

Сезон дешевых овощей начался

СЕНТЯБРЬ

ПН. 5 12 19 26
 ВТ. 6 13 20 27
 СР. 7 14 21 28
 ЧТ. 1 8 15 22 29
 ПТ. 2 9 16 23 30
 СБ. 3 10 17 24
 ВС. 4 11 18 25



КУРС ВАЛЮТЫ
(ЦЕНТРОБАНК)

\$ 28,89 руб.
 € 41,76 руб.

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru

ГБУК КеОНИБ им. В.Д.Федорова
 Газетно-журнальный фонд



ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

162 (25368)

2 СЕНТЯБРЯ 2011 г., ПЯТНИЦА

в курсе дела

Перспективы народного бюджета

После летних каникул кузбасские парламентарии возобновили работу по формированию бюджета на будущий год. Его главное отличие от бюджета нынешнего года заключается в том, что он будет народным. Сейчас в Кузбассе фактически завершается работа над проектами «Народный бюджет» и «Народная программа». Уже собрано более тысячи предложений от разных общественных организаций, предприятий и рядовых граждан области, поддержавших Общероссийский народный фронт (ОНФ). Часть из них отправлена в Москву.

Письмо на фронт

Нельзя сказать, что раньше у нас областной бюджет был антинародным, - сразу же поясняет руководитель проекта «Народный бюджет» в нашей области, руководитель фракции партии «Единая Россия» и комитета по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов в Совете народных депутатов Кемеровской области Александр Микельсон. - Мы всегда единой командой с администрацией области работаем над бюджетом, и до его принятия, и после него. И часто вносим изменения в него, так как учитываем разные предложения.

И тем не менее в рамках партийного проекта общественность быстро отреагировала на возможность поучаствовать в формировании бюджета. На первом этапе специалисты каждой отрасли сели за круглый стол, чтобы выработать общие предложения: в медицине они нацелены на увеличение продолжительности жизни, реализацию программы модернизации здравоохранения, в образовании - на повышение качества услуг и т.д. Было привлечено

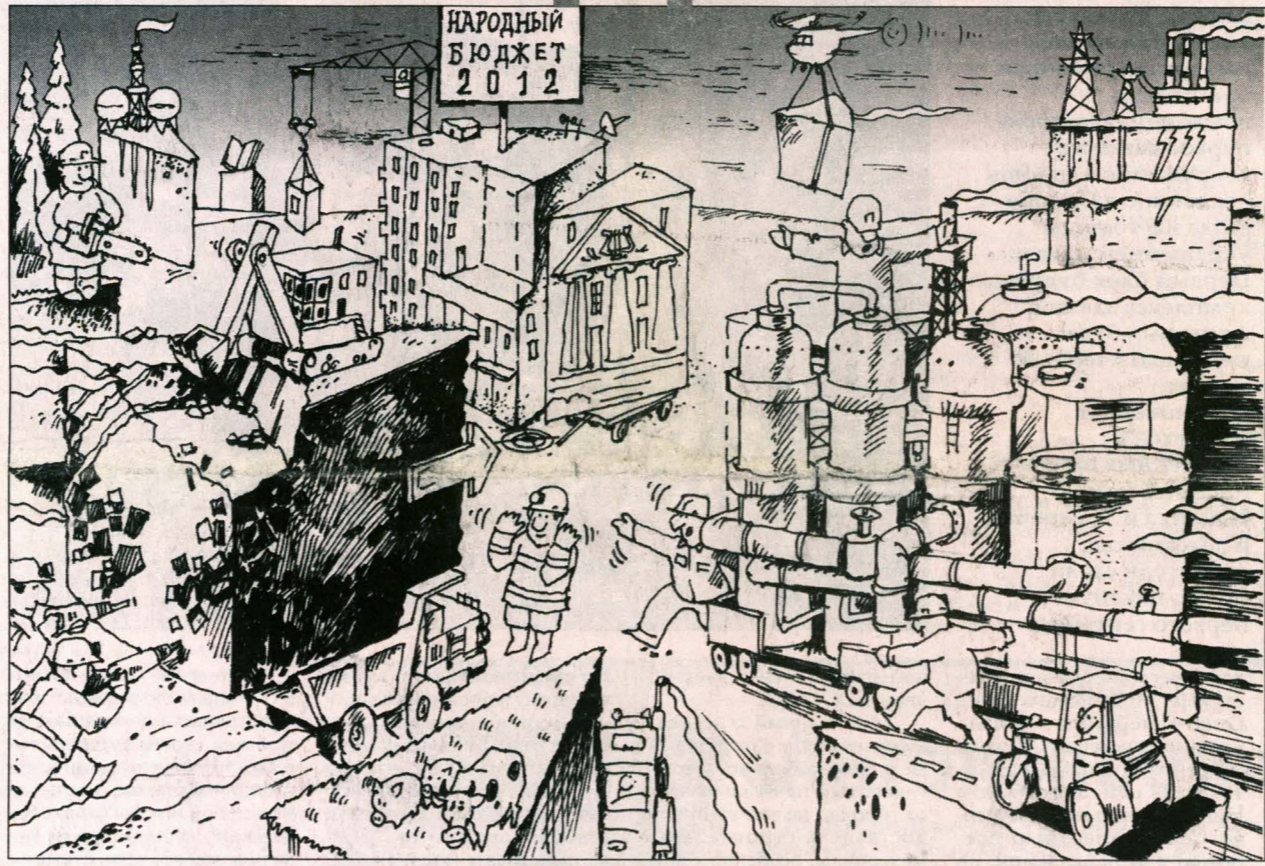


Рис. Андрея Горшкова.

много экспертов, интернет-сообщество. Параллельно с предложениями для общественной работы над идеями для областного и муниципальных бюджетов. - Мы сразу же определили главным критерием реалистичности предлагаемых идей, - говорит Александр Микельсон. - Не запустить спутник к Марсу, а именно реальные, чтобы они соотносились с финансовыми возможностями территории.

Среди более тысячи предложений - конкретные меры по поддержке малого бизнеса, переработке отходов, по развитию сети детских клубов, возобновлению распределения выпускников вузов, по борьбе с алкоголизацией населения, ужесточению мер

(Окончание на 2-й стр.)

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасс», тел.: 72-67-67, 72-36-45.

образование

Школа будущего в настоящем

Вчера в Новоильинском районе Новокузнецка открылась новая современная цифровая школа №112 на 825 мест.



С праздником учителей и школьников поздравил губернатор Аман Тулеев. Он отметил, что это уже третья цифровая школа в Кузбассе. Две уже открыты в Кемерове. Она построена по специальному проекту: под одной крышей находятся школа с углубленным изучением информатики и центр дополнительного образования детей. Школа оснащена по последнему слову техники: 45 учебных кабинетов, три лаборатории, три кабинета информатики, во всех учебных классах интерактивные доски с возможностью конференц-связи с другими школами и вузами.

Есть возможность дистанционного обучения детей. Если ребенок заболел, он сможет через Интернет виртуально присутствовать на уроке в режиме реального времени. А если дома нет компьютера, родители получат ноутбук в школе во время болезни ребенка.

Для начинающих изобретателей создано школьное проектное бюро, с лабораторным оборудованием и робототехническим комплектом. В школе будут свои СМИ: газета, радио и ТВ. В холлах установлены плазменные панели и телевизоры. С их помощью учащиеся и родители смогут узнавать важные объявления, последние школьные новости. В целом на строительство и оснащение школы израсходовано 710 миллионов рублей.

Вера СКВОРЦОВА.
 Фото Федора Баранова.

цены

Налетай, подешевело!

В эти дни кемеровчане выстраиваются в очереди за овощами, которые массово завозят в город крупные и мелкие производители.

Сейчас их стоимость по сравнению с прошлым годом заметно ниже. Например, килограмм картофеля, которым торгует овощеводческое хозяйство «Береговая», стоит 7 рублей, столько же стоит капуста, за 10 рублей можно купить килограмм моркови и лука.

Напомним, что в сентябре прошлого года цены на овощи были на 5-7 рублей дороже, а в середине зимы цена картофеля достигала невиданных доселе 34 - 36 рублей за килограмм.

По данным управления сельского хозяйства Кемеровского района, в этом году крупные сельхозпроизводители планируют собрать 15 тысяч тонн картофеля, более 7 тысяч тонн капусты, 2200 тонн лука, 2250 тонн моркови и более 1000 тонн свеклы.

Борис КАЧЕСОВ.

погода

Бабе лето уже наступило

Синоптики уверяют, что с 28 августа у нас началось так называемое «молодое» бабье лето.

Глядя в окно, вовсе и не скажешь... Однако несколько теплых денюшек оно нам все-таки подарит.

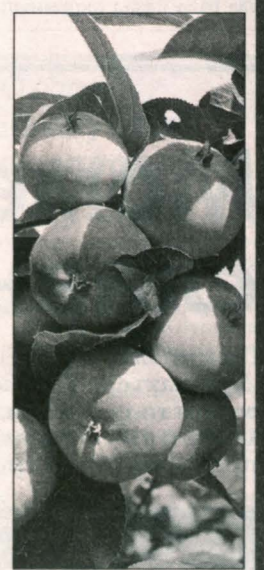
Продлится «молодое» бабье лето до 11 сентября, и вторая половина этого срока будет теплой. А с 14 по 28 сентября - пора «старого» бабьего лета. Как рассказала Раиса Бузунова, начальник отдела гидрометеобеспечения Кемеровского гидрометеоцентра, его начало тоже порадует нас хорошими денюшками. Днем +15 - +20 градусов, местами воздух прогреется до температуры +25. Однако ночью будет холодно: +3 - +8 градусов. В некоторых районах ожидаются заморозки до -3.

Алена ФЕДОТОВА.

Климат

☉ Восход 6.22 Заход 20.08 Долгота дня 13.46
 ● Восход 12.29 Заход 21.07 Перв. четв. 4 сентября

Днем переменная облачность, в отдельных районах дожди, грозы, ветер северо-западный 6-11 м/с, местами порывы до 12-17 м/с. Давление будет расти, влажность уменьшится. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий.



Кемерово	День	ночь
Новокузнецк	+14 - +16	+4 - +6
Маринск	+16 - +18	+3 - +5
Юрга	+11 - +14	+4 - +6
Л.-Кузнецкий	+15 - +17	+4 - +6
Белово	+15 - +17	+3 - +5
Междуреченск	+19 - +21	+4 - +6
Таштагол	+20 - +22	+3 - +5

3 сентября

Переменная облачность, без осадков, ветер юго-западный 3-8 м/с, ночью местами порывы до 13 м/с. Температура ночью +3° - +8°, местами заморозки до -3°, днем +14° - +19°, местами до +24°C

4 сентября

Переменная облачность, местами небольшие дожди, ветер восточный 3-8 м/с, местами порывы до 14 м/с. Температура ночью +5° - +10°C, днем +13° - +18°C, местами до +23°C.

Курьер

Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеоцентром.

цифра

8,2

тысячи семей получили различную помощь в подготовке к новому учебному году в рамках традиционной областной акции «1 сентября - каждому школьнику». В городах и районах области были организованы ярмарки и школьные базары, где родители смогли на 5 тысяч рублей приобрести детям всё необходимое к школе. Всего на проведение акции из областного бюджета выделено почти 45 млн рублей. В прошлом году эта сумма составила 37,5 млн рублей для 7,5 тыс. детей. В городах и районах Кузбасса подготовка детей к школе будет продолжена до 1 октября.

факты

С 1 сентября в Кузбассе фонд оплаты труда учителей увеличен на 7,5%. Решение об увеличении заработной платы школьных учителей было принято в конце апреля председателем правительства Владимиром Путиным. Тогда же была поставлена задача - в течение двух лет (2011-2012 гг.) увеличить ее до средней зарплаты по экономике в регионе. Разрыв между зарплатой учителей и показателем зарплаты в экономике составлял 17,5%. В целом на повышение заработной платы из областного бюджета направлено 130 млн рублей. Повышение зарплаты каждого конкретного учителя будет зависеть и от его квалификации, и от профессиональных качеств, и от отношения к работе. Таким образом, уже в этом учебном году 17900 школьных учителей будут получать повышенную зарплату.

актуально

Масло масляное

Сергей Лештаев - один из главных кузбасских пропагандистов рапса. Но в последнее время в сфере его интересов прочно обосновалась еще одна маслянистая культура - озимая сурепица. В области в прошлом году ею засеяли почти шестьсот гектаров и, получив урожайность в среднем по 15,2 центнера с гектара, нынче посевные площади увеличили более чем в пять раз. В Кузбассе переработкой маслянистых культур занимаются два предприятия - крапивинское ООО «ВЕММА» и промышленное ООО «Темп». О сурепице - наш разговор с генеральным директором ООО «ВЕММА» Сергеем ЛЕШТАЕВЫМ.

- Сергей Витальевич, что там с сурепицей? Давится?
 - Да, мы давим из нее масло уже больше месяца, с 26 июля, сразу, как только обомлотили. Давим не только выращенную на своих полях, но и чужую - от «Златозары», крапивинского «Колоса», юргинского «Агрокома». В том году отдавили всего тонну сто, получили тридцать тонн масла, - о чем можно серьезно говорить? А нынче объемы солидные, три тысячи тонн зерна.

- Сурепица оказалась культурой, удобной для завода?
 - И для завода, и для тех, кто решил ею заняться. Производителю она позволяет приступить к уборке задолго до озимых зерновых, соответственно снижает нагрузку на основную уборку. Заводу сурепица дает цикличность производства. Рапса до нового урожая по-прежнему не хватает, весной его все равно продадут. А сурепица дает заводу сырье с июля до сентября. (Окончание на 3-й стр.)

Как стало известно...

Такси будут ездить по закону. Пока только по федеральному

Вчера, то есть 1 сентября с.г., в России вступил в действие федеральный закон № 69. Но если для автолюбителей он более известен как закон о повышении штрафов за неправильную парковку, то для их профессиональных коллег - таксистов - он важен тем, что кардинально изменяет систему государственного регулирования пассажирских перевозок легковыми такси.

С 1 сентября 2011 года региональные органы исполнительной власти должны начать выдавать участникам рынка разрешения на осуществление деятельности по перевозке пассажиров и багажа легковым такси. Разрешение выдается на конкретный автомобиль и будет действовать только на территории того субъекта Федерации, который это разрешение выдал. То есть поездку в другой регион (например, в аэропорт) человек не сможет выполнить на одном такси (до границы надо ехать на одном, а затем пересязавать на другое). Если только между этими регионами не будет заключено дополнительное соглашение о взаимном признании разрешений.

Нельзя будет получить разрешение на взятый в аренду или эксплуатируемый по доверенности автомобиль - он должен находиться у перевозчика в собственности или в лизинге.

Водитель такси должен будет иметь стаж категории Б не менее 3 лет или общий водительский стаж не менее 5 лет. Его автомобиль должен быть оборудован таксометром, опознавательным фонарем такси на крыше и

пашечками на бортах кузова. Государственный технический осмотр нужно проходить 2 раза в год. Пассажиру необходимо будет выдавать кассовые чеки или бланки строгой отчетности.

Кроме того, региональным законом может быть установлено требование о единой цветовой гамме кузова для всех автомобилей такси.

Но наказывать таксистов за нарушение этих требований до 1 января 2012 года (именно тогда вступают в силу поправки в Кодекс об административных правонарушениях РФ) никто не имеет права.

А штрафы за нарушение правил остановки и стоянки транспортных средств, наценки на перевозчиками, таксистам можно будет предъявлять только с 1 июля 2012 года.

Логично предположить, что уполномоченным органом, который должен осуществлять выдачу разрешений таксистам и регулировать пассажирские перевозки легковыми такси в Кузбассе, будет департамент транспорта и связи Кемеровской области. Но это вправе решить только коллегия областной администрации. Она же утвердит форму, стоимость, разрешения и перечень документов, необходимых для его получения. Произойти это должно буквально на днях.

Областной же закон «О порядке осуществления контроля при перевозке пассажиров и багажа легковым такси» во втором - окончательном - чтении кузбасские парламентарии планируют принять в конце сентября. Он может установить дополнительные требования к такси, 69-ФЗ дал субъектам Федерации такое право. Но пока разрешения на перевозку пассажиров и багажа легковым такси получат все, кто выполнит требования федерального закона.

Вера КАРЗОВА.

PS. Готовы ли кузбасские таксисты к работе по новому закону? Об этом - сегодня в нашем бизнес-приложении «ОПОРА».

Перспективы народного бюджета

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

В частности, от Кузбасского кардиоцентра в рамках формирования народного бюджета поступило предложение рассмотреть вопрос доукомплектования корпуса № 18, что позволит более широко внедрять инновационные научные и медицинские технологии, в т.ч. развитие телекоммуникационной медицины.

Текущий бюджет и будущий

Какие именно предложения найдут отражение в областном народном бюджете будущего года, еще только предстоит определить. Важно, что экономическая ситуация для их реализации довольно благоприятна. Об этом свидетельствует тот факт, что кузбасские парламентарии несколько раз в течение этого года вносили

развития своих территорий, в том числе с помощью анкетирования и сходов жителей городов и районов. Эта работа уже идет к завершению. Кроме того, любой желающий внести предложение в формирование бюджета кузбассовцев может отправить его на официальный сайт Общероссийского народного фронта в рубрику «Письмо на фронт».

