

Вес и порода нашей бюрократии

744837

ГБУК Кемерово им. В.Д.Федотова Издаётся
ОКТАБРЬ но-журнал № 7 января
фонд 1922 года.

пн.	1	8	15	22	29
вт.	2	9	16	23	30
ср.	3	10	17	24	31
чт.	4	11	18	25	
пт.	5	12	19	26	
сб.	6	13	20	27	
вс.	7	14	21	28	



КУРС ВАЛЮТЫ
(ЦЕНТРОБАНК)
\$ 31,09 руб.
€ 40,35 руб.



ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

185 (25636)

10 ОКТЯБРЯ 2012 г., СРЕДА

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-67-67, 72-36-45.

антикоррупция

Взятка за льготу

По требованию губернатора в Кузбассе продлится реализация программы по борьбе с коррупцией.

Начальник отдела претензионно-исковой работы комитета по управлению муниципальным имуществом г. Кемерово Ян Меркулов подозревается в получении крупной взятки через посредника. В отношении его и посредника, который тоже работал в городской администрации, возбуждено уголовное дело.

По версии предварительного следствия, в период с сентября по октябрь 2012 г. Ян Меркулов лично и через посредника неоднократно требовал от руководителя одной из коммерческих организаций Кемерово 400 тыс. руб. — за выдачу положительного заключения при принятии решения о льготной приватизации помещения, которое предприниматель арендовал у муниципалитета. Коммерсант сообщил обо всем в полицию, и дальнейшие его контакты с чиновником проходили под контролем оперативников. Вначале был задержан с поличным посредник, которому предприниматель передал деньги. Затем и сам Меркулов. Как рассказала официальная представитель регионального Следственного комитета Надежда Ананьева, решается вопрос о предъявлении подозреваемым обвинения и заключении их под стражу.

«Работа по выявлению коррупции в рядах государственных и муниципальных служащих будет продолжена», — заявил губернатор Аман Тулеев.
Владимир ДМИТРИЕВ.

КСТАТИ

Недавно задержаны двое старших оперуполномоченных Прокуровского межрайонного отдела регионального управления Наркоконтроля. Они обвиняются в получении взятки.

По версии следствия, оперативники предложили цыганке сбывать наркотики, пообещав взамен защиту от правосудия. За 60 тыс. руб. При получении очередной партии денег их задержали сотрудники службы собственной безопасности.

среда обитания

Показали, кто хозяин

В Новокузнецке публично остановлено самовольное возведение пристройки к жилому дому на пр. Октябрьский, 13.

В этом доме почти все квартиры первого этажа выкуплены предпринимателями, переведены из жилых в нежилые помещения. В течение нескольких лет подряд первый этаж обрастал всевозможными крылечками. Фактически собственники дома перестали быть хозяевами на своей придомовой территории. Очередная стройка стала последней каплей, переполнившей чашу терпения жителей. Они пошли за помощью к власти.

Руководитель администрации Центрального района Александр Попов обратился в комитет градостроительства и земельных ресурсов, и оказалось, что заявки на строительство не поступало, у подрядчика нет никаких разрешительных документов.

Мирно решить вопрос не удалось. В присутствии жителей к дому подошел «КамАЗ» и засыпал подготовленную под бетонирование площадку землей. За самовольку заказчику придется ответить.

«В будущем все попытки несогласованного строительства будут жестко пресекаться администрацией города и правоохранительными органами», — заявила глава района.

Татьяна МИНЕЕВА.

официально

- Вчера 27 семей из Осинников получили ключи от квартир в новом доме по ул. Королева.
- В Юрге к 70-летию Кемеровской области открылся Детско-юношеский центр.
- Деревня Сухово Кемеровского района отметила свой 200-й день рождения.
- В Ленинске-Кузнецком началась активная подготовка к проведению областного Дня шахтера-2013. Благоустраиваются дворовые территории жилых домов. Уже установлено двенадцать детских игровых площадок четырех видов в разных районах.
- В Ижморском районе открылась первая модельная библиотека.
- Вчера в выставочном комплексе «Кузбасская ярмарка» Новокузнецка начал работу XIX Сибирский промышленный форум.

Климат

☉ Восход 6.35 ☿ Заход 17.30 Долгота дня 10.55
☾ Восход — Заход 15.03 Новолуние 15 октября

Днем облачно с прояснениями, в большинстве районов осадки, ветер северо-западный от умеренного до сильного. Давление будет расти, влажность существенно не изменится.

Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий.

Кемерово	день	ночь
Новокузнецк	+6 — +8	около 0
Мариинск	+6 — +8	около 0
Л.-Кузнецкий	+5 — +7	0 — +2
Таштагол	+6 — +8	0 — 2
	+8 — +10	0 — 2

11 октября

Переменная облачность, в отдельных районах небольшие осадки в виде дождя и мокрого снега, ветер северо-западный 5-10 м/с, местами порывы до 13 м/с, ночью до 18 м/с. Температура ночью -3° — +2°C, днем 0° — +5°C.

12 октября

Переменная облачность, ночью местами небольшие осадки в виде дождя и мокрого снега, днем без осадков, ветер северо-восточный 4-9 м/с, местами порывы до 15 м/с. Температура ночью -2° — -7°C, днем 0° — +5°C.

Курьер

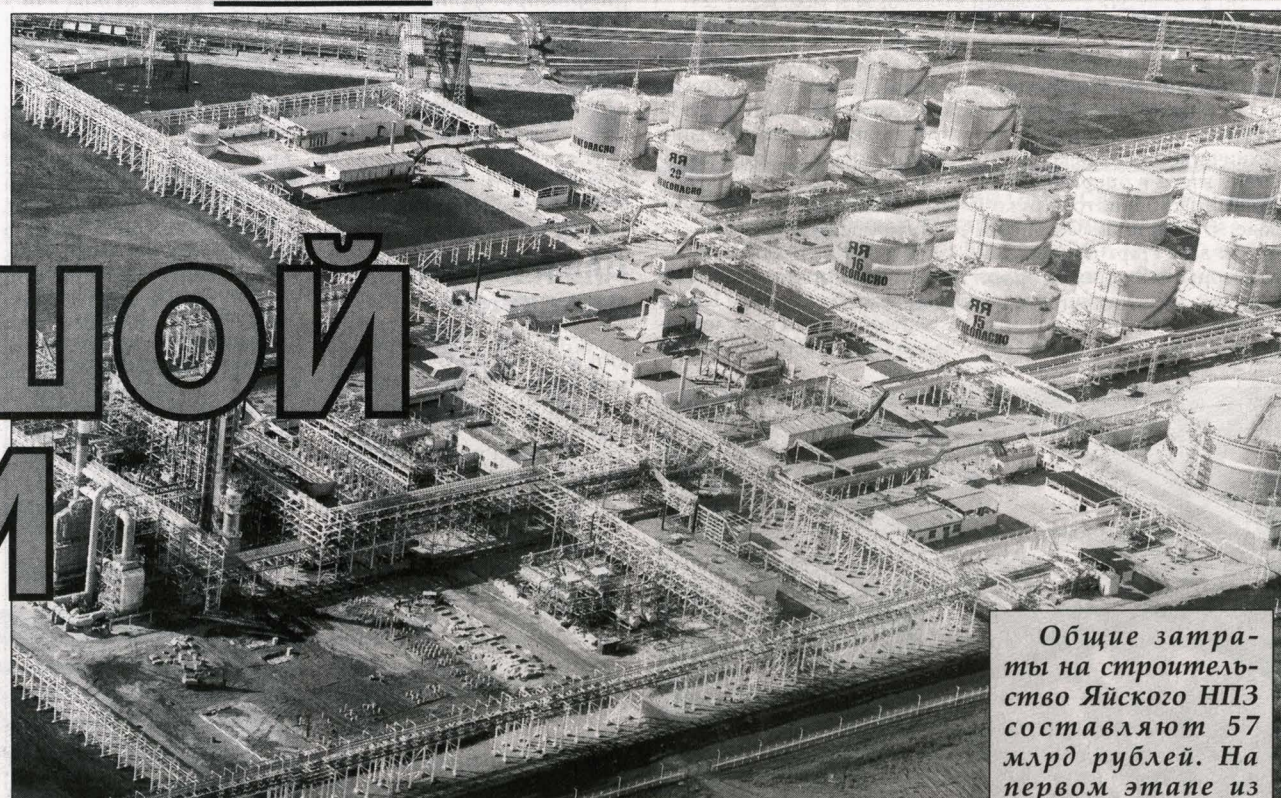
Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеопцентром.

День БОЛЬШОЙ НЕФТИ

9 октября можно смело заносить в список важных для региона событий. Вчера в Яйском районе родилась большая кузбасская нефтепереработка. Спустя четыре года после начала строительства первого крупного нефтеперерабатывающего завода было объявлено о завершении первого этапа строительства предприятия, которое призвано обеспечить Кузбасс собственными нефтепродуктами.

Первый после СССР

Яйский НПЗ — первый после распада СССР крупный проект в российской нефтепереработке. Но, как и в советское время, строила



его вся страна. На промшадке вчера корреспондент «Кузбасса» встретил не только кузбассовцев, но и выходцев из центральной России, Украины и Казахстана.

Директору по производству Яйского НПЗ Виктору Ромашкину 50 лет. Большую часть жизни, с 1986 года, после окончания вуза, отработал на Рязанском НПЗ. В Кузбасс Виктор Александрович приехал в апреле этого года.

— Пригласили — согласился. Надоели автомобильные пробки. Здесь свободно, про-

сторно. Люди нормальные, без камня за пазухой. А если серьезно, то двигала мною возможность организовать все с нуля, реализовать свои способности в полной мере. В Рязани прошел путь от оператора до руководителя производства. Здесь, с одной стороны, все знакомо — технология везде одна. Но с другой стороны — все вновь. Интересно и самому работать, и других учить.

Сегодня в Кузбассе уже есть мощность по переработке до 600 тысяч тонн нефти

в год. Но это мало что дает региону, который ежегодно потребляет порядка 4 млн тонн нефтепродуктов в год. Везут в регион бензин, дизтопливо и другие ГСМ в основном из Омска и Ачинска. Соответственно к стоимости самих нефтепродуктов прибавляется цена транспортировки. Это — зависимость от внешних поставок и высокая стоимость (благо, что договоренности властей с поставщиками не дают цене взлететь до небес).
(Окончание на 2-й стр.)

Общие затраты на строительство Яйского НПЗ составляют 57 млрд рублей. На первом этапе из этой суммы освоено 16 млрд рублей. По суммам инвестиций это крупнейший инвестпроект Кузбасса. Он получил поддержку Сибирского банка Сбербанка РФ. Банк выделил на реализацию проекта кредитную линию в сумме 9 млрд рублей.

специал для читателя

Тепло ли вам, Зоя Николаевна?

По телефону она попросила меня помочь... растопить ей печь. Чтобы я убедилась, какой плохой льготный уголь привезли. И хотя в моей квартире печь электрическая, опыт растопки все-таки есть. Так что обещаю помочь Зое Николаевне Григорьевой. Хотя бы из уважения к ее возрасту. Через пять месяцев ей исполнится девяносто лет. Однако в тот час, когда мы подъехали к ее дому, солнце светило по-летнему, последние сентябрьские дни улыбнулись теплом. Растопку печи хозяйка отложила. А вот уголь показала. Сразу видно, что гореть он будет не на все «сто».

И. Но все восемь тонн «под завязку» уложены в угларке. Среди камней угля и камни породы. Их — в сторону.

До нашего приезда Зою Николаевну навещали представители «угольной» комиссии. Вот они-то пытались, опять же по просьбе бабушки, подбрасывать в печь угля. Вроде горело, не погасло. Возможно, потому, что вместе с углем в топку клали еще дрова. Пятьдесят на пятьдесят.

(Окончание на 2-й стр.)

Как стало известно...

Убили беззащитную косулю

В экоцентре государственного природного заповедника «Кузнецкий Алатау», что в пригороде Междуреченска, произошло ЧП. Ночью сюда пробрались браконьеры и убили самца косули.

Теперь сотрудники заповедника могут только предположить, что злоумышленники зашли в вольер, отогнув ограждение снизу. Здесь видны следы волочения убитого животного и крови. Кому и зачем понадобилось убивать косулю, непонятно: мяса мало, шкура тоже не представляет ценности. Поначалу работники экоцентра даже подумали, что ночью сюда забрел медведь. Но следов зверя нигде обнаружить не удалось.

По словам специалиста отдела экологического просвещения заповедника «Кузнецкий Алатау» Светланы Зачиняевой, преступники действовали очень тихо, так, что сторож ничего не слышал. Здесь же, в вольере, самца забили, а потом тащили до дороги, где, скорее всего, их поджидала машина.

Директор заповедника Алексей Васильченко заверил, что в заповеднике будут предприняты все меры усиленной охраны. Вся территория экоцентра огорожена, установлен видеонаблюдения, а сторожа в случае очередного варварского нападения будут стрелять в злоумышленников дробью.

Ежегодно в междуреченском экоцентре бываю тысячи посетителей. И это не только местные жители. Сюда приезжают из соседних городов взрослые с детьми, чтобы поближе к дикой природе. Где еще можно увидеть совсем близко таежных животных и даже покормить их? Здесь в просторных вольерах обитают семейство маралов, три диких кабана с детенышами, шесть косуль. Многие зверей инспекторы заповедника в свое время просто спасли от гибели и от браконьеров. В экоцентре животные стали доверчивыми, они откликаются на зов и ласку и не ожидают от людей другого отношения к себе. Примечательно, что убитый самец косули родился и вырос в вольере, это первый приплод «старожилов» экоцентра — Машки и Кузи, которых несколько лет назад нашли застрявшими в глубоких сугробах.

Косули, находившиеся в соседнем вольере, пережили настоящий стресс от случившегося. Весь день после этого они провели, забившись в дальний угол и не выходя к людям. А сейчас их перенесли в другой вольер.
Людмила ХУДИК.

цифра
10,3 тыс. руб.
составит средний размер трудовой пенсии в 2013 году. Социальной пенсии — около 6,1 тысячи рублей.

Товар дня от «Кузбасса» Сметана «Летний день», 10%, 400 г

«Чибис» 29.90 руб.	«Мария-Ра» 30.50 руб.	«Экономька» 30.60 руб.	«Пенсионер» 30.60 руб.

Цена на 09.10.12

конкурс

Под крылом ангела

В Санкт-Петербурге по итогам Всероссийского конкурса изобразительного искусства «Ангел вдохновения» абсолютным победителем признана ученица Юргинской городской художественной школы Наташа Гребенева. Она награждена памятной медалью конкурса «Ангел вдохновения», а ее преподавателю Ирине Шербиной вручена медаль за профессионализм и качественную подготовку абсолютного победителя творческого сезона 2011-2012 годов.

Миссия конкурса заключалась в привлечении к творческому поиску широкого круга детей, в открытии им мира большой художественной культуры. В рамках фестиваля проходили четыре конкурса изобразительного искусства по различным тематикам. Девиз фестиваля: «Ангел зажигает детские сердца, освещающие мир будущего». Достойно представили Юргу на конкурсе и другие ученики детской художественной школы: лауреатами конкурса III степени стали Софья Соловьева, Лена Комаровская, Надежда Суворова. Дипломами за активное участие в конкурсе награждены еще 13 юных талантов.
Раиса ДАНИЛОВА.

табля

Виноватый не виноват

Орджоникидзевский районный суд Новокузнецка восстановил двух уволенных работодателем горняков шахты «Кушеяковская».

7 августа проходчик Андрей Сазыкин, подземный электрослесарь Василий Горнушкин, горнорабочий Алексей Понкратов отказались подниматься на поверхность после рабочей смены. Они требовали перевода шахты на 8-часовую рабочую смену. Переговоры с ИТР результатов не дали. Ведение горных работ было приостановлено, вызван взвод Новокузнецкого филиала ВГСО, начальник полиции отдела МВД по Новокузнецкому району. После долгих переговоров возмутителей спокойствия удалось убедить подняться на поверхность. Они находились под землей 21 час 15 минут.

9 августа состоялась заседание комиссии по охране труда ООО «Шахта «Кушеяковская». Члены комиссии предложили руководству шахты расторгнуть трудовой договор с забастовщиками по статье 81 ТК РФ, часть первая, пункт 6 «д»: «нарушение работником требований по охране труда, если это нарушение повлекло за собой тяжкие последствия либо заведомо создавало реальную угрозу наступления таких последствий». Не дожидаясь такого исхода, Понкратов подал заявление по собственному желанию. Сазыкин и Горнушкин были уволены по статье, с чем они не согласились и обратились с иском в суд.

5 октября суд вынес решение в пользу истцов. В действиях горняков служители Фемиды не увидели неправомерных действий и обяжали работодателя восстановить их на работе.

Татьяна МИНЕЕВА.

наука

Англичанин мерзнет

Поколение, родившееся в докомпьютерную эпоху, сегодня назвали «цифровыми эмигрантами», а более юное поколение, которое овладевает цифровой техникой, чтобы научиться читать и писать, обозначено как «цифровые аборигены».

