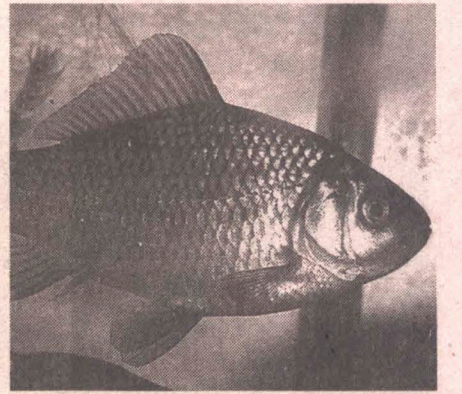




Ежедневная областная газета

www.kuzbass85.ru

Кузбасс



Рыба просит воздуха

Издается с 7 января 1922 г.

37 (26213) Среда, 4 марта 2015

НОВОСТИ

ПРИЕМ



Валентина Петровна Крамаренко служила радисткой в воздушно-десантных войсках. Фото Дмитрия Белкина.

Лучшим труженицам, матерям, ветеранам

Губернатор Аман Тулеев провел вчера торжественный прием, посвященный Международному женскому дню.

Лучшие педагоги, соработники, многолетние матери и бизнес-леди были приглашены на прием. Но о.обые слова благодарности губернатор адресовал женщинам-ветеранам. И, конечно, участницам войны. Ведь из Кузбасса ушли на фронт более 50 тысяч наших землячек.

«Уважаемые женщины, ветераны войны и труда! Никто не сделал для Кузбасса, для России, для нас, наших детей и внуков больше, чем вы! И мы об этом никогда не должны забывать», - подчеркнул Аман Тулеев.

Так, к примеру, на приеме присутствовала кемеровчанка Валентина Петровна Крамаренко. Она служила в воздушно-десантных войсках, принимала участие в боях на Курской дуге.

В Кузбассе более 15 лет действует одна из лучших в России систем социальной защиты семьи и детства, работает комплекс мер их поддержки. Глава региона поблагодарил женщин за созидательный труд и вручил им награды.

Юбилейную медаль РФ и знак Кемеровской области «70 лет победы в Великой Отечественной войне 1941-1945 годов» получили пять женщин-ветеранов и тружениц тыла.

«В металлургии легких условий труда быть не может. Но мы решили задачу, не имеющую аналогов в России, - профилактическое оздоровление женщин. За 19 лет появилось на свет четыре с половиной тысяч здоровых деток. Таких программ, направленных на поддержку семьи, детства, ни в одном регионе больше нет!» - рассказала награжденная орденом Почета Кузбасса работница ОАО «ЕВРАЗ ЗСМК» Валентина Малофеева, которая является членом Центрального совета горно-металлургического профсоюза России.

Губернатор также отметил наградами многолетних матерей, отличниц учебы. А молодые семьи получили сертификаты на льготные жилищные займы. Подробнее о женщинах, получивших высокие областные награды, - в ближайших номерах Кузбасса. Юлия МАТЮЩЕНКО.

ОТСТАВКА

На сессии районного Совета народных депутатов Крапивинского муниципального района принята отставка главы территории Дениса Ильина.

Исполнять обязанности главы Крапивинского района будет его первый заместитель Тахир Биккулов.

Губернатор Аман Тулеев поблагодарил Дениса Ильина за профессиональный, эффективный труд на посту главы Крапивинского района, за государственный подход в решении управленческих задач.

Вчера же Денис Ильин был назначен на должность первого заместителя главы Промышленновского района. До предстоящих выборов он будет исполнять обязанности главы Промышленновского района. Пресс-служба АКО.

ИНИЦИАТИВА

Работа и отдых с комфортом

Аман Тулеев объявил для женщин накануне праздника, 6 марта, укороченный рабочий день - до 13 часов.

Вчера Аман Тулеев предложил руководителям предприятий и организаций всех форм собственности, где позволяет режим работы, сделать для женщин 6 марта укороченный рабочий день - до 13 часов, как это сделали в администрации Кемеровской области для своих сотрудниц. Кроме того, губернатор подчеркнул, что и в этом году по многолетней традиции

для работниц бюджетной сферы там, где позволяет условия труда, будет введен сокращенный рабочий день по пятницам в летний период, с мая по октябрь. «Такой график не отражается на рабочем процессе. При этом у женщин появилось время для работы на приусадебных участках, подготовки детей к школе и для решения других семейных проблем», - сказал губернатор.

Аман Тулеев также обратился к руководителям предприятий и организаций всех

форм собственности, профсоюзам продумать дополнительные меры по созданию оптимальных условий труда, отдыха, оздоровления женщин. «Необходимо максимально устранить тяжелый физический труд среди женщин на заводах, фабриках, комбинатах. Серьезное внимание уделить санитарному состоянию предприятий и гигиене труда», - подчеркнул губернатор. Аман Тулеев предложил создать в каждом бизнес-предприятии специальные службы или общественные со-

веты по решению этих и других вопросов. В том числе ввести оплачиваемые отпуска для женщин во время детских каникул, выплату пособия матерям при рождении детей, оказывать помощь при погашении ссуд на жилье и другую адресную помощь семьям сотрудниц своих предприятий. А на предприятиях, где позволяет технологический и производственный режим, ввести гибкий график работы для женщин-матерей с сохранением заработной платы. Пресс-служба АКО.

ПОДРОБНОСТИ

Угоны могут отменить?

Из Уголовного кодекса России предлагается исключить понятие «угон» и наказывать за него, как за кражу



В числе первых на сигналы об угонах автотранспорта реагируют инспекторы ГИБДД.

Такой законопроект разработан в Госдуме. По мнению авторов документа, это позволит ужесточить наказание в случае угона автомобиля.

Тонкая грань

Поскольку угон (по сути статьи 166-й УК РФ - это неправомерное завладение автомобилем или иным транспортным средством без цели хищения) не имеет корыстной подоплеку и не ставит цели получения материальной

выгоды, на сегодняшний день он считается менее тяжким преступлением, чем хищение (кража - ст. 158 УК РФ) транспортного средства.

«Большинство отделывается «легким испугом», успешно доказав, что угон был совершен с «невинной» целью покататься, а вовсе не

с умыслом перепродать машину. Эта лазейка в законе помогает злоумышленникам выйти сухими из воды», - считают авторы законопроекта.

Вот такая тонкая юридическая грань. И хотя по житейским понятиям разница между угонем и кражей автомобиля вроде бы несущественная - машину-то преступники все равно похитили! - в отличие от воровства наказание за угон мягче, да и то зачастую условное. А до-

ДЛЯ СПРАВКИ

В 2014 году в Кузбассе было совершено 910 краж и 1053 угона автомобилей. За первые два месяца 2015 года эти цифры составили соответственно 36 и 110 (для сравнения: за тот же период прошлого года было 70 краж и 139 автоугонов).

казать в ходе следствия, что у преступника изначально был умысел на кражу автомобиля с последующей его продажей (целиком или по частям), в большинстве случаев быва-

ет очень сложно, а то и вовсе невозможно. Какое решение примут законодатели по данному документу, станет известно уже скоро.

ТАКОВ ЗАКОН

В настоящее время за угон Уголовный кодекс РФ предусматривает штраф до 120 тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до одного года, либо ограничение свободы на срок до трех лет, либо принудительные работы на срок до пяти лет, либо арест до шести месяцев, либо лишение свободы на срок до пяти лет. В то же время за кражу в особо крупном размере можно получить лишение свободы на срок до десяти лет со штрафом до одного миллиона рублей.

Пара минут страха - и поехали!

Вообще говоря, вопрос с кражами и угонами автотранспорта касается миллионов наших сограждан.

Не секрет, что число таких преступлений как в Кузбассе, так и в целом по России год от года растет. Во многом это связано с тем, что количество транспортных средств у населения также увеличивается. Причем остаться без своей машины можно и на стоянке возле магазина, и во дворе жилого дома, и просто на улице.

Как рассказали в пресс-службе ГУ МВД России по Кемеровской области, объектами преступных посягательств могут быть как дорогие и престижные иномарки, так и старенькие «Жигули»-«копейка»: всё зависит от умения и навыков преступников, а также их желания. Среди иномарок наибольшим спросом у угонщиков и авторов пользуются японские автомобили.

ОКОНЧАНИЕ НА 2-Й СТР.

ЦИФРА

100 ЛЕТ

отметила труженица тыла Евдокия Степановна Скрыпина из Чебулинского района. Поздравления с юбилеем она получила от президента Владимира Путина, губернатора Амана Тулеева и главы района Анатолия Часовских. Вся жизнь она работала в колхозе. Имеет медаль «За доблестный труд в Великой Отечественной войне 1941-1945 гг.» и другие высокие награды. Вместе с мужем она воспитала двоих детей. Сейчас у нее уже 6 внуков, 10 правнуков и 8 праправнуков.

ФОТОФАКТ



Медведь и лиса приглашают... кемеровчан на всенкузбасский субботник. Напомним, вчера газета писала об инициативе губернатора перенести традиционную «тулеевскую» пятницу, которая приходится на предпраздничный день, на сегодня. Аман Тулеев обратился к сотрудникам предприятий, бюджетных и коммерческих организаций, а также к бойцам студотрядов с просьбой помочь коммунальщикам в уборке снега. Вчера ростовые куклы раздавали горожанам приглашения на субботник. Фото Федора Баранова.



НОВОСТИ

КУЛЬТУРА



Фото Ярослава Беллечева.

Пианисты, опустите ваши кисти

Вчера в Новокузнецком колледже искусств начался IV Открытый областной конкурс-фестиваль пианистов им. Л.К. Романова.

Участники обязаны включить в свою конкурсную программу сочинения композиторов, которые особенно часто исполняла Людмила Константиновна Романова — одна из ведущих педагогов-пианистов нашего региона. Конкурс был организован в 2009 году и проводится раз в два года. Цель его — выявление одаренных учащихся, содействие их творческому и профессиональному развитию. В нынешнем году в конкурсе принимают участие около 70 пианистов из Новокузнецка, Новосибирска, Барнаула, Абакана, Осинников, Междуреченска, Калтана и других городов Кузбасса. Это учащиеся музыкальных школ и колледжей, студенты.

Возглавляет жюри Валерий Шкарупа, заслуженный артист РФ, профессор Уralской государственной консерватории (академии) имени М.П. Мусоргского. В рамках конкурса, который продлится три дня, он даст большой сольный концерт.

Ольга ШТРАУС.

СРЕДА ОБИТАНИЯ

Вдохнуть полными жабрами

Чтобы предотвратить массовую гибель рыбы на озере Большой Берчикуль в Тисульском районе, специалисты регулярно мониторят уровень содержания кислорода в воде.

— В Берчикуле много плотвы, окуня, щуки, карася, леща, ерша, линя — это излюбленное место рыбаков. А чем больше лунков они делают, тем лучше для рыбы: кислород поступает, а вредный газ выходит наружу, — объясняет Мариан Колосов, главный гидробиолог Кемеровского участка Северного филиала ФГБУ «Верхнеобь-рыбвод». — Новый областной закон, принятый минувшим летом, ограничил доступ людей к озеру; появились таблички, запрещающие ловлю в так называемых опасных местах, и лунков, понятно, стало меньше. В том и парадоксальность ситуации.

Кроме того, по замечанию Мариана Юрьевича, этой зимой выпало много снега, свет не проникает, и нет возможности для фотосинтеза растений, которые обогащают воду кислородом. «Если сейчас не предпринять необходимых мер, львиная доля рыбы уже в середине марта задохнется, и года на три-четыре о хорошей рыбалке можно будет только мечтать», — уверен он.

— Уровень кислорода в воде измеряется два раза в неделю, и при первой же опасности на озеро будет выпущена спецтехника, — успокоил первый замглавы Тисульского района Геннадий Шарнин. — Пока же были расчищены дополнительные места для ловли.

Алена СМЕРНОВА.

ЗАКОНОТВОРЧЕСТВО

Прилавки без энергетиков?

Члены Молодежного парламента Кузбасса (МПК) предлагают запретить продажу так называемых алкоэнергетиков по всей области.

— Эти напитки наносят большой вред здоровью человека, и в настоящий момент уже в 30 регионах нашей страны приняты законы, ограничивающие их продажу, — рассказала Дарья Крюкова, председатель МПК. — Это особенно тревожит, энергетик в последние годы особенно популярны в молодежной среде. Конечно, в идеале мы бы хотели, чтобы алкоэнергетики вообще не продавались в Кемеровской области, но понимаем, что вопрос требует более подробного изучения.

Молодые кузбасские парламентарии разработали и соответствующий законопроект. Предложение было вынесено на обсуждение в областной Совет народных депутатов, идею активистов поддержали, и в середине марта состоится совместное расширенное заседание комитета по вопросам туризма, спорта и молодежной политики и комитета по вопросам здравоохранения и социальной защиты населения, в ходе которого его участники займутся детальной проработкой законопроекта.

Алена ФЕДотова.

СУД ДА ДЕЛО

Гуманизм добрее правил

Мариинский городской суд не стал выдвигать из России трех жителей Донецкой и Луганской областей, которые, вопреки законодательству, не встали вовремя на миграционный учет.

В суде украинцы признали свою вину и пояснили, что по окончании законного срока пребывания не выехали на родину из-за обострившейся там ситуации и военных действий. Они попросили оставить их в России. Тем более что у некоторых из них из-за войны полностью разрушено жилье.

«При принятии решения суд руководствовался тем, что выдворение граждан Украины противоречит принципам гуманизма и требованиям международных норм», — отметил официальный представитель Мариинского суда Алексей Бушуев. Правда, при этом за нарушение миграционного законодательства Российской Федерации на каждого из украинцев был наложен административный штраф в размере 2000 рублей. Кстати, в практике Мариинского горсуда это уже не первый случай, когда при принятии решения руководствуются в первую очередь не требованиями федерального законодательства, а общими принципами права, содержащимися в Конституции РФ и в международных нормах.

Всеволод ВЛАДИМИРОВ.

ПОГОДА

	4 марта	5	6
Кемерово	-3 -5 -11 -13	-4 -6 -15 -17	-9 -11 -17 -19
Новокузнецк	-2 -4 -12 -14	-3 -5 -15 -17	-6 -8 -16 -18

РАКУРС

Предприниматель — это звучит!

Сегодня, 4 марта, на базе экономического факультета КемГУ пройдет региональный этап олимпиады для студентов и аспирантов местных вузов на тему «История российского предпринимательства».

Финалисты региональных этапов олимпиады поедут в Москву на финал, а победителям в торжественной обстановке в Государственной думе будут вручены солидные денежные призы. Задания для олимпиады подготовлены учеными МГУ, на региональном этапе к составлению вопросов подключились и кузбасские ученые.

Олимпиада — не единственное мероприятие проекта, организованного общественной организацией «Деловая Россия» и Российским историческим обществом. Одним из главных партнеров проекта в нашей области стал Кемеровский государственный университет, с которым недавно подписано соглашение.

Сыграем в бизнес?

Цели проекта «История российского предпринимательства» — изменить отношение общества и власти к современному бизнесу, к его роли в становлении экономики и российской государственности, создать положительный образ предпринимателя, акцентировать внимание на важной роли, на ответственности, ко-

торую несет бизнес в современном обществе.

«К различным конкурсам может подключиться практически каждый: в апреле-мае пройдет всероссийский конкурс сочинений, в школах состоятся уроки, посвященные истории предпринимательства, а также конкурс рисунков «Мой папа — предприниматель», — рассказывает Анжелика Круталевич, председатель Кемеровского регионального отделения Общероссийской общественной организации «Деловая Россия».

Особенно тесные связи «Деловая Россия» будет поддерживать с экономическим факультетом КемГУ, с кафедрой налогообложения, предпринимательства и права. В ближайшем будущем на факультете организуют «бизнес-школу» для учащихся 9-11-х классов, чтобы помочь им «профессионально сориентироваться в бизнесе», понять, нравится ли им предпринимательство, готовы ли они дальше обучаться именно этому.

Еще Анжелика Круталевич поделилась с нами театральными идеями: «Я предложила руководителю театра «Встреча» КемГУ Ларисе Лапиной к следующему театальному сезо-

ну поставить пьесу в документальной технике «вербатим» на тему «Один день из жизни предпринимателя». А может, у нас получится и «Вишневый сад» сыграть с действующими бизнесменами в ролях!» Идея была поддержана студенческим театром. «В технике «вербатим» можно использовать истории конкретных людей, нести их историю со сцены. Это может быть очень познавательно! Мы ведь часто не имеем представления об истории бизнеса, относимся к этому огульно: вот они, богачи... А ведь, например, интересно, с чего начиналась одна из сетей супермаркетов: человек работал учителем физкультуры и ему просто надоело считать копейки», — отметила Лариса Лапина.

Напишем книгу вместе!

Самая амбициозная часть общероссийского проекта — издание книги об истории отечественного бизнеса, в которую войдет сотня самых известных и знаковых фигур предпринимателей-меченатов, эта книга должна охватить 400 лет российской экономики.

Кузбасс решил подключиться к этой идее и к декабрю нынешнего года представить собственную книгу, которая расскажет о начале и развитии предпринимательства в наших краях, а также о его сегодняшнем дне. К со-

трудничеству «Деловая Россия» призывает историков и публицистов, которым интересна эта тема.

Как рассказал Валерий Дорохов, доцент, замдекана по научной работе исторического факультета КемГУ, «есть определенные трудности с источниками, основные архивы находятся в Томске (долгое время наша область входила в состав Томской губернии) и Санкт-Петербурге, и исторических трудов на эту тему в Кузбассе не так много, в основном наработки интересующихся. И тут исследователям здорово помогла архитектура исторических мест. К примеру, в Мариинске дома принадлежали разным предпринимателям, можно выяснить, какая это была статья предпринимательства, купечество или промышленность. Советский период, очевидно, будет показан в издании, что называется, «широким мазком», потому что предпринимательство было запрещено и существовало подпольно. Ну, и постсоветский период — поле для исследований значительного шире, больше источниковых базисы и архивы, и пресса...»

