

Продают завод. Задорого!

ИЮНЬ

| | | | | |
|-----|----|----|----|----|
| ПН. | 7 | 14 | 21 | 28 |
| ВТ. | 8 | 15 | 22 | 29 |
| СР. | 9 | 16 | 23 | 30 |
| ЧТ. | 10 | 17 | 24 | |
| ПТ. | 11 | 18 | 25 | |
| СБ. | 12 | 19 | 26 | |
| ВС. | 13 | 20 | 27 | |



КУРС ВАЛЮТЫ
(ЦЕНТРОБАНК)
\$ 31,62 руб.
€ 37,83 руб.
4612747 250011

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru



102 (25064)

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Kuzbass

9 ИЮНЯ 2010 г., СРЕДА

ГУК ОНБ им. В.Д. Фёдорова
Газетно-журнальный фонд

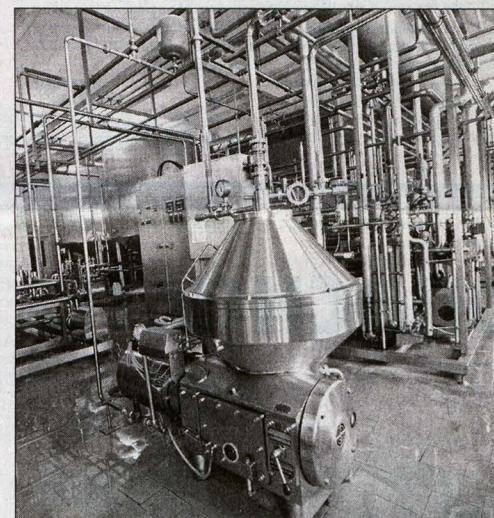
416210

в Курсе дела

Поправимся на молоке?

Экономика Кузбасса, свидетельствует статистика, оживает после кризиса. За январь-апрель индекс промпроизводства составил 117,5% к уровню прошлого года. Все неплохо складывается и для областной казны – главного источника зарплат и отпускных выплат бюджетникам. По данным УФНС России по Кемеровской области, налогов в областной бюджет за январь-апрель поступило на 5,2 млрд. рублей больше, чем за первые 4 месяца 2009 года. И здесь уже рост на 45,3%. Но тут, как говорится, смотря от чего считать. Если от прошлого года, то слишком «низкий старт». Если от докризисного начала 2008 года, то на этот

уровень, как заметил на днях первый замгубернатора Валентин Мазикин, мы выйдем только в 2011 году. А пока экономика региона «тянется» до прежнего уровня, власти решали получить дополнительные доходы в бюджет не только за счет налогов. Продажа областного имущества в этом году обещает стать самой существенной неналоговой статьей бюджета. Продажа акций только одного предприятия – новокузнецкого ОАО «Кузнецкая молочная компания» может принести казне почти 600 млн. рублей. Аукцион назначен на конец июня. Если торги состоятся, то приватизационная сделка станет крупнейшей в истории области.



Марина Юдина работает в Мысках на горючезаводе. Когда 3 года назад предприятие закрылось, она нашла работу в Новокузнецке. С компьютером она одновременно управляет процессом производства кефира, подготовкой его к расфасовке и моникой оборудования.

(Окончание на 3-й стр.).

цифра
16000000

рублей составляет консолидированный бюджет, предназначенный для реконструкции сквера Шахтеров в Краснобродском – столице главного горногорного праздника в Кузбассе в 2010 году.

факт

Сегодня в губернаторском центре отдыха «Притомье» открывается двухдневный семинар-совещание, посвященный реализации Стратегии государственной антинаркотической политики в Сибири. Организатор мероприятия – управление по СФО аппарата Государственного антинаркотического комитета ФСКН России.

анонс

Читайте в завтрашнем номере «Кузбасса»
• Не запрещено ли сейчас в лесу собирать папоротники и грибы? Как реально можно помочь семье погорельцев?
Способно ли изобретение кузбасского инженера сэкономить огромные деньги сельским производителям?
На двадцати четырех страницах – максимум полезной информации о разных сферах жизни региона.



Сезон летних кафе в этом году в Кузбассе начался поздно, и то лишь местами. В некоторых городах они до сих пор не открылись, в других только-только начали принимать посетителей. Каковы особенности их нынешней работы в регионе?

(Окончание на 4-й стр.).

Лето. Город. Кафе

(Окончание на 4-й стр.).

актуально

Как стало известно

О причинах говорить рано

Расследование причин аварии на шахте «Распадская» потребует гораздо больше времени, чем предполагали изначально. Как сообщили в Южно-Сибирском управлении Ростехнадзора, срок расследования продлен еще на два месяца.

Это решение принято Ростехнадзором в связи с пожаром в шахте на 6-м и 7-м пластах, повлекшим экспертов государственной комиссии в намеченные сроки добраться до предполагаемого эпицентра взрыва. Потребуется еще время, чтобы откачать воду с шестого пласта, который находится на глубине 400 метров. Именно там, предположительно, остаются 23 горняка, до сих пор не подняты из шахты. Их поиск будет продолжен только после того, когда вода уйдет из выработок.

Между тем некоторые СМИ уже поторопились сообщить о возможных причинах аварии, высказав предварительную версию, что взрывы произошли из-за предшествовавших аварий пожаров в шахте, которые руководство якобы постаралось скрыть, чтобы не останавливать добчу углы.

Эту версию руководители шахты отрицают. А в Ростехнадзоре считают, что, пока эксперты государственно-правительской комиссии не побывают на месте предполагаемого эпицентра взрыва, говорить о причинах трагедии преждевременно, а любые версии остаются всего лишь версиями.

Пожар удалось ограничить введенными взрывоустойчивыми перемычками, а также при помощи хладона и инертно-механической пены, но речь о полной его локализации пока не идет. И по-прежнему рано говорить о возможности возобновления поисковых работ.

Людмила ХУДИК.

Все черное. От добычи до сбыта

Неподалеку от Киселевска ликвидирован еще один нелегальный угольный разрез. До сего дня уголь на разрезе, используя несколько единиц тяжелой техники, круглосуточно добывала бригада рабочих.

«Черные копатели» для извлечения прибыли реанимировали бывшие угольные разрезы на территории бывшего разреза «Октябринский», давно прекратившего свое существование. Отсюда уголь вывозился грузовиками на территорию железнодорожного тупика. По предварительным оценкам, всего из недр нелегальными копателями было извлечено около 4 тысяч тонн угля.

Люди, задержанные на территории разреза, уверили, что якобы даже не догадывались о незаконности своего предприятия и были просто наемными работниками.

Как рассказал референт пресс-службы областного ГУВД Владимир Сергеев, организаторами этих угольных колоний стали двое жителей Киселевска. В настоящее время восстанавливаются вся цепочка криминального бизнеса – от нелегальной угледобычи до сбыта.

По официальным данным, за последние годы совместными усилиями кузбасских властей, правоохранительных органов, налоговых и природоохраных служб удалось значительно сократить количество незаконных разработок недр. Хотя о полной их ликвидации, к сожалению, еще не идет.

Всеволод ВЛАДИМИРОВ.

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-67-67, 72-36-45.

новость дня

Пока не горит...

В то время как в соседних регионах все полыхает огнем, наши лесопожарные службы с 3 по 8 июня ни разу не выезжали на тушение пожаров. Только за сутки 7-8 июня на Дальнем Востоке тушили и продолжают тушить 46 пожаров, в Алтайском крае – 7, в Челябинской области – 40.

В нашей же области с 1 июня мобильными группами пожаротушения были остановлены три травяных пожара, а за эту весну они выезжали 229 раз на тушение горящей травы в кузбасских лесах. Благодаря оперативности служб средняя площадь, пройденная огнем, составила всего 3,21 гектара. Пока нам везет.

– Но наступление теплой погоды, – не дает расслабиться Татьяна Ярцева, пресс-секретарь департамента лесного комплекса Кемеровской области, – оперативная обстановка с лесными пожарами может осложниться. Сейчас в кузбасских лесах установлен третий класс лесной опасности, и потому вероятность распространения огня в лесной зоне возрастает. Зоной риска являются пригородные места отдыха населения, лесные массивы на границах с садоводческими обществами и сельскохозяйственными угодьями. В связи с этим отдаляются от природы, посещающим дачные участки, собирающим черемшу и другие дикоросы необходимо соблюдать правила пожарной безопасности.

Евгения РАЙНЕШ.

медицина

«Скорая помощь» для автомобилистов появится на севере Кузбасса.

Из областного бюджета выделены средства на организацию работы дополнительной бригады «скорой помощи». Медики будут работать при районной больнице и обслуживать участок федеральной трассы М-53 между Березовским и поселком Верх-Чебула, где proximity нет стационарных медпунктов. Это позволит повысить качество медицинского обслуживания автомобилистов.

спорт

Волейбольный клуб «Кузбасс» подписал контракт с олимпийским чемпионом американцем Дэвидом Ли.

Впервые в истории кемеровского спорта за местную команду будет выступать триумфатор Олимпиады.

Родился Дэвид в марте 1982 года в Калифорнии. Волейболом занимается с 13 лет. Профессиональную карьеру начал в Пурт-Рико, продолжил в Португалии. Перефразировал в Индонезию, выиграл национальное первенство. Играет во французском «Ренне», турецком «Халкбанке».

образование

Места кратковременного пребывания созданы в 8 из 26 детсадов Таштагольского района.

Такая мера, предложенная главой района Владимиром Макутой, позволяет частично решить вопрос очередности в дошкольные учреждения.

На места временного отсутствующих воспитанников (проходящих лечение дома или в санатории, отдающих с родителями) принимают других, давно записанных в очередь детей, у которых один из родителей работает до обеда. Здесь дошкольникам накормят, с ними проведут занятия, погуляют. А родители, отработав положенные полдня, смогут забрать ребенка уже в 13 час.

день города

Капитальный ремонт нового корпуса в лагере «Пламя», новое помещение для отделения центра социальной помощи семье и детям, скверы, фитнес-клуб, обновленные спортивные площадки, концертные программы и выставки – эти и другие подарки приготовили для кемеровчан к 12 июня, Дню города.

В этом году он пройдет под девизом «Хорошие соседи – надежные друзья!». В преддверии празднования Дня города и 12 июня во всех районах областного центра пройдут акции «Добрососедство», праздники улиц и дворов, конкурсы, товарищеские матчи, мастер-классы по домоводству.

климат

• Восход 4.34 Заход 21.58 Долгота дня 17.24

• Восход 2.17 Заход 18.46 Новолуние 12 июня

Сегодня

день

Кемерово +22 +24

Новокузнецк +29 +31

Белово +28 +30

Юрга +24 +26

Междуреченск +29 +31

Таштагол +30 +32

Маринск +21 +23

Л.-Кузнецкий +28 +30

ночь

+10 +12

+10 +12

+10 +12

+8 +10

+9 +11

+9 +11

+10 +12



Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеоцентром.