О том, как совместить два разных пласта культуры и способов мышления, да часто еще и с учетом языковых границ, идет речь на V Международной научной конференции «Концепт и культура». Она открылась вчера в КеГТУ. Наряду с российскими учеными свои доклады в ходе нескольких дней работы представляют также лингвисты из Англии, Франции, Израиля, США и республик ближнего зарубежья.

В числе почетных гостей в работе конференции участвует английский поэт Анди Крофт. В России и в Кузбассе он уже не раз бывал. Во время одной из своих поездок в Кемерово он даже написал стихотворение о музее «Томская писаница».

И вот мы начинаем путешествие. Через реку по Кузнецкому мосту. Веселых рыбаков на льду нашествие, А я же весь от холода дрожу.
Антон СМЕРНОВ.

криминал

Один - во Вьетнаме

Во Вьетнаме задержан житель Новокузнецка, который разыскивался Интерполом за производство и сбыт крупной партии амфетамина.

В декабре 2010 г. в управлении Наркоконтроля России по Кемеровской области было возбуждено уголовное дело в отношении группы лиц, которые производили и сбывали в Новокузнецке синтетический наркотик амфетамин. Когда началось расследование, двое фигурантов пустились в бега и были объявлены в розыск. Вначале в федеральный, а затем в международный.

В августе 2012 г. одного из них арестовали в Хорватии: полицейские задержали его прямо в аэропорту г. Загреб, куда он прибыл из Катара. Решается вопрос о его депортации на родину.

Как рассказал сотрудник пресс-службы ГУ МВД России по Кемеровской области Владимир Сергеев, на днях полицейским удалось установить место нахождения его подельника. Он скрывался в одном из отелей вьетнамского г. Дананг.

В минувший понедельник «вьетнамского беглеца» доставили в Новокузнецк, и сейчас он находится под стражей в следственном изоляторе.
Всеволод ВЛАДИМИРОВ.

безопасность

Свадебный переполох

В десять раз за последний год выросло количество нарушений, совершаемых свадебными кортежами в Кемерове. Например, случаев использования пленочных покрытий, которые крепят на место государственных регистрационных знаков, с начала года по 8 октября зафиксировано 128. В аналогичном периоде 2011 г. - 12.

Между тем, согласно ч. 2 ст. 12.2 Кодекса РФ об административных правонарушениях, за управление транспортом с госномерами, оборудованными с применением материалов, препятствующих или затрудняющих их идентификацию, предусмотрена ответственность в виде штрафа в размере пяти тысяч рублей или лишения права управления на срок от 1 до 3 месяцев.

В минувшие выходные инспекторы ГИБДД г. Кемерово провели рейд: выехали к загсам и обнаружили на машинах такие «свадебные» номера. При этом, как пояснили в отделе пропаганды городской ГИБДД, большинство автоладелец и не подозревали, что нарушают закон. Многие после разъяснений сняли пленки с госномеров. Восьмь - не стали. «Из принципа». И были привлечены к административной ответственности.

Сотрудники ГИБДД намерены ходатайствовать перед мировыми судьями о вынесении максимального строгого наказания для таких нарушителей: в виде лишения водительских прав.

Еще одно нарушение из той же серии, причем опасное для жизни, - когда свадебные гости высвываются из окон и люков движущихся автомобилей. В прошлом году таким образом погиб прокопчанец.
Юлия СЕРГЕЕВА.

Курьер

в Курсе дела

День БОЛЬШОЙ НЕФТИ

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

С советских времен в Кузбассе планировалось строительство завода, чтобы избежать регион от такой зависимости. Основа для такого проекта - наличие магистрального нефтепровода Александровское-Анжеро-Судженск-Иркутск госкомпании «Транснефть». Рядом с Анжеро-Судженском - линейная перекачивающая диспетчерская станция. С такими элементами инфраструктуры никакой нефтяной скважины не нужно. Подключайся к трубе и перерабатывай. Но тогда, во времена СССР, до строительства так и не дошло. Началось все, как рассказывала вчера председатель совета директоров новокузнецкой компании, реализовавшей

проект строительства, ЗАО «НефтеХимСервис» Юрий Кушнеров, пять лет назад, когда он и его деловой партнер Александр Говор пришли с идеей строительства НПЗ к губернатору Аману Тулееву. Идею губернатор горячо поддержал. И более того, сделал так, что о ней узнало высшее руководство страны. Сначала узнало, а потом поддержало и на уровне профильных министерств, и компании «Транснефть», разрешившей сделать врезку в свой нефтепровод.

Стартовая кнопка

Вчера губернатор нажал на пусковую кнопку. Это сигнал для операторов завода к началу строительства так и не дошло. Началось все, как рассказывала вчера председатель совета директоров новокузнецкой компании, реализовавшей

дас свою первую товарную продукцию: легкую технологическую фракцию и сырье пиролиза для нужд нефтехимии, топливо для котельных и судовое топливо (мазут и флотский мазут), печное топливо для промышленности, технологическое топливо и компонент дизельного топлива (газойл). На первом этапе предприятие будет перерабатывать (глубина переработки 60%) 3 млн тонн нефти в год.

47-летний Владимир Снегирев летом этого года приехал с Украины. Работает на Яйском НПЗ оператором технической установки. В его смену вчера в операторскую пришли губернатор, руководство «НефтеХимСервиса», чтобы дать старт процессам, за которыми Владимир будет следить. Его задача - отслеживать на мониторе все, что происходит непосредственно

в техническом сердце предприятия, куда вчера начала подаваться нефть:

«Все знакомо. Но это очень интересно, потому что это новый объект. Мне здесь нравится. И надеюсь, что смогу сделать здесь карьеру. Ставлю для себя агрессивные планы».

Амбициозные планы и у самого предприятия. Второй этап развития завода, предполагающий переработку 6 млн тонн нефти в год с глубиной переработки в 93%, может быть запущен к 2017 году. И это уже другой товар. Бензин, дизельное топливо Евро-5, нефтяной кокс, востребованный во многих технологических процессах.

Фундамент для первых объектов второго этапа уже заложен. И, по словам Юрия Кушнерова, если пять лет назад многие не верили в то, что

Прямая речь

Губернатор Аман ТУЛЕЕВ:

«2008 год. Положение тяжелое. Кризис. Надо было искать деньги. Но мы поверили друг другу. Бюджет дал гарантию на привлечение кредитных ресурсов, помог налоговыми льготами. И в итоге мы построили первую очередь завода за 4 года. Хотя такие заводы обычно строятся не менее 10 лет. Что нам это дает? Кузбасс потребляет 3,5 млн тонн светлых нефтепродуктов в год, которые мы возем за тысячи километров. Транспортная составляющая 13-15%. Сейчас мы видим прекрасный завод. И мы обеспечили экономическую, нефтяную безопасность, развили новую нефтехимическую отрасль».

в Яе появится завод, то сегодня уже никто компанию «не оставит».

Для региона, для людей

28-летний Андрей Шипкин из Анжеро-Судженска, машинист технологических насосов, работал электрослесарем на шахте. В 2009 году, в кризис, ушел и встал на учет в центре занятости:

«Мне предложили пройти обучение, поменять специализацию. Отучился в Ачинском техникуме нефти и газа. В 2011 году пришел на НПЗ. Считаю, что здесь больше перспективы. Особенно с учетом роста завода, строительством второй очереди».

Таких, как Андрей, прошедших переобучение по федеральной программе через центр занятости, сейчас на НПЗ 200 человек. Всего здесь трудятся более 500 человек. Еще не менее 1,2 тысячи человек имеют работу благодаря НПЗ в смежных отраслях. На втором этапе на НПЗ будут работать 1200 человек. Пока костяк основных специалистов - приезжие. Но уже сей-

час Анжеро-Судженской политехнической колледж ведет обучение кадров для завода. Специально для ЯНПЗ с 2011 года здесь открыта специальность «Нефть и нефтепереработка». В этом году предприятие заключило договор о сотрудничестве с КузГТУ. Студенты вуза будут проходить практику на заводе, а лучшие смогут рассчитывать на трудоустройство. Контракты на подготовку кадров у НПЗ с томскими вузами и учебными заведениями Ачинска.

Рабочие места - это еще не все, что даст завод городу, району, региону. Одних налогов с выпускаемой продукцией в казну будет поступать до 1,5 млрд рублей в год. А то, что продукция НПЗ будет нарасхват, сомнений нет. Вчера на заводе побывали руководители нескольких крупных добывающих компаний. Они говорили о том, что уже есть договоренности о поставках ГСМ для нужд промышленных предприятий региона.

Татьяна ДУМЕНКО. Фото Федора Баранова. Кемерово-Яйский район.

спецКор для читателя

Тепло ли вам, Зоя Николаевна?

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

У меня и уголь, считается, пятьдесят на пятьдесят. Половина плохого. Я взвешивала.

Про взвешивание Зоя Николаевна сказала не ради красного словца. На старом зеркале-трюмо действительно стоят весы с железными чашами. Так вот, на одну чашу весов Зоя Николаевна выкладывала из ведра породу, на другую - уголь. Оказалось поровну.

Весы у Зои Николаевны из того времени, когда она работала продавцом. Как-то хотела сдать их в музей, но все откладывала. А теперь вот пригодились.

Зоя Николаевна понимает, что другого угля на предстоящую зиму у нее уже не будет. А комиссия вызвала, чтобы подумали и позаботились, как благое дело не превратить в головную боль. Ведь это дареному коню в зубы не смотрят, а льготное не должно быть ничемным. Тем более что за льготное все равно приходится платить. Вот и уголь становится дороже. Тонна - 1115 рублей. Зоя Николаевна выписала восемь. Правда, четыре тысячи рублей ей возвращено. Это и есть льгота. Бесплатного угля Зоя Николаевна не получила: ее пенсия в два раза выше прожиточного минимума.

А заявление по поводу качества угля она, конечно, писала. Получала официальные ответы.

Этими ответами заложен весь диван и весь стол.

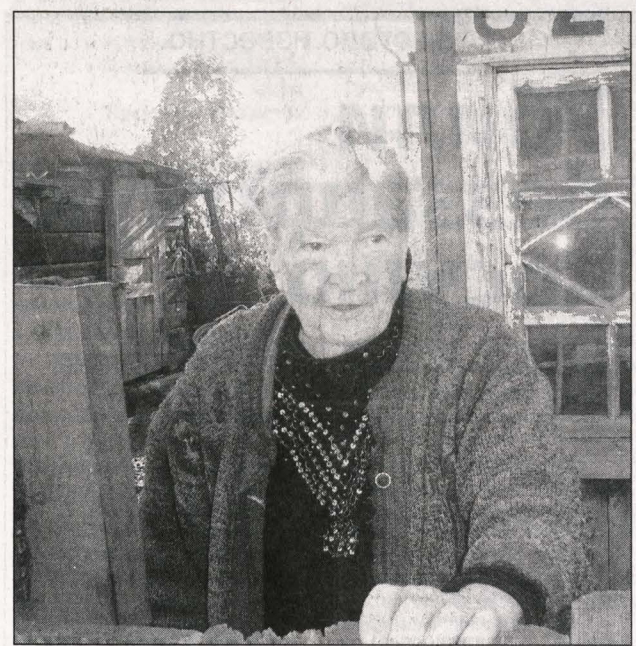
Однако Зоя Николаевна вовсе не сутяжница. Просто добивается справедливости. Вот и сейчас ей невдомек, почему за привозку угля она заплатила 700 рублей. Угольный склад от ее дома в 760 метрах. Конечно, и на склад уголь привозится. Но не потребителям же эту привозку оплачивать. Этот уголь, из-за которого «сырбор», как сказали Зоя Николаевна, с беловских шахт. Его на склад доставили в вагонах по железной дороге. Но от склада до дома Зои Николаевны меньше километра. Почему доставка «черного золота» чуть ли не золотая?

«Вон сколько много специалистов в разных кабинетах и разных зданиях. Пусть решают, как что-то льготное сделать для нас, ветеранов, менее затратным», - рассуждает Зоя Николаевна.

Сама она побывала во многих кабинетах. Хотя вход туда не всегда свободен. Удивляется, что надо ответить на десяток вопросов, прежде чем ее к кому-то пустят: «Зачем пришли? Почему не позвонили? Обращались ли прежде в свою администрацию Рудничного района?» и т.д.

Еще больше удивляются, когда узнают, сколько лет Зоя Николаевна. Это же надо, почти девяносто лет бабushке, а она все ходит и ходит, пишет и пишет, звонит и звонит. Сидела бы себе у телевизора или у дома на скамеечке. Так нет же, все чего-то добивается.

II. Более двадцати лет (!) Зоя Николаевна добивалась, чтобы ее отца Николая Яковлевича Кудаква признали несправедливо



репрессированным, а потому реабилитировали. А это значит, что жертвой политических репрессий станет и она, как член семьи...

В сентябре дело по заявлению Зои Николаевны Григорьевой рассмотрено. Факты применения политических репрессий к Н.Я. Кудакову доказаны. А потому и она, дочь репрессированного, тоже жертва репрессивной мясорубки.

«Выходит, что и льгот у меня теперь будет больше», - замечает Зоя Николаевна. - Еще одним статусом приобло.

И, одновременно вздыхая и улыбаясь, начинает считать:

«Сама я ветеран труда - раз, инвалид второй группы - два, вдова фронтовика Владимира Александровича

счет. Как и то, что живет она одна. Сын, владелец дома, только навещает старую маму. Так что и уголь - плохой он или хороший - приходится носить самой».

III. - Ладно, квартира мне не положена. Но провели бы ко мне газ. Да и не только ко мне. Мои соседи по улице - а это и участники войны, и вдовы - тоже подписывались под коллективной просьбой о подключении к газовой централизованной системе. Газовая печь у меня есть. Стационарно зажечь ее можно. Но газовые баллоны стали неподъемными не столько по весу, сколько по цене. Так вот, провели бы газ, я бы спокойно дожила свой век в этом доме. И столько угля не надо бы мне было», - говорит хозяйка.

С человеческой точки зрения, Зоя Николаевна понять можно. Но чиновники опираются на букву закона. Официальные ответы написаны как под копирку: «...К сожалению, правовые отношения по постановке вас на учет нуждающихся в жилых помещениях и обеспечении жильем отсутствуют. Надеемся на понимание и желание всехских благ».

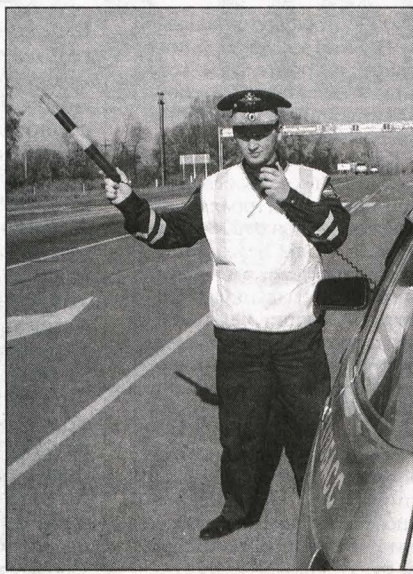
Над последней строчкой Зоя Николаевна грустно вздыхает:

«Я-то могу понять, но пусть поймут и меня. Знаете, и тепла в доме хочется, и чтоб вода горячая из крана шла, и чтоб не только в баньке, но и в ванной можно было помыться».

«Может быть, вам попытаться попросить квартиру в доме ветеранов? - уже я рассуждаю вслух. - Это где обедают все

ТРУСОСТЬ – ОТЯГЧАЮЩЕЕ ОБСТОЯТЕЛЬСТВО

За восемь месяцев 2012 года на дорогах Кемеровской области произошло 87 так называемых «темных» дорожно-транспортных происшествий (после которых водители скрылись с места аварии), 82 из них были раскрыты. Как показывает практика, многих пострадавших в таких автоавариях можно было спасти, будь им своевременно оказана медицинская помощь.



Один из последних таких случаев произошел в Беловском поселке Бабаново, где на улице Тимирязева в одиннадцатом часу вечера пьяный водитель сбил 17-летнюю девушку. По словам очевидцев, мчавшаяся по встречной полосе темная иномарка выехала на обочину и наехала на идущую по ней девушку. От полученных травм она позже скончалась в больнице.

Для работников Госавтоинспекции любое «темное» ДТП – всегда ЧП. Поэтому все силы городской полиции были брошены на то, чтобы установить и задержать виновника наезда на человека.

Об огромной скорости автомобиля красноречиво говорило то, что от удара иномарки отлетел номер, и его обнаружили на месте происшествия сотрудники ГАИ. Так были установлены марка автомобиля и ее хозяин. Брошенную «Тойоту» с одним оставшимся на ней номером полицейские обнаружили через несколько часов в лесном массиве около Беловской центральной обогатительной фабрики. Найти же ее владельца – 28-летнего жителя Новокузнецка – оказалось сложнее. Однако совместная работа различных служб полиции принесла положительный

результат, и удалось установить адрес, где прятался сбывший водитель. Как выяснилось, хозяин «Тойоты» все это время скрывался у своих родственников в поселке Бабаново, буквально в нескольких сотнях метров от места рокового ДТП. Его задержали и доставили в отделение полиции. Вначале молодой человек, от которого разлило спиртным, пытался отрицать свою причастность к автоаварии, но под давлением доказательств признался в наезде на девушку. Как оказалось, в момент ДТП он тоже был пьян.