Надеются организаторы и на «семейные истории», на отклики потомков купеческих родов, на диалог с национальными диаспорами, представители которых вносят достойный вклад в развитие нашего региона.

Ирина КРАСИКОВА.

ОБРАЗОВАНИЕ

Рассчитывать на июль не нужно

Министерство образования и науки РФ утвердило расписание и порядок проведения Единого государственного экзамена в 2015 году. Вообще экзаменационный период в стране разделен на три этапа. Первые два проводятся с февраля по апрель — это досрочная сдача экзамена.

Правда, в Кузбассе, как рассказали в областном департаменте образования и науки, досрочный период начнется только в марте и продлится в течение апреля. Дело в том, что в феврале сдавали только географию и русский язык. Географию — те единнадцатиклассники, которые еще в десятом классе завершили ее изучение, а русский — те, кто в прошлом году либо завалил экзамен, либо не завалил, но собирался улучшить прошлогодние результаты. В Кузбассе таких желающих не нашлось.

Право на досрочную сда-

чу ЕГЭ в марте-апреле предоставляется тем одиннадцатиклассникам, кто запланированно пропустил основную «волну» ЕГЭ (поедет в это время на лечение или на соревнования), а также выпускникам техникумов и колледжей. Дело в том, что у них в июне, когда проводится ЕГЭ, обычно проходят «госы» и защита дипломов. И чтобы не получилось наложения, они могут сдать Единый государственный экзамен по всем предметам досрочно, ведь третьей волны ЕГЭ, июльской, как в прошлом году, теперь не бу-

дет. А именно в июле раньше сдавали экзамены студенты, оканчивающие колледжи и техникумы, и те из школьников, которые пропустили основной период сдачи по уважительным причинам.

А вот основной этап ЕГЭ для большинства ребят, как и в прошлом году, пройдет с мая по июнь:

25 мая — география и литература;

28 мая — русский язык;

1 июня — «базовая» математика;

4 июня — «профильная» математика;

с 8 по 15 июня — обществознание, химия, иностранные языки, физика, информатика, биология, история.

Напомним читателям, что школьник может попробовать сдать математику на обоих уровнях — и на базовом, и на профильном. Тесты базового уровня будут оцениваться по пятибалльной шкале, а профильного

— по стобалльной. «Двойная» сдача имеет смысл для тех ребят, кто не уверен в своих математических знаниях. Если ученик провалит «профильный», а «базовый» сдаст на положительную оценку, он уже не останется без аттестата и сможет даже претендовать на поступление в вуз. Правда, только в такой, где математика не учитывается при поступлении.

Кстати, использовать на ЕГЭ по-прежнему разрешено только линейку, транспортир и непрограммируемый калькулятор.

Предусмотрен в этом году и дополнительный период сдачи — для тех, кто в другие периоды плохо сдаст какие-нибудь предметы. Не важно, русский, математику или любую дисциплину по выбору. Правда, график сентябрьских дополнительных экзаменов пока не утвержден.

Татьяна ФОМИНА.

ПОДРОБНОСТИ

Угоны могут отменить?

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА 1-Й СТР.

С немецкими машинами преступники связываются довольно редко, так как у них изначально выше уровень защиты от угонов. Практика показывает, что чаще всего угоняют автомобили, оборудованные системой автозапуска.

Для того чтобы вскрыть автомобиль и угнать, пусть даже оборудованный «навороченной» охранной сигнализацией, опытному и оснастному соответствующим оборудованием «специалисту» требуется всего несколько минут. Нередко угонщики грешат и юнцы, которым хочется покатааться, и они берут чужое авто «напрокат».

Дмитрий ТОЛКОВЦЕВ.

Прямая речь

СЕРГЕЙ ОВЧАРЕНКО,

автомобильщик.

— На мой взгляд, для того, кто остается без машины, разница между угоном и кражей автомобиля вряд ли существенна. Для него лишь важно, что теперь он без машины. А какой умысел был у угонщика — продать или просто покатааться, — для него уже дело десятое. По большому счету, угон — это то же самое воровство, только почему-то называется по-другому. И, думаю, если за него будут карать строже и сажать на более длительный срок, многие нормальные люди, имеющие свои машины, будут только рады. Поэтому я за ужесточение уголовных наказаний за угоны.

ОЛЕГ ЯКОВЛЕВ,

водитель со стажем.

— Личный автомобиль для человека точно такая же собственность, как, например, квартира, дача, золотые украшения, сотовый телефон и так далее. Однако сейчас за угон автомобиля преступнику грозит более мягкое наказание, чем, допустим, за кражу тех же мобильных или даже нескольких компьютеров, значительно уступающих ему по стоимости. Поэтому, полагаю, что угонщиков стоит наказывать более сурово, чем сейчас. Тем более что от них страдают тысячи российских семей.

ИРИНА,

учитель.

— Наверное, какой-то эффект от таких изменений и будет, но, думаю, вряд ли очень большой. Для тех, кто занимается автоугонами профессионально, это своего рода бизнес, приносящий неплохие доходы. И испугать их можно разве что более радикальными мерами — например, сажать лет на 10-15. С другой стороны, может быть, это поможет хоть как-то сдерживать порывы несовершеннолетних недорослей, которые угоняют чужие автомобили, чтобы покатааться на них, а потом где-нибудь бросить.

КОММЕНТАРИЙ

В то же время ряд профессиональных юристов высказывает опасения, что попытка законодательно приравнять угоны автомобиля к их кражам сможет в целом ухудшить ситуацию с этими преступлениями. В частности, вот мнение руководителя отдела процессуального контроля СУ СК РФ по Кемеровской области майора юстиции Елены БРЮЗГИНОЙ:

— Можно предположить, что указанные изменения позволят лицам, завладевшим автомобилем или иным транспортным средством без цели хищения, вообще избежать ответственности. Связано это с тем, что состав преступления, предусмотренного ст. 158 УК РФ (кража, то есть тайное хищение чужого имущества), предполагает обязательную цель — умысел на хищение, которую действительно не всегда удается доказать в ходе следствия. В противном случае придется менять многие подходы к оценке и ряду других преступлений, которые совершаются либо по злому умыслу, либо без него.

ПЕРСПЕКТИВА

Умники двигают науку и производство

На торжественной церемонии вручения премий победителям конкурса «Интеллектуальное будущее Кузбасса» 5 февраля академик Алексей Конторович, председатель Президиума Кемеровского научного центра СО РАН, подчеркнул: «Я рад, что сегодня не только институты, но и коммерческие предприятия продвигают науку».

Известный деятель науки имел в виду молодых ученых кемеровского предприятия ООО «РАНК 2», специализирующегося на производстве анкерных крепей для шахт, Дамира Зятдинова и Антона Рогачкова. Первый получил премию в нынешнем году, второй — в прошлом.

Антон Рогачков как заместитель директора по научной работе ООО «РАНК 2» занимается прикладными исследованиями для шахт и по их результатам готовит публикации в рейтинговых журналах. У него уже есть ученая степень — кандидат технических наук. И он ее подтверждает публикациями на тему «Проблемы управления горным давлением с применением анкерных крепей». Дамир Зятдинов, заместитель директора по перспективному развитию ООО «РАНК 2», пока еще аспирант, но у него уже более десяти рейтинговых научных публикаций. В числе соавторов публикации Дамира Фанисовича — главные технологи, инженеры, директора шахт. Все они подтверждают высокую эффективность реализованных решений.

Впрочем, для Дамира Зятдинова это уже не первая высокая награда за прикладные научные работы. Его вместе с Андреем Айкиным, инженером-технологом этого же предприятия, прозвали «Умником» — за победу в общероссийском конкурсе «УМНИК». Этот конкурс организован Федеральным государственным бюджетным учреждением — Фондом содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере. При этом государство выделяет по 400 тысяч рублей победителю на разработку инновационных проектов. Андрей Владимирович и Дамир Фанисович уча-



Молодые ученые из ООО «РАНК 2» Дамир, Антон и Андрей (слева направо) готовы ежегодно представлять на конкурсах новые идеи ради повышения безопасности и эффективности шахтерского труда. Фото Федора Баранова.

ствовали в номинации «Информационные технологии». Темы были разные, но ориентир один — повышение уровня безопасности при подземных разработках полезных ископаемых.

Как поясняет Дамир Зятдинов, он представил на конкурс «Умник» проект системы электронного мониторинга состояния кровли подземных

горных выработок. И только приед в ООО «РАНК 2», Дамир понял, что есть возможность разработки данной системы и практической реализации этой идеи.

А суть в том, что сейчас в шахтах используются механические станции, которые рабочие устанавливают в кровлю и сами контролируют ее состояние чисто визу-

ально. Это неудобно — постоянно самому вести наблюдение. Если ты, рабочий, не увидишь смещения и продолжишь работать — беда будет. Конечно, у нас шахтеры проявляют бдительность. Вспоминается такой факт. На одной из шахт горный мастер успел вовремя обратить внимание на эту станцию и на просигнализировавший индикатор в красной зоне. Едва он вывел всех из забоя, как произошло обрушение. Тот мастер, конечно, молодец, но пора человеческий фактор делать второстепенным. То есть сделать такую систему контроля за состоянием кровли, чтоб не надо было обходить многокилометровые выработки (протяженность которых на одной шахте может составлять свыше 600 км), вести постоянное визуальное наблюдение за кровлей. Если заменить механическую систему на электронную, то в подземных выработках будут установлены датчики, которые сами в случае малейших изменений кровли начнут передавать данные на монитор диспетчера. И в случае только намечающихся сбоев в шахте горняки будут заранее предупреждены звуковыми сигналами.

Вторым этапом работы над этим проектом станет изготовление образца дат-

чика электронной системы контроля состояния кровли. А потом этот первый датчик пройдет сертификацию и будет пущен в серийное производство, которое можно организовать на месте.

Андрей Айкин занят разработкой программного обеспечения по расчету параметров анкерной крепи на угольных шахтах России. Для чего это надо? С мая 2014 года вступила в силу новая инструкция по расчету параметров анкерной крепи, в ней свыше 200 страниц, 22 приложения — и попробуй рассчитать каждую выработку в соответствии с таким объемом изложенного в инструкции! Конечно, надо упростить составление паспортов горных выработок, снизить человеческий фактор при расчете. То есть нужно создать соответствующую электронную программу. Такая идея возникла на ООО «РАНК 2» еще в 2011 году, но только с приходом сюда Андрея Айкина она стала активно продвигаться в жизнь. Он привлек к созданию программы разработчиков-программистов, изложил им свои соображения, и дело пошло. Победа в конкурсе «УМНИК» подстегнула форсировать работу в этом направлении.

Елена ЩЕРБАКОВА.

ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ

Администрация Таштагольского муниципального района и акционерное общество «Шальмская геологоразведочная экспедиция» объявляют о начале проведения общественных обсуждений (в форме слушаний) по оценке воздействия на окружающую среду (ОВОС) намечаемой деятельности по опытно-промышленной разработке Селезенцовского месторождения марганцевых руд и первичной переработке марганцевых руд на опытной установке.

Горный отвод участков месторождения располагается в Таштагольском районе, в 65 км к юго-западу от районного центра, в малоосвоенной местности на землях Государственного лесного фонда. Ближайший населенный пункт — п. Алтамыш Коуринского сельского поселения, расположен в 12 км на юго-восток от месторождения по прямой.

Приглашаем всех заинтересованных лиц ознакомиться с проектом технического задания на выполнение ОВОС и предва-

рительной экологической оценкой намечаемой хозяйственной деятельности, а также высказать свои предложения и замечания в специальных регистрационных журналах до 6 апреля 2015 года по адресам:

— п. Алтамыш, ул. Терешковой, 1, здание администрации Коуринского сельского поселения;

— г. Таштагол, ул. Геологическая, 61, здание АКБ АО «Шальмская ГРЭ» (зам. главного инженера по ОТ и ПБ Иванова Анна Владимиро-

вна, начальник ОКСа Крысин Денис Юрьевич).

С электронным вариантом преданных документов можно ознакомиться на сайте администрации Таштагольского района (<http://atr.myl.ru>).

Дата и время общественных обсуждений (слушаний): **7 апреля 2015 года в 14.00 по адресу: п. Алтамыш, ул. Терешковой, 16. Регистрация участников — с 13.30 до 14.00.**

За дополнительной информацией можно обращаться к ин-

циатору и разработчику ОВОС: — АО «Шальмская геологоразведочная экспедиция», г. Таштагол, ул. Геологическая, 61; зам. главного инженера по ОТ и ПБ Иванова Анна Владимировна, (тел. 8 (38473) 3-05-50; e-mail: ivanova_av@temir.sgm.ku.ru).

— ОАО «Сибцветметиниинпроект», г. Красноярск, ул. Маерчака, 8; главный инженер проекта Ермаков Александр Владимирович (тел. 8 (391) 221-30-63, факс 8 (391) 221-87-05; e-mail: eav@siibmetproekt.ru).

Территориальное управление Федерального агентства по управлению государственным имуществом в Кемеровской области в лице ООО «Коллибри», действующего в соответствии с Договором от 24.12.2014 № 3, Дополнительным соглашением от 13.02.2015 № 1 к Договору от 24.12.2014 № 3, сообщает о проведении публичных торгов, в форме открытого аукциона по продаже арестованного заложенного недвижимого (движимого) имущества. Наименование Организатора торгов, адрес, телефон: Общество с ограниченной ответственностью «Коллибри», ОГРН 1105476098804, ИНН 5406654042, юридический адрес: г. Новосибирск, ул. Коммунистическая, д.50, офис 501, тел. 8 (383) 249-68-01

Место проведения и прием и регистрация заявок и проведения торгов по всем лотам: г. Кемерово, пр. Советский, 23, кабинет 203.

ООО «Коллибри» (организатор торгов) сообщает о проведении публичных торгов, том числе повторных, по реализации арестованного заложенного недвижимого (движимого) имущества:

Повторные (вторичные):

1. Принадлежащего должнику — Рублевскому А.А., основание — постановление СПИ МОСП по Орджоникидзевскому и Кузнецкому районам г. Новокузнецка УФССП России по Кемеровской области Кузнецкой Т.Г. о снижении цены имущества, переданного на реализацию, от 15.11.2014 № 115189/14/02015-ИП.

Наименование имущества: — комната в доме коридорного типа, назначение: жилое, площадью 15,3 кв. м., кадастровый (или условный) номер: 42:30:0501005:704, по адресу: Кемеровская область, г. Новокузнецк, ул. Кольванская, д. 19а, кв. 50, ограничения (обременения) права: ипотека.

Начальная цена продажи, без НДС — 596 700,00 (пятьсот девяносто шесть тысяч семьсот рублей 00 копеек), сумма задатка — 29 835,00 (двадцать девять тысяч восемьсот тридцать пять рублей 00 копеек), шаг аукциона 3% — 17 901,00 (семнадцать тысяч девятьсот один рубль 00 копеек).

Подведение итогов приема и регистрации заявок: 20 марта 2015 г. в 09 часов 30 минут.

Торги состоятся: 20 марта 2015 г. в 09 часов 30 минут.

2. Принадлежащего должнику — Коваленко Ю.В., основание — постановление СПИ МОСП по г. Киселевску УФССП России по Кемеровской области Мастеровой Т.В. о снижении цены имущества, переданного на реализацию, от 07.02.2013 № 5082/13/10/42.

Наименование имущества: — объект незавершенного строительства, назначение: не определено, площадь застройки 148,7 кв. м. Степень готовности 73%, кадастровый (или условный) номер: 42:25:0104009:107 и земельный участок, на котором расположен объект незавершенного строительства, назначение: земли населенных пунктов, для индивидуального жилищного строительства, площадью 800 кв. м., кадастровый (или условный) номер: 42:25:0104009:16, находящийся по адресу: Кемеровская область, г. Киселевск, ул. Пролетарская, д. 26, ограничения (обременения) права: арест, запрещение сделок с имуществом.

Начальная цена продажи, без НДС — 5 142 669,15 (пять миллионов сто сорок две тысячи шестьсот шестьдесят девять рублей 15 копеек), сумма задатка — 2 571 334,57 (два миллиона пятьсот семьдесят одна тысяча триста тридцать четыре рубля 57 копеек), шаг аукциона 1% — 51 426,69 (пятьдесят одна тысяча четыреста двадцать шесть рубль 69 копеек).

Подведение итогов приема и регистрации заявок: 06 апреля 2015 г. в 09 часов 30 минут.

Торги состоятся: 06 апреля 2015 г. в 10 часов 00 минут.

3. Принадлежащего должнику — Мошанской Е.А., основание — постановление СПИ МОСП по Рудничному и Кировскому районам г. Кемерово УФССП России по Кемеровской области Леончиковой А.Б. о снижении цены имущества, переданного на реализацию, от 15.05.2012 № 6668/13/06/42.

Наименование имущества: — земельный участок, назначение: земли населенных пунктов, для нужд промышленности, площадью 35400 кв. м., кадастровый номер: 42:15:0106001:1, стоимостью 1 742 319,80 (один миллион семьсот сорок две тысячи триста девятнадцать рубль 80 копеек), расположенный по адресу: Кемеровская область, Тажинский район, с. Тисуль, и находящийся на вышеуказанном земельном участке объекты:

— здание лесопильного цеха (нежилое), общей площадью 1732,2 кв. м., кадастровый (или условный) номер: 42:15:0106001:587, стоимостью без НДС 265 167,70 (двадцать шесть тысяч пять тысяч сто шестьдесят рубль 70 копеек);

— железнодорожный путь (Беляковский тупик), протяженностью 1944 м., кадастровый (или условный) номер: 42:15:0106001:581, стоимостью без НДС 179 205,50 (сто семьдесят девять тысяч двести пять рубль 50 копеек).