10 июня

Облачно с прояснениями, ночью местами небольшие дожди, грозы, местами по облакам, ветер юго-западный от слабого до умеренного, при грозе до сильного. Давление будет расти, влажность увеличится. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий.

11 июня

Облачно с прояснениями, без осадков, ветер южный 5-10 м/с, днем местами порывы до 15-20 м/с. Температура ночью +11° – +16°C, днем +20° – +25°C, местами до +31°C.

Курьер

В сельской местности старые многоквартирные дома разваливаются буквально на глазах. Специалисты жилищно-эксплуатационных организаций уже не в силах обслуживать обветшавшие здания и слабо реагируют на просьбы и жалобы жителей этих домов. Помочь такому «убитому» жилфонду может лишь экстренный капитальный ремонт. Возможно, для сельской местности сегодня нужна региональная целевая программа переселения, аналогичная той, которая реализуется для аварийного жилья на подработанных шахтами территориях.

«В ТСЖ не пойдем!»

Сразу два письма пришло в редакцию из Топкинского района – из поселка Рассвет и деревни Малый Корчуган. В обоих – мольбы о помощи. В последний населенный пункт редакция направила корреспондента, так как письмо поступило коллективное, а спор жильцов и руководителей районного ЖКХ приобрел затяжной и конфликтный характер. Суть же тяжбы в том, что местные коммунальщики пытаются создать в многоквартирном доме товарищество собственников жилья (ТСЖ), а собственники и наниматели, среди которых подавляющее большинство – престарелые люди, не соглашаются взять на себя бремя финансовых забот по содержанию жилого помещения.

«Старики и старухи не согласились подписать договор с ЖКХ, то есть с ООО «Топкистрайсервис», – заведомо невыгодными для нас условиями, – пишут пенсионеры. – Свое несогласие мы выразили в протоколе общего собрания. Жители не согласились с актами разграничения по балансовой принадлежности внутридомовых и внутриводоиздатских сетей по горячей, холодной воде и канализации, так как более чем за 40 лет никто никогда не менял данные сети. Они находятся в архиплактивном состоянии. Мы не можем их брать на свой баланс в связи с их ветхостью».

Сразу заметим: не доводилось еще читать письма пенсионеров, в которых обсуждается вопрос разграничения балансовой принадлежности инженерных

сетей. В этой теме «плавают» даже профессионалы.

Теперь об обслуживании многоквартирных домов. В первичных работах и услугах, которые должна оказывать управляющая организация, жильцы не видят таких позиций, как «вывоз мусора», «ремонт подъездов». Как рассказывают сами жильцы, в апреле они «скинулись домами» на вывозку мусора, сами его и загружали. Отказались домовладельцы платить и за «подметание земельного участка», так как жильцы убирают его сами.

Наказание за строптивость

В письме утверждается, что в отместку за отказ создать ТСЖ руководители районного ЖКХ игнорируют просьбы и заявки жильцов. Более того, сократили единственный слесарь-сантехника.

«Этого им показалось мало, и злорвые, умные люди решили нас заморозить, – пишут авторы. – С 27 марта коммунальщики наши дома почти не отапливали, ссылаясь на то, что лимит на уголь исчерпан. Когда же у них это решение не прошло, отказались брать плату за МОП (места общего пользования). – Авт.), за вывоз мусора, хотя 6 месяцев он и так не вывозился. Что же еще придумают в руководстве ЖКХ?»

…Встретила нас один из авторов письма – Алимира Кузавелла. На улице Центральной три многоквартирных дома, построенные в середине 60-х годов. Раньше они находились на балансе местного совхоза, затем перешли в муниципальный фонд. Капитальный ремонт

«Тихая» месть? Или коммунальные страдания по-деревенски

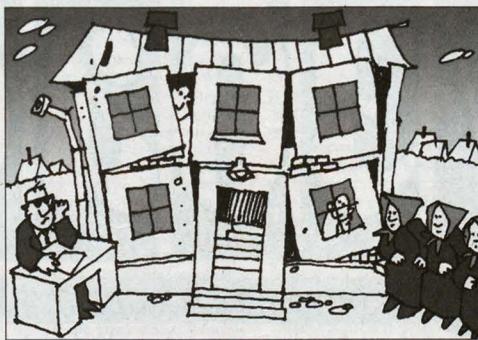


Рис. Андрея Горшкова.

так никогда не было. По всему периметру зданий видны трещины, плохо заделанные швы, кирпичные вставки в местах соединения железобетонных панелей. Из-за этого в квартирах постепенно «сифонят»: зимой промерзают углы, на стенах образуются иней и куржак, весной летом, наоборот, растет грибок. Кровли зияют дырами и протекают. В торцевой части одного из домов стропила и обрешетка подпалили, и щифер висит на одной жалости к жильцам. В разбойный момент он поедет. В разбитом состоянии находятся фундаменты и отмостки зданий: первые расслаиваются, вторые утонуты в земле. Со слов жильцов, не работают вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не может даже подняться на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Жилой фонд в районе примерно одного возраста, – говорит Владимир Малафеев. – У нас 11 сельских территорий. Дома постройки 60-х годов, то есть им от 40 до 50 лет. В советское время их содержанием занимались совхозы, с 90-х годов – районные. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Я инвалид второй группы, передвигаюсь только с помощью костылей. Мне нужен свежий воздух, а у меня в квартире грибок все стены съел, – рассказывает Светлана Рюсюк. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Жилой фонд в районе примерно одного возраста, – говорит Владимир Малафеев. – У нас 11 сельских территорий. Дома постройки 60-х годов, то есть им от 40 до 50 лет. В советское время их содержанием занимались совхозы, с 90-х годов – районные. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Я инвалид второй группы, передвигаюсь только с помощью костылей. Мне нужен свежий воздух, а у меня в квартире грибок все стены съел, – рассказывает Светлана Рюсюк. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Я инвалид второй группы, передвигаюсь только с помощью костылей. Мне нужен свежий воздух, а у меня в квартире грибок все стены съел, – рассказывает Светлана Рюсюк. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Я инвалид второй группы, передвигаюсь только с помощью костылей. Мне нужен свежий воздух, а у меня в квартире грибок все стены съел, – рассказывает Светлана Рюсюк. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Я инвалид второй группы, передвигаюсь только с помощью костылей. Мне нужен свежий воздух, а у меня в квартире грибок все стены съел, – рассказывает Светлана Рюсюк. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Я инвалид второй группы, передвигаюсь только с помощью костылей. Мне нужен свежий воздух, а у меня в квартире грибок все стены съел, – рассказывает Светлана Рюсюк. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Я инвалид второй группы, передвигаюсь только с помощью костылей. Мне нужен свежий воздух, а у меня в квартире грибок все стены съел, – рассказывает Светлана Рюсюк. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Я инвалид второй группы, передвигаюсь только с помощью костылей. Мне нужен свежий воздух, а у меня в квартире грибок все стены съел, – рассказывает Светлана Рюсюк. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Я инвалид второй группы, передвигаюсь только с помощью костылей. Мне нужен свежий воздух, а у меня в квартире грибок все стены съел, – рассказывает Светлана Рюсюк. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Я инвалид второй группы, передвигаюсь только с помощью костылей. Мне нужен свежий воздух, а у меня в квартире грибок все стены съел, – рассказывает Светлана Рюсюк. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Я инвалид второй группы, передвигаюсь только с помощью костылей. Мне нужен свежий воздух, а у меня в квартире грибок все стены съел, – рассказывает Светлана Рюсюк. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

но жить инвалиду в такой квартире? И за это «счастье» я должна платить, ремонтировать, брать ссуды, чтобы вентиляция, канализация, счили трубы. Холодная вода не попадет на второй этаж – нет напора. Здешняя жительница Валентина Штендель набирает холодную воду по ночам. По капле набегает трехлитровая банка. Сварить суп и вскипятить чайник, наверное, хватит. А вот наполнить унитаз – недостаточно. Вызвала слесаря-сантехника. Он идет с 22 мая. И вот такое «хозяйство», по Жилищному кодексу, собственники должны должны взять на обслуживание. Понятно, что они противостоят, так на это не хватит никаких денег.

- Я инвалид второй группы, передвигаюсь только с помощью костылей. Мне нужен свежий воздух, а у меня в квартире грибок все стены съел, – рассказывает Светлана Рюсюк. – Вставляем пластиковые окна, новые двери, чтобы было тепло. А как его можно сохранить, если дом развалился? У меня ветер гулит по квартире. Если на улице идет дождь, то он идет и в моем жилище. Как мож-

Поправимся на молоке?

(Окончание.
Начало на 1-й стр.).

Но в 2006 году предприятие занересовалось крупной федеральной компанией «Юнимилк». Тогда активно осваивающие регионы холдинг намеревались выпускать здесь детское питание под брендом «Тёма»: молоко, кефир, творог и масло. Сам же завод стал ближе второй плоской «Юнимилк» в Кузбассе: к тому времени компания уже купила кемеровский молкомбинат. Переговоры с областью начались, но закончились отказом «Юнимилка» заплатить почти 500 млн. рублей за завод. Сумма эта только на первый взгляд высока для такого небольшого, в принципе, предприятия: его проектная мощность по переработке молока 25 тонн в сутки (для сравнения, на кемеровском молкомбинате перерабатывают до 200 тонн в сутки). Но именно столько было потрачено на его строительство (вспомним, что фатовские контракты были одолевые).

Не осталась бетонной «коробкой» с приставающим оборудованием заводу помог все тот же Александр Шукин. Прида сюда как генеральный директор, он довел дело до конца. Первый детский продукт – 200-миллилитровые упаковки Tetra Pak витаминизированного молока под маркой «Шпаргалка» дети попробовали в 2008 году.

Выросли из «детства»

«Шпаргалка» поставлялась в школы области по программе «Школьное молоко» до конца прошло-

Приватизационные доходы области в 2009 г. упали. Имущество было продано на 555 млн. рублей против почти 800 млн. рублей в 2008 г. Реализация 100% акций Кузнецкой молочной компании может принести региону рекордную сумму – почти 600 млн. рублей. До сих пор самым дорогим имуществом был СКК «Октябрьский» в Кемерове. За комплекс в ноябре 2005 года бюджет получил 350 млн. рублей.

го года. Сегодня, поясняет Антон Бессонов, директор предприятия по экономике и финансам, программа приостановлена, и завод перешел на «взрослый» ассортимент – молоко, кефир разной жирности в «пленке» и Tetra Pak, творог, масло, сметана:

– Выпускаль только детский ассортимент экономически стало невыгодно, когда «закрылся» гарантированный канал сбыта – школьная программа. Только крупные компании, такие как «Юнимилк», могут себе позволить выпускать продукты для детей. Ведь они затратят, чем обычные продукты (здесь особые требования к молоку), и стоят в магазинах дороже. Не каждый в состоянии это покупать.