В ходе разбирательства сотрудники ГИБДД установили, что горе-водитель был причастен и еще к одному ДТП, с места которого он так же скрылся. Буквально за несколько минут до наезда на девушку на улице Тимирязева иномарка столкнулась с автомобилем «ВАЗ-2105». Как рассказал водитель «пятерки», «Тойота» неслась ему навстречу. Чтобы избежать столкновения, он съехал на обочину и стал сигнализировать дальним светом.

Но водитель иномарки, по всей видимости, заснул за рулем. После столкновения машина сразу же уехала прочь на большой скорости... По решению мирового суда водитель, сбивший девушку, за оставление места ДТП приговорен к административному аресту на 15 суток. За управление автомобилем в состоянии алкогольного опьянения на него составлен административный материал, судебное решение по этому факту еще впереди. Кроме того, в отношении новокузнецка были возбуждены уголовные дела сразу по двум статьям Уголовного кодекса: заведомое оставление без помощи пострадавшего в опасной для жизни ситуации и нарушение требований Правил дорожного движения, совершенное в нетрезвом виде и повлекшее смерть человека. Все обстоятельства этого ДТП со смертельным исходом в поселке Бабаново сейчас расследуются.

— В случае любого наезда на человека водитель обязан немедленно сообщить о случившемся в полицию, вызвать «скорую помощь» и не покидать место происшествия, — говорит начальник отдела пропаганды безопасности дорожного движения управления ГИБДД ГУ МВД России по Кемеровской области полковник полиции Александр Реветнев. — И дело не только в том, что рано или поздно мы все равно находим тех, кто пытается скрыться после аварии. Такое их поведение всегда расценивается только как отягчающее обстоятельство. Главное, что речь может идти о человеческой жизни, которую еще можно спасти...

Сейчас на уровне Госдумы обсуждается очередное ужесточение законодательства по отношению к пьяным за рулем, особенно к тем, кто виновен в гибели людей на дорогах, — вплоть до длительного тюремного заключения и пожизненного лишения их водительских прав. Пока же таких горе-водителей ждет лишение водительских прав на срок до трех лет и до семи лет пребывания в неволе. Хотя, как показывает практика, максимальный срок лишения свободы судьи назначают очень редко...

справка

По закону за оставление места ДТП, даже если оно не связано с человеческими жертвами, водителю грозит наказание в виде административного ареста на срок до 15 суток либо лишения водительских прав на срок до 18 месяцев.

Всеволод ВЛАДИМИРОВ

Федеральное агентство по недропользованию извещает об итогах конкурса на право пользования недрами с целью разведки и добычи каменного угля на участке Разрез Глушинский Глушинского каменноугольного месторождения в Кемеровской области

В соответствии со статьей 13.1 Закона Российской Федерации «О недрах», на основании протокола итогового заседания Конкурсной комиссии по проведению конкурса на право пользования недрами с целью разведки и добычи каменного угля на участке Разрез Глушинский Глушинского каменноугольного месторождения в Кемеровской области, объявленного приказом Федерального агентства по недропользованию от 27.04.2012 № 506, конкурс на право пользования недрами с целью разведки и добычи каменного угля на участке Разрез Глушинский Глушинского каменноугольного месторождения в Кемеровской области, в связи с участием в конкурсе единственного участника – ООО «Ровер», признан несостоявшимся (приказ 975 от 17.09.2012).

На основании пункта 4 статьи 10.1 и статьи 13.1 Закона Российской Федерации «О недрах» принято решение предоставить ООО «Ровер» право пользования недрами с целью разведки и добычи каменного угля на участке Разрез Глушинский Глушинского каменноугольного месторождения в Кемеровской области и выдать лицензию на условиях объявленного конкурса с учетом предложений участника, в том числе по размеру разового платежа за пользование недрами.

Предложенный единственным участником конкурса (ООО «Ровер») размер разового платежа за пользование недрами участка Разрез Глушинский Глушинского каменноугольного месторождения в Кемеровской области составил 15 410 000 (пятнадцать миллионов четыреста десять тысяч) рублей.

Федеральное агентство по недропользованию извещает об итогах конкурса на право пользования недрами с целью разведки и добычи каменного угля на участке Латышевский Кедровско-Крохалево каменноугольного месторождения в Кемеровской области

В соответствии со статьей 13.1 Закона Российской Федерации «О недрах», на основании протокола итогового заседания Конкурсной комиссии по проведению конкурса на право пользования недрами с целью разведки и добычи каменного угля на участке Латышевский Кедровско-Крохалево каменноугольного месторождения в Кемеровской области, объявленного приказом Федерального агентства по недропользованию от 27.04.2012 № 508, конкурс на право пользования недрами с целью разведки и добычи каменного угля на участке Латышевский Кедровско-Крохалево каменноугольного месторождения в Кемеровской области, в связи с участием в конкурсе единственного участника – ООО «Ровер», признан несостоявшимся (приказ № 977 от 17.09.2012).

На основании пункта 4 статьи 10.1 и статьи 13.1 Закона Российской Федерации «О недрах» принято решение предоставить ООО «Ровер» право пользования недрами с целью разведки и добычи каменного угля на участке Латышевский Кедровско-Крохалево каменноугольного месторождения в Кемеровской области и выдать лицензию на условиях объявленного конкурса с учетом предложений участника, в том числе по размеру разового платежа за пользование недрами.

Предложенный единственным участником конкурса (ООО «Ровер») размер разового платежа за пользование недрами участка Латышевский Кедровско-Крохалево каменноугольного месторождения в Кемеровской области составил 8 110 000 (восемь миллионов сто десять тысяч) рублей.

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования

Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева объявляет конкурсный отбор на замещение должностей профессорско-преподавательского состава для заключения трудовых договоров по кафедрам:

- Разработки месторождений полезных ископаемых подземным способом – доцент, старшего преподавателя;
- Открытых горных работ – профессор;
- Маркшейдерского дела, кадастра и геодезии – профессор, доцент, старшего преподавателя;
- Физики – профессора, доцент;
- Физиофизиологии – старшего преподавателя;
- Аэрологии, охраны труда и природы – профессора, старшего преподавателя;
- Горных машин и комплексов – профессора, доцент;
- Строительства подземных сооружений и шахт – доцент, старшего преподавателя;
- Электрооборудования горных и промышленных предприятий – доцента, ассистента;
- Электропривода и автоматизации – доцента;
- Теплоэнергетики – доцента, старшего преподавателя;
- Строительного производства и экспертизы недвижимости – профессора, доцент, старшего преподавателя;
- Строительных конструкций – доцент, старшего преподавателя;
- Математики – профессоров, доцент, старших преподавателей;
- Автомобильных дорог – ассистента;
- Начертательной геометрии и графики – старшего преподавателя;
- Информационных и автоматизированных производственных систем – профессора, доцента;
- Технологии машиностроения – профессора, доцент, старшего преподавателя;
- Металлорежущих станков и инструментов – профессора, доцента;
- Автомобильных перевозок – профессора, старшего преподавателя;
- Прикладной механики – доцент;
- Технологии основного органического синтеза – доцент;
- Химии и технологии неорганических веществ – доцент, старших преподавателей;
- Химической технологии твердого топлива и экологии – старшего преподавателя;
- Отраслевой экономики – профессора, доцент, старших преподавателей, ассистентов;
- Экономики – профессор, доцент, старшего преподавателя;
- Государственного и муниципального управления – профессор, доцент, старшего преподавателя;
- Прикладных информационных технологий – профессор, доцент;
- Бухгалтерского учета и аудита – доцент, старших преподавателей, ассистента;
- Финансов и кредита – доцент, старших преподавателей, ассистентов;
- Иностранных языков – доцент, старших преподавателей;
- Отечественной истории, теории и истории культуры – доцента;
- Философии – доцента;
- Социологии политических отношений и права – доцент, старших преподавателей;
- Социально-культурного сервиса и туризма – доцента, старших преподавателей;
- Психологии и педагогики – доцент.

Филиал Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева в г. Белово

По кафедрам:

- Экономики и управления – старшего преподавателя;
- Естественных наук – доцента;
- Технологии и горного дела – доцента, старшего преподавателя.

Филиал Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева в г.Междуреченске

По кафедрам:

- Экономики и управления – доцент, старших преподавателей, ассистента;
- Естественно-научных дисциплин – старших преподавателей, ассистента;
- Социально-научных дисциплин – доцента, старших преподавателей;
- Технологии и механизации горных работ – профессора, старшего преподавателя, ассистента.

Срок подачи заявлений – один месяц со дня опубликования объявления. Заявления и документы направлять по адресу: 650000, г. Кемерово, ул. Весенняя, 28, КузГТУ. Тел. 39-63-57.

Управление по недропользованию по Кемеровской области (Кузбасснедра) объявляет аукцион на право пользования недрами с целью геологического изучения, разведки и добычи россыпного золота на Месторождении россыпного золота р. Ортон в Кемеровской области (приказ от 04.10.2012 № 189)

На аукцион выставляется Месторождение россыпного золота р. Ортон, расположенное на территории «Междуреченского городского округа» Кемеровской области. Площадь участка недр составляет 5,71 км².

В границах участка недр балансовые запасы россыпного золота составляют 366 кг по категориям С₁+С₂, в том числе по категории С₁ – 313 кг, по категории С₂ – 53 кг, забалансовые запасы 131 кг; прогнозные ресурсы оценены в количестве 103 кг по категории Р.

Участниками аукциона могут быть юридические лица Российской Федерации, являющиеся в соответствии с действующим законодательством субъектами предпринимательской деятельности, и иностранные юридические лица. Участники аукциона должны отвечать требованиям, предъявляемым законодательством Российской Федерации к недропользователям.

Основным критерием для выявления победителя при проведении аукциона на право пользования участком недр является размер разового платежа, предложенный участниками аукциона.

Размер сбора за участие в аукционе составляет 45 600 (сорок пять тысяч шестьсот) рублей. Стартовый размер разового платежа за пользование недрами устанавливается в размере 7 200 000 (семь миллионов двести тысяч) рублей. Размер задатка составляет 100% стартового размера разового платежа за пользование недрами.

Аукцион состоится 4 декабря 2012 г. в 11.00 (местное время) по адресу: 650036, Россия, г. Кемерово, ул. Мирная, 5, Кузбасснедра. Заявки принимаются к регистрации после уплаты задатка и сбора за участие в аукционе до 16.00 (местное время) 12 ноября 2012 г. в Кузбасснедра.

С порядком и условиями проведения аукциона в полном объеме можно ознакомиться в Кузбасснедра по адресу: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, 5, тел./факс (3842) 31-22-74.

Полностью объявление опубликовано на официальном сайте в сети Интернет по адресу: www.torgi.gov.ru.

Управление по недропользованию по Кемеровской области (Кузбасснедра) объявляет аукцион на право пользования недрами с целью геологического изучения, разведки и добычи россыпного золота на Месторождении россыпного золота р. Федоровка в Кемеровской области (приказ от 04.10.2012 № 188)

На аукцион выставляется Месторождение россыпного золота р. Федоровка, расположенное на территории «Междуреченского городского округа» Кемеровской области. Площадь участка недр составляет 3,73 км².

В границах участка недр балансовые запасы россыпного золота составляют 508 кг по категориям С₁+С₂, в том числе по категории С₁ – 369 кг, по категории С₂ – 139 кг, забалансовые запасы 35 кг; прогнозные ресурсы оценены в количестве 617 кг по категории Р.

Участниками аукциона могут быть юридические лица Российской Федерации, являющиеся в соответствии с действующим законодательством субъектами предпринимательской деятельности, и иностранные юридические лица. Участники аукциона должны отвечать требованиям, предъявляемым законодательством Российской Федерации к недропользователям.

Основным критерием для выявления победителя при проведении аукциона на право пользования участком недр является размер разового платежа, предложенный участниками аукциона.

Размер сбора за участие в аукционе составляет 45 600 (сорок пять тысяч шестьсот) рублей. Стартовый размер разового платежа за пользование недрами устанавливается в размере 7 100 000 (семь миллионов сто тысяч) рублей. Размер задатка составляет 100% стартового размера разового платежа за пользование недрами.

Аукцион состоится 4 декабря 2012 г. в 10.00 (местное время) по адресу: 650036, Россия, г. Кемерово, ул. Мирная, 5, Кузбасснедра. Заявки принимаются к регистрации после уплаты задатка и сбора за участие в аукционе до 16.00 (местное время) 12 ноября 2012 г. в Кузбасснедра.

С порядком и условиями проведения аукциона в полном объеме можно ознакомиться в Кузбасснедра по адресу: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, 5, тел./факс (3842) 31-22-74.

Полностью объявление опубликовано на официальном сайте в сети Интернет по адресу: www.torgi.gov.ru.

Раскрытие информации ОАО «СКЭК» о наличии (отсутствии) технической возможности доступа к регулируемым товарам и услугам за 3-й квартал 2012 года в соответствии с постановлением правительства РФ от 30.12.2009 г. № 1140 «Об утверждении стандартов раскрытия информации организациями коммунального комплекса и субъектами естественных монополий, осуществляющими деятельность в сфере оказания услуг по передаче тепловой энергии»

г. Кемерово:

Услуга	Количество поданных и зарегистрированных заявок на подключение за III кв. 2012 года, шт.	Количество исполненных заявок на подключение за III кв. 2012 года, шт.	Количество отказов по заявкам на подключение за III кв. 2012 года, шт.
Холодное водоснабжение	346	341	5 (ввиду отсутствия сетей в данном районе)
Водоотведение	346	341	5 (ввиду отсутствия сетей в данном районе)

Резерв мощности водоподготовительных сооружений без учета пропускной способности водопроводных сетей составляет 31430 м³/сутки.

Резерв мощности канализационных очистных сооружений без учета пропускной способности городских канализационных сетей: - на левобережной части города – 0; - на правобережной части города – 18 тыс. м³/сут.

г. Березовский:

Услуга	Количество поданных и зарегистрированных заявок на подключение за III кв. 2012 года, шт.	Количество исполненных заявок на подключение за III кв. 2012 года, шт.	Количество отказов по заявкам на подключение за III кв. 2012 года, шт.
Холодное водоснабжение	158	158	
Водоотведение	158	158	
Теплоснабжение	26	26	

На 01.10.2012 г. имеется резерв мощности: - по системам теплоснабжения на котельных № 1,2,4,6 – 28 Гкал/ч; - по системам холодного водоснабжения: - Центрального района – 11 тыс. м³/сутки; - пос. ш. «Березовская» – 600 м³/сутки; - по системам водоотведения Центрального района – 10 тыс. м³/сутки.

На 01.10.2012 г. отсутствует резерв мощности: - по системам теплоснабжения пос. ш. «Березовская»;

по системам водоотведения пос. ш. «Южная», пос. ш. «Березовская», пос. ст. Барзас.

Информация размещена на официальном сайте ОАО «СКЭК» www.skek.ru

Генеральный директор ОАО «СКЭК» Д. И. Волков.

Квалификационная коллегия судей Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантной должности судьи

судей районных (городских) судов Кемеровской области:

- судья Кемеровского областного суда – 1 вак.
- судья Березовского городского суда – 1 вак.

Мировые судьи:

- судейный участок №5 Заводского района г. Новокузнецка – 1 вак.
- судейный участок №1 г. Калтана – 1 вак.

Лицам, претендующим на должность судьи, сдавшим квалификационный экзамен, необходимо подать заявления и соответствующие документы в квалификационную коллегия судей Кемеровской области с 10.10.2012 года по 30.10.2012 года.

Заявления от кандидатов принимаются по адресу: г. Кемерово, ул. Красноармейская, 41 (Управление судебного департамента в Кемеровской области).

Рассмотрение на конкурсной основе заявлений, поступивших от кандидатов на должности судей, состоится 25.12.2012 года в 10.00 по адресу: г. Кемерово, ул. Красная, 8 (Арбитражный суд Кемеровской области).

Председатель квалификационной коллегии судей Кемеровской области В.А. Донцова.

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования

Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева объявляет конкурс на замещение должностей: заведующих следующими кафедрами: автомобильных дорог; общей электротехники; химической технологии твердого топлива и экологии; прикладной механики; автомобильных перевозок; государственного и муниципального управления; иностранных языков; социально-культурного сервиса и туризма; социологии политических отношений и права.

Срок подачи заявлений – один месяц со дня опубликования объявления. Заявления и документы направлять по адресу: 650000, г. Кемерово, ул. Весенняя, 28, КузГТУ. Тел. 39-63-57.

Извещение о необходимости согласования проекта межевания земельного участка

Кадастровым инженером Ющенко Екатериной Анатольевной (650032, Кемеровская область, г. Кемерово, ул. 12-я Линия, 58, т. 8-906-926-7513) подготовлен проект межевания земельного участка, в соответствии с которым из земельного участка сельскохозяйственного назначения с кадастровым номером 42:10:0000000:161, расположенного по адресу: Кемеровская область, Проктопьевский район, СХПК «Черкасковский», образуется земельный участок в счёт выдела доли в праве общей долевой собственности на земельный участок с кадастровым номером 42:10:0000000:161. Выделяемая доля принадлежит Зверевой Марии Алексеевне.

