

Доходный бизнес мошенницы

Февраль

ПН. 7 14 21
ВТ. 1 8 15 22
СР. 2 9 16 23
ЧТ. 3 10 17 24
ПТ. 4 11 18 25
СБ. 5 12 19 26
ВС. 6 13 20 27



КУРС ВАЛЮТЫ
(ЦЕНТРОБАНК)

\$ 29,15 руб.
€ 39,88 руб.

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru

28 ОКОНЕ им. В.Д. Федорова
газетно-журнальный
фонд

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

31 (25237)

22 ФЕВРАЛЯ 2011 г., ВТОРНИК

в Курсе дела

Пара-пара-порадуемся на своем веку?..

В здравоохранении области завершается подготовка к созданию модели параспитальной службы. Базами для «обкатки» нового проекта выбраны два лечебных учреждения: городская больница № 1 в Прокопьевске и центральная районная больница в Тисуле.

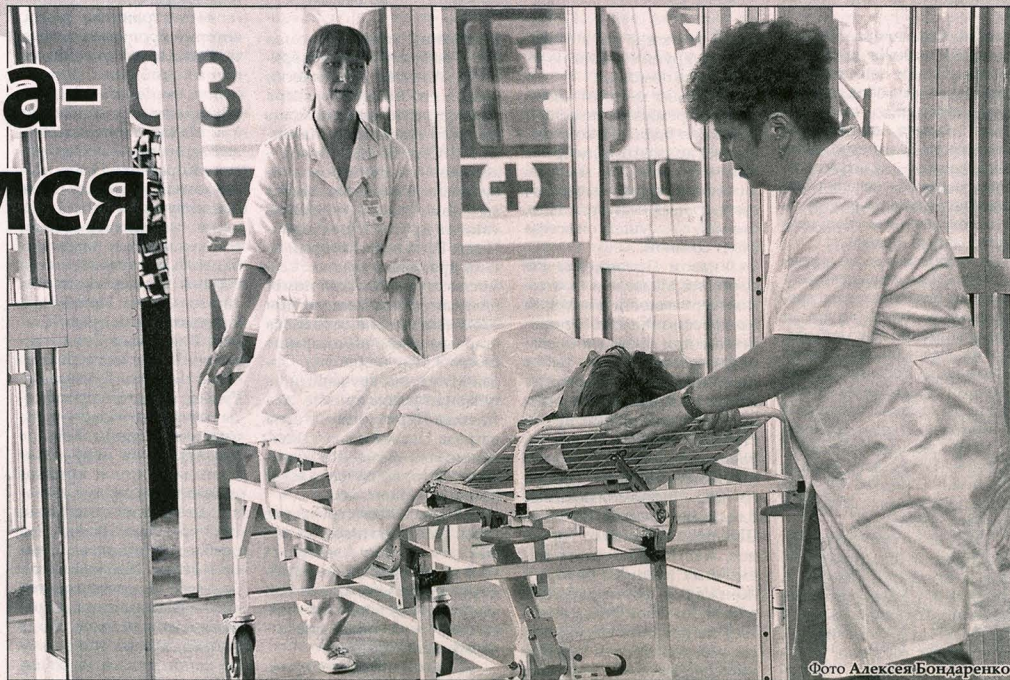


Фото Алексея Бондаренко.

П

риставка «пара» в переводе с греческого означает «около». По сути, речь идет о создании службы, которая будет заниматься пациентами на стыке двух этапов оказания медицинской помощи: стационарного и амбулаторного.

Сегодня оказание медицинской помощи экстренным пациентам чаще всего происходит так. Человек, которому стало плохо, звонит в «03». Прибывшая на вызов «скорая» действует по обстоятельствам. Если медики видят угрозу для жизни, больного доставляют в стационар. Если ничего критического не находят (например, пациент еще молодой, а давление вдруг ни с того ни с сего подскочило), снимают приступ и говорят: «Обращайтесь в поликлинику».

Назавтра больной вызывает участкового терапевта или идет к нему сам, тот выписывает ему кучу направлений на обследования, и начинается. Один анализ можно сдать завтра, другой – через неделю, третий – только через месяц... Кардиолог сегодня заболел, к неврологу очередь расписана на три недели вперед, офтальмолог в отпуске, а гастроэнтеролог уволился вообще, и нужно взять направление в другую поликлинику... В итоге до финиша – до диагноза – доходит лишь наиболее настойчивые и наименее загруженные. А многие сходят с этой дистанции вообще: на работе не любят тех, кто подолгу болеет, да и терапевт чего-то там прописал, полечало. И бывает, что человек, который при смерти вроде бы не лежал, вдруг ни с того ни с сего умирает. Как говорится, «здоровеньким». От чего, выясняет уже другой врач – патологоанатом...

Разорвать этот порочный круг и призвана модель параспитальной службы, разработанная кемеровским Институтом социально-экономических проблем здравоохранения совместно с департаментом здравоохранения области.

Она будет включать три блока: отделение краткосрочного пребывания в стационаре, службу маршрутизации и мобильную патронажную бригаду, – поясняет директор Института социально-экономических проблем здравоохранения, доктор медицинских наук профессор Галина Николаевна Царик. – А сам процесс оказания помощи экстренным пациентам должен выглядеть так. «Скорая» станет доставлять таких больных в стационар, во вновь созданное отделение краткосрочного пребывания. Здесь человека в течение двух дней полностью обследуют

(рентген, ЭКГ, УЗИ, анализы мочи, крови и т.д.), установят диагноз и определят, как его лечить дальше. Одного переведут в палату интенсивной терапии в этой же больнице, другого направят на дневной стационар поликлиники, третьего, после того как восстановят функции его организма, на амбулаторное лечение. Но уже со всеми анализами и с диагнозом. Чтобы участковый врач четко видел, что с этим пациентом, и мог «вести» его до выздоровления. К тем, кому понадобятся капельницы, инъекции, перевязки и прочие медицинские манипуляции, станет приезжать мобильная патронажная бригада. И обслуживать пациентов на дому бесплатно, по полису обязательного медицинского страхования. Поэтому служба и называется параспитальной: с одной стороны, больными будут ин-

тенсивно заниматься работники стационара, с другой – амбулаторного звена, и при этом они будут тесно между собой взаимодействовать.

Главная цель создания параспитальной службы – рациональное использование ресурсов здравоохранения, – подчеркивает Галина Николаевна. – Мы должны направить средства туда, где они дадут наибольший эффект, позволят сократить время хождения пациента по больницам, быстро поставить ему точный диагноз и ускорить процесс выздоровления. В настоящее время идет запуск проекта: готовится пакет документов, разрабатываются стандарты, определяющие, какие именно обследования должны быть выполнены на параспитальном этапе, рассчитываются тарифы...

(Окончание на 2-й стр.)

цифра

1400

участников двух учреждений профессионального образования Кемерово примут участие в эксперименте по проведению добровольного тестирования учащихся на употребление наркотиков. Оно пройдет в 2011 году в Кузбассе по инициативе губернатора Амана Тулеева. Тестирование будет проводиться с помощью экспресс-диагностических мультимедийных тест-систем. Это пилотный проект. Проверять будут будущих работников угольной отрасли. Отметим, что в области постоянно проводятся диагностические обследования рабочих шахт и разрезов на предмет употребления наркотиков.

факт

Сегодня в 16.00 в музее-заповеднике «Красная Горка» состоится открытие выставки «Война в миниатюре». Экспозиция – модели военной техники из личных коллекций кемеровчан. Экспонаты выставки познакомят посетителей с образцами советской, американской и английской техники времен Второй мировой войны. Особенно полно будут представлены модели легендарного советского танка Т-34. Есть экспонаты, сделанные руками самих коллекционеров.

агент



На электро-транспорте – в завтра

Сегодня с проблемами пробок знакомы не только жители мегаполисов. Ситуация, когда город «встает», не нова и для столицы Кузбасса (вспомним декабрьские снегопады и заторы на дорогах). Можно ли избежать транспортного коллапса? Что предложить пассажирам общественного транспорта, чтобы горожане добирались до нужного места быстро и с комфортом? Об этом наш разговор с Евгением Швецовым, генеральным директором ОАО «Кемеровская электротранспортная компания», заслуженным работником транспорта России.

(Окончание на 2-й стр.)

Как стало известно...

Меняла фамилию и продавала землю

61-летняя генеральный директор общества с ограниченной ответственностью, занимавшегося сделками с недвижимостью и земельными участками в Кемерове, обманула 24 садоводов на 650000 рублей.

С декабря 2008 по сентябрь 2009 года она согласилась помочь дачникам оформить в собственность земельные участки, расположенные в садоводческом обществе в поселке Комиссарово. Дело в том, что эти участки давным-давно находились в пользовании садоводов. Однако никаких правоустанавливающих документов на землю у них не было. И вообще неизвестно, есть ли они в принципе. Для того чтобы в этом разобраться, надо поднять архивы и выяснить, кто «нарезал землю» и на каких основаниях. А два года назад обеспокоенные садоводы, услышав о возможных изменениях в законе о приватизации, стали думать, каким образом эти участки приватизировать, пока есть такая законная возможность. Предпринимательница, узнав о чаяниях людей, взялась им помочь.

Она знала, что сделать это законно, через Росрегистрацию, не удастся. Товарищество не было зарегистрировано, у него даже устава нет. И тем не менее начала заключать с садоводами официальные договоры на оказание услуг по оформлению земли в собственность. Садоводов топила и пугала тем, что на их земли уже есть претенденты. За услуги брала от 15 до 45 тысяч рублей. В общей сложности с представителями садоводческого товарищества фирма заключила более двух десятков договоров. В марте прошлого года, по версии следствия, обвиняемая изготовила и предоставила садоводам не соответствующую действительности

документацию от имени администрации района. И подписи поставила поддельные. Деньги, полученные от клиентов, мошенница использовала на свои нужды. Обман всесторонне обнаружил. Уголовное дело вместе с утвержденным обвинительным заключением уже направлено в суд. Обвиняемой грозит до шести лет лишения свободы.

Кстати, «в анамнезе» она имеет пять судимостей, отбывала и реальные сроки наказания. Шесть раз за свою жизнь меняла фамилию. И тем не менее закон не помешал возможному запрету ей заниматься операциями с недвижимостью.

Ирина ЖУКОВА.

Шахты требуют людей

Не менее пяти сот шахтеров и шахтостроителей потребуют в этом году два новых проекта МПО «Кузбасс», в состав которых входит угольная компания «Заречная». Недавно компания купила ООО «Шахта «Сибирская» близ Подысаева и решила возобновить остановленное в кризис строительство шахты «Карагайлинская» в Киселевске.

Оба предприятия – проекты по восстановлению добычи на некогда закрытых предприятиях. «Сибирская» имеет лицензию на право освоения поля бывшей шахты «Кузнецкая», а в Киселевске речь идет о старой шахте «Карагайлинская». Как заявил вчера после подписания соглашения о сотрудничестве между администрацией и МПО «Кузбасс» председатель совета директоров этого объединения Александр Стариков, по самым скромным планам первый уголь с обеих предприятий может пойти в 2012 году, а в 2013-м добыча может составить порядка 1 млн тонн на каждой шахте. Цель – вывести их на добычу 1,5 млн тонн угля. Вложить в это в целом придется более 200 млн долларов.

Татьяна БОРИСОВА.

сегодня – День защитника Отечества

Примите поздравления!

Уважаемый Аман Гумирович! Поздравляю Вас с Днём защитника Отечества.

Сегодня мы чтим тех, кто в годы Великой Отечественной войны проявил героизм и мужество, кто в мирное время защищает нашу Родину и ее национальные интересы.

Российская армия и флот активно модернизируются, обретают новый, современный облик. И в этом – залог безопасности страны, успешного развития всего нашего общества.

Желаю Вам крепкого здоровья и всего самого доброго.

Д. МЕДВЕДЕВ,
президент России.

Уважаемые кузбассовцы! Дорогие ветераны! 23 февраля мы отмечаем День защитника Отечества. Этот день – особый в нашей истории. Его празднует весь российский народ, отдавая дань уважения и признательности всем, кто посвятил свою жизнь святому делу – оберегать мир и покой на родной Земле.

Мы отдаем дань глубокого уважения нашим дорогим ветеранам Великой Отечественной войны. Ваша вера в победу, терпение, бесконечная любовь и преданность Родине помогли нам отстоять мир в самой жестокой войне XX века. Мы всегда останемся в неоплатном долгу перед вами.

Сейчас в армии служат ваши внуки и правнуки. Они продолжают ваши доблестные традиции, приумножают славу русского воинства, уверенно и твердо стоят на страже суверенитета и безопасности своей Отчизны.

В Кузбассе с большим уважением относятся к людям в погонах. Администрация области делает все возможное, чтобы помочь нашим солдатам, офицерам, ветеранам.

Особой нашей заботой была и остается помощь ветеранам войны. В год 65-летия Великой Победы мы сделали все возможное, чтобы дойти буквально до каждого ветерана и труженика тыла – никого не забыть, а главное – помочь конкретными делами. Обеспечили жильем 1824 нуждающихся участника войны. Мы и в 2011 году сохранили все меры социальной поддержки, все льготы для наших инвалидов, ветеранов, участников Великой Отечественной войны. Это и бесплатные продуктовые наборы, и бесплатный проезд, и бесплатные путевки в санатории и здравницы, и компенсации за услуги ЖКХ и многое, многое другое. Кроме того, с 1 января 2011 г. мы увеличили минимальный размер кузбасской пенсии – с 400 до 500 рублей ежемесячно.

С января 2011 года каждой семье военнослужащего, командированного на Северный Кавказ, мы увеличили размер единовременного пособия при отбытии и возвращении с 5 до 6 тысяч рублей. Мы и дальше будем развивать систему социальной поддержки ветеранов, военнослужащих и их семей.

Дорогие земляки! Поздравляем с праздником всех защитников Отечества, ветеранов Великой Отечественной войны, офицеров, солдат, всех кузбассовцев, которые и сейчас несут боевое дежурство и кому только предстоит осваивать азы армейской жизни. Именно на ваших крепких, надежных плечах лежит ответственность за мир и благополучие нашего родного Кузбасса и России.

Желаем вам и вашим семьям доброго здоровья, счастья и достатка, радости и тепла в доме, удачи и успехов.

С уважением

А.Г. ТУЛЕЕВ,

губернатор Кемеровской области.

Н.И. ШАТИЛОВ,

председатель Совета народных депутатов,

И.В. КОЛЕСНИКОВ,

главный федеральный инспектор в Кемеровской области.

Дорогие защитники Отечества! Дорогие ветераны Вооруженных сил! Поздравляю вас с Днем защитника Отечества!

Этот праздник имеет особое значение для России. Он олицетворяет патриотизм и мужество тех, кто защищает нашу страну на протяжении всей ее истории.

23 февраля мы чтим российских воинов, которые всю свою жизнь посвятили служению Родине, тех, кто охраняет территориальную целостность страны и безопасность ее граждан. Мы говорим слова благодарности и признательности ветеранам Великой Отечественной войны и локальных конфликтов, отстаивавшим свободу и независимость России.

Героические традиции своих отцов и дедов продолжают воины-сибиряки, самоотверженно несущие службу на благо Родины.

Дорогие друзья! Желаю крепкого здоровья вам и вашим близким, благополучия и успехов в службе!

Виктор ТОЛОКОНСКИЙ,

полномочный представитель президента Российской Федерации в Сибирском федеральном округе.

Климат

Восход 7.24 Заход 17.34 Долгота дня 10.10

Восход – Заход 8.10 Посл. четв 24 февраля

Днем переменная облачность, местами небольшой снег. Ветер юго-западный слабый, местами изморозь. Давление будет расти, влажность существенно не изменится. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий.



Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеорологическим центром.

23 февраля

Переменная облачность, ночью без осадков, днем местами небольшой снег. Ветер переменный 3-8 м/с. Температура ночью -33° - -38°С, местами -27° - -32°С, днем -20° - -25°С, местами -15° - -20°С.

24 февраля

Небольшая облачность, ночью местами небольшой снег, днем без осадков. Ветер переменный 3-8 м/с. Температура ночью -31° - -36°С, местами -25° - -28°С, днем -20° - -25°С, местами -15° - -20°С.

Следующий номер газеты выйдет 25 февраля.

Спасибо за бесстрашие и подвиг!

На губернаторском приеме 18 февраля вручены государственные награды членам семей погибших горноспасателей и шахтеров; бойцам ВГСЧ и работникам шахты «Распадская», принимавшим и принимающим участие в ликвидации аварии. 25 человек удостоены высоких наград посмертно.

Уголь называют черным золотом – так высока его цена

После аварии на шахте «Распадская», которая потрясла не только кубассовцев, прошло девять месяцев. Эхо взрывов, унесших 9 мая 2010 года жизни шахтеров и горноспасателей, болью и горем отозвалось в наших сердцах. Среди погибших – 91 человек; в том числе на сегодня продолжают поиски 12 погибших.

«Трагедия, ее масштабы явились настоящим шоком. Тяжелая утрата обожгла семьи, родных и близких. Вещь Кузбасс в те страшные часы и дни был с нами, – отметил, обращаясь к участникам приема, губернатор Аман Гумирович Тулеев. – Я хочу поблагодарить всех, кто оказал поддержку, – кубассовцев, жителей России, людей многих стран, отозвавшихся словами соболезнования и участия. Всем семьям погибших шахтеров и горноспасателей оказана моральная и материальная поддержка на государственном, региональном уровнях. Решение их социально-бытовых проблем находится

на особом контроле. С момента аварии семьи получили выплаты от правительства Российской Федерации, ОАО «Распадская» и благотворительного фонда.

Так распорядилась сама природа, сама жизнь – Кузбасс является крупнейшим угольным регионом России. В том, что уголь называют черным золотом, есть особый смысл. В нем энергия, свет, тепло; уголь – залог экономической и социальной стабильности любого государства.

К сожалению, шахты – это опаснейшее производство, труд шахтера во всем мире никогда не был легким. В черном цвете угля есть алый отблеск горняцкой крови...
Всем известна трагедия на «Распадской» – на момент взрыва (23 часа 50 минут 8 мая) на шахте находилось 359 горняков. По сигналу тревоги туда прибыли бойцы Новокузнецкого отряда ВГСЧ – они вывели на поверхность 288 человек. 9 мая в 03.55 произошел второй, более мощный взрыв, унесший жизни 20 спасателей. Потерять близкого, родного человека – это самая большая утрата.

