

734705

ГБУК Кемеровской области
Газетно-журнальный
центр

ПН.	2	9	16	23	30
ВТ.	3	10	17	24	31
СР.	4	11	18	25	
ЧТ.	5	12	19	26	
ПТ.	6	13	20	27	
СБ.	7	14	21	28	
ВС.	1	8	15	22	29

КУРС ВАЛЮТЫ
(ЦЕНТРОБАНК)

\$ 30,66 руб.
€ 39,94 руб.

4612747250011

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru



ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

14 (25465) 27 ЯНВАРЯ 2012 г., ПЯТНИЦА

в курсе дела

Создание и укрепление добровольной пожарной охраны на всей территории России – задача, над которой Министерство чрезвычайных ситуаций особенно активно будет работать в наступившем году. Для ее решения штат добровольных пожарных страны придется увеличить почти в пять раз. Чтобы все, даже отдаленные, населенные пункты были под защитой уже к концу 2012 года, России понадобятся около 800 тысяч добровольцев. Их пока в пять раз меньше. Об этом на минувшей неделе во время рабочего визита в Кузбасс заявил главный военный эксперт МЧС России Павел Плат. Как проблему намерены решать в Кузбассе? Где брать добровольцев и как пополнять их штат? Наша область предложила уникальный вариант (ничего подобного ни в одном регионе РФ нет): к добровольческому движению присоединились частные охранные предприятия.

Общественное разведение?

В мае прошлого года принят Федеральный закон ФЗ № 100 «О добровольной пожарной охране», – рассказывает заместитель начальника ГУ МЧС России по Кемеровской области (по государственной противопожарной службе) Александр Мамонтов. – Надежды на него возлагались большие. Ожидалось, что там будут прописаны какие-то социальные льготы для добровольцев, послабления в части налогообложения либо иные льготы. Но ничего этого в законе нет. (Разве что бонусы в виде права на поступление вне конкурса в пожарно-технические образовательные учреждения, если доброволец законно занимается своим делом более трех лет и ежегодный дополнительный отпуск по основному месту работы без сохранения заработной платы продолжительностью до десяти календарных дней. – Прим. ред.)

С выходом ФЗ № 100 мы столкнулись и с правовой проблемой. В законе прописано, что каждый доброво-

Добровольно во имя жизни



С начала 2012 года в Кузбассе произошло 252 пожара. Профессионалам в их тушении помогают добровольцы.

Фото Сергея Гавриленко.

вольный пожарный должен являться членом общественной организации. Иначе ты не подпадаешь под категорию добровольца и не сможешь воспользоваться даже теми небольшими льготами, которые есть в законе. Поэто-

му мы поставили задачу – тех добровольцев, которые уже были на территории Кузбасса, те ДПК и ДПД, которые ранее существовали, привести в соответствие с законом и придать им юридический статус.

Из подходящих общественных организаций у нас имелась только одна – Всероссийское добровольное пожарное общество (ВДПО). Сначала мы думали пойти по пути возрождения ВДПО в Кузбассе и всех добровольцев

засчитать ее членами. Но при доскональном рассмотрении оказалось, что член ВДПО по уставу этой организации должен платить членские взносы. Немного – 30 рублей в месяц, но тем не менее. Как же так? (Окончание на 2-й стр.)

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-67-67, 72-36-45.

До выборов
Президента РФ
осталось **37**
дней

Для труднодоступных – досрочно

Внесены изменения в постановление избирательной комиссии Кемеровской области об установлении единой нумерации избирательных участков на территории Кемеровской области, сформированных для проведения голосования и подсчета голосов избирателей на выборах Президента Российской Федерации. Общее количество избирательных участков на территории Кемеровской области составит 1718. Принято постановление о проведении досрочного голосования на избирательных участках, находящихся в труднодоступных и отдаленных местностях Кемеровской области, – УИК № 1133, 1123, 552, 1594, 1655, 1448, 1455, 1444, 1446, расположенных на территории Крапивинского, Чебулинского, Яйского, Таштагольского муниципальных районов, Мысковского городского округа. В ряде территорий пройдут выборы глав сельских поселений, в других территориях – довыборы в местные Советы народных депутатов. В Крапивине будут выбирать главу городского поселения.

Оксана ЮРЬЕВА.

праздники

Навстречу Дню шахтера

В Мысках прошло заседание городского оргкомитета по подготовке к Дню шахтера-2012.

Был рассмотрен ход строительных работ на четырех главных объектах областного праздника. Речь шла о реконструкции школы № 1 и городского центра культуры, о строительстве детского сада и детской поликлиники.

Особое внимание на совещании обратили на вопросы благоустройства и оформления города в едином стиле. На эти цели планируется направить более 130 млн. рублей. Основными объектами благоустройства станут парк «Школьный» в микрорайоне ГРЭС, сквер по ул. Олимпийской в районе загра и площадь общественных мероприятий в центре города.

индексация

Пенсия увеличится

С 1 февраля в результате индексации размер трудовой пенсии увеличится на 6,1%, в среднем на 520 рублей.

По словам Ольги Фалалеевой, зам.управляющего Отделением ПФР, в Кузбассе средний размер пенсии с учетом индексации вырастет до 9087 рублей.

По категориям получателей размер пенсии будет выглядеть так: по старости – 9334 рубля; по инвалидности – 6477 рублей; по потере кормильца – 6806 рублей; у получателей двух пенсий, участников Великой Отечественной войны – 23430 рублей; у получателей двух пенсий, вдов военнослужащих – 18147 рублей; у получателей двух пенсий, родителей погибших военнослужащих – 16840 рублей.

Ежемесячно на индексацию пенсии кузбасских пенсионеров дополнительно потребуется 440 миллионов рублей. Получателей трудовой пенсии в области более 740 тыс. человек. На 1 января 2012 года в области проживало 838 тыс. пенсионеров. В 2012 году трудовые пенсии будут проиндексированы дважды.

память

Год героя

2012 год в Тяжинском районе объявлен годом Николая Ивановича Масалова.

Это он в апреле 1945 года при штурме столицы фашистской Германии вынес из-под обстрела трехлетнюю немецкую девочку. Тогда солдат и не подозревал, что послужит прототипом всемирно известного памятника советскому воину-освободителю в берлинском Трептов-парке. И станет почетным гражданином города Берлина.

В рамках празднования юбилейной даты знаменитого земляка-героя (ему ныне исполнилось бы 90 лет) в Тяжинском районе пройдет множество разнообразных мероприятий.

Климат

Восход 8.17 Заход 16.39 Долгота дня 8.22
Восход 9.07 Заход 22.01 Перв. четв. 31 января

Днем переменная облачность, местами небольшой снег, в городе без осадков, ветер северный от слабого до умеренного. Давление и влажность существенно не изменяются.

Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается повышенный.



	день	ночь
Кемерово	-26 – -28	ок. -33
Новокузнецк	-24 – -26	-31 – -33
Мариинск	-27 – -29	-38 – -40
Юрга	-26 – -28	-36 – -38
Л. Кузнецкий	-24 – -26	-34 – -36
Белово	-24 – -26	-34 – -36
Междуреченск	-23 – -25	-32 – -34
Таштагол	-21 – -23	-28 – -30

28 января

Переменная облачность, в отдельных районах небольшой снег, по северу без осадков, ветер юго-восточный 3-8 м/с. Температура ночью -28° – -33°C, местами до -40°C, днем -26° – -31°C, местами -19° – -24°C.

29 января

Переменная облачность, в отдельных районах небольшой снег, по северу без осадков, ветер восточный 3-8 м/с. Температура ночью -35° – -40°C, местами -27° – -32°C, днем -27° – -32°C, местами до -22°C.

Курьер

Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеослужбой.

Техосмотр в обмен на ОСАГО

С нового года начали действовать новые правила прохождения техосмотра автомобилей и «подорожали» штрафы за ряд грубых нарушений Правил дорожного движения.

Аптека больше не нужна

Одно из главных нововведений в том, что теперь при заключении договора ОСАГО наличие талона техосмотра обязательно. Причем в перспективе его можно будет не предъявлять в страховую компанию, а он будет храниться в единой базе данных, которая сейчас создается ГИБДД совместно со страховщиками. Авто-

мобилю, чей возраст менее трех лет, в техосмотре не нуждаются.

Пройти технический осмотр теперь можно в любом субъекте Российской Федерации – независимо от места регистрации автомобиля. Для этого автовладелец предъявляет паспорт (а его представитель еще и доверенность), свидетельство о регистрации или паспорт транспортного средства.

(Окончание на 2-й стр.)

Как стало известно...

Год новыхстроек

Наступивший год сразу для нескольких небольших угольных компаний на юге области станет временем для ввода новых предприятий и запуска передовых технологий, которые до сих пор не применялись в угодобыче региона. Вчера руководители этих компаний объявили о своих планах, подписывая соглашения о сотрудничестве с областной администрацией.

ЗАО «ТалТЭК» во втором квартале планирует ввести новый разрез «Кургайский-Новый». В первый год на предприятии, строительство которого ведется третий год, будет добыто 500 тыс. тонн угля. Перспектива – 3 млн тонн угля в год. Другая задача компании – модернизация путей погрузки угля на двух киселевских шахтах – «Луговое» и «Поляны». Сейчас компания заканчивает создание единой системы погрузки, а затем для этих предприятий намерено построить обогатительные мощности.

Другая компания – ООО «Караканин-вест» в этом году начнет строительство собственных железнодорожных путей для вывоза топлива. Сейчас уголь до станции погрузки доставляется автотранспортом, что почти вдвое увеличивает стоимость топлива. Свои железнодорожные пути позволят снизить стоимость угля. На это же нацелен и другой проект – строительство канатно-ленточного конвейера для транспортировки угля непосредственно из забоя своего разреза. До сих пор такой метод в Кузбассе еще не применялся. Если первый образец такого конвейера покажет хороший результат в кузбасских условиях, компания будет полностью переходить на такой способ отгрузки добытого топлива.

Еще один проект на юге области – строительство комплекса по добыче и переработке топлива на богатых редкими марками коксующегося угля Жерновских месторождений – реализует один из крупнейших производителей стали в России Новолипецкий

меткомбинат. Сейчас подготовлены проекты строительства комплекса, и в этом году будет вестись работа по проектированию работ непосредственно на участках.

Татьяна БОРИСОВА. Кузбасс попал в «десятку»

В 2011 году по количеству выявленных преступлений и правонарушений, совершенных сотрудниками органов внутренних дел, Кузбасс занял 7-е место среди российских регионов.

Об этом заявил вчера на брифинге начальник оперативной-разыскной части собственной безопасности (ОРЧ СБ) ГУ МВД России по Кемеровской области Виктор Самонов. По его словам, благодаря совместным оперативным и профилактическим мерам удалось сбить число должностных преступлений (52 человека в 2011 г. против 73 в 2010 г.). В то же время выросло количество общеуголовных преступлений, совершенных полицейскими: если в 2010 г. эта цифра составила 22, то в 2011-м – 37. По материалам ОРЧ СБ главка, не были рекомендованы к переквалификации 173 сотрудника милиции, в том числе 9 руководителей.

Немаловажно, что теперь оценка работы руководителя подразделения зависит, в частности, от того, сколько правонарушений своих сотрудников он выявил и как на это прореагировал. Поэтому полицейскому начальству стало невыгодно скрывать проступки подчиненных.

В своей работе по искоренению скверны в полицейских рядах оперативники ОРЧ СБ тесно сотрудничают со своими коллегами из ФСБ, Наркоконтроля и других ведомств.

Большие надежды по выявлению «оборотней в погонах» и на сигналы обычных граждан, которые могут столкнуться с недобросовестными сотрудниками полиции. Сообщать об этом можно по «телефону доверия» ГУ МВД России по Кемеровской области (32-70-97) либо через официальный сайт ведомства (www.guvd.kuzbass.ru).

Владимир ДМИТРИЕВ.

Образование пойдет на поправку?

В министерстве образования и науки РФ подготовлен обновленный проект закона «Об образовании».

В настоящее время предлагаются следующие нововведения. Кто помнит, в прежних вариантах проекта планировалось упразднить уровень начального профессионального образования. Теперь же этот уровень предлагается включить в среднее профессиональное, которое будет предлагать два вида программ - подготовки квалифицированных рабочих и специалистов среднего звена.

Дошкольное образование, несмотря на критику, всё-таки становится самостоятельным уровнем образования и регулируется федеральными государственными образовательными стандартами. Остаётся непонятным, будет ли ребёнку после «окончания» детского сада выдаваться какая-либо «корочка». Зато в проекте закона чётко разделены до-

школьное образование и уход за детьми. Школы, которые предлагают образовательные программы для дошкольников, теперь не смогут включать в свои расходы средства на присмотр и уход за детьми.

Законопроект также запрещает учителю быть платным репетитором ученика, который учится в его школе. Нововведение вроде бы неплохое, если учесть, что в связи с ЕГЭ некоторые педагоги практикуют такую деятельность, чтобы подтянуть тех, кто хочет аттестоваться на более высокие баллы. Но, во-первых, кто же не даёт следя за тем, кто даёт уроки? А во-вторых, кто будет контролировать место трудоустройства репетитора?

В постсоветское время получить профобразование стало возможным лишь в образовательных организаци-

ях. Теперь же предлагается вернуться к тому, что было раньше, и давать профессию не только в учебных заведениях, а еще и в специальных учебных центрах профессиональной квалификации, на производстве и в старших классах.

Но самые спорные нововведения, на наш взгляд, всё же касаются среднего профобразования. Прежде всего, это общедоступность поступления для всех абитуриентов. То есть если в настоящее время среднее профобразование предоставляется на конкурсной основе, то в законопроекте предлагается принимать абитуриентов вне всякого конкурса - просто по факту сдачи документов. Также предлагается выплачивать стипендии всем обучающимся по программам среднего профобразования, тогда как сейчас стипендия выплачивается лишь успевающим в учёбе. Не отразится ли это нововведение в случае их законодательного закрепления на качестве подготовки специалистов?

Руководители кемеровских средних профессиональных учебных заведений всерьёз опасаются этого. Например, директор Кемеровского горно-технического техникума Иван Попов, беспокоясь за будущую подготовку студентов в случае принятия Думой законопроекта, всё же надеется, что в предлагаемую норму вкрасалась ошибка.

Думаю, - предполагает Иван Павлович, - что общедоступность как норма относится к уровню СПО в целом. Ведь в законопроекте предложено включить уровень начального профобразования в состав среднего. В этом случае такая формулировка оправдана, ведь уже сейчас техникумы принимают на начальный уровень ребят для подготовки к рабочим профессиям. Это как ПТУ, куда всегда принимали без экзаменов, сразу после сдачи документов. Так как начальный и средний уровень профобразования становится одним целым, то, разумеется, оно общедоступно при условии поступления учиться на рабочую специальность.

Другие руководители не так оптимистично понимают предлагаемую новинку. Директор Кемеровского педагогического колледжа Дубровская не увязывает новую законопроектную нор-

му с подготовкой по рабочим профессиям. Она считает, что общедоступность снизит качество будущих специалистов, так как всё-таки должна быть конкуренция при приёме на учёбу.

К сожалению, у нас уже несколько лет ведётся приём всех желающих, - сетует Виктория Анатольевна. - Желающих поступить мало, поэтому берём всех при положительных результатах ЕГЭ и ГИА. Тем более что количество поступающих соответствует нашим контрольным цифрам. На качество подготовки всё это отражается. Мы это не первый год наблюдаем. Правда, по окончании колледжа не все идут работать по специальности. Кто-то в вуз поступает, а кто-то не решается становиться педагогом вообще.

В снижении качества специалистов среднего звена в случае принятия законопроекта об образовании в том виде, в каком он находится сейчас, уверена и директор Кемеровского областного медицинского колледжа Ольга Скоморова. В самом деле: как можно допустить лечить и ухаживать за больным попавшим на учёбу вне конкурса человека?

Сергей БРЫЗГАЛОВ.

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-67-67, 72-36-45.

среда обитания

Первый первому

В г. Белово планируют в этом году установить памятник человеку, который считается основателем города, - Федору Белову. Федор Белов был беглым крестьянином, который 285 лет назад приехал в сибирскую глушь и привез свою семью. Есть свидетельства, что их занемка находилась приблизительно там, где сейчас раскинулся микрорайон Старобелово.

С той заимки начался город. Если план удастся воплотить, это будет первый монумент в память о первом жителе г. Белово.

Предполагается, что его установят на привокзальной площади. Но пока это только предположение. Возможно, местные жители предложат более удачную идею по размещению памятника. Муниципальные власти готовы рассмотреть все предложения. Сейчас же нет ни эскизов скульптуры, ни расчетов стоимости проекта. Пока, на первом этапе, собирают документацию, необходимую для проведения конкурса, который определит исполнителей. В этом году обещают возвести в Белове еще один монумент. Он будет посвящен горняцкому труду. Как нам пояснили, установят его «в районе переулочка Почтового, со стороны гурьевской ветки на вьезде в 3-й микрорайон». К слову, «шахтерский» памятник тоже будет первым в Белове. Ничего подобного здесь пока нет.

Татьяна САЖЕНОВА.

