

# Вместо коров разведем оленей?

738150

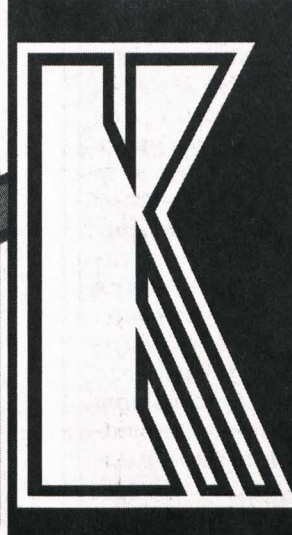
АПРЕЛЬ

Газетно-журнальный фонд

|     |   |    |    |    |    |
|-----|---|----|----|----|----|
| ПН. | 2 | 9  | 16 | 23 | 30 |
| ВТ. | 3 | 10 | 17 | 24 |    |
| СР. | 4 | 11 | 18 | 25 |    |
| ЧТ. | 5 | 12 | 19 | 26 |    |
| ПТ. | 6 | 13 | 20 | 27 |    |
| СБ. | 7 | 14 | 21 | 28 |    |
| ВС. | 8 | 15 | 22 | 29 |    |



КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)  
\$ 29,27 руб.  
€ 38,73 руб.



ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

# Кузбасс

74 (25525)

27 АПРЕЛЯ 2012 г., ПЯТНИЦА

в курсе дела

На днях в России вновь разразился громкий скандал, связанный с приостановлением деятельности очередной туристической компании. На этот раз пострадали клиенты московской фирмы «Идеальный мир»: в воскресенье более 60 туристов «Идеального мира» не смогли вылететь из Израиля и Иордании в Россию. Кроме того, группа из 70 туристов не смогла улететь в Израиль. Только в московском аэропорту они узнали, что их авиабилеты не оплачены. По данным Кузбасской ассоциации предприятий туристической индустрии, в числе пострадавших кузбассовцев нет. Тем не менее банкротство очередной туркомпании многих насторожило. Ведь совсем недавно несколько десятков наших земляков пострадали от банкротства туроператора «Ланта-тур». Специалисты говорят, что сегодня на рынке туристических услуг сложно что-либо гарантировать. Тем не менее на кое-какие детали стоит обращать внимание, чтобы обезопасить себя от подобных «сюрпризов».



кстати

Сегодня для кузбассовцев по-прежнему самым популярным направлением остается Турция – 8 авиарейсов разных туроператоров в неделю. Меньше рейсов по другим направлениям – Вьетнам, Египет, Китай, но и они не пустуют. А скоро сезон откроют Испания и Греция. В сравнении с заграничными отъездами туристы на российское Черноморское побережье таким спросом не пользуются. По словам специалиста, это происходит в большей мере потому, что цена только билетов туда-обратно от 24 тыс. руб. и выше. А за эти деньги можно в Турцию слетать, причем с проживанием в гостинице и питанием.

и свой парк самолетов. Так надежнее.

Есть и еще ряд нюансов, которые должны насторожить туриста. Например, стоимость путевок. Комментарий ситуации с «Идеальным миром», пресс-секретарь Российского союза туроператоров Ирина Тюрина рассказала, что в последнее время эта компания стала известна на рынке тем, что давала туроператорам комиссию в размере 30%, а частным клиентам продавала туры со скидкой в 50%.

- Это нереально, пусть такие скидки предлагает хоть

туроператор, хоть турагент. В таком случае стоит задуматься о надежности фирмы, - комментирует ситуацию председатель Кузбасской ассоциации предприятий туристической индустрии Галина Руднева. - Ведь что такое скидка? Это значит, что кто-то должен за тебя заплатить. Существуют определенные цены на авиабилеты, отели. И самой туристической компании надо на что-то существовать, платить налоги. Это значит, что кто-то останется в дураках. А у нас сейчас создается такое положение: для привлечения клиентов новые

фирмы предлагают большие скидки, т.е. перетягивают клиентов путем демпинга. В итоге это может выйти боком и самой фирме, и туристам. Но наши люди всегда надеются на русский авось...

Тем не менее реклама турагентств сегодня пестрит сообщениями о скидках, предложениями «горящих» путевок и т.д. Как правило, турагентства могут предоставлять клиентам лишь незначительную скидку. Ведь те, кто им в свою очередь предоставляет туроператор, составляют от 10 до 13%. Это самое большое, что может иметь турагент. В пределах своей скидки он и может варьировать предложения цены. И то незначительно. Даже если агентство на 10% сбавляет цену, то уже стоит задуматься: с какой это стати? (Окончание на 2-й стр.)

## КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-67-67, 72-36-45.

конкурс

### Определен лучший учитель года

Вчера в Музыкальном театре Кузбасса состоялся финал областного конкурса «Учитель года». В церемонии награждения принял участие губернатор Аман Тулеев.

Победительницей стала Наталья Елескина, учитель математики лицея №1 Киселевска. Ее наградили золотым нагрудным знаком «Учитель года Кузбасса», инкрустированным бриллиантом, и подарили автомобиль Chevrolet Lacetti. Образовательное учреждение, где трудится победительница, получило сертификат на 1 млн. руб. на оснащение современным оборудованием. Девять лауреатов областного конкурса также получили нагрудные золотые знаки «Учитель года Кузбасса» и по 50 тыс. руб. По 500 тыс. руб. получат их школы на приобретение современного оборудования. Остальные 25 участников конкурса награждены нагрудными серебряными знаками «Учитель года Кузбасса», инкрустированными рубином, и по 30 тыс. руб. Их образовательные учреждения получат сертификаты на сумму 360 тыс. руб. Подробнее о конкурсе читайте в завтрашнем номере.

Ольга БИТКИНА.

агробизнес

### Коров становится все меньше

В Кузбассе продолжается сокращение дойного стада. На конец апреля в общественном секторе насчитывается 47569 дойных коров, это на 901 голову меньше, чем год назад. А всего два года назад коров было почти на 2,5 тысячи больше – 49984.

Среди немногих сельских районов, в которых коровье поголовье увеличилось по отношению к прошлому году, Юргинский (+ 284 коровы), Топкинский, Крапивинский и Мариинский районы (соответственно + 127, + 80 и + 16 голов). На прошлогоднем уровне поголовье в Гурьевском, Кемеровском, Прокопьевском, Чебулинском, Яйском и Яшкинском районах.

Лидерами по сокращению молочного поголовья стали Новокузнецкий (- 447 коров), Тисульский (- 298), Ижморский (- 277), Ленинск-Кузнецкий (- 173), Беловский (- 153) районы, меньше стало стадо также у тяжинцев и промышленновцев.

За сутки в общественном секторе Кузбасса сейчас надают 555,2 тонны молока. Это на 7,7 тонны меньше, чем год назад, и на 4,6 тонны больше к позапрошлогоднему результату. Среднесуточный надой составляет 11,7 килограмма молока на корову (2011 год – 11,6, 2010 – 11,0).

Игорь АЛЕХИН.

здоровье

### Инфекция инфекции рознь

В Кузбассе наметилась тенденция к снижению уровня некоторых социально значимых заболеваний, имеющих инфекционную природу.

Так, распространение наркомании за последние годы снизилось на треть, уровень сифилиса – на 19%, уровень туберкулеза – с 133 случаев на 100 тысяч населения до 117 случаев. Об этом на пресс-конференции в «Интерфаксе» сообщили руководители профильных служб департамента здравоохранения области.

Однако серьезной проблемой по-прежнему остается ВИЧ-инфекция: по темпам ее прироста Кузбасс занимает первое место в России. Вылечить ее, как сифилис или туберкулез, нельзя, можно лишь перевести болезнь в хроническую стадию и тем самым улучшить качество жизни пациентов. Для этого в области сегодня есть все возможности. Что же касается адресной работы с наиболее уязвимыми группами риска (наркоманами, коммерческими секс-работниками, гомосексуалистами), из среды которых вирус в конечном итоге «выходит» на социально благополучных граждан, она в настоящее время претерпевает изменения. С этого года Глобальный фонд по борьбе со СПИДом, туберкулезом и малярией прекратил финансирование соответствующих проектов в России. И теперь наши специалисты разрабатывают собственную тактику и стратегию. Главврач областного центра борьбы со СПИДом Кирилл Сибиль заверил, что стартовые возможности Кузбасса хорошие: сохранены контакты с представителями закрытых сообществ, имеются волонтеры, уже обученные работе с такими людьми.

Валентина АКИМОВА.

# Чтобы отдых не стал кошмаром

## Подозрительные скидки

Сейчас очень многие туристы перед тем, как выбрать тур, спрашивают, не окажется ли они в подобной ситуации, - подтвер-

ждает сотрудница одного из кемеровских турагентств в ответ на мой аналогичный вопрос. - И мы говорим, что лучше, по крайней мере, выбирать того туроператора, у которого есть за границей своя собственность – отели,

ЖИХ

## Общедомовые нужды. Возвращение

В ближайшие дни собственники и наниматели жилья получат квитанции по квартплате, в которых уже учтены апрельские расходы на общедомовые нужды (ОДН). Мораторий на их начисление, продержавшийся в Кузбассе десять месяцев, завершился.

### Не платить за соседа

Порядок начисления ОДН по-прежнему волнует собственников. Одни их полностью отвергают, другие считают, что выставляемые к оплате суммы явно завышены, третьи предлагают разобраться с перечнем услуг и соседями-должниками. Есть и такие домовладельцы, которые воспринимают «нужды» как некий способ тайного обогащения жилищно-коммунальных организаций. В

общем, сколько людей, столько и мнений. Но есть еще и официальная позиция властей. Недавно на все сложные вопросы подробно ответил заместитель губернатора по жилищно-коммунальному комплексу Валерий Ермаков. - Во-первых, что такое общедомовые нужды? - начал Валерий Константинович. - В многоквартирном доме в квартирах у граждан установлены счетчики на электроэнергию, холодную и горячую воду. (Окончание на 2-й стр.)

Как стало известно...

## В приоритете дороги и мосты

«Реализация проектов 2012 года» - тема пресс-конференции, которую вчера провел глава Новокузнецка Валерий Смолего.

Речь шла о тех проектах, которые нельзя отложить «на потом». В первую очередь это касается дорог. Город задыхается в транспортных пробках, любая авария на маршруте, проходящем через Кузнецкий мост на въезде в Кузнецкий район, приводит к километровой многочасовой заторам. Строительство автодороги, которая свяжет Заводский и Кузнецкий районы, избавит не только от пробок, даст людям возможность добираться с Ильинки и Записба в Кузнецк, минуя Центральный район. Это сократит время пребывания в пути, разгрузит центр Новокузнецка, снизит транспортную нагрузку на его дороги и позволит вплотную заняться Кузнецким мостом. Техническая экспертиза, которая сегодня проводится, показывает, что он требует серьезного ремонта. Оставляет желать лучшего и состояние трамвайных путей, которые по нему проходят. Шпалы подгнили, нужно менять рельсы. Как только дорога будет построена – по плану она должна быть сдана в эксплуатацию не позднее сентября, - специалисты вплотную займутся Кузнецким мостом.

Другой важный проект – Южный въезд. Идет третий этап реконструкции. Работы сосредоточены на улице Нижнепролетарской. В прошлом году здесь положили временную дорогу, теперь стоит задача построить четырехполосную двухкилометровую автомагистраль. Объект скорее всего закончить в 2012-м не удастся, потому что придется отселять жителей частного сектора, урегулировать земельные отношения, так как нужно урезать участки.

В этом году в Новокузнецке появится пригородный вокзал. «Вчера я дал поручение начинать подготовку проекта реконструкции Привокзальной площади с транспортной развязкой, чтобы на будущий год, когда РЖД завершит реконструкцию железнодорожного вокзала, весь комплекс «ворот города» выглядел достойно», - говорит Валерий Смолего.

Предстоит довести до завершения сквер имени Ермакова: закончить озеленение, уложить дорожки, гранитные плиты. Возведение фонтана пока отложено, поскольку не решены окончательно вопросы финансирования, но проекты просматриваются. В мае начнется строительство гостиницы и ЗАГС рядом со сквером.

Очень серьезный объект – строительство аэромобильного тренировочного центра подготовки горноспасателей и шахтеров в 13-м квартале Новоильинского района города. Работы начались, инвестиции составят 3,2 миллиарда рублей.

В этом году начинается еще одна очень большая работа, рассчитанная на несколько лет. Предстоит определить санитарно-защитную зону каждого промышленного предприятия, выяснить, сколько людей там проживает и какие средства на отселение требуются. По закону этим должны заниматься заводы, а не муниципалитет, но приходится работать совместно.

Очень болезненный вопрос – инженерная инфраструктура. По большей части город пользуется тем, что было построено в советское время. Заложенные тогда лимиты подходят к концу. Нужно решать проблемы электро-, водо-, теплоснабжения, иначе Новокузнецк не сможет интенсивно развиваться.

Татьяна МИНЕЕВА.

Климат

- ☉ Восход 5.43 Заход 20.43 Долгота дня 15.00
- ☾ Заход 1.34 Восход 9.31 Перв. четв. 29 апреля

Сегодня

Днем переменная облачность, местами небольшие осадки, ветер юго-восточный умеренный, порывы до сильного. Давление будет падать, влажность существенно не изменится. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий.



|              | день      | ночь    |
|--------------|-----------|---------|
| Кемерово     | +7 - +9   | -4 - -6 |
| Новокузнецк  | +7 - +9   | -3 - -5 |
| Мариинск     | +5 - +7   | -5 - -7 |
| Юрга         | +6 - +8   | -4 - -6 |
| Л.-Кузнецкий | +7 - +9   | -4 - -6 |
| Белово       | +7 - +9   | -3 - -5 |
| Междуреченск | +10 - +12 | -7 - -9 |
| Таштагол     | +11 - +13 | -6 - -8 |

### 28 апреля

Переменная облачность, в отдельных районах небольшие дожди, ночью с мокрым снегом, ветер восточный 3-8 м/с, местами порывы до 15 м/с. Температура ночью -3° - -8°C, при облачности до +5°C, днем +5° - +10°C.

### 29 апреля

Переменная облачность, без осадков, ветер северо-восточный 3-8 м/с, днем местами порывы до 15 м/с. Температура ночью -3° - -8°C, днем +6° - +11°C.

Курьер

Пролоз предоставлен Кемеровским гидрометеопцентром.

# Общедомовые нужды. Возвращение

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Мы рассматриваем три ресурса. Собственник платит согласно этим счетчикам. Допустим, в другой квартире у другого гражданина есть только счетчик на электроэнергию. А за горячую и холодную воду он оплачивает по нормативу. И есть еще общедомовые приборы учета. Если взять показания тех, у кого есть счетчики, и кто платит по нормативу, то, что показал общедомовой прибор, то получается разница. Это и есть общедомовые расходы. Их, согласно постановлению правительства № 307, должны заплатить собственники многоквартирного жилого дома.

Замгубернатора еще раз пояснил, почему возникают общедомовые нужды. Допустим, электроэнергия в жилом здании тратится на работу лифта, освещение в подъезде, во дворе. В некоторых «многоэтажках» работают подкачивающие насосы для подачи воды на верхние этажи. Хотя это и неприятно, но в инженерных сетях здания могут быть потери либо плановые сбросы ресурса, особенно при запуске отопления. Все эти потреб-

ленные ресурсы и образуют ОДН. Без малого год, кроме электроэнергии, жильцы их не оплачивали. На это были причины. Собственникам и нанимателям жилья давали время для установки в квартирах и домах приборов учета. Между тем ресурсо-

отмены моратория, необходимо «отладить механизм распределения общедомовых расходов». В домах, где ОДН окажутся велики, будет подготовлен анализ - по какой причине они образуются.

- Там, где налажен учет,

прорабатывают другие схемы и варианты компенсации затрат. Для собственников и нанимателей жилья жизнь «с чистого листа» началась в апреле. Как же в целом будет работать порядок оплаты общедомовых нужд?

Валерий Ермаков сооб-

два раза меньше начинает потреблять». С его слов, когда приборы учета смонтировали малоимущим семьям, их квартплата снизилась.

Что же еще можно сделать для уменьшения затрат в многоквартирном доме? Специалисты советуют активно внедрять автоматизированные интеллектуальные системы (АИС), позволяющие контролировать потребление воды и электроэнергии в режиме реального времени. И это не общетеоретические рассуждения. По подсчетам экспертов, системный подход позволяет сэкономить до 20% энергии, а также позволяет предупреждать возможные аварии и поломки. Желая сэкономить, можно включить компьютер с доступом в Интернет. В электронном личном кабинете сразу отражаются показания приборов.

Правда, все эти технические новшества большинству жильцов пока не по карману. Поэтому придется обходиться дедовскими методами: лить воду тонкой струйкой, выключать свет в ванной и туалете, переливать кипяток из чайника в термос...

Евгений БЕСЕДИН.

## кстати

**Как показывает практика, в месяц фактическое потребление ресурсов в полтора-два раза ниже, чем по нормативу. При грамотном их расходовании удаётся платить меньше. Так, если в квартире областного центра проживают два человека, то начисление по нормативу за холодную и горячую воду в среднем составляет 583 рубля; по ставкам счетчики, при том же потреблении ресурсов жильцы заплатят за месяц в среднем 320 рублей. Экономия для них составит 263 рубля.**

## для справки

**Суммы задолженности за ОДН, образовавшиеся за десять месяцев, не будут предъявляться жильцам к оплате. По всем спорным вопросам кузбассовцы могут обращаться в местные администрации либо в службу оперативного контроля за работой систем жизнеобеспечения по тел. в Кемерове (384-2) 31-30-57.**

снабжающие организации и управляющие компании ждали и накапливали убытки.

- Тема оплаты общедомовых нужд для нас актуальна, - подтверждает директор кемеровской УК «Город» Александр Колмагоров. - Затраты на общедомовые нужды, которые не начислялись населению, лежали на плечи управляющих компаний. Поэтому вопрос стоит так: за счет чего эти долги будут гаситься?

Руководитель управляющей компании сообщил, что в ближайшее время, после

нет утечек, а жильцы вовремя передают показания приборов учета, можно снизить общедомовые расходы до нормативного минимума. Хотя полностью освободиться от них невозможно, - считает Александр Алексеевич.

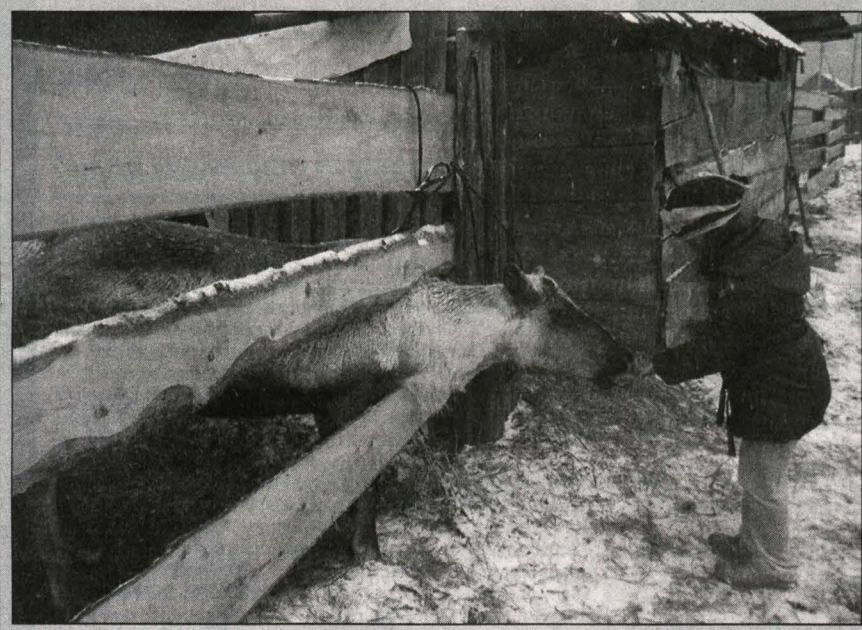
## Помогут АИСы?

Сегодня точно известно, что суммы «замороженной» задолженности не будут предъявляться населению к оплате. Органы власти и руководители жилищных и ресурсных организаций

щил, что расходы по дому «должны разниться не только на тех, кто платит по счетчикам, но на всех потребителей. Пропорционально потребленному ресурсу». По-другому говоря, платить за ОДН должны и «приборники», и «нормативщики». Там, где в жилых помещениях не установлены общедомовые приборы учета, ОДН пока не начисляются. По этому поводу выйдет отдельное постановление правительства. Как уверяет замгубернатора, если человек ставит счетчик, то «практически в

# сто стро репортажа

# Так вот ты какой, СЕВЕРНЫЙ ОЛЕНЬ!



**В поселке Усть-Кабырза поселился северный олень, вернее, олениха. Привезли её из Шерегеша, где она служила зимой фотомоделью для туристов. Определили гостью на летний постой в хозяйственные постройки Виктора и Олеси Мостовых. По всем расчетам, летом у оленихи Нины (такую кличку дала их пятилетняя дочка Настя) должен появиться олененок. Для отёла парнокопытное и привезли в спокойные деревенские условия, чтобы будущую маму ничто не беспокоило.**

В дневном рационе Нины мха и заваренные отруби. Мха ежедневно в олене меню требуется два-три килограмма. Однако постоянная в зависимости от аппетита может съесть этого блюда и до пяти килограммов. «Это ведь ещё для оленя и природный антибиотик», - поясняет Виктор.

Жители села подшучивают над ним: мол, кто-то летом поставит для своих буренок стога сена, а у Виктора во дворе будет стоять копейка мха. Моховую подкормку для своей подопечной он добывает с сухих деревьев в тайге, окружающей поселок. Валит замшелый ствол, обдирает «покрытие», а трухлявый осто́в идет на дрова.

Поначалу робкая, олениха, освоившись, стала очень требовательной. Как только Виктор заходит в вольтер - настоятельно просит, тычась влажным носом в руки, «чего-нибудь вкусенького». Особенно любит лакомиться хлебом из рук маленькой Насти. В общем, явно дает понять, что признала семейство Мостовых за своих новых хозяев. Под их опекой она чувствует себя спокойно и уверенно. Это и понятно: раньше стояла в шерегеш-

ском вольтере по соседству с «Шашлычной»...  
В середине апреля, когда стояла почти летняя погода, Нина буквально изнывала от пригревающего солнца. Но в те дни, когда пошел снег, олениха взбодрилась и стала радостно носиться по вольтеру. «Вот что значит северный олень! Почувствовала родные холода», - прокомментировали её оживленное поведение жители поселка.

К слову, к диким животным здесь давно привыкли. Когда-то в Усть-Кабырзе жил лось, которого, словно лошадь, запрягали в телегу. А еще были дикий лебедь, дикий козёл и старый филин. Тот вообще был уникальным экземпляром! Ростом с метр, мощная птица не давала приблизиться к себе ни одной собаке: отбивался филин от дворовых псов одной левой. Любил гостевать, переходя из одного двора в другой. Причем бродил по поселку исключительно по ночам. Пока однажды не попал под колеса машины, осталось от него лишь несколько пёрышек. Предполагают, что увезли сбитого Филина на чучело...

Татьяна ШИПИЛОВА.  
Фото автора.

# в курсе дела

# Чтобы отдых не стал кошмаром

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

## Сезонные предложения

Тем не менее кузбассовцы уже по собственному опыту знают, что путевки в одни и те же места могут значительно различаться по цене. Так, поездка одним из знакомых на остров Хайнань в прошлом году оказалась существенно дешевле, чем путешествие других. Эту ситуацию специалисты объясняют тем, что существует сезонная разница в ценах. К примеру, отдохнуть в сезон дождей в странах Юго-Восточной Азии дешевле, чем в другие времена года. В такие периоды сами отели формируют систему спецпредложений.

