

749577
Издаётся с 7 января 1922 года.
Газетно-журнальный фонд
ПН. 4 11 18 25
ВТ. 5 12 19 26
СР. 6 13 20 27
ЧТ. 7 14 21 28
ПТ. 1 8 15 22
СБ. 2 9 16 23
ВС. 3 10 17 24
КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)
\$ 30,36 руб. € 40,08 руб.

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

34 (25727) 26 ФЕВРАЛЯ 2013 г., ВТОРНИК

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-67-67, 72-36-45.

Разговоры о том, что многие учебные заведения выпускают явно лишних специалистов, ведутся много лет. И до сих пор складывалось ощущение, что до новоиспеченных юристов, экономистов и прочих потенциальных безработных выпускников вузов и техникумов вообще никому нет дела.

Ценней не абитура, а выпускники

1. Но вот в этой проблеме наметился новый поворот. Минобрнауки собирается изменить критерии оценки эффективности вузов. Если до сих пор оценка проводилась по пяти основным критериям, включая средний балл ЕГЭ принятых на первый курс студентов, объем научных работ в вузе, то теперь, вероятно, будут учитываться количество выпускников вузов, ставших безработными. Это будет стимулировать высшую школу не раздувать объемы набора студентов на платной основе, а готовить специалистов с учетом ситуации на рынке труда. Ведь в настоящее время некоторые выпускники модных профессий, готовые учиться на обучение, готовы годами состоять на учете на бирже труда - настолько трудно их уговорить пойти на другую работу. А некоторым и предложить нечего, один выход - переобучение. Однако критерий учета



Фото Федора Баранова.

выпускников, оказавшихся сразу невостребованными, кажется аналитикам слишком простым. Мол, надо рассматривать ситуацию трудоустройства в динамике, учитывать карьерный рост выпускников в течение пяти лет. А то ведь и трудоустроенный может себя чувствовать потенциальным безработным. Логика в этом есть. Две мои родственницы, Ольга и Анна, на себе испытали, что такое оказаться в ситуации латентной безработицы. Ольга сначала пошла в педагогический колледж, затем окончила Кемеровский госуниверситет, получила специальность психолога. Казалось бы, человек целенаправленно шел к своей цели. Но вот уже три года после окончания вуза девушка не может определиться, где же ей работать. Устроиться по специальности ей пока не удалось - в известное бюджетное учреждение. Но «закре-

питься» в бюджетной сфере не получилось. Как пояснила Ольга, пусть работают с девяти до шести за жалкие копейки пожилые люди. А у нее энергия бьет ключом и жизненные потребности явно не на заработок в десять тысяч. Поиски более доходного места привели Ольгу в... цветочный магазин. А что, рассказывает девушка, туда берут только с высшим образованием, хотя бы небольшим опытом, учат на флориста на месте, а заработок - в два раза выше, чем у психолога. Анна устроилась на преподавательскую должность в своем институте. Ей платят за ставку семь тысяч рублей, на полторы ставки выходит 12 тысяч. Без поддержки родителей Анна обречена на жалкое существование. Поэтому и она считает себя по сути невостребованной и думает менять профессию. Уже выбрала для себя курсы переобучения.

II. Но Анна и Ольга хоть куда-то удалось устроиться. А ведь сколько молодых людей просто сидят на шее у родителей и государства! Как рассказали нам в центре занятости Кемерово, из выпускников кемеровских вузов, получивших дипломы в 2012 году, встали на учет в этом центре 234 человека, из них трудоустроили по специальности только 28,6%. 18 человек согласились пойти не по специальности и были рады хотя бы такому повороту событий. Но есть ребята, которые до сих пор уже теперь и сами не знают, чего ждут. И таких, что больше года пребывает в непонятных для себя перспективах, в Кемерово - 26 человек. Спросите, кто они? В основном юристы (из КемГУ и РГТЭУ) и экономисты (КузГТУ).

В Прокопьевске тоже есть невостребованность определенных специалистов. Осо-

бенность города в том, что, кроме тех выпускников, которые приезжают из Кемерово и Новокузнецка, штампуют кадры еще и местные филиалы - КемГУ, КузГТУ, Московского открытого университета им. Черномырдина, Санкт-Петербургского института внешнеэкономических связей, Томского государственного университета. Куда такую армию ребят девать? Как пояснила Любовь Рытикова, замдиректора центра занятости Прокопьевска, выпускников Новокузнецкой пединститута ставят на учет, потому что в данный момент вакансий педагогов, учителей нет. А у доморощенных специалистов - «социальных педагогов», «социальных работников» - шансов найти работу по профессии нет. Два выпускника - юриста состоят на учете еще с 2011 года.

(Окончание на 2-й стр.)

Коротко
• Сегодня в Кемерове открывается XV Кузбасская международная неделя здравоохранения. Ее организаторы - администрация Кемеровской области, департамент охраны здоровья населения Кемеровской области, администрация г. Кемерово, межрегиональная ассоциация «Сибирское соглашение», Кузбасская торговая-промышленная палата, кузбасская выставочная компания «Экспо-Сибирь». Неделя здравоохранения традиционно объединяет специализированные выставки-ярмарки «Медитекс» и «Красота и здоровье», а также более десяти научно-практических и информационных мероприятий.

испытано на себе

Мобильная жертва, или Посторонним вход разрешен!

Неужели потеряла? Верить в это не хотелось. После того как проверила все карманы и обшарила сумку на пятый раз, пришлось смириться: телефон исчез. В подобной ситуации наверняка побывал каждый второй, а оставшаяся половина не застрахована от потери или кражи сотового. Поэтому делюсь с тобой, дорогой читатель, собственными ошибками, в надежде, что ты их не повторишь.

Начну с самого главного: хватить недооценивать свой мобильник, который давно уже перестал быть обычным средством общения. Сотовый - это, как минимум, сборник информации о своем хозяине, то бишь о тебе. И, попав в чужие руки, он предательски всё про тебя расскажет. Перечень магазинов, в которых одеваешься и покупаешь мебель, спортклубы, где тренируешься, салоны, где наводишь марафет - об этом можно прочитать в поступивших на твой телефон смс-

как стало известно...

На вокзале все кипит

На здании Новокузнецкого железнодорожного вокзала начались наружные отделочные работы. Напомним, День железнодорожника в этом году Кузбасс будет отмечать в Новокузнецке. К этому времени должна завершиться реконструкция железнодорожного вокзала, обновиться Привокзальная площадь. Готовится проект транспортной развязки. Планируется убрать конечные остановки, чтобы в будущем избежать пробок в этом месте.

22 февраля в администрации города прошло совещание по организации Дня железнодорожника-2013. В ходе встречи, в частности, рассматривался очередной вариант транспортной схемы, а также обсуждалось архитектурно-планировочное решение Привокзальной площади.

Предполагается, что в конце февраля - начале марта ОАО «РЖД» сдаст городу строительную площадку, после чего начнутся работы по реконструкции и благоустройству Привокзальной площади.

Татьяна МИНЕЕВА.

Полмиллиона для врача

В Междуреченске, испытывающем острую нехватку кадров в сфере здравоохранения, городская власть решила помочь руководству горбольницы привлечь и закреплять нужных специалистов, одновременно поднимая престиж местной медицины.

Так, коллегия администрации Междуреченского городского округа рассмотрела и одобрила систему мер, направленных на повышение кадровой обеспеченности МБУЗ «Центральная городская больница», которые обойдутся местному бюджету в 35 млн. рублей ежегодно.

Сегодня в шахтерском городе укомплек-

тованность врачами составляет 60%, средним медицинским персоналом - около 70%. Это с учетом совместительства. Половина работников пенсионного и предпенсионного возраста. Уйдут лучшие кадры, заменить их будет нечем.

Поэтому, чтобы привлечь в город новых специалистов, с нынешнего года значительно увеличена единовременная выплата «подъемных» врачам при поступлении на работу - до 150 тыс. руб.; предусматривается стопроцентная оплата молодеческого найма жилья в течение трех лет молодым специалистам и прибывшим в город на постоянное место жительства, а также выделение безвозмездной ссуды по 500 тысяч руб. на частичную оплату приобретаемого жилья.

Среди социальных мер: внеочередное предоставление места детям врачей в дошкольных образовательных учреждениях; ежегодная оплата 12-дневного курса санаторно-курортного лечения 25 врачам и материальная помощь ветеранам к Дню медицинского работника; ежегодная оплата обучения в Междуреченском филиале Кемеровского медицинского колледжа из бюджета города 18 учащимся.

Глава Междуреченского городского округа уладил специальную премию «За вклад в развитие системы здравоохранения» в размере 50 тыс. руб., которая будет присуждаться лучшим врачам в пяти номинациях.

Вместе с тем продолжится укрепление материально-технической базы и проведение капитальных ремонтов зданий и помещений сферы здравоохранения. На эти цели предусмотрено по 15 млн. руб. ежегодно. Мерами закреплено также приобретение двух автомобилей скорой медицинской помощи и ежегодное обновление диагностического оборудования на 14 млн. руб.

Людмила ХУДИК.

Климат

Сегодня

Восход 7.14 Заход 17.42 Долгота дня 10.28
Восход 18.47 Заход 6.49 Посл. четв. 4 марта

Днем облачно с прояснениями, снег, в отдельных районах метель, ветер юго-западный умеренный, порывы до сильного, давление будет падать, влажность существенно не изменится.

Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий.

Кемерово	Новокузнецк	Мариинск	Л.-Кузнецкий	Таштагол
день -10 -12	ночь -18 -20	день -9 -11	ночь -17 -19	день -11 -13
ночь -19 -21	день -9 -11	ночь -17 -19	день -6 -8	ночь -20 -22

26 февраля
Облачно с прояснениями, ночью небольшой, в отдельных районах умеренный снег, днем местами небольшой снег, метели, ветер западный 7-12 м/с, местами порывы до 22 м/с, температура ночью -17 -22°C, днем -7 -12°C.

27 февраля
Облачно с прояснениями, местами небольшой снег, метели, ветер южный 7-12 м/с, местами порывы до 22 м/с, температура ночью -11 -16°C, при прояснениях до -23°C, днем -4 +1°C, местами до -9°C.

Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеоцентром.

Мобильная жертва

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Текст был примерно такой: телефон дорог как подарок, прошу вернуть за вознаграждение. Мне прислала СМС: насколько он вам дорог? Незнакомец почему-то не хотел говорить напрямую, только через СМС, что показало странное. Какой резон строчить СМСки, когда можно просто поговорить?

Резон, как выяснилось позже, всё-таки был. Вориха просто таяла время. Итак, предупреждение гервое. Если ты потерял телефон, не пускайся ни в какие переписки с нашедшим или укравшим его. Если человек действительно хочет его вернуть, он сделает это немедленно. Я и сама однажды нашла телефон, созванивалась и отдавала владельцу. А в этот раз какое-то шестое чувство подсказывало мне: что-то не так. Однако почему-то пошла на поводу у переговорщика и согласилась подождать до завтра. Мы договорились о встрече.

Правда, на следующий день не было ни сообщения, ни звонка.

Ну зачем ему мой телефон без новомодных наворотов, даже не сенсорный? Вернул бы за деньги, и дело с концом. Однако зря я переживала о материальном благополучии ворихи. Самое время было подумать о своих финансах.

В какой-то момент осенило: у меня же подключены услуги «Мобильный банк» и «Автоплатёж»! Для тех, кто не знает, поясню. Первая для того, чтобы знать о наличии денег на банковской пластиковой карте. Грубо говоря - о приходе и расходе денежных средств сообщают СМСки. Вторая - чтобы определённая сумма поступала на телефон автоматически. Как только на балансе становилось меньше 150 рублей, он тут же пополнялся с карты ещё на 50. В душу закралась тревога: а что если все деньги с карты можно каким-то образом перекинуть? Вошла на личную страницу через систему «Сбербанк-Онлайн» и обнаружила:

вместо семи тысяч на моей банковской карте осталось всего 70 рублей!

В панике стала звонить оператору «Билайн» с просьбой заблокировать сим-карту, потому что телефон потерян. Но чтобы её отключить, нужно было прийти в салон мобильной связи с паспортом. Вот парадокс! Снять чужие деньги можно без проблем, а чтобы заблокировать собственную карту, нужно ещё доказать, что я - это я! После работы поспешила в салон, где наконец-то отключила, а потом вновь активировала «симку». Теперь пользоваться номером могла только я. Взглянула детально на звонок. На распечатке отчётливо видно, что примерно через десять минут после пропажи баланс телефона пополнился сначала на сто рублей (предпринимчивый незнакомец воспользовался услугой «Пополнение баланса»), а ещё через две минуты - на 6900 рублей («Мобильный перевод»).

Таким образом, деньги со сберкарты перешли на счёт телефона. Их дальнейшее движение тоже отчётливо прослеживалось. Вориха совершил покупки с помощью услуги «Мобильная коммерция». Сначала с телефона ушло 5556 руб. 50 коп., через пять минут - 1384 рубля. В общем, на момент, когда я восстановила «симку», на счете телефона осталось лишь 216 рублей. Самое интересное, что благодаря детализации звонков можно проследить весь маршрут денежных средств. Кроме их конечной остановки.

Большинство из нас привыкли пополнять баланс телефона на несколько сотен рублей, не задумываясь о том, что в принципе перевести можно все деньги. Лимит никто не определял, пароль тоже никто не спрашивал. Оказывается, опция «Быстрый платёж» позволяет мгновенно и без комиссии переводить деньги на любую карту Сбербанка.

