Девочку спасли колокола

стр. 2

755974
ОГБУК КемОНБ им. В.Д.Фёдорова
Газетно-журнальный фонд

Издается с 1 января 1922 года.

Кузбасс

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

156 (25849) 30 АВГУСТА 2013 г., ПЯТНИЦА

АВГУСТ

пн.	5	12	19	26
вт.	6	13	20	27
ср.	7	14	21	28
чт. 1	8	15	22	29
пт. 2	9	16	23	**30**
сб. 3	10	17	24	31
вс. 4	11	18	25	

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)

$ 33,18 руб. € 44,08 руб.

подробности

55 тысяч студентов 1 сентября войдут в свои аудитории. Именно столько человек обучается сегодня в вузах Кузбасса на дневном отделении. А всего, по данным департамента науки, в Кемеровской области насчитывается 101 тысяча студентов. Иначе говоря, на каждые 10 тысяч населения у нас в регионе приходится 357 студентов.

Конечно, рассказать подробно о том, как прошла приемная страда в каждом из 10 кузбасских вузов, имеющих к тому же 16 филиалов по области, а также в трех государственных российских вузах и восьми негосударственных, чьи представительства действуют на территории Кузбасса, нет никакой возможности. Однако общую картину представить можно, если заглянуть хотя бы в некоторые из них.

Фото Сергея Гавриленко.

НОВЫЕ ДЕТИ alma mater

Нынче не то, что давеча

Ответственный секретарь приемной комиссии Кузбасского технического университета Алексей Чегошев рассказывает: «На бюджетные места дневного отделения в этом году зачислено 905 человек, еще примерно 400 первокурсников будут обучаться по контракту. Проходной балл в университет составил нынче 180,6. Это несколько выше, чем в прошлом году, когда он был всего 174 балла».

Впрочем, «средний проходной» - это как средняя температура по больнице. В КузГТУ есть специальности, на которые проходной балл был значительно выше. Например, на строительные направления. Здесь, чтобы попасть на специальность «строительство уникальных зданий и сооружений», нынче надо было набрать 221 балл, а на специальность «городской кадастр» - 195.

В этом году в вузе прошел набор на несколько новых специальностей. Примечательно, что «прикладная геология», например, была открыта по просьбе потенциальных работодателей – владельцев крупных угольных предприятий, и набор на нее осуществлялся только на контрактной основе.

Среди новых профилей – «реновация оборудования топливно-энергетического комплекса», «аналитическое обеспечение управления производством», а также «управление и финансовый учет».

Вообще надо отметить, что в этом году абитуриенты большинства вузов сильно порадовали приемные комиссии: баллы по результатам ЕГЭ, которые они представили, были заметно выше прошлогодних.

Ректор Кемеровского технологического института пищевой промышленности Александр Просеков заметил, что на некоторые особо востребованные специальности балл иных абитуриентов превышал 260! И речь, заметьте, идет не о всегдашних специальностях-фаворитах вроде «экономики» или «менеджмента». Речь о вполне технологических направлениях, вроде «биотехнологии».

Кстати, «экономистов» заметно потеснили по «качеству мозгов» и абитуриенты, поступившие в Кемеровский государственный классический университ на такие гуманитарные специальности, как «международные отношения» и «перевод и переводоведение». Здесь проходной балл подразумевал сплошных отличников. У будущих переводчиков он составил 253, а у международников – 250.

- Причем я бы в этом плане отдал пальму первенства специальности «международные отношения», - заметил заместитель ответственного секретаря приемный комиссии КемГУ Олег Баев. – На эту специальность у нас поступили абитуриенты, у которых в документах есть даже 290 баллов!

(Окончание на 2-й стр.)

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 35-36-94, 35-37-93.

награды

Лучшим горнякам

Вчера губернатор Аман Тулеев вручил награды лучшим работникам угольной отрасли Кузбасса.

Указом президента России В.В. Путина начальник подземного участка шахты имени 7 Ноября Константин Котенко награжден медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени. Он – лучший начальник участка России.

Постановлением губернатора горнорабочий очистного забоя шахты имени Кирова Виталий Бабин награжден орденом Почета Кузбасса. Почетное звание «Лауреат премии Кузбасса» присвоено начальнику участка по добыче угля шахты «Южная» Сергею Кочерыгину. Еще десять горняков удостоены почетного звания «Заслуженный шахтер Российской Федерации», четверо стали заслуженными работниками транспорта Российской Федерации, а один – Лауреатом премии губернатора Кемеровской области «Прорыв в будущее».

- У нас есть главное — самоотверженные, трудолюбивые, мужественные люди, которых Господь наделил талантом и чувством искренней любви к нашему горняцкому краю, преданности своему святому делу, — подчеркнул губернатор на церемонии награждения. — Это и есть истинное сокровище, которым гордится Кузбасс.

Фото **Федора Баранова.**

праздник

В одном ряду с лидерами

В честь празднования Дня нефтяной и газовой промышленности губернатор Аман Тулеев вручил областные награды заслуженным представителям отрасли.

Орденом «Доблесть Кузбасса» награжден Петр Петрович Петров, ветеран труда, главный инженер компании «Кузнецкий уголь». Александр Матвеевич Юган, председатель совета директоров компании «КЕМ-ОЙЛ», удостоен ордена «Меценат Кузбасса».

И вчера на приеме в честь праздника лучшие работники нефтегазовой отрасли получили областные награды. Их поздравил первый заместитель губернатора Валентин Мазикин.

Он отметил, что сегодня нефтегазовая отрасль становится в один ряд с базовыми отраслями промышленности, такими как угольная, металлургическая, химическая и машиностроительная. В 2012 году газовики обеспечили поставку в Кузбасс более 3,5 млрд кубометров природного газа, нефтеперерабатывающие заводы переработали более 500 тыс. тонн нефти, это на 40% больше в сравнении с 2011 годом, а за I полугодие 2013 года уже переработано столько же нефти.

реконструкция

Очередей нет

В Новокузнецком районе после реконструкции начальных школ открылись два детских сада.

В Ерунаковском детском саду открыты две группы на 50 мест. И теперь в Красулинской сельской территории ликвидирована очередность детей в дошкольное учреждение в возрасте от 3 до 7 лет. Также за короткий срок проведен капитальный ремонт в детском саду №1 поселка Металлург. Теперь здесь открыты три дополнительные дошкольные группы на 70 мест. Благодаря этому и здесь проблема с очередностью в детский сад решена полностью. Кроме того, глава района Александр Мирошник отметил, что в октябре 2013 года дополнительные места будут введены в эксплуатацию в селе Куртуково и поселке Загорский – на 70 мест каждое. Таким образом, к концу года в районе будет создано еще 260 дополнительных дошкольных мест.

По сообщениям пресс-службы АКО.

Курьер

ракурс

Прогресс против тайны

Недавно мой оператор мобильной связи прислал SMS с предложением подключить услугу, позволяющую определить, где в данный момент времени находится интересующий меня абонент. «Это что ж получается?! – возмутилась я. – Точно так же кто ни попадя сможет контролировать и мои перемещения тоже? А как же тайна частной жизни?..»

Скандальные аналогии

Вспомнился скандал двухлетней давности, связанный с «навороченными» мобильными устройствами. Их владельцы подали иски сначала к компании Google, а следом – к Apple, обвинив разработчиков программного обеспечения для своих смартфонов и планшетных компьютеров в том, что они, по сути, организовали несанкционированную слежку за абонентами-пользователями. Телефоны и планшетники на основе операционных систем Android (Google) и iOS (Apple) отслеживали перемещения своих хозяев, подобно «жучкам». Хотя такие устройства могут использоваться в отношении граждан только по решению суда.

Компании-ответчицы поясняли, что создаваемые системой идентификаторы абсолютно случайны и как-то отследить по этим данным конкретного пользователя обычному гражданину нельзя, поскольку они обезличены.

(Окончание на 2-й стр.)

Как стало известно...

Перепроверить квартплату

По поручению губернатора Госжилинспекция выступила с обращением к кузбассовцам и призвала их проявлять гражданскую позицию и активнее требовать от управляющих компаний разъяснений по начислению квартплаты.

Как напомнила начальник Госжилинспекции области Ирина Гайденко, в Кузбассе с 2008 года активно ведется капитальный ремонт многоквартирных домов. За пять лет отремонтировано более 3,5 тыс. домов, на 2013 год запланирован ремонт еще 146. Кроме того, уже третий год действует областная программа по замене лифтов. Между тем работы проводятся за счет средств бюджета, а плата граждан за ремонт общего имущества в отремонтированном доме зачастую остается прежней, не уменьшается.

- Если в вашем доме был произведен капитальный ремонт за счет средств федерального, областного, местного бюджета, инициируйте собрание, чтобы управляющая компания вам четко дала разъяснение, из чего складывается плата за жилищные услуги. Если заменили лифт, то проверяйте, пересмотрела ли она договор со специализированной обслуживающей организацией или нет, - отметила Ирина Гайденко.

Кузбассовцам также необходимо быть повнимательнее при оплате ЖКУ: проверять, за что и сколько начислено к оплате. А если не удовлетворяет работа управляющей компании, то необходимо проводить собрание и большинством голосов – 50% плюс 1 голос - менять ее. В случае, если жильцы не знают, как это сделать, смело обращаться в муниципалитет, который обязан провести проверку в течение пяти дней и, если есть нарушения, организовать собрание собственников помещений дома по вопросу смены управляющей компании в течение 15 дней.

Стоит отметить также, что в Кемерове с 16 по 18 августа 2013 года производилось ограничение подачи воды. Аман Тулеев совместно с главой города приняли решение: за три дня — 16, 17, 18 августа — не брать с жителей плату за воду и водоотведение. Соответствующее указание дано водоканалу и управляющим компаниям города. Поэтому кемеровчане должны проследить, чтобы им не начислили плату за эти три дня. Если возникнут вопросы, то нужно обратиться в «Жилкомцентр» по телефону в Кемерове 31-23-24 или в расчетно-информационный центр города по телефону 31-23-17.

Между тем

В Кузбассе стоимость коммунальных услуг почти в два раза меньше, чем в соседних регионах.

Начальник Госжилинспекции Ирина Гайденко напомнила, что с 1 июля 2013 года во всех регионах России произошло повышение платы за коммунальные услуги. По решению правительства РФ рост должен был не превышать 12%. Однако в Кузбассе по поручению губернатора Амана Тулеева было решено плату за коммунальные услуги для жителей с 1 июля не повышать, а изменение тарифов перенести на октябрь этого года.

- Запланированное на октябрь повышение квартплаты будет меньше 12%, установленных правительством России, и меньше темпов роста тарифов в соседних регионах, - пояснила Ирина Гайденко. - То есть даже с учетом переноса повышения на более поздний срок (с июля на октябрь) в Кузбассе рост будет ниже, чем в других областях.

Она также отметила, что со стороны крупных компаний была попытка психологического давления на губернатора, чтобы повысить тарифы, как и по всей стране, с 1 июля, на него даже подали в суд. Но Аман Тулеев своего решения не изменил, и плата для кузбассовцев за ЖКУ с 1 июля не повысилась.

Информация о стоимости коммунальных услуг* (семья 3 чел., квартира площадью 60 м²)

Город	Рост коммунальных услуг с июля, %	Стоимость коммунал. услуг на 28.08.2013г., руб.	Превышение платы граждан данных городов над платой жителей г.Кемерово за коммунальные услуги	
			руб.	%
Кемерово	0	2284	0	0
Омск	112	3479	1195	52
Новосибирск	111	3560	1276	56
Барнаул	112	3693	1409	62
Красноярск	112	3989	1705	75
Томск	110	4209	1925	84
Санкт-Петербург	112	4217	1933	85
Москва	108	5692	3408	149

* Что входит в состав платы за коммунальные услуги: - отопление, - горячая вода; - холодная вода; - водоотведение; - электроэнергия.

цифра

Свыше 7 млрд рублей

составит объем инвестиций ОАО «РЖД» в строительство железнодорожного тоннеля в районе станции Курегеш.

Климат

Сегодня

Днем переменная облачность, в большинстве районов дожди, грозы, ветер юго-западный 7-12, порывы до 18 м/с. Давление будет падать, влажность увеличится.

Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий.

	день	ночь
Кемерово	+22 - +24	+9 - +11
Новокузнецк	+23 - +25	+8 - +10
Мариинск	+24 - +26	+8 - +10
Л.-Кузнецкий	+23 - +25	+7 - +9
Таштагол	+24 - +26	+6 - +8

31 августа

Переменная облачность, в отдельных районах небольшие дожди, местами грозы, при грозах местами умеренные дожди, возможен град, днем в отдельных районах небольшие дожди, ветер юго-восточный, днем северо-западный 5-10, местами порывы до 15-20 м/с, температура ночью +6 - +11 °С, днем +14 - +19 °С.

1 сентября

Переменная облачность, ночью в отдельных районах небольшие дожди, днем без осадков, ветер северо-западный 3-8 м/с, температура ночью +4 - +9 °С, днем +15 - +20 °С.

Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометцентром.

ракурс

Прогресс против тайны

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Эксперты, выступающие на стороне истцов, не соглашались с таким заявлением, ссылаясь на то, что ранее им удавалось разобрать данные и связать их с нужным человеком.

Истцы возмущались, что функции слежения не были заявлены официально, и требовали компенсации за моральный вред. Сумма предъявленных исков оценивалась в десятки миллионов долларов. Один из американских сенаторов даже высказался в том смысле, что этот судебный процесс станет первым шагом в исследовании вопроса, соответствует ли законодательство в сфере защиты тайны частной жизни прогрессу технологий.

Выяснить, чем закончилось разбирательство, автору этих строк не удалось. На запросы Интернет выдавал кучу ссылок, где фигурировали различные судебные иски к названным компаниям, но о слежке там не было ни слова. Возможно, процесс все еще идет?

Между тем операторы сотовой связи, действующие на территории Кузбасса, информацию о том, где находится тот или иной абонент, предоставляют вполне легально. И давно!

Приоритеты – детям и бизнесу

Одной из первых услуги по определению местонахождения абонента начала предоставлять компания МТС – еще в 2005 году.

«Сейчас они востребованы как у корпоративных клиентов, так и в массовом сегменте, – поясняет коммерческий директор филиала МТС в Кемеровской области Антон Антонов. – К примеру, услугу «Мобильные сотрудники» подключает каждый второй корпоративный клиент Кузбасса, чей бизнес связан с работой разъездного персонала. А в преддверии нового учебного года мы отмечаем растущий интерес родителей к специально разработанному «Детскому пакету», подключение которого позволит им быть в курсе перемещений ребенка».

В «МегаФоне» первая «поисковая» услуга была запущена в 2008-м и тоже на специальном детском тарифе. Называлась она «Маячок». Сегодня это «Радар», работающий на любом тарифном плане.

«Статистику подключений «Радара» мы не ведем, – комментирует директор Кузбасского регионального отделения «МегаФон» Вадим Севастьянов. – Но, по данным специалистов нашего контактного центра, желающих подключиться с каждым месяцем все больше. И хотя в первую очередь услуга рассчитана на детей и родителей, есть примеры использования «Радара» бизнесом: компании устанавливают в автомобиль мобильный телефон и контролируют его передвижения».

Компания ЕТК (мобильная «дочка» Ростелекома) недавно заявила, что в масштабах России уже более 80 тысяч ее мобильных абонентов воспользовались сервисами по обеспечению безопасности детей. Причем наряду с «Мобильным поиском» компания предоставляет услугу «Тревожная кнопка»: одним нажатием ребенок может отправить SMS-сообщение о том, что попал в беду.

Не игнорирует «детскую тему» и «Билайн».

«С 2011 года компания «ВымпелКом» является телекоммуникационным партнером поискового отряда «Лиза Алерт», предоставляя волонтерам решения и технологии, которые помогают сделать поиск пропавших детей более эффективным и быстрым, – уточняет и.о. директора Кемеровского филиала компании Андрей Лапиков. – В 2012 году «Билайн» и «Лиза Алерт» организовали первую в России бесплатную «горячую линию» 8-800-700-54-52 по пропавшим детям, сообщения на которую принимаются круглосуточно из любой точки России».

Что же до услуги «Билайн-Координаты», трансформировавшейся после обрастания новыми опциями в «Локатор», она предлагается с лета 2012 года.

Бди!

В принципе законный интерес работодателей к тому, где в рабочее время находятся их сотрудники, «вооруженные» корпоративными телефонами, у меня лично вопросов не вызывает. И вряд ли кто откажет родителям в их праве беспокоиться о безопасности собственного чада. Но как быть с сохранением тайны частной жизни во всех остальных случаях? Ведь поисковые сервисы мобильных операторов предлагают нам возможность определить не только наши координаты, «привязав» их к ближайшим заправкам, ресторанам, торговым центрам и прочим объектам конкретной местности. Они готовы сообщить, где в данный момент времени находятся наши друзья и члены семьи – посредством SMS- или MMS-сообщения. А то и могут показать это место на карте в интернет-браузере нашего телефона.

Мои сомнения поставщики услуг мобильной связи пытались развеять заверениями о том, что главным условием предоставления такой информации является согласие абонента на определение своего местонахождения. В ответ на соответствующий запрос оператора он должен отправить со своего телефона определенную команду. И отключить-де эту услугу тоже не составляет труда – посредством другой команды.

Так-то оно так. Но все мы знаем многочисленные истории с активацией кредитных банковских карт совершенно посторонними лицами. А ведь там не просто муляж карты из почтового ящика нужно было вытащить, но еще и раздобыть персональные данные конкретного адресата. По сравнению с этим возможность одного абонента подключить «определитель» другому кажется сущим пустяком.

На вопрос, обращались ли к вам возмущенные кузбассовцы, которые не давали согласия на определение своих координат, только один оператор ответил: «Подключить данную услугу без ведома абонента возможно лишь в том случае, если абонент сам доверил свой телефон третьим лицам». (Читай выше про пустяк. – **В.А.**).

Впрочем, в отделе по защите прав субъектов персональных данных и надзора в сфере информационных технологий управления Роскомнадзора по Кемеровской области «Кузбассу» ответили, что жалоб от граждан на несанкционированное определение их местонахождения с помощью мобильного телефона к ним не поступало.

Ну а если «попавшие под колпак» абоненты просто не знают об этом? Возможно. Мораль проста: не бросай телефон где попало!