- Они предлагают оптимальные цены туроператорам по мере того, как уменьшается сезонный спрос. По их предложениям туроператор рассчитывает стоимость тура. В него включены, как правило, стоимость авиабилетов, проживание с определенным видом питания, медстраховка, трансфер. Но эти путевки «не горячие», - поясняет Галина Руднева. - Они быстро раскупаются. «Горячие» туры, когда человек за 2-3 дня понимает, что не может вылететь, он сам предлагает агентству реализовать путевку со скидкой в

ущерб для себя. Или у туроператора на рейсе «горячий» кресла, т.е. много билетов не продано. Он рассчитывает минимальную цену, пусть даже с небольшим убытком. Но такого сейчас практически не бывает.

## Фингарантии

Последние банкротства туроператоров еще раз подняли тему их финансовых гарантий перед клиентами. Сейчас их обязаны иметь только туроператоры, занесенные в единый реестр тур-

всеми сполна рассчитаться. Сейчас в Госдуме обсуждается вопрос об увеличении суммы фингарантий соразмерно оборотам туроператоров. Есть предложения создать накопительный фонд, куда туроператоры будут отчислять часть денег. Но нам пока толком так ничего и не ясно. Свои предложения вместе с другими общественными организациями туроператоров страны мы выработали: предлагаем ввести обязательное страхование гражданской ответственности по каждому договору, и

в Кемеровской области только 18 входят в состав Кузбасской ассоциации предприятий туриндустрии. Членство здесь добровольное, но попасть сюда не так просто. Здесь говорят, что очень дорожат своей репутацией. Стаж работы компаний должен быть не менее трех лет, а если нет стажа - только под поручительство члена ассоциации.

Но опять же, сами турагентства зависят от туроператоров - и здесь 100-процентную гарантию безоблачного отдыха никто не может

мелочи: как оборудован офис, есть ли рекламные материалы, каталоги, как общаются сотрудники. Немаловажным моментом может стать и рекомендация друзей.

В ассоциации говорят, что на кузбасском рынке хватает недобросовестных турагентств. Подтверждают это контролирующие органы?

- Когда мы проводим проверки, то обязательно просматриваем заключенные договоры с туристами об оказании услуг, - говорит начальник отдела защиты прав потребителей управления Роспотребнадзора по Кемеровской области Татьяна Костарных. - Наиболее распространены нарушения - это непредоставление потребителю информации об оказываемой услуге: о ее потребительских свойствах (программе пребывания, питании, условиях проживания в стране пребывания, наличии экскурсовода и т.п.), о внесении сведений о туроператоре в единый федеральный реестр туроператоров, о наличии договора страхования гражданской ответственности либо банковской гарантии, о размере такого финансового обеспечения и о порядке и сроках предъявления потребителем требований о выплате страхового возмещения. Другим часто встречающимся нарушением является включение в договоры с потребителями

условий, не соответствующих закону и ущемляющих права потребителя. Например, некоторые фирмы могут оговаривать конкретный процент возврата суммы путевки, если клиент от нее откажется. Закон это запрещает. Там говорится только о фактически понесенных расходах, и их надо обязательно доказать. За 2011 год было выявлено 14 таких нарушений. Всего же за прошлый год было проведено 44 проверки предприятий, оказывающих туристские услуги. И в каждом случае были выявлены нарушения. Более половины пришлось на такие нарушения, как непредоставление достоверной информации об услугах турагента. Но вместе с тем можно сказать, что этот сектор по-прежнему в Кузбассе остается спокойным. Из всего потока жалоб на нарушения прав потребителей, поступивших в Роспотребнадзор за прошлый год, а их более трех тысяч, только 11 касалось сферы туризма. Остальные приходится на сферу ЖКХ, торговли и другие. Тем не менее, при проблемных ситуациях туристы могут обратиться за консультацией по телефону горячей линии Управления Роспотребнадзора: 8-800-700-03-09 (звонок по Кузбассу бесплатный) либо воспользоваться услугами Консультационного центра для потребителя в Кемерове: ул. Ногардская, 8, каб. 3, тел. 75-17-22.

Оксана ПАНАРИНА.

**Постановлением коллегии АКО №149 от 18 апреля 2008 года утвержден административный регламент по «Формированию и ведению реестра туроператоров, осуществляющих деятельность на территории Кемеровской области». Вхождение в реестр является добровольным. На сегодняшний день в него вошли 97 туроператоров. Всего по Кемеровской области насчитывается около 200 туроператоров. Также в Кузбассе осуществляют деятельность 19 туроператоров по**

**внутреннему и международному туризму. Все они входят в обязательный реестр Федерального агентства по туризму. За последние годы произошло существенное увеличение выездного туризма. Так, в 2009 году за границей отдохнули 82000 кузбассовцев, в 2010-м - 87500, а в 2011 году - уже 101379 человек, в том числе 71379 туристов вылетели на отдых из международного аэропорта г. Кемерово. Остальные - из аэропортов Новосибирска и Москвы.**

операторов страны. А для этого должен быть заключен договор со страховой компанией.

- Но как показал опыт с «Лантой-тур», которая имела страховку на 100 млн рублей, этого не хватило, чтобы со

эту страховку должен оплачивать сам турист. Это будет не намного дороже, но надежной. Но к нашим советам не прислушиваются. Считают это нарушением интересов потребителей.

Из почти 200 турагентств

дать. Говорят, рынок есть рынок. Единственное, что в силах самого туриста - постараться не попасть в руки недобросовестных турагентств. Для этого специалисты советуют обращать внимание даже на такие

операторов страны. А для этого должен быть заключен договор со страховой компанией.

- Но как показал опыт с «Лантой-тур», которая имела страховку на 100 млн рублей, этого не хватило, чтобы со

## безопасность

### 200 рублей за наезд

На днях в Междуреченске 18-летний скутерист вблизи пешеходного перехода сбил женщину. Пострадавшей, получившей легкой вред здоровью, потребовалась медицинская помощь, а виновник отделался мизерным штрафом.

Парень не имел водительского удостоверения. По словам матери, он только готовится к экзамену на его получение. А появление транспортного средства у сына для нее вообще стало сюрпризом. Оказывается, у юности так велико было желание приобрести модный мопед, что он взял в банке кредит, не поставив в известность родителей.

Раньше мопеды и скутеры законодательством вообще приравнивались к велосипедам и даже в случае наезда на пешехода не попадали под карающий меч закона, но теперь ситуация чуть-чуть изменилась. Нарушение ПДД лицом, управляющим мопедом, велосипедом, согласно 12.29 ч.2 КоАП, наказывается предупреждением или штрафом 200 руб. И хотя водитель скутера не сдает экзамен на знание правил дорожного движения, в случае серьезной аварии нарушителя будут судить по статье 268 УК РФ «Нарушение правил, обеспечивающих безопасную работу транспорта». По ней в случае нанесения тяжкого вреда здоровью человека невинительному водителю грозит срок до двух лет лишения свободы. Если ДТП закончится смертью пострадавшего - до пяти лет.

Людмила ХУДИК.

## к Дню Победы

### «Тепло твоей души»

Юнармейцы мысковского военно-патриотического клуба «Юная гвардия» станции юных туристов пришли к могиле солдата Великой Отечественной войны Егора Шабалина. Здесь они вместе с родными Егора Дмитриевича почтили память фронтовика, повязали у захоронения к дереву белые шары как символ мира и зажгли свечу.

Дочь солдата Раиса Егоровна рассказала об отце, которого призвали на фронт еще в 1939 году воевать с белофиннами, и показала ребятам его награды. Юнармейцы прочитали стихи, посвященные подвигу наших солдат, отдав дань памяти земляку-фронтовику.

Так началась акция «Тепло твоей души», которая продлится до Дня Победы и завершится поездкой юнармейцев в Карелию, где они примут участие в поисках останков участников тех далеких сражений. А до 9 Мая юные гвардейцы будут зажигать свечи памяти на могилах участников войны.

Людмила КОСТИНА.

## фестиваль

### Танцы нон-стоп

В Новокузнецке, в ДК «Алюминий», прошел гала-концерт XXXII областного фестиваля хореографических коллективов на приз губернатора Кемеровской области. В нем приняли участие 15 кузбасских коллективов, показавших лучшие работы на зональных отборочных турах, которые проходили в марте.

Как отметил один из организаторов конкурса из Кемеровского областного центра народного творчества и досуга, практика предстоящих фестивалей показала, что кузбасские коллективы - одни из сильнейших в стране. А само мероприятие стало значимым событием культурной жизни Кузбасса и России.

Фестиваль в Новокузнецке продлится XXXII Всероссийским конкурсом хореографических коллективов на приз губернатора Кемеровской области. Отборочные дни конкурса завершатся сегодня. В нем примут участие 24 коллектива из нашего региона, а также Красноярского края, Новосибирска, Томска, Иркутска, Минусинска, Зеленогорска.

Возраст участников - от 14 лет. Завершится фестиваль в субботу гала-концертом в Государственной филармонии Кузбасса.

Юлия СЕРГЕЕВА.

## творчество

### Свое кино

Студенты Кемеровского госуниверситета культуры и искусств снимают сериал «Ночь Юно». В рамках фестиваля «Видение» прошла презентация его трейлера.

В конце прошлого года ребята выиграли грант ректора КемГУКИ и сразу же приступили к воплощению давней мечты: начали снимать первый в истории города сериал. В съемочной группе собрались студенты разных специальностей - режиссеры, актеры, операторы, для которых это не просто увлечение, но и серьезная практика.

Уже готова пилотная серия, которая и решит дальнейшую судьбу сериала: сейчас главное - найти спонсоров. Показ первого фильма запланирован на май. Правда, пока неизвестно, где состоится премьера. Сейчас же работу творческих ребят можно оценить в группе «Первый сериал в Кемерово - «Ночь Юно», которая размещена в социальной сети «В контакте». Автор идеи - Эмиль Сафаров. Режиссер - Павел Растушин.

- Этот сериал о работе и жизни отдела кривых идей, - говорит Юлия Волкова, начальник управления по воспитательной и социальной работе вуза. - Так, например, в одном из эпизодов в это агентство приходит молодой человек, который хочет оригинально объясниться девушке в любви. В этом агентстве работают два полностью противоположных друг другу сводных брата Никита и Данил Гомес. Вторая сюжетная линия рассказывает об их непростых взаимоотношениях.

Алена ФЕДОТОВА.

## криминал

### Цена свободы

Тайгинский городской суд вынес приговор бывшему начальнику отдела по воспитательной работе с осужденными лечебно-исправительного учреждения № 21 Анатолию Тимошенко, который обвинялся в получении взятки.

Как установили следствие и суд, подполковник внутренней службы Тимошенко предложил заключенному передать ему 5 тыс. руб. за положительную характеристику и поддержку ходатайства о его условно-досрочном освобождении. При этом сотрудник колонии было хорошо известно, что тот отбыл половину срока наказания, действующих взысканий у него не имел и, следовательно, по закону мог без его «помощи» претендовать на рассмотрение данного вопроса. При получении части денег офицер был задержан сотрудниками управления собственной безопасности ГУФСИН России по Кемеровской области. Сразу после случившегося его уволили из органов.

По словам официального представителя регионального Следственного комитета Надежды Афанасьевой, суд признал Анатолия Тимошенко виновным в получении взятки и приговорил его к штрафу в размере 18,5 тыс. руб. с лишением права занимать должности, связанные с осуществлением функций представителя власти.

Всеволод ВЛАДИМИРОВ.

## Курьер

## ПОЛОЖЕНИЕ

о проведении 67-й традиционной легкоатлетической эстафеты на призы областной газеты «Кузбасс» и городской администрации, посвященной Дню Победы в Великой Отечественной войне

### 1. РУКОВОДСТВО ПРОВЕДЕНИЕМ ЭСТАФЕТЫ

Общее руководство проведением эстафеты осуществляет управление культуры, спорта и молодежной политики администрации города Кемерово и областная редакция газеты «Кузбасс». Непосредственное проведение эстафеты возлагается на МАОУДОД ДЮСШ №7 и главную судейскую коллегию.

### 2. ВРЕМЯ И МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ

Эстафета проводится 9 мая 2012 года по улицам города. Старт и финиш на площади Советов. Парад эстафеты в 13.15 час. Старт в 14.00 час.

### 3. ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ УЧАСТНИКОВ И ЗРИТЕЛЕЙ

В целях обеспечения безопасности зрителей и участников легкоатлетической эстафеты соревнования проводятся по улицам города в соответствии с утвержденной схемой маршрута, принятой в эксплуатацию комиссией при наличии акта технического обследования готовности трассы к проведению соревнований в соответствии с:

- Положением о мерах по обеспечению общественного порядка и безопасности, эвакуации и оповещению участников и зрителей при проведении массовых спортивных мероприятий (№ 786 от 17.10.1983г.)

- Рекомендациями по обеспечению общественной безопасности и профилактики травматизма при занятиях физической культурой и спортом (№ 44 от 01.04.1993 г.)

Организация присутствия бригады скорой медицинской помощи на соревнованиях обеспечивается в соответствии с Положением о взаимодействии управлений образования, культуры, спорта и молодежной политики, здравоохранения, ГУЗ «Кемеровский клинический Центр лечебной физкультуры и спортивной медицины» (от 14.01.2010 г.)

Безопасность участников соревнований и зрителей обеспечивается на основании ст. 12, Федерального закона от 07.02.2011г. № 3-ФЗ (ред. от 06.12.2011г.) «О полиции».

### 4. УЧАСТНИКИ ЭСТАФЕТЫ

1 группа – сборная команда вузов (8 муж., 8 жен.)

2 группа – команды коллективов физической культуры (8 муж., 8 жен.)

3 группа – команды средних учебных заведений (8 муж., 8 жен.)

4 группа – команды средних общеобразовательных школ (сборные)

5 группа – команды основных общеобразовательных школ, школ-интернатов (сборные, обучающиеся до 16 лет)

6 группа – команды мужчин

7 группа – команды женщин

8 группа – команды юношей начального профессионального образования

9 группа – команды девушек начального профессионального образования, губернаторских гимназий и лицеев

10 группа – команды юношей кадетских корпусов, губернаторских гимназий и лицеев

### 5. НАГРАЖДЕНИЕ

Команды, занявшие 1-е места в своих подгруппах, награждаются кубками редакции областной газеты «Кузбасс», вымпелами и дипломами управления культуры, спорта и молодежной политики. Команды, занявшие 2 и 3 места, награждаются

вымпелами и дипломами соответствующих степеней УКСИМП.

Команды 4 группы, занявшие 4-10 места, награждаются грамотами УКСИМП, участники – почетными призами областной редакции газеты «Кузбасс».

Участники эстафеты во всех группах за 1, 2, 3 места награждаются медалями, вымпелами УКСИМП.

Областная редакция газеты «Кузбасс» учреждает призы участникам-победителям 1 этапа эстафеты:

- 1-й приз – среди мужчин (1, 2, 3, 6 группы)
- 2-й приз – среди школьников (4 группы)
- 3-й приз – среди женщин (7 группы)
- 4-й приз – среди девушек (9 группы)
- 5-й приз – среди юношей (8, 10 группы)
- 6-й приз – среди школьников (5 группы)

Областная редакция газеты «Кузбасс» награждает подпиской на газету «Кузбасс» (2 полугодие 2012г. и 1 полугодие 2013г.) оргкомитет и тренеров, подготовивших команды-победительницы.

### 6. ФИНАНСИРОВАНИЕ

Управление культуры, спорта и молодежной политики несет расходы по награждению участников, оплате обслуживающего персонала, судейского аппарата и прочие расходы.

Областная редакция газеты «Кузбасс» несет расходы по приобретению кубков, почетных призов, специальных призов и организации бесплатной подписки.

### 7. ЗАЯВКИ

Заявки по установленной форме подаются на заседании судейской коллегии 2 мая 2012г., которое состоится в концертном зале Детской музыкальной школы №1 (ул. Красная, 9), в 16.00 и до 5 мая в МАОУДОД ДЮСШ №7 (легкоатлетический манеж), кабинет №12, в рабочие дни с 9.00 до 17.00 час.

Справки по телефону: 36-74-36, 58-01-61 – отдел спорта, 51-08-77, 51-09-47 – ДЮСШ №7.

Оргкомитет.

### РАСПИСАНИЕ

67-й традиционной легкоатлетической эстафеты на призы областной газеты «Кузбасс» и администрации города, посвященной Дню Победы в Великой Отечественной войне

13.15 – Парад открытия соревнований

14.00 – 1 забег (4 группы)

14.25 – 2 забег (4, 5 группы)

14.50 – 3 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

15.10 – 4 забег (1, 2, 3 группы)

15.30 – 5 забег (4, 5 группы)

15.50 – 6 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

16.10 – 7 забег (1, 2, 3 группы)

16.30 – 8 забег (4, 5 группы)

16.50 – 9 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

17.10 – 10 забег (1, 2, 3 группы)

17.30 – 11 забег (4, 5 группы)

17.50 – 12 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

18.10 – 13 забег (1, 2, 3 группы)

18.30 – 14 забег (4, 5 группы)

18.50 – 15 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

19.10 – 16 забег (1, 2, 3 группы)

19.30 – 17 забег (4, 5 группы)

19.50 – 18 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

20.10 – 19 забег (1, 2, 3 группы)

20.30 – 20 забег (4, 5 группы)

20.50 – 21 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

21.10 – 22 забег (1, 2, 3 группы)

21.30 – 23 забег (4, 5 группы)

21.50 – 24 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

22.10 – 25 забег (1, 2, 3 группы)

22.30 – 26 забег (4, 5 группы)

22.50 – 27 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

23.10 – 28 забег (1, 2, 3 группы)

23.30 – 29 забег (4, 5 группы)

23.50 – 30 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

24.10 – 31 забег (1, 2, 3 группы)

24.30 – 32 забег (4, 5 группы)

24.50 – 33 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

25.10 – 34 забег (1, 2, 3 группы)

25.30 – 35 забег (4, 5 группы)

25.50 – 36 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

26.10 – 37 забег (1, 2, 3 группы)

26.30 – 38 забег (4, 5 группы)

26.50 – 39 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

27.10 – 40 забег (1, 2, 3 группы)

27.30 – 41 забег (4, 5 группы)

27.50 – 42 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

28.10 – 43 забег (1, 2, 3 группы)

28.30 – 44 забег (4, 5 группы)

28.50 – 45 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

29.10 – 46 забег (1, 2, 3 группы)

29.30 – 47 забег (4, 5 группы)

29.50 – 48 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

30.10 – 49 забег (1, 2, 3 группы)

30.30 – 50 забег (4, 5 группы)

30.50 – 51 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)

31.10 – 52 забег (1, 2, 3 группы)

31.30 – 53 забег (4, 5 группы)

31.50 – 54 забег (6, 7, 8, 9, 10 группы)



# Стальной гигант с русской душой

«Экскаватор номер один, дана команда на запуск», - прозвучал голос бригадира одного из лучших коллективов экскаваторщиков Евгения Кищенко, и огромный стальной гигант весом более одной тысячи тонн зашевелился, зачерпнул огромной лапой породу и погрузил ее в стоявший рядом 220-тонный самосвал. Всего четыре размеренных взмаха ковша, и полностью тяжелая машина повезла груз к месту назначения.

Через некоторое время гостям, среди которых были представители угледобывающих предприятий и машиностроительных компаний России, стран ближнего и дальнего зарубежья, было разрешено ознакомиться с экскаватором поближе. Желая заглянуть в кабину, подробно изучали все особенности техники.

Впервые в отечественном машиностроении в экскаваторе был применен привод переменного тока. В отличие от аналогов с приводом постоянного тока он более удобен, так как сводит техобслуживание к минимуму. Кроме того, конструкторам удалось сделать технику легче на 18 тонн и улучшить ее потребительские свойства, тем самым повысив производительность. Так, ресурс всех базовых деталей увеличен до 50 тысяч часов, а подъемные усилия больше, чем у зарубежных аналогов, на 40 и 20 тонн соответственно.

Экскаватор оснащен системой видеонаблюдения необходимых зон и информационно-диагностической системой, которая выводит на монитор, установленный в кабине машиниста, основные параметры работы оборудования (рабочую температуру механизмов, уровень смазки узлов, угол наклона экскаватора и так далее). Евгений Кищенко заметил, что применение такой системы позволяет более точно и с меньшими временными затратами отслеживать состояние машины. «Раньше мы многое определяли «на глазок», - говорит он, - по

механизму крепления зубьев. Но все эти недочеты были действительно устранены. В целом же техника выдержала все коэффициенты технической готовности.

По итогам полугодия испытаний экспертная комиссия, в которую вошли специалисты «Кузбассразрезугля», завода-изготовителя, Ростехнадзора и научного центра «ВостНИИ», дала положительное заключение.

Как рассказал журналистам генеральный директор УК «Кузбассразрезугля» Игорь Москаленко, экскаватор-гигант обошелся компании более чем в 300 млн. рублей, это значительно дешевле, чем зарубежные аналоги.

Кроме того, более объемная кабина этого экскаватора в сравнении с другими машинами позволяет экономить на отпуске породы.

Заместитель губернатора по промышленности, транспорту и предпринимательству Сергей Кузнецов сообщил, что предприятия «Кузбассразрезугля» неоднократно выступали в качестве базовых площадок для испытаний новой техники. «Проведение опытно-промышленных испытаний на разрезах позволяет

## Справка

В УК «Кузбассразрезугля» более 50% объема экскаваторных работ выполняется отечественными машинами, произведенными компанией «ИЗ-КАРТЭКС».

ООО «ИЗ-КАРТЭКС им. П.Г. Коробкова» – крупнейший поставщик электрических карьерных экскаваторов на территории России и стран СНГ. В период своего существования предприятие выпустило более 3,5 тысячи карьерных экскаваторов, из которых 1200 работает сегодня в самых разных точках мира.

В компании действует стратегия, которая предусматривает создание новой линейки машин. В ее рамках и был разработан экскаватор ЭКГ-32Р. Еще один новый экскаватор – ЭКГ-18Р, оптимально сочетающийся с самосвалами грузоподъемностью 120-180 тонн, тоже трудится в «Кузбассразрезугле», только на Талдинском разрезе. Сегодня специалисты «ИЗ-КАРТЭКС» работают над созданием еще более крупного экскаватора – ЭКГ-50. Руководство компании надеется, что эта машина также получит путевку в жизнь на кузбасской земле.

до создания ЭКГ-32Р прошло три года. Но Андрей Ганин в своем выступлении отметил, что на самом деле этот процесс был более долгим.

«К этому событию мы шли два десятилетия, - заявил он, - которые многие называют периодом деиндустриализации, когда уже никто не верил в отечественное машиностроение, думали, что оно неконкурентоспособно и что нам нет места на этом рынке. Сегодняшнее событие – наглядное доказательство того, что мы нашли в себе силы и доказали, что способны выпускать технику, которая может конкурировать с западными и восточными аналогами. В эту машину завод вложил душу, все самое лучшее, что есть в машиностроении не только российском, но и мировом. В ее создании принимали участие тысячи людей. Этот экскаватор полностью российского производства, начиная с расчетов, дизайна, компоновки, использованных материалов. Наиболее сложные и высокотехнологичные вещи также изготовлены в России. В первую очередь, это одна из сложнейших частей – электропривод. При изготовлении машины были использованы оригинальные конструкции многих узлов механизмов редукторной группы, навесного оборудования, ходовой части. ЭКГ-32Р – не копия других машин. При его создании было запатентовано 8 объектов интеллектуальной собственности. Надемся, что эти экскаваторы откроют новую страницу в истории нашего сотрудничества с кузбасскими предприятиями».

Символично, что ЭКГ-32Р под номером 1 поставлен именно на Красноярском разрезе, который является первым разрезом, открытым в Кузбассе 65 лет назад. В 1985 году на Красноярском разрезе была поставлена другая машина номер 1 – ЭКГ-10, открывшая целую эпоху в экскаваторном строительстве и ставшая самой массовой машиной в горнопромышленности.

Максим МОСКВИКИН.



ощущениям. Каждый час помощник машиниста спускался в машинное отделение, осматривал механизмы. Теперь необходимости в этом больше нет».

В кабине созданы максимально комфортные условия. В ней хорошая изоляция от пыли и шума. Установлена микроволновая печь, холодильник, биотуалет. Кресло машиниста смонтировано на пневмоподушках, что в разы снижает уровень вибрации.

Экскаватор приступил к работе на Красноярском

разрезе в сентябре прошлого года.