Возникает вопрос, неужели на счёт телефона можно совершенно беспреступно положить даже миллион, и ни «Сбербанк», ни «Билайн» не поинтересуются: а почему так много? Почему банку не кажется странным, что клиент кладёт такую большую сумму на счёт телефона, почему не требуется вводить дополнительные коды, как, например, клиентам банка «ВТБ», чтобы совершить операции с деньгами?

Когда обратилась в отделение полиции, правоохранители не сразу поняли, как можно перевести деньги с карты на телефон. Однако разобравшись, согласились, что это новый вид мошенничества, который только набирает обороты. И если операторы сотовой связи и банки не позаботятся о своих клиентах, мобильных жертв станет гораздо больше. Самое интересное, что в интернете выложены практически инструкции по применению, как воспользоваться деньгами посредством телефона.

Позвонив по номеру доверия в Сбербанк, я получила примерно такой ответ: как только деньги перешли на счёт телефона, они, увы, скрылись из нашего поля зрения. Все вопросы - к операторам мобильной связи. Единственное, что предложили банкиры, - заблокировать карту, потому что с ней были проделаны незаконные операции. Только какой смысл её блокировать, если она уже пуста? И почему вы, уважаемые банкиры, позволили проделывать с ней эти незаконные операции? Вопросы, конечно, больше риторические, но, по моему, вполне логичные. Также непонятно, почему стоит промедлить с выплатой любых платежей, меня тут же находят и присылают смс, однако когда без моего ведома практически залазит в мой виртуальный кошелёк и снимают деньги с карты, никто ничего не знает и помочь ничем не может! Остаётся лишь выразить «благодарность» за подключение таких мобильных услуг.

Анастасия УЛАНОВА. Прокропескя.

P.S. Отключена от всех услуг, что и другим советую.

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасс», тел.: 72-67-67, 72-36-45.

развитие

Обновление парка



Особенный трамвай начал курсировать по Новокузнецку.

Особенность в том, что его собрали на месте, в муниципальном трамвайном предприятии №1, из старых, но капитально отремонтированных тяговых тележек и нового кузова, изготовленного на белорусском заводе «Белкоммунаш». Пусконаладочные работы специалистами были проведены совместно.

Существенным преимуществом данной модели трамвая по сравнению с прежними является наличие асинхронного привода, который позволяет при эксплуатации вагона экономить до 30 процентов тяговой электроэнергии. Он оборудован системой отопления и вентиляции, обладает высокой антикоррозийной стойкостью кузова. Низкий уровень пола в средней части салона значительно облегчает посадку пассажиров с ограниченными физическими возможностями, пассажиров с детьми и детскими колясками. Ход у вагона необычайно мягкий и плавный.

Трамвай работает на маршруте №12 (НКМК - Малозатка). Производство вагонов в Кузбассе осуществляется по инициативе губернатора Амана Тулеева в рамках долгосрочной целевой программы «Оптимизация развития транспорта и связи в Кемеровской области». «На этот год запланировано купить еще три комплекта для таких же трамваев. Таким образом постепенно будет происходить обновление трамвайного парка», - говорит глава Новокузнецка Валерий Смолего.

Татьяна МИНЕЕВА. Фото автора.

религия

Сначала интернет, потом крещение

Священнослужители Новокузнецкого собора Рождества Христова предложили прихожанам воспользоваться возможностью посетить огласительные беседы перед крещением не выходя из дома, посредством интернета.

Перед тем как принять таинство крещения, крестным родителям необходимо посетить четыре огласительных беседы, которые по времени длятся от часа до двух. И не все находят это время.

«Однако без огласительных бесед для духовных родителей таинство крещения невозможно», - говорит дьякон Новокузнецкого собора Рождества Христова Алексей Ильин. «Потому в соборе было принято решение вести их посредством интернет-семинаров и вебинаров».

«Лично я отрицательно отношусь к огласительным беседам через интернет», - признался руководитель информационно-просветительского отдела Кемеровской епархии Сергей Беремев. «Кто человек не может найти время для личной беседы со священнослужителем, вряд ли он найдет время для посещения храма».

Ольга БИТКИНА.

контроль

С жуками нельзя!

В Кемеровскую область запретили ввозить индийский рис и арахис.

Под запрет эти продукты попали из-за вредителя, капрового жука.

Временные ограничения на их ввоз введены по всей территории России.

«На кузбасский рынок продукты с вредителем не попали», - рассказал Николай Соколов, начальник отдела карантинного фитосанитарного контроля на государственном управлении Россельхознадзора по Кемеровской области. «В магазинах по-прежнему продаются индийский рис и арахис, которые были привезены ранее, но в них жуков нет. Запрет начал действовать с 19 февраля и продлится до тех пор, пока власти Индии со своей стороны не обеспечат поставщиков продукцией надлежащего качества».

Под особым контролем оказалась и аналогичная продукция из государств, граничащих с Индией (Пакистан, Непал, Таджикистан, Шри-Ланка, Бангладеш, Мьянма). Только после лабораторной экспертизы рис, рисовая крупа и арахис из этих стран могут быть допущены на российские прилавки.

Алена ФЕДОТОВА.

приговор

Без страховки

Осуждена бывший менеджер филиала страховой компании в поселке Верх-Чебула, присваивавшая себе взносы по ОСАГО.

Как установило следствие, страховые агенты сдавали ей деньги, полученные от автомобилистов за выданные полисы ОСАГО и прилагавшиеся к ним бланки строгой отчетности. Но, вместо того чтобы перечислять полученные средства на счет головного офиса, менеджер «спускала» отчетные документы как испорченные, а деньги забирала себе. Все она присвоила около 60 тыс. руб.

Как рассказал сотрудник пресс-службы регионального полицейского главка Владимир Сергеев, в ходе следствия обвиняемая полностью признала свою вину и раскаялась, но от дачи показаний отказалась. Чебулинский районный суд приговорил ее к двум годам лишения свободы условно. Кроме того, полностью удовлетворен гражданский иск пострадавшей компании о возмещении причиненного материального ущерба. Приговор уже вступил в законную силу.

Всеголов ВЛАДИМИРОВ.

подробности

Ценней не абитура, а выпускники

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Мало того, что огмненны прежние программы занятости в помощь вечерним студентам типа «Молодежная практика», в Минтруде еще и поговаривают о том, что возможен отказ от выплаты пособий по безработице для выпускников вузов. Как считает глава ведомства Максим Топилин, это неправильно, когда выпускник, не отработав ни где, через месяц приходит в центр занятости и получает 850 рублей (в Кузбассе «минималка» 1105 рублей). Поэтому в наступившем году систему выплаты пособий, как сообщает газета «Коммерсант», скорее всего, будут пересматривать. Кузбасские специалисты занятости считают возможность отме-

ны пособия по безработице выпускникам вузов дискриминацией, ведь выпускник такой же участник рынка труда, как и другие безработные, и пособие - не льгота, а всего лишь материальная помощь на определенный период времени. Но если решение об отмене пособия будет принято, придется выплата его без всяких «но».

Сможет ли служба занятости отслеживать судьбу выпускников вузов? Как пояснил Евгений Степин, руководитель департамента труда и занятости населения Кемеровской области, служба сможет учесть только тех, кто обратился за помощью. А так поступают не все. Ежегодный выпуск кузбасских вузов составляет примерно 15 тысяч специалистов, а приходят в центры занятости 3-3,5 тысячи человек. Зна-

чительную часть ребят трудоустроят сами учебные заведения. Вузовские биржи труда интересуются и карьерным продвижением своих выпускников и рассуждают об этом на своих сайтах.

Готовы ли учебные заведения выпускать только таких специалистов, которых работодатели будут разбирать сразу после выпуска? Уникальному учебному заведению - КемГУКИ, из стен которого выходят редкие специалисты в области культуры, нынче доведен план обеспечения трудоустройства 90% выпускников. Казалось бы, для КемГУКИ это несложно: выпускников ждут по всей Сибири и на Дальнем Востоке. Однако показатель в 90% кажется нереальным, ведь пока по специальности

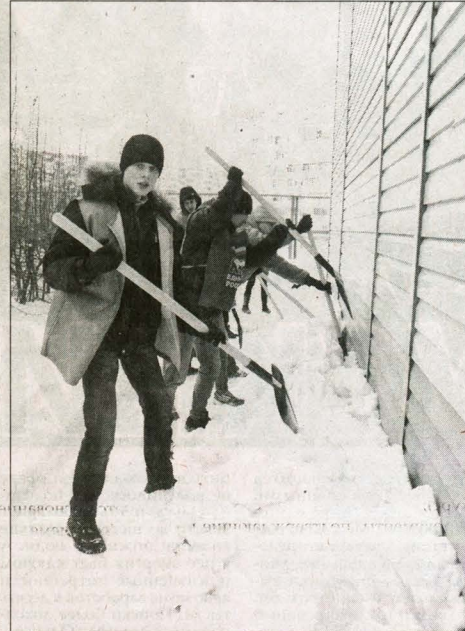
могут трудоустроить только 60% очников и 80% заочников. И причина тут не в капризах работодателя, а в нежелании самих выпускников поддерживать «очаг культуры» в том месте, где нет гарантий получить даже комнату в общежитии, не говоря о полноценном жилье. Ну и низкая зарплата тоже является сдерживающим фактором.

Так что, как будет работать новый, будто бы вполне разумный критерий оценки вузов, еще вопрос. Поэтому у него немало и сторонников, и противников.

Елена ЩЕРБАКОВА.

В четверг, 28 февраля, в газете «Кузбасс» - выпуск, посвященный вопросам занятости и трудоустройства.

фотофакт



Во всех городах и районах области в эти дни очищают дворы и улицы от снега и наледи. 13 тысяч человек приняли участие в субботнике, который прошел в Кемерове в минувшую пятницу.

Фото Сергея Гавриленко.

сессия

К сведению депутатов и избирателей!

27 февраля 2013 года в 10.00 по адресу: г. Кемерово, Советский проспект, 58 (большой зал), состоится 58-я сессия Совета народных депутатов Кемеровской области, на которой будут рассмотрены проекты законов Кемеровской области:

- «О внесении изменения в статью 1 Закона Кемеровской области «О мере социальной поддержки детей, страдающих онкологическими заболеваниями»;
- «О внесении изменений в Закон Кемеровской области «О градостроительной деятельности»;
- «О внесении изменений в Закон Кемеровской области «О государственной поддержке организации отдыха и оздоровления населения Кемеровской области» и другие вопросы.

Трансляция 58-й сессии Совета народных депутатов Кемеровской области в режиме реального времени будет организована на официальном сайте Совета народных депутатов Кемеровской области по адресу: www.sndko.ru/translation.html.

дело молодое



Банк будущего в представлении студентов

Подведены итоги конкурса «Банк будущего», который был организован администрацией Кемеровской области совместно с областной газетой «Финансовый консультант». В конкурсе приняли участие студенты экономических факультетов крупнейших вузов Кузбасса.

Критериями определения лучших работ стали оригинальность и новизна идеи конкурсантов, уровень знания банковского дела и возможность практического применения предложенных идей.

В представленных на конкурс эссе жюри отметили смелые идеи использования высоких технологий и дистанционного банковского обслуживания, внедрения в кредитных организациях новых форматов работы, максимально адаптированных к потребностям клиентов.

НА СНИМКЕ: победители конкурса.

Фото Кирилла Кухмаря.

Открыта досрочная подписка на 2-е полугодие 2013 года по ценам 1-го полугодия на газету «Кузбасс»

- четверговой выпуск с ТВ-программой (индекс 212204 - для пенсионеров, 231023 - для остальных) и другие газеты и журналы

в почтовых отделениях на любой адрес Кемеровской области. Ветеранам ВОВ и инвалидам I и II гр. — скидка 20% от стоимости услуг почты.



Подписку можно оформить по вашему адресу: «до востребования», «до двери квартиры», «до рабочего кабинета». О фактах отказа срочно сообщайте по телефону начальнику почтамта или по тел. 58-34-00 (Кемерово).

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Департамент лесного комплекса Кемеровской области сообщает о результатах аукциона по продаже права на заключение договора купли-продажи лесных насаждений для обеспечения муниципальных нужд, государственных нужд, состоявшегося 25 февраля 2013 г.

Номер аукционной единицы	Квартал	Объем заготовки, м³	Начальная цена, руб.	Окончательная цена, руб.	Наименование победителя
АУКЦИОН №1 по адресу: 652150, Кемеровская обл., г. Мариинск, ул. Лесопитомник, 1					
Лесничество Мариинское, участковое лесничество Тонгульское					
1	188	2357	167500,00	167500,00	ИП Павлов В.А.

Федерация профсоюзных организаций Кузбасса выражает глубокое соболезнование председателю Кемеровской территориальной организации Российского профсоюза работников потребительской и предпринимательства Валентине Григорьевне Пасенек в связи со смертью после продолжительной болезни её матери ЗОЛОТАРЕВОЙ Зои Ивановны.

Совет, правление Кемеровского облпотребсоюза выражают глубокое соболезнование председателю территориальной организации профсоюза работников потребительской кооперации и предпринимательства Валентине Григорьевне Пасенек в связи со смертью ее матери ЗОЛОТАРЕВОЙ Зои Ивановны.

ПРОМЫШЛЕННОВСКИЙ РАЙОН
Востребованы все

В Промышленновском районе прошла ярмарка учебных мест для старшеклассников под девизом года мастера — человека труда в Кузбассе. Беловский железнодорожный и Кемеровский коммунально-строительный техникумы, Кемеровский сельскохозяйственный институт и Кемеровский институт Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова рассказали о специальностях, которые можно получить в стенах этих учебных заведений. Мы заинтересованы, чтобы наши школьники получили востребованные в районе профессии и вернулись сюда квалифицированными специалистами, — говорит директор Промышленновского центра занятости населения Анна Мезюха. А востребованы сегодня в районе водители, пекари, повара, продавцы, плотники, столяры, слесари-электрики, трактористы, операторы машинного доения, машинисты котельных, а также специалисты с высшим образованием: зоотехники, бухгалтеры, инженеры для сельского хозяйства. В ближайшем будущем могут понадобиться рабочие в сфере ЖКХ и железнодорожного транспорта.