углепром

Поезда потяжелели

Рекордную добычу угля в Кузбассе удается вывезти за счет утяжеления грузовых поездов. По данным Западно-Сибирской железной дороги, в прошлом году со станций отправлено 3154 тяжеловесных поезда массой 9 тысяч тонн - в 2 с лишним раза больше, чем в 2010 году. На 16% больше отправлено поездов, масса которых составила 7 тысяч тонн.

Кроме того, железнодорожникам удалось сформировать и отправить более 2600 соединенных поездов. Вес такого состава в несколько раз больше, чем у обычного поезда, а для его вождения требуется высокое мастерство машинистов электровозов. В результате за 2011 год из Кузбасса удалось вывезти более 261 миллиона тонн промышленных грузов, или на 10 миллионов тонн больше, чем в предыдущем году. Напомним, что примерно на столько же выросла в прошлом году и добыча кузбасского угля.

Антон СМЕРНОВ.

коррупция

В сговоре с китайцами

25 января в Кемеровский областной суд направлено уголовное дело в отношении пяти бывших сотрудников отдела таможенного досмотра Новокузнецкого таможенного поста Кемеровской таможни.

Троих обвиняют в получении взятки и служебном подлоге, двоих - в даче взятки. Обвинительное заключение утверждено Западно-Сибирской транспортной прокуратурой.

Следствием установлено, что руководитель отдела таможенного досмотра Новокузнецкого таможенного поста Кемеровской таможни и четыре государственных таможенных инспектора, вступили в преступный сговор с участниками внешнеэкономической деятельности, проводили в максимально короткие сроки досмотры товаров народного потребления, поступающих из Китайской Народной Республики, за что получали денежные средства. Всего в качестве взятки обвиняемыми получено более 3 млн. руб. Как сообщает Западно-Сибирская транспортная прокуратура, в ходе расследования уголовного дела с одним из подозреваемых было заключено досудебное соглашение, в результате удалось установить все обстоятельства совершенных преступлений, изобличить других должностных лиц Кемеровской таможни Новокузнецкого таможенного поста. Точку в коррупционном деле должен поставить суд.

Татьяна МИНЕЕВА.

бди!

Бедовый БАД

В Гурьевске пресечена незаконная продажа биологически активных добавок.

Местная жительница пожаловалась в полицию на то, что купила у частного распространителя гель «Витальгар», который, по его уверениям, якобы должен был вылечить ее от всех болезней. Однако чуда не произошло, хотя стоимость одной банки составляла около 16 тыс. руб.

Продавец, которого разыскали сотрудники полиции, не смог предъявить документы, подтверждающие законность его деятельности и безопасности товара. Материалы проверки были направлены в городское отделение Роспотребнадзора, был составлен административный протокол. И теперь мужчине, который, как выяснилось, является жителем г. Владимира, грозит штраф в размере до 3000 руб. А объявления в местных газетах о продаже «чудодейственного «Витальгара» больше не появляются.

Кстати, на 2012 год предусмотрено и материальное стимулирование добровольцев из местных бюджетов, чего не было в прошлом году. Для этого главам муниципальных образований было рекомендовано заложить при формировании бюджетов на 2012-2014 годы отдельной строкой расходы на поддержку добровольчества. По данным мониторинга бюджетов, на это уже заложено 27 млн. 700 тыс. рублей. Конечно, предусмотрели все по-разному, кто-то больше, кто-то меньше, однако замначальника ГУ МЧС России по Кемеровской области Александр Мамонтов считает это успехом.

Это то, чего раньше никогда не было. И можно с большой долей уверенности говорить, что до конца года система добровольчества в Кузбассе заработает в полную силу.

Юлия

МАТЮШЕНКО.

Всеволод

ВЛАДИМИРОВ.

по существу

Техосмотр в обмен на ОСАГО

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

И хотя техническое состояние автомобилей теперь могут оценивать и на частных станциях техослуживания, получившие соответствующую аккредитацию у Российского союза автостраховщиков, в Кузбассе таких пока нет. Поэтому проведение техосмотра сейчас по-прежнему приходится заниматься сотрудникам ГИБДД.

Насколько мне известно, ни одна из заявок, направленных из Кемеровской области в Российский союз автостраховщиков, не одобрена, - говорит заместитель начальника Кемеровского центра государственного технического осмотра и регистрации транспорта подполковник полиции Александр Хорев. - Может быть, это просто дело времени. С другой стороны, такое положение дел предусмотрено двухлетним переходным периодом, когда в ГИБДД могут заниматься проведением техосмотра наряду с частными СТО. Процедура

техосмотра и диагностики в ГИБДД бесплатна. Автомобильщику придется лишь заплатить госпошлину за выдачу талона техосмотра - 300 руб.

В целом параметры и требования, предъявляемые к автомобилям и мотоциклам, остались прежними. Исключения те, что напрямую не связаны с безопасностью машины. В частности, не проверяется наличие аптечки медицинской помощи, работа спидометра и тахометра. В то же время введена проверка уровня шума выхлопной

системы. Для легкового автомобиля обязательно и наличие двухштатного огнетушителя.

После процедуры проверки автовладельцу выдается диагностическая карта, в которой указывается о возможности или, наоборот, невозможности эксплуатации транспортного средства. Если всё в порядке, тут же оформляется талон техосмотра. Если нет - придется ехать еще разок. Проверять при этом будут только те параметры, по которым автомобиль не прошел «аттестацию». При этом повторную диагностику на частных СТО придется оплачивать дополнительно.

Нарушать ПДД - дорожное удовольствие

Нарушать Правила дорожного движения становится все дороже. С 1 января 2012 года в России штрафы за некоторые такие водительские прегрешения еще больше ужесточены. Например, в десять раз возросла сумма, которую придется заплатить водителю за выезд на перекресток, где образовался затор, - до 1000 рублей. Также до тысячи рублей вместо прежних семисот рублей выросли штрафы за проезд на красный сигнал светофора или на запреща-

ющий жест регулировщика и за случаи, когда водитель не уступил дорогу транспорту, имеющему приоритет при проезде перекрестка (было 100-200 рублей).

За несоблюдение разметки стоп-линии при запрещающем сигнале светофора или жесте регулировщика теперь придется раскошелиться на 800 рублей (было - 700).

Все эти изменения в административном законодательстве направлены на дальнейшее обеспечение безопасности дорожного движения, - говорит заместитель начальника отдела ДПС областного УГИБДД подполковник полиции Олег Шарф. - В частности, они должны способствовать уменьшению пробок и заторов на дорогах и сокращению количества дорожно-транспортных проис-

шествий, в том числе на перекрестках.

Еще одно существенное повышение штрафов ждет автомобилистов с 1 июля 2012 года, когда значительно вырастут (в среднем до 1-1,5 тысячи рублей) штрафы для нерадивых водителей, привыкших бросать свои автомобили где придется - на проезжей части, если это запрещено правилами, на тротуарах, на пешеходных дорожках и т.д. При этом жители провинциальных регионов будут в более выигрышном положении, так как за те же самые нарушения при парковке москвичи и питерцы будут платить по повышенной ставке - до трех тысяч рублей.

Дмитрий ТОЛКОВЦЕВ.

в курсе дела

Добровольно во имя жизней

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Кузбассовец долгие годы, например, был добровольцем от души, тушил пожары на селе, но под юридическое определение добровольца не попадал. А как только попадет, то он должен еще за это и деньги платить?

Мы решили: нет, так не пойдет. ВДПО - это хорошо, пусть оно и будет в реестре общественных организаций, но создали другую: «Добровольная общественная пожарная команда Кемеровской области». Мы ее зарегистрировали в ноябре 2011-го. В цели и задачи ее входит организация добровольцев на территории Кузбасса. Без уплаты членских взносов. При этом мы не стали ее дробить на части, на множество юридических лиц, как, например, наши соседи-новосибирцы (они в каждом муниципальном образовании создали отдельную организацию). Мы же создали единую общественную организацию с филиалами. Это не юридические лица, а просто отделения по

территориальному признаку. Напомним, в Кузбассе сегодня 34 местных гарнизона пожарной охраны.

Другая проблема, с которой мы столкнулись, была немного неожиданной. При подаче заявления на вступление в добровольцы должна прилагаться копия паспорта гражданина. Это предписано законом. Но многие с недоверием относятся к такой формальности. Боятся, что их данные могут воспользоваться мошенники. Хотю пояснить, что мы по закону о защите от персональных данных эти сведения охраняем. Они хранятся в специальном помещении в соответствии с требованиями секретности, и утечка информации здесь исключена, - уверяет Александр Сергеевич.

Арифметика плюс студенты

Чисто арифметически рассчитав число необходимых для нашего региона добровольных пожарных (мы взяли общероссийские 800 тысяч, пропорционально разделили их на количество населения в Кузбассе и полу-

чили 16 с небольшим тысячами добровольцев), мы немного завысили эту цифру, - поясняет замначальника ГУ МЧС России по Кемеровской области. - Учитывая тон, который задает Кузбасс в стране, и стремление быть лучше остальных, мы поставили себе планку в 20 тысяч 226 добровольцев в конце 2012 г. Сейчас в области 599 добровольных пожарных формирований (253 ДПК и 346 ДПД) общей численностью 3878 человек. Для стопроцентного прикрытия населенных пунктов Кузбасса в текущем году планируется создать еще 12 ДПК в сельских поселениях и 25 ДПД в малочисленных и удаленных населенных пунктах.

Большая работа предстоит в вузах. Согласно закону, добровольцем может быть любой гражданин, достигший 18-летнего возраста и годный по состоянию здоровья. Поэтому мы обращаем внимание на студентов. Сегодня в качестве добровольцев у нас повторно работает студенческий отряд КемГУ «Омега», неплохо организована работа студотряда

КемТИППа. С другими учебными заведениями работа еще предстоит. Есть уже договоренности и с департаментом образования и науки о создании во всех вузах добровольных пожарных дружин. Планируем не меньше 20 добровольцев закрепить за каждым корпусом учебных заведений. Это могут быть не только студенты, но и лаборанты, и преподаватели. В студенческих общежитиях нужно сделать то же самое. Если благодаря добровольцам не произойдет хотя бы одного-двух пожаров, это будет означать, что мы справились с поставленной задачей.

Искать среди сильных

Добровольцев нашли и в рядах частных охранников. Подчеркнем, это стало своеобразным кузбасским ноу-хау.

В ноябре прошлого года к нам обратилось частное охранное предприятие (ЧОП «Барс») из Новокузнецка. Они поинтересовались, могут ли они, осуществляя охранную деятельность,

быть еще и добровольными пожарными. Идея хорошая. Тем более, что у ЧОПов время прибытия на объект, что бы там ни случилось, пожар или что иное, - три минуты. На начальной стадии пожара это как раз очень важно, - подчеркивает Александр Мамонтов.

Подумали: чем можно оснастить охранников? Каска у них штатная, форма тоже, необходимы только куртка, пара огнетушителей типа «Шар», пожарная коша, покрывало от ожогов. Предусмотрели на всякий случай тканевые носилки, чтобы можно было эвакуировать пострадавших. Мы даже придумали потом для них специальный ролик, чтобы все эти вещи складывать.

В Кемерове на базе двух ЧОП («СМ-Заслон» и «Заспада») в конце прошлого года тоже созданы ДПК. Мы бесплатно обучили ребят, поскольку они у нас первые.

Это не противоречит действующему законодательству в области предоставления охранных услуг и повышает статус таких охранных предприятий.

Поощрения предусмотрены

Новое общественное учреждение «Добровольная пожарная команда Кемеровской области» сегодня регистрирует членов ДПК и ДПД в общероссийском сводном реестре добровольных пожарных. Что даст им соответствующие льготы. На основании закона Кемеровской области «О некоторых вопросах добровольного пожарной охраны...» № 88-ОЗ это, в частности:

- предоставление долгосрочных целевых жилищных займов, социальных выплат на приобретение жилых помещений при условии, что сведения о добровольном пожаре содержатся в реестре не менее пяти лет;
- преимущественное право при приеме на работу в противопожарную службу Кемеровской области при прочих равных обстоятельствах при условии, что сведения о добровольном пожаре содержатся в реестре не менее трех лет;
- в случае гибели добровольного пожарного, насту-

пившей в период исполнения им обязанностей добровольца, выплачивается денежная компенсация.

Кстати, на 2012 год предусмотрено и материальное стимулирование добровольцев из местных бюджетов, чего не было в прошлом году. Для этого главам муниципальных образований было рекомендовано заложить при формировании бюджетов на 2012-2014 годы отдельной строкой расходы на поддержку добровольчества. По данным мониторинга бюджетов, на это уже заложено 27 млн. 700 тыс. рублей.

Конечно, предусмотрели все по-разному, кто-то больше, кто-то меньше, однако замначальника ГУ МЧС России по Кемеровской области Александр Мамонтов считает это успехом.

Юлия МАТЮШЕНКО.

Всеволод

ВЛАДИМИРОВ.

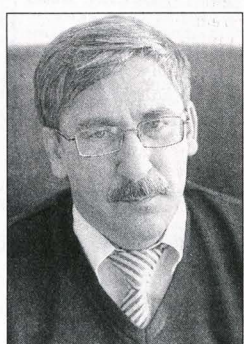
30 января 46 лет исполняется одному из крупнейших предприятий цементной отрасли Сибири – ООО «Топкинский цемент». Сегодня завод, входящий в состав ОАО «Холдинговая компания «Сибирский цемент», продолжает вести активную модернизацию производства, расширять ассортимент предлагаемой продукции и повышать квалификацию специалистов. Об итогах работы последних лет и основных перспективах развития предприятия нам рассказал управляющий директор ООО «Топкинский цемент», почетный строитель РФ Владимир Николаевич КЛИЧКО.

– За 46 лет завод отгрузил на стройки нашей страны более 85 миллионов тонн цемента, на счету предприятия сотни производственных рекордов. А как начиналась история цементного завода?

– Первая технологическая линия предприятия была введена в эксплуатацию 30 января 1966 года. Через год на заводе запустили вторую линию, в 1970-м – третью, в 1971-м – четвертую. За 46 лет завод пережил многое: сложный период становления, годы настоящего подъема, непростой этап преобразований, – история предприятия неразрывно связана с историей нашего города и всей страны. Отдельно хотелось бы отметить 1990 год: именно тогда мы впервые достигли максимального возможного объема производства, выпустили 3 миллиона тонн продукции.

– С тех пор наверняка многое изменилось. Расскажите, пожалуйста, о том, что происходит на заводе сегодня. Какие проблемы сейчас актуальны для предприятия?

– В 2004 году Топкинский цементный завод вошел в состав холдинга «Сибирский цемент»: в истории предприятия начался новый этап, связанный с активным развитием и модернизацией производства. Благодаря поддержке «Сибцема» мы смогли установить современное высокопроизводительное оборудование. Например, в 2010 году на заводе ввели в эксплуатацию вращающуюся печь № 5, в строительстве новой технологической линии за три года было вложено более 1,3 млрд. руб. В настоящее время мы продолжаем переоснащение производства и ведем постоянное



Владимир Кличко, управляющий директор ООО «Топкинский цемент»

обучение специалистов, которым предстоит работать с новым оборудованием. Конечно, в процессе работы мы сталкиваемся и с определенными проблемами. Как известно, предложение на рынке цемента сейчас значительно превышает спрос. И это еще раз подтверждает необходимость строгого контроля качества продукции на каждом этапе производства. Именно высокое качество предлагаемой продукции позволяет нам, несмотря ни на что, увеличивать показатели производства и реализации. И если в 2009 году объемы продаж составили 1 млн. 708 тысяч тонн, то в 2011 году мы реализовали 2 млн. 517 тысяч тонн цемента.

– Вы сказали, что качество – главное конкурентное преимущество продукции завода. Что делается сегодня для того, чтобы это преимущество сохранить?

– Прежде всего, отменяю жесткие требования к качеству действовали на нашем предприятии всегда. В свое время цементный завод 16 кварталов подряд побеждал в конкурсах, оставаясь лидером по всем показателям производства.

Владимир Кличко: «Завод – это прежде всего люди»

Сегодня качество выпускаемой продукции во многом зависит от установленного на заводе оборудования и объемов вложений в производственные инвестиции. Именно поэтому мы продолжаем внедрять самые современные технологии, позволяющие расширять ассортимент продукции и совершенствовать ее качество.

Кроме того, мы стараемся поддерживать постоянную связь с потребителями нашей продукции. Дважды в год на базе Топкинского цементного завода проходит совещание по качеству, участниками которого становятся наши деловые партнеры из Кемеровской, Новосибирской, Омской и Томской областей, а также Алтайского края.

Учитывая пожелания клиентов, летом 2011 года мы ввели услугу по автоотставке продукции. Стройплощадки, расположенные на расстоянии до 400 км, начали обслуживать мощные автоцементовозы Volvo, что позволило заметно сократить время доставки. В настоящее время в нашем автопарке четыре такие машины, надеюсь, что в будущем году мы сможем приобрести еще шесть.

Кроме того, для удобства потребителей мы продолжаем реализацию тарированного цемента, объем продаж которого в прошлом году составил 900 тысяч тонн (то есть больше трети от общего объема реализованной продукции). Упаковкой для цемента служат мягкие контейнеры вместимостью 1 тонна и мешки по 50 кг. Хранить такой цемент удобнее, чем навалом, что имеет большое значение для многих клиентов.

– Одно из важнейших направлений развития производства – повышение уровня экологической безопасности. Какие природоохранные мероприятия проводятся на заводе сегодня?