«Более чем за полгода эксплуатации машины неудобств мы не испытывали, - говорит Евгений Кищенко. - Конечно, были небольшие замечания, но они довольно быстро устранялись производителем».

Генеральный директор «ИЗ-КАРТЭКС» Андрей Ганин отметил, что в основном замечания машинистов относились к конструкции механизма днища ковша, срабатывающего при его открывании,

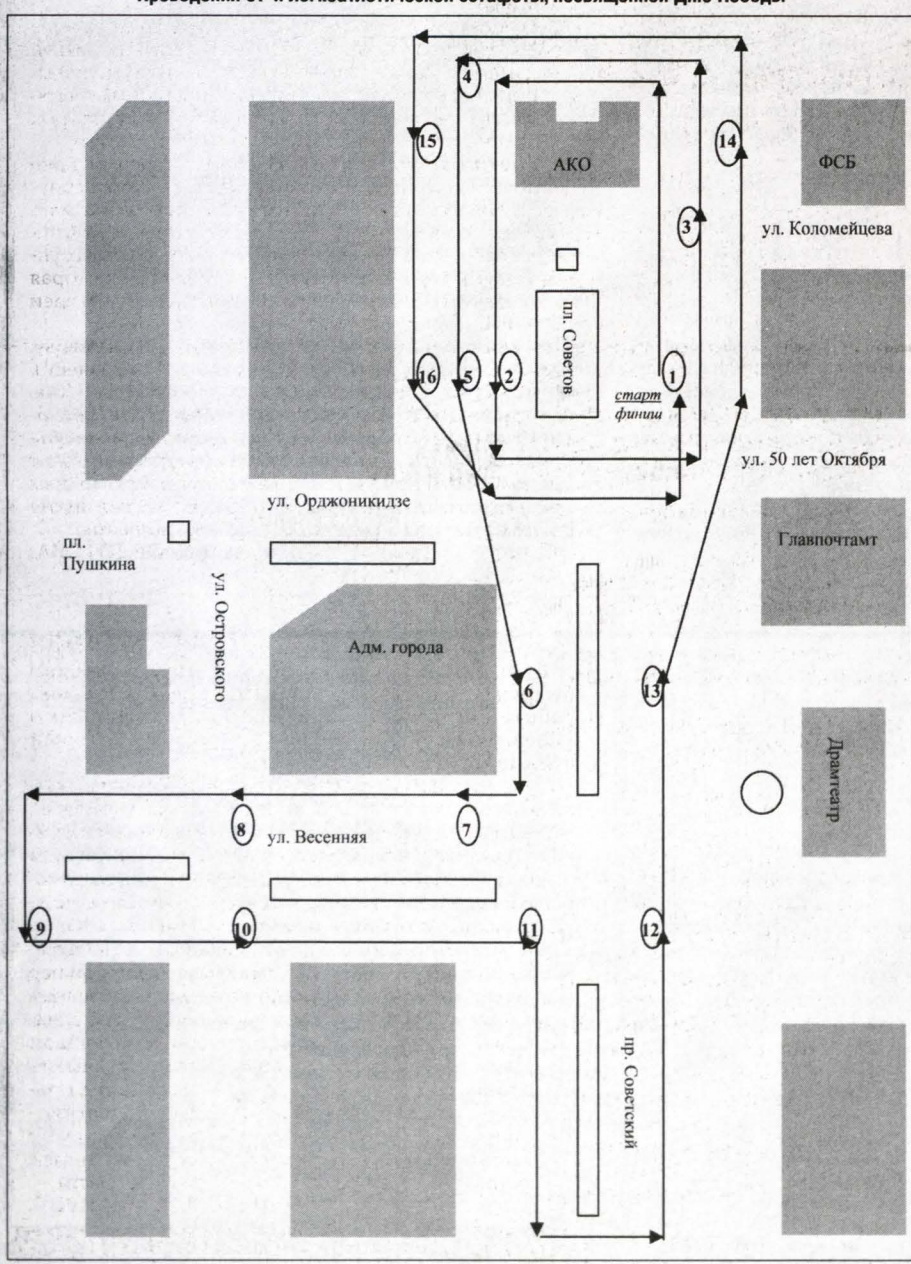
еще на стадии разработки новых моделей внести изменения и адаптировать технику под конкретные условия эксплуатации, - заметил он. - Сегодня, когда завершились испытания экскаватора ЭКГ-32Р, мы возрождаем отечественное тяжелое машиностроение, даем ему вторую жизнь. Представленная здесь машина самая мощная из всех, которые производились в Советском Союзе и в России. Она уникальна. Капитальный ремонт ей не потребуется еще лет 8-10».

От начала проектировки

| Этап    | Пол     | Возраст | Место старта                                 | Место финиша                                 |
|---------|---------|---------|--|--|
| 1 этап  | мужчины | 800м    | площадь Советов (старт)                      | Облсофпроф, пр.Советский, 58                 |
| 2 этап  | женщины | 250м    | Облсофпроф, пр.Советский, 58                 | ФСБ  |
| 3 этап  | мужчины | 410м    | ФСБ  | Корпус КемГУ                                 |
| 4 этап  | женщины | 260м    | Корпус КемГУ                                 | Облсофпроф, пр.Советский, 58                 |
| 5 этап  | мужчины | 240м    | Облсофпроф, пр.Советский, 58                 | театр оперетты                               |
| 6 этап  | женщины | 200м    | театр оперетты                               | ул. Весенняя (поворот)                       |
| 7 этап  | мужчины | 300м    | ул. Весенняя (поворот)                       | ул. Островского                              |
| 8 этап  | женщины | 240м    | ул. Островского                              | Памятник «Слава Кузбассу – павшим за Родину» |
| 9 этап  | мужчины | 300м    | Памятник «Слава Кузбассу – павшим за Родину» | ул. Весенняя, 5                              |
| 10 этап | женщины | 200м    | ул. Весенняя, 5                              | пр. Советский                                |
| 11 этап | мужчины | 500м    | пр. Советский                                | остановка «Драмтеатр»                        |
| 12 этап | женщины | 280м    | остановка «Драмтеатр»                        | Магазин «Элита», пр.Советский, 59            |
| 13 этап | мужчины | 400м    | Магазин «Элита», пр.Советский, 59            | Городской совет ветеранов                    |
| 14 этап | женщины | 250м    | Городской совет ветеранов                    | Корпус КемГУ                                 |
| 15 этап | мужчины | 260м    | Корпус КемГУ                                 | Облсофпроф, пр.Советский, 58                 |
| 16 этап | женщины | 160м    | Облсофпроф, пр.Советский, 58                 | площадь Советов (финиш)                      |

### СХЕМА

Проведения 67-й легкоатлетической эстафеты, посвященной Дню Победы



## УКАЗ

ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
О награждении государственными наградами Российской Федерации

За достигнутые трудовые успехи и многолетнюю добросовестную работу наградить  
**ОРДЕНОМ ПОЧЕТА**  
КОБЯКОВА Василия Николаевича – машиниста экскаватора филиала «Калтанский угольный разрез» открытого акционерного общества «Угольная компания «Кузбассразрезуголь», Кемеровская область.

Президент  
Российской Федерации  
Д. МЕДВЕДЕВ.

Москва, Кремль  
20 апреля 2012 года  
№466

## УКАЗ

ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
О награждении государственными наградами Российской Федерации

За заслуги в развитии физической культуры и спорта и многолетнюю добросовестную работу наградить  
**МЕДАЛЬЮ ОРДЕНА «ЗА ЗАСЛУГИ ПЕРЕД ОТЕЧЕСТВОМ» II СТЕПЕНИ**  
ЛЕВИНА Артема Валерьевича – спортсмена-инструктора государственного учреждения «Областная школа высшего спортивного мастерства – центр спортивной подготовки» Кемеровской области.

Президент  
Российской Федерации  
Д. МЕДВЕДЕВ.

Москва, Кремль  
23 апреля 2012 года  
№500

Открыта досрочная  
подписка  
на 2-е полугодие  
2012 года



на газету «Кузбасс»

и другие газеты и журналы в почтовых отделениях на любой адрес Кемеровской области.

Ветеранам ВОВ  
и инвалидам I и II гр. —  
скидка 20 %  
от стоимости услуг почты.

Подписку можно оформить по вашему адресу, «до востребования», «до двери квартиры», «до рабочего кабинета». О фактах отказа срочно сообщайте по телефону начальнику почтамта или по тел. 58-34-00 (Кемерово).

**Уважаемые ветераны и сотрудники Федеральной противопожарной службы Кузбасса!**

От имени командования Главного управления МЧС России по Кемеровской области сердечно поздравляю вас с 363-й годовщиной образования пожарной охраны России.

В этот день в 1649 году царь Алексей Михайлович подписал указ о создании первой российской противопожарной службы «Наказ о Градском благочинии», установивший строгий порядок при тушении пожаров. Тем самым он поставил на профессиональную основу «огненную стражу» России.

Кузбасская пожарная охрана также прошла долгий путь развития. В конце XIX века в Кузнецком крае насчитывалось всего несколько пожарных команд на конном ходу, а сегодня это мощные подразделения в составе МЧС России, оснащенные современной техникой и пожарно-техническим вооружением, укомплектованные квалифицированными кадрами, обладающие хорошей учебной базой. Здесь служат специалисты высокого уровня, способные немедленно вступить в схватку с огнем и выполнять боевые задачи в экстремальных условиях.

День пожарной охраны России дорог всем, кто беззаветно служит профессии пожарных и в любую минуту готов прийти на помощь каждому, кто в ней нуждается. Подвизи



огнеборцев всегда жили и будут жить в наших сердцах. Они фундамент, на котором сегодня воспитывается и мужает нынешнее поколение пожарных-спасателей.

В этот праздничный день мы с особым чувством говорим вам слова признательности за самоотверженный труд и весомый вклад в дело защиты населения и территорий Кузбасса от пожаров.

Примите пожелания крепкого здоровья, благополучия и дальнейших успехов в работе. Пусть у вас всегда будет хорошее настроение, а в ваших домах – мир и спокойствие!

С уважением  
начальник Главного управления  
МЧС России по Кемеровской области генерал-майор  
**Е.Г. Арутюнян**

18 июля 2012 г.  
Государственному пожарному надзору России исполняется 85 лет. Какова эта служба сегодня, каковы ее задачи и цели – об этом наш разговор с заместителем начальника Главного управления МЧС России по Кемеровской области, начальником управления надзорной деятельности полковником внутренней службы Александром ТИТОВЫМ.

Точкой отсчета в образовании Госпожнадзора (ППН) Кемеровской области считается 9 августа 1932 г. Основными функциями органов ППН тогда были меры, снижающие риск возникновения пожаров, и контроль за соблюдением правил пожарной безопасности. Александр Геннадьевич, изменились ли функции ППН сегодня?

По сути, они не изменились, а стали более конкретными и значительно расширились. Исполнение функций в области единого надзора за состоянием пожарной безопасности, гражданской обороны и защищенности от чрезвычайных ситуаций объектов, территорий и населения – вот основная ежедневная задача, которую сегодня выполняет структурное подразделение ГУ МЧС России по Кемеровской области – Управление надзорной деятельности и его территориальные подразделения. Специалистам службы ежедневно приходится решать множество вопросов, требующих специальных знаний, эрудиции в различных сферах жизни, демонстрировать лучшие личные и деловые качества. Это надзор за соблюдением требований пожарной безопасности; дознание и статистический учет пожаров; лицензионный контроль за соблюдением лицензионных требований и условий; контроль за соответствием требований пожарной безопасности производства и реализации товаров,

# Работать и жить, чтобы людям служить

подлежащих обязательной сертификации; осуществление производства по делам об административных правонарушениях; мониторинг применения требований пожарной безопасности; работа с письмами и обращениями юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и граждан.

В 2007 г. правительство нашей страны утвердило беспрецедентную федеральную целевую программу «Пожарная безопасность в РФ на период до 2012 года». Для чего была



Профилактическая работа инспекторов отдела ОНД г. Кемерово.

принята эта программа и что делается в Кузбассе для ее исполнения?

Конечные показатели программы – снижение количества пожаров, гибели и травмирования людей при пожарах, сокращение материального ущерба, причиненного пожарами, уменьшение количества населенных пунктов, в которых не обеспечивается требуемый уровень пожарной безопасности. Итоги программы будут подведены в 2013 г., но уже сейчас ясно, что в Кузбассе они положительные. За последние

пять лет количество пожаров сократилось на 22,5%, погибших при пожарах – на 16%, травмированных – на 29%.

Дознавателями ППН проведено более 18 тысяч проверок по делам о преступлениях, связанных с пожарами, почти 20 тысяч проверок – по сообщениям о загораниях. По их результатам возбуждено 1983 уголовных дела.

При поддержке губернатора реализован ряд важных для пожарной безопасности области проектов. Для выполнения федеральной целевой программы на нужды

на 8-10%, погибших и травмированных при пожарах – на 4-8%, значительно улучшено противопожарное состояние объектов производства, образования, социального обслуживания, здравоохранения.

За последние пять лет инспекторами ППН проведено более 353 тысяч обследований жилых домов, более 109 тысяч проверок объектов, предпринимателями проведено более 1 млн. 485 тысяч противопожарных мероприятий. По итогам проверок составлено 69 тыс. административных дел, около 83% из них – с применением штрафных санкций, общая сумма которых 116 млн. руб. Приостановлена деятельность более 1,5 тысячи опасных предприятий.

Издавна и по сей день 80% пожаров происходит в жилом секторе. Александр Геннадьевич, каким образом ППН пытается переломить эту ситуацию?

Давайте проанализируем, почему чаще пожары случаются именно в частном секторе. Основные причины пожаров: неосторожное обращение с огнем, нарушение правил устройства и эксплуатации печей и электрооборудования, курение в нетрезвом виде. Традиционно пик пожаров в частном жилье приходится на холодное время года (январь-февраль) и на весну (апрель-май), это связано с проведением садово-огородных работ, в т.ч. со сжиганием травы и мусора.

В соответствии с этими закономерностями и строим профилактическую работу: инспекторы лично беседуют с жителями, объясняют правила пожарной безопасности при эксплуатации печей и электроприборов, раздают памятки. Много профилактических материалов размещается в СМИ. Ролики социальной рекламы транслиру-

ются на уличных экранах и в крупных супермаркетах. Периодически наши сотрудники участвуют в пресс-конференциях.

В качестве профилактической работы важно и развитие добровольческого движения, и приобщение к проблемам безопасности подрастающего поколения. Как в Кузбассе ведется эта работа?

Сегодня в вузах области работает 10 отрядов студентов-добровольцев общей численностью 221 человек. Подписано соглашение с кемеровским казачьим обществом, в рамках которого создано 9 добровольных пожарных дружин. Работаем в сотрудничестве с департаментом образования и науки, органами управления образованием области. Яркий пример: организация работы по программе обучения дружинных пожарных (ДОП). Это детское общественное движение сейчас представлено на всех территориях области: 348 ДОП общей численностью 4200 человек. В процессе обучения ребята получают знания об основных опасных пожарах, о правилах безопасного поведения. Эти знания они демонстрируют на областных соревнованиях. Мы учим детей пониманию того, что они должны стать проводниками противопожарных знаний для своих сверстников и родителей.

Говорят, чтобы стать хорошим специалистом, нужно признание. Сотрудники ваших подразделений должны хорошо разбираться в юридических вопросах, уметь общаться с людьми, находить подход к детям. Какой же он, современный инспектор ППН?

Инспектор ППН сегодня – универсал: и юрист, и психолог, и учитель, и дипломат. Нужно быть доброжелательным и тактичным в общении с людьми. В нашем коллективе трудятся именно такие люди, и они успешно справляются с поставленными задачами.

Юлия СЕРГЕЕВА.

29 апреля в 12 часов в парке им. Г.К. Жукова (г. Кемерово) пройдут торжественные мероприятия, посвященные Дню пожарной охраны России. В рамках праздника кемеровские огнеборцы продемонстрируют возможности боевой техники. Взрослые и дети смогут поучаствовать в викторинах и конкурсах на противопожарную тематику. Приглашаем всех желающих!

## Извещение о продаже недвижимого имущества на открытых торгах

**Организатор торгов:** Общество с ограниченной ответственностью «Консалтинговая группа «ИННОВА», ОГРН 1044205069479, ИНН 4205075244, КПП 420501001, адрес: Кемеровская область, г. Кемерово, ул. Соборная, д. 3, офис 135, тел. 89109470307, электронный адрес info@innovatgroup.ru

**Форма проведения торгов:** открытые торги в форме аукциона, закрытого по форме подачи предложений по цене. Торги будут проведены 14.06.2012 г. в 15.00 (срок приема заявок с 12.00 02.05.2012 г. до 16.00 08.06.2012 г.) на электронной площадке Центра реализации - www.centerr.ru. В случае признания торгов несостоявшимися и незаключения договора купли-продажи с единственным участником, Организатор торгов проводит повторные торги, которые состоятся 26.07.2012 г. в 15.00 (срок приема заявок с 14.00 15.06.2012 г. до 16.00 20.07.2012 г.), со снижением начальной цены лота на 10% на электронной площадке Центра реализации - www.centerr.ru. Время везде московское.

Организатор торгов вправе отказаться от проведения торгов не позднее чем за 3 дня до проведения торгов.

**Предмет торгов – недвижимое имущество ОАО «Кузбассконсервмолочко» (ОГРН 1024202237377, ИНН/КПП 4242000381/424301001, 652240, Кемеровская область, Тяжинский район, пгт. Тяжинский, ул. Кирова, 13):**

**Лот №1.** Объекты недвижимости, расположенные по адресу: Кемеровская область, Тяжинский район, пгт. Тяжинский, ул. Кирова, д. 13:

- Отдельно стоящее здание – материальный склад, назначение: нежилое, 1-этажный, общая площадь 262,6 кв. м;
- Отдельно стоящее здание – тарный цех, назначение: нежилое, 2-этажный, общая площадь 286,8 кв. м;
- Отдельно стоящее здание хлораторной, назначение: нежилое, 3-этажный, общая площадь 489,3 кв. м.

Начальная цена продажи Лота №1 составляет 1 124 000 (один миллион сто двадцать четыре тысячи) рублей.

**Дата, время и порядок ознакомления с имуществом ОАО «Кузбассконсервмолочко»:** на сайте www.centerr.ru в сети Интернет. Ознакомиться с имуществом, его описанием и характеристиками можно по адресу: Кемеровская область, Тяжинский район, пгт. Тяжинский, ул. Кирова, д. 13, по предварительной записи у организатора торгов, контактный телефон: 89109470307.

**Сведения об арбитражном управляющем:** конкурсный управляющий ОАО «Кузбассконсервмолочко» Трофимов Валерий Климентьевич, регистрационный № 30442053100209, ИНН 420600553709, некоммерческое партнерство «Кузбасская саморегулируемая организация арбитражных управляющих».

**Сведения об арбитражном суде:** Арбитражный суд Кемеровской области, Дело № А27-10317/2011, основание для проведения открытых торгов – решение Арбитражного суда Кемеровской области от 27.12.2011 г.

**К участию в торгах допускаются заявители (физические и юридические лица), зарегистрированные на электронной площадке, представившие заявку с прилагаемыми к ней документами в электронной форме посредством системы электронного документооборота на сайте в сети Интернет по адресу: www.centerr.ru, заключившие договор о задатке и внесшие задаток не позднее 12-00 по московскому времени 07.06.2012 г. на счет организатора торгов. Задаток должен быть внесен путем перечисления денежных средств на расчетный счет организатора торгов: Общество с ограниченной ответственностью «Консалтинговая группа «ИННОВА», ОГРН 1044205069479, ИНН 4205075244, КПП 420501001, р/сч 40702810900530006421 в Кемеровском филиале ОАО «Банк Москвы» БИК 043207743, к/сч 30101810700000000743.**

Задаток за участие в торгах составляет 18% от начальной цены продажи лота. Датой внесения задатка считается дата поступления денежных средств на счет организатора торгов.

**В заявке на участие в торгах (далее – заявка) должно быть указано:** 1) фирменное наименование, организационно-правовая форма, место нахождения, почтовый адрес заявителя (для юридического лица); 2) фамилия, имя, отчество, паспортные данные, сведения о месте жительства заявителя (физического лица), идентификационный номер налогоплательщика; 3) номер контактного телефона, адрес электронной почты заявителя; 4) сведения о наличии или отсутствии заинтересованности заявителя по отношению к должнику, кредитором, конкурсом управляемому и о характере заинтересованности; 5) сведения об участии в капитале заявителя конкурсного управляющего, а также сведения о заявителе саморегулируемой организации арбитражных управляющих, членом или руководителем которой является конкурсный управляющий; 6) обязательство участника открытых торгов соблюдать требования, указанные в сообщении о проведении торгов; 7) предложение о цене приобретаемого имущества не ниже установленной начальной цены продажи имущества.

**Перечень представляемых участниками документов, требования к их оформлению:**

- заявка на участие в открытых торгах должна содержать: наименование, организационно-правовую форму, место нахождения, почтовый адрес (для юридического лица) заявителя;
- фамилию, имя, отчество, паспортные данные, сведения о месте жительства (для физического лица) заявителя; номер контактного телефона, адрес электронной почты заявителя, а также:
- а) обязательство участника открытых торгов соблюдать требования, указанные в сообщении о проведении открытых торгов;
- б) действительную на день представления заявки на участие в торгах выписку из Единого государственного реестра

юридических лиц или засвидетельствованную в нотариальном порядке копию такой выписки (для юридического лица), действительную на день представления заявки на участие в торгах выписку из Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей или засвидетельствованную в нотариальном порядке копию такой выписки (для индивидуального предпринимателя), копии документов, удостоверяющих личность (для физического лица), надлежащим образом заверенный перевод на русский язык документов о государственной регистрации юридического лица или государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя в соответствии с законодательством соответствующего государства (для иностранного лица), копию решения об одобрении или о совершении крупной сделки, если требование о необходимости наличия такого решения для совершения крупной сделки установлено законодательством Российской Федерации и (или) учредительными документами юридического лица и если для участника открытых торгов приобретение имущества (прав требования) или внесение денежных средств в качестве задатка является крупной сделкой;

в) фирменное наименование (наименование), сведения об организационно-правовой форме, о месте нахождения, почтовый адрес (для юридического лица), фамилию, имя, отчество, паспортные данные, сведения о месте жительства (для физического лица), номер контактного телефона, адрес электронной почты, идентификационный номер налогоплательщика;

г) копии документов, подтверждающих полномочия руководителя (для юридических лиц);

д) сведения о наличии или об отсутствии заинтересованности заявителя по отношению к должнику, кредитором, арбитражному управляемому и о характере этой заинтересованности, сведения об участии в капитале заявителя арбитражного управляющего, а также сведения о заявителе, саморегулируемой организации арбитражных управляющих, членом или руководителем которой является арбитражный управляющий;

е) предложение о цене имущества;

ж) договор о задатке;

з) платежный документ, подтверждающий внесение (перечисление) задатка на основании заключенного с организатором торгов договора о задатке (квитанция о внесении в кассу либо платежное поручение с отметкой банка об исполнении, выписка со счета);

и) нотариально заверенные копии учредительных документов, свидетельства о государственной регистрации и внесении в ЕГРЮЛ, свидетельства о постановке на учет в налоговом органе, для юридических лиц – резидентов РФ)

ИЛИ выписка из торгового реестра страны происхождения или иное эквивалентное доказательство юридического статуса (для юридических лиц – нерезидентов РФ)

ИЛИ копия паспорта, копия свидетельства о постановке на учет в налоговом органе, справка об открытом расчетном счете (для физических лиц);

к) опись документов.

Заявитель вправе изменить или отозвать свою заявку на участие в торгах в любое время до окончания срока представления заявок на участие в торгах. Заявители, допущенные к участию в торгах, признаются участниками торгов. Победителем торгов признается участник, предложивший наиболее высокую цену за лот, представивший заявку на участие в торгах и прилагаемые к ней документы, которые соответствуют требованиям, установленным действующим законодательством и указанным в настоящем сообщении о проведении торгов, задаток которого своевременно поступил на счет организатора торгов в срок, установленный в настоящем сообщении.