Ольга БИТКИНА.

НОВОКУЗНЕЦК

Новые технологии — в учебный процесс

Благодаря компании РУСАЛ 30 школ Новокузнецка подключились к общеобразовательной системе дистанционного обучения в интернете «Прометей». В ней уже зарегистрировано 759 учителей и 7256 учеников. Между компанией и комитетом образования и науки администрации Новокузнецка было заключено соглашение о подключении нескольких школ города к системе дистанционного обучения в рамках программы «РУСАЛ — школам России». Специалисты РУСАЛа открыли преподавателям — консультантам (их называют тьютерами) специальный сервер, обучили работе. Директора школ — участников проекта познакомилась с технологией дистанционного обучения, оценили возможности ее использования в учебном процессе. К примеру, в школе №12 в системе дистанционного обучения зарегистрированы все преподаватели и учащиеся. С помощью СДО учителя проверяют знания учеников. В планах — создание учебных курсов. Система хороша как для обучения часто болеющих детей, так и для старшеклассников, которые готовятся к сдаче ЕГЭ, — говорит зам. директора по учебно-воспитательной работе школы Наталья Лаврухина.

Татьяна МИНЕЕВА.

ИЖМОРСКИЙ РАЙОН



И дом, и храм

В Кольдоне, старейшем селе района, освятили католический храм. На протяжении двух последних десятилетий католики активно возрождают национальную культуру немецкого народа. Практически треть населения села — потомки репрессированных немцев Поволжья, а также поляки. Освящал католическую церковь епископ Иосиф Верт, возглавляющий апостольскую администрацию для католиков азиатской части России с резиденцией в Новосибирске. Благословение на дальнейшую службу получил священник отец Павел. К слову, новый храм разместился в частном доме на два хозяина. И вот теперь половина дома — место молитвы и общения с Богом для католиков всего Ижморского района. Другая его часть по-прежнему используется по назначению, в ней живут люди.

Рита ЧЕРНЫХ.
Фото пресс-службы администрации Ижморского района.

ПРОКОПЬЕВСК

Врачебный «тренажер»

В Прокопьевском медицинском колледже появился современный компьютерный класс. Раньше в класс было только семь компьютеров, сейчас — 20. Установленные на машинах программы соответствуют тем, что используются сегодня в прокопьевских поликлиниках и больницах. Теперь будущие врачи научатся составлять электронные картотеки (правда, пациентами будут пока вымышленные люди), пользоваться базой данных медикаментов, которые поступают в город. Кроме того, просматривать записи пациентов, по легенде вставших на очередь через терминалы. К слову, ещё одним подарком от города медицинскому колледжу, который в октябре 2014 года будет отмечать 80-летие, станет новая мебель в учебных аудиториях, интерактивная доска и ремонт спортзала.

Эмма АНДРЕЕВА.

ЛЕНИНСК-КУЗНЕЦКИЙ

Посылка в армию

Ленинск-кузнецкая школа №1 к 23 февраля по традиции отправляла посылки своим выпускникам-военнослужащим. За десять лет педагоги и школьники отправили в адрес воинских частей уже 70 таких праздничных посылок, получая в ответ тёплые слова солдатской благодарности. На этот раз удалось выяснить, где служат Отечеству пятеро выпускников: на Дальнем Востоке, в Алтайском крае и Новосибирской области. Для них аккуратно упаковали наборы сладостей, не забыли положить носки, а главное — написали каждому коллективное письмо с пожеланиями успешной службы. К празднику парни обязательно открывают эти подарки из родного города и любимой школы, радуются им вместе со своими сослуживцами. И, конечно же, шлют ответы, где пишут, как идут дела. Эти армейские строки в школе бережно хранят, зачитывая их на линейках, уроках и различных мероприятиях патриотической направленности.

Владислав ПЛИСЕНКО.

Обновы в начале года

В Кемеровский музей изобразительных искусств прибыла картина известного столичного художника Виктора Калинина «Ноябрь». Вполне вероятно, что скоро она станет собственностью нашего музея. Как и еще два полотна красноярца Николая Рыбакова, одного из самых дорогих художников Сибири, по праву считающегося автором нового живописного языка, родоначальником целого направления в искусстве «сибирская неорархика». Картины Рыбакова «Проводники. Кочевые тропы» и «Единоверцы с ношей» написаны в 2012 году. Сейчас они находятся в нашем музее на временном хранении.



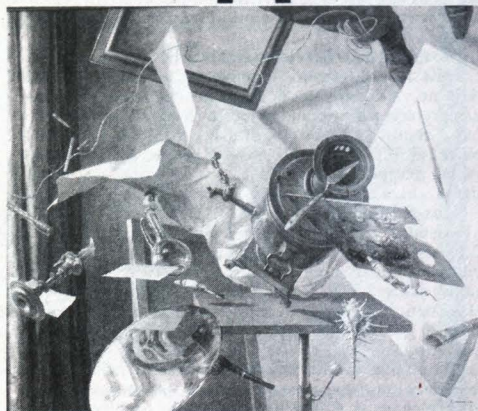
Николай Рыбаков. «Единоверцы с ношей». 2012 г.

Если все получится так, как мы задумали, наш музей в этом году получит действительно царские приобретения, — говорит искусствовед Марина Чертогова. Известно, что комплектование коллекции происходит в достаточно сложных условиях. Разрушена старая система закупок, существовавшая в советские времена. Новая еще не сложилась. Во всяком случае,

централизованно средств на пополнение коллекции музеев никто не выделяет, приходится изобретать разные способы: выпрашивать в дар, искать спонсоров...

Однако министерство культуры России, учитывая работу Кемеровского музея изобразительных искусств по пополнению фондов, пошло нашим музейщикам навстречу. Два года назад министерство поддержало проект Марины Чертоговой «Созвездие региона» и выделило средства на закупку триптиха омого художника Георгия Кичигина «Жизнь мертвой природы» (Напомним, в рамках проекта «Созвездие региона» в Кемерове организуются персональные выставки лучших художников Сибири; после выставки Кичигина наш музей получил в дар от автора несколько его работ, но триптих «Жизнь мертвой природы» — программное произведение — целиком у нас не выставлялся, и приобрести его музей не мог). Министерство, явив доводом музейщиков, закупило триптих у автора целевым назначением для нашего музея.

И вот сейчас, по всей вероятности, та же схема работает еще раз. Виктор Калинин, уроженец алтайской деревни Залесово, изобразил на холсте будни сибир-



Георгий Кичигин. «Жизнь мертвой природы. Несомость». 2008 г.

ской глубинки. Мрачная, но мощная, суровая, но полная нежных чувств картина «Ноябрь» объемно и полно передает его отношение к малой родине.

Сегодня Виктор Калинин — один из признанных мэтров мировой живописи, член-корреспондент Российской академии художеств, преподаватель кафедры академической живописи в самом престижном художественном вузе России — Строгановке. Его работы хранятся в Третьяковской галерее, в Русском музее, в галерее Дрездена и других зарубежных собраниях. Заполучить

полотно мастера такого уровня — большая удача для провинциального музея.

Кроме того, специалисты министерства культуры пообещали выделить средства и на закупку полотен Николая Рыбакова. Известно, что в прошлом году наш музей на свои средства приобрел чудесный триптих Рыбакова «Голоса в пустыне». Если все договоренности будут выполнены, наша музейная коллекция пополнится еще двумя картинами из этой серии.

Ольга ШТРАУС.

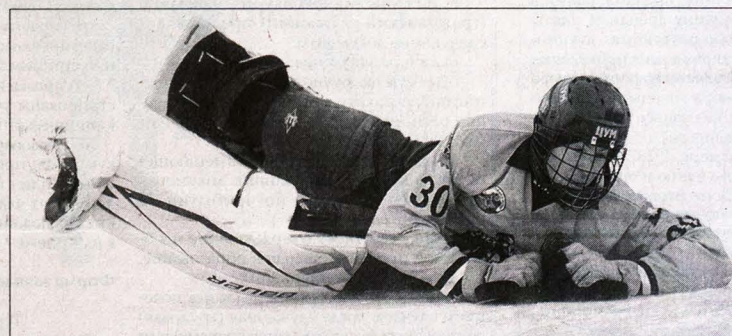
спортарена

Завтра, 27 февраля, кемеровский «Кузбасс» проведет с «Водником» из Архангельска предпоследний матч в регулярном чемпионате России в суперлиге. Игра на стадионе «Химик» начнется в 18.30. Вход для болельщиков — свободный.

ХОККЕЙ С МЯЧОМ

Крепёжная среда

«Байкал-Энергия». Впрочем, как говорится, возможны варианты. Возможны варианты и в распределении мест в тройке лидеров, идущих пока вровень. Предпочтительнее шансы на первенство все-таки у красногорского «Зоркого», заканчивающего регулярный сезон на своем льду матчами с казанским «Динамо» и «Родиной» (Киров). Столичное «Динамо», действующий чемпион страны, в заключительных турах сыграет в Абакане и Кемерове. При этом в последнее время лучший клуб страны удивляет сумбурными перепадами в игровом настроении. Красногорцеве тому подлинное подтверждение — фиаско в Красноярске (4:10), после которого шведский наставник «бело-голубых» Тони Линдквист посетовал: «Во втором тайме нам пришлось шестером-всемером действовать против 14



табло

Чемпионат России. Суперлига
28-й тур. 24 февраля.

«Зоркий» (Красногорск) — «Уральский трубник» (Первоуральск) — 10:4 (4:3). «Сибсельмаш» (Новосибирск) — «Динамо-Москва» — 2:5 (0:4). «Енисей» (Красноярск) — «СКА-Нефтяник» (Хабаровск) — 3:3 (1:2). «Саяны-Хакасия» (Абакан) — «Водник» (Архангельск) — 8:4 (4:1). «Старт» (Нижегород) — «Родина» (Киров) — 6:5 (3:3). «Волга» (Ульяновск) — «Динамо-Казань» — 3:7 (1:4).

Положение команд

	И	В	Н	П	Мячи	О
1. «Зоркий» (Красногорск)	24	19	1	4	145-82	58
2. «Енисей» (Красноярск)	25	18	4	3	142-74	58
3. «Динамо-Москва»	24	19	1	4	176-107	58
4. «Динамо-Казань»	24	16	2	6	124-105	50
5. «Родина» (Киров)	24	14	2	8	101-92	44
6. «Сибсельмаш» (Новосибирск)	25	12	3	10	88-94	39
7. «Байкал-Энергия» (Иркутск)	24	10	5	9	104-89	35
8. «СКА-Нефтяник» (Хабаровск)	25	10	2	13	95-99	32
9. «Старт» (Нижегород)	24	8	1	15	85-128	25
10. «Кузбасс» (Кемерово)	24	7	1	16	102-109	22
11. «Водник» (Архангельск)	24	6	3	15	96-125	21
12. «Саяны-Хакасия» (Абакан)	25	6	2	17	78-120	20
13. «Волга» (Ульяновск)	24	6	1	17	80-136	19
14. «Уральский трубник» (Первоуральск)	24	4	2	18	77-133	14

29-й тур. 27 февраля. «Кузбасс» — «Водник». «Зоркий» — «Динамо-Казань». «Саяны-Хакасия» — «Динамо-Москва». «Байкал-Энергия» — «Енисей». «Волга» — «Родина». «Старт» — «Уральский трубник».

спринт-новости

СНОУБОРД

Воспитанник таштагольской спортивной школы Станислав Детков в День защитника Отечества впервые в карьере выиграл этап Кубка мира в параллельном слаломе.

Соревнования состоялись на искусственной рампе во Всероссийском выставочном центре в Москве. В решающем заезде наш земляк на две с половиной секунды опередил швейцарца Невина Гальмарини. Действующая чемпионка мира Екатерина Нудегаева, также постигшая азы сноуборда в Таштаголе, первенствовала в «чутешликом» финале и заняла третье место. Юная кузбасская спортсменка Наталья Соболева показала десятый результат. В начале марта 17-летняя Соболева, а также еще несколько воспитанников таштагольской школы сноуборда — Валерия Пухина, Юлия Лаптева, Валерий Колегов, Илья Иорих и Владислав Шкурин, завоевавший на минувшей неделе золотую медаль Европейского юношеского фестиваля в параллельном слаломе-гиганте, выступят на первенстве мира среди юниоров в турецком Эрзуруме. Напомним, в прошлом году Колегов стал двукратным чемпионом мира среди спортсменов не старше 20 лет в параллельных видах.

ГОРНОЛЫЖНЫЙ СПОРТ

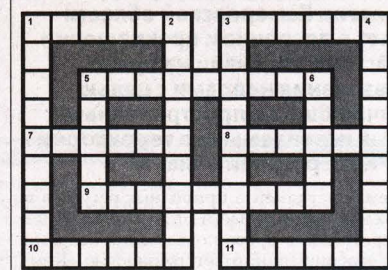
В минувшее воскресенье на будущих олимпийских трассах в Сочи завершился открытый чемпионат России в скоростных дисциплинах. Дарья Коломова из Таштагола замкнула тройку призеров в супергиганте.