– Топки – город маленький, здесь мы живем и работаем. Завод в ответе за то, чтобы люди дышали чистым воздухом. Конечно, это проблема непростая, но для ее решения сегодня делается многое.

Для снижения выбросов и уменьшения вредного воздействия на окружающую среду предприятие использует все имеющиеся ресурсы. С запуском пятой печи, на которой установлен фильтр производства швейцарской фирмы «ELEX», выбросы составили 17 мг на кубометр (при европейском стандарте 20 мг). Сейчас устанавливается такой же фильтр на печи обжига № 4, в ближайшей перспективе будет установлен и на печи № 3. Стоимость одного такого фильтра – 135 миллионов рублей. На первый взгляд, цена немалая. Но как измерить значение экологической безопасности для здоровья людей? И, если уж считать свою собственную выгоду, при годовом объеме продукции 3 миллиона тонн и выбросах 0,1 процента 3000 тонн уходят в воздух? При стоимости в среднем 3000 рублей за тонну выбросить



на ветер 9 миллионов рублей? Вот и получается, что в результате немалых затрат мы получим и немалую экономию. И жителям города к тому же будет комфортно.

– Топкинский цементный завод неотделим от

города, в бюджет которого цементники вкладывают немалые средства. Какие социальные задачи, связанные с развитием города, на ваш взгляд, сегодня требуют особого внимания?

– Примеров, подтверждающих тесное социальное сотрудничество предприятия с администрацией города, немало. Я считаю, что так и должно быть. Например, за счет средств завода в Топках сдано в эксплуатацию более 3 тысяч квартир общей площадью 148 тысяч квадратных метров, построены такие важные объекты, как кинотеатр «Восход», ДК «Цементник», поликлиника, профилакторий «Кристалл» и другие.

Регулярные отчисления ООО «Топкинский цемент» составляют 20 процентов местного бюджета. В 2011 году сумма налоговых отчислений в бюджеты всех уровней составила более 380

Топкинского района. Председатель Совета Сидоркин Николай Григорьевич – ветеран завода. Такое сотрудничество на пользу и городу, и заводу.

– Цемент нередко называют «хлебом строительства». Однако экономические условия, как известно, диктуют рост цен на цемент...

– Хотел бы напомнить, что максимальная цена цемента, заложенная в стоимости строящегося жилья, колеблется от 4 до 7 процентов. И, конечно, существуют объективные условия, которые формируют нынешнюю стоимость цемента – в среднем 3000 рублей за тонну.

Цементникам иной раз предъявляют претензии за стоимость их продукции, но при этом не учитывают, например, такие объективные обстоятельства, что 70 процентов всей стоимости цемента составляет стоимость

метров газа. Себестоимость ресурсов, используемых для производства цемента, растет в среднем ежегодно на 15% – стоимость цемента, заметим, в таких пропорциях не растет.

– Владимир Николаевич, в цементной отрасли вы работаете более 30 лет. За это время прошли путь от мастера смены до управляющего директором. Что же, кроме заработной платы, определяет интерес рабочего человека?

– Работать интереснее, когда видишь, что твой труд приносит пользу и дает конкретные результаты. Естественно, каждый руководитель должен заботиться о том, чтобы люди получали достойную заработную плату. В настоящее время средняя зарплата работников Топкинского цементного завода – 22579 рублей. В соответствии с рекомендациями губернатора Кемеровской области Амана Тулеева в 2012 году мы планируем увеличить этот показатель.

Но, кроме зарплаты, для каждого из нас важна и моральная поддержка. Человек вкладывает в работу душу только тогда, когда осознает, что он нужен предприятию. Когда рассматриваешь фотографии на нашей заводской Доске чести, которая установлена перед зданием заводоуправления, обращаешь внимание на то, какие хорошие, светлые лица у людей. А все потому, что они занимаются любимым делом. Среди многочисленных династий, например, династия Сечко-Асаниных, которая насчитывает уже 218 лет; общий стаж династии Худорожко – 208 лет, Васильевских-Мусиных – 106 лет, Пармоновых – 98 лет, Юрмоновых – 94 года... Это люди, которые создавали славу завода и поддерживают эту славу сегодня. И не случайно все 700 наших заводских ветеранов могут прийти на завод в любое время. Общакса молодежь, подкашивая что-то начинающим специалистам, студентам колледжа, которые приходят на практику, ветераны делают такой вывод: «Да, они сегодня другие. Но

так же стараются работать, как мы когда-то...»

«Сибирский цемент» – социально ответственная компания. И, заботясь о людях, чей труд стал основой наших сегодняшних успехов, мы реализуем социальную политику холдинговой компании, в структуре которой работает. Ежемесячные выплаты ветеранам, бесплатные путевки для отдыха в нашем профилактории «Кристалл» – это конкретные примеры социальной заботы. Но, пожалуй, не менее важно, что ветераны по-прежнему связаны с предприятием. Председатель совета ветеранов Валерий Петрович Палецкий, например, постоянно присутствует на наших еженедельных планерках. Нам важна эта связь поколений.

– День рождения завода – традиция, соединяющая поколения. В чем, на ваш взгляд, заключается ее нравственное значение?

– Традиция – это то, что объединяет всех людей, имеющих отношение к предприятию: и первых каменщиков, бетонщиков, арматурщиков, которые возводили заводские цеха, и тех, кто работает на современном компьютеризированном оборудовании сегодня. Когда наши ветераны приходят в цеха, они передают молодежи главное – свое настроение, свое отношение к работе. Это ведь особая гордость – иметь право сказать: «Я – топкинский цементник!» Бренд «Топкинский цемент» сегодня известен. Но, чтобы развиваться, надо идти дальше. Человек всегда отслеживает каждый год своей жизни, итоги и успехи. Вот и завод отмечает ежегодно дату своего рождения, определяет дальнейший путь развития. 46 лет – дата не круглая, но это важная для нас веха. А потому мы по традиции вглядываемся в прошлое и оцениваем настоящее. Чтобы сделать шаг вперед.

Беседовала Надежда НИКОЛАЕВА.
Фото Кирилла Кухмара и из архива предприятия.

Территориальное управление Федерального агентства по управлению государственным имуществом в Кемеровской области сообщает о проведении торгов по продаже арестованного имущества

Организатор торгов: общество с ограниченной ответственностью «КОМПАНИЯ ЛТК», действующее на основании Договора № 12-2/3-ПОВ от 10.01.2012г.; 650070, г. Кемерово, Молодежный, 5, оф.212, тел. (3842) 39-31-41, ИНН 4205151664.

Форма торгов: аукцион, открытый по составу участников и по форме подачи предложений о цене имущества.

Срок, время и место приема заявок: с 30.01.2012 по 22.02.2012 с 11.00 до 14.00 по адресу: г. Кемерово, пр. Молодежный, 5, оф.212, тел. (3842) 39-31-41.

Дата, время и место проведения торгов: 29.02.2012 в 12.00 по адресу: г. Кемерово, пр. Молодежный, 5, оф.212.

Первичные торги

Лот №1. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 5019/09/07/42-СВ от 29.12.2009г., принадлежащее Власову В.В., Власовой О.Ю., – квартира общей площадью 90,3 кв.м, жилой площадью 58,8 кв.м, кадастровый номер 42:24:000000:0000:39/3:0057-58/А, расположена по адресу: г. Кемерово, ул. Вологодская, д.30, кв. 57-58.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Ленинскому району г. Кемерово Таляева М.Ф. от 12.08.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 3 010 000,00 (три миллиона девять тысяч рублей 00 коп.).

Лот №2. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 26078/11/07/42 от 31.05.2011г., принадлежащее Телятьеву А.Г., – квартира общей площадью 111,00 кв.м, жилой площадью 76,1 кв.м, кадастровый номер 42:24:000000:0000:796/3:0228-229/А, расположена по адресу: г. Кемерово, пр. Ленинградский, д.34, кв.228-229.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Ленинскому району г. Кемерово Кокаревой К.В. от 19.08.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 7 931 000,00 (семь миллионов девятьсот тридцать одна тысяча рублей 00 копеек).

Лот №3. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 8546/10/07/42 от 09.06.2010г., принадлежащее Асюнину М.О., – квартира общей площадью 61,6 кв.м, жилой площадью 46,5 кв.м, кадастровый номер 42:24:000000:0000:676/3:0093/А, расположена по адресу: г. Кемерово, пр. Октябрьский, д.97, кв.93.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Ленинскому району г. Кемерово Слепцовой К.А. от 07.09.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 2 359 280,00 (два миллиона триста пятьдесят девять тысяч двести восемьдесят рублей 00 копеек).

Лот №4. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 25785/11/07/42 от 06.06.2011г., принадлежащее Басенко Е.А., – жилой дом общей площадью 222,1 кв.м, жилой площадью 185,0 кв.м, кадастровый номер 42:04:0335001:0439, расположен по адресу: Кемеровский район, д. Смолино, ул. Асфальтная, д.36.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Ленинскому району г. Кемерово Таляева М.Ф. от 13.09.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 3 740 000,00 (три миллиона семьсот сорок тысяч рублей 00 копеек).

Лот №5. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 29802/11/08/42 от 28.07.2011г., принадлежащее Чумановой В.В., – квартира, общей площадью 44,1 кв.м, жилой площадью 32,9 кв.м, кадастровый номер 42:30:000000:0000:1904/2:0021/А, расположена по адресу: г. Новокузнецк, ул. Клименко, д. 3, кв.21.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Заводскому району и Новоильинскому району г. Новокузнецка Кушевой Н.Я. от 22.08.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 784 000,00 (семьсот восемьдесят четыре тысячи рублей 00 копеек).

Лот №6. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 15672/10/08/42 от 12.07.2010г., принадлежащее Герасимову М.В., – квартира общей площадью 30,7 кв.м, жилой площадью 19,0 кв.м, расположена по адресу: г. Новокузнецк, пр. Советской Армии, д.54, кв.87.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя МОСП по Заводскому и Новоильинскому районам г. Новокузнецка Стародубцева Д.Ю. от 25.07.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 1 102 000,00 (один миллион сто две тысячи рублей 00 копеек).

Лот №7. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 24844/11/17/42 от 21.04.2011г., принадлежащее Манаковой Е.А., – квартира общей площадью 59,7 кв.м, жилой площадью 39,6 кв.м, кадастровый номер 42:30:000000:0000:7431/2:0046/А, расположена по адресу: г. Новокузнецк, ул. Кирова, д.119, кв. 46.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Центральному району г. Новокузнецка Нестеренко М.А. от 27.07.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 3 350 000,00 (три миллиона триста пятьдесят тысяч рублей 00 копеек).

Лот №8. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 4357/11/17/42-СВ от 25.01.2011г., принадлежащее Шорниковой Т.Г., Шорникову В.В., – квартира общей площадью 30,8 кв.м, жилой площадью 16,6 кв.м, кадастровый номер 42:43:00:05:22:7Б/119:0:0, расположена по адресу: г. Новокузнецк, ул. Циолковского, д.76, кв. 119.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Центральному району г. Новокузнецка Нестеренко М.А. от 17.08.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 1 220 000,00 (один миллион двести двадцать тысяч рублей 00 копеек).

Лот №9. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 3290/11/17/42 от 22.01.2011г., принадлежащее Сигуте А.И., – квартира общей площадью 44,4 кв.м, жилой площадью 28,2 кв.м, кадастровый номер 42:43:00:05:35:31:18:0:0, расположена по адресу: г. Новокузнецк, пр. Пионерский, д.31, кв. 18.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Центральному району г. Новокузнецка Нестеренко М.А. от 10.03.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 1 330 000,00 (один миллион триста тридцать тысяч рублей 00 копеек).

Лот №10. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 3290/11/17/42 от 22.01.2011г., принадлежащее Сигуте А.И.,

– квартира общей площадью 45,5 кв.м, жилой площадью 31,1 кв.м, кадастровый номер 42:43:00:05:35:31:2А:0:0, расположена по адресу: г. Новокузнецк, пр. Пионерский, д.31, кв. 2а.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Центральному району г. Новокузнецка Нестеренко М.А. от 10.03.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 1 400 000,00 (один миллион четыреста тысяч рублей 00 копеек).

Лот №11. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 3290/11/17/42 от 22.01.2011г., принадлежащее Сигуте А.И., – квартира общей площадью 42,5 кв.м, жилой площадью 28,0 кв.м, кадастровый номер 42:43:00:05:35:31:19:0:0, расположена по адресу: г. Новокузнецк, пр. Пионерский, д.31, кв. 19.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Центральному району г. Новокузнецка Нестеренко М.А. от 10.03.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 1 260 000,00 (один миллион двести шестьдесят тысяч рублей 00 копеек).

Вторичные торги

Лот №11. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 21261/11/17/42 от 06.04.2010, принадлежащее Калашниковой О.В., – квартира общей площадью 127,4 кв.м, жилой площадью 82,1 кв.м, кадастровый номер 42:43:04:29:4:6:0:0, расположена по адресу: Кемеровская область, г. Новокузнецк, ул. Радищева, д.4, кв.6.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Центральному району г. Новокузнецка Нестеренко М.А. от 29.07.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 1 700 000,00 (один миллион семьсот тысяч рублей 00 копеек).

Лот №12. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 25973/11/17/42 от 27.04.2010, принадлежащее Бабич Н.В., – квартира общей площадью 92,5 кв.м, жилой площадью 49,2 кв.м, кадастровый номер 42:30:000000:0000:8697/2:0058/А, расположена по адресу: Кемеровская область, г. Новокузнецк, Центральный район, ул. Павловского, д. 3, кв. 58.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Центральному району г. Новокузнецка Нестеренко М.А. от 04.02.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 3 230 000 (три миллиона двести тридцать тысяч рублей 00 копеек).

Лот №13. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 35490/10/17/42 от 20.10.2010, принадлежащее Соломенниковой Е. И., – квартира общей площадью 58,2 кв.м, жилой площадью 40,5 кв.м, кадастровый номер 42:30:000000:0000:6781/2:0052/А, расположена по адресу: г. Новокузнецк, пр. Пионерский, 53-52.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по Центральному району г. Новокузнецка от 24.03.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 1 572 500,00 (один миллион пятьсот семьдесят две тысячи пятьсот рублей 00 копеек).

Лот №14. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 7/11/19/42 от 14.01.2011, принадлежащее Алаеву У.С., – здание гаража общей площадью 1097,60 кв.м, кадастровый номер 42:10:0110005:0043:984/2:1000/В, расположен по адресу: Кемеровская область, Прокопьевский район, в 1 км западнее поселка Тихоновка Терентьевской сельской территории.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя МОСП по г. Прокопьевску и Прокопьевскому району Морозюк О.В. от 12.09.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 5 533 500,00 (пять миллионов пятьсот тридцать три тысячи пятьсот рублей 00 копеек).

Лот №15. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 7/11/19/42 от 14.01.2011, принадлежащее Алаеву У.С., – здание гаража общей площадью 2810,70 кв.м, кадастровый номер 42:10:0110005:0043:984/2:1000/В1, расположен по адресу: Кемеровская область, Прокопьевский район, в 1 км западнее поселка Тихоновка Терентьевской сельской территории.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя МОСП по г. Прокопьевску и Прокопьевскому району Морозюк О.В. от 12.09.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 6 120 000,00 (шесть миллионов сто двадцать тысяч рублей 00 копеек).

Лот №16. Предмет торгов: заложенное имущество, арестованное в рамках исполнительного производства № 8122/11/03/42 от 11.05.2011, принадлежащее Вернахаеву Е.Г., – квартира общей площадью 47,6 кв.м, жилой площадью 28,5 кв.м, кадастровый номер 42:22:0102009:98:17/11, расположена по адресу: г. Березовский, ул. Мира, 50-63.

Основание продажи: постановление судебного пристава-исполнителя ОСП по г. Березовскому от 01.09.2011г. о передаче имущества на торги.

Начальная цена продажи: 510 000,00 (пятьсот десять тысяч рублей 00 копеек).

Шаг аукциона для всех лотов – 2% от начальной цены продажи.

Размер задатка для всех лотов – 5% от начальной цены продажи лота.

Требования, предъявляемые к претендентам на участие в торгах: для участия в торгах претендентам необходимо заключить с Организатором торгов договор о задатке. К участию в торгах допускаются юридические и физические лица, своевременно подавшие заявки на участие в торгах и представившие документы, указанные в настоящем извещении, а также обеспечившие поступление задатка в сроки и порядке, указанные в договоре о задатке. Задаток должен быть внесен не позднее даты окончания приема заявок.

Документы, представляемые для участия в торгах: заявка установленного образца; копия платежного документа, подтверждающего внесение задатка; нотариально заверенные копии учред. документов и копия свидетельства о регистрации, бух. баланс на последнюю отчетную дату, протокол о назначении исполнительного органа, решение уполномоченного органа об участии в торгах (для юр. лиц – резидентов РФ); копии паспортов (для физ. лиц); идентификационный номер налогоплательщика; доверенность на лицо, уполномоченное действовать от имени заявителя при подаче заявки на участие в торгах; опись документов (2 экз.). Претендент обязан в соответствии с Федеральным законом №115-ФЗ от 07.08.2001г., статья 6, представить документ о происхождении денежных средств.

Претендент приобретает статус участника торгов с момента оформления комиссией протокола подведения итогов приема и регистрации заявок на участие в торгах.