«Народная программа» и «Народный бюджет» - это проекты Общероссийского народного фронта. С «Народной программой», куда войдут предложения от «Единой России» и общественных организаций, предприятий и отдельных граждан со всей страны, в том числе от Кузбасса, поддержавших ОНФ, кандидаты пойдут на предстоящие выборы депутатов Госдумы РФ. И на основе этой программы будет формироваться «Народный бюджет» не только на уровне Российской Федерации, Часть предложений в зависимости от полномочий учтут при формировании областного, а также городских и районных бюджетов.

в него изменения по увеличению доходов и расходов частей. Несмотря на то, что начиная с этого года Кемеровская область вошла в число регионов-доноров и нам уже не планируется предоставление дотаций из федерального бюджета.

Если обратиться к цифрам текущего бюджета Кемеровской области, то по ключевым тенденциям социально-экономического развития Кузбасса прослеживаются в динамике роста поступлений налога на прибыль - главного индикатора

развития экономики. Такую динамику обуславливает рост производства стали и цен на коксуемый уголь. Вместе с тем наша область уходит от модели сырьевого региона, развивая глубокую переработку угля.

Так, на 1 августа этого года сумма поступлений налога на прибыль составила от годового плана уже 82,5%. А в целом, по всем видам доходов, бюджет уже исполнен на 70% при плановых показателях в 58,3%.

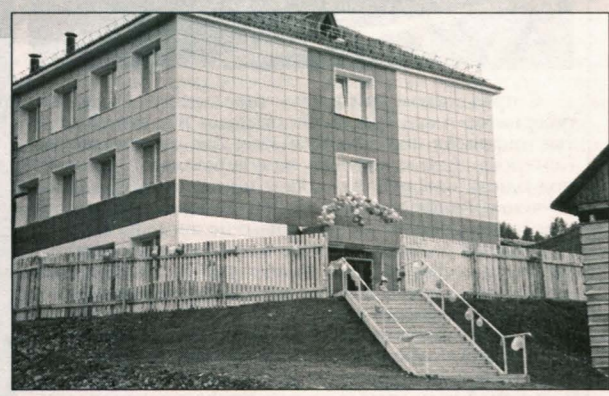
Это уже гарантия того, что мы бюджет перевыполним, - поясняет Александр Микельсон. - Все эти тенденции говорят о том, что у власти появились большие возможности для развития социальных программ, повышения зарплат бюджетникам, пособий, подготовки к зиме и реализации региональных программ развития, поддержки сельского хозяй-

ства, финансирования летнего отдыха детей и т.д.

В настоящее время комитет работает над анализом исполнения бюджета за семь месяцев 2011 года и планирует необходимые изменения в областной бюджет, которые должны быть внесены в сентябре-октябре текущего года.

Как отмечают кузбасские парламентарии, региональный бюджет был и остается социально ориентированным. Основными приоритетами, которые органы государственной власти Кузбасса стремятся включить в проект общегосударственной Народной программы, остаются снос ветхого жилья, развитие промышленности, переработки газа метана, укрепление всех уровней образования на территории области и другие.

Оксана ПАНАРИНА.



перспектива

Ортон получил школу

У Наташи Торчаковой, семилетней девочки из таежного поселка Ортон, - праздник. Она пошла в первый класс в новую красивую школу. Нарядная, светлая современная трехэтажка, возведенная на горке, - первое каменное сооружение в сплошь деревянном Ортоне - стала настоящим украшением поселка. Первый блок будущего комплекса зданий, в которых будет не только учебный корпус, но и интернат для детей из отдаленных шорских поселков Учас, Ильинка и Трехречье, и детский сад, строители сдали прямо накануне первого сентября.



Ортон - единственный из поселков Междуреченского городского округа, где с демографией все в порядке, здесь рождаемость уже несколько лет подряд в два раза опережает естественную убыль населения. Из 800 проживающих - 113 детей школьного возраста. И если раньше сели за парты всего десять первоклассников, то на будущий год их будет уже в два раза больше.

Первый блок нового школьного корпуса, которому позавидовали бы и некоторые городские школы, расположены слесарная и столярная мастерские с новыми станками, 16 просторных учебных кабинетов, причем каждое рабочее место педагога оборудовано компьютерной техникой, в одном из учебных классов есть интерактивная доска. Порадовало ребятшек даже то, что в школе туалеты теперь «как в городе», уже не надо будет бегать в мороз на улицу.

Нашлось место в новом здании и для уникального музея, в котором представлена история школы и поселка, собрана богатая экспозиция старинных предметов быта и народных промыслов коренного населения, проживающего в окрестных населенных пунктах, а также чучела животных, что водятся в местной тайге. Педагог Валентина Николаевна Мухоморова, хозяйка музея, давно увлекается краеведением, проводит для детей экскурсии, учит их ценить прошлое и настоящее коренного народа.

Из 18 педагогов троестами выпускники ортонской школы №16. Есть здесь и молодые специалисты. В их числе учитель физики и информатики Сергей Наумов, два года назад окончивший

физмат Кузбасской педагогической академии. Говорит, в интернате ему выделили комнату, поставили в очередь на жилье, так что есть перспектива.

С помощью колонии (по соседству находится крупное исправительное учреждение. - Прим. ред.) за последние годы сделан большой шаг в развитии Ортона, - говорит и.о. главы Междуреченска Вадим Шамолин. - Мы каждый год сдаем один-два дома для бюджетников. Существенно улучшена ситуация с водоснабжением. В этом году в поселке заработала сотовая связь. Сдача школы стала еще одним из этапов развития Ортона. Через два года мы полностью завершим строительство этого важного объекта. Всего в строительство школы с интернатом и детским садом будет вложено около 250 миллионов рублей. Школа станет центром жизни всего поселка. А значит, поселку жить и развиваться.

космической академии имени А.Ф. Можайского, что в Санкт-Петербурге, защищал на немецком языке. И этим особенно гордится преподаватель немецкого языка Нина Афанасьевна Абузеева. Сейчас Александр преподает в этой академии, но школу свою не забывает, звонит учителям, изредка навещает в родной поселок.

До зимы городская власть совместно с колонией планирует устранить имеющиеся проблемы в электроснабжении, установить модульную котельную, которая, вдобавок к действующей котельной, обеспечит потребности поселка в теплоснабжении. И на случай чрезвычайных ситуаций здесь появится дизельный генератор на 100 кВт, который в моменты неустойчивого электроснабжения будет обеспечивать

населенный пункт электроэнергией.

Но предприниматель купил установку и организовал производство бетонных блоков из местного песчано-гравийного материала прямо на месте. Эти блоки оказались по качеству не хуже заводских, успешно прошли сертификацию, были подтверждены ГОСТами. Теперь руководство города планирует в следующем году в качестве эксперимента заказать «Декор» строительство одного жилого дома.

Если дом будет дешевле и теплее, чем из бруса, мы переедем в это место, - говорит и.о. главы города, заверив, что в ближайшие три-четыре года проблема жилья в Ортоне будет решена. А пока только для педагогов требуется построить пять квартир.

Появление новой школы в Ортоне было вызвано тем, что прежняя деревянная постройка своего существования пришла в аварийное состояние. Решение о возведении новой школы было поддержано губернатором Кемеровской области. Средства привлекли из федерального, областного и муниципального бюджетов. Строительство первого блока обошлось в 46 миллионов рублей. Второй блок планируется к сдаче ровно через год.

Первоклассница Наташа Торчакова признается, что читает она еще не очень хорошо. Но она обязательно научится и будет получать только хорошие отметки. Ведь иначе в новой школе не жить. Здесь все должно быть на «отлично».

Людмила ХУДИК. Фото Ярослава Беляева.

награды

Момент славы

Официальные празднования Дня шахтера Кузбасса в этом году стали настоящим моментом славы для группы предприятий «Стройсервис».



По красной дорожке для награждения и машинисту насосной установки разреза «Барзасское товарищество» В.Н. Дерябину присвоено почетное звание «Заслуженный шахтер Российской Федерации». Машинист экскаватора разреза «Шестаки» А.Д. Елескин получил высшую награду администрации Кемеровской области - ему присвоено почетное звание «Герой Кузбасса».

Двенадцатая и самая важная награда, по сути, имеет отношение к труду каждого работника группы предприятий. За достижение наилучших производственно-экономических показателей в этом году «Стройсервис» признан лучшей среди угольных компаний Кузбасса! Соответствующий почетный диплом за подписью губернатора Кемеровской области А.Г. Тулеева пополнил актив достижений компании.

Руководство ЗАО «Стройсервис» поздравляет А.Д. Елескина, всех награжденных и сотрудников компании в целом с этими высокими наградами, благодарит за добросовестный труд и желает достижения новых рубежей в непростом горняцком деле!

криминал

Фиктивная продажа

В Ленинске-Кузнецком директор фирмы осужден за неправомерные действия при банкротстве.

Решением Арбитражного суда Кемеровской области процедура банкротства в отношении ООО «Кузбасстрой» была введена в июне 2009 года. Однако, как показала финансово-аналитическая судебная экспертиза, еще в январе того же года у компании отсутствовал минимально допустимый уровень платежеспособности. Кредиторская задолженность фирмы превысила 42 миллиона рублей, причем 5 миллионов из них компания задолжала собственным работникам. Зная о том, что задолженность предприятия в конечном итоге будет взыскана за счет имущества компании, в феврале 2009 года ее директор Сергей Молодцов подал в суд на ликвидацию ООО «Эркер» (которую

он, кстати, сам же и создал). Продажа трактора, двух экскаваторов, автокрана, полуприцепа, грузовика и автобуса за 7 миллионов рублей была чисто фиктивной, и деньги за нее на счет ООО «Кузбасстрой» не поступали. А чтобы снять все это имущество с баланса банкротившейся фирмы, директор подала бухгалтерские и другие отчетные документы «Кузбасстрой». Так что, когда на предприятии началась процедура банкротства и туда был назначен временный управляющий, особо взять с компании кредиторам было уже нечего...

За неправомерные действия при банкротстве предприятия в отношении Сергея Молодцова было возбуждено уголовное дело, которое приняло к своему

производству главное следственное управление ГУ МВД России по Кемеровской области. Обвиняемый признал свою вину и ходатайствовал о проведении судебного разбирательства в особом порядке. Ленинско-Кузнецкий городской суд приговорил бывшего директора ООО «Кузбасстрой» Сергея Молодцова к году лишения свободы условно и штрафу в 100 тысяч рублей. Кроме того, в качестве возмещения ущерба он должен выплатить «своей» бывшей фирме стоимость «купленной» у нее техники, т.е. более 7 миллионов рублей.

По информации пресслужбы ГУ МВД России по Кемеровской области, приговор суда вступил в законную силу.

Владимир СЕРГЕЕВ.

тенденции

Вакансий больше, чем работников

Безработицу в Кузбассе удается удерживать на низком уровне. В государственных учреждениях службы занятости в качестве безработных на конец июня было зарегистрировано 33,8 тысячи человек, или 2,3% от общего числа экономически активного населения.

В середине текущего года в государственных учреждениях службы занятости нагрузка на одну заявленную вакансию составила 0,8 человека, сообщает Кемеровостат. Напомним, что за аналогичный период в 2010 году на одну вакансию претендовали два работника.

Всего за 6 месяцев с начала 2011 года в службы занятости нашей области за содействием в поиске работы обратились 58,1 тысячи человек, что на 15,3 тысячи человек меньше, чем за тот же период 2010 года. Работу нашли 32,2 тысячи человек. В то же время государственные учреждения службы занятости располагали 45,6 тыс. вакансий, что в 1,6 раза больше, чем на ту же дату в прошлом году.

Наибольшее число свободных рабочих мест зафиксировано на предприятиях транспорта и связи, добывающих производств, в оптовой и розничной торговле, ремонте автотранспортных средств и на предприятиях обрабатывающей промышленности. Антон СМIRHOV.

образование

ЕГЭ еще нет, порог уже есть

На днях руководитель Рособрнадзора Любовь Глебова объявила минимальную границу по обязательным предметам ЕГЭ - русскому и математике - на 2012 год. По русскому - 36 тестовых баллов, математика - 24 тестовых балла из 100 возможных. То есть это минимальное количество баллов за экзамены, которые позволят выпускникам школ получить аттестат об окончании школы.

К слову, «минимальный порог» впервые определен перед началом учебного года, а не после того, как одиннадцатиклассники сдадут экзамены. По словам руководителя Рособрнадзора, это сделано для того, чтобы предотвратить критику формирования проходных баллов уже после получения результатов. Минимальные баллы были установлены, исходя из опыта сдачи ЕГЭ в течение последних трех лет.

Однако по результатам нынешних ЕГЭ был установлен тот же самый минимальный порог. И несмотря на то, что он не очень высокий (24 балла по стабильной шкале соответствовало троечке по пятибалльной), все нынешние выпускники сумели его преодолеть.

Например, в Кузбассе ЕГЭ по математике сдавали этим летом 10327 человек. 652 из них не сдали. Русский не сдали 204 из 10707 человек.

Ирина ЖУКОВА.

приговор

Родственный подход

Внесен приговор бывшему начальнику межрайонного отдела государственного технического осмотра и регистрации автотранспортных средств ГИБДД при УВД г. Новокузнецка подполковнику милиции Глебу Маслюкову: суд признал его виновным в злоупотреблении должностными полномочиями.

Как установили следствие и суд, в период с февраля 2005 г. по август 2008 г. он отдал своим подчиненным указания оставаться на дорогах маршрутные такси частных предпринимателей и при обнаружении неисправностей снимать с них регистрационные номера. Номера возвращались лишь после того, как владельцы маршруток заключили договор на обслуживание своих машин с коммерческой фирмой, учредителем которой была падчерица подполковника. Когда такой родственный подход вскрылся, было возбуждено уголовное дело. Сам Маслюков ни во время следствия, ни на суде вины своей не признал. Однако Кузбывшевский районный суд Новокузнецка посчитал иначе и приговорил его 1 году лишения свободы в колонии-поселении.

Кроме того, он на 2 года лишен права занимать должности в правоохранительных органах. Приговор еще не вступил в законную силу и может быть обжалован в суд высшей инстанции.

Владимир ДМИТРИЕВ.

футбол

Соседи разошлись по-крупному

Новокузнецкий «Металлург-Кузбасс» одержал дома крупную победу над «Кузбассом» из Кемерово (3:0) и по-прежнему уверенно лидирует в первенстве России среди клубов зоны «Восток» второго дивизиона.

В минувшую среду «сталеваров» вывел на поле капитан команды Валентин Егун, сыгравший только пятый матч в сезоне в стартовом составе. Лучший футболист «Востока» прошлого года и стал главным действующим лицом областного дерби. На 29-й минуте встречи Егун одним касанием отправил мяч в сетку после навеса с фланга, а в начале второго тайма вновь опередил защитников в штрафной площадке - 2:0. За восемь минут до финального свистка экс-кемеровчанин Андрей Волгин сделал счет крупным - 3:0.

В первом тайме команда была сквадной, да и соперник выглядел очень прилично. В перерыве выдохнули, внесли коррективы. И результат пришел, - подытожил главный тренер «Металлурга-Кузбасса» Владимир Федотов.

Следующие матчи клубы нашей области проведут в среду, 7 сентября, на своих полях: в Новокузнецке примет «Смена» (Комсомольск-на-Амуре), в Кемерово - благовещенский «Амур-2010».

Результаты остальных матчей тура: «Сибиряк» (Братск) - «Динамо» (Барнаул) - 0:0; «Амур-2010» - «Чита» - 2:3; «Смена» - «Радан-Байкал» (Иркутск) - 1:1; «Якутия» (Якутск) - «Сахалин» (Южно-Сахалинск) - 1:1; «Сибирь-2» (Новосибирск) - «Иртиш» (Омск) - 2:1.

Вадим АНТОНОВ.

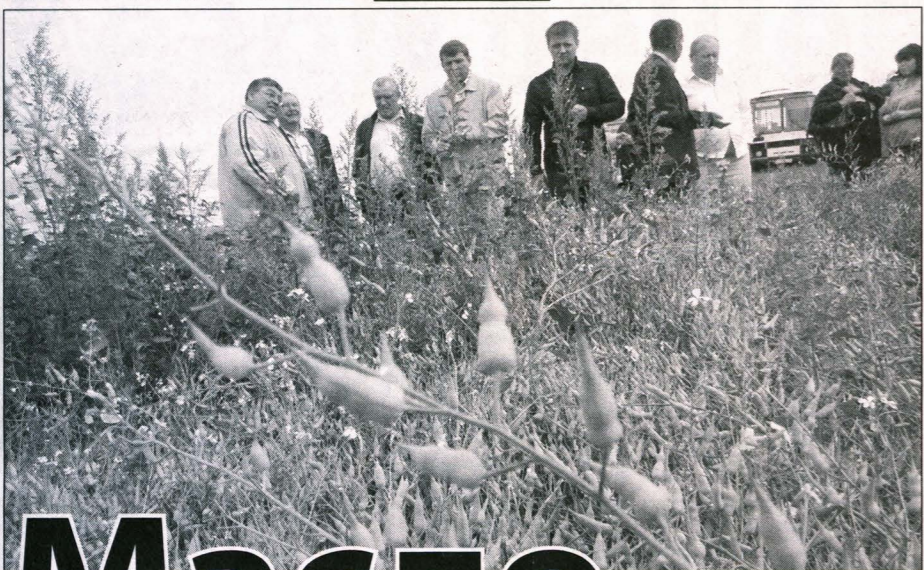
криминал

На чужой счет

В Междуреченске направлено в суд уголовное дело в отношении бывшего бухгалтера шахты «Распадская», которая обвиняется в мошенничестве в крупном размере с использованием служебного положения.

