



Ежедневная областная газета

www.kuzbass85.ru

Кузбасс

Издаётся с 7 января 1922 г.

238 (26172) Среда, 24 декабря 2014



А вы, друзья, 3
как ни садитесь,
- не сядете!

773011
ГБУК КеОБН им. В.Д.Федорова
Газетно-журнальный
фонд
НОВОСТИ

НАГРАЖДЕНИЕ



■ Церемонию награждения транслировали центральные телеканалы. Александр Сердюченко получает орден Дружбы.

Передовик и рационализатор

Президент страны Владимир Путин на церемонии в Кремле вручил за трудовые успехи орден Дружбы 55-летнему бригадиру экипажа 220-тонного «БелАЗа» разреза «Черниковский» Александру Сердюченко из Березовского.

Стоит отметить, государственную награду земляк получал вместе с такими известными людьми, как Алла Пугачева, Игорь Крутой, Леонид Броневой, Александра Пахмутова, и другими представителями различных профессий.

Александр Николаевич проработал на разрезе «Черниковец» больше 30 лет. Свой трудовой путь он начал слесарем по ремонту автомобилей. На предприятии считается передовиком, рационализатором и наставником молодежи.

За время работы Александр Сердюченко внес несколько предложений по ремонту большегрузной техники, которые улучшили, а главное, облегчили тяжелый труд угольщиков. Так, в 2011 году он предложил изменить материал колесных удлинителей на автосамосвалах грузоподъемностью 220 тонн. Его идея была реализована на практике и позволила сократить время простоя автосамосвалов более чем в два раза. Годовой экономический эффект данного рационализаторского предложения составил 3 млн рублей в год.

Александр Сердюченко удостоен званий «Заслуженный работник транспорта РФ», «Почетный работник ОАО ХК «СДС-Уголь», награжден знаком «Шахтерская слава» трех степеней. В 2013 году бригада Сердюченко выполнила план по грузообороту на 104,2 %.

Полина СПИРИДОНОВА.

БЕЗОПАСНОСТЬ

Мечты геофизиков сбылись

Российские геофизики высоко оценили опыт Кузбасса по сейсмической безопасности, реализуемый в регионе по решению губернатора Амана Тулеева.

Подводя итоги всероссийской конференции, посвященной 100-летию со дня рождения выдающегося ученого-геофизика, академика Николая Никитовича Пузырева, один из ее организаторов — директор геофизической службы СО РАН доктор геолого-минералогических наук Виктор Селезнев — отметил, что во время форума особый интерес ученых вызвало изучение техногенной сейсмичности в Кузбассе, а именно, пристальное внимание областных властей к вопросам сейсобоопасности, мониторинга и прогнозирования.

Было отмечено, что на территории области периодически фиксируются толчки небольшой мощности. По мнению Виктора Селезнева, действенным шагом по обеспечению сейсмической безопасности стало подписание губернатором Аманом Тулеевым постановления, обязывающего владельцев крупных шахт и разрезов за свой счет устанавливать сейсмостанции, ведь Кузбасс — это индустриальный, густонаселенный регион. Геофизическая служба СО РАН по договорам их монтирует, настраивает и ставит на обслуживание. «И если пять лет назад мы мечтали иметь в Кузбассе 15 станций вместо двух, то на сегодня их уже 13 и еще 5-10 в перспективе», — подчеркнул Виктор Селезнев.

Пресс-служба АНО.

ПОДРОБНОСТИ

Домик на окраине — это как минимум



■ В этом многоквартирном доме на девятом этаже будет проживать семья Динураевых. Фото Сергея Гавриленко.

За три месяца работы по новой областной программе «Материнский капитал» Агентство по ипотечному жилищному кредитованию Кемеровской области оформило девять займов на общую сумму четыре миллиона рублей. Еще двадцать заявок находится в стадии рассмотрения.

Мама может не работать

— Целью этой отдельной областной программы является поддержка семей, которые являются распорядителями федерального и областного материнского капитала, но не имеют достаточной платежес-

пособности для оформления ипотечного кредита, — объясняет начальник отдела реализации ипотечных продуктов АИЖК КО Ирина Клещенко.

Она рассказала о схеме работы этой программы. Агентство предоставляет семьям заем из собственных средств под будущее поступление ма-

теринского капитала, то есть получателям не требуется ждать федеральных и областных денег. Средства за приобретенное жилье напрямую перечисляются агентству из бюджета.

— Таким образом, заявку заемщика, даже если он не располагает определенным доходом либо на момент обращения в АИЖК не работает, рассмотрим. И если он является получателем материнского семейного капитала, мы оформим ему заем, — продолжает Ирина Юрьевна.

Еще одним принципиальным моментом является то, что человеку не придется осу-

ществлять ежемесячные платежи: заем полностью гасится средствами материнского капитала. Как это происходит? Заемщик представляет в АИЖК все необходимые документы. Агентство в свою очередь выделяет средства для покупки жилья. После этого человек со справкой от АИЖК, в которой указывается, какую сумму агентство ему перечислило, идет в Пенсионный фонд и отдел соцзащиты. Эти структуры в течение полутора переводят материнский капитал АИЖК. Так производится разовое погашение займа. Данная схема надежно позволяет избежать мо-

шеннических действий с материнским капиталом.

Ирина Клещенко уточнила, что максимальная сумма, которую потенциальный покупатель жилья может получить по программе, составляет 527 тысяч рублей. Это сред-

ства федерального и областного материнского капитала (429 и 130 тысяч рублей соответственно), за вычетом начисленных за время пользования займом процентов.

На деньги государства

Став обладателем совокупного материнского капитала, женщина с двумя и более детьми еще должна потрудиться, чтобы найти на рынке жилище стоимостью примерно полмиллиона рублей. Как говорится в пресс-релизе, «есть такие распорядители маткапитала, которые готовы приобрести небольшой дом». Но стоимость частных домов в крупных населенных пунктах области, по данным риэлтеров, близка к миллиону рублей и больше. На указанную бюджетную сумму можно приобрести разве что домик на окраине или в сельских территориях.

— Если заемщики не располагают какими-то дополнительными собственными средствами, а рассчитывают только на материнский капитал, то купить квартиру или собственный дом будет затруднительно, — соглашается Ирина Юрьевна. — АИЖК же выдает заем в пределах материнского семейного капитала. Оставшуюся сумму заемщики должны дополнять сами.

В реальной жизни кредитные организации часто отказывают таким клиентам. И как тогда может быть выход? Как быть женщинам, нуждающимся в собственном жилье, особенно многодетным?

ОКОНЧАНИЕ НА 2-й СТ.

„ Максимальная сумма, которую потенциальный покупатель жилья может получить по программе, составляет 527 тысяч рублей. Это средства федерального и областного материнского капитала (429 и 130 тысяч рублей соответственно), за вычетом начисленных за время пользования займом процентов.

ЦИФРА

48 СЕМЕЙ

кузбасских студентов, в которых родились дети, получили единовременное социальное пособие в размере 20 тыс. рублей. Супруги в этих семьях обучаются по очной форме в учреждениях высшего и среднего профессионального образования. Напомним, эта акция проводится по инициативе губернатора Амана Тулеева с 2005 года. За это время материальную помощь получили 1 811 студенческих семей, в этом году — 198.

ФОТОФАКТ



■ ПОПРОШАЛИСЬ С ОРУЖИЕМ. Более 12 тонн оружия было уничтожено в Новокузнецке в ходе ежегодной областной операции по его утилизации. Четыре большие вагонетки с автоматами, пистолетами, ружьями, обрезями, ножами и кинжалами под контролем полицейских и специальной технической комиссии отправились на переплавку на ЗСМК. А в пригороде Кемерово путем подрыва были уничтожены взрывчатые вещества, патроны, гранаты и прочие боеприпасы. К слову, в Кузбассе, по сообщению областной полиции, в этом году в рамках операции «Оружие» жители сдали более 650 единиц оружия, выделено из областного бюджета на их возмещение почти 6 млн рублей. Фото Даниила Пересадина.

ДОЛГИ

Комиссионная помощь

По поручению губернатора Амана Тулеева в городах и районах Кузбасса будут созданы спецкомиссии для работы с жителями, которые не могут погасить кредиты из-за трудной жизненной ситуации.

Губернатор направил телеграмму главам территорий, их заместителям по экономике, председателям городских и районных Советов народных депутатов, в которой отметил, что кузбассовцы запредельно «закредитованы» и часто из-за отсутствия денег пытаются погасить старые кредиты за счет новых. В итоге они должны банкам 209 млрд рублей (на 15% больше показателя 2013 г.). Объем просроченной задолженно-

сти вырос по сравнению с прошлым годом более чем в 1,6 раза (15 млрд руб.).

Комиссии должны будут рассматривать «самые тяжелые случаи». В них войдут представители банков, судебных приставы, юристы. С представителями предприятий и организаций они подробно рассмотрят все обстоятельства и помогут найти выход.

Аман Тулеев считает, что нельзя сокращать этих людей.

Каждому должнику нужно разъяснить, что делать. Прежде всего, следует сразу обратиться в банк с письменным заявлением на предоставление рассрочки. В то же время надо продолжать выплачивать хоть какую-то часть долга. Важно помнить, что отказ банка в предоставлении рассрочки должен быть представлен в письменной форме.

Без решения суда банк не может отобрать у заемщика ни имущество, ни жилье. Если банк обратится в суд с иском о возврате выданных денег, то по исполнительному листу приставы смогут удерживать из зарплаты или пенсии не более 50% средств.

«Ни в коем случае нельзя до-

верять посредникам, обещающим решить все кредитные проблемы быстро и легко за определенное вознаграждение», — подчеркнул Аман Тулеев. Необходимо также усилить разъяснительную работу с жителями по недобросовестной рекламе кредитов и займов. «Нужно доходчиво и просто объяснять людям, что необходимо взвесить все свои возможности, десять раз просчитать, смогут ли они выплатить всю сумму долга со всеми накрутками и процентами», — сказал А.Тулеев. — Иначе можно попасть в «долговую яму», а выбраться из нее будет очень трудно».

Пресс-служба АНО.



НОВОСТИ

ЗНАЙ НАШИХ!



Эдуард Николаев вместе с певцом Стасом Михайловым после концерта в Анапе.

Энергетик в хит-параде

Музыкальная композиция «Давай поднимем за нас!» кузбасского энергетика попала в хит-парад радио «Шансон».

Эту песню написал начальник химического цеха Беловской ГРЭС Эдуард Николаев, а хорошим исполнением он обязан молодому певцу из Барнаула Андрею Весенину. На вчерашний день песня «Давай поднимем за нас!» занимала 11-е место из 40 хитов. Таким образом, в топ-листе вместе с энергетиком оказались Александр Розенбаум, Михаил Шуфутинский, группы «Любэ», «Уматурман»...

Эдуард Николаев уже более 20 лет работает на Беловской ГРЭС. Прошёл путь от электрослесаря до начальника химического цеха.

Песню написал два года назад, к своему сорокалетию, – рассказал Эдуард Петрович. – В стихотворении выразил благодарность своим друзьям и коллегам. Мне очень повезло: на своем жизненном пути я еще не встречал плохих людей. Андрея Весенина автор выбрал за яркую манеру исполнения и минувшей весной связался через сайт директором артиста и предложил в качестве дополнения к репертуару собственную композицию.

К слову, Эдуард Николаев – самоучка, музыка – его хобби для души. Если слушатели полюбит новое музыкальное творение, у него будет шанс транслироваться не только на радио, но и в эфире популярных телеканалов.

Сейчас на сайте радио «Шансон» проводится голосование, в котором можно принять участие, чтобы помочь «пробиться» песне Эдуарда Николаева.

Алена ФЕДОТОВА.

ТОРГОВЛЯ

Сэкономить на продуктах и консультациях

26 декабря на центральных площадях семи городов Кузбасса пройдут предновогодние сельхозярмарки.

В Анжеро-Судженске, Кемерове, Новокузнецке, Белове, Междуреченске, Прокопьевске и Киселевске по ценам местных товаропроизводителей будет представлен большой ассортимент продовольственных товаров – мясная, молочная, рыбная, хлебобулочная, ликеро-виночная и другая продукция. Цены будут ниже рыночных на 10-15%.

В этот раз на ярмарках будут работать мобильные консультационные центры Центра технической инвентаризации (автомобиль марки «Газель»), где все желающие смогут бесплатно получить консультации юриста и кадастрового инженера по вопросам изготовления технических паспортов, технических планов на квартиры и частные дома, межевых планов земельных участков, рыночной оценки квартир, домов, имущества и др.

Традиционно все желающие смогут бесплатно угощаться полевыми кашей и попить горячего чая. Праздничную атмосферу будут создавать коллективы художественной самодельности.

Пресс-служба АНО.

ТРАНСПОРТ

Прощай, «тройка»?

Последний день уходящего года станет последним для трамвайного маршрута №3 в Новокузнецке.

С 1 января 2015 года движение по маршруту «КМК – Куйбышево» прекратится. В дальнейшем пути планируется демонтировать, а вагоны перераспределить на другие линии. Маршрут был открыт 80 лет назад, из них 78 перевозил в основном работников Кузнецкого меткомбината. Сегодня услугами «тройки» пользуются в основном пенсионеры.

К трамваю в Новокузнецке всегда было особое отношение, ведь для экологически неблагоприятного города это самый оптимальный вид транспорта. Поэтому не все горожане считают правильным принятое решение, тем более что открытого обсуждения в городском сообществе не было. На днях на популярном городском сайте прозвучало предложение одного из жителей города не ликвидировать маршрут, а, наоборот, дать ему вторую жизнь, пролив до Кузнецкого района и далее – до Новобадаевки. Межрайонные перевозки должны осуществлять именно «беспроходные» трамваи, считает автор идеи и просит горожан ее поддержать.

Татьяна МИНЕЕВА.

КРИМИНАЛ

Нелегальный заработок студента

В Центральном районе Кемерова полицейские задержали «закладчика» наркотиков. Им оказался 18-летний студент одного из местных колледжей.

Сотрудники ППС обратили внимание на парня, который всё время оглядывался по сторонам. А когда подошли к нему поближе, он попытался убежать. При себе у студента был сверток с кристаллообразным веществом белого цвета. По заключению экспертов, это синтетический наркотик, так называемая «соль», массой более двух граммов.

Студент признался полицейским, что подрабатывает «закладчиком». Такую «работу» он нашел в интернете, причем знал, на что соглашается. Оплату получал на банковскую карту ежедневно, в зависимости от количества сделанных тайников. Парень показал, куда прятал «зелье». Как рассказали в пресс-службе ГУ МВД России по Кемеровской области, оперативники обнаружили 16 таких «закладок» с «солью» общей массой более шести граммов и со «спайсом» массой десять граммов.

В настоящее время в отношении задержанного возбуждено уголовное дело. Ему грозит лишение свободы на срок до 10 лет. Полицейские устанавливают личности «работодателей».

Эмма АНДРЕЕВА.

ПОГОДА

	24 декабря	25.12	26.12
Кемерово	-5 - -7 -7 - -9	-4 - -6 -4 - -6	0 - -2 -5 - -7
Новокузнецк	-8 - -10 -11 - -13	-5 - -7 -6 - -8	0 - -2 -6 - -8

ДО ПОБЕДЫ ОСТАВАЛОСЬ...

«Жди меня, и я вернусь!»

В городском музее Ленинска-Кузнецкого «заговорили» павшие герои Великой Отечественной войны. Их голоса – из писем с фронта.



Письмо на «боевом листке».

I.

Хранители музея Тамара Сытина и Инна Безносикова собирали эти письма не один год. Берегли как зеницу ока, держа под стеклом и в запасах. А сейчас развернуть пожелтевший от времени треугольник с обратным адресом полевой почты может каждый. Одно письмо за другим – и вот уже читается целая повесть. Но не с выдуманными, а с реальными людьми. И теми, кто писал, и теми, кому строки были адресованы. Например, вот это письмо – для Виктора Георгиевича Соенко. Именно так, по имени-отчеству, назвал своего трехлетнего сына боец Георгий Соенко:

«Сынок, ты растешь без меня. Но не я виноват в этом, а война. Я шлю тебе большой фронтальной привет и горячо тебя целую. Вот скоро войне конец и все наладится. Ты дождешься меня, своего отца. Сейчас же мой наказ: живи, расти и будь здоров!»

И ведь выполнил отцовский наказ Виктор Соенко: живет в родном Ленинске-Кузнецком. Вот только отца не дождался. Пал смертью храбрых Георгий Соенко.

II.

