам не может быть признанным нуждающимся в получении квартиры, хотя реально не существует. По закону администрация муниципального образования не может пойти ему навстречу, а вот

«родное» предприятие - может. Конечно, не все бизнесмены способны расщедриться на такой подарок, как бесплатная квартира своему ветерану-фронтовику. И все же мы почти ежегодно отмечаем, что где-то собрали средства для такого подарка. Вот и нынче сертификаты на квартиры были вручены кемеровчанам-фронтовикам Марии Григорьевне Климовой (жила в своем доме без удобств, а в 90 лет топилась печь уже не по силам) и Александру Степановичу Меркулову (он в свои 94 года оказался в доме гостиничного типа и понимал, что это - не то жилье, которого он достоин). Обе квартиры ветеранам будут не только отделаны «под ключ», но и полностью меблированы. Деньги на эти цели выделила коммерческая компания.

А несколькими днями позже состоялось вручение ключей и в поселке Инском Беловского района - вдове участника войны Нине Тарасовне Ежелеву. У нее был дом в селе Старопестрево и та же проблема: тяжело в старости лет жить без удобств. Поэтому Нине Тарасовне от разреза «Инской» предоставили однокомнатную квартиру в новом доме на первом этаже. Без мебели, но с косметическим ремонтом.

## ДЛЯ СПРАВКИ

В соответствии с Жилищным кодексом РФ и указом президента РФ от 7 мая 2008 года №714 «Об обеспечении жильем ветеранов Великой Отечественной войны 1941-1945 годов» в Кемеровской области среди ветеранов войны были признаны нуждающимися и поставлены на учет на получение жилья с 1 марта 2005 года 2839 человек. По состоянию на 1 апреля 2015-го в этой очереди значился 101 человек, а на 1 мая - 82 ветерана. Таким образом, удалось обеспечить квартирами 2767 человек. Если очередь и дальше будет развиваться такими темпами, то пожелание Владимира Путина будет выполнено и названному сроку.

## Дом со всеми удобствами

Но, пожалуй, самым комфортным вариантом для заслуженных людей было бы специализированное жилье - это так называемые дома для ветеранов. В этом мы убедились, побывав в гостях у вдов участников войны Тамары Ивановны Сысоевой и Евгении Тарасовны Федоровой, проживающих в областном доме ветеранов в Польсаеве. Обе занимают однокомнатные квартиры в обычной на первый взгляд пятиэтажке. Однако все в этом доме для удобства именно пожилых жильцов: есть пандусы, лифты, широкие коридоры на этажах, чтобы мог проехать инвалид-колясочник. На первом этаже - служебное помещение для

сотработников, готовых прийти к своим подопечным по первому зову.

Однако больше нас поразили не удобства, а настрой самих жильцов. Вдверь Евгении Тарасовны не пришлось даже стучать - она открыла для гостей. Вперед нас прошла в эту дверь соседка Татьяна Александровна Андреева, а на кухне вместе с хозяйкой уже хлопотет сотрудник Мария Тимофеевна Гырдымова. На столе - ваза с фруктами, дымятся чай в чашках, осталось выложить свежеприготовленную сотрудником шарлотку. Все три женщины в хорошем настроении. Периодические чаепития устраивают в одной квартире, то в другой. А еще каждый месяц в доме собирается клуб жильцов «Берегinya», проходят концерты твор-

ческих коллективов. «Сотработник ходит ко мне регулярно: то в квартиру прибраться, то приготовить что-то вкусное по заказу, - рассказывает Евгения Тарасовна. - Да и бытовые проблемы сама не решаю. Однажды прорвало на кухне кран горячей воды, так соседка сразу сообщила в наш РЭУ. Удобно, спокойно и главное - ты не одинока».

Евгения Тарасовна Федорова попала сюда после пожара в барак, где проживала вместе с сыном. Сын погиб на пожаре, а ее, старушку, временно приютила внучка. Раньше Тамара Ивановна жила в селе Драчичино в своем доме с мужем-фронтовиком Иваном Петровичем Сысоевым, но в 1990-м он умер от инфаркта. И вот четыре года Тамара Ивановна обитает здесь, в доме ветеранов Польсаева. Любит на скамеечке посидеть, посягать о том о сем, а еще вязание свое не забывает.

Глядя на этих спокойных женщин, понимаешь, что достойную старость неплохо провести в таких стенах, где есть кому тебя выслушать и обеспечить всем необходимым. Сейчас в Кузбассе 15 муниципальных домов ветеранов и четыре областных. Наверное, есть смысл строить еще.

Елена ЩЕРБАКОВА.

КУРС

## Энергосбытовой бизнес в Кузбассе

О последних изменениях в деятельности крупнейшего поставщика электрической энергии в Кемеровской области - ОАО «Кузбассэнергобыт» мы беседуем с руководителем компании Леонидом Петровым

Леонид Прохорович, за последнее время в энергетике страны и Кемеровской области произошли серьезные изменения. На рынке появились новые компании, производящие электроэнергию, передающие ее по сетям и сбытовые. Для чего это сделано, какая польза в этом потребителю?

Действительно, мы с вами являемся свидетелями кардинальных изменений в одной из важнейших отраслей страны: реформы электроэнергетики. Основная идея этого процесса заключалась в том, чтобы отделить друг от друга генерацию энергии, ее транспортировку и сбыт конечному потребителю с целью создания конкурентного рынка. В процессе реформы энергетике появились сотни генерирующих, сетевых и сбытовых компаний. Сбытовой сегмент стал конкурентным. Сегодня в Кузбассе поставку электроэнергии и мощности с оптового рынка потребителям обеспечивают три гарантирующих поставщика и 15 независимых энергосбытовых компаний. Деятельность первых подлежит строгому контролю со стороны антимонопольных органов, органов государственного регулирования тарифов. Государство, используя инструменты регулирования нашей деятельности, дает потребителю гарантии надежности и стабильности.

Экономическая ситуация складывается на вашей деятельности?

Безусловно, складывается. Одна из наших серьезных проблем - затруднения в привлечении кредитов для покрытия кассовых разрывов. Электроэнергия - это специфический товар. В случае с гражданами-потребителями она сначала используется и лишь потом оплачивается. Это особенность энергосбытового бизнеса - иметь так называемые кассовые разрывы. Мы обязаны за приобретаемую электроэнергию заплатить раньше, чем потребитель рассчитается за нее в полном объеме. Если потребитель не платит - кассовый разрыв растет, и на его покрытие необходимо привлекать все большие кредитные ресурсы. Резко возросшая дебиторская задолженность не только увеличивает кассовый разрыв, но и существенно затрудняет привлечение банковских кредитов. Возложив на гарантирующих поставщиков обязанность по закрытию кассовых разрывов, государство долж-



Петров Леонид Прохорович, генеральный директор ОАО Кузбассэнергобыт.

но обеспечить решение вопроса с кредитованием. Сегодня, когда банки подняли ставки по кредитам или вообще отказываются их предоставлять, в процесс должны вмешаться органы власти. Необходимо на законодательном уровне закрепить перечень банков, которые не смогут отказать гарантирующему поставщику в предоставлении кредита, как сегодня гарантирующий поставщик не может не принять на обслуживание любого потребителя, независимо от его платежной дисциплины.

Насколько остро стоит сегодня вопрос с дебиторской задолженностью потребителей Кузбассэнергобыта?

Максимально остро. На сегодняшний день дебиторская задолженность потребителей перед нашей компанией достигла уже 2850 миллионов рублей, только с начала 2015 года увеличилась на 526 миллионов. Независимые энергосбытовые компании, столкнувшись с неплатежами потребителей, отказываются от их обслуживания. Закон не запрещает им извлекаться от неплатежеспособных клиентов. А гарантирующий поставщик обязан принимать на обслуживание всех обратившихся, поэтому мы и называемся «поставщиком последней надежды». Так, нам на обслуживание вернулись крупнейшие неплательщики угольной отрасли - Шахтоуправление «Анжерское», шахта «Коксовая-2», оба предприятия находятся в процессе ликвидации и банкротства. Огромные долги накопились так называемыми «неотключаемыми» потреби-

телями. Кредитуются за счет гарантирующего поставщика недобросовестные управляющие компании, водоканалы, теплосетевые компании. Но закон не позволяет применять к ним жесткие санкции, ограничения, ведь за ними стоят тысячи жителей региона, большая часть которых платит стабильно.

Недавно завершили работу федеральной антимонопольной службы, которое по обращению «Кузбассэнергобыта» подтвердило нарушения со стороны вашего контрагента - сетевой компании МРСК Сибири, завывавшей показателям объемов потребления электроэнергии клиентов. Почему компания участвует в судах, защищая интересы своих потребителей? Для чего эти дополнительные заботы?

Гарантирующий поставщик, принимая на обслуживание потребителя, берет на себя обязательства по защите его интересов и прав, связанных с процессом электроснабжения. Если права нарушены, как в случае, когда сетевая компания филиал МРСК Сибири - КузбассэнергоРЭС завывала объемы электроэнергии, потребленной гражданами и юридическими лицами, мы обязаны встать на защиту клиента. Мы не можем «повернуть» расчет сетевиков и выставить их потребителю, если электропотребление гражданина вдруг выросло в десятки или даже сотни раз. То есть человек потребляет электроэнергию на 300 рублей - и вдруг ни с того ни с сего съел на 30 ты-

сяч. Или гаражный кооператив вдруг потребил электричества на 7,5 миллиона, по 80 тысяч на каждого владельца гаража в месяц! В решении этих проблем есть и наш интерес. Какое мнение сложится о компании, если она будет допускать такие вещи? То, что не укладывается в рамки здравого смысла, нельзя оставлять без внимания. И очень жаль, что без участия контролирующих органов и общественности подобные проблемы, возникающие у нас с коллегами-сетевиками, не решаются. В случае необходимости приходится отстаивать свои интересы и интересы потребителей в суде. Отмечу, что правомерность требований нашей компании доказал и тот факт, что требования «Кузбассэнергобыта» по отношению к сетевой компании удовлетворены арбитражным судом Кемеровской области.

Сегодня многие компании переходят на заочное обслуживание с гражданами - с помощью терминалов, онлайн-сервисов. Вы также говорили, что компания стремится к такой форме работы с клиентами, когда решаются основные вопросы, связанные с энергоснабжением, можно будет, не обращаясь в офис компании, самостоятельно. Как это будет выглядеть на практике?

На сегодняшний день у компании сформирован полный пакет сервисов, позволяющих полностью исключить необходимость посещения потребителем пунктов обслуживания. Потребители могут значительно сэкономить свое время, используя возможности «Личного кабинета» на сайте компании кузбассэнергобыт.рф. Здесь можно не только передать показания счетчика, но и проверить состояние своего лицевого счета, узнать о задолженности, оплатить услугу электроснабжения с помощью банковской карты. Передавать показания приборов учета можно и при помощи sms-сервиса. Проконсультироваться - по телефону «горячей линии». То есть все текущие вопросы можно решить, не выходя из дома. Однако комфорту и удобству обслуживания в офисах мы тоже уделяем немало внимания, так как доля потребителей, предпочитающих посещать очные пункты приема платежей, до сих пор остается очень высокой.

Валентина ДМИТРИЕВА.

ПОДРОБНОСТИ

## Экология в мировых трендах

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА 1-Й СТ.

Еще одна важная проблема - информирование о распространении редких видов и ценных экосистем - также решается в области. Впервые подобное предпроектное исследование предприятия до начала строительства компания «СДС-Уголь» на ООО «Разрез «Истокский» в Промышленновском районе. Обследование земельного отвода будущего предприятия показало наличие нарушенных экосистем, популяций редких и исчезающих растений, которым грозит уничтожение. Был разработан план мероприятий по спасению двух видов, занесенных в Красную книгу Кемеровской области, - дремлика зимовникового и соловья уральского.

## Уникальная система

Впервые в России именно в Кузбассе была создана уникальная система экологического мониторинга, разработанная Институтом вычислительных технологий СО РАН совместно с Институтом почвоведения и агрохимии СО РАН и Кузбасским ботаническим садом Института экологии человека СО РАН при поддержке администрации Кемеровской области. Это прототип интегрированной информационной-вычислительной системы для динамичной оценки экологического состояния угольдобывающего региона.

Началось всё с того, что в 2011 году руководство ООО «Сибэнергоуголь» («СДС-Уголь») обратилось к разработчикам с просьбой провести обследование территории предприятия на прилегающую территорию. Тогда речь шла о небольшой экспериментальной площадке на территории Бунгуро-Чумышского месторождения, влиянию деятельности которого наиболее подвержены жители поселка Костенково (Новокузнецкий район). Сегодня локальное исследование превратилось в целый комплекс, который обеспечивает сбор и хранение данных по мониторингу природных ресурсов, оценку и прогноз геологического состояния территории. Такие системы необходимы как угольным предприятиям, так и государственным службам, обеспечивающим экологический контроль.

## Не местечковый опыт

Значимость совместной работы кузбасских угольщиков и экологов сегодня признают и на федеральном уровне.

У нас есть богатый опыт в области охраны и поддержания устойчивой работы охраняемой природной территории, мы хорошо работаем с лесным сектором, - говорит Максим Вергейчик, региональный технический советник программ развития ООН. - А проекты, которые интегрируют программы в работу геофизического сектора, очень мало. Этот российский проект - самый крупный не только в регионе, но и, пожалуй, во всем портфеле ПРООН/ГЭФ. Мне кажется, что он будет важен не только для России, но позволит сделать такую работу, о которой не стыдно будет говорить на международном уровне.

Евгения РАЙНЭШ.

ОБРАЗОВАНИЕ

# Система учителя года

Алексею Смирнову 30 лет, и девять из них он работает учителем в Городском классическом лицее Кемерово. Причем очень эффективно работает. За предыдущие три года подготовил 18 стобалльников по русскому языку. Даже для этого лицей, где большинство детей - таланты, такое количество выпускников с высшим баллом ЕГЭ - это очень много. Потому не удивительно, что именно Алексей стал победителем областного этапа всероссийского конкурса «Учитель года-2015».

**- Вы, Алексей Игоревич, не иначе как разработали какую-то свою систему в обучении, что позволяет ребятам подходить к окончанию школы с такими превосходными успехами.**

- Система, наверное, есть. Но она интуитивная. Я нигде ее не прописывал, не обобщал... Исхожу из того, что мы должны настроить детей при подготовке к ЕГЭ на главную мысль: балл должен быть только максимальным. И, решая эту задачу, мы с учениками «прорабатываем» каждый критерий оценки. Школьники становятся на позицию экспертов и, меняясь заданиями, проверяют собственные работы или работы одноклассников и сами замечают: здесь недоработка, а здесь «попал в десяточку». Очень много времени отводим на анализ репетиционных работ, когда ребята возвращаются после так называемого диагностического тестирования. Они приходят, рассказывают, как строили свои сочинения, и мы вместе смотрим, какие успехи были, а где, наоборот, ошибки. Однако 100-балльный результат не может быть массовым. Он исключительный: для тех, кто в хорошем смысле последние полгода все кладет на алтарь победы и работает в этом направлении. И, конечно, огромную роль играют чужие языки, хорошая начитанность, любознательность, умение поиграть со словом.