По версии предварительного расследования, который занимался следственный отдел при межмуниципальном отделе МВД России «Междуреченский», в период с июля 2008 г. по апрель 2009 г. женщина с помощью обмана и злоупотребления доверием умышленно присвоила около полутора миллионов рублей. Работники уголовного предприятия обратились к ней с заявлениями об оплате проезда к месту отдыха и лечения. На основании этого она готовила служебную записку, в которой указывала получателя денег, и одновременно создавала реестр их электронных счетов. Правда, вместо счетов горняков несколько раз вносила либо свои личные данные, либо данные своего супруга. Аферы вскрылись во время очередной ревизии уже после увольнения бухгалтера с шахты. Теперь ей грозит до 6 лет лишения свободы.

Всеволод ВЛАДИМИРОВ.



Масло масляное

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Благодаря ей мы за два месяца до нового урожая рапса заняты, можем спокойно работать.

- Какая цена на сурепицу сложилась в июле-августе?

- Мы начинали принимать ее от семи и выше тысяч рублей за тонну, все зависит от качества зерна.

- Кто стал потребителем этого масла? Для пищевого в основном берут алтайцы и новосибирцы. Томский «Провансал», наш традиционный покупатель рапсового масла, пока лишь спрашивает, знакомится с новой продукцией, делает анализы.

- Какие плюсы сурепицы по сравнению с другими культурами можете назвать?

- Повторюсь: самый главный плюс – ранняя уборка. Для «ВЕММЫ» снимается проблема дефицита сырья для летне-осеннего периода. По всем показателям это масло примерно соответствует рапсовому. Культура интересна и животноводству, и с агрономической точки зрения, как прекрасный предшественник. Потребитель масла – пищевая промышленность, но в этом году даже в нашей области были случаи, когда рапсовое масло, из-за сырья невысокого качества поучившееся не лучшим, использовали как биотопливо вместо дизтоплива. Так же можно использовать и сурепное масло.

- С какими проблемами вы уже сталкивались?

Самый главный плюс – ранняя уборка. Для «ВЕММЫ» снимается проблема дефицита сырья для летне-осеннего периода. По всем показателям это масло примерно соответствует рапсовому. Потребитель масла – пищевая промышленность, но в этом году даже в нашей области были случаи, когда рапсовое масло, из-за сырья невысокого качества поучившееся не лучшим, использовали как биотопливо вместо дизтоплива.

- Проблем нет – перерабатывая да продавай. Есть вопрос со жмыхами. Хозяйства, которые занимаются крупнорогатым скотом, начали его брать, а птицефабрики пока боются. Жмыхи берут алтайцы, новосибирцы, для их животноводства это привычный корм. Привыкнул и наш.

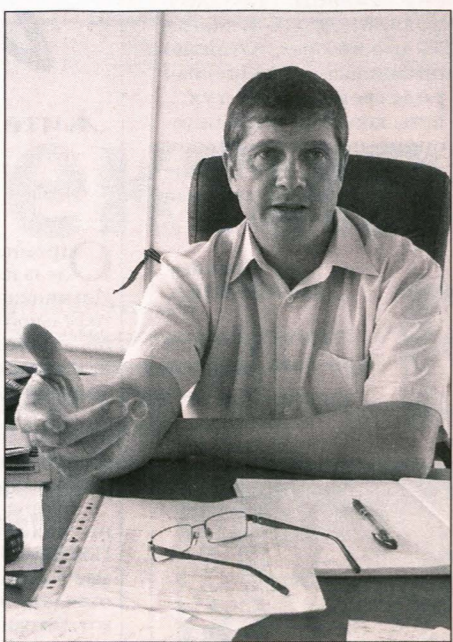
- Сколько масла получают из тонны сурепицы?

- Выжимаем где-то 32-33 процента, в зависимости от качества сырья. От разных хозяйств масличность зерна сурепицы идет на уровне 42-46 процентов, в среднем с тонны давим 330-340 килограммов масла.

- Как вы считаете, может ли случиться проблема перепроизводства? Что все কিনутся на рапс и сурепицу?

- Ну, и пускай кидаются. Почему-то на зерновые не кидаются, молчат. А если в рапс кинутся да в сурепицу, думая, что это панацея – ну, какая это панацея? Да, сегодня все ездят, все покупают масличные. Но кто скажет, что будет завтра?!

В любом случае, меня интересуют три-четыре клиента, с которыми я постоянно работаю.



Они сейчас увеличивают площади под масличными в расчете на мой потребности. Да, мы работали и с другими поставщиками, но далеко не все из них оказались надежными партнерами. Было, что мы делали предоплату, а потом цена изменилась, и нам возвращали деньги вместо сырья, оплаченного и обязательного к поставке по договору. Люди живут сиюминутно, в будущее не заглядывают, в результате подводят завод, и я с ними просто не стану работать. Поэтому предпочитаю работать с теми поставщиками, с которыми у меня сложились партнерские отношения, которые нас не подвели в трудные времена. И которые не пытаются каждые пять минут менять условия, проговоренные в договорах...

Нынче «Златозара» увеличила клин под масличными культурами, «Спутник» увеличил почти в три раза, я сам увеличиваю площадь посевов. А сурепицы нам на три месяца надо где-то четыре тысячи тонн.

- Слышал, что в ближайшее время на кубзасских полях появятся и другие масличные культуры?

- Мы уже в этом году засеяли на пробу 60 гектаров редьки сизой масличной, скоро начнем молотить. Уберем, сделаем пробный отжим и посмотрим, что за масло получится, а потом решим, что делать дальше. Это однолетнее растение до двух метров высотой можно сеять и на зерно, и на зеленую массу, редька масличная хорошо связывает азот и, как говорит наука, в смеси с бобовыми накапливает до 200 килограммов биологического азота на гектар... Есть у нас интерес и к горчице, это тоже масличная культура. Так что будем пробовать...

Игорь АЛЕХИН.

НА СНИМКАХ: поле, экспериментально засеянное сизой редькой, Крапивинский район; Сергей Лештаев, пропагандист масличных культур.

Фото автора.

«С этого дня Сибирь стала меньше»

В стране

8 сентября 1380. В междуречье Дона, Непрядвы и Красивой Мечи, на Куликовом поле, войско Московского князья с союзниками под командованием князя Дмитрия Ивановича сразилось с войском Золотой Орды, шедшим под предводительством Мамай, с наемниками, завоевать Москву. Золотоордынцы разгромлены, но потери огромны с обеих сторон. Эта битва – одно из знаменательных событий в истории России, хотя и недостаточно задокументированное в летописях.

Сентябрь 1828. Николай I утвердил «Устав о цензуре». Уставом предписывалось: «Произведения словесности, наук и искусств подвергнутся запрещению цензуры: 1) когда в оных содержится что-либо клонящееся к поколебанию учения Православной Греко-российской Церкви, ее преданий и обрядов или вообще истин и догматов Христианской веры; 2) когда в оных содержится что-либо нарушающее неприкосновенность Верховной Самодержавной власти или уважение к Императорскому Дому и что-либо противное коренным Государственным постановлениям; 3) когда в оных оскорбляются добрые нравы и благопристойность и 4) когда в оных оскорбляется честь какого-либо лица непристойными выражениями или предосудительным обозначением того, что относится до его нравственности или домашней жизни, а тем более клеветой». Одновременно учреждено Главное управление по цензуре при министерстве народного просвещения.

6 сентября 1936. Первые лауреаты звания «народный артист СССР». Это 13 деятелей культуры, в числе которых К.С.Станиславский, В.И.Немирович-Данченко, И.М.Москвин, А.А.Хорова, К.Ж.Байсентав. Самыми последними, по указу Горбачева от 21 сентября 1991, народными артистами стали актрисы Ленкома О.И.Янковская и актриса МХАТа С.С.Пилынская (тетя Костика Алиса Витальевна в фильме «Покровские ворота»).

22 сентября 1943. Войска Юго-Западного (Р.Я.Малиновский) и Южного (Ф.И.Толбухин) фронтов при содействии Азовской военной флотилии провели Донбасскую наступательную операцию. Войска Юго-Западного фронта отбросили противника за Днепр южнее Днепрпетровска, Южный фронт, завершив освобождение Донбасса в своей полосе, вышел к р. Молочной. Советские войска, наступая на фронте в 450 км, продвинулись до 300 км и разгромили 13 дивизий противника, из них 2 танковые. Из сводки Совинформбюро.

17 сентября 1955. «Учитывая... прекращение войны между Советским Союзом и Германией и руководствуясь принципом гуманности, Президиум Верховного Совета СССР считает возможным применить амнистию в отношении тех советских граждан, которые в период Великой Отечественной войны 1941-1945 гг. по малодушию или неосознанности оказались вовлеченными в сотрудничество с оккупантами... Президиум постановляет: 1. Освободить... лиц, осужденных на срок до 10 лет включительно за... пособничество врагу и другие преступления, предусмотренные статьями 58-1, 58-3, 58-4, 58-6, 58-10, 58-12 УК РСФСР и соответствующими статьями уголовных кодексов союзных республик. 2. Сократить наполовину назначенное судом наказание осужденным на срок свыше 10 лет... 3. Освободить из мест заключения независимо от срока заключения лиц, осужденных за службу в немецкой армии, полиции и специальных немецких формированиях. 4. Не применять амнистии к карателям, осужденным за убийства и истязания советских граждан... 7. Освободить от ответственности советских граждан, находившихся за границей. Освободить от ответственности и тех ныне находящихся за границей советских граждан, которые занимали во время войны руководящие должности в созданных оккупантами органах полиции, жандармерии и пропаганды, в том числе и вовлеченных в антисоветские организации в послевоенный период, если они искупили свою вину последующей патриотической деятельностью в пользу Родины или являлись с повинной... Указ «Об амнистии советских граждан, сотрудничавших с оккупантами в период Великой Отечественной войны 1941–1945 гг.»

18 сентября 1918. Челябинск. Начал деятельность Сибирский революционный комитет, созданный декретом Всероссийского Центрального Исполнительного Комитета ВЦИК РСФСР. В дальнейшем он перемещался на восток вместе с Красной Армией. С ноября 1919 находился в Омске, а с июня 1921 постоянным местопребыванием Сибревкома становится Новосибирск. К моменту образования Сибревкома на подведомственной ему территории существовали Тобольский и Челябинский губернские революционные комитеты, в начале 1920 года образовались Петропавловский, Омский, Томский (в него входила территория современной Новосибирской области), Енисейский и другие губернские ревкомы. Одновременно возникли уездные, волостные, городские и сельские ревкомы. Сибревком, будучи коллегиальным органом, обладал всей полнотой гражданской и военной власти. Ему подчинялись все ревкомы.

5 сентября 1926. Новосибирск. «Радиодобителю», настроившему свои приемники на волну 1117 метров, впервые услышали в наушниках: «Алло, алло, слушайте! Внимание! Говорит Новосибирск! Пролетарии всех стран, соединяйтесь!» И прозвучала мелодия «Интернационала». Первая в Сибири ширококонтинентальная станция приступила к работе. По радиотелефону ежедневно: новости из-за границы, по СССР, по Сибкраю. Подготавливается передача целых заседаний, лекций, концертов не только из радиостудии, но и из большого и малого залов Дома Ленина. Почти закончена подготовка концертов и опер из Сибгостеатра. На Доме Ленина установлены громкоговорители, которые передают доклады, лекции и концерты на площади. В радиусе их слышимости могли бы разместиться все население Новосибирска. Устанавливаются громкоговорители и индивидуальные приемники. Сегодня официальное открытие ширококонтинентальной станции. Сегодня большой культурный праздник всей советской Сибири. С этого дня Сибирь стала меньше. Отношениями стали сибирские расстояния, приблизились к своему центру медвежий уголок. Агроном начинает говорить с крестьянином, врач с больным, профессор с негра-

мотным. Сегодня начала в Сибири существовать газета без бумаги и расстояний... Газета «Советская Сибирь». Радиопередачи велись из студии на четвертом этаже только что построенного Дома Ленина.

У нас

4 сентября 1920. Крестьянские восстания в Шегловском, Кузнецком, позднее в Мариинском уездах. Лозунги: «Да здравствует Советская власть и свободная торговля!», «За Советы без коммунистов!».

Сентябрь 1928. Образован государственный трест каменноугольной промышленности Сибири «Сибуголь». Трест объединял заводы, рудники, стройконторы и лесоуправления Кузнецкого края и Хакасии. Представительства треста в Москве и Свердловске занимались сбытом каменного угля, кокса и продуктов коксования. В 1930-м переименован в объединение «Востуголь» с присоединением ряда районов Урала.

Сентябрь 1930. Шегловск. Заложена первая в Сибири государственная районная электростанция (Кемеровская ГРЭС), начинается строительство цинко-сероколлотного комбината и шахты «Шегловская» в районе нынешней станции Предкомбинат. Из-за нехватки людей на рывке котлована ГРЭС пришлось остановить городское строительство и передать рабочих в Энергострой.

Сентябрь 1943. Ижморский район. Колхозники «Красного путиловца» в помощь освобожденным от фашистов селам Ворошиловградской области Украины выделили 20 центнеров семян пшеницы, 5 центнеров проса, 5-гориха, 55-картофеля, 26 кур, 2 борони, сеялку, 2 плуга, 11 пар рукавиц, 3 овчины, 3 пеленки и 5 овец.

1 сентября 1950. Кемерово. На базе и в помещениях горнотростительного техникума открыт Горный институт (ныне КузГТУ).

11 сентября 1962. Кемерово. В аэропорту приземлился первый турбовинтовой «ИЛ-18». Началось беспосадочное воздушное сообщение Кемерово-Москва.

Сентябрь 1981. Прокпьевск. Пущен трамвай на Северный Маганак и заселен первый дом в 4-м микрорайоне Тыргана.

Виктор КЛАДЧИХИН.

Шоу

«Автоковбой» показали класс

На кемеровском стадионе «Химик» было показано шоу «Автородео». Тысячи зрителей смогли увидеть сложные трюки каскадеров на автомобилях и мотоциклах.

В Кемерово шоу такого масштаба последний раз проводилось 15 лет назад – рассказала Марина Петрова, один из организаторов. – Это подарок горожанам к Дню шахтера, поэтому мы решились, что деньги, собранные с мероприятия, пойдут на обустройство площадки за стадионом для скейтеров и роллеров, чтобы молодые ребята могли кататься и развиваться. Большинство номеров с машинами выполнялось на двух колесах. В одном из них каскадер предстояло в таком «одноколесе» поменять колеса на ходу. В другой машине, которая ехала на двух колесах, нужно было успеть остановиться перед живым человеком. По лицу парня, выступившего в роли «жертвы», было заметно, как он волновался. Но трюк был выполнен филигранно, и публика в очередной раз взорвалась овацией.

Но мне больше всего запомнился трюк с мотоциклом. На огромной скорости водитель поднимал его «на дыбы». Для пущего эффекта каскадер так покатак одного подростка, а потом сразу двух девушек, посадил их спереди и сзади. Но даже при такой нагрузке мотоцикл смог поднять мотоцикл на одно колесо.

Наша команда приехала в Кемерово за три дня до шоу – чтобы подготовить оборудование, саму площадку. До этого мы выступали не только в России, но и в Болгарии, США, Польше, – сообщила каскадер Дмитрий Горечкий. – Для выполнения трюка важнее всего психологическая подготовка. В первую очередь нужно чувствовать себя уверенно, потому что неуверенность рождает страх. Действительно, все трюки «автоковбой» выполняли очень уверенно. А зрители, если и пережили несколько мгновений страха, в итоге все равно остались довольны.

Алена ЮРЧЕНКО, студентка КемГУ. Фото автора.



ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Государственное предприятие Кемеровской области «Агентство по оформлению прав на земельные участки в городе Кемерово» (ТП КО «Агентство ОПЗГУ в г. Кемерово») сообщает о результатах аукционов по продаже права на заключение договоров аренды и купли-продажи земельных участков.

№	Адрес земельного участка	Кадастровый номер	Площадь, кв.м	Назначение	Итоговый размер арендной платы за 1 год аренды/стоимости участка, руб.	Победитель аукциона	Дата аукциона
1	г. Кемерово, Заводский район, ул. Стройплощадка, 19	42:24:0101013:1258	1094	ИЖС	333 450	С.П. Трубникова	29.08.2011
2	г. Кемерово, ж.р. Ягуновский, ул. Лебяжья, 102	42:24:0101020:647	877,85	ИЖС	58 500	С.П. Трубникова	29.08.2011
3	г. Кемерово, Заводский район, ул. Таврическая, 23а	42:24:0101059:293	999	ИЖС	20 700	В.И. Астафьев	29.08.2011
4	г. Кемерово, ж.р. Кедровка, ул. Уныга, 32а	42:24:0601002:367	1367	ИЖС	15 500	Е.С. Цымбал	30.08.2011
5	г. Кемерово, юго-западнее жилого дома №5 по ул. Сиреневой	42:24:0601006:586	605	для ведения огородничества	18 000	А.С. Канавин	30.08.2011

По остальным участкам, выставленным на аукцион 29.08.2011, 30.08.2011, 31.08.2011, торги признаны несостоявшимися в связи с отсутствием заявок. Контактный телефон 72-35-52, сайт http://gpko-agentstvo.ru

ОБЪЯВЛЕНИЕ ДЛЯ ПАЙЩИКОВ

ПО «Торговый дом «Импульс» (г.Юрга, Юргинский р-н Кемеровской обл.)