Все вышеуказанные объекты расположены по адресу: Кемеровская область, Тажинский район, с. Тисуль.

Начальная цена продажи, без НДС — 2 186 693,00 (два миллиона сто восемьдесят шесть тысяч шестьсот девяносто три рубль 00 копеек), сумма задатка — 1 093 346,50 (один миллион девятьсот три тысячи триста сорок шесть рубль 50 копеек), шаг аукциона 2% — 43 733,86 (сорок три тысячи семьсот тридцать три рубль 86 копеек).

Подведение итогов приема и регистрации заявок: 06 апреля 2015 г. в 10 часов 30 минут.

Торги состоятся: 06 апреля 2015 г. в 11 часов 00 минут.

4. Принадлежащего должнику — ООО «Алиса», основание — постановление СПИ МОСП по ОВИП УФССП России по Кемеровской области Петровской М.А. о снижении цены имущества, переданного на реализацию, от 15.05.2012 № 6668/13/06/42.

Наименование имущества: — автомобиль KIA BONGO 3, 2011 г. в., VIN KNCSJX73AC7620097, цвет белый, гос. номер P596AP142, ограничения: запрет на регистрационные действия. Имущество находится по адресу: Кемеровская область, п. Ясногорский, ул. Западная, 1. Ознакомление с вышеуказанным имуществом — самостоятельно.

Начальная цена продажи, без НДС — 550 800,00 (пятьсот пятьдесят тысяч восемьсот рубль 00 копеек), сумма задатка — 55 080,00 (пятьдесят пять тысяч восемьдесят рубль 00 копеек), шаг аукциона 3% — 16 524,00 (шестнадцать тысяч пятьсот двадцать четыре рубль 00 копеек).

Подведение итогов приема и регистрации заявок: 20 марта 2015 г. в 10 часов 00 минут.

Торги состоятся: 20 марта 2015 г. в 10 часов 30 минут.

5. Принадлежащего должникам: Вяткин С.Г., Вяткиной Н.К., основание — постановление СПИ МОСП по Ленинскому району г. Кемерово УФССП России по Кемеровской области Кичиной М.А. о снижении цены имущества, переданного на реализацию, от 03.03.2015г., исполнительное производство от 01.10.2014 № 70007/14/42007/42007/СВ.

Наименование имущества: — квартира, назначение: жилое, площадью 50,9 кв. м., кадастровый (или условный) номер: 42:24:020102:6310, по адресу: Кемеровская область, г. Кемерово, пр. Комсомольский, д. 43, кв. 171, ограничения (обременения) права: ипотека.

Начальная цена продажи, без НДС — 2 040 000,00 (два миллиона сорок тысяч рубль 00 копеек), сумма задатка — 102 000,00 (сто две тысячи рубль 00 копеек), шаг аукциона 2% — 40 800,00 (сорок тысяч восемьсот рубль 00 копеек).

Подведение итогов приема и регистрации заявок: 20 марта 2015 г. в 11 часов 00 минут.

Торги состоятся: 20 марта 2015 г. в 11 часов 30 минут.

6. Принадлежащего должнику — Шестакору С.Е., основание — постановление СПИ МОСП по г. Белово и Беловскому району УФССП России по Кемеровской области Полежаку М.Н. о снижении цены имущества, переданного на реализацию, от 03.03.2015г., исполнительное производство от 23.06.2014 № 51722/14/02/42.

Наименование имущества: — автомобиль CHEVROLET AVEO, VIN XUUTF69EJC0003187, 2012 года выпуска, цвет серый, в рабочем состоянии, имеются вмятины на переднем крыле, капоте, имеются ограничения (обременения) права: залог. Имущество находится по адресу: Кемеровская область, г. Киселевск, ул. Буляева, 47.

Начальная цена продажи, без НДС — 410 550,00 (четыреста десять тысяч пятьсот пятьдесят рубль 00 копеек), сумма задатка — 41 055,00 (сорок одна тысяча пятьдесят пять рубль 00 копеек), шаг аукциона 3% — 12 316,50 (двенадцать тысяч триста шестидесять рубль 50 копеек).

Подведение итогов приема и регистрации заявок: 20 марта 2015 г. в 12 часов 00 минут.

Торги состоятся: 20 марта 2015 г. в 12 часов 30 минут.

Первые:

7. Принадлежащего должнику: Тагильцевой Е.В., основание — постановление СПИ МОСП по Заводскому району г. Кемерово УФССП России по Кемеровской области Соинной Т.В. о передаче арестованного имущества торги от 11.02.2015г., исполнительное производство от 25.10.2012г. № 645250/12/05/42.

Наименование имущества: — жилой дом, назначение: жилое, общей площадью 28 кв. м., кадастровый (или условный) номер: 42:14:0102003:1041, расположенный на земельном участке, общей площадью 1500 кв. м., кадастровый (или условный) номер 42:14:0102003:2014, имущество находится по адресу: Кемеровская область, Топкинский район, с. Зарубино, ул. Заречная, д. 27, ограничения (обременения) права: ипотека.

Начальная цена продажи, без НДС — 187 000,00 (сто восемьдесят семь тысяч рубль 00 копеек), сумма задатка — 9 350,00 (девять тысяч триста пятьдесят рубль 00 копеек), шаг аукциона 3% — 5 610,00 (пять тысяч шестьсот десять рубль 00 копеек).

Подведение итогов приема и регистрации заявок: 20 марта 2015 г. в 13 часов 00 минут.

Торги состоятся: 20 марта 2015 г. в 13 часов 30 минут.

8. Принадлежащего должнику: Хайрудиновой Ю.Ф., основание — постановление СПИ МОСП по Рудничному и Кировскому районам г. Кемерово УФССП России по Кемеровской области Трубачевой Ю.В. о передаче арестованного имущества торги от 09.02.2015г., исполнительное производство от 04.01.2014г. № 25160/14/06/42.

Наименование имущества: — жилой дом, назначение: жилое, общей площадью 52,9 кв. м., кадастровый (или условный) номер: 42:24:0301009:2231, расположенный на земельном участке, общей площадью 1000 кв. м., кадастровый (или условный) номер 42:24:0301009:1771, имущество находится по адресу: Кемеровская область, г. Кемерово, ул. Черниговская, 25а, ограничения (обременения) права: ипотека.

Начальная цена продажи, без НДС — 2 000 000,00 (два миллиона двести тысяч рубль 00 копеек), сумма задатка — 60 000,00 (шестьдесят тысяч рубль 00 копеек), шаг аукциона 2% — 24 000,00 (двадцать четыре тысячи рубль 00 копеек).

Подведение итогов приема и регистрации заявок: 20 марта 2015 г. в 14 часов 00 минут.

Торги состоятся: 20 марта 2015 г. в 14 часов 30 минут.

9. Принадлежащего должнику: Тестову П.П., основание — постановление СПИ МОСП по ОВИП УФССП России по Кемеровской области Шершиковой Ю.С. о передаче арестованного имущества на торги от 13.02.2015г., исполнительное производство от 23.06.2014г. № 23134/14/34/42.

Наименование имущества: — доля в уставном капитале ООО «Специализированное управление по наладке электротехнического оборудования» в размере 28,871%, имущество расположено: г. Кемерово, ул. Свободы, д. 17, кв. 63.

Начальная цена продажи, без НДС — 3 269 929,46 (три миллиона двести шестьдесят девять тысяч девятьсот двадцать девять рубль 46 копеек), сумма задатка — 1 634 964,73 (один миллион шестьсот тридцать четыре тысячи девятьсот шестьдесят девять рубль 73 копейки).

шаг аукциона 2% — 32 699,29 (тридцать две тысячи шестьсот девятно девять рубль 29 копеек).

Подведение итогов приема и регистрации заявок: 06 апреля 2015 г. в 11 часов 30 минут.

Торги состоятся: 06 апреля 2015 г. в 12 часов 00 минут.

Окончательный срок приема заявок в отношении вышеуказанного имущества в 16 часов 19 марта 2015г.

Для участия в аукционе претендентам необходимо заключить с Организатором торгов договор о задатке. Задаток должен быть внесен заявителем в кассу или на указанный счет. Центральное отделение №139 ОАО «Сбербанк России», р/с 40702810144070001059 в Сибирском банке ОАО «Сбербанк России» г. Новокузнецк, к/с 3010181050000000641, ИНН 5406654042, КПП 5406601001, БИК 045004641. Получатель платежа: Общество с ограниченной ответственностью «Коллибри», по поздней дате окончания приема заявок, указанной в извещении о проведении торгов, и считается внесенным с даты поступления всей суммы задатка в кассу или на указанный счет.

Торги проводятся в форме аукциона, открытого по составу участников, в соответствии с законодательством РФ. Все вопросы, касающиеся проведения аукциона, не нашедшие отражения в настоящем сообщении, регулируются в соответствии с законодательством РФ.

Подпись заявки, заключение договора о задатке, а также ознакомление с дополнительной информацией о предмете торгов, правилах проведения торгов осуществляются с 10.00 с даты публикации сообщения по адресу: Новосибирская область, г. Новосибирск, ул. Мостовая, 3.

Документы, представляемые для участия в торгах: заявка на участие в аукционе по установленной форме, платежный документ, подтверждающий внесение претендентом задатка в счет обеспечения оплаты приобретенного имущества, опись представленных документов установленного образца, подписанная претендентом или его уполномоченным представителем, в двух экземплярах, (с оригинальной печатью юридического лица), надлежащим образом оформленная доверенность на лицо, имеющее право действовать от имени продавца, оформленная в соответствии с требованиями, установленными гражданским законодательством, если заявка подается представителем претендента.

Физические лица дополнительно предъявляют: нотариально заверенную копию паспорта, нотариально заверенную копию свидетельства о присвоении ИНН и нотариально заверенное предварительное согласие супруга на приобретение имущества на торгах, банковские реквизиты для возврата задатка.

Юридические лица дополнительно представляют: нотариально заверенные копии: учредительных документов, свидетельства о государственной регистрации юридического лица, свидетельства о государственной регистрации изменений учредительных документов (иностранные юридические лица дополнительно представляют выписку из торгового реестра страны происхождения или иного эквивалентного доказательства юридического статуса), надлежащим образом оформленные и заверенные документы, подтверждающие полномочия органов управления и полномочия лица претендента, надлежащим образом оформленное письменное решение соответствующего органа управления претендента о приобретении указанного имущества, в случае если это предусмотрено учредительными документами претендента и законодательством страны, в которой зарегистрирован претендент, копию бухгалтерского баланса на последнюю отчетную дату с отметкой налогового органа, выписку из ЕГРЮЛ (ЕГРИП для индивидуальных предпринимателей), банковские реквизиты для возврата задатка.

Указанные документы в части их оформления и содержания должны соответствовать требованиям законодательства Российской Федерации.

Иностранные физические и юридические лица допускаются к участию в аукционе с соблюдением требований, установленных законодательством Российской Федерации. Документы, представляемые иностранными лицами, должны быть легализованы и иметь нотариально заверенный перевод на русский язык.

Документы, содержащие помарки, подчистки, исправления и т. п., не рассматриваются.

Одно лицо имеет право подать на каждый из лотов только одну заявку.

Победителем торгов признается участник, предложивший в ходе торгов наиболее высокую цену. По итогам торгов в тот же день между Победителем торгов и Организатором торгов подписывается протокол о результатах публичных торгов (далее по тексту — Протокол). Уклонение кого-либо из них от подписания протокола влечет последствия, предусмотренные пунктом 5 статьи 448 Гражданского кодекса Российской Федерации. Победитель торгов уплачивает сумму покупки за вычетом задатка организатору торгов в течение 5 (пяти) дней с момента подписания Протокола.

Право собственности на имущество переходит к Победителю торгов в порядке, установленном законодательством Российской Федерации. Расходы на оформление права собственности возлагаются на Победителя торгов (аукциона) — Покупателя. Организатор торгов оставляет за собой право снять выставленное Имущество с торгов по указанию судебного пристава-исполнителя. Торги, в которых принял участие только один участник, признаются несостоявшимися. Все вопросы, касающиеся проведения аукциона, не нашедшие отражения в настоящем сообщении, можно уточнить по тел.: 8 (383) 249-68-01, с 10.00 до 16.00.

Образцы документов: заявки на участие в торгах, Договора о задатке, описи, проект Договора купли-продажи заложенного движимого (недвижимого) имущества, а также образцы иных документов размещены на сайте Организатора торгов — ООО «Коллибри» — www.colibri.nsk.ru.

Территориальное управление Федерального агентства по управлению государственным имуществом в Кемеровской области в лице ИП Тузовская Н.И., действующего в соответствии с Договором №2 от 24.12.2014г., сообщает о проведении публичных торгов в форме открытого аукциона по продаже арестованного имущества. Наименование Организатора торгов, адрес, телефон: ИП Тузовская Н.И., ИНН 421105109346, ОГРН 307421126700015, адрес: 652718, Кемеровская обл., г. Киселевск, ул. 50 лет Октября, 38-1, тел. 8(38464)77-46-96.

Повторные торги:

Лот № 1. Предмет торгов: недвижимое имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 13046/14/19/42 от 13.02.2014г., принадлежало Харитонову Н.И., — гараж общей площадью 18,9 кв. м., кадастровый номер 42:32:0103019:3584. Место нахождения имущества: Кемеровская область, г. Прокопьевск, ул. Артема, гараж 10. Основание продажи: постановление СПИ МОСП по г. Прокопьевску и Прокопьевскому району Морозов О.В. № б/н от 09.12.2014г. о передаче арестованного имущества на торги, акт о наложении ареста № б/н от 25.07.2014г. Постановление СПИ о снижении цены имущества, переданного на реализацию, на 15% от 24.02.2015г.

Начальная цена имущества (НДС не предусмотрен): 84 873,35 (восемьдесят четыре тысячи восемьсот семьдесят три рубль 35 коп.). Шаг аукциона: 3% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 2 546,20 (две тысячи пятьсот сорок шесть рубль 20 коп.). Размер задатка: 42 436,68 (сорок две тысячи четыреста тридцать шесть рубль 68 коп.). Срок и время приема заявок: 04.03.2015 г. по 23.03.2015 г. с 9.00 до 15.00. Дата и время подведения итогов приема заявок: 23.03.2015 г. в 17.00. Торги состоятся: 24.03.2015 в 12.00. Дата и время подведения итогов торгов: 24.03.2015 в 17.00.

Лот № 2. Предмет торгов: заложенное движимое имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 51523/13/15/42 от 25.10.2013г., принадлежало Федорову Ф.И., — автомобиль SAAB 9-3, 2007 г.в., гос. номер K010TX42, номер двигателя Z28NETH030404, B284LAM008030404. Место нахождения имущества: Кемеровская область, г. Новокузнецк, Кондомное шоссе, 6. Основание продажи: постановление СПИ МОСП по Орджоникидзевскому и Кузнецкому районам г. Новокузнецка Голубевой Е.А. № б/н от 24.12.2014г. о передаче арестованного имущества на торги, акт о наложении ареста № б/н от 05.08.2014г. Постановление СПИ о снижении цены имущества, переданного на реализацию, на 15% от 25.02.2015г. Начальная цена имущества (НДС не предусмотрен): 1 071 000,00 (один миллион семьдесят одна тысяча рубль 00 коп.). Шаг аукциона: 2% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 21 420,00 (двадцать одна тысяча четыреста двадцать рубль 00 коп.). Размер задатка: 53 550,00 (пятьдесят три тысячи пятьсот пятьдесят рубль 00 коп.). Срок и время приема заявок: 04.03.2015 г. по 23.03.2015 г. с 9.00 до 15.00. Дата и время подведения итогов приема заявок: 23.03.2015 г. в 17.00. Торги состоятся: 24.03.2015 в 12.30. Дата и время подведения итогов торгов: 24.03.2015 в 17.00.

Лот № 3. Предмет торгов: заложенное движимое имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 97414/27/42 от 23.01.2014г., принадлежало Лепилову Д.Ю., — автомобиль MITSUBISHI GRANDIS, 2007г.в., номер двигателя NAD169, 6/у, ограничения (обременения) права: арест суда. Место нахождения имущества: ОАО МДМ Банк, Кемеровский район, п. Ясногорский, ул. Западная, 1. Основание продажи: постановление СПИ МОСП по Кемеровскому району Желевовой К.К. № б/н от 22.07.2014г. о передаче арестованного имущества на торги, акт о наложении ареста № б/н от 08.07.2014г. Постановление СПИ о снижении цены имущества, переданного на реализацию, на 15% от 24.09.2014г. Постановление о возобновлении исполнительного производства от 19.02.2015г. Начальная цена имущества (НДС не предусмотрен): 247 860,00 (двадцать сорок семь тысяч восемьсот шестьдесят рубль 00 коп.). Шаг аукциона: 3% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 7 435,80 (семь тысяч четыреста тридцать пять рубль 80 коп.). Размер задатка: 12 393,00 (двенадцать тысяч триста девяносто три рубль 00 коп.). Срок и время приема заявок: 04.03.2015 г. по 23.03.2015 г. с 9.00 до 15.00. Дата и время подведения итогов приема заявок: 23.03.2015 г. в 17.00. Торги состоятся: 24.03.2015 в 13.00. Дата и время подведения итогов торгов: 24.03.2015 в 17.00.