Порядок проведения торгов: торги, в которых принял участие только 1 участник, признаются несостоявшимися. Торги начинаются с объявления начальной продажной цены предмета торгов, которая пошагово повышается по мере выдвижения предложений; шаг торгов устанавливается комиссией по проведению торгов; победителем торгов признается лицо, предложившее наиболее высокую цену. В случае, если против начальной продажной цены предмета торгов не сделана надбавка, торги признаются несостоявшимися. Победитель торгов и организатор торгов подписывают в день их проведения протокол о результатах торгов. В течение 5 дней после окончания торгов Победитель торгов должен внести сумму, за которую им куплено имущество, за вычетом ранее внесенного задатка.

Получить дополнительную информацию о предмете и порядке проведения торгов, а также ознакомиться с утвержденными формами документов можно по адресу организатора торгов: г. Кемерово, пр. Молодежный, 5, оф.212, тел. (3842) 39-31-41; факс (3842) 37-81-47.



• Ой, что натворили...
• Волшебный чемодан
• С правом на открытие

производство

Мебель для инвалидов

Хорошо известно, что обычные столы, стулья, шкафы и диваны создают для многих колясочников непреодолимые проблемы. Именно эти общие для многих особенности, а также индивидуальные пожелания инвалидов учитывают на предприятии Беловского общества инвалидов при изготовлении новых образцов мебели.

Конструкция такой мебели позволяет подходить к ней на коляске, легко открывать и закрывать створки ящиков и шкафов, в том числе тех, которые расположены высоко и низко. У диванов, например, предусмотрено специальное приспособление, которое дает возможность инвалиду легко перебраться на него с коляски, а не сваливаться, как это обычно происходит.

Естественно, производство такой мебели обходится дороже, а доходы у инвалидов небольшие, но на предприятии надеются, что спрос на специальную мебель будет расти.

— К сожалению, существующее законодательство не позволяет нам конкурировать с другими производителями в тендерах на поставку мебели в бюджетные организации, — говорит директор предприятия Владимир Балзанов. — Например, нам было бы гораздо удобнее производить малогабаритные детали для детских мебельных гарнитуров в дошкольных учреждениях. Таким образом, бюджетные деньги работали бы на детей, а нам позволили бы расширить производство и создать для инвалидов новые рабочие места.

По данным областного общества инвалидов, в 2011 году в Кузбассе было трудоустроено 2454 инвалида, в том числе 308 на вновь созданные рабочие места. Все же на учете в службе занятости числится сейчас примерно 13000 инвалидов.

Антон СМЕРНОВ.

образование



Ученых — в РОСТ

Лучшие физики городских школ стали победителями первой конференции «Ломоносовские чтения», прошедшей в январе в Таштаголе.

Школьники защищали увлекательные рефераты о Ломоносове, Циолковском, Резерфорде. Лучшей была признана работа восьмиклассника школы №1 Ивана Круглова. Перспективы использования возобновляемых источников энергии в России, «Последствия аварий на атомных станциях», «Влияние гепатита на экологическую ситуацию Алтайского края» — таковы темы работ, заявленных в номинации «Экология технологий». Ирина Килина и Татьяна Павлов (школа №9), Илья Анфёров (школа №1) стали победителями в номинации «Исследовательская работа». Экспертная комиссия отметила высокий уровень их исследований: «Экология города Таштагола» и «Движение жидкостей и газов по трубам. Принцип Бернулли». А в номинации «Техническое творчество» были представлены модели, макеты и приборы. Ученики школы №1 Илья Костин и Иван Блинов продемонстрировали занимательные опыты по физике: «Кто быстрее?», «Пляшущие человеч-

ки», «Опыты с мыльными пузырями», «Возникновение пожара от молнии». В этой же номинации стал дипломантом и самый юный физик — шестиклассник Иван Булаков. Он придумал и сконструировал электрическую игру «Ну, погоди!». Замечательный макет перекрёстка с ручным переключением сигналов построили ученики школы №9 Владислав Спиридонов и Мария Лысенко. Они стали беспорными обладателями дипломов в названной номинации.

В завершение мероприятия участники и победители были награждены сертификатами, дипломами и денежными премиями. Отмечены также педагоги и наставники конкурсантов. Директор «Фонда поддержки творческих инициатив молодежи», образованного в марте прошлого года, С.Б.Ерофеева довольна результатами конференции. По её словам, «Шанс» — прекрасная возможность реализации творческого потенциала учащихся и педагогов. Закрывая чтения, Светлана Борисовна сообщила:

— В городе будет создано научное общество учащихся молодежи!

Евгения АБАЗА.
НА СНИМКАХ: Иван Круглов с учителем Н.П. Солодовниковой и мамой А.П. Кругловой.

выставка

Таланты не сирячешь



В Кемерове открылась творческая выставка педагогов образовательных учреждений города, на которой представлены работы в самых различных видах, жанрах и направлениях.

Одна из основных целей выставки — знакомство жителей города с многогранными талантами тех, кто учит детей. В ней приняли участие преподаватели самых различных дисциплин и воспитатели. Основной предмет их преподавания далеко не всегда связан с художественным творчеством, однако они не могут без него обходиться

и поэтому решили показать эту красоту другим.

Судя по экспонатам выставки, творческие интересы их авторов, а также материалы, с которыми они работают, весьма разнообразны. Здесь можно увидеть объемные картины из ткани, карнавалы, головные уборы, а также несметное число различных иг-

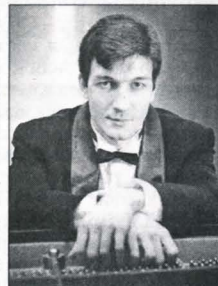
рушек. Кроме этого, многие преподаватели представили свои фотоработы, которые рассказывают о самых красивых улицах и зданиях областного центра и людях, которые в нем живут.

Борис КАЧЕСОВ.

НА СНИМКАХ: мама «Дружной семьи» — преподаватель гимназии №41 Ирина Маникина; первыми зрителями выставки стали коллеги по работе; материал для плетения посуды из старых газет и клеев.

Фото автора.

фестиваль



«Все звезды» и ШАМРАЙ

Сегодня в Мариинске, в концертном зале детской музыкальной школы №22, состоится открытие областного фестиваля «Все звезды», посвященного 20-летию Губернаторского культурного центра «Юные дарования Кузбасса».

«Музыкальные приношения» к знаменательной дате подготовили юные дарования из Москвы и Новосибирска, Барнаула и Красноярска, Санкт-Петербурга и, конечно, городов Кемеровской области.

Право открыть фестиваль принадлежит одному из самых ярких и самых первых стипендиатов фонда — Константину Шамрай — мастеру, которому гордятся и Кузбасс, и Россия.

Он родился в 1985 году, с шести лет начал заниматься в Центральной детской музыкальной школе №1 г. Кемерово в классе преподавателя Н.В. Кноблох. Победы в областном (г. Кемерово), межрегиональном (г. Барнаул), международном (Италия) конкурсах подтвердили его незаурядные способности.

Сегодня Константин Шамрай — выпускник Российской академии музыки им. Гнесиных — учится в аспирантуре у профессора В.М. Троппа.

Среди многочисленных побед молодого пианиста Международный конкурс «Концертино-Прага» в 2000 г. (1-я премия), Всероссийские Дельфийские игры в 2007 году (Золотая медаль) и Десятый международный конкурс пианистов в Сиднее в 2008 г. (1-я премия и шесть специальных призов). Успешные гастроли в России, Америке, на Мальте, в Австралии и других странах мира сделали имя молодого пианиста известным и востребованным: его диски записаны в Голландии, Чехии, Германии, Лондоне.

В рамках областного фестиваля «Все звезды» состоится 20 мероприятий в городах и районах Кемеровской области. В феврале 2012 года фестиваль пройдет в городах Мариинск, Осинники, Кемерово, Ленинск-Кузнецкий, Прокопьевск. Его участниками и слушателями станут детская и молодежная аудитория в количестве более 2000 человек.

Ольга ШТРАУС.

конкурс

Взрывоопасная СИТУАЦИЯ

Эту историю, случившуюся после войны — в году 1947-м или 1948-м, рассказал мне приятель. Он рос в деревне.

...Мужики, вернувшиеся с фронта, провели электричество. Колхоз купил машину «ЗИС-5», электротросарку. Словом, жизнь понемногу налаживалась. А еще решили купить автогенную сварку, чтобы металл резать. Послали в город на курсы паренка, ответственного, серьезного, который должен был научиться, как с этим аппаратом обращаться.

Выучился он, приехал в деревню. К этому времени в колхозе уже автогенную сварку приобрели. Все

это хозяйство находилось в кузне, а пацаны всегда крутились там же — где поспотеть, где поддержать. В общем, без них не обошлось и в тот раз. Двое трактористов ремонтировали сельхозтехнику, им надо было отрезать или подрезать какой-то вал или ось. Принесли они эту железку к новому сварному. Он как увидел, что запчасть в солидоле, в масле, поручил трактористам, чтобы зрыва не произошло, до конца вымыть в керосине запчасть и досуха ее

протереть. В то время, как его слушали трактористы, слушали и пацаны, открыв рот. А в сторонке (дело было около кузницы) стоял и улыбался кузнец. Он был из города, работал по найму.

Трактористы все сделали, как им сказал сварной. А сварщик «зарядил» аппарат и стал разжигать горелку. Всем было интересно, как работает аппарат. Кузнец же тем временем взял тяжелую куваду и начал копать около больших железных ворот, стоящих у стены, — их

для ремонта привезли.

Ну и вот, только сварной консулся пламенем горелки вала, кузнец со всей дури долбанул кувадой по воротам. От такого грохота, рассказывал приятель, он не помнил, как оказался вместе с трактористами и пацанами в находившейся рядом углярке. А дверь у нее или кто закрыл, или сама захлопнулась.

Прошло какое-то время. В углярке парни стали приходить в себя, выглянули во двор и видят: два человека на земле валяются. Сварщик не двигается, кузнец с боку на бок переворачивается, хохочет, горелка горит. Парни выскочили из углярки, стали приводить в чувство сварщика. Объяснили, что мол, это так кузнец над ними всеми подшутил, а не взрыв произошел.

В общем, смеху было на всю деревню. Долго вспоминали.

Юрий КИТОВ.

Кемерово.

календарь

В этот день родились

1756. Вольфганг Моцарт, австрийский композитор.

1826. Михаил Салтыков-Щедрин, русский писатель, сатира которого остается современной.

События

1593. Джордано Бруно брошен в тюрьму инквизиции в Риме.

В этот день ушли

1901. Джузеппе Верди, итальянский композитор.

1940. Исаак Бабель, писатель.

новации

ЗАГРАНПАСПОРТ не сходя с места

Теперь специалисты УФМС приезжают оформлять заграничные паспорта прямо на работу к своим клиентам. Такое нововведение стало возможным благодаря появлению мобильных комплексов.

Портативный комплекс регистрации биометрических данных — так называется эта техника — в собранном виде очень похож на большой чемодан, внутри которого находятся: два модуля — регистрации, управления и

цифровой обработки, портативный принтер и сканер штрих-кода. В комплект входит и специальный задний фон белого цвета с устройством подсветки и складной штатив. Всего таких комплексов в области два.

Они рассчитаны в первую очередь на работающих граждан, желающих оформить заграничный паспорт, так сказать, без отрыва от производства. Отметим, заявки от работодателя принимаются только в тех случаях, когда набира-

ется не менее 30 человек от предприятия. Так, например, на днях специалисты УФМС ездили в Юргу, где получить заграничный паспорт изъявили желание 58 человек из одного учреждения. Причем готовые паспорта им тоже привезут прямо на работу.

Таким образом оформить заграничный паспорт можно не только в городах, но и в сельской местности.

Рита ЧЕРНЫХ.

кроссворд

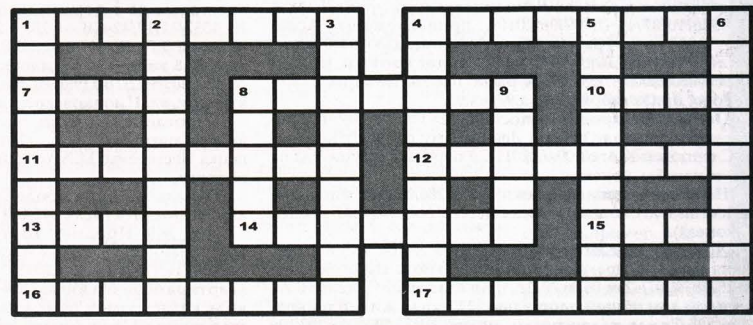
По горизонтали: 1. Действующее лицо в художественном произведении. 4. Струя жидкости, вытекающая из земли. 7. Историческое название народных собраний на Украине. 8. Церковная глава. 10. Озеро в Эфиопии. 11. Образование ледяного покрова на реках и озерах. 12. Предрасудок. 13. Полудрагоценный камень. 14. Единичное время. 15. Сатирическая драма М.Е. Салтыкова-Щедрина. 16. Литературное произведение, основа

для постановки кинофильма, спектакля. 17. Сильная продолжительная стрельба из многих орудий.

По вертикали: 1. Мнимое смещение объекта. 2. Известный в прошлом футболист, один из организаторов «Спартака». 3. Наставник великого князя Александра Николаевича, будущего императора Александра II. 4. Осадочная горная порода. 5. Английский поэт 18-го века. 6. Крашеное доматное полотно. 8. Потомок от брака

между представителями различных человеческих рас. 9. Простейшее одноклеточное животное.

8. Метель. 9. Амеба. 10. Пингвин. 11. Лангост. 12. Селедонец. 13. Агат. 14. Слюда. 15. Дельфин. 16. Лангост. 17. Калитра. 18. Лангост. 19. Лангост. 20. Лангост. 21. Лангост. 22. Лангост. 23. Лангост. 24. Лангост. 25. Лангост. 26. Лангост. 27. Лангост. 28. Лангост. 29. Лангост. 30. Лангост. 31. Лангост. 32. Лангост. 33. Лангост. 34. Лангост. 35. Лангост. 36. Лангост. 37. Лангост. 38. Лангост. 39. Лангост. 40. Лангост. 41. Лангост. 42. Лангост. 43. Лангост. 44. Лангост. 45. Лангост. 46. Лангост. 47. Лангост. 48. Лангост. 49. Лангост. 50. Лангост. 51. Лангост. 52. Лангост. 53. Лангост. 54. Лангост. 55. Лангост. 56. Лангост. 57. Лангост. 58. Лангост. 59. Лангост. 60. Лангост. 61. Лангост. 62. Лангост. 63. Лангост. 64. Лангост. 65. Лангост. 66. Лангост. 67. Лангост. 68. Лангост. 69. Лангост. 70. Лангост. 71. Лангост. 72. Лангост. 73. Лангост. 74. Лангост. 75. Лангост. 76. Лангост. 77. Лангост. 78. Лангост. 79. Лангост. 80. Лангост. 81. Лангост. 82. Лангост. 83. Лангост. 84. Лангост. 85. Лангост. 86. Лангост. 87. Лангост. 88. Лангост. 89. Лангост. 90. Лангост. 91. Лангост. 92. Лангост. 93. Лангост. 94. Лангост. 95. Лангост. 96. Лангост. 97. Лангост. 98. Лангост. 99. Лангост. 100. Лангост.



Главный редактор Юрий КУХМАРЬ. kumar@kuzbass85.ru
Коммерческий директор Татьяна СМОЛОВА. smolina@kuzbass85.ru, тел. 72-55-47.
Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.

Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

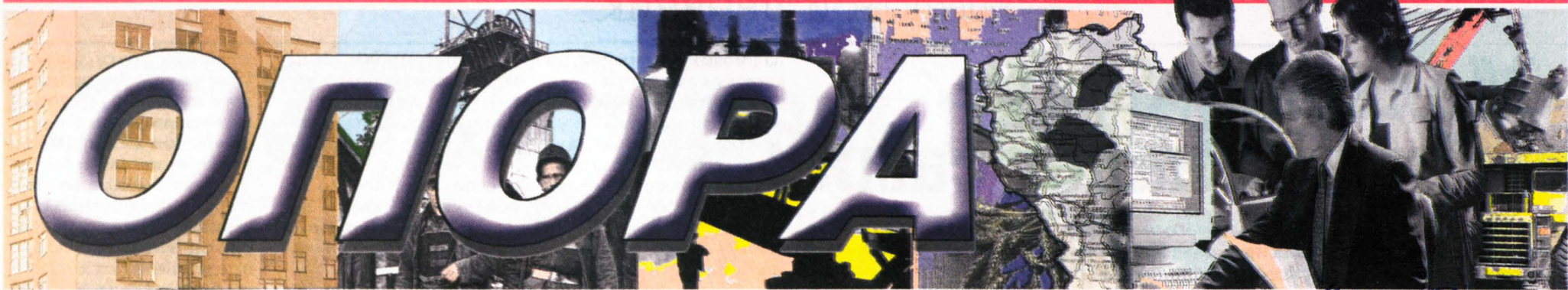
Адрес редакции: 650091, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28.
Электронный адрес: official@kuzbass85.ru; news@kuzbass85.ru; reclama@kuzbass85.ru

Справки: по рекламе — 72-25-23, 72-22-03; по письмам — 72-50-45; по редакции — 72-32-74. Факс 72-32-74.