Арбитражным судом Кемеровской области рассматривается дело №А27-7069/2011 об оспаривании решений общего и чрезвычайного собрания пайщиков от 12.01.2011г.

Очередное судебное заседание назначено на 14.09.2011г. (судья Вульфорт С.В.). С материалами дела можно ознакомиться в арбитражном суде в установленном порядке. Копию искового заявления можно получить у истца, связавшись по тел. 89059656794.

В арбитражном суде в установленном порядке. Копию искового заявления можно получить у истца, связавшись по тел. 89059656794.

Филиал «Кемеровский» ОАО «Славянка» на основании Постановления департамента цен и тарифов Кемеровской области № 56 от 24 августа 2011г. уведомляет об установлении одноставочных тарифов на холодную воду, водоотведение в следующих размерах:

На питьевую воду:
- применяемые для расчетов с бюджетными, прочими потребителями в размере 16,06 руб./м³ (без НДС).
На холодную воду (транспортирование воды):
- применяемые для расчетов с потребителями в жилищном секторе в размере 2,10 руб./м³ (с НДС);
- применяемые для расчетов с бюджетными, прочими потребителями в размере 2,12 руб./м³ (без НДС).
На водоотведение (транспортирование стоков):
- применяемые для расчетов с потребителями в жилищном секторе в размере 7,54 руб./м³ (с НДС);
- применяемые для расчетов с бюджетными, прочими потребителями в размере 7,66 руб./м³ (без НДС).
Данная информация размещена на сайте «Электронный бюллетень коллегии администрации Кемеровской области»:
<http://www.ako.ru/ZAKON/default.asp>.

Отбор наилучших предложений

ОАО «СУЭК-Кузбасс» проводит отбор наилучших предложений среди претендентов на выполнение проектных работ «Корректировка проекта «Реконструкция шахты «Красноярская»». Срок подачи заявки на участие в отборе – в течение пяти дней с момента публикации по адресу: г. Ленинск-Кузнецкий, ул. Васильева, 1, левое крыло, каб. 329 – отдел закупок услуг дирекции по управлению сервисными предприятиями и внешними услугами.

Контактный телефон (38456) 3-38-04, e-mail: PolekykTA@suek.ru

Отбор наилучших предложений

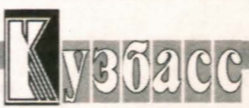
ОАО «СУЭК-Кузбасс» проводит отбор наилучших предложений среди претендентов на выполнение горно-капитальных работ в 2012 году ш. «Комсомолец» – «Строительство бункера с пл.Максимовского на горизонт 40». Срок подачи заявки на участие в отборе – в течение семи дней с момента публикации по адресу: г. Ленинск-Кузнецкий, ул. Васильева, 1, левое крыло, каб. 329 – отдел закупок услуг дирекции по управлению сервисными предприятиями и внешними услугами.

Контактный телефон (38456) 3-38-04, e-mail: PolekykTA@suek.ru

Памяти ВОЖДАЕВА Вячеслава Валерьевича

Коллектив ООО «ТД «Кемеровский мелкомбинат» выражает искреннее соболезнование Лидии Ивановне Вождаевой по поводу безвременной утраты сына. Выказываем искреннее и глубокое сочувствие родным и близким.

Коллектив ООО «Кузбасслеб» выражает глубокое соболезнование декану СТФ КемТИПП Лидии Ивановне Вождаевой в связи с безвременной кончиной ее сына ВОЖДАЕВА Вячеслава Валерьевича, коммерческого директора ООО «Кора ТК».





•Ссору из избы
•«Пока жив - буду петь!»
•Удачное творчество

какие мы

Самогучка

Кто хоть раз видел и слышал, как поёт бывший животновод из с. Правдинка Мариинского района Виктор Карпов, запомнил его надолго. Высокий, худой, длиннорукий, с усами, закрывающими верхнюю губу, с весёлыми чёрточками в глазах. Когда задумчиво запевает «Отец мой был природный пахарь...» - не заслушаться невозможно.

Нот 62-летний самородок не знает. Зато имеет абсолютный слух. Уже в отрочестве играл так, что к нему прочно прилегло прозвище Маланьин - в честь известного тогда алтайского музыканта. Любит он петь. Шутит: «Две рюмки долбанешь и поёшь - на сухую-то не поётся!» «Не обманывай!» - пытается оправдать его в глазах гостей жена. «Да-а, чё ты, Гали! - порывисто машет рукой. - Таить нечего!»

Посмеиваясь над собой, рассказывает, как всё начиналось. Ещё в школу не ходил, когда ему страшно захотелось научиться играть на гармошке. И он, крестьянский сын, стал играть на... школьных сумках сестёр, возвращающихся с учёбы. Прижимал к груди воображаемую гармошку, перебирал пальчиками несуществующие кнопки и громко выводил: тир-ли-ли-тир-ли-ли-ли...

«Вроде как плясую «Подгорную» играю. Или какую-нибудь материну старинную: «Жила я у мамочки, доченька одна, ох, не набравши разума, замуж отдала...» Сёныш, у тебя голос есть, давай песенки споём!» Она начинает, а ей подыгрываю. И научился. Все старинные песни знаю! И «Распрятайте, хлопцы, коня», и «Жила-была в селе Анюта, она красавицей была...»

Наталья ЛЕБЕДИНСКАЯ
Фото автора.



среда обитания

Ермак - налево, Аполлон - направо

Прямо как в сказке оказались мы перед въездом в Кедровку на распутье трех дорог. Указатели тоже необычные. На левой стороне дороги стоит Ермак. Тот самый, который покорил Сибирь. Ермак Тимофеевич указывает путь в район поселка под названием «Российские коттеджи». А красавец Аполлон, он справа, - в «Греческую деревню».



Скульптуры Ермака и Аполлона - своеобразные ворота в саму Кедровку, которая появилась, конечно же, намного раньше коттеджных застроек. Мы, гости поселка, не будем «озвучивать» свои вкусы и мнения насчет того, где красивее и лучше. Пусть об этом сами хозяева скажут. Одно ясно: здоровая конкуренция «Российских...» с «Греческой...» идет только на пользу. Не год от года, а месяц от месяца хорошеют эти два района одного поселка, примерно с одинаковым количеством домов. В деревне их 315, а в «коттеджах» около трехсот. Понятно, что эти уютные и дорогие дома отличаются и архитектурой. Деревню строили греческие строители. И нет в этой деревне названия улиц. Только номера домов. Это тоже по-гречески.

Зато в наших «Российских коттеджах» уже одно название улиц ласкает слух: Сиреневая, Рябиновая, Зимняя, Снежная... Есть, правда, и Российская. Но Советской или Ленина вы здесь не встретите. Зато на слуху и чисто народное название еще одних строений, примыкающих к «Российским коттеджам». А именно - «Кулацкий посёлок». Скульптуры-указатели там нет. И вряд ли появится. Да, похоже, что третий указатель между Ермаком и Аполлоном был бы лишним...

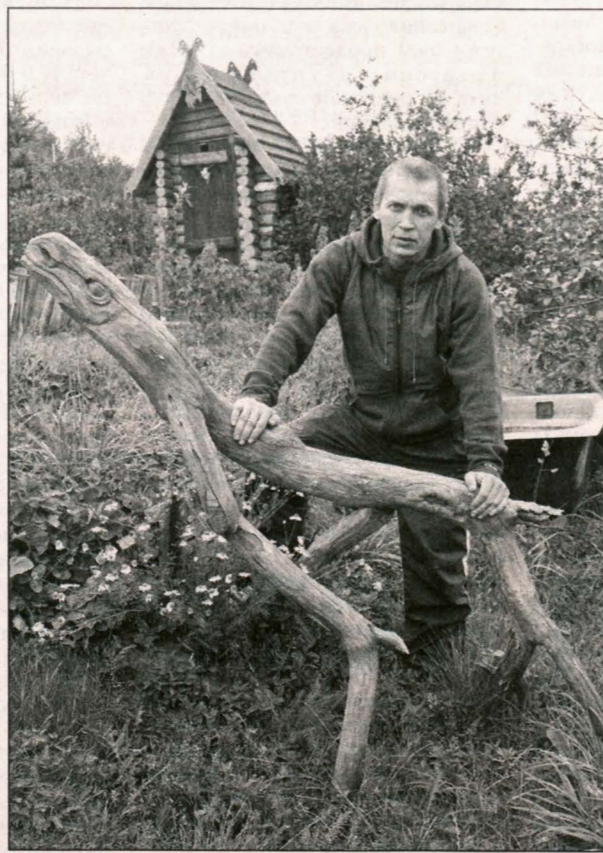
Галина БАБАНАКОВА.
Фото Кирилла Кухмаря.

Кемерово.

дачное время

Пять из двух

С 1993 года новокузнецчанин Олег Белых строит в садовом обществе «Южный», что неподалеку от Таргая, терем по собственному проекту.



Уютная дача Олега и Светланы Белых с виду - обычный дачный дом высотой этажа в два. Но в том-то и дело, что внутри его умещаются благодаря хитрой инженерной конструкции пять этажей, забираться на которые можно по винтовой лестнице. Каждый этаж - комната, в которой расположены спальни для детей, взрослых, гостиная, есть большая мансарда. Внутри мастер обшивает помещение деревом - это его любимый материал. В русском деревянном стиле выполнена кухня, мебель на которой тоже в скором времени будет изготовлена из дерева и тоже - собственными руками.

Из дерева Олег Владимирович делает и необычные украшения для дачного интерьера. Это и резная люстра, и множество различных панно. А также маски и фигуры из причудливых коряг, которые он находит в местном лесу. Резные предметы и замысловатые изваяния из корнев украшения и территории дачи.

Еще одна особенность дачного участка Белых - множество деревьев. В каких бы краях Олег Владимирович ни был, обязательно привезет оттуда деревце и посадит у себя. У него самая большая в обществе коллекция хвойных

деревьев: кедры, пихты, елки, лиственницы с Алтая, из Иркутской области и других регионов. Каждое деревце - как память о прошедшем походе. Глядя на увлечение Олега, знакомые стали дарить ему саженцы. Так здесь появились дуб и маньчжурский орех. Отлично прижились и подаренные родственниками туя... Есть, конечно, и традиционные посадки - яблони и груши. Но в последние годы их стало в два раза меньше: вымерзают.

Татьяна ШИПИЛОВА.

Фото Ярослава Беляева. Новокузнецк.

сцены семейной жизни

Реальная драма в виртуальном пространстве

В Междуреченске Интернет послужил причиной семейной драмы.

В городскую полицию позвонила пожилая женщина и сообщила, что ее дочь избил муж. Прибывшие полицейские ожидали увидеть перед собой семейные разборки двух подвыпивших супругов, а перед ними предстали совершенно трезвые люди. Оказалось, что накануне 29-летний глава семьи, отец двоих детей, сидел за компьютером и общался в социальных сетях с какой-то девушкой. Его 26-летней жене такое увлечение не понравилось, и она стала делать мужу замечания. Но тут на это никак не реагировал. В порыве ревности молодая женщина вырвала из системного блока интернет-кабель, прервав тем самым процесс общения мужа с неизвестной красоткой. В ответ су-

пруг бросился на нее с кулаками... Как только страсти улеглись, избитая жена позвонила матери и рассказала ей о случившемся, а она вызвала полицию.

По словам инспектора пресс-службы ГУ МВД РФ по Кемеровской области Татьяны Еременко, в отношении распустившего руки мужа возбудили уголовное дело.

Кстати, поводов для супружеских ссор существует великое множество. Об этом знает каждый женатый мужчина и каждая замужняя женщина. И опытом, как правило, люди охотно делятся.

Ирина, продавец, 40 лет: - Как-то мой муж отмечал на работе свой день рождения и пришел домой очень поздно, сильно выпивший и весь в женской губной помаде - она у него даже на затылке была! Причем разных оттенков и цветов! Я, понятное дело, устроила разборку, наговорила ему куцу грубых слов, чуть не съездила

по физиономии... После этого мы с ним несколько дней вообще не разговаривали, я хотела пережить жить к подружке, а то и вовсе развестись. Но потом злость как-то сама собой прошла, и мы помирились...

Игорь, индивидуальный предприниматель, 31 год:

- Мы с моей бывшей подружкой часто ссорились из-за того, что она чуть ли не постоянно называла меня «котиком». Типа, «котик, иди сюда», «котик, пойдём погуляем», «котик, а вот моя мама сказала... Уж не знаю, какие у нее там были ассоциации с этим словом, но меня это здорово злило: ну не люблю я таких сюсюканий! И, как я ни старался ей это объяснить, как ни бился, она никак не хотела называть меня по-другому! Наверное, потому мы и расстались...

Марина, педагог, 26 лет: - К сожалению, в наше время многие супруги больше общаются с телевизором и компьютером, чем друг с другом. Людям нередко не хватает простого человеческого общения, душевного тепла или хотя бы ласкового слова. Отсюда и отчуждение, и размолвки, и ссоры. Хотя, на мой взгляд, проявление знаков внимания к твоей второй половине - это залог добрых супружеских отношений. И лично для меня они гораздо приятнее дорогостоящих подарков, которые порой только стесняют экономические возможности семьи. С другой стороны, безусловно, иногда наступают моменты, когда близким людям бывает просто жизненно необходимо отдохнуть друг от друга: например, провести врозь отпуск или хотя бы выходные. К этому я отношусь абсолютно спокойно. Если чувства истинные, то у такой разлуки они становятся лишь прочнее...

Подготовил Всеволод ВЛАДИМИРОВ.

поездо!

Гриб-исноблин

Жители п. Крапивинский нашли у себя в огороде гриб весом более пяти килограммов.

Огромный дождевик увидел пенсионерка Нина Ильинична Полещук в картофельной ботве. Сначала ей показалось, что это кошка притаилась, но оказалось - «мясистый» гриб.

Фотографироваться с этим чудом пришли все соседи, а после фотосессии гриб зажали.

Супруг Нины Ильиничны Валентин Андреевич Полещук говорит, что впервые в своей жизни удалось отведать жаркое из такой вот диковинки - вкус потрясающий. К стати, лакомства хватило на два дня.

- На грядке пенсионерка вырос гриб лангерманния, или, как его еще по-другому называют, головач гигантский из семейства шампиньоновых, - поясняет Александр Филиппов, доцент кафедры ботаники биологического факультета Кемеровского государственного университета. - Этот гриб красочный и встречается крайне редко, тем более такого размера. Вероятно, почва в том месте, где нашли гриб, богата азотом и фосфором, которые создают благоприятные условия для грибов. Этот гриб считается съедобным только в молодом возрасте, пока его мякоть сохраняет свой белоснежный цвет. К стати, мякоть обладает еще и антисептическим свойством. Поэтому ее можно прикладывать к ранкам.

Алена ФЕДОТОВА.

НА СНИМКЕ: вот такой чудо-гриб вырос в п. Крапивинский, в огороде супругов Полещук.
Фото Ины Шитовой



В ЭТОТ ДЕНЬ РОДИЛИСЬ

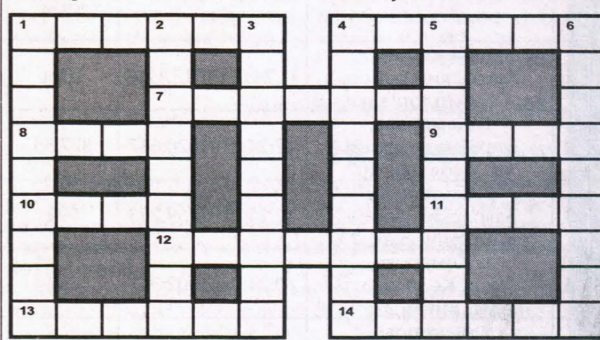
1926. Евгений Павлович Леонов, актер.
1935. Валентин Иосифович Гафт, актер.
1944. Александр Филиппенко, киноактер.

СОБЫТИЯ

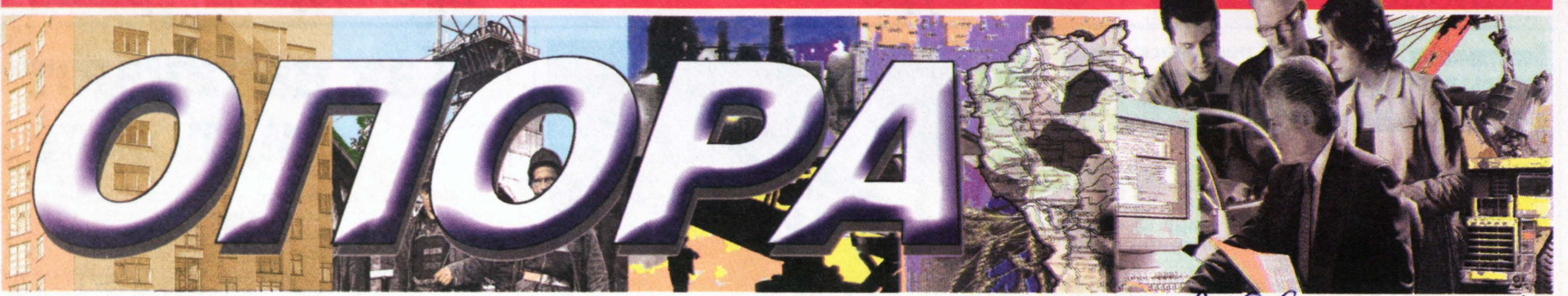
1812. Армия Наполеона вступает в Москву.
1945. Взятие Берлина Советской Армией.