**- Те методы работы, о которых вы рассказываете, не хотели бы назвать напаставническим, но почему-то именно это слово напаставило...**

- Нет, это не напаставление. Это хорошая аналитическая работа, когда мы ко всему подходим критически, пытаемся увидеть, разобораться. Такое планомерное движение вперед с пониманием: что ты делаешь, зачем, какой балл тебе это принесет, что для этого нужно предпринять и как улучшить ситуацию. Это и есть, наверное, такая своеобразная система.

**- Вы кандидат филологических наук. Причем после филфака КеМГУ аспирантуру в Москве окончили и олять вернулись в Кемерово, в лицей, в котором учились. Почему? Наверняка ведь была возможность выбрать профессию популярнее, что ли, среди мужчин, чем учительскую.**

- В перспективе у меня были и исследовательская деятельность, и вузовское преподавание. Но я выбрал иное направление. А почему - сразу и не скажу.

В связи с конкурсом «Учитель года» все составившие восстанавливали свою педагогическую родословную. И я, узнавая, собирая по крупицам информацию, вдруг подумал: где-то было предопределено, что я должен стать педагогом. Многие из моих ближайших родственников - педагоги. Мама - преподаватель русского языка и литературы. И бабушки, и прабабушки учителя. В этой учительской среде было навеяно что-то. С детства мне нравилось выступать или в роли ученика, или в роли учителя. Я любил и ценил игры, в которых приходилось организовывать. Мы готовили концерты во дворе - я выступал в роли наставника, режиссера для ребят. А потом, после университетской практики, меня пригласили в лицей, на подмену педагога, которая ушла в декретный отпуск. Так что я, еще будучи студентом, в родном лицее остался работать. Мне это было дорого и интересно. Хотя без терний, конечно, не обошлось: были и ребяташки, и их родители, не готовые воспринимать 20-летнего студента.

**- И как вы справлялись с ситуацией? Стучали кулаком по столу или...**

- Ну что вы! Я же гуманитарий. Пытался объяснять, увещивать, доказывать. Огромное спасибо педагогу, которая была моим классным руководителем, когда я учился в лицее, и педагогу-наставнику



Фото Федора Баранова.

Светлане Михайловне Дарвиной, и Юрию Ивановичу Титорову, директору лицей в то время. Они поддержали, сказали, что руки опускать не надо: это школа жизни. Сейчас, дескать, твой самый благодатный период на шашки - лови их и пытайся с ними справиться. Тогда всё и сложилось. Для меня ценно то, что мы, учителя, делаем язык здесь и сейчас, работаем на далекий-далекую перспективу. Авось семечко прорастет через год, или через пять лет, или через двадцать...

**- Все ваши стобалльники - по русскому языку. Вы только русский преподаете или литературу тоже?**

- Литературу тоже. Но два года подряд преподавал только русский. Хотя надо сказать, что кандидатскую я защищал в области литературоведения, работал с малой прозой символизма, ценностями позициями автора, героя и читателя. При этом понимаю, что литерату-

ра как школьный предмет не для каждого, а русский язык - для всех.

**- Как ваша мама-педагог отнеслась к тому, что сын по ее стопам пошел?**

- Она знала все подводные камни в профессии, а потому волновалась. Но в целом ей было приятно. В плане открытий нам всегда есть о чем поговорить, хотя на профессиональные темы говорим редко.

**- Открытый?**

- А вот открытия мои в основном на попрание литературы. Что касается русского языка - здесь все зафиксировано, в словарики отражено, в пособиях представлено. А в литературе работаешь с текстом как с первичной реальностью. И не случайно в литературоведении есть феномен перечтения. Перечитываешь книгу снова и вдруг видишь какие-то нюансы. Вот, казалось бы, совершенно хрестоматийное произведение Льва Толстого «После бала». В советское время оно было востребовано по по-

нятым причинам. А когда сейчас прорабатываем всё с ребятами в свободном аналитическом полете, видим, что рассказ очень близок жанру волшебной сказки. И к нему Толстой приходит не случайно: эта его жизнь в деревенской среде, желание написать пособие для деток, обучать крестьян грамоте... Он сам погрузился в фольклор, в сказочную систему. И в этом, на первый взгляд, совершенно светском произведении, идеологическом, чуть сатирическом, как это советские учебники подавали, невидимый слой открывается. Здесь противопоставление живого и мертвого является не просто вынужденной в тексте, а ценностной оппозицией, когда есть герой по-настоящему живой - Иван Васильевич, почти «Иван-царевич» (по-гречески Василий - «царь»), который в мир почти загробный попадает и со своими героями так и взаимодействует. Не случайно и Варенка костлявая, сухая и движется механически. Когда с ребятами всё это анализируем, они еще больше деталей замечают.

**- Через два дня одиннадцатиклассникам предстоит сдавать ЕГЭ по русскому. Как лучше сконцентрироваться к этому экзамену?**

- Надо учитывать, что в принципе ЕГЭ направлен на соревновательность. Здесь важно чувствовать: тот, кто рядом с тобой, - он потенциально может быть баллов получить или меньше, а чем он выигрывает, а что тебе не достает. Кроме того, все эти экзамены тренировочные. Ученик даже в течение последнего месяца может себя к хорошему результату подвести, если будет усиленно «прорешивать» тесты, прописывать тексты.

**- Как-то не верится, что можно не напрягаться в течение нескольких лет, а потом за короткий отрезок времени вдруг всё осилить... Разве такое возможно?**

- Два года назад у меня учился юноша, который до середины одиннадцатого класса к полноценной работе по русскому языку не был готов. Хороший, положительный ребенок, творческая, музыкальная натура, пел очень красиво, но вот того, что слал экзамен на 100 баллов, никто не ожидал. Однако слал. На этот результат вывел себя за полгода усиленной систематической работы. Целый день писал сочинения. С интервалом в одну-две недели приносил мне их.

Татьяна ФОМИНА.

## СООБЩЕНИЕ о проведении годового Общего собрания акционеров ОАО «Кузбассэнергосбыт»

Открытое акционерное общество «Кузбасская энергетическая сбытовая компания» сообщает о проведении годового Общего собрания акционеров ОАО «Кузбассэнергосбыт» в форме собрания (совместного присутствия) со следующей повесткой дня:

Об утверждении годового отчета Общества за 2014 год, годовой бухгалтерской отчетности за 2014 год, а также распределение прибыли (в том числе выплата (объявление) дивидендов) и убытков Общества по результатам 2014 финансового года.

Об избрании совета директоров Общества.

Об утверждении ревизионной комиссии Общества.

Об утверждении аудиторского заключения.

Дата проведения собрания: 15 июня 2015 года.

Время проведения собрания: 12 часов 00 минут по местному времени.

Время начала регистрации лиц, участвующих в собрании: 11 часов 00 минут по местному времени. Регистрация осуществляется по месту проведения собрания.

Место проведения собрания: 650036, Российская Федерация, город Кемерово, проспект Ленина, 90/4, ОАО «Кузбассэнергосбыт», конференц-зал.

Почтовый адрес, по которому могут быть направлены заполненные бюллетени для голосования: 650036, Российская Федерация, г. Кемерово, проспект Ленина, 90/4, ОАО «Кузбассэнергосбыт», 142-й кабинет.

При определении кворума и подведении итогов голосования учитываются голоса, представленные бюллетенями для голосования, полученными Обществом не позднее 12 июня 2015 года.

С информацией (материалами) по вопросам повестки дня годового Общего собрания акционеров Общества лица, имеющие право на участие в годовом Общем собрании акционеров Общества, могут ознакомиться в период с 25 мая 2015 года по 12 июня 2015 года включительно, с 10 часов 00 минут до 17 часов 00 минут по адресу: 650036, Российская Федерация, город Кемерово, проспект Ленина, 90/4, ОАО «Кузбассэнергосбыт», 142-й кабинет; а также 15 июня 2015 года по месту проведения годового Общего собрания акционеров Общества.

Список лиц, имеющих право на участие в годовом Общем собрании акционеров ОАО «Кузбассэнергосбыт», составлен по состоянию на 15 мая 2015 года.

Совет директоров ОАО «Кузбассэнергосбыт».

Телефон для справок 8 (3842) 35-16-80.



OAO «Кузбассэнергосбыт»  
650036, Российская Федерация  
г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4  
тел. (384-2) 45-33-09, 35-00-24  
e-mail: KESadm@mechel.com  
kuzbassenergosbyt.pf

### ООО «Металлэнергофинанс» информирует

Информация, подлежащая раскрытию в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 21.01.2004 г. №24 «Об утверждении стандартов раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии» за 2014 год, в том числе:

- 1) Цена на электрическую энергию, дифференцированная в зависимости от условий, определенных законодательством;
- 2) Основные условия договора купли-продажи электрической энергии;
- 3) Информация о деятельности энергоснабжающей, энергосбытовой организации и гарантирующей поставщика;
- 4) Информация об инвестиционной программе;
- 5) Информация о размере регулируемой сбытовой надбавки, раскрытая на официальном сайте ООО «Металлэнергофинанс» по адресу: <http://meel.ru/> и в электронных средствах массовой информации ЗАО «СКРИН» по адресу: <http://disclosure.skrin.ru>.

КАКИЕ МЫ

# Два ангела в особой зоне

На два часа сцена клуба в кемеровской исправительной колонии №29 превратилась в квартиру с адресом: «г. Москва, Пятая Прядильная улица, д. 3, кв. 40». Именно там прожил главный герой пьесы Виктора Шендеровича «Два ангела, четыре человека». Этим ироничным спектаклем театр-студия «Камелен» отметил свое десятилетие.

**Счастье в новой жизни**

Всего за десять лет было одиннадцать постановок. Среди них «Ревизор», «Недоросль», «На всякого мудреца довольно простоты», «Собачье сердце», «Сказ про Федора-стрельца, удалого молодца», «Преступление и наказание» (но не по Достоевскому, а по Зоженко).

Если обычный театр начинается с вешалки, то «Камелен» - с уроков литературы в школе №18 (которая тоже находится за «колючкой»). 29-я колония - особая зона, и неужели среди режиссеров не было. Один парень, цыган по национальности, даже расписываться не умел. Научили. Потом он сам письмо матери на волю написал. Прослезилась мать и от прочитанного, и от того, что сын грамотным стал. А сын еще и артистом был в «Камельке». И понятно, что, выучив роль, парень закрипел «Ревизора» Гоголя на уроке литературы.

Переоценка своего жизненного пути ждет и главного героя спектакля Ивана Пашкина, который занимается продажей кошачьего корма и не выплывает алиментов своим детям. А исполняет эту роль Денис Барковский. Окончание срока его наказания аж в 2023 году, и статья «тяжелая» - убийство.

Но я всё равно добьюсь условно-досрочного освобождения, - уже не наигранно, а искренне и решительно говорил мне Денис.

На воле у него есть дочка, которая живет с бывшей женой.

Она, моя бывшая жена, еще совсем молодая. Я дал ей развод, отпустил ее, пожелав счастья в новой личной жизни.

Родом Денис из Саратова, этому городу посвящает многие свои стихи, которые потом сам превращал в песни.

Я играю абсолютно на всех музыкальных инструментах, - объясняет он, - и мог бы научить этому других, создав здесь, в колонии, ансамбль. Гитары здесь есть, а сам бы еще синтезатор...

Да, так много и так мало надо человеку для полного счастья...  
**Все там будем!**  
А падшего ангела, без крыльев, но с «бабочкой» на сорочке играет Константин Родионов. Он, совсем молодой по возрасту, уже ветеран «Камельки». Потому что уходил на волю, прощаясь, а потом вновь появлялся.

У него талант. Ему надо действительно на сцену, а не в криминальные круги - так говорил о Константине Юрий Темирбаев, заслуженный артист России. Через несколько часов сам Юрий Тимофеевич должен был играть в спектакле в областном театре драмы. А здесь он дает последние наставления артистам-«колонистам». И потом, уже во время действия, переживает за них. Юрий Тимофеевич в «Камельке» - консультант по актерскому мастерству. На общественные началах, конечно.

Зрители смеются. Над приговоренным Пашкиным, который пытается выторговать себе сначала помывочные, а потом льготы в загробной жизни. А еще - над ситуацией, когда падший ангел заставил без пяти минут покойника завешать ему квартиру и дачу...

Однако в пьесе никто не умирает. «Скорая» возвращается к жизни даже падшего ангела, у которого случился сердечный приступ. Хотя еще недавно он очень бодро отправлял Пашкина на сайт [www.vsetambuden.ru](http://vsetambuden.ru). Дескать, в не-

бесной канцелярии всё объяснят и отправят уже по точному адресу: или в рай, или в ад.

**Смешно о грустном**

Пока Денис Барковский и другие исполнители после спектакля выслушивали мнения преподавателей университета культуры и искусств и профессиональных актеров, мы, зрители с воли, решили пройтись по колонии.

Зашли в общежитие улучшенного содержания (кровати в комнатах не «двухэтажные», шкафы, телевизор, холодильник). И первое, что услышали: «Добро пожаловать!»

Всё это было бы смешно, когда бы не было так грустно... А вот у кого и впрямь хорошее настроение, так это у Константина Родионова. Потому что тот скоро на волю!

Я лучше вас по телевизору смотреть буду, - весело пообещал Константин собратом по «Камельку».

Хорошо, если бы аферы, как в «Двух ангелах...», не продолжались после освобождения Константина.

Хотя и сотрудники колонии, и педагоги местной школы с удовольствием рассказывали, что не раз встречали знакомые лица из бывшего контингента осужденных на улицах города. И под руку с женой, и за руку с детьми. Вот таким-то - по заслугам аплодисменты!

**Галина БАБАНАКОВА.**  
**Р.С.** Пока этот материал готовился к печати, подошел срок освобождения Константина Родионова. Дата совпала с днем открытых дверей в «зоне особого режима». А потому среди зрителей в клубе колонии, где шел прощальный для Константина спектакль, были его мама и отчим. Здесь же Родионову вручили справку об освобождении. Под продолжительные аплодисменты.

Кроме того, было официально объявлено, что Константину предложено бюджетное место по специальности режиссура в Кемеровском университете культуры и искусства.



Ангелам тоже бывает плохо... Фото автора.

ЗНАЙ НАШИХ!



Майор полиции Сергей Камаев на фестивале в Санкт-Петербурге.

## Лучший автор-исполнитель полиции

Майор полиции из Новокузнецка Сергей Камаев стал победителем XXIV фестиваля МВД России «Милосердие белых ночей».

По традиции этот фестиваль, посвященный памяти сотрудников органов внутренних дел и внутренних войск, погибших при исполнении служебного долга, проводится в городе-герое на Неве. Каждый год в мае в Санкт-Петербурге съезжаются несколько сотен талантливых полицейских, ветераны органов внутренних дел и члены семей погибших сотрудников со всех регионов России. В течение нескольких дней участники представляют всевозможные виды самодельного творчества. Стихи и песни, рассказы о любви к Родине, службе и семье, оцениваются в разных номинациях.