Наше особое внимание



Орденом Мужества награждены трое рабочих шахты «Распадская» – Александр Максимов, Сергей Молотков, Алексей Перминов.

должно быть направлено на то, чтобы помочь детям погибших, чтобы они стали на ноги, получили образование, трудоустроились; чтобы выросли людьми, достойными своих отцов. И, конечно, наша общая задача – сделать все возможное для обеспечения безопасности шахтерского труда, ради сохранения высшей ценности – жизни людей.

Государство высоко оценило мужество и самоотверженность, проявленные в экстремальных условиях во время ликвидации последствий аварии на «Распадской». Указом Президента Российской Федерации Анатолия Медведева шахтерам и горноспасателям вручены государственные награды – «Орден мужества», медаль «За отвагу», медаль «За спасение погибавших». 25 наград вручены посмертно.

Одну из них вместо своего отца Валерия Шуклина получила единнадцатиклассница Лиана №20г. Междуреченска Валентина Шуклина. Валерий – один из тех пяти погибших на «Глухой» горняков, которые пошли починять пострадавший при аварии вентилятор, чтобы подать воздух тем, кто еще оставался под землей после первого взрыва.

...Валера похожа на своего отца вот с этой фотографией, где он, только что отработавший шахтерскую смену, сияет улыбкой. И сила, и доброта в его взгляде.

«Мой отец никогда ни на что не жаловался, он всегда передо мной был в хорошем расположении духа. И казалось, что у него всегда все хорошо, – говорит Валентина. – Он умел думать не только о себе, но и о других. От отца знаю, что шахтерское брат-

ство – это когда все в ответе друг за друга. И, если надо, придут на помощь».

«В людях ценю отзывчивость, стремление помочь, – добавляет Валера. – И, конечно, человек должен быть добрым. Как мой папа. Для меня он – самый лучший человек на свете, и знаю, несмотря на то, что мой отец ушел, он всегда будет со мной...»

Указом Президента РФ Дмитрия Медведева «за самоотверженность и высокий профессионализм, проявленные при проведении аварийно-спасательных работ по ликвидации аварии на одном из крупнейших угольных предприятий страны», ордена Мужества удостоены восемь горняков шахты «Распадская». Пятеро из них – горномонтажники Владислав Тунуков, Валерий Шуклин, Александр Горбунов, машинист горных выемочных машин Григорий Женжаров, горнорабочий очистного забоя Федор Акентьев награждены посмертно. На губернаторском приеме награды вручены рабочим шахты – Александру Максиму, Сергею Молоткову и Алексею Перминову.

«Шли сквозь огонь и дым. Работали на пределе возможного»

«Без коллектива – никуда. Если в шахте рядом с человеком работаешь, у тебя доверие к нему должно быть, иначе нельзя» – так считает машинист горно-выемочной машины шахты «Распадская» 27-летний Алексей Перминов. После первого взрыва он помог проходчику Вадиму

Емелькину, который сломал ногу, выбраться на поверхность. Алексей практически тащил его на себе полтора километра, потом на помощь пришли Александр Максимов и Сергей Молотков – все трое спасли проходчика. Уже перед самым выходом Алексей Перминов увидел другого шахтера – Павла Ефремова, который не смог правильно включить самоспасатель. Алексей помог наладить самоспасатель, при этом сам чуть не отравился угарным газом, но товарища своего в беде не бросил. Орден Мужества, врученный на губернаторском приеме, для Алексея Перминова – вторая награда. Первой стала областная медаль «За честь и мужество», которой он награжден летом прошлого года.

«У нас в Междуреченске горы. Люблю кататься на лыжах...» – говорит Алексей. И только он знает, насколько дорожке для него после той аварии стали вроде бы привычные жизненные впечатления обычного дня...

«Мой отец был шахтером. Разговоры о шахте, об угле слышал с детства», – говорит Сергей Молотков. – Ценю в своих товарищах крепкий мужской характер».

«Закалка и определяет человека, – убежден Александр Максимов, общий шахтерский стаж которого уже 25 лет. – Шахтер всегда стремится добыть больше угля. И знает, что можно надеяться на тех, кто работает рядом».

На губернаторском приеме звучали слова благодарности горноспасателям, которые работали сутками, буквально на пределе возможного. Заместитель министра

РФ по делам гражданской обороны и чрезвычайным ситуациям Александр Петрович Чуприян выразил надежду, что при поддержке администрации Кемеровской области в регионе будет создан национальный аэромобильный спасательный центр горноспасателей и шахтеров. Он также поблагодарил губернатора Амана Гумировича Тулеева за масштабную социальную поддержку семей погибших шахтеров и горноспасателей.

Останется вечная память о вас...

Строгая тишина минуты молчания в память о погибших на шахте «Распадская», кажется, соткана из глубокой признательности за их бесстрашие, мужество и отвагу, за их человеческий подвиг и героизм. Из боли и надежды.

«Тот страшный взрыв, который прогремел на шахте «Распадская», унес жизни наших любимых мужей, отцов, сыновей, – сказала, обращаясь к участникам приема вдова горноспасателя Владимира Александровича Коротенко Ольга Михайловна Коротенко. – Но в эти минуты мы не стали одни – нас поддерживали все, кто мог, – и родные, и близкие, и правительство страны в лице Дмитрия Анатольевича Медведева, и председатель правительства Владимир Владимирович Путин, и губернатор области Аман Гумирович Тулеев, департамент защиты населения области и социальные службы. Хотелось сказать слова искренней благодарности и признательности за то, что сделали для наших семей и до сих пор делают. Важно, что особая забота оказана нашим детям. Искреннее всем большое человеческое спасибо. Награды сегодня вручены очень высокие. Жаль только, что их получили не наши мужья, не наши сыновья. Они это заслужили. Всем, кто потерял своих близких, хочется пожелать здоровья и терпения».

...Да, на смену ночи приходит день. После холодной зимы наступает цветущая весна. И шахта «Распадская» после восстановительных работ снова дает уголь. Жизнь продолжается. И рядом с каждодневными заботами и делами, планами и свершениями в ней есть место светлой памяти о погибших шахтерах и горноспасателях. И эта память вечна.

Надежда НИКОЛАЕВА. Фото Сергея Гавриленко.

До единого дня голосования осталось

19 дней

Началась учеба

Территориальная избирательная комиссия Кемеровского района провела учебную подготовку председателей и секретарей 33 участковых избирательных комиссий. Напомним, в день единого голосования в районе будут избирать главу исполнительной власти.

На встрече председатели и секретари участковых избиркомов рассматривали такие важные на данный момент вопросы, как работа со списками избирателей, организация работы избирательных участков на местах и другие. К слову, в районе уже началась сверка списков избирателей. Каждый житель сельской территории сможет проверить свои данные в этих списках в участковых избирательных комиссиях по месту жительства. Если у кого-либо возникнут вопросы, то уточнить их можно в территориальной избирательной комиссии по телефону 73-65-07.

Оксана ПАНАРИНА.

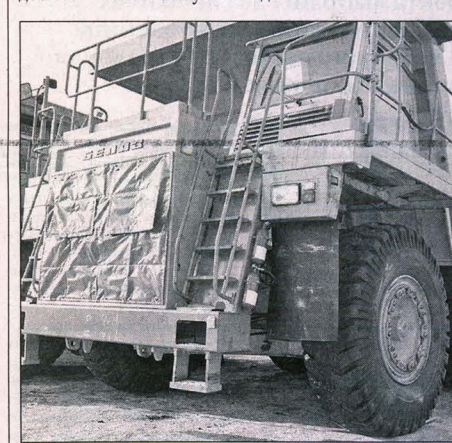
Новая техника позволит увеличить мощность разреза «Шестаки»

В рамках исполнения утвержденного графика инвестиций компании «Стройсервис» на разрез «Шестаки» пришла первая в этом году техника. На предприятие поступило два карьерных самосвала «БелАЗ-7555» общей стоимостью 26,5 млн. рублей. Это лишь начальный этап программы по модернизации и техническому перевооружению предприятия, рассчитанной на рост производительности мощности разреза.

Для работы на поступившей технике сформированы экипажи из числа опытных водителей разреза, они уже приступили к выполнению производственных заданий на новых автомобилях. Планируется, что до конца года на предприятие должно поступить еще три аналогичных 55-тонных «БелАЗа».

В целом в рамках инвестиционной программы компании «Стройсервис» до конца 2011 года парк горно-транспортной техники разреза «Шестаки» пополнится шестью 130-тонными «БелАЗами», современными гидравлическими экскаваторами Komatsu с объемом ковша 7 и 11 кубометров, отечественными ЭШ 10/70 и ЭКГ-10, американским буровым станком DML, а также двумя мощными японскими бульдозерами на гусеничном ходу и одним – на колесном. Планируется, что по итогам года общая сумма инвестиций составит 717,8 млн. рублей.

Поставка нового современного высокопроизводительного оборудования соответствует стратегии компании по увеличению угольной добычи и направлена на то, чтобы вывести разрез «Шестаки» на уровень стабильной добычи – 1 млн. тонн угля в год.



в Курсе дела

Пара-пара-порадуемся...

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Необходимо четко определить потребности: сколько коек для отделения краткосрочного пребывания выделить, какой запас медикаментов сделать, какие штаты медперсонала задействовать. После того как территории-пилоты обкатают у себя модель паратопической службы, мы проанализируем их опыт, внесем коррективы и будем тиражировать его на всю область.

...В центральной больнице Тисульского района работа по созданию паратопической службы идет полным ходом.

– Мы открыли при ЦРБ отделение коррекции неотложных состояний, которым заведует врач-реаниматолог Надежда Петровна Белова, – перечисляет главный врач ЦРБ Анна Петровна Петренко. – Организацию службу маршрутизации, поставив во главу опытного фельдшера Надежду Ильиничну Алфимову. Одновременно она будет выступать и в роли диспетчера мобильной патронажной бригады. Ее задача – фиксировать, куда именно больных перевели из отделения краткосрочного пребывания, отслеживать их состояние после выписки и координировать работу патронажной бригады, напоминать, кому из пациентов сегодня нужно сделать перевязку, кому поставить укол, кому прислать на дом узкого специалиста для консультации. Бригада уже сформирована. В районной поликлинике шесть терапевтических участков. Решили, что ежедневно одна из участковых медицинских сестер будет обслуживать выезды к пациентам паратопической службы. Остальных специалистов – любых! – будем привлекать по мере необходимости. Да, собственно, не «будем», а уже привлекаем, потихоньку пробуем работать по-новому.

– Пациенту ведь, по большому счету, без разницы, как мы его зовем, – резонно замечает главврач Петренко. – Он вообще не должен вникать, почему его привезли в стационар, в рамках ли нового проекта, или потому, что заподозрили у него приступ аппендицита, а это всегда требовало госпитализации. Главное – чтобы он не мятлился в очереди, а быстро прошел все обследования, что называется, с головы до ног. Ведь в стационаре есть все: УЗИ, кабинет эндоскопических исследований, маммограф, лаборатория... Такой подход к оказанию медицинской помощи заметно облегчит участь хронических больных, у которых случались обострения. Да и участковым врачам работать станет намного проще.

Валентина АКИМОВА.

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

На электротранспорте – в завтра

В крупных городах сегодня беспрепятственно передвигаться наземным транспортом почти невозможно, – констатирует Евгений Александрович. – Хорошо, если есть альтернатива – метро. Но в Кузбассе мы метро не построили, хотя с каждым годом транспортная ситуация усложняется. В Кемерове, например, количество личных авто ежегодно увеличивается на 10-12%. Неплохо, конечно, что люди живут в достатке и могут покупать автомобили. Но город сегодня не готов к тому, чтобы вслед за ростом количества машин расширять дороги, строить развязки и парковки.

– Евгений Александрович, но ведь горожанам не запретить покупать машины... Можно ли у нас решить проблему поездов в часы пик «мирным» путем?

– Если немного помечтать, то можно представить совершенно иную инфраструктуру общественного транспорта, например, монорельсовую дорогу. Но это огромные капитальные вложения! Потому остается единственный правильный выход – обособленные от

проезжей части трамвайные пути. Такие, например, как на трамвайном маршруте №10 от остановки «ул. Нахимова» до перекрестка проспекта Советского и Кузнецкого. Поэкспериментировать: продвигать от Нахимова на машине и на трамвае. Я вас уверяю, трамвай к Советскому проспекту придет быстрее. Вывод очевиден!

Обособленные трамвайные пути не требуют особых финансовых вложений и переустройства инфраструктуры. Там, где они имеются сегодня, их нужно реконструировать по современным технологиям. Тогда они будут еще и бесшумными. Требуется проработать два вопроса. Первый: у трамвая должен быть приоритетный проезд перекрестков, переездов и поворотов. Для этого достаточно оборудовать такие места светофорами, как было раньше, когда трамвай имел стопроцентное преимущество перед нерельсовым транспортом. Второе: сделать сплошную разметку или установить специальные ограничители, чтобы отделить путь от



проезжей части. При этом сохранить возможность проезда по трамвайным путям спецавтомобилей: «скорой помощи», пожарных, милиции.

Обособленный путь позволит избавиться и от бича последнего времени – ДТП с участием постороннего транспорта на трамвайных путях. Пострадавшие автомобилисты будут приезда ГИБДД на путях, а у нас, электротранспортников, встанут цели маршруты. Ждут трамвай люди, к примеру, на «Азоте». А его нет. И не объяснишь пассажирам, что не трамвай виноваты.

– Евгений Александрович, если говорить об энергосбережении и экономической эффективности, есть ли у городского

За сутки горэлектротранспорт Кемерова перевозит более 190 тысяч пассажиров.

электротранспорта перспективы?

– Именно за электротранспортом будущее. Не говорю об экологии, это понятно всем. Современные модели трамваев расходуют на 15-20% меньше электроэнергии, чем старые. На существующих вагонах тоже можно сэкономить до 50% тяговой электроэнергии. У нас на трех трамваях в тестовом режиме работает электронное оборудование новосибирского ЗАО НПФ «АРС Терм». Наши специалисты будут оценивать показатели расхода энергии. Даже если экономия составит 40%, будет здорово. Ведь это поможет снизить себестоимость перевозок и, как следствие, сдержать тенденцию роста платы за проезд. Это грамотная экономия для каждого пассажира, для города, для всей области.

Но чтобы тот же трамвай стал более привлекательным, в него надо вкладывать средства. Спасибо губернатору Аману Гумировичу Тулееву, с 2005 года в Кемерове началось обновление трамвайного и троллейбусного

парков. Но 40 вагонов, чей срок эксплуатации превышает 16 лет, нам еще надо поменять. Необходима масштабная комплексная программа с участием средств федерального и областного бюджетов, предусматривающая как обновление подвижного состава, так и реконструкцию трамвайных путей по современным технологиям.

Сегодня наши специалисты ищут схему, которая снизит бы стоимость трамваев (сегодня вагон обходится более чем в 11 млн. руб.). Хотелось бы выйти на уровень 8-9 миллионов. Мы не исключаем и сборки трамвайных вагонов из заводских комплектующих на базе Кемеровской электротранспортной компании.

– Много разговоров троллейбусах, которые могут ехать и без контактной сети! Похоже на сказку...

– Да, современные аккумуляторы дали троллейбусам действительно уникальную возможность – автономный ход за пределами контактной сети. Первые пять таких машин поехали по городу Кемерове еще два года назад. Пока они имели совсем небольшой запас движения – метров триста, но даже это позволяло водителю объезжать пробки и ДТП. Сейчас появились компактные литий-ионные троллейбусные аккумуля-

торы. Открываются очень привлекательные перспективы: троллейбус получает возможность двигаться более двух десятков километров со скоростью 60 км/ч при средней загрузке салона. И не надо никаких дополнительных зарядных станций: троллейбус вновь заряжает аккумулятор, вернувшись под контактную сеть.

А какая экономия при продлении троллейбусных маршрутов! Отпадает необходимость в строительстве тяговых подстанций, кабельных линий. Кстати, Кемеровская электротранспортная компания в конце марта станет участником испытаний таких аккумуляторов (их планируется производить в Новосибирске). Это революция, это прорыв, который вполне реален сегодня.

Повторю, трамвай и троллейбус – экологически чистый и комфортабельный транспорт, в котором (это очень важно!) граждане имеют возможность полностью реализовать свое право на льготный проезд, представленный им государством. Наша задача сегодня – не дожидаться, когда наступит транспортный коллапс, а пойти по единственно правильному пути, планомерно развивая электротранспорт, повышая его эксплуатационную скорость, делая его еще более привлекательным.

Юлия МАТЮШЕНКО

ОАО «КУЗБАССЭНЕРГОСБЫТ»: что нужно знать о договорах электроснабжения и купли-продажи электроэнергии?

Договоры электроснабжения и купли-продажи электрической энергии занимают особое место среди других видов договоров. Это объясняется необычной спецификой их предмета – электроэнергией, которая не может рассматриваться как обычная вещь, товар в его привычном понимании. Электроэнергия невозможно накопить в значительных количествах, сохранять подобно другим товарам на складах. Полезные свойства энергии реализуются в процессе ее использования, потребления. Именно особенности объекта определяют необходимость специальных правил, регулирующих правоотношения, связанные со снабжением электроэнергией. Так как снабжение потребителей энергией осуществляется только на основе договоров, каждое юридическое лицо должно знать об их основных условиях.

В чем отличие между видами договоров?

В соответствии с Постановлением РЭК Кемеровской области «О гарантирующих поставщиках на территории Кемеровской области» от 18 октября 2006 года зоной обслуживания ОАО «Кузбассэнерго» является административная территория Кемеровской области, за исключением зоны деятельности ООО «Металлэнергофинанс» по границам балансовой принадлежности электрических сетей сетевых организаций, к сетям которых присоединены потребители, обслуживаемые ООО «Металлэнергофинанс». На этой территории Кузбассэнерго снабжает потребителей области электроэнергией самостоятельно и через агентов ООО «ЭСК», ООО «КЭК-Сбыт» и ЗАО «Мисковское АПЭС», заключая договоры электроснабжения и купли-продажи электрической энергии.