кроссворд

По горизонтали: 1. Снятая головка коза с волосами. 4. Разовый цикл металлургического производства. 7. Оранжевый. 8. Французский композитор и музыкальный теоретик 18 века. 9. Расплавленная масса, выбрасываемая вулканом. 10. Выходное отверстие канала ствола огнестрельного оружия. 11. Родина певчих канареек-роллеров. 12. Имя Героя Невской битвы, предка А.С.Пушкина. 13. Украинские святки. 14. Обозначение медленного темпа исполнения музыкального произведения. **По вертикали:** 1. Работник данного учреждения. 2. Раздел геологии, изучающий горные осадочные породы. 3. Сорт яблоны. 4. Резная доска на фасаде избы, защищающая от влаги торцы слег. 5. Раствор металла в ртути. 6. Музей-усадьба в Подмоскве, принадлежавшая И.М. Аксакову, а затем С.И. Мамонову.



4. Присыпка. 5. Амальгам. 6. Абразив. **По вертикали:** 1. Сорт яблоны. 2. Литовит. 3. Лапшевик. 4. Лазанья. 5. Дав. 6. Лаво. 7. Скальп. 8. Плавка. 9. Тарп. 10. Дуго. 11. Греч. 12. Тарп. 13. Козья. 14. По горизонтальной: 1. Скарп. 2. Скальп. 3. Скальп. 4. Скальп. 5. Скальп. 6. Скальп. 7. Скальп. 8. Скальп. 9. Скальп. 10. Скальп. 11. Скальп. 12. Скальп. 13. Скальп. 14. Скальп.



«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясомолочный союз», «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

д. 09 v162

Закон о такси, который вступил в действие вчера, кемеровская компания «Такси «Блюз» встретила с радостью. Почему?



**В рынок по воле
власти**

III стр.

**В Новокузнецке
будут
учить
коммерции.
Электронной**

VII стр.

ХАСП и для кур
VIII стр.

**«Избавиться
от недобросовестных
конкурентов» IV – V стр.**

Консультации «ОПОРЫ РОССИИ» – в «Промсвязьбанке»

Представители малого и среднего предпринимательства Кузбасса смогут ежемесячно получать бесплатные юридические консультации не только в офисе Кемеровского областного отделения «ОПОРЫ РОССИИ», но и в офисе Кемеровского филиала ОАО «Промсвязьбанк».

Кемеровское областное отделение «ОПОРЫ РОССИИ» и Кемеровский филиал ОАО «Промсвязьбанк» связывает не только официальное соглашение о сотрудничестве, но и многолетний опыт проведения совместных проектов, цель которых – развитие малого и среднего бизнеса в нашем регионе. Их новый совместный проект направлен на оказание дополнительной поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства, которые нуждаются в квалифицированном юридическом сопровождении своей деятельности.

Первые выездные юридические консультации специалисты Кемеровского областного отделения ОПОРЫ РОССИИ начнут давать 15 сентября 2011 года в переговорной комнате № 31 Кемеровского филиала ОАО «Промсвязьбанк» (г. Кемерово, ул. Красная, 18) с 14.00 до 15.00.

По всем интересующим вопросам, включая дату проведения очередной консультации, обращаться в офис Кемеровского филиала ОАО «Промсвязьбанк» или по телефону (3842) 44-20-21.

Сыграл сам себя

Вернувшиеся с летних каникул студенты вузов и учащиеся техникумов Кузбасса станут первыми зрителями игрового видеоролика, созданного комитетом молодежного предпринимательства Кемеровского областного отделения «ОПОРЫ РОССИИ».

Роль главного героя – студента, ставшего предпринимателем, играет молодой индивидуальный предприниматель из Кемерово Станислав Козырев, сам прошедший этой дорогой в бизнес. В двух других ролях снимались также не профессионалы – доцент Кемеровского государственного сельскохозяйственного института Александр Крецан и чемпион Европы по боксу среди профессионалов Вячеслав Гусев.

Этот проект Кемеровского областного отделения «ОПОРЫ РОССИИ» – «Создание видеоролика, пропагандирующего занятие предпринимательством» – стал победителем областного конкурса социальных проектов на консолидированный бюджет «Добрые дела Кузбассу». Финансировал его в рамках областной программы «Вовлечение молодежи в предпринимательство» департамент молодежной политики и спорта Кемеровской области.

Наш проект предназначен для молодых людей, которые еще не сделали выбор своей будущей профессии, – поясняет исполнительный директор Кемеровского областного отделения «ОПОРЫ РОССИИ» Станислав Черданцев. – Этим видеороликом мы им предлагаем: постройте себя в бизнесе!

«Крестьянское хозяйство А.П. Волкова» отмечает юбилей.



«Крестьянское хозяйство Волкова для всех нас – эталон отношения к делу», – заметил коллега один известный кузбасский предприниматель, когда тот признал, что новый фирменный магазин Волкова – эталон для всей сети «Кузбасские продукты».

Вообще-то, если по словарям, то эталон – это высокоточная мера, предназначенная для воспроизведения и хранения единицы величины с целью передачи ее размера другим средствам измерения. Соответственно и отношение к делу «Крестьянского хозяйства А.П. Волкова» и его создателя и бессменного руководителя Анатолия Павловича Волкова – величина высокоточная и предназначенная для воспроизведения в предпринимательских кругах.

Вряд ли найдется тот, кто с этим поспорит. Многие годы Волков не просто предпринимательствует, но и выполняет некую миссию первопроходца.

20 лет из жизни ЭТАЛОНОВ

Он почему-то уверен, что в Кузбассе нужно работать по тем же стандартам, что и во всем мире, причем ориентируется на лучшие образцы. Он первым внедряет на своих предприятиях систему ХАССП, известную большинству коллег. Он, переработчик, занялся выращиванием птицы, чтобы минимизировать зависимость от недобросовестных производителей. Он стал одним из главных создателей и пропагандистов «Кузбасского мясо-молочного союза», который считает серьезнейшим инструментом по

перестройке отрасли до евроэталонов.

Он очень многое делает в Кузбассе первым вот уже 20 лет – именно такой возраст у «Крестьянского хозяйства А.П. Волкова».

«ОПОРА», поздравляя с юбилеем компанию, созданную одним из своих любимых героев, желает ей и впредь сохранять непростое звание эталона и первопроходца.

Кстати, материал «Первопроходцы» – об очередном этапе в жизни «Крестьянского хозяйства А.П. Волкова» – на 8 стр. «ОПОРЫ».

Как начинают молодые

«Бизнес у нас сейчас – с такими страховыми взносами с зарплаты, с такими ставками за аренду помещения и за банковские кредиты – начинают только самоубийцы. Это с одной стороны. А с другой – зайти в Интернет, посмотреть: вся наша молодежь – в бизнесе! Мы 15 лет назад как бизнес начинали? Нам обязательно нужны были помещение, кредиты, кадры... Молодежи сегодня ничего этого не надо. Купил компьютер, широкополосный доступ в сеть, создал в своей комнате рабочую обстановку – и все издержки. Заказчики – в Интернете. Какой продукт им нужен? Новый сайт, новая компьютерная программа? Сделал – получил электронные деньги... Молодежь, у которой мозги работают, сегодня совсем другой бизнес делает. Никаких административных барьеров – власть, наоборот, для них то «Селигер», то «Бирюсу» организует – учись только! Главное, чтобы мозги у тебя были», – этот монолог опытного кемеровского предпринимателя натолкнул нас на мысль открыть в ОПОРЕ новую рубрику – «Начинают молодые».

Действительно, какой бизнес и как начинают сегодня молодые предприниматели? Только ли мозги и компьютер с доступом в Интернет нужны им для того, чтобы их продукт был востребован на рынке и они получили прибыль? Ведь именно это – цель любого бизнеса, кто бы его ни начал, – вчерашние выпускники вузов или опытные «спецы», оказавшиеся безработными.

Материал о первом герое рубрики читайте на стр. VI.

стань предпринимателем!

Возможности молодежи не ограничены

В этом ее убеждали организаторы традиционного выездного добровольческого лагеря, выбрав для обсуждения и ролевых игр тему «Молодежь и бизнес».

Этот проект Союза молодежи Кузбасса также стал победителем областного конкурса социальных проектов на консолидированный бюджет «Добрые дела – Кузбассу». И финансировал его в рамках программы «Вовлечение молодежи в бизнес» департамент молодежной политики и спорта Кемеровской области.

Но 40 тысяч рублей для организации и различных тренингов, и отдыха молодежи – летний лагерь всетаки! – авторам этого проекта не хватило. И они решили объединить его с

другим своим проектом – «Возможности молодежи не ограничены», который рассчитан на 3 года и получил – на конкурсной же основе – от Межрегионального общественного фонда «Сибирский центр поддержки общественных инициатив» более солидное финансирование.

Одна из тематик проекта «Возможности молодежи не ограничены» – развитие молодежного предпринимательства на селе. Мы попросили студенческий совет – самую инициативную молодежь, которая, как правило, собирается в наших доброволь-

ческих лагерях, чтобы они помогли своим сельским сверстникам, которых мы также пригласили в этот лагерь, разработать интересные бизнес-проекты социальной направленности. Которые, в свою очередь, помогут сельской молодежи развивать свой предпринимательский талант, а потом, может, и свой бизнес, – объясняет Ирина Рондик, первый секретарь РСМ.

На протяжении 4 дней молодые люди, съехавшие из разных уголков Кузбасса на турбазу «Надежда» в окрестностях Кемерово, обучались бизнес-проектированию, общались, строили планы на будущее и позиционировали себя как начинающие предприниматели, которым многое по плечу.

Обучали их директор Кемеровского областного центра профессиональной ориентации молодежи, кандидат педагогических наук Ольга Журавлева, маркетолог Фонда поддержки малого предпринимательства г. Кемерово Елена Давиринова Бакирова, доцент кафедры философии факультета экономики и сервиса КузГТУ, кандидат педагогических наук Жанна Сафронова и доцент кафедры экономической теории КемГУ, кандидат экономических наук Елена Владимировна Гоосен. Итогом семинаров, тренингов и деловых игр стали бизнес-проекты для конкретных сел. Кафе



Молодой предприниматель Станислав Козырев и исполнительный директор Кемеровского областного отделения «ОПОРЫ РОССИИ» Станислав Черданцев.

в селе Колмогорово Яшкинского района, например, где сегодня очень не хватает уютного места для проведения свадеб, дней рождений да и просто обычных вечеров. «Сельское кафе в наших экономических условиях с маленькой конкуренцией может стать весьма рентабельным бизнесом», – уверена юная жительница Колмогорова Алёна Зайкова, которая вместе со студсоветом участвовала в разработке этого бизнес-проекта.

Завершилась лагерная бизнес-смена деловой встречей с представителями власти и бизнеса из Кемерово. Среди гостей были как зам. начальника департамента молодежной политики Дмитрий Алференко, так и молодой

предприниматель Станислав Козырев. От них молодежь получила информацию, как спроектировать реалистичную бизнес-идею, к кому обратиться за помощью, чтобы начать свое дело и где взять начальный капитал. Актуальная информация составила всё по своим местам, ребята нашли ответы на многие вопросы, а гости могли ещё раз убедиться, что современная молодежь стремится успешно реализовать свои возможности в предпринимательской среде.

Наталья ЧЕРНИГОВА, специалист информационно-аналитического отдела кузбасского центра «Инициатива».

- Почему мы так рано обратились к этому вопросу? Чтобы вместе с вами выработать единые правила игры и взаимодействия на территории Междуреченска, подготовиться к работе по новым условиям, - обратилась заместитель главы города по развитию и поддержке предпринимательства Ирина Дудолова к предпринимателям. - Ведь вся ответственность по техосмотрам ляжет на ваши плечи. Вам предстоит пройти аккредитацию, обучить специалистов, понести значительные затраты по оснащению станций техобслуживания современным оборудованием.

Смысл нового закона в том, что техосмотр теперь будет вплотную привязан к ОСАГО. Не прошел техосмотр - не получишь полис ОСАГО. В корне меняется порядок постановки на учет и регистрации автотранспорта. Новая формула будет выглядеть так: владельцу автомобиля сначала надо будет пройти техосмотр, лишь после этого он сможет застраховать свой транспорт и получить регистрацию. Кроме этого, предприятия, проводящие техосмотр, будут финансово привязаны к страховым компаниям. Сервисы будут нести полную ответственность за ДТП, если причиной аварии станет неисправность, не выявленная механиками в ходе техосмотра. «Если в ходе проведения технического осмотра оператором технического осмотра не выявлены технические неисправности транспортного средства либо такие неисправности выявлены, но сведения о них не были внесены в диагностическую карту, оператор технического осмотра должен возместить в полном объеме вред, причиненный жизни, здоровью или имуществу владельца транспортного средства либо третьих лиц вследствие таких неисправностей» - так гласит статья 24 закона.

Таким образом, законодатели впервые ввели солидарную ответственность техцентров и водителей за неисправности в автомобиле, которые явились причиной ДТП. Если страховая компания сумеет доказать, что процедура ТО не была соблюдена или проведена халатно и это стало причиной ДТП, то техцентр будет отвечать за такие нарушения.

- В законе, к сожалению, еще много белых пятен. Так, не прописано, каким требованиям должно соответствовать диагностическое оборудование сервисного центра, проводящего техосмотры. Можно только предположить, что оборудование должно быть современным и полностью компьютеризированным, а это повлечет немалые затраты для предпринимателей, - говорит юрист центра содействия предпринимательству

Со следующего года согласно новому федеральному закону «О техническом осмотре транспортных средств и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» техосмотр автомобилей будет передан частным предприятиям, получившим аккредитацию в Российском союзе автостраховщиков (РСА). Но еще в течение переходного периода (двух лет) техосмотр можно проходить по выбору владельца - в ГИБДД, в дилерском центре или у операторов ТО. Полностью к операторам ТО проверки перейдут с 2014 года. Готовы ли наши местные СТО к работе на новом рынке, на который их обязывает зайти федеральный закон? Эту проблему обсуждали за круглым столом предприниматели в Междуреченске.

Не просто техосмотр!

Анастасия Параднева. - Между тем аккредитация может быть приостановлена или вообще прекращена при наличии двух обоснованных жалоб. Не секрет, что сегодня на работу шиномонтажных мастерских много нареканий: не выдаются документы, не фиксируется суть неисправности, нарушаются сроки ремонта. Чтобы защитить от возможных жалоб и судебных разбирательств и СТО, и потребителей, мы предлагаем разработать документы, регулирующие ответственность сторон, например, акты приемки, единые товарные чеки.

Все участники круглого стола ссылались на большие пробелы в новом законодательстве.

- Пока нет новых регламентов для страховых фирм, их обещают разработать только к концу года. Непонятно, как будет передаваться вся единая база от ГИБДД, - замечает начальник отдела страхования страховой компании «БАСК» Евгений Елисеев.

- У ГИБДД тоже масса вопросов. Многие в законе не учтены. Надеемся, нам разрешат осуществлять надзорные функции при прохождении технического осмотра, - высказывает свое мнение начальник отдела технического надзора ГИБДД межмуниципального отдела МВД России «Междуреченский» Дмитрий Сидельников. - Иначе как будет осуществляться контроль водителей к допуску управления транспортным средством? Нигде это не сказано и не учтено. Не прописан также контроль за конструкцией транспортного средства, про техническое состояние также сказано вскользь.

- Будем ждать подзаконные акты, потому что пока не ясно, какие будут требования к СТО, кто будет обучать специалистов операторов. Вообще у нашего коллектива есть желание поработать в этом направлении, - делает вывод Марат Ахметов, директор техцентра СТО-5.

- Желание-то есть. Но где гарантии, что, вложив деньги, ты потом не ока-

лучишь деньги от страховой фирмы, а потом будет еще сложнее.

- Я бы не хотел брать на себя такую ношу, - категоричен предприниматель Игорь Сечко (СТО «Квинтет»). - Гаишники при техосмотрах были незаинтересованными лицами. Если сотрудник ГИБДД сказал, что у автомобиля есть какая-то неисправность, то ему верили безо-



жешься в одних трусах, но с обязанностями? - высказывает сомнения директор СТО «Старт» Андрей Коврижных. - Условия работы в небольшом городе имеют свои особенности. У нас процентно 70 старых машин. Им, как правило, даже и не требуются высокоточные стенды. Для ремонта «Жигулей», например, важнее всего руки мастера и ключи.

- На мой взгляд, благодаря этому закону страховые компании просто перекинут свой груз ответственности на станции технического обслуживания, - отмечает директор СТО «Кузбасс-Лада» Николай Чижов. - И сейчас автовладельцам, попавшим в аварию, сложно

говорочно. А если на СТО во время техосмотра выявят неисправность, то автовладелец подумает, что его просто разводят на деньги. Владелец заинтересован пройти техосмотр как можно быстрее и дешевле, а нам надо устранить неисправность. И здесь возникает конфликт интересов и недоверие.