Обычное молоко и молочные продукты, заметим, ГОСТовские, только натуральные, в Кузнецкую молочную компанию «переехали» с новокузнецкого завода «Металлург», который в городе больше знают как КМК – по аналогии с арбревиатурой бывшего Кузметкомбината. «Металлург», бывшее подсобное хозяйство комбината, в свое время купил все тот же Александр Шукин. Как и еще одно хозяйство – в Сосновке Новокузнецкого района и Кийское – в Маринском. Сейчас именно из них 3 раза в сутки молоко поступает на завод.

«Кузнецкая молочная компания» сейчас перерабатывает 21 тонну молока

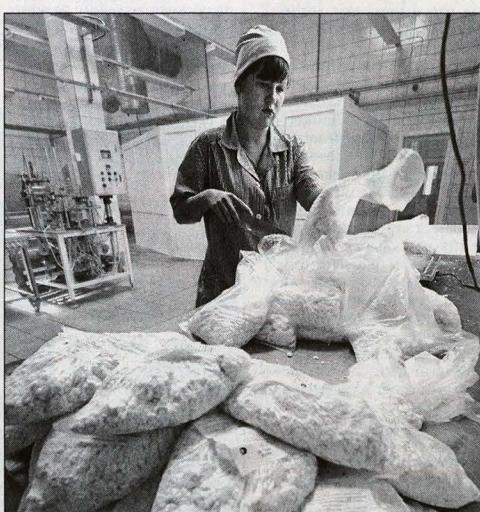
в сутки. Сырья из «своих» хозяйств на такие мощности хватает. По словам Антона Бессонова, плюс единого холдинга – оперативность принятия решений во всем.

В финансах, доставке товара и сырья, качестве. Сам перевод «взрослого» производства на новую площадку – из разряда таких решений. Зачем предприятию с хорошим оборудованием стоять? Что же до цен на товары под брендом «КМК», то они – одни из самых низких на юге области (кроме Новокузнецка, завод поставляет продукцию в Но-

вокузнецкий район, Осинники, Прокопьевск, Междуреченск, Мыски).

– Четко обозначена цена на «входящее» к нам молоко – 12-12,5 рубля за литр (летом будет чуть ниже). Мы ее выдерживаем. А в магазинах наши продукты очень небольшого срока хранения (до 7 дней) по цене конкурентоспособны, – говорит Антон Бессонов.

КМК на юге области не единственного производителя. Самый «близкий» конкурент – киселевский завод с продукцией под маркой



Все, что делается на заводе, – частная инициатива, хотя область в статусе собственника ко многому обязывает. Отчет о состоянии дел – постыянный. Что до приватизации, то, по данным «Кузбасса», процесс подготовки к аукциону идет. Но как бы ни закончились торги, на заводе не собираются «останавливаться». По словам главного технолога Руслана Бибик, к концу года готовятся расширить ассортимент. Выпускается здесь хотят пастеризованные сливки, ряженку, варенец и бифидопродукты – кефир и йогурты.

– Двигаться дальше надо. Это вкусные и полезные продукты. Интерес к ним у потребителя есть. Если такая возможность будет, можем быстро снова запустить и детскую продукцию.

Татьяна ДУМЕНКО.
Фото
Ярослава Беляева.
Новокузнецк.

Поддержите своего почтальона!

Уважаемые читатели!

В период подписной кампании на второе полугодие 2010 года проводится Всероссийский конкурс для почтальонов и операторов, принимающих подписку, под названием «Человек подпись-2010». Цель конкурса: увеличение популярности профессии почтальона и оператора как человека, оформляющего подпись и отвечающего за популяризацию подписных услуг среди населения.

Организатор конкурса: НП «Альянс руководителей региональных СМИ Рос-

сии» (АРС-ПРЕСС). Информационные партнеры конкурса: ООО «Межрегиональное агентство подписки» и ФГУП «Почта России».

Приглашаем вас заполнить анкету. При подведении итогов анкетирования Ваше мнение о лучшем почтальоне и операторе, принимавшем подпись, будет учтываться в первую очередь. Победитель конкурса почтальонов будет награжден бесплатной поездкой в Москву для вручения диплома и наградного знака. Десять лучших почтальонов получат в подарок мобильные телефоны.

Анкета Всероссийского конкурса «ЧЕЛОВЕК ПОДПИСКИ-2010»

Ф.И.О. заполнившего анкету _____

Почтовый адрес заполнившего _____

Ф.И.О. почтальона/оператора, принимающего подпись (оценивается почтальон или оператор, принимающий подпись, работу которого вы знаете и считаете ее достойной специальной награды)

Оцените ваше мнение по 5-балльной шкале (1 – вы полностью не согласны; 2 – вы скорее не согласны, чем согласны; 3 – скорее согласны, чем не согласны; 4 – согласны, но не полностью; 5 – вы полностью согласны):

1. Ваш почтальон/оператор, принимающий подпись, доброжелателен и всегда готов помочь:

1 2 3 4 5

2. Ваш почтальон/оператор, принимающий подпись, компетентен в своем деле:

1 2 3 4 5

3. Ваш почтальон/оператор, принимающий подпись, всегда может проконсультировать вас о подлинных изданиях:

1 2 3 4 5

4. Ваш почтальон/оператор, принимающий подпись, эрудирован и может поговорить на разные темы:

1 2 3 4 5

5. Ваш почтальон/оператор, принимающий подпись, умеет проявить терпение и выдержку:

1 2 3 4 5

6. Ваш почтальон/оператор, принимающий подпись, помогает найти нужные издания в каталоге, всегда подберет удобный для вас вариант подписи:

1 2 3 4 5

7. Вы готовы оформить подпись именно у этого почтальона/оператора, принимающего подпись?

1 2 3 4 5

Анкета представляется по адресу: 650991, ГСП г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, редакция газеты «Кузбасс», с пометкой «Лучший почтальон».

Все подписчики, приславшие заполненную анкету до 1 июля 2010 года, участвуют в розыгрыше бесплатных подписных комплектов на газету «Кузбасс» на первое полугодие 2011 года.

ПРИЕМ РЕКЛАМЫ, ЧАСТНЫХ ОБЪЯВЛЕНИЙ
В ГАЗЕТУ «КУЗБАСС».
Тел./факс: 72-25-23, 72-12-10, 72-55-47, 72-22-03

Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Кемеровской области проводит конкурс на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы:

- ведущего специалиста-эксперта отдела государственной службы;

- специалиста-эксперта отдела материально-технического обеспечения;

- специалиста-эксперта отдела по контролю и надзору в сфере саморегулируемых организаций;

- заместителя начальника отдела землеустройства и мониторинга земель;

- специалиста-эксперта отдела землеустройства и мониторинга земель

- 2 ед.;

- заместителя начальника отдела государственного земельного контроля;

- главного специалиста-эксперта отдела государственного земельного контроля;

- ведущего специалиста-эксперта отдела государственного земельного контроля;

- специалиста-эксперта отдела государственного земельного контроля;

- главного специалиста-эксперта отдела кадастрового учета;

- начальника отдела кадастровой оценки недвижимости;

- главного специалиста-эксперта отдела геодезии и картографии;

- ведущего специалиста-эксперта отдела геодезии и картографии;

- главного специалиста-эксперта Беловского отдела;

- ведущего специалиста-эксперта отдела по г. Новокузнецку – 2 ед.;

- специалиста-эксперта отдела по г. Новокузнецку;

- заместителя начальника отдела по Новокузнецкому району;

- ведущего специалиста-эксперта отдела по Новокузнецкому району;

- главного специалиста-эксперта Осинниковского отдела;

- специалиста-эксперта Прокопьевского отдела – 2 ед.;

- ведущего специалиста-эксперта Таштагольского отдела;

- специалиста-эксперта Тисульского отдела.

Квалификационные требования для должности начальника отдела и заместителя начальника отдела: высшее профессиональное образование по направлению деятельности отдела, высшее юридическое или иное высшее образование; не менее двух лет стажа государственной гражданской службы (государственной службы иных видов) или не менее четырех лет стажа работы по специальности.

Квалификационные требования для должности начальника отдела, высшее профессиональное образование по направлению деятельности отдела, высшее юридическое или иное высшее образование.

Начало приема документов для участия в конкурсе – 9 июня 2010 г. в 10.00, окончание – 8 июня 2010 г. в 16.00.

Прием документов, подлежащих представлению в соответствии с п. 7 Положения о конкурсе на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы Российской Федерации, утвержденного Указом Президента РФ от 01.02.2005 №112, осуществляется по адресу: г. Кемерово, пр. Советский, 33, тел.: 36-00-69, 36-10-97, e-mail: 42_urprf@rosreestr.ru

Более полная информация о конкурсе находится на сайте: www.to42.rosreestr.ru

ПРОДАМ
г. Кемерово
ул. Шахтеров,
93а,
торгово-
офисное
помещение
площадь
925 кв. м
8-923-286-32-04
8(3912)96-96-16

Утерянное служебное удостоверение № КМР 043061 на имя Дубского Н.В. считать недействительным.

02.06.2010 Извещение о внесении изменений в конкурсную документацию по запросу предложений о праве заключения договора страхования транспортных средств от угона, хищения и ущерба (КАСКО) ООО «Кузбасская энергосетевая компания» с 18.06.2010 по 17.06.2011 года включительно.

Объявление о проведении конкурса для формирования кадрового резерва на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы

1. Территориальное управление Федерального агентства по управлению государственным имуществом в Кемеровской области объявляет конкурс для формирования кадрового резерва ведущей группы должностей государственной гражданской службы категории «руководители», старшей группы должностей государственной гражданской службы категории «специалисты».

2. К претендентам кадрового резерва предъявляются следующие требования:

- Категории «руководители» ведущей группы должностей государственной гражданской службы – высшее профессиональное образование (экономика, юриспруденция, землеустройство, городской кадастровый), не менее двух лет стажа государственной гражданской службы (государственной службы иных видов) или не менее четырех лет стажа работы по специальности;
- Категории «специалисты» старшей группы должностей государственной гражданской службы – высшее профессиональное образование (экономика, юриспруденция, землеустройство, городской кадастровый), без предъявления требований к стажу;
- Прием документов на конкурс начинается со дня публикации объявления в газете «Кузбасс» и заканчивается через 30 дней со дня публикации объявления. Все конкурсные документы в запечатанном конверте с надписями «НА КОНКУРС: Формирование кадрового резерва» и «НЕ ВСКРЫВАТЬ» направляются по почте или доставляются лично по адресу: 650099, г. Кемерово, ул. Арочная, 41, и.о. руководителя управления ТУ Росимущества в Кемеровской области Соколову А.В.

3. Прием документов на конкурс начинается со дня публикации объявления в газете «Кузбасс» и заканчивается через 30 дней со дня публикации объявления. Все конкурсные документы в запечатанном конверте с надписями «НА КОНКУРС: Формирование кадрового резерва» и «НЕ ВСКРЫВАТЬ» направляются по почте или доставляются лично по адресу: 650099, г. Кемерово, ул. Арочная, 41, и.о. руководителя управления ТУ Росимущества в Кемеровской области Соколову А.В.