**Место и время ознакомления с формой заявки на участие в торгах, проектом договора о задатке, проектом договора купли-продажи:** на сайте www.centerr.ru в сети Интернет.

**Время проведения итогов приема заявок (время определения участников торгов):** 08.06. 2012 г. 18-00 по московскому времени.

**Порядок оформления участия в торгах:** претендент приобретает статус участника торгов с момента оформления организатором торгов протокола об определении участника торгов.

**Победителем торгов признается участник, предложивший наиболее высокую цену за предмет торгов.**

**Место и порядок проведения результатов открытых торгов:** открытые торги проводятся на электронной площадке на сайте www.centerr.ru в соответствии с регламентом работы электронной площадки «Центр реализации».

**Порядок оформления результатов торгов.** Решение организатора торгов об определении победителя торгов принимается в день подведения результатов торгов и оформляется протоколом о результатах проведения торгов.

**Порядок и срок заключения договора купли-продажи имущества должника.** В течение двух рабочих дней с даты подписания протокола о результатах проведения торгов организатор торгов направляет победителю торгов и конкурсному управляемому копии этого протокола. В течение пяти дней с даты подписания этого протокола конкурсный управляющий направляет победителю торгов предложение заключить договор купли-продажи имущества с приложением проекта данного договора в соответствии с представленным победителем торгов предложением о цене имущества.

**Порядок и срок оплаты недвижимого имущества должника.** Оплата приобретаемого на торгах имущества производится в сроки и порядке, установленные в протоколе о результатах торгов, имеющем силу договора, и в договоре купли - продажи имущества, но не позднее чем через месяц с даты заключения договора купли-продажи. Расчет производится путем перечисления денежных средств на расчетный счет ОАО «КУЗБАССКОНСЕРВМОЛОКО»: ИНН 4242000381/КПП 424301001, р/сч 4070281026220002302, к/сч 3010181050000000641, в Сибирском банке СБ РФ г. Новосибирск БИК 045004641.

**Конкурсный управляющий ГУП УН - 1612/1 (652154, Кемеровская область, г. Мариинск, ул. Макаренко, 5) Поляков А.В. объявляет о снижении цен имущества ГУП УН - 1612/1, предложенного к реализации в газете «Кузбасс» № 52(25503) от 28.03.2012г., – на 25% в течение первой недели, на 50% в течение второй недели, до цены, предложенной Покупателем через две недели после выхода данного объявления.**

Цены на имущество, предложенное к продаже в газете «Кузбасс» № 245(25451) от 30.12.2011г., снижаются до цены, предложенной Покупателем. Имущество будет продано Покупателю, предложившему наибольшую цену, в течение двух недель с момента публикации данного объявления в газете.

Заявки направлять по адресу: 692343, Приморский край, г. Арсеньев, ул. Тенистая, д.9. Справки по тел. 8 9174 717 6549.

**Конкурсный управляющий ГУП УН - 1612/1 (652154, Кемеровская область, г. Мариинск, ул. Макаренко, 5) Поляков А.В. объявляет о снижении цен имущества ГУП УН - 1612/1, предложенного к реализации в газете «Кузбасс» № 52(25503) от 28.03.2012г., – на 25% в течение первой недели, на 50% в течение второй недели, до цены, предложенной Покупателем через две недели после выхода данного объявления.**

Цены на имущество, предложенное к продаже в газете «Кузбасс» № 245(25451) от 30.12.2011г., снижаются до цены, предложенной Покупателем. Имущество будет продано Покупателю, предложившему наибольшую цену, в течение двух недель с момента публикации данного объявления в газете.

Заявки направлять по адресу: 692343, Приморский край, г. Арсеньев, ул. Тенистая, д.9. Справки по тел. 8 9174 717 6549.

**Организация продает:**

- в г.Бийске – ж.-д. туфик с эстакадой на 5 вагонов, весовую 60 т, площадью 144 м<sup>2</sup>, землю – 1 га;
- в г.Барнаул – административно-офисное здание площадью 464,4 м<sup>2</sup>, кафе, сауну, землю 10 соток или сдать в аренду.

Тел.: (385 2) 52-79-72, 52-78-02, 8-905-082-44-44.

**Организатор торгов - ООО «Кузбасская организация торгов», телефон (384)272-77-22, почтовый адрес: 650000, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 4-406, электронная почта: kot\_bankrupt@mail.ru, сообщает о проведении открытых торгов в электронной форме с открытой формой подачи предложений о цене имущества (шаг аукциона 5% от начальной цены лота) по реализации имущества ООО «Керамика Плюс»:**

Лот №1. – Административно-бытовой корпус (отдельно стоящее здание), общая площадь 946,5 кв.м.; производственный цех (отдельно стоящее здание), общая площадь 11332,0 кв.м.; котельная (отдельно стоящее здание), общая площадь 1122,6 кв.м.; автогараж (отдельно стоящее здание), общая площадь 238,1 кв.м.; земельный участок общей площадью 39000 кв.м.; валцы грубого помола (для камневыведения с ребристым валком СМ 1198А); валцы тонкого помола (с гладким валком СМК 83А); котел паровой (Е-1,0-0,9 Р-3) – 1 шт.; глино-мес с фильтрующей решеткой КРОК (смеситель двухвалный КРОК 38); вагонетка сушильная

(СМК-110А) – 336 шт.; автомат резки (кирпича) СМК 163А; глиномес (глинорыхлитель СМ 1031 Б); электропередаточная тележка (СМК 100 Б) – 3 шт.; кран грейферный; аппарат сварочный – 3 шт.; питатель СМК (пластинчатый); смеситель СМК; обжиговой вагон (обжиговая вагонетка) – 50 шт.; дымовая труба; станок поперечно-строгольный (7307ТТ); станок сверлильный (вертикально-сверлильный 2 Н135); станок токарно-винторезный (1 М63); комбинированные ножницы НБ 5200 (НВ 5222); станок фрезерный (горизонтально-фрезерный 6Н81); УСКР (установка пылевидного приготвления и сжигания твердого топлива) – 2 шт.; бункер дозавок; бункер угля; станок точило-но-шлифовальный; глино-месалка; отборник сушильных вагонеток; рамка сушильная (силумин) – 1417 шт.; рамка сушильная (дерево) – 5 064 шт.

Имущество расположено по адресу: Кемеровская обл., пгт. Тисуль, кирпичный завод на территории производственного цеха, принадлежавшего ООО «Керамика Плюс». Начальная цена лота – 44870000 руб. с НДС.

Лот №2. – Печь обжиг (тоннельная печь для керамических блоков и кирпича); сушильные камеры (периодические круглые печи для кера-

мических изделий) – 22 шт. Имущество расположено по адресу: Кемеровская обл., пгт. Тисуль, кирпичный завод. Начальная цена лота – 32204000 руб. с НДС.

С подробной информацией о составе и характеристиках имущества, реализуемого на торгах, заинтересованные лица могут ознакомиться по месту нахождения имущества по рабочим дням с 10 до 12 часов в пределах срока приема заявок, предварительно уведомив о времени ознакомления организатора торгов.

Торги будут проведены 13.06.2012 г. в 10.00 (срок приема заявок до 10.00 - 08.06.2012г.) на электронной площадке ООО «Фабрикант.ру» - www.fabrikant.ru. Оператор электронной площадки ООО «Фабрикант.ру» (далее - Оператор) обеспечивает проведение торгов.

Время везде московское. К участию в торгах допускаются физические и юридические лица, зарегистрированные на электронной площадке и подавшие в электронной форме посредством системы электронного документооборота на сайте в сети Интернет по адресу: www.fabrikant.ru заявку, требования к которой установлены п.11 ст.110 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

# В каждом сердце - МУЗЫКА

Детская музыкальная школа № 4 г. Кемерово образована 5 мая 1953 года. Почти шестьдесят лет назад одна из старейших школ города широко распахнула двери перед юными музыкантами и все эти годы умело и с большой любовью воспитывает настоящее и будущее нашей российской культуры.

В «ДМШ № 4» хорошо понимают, что главное в работе – профессионализм. Педагогический коллектив (а всего в школе работает около 40 преподавателей) – единомышленники, стремящиеся научить детей ценить великое искусство – музыку. И каждому воспитаннику, независимо от степени его дарования, помогают проявить себя.

Например, с первых лет обучения привлекают к коллективному музицированию. В результате практически все учащиеся с большим удовольствием занимаются в творческих коллективах. В школе созданы три хора, два оркестра, вокальные и инструментальные ансамбли различных составов.

Один из них – хоровой коллектив «Светлая музыка», победитель городских и областных конкурсов, в

течение ряда лет становился лауреатом премии и постоянным участником наиболее ответственных концертов и приемов Губернаторского культурного центра.

Еще один коллектив, созданный по инициативе директора школы, заслуженного работника культуры РФ Владимира Владимировича Шмелькова, – единственный в Кемерове оркестр баянистов и аккордеонистов, который вот уже 20 лет успешно занимается исполнительской деятельностью. А его руководитель является автором ценного творческого начинания – многолетний опыт работы соркестром обобщен в «Сборниках обработок и аранжировок», которые получили высокую оценку музыкальной общественности Сибирского региона.

В «ДМШ № 4» давно сложились свои особые традиции педагогического исполнительства. Ежегодно проводится концерт преподавателей, в котором принимают участие и уже признанные мастера, и дебютирующие солисты и ансамбли. Так, в апреле этого года состоялся концерт «Душой исполненный полет...», где выступили лауреаты международных конкурсов: инструментальный квартет «Ритмы вдохновения», трио баянистов и дуэт «Вернисаж» (руководитель В.В. Шмельков), вокальная студия «Версет» и созданное в этом году камерное трио, уже успевшее завоевать не только признание постоянной слушательской аудитории школы, но и победу международного уровня.

Такая неповторимая атмосфера, выходящая далеко за рамки обычного учебного процесса, дает возможность детям ощутить себя в центре самых ярких музыкальных событий, учит их получать радость от общения и приносить радость окружающим.

**Людмила СЕРГЕЕВА.**

**Организатор торгов - ООО «Кузбасская организация торгов», телефон (384)272-77-22, почтовый адрес: 650000, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 4-406, электронная почта: kot\_bankrupt@mail.ru сообщает:**

Победителем торгов от 24.04.2012г. по продаже имущества ОАО «Машиностроитель», лот №1, признано Государственное предприятие Кемеровской области «Агентство по оформлению прав на земельные участки», Россия, 650025, Кемеровская область, Кемерово, ул.Дарвина, 4. Предложенная победителем цена – 593281 руб. Победитель не является заинтересованным лицом согласно ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

В связи с отсутствием заявок и признанием торгов несостоявшимися по лотам № 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 14, 15, 16 организатор торгов проводит повторные открытые торги в электронной форме с открытой формой подачи предложений о цене имущества (шаг аукциона 5% от начальной цены лота) по реализации имущества должника ОАО «Машиностроитель»:

Лот №2 - административное здание, инв. №00000004 (помещение №2). Начальная цена лота - 1775028 руб. с учетом НДС.

Лот №3 - здание гаража, инв. №000000037. Начальная цена лота - 1111891 руб. с учетом НДС.

Лот №4 - здание котельной 1, инв. №000000017. Начальная цена лота - 124502 руб. с учетом НДС.

Лот №5 - здание котельной 2, инв. №000000019. Начальная цена лота - 190792 руб. с учетом НДС.

Лот №6 - здание литейного цеха, инв. №000000108. Начальная цена лота - 288118 руб. с учетом НДС.

Лот №7 - здание склада № 1, инв. №000000008. Начальная цена лота - 754819 руб. с учетом НДС.

Лот №8 - здание склада, навес, инв. №000000114. Начальная цена лота - 229203 руб. с учетом НДС.

Лот №9 - здание столярного цеха, инв. №000000006. Начальная цена лота - 375109 руб. с учетом НДС.

Лот №10 - здание трансформаторного киоска, инв. №000000015. Начальная цена лота - 81991 руб. с учетом НДС.

Лот №11 - здание угольного склада, инв. №000000018. Начальная цена лота - 634 руб. с учетом НДС.

Лот №12 - механический цех № 1, инв. №000000007. Начальная цена лота - 9136373 руб. с учетом НДС.

Лот №14 - Механический цех № 2, инв. №000000005. Начальная цена лота - 3270098 руб. с учетом НДС.

Лот №15 - ГАЗ 53 КО 503 64-32, инв. №000000044. Начальная цена лота - 159138 руб. с учетом НДС.

Лот №16 - КАМАЗ 5511С 906, инв. №000000047. Начальная цена лота - 495293 руб. с учетом НДС.

Имущество расположено по адресу: Кемеровская область, Яйский район, пгт. Яя, ул. Восточная, 1.

С подробной информацией о составе и характеристиках имущества, реализующегося на торгах, заинтересованные лица могут ознакомиться по месту нахождения имущества с 10 до 14 часов ежедневно, кроме выходных и праздничных дней, предварительно уведомив о времени ознакомления организатора торгов.

Торги будут проведены 13.06.2012 г. в 10.00 (срок приема заявок до 10.00 - 08.06.2012 г.), на электронной площадке ООО «Фабрикант.ру» - www.fabrikant.ru. Оператор электронной площадки ООО «Фабрикант.ру» (далее - оператор) обеспечивает проведение торгов. Время везде московское. К участию в торгах допускаются физические и юридические лица, зарегистрированные на электронной площадке и подавшие в электронной форме посредством системы электронного документооборота на сайте в сети Интернет по адресу: www.fabrikant.ru, заявку, требования к которой установлены ст.110 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

С проектом договора о внесении задатка можно ознакомиться на электронной площадке ООО «Фабрикант.ру» - www.fabrikant.ru. Для подписания договора о внесении задатка заявителю необходимо обратиться к организатору торгов.

Задаток в размере 10% от стоимости лота вносится на счет организатора торгов: р/с 40702810700090000583 в Кузбасском филиале ОАО «Углеметбанк» к/с 301018105000000000707, БИК 043207707. ИИН: 4205213511. Датой внесения задатка считается дата поступления денежных средств на счет организатора торгов.

Организатор торгов рассматривает представленные заявителями оператору заявки с приложенными к ним документами, устанавливает факт поступления задатков на счет организатора торгов в срок, установленный в настоящем сообщении, и по результатам принимает решение о допуске или отказе в допуске заявителя к участию в торгах. Заявители, допущенные к участию в торгах, признаются участниками торгов (далее - участники). Оператор направляет всем заявителям уведомление о признании их участниками или об отказе в признании их участниками.

Победителем торгов признается участник, предложивший наиболее высокую цену. Результаты торгов оформляются протоколом о результатах проведения торгов в день их проведения. Протокол о результатах проведения торгов, утвержденный организатором торгов, размещается на электронной площадке ООО «Фабрикант.ру» - www.fabrikant.ru.

Победитель торгов обязан заключить договор купли-продажи в сроки, определенные Федеральным законом №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». Победитель торгов обязан уплатить Продавцу в течение 30 дней с даты заключения договора купли-продажи определенную на торгах стоимость за вычетом внесенного ранее задатка.

Организатор торгов вправе отказать от проведения торгов не позднее чем за 3 дня до проведения торгов. Контакты оператора ООО «Фабрикант.ру» - www.fabrikant.ru.: 123317, г. Москва, Тестовская ул., д. 10, эт. 11, телефон (495) 514-02-04.

В соответствии с Постановлением правительства РФ от 30.12.2009г. №1140 «Об утверждении стандартов раскрытия информации организациями коммунального комплекса и субъектами естественных монополий, осуществляющих деятельность в сфере оказания услуг по передаче тепловой энергии», открытое акционерное общество «Теплоэнерго» сообщает:

| № п/п | Показатель   | Значение   |
|-------|--|--|
| 1     | Информация о ценах (тарифах) на регулируемые товары и услуги и надбавках к этим ценам (тарифам):       |  |
| 1     | об утвержденных тарифах на тепловую энергию (мощность), утв. постановлением РЭК КО от 30.11.2010 № 240 | 1 825,51 рубля (без НДС)   |
| 2.    | Об инвестиционных программах и отчетах об их реализации  | в тарифе на тепловую энергию инвестиционная программа не предусматривалась |

Генеральный директор Л.Н. Рожкова.

Организатор торгов по продаже имущества ООО «НПО «ПШПЗ» К.И. Долгов информирует, что в сообщении, опубликованном в газете «Кузбасс» №69 от 20.04.12, допущена опечатка. Верно читать: «Организатор торгов К.И. Долгов сообщает о начале 28.04.2012г. продажи имущества ООО «НПО «ПШПЗ», г. Прокопьевск, ул. Проектная, 16, путем публичного предложения». Далее – по тексту сообщения без изменений.

## Организатор торгов – конкурсный управляющий ОАО «Машиностроитель» сообщает:

победителем торгов от 30.03.2012 г. по продаже имущества ОАО «Машиностроитель»:

Лот №13 - признан Стребков Артём Александрович, Кемеровская область, п. Яя, ул. Анжерская, 22, кв. 10.

Лот №37, Лот №39, Лот №111, Лот №115, Лот №170 – признано ООО «АНЖЕРО-ШАХТСЕРВИС», Кемеровская область, г. Анжеро-Судженск, пер. Моторный, 26. Предложенная победителями цена не ниже начальной цены продажи имущества. Победители не являются заинтересованными лицами согласно ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

В связи с отсутствием заявок и признанием торгов несостоявшимися по остальным лотам организатор торгов проводит повторные открытые торги с открытой формой подачи предложений о цене имущества должника - ОАО «Машиностроитель».

Торги состоятся 13.06.2012 г. в 13.00 по местному времени, по адресу нахождения должника.

Состав имущества. Лот №1 – Лот №163 (здания и помещения в зданиях, сооружения, транспортные средства, станки, машины и технологическое оборудование, согласно перечню).

Имущество расположено по адресу: Кемеровская область, Яйский район, пгт. Яя, ул. Восточная, 1.

Начальная цена продажи снижена на 10% и составляет 27 499 067 рублей с НДС.

Величина повышения начальной цены («шаг аукциона») составляет 5% от начальной цены продажи лота.

Размер задатка составляет 10% от начальной цены предмета торгов.

Предварительное ознакомление с перечнем имущества, порядком проведения торгов, перечнем документов для подачи заявки, техническим состоянием и характеристиками объектов торгов, условиями заключения договоров купли-продажи, а также иной доп. информацией осуществляется у организатора торгов по адресу проведения торгов, либо по письменному запросу (запросу по электронной почте) организатора торгов с просьбой предоставить необходимые сведения по почте (электронной почте).

Прием заявок на участие в торгах с полным комплектом необходимых документов производится по адресу проведения торгов с 10 до 15 часов, в рабочие дни и прекращается в 12 час. 00 мин. 13.06.2012 г.

Организатор торгов: конкурсный управляющий ОАО «Машиностроитель» Викторова Татьяна Николаевна, 650003, г. Кемерово, а/я 4657, адрес электронной почты: ktronid@yandex.ru, мобильный телефон 8-903-909-3651.

## Территориальное управление Федерального агентства по управлению государственным имуществом в Кемеровской области сообщает о проведении конкурса на замещение должности руководителя государственного внебюджетного опытно-методического малого предприятия «Стратиграфия»

В соответствии с постановлениями правительства Российской Федерации от 16 марта 2000 г. №234 «О порядке заключения трудовых договоров и аттестации руководителей федеральных государственных унитарных предприятий», от 3 декабря 2004 г. № 739 «О полномочиях федеральных органов исполнительной власти по осуществлению прав собственника имущества федерального государственного унитарного предприятия», от 5 июня 2008 г. № 432 «О Федеральном агентстве по управлению государственным имуществом», положение о Территориальном управлении Росимущества в Кемеровской области, утвержденным приказом Росимущества от 29.09.2009 г. №278, поручением Росимущества от 19.04.2012г. № ПН-13/11923 и приказом Территориального управления от 25.04.2012 г. № 55-пр объявляется конкурс на замещение должности руководителя государственного внебюджетного опытно-методического малого предприятия «Стратиграфия».

Конкурс состоится 28 мая 2012 г. в 10-00 в Территориальном управлении по адресу: г. Кемерово, ул. Ногордская, д. 5, каб. 2.

Начало работы конкурсной комиссии с 28 мая 2012 г. в 10-00. Подведение итогов конкурса состоится 28 мая 2012 г. в 15-00 (время местное).

Юридический адрес предприятия: 652502, Кемеровская обл., г. Ленинск-Кузнецкий, ул. Зорина, 2-43.

Основные виды деятельности предприятия: геологическая разведочная, геофизическая и геохимическая работы в области изучения недр;

- внедрение в геологическую практику установленных региональных закономерностей осадконакопления, маркирующих горизонтов, передовых приемов документации, опробования, исследования керна скважин;

- опытно-методическое доизучение стратиграфических и изучение новых важных разрезов Кузбасса;

- оказание прямых услуг в написании производственных отчетов;

- участие в экологических мероприятиях по охране среды и др.

Основные условия труда

Место работы: 652502, Кемеровская обл., г. Ленинск-Кузнецкий, ул. Зорина, 2-43.

Режим работы: пятидневная рабочая неделя с ненормированным рабочим днем.

Оплата труда руководителя состоит из должностного оклада и вознаграждения. Вознаграждение по результатам финансово-хозяйственной деятельности за год выплачивается руководителю предприятия в порядке и размере, установленных законодательством Российской Федерации.

Итого конкурса

Победителем конкурса признается участник, успешно прошедший тестовые испытания (количество неправильных ответов не может быть более 25 процентов от общего числа вопросов) и предложивший, по мнению комиссии, наилучшую программу деятельности предприятия.

Победитель конкурса не вправе отказываться от подписания договора в ранее ознакомленной редакции, предусматривающей вышеизложенные основные условия труда.

О результатах конкурса участники конкурса и его победитель уведомляются в недельный срок с даты проведения итогов конкурса заказным письмом.

С материалами, связанными с проведением конкурса, можно ознакомиться начиная с 27 апреля 2012 г. с 09-00 до 12-00 и с 13-00 до 17-00 (время местное) ежедневно (кроме субботы, воскресенья и нерабочих праздничных дней) по адресу конкурса: г. Кемерово, ул. Ногордская, д. 5, каб. 2.

Контактный телефон (3842) 77-22-88.

Участник долевого строительства п/х «Металлург» Дегтярев Б.А. информирует, что в сообщении, опубликованном в газете «Кузбасс» №69 от 20.04.12, допущена опечатка. Верно читать: «1 июня 2012г. в 11-00 (время местное) по адресу: Кемеровская область, Новокузнецкий район, п.Металлургов, ул. Молодежная, 2а, - состоится собрание участников долевого строительства». Далее – по тексту сообщения без изменений.

ПРИЕМ РЕКЛАМЫ, ЧАСТНЫХ ОБЪЯВЛЕНИЙ  
В ГАЗЕТУ «КУЗБАСС»  
Тел./факс:  
72-25-23, 72-37-33, 72-55-47, 72-22-03

Объявлен конкурсный отбор специалистов для обучения в рамках Государственного плана подготовки управленческих кадров для организаций народного хозяйства Российской Федерации в 2012/2013 учебном году («Президентская программа подготовки управленческих кадров для организаций народного хозяйства Российской Федерации», Указ Президента Российской Федерации №774 от 23 июля 1997 г.).

Профессиональная переподготовка специалистов в 2012/2013 учебном году проводится по базовым и проектно-ориентированным образовательным программам в Кузбасском государственном техническом университете (направление «Менеджмент») и в Кемеровском государственном университете (направления: «Менеджмент», «Маркетинг», «Финансовый менеджмент»).

Программой подготовки кадров предусматривается стажировка в ведущих зарубежных организациях сроком от 2 до 8 недель за счет принимающей стороны. Зарубежные стажировки проводятся в Германии, Нидерландах, Норвегии, Финляндии, Франции, Японии, США и других странах.

Требования к участникам: возраст до 40 лет (предпочтительно), высшее профессиональное образование, общий стаж работы не менее 5 лет, опыт работы на управленческих должностях не менее 3 лет, базовое знание иностранного языка, планируемое участие в реализации проекта развития организации.