Плюс на минус

У мобильных устройств есть и совершенно бесспорный плюс, идущий, впрочем, вразрез с сохранением тайны частной жизни: они позволяют определить координаты попавшего в беду абонента, даже если сам он об этом не просит. Необходимо лишь, чтобы его телефон не был отключен. И чтобы кто-нибудь из его близких успел заявить о предполагаемом ЧП в полицию или в МЧС.

«Особенно точно местонахождение абонента можно определить в городе, где плотность расположения базовых станций на порядок выше, чем в поле или в лесу: там радиус действия одной станции может доходить до нескольких десятков километров, – пояснили «Кузбассу» в одной из компаний. – Но предоставляется такая информация исключительно по запросу правоохранительных органов».

Источник в полиции подтвердил, что технические возможности операторов мобильной связи, действительно, помогают в раскрытии преступлений.

Ну и как в данном контексте расценивать прогресс в области информационных технологий? Как посягательство на тайну частной жизни? Или как дополнительный гарант нашей безопасности?

Валентина АКИМОВА.

сети нет, а помощь возможна

Не только грибникам, рыбакам и прочим экстремалам, но и самым обычным гражданам полезно знать следующее. Если при включенном телефоне идет сигнал «сеть отсутствует, только экстренные вызовы», это означает лишь то, что вы вышли из зоны покрытия своего оператора связи. При этом ваш телефонный аппарат может сканировать диапазон сети других операторов. И позвонив по экстренному номеру 112, вы можете присоединиться к «чужим» сетям, доступным в данной местности, и вызвать «скорую помощь», полицию, пожарных и пр.

хотите – верьте…

Представители мобильных операторов предупреждают: в настоящее время имеют хождение программы для телефонов и сайты в сети Интернет, якобы сообщающие данные о местоположении и активности абонента. Подобные программы носят развлекательный характер, предоставляемая ими информация не соответствует действительности.

подробности

НОВЫЕ ДЕТИ alma mater

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

То есть все свои ЕГЭ они сдали почти со стопроцентным качеством. Есть, конечно, и менее высокие оценки… Но у переводчиков набор какой-то более ровный, у международников разброс шире.

813 человек (чуть больше, чем в прошлом году) будут нынче учиться на бюджетных местах классического университета. И если уж вести речь о «разбросе качества» нынешних студентов классического университета, то именно здесь он широк, как нигде. На специальность «физика», например, в студенты можно было попасть, имея в зачетном листе всего 105 баллов. И это еще не худший вариант.

Например, в соседней Омской области в этом году суммарное количество выпускников школ, сдававших ЕГЭ по физике, значительно МЕНЬШЕ, чем число ВСЕХ бюджетных мест во ВСЕ вузы Омска, где требуется ЕГЭ по этой дисциплине. У нас недобора на специальности не было ни в одном вузе.

Крутые мозги или большие деньги?

Этот принцип работает по-прежнему. Если баллы ЕГЭ не удовлетворяют требованиям конкурса на бюджетные (бесплатные) места в вуз, можно попытать счастья, поступая «на контрактной основе».

Любопытно в связи с этим полистать страничку абитуриента на сайте Кемеровской государственной медицинской академии. Здесь каждый день вывешивались данные, с какими баллами ЕГЭ стоит обратиться для зачисления в вуз на коммерческой основе. Призывы – как сводки с фронта: «Приглашаем 13 августа абитуриентов, набравших по 190-200 баллов для зачисления на платной основе… 14 августа: приглашаем абитуриентов с 175-180 баллами… 16 августа приглашаем для зачисления на коммерческой основе тех, кто набрал 140 баллов».

- На самом деле в этом году проходной балл для абитуриентов на бюджетные места был очень высоким, - отмечает ответственный секретарь приемной комиссии КемГМА Юлия Пеганова. – На «лечебное дело» проходной – 233 (максимальный у абитуриента – 256), на «стоматологии» - проходной 234 (максимальный – 268). Чуть ниже на педиатрическом факультете (214 проходной, 248 максимальный) и на медико-профилактическом (проходной – 205, максимальный – 232). В прошлом году проходные баллы даже на самые престижные специальности колебались между 212-221.

Надо сказать, что количество бюджетных мест в медакадемии нынче сокращено (их всего 396, нет набора на специальность «фармацевтика»). Зато после трехлетнего перерыва вновь осуществлялся набор на факультет высшего сестринского образования. Правда, только на коммерческой основе. Проходной балл сюда составил 137.

Вообще надо сказать, что контрактная система набора в разных вузах Кемерова устроена по-разному. В Кемеровской медицинской академии, к примеру, стоимость обучения в семестр стоит от 32000 рублей (лечебный факультет) до 35000 (стоматология).

В Кемеровском классическом университете обучение практически на любой специальности обойдется в 41500 рублей в семестр.

А вот в Кузбасском техническом университете при определении коммерческой стоимости обучения учитывают затраты на него. Тут цены сильно разнятся. От 31900 рублей в семестр на «землеустройство и кадастр» до 56000 на «теплоэнергетику и теплотехнику».

Ольга ШТРАУС.

В Кемерово открывается сервисный центр «УНИВЕРСАЛ-СПЕЦТЕХНИКА»!

13 сентября 2013 в г. Кемерово состоится торжественное открытие первого многофункционального торгово-сервисного центра компании «Универсал-Спецтехника»!

В мероприятии примут участие Губернатор области, первые лица администрации г. Кемерово, партнеры компании и ключевые клиенты.

Площадь нового сервисного центра составляет более 2 500 кв.м., что в 10 раз превышает размер филиала компании, работающего в г. Кемерово с 2009 г.

Современное техническое оснащение центра позволит существенно увеличить объемы, а главное – спектр выполняемых работ, избавив организации региона от простоев техники.

Сервисные инженеры – квалифицированные специалисты, способные на высоком уровне осуществить любой ремонт техники, в том числе капитальный, строго по стандартам фирм-производителей.

При сервисном центре открыт склад запасных частей для спецтехники с широким ассортиментом наименований и резервным запасом на случай сезонного увеличения спроса.

Многофункциональный торгово-сервисный центр «Универсал-Спецтехника»

г. Кемерово, ул. В. Терешковой, 66
(3842) 657-101, 657-102,
8-800-700-88-33 (Звонок по России бесплатно).
www.ust-co.ru, www.u-st.ru

JOHN DEERE · Yale · MANITOU · GROVE · SCREEN MACHINE INDUSTRIES · SDMO · AMMANN · ТРАНСПРОГРЕСС · COMBILIFT · UNILIFT · UTILEV · MOBILRAM · SOOSAN

возвращаясь к напечатанному

Прецедентная победа

На расчетный счет фермерского хозяйства Сергея Рощупкина из Ленинск-Кузнецкого района по исполнительному листу поступило более 12 миллионов рублей. Они взысканы со страховой компании «Согласие», первоначально выплатившей фермеру лишь 2,952 миллиона рублей в счет компенсации потерь, вызванных засухой 2012 года, вместо подтвержденных убытков, составивших 26,4 миллиона рублей.

«Кузбасс» писал о судебной борьбе фермера со страховщиком дважды, в материалах «Прививка от беды? Деньги на ветер?» (29.03.2013 г.) и «По разные стороны окопа» (19.06.2013 г.). Интересы хозяйства защищала Елена Рощупкина, дочь фермера, юрист по образованию.

В июне областной суд принял сторону фермера, в августе в Томске состоялось последнее заседание по апелляционной жалобе СК «Согласие». В итоге Седьмой арбитражный апелляционный суд оставил в силе решение о взыскании с «Согласия» 12,3 миллиона рублей возмещения в пользу КФХ «Рощупкин С.И.» по договору сельхозстрахования с господдержкой, а также процентов за пользование чужими деньгами.

В досудебном порядке, напомним, «Согласие» выплатило фермеру около трех миллионов рублей. Хозяйство не согласилось с размером возмещения и потребовало через суд доплатить почти 20 миллионов. Арбитражный суд Кемеровской области признал расчеты страховщика заниженными, в частности, не согласившись с применением понижающих коэффициентов. Так, «Согласие» уменьшило выплату на основании того, что аграрий внес вторую часть премии с нарушением оговоренного срока, после наступления страхового случая. Суд признал эти действия страховщика неправомерными.

На этапе первой инстанции «Согласие» обратилось в суд со встречным иском о признании договора страхования незаключенным, поскольку страхователь не подписал приложение к договору с перечнем критериев страховых событий. Суд указал, что страховщик не настаивал на обязательности этого приложения к договору. По мнению суда, недопустимо настаивать на признании договора юридически несостоявшимся после того, как он полностью исполнен страхователем и частично исполнен страховщиком.

Апелляционный суд согласился с размером взысканной суммы.

По данным «Кузбасса», иск, выигранный фермерским хозяйством Сергея Рощупкина, стал прецедентным в истории кузбасского агрострахования.

Игорь АЛЁХИН.

анонс

Кому выезд за границу запрещен?

Время отпусков еще не закончилось. Да и вообще, неплохо продлить лето где-то в теплой стране, у синего-синего моря… Но все ли это могут себе позволить? Даже если очень хочется и даже в том случае, если куплены билеты на самолет…

Об этом, то есть об ограничении выезда за пределы Российской Федерации, в отношении должников пойдет разговор на «прямой линии». Состоится она в редакции «Кузбасса» 4 сентября в 14 часов. Звоните по телефону 35-39-59. На основной вопрос темы «прямой линии» ответит заместитель главного судебного пристава по Кемеровской области Олеся КОНОВАЛОВА. Однако Олеся Александровна готова ответить на любые ваши вопросы, касающиеся делопроизводства судебных приставов.

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 35-36-94, 35-37-93.

новый объект

Маленький мост большого значения

В Юрге в ближайшие дни начнет работу новый понтонный мост.

«Главное предназначение моста – наладить транспортное сообщение между Юргой и селом Поломошное, - рассказал заместитель главы города по строительству в Юрге Николай Кочан. - Дело в том, что большое количество жителей села работают в городе. Им приходилось каждый день добираться на работу на электричке, которая пересекает Томь по железнодорожному мосту, расположенному в трех километрах от города. Электричка ходит по расписанию: четыре раза в день. В летнее время работает паром, можно добраться на лодке или катере, зимой функционирует ледовая переправа. И если паром работает у нас с 6.00 до 22.00, то новый мост будет работать круглосуточно».

Мост состоит из 35 отдельных секций, которые соединены между собой шарнирно и с помощью тросов. Кроме того, имеет крепления с якорями, вмонтированными в дно реки и берега. Для пропуска маломерных судов предусмотрено разведение двух понтонных секций несколько раз в сутки. По мосту сможет проезжать любой транспорт общим весом до 40 тонн. Закрывать понтонную переправу будут дважды в год – в ледоход и в период паводка.

Как сообщили юргинские чиновники, строительство нового понтонного моста профинансировала томская компания ООО «Мост». Благодаря мосту будет налажено постоянное сообщение не только между селом и городом, но и между Юргинским и Яшкинским районами. Грузоперевозчики благодаря мосту тоже получат большой бонус - дорога из Новосибирска в Красноярск сократится приблизительно на 150 километров.

Полина СПИРОДОВА.
Фото **Евгения Тамбовцева.**

происшествие

Пропавшая Настя

Вчера спасателям удалось отыскать в горах Кузнецкого Алатау потерявшуюся 12-летнюю девочку, которая отстала от туристической группы.

Это произошло 27 августа в районе Поднебесных Зубьев. Группа туристов из 17 человек (15 детей в возрасте до 16 лет и двое взрослых сопровождающих) шла по туристическому маршруту по направлению к приюту «Поднебесный». В какой-то момент выяснилось, что нет 12-летней Насти. Группа добралась до ближайшего приюта, и по спутниковой связи взрослые вызвали спасателей.

- На место тут же прибыло подразделение Междуреченского поисково-спасательного отряда, которое базируется неподалеку на станции Анзас, - говорит Иван Шилин, начальник отдела по связям с общественностью Кемеровской областной поисково-спасательной службы. - Следом на помощь выехали спасатели из Междуреченска, Таштагола и Кемерова. Подключилась полиция и врачи медицины катастроф. Также из города на поиски девочки отправились 25 добровольцев. Включая волонтеров, пропавшую Настю искали более 60 человек.

До наступления темноты девочку найти не удалось, с рассветом поиски возобновились. И уже к 11 часам ее обнаружили у ручья Алгой. Это недалеко от туристических приютов. Настя сама нашла дорогу. Как рассказала потом спасателям, она шла на звон колоколов (часовня как раз стоит в туристическом лагере). С вечера не добралась до места, ночь переночевала под деревом. И наутро вновь пошла на колокольный звон. Никаких травм она не получила, чувствует себя хорошо.

Оксана ПАНАРИНА.

звездный гость

Гастроли короля

Сегодня вечером в Анжеро-Судженске даст концерт известный российский певец Филипп Киркоров.

Это подарок жителям города от компании «НефтеХимСервис» и Яйского нефтеперабатывающего завода на День нефтяника.

«Филипп Бедросович приедет со своим новым фееричным шоу «Иной», - рассказала специалист по связям с общественностью Яйского НПЗ Светлана Данильчук. - Это большая программа с новыми песнями и грандиозными световыми эффектами. В шоу будет задействован балет».

По ее словам, одно из требований «короля» российской эстрады – хорошее техническое оснащение сценической площадки. Уже изготовили в соответствии с его пожеланиями большую сцену: размером 12 на 16 метров.

Так же перед анжеросудженцами выступят местные коллективы и новокузнецкая группа «Регион 42». По предварительным расчетам, в Нижнем парке под открытым небом, где пройдет концерт, соберется до 10 тысяч зрителей. Вход бесплатный, ведь это подарок!

Полина СПИРИДОНОВА.

культура

Галерейный Новокузнецк

Еще одна картинная галерея - «ART GALLERY «TAMBURINN» - появилась в Новокузнецке. Это третья персональная галерея в России известных питерских художников Петра Фролова и Натальи Тур.

Ранее художники открыли свои галереи в Москве и Перми.

Петр Фролов и Наталья Тур живут и работают, путешествуя по России и разным странам мира, и каждый раз возвращаются с новыми произведениями и творческими идеями.

Наталья Тур окончила художественное училище имени Серова в Санкт-Петербурге, затем получила диплом Санкт-Петербургской академии художеств по классу живописи. С 1999 года принимает участие во многих зарубежных выставках.

Петр Фролов с пятилетнего возраста посещал художественную школу при Государственном музее «Эрмитаж». Учился в лицее при Академии художеств имени Репина. Изучал книжную графику и иллюстрацию в Ленинградском высшем художественно-промышленном институте имени Мухиной, а основы оформления сценических декораций - в Театральном институте.

Художники ведут активную выставочную деятельность в России, регулярно работают и выставляются во Франции. Их произведения есть в частных коллекциях России, Франции, Великобритании, Голландии, США.

Мария ДАРСКАЯ.

Курьер

информационное сообщение

Государственное предприятие Кемеровской области «Фонд имущества Кемеровской области» на основании решений КУГИ Кемеровской обл. от 15.08.2013г. № 4-2/3170, от 13.08.2013г. №4-2/3150 проводит открытый по составу участников и по форме подачи предложений аукцион.

Лот № 1. Продажа в собственность земельного участка, пл.10856 кв.м, кадастровый №42:04:0337002:32, для размещения с/х техники, по адресу: Кемеровская обл., Кемеровский р-н, в 830 м на ю-в от здания школы в д.Сухая Речка. Начальная цена – 478000 руб. Сумма задатка – 95600 руб. Шаг аукциона – 4780 руб.

Лот № 2. Продажа права на заключение договора аренды земельного участка, пл. 9740166 кв.м, по адресу: Кемеровская обл., Промышленновский р-н, в границах бывшего АО «Ударник полей», участок фонда перераспределения земель, для с/х производства, кадастровый №42:11:0000000:567. Начальный размер арендной платы за 11 мес. аренды - 115000 руб. Сумма задатка - 23000 руб. Шаг аукциона - 5750 руб.

Категория земель: земли с/х назначения (лоты № 1, 2). Задаток перечисляется на р/с 40703810326000010060 в Сибирском банке Сбербанка РФ г.Новосибирска, БИК 045004641, ИНН 4205231091, КПП 420501001, к/с 30101810500000000641, получатель: «Кузбассфонд» и должен поступить не позднее 27.09.2013г.

Документы, представляемые для участия в аукционе:

а) заявка (2 экз.); б) п/п, подтверждающее внесение задатка; в) опись (2 экз.); г) для юридических лиц дополнительно: копии учредительных документов; д) для физических лиц: документ, удостоверяющий личность. Прием документов для участия в аукционе - по адресу проведения аукциона: г. Кемерово, пр. Ленина, 90/2, 3 этаж, с даты опубликования информационного сообщения до 12 час. 27.09.2013г. Дата определения участников аукциона: 27.09.2013г. в 17 час. по адресу проведения аукциона. Вручение уведомлений и билетов участникам аукциона: 30.09.2013г. с 10.30 до 10.55. **Подведение итогов аукциона состоится: 30.09.2013г. в 11 час.** Победителем аукциона признается участник, предложивший в ходе аукциона наибольшую цену за лот. Договор купли-продажи заключается не позднее 5 дней с даты подписания протокола о результатах аукциона. Победитель аукциона возмещает расходы за осуществление действий по оценке рыночной стоимости лота, организации продажи лота сверх цены продажи лота - денежные средства в размере (с НДС) 3% от определенной по результатам аукциона цены лота, но не менее 49975 рублей (лот № 1), 23845 (лот № 2), расходы по проведению комплекса кадастровых работ в размере 86303,60 руб. Продавец вправе отказаться от проведения аукциона не позднее чем за пять дней до даты его проведения. **Контактные телефоны: (3842) 35-85-75, 35-83-17, www.kuzbassfond.ru., www.torgi.gov.ru, www.ako.ru.**

Организатор торгов - конкурсный управляющий ИП Даниленко Л.В. (Кемеровская обл., Крапивинский р-н, пгт Зеленогорский, ул. Центральная, 5-39, ИНН 420900166901, ОГРН 306421213200019) Кулак И.В., член СРО «НП «СГАУ», проводит на ЭТП «Фабрикант» (www.fabrikant.ru) 11.10.2013 года в 10-00 (время московское) открытый аукцион с открытой формой подачи предложений о цене по продаже имущества в составе:

Лот №1: автомобиль ВАЗ-21310, 2006 г. Нач. цена 60000,00 руб.