...На чем толку не писали домой солдаты! Видно, что попадались под руку в минуты затишья перед боем, на том и передавали свои приветствия. И в прозе, и в стихах. А Михаил Никулин, защитник Сталинграда, свои рифмованные строки написал даже на бересте:

«Когда фашистов разбита будет стая, когда падет последний гад, свободной будет Родина родная! Свободный будет город Сталинград!»

Что особенно поражает во всех этих письмах с фронта, так это огромное желание жить. Никакого пессимизма. Только вера в победу, надежда на скорое возвращение домой, а еще мечты о жизни после войны. Особенно это чувствовалось в предновогодние дни. Об этом на «боевом листке», выпущенном в канун 1942 года, написал родным боец Павел Носов.

Конечно, и из Ленинска-Кузнецкого на фронт отправлялись письма. Родные писали своим мужьям, отцам, братьям, как они живут и трудятся, чтобы победа наступила быстрее. Кстати, сейчас вместе с городским архивом сотрудники музея готовят экспозицию «Город – фронту». И говорят, что не было в Ленинске такой промартелли, которая бы не отправляла посылки на фронт. Был в этих посылках и гематоген. Его специально для фронта готовили на мясокомбинате. И это лечебное средство из Сибири наверняка помогло поднять на ноги раненых, придать силы многим бойцам.

За эту поддержку, за умение ждать фронтовики говорили спасибо и своим родным, и просто землякам. Такие благодарные письма отправлял домой летчик Михаил Димаков. До войны он окончил аэроклуб. А домой вернулся настоящим героем.



Тамара Александровна все фронтовые письма знает почти наизусть. Фото автора.

III.

Еще одно письмо, сложенное треугольником, еще одна судьба. «Здравствуйте, дорогие мои! Знайте, что я был фашистом так, как никто еще не был. Мы победили!» Автор – Александр Фирсов. Только хотела я спросить, вернулся ли Александр Петрович домой после победы, как увидела его фамилию на... извещении. Именно таких «похоронок» боялись в каждом доме. И к Фирсовым ее принес: Александр был убит в 1943-м.

Смертью за смерть своих товарищей отвечали наши бойцы. В качестве доказательства – вот эта весточка в Ленинске, написанная на немецком языке. Хотя, возможно, тот захватчик, от которого этот бумажный трофей достался, не погиб, а был взят в плен.

Разные предстают картины после прочтения этих писем, обливающих душу. Их можно назвать и завещанием, и посланием новому поколению. И они доходят до нынешних молодых людей. Уже привычными стали не только экскурсии школьников в музей, но и уроки. Ведь одно дело

– прочитать про фронтовые письма в учебниках и совсем другое – самому поддержать в руках этот листок – кусочек истории.

Случаются в музее и встречи с авторами писем. Как, например, с Еленой Николаевной Ваниной. Свое письмо в Ленинск-Кузнецкий она написала 9 мая 1945 года: «Во-первых, разрешите поздравить вас с победой над заклятым врагом. Мамочка, бабуля, Оля, Тасик! Мы чувствовали эту великую радость. Ваша Лена в День Победы!»

Кроме этого письма, Елена Николаевна передала в музей свои памятные вещи с фронта. Например, вот этот алюминиевый котелок она назвала «фронтовым сервизом на двоих». Причем в стихах. Да-да, Елена Николаевна, которой 92 года, пишет стихи. И не только о войне, но и о любви к жизни. А сейчас, как и все мы, она ждет весны 2015 года. И особенно, конечно, главный день этой весны – 9 Мая.

Галина БАБАНАКОВА, г. Ленинск-Кузнецкий.

ПРОИЗВОДСТВО КРУПНЫМ ПЛАНОМ

Пора обновления

Более 36 лет назад крупные промышленные предприятия Кемеровской области получили возможность использовать для своего производства экономичный и экологичный вид топлива – природный газ. Именно тогда с севера Томской области, где были открыты месторождения газа, и до юга Кемеровской области был проложен первый магистральный газопровод (МГ) Нижневартовск-Парбель-Кузбасс. Собственно, и строился он в большей степени под индустриальный Кузбасс, с учетом высоких потребностей химических и металлургических гигантов страны в поставках газа.

Работа кипит

Эксплуатацией сибирской трубы, как между собой называют газопровод газовики, на протяжении уже 37 лет занимается крупнейшее газотранспортное подразделение Газпрома – ООО «Газпром трансгаз Томск». В Кузбассе компания представлена тремя филиалами: в Кемерове, Юрге и Новокузнецке. Общая протяженность МГ Нижневартовск-Парбель-Кузбасс в области 371 километр. Еще один газопровод, построенный позже (в 1996 году) – МГ Новосибирск-Кузбасс, протяженностью 132 километра, находится в зоне ответственности Кемеровского филиала.

С прошлого года в рамках принятой в ООО «Газпром трансгаз Томск» трехлетней программы по капитальному ремонту газопровода и в Кемеровской области кипит работа. На участках, эксплуатируемых Юргинским и Кемеровским линейными производственными управлениями магистральных газопроводов (ЛПУМГ), в течение двух лет ведутся строительные-монтажные работы. Проще говоря, старая труба из траншеи извлекается, новая укладывается. Но за этой простотой – гигантский труд, в котором задей-

ствованы десятки рабочих разных специальностей (газоэлектросварщики, линейные трубопроводчики, связисты, водители, механизаторы) и десятки единиц спецтехники (бульдозеры, экскаваторы, трубоукладчики, грузовики). Представьте только: труба диаметром 1000 мм уложена в землю на глубину одного метра. Нужно раскопать траншею, демонтировать ее отсюда, вывезти, завезти новую, провести сварку, уложить в траншею. При этом газопровод проложен через поля, леса, заболоченную местность...

Газовикам приходится работать в любую погоду, и не только в дневную, но и в ночную смену, когда продолжается сварка, только уже под светом фонарей, работающих от дизель-генератора. К чему я это все рассказываю? Да к тому, чтобы читателю стало понятно, что стоит за цифрой 123 километра отремонтированного магистрального газопровода Нижневартовск-Парбель-Кузбасс за два года.

Новая современная труба отличается более высокими характеристиками качества: с усиленной заводской изоляцией, прямошовная, толщиной 10-12 мм, что позволит увеличить срок ее службы и повы-



На сварочной базе идет подготовка новой трубы и укладке.

снить надежность транспортировки голубого топлива, – рассказывает директор Кемеровского ЛПУМГ Сергей Черкасов. – Полтора месяца назад специалисты нашего филиала уже вели огневые работы по подключению 38 километров отремонтированного участка газопровода.

Чуть раньше завершили ремонт этого года юргинские газовики. Основная работа здесь проводилась в начале года. В июне плановые 26 километров были сданы в эксплуатацию, и голубое топливо пошло потребителям. Дело в том, что здесь такие работы можно вести только в зимнее время, когда почва хорошо промерзает.

На нашем участке газопровода всего два-три места, где нет заболоченных участков, весь остальной отрезок проходит через болота, небольшие реки и водотоки. Поэтому для нас важно было завершить работы, пока держались отрицательные температуры, – пояс-

няет Владислав Савельев, главный инженер – первый заместитель директора Юргинского филиала.

В следующем году капитальный ремонт завершится. И сейчас в филиалах вовсю идут подготовительные работы к стройке будущего года. В общей сложности будет обновлено более 230 километров газопровода.

К слову сказать, предприятия – потребители голубого топлива в зоне ответственности Юргинского и Кемеровского ЛПУМГ во время любых ремонтных работ получают газ бесперебойно. Ведь Кемеровский филиал «Газпром трансгаз Томск» эксплуатирует два магистральных газопровода: Парбель-Кузбасс и Новосибирск-Кузбасс. И если отключен один, газ транспортируется по второму. У юргинцев два года назад была построена и введена в эксплуатацию вторая нитка газовой магистрали, что также позволяет не отклю-

чать потребителей. В иной ситуации находилось Новокузнецкое ЛПУМГ: в его зоне обслуживания газопровод проходит в одноконтурном исполнении. Такого глобального ремонта там пока не проводилось, но даже когда делается текущий ремонт, приходится на несколько дней отключать потребителей. И вот в этом году принято решение: на новокузнецком участке МГ Парбель-Кузбасс (572-714 км) начинается строительство второй нитки, которая будет проходить в одном технологическом коридоре с существующим газопроводом. Она должна быть построена за три года.

Экологическая культура

Компания «Газпром трансгаз Томск» уделяет огромное внимание вопросам охраны окружающей среды, поддержанию природного баланса. Уходящий 2014 год в Газпроме был

ПОДРОБНОСТИ

Домик на окраине – это как минимум

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА 1-й СТ.

Мама семерых детей, трое из которых приемные, учитель изобразительного искусства и черчения из Кемерова Ирина Джугаева для себя данную проблему, похоже, решила.

Не скрою, семья у нас неполная. Но я люблю своих детей, и это дает мне силы преодолевать все трудности. Жилье нам помогло подобрать в удачном районе, в Серебряном бору. Здесь находится и работа, и школа. Нас очень устраивает такой вариант. Квартира располагается на девятом этаже многоквартирного дома №19 по улице Серебряный бор. И «квадратура» даже очень неплохая получилась: общая – почти 84 квадратных метра, жилая – 55. К такому жилью мы очень долго шли. Сейчас процесс получения подходит к завершающему этапу – оформляем документы.

Ирина Джугаева рассказала, что пока семья проживает в аварийном доме барачного типа, который подлежит сносу по программе ГУРШ. Летом его уберут, а полагающиеся вместо этого жилья получат старшие дети Ирины, которые были здесь прописаны. Младшие же дети готовятся к несколько непривычной жизни в «многоэтажке», на высоте. Но это теперь их квартира, и покупке они рады.

Кстати, были и альтернативные варианты. В Кировском районе приглянулся частный дом, но цена оказалась неподъемной – 3 миллиона рублей. Нынешнюю квартиру во многом удалось приобрести за счет соцвыплат за троих приемных детей – двух девочек и одного мальчика. Еще 146 тысяч рублей – средства областного материнского капитала.

Готовя этот материал, автор попросил разрешения у собеседников сфотографировать ее семью.

Сейчас пока нет: мы сидим на чможданах. А вот когда будет новоселье, приезжайте. Приглашаем, – ответила многодетная мама – хозяйка новой квартиры.

По предварительным данным, сдача дома в эксплуатацию и заселение, как сообщила Ирина Джугаева, состоятся в самом конце декабря.

Евгений БЕСЕДИН.

объявлен Годом экологической культуры. Под его эгидой работали и все 22 филиала «Газпром трансгаз Томск».

Сотрудники филиалов постоянно участвуют в высадке деревьев, уборке скверов и парков, расчистке от мусора прибрежной полосы рек, в велопробегах в поддержку экологических видов транспорта «КузбассЭкологичный», акциях «Нет» полиэтиленовому пакету» и многих других. И такое ответственное отношение к природоохранной деятельности компании на территории Кузбасса не остается незамеченным, получает высокую оценку властей: сегодня в копилке филиалов грамоты и благодарственные письма областной администрации, администрации муниципальных и сельских поселений. Так, в этом году Кемеровское ЛПУМГ, традиционно участвующее в экологических программах администрации Кемерова, заняло первое место в номинации «Самое активное предприятие» городского конкурса по проведению Дней защиты от экологической опасности в 2014 году.

Что хотелось бы особенно отметить: кроме основной, повседневной природоохранной деятельности, наши специалисты разрабатывают рационализаторские предложения, позволяющие уменьшить негативное воздействие на окружающую среду. Так, например, инженерно-технические работники Кемеровского ЛПУМГ разрабатывали и внедряли инновационные технологии, позволяющие в разы снижать выбросы газа в атмосферу при проведении ремонтов газопровода, а также минимизировать потери газа, тем самым еще и эффективно используя топливно-энергетические ресурсы, оптимизируя режимы работы магистральных газопроводов.

Светлана МАМОНОВА.

ОБРАЗОВАНИЕ

Поворот на право

«Не имеешь плава!» – заявила внучка на мою «угрозу» не включить мультик, если она не соберет разбросанные игрушки. От неожиданности я рассмеялась, она – тоже, конфликт был исчерпан. Но мне подумалось: а правда, имею ли я право на такие запреты? Во всяком случае, заработай у нас в полную силу ювенальная юстиция, мне, бабушке, возможно, и не одобряют.

Да и сейчас дети порой знают свои права лучше, чем мы, взрослые. Недавно услышала от специалиста: ребяташким об их правах вкуче с обязанностями начинают рассказывать буквально с дсада, продолжают в школе и т. д.

Сказочные драмы

При помощи сказок вполне можно изучать Конституцию страны, Уголовный кодекс и другие правоустанавливающие документы. В мультяшно-сказочном мире свои старухи-процентщицы и «твари дрожащие».

Этой возможностью успешно пользуются педагоги кемеровской школы №92. В преддверии зимних каникул здесь провели традиционное мероприятие «Полицейская академия» на правовую тематику, и одним из конкурсов был как раз по сказкам.

Ведущая задала первый вопрос: – В каких сказках нарушаются права персонажей на жизнь и свободу?

После нескольких неправильных ответов выяснили, что это «Колобок», «Красная Шапочка» и «Волк и семеро козлят».

Следующий вопрос: – А в какой сказке нарушается право собственности?

Тут сомнений не возникло, ответ для всех очевиден: это «Заячьи избушки».

Третий вопрос оказался сложнее:

– Герои каких литературных произведений воспользовались своим правом на проведение мирных собраний?

На самом деле, таких произведений, вероятно, можно вспомнить больше, но дети привели в пример басню Крылова «Квартет» и

«Белоснежку и семь гномов» братьев Гримм.

Если хорошенько подумать, то почти каждая сказка, взята авторскую или народную, рассказывает о каком-нибудь преступлении. Коза-дереза подпадает под статью о клевете, старичок-паучок из «Мухи-покопухи» тянет, наверное, на умышленное причинение вреда здоровью. И так кругом. Конечно, «сказки – ложь», но намеки в них явно на то, что и в нашем реальном мире с правами человека настоящая проблема. И как защищаться, к кому обращаться за помощью – не все и не всегда знают.

Спортивно-интеллектуальный марафон «Полицейская академия» в 92-й школе как раз для того и проводится, чтобы «впечатать» в голову детям их законные права и обязанности. А еще ребята здесь изучали разные аспекты законодательства, задавали старшему инспектору по делам несовершеннолетних Ленинского района Кемерово Олеся Спицыной вопросы из области права, показывали на сцене театральные постановки, участвовали в викторине. А поскольку защитники разных прав необходимо быть еще и сильными, участники команд прямо на сцене «качали» пресс, отжимались и играли мускулами.

Реальная польза

Организовало этот поучительный праздник министерство защиты прав.

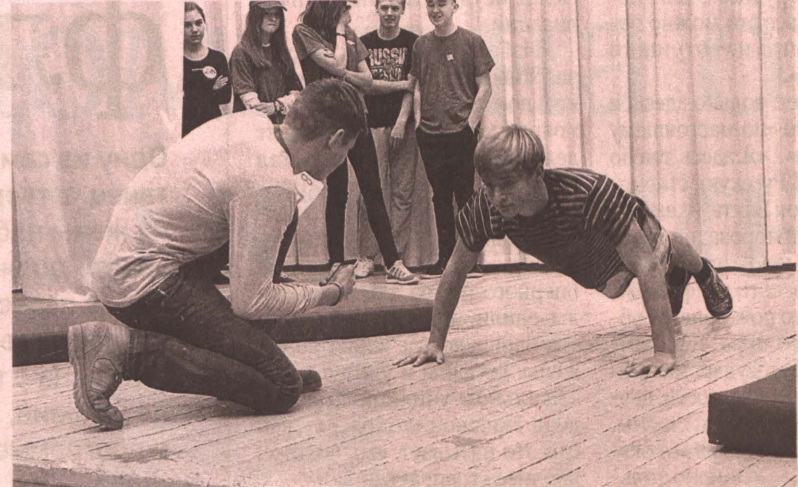
Дело в том, что 92-я школа в Кемерове живет по своим традициям, сложившимся не за один год. Здесь создана трехступенчатая организация ДОМ – демократическая организация молодежи. Младшие классы объединены в первую ступень – «Росток», среднее звено – в «Юниор» («юный, находчивый, инициативный, организованный»). А объединение старших классов называется СТИМ – содружество творческой инициативной молодежи. У старшего и среднего звеньев есть свои министерства: культуры, информации, труда, здоровья и спорта, защи-

ты точки зрения закона, объясняют, под какую статью подпадает тот или иной поступок. Изредка, например, но случается, что кто-нибудь врёт про другого. Мы объясняем, что такое деяние наказуемо, называется клеветой и рассматривается статьей 128 Уголовного кодекса.