Более подробная информация размещена на сайте: www.prrrog-kuzbass.ru в разделе «Президентская программа».

Прием документов до 5 июня 2012 г. проводит Кемеровский региональный ресурсный центр по адресу: г. Кемерово, пр. Советский, 56, офисы 301, 311, тел.: (3842) 36-07-39, 36-06-55, тел./факс (3842) 36-31-83.

## Государственное предприятие Кемеровской области «Фонд имущества Кемеровской области» сообщает о результатах продажи государственного имущества:

1. Земельный участок, пл.969 кв.м, кадастровый № 42:24:0401060:2040, разрешенное использование: для строительства магазина со смешанным ассортиментом товаров, по адресу: г.Кемерово, южнее строения №29 по ул.Суворова. Цена продажи – 993300 руб. Покупатель – ООО «Сервис». Количество заявок – 2. Дата аукциона: 06.04.2012г.

2. Земельный участок, пл.450 кв.м, кадастровый № 42:24:0301020:943, разрешенное использование: для строительства магазина со смешанным ассортиментом товаров, по адресу: г.Кемерово, восточное дома №106 по ул.Инициативной. Цена продажи – 659400 руб. Покупатель – ИП Волков А.П.. Количество заявок – 2. Дата аукциона: 06.04.2012г.

3. Технологическое оборудование линии по переработке мяса, по адресу: г.Кемерово, пр.Кузнецкий, 129. Перечень оборудования опубликован на сайте: www.kuzbassfond.ru. Цена продажи – 20000000 руб. Покупатель – ЗАО «Сибирская Аграрная Группа». Количество заявок – 2. Дата аукциона: 24.04.2012г.

4. Здание прачечной, пл. 60,9 кв.м, совместно с земельным участком из земель населенных пунктов, пл. 503 кв.м,

кадастровый номер 42:31:0107023:72, по адресу: Кемеровская область, г.Осинники, ул.Гагарина, д.4. Цена продажи – 158300 руб. Покупатель – Жданов О.В. Количество заявок – 3. Дата аукциона: 24.04.2012г.

5. Земельный участок, пл.202 кв.м, кадастровый №42:24:0401034:735, по адресу: г.Кемерово, юго-восточное жилого дома №36 по ул.Славы, разрешенное использование - для ведения огородничества. Цена продажи – 5000 руб. Покупатель – С.А. Толкач. Количество заявок – 2. Дата аукциона: 20.04.2012г.

6. Земельный участок, пл.517,25 кв.м, кадастровый №42:24:0601004:537, расположенный по адресу: г.Кемерово, ул.Греческая деревня, д.17б, разрешенное использование - под однолетними культурами. Цена продажи – 49000 руб. Покупатель – Безух В.Г. Количество заявок – 4. Дата аукциона: 20.04.2012г.

7. Земельный участок, пл.261 кв.м, кадастровый №42:24:0301017:1088, расположенный по адресу: г.Кемерово, ул.Тургенева, д.41, разрешенное использование - для посадки однолетних культур. Цена продажи – 7000 руб. Покупатель – А.В. Подкопцев. Количество заявок – 2. Дата аукциона: 20.04.2012г.

Контактный телефон: (3842) 35-83-17. www.kuzbassfond.ru., www.torgi.gov.ru, www.ako.ru.

## Отбор наилучших предложений

ОАО «СУЭК-Кузбасс» проводит отбор наилучших предложений среди претендентов на оказание услуг по проведению капитального ремонта и модернизации питателя проходческого комбайна КП-21 для ш. «Полысевская».

Срок подачи заявки на участие в отборе - в течение 7 дней с момента публикации по адресу: г. Ленинск-Кузнецкий, ул.Васильева, 1, левое крыло, каб. 332 - отдел закупок услуг дирекции по управлению сервисными предприятиями и внешними услугами.

Контактный телефон (38456) 3-17-13. E-mail: LedovskayaOS@suek.ru

## ИЗВЕЩЕНИЕ

Государственное предприятие Кемеровской области «Агентство по оформлению прав на земельные участки» объявляет о проведении открытого аукциона по продаже недвижимого имущества:

- нежилое помещение, общая площадь – 29,9 кв.м, адрес объекта: г.Киселевск, п.Карагайлинский, пр.Прогрессивный, д.5, пом. 1.

Согласие собственника (КУГИ КО) на реализацию имущества от 18.04.2012г. № 14-6-04/1723.

Начальная цена – 220 000 руб., задаток – 22 000 руб., шаг аукциона – 11 000 руб.

Дата, место и время проведения аукциона: 30 мая 2012 года; г. Кемерово, ул. Дарвина, 4; 11 час.

Прием заявок для участия в аукционе, ознакомление претендентов с формой заявки, иной информацией об имуществе, условиями договора о задатке и купли-продажи имущества осуществляются по адресу проведения аукциона: г. Кемерово, ул. Дарвина, 4 (1-й этаж, каб. 111), с даты опубликования информационного сообщения до 12 час. 29.05.2012г. по рабочим дням и часам.

Представляются документы: 1) заявка по установленной форме в двух экземплярах; 2) договор о задатке; 3) платежное поручение (квитанция) с отметкой банка по оплате задатка; 4) копия паспорта (для физических лиц); 5) для юридических лиц дополнительно: копии учредительных документов, свидетельство о госрегистрации, заверенные нотариально; выписка из решения органа управления претендента, разрешающее совершить сделку; выписка из ЕГРЮЛ; 6) опись документов, подписанная претендентом в двух экземплярах.

К участию в аукционе допускаются физические и юридические лица, свое-

временно подавшие заявку, представившие надлежащим образом оформленные документы, обеспечившие поступление задатка на счет ПП КО «Агентство ОПЗУ» ИИН/КПП 420512857/420510011, р/с 40602810326000109001 в Отделении № 8615 Сбербанка России г. Кемерово, к/с 30101810200000000612 БИК 043207612 (комиссия за перечисление денежных средств взимается за счет претендента), который должен поступить не позднее 28.05.2012г. Дата определения участников аукциона: 29.05.2012г. в 15 час. Вручение уведомлений и билетов участникам аукциона: 30.05.2012г. с 10.30 до 10.55.

Победителем аукциона признается участник, предложивший в ходе аукциона наибольшую цену за имущество. Протокол о результатах аукциона подписывается в двух экземплярах в день проведения аукциона и является документом, удостоверяющим право победителя на заключение договора купли - продажи в течение 5 дней с даты подписания протокола. Оплата имущества покупателем производится в порядке и сроки, установленные договором купли - продажи имущества. Продавец вправе отказаться от проведения аукциона не позднее чем за пять дней до даты его проведения.

Победителем аукциона уплачивает Продавцу за осуществление действий по организации и проведению аукциона сверх цены продажи имущества денежные средства в размере 3% от определенной по результатам аукциона цены продажи, но не менее 20 000 руб.

Адвокатская палата Кемеровской области с глубоким прискорбием сообщает, что на 55-м году жизни скончалась

**ОЗОЛИНА Надежда Николаевна** – адвокат-учредитель адвокатского кабинета № 80 г. Междуреченска, посвятившая более 30 лет непрерывной адвокатской деятельности, оказанию квалифицированной юридической помощи населению Кузбасса, имеющая многочисленные награды и поощрения. Выражаем искренние соболезнования родным и близким покойной.



**натуральные новости**

- Семеро из тысячи
- Лебединая верность
- Тройное имя

**живой мир**

## Одним - титул, другим - защита

Загадочные «лунные» бесшерстные петербургские «финксы», а также аристократичные персы, озорвавшие британские короткошерстные, роскошные бурманские «медковье» кошки с золотистыми глазами, похожие на маленьких плюшевых медвежат шотландские вискоуэ... Около 80 кошек и котят различных пород, непременно титулованных, с отличной родословной, можно было увидеть на выставке-продаже, состоявшейся в Междуреченске.

Показать своих питомцев, получить важный документ, подтверждающий элитные корни, ну и, конечно, привлечь будущих покупателей - вот цель, которая привела в Междуреченск заводчиков из Алтайского края, Новосибирской, Томской и Кемеровской областей, откликнувшись на приглашение междуреченского клуба фелинологов «Лагуна-кэт». Оценивали домашних любимцев профессиональные эксперты с международным статусом, поспать в котором считается большой удачей.

Для каждой породы есть свой стандарт, - говорит эксперт международной категории по всем породам кошек Инна Домбровская (Барнаул), - и животное, максимально приближенное к нему, становится самым лучшим.

Андрей Беркетов, заводчик из Новокузнецка, доволен: его Доча «экзаль» выдержала по всем кошачьим стандартам. Самой зрелищной частью программы стало костюмированное шоу. Хозяйка питомцев приоткрыла своим любимцам самые немилые наряды: Ангела, Принцесса, Мальвинка, Джека Воробья, Дьяволенка

Людмила ХУДИК.

# Начали с вальса, закончили котильоном

на балу

В Новокузнецке, во Дворце культуры «Строитель», прошел ставший уже традиционным «Бал эпох». Большая часть его была посвящена вальсу.

Каждой из них дарили по мячику, набитому шерстью или пухом. В ответ молодая женщина обязывалась устроить для всей молодежи деревни угощение и танцы, наняв за свой счет музыкантов. Сколько было в селе молодежных пар, столько и раздавалось мячей, или «балов» («балль» по-немецки - мяч), то есть устраивалось вечеринки с танцами.

На балу был выбран мистер Галантность. Им стал Дмитрий Камольцев, который собственноручно шьет костюмы, изучает историю не только балов, но и эпохи, в которую они проводились. Закончился бал котильоном, который в старину длился около двух часов. Ну а нашим современникам хватило и пятнадцати минут.



Татьяна ШИПИЛОВА.

Фото Ярослава Беляева.

Двадцать пять пар в течение полутора часов танцевали под руководством танцмейстеров Натальи Седининой и Станислава Боровичева различные виды вальса. В качестве руководителя проекта, режиссера и ведущей бала выступила Елена Павловская, возглавляющая фольклорный коллектив «Параскева Пятница». На этот раз она решила придать балу торжественно несколько просветельский тон. И потому обратилась за помощью к энциклопедиям. Оказывается, слово «бал» пришло в русский язык из немецкого. В старину в Германии существовал такой обычай: на Пасху сельские девушки с песнями обходили дома подруг, которые за минувший год вышли замуж.

Именно во время танцев молодежи можно было и тайком выразить друг другу свои чувства, а даже поцеловаться.

На новокузнецком «Балу эпох», кроме венского, английского, венгерского вальсов, были исполнены норвежские и ирландские танцы. Не забыли и про славян. Славянский блок представил так называемый игровой поцелуйный блок, поскольку именно во время танцев молодежи можно было и тайком выразить друг другу свои чувства, а даже поцеловаться.

**календарь**

**В этот день родились**  
 1877. ЛУКА (в миру Валентин Феликсович ВОЙНО-ЯСЕНЕЦКИЙ), религиозный философ, богослов, писатель и хирург.  
 1927. Евгений МОРГУНОВ, киноактер.  
 1931. Игорь Давидович ОЙСТРАХ, российский скрипач, дирижер, народный артист СССР.  
 1967. Александр ЛАЗАРЕВ-младший, российский актер.

**События**  
 1940. Создается концлагерь Освенцим (нем. Аушвиц). Он станет первым концлагерем, предназначенным для массового уничтожения людей.  
**В этот день ушли**  
 1988. Валерий Алексеевич ЛЕГАСОВ, химик-неорганик, академик, первый заместитель директора Института атомной энергии им. И. В. Курчатова.

**конкурс**

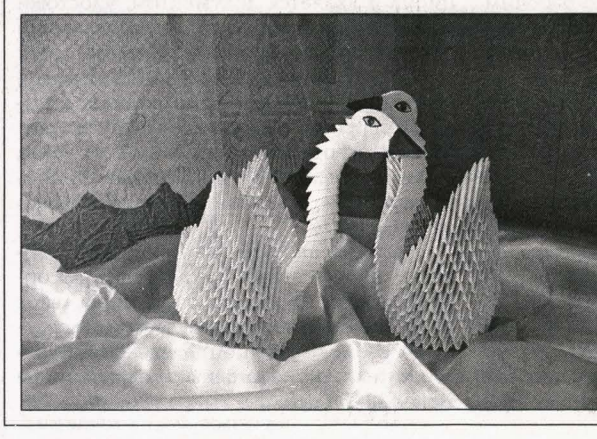


Каждая из них дарили по мячику, набитому шерстью или пухом. В ответ молодая женщина обязывалась устроить для всей молодежи деревни угощение и танцы, наняв за свой счет музыкантов. Сколько было в селе молодежных пар, столько и раздавалось мячей, или «балов» («балль» по-немецки - мяч), то есть устраивалось вечеринки с танцами.

**увлечения**

## Любовь с первого взгляда

Пенсионерка из Кемерова Александра Селяускаина недавно открыла для себя мир оригами. Оказалось, складывание фигурок из бумаги приносит не только море положительных эмоций, но и здоровью помогает.



Александра Васильевна 76 лет, до выхода на пенсию она трудилась преподавателем. Вероятно, отсюда привычка получать новые знания.  
 - Как-то в профилактории на столе увидела лебедя и прямо-таки влюбилась в эту удивительную работу, - рассказывает Александра Васильевна. - Поинтересовалась, из чего это чудо сделано. Оказалось, из бумаги. Когда пришла домой, тут же позвонила дочери и попросила, чтобы она достала мне схему из Интернета, по которой можно было бы воспроизвести фигурку.  
 И уже через некоторое время не только лебеди, но и кактусы в корзинках, и тюльпаны в вазах, и зайчики украсили квартиру бабушки. Всем своим родным, друзьям и знакомым она начала делать такие вот сувенирчики в подарок.  
 - Когда я лежала в больнице после операции, оригами мне даже помогло быстрее выздороветь, - продолжает рукодельница. - Попросила у медсестры несколько листочков бумаги и ножичек, да и взялась вырезать модули. В итоге время за приятным занятием пролетело быстро. Пошла на поправку. Потом лебедушек я подарила и медсестре, и врачу, который делал мне операцию. Лебедей я дарю парами, по-другому нельзя.  
 Сейчас Александра Васильевна начала дорабатывать известные схемы, привнесла в них новые элементы. Фигурки оригами стали ее визитной карточкой.

Алена ФЕДОТОВА. Фото из альбома Александры Селяускаина.

# ЧУДО-ЯЗЫК

Согласно библейскому сказанию, потомки Ноя путешествовали из страны в страну, но однажды решили поселиться на равнине земли Сеннаар и построить себе город-башню. Но Господь смеялся все человеческие языки и один народ разделил на семьдесят народов. Люди перестали строить башню и рассеялись по всему свету. Ее развалины были названы Вавилоном...  
 В XXI веке, несмотря на функционирование 6812 живых языков, достаточно знать один общемировой - английский язык для строительства своей «башни». Я сама убедилась в этом, побывав в 2011 году на международной студенческой конференции «Education without Borders». Из 5700 студентов из разных уголков

мира на конкурсной основе пригласили 1000 в ОАЭ для решения глобальных задач в области экономики, политики, образования, журналистики. Среди них были и наши земляки - студенты факультета истории и международных отношений КемГУ: Глеб Торопчин, Павел Кипарисов и я, Алена Рябикова.  
 Каждый из нас написал свой проект. Мой был направлен на воспитание гражданско-патриотической личности на уроках истории методами развивающего обучения.  
 Эта поездка перевернула мое мировоззрение. На протяжении четырех дней мы посетили мастер-классы на английском языке в «Higher Colleges of Technology». Запомнился и семинар корреспондента газеты «New York Times». Многообразие языков, национальностей, о существовании которых я знала только по книгам, представило предо мной в виде одного разноцветного флага. Английский язык объединил студентов, так что каждый понимал мысль другого. И строили уже свою «башню» в общении. До сих пор вспоминаются первые минуты знакомства с новыми иностранными друзьями: отрывки фраз «Siberia?...oh, my God!» («Сибирь?.. Бог ты мой!») удивлялись иностранцы, мол, там же белые медведи...  
 Алена РЯБИКОВА. Топки.

**ономастика**

## Царь Радомир и Царь Филист

Если вашего сыночка зовут Артем или Кирилл, а дочку Дарья или Анастасия, то не удивляйтесь, что точно так зовут еще многих ребятяшек в детских садиках. В Белове, например, уже два года подряд именно эти имена самые распространенные.

Правда, как рассказывала Пинам руководитель Беловского загса Евгения Красножен, у некоторых малышей, которым они выдают свидетельства о рождении, довольно-таки редкие имена. Среди мальчиков это Прохор, Назар, Севастьян, Святослав, Игнат, Елисей, Клим. Среди девочек - Бажена, Милослава, Глафира, Стефания, Эдуарда, Лилиана, Адриана. Нет ни Коллективизаций, ни Даздраперм (Да здравствует Первое Мая). Однако иные родители поистине удивляют в том же Белове. Здесь в одной многодетной семье трое детей имеют сразу по несколько имен. По российским законам это не возбраняется. В этом случае закон - желание родителей. Другое дело, понравится ли самим деткам такое количество именных нарежений. Так, одного из мальчиков зовут Царь-Радомир-Святогор-Уран. А девочку - Славина-Рада-Милана. Есть еще Царь-Филист-Златоуст. Но есть в этой же семье дочка с одним именем - Эллина.  
 Конечно, сотрудники загса пытаются поговорить с отцом детей (он же и хозяин в доме) о будущем настроении



детей с несколькими именами. Вероятно, им среди сверстников будет не очень просто. Однако отец твердо стоял на своем, то есть на нескольких именах. Молчание матери детей было знаком согласия с мужем. Хотя вряд ли она называет сыночка или дочку сразу несколькими именами.  
 Галина БАБАНАКОВА. НА СНИМКЕ: руководитель загса Евгения Красножен с гипсовым ангелочком в облике живых малышей-ангелочков. Фото Кирилла Кухмара.

**По горизонтали:** 1. Минеральное образование, поднимающееся вверх в виде больших осудек со дна пещеры. 6. Манильская пенька. 7. Грузовое самоходное судно. 8. Прибор для записи атмосферного давления. 12. Минерал, основная титановая руда. 15. Политика насильственного включения одной страны в состав другой. 16. Город и порт в Японии. 17. Вокальный стиль, отличающийся певучестью, легкостью, красотой звучания.

**По вертикали:** 1. Борзая, выходец из долины Ефрата. 2. Водопад в Венесуэле. 3. Отличительный знак государства. 4. У казаков - войсковой лагерь с обозом. 5. Кушанье из мелко нарубленных овощей. 9. Разновидность покрова рукавов. 10. Неудача. 11. Французский композитор, автор оперы «Лакме». 13. Английский антрополог и археолог. 14. Подвешенное грузоподъемное устройство.

ко. 11. Девяти. 13. Ликри. 14. Таль. По вертикали: 1. Сажки. 17. Вексель. Англик. 16. Аксио. 17. Вексель.

|    |    |   |   |   |   |   |  |  |  |   |    |  |  |  |  |
|----|----|---|---|---|---|---|--|--|--|---|----|--|--|--|--|
| 1  | 2  | 3 | 4 | 5 |   |   |  |  |  |   |    |  |  |  |  |
|    |    |   |   |   | 6 |   |  |  |  |   |    |  |  |  |  |
| 7  |    |   |   |   |   |   |  |  |  |   |    |  |  |  |  |
|    |    |   |   |   |   | 8 |  |  |  | 9 | 10 |  |  |  |  |
|    |    |   |   |   |   |   |  |  |  |   |    |  |  |  |  |
| 12 | 13 |   |   |   |   |   |  |  |  |   |    |  |  |  |  |
|    |    |   |   |   |   |   |  |  |  |   |    |  |  |  |  |
| 16 |    |   |   |   |   |   |  |  |  |   |    |  |  |  |  |
|    |    |   |   |   |   |   |  |  |  |   |    |  |  |  |  |
|    |    |   |   |   |   |   |  |  |  |   |    |  |  |  |  |
|    |    |   |   |   |   |   |  |  |  |   |    |  |  |  |  |



«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясо – молочный союз», «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

**Хотите  
награду –  
платите  
II стр.**

**Люди  
и лошади**

**IV –  
VI стр.**

**Это –  
моя игра  
VIII стр.**

Кемеровчанки Юлия Костенко (слева) и Наталья Каширских – совладелицы кадрового агентства «Академия мамы», которое занимается подбором домашнего персонала. Эту бизнес-идею им «подкинули» собственные дети.

**Из декрета –  
в свой бизнес**

# Людей посмотрели, себя показали

## Темы и награды

На выставочных стендах, помимо товаров и услуг, предлагаемых предпринимателями, были представлены фонды и организации, формирующие инфраструктуру поддержки предпринимательства в Кузбассе и регионах России, экспозиции 22 городов и районов Кузбасса.

В рамках Недели прошел ряд конференций и круглых столов на актуальные темы. На научно-практической конференции «Инновационный путь развития экономики России. Инновационная среда высших учебных заведений» ученые обсудили проблемы в развитии инновационной среды Кузбасса.

Так, начальник научно-управления КемГУ Александр Шадрин заметил, что на выставке вузы вместо продукции своих малых инновационных предприятий выставили в основном «плакаты». «Нет реализации, - говорит он. - Основные наши партнеры - административные органы. Нет взаимодействия с реальным бизнесом и нет структуры, которая бы организовала это взаимодействие».

Не обошлось и без новшеств. Кемеровский муниципальный фонд поддержки малого предпринимательства презентовал новую форму комплексной поддержки бизнеса «Банк инвестиционных проектов». В начале этого года «ОПОРА» писала о нем, но первый публичный показ «товара лицом» произошел на выставке. В результате проект получил золотую медаль.

Организаторы Недели отметили дипломами администрации городов и районов, проявивших наибольший интерес к выставке. Так, администрация Осинников смогла

**В Кемерове прошла Кузбасская международная неделя предпринимательства и бизнеса-2012, в которой приняло участие более 150 предприятий, учреждений и организаций из различных российских городов. На выставке представили свою продукцию много новичков, которые делают только первые шаги в просторах бизнеса. Таким образом, был показан нарастающий предпринимательский потенциал нашего региона. Но вместе с тем обнажились и многие острые вопросы.**

привлечь к участию в ней 6 местных предприятий. Одно из них, цех переработки сельскохозяйственной продукции «Вишневый город», получило золотую медаль за лучший экспонат, а также дипломы первой степени за свою продукцию (черничное, малиновое и вишневое варенье, соленые арбузы и огурцы).

«В нашем городе производственных предприятий не много, поэтому существующие мы пытаемся поддерживать всеми силами, - говорит начальник отдела содействия предпринимательству администрации Осинниковского городского округа Светлана Павловская. - «Вишневый город» - наш инвестиционный проект, которым мы гордимся. Предприятие получало финансовую помощь из средств городского фонда поддержки малого предпринимательства, из других источников».

При этом Павловская отметила, что кризис дал о себе знать, и было сложно уговорить предпринимателей поехать на выставку. Многие, достойные этой чести, так и не согласились. В первую очередь это касается крупных и средних предприятий, для которых, в отличие от малого бизнеса, участие в подобном мероприятии очень затратно.

## Новые лица

Кузбасская международная неделя предпринимательства и бизнеса-2012 оказалась сравнительно богатой на новые предприятия, созданные в основном при поддержке государства. Так, индивидуальный предприниматель из Осинников Юлия Алексеева представила на суд жюри и посетителей свадебные аксессуары ручной работы. Свой бизнес она открыла всего полгода назад. До этого работала менеджером по продажам в строительной компании, но попала под сокращение, встала на учет в местный центр занятости, где и получила на открытие своего дела субсидию в размере 58,8 тысячи рублей. Казалось бы, деньги небольшие, но их вполне хватило на выполнение первых заказов. Сначала все вырученные средства

девушка тратила на закупку материалов, но со временем, и довольно быстро, ее бизнес стал приносить прибыль.