4. Контактное лицо: Базиль Наталья Ивановна, главный специалист-эксперт, тел. 58-24-73.

5. Начало приема документов для участия в конкурсе в 8 час. 30 мин. 9 июня 2010 г., окончание – 17 час. 30 мин. 8 июня 2010 г.

6. Для участия в конкурсе гражданин (гражданин службы) представляет следующие документы:

- а) личное заявление;
- б) собственноручно заполненную и подписанную анкету по форме, утвержденной распоряжением Правительства РФ от 26.05.2005 г. № 667-р;
- в) копию паспорта или заменяющего его документа (подлинник документа предъявляется лично при呈示);
- г) документы, подтверждающие необходимое профессиональное образование, стаж работы и квалификацию:

- копию трудовой книжки (за исключением случаев, когда служебная (трудовая) деятельность осуществляется впервые) или иные документы, подтверждающие трудовую (служебную) деятельность гражданина (гражданского служащего);

- копии документов о професиональном образовании, а также по желанию гражданина - о дополнительном профессиональном образовании, о присвоении ученой степени, учченого звания, заверенные нотариально или кадровыми службами по месту работы (службы);

Лето. Город. КАФЕ

(Окончание.

Начало на 1-й стр.)

Кемерово.**Плюс коктейли**

В областном центре в этом году откроются больше летних кафе, чем в прошлом. Как рассказал заместитель начальника управления потребительского рынка и развития предпринимательства администрации г. Кемерово Владимир Агафонов, в этом году планируют открыть 34 объекта (примерно на 250 посадочных мест), на территории которых будут работать кафе. Это на 9 больше, чем прошлым летом:

- Обычно кафе открывались в начале мая и работают до конца сентября, но в этом году из-за непогоды открылись в этом виде цивилизованного летнего отдыха, пока только 19. Для кемеровчан и гостей города выделены основные зоны отдыха: Парк чудес, парк «Антошка», парк им. В. Ленина (кстати, это единственный среди прочих объектов, где запрещена продажа пива. - Прим. ред.), озеро Красное, парк Победы им. Жукова. Таким образом, в городе дополнительно появятся около 250 рабочих мест.

Кроме привычных палаток, где можно поесть, в парках и зонах отдыха откроют и специальные точки продажи кислотородных и фруктовых коктейлей. Это новое направление, которое сейчас активно развивается. Продавать коктейли будут в 20 местах.

Как и раньше, кроме мороженого, коктейлей, сладостей и пива, в местах общественного питания можно торговать и шашлыками. Но их полуфабрикаты должны быть изготовлены по всем правилам на специализированном предприятии. В самом кафе шашлыки должны храниться в холодильнике, на месте их будут только обжаривать.

Открылось и единственное пока в городе детское летнее кафе – в обновленном парке «Березовая роща» в Кировском районе. Здесь маленькие посетители предлагаются газировку, соки, мороженое, пирожные. В плацах – разработки и специального детского меню, куда войдут любимики ребятней пицца, сосиски, сахарная вата, попкорн и пр.

Однако директор парка «Березовая роща» Дмитрий Вылегжанин признается:

- Детское кафе – это невыгодно. Денег мы на этом не зарабатываем. Но мы пошли на это, потому что в Кировском районе большая проблема – досуг ребятишек. А мы хотим, чтобы отдых в нашем районе стал ничуть не хуже, чем в центре.

Город летние кафе во всех отношениях выгодны. Помимо уплаты налогов, предприниматели еще получают налог на доходы физических лиц, который в Кемеровской области составляет 13% от суммы налога на имущество.



Фото Натальи Свиридовы.

Лихорад и его коллеги провели тест, в ходе которого предложили этим созданным пищу на выбор. «Мы выпустили их на небольшую аренду, на которой было два идентичных источника пищи», - рассказывает он. - Если бы они не общались, то, скорее всего, разбрьились бы на две группы». Однако на деле вышло иначе: подавляющее большинство голодных тараканов устремились к одному куску пищи, когда как второй остался нетронутым.

Кроме того, наблюдая за отдельными особями, экспериментаторы заметили: чем больше тараканов собираются у одного источника пищи, тем дальше каждый из них отстанет у этого источника.

«Мы не знаем, как они общаются, но понимаем, что они используют химические вещества, - говорит доктор Михаил Лихорад. - И это наш следующий шаг: определить те вещества, которыми они пользуются. Эти наблюдения

в городе работают только два летних кафе на 134 посадочных места в районе парка развлечений и отдыха. С 15 июня планируется начало работы еще двух кафе, расположенных на прилегающих к торговым предприятиям территориях в разных микрорайонах города (ул. Макаренко и ул. Котовского). Все летние кафе планируют обслуживать не только взрослых, но и детей. Поэтому в ассортименте – мороженое и напитки. На территориях района по-прежнему будут работать три кафе при предприятиях общественного питания.

А вот на городском пляже в текущем году пока никто из индивидуальных предпринимателей не планирует обустраивать летнее кафе.

Заместитель начальника

территориального отдела

Ростпотребнадзора в г. Маринске

Вера Пукова:

- Заявки в этом году на официальное открытие летних кафе к нам не поступали.

Раньше

предприниматели

подчищали

сандвичи

заключение

на

сейчас

его

отменяется.

Наше требование: подвод

холодной воды. Но сегодня

не везде

централизованное водоснабжение.

Второе требование – канализация – для нашего города тоже проблемно. Летнее кафе в прошлом году было в центре, и тогда было много жалоб от жителей. Временный водопровод кидали, но второй вопрос – канализации – не решался. Как организовать в нас в городе практически – вопрос. Поэтому ни одной заявки. Наверное, считают, что это дело хлопотное. Ведь лето у нас дождливое, короткое, вероятно, им экономически выгодно.

У предпринимателей,

собственников

двух

действую

щих

представляемым

сведениям

кафе, комментарий

взять

не удалось.

Кафе

были

закрыты

а на

одном

из

них

режима

работы

запланирован

на

после

законч

ния

сезо

на

законч

ния

<div data-bbox="400 2009 412 2021" data-label="Text



«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясо-молочный союз»,
«Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса».

Лучшим предпринимателем Кемеровской области в сфере производства по итогам областного конкурса в этом году признан Александр Печеркин из Ленинск-Кузнецкого района. Сегодня в созданном им крестьянско-фермерском хозяйстве, специализирующемся на производстве зерновых и бобовых культур, используются самые современные технологии и техника, которая управляется со спутника. Диплом и премию - 200 тысяч рублей - на развитие бизнеса Александру Геннадьевичу вручили на губернаторском приеме в честь Дня российского предпринимательства.

Сколько стоят налоговые проблемы III стр.

«БелАЗы» совершенствуют в Кузбассе VI стр.

Бизнес в стране танцующих хариусов VIII стр.

**В бизнес —
при поддержке
власти
IV-V стр.**

деловой дневник

Самый молодой праздник обладателей самой молодой в России профессии.

Это День российского предпринимательства. Но несмотря на то, что отмечается он всего третий раз, в Кузбассе это делают на таком же высоком уровне, как и праздники издавна почитаемых горняков, металлургов, строителей и тружеников села. В их честь устраивают губернаторские приемы.

Нынешний губернаторский прием в честь Дня российского предпринимательства, который проходил в Государственной филармонии Кузбасса, был, по общему мнению, самым представительным и ярким.

В зале – 885 приглашенных из разных уголков Кузбасса (бизнес нынче активно развивается и в сельской глубинке). Среди них 4 победителя (по числу номинаций) областного конкурса на звание «Лучший предприниматель Кемеровской области»; 8 победителей конкурса, впервые проведенного среди малых инновационных пред-



приятий, созданных образовательными и научными учреждениями Кузбасса; 25 победителей «грантового» конкурса среди начинающих предпринимателей. Но не только они в этот день поднимались на сцену, чтобы под бурные аплодисменты коллег получить заслуженные награды из рук губернатора области Амана Тулеева.

Среди 260 награжденных на губернаторском приеме были и участники Великой Отечественной войны, ставшие в мирное время коммерсантами, т.е. работниками советской торговли, и дети предпринимателей, отличившиеся в учебе и спорте.

Да и предпринимателей награждали не только за успехи в экономической деятельности созданных

ими предприятий, но и за социальную ответственность, за благотворительность и даже... за воспитание собственных детей (среди предпринимательских семей немало многодетных!) И помимо медалей и орденов вручали сертификаты на долгосрочныеевые жилищные займы под 5% годовых.

И какой же праздник без музыки и песен? Приятной неожиданностью для всех без исключения приглашенных на губернаторский прием стало появление на сцене звезд российской эстрады – Людмилы Сенчиной, скрипичного дуэта «Вибрация» и ансамбля «Русская песня» под руководством Надежды Бабкиной.

Надежда Бабкина не ограничилась прекрасным исполнением любимых

всеми русскими народными песен, но и как человек с активной жизненной позицией обратилась к предпринимателям с короткой, но пламенной речью.

О том, что значит найти свое место в жизни («Когда ты понимаешь, кто ты есть в этом обществе, результаты не замедлят себя ждать!»), и о том, что главное в этой жизни («Главное, чтобы была глубочайшая вера в то, что вы делаете!»). Слушатели отблагодарили певицу за искренность ее слов не менее бурными аплодисментами, чем за виртуозность ее песнопения.

А о чём говорил с предпринимателями губернатор Кузбасса – читайте на стр. IV-V.

ОПОРА работодателей

В России зарегистрировано объединение работодателей малого и среднего бизнеса.

Решение об учреждении общероссийского объединения работодателей в сфере малого и среднего бизнеса было принято руководством ОПОРЫ РОССИИ 8 декабря 2009 года.

22 апреля 2010 года Главным управлением Министерства юстиции Российской Федерации по Москве принято решение о государственной регистрации общероссийского объединения работодателей «Объединение предпринимательских организаций работодателей малого и среднего бизнеса». 17 мая 2010 года запись о создании общероссийского объединения работодателей «Объединение предпринимательских организаций работодателей малого и среднего бизнеса» внесена в Единый государственный реестр юридических лиц, сообщает Юридический отдел ОПОРЫ РОССИИ.

Объединение создано на добровольной основе региональными объединениями работодателей, осуществляющими свою деятельность на территориях более чем половины субъектов России.

Цель деятельности – представительство законных интересов и защиты прав своих членов в сфере социально-трудовых отношений и связанных с ними экономических отношений.

Участники ООО не имеют право на пособие по безработице – постановил 25 мая с.г. Конституционный суд РФ.

Не входите в ООО!