По договору электроснабжения в соответствии с п. 6. Постановления правил функционирования розничных рынков электрической энергии в переходный период реформирования электроэнергетики от 31 августа 2006 года ОАО «Кузбассэнерго» берет на себя обязательство по осуществлению продажи потребителю электрической энергии и помимо это-

го обеспечивает оказание услуг по передаче электроэнергии и предоставлению других услуг, которые связаны с процессом электроснабжения. Для этого гарантирующий поставщик самостоятельно заключает договоры с третьими лицами, освобождая потребителя от необходимости иметь два договора: с энергосбытовой компанией и с сетевой организацией. Потребитель – юридическое лицо – при заключении договора электроснабжения обязан своевременно оплачивать принятую электроэнергию (мощность) и оказанные услуги, соблюдать режим потребления электроэнергии (мощности), предусмотренный договором, а также следить за безопасностью эксплуатации электрических сетей, исправностью используемых им приборов и оборудования. С большей частью потребителей у гарантирующего поставщика заключены именно договоры электроснабжения.

Обязательства потребителя, заключившего с энергосбытовой компанией договор купли-продажи, такие же. Однако к ним добавляется еще одна. При заключении этого договора потребитель сам несет ответственность за урегулирование отношений, связанных с передачей электроэнергии, так как по договору купли-продажи ОАО «Кузбассэнерго» обязано осуществлять продажу (поставку) электроэнергии и мощности.

В настоящее время с подавляющим большинством потребителей ОАО «Кузбассэнерго» заключены договоры электроснабжения. Гораздо меньшей популярностью пользуются договоры купли-продажи. Это объясняется тем, что потребителю удобнее оплачивать электроэнергию по единому договору. Тем более что заключение такого договора не требует от потребителя дополнительных затрат. Услуги оплачиваются в том же размере, как и при прямых расчетах с сетевой организацией. Гарантирующий поставщик всегда своевременно рассчитывается за услуги по передаче электроэнергии с филиалом ОАО «МРСК Сибири» – «Кузбассэнерго-РЭС», поэтому потребители могут быть уверены в стабильной работе Кузбассэнерго.

Как рассчитываться по договору?

Важным условием договоров электроснабжения и купли-продажи электроэнергии является их срок действия. Договоры электроснабжения и купли-продажи электроэнергии (мощности) заключаются до 31 декабря текущего года. Если за месяц до окончания срока его действия ни потребитель, ни энергосбытовая компания не заявляют о прекращении, изменении или заключении нового договора, то он считается продленным на следующий

год на тех же условиях.

Для договора купли-продажи важным моментом является то, что начало исполнения обязательств по нему не может наступить раньше предоставления потребителем услуг по передаче электроэнергии (мощности) договору, заключенному между ним и сетевой компанией, к электрическим сетям которой технологически присоединены энергопринимающие устройства этого потребителя.

Потребители, не относящиеся к категории «население», осуществляют расчеты за поставленную электроэнергию (мощность) по свободным ценам.

Порядок расчетов за электроэнергию (с выставлением платежных требований со стороны ОАО «Кузбассэнерго») в банк, либо самостоятельная оплата потребителем определяется соглашением сторон. Оплата за электрическую энергию осуществляется потребителем по безналичному и наличному расчету денежными средствами в сроки, определенные п. 70. Постановления правительства № 530 «Об утверждении правил функционирования розничных рынков электрической энергии в переходный период реформирования электроэнергетики» от 31 августа 2006 года:

- первый платеж – до 10-го числа расчетного месяца. 30% стоимости договорного объема потребления энергии и заявленной мощности расчетного месяца;
- второй платеж – до 25-го числа расчетного месяца. 40% договорного объема потребления энергии и заявленной мощности расчетного месяца;
- окончательный платеж – до 18-го числа месяца, следующего за расчетным. За фактическое потребление электроэнергии и мощности в расчетном месяце.

Обязательства по договору – не пустой звук!

Для исполнения своих обязательств по договору купли-продажи электрической энергии (мощности) ОАО «Кузбассэнерго» закупает ее в нужном для потребителя объеме на оптовом рынке электроэнергии и мощности и у субъектов розничного рынка, которые имеют генерирующие мощности, и урегулирует отношения с инфраструктурными организациями – коммерческим и системным операторами. По договору купли-продажи электроэнергии (мощности) потребитель самостоятельно урегулирует отношения по оказанию услуг по передаче.

Если потребитель не выполняет свои обязательства по своевременной оплате потребленной электроэнергии (мощности) и иные услуги, то ОАО «Кузбассэнерго» вправе ввести полное или частичное ограничение режима потребления энергии для этой организации в соответствии с п. 161 Постановления правительства № 530 «Об утверждении правил функционирования розничных рынков электрической энергии в переходный период реформирования электроэнергетики». Кроме того, ресурсоснабжающая организация вправе начислить и потребовать от потребителя уплаты пени в размере 1/300 ставки рефинансирования

Центрального банка Российской Федерации, действующей на день, когда обязательство по оплате должно быть исполнено, за каждый день просрочки. Чтобы обеспечить исправность приборов учета электроэнергии, которыми пользуется потребитель, по условиям договора купли-продажи представители ресурсоснабжающей и сетевой организаций должны иметь к ним беспрепятственный доступ по служебным удостоверениям.

Как расторгнуть договор?

Договоры электроснабжения или купли-продажи электрической энергии могут быть расторгнуты. Это может быть обусловлено соглашением сторон или по решению суда в случаях, предусмотренных действующим законодательством.

Если потребитель решил перейти на обслуживание к другой энергосбытовой организации, то перед тем, как осуществить этот переход, он должен выполнить ряд условий: ликвидировать задолженность за электрическую энергию перед ОАО «Кузбассэнерго», обеспечить раздельный учет объемов потребления электрической энергии с прочими потребителями, обслуживаемыми Кузбассэнерго, а также возместить энергосбытовой компании убытки, рассчитанные в соответствии с Правилами функционирования розничных рынков электроэнергии в переходный период реформирования энергетики.

Подробную информацию по вопросам заключения договоров можно получить на сайте компании ОАО «Кузбассэнерго» www.kuzesc.ru в разделе «Клиентам-юридическим лицам».



Кузбассэнерго

ОАО «Кузбассэнерго»
г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4.
Тел. (384-2) 45-33-09.
«Горячая линия» 8-800-200-36-56.
«Горячая линия» для жителей Новокузнецка 8-800-100-36-60.

От борьбы со снегом пострадал автомобиль

В редакцию «Кузбасса» поступил звонок от нашей читательницы. Женщина, представившаяся Натальей, взволнованно рассказала, что от работы коммунальщиков, занимающихся расчисткой крыш домов от снега, серьезно пострадал принадлежащий ее семье автомобиль.

Мы живем в самом центре Кемерово, на Весенней, 15. Вечером после работы муж, как обычно, припарковал машину возле дома, а на следующий день, когда вышел во двор, обнаружил, что она полностью скрыта под снегом, который в это время скидывали с крыш рабочие.

Во дворе при этом находились и дворники, и еще два рабочих, контролировавшие процесс уборки снега с крыши.

Я, конечно, сначала к своей машине кинулся, пытаясь разгрести эту кучу, – рассказывает пострадавший владелец автомобиля Геннадий Н. – Кое-как открыл переднюю дверь и обнаружил на сиденье стеклянную крошку. Это были остатки от разбитого лобового стекла. Кроме этого, полностью вырвало зеркало заднего вида.

Когда пострадавшему удалось все-таки расчистить свою машину от льда и снега, обнаружилась и другая, более серьезная поврежденная: у автомобиля были повреждены и крыша, и капот. Геннадий незамедлительно обратился в милицию, нанял и независимых экспертов. Нанесенный ущерб был оценен в 39600 рублей. Все документы он предъявил руководителю бригады. Однако бригадир от возмещения ущерба наотрез отказался.

По словам других жителей этого дома, никаких предупреждений об объявлении о том, что будут вестись работы по расчистке крыши,

на дверях подъездов расклеено не было. От того, считают они, и произошла такая ситуация.

В прошлом году, – продолжает Геннадий Н., – дня за два на дверях подъезда были расклеены объявления, когда будут вестись работы по расчистке крыш от снега, просили владельцев убрать машины. И все было в порядке.

В этом году жильцов предупредить, видимо, забыли. – Машина эта для нас – палочка-выручалочка, – говорит его жена Наталья. – Немалых денег стоила, до сих пор за нее долги отдаем.

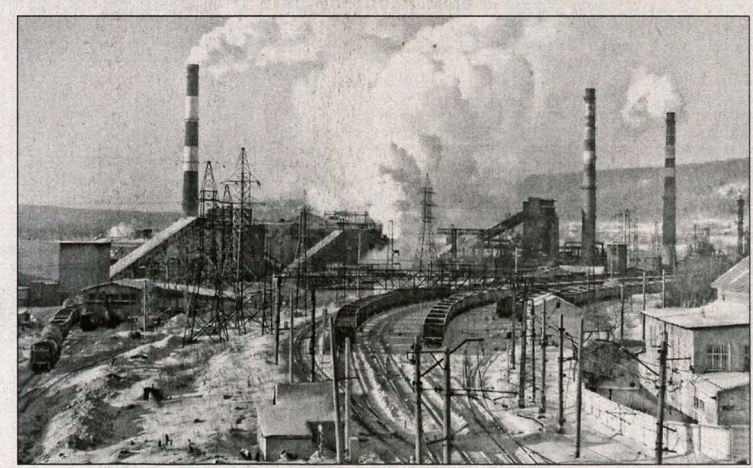
Таких денег на ее восстановление у семьи нет. Мы связались с руководителем РЭУ-7, в ведении которого находится этот дом, Еленой Геннадьевной Гнатюк.

Я в курсе этого дела, – сказала Елена Геннадьевна. – Направо здесь вина подрядной бригады, с которой мы заключили договор на работы по расчистке крыш. Владелец пострадавшей машины принес нам все необходимые документы – и из милиции, и оценку нанесенного ущерба независимой экспертизой. Так что мы решим этот вопрос миром. Сумму ущерба мы просто вычтем из подряда, а владельцу разбитой машины. Вопрос решим в течение этой недели, – заверила руководитель РЭУ-7.

Ольга БИТКИНА.

перспектива

На «Губахинском коксе» (г. Губаха, Пермский край), входящем в группу предприятий ЗАО «Стройсервис», введена в эксплуатацию вторая коксовая батарея. За счет пуска нового производственного объекта мощность завода увеличится вдвое – с 650 тыс. до 1 млн. 300 тыс. тонн валового кокса 6% влажности в год.



С удвоенной мощностью

Этот проект, в завершение которого в 2010 году инвестировано более 100 млн. рублей, реализован в соответствии со стратегией ЗАО «Стройсервис» по развитию угольного производства цепочки по добыче угля, его обогащению и выпуску кокса, а также увеличению доли присутствия компании на рынке.

Коксовая батарея №1-БИС находилась в состоянии так называемого «горячего простоя». Решение о ее запуске было принято руководством ЗАО «Стройсервис» сразу после того, как завод вошел в состав компании в мае 2010 года. Ранее выпуск продукции на «Губахинском коксе» производился на батарее №2-БИС мощностью 650 тыс. тонн кокса в год. Ввод в эксплуатацию второго агрегата позволит заводу выйти на проектную мощность и выпускать до 1,3 млн. тонн кокса 6-процентной влажности ежегодно.

Основным поставщиком сырья для «Губахинского кокса» является «Стройсервис», который поставляет на завод 73% угля для коксования, добываемого на угле-



добывающих предприятиях компании в Кемеровской области. Внутренняя кооперация в группе предприятий «Стройсервис» позволила угольщикам Кузбасса нарастить объемы добычи и обеспечить возросшие потребности «Губахинского кокса» в сырье высокого качества.

На коксовой батарее №1-БИС внедрены системы, соответствующие современным требованиям, предъявляемым к подобным объектам. Так, в части природоохранной деятельности

предприятия, направленной на сокращение воздействия на окружающую среду, на коксовой батарее внедрены установки аспирационной беспылевой выдачи кокса, установки пневмоуплотнения на крышках стоков газозаборонок и система бездымной загрузки коксовых камер (гидроинжекция). Все эти мероприятия не только решают задачи повышения экологической безопасности, но и способствуют достижению современных стандартов качества продукции.

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-67-67, 72-36-45.

образование

Школьный сайт

У тебинской школы №14, которая насчитывает всего 74 ученика, появился свой сайт – <http://www.teba14.narod2.ru>.

С его помощью можно не только узнать о школьных новостях, истории и традициях школы из таежной глубинки, но и сразу выйти на другие порталы (например, ЕГЭ портал) и официальные сайты Министерства образования и науки РФ, департамента образования и науки Кемеровской области, управления образования Междуреченска, Федерального центра информационно-образовательных ресурсов.

Сайт полезен не только школьникам и учителям, но и всем жителям Тебы. Он рассказывает о талантливых выпускниках, лучших педагогах и учащихся, информирует о прогнозе погоды.

Несмотря на значительную удаленность от Междуреченска и только железнодорожное сообщение, тебинцы сегодня имеют возможность интеграции в мировое информационное пространство. По словам директора школы Сергея Пискайкина, выход в Интернет теперь для школьников из отдаленного поселка – обычное дело. Для этого оборудован современный компьютерный класс. Информационные системы и технологии пришли в библиотеку и на рабочие места педагогов.

Людмила ХУДИК.

состязания

10-й, юбилейный

В Осинниках состоялся 10-й юбилейный чемпионат Кемеровской области по настольному теннису среди инвалидов с поражением опорно-двигательного аппарата.

На чемпионат приехали команды из городов области: Таштагола, Осинников, Междуреченска, Новокузнецка, Прокопьевска, Гурьевска, Белова и пгт. Тяжинского. Новокузнецк представил три команды – от гуманитарного колледжа, дома-интерната для ветеранов и инвалидов №2 и команду города (сборная всех районов). Впервые так много участников было в классе колясочников – 18 человек. И впервые участвовала команда из Прокопьевска. Традиционно сильные претенденты на победу приезжают из Гурьевска и Тяжинского.

В итоге заняла больше всех первых мест команда Междуреченска – пять золотых медалей и 11 призовых. Больше всех в общем количестве медалей завоевали спортсмены Новокузнецка – четыре золотые, пять серебряных и три бронзовых медали. Хозяева чемпионата, спортсмены Осинников, сыграли, как обычно, очень результативно, на двоих спортсменов – две медали. Анатолий Галкин в своем классе занял первое место, а Сергей Поддубный в абсолютном первенстве – третье.

Вера СКВОРЦОВА.

спорт

Народный хоккей

В минувшие выходные на площади Пушкина в Кемерове прошел турнир по хоккею с мячом в валенках. В нем участвовали 12 команд от разных предприятий и организаций города – ГИБДД, накроконтроля, службы спасения, спецавтохозяйства и др. Свою команду выставил и городской Совет народных депутатов.

Это будет большой праздник хоккея, – сказал в преддверии матчей заместитель председателя горсовета Виталий Игошин, – и наша команда будет стремиться только к победе.

Виталию Игошину была доверена почетная обязанность вывести свою сборную на парад перед началом игр. Все команды были разделены на три группы. Формат матчей: 2х5 минут. Горсовет провел три матча – с департаментом молодежной политики и спорта, воспитанниками кадетского корпуса и администрации города. И везде народные избранные оказывались сильнее соперников. В итоге в своей группе они одержали победу.

Также в финальный этап Кубка Сибири вышли команды «Службы спасения 05» и Северо-Кузасской энергетической компании (СКЭК). Они получили денежные премии от губернатора. Кроме того, они примут участие в финальных играх, которые пройдут 23 февраля на площади Советов. В финале за Кубок Сибири и Кубок губернатора придут побороться команды из регионов СФО.

Оксана ЮРЬЕВА.



КИНО

Чадов отжигает

Сегодня в российский прокат выходит фильм режиссера Юрия Корольова «SLOVE. Прямо в сердце». Накануне премьеры первый раз в Кемерове компания-прокатчик АТСГОР организовала прямую телемост с московской студией. О своей работе над новой кинолентой рассказал исполнитель главной роли Алексей Чадов.

Отечественный кинематограф поведает историю о крутых ребятах, которые борются с криминальными авторитетами и рискуют собственной жизнью, каждый раз выполняя опасное задание. В этой невероятной тонке они забывают о ценности человеческой жизни, хладнокровно расправляясь со своими противниками. Пуля снайпера Алексея Ронина не щадит никого.

Мне мой герой нравится, – делится Алексей Чадов. – Я не берусь осуждать его профессиональную деятельность. Так, например, люди, которые меня наставляли в этой роли, – действующие снайперы, работают в группе «Альфа». Конечно, они жесткие ребята. Но этого требует наша жизнь, наше время. Такова наша страна и наш народ.

Только любовь заставляет посмотреть на мир другими глазами. Теперь главный герой отвечает не только за себя, но и за свою девушку Карину.

2 октября нынешнего года на экран выйдет и вторая часть. Жанрная смесь боевика, мелодрамы, триллера показана через призму здорового современного юмора, делая кино еще интереснее.

Алена ФЕДОТОВА.



Извещение

о проведении открытого конкурса
на право заключения договора на возмездное оказание страховых
услуг для ОАО «Кузбассэнерго» на 2011 год

Лот № 1. Страхование гражданской ответственности организаций, эксплуатирующих опасные производственные объекты;

Лот № 2. Страхование гражданской ответственности эксплуатирующих организаций и собственников гидротехнических сооружений;

Лот № 3. Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств (ОСАГО).

1. Форма торгов: открытый конкурс.

2. Наименование Заказчика: Кузбасское открытое акционерное общество энергетики и электрификации (ОАО «Кузбассэнерго»);

3. Место нахождения и почтовый адрес: РФ, 650000, г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 30.

4. Официальный сайт: www.kuzbassenergo.ru

5. Номер контактных телефонов Заказчика:

• по предмету договора: Кузнецова Оксана Александровна, ведущий экономист отдела тарифообразования ПЭУ ОАО «Кузбассэнерго», тел. (3842) 45-37-50;

• по организационным вопросам: Александрова Елена Евгеньевна, тел. (3842) 45-30-12.

6. Адреса электронной почты: KuznetsovaOA@suek.ru; AleksandrovaEEV@suek.ru

7. Предмет договора: возмездное оказание страховых услуг для ОАО «Кузбассэнерго» на 2011 год.