Лот №2: седельный тягач «INTERNATIONAL TRUCK 9200», 2003 г. Нач. цена 130000.00 руб.

Лот №3: приспособление для уборки рапса, 2008г. Нач. цена 15800,00 руб.

Лот №4: приспособление для уборки рапса, 2008г. Нач. цена 15800,00 руб. Шаг аукциона 5%. Для участия в торгах необходимо **до 08.10.2013 года** подать заявку на ЭТП «Фабрикант», соответствующую п.11 ст.110 ФЗ от 26.10.2002 г. №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», и **внести задаток 10% на р/счет ИП Даниленко Леонида Викторовича,** ИНН 420900166901, р/счет 40802810556000000394 в Кемеровском РФ ОАО «Россельхозбанк» г. Кемерово, к/счет 30101810800000000782, БИК 043207782. Победитель торгов - лицо, предложившее наивысшую цену, определяется протоколом об итогах торгов, размещаемым на ЭТП. Договор купли-продажи заключается в течение 5 дней после подписания протокола. Оплата по договору в течение 30 дней по реквизитам должника. Информация об имуществе, его составе, характеристиках, условиях и порядке проведения торгов - по адресу организатора торгов: **г. Кемерово, б. Строителей 28а, (3842) 51-65-10, kiv1980@inbox.ru.**

ООО «Юрсервис»

Организатор торгов: Общество с ограниченной ответственностью «Юрсервис», 652870, г. Междуреченск, ул. Чехова, 1. ИНН 4214024694, ОГРН 1027739019208.

Форма торгов: аукцион, открытый по составу участников и по форме подачи предложений о цене имущества.

Срок, время и место приема заявок: с 30 августа 2013г. по 09 сентября 2013г. с 10.00 до 12.00 по адресу: г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205, тел. 58-11-76.

ПЕРВИЧНЫЕ ТОРГИ

Лот №2. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 78540/12/07/42/СВ от 16.10.2012 г., принадлежащее Обидину С.А., Обидиной Т.Ю., - квартира общей площадью 73,5 кв.м, жилой площадью 56,6 кв.м, с кадастровым номером 42:24:000000:0000:813/3:0463/А, находящаяся по адресу: г. Кемерово, пр. Комсомольский, 63-463; имеется ограничение (обременение) права: ипотека.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Ленинскому району г. Кемерово Слепцовой К.А. от 28.06.2013 г. о передаче арестованного имущества на торги.

Общая начальная цена продажи: 3 219 000, 00 руб. (три миллиона двести девятнадцать тысяч рублей 00 коп.).

Шаг аукциона: 1% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 32 190, 00 руб. (тридцать две тысячи сто девяносто рублей 00 коп.).

Дата, время и место подведения итогов приема заявок: 10 сентября 2013г. ***в 10.00*** по адресу: **ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Дата, время и место проведения торгов: ***11 сентября 2013г. в 12.30*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Размер задатка: 160 950, 00 руб. (сто шестьдесят тысяч девятьсот пятьдесят рублей 00 коп.).

Дата, время и место подведения результатов торгов: ***11 сентября 2013г. в 17.00*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Лот №3. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 11523/13/07/42 от 18.02.2013 г., принадлежащее Букановой Е.В., - квартира общей площадью 61,6 кв.м, жилой площадью 45,0 кв.м, с кадастровым номером 42:24:0201004:133:20/5, находящаяся по адресу: г. Кемерово, пр. Октябрьский, 69а-28; имеется ограничение (обременение) права: ипотека.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Ленинскому району г. Кемерово Жуковской О.А. от 28.06.2013 г. о передаче арестованного имущества на торги.

Общая начальная цена продажи: 2 160 000, 00 руб. (два миллиона сто шестьдесят тысяч рублей 00 коп.).

Шаг аукциона: 2% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 43 200, 00 руб. (сорок три тысячи двести рублей 00 коп.).

Дата, время и место подведения итогов приема заявок: 10 сентября 2013г. ***в 10.00*** по адресу: **ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Дата, время и место проведения торгов: ***11 сентября 2013г. в 13.00*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Размер задатка: 108 000, 00 руб. (сто восемь тысяч рублей 00 коп.).

Дата, время и место подведения результатов торгов: ***11 сентября 2013г. в 17.00*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Лот №4. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 12310/13/07/42, № 12307/13/07/42 от 21.02.2013 г., принадлежащее Варнавскому А.Н., Варнавской С.Н., - квартира общей площадью 82,1 кв.м, жилой площадью 59,8 кв.м с кадастровым номером 42:24:000000:0000:658/3:0145/А, находящаяся по адресу: г. Кемерово, пр. Ленинградский, 21-145; имеется ограничение (обременение) права: ипотека.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Ленинскому району г. Кемерово Жуковской О.А. от 15.07.2013 о передаче арестованного имущества на торги.

Общая начальная цена продажи по постановлению СПИ: 3 093 282, 00 руб. (три миллиона девяносто три тысячи двести восемьдесят два рубля 00 коп.).

Шаг аукциона: 1% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 30 932, 82 руб. (тридцать тысяч девятьсот тридцать два рубля 82 коп.).

Дата, время и место подведения итогов приема заявок: 10 сентября 2013г. ***в 10.00*** по адресу: **ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Дата, время и место проведения торгов: ***11 сентября 2013г. в 13.30*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Размер задатка: 154 664, 10 руб. (сто пятьдесят четыре тысячи шестьсот шестьдесят четыре рубля 10 коп.).

Дата, время и место подведения результатов торгов: ***11 сентября 2013г. в 17.00*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Лот №5. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 7386/13/15/42/СВ от 22.05.2013 г., принадлежащее Маленюк С.Е., - автомобиль Ford Fiesta, 2007 г.в., гос. знак Р575ХО42, цвет- сиреневый, находящийся по адресу: г. Кемерово, ул. Тухачевского, 54.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя МОСП по Орджоникидзевскому и Кузнецкому районам г. Новокузнецка Ивановой С.П. от 27.05.2013 г. о передаче арестованного имущества на торги.

Общая начальная цена продажи: 353 250, 00 руб. (триста пятьдесят три тысячи двести пятьдесят рублей 00 коп.).

Шаг аукциона: 3% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 10 597, 50 руб. (десять тысяч пятьсот девяносто семь рублей 50 коп.).

Дата, время и место подведения итогов приема заявок: 10 сентября 2013г. ***в 10.00*** по адресу: **ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Дата, время и место проведения торгов: ***11 сентября 2013г. в 14.00*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Размер задатка: 17 662, 50 руб. (семнадцать тысяч шестьсот шестьдесят два рубля 50 коп.).

Дата, время и место подведения результатов торгов: ***11 сентября 2013г. в 17.00*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

ВТОРИЧНЫЕ ТОРГИ

Лот №6. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 405219/13/13/42-СВ от 13.03.2013 г., принадлежащее Бурковой О.В., Гурьянову М.П., - квартира общей площадью 46,4 кв.м, жилой площадью 31,4 кв.м, с кадастровым номером 42:28:1002017:0062:229/1:0014/А, находящаяся по адресу: Кемеровская обл., г. Междуреченск, ул. Юности, 3-14.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по г. Междуреченску Мамойко А.Н. от 24.05.2013 г. о передаче арестованного имущества на торги. Постановление СПИ о снижении цены на 15% от 26.08.2013 г.

Общая начальная цена продажи: 737 120, 00 руб. (семьсот тридцать семь тысяч сто двадцать рублей 00 коп.).

Шаг аукциона: 3% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 22 113, 60 руб. (двадцать две тысячи сто тринадцать рублей 60 коп.).

Дата, время и место подведения итогов приема заявок: 10 сентября 2013г. ***в 10.00*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Дата, время и место проведения торгов: ***11 сентября 2013г. в 14.30*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Размер задатка: 36 856, 00 руб. (тридцать шесть тысяч восемьсот пятьдесят шесть рублей 00 коп.).

Дата, время и место подведения результатов торгов: ***11 сентября 2013г. в 17.00*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Лот №7. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 102603/12/05/42 от 02.02.2012 г., принадлежащее Зорину П.А., - автомобиль ISUZU GIGA, 2002 г.в., номер кузова отсутствует, № двигателя 6WF1109324, шасси №CXZ51K3-3000264, цвет коричневый, находящийся по адресу: г. Кемерово, ул. Базовая,1.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Заводскому району г. Кемерово Атамановой Е.И. от 12.04.2013 г. о передаче арестованного имущества на торги. Постановление СПИ о снижении цены на 15% от 19.08.2013 г.

Общая начальная цена продажи: 1 190 000, 00 руб. (один миллион сто девяносто тысяч рублей 00 коп.).

Шаг аукциона: 2% от начальной цены продажи, что составляет сумму в размере 23 800, 00 руб. (двадцать три тысячи восемьсот рублей 00 коп.).

Дата, время и место подведения итогов приема заявок: 10 сентября 2013г. ***в 10.00*** по адресу: **ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Дата, время и место проведения торгов: ***11 сентября 2013г. в 15.00*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Размер задатка: 59 500, 00 руб. (пятьдесят девять тысяч пятьсот рублей 00 коп.).

Дата, время и место подведения результатов торгов: ***11 сентября 2013г. в 17.00*** по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205.**

Порядок ознакомления с движимым имуществом: ознакомление с вышеуказанным имуществом самостоятельно, по предварительному согласованию с организатором торгов.

Требования, предъявляемые к претендентам на участие в торгах: для участия в торгах претендентам необходимо заключить с Организатором торгов договор о задатке. К участию в торгах допускаются юридические и физические лица, своевременно подавшие заявки на участие в торгах и представившие документы, указанные в настоящем извещении, а также обеспечившие поступление задатка в сроки и порядке, указанные в договоре о задатке. Задаток должен быть внесен не позднее даты окончания приёма заявок.

Документы, представляемые для участия в торгах: заявка установленного образца; копия платежного документа, подтверждающего внесение задатка; нотариально заверенные копии учред. документов и копия свидетельства о регистрации, бух. баланс на последнюю отчетную дату, протокол о назначении исполнительного органа, решение уполномоченного органа об участии в торгах (для юр. лиц – резидентов РФ); копии паспортов (для физ. лиц); доверенность на лицо, уполномоченное действовать от имени заявителя при подаче заявки на участие в торгах; опись документов (2 экз.).

Претендент приобретает статус участника торгов с момента оформления комиссией протокола подведения итогов приема и регистрации заявок на участие в торгах.

Порядок проведения торгов. Торги, в которых принял участие только 1 участник, признаются несостоявшимися. Торги начинаются с объявления начальной продажной цены предмета торгов, которая пошагово повышается по мере выдвижения предложений; шаг торгов устанавливается комиссией по проведению торгов; победителем торгов признается лицо, предложившее наиболее высокую цену. В случае, если против начальной продажной цены предмета торгов не сделана надбавка, торги признаются несостоявшимися. Победитель торгов и организатор торгов подписывают в день их проведения протокол о результатах торгов. В течение 5 дней после окончания торгов Победитель торгов должен внести сумму, за которую им куплено имущество, за вычетом ранее внесенного задатка.

Получить дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, а также ознакомиться с утвержденными формами документов, с проектом договора купли-продажи и реквизитами организатора торгов можно по адресу: **г. Кемерово, ул. Мичурина, 13, каб.205, тел. 58-11-76.**

Филиал ООО «Газпром газораспределение Томск» в Кемеровской области напоминает:

При эксплуатации отопительного газового оборудования важно уделять должное внимание работоспособности систем дымоудаления и вентиляции. Статистика несчастных случаев, произошедших при пользовании газом в быту, показывает, что наибольшее количество трагедий происходит по причине отравления угарным газом, образующимся в процессе горения.

В целях обеспечения безопасной эксплуатации внутридомового газового оборудования, предупреждения отравлений и возникновения взрывопожароопасных ситуаций при использовании газового оборудования собственник газифицированных жилых помещений обязан обеспечивать проверку и чистку дымовых и вентиляционных каналов.

Собственники и пользователи газифицированных помещений обязаны следить за нормальной работой газовых приборов, дымоходов и вентиляции, проверять тягу до включения и во время работы газового оборудования. Перед пользованием газифицированной печью проверять, открыт ли полностью шибер. Периодически очищать «карман» дымохода. В зимнее время должны регулярно проверять оголовки дымоходов с целью недопущения их обмерзания и закупорки. При пользовании газовыми приборами необходимо держать вентиляционные каналы открытыми. С помощью специализированной организации ежегодно обеспечивать проверку состояния дымоходов и вентиляционных каналов. По результатам проверки получить акт обследования дымоходов и вентиляционных каналов.

Запрещается пользоваться газом при нарушении плотности кладки, штукатурки (трещины) газифицированных печей и дымоходов, самовольно устанавливать дополнительные шиберы в дымоходах и дымоотводящих трубах от газовых приборов; пользоваться газовыми приборами при закрытых форточках, шиберах дымоходов, жалюзийных решетках, вентиляционных каналах, отсутствии тяги в дымоходах и вентиляции.

В преддверии отопительного сезона филиал ООО «Газпром газораспределение Томск» в Кемеровской области настоятельно рекомендует собственникам газифицированных домовладений провести ремонт и очистку дымовых и вентиляционных каналов. С привлечением специализированной организации провести обследование систем дымоудаления и вентиляционных каналов, с получением акта. С перечнем организаций, допущенных к выполнению работ по проверке, очистке и ремонту дымовых и вентиляционных каналов на основании лицензий, выданных в порядке, предусмотренном Положением о лицензировании деятельности по монтажу, техническому обслуживанию и ремонту средств обеспечения пожарной безопасности зданий и сооружений, утвержденным Постановлением правительства РФ от 30.12.2011 №1225, можно ознакомиться на сайте ООО «Газпром газораспределение Томск»: www.gazpromgr.tomsk.ru.

Согласно п.3.6 «Правил пользования газом в быту» пользоваться газом без обследования и чистки дымовых и вентиляционных каналов запрещено!

Помните: нарушая правила пользования газом в быту, вы подвергаете опасности не только себя, но и окружающих!

В соответствии с п.1 ст. 34 Земельного кодекса РФ комитет по управлению государственным имуществом Кемеровской области сообщает о предоставлении земельного участка для ведения огородничества:

в аренду, г. Кемерово, ул. Уньга, 35, ориентировочной площадью 1000 кв.м.

Председатель комитета Н.С. Витковская.

ФГБОУ ВПО «КЕМЕРОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ИНСТИТУТ» ОБЪЯВЛЯЕТ О ПРОВЕДЕНИИ В 2013-2014 УЧЕБНОМ ГОДУ ВЫБОРОВ НА ЗАМЕЩЕНИЕ ДОЛЖНОСТЕЙ ЗАВЕДУЮЩИХ КАФЕДРАМИ

- иностранных языков,
- гуманитарных дисциплин,
- естественно-научного образования,
- механизации производственных процессов,
- экономики и управления на предприятии.

К участию в выборах приглашаются лица, имеющие высшее профессиональное образование, ученую степень и ученое звание, стаж научно-педагогической работы или работы в организациях по направлению профессиональной деятельности, соответствующей деятельности кафедры, не менее 5 лет.

650056, г. Кемерово, ул. Марковцева, 5, отдел кадров, тел. 73-40-23.

№3 Российская объединенная демократическая партия **ЯБЛОКО**

Кемеровское региональное отделение

ПРОГРАММА

Главная цель партии «ЯБЛОКО» – конституционным путем построить современное правовое демократическое социальное государство, обеспечивающее динамичное развитие России и состоящее на службе у граждан.

«ЯБЛОКО» идет в Совет защищать и отстаивать интересы населения Кузбасса и принимать законы, направленные на развитие трудовых, социальных гарантий и социального обеспечения граждан, защиты их конституционных прав, поступательного развития региона и экономической стабильности.

ГОСУДАРСТВО ДЛЯ ЧЕЛОВЕКА

Пора напомнить госчиновникам, что они только слуги народа, а не его господа. Хватит терпеть унижение, часами сидя в их приемных! Хватит глупых отписок на наши обращения! Представители власти не должны свысока смотреть на народ. Они должны работать в интересах народа!

СВОБОДА И СПРАВЕДЛИВОСТЬ

Российский народ выстрадал право на свободу. Государство не должно затыкать рот гражданам. Оно должно слушать и слышать их. Только свободная Россия может обеспечить благосостояние и безопасность своих граждан. Свобода не может сохраниться в обществе, не стремящемся к справедливости. Судьи должны избираться народом, а не назначаться «с верху»! Нет кумовству и коррупции! Равные возможности каждому проявить свои способности!

ПОСЛЕДНЕЕ ДЕСЯТИЛЕТИЕ – АВТОРИТАРНЫЙ ТУПИК

Многие считают, что за последние 10 лет страна развивалась. На самом деле все последнее десятилетие мы катились вниз. Хотя цена на нефть остается высокой, Россия по продолжительности жизни граждан по–прежнему находится во второй сотне стран мира, появились целые региональные и социальные группы застойной бедности. Науке, культуре, образованию достаются крохи бюджета, взят бездумный курс на их уничтожение. Не решаются экологические проблемы. О модернизации только говорят, но ничего для её осуществления не делается, потому, что мы прочно сели на нефтяную «иглу».

Все уровни власти пронизала Коррупция. Её расцвету способствовало слияние воедино судебной, законодательной и исполнительной власти. В жизни российского общества все сильнее проявляются тенденции торможения и разрушения. Нарастает неуправляемость, власть не в состоянии решать самые насущные проблемы жизнеобеспечения граждан и гарантировать их безопасность.

Разрыв между обществом и властью стал критическим. Сформировался паразитический режим, который по самой своей сути не может создавать условия для развития страны и сам не способен меняться.

ДЕМОКРАТИЧЕСКАЯ АЛЬТЕРНАТИВА

Для того, чтобы выйти из тупика необходимо создавать демократическую альтернативу режиму и его курсу — ценностную, политическую, экономическую, нравственную, кадровую, организационную. Пока такой альтернативы нет – есть произвол!

Необходимо создать реально работающую систему власти, её регулярной и неизбежной смены. В Совете должны быть представители различных партий, чтобы контролировать принятие законов, информировать о них население и контролировать расход бюджетных денег.