«Мне доставляет удовольствие делать что-то своими руками, придумывать, творить, - рассказывает она. - Вообще раньше это было мое хобби. Начала с того, что сделала подарок на свадьбу своей подруге. Затем втянулась. Подробно об этом бизнесе узнала из Интернета. Оказывается, такой бизнес активно развивается в крупных городах - Москве, Санкт-Петербурге, а в Кузбассе свадебные аксессуары ручной работы в таком масштабе на рынке не представлены. Вот я и решила стать своего рода первооткрывателем».

Заказчиков Юлия находит в основном через Интернет. Поэтому ее работы известны не в одном городе области. Любой

## кстати

*Во время Кузбасской международной недели предпринимательства и бизнеса-2012 в общей сложности экспонентами было проведено более 1200 результативных деловых встреч и переговоров, на стендах представлено около 1100 единиц образцов продукции. По данным социологического опроса, предварительная сумма договоров, заключенных и намеченных к подписанию, превысила 548 млн. рублей. Самую крупную сделку совершило руководство СПК «Чистогорский» (Новокузнецкий район), которое заключило договор о реализации мяса на сумму 150 млн. рублей.*

бизнес должен расти, и в планах у юной предпринимательницы открытие собственной творческой студии.

Любимое с детства занятие превратил в средство заработка и Андрей Зубарев (село Новобачаты). С юных лет он увлекался резьбой по дереву. В жизни успел побывать и военным, и шахтером, но в результате бытовой травмы получил инвалидность - лишился пальца. С тех пор появились проблемы с трудоустройством. Однажды решил, что должен стать сам себе хозяином и открыл собственное дело. С этой целью получил грант в размере 300 тысяч рублей, купил оборудование (большой фрезерный станок) и занялся изготовлением резных штакетников, дверей и всего остального, что только можно сделать из дерева. Со временем Андрей Зубарев думает начать изготавливать деревянную мебель на заказ (пока это не позволяют делать объемы производства).

Свою продукцию представил на выставке и кузбасский Маресьев - Андрей Рыжов. Об этом удивительном человеке газета «Кузбасс» уже писала. Несмотря на свою инвалидность (у Андрея нет рук и ног), он активно занимается предпринимательской деятельностью. Получив в прошлом году муниципальный грант в размере 300 тысяч рублей, наладил производство сувенирной продукции.

«Выставка помогла мне заявить о себе, - говорит он. - Здесь я общаюсь, завожу знакомства, налаживаю контакты с фирмами, которые могут поставлять мне расходные материалы, узнаю много интересного о новых технологиях. У выставки очень большие перспективы и возможности. Это все нужно. По моему мнению, в подобных мероприятиях каждому предпринимателю необходимо участвовать обязательно, и не один раз в год, а значительно чаще».

Максим МОСКВИКИН.

## признание



## Новокузнецк учредил свою награду для бизнеса

В южной столице Кузбасса учрежден знак «Почетный предприниматель города Новокузнецка». Положение о новой награде на этой неделе принято на заседании городского Совета.

Инициатива исходит от Союза предпринимателей Новокузнецка. Глава города Валерий Смоленский идею поддержал сразу, отметив, что в Новокузнецке мало знаков поощрения горожан - только звание «Почетный гражданин» и благодарственные письма от администрации. Но на стадии предварительного обсуждения в городском Совете депутаты от фракции ЛДПР выразили категорическое несогласие с тем, что финансовые затраты, а стоимость наградного комплекта - знак, футляр, удостоверение - около 10 тысяч рублей, предполагаются в городской бюджет. Тогда Союз предпринимателей Новокузнецка взял расходы на себя.

Наградной знак будет выполнен в виде звезды с четырьмя лучами из серебра 925-й пробы с позолотой и ювелирной эмалью. Для того чтобы награда не утратила значимость, решено вручать ее только один раз в год, в День предпринимателя, который празднуется 25 мая, и только десяти представителям малого и среднего бизнеса. Кандидатуры будут выдвигаться общественными и другими организациями, сотрудничающими с предпринимателями, а обсуждаться и утверждаться членами специальной комиссии. Первые почетные знаки уже заказаны в производственной фирме «Гран-при».

В Новокузнецке трудится более 20 тысяч предпринимателей, благодаря малому бизнесу в прошлом году в городской бюджет поступило 1,2 миллиарда рублей.

Татьяна МИНЕЕВА.

## деловой дневник

# Помощь растет

**За первые три месяца 2012 года при содействии кемеровского Центра поддержки предпринимательства свое дело открыли 87 бизнесменов. Это на 47 % больше, чем за аналогичный период прошлого года.**

В кемеровском Центре поддержки предпринимательства (ЦПП) отмечают, что растет не только количество новых зарегистрированных предприятий, но и число консультаций, оказанных бизнесменам. В общей сложности за

первый квартал 2012 года специалисты ЦПП оказали 1570 консультационных услуг, что на 65 % больше, чем в первом квартале 2011 года. При этом наиболее популярной по-прежнему остается услуга информирования о финансовой поддержке. Если год назад по этому вопросу было оказано 294 консультации, то теперь - 443.

Напомним, что все услуги для действующих и начинающих бизнесменов в ЦПП оказываются бесплатно. Руководство центра подписало соглашение о сотрудничестве с четырьмя

лизинговыми компаниями, по которому каждый предприниматель может получить подробную информацию об условиях предоставления лизинга.

Ведется тесное сотрудничество с Всероссийским обществом инвалидов (ВОИ). Одним из результатов такого взаимодействия стало открытие 16 апреля в помещении ЦПП представительства ВОИ. В представительстве инвалидам будут помогать разрабатывать и реализовывать собственные бизнес-проекты. Кроме того, здесь планируется проводить экспертизу проектов,

претендующих на участие в программе «Доступная среда», то есть направленных на создание условий для нормального существования людей с ограниченными возможностями в различных социальных сферах (образования, здравоохранения, культуры, транспорта и т.п.). По словам директора Центра поддержки предпринимательства Вадима Назарова, открытие нового представительства позволит адаптировать инвалидов к условиям современного рынка труда. «Кроме того, поддержку получают проекты, предусматривающие использование труда инвалидов и их трудоустройство», - отмечает он.

Максим МОСКВИКИН.



# Переход раздора

Недавно разрешился конфликт между властями и предпринимателями, возникший из-за... пешеходного перехода в селе Берёзово. Вроде бы, какую роль может играть это простое дорожное сооружение в ведении бизнеса? Оказалось, может, и иногда далеко не последнюю.

Несколько лет назад, когда еще движение по автомобильной дороге Новосибирск – Ленинск-Кузнецкий – Кемерово – Юрга через село Берёзово (Кемеровский район) было оживленным, дорожники установили в районе торговой площади металлические ограждения. Тем самым хозяйственный магазин «Удача» и еще несколько торговых точек, расположенных на въезде на улицу Садовую оказа-

лись отрезанными от центральной дороги, что отрицательным образом сказалося на потоке покупателей.

«Тогда мы эту проблему решили, - рассказывает владелец магазина Александр Степанов. - Я около года добивался разрешения в различных ведомствах установить напротив наших магазинов пешеходный переход. Разрешение было дано, но с условием, что расходы по его

оборудованию я возьму на себя».

У Степанова до сих пор на руках имеется подряженный договор, согласно которому он оплатил одной из дорожных фирм за установку перехода более 13 тысяч рублей. Пешеходный переход установили, в металлической ограде сделали разрыв. Таким образом, доступ к магазинам со стороны проезжей части стал свободным и поток покупателей увеличился. Позже на дороге в этом месте провели сплошную линию и установили знак на въезде с улицы Садовой - «поворот направо» (в сторону Ленинска-Кузнецкого). Это создало определенные проблемы для автомобилистов - посетителей магазинов, но покупа-

тели все равно были, магазины продолжили работать в нормальном режиме.

Однако счастье предпринимателей оказалось недолгим. Осенью прошлого года была введена в эксплуатацию первая очередь автомагистрали Кемерово – Ленинск-Кузнецкий протяженностью 25 километров, из-за которой поток транспорта через Берёзово сократился в разы. С одной стороны, в поселении улучшилась экологическая ситуация, повысилась безопасность. С другой – предприниматели, чьи торговые точки расположены в этом месте, стали терпеть убытки. А тут еще одно.

«Одна из местных предпринимательниц обратилась в газету «Заря» с предложением изменить организацию движения по селу Берёзово в зоне торговой площади, - говорит глава администрации Берёзовского сельского поселения Эдуард Кытманов, - чтобы машины могли парковаться на обочине с обоих направлений дороги, заезжать на площадь. Мотивировано это было тем, что поток транспорта в этом районе значительно

сократился, соответственно отпала необходимость в сплошной линии и прочих ограничениях. В результате была созвана комиссия в составе «Дирекции автомобильных дорог Кузбасса», ГИБДД и поселковой администрации. Комиссией было принято решение сплошную линию убрать. И так как в этом месте было два пешеходных перехода, расположенных в непосредственной близости друг от друга (всего 30 метров), один из них решено демонтировать».

Начальник отдела ремонта, содержания и сохранности дорог «Дирекции автомобильных дорог Кузбасса» Владимир Скрябников пояснил, что решение о демонтаже спорного пешеходного перехода было принято, в том числе с целью оптимизации расходов на содержание дороги.

Вот так, руководствуясь благими намерениями, представители власти упустили из виду, что в результате их действий могут пострадать интересы предпринимателей. В конце марта Степанов увидел, как дорожники разбирают его пешеходный переход,

и встал на защиту «своего детища». Сначала затеял перепалку с рабочими. Естественно, что это не дало результата. Тогда предприниматель стал обращаться во все возможные инстанции: в местную администрацию, «Дирекцию автомобильных дорог Кузбасса», Кемеровское областное отделение «ОПОРЫ РОССИИ». В конце концов комиссия собралась по второму кругу. В этот раз на выездное совещание были приглашены предприниматели и жители поселка. В ходе разбирательств, помимо прочего, выяснилось, что спорным пешеходным переходом пользовались не только покупатели, но и школьники, которым в этом месте было удобней переходить дорогу.

В результате было принято решение демонтировать пешеходный переход и восстановить. Заодно сельские убедили дорожников оборудовать дополнительный пешеходный переход в районе улиц Абызова и Первомайской. 17 апреля все работы по устройству указанных объектов были выполнены.

Максим МОСКВИКИН.

## БИЗНЕС И ПРАВО

Юрий СУВОРОВ, главный судебный пристав Кузбасса:

# Решения суда станут исполняться быстрее

Встреча судебного пристава и предпринимателя – явление не редкое. Происходит она, когда предприниматель становится либо должником, либо взыскателем долга. В интересах должника – уклониться от исполнения судебного решения, отсрочить момент уплаты долга, для взыскателя важна своевременная реализация его прав на возвращение долга, подтвержденных вердиктом суда. И хотя цели взыскателя и судебного пристава полностью совпадают, иногда от взыскателей поступают жалобы на то, что пристав в определенный законом срок не исполнил решение суда – не смог вернуть долг.

Почему такое происходит? – поинтересовались мы у руководителя управления Федеральной службы судебных приставов России по Кемеровской области Юрия Суворова.

«Не стоит сразу думать, что такое происходит из-за бездействия судебного пристава-исполнителя. Хотя, как ни печально об этом говорить, и такое, конечно, случается. Бывает, когда в силу объективных причин исполнить решение суда вовремя невозможно. Например, из-за отсутствия у должника денежных средств и какого-либо имущества, нахождения его в стадии банкротства. Но иногда

причиной затягивания исполнения судебного решения становятся сложности с получением нужной информации.

«О какой информации речь и как она влияет на скорость исполнения судебного решения?»

«Чтобы арестовать имущество, например, у предприятия-должника, необходимо, во-первых, выяснить, есть ли оно у него и где находится. Для этого судебный пристав направляет запросы в различные организации, как государственные, так и частные: в Пенсионный фонд, налоговую службу, Росреестр, банк, сотовому оператору и т.д.

Допустим, из банка мы получаем информацию о том, что у неплательщика открыт счёт, на котором имеется сумма, приблизительно равная сумме долга. Тогда сотрудник службы может автоматически списать ее, уведомив об этом должника. В свою очередь, налоговая может представить сведения о доходах организации, интересующей судебных приставов, сотовые операторы – о её контактах, Росреестр – об имуществе... А теперь представьте, вся эта уйма информации получалась и направлялась традиционно на бумажном носителе. Некоторые сведения приходится ждать по две недели. С учётом того, что документооборот в службе превышает 200 миллионов документов в год, становится ясно, с чем связаны случаи неопозволительно длительного исполнения судебного решения. В худшем случае за это время должник просто-напросто найдёт способ скрыть свое имущество, и тогда взыскатель рискует остаться ни с чем.

«Но сегодня госструктуры активно переходят

на электронный документооборот. Разве служба судебных приставов в этом процессе не задействована?»

«Служба судебных приставов сейчас – одно из наиболее динамично развивающихся ведомств. Для ускорения рабочих процессов широко применяются IT-технологии. Наша глобальная цель – переход на межуровневый безбумажный документооборот.

твенно упростит передачу данных внутри ведомства. Что касается оборота документов со сторонними организациями, то уже сейчас идет активный обмен сведениями с ФНС и ФМС России, проходит тестирование с Росреестром и Пенсионным фондом.

«А происходит ли какая-то модернизация в технологии оповещения граждан и организа-

**В 2011 году, по данным УФССП России по Кемеровской области, 95536 юридических лиц в Кузбассе являются должниками. Их совокупный долг составляет 22 миллиарда 432 миллиона рублей.**

ций о ходе исполнительного производства?»

«Конечно! Одним из самых ярких событий для кузбасских судебных приставов, да, я думаю, и для всех жителей области, стало начало функционирования на сайте УФССП России по Кемеровской области услуги «Банк данных исполнительных производств». Теперь любой гражданин или организация могут при наличии

Интернета проверить, есть ли у них долги. И я не раз отмечал, что именно индивидуальным предпринимателям стоит обратить внимание на это новшество. Это хороший повод позаботиться о своей репутации, ведь возможность узнать о ваших долгах имеет не только вы, но и ваши потенциальные клиенты или партнеры по бизнесу.

«Получается, что «Банк данных» несет воспитательную функцию: не хочешь, чтобы о твоих долгах знали другие, – погаси их вовремя. А чем может быть полезен этот сервис предпринимателям, не имеющим долгов?»

«Давайте смоделируем ситуацию. Предположим, фирма, специализирующаяся на организации общественного питания, заключает договор на поставку с индивидуальным предпринимателем, занимающимся производством пищевых продуктов. Стоит ли рассчитывать на длительное плодотворное сотрудничество, если у производителя продуктов миллионные долги перед налоговой службой, да ещё и штраф за несвоевременное исполнение решения суда о прекращении деятельности, наносящей вред окружающей среде? Таким образом, благодаря «Банку данных» можно без труда проверить, насколько честен и дееспособен ваш будущий партнёр в бизнесе.

Пресс-служба  
УФССП России  
по Кемеровской  
области.



# Кому служат «грантовые» кони

Конный клуб «Серебряная подкова» появился в Киселевске благодаря грантовой поддержке начинающих предпринимателей в кризисном 2009 году. 300 тысяч рублей получили на создание собственного дела бывший слесарь завода «Знамя» Леонид Назаров, на тот момент безработный отец семейства, в котором росли две дочери.

...Подав заявку на участие в областном конкурсе, начинающий предприниматель Назаров документально подтвердил (как того требовали условия конкурсного отбора), что вложил в создание собственного бизнеса своих 30 тысяч рублей. Но при этом Леонид понимал, что без грантовой поддержки власти ему такое дело не поднять – цена одной самой дешевой лошади почти в два раза выше этих вложений. А узнав, что помимо него на такую же поддержку претендовали еще 24 начинающих предпринимателя только из Киселевска, Леонид решил, что бизнес-плану его не суждено обрести реальные черты, и отложил начатое было строительство конюшни до лучших времен.

Известие о том, что оказался в числе 15 киселевских счастливых – победителей областного «грантового» конкурса, заставило его встать в очередь на покупку лошадей, а конюшни нет... И средств на быстрое ее строительство тоже. Выручил муниципальный фонд поддержки предпринимательства – дал Назарову небольшую заем. И засучив рукава, в авральном режиме Леонид продолжил строительство. Вместе с единственным, но верным помощником – женой Ириной (но она тогда еще работала воспитателем в детском саду). Стройка затянулась на несколько месяцев. И первых клиентов «Серебряная подкова» приняла весной 2010 года.

На вопрос, почему Назаров решил открыть именно конный клуб, тот без раздумий ответил: «Потому что в нашем городе такого не было».

А откуда интерес к лошадям у жителя шахтерского города? – С детства. Мальчишкое лето проводил у тети в деревне, а у нее в хозяйстве были лошади. Думается, визуальный осмотр места, где начинающий предприниматель планировал открыть конный клуб, сомнений у представителей грантодателя в реальности его бизнес-плана не вызвал: частный дом на окраине жилого района завода «Знамя» с просторным двором, где нашлось место для конюшни. За ним – огражденный манеж для занятий с начинающими

любителями верховой езды. А за ним – лесостепной простор. Лучшее место для опытных наездников: хочешь – рысью, хочешь – галопом, никаких ограничений, не то что в тесноте конных клубов Кемерово.

Сами же Назаровы реальность перемен в жизни их семьи ощутили, только когда в конюшне появились лошади, купленные на средства грантовой поддержки.

...Пять сразу, как в бизнес-плане писал, уточняет Леонид. Закупил предприниматель лошадей на конезаводе Промышленновского района. Орловские и русские рысаки. С паспортами, с племенными свидетельствами. У некоторых в документах указаны даже заграничные предки. Лошади были уже обожженные, поэтому проблем с ними не возникло.

Амуницию Назаров закупил на Алтае. «Самая



дешевая в Барнауле, сразу с завода-изготовителя», – поясняет Леонид. А Ирина связала для лошадей специальные налобники – наподобие шапочек, с отверстиями для ушей. Чтобы их животные выглядели как можно красивее...

Создавая свой конный клуб, Назаров вначале ни о чем, кроме того, чтобы доставить землякам удовольствие от катания на лошадках, и не помышлял: кому – в тележке, кому – на санях (сани Леонид тоже сам смастерил), кому – верхом. Потому сразу принял в штат двух инструкторов («По объявлению нашел: одна местная, киселевская, другая из Казахстана недавно переехала»).

И сколько одна поездка верхом вашим клиентам стоит? – У нас почасовая оплата идет. Одна лошадь – 300 рублей за час.

Работаете каждый день? – Летом – каждый. Зимой – только по выходным.

Если учесть, что около 10 тысяч рублей уходит только на корма для лошадей (корма Назаров закупает на весь год), станет ясно, почему меньше чем через год тренеров предпринимателю пришлось из штата вывести...

...Сегодня в конном клубе «Серебряная подкова» тренеры работают по контракту, но зато в штате появился инструктор по ЛВЕ – лечебно-верховой езде. И это – Ирина Назарова. Год назад она уволилась из детсада. Леонид отправил свою жену учиться в Москву, в Национальную федерацию лечебной верховой езды и инвалидного конного спорта при Российском университете дружбы народов.

Родители больных детей попросили, чтобы мы иппотерапию включили в свои услуги, – объясняет Леонид.

Да, тележки о «Серебряной подкове», показанные по киселевскому и областному телевидению, реклама в местной газете «Городок» привлекли в конный клуб не только желающих получить удовольствие от верховой езды (а этого желали и до сих пор желают в основном дети), но и полечить таким образом больных детей.

Теперь в «Серебряной подкове» это делает серти-

фический инструктор по лечебно-верховой езде. Но ждать эффекта от ЛВЕ можно только при регулярных занятиях, в ходе которых тело больного ребенка должно плотно соприкоснуться с туловищем лошади. Даже неопытному понятно: на открытом воздухе в холодное время года этого не добиться. Не случайно, как только по тепделу, в «Серебряной подкове» вновь появились родители с больными детьми – многие хватаются за иппотерапию, как за спасительную соломинку.

И вот почему Назаровы поставили перед собой цель: построить крытый манеж, чтобы вести занятия иппотерапией круглый год. Но собственных средств для этого не хватает.

А семье ваш бизнес приносит прибыль? – Интересно, у Назарова. Прибыль вся на вложения в бизнес идет... Сейчас в конюшне Назаровых 6 взрослых лошадей и 2 жеребенка.

Двоих жеребят выставили на продажу. Потому что обзавестись их у нас было некому, – с грустью рассказывает Леонид. Жеребята пользуются спросом. По 20-25 тысяч за них дают. Сейчас еще двое должны на свет появиться. Но прода-

вать жеребят уже не будем... Конечно, на такое количество лошадей нас с Ириной мало – еще четверо, как минимум, нужно. Недавно двух помощников конюха приняли на работу.

А конюх – вы? – Я. Большую часть времени я здесь провожу, только через трое суток дежурю в ЧОПе «Беркут».

Решили на стороне деньги на крытый манеж заработать? – Не совсем так. Просто «Беркут» заключил со мной договор на аренду двух лошадей. ЧОПовцы на лошадях ездят? – Да, конный патруль на шахте «Котинская».

А у угорь охраняют, чтоб не уворовали? – Нет, чтобы кабелей не воровали. На шахте установка, которая откачивает газ, там идут кабели медные. Вот их сильно воруют. Сейчас работаем второй год, пока вроде тихо-спокойно... Они лошадей напрокат просят. А специалисты своих на шахте нет. На таких условиях я лошадей отказывался давать. Вот меня старшим смены взяли, наблюдаю, чтобы коней не загубили...

Конным клубом «Серебряную подкову» еще нельзя назвать, пока это только прокат лошадей, – просит нас учесть Ирина Назарова, филолог по образованию. На распросы о том, приходилось ли Назаровым и их питомцам оказывать какие-то необычные услуги горожанам, они вспомнили, как супруг одной новоспеченной мамочки поздравлял ее, гарцуя у стен родильного дома. А другой земляк таким же образом поздравлял с днем рождения свою возлюбленную, совсем как в стародавние времена: читал ей стихи, пел. Получился настоящий романтический спектакль, соседи во время праздников и выездов. Сегодня у нас 29 лошадиных голов и одна – верблюдка (это любимец детвора).

Содержатся частные лошади за счет арендной платы, которую хозяйка перечисляет на уход за ними и кормление. В 2006 году мы получили грант от «Евразия» как победители конкурса социальных проектов «Город друзей – город идей». На эти 145 тысяч рублей закупили корма и спортивное оборудование. В прошлом году работали в тесном контакте с благотворительным фондом «Наследие» имени А.Г. Смольянинова и В.Г. Лаврика. За счет перечисленных фондом денег получили возможность заниматься в течение трех месяцев детьми, больными детским церебральным параличом, и группой детдомовской детвора. На эти средства мы приобрели еще одну лошадь для занятий иппотерапией, корма, оплатили работу конюха, иппотерапевта.

Альбина ШКОДИНА, Вера КАРЗОВА. Фото из архива семьи НАЗАРОВЫХ.

# ЛЮДИ И ЛОШАДИ: спорт? благотворительность? предпринимательство?

Светлана КОВАЛЕВА, сиппотерапевт-реабилитолог АНО «Детско-юношеский конный центр «Фаворит», г. Новокузнецк.

Создавался «Фаворит» не ради коммерции, а ради детского здоровья. Учредители некоммерческого партнерства, которое потом реорганизовалось в некоммерческую организацию, решили лечить своих детей с помощью иппотерапии. Сначала у нас все было организовано лишь для занятий иппотерапией. Но вскоре стало ясно, что без оказания услуг населению, а значит, организации проката и спортивных секций, наш реабилитационно-оздоровительный конный центр не выживет.

Изначально в центре было всего лишь три лошади, которых мы содержали на свои средства. Постепенно стали искать спонсоров. Спонсорство выражалось в разных формах: кто-то приобретал лошадей и дарил их центру, кто-то ставил своих «воспитанников» к нам на постой, разрешая при этом заниматься на них детям. Причем с оговоркой: одни лошади предназначены для занятий иппотерапией, другие – для спортивных занятий, «работы» третьих – просто катать желающих во время праздников и выездов. Сегодня у нас 29 лошадиных голов и одна – верблюдка (это любимец детвора).

