

Наша полиция нас сэкономит?!

748545

Издаётся
с 7 января
1922 года.


ФГУК Кемеровская областная государственная администрация
газетно-журнальный фонд

ЯНВАРЬ

ПН.	7	14	21	28	
ВТ.	1	8	15	22	29
СР.	2	9	16	23	30
ЧТ.	3	10	17	24	31
ПТ.	4	11	18	25	
СБ.	5	12	19	26	
ВС.	6	13	20	27	

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)

\$ 30,26 руб. € 40,40 руб.



ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

15 (25708) 29 ЯНВАРЯ 2013 г., ВТОРНИК

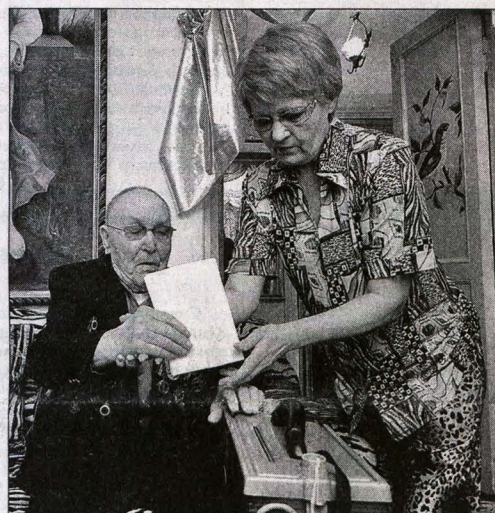
КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-67-67, 72-36-45.

телеграмма

Выбор сделан – СЛОВО МЭРУ

На прошедших в воскресенье досрочных выборах главы Кемерово убедительную победу одержал единокорс Валерий Ермаков. По предварительным данным, опубликованным на сайте избиркома, за него проголосовали 90,99% пришедших на участки избирателей. Результаты остальных кандидатов распределились следующим образом: на втором месте кандидат от ЛДПР Ирина Орехова с 3,71% голосов, Артур Сташ, кандидат партии «Яблоко», набрал 2,60%, самовыдвиженец Тимофей Попов получил 1,63% голосов избирателей. По словам председателя избирательной комиссии Кемерово Петра Батырева, по итогам кампании решением избирательной комиссии выборы признаны состоявшимися и действительными.



ИТОГИ



столе», была организована дегустация продуктов и напитков местных производителей, работали полевые кухни. Также избирателям представили разнообразную культурную программу, на участках вели прием врачи. В целом, как отметили в пресс-службе кемеровской полиции, серьезных нарушений правопорядка не за-

фиксировано. Напомним, в день голосования личный состав УМВД России по г. Кемерово был переведен на усиленный вариант несения службы. Более 1,2 тысячи полицейских и общественных работников обеспечивали безопасность на выборах. Оксана ПАНАРИНА. Фото Кирилла Кухмаря и Сергея Гавриленко.

Уважаемые кемеровчане!
Благодарю вас за патриотизм, активную гражданскую позицию, за любовь к городу и Кузбассу! Счастия, здоровья и всего самого доброго вам и вашим семьям!
С глубоким уважением губернатор А.Г. ТУЛЕЕВ.

Обращение Валерия Ермакова

Уважаемые кемеровчане, дорогие земляки! Почти два месяца шла предвыборная кампания. За это время я познакомился с десятками жителей города Кемерово. И могу сказать, что самое ценное – это, конечно, вы, ваша любовь к городу, ваше неравнодушие, ваше желание жить лучше и ваши наказы, которые необходимо выполнять. Я еще не вступил официально в должность, не принял клятву, я пока исполняю обязанности главы города, но хочу сказать слова благодарности в первую очередь губернатору за то, что он любит наш город, за то, что он помогает нам, и за то, что он доверил мне руководство таким прекрасным городом. Спасибо вам, уважаемые горожане, за то, что вы сделали выбор, выбор в пользу будущего. Это накладывает на меня огромную ответственность. Но я готов честно, добросовестно выполнять полномочия главы города Кемерово, чтобы ваше желание жить лучше, комфортнее сбылось. Приложу для этого все усилия. Желаю вам и вашим близким здоровья, добра. Низкий вам поклон от всего сердца, хранит вас Бог. Вместе мы сделаем все для того, чтобы было интересней и содержательней в нашем городе. Еще раз спасибо вам всем.

Н

Напомним, в областном центре работало 194 избирательных участка, явка составила более 82% избирателей. Но активность была не везде одинаково высокой. К примеру, по данным горизбиркома, за четыре часа до конца выборов главы Кемерово явка составляла 61,88% избирателей, и по количеству проголосовавших на тот момент лидировали Кировский район и Лесная Поляна (примерно 77%), в отставших числился Центральный район, где на тот момент

проголосовали около 53% избирателей. В день выборов добраться до избирательных участков кемеровчане могли бесплатно на общественном транспорте. По традиции на избирательных участках проводилась масса мероприятий. К примеру, избиратели, первыми пришедшие на выборы, получили 1,5 тысячи пригласительных билетов в цирк, 5 тысяч – в областные и городские учреждения культуры и спорта. На участках работали «чайные

Последний концерт

Губернатор Аман Тулеев выразил соболезнование бразильскому народу в связи с трагедией в городе Санта-Мария.

В телеграмме Чрезвычайному и Полномочному Послу Федеративной Республики Бразилия в России г-ну К.А. Да Роша Параньюсу говорится:

«От имени всех жителей Кемеровской области позвольте выразить Вам и всему бразильскому народу, родным и близким погибших самые искренние слова соболезнования и сопереживания. Гибель молодых людей, полных сил и энергии, – это удар для всей Бразилии, непоправимая боль для родных и близких, в одночасье потерявших самых дорогих людей.

В траурные для Бразилии дни Кузбасс скорбит вместе с Вами и всем бразильским народом. Надеемся на скорейшее выздоровление пострадавших».

По сообщениям информантов, пожар в ночном клубе Kiss произошел в ночь на воскресенье во время концерта местных рок-групп. Всего на концерте присутствовали не менее тысячи человек, в основном студенты местного университета. Огонь охватил все помещение за несколько минут, ситуацию осложнили паника и давка, возникшие из-за того, что двери клуба были заблокированы.

По последним данным, общее число жертв трагедии в г. Санта-Мария составляет 233 человека – 120 мужчин и 113 женщин. В больницах на данный момент остаются 92 человека.

Президент Бразилии Дилма Руссефф объявила трехдневный общенациональный траур.

официально

Соглашение как гарант

Подписано Кузбасское региональное соглашение о сотрудничестве на 2013-2015 годы.

От коллегии администрации Кемеровской области соглашение подписал губернатор Аман Тулеев, от Федерации профсоюзных организаций Кузбасса – председатель Федерации Олег Маршалко, от работодателей Кемеровской области – председатель регионального объединения работодателей «Кузбасский союз работодателей», руководитель регионального отделения Российского союза промышленников и предпринимателей Андрей Бокарев.

Опыт показывает, что на протяжении уже длительного времени (с 1997 года) Кузбасское соглашение является для региона залогом общественного согласия, политической и экономической стабильности.

рейс

Новокузнецк – Анталья

Назначена дата первого рейса в Турцию из Новокузнецкого аэропорта «Спиченково».

Первый вылет в Анталья состоится 26 апреля, – сказал директор аэропортового комплекса ООО «АэроКузбасс» Валерий Хомский. – А пока в нашем аэропорту открыт один международный маршрут до столицы Таиланда Бангкока. Мы выполняли только пять рейсов, и все они были полностью загружены и в направлении «туда», и в направлении «обратно».

Турция всегда была и остается самым востребованным маршрутом, – говорит генеральный директор ООО «Пегас-Новокузнецк» Валентина Дашкова, – поэтому мы уверены, что самолеты полетят из Новокузнецка туда летать не будут. Продажи на рейсы в Анталья из Новокузнецка идут всего две недели, но даже за этот срок видно, что направление востребовано, поскольку раскупаются туры по всей глубине, вплоть до октября.

Планируется, что из Новокузнецка самолеты в Анталья будут летать один раз в неделю. Сейчас уточняется точное расписание времени вылетов.

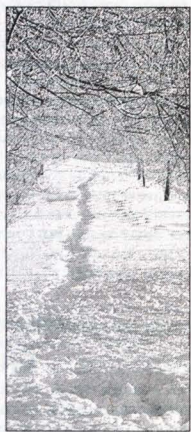
Ольга БИТКИНА.

Курьер

Климат

☉ Восход 8.14 Заход 16.43 Долгота дня 8.29
☾ Заход 8.25 Восход 19.47 Посл. четв. 3 февраля

Днем переменная облачность, местами небольшой снег, ветер юго-западный слабый. Давление будет расти, влажность существенно не изменится. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий.



Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеоцентром.

	день	ночь
Кемерово	-22 - 24	-22 - 24
Новокузнецк	-18 - 20	-24 - 26
Мариинск	-23 - 25	-28 - 30
Л. Кузнецкий	-19 - 21	-24 - 26
Таштагол	-18 - 20	-30 - 32

30 января

Переменная облачность, в отдельных районах небольшой снег, ветер западный 3-8 м/с, температура ночью -21 - 26°C, при прояснениях до -34°C, днем -15 - 20°C.

31 января

Переменная облачность, местами слабый снег, ветер юго-западный 2-7 м/с, температура ночью -20 - 25°C, при прояснениях до -34°C, днем -14 - 19°C.

Как стало известно...

Отделов полиции станет больше

В ближайшее время число самостоятельных территориальных отделов полиции в Кузбассе, сокращенных в результате реформирования МВД России, снова возрастет.



Об этом заявил вчера начальник ГУ МВД России по Кемеровской области Юрий Ларионов. По словам Юрия Николаевича, в результате реформирования МВД и сокращения примерно на 20 процентов численности личного состава из прежних 32 самостоятельных отделов и управлений внутренних дел на сегодняшний день в территориальных отделах 22, а остальные были объединены по территориальному принципу. Например, путем слияния городских и районных ОВД были созданы межмуниципальные отделы или управления МВД России «Прокопьевский», «Мариинский», «Беловский» и другие.

ПЕРСПЕКТИВЫ

Однако, как показала практика, в ряде случаев это привело к ухудшению оперативного реагирования на сигналы граждан, раскрытия преступлений, ослаблению управленности. Поэтому в последнее время и руководство регионального главка, и кузбасские власти неоднократно обращались в МВД России о восстановлении самостоя-

тельных отделов в некоторых территориях. Несколько дней назад такой приказ в Москве был подписан, и в ближайшее время число территориальных отделов полиции возрастет до 28. В частности, свои самостоятельные отделы МВД России будут восстановлены в Мысках, Тайге, Беловском и Прокопьевском районах, Калтане и некоторых других территориях. В то же время, по словам генерал-майора полиции Юрия Ларионова, в целом штатная численность кузбасской полиции останется прежней.

ШТАТНОЕ РАСПИСАНИЕ

Кроме того, в 2013 году кузбасскую полицию ждет оптимизация аппарата управления – как в самом региональном главке, так и в других управлениях. В частности, речь идет вот о чем: есть ли необходимость держать на делопроизводстве или составлении справок и отчетов аттестованного сотрудника в офицерских погонах (пусть и очень грамотного), если с этой работой вполне может справиться гражданский служащий МВД? А освобожденные таким образом штатные единицы будут передаваться для более полного комплектования служб, которые работают непосредственно «на земле»: ДПС, ППС, участковым и т.д.

И еще. Свои предложения по дальнейшей реформе органов МВД руководство кузбасской полиции направило в Москву. Среди прочего касается они и увеличения штатной численности ведущих оперативных служб и подразделений, занятых на обеспечении общественного правопорядка, а также возможности перераспределить штатное расписание в зависимости от насущной необходимости.

Дмитрий ТОЛКОВЦЕВ.

108

малышей появилось на свет 26 января, в юбилей области.

Лидерами по рождаемости стали Новокузнецк, где родилось 24 ребенка, и Прокопьевск – 15 детей. По решению губернатора Амана Тулеева всем женщинам, родившим в этот день, будут вручены комплекты для новорожденного и денежная премия в размере 10 тысяч рублей.

фото дня



«А ну-ка дружно, все вместе» – так можно охарактеризовать воскресную акцию, которую на площади Советов организовал телеканал СТС-Кузбасс. Каждый проголосовавший кемеровчанин мог прийти на место встречи, получить хлопушку и, встав в гигантскую цифру 70 вместе с другими собравшимися, выстрелить в небо. Фото Кирилла Кухмаря.

Деньги за родственника и за СЕБЯ

Как ни жаль уходящих в мир иной, но вскоре после их проводов в последний путь у родственников на повестку дня встает вопрос сугубо материальный. Жизнь продолжается, и это естественно – вспомнить, что же оставил в наследство умерший.

I. Первое, что приходит на ум, – получить компенсацию расходов на похороны. Это так называемое социальное пособие на погребение, размер которого с 1 января увеличился. В Кузбассе он составляет 6193,15 рубля, сообщила «Кузбассу» пресс-служба отделения ПФР по Кемеровской области.

При этом если смерть получателя пенсии наступила до 1 января 2013 года, а человек, взявший на себя организацию похорон, обратился в управление ПФР за социальным пособием позже (но не позднее шести месяцев со дня смерти получателя пенсии), это пособие ему также выплачивают в новом размере.

Выплата социального пособия на погребение умерших родственников, не подлежащих обязательному

социальному страхованию на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством на день смерти, производится тем управлением ПФР, в котором умерший получал пенсию. Обратившемуся за пособием при себе надо иметь документ, удостоверяющий личность, справку о смерти пенсионера, а также документ, подтверждающий факт отсутствия работы пенсионера на день его смерти.

II. Затем стоит задуматься, успел ли ушедший в мир иной накопить какие-то деньги. Ну, банковские вклады – это отдельный разговор. Мы же пока прикидываем в уме, что еще может выплатить Пенсионный фонд родственнику усопшего. Тут надо учитывать возраст умершего человека. Если это был мужчина 1953 года рождения и моложе либо женщина 1957 года рождения и моложе, то на индивидуальном лицевом счете этих людей либо в Пенсионном фонде РФ, либо негосударственном пенсионном фонде могут быть пенсионные накопления, подлежащие выплате правопреемникам.

А если человек еще был участником программы государственного софинансирования пенсий либо перевел часть средств материнского капитала в счет своей пенсии, то тем более накопления есть, причем немалые. Сравните: те, кто добровольно сам ничего не отчислял, но был выше указанного возраста, имеют на своем счете в среднем 7,4 тысячи рублей накоплений. А если люди с 2009 года еще добровольно платили взносы (и государство им столько же добавляло), у тех накопления в среднем 56 тысяч рублей.

В 2012 году отделение ПФР по Кемеровской области выплатило 44,5 миллиона рублей пенсионных накоплений умерших людей. Эти средства получили 2512 правопреемников.

Бывает так, что человек погиб в молодом возрасте, а значит, пенсионные накопления у него быть должны, но на самом деле их нет. Такие вопросы нам подчас задают читатели. Тут все зависит от работодателя, ведь не все исправно перечисляло взносы с фонда оплаты труда. Вот индивидуальный лицевой счет застрахованного и не попол-

няется. А если счет пуст, то и выплачивать правопреемникам нечего.

Следует также знать, что, если смерть человека наступила после назначения ему накопительной части трудовой пенсии, средства пенсионных накоплений, учтенные в специальной части его индивидуального лицевого счета, не подлежат выплате правопреемникам.

Если же умершему при жизни была назначена срочная пенсионная выплата, которая устанавливается за счет средств материнского капитала, дополнительных страховых взносов в рамках программы государственного софинансирования пенсии и доходов от инвестирования, то правопреемники получат остаток невыплаченных средств.

А что такое, спросите, правопреемники? Это либо родственники умершего человека, либо те граждане, которых он определил сам: по закону застрахованный человек вправе выбрать, кому перейдут его пенсионные накопления в случае смерти. При этом можно указать в заявлении, в каких долях между правопреемниками

будут распределяться деньги. В Кузбассе немного таких людей, которые думают об этом заранее, но они есть. Порядка 35 заявлений на всю область.

При отсутствии заявления правопреемниками считаются родственники первой очереди – дети, супруг, усыновители, родители: пенсионные накопления умершего распределяются между ними в равных долях. Если родственники первой очереди молчат, то по обращению средства могут уйти родственникам второй очереди – братьям, сестрам, бабушкам и внукам. Но надо не прозевать срок, ведь отводится всего шесть месяцев после смерти, в течение которых правопреемникам надо подать заявление либо в ПФР (по месту жительства), либо в НПФ, если именно там формируется накопительная часть пенсии.

III. Ну а если вы, слава Богу, никого не хоронили, но были заинтересованы в пополнении своей накопительной части пенсии, в связи с чем внесли в ушедшем году добровольный взнос в рамках программы государственного софинансирования пенсии, то открывайте свой кошелек тоже. Пресс-служба отделения ПФР по Кемеровской области напоминает участникам этой программы о получении в наступившем

году налогового вычета. В 2012 году кузбассовцы перечислили в счет будущей пенсии более 87 миллионов рублей добровольных страховых взносов, что на 19 миллионов рублей больше, чем в 2011 году. Эти добровольные взносы не облагаются налогом на доходы физических лиц. На сумму перечисленных страховых взносов (до 12000 рублей) можно ежегодно получить налоговые вычеты в размере 13%.

Так, если человек в 2012 году перечислил из собственных средств от 2000 до 12000 рублей добровольных взносов, то в этом году он сможет вернуть себе от 260 до 1560 рублей. Декларировать доходы и получить вычет можно, впрочем, в течение трех лет, если вы не можете это сделать прямо сейчас.

Для получения возврата суммы налогового вычета надо подать декларацию и заявление о желании получить социальный налоговый вычет в налоговый орган по месту жительства. Подтверждающими документами являются квитанции об уплате дополнительных страховых взносов на накопительную часть трудовой пенсии через кредитную организацию или справку налогового агента об уплаченных суммах дополнительных страховых взносов (в случае удержания сумм из зарплат).

Елена ЩЕРБАКОВА.

здравоохранение



Под присмотром сестёр

На базе больницы №2 поселка Малиновка Калтанского городского округа открылось круглосуточное отделение сестринского ухода на 25 мест.

Здесь жители округа смогут делиться при обострении хронических заболеваний, после перенесенного инфаркта, переломов... Пациенты находятся под ежедневным наблюдением врача-терапевта и круглосуточным наблюдением медсестер. При необходимости больные смогут получить консультации узких специалистов.

В зависимости от состояния здоровья пациенты проходят курсы медикаментозной терапии, диетотерапии, физиолечения. Благодаря тому, что отделение сестринского ухода располагается в здании больницы, появляется возможность дополнительных услуг: рентгенография, УЗИ, ЭХО сердца, ЭКГ, фиброгастроскопия, лабораторные исследования.

Эмма АНДРЕЕВА,
Фото пресс-центра
Калтанского городского округа.

знай наших!

Шесть минус три

Три кузбасские команды КВН из шести, принявших участие в XXIV Международном фестивале «КВН-2013», вернулись вчера домой с победой.

«Сборная КузГТУ» и «Все серьезно» КемГУКИ по итогам второго тура попали в состав первой лиги международного союза КВН. Эти игры проходят в Минске, ведет их Александр Масляков-младший.

Команде КемТИППа «КемБридж» была предоставлена возможность играть сразу во втором туре. По его итогам «КемБридж» попал в состав высшей лиги. Напомним, игры высшей лиги проходят в Москве, ведет их Александр Масляков-старший.

Ольга АЛЕКСАНДРОВА.

ситуация

Принудили следить за здоровьем

Судебные приставы Березовского уезда, что одна из должниц по алиментам больна туберкулезом (открытая форма) и не хочет лечиться. При этом с ней постоянно находится маленький ребенок.

О своем недуге 27-летняя женщина приставам рассказала сама, когда те пришли вычислять задолженность по алиментам на первого сына, проживающего с отцом. На его содержание мать задолжалась около 300 тыс. руб. Кроме того, в отношении должника возбуждено уголовное дело по ст. 157 УК РФ – «Злостное уклонение от уплаты средств на содержание детей». Сейчас она не работает, сидит дома с трёхгодовалым мальчиком от другого мужчины. Где находится отец мальчика, неизвестно, родственники не хотят брать ребенка к себе даже ненадолго.

О ситуации доложили в городскую прокуратуру. Как рассказали в управлении Федеральной службы судебных приставов России по Кемеровской области, врачи подтвердили диагноз должницы. В настоящее время решается вопрос о принудительном лечении. Пока мать набирается сил, ребенок побудет в отделении раннего детства центральной горбольницы.

Алена ФЕДОТОВА.

погода

Снежная гроза с молнией

Штормовый ветер настиг Кузбасс в минувшую субботу.

Самый сильный ураган был в Тисуле. Скорость ветра там достигала до двадцати семи метров в секунду. В Кемерове сила ветра составила двадцать два метра в секунду. Тем не менее этого хватило, чтобы сорвать и разбить металлический земной шар, стоявший на бульваре Строителей. Так что спасатели городской службы спасения пришлось демонтировать пострадавшую от стихии конструкцию.

А в п. Яшкино ураган принес с собой снежную грозу: ночная буря в Яшкинском районе сопровождалась молнией.

Ураган вызвал обрыв линий электропередач в Топкинском, Промышленновском и Яшкинском районах. – Субботняя буря – это влияние холодного фронта, который принес антициклонный циклон, – пояснила Раиса Бузунова, начальник отдела гидрометеобеспечения Кемеровского гидрометеоцентра. – Резкое изменение температуры от +4 до -20 – 25 градусов и такое же резкое изменение атмосферного давления и вызвали усиление ветра. Заток холодного воздуха пока продолжается. Так что до конца месяца ночные температуры будут ниже тридцати градусов. Дневная температура по области в предстоящие три дня января будет колебаться от пятнадцати до двадцати градусов.