Кузбасская горнолыжница стартовала первой на дистанции длиной 1350 метров с перепадом высот 430 метров, и в итоговом протоколе всего 42 сотых секунды уступила Валентине Голенковой из Московской области, победившей и в скоростном спуске. В этом виде программы Дарья Коломова финишировала с пятым временем. В мужской команде Кузбасса лучшим был Андрей Быстров (Мыски), занявший седьмое место в супергиганте и восьмое — в скоростном спуске. Заключительная часть национального чемпионата пройдет в Мурманской области в конце марта-начале апреля.

Тем временем на юниорском первенстве мира, проходящем в эти дни в канадском Квебеке, наш регион в составе сборной России представляет Дарья Астапенко из Междуреченска, показавшая соответственно 17-й и 24-й результаты в слаломе и слаломе-гиганте.

Андрей ТАРКОВ.

Кроссворд



По горизонтали: 1. Отрезок, соединяющий точку окружности с центром. 3. Металлический сосуд для курения благовоний при богослужении. 5. Передвижной магазин. 7. Изысканная истина. 8. Русский живописец. 9. Древнегреческий драматург, «отец комедии». 10. Город во Франции, на реке Сомма. 11. Православная церковная служба в первый половине дня. По вертикали: 1. Название периодического журнала. 2. Овеществленный в товаре общественный труд. 3. Персонаж романа В.Гюго «Собор Парижской богородицы». 4. Порода лошадей. 5. Расказ А.Чехова. 6. Израильский писатель, лауреат Нобелевской премии.

1. Ральф Э. Каллио, 2. Стоимость, 3. Казимир, 4. Орав, 5. Антон, 6. Антон, 7. Троним, 8. Ива, 9. Архифранц, 10. Абеляр, 11. Осеан, 12. Верякьян.

Главный редактор В.А. КАЧИН. kachin@kuzbass85.ru
Коммерческий директор Татьяна Смолина. smolina@kuzbass85.ru, тел. 72-55-47.
Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.

Издатель: «ГУ «Редакция газеты «Кузбасс». АДРЕС ИЗДАТЕЛЯ И РЕДАКЦИИ: 650091, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Электронный адрес: official@kuzbass85.ru; news@kuzbass85.ru; reclama@kuzbass85.ru.
СПРАВКИ по рекламе — 72-25-23; 72-22-03; по письмам — 72-50-45; по редакции — 72-32-74. Факс 72-32-74.

Собственные корреспонденты: в Новокузнецке — 8-905-963-63-44, Междуреченске — 8-905-995-39-44, Мариинске — 8-913-121-90-92.
Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства. Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама размещаются на интернет-сайте: www.kuzbass85.ru

Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений. Время подписания номера в печать по графику 18.00. Сдан в печать 18.00. Объем 2 пл. Печать офсетная. Тиражи во вторник, среду, пятницу, субботу — 9552, в четверг — 30972. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс». Отпечатано в ОАО «Советская Сибирь»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 34.



«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясомолочный союз», «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области. №34 от 26.02.2013г



Что «Эйнштейн» делает в Топках



Фото Илья БОЛТИВЦА

Место стажировки – завершающего этапа проекта «Ты-предприниматель-2012» - его участники выбирали, исходя из целей своего бизнеса. Геннадий Амельченко, основатель торгово-производственной компании ООО «Эйнштейн» в Топках, выбрал кемеровскую фабрику современной печати «Азия-принт». И, похоже, увидел в ней потенциального партнера.

ИП уходят. Куда?
II стр.

**Прежде посоветуемся
с ОПОРОЙ РОССИИ**
III стр.

У нас не две беды, а одна
VII стр.

Во имя справедливости - 2

В январе нынешнего года 2700 индивидуальных кузбасских предпринимателей заявили, что сворачивают свой бизнес. В декабре прошлого года снялись с налогового учета 2000 ИП. Кто, почему и куда уходит?

Почему уходят?

«Сегодня до обеда всего 8 ИП подали заявление на снятие с учета», - напутствовала нас Елена Батарбаева, заместитель начальника инспекции ФНС России по городу Кемерово.

И, действительно, столпотворения в первом зале у окна за номером 7, где ставят и снимают с учета кемеровских ИП, не было - была живая, правда, неиссякающая очередь...

Но первый отошедший от окна ИП, оказалось, только встал на учет.

Виктор, 31 год, грузоперевозки:

- Все снимаются с учета, а вы наоборот. Почему решили зарегистрироваться?

- Да потому что по-другому сейчас никак нельзя работать.

Где-то официально шофером устроиться, чтоб зарплаты на жизнь хватало, невозможно. Приходится самому крутиться.

- А то, что вам как ИП-одиночке придется страховые взносы больше платить, не пугает?

- Нет. Мы 5 лет работали на халяву, теперь можно и заплатить... 36 тысяч в год, по-моему, это небольшая сумма. О пенсии, как бы ни хотел, все

равно думать надо...

Все остальные мои собеседники стояли в очереди с заявлением о снятии с налогового учета:

Павел, 21 год, строительные и отделочные работы:

- А вы считаете, вам о пенсии рано думать?

- Почему рано? Я платил в Пенсионный 17 тысяч, но 36 я ни за что не потяну...

- А знаете, сколько работодатели платят за своих работников?

- Нет. Мне что интересно было, то я и узнал...

- А дальше куда?

- Думаю пока. Но скорей всего на ООО перейду, потому что дальше же надо развиваться. В тени страшновато. Да и клиенты умные пошли...

Анна, 58 лет, репетиторство:

- Решили совсем покончить с бизнесом?

- Да, сын младший работать пошел - уже кормить некого... Я 17 лет в бизнесе. Так все нравилось. Я бы еще поработала, в прошлом году на упрощенку перешла - удобно было.

Но в этом году страховые взносы здорово подняли. А знаете, сколько мне к пенсии добавили? 71 рубль!.. Работа у меня сезонная. А страховые взносы от этого не уменьшают. Больше половины пенсии отдавать на страховые взносы в тот

же Пенсионный фонд? Как-то все это нелепо...

Ирина, 27 лет, розничная торговля:

- У меня маленькая точка - я арендовала «Купаву» на остановке. У меня ни пива, ни сигарет, в основном кондитерка была - дохода практически никакого. Я сама в декретном отпуске - продавцы работают.

- Так вы ИП с наемными работниками?

- А мы не меньше тех, кто без наемных, пострада-

вшее получаю, финансы и кредит. Выйду из декретного - сама пойду работать по найму.

Кто уходит?

- Массово предприниматели начали сниматься с учета в декабре прошлого года. Если до этого снималось в среднем по 230 ИП в месяц, то в декабре - 561. А за год - 2768 человек. В 2011 году у нас снялись с учета 2515 человек. За январь этого года снялись с учета уже 568 ИП, - обрисовала общую картину происхо-

На 1 января 2013 года в Кузбассе насчитывалось 60 тысяч ИП и 50 тысяч юридических лиц, из которых почти 39 тысяч ООО.

За 2012 год было зарегистрировано 10 тысяч, снято с учета 11 тысяч ИП; создано 4,7 тыс. и ликвидировано 3,2 тысячи ООО.

ли. В прошлом году также в 2 раза страховые взносы для наемных работников возросли. Когда 14 тысяч было, еще куда ни шло... Какой это бизнес, если все доходы в расходы идут? Да его все равно пришлось бы закрыть - город от «Купав» вообще избавляется... Надо найти работу надежнее, чем предпринимательство. Сейчас я учусь - второе

дальше Елена БАТАРБАЕВА, заместитель начальника инспекции ФНС России по г. Кемерово.

- А по возрасту среди них кого больше - молодежи или пенсионеров?

- Аналитики за январь у нас еще нет... А вот про тех, кто снялся с учета в декабре 2012 г., мы знаем все. 50% из них - это люди до 40 лет. Тех, кому свыше 55 лет, всего 13%.

Возраст решивших прекратить предпринимательскую деятельность интересовал нас не случайно. Хотелось понять, кто уходит из бизнеса: «аборигены» с рынков, те, кто становился коммерсантом от безысходности, или те, кто открывал свое дело на средства господдержки - гранты, субсидии?

- Получали они господдержку или нет - такой информации мы не имеем. Могу только сказать, что 157 человек из 561, т.е. 30%, зарегистрировались в 2011 и 2012 годах, «свеженькие», так скажете, предприниматели. Зарегистрированных с 2008-го по 2010 год, т.е. проработавших 3-5 лет, столько же - 30%. А 40% - это те, кто зарегистрирован до 2008 года, т.е. проработали более 5 лет.

И еще что надо отметить: 30% снявшихся с учета в декабре 2012 года - это те, кто не осуществлял заявленную деятельность, у них были нулевые декларации. Они зарегистрировались, но по какой-то причине бизнес не вели. Они вынуждены сняться с учета - независимо от того, осуществляет ИП деятельность или нет, страховые взносы им надо платить.

- А по видам деятельности у вас есть статистика?

- Конечно, есть: 240 человек из 561, т.е. 43%, - розничная торговля...

- Из 2700 ИП, снявшихся с налогового учета в январе нынешнего года, 1000 человек, т.е. 49%, - из сферы розничной торговли, - подтвердила выводы коллеги из городской налоговой инспекции Кемерово Елена Благонадеждина, начальник отдела регистрации и учета налогоплательщиков Управления ФНС России по Кемеровской области. - И среди 600 вновь зарегистрированных в январе ИП большая часть - 42% - из розничной торговли. 350 человек - из сферы транспорта, 230 - оказывали парикмахерские услуги, 120 - работали в сельском хозяйстве. И практически такое же соотношение видов деятельности среди 600 вновь зарегистрировавшихся.

А вот наметившуюся в Кемерове тенденцию «перетекания», т.е. перерегистрации ИП в ООО (если раньше 8-10 юрлиц в день заявления подавали на регистрацию, то с 20 января в день примерно 20 новых организаций регистрировались), Благонадеждина не смогла подтвердить:

- В январе этого года в области было создано 250 новых обществ с ограниченной ответственностью; в 2012 году ежемесячно создавалось 400. Так что нет никакого «перетекания» из ИП в ООО.

По-честному или по справедливости?

Куда же уходят снявшиеся с учета ИП? Внаем или в тень, не знает никто. Этот процесс учета и контролю неподвластен.

А вот что потеряло государство от удвоения ставки страховых взносов для ИП, не использующих в своем бизнесе наемных работников («одиночек», проще говоря), легко подсчитать уже сейчас. Ведь 2700 ушедших из бизнеса кузбассовцев согласны были платить прошлогоднюю ставку страховых взносов, т.е. около 17 тысяч рублей в год. Перемножьте эти две цифры и узнаете, сколько мог бы получить Пенсионный фонд России из Кузбасса. 45 миллионов 900 тысяч рублей. Прибавьте к ним сумму не уплаченных этими ИП налогов плюс сумму пособий, которые придется выделить из казны для тех ИП, которые пополнят очереди безработных в центрах занятости. Приплюсуйте сюда упущенную выгоду от молодежи, которую власть два года убеждала и учила: «Ты-предприниматель!»,

которая в это поверила, но, увидев такую «картину маслом», идти в бизнес не захотела. Впрочем, точнее это называется потеря доверия к власти, которое гораздо дороже денег.

Федеральная власть пока на массовый уход ИП из бизнеса, а точнее, из экономики никак не отреагировала. Ждет, видимо, статистических данных от подвластных ведомств о финансовых потерях...

Зато подсчет потерь начала ОПОРА РОССИИ. «Все мы, и профильные ведомства, и общественные организации, допустили большую некомпетентность», признался ее президент Александр Бречалов на пресс-конференции в РБК. - Потому что действовали вслепую, спустили сверху сумму - плати. А знаем мы, кто эти плательщики, какой доход, на каких территориях, какая сумма им по силам, а какая - нет? Вот с этого и надо было начинать». ОПОРА РОССИИ сейчас проводит анкетирование ИП по всей стране, чтобы выявить последствия увеличения страховых взносов и для самих ИП, и для регионов. И надеется таким образом собрать 100 тысяч подписей ИП под обращением к президенту страны, в котором языком цифр отобразить масштаб бедствия. Именно этого, считает Бречалов, организации не хватало в прошлом году, когда повысились страховые взносы для наемных работников.

Сейчас же ее лидеры уповают на внеочередное заседание правительственной комиссии по вопросам конкуренции и развития малого и среднего предпринимательства под председательством вице-премьера Игоря Шувалова (в замах у него председатель попечительского совета ОПОРЫ РОССИИ Сергей Борисов). Что они хотят предложить правительству? Как минимум, мораторий на решение о двукратном увеличении ставки страховых взносов для самозанятых.

По их мнению, размер ставки должен быть дифференцированным. «Например, тех, у кого до 100 тысяч рублей годовой оборот, вообще не надо было трогать. Тем, у кого оборот от 150-200 тысяч рублей в год, можно было поднять страховые взносы - но чуть-чуть. И тогда это было бы справедливо и незаметно для людей», - цитирует Борисова центральная пресса.

Но, похоже, понятия справедливости у бизнеса и власти разные. Но об этом - в следующем выпуске ОПОРЫ.

Вера КАРЗОВА, Елена КОСТИНА.

P.S. В феврале (по данным на 22 февраля) в Кемерове прекратили предпринимательскую деятельность еще 267 ИП.

АНОНС

Шагни навстречу переменам!

Компания Tele2 - Кемерово и бизнес - приложение ОПОРА приглашают социальных предпринимателей Кузбасса, деятельность которых направлена на помощь детям и подросткам, принять участие в совместном проекте «Шаг навстречу переменам».