Собственные корреспонденты: в Новокузнецке — 46-41-59, Мариинске — 8-913-121-9092, Междуреченске — 4-23-48.
Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства.
Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются на интернет-сайте: www.kuzbass85.ru
Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений.

Время подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 18.35. Объем 4 л. Печать офсетная. Тираж во вторник, среду, пятницу — 10207; четверг — 30017; субботу — 11007; «Свежий ветер» — 805.
Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс».

ОАО ИПП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 14.



«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясо – молочный союз», «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

№ 14 от 27.01.2012

**Господдержка
«малышей»
в отчетах и в жизни
II, VIII стр.
Спросите нас о нас
IV – V стр.
Зарабатывать...
умом
VII стр.**

**«SAUMI» -
программный
продукт малого
новокузнецкого
предприятия,
который 11 лет
назад создал
программист
Павел Шпинь,
на российском
рынке и сегодня
вне конкуренции.**

➤ **VI – VII**

Павел Шпинь:

**«Выигрывает тот,
кто способен быстро
реагировать на изменения»**

Фото Ярослава Беляева.

«Малыши» будут выбирать налог сами

С 2013 года малый бизнес получит право выбора наиболее благоприятного для него режима налогообложения: общей системы, упрощенной, патента или ЕНВД. Об этом «Эксперту Online» сообщила директор департамента развития малого и среднего предпринимательства Минэкономразвития Наталья Ларионова.

С начала года Минфин и МЭР обсуждали, какой должна быть система налогообложения для малого бизнеса, а именно, должна ли патентная система заменить собой единый налог на вмененный доход (ЕНВД) или они будут существовать вместе.

В конце прошлой недели первый вице-премьер Игорь Шувалов объявил, что до 2018 года правительство предоставит предпринимателям право выбирать налог и сохранит ЕНВД, однако сроки введения патентной системы до последнего времени так

и оставались неясными.

Согласно разработанному Минэкономразвития законопроекту, субъекты Российской Федерации в течение 2012 года должны будут принять региональные законы о патенте. «Это значит, что любому предпринимателю, чей вид деятельности включен в список 47, на всей территории Российской Федерации будет предоставлено право выбрать патентную систему налогообложения. И не только», – сообщила «Эксперту Online» Наталья Ларионова. По ее словам, регионы смогут на свое усмотрение расширить список видов деятель-

ности, входящих в патентную систему, а также принять максимальный для себя размер годового дохода предпринимателя по видам деятельности, переводимым на патентную систему, от 100 тыс. до 1 млн рублей. При этом 10% налога будут зачисляться в бюджет субъекта и 90% – в бюджеты муниципалитетов. Закон должен будет вступить в силу 1 января 2013 года.

Напомним, при выборе патентного налогообложения предприниматель должен приобрести патент на осуществление того или иного вида деятельности. Срок действия патента – от месяца до года. Стоимость патента высчитывается как процент от потенциально возможного дохода предпринимателя за год. Налоговая ставка устанавливается в размере 6%. Система максимально проста: нет ни

налоговых деклараций, ни кассовых аппаратов.

По мнению Ларионовой, патентная система ориентирована на бизнес, предоставляющий услуги населению – «от няни до слесаря или программиста». Патентной системой также смогут воспользоваться продавцы и работники сферы общепита. Принятые решения затрагивают налогообложение 2,7 млн субъектов малого и среднего предпринимательства, посчитали в МЭР.

«Будет существенно – в пять раз – увеличен размер площади предприятий торговли и питания, которые смогут применять патент. В действующей редакции – это 10 кв.м, с учетом состоявшегося обсуждения он составит 50 кв. м. Также расширятся возможности предпринимателя по привлечению наемных работников – с пяти человек сейчас до 15 человек», – уточняет Ларионова.

По словам президента ОПОРЫ РОССИИ Сергея Борисова, предприниматели уже давно ждут введения патентной системы. Это простой и удобный в

администрировании налог. «Можно использовать опыт такого патента, например, для мигрантов или для предпринимателей в сезонное время (от нескольких дней до нескольких месяцев). Это может сократить коррупционную составляющую», – считает Борисов.

Введение патента станет и экзактом для региональных властей, ведь они получат право дополнять установленный обязательный перечень иными видами деятельности, которые востребованы малыми компаниями именно в данном регионе, право установить для каждого вида деятельности размер налогооблагаемого дохода. Сделать это без активной работы с предпринимателями и их общественными объединениями невозможно, считают в Минэкономразвития.

Напомним: Минфин впервые заявил о решении реформировать систему специальных налоговых режимов, применяемых малым бизнесом в конце июня 2010 года. В том числе речь шла об отмене единого налога на вмененный доход (ЕНВД) с 2014 года. Наиболее популярный среди «малышей» и

удобный с точки зрения уплаты налогов спецрежим должен был сменить активно развиваемый государством патент (УСН на основе патента).

2 июля 2010 г. министерство представило 1-й вариант законопроекта, против которого малое предпринимательское сообщество сразу выступило с резким протестом. Однако законопроект был разработан, и в феврале 2011 года внесен правительством на рассмотрение Госдумы. В весеннюю сессию Госдумы 2011 г. проект закона прошел первое чтение, однако вновь из-за позиции бизнес-сообщества, выступающего против принятия закона в предлагаемом варианте, его рассмотрение было приостановлено.

Последние события показывают, что правительство прислушалось к мнению предпринимательского сообщества.

Очень важно, чтобы у бизнеса была возможность выбора в переходный период, хорошо, что он продлен, замечает президент ОПОРЫ РОССИИ Сергей Борисов: «Нужно понять, к чему готов рынок».

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ

Помочь вашему бизнесу? ЭТО РЕАЛЬНО

Часто предприниматели сетуют на сложности, говорят, что не ощущают поддержки от властей. Но только не те, кто хоть раз обратился за помощью в муниципальный Центр поддержки предпринимательства г. Кемерово. Специалисты Центра всегда готовы помочь разобраться в самых сложных вопросах ведения бизнеса и найти практическое решение многих проблем.



Общее количество консультаций, оказанных кемеровским Центром поддержки предпринимательства (ЦПП), увеличилось в сравнении с 2010 годом на 58 % и составило около 5,5 тысячи. При этом количество зарегистрированных предпринимателей выросло на 7%. Таким образом, за весь период работы через ЦПП в общей сложности оформили свою деятельность около тысячи индивидуальных предпринимателей.

«Главной задачей, которая стояла перед нами в 2011 году, было сосредото-

чить в Центре максимальное количество услуг и консультаций. Для этого мы открыли у себя представительства двух банков, а также представительство торгово-промышленной палаты», – говорит директор Центра Вадим Назаров.

Кроме того, в прошлом году расширился спектр услуг, оказываемых самим Центром. Подписано соглашение о сотрудничестве с четырьмя лизинговыми компаниями – об условиях предоставления лизинга в каждой из них предприниматель может получить в ЦПП подробную информацию. Улучшена работа

по переводу помещения из жилого в нежилое – внедрили электронный документооборот с комитетом строительного контроля, снизив таким образом срок прохождения документов на 20 дней. Стоит отметить, что все услуги в Центре поддержки предпринимательства оказываются бесплатно.

Одним из самых больших достижений Центра в 2011 году можно считать создание клуба бизнес-инноваторов. Цель создания клуба Вадим Назаров определяет буквально двумя словами: «Каждому ученому – по предпринимателю».

«Сейчас при вузах созданы небольшие научные предприятия, которые разрабатывают различные проекты», – объясняет он. – Но у ученого нет качеств предпринимателя, чтобы продвигать эти проекты на рынке. Центр сотрудничает с предпринимателями, которые готовы инвестировать в них свои средства для развития. Клуб помогает предпринимателям бизнеса и науки объединить усилия для совместной работы».

Многое из того, что делают специалисты кемеровского Центра поддержки предпринимательства, имеет социальное значение. Например, в администрацию города и на имя губернатора Кузбасса приходили письма от жителей Кедровки с просьбой возобновить работу местной общественной бани. Центр нашел инвестора, провел капитальный ремонт помещения, и баня уже несколько месяцев принимает клиентов. При ЦПП уже более года работает муниципальный Центр бытовых услуг, в котором предприниматели оказывают населению услуги по пошиву одежды, ремонту швейных машин, компьютеров. Кемеровчане по достоинству оценили нововведение, и количество клиентов Центра бытовых услуг постоянно растет.

Максим МОСКВИКИН.

IT-компании ждут ПОДДЕРЖКИ

Сергей Борисов рассказал Президенту РФ о некоторых проблемах в деятельности малых отечественных IT-компаний. Эту тему президент ОПОРЫ РОССИИ затронул в своем выступлении 24 января 2012 г. на заседании Комиссии по модернизации и технологическому развитию экономики России. Первое в этом году мероприятие под председательством главы государства Дмитрия Медведева было посвящено вопросам улучшения инвестиционного климата.

Глава ОПОРЫ РОССИИ подчеркнул: при колоссальном потенциале отрасли малые IT-компании сегодня испытывают большие проблемы в развитии. В конечном счете сложившаяся ситуация отражается на конкурентоспособности российского IT-бизнеса в целом.

Одна из главных проблем малых IT-компаний, по данным ОПОРЫ, – действие закона о страховых взносах в отношении IT-компаний. Для ряда из них с 2012-2018 гг. действует льготная ставка страховых взносов в размере 14%. Ее применение возможно при одновременном выполнении следующих трех условий: численность компании должна составлять более 30 человек; доля до-

ходов от этого вида деятельности – более 90%; необходимо наличие аккредитации в Минкомсвязи России. Вместе с тем в большинстве случаев фактическая численность персонала малых предприятий в области IT-технологий составляет менее 30 человек. Таким образом, сниженные тарифы страховых взносов фактически применимы только к более крупным IT-предприятиям. Это ущемляет права других участников этого рынка и препятствует развитию этого сегмента российского рынка, отметил Борисов. «Крайне важно отменить минимальный порог численности компаний в области информационных технологий. Это создаст стимулы для развития максимального числа малых предприятий – наиболее мобильных участников IT-рынка», – уверен президент ОПОРЫ.

Борисов обратился к главе государства с просьбой обратиться к тем, оказывая поддержку малым компаниям российской IT-сферы особое внима-

По материалам «Эксперт Online» и информационного портала ОПОРЫ РОССИИ.

Господдержка «малышей» в Кузбассе ВЫРОСЛА ВДВОЕ

Таковы итоги 20011 года. О них доложил на днях профильному комитету облсовета заместитель губернатора по промышленности, транспорту и предпринимательству **Сергей КУЗНЕЦОВ**.

Это становится уже доброй традицией: в начале каждого года депутаты облсовета обращают свой взор на предпринимателей Кузбасса, точнее, на то, какую господдержку получил малый и средний бизнес, что в итоге получила экономика области, на что могут рассчитывать наши «малыши» и регион в новом году.

В прошлом году облсовет пригласил заместителя губернатора по промышленности, предпринимательству и транспорту Сергея Кузнецова на первые депутатские слушания, в этом – на расширенное заседание нового комитета по вопросам предпринимательства, инноваций и имущественных отношений.

Итоги господдержки малого и среднего бизнеса в 2011 году депутатов порадовали. Планы управления предпринимательства департамента промышленности, торговли и предпринимательства Кемеровской области на 2012 год, обещали поддержать, обсудив их более тщательно на весенней сессии облсовета.

Об услышанном мы решили рассказать читателям ОПОРЫ самым красноречивым языком – языком цифр и фактов:

2011 год

На реализацию проекта «Малый бизнес» в 2011 году было направлено **8 944,9 млн. рублей**, в том числе:

- из федерального бюджета – 173,825 млн. рублей;
- из областного бюджета – 117,0 млн. рублей;
- из местных бюджетов – 110,032 млн. рублей;
- из внебюджетных источников – 8 544,0 млн. рублей.

Финансирование программы увеличено более чем на 50% от запланированного объема 2010 года. Общая сумма бюджета программы в 2011 году составила 117 млн. рублей.

Из федерального бюджета привлечено более 173 млн. рублей, что удвоило бюджетное финансирование расходов на поддержку и развитие малого и среднего бизнеса Кемеровской области.

Основные меры поддержки

1. Субсидии муниципальным бюджетам

В 2011 году грантовая поддержка начинающих предпринимателей передана на уровень муниципалитетов. Средства на эти цели направлены на условия софинансирования с местными бюджетами (12,5 млн. рублей). На каждый муниципальный рубль привлечено 12,5 рублей из

- федерального бюджета (106,250 млн. рублей)
- областного бюджета (50 млн. рублей).

Предоставлено более 1000 грантов начинающим предпринимателям, организовано 2000 новых рабочих мест.

2. Проектное финансирование

В 2011 году заработала программа «Проектное финансирование».

Займы до 10 млн. рублей (под 5% годовых) предоставляются – по конкурсному отбору – Государственным фондом поддержки предпринимательства Кемеровской области на реализацию социально значимых, экономически обоснованных проектов в сфере экологии (переработка отходов), медицины, строительства, производства импортозамещающей продукции.

Профинансировано 11 прорывных проектов (срок реализации – до 5 лет) на общую сумму 65,5 млн. рублей.

3. Модернизация моногородов

За счет средств областного и федерального бюджетов 3 монопрофильных муниципальных образований получили поддержку на модернизацию своей экономики:

- г. Прокопьевск (9,375 млн. рублей),
- г. Ленинск-Кузнецкий (6,250 млн. рублей),
- Таштагольское городское поселение (6,250 млн. рублей).

Реализация программ модернизации экономики в моногородах позволила организовать свое дело более 500 начинающим предпринимателям (при-



оритет: безработные, молодежь до 35 лет).

Компенсированы затраты действующих предпринимателей по лизинговым платежам, договорам на подключение к объектам электросетевого хозяйства, на внедрение тепло-энергосберегающих технологий; реализовано 50 образовательных программ для предпринимателей; организован выпуск информационных материалов, проведены исследования по актуальным вопросам развития

малого бизнеса; предоставлены льготные микрозаймы под 10% годовых.

Принятые меры облегчили доступ предпринимателей к финансовым ресурсам, подготовили квалифицированных специалистов для предпринимательских структур, сработали на понижение уровня безработицы.

4. Совершенствование инфраструктуры поддержки предпринимательства

Введены в эксплуатацию 3 бизнес-инкубатора (при участии областного и федерального бюджетов):

- в г. Киселевске (июнь);
- в г. Калтане (май);
- в Топкинском муниципальном районе (октябрь).

Областная часть финансирования составила – 21,07 млн. рублей, федеральная – 33,315 млн.

На площади более 3000 кв. м начинающим предпринимателям, кроме основной поддержки – льгот-

ной аренды, предоставляются услуги по ведению бухгалтерского учета, налогообложения, обеспечению связью, оргтехники.

Резиденты бизнес-инкубаторов работают в приоритетных сферах – инновации, производство, услуги.

В целях интеграции малых и средних предприятий Кузбасса в российское и европейское экономическое пространство за счет средств областного и федерального бюджетов профинансирована деятельность **регионального представительства Европейского информационного корпоративного центра** на сумму 937,5 тыс. рублей.

В результате 60 субъектов малого и среднего предпринимательства Кемеровской области получили возможность стать участниками мероприятий, способствующих развитию делового сотрудничества между малым бизнесом Кузбасса, России и европейскими компаниями (семинары, деловые встречи, выставки, форумы).

В 2011 году начал работу **Кузбасский региональный центр субконтракции**, созданный на базе Кузбасской торгово-промышленной палаты.

Центр формирует информационную базу предприятий (организаций) – заказчиков и исполните-

лей профильных услуг. В областную базу Центра включено 68 предприятий Кузбасса.

Услуги Центра предоставляются бесплатно.

Предприятиями области размещено 15 заказов.

Во всех муниципальных образованиях области продолжают работать **Центры поддержки предпринимательства** (принцип «одного окна»):

- более 10 000 предпринимателей получили бесплатные консультационно-информационные услуги;
- зарегистрировано более 2000 предпринимателей;
- оказана имущественная поддержка 300 предпринимателям.

5. Кредитно-гарантийная программа

По кредитно-гарантийной программе выдано субъектам малого и среднего предпринимательства, не имеющим необходимого обеспечения для получения банковского кредита, **более 450 поручительств** Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

Это позволило привлечь в сферу малого и среднего бизнеса **более 1 млрд. 290 тыс. рублей кредитных ресурсов**.

6. Программа микрофинансирования

В 2011 году проведена капитализация фонда за счет средств областного (20 млн. рублей) и федерального бюджетов (42,5 млн. рублей).

Субъектам малого и среднего предпринимательства предоставлено **92 микрозайма до 1 млн. рублей под 10% годовых сроком до 1 года**.

7. Субсидии

Весь год предоставлялись субсидии:

- по договорам лизинга;
- производственным и инновационным малым предприятиям;
- на затраты, связанные с применением системы аутсорсинга (бухгалтерские и юридические услуги);
- предпринимателям – ремесленникам.

- оборот малых предприятий в сопоставимых ценах составил 241,3 млрд. рублей (в 2010 г. – 227,1);

- доля продукции малых предприятий в валовом региональном продукте увеличилась до 11,6% (в 2010 г. – 11,3%);

- численность занятых на малых предприятиях увеличена на 1,6% и составила **171,1 тысячи человек** (в 2010 г. – 168,8 тысячи);

- выросло количество малых предприятий на 500 единиц (на 2%) и достигло **26,4 тысячи**.