Местоположение выделяемого земельного участка: Кемеровская область, Проктопьевский район, примерно в 570 м по направлению на северо-запад от с. Терентьевское.

Заказчиком работ по подготовке проекта межевания земельных участков является Лидя Анна Николаевна, 652715, Кемеровская область, г. Киселевск, ул. Весенняя, д. 14, кв. 94.

С проектом межевания земельного участка можно ознакомиться по адресу: 650000, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 124а, тел.: 44-24-05, 44-24-06, 8-906-926-7513.

Обоснованные возражения заинтересованных лиц относительно размера и местоположения границ выделяемых в счёт земельных долей земельных участков принимаются в течение 30 дней с момента опубликования настоящего извещения по адресу: 650000, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 124а, тел.: 44-24-05, 44-24-06, 8-906-926-7513.

Департамент молодежной политики и спорта Кемеровской области, областной совет ветеранов спорта «Олимп», физкультурная общественность Кузбасса искренне скорбят по поводу безвременной кончины заслуженного работника физической культуры и спорта Российской Федерации, ветерана спорта

БЕЗНОСОВА Владимир Яковлевич и выражают соболезнования родным и близким.

— Орган с симфоническим оркестром — настолько редкое сочетание, что я сам впервые слышу его со сцены, — признался журналистам на пресс-конференции маэстро Тао. — Оба эти произведения мне хотелось исполнить еще лет десять назад. Но тогда я, наверное, был не готов...

ПРЕМЬЕРЫ на фоне юбилеев

Очередной сезон Государственная филармония Кузбасса имени Б.Т.Штоколова открыла необычным концертом. Впервые на нашей большой сцене прозвучали два произведения для органа с оркестром. Губернаторский симфонический оркестр под управлением художественного руководителя Тао Линь и солист Владислав Муртазин исполнили органно-оркестровый концерт Пуленки и 3-ю симфонию Сен-Санса.

той концертной организации. Но не следует удивляться и тому, что несколько лет назад филармония отметила свое 50-летие. Ведь свой современный статус — статус филармонии — она получила в 1954 году. Так что сближение двух юбилеев с разницей в двадцать лет оправдано.

Особый сезон определяет и особые планы главного концертного учреждения области. Главное — предполагается как никогда много премьер. Симфонический оркестр Кузбасса впервые исполнит концерт для виолончели с оркестром

Мясковского, произведения Дворжака, а в апреле состоится премьера оперы в концертном исполнении «Турандот» Джакомо Пуччини. Более того, после концерта симфонического оркестра Мариинского театра под управлением Валерия Гергиева, который состоялся в Кемеровской филармонии в сентябре, прощались планы сотрудничества двух этих коллективов. Не исключено, что уже в феврале мы увидим концерт, участниками которого наряду с нашим симфоническим оркестром станут артисты Мариинки.

Интересные премьеры ожидаются и от литературного театра «Слов». В октябре на камерной сцене филармонии будет представлена «Пиковая дама» А.С. Пушкина (режиссер Ирина Латинникова), а в ноябре — голливудский «Портрет». Оркестр народных инструментов откроет свой сезон 18 октября стартовым концертом в рамках Международного музыкального фестиваля «Музыка народов Кузбасса». Всего предполагается три таких концерта, первый будет посвящен музыке народов Кавказа. Здесь

наряду с профессиональными исполнителями публика услышит и любительские коллективы кавказских диаспор, проживающих на территории Кемеровской области.

Театр танца «Сибирский калейдоскоп» открыл свой сезон необычно: гастролями по городам и районам Кузбасса. В Тисуле, Тайге, Березовском театре танца показывает новую программу, названную «Сокровища Сибири». Она посвящена предстоящему юбилею Кемеровской области и содержит сценические обработки национальных танцев народов Сибири.

Еще один из праздничных проектов, приуроченный к этому юбилею, — большая постановочно-хореографическая сценограмма «Венок признания». В ней будут задействованы все концертные коллективы филармонии, а основу ее составят произведения кузбасских поэтов и композиторов.

И, конечно же, филармония продолжит свою работу как прокатно-концертное учреждение. Уже 14 октября поклонники музыки приглашаются на творческий вечер оперной дивы Любови Казарновской. Любопытно, что это будет не просто концерт, а именно творческая встреча с артисткой, где она выступит и как вокалистка, и как ведущая своего концерта, открытая для публики собеседница.

Ольга ШПРАУС.

Власти шведского города Фалун попросили Аннику Эрикссон, шеф-повара столовой в городской школе, не слишком усердствовать на своей работе. А именно — прекратить изготавливать домашний хлеб и предлагать детям 15 видов овощей на обед. По мнению чиновников, столь большой выбор вкусной еды является несправедливым по отношению к ученикам других школ, у которых такого выбора нет.

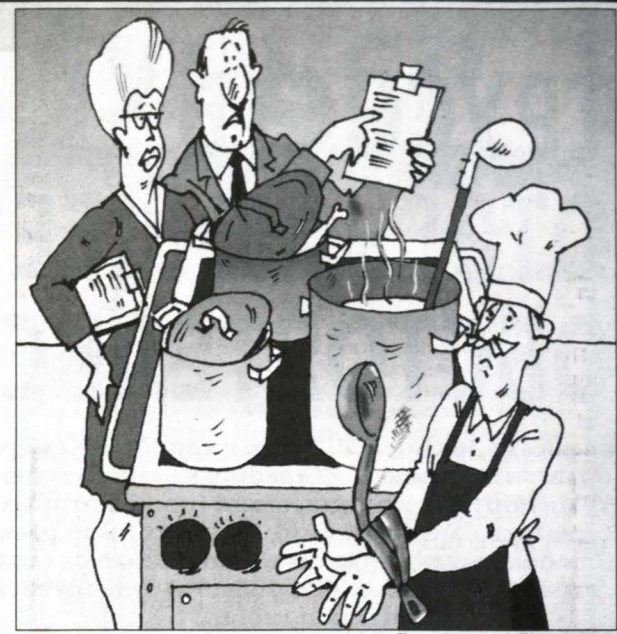


Рис. Андрея Горшкова.

ТАБУ на меню

«Речь идет о том, чтобы коллективно улучшить качество и школьную еду вообще, попытаться и убедить, что все делают одно и то же, что здесь ничего из ряда вон», — пояснила Катарина Линдберг, ответственная в муниципалитете за программу здорового питания в школах.

При этом чиновница не знала, какие усилия приложила повар Эрикссон, чтобы хорошо кормить детей, и как сильно решение городских властей возмутило школьников и их родителей. Ученики четвертого класса даже составили петицию, чтобы их шеф-повару оставили возможность готовить так, как она привыкла. «Но они сказали, что мы избаловались и что пора де-

лать то же, что и все остальные», — заметила повар. Она добавила, что ее работа не приводила к дополнительным тратам из городского бюджета, а меню в школе было разработано с учетом разнообразных вкусов детей. Поэтому и был выбор из 15 видов овощей и различных продуктов, содержащих протеины: курица, креветки, пирожки с говядиной. Однако после решения городских властей Анника Эрикссон придется в два раза сократить ассортимент блюд и предлагать детям не собственноручно выпеченный хлеб, а покупной.

В мире

Как правило, на вкусную еду никто не жалуется. Поводом для недовольства

чаще становится еда плохая. А порой даже не недовольства, а гнев. Так, в феврале 2012 года житель Алтайского края, возвращающийся домой на поезде из Москвы, угрожал официанту в вагоне-ресторане ножом: так он был взбешен вкусом поданного ему блюда. Мужчину закармливали горячие и бутылку коньяка. Приступив к трапезе, посетитель сразу стал возмущаться, что еда невкусная. Шеф-повар поменял блюдо на другое. И, видимо, тоже неудачное: на официанта посыпались грубые оскорбления, потом последовали угрозы и появился нож... В отношении недовольного «гурмана» было возбуждено уголовное дело.

Юлия СЕРГЕЕВА.

наше отражение

А довольны ли кузбассовцы качеством еды, предлагаемой в наших столовых и ресторанах? Или, может, действительно не стоит «делать из еды культу»?

Андрей, 40 лет, банковский служащий: — Прилично готовить умеет только моя жена. По молодости мы пытались ходить с ней по ресторанам, но потом эту затею бросили. Готовить у нас не умеют. Причем не только в недорогих, но даже и в ресторанах с претензиями. Ощущение, что шеф-повара сплошь безрукие и готовят их в одном ПТУ. Потому едим дома.

Маргарита, 31 год, управляющая магазином: — Чтобы приготовить хорошую еду, нужны хорошие продукты. Прежде всего свежие. Рыба должна быть живой или, на крайний случай, выловленной утром и охлажденной. А где у нас такую взять? Речную, которая

у нас кое-где вяло плавает в аквариумах, лично я есть не рискну. Да что говорить! Если в наших магазинах даже несчастных «местных» кур, представляемых «охлажденными», умудряются на сто раз замораживать...

Анатолий, 39 лет, водитель: — Столовая у нас на предприятии есть. И душевная, я вам скажу, нам поपालся поварами! Пожарит, потушит чего-то там — дешево и сердито. У меня жена так готовить не умеет. Говорю ей, мол, у нас гуляш сегодня был ого-го! Она обижается даже.

Сергей, 44 года, предприниматель: — Чтобы ресторан или кафе приносили доходы, нельзя вкусно готовить. Потому что хорошие и необычные продукты и ингредиенты дороги. Собственную продукцию, растительную или животную, выращивать проблематично. При любых затратах цена на готовые блюда тут не заломить выше сложившихся. Да, у твоего ресторана будет имя, но не прибыль. А она там, где продукты дешевы (и не всегда качественные), где рецепты примитивны, где повара не заморачиваются и их можно легко менять. Не понравится какому-то клиенту еда сегодня — это не беда, завтра придет другой. Так, например, живут пиццерии. Именно по этой причине я никогда не открыл ни ресторан, ни пиццерию, хотя умею и люблю готовить. Первый не принесет мне денег, последний — ниже моего достоинства. Но выхода я нашел. Свои кулинарные шедевры я дарю близким.

ГУБЕРТЕН-СПОРТ



хоккей с шайбой

Позднее пробуждение

Завтра, 11 октября, новокузнецкий «Металлург» сыграет в Новосибирске с «Сибирью», занимающей первое место в Восточной конференции Континентальной хоккейной лиги.

Буллитный рывок аутсайдера

А трехматчевую домашнюю серию «сталеваляры» закончили в минувший понедельник поражением по буллитам от «Автомобилиста» из Екатеринбурга — 2:3 (0:1, 1:1, 1:0, 0:0, 0:1).

Конечно, предыдущая встреча с одноклубниками из Магнитогорска, собравшая ажиотаж во Дворце спорта кузнецких металлургов (7533 зрителя) и принесшая сенсационно крупную победу хозяевам (4:1), потребовала максимальной мобилизации физической и эмоциональной энергии. И, наверное, закономерно, что в игре с аутсайдером «Востока» в глазах трех с половиной тысяч болельщиков новокузнецкие оказались в роли догоняющих, уступаая 0:2 на 26-й минуте. Впрочем, в середине матча местный воспитанник Константин Турукин открыл счет своим голам в КХЛ. За пять минут до окончания третьего периода Дмитрий Черных восстановил равновесие, а вскоре его партнер Антон Лазарев не реализовал буллит, который сам же заработал.

И в серии послематчевых штрафных бросков хозяева не преуспели: тот же Турукин и канадец Рэнди Робитайл не смогли переиграть американского голкипера

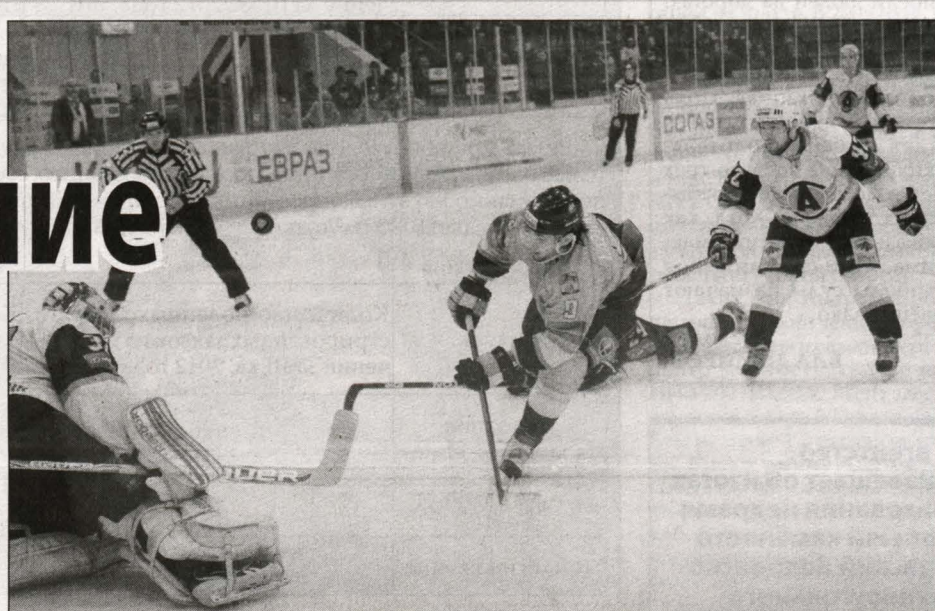
«Автомобилиста» Кристофера Холта. А вот уральцам для успеха потребовалось всего два буллита в исполнении опытного чеха Йозефа Страки и молодого россиянина Федора Мальшина.

Главное условие

— К сожалению, сегодня команда не проявила характер, а в матче равных соперников это главное условие для победы. Только в последние десять минут что-то произошло, — констатировал главный тренер «Металлурга» Анатолий Емелин. — Хозяева показывают очень хороший хоккей. Нам было очень тяжело, но невозможно повезло. Очень рады победе. Очень рады, что превали серию из семи поражений подряд, — эмоционально подвел итог матча наставник «Автомобилиста» Андрей Шалянов.

Новосибирская «Сибирь», завтрашний соперник «новокузнецян», в последнем туре одолевала дома челябинский «Трактор» (2:1) и взлетела на первую строчку таблицы всей лиги, опережая на одно очко возрожденный «Локомотив» из Ярославля. Финский нападающий «Сибири» Йори Лехтера возглавляет список лучших бомбардиров КХЛ — 16 очков (5 голов и 11 результативных передач).

Столько же точных «вы-



тем временем

Стрелов» в активе новокузнецкинина Александра Бумагина, пять раз ассистировавшего партнерам во время взятия ворот. «Кузния», замыкающая «кубковку», восьмерку в своей конференции, по-прежнему остается самой результативной командой «Востока»: 42 шайбы в пятнадцати матчах.

Вадим АНТОНОВ, Фото
Ярослава Беляева.

сprint-новости

Хоккей с мячом

Сегодня в шведском городе Сандвикене стартует розыгрыш Кубка мира. Кемеровский «Кузбасс» в стартовом матче встретится с хозяевами из одноименного клуба.

Игра с действующим чемпионом и обладателем Кубка Швеции станет для нашей команды 40-й в престижных соревнованиях. «Кузбасс» дебютировал в Кубке мира в 1999 году, а всего десять раз участвовал в турнире и дважды пробивался в полуфинал (2003, 2010 гг.).

На лед «Юрссонс арены» выйдут 17 хоккеистов в форме «Кузбасса»: вратари Сергей Морозов, Артем Стародид, полевые игроки Денис Борисенко, Семен Козлов, Максим Семенов, Сергей Дубинин, Павел Якушев, Денис Игошин, Олег Земцов, Александр Антипов, Константин Добрелин, Денис Криушенко, Константин Зубарев, Александр Савельев, Владислав Тарасов, Вадим Стасенко и Алексей Китков.

Завтра, 11 октября, коллектив главного тренера Сергея Большакова встретится с финским «Кампарином», а на следующий день, в заключительной игре группового этапа, — с красногорским «Зорким». Путевки в плей-офф заработают по два клуба из четырех групп. Потенциальными соперниками кемеровчан в четвертьфинале: «Динамо-Казань», шведские «Эдсбю», «Боллне» и «Юсдале». Обладатель Кубка мира станет известен в ближайшую субботу.

Любительский футбол

Междуреченская команда «Распадская» лидирует после девяти туров в первенстве России среди любителей (зона «Сибирь»). Первую тройку замыкает прокопьевский «Шахтер».

На прошлой неделе кузбасские клубы с одинаковым успехом провели матчи в Алтайском крае, где разошлись миром с бийским «Динамо» (0:0) и обыграли в Рубцовске «Торпедо» (3:1). В составе «Распадской» мячи забил Дмитрий Фот, его тезка Петров и Николай Сангаджиев, у прокопчан отличились Валерий Лянге, Юрий Лобатнев и Алексей Горелов.