– Ну, тут, наверное, девочки отличаются. Любят женщины всех возрастов посплетничать...

– Вот как раз нет. Мы замечаем, что парни чаще такими вещами грешат, – удивила Даша.

Между прочим, Дарья собирается стать юристом. Говорит, что



Чтобы защищать чьи-то права, нужно быть во всеоружии. Восемиклассники кемеровской школы № 92 хорошо это понимают.

ей нравится помогать людям избегать нарушений, преступлений. А знание законов, прав и обязанностей очень облегчает жизнь.

Детские вопросы

Маленькие детки, как говорится, – маленькие бедки. Пока ребяташки обижаются на вещи не очень серьезные. Вот, например, какие вопросы задавали во время «Полицейской академии» инспектору ПДН Олеся Спицыной:

– Родителям не нравится мой друг, они запрещают с ним дружить. Как мне поступить?

– Мама не понимает меня, не считает за своим мнением... Как

мне отстоять свои права?

– Имеют ли право ученики шумно вести себя на переменах?

Видно, кстати, что подростки не всегда знают, что их права заканчиваются там, где начинаются права другого человека. В том числе и родителей, и учителей, и одноклассников. И что свои права ребята часто не соотносят со своими обязанностями.

Вероятно, потому, что эти хорошие домашние ребяташки не видели серьезных нарушений своих прав. Дай бог, чтобы и не увидели. А если и столкнутся когда-нибудь, вероятно, вспомнят интересные школьные занятия, спортивно-интеллектуальные марафоны типа той же «Полицейской академии».

Недетские проблемы

Есть множество ребят, которым жить очень трудно. Это дети-сироты, дети-инвалиды, дети из асоциальных семей. И они не всегда знают, кто может им помочь.

Между тем у нас немало ведомств, которые очень серьезно работают по защите прав детей. Всегда, а в конце года – особенно. Потому что 20 ноября отмечается Всемирный день ребенка, и к нему приурочено множество мероприятий.

В Кузбассе, например, по этому случаю второй раз проводился день правовой помощи детям. В основном как раз для тех, кто находится в трудной жизненной ситуации. Вообще-то этот день растянута на целую неделю, в течение которой юристы, инспекторы по делам несовершеннолетних, сотрудники прокуратуры, МВД, ГУФСИН, Минюста, нотариусы, адвокаты и другие специалисты бесплатно консультировали нуждающихся. Были организованы всевозможные «горячие линии», «телефоны доверия». В итоге проконсультировали тысячи человек, многим помогли.

Большинство проблем, с которыми сталкиваются люди, традиционно. Это и трудоустройство несовершеннолетних, освободившихся из мест заключения, и жилье для детей-инвалидов под опекой, и

установление отцовства, и выплата алиментов. Однако по сравнению с прошлыми годами, по словам кузбасского уполномоченного по правам ребенка Дмитрия Кислицына, есть и изменения.

– Махинации с «сиротским» жильем сократились. Решена в области проблема устройства детей от трех до семи лет в детские сады. Теперь появились обращения по устройству детей в ясельные группы. С полутора до трех лет. Проблема очень важная и будет решаться. Все острее и острее становится вопрос по обеспечению жильем детей-сирот. Причем не оттого, что увеличивается их количество, а оттого, что стали активнее давать жилье. Изменился порядок постановки на очередь, очередь выросла при том же количестве нуждающихся детей.

Еще одна старая, но по-прежнему острая проблема связана с лекарствами для детей с серьезными заболеваниями. Бывает, в аптеке их нет, родители вынуждены приобретать за свой счет где-то в другом месте, потом встает вопрос компенсации за это лекарство, по чекам. Но если чеки не сохранились, родителям трудно что-то доказать...

Один среди взрослых

К слову, в течение недели помощи детям к уполномоченному по правам ребенка в Кузбассе обращались только взрослые. Самостоятельно пришел единственный юноша: выпускник коррекционной школы-интерната. Он не инвалид, у него задержка психического развития. Эти дети, как правило, трудолюбивые, развитые. Но документ, который они получают по завершении учебы, то есть справка, не позволяет им продолжить профессиональное образование: в колледж с ней не берут. Выход – вечерняя школа.

Обычно в такую ситуацию попадают дети-сироты. За них некому хлопотать. И, значит, «крутилки» зачастую приходится самим. И хорошо, если это будет подкреплено правовой грамотностью.

Татьяна ФОМИНА.

К сведению депутатов и избирателей!

25 декабря 2014 года в 10.00 по адресу: г. Кемерово, Советский проспект, 58 (большой зал), состоится двадцатая сессия Совета народных депутатов Кемеровской области, на которой будут рассмотрены вопросы:

– о проекте закона Кемеровской области «О внесении изменений в Закон Кемеровской области «Об областном бюджете на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов»;

– об утверждении плана мероприятий Совета народных депутатов Кемеровской области по реализации положений Постановления Президента Российской Федерации о проведении в Кемеровской области в 2014 году и на плановый период 2015 и 2016 годов;

– о принятии Закона Кемеровской области «О внесении изменений в Закон Кемеровской области «О бюджете Территориального фонда обязательного медицинского страхования Кемеровской области на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов» и другие вопросы.

Трансляция сессии Совета народных депутатов Кемеровской области в режиме реального времени будет организована на официальном сайте Совета народных депутатов Кемеровской области по адресу: www.sndko.ru

Информационное сообщение

В соответствии со ст. 34 Земельного кодекса РФ комитет по управлению государственным имуществом Кемеровской области на основании ранее поступившего заявления информирует о предоставлении в аренду земельного участка, расположенного по адресу: г. Кемерово, западное строение 116 по пр. Ленина, площадью 1902 кв. м, для размещения автостоянки обслуживающего вида использования.

Председатель комитета А.А. Решетов.

КРАСИВО ЖИТЬ

Ватные овечки и прочие праздности

Наряжаем елку стильно!

Мода на новое

Уже очень скоро в нашу жизнь войдет запах свежей елки, который незримо, но настойчиво пропитает все наше существование. Для кого-то мысли, как ее украсить, не имеют значения, но кто-то все же следит за свежими тенденциями «елочного дизайна». И вот, представьте себе, он действительно существует.

Несколько лет назад продвинутые эстетсы вешали на елку одноцветные шары. Потом использовались банты. В прошлом году стильным считалось украсить деревце одинаковыми по размеру украшениями. И как раз в 2014-м в моду вошли мягкие елочные игрушки, декоративные свечи и поделки из дерева, а вместо традиционной мишуры – серпантин из органзы.

Ныне в деле украшения елки нас ждет новшество в виде прозрачных стеклянных или пластиковых шаров. А тем, кому все-таки хочется больше блеска и «шика», оформители советуют насыпать внутрь шаров цветные декоративные камешки. Ну, и еще расцветают на елках пышным цветом разнообразные мягкие игрушки, сердечки и звездочки. Кстати, есть уже и одна примета для наступающего года: если удастся самым связать украшения из козьей или овечьей шерсти, они наверняка принесут счастье в дом.

Отель на месте юности и съеденные мандарины

Недавно мы с подругой вспоминали самую необычную елку в жизни. И оказалось, что воспоминание у нас одно. Это было в середине 90-х годов еще в городе Свердловске, где мы учились в университете. И отмечали Новый год у знакомых художников, снимавших старинный дом в центре города. Елку тогда наряжали прямо во дворе тем, что нашло на чердаке столетнего дома. Во всяком случае, примус и самовар на елке были точно. Еще тарелки были с дореволюционными везельями... Но дорога к той самой необычной елке уже заказана: на месте старинного дома сейчас высится отель...

– И вообще сейчас встретить елку, наряженную традиционно – со стеклянными игрушками, в золотых и красных тонах, большая редкость, – говорит Любовь Вла-



сова, дизайнер-оформитель. – Мы, дизайнеры, кстати, не очень любим Новый год: слишком мало остается для оригинального творчества. Все уже до нас придумали. Из собственных затей удачным считаю оформление в виде 12 елочек зеленых и белых, висящих под потолком вверх ногами, украшенных золотыми бусинками и бумажными бабочками. А еще несколько лет назад меня потрясла елочка из упаковки для цветов в серебряных и ледяных тонах, все игрушки на ней были «сосульками».

Журналист Наталья Торопова (плюс еще и рукодельница-мастерица) подтверждает, что в новогоднем оформлении сохранятся тенденции на ретро и натурализм. В этом году вернулась мода на ватные игрушки: делают снежинок, снеговиков. Также изготавливают украшения из орехов и конфет. Интересные игрушки получаются из старых лампочек; популярные венки (они вообще могут быть из всякого хлама).

Наталья поделилась способом изготовления ватной овечки. В двух словах так: берем проволоку, делаем из нее костяк. Клей ПВА разводим в соотношении 1:1, на каркас наматываем вату, формируем туловище. Вату намазываем клеем. Сушим, потом начинаем «лепить» голову: вату аккуратно промачиваем в клее (чтобы не текло) и лепим из нее. Просушиваем. Из полосок ваты формируем лапки, делаем ноги, ушки, глаза, хвостик. Все это опять сушим. Потом создаем фактуру шерсти, акриловой краской красим мордочку и ноги. Всё.

– То, что мне самой запомнилось больше всего – это необычные для нынешнего времени, но распространенный для 80-х вид «дизайна», – признается Наталья. – Мама как-то украсила елку мандаринами и яблоками. Правда, 1 января елка оказалась голой: мы с братом все съели. И потом в 6 утра с дядькой вешали уже обычные игрушки...

Нарядная ностальгия

НАТАЛЬЯ БАТЫРЕВА,

директор Сибирского филиала НПО «Союз строительных компаний Урала и Сибири»:

«В детстве казалось, что чем больше елочки, мишуры и фонариков, тем волшебнее и чудеснее. Сейчас уже и дети подросли, а чуда по-прежнему нет. И как не верить: то, именно в Новый год со мной произошло одно из чудес – в эту ночь родился мой сын.

Но сейчас я стала более требовательна к елкам. Это высшее мастерство, когда всего в меру. И при этом елка не должна выглядеть, как офисная: с минимальным количеством красно-золотых или серебристых шариков и бантиков того же цвета.

Самая фантастическая и прекрасная елка, самая уютная и стильная всегда наряжается в доме у моей подруги. Игрушки на ней можно подолгу рассматривать, потому что каждая из них с историей. Там и дешифровальный картонный записочник, где все новые игрушки без истории и привязанностей. А еще хорошей традицией на ее рождественских вечеринках стало дарить интересные игрушки. Я уже собираю свою коллекцию, которую не стыдно передать детям, потому что у игрушки очень добрая история».

ЕЛЕНА КРЕКНИНА,

специалист по связям с общественностью:

«Сегодня модно украшать елку игрушками советской эпохи: для кого-то это ностальгия, для кого-то милое ретро. Елки нашего детства были простые и блестящие. Наверное, поэтому в первые годы без СССР мой глаз жадно искал «стильные» елки – на самом деле, типичные рождественские европейские. А сегодня в стильности поднапорели и мы сами.

Елка в моем доме – то в серебряных птичках, то в белых яблоках, то в синих стрекозах, то в ангелочках. Для яркости добавляю лишь гирлянды, мишуру и контрастные ленты. В одном из магазинов видела «елки» из зеленых галстуков, носков, перчаток, юбок и даже молочек! А моему сердцу дороже всех елки из того года детства, когда мы случайно разбили коробки со стеклянными шарами. Тогда папа принес из кухни грецкие орехи и пряники в форме зверюшек, и мы начали обворачивать их «золотинками» от конфет. Ими и украсили елку, а еще – фетом, зефиром и мандаринами. А в полночь мне дали ножницы, и я среза ла лакомства».

Евгения РАЙНЕШ.

На вопросы жителей г. Кемерово отвечают специалисты Управления Минюста России по Кемеровской области

Вопрос: Правда ли, что за расторжение брака в органе ЗАГС в 2015 году необходимо будет уплатить государственную пошлину в размере 30 тыс. рублей?

Отвечает: Управление Минюста России по Кемеровской области

С 1 января 2015 года в соответствии с изменениями, внесенными Федеральным законом №221-ФЗ от 21.07.2014 года в часть 2 Налогового кодекса РФ, начинают действовать новые размеры государственной пошлины за государственную регистрацию актов гражданского состояния и другие юридические действия, совершаемые органами ЗАГС:

1) За государственную регистрацию брака – 350 рублей;

2) За государственную регистрацию расторжения брака:

– при расторжении брака в судебном порядке – 650 рублей с каждого из супругов;

– при расторжении брака по взаимному согласию – 650 рублей с каждого из супругов;

– при расторжении брака по заявлению одного из супругов в случае, если другой супруг признан судом безвестно отсутствующим, недееспособным или осужденным за совершение преступления к лишению свободы на срок свыше трех лет, – 350 рублей;

3) За государственную регистрацию установления отцовства – 350 рублей;

4) За государственную регистрацию перемены фамилии, имени, отчества – 1600 рублей;

5) За внесение исправлений и изменений в акты записи гражданского состояния – 650 рублей;

6) За выдачу повторного свидетельства – 350 рублей;

7) За выдачу архивных справок – 200 рублей;

8) За проставление апостиля – 2500 рублей за каждый документ;

9) За истребование документов с территории иностранных государств – 350 рублей за каждый документ.

Вопрос: Какие документы необходимо представить иностранному гражданину в орган ЗАГС для заключения брака?

Отвечает: Управление Минюста России по Кемеровской области.

Вступление в брак – важное событие в жизни каждого человека. Все большее распространение в последнее время получают браки между гражданами различных государств.

В соответствии с Семейным кодексом РФ форма и порядок заключения брака на территории РФ независимо от гражданства лиц, желающих вступить в брак, определяются законодательством РФ. Это означает, что брак должен заключаться в органах записи актов гражданского состояния (далее – органы ЗАГС) в личном присутствии лиц, вступающих в брак.

Для заключения брака на территории Российской Федерации иностранному гражданину необходимо представить в орган ЗАГС:

а) совместное заявление о заключении брака;

б) документ, удостоверяющий личность, вступающего в брак (паспорт или документ, его заменяющий);

в) документ, подтверждающий отсутствие препятствий к вступлению в брак;

г) квитанцию об уплате государственной по-

шлины за регистрацию заключения брака.

Наряду с предъявлением паспорта (документа, удостоверяющего личность) необходимо представить в орган ЗАГС перевод текста на русский язык. Верность перевода свидетельствуется консульством (посольством) государства, гражданином которого является лицо, министерством иностранных дел или соответствующим органом этого государства либо нотариусом, в том числе Российской Федерации.

Документами, удостоверяющими личность иностранного гражданина в Российской Федерации, являются паспорт иностранного гражданина либо иной документ, установленный федеральным законом или признаваемый в соответствии с международным договором Российской Федерации в качестве документа, удостоверяющего личность иностранного гражданина.

Документами, удостоверяющими личность лица без гражданства в Российской Федерации, являются документ, выданный иностранным государством и признаваемый в соответствии с международным договором Российской Федерации в качестве документа, удостоверяющего личность лица без гражданства; разрешение на временное проживание; вид на жительство; иные документы, предусмотренные федеральным законом или признаваемые в соответствии с международным договором Российской Федерации в качестве документа, удостоверяющего личность лица без гражданства.

Выполнение требований ст. 14 СК РФ для лиц, вступающих в брак на территории Российской Федерации, является обязательным. Поэтому иностранный гражданин при подаче на территории Российской Федерации в орган ЗАГС заявления о вступлении в брак должен представить доказательства, подтверждающие, что он в браке не состоит.

При регистрации браков иностранцев, в документах которых нет сведений о семейном положении, они должны по требованию органа ЗАГС представить справку, выданную компетентным государственным органом или консульством (посольством) государства, гражданином которого он является, подтверждающую, что он в браке не состоит, и легализованную в соответствующем консульском учреждении, если иное не вытекает из международных договоров.

Лицо без гражданства представляет аналогичную справку, выданную компетентным органом страны его проживания.