ПРАВОВОЕ ГОСУДАРСТВО

РОДП «ЯБЛОКО» — партия конституционной демократии. Для того, чтобы создать в России демократическое правовое государство, достаточно обеспечить выполнение в полном объеме действующей Конституции. Что можно вообще сказать о стране, где даже главный закон работает лишь частично?

Мы считаем своим долгом защитить те права и свободы которые власти сегодня разрушают:

- всеобщее равенство перед законом и судом — никто не должен быть «равнее других»;
- свободные и честные выборы — без административного ресурса и фальсификаций;
- свободу слова — нет политической цензуре в СМИ;
- свободу предпринимательства — скинуть груз коррумпированного чиновничьего аппарата;

ГРАЖДАНСКОЕ ОБЩЕСТВО

Современное российское общество пытаются превратить в баранов, поддающихся любым манипуляциям со стороны власти. Это — тупиковый путь, ведущий страну к пропасти. Социальный прогресс в Кузбассе невозможен без ответственного общества, умеющего критиковать и контролировать власть, заставляющего работать ее в своих интересах. Партия «ЯБЛОКО» проводит политику активной поддержки и защиты гражданского общества.

ПЕНСИОНЕРЫ

Люди, отдавшие стране свои лучшие годы, победившие фашизм, построившие заводы и фабрики, создавшие все, чем мы сейчас пользуемся, оказались за бортом распределения всех этих благ. Власть распределила все между «своими» и продолжает помогать олигархам, сохранять и приумножать. Кузбасские недра – населению. Нужны реальные механизмы социальной защиты старшего поколения Кузбасса. Каждый должен владеть пакетом акций местных недродобывающих кампаний, доходы от которых обеспечат достойную старость.

В полном варианте программа Партии представлена на сайте http://kemerovo.yabloko.ru/

НАША ЦЕЛЬ — СИЛЬНЫЙ, ЗДОРОВЫЙ И СВОБОДНЫЙ КУЗБАСС!
ВЛАСТЬ ПОД КОНТРОЛЬ ГРАЖДАН!

Информационное сообщение о приеме заявлений о предоставлении в аренду земельного участка для строительства

Комитет по управлению государственным имуществом Кемеровской области в соответствии с п.п. 1 п. 4 ст. 30 Земельного кодекса РФ сообщает о наличии предполагаемого для передачи в аренду земельного участка из земель населенных пунктов с кадастровым номером 42:24:0501009:3070, площадью 1166 кв.м, расположенного по адресу: г. Кемерово, 50 м северо-западнее пересечения ул. 1-я Заречная и ул. Терешковой, для строительства объектов инженерной инфраструктуры.

Заявления о предоставлении земельного участка принимаются в течение месяца со дня публикации настоящего информационного сообщения по адресу: г. Кемерово, пр. Советский, 58, тел. 58-39-17.

Председатель комитета Н.С. Витковская.

ЛДПР-Кузбасс работает для Вас!

Что намерен предпринять **Юрий Сенаторов** как депутат Облсовета?

1. **Добиваться повышения эффективности расходов бюджета.** Людям повторяют мантру: «нет денег». Закрыв коррупционные лазейки, удастся **изыскать средства на дороги, детские сады, пенсии и зарплаты.**
2. Добиться увеличения покупательной способности пенсий и зарплат. **Увеличение доходов кузбассовцев обеспечит рост покупок товаров и услуг, а это даст развитие предпринимательства и появление новых рабочих мест.**
3. **Остановить рост цен, а на многое добиться их снижения. Необходима система контроля над структурой расходов и стоимостных показателей. Нужно, чтобы всякое заявление на рост тарифов подвергалось довольно жесткой оценке.**
4. Школьное финансирование. **Учителю – достойную оплату труда без повышенной нагрузки! Снять с родителей мзду на частичное содержание школы!**

Опубликовано бесплатно.

ГОЛОСУЙТЕ ЗА ЮРИЯ СЕНАТОРОВА!

Возможность публикации предоставлена политическим партиям «Российская объединенная демократическая партия «Яблоко».

Возможность публикации предоставлена кандидату Сенаторову Ю.Н.

Поправка

14 ноября 2012 года в номере 209(25660) газеты «Кузбасс» была опубликована статья под заголовком «Как взрослые мальчики из детского садика хотели забрать все добро и тепло». Статья правильно имеет заголовок «Как взрослые мальчики из детского садика планировали оставить город без тепла», она была опубликована 12.11.2012 года в Федеральной сетевой газете Новолитика по адресу - http://novolitika.info/news/104256. Приносим свои извинения редакции и автору статьи.

ВНИМАНИЕ: КОНКУРС!

Дорогие читатели, «Кузбасс» продолжает конкурс, который начался на прошлой неделе – «Моя няша».

Расскажите нам о своём домашнем животном: как оно у вас появилось, какие чудачества вытворяет… Фотографии к рассказам обязательны.

Тексты должны быть небольшими: печатная страница листа А4 (размер шрифта 14). Рукописное творчество – на двух тетрадных страничках.

Работы присылайте на электронный ящик alenafedotova@yandex.ru с пометкой «Конкурс». Или по почте: 650991, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Редакция газеты «Кузбасс», офис 503.

Любопытные истории будут опубликованы в одном из номеров нашей газеты в рубрике «Всякая всячина». Итоги конкурса подведем в конце года. Лучшие авторы получат сувениры от редакции.

Спаниель Ромка

На этой неделе для участия в конкурсе «Моя няша» газета «Кузбасс» решила выдвинуть получившего известность в сети Интернет спаниеля по кличке Ромка из поселка Березовский. Он прославился за свою любовь к чистоте. Пластиковые бутылки, пакеты от чипсов и прочий мусор, который разбрасывает во дворе невоспитанная молодежь, умный пес, выходя на прогулку со своей хозяйкой, собирает и приносит ей, а она уже складывает в пакет, чтобы потом выбросить в мусорный контейнер.

«Ромка – мой сосед», - рассказала местная жительница Марина Картавая, снявшая видеоролик про собаку. - Вот уже четыре года наблюдаю, как он «убирает» наш двор. Поводом для создания ролика про умного пса, наводящего порядок в своем дворе, стало неумение и нежелание людей убирать за собой. У нас не двор, а мусорка! Надеюсь, увидев ролик, хоть кто-то задумается и станет аккуратнее!

Полина СПИРИДОНОВА.

ОПРОС НА БЕГУ

Последний день лета

Завтра - последний день лета. Позади пора отпусков. В осень мы перешагиваем с приличным багажом ярких воспоминаний и горой не менее красочных фотографий. Пейзажи на аватарках и в фотоальбомах в социальных сетях пестрят самыми разными красками. Одних зимой будут согревать воспоминания о синем море и желтом песке, других – об уютных уголках европейских городов, шумных восточных базарах, увлекательных походах в горы и сплавах. «Кузбасс» спросил своих читателей, как они провели это лето?

Елена СКВОРЦОВА, директор центра иностранных языков «Лингва-терра»:

- Это лето было для меня очень насыщенным. Мы проводили загородный и городской языковой лагерь с нашими стажерами из Африки, в августе ездили с группой детей учить английский и отдыхать на Мальту. Я очень люблю, когда каникулы проходят с пользой! С семьей тоже удалось вырваться на пару недель на море. Поэтому могу сказать, что лето удалось на славу! Жаль, конечно, что пролетело, как всегда, так быстро…

Мария БУТЫРИНА, корреспондент редакции газеты для осужденных «Надежда» ГУФСИН России по Кемеровской области:

- На летние месяцы забрала 3-летнего сына из детского садика, чтобы дети больше времени побыли вместе. Эти дни мы проводили втроем – я, сын и годовалая дочка. Брат в полной мере почувствовал себя старшим братом – учил сестренку собирать игрушки, заставлял есть и даже строжился. Танюша потешно за ним все повторяет, старается подражать во всем. Стоит ему обратить на нее внимание, у нее заканчиваются капризы, начинается общение двух любознательных малышей. Конечно, приходилось вмешиваться в их общение – разбирать споры, направлять, учить. К тому же летом ездили к родителям в деревню. На природе, на просторе ребятишкам все интересно. Сын трудился с такой радостью, с какой не работает ни один взрослый. И игрушки стали не нужны. Вместе с бабушкой он полол грядки, поливал огород, топил баню, с дедом косил траву, заливал фундамент, ухаживал за животными!

Анна СБИТНЕВА, ведущий специалист МБУ УГОЧС города Кемерово:

- Лето прошло продуктивно в профессиональном плане. Несмотря на сезон отпусков, работа у меня кипела. Жаль, что погода в этом году не порадовала кузбассовцев. Зато впереди ещё отпуск, так что сентябрь, я думаю, для меня будет жарким!

Полина СПИРИДОНОВА.

ВЫСТАВКИ

МАРИИНСК

«Магия камня» -

так называется персональная выставка художника Сергея Краснолуцкого, открывшаяся в музее «Береста Сибири».

В экспозиции представлено 45 работ из дерева, мрамора, серпентинита.

Серпентинит, его еще называют змеевик, - плотная горная порода. Благодаря примесям других минералов, он богат различными оттенками: от светлых тонов до зелено-черного цвета. Неповторимый узор природного рисунка, текучесть форм автор умело использует в раскрытии выбранного образа.

Работы из змеевика дополняют 12 планшетов-миниатюр: это подарки природы, отшлифованные руками художника. Здесь представлены портреты, композиции, натюрморты, скульптурные группы и крошечные пейзажные миниатюры.

Сергей Анатольевич Краснолуцкий живет в г. Шарыпово. Является почетным гражданином Шарыповского района. 18 лет работает преподавателем скульптуры и декоративно-прикладного искусства детской школы искусств. Научный сотрудник краеведческого музея г. Шарыпово. Сфера деятельности – палеонтология, геология, археология.

ЛЕНИНСК-КУЗНЕЦКИЙ

С любовью к родине и к каждому

В краеведческом музее гостит передвижная выставка «С любовью к Кузбассу» из фондов Кемеровского областного краеведческого музея.

Ленинсккузнечане и гости города смогут увидеть уникальные и ценные предметы, подаренные губернатору А.Г. Тулееву в знак огромной признательности и уважения к юбилейным и памятным датам. Многие из них обладают огромной культурной и художественной ценностью. Выставка по традиции работает бесплатно.

В музее открыта и губернаторская чайная, где все желающие, тоже бесплатно, смогут отведать чай из таежных трав.

Быт и житье

Сразу в трех городах Кузбасса - Мариинске, Ленинске-Кузнецком, Прокопьевске - работает областная выставка-конкурс предметов крестьянского национального быта «Во горенке», посвященная Году мастерового - человека труда в Кемеровской области.

Зрители познакомятся с культурой народов, проживающих в Кузбассе: шорской (г. Мыски); телеутской (г. Белово и Беловский район); чувашской (Топкинский район); мордовской (Чебулинский район); татарской и немецкой (г. Прокопьевск); русской (Прокопьевский, Мариинский, Ленинск-Кузнецкий, Яйский районы, г. Ленинск-Кузнецкий, г.Киселевск, Калтанский городской округ).

Во время работы выставок пройдут театрализованные экскурсии, мастер-классы по изучению традиционной вышивки, изготовлению женских оберегов и украшений.

ДОСУГ НА ЛЮБИТЕЛЯ

КЕМЕРОВО

31 августа. Турнир десницы. Фестиваль ролевых игр в Кемерове.

Зрители увидят настоящий турнир рыцарей, состязания лучников, средневековые танцы, а также услышат выступления местных музыкальных групп. Можно будет примерить доспехи и костюмы, а также приобрести много приятных мелочей на торговой площади. Объявлен конкурс на лучший костюм, в котором могут принять участие и зрители. Встреча Вконтакте.Сцена бульвара Строителей. Начало в 12.00. Вход свободный.

31 августа .«Siberia Kings Battle-2013» - битва сибирских королей.

Номинации: «2vs2». Квалификация по 2 выхода от человека. Затем 16 человек, прошедших отбор, по жеребьевке разбиваются на двойки и бьются до победы;

«Power Moves». Квалификация по 2 выхода от человека. Затем 8 человек, прошедших отбор, бьются до победы;

«Kids Battle 2vs2». По результатам предварительной жеребьевки все участники разбиваются на двойки и бьются до победы.

Призы – денежные, в зависимости от номинации.

СРК «Байконур». Начало в 13.00. Стоимость билетов для зрителей 300 рублей.

АНЖЕРО-СУДЖЕНСК

Клуб «Рудничный»

30-31 августа. Выставка работ поэтов поселка Рудничный. «Шахтерский труд достоин громкой славы». Время работы с 10.00 до 20.00.

БЕЛОВО

Центральный ДК

30 августа. Танцевально-развлекательная программа, посвященная Международному дню кино «Под счастливой звездой Синема». Начало в 18.00.

Клуб «Пионер»

30 августа. Праздничный концерт, посвященный 55-летию клуба «Пионер» «Юбилей в кругу друзей». Начало в 16.00.

КИСЕЛЕВСК

КДЦ «Восток»

30 августа. Праздничный концерт, посвященный Дню города. Начало в 19.00.

ДК «Юбилейный»

30 августа. Фотовыставка «Моя шахтерская семья». Время работы с 10.00 до 17.00.

ЛЕНИНСК-КУЗНЕЦКИЙ

ДК «Никитинский»

30 августа. Развлекательная программа для детей «Скоро в школу». Начало в 18.00.

МЕЖДУРЕЧЕНСК

ДК им. Ленина

30 августа. Вечеринка в стиле MTV. Начало в 22.00.

31 августа. Развлекательная программа на вечере отдыха «Для тех, кому за 30» «Музыкальный бриз». Начало в 22.00.

ГДК «Юность»

31 августа. Игровая программа для детей «День вопросов и ответов». Начало в 13.00.

НОВОКУЗНЕЦК

ДК им. Маяковского

30 июля. Концертная программа для ветеранов шахтерского труда «Человек, раздвигающий тьму». Начало в 17.00.

ДК им. Дзержинского

31 августа. Праздничный концерт «Зори Кузбасса». Начало в 13.00

ПРОКОПЬЕВСК

Площадь городского фонтана

31 августа. Выставка детского рисунка «Кузбасс глазами детей». Время работы с 10.00 до 17.00.

ТАШТАГОЛЬСКИЙ РАЙОН

ДК «Топаз» (г. Таштагол)

31 августа. Игровая программа для детей «Полет в страну знаний». Начало в 11.00.

ДК «Встреча» (г. Таштагол)

30 августа. Игровой блок «За здоровую и счастливую жизнь». Начало в 14.00.

ДК «Юность» (пгт Спасск)

30 августа. Праздник овощей «Здравствуй, милая картошка!». Начало в 16.00.

ДК «Горняк» (пгт Шерегеш)

30 августа. Концертная программа, посвященная 50-летию Таштагола «Люблю тебя, мой город!». Начало в 14.00.

31 августа. Игровая развлекательная программа для первоклассников «Первоклассный ребенок». Начало в 12.00.

ДК «Октябрь» (пгт Мундыбаш)

30 августа. Театрализованное представление «Дети, в школу собирайтесь!». Начало в 12.00.

ЮРГА

Кинотеатр «Современник города Юрги»

30 августа. Развлекательная программа «Два притопа, три прихлопа». Начало в 19.00.

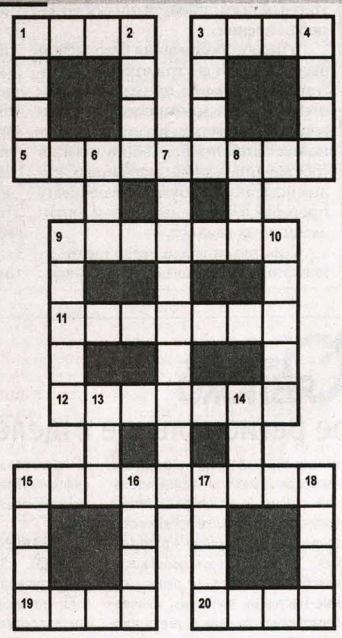
Клуб «Строитель города Юрги»

30-31 августа. Выставка изделий декоративно-прикладного искусства. Начало в 9.00.

Кроссворд

По горизонтали: 1. Остров в Мраморном море. 3. Соединительный деревянный элемент. 5. Непромокаемая куртка у моряков, геологов, рыбаков. 9. Единица силы света. 11. Средневековый философ - богослов. 12. Очарование, притягательная сила. 15. Солист оперы ГАБТ (лирико-драматический тенор), народный артист СССР. 19. Река в Швейцарии. 20. Счетная доска у древних римлян.

По вертикали: 1. Опера А.Т.Тиграняна. 2. В бухгалтерии: ведение дел, при котором каждая операция регистрируется немедленно после ее совершения. 3. Инструмент, используемый при шитье обуви или жестких тканей. 4. Роман Э. Золя. 6. Стихотворение в торжественном тоне. 7. Американский ученый, лауреат Нобелевской премии по экономике. 8. Сельскохозяйственное животное. 9. Город, торговый центр в Перу. 10. Выход одного или нескольких исполнителей в балете. 13. Денежная единица Таиланда. 14. Привлекателен и чувствителен, деловит и решителен, теплолюбив и своеобразен будет родившийся под знаком этого дерева в начале марта/сентября. 15. Древнескандинавское и древнеирландское народное героическое сказание. 16. Боевое построение пехоты, существовавшее до конца 19 века. 17. Расплавленная масса, выбрасываемая вулканом. 18. Новелла С. Цвейга.



По горизонтали: 1. Авша. 3. Шкан. 5. Штормовка. 9. Candela. 11. Схолист. 12. Обаяние. 15. Сигурд. 19. Аре. 20. Абак.

По вертикали: 1. Аиду. 2. Ажур. 3. Шило. 4. Нана. 6. Ода. 7. Молинани. 8. Бол. 9. Куско. 10. Антре. 13. Бат. 14. Ива. 15. Сага. 16. Каре. 17. Лава. 18. Амок.

Спринт-новости

ХОККЕЙ С МЯЧОМ

Сегодня в Кемерове начнется предварительный этап Кубка России с участием семи команд. Хозяева льда из «Кузбасса» в стартовом матче встретятся в 11 часов с «Сибсельмашем» из Новосибирска.