Лот № 4. Предмет торгов: заложенное движимое имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 105381/11/02/42 от 24.03.2011г., принадлежало Базалеву В.В., Базалеву А.В., — квартира общей площадью 75,9 кв. м., кадастровый номер 42:21:0208006:71. Ограничения (обременения) права: ипотека. Место нахождения имущества: Кемеровская область, г. Белово, ул. Хмельницкого, 4-8. Основание продажи: постановление СПИ МОСП по г. Белово и Беловскому району Кривоносковой Е.В. № б/н от 22.12.2014г. о передаче арестованного имущества на торги, акт о наложении ареста № б/н от 21.02.2013г. Начальная цена имущества (НДС не предусмотрен): 1 955 000,00 (один миллион девятьсот пятьдесят пять тысяч рубль 00 коп.). Шаг аукциона: 2% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 39 100,00 (тридцать девять тысяч сто рубль 00 коп.). Размер задатка: 97 750,00 (девяносто семь тысяч семьсот пятьдесят рубль 00 коп.). Срок и время приема заявок: 04.03.2015 г. по 23.03.2015 г. с 9.00 до 15.00. Дата и время подведения итогов приема заявок: 23.03.2015 г. в 17.00. Торги состоятся: 24.03.2015 в 13.30. Дата и время подведения итогов торгов: 24.03.2015 в 17.00.

Лот № 5. Предмет торгов: заложенное движимое имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 105381/11/02/42 от 24.03.2011г., принадлежало Базалеву В.В., Базалеву А.В., — квартира общей площадью 75,9 кв. м., кадастровый номер 42:21:0208006:71. Ограничения (обременения) права: ипотека. Место нахождения имущества: Кемеровская область, г. Белово, ул. Хмельницкого, 4-8. Основание продажи: постановление СПИ МОСП по г. Белово и Беловскому району Кривоносковой Е.В. № б/н от 22.12.2014г. о передаче арестованного имущества на торги, акт о наложении ареста № б/н от 21.02.2013г. Начальная цена имущества (НДС не предусмотрен): 1 955 000,00 (один миллион девятьсот пятьдесят пять тысяч рубль 00 коп.). Шаг аукциона: 2% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 39 100,00 (тридцать девять тысяч сто рубль 00 коп.). Размер задатка: 97 750,00 (девяносто семь тысяч семьсот пятьдесят рубль 00 коп.). Срок и время приема заявок: 04.03.2015 г. по 23.03.2015 г. с 9.00 до 15.00. Дата и время подведения итогов приема заявок: 23.03.2015 г. в 17.00. Торги состоятся: 24.03.2015 в 13.30. Дата и время подведения итогов торгов: 24.03.2015 в 17.00.

Лот № 6. Предмет торгов: заложенное движимое имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 105381/11/02/42 от 24.03.2011г., принадлежало Базалеву В.В., Базалеву А.В., — квартира общей площадью 75,9 кв. м., кадастровый номер 42:21:0208006:71. Ограничения (обременения) права: ипотека. Место нахождения имущества: Кемеровская область, г. Белово, ул. Хмельницкого, 4-8. Основание продажи: постановление СПИ МОСП по г. Белово и Беловскому району Кривоносковой Е.В. № б/н от 22.12.2014г. о передаче арестованного имущества на торги, акт о наложении ареста № б/н от 21.02.2013г. Начальная цена имущества (НДС не предусмотрен): 1 955 000,00 (один миллион девятьсот пятьдесят пять тысяч рубль 00 коп.). Шаг аукциона: 2% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 39 100,00 (тридцать девять тысяч сто рубль 00 коп.). Размер задатка: 97 750,00 (девяносто семь тысяч семьсот пятьдесят рубль 00 коп.). Срок и время приема заявок: 04.03.2015 г. по 23.03.2015 г. с 9.00 до 15.00. Дата и время подведения итогов приема заявок: 23.03.2015 г. в 17.00. Торги состоятся: 24.03.2015 в 13.30. Дата и время подведения итогов торгов: 24.03.2015 в 17.00.

Лот № 7. Предмет торгов: заложенное движимое имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 105381/11/02/42 от 24.03.2011г., принадлежало Базалеву В.В., Базалеву А.В., — квартира общей площадью 75,9 кв. м., кадастровый номер 42:21:0208006:71. Ограничения (обременения) права: ипотека. Место нахождения имущества: Кемеровская область, г. Белово, ул. Хмельницкого, 4-8. Основание продажи: постановление СПИ МОСП по г. Белово и Беловскому району Кривоносковой Е.В. № б/н от 22.12.2014г. о передаче арестованного имущества на торги, акт о наложении ареста № б/н от 21.02.2013г. Начальная цена имущества (НДС не предусмотрен): 1 955 000,00 (один миллион девятьсот пятьдесят пять тысяч рубль 00 коп.). Шаг аукциона: 2% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 39 100,00 (тридцать девять тысяч сто рубль 00 коп.). Размер задатка: 97 750,00 (девяносто семь тысяч семьсот пятьдесят рубль 00 коп.). Срок и время приема заявок: 04.03.2015 г. по 23.03.2015 г. с 9.00 до 15.00. Дата и время подведения итогов приема заявок: 23.03.2015 г. в 17.00. Торги состоятся: 24.03.2015 в 13.30. Дата и время подведения итогов торгов: 24.03.2015 в 17.00.

Лот № 8. Предмет торгов: заложенное движимое

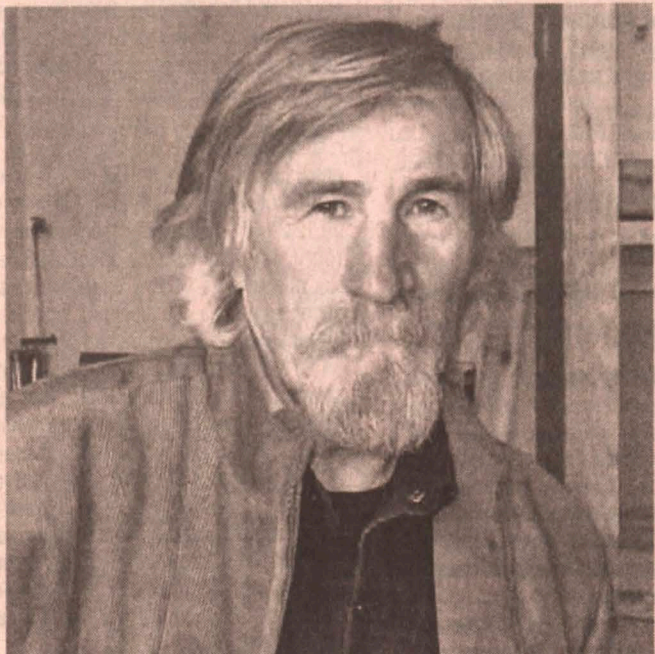
ДНЕВНИК ИСКУССТВ

Кистеперая природа, или Следы на снегу

Главное качество живописной манеры и живописной карьеры Анатолия Чернова – последовательность, в самом буквальном и даже каламбурном смысле этого слова.

Он представитель известной кемеровской династии: живописцами были его отец Сергей Чернов и дядя, народный художник России Павел Чернов. Так что Анатолий Сергеевич с детства был обречен на сравнение со старшими родственниками. Кроме того, он житель известной деревни Ивановки в Крапивинском районе; колонию художников там основал когда-то Виктор Зевакин; наш герб и здесь высветает в качестве последователя. А в более широком смысле пейзаж родных мест всегда был магистральным жанром сибирских художников, так что и тут Анатолию Чернову трудно было изобрести что-то оригинальное. Манера живописи «третьего Чернова» также сугубо традиционна. Если выставить его картины анонимно и в незнакомом городе, многие примут его за живописца 1950-х годов. Как будто с тех пор не сменились многочисленные моды в искусстве: «суровый стиль» и фотореализм, отвлеченная ми-

фологичность и перестроенная социальность, сибирская архаика, православная клерикальность и откровенная эклектика. Но в этом ничего зазорного нет: напротив, именно этим последовательным консерватизмом Анатолий Чернов и интересен. Его полотна узнаваемы благодаря дробному и пестрому пуантилистскому мазку, но их трудно назвать стильными. Манера здесь никогда не превращается в самоцель и не становится главным содержанием картины. Его полотна аналитичны, однако не ставят целью открыть нечто принципиально новое. Скорее уж обнаружат невиданное в известном. Его полотна нарядны, но не элегантно; декоративные качества никогда не деформируют содержания. В этом смысле название выставки «Природа волшебная кисть» принципиально: дескать, природа сама творит свои композиции, детали формы и эффекты освещения, а мы у нее смиренно учимся и стараемся что-нибудь этакое подметить.



ЛИЧНОЕ ДЕЛО

Анатолий Сергеевич Чернов родился в 1945 г. в г. Кемерово. Окончил Ярославское художественное училище (1973). Преподавал в Кемеровском художественном училище (1974–1975). Участник пленаров на Академической даче им. Репина (1983, 2007–2009). Выставляется с 1977 г. Член Союза художников России с 1989 г. Лауреат городской премии «Лучшая работа года» (2007) и областной премии им. Бачина (2006). Работы находятся в музеях Кемерово и Барнаула.

Юбилейная выставка Анатолия Чернова в кемеровском Доме художников открылась 27 февраля при большом стечении коллег и публики. В главном зале не то чтобы яблоку негде было упасть, но будем преувеличивать. Но и протолкнуться поближе, чтобы лицезреть героя торжества и лучше расслушать выступавших, никак не получилось бы. И, кстати, о выступавших. Искусствовед Марина Чертогова, самый авторитетный знаток творчества кузбасских художников, подчеркнула необыкновенную плодотворность Чернова и в то же время его коммерческую успешность. Бывает, его мастерская заставлена новыми полотнами так, что дверь плохо закрывается; а придет через некоторое время – в ней снова просторно. «А где работы?» – «Разошлись...»

И в самом деле, предыдущая масштабная выставка Чернова прошла полтора года назад, в июне, в Кемеровском областном музее изобразительных искусств. Открылась она к Дню города, и представлены на ней были в основном кемеровские городские пейзажи. В нынешнюю экспозицию – а в ней около сотни живописных произведений – отсюда попали только считанные полотна. Представле-

ны здесь преимущественно виды сибирской природы и натюрморты. И все это работы последних лет; самые ранние датированы 2010–2011 годами. Любимые мотивы Чернова – тонкие эффекты освещения, любимое время года – зима и ранняя весна. Между прочим, на прошлой выставке он даже намеревался выставить только зимние городские пейзажи и назвать выставку «Белый город». Однако к нынешней экспозиции название типа «Белая земля» (или, как у Блока, «Земля в снегу»), конечно, не подошло бы.

Во-первых, зимние виды здесь – какие угодно, только не белые. Мрачные и веселые, голубоватые и лиловые, с рассветными всполохами и бликами, залитые ярким полуденным солнцем, тонущие в сумерках. Есть, впрочем, «Белая тайга» – большое полотно, изображающее могучие заснеженные пихты, с этаким былинным акцентом. Но и тут Чернов не поддавался искушению воспроизвести нечто эмблематическое и мифологическое в духе Васнецова. Предмет изображений здесь – не лес, а таинственный и даже несколько зловещий сумрак. То есть опять-таки световой эффект.

Во-вторых, экспозиция достаточно пестра и разнообразна. Здесь немало пейзажей летних и осенних. Есть вариации и в манере: некоторые полотна (например, «Солнечный день») выполнены нехарактерным для Чернова широким «коровинским» мазком. Часто в пейзаж вписаны животные – коровы, лошади, сороки. Иногда пейзаж превращается в жанр благодаря запряженной лошадке («Последний обоз»). Иногда – в поддобию концептуального полотна («Налетели»), где изображены сороки, равномерно распределенные в кроне рябины. Немало на выставке и натюрмортов. Развешены они таким образом, что можно проследить развитие параллельных мотивов. «Осенние подсолнухи» – натюрморт опять-таки с сороками. Просто «Подсолнухи» на домашней подстилке. Рядом еще подсолнухи, но уже на корню, на деревенском огороде, под названием «Вечереет». И, боже упаси, никакого Ван Гога.

А вот программные работы «Гроза на черемухе» и «Луна на сирени» Анатолий Чернов почему-то постеснялся повесить рядом, подчеркнув единство приема сходством названий. Между тем именно здесь его излюбленные световые эффекты выявлены особенно изощренно. Олег ТРЕТЬЯКОВ.



Анатолий Чернов. «Калина на веранде».

ЗЕРКАЛО



Рис. Андрея Горшкова.

Очистка от «цифры»

Digital detox («цифровая детоксикация») – так называется новомодное веяние, набирающее все большую популярность в мире. Это означает, что вы не можете провести отпуск, просматривая электронную почту, оставляя посты в соцсетях, шедшая пультом телевизора или даже звоня домой, чтобы узнать, как там дела. Все эти гаджеты остаются за воротами отелей, ратующих за полноценный отдых для ума и души. И, кстати, за последние полгода количество бронирований в таких гостиницах выросло в пять раз. Слоган отдыха по-новому звучит так: «С тех пор как многие стали страдать зависимостью от электронных девайсов, мы предлагаем детокс-каникулы, чтобы помочь вам избавиться от стресса». В детокс-отелях (важно, что располагаются они не в экзотических джунглях, а просто немного

в стороне от проторенных туристических маршрутов) у гостей забирают гаджеты, предоставив взамен книжечку с инструкциями, чем заняться на курорте вместо попыток поймать wi-fi и зависнуть в интернете. Например, рекомендуется сходить в спа-салон и на массаж, устроить себе романтичный ужин при свечах или побывать в одной из близлежащих деревушек. А если хочется всплеска адреналина, к вашим услугам каноинг, серфинг, мини-круизы и походы. По мнению устроителей такого отдыха, отпуск должен быть периодом, когда вы ставите всё на паузу и стараетесь уйти из привычного ритма жизни. Польза же для путешественника, который сумеет отказаться от гаджетов, будет большой: человек сможет восстановить баланс важного и неважного в жизни.

НАШЕ ОТРАЖЕНИЕ

А что бы не хотели брать с собой в отпуск кузбассовцы? Или есть вещи, без которых они не могут обойтись?

НИКОЛАЙ САМОЙЛОВ, предприниматель, Кемерово: - Последние два года мы с семьей отдыхаем в России, у нас такой автотуризм по городам Сибири получается. Ничего особого с собой не берем, но вот без мобильной связи – нигде. И желательно с безлимитными тарифами по стране. И еще – обязательно берите с собой страховой медицинский полис. Это необходимый минимум.

ГАЛИНА СВИРИДОВА, пенсионерка, Прокопьевск: - Я-то свое отъездила. А в дорогу детям и внукам, когда они в отпуск летят, заказываю в церковь молебен о путешественниках. И ничего больше не надо. Дать телефон. Мне не обязательно звонить и докладывать о каждом шаге. Мне дайте их фотографии не нужны. Главное потом – рассказы за большим семейным столом. Посмотреть в их глаза, почувствовать их эмоции...

ЕЛЕНА БОГДАНОВА, мама в декретном отпуске, Кемерово: - Когда есть кол инклюзив – само собой предполагается, что и брать-то ничего не надо. Купальник, шорты, майка... Особенно это касается мужчин. Я ездила в Турцию несколько раз и убедилась в этом. Но хочу все же посоветовать мужчинам: берите презервативы! Хоть с супругой едете, хоть в одиночку –

вещь крайне необходимая. А на месте искать – проблематично и дорого.

АЛЕНА СМИРНОВА, менеджер, Новокузнецк: - Мечтаю поехать в отпуск без книг, журналов и телефона. От книг частично уже удалось избавиться. Сколько ни брала с собой классическую детективную и мистическую классику – все равно в самолете и аэропорту, удается одолеть лишь несколько страниц. А телефон, по большому счету, и не нужен. Позвонить домой и сообщить, что долетела, можно и из отеля. Когда обратный рейс – сами родные могут уточнить в аэропорту. Да, так и надо будет сделать, если, конечно, полететь за границу нам еще светит...

ЕКАТЕРИНА ВЛАСОВА, студентка, Белово: - Я давно выжила из своего чемодана туалетную бумагу и полотенца и драгоценности. А раньше брала. Сейчас понимаю, что на море ходить в сандалиях – это нормально и очень удобно. Даже в вечернем платье, если уж очень хочется его с собой тащить.

ЕВГЕНИЙ МЕЛЬНИКОВ, предприниматель, Новокузнецкий район: - Отпуск? Только на даче! Я – против отдыха на море. Сами посудите, сверское солнце – это оноги и преждевременные морщины, система «всё включено» – обильное и отравленное. А на даче, кроме отдыха, еще и лопатой машешь. И бюджетно, и шмоток не надо!

Юлия СЕРГЕЕВА.

ХОККЕЙ С ШАЙБОЙ

Сохранение «костяка»

Новокузнецкий клуб формирует состав на следующий сезон

В минувший понедельник ушёл в отпуск новокузнецкий «Металлург», закончивший регулярный чемпионат Континентальной хоккейной лиги на предпоследнем месте. В конце марта «сталевары» вновь выйдут на лёд и под руководством главного тренера Германа Титова проведут дома двухнедельный сбор.



Лучший бомбардир («буллитист») «Металлурга» американский форвард Райан Стоа (№94) продлил контракт с клубом на сезон 2015–2016 годов. Фото Ярослава Беляева.