Ольга БИТКИНА.

по сообщению следкома

Спаси не удалось

27 января были подняты на поверхность тела четверых шахтеров, погибших в результате вспышки метана на шахте №7 в Прокопьевском районе.

Как сообщалось ранее, 20 января на шахте произошла вспышка метана. Четыре человека погибли. В минувшее воскресенье нашли тела еще четверых шахтеров. Следователи приступили к процедуре опознания. После этого тела погибших будут направлены на судебно-медицинскую экспертизу для установления причины смерти.

Следственными органами Следственного комитета РФ по Кемеровской области продолжается расследование уголовного дела по признакам преступления, предусмотренного ч. 3 ст. 216 УК РФ (нарушение правил безопасности при ведении горных работ, повлекшее смерть двух и более лиц).

Когда атакует грипп

К нам снова пришел грипп. Каждый год его вирус мутирует, и поэтому организм человека не успевает выработать нужный иммунитет. На разных территориях области ситуация складывается по-разному. В Кемеровском районе вспышка эпидемии прогнозируется с конца января-начала февраля.

- Эпидемия уже началась? Закрывают ли сейчас детские учреждения на карантин? – спрашиваю врача-инфекциониста поликлиники ЦРБ Кемеровского района Светлану Викторовну Хлыстунову.

- Говорить о том, что эпидемия уже началась, можно только после официального объявления главного санитарного врача РФ Г. Г. Онищенко. Но на сегодня, по данным областной СЭС, на территории Кемеровского района превы-

шен порог заболеваемости ОРВИ среди детей 3–6 лет. Пока детские учреждения не закрывают – это делается, если число заболевших ОРВИ достигнет 40 процентов. Такими вопросами занимается санитарная служба, куда ежедневно стекается информация о числе заболевших. Зафиксирован рост заболеваемости ОРВИ и среди школьников, учащиеся техникумов и ПТУ, взрослого населения. За последние две недели в районе заболели ОРВИ 547 человек,

в том числе 2 беременные женщины и 251 ребенок. Самое большое число заболевших в селах Елькаево и Березово. Больных с осложнениями, к счастью, пока нет.

Вирус только набирает свою силу, статистика заболеваний растет с каждым днем и по Кузбассу в целом. Столкнувшись с этой проблемой может каждый, ведь к гриппу восприимчивы люди всех возрастов: и дети, и взрослые.

- Обычно я стараюсь не забывать ставить прививку от гриппа, но в этом году не получилось, – рассказывает Анатолий Пономарев, студент КузГТУ. – Надеюсь все же, что грипп обойдет меня стороной.

Быстрому распространению вируса поспособствовала и стоявшая несколько

дней в Кузбассе теплая погода. Что же делать, когда прививки ставить уже поздно?

Чтобы уберечь себя и своих близких от гриппа, нужно не забывать о самых простых правилах здорового образа жизни. А именно: почаще проводить влажную уборку в помещении и проветривать его, по возможности избегать посещения многолюдных мест (кинотеатры, кафе и т.п.), регулярно мыть руки. На время эпидемии нужно сократить общение с людьми, кажущимися нездоровыми, или, еще лучше, носить марлевую маску. Кушайте больше витаминов и запаситесь хорошим настроением, тогда грипп к вам не привяжется!

Дарья ШВЫДКАЯ,
студентка КемГУ.

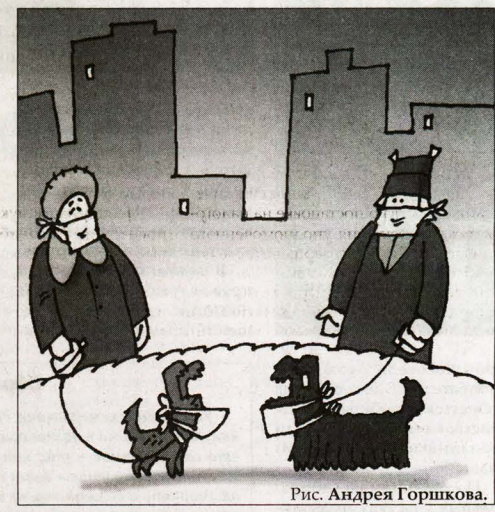


Рис. Андрея Горшкова.

СЕССИЯ

К сведению депутатов и избирателей!

29 января 2013 года в 10.00 по адресу: г. Кемерово, Советский проспект, 58 (большой зал), состоится пятнадцатая седьмая сессия Совета народных депутатов Кемеровской области, на которой будут рассмотрены вопросы:

- о проекте закона Кемеровской области «О внесении изменений в Закон Кемеровской области «О бюджете Территориального фонда обязательного медицинского страхования Кемеровской области на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 годов»;
- об утверждении схемы одномандатных избирательных округов по выборам депутатов Совета народных депутатов Кемеровской области;
- о принятии Закона Кемеровской области «Об оказании бесплатной юридической помощи отдельным категориям граждан Российской Федерации» и другие вопросы.

Трансляция 57-й сессии Совета народных депутатов Кемеровской области в режиме реального времени будет организована на официальном сайте Совета народных депутатов Кемеровской области по адресу: www.sndko.ru/translation.html

МЫ ПИШЕМ – НАМ ПИШУТ

5 лет вперед и с песней!

В 2007 году по инициативе совета ветеранов Ленинского района г. Кемерово был создан литературно-художественный ансамбль «Ветеран» для проведения уроков города по патриотическому воспитанию молодежи.

Его организацией занялась старейшая участница самодеятельности Нина Петровна Морозова (она, кстати, и по сей день является старостой ансамбля). Музыкальным руководителем был замечательный человек и музыкант Валерьян Николаевич Вечкилев. Литературным ведущим стала заслуженный учитель РСФСР Екатерина Григорьевна Шматченко. Она сама готовит материалы, посвященные историческим датам нашей Родины. Это одаренный человек, превосходный чтец.

Морозова начала с того, что пригласила в ансамбль старейших участников самодеятельности, активистов: супругов Сосинных, Паюсовых, Бибикова, Шамакову, Белову. Вокруг этого ядра организовался коллектив из 17 человек. После того как ушел из жизни В. Н. Вечкилев, руководителем коллектива стал Александр Федорович Хахулин, человек, с раннего детства влюбленный в музыку и пение.

И вот в течение пяти лет наш коллектив постоянно развивается, работает над исполнительским мастерством, пользуется авторитетом в городе и учебных заведениях. Мы участвуем в проведении уроков города, а также во всех мероприятиях совета ветеранов Ленинского района и города.

Нашей опорой и поддержкой является председатель совета ветеранов Ленинского района Маргарита Степановна Ильищенко. А еще участник Великой Отечественной войны Павел Дмитриевич Паюсов – автор и композитор наших песен (и, кстати, они у нас в репертуаре самые любимые). Отмечая свой юбилей, мы и впредь намерены доставлять радость зрителям!

Л. А. СОСНИНА,
участница ансамбля «Ветеран»
Ленинского района г. Кемерово.

Оставим бор в покое!

Меня волнует судьба бора в городе Кемерово, поэтому заинтересовали последние публикации «Кузбасса» на эту тему, в частности, материал «Канатка соединительная и наоборот» (газета от 29 ноября 2012 года).

Наша семья переехала в Кемерово в 1950-м, долго жила на Горловском шоссе. Поэтому бор был близок нам, местным мальчишкам, такой богатый на флору и фауну: в нем были маленькие озера, родники, росли всевозможные ягоды, можно было даже встретить лежки лесей!

Потом долго бор опыляли от клещей, вывели почти всю живность. Но постепенно он переболел, восстановился. Это всегда отличное место для бегунов, лыжников. В бору детали на «тарзанках». Наверное, в те времена, когда добираться на этот правый берег Томи было проблемой, и родилась идея канатной дороги. Что-то сделали, и, как всегда, бор схимался: рубки то здесь, то там...

Сейчас добраться до бора можно трамваем, троллейбусом, автобусом, а про легковой автотранспорт и говорить не приходится: он уже разьежзает и по самому бору.

Давайте оставим бор в покое! Пусть за его здоровьем смотрят специалисты из лесничества. Потом бор восстановится и будет местом отдыха любящих природу людей, а не местом обогащения.

ЕВСТИФЕЕВ,
г. Кемерово.

Вспоминаю Кузбасс военный

Прожила я в Промышленновском районе 82 года, теперь в Верх-Чебуле, у сына. Отношусь к тому поколению, у которого не было ни детства, ни юности из-за той проклятой, жестокой войны. Хотя мы и не

Раскрытие ОАО «Кузбассэнерго» информации в соответствии со Стандартами раскрытия информации организациями коммунального комплекса и субъектами естественных монополий, осуществляющими деятельность в сфере оказания услуг по передаче тепловой энергии (утв. Постановлением Правительства РФ от 30.12.2009 г. №1140)

Информация о наличии (отсутствии) технической возможности доступа к регулируемым товарам и услугам, а также о регистрации и ходе реализации заявок на подключение к системе теплоснабжения (горячего водоснабжения) в соответствии со Стандартами раскрытия информации в сфере теплоснабжения и Стандартами раскрытия информации в сфере горячего водоснабжения за 4-й квартал 2012 года

1. Количество поданных и зарегистрированных в ОАО «Кузбассэнерго» заявок на подключение к системе теплоснабжения (в том числе к системе горячего водоснабжения) ОАО «Кузбассэнерго» – 86 шт., в том числе:

- по г. Кемерово: 17 шт.;
- по г. Новокузнецку: 17 шт.;
- по г. Барнаулу: 52 шт.

2. Количество исполненных заявок на подключение к системе теплоснабжения (в том числе к системе горячего водоснабжения) ОАО «Кузбассэнерго» – 77 шт., в том числе:

- по г. Кемерово: 17 шт.;
- по г. Новокузнецку: 17 шт.;
- по г. Барнаулу: 43 шт.

3. Количество заявок на подключение к системе теплоснабжения (в том числе к системе горячего водоснабжения), по которым принято решение об отказе в подключении ОАО «Кузбассэнерго» – 9 шт., в том числе:

- по г. Кемерово: 0 шт.;
- по г. Новокузнецку: 0 шт.;
- по г. Барнаулу: 9 шт.

4. Резервы тепловой мощности источников теплоснабжения ОАО «Кузбассэнерго» (по данным годового отчета ОАО «Кузбассэнерго» за 2011 г.):

- г. Кемерово: Резерв тепловой мощности на генерирующих мощностях (источниках): Кемеровская ГРЭС – резерв отсутствует; Кемеровская ТЭЦ – 159,07 Гкал/час; Ново-Кемеровская ТЭЦ – 241,0 Гкал/час.
- г. Новокузнецк: Резерв пропускной способности по большей части тепломатрицелей ОАО «Кузбассэнерго» в г. Кемерово исчерпан.
- г. Новокузнецк: Существует дефицит тепловой мощности на генерирующих мощностях Кузнецкой ТЭЦ.
- г. Барнаул: Резерв пропускной способности по большей части тепломатрицелей ОАО «Кузбассэнерго» в г. Новокузнецке исчерпан.

Информация размещена на сайте ОАО «Кузбассэнерго» по адресу: <http://www.kuzbassenergo.ru/info/monopoly/>

ЗАО «ОФ «Распадская» Кемеровской области, г. Междуреченск, извещает о проведении общественных слушаний по материалам проектной документации «Полигон захоронения твердых отходов» ЗАО «ОФ «Распадская». Исполнитель проекта: ООО «Сибирь Промпроект», г. Прокопьевск.

Слушания состоятся 2 марта в 12 час. по адресу: 652870, г. Междуреченск, ул. Мира, 106, ЗАО «ОФ «Распадская», здание АБК, каб. №1.

Вопросы, дополнительная информация, предложения и замечания принимаются по тел.: (38475) 4-65-11, 4-67-11, моб. 8-951-608-9046 или на E-mail: ecolog@ofr.rkt.ru

ОАО «Южно-Кузбасская ГРЭС»

Информация о наличии (отсутствии) технической возможности доступа к регулируемым товарам и услугам регулируемых организаций, а также о регистрации и ходе реализации заявок на подключение к системе теплоснабжения за 4-й квартал 2012 года:

В 4-м квартале 2012 года заявок на подключение к системе теплоснабжения, горячего водоснабжения, резерв мощности и выдачу технических условий не поступало.

Указанная информация в соответствии со стандартами раскрытия информации организациями коммунального комплекса и субъектами естественных монополий, осуществляющими деятельность в сфере оказания услуг по передаче тепловой энергии, утвержденных Постановлением Правительства РФ 30 декабря 2009 г. N 1140, опубликована в сети Интернет на сайте ОАО «Южно-Кузбасская ГРЭС» на странице <http://www.ukgres.ru>.

ИЗВЕЩЕНИЕ О СОГЛАСОВАНИИ ПРОЕКТОВ МЕЖЕВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

Кадастровым инженером Азаровым Александром Владимировичем, обществом с ограниченной ответственностью «Земля-проект», номер квалификационного аттестата кадастрового инженера 42-10-91 от 27.12.2010г., 650036, г. Кемерово, ул. Тухачевского, 226, e-mail kem@zempol.net, контактный телефон 8(3842) 35-72-72, выполняются кадастровые работы по уточнению местоположения границ двух выделяемых земельных участков, каждый общей площадью 7,6 га, из земельного участка с кадастровым номером 42:10:000000:165, расположенного на землях СХТОО «Кузбасское».

Заказчиками работ по подготовке проектов межевания земельных участков являются: Соскова Любовь Николаевна, адрес: Кемеровская область, Прокопьевский район, п. Октябрьский, ул. Юбилейная, д.1, Сосков Олег Федорович, адрес: Кемеровская область, Прокопьевский район, п. Октябрьский, ул. Подгорная, д.48. Местоположение выделяемых земельных участков: Соскова Л.Н.: Кемеровская область, Прокопьевский район, СХТОО «Кузбасское», 5,6 км на северо-запад от п. Тыхта, 3,2 км на северо-восток от п. Майский, Сосков О.Ф.: Кемеровская область, Прокопьевский район, СХТОО «Кузбасское», 6,8 км на северо-запад от д. Тыхта, 4,3 км на север от п. Майский.

Ознакомиться с проектом межевания земельных участков и согласовать размеры и местоположение границ выделяемых в счет земельной доли земельных участков можно по адресу: 650036, г. Кемерово, ул. Тухачевского, 226, в течение 30 дней с момента опубликования настоящего извещения: понедельник-пятница с 9.00 до 17.00, обеденный перерыв с 12.00 до 13.00. Обоснованные возражения участников долевого собственности относительно размера и местоположения границ выделяемых земельных участков принимаются в течение 30 дней с момента опубликования настоящего извещения по адресу: 650036, г. Кемерово, ул. Тухачевского, 226. При проведении согласования проектов межевания земельных участков участниками долевого собственности при себе иметь документ, удостоверяющий личность, а также документы о правах на земельный участок в СХТОО «Кузбасское».

В соответствии с п. 1 ст. 34 Земельного кодекса РФ комитет по управлению государственным имуществом Кемеровской области сообщает о предоставлении в аренду земельного участка с кадастровым номером 42:24:0101031:2517 по адресу: г. Кемерово, ж. р. Пионер, ул. 1-я Рязская, 82, площадью 821 кв. м, под однолетние культуры.

Председатель комитета Н. С. ВИТКОВСКАЯ.

HORSCH немецкая сельхозтехника

TIGER LT тепловой культиватор

- 3-х рядный культиватор
- рабочая ширина от 5 до 10 м
- высотные диски
- применяющие колеса
- продольная защита 500 кг
- обработка на глубину до 35 см

TERRANO FM универсальный культиватор

- 4-х рядный культиватор
- рабочая ширина от 5,6 до 7 м
- глубина обработки до 30 см
- двойной полуавтомат

JOKER RT дисковая борона

- рабочая ширина от 5 до 12 м
- рабочая скорость до 20 км/час
- возможность комбинирования различными видами катков

TIGER MT комбинированная дисковая борона и культиватор

- 2-х рядная дисковая борона
- 2 ряда стоек глубокоразрыхлителей
- 1 ряд выверенных дисков
- рабочая ширина от 4 до 8 м
- глубина обработки до 35 см
- применяющие колеса

действует скидка на ранний заказ от 3-х месяцев

Торговая компания «Европа»
г. Барнаул, ул. Малахова, 88 в, (бизнес-парк «Статус») тел.: 8 (3852) 22-96-50, 22-96-51, www.rsm-evropa.ru

Раскрытие ОАО «Кузбассэнерго» информации в соответствии со Стандартами раскрытия информации организациями коммунального комплекса и субъектами естественных монополий, осуществляющими деятельность в сфере оказания услуг по передаче тепловой энергии (утв. Постановлением Правительства РФ от 30.12.2009 г. №1140)

Информация о наличии (отсутствии) технической возможности доступа к регулируемым товарам и услугам, а также о регистрации и ходе реализации заявок на подключение к системе холодного водоснабжения за 4-й квартал 2012 года

Показатель	Кемеровская ГРЭС	Кемеровская ТЭЦ	Ново-Кемеровская ТЭЦ	Кузнецкая ТЭЦ
Количество поданных и зарегистрированных заявок на подключение к системе холодного водоснабжения	нет	нет	нет	нет
Количество исполненных заявок на подключение к системе холодного водоснабжения	нет	нет	нет	нет
Количество заявок на подключение к системе холодного водоснабжения, по которым принято решение об отказе в подключении	нет	нет	нет	нет
Резерв мощности системы коммунальной инфраструктуры	резерв отсутствует	резерв имеется	резерв отсутствует	резерв отсутствует

Информация о наличии (отсутствии) технической возможности доступа к регулируемым товарам и услугам, а также о регистрации и ходе реализации заявок на подключение к системе водоотведения или объекту очистки сточных вод за 4-й квартал 2012 года

Показатель	Кемеровская ГРЭС	Ново-Кемеровская ТЭЦ	Кемеровская ТЭЦ
Количество поданных и зарегистрированных заявок на подключение к системе водоотведения и объекту очистки сточных вод	нет	нет	нет
Количество исполненных заявок на подключение к системе водоотведения и объекту очистки сточных вод	нет	нет	нет
Количество заявок на подключение к системе водоотведения и объекту очистки сточных вод, в отношении которых принято решение об отказе в подключении	нет	нет	нет
Резерв мощности системы водоотведения и (или) объекта очистки сточных вод	услуги по водоотведению не предоставляются	услуги по водоотведению не предоставляются	услуги по водоотведению не предоставляются

Услуги в сфере водоотведения и очистки сточных вод Кузнецкой ТЭЦ не осуществляются.

Информация размещена на сайте ОАО «Кузбассэнерго» по адресу: <http://www.kuzbassenergo.ru/info/monopoly/>

Внимание абонентов ЗАО «ЕТК»!

С 6 февраля 2013 г. ЗАО «ЕТК» изменяет ежесуточную абонентскую плату для абонентов – физических лиц, более 60 суток не потребляющих услуги связи компании, до 5 руб. с НДС.

Более подробную информацию о данных изменениях вы можете получить в центрах обслуживания и продаж, информационно-справочной службе по телефону 000 (круглосуточно), а также на сайте компании www.etk.ru.

Извещение о проведении аукциона по продаже земельного участка

Организатор аукциона - государственное предприятие Кемеровской области «Агентство по оформлению прав на земельные участки» (ПГ КО «Агентство ОПЗУ»). Форма торгов: открытый аукцион. Форма подачи предложений по цене: открытая. Орган, принявший решение о проведении аукциона: КУТИ КО, решение от 18.01.2013 № 10-2/52. Место проведения аукциона: г. Кемерово, ул. Дарвина, 4. Дата и время проведения аукциона - 04.03.2013 в 11 час. 00 мин.

Предмет аукциона (лот): земельный участок по адресу: г. Кемерово, Рудничный район, юго-западнее комплекса строений №2 по ул. Мариинской, для временного размещения автозаправочной станции модульного типа на 500 заправок в сутки легкового транспорта, кадастровый номер 42:24:0401060:2185, площадь – 2507 кв. м, начальная стоимость – 2 532 000 руб. Сумма задатка – 2 025 600 руб., шаг аукциона – 126 600 руб.

Задаток перечисляется на р/с ПГ КО «Агентство ОПЗУ»: ИНН/КПП 4205128577/420501001, р/с 40602810326000109001 в отделении № 8615 Сбербанка России г. Кемерово к/с 30101810200000000612 БИК 043207612 (комиссия за перечисление денежных средств взимается за счет претендента) и должен поступить не позднее 28.02.2013 г.

К участию в аукционе допускаются физические и юридические лица, своевременно подавшие заявку, надлежащие оформленные документы и обеспечившие поступление задатка на счет ПГ КО «Агентство ОПЗУ».

Документы, представляемые для участия в аукционе:

- заявка на участие в аукционе по установленной форме с указанием реквизитов счета для возврата задатка (2 экз.);
- документ, удостоверяющий личность или нотариально удостоверенная доверенность представителя (для физического лица);
- нотариально заверенные копии устава, свидетельства о государственной регистрации юридического лица, свидетельства о постановке на налоговый учет; выписка из решения уполномоченного органа юридического лица о совершении сделки (если это необходимо в соответствии с учредительными документами претендента); выписка из ЕГРЮЛ - для юридических лиц; выписка из ЕГРИП - для индивидуальных предпринимателей;
- платежный документ с отметкой банка-плательщика об исполнении для подтверждения перечисления претендентом установленного в извещении о проведении торгов задатка;
- опись представленных документов (2 экз.)

Аукцион проводится в порядке, предусмотренном законодательством РФ. Прием документов для участия в аукционе, ознакомление претендентов с формой заявки, иной информацией о земельном участке, условиях договора о задатке, аренды, купли-продажи осуществляются по адресу проведения аукциона: г. Кемерово, ул. Дарвина, 4 (каб. 111), с даты опубликования информационного сообщения по рабочим дням и часам с 09 часов до 15 часов (обед с 12 до 13 часов) до 01.03.2013 г.