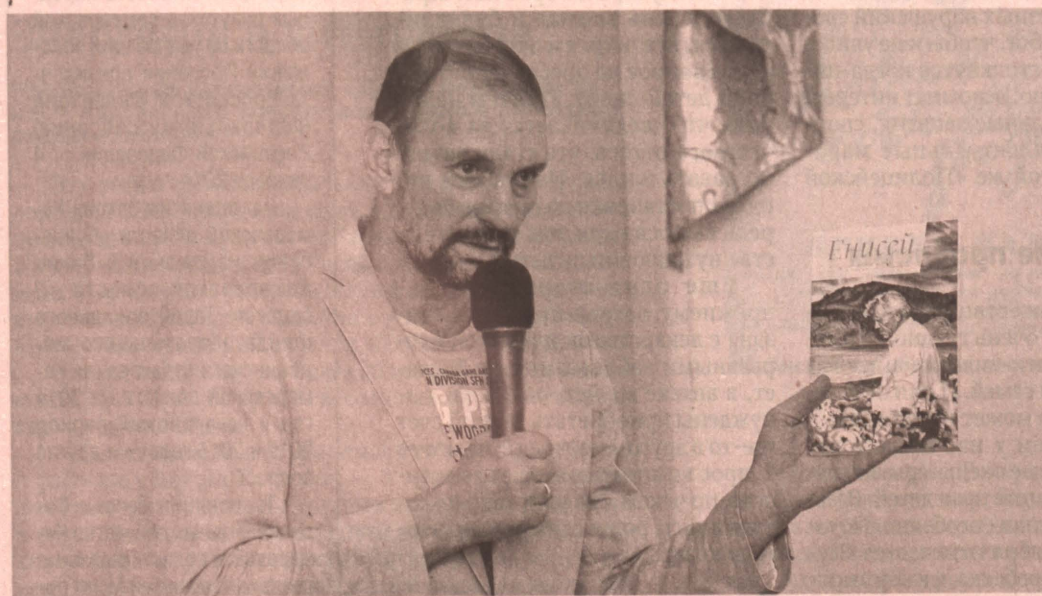
Что касается лиц, ранее состоявших в зарегистрированном браке, то они должны предъявить органу ЗАГС документ, подтверждающий прекращение прежнего брака. Таким документом может быть решение суда о расторжении брака, свидетельство о смерти супруга либо иной документ, подтверждающий прекращение прежнего брака. Любая из вышеуказанных документов должен быть выдан компетентным органом и соответствующим образом легализован (консульская легализация или проставление апостиля), если иное не предусмотрено договорами со страной гражданства, вступающего в брак.

Все эти документы должны быть переведены на русский язык. Верность перевода свидетельствуется консульством (посольством) государства, гражданином которого является лицо, министерством иностранных дел или соответствующим органом этого государства либо нотариусом, в том числе Российской Федерации.

ГОД КУЛЬТУРЫ

Разные оттенки мужской жизни

В Кузбассе состоялись творческие встречи с писателем Михаилом Тарковским. Одна прошла в поселке Зеленогорский, другая – в Кемеровской областной научной библиотеке.



Наследник великой фамилии (внук поэта Арсения Тарковского и племянник кинорежиссера Андрея Тарковского), Михаил Александрович с юности живет и работает в Сибири, в селе Бахта Красноярского края. Сначала – как зоолог, полевой исследователь местной фауны, потом – как охотник-промысловик. Говорит, что о своем аскетичном выборе, противопоставленном, казалось бы, всем традициям элитарной фамилии, не пожалел ни разу.

Вырочем, и семейную традицию не нарушил. Он стал писателем (окончил заочно литинститут). Встрече представил свои новые книги. Детскую повесть в стихах «Сказка о Коте и Саме» и взрослый сборник «Избранное», куда, кроме повестей, рассказов, стихов и очерков, вошел еще и диск с фильмом «Замороженное время».

Замечали? Отчего-то сыновья писателей становятся кинорежиссерами (Юрий и Алексей Герман, Сергей и Никита Михалковы, не говоря об Андрее Кончаловском, те же Тарковские). С внуками сложнее. Михаил Александрович, похоже, соединил в своем творчестве обе эти линии. Кстати, автобиографический фильм, показанный на встрече, многое объяснил в его удивительной судьбе.

Михаила воспитала и вырастила бабушка Мария Ива-

ЛИЧНОЕ ДЕЛО

Михаил Тарковский (1958 г. р.) после окончания биофака МПГУ им. Ленина уехал в Красноярский край, работал в Туруханском районе на биостанции. В 90-е годы активно печатался в литературно-художественных журналах («Новый мир», «Наш современник», «Роман-газета» и др.). Лауреат нескольких литературных премий: Белкина, Соколова-Микитова, Шишова, «Ясная Поляна». Его перу принадлежат книги «Стихотворения», «За пять лет до счастья», «Замороженное время», «Енисей, отпусти!», «Гойота-креста», «Избранное».

«Не о себе – обо мне подумала... Многие русские мальчики, как я понимаю сейчас, постигли святую Русь через своих бабушек». А внуку, отправившемуся в свою первую практику в Туруханский край, посулила: «Женишься там на якутке, родишь троих детей!»

На якутке он не женился (женился много позже на мо-

лодой филологине из Барнаула, с которой познакомился на Шукшинском празднике в Сростках). Сейчас растит двоих детей, младший еще дошкольник. Но Сибирь вошла в жизнь Михаила Тарковского как не что-то самое родное.

«Меня часто журналисты спрашивают: как решился поменять московскую прописку на тайгу? Какой-нибудь умник понимающе кивает: наверное, бежал от обстоятельств, в столицах-то трудно... И не понимают, что все это можно полюбить так, что ничего иного не захочется».

Он уверяет: только здесь, в Сибири, у него «по-настоящему пошли стихи». «Я здесь такую даль углядел! Русскую, старинную. И поселок Бахта – как ось, скрипящая от мороза, на которой весь мир крутится». У Михаила Тарковского и в фильме, и в прозе часто повторяется образ двуглавого орла. Как символ не столько государственности, сколько двузначности, двуправленности нашей страны, простишей свои крыла «от океана до океана». «Обидно только, – замечает он, – что восточному крылу достается меньше любви и внимания». Возможно, сам он и остался здесь для того, чтобы как-то компенсировать эту несправедливость?

Вам не кажется, что все своею жизнью вы полемизируете с отцом и дядей, утверждая свое право на «особый» путь, столь далекий от пути вашей родовой фамилии, ставшей в России синонимом элитарного искусства?

На этот вопрос Михаил Тарковский ответил не сразу: – Может быть. Только этот спор я как спор не осознаю. Я вообще ничего никому «в пишу» не делаю. Просто живу, как считаю нужным. Как хочется.

В фильме, к слову сказать, много кадров, живописующих суровый и очень brutalный быт сибирской глубинки. Вот сани снегохода проваливаются в полынью. Вот Тарковский складывает на возок нарубленные бревна. Вот колот дрова, топят печь, ловят рыбу... И текст, звучащий фоном, многое объясняет в его выборе: «Здесь особенно понимаешь разные оттенки мужской жизни. Мужчине должен уметь все делать сам: быть неприспособленным, выносливым, смекалистым, а главное – не зависимым от внешних обстоятельств».

Писательство в этих условиях напоминает какое-то «бальмовство», но, видимо, Тарков-

скому для внутреннего драйва важно именно такое существование «на лезвии». Он высоко ценит местную речь («у каждого тут свой, какой-то несуетный, «именной» русский язык»). Ценит ощущение природной мощи и собственное смирение перед нею («В Сибири всегда чувствуешь себя на краю... Что-то очень личное есть между человеком и тайгой, между рекой и человеком»). И абсолютно равнодушно примет неудовольствие «недоцивилизованности».

Изда в Бахте – дом, где сейчас живет его семья. Но нередко «домом» становится Красноярск, куда писателя приводят дела (Тарковский сейчас стал редактором альманаха «Енисей», затеянного как ежегодное издание). И тогда жить семье приходится «в мастерской оперного театра, там комнату выделили, или у друзей». А то – в Барнауле, где живет родная жена Татьяна и учится в музыкальном училище старшая дочь. Но такой «ход оленя», как сам это называет, его, похоже, вполне устраивает.

А как близкие отнеслись к вашему отъезду в Сибирь? Вы с ними сейчас общаетесь?

Дядя мой знаменитый сказал: «На Енисей? Там жить надо». И бабушка, которая ни разу тут не была, я считаю, тоже меня благословила. Мы встречаемся, конечно, с родней, но, честно говоря, я давно уже в Москве не был. А когда приходилось бывать на всяких там модных тусовках, понимал: это не моя публика. Очень немногие люди, которых я там видел, мог бы назвать своими единомышленниками.

Михаил Тарковский, несмотря на свою «инаковость» и почти что «схимничество», исповедует общность. Уверяет, например: «Очень люблю, когда писатели хорошо пьют. Это – как светский вариант соборной службы». Кстати, одна из задач, привлекших его в Кемерово, – создать «горизонтальные» скрепы между писателями России. Чтобы красноярцы знали кузбассовцев, а алтайцы – сибиряков и дальневосточников».

В завершение Михаил Тарковский почитал свои лирики. Вдруг почувствовал: как близки его образы, ритмика, стилистика любовным стихам Арсения Тарковского. И как похож Михаил внешне на своего дядю. Профиль, абрис головы, борода... Порода.

Ольга ШТРАУС.

ЗЕРКАЛО



Рисунок Андрея Горшкова.

Эфирный флирт

Одну из самых популярных телепередач в Турции оштрафовали за танец четверых мужчин с незнакомыми женщинами, в то время как их жены наблюдали за этим действием. Шоу «Я не знаю, мой супруг знает» должно заплатить рекордную сумму в 410 тысяч турецких лир (в пересчете на российские рубли – более десяти миллионов). Согласно решению высшего радио- и телевизионного совета страны эта сцена с танцами «подталкивала мужчин к измене и обеспечивала условия, которые нарушат мир в семье», а кроме того, «женщины в программе воспринимались как сексуальные объекты».

А как у нас?

На носу – Новый год и корпоративные гулянья, на которых случается всякое. Интересно, флирт «до какой степени» готовы допустить кузбассовцы – как лично для себя, так и для своих «вторых половинок»?

ИРИНА ВАСИЛЬЧЕНКО, бухгалтер, Белово:

Мое мнение, что флирт – это легкое заигрывание с противоположным полом без намека и мыслей на продолжение, то есть просто так. Никакой цели. Поэтому на флирт своего любимого, а мне иногда доводится бывать с ним на его корпоративах, я не обращаю внимания.

АНДРЕЙ ПРОХОРОВ, предприниматель, Кемерово:

Я против любого флирта и кокетничанья со стороны женщин. Особенно на корпоративах, особенно при наличии спиртного. Ни к чему хорошему это не приводит. Если в обычном состоянии женское кокетство имеет естественный ограничитель, то при небольшой дозе алкоголя все тормоза снимаются. Вот тут и начинается то, что в народе называется развратом. Могу описать: все разговоры и движения женщины начинают провоцировать мужчину на ответные сексуальные действия. Уловки при этом зависят от степени опьянения и ума кокетки. Способы используются любые, от провокаций с демонстрацией «случайного» полового акта. А свои неудачи они потом мило списывают на «не помню».

АНТОН ЕВСЕЕВ, фрилансер, Новокузнецк:

Пока всё только на словах и взглядах – это флирт; но как только пошли в ход руки, дело становится серьезным. Мы об этом до-

говорились с любимой. На этой стадии, если такое случается, я и «подключаюсь». И уюжу свою благоверную с праздника.

АЛЕНА СВИРИДОВА, домохозяйка, Белово:

Никто и никогда не знает, к чему может привести флирт. Для меня самая сладкая часть – это диалог глазами. Я не знаю, что происходит в такой момент, но это похоже на обмен космической энергией. Не нужны слова, прикосновения... Однако если дошло до поцелуя – дело труба. Я так замуж вышла.

СЕРГЕЙ,

госслужащий, Новокузнецк:

Жена ревнива, а флиртовать иногда хочется. Потому что мужчины тоже хотят нравиться. И вообще мне не «мишадцать», надо же как-то держать себя в тонусе. Да простит меня семья, но иногда я позволяю себе флиртовать в «Одноклассниках». Что я там пишу и кому – известно только мне. Но всё это очень безобидно. Флирт на словах не считается. А жену свою я люблю больше всех.

ЕВГЕНИЙ БЕЛОВ,

менеджер, Кемерово:

Корпоративы не люблю, но если уж бываю – отрываюсь по полной. Допускаю флирт до такой степени, до какой меня допускают. Видел однажды на футболке у девушки: «Что посмеешь, то пожмешь». Так и делаю... Юлия СЕРГЕЕВА.

ХОККЕЙ С МЯЧОМ

Рулевой раскрепощения

Тренерский штаб «Кузбасса» возглавил Николай Кадакин

Вчера главный тренер «Кузбасса» Сергей Тарасов освобожден от занимаемой должности по собственному желанию на основании заявления на имя президента клуба. Исполняющим обязанностями главного тренера команды утверждён Николай Кадакин.

Напомним, 38-летний Николай Кадакин покинул тренерский штаб «Кузбасса» в декабре нынешнего года, а ранее работал с молодежным составом кемеровчан, который завоевал золотые медали первенства страны-2014 среди фарм-клубов. Сергей Тарасов, руководивший «Кузбассом» с октября прошлого года, остается в структуре клуба в качестве вице-президента.

Наша команда пропускает заключительные декабрьские туры регулярного чемпионата России в суперлиге, а в двух последних матчах проиграла в гостях Кировской «Родине» (3:10) и первоуральскому «Трубинку» (4:6). По итогам тринадцати матчей «Кузбасс» набрал дюжину очков и обосновался на десятой строчке таблицы, отставая от зоны плей-офф на два очка.

Теперь под руководством Кадакина, которого в свое время болельщики называли «Николаем-чудотворцем», кемеровчанам

предстоит выполнить задачу-минимум на сезон, то есть выйти в «кубковую» восьмерку.

Уверен, что нам по силам исправить ситуацию к лучшему. Главное – объединить ребят общей задачей, – считает Николай Ильич. – В «Кузбассе» есть хоккеисты, способные проявить лидерские качества: капитан команды Кривушенко, Стасенко, Зубарев, Козлов, Земцов... Очень важно помочь быстрее раскрыться молодым игрокам, раскрепостить их психологически. Помните, в молодые годы опытные ребята подерживали меня в трудной ситуации. Если каждый прибавит в мастерстве, то, конечно, и команда будет прогрессировать.

Примечательно, что наряду со спортивным образованием исполняющий обязанности главного тренера «Кузбасса» имеет и диплом Сибирского государственного аэрокосмического университета в Красноярске, где учился по специальности «связи с общественно-



Николай Кадакин после успешной работы с кемеровской «молодежкой» назначен исполняющим обязанности главного тренера «Кузбасса», за который выступал четыре сезона (2008-2012 гг.). Фото Вячеслава Айкина.

стью». Что и говорить, необычный выбор для хоккеиста, но, по словам Кадакина, студенческие годы помогли ему «узнать много нового, познакомиться с интересными людьми и расширить кругозор».

Будучи игроком, Николай Кадакин запомнил самые важные вещи в тренерской работе и сегодня старается использовать их на

практике, постоянно занимаясь самообразованием. «Совершенству нет предела», – убежден наставник кемеровчан.

Первый экзамен в новом качестве Кадакин предстоит выдержать через две недели, 8 января, когда «Кузбасс» сойдется на своем льду с казанским «Динамо».

Вадим АНТОНОВ.

ТЕМ ВРЕМЕНЕМ

В кемеровский «Политех», выступающий в высшей лиге первенства России, заявлены шесть хоккеистов. Заявку пополнили защитники Максим Семенов (1991 г.р.), Артем Савельев (1992), полузащитники Денис Игошин (1991), Руслан Трещаскин (1991), Максим Васильев (1992) и нападающий Алексей Ницнов (1992). Все они – игроки основного состава «Кузбасса». Регламент соревнований разрешает заявлять на матчи фарм-клубов с командами высшей лиги четырех хоккеистов 1992 года рождения и старше. Это правило не распространяется на встречи между молодежными коллективами.

В нынешнем сезоне «Политех» провел 12 матчей в турнире третьей группы «вышки» и занимает девятое место, набрав девять очков (разница мячей: 41-72). В заключительном туре календарного года 27 и 28 декабря подопечные главного тренера Сергея Дубинина сыграют на своем льду с абаканским клубом «Саяны-Ханасия». Начало матчей на стадионе «Химик» – в 12.00.

СПРИНТ-НОВОСТИ

ХОККЕЙ С ШАЙБОЙ

Континентальная хоккейная лига отменила матчи новокузнецкого «Металлурга» с «Адмиралом» во Владивостоке, запланированные на 24-25 декабря.