И сегодня же коллектив главного тренера Сергея Большакова проведет в 17.50 игру с красногорским «Зорким». На следующий день кемеровчане будут экзаменовать молодежную сборную страны, за которую заявлены четыре хоккеиста «Кузбасса»: защитник Максим Семенов, полузащитник Денис Игошин, нападающие Алексей Ничков и Владислав Тарасов.

В воскресенье, 1 сентября, наша команда вновь дважды выйдет на лед крытого катка в матчах с ульяновской «Волгой» (начало — 11.00) и «Водником» из Архангельска (17.50). В заключительном туре «Кузбасс» встретится 2 сентября с московским «Динамо», чемпионом и обладателем Кубка России.

Накануне первого официального турнира сезона кемеровский клуб провел контрольные встречи с «Сибсельмашем» (6:4) и «Волгой» (6:6).

ЛЮБИТЕЛЬСКИЙ ФУТБОЛ

Прокопьевский «Шахтер» второй год кряду завоевал Кубок Кузбасса, переиграв в финале «Зарю-СУЭК» из Ленинска-Кузнецкого — 3:1 (1:1).

Решающий матч с участием лидеров чемпионата Кемеровской области состоялся в минувшую среду в Прокопьевске. Хозяева поля на 21-й минуте оказались в роли догоняющих после гола Николая Ускоева. Впрочем, вскоре 36-летний Валерий Лянге с пенальти восстановил равновесие, а в начале второго тайма он же вывел «Шахтер» вперед. Закрепил преимущество прокопчан на 66-й минуте Андрей Носков.

В ближайшее воскресенье, 1 сентября, чемпион и обладатель Кубка Кузбасса сыграет на своем поле с молодежным составом «Читы» в очередном туре зонального первенства России среди любителей. Победитель турнира в прошлом сезоне «Распадская» из Междуреченска в этот же день принимает «Сибирь-2М» (Новосибирск). В минувшую среду команда главного тренера Сергея Топорова одолела дома «Селенгу» из Улан-Удэ — 1:0. Бывший «Металлург-Кузбасс» (Новокузнецк), одержавший четыре победы подряд, возглавляет таблицу и завтра встретится в Барнауле с «Полимером».

Андрей ТАРКОВ.

ФГБОУ ВПО «КЕМЕРОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ИНСТИТУТ» ОБЪЯВЛЯЕТ КОНКУРСНЫЙ ОТБОР ПРЕТЕНДЕНТОВ НА ЗАМЕЩЕНИЕ ДОЛЖНОСТЕЙ ПРОФЕССОРСКО-ПРЕПОДАВАТЕЛЬСКОГО СОСТАВА В 2013/2014 УЧЕБНОМ ГОДУ

ПРОФЕССОРОВ КАФЕДРЫ:
- земледелия и растениеводства

ДОЦЕНТОВ КАФЕДР:
- биотехнологии,
- ботаники и экологии,
- гуманитарных дисциплин,
- естественно-научного образования,
- земледелия и растениеводства,
- механизации производственных процессов,
- теоретической экономики, экономического моделирования и права,
- технологии металлов и ремонта машин,
- финансов и кредита.

СТАРШИХ ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ КАФЕДР:
- бухучета и анализа хозяйственной деятельности,
- общенаучных дисциплин,
- технологии металлов и ремонта машин,
- финансов и кредита.

АССИСТЕНТОВ КАФЕДРЫ:
- экономики и управления на предприятии.

Претенденты на должность профессора должны иметь высшее профессиональное образование, стаж научно-педагогической работы не менее 5 лет, при наличии ученого звания профессора или ученой степени доктора наук стаж научно-педагогической работы не менее 3 лет; доцента – высшее профессиональное образование, стаж научно-педагогической работы не менее 3 лет, при наличии ученого звания доцента или ученой степени кандидата (доктора) наук стаж научно-педагогической работы не менее 1 года; старшего преподавателя – высшее профессиональное образование и стаж научно-педагогической работы не менее 3 лет, при наличии ученой степени кандидата наук стаж научно-педагогической работы не менее 1 года; ассистента – высшее профессиональное образование и стаж работы в образовательном учреждении не менее 1 года, при наличии послевузовского профессионального образования (аспирантура, ординатура, адъюнктура) или ученой степени кандидата наук – без предъявления требований к стажу работы.

Документы на конкурс согласно положению подавать в течение месяца с момента опубликования объявления на имя ректора по адресу: 650056, г. Кемерово, ул. Марковцева, 5, отдел кадров, тел. 73-40-23.

Календарь

В ЭТОТ ДЕНЬ РОДИЛИСЬ

1860. Исаак Левитан, русский художник-пейзажист.

1954. Александр Лукашенко, президент Республики Беларусь (с 1994 года по настоящее время).

1972. Камерон Диас, американская киноактриса

СОБЫТИЯ

1918. Фанни Каплан совершила покушение на Владимира Ильича Ленина.

Главный редактор В.А. КАЧИН. kachin@kuzbass85.ru
Коммерческий директор Татьяна Смолина.
t.smolina@kuzbass85.ru, тел. 35-40-25.
Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.

Издатель: ГП КО «Редакция газеты «Кузбасс».
АДРЕС ИЗДАТЕЛЯ И РЕДАКЦИИ: 650991, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Электронный адрес: official@kuzbass85.ru; news@kuzbass85.ru; reclama@kuzbass85.ru.
СПРАВКИ: по рекламе — 35-38-14; 35-38-04; по письмам — 35-40-02; по редакции — 35-40-65. Факс 35-40-65.

Собственные корреспонденты:
в Новокузнецке — 8-905-963-63-44, Междуреченске — 8-905-995-39-44, Мариинске - 8-913-121-90-92.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства.
Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются на интернет-сайте: www.kuzbass85.ru

Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений.
Время подписания номера в печать по графику 19.30.
Сдан в печать 19.30. Объем 4 п.л. Печать офсетная.
Тиражи во вторник, среду, пятницу, субботу — 8756, в четверг - 30077 экз.
Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс».
Отпечатано в ОАО «Советская Сибирь»:
650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 156.

Бизнес–приложение газеты «Кузбасс» и Кемеровского областного отделения «ОПОРЫ РОССИИ»

ОПОРА

«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясо–молочный союз», «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

№ 156 от 30.08.2013 г

«Наружка» без будущего?
II стр.
Стартуй, пока молодой!
III стр.
Изгнание тараканов
IV–V стр.

Фото Натальи Лебединской.

Наконец-то сбылась мечта 26-летней Анастасии Коптевой, сибирячки с украинскими корнями, - она открыла в Мариинске украинское кафе! Шла она к этому долго, успев получить высшее образование психолога и даже поработать продавцом в успешной торговой компании. Местная власть поддержала бизнес-проект Коптевой муниципальным грантом. И не только за его неординарность – из 17 участников «грантового» конкурса у Анастасии одной уже действующее предприятие.

«Идеи в ассортименте»

➢ VI

Дорога к лучшему,

или Школа, где третий год нет перемен

Такой школой стала для власти и бизнеса начатая в 2010 году по решению при поддержке правительства модернизация трех кузбасских моногородов – Ленинска – Кузнецкого, Прокопьевска и Таштагола. Каждый год организаторы и участники этого процесса собираются за «круглым столом», чтобы обсудить назревшие проблемы. Темой нынешнего, состоявшегося на прошлой неделе в Кузбасском технопарке, стало «Развитие инфраструктуры регионов как фактор роста и диверсификации моногородов». На пленарном заседании представители Минэкономразвития, Минрегиона, Внешэкономбанка и администрации нашей области обсуждали проблемы развития той инфраструктуры, которая должна помочь развитию бизнеса в моногородах. На панельной дискуссии, где потом собрались представители власти и бизнеса моногородов, речь шла об инфраструктуре, которая должна улучшить качество жизни в этих городах. Со стороны могло показаться, что говорят они о разных инфраструктурах.

«Многие города региона находятся так близко друг от друга, что достаточно выпрямить дороги, обеспечить скоростное транспортное сообщение, и тогда человек сможет жить в одном городе, а на работу ездить в другой», - настойчиво убеждали Москву в необходимости финансирования таких дорог из федерального бюджета кузбасские власти, уверенные в том, что таким образом снизят уровень безработицы в моногородах. Убедили – накануне «круглого стола» в Кузбассе был торжественно сдан в эксплуатацию новый участок скоростной автомагистрали Кемерово-Новокузнецк, который выпрямил (а, значит, и сократил) путь до Кемерова для жителей Полысаева, Ленинска-Кузнецкого и Белова. В строительство этой дороги внес свою лепту и федеральный центр.

А теперь послушаем заместителя главы города Прокопьевска по экономике Андрея Мамаева: «С 2008 года в Прокопьевске закрылись 3 шахты. То есть без работы остались четыре с половиной тысячи человек. Без учета смежников, которые обслуживали эти шахты. А это, как правило, 30 и более процентов от числа работавших на шахте. Но что интересно: на протяжении этих 5 лет коэффициент безработицы в городе стабильно держится на уровне 1,2-1,3, т.е. оказывается у нас всего 1500 безработных. Куда ушли остальные? На наших шахтах недокомплект рабочих отбойно-проходческой группы. Проводим ярмарки вакансий – не идут! Куда они уходят? В Прокопьевский район. Сделали анализ: более 3 тысяч человек именно основных шахтерских профессий работают на угольных предприятиях Прокопьевского района – грубо говоря, в 30-50 километрах от города…»

«Дорогу не надо было строить!» - весело заметил кто-то из присутствующих.

Именно об этом и намеревался сказать Андрей Борисович: «Да, там была построена дорога на Терентьевск, нормальная, асфальтированная дорога – примерно 45 минут – час, максимум, езды. И людям этого оказалось достаточно. Из города при этом они уезжать не собираются (понятно, что город потерял налоги, но это – вторая сторона «медали»): экология в городе улучшилась за счет того, что шахты закрылись, мы работаем на более современных предприятиях, получаем более высокую заработную плату, а час езды - ничего в этом страшного нет…»

Понимают ли предприниматели городов, которых соединила друг с другом и с областным центром новая высокоскоростная магистраль, что по ней могут уехать в поисках лучшего не только безработные, но и те, кого не устраивают условия труда, зарплата или отношение руководства на их предприятии? Ведь только от добра добра не ищут.

Впрочем, такая дорога не менее притягательна и для самих предпринимателей. В этом уже убедились власти того же Прокопьевска. Андрей Борисович Мамаев рассказал коллегам, как предприниматель, чей проект по строительству современного производственного предприятия входил в комплексный инвестиционный план развития моногорода (КИП), начал строить его не в Прокопьевске, как было запланировано в КИПе, а на территории Прокопьевского района.

«Там земля дешевле», - объяснил предприниматель. Другой его прокопьевский коллега строит комплекс объектов в районе аэропорта Спиченково, т.е. тоже на территории Прокопьевского района.

«Почему там строишь?» - спрашиваю. - «Здесь земля дешевле, чем в городе» - «Ребята, вы что делаете? Там же ни воды, ни света!» – «Провода протянем, воду привезем. Главное – дорога рядом!»…

Грустно вздохнув, Мамаев подытожил: «Вот что значит основная инфраструктура - дорога! Мы все должны это понимать…»

Вера КАРЗОВА.
Фото
Сергея Гавриленко.

Новые возможности Тайги

открыли потенциальным предпринимателям города ученые кузбасской «Плехановки». По заказу местной администрации.

Весной этого года группа ученых Кемеровского института (филиала) Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова под руководством кандидата технических наук, доцента кафедры организации и технологии коммерции Евгения Харлампенкова целый месяц работала в городе Тайге. Отчет этой группы под названием «Приоритетные точки роста экономики Тайгинского городского округа» по замыслу заказчика - администрации Тайгинского городского округа должен стать для местной власти эффективным инструментом поддержки малого бизнеса.

И, похоже, цель эта вполне достижима.

- Уже сегодня на «грантовый» конкурс приходят предприниматели с бизнес-планами открытия кафе – у нас в городе сфера общественного питания очень слабо развита, - констатирует заместитель главы города Тайги по экономике Ольга Переверзева.

- Это вам ученые из нашей «Плехановки» подсказали? Как будто вы сами этого не знали…

- Конечно, знали, - улыбается в ответ Ольга Владимировна. – Но сегодня мы можем не просто указать предпринимателям на свободные рыночные ниши, а сделать им бизнес-предложения: срок реализации проекта такой-то, ориентировочная стоимость при таком-то объеме производства такая-то (и показать, из чего эта стоимость складывается), срок окупаемости при таком-то объеме такой-то… Вот эти профессиональные расчеты и сделали для нас ученые нашей «Плехановки». А уже какие объемы выберут предприниматели – с учетом этого мы и будем разрабатывать бизнес-план, когда они нам его закажут…

- А чем еще помогли вам ученые?

- Мы получили несколько направлений предпринимательской деятельности, разбитых уже на конкретные бизнесы. Они указали нам, что можно делать в сфере стройиндустрии на основе местных ресурсов (на нашей территории расположены месторождения керамзитовых глин, кирпичных глин, глинистых сланцев, минеральной краски). В сфере общепита предложили создать заготовочные производства (как вариант – для школьного питания). В сфере услуг - открытие ателье по пошиву авточехлов на основе кооперации, возможно, с Тайгинской швейной фабрикой, создание современной СТО (у нас есть самолечение автомобилей, но за профессиональным техобслуживанием тайгинцы ездят в Кемерово).

Предложили ученые и такой блок, как «Электротехника и приборы автоматики для ЖКХ, муниципальное хозяйство». И в него включили такие современные направления, как производство светодиодных светильников, приборов автоматики для сферы ЖКХ, создание предприятия по выращиванию рассады и цветов в закрытом грунте…

Развитие малого бизнеса для Тайги – не самоцель, это одна из возможностей уйти от монозависимости. Сегодня доля малого бизнеса в экономике города невелика. Основная масса трудоспособного населения (а это 10 тысяч) трудится на градообразующем предприятии – железной дороге, и только около 2 тысяч горожан работают в малом бизнесе (в их числе и сами предприниматели, и их наемные работники). Развитие малого бизнеса идет очень туго.

Сидеть и смотреть на это из окна нового кабинета экономист Ольга Переверзева, только в июле прошлого года назначенная на должность заместителя главы городского округа по экономике, не могла:

- Решили актуализировать те наработки по малому бизнесу, которые достались нам от предшественников, они ведь тоже определяли какие-то направления развития предпринимательства, точки его экономического роста, но их необходимо было пересмотреть с учетом нового времени, новых веяний. Вот мы этим и озадачились. А тут как раз предприниматель Евгений Горюнов решил открыть у нас в городе местное отделение ОПОРЫ РОССИИ… А у кузбасской ОПОРЫ договор о социальном партнерстве с нашей «Плехановкой»…

- То есть нужные люди в нужное время собрались в нужном месте?

- Точно! А в середине сентября у нас состоится совещание с активом ОПОРЫ РОССИИ. Мы вместе с руководством областного отделения этой организации пригласили состоявшихся предпринимателей, чтобы они посмотрели наш город, познакомились с его бизнесом, может, что подскажут…

- Может, сами захотели какой-то бизнес у вас открыть…

- А почему бы и нет? У Тайги большие возможности!

Вера КАРЗОВА.

СТАРТУЙ, пока молодой!

Старт молодежной образовательной программы «Ты – предприниматель!», ставшей в Кузбассе уже традиционной, будет дан 1 сентября. Будет ли нынешняя программа отличаться от двух предыдущих? – с этим вопросом «ОПОРА» обратилась к Елене БОРИСОВОЙ, начальнику отдела по развитию молодежного предпринимательства управления предпринимательства департамента промышленности, торговли и предпринимательства Кемеровской области:

- Для начала надо сказать, что молодежь до 30 лет является приоритетной категорией по всем видам поддержки в Кемеровской области, - уточнила Елена Владимировна. - С 2011 года в области реализуется программа федерального Агентства по делам молодежи **«Вовлечение молодежи в предпринимательскую деятельность»**, которая включает в себя проект «Юный предприниматель Кузбасса», программу «Ты-предприниматель!», конкурс «Молодой предприниматель России» и форум молодых предпринимателей.

Цель проекта **«Юный предприниматель Кузбасса»** – развитие предпринимательских качеств у учащихся, предоставление возможности на практике ознакомиться с моделью рынка, попробовать себя в качестве предпринимателя. Проект направлен на учащихся от 14 до 18 лет. В этом году уже прошел первый этап проекта – семинар по планированию участия в ярмарке, методам продвижения товара на рынке, деловая игра. В октябре участникам предстоит представить свои товары на сельскохозяйственной ярмарке.

Программа **«Ты-предприниматель!»** реализуется в 46 регионах России и помогает участникам оформить идею в конкретный бизнес, развить уже имеющийся или же узнать, а действительно ли предпринимательство может стать делом всей жизни?

Кроме того, это хорошая возможность оценить свою идею, пообщаться с единомышленниками, получить много новой и интересной информации, найти новые идеи.

Цель программы - помочь молодым людям открыть свое дело, сделать первые шаги. Для тех, у кого уже есть свой бизнес, – преодолеть возникшие трудности.

Программа работает по трем основным направлениям:

• Вовлечение молодежи в предпринимательство – создание системы мероприятий, сопровождающей молодых авторов перспективных предпринимательских идей на всем пути до этапа создания нового предприятия;

• Поддержка начинающих молодых предпринимателей на первых этапах хозяйственной деятельности предприятий – оказание консультационной, инвестиционной, инфраструктурной поддержки;

• Поддержка успешных молодых предпринимателей – создание коммуникационных, консультационных площадок для успешных молодых предпринимателей.

В рамках программы «Ты-предприниматель!» проходит обучение по авторскому образовательному курсу для действующих и потенциальных предпринимателей, стажировки, презентации своих бизнес-идей успешным предпринимателям (экспертам и инвесторам), посещение мастер-классов и конференций, бизнес-игры. А также участие в конкурсе молодежных бизнес-проектов, грантовый фонд которого составляет 1 млн. рублей.

В реализации проекта задействована вся система инфраструктуры поддержки предпринимательства (центры и фонды поддержки предпринимательства в 34 территориях Кемеровской области, бизнес-инкубаторы), общественные организации (советы предпринимателей при главах городов и районов, «Опора России», Ассоциация молодых предпринимателей), а также вузы и ссузы Кемеровской области.