Содержатся частные лошади за счет арендной платы, которую хозяйка перечисляет на уход за ними и кормление. В 2006 году мы получили грант от «Евразия» как победители конкурса социальных проектов «Город друзей – город идей». На эти 145 тысяч рублей закупили корма и спортивное оборудование. В прошлом году работали в тесном контакте с благотворительным фондом «Наследие» имени А.Г. Смольянинова и В.Г. Лаврика. За счет перечисленных фондом денег получили возможность заниматься в течение трех месяцев детьми, больными детским церебральным параличом, и группой детдомовской детвора. На эти средства мы приобрели еще одну лошадь для занятий иппотерапией, корма, оплатили работу конюха, иппотерапевта.

Содержатся частные лошади за счет арендной платы, которую хозяйка перечисляет на уход за ними и кормление. В 2006 году мы получили грант от «Евразия» как победители конкурса социальных проектов «Город друзей – город идей». На эти 145 тысяч рублей закупили корма и спортивное оборудование. В прошлом году работали в тесном контакте с благотворительным фондом «Наследие» имени А.Г. Смольянинова и В.Г. Лаврика. За счет перечисленных фондом денег получили возможность заниматься в течение трех месяцев детьми, больными детским церебральным параличом, и группой детдомовской детвора. На эти средства мы приобрели еще одну лошадь для занятий иппотерапией, корма, оплатили работу конюха, иппотерапевта.

Содержатся частные лошади за счет арендной платы, которую хозяйка перечисляет на уход за ними и кормление. В 2006 году мы получили грант от «Евразия» как победители конкурса социальных проектов «Город друзей – город идей». На эти 145 тысяч рублей закупили корма и спортивное оборудование. В прошлом году работали в тесном контакте с благотворительным фондом «Наследие» имени А.Г. Смольянинова и В.Г. Лаврика. За счет перечисленных фондом денег получили возможность заниматься в течение трех месяцев детьми, больными детским церебральным параличом, и группой детдомовской детвора. На эти средства мы приобрели еще одну лошадь для занятий иппотерапией, корма, оплатили работу конюха, иппотерапевта.

Содержатся частные лошади за счет арендной платы, которую хозяйка перечисляет на уход за ними и кормление. В 2006 году мы получили грант от «Евразия» как победители конкурса социальных проектов «Город друзей – город идей». На эти 145 тысяч рублей закупили корма и спортивное оборудование. В прошлом году работали в тесном контакте с благотворительным фондом «Наследие» имени А.Г. Смольянинова и В.Г. Лаврика. За счет перечисленных фондом денег получили возможность заниматься в течение трех месяцев детьми, больными детским церебральным параличом, и группой детдомовской детвора. На эти средства мы приобрели еще одну лошадь для занятий иппотерапией, корма, оплатили работу конюха, иппотерапевта.

Сегодня в Кузбассе – судя по рекламе в Интернете – больше десятка конных клубов и конно-спортивных центров. «Серебряная подкова» – единственный конный клуб, созданный начинающим предпринимателем при грантовой, т.е. государственной, поддержке. Но отличие его от «коллег» не только в этом. Большинство известных конных клубов, центров создали практически в одно и то же время (около 10 лет назад) люди, влюбленные в лошадей с детства, занимавшиеся в конно-спортивных школах и профессии выбравшие, так или иначе связанную с коневодством. Некоторые работали потом тренерами в подобных же (но бесплатных) клубах или центрах, созданных при колхозах,

## Пока наш «Фаворит» – ФАВОРИТ

Нам с самого начала повезло на умных, добрых и понимающих людей. Для того чтобы обустроить центр, мы нашли место в Саду металлургов Заводского района. Районная администрация подарила нам навстречу, всчески помогая в воплощении нашей задумки. Перед тем как начать строительство, прошли публичные слушания. Против нашего проекта никто из жителей Заводского района не был. Мы оформили землю в долгосрочную аренду. Нашли спонсоров в лице гендиректора специализированного шахтомониторингового управления № 6 Анатолия Алексеевича Ивашкина для постройки помещений конюшни. Западно-Сибирский металлургический комбинат выделил нам металл на новостройку... И дело пошло. СШМНУ № 6 и по сей день не отказывает нам в помощи.

Можем ли работу нашего «Фаворита» назвать бизнесом, т.е. деятельностью, приносящей прибыль? Давайте посчитаем! Расходи за месяц в центре можно разложить по такой вот шкале: около 40 тысяч рублей уходит на овёс, 25 тысяч рублей – на сено, другие 25 тысяч обеспечивают иппотерапией, корма, оплатили работу конюха, иппотерапевта.

Можем ли работу нашего «Фаворита» назвать бизнесом, т.е. деятельностью, приносящей прибыль? Давайте посчитаем! Расходи за месяц в центре можно разложить по такой вот шкале: около 40 тысяч рублей уходит на овёс, 25 тысяч рублей – на сено, другие 25 тысяч обеспечивают иппотерапией, корма, оплатили работу конюха, иппотерапевта.

Можем ли работу нашего «Фаворита» назвать бизнесом, т.е. деятельностью, приносящей прибыль? Давайте посчитаем! Расходи за месяц в центре можно разложить по такой вот шкале: около 40 тысяч рублей уходит на овёс, 25 тысяч рублей – на сено, другие 25 тысяч обеспечивают иппотерапией, корма, оплатили работу конюха, иппотерапевта.



Остальные были волонтерами, то есть работали на чистом энтузиазме. Затем мы приняли в штат коневода и инструктора по иппотерапии. Через три года к нам пришел тренер по конному спорту, мастер спорта по троеборью). Пользование электроэнергией в среднем обходится нам в 15 тысяч рублей. По такой же цене идут лекарственные препараты и необходимые снаряды. Ветеринарное обслуживание – 2 тысячи рублей в месяц. 500 рублей – аренда земли. Плюс налоги – от 3 до 10 тысяч рублей в месяц. Итого – по приблизительным подсчетам – около 130 тысяч рублей, а чаще и того больше составляют наши расходы. А прибыли-то мы не получаем. Либо срабатываем по «нулям», либо уходим в минус.

Чтобы обеспечить сельхозкооперативах и даже угольных разрезах, специально для детей. До тех пор пока в России, в Кузбассе в частности, не началась приватизация, и новые собственники не напомнили, что бесплатный сыр бывает только в мышеловке. Лошадей «новые русские» или пустили на мясо, или распродали. Тренеры-энтузиасты смогли, скооперировавшись или залезая в долги, выкупить две-три самые дешевые лошади. С одной целью – продолжить работу с детьми теперь уже в своем конном клубе или центре. Так, в частности, в Новокузнецке появились конный центр «Фаворит» и конный клуб «Эпона». Но оба изначально зарегистрировались как некоммерческие организации. Почему? Разве это не бизнес?

сельхозкооперативах и даже угольных разрезах, специально для детей. До тех пор пока в России, в Кузбассе в частности, не началась приватизация, и новые собственники не напомнили, что бесплатный сыр бывает только в мышеловке. Лошадей «новые русские» или пустили на мясо, или распродали. Тренеры-энтузиасты смогли, скооперировавшись или залезая в долги, выкупить две-три самые дешевые лошади. С одной целью – продолжить работу с детьми теперь уже в своем конном клубе или центре. Так, в частности, в Новокузнецке появились конный центр «Фаворит» и конный клуб «Эпона». Но оба изначально зарегистрировались как некоммерческие организации. Почему? Разве это не бизнес?



от 7 до 18 лет. Здесь же малыши катаются на пони. По той же цене. Стоимость билетов для взрослых на 50 рублей дороже, чем для детей. Принимаем участие в городских праздниках и разного рода торжествах, просим за катание от 50 до 100 рублей. Открыли спортивные группы по конкурсу – предположительно прелестный. Занятия каждый день, кроме воскресенья. Стоимость – 1800 рублей в месяц. Непременно выезжали на соревнования за счет конного центра, сейчас приходится привлекать денежные средства родителей. Кроме того, действуем учебно-спортивные группы, занятия в которых проходят два раза в неделю (стоимость одного занятия – 200 рублей).

Сам иппотерапия в нашем центре поначалу была бесплатной, но и ей пришлось назначить свою цену – 300 рублей за одно занятие. Бесплатные услуги предусмотрены для воспитанников детдомов. Тесно сотрудничаем с Центром социальной и медицинской реабилитации детей и подростков с ограниченными возможностями. 90% ребят приходит к нам на реабилитацию по направлению невропатолога. В этом году наладили связь с комплексным центром по социальной реабилитации населения Заводского района. По льготным абонементом они также будут отправлять к нам детей на проживание реабилитации.

Доброе дело, которым мы занимаемся, постоянно притягивает добрых и бескорыстных людей. Волонтерская группа «Достигатор» под руководством Артема Батурина, к примеру, решила помочь в сборе средств на строительство крытого манежа. Собрано 5,5 тысячи рублей. Хотя на строительство требуется 5 миллионов. Чтобы собрать необходимую сумму, совместно оформили заявку на очередной конкурс социальных проектов, который проводит в Новокузнецке компания «РУСАЛ». А Варвара Михеева, участница этой группы, собрав документы, обратилась за помощью в Фонд Михаила Прохорова.

И за это что-то вам платят. Кто-то живет за счет этого, клубы некоторые, но у них по 6500 стоит. У нас – 4 тысячи. Я не беру чужих лошадей на постой. У меня в основном держат лошадей мои друзья, близкие, кто 10 лет со мной этот клуб строил. Я беру с них только за кормление лошадей.

А на каких услугах вы зарабатываете? – Мы всем занимаемся тем, что приносит деньги, но при этом не ущемляет животных (у меня по 10-12 лет животные живут, и ни одну лошадь не укатали так, чтобы продать потом на мясо, как некоторые новосибирские клубы делают): свадьбы катаем, прокат, абонементы, занятия детские... От детских занятий прибыли совсем ничто. Но мы количеством берем. К нам 60 человек ходят заниматься, ни один клуб в Кемерово не может похвастаться таким количеством детей.

Записала Татьяна ШИПИЛОВА. Фото Ярослава Беляева.

# Это не бизнес, это призвание

Иная судьба у кемеровского конноспортивного клуба «Амазонки», тоже, кстати, АНО – автономной некоммерческой организации.

Первые лошади у Анны Зайцевой, зооинженера по профессии, создателя и бессменного директора этого клуба, появились в 13 лет. Точнее, родители подарили дочери одну лошадь (дешевую, мясной породы – семья жила в Кедровке, родители – из рабочих, на больше денег не было), но она оказалась беременной. Так Анна стала обладательницей сразу и лошади, и жеребенка. Но подарок этот был с «изюминкой». Родители, пойдя на поводу у бредившей лошадыми дочери, выставили ей жесткие условия: ухаживать за животными и кормить их, то есть зарабатывать на корм, она будет сама.

Школу окончила с горем пополам. Лошади мешали учиться – мне же надо было им на корм зарабатывать, – улыбкой вспоминает Анна Валерьевна. А как же вы зарабатывали?

Коров пасла на своей лошади, навоз соседям возила, всякие другие услуги оказывала... Да. Через 5 лет только дотумкала, что легче деньги можно зарабатывать – прокатом стала заниматься... А как конюшней собственной обзавелась? – Случайно так получилась: один человек бросил арендованное помещение на «Северной», где была конюшня, попросил присмотреть за лошадками, пока переезжает. А у меня уже 3 свои лошади были. Арендодатель еще животных и так потихонечку-потихонечку пошло... Сейчас у меня в клубе 25 голов лошадей. Но из них 10 конюхи.

Это люди покупают себе лошадей, держат их негде... – ...у нас ставят. И за это что-то вам платят. Кто-то живет за счет этого, клубы некоторые, но у них по 6500 стоит. У нас – 4 тысячи. Я не беру чужих лошадей на постой. У меня в основном держат лошадей мои друзья, близкие, кто 10 лет со мной этот клуб строил. Я беру с них только за кормление лошадей.

А на каких услугах вы зарабатываете? – Мы всем занимаемся тем, что приносит деньги, но при этом не ущемляет животных (у меня по 10-12 лет животные живут, и ни одну лошадь не укатали так, чтобы продать потом на мясо, как некоторые новосибирские клубы делают): свадьбы катаем, прокат, абонементы, занятия детские... От детских занятий прибыли совсем ничто. Но мы количеством берем. К нам 60 человек ходят заниматься, ни один клуб в Кемерово не может похвастаться таким количеством детей.

А почему вы зарегистрировали «Амазонки»?

Распрашивала Вера КАРЗОВА. Продолжение темы на стр VI.

как некоммерческую организацию? Разве услуги, которые вы оказываете кемеровчанам, не приносит вам прибыль? Разве это не бизнес?

Я считаю, что нет. Вот если бы лошадь рожала жеребенка и его можно было сразу за миллион продать, тогда бы это был бизнес... Конный спорт не может быть бизнесом. Это же не боулинг, где поиграли в мячики и сложили их... Получается, что, дав начинающему предпринимателю грант на создание конного клуба, власть тем самым обрекает его на заведомо убыточное дело?

Нет, он может иметь прибыль, но не такую, как в торговле. Прибыль небольшая есть – мы же живем как-то... Просто нужно учесть множество нюансов. Что зимой не сезон. Мы, допустим, работаем 4-5 месяцев в году, в остальные только что с голоду не умираем. А горбатимся как? Трое обслуживаем 25 голов лошадей! Я много лет сама вела свою бухгалтерию – у меня на проезд даже денег не было, не то что на бухгалтерю. И сейчас не скажу, что я богатая. У меня нет машины. Пешком хожу, на маршрутке езжу... Мы 5 лет были с генератором – света не было. «Вот 200 тысяч платите – будет свет!» Ну, где я 200 тысяч возьму? Нарисую их, что ли? Мне никто не помог – ни рубль не дал, ни рубль! И я не прошу ни у кого. Это не бизнес. Это призвание какое-то...

А вот наш герой все-таки пытался бизнес на этом построить. Туго ему придется. Кемерово – большой город, народу здесь больше, зарплаты у людей выше. Чтобы прибыль в Киселевске иметь, вашему герою надо много платных услуг оказывать, реклама нужна, скидки... А если много платных услуг оказывать, тогда у него не останется времени на иппотерапию. Это самое полезное, что можно сделать для детей.

Распрашивала Вера КАРЗОВА.

Продолжение темы на стр VI.

## ЛЮДИ И ЛОШАДИ: спорт? благотворительность? предпринимательство?

### Цена развития — семь гектаров земли

И не только конноспортивного клуба «Фелиция» а, по большому счету, конного спорта Кузбасса

«Фелиция» — один из старейших и крупнейших конноспортивных клубов области. Три десятка лошадей, конюшня на 30 денников с учебным классом, тренерской, специализированным открытым манежем для тренировок и проведения соревнований по выездке и конкурной общей площадью в три сотни квадратных метров, трибуна для зрителей, денники для временного пребывания лошадей во время соревнований, разминочная беговая дорожка, небольшой садик с фонтаном для отдыха спортсменов, фундамент для церкви. Спортсмены клуба — постоянные члены сборной Кузбасса и Сибирского федерального округа по олимпийским видам конного спорта.

Один из плюсов «Фелиции» — близкое расположение к городу Кемерово: сюда легко добраться тем, кто интересуется лошадьми. Впрочем, в этом и главная проблема клуба, поскольку вот уже несколько лет повышенный интерес к городской земле мешает развитию «Фелиции».

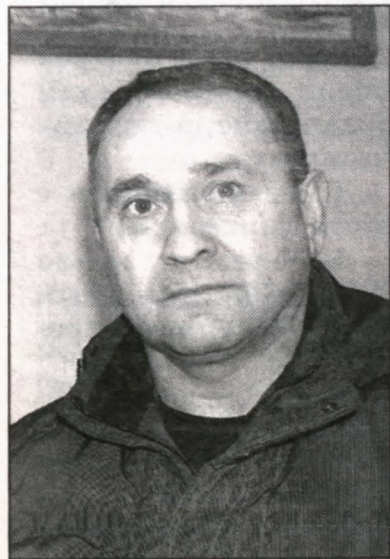
**Сергей ЧУРАКОВ,** президент конноспортивного клуба «Фелиция»:

«Фелицию» я не рассматриваю как бизнес. Это как бы убыточное предприятие, у которого цель совсем не заработать денег. Это спорт, который, как правило, заведомо убыточен и который обычно развивается за счет спонсорских и собственных средств и за счет госпрограмм. Да, есть варианты, когда люди занимаются чисто прокатом лошадей и выживают, но это иное. Рентабельным может стать и мясное направление коневодства, если держать тяжеловозов, но это тоже совсем другое и к спорту отношения почти не имеет. Для поддержания штанов этого хватит, но никак не для того, чтобы вывозить лошадей и людей на соревнования или заниматься селекцией.

У нас в области, если честно, клубов, которые целенаправленно занимаются именно спортом, совсем мало, всего два-три. Как правило, весной-летом-осенью в клубах наплыв ребятнишек, количество доходит до 50-70, потом основная часть из них потихоньку отсеивается, остаются истинные любители этого вида спорта. С годами от набора остается еще меньше

человек, но кто-то все равно останется и даже становится настоящим спортсменом. У нас девчонки из первых наборов давно вышли замуж, привозят в «Фелицию» своих детей, ведь если ты лошади, от этого никуда не деться.

С самого начала, это больше десяти лет, «Фелиция» занимается с детьми с ограниченными возмож-



ностями, есть у нас и программа с областным наркологическим диспансером по реабилитации наркозависимых подростков «12 шагов», это бюджетные деньги, небольшие, особой погоды они не делают. Но сам Бог велел помогать, и если даже несколько ребятшек встанут на ноги после общения с лошадьми, это хорошо.

Будущее и «Фелиции», и кузбасского спортивного коневодства мы связываем со строительством ипподрома с 800-метровой дорожкой, к реализации этого проекта мы вплотную подошли три года назад. Стоимость проекта, по нашим подсчетам, около 5-7 миллионов рублей, это деньги, которые мы не собираемся просить у государства, потому что есть инвесторы из числа лошадиников. Клуб тогда смог бы перерасти в конноспортивную школу, добавив к существующим — конкурную и выездку — рыса-

че направление. Ведь у нас в области нет нормальной сертифицированной дорожки для конных соревнований, результаты выездов не регистрируются. А возить лошадей на соревнования в другие регионы крайне непросто и дорого. Ипподром изменил бы многое...

О наших планах знают и на уровне города, и на уровне области, даже вроде морально поддерживают, но нужна помощь иного рода. Мы неоднократно обращались к властям с просьбой оказать содействие в целевом выделении 7 гектаров земли в Рудничном районе Кемерово для строительства ипподрома и сопутствующих сооружений на части земли садового товарищества «Рудничное». У нас есть акты отдела госконтроля Росреестра по Кемеровской области, которые подтверждают, что из 58 гектаров товариществом используются лишь 14. Ну, а 518 земельных участков заросли бурьяном, кустарником, захламлены мусором... Я готов был компенсировать расходы, которые понесли члены товарищества при оформлении участков в собственность, чтобы садоводы переехали поближе к центру товарищества, на свободные участки. Но когда стали известны наши планы на строительство, у брошенных участков сразу появились собственники и стали предлагать нам, к примеру, 40 соток, заросших ивняком, за 600 тысяч рублей! В итоге дюжина участков продолжает расти, на них никто не работает и не строится, да и жизни не хватает, чтобы привести их в божееский вид. А у меня есть техника, я бы перепахал им новые участки, да и при компактном расположении садоводам легче будет решать вопросы охраны, снабжения водой и электричеством. Но у меня ощущение, что главная задача владельцев участков не огородничество, а спекуляция землей. У нас таких денег нет, мы и ипподром, и церковь собираемся строить, что называется, всем миром...

Подготовил Игорь АЛЕХИН.

#### От ОПОРЫ

Вот тебе и раз: если уж создатель и руководитель самого крупного, старейшего конного клуба вслед за коллегами из некоммерческих организаций признает, что такие предприятия (а «Фелиция», кстати говоря, ООО — общество с ограниченной ответственностью, т.е. и есть настоящий бизнес) по определению убыточны, то, что требовать от начинающих на этом рынке? И почему дела в конных клубах обстоят именно так, когда социально ориентированному бизнесу и социально ориентированным некоммерческим организациям (а ведь именно такими кузбасские конные клубы и являются — все они работают с детьми, и здоровыми и больными) власть сейчас уделяет особое внимание? Должна уделять. По закону.

Разговор об этом — в следующем выпуске ОПОРЫ. Есть желающие принять в нем участие? Ждем!

## «Бомбилам» дали новый срок

Дмитрий Медведев подписал 14 апреля закон, устанавливающий новые правила работы на рынке такси.

Законом, в частности, предлагается разрешить работать службам такси и индивидуальным таксистам не только на автомобилях, находящихся у них в собственности или на условиях лизинга, но и на арендованных машинах, независимо от даты заключения соответствующего договора (действующий закон запрещает выдачу разрешений на перевозку пассажиров и багажа таксистам с арендованными машинами). При этом эксплуатируемые автомобили должны соответствовать требованиям, установленным субъектами РФ.

Новый закон о такси устанавливает также исчерпывающий список документов, необходимых для получения разрешения на работу таксистом. Само разрешение будет выдавать минимальным сроком на 5 лет на основании заявления таксиста, которое может быть подано в режиме онлайн.

При этом решено приостановить до 1 июля 2012 г. нормы Кодекса РФ об административных правонарушениях,

предусматривающие наказание за езду таксистов без разрешения.

Законом также вводится отсрочка до 1 января 2013 г. на введение в действие ранее принятых норм о перекраске такси в специальную цветовую гамму, необходимую для их идентификации, а также оснащения таксометрами. При этом полномочия по установлению требований оборудования такси такими приборами предлагается передать субъектам РФ. Кроме того, вместо таксометра автомобиля можно будет оснащать другими программными комплексами передачи заказов и управления такси, обеспечивающими автоматический расчет стоимости проезда, отмечается в документе. Таксисты смогут и вовсе отказаться от установки таксометров, если плата за проезд фиксирована и известна до начала поездки.

Законом также предлагается передать в введение субъектов РФ полномочия по осуществлению регионального контроля в сфере перевозок легковыми такси. В частности, уполномоченные региональные органы власти смогут рассматривать административные дела по правонарушениям, совершенным таксистами.

## День молодежной ОПОРЫ пройдет завтра в сельском детском доме «Ленинградский».

В гости к воспитанникам «Ленинградского» придет молодежный комитет Кемеровского областного отделения ОПОРЫ РОССИИ. Сначала они вместе займутся посадкой фруктовых деревьев и декоративных растений на территории детдома, а потом проведут товарищеские матчи по мини-футболу и волейболу. Кубки для победителей привезут с собой предприниматели. Кому достанутся другие призы — спортивный инвентарь и сладкие подарки — догадаться нетрудно.

Эта встреча молодых кузбасских предпринимателей и ребят из детдома — не первая и не последняя. Шефство над детским домом «Ленинградский» в одноименном поселке Кемеровского района — долгосрочный проект молодежного комитета Кемеровского областного отделения ОПОРЫ РОССИИ. Проект необычный.

Мы уже рассказывали о том, что комитет принял решение создать специальный фонд, в который каждый предприниматель будет перечислять небольшую сумму. Но собранные таким образом деньги вкладывать не в стены, где живут дети, а в их образование, социальную адаптацию.

«Ленинградский» — учреждение новое. Дети в нем полностью обеспечены материально, а вот педагогов по физкультуре, хореографии, истории и другим предметам не хватает. Молодые предприниматели из кузбасской ОПОРЫ договорились с руководством Кемеровского университета культуры и искусств, что два раза в неделю студенты четвертого и пятого курсов будут приезжать в этот детский

дом. А они из своего фонда будут оплачивать бензин и гонорар за преподавательскую работу. Таким образом, помогут не только детям, но и студентам. Так оно уже второй месяц и происходит.