Лидер турнира набрал 25 очков и соответственно на четыре и пять баллов опережает «Динамо» и «Шахтер», потеснивший на четвертую строчку «молодежку» томской «Томи» благодаря лучшей разнице забитых и пропущенных мячей.

Очередной матч «Распадская», которой руководит известный в прошлом форвард Сергей Топоров, проведет 19 октября на своем поле с красноярским «Расветом». Еще через два дня красноярцы сыграют в Прокопьевске. Первый круг зонального первенства России среди любителей завершится в воскресенье, 28 октября.

Андрей ТАРКОВ.

табло

Континентальная хоккейная лига. Регулярный чемпионат. Конференция «Восток»

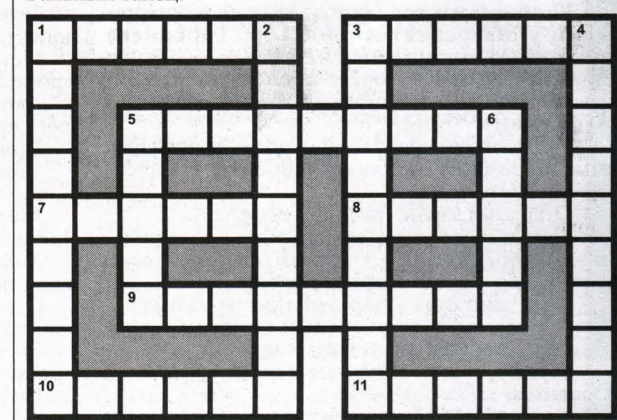
Положение команд. 1. «Сибирь» (Новосибирск) — 29 очков (15 матчей). 2. «Трактор» (Челябинск) — 27 (13). 3. «Металлург» (Магнитогорск) — 24 (13). 4. «Ак Барс» (Казань) — 23 (13). 5. «Нефтехимик» (Нижнекамск) — 21 (13). 6. «Салават Юлаев» (Уфа) — 21 (14). 7. «Барыс» (Астана) — 20 (14). 8. «Металлург» (Новокузнецк) — 20 (15). 9. «Авангард» (Омск) — 18 (14). 10. «Амур» (Хабаровск) — 16 (16). 11. «Югра» (Ханты-Мансийск) — 11 (13). 12. «Автомобилист» (Екатеринбург) — 9 (12).

Адрес издателя и редакции: 650991, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Электронный адрес: official@kuzbass85.ru, news@kuzbass85.ru, telama@kuzbass85.ru. Справки по рекламе — 72-25-23; по письмам — 72-50-45; по редакции — 72-32-74. Факс 72-32-74. Индексы: 12205, 51901, 12215, 12212, 31920, 12216, 12204, 31023, 12214, 12213, 12795, 12798, 31029, 12217.

Собственные корреспонденты: в Новокузнецке — 46-41-59, Междуреченске — 4-23-48, Мариинске — 8-913-121-90-92. Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства. Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама размещаются на интернет-сайте: www.kuzbass85.ru

Кроссворд

По горизонтали: 1. Профессия рабочего. 3. Полудрагоценный камень. 5. Сорт огуров, устойчивый к мучнистой росе. 7. Сорт сладкого перца, рекомендуемый для выращивания в теплицах. 8. Немецкий композитор, автор оперы «Летучий голландец». 9. Виртуозная музыкальная пьеса типа фантазии. 10. Друг и помощник Шерлока Холмса. 11. Марка венгерских автобусов. По вертикали: 1. Морская мера длины. 2. Ускоритель тяжелых заряженных микрочастиц. 3. Опера П.И. Чайковского. 4. Самая старинная порода певчих канареек с желтой, зеленой и пестрой окраской. 5. Спортивная площадка. 6. Бальный танец.



По горизонтали: 1. Кузнец, 3. Чарльз, 5. Конурепт, 7. Лидер, 9. Вилнер, 10. Ватсон, 11. Идагуд. По вертикали: 1. Крест, 2. Лидогротон, 3. Церезия, 4. Ланто, 5. Крест, 6. Ланто, 7. Лидогротон, 8. Вилнер, 9. Вилнер, 10. Ватсон, 11. Идагуд.

Главный редактор В.А. Качин, kachin@kuzbass85.ru. Коммерческий директор Татьяна Смилина, smilina@kuzbass85.ru, тел. 72-55-47. Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54. Издатель: «ГУ Редакция газеты «Кузбасс».

Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений. Время подписания номера в печать по графику 18.00. Сдан в печать 18.00. Объем 4 п.л. Печать офсетная. Тиражи за неделю — 68600. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газет «Кузбасс». ОАО ИПП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 185.



«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясо-молочный союз», «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

№ 185 10.11
2012



**Бумажный груз
берем на себя
III стр.**

**Кто и зачем
идет на проект
«Ты –
предприниматель!»
IV – VI стр.**

**Зачем «Крохе»
лицензия
VII стр.**

«Но на федеральном этапе ты со своим проектом вряд ли победишь» - «Это почему? – возмутилась Марианна Приходько, финалист регионального этапа конкурса «Молодой предприниматель России». – Я посмотрела всю информацию о победителях конкурса 2010-го и 2011 года по своей номинации - я ничуть не хуже их. В чем-то даже лучше» - «В чем?»

**«Молодой
предприниматель
России»
в КУЗБАССЕ**



«Молодой предприниматель России» в КУЗБАССЕ

В минувшую среду жюри подвело окончательные итоги регионального этапа конкурса «Молодой предприниматель России».

...Приятно было узнавать в финалистах конкурса, ожидающих вердикта жюри, героев нашей ОПОРЫ. А они были почти во всех номинациях. Здорово, интересно, что нового в их жизни.

- Вы уже обо всем писали, - улыбается Настя Шевелева, открывшая в прошлом году первый суши-бар в Мариинске (этот проект принес ей победу на региональном этапе прошлогоднего конкурса «Молодой предприниматель России» в номинации «Успешный старт»). Мы действительно писали в прошлом выпуске ОПОРЫ о новом ее проекте - семейном кафе, с которым Анастасия пришла на этот конкурс (кстати, в той же номинации - «Успешный старт»).

- Новое? - переспросил Александр Шехтман и замолчал, словно мысленно взвешивал, что можно, а что нельзя выдать прессе. У новокузнецкой компании «Инспаер-Тек», совла-

дельцем которой является Александр, бизнес - без границ. «Инспаер-Тек» разрабатывает программное обеспечение для мобильных устройств и web-приложений для заказчиков из Лондона, Сингапура.

- Есть кое-что, но пока об этом рано говорить, - выдал Шехтман после короткого раздумья.

Наверно, действительно рано, ведь мы рассказывали об Александре и его бизнесе в майском выпуске ОПОРЫ.

А вот, думается, Елене Агафоновой - еще одной героине ОПОРЫ и еще одной финалистке в номинации «Успешный старт» - есть о чем рассказать. Прежде основательница первых и единственных в Ленинске-Кузнецком кадрового агентства и еженедельной бесплатной газеты «Лично в руки. Ленинск» была все время на виду: в числе первых пошла на спецкурс для собственников и руководите-

лей предприятий малого бизнеса Президентской программы, принимала участие в создании молодежного комитета Кемеровского областного отделения ОПОРЫ РОССИИ.

- Вы говорили, что именно общения со сверстниками-единомышленниками вам так не хватает, а в этом году вообще в комитете не появляетесь. Значит, кто-то заполнил этот вакуум?

- Просто у меня в бизнесе стали происходить большие события и перемены, - объяснила Елена. - Начиная с января занялась кадровыми перестановками в редакции газеты, и теперь у нас одна только девушка осталась из старого коллектива. Новым коллективом я очень довольна, у нас грандиозные планы. У нашей газеты сейчас тираж 16 тысяч экземпляров, мы распространяем ее и по деревням. И наши рекламодатели чувствуют отклик именно деревенских жителей. Вот в этом наше боль-

До финала конкурса дошли 17 человек: 6 - из Кемерово, 3 - из Мариинска, 2 - из Юрги, по 1 из Новокузнецка, Междуреченска, Ленинска - Кузнецкого, Яйского и Промышленновского районов. Члены конкурсной комиссии после собеседования с каждым финалистом назвали по три победителя (1-3-е места) в каждой из пяти номинаций: «Вклад в развитие молодежного предпринимательства», «Успешный старт», «Инновационный бизнес», «Социально-ответственный бизнес» и «Студенческий бизнес». Но их имена пока держатся в тайне. Интрига сохранится до 17 октября. В этот день в Кемерово, в развлекательном комплексе «Континент», состоится торжественная церемония награждения лучших из лучших. Конкурсанты, занявшие первые места в каждой из 5 номинаций, будут представлять Кузбасс на федеральном этапе конкурса в Москве.

шое конкурентное преимущество.

Мы открыли единственный в городе сайт (везет мне на эксклюзивные проекты!), где можно найти информацию обо всех функционирующих в городе предприятиях. До сих пор найти достоверную информацию о них было проблемой. Я сама с ней сталкивалась на протяжении всех 5 лет работы в бизнесе. Справочников таких в печатном виде давно

никто не выпускает. Информация на других сайтах давно устарела, но не обновляется. Мы такого не допустим и потому уверены, что наш сайт будет востребован.

Кемеровчанка Марианна Приходько - одна из финалисток в номинации «Социально-ответственный бизнес» - буквально на глазах читателей ОПОРЫ за два года выросла из предпринимателя, начинающего свой бизнес в социальной сфере, в эксперта по организации частного детского сада. В этой роли она выступила нынче даже на молодежном форуме «Селигер»: «Ко мне там очень многие подходили по поводу организации частного детского сада, я решила, что одно и то же объяснять несколько раз непродуктивно, со сцены объявила, что собираю людей по своей теме, думала - будет 5-10 человек, а пришло 100!»

Для Марианны я заготовила более конкретный вопрос, чем «Что нового...».

- О каком это новом бизнесе, тоже связанном с детьми, ты заикнулась, рассказывая о «Селигере» в нашей ОПОРЕ?

- Пока это идея, - успокоила меня Марианна. - Хочу представить ее экспертной комиссии на проекте «Ты - предприниматель!». Чтобы эксперты покритиковали, а я увидела, где у моей идеи слабые стороны.

- А что с твоим действующим проектом?

- При помощи главы города Михайлова, начальника управления потребительского рынка и развития предпринимательства Белова, президента муниципального фонда поддержки предпринимательства Латышенко и еще многих многих я открываю филиал своего детского садика.

- Всех смогла привлечь на свою сторону? - засмеялась я.

- А как иначе? Поддела мы уже сделали - определились с помещением на «Радуге» (в этом помогает КУМИ). Сейчас там идет ремонт. У меня уже 2 воспитателя есть, которые ждут не дождутся, когда выйдут на работу. И уже группа детей набрана - родители ждут не дождутся открытия. Планируем открыть его в ноябре...

- А зачем тебе этот конкурс? На федеральном этапе ты со своим проектом вряд ли победишь.

- Это почему? - возмутилась Марианна. - Я посмотрела всю информацию о победителях конкурса 2010 и 2011 годов по своей номинации - я ничуть не хуже их. В чем-то даже лучше.

- В чем?

- В том, например, что я набираю детей от полутора лет - тех, кого никто не берет. Государственные садики в основном берут детей от 2 лет и старше. А самые маленькие у них не востребованы. Это же и памперсы, и сопли, и сами мы еще одеваться не умеем, и кушаем сами через раз, и говорить мы не умеем, т.е. такой возраст, когда с ними нужно нянчиться. Мы это делаем. И я в этой нише одна. Четверых детей я в этом году уже отпустила в государственный сад. Родители очень благодарны мне за то, что дети адаптированы, дети с высокими знаниями... И еще я оказываю родителям дополнительные услуги, которые больше никто из моих коллег не оказывает - подбираю им нянь. Потому что могу, не требуя подтверждающих документов, определить, есть ли у человека необходимое образование и как он относится к детям вообще. Пока сбоев в этой посреднической деятельности не было - родители довольны выбранными мной нянями.

- А где ты их находишь?

- Везде - информация-то круто! Надо только очень захотеть что-то сделать!

Ну, что к этому монологу Марианны Приходько добавить?

Оценила эти ее конкурентные преимущества конкурсная комиссия - об этом мы узнаем только 17 октября, когда в развлекательном комплексе «Континент» состоится торжественная церемония награждения победителей регионального этапа конкурса «Молодой предприниматель России».

Вера КАРЗОВА.

мнение экспертов



Константин АНДРУСИК, генеральный директор Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области:

- Я должен отметить, что молодой предприниматель стал более смелый, стал более детально просчитывать свой бизнес и делать ставку на бизнес, который несет в себе не только чисто коммерческий эффект, но и социально-ориентированный. И сферы, в которых молодые предприниматели генерируют свои идеи, становятся все более и более обширней. Мне кажется, эта тенденция очень положительная.

Что касается конкретных проектов, то я сторонник рыночного подхода в определении рыночной жизнеспособности проектов. Не мы - члены конкурсной комиссии - будем давать путевку в жизнь тому или иному проекту, а потребитель. Если предприниматель «попал» в ожидания потребителя или присвоил своему продукту такое свойство, которое будет «съедобно» и иметь большой спрос на рынке завтра, значит, у проекта есть будущее.



Елена КОЗЛОВА, председатель комитета по вопросам предпринимательства, инноваций и имущественных отношений Совета народных депутатов Кемеровской области:

- На мой взгляд, на региональном этапе конкурса «Молодой предприниматель России» мало финалистов с территорий (Мариинск, правда, хорошо представлен - тремя финалистами). Но очень много Кемерово. Печально. Потому что для кемеровчан выигрыш не так важен, как для предпринимателей из глубинки, которым бизнес там делать сложнее, чем в

областном центре, где потребителей больше, и выручка за счет этого больше, и развиваться легче.

Причем немало молодых, действительно может быть умных и предприимчивых людей, не дошли до финала только потому, что не смогли достойно представить свой проект. Местным администрациям есть над чем задуматься.



Сергей МАРТЮШОВ, президент Союза предпринимателей г. Новокузнецка, председатель Совета по поддержке и развитию малого и среднего предпринимательства при главе г. Новокузнецка:

- Считаю, что конкурс этот нужен. Только проводить его нужно в два этапа. Информацию о нем надо довести до каждого молодого предпринимателя по всей области. Провести первый тур в каждом муниципальном округе, а в крупных городах, как Новокузнецк, в каждом районе. И предприниматели, занявшие первые три места, участвуют в областном туре. Так будет намного эффективнее.

«Пенку» сняли, ИДЕМ ВГЛУБЬ

Пока одни молодые люди еще размышляют о необходимости личного участия в проекте «Ты — предприниматель!» (последний день приема анкет — 10 октября), другие уже прошли первый этап отборочного тура и вышли со своими бизнес-идеями и бизнес-проектами на экспертные сессии.

— Итак, подведем итоги? — попросили мы в очередной раз Ирину ФЕДЧЕНКО, руководителя экспертной комиссии проекта «Ты — предприниматель».

— Подведем! — согласилась Ирина Анатольевна:

— Всего в базе данных проекта на утро 5 октября было 4311 анкет с погрешностью до 3% (на повторы, ошибочные записи, регистрацию организаторов и т.д.), таким образом, чистыми можно считать около 4180 анкет. При анализе финальной базы я сделаю выписку.

Без выписки, исходя из цифры 4311 анкет, регистрация в базе распределилась следующим образом:

По полу: 2536 (58,8%) претендентов на

участие в проекте — девушки, 1775 (41,2%) — молодые люди.

По группам: «Есть свой бизнес» — 379 участников, «Есть бизнес-идея» у 1141 участника.

Часть участников выбрали несколько пунктов одновременно, поэтому в чистом виде анализ произвести невозможно.

Источники информации (часто выбрано несколько источников):

- Друзья/ знакомые рассказали — 380 человек (чистый выбор — 293);
- Интернет и социальные сети 260 (чистый выбор — 185);
- Из газет и журналов, ролики по ТВ — 155 (чистый выбор — 112);
- Центр поддержки предпринимательства — 86 человек (чистый выбор без смеси с другими источниками — 362 человека);
- Центр занятости населения — 50 (чистый выбор — 43);
- В моем вузе, сузуе (плакаты, семинар с организаторами) — 3121 (чистый выбор — 2987).

По городам проживания: Анжеро-Судженск — 165, Белово — 295, Кемерово — 1756, Киселевск — 79, Ленинск-Кузнецкий — 156, Мариинск — 110,

Новокузнецк — 567, Прокопьевск — 226, Юрга — 385, Березовский — 44, Верная Чебула — 8, Грамотеино — 12, Гурьевск — 30, Инской — 27,



Калтан — 10, Кемеровский — 11, Междуреченск — 61, Мыски — 21, Осинники — 41, Польшаево — 38, Промышленная — 19, Тайга — 26,

Таштагол — 59, Топки — 40, Тяжинский — 9, Шереметьево — 6, Яшкино — 9, Яя — 9.