Лот 1. Страхование гражданской ответственности организаций, эксплуатирующих опасные производственные объекты;

Лот 2. Страхование гражданской ответственности эксплуатирующих организаций и собственников гидротехнических сооружений;

Лот 3. Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств (ОСАГО).

8. Объем услуг: согласно техническому заданию;

9. Место оказания услуг: Российская Федерация.

10. Начальная (предельная) цена единицы услуги: начальная страховая премия

• Лот 1 – 102 000 (Сто две тысячи) рублей;

• Лот 2 – 285 000 (Двести восемьдесят пять тысяч) рублей;

• Лот 3 – 977 487 (Девятьсот семьдесят семь тысяч четыреста восемьдесят семь) рублей.

11. Подробное описание закупаемых услуг и условий Договора, требований к

Участникам, а также процедур конкурса содержится в Конкурсной документации, являющейся неотъемлемой частью настоящего Извещения, которая размещена на официальном сайте: www.kuzbassenergo.ru. Плата за конкурсную документацию не взимается.

12. Порядок представления конкурсной документации: Конкурсная документация доступна с 9 часов 00 минут (время московское) 22.02.2011 года на официальном сайте: www.kuzbassenergo.ru, а так же представляется на основании заявления любого заинтересованного лица, поданного в письменной форме, в том числе в форме электронного документа по адресу:

• службой доставки по адресу: 650000, г. Кемерово, пр. Ленина, 90/3, кабинет 501, отдел конкурентных процедур;

• либо по почте по адресу: 650000, г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 30, каб. 101, ячейка 093;

• или адресу электронной почты torgi12@suek.ru.

В случае направления конкурсной документации по почте Заказчик не берет на себя ответственность за утерю или вручение с опозданием конкурсной документации.

13. Место, дата и время окончания приема конкурсных заявок:

Конкурсные заявки принимаются до 11 часов 00 минут (время московское) 24.03.2011 года по адресу: РФ, 650000, г. Кемерово, пр. Ленина, 90/3, кабинет 501, отдел конкурентных процедур;

14. Место, дата и время публичного вскрытия конкурсных заявок: Процедура публичного вскрытия конкурсных заявок будет осуществлена по адресу: РФ, 650000, г. Кемерово, пр. Ленина, 90/3, кабинет 501, отдел конкурентных процедур, начиная с 11 часов 00 минут (время московское) 24.03.2011 года.

15. Дата и место рассмотрения конкурсных заявок: Рассмотрение конкурсных заявок будет осуществлено 25.03.2011 года по адресу: РФ, 650000, г. Кемерово, пр. Кузнецкий, д. 30.

16. Дата и место подведения итогов конкурса: Подведение итогов конкурса будет осуществлено 29.03.2011 года по адресу: РФ, 650000, г. Кемерово, пр. Ленина, 90/3, кабинет 501, отдел конкурентных процедур.

Данная публикация является официальной.

Председатель конкурсной комиссии

В.А. ПОПОВ.

Отбор наилучших предложений

ОАО «СУЭК-Кузбасс» проводит отбор наилучших предложений среди претендентов на разработку проектной и рабочей документации в 2011 году по объектам:

- разрез «Заречный»

- перенос ВЛ-110кВ и ВЛ-10кВ из зоны влияния отвала;

- шахта им. Кирова

- выполнение работ на галерее от блока надшахтного здания на склад рядового угля;

- шахта Полысаев-

ская - ликвидация горизонта +120 шахты «Полысаевская» (вторая очередь).

Срок подачи заявки на участие в отборе - до 1 марта 2011 г. по адресу:

г. Ленинск-Кузнецкий, ул. Васильева, 1, левое крыло, каб. 329 - отдел закупок услуг дирекции по управлению сервисными предприятиями и внешними услугами.

Контактный телефон (38456) 3-38-04.

E-mail: PoleykoTA@suek.ru

Отбор наилучших предложений

ОАО «СУЭК-Кузбасс» проводит отбор наилучших предложений среди претендентов на оказание услуг по перевозке угля автотранспортом «КамАЗ» г/л до 15 т по дорогам общего пользования по маршруту: разрез Майский - Беловская ГРЭС.

Срок подачи заявки на участие в отборе - до 1 марта 2011 г. по адресу:

г. Ленинск-Кузнецкий, ул. Васильева, 1, левое крыло, каб. 329 - отдел закупок услуг дирекции по управлению сервисными предприятиями и внешними услугами.

Контактный телефон (38456) 3-38-04.

E-mail: PoleykoTA@suek.ru

Отбор наилучших предложений

ОАО «СУЭК-Кузбасс» проводит отбор наилучших предложений среди претендентов на оказание услуг по оценке неликвидных МТР.

Срок подачи заявки на участие в отборе - до 1 марта 2011 г. по адресу:

г. Ленинск-Кузнецкий, ул. Васильева, 1, левое крыло, каб. 329 - отдел закупок услуг дирекции по управлению сервисными предприятиями и внешними услугами.

Контактный телефон (38456) 3-38-04.

E-mail: PoleykoTA@suek.ru

Открытое акционерное общество «Российские железные дороги» в лице Западно-Сибирской железной дороги проводит открытый конкурс № 19к/РКЗ на право заключения договора оказания услуг по страхованию гражданской ответственности за причинение вреда жизни, здоровью или имуществу других лиц и окружающей природной среде в случае аварий на опасных производственных объектах структурных подразделений, расположенных на полигоне Западно-Сибирской железной дороги - филиала ОАО «РЖД», на 2011-2014 гг.

Заказчик: Западно-Сибирская железная дорога - филиал ОАО «РЖД». Адрес Заказчика: 630004, Новосибирск, Вокзальная магистраль, 14.

Открытый конкурс проводится по адресу: 630004, г. Новосибирск, Вокзальная магистраль, 14.

Предметом конкурса является право заключения договора оказания услуг по страхованию гражданской ответственности за причинение вреда жизни, здоровью или имуществу других лиц и окружающей природной среде в случае аварий на опасных производственных объектах структурных подразделений, расположенных на полигоне Западно-Сибирской железной дороги - филиала ОАО «РЖД», на 2011-2014 гг.

Местонахождение эксплуатируемых опасных производственных объектов, подлежащих страхованию: структурные подразделения Западно-Сибирской железной дороги в следующих регионах Российской Федерации - Омская, Новосибирская, Кемеровская, Томская области, Алтайский край.

Условие оказания услуг - наличие у Участника размещения заказа лицензии на право осуществления страхования гражданской ответственности организаций, эксплуатирующих опасные производственные объекты, и членства в профессиональном объединении страховщиков в соответствии с положениями Федерального закона от 27.07.2010 г. № 225-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте».

Источником финансирования проведения конкурса являются собственные средства Заказчика.

Начальная (максимальная) цена договора установлена на основании предполагаемых расходов Заказчика, рассчитанных исходя из условия страхования и степени риска (объема производства, характеристик производственных фондов и технических устройств, объема опасных веществ, находящихся на объекте, сложившегося уровня аварийности, квалификации персонала, наличия средств и систем противопожарной защиты и пожарной безопасности, наличия охраны, географического местоположения и характера использования прилегающей территории и т.п.) технических устройств, заявленных в п.п. 4.1.2, по страховым тарифам, установленным на аналогичные технические устройства в ранее заключенном договоре страхования гражданской ответственности за причинение вреда жизни, здоровью или имуществу других лиц и окружающей природной среде в случае аварий на опасных производственных объектах структурных подразделений, расположенных на полигоне Западно-Сибирской железной дороги - филиала ОАО «РЖД», на 2011-2014 гг.

Количество опасных производственных объектов, ответственность за причинение вреда жизни, здоровью, имуществу третьих лиц, окружающей среде в случае аварии на которых подлежит страхованию: 581.

Начальная цена (максимальная) договора: 234540 рублей 00 коп. (двести тридцать четыре тысячи пятьсот сорок рублей 00 коп.) без учета НДС.

Срок действия договора - 36 месяцев.

Форма, сроки и порядок оплаты: страховая премия уплачивается в безналичной форме ежегодно равными частями в следующем порядке: первый платеж производится в течение 10 банковских дней с момента подписания сторонами договора; второй платеж производится в течение 10 банковских дней по истечении года со дня подписания сторонами договора; третий платеж производится в течение 10 банковских дней по истечении двух лет со дня подписания сторонами договора.

Извещение и конкурсная документация будут размещены 24 февраля 2011 года на официальном сайте ОАО «Российские железные дороги» (tender.rzd.ru) и официальном сайте Западно-Сибирской железной дороги - филиала ОАО «РЖД» (www.zsrd.ru) в разделе «Бизнес-Информация» (подраздел «Открытые конкурсы»).

Конкурсная документация может быть получена по адресу: 630004, г. Новосибирск, Вокзальная магистраль, 12, кабинет 253, в рабочие дни с 8.00 до 17.00, перерыв с 12.00 до 13.00 (время местное). Контактные лица - Минин Степан Владимирович, Железнова Юлия Олеговна, тел.: (383) 229-92-51, 229-43-96, факс (383) 229-51-35, e-mail: mininsv@wsg.ru; zheleznova@wsg.ru

Конкурсная документация представляется без взимания платы.

Заявки на участие в конкурсе должны быть представлены и получены по адресу: 630004, г. Новосибирск, Вокзальная магистраль, 12, кабинет 253, в рабочие дни с 8.00 до 17.00, перерыв с 12.00 до 13.00 (время местное), начиная со дня, следующего за днем размещения на официальном сайте ОАО «РЖД» извещения о проведении настоящего конкурса, и до 15 часов 00 минут местного (12 часов 00 минут московского) времени 28 марта 2011 года.

Обеспечение заявки Участника на участие в конкурсе и обеспечение договора, заключаемого по итогам конкурса, не устанавливаются.

Вскрытие конвертов с заявками на участие в конкурсе состоится 28 марта 2011 года в 15 часов 00 минут местного (12 часов 00 минут московского) времени по адресу: 630004, г. Новосибирск, Вокзальная магистраль, 14.

По результатам рассмотрения заявок решение о допуске к участию в конкурсе участника и о признании участника, подавшего заявку на участие в конкурсе, участником конкурса или об отказе в допуске такого участника к участию в конкурсе будет принято 4 апреля 2011 года по адресу: 630004, г. Новосибирск, Вокзальная магистраль, 14.

Подведение итогов конкурса будет проведено 5 апреля 2011 года по адресу: 630004, г. Новосибирск, Вокзальная магистраль, 14.

Победитель конкурса должен подписать проект договора в течение 10 (десяти) календарных дней со дня передачи Заказчиком победителю конкурса проекта договора. Договор не может быть заключен ранее 10 (десяти) календарных дней со дня размещения протокола оценки и сопоставления заявок на участие в конкурсе на официальном сайте ОАО «РЖД».

Извещение о проведении торгов

Росимущество (организатор торгов), сообщает о проведении торгов по реализации заложенного арестованного недвижимого имущества, принадлежащего Есини И.В., основание для проведения торгов - постановление судебного пристава-исполнителя отдела судебных приставов по Чебулинскому району Управления ФССП по Кемеровской области Еремеевой О.П. о передаче арестованного имущества на торги от 17 января 2011 г.

Наименование имущества: Лот № 1 - жилой дом, общая площадь 101,8 кв.м, жилая площадь 56,2 кв.м, кадастровый (условный) номер 42:16:000000:000:1426/8:0000/А, земельный участок площадью 2000 кв.м, кадастровый (условный) номер 42:16:0101001:124, имущество расположено по адресу: Кемеровская область, Чебулинский район, пгт Верх-Чебула, ул. Прокотича, д. 39. Лот № 2 - отдельно стоящее здание (магазин) общей площадью 120,1 кв.м, кадастровый (условный) номер 42:16:000000:0000:787/8:1000/Д, земельный участок площадью 176 кв.м, кадастровый (условный) номер 42:16:0101004:1223, имущество расположено по адресу: Кемеровская область, Чебулинский район, пгт Верх-Чебула, ул. Советская, 111. Лот № 3 - отдельно стоящее здание (магазин) общей площадью 51,1 кв.м, кадастровый (условный) номер 42:16:000000:0000:789/8:1000/В, земельный участок площадью 62 кв.м, кадастровый (условный) номер 42:16:0101004:1160, имущество расположено по адресу: Кемеровская область, Чебулинский район, пгт Верх-Чебула, ул. Советская, 113. Лот № 4 - отдельно стоящее здание (офис 1, склад, гараж) общей площадью 247,5 кв.м, кадастровый (условный) номер 42:16:000000:0000:789/8:1000/Д, Д1, Д2, отдельно стоящее здание (офис 2), общей площадью 14 кв.м, кадастровый (условный) номер 42:16:000000:0000:789/8:1000/В, отдельно стоящее здание (склад) общей площадью 7,5 кв.м, кадастровый (условный) номер 42:16:000000:0000:789/8:1000/З, земельный участок площадью 437 кв.м, кадастровый (условный) номер 42:16:0101004:1159, имущество расположено по адресу: Кемеровская область, Чебулинский район, пгт Верх-Чебула, ул. Советская, 90.

Начальная цена продажи: Лот № 1 - 640 634 (шестьсот сорок тысяч шестьсот тридцать четыре) рубля 00 копеек, сумма задатка составляет 5 % от начальной цены продажи - 32 031 (тридцать две тысячи тридцать один) рубль 70 копеек, шаг аукциона составляет 1 % от начальной цены продажи - 6 406 (шесть тысяч четыреста шесть) рублей 34 копейки.

Лот № 2 - 790 364 (семьсот девяносто тысяч триста шестьдесят четыре) рубля 00 копеек, сумма задатка составляет 5 % от начальной цены продажи - 39 518 (тридцать девять тысяч пятьсот восемнадцать) рубль 20 копеек, шаг аукциона составляет 1 % от начальной цены продажи - 7 903 (семь тысяч девятьсот три) рубль 64 копейки.

Лот № 3 - 336 292 (триста тридцать шесть тысяч двести девяносто два) рубль 00 копеек, сумма задатка составляет 5 % от начальной цены продажи - 16 814 (шестнадцать тысяч восемьсот четырнадцать) рубль 60 копеек, шаг аукциона составляет 1 % от начальной цены продажи - 3 362 (три тысячи триста шесть-

дцать два) рубль 92 копейки. Лот № 4 - 846 737 (восемьсот сорок шесть тысяч семьсот тридцать семь) рубль 00 копеек, сумма задатка составляет 5 % от начальной цены продажи - 42 336 (сорок две тысячи триста тридцать шесть) рубль 85 копеек, шаг аукциона составляет 1 % от начальной цены продажи - 8 467 (восемь тысяч четыреста шестьдесят семь) рубль 37 копейки. Лот № 5 - 15 062 (пятнадцать тысяч шестьдесят два) рубль 00 копеек, сумма задатка составляет 5 % от начальной цены продажи - 753 (семьсот пятьдесят три) рубль 10 копеек, шаг аукциона составляет 1 % от начальной цены продажи - 150 (сто пятьдесят) рубль 62 копейки.

Торги состоятся 10 марта 2011 г. в 10 час. 00 мин. по адресу: г. Кемерово, ул. Арочная, д. 41.

Окончательный срок приема заявок - в 15.00 2 марта 2011 года. Задаток должен поступить на счет организатора торгов не позднее 5 марта 2011 года.

Торги проводятся в соответствии с законодательством Российской Федерации. Торги проводятся в форме аукциона, открытого по составу участников. Все вопросы, касающиеся проведения аукциона, не нашедшие отражения в настоящем информационном сообщении, регулируются в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации.

Подача заявок, заключение договора о задатке, а также ознакомление с дополнительной информацией о предмете торгов, правилах проведения торгов осуществляются по рабочим дням с 10.00 до 16.00 (перерыв с 12.00 до 13.00) от даты публикации информационного сообщения по адресу: г. Москва, ул. Ленинский проспект, д. 9, по предварительной записи по тел. 8(495)647-72-20.

Участие в аукционе допускаются юридические и физические лица, представившие в оговоренные в информационном сообщении сроки оформленные надлежащим образом следующие документы:

1. Заявку на участие в аукционе по установленной форме.

2. Платежный документ с отметкой банка об исполнении, подтверждающий внесение претендентом задатка в счет обеспечения оплаты приобретаемого имущества в соответствии с договором о задатке, заключаемым с Продавцом до перечисления денежных средств в порядке, предусмотренном ст. 448 Гражданского кодекса Российской Федерации.

3. Опись представленных документов, подписанную претендентом или его уполномоченным представителем, в двух экземплярах, оригинальный печатный юридический лица, один из которых с указанием даты и времени (часов, минут) приема заявки, удостоверенный подписью Продавца, возвращается претенденту.

4. Надлежащим образом оформленную доверенность на лицо, имеющее право действовать от имени претендента, оформленную в соответствии с требованиями, установленными гражданским законодательством, если заявка подается представителем претендента.

Физические лица дополнительно предъявляют: нотариально заверенную копию паспорта, нотариально заверенную копию свидетельства о присвоении ИНН (при наличии) и нотариально заверенное согласие супруга на приобретение имущества.

Юридические лица дополнительно представляют: нотариально заверенные копии учредитель-

ных документов, свидетельства о государственной регистрации юридического лица, свидетельства о государственной регистрации изменений учредительных документов. Иностранцы юридические лица также представляют нотариально заверенные копии учредительных документов и выписки из торгового реестра страны происхождения или иного эквивалентного доказательства юридического статуса; надлежащим образом оформленные и заверенные документы, подтверждающие полномочия органов управления и должностных лиц претендента; надлежащим образом оформленное письменное решение соответствующего органа управления претендента о приобретении указанного имущества, в случае если это предусмотрено учредительными документами претендента и законодательством страны, в которой зарегистрирован претендент, подписанное уполномоченными лицами соответствующего органа управления с проставлением печати юридического лица, либо нотариально заверенные копии решения органа управления претендента или выписки из него; копию бухгалтерского баланса на последнюю отчетную дату, с отметкой налогового органа.

Указанные документы в части их оформления и содержания должны соответствовать требованиям законодательства Российской Федерации.