Конечно, уже сейчас формируется состав «Кузни» на следующий сезон. Так, остаются в Новокузнецке американские легионеры – 26-летний защитник Кейд Фэйрчайлд и нападающий Райан Стоа (1987 г.р.). Первый – самый результативный игрок обороны новокузнеццев, второй – лучший бомбардир команды, набравший в «регулярке» 30 баллов (15 заброшенных шайб плюс 15 голевых передач). Кстати, только Стоа провел в сезоне все 60 игр. На один матч меньше в активе 34-летнего нападающего Александра Романова, с которым также продлили контракт ещё на один год. Мы ведем целенаправленную работу для сохранения костяка коллектива и подписали новые соглашения с тремя ведущими хоккеистами, – подчеркнул спортивный директор «Металлурга» Валерий Зелепукин в интервью официаль-

ному сайту клуба. – Скажу, что интерес к Стоа проявляли несколько клубов КХЛ. Еще по ходу сезона нам предлагали варианты обмена Райана. Однако в наши планы это не входило. Да и сам игрок не высказывал желания покинуть Новокузнецк, так как Стоа полностью устраивают условия в «Металлурге». Когда речь зашла о подписании нового контракта, нам оставалось обсудить лишь небольшие детали. Мы видим, что может заметно добавить Фэйрчайлда. Да, этот сезон получился у него не совсем однозначным. С одной стороны, Кейд – самый результативный игрок обороны, с другой – у хоккеиста не самый высокий показатель полезности. Но мы вправе ждать от него серьезного прогресса в новом сезоне. Романов – один из лидеров команды. Никогда не отбывал номер на льду, проя-

вил себя настоящим бойцом. По числу заблокированных бросков, то есть когда хоккеист непосредственно ловил шайбу на себя, он стал одним из первых в «Металлурге». Поверьте, ему действительно небезразлично, какое место занимает команда в таблице. Поэтому важно было сохранить Романова в составе. Продолжает переговоры с игроками, в услугах которых заинтересован наш клуб. Продолжим и точечную селекцию, «подписав» новичков, способных усилить потенциал команды в следующем чемпионате КХЛ. Вадим АНТОНОВ.

Кемеровская область
ЗАКОН
О внесении изменений в статью 1 Закона Кемеровской области «О размерах региональных стандартов нормативной площади жилого помещения, используемой для расчёта субсидий на оплату жилого помещения и коммунальных услуг, стоимости жилищно-коммунальных услуг и максимального допустимого доли расходов граждан на оплату жилого помещения и коммунальных услуг в совокупном доходе семьи»
Принят Советом народных депутатов Кемеровской области 25 февраля 2015 года
Статья 1
Внести в статью 1 Закона Кемеровской области от 10.06.2005 № 66-03 «О размерах региональных стандартов нормативной площади жилого помещения, используемой для расчёта субсидий на оплату жилого помещения и коммунальных услуг, стоимости жилищно-коммунальных услуг и максимального допустимого доли расходов граждан на оплату жилого помещения и коммунальных услуг в совокупном доходе семьи» следующие изменения:
1) в абзаце втором пункта 1 цифры «20» заменить цифрами «18»;
2) пункт 2 признать утратившим силу.
Статья 2
Настоящий Закон вступает в силу в день, следующий за днем его официального опубликования.
Губернатор Кемеровской области
А.М. Тулеев.
Кемерово
2 марта 2015 года, № 8-03

ОБЩЕСТВЕННЫЕ ОБСУЖДЕНИЯ (В ФОРМЕ СЛУШАНИЙ)
Администрация Киселевского городского округа и ООО «Шахта №12» объявляют о проведении общественных обсуждений (в форме слушаний) материалов проектной документации «Дополнение к проекту отработки запасов углей действующим участком открытых горных работ в границах горного отвода ООО «Шахта №12». В период с 06.03.2015 г. по 08.04.2015 г. можно ознакомиться с резюме нетехнического характера по проектной документации, включая результаты ОВОС намечаемой деятельности на окружающую среду, в электронном виде на сайте технического исполнителя общественных обсуждений (в форме слушаний) – ООО «ИнЭКА-консалтинг» (<http://www.inesca.ru>). Резюме вместе со специальным журналом для замечаний и предложений также размещено в МБУК «ЦБС» Юношеская библиотека-филиал № 1 (г. Киселевск, ул. 50 лет Октября, 40). Общественные слушания по материалам проектной документации пройдут 08.04.2015 г. в 15.00 по адресу: г. Киселевск, ул. Черных, 17а, ДК «Юбилейный». Направить свои комментарии можно в ООО «ИнЭКА-консалтинг»: 654079, г. Новокузнецк, а/я 2386, e-mail: inesca@inesca.ru, т./ф. (3843) 72-05-79.

Коллектив МБУЗ «Детская городская клиническая больница №6» выражает искреннее соболезнование Елисееву Александру Викторовичу в связи с безвременным уходом из жизни.
внучки Полены.
Вместе с вами глубоко скорбим, разделяем боль и горечь утраты.

В связи с безвременной кончиной старшего сотрудника
ЗУБА
Геннадия Александровича
коллектив ООО «Меднаб» выражает глубокие искренние соболезнования его родным и близким.
Помним, любим, скорбим.



№ 7 от 4.03.2015г.



Фото Евгения Тамбовцева.

«Учиться бизнесу в Окленде, строить бизнес в Юрге» VIII

Судьба Евгении и Алексея Ахматовых - живое воплощение мечты многих наших предпринимателей: изучить бизнес за рубежом, а специфику освоить потом в России, на практике. Для этого у них сначала не хватало денег, а потом времени. Родители Евгении и Алексея - предприниматели. Именно по их совету дети поехали учиться бизнесу в Новую Зеландию...

**«Мальши» оптимизма
не теряют
– II стр.**

**Две территории
на троих
– III стр.**

**Зачем нужны ЦПП,
если есть МФЦ?
– VII стр.**

Малый бизнес не теряет оптимизма

Подведены итоги опроса предпринимателей на тему «Административный климат в Кемеровской области»

Оценить усилия административных органов всех уровней по созданию благоприятного бизнес-климата в нашем регионе предпринимателям предложил аппарат уполномоченного по защите прав предпринимателей в Кемеровской области. Такой анализ был необходим для подготовки ежегодного доклада бизнес-омбудсмена, содержащего оценку условий осуществления предпринимательской деятельности в Кузбассе. В анкету также вошли вопросы, позволяющие провести экспресс-мониторинг состояния внедрения инвестиционного стандарта в регионе. Организовать такой опрос помогли общественные предпринимательские объединения: Кузбасская ТПП, ОПОРА РОССИИ, Деловая Россия, Общественная палата Кемеровской области, муниципальный некоммерческий фонд поддержки малого предпринимательства г. Кемерово, Союз предпринимателей Новокузнецка, общественные представители уполномоченного в муниципальных образованиях Кузбасса. В опросе, который проводился с 25 января по 6 февраля 2015 года, приняли участие 110 респондентов из 21 муниципального образования Кемеровской области. У 31% ответивших основным видом деятельности является торговля; у 26% - услуги; 16% - производство; 7% - строительство; 6% - общественное питание; 4% - транспортные перевозки; 3% - информационные технологии; у 7% - другие виды деятельности. 36% респондентов являются членами предпринимательских объединений. В анкете было 75 вопросов. Сегодня мы знакомим читателей с анализом ответов лишь на 20 из них.

Удовлетворены условиями ведения бизнеса в Кемеровской области 67,3% опрошенных. 26,4% не удовлетворены либо скорее не удовлетворены условиями ведения бизнеса в Кузбассе. И 6,4% испытали затруднения в ответе на данный вопрос. При ответе на вопрос о перспективах развития бизнеса в следующем году 20% респондентов ожидают улучшения ситуации, 49% ухудшения ситуации, 31% ответивших считает, что ситуация не изменится.

46% предпринимателей, принявших участие в опросе, считают, что за последние три года административная нагрузка увеличилась, 12% отмечают снижение нагрузки, 42% не отмечают существенных изменений административной нагрузки на бизнес. Среди наиболее обременительных для бизнеса видов административного регулирования предприниматели выделяют: 1. Выполнение требований налогового органа, в том числе:

- получение разрешений, свидетельств, справок и иных документов из налоговых органов - 17,2%;
- применение несообразных мер административных наказаний - 16,1%.
2. Выполнение требований внебюджетных фондов (ПФР, ФСС, ФОМС), в том числе:
- выполнение требований закона - 21,4%;
- применение несообразных мер административных наказаний - 14,5%.
3. Выполнение требований органов, контролирующих соблюдение пожар-

ной безопасности, в том числе:
- применение несообразных мер административных наказаний - 24,8%;
- проведение внеплановых выездных проверок - 20,2%.
Среди ведомств, в наибольшей степени препятствующих развитию бизнеса, предприниматели выделяют органы налоговой службы - 13,6%, Роспотребнадзор - 7,3%.
40% респондентов смогли назвать ведомства, способствующие развитию бизнеса, среди кото-

рых отметили работу администраций муниципальных образований (34,2%), работу инфраструктуры поддержки бизнеса - 11,7%.
49,5% опрошенных считают, что количество разрешительных и согласовательных процедур за последние 3 года не изменилось; 25,7% считают, что оно сократилось, и 24,8%, что увеличилось.
Также большинство опрошенных (51,5%) считают, что количество проверок по сравнению с прошлым годом не изменилось; 20,8% - считают, что уменьшилось, а 27,7% отмечают увеличение количества проверок.
При этом более 50% проверок закончилось выявлением нарушений и 61,2% опрошенных считают выявленные нарушения обоснованными.
Что касается оценки удовлетворенности мерами государственной поддержки, действующими в Кемеровской области: гарантиями Государственного фонда, государственными субсидиями, то 77,8% оценивают нейтрально либо положительно условия и требования для получения га-

рантий, предоставляемых Гарантийным фондом; 71% удовлетворен разнообразием видов предоставляемых субсидий; 66,7% оценивают нейтрально либо положительно простоту процесса получения субсидий; 64,2% респондентов удовлетворены разнообразием видов государственной поддержки; а 71,2% оценивают нейтрально либо положительно размер субсидий по конкретным видам расходов.
Что касается мер по развитию бизнеса, то большинство опрошенных (60,9%) считают, что необходимо снижать налоговую нагрузку; более 40% считают необходимым предоставление льгот по аренде земли и помещений.
83,6% опрошенных знают об уполномоченном по защите прав предпринимателей в Кемеровской области; 80% считают, что уполномоченный по защите прав предпринимателей необходим в структуре институтов поддержки предпринимателей. 72,4% респондентов считают, что работа уполномоченного в регионе видна (оценив работу уполномоченного от 3 до 5 по пятибалльной системе), 71,1% считают его работу эффективной (оценив работу от 3 до 5 по пятибалльной системе).
Итоговый анализ анкетирования будет представлен в докладе уполномоченного по защите прав предпринимателей в Кемеровской области и размещен на сайте www.ombudsmanbiz42.ru до конца марта 2015 года.

Средняя численность штатных сотрудников, участвовавших в опросе предпринимателей, распределилась следующим образом:

Количество работников	Доля из общего числа ответивших, %
До 5 человек	37,3
5-15 человек	25,5
16-50 человек	17,3
51-100 человек	10,0
101-250 человек	6,4
Более 250 человек	3,6

БИЗНЕС – БИЗНЕСУ

СПБ: помогать друг другу расти

На прошлой неделе беловские предприниматели обсуждали проблемы, тормозящие развитие их бизнеса, с главой города Белова Алексеем Курносовым и бизнес-омбудсменом Кузбасса Еленой Латышенко. Инициатором этого разговора стала новая общественная организация - «Союз предпринимателей Белова».

Новое пополнение - «Союз предпринимателей Белова» (СПБ) - в кузбасском полку общественных бизнес-объединений официально заявило о себе буквально за неделю до нового 2015 года.

В истории малого бизнеса города это уже третья попытка объединиться. До сих пор местных предпринимателей объединяли проблемы, которые приносил им ЕНВД - единый налог на вмененный доход. В 90-е годы прошлого века это были проблемы с ве-

Кузбассе набирает мощь институт бизнес-омбудсмена, который перенаправил поток ущемленных в своих правах предпринимателей на себя. Не заметить, что делает он свое дело оперативно, профессионально, а главное, эффективно, не мог только слепой. То есть защищать права малого бизнеса сегодня есть кому.

Скакой же тогда целью беловские предприниматели решили все-таки объединиться именно сейчас?

- Да чтобы просто познакомиться. Работаем в одном городе, а ничего друг о друге не знаем, - услышала неожиданное от Елены Лазаревой, основательницы Агентства туризма и авиаперевозок «Планета Земля», члена инициативной группы, взявшей

на себя заботы по созданию нового бизнес-объединения. - А можем опытом своим поделиться, какими-то инновационными решениями, инициативы чьи-то поддержать, помочь чем-то друг другу и начинающим свое дело...
Идею инициативной группы о создании в городе предпринимательского объединения поддержал и новый глава города Алексей Курносов (сам, кстати, выходец из бизнеса). Диалог местной власти с малым бизнесом от этого, считает он, станет только эффективней.
- В инициативной группе собрались в большей степени состоявшиеся люди, и не только в бизнесе, - объясняет председатель «Союза предпринимателей Белова» Елена

Шапорева. - Евгений Стержанов - директор беловского страхового агентства «Макс». У Николая Туровского - рекламное агентство «Медиапарк», Василий Чигвинцев - индивидуальный предприниматель, Павел Чирков - замдиректора ООО «Аркас» (кстати, сын руководителя самого первого беловского Союза предпринимателей)... У них отсутствуют интересы, которые были у организаторов предыдущих объединений. Им хочется, чтобы наш город процветал, чтобы предприниматели не бежали из города, а росли и развивались здесь...
- А вы кто?
- По образованию экономист, выпускница Президентской программы...
- А какой бизнес у вас?

- Я не предприниматель. Я руководитель предприятия, но не его собственник. Понимаю, что это не типично для подобных объединений, но председатель - выборная должность. Члены правления нашего союза выбрали меня...
Вот такой Союз предпринимателей появился в Белове. И, похоже, первые же его шаги к намеченным целям уже вызвали уважение и бизнеса, и власти. Пообещал союз своим членам организовать неформальное общение с представителями городской и региональной власти - сделал: пригласил на встречу с ними главу города и бизнес-омбудсмена Кузбасса.
Что он делает еще? Узнаем - расскажем.
Вера КАРЗОВА.

Территория бизнеса –

территория жизни



Станислав ЧЕРДАНЦЕВ, исполнительный директор Кемеровского областного отделения ОПОРЫ РОССИИ:

– Этот проект стартовал в Мариинске в сентябре прошлого года во время первого регионального предпринимательского форума «Территория бизнеса – территория жизни». Напомню: итоговым «аккордом» форума стало подписание трехстороннего соглашения о взаимодействии в области социально-экономического развития трех территорий – Крапивинского и Мариинского муниципальных районов и Тайгинского муниципального округа. Кроме меня, соглашение тогда подписали ректор КемГУКИ и главы администраций этих трех территорий.

Таким образом, мы договорились сообща обеспечить конструктивный диалог власти, бизнеса и культуры по ключевым вопросам социально-экономического развития муниципальных образований и повышения их инвестиционной привлекательности. Позже это соглашение подписали главы еще четырех территорий – Полысаева, Анжеро-Судженска, Осинников, Чебулинского района.

Почему мы выбрали в партнеры именно эти семь муниципалитетов? Не только потому, что у них непростая социально-экономическая ситуация, а потому, что именно с ними у нас уже были определенный диалог и практика взаимоотношений. С главами этих администраций у нас было взаимное доверие, и нам не потребовалось прилагать особые усилия и тратить много времени, чтобы убедить в необходимости этого проекта.

Проект «Территория бизнеса – территория жизни» – это, по сути, дорожная карта, рассчитанная на 5 лет. А суть такова: мы договорились с главами муниципалитетов, что в ближайшие 5 лет в деятельности возглавляемых ими администраций становятся приоритетными два направления: первое

Кемеровское областное отделение ОПОРЫ РОССИИ и Кемеровский государственный университет культуры и искусств приступили к реализации совместного менторского проекта «Территория бизнеса – территория жизни». В чем суть этого проекта, почему он называется «менторский», на кого рассчитан, как долго продлится – об этом и многом другом рассказывают сами инициаторы.

– развитие экономики через предпринимательство, и второе – повышение эффективности социокультурной деятельности.

Потому и VIP-менеджерами в этом проекте станут два заместителя главы – зам главы по экономике и предпринимательству и зам по социальной сфере. А мы – Кемеровское областное отделение ОПОРЫ РОССИИ и КемГУКИ – не просто подставляем им свое плечо. Мы, образно говоря, садимся с ними в одну лодку и вместе – минув все преграды – плывем к намеченной цели. Иными словами: в предстоящей пятилетней истории Мариинска, Анжеро-Судженска, Полысаева, Крапивинского района, Тайги и Осинников, Крапивинского и Чебулинского районов будет две главы: глава «Территория бизнеса» с ОПОРой РОССИИ и глава «Территория жизни» с университетом культуры и искусств.

Что мы планируем вписать в главу «территория бизнеса»? Мы, как организация, представляющая малый бизнес, намерены в первую очередь изменить качество диалога с властью, перейдя от защитной функции к созидательной. То есть местные отделения ОПОРЫ РОССИИ, объединившись с предпринимательскими советами при главах муниципалитетов, станут помощниками заместителя главы по экономике и предпринимательству при решении операционных задач проекта. С их помощью мы хотим опробовать менторство (наставничество) в малом бизнесе. Причем мы считаем, что оно поможет не только удержаться на рынке вчерашним грантополучателям, но и подтянуть некоторые малые предприятия до уровня «газелей», т.е. предприятий, у которых быстро растет выручка, а не капитализация. Только

такому менторству без поддержки власти тоже не обойтись. И мы ею заручились – в каждом муниципалитете определили такие «точки роста».