Всего на малых предприятиях области создано более 9 тысяч новых рабочих мест (в 2010 – 8,5), организовано 5,5 тыс. новых субъектов малого и среднего бизнеса (в 2010 – 5).



Микрозайм от Государственного фонда поддержки предпринимательства поможет малому кемеровскому предприятию «Арктика» развиваться.

Фото Сергея Гавриленко.

итоги реализации проекта «Малый бизнес» в 2011 году:

Основные направления развития малого и среднего предпринимательства в Кузбассе в 2012 году:

- формирование и реализация подпрограммы «Развитие молодежного предпринимательства»;
- формирование фонда «Социальный бизнес»;
- софинансирование муниципальных программ (гранты, мероприятия по энергоэффективности);
- строительство бизнес-инкубаторов в моногородах;
- создание центра прототипирования (проектирование - подготовка производства - опытное производство);
- поддержка инновационных компаний, созданных при ВУЗах;
- финансирование деятельности ЕвроИнфоЦентра;
- пополнение Гарантийного фонда;
- субсидирование затрат предпринимателей-производственников;
- развитие сельского туризма.

Субсидии – негосударственному сектору

Агентство стратегических инициатив разработало программу по созданию благоприятных условий для развития негосударственных организаций дошкольного образования и досуга в субъектах РФ. Об этом 19 января сообщил журналистам директор направления «Социальные проекты» АСИ Владимир Яблонский.

Суть программы заключается в предоставлении субсидий семьям, дети которых нуждаются, но не имеют возможности получить дошкольное образование в государственных учреждениях. Предполагается, что данные средства будут направляться семьями на дошкольное образование детей в негосударственных учреждениях. Одним из основных итогов реализации данной программы должно стать уменьшение очереди в дошкольные учреждения.

Одним из вариантов предоставления этой услуги может быть введение регионального сертификата на услугу дошкольного образования. Для этого необходимо предусмотреть возможность перечисления такой субсидии на счет негосударственной организации дошкольного образования. Размер субсидий может дифференцироваться в зависимости от региона.

Яблонский отметил, что сейчас ведутся переговоры во внедрении

А как оценивают эту программу Агентства стратегических инициатив кузбасские предприниматели, работающие на рынке негосударственного дошкольного образования, и представители власти, курирующие государственный сектор дошкольного образования?

МНЕНИЕ БИЗНЕСА

Спросите нас, как нам помочь, или О льготах для тех, кого нет и кто есть



Александр РАДЧЕНКО (в 2010 году создал в Новокузнецке негосударственную дошкольную организацию – частный детский сад «Кроха», в котором сегодня – в нескольких группах Центрального и Заводского районов – воспитываются более 80 детей).

Внедрение программы по созданию благоприятных условий для развития негосударственных организаций дошкольного

образования и досуга так или иначе должно было произойти по причине растущей социальной проблемы в масштабах страны. Попробую высказать личное мнение по этой программе. Во-первых, изначально она должна быть направлена именно на получение дошкольного образования, но никак не на досуг детей. Это принципиальное различие. Получателем субсидий должны быть образовательная организация с лицензией. Наличие лицензии – это качество предоставляемых услуг, гарантия того, что с детьми занимаются сотрудники с педагогическим образованием по проверенной программе в соответствующем санитарном и пожарным нормам помещении. К сожалению, для организации досуга детей получение разрешения или просто соответствия санитарным нормам не

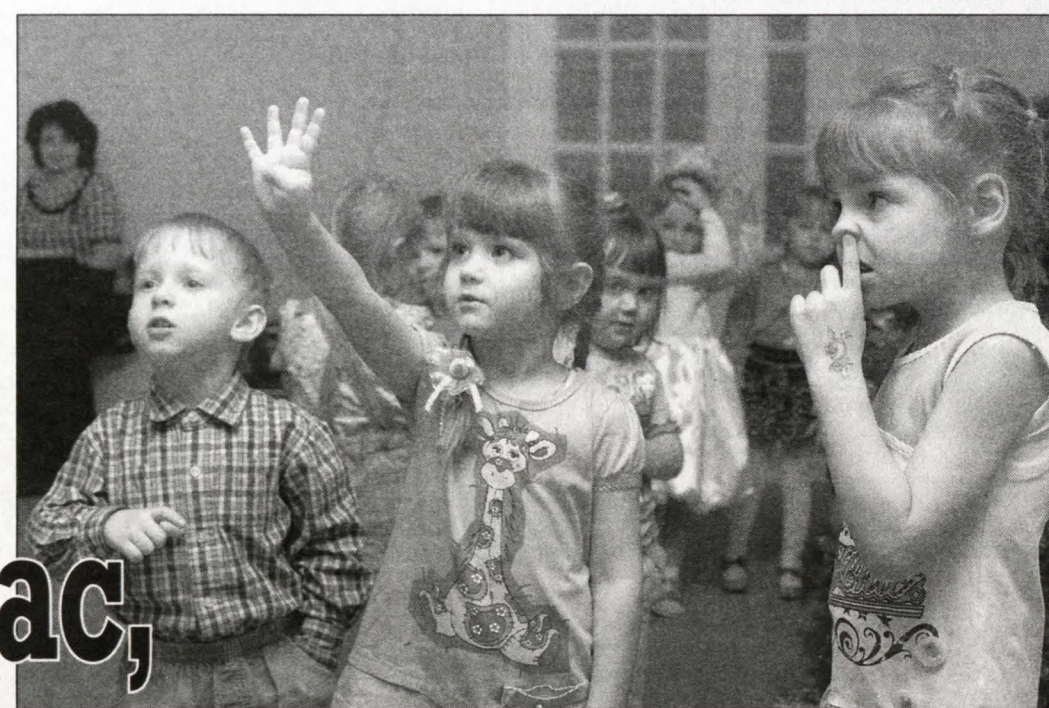


Фото Кирилла Кухмаря.

является обязательным. Это по вопросу целевого использования субсидии. Второй открытый вопрос – это размер субсидии. Согласно действующему в Кузбассе порядку обращения и выплаты компенсаций части родительской платы за содержание ребенка в дошкольных образовательных учреждениях, утвержденному постановлением коллегии администрации Кемеровской области от 13.02.2007 года, родителям, дети которых посещают государственные или муниципальные образовательные учреждения, компенсируются 20% - на первого по очередности рождения ребенка, 50% - на второго и 70% - на третьего от уплаченной родителем суммы.

В таком же процентном соотношении вправе получать ее и родители, чьи дети посещают иные, т.е. частные образовательные дошкольные учреждения. Только проценты эти назначаются на средний раз-

мер родительской платы за содержание ребенка в государственных или муниципальных образовательных учреждениях, который устанавливает коллегия областной администрации. И получается, что при средней стоимости обучения в частном дошкольном учреждении в размере 10000 рублей сумма компенсации родителям составит примерно 1100 рублей. Эта сумма не может существенно влиять на количество обучающихся детей в частном учреждении. Поэтому постановление о компенсации родителям, чьи дети посещают негосударственные дошкольные учреждения, не является стимулом для предпринимателей из сферы образования на лицензирование своей деятельности.

Ситуация кардинально может измениться, если сумма затрат родителей за обучение ребенка в частном детском саду не будет

этой программы заинтересованными ведомствами, а также главами регионов РФ. Планируется, что на начальном этапе программы возможно проведение пилотной апробации в нескольких регионах. Соответствующие переговоры сейчас ведутся с администрациями Санкт-Петербурга и Красноярска, Свердловской, Белгородской, Липецкой и Нижегородской областей. «Мы выбрали те регионы, где финансово это возможно сделать», - пояснил Яблонский, уточнив, что во всех субъектах РФ начать реализацию такой программы пока невозможно с экономической точки зрения.

В свою очередь депутат Государственной думы, член комиссии при президенте РФ по реализации приоритетных национальных проектов и демографической политике Елена Николаева напомнила, что, по данным на 1 января 2011г., очередь в детские сады РФ составляла 1 млн. 937 детей. При этом прирост за 2010г. составил около 256 тыс. человек. Данные по итогам 2011г. пока не предоставлялись.

(По материалам «РБК»)

новационного формата – детский игровой мини-клуб «Bananamama». С этой бизнес-идеей безработная Нестеренко пришла на региональный молодежный проект «Ты – предприниматель». С помощью экспертов превратила ее в бизнес-проект, который был отмечен грантом губернатора Кузбасса как один из 20 лучших. «Мы все сейчас – и я, и мои будущие клиенты – в одной лодке: говорят, около 30 тысяч женщин в Кемерове не могут выйти на работу, потому что не могут устроить детей в детский садик. Они не работают, экономика слабеет, дети дома не получают ни знаний, ни социальной адаптации. Как они пойдут в школу? Я не голословна, я сама в этой ситуации. Сейчас, став на ноги бизнес, вынуждена верить в наше государство и господдержку».

Ведь дали же мне грант в 100 тысяч рублей при открытии мини-клуба?!. Власть и сама вплотную занялась проблемой детских садов, и малый бизнес, работающий в детском секторе, хочет вывести на должный уровень – это все ветер в мои паруса!

И все знакомые мамы так... В университете (я получаю второе высшее) – с малышом. Раньше детей там совсем не было видно, а сейчас годовалые ребятки толпятся около аудиторий с мамками. Старшую ведешь на шахматы или танцы и младшую тащишь. В снег и зной. Успокаиваешь себя: времена такие! А жить-то хочется, как все – с мужем вечером в кино или в гости съездить. Но куда деток пристроить? Выбор таких услуг после 18.00 в Кемерове отсутствует...

Но с 7 февраля все изменится! Мы открываем детский игровой мини-клуб «Bananamama» – абсолютно новый для Кемерова формат детского учреждения. Клуб будет работать ежедневно с 8 до 21 часа, без праздников и выходных, что даст огромную поддержку родителям. Будет горячее питание. Вот только дневным сном мы не обеспечим детей, но в Европе, например, этой практики вообще нет. В нашем мини-клубе могут находиться одновременно 30 детей. Рассчитан он на 40-50 детей в день, т.е. кто-то пришел на 2 часа, кто-то на весь рабочий день мамы с 8 до 18.00, кто-то пришел лишь на вечер с 19.00 до 21.00 или выходной день, пока мама с папой уехали за покупками.

«Bananamama» - это 117 кв.м площади, где только 25 кв.м занимают гардероб, кабинет индивидуальных и малогрупповых занятий с психологом и красивый санузел. Помещение отвечает всем санитарным требованиям: сигнализация, пожарная сигнализация и, что очень важно, - видеонаблюдение, которое мы выведем для родителей на специальный контент, чтобы они могли с сайта контролировать деток и нашу работу. И прежде всего – это безопасность. Профессиональный психолог будет заниматься с детками по неагрессивным развивающим методикам, но по принципу «не навреди» (все родители с ума посходили от раннего развития, но мало кто из них знает, что оно в таких объемах вредно для неустоявшейся психики малышей).

Агентство стратегических инициатив предлагает

регионам проект, направленный на государственную поддержку частных дошкольных учреждений. Если это будет, будем очень рады (банки, куда я за кредитом обращалась, как услышат, что я ИП, категорически качают головой). Ну, а если нет, будем продолжать раскручивать будни для малышей, делать их счастливыми, сообразительными, индивидуальными.

Прочитала про новый областной проект «Социальный бизнес». Хочу в нем тоже поучаствовать. Если получу поддержку, возьму под свое крыло деток из малообеспеченных либо из многодетных семей абсолютно бесплатно до школы (в количестве 10 человек).

А вы знаете, я все же нацелена верить в наше государство и господдержку. Ведь дали же мне грант в 100 тысяч рублей при открытии мини-клуба?!. Власть и сама вплотную занялась проблемой детских садов, и малый бизнес, работающий в детском секторе, хочет вывести на должный уровень – это все ветер в мои паруса!



Марианна ПРИХОДЬКО (весной 2011 года открыла детский развивающий центр, который вполне законно назвала «Частный детский сад», исключительно на средства государственной поддержки: субсидии Центра занятости, грант городской администрации за лучший социальный проект. Пытается развиваться, открыв филиал своего детсада. В частности, на грант губернатора за лучший молодежный проект в 100 тысяч).

Этот проект Агентства стратегических инициатив в Кузбассе, по-моему, мало кому из предпринимателей интересен. Не потому, что они не верят, что бюджет «раскошелится» на субсидии для частных детских садов. А потому, что субсидии рассчитаны только на негосударственные образовательные учреждения, т.е. имеющие образовательную лицензию. Таких учреждений у нас, насколько я знаю, вообще нет.

Может, АСИ рассчитывает на то, что этот проект станет стимулом для нас, и мы – в надежде на получение субсидий – выстроимся в очередь за образовательными лицензиями? На это же, наверно, надеялись и те, кто еще в 2009 году принял решение компенсировать часть родительской платы за содержание детей не только в государственных и муниципальных, но и в «иных», т.е. частных дошкольных образовательных учреждениях. Этими же

благами намерениями руководствовались, видимо, и те, кто в июле прошлого года принял наш областной закон «О налоговых льготах негосударственным дошкольным образовательным учреждениям».

А им известно, кто воспользовался этими субсидиями и льготами? Сколь всего, никто. По одной простой причине – до сих пор не появились те, для кого они были предназначены: негосударственные дошкольные образовательные учреждения, а проще говоря, частные детские сады, имеющие лицензию на образовательные услуги.

Ответ на вопрос «почему?» прост: потому что лицензия на образовательные услуги может получить только тот, у кого (в соответствии с лицензией) есть здание, где он эти образовательные услуги оказывает. А в здании том должно быть... Короче, легче перечислить то, чего там не должно быть. Думаете, если бы так просто было открыть детский сад, неужели бы у нас в муниципальных детских садах очереди были?

Вот вам и ответ, почему у нас, в Кемерове, в частности, предприниматели открывают только детские развивающие центры, которые, что бы кто ни говорил, берут на себя часть обязанностей государства о дошкольниках, обеспечивая уход за ними и развитие малышей. Так, может, пора отменить льготы и субсидии для тех, кто на самом деле нет, и предоставить их тем, кто есть?

Мне могут возразить, что, к примеру, в Кемерове развивающих центров для дошкольников – раз, два и обещала. Но они есть. А мало их не потому ли, что, поддержав социальный бизнес на старте, мы не можем оказать им более мощную поддержку, когда он идет в рост?

Прочитала в декабре-ской ОПОРЕ о том, что по инициативе губернатора у нас в области начинается новый проект, направленный на поддержку и развитие социального предпринимательства. Вот только пока организаторы проекта не смогли определить, кому и какую поддержку надо оказывать. А вы соберите нас, тех самых социальных предпринимателей, спросите, как нам помочь, чтобы мы действительно развивались, чтобы мы доход приносили не только себе, но и в бюджет.



Анастасия БОНДАРЬ (10 лет назад создала в Кемерове центр раннего развития – «Детскую акаде-

мию Анастасии Бондарь». Обладатель собственной уникальной многоуровневой программы раннего развития детей. В 2010 году «Детская академия Анастасии Бондарь» заняла третье место в номинации «Лучший частный детский сад» всероссийского конкурса «Детские сады – детям», проходившего в рамках одноименного партийного проекта «ЕДИНОЙ РОССИИ». В 2011 году награждена золотой медалью Межрегионального конкурса «Лучшие товары и услуги Сибири-ГЕМА»).

Очень приятно понимать, что федеральная власть увидела в бизнесе эффективного помощника в решении социальных задач, признала бизнес полноценным и полноправным участником процесса образования и воспитания подрастающего поколения.

Конечно, от финансовой помощи никто бы не отказался. Другой вопрос: кто на нее вправе рассчитывать? Ведь негосударственная организация дошкольного образования не что иное, как лицензированное учреждение. На сегодня я не знаю ни одного частного детского сада в Кемерове, имеющего лицензию.

Привлечение бизнеса в эту сферу деятельности пока на начальном этапе, поэтому правовые вопросы находятся в стадии урегулирования. И регулировать есть что. Например, по новым нормам СанПиНа учреждение, аналогичное нашему, может располагаться на первом этаже жилого здания, в то время как нормативные документы пожарной инспекции этого не допускают.

Но мы живем во время перемен, и эти перемены есть. Так, в Красноярском крае действует Центр развития инновационных форм дошкольного образования и воспитания. Этот центр, кстати, утвержден Агентством стратегических инициатив в декабре 2011 года. В марте нынешнего года начнет функционировать стажировочная площадка по отработке механизмов, которые должны снять барьеры на пути массового развития альтернативных форм дошкольных учреждений. На этой площадке должны объединить свои усилия представители власти и бизнеса каждого региона.

Сами предприниматели, осваивающие и развивающие альтернативные формы дошкольных учреждений, тоже не остаются равнодушными к проблеме качества своих услуг. Самые активные и заинтересованные из них обсуждают возможность создания в Сибирском федеральном округе профессионального союза, который будет функционировать по типу СРО. Его участники сообща выработают жесткие стандарты своей деятельности, будут контролировать их соблюдение и нести серьезную материальную ответственность за нарушения.

Это большой шаг вперед, нам эти изменения по душе.

«Выбирайте точнее курс!»