Встречи не состоятся в связи с острым инфекционным заболеванием членами игрового состава «Адмирала». Новые сроки проведения игр новокузнецким на Дальнем Востоке – 23-24 января. Главный тренер «Металлурга» Герман Титов в интервью официальному сайту клуба сожалеет о переносе матчей: – Мы хорошо подготовились к играм с «Адмиралом». Но таковы обстоятельства, здесь ничего не сделаешь. От этого никто не застрахован. Достаточно вспомнить аналогичную ситуацию с нашей молодежной командой «Кузнецкие медведи». Удручает, конечно, что у нас давно нет игровой практики, но мы продолжаем работать и готовимся к оставшимся матчам календарного года.

В воскресенье, 28 декабря, в очередном туре регулярного чемпионата ЮЛ новокузнецкие принимают хабаровский «Амур», а еще через два дня сыграют на своем льду с «Адмиралом», если, конечно, этот матч вновь не перенесут.

ЛЁГКАЯ АТЛЕТИКА

В кемеровском манеже состоялись традиционные Всероссийские соревнования по многоборьям с участием 96 спортсменов из девяти регионов.

Турнир в областном центре Кузбасса открывает зимний легкоатлетический сезон многоборцев, а главное – открывает дорогу в большой спорт талантливым атлетам: соревнования проходят в четырех возрастных группах. Нынешние хозяева манежа первенствовали в нескольких категориях. В женском пятиборье лучшую сумму набрала кемеровчанка Татьяна Тарасова – 4249 баллов, что превышает мастерский норматив. Отличный результат наша землячка показала в прыжках в высоту, преодолев планку на отметке 1 м 83 см. В мунском семиборье мастерский норматив превошел тюменец Максим Файзуллин – 5490 очков.

В турнире девушек до 18 лет не было равных Анастасии Селезневой из Междуреченска: серебряный призер первенства России-2014 в прыжках в длину успешно осваивает многоборье. Новокузнецчанин Андрей Фомичев первенствовал в семиборье среди юношей не старше 20 лет, а Павел Гусев из Кемерово опередил соперников в юношеском шестиборье.

Андрей ТАРКОВ.

Кузбасс

Тиражи во вторник, среду, пятницу, субботу — 8248, в четверг — 26040.

Главный редактор В.А. КАЧИН. kachin@kuzbass85.ru
Коммерческий директор Татьяна Смирнова. t.smirnova@kuzbass85.ru, тел. 35-40-25.
Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.
Издатель: ГП КО «Редакция газеты «Кузбасс».

АДРЕС ИЗДАТЕЛЯ И РЕДАКЦИИ: 650091, ГП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Электронный адрес: office@kuzbass85.ru, news@kuzbass85.ru, reklama@kuzbass85.ru.
СПРАВКИ: по рекламе — 35-38-14; 35-38-04; по письмам — 35-40-02; по редакции — 35-40-65. Факс 35-40-65.
Собственные корреспонденты: в Новокузнецке — 8-905-963-63-44, Междуреченске — 8-905-995-39-44, Мариинске — 8-913-121-90-92. Цена свободная.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства. Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются на интернет-сайте www.kuzbass85.ru. Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений. Время подписания номера в печать по графику 18.00. Сдан в печать 18.00. Объем 2 п.л. Печать офсетная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс». Отпечатано в ОАО «Советская Сибирь» 650030, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 238.



№238 от 24.12.2014г.



В Кузбассе завершился федеральный образовательный проект для молодежи «Ты – предприниматель!». В нем, как в зеркале, отразилась одна из отличительных особенностей сегодняшнего дня: в бизнес идут дети предпринимателей 90-х годов теперь уже прошлого века. Предприниматель из Междуреченска Ирина Григорьева – одна из них. Именно она представляла малый бизнес нашего региона в Москве на финале конкурса «Молодой предприниматель России». Молодеющему малому бизнесу Кузбасса мы посвящаем этот предновогодний выпуск ОПОРЫ.

Фото Сергея Гариленко.

**Планка
для лидера** ➤ VIII

Открой свое дело!

В Кузбассе завершилась молодежная образовательная программа «Ты – предприниматель!»

Реализуй свои мечты, а не чужие! Четвертый год подряд тысячи тех кузбассовцев, кому нет 30, откликаются на этот призыв федерального Агентства по делам молодежи и департамента по развитию предпринимательства и потребительского рынка Кемеровской области и подают заявки на участие в молодежной образовательной программе «Ты – предприниматель».

Ныне таких заявок было более 4 тысяч. Средний возраст заявителей – 21 год. Среди них были и действующие предприниматели; и те, кто совсем недавно зарегистрировался как ИП; и наемные менеджеры, которым наскучила работа в офисе на «чужого дядю» и они решили начать свое дело; студенты и даже школьники, только мечтающие о предпринимательстве. Каждый шел на программу со своей целью. Кто-то хотел услышать от экспертов оценку жизнеспособности своего нового бизнес-проекта, особенно в условиях кризиса; кто-то – получить знания, необходимые для развития бизнеса; кто-то – получить грант губернатора на реализацию своего бизнес-проекта; кто-то – узнать, есть ли у него способности для того, чтобы стать предпринимателем в будущем. Были и такие, кто шел на программу с одной целью – развлекать и рекламировать свой товар или услугу, ведь не каждый день у нас проводятся ярмарки бизнес-идей, где тебя могут услышать сразу несколько десятков потенциальных клиентов.

10 декабря началась стажировка участников программы «Ты – предприниматель». Они имели возможность ознакомиться с работой лучших частных компаний Кемерово и Новокузнецка. Их собственники

и ярмарок бизнес-идей дошли лишь 441 (100 из которых – резерв). За каждое из этих мероприятий претенденты на участие в программе «Ты – предприниматель» получали соответствующее число баллов. Суммируя их, организаторы называли имена тех, кто был допущен до бесплатного образовательного курса. Пролетим дневник программы:

29 ноября началось самое напряженное и интересное! Участников программы разделили на 10 групп по 37 человек в каждой. 5 групп обучались в Новокузнецке, 5 – в Кемерове. Лучшие бизнес-тренеры региона Андрей Федосеев, Елена Бакирова, Злата Рыжкова, Светлана Энгель два дня проводили для них мастер-классы, семинары-практикумы, а потом занимались с каждой группой индивидуально. Но ребята еще не раз в ходе обучения встречались вместе – на вебинарах, которые транслировались из Государственного фонда поддержки предпринимательства во все города и районы области.

10 декабря началась стажировка участников программы «Ты – предприниматель». Они имели возможность ознакомиться с работой лучших частных компаний Кемерово и Новокузнецка. Их собственники

и руководители рассказали своим молодым коллегам об управлении персоналом, взаимоотношениях с клиентами, о продажах и продвижении своих товаров и услуг на рынке, создании положительного имиджа компании и других «секретах» своего бизнеса.

16 декабря в Кузбасском технопарке состоялся конкурс молодежных бизнес-проектов на гранты губернатора Кемеровской области. Именно здесь можно было увидеть, как бизнес-идеи за время программы стали бизнес-проектами.

На грантовую поддержку губернатора рассматривали 33 участника программы, авторы бизнес-проектов, отобранных по результатам двух ярмарок бизнес-идей. Перед тем как презентовать их конкурсной комиссии, авторы вместе с бизнес-тренерами и экспертами совершенствовались не только в содержании, но и форму подачи.

На днях стали известны имена тех индивидуальных предпринимателей, кто получил грант губернатора на реализацию своих бизнес-проектов. Это Дмитрий Вершинин из г. Белово (бизнес-проект «Установка и аренда туалетных кабин»), Ирина Журавлева из г. Кемерово («Детская студия красоты «Веселая рас-

ческа»), Оксана Зазулина из г. Таштагола («Производство ортопедических стелек»), Екатерина Килина из поселка Краснобродский («Открытие тренажерного зала «Адреналин») и Елена Дяхова из г. Полысаево («Открытие досугово-развлекательного центра для детей»).

И 16 же декабря состоялась торжественная церемония награждения другого конкурса, проходившего в рамках программы, точнее, его регионального этапа «Молодой предприниматель России».

Но сначала финалистам этого конкурса преподавал мастер-класс «Практика продаж. Инструменты создания ценности продукта» успешный предприниматель – практик и бизнес-тренер из Томска Вениамин Кизеев, эксперт по конкурентным стратегиям и управлению, директор группы компаний WIN corp.

А вечер в этот день состоял из поздравлений, подарков от спонсоров конкурса, музыки и, естественно, из дружеского общения.

Особая тишина воцарилась во время короткого выступления заместителя губернатора по промышленности, транспорту и предпринимательству Александра Мирошникова. Потому что они услышали мнение власти о своей роли в эконо-

мике региона и о том, как она планирует поддержать молодых предпринимателей в новом 2015 году.

Двое предпринимателей – Ирина Григорьева из Междуреченска и Алина Демешок из Юрги – в этот вечер были просто счастливы: они прошли на финал конкурса «Молодой предприниматель России». И 19 декабря успешно представили свои проекты, а точнее, весь малый бизнес Кузбасса, в Москве!

18 декабря последним образовательным мероприятием программы «Ты – предприниматель – 2014» стало... ток-шоу «Истории бизнеса. Знай наших!». В гости к участникам программы пришли (и даже приехали) Роман Говор – генеральный директор ООО «Отель Н Капитал», ООО УК «Ин-русИнвест», соучредитель ООО «Сибэнерготоплино», (г. Новокузнецк), Василий Бочкарев – президент ФК «Интеллект-Капитал», учредитель бизнес-центра «Олимпик-Плаза», «Сити-Плаза», «СитиДом». Председатель Ассоциации молодых предпринимателей Кузбасса Константин Ребиков, гендиректор ООО «ДМ Групп» – резидента Кузбасского технопарка, известного более как разра-

ботчик системы «Discount Mobile», позволяющей использовать мобильный телефон как универсальную дисконтную карту. Они рассказали о своем личном пути в бизнес и личном опыте его ведения. Честно поведали и об ошибках, и об успехах, и о том, как выстояли в кризис, о роли в их бизнесе, т.е. жизни, жен и детей, не скрывали планов на будущее.

Вопросы в сторону именитых коллег от молодежи сыпались такие же искренние и животрепещущие. К примеру, что делать, если все вокруг говорит, что у тебя ничего не получится?

Завершился этот день вручением сертификатов участникам программы «Ты – предприниматель», успешно окончившим учебный курс программы и прошедшим стажировку, коллективным фото на память и запуском воздушных шаров, перед которым нужно было загадать свою мечту. Но, стоя на земле и глядя на взмывающее в небо разноцветье летящих «мечт», эти молодые люди уже хорошо понимали, что воплощение любой мечты – в их собственных руках.

С НОВЫМ ГОДОМ!

Дорогие друзья!
Сердечно поздравляю вас с Новым годом и Рождеством!
Эти праздники всеми любимые и самые ожидаемые. Они несут в себе надежду на лучшее, надежду на позитивные перемены. Искренне желаю вам энергии и оптимизма, удачи и уверенности в завтрашнем дне! Пусть все ваши замыслы воплотятся, а Новый год принесет счастье, мир и удачу в каждый дом!



Начальник департамента по развитию предпринимательства и потребительского рынка Кемеровской области
Екатерина КУТШКИНА.

Уважаемые друзья, коллеги, единомышленники!
Я поздравляю вас с наступающим Новым годом! Хочу пожелать, чтобы в этом году удача сопутствовала целеустремленным, тем, кто желает созидать и создавать новое, кто не способен прозябать в рутине повседневности. Пусть фортуна раздувает паруса успеха тех, кто смело ставит цели и не боится ошибиться, воплощая их! Самых искренних вам друзей, веры в светлое будущее, яркой радужной перспективой жизни и спокойной судьбы, без тревог и помех! Здоровья, любви, процветания и счастья! Всего самого наилучшего вам и вашим родным! С Новым годом!



С наилучшими пожеланиями, председатель Кемеровского областного отделения «ОПОРА РОССИИ»
Олег ШАРШИН.

Александр МИРОШНИК, заместитель губернатора по промышленности, транспорту и предпринимательству:

– Молодой предприниматель – это, наверное, самый эффективный предприниматель. Когда мы встречаемся на каких-нибудь финмониторингах, некоторые горе-предприниматели стоят на трибуне и плачут, как у них все плохо получается. Я слушаю и думаю: все это от необразованности... Мы рассчитываем, что молодые предприниматели, которые сегодня идут в бизнес, – самые подготовленные, самые образованные.

Мы дошли до финала. Конечно, хорошо, когда становишься призером, но даже само участие в таких конкурсах важно для предпринимателя. Программе по вовлечению молодежи в предпринимательскую деятельность «Ты – предпри-



ниматель!» четыре года. Результаты очень значимы. Победители нашего конкурса начали занимать высокие призовые места на федеральном уровне, это очень серьезный успех. За год через грантовую поддержку было создано 500 новых предприятий, причем их выживаемость – 95 процентов!

Молодое предпринимательство – самое активное и самое массовое. В федеральном послании президент говорил: мы должны создать мощный средний

класс общества. Без молодого предпринимательства этого не сделать.

Если посмотреть по прошлому году, основными ориентирами для поддержки начинающих предпринимателей были социальные проекты: детские сады, туристический бизнес. В этом году мы повернем вектор помощи на погашение банковских кредитов – до двух третей ставки рефинансирования, потому что четко понимаем: без креди-

тов бизнес развиваться не может. Второй вопрос – выставочная деятельность. Не показав себя, предприниматель не сможет позиционировать себя на рынке. Но мы четко понимаем, что любая выставочная деятельность затратна, и планируем компенсировать две трети затрат на выставочную деятельность через фонды поддержки предпринимательства... И, конечно, остается грантовая поддержка начинающих.

Уважаемые предприниматели!
Примите теплые и искренние поздравления с наступающим Новым годом и Рождеством!

Пусть он станет для всех нас годом созидательной и плодотворной работы, временем новых достижений и побед.

Верьте в свои силы и в свершение самых смелых планов и замыслов! Пусть каждый день наступающего года дарит вам новые перспективы и радостные события.

Пусть будут рядом надежные партнеры, коллеги и друзья.

От души желаю, чтобы 2015 год стал удачным для вас и ваших близких, принес в каждый дом, в каждую семью мир и согласие, тепло и уют, счастье и благополучие.

Три шага к свободе

Послание президента Федеральному собранию – 2014 в российском бизнес-сообществе оценили как «экономическое, предпринимательское», более того, назвали его «посланием экономической свободы».

Борис Титов, уполномоченный при президенте Российской Федерации по защите прав предпринимателей, выступая в программе «Мнения» на телеканале «Россия24», объяснил причины именно такого восприятия коллегами президентского послания так: «Экономическая свобода предпринимательства, рыночная экономика – это наш путь, – вот это самое главное, что мы услышали в этом послании». Послание Федеральному собранию президент, как известно, озвучил 4 декабря. Дальнейшие события наглядно продемонстрировали, что «экономическая свобода» не просто красивые слова. По крайней мере, три шага в ее сторону наши предприниматели уже могут сделать...

Шаг первый:

16 декабря Госдума приняла закон о налоговых каникулах для ИП, перешедших на упрощенную или патентную системы налогообложения.

Речь идет о Федеральном законе «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации (о предоставлении «налоговых каникул» индивидуальным предпринимателям, перешедшим на упрощенную или патентную систему налогообложения)». Он предусматривает предоставление двухлетних налоговых каникул впервые зарегистрированным инди-

видуальным предпринимателям, осуществляющим деятельность в производственной, социальной и научной сферах и перешедших в течение двух лет со дня регистрации на УСН или патентную систему налогообложения. Такую меру сможет устанавливать субъект РФ, определяя ограничения на применение нулевой налоговой ставки по критериям предельного размера доходов ИП и средней численности работников. В случае нарушения ограничений ИП будет обязан уплатить налог по установленным налоговым ставкам.

Действие закона направлено и на самозанятых граждан – физических лиц, не имеющих наемных работников и зарегистрированных в качестве ИП. Им планируется разрешить применение патентной системы налогообложения, позволяющей заниматься предпринимательской деятельностью и уплачивать налоги в простом и удобном порядке.

Кроме того, предлагается увеличить сроки для уплаты налога, взимаемого в связи с применением патентной системы налогообложения. Так, если патент будет получен на срок до шести месяцев, то налог в полной сумме необходимо будет уплатить не позднее срока действия патента (сейчас – не позднее 25 дней после начала действия патента); если патент будет получен на срок от шести месяцев до года, то одну треть суммы налога необходимо будет уплатить через 90 дней после начала действия патента (по действующему законодательству – 25 дней); остальные две трети суммы налога будут уплачиваться налогоплательщиком не позднее срока окончания действия патента (в настоящее время – не позднее 30 дней до окончания действия патента).