В этом году кузбасскую полицию на конкурсе представлял старший оперативный дежурный дежурной части управления МВД России по г. Новокузнецку Сергей Камаев, которому пришлось состязаться с лучшими исполнителями и коллективами страны, многие из которых в прошлые годы уже становились победителями фестиваля. Майор Камаев под гитару исполнил свою песню «Я выбрал путь», в которой рассказывается о нелегкой работе полицейского. Строгое жюри высоко оценило мастерство новокузнецанина, и он был признан лучшим в номинации «Автор-исполнитель». Торжественное награждение победителей XXIV Всероссийской благотворительной акции МВД России «Милосердие белых ночей» и праздничный гала-концерт прошли на Дворцовой площади Санкт-Петербурга, где победители и лауреаты конкурса-фестиваля выступили на сцене вместе со звездами российской эстрады. Все средства, собранные в ходе акции, будут направлены на помощь семьям сотрудников органов внутренних дел и военнослужащих внутренних войск, погибших при исполнении служебного и воинского долга.

Как рассказали в пресс-службе ГУ МВД России по Кемеровской области, представители кузбасской полиции каждый год становятся победителями или лауреатами акции «Милосердие белых ночей». Так, например, в прошлые годы триумфаторами становились старший уполномоченный полиции из пгт Ижморский Александр Такмянин (с песней «Баллада об участковом») и сотрудники областного управления ГИБДД Алексей Буянкин, Станислав и Вячеслав Лыткины (с композицией «Мы работаем в ГАИ»).  
Всеволод ВЛАДИМИРОВ.

### К сведению депутатов и избирателей!

27 мая 2015 года в 10.00 по адресу: Советский проспект, 58 (большой зал), состоится двадцать пятая сессия Совета народных депутатов Кемеровской области, на которой будут рассмотрены вопросы:

- о соблюдении прав, свобод и законных интересов детей в Кемеровской области в 2014 году;
- о проекте закона Кемеровской области «О внесении изменений в Закон Кемеровской области «О порядке управления государственной собственностью Кемеровской области»;
- об отчете о деятельности контрольно-счетной палаты Кемеровской области за 2014 год.

Трансляция сессии Совета народных депутатов Кемеровской области в режиме реального времени будет организована на официальном сайте Совета народных депутатов Кемеровской области по адресу: [www.sndko.ru](http://www.sndko.ru)

Совет, правление, областная организация профсоюза работников потребительской кооперации и коллектив Кемеровского облпотребсоюза скорбят и выражают глубокое соболезнование родным и близким Дятловой Натальи Витальевны, председателя правления Кемеровского облпотребсоюза, в связи со скоротечной смертью ее отца

**БОКОВА Виталия Алексеевича.**

Выражаем искренние соболезнования Сергею Ивановичу Беляеву, генеральному директору ООО «Хлеб», г. Новокузнецк, в связи со смертью отца

**БЕЛЯЕВА Ивана Кузьмича.**

## Вести с мест

Курс на импортозамещение держат кузбасские производители, которые пытаются не только заменить попавшие под санкции европейские деликатесы, но и дополнительно насытить рынок отечественными товарами широкого потребления.

### МАРИНСКИЙ РАЙОН С плесенью вкуснее

В селе Суслово планируют построить молочный завод.

Местный предприниматель Арам Агаларян вместе со своей семьей уже более десяти лет занимается производством сыров и другой молочной продукции. Все вкусности из фермерского хозяйства расходятся среди знакомых и на городском рынке. А среди последних гастрономических изысков от Агаларяна — сыр с плесенью.

«Секрет этого деликатеса — в технике его приготовления», — рассказал предприниматель. — Мы используем армянскую рецептуру.



Для того чтобы появилась «благородная» плесень, сыр нужно выдерживать в деревянной бочке при определенной температуре шесть-восемь месяцев. Вдобавок учесть и другие тонкости. Зато в итоге, как уверяют попробовавшие, получается очень вкусно.

По словам Арама Агаларяна, сначала сыр с зеленой плесенью покупали только армяне, затем распробовали и русские. Теперь заказов больше.

«Запуск молочного завода позволит изготавливать сыр в большом количестве», — добавил он. — В том числе и сыр-носичку с плесенью. Также на поток поставим рассольный сыр сулугуни».

Алена СМЕРНОВА.

### ЯШКИНСКИЙ РАЙОН

Выделиться эксклюзивом

В здешнем швейном цехе теперь принимают заказы от представителей ресторанный и гостиничного бизнеса области. И теперь креативным менеджерам не нужно покупать униформу, скатерти, шторы, салфетки, покрывала и прочее за границей.

«Изделия подобного рода на заказ позволяют избежать повторов, получить действительно то, что желалось», — уверен директор компании Сергей Резанов. — Кроме того,

наши дизайнеры помогают определиться со стилем, подобрать декор. При этом понятно, что, если сравнивать цены у готовых магазинных изделий и сданных на заказ, речи об экономе и быть не может. Дело в том, что такая работа идет уже в категории премиум-класса, потому и расценки на так называемый бизнес-текстиль соответствующие».

На данный момент среди клиентов яшинского швейного цеха — предприниматели из Кемерово, Ленинска-Кузнецкого и Белова.

Алена ПЕТРОВА.

### ТАШТАГОЛЬСКИЙ РАЙОН Мраморный деликатес

Цех по переработке «мраморной говядины» планируют открыть таштагольские предприниматели, уже пятый год занимающиеся разведением в Горной Шории мясной породы коров герефорд.

Для цеха уже закуплены холодильные установки и оборудование для разделки, переработки и фасовки мяса.



Таштагольцы планируют увеличивать объемы производства и искать больше рынков сбыта.

— В год мы производим около 4-5 тонн «мраморной говядины», — рассказал один из собственников этого передового животноводческого хозяйства Игорь Азаренко. — Спрос на нее есть. В основном берут у нас этот деликатес корпоративные клиенты, но в небольших объемах, недавно заинтересовались красноярцы, пока ведем переговоры, договариваемся по цене. По словам Игоря Геннадиевича, у гере-

фордов еще и экологически чистое мясо, на это делается особый акцент в его продвижении. Сначала были опасения, что коровам будет тяжело в условиях горного климата, но животные адаптировались и теперь питаются исключительно чистой травой, льют из горных рек. Стоит отметить, что в 2010 году таштагольские производители мясной продукции премиум-класса получили на открытие собственного дела заем по районной программе поддержки предпринимательства.

Полина СПИРИДОНОВА.

## ГОД ЛИТЕРАТУРЫ

# Внук «Тихого Дона» и его дед

Сразу три кемеровские библиотеки (им. Гоголя, им. Киселева и «Слово») открывают в один день выставки, посвященные Михаилу Шолохову. В Год литературы у автора «Тихого Дона» двойной юбилей: 110 лет со дня рождения и 50 — присвоения ему Нобелевской премии по литературе.

Символично и то обстоятельство, что родился писатель в День славянской письменности — 24 мая. А чуть ранее, в марте, на выездном заседании российского совета музеев (ИКОМ) в Кемерове побывал внук писателя Александр Михайлович Шолохов. Он — директор дома-музея М.А.Шолохова в станице Вешенской и вице-президент ИКОМа. В преддверии юбилеев своего славного деда он дал интервью нашей газете.

— Вы с детства готовились работать «внуком деда»?

— Я — биолог и никогда не стремился сделать из своего родства профессию. Но пришла пора, когда дому-музею деда потребовались родственные руки. Это была просьба семьи: сохранить историю. А поскольку у уже начал заниматься в музее-заповеднике его ландшафтами (моя специальность), то постепенно пришел и к директорству.

— Торжества в вашем музее в этом году будут с особым размахом?

— В Вешенскую и без того ежегодно на Шолоховские дни собирается порядка ста тысяч человек (это в 10-тысячную-то станицу!). Но в этом году у нас появилось еще новое прекрасное здание в Ростове (пять лет назад нам отдали под него памятник архитектуры, правда, в плохом состоянии, сейчас, наконец, он приведен в порядок).

Среди мероприятий мне больше всего интересна выставка, которую будем делать вместе с кубинскими партнерами. — «Шолохов и Хемингуэй». Это очень интересная пара, хотя ни разу живую они не обобщались. Почти ровесники (Хемингуэй старше на пять лет), оба прошли войну, и главная тема их творчества схожа: человек на изломе, в экстремальных условиях выживания. Оба были мастерами короткого рассказа (Хемингуэй, кстати, называл шолоховскую «Судьбу человека» «лучшим рассказом XX века»). Оба — нобелевские лауреаты... А главное, оба были такими настоящими мужчинами, прожили полноценную мужскую жизнь со всеми ее зигзагами: если хобби — то охота, рыбалка... Выпивка, естественно. Когда я увидел их нобелевские дипломы (а их, как известно, рисует художник каждый раз специально для конкретного лауреата, это — своего рода произведение искусства), поразили: их дипломы очень похожи по рисунку. У Хемин-



Александр Михайлович — внук Михаила Александровича. Фото Федора Баранова.

гуэя — рыбак (он ведь получил премию за повесть «Старик и море»), а у деда — казачьи какие-то вроде рыбаков изображены, на «Тихом Доне» (видно, художник так их себе представил).

И еще любопытно. Когда я был в Гаване, точнее — в доме-музее Хемингуэя неподалеку от Гаваны, я удивился своему ощущению: зашел туда и понял: я — дома. Ни с чем не сравнимое чувство! Хотя, понятно, пейзаж за окном совсем чужой, среди предметов обихода — ничего похожего, а вот поди же... Аура дома, его «мужской дух» — точно как у деда.

— А как вы относитесь к периодическим скандалам по поводу спорного авторства Шолохова в отношении «Тихого Дона»?

— Ну, ведь еще в 30-е годы была проведена графологическая экспертиза, которая установила подлин-

ность авторства, в том числе и тех глав, которые впоследствии оказались утраченными. Мне кажется, эту тему время от времени возбуждают, потому что кому-то очень хочется приписать роль русской литературы, замазать ее какими-то неприглядными сюжетами... Вы знаете, когда Владимир Ильич Толстой в Ясной Поляне придумал проект «Сад гениев» (там от каждой страны следовало выбрать одного писателя — символ национального духа), выявилась любопытная картина. Было очевидно, что Испания — это Сервантес, Германия — Гете, Британия — Шекспир... От России в этот список включили Толстого. Но могли и Пушкина, и Достоевского, и Гоголя... Иначе говоря, там, у них, была задача — найти, а у нас — выбрать.

— А вы своего деда в личной жизни помните?

Каким он был? Мне кажется, весьма жестким и довольно-таки вздорным человеком...

— Как вы неправы! В точности наоборот. Очень сдержанным. Деликатным. Мне трудно представить, чтобы он на кого-то из детей повысил голос. Но смотрел так, что, казалось, видит тебя насквозь. Врать ему или совершить что-то неординарное в его присутствии было невозможно — его моральные оценки, даже молчаливые, были настолько очевидны, что самому становилось стыдно. Я не раз замечал: застенчивые люди в его присутствии раскрепощались, а «большие люди», всякие начальники, наоборот, становились как дети — вся напыщенность слетала...

Наверное, ваше мнение о личности деда сложилось из-за его знаменитой «пошечины Эренбургу». Но там была совсем иная ситуация, чем ее порой преподносят. Эренбург вернулся с фронта, и с ним случилась настоящая истерика: немцы наступают, всё погбило, катастрофа. Он кричал и плакал. И дед действительно дал ему пощечину, однако это был скорее медицинский жест, чтобы вернуть человека в чувство. И сам Эренбург, я думаю, впоследствии был деду благодарен.

— А вы тексты деда перечитываете?

— Мы сейчас в нашем музее занимаемся большой работой — обработкой писем читателей к Шолохову. Это поразительно, сколько ему писали. И кто! Такое впечатление, что весь народ. Вообще я понял, что XX век в смысле чтения в нашей стране был особенным, удивительным. В XIX писали для очень узкого круга (и читала была дворянская). Сегодня, в XXI веке, она сегментирована настолько, что стала почти точечной: вот эти читают только фантастику, эти — только детективы или дамские романы, эти — так называемую «серьезную литературу». Писатели своих читателей почти не знают и почти не интересуются ими. И только в XX веке все читали ВСЕ. Был общий контекст эпохи.

— Да, и были знакомые всем общие герои: скажем «шукшинские чудики» или «дед Шукарь», или «мужчина вроде трифоновских персонажей» — и всем понятно, о ком идет речь.

— Сейчас такого нет. И, наверное, никогда уже в истории не повторится.

Ольга ШТРАУС.

## ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ БОКС

# С позиции силы

Наш земляк Григорий Дрозд защитил титул чемпиона мира

Титульный бой уроженца Прокопьевска Григория Дрозда состоялся в Москве, в концертном зале «Россия» в Лужниках. В своем сорок первом поединке на профессиональном ринге сибиряк защищал титул чемпиона мира в первом тяжелом весе (до 90,8 кг) по версии Всемирного боксерского совета (WBC). Почетный пояс был завоеван в сентябре прошлого года в бою с тогдашней первой перчаткой Кшиштофом Влодарчиком из Польши. К слову, экс-чемпион по прозвищу Дьявол имел право на реванш, но в последний момент заболел, и его заменил 29-летний соотечественник Лукаш Яник.

— Поляк — подвижный, как действовать против меня, как боксировать с позиции силы, с позиции чемпиона и нацелен победить очень убедительно, — сказал накануне поединка 35-летний Григорий Дрозд.

И Яника, и Влодарчика тренирует Федор Лапин, знающий, как действовать против меня. Этот факт немного настораживает, но не более того.

В свою очередь, Лапин отметил, что чемпионский бой — давняя мечта его подопечного: «Надеюсь, что Яник сможет

хорошо проявить себя в противостоянии с сильным соперником. К тому же Лукаш по стилю совершенно другой боксер, чем Кшиштоф, а перестроиться в короткий срок, что я знаю по своему опыту, всегда нелегко. Но боксер высокого класса способен это сделать».

Что ж, российский тренер польских боксеров как в воду глядел: Григорий Дрозд с первых минут боя был несравненно быстрее и агрессивнее оппонента. Под градом ударов нашего боксера Лукаш Яник не без труда продержался восемь раундов, а в девятом рефери остановил бой, зафиксировав победу Дрозда техническим нокаутом. О неспоримом преимуществе россиянина красноречиво свидетельствуют записки трех боковых арбитров, оценивших бой с одинаковым

счетом: 80-71. Это значит, что наш земляк доминировал во всех восьми раундах.

— В этом поединке было много красивых эпизодов, и я рад, что досрочно завершился бой. Моментами было тяжело, но пояс остался в России, что самое главное. Спасибо компании «Мир Бокса», быстро нашедшей замену Влодарчику, — подытожил Григорий Дрозд.

— У Яника иная, чем у Влодарчика, манера ведения боя. Сложно было перестроиться.

— Да, он совсем другой боксер, но мои ноги должны были работать быстро, и это получилось. С первого раунда я оказывал на него большое давление, что помогло одержать победу.

— Яник был готов к поединку?

— Внешне он выглядел очень неплохо. Возможно, Яник не справился с психологическим давлением, я чувствовал, что он волнуется и переживает. Когда-то и я испытывал подобное волнение. Именно в больших боях получаешь бесценный опыт.

— Возможен ли теперь реванш с Влодарчиком?

— Вопрос о реванше закрыт, и если бой когда-нибудь состоится, это будут новые переговоры и совсем другая история. Думаю, что в следующий раз выйду на ринг в конце года. Конечно, объединительный бой будет для меня приоритетным. А ближайший недельный три-месяц отдохну.