Для осмотра земельных участков необходимо обратиться в указанное для приема заявок время по адресу приема заявок.

Дата определения участников аукционов - 01.03.2013г. в 15 часов.

Вручение уведомлений участникам аукционов: 04.03.2013 г. с 10 часов 30 минут до 10 часов 55 минут.

Вручение билетов участникам аукционов: в день проведения аукциона с 10 часов 30 минут до 10 часов 55 минут.

Победителем аукциона признается участник, предложивший наиболее высокую цену за земельный участок. Протокол о результатах аукциона подписывается в двух экземплярах в день проведения аукциона и является документом, удостоверяющим право победителя на заключение договора купли-продажи земельного участка с КУТИ КО в течение 5 дней с даты подписания протокола и возмещения расходов агентства по выполнению работ, связанных с оценкой рыночной стоимости земельного участка (НДС не предусмотрен) в размере 9 300 руб., по проведению и организации аукциона в размере 45000 руб.

Победитель аукциона, при уклонении от подписания протокола, утрачивает внесенный им задаток. Внесенный победителем аукциона задаток засчитывается в счет стоимости земельного участка. Задаток, внесенный участником, который не выиграл аукцион, возвращается в течение 3 дней с момента подписания протокола о результатах аукциона.

Организатор аукциона вправе отказаться от его проведения не позднее чем за 5 дней до даты его проведения.

Контактные телефоны: (3842) 75-32-52, 75-16-33, сайт <http://gpko-agentstvo.ru>

Раскрытие информации ОАО «СКЭК» о наличии (отсутствии) технической возможности доступа к регулируемым товарам и услугам за 4-й квартал 2012 года в соответствии с постановлением Правительства РФ от 30.12.2009 №1140 «Об утверждении стандартов раскрытия информации организациями коммунального комплекса и субъектами естественных монополий, осуществляющими деятельность в сфере оказания услуг по передаче тепловой энергии»

г. Кемерово:

Услуга	Количество поданных и зарегистрированных заявок на подключение за 4-й кв. 2012 года, шт.	Количество исполненных заявок на подключение за 4-й кв. 2012 года, шт.	Количество отказов по заявкам на подключение за 4-й кв. 2012 года, шт.
Холодное водоснабжение	212	209	3 (ввиду отсутствия сетей в данном районе)
Водоотведение	212	209	3 (ввиду отсутствия сетей в данном районе)

Резерв мощности водоподготовительных сооружений без учета пропускной способности водопроводных сетей составляет 31430 м³/сутки.

Резерв мощности канализационных очистных сооружений без учета пропускной способности городских канализационных сетей:

- на левобережной части города – 0;
- на правобережной части города – 18 тыс. м³/сут.

г. Березовский:

Услуга	Количество поданных и зарегистрированных заявок на подключение за 4-й кв. 2012 года, шт.	Количество исполненных заявок на подключение за 4-й кв. 2012 года, шт.	Количество отказов по заявкам на подключение за 4-й кв. 2012 года, шт.
Холодное водоснабжение	45	45	-
Водоотведение	45	45	-
Теплоснабжение	16	16	-

На 01.01.2013г. имеется резерв мощности:

- по системам теплоснабжения на котельных № 1,2,4,6 – 28 Гкал/ч;
- по системам холодного водоснабжения:
 - Центрального района – 11 тыс. м³/сутки;
 - пос. ш. «Березовская» – 600 м³/сутки;
- по системам водоотведения Центрального района – 10 тыс. м³/сутки.

На 01.01.2013г. отсутствует резерв мощности:

- по системам теплоснабжения пос. ш. «Березовская»;
- по системам водоотведения пос. ш. «Южная», пос. ш. «Березовская», пос. ст. Барзас.

Информация размещена на официальном сайте ОАО «СКЭК» www.skek.ru

Генеральный директор ОАО «СКЭК» Д. И. ВОЛКОВ.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Государственное предприятие Кемеровской области «Фонд имущества Кемеровской области» (далее – «Кузбассфонд») на основании решения КУТИ Кемеровской обл. от 14.01.2013 г. №4-2/30 проводит открытый по форме подачи предложений аукцион по продаже в собственность следующего государственного имущества: Два земельных участка: пл. 438514 кв. м, кадастровый №42:05:0115002:148; пл. 212537 кв. м, кадастровый №42:05:0115002:147, разрешенное использование: для сельскохозяйственного производства, категория земель: земли сельскохозяйственного назначения, по адресу: Кемеровская обл., Крапивинский р-н. Начальная цена – 3428436 руб. Сумма задатка – 6856869 руб. Шаг аукциона – 342843 руб. Задаток перечисляется на р/с 40703810326000010060 в Сибирском банке Сбербанка РФ г. Новосибирск, БИК 045004641, ИНН 4205231091, КПП 420501001, кор/счет 30101810500000000641, получатель: «Кузбассфонд» и должен поступить не позднее 27.02.2013 г. К участию в аукционе допускаются физические и юридические лица, своевременно подавшие заявку, надлежащие оформленные документы в соответствии с приведенным ниже перечнем и обеспечившие поступление задатка на счет «Кузбассфонда».

Документы, представляемые для участия в аукционе:

- заявка установленной формы (2 экз.);
- платежное поручение с отметкой банка об исполнении, подтверждающее внесение задатка;
- опись представленных документов (2 экз.);
- для юридических лиц дополнительно: копии учредительных документов, свидетельство о гос. регист-

рации, заверенные нотариально; выписка из решения органа управления претендента, разрешающего совершить сделку;

д) для физических лиц: документ, удостоверяющий личность. Прием документов для участия в аукционе, ознакомление претендентов с формой заявки, иной информацией об имуществе, условиях договора о задатке, купли - продажи, осуществляются по адресу проведения аукциона: г. Кемерово, пр. Ленина, 90/2, 3-й этаж («Кристалл»), с даты опубликования информационного сообщения до 12 час. 27.02.2013 г. по рабочим дням и часам. Дата определения участников аукциона: 27.02.2013 г. в 17 час. по адресу проведения аукциона. Вручение уведомлений и билетов участникам аукциона: 28.02.2013 г. с 10.30 до 10.55. Подведение итогов аукциона состоится: 28.02.2013 г. в 11 час. Победителем аукциона признается участник, предложивший в ходе аукциона наибольшую цену за имущество. Договор купли-продажи заключается не позднее 5 дней с даты подписания протокола о результатах аукциона. Условия и сроки платежа: в течение десяти рабочих дней с даты подписания договора купли-продажи. Победитель аукциона возмещает расходы организатору торгов за осуществление действий по организации и проведению продажи имущества сверх цены продажи имущества денежные средства в размере (с НДС) 1,5% от определенной по результатам аукциона цены продажи. Продавец вправе отказаться от проведения аукциона не позднее чем за пять дней до даты его проведения. Контактные телефоны: (3842) 35-85-75, 35-83-17. www.kuzbassfond.ru, www.torgi.gov.ru, www.ako.ru.

ИЖМОРСКИЙ РАЙОН

И научит, и выслушает, и опытом поделится



В Ижморском районе состоялся юбилейный, двадцатый конкурс профессионального мастерства педагогических работников.

В нем приняли участие Лариса Иванникова, учитель начальных классов Ижморской средней школы №1, Виталий Панарин, преподаватель физической культуры Ижморской основной школы №2, Олеся Свинчукова, учитель русского языка и литературы Троицкой средней школы, и Галина Ширяева, преподаватель русского языка и литературы Святославской средней школы. Им предстояло пройти четыре испытания: поделиться методическими разработками, провести занятие, побеседовать с родителями, поговорить по душам со школьниками.

В итоге звания «Учитель года-2013» удостоилась Галина Ширяева. Глава Ижморского района Александр Малышко вручил ей диплом и денежную премию в размере 10000 рублей. Кроме того, школа, в которой трудится Галина Антонова, получила сертификат на 30000 рублей для приобретения школьного оборудования.

За активное участие в районном конкурсе по 5 000 рублей получили и остальные участники конкурса.

Рита ЧЕРНЫХ. Фото пресс-центра Ижморского района.

МЫСКИ

В основе – кай-комус

В Мысках отметили 10-летие отделения шорских национальных инструментов детской музыкальной школы № 64.

Это первое и единственное в Кузбассе учебное заведение, где профессионально обучают шорскому национальному исполнительному искусству. В 2003 году здесь был создан ансамбль «Чылызак» («Звездочка»). Музыканты играют на комусе, чатхане, тебир-комусе, кобыраке, бубне. К стати, в старину шорские эпические предания исполнялись сказителями – кайчи под аккомпанемент древнего двухструнного щипкового инструмента кай-комус, основы основ шорской музыкальной культуры.

«Чылызак» – неоднократный победитель городских и областных конкурсов и фестивалей. Основу репертуара составляют не только шорские песни, но и произведения хакаских, телеутских и казахских композиторов.

Вера СКВОРЦОВА.

ТЯЖИНСКИЙ РАЙОН

Эстафета к юбилею

В Тяжинском районе завершилась эстафета «Мы – частица славного Кузбасса».

Активисты собирали воспоминания ветеранов, фотографии, документы. С такой инициативой местные власти выступили для того, чтобы сохранить исторические свидетельства, связанные с трудовыми достижениями земляков, внесших значительный вклад в развитие Кузбасса и Тяжинского района.

В эстафете приняли участие тысячи жителей района. Поисковой работой занимались представители разных поколений, от школьников до ровесников Кемеровской области. Созданные ими альбомы по истории территорий заняли своё место в отдельной экспозиции районного историко-краеведческого музея.

Олег КОСТЮНИН.

АНЖЕРО-СУДЖЕНСК

Сиротам — особое внимание

Члены коллегии администрации города Анжеро-Судженска обсудили, как поддержать детей, оставшихся без попечения родителей.

Среди предложений — активное содействие передаче сирот приемным родителям, укрепление семейных ценностей, поддержка выпускников интернатов при вступлении их в самостоятельную жизнь. Постановлением коллегии определены и первоочередные меры поддержки семьям, взявшим на воспитание детей-сирот: например, 50-процентная оплата школьных обедов, бесплатное обучение в учреждениях дополнительного образования, посещение бассейна, льготы по земельному налогу, грантовая поддержка на основе конкурсного отбора и т.д. Кроме того, предусмотрены разработка проектов волонтерской помощи семьям из так называемой «группы риска», регулярное освещение в СМИ лучшего опыта приемных родителей, поддержка инициативы губернатора Амана Тулеева по строительству 100-квартирного дома для кузбасских детей-сирот.

Егор ДРОЗДОВ.

ТАЙГА

Учились лепить по Библии

Мастер-класс по работе с глиной «Библейские сюжеты в картинках» прошел в Тайге. Его провели для воспитанников социально-реабилитационного центра в отделении изобразительного искусства ДШИ № 10.

Ребята познакомились с лучшими образцами мирового искусства – репродукциями картин художников П.Рубенса «Вирсавия», Х.Рембрандта «Возвращение блудного сына», Леонардо да Винчи «Тайная вечеря», А. Рублёва «Троица», А.Иванова «Явление Христа народу». Преподаватель Юлия Ступакова рассказала ребятам об эпохе, в которой жили и творили художники, о причинах обращения великих мастеров к библейским сюжетам. Под руководством педагога юные творцы освоили некоторые приемы работы с глиной и слепили фигурки библейских животных.

Мария МАКОВА.



Главный редактор В.А. КАЧИН. kachin@kuzbass85.ru
 Коммерческий директор Татьяна Смолина.
 tsmolina@kuzbass85.ru, тел. 72-55-47.
 Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Диской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.

ОСТОРОЖНО, двери закрываются: третий звонок

Сцена, которую могли 25 января наблюдать пассажиры прокопьевских маршруток, никого не оставила равнодушным. Началось все с конфликта, который разыгрался между двумя пассажирами – мужчиной и женщиной, вошедшими в салон из разных дверей.

– Марин, дай двадцать рублей на сигареты...
 – Какие, на фиг, сигареты?! Знаю я твои сигареты. От тебя после них водкой пахнет!
 Кто-то из пассажиров попытался утихомирить разошедшуюся не на шутку парочку. Кто-то молча отворачивался: в прокопьевских маршрутках подобные ссоры случаются не так уж редко. Кто-то громко засмеялся: уж больно колоритными были эти двое, смачно препирающиеся из-за всякой ерунды. И лишь немногие догадались: то, что сейчас происходит на

их глазах в переполненном салоне, – не «бытовуха», а... высокое искусство.
 Диалог, приведенный выше, – отрывок из пьесы Анны Яблонской «Язычники». А странная пара – актеры Проккопьевского театра драмы Анна Соколова и Александр Огнев, которые играют в спектакле «Язычники» две из главных ролей. Постановка эта уже почти два года идет на сцене театра (режиссер Вера Попова), а перформанс, которые артисты разыграли в маршрутке, – пиар-акция, направленная

на популяризацию этого спектакля.
 Между несколькими остановками маршрута сцена сыграна, перформанс окончен, актеры выходят. А администраторы театра, сопровождавшие артистов, остаются в салоне и рассказывают пассажирам о том, что они стали участниками театрального действия. Известие это жители города, ставшие невольными зрителями «домашнего скандала», восприняли с юмором и просьбой повторить его на бис.
 Примечательно, что спектакль «Язычники» – едва

ли не самый прославленный спектакль театра. Он участвовал во многих престижных фестивалях (в том числе – во всеконкурсной программе «Золотой маски»), а на фестивале «Текстура» в Перми получил сразу две награды. Художники спектакля Александра Ловяникова и Михаил Кукушкин были удостоены там приза за сценографию «Взгляд Сегодня», а актер Александр Огнев – звания «Артист Сегодня». Интересно, что Анна Соколова, исполнявшая роли Марини, была признана в Про-

копьевске «Человеком года-2012», мэр города Валерий Гаранин вручил ей в январе премию и грамоту, удостоверяющую это звание.
 Пассажиры, которым повезло стать участниками перформанса, не остались в обиде: в ходе акции каждый из них получил флаер, позволяющий купить билет на спектакль «Язычники» на 27 января с ощутимой скидкой (вместо обычных 300 рублей за 250).
 А администраторы театра предупреждают прокопчан: продолжение следует. В следующий раз окажется в центре «художественного скандала» (то есть отрывка из спектакля, который идет на сцене театра, но с целью пропаганды репертуара вынесен со сцены в жизнь) можете вы сами.

Ольга ШТРАУС.

НА СНИМКЕ: Анна Соколова и Александр Огнев готовятся к штурму прокопьевских маршруток.

Фото из архива театра.

спортарена



Спринт-новости

ЛЫЖНЫЕ ГОНКИ

Кузбасская спортсменка Анна Поголева завоевала серебряную медаль в спринтерской гонке на чемпионате России. Турнир состоялся на будущий олимпийских трассах в Сочи.

Соревнования в спринте на дистанции 1,2 километра прошли в три круга. Анна Поголева первенствовала в четвертьфинальном забеге, показала второй результат в полуфинале. В медальной гонке 24-летняя подопечная тренера Виталия Матвейкина уступила почти две секунды бронзовому призеру Олимпиады-2010 Наталье Коростелевой из Тюменской области, опередив на пять сотых секунды ее землячку Валентину Новикову.

В скиатлоне на 15 километров (7,5 км + 7,5 км со сменой стиля бета и лыж) лыжница из города Гольясаева финишировала 21-й. Многоопытная 38-летняя Вера Зяткина из Междуреченска была 16-й, ее сестра-близнец Наталья – 26-й. В мужском скиатлоне на 30 километров Артем Жмурко (Гольясаев) показал 29-й результат.

Не выступал на чемпионате страны Александр Бесмертных, который готовится к этапу Кубка мира в Сочи (1-3 февраля). Напомним, что 19 января спортсмен из Березовского впервые в карьере стал вторым призером на этапе престижного турнира во Франции.

ХОККЕЙ С ШАЙБОЙ

Завтра новокузнецкий «Металлург» сыграет с московским «Спартак» предпоследний матч на своем льду в регулярном чемпионате Континентальной хоккейной лиги.

Домашнюю сессию «сталеваляры» начали в минувшую субботу с поражения от донецкого «Донбасса» (2:4). После двух периодов на табло горели цифры «2:2», в составе хозяев отличились Никита Выглазов и Дмитрий Черных. Победной для украинского клуба гол забил экс-новокузнецкий Дмитрий Кагарликский, реализовавший большинство на 53-й минуте. Еще одну шайбу гости забросили в пустые ворота. Без учета вчерашней встречи с рижским «Динамо» (она закончилась после подписания этого номера газеты в печать) «Кузня» отстает от зоны плей-офф в Восточной конференции на 17 очков.

А вот новокузнецкая команда «Кузнецкие медведи» вполне может пробиться в плей-офф Молодежной хоккейной лиги. Подшефные главного тренера Александра Китова, даже уступив дважды в родных стенах «Сибирскому снайперу» из Новосибирска (3:4 – по буллитам и в овертайме), входят в «кубковую» восьмерку на «Востоке», опережая нижегородскую «Чайку» на четыре очка. В последние дни января «медведи» проведут два гостевых матча с «Тюменским легионом», занимающим предпоследнее место в конференции.

Андрей ТАРКОВ.

Постновогоднее ускорение

ВОЛЕЙБОЛ
 Завтра, 30 января, кемеровский «Кузбасс» в очередном туре чемпионата России в суперлиге принимает «Локомотив» из Новосибирска. Встреча в спорткомплексе «Арена» начнется в 19.00. А в минувшую субботу наша команда переиграла дома «Газпром-Югру» из Сургута – 3:1.

Дмитрий Шестаков, заработавший первые пять баллов в командную копилку. Кстати, новобранец «Кузбасса» – воспитанник кемеровской волейбольной школы.
 – Матч с Сургутом – первый в сезоне, который нас полностью удовлетворил, – подытожил «рудевой» кемеровчанин Денис Матушевич.
 – Настрой у ребят был за пределный, и некоторые из них проявили себя с самой лучшей стороны. Михаил Щербakov нейтрализовал значительно превосходящего его в росте болгарина Тодоро-

ва. Отмечу также Ушакова и Мороза.
 Благодаря январскому рывку «Кузбасс» закрепился на шестой позиции в группе, оставив далеко позади притормозивший «Грозный», и практически гарантировал себе выход в плей-офф. А вот дальнейшее продвижение вверх в таблице выглядит проблематичным, ведь отставание от идущего пятым уфимского «Урала» составляет семь очков.
 Завтрашний оппонент кемеровчан – хозяин финала Лиги чемпионов, который,

правда, пройдет не в Новосибирске, а в Омске, где более востепленные Дворцы спорта. В последних турах регулярного первенства страны «железнодорожники» не блистали, проиграв два матча из трех, причем на своей площадке. В первом круге «Кузбасс» проиграл «Локомотиву» в гостях (1:3) и, конечно, постарается взять реванш. Это не кажется невыполнимой задачей, учитывая, что наша команда вышла из декабрьского пике.
 Вадим АНТОНОВ. Фото Кирилла Кухмаря.

Табло

Открытый чемпионат России. Мужчины. Суперлига

Первый этап. 15-й тур. 26 января

«Кузбасс» (Кемерово) – «Газпром-Югра» (Сургутский район) – 3:1 (17:25, 25:18, 25:23, 25:20). «Локомотив» (Новосибирск) – «Белогорье» (Белгород) – 1:3. «Урал» (Уфа) – «Ярославич» (Ярославль) – 3:0. «Рознь» (Грозный) – «Зенит» (Казань) – 0:3. «Локомотив» (Харьков) – «Динамо» (Москва) – 3:2. «Искра» (Одинцово) – «Прикамье» (Пермь) – 3:0. «Шахтер» (Солнгорск) – «Динамо» (Краснодар) – 0:3. «Губерния» (Ниж-

ний Новгород) – «Факел» (Новый Уренгой) – 3:0.

Положение команд. «Синяя» группа. 1. «Зенит» – 37 очков (разница партий: 42:16). 2. «Газпром-Югра» – 32 (36:20). 4. «Белогорье» – 30 (37:24). 5. «Урал» – 29 (36:25). 6. «Кузбасс» – 22 (31:32). 7. «Грозный» – 12 (18:37). 8. «Ярославич» – 8 (16:42).

«Красная» группа. 1. «Губерния» – 32 (35:20). 2. «Динамо» (Краснодар) – 25 (31:27). 3. «Факел» – 24 (32:30). 4. «Динамо» (Москва) – 21 (30:30). 5. «Искра» – 21 (29:31). 6. «Локомотив» (Харьков) – 19 (29:34). 7. «Прикамье» – 7 (14:40). 8. «Шахтер» – 7 (14:41).

Криминал

Абоненту недоступно...

В Междуреченске старушка украла «навороченный» мобильник, но так и не смогла толком воспользоваться «добычей» и выбросила ее.

Сотовый телефон стоимостью около семи тысяч рублей бабуля незаметно «подрезала» у продавщицы в магазине, которая буквально на несколько секунд оставила его без присмотра. Хватившись пропажи, хозяйка мобильника обратилась в полицию.
 Просмотрев записи камер видеонаблюдения, оперативники выяснили, при каких обстоятельствах исчез телефон. Оказалось, его взя-

ла со стола пожилая покупательница, положила в свою сумку и спокойно вышла из магазина...
 Сотрудники уголовного розыска установили личность старушки и задержали ее. Под давлением улик ранее никогда не привлекавшаяся к уголовной ответственности 66-летняя женщина призналась в краже. При этом она сообщила, что чужой мобильник оказался для нее слишком сложным,

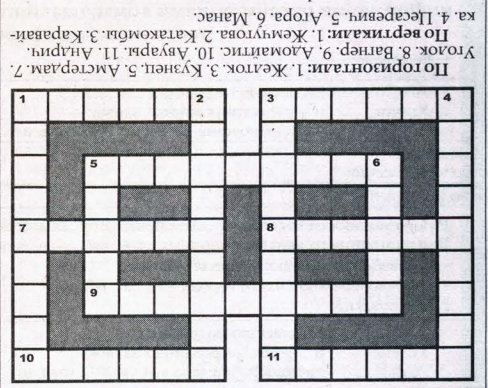
поскольку привычных кнопочек на нем не было (о том, что многие современные модели – сенсорные, она не знала). Самостоятельно женщина не смогла разобраться в устройстве, и как только трубка разрядилась, просто выбросила бесполезную вещь в мусорный контейнер. В итоге мобильник стигнул где-то на специальном полигоне бытовых отходов...
 По словам сотрудницы

межмуниципального отдела МВД России «Междуреченский» Ольги Илюхиной, за кражу в отношении пенсионерки возбуждено уголовное дело. Ведется следствие. На сегодняшний день «непродвинутая пользовательница» полностью вернула потерпевшей деньги за украденный телефон.