Поводом к рассмотрению дела послужила жалоба жителя города Владимира Николая Гущина, который в прошлом году был уволен с работы в связи с сокращением штатов. Оказавшись на улице, он, как и многие, встал на учет в центр занятости, который зарегистрировал его как безработного со всеми вытекающими последствиями. Однако спустя три месяца специалисты центра выяснили, что г-н Гущин является учредителем одного из ООО. С учетом в качестве безработного его тут же сняли, а решение о назначении ему социальных выплат отменили.

Посчитав, что его интересы ущемлены, гражданин обратился в Октябрьский районный суд города Владимира с иском об отмене решения центра занятости. Николай Гущин указал, что не состоит в трудовых отношениях с ООО, учредителем которого является. Его доля в уставном капитале этого общества составляет 511 руб., а получаемые дивиденды – чуть

более 1 тыс. руб. в год, что существенно ниже прожиточного минимума. После того как суд отказал в удовлетворении иска, ссылаясь на нормы закона о занятости, г-н Гущин обратился в Конституционный суд.

Но Конституционный суд признал не противоречащей Конституции норму закона «О занятости населения в Российской Федерации», решив, что участники ООО не имеют права на пособие по безработице. Суды отметили, что граждане, являющиеся учредителями (участниками) таких организаций, считаются занятыми. Исключение составляют лишь учредители общественных, религиозных, благотворительных и иных организаций, не имеющие в них имущественных прав.

«Вместе с тем это не означает, что государство вообще освобождается от обязанности оказывать социальную помощь тем участникам ООО, которые оказались малоимущими. Признание оспаренной нормы, не противоречащей Конституции,

не может препятствовать тому, чтобы федеральный законодатель, руководствуясь конституционными принципами справедливости и равенства, установил для малоимущих участников ООО, утративших работу, гарантии социальной защиты, предусмотренные законом для безработных граждан», – говорится в материалах пресс-службы КС по данному постановлению. Иными словами, государство в принципе таким людям помогать должно, но для этого Госдуме еще предстоит прописать это законодательно.

Пока же решение суда может обернуться серьезными последствиями, ведь оно распространится на миллионы россиян, которые являются учредителями ООО и имеют в них имущественные права. По данным Росстата, в нашей стране почти 3,5 миллиона обществ с ограниченной ответственностью. Это 85% всех юридических лиц страны.

(По материалам газеты «Новые известия»).

КОНКУРСЫ

«Молодой предприниматель Кузбасса – 2010»

Организатор этого областного конкурса – департамент молодежной политики и спорта – продлил до 10 июня сроки приема заявок от конкурсантов.

В конкурсе могут участвовать граждане России, которым на момент подачи заявки от 16 до 30 полных лет. Это могут быть несколько физических лиц, являющихся соучредителями или представителями руководства одной компании.

Участник конкурса должен быть учредителем (соучредителем) юриди- лица, которое зарегист-

рировано в Кузбассе, либо индивидуальным предпринимателем, осуществляющим деятельность на территории области.

Не могут принимать участие в конкурсе представители компаний, производящих или продающих алкоголь, табачные изделия, курительные принадлежности.

Состязание проводится по номинациям «Молодой мастер бизнеса», «Успешный старт», «Социально ответственный бизнес», «Школьный и студенческий бизнес», «Вклад в развитие молодежного предпринимательства».

Победители конкурса получат дипломы и премии по 50 тысяч рублей.

Поделись своими успехами и стань победителем!

Призывают кузбасских маркетологов организаторы конкурса на Международную ежегодную премию «Master of marketing».

Премия «Master of marketing» учреждена Союзом маркетологов России (СОМАР) в апреле 2009 года с целью повышения качества и эффективности деятельности предприятий в регионах России, а также для поощрения лучших специалистов и компаний, которые добились выдающихся результатов для бизнеса, применяя маркетинговые инструменты.

Премия «Master of marketing» вручается по итогам конкурса реализованных в текущем году маркетинговых кампаний, демонстрирующих стратегии, инструменты и инновации, которые позволили получить высокий показатель возврата инвестиций (ROI).

Приславшие на конкурс маркетинговые решения делятся на 4 категории.

1-я категория – стратегический маркетинг (номинации: разработка позиционирования; концепция создания ТМ; программа вывода на рынок; программа стимулирования сбыта). 2-я категория – операционный маркетинг (номинации: ATL-решения; BTL-решения; PR-программа; разработка программы лояльности и поощрений; проект создания стандарта мерчандайзинга). 3-я категория – программы социальной ответственности и благотворительности. 4-я кате-

гория – маркетинг территорий.

В этом году в премии «Master of marketing» помимо зафиксированного в «Положении о конкурсе» списка номинаций, предусмотрена еще одна, специальная номинация от Джека Траута – разработка позиционирования.

В состав экспертов премии входят представители руководителей и топ-менеджеры региональных и федеральных компаний, а также члены Союза маркетологов России.

Примечательно, что Союз маркетологов России с этого года назначил руководителем дирекции премии нашу землячку Наталью Торик, члена комитета по региональному развитию СОМАР, директора МЦ «AC-маркетинг» (Сибирь).

Стать номинантами премии могут компании, агентства и самостоятельные специалисты, работающие на территории России и СНГ, обладающие практикой маркетинговых решений, реализованных для себя или своих клиентов, и чувствующие в себе возможность передать свои знания и успешный опыт бизнес-сообществу.

Победители будут объявлены по итогам оценки экспертного совета и профессионального жюри на торжественной церемонии вручения премии 15 июля 2010 года (в рамках Всероссийского съезда маркетологов России).

Официальный прием заявок от претендентов на Международную ежегодную премию «Master of marketing» начат 1 июня 2010 года.

Откуда «растут» налоговые проблемы?

Судя по статистическим данным Арбитражного суда Кемеровской области, число рассмотренных им дел, связанных с налоговым законодательством, за последние два года уменьшилось. Если в 2008 году суд рассмотрел 1725 таких дел, то в 2009 году – 1585.

Но наибольшее число судебных споров между налогоплательщиками и фискальными органами по-прежнему о ненормативных правовых актах налоговых органов и действиях (бездействии) должностных лиц (674 дела в 2008 году и 634 дела – в 2009 году), и о взыскании обязательных платежей и санкций (1027 дел в 2008 году и 941 дело в 2009 году). Причем практически половину требований суд оставляет без удовлетворения: в 2008 году было 966, а в 2009 году – 864 дела, требования по которым были удовлетворены. Кому и по каким причинам чаще всего отказывает Арбитражный суд – налогоплательщикам или

Предприниматель, не пожелавший назвать свое имя, г. Марийск:

– Несколько лет назад налоговая инспекция проводила у нас камеральную проверку. Потребовали документы за прошлые периоды. У нас небольшое предприятие, да и законодательство несколько раз менялось, и формы отчетности тоже, поэтому часть документов мы не сохранили. Стали делать отчет. Требуют калькуляцию расходных материалов, которую мы никогда не делали. В итоге по результатам проверки выставили 50 тысяч налога. Я пошла сама разбираться: налог платила, откуда появилась эта сумма? Мне сказали: таковы результаты проверки. Арестовали счет. Пошла к адвокату. Он только посмотрел на требование об уплате налога и сказал, что тут все сроки нарушены и даже не стоит разбираться в отчетах. Выхода не было, как бы я ни хотела, но пришлось подавать в суд, в противном случае подали бы на меня за неуплату. Судились три года. Сначала у нас в городе, потом в Арбитражном суде, мотались в Кемерово. Адвокату за одно судебное заседание понадобилось платить 2 тысячи, потом он уже сам сказал, что будет говорить, что и как, а я буду сама ездить. Почему так долго? Потому что на заседаниях всегда не хватало каких-то документов, и, как правило, не у меня, а у налоговой. Потом я подала иск о возмещении всех издержек, правда, мне только часть компенсировали. Суд признал мою правоту и отменил решение нашей инспекции о доначислении налога.

Сейчас мы на упро-

щенной системе налогообложения, поэтому таких проблем не возникает. А если возникают вопросы, пользуюсь платными услугами в самой инспекции.

Елена СУРИНА, руководитель агентства недвижимости «Жилфонд», г. Марийск:

– Сегодня для малого бизнеса в налогообложении трудности только в размерах самих налогов. 34% от фонда заработной платы, самая большая статья расходов, работодатель платит в различные

Сталкивались ли вы в своей работе с проблемами налогообложения? Как решали эти проблемы – самостоятельно или приходилось обращаться к специалистам?

фонды. Это все несоизмеримо с доходами малого бизнеса.

С отчетами все стало намного проще с введением упрощенной системы налогообложения. Мы сегодня платим 6% от доходов. Нам это выгодно, потому что вести скрупулезную работу по сдаче налоговой отчетности, связанную с расходами, должен хороший бухгалтер, поскольку со стороны налоговых органов очень высокие требования. Чтобы рассчитать эти расходы правильно и вовремя подтвердить, составить отчет, сделать, как положено, каждую требуемую бумагу, надо быть настолько грамотным во всем этом! А хорошему бухгалтеру нужно и высокую заработную плату платить, чего мы пока себе позволить не можем. Поэтому форма налогооб-

Хорошо, бухгалтер опытный, так что все проблемы решаем сами. Да и наша городская власть существенно помогает наладить взаимоотношения с налоговой: за два года несколько раз собирала предпринимателей и представителей налоговой инспекции за «круглым столом». Так что те главные вопросы, какие возникали у представителей малого бизнеса по налоговому законодательству, по правилам постановки на учет, решались в ходе открытого диалога.

Предприниматель, не пожелавший назвать свое имя, г. Кемерово:

– Организовав свой бизнес, какое-то время промыкался в поиске бухгалтера – у начинающего предпринимателя не так много денег, чтобы взять высококлассного специа-

льским органам, статистика умалчивает.

Юристы, представляющие интересы налогоплательщиков (читай: предпринимателей) в Арбитражном суде, сходятся в едином мнении: до судебных разборок чаще всего доходят те из них, у кого проблемы с бухгалтерским учетом и налоговой отчетностью. Отсюда, по их мнению, «растут ноги» большинства налоговых проблем бизнеса.

В правоте этих суждений убеждает и экспресс-опрос, проведенный нашими корреспондентами:

– Сталкивались ли вы в своей работе с проблемами налогообложения? Как решали эти проблемы – самостоятельно или приходилось обращаться к специалистам? – спросили они у предпринимателей.

Но, даже ответив на вопросы, некоторые просили не называть их имен в газете.

ЛОЖЕНИЯ, которую мы выбрали, сняла все эти проблемы. Все очень просто: я могу сама заполнить все необходимые документы и отправить в электронном варианте, не выходя из офиса.

Зинаида КАМЕНЕВА, член совета предпринимателей, г. Междуреченск:

– Мой бизнес в сфере парикмахерских услуг. Трудности с налогами были. Законодательство меняется постоянно, несколько раз нас переводили то на один вид налогообложения, то на другой. Без нашего на то согласия.