Предлагаемые меры поддержки предпринимателей рассчитаны на период с 1 января 2015 года до 1 января 2021 года.

Шаг второй:

18 декабря Госдума РФ одобрила законопроект Минтруда России, устанавливающий особый налоговый режим для всех организаций в сфере социального обслуживания населения.

В соответствии с ним налог на прибыль для таких компаний будет обнулен. Сейчас ставка налога на прибыль составляет 20%, что создает препятствия для развития негосударственных организаций в данной сфере. Как ранее заявлял министр труда и социальной за-

щиты РФ Максим Топилин, ожидается, что «благодаря этой и другим мерам к 2018 году доля негосударственного сектора в сфере социального обслуживания увеличится до 10%». Сейчас в России 98% организаций, предоставляющих услуги соцобслуживания, являются государственными.

Чтобы получить налоговые преференции, организации должны одновременно отвечать ряду требований:

- 1) организация должна быть включена в реестр поставщиков социальных услуг;
- 2) доходы организации от деятельности по предоставлению социальных услуг гражданам должны составлять не менее 90 процентов от общего объема доходов либо не иметь доходов за налоговый период;
- 3) численность персонала организации, имеющего образование по специальности «социальная работа», должна составлять не менее 30 процентов;
- 4) в штате организации должно числиться не менее 15 работников;
- 5) организация не должна совершать операции с векселями и финансовыми инструментами, заключать срочные сделки.

Шаг третий:

19 декабря Госдума приняла в третьем чтении закон о создании в России единого федерального реестра проверок бизнеса.

Согласно документу оператором реестра является Генпрокуратура РФ, которая размещает на специализированном сайте в интернете сведения о проверке. Правила формирования и ведения единого реестра проверок утверждаются правительством.

Закон предусматривает поэтапное введение в действие системы учета плановых и внеплановых проверок юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в едином реестре. С 1 июля 2015 года начнет действовать учет федеральных проверок, с 1 июля 2016 года – регионального надзора, с 1 января 2017 года – муниципальных проверок.

Как отмечается в финансово-экономическом обосновании к документу, разработка системы на первом этапе внедрения может потребовать до 195 миллионов рублей. Дальнейшее развитие, а также поддержку системы предполагается осуществлять за счет бюджетных ассигнований, предусмотренных на оператора реестра.

Насколько ожидаемы и важны для малого бизнеса принятые Госдумой законы и стоит ли нашим предпринимателям ждать от федеральной власти еще каких-то мер, которые действительно помогут малому бизнесу развиваться и инвестировать в новые проекты? – спросили мы уполномоченного по защите прав предпринимателей в Кемеровской области Елену ЛАТЫШЕНКО, которая вместе с коллегами – региональными уполномоченными была на встрече с президентом буквально через день после его выступления с Посланием к Федеральному собранию:

– Сразу замечу: в разработке идеи и основных положений принятых Госдумой законопроектов принимали участие бизнес-ассоциации и аппарат уполномоченного при Президенте РФ по защите прав предпринимателей. Бизнес в преддверии Послания готовил свои предложения, и они были услышаны и озвучены Президентом. По итогам Послания даны конкретные поручения правительству:

– принять меры, направленные на расширение возможностей доступа малых и средних предприятий к закупкам, осуществляемым в соответствии с Федеральным законом «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», определив при этом годовой объем закупок, которые заказчики обязаны осуществлять у таких предприятий. Срок – 31 марта 2015 г.;

– обеспечить внесение в законодательство Российской Федерации изменений, предусматривающих:

применение при планировании и осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля системы оценки рисков потенциальной опасности видов экономической деятельности, осуществляемой хозяйствующими субъектами;

установление запрета на осуществление в соответствии с Федеральным законом «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» с 1 января 2016 г. в течение трех лет плановых контрольно-надзорных мероприятий в отношении субъектов малого предпринимательства, у которых по итогам



предшествующих трех лет не выявлено существенных нарушений требований, установленных законодательством Российской Федерации, за исключением случаев выявления нарушений, создающих угрозу жизни и здоровью граждан. Срок – 15 июля 2015 г.;

в целях недопущения ухудшения положения налогоплательщиков (физических лиц и организаций) обеспечить в период с 2015-го по 2018 год включительно неизменность условий налогообложения и уплаты страховых взносов в Пенсионный фонд Российской Федерации на обязательное пенсионное страхование, Фонд социального страхования Российской Федерации

на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования на обязательное медицинское страхование, установленных до 1 января 2015 г. соответственно законодательством Российской Федерации о налогах и сборах и законодательством Российской Федерации о страховых взносах. Доклад – 1 августа 2015 г., далее – один раз в полгода;

– совместно с Центральным банком Российской Федерации принять необходимые меры по докапитализации системно значимых кредитных организаций при условии направления полученных ими дополнительных финансовых ресурсов на кредитование по доступным процентным ставкам проектов реального сектора экономики, в том числе с использованием механизмов проектного финансирования. Срок – 1 февраля 2015 г.

Кроме поручений, сформулированных по итогам Послания, правительству начало работу по проблемам и предложениям, обозначенным в первом ежегодном докладе Президенту РФ уполномоченного по защите прав предпринимателей. Среди них предложения, направленные на гуманизацию уголовного законодательства; расширение источников дохода бюджетов

муниципальных образований в целях повышения их вовлеченности в деятельность по созданию благоприятных условий для развития малого и среднего бизнеса; проработка вопроса объявления в Российской Федерации года предпринимательства.

Власти предлагают ввести не только единый реестр проверок, но и единый реестр требований к бизнесу. Об этом 8 декабря в ходе IV Всероссийской конференции уполномоченных по защите прав предпринимателей заявил министр по делам Открытого правительства Михаил Абызов.

Все эти конкретные шаги и меры стали возможны благодаря совместной работе аппарата уполномоченного по защите прав предпринимателей, бизнес-объединений и всего бизнес-сообщества.

Надеюсь, что в наступающем году мы продолжим совместную работу, направленную на выявление системных проблем, тормозящих развитие предпринимательства, и выработку конкретных предложений по их решению.

В канун Нового года желаю предпринимателям Кузбасса оптимизма, веры в свои силы, мудрости и ответственности за принимаемые решения, которые принесут неизменно ожидаемый положительный результат!

От «М» и «Ж» до тандыра и бариста

Конкурс молодежных бизнес-проектов на грант губернатора собрал нынче 33 участника образовательной программы «Ты – предприниматель!». И лишь треть (11) из них – кемеровчане. (Напомним: в прошлом году на аналогичный конкурс поступило 26 заявок, 10 из которых – от кемеровских предпринимателей). Так же, как и в прошлом году, 6 бизнес-проектов представили на конкурс предприниматели Новокузнецка.

Географически нынешний конкурс шире, чем прошлогодний. Тогда помимо Кемерова и Новокузнецка в нем приняли участие предприниматели Междуреченска, Ленинска-Кузнецкого, Калтана и Таштагольского района. Нынче же на конкурсе было представлено 3 бизнес-проекта из Междуреченска, по 2 – из Тайги, Осинников и Таштагола, по 1 – из Белова, Полысаева, Краснобродского, Киселевска, Калтана, Топока и Березовского.

На какие цели планируют потратить грант губернатора (а это 200 тысяч рублей) конкурсанты? Конечно, если войдут в пятерку победителей конкурса. Послушаем их самих:

Андрей МАТУШКИН,
проект «Коровенок»,
Кемерово:

Актуальность проекта – в доставке кемеровчанам натуральных деревенских продуктов от малых сельских производителей. Общая стоимость проекта – 600 тысяч рублей. Будет создано 9 рабочих мест с общим фондом оплаты 240 тысяч рублей. Средства гранта планируем инвестировать в покупку машины с холодильником, недостающую часть внесем из собственных средств. Ассортиментные позиции – от молочной продукции до овощей, солений, варенья и мяса. Ожидаемая прибыль в месяц – 450 тысяч рублей, налоги и выплаты в пенсионный фонд – 120 тысяч рублей. Мы ориентируемся на молодых мам, которые заботятся о здоровье своих детей и предпочитают не покупать магазинные детские продукты, а готовить их своими руками. Конкуренция в городе из натуральных продуктов. Это люди с проблемами со здоровьем. Это люди со средним достатком, которые заботятся о своем здоровье, и VIP-сегмент. Литр нашего молока стоит 80 рублей, сыр – 500 рублей за килограмм... Наши перспективы – создание сельскохозяйственного кооператива для помощи фермерам, расширение ассортимента. Отдельные направления – экотуризм, открытие розничного магазина, натуральная косметика...

Максим АНДРИАНОВ, заготовительный пункт по сбору и первичной переработке дикорастущего сырья, Мыски:

У проекта высокая социальная значимость, потому что он поможет предоставить рабочие места жителям отдаленных поселков, оставшимся без работы, в основном коренным жителям. Место – экологически чистое, поэтому продукция будет востребована. Планирую на средства гранта закупить рефрижераторный контейнер на 30 тонн продукции, в марте начать сбор черемши. Потом будет сезон папоротника, летом – сбор ягод, затем – грибы и кедровый орех. Грибы будут подвергаться дальнейшей обработке, для этого потребуются котел грибоварочный, сушилка на дровах, весы... Я уже изучил этот рынок и вижу, чтобы он был переполнен. Проект окупается за два года...

Александр БУРАКОВ,
лодочная станция
на озере Новый Парк,
Тайга:

Реализация проекта позволит оказывать услуги отдыха населению и гостям города, развивать здоровый образ жизни, создать фундамент для развития внутреннего туризма в регионе, позволит создать два новых рабочих места. Стоимость бизнес-проекта – 608 тысяч рублей, из них собственные средства – 58 тысяч, уже получен грант Тайгинского городского округа в размере 150 тысяч... Затраты – на место для хранения инвентаря, обустройство причала, на четыре катамарана, гребную лодку, аттракцион «шар на воде» и спасательные средства... За сезон планируем зарабатывать до 750 тысяч рублей. Окупаемость проекта – сезон.

Конкуренция в городе в данный момент нет, потому что лодочная станция была потеряна в восьмидесятых годах из-за пожара. Ближайший пункт проката катамаранов – в Томске, куда люди и возят детей... Следующий этап развития – покупка пиджачика, затем – снегохода для зимнего отдыха. С 2016 года – развитие береговой инфраструктуры для катания на квадроциклах и организация игровых площадок...

Дмитрий ВЕРШИНИН, установка и аренда мобильных туалетных кабин (МТК), Белово:

Отсутствие туалета, когда он необходим, – одно из самых больших унижений человека. Особенно этот недостаток ощущается во время народных гуляний и культурно-массовых мероприятий. Есть и необходимость благоустройства строительных площадок, на которых зачастую стоят деревянные уборные, под ними копают ямы, что санитарно неопустимо и не эстетично. На данный момент в городе всего два туалета на двух рынках...

Понравилось, что все проекты, представленные на конкурс, разноплановые. Радует, что молодежь вникает в разные сферы нашей жизни, видит в них нерешенные проблемы и пытается сама их решить. Понравилось, что ребята понимают, о чем говорят. Многие попробовали бизнес и, заложив основу, идут уже его развивая. И понимают, куда надо вкладывать средства. Они понимают социальную ответственность своего бизнеса. Они хотят экологичного бизнеса – важного и приятного для окружающих.



Блей... Кабина VIP-класса – с обогревом и освещением, в ней предусмотрено мягкое сиденье с крышкой, умывальник на 30 литров, зеркало, дозатор жидкого мыла, держатель туалетной бумаги и полотенцедержатель. Накопительный бак рассчитан на 400 посещений. Цена услуги – от 10 до 15 рублей. При самых оптимистичных расчетах чистая прибыль от одной точки – около семи тысяч рублей в месяц. Полная окупаемость при сезонной работе – полтора года, при круглогодичной – год... Дополнительный вид доходов – от сдачи стенок кабинок под рекламу. На площади в один квадратный метр смонтировать больше некуда, так что вероятность срабатывания рекламы очень велика... В ближайшие 3-5

лет в планах расширение спектра услуг и приобретение ассенизаторской машины...

Ксения РЕЛЬКЕ,
компания «Квадратный метр», Междуреченск:

Современная штукатурная станция поможет нам предоставлять заказчикам качественную и недорогую услугу. Это малогабаритное строительное оборудование, предназначенное для автоматического приготовления растворов из сухих строительных смесей и их набрызга на поверхности стен, фасадов. Полученная поверхность не требует дополнительной шпательки: мы минуем два этапа ремонта. Высокая производительность, экономия материалов. При ручном способе квадрат-

ный метр оштукатуривания с использованием сухих смесей стоит 660 рублей 80 копеек, два человека 150 квадратных метров оштукатуривают за шесть дней. Механизированный способ: себестоимость квадратного метра – 341 рубль, но главное – сроки производства работ сокращаются до трех дней.

При приобретении такого оборудования мы хотим заключить договоры с генеральными застройщиками нашего города, что скажется на сроках строительства...

Оксана ЗАЗУЛИНА,
производство
ортопедических стелек,
Таштагола:

Мы столкнулись с проблемой приобретения ортопедических стелек и обуви для нашего ребенка. Выяснили, что в такой услуге нуждается каждый пятый ребенок. Но до ближайшего ортопедического салона нужно ехать 170 километров, а до специалистов – в Кемерово или Новосибирск... Встречаемся и деформации стопы, вызываемые профессией, избыточным весом и иными причинами...

На данном этапе проект запущен, часть оборудования приобретена, затрачено 540 тысяч рублей, подобран персонал с медицинским образованием, есть договоренность о приезде в город раз в две недели врача-ортопеда. На средства гранта мы планируем приобрести системный модуль Ortho-Tronic Scan для сканирования стоп... Сама стелька из-

Все их проекты так или иначе нацелены на улучшение качества жизни своих сограждан, их здоровья и досуга. Не может не вызывать уважения стремление Екатерины Кириной предоставить жителям ее родного поселка Краснобродский услуги, которых они до сих пор лишены. Согласно с Дмитрием Вершиным из Белова, что отсутствие туалета, когда он необходим, одно из самых больших унижений человека. И он молодец, что не постеснялся публично заявить об этой проблеме, что вышел на конкурс с проектом, который может решить ее хотя бы в его родном городе.

Понравилось, что на конкурсе были даже консалтинговые проекты – Дарья Россияева из Кемерова серьезно занимается консалтингом, внедрением менеджмента качества на предприятиях.

Меня приятно удивила активность предпринимателей юга области – интересные проекты из Осинников, Новокузнецка, Мысков, Калтана, Таштагола. Ребята – молодцы, не сидят, не ждут помощи извне, развиваются... Очень хотелось увидеть проекты молодых предпринимателей в сельском хозяйстве, реально хочется их поддерживать, но их практи-



Мнение эксперта

Анжелика ВЕРЕМЕНКО, директор Кемеровского регионального ресурсного центра, ответственный секретарь Кемеровской региональной комиссии по организации подготовки управленческих кадров:

готовливается из особого вспененного материала... Стоимость проекта – 1,13 миллиона рублей, срок окупаемости – 11 месяцев...

Диана МИХАЙЛОВА,
лепешки из тандыра,
Калтан:

Я многолетняя мама, хлебопекарное дело у меня в крови: мой дед пек лепешки у себя в ауле. Мини-пекарни становятся распространенным явлением, но если в Европе на их долю приходится 75 процентов хлебобулочных изделий, то в России только 15. Хлеб – консервативный продукт, эксперименты в этой сфере не приветствуются, но производство национальных видов хлеба считается предпочтительным... Себестоимость одной лепешки – 7 рублей, дневной объем – 500 штук. Стоимость проекта – 300 тысяч рублей. Грант пойдет на покупку оборудования и аренду помещения. Конкурентов в Калтане нет...

Ренат РАХМАТУЛЛИН,
сеть кофеен формата «с собой», Мыски:

Мой проект – школа для бариста на базе кофейни. Кофе – самый продаваемый продукт в мире после нефти. За последние два года в России рынок кофе вырос на 30 процентов, а сегмент «кофе с собой» увеличился в два раза. Я владею кофейней и готов открывать новое направление в бизнесе.

С открытием кофейни

я столкнулся с катастрофической нехваткой квалифицированных кадров. Чаще всего кофе для вас готовят студенты вечернего отделения соседнего вуза, которые вряд ли проработают там больше двух месяцев. Хотите пить такой кофе и дальше?

Я обучался у лучших профессионалов в Казани и готов поделиться накопленным опытом и знаниями в рамках практических занятий на школе бариста. Мой бизнес-проект направлен на создание квалифицированных кадров для активно развивающегося сегмента рынка и содействие их дальнейшему трудоустройству.