Программа в Кемеровской области реализуется третий год. За это время ее участниками стали более 7700 молодых людей, рассматривающих предпринимательство как стратегию своего развития. Более 2750 участников успешно прошли тестирование на наличие предпринимательских компетенций. Более 1300 человек прошли образовательные программы, направленные на открытие или развитие собственного дела. Защищено более 530 бизнес-планов. 130 человек зарегистрировали собственное предприятие. Финансовую поддержку получили 42 человека. Создано более 100 рабочих мест.

В 2013 году по этой программе пройдут обучение более 600 человек. По итогам проекта свое дело откроют еще не менее 70 молодых людей.

Регистрация на программу «Ты-предприниматель-2013» открывается 1 сентября. Этапы отбора и обучения состоятся в сентябре-октябре.

Принять участие в программе можно, **заполнив анкету** на портале www.molpred42.ru. Затем участникам программы будет предложено пройти **тестирование** на наличие предпринимательских способностей.

В 2013 г. в крупных вузах области будут организованы обучающие мероприятия **«Начни своё дело»**, где студенты познакомятся с основами предпринимательской деятельности.

Для экспертной оценки бизнес-идей участников программы в сентябре-октябре в Кемерове и Новокузнецке состоятся **ярмарки бизнес-проектов**.

В октябре пройдет выездное мероприятие **«Business Camp»**, на котором участники проекта получат знания в таких сферах, как управление бизнесом, личностный рост, генерация идей, введение в предпринимательство, основы бизнес-планирования.

С целью повышения личной эффективности участников, ознакомления с новыми методиками ведения предпринимательской деятельности и развития собственного бизнеса запланирован цикл **интерактивных мероприятий** (деловые игры, конференции, круглые столы, интенсив-тренинги и т.п.). Для участия в интерактивных мероприятиях необходимо подать заявку на участие, пройдя по ссылке на портале www.molpred42.ru.

Открывает цикл интерактивных мероприятий **12 сентября** бизнес-игра **«Стартуй, пока молодой!»**, целью которой является развитие мотивации профессионального самоопределения, формирование базы знаний и навыков создания бизнес-проектов.

По окончании образовательной программы «Ты-предприниматель!» участники напишут бизнес-план, защитят его перед экспертами и инвесторами на **конкурсе молодежных бизнес-проектов**. Лучшие проекты наградят **грантами губернатора Кузбасса**.

До 16 сентября проводится региональный этап конкурса **«Молодой предприниматель России-2013»**, победители которого по традиции получат подарки от партнеров конкурса и представят Кемеровскую область на всероссийском этапе конкурса «Молодой предприниматель России - 2013» в г. Москве.

• Конкурс проводится по следующим номинациям:
• «Успешный старт»;
• «Социально ответственный бизнес»;
• «Студенческий бизнес»;
• «Инновационный бизнес»;
• «Сельское хозяйство»;
• «Сфера услуг»;
• «Производство»;
• «Женское предпринимательство»;
• «Семейный бизнес»;
• «Франчайзинг»;
• «Вклад в развитие молодежного предпринимательства».

Принять участие могут предприниматели от 18 до 30 лет.

Конкурс проводится для выявления и поощрения активных и одаренных молодых предпринимателей, для создания образцов для подражания в молодежной среде.

Завершится программа региональным **форумом молодых предпринимателей**. В форуме примут участие не менее 500 участников проекта. На форуме подведут итоги программы «Ты-предприниматель!». Будут работать образовательные и коммуникативные площадки с мастер-классами от ведущих предпринимателей России.

Все события будут анонсироваться на кузбасском портале молодежного предпринимательства www.molpred42.ru.

Для участников работает консультационный центр – тел. (384-2) 58-82-66, molpred42@mail.ru.

обращение

Уважаемые коллеги – предприниматели!

В современном обществе в области социальной политики одним из приоритетных направлений деятельности является адаптация и интеграция инвалидов. Трудовая деятельность для человека – это способ материально обеспечить существование себя и своей семьи, а также возможность приобщиться к общественным ценностям и реализовать себя, в том числе с творческой стороны.

Работа позволяет гражданину осознавать свою индивидуальность, свою приобщенность к обществу. Работающий человек уважает себя, ценит свой труд и труд других людей.

Во всех развитых странах инвалиды разбирают корреспонденцию, принимают звонки, занимаются фасовкой товаров – словом, всем тем, что им доступно. В России почему-то до сих пор работодатели считают, что человек с ограниченными способностями не хочет и не может работать, живет на иждивении государства и родственников.

На самом деле среди инвалидов много тех, кто стремится стать независимым через работу. Да, действительно, в силу имеющихся ограничений такие люди испытывают различного рода трудности в поиске подходящего места работы, однако осознание и само принятие решения об активном участии в жизни общества посредством труда – это первый и самый важный шаг к адаптации.

Кемеровские инвалиды сегодня готовы работать библиотекарями, бухгалтерами, воспитателями, врачами, дворниками, диспетчерами, кассирами, кладовщиками, кондукторами, контролерами, мастерами производственного обучения, менеджерами, монтажниками радиоэлектронной аппаратуры и приборов, продавцами, санитарками, слесарями и проч.

Не стоит забывать и о законодательной поддержке трудоустройства инвалидов. Так, в список работодателей, подлежащих квотированию рабочих мест для инвалидов, входит более 200 предприятий и организаций города Кемерово. Эти организации обязаны создавать рабочие места для инвалидов и подавать заявки в центр занятости.

В то же время каждая организация может решить для себя вопрос трудоустройства инвалидов, создать рабочее место и необходимые условия труда.

Совет по развитию предпринимательства в г. Кемерово.

19 августа 2013 г.

Изгнание тараканов

Кемеровчанин Михаил Христосенко, основатель «Студии Михаила Христосенко», в прошлом году стал финалистом конкурса «Молодой предприниматель России». А в этом году был обнаружен «ОПОРОЙ» уже в числе… бизнес – тренеров всероссийского молодежного форума «Селигер». С предыдущей встречи, когда он отвечал «ОПОРЕ»: «Меня активно приглашают в другие города проводить полноценные семинары для предпринимателей об использовании Интернета для продвижения бизнеса, это может стать, по ощущениям, очень важным для меня», прошло меньше года… Итак, Михаил Христосенко, 28 лет, индивидуальный предприниматель.

Михаил Христосенко на Селигере.

- Михаил, получается, твои планы о бизнес-тренерском направлении стали реальностью?

- Стали. Вместе с компанией и лично провел серию таких семинаров, суммарно на них побывало около двух тысяч человек. География – Москва, Новосибирск, Кемерово, Курган, Новокузнецк, Селигер. «Селигер», понятно, самое масштабное предприятие, там собралось около пяти тысяч человек.

- Как ты туда попал?

- Когда я был на финале конкурса «Молодой предприниматель» в Москве, познакомился с руководителем федерального агентства по делам молодежи, который в том числе занимается «Селигером». Позднее предложил свои услуги, меня пригласили.

- Там была звездная команда бизнес-тренеров?

- Там были и самые крутые тренеры России – Архангельский, Гандопас, другие известные имена, и были люди, которых никто не знает, хоть по результату они и оказались классными. Я, надеюсь, был в числе последних. Сегодня мне прислали ссылку: в группе «Селигер» организаторы запустили голосование про то, какой курс оказался для них наиболее полезным, – и мой курс пока на первом месте среди двух десятков обязательных образовательных программ.

- Твой курс длится…

- На Селигере каждая смена участников была неделю. Каждый день – трехчасовые занятия. А в Кургане, например, был полноценный однодневный семинар с утра до вечера.

- Кто-то учится пять лет, кто-то – всю жизнь. А ты учишь жить за три или пять часов?!

- Нет, я даю пошаговый план: что конкретно нужно сделать предпринимателю, руководителю компании для того, чтобы начать получать клиентов в свой бизнес, используя Интернет. Это моя узкая тема. В Интернете существует невероятное количество статей, книг, прочей информации, как использовать Интернет, в итоге в голове у нормального человека создается хаос, в котором никто не может разобраться. Во-вторых, у очень многих людей масса «тараканов» - каких-то стереотипов, убеждений, мало общего имеющих с реальностью. Например, что анимация на сайте – это классно. Что чем больше логотип компании, тем лучше его запомнят. Что чем больше креатива, тем лучше. Но часто это стереотипные убеждения, не подкрепленные практикой.

А дело в том, что нужно отказаться от оценки своих решений методом «мне кажется, что это будет хорошо», посчитать, изменился ли результат, и на основе статистики принимать решения. Тогда все встает на свои места и понимаешь, что нужно решать конкретные проблемы.

- Ну, креатив-то ты, наверное, зря обижаешь?

- Это один из самых спорных вопросов на семинарах. Мы же считаем, что это очень хорошее слово, а по факту чем проще, тем понятнее и результативнее. А креатив решает другую задачу. В данном случае – как при минимальных затратах достичь максимального результата и что конкретно для этого надо сделать, а чего делать точно не надо.

- Чему больше всего удивляются слушатели во время встреч с тобой?

- Первое – что можно так просто говорить о такой сложной теме. У многих слишком много неструктурированной информации, а после мастер-класса все становится на свои места и появляется пошаговый план. Второе – многие удивляются моему возрасту и тому, что мне удалось сделать. Правда, я не готов с этим согласиться, не считаю, что какой-то там юный гений. И, наконец, важный момент: если мы говорим о людях, которые публично выступают, ведут какие-то занятия, семинары, даже хорошо разбираясь в теме, некоторые тяжело ее доносят до других. Мне нравится, когда все происходит ярко, весело, доходчиво.

- Легко ли ты соглашаешься с оппонентами во время встреч?

- Бывают люди, которые спорят, чтобы разобраться, а бывает – чтобы показать, что тренер недостаточно хорошо разбирается в теме, или имеют какие-то иные цели. С последними смысла спорить нет вообще. Как правило, сама аудитория, если видит, что тренер говорит дело, таких оппонентов успокаивает. А если люди хотят разобраться, там нет предмета для спора, нужно просто помочь.

- Были на Селигере трудные, щекотливые ситуации?

- Все щекотливые ситуации были связаны с организацией мероприятий. Например, не было ноутбука для показа слайдов, не было микрофона – нюансы, случавшиеся каждый день, и это позволило получить отличный опыт. Благодарен им: теперь понимаю, что такие технические накладки не смогут выбить меня из рабочего процесса. Теперь не страшно.

- А сначала было страшно?

- Был не страх, были некие опасения. Особенно в первый раз, когда мы делали большой семинар в Новосибирске, в первый день на Селигере: мы живем в Кемерове, наша информация актуальна и хорошо принимается, но интересна ли она в городах побольше? В итоге оказалось, что и у всей страны те же самые вопросы, те же самые проблемы.

- То есть комплекс провинциала у тебя сошел на нет?

- Абсолютно. Я понял, что это актуально, востребовано, этого не нужно стесняться. После Селигера, например, люди уже пишут, что переделывают свои сайты, что меняют их в соответствии с полученными рекомендациями.

- Но, может, просто нужно объяснить: идите к профессионалам…

- Чисто теоретически лучше делать сайт руками профессионалов. Но вопрос в том, что в Кемерове, например, 100 студий, в Новосибирске – 500, как понять, кто хорош, кто плох, как выбрать? Заказчик должен обладать конкретными критериями, пониманием, чего он хочет достичь, чего добиться. Тогда независимо от уровня разработчика можно получить хороший результат.

Если я пришел в плохую компанию, не имея понимания, будет плохой результат. В хорошую, не имея понимания, – будет средний результат. А если есть понимание, то достойный результат будет независимо от того, к кому ты обратишься, и результат, который будет на тебя работать, а не просто очередной красивый сайт в Интернете.

- Попытайся за три минуты вывести моих «тараканов»: я почти предприниматель, я тоже хочу, но не знаю, с чего начать…

- Если продолжить тему «тараканов» в контексте начинающих предпринимателей (это вторая тема моих выступлений), то очень многие не начинают заниматься предпринимательством, хоть и очень сильно этого хотят, потому что у них нет идей, денег, связей, офиса, бухгалтера… Вместо того чтобы начать действия, пусть сначала некомфортные, совершая ошибки и на этом учась. Получается: сижу читаю книжки по бизнесу, хожу на семинары, ищу идею, а мои друзья пьют в подъезде пиво. В сравнении с ними я вроде классный, развиваюсь, заслуживаю одобрения общества, а по факту я, пусть и убедительно, маскирую свое бездействие… Каждый начинающий предприниматель всегда очень убедительно рассказывает, почему он не может начать действовать прямо сейчас. Такие вот «тараканы». Мы со слушателями разбираемся, как можно обойтись без всего этого…

- И что, идеи, деньги – разве не нужны?!

- Не нужны. Дело в принципе. Вся наша инфраструктура развития предпринимательства в стране делает акцент на инновации, на новые продукты и услуги, всем кажется, что надо найти нишу, в которой никто не работает, и это гарантирует успех. Жизнь показывает ровно обратное: если мы говорим о начинающих предпринимателях, то надо искать нишу с максимальной конкуренцией. Вначале нужно научиться предпринимательской деятельности, а это точно такой же навык, как езда на велосипеде. Но езда на велосипеде тренируется ездой на велосипеде. Так же и тут. Можно заняться продажей кур или носков оптом, бухгалтерскими услугами – чем угодно. Понятным, стандартным определить направление и начать в нем работать. Наберешься опыта, получишь результат, глаза откроются шире, пропадут иллюзии – и это хорошо…

- Ты сам изменился за этот год?

- Это был супергод. Событий была масса, и приятных, и не очень, и они в конечном итоге привели к росту компании и изменили лично меня. Мы выросли более чем вдвое, в компании теперь 16 человек. В три раза выросла площадь офиса. Мы развили новое образовательное направление. Появилось большое количество новых крупных компаньонов, о которых раньше даже думать не могли.

Лично у меня за этот год появилось ощущение, что моя компания – именно бизнес, а не какое-то ремесло. Что это структура, система, что даже если куда-то уехал, компания способна работать самостоятельно. Так что могу сосредоточиться на стратегических делах и проектах, а не на текучке. После Селигера у меня сильно выросла самооценка как спикера. Увидел людей, гонорары которых гораздо выше, чем мои, и понял, что я как минимум не хуже.

Раньше такого не чувствовал... Там была группа молодых предпринимателей, фактически студентов, и группа так называемых миллионеров, у которых оборот компании превышает 10 миллионов рублей в год. И те, и другие очень позитивно принимали от меня информацию.

- Тебе не страшно: 28 лет, а все мечты исполнились?

- Нет. У меня такие большие проекты и планы, что эти мысли посетят не скоро. Мечта исполнилась, вот другая мечта…

- Попробуй дать главный совет…

- Если мы говорим о главном, независимо от того, о сайте разговор или начале предпринимательской деятельности, то совет один: чем проще, тем лучше, но – надо пробовать. Получилось-не получилось, сделал выводы, проверил другую идею – и так далее. Это вместо того, чтобы лежать на диване, плевать в потолок и думать, получится или не получится. В Интернете то же самое. Чтобы понять, например, какой заголовок для сайта лучше, мы делаем два одинаковых сайта, различающихся лишь заголовками, и равномерно распределяем рекламу на обоих. Откуда придет больше заявок, тот вариант и лучше. Причем результат совсем не обязательно совпадет с нашими прогнозами. Мы думаем одно, у жизни иное мнение…

Беседовал
Игорь АЛЁХИН.

За стойкость, профессионализм и эффективность...

КомпанияTele2 Кемерово, альтернативный оператор мобильной связи, награждает медалью «За стойкость, профессионализм и эффективное управление бизнесом» своих младших коллег – руководителей 200 успешных малых предприятий Кемерова и Новокузнецка.

КомпанияTele2 всегда отличалась особым отношением к малому бизнесу. Да, потому, что видела в нем своего потенциального клиента. Но разве только у этой компании «малыши» значатся в списке потенциальных клиентов? Только образцом того, как крупный бизнес может поддержать своих младших братьев – начинающих индивидуальных предпринимателей, микро- и малые предприятия, в Кузбассе до сих пор (увы!) была и остается компания Tele2 Кемерово. Неповторимым остается ее первый проект «Business Challenge».

- Интерес к нашей компании, к низким тарифам, к возможности оптимизировать свои расходы проявляют не только физические лица, но и компании. В том числе малый и средний бизнес. Естественно, и у нас появился интерес к индивидуальным предпринимателям, малым компаниям, - объяснил тогда идею «Business Challenge» региональный управляющий директор Tele2 Кемерово Валерий Игнатьев. - Мы решили получше узнать наших потенциальных клиентов и, соответственно, сделать так, чтобы они получше узнали нас. И организовать это знакомство в формате деловой игры. А чтобы это знакомство было более содержательным, пригласили именитых бизнес-тренеров, чтобы предприниматели получили информацию, которая помогала бы им потом работать в бизнесе. Ну и, соответственно, учредили некий суперприз – грант - предприниматели должны посоревноваться и заработать его.

Тогда 28 участников – индивидуальных предпринимателей, собственников микро-и малых предприятий из разных уголков Кузбасса, дошедших до финала, получили возможность пройти бесплатное обучение у топ-менеджеров Tele2 и ведущих российских тренеров, а также принять участие в мастер-классах от успешных кузбасских бизнесменов.

Участников ждали 3 дня непрерывной работы, огромный объем информации, новые знакомства и продуктивное общение. В ходе практических занятий участники поделились на 5 команд, Каждая группа выполняла практические задания по каждой теме курса. Результаты работы групп и индивидуальную работу каждого участника оценивало жюри, в составе которого были ведущие тренеры, представители компании Tele2, представитель фонда поддержки малого бизнеса, Кузбасской торгово-промышленной палаты, «Агентства ПРОФИ» и СМИ.

По условиям проекта, команда, набравшая максимальное количество баллов за выполнение всех практических заданий по всем темам, получила специальный приз от компании Tele2 – каждый участник команды получил сертификат на корпоративную связь Tele2 на 5000 рублей. Также все участники проекта получили возможность выбрать понравившийся «красивый номер» от Tele2.

Победителем же проекта «Business Challenge» стала кемеровчанка Юлия Бояркина, которая создала компанию, оказывающую бухгалтерские услуги по аутсорсингу.

- Я здесь и будущих клиентов, и друзей приобрела, - призналась потом Юлия. И грант от компании Tele2 Кемерово - 100 тысяч рублей на развитие своего бизнеса.