- Вот и нужны компьютеризированные СТО, чтобы не возникало мыслей о предвзятости, - высказывает свою точку зрения директор ОСАО «Ингос-страх» Григорий Кожанов.

Всех предпринимателей сейчас интересует главный вопрос: во что же обойдется им приобретение самого необходимого оборудования.



В принципе, чтобы получить разрешение диагностировать автомобили для государственного техосмотра, СТО должна иметь не такой уж широкий набор оборудования: тормозной стенд, газоанализатор (проверяет токсичность выхлопных газов), реглоскоп (позволяет оценить силу света основных фар и «габаритов»), дымомер и т.д. Но современное оборудование дешевым не бывает. Линия, на которой сегодня ГИБДД осуществляет процедуру техосмотров, стоит, по словам Дмитрия Сидельникова, более четырех миллионов рублей. Передвижной пункт - миллион. Сколько лет понадобится СТО, чтобы окупить такие вложения? Пока на этот вопрос нет ответа.

Сегодня в Междуреченске работает 20 легальных СТО, есть и неучтенные мастерские, оказывающие услуги шиномонтажа, как правило, в непригод-

обслуживания. С прошлого года по договору коммерческой концессии с сетью финских центров Nokian Tires компания является одним из официальных партнеров VIANOR в России. Предприниматель Валерий Захаров много усилий прикладывает для развития своего предприятия. Здесь уже давно проводят работы по подготовке транспорта к техосмотру. Станция оснащена вибростендом и другими дорогостоящими приборами диагностики. Но и этого будет недостаточно, чтобы взять техосмотры в свои руки, признается Валерий Алексеевич. Потребуются огромные вложения, причем заемные. На взгляд предпринимателя, в законе совершенно не учтены особенности небольших городов и возможности станций ТО.

Пока предприниматели сомневаются, стоит ли им браться за новое дело, автовладельцы тоже не сдерживают своих опасений. Не приведет ли решение передать проверку состояния автомобилей в частные руки к резкому увеличению стоимости и незаконным поборам? Не будет ли у владельцев СТО при проведении техосмотра соблазна предъявлять чрезмерные требования к состоянию автомобиля - с тем, чтобы потом их у себя же и устранять? За отдельные деньги?

Поводом для опасений послужил пример Приморья, где в качестве эксперимента техосмотр проводили коммерсанты. В итоге цены там взлетели минимум на пять тысяч рублей, бизнесмены тут же стали навязывать консультационные услуги, в ультимативном порядке предлагать делать ремонт.

Похоже, с настоящим законом наши законодатели, поддержав бизнес, который в небольших городах еще недостаточно развит, забегали вперед паровоза. И пока непонятно, облегчили ли положение автовладельцев или, наоборот, ухудшили его.

Людмила ХУДИК.

НА СНИМКАХ: кому закон поможет развиваться, а кому прикажет долго жить?

Фото автора.

«Круглый стол», за которым «ОПОРА» вместе с Кузбасской ТПП решила собрать 10 августа собственников нескольких таксомоторных компаний, чтобы обсудить проект областного закона о такси, грозил на наших глазах перерасти в стихийный съезд таксистов всего региона. Если утром накануне запланированной встречи список владельцев такси и таксомоторных компаний, изъывших желание стать участниками «круглого стола», перевалил за 30, то вечером из Новокузнецкого филиала ТПП пришло более «радушное» сообщение: только с юга области к нам собираются приехать... 60 таксистов.



Конкуренты... САМИ СЕБЕ



Обещание провести аналогичный «круглый стол» специально для жван в Новокузнецке, причём завтра же, остановило не всех. В итоге за «круглыми столами» в Кузбасской ТПП съехало около 50 (а в финале в Новокузнецке – более 60) человек – индивидуальных предпринимателей и собственников таксомоторных компаний севера и юга области.

Чем объяснить такой ажиотаж? Запоздалой реакцией предпринимателей на выпавший еще в апреле закон, который вот-вот поставит многих из них перед выбором: быть или не быть на рынке? «Нас, таксистов, за все время работы первый раз всех вместе собрали», – объяснили они едва ли не хором автору этих строк.

А кто мог и должен был это сделать, зная, что 1 сентября вступает в действие ФЗ-69, коренным образом меняющий правила пассажироперевозок легковыми такси, и в сентябре же облсовет будет обсуждать во втором чтении проект областного закона, определяющего порядок осуществления контроля при перевозке пассажиров и багажа легковыми такси на территории Кузбасса?

Конечно же, общественные профессиональные объединения, призванные отстаивать интересы и защищать права тех, кого объединяют. Но своего объединения у таксистов нет. Как выяснилось при подготовке к этому «круглому столу», ни в одном из самых известных предпринимательских объединений – Кузбасской ТПП и Кемеровском областном отделении ОПОРЫ РОССИИ – нет (и не было) ни юр-, ни физлиц, занимающихся коммерческими пассажироперевозками на легковых автомобилях. Потому ни са-

мих законов о такси, ни проблем, которые могут возникнуть у предпринимателей, работающих на рынке услуг такси, они знать не обязаны. Но, несмотря на это, в Кузбасской ТПП об обоих законах знали. И хотя в тонкостях не разбирались, с интересом приняли наше предложение провести этот «круглый стол» (их в итоге получило даже два), более того, взяли на себя не только хлопоты по приглашению представителей бизнеса, законодательной и исполнительной власти, но и сами решили стать центром по сбору предложений в проект областного закона о такси.

Власти? О чиновниках, по долгу служб обязанных всячески содействовать развитию малого и среднего бизнеса на территории своих муниципальных образований (а как выяснил наш экспресс-опрос предпринимателей, услуги такси активно развиваются и в сельских территориях, в некоторых есть даже VIP-такси), о том, как они могут, должны и делают это, разговор особый, но не сегодня. Сегодня речь о самих предпринимателях, над бизнесом которых нависла угроза...

Естественно, ни о каком серьезном, вдумчивом разговоре с 50 собеседниками, столпившимися за «круглым столом» в Кузбасской ТПП, и речи быть не могло – это были два часа вопросов и ответов. Ведущий консультант-юрист департамента транспорта и связи Кемеровской области Сергей Большой обратился к предпринимателям с просьбой высказать свои предложения по вопросам, решения по которым согласно ФЗ-69 принимает субъект Федерации (вопросы эти по просьбе департамента, кстати, были опубликованы в предыдущем выпуске ОПОРЫ и выставлены на сайте нашей газеты). Услышать мнение ведущих игроков рынка услуг такси для разработчиков областного закона было жизненно важно: «Мы понимаем, что чрезмерные требования могут загнать вас в так называемую «тень», – признался Сергей Анатольевич.

И предприниматели заговорили... Ни один выступивший, за редким исключением, не обошел тему борьбы с «бомбилами».

Для того чтобы сделать этот вид перевозок действительно безопасным, как этого хочет государство, для того чтобы государство получало доход, нам нужно самим дать рычаги управления

и рычаги контроля над так называемыми «бомбилами», нашими недобросовестными конкурентами. Тогда, поверьте мне, любые ужесточения нашей деятельности будут нам по плечу! – обратилась владелица одной из кемеровских таксофирм к представителям департамента транспорта и связи – разработчикам этого закона.

Какие рычаги? – поинтересовалась я на пристрастиях ведущей «круглого стола».

Саморегулирование! – не выдержала вице-президент Кузбасской ТПП Марина Шавуглидзе. – Многие отрасли перешли на саморегулирование и успешно отсекают недобросовестных конкурентов. Создайте СРО!..

По идее справиться с «бомбилами» мы не сможем, – возразила коллеге и другая дама, чья таксофирма работает в одном из малых городов Кузбасса. – Они повсюду – в аэропорту, на вокзалах и автовокзалах. Посмотрите, как у них все четко! Ваш водитель привезет пассажира в аэропорт Кемерово – обратно уедет пустой. Но «бомбилам» обязательно с пассажиром будет. Он 1200 сюда заработал и 1200 обратно... Это на каком уровне у них организация! Как вы с ними хотите бороться? У них все организовано. Они не как мы – конкуренты. Мы не можем создать никакой профсоюз, потому что мы не можем договориться.

Но угроза общего врага – «бомбили» так и не заставила собравшихся за «круглым столом» в Кузбасской ТПП объединиться. Не в профессиональный союз, что было бы, обсудив все мнения, представить на рассмотрение депутатов облсовета действенный метод борьбы с недобросовестной конкуренцией. Кстати, время для того, чтобы обдумать такое предложение, у народных избранников еще есть: сессия, на которой закон должен быть принят областной закон о такси, намечена на конец сентября.

Вера КАРЗОВА, координатор бизнес-приложения «ОПОРА».

Р.С. Рабочую группу создали южане, собравшиеся за таким же «круглым столом» в Новокузнецком филиале Кузбасской ТПП. Но станет ли это первым шагом для более серьезного объединения, покажет только время.

Такси! Такси? Такси...

Избавиться от недобросовестных конкурентов

должен помочь закон о такси, считают собственники кемеровской компании «Такси Блюз».



Бомба для «бомбил»

– И какие же они вешем «Блюзу» – с такой материально-технической базой, с таким водительским составом – конкуренты?

– Недобросовестные конкуренты.

– Потому что не платят, как вы, налоги?

– Потому что имеют незаконные преимущества. Во всем! Начиная с того, что незаконно используют опознавательный знак такси – колпачок оранжевого цвета, установка которого производится только специализированным предприятием и обязательно регистрируется в ГИБДД. Все это, естественно, стоит денег. Нам, но не у недобросовестных конкурентов.

– На этот вопрос я просто судовольствием отвечу. У нас все эти издержки есть сейчас, и они абсолютно прозрачны: у нас собственные здания, собственная рембаза со светом, теплом, горячей и холодной водой – вот он, комплекс. У нас свои механики, врачи, диспетчерская служба. У нас себестоимость пассажироперевозок на сегодняшний день очень и очень высока, а тарифы не выше, чем у всех остальных в городе. Ниже, чем у «бомбил». Что из этого получается? У такси, которые у нас работают, очень высокая доля рентабельности. И ничего мы сегодня не мешаем выполнять все требования закона – набирать врачей, механиков, хотя бы заключить договор с ними. Когда мы начинали, у нас тоже ничего не было. Мы тоже заключили договора с врачами из больницы, с СТО (механики, правда, свои были – мы сразу их набрали). И за все это платили. Сегодня, я считаю, никаких предпосылок для того, чтобы поднять тарифы, потратить деньги на выполнение требований закона, нет...

Чем внимательней читала федеральный закон о такси (69-ФЗ), тем больше изумлялась почти дословному совпадению его основных положений с предложениями, которые еще 6 лет назад услышала от Алексея Саренкова, директора и одного из соучредителей кемеровской компании «Такси Блюз». Тогда в ОПОРЕ мы обсуждали очередную попытку московских властей упродотить работу столичных такси. Естественно, захотелось узнать, как сегодня в компании относятся к требованиям федерального и областного законов о такси. Саренков был в отпуске. Поговорить с корреспондентом ОПОРЫ согласился второй соучредитель компании – Дмитрий ЕМЕЛЬЯНОВ.

– А сколько у вашей компании учредителей? – поинтересовалась у Дмитрия Владимировича.

– Нас три компаньона: известный вам Алексей Николаевич Саренков, Евгений Аликович Ковальков и я. Мы все вместе учились в кузбасском «политехе». Закачивали, правда, в разное время, но с небольшим разрывом. Профессия у всех одна – автомобильное хозяйство. Нам как бы сам Бог велел заняться организацией частного такси.

– И когда это случилось?

– Это было 1997 году. Рынка вообще еще не было. В Кемерове был один таксопарк – ПАТП-2. Мы сами пользовались его услугами периодически, но машины были в ужасном состоянии. Ну, и родилась мысль попробовать самим... Подвигли нас на это, конечно, новосибирцы. Они первые в Сибири запустили частное такси. За нами, буквально через полгода, в Кемерове появились еще 2 компании – «Омега» (они ездили на старых «Мерседесах», недолго – от силы года полтора-два) и «Вояж» (он, по-моему, года 4 работал)...

– «Вояж» вы потом купили?

– Да. Но задачу свою эта сделка не выполнила. С сожалением.

– А какой была задача?

– На тот момент дефицит кадров уже был. Первые года 4 или 5 очередь стояла, чтобы попасть к нам на работу. Причем очередь из профессиональных водителей. Потому что существовали неизвестные условия лицензирования, и пойти просто калымить на своем автомобиле, стать «бомбил», было достаточно сложно.

Были, конечно, и «бомбилы», но в минимальном количестве. Люди все равно боялись преследования по закону: административных наказаний и прочих неприятностей... Мы хотели приобрести таксопарк «Вояж» с водителями. Мы смотрели на машины – мы их, в конце концов, поменяли на свои, а те продали... Надежда была, что, купив 35 машин «Вояж», 100 водителей мы отуда заберем. В итоге через 4-5 месяцев из этих 100 водителей у нас осталось около 30.

Остальные сами все ушли, потому что дисциплина и требования у нас недостаточно жесткие. И проблема кадров у нас до сих пор. Как и у других таксопарках. Но там они берут всех подряд, насколько мне известно. Даже мальчиков, которые вчера получили права (мы, если честно, тоже вначале пару раз пошли на поводу у друзей – взяли их детей, только-только получивших права. Закончилось это плачевно – разбитые машины, уволенные мальчики. Сделав такое не повторялось). У нас требования все равно остались лицензионные: мы водителя со стажем – по трудовой книжке, а не по водительскому удостоверению – менее 3 лет не берем на работу. Потому что безопасность пассажироперевозок для нас превыше всего. И не потому, что этого от нас требует кто-то. Это первое условие успешности нашего бизнеса. Чем меньше происшествий, тем меньше простоя автомобиля в ремонте, меньше ущербов, который мы должны выплачивать третьим лицам, а значит, выше доходность предприятия.

– Сколько сегодня автомобилей в «Блюзе»?

– Вообще парк у нас достиг 120 автомобилей. Сегодня их меньше 70. Это связано с конкуренцией, большей частью, я считаю, недобросовестной.

– Но, Дмитрий Владимирович, «Блюз» – самая солидная и опытная компания на кемеровском рынке такси. Кто может быть вам конкурентом?

– Вообще кемеровский рынок такси очень насыщен. Только в «Дубль-ГИС» зарегистрированы 33 компании. Не могу сказать, что конкурентом нам является таксопарк, в котором 3-4 автомобиля (а такие тоже есть). И мы не считаем конкурентами такси «Метро», «Бонжур», «Апельсин» – компании, так же, как и мы, соблюдающие все условия еще прежнего лицензирования, которые законодательно предусмотрены для этого вида деятельности. А все остальные компании... У них ни рембазы, ни механиков, ни врачей. Водители работают кто как хочет: хочет – сутки, хочет – двое суток (это к вопросу о безопасности и перевозок). Мы для каждого автомобиля приобретаем полис ОСАГО за 12 тысяч рублей (как такси), а нелегалы или «бомбилы» – за 1,5-2 тысячи рублей. Мы проходим техосмотр 2 раза в год. Соответственно платим за сам техосмотр 2 раза в год. У нелегалов извозчиков таких издержек нет. Если у него автомобиль новый, он вообще ездит в 3 года техосмотр проходит. И его

гального извозчика в законную предпринимательскую деятельность. Он получит разрешение на перевозку пассажиров в своем такси, а мы, крупные таксопарки, поможем ему выполнить остальные требования закона – у нас врачи, механики, ремзона... Он уже не будет недобросовестным конкурентом, он будет официальным таксистом – неважно, в найме он будет работать или самостоятельно. Москва именно так поступила.

– Москва со своим бюджетом может себе это позволить...

– А сколько недополучил наш бюджет от того, что на рынке такси столько лет действовали нелегальные извозчики, – кто-то считал? И что выгодней – оставить их в «тени» и ничего в бюджете от таксистов-нелегалов не иметь или, сделав вход на рынок такси доступным сегодня, получить прирост налоговых поступлений завтра?

Какой цвет у безопасности?

– И хотя вы говорите, что уже сегодня ваша компания работает по новому закону о такси, есть в нем требования, которые вам придется исполнять так же, как и всем. Если депутаты нашего облсовета, к примеру, примут решение о том, чтобы все такси в Кузбассе были одного цвета. Краснодарский край, Новосибирск выбрали белый цвет.

– Можно, уточню: Новосибирск объявил паузу для решения этого вопроса, до 13-го или 14-го года. Логично, я считаю, ведь многие таксопарки приобрели автомобили сейчас – у нас тоже есть новые, не перекрашивать же их, в самом деле? Чтобы нам сейчас перекрасить весь таксопарк, 3 миллиона рублей потребуется. Да мы лучше на эти деньги новые автомобили купим!

На сессии облсовета, где шло первое чтение проекта областного закона о такси, сотрудник ГИБДД выступил по поводу цветографической окраски: все такси должны быть желтого цвета. Потому что это – он так прямо и сказал – психологический цвет. Уж не знаю, на что желтый цвет влияет... Правильней бы сказать, чтобы такси выделялись в транспортном потоке и их было бы видно издали, это логично. Но такси и так будет выделяться в транспортном потоке, потому что на нем установлен фонарь такси. Раньше же, в советские времена, «Волги» какие угодно работали. Они же не были все желтые. И нормально все работало.