И еще мы договорились, что в каждом из семи муниципальных образований создадим «модульную» группу ребят – будущих предпринимателей, которых в течение года будем обучать основам бизнеса, используя кейс-метод. Мы понимаем, что это не даст эффект завтра, но это нужно делать – искать среди молодежи людей, способных вести свое дело. Чтобы потом оказать им уже и финансовую, и имущественную, и консалтинговую поддержку.

Радуется, что сегодня к нашему «треугольнику» (областное отделение ОПОРЫ РОССИИ – КемГУКИ – муниципалитеты) присоединяются и партнеры – представители областных структур поддержки предпринимательства, банковского сообщества и другие вузы.

К примеру, на первом же этапе проекта – маркетинге территорий – точку приложения своих возможностей нашел Кемеровский институт РГЭУ им. Плеханова – кузбасская кузница маркетологов. Конечно, можно пригласить маркетологов из Москвы, заплатить им «кругленькую» сумму... Но зачем, когда у нас есть своя кадровая площадка. Тем более, что специалисты из нашей «Плехановки» два года назад проводили маркетинговые исследования в Тайге, и это дало эффект.

Центр поддержки предпринимательства г. Кемерово, в котором сегодня предпринимателям оказывают бесплатно 60 услуг, готов поделиться своим опытом с коллегами из других муниципалитетов, где объем подобных услуг в разы меньше, провести их обучение на своей

площадке. Конечно, и после такого обучения уровень кемеровчан им не достичь, но увеличить число услуг однозначно получится. Недостающие же предпринимателям услуги кемеровский ЦПП предлагает участникам нашего проекта оказывать дистанционно.

Такую же связь мы планируем наладить с Агентством по привлечению и защите инвестиций и банками, которые готовы обеспечить предпринимателей экспертными оценками и рекомендациями.

Все это, мы уверены, улучшит бизнес-климат в территории бизнеса. А территория бизнеса, в чем теперь уже мало кто сомневается, – это территория жизни. Значит, в конечном итоге, улучшится и жизнь обитателей муниципалитетов.



Екатерина КУДРИНА, ректор КемГУКИ, доктор педагогических наук, профессор, заслуженный работник культуры РФ:

– Неправда, что художник должен быть голодным. Мы стараемся дать нашим выпускникам наряду с творческой составляющей профессиональной деятельности. По этому направлению и сблизилась с ОПОРой России, а дружба переросла в совместный про-

ект «Территория бизнеса – территория жизни».

Совместная работа дала понимание, что предпринимательство, которому ОПОРА помогает в территориях, не может быть ограничено исключительно территорией бизнеса. Параллельно нужно развивать то, что мы назвали «территорией жизни».

На наш взгляд, эти две территории – бизнеса и жизни – должны быть уравновешены. Нужно развивать и территорию жизни для своих детей, своих соседей, своих коллег, своих партнеров, чтобы можно было гордиться местом, где живешь и делаешь свой бизнес, а не только выкачивать оттуда деньги.

Каждая территория должна иметь свой бренд, что-то особенное, узнаваемое. Например, к Верх-Чебуле, замечательной сельской дестинации (с англ. местонахождение, место назначения. – Авт.), мы пытаемся привлечь внимание как к туристическому центру по разным направлениям: ознакомительный, экологический, образовательный, событийный туризм, разработать дополнительные туристические маршруты. Чтобы ехали не просто посмотреть на кости пситтакозавра, но и получить определенную культурную составляющую, в которую входят культура приема, знакомство с историей и традициями местности и проживающих здесь людей, культура питания, наконец. Мы хотим, чтобы там было целое поселение с подворьями разной специализации и направленности. Чтобы там умели правильно подать свой бренд, чтобы была культура принимающих, чтобы гость был упоен атмосферой гостеприимства... Да, это похоже на целый спектакль, и мы этому можем научить.

Я объездила много стран, в которых интересовалась и знакомилась с этой составляющей туризма, видела подобное и в России. Например, в архитектурно-этнографическом музее «Тальцы» – уникальном собрании памятников истории, архитектуры и этнографии XVII–XX веков, расположенном на Ангаре. Или в Пушкиногорье на Псковщине. Мы, допустим, едем на экскурсию, в автобусе 20 человек. Обед в час, три варианта меню, и экскурсовод уже передал, кто что будет есть... После обеда заехали на подворье, где живет гончар, а там выбор от больших горшков до самых маленьких, и даже могут показать, как это все делается... Есть кузницы, где при тебе металл раска-

ли, ты постучал молотком – получилась розочка на память... А у нас в Кузбассе ремесла как составляющая туристического бизнеса не раскручены. Очень важно проводить эталонные мероприятия, которые задают планку, позволяют развиваться, показывают «точки роста».

В Крапивинском районе мы в этом году в третий раз проведем «Истоки» – межрегиональный музыкальный фестиваль национальных культур. Рядом со сценической площадкой – лотки с поделками и изделиями мастеров декоративно-прикладного искусства, целый ряд мастер-классов по разным направлениям художественного творчества...

В Осинниках предполагается реализация проекта «Вишневый сад» в «Вишневом городе». В Год литературы там будет посажен целый вишневый сад, и мы хотим и это событие, и чеховский «Вишневый сад», и «вишневые» памятники в центре собрать в единый гармоничный образ цветущего и красивого города. Составляющие этого действия должны стать брендом Осинников и не только показывать красоту и уникальность этого города, но даже помогать реализации местной вишневой продукции...

Мы – не альтруисты, у нас все просчитано. Часть затрат, условно говоря, проплачена зарплатой или грантами. Другую часть – бензин для автотранспорта, питание студентам – берут на себя территории. В итоге и у вуза, и у них появляются дополнительные возможности для реализации культурного потенциала, создания привлекательного имиджа.

Пока в проекте только семь городов и поселков, – нам хватает сил не только на консультационную помощь, но и активное участие во всех мероприятиях своими кадрами и творческими коллективами. С ростом числа участников проекта придется в большей мере переходить на консультационные услуги и активнее использовать местные кадры, которых часто не хватает. А это еще одно совместное направление деятельности вуза и муниципальных властей территорий – подготовка и привлечение квалифицированных специалистов...

Уже сейчас могу сказать, что возможностей для «окультуривания» территории жизни – как на западном поле. И на таком поле, на мой взгляд, особенно заметны итоги людских усилий, особенно партнерских...

Записал Иван КОРОЛЕВ.

В «Плане первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году», утвержденном 27 января с.г. распоряжением правительства России, 60 пунктов. 11 из них нацелены непосредственно на поддержку малого и среднего предпринимательства. Как оценивают эти меры там, где зарождается то самое малое и среднее предпринимательство?

Экспресс-опрос

МАРИНСК



Евгений ПАХОМОВ, индивидуальный предприниматель, компания «База строительных материалов», руководитель Мариинского местного отделения ОПОРЫ РОССИИ:

«План антикризисных мер, по сути, интересен и полезен. Но такое внимание, на мой взгляд, ценно больше для развития бизнеса начинающих предпринимателей, и то в обычные докризисные времена, когда все идет своим чередом.

Для экономики, считаю, важнее всего производство, а не торговля, которая в бизнесе занимает, наверное, процентов восемьдесят. Я в основном тоже занимаюсь торговлей — оптовой и розничной, имея небольшие мануфактуры, связанные с ней. Но без торговли тоже никак! Только, сами понимаете, она зависит от покупательской способности. Поэтому, чтобы малый и средний бизнес развивался, у населения должны сохраняться социальные гарантии и зарплаты. Как предприниматель я начинал свою деятельность еще в 90-х и хорошо помню, что гарантии социальных выплат тогда не было никаких, задолженность по зарплатам и пенсиям держалась по полгода. Если это не повторится, то малый бизнес выживет сам и поможет муниципалитетам в поддержке социальной сферы на местах. Не первый год заключаю договоры социально-экономического сотрудничества с исполняющей властью, оставаясь ее основными деловыми партнерами.

На самом деле, думаю, предпринимательству много-то и надо. Главное — иметь хорошего добротного партнера в

лице государства. Ну, и, конечно, финансовую поддержку. Только она должна быть контролируемой и обязательно доходить до «глубинки», до самого мелкого производства, а не оседать в крупных областных компаниях — вот что важно. Ведь основной вклад в предпринимательство севера Кузбасса, на мой взгляд, вносят именно мелкие предприятия Мариинского, Тисульского, Тажинского и Чебулинского районов, которые не первый год на потребительском рынке...



Елена СУРИНА, директор Агентства ризлтерских услуг:

«Я думаю, что антикризисные меры правительства нужны и своевременны, хотя кардинально новых предложений по поддержке малого и среднего бизнеса там нет. Основной блок программы — все те же меры, которые предлагаются правительством ежегодно. Немного расширены полномочия субъектов, но в целом основные направления программы не изменились. Хотя, если говорить о полномочиях субъектов, на мой взгляд, их нужно расширять и давать местной власти максимальную свободу в принятии решений. Я думаю, местная власть лучше знает, кому и когда оказать поддержку. Каждая территория, исходя из своего экономического потенциала, должна сама решать, как ей жить и что целесообразней создавать на своей земле.

В этой связи хочется отметить еще и то, что поддерживать надо не только начинающих предпринимателей и безработных граждан, которые зачастую «попадают» в бизнес, отчитываясь за использован-

Своевременно. Но не кардинально

Поддержка малого и среднего предпринимательства

23. Увеличение в 2 раза предельных значений выручки от реализации товаров (работ, услуг) для отнесения хозяйствующих субъектов к категории субъектов малого или среднего предпринимательства: для микропредприятий — с 60 до 120 млн рублей; для малых предприятий — с 400 до 800 млн рублей; для средних предприятий — с 1 до 2 млрд рублей

24. Расширение мер поддержки малых инновационных предприятий, в том числе: предоставление грантов малым инновационным предприятиям на финансовое обеспечение инновационных проектов, имеющих перспективу коммерциализации; расширение масштабов реализации программ поддержки малых инновационных предприятий, реализуемых Фондом содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере.

25. Снижение избыточного антимонопольного контроля за счет: установления иммунитетов для предпринимателей, не обладающих значительной рыночной силой, в части запретов на злоупотребление доминирующим положением, заключение несущественных антиконкурентных соглашений; сокращения количества оснований, по которым антимонопольный орган вправе осуществлять внеплановые проверки соблюдения требований анти-

монопольного законодательства в отношении субъектов малого предпринимательства без согласования с прокуратурой.

26. Предоставление права субъектам Российской Федерации снижать ставки налога для налогоплательщиков, применяющих упрощенную систему налогообложения с объектом налогообложения «доходы», с 6 процентов до 1 процента.

27. Расширение перечня видов деятельности, в рамках осуществления которых возможно применение патентной системы налогообложения.

28. Предоставление права субъектам Российской Федерации снижать в 2 раза максимальный размер потенциально возможного к получению индивидуальными предпринимателями годового дохода (с 1 млн рублей до 500 тыс. рублей).

29. Установление возможности уплаты самозанятыми гражданами налога в связи с применением патентной системы налогообложения и обязательных платежей по страховым взносам одновременно с их регистрацией в качестве индивидуальных предпринимателей по принципу «одно окно», а также введение особого порядка исчисления и уплаты налога на доход физических лиц и страховых взносов в государственные внебюджетные фонды для самозанятых граждан, осуществляющих определенные виды приносящей доход деятельности без

привлечения наемных работников и незарегистрированных в качестве индивидуальных предпринимателей («патент для самозанятых граждан»)

30. Предоставление права субъектам Российской Федерации снижать ставки налога для налогоплательщиков, применяющих систему налогообложения в виде единого налога на измененный доход для отдельных видов деятельности, с 15 процентов до 7,5 процента.

31. Расширение возможностей доступа малых и средних предприятий к закупкам, осуществляемым в соответствии с Федеральным законом «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц».

32. Распространение права на применение 2-летних «налоговых каникул» всеми впервые зарегистрированными индивидуальными предпринимателями в сфере производственных и бытовых услуг.

33. Исключение доходов, получаемых в результате применения специальных режимов налогообложения, из оценки налогового потенциала субъектов Российской Федерации в целях расчета объема межбюджетных трансфертов (это означает, что при расчете дотаций для бюджета конкретного региона не будут вычитаться суммы налогов, поступивших от малого и среднего бизнеса. — Ред.)

ные деньги на бумаге и закрываются. Вкладывать надо в молодых образованных выпускников вузов, которые способны открыть свой бизнес, а также в опытных, проверенных людей дела, которых не так много, но в каждом городе и районе такие есть. Если во главе предприятия стоит личность, умный и талантливый руководитель, способный создавать необходимые людям блага, вот таким в первую очередь нужно оказывать всестороннюю поддержку для развития, а не препятствовать и создавать проблемы. Я знаю много примеров, когда действующие предприятия закрывались, становились банкротами из-за отсутствия своевременной государственной поддержки. За это нужно строго спрашивать с местной власти, которая зачастую занимает созерцательную позицию и лишь наблюдает за тем, как на их территории закрывается, банкротится и рушится не только новое, но и то, что создавалось десятилетиями. Согласитесь, что это абсурдная ситуация, когда мы пытаемся создавать новое и не можем сохранить то, что уже имеем.



Татьяна БАХТЕЕВА, индивидуальный предприниматель (сеть аптек и центр красоты и здоровья под одним брендом «Здравствуйте»), член ОПОРЫ РОССИИ:

«Анализируя антикризисный план нашего правительства в части поддержки малого бизнеса, наиболее эффективными нахожусь положениями, касающиеся налогообложения. Снижение процентных ставок, изменения в применении патентной системы, расширенный список видов деятельности, в рамках осуществления которых возможно применение

патентной системы налогообложения...

Особый порядок исчисления и уплаты налога на доход физических лиц и страховых взносов для самозанятых граждан, не зарегистрированных в качестве индивидуальных предпринимателей (патент для самозанятых граждан), позволяет привлечь на первом этапе тех наших сограждан, которые впоследствии, с развитием, и станут малыми и средними предпринимателями. В работе не раз сталкиваюсь с партнерами, которые осуществляют свою деятельность без регистрации. Опасаясь больших налогов, они работают «неформально», хотя это очень сдерживает их развитие: без регистрации они не могут элементарно получить кредит, грант или другую поддержку на расширение своей деятельности.

Прописанные в антикризисном плане меры по налогообложению, особенно «налоговые каникулы», на мой взгляд, позволяют быть гораздо смелее начинающим предпринимателям. А уже работающим предпринимателям смягчение налоговой политики позволяет развиваться в любом другом направлении, если, например, в результате кризиса пострадал основной вид деятельности. Относительно мер, предлагаемых в сфере здравоохранения, самым существенным кажется «Введение ограничений на допуск товаров, происходящих из иностранных государств, при наличии двух и более заявок на поставку товара российского производства». Это позволит отечественным фармпредприятиям увеличить объемы реализации на внутреннем рынке, что, в свою очередь, будет способствовать их развитию.

К слову сказать, осенью 2014 года мне довелось побывать в г. Новосибирске на фармзаводе «ЛФК «Обновление». Очень достойное предприятие, с высокотехнологичным оборудованием, качественной продукцией. Руководящий состав — энергичные молодые предприниматели с далеко идущими планами. Побывав там, становится ясно, что у нас есть чем заменить импортные медикаменты. И все принимаемые меры (и в части налогообложения, и в сфере здравоохранения), думаю, будут способствовать этому развитию.

Опрос провела Наталья ЛЕБЕДИНСКАЯ.

«Магазины на колесах», по мнению междууреченского хлебопека Елены Куклиной, — хорошая возможность самим продавать свою продукцию в розницу и выжить в условиях кризиса.

Предпосылок для банкротства мини-пекарни сегодня предостаточно, считает междууреченский предприниматель Елена Куклина. Хлебопекарная отрасль переживает сложные времена. И не только кризис тому виной. Главная причина — наши люди реально стали меньше есть хлеба. Ежегодно, по данным Минсельхоза России, потребление хлеба падает на 4,5%. Итог — из-за недостаточной реализации продукции страдают заводы-производители хлеба, а особенно малый бизнес, ведь рентабельность этой отрасли невысока.

Предприниматель Куклина, по специальности технолог хлебопекарного производства, из тех, кто не сломал никакие кризисы и катаклизмы, она своей характер показала в деле. В 90-х годах стояла у истоков создания одной из первых мини-пекарен в Междууреченске, раскрутила торговую марку, но пять лет назад арендодатель, на чьем оборудовании она работала, жестко отодвинул ее в сторону и завладел готовым бизнесом. Однако Елена Викторовна не привыкла сдаваться. Начав с нуля, создала еще одну современную мини-пекарню. Вкладывает в нее предпринимательскую хватку, ум, средства. Приоритизует копеечку к копеечке и тратит на новое оборудование.

Вспоминает, как начинали в новой пекарне с двухсот булок в день. По-прежнему наращивали объемы. Вначале продукцию по точкам сама возила на легкой машине. Потом взяла за 50 тысяч рублей «пирожок»-москвиченок, стала доставлять на нем. Производство пошло в гору: в течение года количество выпекаемого хлеба в сутки увеличилось с двухсот до 600 булок. Начали выпекать булочки, ватрушки. Открыла при пекарне магазин. Заработало сарафанное радио: за вкусным хлебом потянулись люди из другого района города...

Создав рабочее место, предприниматель не ждал, что придут квалифицированные кадры. Специалисты-пекари в городе по пальцам сосчитать, поэтому в пекарне Куклиной учат кадры самостоятельно. Верят, что если у человека есть желание и усердие, из него получится хороший пекарь. Хлеб ведь не терпит к себе неуважитель-

Хлебом едины



Кузнецкий хлеб поехал к посредникам.

ного отношения. «С ним разговаривать надо, душу вложить и настроение свое передать. Только тогда он будет вкусным», — считает Елена Викторовна.