По моим подсчетам, в Новокузнецке сейчас работают 17 полноценных кофеен со штатом 4 бариста в каждой и 10 точек «кофе с собой» по два бариста в каждой. При ежеквартальной текучке кадров 20 процентов ежемесячно нужно обучать минимум пять человек. Стоимость курса для профессионального бариста будет пять тысяч рублей. Также планирую обучать барменов ресторанов, которых в городе 76.

Екатерина КИЛИНА,
тренажерный зал
«Адреналин», поселок
Краснобродский:

Арендовано помещение площадью 212 квадратных метров. Открытие тренажерного зала планируется в первом квартале 2015 года. В нашем поселке рынок аналогичных услуг пуст. Основной сегмент потребителей – дети от 14 лет и жители со средним уровнем дохода; для людей с ограниченными возможностями будет предоставляться скидка 50 процентов, занятия с ними будет проводить инструктор по адаптивной физической культуре... Требуемые инвестиции – 1,56 миллиона рублей, на ранней стадии деятельности в штате будут два фитнес-инструктора. Окупаемость – 22 месяца... Я выступаю в роли администратора и бухгалтера. Кроме того, прошла курсы фитнес-инструктора...

Подготовила
Игорь АЛЕХИН.
Фото
Сергея Гавриленко.

Ярмарка для экспертов

Результаты нынешних ярмарок бизнес-идей удивили даже их постоянного организатора – кемеровское «Агентство ПРОФИ». В оценочных листах, которые заполняют эксперты на этих ярмарках, есть такие пункты: готов помочь в доработке бизнес-идеи; готов пригласить на стажировку или на работу; готов инвестировать либо вести совместный бизнес. «Два года назад у нас было всего три или четыре проекта, где наши эксперты увидели интересную идею, в которую они готовы были вкладываться», рассказывает директор агентства Наталья МИХАЙЛОВСКАЯ. Вкладываясь как? Либо инвестиционно, либо предложив совместный бизнес. В этом году, к примеру, в Кемерово практически каждый пятый проект был оценен экспертами как интересный либо для инвестиций, либо для совместного бизнеса. И практически каждый из 78 экспертов (исключение – единицы) предложил свою помощь

тому или иному участнику ярмарки в доработке бизнес-идеи. 18 предпринимателей готовы были пригласить ребят и показать свой бизнес изнутри (это называется «стажировки», но я считаю, это скорее возможность познакомиться с бизнесом на примере своей компании). Были предложения от экспертов взять авторов интересных бизнес-идей на работу в свою компанию. Не все бизнесмены смогли пригласить ребят на стажировку в отведенное для этого время в рамках программы, но все запросили контакты участников, чтобы продолжить с ними общение по окончании проекта. И, насколько я знаю, многие из участников программы продолжили общаться с экспертами после ярмарки, найдя себе тем самым наставников, партнеров и друзей. Мы заинтересовались у нескольких экспертов, как отнеслись авторы понравившихся им бизнес-идей к предложениям успешных предпринимателей о поддержке.

Андрей ТИТАЕВ,
директор
агентства
интернет-
маркетинга
Мэйк.
г. Кемерово:



На ярмарке бизнес-идей я пригласил на стажировку в свою компанию студента 5-го курса экономического факультета кемеровской «Плехановки» Кирилла Жарова (бизнес-идея Кирилла – создание студии по разработке игр и приложений под мобильные платформы. Ред.). Он сначала согласился (даже неделю выкал в проект), но на днях отказался, испугавшись, что из-за проекта не сможет завершить учебу. Еще пару ребят с ярмарки бизнес-идей пригласил на стажировку, но они мне не перезвонили.

Мы запускаем новый, собственный продукт на рынок: сервис поиска врача «My medic», и нам нужен на первом этапе менеджер, а в дальнейшем директор проекта. Сотрудники, которые приходят на ставку, не способны (конечно, не без исключений) поднимать проекты с нуля, когда нужно «тореть» идеи, предлагать новые фишки и схемы монетизации. Нам нужен человек, который сможет работать с командой проекта (дизайнерами, программистами, маркетологами), проводить встречи с партнерами, презентации проекта.

Что может получить Кирилл у нас? Самое ценное, на мой взгляд, – опыт развития проекта с «нуля», но имея инвестиции и сильную команду. Понятно, что зарплата (выше средней на рынке), процент с прибыли и возможность уже через год после окончания университета стать директором направления. Многие об этом мечтают. Конечно, и работать нужно много.

Мы сами молодые, и верим во вчерашних студентов, и хотя Кирилл отказался, я верю, что именно из стартаперов мы найдем нужного нам человека. При этом у нас все есть для успеха: закаленная опытная команда, инвестиции, связи, офис, оборудование и т.д.

Что касается стажировки, то мы всегда в поиске талантов, мы всегда рады дизайнерам и программистам.

Марина ПОСЛЕДОВА,
генеральный
директор
ООО «Красивый бизнес»,
г. Новокузнецк:



На ярмарке бизнес-идей меня заинтересовала предприниматель из Таштагольского района Каролина Стакина. Она занимается оказанием экскурсионных услуг в Шерегеше – у нее большой парк техники, разработаны экскурсионные маршруты на снегоходах: возит отдыхающих в Азасскую пещеру, катает на горе Зеленой, летом отказался, испугавшись, что из-за проекта не сможет завершить учебу. Еще пару ребят с ярмарки бизнес-идей пригласил на стажировку, но они мне не перезвонили.

Мы запускаем новый, собственный продукт на рынок: сервис поиска врача «My medic», и нам нужен на первом этапе менеджер, а в дальнейшем директор проекта. Сотрудники, которые приходят на ставку, не способны (конечно, не без исключений) поднимать проекты с нуля, когда нужно «тореть» идеи, предлагать новые фишки и схемы монетизации. Нам нужен человек, который сможет работать с командой проекта (дизайнерами, программистами, маркетологами), проводить встречи с партнерами, презентации проекта.

Подготовила
Вера ФАТЕЕВА.

Инвестируйте в себя!

Константин ТОПОРОВ, глава крестьянско-фермерского хозяйства:

— Из всех бизнес-идей, которые я услышал, могу выделить две. Создание в Прокопьевске логопедического центра, а также открытие в этом же городе образовательного центра для беременных женщин и маленьких детей. Почему понравились именно эти идеи? Стало понятно, что их авторы профессионально погружены в «тему». В отличие от многих других у них действительно есть продукт, который можно продать. К сожалению, большое количество участников ярмарки не продемонстрировали профессиональных компетенций, они не понимали, кому может быть интересна их услуга. В проектах же прокопьевских предпринимателей наблюдалась изученность рынка, было сформировано понимание потенциального потребителя.

На ярмарках бизнес-идей, прошедших в Кемерове и Новокузнецке, были названы по шесть авторов бизнес-идей, получивших наивысшую оценку экспертов. Среди них — Анастасия Ерофеева из Междуреченска, бизнес-идея которой — открыть в родном городе прокат детских игрушек. Анастасии 29 лет. По профессии она журналист, но после окончания вуза работала по специальности, а...

...по первому же объявлению в газете вакансий — менеджером, — рассказывает Настя. — Директор, волею судьбы, стал впоследствии моим мужем и отцом моих детей. Именно он и подтолкнул меня к идее открывать что-то свое, не ограничиваясь продвижением по службе в чужой фирме.

Идей по бизнесу возникало множество, с каждым новым событием в моей жизни что-то менялось, добавлялось новое. После того как я стала мамой дважды, бизнес-проект в моей голове сформировался окончательно. Семейный опыт подсказал.

При появлении первого ребенка в нашей семье все покупалось в невероятных количествах. Речь не о нужных для

Ярмарки бизнес-идей стали уже неотъемлемой частью образовательной программы «Ты — предприниматель!» в Кузбассе. Завершаются они выступлениями экспертов и награждением авторов бизнес-идей, набравших самое большое количество баллов.

Так завершилась и ярмарка бизнес-идей в Новокузнецке. Но, по оценке организаторов ярмарок, именно в этом городе эксперты были более открыты — охотней делились вслух своими размышлениями и выводами о бизнес-идеях юных коллег. Послушаем некоторых из них?

Вообще для малого предпринимательства услуги — это, наверное, то, с чего проще начать. С этой сферой, на мой взгляд, связаны перспективы малого бизнеса. Я хочу сказать ребятам, что «пахать» нужно больше, особенно в области маркетинговых исследований. Нужно очень хорошо понимать, кому вы собираетесь продавать продукт и услугу, кому это нужно. Необходимо педантично подходить к каждому вопросу, к каждой статье затрат, к каждому сегменту рынка. Проект должен

быть на нескольких листах буквально прожит вами. Он должен быть обсужден с потенциальными партнерами. Как говорится, один в поле не воин.

Анна КАРПУХИНА,

налоговый консультант:

— Я удивлена большим количеством интересных, оригинальных идей. Многие из них сегодня востребованы. Но одна маленькая ложка дегтя: когда начинаешь спрашивать авторов про затратную часть, слышишь невнятные ответы. Не все понимают до

схорошими идеями, останавливало именно это. Бизнес погибал в самом начале именно из-за того, что люди не представляли, сколько действительно затрат, в том числе налогов, им придется нести.

Николай НАГАЕВ, директор Центра содействия малому и среднему предпринимательству г. Новокузнецка:

— На мой взгляд, самая главная инвестиция, которая требуется авторам бизнес-идей, озвученных на этой ярмарке, — инвестиции в себя. В первую очередь, ребята, вкладывайте в себя. Чем будете грамотнее, тем сильнее будет отдача, тем больше будет предложений от потенциальных инвесторов в будущем. Кстати, хочу сказать, что наш Центр содействия малому и среднему бизнесу с первого декабря запустил учебный центр для стартаперов. Это абсолютно бесплатные образовательные программы. Пользуясь таким ресурсом

заниматься тем, что мне нравится. Мне доставляет радость реакция малышей, которые видят новую игрушку. Пусть это будет хоть новый игровой набор повара, хоть киндер-сюрприз. В пункте проката эти восторженные взгляды я буду видеть гораздо чаще.

По моему проекту, если 60% игрушек будет в аренде, окупаемость составит 10 месяцев. Считаю, это довольно неплохой срок при низком стартовом капитале.

— А если этот бизнес не пойдет? Смежные направления рассматриваешь?

— Вообще, по моему проекту предусмотрено три направления бизнеса: во-первых, как таковой сам прокат физическим лицам. О втором направлении скажу немного подробнее: в нашем городе нет детского кафе, но тем не менее дни рождения нашим малышам никто не отменял. И тут мы, родители, изощряемся, как можем. Оформляем зал шариками, нанимаем артистов, в общем, делаем все, что хоть немного отвлечет детей от скучных интерьеров кафе и ресторанов.

В мои планы входит работа с заведениями общепита нашего города по обустройству их залов для подобных детских мероприятий. Это полноценные мобильные игровые центры, которые будут предоставляться непосредственно на детские праздники. Я думаю, такая услуга будет пользоваться популярностью в Междуреченске. Ну,

от муниципалитета, вы повысите грамотность, поймете, куда вкладывать, разберетесь, востребован ли будет ваш продукт на рынке. Постоянное развитие — залог успешного бизнеса.

Руслан РАМАЗАНОВ, директор компании «Мобильные стенды 42»:

— Все бизнес-идеи очень интересные, но, ребята, нужно понимать, что начинать лучше с малого. Сейчас у всех планы амбициозные, прямо суперпроекты с большими затратами. Начинайте с малого, старайтесь зарабатывать и развиваться на свои деньги: подкопили сто рублей — сделали двести, на сто живете — сто вкладываете в дело. Зачастую, когда выдают гранты, мы надемся на не нами заработанные деньги, ничего хорошего из этого не получается.

Подготовила Вера ФАТЕЕВА.

Возьми поиграть!



каждого малыша предмета обихода, а от так называемых игрушек и устройств для досуга. Качели, видеонаблюдение, электромобили... Перечислять можно долго. Что происходило дальше? В лучшем случае, через месяц очередная игрушка надоедала и начинала пылиться в дальней комнате.

Когда места для хранения уже не осталось, возникла идея проката. В Междуреченске пункта проката для детей не оказалось. Ближайшие две фирмы нашлись только в Ново-

кузнецке. Прямо из своих квартир, зарегистрировав специальные странички в соцсетях, предприниматели-энтузиасты сдавали в аренду крупногабаритные игрушки.

Сужу по собственному опыту: на самом деле проще взять качели-шезлонг в прокате на месяц за 600 рублей, нежели покупать ее за шесть-восемь тысяч. Не было у нас еще такой игрушки (качели, горки и т.д.), которые бы в скором времени не надоели моим малышам. Так и в других семьях.

Сегодня в моих планах закупить качественные игровые центры, батуты, качели, интерактивные игрушки и т.д., а также средства для очистки этих игрушек (кварцевая лампа и пароочиститель) и за небольшую плату сдавать их в прокат. Средняя цена будет от 200 до 300 рублей в неделю, либо 600-800 рублей в месяц. Игрушки будут выдаваться по договору аренды, и это должно исключить варианты невозврата либо поломки.

— Прокат — это расчет на среднего потребителя. А будут ли поддержанные

игрушки своим чадам брать обеспеченные люди?

— Был у моих знакомых такой случай: семья, с довольно высоким уровнем дохода, собиралась в отпуск на Сейшельские острова. Младшей дочери на тот момент был годик, то есть вроде бы уже и ходит, но на дальние расстояния без коляски не обойтись. Тащить с собой имевшуюся дорожную, тяжеленную многофункциональную коляску не было смысла. Покупать за 2000 рублей «из двух прутьев», дабы там же ее и выкинуть, — вариант неплохой, но ее вид совершенно не устраивал родителей, привыкших к более дорогим покупкам. Тогда спасла ситуацию именно фирма проката из Новокузнецка, которая предоставила на две недели облегченную версию коляски Peg-Perego. По цене получилось 500 рублей. Все остались довольны. Так что, на мой взгляд, дело не в достатке людей, а в более практичном и рациональном отношении к жизни.

— Много ли на прокате заработать можно?

— Я не стремлюсь стать миллионером. Пока хочу

и третье направление — организация небольших комнат досуга детей с профессиональной няней в торговых центрах нашего города. Это идея не нова, но есть несколько «фишек», которые позволят выделиться.

— Муж-предприниматель тоже будет участвовать в этом бизнесе?

— Я — за четкое распределение бизнеса. Никаких семейных, дружеских, приятельских «бизнесов» я не признаю. Я должна сама себе отдавать отчет за рентабельность моей фирмы. И если вдруг что-то пойдет не так, то я буду точно знать, что виновата только я. Так же и с продвижением. Приятно будет осознавать, что это именно ты смог.

Среди моих знакомых есть достаточно много как успешных предпринимателей, так и не сложившихся. Все их ошибки, падения и взлеты я постирала проанализировать. От программы «Ты — предприниматель!» ожидаю, в первую очередь, новых знаний. Интересно участвовать в тренингах, которые для нас организует департамент по развитию предпринимательства и потребительского рынка Кемеровской области. Надеюсь, что все это в совокупности мне поможет стать успешным предпринимателем.

Расширивала Людмила ХУДИК.

ТЫ – ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ: ОТ ИДЕИ ДО БИЗНЕСА

Предпринимательский дух – у созидателей!

– Да, я не первый год в жюри этого конкурса, и хочу сказать, что проекты становятся интересней, участников больше, они более подготовленные, более профессионально презентации делают – более интересно свои проекты представляют. Мне, как эксперту (за всех не буду говорить), даже интересней стало работать.

На заочном туре я оценивала женское предпринимательство, а в финале у нас было 4 номинации – женское, социальное, семейный, студенческий бизнес. Мне сама по себе нравится номинация «Семейный бизнес». Но в этом году она особенно интересна. Потому что в числе финалистов конкурса были те, кто продолжает бизнес, основанный родителями. К примеру, Станислав Лебедев из Киселевска «вышел» из бизнеса своих родителей – известной мебельной компании «Целлер». Это здорово! Это значит, правильно был заложен бизнес, раз дети уже прониклись духом предпринимательства. К тому же это – производственный бизнес, он и должен создаваться в лучших традициях российского

предпринимательства. По традиции мы хотели попросить подвести итоги завершившейся в Кузбассе молодежной образовательной программы «Ты – предприниматель!» ее организатора – департамент по развитию предпринимательства и потребительского рынка Кемеровской области. Но потом решили: пусть этот проект оценит кто-то со стороны. И пригласили на роль независимого эксперта Елену ЛАТЫШЕНКО, уполномоченного по защите прав предпринимателей в Кемеровской области. Елене есть что и с чем сравнивать. Еще будучи президентом муниципального фонда поддержки малого предпринимательства г. Кемерово и председателем Общественно-экспертного совета по предпринимательству Кемеровской области, она не раз участвовала во многих молодежных конкурсах и проектах в качестве эксперта. А нынче была экспертом главного мероприятия программы – регионального конкурса «Молодой предприниматель России».