Потом были другие, может, не такие масштабные, но не менее интересные, а, главное, полезные для малого бизнеса проекты. Один из них - для участников молодежного форума «Город нового поколения. Кемерово - территория возможностей» – управленческий курс «Management Challenge», который прошел в формате деловой игры. Ведущие эксперты-практики Кемерова и профессиональная команда Tele2 погрузили молодых начинающих предпринимателей в мир реального бизнеса: в бизнес-планирование, деловые переговоры, анализ рынка, механики продвижения проекта.

Интересные решения ребят оплачивались. Несмотря на то, что деньги были не настоящие, они помогли оценить навыки ребят и выбрать команду победителей, участникам которой досталось право выбрать себе «золотой» номер компании Tele2 с определенной суммой на счете.

По отзывам участников проекта «Management Challenge» самым ценным для них оказался сам формат программы: удачное совмещение теории и оригинальных тренингов, которые подготовил каждый эксперт.

- Такие проекты - это лечение вовлечением. Мы даем начинающим предпринимателям возможность получить какие-то новые, современные знания, инструменты, которые разовьют его бизнес. И людям, которые придут работать на развивающиеся предприятия, будет более комфортно. Всем нам в развитой бизнес-среде будет более комфортно жить и работать, - уверены в компании Tele2 Кемерово.

В эти дни компания Tele2 Кемерово совместно с Центром поддержки предпринимательства г. Кемерово завершает свой очередной проект, также направленный на поддержку малого бизнеса Кузбасса, - награждает медалью «За стойкость, профессионализм и эффективное управление бизнесом» руководителей 200 успешных малых предприятий Кемерова и Новокузнецка. А в качестве подарка от Tele2 – красивый городской шестизначный номер, который они смогут использовать в течение полугода совершенно бесплатно.

Алексей Сидоров, коммерческий директор Tele2 Кемерово, объяснил цель этого проекта очень просто: «Мы хотим им сказать «Спасибо!» за то, что они, несмотря ни на что, стремятся эффективно развивать бизнес в регионе»...

Интересно, что прозвучало в ответ?

Вера КАРЗОВА.

НА СНИМКЕ: Ольга Сегида, генеральный директор кемеровской компании «WiTe», с наградой от «старшего брата» - компании TELE2 Кемерово.

«ОПОРА» решила узнать, как оценили награду от «большого брата» предприниматели и руководители малых предприятий. И вот что услышали:

Наталья БОЛОГОВА,
генеральный директор ООО «Сибэп»,
г. Новокузнецк:

- Меня наградят медалью «За профессионализм и эффективное управление бизнесом»?! Нет, я не знала! Спасибо, что сказали! Очень приятно, что наше предприятие отметили. Наша компания существует с 2005 года, специализируясь на электромонтажных работах и монтаже охранно-пожарной сигнализации. И это для нас первая столь серьезная награда. Всего в коллективе трудятся 38 человек. Работаем в основном на крупных промышленных предприятиях, а также выполняем заказы по электромонтажным работам в бюджетных организациях. Я думаю, что медаль как раз за то, что в последнее время мы большие объемы работ провели на социальных объектах – в помещениях Пенсионного фонда в Калтане, в Заводском и Кузнецком районах Новокузнецка. Ну, и возможно, сыграл свою роль тот факт, что мы ответственно подходим к выполнению социальных обязательств перед коллективом предприятия. Зарплата у нас платится всегда вовремя, работники имеют все льготы, предусмотренные КЗоТом.

Валерий БЕССОНОВ,
директор ООО «Зеленхоз»,
г. Новокузнецк:

- Мне буквально на днях сообщили про готовящееся награждение медалью. Я считаю, это, безусловно, оценка нашего труда, и стимул к дальнейшей работе. Но вообще о наградах мы как-то не задумываемся – работаем и работаем. Хотя в нашем активе уже есть медаль Таштагольского района, которую мы получили за работу на его объектах, в том числе за ремонт и отделку фасада Дома культуры поселка Мундыбаш.

Мы специализируемся на озеленении и уборке территорий, занимаемся ландшафтным проектированием, предоставляем услуги строительной и спецавтотехники и т.д. Потихоньку расширяем бизнес, создаем новые рабочие места. Когда компания только образовалась в 2003 году, здесь работали 80 человек, а сейчас уже 125. В данный момент основные наши заказчики – предприятия Новокузнецкого района. В ближайшее время планируем возобновить сотрудничество с Новокузнецком по озеленению и благоустройству – когда-то мы здесь очень активно были представлены, но так случилось, что последние пять лет в городе мы не работали. Теперь надеемся вернуться.

Елена БЕРЕЗИНА,
исполнительный директор
ООО «Сибирские блины - Кемерово»:

- За свою предпринимательскую деятельность мы неоднократно удостаивались профессиональных премий и наград: несколько раз становились лауреатами международного конкурса «Евразия» «Качество товаров и услуг»», дипломантами межрегионального конкурса «Лучшие товары и услуги Сибири - Гемма», неоднократно получали благодарственные письма от администрации Кемеровской области. Кроме того, обладатели «Бренда Кузбасса-2009».

Медаль «За профессионализм и эффективное управление бизнесом» - приятное дополнение в этом списке. Очень рады, что крупный бизнес отметил нашу работу. Это значит, что наша компания уже приобрела статус популярного и известного бренда.

«Сибирские блины» - это сеть блинных в Кемерове, Кемеровской и Томской областях. Мы не просто печем блины, мы делаем из процесса их приготовления мини-шоу: покупатель может наблюдать, как готовится его заказ. Добиться признания у людей удалось благодаря качеству продуктов и уровню обслуживания. Мы постоянно совершенствуем рецептуры начинок, расширяем ассортимент, при производстве не используем консерванты, гарантируем всегда свежий продукт. На сегодняшний день у нас более тридцати кафе и павильонов. Это не предел, так как в стратегических планах расширение и развитие сети блинных в разных регионах.

Успех зависит во многом от степени профессионализма. Важно знать свое дело, хорошо уметь его делать, любить то, чем ты занимаешься. Ну, и стараться шагать в ногу со временем!

Юлия СОРОКИНА,
генеральный директор
ООО «Ломпром Сибирь»:

- Наша компания занимается заготовкой, переработкой и реализацией лома черных металлов, на рынке она уже 8 лет. У нас прямая зависимость от ситуации в металлургии: растет производство металла – растет потребление лома, и наоборот. Мы сохранили предприятие, коллектив компании в 2009 году, когда был кризис и серьезные проблемы со сбытом металла. После этого компания стабильно работала, увеличивала объемы и штатную численность. Сегодня на предприятии трудится 45 человек.

Но в данный момент обстоятельства вновь не самые благоприятные – падает спрос на металлопродукцию, на лом. Поэтому основная задача сегодня – сохранить предприятие, коллектив, нормальный уровень зарплат. Видимо, чтобы как-то подбодрить в этот сложный период, решили нас наградить. Я так думаю. И честно говоря, приятно, что наш труд оценили.

Записала
Елена КОСТИНА.

(Окончание на стр. VI)

В Мариинском районе совсем скоро заявят о себе еще четыре частных предприятия, собственники которых выиграли муниципальные гранты на открытие своего дела. На условиях софинансирования (предприниматели должны внести не менее 15 % собственных средств) двое начинающих бизнесменов получат грантовую поддержку в размере 300 тысяч рублей, еще двое – по 200 тысяч рублей.

Идеи в ассортименте

Цель бизнес-проекта Романа Гунчака, выигравшего грант в размере 300 тыс. рублей, - создание предприятия по производству стеновых блоков, приобретающих сегодня все большую популярность у строительных компаний. Трехслойные теплоэффективные блоки из керамзита, цемента, песка и пенополистирола отлично зарекомендовали себя в качестве альтернативного строительного материала. Их технические характеристики теплопроводности и влагопоглощения значительно ниже, чем у кирпича, утверждает предприниматель, имеющий богатый опыт в сфере строительства. Симпатичные на вид теплоэффективные блоки не требуют наружной отделки, укладываются в один слой и применяются для строительства малоэтажных зданий либо - при каркасном способе - для возведения зданий с любым количеством этажей.

На первом этапе Роман планирует производить только блоки, но в дальнейшем намерен строить из них здания и жилые дома, в зимний период занимаясь их отделкой. Высокотехнологичный и прочный продукт строительной индустрии «высокой заводской готовности» совмещает в себе три основные функции стены современного каменного дома – несущую, теплосберегающую и декоративную, соответствуя самым жестким требованиям по экологии, пожаростойкости, теплосбережению и долговечности. Конкурсная комиссия по предоставлению грантовой поддержки, в состав которой вошли предприниматели, не раз прибегавшие к услугам строительной бригады Гунчака, были единодушны: проект «Производство стеновых блоков» - самый интересный. Мало того, он еще и самый перспективный. В Мариинском районе, где очень развито малоэтажное строительство, такие строительные материалы еще никто не выпускает.

А вот проект **Анастасии Коптевой** «Украинское кафе «Богата хата» членам комиссии под председательством главы Мариинского района Владимира Лапина показался самым ярким и неординарным. Как и сама его хозяйка – девушка весьма самобытная, творческая и харизматичная. Защищая свой проект, Анастасия устроила целое представление – с вкусными угощениями, с официантками в украинских национальных костюмах, которые уютно чувствовали себя в импровизированном кафе с рушниками, плетнем и деревянным колодцем. Предпринимательница не сомневается: кафе в украинском стиле, для которого она выбрала удачное место в достаточно оживленном районе (вблизи офисных зданий, железнодорожного и автовокзала), привлечет внимание широкого круга посетителей своим необычным для здешних мест ассортиментом. Здесь можно будет заказать борщ с чесночными пампушками, котлеты «по-киевски», «рыбу по-царски», домашнюю колбасу, вареники с вишней и со шкварками, другие национальные украинские блюда. «Промониторив» рынок услуг, начинающая бизнес-вумен сделала оптимистичный вывод: общественное питание представляется сегодня одной из наиболее привлекательных отраслей для инвестирования, так как очень многие бизнесмены, офисные работники, менеджеры и бюджетные работники предпочитают экономить своё время, ежедневно питаясь в кафе. Как и Роман Гунчак, Анастасия Коптева потратит свои 300 тысяч рублей на приобретение оборудования, а также мебель и частичную оплату аренды помещения в первые месяцы работы.

Казалось бы, чем еще, кроме аэродизайна, услуг тамады и диджея, может удивить в Мариинске еще одно частное предприятие по организации праздников? Оказывается, может. Праздничное агентство «Porado» **Оксаны Барановой** – это не только музыкальное оформление мероприятий, красочное украшение помещений и свадебных кортежей, но и не имеющие аналогов в округе спецэффекты, для чего потребуются генераторы огня, дыма, снега и мыльных пузырей. Арендуя их, предприниматель будет творить чудеса. Только представьте себе день рождения вашего ребенка с фейерверком, множеством воздушных шаров и приглашением сказочных героев! Или, например, пышную встречу из роддома мамы с новорожденным в красиво оформленной машине. Спрос на такие услуги будет только расти, считает Оксана, уверяя, что все торжественные случаи своей жизни люди хотят запомнить.

Еще одним новшеством в культурно-досуговой деятельности порадует мариинцев и гостей города **Светлана Пупова**, успешно защитив бизнес-проект «Семейный развлекательно-игровой аттракцион «Воздушные пушки». Он будет состоять из специально оборудованного павильона, оснащенного четырьмя воздушными пушками, стреляющими безопасными цветными мягкими поролоновыми шариками весом 5 граммов. Механизм работы пластикового «орудия» прост: в магазин закладываются поролоновые шарики, на ручке нажимается кнопка и, движимый потоком воздуха, шарик вылетает из ствола. Воздух сжимается компрессором, расположенным вне аттракциона. «Воздушные пушки можно устанавливать так, - рассказывает предприниматель, - чтобы игроки сражались команда на команду. То есть расставлять пушки, направляя друг на друга, либо располагать пушки напротив интерактивной мишени со световыми и звуковыми эффектами. Электронная мишень позволяет фиксировать попадания, считать количество произведенных выстрелов и т.п. Игра одинаково увлекательна для детей и взрослых».

Комиссия оценила этот проект за его явные преимущества: быструю окупаемость, простоту в использовании, всепогодность и мобильность (легко собрать-разобрать-доукомплектовать). На рынке услуг аттракцион является новинкой, и Светлана Пупова не боится жесткой конкурентной борьбы.

В принципе все четыре бизнес-проекта можно назвать оригинальными нововведениями, приносящими прибыль. Открывая свое частное предприятие, Анастасия Коптева обещает поднять за год уровень рентабельности до 20%, Роман Гунчак – до 26%, Светлана Пупова – до 28 %, а Оксана Баранова – до 44,99 %.

- Всего было семнадцать заявителей на грантовую поддержку из местного бюджета, - уточняет начальник центра-отдела содействия малому и среднему бизнесу Мариинского муниципального района **Татьяна Губаль**. - Проекты очень хорошие, и комиссии, честно говоря, было непросто отобрать всего четыре! Но те, чьи бизнес-планы не прошли, имеют возможность в октябре-ноябре подать документы на получение грантов на средства, которые поступят в город из областного и федерального бюджетов. Так что все еще впереди.

Наталья ЛЕБЕДИНСКАЯ.
Фото **автора.**

бизнес – бизнесу

За стойкость, профессионализм и эффективность...

(Окончание. Начало на 4-й стр.)

Валерий ГРИЩЕНКО, генеральный директор ООО «Оптика-Центр», г. Кемерово:

- В этом году «Оптика-центр» отметила свое пятнадцатилетие. За это время сформировался очень сильный коллектив профессионалов: это врачи, мастера по изготовлению очков, продавцы-консультанты. Практически все наши сотрудники прошли профессиональную подготовку по оптометрии в Германии, Чехии, Москве, Санкт-Петербурге. За пятнадцать лет мы приобрели самое современное диагностическое и технологическое оборудование европейских фирм и Японии.

За два последних года мы получили шесть патентов на изобретения – это сложнейшие новейшие технологические разработки. Из них четыре патента по изменению оправы для очков. Дело в том, что за 150 лет оправа для очков не изменялась. Менялись дизайнерские решения: формы окуляров, заушников, но сама оправа оставалась симметричной, тогда как человеческое лицо асимметрично. Мы провели большую научную работу с использованием точнейшей немецкой аппаратуры RWT, таких аппаратов сегодня в России всего четыре: в Москве, Санкт-Петербурге, Челябинске и у нас в Кемерове. Он определяет с точностью до 0,1 мм асимметрию параметров лица, в частности асимметрию глаз. В ходе исследования мы выявили, что человеческое лицо в 100 процентах случаев асимметричное, и положение глаз относительно средней линии лица находится на разных расстояниях. И вся беда в том, что в рецепте на изготовление очков офтальмологи обычно пишут стандартное расстояние между зрачков - 62 - 64 мм – всем пациентам, но не измеряют расстояние от центра зрачка до средней линии на каждый глаз. Исходя из нашего исследования, нужно измерять, и мы это делаем, не общее расстояние между зрачками, а расстояние от средней линии лица до каждого зрачка отдельно. Это обеспечивает точность изготовления очков.

За время существования нашей компании наград заслужили много. Из последних: победа в 2005 году во Всероссийском конкурсе «100 лучших товаров России», в 2006 году награждены медалью «За служение Кузбассу», в 2012 году признаны лучшими в городском конкурсе «Лучший инновационный проект года» за предложение построить завод по изготовлению одноразовых систем и шприцов в городе-спутнике Лесная Поляна, обеспечив тем самым 150 рабочих мест.

Коллектив «Оптика-центр» благодарен Tele2 Кемерово и городскому Центру поддержки предпринимательства за эту награду. Медаль присуждается за стойкость, профессионализм и эффективное управление бизнесом, в моем понимании профессионализм применительно к нашему делу - это знание современных тенденций развития в медицине. И чем больше этих знаний, тем больше возможностей для развития дела, которым ты занимаешься.

Елена БЕРЕЗИНА, исполнительный директор ООО «Сибирские блины - Кемерово»:

- За свою предпринимательскую деятельность мы неоднократно удостаивались профессиональных премий и наград: несколько раз становились лауреатами международного конкурса «Евразия» «Качество товаров и услуг»», дипломантами межрегионального конкурса «Лучшие товары и услуги Сибири - Гемма», неоднократно получали благодарственные письма от администрации Кемеровской области. Кроме того, обладатели «Бренда Кузбасса-2009».

Медаль «За стойкость, профессионализм и эффективное управление бизнесом» - приятное дополнение в этом списке. Очень рады, что крупный бизнес отметил нашу работу. Это значит, что наша компания уже приобрела статус популярного и известного бренда.

«Сибирские блины» - это сеть блинных в Кемерове, Кемеровской и Томской областях. Мы не просто печем блины, мы делаем из процесса их приготовления мини-шоу: покупатель может наблюдать, как готовится его заказ. Добиться признания у людей удалось благодаря качеству продуктов и уровню обслуживания. Мы постоянно совершенствуем рецептуры начинок, расширяем ассортимент, при производстве не используем консерванты, гарантируем всегда свежий продукт. На сегодняшний день у нас более тридцати кафе и павильонов. Это не предел, так как в стратегических планах расширение и развитие сети блинных в разных регионах.

Успех зависит во многом от степени профессионализма. Важно знать свое дело, хорошо уметь его делать, любить то, чем ты занимаешься. Ну, и стараться шагать в ногу со временем!

Записала
Полина СПИРИДОНОВА.

«Сама с собой БОРЮСЬ...»

В этом году Елена Куклина была признана лучшим предпринимателем Междуреченска в сфере производства. А ведь всего два с половиной года назад она, лишившись бизнеса и раскрученного бренда, начинала свое производство с нуля...

В 1996 году она, технолог хлебопекарного производства по специальности, устроилась на работу на предприятие новосибирского крестьянско-фермерского хозяйства, которое открыло пекарню в районе шахты «Распадская». Затем один из учредителей, директор этой пекарни, уехал жить в Новосибирск, а дело предложил продолжить ей. В 2004 году она оформила ИП и стала работать на арендованном оборудовании. Помещение было небольшое, в день пекли по 400 булок хлеба, а также небольшое количество булочек и батонов. Так как покупателями в первую очередь были шахтеры «Распадской», это и определило торговую марку. Хлеб стал называться «распадским».