В минувшую пятницу Григорий Дрозд выиграл 40-й бой в карьере и теперь уверенно занимает первую строчку в независимом рейтинге боксеров «Крейсерского» веса. вполне возможно, что вскоре наш земляк завоеует титул чемпиона еще по одной престижной версии профессионального бокса и тем самым объединит пояса, к чему и стремится мастер экстра-класса.

Вадим АНТОНОВ.



Несмотря на то, что Григорий Дрозд (слева) уже долгое время живет в Москве, на свои поединки он выходит под российским флагом с надписью «Кузбасс». Фото: «Мир Бокса».

## СПРИНТ-НОВОСТИ

### ФУТБОЛ

Две кузбасские команды — «Распадская» из Междуреченска и прокопьевский «Шахтёр» — входят в тройку лидеров первенства России среди любителей в высшей лиге зоны «Сибирь».

На прошлой неделе «Распадская» под руководством главного тренера Сергея Топорова провела две встречи в Алтайском крае, где разошлась миром с барнаульским «Полимером» (0:0) и переиграла в Бийске одноименный клуб — 1:0 (мяч забил Иван Коновалов). Сейчас в активе междуреченцев 11 очков в пяти матчах.

На один балл меньше набрал «Шахтёр», уступивший в Бийске (0:3) и одолевший в гостях «Полимер» (1:0, автор гола — Дмитрий Большаков). А возглавляет турнирную таблицу красноярская «Реставрация», действующий чемпион Сибири одержал четыре победы подряд.

Следующие матчи зонального первенства страны «Распадская» и «Шахтёр» проведут дома с дублем барнаульского «Динамо» соответственно 29 и 31 мая. Команда кемеровской СДЮСШОР, занимающая четвертое место, в очередной раз выйдет на поле в четверг, 4 июня: наши сыграют в Братске с «Сибиряком».

### РЕГБИ

В четверг, 28 мая, новокузнецкий «Металлург», выступающий в премьер-лиге чемпионата России, проведет первый домашний матч сезона. Соперник «сталеваров» — «Империю» из Пензы.

Первенство страны в элитном дивизионе новокузнецчане начали на выезде, одержав три победы в четырех встречах. В заключительной схватке турне «Металлург» разгромил краснодарскую «Кубань» — 27:0 (7:0). В зачетную зону южан занесли «дыно» Лев Дернсен, Олег Гусельников, Антон Сычев и Сергей Полежаев, семь баллов заработал Дмитрий Сухин.

Матч в Краснодаре выдался самым тяжелым в гостевой серии, — отметил главный тренер сибиряков Вячеслав Шалунов. — Радует, что ребята проявили характер и справились с задачей, сыграв на ноль и заработав бонусный балл за четыре успешные попытки. После возвращения домой будем готовиться к поединку с «Империей», одним из главных наших конкурентов за место в «плетере» сильнейших по итогам первого этапа национального чемпионата.

Андрей ТАРКОВ.

# Кузбасс

Газета выходит во вторник, среду, четверг, пятницу, субботу. Тираж во вторник — 8053.

Главный редактор В.А. КАЧИН, kachin@kuzbass85.ru  
Коммерческий директор Татьяна Смольна,  
t.smolna@kuzbass85.ru, тел. 35-40-25.  
Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.  
Издатель: ГП Ю «Редакция газеты «Кузбасс».

АДРЕС ИЗДАТЕЛЯ И РЕДАКЦИИ: 650091, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Электронный адрес: official@kuzbass85.ru; news@kuzbass85.ru; redacta@kuzbass85.ru.  
СПРАВКИ: по рекламе — 35-38-14; 35-38-04; по письмам — 35-40-02; по редакции — 35-40-65. Факс 35-40-65.  
Собственные корреспонденты: в Новокузнецке — 8-905-963-63-44, Междуреченске — 8-905-995-39-44, Мариинске — 8-913-121-90-92. Цена свободная.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства. Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются на интернет-сайте: www.kuzbass85.ru. Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений. Время подписания номера в печать по графику 18.00. Сдан в печать 18.00. Объем 4 п.л. Печать офсетная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс». Отпечатано в ОАО «Советская Сибирь», 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 90.

# Сегодня – День российского предпринимательства

Бизнес – приложение газеты «Кузбасс»

# ОПОРА

№ 90 от 26.05.2015

Спорящим о судьбах российского малого бизнеса советуем обратить внимание: в предпринимательской среде появились... трудовые династии. Их еще мало. Но корни у таких династий схожи – родители, начавшие свой бизнес в лихие 90-е, и чаще всего не от хорошей жизни. Именно такова история предпринимательской династии Беловых из Юрги. Ее глава Николай Белов, начальник цеха по выпуску оборонных заказов Юрмаша, взялся за создание мебельного бизнеса, оставшись без работы после конверсии родного предприятия. Сегодня этот бизнес вместе с отцом ведут его дети Александр, Ирина и ее муж Степан. И Николай Александрович уверен, что, когда сам отойдет от дела, его продолжат именно дети: «Компания детей моих просто отличная. И я в них не сомневаюсь».



**Сам рискуешь –  
сам отвечаешь  
за всё**

Фото: Евгения Ламбошева.

IV-V

# ИП в Кузбассе идут на каникулы. Налоговые

В Кузбассе вступил в силу областной закон №32-ОЗ «Об установлении налоговой ставки в размере 0 процентов для налогоплательщиков – индивидуальных предпринимателей, применяющих упрощенную систему налогообложения, патентную систему налогообложения».

Это означает, что наша региональная власть решила предоставить впервые зарегистрировавшимся ИП налоговые каникулы.

Продлятся они два налоговых периода, т.е. два календарных года – с 1 января 2015 до 1 января 2021 года. Нулевую ставку смогут применять ИП, занятые в производственной, социальной и научной сферах и применяющие упрощенную или патентную систему налогообложения.

В нашей области право на такую льготу распространяется на 48 видов предпринимательской деятельности, подпадающих под упрощенную, и 16 – под патентную системы налогообложения (конкретней – в самом №32-ОЗ, который сейчас есть в открытом доступе в Интернете).

При этом средняя численность работающих у индивидуальных предпринимателей-льготников не должна превышать 10 человек. Есть ограничение и по размеру дохода от реализации товаров, работ и услуг. Предельный размер доходов работающих на патенте не должен превышать 6 миллионов рублей, а предельный размер доходов «упрощенцев» не должен превышать уменьшенную в 10 раз величину предельного размера доходов при УСН, установленную Налоговым кодексом.

«Налоговые каникулы» не предусматривают освобождения впервые зарегистрировавшихся ИП от уплаты страховых взносов во внебюджетные фонды.

Как оценивают областной закон о «налоговых каникулах» в кузбасском бизнес-сообществе?

**Светлана КОКОРИНА,**  
председатель совета предпринимателей г. Мыски:

– Тем предпринимателям, которые работают много лет (мне в том числе), этот закон ничего не дает. Но я рада за своих юных коллег. Потому что это наши дети, молодые люди, которые только что окончили вузы. Сейчас, например, у выпускников вузов есть проблема с тем, чтобы устроиться на работу по специальности. Может, возможность до 2021 года не платить налоги подвигнет их на то, чтобы открыть свой бизнес. Ведь в современных условиях открытие собственного дела – это огромный риск. А при наличии налоговых послаблений это будет сделать

проще. Я рада, что такой закон наконец-то появился.

**Владимир СНИГИРЕВ,**  
директор ООО «Микадо»,  
г. Кемерово:

– Я радуюсь за наших законодателей, что они, наконец, поддержали федеральную инициативу. Что касается меня, то не смогу воспользоваться этой льготой. Я рад за новых предпринимателей. Это очень серьезный шаг со стороны власти, но это только начало пути. Допустим, что после вступления в силу закона 1000 человек решат открыть свое дело. Но они и так бы открыли его, без каких-либо налоговых льгот. Поэтому все усилия нужно направить на то, чтобы стимулировать молодых людей заниматься своим делом. Нужно стимулировать потенциальных предпринимателей, например, провести «Год предпринимателя», организовать для них встречи с успешными предпринимателями, проводить обучающие семинары типа «Как начать свое дело» и т. д. Особое внимание уделить этому именно на селе, ведь там огромный потенциал для развития предпринимательства. В деревнях не нужно строить заводы. Там есть элементарные вещи, на которых уже можно начать зарабатывать деньги.

**Елена ЛАТЫШЕНКО,**  
уполномоченный  
по защите прав  
предпринимателей  
Кемеровской области:

– Этот закон очень ожидаем, поскольку проблему высокой налоговой нагрузки предприниматели озвучива-

ют уже на протяжении ряда лет. Эта проблема была обозначена и в ежегодном докладе президенту России федеральным уполномоченным по защите прав предпринимателей Борисом Титовым. В результате в своем послании Федеральному собранию президент заявил, что необходимо предусмотреть такую меру поддержки малого бизнеса, как введение «налоговых каникул».

Стоит отметить, что Кемеровская область вошла в число первых субъектов Российской Федерации, в которых приняты законы о «налоговых каникулах». Еще не во всех регионах решили принять такую меру поддержки малого бизнеса.

Введение налоговых каникул на самом деле не только снизит налоговую нагрузку на индивидуальных предпринимателей, но и будет способствовать тому, чтобы больше наших сограждан могли взять ответственность за свое будущее и решились организовать свое дело. Кроме того, есть определенная надежда на то, что это будет стимулировать кузбассовцев заниматься бизнесом легально, и поможет вывести малые предприятия из теневого сектора экономики.

Опасения насчет того, что льготами, предназначенными для малого бизнеса, воспользуется крупный бизнес, по моему, беспочвенны – наш областной закон о налоговых каникулах поставил серьезные заграждения на пути таких махинаций: введены ограничения по численности работающих и по размеру доходов.

Опрос провел  
Евгений ФЕДОТОВ.

кстати

26 мая в Москве на юбилейном бизнес-форуме «Деловой России» уполномоченный при президенте РФ по защите прав предпринимателей Борис Титов озвучит Владимиру Путину свой ежегодный доклад – вторую «Книгу жалоб и предложений российского бизнеса».

Предложения по улучшению ведения бизнеса в России сформированы по итогам комплексного анализа более 12 тыс. обращений от предпринимателей, поступивших за год уполномоченным всех регионов России (в том числе 136 – кузбасскому бизнес-омбудсмену Елене Латышенко).

В 2014 году в докладе содержалось 217 предложений, 81 из них трансформировалось в поручения президента правительству РФ (в согласованном виде вышло 48 постановлений правительства). В частности, были реализованы предложения по введению налоговых каникул и созданию Единого реестра проверок (правила формирования и ведения Единого реестра проверок предпринимателей в России заработают с 1 июля 2015 года).

Уважаемые предприниматели!  
Сердечно поздравляю вас  
с профессиональным праздником!

В этот день мы чествуем людей энергичных и настойчивых, инициативных и предприимчивых, тех, кто вносит значительный вклад в экономику Кузбасса и России в целом. Творческие и амбициозные, вы добиваетесь успеха на потребительском рынке, в строительстве, производственных отраслях и сфере услуг. Сегодня в Кемеровской области работает более 33 тысяч малых предприятий и около 52 тысяч индивидуальных предпринимателей. Именно малый бизнес развивает новые отрасли экономики Кузбасса: туризм, производство товаров народного потребления; создает дополнительные рабочие места, способствует развитию конкуренции. Дальнейшее развитие малого и среднего бизнеса находится в числе приоритетов региональной политики. В области реализуется федеральная целевая программа, активно работает комплексная инфраструктура, позволяющая оказывать помощь бизнесу на всех этапах его развития. Не менее важная задача – способствовать снижению избыточного контроля со стороны государства, административных барьеров, сдерживающих деловую инициативу.

Еще раз поздравляю вас с праздником! Хочу поблагодарить за душевную щедрость, за участие в областных благотворительных акциях, за помощь инвалидам, старикам и детям. Желаю надежных партнеров, востребованности ваших товаров и услуг. Жизненной энергии и оптимизма на долгие годы, благополучия, здоровья, удачи и уверенности в завтрашнем дне! Пусть все ваши замыслы будут успешными, а бизнес – стабильным и процветающим!

Заместитель губернатора  
Кемеровской области по промышленности,  
транспорту и предпринимательству  
Екатерина КУТЬЛКИНА.



Дорогие коллеги!

Поздравляю вас с Днем российского предпринимательства!

Этот профессиональный праздник объединяет людей инициативных, ответственных, целеустремленных и деятельных: предпринимателей, собственников предприятий, менеджеров и других представителей делового мира, а также всех, кто сейчас формирует бизнес – культуру, бизнес – образование и бизнес – философию.

Предпринимательство было и остается мощным фактором становления Российского государства. В свое время русские купцы, ремесленники и промышленники, распространяя товары, осваивали необъятные территории, развивали города и села, строили фабрики и заводы, стояли у истоков производственной, транспортной и социальной инфраструктуры.

Своими успехами в XIX веке и в начале XX они сумели обосновать огромные возможности нашей экономики. В современной России, формирующей рыночные механизмы, национальный опыт предпринимательства оказался востребован. С принятием в 1986 году закона об индивидуальной трудовой деятельности начался новый этап развития бизнеса и частной инициативы. Сегодня деловая сфера, пройдя сложные и во многом противоречивые этапы, стала неотъемлемой частью экономики страны. За четверть века отечественный бизнес встал на ноги и прошел путь, на который обычно нужно полвека и больше. Главную роль здесь, конечно, сыграли личности предпринимателей, тех, кто в свое дело, как в ребенка, вкладывает таланты, знания, энергию, душу и сердце без остатка. Если попытаться написать портрет российского предпринимателя, то это человек, у которого несколько профессиональных образований, богатый жизненный опыт, широта кругозора, много друзей и знакомых, кроме того, он волевой и деятельный. Такие люди – ключевая созидательная сила общества, за которой – будущее. На наших глазах формируется философия равноправного стратегического партнерства бизнеса и государства. Все больше бизнесу отводится роль основного драйвера экономического роста.

На это направлены ряд решений в Антикризисном плане и на Госсовете в 2015 году, включающий налоговые каникулы, расширение господдержки, доступность кредитов, снижение надзорного давления, упрощение вхождения в бизнес. Тем самым закладывается ускоренное и свободное развитие данного сектора. Аналогичный характер «раскрепощения» предпринимательства реализуется и на региональном уровне.

В Кемеровской области для этого используются различные инструменты, внедряются современные стандарты поддержки бизнеса. На базе Кузбасской торгово-промышленной палаты регулярно организуются консультации, форумы, семинары и информационная поддержка местных товаропроизводителей. Проводятся региональные конкурсы на лучший инвестиционный проект, «Бренд Кузбасса», в том числе и среди муниципальных образований. Сверхзадачей чего выступает формирование актуального содержания бизнеса, распространение эффективных принципов управления. В этом году многие наши предприятия столкнулись с кризисными явлениями. На разных уровнях государство стремится минимизировать последствия переживаемой ситуации. И я хочу пожелать в этот праздничный день всем кузбасским предпринимателям не сдаваться, не пасовать, не опускать руки, искать и находить оптимальные решения. Здоровья вам, оптимизма, терпения, веры в себя и новых побед!