Но и на этом молодежный комитет Кемеровского областного отделения «ОПОРА РОССИИ» останавливаться не намерен. На очередном заседании предприниматели решили номинировать свой проект (дав ему название «ОПОРА-Созидание») на областной конкурс социально значимых проектов на консолидированный бюджет, который ежегодно проводит кузбасский центр «Инициатива». В своей победе молодежный комитет не сомневается и потому строит реальные планы, как распорядиться полученным грантом: не только усилить эстетическое и патриотическое воспитание детей в детдоме «Ленинградский» через новую систему уроков, но и попытаться формировать у подрастающего поколения предпринимательские навыки. Для чего сначала создать на территории детского дома мини-ферму, где ребята будут выращивать кроликов.

Исполнительный директор Кемеровского областного отделения ОПОРЫ Станислав Черданцев уверен: то, что делает и планирует сделать молодежный комитет, поможет не только педагогам детского дома «Ленинградский» формировать адекватную систему ценностей у детей, заложить фундамент для развития полноценной личности. В сознание самих молодых предпринимателей глубоко проникнет идея социального служения родному краю.

## АМПР — 5 лет

Ассоциация молодых предпринимателей России (АМПР) отметила свой первый юбилей.

20 апреля в Москве, в Центральном доме предпринимателей, прошла пятая, ежегодная конференция ассоциации. Но в необычной форме. Лидеры региональных отделений АМПР, собравшись за «круглым столом», поделились друг с другом самыми интересными своими проектами. Особый интерес у коллег вызвало выступ-

ление нашей землячки — председателя президиума Кемеровского регионального отделения АМПР Натальи Торик, а точнее, ее рассказ о бизнес-марафоне «Стать предпринимателем за 60 дней!», проекте, который молодые предприниматели реализуют вместе с компанией «TELE2-Кемерово» и администрацией города Кемерово на телеканале «Мой город» и который сейчас в самом разгаре.

Подробности о юбилейной конференции АМПР — в следующем выпуске ОПОРЫ.

**-Юлия, Наталья!** В бизнес ведут две проторенные дорожки: по одной идут те, у кого есть оригинальное хобби, по другой – те, кто сам ощутил отсутствие на рынке каких-то необходимых товаров или услуг. Что привело вас в бизнес? И как вы нашли друг друга?

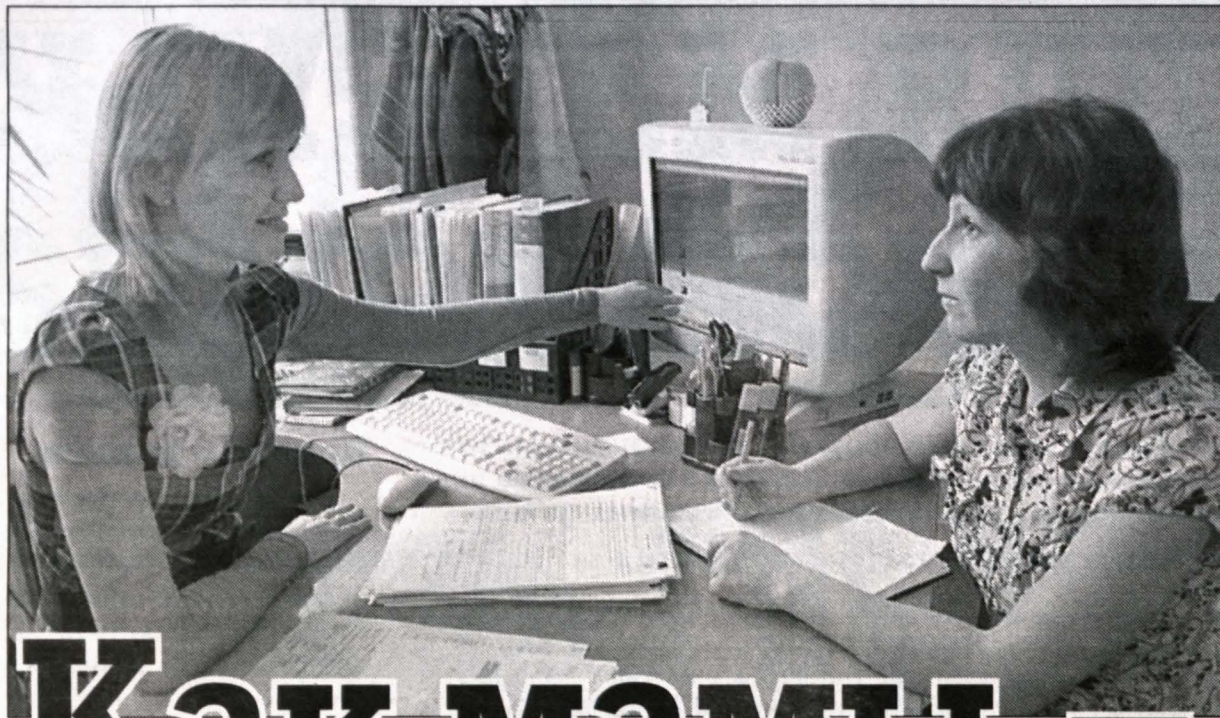
**Наталья:**  
- Еще после рождения первого ребенка я задумалась о няне, так как была необходимость выйти на работу хотя бы частично. Но никому из людей, с которыми встречалась на тот момент, не смогла доверить ребенка. После рождения второго сынишки мысль о няне или помощнике прочно засела в голову – даже маленькое дело иногда становится большим и сложным. Я не согласна с устоявшимся утверждением «она сидит в декрете». Попробуйте сами! Не очень-то в нем и посидишь. Так и пришла в голову мысль об агентстве, которое помогает мамам, даже о названии долго голову ломать не пришлось. Постепенно выяснилось, что тема помощников довольно обширная и многие люди нуждаются хотя бы в небольшой помощи.

А с Юлией мы дружили с университета, обе окончили КузГТУ по специальности инженер-конструктор. Не раз приходили друг другу на выручку, работали вместе в одной организации между декретными отпусками.

**Юлия:**  
- Общие «детские» заботы сплотили нас в декрете еще больше, и идея открытия собственного агентства загорелась одновременно. Но... на тот момент у нас не было ни профильного образования, ни начального капитала, ни возможности для риска. Но что не сделаешь на волне энтузиазма! И я со страху в течение месяца составила и защитила свой бизнес-план и получила грантовую поддержку от администрации Кемеровской области как начинающий предприниматель. Большую часть средств мы сразу же вложили в рекламу, и все – пути назад не было. И хорошо! Уже третий год мы радуемся тому, что сумели победить свои страхи и сомнения, что можем быть полезными мамам нашего города.

- То есть никаких маркетинговых исследований рынка вы не проводили? Столкнувшись с дефицитом нянь сами, решили, что услуга по их подбору будет непременно востребована. И не ошиблись? Спрос на нянь действительно велик?

**Наталья:**  
- Услуги нянь – самые востребованные из всех предлагаемых нашим агентством. Многим семьям нужны няни, но не все готовы платить столько, сколько хотят получить сами няни. Мы цену не диктуем. За какую сумму няни готовы идти работать, на ту мы и ориентируемся. А няни себе цену ниже среднерыночной не ставят.



# Как мамы – МАМАМ

Мама в декрете – это особое состояние души. Именно в этот период чаще всего задумываешься о том, чтобы полностью перекроить свою жизнь. Как-то враз меняются приоритеты и ценности. Открывается второе дыхание, появляются новые интересы, и, что самое поразительное, находят возможности. Например, для открытия собственного дела. Именно это произошло с кемеровчанками Юлией Костенко и Натальей Каширских, которые до декрета и не предполагали, что стабильную работу променяют на собственный бизнес. Но уже третий год Юлия и Наталья – соавладелицы кадрового агентства «Академия мамы».

**- Я как раз хотела спросить, как вы этот компромисс находите.**

**Наталья:**  
- Мы среднюю рыночную цену тоже знаем – какие няни, с каким образованием, с каким опытом и графиком работы сколько в нашем городе стоят.

**- От чего находится в прямой зависимости ваша прибыль – от числа заказов или от кадров?**

**Наталья:**  
- Скорее от кадров. А кто чаще других ищет работу через ваше агентство?

**Юлия:**  
- Так как мы открылись сразу после кризиса, наплыв людей был огромным. Работу искали все: и мужчины, и женщины, студенты, пенсионеры. Сейчас немного проще. В основном на вакансии няни, гувернантки, домработницы, повара, сиделки претендуют женщины от 35 лет с профильным образованием (педагогическим, медицинским, музыкальным), выросшие своих детей и даже внуков.

**- Как на практике происходит подбор домашнего персонала для конкретной семьи?**

**Юлия:**

- Знакомство с кандидатами начинается с личной встречи, в процессе которой собирается различная информация о человеке с последующей обязательной проверкой. Наш психолог проводит психологическое тестирование соискателей. А заключительный этап – это встреча семьи с несколькими кандидатами, где взаимная симпатия определяет выбор. На этом работа агентства не заканчивается, так как следует испытательный срок, в течение которого работодатель и специалист решают вопрос о возможности их дальнейшего сотрудничества. Если по каким-либо причинам это невозможно, агентство продолжает подбор.

**- А какие помощники по присмотру за ребятами сегодня востребованы? В Москве, например, няни «молодеют». Так пожелали сами мамы, которые считают, что женщина в возрасте более консервативна во всем: методиках воспитания, питания...**

**Юлия:**  
- В нашем городе картина несколько иная. Основное предпочтение отдается все-таки женщинам от 40 лет, имеющим педагогическое или медицинское образование, опыт с детьми в семье или детских садах.

Детям от 0 до 1 года нужна няня по уходу, здесь предпочтение отдается медицинскому образованию персонала; от 1 года до 5 лет – человек с педагогическим образованием, способный всесторонне развивать ребенка; от 5 до 7-8 лет – скорее гувернантка, способная подготовить ребенка к школе.

**- А кто такие «узкие» специалисты, услуги которых вы предлагаете на своем сайте?**

**Наталья:**  
- Например, это няня на час – она сможет присмотреть за ребенком: развлекет, накормит, проведет в садик, школу или заберет оттуда. Есть у нас автосиделки. Как правило, эта женщина – опытный води-

тель, умеющий находить общий язык с детьми. Мама доверяет таким водителям больше, чем «колоритным» таксистам. Можем предложить услуги няни-сопровождающей – она будет рядом с ребенком в те моменты, когда вам необходимо сходить за покупками, в салон красоты или поликлинику, а малышу деть некуда.

**- По какому принципу вы формировали перечень своих услуг?**

**Юлия:**  
- Все варианты услуг подсказала наша же жизнь в декрете. Когда становится ясно, что у тебя всего две руки и ты ровным счетом ничего не успеваешь, тогда мечтаешь о помощниках – умелом поваре (на час-другой), веселом аниматоре для детского праздника, тактичной домработнице, аккуратном личном водителе и даже приходящем массажисте. Теперь все наши мечтания доступны для кемеровских мам.

**Наталья:**  
- Мы исходили из того, что бы сами в идеале хотели иметь. И требования ко

всему домашнему персоналу составили, ориентируясь на идеал. Стараемся этого придерживаться и не снижать планку. Поэтому у нас очень много претендентов отсеивается. И бывает, когда клиент готов платить любые деньги за няню или домработницу, а нам некого ему предложить. Потому что никто из имеющегося у нас кадрового резерва неотянет до необходимого уровня услуги. Не из-за лени, а в силу своего образования, воспитания, характера... А ведь для ребенка смена няни – катастрофа. Потому мы решили: лучше не предложим клиенту никого и не заработаем денег, чем рисковать, сомневаться и подставлять людей.

**- А о том, чтобы заказать подготовку нужных кадров в каком-то учебном заведении, не задумывались? Демографическая ситуация-то ухудшается – эксперты грозят, что скоро кадры на вес золота будут.**

**Наталья:**  
- Об обучении домашнего персонала мы задумывались много раз. Потребность в этом, наверное, есть. Но, понимаете, человек, которого мы хотим направить в семью как помощника, должен быть рожден для этой работы. Вот как выучить человека на няню? Определенный набор знаний дать можно – первую медицинскую помощь как ребенку оказать, во что играть с детьми разного возраста. Но любить детей не научишь! Как не научишь быть тактичной домработницей. В принципе хорошо бы было, если бы был какой-то обучающий минимум. Но проблема еще в том, что нередко готовый к работе домашний персонал, так и не дождавшись вакансий, уходит в совершенно иную сферу деятельности. А если мы вложим деньги в его обучение – это деньги на ветер, не так ли? Честно говоря, пока мы не видим выхода из этой ситуации.

**- А с проблемой «перетекания» кадров из одного агентства в другое вы не сталкивались?**

**Наталья:**

- Случалось. Но мне кажется, ничего страшного в этом нет. Страшнее, когда человек ждет работу, а ты не можешь ее предоставить (бывает, что нет заявок именно для этого человека – с таким образованием, с таким возрастом, с таким графиком работы) и чувствуешь себя виноватым, потому что человек на тебя надеется. Да, ради Бога, пускай они везде ищут работу, сами крутятся. Если же мы предоставляем работу, то на хороших для соискателей условиях, чтобы они тоже получали удовлетворение от работы (договариваемся, к примеру, с клиентами, чтобы отпуск у них тоже оплачиваемый). Если какие-то проблемы возникают, непонимание между семьей и домашним персоналом, мы пытаемся вместе найти компромиссное решение. Не так: лишь бы быстрее устроил соискателя и забыть о нем. Люди видят это и ценят.

**- И традиционный вопрос ОПОРЫ: как вы видите свой бизнес через 5 лет?**

**Юлия:**  
- Это будет действительно «Академия мам», где мамы смогут не только найти подходящего помощника по дому, но и получить психологическую, информационную, консультативную поддержку. Мы к этому идем. У нас работает замечательный семейный психолог, гештальт-терапевт Александр Григорьевич Попов. Это опытный специалист, к мнению которого мы всегда прислушиваемся при отборе кандидатов. Он же проводит личные консультации по вопросам семейной психологии, по проблемам воспитания детей и подростков. Именно такую «Академию мам» мы мечтали создать.

Расспрашивала  
Анна ТИМОЩУК.

Фото  
Федора Баранова.

## аНОНС

# Нашей ОПОРЕ – 10 лет

Да, дорогой читатель, после выхода в свет первого выпуска ОПОРЫ – газетного проекта о предпринимателях и для предпринимателей – прошло уже 10 лет. В июне у нас с вами юбилей. Конечно, мы пригласим на него своих самых интересных героев, самых толковых экспертов, самых надежных партнеров. Приглашаем и тебя, наш постоянный читатель! Вспомним о том, что удивило или поразило, обрадовало или обнадружило за эти прожитые

вместе 10 лет, погрустим и посмеемся вместе.

Только займемся этим не за праздничным столом, а в юбилейном выпуске ОПОРЫ. Будем благодарны за комментарии, пожелания и советы тем, кто работает над этим проектом по имени ОПОРА.

Наш электронный адрес, телефоны и сайт прежние: [kdirektor@mail.ru](mailto:kdirektor@mail.ru), (3842) 51-39-74. 72-27-45, [www.kuzbass85.ru](http://www.kuzbass85.ru)

# КРЕДИТ для маленькой такой компании

Главный вопрос, который стоит перед бизнесом любого уровня, от индивидуального предпринимателя до холдинга – «Где взять денег на развитие?» СКБ-банк предлагает выгодные условия кредитования малого и среднего бизнеса.

С необходимостью пополнять свой бизнес инвестициями сталкивается каждый грамотный предприниматель. Как правило, кредиты для бизнеса оформляются на покупку основных и пополнение оборотных средств, на приобретение необходимого оборудования, транспорта или недвижимости. Кроме того, заемщик может взять кредит при форс-мажорных обстоятельствах.

В этом поможет СКБ-банк, выбравший кредитование малого и среднего бизнеса одним из своих стратегических приоритетов. Это заложено в самом названии банка: «СКБ» означает «Содействие Коммерции и Бизнесу». Что особенно важно, банк уделяет особое внимание микрокредитованию предприятий с небольшими оборотами. Понимание потребностей и проблем этого сегмента позволило СКБ-банку создать очень интересные продукты для этой целевой аудитории.

СКБ-банк стремится создавать продукты, которые быстро и просто удовлетворяют спрос нашей целевой аудитории. Придерживаясь принципа «сила простоты», СКБ-банк сформировал всего два продукта, полностью отвечающих потребностям предпринимателей.

Кредит «Просто так» - это ключевой кредитный продукт для МСБ, на который поступает до 90% всех заявок. Он рассчитан на небольшие суммы.

Кредит «Набирай обороты» предназначен для предпринимателей, которые нуждаются в средствах на инвестиционные цели и пополнение оборотных средств.

## КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

• **Быстро.** Мы понимаем, насколько важна для предпринимателя скорость, а потому решение по заявкам на суммы до 3 миллионов рублей вы получите в течение суток. В случае положительного ответа мы также гарантируем быструю выдачу денежных средств.

• **Просто.** Зная о том, как непросто предпринимателям предоставить залог, мы готовы выдать значительную сумму без залога и поручительств – только честное слово!

• **Удобно.** Принимая решение по кредиту, мы рассматриваем только результаты работы наших заемщиков. А потому мы не требуем от наших заемщиков горы заверенных бухгалтерских отчетов. Пакет необходимых документов минимален.

• **Надолго.** Мы выдаем кредиты на длительный срок. За счет удлинения срока уменьшается ежемесячная платежная нагрузка и у предпринимателя есть возможность взять максимальную сумму для развития своего бизнеса.

## Взаимная выгода

Конечно, выдавая кредиты, банк не забывает и о рисках, ведь его главная задача – возврат кредитов с процентами. Комплексная работа с банком со стороны заемщика, его открытость существенно упрощают процедуру предоставления кредита. А потому наличие расчетного счета в СКБ-банке позволяет нам видеть движение денежных средств по счетам, поступления платежей, развитие предприятия в целом. Это позволяет минимизировать риски и увеличивает вероятность выдачи кредита практически до 100%.

## Время – деньги

СКБ-банк не просто декларирует, а обеспечивает возможность своим клиентам выдачи кредита за короткий срок с минимумом формальностей. При этом даже необязательно посещать офис: заявку на кредит предприниматель может заполнить на сайте банка или оформить по телефону Контакт-центра 8-800-1000-600.

Надо отметить, что СКБ-банк – одна из старейших российских кредитных организаций, ровесник банковской системы современной России. Он был основан в ноябре 1990 года на базе свердловского областного управления Агропромбанка СССР. Сегодня это универсальный банк, который входит в пятерку крупнейших кредитных организаций страны по приросту кредитного портфеля.

Основная цель СКБ-банка – содействие бизнесу своих клиентов. Таким образом, предлагая каждому клиенту универсальное и удобное обслуживание, банк выступает в качестве профессионального и грамотного финансового партнера. Широкий перечень оказываемых услуг, развитая инфраструктура и разумные тарифы делают сотрудничество с СКБ-банком выгодным и приятным.

**СКБ-БАНК**

г. Кемерово,  
пр-т Ленина, д. 124.  
Тел. 8-800-1000-600

(звонок бесплатный, круглосуточно)  
[www.skbbank.ru](http://www.skbbank.ru)

ОАО «СКБ-банк», Генлиц. ЦБ РФ № 705

## ОПОРЕ – 10 лет: новая встреча со старым героем

Сегодня у нас новая встреча с одной из старых (речь не о возрасте!) героинь ОПОРЫ. «Мариинский предприниматель Лариса Блажко не боится крупных розничных сетей – им она противопоставила свою сеть магазинов, где покупателя стараются сделать счастливым» - так мы представили ее читателям в октябре 2006 года («Чайка», зовущая за собой»). Потом встречи с Ларисой на страницах ОПОРЫ происходили с периодичностью в два года (в декабре 2008 г. - «Уроки Ларисы Блажко», в январе 2010-го - «Время перемен»). Хотелось верить, что читателям, как и нам, было интересно наблюдать за становлением бизнеса и самой Ларисы Блажко, хобби которой – учеба. Встретившись на днях с Ларисой Блажко, создателем и бессменным руководителем торговой компании «Чайка», мы задали ей всего два вопроса:

# Бизнес – это моя игра!

- Какое решение из принятых вами в начале пути в бизнес вы и сегодня считаете самым важным?

- С самого начала важно понять: в свою ли игру ты играешь? К примеру, мы сидим в автомобиле, и нам нужно проехать от одной точки до другой. Это можно сделать по-разному: сидеть на заднем сиденье и ничего не видеть, можно на переднем, где рядом будет кто-то рулить, а ты – указывать путь, а можно самому сесть за руль и поехать с наименьшим сопротивлением, сам счастливый и других еще доведешь. Поэтому все зависит от нас, какую роль мы выбираем.

Я выбрала для себя роль того, кто сам ведет свою машину – предпринимателя. Это моя игра. Я благодарна обстоятельствам, что приняла решение пойти именно в сферу торговли. Процесс накопления капитала там происходит быстрее, чем в других сферах

экономики, но главное – мне это интересно. Многим кажется, что розничная торговля – очень легкий бизнес. Но если посмотрим историю предпринимателей, начинавших торговый бизнес только в Мариинске, увидим, что единицы дожили до сегодняшнего дня, которые растут, развиваются, не потеряли команду, завоевали какую-то долю рынка. Ведь многие ушли. Почему? Это постоянная работа. Работа над собой, над своим коллективом. Это постоянное движение. Если мы не двигаемся вперед, мы обязательно скатимся назад. Сейчас у меня много возможностей и для своего личного развития. В последнее время часто бываю на тренингах личностного роста в Новосибирске (ранее прошла обучение по Президентской программе подготовки управленческих кадров, по российской голландской программе по маркетингу РИМА в биз-



нес-школе КемГУ, в новосибирском центре «Харизма» обучилась на бизнес-тренера). Для меня все это важно. Развиваюсь я – развивается мой бизнес. А свою успешность я оцениваю по тому, насколько успешен мой бизнес.

- Если бы вы начинали свое дело сегодня, какую ошибку уже бы точно не повторили?

- Я бы ничего не избегала. Ни об одной своей ошибке в бизнесе я не жалею. Любая ситуация нам

дается для чего-то, и мы должны ее достойно пережить. Мудрые люди говорят, что надо учиться на чужих ошибках, но я вас умоляю: пока ты сам не обжегся – ничего не понял. Только на своих ошибках мы можем чему-то научиться. Это были годы работы над собой как личностью, поэтому я все благодарна. Но одну ошибку в жизни я точно не повторю никогда. По отношению к своему ребенку. Он поступил в институт по моему наставлению и на протяжении пяти лет говорил, что учится для меня. У него было совсем другое желание, совершенно другая цель. Пять лет он ходил на занятия, которые ему были не интересны и не нужны. Зачем?! Целый год он со мной не разговаривал. Потом убеждал. Но мама тоталитарная: «Ты давай как хочешь, но учишься на финансиста!» Только сейчас поняла, что своего сына я тем самым уничижала и сломала ему мечту. Может, кто-то из родителей сейчас прочтает и вовремя остановится, не повторит мою ошибку. Дети – это не наше подобие, и с них не надо делать свою копию. Сегодня мой сын создает свой бизнес. Он оканчивает РГТУ, и

самый большой план в моей жизни – помочь ему реализоваться. Вижу, что у него тоже есть лидерские качества, большой потенциал и желание действовать. Он, конечно, много делает ошибок, но сегодня я не вмешиваюсь в его жизнь, как бы мне этого ни хотелось. Если у сына все получится и он будет счастлив – это и будет мой самый успешный проект. Мы долго вместе искали идею. И недавно он пришел ко мне с предложением, рассказал, что хочет сделать, сколько средств потребуется и когда они окупятся, спросил, не могу ли я инвестировать этот бизнес на старте. Я согласилась. Остальное пусть делает сам. Его идея – помочь реализовать мужчинам детские фантазии быть гонщиками. Он покупает автосимулятор Формулы-1 (оборудование уже заказано), где все желающие могут поучаствовать в гонке. Это 6-D формат, и ощущения такие же, как будто находишься в машине. Начнет пока с этого. Чем будет дальше заниматься, не знаю. Это его жизнь, и я не могу распоряжаться ею. Пусть он проходит свой путь.

Подготовила  
Наталья СВИРИДОВА.