ЛИСТА в штат. А квалифицированный специалист требует достойную оплату. Пробовал работать с теми, кто предлагает доступные по цене бухгалтерские услуги по совместительству. В результате столкнулся с малообразованными и вдобавок с невысоким чувством ответственности людьми. Отчеты делали поверхностно, с серьезными недочетами. В результате получил проблемы с налоговой, слава Богу, не крупные.

РЕШИЛ больше не играть в лотерею – обратился в специализированную фирму. И там за достаточно небольшую сумму (затакие деньги квалифицированного бухгалтера мне точно не найти) мне делают всю бухгалтерскую работу, отправляют отчеты в электронном виде – в налоговую я дорогу практически забыл. И сам себя по голове гляжу за такой выбор. Что бы я сегодня делал, не будь этой фирмы?

КОНЕЧНО, тем, кто на ЕНВД или кто на «упрощенке» может платить 6% с оборота, тем, может, такая услуга, как бухгалтерский аутсорсинг (ею, кстати, бизнес во всем мире активно пользуется, это я позже узнал), и ни к чему – ума и времени для этого немногого требуется. Я, например, предпочел «упрощенке» «классику», т.е. общее налогообложение, потому что у меня серьезные клиенты, которые работают с НДС. Но знаю, что на бухгалтерский аутсорсинг перешли и коллеги, которые предпочитают упрощенную систему налогообложения, им такая услуга гораздо дешевле, чем мне, обходится.

Опрос провели Наталья СВИРИДОВА, Людмила ХУДИК и Лариса БАЗАРОВА.



Рис. Андрея Горшкова.

кстами

Проект нового закона о бухучете внесло в Госдуму правительство России

31 мая правительство РФ внесло на рассмотрение Госдумы проект федерального закона «О бухгалтерском учете».

Он направлен на приведение норм федерального закона, регулирующих систему бухгалтерского учета (напомним: действующий ныне Федеральный закон «О бухгалтерском учете» был принят 21 ноября 1996 года), в соответствие с изменившимися экономическими условиями деятельности экономических субъектов для формирования и раскрытия надежной и полезной информации о финансовом положении этих субъектов, изменений в их финансовом положении и финансовом результате их деятельности, отмечают авторы документа.

Документом устанавливаются единые требования к бухгалтерскому учету.

Что касается нововведений, авторами документа переработаны и уточнены такие нормы федерального закона, как: «порядок изменения учетной политики экономического субъекта», «порядок денежного измерения объектов бухгалтерского учета», «состав первичной учетной документации», «состав бухгалтерской (финансовой) отчетности» и т.д. Также уточнена соответс-

твующая терминология. В законопроекте не включены формы первичной учетной документации. «Вместе с тем в законопроект включены нормы, отсутствующие в Федеральном законе, но необходимые для обеспечения гарантий пользователям информации в получении надежной и полезной финансовой информации. В частности, нормы, регулирующие вопросы бухгалтерской (финансовой) отчетности при реорганизации и ликвидации юридических лиц; использования для целей бухгалтерского учета электронных документов; осуществления внутреннего контроля в экономических субъектах», – говорится в сопроводительных документах к проекту закона.

По мнению авторов законопроекта, «принятие федерального закона «О бухгалтерском учете» позволит повысить качество и эффективность регулирования бухгалтерского учета, будет способствовать улучшению инвестиционного климата в Российской Федерации, развитию саморегулирования, укреплению бухгалтерской и аудиторской профессии».

Вниманию предпринимателей и руководителей предприятий и организаций!

- Аудит и бухгалтерский учет для предприятий любой формы налогообложения.
- Заполнение и сдача налоговых деклараций.
- Налоговое консультирование.
- Налоговые и арбитражные споры (опыт достижения положительных результатов).

Это и многое другое – от специалистов консалтингового центра «С-Лига Аудит».

г. Кемерово, ул. Весенняя, 13а.
Тел./факс (953) 34-96-14. e-mail: s_liga@mail.ru

На правах рекламы.



бизнес и власть

«Спасибо, что не пасуете перед трудностями!»

- поблагодарил губернатор Кузбасса Аман Тулеев участников губернаторского приема, посвященного Дню российского предпринимательства.

(Выступление публикуется сокращениями).

О достигнутом

Серьезным экзаменом на прочность стал для всех нас мировой экономический кризис. Наша область попала в число регионов, наиболее пострадавших от кризиса, так как наши базовые отрасли – угольная, металлургическая интегрированы в экономику 85 стран мира. А раз мы интегрированы в мировую экономику, то на наших предприятиях мы ощущали все минусы падения спроса на внешних рынках. Наша главная, общая заслуга в том, что мы сохранили в Кузбассе все трудовые коллективы и меры социальной защиты детей, ветеранов, молодежи.

И сегодня я хочу еще раз поблагодарить вас за то, что не пасуете перед трудностями, продолжаете трудиться, открывая новые предприятия, создаёте новые рабочие места.

Только за прошлый, кризисный год у нас появилось 2 тысячи новых малых предприятий, что позволило создать более 5 тысяч новых рабочих мест (всего в 2009 году по всем отраслям было создано 20 тысяч рабочих мест). А всего в настоящее время в Кузбассе действует 20 тысяч малых предприятий (в 2004 году – 14,5 тыс. предприятий).

В малом бизнесе трудинутся каждый четвертый работающий кузбассовец – 366 тыс. человек. В 2009 году малый бизнес произвел товаров и услуг на 327 млрд. рублей – это 30% от общего объема продукции, произведённой всей промышленностью Кузбасса (1 трлн. 85 млрд. рублей). В областной бюджет (в 2009 г.) поступило 15 млрд. рублей налоговых – это 20% от общей суммы всех доходов нашей области.

Больше всего представителей малого предпринимательства в нашей области занято сегодня в сфере торговли и услуг. Это почти 220 тысяч человек (в торговле – 200 тыс. человек и 20 тысяч человек – в сфере услуг). В Кузбассе представлены самые разные форматы торговли: гипер- и супермаркеты с ассортиментом в десятки тысяч наименований, магазины шаговой доступности, т.е. «у дома», губернские магазины и рынки, где можно приобрести качественные продукты кузбасских производителей по ценам на 10-15% ниже рыночных.

Успешно работают наши предприниматели в строительстве. Малые

предприятия Кузбасса выполняют половину всего объема строительных работ. Другими словами, из одного миллиона квадратных метров жилья, построенного в прошлом году, 500 тысяч «квадратов» построил малый бизнес. Это комфортные дома европейского качества, которые отвечают самым современным стандартам.

Такие дома, к примеру, уже на протяжении нескольких лет возводят предприятие «Экономный дом» – Павлюкевич Евгений Леонидович, руководитель «Центра молекулярных технологий» (резидент Кузбасского технопарка, г. Юрга). Евгений Леонидович вместе со своими коллегами разработали новейшую технологию очистки отработанных турбинных и индустриальных масел – на

молекулярном уровне. В результате срок службы и оборудования, и масел увеличивается в 3-5 раз. Экономия составляет миллионы рублей! Этот проект уже реализуется на электростанциях Кемеровской области, на Новосибирской ГРЭС, в Бийск-Энерго, на Саяно-Шушенской ГЭС (тигротурбина №2, Майнский гидроузел).

Новейшие технологии применяются у нас и в медицине, где они в прямом смысле слова жизненно необходимы. Хочу отметить малое предприятие «АртгайфТехно» (г. Юрга). Директор – Смирнов Михаил Александрович. Он тоже сегодня приглашен на наш прием. Около 10 лет здесь стабильно производят оборудование для из-

готовления лекарственных препаратов (смесители для приготовления таблеток, реакторы для производства инъекционных растворов, кровезаменяющих растворов, лечебных мазей, гелей, кремов). По качеству оно соответствует лучшим мировым образцам. Коллектив постоянно внедряет инновации, совершенствует технологический процесс.

На гранты из областной казны специально на гранты ежегодно выдаются в этом году нашим предпринимателям дополнительные 55 грантов – по 300 тысяч рублей каждый.

Кроме того, мы получим дополнительно (в июле 2010 г.) из федерального бюджета гранты на 25 начинающих предпринимателей на общую сумму 7,5 млн. рублей (в 2009 году гранты по 300 тысяч рублей получили 248 человек).

Гранты из областной казны специально на гранты ежегодно выдаются в этом году нашим предпринимателям дополнительные 55 грантов – по 300 тысяч рублей каждый.

Хочу поблагодарить заместителя губернатора Мазанко Елену Ивановну и ее команду – за большую ответственную работу, которую они ведут ежедневно поддержке предпринимательства Кузбасса. И, естественно, контроль за выполнением всех поставленных задач поручается Елене Ивановне.

Только за прошлый, кризисный год у нас появились 2 тысячи новых малых предприятий, что позволило создать более 5 тысяч новых рабочих мест (всего в 2009 году по всем отраслям было создано 20 тысяч рабочих мест). А всего в настоящее время в Кузбассе действуют 20 тысяч малых предприятий (в 2004 году – 14,5 тыс. предприятий).

ем на наши вузы. Уважаемые ректоры! Вы руководите центрами научной мысли, от ваших научных лабораторий бизнес должен получать новые идеи, разработки, чтобы внедрять их в производство, повышать свою конкурентоспособность и потенциал Кузбасса в целом. Сегодня у нас при вузах создано 20 малых инновационных предприятий.

Считаю, что такие предприниматели – это вдвое преступники. Во-первых, обманывают государство, недоплачивая налоги. Во-вторых, в будущем лишают своих работников пенсий.

О задачах

Новые экономические

условия диктуют и новые приоритеты развития предпринимательства. Как известно, сегодня малый бизнес в основном сосредоточен в торговле. Нам важно, чтобы он как можно быстрее перешел в реальный сектор экономики: в промышленность, транспорт, в жилищно-коммунальную, инновационную сферы.

Получается, как том

анекдот, когда один бизнесмен жалуется другому: «Знаешь, Петя, кризис дошел и до меня: вот езжу сейчас на машине без верха (то есть на кабриолете), сыр – с пlessенью, вино пью – со слетевшей давности»...

Что-то наподобие получается и у некоторых наших «дельцов».

Предупреждаю: каж-

дое дело об умышленном банкротстве налоговой

службы

и милиции будут

щадить

объявившие себя банкротами.

Проблема в том, что для

кого-то это стало единственным выходом из ситуации,

а для кого-то – и способом

наживы. Речь идет о так

Особую ставку мы дела-

лидеры

Гранты на инновации

На губернаторском приеме в честь Дня российского предпринимательства чествовали победителей «грантового» конкурса, впервые проведенного среди малых инновационных предприятий, созданных образовательными и научными учреждениями Кузбасса.

тор Ильдар Сабиров) – организаций производства и внедрением покрытий функциональных для дуговой сварки плавлением «ИДЕАЛ». Новокузнецк ООО «СиберГи» (директор Александр Аникин) – созданием производства вторичного топлива на основе органосодержащих отходов.