Иностранцы физические и юридические лица допускаются к участию в аукционе с соблюдением требований, установленных законодательством Российской Федерации. Документы, представляемые иностранными лицами, должны быть легализованы в установленном порядке и иметь нотариально заверенный перевод на русский язык.

Документы, содержащие помарки, подчистки, исправления и т. п., не рассматриваются.

Одно лицо имеет право подать только одну заявку.

Заявки, поступившие после истечения срока приема заявок, указанного в информационном сообщении, либо представленные без необходимых документов, либо поданные лицом, не уполномоченным претендентом на осуществление таких действий, Организатором торгов не принимаются.

Победителем торгов признается участник, предложивший в ходе торгов наиболее высокую цену. По итогам торгов в тот же день между Победителем торгов и Организатором торгов подписывается протокол о результатах публичных торгов (далее по тексту - Протокол). Уклонение кого-либо из них от подписания протокола влечет последствия, предусмотренные пунктом 5 статьи 448 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Победитель торгов уплачивает сумму покупки за вычетом задатка организатору торгов в течение 5 (пяти) дней с момента подписания Протокола.

Право собственности на имущество переходит к Победителю торгов в порядке, установленном законодательством Российской Федерации. Расходы на оформление права собственности возлагаются на Победителя торгов (аукциона) - Покупателя. Организатор торгов оставляет за собой право снять выставленное имущество с торгов по указанию судебного пристава-исполнителя. Торги, в которых принял участие только один участник, признаются несостоявшимися. Все вопросы, касающиеся проведения аукциона, не нашедшие отражения в настоящем сообщении, можно уточнить по тел. 8 (495) 647-72-20.

Квалификационная коллегия судей Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантных должностей судей Кемеровской области:

Федеральные суды:

Заводской районный суд г. Новокузнецка

Анжеро-Судженский городской суд

Ленинск-Кузнецкий городской суд

Таштагольский городской суд

Мировые судьи:

Судебный участок №1 г. Анжеро-Судженска

Судебный участок №1 г. Топки

Судебный участок №8 г. Белово

Судебный участок №1 Промышленновского района

Лицам, претендующим на должность судьи, сдавшим квалификационный экзамен, необходимо подать заяв-

ление и соответствующие документы в квалификационную коллегия судей Кемеровской области с 22.02.2011 года по 14.03.2011 года.

Заявления от кандидатов принимаются по адресу: г. Кемерово, ул. Красноармейская, 41 (управление судебного департамента в Кемеровской области).

Рассмотрение на конкурсной основе заявлений, поступивших от кандидатов на должности судей, состоится 28.04.2011 года в 10.00 по адресу: г. Кемерово, ул. Красная, 8 (Арбитражный суд Кемеровской области).

Зам.председателя квалификационной коллегии судей Кемеровской области

Е.В. КАПШТЫК.



72-25-23, 72-37-33, 72-55-47, 72-22-03

Информационное сообщение о приеме заявлений о предоставлении в аренду земельных участков для индивидуального жилищного строительства

Согласно ст. 30.1 Земельного кодекса РФ комитет по управлению государственным имуществом Кемеровской области сообщает о приеме заявлений о предоставлении в аренду земельных участков для индивидуального жилищного строительства:

- площадью до 1 000 кв.м, расположенных в г. Кемерово по адресам:

Заводский район: ул. 2-я Камышинская, 58, ул. 2-я Камышинская, 88, ул. 2-я Камышинская, 94, ул. 2-я Ка-

мышинская, 84, ул. 2-я Камышинская, 90.

- площадью до 1500 кв.м, расположенных в г. Кемерово по адресам:

Заводский район: ул. Совхозная, 35, Рудничный район: ул. Вербная, 10а, ж.р. Пионер: ул. Богдана Хмельницкого, 12, ж.р. Ягуновский: ул. Зашахтовая, 12, ул. Зашахтовая, 20, ул. Зашахтовая, 98.

Граждан, имеющих документ,

подтверждающий выделение (предоставление) одного из вышеперечисленных земельных участков, просим обратиться с соответствующими документами.

Заявления и возражения принимаются в течение месяца со дня опубликования сообщения по адресу: г. Кемерово, пр. Советский, 58 (пункт приема в холле 1-го этажа здания), телефоны для справок: 36-27-19, 58-65-51, 58-78-14.

В публикации

«Кузбасс» №6 от

18.01.2011г.) о собрании

19.02.2011 г. в

10.00 возле здания

Евтинской с/администрации участников

долевой собственности земельных участков внести поправку

- долевой собственности колхоза им.

XXI партсъезда.

Федеральное государственное учреждение «Кемеровская квартирно-эксплуатационная часть» Министерства обороны РФ уведомляет кредиторов о реорганизации

путем присоединения к ФГУ «Сибирское территориальное управление

имущественных отношений» Министерства обороны РФ. Претензии кредиторов принимаются

по адресу: г. Кемерово, ул. Федоровского, 32.

К сведению депутатов и избирателей!

24 февраля 2011 года в 10.00 по адресу: г. Кемерово, Советский проспект, 58 (большой зал), состоится депутатские слушания на тему: «Вопросы формирования и регулирования тарифов на жилищно-коммунальные услуги. Обеспечение прозрачности тарифной политики в жилищно-коммунальной сфере и в управлении многоквартирными домами».

24 февраля 2011 года в 13.00 по адресу: г. Кемерово, Советский проспект, 58 (большой зал), состоится тридцать четвертая сессия Совета народных депутатов Кемеровской области, на которой будут рассмотрены проекты законов:

№31 от 22.02.2011г



«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясо – молочный союз», «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

**Попрощайтесь
с ЕНВД**
II стр.
**Гранты получили
четверо.**
Развивается один
IV – V стр.
**Закон
для снегохода**
VI стр.

В конкурсе «Бренд Кузбасса-2010» впервые появилась номинация «Лучший инновационный бренд». А среди претендентов на это звание – Междуреченский завод РТА. Что инновационного в бренде «РТА»? Директору предприятия Владимиру Алексееву есть что ответить.

VIII

Бег с инновациями

Попрощайтесь с ЕНВД

В Госдуму внесен законопроект о реформировании специальных налоговых режимов.

Целью законопроекта является стимулирование развития малого бизнеса на основе патента, ЕСХН, УСН и ЕНВД. Также планируется «устранение внутренних противоречий в указанных налоговых режимах, исходя из практики их применения».

Согласно документу «с 1 января 2014 года... система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности исключается из перечня специальных налоговых режимов». При этом предусматривается постепенное сокращение сферы применения системы ЕНВД. Так, уже с 1 января по 31 декабря 2012 года по указанным видам предпринимательской деятельности устанавливается ограничение по среднесписочной численности работников в размере 50 человек. Кроме того, из перечня видов предпринимательской деятельности,

которые могут быть переведены на уплату единого налога, исключаются: розничная торговля, осуществляемая через магазины и павильоны с площадью торгового зала не более 150 квадратных метров по каждому объекту организации торговли; оказание услуг общественного питания, осуществляемых через объекты организации общественного питания с площадью зала обслуживания посетителей не более 150 квадратных метров по каждому объекту организации общественного питания.

По сравнению с действующим перечнем (69 видов деятельности) общий перечень видов предпринимательской деятельности, в отношении которых может применяться патентная система налогообложения, сокращен до 47 за счет их укрупнения. При этом в указанный перечень включен ряд новых видов предпринимательской деятельности:

химическая чистка, крашение и услуги прачечных, оказание услуг по перевозке пассажиров водным транспортом, оказание услуг по перевозке грузов водным транспортом, услуги по прокату, экскурсионные услуги, розничная торговля, осуществляемая через объекты стационарной торговой сети с площадью торгового зала не более 10 квадратных метров, и объекты стационарной торговой сети, не имеющие торговых залов, а также объекты нестационарной торговой сети. Такой вид предпринимательской деятельности, как услуги общественного питания, осуществляемые через объекты организации общественного питания с площадью зала обслуживания посетителей не более 10 квадратных метров по каждому объекту.

Упрощенную систему налогообложения индивидуальных предпринимате-

лей на основе патента предлагается выделить в отдельную главу 265 Налогового кодекса «Патентная система налогообложения». При применении патентной системы налогообложения индивидуальный предприниматель вправе привлекать наемных работников, средняя численность которых не должна превышать за налоговый период десять человек.

Законами субъектов Российской Федерации будут устанавливаться размеры потенциально возможного к получению индивидуальным предпринимателем годового дохода по видам предпринимательской деятельности, переводимым на патентную систему налогообложения в пределах минимального (100 тыс. рублей) и максимального их размера (500 тыс. рублей).

Среди других положений законопроекта - внесение изменений в отдельные положения, регули-

рующие порядок исчисления и уплаты единого сельскохозяйственного налога и упрощенной системы налогообложения.

По мнению авторов законопроекта, принятие законопроекта позволит решить ряд проблем, сдерживающих развитие патентной системы налогообложения. К примеру, устранить «конкуренцию» с системой налогообложения в виде ЕНВД. А также повысить заинтересованность муниципальных образований в стимулировании легализации и развитии на их территориях предпринимательской деятельности и увеличении за счет этого доходов своих бюджетов.

«Кроме того, сокращение сферы применения системы налогообложения в виде ЕНВД для отдельных видов деятельности увеличит количество налогоплательщиков общего режима налогообложения и упрощенной системы налогообложения, что позволит увеличить налоговые поступления от них в федеральный бюджет и бюджеты субъектов Российской Федерации» - говорится в пояснительной записке к законопроекту.

Город для бизнеса и жизни

Среди многочисленных проблем, которые обсуждались на состоявшемся на прошлой неделе VIII Красноярском экономическом форуме, его участники не обошли вниманием и маркетинг территорий.

В рамках форума прошло заседание оргкомитета «Российской Ассоциации территориального маркетинга» и панельная дискуссия «Притяжение земли: как сделать свой город привлекательным для инвестиций и удобным для людей», где состоялась презентация технологий формирования конкурентоспособной территории.

Директор кемеровского МЦ «АС-маркетинг» Наталья Торик не просто участвовала во всех этих мероприятиях. Торик, возглавляющая в Союзе маркетологов России направление «Маркетинг территорий», презентовала на форуме проведенное под ее руководством исследование о состоянии территориального маркетинга в России, которое незадолго до этого обсуждали участники круглого стола «Россия 2.0. Территориальный маркетинг», прошедшего в Госдуме.

Но даже если Госдума разошлет всем главам муниципалитетов и губернаторам рекомендации, обратив внимание на развитие маркетинга своих территорий, уверена Наталья Торик, без профессионалов эту проблему с места не сдвинуть. Вот почему она считает очень актуальным создание «Российской Ассоциации территориального маркетинга» и обсуждение на Красноярском экономическом форуме концепции деятельности этого нового профессионального объединения, призванного сделать российские города привлекательными для инвестиций и удобными для людей.

Подробнее о своем исследовании Наталья Торик расскажет читателям ОПОРЫ в одном из ближайших выпусков.

ИННОВАЦИИ

Вчера из Красноярска, где завершилась образовательная программа для финалистов конкурса «БИТ Сибирь-2011», вернулись молодые кемеровские ученые Ольга Короткова и Александр Бervenю вместе с командами своих проектов.

От хороших идей – к успешному бизнесу

Девиз конкурса «Бизнес инновационных технологий» (БИТ), который проходит в Сибири в четвертый раз: «Заставь инвестора поверить в тебя». Воплощается он в жизнь следующим образом: отобрав проекты для прямого попадания в финал, судейский корпус приглашает их авторов вместе с командами своих проектов пройти обучение по специальным программам.

Образовательная программа для финалистов конкурса «БИТ Сибирь-2011» проводилась в уникальном для конкурса формате - в виде «Лицея инноватора». Проходил он с 12 по 21 февраля на базе одного из гостиничных комплексов Красноярска и представлял собой серию интенсивных тренингов и непосредственных консультаций с бизнес-ангелами и экспертами в соответствующих областях, направленных на подготовку проектов, инновационных менеджеров и привлечение инвестиций.

Таким образом, организаторы конкурса (в этом году его проводит новосибирское некоммерческое партнерство «Бизнес-интеллигенция Сибири» совместно с томской инновационной управляющей ком-

панией «ФиБр») не только подготовили команды к выступлению в финале конкурса, но и снабдили необходимыми навыками для успешной коммерциализации их разработок.

В конкурсном отборе «БИТ Сибирь-2011» участвовало 79 идей инновационного бизнеса, 57 из которых были оформлены в проекты. Оценивали проекты более 40 приглашенных экспертов из Москвы, Санкт-Петербурга, Красноярска, Томска, Новосибирска, Абакана. По итогам работы судейского корпуса для прямого попадания в финал конкурса было отобрано 15 проектов. Среди них два проекта из Кемерово: «Разработка и внедрение рецептур композитных смесей для производства хлеба» Ольги Коротковой (ООО «Учебно-производственный центр КемТИПП») и «Разработка технологии получения углеродных нанопористых сорбентов для разделения газов» Александра Бervenю (Институт химии твердого тела и механохимии СО РАН, ООО «Сорбенты Кузбасса»).

Финал конкурса «БИТ Сибирь-2011» состоится в начале апреля в Новосибирске.

бизнес и закон

Снегу – ходу!

Всего менее 2 тысяч человек весной 2009 года подвигли областной Совет народных депутатов принять закон «О развитии снегоходного туризма в Кемеровской области». Случай уникальный не только для региона, но и для всей России, не имеющей законодательной основы для функционирования отдельной сферы туристической отрасли.

Депутаты тогда особо отмечали, что пекется не о благе богатых (снегоход – штука недешевая: стоит дорого, и эксплуатация его влетает в копеечку), а о казне. Поставить снегоходы на рельсы закона и одновременно получить новый источник доходов – такая цель была обозначена при принятии документа. Сегодня в Кузбассе появились первые снегоходные трассы. Количество снегоходчиков постоянно растет (по разным данным, сейчас в области порядка 9 тыс. владельцев снегоходов). Однако, как удалось выяснить ОПОРЕ, в этом зимнем сезоне возникли и первые проблемы, связанные с применением закона. Это уже заставило инициаторов документа готовить для него новые поправки, как говорится, «на жизнь».

ОПОРА спросила у всех, кто стоял у истоков принятия закона, как они оценивают первые результаты реализации документа и что, на их взгляд, нужно сделать, чтобы снегоходный туризм в Кузбассе набирал обороты.

Владимир Ходько, заместитель председателя комитета по вопросам туризма, спорта и молодежной политики Совета народных депутатов Кемеровской области:

- Закон «О развитии снегоходного туризма в Кемеровской области» был принят в целях развития нового направления в туристическом биз-

несе, обеспечения безопасности граждан, занимающихся снегоходным туризмом, охраны окружающей среды и стимулирования новых видов предпринимательской деятельности. Мы исходили из того, что снегоходный туризм – перспективное, интересное, активно развивающееся в области направление, которое будет работать на нас, создавая новый имидж региона, где комфортно жить и отдыхать.

Обсуждение и корректировка этого закона проводится постоянно, так как закон новый, и необходимость внесения поправок в него продиктована стремлением максимально обезопасить жизнь и здоровье туристов. В частности, сейчас нашим комитетом проводится мониторинг реализации закона. Как делать снегоходный туризм привлекательным для бизнеса? Как наиболее эффективно использовать туристические объекты? Как создать максимально комфортные условия отдыха и катания на снегоходах для туристов? Как осуществлять сбор за пользование трассами? Эти вопросы еще предстоит решать. Мы тесно сотрудничаем с представителями бизнеса, ведь число кузбассовцев, которые увлекаются катанием на снегоходах, неуклонно растет.

(Окончание на стр. VI)

Стань предпринимателем!

В Кузбассе разработана программа вовлечения молодежи в предпринимательскую деятельность.

Вообще в последнее время вовлечением молодежи в предпринимательство в Кузбассе активно занималась не только власть, но и крупный бизнес. Делали они это ярко и с размахом, используя все возможные формы поощрения лучших, что не могло не привлечь внимание юных. Чего стоит один только Кузбасский молодежный форум «Старт-2010», собравший под своим крылом тысячу юношей и девушек, которые уже начали свой бизнес или только подошли к бизнес-старту, и завершившийся губернаторским приемом! Большой интерес вызвало и другое мероприятие, организованное департаментом молодежной политики и спорта Кемеровской области, – региональный конкурс «Молодой предприниматель Кузбасса-2010». Традиционно популярными стали форумы «Дни малого и среднего бизнеса в России» и проект «Деньги – молодым», которые не первый год проводят вместе «Промсвязьбанк» и «ОПОРА РОССИИ». Приятной неожиданностью для молодых начинающих предпринимателей стал проект «Business Challenge», который в прошлом году впервые реализовала компания «TELE2-Кемерово».

Менее масштабные, но не менее интересные и полезные мероприятия по вовлечению молодежи в бизнес прошли и в наших муниципалитетах. Причем не только двух столиц Кузбасса – Кемерово и Новокузнецка. Особо выделялся Ленинск-Кузнецкий, вошедший в федеральный проект модернизации моногородов. Конкурс молодежных инновационных бизнес-идей «Моя идея», «Круглый стол» «Вовлечение молодежи города в предпринимательскую деятельность»; социологический опрос «Отношение ленинскузнецчан к малому и среднему бизнесу», проведенный студентами города; бизнес-игра «Ты – предприниматель» с участием молодежных проектных команд, – такой насыщенной была прошедшая здесь в декабре прошлого года «Неде-



ля молодежного предпринимательства».

Программы обычно составляют, когда есть какая-то проблема. У нас в Кузбассе проблема с вовлечением молодежи в предпринимательство? – поинтересовались мы у Дмитрия Алференко, заместителя начальника департамента молодежной политики и спорта Кемеровской области, повторив вопрос, который прозвучал за «круглым столом», прошедшим в рамках молодежного форума «Старт-2010», где обсуждалось, какой быть региональной программе вовлечения молодежи в предпринимательство, и где Дмитрий Анатольевич был одним из модераторов.