Всеволод ВЛАДИМИРОВ.

Кроссворд

По горизонтали: 1. Одна из составных частей птичьего яйца. 3. Профессия рабочего. 5. Столица европейского государства. 7. Разновидность мебели, как правило, для кухни. 8. Немецкий композитор, автор оперы «Летучий голландец». 9. Популярный литовский актер театра, кино, телевидения, народный артист СССР. 10. Вклады в иностранных банках. 11. Югославский писатель, лауреат Нобелевской премии по литературе.
 По вертикали: 1. Крепостная актриса театра Шереметьева, получившая волюную, а затем ставшая женою графа. 2. Обширные подземелья в Древнем Риме. 3. Птица семейства ибисов. 4. Звание наследника престола в царской России. 5. Народное собрание в Древней Греции, а также площадь, где оно происходило. 6. Кипритский героический эпос.
 7. 8. 9. 10. 11. 12. 13. 14. 15. 16. 17. 18. 19. 20. 21. 22. 23. 24. 25. 26. 27. 28. 29. 30. 31. 32. 33. 34. 35. 36. 37. 38. 39. 40. 41. 42. 43. 44. 45. 46. 47. 48. 49. 50. 51. 52. 53. 54. 55. 56. 57. 58. 59. 60. 61. 62. 63. 64. 65. 66. 67. 68. 69. 70. 71. 72. 73. 74. 75. 76. 77. 78. 79. 80. 81. 82. 83. 84. 85. 86. 87. 88. 89. 90. 91. 92. 93. 94. 95. 96. 97. 98. 99. 100.



Коллектив Кемеровского областного суда выражает глубокое соболезнование Дорожке Владиславу Викторовичу в связи с кончиной его матери
 Галины Федоровны.



«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнеров «Кузбасский мясомолочный союз», «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области. 05.09.2013г. № 15

Кемеровчанин
Олег Колчаков – один из тех
участников проекта
«Ты-предприниматель!»,
которые уже знают вкус
и цену бизнеса. И грант
губернатора он получит
не на стартап, а на развитие
действующего проекта,
причем производственного.
Только свою продукцию
Колчаков изготавливает в...
студии звукозаписи.



Вызов принят!

IV стр.

По обе стороны ЕНВД

V стр.

Губит бизнес не пиво

IX – XI стр.

**«Адреналиновая
мелодия
бизнеса»**

VI – VII

Сегодня СМИ многих регионов пестрят информацией о том, что в налоговых инспекциях стоят огромные очереди — началась массовая сдача свидетельств о ведении индивидуальной предпринимательской деятельности. Причем замечен этот процесс стал еще в декабре прошлого года.

Кузбасс не стал исключением. Уже в декабре прошлого года, как подтвердили нам в областной налоговой инспекции, численность ИП была на 2000 меньше аналогичного показателя за 2011 год. В январе нынешнего года в налоговых инспекциях действительно очереди из решивших приостановить предпринимательскую деятельность...

Причина этого явления, как уверяют эксперты, — увеличение в 2 раза для самозанятых (ИП — в их числе) страховых взносов в Пенсионный фонд.

Во имя справедливости?

В Пенсионном фонде, который исполняет функции администрирования страховых взносов в пенсионную систему и систему обязательного медицинского страхования, такое увеличение объясняют, во-первых, изменением МРОТ (минимальный размер оплаты труда), который в 2013 году составляет 5205 рублей (в 2012 году — 4611 рублей). Во-вторых, изменением порядка расчета страховых взносов. Общий размер фиксированных платежей ИП за самого себя в Пенсионный фонд России в 2013 году рассчитывается из 2 МРОТ (в 2012 году — из одного).

И все-таки хотелось бы понять, почему повысить пенсионные отчисления призвали в первую очередь самозанятых, индивидуальных предпринимателей, в частности?

Елена КУЗНЕЦОВА, зам. начальника отдела организации администрирования страховых взносов отделения Пенсионного фонда России по Кемеровской области:

— Изменения тарифов в отношении самозанятого населения (индивидуальные предприниматели, фермеры, адвокаты, нотариусы и другие) направлены на изменение условий для формирования пенсионных прав предпринимателей, соотносимых с правами наемных работников.

До 2013 года при возможном одинаковом уровне дохода пенсионные права самозанятого населения формировались в объеме почти в 10 раз меньше, чем у наемных работников. Так, индивидуальный предприниматель уплачивал страховые взносы за себя по фиксированной ставке 1 МРОТ x 12 месяцев. В 2012 году сумма платежа составляла 14,386 тысячи рублей, то есть уплаченная за месяц пенсионная и медицинская страховка

составляла чуть менее 1200 руб.

Минимальная же пенсия при выходе на нее того же индивидуального предпринимателя составляет 6131 рубль. По законодательству, пенсионер не может получать менее прожиточного уровня в регионе, а тем более всего 1200 рублей в месяц. Сейчас ПФР из своего бюджета «гасит» недоплаченное предпринимателями, то есть фактически дофинансирует индивидуальных предпринимателей, которых в Кузбассе около 60 тысяч человек.

Согласно разработанной стратегии, для решения этой проблемы и было решено поэтапно повысить размер страховых взносов для самозанятого населения. На первом этапе, в 2013 году, — исходя из двукратного МРОТ.

Еще раз хочу напомнить: страховые взносы в Пенсионный фонд России не являются налогом. Это именной возмездный платеж, который зачисляется на персонализированный пенсионный счет каждого застрахованного лица и затем учитывается при формировании его будущей пенсии.

Некоторым представителям малого бизнеса не под силу оплатить страховые взносы сразу одним платежом за год. В этом случае Пенсионный фонд России рекомендует им производить уплату страховых взносов ежемесячно по 3 тысячи рублей. Для большинства работающих предпринимателей это посильная сумма, в том числе для практикующих адвокатов и нотариусов, которые имеют стабильные доходы. Платежные реквизиты размещены на сайте Пенсионного фонда www.pfrf.ru/samozaniatloe_poryadoc/

Что касается индивидуальных предпринимателей, которые в силу каких-либо причин приостано-

вили финансово-хозяйственную деятельность, но все еще числятся в Едином государственном реестре индивидуальных предпринимателей, то им рекомендуется в срочном порядке обратиться в налоговую службу по месту жительства с заявлением о закрытии ИП. Поскольку пока они зарегистрированы, ПФР по закону обязан начислять страховые взносы, и делает это.

В Кемеровской области около 60 тысяч ИП. Из них почти половина являются злостными должниками по страховым взносам в Пенсионный фонд и Фонд медицинского страхования. Общая сумма задолженности только с 2010-го по 2012 год составляет 353,4 миллиона рублей.

кстати

«Но если индивидуальные предприниматели осуществляют свою деятельность без привлечения наемных работников, то с 1 января 2013 года они имеют возможность уменьшить ЕНВД на сумму уплаченных за себя страховых взносов на 100%», — услышала от Елены Гаан, директора кемеровской консалтинговой компании «С-Лига Аудит», которая тоже была удивлена столпотворением в городской налоговой инспекции («Вроде в январе никто никаких отчетов не сдает? Оказалось — с учета снимаются»). Она отослала меня к пункту 2.1, введенному в статью 346.32 Налогового кодекса 94-ФЗ, и еще посоветовала найти письмо Минфина от 8 ноября 2012 года (за N 03-11-11/337), специально разъясняющее эту норму закона.

Знают ли об этом те, кто решил приостановить или вообще прекратить предпринимательскую деятельность? Кто и как мог и должен был объяснить им это? Или спасение утопающих — дело рук самих утопающих? А может, истинная причина ухода с рынка предпринимателей в другом? — за ответами на эти вопросы отправляюсь в инспекцию ФНС России по г. Кемерово.

Но об этом — в следующем выпуске «ОПОРА». **Вера КАРЗОВА**, координатор бизнес-приложения «ОПОРА».

Прокуроры — по барьерам!

Генеральная прокуратура РФ поручила прокурорам ряда субъектов Федерации провести проверки по информации об административных барьерах, прозвучавшей в докладе президента РФ Владимира Путина на заседании Государственного совета РФ по вопросу о повышении инвестиционной привлекательности регионов.

Как сообщили в управлении взаимодействия со СМИ Генпрокуратуры РФ, в частности, обращено внимание на существенное различие стоимости и продолжительности предоставления государственных услуг субъектам предпринимательской деятельности в различных регионах. Так, регистрация права собственности в Калуге занимает 19 дней, а в Якутске — 60, подключение к электросетям в Саратове длится 123 дня, а в Екатеринбурге — 360, на получение разрешения на строительство в Сургуте уходит 150 дней, а в Твери — 448.

Перед прокурорами субъектов поставлена задача выяснить причины подобной волокиты и принять меры, направленные на устранение административных барьеров, мешающих нормальному развитию бизнеса.

Кроме того, Генпрокуратура РФ всем нижестоящим прокурорам направила задание провести масштабную проверку исполнения законодательства, обеспечивающего защиту прав предпринимателей, в том числе при осуществлении проверок контролирующими органами, предоставлении государственных и муниципальных услуг. Проверочными мероприятиями будут охвачены территориальные подразделения федеральных органов исполнительной власти, органы государственной власти субъектов и местного самоуправления.

В надзорном ведомстве подчеркнули, что федеральные ведомства, которые чаще других нарушают права предпринимателей и в отношении которых поступает наибольшее количество жалоб, будут проверены непосредственно Генеральной прокуратурой.

Соизмерить штрафы с оборотом

Конституционный суд РФ на заседании 17 января с.г. постановил, что штрафы, налагаемые на предприятия малого бизнеса, должны быть соизмеримы с их денежным оборотом.

Постановление было вынесено в связи с делом, которое рассматривалось по инициативе ООО «Маслянский хлебоприемный пункт» из Тюменской области. В августе 2010 г. в разгар засухи управление Федеральной антимонопольной службы потребовало от компании представить

данные о ценах на зерно и готовую продукцию, а также информацию о деятельности по хранению зерна. Предприятие не уложились в десятидневный срок представления данных и было оштрафовано на 300 тыс. руб. Арбитражные суды поддержали сторону антимонопольного органа.

По мнению заявителя, взимание такой суммы поставило его фирму на грань выживания. Истцы убеждены, что их ситуация не является единичной и применение оспариваемой нормы может привести к банкротству многих малых предприятий.

В связи с этим заявитель просил признать ч.5 ст.19.8 КоАП РФ не соответствующей Конституции РФ. Норма данной статьи вводит за непредоставление информации антимонопольному органу штраф для граждан от 1,5 до 2,5 тыс. руб., для должностных лиц — от 10 до 15 тыс. руб., для юридических лиц — от 300 до 500 тыс. руб.

Как постановили в КС, для малых предприятий даже нижняя планка штрафа (300 тыс. руб.) может оказаться чрезмерным грузом. По мнению судей, оспариваемая норма в целом соответствует законодательству, однако у нее есть один недостаток — в статье не предусмотрена возможность снижения штрафа ниже 300 тыс. руб.

В связи с этим Конституционный суд потребовал от Госдумы внести соответствующие изменения в КоАП. При этом до принятия этих поправок суды уже должны руководствоваться соображениями соразмерности штрафа обороту фирм.

Все успеть за 30 минут

С 9 января 2013 года возможность направить заявление о государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя с помощью сервиса «Подача заявки на государственную регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя» доступна пользователям всех субъектов РФ.

Сервис позволяет пользователям в интерактивном режиме сформировать и направить заявление в налоговый орган по месту жительства регистрируемого. При использовании данного сервиса не требуется наличие электронной подписи. Для получения документов потребуются лишь однократный личный визит в налоговый орган.

Вся процедура регистрации занимает не более 30 минут. Заявителю выдаются все необходимые документы, подтверждающие государственную регистрацию в качестве ИП, с одновременной постановкой на учет в налоговом органе (свидетельство о государственной регистрации в качестве ИП, уведомление о постановке на учет физического лица в налоговом органе в качестве ИП, свидетельство о постановке на учет физического лица в налоговом органе (если такое свидетельство ранее не выдавалось), выписка из Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей).

Впервые сервис был запущен в опытную эксплуатацию в сентябре 2012 г. в Москве. К концу года в ней могли участвовать пользователи Москвы, Санкт-Петербурга, Московской и Нижегородской областей.

На 15 января 2013 года на основании заявления, направленного в интерактивном режиме через Интернет, в т.ч. при помощи мобильных устройств, зарегистрировано более 1000 ИП.

За самого себя предприниматель должен уплатить в 2013 году фиксированные взносы:

1) в Пенсионный фонд России: 5205 (МРОТ) x 2 x 12 мес. x 26% = 32 479,2 рубля.

2) в Федеральный фонд обязательного медицинского страхования: 5205 (МРОТ) x 12 мес. x 5,1% = 3185,46 рубля.

Общий размер страховых взносов ИП в 2013 году за самого себя составит 35 664,66 рубля (2 972,05 руб. в месяц).

Кто за бортом?

или С какими проблемами сталкивался малый бизнес Кузбасса в 2012 году и на какие вызовы наступившего года ему предстоит ответить.

- Сотрудники нашей группы компаний при подведении итогов работы за каждый минувший год формируют статистику, определяют тенденции, обсуждают перспективы развития. В связи с тем, что основными клиентами и партнерами компаний «Право-Плюс» являются представители малого и среднего бизнеса, то анализ ситуации неразрывно связан с определением основных направлений развития предпринимательства, а также проблем развития бизнеса в целом.

Кроме этого, на базе компании в Белово в 2012 г. ОПОРОЙ РОССИИ было открыто местное отделение, в рамках работы которого мне и моим сотрудникам практически ежедневно приходится разбирать обращения предпринимателей по частным и системным вопросам, напрямую связанным с ведением бизнеса. Что дает нам более полное представление о предпринимательском климате, в том числе в г. Белово, о его улучшении или ухудшении.

Подводя итоги 2012 г., можно выделить следующие основные проблемы, с которыми столкнулись предприниматели и которые оказали существенное влияние на развитие бизнеса либо поставили под сомнение дальнейшую работу в выбранном или ином направлении:

1. Значительная инфляция (по данным независимых экспертных компаний на основе анализа роста цен на потребительские товары и услуги инфляция в 2012 году в 6 раз превысила данные, опубликованные Росстатом).

Общее увеличение закупочных цен на товары, сырье, ГСМ и аренду помещений привело к сокращению доли прибыли в общей сумме выручки.

2. Вынужденное сокращение числа наемных работников в условиях уменьшения прибыли, роста страховых взносов и уровня оплаты труда (30 % от фонда оплаты труда, а по Кемеровской области - минимум 30% от полуторакратного размера прожиточного минимума для трудоспособного населения по каждому наемному работнику + фиксированный платеж для ИП).

3. Нежелание местных органов власти вести открытый диалог с предпринимательством по обсуждению общих и частных проблем и перспектив развития бизнеса отдельно взятой территории, а в некоторых случаях и открытое про-

Ведущая рубрики - Анна ТАРГОНЬИЙ, директор группы компаний «Право-Плюс» (г. Белово, г. Новокузнецк), председатель местного отделения ОПОРЫ РОССИИ в г. Белове и Беловском районе:



тивное действие в обсуждении компромиссных решений.

К примеру, администрация Беловского городского округа категорически отказалась подписывать соглашение с ОПОРОЙ РОССИИ о сотрудничестве, сославшись на отсутствие каких-либо конфликтных ситуаций с предпринимателями города. И такие вопросы, как повышение ЕНВД на территории города (по некоторым районам в 3 раза!), рассматриваются сегодня исключительно через одну - единственную безапелляционную призму: «бюджету города необходимы средства, а предпринимателям - им лишь бы налоги не платить».

4. Нехватка оборотных средств для развития бизнеса.

В 2012 году процентные ставки по кредитам в банках для предпринимателей малого бизнеса варьировались в среднем от 16 до 24 % годовых. Тогда как для крупного бизнеса имелась возможность взять кредит на пополнение оборотных средств под 8-10% годовых.

По «административным причинам» многие предприниматели не смогли воспользоваться более дешевыми ресурсами, выделяемыми по федеральным и региональным программам (то первоначального капитала не хватает, то некоторым членам «грантовой» комиссии не понравилась бизнес-идея, то нашлись какие-то ошибки в представленной предпринимателем документации, то предпринимателем не выполнены какие-то надуманные условия, не предусмотрены федеральным законодательством, но указанные в местных правилах, и т.п.).

5. Повальная правовая безграмотность и отсутствие оперативной информации об изменениях, происходящих в законодательстве, прямо или косвенно регулирующих предпринимательскую деятельность.

Не секрет, что в нашей стране еженедельно принимаются тысячи нормативных документов, в том числе прямо или косвенно касающихся предпринимательской деятельности. Большинство ИП, микро и малых предприятий не имеет финансовой возможности держать в штате квалифицированных консультантов (бухгалтеров, юристов или налоговых экспертов), обслуживаться на постоянной основе в консалтинговых компаниях либо покупать дорогостоящие правовые программы.

И о повышении ставок налогов, введении запретов и ограничений, о произошедших изменениях в регулировании их прав и обязанностей предприниматели в большинстве случаев узнают либо в ходе административных проверок, либо от «соседа» по торговой ячейке (причем зачастую в искаженном свете), либо на запоздалой консультации у юриста после привлечения к ответственности.

Усугубляет ситуацию отсутствие в муниципалитетах реальных и эффективных программ по информированию предпринимателей о происходящих изменениях в федеральном, региональном и местном законодательстве. Причем очень часто имеет место быть умышленное сокрытие от предпринимателей «до поры» информации о принятии локального нормативного документа, ухудшающего положение предпринимателей либо негативно

отражающегося на их деятельности.

Кроме этого, можно также выделить несколько сформировавшихся негативных тенденций по отдельным отраслям, которые получат дальнейшее развитие и в 2013 г.:

1. Продолжающиеся споры предпринимателей с органами Фонда социального страхования при возмещении либо финансировании пособий по материнству «под любым предлогом» (негативные последствия таких споров для предпринимателей подробно изложены в «ОПОРЕ» за 31 октября 2012 г.)

2. Отсутствие четкой законодательной и судебной позиции по вопросу возможности получения досрочной пенсии педагогическими работниками и работниками здравоохранения, работающими в частных организациях.

3. Увеличение числа судебных процессов, связанных с административными проверками.

Есть также проблема, на которой мне в заключение хотелось бы заострить внимание, поскольку она носит системный характер и решается государством, к сожалению, пока лишь на декларативном уровне. Это отсутствие эффективных программ переобучения и перепрофилирования, в том числе в связи с утратой бизнеса по «законодательным причинам».

С принятием ряда, несомненно, положительных законодательных актов («строительных», «антиалкогольных») и «антитабачных»), направленных на систематизацию и уменьшение открытых торговых рынков или аннулирование антисанитарных киосков, очень большой пласт предпринимателей остался за бортом бизнеса.

Получилось, что предприниматели, которые большую часть жизни посвятили своему отлаженному делу, с его потерей не имеют никакого представления ни чем заниматься впредь, ни как освоить новое направление бизнеса, и какое, а в случае ухода в наемные работники, то кем и куда им идти.

Молодым предпринимателям переориентироваться легче в силу возра-

ста, иного мировоззрения, воспитания и образования. Однако бизнес большинства «опальных» предпринимателей формировался в 90-е годы. От безысходности в торговлю шли учителя, врачи, инженеры... За 20 лет предпринимательства изначальная квалификация многих утрачена безвозвратно.

И если в крупных городах, к примеру, в Кемерове или Новокузнецке, начинают появляться центры переподготовки кадров с последующим трудоустройством или предоставлением возможности освоить новые направления в бизнесе, то на периферии ситуация неутешительная.

В итоге, только наша компания и только по г. Белово ежемесячно помогает оформить ликвидацию в среднем пяти субъектов малого бизнеса. При этом трое из них продолжают предпринимательскую деятельность не планируют из-за отсутствия идеи, оборотных средств и постоянно ухудшающегося предпринимательского климата. Казалось бы, потеря бюджетом города даже пяти предпринимателей в месяц должна как минимум настоятельно влиять на местную власть. Однако, как оказалось, такая статистика не является для местной власти проблемой.

Так, недавно в ходе обсуждения проблем предпринимателей в одном муниципалитете от представителей местной администрации категорично и даже зло прозвучала фраза, смысл которой в следующем: «утрата бизнеса (по вышеперечисленным причинам) - это проблема самих предпринимателей, и администрация здесь совершенно ни при чем. Администрация никому и ничего не должна, и уж тем более думать за предпринимателей, чем им заняться. У них был целый год подумывать об этом, вот и думали бы...»

Конечно, в этой фразе есть доля истины, но слышать такое от представителей власти очень грустно. Было очевидно, что местная власть не заинтересована в развитии местного предпринимательства, не желает отойти от бюрократических штампов и чиновничьих обычаев, когда в любой про-

блеме виноваты сами потерпевшие.