Они именно развитие этих инновационных проектов, по мнению жюри, и заслуживает грантовой поддержки. Поддержка это осуществляется на условиях софинансирования. Это значит, что каждый из 8 лидеров конкурса получит в виде субсидий до 3 миллионов рублей за счет средств областного бюджета и не менее 10 процентов от суммы гранта внесет в проекта имущество.

Средства гранта могут быть использованы на приобретение основных средств (за исключением легковых автотранспортных средств), получение лицензий и иных разрешений, необходимых для осуществления предпринимательской деятельности, приобретение нематериальных активов, приобретение сырья и материалов, аренду помещений, то есть на то, что в той или иной степени будет способствовать реализации проектов этих малых инновационных предприятий.

Каждый из 8 лидеров конкурса получит в виде субсидий до 3 миллионов рублей.

терапии обширных ожогов ран. Малое инновационное предприятие научно-технический центр «Экосистема» (директор Геннадий Ушаков) – созданием опытно-промышленного производства теплоизоляционных материалов и изделий из гранулированного пористого силиката и бумажной макултуры. Юргинское «НПО Сварочное производство» (директор Антон Силин) – организацией про-

известия Кузбасса центры содействия предпринимательству. Здесь можно получить консультации по вопросам налогообложения, кредитования, по порядку оформления земельных участков, патентов, получению заказов... Главное – работа здесь организована по принципу «одного окна»: первый раз пришел – отдал пакет документов, второй раз пришел – забрал готовое решение.

Что это нам дает? Срок оформления земельных участков сокращается в 3 раза (с 700 дней до 270 дней), справки по земельным вопросам теперь выдаются в течение 1 дня (раньше – до 1 месяца), регистрация предпринимателя осуществляется за 1 день (раньше – в течение недели). Сейчас планируем создать во всех центрах содействия электронный документооборот и внедрить систему видеоконференций.

Продолжаем выдавать льготные займы. Чтобы помочь вам на самом старте, для тех, кто только зарегистрировался как предприниматель, выдаем льготные займы – до 1 миллиона рублей на срок до трех лет под 5% годовых. Примечь в первый год, можно выплатить только проценты. А если увидим, что дело пошло успешно, эффективно, то через год отчитаешься и можешь получить еще один кредит – уже 2 млн. рублей на 2 года под 5% годовых.

Вы же сами знаете, как трудно сейчас получить в банках финансирование для развития своего бизнеса: тре-

бование для химчистки. У нас в районе даже слово «химчистка» забыли. А услуга эта востребована круглый год. Людям не придется ждать лета или хороших погоды, чтобы вывезти ковры на речку – мы приехали, все почистили: и ковры, и матрасы, и мягкую мебель, весь домашний интерьер.

– У вас машина есть?

– Мы автомобиль недорогой, простенький, для работы на грант купим. Вместе с установкой для химчистки и еще одной установкой для чистки пухо-перовых изделий. 300 тысяч хватит.

– А без гранта вы бы не обошлись?

– Мне негде взять такие деньги. То, что заработываешь до сих пор, на семьюшло, у меня двое маленьких детей – 9,5 и 5,5 лет. Грант – огромная поддержка. И не только для меня. Ведь на эти средства я организую для селян очень востребованную услугу. И еще одно новое рабочее место создадут. Буду обучать столяров.

Анатолий Васильев – из тех, у кого, как говорят в народе, «золотые руки». Он и музыкант был, и строителем, но при этом больше всего Анатолия Ивановича образовалась его кружок заказчиков.

– В принципе у меня был бизнес, но нелегальный, – признается Анатолий Иванович. Легализоваться предприниматель решил, когда начала действовать программа господдержки безработных, желающих открыть свое дело. На субсидию, полученную в Центре занятости Чебулинского района, арендовал помещение.

– А потом сфотографировал все свои работы и пошел на грант, – рассказывает о своем дальнейшем пути в легальный бизнес Васильев. – У меня оборудование – то есть, аушки нет. Вот на грант сшилую камеру купил.

– Грант для вас действительно поддержка?

– Конечно, дерево на улице так быстро и качественно не высушишь, как в камере. А заказов у меня очень много – из Мариинска, Кемерова. Помощники нужны. По бизнес-плану я два новых рабочих места обязался создать. Буду обучать столярному делу молодых.

В бизнес – при поддержке власти

Для Татьяны Игнатьевой и Анатолия Васильева – начинающих предпринимателей из Чебулинского района победа в областном «грантовом» конкурсе стала второй ступенькой в бизнесе, на которой они получили государственную поддержку. На первой



Участниками конкурса стали 15 предприятий из Чебулинского района. Победила Татьяна Игнатьева – бухгалтер из села Селенга. Ее бизнес – это производство ковров и матрасов из кашемира и шерсти.

– Я хотела открыть свой бизнес, но не знала, как это сделать. Видела, что есть грант, – говорит Татьяна Игнатьева. – Но не знал, как его получить. И в это время в районе началась программа поддержки малого бизнеса. Я обратилась в Центр занятости Чебулинского района.

– Я получила грант на 100 тысяч рублей. И это спасло меня.

Анатолий Васильев – из тех, у кого, как говорят в народе, «золотые руки». Он и музыкант был, и строителем, но при этом больше всего Анатолия Ивановича образовалась его кружок заказчиков.

– В принципе у меня был бизнес, но нелегальный, – признается Анатолий Иванович. Легализоваться предприниматель решил, когда начала действовать программа господдержки безработных, желающих открыть свое дело. На субсидию, полученную в Центре занятости Чебулинского района, арендовал помещение.

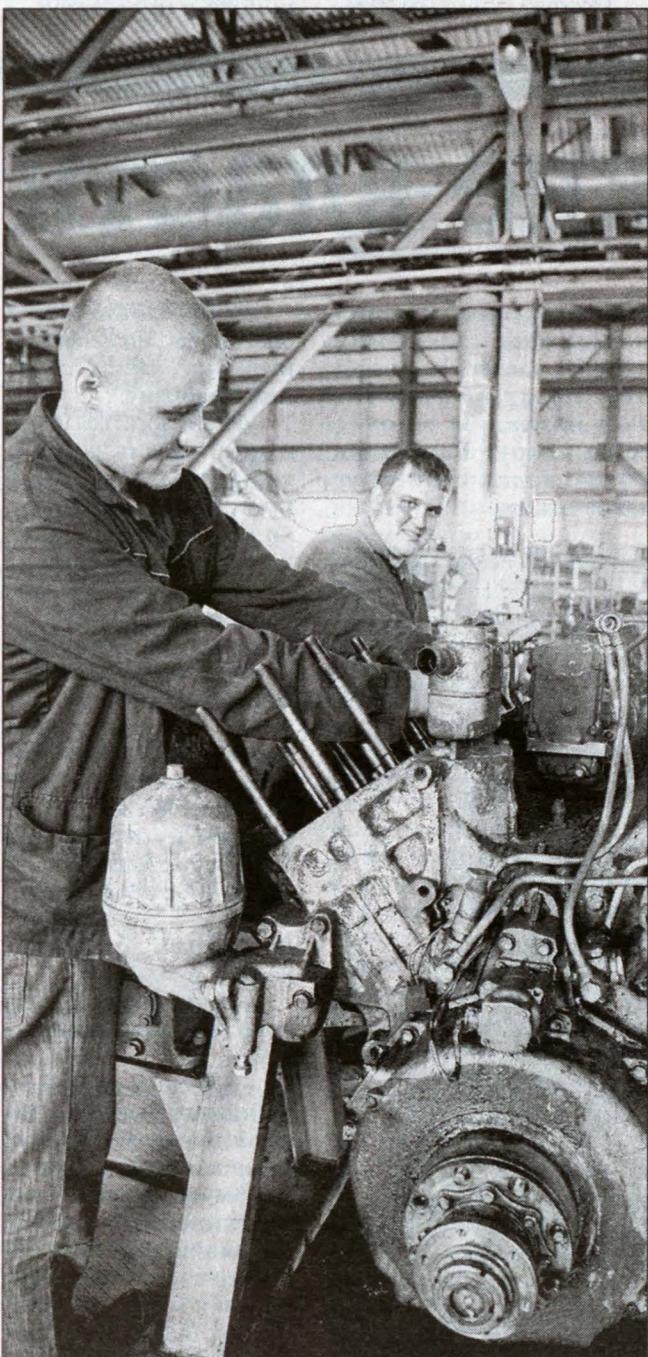
– А потом сфотографировал все свои работы и пошел на грант, – рассказывает о своем дальнейшем пути в легальный бизнес Васильев. – У меня оборудование – то есть, аушки нет. Вот на грант сшилую камеру купил.

– Грант для вас действительно поддержка?

– Конечно, дерево на улице так быстро и качественно не высушишь, как в камере. А заказов у меня очень много – из Мариинска, Кемерова. Помощники нужны. По бизнес-плану я два новых рабочих места обязался создать. Буду обучать столярному делу молодых.



Мужчины любят большие машинки, или Когда сервис становится творчеством



-Флор Файзович, сформулируйте, для чего создавался центр?

Специализированный сервисный центр ЗАО «Кузбасстранс» был создан для обслуживания большегрузных карьерных самосвалов «БелАЗ» грузоподъемностью 120-220 тонн. Он стал первым в России сервисным центром для «БелАЗов», передним была поставлена задача существенно снизить издержки угольных компаний, использующих большегрузную технику белорусского производства. В Кузбассе на тот момент работало около 3000 «БелАЗов», ремонты порой растягивались на месяцы, а запчасти иногда приходилось доставлять даже самолетом.

Сегодня мы занимаемся ремонтом узлов и агрегатов, гарантийным и постгарантийным обслуживанием полутора тысячного парка «БелАЗов» «Кузбассразрезугля», это разрезы «Бачатский», «Кедровский», «Талдинский», «Моховский», «Краснобродский», «Калтанский» и другие. Имеем серьезный запас запчастей и агрегатов, 77 сотрудников, в том числе сертифицированных специалистов высшего уровня, очень серьезную ремонтную базу. Сроки ремонтов сокращены в разы. Мы ведь имеем возможность в случае поломки доставить запасной агрегат прямо в карьер, а неработающий увезти для ремонта.

- Изменилась ли за эти годы техника, с которой вы работаете?

- Конечно. Начнем с того, что за счет увеличения грузоподъемности техники число «БелАЗов» сократилось вдвое, до полутора тысяч. В области практически не осталось большегрузов по 24 и 40 тонн. Зато в нынешнем году мы уже собрали четыре 320-тонника.

Чтобы легче представить, о чем речь, это шесть вагонов за раз. Очень производительная машина, она работает в паре с экскаватором, у которого емкость ковша 56 кубометров! Чтобы загрузить 200-тонник, ему достаточно двух ковшей, на 320-тонник – три ковша. Под погрузкой 320-тонник стоит всего минуту, за 12-часовую смену делает порядка 30-40 рейсов, перевозя просто невероятные объемы вскрыши.