Чинювники, к которым ОПОРА обратилась с просьбой высказать свое мнение о проекте Агентства стратегических инициатив, от публичных комментариев вежливо отказались. Не сговариваясь, они мягче, чем пупулистской, эту инициативу не называли и советовали «не будоражить

народ». Что этот проект обсуждать в регионе, который с нынешнего года перестал быть донором? Там есть перечень областей, где агентство планирует апробировать пилотный вариант, вот там пусть и комментируют! – отмахивались они.



Не отмахнулась от ОПОРЫ только Ирина Федорова, заместитель главы г. Кемерово по социальным вопросам:

«Для малого и среднего бизнеса (вы же о нем ведете речь?) на рынке дошкольного образования Кемерова есть место и дело: надо развивать дополнительное образование».

Выходит, детские сады не их место и дело? А пока в городе Кемерове 30 тысяч мам вынуждены сидеть с маленькими детьми дома. Экономика города не учитывает рабочих рук...

Это неправда! Да, у нас в городе чуть больше 35 тысяч дошкольников. Но 7,5 тысячи из них – дети до 1,5 лет, они не могут пойти в детский сад, им рано. Более 23 тысяч ходят в муниципальные детские сады. Из почти 3,5 тысячи оставшихся 2 тысячи мам из неполных семей получают ежемесячно поддержку от области в 2 тысячи рублей.

Мы провели встречу с молодыми мамами, стоящими на учете в центре занятости. Объяснили: если у вас в семье 2-3 детей, вы можете открыть семейный детский сад на дому. Таких семейных садов у нас 106, в них 255 детей. Из областного бюджета это направление финансируется: 5 тысяч рублей – зарплата маме, по 70 рублей ежедневно – на питание каждого ребенка. Желаящих мало. Вы можете открыть частный детский сад на дому, пригласив 1-2 детей своих родственников, соседей, которые вам доверяют, и получить средства на открытие такого сада через центр занятости населения – есть специальная программа государственной поддержки молодых матерей. Это тоже мало кто предостидло.

Мы попробовали набирать группы в центре занятости – тех, кто хотел открыть свое дело в секторе дошкольного образования, обучить их. Набралось 4-5 человек. Свое дело создала одна Марианна Приходько. Помимо субсидии от центра занятости, она получила грант администрации города на конкурсе социально значимых про-

ектов и весной прошлого года открыла небольшой детский сад.

А в декабре прошлого года получила грант губернатора как победитель конкурса молодежных проектов и вот-вот откроет филиал этого детсада. И говорит, что к ней очередь.

Но катастрофической ситуации с детскими садами в Кемерове нет (это, конечно, катастрофа для каждой семьи, где ребенка не могут устроить в детсад, но не для всего города!). У нас на 35 тысяч детей 160 детсадов.

Мы рассчитываем, что в этом году еще 2 тысячи мест в детских садах откроем, а при стабильной ситуации в России и Кузбассе и при таких темпах строительства дошкольных образовательных учреждений к 2014 году дефицита мест в детсадах не должно быть.

То есть бизнесу на этом рынке скоро нечего будет делать?

Бизнес нужен для улучшения качества услуг. Он сможет развиваться, потому что найдутся люди, которые захотят, чтобы в дошкольных группах было не 20-25, а 7-8 человек. Вот для тех, кто хочет лучшего, необычного, и должен существовать бизнес.

Но создание негосударственной организации дошкольного образования полного дня малому биз-

несу, тем более начинающим предпринимателям, не всегда по средствам. Детский сад Марианны Приходько – скорее центр временного пребывания детей.

Чтобы открыть частный детский сад и получить причитающиеся ему льготы, нужна лицензия?

Лицензия – это следствие (хотя проект Агентства стратегических инициатив рассчитан именно на тех, кто имеет лицензию). Слишком строгие сегодня нормы, требования к содержанию детей в учреждениях с питанием и сном. И это правильно: здоровье детей – главное. Организовать все это – дорогостоящее дело. Только под пишебокс нужно помещение не менее 70 «квадратов»! Порог вхождения в этот бизнес очень высокий. Да, у кого есть капитал, этим надо заниматься!

Но для тех, у кого капитала нет, для малого и среднего бизнеса на рынке дошкольного образования больше перспектив открывает развитие дополнительных развивающих услуг (без организации питания и сна детей).

Мамы находятся в отпуске по уходу за ребенком до 1,5, до 3 лет. И они хотят, чтобы дети общались друг с другом. Детские развивающие центры очень востребованы. Муниципальные учреждения пока еще не смогут перекрыть эту нишу. И этим нужно пользоваться малому и среднему бизнесу. Как это уже 10-й год делает ваша коллега Анастасия Бондарь. В «Детской академии Анастасии Бондарь» сегодня 800 малышей занимаются! Моя внучка с года посещает центр раннего развития. С года! Дополнительное дошкольное образование – это великая перспектива!

От ОПОРЫ

Мы не ставим в этом разговоре точку. Продолжить его хотим за «круглым столом» в Кузбасской ТПП, где планируется обсудить проблемы поддержки и развития социального бизнеса. Ориентировочно это произойдет 29 февраля. Если кому-то не терпится высказать свое мнение о затронутых нашими экспертами проблемах – с удовольствием предоставим слово, точнее, место в ближайших выпусках ОПОРЫ.

- Павел, «САУМИ-Центр» всего одиннадцать лет. Совсем немного для успешной и хорошо раскрученной компании, тем более что организовал ее неопытный 23-летний паренек, делающий первые шаги в бизнесе. Как вам это удалось?

- К тому была серьезная мотивация. Я учился на втором курсе Томского университета систем электроники и радиоуправления, когда ушел из жизни отец. Это печальное событие заставило меня повзрослеть в один день. Благополучие семьи — мамы и младшей сестренки — зависело теперь только от меня. Нужно было учиться зарабатывать деньги. Сначала я стал делать курсовые работы для однокурсников. Затем предпринимать первые попытки разработки компьютерных программ, которые позволяли бы автоматизировать тот или иной вид деятельности. Среди преподавателей университета было много бывших выпускников, которые на тот момент покидали стены вуза из-за низкого уровня зарплаты и открывали свои малые предприятия. Для этих ушедших в бизнес преподавателей я разрабатывал небольшие программы, в основном по автоматизации торговли. Так у меня появились первые потребители из ближайшего окружения и уверенность, что могу справиться с намного более сложными IT-проектами. На третьем курсе перевелся с дневного обучения на заочное, вернулся в Новокузнецк и начал заниматься тем, что я называю «заседанием полей». Много времени уделял собственному пиару, налаживал связи. Примерно через год появились первые заказы. Вскоре уже выбирал сам, с кем и по каким проектам работать.

Далее я получил предложение от администрации Новокузнецка разработать программу автоматизации учета муниципального имущества. Стал изучать ситуацию на рынке и понял — конкурировать особо не с кем, поскольку достойных решений нет. Это был шанс заявить о себе. В марте 1999 года я начал работу над программным комплексом автоматизации учета земельных отношений SAUMI. Через полтора года зарегистрировал малое предприятие.

- Вы разработали программный продукт, аналогов которому на российском рынке еще не было?

- По сути, да, причем, разрабатывать его пришлось с нуля. Но было четкое понимание, что нужно делать программный продукт не для конкретного заказчика, а создавать типовое решение, применимое на территории любого субъекта РФ. К тому же его архитектура должна была обладать очень высокой степенью готовности к изменениям, чтобы учитывать специфические потребности от-

Павел Шпинь: «Выигрывает тот, кто способен быстро реагировать на изменения»

Форум промышленности и инноваций в Екатеринбурге, международная инвестиционно-технологическая конференция в Силиконовой долине, межрегиональный семинар в Волжске — такова повседневная жизнь новокузнецкого предпринимателя Павла Шпиня, известного в стране и за рубежом программиста, генерального директора ООО «САУМИ-Центр». Трудно сразу поверить (ведь мы уверены, что нет пророка в родном Отечестве), что программным продуктом его малого предприятия — комплексом автоматизации управления земельно-имущественными отношениями «SAUMI» пользуются более 600 областных и городских администраций нашей страны, крупнейшие коммерческие структуры, к примеру, такие как «Норильский никель». Более того, новокузнецкая компания известна даже в Силиконовой долине, куда ее хозяин периодически наведывается для деловых контактов с теми, кто стоит у истоков мировых трендов в области IT-технологий.

дельных клиентов, да и законодательство тогда было нестабильным, технологии изменялись очень быстро. В выигрыше всегда остается тот, кто способен быстро реагировать на изменения. Та архитектура, которая была выбрана для решения этой задачи, используется в нашем программном продукте до сих пор и позволяет занимать лидерские позиции на российском рынке.

- Можно создать замечательный продукт, но как добиться, чтобы о нем узнали в масштабах всей страны? Вы делали упор на рекламу?

- Только реклама и рас-

сылки малоэффективны в нашем отраслевом сегменте, более того, зачастую вызывают отторжение. Необходимо предложить клиенту, прежде всего, свою помощь, а не свой продукт. Потенциальные потребители должны увидеть пользу и выгоду от работы с фирмой. «Если будете думать только о деньгах, не будет ни денег, ни клиентов. Если будете думать о клиентах, у вас будут и клиенты, и деньги». Я согласен с этим высказыванием, это одно из условий успешного бизнеса.

Чтобы обозначить сферу своих профессиональных интересов, сначала мы дали своей фирме название, максимально созвучное названию структур, где работали наши потенциальные клиенты — «Центр автоматизации учета имущественных фондов». Это сыграло свою положительную роль. Тогда к коммерсантам относились с подозрением, а нашу компанию не воспринимали как коммерческую. Мы активно участвовали (и участвуем!) в различных мероприятиях, к примеру, в работе Ассоциации сибирских и дальневосточных городов. Старались не просто оказывать в числе приглашенных, но всегда давали какую-то полезную информацию, выступали экспертами, делали доклады аналитического характера, то есть показывали себя специалистами в своем деле. Так мы смогли «затусоваться» с главными потребителями нашего программного продукта — чиновниками.

Для налаживания такого рода связей мне нужен был способный менеджер, умеющий эффективно продвигать комплекс «SAUMI» на рынок. Ведь программисты редко бывают людьми открытыми, умеющими хорошо гово-

рить, налаживать контакты. Таких, как Стив Джобс, в нашем бизнесе единицы. Я нашел талантливого специалиста Елену Васильеву, которая взяла на себя функции фронтмена — публичного человека от лица компании. Ныне она исполнительный директор ООО «САУМИ-Центр».

- Создается впечатление, что у вас был продуманный до мелочей план действий.

- Был логически понятный мне путь, по которому я должен идти. Видеть потребителя на рынке — задача предпринимателя. Если он хочет быть причастным к большим делам и зарабатывать много денег, он должен внимательно наблюдать за рынком, наблюдать глубоко анализировать, сопоставлять со своими возможностями, делать выводы с прицелом на далекое будущее. Именно такой подход позволил добиться успеха. Нашим программным продуктом SAUMI пользуются более 600 администраций муниципального и регионального уровня. Сейчас ведутся работы по интеграции с порталом государственных и муниципальных услуг www.gosuslugi.ru.

Потребители покупают в «САУМИ-Центре» не только качественный продукт, но вместе с ним возможность работать с его специалистами на постоянной основе, получать консультации, учиться новому. Для нас тоже важно иметь постоянный диалог с клиентами, ведь именно благодаря им программный комплекс SAUMI стал универсальной системой, аккумулирующей в себе передовой опыт в сфере управления земельными и имущественными отношениями.

- Сегодня в компании «САУМИ-Центр» работа-

ет 25 высококлассных специалистов. Как вам удалось сформировать команду профессионалов?

- К сожалению, в Новокузнецке нет высших учебных заведений, которые бы выпускали программистов, готовых к работе в реальных проектах. Формально специальности заявлены, однако немногие из прошедших к нам выпускников были способны к выполнению поставленных перед ними задач. Кандидаты на должность программистов в «САУМИ-Центре» проходили многоэтапный отбор, который предполагал проверку аналитических способностей, наличие сформировавшихся навыков программирования. Затем принятые на испытательный срок новобранцы жили несколько месяцев в студенческом режиме, занимаясь по специальным методикам обучения. Задания, решения, разбор, рекомендации, чтение и так далее. Кстати, в этом режиме мы работаем постоянно. И только спустя месяцы они становились специалистами, которыми мы гордимся. Многие, кто начинал в «САУМИ-Центре», потом уехали в Новосибирск, Москву, открыли свои компании.

Стоит отметить, что не только программисты определяют успех нашей компании на рынке IT-технологий. Жизненно важные для нас вопросы решают юрист, технический писатель, дизайнер, работающие у нас выпускники факультета «Государственное и муниципальное управление» НФИ КемГУ и многие другие сотрудники компании.

- Почему все-таки в Новокузнецке слабый уровень подготовки IT-специалистов?

- Не стоит винить во всем только вузы. Учебные заведения готовят хороших специалистов тогда, когда на них есть спрос. И не только на глобальных рынках, но и на локальном. В Новокузнецке, по большому счету, работы для программистов нет, потому что многие предприниматели — а именно они главные потребители IT-услуг — трудятся по старинке, не заинтересованы в автоматизации производственной деятельности для повышения ее эффективности. Предпринимателям не хватает бизнес-образования. Некоторые руководители плохо понимают экономику собственного предприятия, практически не разбираются в менеджменте, в результате тратят массу времени и денег на то, чтобы учиться на собственных ошибках. Что может являться двигателем развития IT-отрасли? Зрелость бизнеса! В зрелой бизнес-среде конкуренция провоцирует руководителей на повышение эффективности, которая в немалой степени достигается с помощью средств автоматизации, что влечет повышение спроса на IT-специалистов. Будет спрос, непременно вырастет и уровень программистов.

В крупных городах динамика развития выше, поэтому эволюционные процессы проходят интенсивнее. Там много малых предприятий и предприниматели быстрее оказываются в жесткой конкурентной борьбе и вынуждены либо повышать свою квалификацию, либо уходить с рынка. Такие города, как наш, нуждаются в стимулировании эволюционных процессов. Созданный в Новокузнецке Союз предпринимателей как раз на это и нацелен. Открытие кафедры бизнеса и инноваций в СибГИУ — прямой инструмент такого стимулирования. Считаю важным вовлечь в образовательный процесс предпринимателей, причем и в качестве слушателей, и в качестве преподавателей, которые уже активно ведут свою деятельность.

- Вы неоднократно посещали Силиконовую долину. С какой целью? Что она вам дала?

- Наверное, любой программист хотел бы побывать в Силиконовой долине, и я не исключение. Нет другого места на земле, где сконцентрировано такое огромное число компаний, занимающихся IT-бизнесом. Первый раз я приехал туда по совету сокурсника по университету, который там работает. Он помог мне посмотреть в нужное место, увидеть открывающиеся перспективы. В долине очень талантливые и очень предприимчивые люди, поэтому любая озвученная идея сразу же находит поддержку, именно поэтому практически все бизнесы в Силиконовой долине мирового масштаба. Там можно встретить выпускника Стэнфордского или другого престижного университета, который хорошо понимает, как делать бизнес мирового масштаба, но ему нужна продуктивная идея.



Фото Ярослава Беляева.

Зарабатывать деньги УМОМ

хотят научить предпринимателей в Кемерове. С помощью «Банка инвестиционных проектов».

У меня такая идея есть. Короче говоря, когда-то я целый год засеивал поля в России, сейчас делаю то же самое в Штатах. В какой момент прорастет, не знаю. Но я осторожен, берегу свою независимость, ценю себя, свои идеи, поэтому ищу достойного партнера. Иначе можно потерять и бизнес, и деньги.

- Что вас держит в таком малоперспективном городе, как Новокузнецк? Многие предприниматели, став успешными, стараются уехать.

- В Новокузнецке ниже затраты при ведении IT-бизнеса. Покуда я вижу определенные преимущества от бизнеса здесь, буду работать здесь. Если таких преимуществ не станет, уеду.

- У вас есть мега-цель?

- Я хотел бы заняться венчурным инвестированием, вкладывать деньги в рискованные проекты других предпринимателей. Практически все в начале своего бизнеса-пути сталкиваются с тем, что есть идея, в нее мало кто верит, нет денег на ее воплощение. Очень важно, чтобы вовремя подвернулись нужные люди, которые окажут не только финансовую поддержку, но помогут в постановке всего дела.

Венчурное инвестирование – это тоже бизнес. У меня в нем опыта нет, поэтому начинать планирую с сотрудничества с уже существующими венчурными фондами. Пока вижу себя в качестве эксперта по IT-проектам, который может оценить идею, её перспективу, понять, как её улучшить, аргументировать целесообразность финансирования. Сейчас много изучаю материалов по данной тематике.

Верю в то, что смогу внести свой вклад в создание новых IT-продуктов с мировым именем. Мне жизнь представила возможность попробовать свой проект, теперь хочу помочь кому-то другому. Предприниматели являются драйверами развития, потому что бизнес создает движение, меняет в лучшую сторону существующий уклад жизни. Он вовлекает людей в активную деятельность, заставляет работать эффективно, жить динамично, получать больше удовольствия. Хочу, чтобы как можно больше хороших идей было реализовано, чтобы они дошли до уровня серьезного бизнеса, чтобы таким образом люди самореализовывались и делали мир вокруг нас лучше.

Татьяна МИНЕЕВА.