И наверняка при этом никто не подумал о том, что «малые» предприниматели - это, как правило, самые добросовестные налогоплательщики местных бюджетов, из которых в том числе формируется бюджет города и выплачивается заработная плата тем же работникам администрации. Никто не вспомнил, что это жители нашего же города, которые, в отличие от иногородних собственников крупных сетевых компаний и холдингов напрямую заинтересованы в его экономическом и социальном развитии. И уж точно никому и в голову не пришло, что детям и внукам этих предпринимателей не обязательно уезжать в крупные города в связи с неперспективностью и отсталостью родного городка. Им можно продолжать дело родителей или открывать что-то свое, поскольку местная власть имеет все возможности и инструменты для развития предпринимательства и, приложив небольшие усилия, может вполне создать максимально благоприятный предпринимательский климат и, как следствие, - обеспечить выполнение значимых социальных программ за счет пополнения бюджета налогами от малого бизнеса... А может, и подумал, но промолчал, зная, что инициатива, как правило, наказуема.

В ноябре 2012 г. состоялся юбилейный съезд ОПОРЫ РОССИИ, на котором, в том числе, присутствовали представители различных министерств и ведомств. В ходе совместного обсуждения перспектив развития малого и среднего предпринимательства в стране в качестве одной из первоочередных и приоритетных задач государственной политики в этой сфере с реализацией в ближайшие годы была определена оптимизация работы местных органов власти по выстраиванию эффективного диалога и сотрудничества с предпринимательством. В результате планируемых мер местная власть будет напрямую заинтересована в развитии местного предпринимательства.

Очень хочется в это верить.

Первый квартал каждого нового года для любого бизнеса в России — время подведения итогов финансово-экономической деятельности. В отчетах о ней, как в зеркале, отражаются как точки роста, так и проблемы. А это значит, есть что анализировать, чтобы решить: что развивать, что обновлять, от чего отказаться. Учитывая при этом и то, какие вызовы готовит им время, с какими проблемами может столкнуться бизнес в новом году.

Мы решили провести экспресс-анализ бизнес-климата в Кузбассе — обратились к предпринимателям с просьбой ответить на два вопроса: Какие события прошедшего года вы считаете главными для бизнес-сообщества страны, области, города, своей компании? С какими проблемами им и вам придется столкнуться в наступившем 2013 году? На решении каких из них, по вашему мнению, нужно сосредоточиться в первую очередь?

непросто), организовать независимую оценку рыночной стоимости и далее — в суд, на оспаривание. Поскольку сроки по досудебному оспариванию давно пропущены. А что этот процесс предстоит, мы (предприниматели) уже научены введением кадастровой стоимости земельных участков. Информация, полученная из г. Новокузнецка, где Союз предпринимателей смог уже получить кадастровую оценку нескольких объектов, подтверждает: кадастровая стоимость объектов недвижимости выше рыночной в 2-3 раза. Хотя, как нас всех уверяли работники Роскадастра на совещании в ТПП в августе 2012 года, превышение может быть максимум на 40 процентов. Так что предпринимателям необходимо серьезно подойти к этому вопросу.

штабах страны. Опять-таки многие компании в стране переживают кризис, а кемеровская фирма «АСК» в 2012 году стала второй в России организацией, которая самостоятельно разрабатывает и внедряет на крупных промышленных предприятиях (СДС, КТК, Стройсервис и другие) автоматизированные системы контроля топлива. В масштабах региона — она лидер еще и по внедрению систем ГЛО-НАСС. Работая с «АСК», мы ощущаем свой вклад в развитие инноваций в нашей стране.

Главным событием для коллегии адвокатов «Юр-проект» стала победа в интересах кемеровского угольного трейдера торговый дом «Траст» в президиуме Высшего арбитражного суда РФ по делу о несвоевременном возмещении НДС. В процессе работы над этим делом мы проанализировали арбитражную практику по данному вопросу во всех округах страны и просили последнюю судебную инстанцию выработать единые подходы. Так и было сделано — во всех аналогичных делах арбитражные суды должны руководствоваться позицией ВАС РФ по нашему делу.

2. В октябре 2012 года я принял участие в юридической конференции в Екатеринбурге, посвященной вступлению России в ВТО. Это и есть основной риск. Основной массе российских фирм придется конкурировать на равных с монстрами из Азии, Америки и Европы, в том числе по управленческим навыкам, качеству продукции и услуг, финансовым возможностям.

Негативным результатом может стать увеличивающееся число банкротств. Но предприниматели с гибким умом и подходом к делу смогут усилить свои компании и добиться большего успеха.

Юридическим фирмам, в том числе нашей, в обязательном порядке потребуется изучать английский язык и право, приближаться к мировым стандартам обслуживания клиентов, потому что качество услуг будет просто презюмироваться (предполагаться априори). Слова про «качественные юридические услуги» не смогут произвестись ни на кого впечатления — а какие они еще могут быть?! Мы с момента создания «Юрпроекта» ориентировались на западные стандарты работы и ежемесячно пересматриваем подходы, что-то улучшаем. Так что к переменам готовы!

Фаина ГАМАЮНОВА, директор центра социально-психологических исследований «Сатори» г. Белово:

1. Главным событием в 2012 г. я считаю начавшуюся борьбу с коррупцией.

2. В первую очередь надо сосредоточиться на борьбе с коррупцией. Чтобы эта борьба не превратилась в кампанейщину и чтобы эта борьба велась тотально — снизу доверху. Пока она началась только сверху...

Дмитрий МАЛИНИН, председатель коллегии адвокатов «Юр-Проект», г. Кемерово:

1. Из целого ряда явлений — политических, правовых, экономических — нам наиболее заметно то, с чем непосредственно мы имеем дело. Это бизнес наших клиентов. Те события, которые происходят с ним — взлеты, падения, перемены — являются значимыми для нас, так как влияют на развитие нашей компании.

На фоне банкротств одних кемеровских предприятий, закрытия направлений и производств — в других контрастно выделяется создание Медицинского центра вспомогательных репродуктивных технологий «Надежда». Это первая такая организация в городе Кемерово, где действительно установлено современное оборудование и работают высококвалифицированные сотрудники. Мы оказывали правовую помощь на стадии открытия этого бизнес-проекта и продолжаем содействовать его динамичному развитию с юридической стороны.

Приятно, когда свои кузбасские предприятия добиваются успехов в мас-



Татьяна СТАРКОВА.

России. По этому показателю, если вы знаете, наша страна находится во второй сотне.

Позитивные впечатления, безусловно, от проекта «Ты — предприниматель!», первого инвестиционного форума «Кемерово инвест». Это шаги, направленные в будущее бизнеса, о котором надо беспокоиться сегодня. Приходят молодые, энергичные, талантливые, задаются новый вектор развития — инновационный, развивается малое производство по новым технологиям. И, главное, они еще пока оптимисты, пока не столкнулись с нашей системой.

2. Год, как всегда, будет очень непростым. Индивидуальные предприниматели (или, как теперь их модно называть, «самозанятые») будут уплачивать взносы в соцфонды в двойном размере. При этом не забываем, что предприниматели и предприятия малого бизнеса уплачивают в нашем регионе земельный налог в семь раз больше, чем, например, в соседнем Алтайском крае, где и вложения малого, среднего бизнеса в основной капитал из-за этого в разы превышают аналогичные вложения в г. Кемерово.

Кроме того, с 1 января 2014 года будет введен налог на недвижимость. Этот, 2013 год надо посвятить выяснению кадастровой стоимости принадлежащей недвижимости (а это очень



Анатолий АРХИПОВ.



Александр РАДЧЕНКО.

отчислений в Пенсионный фонд. Для нас это большой налог, он здорово бьет по карману и заставит не одного человека либо закрывать свой бизнес, либо увеличивать расценки, чтобы компенсировать расходы. А это разве во благо народа? Цены на энергоносители и коммунальные услуги снова поднялись, и мы тоже вынуждены пересматривать свою калькуляцию и повышать стоимость стоматологических услуг. Некоторые наши постоянные пациенты, которые свободно могли себе позволить в месяц лечь по зубу, звонят нам и говорят: «Нам очень нравится ваша клиника, мы рады снова прийти на лечение, но, к сожалению, не имеем такой возможности». Нам жалко людей, но снизить расценки не можем, потому что стоимость сырья для оказания стоматологических услуг тоже выросла. А тут еще увеличение платежей в ПФ... Считаю, надо пересматривать ставки страховых взносов и находить более правильное, оптимальное решение. Если увеличивать налоги, то соответственно надо пересматривать и существующие зарплаты и пенсии малообеспеченным категориям населения.

Анатолий АРХИПОВ, председатель совета по поддержке и развитию малого предпринимательства при главе г. Кемерово:

1. Прошедший год отмечен тем, что наконец-то состоялся съезд Общероссийской общественной организации «ОПОРА РОССИИ», в котором я принял участие. Были подведены итоги 10-летней напряженной деятельности, разработаны «дорожные карты» по разгрузиванию сложившихся проблем, мешающих дальнейшему развитию малого и среднего бизнеса, улучшающие бизнес-климат в



Михаил ХРИСТОСЕНКО.

2. Что касается нашей компании, то самым значимым событием является передача здания детского сада в долгосрочное пользование от администрации города. Это был долгий процесс в течение двух лет, и в данном случае ответственность власти после президентских выборов не позволила разрушить нашу мечту. Теперь в наступившем 2013 году усилия нашей компании будут целенаправлены на развитие нашего детского сада.

Татьяна СТАРКОВА, владелица частной стоматологической клиники в пос. Калининский Мариинского района:

1. В масштабах страны — избрание президента Владимира Путина. С его именем связываются большие надежды на еще более эффективную поддержку предпринимательства и более адресную борьбу с коррупцией. В пределах области — рекордный за всю историю промышленности в Кузбассе объем добычи угля, что не может не отразиться на развитии угольной отрасли, а значит, малого и среднего бизнеса. В рамках города и района — активное строительство дорбг на федеральные и областные средства. Даже в нашем поселке осенью впервые за многие годы заасфальтировано три улицы, чего очень долго ждали калининцы. В жизни нашей частной клиники тоже произошло важное событие. В прошлом году у нас открылся первый в районе рентген-кабинет с визиографом, что сокращает количество обращений пациентов на одно посещение и повышает качество лечения.

2. Всех предпринимателей очень расстраивает, что с 1 января 2013 года для самозанятого населения будет в два раза повышен размер

Вызов принят!

Михаил ХРИСТОСЕНКО, индивидуальный предприниматель, основатель и руководитель «Студии Михаила Христосенко», г. Кемерово:

1. В 2012 году состоялось несколько значимых событий для моей компании. Во-первых, мы сумели удвоить штат компании, что само по себе достаточно смело. Во-вторых, масштабы деятельности компании сильно изменились. Также приятным событием была победа в региональном этапе конкурса «Молодой предприниматель России-2012».

Что касается важных для города событий, то однозначно могу отметить прошедшую в октябре 2012 года первую кузбасскую интернет-конференцию, которая станет теперь ежегодной. Само по себе проведение большого мероприятия на тему интернета очень важно для развития бизнеса в регионе. А учитывая, что мероприятие получилось действительно классным, кузбасской интернет-конференции точно место в списке ключевых бизнес-событий 2012 г.

2. В малом бизнесе всегда две проблемы — это сбыт и кадры. Кстати, и результаты ежегодного исследования «Индекс ОПОРЫ» показали, что в 2012 году на первый план у малого и среднего бизнеса вышла кадровая проблема. Для решения обеих обозначенных проблем мы проводим ежемесячные бизнес-семинары. Задача — научить предпринимателей и топ-менеджмент компаний малого и среднего бизнеса эффективно использовать возможности интернета для привлечения большого количества клиентов.

Ближайший семинар пройдет 31 января. Вся подробная информация есть на сайте www.seminar.hms-web.ru

Александр РАДЧЕНКО, частный детский сад «Кроха», г. Новокузнецк:

1. Для бизнес-сообщества в масштабах страны наиболее значимым событием 2012 года, безусловно, стали президентские выборы, на которых победил Путин.

По обе стороны ЕНВД

снова оказались власть и малый бизнес Тяжинского района. В декабре прошлого года в Тяжине повторилась история пятилетней давности: индивидуальные предприниматели – плательщики ЕНВД, не согласные с решением местного Совета увеличить с нового года налоговую нагрузку на них, в знак протеста закрыли, извинившись перед покупателями, все торговые точки. «Эхо» этой акции «звучит» до сих пор...



Решение о повышении на 50% корректирующего коэффициента К2, от величины которого напрямую зависит величина самого ЕНВД – единого налога на вмененный доход, депутаты приняли на сессии Тяжинского райсовета 30 ноября.

Председателя бюджетного комитета райсовета, индивидуального предпринимателя Зинаиды Тюриной среди голосовавших не было. Когда шла сессия, она ехала домой из Новосибирска, куда прилетела из московской командировки. Пришедших на сессию несколько десятков предпринимателей в зал, где депутаты обсуждали это важное для их бизнеса решение, не пустили...

Тюрина знала, почему сначала администрация, а потом и райсовет приняли

решение о повышении ЕНВД:

Местный бюджет на 92% дотационный. Собственные средства в бюджете уменьшились в сравнении с 2011 годом с 12 до 8%. Но произошло это явно не из-за предпринимателей, потому что в 2011 году 26% налоговых поступлений было от предпринимателей, в 2012 году – 28%. Причину надо в другом искать!

Но, похоже, никто делать это не собирался. Более того, предпринимателям напомнили, что последний раз корректирующий коэффициент К2 в Тяжинском районе увеличивали в 2008 году. Правда, пытались сделать это и в 2010-м.

Но тогда я предложила лучше добавить новые виды деятельности в перечень тех, которые подпада-

ют под ЕНВД. На этом и остановились, вспоминает Тюрина. Но теперь нас обвиняют в том, что в прошлый созыв в Совете было много предпринимателей и они, мол, блокировали решение о повышении ЕНВД. Ничего мы не блокировали, к нам никто с таким предложением и не выходил. Мы живем в одном районе, и явно, что мы бы согласились, если бы ЕНВД понемножку повышали. Но не выходил никто с таким предложением, потому и не повышали этот налог. Да мы с жиру и не бесились, как некоторые считают. Но сейчас... я посмотрела: в Питере коэффициент К2 от 0,5 до 1, а у нас на 2013 год установили 0,415. Так где Питер и где мы?

Не зная, каким образом можно достучаться до депутатов, Союз предприни-

мателей Тяжинского района на своем общем собрании, на которое пришли 67 предпринимателей из торговли и сферы услуг (именно они – основные плательщики ЕНВД), решил снова использовать проверенный пять лет назад метод. Написали «листовки» для покупателей, в которых объяснили, почему вынуждены пойти на крайнюю меру – закрыть свои объекты (а к акции решили присоединиться не только местные, но и марийские, кемеровские предприниматели, работающие в Тяжине, поддержали ее таксисты). «Мы не жителей хотели наказывать, а хоть как-то привлечь к себе внимание власти, – объясняет Зинаида Тюрина. – Поэтому хотя предприниматель нашу акцию поддержал, магазин «Губернский», исходя из его социальной

значимости, на собрании решили не закрывать, а, наоборот, завезти в него больше продуктов. И еще решили: если не будет хватать чего-то, то после 4-5 часов продовольственные магазины начнут открываться и торговать. Но в принципе всем всего хватило (еще же «Холди дискаунт» и «Чибис» работали), кроме Даниловки: получилось так, что в этой деревне закрылись оба магазина – неожиданно для нас, не предупредив об этом, поддержал нашу акцию предприниматель, не входящий в наш союз, и теперь администрация говорит, что она вынуждена была везти туда хлеб. Но если бы нам сказали, что в Даниловке такая ситуация, мы бы открыли магазин.

Но, видимо, администрация тогда уже «закусила удила». И дальше – больше.

Эхо этой акции первыми «услышали» предприниматели, постоянно работающие с бюджетной сферой. Перед самым Новым годом «бюджетники» вдруг начали отказываться от своих заказов (кто игрушки для малышей на новогодние утренники заказывал, кто – санки и велосипеды), хотя предприниматели уже не только выписали им счета – привезли товар по предварительным заявкам. «Администрация сказала не брать у вас. С кем угодно работать – с тисульскими, марийскими, только не с тяжинскими предпринимателями!» – виновато объясняли заказчики.

А с чего мы тогда будем спонсорскую помощь администрации оказывать? – справедливо вопрошали Тюриной коллеги.

Это не способствует разрешению сложившейся ситуации, а только накаляет обстановку... Предприниматели идут в Новый год с таким настроением... Некоторые приняли решение сняться здесь с учета и регистрироваться в других регионах – в Красноярске, Томске. Ну, и что? Это способствовать процветанию нашего района будет? – де-

лилась тогда своими опасениями Зинаида Михайловна Тюрина.

...На дворе – конец января. Но свое «эмбарго» с местных предпринимателей администрация Тяжинского района не сняла до сих пор. И до сих пор тяжинские предприниматели не знают, какой ЕНВД будут платить в этом году – решение райсовета об увеличении корректирующего коэффициента К2 было официально опубликовано только 12 января 2012 года, когда новый налоговый период уже начался...

От ОПОРЫ

Когда тяжинские предприниматели первый раз столкнулись с тем, что решение, ухудшающее их жизнь, власть приняла, не только не посоветовавшись с ними, но даже не предупредив их, они пришли к выводу, что сами должны участвовать в разработке тех законодательных актов, которые принимаются в районе. И стали выдвигать лучших из своих рядов кандидатами в депутаты райсовета. Через три созыва почти половину депутатского корпуса в нем составляли предприниматели.

Стоит ли предпринимателям стремиться к этому сегодня? А может, они будут эффективнее не в роли депутатов, а в роли экспертов? Но пожать это пока невозможно. Потому что в отличие от высшего руководства страны, которое само создало «Открытое правительство», на площадках которого принимается уже более половины решений «официального» правительства по принципиальным вопросам, наша местная власть, напротив, закрыта. От предпринимателей, в частности.

Впрочем, есть несколько исключений. Одно из них – Крапивинский район. Но об этом – в ближайшем выпуске ОПОРЫ.

Вера КАРЗОВА.

Кланяемся благотворителям!

Обращаясь к истории благотворительности в России, мы находим множество подтверждений тому, что путь к благотворительности лежит через предпринимательство. Эти два вида деятельности неразрывно связаны.

Крупные российские предприниматели из купечества, активно занимавшиеся благотворительностью на рубеже XIX – XX веков, были людьми особой породы, особых нравственных качеств. Известный русский историк М.Н. Погодин в своем выступлении в Москве в 1856 г. говорил о московском купечестве: «...оно служит верно Отечеству своими трудами. Если бы счастье все их пожертвова-

ния за нынешнее только столетие, то они составили бы такую цифру, которой должна бы поклониться Европа». Смекалистые, хваткие, восприимчивые ко всему новому, русские купцы вели свои дела с размахом, но рачительно. Честность и порядочность, уважение к делу конкурента, крепкое купеческое слово, имеющее силу документа, помогали предпринимателям находить общий язык и в социальной работе. Оказывая благотворительность, они всячески стимулировали друг друга к осуществлению пожертвований на добрые дела.

Такое же доброе дело делают и сегодняшние предприниматели

Кемерово, члены ОПОРЫ РОССИИ – исполнительный директор областного отделения этой общественной организации Станислав Черданцев, директор ООО «Микс» Александр Галютин, генеральный директор ООО «СК «АльянсИнвест» Станислав Пригчин, генеральный директор ООО «МОГУЛ» Станислав Козырев, директор ООО «Стандарт» Александр Смирнов, председатель совета директоров ООО ПО «Химпром» Владимир Черепанов, генеральный директор ООО «Полимер-Вектор» Владимир Рогов, директор дизайн-студии «Кем-Арт» Алена Суворова.

24 января с.г. на базе Научно-методического центра города Кемерово при финансовой поддержке этих предпринимателей была открыта экспозиция «Страницы истории народного образования города Кемерово», посвященная 95-летию областного центра. На фотовыставке представлены уни-

кальные фотографии из фондов школьных музеев, которые благодаря реставрации и оцифровке получили вторую жизнь.

Не только фотографии, но и исторический комментарий по фотовыставке произвел неизгладимое впечатление на гостей. Открытие экспозиции прошло в преддверии городского урока «Кемерово-город перемен», в котором принимали участие ветераны педагогического труда, депутаты городского Совета народных депутатов, руководители школьных музеев, представители ОПОРЫ РОССИИ.

Коллектив Научно-методического центра, который возглавляет Галина Васильчук, благодарит предпринимателей – членов ОПОРЫ РОССИИ за сохранение традиций благотворительности и желает успехов и процветания!

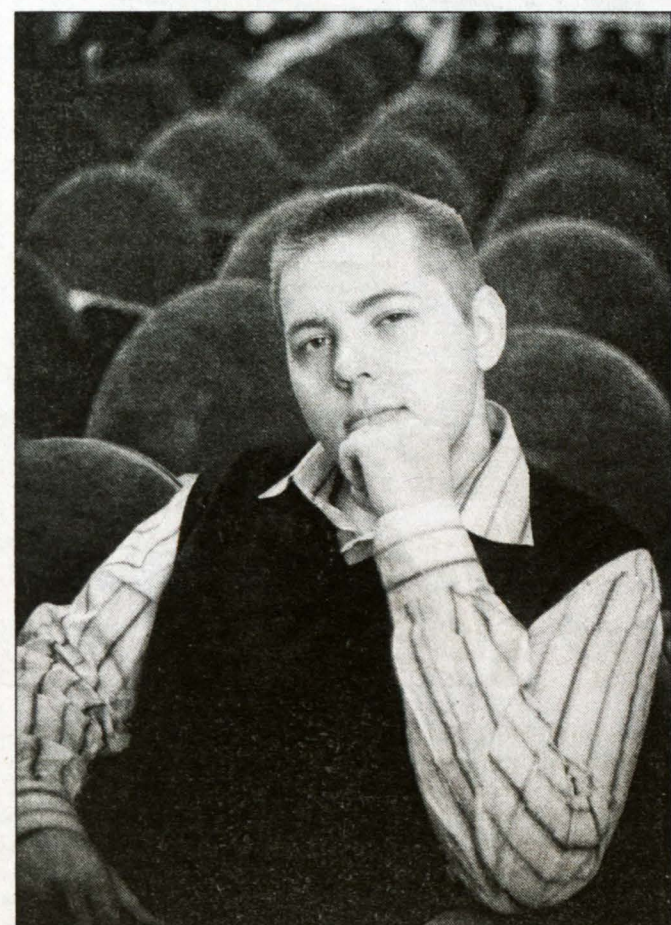
Галина ВАШКИНА, методист Научно-методического центра г. Кемерово.