В мире такси желтого цвета только в Нью-Йорке. Так исторически сложилось. В производственных линейках современных производителей автомобилей (можете на их сайтах это проверить, с их местными дилерами поговорить – мы это сделали) машин желтого цвета нет. Индивидуальные заказы приводят к удорожанию этих авто на

100-150 тысяч – дешевле самим переокрасить.

Мы предложили депутатам пойти по пути наименьших затрат для существующих сейчас таксопарков (в принципе это не составит труда и начинающим таксистам) – выделить желтым цветом либо задние, либо передние двери, добавив к этому крышку багажника либо крышку капота. Мы тоже по миру ездим и видели, что во многих странах именно так поступают. Либо покрасить, либо специальной пленкой обклеить – она очень хорошо смотрится, на ней и лототип предприятия, и номера телефонов можно сразу нанести. Дешево и визуально узнаваемо. И контролирующие инспекторы всегда смогут их в потоке определить: так, колпачок есть, окраска есть, значит, должно быть разрешение.

– Многие ваши коллеги вообще недоумевают: каким образом цвет такси может повлиять на безопасность пассажироперевозок?

– Повлияет контроль за всеми участниками этого вида деятельности. Хотя именно по поводу того, кто и как будет нас контролировать, больше всего вопросов. ГИБДД, мол, сокращают... Я считаю, что для контроля за таксистами сотни инспекторов ГИБДД на дорогах не нужны. Сейчас по городу установлено множество камер видеонаблюдения, камер фиксации скорости и камер по программе «Безопасный город». Они фиксируют (многие даже не знают) каждый автомобиль, независимо от того, превысил он скорость или нет.

Щелкнула камера: автомобиль с колпачком такси. Согласно закону наш департамент транспорта и связи должен вести реестр выданных такси разрешений. Такая же база данных, я думаю, должна быть у ГИБДД, которая и выдала разрешение на установку этого опознавательного фонаря. Вот на экране такси с определенным номером, есть он в реестре полученных разрешений на работу в качестве такси? Нет его в реестре – записали «письмо счастья»: 5 тысяч рублей штрафа – в конверт и отправили хозяину. И бюджет города получит эти деньги. А нелегальный таксист, который попадется, задумается: буду я платить каждый день деятельности либо пойду и получу разрешение...

Наша компания уже сегодня все требования нового закона выполняет, но мы бы тоже хотели что-то от этого закона получить – убрать с рынка недобросовестных конкурентов. Вот честно и откровенно.

Большинство наших профессиональных водителей сейчас за воротами на своих машинах. Встречаюсь: «Ну что, Вить, когда вернешься? Ты же убои все желтые. И нормально все работало. В мире такси желтого цвета только в Нью-Йорке. Так исторически сложилось. В производственных линейках современных производителей автомобилей (можете на их сайтах это проверить, с их местными дилерами поговорить – мы это сделали) машин желтого цвета нет. Индивидуальные заказы приводят к удорожанию этих авто на

– Извините, но я тоже не редко с дороги, как вы говорите, сажусь в такси – услугами «бомбил» пользуюсь. Тех, к примеру, которые стоят у драмтеатра – там в любое время суток есть свободные машины. Такси «Блюз» же на стоянке не встретить?..

– В нашем городе вообще есть официальные парковки легкового такси, отмеченные, как стоянки общественного транспорта, специальными знаками! Не знаете? А я точно знаю: нет их! Вы зайдете в погранзону аэропорта – я сколько раз это наблюдал, прилетая из-за границы: вас там встретит «бомбил». Кто его туда пустил? Для встречающих вход туда запрещен. Вопрос риторический. «Бомбилы» предлагает: «Такси недорого». – «Сколько до гостиницы «Кристалл»? – «700 рублей». У нас по таксометру – 180. И люди платят «бомбилам» – выбора-то у них нет, официальная парковка такси у аэропорта нет!

В 1997-м году мы, когда начали свою деятельность, нашли план расположения парковок легкового такси в Кемерове, утвержденный главой города. Их, по-моему, порядка 30. А знаков тогда уже нигде не было – ПАТП-2 это не надо было, у них 15 машин выехали на линию – латанные перелатанные. Мы пришли тогда в облГАИ: распоряжение главы города никто не отменял, парковки утверждены, знаков только у нас. Мы за свой счет их изготовим, а вы распорядитесь, чтобы их установили, мы на это не имеем права. И мы, и они это сделали. Через неделю остались 3 знака. «Бомбилы» прямо на наших глазах, мы это фиксировали, срывали. Мы еще раз ставим – они срывают. На третий раз нам надоело – изготовление знаков тоже денег стоит.

Распоряжение главы Кемерова сегодня возобновлено несложно, добавив – город-то за эти годы разросся – стоянки у новых торговых и торгово-развлекательных центров. На выходе у аэропорта, вокзала, автовокзала сделать парковку! Да не надо для 50 машин. 15 – для аэропорта, 10-15 – для ж/д и 10 – для автовокзала. Установить знаки на парковках такси несложно, и изготовление знаков мы готовы проплатить. Но чтобы только на этих парковках стояли такси, которые соответствуют закону – с шапечками, таксометром, с разрешением. Контролировать их будет проще.

– Вопрос о парковках затронули и ваши коллеги с юга Кузбасса за круглым столом, который ОПОРА вместе с Кузбасской ТПП провела в Новокузнецке. Успокоила таксистов Ирина Дуболадова, заместитель главы Междуреченска по поддержке и развитию предпринимательства: «Парковочные места должны обязательно создаваться. Мы должны это сделать. Это не обсуждается. Так же как для вас это закон, так и для нас это закон».

– Хорошо бы это же от чиновников нашей администрации услышать!

Распрашивала **Вера КАРЗОВА.**

Фото Федора Баранова.

(Окончание.
Начало на стр. II)

Первый герой новой рубрики – кемеровский предприниматель Константин Найчуков. Давайте познакомимся с ним поближе:

Включить компьютер, подключить мозги – И БИЗНЕС ПОШЕЛ?

- Мне 26 лет. Закончил среднюю общеобразовательную школу № 84. Серебряная медаль. Потом Кузбасский государственный технический университет, механико-машиностроительный факультет. Специальность – информационные системы и технологии. «Красный» диплом.

- То есть ваш бизнес напрямую связан с вашей профессией?

- Я осознанно к этому шел, начиная со школы.

- А в бизнес почему пошли? Не нашли нигде работу по специальности?

- Я, будучи студентом, подрабатывал в ООО «СибНэт», которое занималось системами электронного документооборота. Когда окончил учебу, меня пригласили на должность руководителя кемеровского филиала в эту организацию. Я набрал команду, обучил, наладил работу – поднял продажи, вывел филиал на самоокупаемость, потом на прибыль. И через полтора года мне стало скучно. Были варианты, что организация откроет филиалы в Томске или в Новосибирске, я рассчитывал поехать туда – поднимать целину. Но потом планы изменились, организация филиалы открывать не стала. Я принял решение открывать собственное дело, уволился. До этого познакомился с молодым перспективным веб-дизайнером, он тоже хотел организовать свою студию. Мы начали вместе с ним работать. Затем к нам присоединился талантливый программист и верстальщик. Так появилась студия «Квадрата». Вышли через Интернет на московского заказчика – производителя катеров и яхт.

- Серьезный заказчик!

- Да. Делали для него сразу несколько сайтов. Только заказчик этот пропал, не расплатившись. Это нас немножко подкосило... Параллельно мы занимались своим проектом – веб-сервисом для покупателей и продавцов стройматериалов «Постройком». Начали его раскручивать – поехали в Новокузнецк на V строительный форум,

рассказали о нашей системе, получили обратную связь – всем очень понравилось, всем было очень интересно, все хотели ею пользоваться. Мы воодушевились, начали активнее работать в Кемерове. Но критической массы пользователей, чтобы запустить проект в полную силу, набрать так и не удалось.

- А почему? Кузбасс такой отсталый?

- Дело скорее не в Кузбассе, а в строительной отрасли. Руководящие кадры там старой закалки, и даже молодые ребята там тяжело вникают в новые технологии. Мы старались сделать систему как можно более удобной в использовании – простой, доступной, понятной. Идея в том, что на сайте должно быть большое число пользователей: строители делают заявки на стройматериалы, поставщики делают свои предложения...

- Многие наши строители так и не выбрались из кризиса...

- А мы на это и рассчитывали: поскольку экономическая ситуация тяжелая, люди начнут искать способы работать быстрее и эффективнее: как сокращать издержки, находить более дешевые строительные материалы, чтобы экономить на этом. Но, к сожалению, мы так и не смогли раскрутить эту тему – веб-сервис действует, но пользователей там очень немного, а значит, в полную силу он не работает. Ищем сейчас партнеров. Не инвесторов, а именно партнеров. Нам нужна информационная поддержка, чтобы строители о нас узнали и, преодолев в себе нежелание изучать что-то новое, начали этим сервисом пользоваться. Мы открыты для любого рода предложений – вплоть до того, что продать проект тому, кто сможет его раскрутить, либо отдать его в управление, а самим зарабатывать на его обслуживании.

- То есть от двух первых проектов вы ничего не получили?

- Мы получили большой опыт в разработке, в совместной работе. Мы поняли, что можем делать что-то серьезное, просто нужно тщательней выбирать проекты... С дизайнером в качестве соучредителя расстались, потому что он человек творческий, не

совсем понимал, что такое бизнес – нецелесообразно было отдавать ему долю в бизнесе, если он бизнесом не занимается. Мы сейчас с ним сотрудничаем как с наемным работником.

- И чем сейчас занимаетесь?

- Сконцентрировались на разработке сайтов на заказ. Разработали несколько сайтов для различных компаний. Для новой выставочной компании «Кузбасс Экспо» (молодые тоже ребята начали свое дело). Сделали красивый – мы гордимся этой работой – промо-сайт, рекламирующий высокотехнологичные ловушки для



комаров. Сейчас нашли еще одного московского заказчика, но работаем с ним уже в более жестких условиях...

- По предоплате?

- Да, по 50-процентной предоплате. Пока отношения с ним хорошие. Сделали 2 сайта, занимаемся их раскруткой – продвижением в поисковиках. Начали сотрудничество с холдинговой компанией «Сиб-Медиа» – будем делать несколько сайтов, потом посмотрим, во что это сотрудничество выльется... Вот такой у нас бизнес... Хотя бизнесом это пока назвать сложно. Это больше похоже на хобби.

- Но хоть что-то вы зарабатываете?

- Прибыли практически нет, все уходит на нашу зарплату. Поэтому на бизнес это пока и не тянет.

- Именно поэтому вы решили пойти учиться бизнесу с нуля? Кемеров-

ский муниципальный фонд поддержки малого предпринимательства представил вас как выпускника программы «Бизнес-фреш» для молодежи, желающей начать свое дело.

- Я с фондом познакомился, еще когда мы пытались раскручивать систему «Постройком» и искали повсюду информационную поддержку. Но специалисты фонда больше оказывают консультации – по разработке бизнес-планов, по маркетингу. Мы не нашли точек соприкосновения, но подружились. Потом я начал получать рассылку от фонда – на его сайте есть

В фонде же мне рассказали про международный молодежный управленческий форум «Алтай. Точки роста», я туда съездил. Недавно меня по рекомендации фонда пригласили в школу Start Up «Будущее зависит от тебя» – программу «Мегафона», Кузбасского технопарка и компании «АС-Маркетинг».

- А можно к Алтаю вернуться? Что вам дал этот форум?

- Это было очень полезное мероприятие чем? В одном месте (пусть и в не очень комфортных условиях, не это главное) собирают несколько тысяч (на Алтае было 1,5 тысячи участников) – молодые, активные, с горящими глазами. У которых есть какие-то идеи, которым не сидится на месте, которые хотят что-то делать, чего-то добиваться в жизни. С такими людьми очень интересно общаться. Полезно. Ты загораясь от них, ты видишь: ты не один такой, не одному тебе надо что-то... Да, проблемы есть у всех, все же их как-то решают, значит, и тебе надо как-то решать... Было интересно пообщаться с Вадимом Ширияевым – одним из лучших маркетологов России. С ним приезжал Олег Падерин из «ГЕСН group», это сейчас очень продвинутая в плане интернет-маркетинга веб-студия, которая не просто делает сайт, а приводит клиентов для своих заказчиков. Это новый, интересный подход. Схожие мысли были и у нас. Но мы ребята молодые, пока только начинаем – самостоятельно сформулировать эту мысль до конца и сформировать продукт не смогли...

Контактов много на алтайском форуме было, но в бизнес-проекты это пока не вылилось... Но, главное, пришло понимание того, что не надо замыкаться в своей работе, надо общаться, развиваться. Иначе ничего не получится. После этого я стал более активно участвовать в различных мероприятиях. В следующем году хочется съездить в Красноярск на «Бирюсу».

- А какой главный урок вы вынесли из школы Start Up «Будущее зависит от тебя»?

- Самое главное – это люди. Даже если ты работаешь в B2B, ты все равно общаешься с людьми, все

равно люди принимают решения, а не какая-то абстрактная компания. Говорят же: не имей 100 рублей, а имей 100 друзей. У предпринимателя должны быть не просто друзья, а друзья, которые знают, чем ты занимаешься, которые готовы тебя рекомендовать, – это самый главный ресурс.

- А клуб молодых предпринимателей, который планирует создать муниципальный фонд поддержки малого предпринимательства Кемерова, может обеспечить таким ресурсом? Есть необходимость в таком объединении у молодых, начинающих предпринимателей, у вас лично?

- Я вам больше скажу: я один из тех, кто вместе с фондом эту идею активно продвигает. Мне это очень интересно. Мы еще на Алтае с Максимом Колпаковым (генеральный директор ООО «А42») пытались собрать тусовку интернетчиков, но там была очень насыщенная программа, времени свободного не было, и нам это не удалось. Когда возвращались домой, твердо решили хотя бы в Кемерове собрать своих коллег. И вот в клубе молодых предпринимателей одна из первых задач – пообщаться с теми, чей бизнес связан с Интернетом, обменяться мнениями, поделиться опытом, рассказать о своих проектах, возможно, найти партнеров для их реализации.

- Организовать бизнес-классы опытных коллег?

- Конечно. Фонд нам в этом поможет, я надеюсь. Я учиться всегда рад.

Расспрашивала
Вера КАРЗОВА.

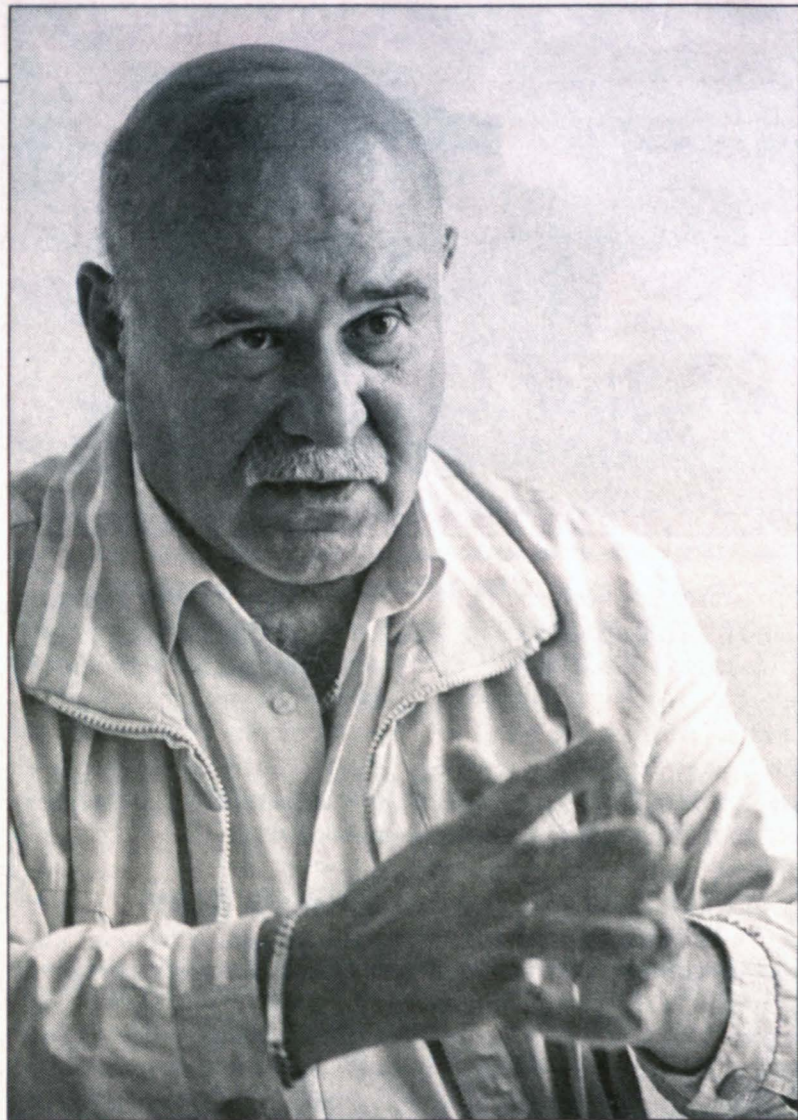
Фото
Федора Баранова.

От ОПОРЫ:

Не самый удачный пример, скажете вы? Будут и другие. Если у вас есть примеры более успешного начала бизнеса молодыми нашими согражданами – будем благодарны, если вы сообщите – расскажем и о них.