С уважением,  
Татьяна АЛЕКСЕЕВА,  
депутат Государственной думы,  
председатель правления Кузбасской  
торгово-промышленной палаты.



# Марусино для Маруси

Кемеровчанка года – 2014, победительница в номинации «Власть и общество» Мария Головина запускает свой бизнес – проект гостевого туристического комплекса в Чебулинском районе. Сейчас он проходит регистрацию.



Мария Головина.

В селе Чумай на берегу Кии, у подножия отрогов Кузнецкого Алатау, раскинется гостевая усадьба «Марусино» (общей площадью полгектара, взятого в аренду). Она расположится на улице Ленина, после слияния с улицей Нагорной. С этого места видна Кия. Река Чумайка тоже виднеется, как тоненькая голубая ниточка.

Сначала это будет большая баня с террасой и зоной барбекю, палаточный лагерь, автостоянка. Прокат велосипедов, резиновых лодок, палаток. Потом появятся и небольшие деревянные домики для индивидуального проживания, маленький пруд, грядки с зеленью и овощами, вырастет сад. В общем, все для незабываемого отдыха на лоне природы, по которому так изголодались жители больших и маленьких городов. «Марусино» готово принять первых гостей уже в конце июня.

Нетронутая красота великолепной кузбасской природы как нельзя лучше подойдет в качестве места релаксации для горожан, сплавщиков, любителей активного отдыха и отдыха в деревне. Да и история села Чумай и этих мест богата. Ниже по течению Кии находится Шестаково. Туда в перспективе будут организованы автоэкскурсии и сплав по реке.

– Семь лет я вынашивала идею создания в родном селе гостевого туристического комплекса. Выносила! Начала реализовывать. Страшно? Страшно иногда, когда наступает пауза в работе, – делится

Мария. – Для реализации проекта уехала из города жить в село. Хочу создать пространство, куда бы приезжали люди, умеющие любить и ценить простую жизнь в глубинке, красоту природы.

В этом году, надеюсь, будет готов жилой дом, состоящий из четырех больших комнат. Две-три из них будут сдаваться. Будет и хозяйство. Планирую сделать контактный зоопарк, такой сельский дворик с деревенскими животными. Гости смогут просто понаблюдать за животными и принять участие в уходе за ними. Рассчитываю, что приезжать будут семьи с детьми, в деревне много плюсов для такого отдыха: оздоровление, общение с природой и участие в простых жизненных процессах, в жизни людей села. Для сплавщиков, думаю, здесь тоже будет хорошая база, где можно отдохнуть, сходить в баню, пообщаться. Отдых рассчитан на людей со средним достатком. Да и вообще будем рады всем! Цены закладываются минимальные, без учета питания. Еду можно будет готовить самостоятельно или пользоваться сельским кафе, которое тут появится.

...Когда на участок, место будущего комплекса, пришел грейдер, деревенская улица ожила. Люди из домов вышли и стали собираться стаями. Поинтересовались, что здесь будет... Всех приятно удивило, что строит дом дочка известного в Чумае баяниста Виктора Васильевича Головина. Его любили в деревне.

– Возможный наплыв туристов, а также то, что они

«испортят» первозданную красоту природы, меня не пугают. Пока трудно предположить реальное количество гостей, – рассуждает Головина. – Механизмы регулирования всегда есть. Все зависит от целей предпринимателя. У меня нет в планах вредить любимым местам.

Параллельно Мария Головина занимается восстановлением старого деревенского дома, он находится буквально через дорогу от «Марусино».

– Сейчас оформляю дом в собственность, ему больше сотни лет, хочу восстановить его, чтобы туристы могли познакомиться с традиционным крестьянским бытом, пожить в доме, ощутить все прелести деревенской жизни. В доме есть русская печь, деревянные резные окна, сундуки, кровати – все, как и было в прошлом столетии. Кроме того, хочу найти в селе хозяек, которые готовы сдавать в своем доме комнаты гостям. Чтобы люди получали хоть какую-то денежку за свой каждодневный труд. Хотя местные жители очень гостеприимны, они не умеют организовать туристический поток. Я готова им помочь в этом.

Планируется, что гостевая усадьба «Марусино» будет работать круглогодично. Для отдыха зимой туристам предложат беговые лыжи, снегоходы. Неподалеку есть горнолыжка. Правда, сейчас на горе не работает подъемник, лыжников доставляют наверх на снегоходах. Но возможно, что, когда появится поток туристов, подъемник заработает.

Но это в планах. А пока у Марии Головиной и у ее близких полно забот.

– Мои помощники – моя семья. Дядя Коля, Николай Григорьевич, старейшина и тот, кто в первый день пенсии уехал строить избушку в Чумай, – перечисляет Мария. – Мама Людмила Петровна – знатный кулинар, кузина Оксана, рукодельница и просто замечательная женщина, готова взять на себя заботу о корове. Глафира, племянница, умеет обходиться с лошадьми, с интернетом и с разными животными. Сын с семьей живут в городе, но помогают по мере сил. И, конечно, Дуся – верная спутница и преданная собака. Глядя в глаза Дусе, веришь, что жизнь прекрасна.

Что до возможной конкуренции, так ее Мария Головина не боится. Считаю, что у нас в Кузбассе места не менее красивые, чем, к примеру, на соседнем Алтае. Просто отдыхать на природе нет возможности, потому что не организован вот такой сельский туризм. А если появятся предложения, у кузбассовцев будет выбор, куда поехать. И это – хорошо для всех.

Юлия МАТЮЩЕНКО.



Бульдозер работает на участке, где совсем скоро «Марусино» примет гостей.

## Уважаемые предприниматели, коллеги!

Седьмой год в нашей стране отмечается День российского предпринимательства. Это событие является естественным следствием социально-экономических перемен в российском обществе и экономике в последние десятилетия. Развивая существующее дело или вкладывая средства в новый бизнес, предприниматели служат нашей экономике основой: ставят цели и работают современно, эффективно, чтобы, реализуя свои замыслы, сделать жизнь в родной стране, в родном регионе благополучной. Отрадно отметить, что уже складываются семейные трудовые династии предпринимателей, а это значит, что возрождаются и создаются новые традиции творческой, созидательной и ответственной работы на благо Кузбасса и России! Вы служите примером, достойны уважения и подражания. Ведь успех предпринимателей нашего региона – это залог благополучия государства в целом! Сегодня страна и территории остро нуждаются в активной предпринимательской инициативе, а создание благоприятных условий для дальнейшего развития предпринимательства является одним из приоритетов в работе органов власти и общественных структур. Примером тому служат совершенно новые меры поддержки – это и налоговые каникулы, и Единый реестр проверок. Но впереди еще много задач, для решения которых необходима совместная работа, взаимопонимание, основанное на диалоге. Уверена, что наша совместная работа на пути формирования благоприятного климата для развития предпринимательства в нашем регионе будет плодотворной и результативной. Желаю вам не терять уверенности в собственных силах, не бояться идти на риск и верить в успех! Ведь именно благодаря вам есть уверенность в будущем нашей страны и ее изменении к лучшему. С праздником!

Уполномоченный по защите прав предпринимателей Кемеровской области Елена ЛАТЬШЕНКО.



## Уважаемые предприниматели! Примите искренние поздравления с профессиональным праздником!

Вы занимаетесь по-настоящему важной и ответственной работой, вносите весомый вклад в развитие экономического потенциала Кемеровской области. Разрабатываете и воплощаете в жизнь новые идеи и проекты, применяете инновационные подходы – это талант и одновременно большой труд, достойный уважения и поддержки. Многие из вас ведут обширную благотворительную деятельность, продолжая лучшие традиции российского предпринимательства. Спасибо вам за это! Желаю вам уверенности в завтрашнем дне, надежных партнеров, процветания бизнеса, успешной реализации новых идей и дальнейшей работы на благо Кемеровской области и ее жителей! Жизненной энергии и оптимизма на долгие годы! Благополучия и успехов во всех начинаниях!

И.о. начальника департамента по развитию предпринимательства и потребительского рынка Кемеровской области Вероника ТРИХИНА.



## Уважаемые предприниматели! Поздравляю вас с профессиональным праздником – Днем российского предпринимательства.

Малый и средний бизнес своей деятельностью приносит большую пользу Кузбассу, дополняя валовый региональный продукт своим вкладом – от промышленности и сельского хозяйства до торговли и сферы услуг. Одновременно занятие предпринимательством дает возможность вам, нашим бизнесменам, раскрывать свои таланты, проявлять личное творчество на благо России и Кемеровской области. Конечно, сегодня в условиях антироссийских санкций бизнесу работать непросто. Но, с другой стороны, санкции – это и реальная возможность развития нашего внутреннего производства, в первую очередь, замещения импорта. Малый и средний бизнес призван здесь стать «локомотивом», получить от санкций – выгоду! Чтобы поддержать развитие бизнеса, работает Государственный фонд поддержки предпринимательства Кемеровской области. Среди направлений поддержки – микрозаймы на покупку оборудования и пополнение оборотных средств. Другое направление – поручительства по кредитам банков, которые позволяют бизнесу решать вопросы залогового обеспечения. Будущее Кемеровской области связано с инновационным и конкурентоспособным бизнесом, который способен уверенно зарабатывать свое благополучие, обеспечивать процветание родного Кузбасса. При этом за каждой историей делового успеха находите вы – инициативные, энергичные и талантливые наши предприниматели! Желаю всем успешной реализации созидательных идей и устойчивого бизнеса! Крепкого здоровья, благополучия, успехов, уверенности и удачи в ваших начинаниях!

С уважением, генеральный директор Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области Александр БАШТАНОВ.



Производство малых производственных предприятий – ООО «Юргинская мебельная компания» – и ООО «ЮКОММ» – в Юрге знает каждый. Одно изготавливает корпусную мебель, другое – матрасы под брендом Sommi. Но далеко не каждый знает, что у обоих предприятий один «корень» – семья Беловых. Глава семьи Николай Александрович Белов – основатель бизнеса, а его сын Александр и дочь Ирина (по мужу она теперь Мушкина) – директора этих предприятий.

# САМ РИСКУЕШЬ – САМ ОТВЕЧАЕШЬ ЗА ВСЁ

или О том, как бывший работник градообразующего предприятия вместе со своими детьми помогает Юрге избавиться от монозависимости

Как создавался ваш семейный бизнес? Откуда деньги, знания и опыт? Николай Белов: - После конверсии на Юрмаше, где я работал начальником цеха по выпуску оборонных заказов, вынужден был искать работу. И нашел ее в одной из первых коммерческих структур города. Компания имела несколько направлений деятельности, в том числе было и производство по изготовлению мебели. Именно тут я начал работать и изучать новое для себя дело. Спустя несколько лет компания разделилась. И я выбрал для себя мебельное производство, потому что был с ним уже знаком и знал его рынок. Но я не был тогда один - изначально нас было трое. Мы объединили свои личные заработанные средства и решили организовать собственное дело. Нам повезло, мы приобрели недорого здание и б/у оборудование. Так в 2006 году было создано ООО «Юргинская мебельная компания» людьми, имевшими небольшой опыт работы с мебелью, но желавшими заняться ее производством.



Александр Белов (справа).

Почему купили производственное, а не магазин? Николай Белов: - Да потому что в душе мы все были производственниками. А душу нагнать не следует - быстро устает. Но вы сами признались, что имели небольшой опыт работы с мебелью. Кто производство налаживал? Николай Белов: - Мы размыслили и пригласили к себе специалистов с бывшей мебельной фабрики. Потом стали приходить новые люди и учиться у тех, кто хорошо знал, как работать с мебелью. Ну, и все вместе учились у рынка. Сейчас на двух предприятиях трудится 54 человека. Немалым подспорьем в деле служит наше базовое высшее образование. Я инженер-механик, окончил Кузбасский политехнический институт. Сын Александр - директор «Юргинской мебельной компании», специалист в области прикладной информатики. Дочь Ирина - генеральный директор «ЮКОММ», товаровед-эксперт.

Ирина Мушкина: - Мы с братом пришли на производство после окончания института, Саша в 2006-м, я в 2007 году. Начинать с рядовых должностей. А руководить производством папа доверил нам только после приобретения практического опыта и знаний непосредственно на рабочих местах. Учились у специалистов, работавших в компании с ее образованием.

У вас в цехах современное оборудование. Все на собственные средства приобретено? Господдержку не получали? Николай Белов: - Господдержка нам была оказана в части возмещения затрат и процентов по кредитам на приобретение оборудования, благодаря чему мы добились многого. Еще во время приобретения предприятия было понятно, что необходимо заняться (как только появится финансовая возможность) заменой морально и физически устаревшего оборудования. Начало этого процесса было положено в 2010 году, когда мы приобрели первые 3 единицы техники. И далее шли по плану, который был нам по силам. С 2012-го по 2014 год приобрели еще 9 станков. На модернизацию производства тратили оборотные средства предприятия и заемные средства - кредиты банка.

В 2011 году впервые попали под программу господдержки предпринимателей - нам возместили часть затрат на приобретение оборудования. Полученные субсидии вместе с оборотными средствами предприятия пошли опять на приобретение оборудования в 2012 году. В 2014 году опять попадаем под программу возмещения части затрат на приобретение оборудования. В итоге за 5 лет замена оборудования составила 95%: повысилась производительность труда, качество выпускаемой продукции; увеличился ассортимент; как следствие, повысилась зарплата работников предприятия с 6965 руб. в 2009 году до 14131 руб. в 2014 году.

Как удается развиваться малому производственному предприятию на таком высококонкурентном рынке, да еще в кризис? Николай Белов: - Продукция наших компаний рассчитана на покупателей с небольшим достатком. Но практика показала, что такие покупатели и самые требовательные к качеству. Поэтому недорогая и качественная продукция, а также малые сроки изготовления обеспечивают предприятию свою нишу на этом высококонкурентном рынке.

Ассортимент вашей мебельной компании очень разнообразен, чем он определяется? Александр Белов: - Спросом покупателей. Именно они для нас законодатели моды. Полет их фантазии - вот наша граница. Мы делаем все: от табуретки до сложнейших шкафов-купе. Например, только мебели для прихо-

жих до 30 наименований. Мы можем изготавливать мебель для квартир с очень изогнутыми стенами. Недавно конструктор разработал мебель настолько своеобразную, что шкаф получился пятиугольным, иначе никак нельзя было его вписать в квартиру. Строители «нафаназировали» такие вот стены.

Корпусную мебель делаем любую - как по индивидуальным заказам, так и серийно. Для детских садов, школ, больниц... Вся мебель у нас сертифицирована. А в 2009-м ваша мебель для детских садов была удостоена золотой медали «ГЕ Сибирская ярмарка», матрасы «Классика» в 2012 году - золотой медали лауреата Межрегионального конкурса «Лучшие товары и услуги Сибири ГЕММА-2012». Но рынок не стоит на месте. Даже в Юрге сегодня немало производителей мебели. Кого считаете своими конкурентами? Николай Белов: - Конкуренция корпусной мебели по именам не называем, чтобы не загордились, но их немало. А «гаражники» нам конкуренты только в цене, потому что они не совсем правильно платят налоги и не несут другие затраты для выпуска качественной сертифицированной продукции. Матрасы

же в Юрге делает только наш «ЮКОММ».