ПОПРАВКА

Уважаемые читатели! 27 ноября 2012 года на V странице ОПОРЫ был опубликован материал «Кадры для компании. Как привлечь?». В тексте содержится комментарий, подписанный Маргаритой Новицкой, указана должность – ведущий специалист отдела развития ОАО «ХК «Сибцем». Сообщаем, что этот комментарий опубликован ошибочно, не принадлежит М. Новицкой и не имеет отношения к сотрудникам компании «Сибирский цемент». Приносим свои извинения.

Адреналиновая мелодия бизнеса

Олег Колчаков, 24 года. Выпускник Сибирского политехнического техникума. С декабря 2012 года – индивидуальный предприниматель. На проекте «Ты – предприниматель-2012» его «Студия звукозаписи «F1 Studio» получила грант.



Олег, ты уже спланировал свою жизнь на сколько-то лет вперед? Да, лет пять назад: в 27 лет – своя машина, своя квартира, неважно какими путями. Конечно, не в криминал идти, тем не менее. Активную жизненную позицию выbral, и, считаю, все будет.

С чего, если говорить о студии, все началось? С того, что я любил музыку, любил ее слушать. В восемь лет купил кассету, зарядил в плеер, прошло года три-четыре, и я уже хотел собрать свою рок-группу и понимал, что если чем-то хочешь заниматься, этому надо посвятить очень много времени. Исполнял, пародировал всяческие группы, работал над дикцией. «Р» в свое время едва произносил, зажевывал, шепелявил... Со временем захотел получить хорошие записи со своими песнями. Поднакопил денег, купил первый микрофон немецкой фирмы, звуковую карточку, записал, послушал, подумал: а почему у меня звучит не так, как у зарубежных звезд? Чтобы было более профессионально, купил новый микрофон, прошел еще год, еще, еще – и так доросло до студии... У меня было желание записывать свое творчество качественно – и появилась студия.

– Знаешь ли ты, что в этом году в два раза увеличиваются страховые взносы, что даже налоговики предупреждают начинающих предпринимателей: ребята, посчитайте, сможете ли осилить такую налоговую нагрузку! Если нет – лучше не начинайте бизнес!

– При регистрации в налоговой меня предупредили об этом и немного расстроили, конечно, но что поделать. Несмотря на нагрузку, я думаю, наш проект будет чувствовать себя если не хорошо, то нормально точно. Предпринимательство никогда не было простым делом.

только нужно все грамотно организовать.

– Все же объясни, почему уволился.

Ты приходишь и делаешь одно и то же. Потом приходит момент, когда ты чувствуешь, что рост замедлился, а расти-то хочется. Со звукозаписью и студией иначе. Каждый проект тут особенный, люди разные, музыка – разная, монтаж – разный. И каждый раз – как в первый. Сидишь, у тебя тридцать эффектов, делаешь между ними настройки, это... Я курящий человек, когда начинаю делать монтаж, закуриваю сигарету, и, как правило, она вся ислевает, потому что даже не выдыхаю. Мне говорят: ты как в транс. Меня это увлекает просто безумно.

– Но как бизнес-студия ты не воспринимал?

Для меня это было хобби. Сейчас понимаю, что

это очень интересная сфера, рынок у нас практически не развит в этом плане. Есть рекламные агентства, есть радиостанции, которые изготавливают рекламные ролики и джинглы, но нет ни одной профессиональной студии звукозаписи, где тебе помогут профессионально записать творчество любителей караоке-баров, учеников музыкальных школ, музыкантов.

Представьте, ваш ребенок играет на скрипочке. Каким образом можно отслеживать прогресс? Поговорив с преподавателем? А можно – записываясь на студии раз в месяц и получая сувенир для всей семьи плюс возможность отслеживать реальный прогресс. Эту запись можно даже двинуть куда-то на конкурс, интересно же?!

– Не боишься озвучивать такие идеи? А если стащат?

С одной стороны, музыка, творчество – для меня с деньгами не связаны. Это порыв, ноты, слова, но в

этом году в два раза увеличиваются страховые взносы, что даже налоговики предупреждают начинающих предпринимателей: ребята, посчитайте, сможете ли осилить такую налоговую нагрузку! Если нет – лучше не начинайте бизнес!

При регистрации в налоговой меня предупредили об этом и немного расстроили, конечно, но что поделать. Несмотря на нагрузку, я думаю, наш проект будет чувствовать себя если не хорошо, то нормально точно. Предпринимательство никогда не было простым делом.

Родители в семь или восемь лет подарили Pentium стоимостью около пяти тысяч долларов, он был самым крутым во дворе. Он ломался, его надо было чинить, этого никто не делал, пришлось учиться. Ходил в компьютерный клуб, там владельцами были взрослые ребята, но в мои 11-12 лет у меня было чем их удивить. Приносил новые игры, устанавливал, мне начали немного платить. Конейки, но сам заработал. К 18 годам дорос до системного администратора, работал сутки через сутки – одновременно кассир, охранник и сиделки – за смешные деньги. Потом были и другие работы...

сей Ефимов, он же Индиго, мы записали альбом. Сейчас он в Москве, достаточно известен... Саша Сало (Кройтер) тоже в Москве, работает с Тимати, в самом пекле... Когда наши работы доходят до Питера, до Москвы, музыканты говорят: «Ребята, у вас не кемеровский уровень, перебирайтесь к нам!» А я не хочу! Стоять там в пробках по полдня? Люблю Кузбасс, Сибирь, наших людей, очень теплые люди. У меня есть главное увлечение – звукозапись, мне в кайф неделями сидеть и записывать песни.

– Ты сказал: построю студию. Сколько это в долларах?

Вложено порядка 15 тысяч долларов, в целом нужно еще тысяч 70-80. Хотел бы сделать все за ближайšie три года. Но, конечно, совершенству нет предела...

– Сначала – квартира, машина, о которых ты говорил, или студия?

Студия – моя кормилица, именно от нее зависит, будет ли у меня все остальное. Она на первом месте. Я человек не требовательный, и так получается, что даже если какой-то стресс, депрессия, что-то плохое в жизни – творчество полностью поглощает меня, и негатив уходит. Это мой доктор, мое хобби, моя работа. Жизнь у меня разведена на две части: студия звукозаписи и моя девушка. Ну и, конечно, семья и такие какие-то аспекты.

– Ты и сейчас что-то творишь?

Сейчас пишу сольный альбом, но не тороплюсь, как хорошее вино выдерживаю его подольше, чтобы выпустить и все сказали: «Да, не зря держал!»

– Если текст клиента слаб, музыка вторична – тебя это раздражает?

Тут много разных ситуаций. Бывает, у человека есть деньги, он нанимает композитора и аранжировщика, которые делают ему хорошую музыку, другие ему пишут текст, он исполняет, на студии делается коррекция голоса, и все выглядит очень достойно. В эпоху компьютерных технологий это не так уж и сложно, но мне это не очень интересно. Хотя, конечно, это мой заработок, этим тоже приходится заниматься. Причем коррекцией голоса, считаю, в Кузбассе практически никто не занимается, это очень сложное и кропотливое дело.

– Возраст твоих клиентов?

Были даже пятилетние, когда жена делала мужу подарок, и мы записывали ребенка в припеве. Самые старшие – барды под пятьдесят.

– Схожи ли чем-то, по твоему мнению, творчество и бизнес?

С одной стороны, музыка, творчество – для меня с деньгами не связаны. Это порыв, ноты, слова, но в

Мы уже рассказывали о том, что 23 победителя конкурса молодежных проектов получат гранты на реализацию своей бизнес-идеи (22 гранта – от губернатора Кузбасса, один – от «Промсвязьбанка»). А что, кроме гранта, дал вам проект «Ты-предприниматель»? – с этим вопросом мы обратились к авторам лучших молодежных проектов:

Он дал мне возможность поверить в себя



Анна МУХАЧЕВА, г. Кемерово (проект «Открытие первой в городе музыкальной школы современных жанров «Modern music» для молодежи и взрослых, предлагающей каждому, независимо от возраста и способностей, а также музыкальных пристрастий освоить любимый музыкальный инструмент, а также искусство сценического

вокала и аранжировки треков):

Отношение к предпринимательству в нашем обществе, как показывают личные наблюдения и многочисленные социологические исследования, к сожалению, неоднозначно: зачастую деятельность и образ предпринимателей в глазах населения ассоциируется с отрицательными качествами (жажда наживы, изворотливость, склонность к махинациям и поиску неlegalных путей достижения целей). Предпринимательство ставится в оппозицию стандартному для большинства пути профессионального развития как наемного работника, является веткой негражданского движения по карьере, даже обучения которому не предусмотрено федеральными образовательными программами, а потому сущность данной

профессии теоретически непостижима, часто овеяна легендами и мифами.

Предпринимательство одновременно привлекает и пугает граждан, т.к. с одной стороны способно предоставлять так необходимые в условиях экономического рабства свободу, самореализацию и деньги, а с другой – требует немалых усилий, саморазвития и трудолюбия. Неудача чревата значительным материальным проигрышем и особенно колоссальными моральными санкциями, как со своей стороны (падение самооценки, самобичевание), так и со стороны других (в число последних, как это ни странно, входят даже близкие люди – многие предприниматели отмечают, что были удивлены полным отсутствием поддержки, а нередко и противодействием бизнес-начинающим с

их стороны). Российский человек настороженно относится к представителям данной профессии, даже если последний предлагает ему работу и обеспечивает необходимыми товарами и услугами. Особенно достается «женщинам-предпринимательницам», в суждения о которых добавляются еще и культурно-ценностные предрассудки. Программы поддержки молодежного предпринимательства, особенно федерального масштаба, каковым является проект «Ты – предприниматель», выполняют, помимо прочего, на мой взгляд, крайне важную функцию по аккумулярованию и интеграции такого уникального сорта людей, как предприниматели. Новые знакомства, удивительная по благожелательности и позитиву атмосфера, открывающая и мотивирующая на новые достижения, обучение необходимым в деятельности навыкам и знаниям – вот малая толика того, что мы получили, участвуя в проекте. Общественная пропаганда проекта, в т.ч. в источниках СМИ, способствует так необходимой в современных условиях популяризации предпринимательской деятельности в глазах населения, формированию положительного образа бизнесмена у простых граждан, что еще более усиливает приток новой силы в наши ряды и обогащает экономику новыми идеями, предприятиями и сальдированным финансовым результатом. Накануне конкурса на грант прошла информация, что в этом году субсидии дают только «идейщикам», хотя в предыдущие годы действующие предприниматели всегда были в приоритете, поэтому получение гранта явилось для меня абсолют-

но неожиданным и крайне приятным сюрпризом.

Хотелось бы выразить благодарность организаторам проекта за возможность получить новые знания (все оценки и преподавателей на обучающих программах), и реализовать новый проект, которым я «болею» практически годы и на который уже не надеялась получить финансирование. Он будет иметь очень большое значение для развития музыкальной культуры города Кемерово.



Светлана ПАНЧЕНКО, г. Новокузнецк (проект «Создание интернет-портала womanlife.me и одноименного приложения под мобильные устройства для девушек и женщин, ведущих здоровый образ жизни, занимающихся спортом, следящих за своей фигурой и внешностью»):

В первую очередь проект дал мне веру в себя и свои возможности. А также уверенность в своей идее и в том, что я иду в нужном направлении. Удалось посмотреть на предлагаемую мной идею глазами экспертов, увидеть недостатки в проработке и узкие места проекта. Это помогло их избежать на стадии реализации идеи.

По ходу проекта, безусловно, появились новые интересные связи и знакомства, потенциальные клиенты.

Обучающие сессии и ярмарка бизнес-идей аккумуляровали и обновили те знания о бизнесе и управлении, что уже были. Но сейчас я воспринимала их по-другому, с точки зрения владельца бизнеса, а не наемного руководителя, как раньше.

Отдельное спасибо организаторам и учредителям данного проекта и его грантовой поддержке, такие проекты нужны современной молодежи и нашей стране в целом. А заданный ритм некоего соревнования только подстегивает желание пройти все этапы и получить грант.

Я рада, что стала участником этого проекта, это было действительно интересно!



Вера КОЛЯЕВА, г. Новокузнецк (проект «Создание Дома Моды Коляевой» – салона индивидуального пошива и салона-магазина, которые будут предлагать своим клиентам дизайнерскую одежду, разработанную в соответствии с последними модными тенденциями»):

Почти каждый никому не известный молодой студент, мечтающий о своем великом будущем, всегда в

себе не уверен и постоянно повторяет: «Да кому мой бизнес будет нужен? Да кто ко мне пойдет?»

Когда проект завершился, я вспомнила стихотворение Владимира Маяковского: «Послушайте! Ведь если звезды зажигают – значит, это кому-нибудь нужно? Значит, кто-то хочет, чтобы они были?»

Пока существуют подобные проекты, интересные люди, не важно, кто ты, студент или взрослый человек, работающий или безработный, любое проявление и стремление добиться чего-то хорошего и чему-то научиться, будет «кому-нибудь нужно». Если у тебя горят глаза, если ты искренне желаешь добиться успеха, если ты любишь свое дело и заражаешь своей энергией людей, к тебе люди сами потянутся. Нужно верить в свои силы, нужно верить в свои идеи и не сидеть на месте, а биться за свою идею и за свой бизнес. Проект «Ты – предприниматель» не просто проект, а мамочка, которая придает сил, дает возможность окрепнуть, повзрослеть, покажет мир своими глазами и поможет сделать первый шаг во взрослую жизнь. Даже если ты чего-то не знаешь, мама всегда тебе протянет руку помощи и научит. Не стыдно чего-то не знать, а стыдно этому не учиться. Проект «Ты – предприниматель!» научит всему, если увидит искреннее желание с твоей стороны. Я очень рада и благодарна проекту за его помощь и содействие в развитии моего бизнеса, за возможность поверить в себя, в свои силы, за те знания, которые я получила во время проекта, а также приятное общение с интересными людьми и участниками. Проект дал мне надежду в то, что мой бизнес «кому-нибудь нужен».

(Продолжение на стр. VIII).

экспресс-опрос

В обход ЛОВУШЕК

Самый высокий балл экспертов на конкурсе молодежных проектов получила начинающий предприниматель из Мариинска Яна Михайлова. Ее бизнес-идея «Ремесленная мастерская семьи Михайловых», которая сочетает в себе производство недорогих сувениров, проведение экскурсий и обучение мастерству детей и взрослых, понравилась не только экспертам.



Мы изготавливаем сувениры из бересты, бисера, натуральных тканей: туеса, кiotы, сережки, гайтаны, необычные пояса в русском народном стиле, языческие куклы-обереги (травницы, неразлучники и т.д.), тарелки ручной росписи, топиари, свадебные украшения... Мастерская, которую мы создаем, позволит объединить наше (мое, мужа, свекра и сестры) ремесло и выведет его на уровень настоящего бизнеса. Дом, в котором мы сегодня живем и рядом с которым строим мастерскую, является памятником современной архитектуры. Он необычайно красив, построен по оригинальному творческому проекту известного художника Юрия Михайлова. Находится «терем» на трассе Москва-Владивосток, и возле него любят останавливаться и фотографироваться проезжающие через город люди. Наша мастерская будет составлять с ним архитектурный ансамбль - оформлена в русском стиле и со старинным русским интерьером: мебелью, сундуком, прялкой, этажерками, самоткаными дорожками. Туристы будут иметь возможность побывать в мастерской. На экскурсиях они увидят, как мастер создает свои шедевры, узнают секреты древнего ремесла - изготовления туесов, кукол-оберегов, ткачества, познакомятся с современными техниками бисероплетения. Там же мы будем проводить мастер-классы. Можно будет заказать сувенир или что-то готовое приобрести. В мастерской планируется и выставка художественных изделий мастеров нашего города...

Подготовила
Наталья СВИРИДОВА.

- Для меня проект «Ты – предприниматель!» - это новые знакомства и новые знания. На ярмарке бизнес-идей день прошел «за час». Так было интересно, особенно когда общались с инвесторами! Я познакомилась с людьми, с которыми никогда бы в обычной жизни не встретила. Познакомилась с директором кемеровской компании «Электра». Когда сказали, что я получу грант, уже знала, к кому пойду за инструментами. С руководителем «Теле2-Кемерово» познакомилась на форуме. Оказалось, что работники этой компании часто ездят за границу и им нужны кузбасские сувениры. Обменялись телефонами.

И еще помимо таких людей, которые уже миллионы зарабатывают, познакомилась со многими молодыми предпринимателями. Интересно, что те участники проекта «Ты – предприниматель!», с кем я постоянно общалась, все грант получили. Подружилась с логопедом из Кемерова Татьяной Дуревой. Теперь часто созваниваемся. И нам пришла такая идея: хотим объединиться с участниками проекта, создать группу, чтобы друг другу помогать. К примеру, я знала фольклорный коллектив, который хотел записать диск, но фольклористы не знали, где это сделать. А на проекте был Олег Колчаков, который создал в Кемерове свою студию звукозаписи (он на развитие этого проекта грант губернатора получил), - я дала ему координаты коллектива, и вот, в январе этот ансамбль должен у Олега в студии уже записываться.

Обучение на проекте было интересное. Я ста-

рала занятия не пропускать. Много полезной информации получила, которую не знаю даже, где бы могла найти. Прочитать - это одно, а когда получаешь ее из первых рук - это другое. Нам все рассказали и о налогах, и как правильно составить документы, что лучше для бизнеса.

Много информации полезной и много людей интересных было на первом молодежном форуме «Ты – предприниматель!». Мы играли в бизнес-батл, разделились на группы, и каждая команда тему выбирала (у нас была кухонная мебель), и мы прорабатывали (моделировали) бизнес. Как сложно работать в команде! Когда друг друга не знаешь, каждый хочет выдвинуться, лидером быть. Но должен каждый знать свое место, иначе не будет результата.

Я поняла, что самое главное - суть стратегии - определить, как выстраивать бизнес, что важно, а

что нужно отбросить. И не обязательно начинать с продвижения, рекламы, надо попробовать продать свой продукт, а потом уже двигать дальше. Потому что вам это может быть интересно, а другим это вообще не нужно. Важно и рынок изучить, есть ли подобные предложения. Если ты позиционируешь себя как «Первая он-лайн типография», то это действительно должно быть так. Надо отслеживать рынок, конкурентное окружение и риски. И не сидеть в ожидании: «Ой, я лучше завтра пойду туда-то». Нужно ставить цели и достигать их. Нам всем подарили книгу Марка Гоулстона «Ментальные ловушки на работе». Там как раз говорится о том, как ставить цели.

На проекте «Ты - предприниматель!» я познакомилась с кемеровчанкой Инессой Тикаевой, у которой свое турагентство «Инесса тур». Она планирует открыть такое инте-

ресное направление в своем бизнесе - театрализованное экскурсионное на русском и иностранном языках (этот проект понравился «Промсвязьбанку» - Инесса получит от банка грант на воплощение этой идеи). Мы будем сотрудничать. Договорились, что я буду в народном костюме и с караваем туристов встречать, травяной чай предлагать, проводить мини-экскурсию по мастерской, проводить мастер-классы и в народные игры играть. И я еще подумала, что надо рубашку и сарафан сшить, чтобы туристы надевали и фотографировались.

После этого проекта я знаю, куда мне дальше идти и что делать. Раньше был даже какой-то страх. Сегодня уже не боюсь подойти к людям и предложить свою продукцию. И этому нас обучал в школе бизнеса молодой, но уже опытный тренер Михаил Христенко, который основал в Кемерове имен-

ную веб-студию, и, конечно, бизнес-планированию учил. Три занятия у нас было. Причем стояли жуткие морозы, но мы приезжали - те, кто хотел. Как разговаривать с потенциальными клиентами, как составить бизнес-предложение, как прийти и предложить свой товар и услуги. Например, коммерческое предложение нужно поместить в плотную папку, чтобы его нельзя было смять и выбросить. Даже такие, казалось бы, мелочи, очень важны.

Было еще одно интересное для меня предложение - его эксперты на очной защите проекта дали - создать свой сайт. Думаю в будущем обязательно это сделать. Сейчас главная задача - построить мастерскую, изготавливать как можно больше сувениров - завоевывать рынок.

Пока мы первые и единственные в Мариинске, кто предлагает туристам недорогие сувениры.

Экспресс – опрос

Он дал мне возможность поверить в себя

(Продолжение. Начало на VI-VII стр.)

Степан КРАСНОВ, г. Кемерово (проект - школа графического и цифрового дизайна):



- Проект мне дал уверенность в своих силах, бесценное количество опыта общения с экспертами, хорошие и надежные партнеров!

Наталья ЛЕБЕДЕВА, г. Кемерово (проект - парикмахерская «Сияние»):

- Я очень рада тому, что мне посчастливилось не только принять участие в проекте «Ты – предприниматель!», но и дойти до конца, получить возможность реализовать свою мечту в жизнь, причем в ближайшие сроки. Хочу выразить огромную благодар-



ность организаторам данного мероприятия! Обучение проводили специалисты, имеющие большой практический опыт и щедро делившиеся им. Они с радостью

помогали разобраться во всех вопросах, с которыми до этого времени мы не сталкивались и которые, безусловно, являются важными в планировании и ведении бизнеса.