Проблема в том, что быстро меняющееся время требует от предпринимателей качественно новых характеристик: инициативности, инновационного мышления, умения «мыслить глобально – действовать локально». И это – общероссийская проблема. Программа вовлечения молодежи в предпринимательство призвана стимулировать работу по формированию нового поколения молодых предпринимателей, способных играть более активную роль в экономике, бизнесе и обществе. Однако соци-

альная среда складывается так, что большинство молодых людей устойчиво отдает предпочтение работе в крупном бизнесе и органах государственной власти. Переломить ситуацию должна комплексная система выявления потенциальных предпринимателей на ранних этапах (школа, вузы, ссузы), проведения молодых людей через мотивационные сессии и экспертное развивающее консультирование, площадки по формированию способностей к выработке бизнес-идей и переносу их в формат бизнес-планирования и бизнес-проектирования, включения молодежных проектов в инвестиционную и предпринимательскую инфраструктуру.

Кузбасс идет по уже проторенной дорожке?

Пилотный вариант этой программы, инициатором которой выступили Минэкономразвития и Росмолодежь, в прошлом году реализовывался в 30 субъектах РФ, в том числе в Томской, Новосибирской, Омской и Иркутской областях. Аналитики признали развитие молодежного предпринимательства одним из наиболее эффективных инструментов, способных ускорить процесс перехода региональной экономики на инновационный путь развития.

Как на практике будет происходить это самое вовлечение кузбасской молодежи в предпринимательство?

Всем известно, что к предпринимательской деятельности склонны далеко не все живущие на планете. Поэтому начнется этот проект с многоступенчатого отбора участников программы (посредством углубленного тестирования, оценки бизнес-идей действующими предпринимателями, личного интервьюирования) и распределения их на целевые группы воздействия, т.е. обучения.

Обучение прошедших отбор будет проходить в форме мастер-классов, экспертных сессий, бизнес-тренингов, лекционных занятий, проектно-ориентированных

сессий, ведения самостоятельной работы. Параллельно участники программы будут знакомиться с инфраструктурой и механизмами поддержки предпринимательства в Кемеровской области; учиться составлять бизнес-планы; участвовать с ними в региональном конкурсе бизнес-планов и бизнес-проектов для последующей рекомендации к реализации и привлечения финансовых ресурсов; проходить стажировку на успешных предприятиях региона для знакомства с практикой управления бизнес-процессами, персоналом, маркетингом.

Но это – «сердцевина», основная часть программы. До этого нам предстоит провести массу информационных мероприятий (пресс- и видеоконференций, совещаний) с целью презентации программы, налаживания диалога между бизнесом, властью, участниками и организаторами программы. А после обучения и стажировки участников программы мы должны будем обеспечить сопровождение проектов молодых предпринимателей и их вовлечение в работу межрегиональных и федеральных площадок (таких как Международный молодежный экономический форум в Санкт-Петербурге, молодежные инновационные форумы «Селигер», «Интерпра»).

А кто это «мы»?

Реализовывать Программу вовлечения молодежи в предпринимательство в Кузбассе будут четыре основных оператора: департамент молодежной политики и спорта, департамент промышленности, торговли и предпринимательства, Государственный фонд поддержки предпринимательства и Центр поддержки предпринимательства Кемеровской области. Для оперативного контроля формируется координационный совет по реализации программы, в который помимо представителей основных операторов войдут представители образовательных учреждений, использующих современные методики бизнес-образования; представители ус-

пешных бизнес-структур; организаций инфраструктуры поддержки предпринимательства; деловых СМИ Кузбасса.

И на каком этапе вы сейчас находитесь?

Сама программа «Вовлечение молодежи в предпринимательство» (точнее, она имеет статус подпрограммы в долгосрочной целевой программе «Молодежь Кузбасса. Развитие спорта и туризма в Кемеровской области») разработана и прошла согласование на уровне области. Подписано соглашение о сотрудничестве между федеральным Агентством по делам молодежи («Росмолодежь») и департаментом молодежной политики и спорта Кемеровской области. Определен состав координационного совета. Останется пройти конкурс Минэкономразвития по предоставлению субсидии на реализацию подпрограммы. Результаты его будут известны до конца марта. И можно приступать к работе.

И какие средства планируется вложить в этот проект?

Общий объем финансирования подпрограммы – 12 млн. руб., из них более 3,5 млн. руб. – средства областного бюджета, более 8 млн. руб. – планируемый размер субсидии из федерального бюджета.

Но вы же понимаете, что формирование нового поколения молодых предпринимателей, способных играть более активную роль в экономике, бизнесе и обществе, как бы вы его ни стимулировали, – это долгий процесс. А эта ваша подпрограмма вовлечения молодежи в предпринимательство к концу года завершится. Конечно, действие ее может быть продлено. При условии, что те, от кого это зависит, увидят хоть какой-то эффект от вложений бюджетных средств. Вы можете коротко сформулировать цель именно этого проекта?

Если коротко, то это создание системы стимулирования интереса молодежи к предпринимательской деятельности и подготовки грамотных специалистов для малого бизнеса, которые обеспечат развитие этой отрасли в Кузбассе. Конечно, мы намерены и после 2011 года продолжать работать в рамках данной программы.

Искренне желаем вам достичь этой цели!

Расспрашивала
Вера КАРЗОВА.

Молодые, объединяйтесь!

У Кемеровского областного отделения ОПОРЫ РОССИИ может появиться молодежное «крыло». Здесь приступили к созданию комитета молодежного предпринимательства.

Молодежное предпринимательство в сфере деятельности ОПОРЫ РОССИИ и ее региональных отделений появилось не вчера. ОПОРА РОССИИ самое влиятельное в нашей стране общественное объединение представителей малого и среднего бизнеса

ежегодно, начиная с 2005 года, проводит акции «День предпринимателя в российской школе», «День карьеры», «Всемирная неделя предпринимательства» и многие другие проекты – ориентированные мероприятия, направленные на вовлечение в предпринимательскую среду молодой, уверенной,

профессиональной и инициативной части общества, которая желает создать свой собственный бизнес, не боится взять на себя риски и с оптимизмом смотрит в будущее. ОПОРА РОССИИ постоянно оказывает информационную и консультационную помощь молодежи по разнообразным вопросам предпринимательской деятельности.

Потому желание ОПОРЫ РОССИИ создать в своей организации «молодежное крыло» кажется вполне логичным. В разных регионах это «крыло» обретает разные формы: молодежного отделения, молодежного клуба и т.д. Кемеровское областное отделение ОПОРЫ РОССИИ планирует создать

комитет молодежного предпринимательства. Но цель у всех одна: представить молодым предпринимателям площадку для обмена необходимой информацией, опытом с бизнесменами старшего поколения, для установления конструктивного диалога с представителями властных и контролирующими органами, инфраструктуры государственной поддержки предпринимательства.

Для нашего региона, который стремится уйти от сырьевой зависимости, развивая малый и средний бизнес, этот проект является своевременным и актуальным, – считает исполнительный директор Кемеровского регионального отделения ОПОРЫ РОССИИ Станислав Черданцев. – Ре-

ализация его поможет начинающим предпринимателям выйти на рынок, а действующим укрепиться там и развиваться.

Кстати, стать участниками нового проекта могут не только начинающие свой бизнес, но и молодые предприниматели с уже действующим бизнесом.

В официальном обращении к ним, распространенном Кемеровским региональным отделением ОПОРЫ РОССИИ, говорится:

«Приглашаем всех предпринимателей региона в возрасте до 35 лет принять участие в деятельности молодежного комитета и присоединиться к совместной работе.

Только объединив-

шись, предприниматели смогут почувствовать себя реальной силой!

Только объединившись, можно быть услышанными властью и влиять на ее решения!

Только объединившись, можно достичь общей цели, чтобы каждый желающий смог беспрепятственно открыть и развивать свое дело, получая личную выгоду и повышая при этом уровень благосостояния Кузбасса и всей России!

Присоединяйтесь к нам – это в ваших интересах!

Наши контакты:

E-mail:

opora_kemerovo@mail.ru,
тел./факс (3842) 75-58-07.

Чьи мечты сбываются

Грантовая поддержка начинающих предпринимателей в Кузбассе имеет уже трехлетнюю историю. Но, несмотря на это, широкой деловой общественности до сих пор недоступна информация о том, насколько эффективными оказались безвозмездные бюджетные вливания в эту сферу. Речь не только о том, продолжают ли свою предпринимательскую деятельность грантополучатели, потому что тот факт, что предприниматель не закрыл свой бизнес официально, вовсе не означает, что бизнес этот приносит прибыль, а значит, и доход в бюджет в виде различных налогов. А ведь именно в этом, по большому счету, смысл государственной поддержки начинающих свое дело. Но можно ли получить желаемый эффект, поддерживая начинающих только грантами?

Топкинский прорыв-4

1. Из торговли в сферу услуг Елена Алексеевна подалась, поняв, что вряд ли победит в конкурентной борьбе с крупной торговлей. Ее проект «Мини-химчистка «Лилия» уже два года назад плавно перешел до Центра бытовых услуг. Центр моет горожан в бане, чистит ковры и подушки, выполняет мелкий ремонт одежды, периодически мечтает об освоении сопутствующих видов бизнеса от чистки мебели до отопления ближайших домов. Суммы, вложенные в бизнес за три года, в десятки раз превышают полученное по гранту, но Елена констатирует, что, помимо финансовой составляющей грант дал немалое моральное удовлетворение: значит, выбрано правильное направление. Участвуя в конкурсе, Алексеева была уверена в победе на сто процентов. Через некоторое время, подавая заявку на расширение спектра банных услуг, вспоминает: такой уверенности не испытывала и проиграла.

Тем не менее услуги «Лилии» в Топках востребованы, а коллектив за три года увеличился втрое – с пяти человек до пятнадцати. «Рост за прошлый год по химчистке», рассказала Елена Алексеевна, – составил 154 процента, по банным услугам – 108 процентов, и могу сказать, что кризиса мы особо и не заметили. Наверное, потому, что ниша, в которую входили, была совершенно свободна. Появлялись какие-то конкуренты, но совсем небольшие, даже не знаю, живы они еще или нет... Сегодняшние проблемы – утол для бани вырос в цене на 30 процентов, электроэнергия также подскочила в цене. Мы попробовали увеличить и цену билета в баню на 10 процентов, народ сразу начал: ой, как дорого! Но как дорого, когда у меня в трубу вылетает 30 тонн угля

Это четвертая публикация о «топкинском феномене». В первый раз «ОПОРА» рассказала о нем в январе 2008 года. Тогда все пять проектов на создание собственного бизнеса, подготовленных местными предпринимателями с помощью Топкинского муниципального фонда поддержки малого предпринимательства, стали победителями первого областного «грантового» конкурса и получили гранты на сумму от 300 до 500 тысяч рублей каждый. Все проекты были направлены на предоставление населению новых, ранее отсутствовавших в городе услуг. Мы отслеживали судьбу четырех из них.

в месяц?! А тонна коммерческого угля в городе стоит 1800 рублей – при билете в 70 рублей для льготников и 90 для всех остальных... Елена Васильевна, но ведь когда-нибудь случится – все доделаете, успокоитесь, и как пойдет прибыль... Не думаю, что мы скоро успокоимся – у нас вечные ремонты, вечная реконструкция, ведь наше здание 85 лет. До 2012 года по кредитам нужно выплатить еще полмиллиона. А рассчитаемся – новый кредит возьму. На что? На развитие, как всегда... О новых грантах «Лилия» больше не мечтает: «Мы были первыми, нам было легко, потом стало труднее. Но уж если получили гранты, пусть бы они были побольше. И все же лучше деньги давать тем, кто уже что-то может, кто уже добился результатов».

2. Проект «Переработка твердых и бытовых отходов». Идея радовала социальную-экологическую грамотностью: собирать и складировать бытовые отходы, а после пресса отправлять на комбинаты для дальнейшей переработки. На грант были куплены пресс, автомобиль для доставки мусора, автопогрузчик. Слабым местом оказалась экономическая сторона

проекта: выгодно было работать лишь с крупными магазинами, а при сборе картона у «мелочи» доходы не покрывали расходов. Предприятие балансировало на грани рентабельности. Этот проект стал первым из отслеживаемых «ОПОРА» в Топках, сменившим собственника. Правда, в прошлом году в ангаре, где шла первичная переработка мусора, случился пожар, и будущее проекта пока неизвестно. Хотя важность его для города по-прежнему бесспорна.

3. Следующий проект – «Автосервисный центр «Триода» – предполагал размещение в отдельно стоящем здании на 200 квадратных метров магазина масел, шин, мелких запчастей, офиса и осуществление полного комплекса сервисных услуг «купил-заменял». Уже на первом этапе вложения превысили полтора миллиона рублей. На средства гранта были приобретены стенд развал-схождение и новый моечный аппарат, но оптимистическому сценарию развития помешал кризис, вернувший часть автоладельцев к саморемонту и экономии на мытье машин. Восьмой прошедший год прошел под знаком разделения бизнеса, и сегодня



его единственный владелец Сергей Янукевич утверждает, что «делиться», имея не «богатства», а долги, не так уж сложно: – За прошедший год сделано очень мало. Год был мертвым. Ну, забетонировали полы, шли всякие яло-текущие дела. Кризис по карману, конечно, ударил, но главные проблемы – внутренние. А на этот год планы грандиозные: все-таки достроить и доделать... На вопрос о том, какими должны быть гранты и кому их надо бы выдавать, Сергей сформулировал следующее: – Грантовая поддержка должна быть поддержкой действующего бизнеса главным образом деньгами. Потому что когда человек действующий, деньги придадут дополнительные толчок. Мы начинали с шиномонтажа, вложили свои деньги – ну, куда мы от этого денемся? А для многих начинающих хоть денежную поддержку давай, хоть образований – им по барабану. Это лично мое мнение. Дашь ему миллион, а он никогда не стоял за станком, никогда ничего не делал. Из тысячи один, может, потянет дальше. А у большинства такое понимание: дали миллион, о, деньги халявные, надо потратить, потом отработаем!

За время нашего знакомства Сергея Янукевича стал жестче голос, грубее лексика, но на оптимизм это не повлияло. Три года назад он говорил, что «если надо будет – стану работать и по 25 часов в сутки». В этот раз добавил: «...а оптимизма хватит человеку на сто»... Говоря о «Ласке» и ее собственнике, не могу не упомянуть о сопутствующих новостях. За три прошедших года, кроме открытия собственного бизнеса, в жизни Юлии Соловьевой произошло крайне важное событие – родилась дочь. Ей недавно исполнился год.

4. И, наконец, четвертый топкинский проект – «Прачечная «Ласка». Его затеяли кемеровчане, купившие в Топках здание старой прачечной за миллион рублей и выпустившие грант на покупку части оборудования. Ремонт здания потребовал серьезных средств, но кредит получить не удалось. Из-за ограниченности собственных финансовых возможностей финансовый пуск прачечной регулярно откладывался – на ноябрь 2009 года, на декабрь 2010-го. Наконец... – У нас все готово было, – рассказал директор «Ласки» Евгений Соловьев, – но паритройку месяцев назад к нам заехали, все разгромили, разломали двери, побили кафель. Нам позвонили: что это у вас все пораскрито? Приехали – стиральные машины стоят, а внутреннюю всю вытащили на цветмет... Да, написали заявление в милицию... В ремонт вложили около 400 тысяч рублей. Там было такое страшное помещение – все отделили плиткой, вставили окна и двери, сделали отопление... Сейчас даже не знаю, когда закончить зима... Говоря о «Ласке» и ее собственнике, не могу не упомянуть о сопутствующих новостях. За три прошедших года, кроме открытия собственного бизнеса, в жизни Юлии Соловьевой произошло крайне важное событие – родилась дочь. Ей недавно исполнился год.

5. Людмила Павлова, начальник управления потребительского рынка и предпринимательства г. Топки и Топкинского района, на вопрос «ОПОРА» о грантовой поддержке предпринимательства ответила: – Первые гранты были и по 500 тысяч рублей, и по 300, стимулировали предпринимателей. А сейчас принцип «купили – компенсируем» бьет, конечно, по рукам. Если предприниматель начинающий – откуда ему взять деньги? Бывают такие, что еще ничего не добились, но у них есть хватка, они все равно хотят, они начинают. Конечно, на то процентов уверенным в их результате не будешь, но люди горят, и у них иногда получается... А вот мнение предпринимателя Ларисы Нестеровой, год назад – директор Топкинского муниципального фонда поддержки предпринимательства: – Начинающим предпринимателям очень тяжело подниматься с нуля, лучше, чтобы гранты давали действующему бизнесу, причем на приоритетные виды деятельности: производство, переработка, сельское хозяйство, услуги. Действующему предпринимателю это действительно будет помочь. У него есть штат сотрудников, будут созданы дополнительные рабочие места. У него есть опыт, ему легче оценить рынок, понять, что в городе востребовано, просчитать бизнес-проект... Конечно, есть и среди новичков цепкие, которые зацепятся и будут заниматься. Но для большинства даже ведение бухгалтерии – сложнейшее дело... Основная проблема у начинающих – не понимаю, что предприниматель работает не только на себя, но еще и на государство. И что если не платишь, то может дойти до приставов... Пока работала в фонде, к нам приходили 60-70 человек в неделю. В основном в консультации: где взять кредит? Как заполнить декларацию? Как отчитаться за работников? Много было вопросов по грантам, по субсидиям в центре занятости для начинающих. Ну, а действующие предприниматели приходили в основном с одним вопросом: где получить какую-нибудь поддержку?...

Кстати, Топкинский муниципальный фонд поддержки предпринимательства закрылся полгода назад. Куда теперь идти начинающим за помощью и консультациями? – Деньги раздавать нельзя. Это аксиома. И дело даже не в размере грантов. Они могут быть достаточными или даже избыточными, но сами по себе деньги не создают полноценного участника рынка. Ведь любая бизнес-единица – это не только ресурсы (тем более

только финансовые). Это система, где ключевая роль отведена все-таки команде и знаниям... На мой взгляд, «правда» системы поддержки предпринимательства не в «раздаче денег», а в создании условий. (Движения со стороны власти в этом направлении вроде бы и делаются – например, инкубаторы открываются, центры поддержки предпринимательства, но без какого-то четкого вектора). Нельзя безвозмездно что-то давать. Возможно, на павших условиях с потенциальным предпринимателем создавать что-то, участвовать в долях, но в любом случае «сопровождать» предприятие. А у нас происходит так: деньги человеку, решившему стать предпринимателем, дали и вывели из мира. А условия и правила

6. За три года отслеживания четырех топкинских бизнес-проектов мы убедились: составление грамотного бизнес-плана и даже получение гранта – только начало... Игорь АЛЕХИН.