При этом мы увидели примеры и того, как молодые люди, молодые семьи организуют бизнес, и у них получается, причем бизнес, достаточно современный в плане его ведения. Я говорю о кемеровской мастерской декора и флористики «ШЕЛ-ЛИ-ХОЛЛ». Этот семейный проект представлял его глава – Александр Шелихов. У него новые интересные подходы – он и с бизнесом начал работать. Он берет на себя ответ-

ственность отслеживать дни рождения сотрудников разных компаний – готовить заранее букеты и т.д. Плюс использует для составления цветочных композиций местный природный материал...

Женское предпринимательство радует тем, что девочки не боятся браться за дело, даже не женского профиля – в этой номинации было два проекта, связанных со стройиндустрией. Видно, что у них хорошо получается, они себя уверенно чувствуют

даже в не совсем женских сферах... В этой номинации лично мне понравилась Ирина Григорьева из Междуреченска, у которой несколько разноплановых бизнесов, которые она развивает вместе с мужем. Спортсменка-горнолыжница, она привыкла не останавливаться, а идти вперед и все-таки побеждать. Ирина в прошлом году не прошла на финал в Москву, не сдалась – снова пошла на конкурс и добилась своего!

Вот почему я говорю: вдохновляет, что вторые поколения идут в бизнес и остаются там, – значит, все правильно делалось родителями. Из этих детей не лауреаты папиных и мамин премий получаются, а труженики... Родители-предприниматели не жалуются, что их дети не хотят учиться, работать... Все-таки здоровый дух предпринимательства присутствует созидателям... Еще было видно, что многие из проектов имеют и определенную социальную ориентированность. Молодые предприниматели переживают за свой город, чтобы его скупка не накрыла, чтобы в нем было интересно жить – стараются интересные акции для горожан проводить...

Вообще было видно, что конкурс «Молодой предприниматель России» в нашем регионе не для галочки проводится, что никого-то из-под палки не гонят в нем поучаствовать. Когда пошла все эти конкурсы молодых предпринимателей, у многих было отношение, что вот – очередная тусовка просто для молодежи и что одни и те

же с одного форума на другой перетекают... Здесь же все-таки другая ситуация. Здесь на самом деле реальные истории молодых людей... Вот они рассказывают. Сидел, подумал: надо что-то делать! Берет и начинает делать. И у него получается бизнес. И уже не первый год – второй, третий, и они уже рассказывают о том, что новое направление бизнеса открывают... Это же здорово! А им еще и 30 лет нет. А у них уже тоже маленькие дети, которым наверняка будет что передать тоже и которые будут потом новые направления семейного бизнеса развивать. Это хорошо – созидательно, позитивно.

Лично я получила удовольствие от нынешнего конкурса. Вообще приятно встречаться с целеустремленными людьми, у которых получается что-то сделать настоящее. Особенно в сегодняшнее непростое время. Потому что многие ходят сутрыми лицами и только молодежь ничего не боится и показывает пример другим, и не только молодым людям, что можно брать и делать дело... От них-то и вдохновляешься.

начало

Молодо – совсем не зелено

Переработка угольной мелочи в брикеты с повышенной теплоотдачей, комплексная безотходная переработка кедрового ореха, независимое городское бюро товарных экспертиз, кафе диетического питания «Здоровая жизнь», учебно-кинологический центр «Шанс» с подготовкой собак – поводырей – такие проекты были представлены на организованном департаментом образования и науки Кемеровской области и Центром обеспечения организационно-технической, социально-экономической и воспитательной работы областном конкурсе предпринимательских проектов «Молодо – зелено». Их авторы – студенты техникумов и колледжей.

– Кто из вас любит лошадей? А кто хоть раз ездил в седле? Ну и как ощущение, когда ветер в лицо и земля улетает из-под копыт? Хотите испытать еще раз? Я помогу вам сделать это.

С этого эмоционального диалога начала защиту своего проекта Татьяна Слатина, студентка-выпускница аграрного колледжа п. Школьный Прокопьевского района. Первый раз Татьяна села в седло в одиннад-

цать лет, и с тех пор лошадь для нее – самое любимое животное. Она выросла в Хакасии, но четыре года назад, оставшись сиротой, приехала к родственникам в Кузбасс. Поступила учиться в аграрный колледж. Узнала, что в Прокопьевском районе есть конезерма, и с разрешения хозяина Вадиса Байжигитова помогает ухаживать за лошадьми, кормить их, чистить стойла. И каждый день совершает часовые конные прогулки на скакуне

Сатире, отдавая мастерство верховой езды.

У Татьяны мечта – организовать на базе конезермы конно-спортивный клуб с обучением навыкам верховой езды, проведением праздников и соревнований, детских, семейных конных прогулок. Проект ее ориентирован на людей, еще не знакомых с этим видом досуга. Общение с лошадьми даст им возможность совместить приятное с полезным – и отдых на



природе, и достаточные физические нагрузки. В прошлом году она получила грант губернатора за свой социальный проект «Скорая ветеринарная помощь» и все 10 тысяч рублей потратила на медикаменты и препараты для лошадей. Уже сегодня в своем бизнес-плане она до мелочей просчитала все, что у нее есть, что еще нужно и какую видит перспективу.

Через несколько месяцев я получу диплом ветеринара-фельдшера и в своем клубе буду сама обследовать, диагностировать и лечить лошадей, – говорит Татьяна. – Планирую про-

вести обучение в Центре поддержки предпринимательства, чтобы лучше разбираться в системе налогообложения и самой вести бухгалтерию. Обязательно хочу получить высшее образование по своей специальности, окончить курсы иппотерапии, чтобы заниматься с детьми с ограниченными физическими возможностями.

Предприниматель Вадис Байжигитов, хозяин конезермы, поддерживает идею Татьяны Слатиной и готов предоставить ей помещения и животных. На первых порах для клуба ей хватит пяти лошадей. Рабо-

тать будут три человека – коваль-конох (убирает на конюшне, кормит животных, подковывает их, следит за инвентарем), коновод-бейтор (занимается с лошадьми выездкой, спортом) и тренер-иппотерапевт. Эту функцию, плюс бухгалтерию Татьяна планирует выполнять сама, зарегистрировавшись индивидуальным предпринимателем. Главу Яснополянского сельского поселения Прокопьевского района Светлану Начаркину идея Татьяны тоже заинтересовала, и она также готова оказать поддержку в реализации проекта. Еще одну поддержку студентка нашла в лице предпринимателя Евгения Овчинникова. Он предлагает ежегодно проводить конно-спортивные соревнования на приз имени своего отца Александра Сергеевича Овчинникова, бывшего директора аграрного колледжа, с вручением участникам подарков.

Проекту Татьяны Слатиной конкурсная комиссия отдала первое место в номинации «Лучший предпринимательский проект».

Валентина МЖЕЛЬСКАЯ. НА СНИМКЕ: Татьяна Слатина.

Фото Александра ПАВЛОВА.

Планка для лидера

Несмотря на свою молодость, 25-летняя междуреченка Ирина Григорьева уже человек зрелый и вполне состоявшийся: в бизнесе почти 7 лет, с самого совершеннолетия. Далеко не новичок и в других сферах: она мастер спорта по горным лыжам, не раз защищала честь Кузбасса на соревнованиях разного уровня. Да и в семье все сложилось удачно, с мужем «на одной волне» в спорте и бизнесе, растут двоих детей.

Ирина уже знакома нашим читателям. Она победитель прошлого года регионального этапа конкурса «Молодой предприниматель России» в номинации «Сфера услуг». А вот в нынешнем ей, вновь победителю регионального этапа, но уже в другой номинации – «Женское предпринимательство» довелось представлять Кузбасс в финале конкурса в Москве (мы встретились с Ириной до того, как она узнала, что удостоена такой чести).

У Григорьевой бизнес многопрофильный, она возглавляет несколько малых предприятий: «Лидер», который занимается оптово-розничной продажей и монтажом входных и межкомнатных дверей, корпусной мебелью и теплицами из СПК; детский игровой центр «Винни-Пух»; детский парк детских аттракционов и городской пляж «Мечта». Все эти предприятия работают и создают условия для комфортного отдыха и досуга жителей Междуреченска.

Ирина, что для тебя означает понятие «женское предпринимательство»?

В наше время уже неудивительно, что женщины активно идут в бизнес. Это раньше считалось, что мужчина зарабатывает, а женщина должна хранить домашний очаг. Женщинам, на мой взгляд, даже легче руководить коллективом: они мудрей, лояльней, умеют найти подход к людям. Я начинала работать простым продавцом-менеджером. У нас был хозяин мужчина – жесткий, требовательный. Было сложно психологически, и прямом смысле до слез. Я тогда сделала для себя выводы: не надо людей зажимать в жесткие рамки, предпочтительней демократичный стиль руководства, чтобы людям хотелось работать на тебя.

У женщин в отличие от мужчин более развита интуиция. В то время как мужчины рационально просчитывают свои дальнейшие действия, мы можем предвидеть и почувствовать. Женщине-предпринимателю приходится поневоле быть сильной, потому что она в ответе и за семью и дом, и за бизнес.

Как ты считаешь, предпринимательская жилка – наследственное? Или форс-мажорные ситуации могут круто повернуть жизнь человека и заставить его добиться всего? Когда ты заработала свои первые деньги?

Я думаю, это свыше дается. Просто не всегда люди данные им качества начинают развивать, бывает, не хватает характера рискнуть начать свое дело. Если нет этой жилки, бесполезно идти в бизнес.



Сегодня детский игровой центр «Винни-Пух» популярен в городе.

Когда я начинала, не спала ночами, меня постоянно преследовали какие-то мысли, идеи, эмоции. Со временем и с опытом я изменилась. Стала спокойней, набралась мудрости. Я всегда отличалась самостоятельностью. В детский сад в пять лет ходила сама, благо, что он был рядом. Ну, и спорт закалил характер. В сборной Кузбасса по горным лыжам пережила много побед и разочарований. У меня не было особого спортивного таланта, но был характер. Через боль, через эмоции преодолевала себя, чтобы стать лидером. А когда пришлось уйти из спорта из-за травмы и не удалось осуществить планы, пошла работать. Через год поняла, что никогда не смогу работать на кого-то. Это не мое. Мне некомфортно от ограничивающих меня рамок. Сейчас у меня ненормированный рабочий день, я сама его планирую и ни от кого не завишу. Хотя так намного сложнее.

Первые мои деньги были заработаны не в бизнесе родителей, хотя у них было два магазина, а в спорте. В сборной Кузбасса в то время платили три тысячи рублей, но уже подростком я знала, что это заработанные мной деньги.

Нам всем с детства внушают, что нужно хорошо учиться, получить

хорошее образование и потом, найдя хорошую работу, ты будешь счастлива жить! И только спустя много лет мы понимаем, что эта формула не всегда работает. На твой взгляд, образование и успешность в предпринимательстве как-то связаны между собой?

В школе я не была отличницей, была самоуверенной и даже дерзкой, из-за поездок на сборы пропускала занятия и учителям говорила, что мне не

нужны зубренные знания, важнее – чего ты вообще стоишь и сможешь добиться в жизни. Никогда не считала пятерки самоцелью. Жизнь-то не в рамках алгебры и геометрии, она глубже и разносторонней. Для меня на тот момент важнее были лыжи. А вот когда я поступила в Томский политехнический университет (моя специальность – «связь с общественностью»), тогда реально взялась за ум, диплом защитила на «отлично». Университетские предметы вызвали во мне интерес: менеджмент, пиар... И уже ведя свое дело, я поняла, что значит вкладывать в себя и в свои знания. Сейчас с интересом посещаю тренинги, семинары – мне это необходимо для бизнеса.

Свое первое предприятие ты назвала «Лидер». Потому что название отвечало твоему характеру? Или по принципу: «как вы лодку назовете...?» Ты же лодка, наверное, была самым молодым предпринимателем в Междуреченске...

Да, мне тогда едва исполнилось 19. Это был 2008 год. Начали бизнес с моим тогда еще будущим мужем. Мы оба по жизни лидеры, он тоже мастер спорта, мы с 13 лет по жизни вместе. И другого названия как-то даже не рассматривали. В то время возник пик спроса на железные двери,

а магазинов, предлагающих этот товар, было недостаточно. Открыли магазин в самый пик кризиса. Люди опасались за свои сбережения и скупали все подряд. В день мы продавали по 10 дверей. Сейчас в неделю столько не продаем. Старт неожиданно получился хорошим: оказались в нужное время в нужном месте. Фирму помогла. Через неделю мы уже купили подержанный грузовой автомобиль, чтобы не нанимать транспорт, муж стал сам ездить на нем. Спустя полгода к продаже дверей добавили мебель (алтайский предприниматель нам дал ее на год в рассрочку). В кризис кто-то закрывал свой бизнес, а мы искали новые возможности.

Я так понимаю, что с каждым годом приходилось планку для лидера поднимать все выше?

Поначалу не было опыта, было только желание. С годами научилась где-то снижать планку, перестраиваться, находить новые ниши. Чтобы не платить большую аренду, купили помещение. Залезли в кредит, перевезли туда мебель, а продаваться она там перестала вообще. Место оказалось непроходное, мы потеряли клиентов. И начался спад. Выручки не было, кредит платить нечем, стало реально страшно. Еще и двое маленьких детей на руках... Мне иногда казалось, что я уже не выберусь из этой ямы. И помощи ждать неоткуда: у свекрови зарплата 13 тысяч, а мои родители, в прошлом тоже предприниматели, сейчас на пенсии, живут в Сочи.

Но выбрались. Это помогло понять, что с продажей мебели нужно завязывать, она тянет нас вниз. Закрала мебельный магазин и начала развивать в том помещении «детское» направление – игровую комнату «Винни-Пух». Идея пришла внезапно. К тому времени у нас уже был парк игровых аттракционов ГДК «Железнодорожник». Дети с удоволь-

ствием катались на машинах и лошадках, прыгали на батуте, нас искренне благодарили, и это давало положительные эмоции. Но это был летний бизнес, а хотелось всепогодного направления. Помог муниципальный грант. Сегодня «Винни-Пух» популярен в городе. Сюда приводят детей не просто поиграть, но и провести день рождения – с клоуном, с участием в шоу мыльных пузырей, с веселым чаепитием.

А сейчас взяли еще одно серьезное направление, поставили подрядным строительным организациям в новостройки сантехнику, входные двери, обои, ламинат. Это уже другой уровень бизнеса, строительное направление стало теперь главным, а «детское» осталось для души.

С чего начинается утро женщины-предпринимателя?

С подъема детей в сад. Возим их с мужем по очереди – день он, день я. Потом – спортзал, душ, завтрак и работа до вечера. Семья у меня на первом плане всегда. Работа – момент немаловажный, но он все же второстепенный, это способ существования. Я не раскладывала свою жизнь по полочкам, как сейчас делают многие: сначала карьера, материальный достаток, а уж потом дети. У меня дети родились один за другим. Удавалось совмещать, не выпадать из бизнеса, даже, помню, в роддоме вела по телефону деловые переговоры, решала проблемы.

О чем мечтаешь?

После прошлого конкурса «Молодой предприниматель России» год у меня был плодотворным. Сейчас больше всего хочется стабильности в бизнесе. Все шесть лет я упорно искала нишу, теперь пора остановиться. Мне и эксперты на региональном этапе конкурса говорили о том же: энергии много, идей куча, но это не значит, что их надо все осуществлять. Надо стараться развивать то, что есть, не распыляясь на мелочи. Мы ведь еще теплицы производим, мужа на это направление тоже грант получили.

Существуют для вашей спортивной семьи какие-то критерии отдыха?

Поездки совместные с детьми на природу, зимой на лыжах. И дочь, и сына с двух лет поставили на горные лыжи. Катаются, правда, еще с поддержкой.

Что ты можешь пожелать начинающим предпринимателям-женщинам?

Не гнаться за кем-то и за чем-то, надо сначала решить для себя: что я хочу и что я могу.

Подготовила Людмила ХУДИК. Фото автора.



Летний парк детских аттракционов Ирины Григорьевой.