Во время обучения знакомилась с новыми, интересными людьми, с их идеями. Это действительно потрясающие ребята, которых далеко не каждый день встретишь в повседневной жизни. Находишь для себя будущих союзников, клиентов, происходит обмен мнениями и полное осмысление проработанности твоего проекта и его значимости.

Спасибо экспертам, которые были на защите, с их стороны были советы и ра-

зумная критика, в которой больше проявлялось желание помочь в каких-то моментах, я эти моменты учла для себя - они действительно очень важны. Обязательно буду следить за проектом в дальнейшем. Еще раз спасибо организаторам! Всем ребятам хочу пожелать успехов, множество клиентов и заказов! Начинать - всегда тяжело, но это того стоит!

Степан СУББОТИН, г. Кемерово (проект - организация стирки ковров и ковровых покрытий «мокрым» способом):

- 2012 год оказался ярким на события, и проект «Ты - предприниматель!», в котором я принял участие, является одним из самых ярких. За время участия в данном проекте прошли десятки часов обсуждений, обучения и получения крайне полез-



ной информации для ведения бизнеса. Благодаря этому были внесены существенные коррективы в бизнес-планы и деятельность бизнеса, что позволило увеличить его эффективность. Я, как и многие другие участники данного проекта, остался очень доволен, как подбором тренеров, так и самой организацией проведения мероприятий.

(Окончание на XII стр.)

ПРОМЫШЛЕННОВСКИЙ РАЙОН

- В нашем районе мало нестационарных торговых объектов, - говорит заместитель главы Промышленновского района по экономике Ольга Игина, - поскольку мы изначально ориентировали предпринимателей на строительство стационарных магазинов, соответствующих современным требованиям к культуре обслуживания покупателей. На сегодня в районе осталось 30 киосков и павильонов, имевших в ассортименте до 1 января пиво как сопутствующий товар. Во всех тридцати объектах с 1 января продажа пива была прекращена. Это показывают регулярные рейды. Пока в связи с этим о закрытии бизнеса никто из этих предпринимателей не извещал. Единственная «пивточка», где продавалось только пиво, располагавшаяся на улице Октябрьской районного центра, теперь переехала в стационарный магазин, площадью более 50 квадратных метров, находящийся рядом. Так что и закон не нарушен, и предприниматель не пострадал. Что касается опасений насчет того, что муниципальный бюджет понесет потери, то, замечу, он пополняется за счет НДС и арендной платы за землю, на которой стоят нестационарные торговые объекты. Пока никто из собственников этих объектов дело не закрыл. Никто пока не заявлял и о замене ассортимента.

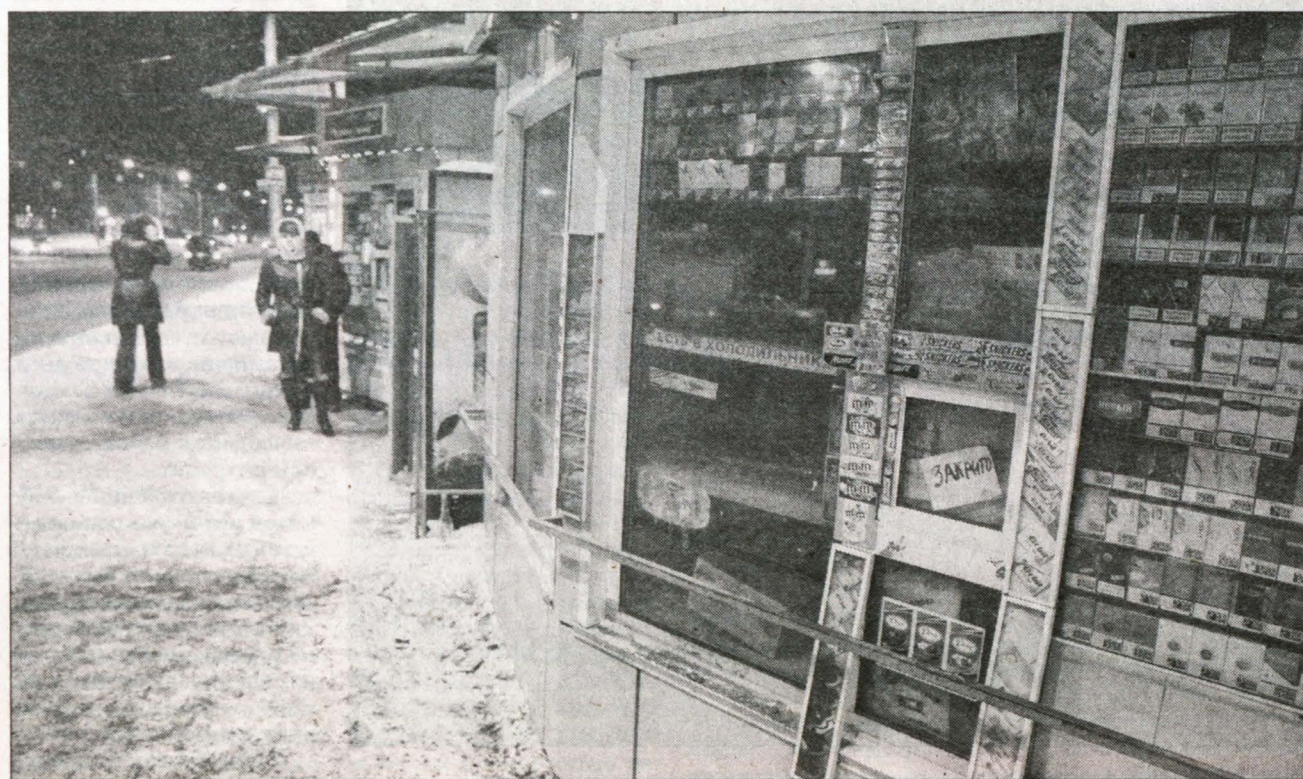
А вот у предпринимателей новый закон вызывает только отрицательные эмоции:

- Хотя закрывайся, - говорит индивидуальный предприниматель Надежда Кметь, - у меня четыре павильона, где работают двенадцать продавцов. Даже если пиво и было сопутствующим товаром к продуктам, все-таки львиную долю прибыли приносило именно оно. Я работаю уже пятнадцать лет в этой сфере. Один из моих киосков, что находится в микрорайоне «Южный», расположен вдоль трассы, ведущей на горнолыжный комплекс «Танай». Все проезжающие мимо закупают пиво именно в нашем магазинчике. Теперь выручка резко упала. На что содержать бизнес, чем платить зарплату, ума не приложу. А сколько возмущений слышим от покупателей! Клеймят нас разными словами. Без продажи пива вряд ли я потяну бизнес. Ведь пенсионный налог подняли, теперь в год мы должны заплатить 36 тысяч рублей, аренда за землю тоже поднялась. С чего платить все это? Попробую заменить пиво продажей бутербродов, возможно, как-то они будут востребованы теми, кто проез-

Запрет на продажу пива в нестационарных торговых объектах (киосках и павильонах), вступивший в силу с 1 января 2013 года, поставил в тупик

многих предпринимателей Кузбасса, торговавших пенным напитком в таких местах. Почему? - в этом попытались разобраться наши корреспонденты.

Губит бизнес НЕ ПИВО



жает мимо нас в Новосибирск и на «Танай», но не уверена, что этот бизнес «пойдет». Скорее всего, мне придется закрыться. А это значит, что и бюджет недополучит денег, и двенадцать моих продавцов окажутся выброшенными на улицу. А ведь у них семьи, дети...

- У меня семь торговых точек, где до 1 января продавалось пиво, три из них нестационарные, - говорит предприниматель Татьяна Митькина. - Потери несем, конечно, немалые. Только с одной «точки» в день я теряю по 10 тысяч выручки. Пока выкручиваемся широким ассортиментом продуктов, а что будет дальше, не берусь прогнозировать.

Никакой перспективы не оставил закон для предпринимателей, работающих в малонаселенных пунктах. В сельской местности допускается торговать пивом в стационарных магазинах, площадью не менее 25 квадратных метров. Теперь из-за запрета на торговлю пивом эти предприниматели оказались лишены возможности не только развиваться, но и выжить.

- Мой павильон без фундамента, - рассказывает предприниматель из села Голубево Виктор Маркаров. - Живут в нашем

селе всего-то около 400 человек. В селе есть стационарный магазин, принадлежащий другому предпринимателю. Так что строить еще один магазин невыгодно. Как только вышел закон, все нереализованное пиво мне пришлось отдать в центральный магазин, а дневная выручка снизилась на 40%. Люди попросту перестали ходить в мой павильон, несмотря на то, что у меня достаточно широкий ассортимент товара. Покупают пиво в центральном магазине, там же берут и все остальное. Пробую выкручиваться за счет всяких киндер-сюрпризов и чупа-чупсов. Но пока эта мера помогает мало. Не знаю, что будем делать летом, когда люди берут в основном только хлеб. Наверное, придется закрываться.

Ольга БИТКИНА.

НОВОКУЗНЕЦК
Татьяна ШМИДТ,
индивидуальный предприниматель:

- Для меня это просто крах. Выручка упала наполовину и зарплата продавцов тоже, потому что если раньше человек покупал пиво, то к нему он брал чипсы, орешки и многое другое. А сейчас он не может взять в киоске пиво, поэтому и сопутствующие

товары тоже не покупает. К тому же сейчас и я, и все продавцы на нервах - подсылают к нам каких-то бомжей, детей, чтобы проверили, торгуем мы пивом или нет. Они стоят над душой: «Ну, продай хоть бутылочку!» Инспекции одна за другой. Вот недавно нашла у меня в киоске две банки «Балтики» безалкогольной, так два часа составляли протокол, выписали штраф три тысячи рублей. Я даже подумать не могла, что безалкогольное пиво тоже запрещено, поэтому отказалась подписывать протокол и платить. Теперь на меня подадут в суд.

У меня все три киоска в Центральном и Куйбышевском районах пока что еще худо-бедно работают: по привычке люди ходят, берут воду, сок, жевательную резинку, печенье, кофе. Им не хочется стоять в очереди в супермаркете, да и шаговая доступность устраивает. Но что будет дальше со мной и с моим коллективом из девяти продавцов и трех дворников - трудно сказать. Нас «кошмарят» уже давно - то киоски неправильно стоят, не в тех местах, то в облик города не вписываются, хотя киоски у нас новые, обшитые, аккуратные. Вот теперь пивом нельзя торговать, а

скоро, говорят, и сигаретам нельзя будет. Я исправно плачу налоги, но это, видимо, никому не нужно. Перепрофилироваться мне не удастся, потому что денег на это нет. Одни долги по кредитам. А малый бизнес - единственный источник заработка для меня, и его утрата - просто катастрофа. Другую свою специальность, медицинскую, я уже давно утратила из-за отсутствия практики.

Сергей МЕДВЕДЕВ,
индивидуальный предприниматель:

- Пиво и сигареты - часть ассортимента. Но если этого нет - содержать торговую точку просто невозможно. Один из пяти своих киосков в Куйбышевском районе я уже закрыл, четыре пока продолжают работать. Посмотрим, что будет дальше. Бросят ли потребители пить и курить после этого, неизвестно, а малая розница будет уничтожена.

Но, к слову, запрет продажи пива - не единственное нововведение. С 1 января местные власти обязали нас участвовать в аукционах на право аренды земли под киосками и павильонами. Новые правила имели бы следствием закрытие значительного числа киосков, потому что не все смогли бы заключить дого-

воры аренды. Но пока ни одного аукциона не проведено, ни одного договора аренды не заключено. А если бы их и начали проводить, многие ли из предпринимателей захотели бы в сегодняшних условиях в них участвовать, платить за призрачную перспективу что-то заработать на киосках?

Я уже начинаю постепенно перепрофилироваться. Недавно вот открыл кафе-бар. Пока, конечно, еще не тот объем, не тот оборот, но надеюсь потихоньку раскрутиться.

Роман КИСЕЛЬНИКОВ,
депутат Совета народных депутатов г. Новокузнецка,
член ОПОРЫ РОССИИ:

- На остановках общественного транспорта в нашем городе пиво запретили продавать еще в июле прошлого года. Тогда многие остановочные павильоны стали закрываться, перепрофилироваться или продаваться. Те, кто сумел перестроиться, - выжили. Сейчас с обычными киосками то же самое. Пока нельзя сказать, что их в городе стало меньше. Просто часть из них стоят закрытые, видимо, предприниматели обдумывают стратегию дальнейших действий, а некоторые перестраиваются, увеличивают площади, делают входы вовнутрь. Пытаются торговать шаурмой, цветами. Многих предпринимателей удерживают в этом бизнесе кредиты, поэтому они не бросают его. Но все же я думаю, что большинство киосков не сможет перепрофилироваться, потому что это будет совсем другой бизнес, и далеко не все рыночные ниши сегодня свободны. Если бы владельцы бизнеса в свое время меняли киоски на соответствующие современным требованиям павильоны, сейчас эти процессы не были бы так болезненными. Но, видимо, они прогнозировали такое развитие событий, да и не каждый мог себе это позволить.

Конечно, то, что к киоскам предъявляются сегодня повышенные требования, с одной стороны, понятно - алкогольные напитки, к которым приравнено пиво, не должны быть легкодоступными. Но с закрытием киосков около 300 предпринимателей и еще больше наемных работников останутся без бизнеса, от них перестанут поступать деньги в бюджет по аренде земли. А ведь это хорошие плательщики - аренда земли достаточно дорогая. К тому же все налоги по этой статье в полном объеме направляются в бюджет города.

Елена КОСТИНА.

Фото
Ярослава Беляева.

(Продолжение темы на стр. X-XI.)

Губит бизнес НЕ ПИВО

(Продолжение.
Начало на IX стр.)

МАРИИНСК

Елена ХАРЛАМОВА,
индивидуальный
предприниматель:

- Предприниматель я с 1999 года. По профессии - товаровед, всю жизнь в торговле. Сейчас у меня три магазина, но один из них почему-то оказался павильоном - так записали. Землю под ним я оформила в собственность, провела воду, отопление, сделала слив, оборудовала торговый зал. В павильоне имеется кондиционер, пожарная и охранная сигнализация.

Правда, в отличие от имеющихся магазинов, теплого туалета в нём нет, т.к. площадь павильона всего 30 кв.м. (Да в Мариинске во многих магазинах туалетов нет, даже в центре!). Павильон приобрела и устанавливала для сына, 10 лет назад. Когда он окончил институт, нечем было заняться. Он два года им занимался, а потом сказал: «Торговля - это не мое», и я забрала павильон себе. Здание стоит на фундаменте с анкерным креплением - просто так с места не сдвинешь, обшито металлом, утеплено. Считаю его стационарным магазином, но торговать в нем пивом запретили, и третья часть прибыли в нем потерялась - в январе работает по «нулям».

Все 10 лет в нем трудятся два продавца. Возраст - 50 и 52 года. Если павильон закрыть, их надо сокращать или увольнять. А кто их теперь возьмёт? Налоги за них плачу исправно. За 10 лет во время проверок не было замечаний ни по соблюдению



санитарных условий, ни по выполнению противопожарных требований. Конечно, я не ожидала, что нам запретят торговать пивом. Павильон стоит не в центре города, а в тихом спальном районе, покупатели здесь немного, но без него им не обойтись. Слышала, что киоски и павильоны будут со временем вытесняться магазинами, но серьезно к этому не относилась. Во всем мире торговля пивом и сигаретами отдана мелкому бизнесу. В крупных городах на киосках нередко можно было увидеть вывеску «Табак». Что касается торговли сигаретами, доля их в това-

рообороте павильона незначительная - всего 12 %, но если убрать вместе с пивом еще и этот товар, покупатели-мужчины вообще забудут сюда дорогу. Ввод закона о запрете продажи табачных изделий в киосках и павильонах отложили на год. Если получу разрешение на оформление павильона в магазин и разрешение на пристройку, то пристрою еще «квадратов» 20-25. Деваться некуда.

В феврале мне надо быть на комиссии в администрации. Сказали, что можно переделать павильон под магазин, коли земля находится в собственности

и есть коммуникации, но сомневаюсь, что разрешат: считаю, в связи с «кампанией по борьбе» с киосками и павильонами местные власти вряд ли пойдут нам на уступки.

Наше правительство постоянно диктует, чем нам торговать, а чем не следует. И делает это в угоду «глобалистам» - крупным розничным сетям. Они уже забрали у нас торговлю продуктами, виноводочными изделиями, сейчас забирают торговлю пивом и табачными изделиями. При этом налоговая нагрузка на нас не уменьшается, а только усиливается.

Елена РАССОЛОВА,
заместитель главы
Мариинского
муниципального
района по экономике:

- Когда проводятся рейды по вопросам соблюдения правил торговли алкоголем и сигаретами, больше всего нарушений фиксируем у продавцов нестационарных торговых объектов. И пиво с сигаретами несовершеннолетним подросткам тоже чаще всего продают в ларьках. Крупные торговые сети в этом плане гораздо законопослушнее, потому что штрафы за нарушение гораздо выше. Бизнесмены говорят о закрытии действующих рабочих мест. В рамках деятельности штаба по финансовому мониторингу часто приходится рассматривать случаи, когда у предпринимателей зарегистрирована небольшая торговая точка, а наемных работников нет. На комиссии они поясняют, что бизнес ведут исключительно «в одно лицо»: сами торгуют, сами привозят товар, сами убирают мусор, даже если магазинчик работает 7 дней в неделю и 24 часа в сутки. Если это так, то и массовая ликвидация рабочих мест нам не грозит.

При вступлении в силу новой нормы закона предпринимателю придется менять тактику бизнеса. Либо он будет перепрофилироваться, т.е. искать пути получения прибыли за счет изменения ассортимента, либо «переводить» торговлю в стационарную точку.

Если говорить о масштабах, то количество таких киосков в районе составляет всего 8% от общего количества торговых объектов. На территории Мариинского муниципального района зарегистрированы 64 нестационарных торговых объекта, из которых 40 находятся в черте города, а 24 - в районе.

На заседании координационного Совета при главе Мариинского района по развитию предпринимательства представители бизнеса четко обозначили, что перепрофилирование мелких ларьков практически невозможно. Следовательно, выход из ситуации только в том, чтобы организовывать стационарную



Выход из ситуации только в том, чтобы организовывать стационарную торговую точку. Городские предприниматели находятся в более выигрышной ситуации. Сельскому предпринимателю труднее...

торговую точку. Городские предприниматели находятся в более выигрышной ситуации, так как имеют возможность аренды свободных помещений. Сельскому предпринимателю труднее. Найти помещение со всеми коммуникациями для аренды в селе - проблема, а на территориях наверняка уже имеются действующие магазины-конкуренты.

Получается, что новшества в законе более всего отразятся на селянах, которые и налоги платят исправно, и бизнес ведут хоть и без наемных работников, зато всей семьей. Вакантных рабочих мест в селе нет, значит, существует риск, что сегодняшние владельцы киосков, расположенных в районе, могут остаться и без бизнеса, и без работы.

Наталья
ЛЕБЕДИНСКАЯ.
Фото автора.

(Окончание на XI стр.)

«Я считаю, что государство идет в правильном направлении, снижая доступность алкоголя и табака, как в географическом плане, так и в экономическом. Возникает вопрос: что делать малому бизнесу в этих условиях? Нужно что-то предлагать, чем-то заменить. Но если мы не создали условия этому бизнесу, он торгует тем, чем может» - такое мнение высказал главный санитарный врач, руководитель Роспотребнадзора Геннадий Онищенко, обсуждая программу совместной деятельности руководимого им ведомства на 2013-2014 годы с ОПОРОЙ РОССИИ.

Решить проблему торговли алкоголесодержащими напитками и табаком в ларьках можно быстрее, если сориентировать малый бизнес в сторону предоставления услуг в сфере здорового образа жизни (ЗОЖ), уверен глава Роспотребнадзора.

Концентрация малого бизнеса в традиционной

рознице, по мнению Геннадия Онищенко, объясняется отсутствием системной подготовки рабочих кадров в России. Так, иногда желание предпринимателей создавать что-то, а не только потреблять и торговать, «разбивается о то, что никто не может подсказать, как это сделать».

В свою очередь, президент ОПОРЫ РОССИИ Александр Бречалов заверил, что через 2 года реализации программы совместных действий уже можно будет увидеть результаты - появится больше мест и услуг, созданных малым и средним бизнесом, для ведения здорового образа жизни на территории России.

Вице-президент ОПОРЫ РОССИИ Наталья Ушакова пояснила, что организация разработала комплекс взаимосвязанных проектов и оформила их в некую инициативу социального предпринимательства, которая называется «Россия - территория здоровья». В программе мероприятий на

2013-2014 гг. заложены инструменты, которые позволят уменьшить административные барьеры для развития социального предпринимательства, связанного с ЗОЖ. Уже сейчас создается технологическая и инфраструктурная платформа, на которую малый и средний бизнес, желающий работать в этой сфере, может опереться, создавая рабочие места, «новые по качеству, по производительности труда», и сформировать спрос на свои услуги.

Онищенко предложил Бречалову инициировать создание инкубатора для эффективных социально значимых проектов, чтобы затем тиражировать их на различные регионы. В свою очередь, Бречалов обозначил, что ОПОРА РОССИИ вскоре запустит курсы предпринимательской грамотности для глав муниципалитетов, которые и должны способствовать внедрению и развитию перспективных проектов на местном уровне.

По материалам ИА «Альяс Медиа».

Губит бизнес НЕ ПИВО

(Окончание.
Начало на IX-X стр.)

ВМЕСТО ПОСЛЕСЛОВИЯ. МЕЖДУРЕЧЕНСК

В Междуреченске проблемы с продажей пива в киосках сегодня не существует. Город переболел ею еще два года назад.

Не обошлось, конечно, и без конфликтов. Решение власти о постепенной ликвидации с городских улиц более 30 киосков мелкорозничной торговли тогда вызвало у некоторых предпринимателей негативную реакцию. Они посчитали это нарушением своих прав.