Ирина ФЕДЧЕНКО, эксперт Кемеровского регионального ресурсного центра:



– Ну, что ж, все закономерно. Никто и не говорил, что быть предпринимателем легко, что окружающие будут уважать труд и что криминальная обстановка не оказывает влияния на развитие малых бизнесов. Хорошо хоть никто уже не упоминает о том, что приходится платить регулярную дань за «крышевание» – болезнь 90-х.

Итак, из четырех топкинских проектов один продолжает развиваться, один пожар, одно ограбление, один раздел компании. Причем, заметьте, в официальной статистике все эти бизнесы будут признаны действующими, а значит, успешными, поскольку ни один из них официально не закрыт. Причины трудностей, по большому счету, – ошибки самих предпринимателей и общая сложная ситуация в связи с кризисом. Посмотрите истории успешных бизнесменов – у них в практике тоже все это было, только говорить о пропавших сложностях как-то уже не принято, интереснее рассказывать об успехах. Кстати, многие бизнесмены начала 90-х в свое время закладывали квартиры и машины, чтобы взять деньги на развитие, теряли все в кризис 1998 года, давали сумасшедшие взятки за право работать в приспособленных помещениях и т.д.

Что касается тех, кому сейчас действительно тяжело – пожар (проект по переработке отходов) и кража (проект по развитию прачечной), то сейчас самое время решить, нужно ли вам дальше продолжать вести свой бизнес или лучше уйти в наем, распродав остатки имущества и погасив долги. Начинать все сначала – неприятно. Если предпринимательство все-таки ваше жизненное кредо, то в следующий раз страхи и имущество, даже если это кажется дорогим удовольствием. Можно также подумать о подползании к вневедомственной охране, если в Топках такая услуга существует. Все-таки в России бизнес-климат никогда не отличался особым благоприятствованием, поэтому так много средств тратится на охрану и системы безопасности.

Объем потребления бытовых и сервисных услуг населением постепенно будет расти, поскольку к хорошему быстро привыкают (проект химчистки и автосервиса). Современная одежда часто не оставляет альтернативы химической чистке, поэтому здесь все должно быть нормально. Даже пенсионеры сейчас могут себе позволить такие услуги, поэтому главное – сделать услугу удобной и быстрой. Для автосервиса же главное – приобрести лояльного клиента. Если ваши клиенты предпочитают делать все сами – значит, в будущем их



Артём СТЕПАНОВ, исполнительный директор ООО «Директива» (Кемерово):

– Деньги раздавать нельзя. Это аксиома. И дело даже не в размере грантов. Они могут быть достаточными или даже избыточными, но сами по себе деньги не создают полноценного участника рынка. Ведь любая бизнес-единица – это не только ресурсы (тем более

мнение эксперта

проблемы с автомобилями только увеличатся, соответственно вырастет объем заказов у нас.

Предположительно, уровень дохода населения в Топках в этом году стабилизируется, а в ближайшем времени в городе будет создано еще несколько средних предприятий. Если областной администрации удастся в этом году включить Топки в число моногородов, поддерживаемых правительством, то, возможно, в следующем году в город придут федеральные деньги, в том числе на программы развития малого бизнеса (по аналогии с Ленинск-Кузнецким, Прокопьевском и Таштаголом). Еще в этом году в Топках должна пройти сельскохозяйственная спартакиада, поэтому самое время подумать, как на этом можно заработать.

По росту цен на коммерческий уголь на 30%, думаю, можно было бы побеспокоить ФАС и попросить их прокомментировать ситуацию, особенно если на руках имеются документы, доказывающие подобный рост цен. Я лично не припомню, чтобы официально падение цен на энергетический уголь на внутреннем рынке было в 2009-2010 годах столь масштабным, чтобы компенсировать потери в этом году.

В целом, прежде чем открывать свой бизнес и брать кредиты под его развитие, всегда советуем всем хорошо подумать. Назад ситуацию вернуть уже не получится – принимаемая на себя ответственность очень высока, именно этому бизнесу потребуются посвятить ближайшие годы жизни. Взятые на развитие деньги придется все равно отдавать, вне зависимости от успешности или неуспешности проекта. Кроме того, закрыть бизнес всегда сложнее, чем открыть.

А гранты – это, по сути, сладкий яд, призванный вовлечь в предпринимательство как можно больше людей, поскольку только в процессе эволюционного отбора смогут вырасти сильные лидеры бизнеса в будущем. Я лично в принципе против бесплатных денег и подарков, которые расхаживают уже на этапе старта и формируют то самое потребительское отношение к господдержке. Ведь эти деньги предприниматели собрали в виде налогов у других таких же предпринимателей, и раздавать собранные налоги для стимулирования конкуренции уже действующим налогоплательщикам как-то не совсем этично. Это отбивает охоту трудиться и зарабатывать самому, если другим просто дарят по 300-500 тысяч, а ведь это больше уровня годового дохода многих людей. Кроме того, всякие гранты скоро совсем перестанут давать, так что все вернется на круги своя: деньги предприниматели будут брать в банках под хорошие бизнес-проекты и под залог. У системы господдержки следует требовать формирования сопутствующей инфраструктуры, нормального управления центрами поддержки и бизнес-инкубаторами, а также постоянной информационной поддержки и лоббирования интересов предпринимательского сообщества в других органах власти.

Директору юргинского малого инновационного предприятия ООО «НПО Сварочное производство», члену ОПОРЫ РОССИИ Ильдари Сабинову тридцать. Вторая (или первая, он и сам не уверен) его работа – старший преподаватель кафедры сварочного технологического института Томского политехнического университета. На вопрос об интересе вуза к созданию подобных предприятий И. Сабинов формулирует: речь о деньгах не на первом месте. На мой взгляд, говорит, интерес вуза состоит в развитии созданных им малых инновационных предприятий. Их создание дает вузам возможность внедрять свою интеллектуальную собственность в бизнес, чтобы патенты не лежали на полках, а работали на развитие нашей страны...

Вот недолгая еще история «НПО СварПро». В 2009 году Томский политехнический университет объявил конкурс бизнес-проектов, которые могли бы стать основой создания малых инновационных предприятий, учреждаемых этим университетом (право это вузам дал 217-й федеральный закон). Группа молодых ученых, соавторов патента на «ИДЕАЛ» – покрытие для дуговой сварки, – стала одним из победителей и получила 250 тысяч рублей на открытие предприятия и право

Чтобы патенты работали...



практического применения результатов интеллектуальной деятельности. «ИДЕАЛ» – функциональное покрытие, которое используется при дуговой сварке плавлением. Брызги расплавленного электрода металла уже не прилипают к поверхности, исключая дальнейшую слесарную обработку, существенно снижая затраты на производство и повышая качество сварных соединений. Экспериментальные образцы применены на крупных промышленных предприятиях Кузбасса – в ОАО «Металлургмонтаж» и ООО РПТ «Сибирь» и неплохо себя зарекомендовали. Сфера использования покрытия «ИДЕАЛ» – производство сварных металлоконструкций легкого и тяжелого машиностроения, монтаж строительных конструкций, газо- и нефтепроводов, монтаж инженерных коммуникаций и сварка иных изделий из металла.

Следующая победа – в «грантовом» конкурсе, впервые проведенном среди малых инновационных предприятий, созданных общеобразовательными и научными учреждениями Кузбасса. «СварПро» стало одним из восьми победителей, получив два миллиона рублей на развитие. Грант пошел на приобретение установок для изготовления покрытий и грузопассажирского фургона, сертификацию продукции и санитарно-эпидемиологическое заключение. В прошлом году «СварПро» получило диплом Международной многоотраслевой выставочной ярмарки «Инновационная экономика» и медаль Всероссийской выставочной ярмарки «Интеграция», диплом конкурса «Лучшие товары и услуги Кузбасса 2010 года» и статус «Новинка», с правом маркировать свою продукцию

знаком «Кузбасское качество-2010».

Тем не менее сделаны лишь первые шаги. Производство становится рентабельным при реализации хотя бы 200 литров продукции в месяц (начав продажу в мае, пока продают вдвое меньше). Заработанных средств от указанных объемов будет достаточно для покрытия налогов и расходов на деятельность предприятия. Для развития объема нужно увеличивать, тем более, что потенциал «СварПро» ограничивается лишь спросом. Но именно сложность внедрения на рынок новых продуктов в совокупности с большими налогами называют главными проблемами инновационных предприятий.



Кто и чем может помочь начинающему бизнесу встать на ноги? Как сократить число неудач среди инновационных предприятий на пути от идеи до ее воплощения?

– Мы получаем помощь от нашего головного вуза – Томского политехнического университета, – отвечает Илья Сабинов. – Специалисты вуза дают консультации, проводят семинары, различные школы, оказывают помощь в представлении нашей продукции на выставках. Наш продукт специфичен, и людям, далеким от сварочного производства, его тонкости объяснить непросто, так что расширяем рынок – у нас есть несколько проектов – предстоит заниматься нам самим. Думаю, при поддержке единомышленников – Евгения Зерина и Дмитрия Колмогорова – к концу этого года нам удастся организовать рентабельное производство... И вообще, мне кажется, в бизнесе не может быть удачи, главное в бизнесе – это работа. Игорь АЛЕХИН.



Снегу – ходу!

(Окончание.
Начало на стр. 11)

Михаил Григорьев,
председатель внедорожного клуба «Кантри-Спорт»:

– В 2009 году облсовет проявил волю, принимая первый закон, касающийся снегоходного туризма в Кузбассе. Ведь только в прошлом году Совет Федерации РФ внес в законодательство изменения, предусматривающие совместное ведение федеральных и региональных органов власти в сфере туризма. И оперативность, с которой депутаты приняли закон, многое обещала. Однако то, как сегодня закон применяется, у меня вызывает сожаление.

Наш клуб еще до принятия закона начал строить снегоходную трассу от Кемерова до труднодоступных мест в Кузнецком Алатау. Планировалось, что часть трассы будет пролегать по охраняемой зоне заповедника «Кузнецкий Алатау». Но, к сожалению, мы не нашли понимания со стороны руководства заповедника, которое полагает, что трасса и туристический приют нанесут вред животному миру.

А в целом же, опираясь на опыт других стран, хотелось бы, чтобы у нас в области закон не ограничился локальными трассами. Речь идет не о трассах, как таковых, а о сноумобилинге, о сфере, которая должна развиваться вокруг снегоходного туризма. Сегодня нужна программа развития снегоходного туризма, из которой вытекают бы определенные задачи для выполнения этого закона. Нужно проработать вопросы взаимоотношений с властями, с департаментом лесного комплекса, с другими владельцами земель, по которым, возможно, пройдут трассы.

Кроме того, нужно решить вопрос с оплатой за проезд по трассам. Закон

есть – это прекрасно! Он рассчитан на бизнес, который придет в регион и создаст соответствующие объекты. Но получается так, что все это он будет делать на безвозмездной основе.

Как можно сделать? С одной стороны – это абонементы для владельцев снегоходов. Но для того, чтобы снегоходный туризм развивался активнее, нужны стимулы от властей. В Финляндии, например, государство строит трассы, в Канаде – общественные организации получают часть налогов на строительство трасс и инфраструктуры. В этих странах сотни тысяч километров трасс, дающих миллионы долларов доходов, миллионы людей, которые используют трассы и для отдыха, и для повседневной жизни. А начинали они в принципе, как и мы – с запретов, с того, что снегоходчики сами пытались заниматься развитием отрасли.

Но важно начать активной действовать. Во всех странах со схожим с нами климатом снег – белое золото! И мы должны это понять и двигаться дальше.

Алексей Васильченко, директор ФГУ «ГПЗ «Кузнецкий Алатау»:

– Согласно федеральному закону «Об охране окружающей среды», для обеспечения устойчивого функционирования естественных экологических систем, защиты природных комплексов, природных ландшафтов и особо охраняемых природных территорий от загрязнения и другого негативного воздействия хозяйственной деятельности устанавливаются защитные и охранные зоны. Обращаю внимание на формулировку «негативное воздействие». Снегоходный туризм оказывает негативное воздействие на животный мир, а именно на те виды животных, которым необ-



ходима охрана не только на территории заповедника, но и на территории охранной зоны.

Научно-технический совет заповедника «Кузнецкий Алатау» в декабре прошлого года отказал в согласовании внедорожному клубу «Кантри-Спорт» в организации снегоходного маршрута и строительстве туристического приюта в охранной зоне «Кузнецкого Алатау» для сохранения среды обитания редких видов животных, занесенных в Красную книгу. К таким видам относятся речная выдра и лесной северный олень, который занесен в Красную книгу РФ. Территория охранной зоны в Крапивинском районе и по границе заповедника – район г. Таскыл – это исконные места обитания данных видов.

Кузбасс – это территория с высокоразвитым техногенным комплексом, большая часть территории области освоена человеком и была подвержена антропогенному воздействию, и

остались только небольшие островки нетронутой природы. К этим островкам относится и заповедник «Кузнецкий Алатау», который играет значительную роль в экологическом балансе региона. В настоящее время первоочередной задачей является сохранение природы заповедника для потомков. Необходимо остановить наступление человека на самые ценные природные комплексы. Рекреационные зоны на юге Кемеровской области – Таштагол, Поднебесные Зубья – располагают всеми условиями для прокладки снегоходных маршрутов, там имеется инфраструктура для проживания и отдыха посетителей. Считаю, что на этих отведенных территориях и должны отдыхать посетители, новые же трассы создаются в целях получения прибыли и личной заинтересованности отдельных людей.

Ирина Климовская, руководитель Управления Росприроднадзора по Кемеровской области:

– По определению эко-туризм – туризм, включающий путешествия в места относительно нетронутой природой с целью получить представление о природных и культурно-этнографических особенностях данной местности, который не нарушает при этом целостности экосистем и создает такие экономические условия, при которых охрана природы и природных ресурсов становится выгодной для местного населения. Однако его развитие регламентирует ряд законодательных актов как федерального, так и регионального уровня, в которых четко прописано, что в заповедниках запрещена всякая хозяйственная деятельность, а в национальных парках она разрешена только на отдельных территориях России.

Снегоходный туризм – это один из видов экологического туризма, который должен быть ориентирован в первую очередь на углубленное ознакомление с природными ценностями на территории Кемеровской области, на сохранение природы.

Можно однозначно сказать, что территория заповедника «Кузнецкий Алатау» не предназначена для развития каких-либо видов хозяйственной деятельности. Ее назначение – только сохранение уникальных природных ресурсов, проведение научных исследований. Вопросы же использования охранной зоны могут рассматриваться только при наличии согласования научно-технического совета как высшего органа управления заповедника. Вместе с тем, отмечу, что реализация закона «О развитии снегоходного туризма в Кемеровской области» никоим образом не противоречит федеральному законодательству, а наоборот, позволяет выполнять, помимо функции охраны природы, функцию экологического просвещения и туризма.

Антон Собянин, начальник департамента молодежной политики и спорта Кемеровской области:

– Примером реализации закона «О развитии снегоходного туризма в Кемеровской области» можно назвать территорию Таштагольского района, где открыты две снегоходные трассы, ведущие к популярным у туристов объектам.

В последние годы, как известно, Кузбасс активно работает по развитию въездного туризма. Туристский поток увеличивается с каждым годом, и поэтому областные власти уделяют большое внимание вопросам безопасности туристов. Одной из проблем наших горнолыжных курортов в последние годы стало движение снегоходов по гор-

нолыжным трассам. С принятием данного закона эта проблема решена: обозначены меры обеспечения безопасности при движении по снегоходной трассе. В итоге организаторы снегоходных трасс опираются на букву закона при создании и использовании объекта. Туристам же это даёт возможность получить качественную и безопасную услугу. Кроме того, на сегодняшний день в областной закон «Об административных правонарушениях в Кемеровской области» внесены изменения, касающиеся движения снегоходов по горнолыжной трассе. В частности, предусмотрено, что движение снегоходов по горнолыжной трассе (если это не связано с обслуживанием горнолыжной трассы) влечет предупреждение или наложение административного штрафа на граждан в размере до 5 тыс. рублей.

Сейчас в целях исполнения законодательства на комплексе «Шерегеш» осуществляется патрулирование горнолыжных трасс, установлен диспетчерский пункт, в котором водители снегоходной техники должны приобрести билет для поездок по специально подготовленной снегоходной трассе, в выходные дни осуществляются рейды с участием сотрудников правоохранительных органов для обеспечения безопасности туристов на горнолыжных трассах комплекса «Шерегеш».

Большое значение имеют и формы государственной поддержки, предоставляемые организаторам снегоходных трасс, так как закон ориентирован ещё и на стимулирование предпринимательской деятельности в сфере туризма.

В целом же хочу отметить, что закон «О развитии снегоходного туризма в Кемеровской области», действующий чуть больше года, сейчас проходит этап его адаптации к нашим социально-экономическим условиям. Практика показала, что есть и шероховатости в его применении. Это касается вопросов, связанных с земельными отношениями. Но мы считаем, что неразрешимых проблем не существует. Будем стараться искать пути решения. Уверен: у кузбасского снегоходного туризма, как и в целом у всей туристской отрасли Кузбасса, большие перспективы. И совместными усилиями всех заинтересованных структур мы найдем пути решения всех проблем.

От «ОПОРЫ»:

Этим материалом «ОПОРА» открывает серию публикаций, посвященных реализации законов о развитии тех или иных направлений деятельности малого и среднего бизнеса.

(Продолжение.
Начало в ОПОРЕ
за 29 сентября 2010 г.)

Кровавые страницы

Бессмысленной жестокости в тихой жизни кузнечан, кажется, не должно было бы быть места. Мещане, служилые люди, купцы, по определению, люди законопослушные и богобоязненные. У всех есть работа, семьи, какой-никакой достаток, ходят в храмы, молятся, исповедуются и причащаются. Никто не неволит, не унижает. Россией можно только гордиться – страна разгромила Бонапарта и верховодит в самой Европе... Но безмятежной идиллии у кузнечан не получалось. Независимо от социального положения, от бесправных солдат до зажиточных купцов, некоторые из горожан совершали деяния, которые и современных потребителей криминальных хроник удивят своей жестокостью. Мы приведем только некоторые примеры.