В рамках проекта, который стартует 1 марта, а финиширует 1 июня нынешнего года, пройдут конкурс социальных проектов, направленных на помощь детям и подросткам, экспертные сессии, бизнес-тренинги и, конечно же, награждение победителей.

Но победителей конкурса ждут не только ценные подарки от компании Tele2-Кемерово.

Главная цель этой акции - помочь авторам лучших проектов, направленных на помощь детям и подросткам, выйти в лидеры конкурса социальных предпринимателей, который в этом году уже третий раз будет проводиться в России благотворительный фонд «Навстречу переменам» (Reach for Change), созданный в 2010 году в Швеции группой Kinnevik, в которую входит и компания Tele2.

В двух предыдущих конкурсах двое наших земляков - социальных предпринимателей дошли до финала, но в лидеры не попали.

Почему? Во-первых, почему так мало социальных предпринимателей из Кузбасса участвует в конкурсе, во-вторых, почему их проекты уступают лидерам? Давайте вместе исправим эту ситуацию!

Итак, уже сегодня авторы социальных проектов, направленных на помощь детям и подросткам, могут выслать их по электронному адресу kdirektor@mail.ru с пометкой «Шаг навстречу переменам» и указанием контактов, по которым с ними можно связаться. Автор - каждый проект получит оценку опытных экспертов. Авторы лучших мы пригласим на первую экспертную сессию. А дальше... читайте бизнес-приложение ОПОРА и все узнаете!

Мы вместе с ОПОРОЙ РОССИИ...

ВЛАСТЬ

Денис ИЛЬИН, глава Крапивинского района:



- Малый бизнес в нашем аграрном районе развивается, я считаю, неплохими темпами. Открываются новые объекты торговли, бытового обслуживания, предприятия по ремонту машин, переработке сельхозпродукции.

В прошлом году для координации деятельности предпринимателей при поддержке областного отделения ОПОРЫ РОССИИ в нашем районе было открыто местное отделение этой общественной организации. Его возглавил перспективный и молодой предприниматель, депутат райсовета, председатель совета по поддержке и развитию предпринимательства Роман Петренко.

Сотрудничество с кузбасской ОПОРОЙ у нас длится не один год. Обоюдная заинтересованность в создании благоприятных условий для развития малого и среднего предпринимательства привела нас к решению подписать соглашение о сотрудничестве. Мы сообща выработали план совместных действий.

И теперь представители местного отделения

С этой фразы сегодня начинают рассказ о своей деятельности по поддержке и развитию предпринимательства многие главы муниципальных образований России. И это не случайно. Вслед за Минэкономразвития, который начал разворачивать программу поддержки малого бизнеса в сторону муниципалитетов, вынуждая местную власть от заверений и признаний в любви к малому бизнесу переходить к конкретным действиям и программам, ОПОРА РОССИИ тоже взяла курс на муниципалитеты. Сегодня в кузбасских муниципалитетах действует семь местных отделений ОПОРЫ РОССИИ. И процесс их создания продолжается. Там, где в малом бизнесе видят движущую силу экономического развития своего муниципального образования, а в ОПОРЕ РОССИИ – экспертов и партнеров. В Крапивинском районе это не только увидели, но уже и оценили.

ОПОРЫ РОССИИ участвуют в комиссии по распределению грантов начинающим предпринимателям, субсидий субъектам малого бизнеса на развитие приоритетных для нашего района видов предпринимательской деятельности.

Кузбасская ОПОРА РОССИИ проводит обучающие семинары, «круглые столы» для предпринимателей района с приглашением специалистов контрольно-надзорных органов, банковской сферы, юристов.

А впереди у нас с областным отделением ОПОРЫ РОССИИ дела не менее важные и интересные! Скоро в сельских школах нашего района начнутся уроки предпринимательства. Дети сегодня растут любознательными и хотят знать, как строить бизнес. ОПОРА готова им помочь. Комитет молодежного предпринимательства областного отделения ОПОРЫ РОССИИ намерен проводить в нашем районе не только свои выездные заседания с привлечением местных коллег-сверстников, но и спортивные мероприятия, туристические слеты, в частности.

Предприниматели-члены ОПОРЫ РОССИИ участвуют в благотворительных мероприятиях. В нынешнем году мы планируем реализовать проект строительства этнографического центра, и члены ОПОРЫ уже сообщили о своем на-

мерении принять участие в этом деле.

С участием представителей ОПОРЫ РОССИИ планируем составить для бизнеса карту инвестиционной привлекательности нашего района. И, конечно, первыми для организации у нас своего дела мы надеемся привлечь предпринимателей-членов этой общественной организации.

С помощью экспертов-членов ОПОРЫ РОССИИ наши предприниматели смогут просчитать экономическую выгоду (или ее отсутствие) того или иного своего проекта. Для нас это очень важно!

Чтобы такое взаимодействие приносило еще больше пользы, в ноябре 2012 года утвердили на сессии райсовета положение об общественной экспертизе нормативно-правовых актов в сфере малого и среднего бизнеса. Разработали это положение специалисты Центра правовой экспертизы и аналитики проблем предпринимательства кузбасской ОПОРЫ, на консультации которых наш депутатский корпус сможет рассчитывать и в дальнейшем. Для развития предпринимательства в нашем районе это будет хорошая поддержка.

Уверен, что это укрепит экономические позиции малого и среднего бизнеса в районе и самым лучшим образом повлияет на уро-

вень жизни наших земляков. Все это для нас очень важно, если мы говорим о будущем. О районе, где хотелось бы остаться жить – со стабильной экономической и комфортными условиями. А это то, к чему мы все стремимся!

БИЗНЕС

Роман ПЕТРЕНКО, председатель местного отделения ОПОРЫ РОССИИ в Крапивинском районе:



- Я в бизнесе уже более 12 лет, поэтому могу с уверенностью сказать, что сотрудничество с Кемеровским областным отделением ОПОРЫ РОССИИ позволит каждому предпринимателю увереннее работать. Во-первых, это своевременная информаци-

онная поддержка: федеральное и региональное законодательство то и дело изменяется в части налоговых платежей, пенсионных отчислений. За всеми нововведениями не уследишь! Чуть проморгаешь – придут штрафные санкции. Чего, конечно, хотелось бы избежать. Плюс к этому ОПОРА РОССИИ взаимодействует с банками, поэтому у сотрудников исполнительной дирекции областного отделения этой организации всегда имеется самая свежая информация о новых банковских продуктах.

Очень радует, что наша районная администрация подписала соглашение о сотрудничестве с кузбасской ОПОРОЙ. Уверен: такое сотрудничество поможет не только опытным, но и начинающим предпринимателям. К примеру, сегодня один из жителей с. Борисово Крапивинского района намерен построить зону отдыха у водоема – с детскими площадками, спортивными сооружениями, домиками для отдыха и баней. Составил бизнес-план и подготовил его для экспертизы областного отделения ОПОРЫ РОССИИ (а среди его экспертов и успешные бизнесмены, и узкопрофильные специалисты: юристы, оценщики, банкиры, страховщики и др.). Там изучат проект и вынесут решение: целесообразно ли развитие такой сферы деятельности в этой сельской территории. Сов-

падут ли в этом случае желания и возможности предпринимателя? Не окажется ли это занятие пустой тратой денег?

Между администрацией района и кузбасской ОПОРОЙ достигнута договоренность о создании карты инвестиционной привлекательности Крапивинского района. Планируем при поддержке управления предпринимательства департамента промышленности, торговли и предпринимательства Кемеровской области и содействии областного отделения ОПОРЫ изучить общественное мнение в селах и поселках района, чтобы развивать там приоритетные виды предпринимательской деятельности.

И, конечно, предприниматели оценили тот факт, что наш районный Совет одобрил предложение Центра правовой экспертизы и аналитики проблем предпринимательства Кемеровского областного отделения ОПОРЫ РОССИИ проект положения об общественной экспертизе проектов нормативно-правовых актов, так или иначе касающихся малого и среднего бизнеса. Это лишний раз подчеркивает, что и исполнительная, и законодательная власти намерены всячески способствовать созданию благоприятного бизнес-климата в Крапивинском районе.

комментарий ОПОРЫ:

Станислав ЧЕРДАНЦЕВ, исполнительный директор Кемеровского областного отделения ОПОРЫ РОССИИ:

- Практика показывает: процесс нормотворчества в сфере предпринимательства на местном уровне зачастую не соответствует реалиям и потребностям времени, разрабатываемые нормативные правовые акты и принимаемые местными органами власти решения часто не учитывают мнения предпринимателей и выглядят как попытка методом проб и ошибок достичь желаемого результата. В конечном итоге это приводит к торможению развития бизнеса, недостаточным темпам роста экономики муниципалитетов, а в отдельных случаях может служить поводом для подрыва доверия предпринимателей к местной власти.

Разработанный Центром правовой экспертизы и аналитики проблем предпринимательства Кемеровского областного отделения ОПОРЫ РОССИИ проект положения «Об общественной экспертизе проектов муниципальных нормативных правовых актов в сфере малого и среднего предпринимательства» открывает для предпринимателей возможность участия в законодательном процессе, в выработке законодательными органами местного самоуправления решений, непосредственно затрагивающих вопросы предпринимательской деятельности в отдельном муниципальном образовании.

Мы уверены: внедрение механизма совместной нормотворческой деятельности, обсуждение хода такой работы и прозрачность результатов позволит повысить качество и эффективность муниципального законодательства, регулирующего предпринимательскую деятельность, ответственность депутатов, будет способствовать снижению степени отчуждения между муниципальной властью и гражданским обществом, укреплению правового государства, повышению доверия к закону и муниципальной власти. И очень надеемся, что опыт Крапивинского района возьмут на вооружение и в других кузбасских муниципалитетах.

партнерство

Будем дружить комитетами

- решили комитет молодежного предпринимательства Кемеровского областного отделения «ОПОРЫ РОССИИ» и комитет по молодежному предпринимательству совета по поддержке и развитию малого и среднего предпринимательства при главе г. Новокузнецка.

Представители этих молодежных объединений встретились в Новокузнецке. После презентации обоих комитетов их руководители Станислав Черданцев (Кемеровское областное отделение ОПОРЫ РОССИИ) и Кирилл Захаров (совет по поддержке и развитию малого и среднего предпринимательства при главе г. Новокузнецка) подписали соглашение о сотрудничестве и план совместных



мероприятий на 2013 год.

Лоббирование интересов молодых предпринимателей, обобщение и распространение лучших практик, благотворительность, выставки, конференции, семинары, круглые столы – это

неполный перечень сфер деятельности и мероприятий, где два молодежных комитета планируют действовать сообща.

НА СНИМКЕ: Станислав Черданцев (слева) и Кирилл Захаров.

Среди участников проекта «Ты – предприниматель» немало мечтающих занять свою нишу в сфере общественного питания. Правда, разные роли отводят себе молодые люди в этом бизнесе.

Из всех, кто вызвался на стажировку в известный далеко за пределами Кузбасса ресторан «Забой», свою мечту смогла осуществить только Елена Бакирова: она – владелица собственной кулинарной студии «BESTto». Но Лене, пожалуй, как никому из стажеров, хотелось заглянуть в святая святых любого ресторана – на кухню. И во время стажировки в «Забое» ей это удалось.

Остальные стажеры или, как предприниматель Анна Мухачева, на распуте (Анна занимается продажей музыкальных инструментов под заказ через интернет-магазин «Rock-Incubator», но делает мечту организовать рок-клуб и ресторан), или, как студенты Илья Зубков и Алексей Береснев, постигают ресторанный бизнес изнутри, в качестве наемных работников.

Правда, и свое ближайшее будущее в этом бизнесе ребята видят по-разному. Илья Зубков, студенту КемТИППа, а по совместительству официанту одного из ресторанов, достаточно пока стать управляющим такого заведения. А у Алексея Береснева, обучающегося горному делу в КузГТУ, непреодолимое желание стать владельцем суши-бара.

«Главная причина, почему я хочу попасть на проект «Ты – предприниматель» – возможность пообщаться с действующими деловыми людьми и перенять опыт. Думаю, это будет неоценимый вклад в мое будущее», – писал Береснев в своем эссе, честно признавшись: фантазий много, а знаний мало. Хотя Алексей явно поскромничал: уже с первого курса он начал постигать азы активных продаж (в «Билайне»), мерчендайзинга (в «Посула-центре») и... приготовления суши (в «Фудзи»). «Эта работа расширила мои познания в области ресторанного бизнеса, и у меня появились наработки для открытия своего суши-бара, но пока это лишь абстрактные образы», – резюмировал полученный таким образом опыт сам Алексей.

Хотя в разработанной им в эссе бизнес-идее «Суши-бар «Мурена» немало «фишек», воспользоваться которыми кемеровские владельцы суши-баров, заметно бы увеличили число своих клиентов.

Но... пока будущий ресторатор совершает экскурсию по «Забое», собственник(и) которого попал(и) в десятку, открывая заведение с таким многозначимым для Кузбасса названием.

Интерьер «Забоя» – шахтер Савельич – макет, рассказывающий посетителям шахтерские байки; вагонетка в зале, имитированная под посадочную зону; настоящие шахтовые кепки, ленты с углем – впечатлил стажеров.

Но один необычный интерьер не гарантирует постоянной привязанности клиентов к ресторану. «Самое главное – должна быть гарантия качества кухни и стабильного сервиса», – поясняет Анна Мартынова, управляющая «Забоем».

Клиент должен быть уверен, что те, кого он привлекает в ресторан, будут удивлены именно качеством и другим.