Успешно прошли 1-й этап тестирования и переведены на следующий этап 268 человек:

- группа I — 61 человек (Кемерово — 23, Ленинск-Кузнецкий — 4, Мариинск — 4, Новокузнецк — 5, Крапивинский район — 4, Юрга — 5, из других городов и районов по 1-3 человека);
- группа II — 126 человек (Белово — 8, Кемерово — 48, Ленинск-Кузнецкий — 4, Междуреченск — 5, Новокузнецк — 36, Юрга — 6, из других городов и районов по 1-3 человека);
- группа III — 81 человек (Анжеро-Судженск — 4, Белово — 3, Кемерово — 35, Новокузнецк — 25, Юрга — 6, из других городов и районов по 1-3 человека).

На доработку отправле-

но около 40 заявок. Не проверено 25 заявок. Экспертные сессии (2-й этап отборочного тура)

В Кемерово и Новокузнецке 4 и 5 октября прошли экспертные сессии. Всего на сессии были приглашены 105 участников, из которых 60 из Кемерово и 45 из Новокузнецка. В Кемерово максимальное количество баллов (50) набрали 12 человек, Новокузнецке — 14 человек.

10-12 октября в Кемерово и Новокузнецке пройдут еще 5 сессий по 30 человек на каждой. Экспертные сессии по другим городам Кузбасса отнесены на две последние недели месяца и будут проходить по мере комплектования групп. В конце октября планирует организовать видеосессии с представителями малых городов и районов через инфраструктуру системы поддержки малого бизнеса.

Первые впечатления экспертов о претендентах на участие в проекте «Ты — предприниматель!», их бизнес-идеях и бизнес-проектах:

люди, о которых в прошлом году мы говорили, что они не всегда готовы воспринимать чужое мнение, тем более о себе, прислушиваются к экспертному мнению, готовы работать над своим проектом. Я считаю, это здорово!



Елена ЛАТЫШЕНКО, председатель Общественно-экспертного совета по малому и среднему предпринимательству Кемеровской области, президент муниципального некоммерческого Фонда поддержки малого предпринимательства г. Кемерово:

— Если многие участники пилотного проекта «Ты — предприниматель!» в качестве мотивации для участия в нем называли «получить материальную поддержку», то на первой же экспертной сессии нынешнего проекта каждый второй заявлял: «Мне очень интересно получить мнение экспертов по поводу своего проекта — правильно ли я планирую свою деятельность, обратил ли я внимание на все аспекты организации бизнеса». То есть сегодня молодые

сня верхнюю «пенку» и сегодня достигли уже более глубокого слоя, и сейчас мы уже работаем с теми молодыми людьми, которые реально предпринимательством будут заниматься. Если в прошлом году проекты шли штампованные (открытие магазина — через одного), то нынче бизнес-проекты более разнообразны и более проработаны. Так же, как и в прошлом году, на проект идут не только начинающие предприниматели, а просто молодые люди с бизнес-идеями, но их идеи стали более интересными и разнообразными и имеют хорошую перспективу для реализации.

Авторы бизнес-идей и бизнес-проектов стараются сделать хорошую презентацию, чтобы получить поддержку экспертов и, соответственно, продвинуть свой проект для того, чтобы его все-таки реализовать.

Я только 15 человек прослушала пока, но все проекты были разные — ни один не повторился. Были проекты, у которых конкурентов на рынке практически нет. Ребята видят свободные ниши и понимают, что свой бизнес надо развивать серьезно. Первое впечатление: мне очень понравилась!



Анжелика ВЕРЕМЕНКО, директор Кемеровского регионального ресурсного центра, ответственный секретарь Кемеровской региональной комиссии по организации подготовки управленческих кадров:

— Я считаю, что в прошлом году проект «Ты — предприниматель!»

бизнес и власть

Бумажная гора с плеч

Презентация новой услуги кемеровского Центра поддержки предпринимательства «Отчетность в ИФНС, ПФР, ФСС» состоялась 2 октября. Благодаря ее введению, предпринимателям станет легче подавать отчетность сразу в три организации — в Инспекцию Федеральной налоговой службы, в Фонд социального страхования и в Пенсионный фонд РФ. Причем специалисты Центра готовы не только бесплатно оформлять декларации и отчетность, но и направлять их в государственные учреждения.

Идея организации нового направления в работе Центра возникла далеко не на пустом месте. «У людей,

Гора «бумажной» работы сваливается с плеч начинающих кемеровских бизнесменов. Все обязанности в этой части на безвозмездной основе берут на себя специалисты городского Центра поддержки предпринимательства.

которые только открывают свое дело, как правило, нет достаточного количества накоплений для принятия в штат или оплаты услуг квалифицированного бухгалтера, и они приходят к нам для консультирования, подготовки и отправки необходимой отчетности, — рассказывает начальник управления потребительского рынка и развития предпринимательства администрации города Кемерово Андрей Белов. — Например, кто-то потерял

работу и попытался решить проблему, открыв свое дело. Но накоплений нет, кредит никто не дает и приходится начинать с того, что есть. В Центре поддержки предпринимательства услуги оказываются абсолютно бесплатно. Новая услуга — не исключение. В городе есть масса различных фирм, готовых выполнить подобную работу за деньги, но с чего платить начинающему предпринимателю, если его бизнес еще не работает?»

По словам директора кемеровского ЦПП Вадима Назарова, в Центр часто обращаются с такой проблемой заявители, которые только собираются открывать свое собственное дело, и уже действующие предприниматели. Поэтому и было решено открыть новое направление. Причем сделали это, не увеличивая штатной численности организации, просто повысили квалификацию одного из сотрудников.

Желающие воспользоваться услугой появились в первый же день. Так, начинающий предприниматель Екатерина Дранишниковова доверила специалистам ЦПП все операции, связанные с отчетностью. «Когда

только открываешь свое дело, никаких особых знаний не имеешь, — говорит она. — Что-то можно найти в Интернете, но для составления отчетности элементарных знаний все равно не хватает. Обратилась я сюда по совету подруги, которая уже давно держит парикмахерскую. Оказалось, что здесь помогают составить и отправить отчетность по доверенности, заполнить декларацию. Здесь все делается достаточно быстро и удобно».

Стоит отметить, что новое направление доступно лишь тем, кто только открывает свое дело и предпринимателям со стажем не более 3 лет. В Центре уверены, что с появлением новой услуги желающих открыть свое дело в Кемерово станет еще больше.

Максим МОСКВИКИН.

АНОНС

Юные выходят в свет, точнее, на ярмарку.

Если вы собираетесь посетить традиционную сельскохозяйственную ярмарку, которая пройдет 12 октября на площади Советов в Кемерово, обратите внимание не только на представленную там продукцию, но и на лица тех, кто предлагает ее! Дело в том, что эта ярмарка — своеобразный экзамен для участников проекта «Юный предприниматель Кузбасса».

В апреле в рамках этого проекта ребята из Новокузнецкого, Мариинского и Юргинского районов прошли обучение основам предпринимательства и ярмарочной деятельности.

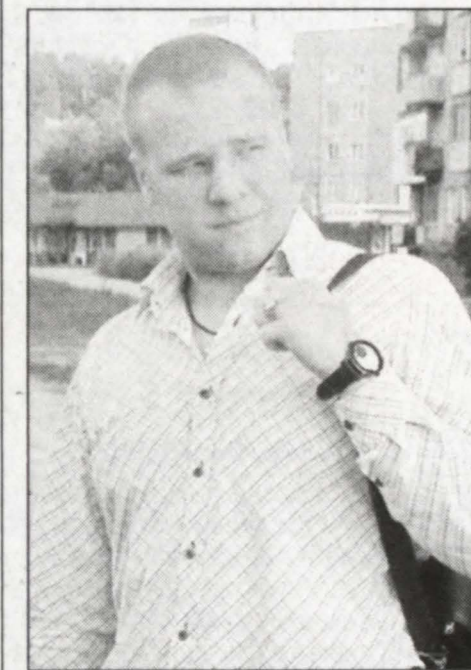
И вот они получают возможность реализовать продукцию, выращенную или созданную своими руками, и продемонстрировать приобретенные навыки. Поддержите их!

НЕ ЖАЛЕТЬ об утерянном шансе

Кто они – претенденты на участие в проекте «Ты – предприниматель»? Что они, не достигшие и 30, уже достигли в жизни, почему решили стать именно предпринимателями и что конкретно хотят получить от кузбасского молодежного проекта? Чтобы понять это, мы попросили разрешения у экспертов проекта познакомиться с эссе претендентов (участниками проекта станут лишь те из них, кто пройдет два отборочных тура; в первом туре претенденты должны написать эссе, где надо ответить на вопросы, часть которых мы перечислили выше). Мы его получили. Но без права рассказывать о бизнес-проектах или бизнес-идеях претендентов (причины, думается, всем понятны – их авторские права ничем не защищены). Другое дело, что не все такие идеи и проекты имеют. Из 8 претендентов, которых мы сегодня представим в ОПОРЕ, они есть у 6: Никиты Бедарева, Александра Степанова, Елены Катаевой, Элины Касаткиной, Дарьи Мошинцовой, Натальи Вьюшковой. Трое – Александр Воронин, Анна Тихонова, Дамиля Яшморзова – не имея таковых, придумали бизнес-идею по открытию одного из предложенных экспертами видов бизнеса. Анна выбрала гостиницу для домашних животных, а Александр и Дамиля – кондитерский цех. Эксперты по-разному оценили эссе наших героев, но предложили их ОПОРЕ потому, что в каждом есть своя «изюминка». И просили нас оговориться: на следующий день в экспертную комиссию поступили новые эссе, среди них тоже немало работ с «изюминкой». И такие эссе поступают каждый день. Какие из них самые лучшие, пока говорить рано. Ждем итогов первого отборочного тура.

Кто есть кто

Никита БЕДАРЕВ,
г. Новокузнецк:



Нинги, последним из которых был тренинг по общественному участию в жизни города, проводимый компанией ИнЭКА. Люблю спорить, отстаивать свое мнение, в общем, работать в коллективе.

Дамиля ЯШМОРЗОВА,
г. Кемерово:



Я студент 3-го курса факультета гуманитарного образования филиала КузГТУ, специальность – «Государственное и муниципальное управление». Работаю в ЧОП «Русич» в «группе быстрого реагирования» на должности старший охранник-водитель. Активно увлекаюсь спортом, в частности пауэрлифтингом. Периодически посещаю всевозможные курсы, тре-

нающие, последним из которых был тренинг по общественному участию в жизни города, проводимый компанией ИнЭКА. Люблю спорить, отстаивать свое мнение, в общем, работать в коллективе.

Дамиля ЯШМОРЗОВА,
г. Кемерово:



Я работаю в очень крупной быстроразвивающейся компании Biglion. Моя работа сегодня проходит в режиме Home office, это озна-

чает, что свой рабочий день я организовываю сама. Для многих это довольно-таки сложно и трудно, поскольку разные домашние дела могут отвлекать, либо просто лень. Я руководствуюсь принципом: сделай сегодня то, что другие не хотят, и завтра ты будешь жить так, как другие не могут...

Вообще с работой, где я работала ранее и сейчас, мне повезло (да и вообще везет), любая моя работа превращается для меня в хобби, которому я посвящаю практически все свое время. И получается так, что я работаю в свое удовольствие и хорошо зарабатываю.

Я считаю, что каждый человек способен абсолютно всему научиться и заниматься абсолютно любым родом деятельности. Главное – это захотеть.

Александр ВОРОНИН,
г. Новокузнецк:



– Я учусь в университете на горном факультете. Если подворачивается какая-то работа, стараюсь совмещать с ней учёбу. Всегда был крупным троечником, но как-то так сложилось, что в университете последние года два прыгаю с пятёрки на четвёрку, не прилагая особых усилий. Я разносторонний

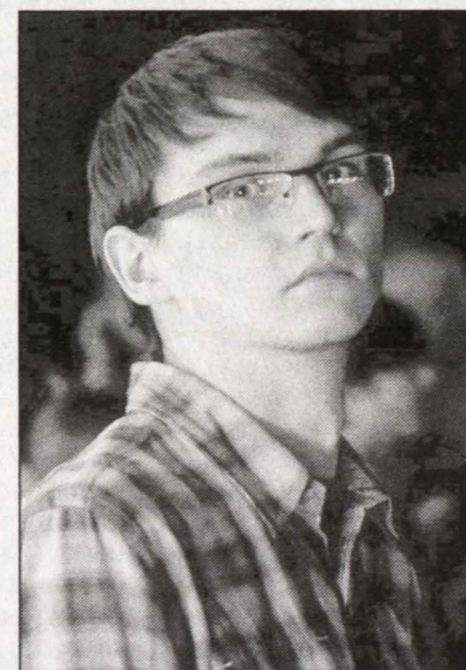
человек, увлекаюсь практически всем, что мне интересно, стараюсь не заикливаться на одном увлечении, все время тянет открыть для себя что-то новое. Считаю, что человек должен попробовать многое и научиться большому.

Елена КАТАЕВА,
г. Кемерово:



– Мне 23. Окончила КузГТУ. Увлекаюсь маркетингом и дизайном. Участник проекта «Ты-предприниматель-2011». Не люблю останавливаться на достигнутом

Александр СТЕПАНОВ,
г. Кемерово:



– В 2010 году я окончила КузГТУ, специальность – «Информационные технологии». Имею небольшой опыт работы по специальности, также имею год опыта предпринимательской деятельности (розничная торговля одеждой). Сейчас занимаюсь изучением интернет- и инфобизнесов.

Элина КАСАТКИНА,
г. Кемерово:



– 21 год. По своей натуре я активный человек, любознательный, целеустремленный. Я веду здоровый образ жизни, люблю спорт, увлекаюсь польским языком (хочу довести его до свободного разговорного), придерживаюсь позитивного мышления.

В школе участвовала в творческих и интеллектуальных конкурсах, театральных постановках, спортивных мероприятиях, предметных олимпиадах. В 17 лет меня привлекали литература и русский язык, поэтому выбор, куда идти поступать, был очевиден – филологический факультет. Я поступила в Кемеровский государственный университет, на бюджетную основу. Была довольна своим выбором, потому что филология дала мне много новых знаний о мире. Отучившись 2 года, решила

что-то изменить в своей жизни, испытать себя и судьбу – перевестись в другой университет. Мы с подругой удачно это сделали. 3 и 4 курсы я оканчивала в Томском государственном университете. Получив диплом о высшем образовании, нашла работу оператора ПК в гипермаркете «METROcash&carry», в которой работаю недавно.

Анна ТИХОНОВА,
г. Новокузнецк:



– Мне 20 лет. Учусь на 4-м курсе КузГТУ на менеджера по специальности «государственное и муниципальное управление». С 6 лет занимаюсь вокалом, какое-то время занималась игрой на фортепиано. Пение, рисование, танцы – вот мои основные увлечения. Стараюсь активно познавать мир, развиваться и учиться новому. На моем счету множество наград за творческие успехи (грамоты, дипломы, сертификаты, правительственное письмо Неверова С. И. и т. д.). Я считаю, что нужно выбрать именно меня, потому что я креативна и могу привнести в жизнь нашего города свои идеи. Пусть они будут не так масштабны, как хотелось бы, но, думаю, любой вклад ценен, если есть стремление заявить о себе.

Никита БЕДАРЕВ:

– Наверно, есть несколько причин: первая – это хочется не быть зависимым ни от кого, кроме себя, вторая – это желание иметь больше прибыли, чем средняя зарплата, ведь главная цель любого бизнеса – прибыль, ну, и третья причина – это саморазвитие. Я упертый человек по жизни, и мне сложно находить общий язык с начальством, мне хочется делать по-своему, а не слушать чьих-либо указаний.

Что же для этого сделано?! Прочитано много информации о бизнесе, о подводных камнях бизнеса, но все из Интернета. Конечно, реальный человек может дать больше, нежели текст на экране, поэтому жду поддержки и помощи в развитии, что в будущем поможет мне стать хорошим предпринимателем и любить свое дело и все трудности, связанные с ним.

Александр ВОРОНИН:

– В моей семье никаких предпосылок предпринимательской деятельности никогда никто не проявлял. Все честные труженики, зарабатывают, как любят говорить мой отец, кровью и потом.

Примерно в возрасте четырех-пяти лет я наблюдал за всем этим со стороны, видел, как тяжело тяжело родителям, как они устают. И не понимал, почему нельзя найти другой способ зарабатывать деньги? Наверное, с того момента я как-то затерялся этим. Придумывал способы, как заработать деньги. Но это было детство, и ничего стоящего я так и не придумал, кроме как сажать денежку в землю и поливать до тех пор, пока не вырастет денежное дерево. Эту идею я позаимствовал из мультика «Буратино». Но воспитание и личный пример родителей дали о себе знать.

К началу учёбы в университете все-таки решила вылезти из своей ракушки. Решил доказать себе, что я что-то могу в этой жизни. Наблюдал за студентами, смотрел, кто чем интересуется, искал идею.

Занялся продажей обложки на паспорта, студенческие билеты, зачетные книжки. Но я понимал, что это не прокатит без какой-то изюминки. Каждый человек хочет выделиться, и просто необходимо что-то эксклюзивное. Нашел людей, которые занимаются печатью цветных картинок на обложках. Отдал свои эскизы картинок, в дальнейшем всё это выкупил и начал продавать с накруткой.