Но местная власть пошла путем переговоров, тщательной разработки схемы дислокации киосков и предоставления предпринимателям времени для репрофилирования бизнеса. С каждым собственником киосков работали индивидуально, убеждая перенести продовольственный ларек с городской улицы в частный сектор или организовать на базе имеющегося киоска, например, шиномонтаж, опять же за пределами городских улиц.

Потребительский рынок в городе стал развиваться по такому принципу: мелкорозничная торговая сеть должна дополнять стационарную в тех микрорайонах, где стационарная недостаточно развита. А для развития бизнеса предпринимателям предложили на выбор огромное количество свободных торговых площадей в стационарных помещениях или размещение киосков на окраине. В центре занятости и до сих пор немало вакантных мест для продавцов и кассиров, так что без работы никто не остался.

С течением времени предприниматели и сами поняли, что с современными магазинами и тем более с крупными торговыми сетями киоски конкурировать просто не смогут.

Мелкорозничная торговля продолжает существовать. Но не табак и пиво стали ее «лицом» в Междуреченске, а мороженое, хлеб, цветы и периодическая печать.

Этот опыт шахтерского города достоин подражания. Если бы не одно «но»...

...В Междуреченске начало стремительно расти число пивбаров. Сего-

дня их уже 32.

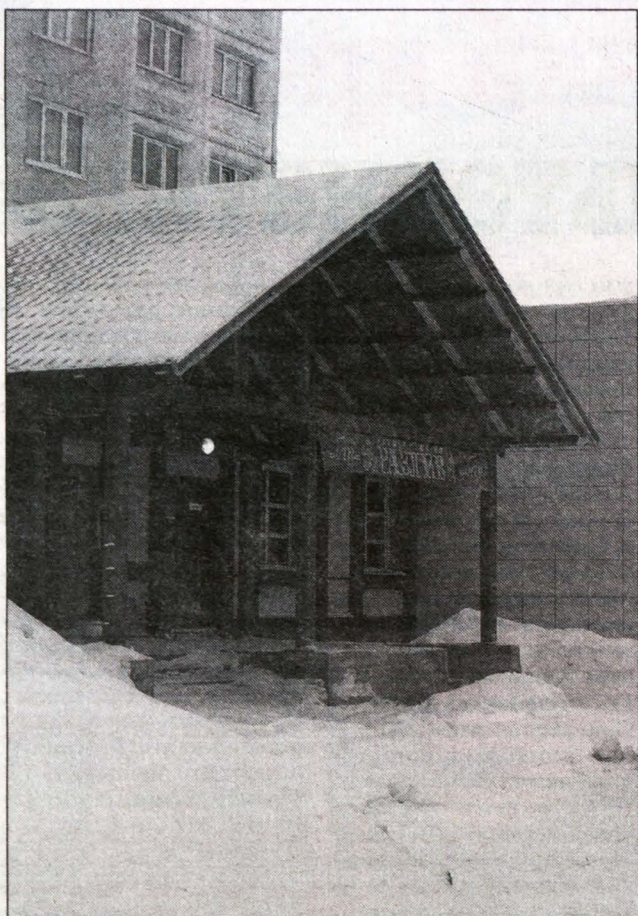
- Семь из них - в нестационарных объектах, - удручается Елена Архипова, начальник отдела потребительского рынка администрации Междуреченского городского округа. И объясняет причину новой головной боли местной власти и горожан: - По закону все запреты, наложенные на розничную торговлю, не касаются общественного питания. Вот у нас в городе был павильон «Олимп» на Октябрьской, 25. Мы его считали магазином модульного типа, и площадь у него достаточно большая. Но вместе с тем это не капитальное строение, и предприниматель не мог получить лицензию на продажу алкогольной продукции, а теперь еще с 1 января вынужден был прекратить торговать пивом. Предприниматель закрыл магазин и сдал его в аренду, а арендатор открыл в этом помещении... пивбар. И не придерешься: все по закону.

Или еще пример. На Кузнецкой, 39, был хороший продовольственный магазин «Союз». Но не являлся капитальным строением. В свете нового законодательства он считается нестационарным объектом, хотя там площадь более 100 кв. метров. Владелец продал его другому предпринимателю, и теперь там тоже оборудуют пивбар. Согласовывать репрофилирование бизнеса предприниматели - опять же по закону - не обязаны ни с кем. Достаточно уведомить Роспотребнадзор о начале деятельности по данному адресу.

Пивбары в Междуреченске растут как грибы после дождя (прибыльный продукт - свежее «живое» пиво в кегах - им поставляют, в частности, и местный пивзавод «Славянка», у которого в городе тоже больше чем достаточно собственных баров). И местная власть не вправе регулировать их количество. Она может только уповать на добросовестность предпринимателей, просить собственников пивных баров, чтобы они заботились не только о получении прибыли, но и об уровне обслуживания, прививали горожанам культуру питания.

Где? В переоборудованном торговом павильоне? Не имея специально обученного для этих целей персонала?

Впрочем, барами становятся не только вчерашние торговые павильоны, в



Елена АРХИПОВА, начальник отдела потребительского рынка администрации Междуреченского городского округа.

них репрофилируются и бывшие магазины «у дома».

- Сейчас нередко можно наблюдать, что во дворе вместо мам с детскими колясками сидят нетрезвые люди и пьют пиво на лавочках. Жителям не нравится, что в их дворе открылся пивбар. Но, к сожалению, законом это не запрещено!

...Пока мы беседовали с Еленой Михайловной, из приемной граждан принесли очередную жалобу жителей: «Как могли дать разрешение на открытие пивного бара по улице Пушкина, 176, вместо магазина «Скиф»?»

- Вот, как раз в тему, - отмечает Елена Михайловна. - Был магазин шаговой доступности «Скиф» предпринимателя Виктора Майорова. Отличался невысокими ценами, торговал всеми группами товаров, людям было очень удобно, потому что близко продовольственного магазина нет. Но предприниматель продал свой бизнес и уехал вообще из города. Это помещение выкупил новый предприниматель и планирует открыть там очередной бар, хотя рядом, в соседнем доме, в 50 метрах, уже есть пивбар другого предпринимателя.

Что я могу ответить жителям?

Людмила ХУДИК.
Фото автора.

от ОПОРЫ:

А что ответил бы на этот вопрос законодатель (читай: правительство), обеспокоенный тем, чтобы «удалить» продажу пива подальше от несовершеннолетних россиян? Ожидал ли он такой реакции на предложенные его законом запретные меры? И что будет делать, если подобная ситуация распространится дальше? Примется ли разрабатывать новый закон, запрещающий теперь уже в пивбарах «у дома» продавать пенный напиток? А может, все-таки дело не в пиве?

МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА

Елена ГААН, директор консалтинговой компании «С-Лига Аудит», г. Кемерово:

- Еще бы собственники киосков, торгующих пивом и сигаретами, не возмущались! Это же самый хороший способ получить доход: купил дешевле, продал дороже. Но лично я против, чтобы пиво и сигареты были такими доступными для подростков (в супермаркеты за ними специально сходить - и то барьер. Пусть маленький, но барьер). Здоровье, образование - вот что должно быть сегодня в приоритете. И у бизнеса тоже.

Другое дело, что государство наше пока только запрещающими методами пытается эти приоритеты отстоять. Если бы оно при этом поддерживало тот бизнес, который создает места и услуги для ведения здорового образа жизни!

Вот у меня йога-салон, где занимаются беременные женщины и пенсионеры. Ничего подобного больше для них в городе нет. Арендную помещение у КУМИ. Ежемесячная выручка всего 100 тысяч. В январе, когда полмесяца не работали, 40 тысяч. А за аренду 47 тысяч надо отдать (помимо зарплаты по 10 тысяч двум администраторам и налогам). С чего, спрашивается? Вот если бы я пивом в этом муниципальном помещении торговала, тогда, понимаю, можно было такую сумму с меня спрашивать.

Писала в КУМИ заявление с просьбой снизить мне арендную плату как предпринимателю, оказывающему социально значимую услугу. «He-a-a! Не можем, - ответили в КУМИ. - Нам прокуратура и УФАС не позволят - условия у всех предпринимателей должны быть одинаковые!»

А они с тем же пивным киоском изначально неравные: я свои услуги по себестоимости продаю - никаких торговых накруток, на ЕНВД не могу перейти, плачу по «упрощенке» 6% с выручки, кассовый аппарат вынуждена держать. А то, что мой бизнес пользу приносит здоровью людей, не считается.

Поэтому у нас и частных детских центров не хватает. Прекрасно понимаю предпринимателей: откроет он детский центр (детсад для малого бизнеса вообще недостижимая вершина - сертификация нужна), его же Роспотребнадзор достанет проверками! И я согласна: там, где дети, должен быть порядок. Но придите вы к предпринимателю не только проконтролировать и наказать, подскажите ему, что и как сделать, памятку хотя бы составьте: вот так и вот так надо сделать! Пусть он хотя бы окупит квартиру, купленную и



переведенную из жилого в нежилой фонд (это ведь такие затраты и морока!), чтобы детский центр создать. А ведь не хватает их сейчас. Я бы с удовольствием своего внука туда устроила. Даже если решится проблема с детсадами, центры временного пребывания детей все равно будут востребованы - потребность на час-два, на вечер, на выходные ребенка оставить под присмотром всегда будет. Особенно у молодых семей. Давайте подумаем, как помочь предпринимателям создать такие центры.

Нечто подобное требуется и для пенсионеров. Вот мы сейчас прилетели из Испании - там в городских квартирах индивидуальные предприниматели (самозанятые, как мы таких сейчас называем) создают мини-центры для пожилых людей - йоге, танцам их обучают, кройке и шитью, как прическу, макияж сделать. В одном центре услуги психолога можно получить, в другом - массажиста...

Но я про Испанию вспомнила не за тем, чтобы сравнивать две разные страны. А к тому, чтобы показать, сколько свободных ниш ждет тех, кто все-таки решит закрыть свои киоски и павильоны в связи с запретом на торговлю пивом и сигаретами (год продавцам сигарет дали на репрофилирование своего бизнеса).

Вот ребята сидят во дворе, пьют пиво. Где-то же они находят по 50 рублей на пиво. Так ты, предприниматель, предприми что-нибудь, чтобы они эти 50 рублей не в пивной киоск несли, а в открытый тобой на первом этаже жилого дома (не на торговой магистрали, а во дворе жилого микрорайона, там дешевле квартиру можно купить, чтобы ее в нежилой фонд перевести) подростковый центр. И здесь ребята на компьютерах не в интернет-игры играть будут, а ремесло дизайнера, к примеру, осваивать, азам востребованной профессии учиться. Да мало ли какие еще обучающие курсы можно организовать! Ты же предприниматель, изучи рынок, думай! И те же самые деньги, которые сегодня подростки на пиво тратят, они принесут тебе же. Только (слава тебе!) уже не за пиво.

«Ты – предприниматель!»: лица проекта

24-летняя Инесса Тиканова – хозяйка и генеральный директор кемеровской фирмы «Инес тур». С одной стороны, создание собственного бизнеса для выпускницы КузГТУ, окончившей его с красным дипломом по специальности «социально-культурный сервис и туризм», – шаг, в общем-то, ожидаемый. С другой стороны, известно, что лишь 20-25% выпускников работают по специальности. А остальные, завершив высшее образование, только начинают искать свое призвание.

Инессе повезло. Хотя туризм в качестве сферы профессиональных интересов она выбрала не потому, что с детства мечтала объехать весь мир, а по совету мамы, в свое время также окончившей «политех». Однако когда на втором году обучения девушка попробовала набрать группу студентов в тур по Европе и погрузилась в эти хлопоты с головой, то поняла: «Это – МОЕ».

Активную студентку заметили и пригласили в профком вуза. Она выиграла грант губернатора Кузбасса и организовала там бюро путешествий, занялась организацией экскурсий уже по области.

Параллельно Инесса знакомилась с деятельностью кемеровских турфирм, ездила на специализированные выставки. (Сейчас все это является частью учебного процесса

Инесса Тиканова, участница проекта «Ты – предприниматель!» 2012 года, – обладатель единственного именованного гранта, учрежденного операционным офисом «Кемеровский» ОАО «Промсвязьбанк». Банкиры сочли, что ее бизнес – проект «уравновешивает в себе нестандартное решение, интересную идею и гарантию стабильности развития этой идеи в будущем». Инесса предложила развитие нового направления в уже действующем турбизнесе. А именно – организацию обзорных, тематических и театрализованных экскурсий по Кузбассу на русском и иностранном языках.

Шорский крокодил как альтернатива Лувра

в КузГТУ. А тогда новая специальность еще только проходила этап становления).

Производственную практику она тоже организовала сама в одном из крупных столичных турагентств. Денег там, понятное дело, не заплатили. Но отнеслись лояльно и, позволяя быть рядом, научили многому. Плюс в Москве Инесса активно посещала образовательные семинары различных туроператоров.

Выпускники с опытом работы – мечта любого работодателя. Неудивительно, что девушка легко устроилась на должность главного специалиста в компанию туроператора по Юго-Восточной Азии.

– В отличие от агентств, которые продают уже гото-

вый турпродукт, операторы формируют туры сами. Это очень интересно. С одной стороны, ты учишь пожелания клиента, с другой – задаешь «вектор». Хочет он, например, посетить Малайзию. Можешь предложить ему йога-тур на Борнео, где пляжный отдых и экскурсии дополнены занятиями с индивидуальным инструктором по йоге... Но компания, где я работала, занималась только зарубежным туризмом, а меня всегда привлекала Сибирь. Наш регион имеет огромный потенциал, который пока недостаточно развит. Чтобы восполнить этот пробел, в декабре 2010 года я зарегистрировала собственную турфирму – «Инес тур».

– Бытует мнение, что турбизнес, даже если он развивается в «денежном» заграничном направлении, имеет ярко выраженный сезонный характер. В «высокий» сезон густо, в «невысокий» менеджеры едва зарабатывают на карманные расходы. А вы сделали ставку на развитие внутреннего туризма, да еще экскурсионного. Что, на мой взгляд, мало понятно для обывателя. В Турции или Египте, например, ему предложат посмотреть «настоящий» танец живота. В Испании «угостят» фламенко. В Париже он посетит знаменитый Мулен Руж... А в Кузбассе?

– В Кузбассе тоже много экзотики, надо лишь грамотно ее позиционировать. Обратите внимание, у нас в офисе организована малая выставка национальных костюмов шорского народа. На одной из кукол-оберегов – платье, расшитое ракушками. Но ведь в Сибири их нет? Оказывается, когда-то через территорию области проходили торговые пути, и купцы обманывали местных жителей, уверяя, что ракушки представляют огромную ценность. И могли корову выменять за 10 раковин. А такие наряды имели только очень богатые шорцы...

Сегодня «Инес тур» является официальным представителем российского туроператора «Пегас туристик», и пока что именно это направление деятельности приносит нам основной доход. Разговоры о сезонности – оправдание для тех, кто не очень заинтересован в результате. Это раньше люди преимущественно ездили в Турцию летом, в Таиланд – зимой. Сейчас предлагается масса круглогодичных направлений, способных удовлетворить любой спрос, причем с вылетом из Кемерова, а теперь еще из Новокузнецка.

Туроператором в сфере внутреннего туризма компания выступает параллельно с этой деятельностью. Мы разрабатываем различные программы для желающих познакомиться с достопримечательностями Кузбасса.

– И много таких?

– Пока нет, но ведь по-настоящему мы это направление еще не раскручивали.

Из рекламы у нас была лишь строка в программе «2ГИС». Собственно, заявку на грант я и составляла в расчете получить средства для создания и продвижения сайта в Интернете.

– Кого вы считаете целевой аудиторией проекта?

– На первом этапе мы делаем ставку на компании, которым важно обеспечить качественный прием приезжим партнерам по бизнесу. Туры выходного дня и не продолжительные экскурсии могут заинтересовать также семейные пары и семьи с детьми. Особая группа наших потенциальных клиентов – пенсионеры из числа любителей культурно-познавательных программ. Также можно рассматривать школьников.

– Насколько мне известно, туроператоры по внутреннему туризму в Кузбассе уже работают, причем не первый год. Не боитесь конкуренции?

– Конкурентов, как вы их называете, не больше десятка. Они предлагают либо спортивные туры для любителей активного отдыха, либо просто услуги по доставке и размещению – в Шерегеш, в Яровое... Маршрутов экскурсионного туризма немного, в основном они носят обзорный характер. Изюминкой «Инес тур» будут театрализованные вставки, участие туристов в проведении различных мастер-классов и ролевых игр.

Когда я была студенткой, набирала группу для экскурсии в Ленинск-Кузнецкий, ее тема звучала так: «Ленинск-city ДОЗОР». Мне говорили: «Ну что можно смотреть в шахтерском городе, кто туда поедет?» Тем не менее, желающие, 18 человек, нашлись. В первой половине дня мы побывали в музее шахтерской славы, в краеведческом музее и в местном Дворце спорта, где российская сборная по легкой атлетике готовилась к олимпиаде в Пекине, и в террариуме. Будучи студенткой, я проходила там экскурсионную практику. Там моя группа кормила крокодилов. Рептилии вообще малоподвижны, а процесс еды их взбадривает. Потом мы сами обедали, причем предварительно нужно было договориться,

чтобы студентов, несмотря на субботу, покормили по ценам бизнес-ланча. А во второй половине дня мы устроили ролевою игру: разделились на 4 группы и искали зашифрованные объекты, как ищут их участники автошоу «Ночной дозор». Только наш дозор был пешим. Получилось очень весело!

– А как в свете выпесказанного может выглядеть, например, тур выходного дня в Шерегеш?

– В пятницу, по приезде, мы предложим туристам культурную программу – посещение музея этнографии и природы Горной Шории в Таштаголе, где их вдобавок встретят национальными танцами. В субботу – подъем на гору, где шаман проведет обряд благопожелания на хорошее катание. Затем время для активного отдыха, а вечером – шоу-кухня, возможность принять участие в приготовлении национальных блюд и пофотографироваться в национальных шорских костюмах. Если с туристами будут дети, включим в программу аниматоров. Пока взрослые катаются, они устроят для них мастер-класс по изготовлению национальных кукол...

– Инесса, что дало вам участие в проекте «Ты – предприниматель!»?

– В перспективе я планирую заняться еще и въездным туризмом, то есть приглашать к нам на отдых иностранцев. В рамках проекта проходил первый молодежный форум. Я участвовала в тренинге по международным коммуникациям. Его проводил канадец Джеси Керра, обсуждали различные модели работы с иностранцами. Договорились с ним встретиться еще раз – пока он живет в Кемерове. Посещение «школы бизнеса» тоже оказалось полезным. Как открыть свою фирму, я знала. А вот послушать про то, как эффективно продвигать свои услуги в Интернете, было интересно. Как и семинар по тайм-менеджменту.

Другой несомненный плюс – новые знакомства, причем с людьми, которые развивают бизнес в смежной сфере. Например, мы подружились с предпринимательницей из Мариинска Яной Михайловой. У нее мастерская по изготовлению изделий из бересты. Родилась идея сотрудничества. Мы могли бы заезжать с туристами в ее магазин за сувенирами, могли бы проводить там для желающих мастер-классы. Другой участник проекта, Юрий Новиков, держит кузницу, делает там настоящие доспехи. Вполне можно обсудить идею проведения показательных боев в этих доспехах. То есть проект помог нам сделать наши предложения более многогранными.

Валентина АКИМОВА.

Экспресс – опрос

Он дал мне возможность поверить в себя

(Окончание. Начало на стр. VII-VIII.)

Татьяна ДУРЕЕВА, г. Кемерово (проект «Открытие частного логопедического кабинета «Ваш логопед»):



– Три года назад у меня появилась идея, мечта – создать место, где я смогу профессионально и в кратчайшие сроки помогать детям (и не только детям, но и взрослым), преодолевать речевые недостатки. Эта идея так и осталась лежать «на полке», как недостижимая мечта. Запыленная, забытая она вдруг опять обрела силу, и всплыла благодаря проекту «Ты – предприниматель!». Никогда бы не подумала, что обычный «клик» мышкой в интернете, мог бы привести к такому перевороту в моей

жизни... Поменялось абсолютно все: мысли, действия, поступки, люди в окружении. В голове постоянный круговорот мыслей, которые постепенно воплощаются в жизнь. Спасибо огромное за тот «пинок» (в хорошем смысле этого слова), что дал мне проект и те люди-профессионалы, которые работали и продолжают работать с нами. Знаю одно – ничего в жизни не бывает просто так!!! Самое главное – двигаться, идти вперед, не оглядываясь и не размениваться на мелочи, и, вопреки мнению и разговорам окружающих, делать то, что считаешь нужным.

Инна БЕРВЕНО, г. Кемерово (проект «Театральная школа для взрослых «Scena»):

– Желание начать свое дело в принципе родилось у меня давно. Но... Думаю, большинство участников проекта начинают свой рассказ о том, что им дал проект «Ты – предприниматель!», примерно так. Избавиться от этого «но...» лично мне помог именно этот проект. Во-первых, он дал мне хороший стимул наконец начать действовать. Я поняла, что нет никаких



препятствий, кроме моих личных опасений, чтобы начать свое дело.

Во-вторых, я получила много полезной информации на обучении и мероприятиях в рамках проекта. Мероприятий, кстати, очень много и очень разных. И сложно сказать, что полезнее: информация, которую на них дают, или возможность познакомиться и получить дельный совет от действующих предпринимателей.

И, конечно, проект дал мне финансовую поддержку! Что очень важно, чтобы было не так страшно начинать. Благодаря грантовым средствам решаются самые насущные вопросы, вроде таких, как «где?», «чем?» или «из чего?» начать делать. А дальше все зависит от нас самих.

Координатор ОПОРЫ Вера КАРЗОВА kdirektor@mail.ru, тел. 51-39-74, дизайн Ирины Кожевниковой. Электронная версия на сайте www.kuzbass85.ru