«А что вы делаете для этого?» – Илья Зубков в восторге от увиденного. – Сервис начинается с вещей, на первый взгляд малозначимых», – поясняет Анна Александровна. – Это не только безупречная посуда. Надо уметь еще слушать гостя. Покупал человек, а вы к нему: «Как вам блюдо?». Если ответ: «Неплохо», мы ему: «А что вам не понравилось?». Заведите тетрадь рекомендаций, предложите ее гостю. Мы не обижаемся на критику. Наоборот. Хорошо те клиенты, которые ничего нам не говорят, но и не возвращаются. И рады, когда нам что-то предлагают изменить.

По мнению управляющего «Забоем», гостей надо всех встретить. Знать потребности клиентов, обязательно познакомиться с новыми. Здесь завели альбомы с фото постоянных клиентов. Для них же – не просто стол с едой и музыкой, но и различные пати, шоу-программы. Например, цветочная вечеринка, и даже выезд в стрелковый клуб устраивали.

День семьи – это уже традиция для «Забоя». Родителям устраивают приятный отдых, а детей учат правильно нарезать начинку для пирожков и пиццы, приготовить мороженое.

Чтобы быть в тренде, надо предлагать гостям не просто меню с традиционными блюдами, а поистине новые хиты. Например, за блюдом «Телячьи щечки» в Москве дикое очереди под запись, а у нас в «Забое» – приходи, заказывай и наслаждайся! В Рождество придумали такую фишку – «Приятные забавы». Разработали приятное тесто и наготовили прянички в форме елочек, снежинок, варежек. Надо делать то, чего еще нет на рынке или появляется только-только в Москве, за границей и адаптировать под свое, кузбасское: Например, поначалу в «Забое» кухни были разные: грузинская, итальянская, кавказская, греческая... Гостям это нравилось на определенном этапе. Сейчас от этого отошли – уже не удивили.

Тем не менее, некоторые блюда, которые можно попробовать только в определенных странах, в меню встретить можно. «Мы ведь не только вкусно

Всю прошедшую неделю участники проекта «Ты – предприниматель!» проходили групповые стажировки на лучших малых предприятиях Кемерово – в ресторане «Забой», «Клинике современных медицинских технологий», центре иностранных языков «Лингва – терра», школе парикмахерского искусства «Студия Н», на станции техобслуживания «Баварский42», фабрике современной печати «Азия – принт», в частном детском садике Марианны Приходько, взб – студии «А42».

Не менее охотно принимали молодых начинающих предпринимателей и крупные компании –

«TELE2 – Кемерово» и «METRO». После каждой стажировки ее участники посещали **городской бизнес – инкубатор**, где познакомились с действующим бизнесом таких же молодых коллег. Там же проходили встречи с представителями Государственного фонда поддержки предпринимательства и Департамента промышленности, торговли и предпринимательства Кемеровской области, которые **рассказывали стажерам о всевозможных видах поддержки малого бизнеса в Кузбассе.**

Шахтер Савельич хочет пива, а молодежь – знаний



маленький оклад, но основной доход – это процент от выручки и чаевые. Сырье – это миллионы рублей, что сейчас лежат в наших холодильниках. Берем мясо не килограммами, а тушами. Дорогой алкоголь.

Как вы оцениваете идеи многих участников проекта заниматься изготовлением суши, пышек и пончиков? Последнее направление, как считают молодые люди, малоозвучно, но быстро окупается.

Анна Александровна готова поддержать идею создания пышек, «Почему бы и нет?» – рассуждает она. – Если просчитано, что будет целевой потребитель такой продукции, то бизнес пойдет. Это может быть студенческая молодежь. Любый формат ресторана хорош: и такой статусный, как наш,

кормим, – подчеркивает Мартынова, – но и несем элементы образования: когда наши клиенты едут в другие страны, они не зная правильно нарезать начинку для пирожков и пиццы, приготовить мороженое.

Система «тайный покупатель» у вас работает?

Да, ходим к конкурентам, – отвечает управляющий в вопросах Анны Мухачевой: – Но пытаемся найти положительное, а не минусы. Например, понравился «Регион 42» в формате пивного заведения. Это тусовочное место, больше ориентировано под события, которые стоит отметить. А мы стеснены пространством. Не каждый готов сидеть в вагонетке при тусовке света. А если у гостя клаустрофобия? Поэтому мы, кроме летней веранды, планируем обустроить и зимнюю.

Что требует самых больших вложений при открытии ресторана?

Это смотря какая посадка. Мы, например, много вкладывались в оборудование, и в сырье, и в персонал. Зарплата у работников должна быть рыночной, иначе не удержишь. У официантов

Похоже, интересными и полезными стажировки были на всех малых предприятиях Кемерово. Впрочем, послушаем самих стажеров – участников проекта «Ты – предприниматель-2012»:



Илья ЗУБКОВ, г. Кемерово:

– Как студент со специализацией «Ресторанный бизнес», я был во многих ресторанах. И понял: перепрыгнуть «Забой» нереально. Было интересно узнать распределение товарооборота в «Забое»: 30% – на сырье, 30% – на фонд зарплаты, 30% – на аренду и коммунальные услуги и 10% – чистая прибыль. Открыть ресторанный бизнес стоит 3-3,5 миллиона. Можно не строить, а купить ресторанный франшизу. Но



Алиса ПОВАРНИЦЫНА, г. Кемерово:

– Я студентка, не реализовала еще бизнес-идею оказания медуслуг. Но воодушевилась этим, побывав сегодня в «Клинике современных медицинских технологий». Понравилась атмосфера клиники, насколько правильно расставлены акценты в работе с клиентами, правильно



Марина КОСТЫЛЕВА, г. Ленинск-Кузнецкий:

– Побывала на СТО «Баварский42», поскольку у меня уже есть бизнес по грузоперевозкам. Мне хотелось узнать, как хозяйка СТО искала клиентов. Выяснилось, что так же, как и я, – с помощью «сарфаного радио». Я умею управлять автомобилем, но не могу отремонтировать. Шла на стажировку в надежде,



Сергей КАПУСТИН, г. Кемерово:

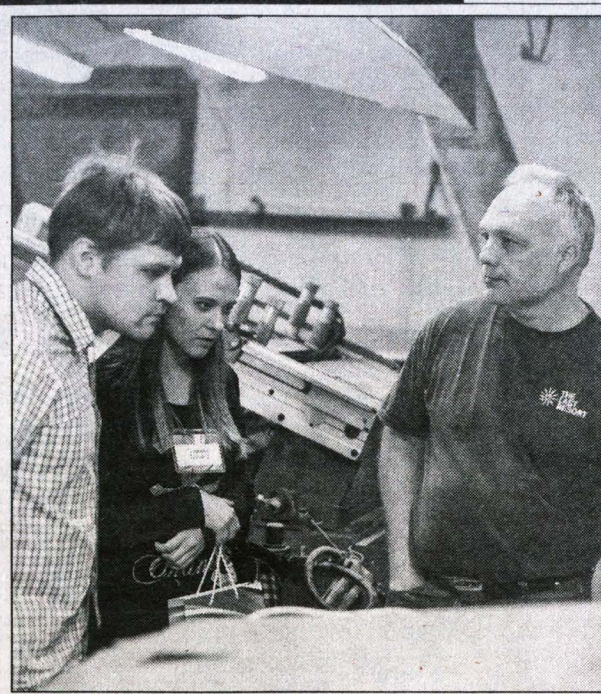
– Я тоже был на СТО «Баварский42», хотя мой бизнес – монтаж и ремонт систем отопления, водоснабжения и водоотведения. Меня интересовала организация бизнес-процессов как таковых. Поразил хозяин СТО: увлеченный человек, не гонится за монетой, ставку делает на качество. Сформировал костяк рабочих, кого попадо не берет в штат, создает условия роста, повышения квалификации. Словом,



Елена БАКИРОВА, г. Кемерово:

– Я целенаправленно выбрала ресторан «Забой» для стажировки и даже подготовила 15 вопросов, касающихся производства. Сейчас я открываю дополнительное направление работы – кейтеринг, для которого необходима отдельная кухня, соответствующая всем стандартам Роспотребнадзора. Я очень благодарна управляющей рестораном Нине Александровне за то, что мне показали, как устроена кухня в «Забое», и познакомили с шеф-поваром Надеждой Викторовной, которая и ответила на все мои вопросы.

Елена ЩЕРБАКОВА.



Томск. Опыт

«С первыми морозами пришел кризис 2008 года, я устроился менеджером в компанию, занятую монтажом климатического оборудования. Компания была небольшой и жила на госзаказы, я курировал другое – перспективное – направление: продажу материалов для вентиляции и кондиционирования. В строительном бизнесе с приходом зимы работы всегда становится меньше, но если вместе с зимой приходит кризис, то строитель может умереть с голоду... Я поговорил с шефом и попросил его прикрыть перспективное направление, а меня перевести в монтажные, так как у них еще оставались незавершенными несколько крупных госзаказов.

В это же время я подал документы в ТГУ на факультет психологии. Целью дня в 20-градусный мороз я выдалбивал отбойным молотком отверстия больших диаметров и собирал металлические конструкции на строительных лесах, а вечером бежал в университет слушать лекции. Домой приезжал в 11 вечера, и спать, потому что в 6 утра вставать на «интеллектуальную» работу. Параллельно с этим изучал дизайнерские программы и фотографию.

Но это было прекрасное время, так как это была контрастная жизнь на высоких скоростях и с большим риском. Вкус жизни, роскошь и уют – вещи прекрасные, но они ничто в сравнении с чувством голода к этой самой жизни.

Под Новый год я получил зарплату, премию и подарок от мамы. Этих денег хватило для покупки фотооборудования и открытия собственного дела. В феврале 2009-го я вышел в свободное плавание – уволился из строительной компании. Еще через год зарегистрировался как ИП и стал работать с рекламой и сувенирной продукцией.

Самый большой реализованный мной проект – «Эко-сумки». Было шито и реализовано почти 1000 штук сумок различного ценового диапазона (от 190 до 380 рублей). Были проведены 5 мастер-классов и 3 промо-мероприятия. Кое-что продавалось и в Кемерове (в магазине «Этномир»), но в основном реализация эко-сумок шла в Томске и Новосибирске. Проект просуществовал чуть более года. За это время моими усилиями и усилиями моих конкурентов был создан новый для Сибири продукт. Да, я не создавал ничего принципиально нового, просто следовал за европейским трендом и делал то, чего не было у нас в Сибири. Это был мой самый интересный проект. Его минусом была низкая маржинальность.

Параллельно с этим развивался мой сувенирный бизнес. Точкой реализации сувенирной продукции был мой небольшой фотосалон. Печатное оборудование,

Что «Эйнштейн» делает в Топках?

На новую малую Родину – в город Топки 27-летний Геннадий Амельченко вернулся в прошлом году. С большим багажом знаний, навыков и огромным желанием «сделать что-то уникальное, что до меня никто не делал».

...Он не стал ждать целый месяц до торжественной церемонии вручения диплома инженера. Друг позвал его в Петербург, предлагал работу. А Геннадий до переезда в Питер хотел посмотреть мир, хотелось увидеть, как живут другие люди. И он отправился до Питера «автостопом». «Я объехал весь Урал, был восхищен Татарстаном, был удивлен, что в областях Центральной России столько непонятого и брошенного пространства», – вспоминает молодой человек о том путешествии. Потратив на мою большую часть лета, он приехал в Питер. Но скоро провинциал – романтик понял, что «Питер не мой город, и если жить в очень большом городе, а тем более, делать карьеру, то для этого больше подходят Москва, Новосибирск или, может быть, Ростов – на – Дону». Осенью 2008 года Амельченко вернулся в Сибирь. В родном городе достойной работы хотя бы на 15 тысяч было не найти.

«Я уже тогда хотел открыть свое дело в Топках, но в Питере я заработал не так много денег и большую часть потратил на еду и жилье. И я поехал в Томск», – рассказывал Геннадий в своем эссе, присланном на кузбасский молодежный проект «Ты – предприниматель – 2012» из Томска. Эссе его такое же увлекательное, как путь в бизнес самого Амельченко.

С кадрами у нас все хорошо, помимо меня еще 2 человека трудятся. Это хорошие ребята, и уже специалисты своего дела. Сейчас начали работать еще и с gobелами. Также есть наработки по созданию производства (площадь цеха позволяет)...

На днях как участник проекта «Ты – предприниматель!» был на стажировке в Кемерове. Честно скажу: у меня были немного другие представления о типографском бизнесе. Фабрика современной печати «Азия-принт» расширила мои горизонты.

Если заглянешь на полимашинку в типографию, может сложиться ошибочное представление о хаотичности всего происходящего. Но это не так. Внимательно наблюдая за работой печатных машин и людей, начинаешь понимать, насколько это сложный, отлаженный механизм, в котором нет места ошибкам и нетмедленно.

В конце стажировки Игорь Ярославович Пантинши, создавший фабрику «Азия-принт», обращаясь к нам, посетовал: рынок полиграфии сложный, с большим количеством игроков, и мы можем стать его конкурентами. Большой похвалы я и не мог ожидать. Возможно, именно с этой компанией будем работать по интерьерной печати. Спасибо ему и всем, кто верит в нас!

Получится ли у «Эйнштейна» и создавшего эту компанию Геннадия Амельченко сделать что-то уникальное, что до него никто не делал? Он обещал написать об этом сам.

«Приехал в Топки, я снял производственное помещение, в котором последние 15 лет делали гробы (вообще погребальный бизнес здесь очень востребован). Купив оборудование, дал объявление: «В багетную мастерскую требуется рабочий». По объявлению звонили и спрашивали: «Что это такое – багетная мастерская?» До

сих пор многие местные потенциальные клиенты не знают, что такое багет. Это, конечно, моя вина, но я работаю над этим, хотя хороших рекламных ресурсов в Топках мало.