Мне интересно предпринимательство не только как вид заработка, но и как вид личностного развития. Да и мечтал я зарабатывать не руками, а головой. Поэтому у меня присутствует огромное

Елена КАТАЕВА:

– Я хочу стать предпринимателем, потому что для меня предприниматель-

Почему хочу стать предпринимателем

желание, и я хочу себя попробовать в этом.

Александр СТЕПАНОВ:

– Я решил стать предпринимателем, т.к. еще в институте понял, что мир очень быстро меняется, и под него необходимо и приспособиться, и улучшить его под себя. Советская схема «вуз – стабильная работа» работает уже не так эффективно либо не работает вовсе. К тому же я не увидел перспектив получения высоких доходов, удовлетворяющих мои потребности в путешествиях, на обычных «стабильных работах». И мне еще с детства было интересно делать все самому, создавать что-то свое, а не слепо выполнять указаниях других (в том числе родителей). Наверно, поэтому мне было очень скучно учиться в школе и в вузе (причем на успеваемости это никак не сказалось, что лишний раз доказывает несовершенство современной системы образования).

От работы я все-таки не отказался, но и попыток создавать свои проекты не оставлял. И в 2011 году я открыл свой магазин футболок. За последующий год практики научился большому, чем мог бы научиться по книжкам или в институте на специальных предметах по предпринимательству.

На данный момент мне не хватает опыта работы в крупном бизнесе с большим количеством людей в подчинении, работы с инвесторами, сотрудничества с крупными организациями.

Элина КАСАТКИНА:

– Причины, по которым хочу стать предпринимателем, – это желание реализовать свою идею в жизнь, нести своим делом реальную пользу для здоровья людей, относительная финансовая независимость.

Предпринимательскую жилку в себе требуется тщательно проработать: нужно уметь объективно смотреть на вещи, видеть плюсы и минусы любого действия, логически прорабатывать цепочки действий, рационально подходить к делу и многое-многое другое. Каждое из этих умений у меня развито на недостаточном уровне, чтобы уверенно можно было приступить к реализации или хотя бы искать пути реализации идеи.

Елена КАТАЕВА:

– Я хочу стать предпринимателем, потому что для меня предприниматель-

ство – это в первую очередь независимость во всех смыслах (всегда приятнее работать на себя, нежели на «дядечку»), возможность самореализации и получения большого жизненного опыта.

Дамиля ЯШМОРЗОВА:

– Я очень хочу открыть свое дело. Ранее у меня был опыт, однако совсем небольшой и недолгий. Я с мужем открывала торговую точку. Однако к выбору места и маркетингу мы подошли абсолютно непрофессионально, как уже сейчас я понимаю. Поэтому все это дело быстро закрылось.

На данный момент

хочу научиться грамотно вести свое дело, заниматься им с удовольствием, отдавая ему целиком и полностью. Думаю, мои навыки, мои внутренние качества позволят стать хорошим, перспективным и дальновидным руководителем, который построит отличный, быстрорастущий и высокоприбыльный бизнес и позволит получать радость не только мне и моим сотрудникам, но и моим партнерам и клиентам.

Бизнес – это для меня прежде всего самореализация. И я уже, считаю, дошла до уровня, чтобы стать руководителем и работать на себя.

Анна ТИХОНОВА:

– Меня заинтересовало предпринимательство, потому что последние два года я стала ловить себя на мысли, что не хочу иметь рутинную, неинтересную работу, а хочу осуществлять собственную деятельность, не подчиняясь чужим идеям и указаниям. Я осознала, что ведение предпринимательской деятельности – непростая, затратная, рискованная работа. Но лучше уж я рискну один раз для того, чтобы узнать, каково это, чем потом буду жалеть об утерянном шансе самореализоваться.

Зачем иду на проект

Никита БЕДАРЕВ:

– Надеюсь узнать много нового, почерпнуть новые методы ведения бизнеса, овладеть ими. И даже если мне не удастся пройти до конца в этом проекте, то, думаю, все равно это способствует моему развитию как будущего предпринимателя (т.к. я все равно буду пробовать, пусть даже с огромным риском). Поэтому, как бы ни повернулась моя дорога в этом проекте, я найду, что взять для себя из него.

Александр ВОРОНИН:

– Чувствую, что мне интересна предпринимательская деятельность. Хочу развиваться именно в этом направлении. Я надеюсь получить базу знаний.

Все попытки создать бизнес были построены только на собственных знаниях, на каких-то отрывках информации, которую я проглядывал ради интереса. А основы не было. Вы представляете нам возможность и способствуйте развитию в том направлении, которым мы интересуемся. Спасибо.

Александр СТЕПАНОВ:

– От проекта «Ты – предприниматель!» ожидала адекватной оценки и критики своего проекта, обучения, помощи в написании грамотного бизнес-плана, содействия в привлечении инвестиций для его реализации.

Элина КАСАТКИНА:

– Считаю, что, если судьба предоставит шанс, надо обязательно им пользоваться. Проект «Ты – предприниматель!» может научить меня предпринимательским основам, секретам, стратегиям. Знания, которые я смогу получить, будут крайне полезными и новыми для меня, а главное, для реализации моей бизнес-идеи. Возможно, я внесу те коррективы в бизнес-идею, которые помогут ей воплотиться намного раньше, чем могу предполагать.

Елена КАТАЕВА:

– Почему я снова хочу участвовать в этом проекте? Во-первых, жалею, что

не пошла до конца и не поучаствовала в конкурсе проектов, возможно, из-за того, что сочла свой проект нежизнеспособным, а может, просто по глупости человеческой. Уверена, что в этот раз у меня все получится!

Во-вторых, мне очень не хватает этой замечательной «тусовки»: близких по духу людей, которые уже успели стать друзьями, а также замечательных и талантливых бизнес-тренеров и наставников.

Дамиля ЯШМОРЗОВА:

– Учителю приходится тогда, когда ученик готов. В моей жизни бывает так очень часто. Я оказалась в нужное время в нужном месте: услышала рекламу проекта на радио и поняла, что это мой шанс. Очень хочу попасть на проект, поскольку это огромная возможность получить массу бесценной информации, услышать мнение профессионалов, получить опыт и знания в такой сфере деятельности, как бизнес. Узнать людей, которые достигли больших успехов, тех, кто знает принципы и правила ведения бизнеса, его основы и т.д., получить совет от этих людей и понять, какое направление бизнеса для меня более интересно. В конце концов, это удивительная возможность реализовать себя в том, о чем ты мечтаешь, о чем ты каждый день думаешь.

Анна ТИХОНОВА:

– Я иду на проект «Ты предприниматель!», потому что это огромный шанс оценить свои возможности, понять, на что я способна, развить в себе качества, необходимые для ведения предпринимательской деятельности. Может, я и не открою своего дела, но эти знания мне очень пригодятся по жизни. Хочу понять механизм ведения бизнеса для того, чтобы решить для себя такие вопросы, как: смогу ли я? готова ли я открыть собственное дело? Для меня очень важно познать все грани своей личности. Участие в проекте дает мне такую возможность.

И наконец заняться бизнесом...

За плечами этой хрупкой девушки активная творческая деятельность (художественная школа, танцы, школьные КВНы, студсовет), высшее экономическое образование, участие в проекте «Ты - предприниматель-2011», во всероссийском образовательном форуме «Селигер-2012».

В прошлом году Вьюшкова, только-только открывшая свое дело, шла на проект «Ты - предприниматель!» в надежде, что он поможет ей реализовать бизнес-идею «Мой первый экомод». «Мой первый экомод» - название магазина по продаже экологических отделочных материалов и бытовой техники, обеспечивающей экономии электроэнергии и воды, который Наталья хотела открыть в Кемерове. Плюс к этому в ее планах была разработка экологичного дизайна интерьера и - как перспектива - организация строительства экомодов.

Однако к концу проекта на инвестиционную сессию Вьюшкова вышла к инвесторам с проектом намного проще - «Открытие мастерской дизайнера». Посмотрев ее нынешнюю презентацию, можно понять, что прошедший год ушел на реализацию именно этого проекта, и, более того, на проект «Ты-предприниматель-2012» она идет с целью расширить именно его, не более.

«Не каждому человеку в жизни повезет сразу определиться с делом «всей его будущей жизни». После долгих скитаний и поисков, я обрела свое счастье в создании прекрасного: в июле 2011 г. родилась мастерская дизайнера интерьера «Гармония» - написала в своем эссе кемеровчанка Наталья Вьюшкова. Сделала она это в форме презентации в формате Power Point, чем заметно выделилась на фоне остальных претендентов. Хотя выделяется Наталья не только этим.

- А от идеи открыть «Мой первый экомод» вы совсем отказались? Или я что-то неправильно поняла? - спросила Наталья.

- Вы все правильно поняли: сейчас иду на проект с целью расширения бизнеса в сфере дизайна интерьера. От идеи «Мой первый экомод» пришлось отказаться по нескольким причинам: во-первых, данный проект требовал значительных вложений с большим сроком окупаемости. Во-вторых, я планировала

реализовывать его со своей приятельницей, - и у нее, и у меня были лишь смутные представления о предпринимательстве. В-третьих, во время презентации данного проекта на отборочном этапе «Ты-предприниматель!» открылись глаза на многие возможные подводные камни, о которых я и не думала. Таким образом, получалось: ни денег, ни знаний, ни опыта, ни уверенности, и первая прибыль - где-то за горами... На инвестиционную



сессию пошла с проектом открытия мастерской дизайнера интерьера, специализирующейся на разработке экологических дизайн-проектов (если не торговля экологичными материалами, то хоть услуги пусть будут «экологичными», думала я; что ж тут поделаешь, переживаю я за родную планету!) Но и здесь получилось все не так, как хотелось: первые заказы были, как у всех, - от знакомых знакомых; пожелания стандартны - чтобы круто и дешево! Было бы глупо отказываться: есть заказ - надо делать.

К инвесторам шла, преследуя две цели: 1) грамотная подготовка бизнес-плана к «жизни»; 2) побороть страх публичных выступлений! Первая цель достигнута, большое спасибо за это

экспертам! Насчет страха - если он и не исчез совсем, то уверенности сейчас гораздо больше, и в себе, и в своей услуге.

- А от кого вам передались дизайнерские способности? И есть ли в роду предприниматели? От кого тяга к бизнесу?

- Способности, думаю, от деда - он был художником и не только... вообще человек удивительный! Сам собрал несколько машин - «Мечта» и «Мечта-2», за что был особо узнаваем в городе и прозван Кулибиным...

Предпринимателей в роду нет, а тяга к бизнесу была всегда, сколько себя помню. Как говорится, «не нравится эта игра - придумай другую», так и я, - стремлюсь к созданию чего-то интересного, соответствующего моим представлениям об идеальной профессии.

- Есть такая поговорка: «Нельзя быть одновременно лошадью и наездником», слышали? Мы в ОПОРЕ не раз писали о творческих людях (берестянщиках, к примеру, да и о ваших коллегах-дизайнерах), решивших заняться бизнесом. И, знаете, у всех творческих личностей рано или поздно возникает именно вот эта проблема: не получается быть одновременно и Мастером, и менеджером. Но с тем, что Мастеру необходим менеджер, соглашаются не все Мастера, и в итоге бизнеса у

них как не было, так и нет. Вы работаете одна. И в эссе на вопрос: «В чем трудность?» отвечаете: «Отсутствие времени на грамотную организацию рабочего процесса» и в то же время планируете расширить перечень услуг... Не сложно быть и «лошадью», и «наездником»?

- Да, сложно, и ни к чему быть всеми в одном лице. Необходимо уметь доверять людям и часть своих обязанностей передавать им; так и процесс намного быстрее пойдет. У меня сейчас есть договоры с двумя дизайнерами, и в самых ближайших планах - закончить текущий дизайн-проект и посвятить себя развитию бизнеса, а творить есть кому!

- Что вы хотите получить от проекта «Ты - предприниматель!» сейчас?

- Чего хочу сейчас? Отойти от роли исполнителя и наконец-таки заняться бизнесом! Развить лидерские качества, получить знания, необходимые любому руководителю. Конечно, всему можно научиться самому, читая нужную литературу, посещая лекции и семинары, но гораздо продуктивнее делать это с единомышленниками, которые могут оказать и партнерами, и заказчиками, и друзьями, а их идеи позволяют взглянуть на собственную с другого ракурса!

Экспресс - опрос

Учиться работать

Осень - начало нового учебного года не только для школьников и студентов. В это время за парты садятся также предприниматели и управленцы.

Чему будут учить их нынче? «ОПОРА» решила подробнее узнать об этом у ведущих игроков рынка бизнес-образования Кузбасса:



Марина ШАВГУЛИДЗЕ, первый вице-президент Кузбасской ТПП.

- Кузбасская торгово-промышленная палата занимается обучением и повышением квалификации специалистов около 20 лет. Мы отлично понимаем, насколько выросла скорость обмена информацией, в каком цейтноте все мы зачастую находимся. Поэтому многие программы обучения, организуемые палатой самостоя-

тельно, а также при поддержке Международного института менеджмента для объединений предпринимателей и Института развития современных образовательных технологий, проводятся в режиме онлайн-семинаров и вебинаров.

При этом вы получаете возможность учиться у лучших специалистов страны: руководителей и ведущих сотрудников министерств и ведомств, аудиторских и консалтинговых фирм, специалистов-практиков - у тех, кто знает о насущных проблемах не из учебников и предлагает решения, основанные на собственном опыте работы в условиях российской действительности. Интернет-технологии дают возможность повышать квалификацию, не отрываясь надолго с основного места работы, сэкономив на транспортных и командировочных расходах.

В этом учебном году Кузбасская ТПП предлагает учебные программы для широкого круга специалистов: бухгалтеров, работников налоговых отделов, финансистов и экономистов, сотрудников подразделений маркетинга и логистики, службы персонала, отдела кадров и ОТиЗ. Тематика профессиональных семинаров постоянно меняется вслед за изменениями в законодательстве - ее полная программа размещена на сайте Кузбасской ТПП (www.kuztpp.ru).

Среди наиболее востребованных обучающих курсов назову семинар «Госзакупки. Переход к ФКС», в ходе которого обсуждаются вопросы, посвященные переходу к Федеральной контрактной системе, а также обучающие курсы по двум ключевым законам, регулирующим порядок госзакупок, - 223-ФЗ и 94-ФЗ.

Большой популярностью у слушателей пользуются «Субботняя школа менеджера по персоналу» и «Субботняя школа кадровика». Особенностью курса суббота школы является то, что у слушателя есть возможность самостоятельно выбрать степень проработки отдельных вопросов программы.



Елена ЛАШКОВА, кандидат технических наук, заведующая кафедрой бизнеса и инноваций СибГИУ, г. Новокузнецк:

- Отличие нашего учебного заведения от различных учебных центров в том, что мы не повышаем квалификацию уже сформировавшихся специалистов, а работаем со студентами, бывшими школьниками, по двум направлениям: «Реклама и связи с общественностью» (профиль подготовки «Менеджмент в рекламе и связях с общественностью») и второе - «Торговое дело» (профиль подготовки «Электронная коммерция» и «Маркетинг в торговле»). Специалисты по рекламе мы готовим с 2001 года, и на данный момент было уже 6 выпусков. Направление подготовки бакалавров «Торговое дело» в нашем университете существует

только два года. На первый курс к нам поступили 36 человек, на втором курсе продолжают обучение 10 студентов. Основная идея, заложенная в подготовку бакалавров данного профиля, - это максимальная ориентация на предпринимательскую деятельность, причем в различных ее формах и, безусловно, электронных в том числе. Электронная коммерция, электронный маркетинг находятся в процессе становления в преддверии бурного развития. Поэтому нет сомнения в том, что наши выпускники будут востребованы на рынке труда.



Ольга ПЕТРУШИНА, консультант по образовательным проектам агентства «Профи», г. Кемерово:

- Мы традиционно два раза в год планируем обучающие программы для управ-

ленцев, HR-менеджеров, специалистов отделов продаж, маркетологов, рекламистов и финансистов. В сентябре состоялся тренинг «Жесткие переговоры» Ивана Чернышева.

В октябре к нам приезжает Сергей Сливак с темой «Интернет - реклама». Участие в тренинге позволит рассчитать и оценить эффективность «интернетных» рекламных кампаний. Сергей поделится своим опытом продвижения компании через Интернет. Расскажет о возможностях Интернета, об интернет-площадках, которые можно использовать для рекламы; где лучше ее размещать, и что писать на баннерах. А самое главное, - о том, как это делать, чтобы достигать поставленных целей. Как всегда, только полезные и практические знания. Просто о сложном.

Для управленцев мы организуем семинары-практикумы «Битва за власть! От манипуляции и конфликтов к эффективному управлению бизнесом» и «Финансы для менеджеров по персоналу».

Думаю, в большей степени предпринимателям была бы интересна тема «Интернет-реклама». Так как сейчас наблюдается тенденция, что почти все компании и отделы продаж выходят в социальные сети для продвижения своих товаров, услуг и брендов. Максим МОСКВИКИН.