Ирина Мушкина: - Конкуренция у «ЮКОММ» есть, и не только в Кузбассе, но мы стремимся к совершенствованию нашей продукции, чтобы не ударить в грязь лицом перед нашими клиентами.

А на кого равняетесь? Николай Белов: - Не надо на кого-то равняться, надо самим работать. Делать только качественную мебель, и тогда будет клиент, он будет доверять и покупать. У нас есть покупатели, которые нашей мебелью по индивидуаль-



Ирина Белова-Мушкина (справа).

ному заказу обставляют всю квартиру: сделали кухню или гостиную, появились деньги - заказывают мебель для детской, и так дальше. Такое доверие дорогого стоит. Качество - это кредо наших компаний.

Ирина: - Мы просто работаем с удовольствием. Постоянно занимаемся развитием нашего бизнеса. Например, «ЮКОММ» до 2013 года выпускал один вид матрасов, сейчас уже 7. В хорошие месяцы выпускаем матрасов до полутора тысяч квадратных метров, а можем и до 2,5 тысячи. И это только в одну рабочую смену! А качество, да, у нас во главе угла, для этого приобретаем новое оборудование, новые материалы.

Ирина, вам 27 лет, а вы уже руководите коллективом из 14 человек гордого старшего вас, не легко приходится? Ирина Мушкина: - Бывает и нелегко. Но я учусь где только можно. Чтобы быть ближе к коллективу, перешла из офиса в цех. И теперь всегда рядом с рабочими. Меня от них ничто не отделяет. Могу зайти в цех и посмотреть, как идет производство матрасов - поточное. Тут важна слаженность действий людей, а потому и морально-психологический климат в таком едином организме важен. И мне приходится иногда выступать и примирителем, и третейским судьей.

Ирина Мушкина: - Бывает и нелегко. Но я учусь где только можно. Чтобы быть ближе к коллективу, перешла из офиса в цех. И теперь всегда рядом с рабочими. Меня от них ничто не отделяет. Могу зайти в цех и посмотреть, как идет производство матрасов - поточное. Тут важна слаженность действий людей, а потому и морально-психологический климат в таком едином организме важен. И мне приходится иногда выступать и примирителем, и третейским судьей.

Каким видите свой бизнес через пять лет? Ирина Мушкина: - Через пять лет мы будем на рынке с новыми предложениями и еще более усовершенствованным производством.

Александр Белов: - Хотели бы видеть фабрику полного цикла, то есть наряду с корпусной мебелью и матрасами выпускать и мягкую мебель. Мы хотим, чтобы человек пришел к нам и заказал все! Абсолютно все, что касается мебели. И мы к этому уже идем плановыми шапочками. Поиск специалистов - это первое. Второе - расширить площади фабрики для серийного производства мягкой мебели. И вообще перечень вопросов, которые требуют постепенной и тщательной проработки, широк: финансы, техническая база, сопутствующие производства. Для производства мягкой мебели существуют производственные площадки, которые можно говорить о мебельном бизнесе как таковом.

И вы, конечно, хотели бы на этапе становления иметь государственную поддержку. А когда предприятие сформировано, мы уже должны и будем полагаться только на себя.

Николай Белов: - Через 5 лет я хотел бы отойти от дела, чтобы его полностью продолжали дети. И вы не опасаетесь оставить на детей бизнес, которому отдали так много сил и средств? Николай Белов: - Я в своих детях уверен на 100 процентов. Они росли в тяжёлые 90-е годы, когда я начал заниматься бизнесом. И они видели и претерпевали все те трудности, которые приходилось преодолевать, нам, их родителям. И понимали уже тогда: если не трудиться, то денег не будет. А воровать они не научены. Они будут трудиться.

Зять Степан Мушкин у меня толковый и тоже производственник. Степан работает с дочерью на одном производстве, хорошо разбирается в технике. Он ее правая рука. Все оборудование «ЮКОММ» на нем. Так что компания детей моих просто отличная. И я в них не сомневаюсь. Ирина Мушкина: - Если бы вы сегодня пришлось делать такой же выбор, как и в 90-е, вы бы пошли в бизнес? Однозначно пошел бы. Уже не вижу жизни без бизнеса. Я здесь сам себе хозяин. Сам рискую, сам отвечаю за все. И что бы вы посоветовали молодым, которые сегодня стоят перед таким выбором? - Думать своей головой. Кто хочет нормально жить и хорошо зарабатывать, тому надо создавать собственное дело. Жизнь будет беспокойная, но интересная. А если всего бояться и сидеть под мамкиной юбкой и за папкиной спиной, ничего своего никогда не будет. Все достается тем, насколько собственная голова хорошо думает и руки растут из правильного места. А если ни того, ни другого нет, никто ничем помочь не сможет. И еще уверен: непременно нужно учиться! Базовое образование должно быть. Сегодня очень сложная налоговая и бухгалтерская система, и без специалиста тут не обойтись. Но человек, который руководит всем, должен знать и понимать основы и того, и другого. И так во всех направлениях, что касается собственного дела. В малом бизнесе можно найти себе применение и без образования. Например, ремонтировать обувь, мыть окна, печь пирожки. В бизнесе всем найдется место - это широкое поле деятельности. Молодежи нужно заниматься бизнесом. Но сначала запастись терпением и начать с приобретения практического опыта, где-то поработать на производстве, в компаниях, чтобы понять, что и как для самого себя, определить свою цель. Если голова будет соображать, то и дело пойдет. А если не хочешь круглосуточного бесплодия, тогда ищи теплое оплачиваемое место и сиди там всю жизнь.

Расспрашивала Раиса ДАНИЛОВА.

# И у вас получится!

Похоже, обидя действующих предпринимателей на власть за то, что она поддерживает только начинающих предпринимателей, «раздавая гранты», уходит в прошлое. С одной стороны, потому что они видят, какие новые и нужные направления бизнеса развивают грантополучатели. А с другой - потому что год от года растет перечень субсидий, которые готова возместить местная власть. К примеру, в нынешнем 2015 году в Кузбассе впервые будут предоставляться субсидии на возмещение части затрат предпринимателей на приобретение оборудования для замены устаревших основных фондов и модернизации производства.

А какой финансовой поддержкой власти смогли воспользоваться предприниматели Мариинского муниципального района, которые развивают свой бизнес не только в городе, но и на селе?

Павел Ходус, глава крестьянско-фермерского хозяйства, село Красные Орлы, Мариинский район:



Весна 2014 года помнится до сих пор. Сложная финансовая ситуация: не на что приобретать семена. Раньше кредитовался в Россельхозбанке, но на тот момент не смог обеспечить требуемую залоговую базу. И вдруг узнаю от друзей, что вроде как есть возможность взять кредит под 10%. Верится с трудом, но решаюсь обратиться в Государственный фонд поддержки предпринимательства Кемеровской области, делаю это с помощью отдела содействия малому и среднему бизнесу администрации Мариинского муниципального района. Начальник отдела Татьяна Николаевна Губаль оказалась тактичным, грамотным специалистом. Очень доходчиво объяснила, что и как. И все получилось - и с залоговой базой, и без всякой оценки и страховок, и нужная сумма микрозайма в 300 тысяч рублей... Словом, посевную хозяйство провело в

запланированные сроки! Очень хорошо, что сегодня у предпринимателя есть возможность получить микрозайм под столь низкий процент. Хочется пожелать, чтобы процентная ставка не увеличивалась. Уверен, что мне еще не раз придется обратиться за поддержкой и в этот фонд.

Ольга Надолина, ИП, поселок Первомайский, Мариинский район:



Свою предпринимательскую деятельность я начинала с личного подсобного хозяйства (разведение лошадей, молодячка крупного рогатого скота). В Россельхозбанке приобрела кредит на покупку животных, а на личные сбережения приобрела пресс-дборщик - для заготовки сена. В июле 2014-го зарегистрировалась как ИП и по настоящее время занимаюсь разведением крупного рогатого скота. Прибыль планирую использовать от реализации мяса. Осенью прошлого года участвовала в конкурсе на грантовую поддержку за

счет средств местного бюджета. И в ноябре получила грант - 270 тысяч рублей. Придерживаясь составленного бизнес-плана на эту сумму, в феврале 2015 года приобрела молодячку герфордской породы и увеличила стадо на семь голов. Приобрели подержанный трактор МТЗ-80 - для заготовки сена и содержания скота. В планах на будущее - приобрести сельхозтехнику для занятия растениеводством, так как покупать зерновые корма для животных тоже дорого.

Для занятия сельским хозяйством требуется много сил, собственных вложений, и любая финансовая помощь (гранты, субсидии) от государства будут всегда своевременной поддержкой предпринимателя. Хотелось бы, чтобы развитие этого вида бизнеса выделялись субсидии, предоставлялись займы под более низкие процентные ставки, так как сельским хозяйством, особенно животноводством, занимаются немногие предприниматели, а продуктом их деятельности пользуются все население.

Ульяна Марущак, ИП, детский центр развития «Карандаш», г. Мариинск:



Наш «Карандаш» открылся 1 февраля 2015 года, приняв своих первых маленьких клиентов. «Карандаш» отличается от других детских центров развития города тем, что одним из направлений его работы является психолого-логопедическое сопровождение детей и подростков с задержкой речевого развития. По данным мировой и российской статистики, число речевых расстройств

у детей младшего возраста неуклонно растет. Такое положение требует ранней диагностики и коррекции, так как задержка речи препятствует не только овладению грамотой, но и осложняет процесс раскрытия потенциальных возможностей ребенка, его дальнейшего развития как личности. Своевременная профилактика речевых нарушений у детей тесно связана с предупреждением нервно-психических отклонений в состоянии здоровья, обеспечивается комплексом мероприятий, включающих лечебные, педагогические и социальные воздействия.

Осуществляя идею комплексного психолого-педагогического сопровождения детей и подростков с рождения и до 18 лет, создавая эффективные условия для воспитания, наш центр тесно взаимодействует с различными специалистами (учителями-логопедами, врачами-неврологами, педагогами-психологами, социальными педагогами) и родителями. Педагоги нашего центра работают как с абсолютно здоровыми детьми, так и теми, кто имеет некоторые особенности в развитии (задержка психоречевого развития, легкая форма аутизма, синдром дефицита внимания и гиперактивности и др.) К услугам семей - группа речевого развития для детей 2-3 лет, комплексные занятия «Вместе с мамой» (для детей от года до двух лет), логопедические занятия педагога-психолога и логопеда, консультации и занятия с психологом, массажем, вокальная студия «Музыкальная мозаика», студия детского творчества «Фантазеры»...

Без грантовой поддержки администрации Мариинского района нам бы не удалось - не хватало собственных средств на приобретение специализированного оборудования. На свои собственные средства мы приобрели компьютерное оборудование, а на средства гранта (270 тысяч рублей) - логопедическое оборудование и игровые модули.

Подготовила Наталья ЛЕБЕДИНСКАЯ.

МСП Банк (группа ВЭБ) запускает новый кредитный продукт «МСП-Регион» для поддержки малого и среднего бизнеса моногородов Кемеровской области. Новая форма поддержки будет доступна для предприятий из родов Анжеро-Судженск, Белоов, Березовский, Гурьевск, Киселевск, Ленинск-Кузнецкий, Междуреченск, Осинники, Польсаево, Проктоевск, Тайга, Таштагол, Топки, Юрга, Мыски, Мариинск, Салаир, а также для поселков городского типа Краснобродский, Яшкино, Шереги, Мундыбаш.

Предприниматели смогут получить финансирование в объеме до 60 млн. рублей на один проект по ставке не более 13,5% годовых. Срок предоставления кредитной поддержки - до 7 лет. Финансирование по продукту «МСП-Регион» будет предоставляться на приобретение или ремонт основных средств, расширение действующего или создание нового производства, финансирование текущей деятельности субъекта МСП, в том числе приобретение товарно-материальных ценностей, сырья и материалов, осу-

ществление арендных платежей, выплата заработной платы, уплаты налогов, услуг и работ. Участниками программы являются ОАО «Промсвязьбанк», ОАО «Уралсиб», ОАО «Левобережный» и ОАО «Россельхозбанк». Подробнее об условиях продукта «МСП-Регион» - на сайте Банка www.mspbank.ru

По сообщению Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области).



## С позитивным настроем

«Все будет хорошо!» – этим бодрым лозунгом на входной двери вот уже шестой год встречает своих посетителей ателье индивидуального предпринимателя Татьяны Поповой. По признанию Татьяны Петровны, таков и основной принцип в бизнесе ее маленького предприятия, в котором всего три сотрудника. Прошлый год стал для ателье юбилейным: ему исполнилось пять лет.

Предприниматель Татьяна Попова, закройщик с 20-летним стажем, создав свое ателье, оказалась в числе самых первых грантополучателей, когда система государственной поддержки была еще в новинку.

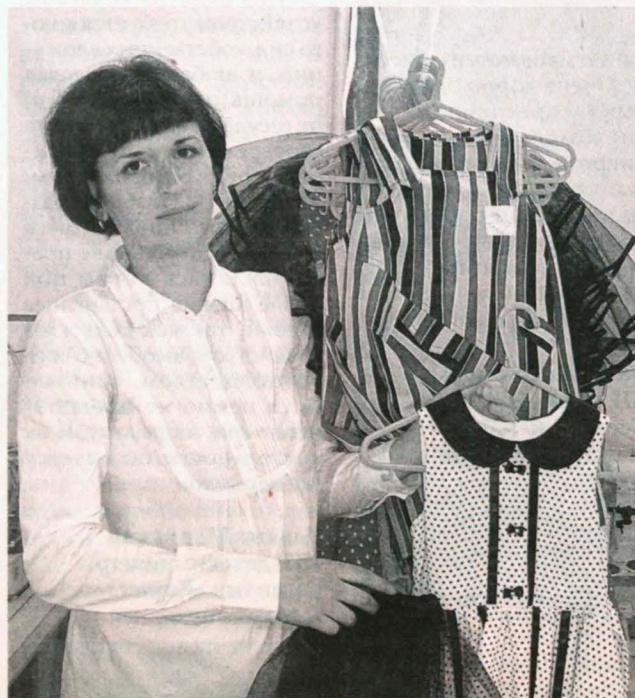
На конкурс тогда ей предстояло ехать в областной центр и там перед взыскательной комиссией достойно представить свой бизнес. Заинтересовать, убедить... Сумма гранта – 500 тысяч рублей – казалась тогда просто недостижимой. Но, чтобы развивать ателье, необходимо было новое оборудование. Пока же предприниматель располагала только двумя старенькими машинками. С большими сомнениями, что подмиллиона могут достаться «просто так», и с двумя самыми первыми, только что сшитыми костюмами для работников прокуратуры Татьяна Петровна поехала на конкурс в Кемерово защищать свой бизнес-проект.

...То ли форма следователя прокуратуры произвела на жюри впечатление (члены комиссии тщательно проверяли качество, разглядывали швы), то ли сам проект, которому не нашлось аналогов в конкурсе, но индивидуальный предприниматель Татьяна Попова тогда была названа в числе победителей. Позже она поняла, что, если бы приехала с пустыми руками, грант вряд ли бы ей достался. А так удалось заинтересовать комиссию своим главным направлением. Акцент был сделан на пошив форменной одежды для государственных служащих и индивидуальный пошив мужских костюмов, чего вообще тогда не предлагало ни одно ателье в городе. Работникам прокуратуры в те годы, например, приходилось заказывать себе новое обмундирование в Новокузнецке или даже в областном центре.