Такие предприниматели, кто выпускает социально значимый продукт, и такие производства в первую очередь сегодня и нуждаются в поддержке.

Мини-пекарне «Кузнецкий хлеб» уже четыре года. Каждый день два дружелюбных грузовичка с рекламой торговой марки на кузове развозят свежую продукцию по магазинам Междууреченска, включая и поселковые территории. Жители хорошо знают вкус «кузнецкого хлеба». Он «живой», выброженный на опаре, без всяких улучшителей и добавок. «Вкус, знакомый с детства», по рецептам наших бабушек. В Междууреченске им торгуют 60 магазинов.

Хлебное место, или Как развиваться в кризис

Как и другие хлебопеки, Елена Куклина не заинтересована в повышении цен на хлеб. Но продукция все же дорожает помимо ее воли.

В последнее время цены на сырье стремительно взлетели на 20-30 процентов и более. Абсолютно все ингредиенты, которые необходимы для выпечки хлебобулочной продукции, существенно подорожали. Каждый год на 10 процентов растет и аренда помещения — начинали четыре года назад с 75 тысяч рублей за 236 кв. м, сейчас приходится платить 100 тысяч ежемесячно, — сетует Елена Викторовна.

Арендодатель не местный, готов и продать помещение, но просит за него 6 миллионов. Где взять такие деньги маленькой пекарне, выпускающей одну тонну продукции в сутки? Хоть помещение не свое, работать в нем самим, поэтому и о ремонте, и о замене окон-дверей и



Елена Куклина, хлебопек из Междууреченска.

даже о дополнительной энергоёмкости для пекарни — обо всем приходится заботиться предпринимателю, рассчитывая только на заработанные средства.

По новым правилам Таможенного союза прошла сертификацию всей продукции. Если раньше декларирование стоило две тысячи за одно наименование продукции, сейчас уже — 8,5 тысячи рублей. Чем больше ассортимент, тем накладней сертификация! Плюс стоимость лабораторных исследований по графику производственно-контроля примерно раз в квартал.

Когда начинала бизнес, была относительная стабильность. Те задачи, которые я ставила на начальный период, мы выполнили. Приобрели оборудование: две печи, большую растопку, два тестомеса, поставили кондиционеры в печь, магазине и кабинете, улучшили условия труда. Купили новые формы, обновили листы для выпечки хлеба. Заменяли старые рассохшиеся окна на пластиковые стеклопакеты. Планировала еще купить оборудование, но доллар повиселся, и цена сразу

выросла вдвое: если миксер на 10 литров стоил в прошлом году 18 тысяч рублей, то сейчас надо вложить уже 32 тысячи. Ротационную печь в прошлом году брала за полмиллиона, сейчас ее уже дешевле, чем за миллион, не купишь. Поэтому придется пока притормозить программу развития. Надеюсь, что-то прояснится к лету. Сегодня тяжело всем. Некоторые предприниматели вообще закрывают бизнес, другие выжидают, не зная, что делать. Я постаралась подстраховаться: в конце года вложила средства в муку, чтобы сделать хоть какой-то запас.

Раньше пекарне не хватало энергоёмностей. 350 тысяч рублей вложила в увеличение энергоёмкости: подключились к трансформаторной подстанции, теперь энергии хватает с большим запасом. Собственник помещения в развитии не заинтересован, это нужно только нам. Поэтому работаем как можем. Стараясь завоевать уваже-

Энергетики-монополисты за электроэнергию требуют от нас предоплату. Я должна внести плату за

текущий месяц и сделать 70 процентов предоплаты за следующий. Ни много ни мало, а 100 тысяч рублей в месяц отдай. Коммунальные услуги тоже дорожают каждый год. А у меня коллектив 20 человек, и все хотят получать достойную зарплату. Увольнять людей не в моих правилах. Вот и приходится оставлять на потом мечты о приобретении нового оборудования, направляя средства на самые необходимые цели. Цену хлеба мы подняли лишь на 10 процентов. Отпускная цена сейчас — 17руб. 50 коп. Хоть и стараемся держать цену, но у магазинов свой интерес: они накручивают торговую наценку, «подравнивают» к продукции других пекарен, и на прилавках наш хлеб продают уже по средней по городу цене — 21-22 рубля. Бывают периоды, что месяц отработаем почти «по нулям». Самые сложные, как показывает опыт, всегда зимние месяцы. Объемы продаж падают, потому что, как правило, люди зимой покупают меньше хлеба и булочек, сами пекут и стряпают. А летом начинается дачный период, все заняты огородами, не до пирогов и плюшек. И у нас в летний период объемы вырастают.

Не за деньги, а за авторитет

Интересуюсь, какой, на взгляд предпринимателя хлебопека, должна быть государственная политика по отношению к производителю хлебобулочной продукции?

«Хлеб — продукт социально значимый, и при этом процесс его производства очень трудоемкий. Хлебопекам, особенно малым, нужны льготные инвестиции, льготное налогообложение, нужна программа государственной поддержки. У крупных хлебозаводов есть дотации и льготы, у них объемы другие и мука по привлекательным ценам, в некоторых и мельницы свои уже есть. А нам приходится все оплачивать в полном объеме. С кредитами тоже проблема. Чтобы купить оборудование для пекарни, мой супруг, работающий на угольном предприятии, брал для этих целей кредиты как физическое лицо.

Я могла бы закрыть предприятие и опять открыться, сменив вывеску, как некоторые это делают, чтобы сделать хоть какой-то запас.

Раньше пекарне не хватало энергоёмностей. 350 тысяч рублей вложила в увеличение энергоёмкости: подключились к трансформаторной подстанции, теперь энергии хватает с большим запасом. Собственник помещения в развитии не заинтересован, это нужно только нам. Поэтому работаем как можем. Стараясь завоевать уваже-

Людмила ХУДИК.
Фото автора.

P.S. Удастся ли междууреченскому хлебопеку Елене Куклиной реализовать задуманное в это непростое время? Помогут ли ей в этом антикризисные меры господдержки? ОПОРА будет следить за хлебом бизнесом Куклиной и рассказывать о происходящем в нем в своих выпусках.

К развитию готовы?

или Как Региональный инжиниринговый центр Кемеровской области помогает малым и средним производственным предприятиям быть конкурентоспособными

Когда –нибудь историки напишут, что восстановление отечественного инжиниринга началось в 2013 году с создания сети РЦИ – региональных центров инжиниринга. А сегодня это, по сути, – стартап Министерства экономического развития, направленный на поддержку малого и среднего бизнеса в сфере производства. Но идея создания РЦИ родилась не в министерских кабинетах, а в недрах бизнеса. И не только от знания проблем, которые не дают нашим малым производственным предприятиям развиваться и быть конкурентоспособными, но и от понимания того, что самим «малышам» с этими проблемами не справиться.

Если мы хотим увеличить не просто количество производственных предприятий, а количество высокотехнологичных малых и средних предприятий, надо помочь им стать такими. А сделать это могут – мировой опыт тому порука – только инжиниринговые компании, носители знаний о передовых технологиях и развивающихся рынках. Обеспечить доступность инжиниринговых услуг для предприятий малого и среднего бизнеса по силам региональным центрам инжиниринга.

Эту идею от лица бизнеса озвучила тогдашнему президенту России Анатолию Медведеву 24 января 2012 года на заседании комиссии по модернизации Наталья Кириллова, руководитель отраслевого отделения «Инжиниринг» общественной организации «Деловая Россия». Президент тогда дал правительству полгода для подготовки к старту этого проекта. Но «стартанул» он только в 2013 году благодаря активной позиции Министерства экономического развития. Зато «стартанул» мощно: в 15 регионах России появилось сразу 20 региональных инжиниринговых центров.

Кузбасс вошел в этот проект Минэкономразвития в 2014 году. Региональный инжиниринговый центр Кемеровской области создан как структура Кузбасского технопарка. Координирует работу Центра заместитель председателя комитета по вопросам предпринимательства и инноваций Совета народных депутатов Кемеровской области **Егор КАШИРСКИХ**.

- Наши малые предприятия, и производственные, и инновационные в том числе, и раньше могли получить господдержку: кто-то в виде грантов на начало бизнеса, кто-то – в виде субсидий на возмещение части своих затрат, в частности, на лизинг оборудования, а кто-то – льготный заем, кто-то – гарантию Госфонда поддержки предпринимательства при получении банковского кредита. Какую поддержку оказывает РЦИ и кому конкретно? – с этого вопроса началась наша встреча с Егором Владимировичем.

- Задача РЦИ – обеспечить доступность инжиниринговых услуг для малых и средних производственных предприятий. За счет субсидирования части стоимости этих услуг из средств регионального и федерального бюджетов. Таким образом у нас в Кузбассе решено поддержать малый и средний бизнес в трех сферах – малой химии, био-медицинских технологий и переработки техногенных отходов.

- А что подразумевается под инжинирингом?

- Точно – не инженер за кульманом. Это услуги по обновлению, модернизации предприятия в разрезе



Егор КАШИРСКИХ.

потребностей, которые диктует рынок. Условно говоря, у нас есть предприятие, которое производит что-то. Но есть конкуренты, которые производят это же, но дешевле и лучше. Потому что они применяют более эффективные технологии, позволяющие быть конкурентоспособнее. Вот наша задача – найти предприятия, которые пока уступают своим конкурентам, оценить их готовность к улучшениям и помочь им модернизировать свое производство.

- А как можно определить, готовы они к улучшениям или нет?

- А как терапевт узнает, чем болен пациент? Первым делом отправляет его сдать общий анализ крови, не так ли? Мы первым делом проводим оценку ИТГ – индекса технологической готовности к развитию и внедрению новых технологий. Эта методика была разработана три года назад. В 2013 году опробована на 170 производственных предприятиях и очень хорошо себя зарекомендовала.

По результатам оценки ИТГ назначаются более глубокие «анализы»: энерготехнологический аудит, энергоаудит. То есть, если, например, при определении ИТГ обнаруживается, что в себестоимости продукта более 15-20% приходится на энергоресурсы, то желателен энергоаудит.

Выясняется: может быть, оборудование энергоемкое, может быть, с теплоизоляцией плохо, может, где-то потери есть... Потому что не секрет – малые предприятия какое нашли помещение, там и пытаются производить что-то... И такие, по их мнению, «мелочи», как старые котел, энергооборудование и схема электропитания, на качество и себестоимость продукции никак не влияют. Объяснить это должен главный энергетик, но он не может – не имеет необходимой квалификации, на некоторых малых предприятиях его вообще нет...

- То есть вы установили диагноз, а «лечить» предприятие, у которого проблемы, – не ваша задача?

- Как это – «не ваша»? Мы прописываем «лекарства» – любой аудит на предприятии завершается рекомендациями специалистов: где, что и как исправить. Более того, предприятию, прошедшему технологический аудит, предлагаем разработать проект развития или модернизации. А модернизация – это не только подбор оборудования, технологических линий под улучшение свойств существующих или создание новых продуктов, товаров и услуг, но и обучение инженерно-технических кадров и персонала, которым предстоит осваивать новые технологии на новом оборудовании.

- С созданием РЦИ в Кузбассе очень сильно опоздали, на мой взгляд. Я слышал, что в других областях, регионах такая структура давно работает. Но лучше поздно, чем никогда.

По данным РЦИ, на сегодня на семи малых производственных предприятиях Кузбасса проведена экспресс – оценка индекса их технологической готовности к развитию и внедрению новых технологий, на пяти из них проведены энергоаудиты. Наконец, для трех предприятий из последней «пятерки» по методике Минэкономразвития разрабатываются программы развития или модернизации. Мы связались с собственниками нескольких предприятий, воспользовавшихся услугами РЦИ, и попросили их оценить и саму идею создания такого Центра, и его услуги. И вот что услышали:

Виктор ТАРГОНСКИЙ, директор производственно-коммерческой фирмы «Твоя мебель», пгт Тисуль (выпускает мебель для офисов и предприятий торговли):

- РЦИ – задумка интересная... Это по первому же их аудиту стало ясно (его нам вообще бесплатно провели). Специалисты приехали прямо на производство, определили индекс технологической готовности. Отчет представили страниц на 50, где вывод – наше предприятие готово к модернизации. И такой аудит на каждом предприятии провели. То есть отсеивание сначала шло: стоит ли дальше на это предприятие тратить бюджетные средства, помогать ему – готово оно к модернизации, внедрению новых технологий или нет?

Если готово, дальше уже пошли технологические аудиты, причем на условиях софинансирования. И это правильно. Многим малым предприятиям трудно что-то самим для себя сделать. Сейчас у нас энерготехнологический аудит завершается (нам это просто необходимо – у нас, помимо всего прочего, своя котельная)... Приехали специалисты с современными приборами, сделали анализ уровня эксплуатации и надежности всего оборудования. Это стоит очень больших денег. Мы этого бы сами не осилили, а при софинансировании с РЦИ смогли. Сейчас у нас специалисты из Москвы побывали, взяли информацию, ознакомились с предприятием для разработки проекта модернизации. Когда у нас будет такой проект, можно идти в банк, брать кредит и... начинать модернизацию.

Александр КОСТЕЛЬЦЕВ, один из собственников ОАО «Кемеровская фармацевтическая фабрика» (производит галено-фармацевтическую продукцию: настойки, растворы, сиропы, спирты, биологически активные добавки, лосьоны):

- С созданием РЦИ в Кузбассе очень сильно опоз-

дали, на мой взгляд. Я слышал, что в других областях, регионах такая структура давно работает. Но лучше поздно, чем никогда.

А в том, что РЦИ делает очень интересное и важное дело, мы смогли убедиться на собственном опыте. У нас на фабрике провели (причем совершенно бесплатно!) оценку индекса технологической готовности предприятия к развитию и внедрению новых технологий. Мы бы сами, конечно же, не скоро до этого дошли, откровенно говорю. Тут вопрос и в цене, и в специалистах, и в методике.

Получив на руки такой отчет о своем состоянии от профессионалов, мы смогли посмотреть на свое предприятие как бы со стороны. И не без гордости восприняли их оценку: наша фабрика готова к развитию и внедрению новых технологий, можно приступать к разработке проекта ее развития.

Мы узнали, что эту услугу – разработку проекта развития или модернизации предприятия – тоже может оказать РЦИ. Несколько сотен тысяч рублей мы на это вряд ли бы выделили, откровенно скажу. Но РЦИ предложил нам эту услугу на условиях софинансирования. И мы заплатили за разработку проекта гораздо меньше, чем такая работа стоит. Мы выделили на это деньги (хотя с деньгами сейчас очень сложно), потому что нам для развития нужны инвестиции... Но просто так их же не дают. Любому инвестору нужно знать, куда он деньги вкладывает. Кто знает, что в Кемеровской области есть фармацевтическая фабрика? Сегодня же ни в Новосибирске, ни на Алтае – за Уралом вообще нет таких фабрик, кроме нашей. Последняя в Омске погибла. Мы выжили, и не только выжили, но и развиваемся. Более того, готовы к внедрению новых технологий. И сейчас благодаря РЦИ можем показать потенциальным инвесторам свой товар лицом.

(Окончание на стр. VII)

(Окончание.
Начало на стр. VI)

Виктор ШАБАЛОВ, создатель ООО «Полимер-Вектор» (единственное в Сибири предприятие, которое перерабатывает мешки от аммиачной селитры):

«У нас на предприятии только что завершился энергоаудит. Это вторая услуга, которую нам оказал РЦИ. Услуга платная, точнее, часть финансировал РЦИ, часть мы сами. На это условие сразу согласился. Я вот землю полгода выбиваю, бесплатно. И никак не могу получить. Так лучше уж заплатить за нужную услугу, тем более что сумму я заплатил, чуть ли не на два порядка меньше рыночной стоимости.»

«Я еще заключение по энергоаудиту не видел. И не знаю пока, какая мне от него польза... А первое вот заключение, которое получил после оценки индекса технологической готовности предприятия к развитию и внедрению новых технологий, действительно полезное, очень полезное! Захожу с ним в банк - на меня по-другому смотрят: «Да, хорошо, мы готовы рассматривать вашу заявку!» А раньше в банк ходил - меня просто пинали!»

Если действительно центр будет так работать, как он начал и как планировал, то все должно сложиться с «мертвой точки», и малый бизнес, может, поднимет голову. Я пока надежд не потерял.

Артем ГРИДНЕВ, директор инжиниринговой компании «Кузбасс-ЭнергоЭксперт», г. Кемерово (по заказу РЦИ проводит энергоаудит на малых производственных предприятиях):

«Цель РЦИ - сделать максимально эффективными вложения в модернизацию малых производственных предприятий. Если честно, когда я впервые услышал об этом, у меня серьезность таких намерений вызвала сомнения. Просто не поверил, что они могут это делать. А когда РЦИ пригласил нашу компанию работать с производственниками, увидел: они это делают! И это - достойное дело.»

Сегодня собственники наших малых предприятий тоже модернизируют свое производство. Но как? Покупают современное оборудование, которое есть на рынке, устанавливают его, а оно... не «вписывается» в действующую технологическую цепочку, не работает. И, конечно, собственники колоссальные потери несут от этого: они взяли кредит в банке, чтобы купить новое оборудование, которое, по их мнению, должно было увеличить производительность труда и улучшить качество продукции, а оно вообще не работает. Потому что зачастую экономит, в том числе, и на техноло-

гическом аудите имеющихся ресурсов.

Наша компания только энергоаудит проводит. Но энергоаудит - это ведь не только обследование предприятия на предмет эффективности использования энергоресурсов и выдача энергопаспорта. Это и разработка рекомендаций по снижению энергетических расходов. И так проводится любой аудит. А Кемеровский центр инжиниринга предлагает малым производственным предприятиям комплексный аудит (что мне особенно понравилось), да еще на условиях софинансирования. Это на самом деле очень большой вклад в развитие таких предприятий. И бизнесмены, которые считают деньги, это скоро оценят. Ведь, к примеру, затраты на энергоаудит плюс затраты на модернизацию энергооборудования окупаются за один (!) год.