От производства дешевой фотоматом в большом количестве мы, конечно же, не отказались, но и фокусируются только на этом больше никогда не будем.

Развиваем производство прямо-сувениров (с символикой городов Сибири, в частности) и промо-текстия. Наша география поставок сейчас – Томск, Кемерово, Новокузнецк, Юрга. Местные продажи тоже есть. Создали сайт компании (компанию я зарегистрировал ее как ООО – назвал «Эйнштейн»), сайт продающий. В марте запускаем производство алюминиевых рам и тогда же запустим контекстную рекламу, для продажи по всей России.

Имея дружеские отношения с томской оптовой компанией, ориентированной на продажу фототоваров и расходных материалов для малых типографий, я имел возможность ознакомиться с этим рынком и прийти к выводу, что за Уралом никто всерьез производством стандартных багетных решений не занимается.

Я открыл новую жизнь и буду рад познакомиться с разными и интересными людьми в проекте...

Топки. Планы

2012 год начался с экзистенциальных вопросов. Мне перестало нравиться то, чем я занимаюсь, я перестал получать удовольствие от своего бизнеса. Хочу сделать что-то уникальное, что до меня никто не делал. Сейчас переезжаю в Кузбасс. На базе заброшенного деревообрабатывающего производства в городе Топки открываю производство фотоматом из готового пластикового и деревянного багета, в дальнейшем планирую самостоятельно производить деревянную багетную рейку и другие деревянные изделия... Все уже имеющееся у меня оборудование буду размещать в этом цехе.

Большинство багетных мастерских работает с штучными индивидуальными заказами и не ориентированы на производство фотоматом, так как это серийное или мелкое серийное производство. Из-за этого розничная цена фото-

- Виталий Иванович, интересно, каковы ваши впечатления от Кемеровской области?

- Несмотря на то, что я родился в Сибири, в Новосибирской области, я восхищен размахом Кузбасса. Кемеровская область — большой, урбанизированный регион, с развитой промышленностью, культурой и даже туристической отраслью. Кузбасс — это бренд. И люди, живущие здесь, знают об этом и гордятся своим краем. Авторитет Кузбасса, авторитет кузбасского губернатора известны во всей России. Жить и работать в Кузбассе почетно, я рад этому назначению. В Кемеровской области мне предстоит провести, как минимум, 5 лет — именно на этот срок со мной заключен служебный контракт.

Понравился мне и коллектив, в котором я уже начал свою работу. Большинство из них это энергичные и инициативные люди, с которыми мы найдем общий язык.

- Как вы оцениваете работу теперь уже ваших подчиненных?

- По итогам 2012 года Управление Федеральной службы судебных приставов по Кемеровской области заняло 32-е место из 83. Это хороший результат. Наше управление одно из крупнейших в России.

Если бегло взглянуть на данные статистики, то результаты его работы даже стороннему обывателю покажутся значительными: за год кузбасские приставы взыскали 919 миллионов рублей налоговой задолженности с юридических и физических лиц, пополнили бюджетную систему страны более чем на 1,7 миллиарда рублей.

- Среди тех, с кого взыскивают долги судебные приставы, немало начинающих предпринимателей. Сегодня молодые люди, склонные к самореализации, все чаще идут в бизнес, где есть и опасные стороны. Долговые обязательства — одна из них. Как начинающим свое дело уберечься от неприятных последствий,

Опасные стороны бизнеса

Накануне Нового года кузбассовцам представили нового главного судебного пристава — Владимира Эрлера. Но официально его служение Кузбассу началось с 21 января 2013 года. Свое первое интервью в новой должности руководитель федерального ведомства дал «ОПОРЕ».



Из досье ОПОРЫ:

Виталий Иванович Эрлер, 43 года.

Трудовой путь начал в 2001 году с должности судебного пристава-исполнителя в Новосибирской области. В 2006 году возглавил отдел судебных приставов по Ордынскому району Главного управления ФССП по Новосибирской области. В 2007 году получил второе высшее образование по специальности «юриспруденция» в Томском государственном университете (заочно). В 2010 году стал консультантом Управления организации исполнительного производства Центрального аппарата ФССП России. С 2011-го по 2012 год — главный судебный пристав Республики Алтай; государственный советник юстиции 3-го класса. Женат, имеет 2 детей.

если бизнес не пойдет в гору, а кредиторы начнут «давить»?

- Сегодня государство предлагает всевозможные программы поддержки начинающих свое дело. Однако молодые предприниматели нередко бывают недальновидны: доходы тратят только на свои нужды, забывая про налоги и страховые взносы, кредиты, взятые на развитие бизнеса. Как результат — судьба бизнеса под гнетом долгов вообще оказывается под вопросом. С последствиями этих просчетов приходится работать уже нам. Таких молодых людей жаль, ведь они не мошенники и не злостные неплательщики, но закон одинаков для всех. Если суд вынес решение «взыскать», мы обязаны это сделать. Поэтому открывающим свое дело я бы посоветовал соизмерять собственные возможности с трудностями бизнеса.

- Число кредитных долгов в Кузбассе по-прежнему не уменьшается?

- Всего на исполнении в 2012 году в Кемеровской области находилось более 93 тысяч исполнительных про-

изводств о взыскании кредитных платежей на общую сумму 20 миллиардов рублей. Это почти половина от общей суммы задолженности кузбассовцев! В 2012 году судебным приставам удалось взыскать с заемщиков на 152 миллиона больше, чем в прошлом году. Почти 2 миллиарда рублей мы смогли вернуть Россельхозбанку, Банку Москвы, Сбербанку и др.

Многолетняя тенденция к увеличению кредитных долгов наконец-то повернула в сторону их уменьшения, и нас это очень радует. На мой взгляд, причиной положительной динамики послужили взвешенный подход банков к процессу кредитования, более разумный подход заемщиков к получению кредитов и наша масштабная работа по информированию населения о последствиях неуплаты долгов, в том числе кредитов.

- Что делать предпринимателю, который в определенный момент понимает: он не сможет выплатить кредит? Многие начинают «прятаться в тени», уезжать в другие города, скрываться от банков, а потом и от су-

дебных приставов.

- Спрятаться от проблем не удастся, лучше решать их сразу. Из каждой ситуации есть выход, какой бы безвыходной она ни казалась. Если не можете оплатить кредит, значит, нужно идти в банк и просить об отсрочке. Если же все-таки в процесс вмешалась судебная инстанция, то прятаться от судебных приставов бесполезно — это только усугубляет ситуацию и становится подтверждением злостности неплательщика. Самый неблагоприятный финал в таком случае — уголовная ответственность. Лучше ста-

раться выплачивать долг хоть небольшими частями, и тогда сотрудники службы будут лояльны к данному факту. Мы стараемся вникнуть в проблему каждого человека, который оказался должником.

- А для судебных приставов нет разницы между теми должниками, которые не хотят, и теми, что не могут оплачивать долги?

- Если суд постановил взыскать с должника какую-то сумму, то мы должны это сделать всеми законными способами. Но, прежде чем их применить, мы даем долж-

нику последний шанс — 5-дневный срок для добровольной оплаты долга, и только после этого приступаем к процедуре взыскания. Это ограничение имущественных прав и права выезда за пределы России, аресты счетов, денежных средств и имущества, меры административной и уголовной ответственности. Что касается арестов имущества, как наиболее действенной меры, то наши сотрудники стараются подходить взвешенно: мы в последнюю очередь арестовываем то оборудование, без которого предприятие не сможет работать. Идеальная ситуация, когда долги с предприятия взысканы, но оно смогло «удержаться на плаву» и продолжает работать.

- Но, случается, предприниматели, особенно начинающие, становятся должниками по вине недобросовестных партнеров.

- Тогда еще один совет от пристава: прежде чем заключать договоры на оказание тех или иных услуг, подписывать контракты на солидные суммы, рекомендую воспользоваться нашим сервисом — «Банк данных исполнительных производств». Это общероссийская база должников. Если ваш потенциальный партнер «засветился» в списке нечестных на руку, стоит ли строить с ним деловые отношения?

- Что бы вы пожелали всем тем, кто не боится открывать свое дело?

- Во-первых, больше внимания уделять качеству своих товаров и услуг. Если человек честен перед своим потребителем, то и дело у него будет процветать. Поэтому желаю, чтобы главной вашей заповедью стало: предпринимайте, но будьте ответственными перед людьми, которые вам доверяют.

Также желаю найти свою нишу и не бояться перемен. Часто перемены становятся для нас толчком к лучшему.

Беседовали
Кристина БАХАРЕВА
и **Юлия ДЕЙНА.**

начало

Движимые возможностями

Жители поселка Промышленная Наталья и Сергей Шулькины скорей всего и не подозревают, что, начав свое дело, они пополнили группу тех предпринимателей, которую аналитики GEM — глобального мониторинга предпринимательства — называют opportunity-motivated, «движимые возможностями» или «добровольные предприниматели». Но есть у них еще одна особенность: они — предприниматели, работающие... по найму.

Сергею тридцать пять лет, его жене Наталье тридцать один. И у того, и у другой есть основное место работы. Сергей — машинист паровых котлов на предприятии железнодорожного транспорта, Наталья — фельдшер на «скорой». А еще в семье подрастают двое ребят, девятилетний Никита и четырехлетняя Настенька. Но мастерская по ремонту сельскохозяйственных шин, которую супруги организовали в райцентре, стала их главным детищем, в которое они вкладывают не только все свои сбережения, но и душу.

- Мы давно подумывали открыть свое дело, — делится Наталья, — только хотелось, чтобы оно было такое, чего еще нет у других (магазинов в поселке пруд пруди, парикмахерские, маникюрные и массажные салоны тоже на каж-

дом шагу), и чтобы оно было востребовано.

Идея открыть мастерскую по ремонту сельскохозяйственных шин и крупногабаритных автошин пришла к Сергею, когда он работал на СТО. Туда не раз обращались трактористы и водители спецтехники со схожими проблемами: порезами на боковой или плечевой зоне или пробоями на беговой дорожке шин. Но помочь им никто не мог — местная «Сельхозтехника» давно приказала жить, а все частные «шиномонтажки» в поселке специализировались только на ремонте шин легковых автомобилей.

Сергей озвучил свою идею жене, слабо веря в ее осуществление.

- Но Наталья убедила не только меня в том, что у нас все полу-

чится, но и моих родителей, — вспоминает Сергей.

А дальше закрутилось-завертелось. Чтобы открыть свое дело, Шулькиным пришлось продать машину, влезть в кредиты. Кое-какие сбережения отдал детям и отец Сергея. В результате наскребли 500 тысяч. На эти деньги купили вагончик, который Сергей собственноручно переоборудовал под мастерскую, два одноэтажных термопресса, один из которых предназначен для ремонта сельхозшин, а другой — крупногабаритных (погрузчиков, экскаваторов и пр.). На подходе и шиномонтажный стенд, которого нет ни в одной шиномонтажной мастерской Промышленновского района, и аппарат для нарезки протектора. Технология ремонта сельхоз-

шин и крупногабаритных автошин непростая. Мало приобрести необходимое, да к тому же еще и дорогое оборудование.

- Одноэтапный ремонт шин, который придумали и внедрили мастера из Златоуста, достаточно трудоемкий процесс, — говорит Сергей, — ведь этот новейший метод, который еще только перенимают в западных странах, требует точного соблюдения технологии. Иначе будет брак.

Все процессы ремонта крупногабаритных шин важно соблюсти с точностью до минут. Только тогда будет гарантированно стопроцентное качество, а отремонтированная шина сможет служить до тех пор, пока полностью не износится.

(Окончание на VIII стр.)

Кадры решают все. И для «МАЛЫШЕЙ»

Как свидетельствуют результаты исследования предпринимательского климата в России «ИНДЕКС ОПОРЫ», список ключевых для малого и среднего бизнеса проблем с 2007 года возглавляет дефицит кадров. Но если в 2007 году о нехватке персонала (специалистов с высшим образованием и в еще большей степени квалифицированных рабочих) говорили 21% опрошенных, то в 2012 уже 68%.

– Павел Петрович, как экономист и представитель вуза, что вы думаете о проблеме, определяемой малым и средним бизнесом под №1? – с этим вопросом мы обратились к Павлу БАРАНОВУ, кандидату экономических наук, доценту, директору Института экономики и менеджмента Сибирского государственного индустриального университета, где работает единственная в Кузбассе кафедра бизнеса и инноваций, созданная по инициативе предпринимателей.

– Этот вывод меня, честно говоря, с одной стороны, удивил, с другой – порадовал. Хотя он идет вразрез с распространенным мнением и даже с официальной точкой зрения: сейчас люди с высшим образованием особо не нужны, а нужны квалифицированные рабочие. На этом тезисе, как одном из основных, основана и последняя реформа образования. Отсюда – переход на бакалавриат и сокращение числа мест в вузах.

Как показало последнее исследование ОПОРЫ, «только каждая пятая компания относительно легко может найти квалифицированных рабочих», но и «не испытывает проблем с поиском квалифицированных инженеров и технических специалистов» лишь одна из трех компаний. Выходит, две трети ощущают кадровый голод! Значит, не все тут так просто! Да, высококвалифицированные инженеры в природе существуют, вот только работают они на крупных предприятиях. А малый и средний бизнес для них – рискованная зона трудоустройства: сегодня есть предприятие – завтра его нет.

– Зарплата тоже имеет значение...

– Думаю, что она не на первом месте. Важнее стабильность.

Острый вопрос – старение квалифицированных кадров и их воспроизводство. Повсеместно наблюдается возрастной разрыв: большинство тех, кому за 50 и до 35. В меньшинстве представители самого продуктивного, с точки зрения экономики, возраста.