Так «прокурорский» мундир помог получить грант. Купили профессиональные швейные ма-

# Одежка по плечу

Накануне Дня российского предпринимательства в Междуреченске определили лучших предпринимателей года. В двух номинациях («производство» и «услуги») победителями признаны две «швейницы» – Марина Чамина и Татьяна Попова. Обе в свое время начинали свой бизнес с помощью господдержки, организовав в шахтерском городе рабочие места для безработных женщин.



Марина Чамина и продукция «Сибирского медвежонка».

шинки для меха, кожи, трикотажа, оборудовали ателье необходимой мебелью. Но, главное, грант дал швейникам ощущение стабильности, прочную опору для становления и развития бизнеса даже в самое тяжелое кризисное время.

Заказчиками постепенно стали не только работники прокуратуры, следственного управления, налоговой инспекции, но и казаки. Сегодня именно они основные и постоянные заказчики. Ателье Поповой обшивает не только междуреченских казаков, сюда везут целые тюки ткани в надежде получить обновки казаки из других городов юга Кузбасса. Особым спросом пользуется парадная форма, сшитая междуреченскими мастерицами. И немудрено: в ателье учитывают все тонкости и традиции казачьего мундира, где каждый кант, лампас, нарукавный знак в совокупности несут в себе символику современного казачества. Вместе с тем форма из ателье Поповой удобна и функциональна, подогнана точно по фигуре и полностью соответствует требованиям реестрового Сибирского войскового казачьего общества.

Междуреченское казачество в своей единой и хорошо подогнанной по фигуре форме не раз при-

нимало участие в областных мероприятиях и даже побывало на приеме у премьера Дмитрия Медведева. Мундиры – это хорошо, но и без заказов на легкое женское платье, конечно же, ателье не остается. Кроме того, мастера здесь не отказываются ни от какой другой работы – ремонтируют верхнюю одежду из кожи и меха (укоротить – надставить, перешить, подогнать по фигуре, поменять «молнии»), выполняют ремонт и пошив трико-

тажных изделий (для трикотажа есть специализированная машинка), шьют брюки и костюмы мужчинам и подросткам. И все это по очень доступным ценам, качественно, со всей ответственностью. Своему лозунгу: «Все будет хорошо!» в ателье верны и доказывают его делом. Поэтому и постоянных клиентов здесь год от года все больше.

За пять лет удалось расширить помещение, ателье получило признание у горожан и у городской власти, коллектив не раз отмечался благодарностями и Почетными грамотами.

Самое главное в предпринимательстве – терпение, – считает Татьяна Петровна. – Молодежь сейчас активно идет в бизнес. Но продержатся год-другой, столкнутся с первыми трудностями и закрывают предприятие. Я считаю, за год еще ничего не успеешь для себя решить. Вот когда проработаешь года три-четыре, тогда только понимаешь, с кем из поставщиков следует иметь дело, какая реклама действенней, что самое важное в работе с людьми, по каким принципам подбирать коллектив, как найти свою нишу и своего клиента. Начинать нужно с малого. Деньги сверху не падают, нужно приложить силы, чтобы их заработать.

## Детство должно быть ярким!

В отличие от первой героини 29-летняя Марина Чамина находится еще на старте. Небольшой швейный цех на десять машинок в арендованном помещении – так выглядит сегодня бизнес Марины. Но между тем предприниматель поставила амбициозную цель – конкурировать с дешевым китайским трикотажем и взялась за массовое производство детской одежды. Дизайн-студии «Сибирский медвежонок» еще год, но у нее уже появился свой бренд, предприниматель пытается продвигать интернет-торговлю через сайт <http://sib-teddy.ru/> и буквально на днях открыла свой магазин.

По специальности Марина человек творческий, педагог-музыкант, пять лет преподавала вокал, позже получила высшее финансово-экономическое образование. Но поняла, что сидеть в кабинете с бумагами и цифрами – это не для нее. Говорит, побудили ее стать предпринимателем собственные дети, а еще увлечение шитьем. Сегодня Марина готовится стать мамой уже в третий раз. А с рождением второго сына, по ее словам, стала все чаще задумываться, почему в продаже так мало качественной одежды для детей. Муж-предприниматель подал идею попробовать свои силы в «грантовом» конкурсе и организовать свое предприятие по пошиву. Так грант помог сделать первые шаги в бизнесе.

На господдержку в 300 тысяч рублей приобретено первое оборудование, муниципалитет помог и с первым заказом: для детского военно-спортивного лагеря отдыха надо было сшить пять больших десятиместных палаток. С этого и начали. Шили палатки втроем. Заказ выполнили, на заработанные средства купили ткани, необходимое оборудование уже для массового пошива детской одежды. Сегодня в мини-цехе с десяток профессиональных

машин, есть даже вязальная. Вырос численно и коллектив. Он тоже под стать предпринимателю – такой же молодой, с присущими возрасту инициативой, задором и дерзкими мечтами. Оправдывая свое название дизайн-студии, девчата сами разрабатывают модели детской одежды. В обсуждении новых идей, рожденных мыслью конструктора Антонины Кривошеевой, участвуют все. Обдумывают детали, функциональность, особенности пошива и дизайна.

Готовые идеи мы не берем, но используем чаще всего какую-нибудь уже известную технологию, – говорит Марина Сергеевна. – Главным ориентиром наших изделий являются три непеременимые составляющие: комфорт, безопасность и качество. Наши модели, будь то трикотажное белье, платья, брюки, туники, комбинезоны или верхняя одежда, разработаны и сконструированы по размерным признакам типовых фигур российских стандартов. Поэтому идеально сидят на наших маленьких клиентах и не стесняют движения. Каждый пробный образец проходит проверку на детях, выявляем, что нужно подправить, потом запускаем в производство. Все мы мамы, знаем, что необходимо, чтобы детям было удобно и комфортно. В верхней одежде используем экологичные утеплители, водоотталкивающие материалы, светоотражающие элементы. Каждый этап производства – от разработки до сдачи на склад – контролируется. Мы работаем только с качественными отечественными тканями, доставляем их из Санкт-Петербурга, Москвы, Новосибирска. Стараемся брать только яркие расцветки. Я убеждена: детство должно быть ярким!

В мечтах Марины – расширить производство, сделать бренд «Сибирский медвежонок» известным и за пределами Междуреченска. Но пока главная задача – преодолеть длительный и дорогостоящий процесс обязательной сертификации всей производимой продукции. К детской одежде ведь предъявляются самые жесткие требования. Сертифицировать надо весь перечень продукции для каждой возрастной линейки товара. Причем стоимость сертификации единая – как для крупной фабрики пошива детской одежды, так и для такого мини-цеха, как у Марины. По своей сути, сертификация детской одежды – это не только подтверждение ее соответствия стандартам качества, но и определенный акт ответственности производителя перед своими потребителями. Но молодой предприниматель уверена: «Сибирский медвежонок» со всем справится! Людмила ХУДИК. Фото автора.



Татьяна Попова со своим коллективом: Лидией Охрямкиной и Натальей Вороновой.

# Легенда на экспорт

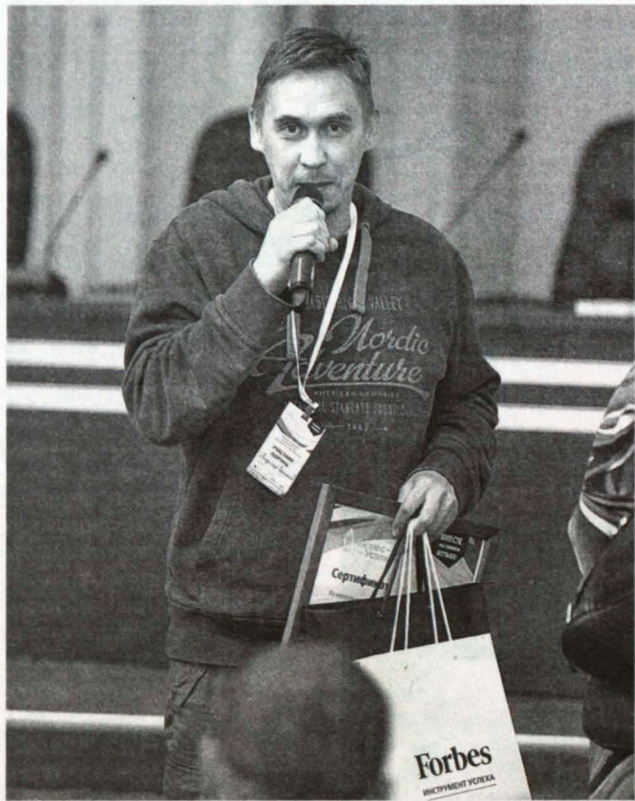
Креативный директор команды POWER Brand Владимир Черепанов в 2012 году запустил проект I'm Siberian, который зацепил за живое так много сибиряков, что рожденный в Новокузнецке бренд победно зашагал по разным городам Сибири. Сегодня он известен не только в России, но и за ее пределами. Под брендом I'm Siberian выпускаются одежда, сувениры, развивается внутренний туризм, проходят креативные акции. Идея объединила тысячи незнакомых друг с другом людей, которые гордятся тем, что они сибиряки и живут на территории размером 9 миллионов 734,3 тысячи квадратных километров, на которой может разместиться 15 Франций!

Цель открытого социального проекта I'm Siberian - популяризация на современном культурном уровне Сибири во всем мире. Идея пришла, когда я был за границей, - рассказывает Владимир. - Приходилось долго объяснять, откуда приехал: у иностранцев Россия, - значит, Москва. Начинаешь говорить, что ты из Новокузнецка, следует вопрос: «Это где?». При слове «Сибирь» округляются глаза. Как сказал мне один ирландец, в его представлении Сибирь - это что-то огромное, белое, дикое, заброшенное, морозное. И даже немного опасное, а потому будоражащее. Сибирь для иностранцев - фантастика, загадка, новая экзотика. Я стал думать, как эту неизвестность, этот вызов превратить во что-то позитивное. Пришел к выводу: необходима легенда».

Сибирь может дать очень многое современному миру, уверен Черепанов. Европейцы давно не знают, что такое настоящая природа. Ее невозможно почувствовать - все давно закатано в асфальт, обработано, оцивилизовано. Им не хватает естественности настоящей жизни. У нас же огромный дикий край, где природу невозможно победить, потому что есть тайга с дикими медведями, есть морозы, с которыми не поспоришь. Это невероятно интересно многим людям в разных странах, а значит, это можно экспортировать. Именно в Сибири, по мнению новокузнецанина, должна вырасти новая философия, смысл которой в том, чтобы жить по законам природы.

Около двух лет проект лежал в столе. До тех пор, пока Владимир не познакомился с Женей Старостенко (сейчас он в дизайнерской команде POWER Brand арт-директор). Он, по словам Черепанова, дал идею огромный пинок. В результате сегодня это окрепший, самостоятельный, рвущийся вперед социальный проект, а бизнес, скажем так, его побочный эффект.

Что нужно для того, чтобы раскрутить проект, сделать его успешным? Ответить на этот вопрос однозначно, наверное, не удастся. Одни идут интуитивно, другие штудируют специальную литературу,



На региональном форуме «Бизнес-Успех», который прошел в Кемерове осенью прошлого года, Владимир Черепанов представлял проект I'm Siberian... в шкуре медведя. По итогам интернет-голосования он был признан «Народным предпринимателем». Только на процедуре награждения все увидели автора проекта I'm Siberian таким, какой он есть.

туру, третьи перенимают опыт у коллег, пытаются обойти те грабли, на которые есть вероятность наступить. И все равно у одних получается, у других - нет. У парней все срослось, на мой взгляд, потому что они затронули такие тонкие струны души, как любовь к малой родине, потребность ею гордиться.

Впрочем, самому Владимиру слово «гордость» не по душе. «Она демотивирует, заставляет отрицать очевидное, одевать розовые очки, дабы не видеть проблем, - считает он. - А в Сибири их много, главная - удаленность от центра. Из-за этого люди уезжают, особенно молодежь, которая ищет сегодня острых ощущений, чего-то взрывного. Мы же хотим, чтобы Сибирь стала центром влияния, новых открытий. А это во многом зависит от нас, здесь живущих. Мы пытаемся убедить земляков, что совсем не обязательно уезжать, чтобы добиться больших успехов. Нам удается по-настоящему общаться с людьми во всем мире, потому что куда бы человек ни переселился из Сибири, он все равно остается сибиряком», - говорят ребята.

Они сразу отказались от стандартных каналов продвижения идеи. Чтобы остаться независимыми, не

искали инвесторов, спонсоров. Раскручивали грандиозную задумку сами, вернее, министерство по делам медведей и морозов, которое возглавил. Думаю, что проект пошел «на ура» еще и потому, что парни сделали из него праздник. Фотосессии на заснеженных сибирских просторах, музыкальные треки о Сибири, медведь на презентациях. Любое мероприятие - маленькое приключение, а это ведь чертовски привлекательно, особенно для молодежи.

Интересуюсь у Владимира, как выстраивалась цепочка: бренд - товар с логотипом - интернет-продажи - магазины - туристическая фирма? «Одно из другого проистекало само собой. Бизнес - одна из частей проекта, но не самая главная, - объясняет Черепанов. - С его помощью возвращаются издержки и запускаются новые продукты. Футболки мы напечатали сначала для себя, но люди стали просить сделать для них такие же. Какое-то время мы просто рассылали файлы для самостоятельного изготовления, потом понемногу начали заказывать тиражи и продавать изделия. Затем пошли запросы на то, чтобы открывать магазинчики для торговли нашим товаром. Теперь таких точек в



Толстовка с принтом I'm Siberian - хит нынешнего сезона.

Сибири и Москве двенадцать. Одежду и сувениры мы распространяем в 40 городах, 25 странах».

I'm Siberian - зарегистрированный товарный знак, Владимир и Евгений внимательно следят за соблюдением авторских прав. Но для них важно, чтобы сибирские изделия появились на прилавках магазинов по всему миру - это поможет продвижению темы Сибири, поэтому они передали право на их производство и реализацию во временное пользование с отчислением процентов с прибыли. В этом случае марка остается в собственности лицензиара.

Со временем появились желание и возможность заняться туризмом, тем более что Ростуризм посчитал сибирскую инициативу новокузнецчан очень ценной. Чиновники не сомневаются, что россияне и иностранцы должны приезжать в Сибирь на отдых, тем более что красоты здесь хватит на всех. «Мы работаем над формированием целенаправленного потока туристов из Европы, которые не хотят ленивого отдыха, а стремятся к движению и открытиям. Удалось привести первую группу из-за рубежа на Грелка-фест - спуск в купальниках в Шерегеше. Гости были абсолютно счастливы. Загорели, находились в экстазе от снега и эмоций. Параллельно зарабатываем на выездном туризме: возим сибиряков на лучшие пляжи мира. Пригласили эксперта, который знает, как получить максимум, заплатив минимум. Надеемся запустить в ближайшее время туристический проект под названием «Синий автобус», который в формате экспедиции будет ездить по Горной Шории. Планируем

транслировать путешествие в режиме он-лайн. Виртуально в турпоходе сможет поучаствовать любой желающий», - делится планами Владимир Черепанов.