Вот что было известно И. С. Конюхову, составителю «Кузнецкой летописи». В 1835 году в доме уважаемого чиновника, почтмейстера Василия Плотникова было обнаружено тело его жены, «зарезанной в детородный член» и с изрезанными внутренностями. Кузнецким Джеком-потрошителем оказался канцелярский служащий, некий Зуев, совершивший изуверство «с согласия и ведома мужа». Какие мотивы двигали садистами, летописец не сообщает, но кару для них судьи подобрали весьма щадящую: непосредственный исполнитель – Зуев был бит кнутом и за «неспособностью к работе» (инвалид-с) сослан на поселение, подальше от Кузнецка. Мужеубийца лишен чинов (горе-то какое!) и тоже сослан подальше. И тогда наш суд был самым гуманным в мире.

Другое изуверство произошло, согласно И.

Ужас роговицы – массовых убийств и грабежей, пережитых Кузнецком в 1919 году, как и трагедия Гражданской войны вообще, возник не на пустом месте. Паразитическая алчность дворянства, до последнего затягивавшего отмену крепостного гнета, бюрократическая неповоротливость монархии, равнодушной к бедам народа и неэффективной против подрывной деятельности под видом борьбы

Конюхову, в 1845 году. Погибла дочь Гаврилы Пылинова, которая была до смерти забита плетью местным мытарем – служителем питейных сборов М. Плотниковым. Произошло это в бане, а соучастником по делу проходил мещанин В. Тихонов. В наказание оба преступника были биты плетями и сосланы на перевоспитание. Мотивы преступления и в данном случае летописцем не указываются; можно только предполагать, какие страсти кипели в сердцах этих кузнечан, дошедших до демонического исступления.

Данные случаи исключительны по жестокости. При этом нужно учесть, что убийства, описываемые автором «Кузнецкой летописи», происходили в городке численностью менее трех тысяч жителей. Чем объяснить такую суровость нравов? Ещё за столетие до появления печально знаменитых новокузнецких киллеров, что-то было неладно в нашей «консерватории», да и в стране в целом: печальные повествования Н. Лескова, М. Салтыкова-Щедрина, Глеба Успенского – тому свидетельства.

В криминальной части повествования Конюхова (а он оставил для истории самые тяжкие преступления, кражи, например, не упоминает вообще) можно легко выявить определенную тенденцию. Жертвами преступников становились или семейные пары («мастеровой Сыскин удушен в избе на постели, а жена убита орудием...»), которых лишали жизни в собственных домах во время ограбления, или женщины и «девки», гибнущие от ду-

В ТИХОМ ОМУТЕ...

шегубов как бы без видимых причин. Но о некоторых причинах мы всё же можем догадаться, если рассмотрим демографическую ситуацию, сложившуюся в Кузнецке к середине XIX века. Летописец сухо сообщает, что на 1866 год в Кузнецке душ мужского пола было 1507, а женского – только 1287. Вот так: потому что на десять девочек по статистике 11,7 ребят.

Преступление и наказание

Среди криминальных происшествий можно выделить один трагический случай, который непосредственно связан с темой предпринимательства. Подобные истории будут очень непривычны для тех, кто хотел бы увидеть в прошлом один бесследно растаявший «золотой век». Согласно воспоминаниям старожила Кузнецка Г. В. Куртукова, в городской тюрьме служил охранником некий Михаил Васильев. От своих сослуживцев-солдат он отличался отчётливой предпринимательской жилкой. Этот слу-

за освобождение рабочего класса...

Но среди многих причин, рассмотренных отечественными историками, есть одна, которая, как соринка в собственном глазу, практически не замечается. Это, так сказать, этнопсихологический фактор, тёмная сторона народного характера. Гениальный Пушкин только обмолвился о нём: «Не дай Бог увидеть русский бунт, бессмысленный и беспощадный».

жилый организовал оригинальный бизнес: он собирал в солдатской столовой оставшиеся после еды куски хлеба и менял их у местных жителей на молоко. Хлеб шёл на корм скоту, а молоко Васильев продавал товарищам по службе. Думаю, особым уважением такая коммерция не пользовалась, но от неё всем была очевидная польза.

Однажды этот Васильев стоял на страже и услышал шёпот заключённого, который подзывал его к себе. Охраннику говорить с арестантами не положено, но любопытство взяло своё, и солдат услышал очень интересное бизнес-предложение: напильник в обмен на золото. Предприимчивый солдат не стал отмахиваться от услышанного, как сделали бы многие его коллеги, привыкший к хитростям зеков, а пообещал помочь, но с условием – информацию вперёд. А то передаст напильник, а награды не получит. И что потом – начальству жаловаться? Обращённый узник сразу всё рассказал: золото спрятано у дороги на деревню Есауловку, на конском кладбище, под чере-

пом одного из павших животных.

Дождавшись конца смены, М. Васильев бросился искать в указанном месте, и действительно, в одном из конских черепов в кожаном мешочке были спрятаны золотые монеты. Но своего обещания Васильев не сдержал – зачем ему неприятности с законом? Что чувствовал обманутый заключённый, представить нетрудно.

Дальше у хитрого солдата всё пошло как по маслу. Удачно женился на дочери местного священника (невеста была уже с ребёнком) и тем самым приобщился к местной элите. Сокровище пустил в дело с умом: построил в центре Кузнецка, на базарной площади, магазин и стал торговать разными полезными товарами. Быстро разбогател, построил ещё несколько магазинов, стал уважаемым в городе человеком.

Но это только первая часть истории. Вторая, как нетрудно догадаться, началась с прибытия в Кузнецк обманутого каторжника, который то ли отбыл наказание, то ли бежал. Вернувшийся «кредитор» решил взыскать долг стори-

цей, он долго искал обманщика, расспрашивая по пивным и харчевням о случаях внезапного обогащения. Вскоре какой-то местный житель ему указал на М. Васильева. Искатель справедливости сначала сомневался: прошло много лет, и тот роковой разговор состоялся в полутьме, но всё же решился действовать и открыто явился к купцу в дом.

«Здравствуй, помнишь тюрьму? Помнишь конский череп, золото?» – начал разговор бродяга. «А-а-а, узнаю! Какой гость пришёл! Катя, накрывай на стол!» – не растерялся Васильев. Такой поворот, возможно, показался гостю попыткой хозяина очиститься перед ним совестью и искупить совершенную подлость; бедолага-каторжник, судя по всему, так и не научился не доверять людям и клюнул на приманку. Васильев же не поспешил на угощение, особенно на спиртное, но одновременно приказал своему работнику топить баню. Когда гость от выпитого смежил очи, туда его и отнесли. Далее многолетний отец и уважаемый член общества отрубил спящему голову, а тело изрубил на куски и сжёг в печи. Пепел и кости Васильев смешал с навозом и выкинул.

Вскоре эта история стала известна кузнечанам: работник Васильева, соучастник убийства, поболтался «по пьяной лавочке». Все рассказывали друг другу страшную новость, следствия, однако, так и не было проведено – ни заявления, ни труп, зачем суеиться? Тут бы и поставить точку в истории, однако у неё было продолжение. Вскоре, буквально через несколько месяцев после убийства доверчивого арестанта, Михаил Васильев умер. Делами стала управлять жена, но не справилась и через несколько лет разорилась; всё имущество семьи Васильевых было описано и продано.

Бизнес по-кузнецки может быть и таким.

Александр
ЛОГИНОВ.

Бизнес и общество

Кровь – «корпоративная субстанция»

В День святого Валентина сотрудники кемеровской компании «РИЭЛТ-Сервис» во главе с генеральным директором Ольгой Лысенко приехали в Кемеровский областной центр переливания крови. Если официально, то чтобы принять участие в корпоративном Дне донора, а если по-человечески, то чтобы кровь, заряженная их любовью, помогла не только кому-то выжить, но и однажды совершить такое же доброе дело.

«РИЭЛТ-Сервис» уже второй год вносит свою лепту, а вернее, свою «каплю крови» в реализацию масштабной государственной программы развития добровольного донорства. И таких социально

ответственных компаний, которые присоединяются к акции «Сдай кровь – спаси чью-то жизнь!», в Кузбассе год от года становится все больше. Не случайно в лексиконе врачей появилось новое выражение – «корпоративная кровь».

По своей природе кровь – это и есть «корпоративная субстанция», – считает врач-трансфузиолог Наталья Каменских. – Это общее, единое, целое – то, что объединяет и врачей, и доноров, и реципиентов. Ведь помогать нуждающимся, спасать человеческие жизни мы должны одной большой и дружной командой.

НА СНИМКЕ: любящие сердца доноров из «РИЭЛТ-Сервиса».



— «Нужно бежать со всех ног, чтобы только оставаться на месте, а чтобы куда-то попасть, надо бежать как минимум вдвое быстрее». Это не я сказал. В «Алисе в Стране Чудес» это сказала Королева, — шутит генеральный директор Междуреченского завода РТА Владимир Алексеев. Его предприятие «бежит» сразу в нескольких направлениях. И везде — с инновациями.

Владимир Петрович, маркетологи любят повторять вслед за известным литературным героем: «Как вы шхуну назовете, так она и поплывет». То есть они считают, что название торговой марки — залог ее успешного продвижения. Не обижайтесь, но у вашей компании такое неблагозвучное название — «РТА». Как с таким именем удавалось продвигать свои услуги, т.е. свою торговую марку и, более того, превратить ее в бренд?

— Досталась она нам в наследство от бывшего объединения «Кузбасс-телеаппаратура» — заводы РТА (ремонт телеаппаратуры) были тогда практически в каждом городе. И после перестройки, пройдя реорганизацию, мы оставили это название у своего общества с ограниченной ответственностью. Как дань традиции и истории предприятия. Ведь в советские времена наш завод РТА был постоянно лидером социалистического соревнования в Кемеровской области, и переходящее Красное знамя постоянно находилось у нас. Уже тогда бренд «РТА» был на должном уровне. Поэтому мы не стали его менять. Да и чтобы не нарушать налаженные схемы поставки запчастей, кинескопов, облегчить договоры с производителями, которые знали нас многие годы.

— Ваше предприятие участвует в региональном конкурсе «Бренд Кузбасса» с 2001 года. До сих пор главной целью

Бег

с инновациями

конкурсантов было получить памятный знак «Лучшая торговая марка Кузбасса». В прошлом году в конкурсе впервые появились три номинации. Вы выбрали номинацию «Лучший инновационный бренд Кузбасса». У сторонних наблюдателей может возникнуть резонный вопрос: завод по ремонту телеаппаратуры стал за эти годы инновационным предприятием? Или вы вынуждены были сменить фокус своего бизнеса в сторону инноваций? Какие же инновации предложил бренд «РТА» своим потребителям?

— Очень хорошо, что появилась такая номинация в конкурсе. Мы инновациями занимаемся уже лет 15. Наше предприятие оказывает широкий спектр услуг, связанных с телевидением. А здесь идет непрерывное развитие новых технологий. И без внедрения инноваций мы бы остались в прошлом веке. В числе первых в Кузбассе

мы создали кабельное телевидение. На базе нашего предприятия прошел координационный совет областной администрации по связи, после этого было рекомендовано другим городам перенять опыт развития кабельного телевидения в Междуреченске. Уже тогда это была инновация — переход от плохой картинки и 3-4 каналов к совершенно другому качеству и количеству каналов.

Затем мы одними из первых применили оптические волокна для передачи сигналов. Это тоже было своего рода инновацией и нашим взглядом в будущее. На основании этих волокон мы в числе первых в Кузбассе внедрили новую инновацию — технологию метроезернет для подключения своих абонентов к Интернету. Сейчас этой технологией пользуются большинство.

Затем логически мы подошли к следующей инновации — цифровому телевидению. В 2015 году по программе развития связи все телевидение в России должно стать цифровым. Мы постарались снова забежать чуть вперед, чтобы к 2015 году «остаться на месте». В 2009 году запустили в Междуреченске цифровое телевидение на базе кабельного, через год уже внедрили телевидение высокой четкости HD. Следующей инновацией станет трехмерное телевидение-3D.

Последовательно внедряемые инновации — неразрывная часть нашей общей жизни и развития средств связи, в частности телевидения и Интернета. И мы идем всегда в ногу со временем. Без инноваций мы бы просто не выжили.

— В свое время компания Samsung ради улучшения своего бренда ушла с рынка видеоматричных телефонов, поскольку они уже не ассоциировались с инновациями. Пришлось ли вашему предприятию отказаться



Владимир Алексеев с корреспондентами созданной им телекомпании «РТА-Междуреченск» Инной Кузьминой и Александрой Бердниковой. Фото Юрия Мальцева.

от каких-то услуг для того, чтобы создать у потребителей ассоциацию с инновационным брендом, или для своих инновационных продуктов вы используете другие бренды?

— Мы не отказались от наших услуг, а идем по пути их развития. Развивая цифровое телевидение, намерены продолжать сохранять аналоговое и после 2015 года — до тех пор, пока оно будет востребовано у горожан.

Что касается бренда, следует ради справедливости заметить, что торговая марка «РТА» в инновационных продуктах уже фигурирует меньше. Гораздо активнее мы продвигаем другие бренды. Например, бренд нашего интернета — интернет-сеть «Метрополитен». Кстати, именно этот бренд в прошлом году был признан одной из лучших торговых марок Кузбасса. Считаю, каждая услуга должна ассоциироваться со своим брендом. «РТА» ведь многогранная структура. Есть у нас «Новости+», и это тоже бренд, его продвигает наша телекомпания «РТА-Междуреченск». Эта марка тоже имеет свое лицо. И массу инноваций. Сразу, как только шесть лет назад мы создали свое телевидение, уже на перспективу покупали цифровые камеры. Недавно приобрели камеру, которая поддерживает телевидение высокой четкости, планируем, что скоро будем делать свои передачи в стандарте HD. Все, что есть нового в технологиях, мы внедряем у себя.

У цифрового телевидения есть своя узнаваемая цветовая гамма. «ЦТВ» — это наш новый бренд, который мы тоже активно продвигаем.

Рейтинги нашей телекомпании «РТА-Междуреченск», как показывают соцопросы, растут высокими темпами.

Интернет-ресурс «Метрополитен» мы развиваем в двух городах — Междуре-

ченске и Мысках. Прирост абонентской базы стабильный. За два последних года уже 6 тысяч пользователей.

Внедряя «цифру», мы не предполагали дополнительного роста абонентской базы. Общее количество подключенных к кабельному телевидению в Междуреченске и так уже превышает 70 процентов. Это предел. Но все же постепенный прирост абонентов идет. Это та прослойка передовых людей, кто стремится максимально расширить свой кругозор. Ведь цифровое телевидение дает широкую возможность выбора программ по интересам. Еще около тысячи горожан пользуются новыми моделями цифровых телевизоров, которые настроены на открытые (бесплатные) цифровые каналы.

Наша главная задача — чтобы у человека был выбор и возможность идти в ногу со временем. Мы не стремимся как можно больше продать приставок и получить какую-то от этого прибыль, мы даем возможность людям самим приобщиться к новым технологиям по мере их появления и предоставляем право выбора не только каналов, но и технологий. Например, не хочется покупать новый телевизор, в котором уже заложен прием цифрового телевидения, приходи и возьми недорогую приставку, они всегда в наличии.

— В период кризиса в результате сокращения бюджетов многие компании прекратили поиск инноваций, вместо этого они массово снижали цены на свои товары и услуги, чтобы привлечь потребителей. Вас сия чаша тоже не миновала? Или именно инновации помогли устоять в кризис? Вообще как отразился перевод бренда на инновационные рельсы на экономике вашего предприятия?

— Как я уже отмечал, мы

инновациями занимались всегда. И именно в кризисный год мы включили цифровое телевидение, чем доказали людям, что предприятие способно развиваться даже в сложный период. Инновации, конечно, помогли экономике. Я считаю, что кризис преодолевает тот, кто «быстро бежит». Плату за телевидение мы не снижали, она постепенно растет, в разумных пределах. Совсем другое дело — Интернет. Изначально, когда Интернет появился, он был очень дорогим. По мере снижения расценок магистральных провайдеров снижались и наши цены на Интернет. Для удобства клиентов мы внедрили привлекательный тариф «микс», по которому человек сразу платит и за кабельное телевидение, и за Интернет, и за «цифру», — получается гораздо дешевле, чем покупать три услуги отдельно. Это на руку нашим потребителям. К этому подталкивает и конкуренция.

— Эксперты констатируют, что мировые бренды, основанные только на инновациях, терпят поражение из-за отсутствия эмоциональной составляющей. Поняв это, компании стали понемногу их оживлять. У Sony, например, появился робот — собачка Aibo, которая привнесла в бренд ноту дружелюбия. А вы об этом не задумывались?

— У бренда нашего телевидения уже появился такой оживляющий элемент — кот ТНТиска. Во время своих многочисленных акций мы дарим таких плюшевых котиков детям. Обратная связь с телезрителем для нас очень важна.

А вообще развитие брендов — процесс безостановочный. Можно придумать красивый бренд, но если в результате мы будем втюхивать нашим потребителям некачественный продукт, то получится как в том анекдоте: «Как вы до сих пор обходились без нашей суперхренорезки?» У нас на первом месте качественная и востребованная услуга, а ее красивая «упаковка» — это не самоцель.

Подготовила Людмила ХУДИК.

ИЗ ДОСЬЕ ОПОРЫ

Еще со школьной скамьи Владимир Алексеев увлекался радиоэлектроникой. Паял различные схемы, собирал и ремонтировал магнитофоны для своих друзей. Тогда, в 70-х, только на катушечных бобинах можно было услышать песни Высоцкого, знаменитых «битлов»...

Выучившись на радиомеханика, приехал работать в Междуреченск. В 1991 году коллектив избрал его руководителем завода РТА. С тех пор на предприятии произошли буквально революционные преобразования.

По инициативе Алексеева создана Ассоциация кабельного телевидения Кузбасса, Влади-

мир Петрович является ее вице-президентом, а также членом Российской ассоциации и участником международных форумов по развитию кабельного телевидения, членом Кузбасской торгово-промышленной палаты. В течение четырех лет возглавлял совет предпринимателей в Междуреченске, в настоящее время — член коллегии администрации города.

Приверженец здорового образа жизни. Поддерживает отличную спортивную форму: увлекается лыжами, горными и беговыми, купается в проруби, занимается горным и снегоходным туризмом.