Наши координаты прежние: (8 3842) 51-39-74, kdirektor@mail.ru

«Я человек бизнеса, поэтому работаю только на результат»



- так говорит известный новокузнецкий предприниматель, кандидат экономических наук, доцент Анатолий Ткаченко. В этом году он возглавил кафедру бизнеса и инноваций, которая по инициативе Союза предпринимателей Новокузнецка открылась в Сибирском государственном индустриальном университете. Вместе с появлением кафедры появился и новый профиль подготовки студентов - «Электронная коммерция».

- Анатолий Николаевич, был ли у абитуриентов интерес к достаточно редкой для вузов специальности?

- Когда на заседании правления Союза предпринимателей Новокузнецка решался вопрос создания в СибГИУ кафедры бизнеса и инноваций, мы не планировали набирать студентов-первокурсников в этом году, решив ограничиться курсами дополнительного профессионального образования для тех, кто уже имеет высшее или незаконченное высшее образование, и хотел бы стать предпринимателем. Но выяснилось, что у университета есть лицензия на подготовку студентов по профилю «Электронная коммерция», на которую ни одна кафедра не претендует. Предложили нам, и мы сразу же согласились. Во-первых, сам я имею государственный аттестат доцента по кафедре информационных систем и управления, во-вторых, среди предпринимателей есть владельцы бизнеса в области информационных технологий, к примеру, очень успешный Павел Шпинь, который создает программы, востребованные во всем мире. Значит, есть кому работать со студентами. Поскольку кафедра была организована 28 апреля, то мы, естественно, не успели подготовить документы для получения бюджетных мест. Объявили набор на платное обучение. Было подано 98 заявлений, зачислено 12 человек.

- Что такое электронная коммерция?

- Любая коммерция - это торговое дело. Сегодня им можно и нужно заниматься, используя возможности интерактивного пространства. Именно этому мы будем учить наших студентов. В дипломе будет написано: направление подготовки - «Торговое дело», профиль - «Электронная коммерция». Вы-

пускник вуза, получивший такое образование, сможет трудиться в любой компании, потому что везде востребованы специалисты, умеющие профессионально работать в Интернете, с компьютерными программами различного класса и уровня, способные с помощью интерактивного пространства создать связи, находить продавцов и покупателей, осуществлять сделки-купли-продажи. Но самое главное, он может работать дома как

даст никаких результатов. Умение продавать - это наука, и ее надо постигать, как любую другую.

Специалистов в области электронной коммерции мы будем готовить по программе четырехгодичного бакалавриата. Программа состоит из трех блоков и предусматривает девять тысяч часов подготовки, из которых тысяча с лишним отводится психологии, чему я очень рад. Окончив когда-то Сибирский металлургический ин-

дивидуальный предприниматель, если ему это нравится. Уже сегодня тысячи людей зарабатывают очень большие деньги с помощью Интернета, не выходя из дома. Если вдуматься, всю свою жизнь мы занимаемся тем, что продаем и покупаем, только нас никто не учит правильно это делать. Человек заканчивает учебное заведение, дальше он начинает продавать свой труд. Почему один выпускник становится успешным, а другой - нет, хотя у него мозги не хуже? А потому что один умеет себя продавать, а другой не умеет. В наше время технологии развились до такой степени, что произвести товар стало проще, чем его продать.

ститут, я быстро сделал карьеру как экономист-управленец, в 28 лет уже был начальником управления, имел тысячу человек в подчинении. Вуз дал хорошие знания, но мне катастрофически не хватало понимания людей, знания психологии межличностного общения. Как создать команду? Как управлять этой командой? Сколько было дров наломано, сколько было сделано ошибок! Нужно учить психологию, чтобы люди могли создавать сообщества, поэтому мы пригласили к сотрудничеству специалистов с кафедры психологии Новокузнецкого института усовершенствования врачей.

Более тысячи часов будет отдано программированию. Нет, мы не станем готовить программистов, но дадим хорошую подготовку в этой области, чтобы любую компьютерную программу, к примеру, ту же «1С. Бухгалтерия», наш выпускник мог легко адаптировать к каждому конкретному предприятию.

Третий блок - экономико-управленческий. Это и Интернет-маркетинг, и Интернет-трейдинг, и бухгалтер, и основы предпри-

имательства по отраслям. Занятия со студентами, помимо преподавателей СибГИУ, будут проводить предприниматели. Например, курс лекций по управлению инвестициями прочитает Сергей Мартюшов, он очень успешный инвестор, доктор экономических наук. В разработке компьютерных программ нет равных Павлу Шпиню, кстати, сейчас, по приглашению американских специалистов, он находится в «Силиконовой долине». Когда речь пойдет о торговле, то, я думаю, лучше Андрея Казанцева вряд ли кто сможет это сделать. Он 20 с лишним лет в торговом бизнесе, к тому же кандидат экономических наук. О бизнесе в культуре сможет рассказать хозяин мюзикла Александр Тюменцев. Мы обязательно позовем, и уже знаем кого именно, кто научит, как сделать бизнес в медицине, в образовании и так далее. Студенты должны услышать, увидеть, задать вопросы. А если проявят интерес к открытию собственной фирмы, получат дополнительную подготовку в студенческом бизнес-инкубаторе. Мы предприниматели, поэтому «упаковываем» образовательную программу с учетом нашего видения бизнеса.

инвалидов. А еще есть государственная программа содействия трудоустройству людей с ограниченными возможностями, которую реализуют центры занятости. Для организации одного рабочего места для инвалида государство выделяет 80 тысяч рублей. На эти деньги можно открыть малое предприятие, купить компьютер, копир, сканер, принтер, подключить Интернет и работать дома.

В сентябре-октябре планируем набрать одну-две группы слушателей на курс дополнительного профессионального образования. Называться он будет «Создание и развитие малых предприятий», в том числе методами электронного бизнеса.

- Союз предпринимателей Новокузнецка поставил перед собой цель сделать из южной столицы Кузбасса город предпринимателей. Но ведь известно, что только 10-15 процентов населения имеют способности к предпринимательству.

- Давайте возьмем цифру 10 процентов. Если у нас в городе 500 тысяч человек, значит, 50 тысяч могут открыть собственное дело. Получается, что должно быть 50 тысяч предприятий малого и среднего бизнеса на одну тысячу населения. В Новокузнецке всего примерно 17-20 тысяч фирм, из них 10-12 тысяч реально работают. Эти цифры в среднем отражают положение в целом по стране, во всяком случае, на периферии. Для сравнения: в Японии 98 малых предприятий на одну тысячу населения, в Англии - 82, в Германии - 56. Чем выше показатель, тем более стабильным является государство, причем не только в социально-экономическом плане, но и в политическом. Да, 85 процентов могут быть только наемными работниками, но есть 15

процентов, которые способны создать рабочие места для них. Но работодатели ведь с неба не падают, их надо готовить. Я учился в Мюнхене. Мюнхенский университет имеет школу бизнеса, которая «печет» предпринимателей как блины: есть программы, есть преподаватели. Люди приезжают, учатся, возвращаются в свои маленькие городки, открывают свой бизнес, создают новые рабочие места. У нас пока этого нет.

- У нас молодежь стремится в Москву, Петербург, другие крупные города, где больше возможностей найти интересную высокооплачиваемую работу.

- Когда человек на что-то заряжен, то не имеет значения, где он живет. Все зависит от того, какая у него цель. Люди едут за большими деньгами в Москву, потому что не знают, как заработать здесь, не умеют этого делать. Мы хотим научить этому, чтобы таких Павлов Шпиней в Новокузнецке было много. Чтобы они работали у нас, а их просили приехать в Америку, чтобы поделиться опытом.

Если есть достаточное количество подготовленных специалистов, которые могут быть работодателями, то люди с удовольствием живут в небольших городах, им не нужны мегаполисы. Знаете, где живет один из самых богатых в мире людей Уоррен Баффет? В городке с населением менее 20 тысяч в штате Оклахома. В 50-х годах он уже был известным инвестором, миллионером, а сегодня супермиллиардер, владелец самых известных торговых марок в мире.

К сожалению, наши вузы не готовят молодежь к самостоятельной эффективной интересной жизни, не учат генерировать идеи. А порою человеку не хватает только молотка, чтобы забить гвоздь. То есть, потенциально он заряжен, но у него нет нужного инструмента, и он забивает гвоздь чем угодно, только не молотком. Самое главное - научить человека, чтобы он знал, где и какой инструмент взять для решения поставленной задачи. Именно этим будут заниматься кафедра бизнеса и инноваций СибГИУ и Союз предпринимателей Новокузнецка.

Татьяна МИНЕЕВА.

Со следующего года кафедра бизнеса и инноваций СибГИУ и Союз предпринимателей Новокузнецка планируют начать подготовку студентов по еще одному востребованному бизнесом профилю - «Управление инновациями». В перспективе хотим открыть в южной столице Кузбасса Институт предпринимательства для инвалидов, ведь база для этого в городе прекрасная: есть Федеральный центр реабилитации инвалидов и есть училище для

курс

Первопроходцы

Дежавю

...огромный теоретический багаж, колоссальный опыт, в том числе знание зарубежных предприятий. В месяц – три недели командировок. К нам прилетел в понедельник, на следующий день – Владивосток, затем – Пермь, еще куда-то. Мы поражаемся: как при таком темпе можно хоть что-то заметить?! А он листает наши отчеты, идет по производству и умудряется видеть вещи, на которые у нас «замылится глаз»...

Это сказал о Варосе Аршакуни Иван Иванов, в «Крестыанском хозяйстве А.П. Волкова» ответственный за внедрение системы ХАССП...

Сплошное дежавю. Стопроцентное ощущение, что нечто подобное мне уже доводилось слышать, когда Аршакуни, главный эксперт по сертификации производств Всероссийского НИИ сертификации, приехал вручать Анатолию Волкову сертификат соответствия...

Да-да, ноябрь 2010-го, и Светлана Иванченко, эксперт по сертификации системы ХАССП ООО «Кузбасский сертификационный центр», восторженно говорит: «...огромный авторитет, умнейшая личность, аудитор международного уровня», «...каждое слово Вароса Левоневича – золото», нужно за ним «ходить и записывать все его слова»...

По дороге без конца

По-русски пишется ХАССП, а переводится как Анализ Рисков и Критические Контрольные Точки – система менеджмента безопасности пищевых продуктов. Ее, используемую во всем мире и почти неизвестную в России, и мечтал на протяжении нескольких последних лет внедрить Анатолий Волков.

Основана система на предупреждении ошибок, а не на их выявлении посредством контроля уже готовой продукции. ХАССП позволяет предвидеть риски и, исключая их, обеспечивать гарантию безопасности потребляемого продукта.

ХАССП – одна из главных тем хозяйства Волкова.

...Как будто и не заканчивался вечер восьмимесячной давности. Мы, как и тогда, сидим втроем, я задаю вопросы, Волков и Аршакуни отвеча-

ют, иногда кажется, что третий лишний, но они оба еще и пропагандисты ХАССПа, так что ловлю момент...

...в Краснодарском крае сертифицированы по ХАССПу четыре десятка предприятий. 30 – в Нижегородской области, 30 – в Татарстане, 35 – в Башкирии. А Пермский край – ни одного сертификата! Побудительные мотивы разные. Очень сильно влияет, когда есть лидеры, потому что одни внедрились, другие, а третьи приглядываются: неужели мы хуже? Второе – поставки за границу, многие страны без ХАССПа с вами даже разговаривать не станут. Третье – сети начинают требовать, Госрезерв. Бывают губернаторские программы. Почему в Краснодарском крае столько сертификатов? Потому что там до 300 тысяч рублей списывали в виде налоговых вычетов за сертификацию по программе ХАССП. Стимул был – есть результат... В Кузбассе, по моим данным, сертификаты на сегодня лишь у двух предприятий...

- Варос Левоневич, вы можете нарисовать портрет руководителя, решившего внедрить систему ХАССП?



... Так просто и не ответишь...

- Но в любом случае это умные люди? Или хитрые? Или хотят, чтобы их производство жило долго?

... Я не знаю... Вы мазки такие крупные делаете... И умные, и думают о будущем... Но если по аналогии с Анатолием Павловичем, то хорошо, если ко всему прочему есть кому передать дело. Это создает преемственность для организации, для персонала. А когда продают – получается как с крепкими, там ни о какой преемственности речи обычно нет.

- Анатолий Павлович, в прошлый раз вы сказали: получить сертификат – лишь начало...

... Да, это направление движения. Дан старт, его люди поняли. Другого



пути, думаю, просто нет. Но, чтобы система заработала полностью, теперь нужна мотивация персонала. Нужно отработать систему кнута и пряника. Делаешь все, не нарушая, – рассчитываешь на поощрение. Не делаешь – наказание неизбежно. И люди начнут меняться, научатся работать в системе...

- Теперь на очереди «хасписация» птицефабрик?

... Этим уже занимаемся. Так, выяснилось, что

размножения грибов... Для России такой подход вообще только в зародыше, у нас мало думают о будущем... Интересно было в Польше, что у них было при вступлении в ЕС: у них закрылась половина предприятий, потому что не соответствовали новым требованиям стандартов. Сейчас говорим о вступлении России в ВТО: чем быстрее начнем готовиться, тем меньше рисков, что не сможем соответствовать новым требованиям...

- То есть хотите и при входе в ВТО быть конкурентоспособным?

... Конечно. Мы должны понимать, какие требования существуют в Европе, туда стремиться, соответствовать. Времени не остается, надо быстрее внедрять, внедрять, внедрять... И ХАССП – это новый уровень развития предприятия, другая ответственность перед потребителем, возможность выпустить безопасную продукцию...

Очередь? Занимать!

Волков объясняет: внедрять ХАССП было решено постепенно, чтобы понять суть системы, шаг за шагом улучшая и расширяя область ее действия.

В ноябре 2010 года на предприятии был проведен аудит на соответствие требованиям системы ХАССП. По его результатам получен сертификат соответствия, подтвердивший, что процесс производства вареных колбасных изделий – вареных колбас, сосисок, сарделек, шпикачек – соответствует требованиям системы.

Нынче, в августе, во время инспекционного аудита было подтверждено соответствие выданному ранее сертификату и



сертифицированы остальные группы продукции – копченые колбасы, деликатесы, полуфабрикаты. Таким образом, теперь вся продукция предприятия является безопасной, так как процессы ее производства соответствуют требованиям системы ХАССП.

Но на этом процесс разработки и внедрения системы ХАССП не закончился: пришло время продукции из мяса цыплят-бройлеров под торговой маркой «Кузбасский бройлер». Сформирована команда, которая будет участвовать в разработке, проведено обучение сотрудников, начаты работы по внедрению системы.

Просто факты

Кстати, высокие требования к качеству и безопасности продукции были учтены уже на этапе строительства птицефабрики на протяжении всей цепочки от производства яйца до выращивания здоровой птицы.

При строительстве использован мировой опыт птицеводства, оборудование – из Германии, Голландии и Дании, потому что это лучшее оборудование.

Напольное содержание птицы, опять же по признанной во всем мире технологии, и даже свет в корпусах специальный – мягкий, зеленоватый, ученые утверждают, что он благотворно действует на цыплячьих организмы.

Полностью автоматизированные системы кормления и поения.

Контроль всей цепочки – от производства кормов, яйца, инкубации до выращивания птицы и ее доставки на прилавок, – благодаря этому производитель гарантирует качество продукта на каждом этапе его производства.

Вот данные из Отчета по оценке пищевой ценности мяса бройлеров, подготовленного по исследованиям цыплят-бройлеров трех крупнейших производителей независимой лабораторией.

Волковские бройлеры лидируют по содержанию незаменимых жирных кислот и по содержанию витаминов В₁₂, А, D, РР. Содержание белка – почти 20 процентов – также самое высокое среди троицы.

Кстати, мясо птицы богато полиненасыщенными жирными кислотами,

это способствует снижению риска гипертонии, предотвращает ишемическую болезнь, инсульты и инфаркты, нормализует обменные процессы в организме, укрепляет иммунитет.

Знакомый голос

... Сегодня по ХАССПу сертифицированы сотни предприятий, но если вдуматься, в масштабах России это ничто. Это лишь крупные производители, а многим сотням тысяч мелких хотя бы санитарные правила освоить. Мне повезло заниматься внедрением системы с нуля, это позволяет разобраться в ней от и до, не то что пришел на готовенькое и не понимаешь, как все складывалось... Сейчас перед нами стоит задача перевоспитания мозгов. К примеру, новые сотрудники, принимаемые на работу, сразу воспринимают систему как данность. А вот изменить мышление людей со временем бывает непросто. На то, чтобы вылечить от старых стереотипов, нужно время. Может быть, годы...

Очередной монолог, достойный хоть Вароса Аршакуни, хоть Анатолия Волкова – со схожей нацеленностью в завтра, пропагандистским задором, азартом первопроходцев. Но его произнесли не они, а двадцатисемилетний Иван Иванов.

Аршакуни с ХАССПом связан с 2001 года, когда первым в стране начал адаптировать систему к России.

Волков семь лет назад начал мечтать о внедрении ХАССПа.

Иванов пять лет назад соприкоснулся с ХАССПом, ставшим главным делом его пока небольшой жизни.

Первопроходцы, однако?

Игорь АЛЁХИН.

НА СНИМКАХ: Анатолий Волков и Варос Аршакуни с сертификатом международной системы ХАССП, подтверждающим качество и безопасность волковской продукции; продукция: это вкусно и полезно; новый кор- мозавод.

Фото автора.