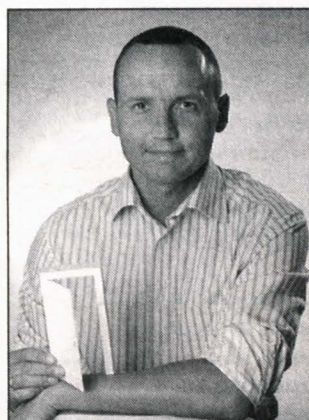
- Вообще с этой идеей городской Совет по поддержке и развитию предпринимательства выходил, еще когда у нас разрабатывалась программа поддержки предпринимательства на 2011-2013 годы. Предложение создать банк инвестиционных проектов в программу внесли. Но никто не торопился его реализовывать, - вспоминает Елена Латышенко, президент муниципального фонда поддержки малого предпринимательства г. Кемерово.

...Пока в прошлом году на пороге фонда не появился Матвей Ляпин, директор компании «Смарт». С более конкретным предложением: создать площадку, где соис-

катели инвестиций смогут размещать свои проекты, которые эксперты помогут сначала довести до «удобоваримых» для инвесторов формы и содержания.

- Ведь инвестор – самый главный человек в этом процессе, - считает Матвей Ляпин, за плечами которого Государственный университет управления, где он получил степень MBA и увлекся проектной деятельностью.

В актуальности городского банка инвестиционных проектов Ляпина убедила работа в качестве эксперта в кузбасском молодежном проекте «Ты – предприниматель». Он, в частности, помогал готовить лучшие из бизнес-



Матвей Ляпин.

проектов на инвестиционную сессию.

- И столкнулся с огромными пробелами в бизнес-образовании молодежи, - делится Матвей. - Даже студенты-старшекурсники, не говоря уже о



Елена Латышенко.

начинающих предпринимателях, не могут приготовить презентацию, не могут свой проект преподнести. Этому никто не учит. Но, самое главное, в бизнес-планах отсутствует «фишка», которая будет тянуть их проект.

- Это что вы имеете в виду?

- Идею, отличающую твой проект от других. Будет такая идея – найдется инвестор. Идея плюс модель монетизации – вот что обеспечивает успех на начальной фазе проекта. И мне бы хотелось, чтобы у молодежи появился драйв – придумывать оригинальные идеи, которые можно использовать где угодно, а не привязываться к реальным вещам, очень тяжелым для исполнения, как, например, мусороперерабатывающий завод. Идеи, которые захватили бы инвесторов, должны изначально быть оригинальными.

- Вы хотите сказать, что можно научить предпринимателей придумывать оригинальные бизнес-идеи? Из Кузбасса вообще-то много предпринимателей вышло, но креативными идеями один прославился – Тиньков. Или суть вашего проекта все-таки в другом?

- Суть этого проекта в том, что соискатель любого уровня попадает во внутреннюю систему подготовки проекта, где очень много фильтров. Если ему не хватает знаний чего-то, его просто отправят учиться. Если у него замечательная идея, значит, он «проваливается» на следующий этап. Если у нас не хватает экспертов на местном уровне, мы имеем возможность направить запрос московскому, американскому, английскому эксперту. Сейчас же современная экономика зарабатывает деньги умом, а не материальными ресурсами! А креативно мыс-

лить человека заставляет среда. Начинать формировать ее с чего-то же надо?

- А есть инвесторы, готовые поддержать проекты малого и среднего бизнеса? – задаю провокационный вопрос Латышенко, к которой сама однажды направила предпринимателя (совсем, кстати, недавно выскочившего из «коротких штанишек» малого бизнеса), который обратился в ОПОРУ с вопросом: созрел для того, чтобы инвестировать заработанные средства в «какой-то интересный проект молодого предпринимателя», а не знаю, куда и к кому его обратиться.

- Уже есть! И теперь вы можете отправлять их не в фонд, а на сайт, – с улыбкой отпаривала Елена.

- А кто, по-вашему, придет на эту площадку со своими проектами?

- Участники регионального молодежного проекта «Ты-предприниматель!», - уверена Елена Латышенко. - Либо те предприниматели, бизнес-проекты которых «неформат» для традиционного финансирования, то есть в банки им путь заказан, наш фонд тоже не всегда может предложить специфичную форму финансирования. Кому-то для реализации проекта требуется инвестор, кому-то – партнер. Разные могут быть у предпринимателей проблемы. Вот, чтобы помочь им решить подобные проблемы, мы и создали такую площадку. Кроме того, мы еще одну проблему хотим решить. У нас ежегодно проходит городской конкурс на лучший инновационный проект. Определили победителей, поощрили – что дальше? Теперь мы сможем с помощью экспертов дорабатывать эти проекты до того уровня, когда они станут интересны инвестору, и тоже размещать их на сайте. Хотим также разместить на этом сайте информацию, которая была бы интересна инвесторам. А именно: существующие налоговые льготы, в городе и в регионе; меры поддержки, на которые потенциальный инвестор может рассчитывать, если решит поддержать тот или иной проект наших предпринимателей, в городе и в регионе. На самом деле в одном месте эта информация пока нигде не собрана, - в этом тоже есть проблема...

- Нужно создать постоянно действующий механизм отбора инвестиционных проектов, удобный и для соискателя, и для инвестора, - подытожил наш короткий разговор Матвей Ляпин. - Создание сайта «Банк инвестиционных проектов» - начало большой работы...

Вера КАРЗОВА.

КТО МЫ?

Ощущения бизнеса подтвердились

Росстат обнародовал предварительные итоги сплошного наблюдения субъектов малого и среднего предпринимательства, которое проводил в 2010 году.

Под наблюдение Росстата попали коммерческие организации и потребительские кооперативы, внесенные в Единый госреестр юрлиц, а также индивидуальные предприниматели. В результате сплошного наблюдения получены отчеты от 1,66 миллиона малых предприятий – юридических лиц и от 2,91 миллиона индивидуальных предпринимателей.

Росстату не удалось найти по зарегистрированным адресам 842 тысячи юридических лиц и 652 тысячи индивидуальных предпринимателей, которые могли бы являться субъектами малого и среднего предпринимательства. По причине того, в частности, что организации, которые полностью прекратили свою деятельность, не провели официальной процедуры ликвидации.

Вице-президент ОПОРЫ России Владислав Корочкин считает, что эту проблему власти создали себе сами, «не предусмотрев никаких упрощенных – заявительных – процедур для мини- и

микробизнеса, как это предусмотрено во многих странах».

«Проблема прекращения своей деятельности предприятий – проблема неадекватности государственных процедур в отношении малого предпринимательства в целом. Ликвидация ООО с уставным капиталом в 10 тысяч рублей и ликвидация госкорпорации сегодня – суть одинаковые процессы», - отмечает он.

Одной из задач наблюдения являлось формирование информации об отраслевой структуре малого бизнеса. Для этого проведена идентификация объектов по их фактическому основному виду деятельности. Как оказалось, основное количество малых и средних предприятий – юридических лиц осуществляет деятельность в сфере оптовой и розничной торговли, ремонта автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования (38%), операций с недвижимым имуществом, аренды и предоставления услуг (21%), строительства, а также добычи полезных ископаемых, обрабатываю-

щих производств, производства и распределения газа и воды (по 11%).

Индивидуальное предпринимательство получило наибольшее распространение в сфере услуг и сельском хозяйстве. Более половины индивидуальных предпринимателей занимаются оптовой и розничной торговлей, ремонтом автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования, 11% - транспортной деятельностью и операциями с недвижимым имуществом, арендой и предоставлением услуг. Почти 7% индивидуальных предпринимателей работают в сельском хозяйстве.

В Росстате комментировать эти данные пока не стали, а вот вице-президент, председатель экспертного совета «Деловой России» Александр Осипов считает, что они – подтверждение «ощущаемых бизнесом результатов неэффективной экономической политики. Очевидна необходимость кардинального изменения экономической стратегии России, концентрации на создании конкурентоспособного инвестиционного климата, сосредоточения на стимулировании и привлечении инвестиций».

Что в имени твоём, Татьяна?



Татьяна ФОМИНА вместе с мужем основала в Кемерове компанию «Подорожник», с которой в Кузбассе началось формирование рынка фаст-фуд:

- Как известно, с греческого Татьяна - УСТРОИТЕЛЬНИЦА. Очевидно, УСТРОИТЕЛЕЙ и с другими именами предостаточно. Самое важное в жизни, конечно, семья. А поскольку стаж семейной жизни перевалил за два десятка лет, то УСТРАИВАТЬ своего мужа становится все важнее.

Считаю, что небеса влияют на земную жизнь. Читала о жизни святой Татьяны и ее подвигах и почитаю ее как свою святую. Явного участия в моей жизни непосредственно святой покровительницы мною не замечено, но верю, что не остаюсь без ее помощи.

Конечно, с именем мне повезло! Хотя бы потому, что про меня вспоминают мои друзья и коллеги на один раз чаще, отмечая этот замечательный праздник - Татьянин день.



Татьяна БАКАРЕВА, основатель и бессменный директор кондитерского цеха «Konditta», г. Киселевск:

- В раннем детстве мне хотелось, чтобы меня звали Дианой, Кристиной, Эвелиной... Позднее гордилась, когда одноклассники сравнивали с Татьяной Лариной. Сейчас считаю, что у меня самое лучшее имя. У какого еще имени есть такой романтический праздник - Татьянин день? Мое имя, по одной из версий, имеет древнегреческое происхождение и означает «устроительница, учредительница». Считаю, что в достаточно большой степени соответствую этим словам. Очень часто при этом приходится быть и строгой, и требовательной, особенно дома. Ведь воспитываю троих сыновей. Думаю, что мне в жизни особенно везет на людей, которые меня окружают, с которыми сталкивается судьба. Они помо-

Татьянин день - единственный именной праздник в России. Это дань памяти женщине, принявшей мученические страдания во имя своей веры, отказавшейся от всех земных благ во имя заботы о больных и немощных. Имя святой Татианы связывают с удивительными чудесами, сопровождавшими ее при жизни - больные, за которыми она ухаживала, исцелялись от одних только ее молитв.

- А какими качествами наделило это имя вас? Чувствуете ли вы покровительство святой Татианы? Помогает ли это имя вам - в бизнесе и в личной жизни? - поинтересовались мы у известных кузбасских бизнес-леди, носящих имя Татьяна.

гуют, поддерживают, когда становится тяжело. Возможно, это и есть покровительство святой Татианы.



Татьяна ПОПОВА организовала предприятие по пошиву формы для госслужащих и казаков, г. Междуреченск:

- Имя мне очень помогает в жизни. В первую очередь, дает мне терпение и в бизнесе, и в личной жизни. Я практически всю жизнь прожила одна, вырастила двоих детей, но недавно встретила надежного мужчину, с которым связала свою судьбу.

Упорство и трудолюбие, вероятно, тоже от имени. Первый год, как организовала бизнес, было тяжело, потом нашли свою нишу. Около 60% всех заказов - форма для госслужащих и казаков. В прошлом году нашими заказчиками были казаки со всего юга Кузбасса. В этом, считаю, тоже покровительство святой Татианы.



Татьяна ЕВТЕЕВА открыла первую в Тяжинском районе частную парикмахерскую:

- Для меня имя Татьяна - символ уверенности и надежности. Я начинала свой бизнес в трудные 90-е годы, когда в одиночку приходилось решать мно-

гие проблемы, пережить дефолт, кризис. Многие, с кем я начинала, разорились и ушли из бизнеса. А мне удалось остаться на плаву, наверное, помогло покровительство святой Татианы.

Под ее покровительством я вырастила троих хороших детей, все они получили высшее образование. Верю в судьбу, горжусь своим именем и считаю, что оно ведет меня по жизни.



Татьяна СТАРКОВА открыла в поселке Калининский частный стоматологический кабинет, первый в Мариинском районе:

- Наверное, именно святая Татиана, чьим именем меня нарекли родители, помогла мне определиться с профессией, открыть свой частный стоматологический кабинет и нести важную миссию - по-мо-гать!

Помогаю молодым коллегам. Тем, что не ставлю их в жесткие рамки - каждый выбирает свободный трудовой график, работает со своим любимым материалом, получает высокий процент и посещает учебные семинары на льготной основе. Надеюсь, поступит когда-нибудь в дверь моего кабинета и предложит свои услуги и детский стоматолог.

Посвящая бизнесу большую часть времени, тем самым отодвигаю семейную жизнь на второй план. Но родные понимают: надо, значит, надо! И стараются помочь мне.

Опрос провели Людмила ХУДИК, Валентина МЖЕЛЬСКАЯ, Наталья ЛЕБЕДИНСКАЯ.

К вершине бизнеса... НА ЛЫЖАХ



Валерий Малышев.

В прошлом году предприниматель Валерий Малышев открыл туристическую зону отдыха в Чебудинском районе. Нашел в тайге подходящую гору, проложил дорогу к ней, лыжно-туристические трассы на склоне, организовал прокат лыж, сноуботов и стал принимать туристов. Все это время ОПОРА следила за реализацией неординарного проекта. Что удалось воплотить в реальность, а что нет, мы выяснили у предпринимателя на зимних каникулах.

- Ничего себе! Вы уже новый визит-центр построили?! Красота! Может, туда зайдём?

- Мы там не поместимся. Отдыхающих приехало много. Так что полюбуюсь природой.

- А что предлагаете отдыхающим, кроме как полюбоваться природой?

- Прокат лыж, сноуботов. Сто рублей в час. В этом году 18 пар лыж купили, в прошлом всего 5 было. Народ прибывает. Из Кемерова приехали, из Новокузнецка, Томска. В праздники я здесь ночевал. Первого в 10 утра приехал народ. Еще не проснулся, слышу: гудят. Выхожу: «С Новым годом! Мы кататься приехали!» Потом, как селетки, набились в домике. На второй день еще один снегоход привез, чтобы на гору туристов поднимать. Подъемник пока только заказал, 20% стоимости оплатил, кредит потребительский брал в банке. Если поставит подъемник, здесь будет народу в сто раз больше. Снегоход три человека за раз поднимает. А если люди приехали компанией, человек пять-десять? Им хочется вместе подняться, вместе спуститься. На снегоходе пока одни поднимаются, другие внизу замерзают, ждут. Сейчас только на этом тысячу рублей в час теряю. Два снегохода работают как по конвейеру. Третий нужен. Сегодня до ночи мои люди будут работать: ратрак такую трассу обрабатывает четыре часа, а у нас «Бураны», им, чтобы трассу обработать, минимум часов 10 надо, поэтому они и днем, и ночью работают.

- Когда планируете поставить подъемник?

- Когда средства найду. Подъемник стоит 8,5 миллиона рублей. Обращался в разные банки, чтобы взять кредит на развитие бизнеса, - везде отказ. Нужен залог, и на 200%. Был в департаменте промышленности, торговли и предпринимательства, в Госфонде поддержки предпринимательства, в разных высоких инстанциях. Ответ один, и смысл примерно такой: ты, парень, молодец, но денег мы тебе не дадим. Наша администрация, конечно, меня поддерживает. По-

нимают, что здесь, по большому счету, в бюджет поступления будут не меньше, чем от колхоза какого-нибудь.

- Не может быть, чтобы ни одна из государственных программ вам не подошла...

- Вы мне сейчас напомните два года назад. Я тоже думал: фонды, поддержка, льготное кредитование - все можно... Но! Нужен залог. А что у меня есть? Это - не мое (показывает на новый визит-центр), это - не мое (на старый) и это - не мое (на гору). Потому что земля в аренде, и все, что построено на ней, получается, мне не принадлежит. Здесь вложена гора денег, по моим меркам, обывателя простого, а по факту - у меня ничего нет. К тому же у нас нет целевого конкурса, например, для туризма. Тогда было бы можно хоть как-то конкурировать.

Да я уже стал сомневаться, нужен ли мне многомиллионный кредит на подъемник. У меня сезонный бизнес, а отдавать надо стабильно. Допустим, в январе взял кредит, а в феврале уже плати. Я не заработаю за сезон столько денег, чтобы полгода потом рассчитываться. Все вложения начнут

окупаться через 3-5 лет. - А сколько удастся заработать?

- Расходов пока больше. Все уходит на бензин, ремонт, строительство, в общем, деньги не выходят отсюда, они возвращаются здесь. Сложно все. Зима или лето - это никого не волнует, десять дней просрочил любой платеж - пеня идет. Вот в январе 25 тысяч рублей надо заплатить за декабрьскую аренду земли, а я в больнице весь декабрь пролежал. А платить должен.

- Но это же бизнес. Вы должны были все просчитать...

- У этого бизнеса, по сути, социальная направленность. А почему бы тогда не сделать аренду земли бесплатной? До меня не было желающих, которые пришли бы сюда и начали что-то делать, и государство ничего не получало. А я пришел, начал обихаживать, привлекать сюда людей, работников - плати. Да еще и природоохранная прокуратура навешивается. Пытаются признать недействительной экспертизу проекта освоения лесов. Доказывают, что я не имею права здесь строить. «Ты же третишь лицо, что переживаешь!» - говорят мне. Претензии к департаменту лесного комплекса. Как не переживать, тут, в горе, деньги мои!

Расспрашивала Наталья СВИРИДОВА. Фото автора.

От ОПОРЫ

Каждый предприниматель в нашей стране вправе рассчитывать на поддержку государства. Но какая поддержка нужна Валерию Малышеву, который пытается реализовать социально значимый проект? Приглашаем к обсуждению всех заинтересованных.