«Вообще-то это порочная практика - делить проекты на два полюса, - возвращается он к вопросу о бизнес-цепочке. - Бизнес-проект может иметь социальные цели, социальный проект - быть бизнес-успешным».

Не поспоришь! Внутри большого проекта I'm Siberian, есть много маленьких, к примеру, «Белые пляжи Сибири» и другие. Они не несут какой-то особой бизнес-цели, скорее, зажигают, бодрят, поддерживают внутренний дух сибиряков. Это так важно, ведь дух решает все!

«Мы предложили на страничке проекта I'm Siberian в Фейсбуке: «Ребята, было бы клево сделать фотосессию в купальниках на снегу». Идею подхватили и реализовали красноярцы. Подключились ребята из Омска, в Кемерове сняли отличный ролик. Из простой идеи получилась объемная история. Она работает на I'm Siberian, на внутренний туризм, на здоровый образ жизни. Информация кочевала по многочисленным СМИ, претерпевала поразительные метаморфозы, а когда добралась до английской газеты «Daily Mail», выглядела уже примерно так: в Красноярске планируют построить десять пятизвездочных отелей, чтобы наблюдать за северным сиянием».

Проектом I'm Siberian новокузнецчане доказали, что не все решают деньги. Есть вещи более определяющие. «Сначала нам очень трудно было выдерживать выбранную линию, - при-

знается Владимир. - Иногда выносило в сторону чистого бизнеса, и мы понимали, что проект становится мертвым».

Работа Владимира Черепанова и Евгения Старостенко отмечена профессиональными наградами: «За вклад в развитие Сибири», «Лучшая айдентика России», PR-премией «Соболь» и многими другими. Но больше всего сердца друзей греют почти 36 тысяч участников проекта, добровольных помощников, для которых слово «Сибирь» несет огромную смысловую и эмоциональную нагрузку.

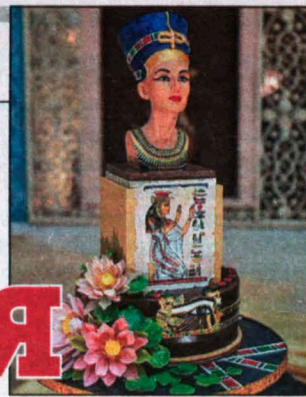
Перспективы у проекта I'm Siberian, на мой взгляд, колоссальные. Черепанов и Старостенко не сомневаются в успехе: «Это будет постепенная экспансия Сибири на весь мир. Мы будем работать на Сибирь и сибиряков и постараемся сделать так, чтобы об этой территории в положительном контексте заговорили и в Европе, и в Америке, и в Австралии - везде!».

«Но, согласитесь, за три года проект не стал мейнстримом даже в Новокузнецке. О нем до сих пор знают не все горожане. Может, стоит активнее рекламировать идею?», - высказываю я свою точку зрения.

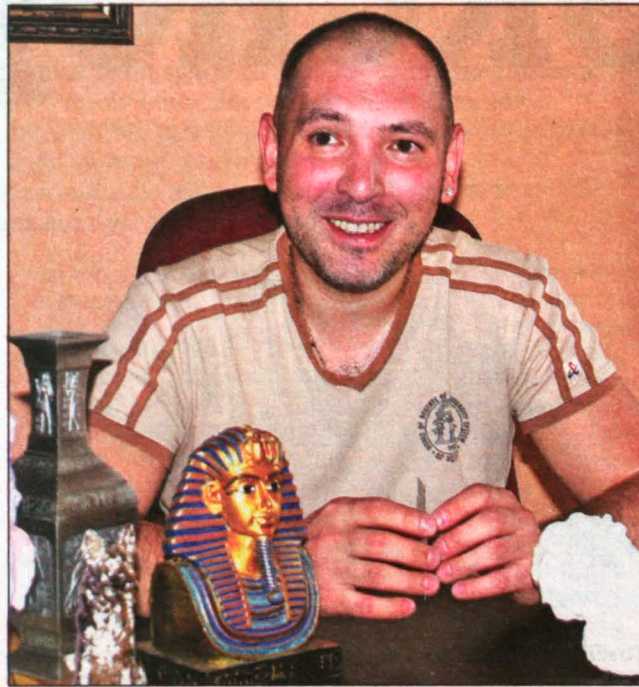
Владимир не соглашается. «Нужен диалог, а не монолог. Наша стратегия не подразумевает ковровую бомбардировку, это же не стиральный порошок «Тайд». Если проект I'm Siberian станет мейнстримом, а, проще говоря, попой, появится большое количество лишних людей, значит, он быстро пережует и выплюнет. Мы даем ставку на осознанность, трансляцию сибирских ценностей от одного человека к другому. Люди объединяются, в первую очередь, вокруг идеи, а потом уже вокруг вывески. Проект должен стать открытием и вырасти без искусственной стимуляции. Если не вырастет, значит, в нем не было необходимости. Наша задача как авторов - не изменить идею, не превратить ее в бизнес в плохом смысле этого слова. Такая опасность есть, если мы пренебрежем социальной составляющей».

Татьяна МИНЕЕВА.

# АРТОБЪЕКТ ДЛЯ СЪЕДЕНИЯ



«Я в шоке! Настоящее искусство!», «Захожу как в Третьяковку, настолько все совершенно, максимум красоты и вкуса!», «Нет слов, какая красота!» – обычные отзывы со странички «ВКонтакте» Артема Войлошников. Шедевры, которые создает он, режут на куски и... съедают. Артем – заместитель директора по производству, второе лицо в «Виртуозе», киселевском кондитерском цехе, в мае отметившем 15 лет. «ОПОРА» беседе с автором удивительных кулинарных артобъектов о счастливом сочетании бизнеса и творчества.



Артем Войлошников и его торты. Фото Александра Зиновьева и из архива Артема Войлошникова.

– Артем, как появился «Виртуоз»?

– Брат окончил сельхозинститут, его жена не хотела ехать куда-то в село, и Кирилл принял участие в становлении небольшого кондитерского цеха. Потом директором цеха поставили человека со стороны, Кирилл сказал, что не будет работать под началом неизвестного. Решил открыть свое дело, родители-врачи поддержали. Специализация – торты и пирожные: эта группа продуктов, с одной стороны, сложная, с другой – не требует особого оборудования. Ручной труд, недорогая подовая печь, планетарный миксер, холодильник... Домашние торты тогда были новостью не только для области, но и для России, привлекшей к заводским тортам.

Я учился в КемТИШПе, специальность – товароведение и экспертиза. Со временем стал помогать брату. Теперь у нас небольшое производство, 56 человек. Возим продукцию практически во все города области.

– Как за 15 лет изменились твои функции?

– Пришел за производством: разрабатывал новые виды продукции, следил за порядком и качеством, на тот момент у нас не было технолога. Мне было интересно что-то смешивать и получать нечто новое. По прошествии лет понял, что это пройденный этап, мне интереснее художественная часть изготовления тортов.

– Художественная часть в твоей жизни раньше как-то присутствовала?

– В детстве ходил в художественный кружок. Там все было замечательно, никаких рамок. Затем отправился в художественную школу. Но там, как оказалось, серые некрасивые сферы, усеченные конусы, которые нужно рисовать каранда-

шом, мне это не очень нравилось, и я сказал: буду рисовать дома...

В двухтысячных, я был студентом, начал учиться у мастеров с опытом: бордюрки, розочки, еще что-то, оформлял заказные торты. Лет шесть назад договорился с новокузнецким скульптором на мастер-классы по азам лепки...

– Тебе интереснее рецептура или облик торта?

– У нас очень много кондитерских цехов, но мало людей, которые способны и хотят заниматься чем-то высоким, хотя бы кондитерским искусством. Мне и раньше больше нравилось оформлять торты, а не замешивать тесто: хруст муки на руках меня даже раздражает. А людям, рожденным поварами-кондитерами, наверное, больше нравится процесс подготовки пищи, они могут правильно скорректировать вкус. Там искусство поварское или кондитерское, здесь больше искусство в классических проявлениях – изо, лепка...

– Ты сейчас говоришь о своих эксклюзивных работах?

– Да, изделия на заказ.

– Сколько таких изделий ты делаешь?

– Если грубо, то семь в неделю. Вот к этому тарту орхидеи начал делать в понедельник. Они сохнут, на следующий день собираешь букет и подкрашиваешь, затем делаешь розы... Если по времени, то на один торт уходит сутки, но растягиваешь их на неделю.

– Приходится ли делать то, не знаю что?

– Чаще человек имеет представление о желаемом. Но есть и люди, которые: а) не ценят, б) не понимают, что такое изделие не может быть дешевым, в) которые в силу собственных амбиций и невозможности доказать что-то обзвены на мир. Обсчитываешь цену – спрашивают: почему так дорого? Отвечаю: я не настолько нуждаюсь в деньгах, чтобы хвататься за любую работу, а если

ставить на поток, качество снижается. Во-вторых, хотите проще и не видите разницы – какой смысл в эксклюзиве? Реагирую достаточно живо.

Меня заинтересовало не просто. Вроде перепробовал все. Съездил во Францию и обучился карамели, понял, что получается. Работа по 12-14 часов в условиях, которые могут показаться адскими: форточка и окна не откроешь, от лампы, которая разогревает, – жара... Ну, не хитите – я не могу вас заставить. Предложений хватает, закажите в другом месте...

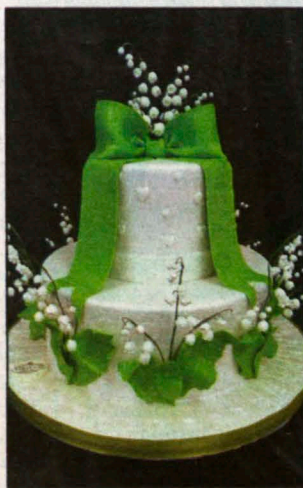
Но иногда понимаешь, что все равно нужно убивать время и зарабатывать, тогда принимаешь и достаточно простые торты без сложных артобъектов: свадебный торт, ярусы, масляные розочки – современно, но быстро и легко.

– То есть мотивировать тебя могут идея, личность или лишнее время?

– Да, три причины. Есть время – почему не сделать людям приятное? Итог – торт для бабушки, у которой было жуткое желание попробовать «Киевский», который делала Новокузнецкая кондитерская фабрика лет 20 назад. Пришлось поднять советский сборник рецептов, смотреть, каким был воздушно-ореховый крем... Заказчица потом написала: мама сказала, что это как раз тот вкус, который она помнит!

Понравилась идея с осьминогом. Парню 16 лет, осьминог – спрут, мафия; в шупальцах – увлечения: скейт, футбольный мяч, карта мира, даже кока-кола и гамбургер...

Торт в деревенском стиле прованс, шебби-шик (потертый блеск). Клиентка попросила, чтобы гармонизировали и состав, и внешний вид. А я из Франции привез лаванду и в составе торта сделал мусс «лаванда» и мусс «роза», потому что прованс без роз и лаванды – как селедка без водки...



– Технологические особенности твоих тортов?

– Сложно оформленный торт-артобъект требует очень хорошей стойкости. Он должен выдерживать хранение в холодильнике, даже если собирать и оформлять его буду утром; выдержать транспортировку; выстоять в комнатных условиях и не потерять вид. Ведь человек заказывает эмоцию, ему даже не всегда интересно, что там, внутри, и какой сложности состав.

– Ты мечтаешь о больших городах?

– Не готов к экспериментам, мне достаточно гармонично здесь. Во-вторых, срабатывает инстинкт – уважение к родителям, сыновние обязанности. И понимаю, что большой город через пару лет тоже надоест. Может, было бы

больше амбиций – уехал, но развиваться можно и здесь, причем возможностей не меньше. Так, на дорогу у меня уходит 20 минут, не трачу времени на ненужные дела, не встречаюсь с ненужными людьми. Да и мифы о московских заработках не всегда соответствуют действительности. Там даже успешные кондитеры зарабатывают не слишком много, минус обидно, когда появляются молодые и стремительные люди, которые себя очень хорошо рекламируют, делают торты на дому, при этом ценник выставляя невероят-

– Как считаешь: ты уже поработал имя?

– Я на имя до сих пор работаю. И, как бы поточнее, иногда обидно, когда появляются молодые и стремительные люди, которые себя очень хорошо рекламируют, делают торты на дому, при этом ценник выставляя невероят-

ный, допустим, тысяча рублей за килограмм. Считаю, это верх наглости, тем более, они не платят ни налоги, ни зарплату, а насчет качества... Качество исходных продуктов, думаю, на уровне: они себе не враги, но... Смотрю продукцию таких «домашников» в сетях: на кухне у печки сидит кошка. Не могу сказать, что у нас ординаторская, но есть каноны санитарных правил, и кошка около торта – нонсенс... Следующая фотография – торт, тут же клубника в деревянном ящичке. Но ящик – это транспортная тара, которую по нашим правилам нельзя заносить в зону приготовления тортов, тем более, чтобы она контактировала с готовой продукцией. Ягода должна перетариваться на складе во внутрицеховую тару и уже затем отправляться в производство. Пластиковые ведра мы обрабатываем дезинфектантом, а деревянный ящик не обработать по определению... Написал человеку, спросил: «А санитарные нормы?!», поставил смайлик, он ответил: «Это же хобби, а не работа!» Это меня выбило из колеи: хобби – когда что-то сделал, позвал друзей, поели, а тут зарабатывают деньги... Знаю случай, когда человек оформлением тортов занимается в спальне. Для себя – ради бога, а для клиента?! Это ковры, шерстяные клеи, собственная микрофлора... Естественно, даже разговора нет, например, санитарных книжках...

– Твои инструменты: скальпель, спирт... оулец?

– Инструментов достаточно много – начиная от маленьких скалок до стеклов, как у скульпторов, иногда даже стоматологические палочки для замазки пломб, современные приспособления для шоколадного вельюра, напоминающие краскопульт. Капельки расплавленного шоколада, попадая на замороженную продукцию, застывают, и получается вельюровая поверхность...

– У твоих тортов есть имена?

– Своим эксклюзивным тортам я названий не даю. Когда только начинал – называл, потом понял, что у меня не хватит словарного запаса, чтобы всех обозвать.

– Когда тебе интересно работать?

– Интересно, когда нет окривевших повторений. На этой неделе был мопс ручной лепки, Алиса, корзина цветов... Был девичий вариант, фишка: в шоколадной коробочке наверху лежал бесцветный сапфир в форме сердца для невестки, которую любит ее новая семья... Свадебный вариант: заказчики любят путешествовать, и там всякие знаковые символы, в том числе Пизанская башня...

– Как ты относишься к тем, кто режет твои шедевры?

– У меня в памяти, на фотографиях они остаются. К тому же я не психобольной, и понимаю, для чего все это делается... Но бывает, пусть редко, когда мне жалко расставаться с изделием. Оно, может, не такое сложное, но все аккуратненькое, гармоничное, сложенное просто идеально...

Беседовал  
Игорь АЛЕХИН.