Это я впервые в своей жизни вижу, когда государство так поддерживает малый и средний бизнес - ставятся не только помочь модернизировать производство, а помочь сэкономить на вложениях в модернизацию.

Координатор РЦИ Егор Каширских, прочитав итоги нашего экспресс-опроса, нахмурился:

«Довольно одностороннее мнение о наших услугах может сложиться, как будто мы только один технологический аудит проводим. А это совсем не так. В прошлом году РЦИ провел шесть маркетинговых исследований для малых и средних производственных предприятий, два прототипирования изделий из пластмассы для малых инновационных предприятий из медицинской сферы. Проведены две научно-исследовательские работы для предприятий, связанных с углеобогащением и пищевой промышленностью. Разработан бизнес-план для инвестиционного проекта одного из малых инновационных предприятий КемГИППа. Большой популярностью у предпринимателей пользовались наши семинары «Бизнес-планирование», «Управление проектами», «Опыт в сфере эффективного развития и модернизации производства», «Меры государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в Кемеровской области». В кризис такое внимание малому бизнесу удивительно и приятно...»

«А где и как вы ищите исполнителей запросов производственных предприятий?»

«У нас сформирована база исполнителей - инжиниринговых организаций - не только региональная, но и межрегиональная. К примеру, заказ на прототипирование из пластмассы биопротезов для сердечно-со-

судистой хирургии от кемеровского ЗАО «НеоКор» мы разместили в Новосибирске. При необходимости мы можем обратиться к услугам Международного центра инжиниринга и инноваций, но пока запросы такого уровня к нам не поступали.»

«Чем привлекают кузбасские малые производственные предприятия услуги РЦИ? Тем, что они обходятся дешевле, потому что софинансируются из регионального и федерального бюджетов? Или тем, что предпринимателям не приходится заниматься маркетингом, тратить драгоценное время на поиск исполнителя качественных услуг - у РЦИ свой банк данных?»

«Не только этим, - улыбается Егор Владимирович. - Обычно, когда предприниматели слышат «господдержка», они думают: кучу отчетов за эту поддержку потом писать? Нет. За оказание услуг инжинирингового центра отчитываются центр и исполнитель услуги. Предприниматели, если они услугой довольны, только подписывают акт, что услуга получена и они на самом деле этой услугой довольны.»

«Но, судя по всему, очереди из желающих получить дешевые инжиниринговые услуги у вашего центра нет. Предприниматели чего-то боются?»

«Аудита. Их это слово просто в ступор загоняет. Особенно когда мы предлагаем провести финансовый аудит. Его воспринимают как недружественный, а нас как наложников... Объяснение этому знаем: культуре потребления инжиниринговых услуг россияне не обучены. Мы же только начинаем этому учить...»

«А что нового в работу вашего центра внес 2015 год? Пополнится ли перечень его услуг? У кого еще появится возможность ими воспользоваться?»

«Сейчас, после уточнения ситуации на рынке, оказалось, что у нас больше всего предприятий, готовых идти на потребление услуг инжиниринга, в сфере биотехнологий аграрного сектора. И это радует, потому что есть задумка подавать заявку в Минэкономразвития на создание в Кузбассе агропромышленного кластера. Есть готовность участвовать в нем и со стороны сельхозинститута и КемГИППа, и со стороны департамента сельского хозяйства. И вот эта вся ситуация способствует тому, что профиль малых предприятий, которым мы в 2015 году будем оказывать инжиниринговые услуги, это биотехнологии и химия. А с перечнем услуг РЦИ можно познакомиться на сайте tehnpark42.ru»

Если вы готовы развиваться и внедрять новые технологии, мы будем рады помочь вам в этом.

Евгений БЕСЕДИН,
Вера КАРЗОВА.

Кузбасский бизнес - омбудсмен Елена Латышенко - по просьбе «ОПОРЫ» - продолжает комментировать наиболее важные и интересные события, так или иначе касающиеся жизни местного предпринимательского сообщества.
Мы обозначаем самое важное и интересное (оно выделено черным шрифтом), а Елена Петровна - что она по этому поводу думает. Итак: завершился февраль 2015 года...



«...главе города (Новокузнецка) Сергею Кузнецову было рекомендовано рассмотреть вопрос о передаче функций местного Центра поддержки предпринимательства в МФЦ с целью сокращения затрат по его содержанию и оказанию более доступных и качественных услуг начинающим предпринимателям».

(Информация с сайта департамента по развитию предпринимательства и потребительского рынка Кемеровской области)

«Центры поддержки предпринимательства в наших муниципалитетах появились в кризисный 2009 год, когда разрабатывалась концепция устойчивого развития субъектов малого и среднего бизнеса в Сибирском федеральном округе. Мера эта была вынужденная. Дело в том, что если тогда в среднем по России на 100 тыс. населения округа приходилось 199 малых предприятий, то по Сибирскому федеральному округу всего 131 малое предприятие. Идея разработчиков концепции была проста: создать в каждом городе и районе центры, которые оказывали бы начинающим предпринимателям муниципальные услуги по принципу «одного окна». Это была первоочередная задача. Чтобы предприниматели не мучились ни с регистрацией своего бизнеса, ни с переводом жилого помещения в нежилое, ни с оформлением земельного участка, ни с получением разрешения на строительство. Чтобы они пришли в центр, сдали необходимые документы, через определенное количество дней пришли (а с продвижением услуг в будущем получили это через Интернет), получили все необходимые разрешения и больше не отвлеклись от ведения своего дела. Это была такая общая концепция.»

Но открыть универсальные ЦПП - в помещении строго определенной площади, с определенным штатом консультантов, с определенным объемом услуг - в каждом муниципальном образовании не получилось. Чаще всего способности ЦПП были ограничены финансовыми и кадровыми возможностями муниципалитетов,

а также наличием или отсутствием инфраструктуры поддержки предпринимательства. Поэтому где-то ЦПП появились в виде автономных учреждений, где-то они были созданы как структурное подразделение муниципальной администрации, а где-то - местной администрации. Со всеми выходящими из их ресурсов возможностями поддерживать развитие предпринимательства на территории своего города или района. Если центры поддержки предпринимательства, получившие автономию, имели отдельное просторное помещение с отдельными подразделениями местных администраций были этого лишены и скромно называли себя отделом содействия малому и среднему предпринимательству.

А с 2011 года в Кузбассе начала развиваться, и очень динамично, сеть МФЦ - многофункциональных центров по предоставлению государственных и муниципальных услуг. Действуют они по тому же принципу «одного окна», что и ЦПП, но на более современном уровне. Год от года растет и число МФЦ (сейчас их уже 22), и объем оказываемых ими услуг, и для предпринимателей в том числе. МФЦ сегодня занимают регистрацию бизнеса, регистрацию прав собственности, там можно получить и услуги налоговых органов. В том же Новокузнецке МФЦ оказывает 72 государственных услуги, в том числе и разрешение на строительство. Стоит ли ЦПП дублировать то, что делает, и делает лучше, МФЦ?

Конечно, не стоит.

Но хочется верить, что передача функций муниципальных центров поддержки предпринимательства в МФЦ с целью сокращения затрат по его содержанию и оказания более доступных и качественных услуг начинающим предпринимателям не станет поводом для ликвидации ЦПП. Ведь речь идет пока только о передаче обязательного набора услуг, без которых осуществление предпринимательской деятельности просто невозможно. А кому сегодня можно передать такую функцию, как поддержка и развитие предпринимательства? Может, местной власти и местному бизнес-сообществу стоит обсудить, как ЦПП может и должен ответить на вызовы сегодняшнего дня? Чем в нынешней непростой экономической ситуации помочь предпринимателям, и особенно начинающим? Практически все они нуждаются в консалтинговых услугах, особенно в маркетинговых - в продвижении их товаров и услуг. Впрочем, не меньше начинающих в этом нуждаются и действующие предприниматели. А что понадобится бизнесу завтра?

А какие мотивационные и обучающие программы для нынешних студентов и школьников надо начать сегодня, чтобы вовлечь их в предпринимательство завтра? А может, просто найти свое место в ряду организаторов молодежной образовательной программы «Ты - предприниматель!», интерес к которой не ослабевает ни у молодежи, ни у успешных бизнесменов?

Короче, подумайте над чем. Нам всем.

Учиться бизнесу в Окленде, строить бизнес в Юрге

Евгения и Алексей Ахматовы, предприниматели из Юрги, свои юные годы провели под крылом ее величества Елизаветы II, королевы Новой Зеландии. Именно там, на благословенной земле Полинезии, в Оклендском университете они 5 лет изучали международный бизнес, коммерческое право, маркетинг и другие науки, на которых держится современный бизнес. Среди 40 тысяч студентов Евгения Игошева из Юрги и Алексей Ахматов из Петропавловска-Камчатского нашли друг друга, стали семьей (сегодня их дочери Арине 1,5 года). Вместе, после окончания учебы, решили вернуться в Россию, на родину Жени – в Кузбасс. Еще будучи в Новой Зеландии, молодые люди задумали заняться собственным делом в Юрге – создать фитнес-клуб.

– И не было мысли остаться за экватором? – спрашиваю ребят.
Евгения: – Обсуждали с родителями всякие варианты. Мы могли остаться там. Алексей собирался устраиваться на работу в местную фирму, я подрабатывала и планировала обучаться далее, но уже дизайну, как и хотела сначала. Но не давала покоя дилемма: стать самому работодателем или работником наемным. Мы выбрали свободу, то есть собственное дело. Постепенно и родилась идея открыть фитнес-клуб, которого в Юрге не было. Мы много видели клубов в Новой Зеландии, знакомы с культурой фитнеса. Знаем, что значит занятие фитнесом в большом городе. Это даже нечто большее, чем создать здесь фитнес-движение, это было желание сделать наш город лучше – открыть не пивбар, а

учреждение с большим социальным значением. Мы были уверены, что и в Юрге могут быть профессиональные тренеры и тренажеры, хороший сервис, как положено в больших городах. Мы с Алексеем загорелись этой идеей настолько, что в срочном порядке приехали в Юргу.

Сейчас мы получаем огромное удовольствие от того, что занимаемся любимым делом и слышим хорошие отзывы о своем фитнес-клубе «Атом». Мы счастливы!

– А с чего вдруг вы решили после школы именно бизнесу учиться? Откуда этот интерес?

Евгения: – Я не сразу на это решилась – учиться бизнесу. Изначально у меня были другие интересы. В Юрге я окончила художественную школу, с отличием. И педагоги порочили мне будущее художника. Но так сложилось, что ближе к окончанию школы мне посчастливилось побывать в Англии, поучиться 2 недели в школе для иностранных студентов. А интерес к языкам уже был, и после поездки стал усиливаться. И когда уже было принято решение ехать обучаться за границу, я хотела учиться там на дизайнера интерьеров. Позже, когда пришло время делать выбор, на какой факультет поступать, я все-таки пошла на экономический. Не зря говорят, аппетит приходит во время еды, так и у меня получилось! В итоге у меня есть хорошая основа для развития бизнеса – мои знания!

И, конечно, родители сыграли в этом не последнюю роль. Я выросла в семье предпринимателей. Мой папа Валерий Михайлович Игошев – очень целеустремленный, энергичный и харизматичный человек, добился многого, начав бизнес с нуля. Такой пример перед глазами мало кого оставит равнодушным. Мама, Ольга Ивановна, тоже много лет была предпринимателем, есть вещи, которые я переняла и у неё. Выбор стать предпринимателем был осознанным, я знала, что это гигантский и ответственный труд, который занимает много времени и сил.

Алексей: – У меня папа тоже предприниматель. И я, так же как и Жена, знаком с обратной стороной предпринимательской деятельности, то есть знал уровень ответственности и понимал, что работать на себя намного сложнее, чем работать на кого-то. Но у меня уже ближе к оконча-



Женя Ахматова только что получила диплом бакалавра в области коммерции, а Леша еще учится.

нию университета появилось желание открыть свое дело. Жена меня всячески поддерживала в этом стремлении. Идей было много. В итоге все это привело нас в Юргу, к созданию фитнес-клуба. Кстати, название клуба «Атом» я и придумал.

– А почему для обучения бизнесу вы выбрали именно Новую Зеландию? Там жить дешевле, чем в Европе?

Алексей: – Мы выбрали страну для обучения не по этим критериям. И Новая Зеландия – страна далеко не дешевая. Жилье, продукты, бензин, Интернет – это все дорого. Но Новая Зеландия очень спокойная страна, с низким уровнем преступности, необычайно красивой природой, не отравленной промышленностью.

Евгения: – На момент нашего обучения Новая Зеландия находилась на четвертом месте в мировом рейтинге по благоприятности проживания. Молодежь там не избалованная, работают с 12-14 лет. Родители мои решили: хорошее место, чтобы подросток не «сехал с катушек».

– И все же, что-то послужило толчком к тому, что вы стали думать именно про Полинезию и Оклендский университет?

Евгения: – С выбором страны и университета помогли друзья родителей из

Кемерово, у них дочь там училась. После их рассказов я очень захотела туда поехать. И начала подготовку.

Алексей: – А мне с выбором помогли определить родители (это был альтернативный вариант моему обучению в Санкт-Петербургском архитектурно-строительном университете, в котором в свое время училась моя бабушка и сестра отца). Они убедили, что сегодня в России высоко ценится образование, полученное за рубежом. Было решено: не ждать окончания университета (а я был уже на третьем курсе), а сменить место учебы. Так я попал в Новую Зеландию.

– Чтобы поступить в Окленд, помимо больших денег, нужно было иметь международный сертификат, подтверждающий отличное знание английского или год перед обучением потратить на его изучение. Вы через все это прошли?

Евгения: – Да, представителям ряда стран, в том числе России, необходимо было пройти дополнительное обучение основным предметам того факультета, на который они собирались поступать. В моем случае это были статистика, экономика, бухгалтерский учет и математика. И в дополнение нас обучали английскому. Обучение действительно длилось год.

А чтобы поступить на подготовительный курс, необходимо было сдать экзамен на международный сертификат, подтверждающий знание английского языка – IELTS. И хотя я получила такой сертификат в России, после окончания подготовительного курса мне пришлось сдавать экзамены по пройденным предметам и повторно на IELTS. В итоге я сдала все успешно и смогла поступить в Оклендский университет, который входит в сотню лучших университетов мира.

Алексей: – У меня с английским все было иначе. Я учился в языковой школе в Окленде, перед тем как сдавать IELTS. Но зато, в отличие от Жени, я не проходил годовой курс перед поступлением в Оклендский университет – мне зачли три года обучения в российском университете и приняли сразу после окончания языковой школы.

– А у вас была производственная практика? Где вы ее проходили?

Евгения: – Мне не требовалось проходить практику, когда я училась. После получения диплома бакалавра коммерции я работала в Окленде, но не по специальности...

Алексей: – Практика в Новой Зеландии кардинально отличается от нашей. Там на практику отводят целый семестр (4-5 месяцев) во время учебы, а не летом, как у нас. Место, где ее проходить, студенты ищут сами, и начинают работать там обычно заранее, чтобы к официальному началу практики иметь представление о предстоящей работе и о том, как она связана с профессией. Это обязательное условие: занимаемая на практике должность должна быть напрямую связана с профессией, которой ты обучаешься в университете.

Я проходил практику в Окленде у местного строителя-предпринимателя. Таких маленьких бизнесов в Новой Зеландии очень много (чаще всего их офисом служит специально отведенная комната в собственном доме). В мои обя-

занности входило развитие маркетинговой составляющей строительной компании. За время практики я разработал веб-сайт компании, рекламные листовки, визитки, копирайт компании, брошюру по уходу за новым домом, форму с фирменным логотипом компании, участвовал в фотосъемках уже сданных в эксплуатацию домов и проведении интервью довольных ими клиентов. Работал также с маркетинговым агентством, которое помогало в становлении профессионального образа строительной компании, в которой я проходил практику. Все это дало мне очень много опыта в разных бизнес-сферах.

– Что из полученных в Бизнес-школе Окленда знаний, на ваш взгляд, особенно ценно сейчас, во время кризиса?

Евгения: – Помимо качественных знаний, мы приобрели там еще очень много ценного. Новая Зеландия – одна из самых чистых стран от коррупции, и в том числе в образовательной сфере. Там ничего не спишешь, в интернете не скачаешь, за свое не выдашь, экзамены не купишь. Остается надеяться только на себя и свои знания.

Алексей: – Если не сдал экзамен, предмет изучаешь сначала, платишь снова за него, посещаешь лекции, сдаешь снова все работы и снова сдаешь экзамен. Согласитесь, хорошая мотивация?

Евгения: – Это не только дисциплинирует, но и приучает не искать обходных путей, не надеяться на то, что можно откупиться или сделать что-то недобросовестно. И как результат того обучения наш подход к работе. Он основан на доверии, профессионализме и качестве услуг. Может, это и есть главный наш плюс в условиях кризиса?

Распрашивала Раиса ДАНИЛОВА. Фото из архива Ахматовых.

От опоры:

Евгении и Алексею Ахматовым удалось то, о чем мечтало поколение их родителей: изучить бизнес за рубежом, а специфику освоить потом в России, на практике. Но помогут ли им знания, полученные в одном из престижных вузов мира, вести бизнес в Юрге, где сегодня типичные социально-экономические проблемы моногорода обострил финансовый кризис? До фитнес-услуги сегодня его жителям, доходы которых еще в 2013 году местная власть оценивала как низкие? Посмотрим.