В 2009 году пекарня из промышленной зоны переехала в город.

Встать на ноги малому бизнесу помог большой – угольное предприятие. Раньше в пристройке к общежитию шахты «Распадская» площадью 360 кв. м был бар. По распоряжению генерального директора ЗАО «Распадская угольная компания» Геннадия Козового, пристройка была отдана под пекарню: аренда помещения была оформлена на новосибирское хозяйство, у которого предприниматель Куклина арендовала оборудование.

Так пекарня «Распадский хлеб» получила импульс к развитию.

Новое место приблизило производителей к потребителю, а значит, сократились расходы на доставку, хлеб стал поступать в продажу прямо от печи. Новое помещение позволило расширить возможности. Вскоре стал реальным сопутствующий бизнес: Куклина открыла при пекарне кафе «Уютное» на 25 мест и магазинчик, в котором жители близлежащих кварталов могли купить хлеб с пылу с жару, а к нему и молочные продукты, и другие продовольственные товары. Ассортимент пекарни, пополнившийся новыми видами выпечки, от различных булочек и пирогов до печенья и коржиков, насчитывал в то время уже несколько десятков единиц.

И все же до 70 процентов в общем объеме продукции занимал хлеб социальный. Но при этом качество у него было отменное. А то обстоятельство, что в течение нескольких лет пекарня получала дотационную муку из областного фонда, позволило малому хлебопекарному бизнесу прочно стать на ноги, не поднимая на продукцию цены. Высокое качество хлеба при его более чем доступных ценах снискали бренду «Распадский хлеб» большую популярность в Междуреченске.

- Работаем мы по старинным рецептам, только на натуральном сырье, без улучшителей и различных добавок, в основе – опарный способ, - открывает секрет Елена Викторовна, - отсюда и хорошие вкусовые качества. Хлеб дольше сохраняется, не крошится.

...Ориентируясь на перспективу, к арендованному оборудованию Елена Куклина приобретала новое, собственное, наращивала объемы производства. Одного только хлеба ежедневно реализовали по две тысячи булок в 50 торговых точках. «Распадский» хлеб прочно завоевал свои позиции как один из лучших в городе.

...Это теперь она понимает, что бизнес не всегда строится на доверии. И что излишне доверчивым с партнерами быть не следует. Иначе тебя попросту кинут. А когда вспыхивает корпоративный конфликт между собственниками, суд в первую очередь принимает во внимание имеющиеся документы.

К сожалению, в данном случае собственный опыт становится лучшим учителем.

Так и случилось. Партнер, учредитель крестьянско-фермерского хозяйства, любивший повторять: «Мы же партнеры, надо доверять друг другу», не утруждал себя подписанием бумаг. И когда он решил выгодно продать бизнес, Куклина заручилась поддержкой руководства шахты, что аренду помещения переоформят на нее... Но в мае 2010 года на «Распадской» случилась страшная авария, унесшая жизни 91 шахтера и горноспасателя, и шахте стало не до пекарни.

Ушлый «партнер»-новосибирец этим моментом воспользовался: приехал и в буквальном смысле выставил из пекарни предпринимателя, поставив охрану, прекратил ей туда доступ. И ничего из купленного Куклиной оборудования ей не вернул. Все последующие суды, проходившие в Новосибирске, Елена Куклина проиграла. Работая на доверии, она не подкрепилась заранее нужными актами и документами: «партнер» их просто не подписывал, и суду Куклина не смогла документально доказать факт нахождения ее оборудования в помещении. Все бумаги на купленное оборудование есть, оборудование действует, а «партнер» утверждает на суде, что там его нет и не было, а то, что есть, - это его собственность.

В итоге «партнер» остался при захваченном бизнесе. А на Куклину за время тяжбы свалились накопившиеся долги по аренде помещения – 400 тысяч рублей и невыплаченная зарплата коллективу.

Чтобы рассчитаться с работниками и с шахтой, пришлось залезть в кредит. Было время, руки действительно опустились, признается Елена Викторовна. Она серьезно задумывалась, а нужно ли ей снова идти в предпринимательство?

Но решила не сдаваться. Нашла новое помещение, оформила аренду, утрясла вопросы энерго- и водоснабжения, получила предпринимательский кредит 320 тысяч рублей, на него купила две хлебопекарные печи и то, что нужно по минимуму, чтобы начать работать: тестомес, столы. И с января 2011 года начала бизнес с нуля.

Часть коллектива потом перешла к ней из «Распадского хлеба». Но, создав новые рабочие места, предприниматель и не ждала, что сразу придут квалифицированные кадры. Специалистов-пекарей в городе по пальцам сосчитать, поэтому Куклиной не привыкать обучать кадры на месте. Она считает, что если у человека есть желание и усердие, из него получится хороший пекарь. Хлеб ведь не терпит к себе неуважительного отношения. С ним разговаривать надо, душу вложить и настроение свое передать. Только тогда он будет вкусным.

Начали с двухсот булок в день. Понемногу наращивали объемы. Вначале продукцию по точкам сама возила на легковой машине. Потом взяла за 50 тысяч рублей москвичонок-«пирожок», стала доставлять на нем. Производство пошло в гору: в течение года количество выпекаемого хлеба в сутки увеличилось с двухсот до 600 булок. Начали выпекать булочки, ватрушки. Открыла при пекарне магазин. Заработало сарафанное радио: за вкусным хлебом потянулись люди из другого района города.

На следующий кредит взяла грузовичок, и вопрос с доставкой стал гораздо проще.

Магазинов, которые охотно брали продукцию, стало прибавляться. Вначале все относились с осторожностью: фамилия Куклиной у всех ассоциировалась с «распадским» хлебом. А тут вдруг – «кузнецкий»...

- Назвали его так потому, что пекарня теперь находится на улице Кузнецкой, - поясняет Елена Викторовна. – Первое, что в голову пришло.

Постепенно все магазины, которые брали у Куклиной на реализацию хлеб «распадский», стали брать и «кузнецкий». И два бренда одного предпринимателя, бывший и нынешний, стали конкурировать между собой на прилавках междуреченской розничной сети.

- Сама с собой борюсь, - смеется Елена Викторовна. – Покупатели только сейчас начали различать кузнецкий и распадский хлеб, а раньше говорили, что он одинаковый.

Конкуренция заставляла двигаться вперед, неустанно работать над качеством. Еще один кредит - и еще один грузовичок. А это значит, большему числу покупателей, в том числе жителям поселков, достанется теплый и ароматный хлеб, прямо от печки.

Сегодня ассортимент пекарни «Кузнецкий хлеб» насчитывает уже 35 наименований. Одного хлеба здесь выпекают в сутки уже более двух тысяч булок. В планах предпринимателя купить еще одну большую печь, но для этого нужны дополнительные энергомощности. И вопрос уже практически решен. Рабочий день бизнес-леди безразмерный: сама работает и за директора, и за бухгалтера, и за технолога.

Пекарне всего третий год, но достижения предпринимателя уже заметны в городе. Создано 20 рабочих мест, Елена Куклина постоянно участвует в городских социальных программах, оказывает спонсорскую помощь ветеранам, сиротам, инвалидам, малоимущим...

Обо всем случившемся Елена Викторовна вспоминать не хочет:

- Мы просто будем брать качеством продукции и своей добросовестностью. Хлеб у нас «живой», живого брожения. Отпускная цена булки - 15,5 рубля. Наши поставщики из других городов увозят «кузнецкий» хлеб с собой сумками, так он им нравится. Значит, будем пробовать заходить с продукцией в соседние города.

Под стать позитивно настроенному предпринимателю и ее заместитель и верный помощник – Елена Ивановна Таничева. У них сложился надежный тандем еще с предыдущей пекарни.

- Коллектив у нас дружный, отмечаем праздники, вместе выезжаем на природу, Елена Викторовна заботится о каждом (бесплатное питание, премии, подарки, булка хлеба домой ежедневно), старается создать комфортные условия в коллективе, - говорит Елена Ивановна.

- Все у нас еще в будущем, мы работаем на перспективу, - уверена Елена Куклина. – Когда мы сюда только зашли, я сразу себе дала установку, что три года будет тяжело: надо рассчитаться с долгами и кредитами, но лет через пять, думаю, мы откроем еще один магазинчик и, возможно, кафе. Планирую выкупить это здание (пристройка к дому, в которой располагается пекарня, занимает 236 кв. м, и ее собственник проживает в Москве). Это значит, придется брать еще один кредит... Ничего, справимся!

Людмила ХУДИК.

НА СНИМКЕ: Елена Куклина и продукция ее пекарни.

Фото **автора.**

Взрослые тоже играют «в домики»

Сегодня салоном красоты у нас никого не удивишь – такой бизнес есть даже в отдаленных селах. Бизнес этот, как правило, женский (т.е. ведут его женщины) и традиционный.
Не только потому, что традиция следить за своей внешностью у женской части человечества многовековая, а потому, что чаще всего те, кто открывает наши салоны красоты, мыслят традиционно и предлагают своим клиентам один и тот же набор парикмахерских услуг.
Студия «Вирсавия», которую два года назад открыла в Шерегеше предприниматель Раиса Кулагина, исключение из этого правила.

-Раиса Тимирхановна, сложно женщине открыть свое дело?

- Открыла я салон около двух лет назад. Грант пыталась получить, но не удалось, поэтому просто арендовала помещение, с помощью мужа его обустроила и начала работать. В студии я одна: стригу, крашу, делаю прически, мелирование, провожу лечение волос. А так как сотрудников у меня нет, а налоги (на ЕНВД) и за аренду надо платить, купила кровать-массажер. Наши женщины ходят ко мне и очень довольны: у них выпрямляется спина, улучшается настроение. Можно сделать хорошую прическу, но если у тебя осанка некрасивая и унылый вид – какой смысл? Хочу ещё купить аппарат, который лечит волосы. Подобные не в каждом салоне даже «самого Санкт-Петербурга» имеются, но у меня будет! Если волосы плохо выглядят, безжизненные, сухие, нужно сделать в этом аппарате маску, а потом ещё увлажнение, и тогда волосы обретут силу, будут по-другому выглядеть.

- Но вы и без аппарата, слышала, лечите.

- Да, покупаю итальянскую косметику, наношу маски, и уже после первой процедуры волосы преображаются, оживают. Это заметно. Ну, и, конечно, предлагаю женщинам шампуни лечебные, подсказываю, как мыть волосы, учу, как укладывать. Потому что я очень люблю свою работу, люблю общаться.

- Как вас правильно назвать? Парикмахер...

- ...модельер. На модельера выучилась в Петербурге. Это значит, что я могу, глядя на форму лица, количество волос, их цвет, подобрать и смоделировать ту стрижку, которая подкорректирует лицо, длину шеи, ушки. То есть сделать то, что именно этому клиенту подойдёт. Вот это и называется модельер. Кроме того, я очень много всевозможных курсов окончила: стрижки, окраски, лечения. Мне все интересно, постоянно что-то новое ищу. Сейчас хочу применить «шары Иенго» - это итальянский мастер-парикмахер. Узнала о нём в Интернете, пока веду переписку, собираюсь приобрести. Шары надеваются на пряди, делается стрижка, и благодаря этому волосы по-другому ложатся и лучше форму держат. Признак хорошего мастера – свой почерк. Одну и ту же стрижку каждый по-своему исполняет. Пытаюсь что-то особенное применить, отличное от других. Тем более, я свободна: дети взрослые, внуки далеко, и можно заниматься только работой. А так как я её люблю, то всё, что зарабатываю, идёт на расширение дела. Купила горячие ножницы немецкой фирмы за 50 тысяч. Когда ими стрижешь, структура волоса не страдает, потому что запаиваются кончики. Температура включается для каждого типа волос своя. Термострижка чуть дороже, чем обычная, но зато волосы полгода не секутся и выглядят совершенно по-другому. Заказала массажер для головы – как касочка, надевается, включается музыка, тепло... (У меня лишь две руки, я не успеваю, хотя массаж тоже умею делать). Чтоб добрые мысли пришли, чтоб отдохнули женщины, успокоились и с улыбкой пошли домой. Хочу ещё купить пояс, который фигуру формирует. И аппарат для ускорения окраски волос «Климазон».

- В общем, у вас женщины получают всё сразу: и фигуру, и красоту, и здоровье, и настроение?

- Да, и они того стоят. Все такие труженицы, рукодельницы. Но им здесь, в поселке, совсем негде расслабиться, развлечься. В кино – и то приходится в Новокузнецк ездить. Вот поэтому у меня мечта – создать при салоне ещё и женский клуб, где были бы все условия для отдыха и общения.

-У вас большой опыт работы парикмахером?

- Стаж около 20 лет, тем не менее я себя отношу к парикмахерам нового поколения, потому что начала стричь лишь в 30 лет. До этого была простой крановщицей на заводе в Питере.

- А как так вас вдруг – раз! – и осенило?

- Как говорят: не было бы счастья, да несчастье помогло. Мои детки както привезли из летнего лагеря в голове насекомых, и в парикмахерской их стричь отказались. Пришлось делать это самой. Постригла – хорошо получилось, и поняла, что надо учиться. Прошла восемь уроков курса «Домашний парикмахер», и как-то быстро появилось много клиентов. Решила заняться этим профессионально, пошла на сокращение, и по направлению центра занятости обучилась профессии парикмахера. Полгода училась у настоящего модельера – повезло. Сразу стала работать в очень хорошем салоне в престижном районе Петербурга. Десять лет там отработала, выучилась на модельера и ушла в другой салон, на Крестовском острове, где зарабатывала уже в три раза больше. Через три года поехала отдыхать в Израиль. Там познакомилась с настоящим мужчиной, а он оказался из Шерегеша...

- Вот так! Настоящие мужчины, оказывается, живут в Шерегеше, а не в Питере и даже не в Израиле!

- Да! Поэтому я здесь. И благодарна женщинам, которые здесь живут – очень терпеливые, умнички. И каждая вторая – красавица. Но всё же главная их черта – скромность, они даже не понимают, насколько они красивы, у них натуральная красота, природная. Наверное, потому что в бане моются, воду хорошую пьют, воздухом чистым дышат. Конечно, приходится только удивляться, как на такие зарплаты люди здесь живут, да ещё радуются жизни! И дети хорошо одеты. И, кстати, сами женщины одеваются красивее, чем даже в Питере. Но без ухоженных волос сложно выглядеть хорошо. Поэтому привожу их в порядок потихоньку.

- Уже замечаете, когда по улице идёте, что вы преобразили женщин Шерегеша?

- А вы их спросите! Моя задача, прежде всего, чтобы волосы у женщин были шелковые и блестящие. Многие хотят быть блондинками, но если уж осветлять волосы (пигмент не уходит по-другому), нужно усиленно выдумывать, чем бы их подлечить. В Древнем Риме женщины тоже хотели быть блондинками, они надевали шляпу и на поля выкладывали волосы. Но так как этого, видимо, было недостаточно, то они брали ртутьсодержащие порошки и наносили их. Погибали, а что поделаешь? Слава Богу, сегодня красота уже не требует жертв – есть блондоран. Правда, приходится постараться: очень сложно сделать женщину «натуральной» блондинкой, потому что много железа в воде (особенности местности), которое придает излишнюю желтизну волосам. Поэтому главная задача – дать красивый цвет. Усиленно в этом направлении работаю.

- Если бы у вас был большой достаток, согласились бы ничего не делать? Путешествовать, домом заниматься, цветочки разводить?

- Что вы! Я без работы не могу. Даже если была бы сверхобеспеченной дамой, всё равно стригла бы. Самое главное, когда стрижешь, поговорить можно. Я всегда мечтала говорить вдоволь, и за это ещё и деньги получать! Это такая благодать – начинаешь общаться, и человек тебе открывается. Нахожу «большое ухо» – и говорю, говорю... И сама много нового постоянно узнаю. Нас учили: если ты с клиентом молча работаешь, ты его обокрал наполовину. А если поговорил, значит, взял столько денег, сколько заработал.

- Как вам после Питера Шерегеш?

- Если честно, только работа меня и воодушевляет, хотя приходится много работать – свой салон, я одна. Пыталась брать учениц, но, видно, я придираюсь чересчур – не терплю, когда делают неправильно, некачественно. Поэтому у меня такие сотрудники – слышите, пропикал? – которые: включил, и они работают с полной отдачей.

У меня здесь много друзей, даже больше, наверное, чем в Питере. Со всех сторон поддержка. Если в течение трёх лет не сбежала, то уже не сбегу. Но ловлю себя на том, что живу, прикрыв глаза, и на поселок не смотрю. Если посмотрю – депрессия начинается. Это действительно так. Иногда хочется сорваться и уехать. Но понимаю, что уже от Питера оторвалась. Я люблю его, я хочу быть там, но живу я уже здесь.

- Слышала от ваших клиенток, что люди вас ценят не только как отличного мастера, но и как терапевта, психолога.

- А мы и должны быть такими. Клиент доверяется нам, разрешает прикасаться к нему, иногда раскрывает душу. Нужно просто уметь выслушать его, что-то посоветовать. Каждому человеку дорого внимание. Я вот всё чаще думаю, что моя работа – это воплощение детской мечты. Девочка, которая играет в домики. Устраивает в них всё посвоему, приглашает гостей, старается, чтобы им было уютно и хорошо (вон, у меня – конфеты в вазочке, чай, музыка-релакс)... В общем, играю в домики и делаю то, что мне нравится. И самое главное для меня - чтобы то, что я делаю, доставляло людям удовольствие. С детства любила: если у меня есть, к примеру, красивые чулки, я всегда хотела, чтобы такие же были у моей воспитательницы, у моей учительницы, и выпрашивала у мамы, чтобы только подарить им. Вот и сейчас: то, что мне нравится, я приобретаю, привожу и предлагаю посетителям моего «домика» - клиентам. Взрослые, по сути, большие дети, они и в жизни продолжают играть. А если ты играешь в то, что тебе нравится, то тогда тебе всё равно, где находиться. Поэтому я здесь!

Ольга ЩУКИНА.
Фото автора.

Координатор ОПОРЫ Вера КАРЗОВА kdirektor@mail.ru, тел. 51-39-74, дизайн Ирины Кожевниковой. Электронная версия на сайте www.kuzbass85.ru