Индустрия гостеприимства ОБЩЕПИТУ НЕ РОДНЯ

— Алексей, стал ли ты, наконец, бизнесменом?

— Нет, я по-прежнему предприниматель в сфере индустрии гостеприимства.

23 сентября было девять лет, как в Березовском мы открыли пиццерию, сначала думал: «общепит», но потом, особенно после первой поездки в Москву на выставку «ПИР» (Международная выставка производителей Premium-продуктов, специалистов ресторанный и гостиничного бизнеса, кулинарии и гастрономии. — Ред.), стал понимать: есть гости, а не клиенты, и что это индустрия гостеприимства. Что работать нужно так, чтобы нашим гостям было приятно. До этого учились на ошибках, а после Москвы у нас буквально открылись глаза.

— Но ведь то же самое скажет любой шашлычник: я тоже из индустрии...

— Если стоит хамский шашлычник и по-хамски продает шашлык, но подойдет кто-то из знакомых либо из проверяющих органов — он будет улыбаться и делать вид, что счастлив. Почему не можешь так делать для всех? В этом парадокс постсоветского общепита: он может, но каждый день не хочет. Впрочем, улыбка — лишь верхушка айсберга, невидимых девять десятых — опыт, средства, кадры, технологии, принципы и так далее.

— Ресторан стал для тебя естественной ступенькой развития?

— Это была мечта, которая появилась после неоднократных поездок в Москву. Столица показала много сторон. Так, мы учились у директора по персоналу крупнейшей мировой сети, нам рассказывали, как все у них замечательно. Вечером, освободившись, поехали в один из их рестораничков и увидели, как там все ужасно. Может, где-то на Красной площади и было, как нас учили, а на окраине — еда несъедобная, обслуживание а-ля-хамское, яркий пример, как делать нельзя. Хотя вроде бренд всемирный, сеть огромная, они не боятся обучать своих потенциальных конкурентов... Зато другой преподаватель на замечание слушателя из регионов: «Что вы нам все о высокой кухне, о ресторанах, вы расскажите о том, что поближе к нам» — ответил: «Вы, отправляясь в музей, хотите приобщиться к чему-то высокому? Так и у нас, и если не хотите увидеть, куда развиваться, так зачем вообще сюда пришли?» Нам хотелось развиваться. Спросил предложение, мы построили ресторан.

В прошлом году с вывески убрал слово «пиццерия». Осталось — «Ark pizza», внизу подписано:

С недавних пор Алексей Боханцев называет себя ресторатором, но «ОПОРА» не раз писала и об общественно-политической составляющей его жизни. Четыре года назад он сформулировал: «Предприниматель — человек, который предпринимает попытки самостоятельно зарабатывать деньги. Но если ему это удалось, то он уже не предприниматель, он уже переходит в разряд бизнесменов»...

«кафе», «ресторан», еще ниже — пустое место. В идеале у нас должно быть кафе «Ark pizza» и ресторан «Субмарина», но пока не вешаем название, чтобы не вводить горожан в заблуждение. Уже на этапе строительства все задавали вопрос, когда мы откроемся. Я говорил: «Сначала мы откроем банкетный зал и сможем обслуживать какие-то торжества, праздники, корпоративы. Небольшой зал, но с качественным обслуживанием». Сегодня можем обслуживать в «Субмарине» банкеты до 35 человек, и свыше, до 180, тоже можем, но в другом зале. А до открытия ресторана пока не дошли по такой прозаической причине, что у нас завышенные требования к персоналу. Поваров набрали, но найти грамотных официантов в Березовском проблематично. Молодежь считает эту профессию временной подработкой. Но кто пришел в профессию и понял, что это его, что это действительно индустрия гостеприимства, остается в ней навсегда. Кого это не цепляет, тот у нас и не задерживается.

— Сколько человек сегодня у вас работает?

— Больше тридцати, а девять лет назад пиццерия начиналась с восьми человек.

— Много ли разочарований случилось у тебя за это время?

— Нет, но какая-то усталость появилась. Потому что этот бизнес никогда нельзя оставлять без присмотра. Самые продвинутые московские рестораторы встречают своих гостей на входе,жимают руку, узнают, как дела, — это не

желание лишний раз засветиться, это значит, что они действительно держат заведение под контролем.

— Во сколько раз выросла доходность бизнеса?

— В разы. Мы начинали с 15 пицц в день, теперь продаем 300. Очень много вкладываем в предприятие, и если раньше автомобиль для доставки пиццы казался нам чем-то из ряда вон выходящим, то теперь можем позволить себе nissan-универсал. Раньше при покупке оборудования приходилось все время идти на компромиссы, и первая конвекционная печь у нас была итальяно-белорусским недоразумением, которое ломалось раз в месяц, причем ломались именно итальянские запчасти. А сейчас у нас стоят чистокровные «итальянцы», и это нормально. Теперь мы можем себе позволить работать на качественном оборудовании.

— А давно ли ты можешь позволить себе, например, машину для жены или собственный дом?

— Нельзя дать однозначный ответ. Мог, наверное, но не смог бы тогда развивать бизнес. Во время строительства «Субарины» было привлечено достаточно много кредитных средств и пришлось кое-что себе отказывать. Когда построили — вздохнули полегче. Поэтому ипотека, автокредит. Но сегодня бизнес дает возможность рассчитываться по ним. В этом году даже начали ремонт дома, съездили в отпуск, получил сертификат дайвера. Купил себе спортбайк — была и такая мечта...

— Много ли конкурентов появилось в вашем городе в последние годы?

— Открылся ресторан, вроде работает. Есть чебуречные, беляшные, кафе какие-то.

— То есть «индустрия гостеприимства» выросла в разы?

— Если было одно заведение, а стало два — это в разы, то конечно. Но если по европейским меркам, то это направление в



городе очень недоразвито.

— Ты раньше много говорил о семейном характере вашей пиццерии. Это удастся сохранить?

— Да. В нашем кафе выросло целое поколение. Есть случаи, когда тогдашние подростки приводят к нам своих детей, а мы по-прежнему безалкогольное кафе — островок безмятежности и ковчег в безумном мире, как говорили мы когда-то. Бывает, что приходят пьяные, которым мы отказываем в обслуживании, бывают посетители, которые стараются распить что-то потихоньку, но мы по-прежнему на страже.

— Но многие уверены, что деньги не пахнут. Нет соблазна чуть-чуть изменить правила?

— Нет. Об этом нам говорили, об этом говорят. В «Субмарине» алкоголь есть, это иной формат. Но в кафе — никогда.

— Есть иные виды бизнеса, в которых деньги даются легче?

— Конечно, бывают более быстрые и менее затратные бизнесы. Но я уже говорил, что человек, попадающий сюда и понимающий, что это индустрия гостеприимства, остается в ней надолго. Мы пока себе не можем позволить просто наблюдать со стороны, мы постоянно

развиваем бизнес. Весной начали переговоры в Кемерово на выставке «Ресторанный мир» по автоматизации производства. Сейчас ведутся монтаж и наладка. С ее запуском переходим на новый уровень: у официанта — монитор, она пальцем тычет в него, формирует заказ, администратор сразу видит, сколько сырья убыло, повар на кухне видит, что нужно приготовить, нет беготни, вечером не сидим, сверяя сделанное за день, потому что все видим в реальном времени. Программа позволяет контролировать работу предприятия по массе параметров — от сроков годности продуктов до объемов продаж по отдельным позициям. Это современно, удобно, это дает возможность развивать наши услуги. Гость заведения с достаточно «умным» телефоном сможет с него сформировать заказ. Наверное, появятся у нас и карты лояльности, это когда на пластиковой карте гостя есть информация не только о дне его рождения, но и о его вкусовых пристрастиях и другие подробности, которыми он счел возможным поделиться с нами. Ведь людям очень приятно, когда их узнают...

— Но ты допускаешь, что однажды найдешь новое применение своим силам и опыту?

— Не могу зарекаться, ведь наш бизнес подходит к тому уровню, что сможет функционировать и без меня. Это вообще-то вопрос появления одного-двух человек, которые смогут вести его дальше.

— Назови свои неудачи последних лет.

— Объединение предпринимателей города, которое недосоздал. Идея хорошая, но постепенно розовые очки снялись. Объединение существует почти три года, а из 1300 предпринимателей в нем так и числятся семь человек. Какую-то заметную роль в городе оно играть не может.

— Жена никогда не говорила: найди спокойную работу?

— Она знает, что это не для меня. Я бы там тупо запис. Поставить меня в какие-то жесткие рамки, наверное, нельзя, хоть сам и любитель ставить рамки... Мне понравилось, как в свое время сказал на встрече с молодежью очень известный в Березовском человек: не боюсь терять должности, не боюсь переезжать с места на место; если там, где меня совершенно не знают, поставят к лопате, через сжатый срок опять буду наверху, потому что если человек с головой, если ответственный и добросовестно относится к возложенным обязанностям, то его обязательно заметят, продвигнут и он будет у руля. Мне этот пример близок: если начинается мало-мальски заметное дело, то через некоторое время уже начинаю советы давать, потом ставит руководить частью дела, потом — целиком. По этой причине попал и в депутаты горсовета...

— И все-таки: меньшая ответственность, стабильность...

— Мне несколько лет назад один умный человек сказал: «Давай, мы тебе инвестора найдем?» Говорю: «А зачем?» — «Сделай себе заведение крупное!» — «И буду работать столько же, но на дядю, а он будет платить столько же, сколько получается сейчас?» И он говорит: «Слушай, логично». И все.

— Сколько лет ты считаешь себя предпринимателем? Может, еще со школы, где, помню, пытался торговать фотографиями знаменитостей?

— Наверное, все-таки с 1998 года, когда у меня была автостоянка и появились наемные работники.

— Как с тех времен изменились предприниматели?

— Могу сказать о предпринимателе Боханцеве. Я стал умнее, мудрее. Но, наверное, с возрастом это неизбежно — умнеть.

Беседовал
Игорь АЛЕХИН.

«Идея открыть частное дошкольное учреждение возникла у моей жены Ольги в 2010 году, когда она находилась в отпуске по уходу за третьим нашим ребенком. Старший пошел в школу, средний посещал муниципальный детский сад, а младшего поставили в очередь, он оказался во второй тысяче. Мы понимали, что к трем годам сын вряд ли дожидется свободного места. Начать собственное дело? А почему бы и нет! Я уволился с работы и вместе с супругой стал претворять в жизнь задуманное», – рассказывает историю создания своего бизнеса Александр РАДЧЕНКО, директор первого в Новокузнецке частного детского садика «Кроха».

Вопрос с помещением решили просто: отдали под него две комнаты своей трешки, а сами всем семейством переселились в одну. Купили три выкатные трёхъярусные кровати – получилось девять мест для детей от полутора до трех лет. Кухню переоборудовали под пищеблок, перделали туалет. Объявления о наборе детей расклеили в подъездах близлежащих домов, поместили в Интернете. Очень скоро квартиры дружного семейства Радченко стало мало, потому что желающих привести туда своего ребенка оказалось много.

«Мы осуществляли только присмотр и уход за детьми, то есть занимались деятельностью, не требующей лицензирования, – говорит Александр. – Этот первый опыт дал твердую уверенность в том, что работа с детьми – наше дело, оно нам очень нравится. Но просто ухаживать и присматривать за ребятами, читать им книжки, играть, выводить на прогулки – недостаточно ни для них, ни для нас. Необходимы образовательные программы, дошкольные педагоги».

Радченко сделали следующий шаг: Александр зарегистрировался как индивидуальный предприниматель, Ольга, по профессии детский психолог, поступила учиться на факультет дошкольной педагогики Кузбасской педагогической академии. Взяли в аренду несколько квартир на первых этажах, оборудовали их по типу детского сада, получили все необходимые согласования и разрешения. Пришедшие с проверкой специалисты территориального отдела Роспотребнадзора были удивлены: ничего подобного нигде и никогда они не видели, но разрешение на открытие частных дошкольных учреждений дали, поскольку претензий не было.

Дело стало за сотрудниками, имеющими соответствующее образование и опыт работы. Для организации педагогического процесса пригласили бывшую заведующую муниципальным детским садом, опытного руко-

«Кроха» создает прецедент



дителя с большим стажем, почетного работника образования Галину Васильевну Плавских. Она помогла в становлении развивающих центров полного дня – так назывались принадлежащие супругам учреждения. Их было шесть, каждый посещали 12 детей. Но родители считали, что их ребенок ходит в обычный детский садик, только частный, ведь там, как в типовых детских садах, ребятишкам обеспечивали уход, питание, прогулки, занятия по образовательным программам Васильевой, условия для сна. Ольга Радченко, идейный вдохновитель и главный помощник супруга, открыла в Интернете социальный форум для родителей «КиндерСтрана», на котором начала поднимать вопросы воспитания, умственного и физического развития ребенка.

«Какой была плата за посещение?» – не могу я не поинтересоваться. «7,5 тысячи рублей в месяц, – отвечает Александр. – В

муниципальных детских садах родители оплачивают только питание ребенка, все остальное датируется федеральный бюджет. В нашем случае родители платили полностью. Поначалу мы ежедневно делали перерасчеты, но через два месяца поняли, что так вести бизнес нельзя – разоримся, поэтому ввели фиксированную плату».

В 2011 году площади квартир стало недостаточно, и расположенные в Заводском районе Новокузнецка дошкольные учреждения Радченко перевел в арендованное у муниципалитета офисное помещение размером 260 квадратных метров – фактически первый этаж пятиэтажки. Стоимость аренды была ниже, точно оговорены ее сроки. Александр перевел дух: можно было не опасаться, что придет хозяин и попросит освободить территорию. Вскоре переселили из квартир в офисы, арендуемые у частных лиц группы из Центрального района.



ИЗ ДОСЬЕ

Александр Геннадьевич Радченко, 37 лет, окончил Алтайский государственный университет, где получил профессию «специалист по связям с общественностью». Но работать по профессии Радченко не довелось – вся его трудовая биография была связана с торговлей, где Александр Геннадьевич занимал руководящие посты.

В бизнесе с 2010 года.

миллиона рублей, который я получил в Москве, став победителем общероссийского конкурса «Социальный предприниматель-2012».

Новый детский сад торжественно открыли в этом сентябре. Двухэтажный, с огражденной детской площадкой, с уютными групповыми, спальными, раздевалками. С медицинским кабинетом с процедурной и изолятором, кабинетами логопеда, психолога. С музыкальным залом, пищеблоком, оборудованным по последнему слову. Пока он работает без лицензии, как заведение ухода и присмотра. Но Александр уже направил пакет документов в управление юстиции на регистрацию негосударственного дошкольного образовательного учреждения «Детский сад «Кроха». В октябре Радченко получат реквизиты на эту организацию и намерены сразу же подать заявку на получение образовательной лицензии, а родители получат гарантию качества оказываемых услуг и возможность компенсировать часть оплаты за образование ребенка.

Сегодня «Кроха» посещают 100 детей. В садике две ясельные группы, две младшие, две средние и одна старшая, в каждой не больше 16 дошколят. Пребывание ребенка обходится родителям в 12 тысяч рублей в месяц. К новому году поступят еще десять

малышей по путевкам отдела образования, плата за них будет значительно меньше – всего 1500 рублей, как в муниципальных детских садах. Разницу компенсирует администрация города путем снижения аренды.

По данным службы занятости, в Новокузнецке и Новокузнецком районе не хватает более 100 воспитателей, 80 педагогов дошкольного образования. В «Крохе» кадрового дефицита нет. Александр Радченко решил проблему с помощью заработной платы. Он платит старшим воспитателям 15 тысяч рублей, младшим – 10 тысяч на одну ставку. Это белая зарплата, с вычетом всех налогов. «Несмотря на то, что слышу жестким руководителем, ко мне на работу идут, – признается он. – 30 сотрудников, штат укомплектован полностью. На каждую группу один воспитатель в обязательном порядке с дошкольным образованием и два младших воспитателя с педагогическим. Дети требуют много рук для заботы о них, много глаз для присмотра, поэтому три человека на группу – это оптимально».

– Ваш бизнес прибыльный? – не могу не спросить у Радченко.

– Нулевая окупаемость должна была наступить через два года после начала нашей бизнес-деятельности. Говоря проще, через два года мы должны были вернуть первоначально вложенные средства. Теперь вот ссуда, ремонт, – объясняет он. – Но с появлением здания появилась возможность оказывать дополнительные к основным, а потому платные образовательные услуги. Работают кружки музыки, изобразительного искусства, ритмики. По желанию родителей ребенок может получить сеансы оздоровительного массажа, лечебной физкультуры. Предлагаем индивидуальные занятия с логопедом, психологом. Недавно вышел закон о государственном финансировании частных детских образовательных учреждений. Надеюсь и на эту поддержку.

– Хотели бы вы когда-нибудь выкупить это здание, тем более что закон вам такое право предоставляет? Вообще о чем вы мечтаете?

– Лучше построить новое, в котором было бы предусмотрено все, что необходимо для ребятишек. А мечтаем с супругой о своей школе.

Татьяна МИНЕЕВА.

Фото
Ярослава Беляева.