Отдельная тема – дефицит профессионалов. Классик говорил: «В России две беды – дураки и дороги». Я же говорю студентам, что беда одна, а дороги –

следствие первой беды. Мы это видим как в бизнес-среде, так и в органах государственного управления. Благо, что Кемеровская область поражена этим недугом в меньшей степени. Губернатор поддерживает профессионализм в самых разных проявлениях, поэтому Кузбасс выглядит лучше, чем многие другие регионы. А вот в части социальных, кадровых «лифтов» ситуация хромает везде...

Малый же и средний бизнес более чувствителен к самым разным факторам – по той простой причине, что он «малый».

– Бизнес нуждается в кадрах, учебные заведения готовят специалистов... Как вы охарактеризуете взаимоотношения этих структур?

– Сегодня, как правило, они ходят на рынке труда разными курсами и практически не встречаются. В адрес учреждений образования раздаются упреки в том, что программы, по которым они обучают, не адаптированы к современным требованиям, что готовят они одних специалистов, а нужны другие. Замечания справедливые, но... Допустим, на рынке труда есть какая-то потребность – а откуда учреждениям образования об этом узнать?

В то же время происходят подвижки. Вузы и крупные организации учатся взаимодействовать. В нашем регионе процесс их активного сближения начался года два назад. Крупные предприятия стали информировать вузы, СибГИУ в частности, о том, какая у них плановая потребность в выпускниках, по каким специальностям и направлениям.

Представители же малого и среднего бизнеса прежде интерес проявляли лишь эпизодически, но теперь они действуют более организованно. Два года назад был создан Союз предпринимателей Новокузнецка, полтора года назад СибГИУ заключил с ним договор о стратегическом сотрудничестве. И все это время мы с СНП работаем – либо-дорого!

В начале этого года Союз обратился к СибГИУ с инициативой расширить спектр направлений подготовки кадров. Президент СПН, председатель Совета по поддержке и развитию малого и среднего предпринимательства Сергей Васильевич

Мартюшов передал мне список направлений и профилей подготовки, выпускники которых через 4 – 5 лет будут нужны. В нем кроме традиционных, уже реализуемых в нашем институте, еще «Логистика», «Управление проектами» и «Инноватика».

– В идеале, чтобы планировать, надо знать ситуацию в целом.

– Я считаю, что нам нужно провести системные исследования рынка труда нашего региона (включая предприятия малого и среднего бизнеса) и обсудить результаты совместно с предпринимательским сообществом. Наш институт готов принять участие в этой работе.

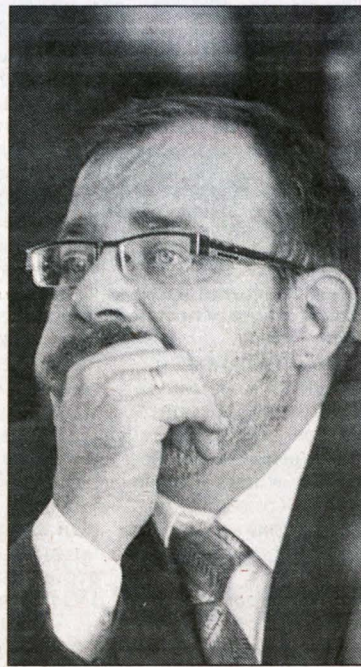
– Открытие в СибГИУ кафедры бизнеса и инноваций тоже было инициативой городского Союза предпринимателей...

– Да, кафедра бизнеса и инноваций – наш первый подобный опыт. И если еще полтора года назад я смотрел на этот проект как на венчурный – рискованный, то сегодня считаю его вполне состоявшимся. Новая кафедра помогает молодым людям стать специалистами в области рекламы, менеджмента в рекламе и связях с общественностью, маркетинге и электронной коммерции. Перед студентами в качестве лекторов выступают предприниматели – члены Союза. На занятиях присутствуют преподаватели, потом обсуждают услышанное со студентами.

Кафедра оживила бизнес-инкубатор вуза, совместно с редакцией газеты «Кузнецкий мост» (печатного органа Союза предпринимателей Новокузнецка, кстати!) организовала студенческую ассоциацию «Агентство бизнес-коммуникаций «Кузнецкий мост», которое проводит пресс-конференции с предпринимателями.

– Какие перспективы у кафедры?

– Мы привыкли, что вузовские кафедры связаны с предметными областями: кафедра экономики, кафедра математики... А в учебных заведениях стран Запада существуют кафедры различных компаний. Так, в Массачусетском университете есть кафедра фирмы «Боинг». Примеры подобного сотрудничества появляются и в России. В Финансовом университете при



правительстве РФ открыта кафедра Сбербанка, на ней работают его сотрудники. Мы свою кафедру бизнеса и инноваций рассматриваем как кафедру Союза предпринимателей Новокузнецка... Самое главное – научить студентов мыслить так, как мыслят предприниматели.

– Считается, что не более 10 процентов людей имеют задатки бизнесменов. Вы согласны?

– Эту штуку называют предпринимательской способностью. Некоторым она дана родителями, Богом. Но у многих эта способность есть в зачаточном состоянии – и ее можно вырастить. Как? Живым общением с реальными бизнесменами, которые пережили и лихие 90-е, и экономические кризисы. Пусть предприниматели не всегда обладают педагогическим мастерством – зато имеют колоссальный опыт в сфере ведения бизнеса. Они не теоретизируют и не приукрашивают действительность: никто не рассказывал о том, какие у него розы и как они пахнут. Они говорят откровенно, какие административные барьеры встречаются и как их преодолевать, где нужно стоять на смерть, а где можно принять ситуацию и адаптироваться. И если прежде мы развитием предпринимательских способностей у студентов в подобном ключе не занимались, то теперь одна из важнейших задач кафедры – разглядеть у студентов эту способность (пускай в эмбриональном состоянии) и помочь ее развить.

– Как вы относитесь к идее обучения предпринимательству всех студентов, преподавать основы бизнеса «на вырост»?

– Мы это уже проходили. Был период после перестройки, когда дисциплины типа «Управление малым бизнесом» мы ставили в расписание и металургам, и горнякам. Я думаю, что на уровне первого высшего образования это неправильно. Пусть человек обучается той профессии, которую он выбрал. Все-таки пироги должен печь

пирожник, а сапоги тачать сапожник.

И даже к предпринимательскому образованию как дополнительному, тому, которому обучали по программам переподготовки попавших под сокращение военных, людей других профессий, я отношусь неоднозначно.

А сколько у нас в вузах учатся студентов, «заказанных» (в хорошем смысле слова) малым и средним бизнесом? Я говорю о системе трехсторонних контрактов. Если я владелец какой-нибудь проектной организации и знаю, что мне через пять лет будет нужен еще один проектировщик, я заключаю договор с вузом и с выбранным мной студентом (при условии, что он согласен по окончании вуза отработать в моей фирме сколько-то лет) и перечисляю деньги за его обучение. Хотя в каком-то смысле по такой системе учатся дети предпринимателей, намеревающихся передать бизнес по наследству и поэтому оплачивающих обучение своих детей...

– А готов ли малый бизнес оплачивать обучение чужих детей – десятки тысяч рублей в год?

– Мое ощущение – скоро будет готов. Возможно, предприятия малого и среднего бизнеса начнут вкладывать деньги в дополнительное образование своих специалистов, как это делают крупные компании. По такому трехстороннему контракту у нас учится группа сотрудников компании «СУЭК». Взрослые люди по вечерам посещают занятия, сдают зачеты и экзамены, а по окончании сессий мы им выписываем справки с оценками, чтобы можно было отчитаться на предприятии: не прогуливал, «хвостов» нет и т.д. Компания осуществляет дополнительный контроль – здорово!

А к первым шагам в сторону сближения в этом вопросе вуза и малого и среднего бизнеса я отношу нашу договоренность с Союзом предпринимателей о том, что студенты кафедры бизнеса и инноваций будут проходить летнюю практику на предприятиях, принадлежащих членам Союза; по тематике этих фирм будут писать курсовые и дипломные работы. При этом не вуз будет платить им за проживание студентов практики, а предприятия будут платить студентам зарплату.

И еще. Я знаю, что работодатели обеспокоены тем, что у приступающих к трудовой деятельности выпускников длительный адаптационный период. «В идеале, – говорят они, – нужно, чтобы человек пришел на рабочее место и сразу же приступил к выполнению своих обязанностей». Но такого не будет никогда. А вот сократить адаптационный период та же студенческая практика поможет.

Главное в решении кадровой проблемы – переход от осознания к действиям.

Беседовала

Ирина ЛАВРЕНОВА.

(Окончание.
Начало на VI стр.)

Именно потому Шулькины пока не решаются взять на работу автослесаря, который сегодня был бы им весьма кстати - нужен такой человек, который не сэкономит время на просушке шины, не скаляничает на расходных материалах, а сделает все строго по технологии. Так что первая помощница Сергея - его жена Наталья. Она и за давлением на приборах проследит, и за нужной температурой. И, если необходимо, тяжеленное колесо мужу поможет поддержать. Кроме этого, на ней держится и вся документация. К папиной работе присматривается и Никита, и уже старается помогать отцу, пока, правда, по мелочам.

- Высокое качество ремонта для наших клиентов очень важно. Ведь цена на новое колесо от трактора или импортного комбайна колеблется от 25 до 180 тысяч рублей, а ремонт шины обходится в 5-6 тысяч. Выгода налицо.

Потому, несмотря на то, что Шулькины еще и года не работают в этой сфере, у них уже появились свои клиенты. В основном сельхозпроизводители, фермеры, дальнобойщики. Причем никакой рекламы Шулькины

Движимые возможностями

не давали. Слава о мастерской, где ремонтируют крупногабаритные шины, передавалась из уст в уста.

Сергей ценит не только собственное время и деньги, но и время и деньги клиентов. Потому, чтобы определить, подлежит ли поврежденное колесо ремонту, выезжает на место сам, в какой бы отдаленной точке района ни находился потенциальный клиент.

- Я представляю, насколько непросто демонтировать, погрузить и привезти огромное тяжелое колесо, которое выше человеческого роста, в мастерскую райцентра, - говорит Сергей, - а если окажется, что оно еще и не подлежит ремонту?

Пока все заработанное Шулькиными расходуется на оплату кредитов и налогов.

- Главное, что убытка от дела нет, - говорит Наталья, - правда, мороки много.

Прощаться с основной работой и посвятить себя только ведению собственного бизнеса супруги пока не решаются. Ведь ремонт сельскохозяйственных шин

- работа сезонная. В основном клиент идет весной и осенью, когда на счету не только дни, но и часы.

- Если у трактора выходит из строя хотя бы одно колесо, то «встает» весь посевной комплекс, и 100 гектаров земли, которые он обрабатывает за одну рабочую смену, остаются незаезженными, - объясняет ценность мастерской Шулькина исполняющий обязанности начальника управления сельского хозяйства Промышленновского района Александр Анников. - А сегодня в арсенале хозяйств района более 150 единиц тяжелой техники, в основном это колесные трактора, которые в составе посевных агрегатов засевают более 140 тысяч гектаров.

- Все просят отремонтировать колеса как можно быстрее, - признается Сергей, - и каждому стараемся помочь. Так что недовольных ремонтом пока не было. А вот новые клиенты появляются.

В планах супругов Шулькиных - расширение мастерской, приобретение автоматического оборудо-



вания, открытие рабочего места автослесаря. А пока все они делают сами, вдвоем, дружно, а главное, качественно. Потому второй раз за ремонт одного и того же колеса к ним не обращаются.

Целеустремленность «добровольных предпринимателей» Шулькиных, предложивших районному рын-

ку новую востребованную услугу, их нацеленность на рост оценила и местная власть. В январе Сергей получил муниципальный грант (около 300 тысяч рублей) на субсидирование части затрат, которые семья понесла на создание своего бизнеса.

Ольга БИТКИНА.
Фото автора.

От опоры

Честно говоря, до сих пор мы не обращали особого внимания на предпринимателей, совмещающих бизнес и наемный труд. Может, потому, что их у нас не так много? Ведь, как утверждают исследователи GEM, глобального мониторинга предпринимательства, предпринимателей из числа наемных работников чаще можно встретить в развитых экономиках. А Россия в этой группе стран не значится.

Так или иначе, но мы решили внимательней присмотреться к этой категории предпринимателей. Кто они? Исключение из правил (ведь большинство идет в бизнес, чтобы получить свободу) или слабый намек на тенденцию?

Хотя не можем не сослаться с мнением одного из исследователей проекта GEM Славицы Зингер из Хорватии: «Чтобы разбудить энергию для положительных изменений, общества должны понимать, что предпринимательство - не героический акт немногих, а нормальная деятельность очень многих индивидуумов, которые могут свободно следовать своим склонностям в дружественном институциональном и культурном контексте».

Как экономить на команде 20%
и при этом получать ее поддержку?



На правах рекламы

Тариф «Менеджер»
(904) 999 99 04, tele2.ru

Указана экономия в руб./мес. по сравнению с тарифом Tele2 «Все на связи» при среднем профиле потребления услуг связи абонентом. Подключение доступно для юридических лиц и ИП. Тариф действует при нахождении абонента на территории Кемеровской области.

Тарифы для бизнеса:
платите меньше,
говорите, как привыкли

- Минуты дешевле, чем в обычных тарифах, потому что покупаются оптом
- Сотрудникам можно установить ограничение по расходам
- Неизрасходованный остаток предоплаченной суммы переходит на следующий месяц

TELE2
Для дела