Работа над «БелАЗами» идет постоянно. Отходит отечественный двигатель «ЯМЗ», новые машины идут уже с импортными моторами, с бортовыми компьютерами. Там и технические, и экологические характеристики другие. Выбросы меньше, шумности, они надежнее и экономичнее. Деньги сегодня считают все, а себестоимость дизельного топлива занимает очень большое место. Если тонно-километр стоит 3,5-3,7 рубля, то стоимость дизтоплива в ней – 1,5 рубля, чуть не 40 процентов.

- То есть техника становится все производительнее и дороже, соответственно дорожает каждая минута простоя, и этот простой нужно сокращать?

- Совершенно верно. Это мировая тенденция.

Всего четыре года назад ожидалось, что центр по ремонту «БелАЗов» компании «Кузбасстранс» будет обслуживать «машинки» грузоподъемностью 120-220 тонн – тогда открытие центра стало не только общекузбасским, но и международным событием. Ведь его создание было предусмотрено соглашением между администрацией Кемеровской области и правительством Республики Беларусь «Об основных принципах торгово-экономического сотрудничества», подписанным еще в сентябре 2001 года в Минске.

О том, как мечты становятся реальностью, о сегодняшнем дне коллектива и его роли в увеличении угледобычи, «ОПОРА» расспрашивает Флора ЗИЯЗИДИНОВА, генерального директора ЗАО «Кузбасстранс».

Чтобы приблизиться к мировому уровню, нужно повышать производительность на одного трудащегося – у нас в стране этот показатель всегда был ниже всех, потому что возле предприятия – детский сад, вся инфраструктура, и если на всех раскинуть, производительность получается минимальная. Сейчас политика такая, что все сервисные предприятия переводятся на аутсорсинг. Весь мир так работает: приезжают специалисты и занимаются ремонтом, а не так, что сам водитель пытается исправлять что-то.

- Раньше на предприятии могли снять неисправный агрегат и ремонтировать его неделю, две, месяц. Теперь мы сразу привозим запасной агрегат, ставим на машину, а неисправный увозим для ремонта. Техника практически не простаивает.

- А есть виды работ, которые в Кузбассе, кроме вас, сегодня не делает никто?

- У нас есть единственный в Кузбассе стенд по редукторам для больших «БелАЗов», на котором производится регулировка агрегата, обкатка подшипников. Чтобы понятнее, два подшипника стоят порядка 400 тысяч рублей, так что ошибка может стоить очень дорого.

Стоимость новейших «БелАЗов» – на уровне современных экскаваторов, около 100 миллионов рублей. Есть детали, которые стоят миллионы. Ну и стоимость, например, капитального ремонта самого большого редуктора мотора колеса – от 2 до 2,4 миллиона.

У нас установлен кранбалка на 10 тонн, но в последнее время редукторы, которые все тяжелеют, он еле-еле поднимает, надо его усиливать.

Прошли времена, когда для ремонта нужна была кувалда. Сейчас нам требуется специальный ноутбук, программное обеспечение, специинструмент. Прежде чем заняться ремонтом, подходишь с ноутбуком, по нему определяешь неисправность... Очень дорог специинструмент, мы заказали второй комплект немецких специинструментов для ремонта моторов МТУ, стоимость более 300 тысяч рублей.

Сварка теперь тоже более современная. Работаем на полуавтоматах. Кузова последних «БелАЗов» варили в сорокаградусный мороз, и ни один шов не трес-

нул. У нас четыре полуавтомата, бригада в две смены работала, сварщики очень квалифицированные. Определенный металл – нужны определенные режимы сварки. Если варить кузов по обычным технологиям, он не выдержит нагрузок, развалится. Кузов собирают из четырех частей. Весит новый «БелАЗ» триста с лишним тонн, проходит на десяти платформах. 320-тонник мы собираем вахтовым методом прямо на месте за 20 дней, 200-тонник – за неделю. Ну а «сокроак» - 2-3 дня.

- Сколько машин вы можете ремонтировать одновременно?

- В месяц можем сделать с десяток редукторов, с десяток коробок передач. Это самые тяжелые детали, и нагрузка на них самая большая, они чаще выходят из строя. После распутицы обычно больше ремонтов.

Очень напряженным выдалась вторая половина прошлого года: пришлось ставить в строй практический спасенный технику. В Бачатах порядка двадцати «БелАЗов» «лежали», можно сказать, на животе, мы их поднимали. После аварии на Саяно-Шушенской ГЭС резко возросла потребность в энергетическом угле, добавили план, но новых «БелАЗов» под эти объемы тогда еще не было.

- Расскажите о кадрах...

- У нас они не просто слесари – они инженеры-механики, практически все с высшим образованием. Современная техника – это импортный мотор, бортовой компьютер, гидравлика, все очень дорого, опасно пускать безграмотного человека. Людей постоянно учим, дотягивая до высшего уровня. Сейчас будем отправлять в Америку на «Сименс» для обучения ремонту электропривода, на 320-тонниках он американский. Учим в Белоруссии, Германии. После учебы специалисты получают лицензию и сертификат.

Люди у нас такие, на которых можно положиться. Наладчик Аркадий Савицкий, агрегатчик Валерий Личман, такие отличные специалисты, как Раис Габидуллин, Валерий Безденежных, Виктор Перов, Евгений Лучшев, Александр Дмитриев и другие. Коллектив в основном молодой, 30-40 лет. Появились свои династии – Худояровы отец и сын, Личманы, Николаевы ...

Техника все время идет новая, меняется, нужно держать руку на пульсе. Есть такое понятие – специализация. Но, конечно, если человек универсал, то это вообще бесценный кадр, это редко бывает. У нас есть и универсалы. Причем могу сравнивать кадры наши и зарубежные – мы работаем по-разному. Приехал американец на запуск 320-тонников. Подходит с ноутбуком, снимает тест, определяет код и ждет ночи, потому что разница с Америкой 12 часов. В три ночи консультируется по Интернету с американским представителем: у нас горит такой-то код. Ему пишут: посмотри провод номер такой-то... Он едет на разрез, смотрит этот провод и опять пишет: посмотрел, там все нормально. Ему: тогда посмотря там-то... Нет, нам не нравится такая работа. У них получается ступенчатая ответственность, и тот, что внизу, на себя уже ответственность не берет. Он обязательно должен позвонить тому, кто на ступеньку выше, чтобы тот взял ответственность на себя и дал указания. А у нас если он специалист, то он сам берется отвечать. У нас более универсальные специалисты, я скажу.

- А как к вашей работе относятся сами производители «БелАЗов»?

- Всегда остаются доволны, что здесь их «БелАЗ» в надежных руках, что есть присмотр. Машина, особенно когда это новая модель, приходит «сырая». Единственная модель, которая сразу была хороша, – 130-тонник. Сразу с импортным мотором, особых хлопот с ним не было.

Сейчас у них уже пробег больше полумиллиона километров, и все равно проблем нет, если вовремя все делают. Потом была машина 180, потом 220 тонн, и с нашей помощью белорусы довели их до кондиции... Мы ведь ведем мониторинг, выявляем слабые места, сообщаем на фирму, общаемся непосредственно с главным конструктором. Тоже подвески: шары отрывали, они усилили шары... У них 12 этажей конструкторов, они всегда к нам прислушиваются. Одно дело – «БелАЗ» где-то на треке прокатали, другое – техника работает в забое, в тяжелых условиях, и начинают выявляться слабые места...

- Могли бы фантазировать о такой технике в начале девяностых?

- Нет, 15 лет назад мы думали, что будет когда-нибудь 200-тонник. А сейчас уже и 400 тонн – не сказка.

- Новые большие машины вам, как профессионалам, интересны?

- Очень интересны. Когда монтировали 320-тонники, климатические условия были тяжелейшими. Краны ломались – ведь декабрь, январь, февраль, самые морозы, было до 42 градусов! Но народ интересовался, если что-то не запускается, домой не уходили, пока не получится, старались победить любую проблему... Это очень творческая работа – чтобы новая техника раскрыла все свои возможности.

Беседовал
Игорь АЛЕХИН.
Фото Евгения Куркова.

а Как у них

Открыли мне не сразу. За дверью работала какая-то машина, по звуку напоминающая пылесос и бормашину, вместе взятые. Решив, что хозяева занимаются уборкой, нажала на кнопку звонка еще раз.

- Привет! - опережая мать, сообщил малыш лет трех-четырех, - мы с мамой валяем платье.

Словосочетание прозвучало странно, хотя я уже была наслышана о дизайнере, специализирующемся на изготовлении вещей из войлока. Познакомилась я с Кирой через «форум» Интернета. Занимались модели одежды и аксессуары из войлока. До недавнего времени, в моем представлении, войлок шел на «катанки»

да на шапки для сауны. И вдруг одежда, сумки и даже украшения! Но одно увидеть вещи на картинке, другое - посмотреть, пощупать. Так что я напросилась в гости. Однако, когда я увидала наячу вяленый шарф, засомневалась: не вешают ли мне лапшу на уши. Ведь тонюсенькое ажурное полотно напоминало плетение из нежного гаруса.

Словно прочитав мои мысли, дизайнер Кира улыбнулась:

- Это сваляно вручную, а если с помощью машины, - она кивнула в сторону небольшого механизма, напоминающего утюг, - то же самое можно сделать в два раза быстрее.

Платье из войлока, или Сам себе работодатель

- А у вас, кроме шарфа, есть еще что-нибудь? - оглянулась я в поиске образцов.

Хозяйка открыла шкаф:

- Вот сумка, юбка, топ, а это бусы. А вообще-то начинала я с корсетов, а еще раньше увлеклась батиком. Раньше это было обычное хобби, а теперь стало моим бизнесом.

- И когда вам пришла мысль превратить свои увлечения в предприятие?

- Если я скажу, что с детства хотела организовать собственное дело, вы, наверное, не поверите. Но это так. Может быть, потому что по натуре я не коллекционист, а может быть, потому что еще в школе любила делать пирожные, торты, так что с детства мечтала о собственном кафе.

- Судя по увлечениям детства, вы должны поступить в кулинарное училище?

- По логике да. Вот только наши поступки чаще лишены логики. Так что после школы пошла на юрфак. Была мысль поступить на дизайнерское отделение. Я к этому времени очень увлеклась вязанием и шитьем. Но родители не хотели меня отпускать далеко от дома. Ближайший такой вуз был в Омске. Пришлось ехать в Новосибирск. Но когда зарила уголовное, гражданское и прошее право, я вынашивала мысль о собственной юридической фирме, которая будет помогать людям, попавшим в беду. Правда, после года работы по специальности окончательно разочаровалась в юриспруденции, и после репатриации в Израиль у меня даже мысли не возникло продолжать учиться по этой специальности. Тем более, в стране на население семь миллионов приходится 45 тысяч адвокатов. Так что здесь и без меня хватает юристов, о которых говорят, что их меньше всего волнуют проблемы клиентов.

Я стала размышлять, кем мне здесь быть. В голове крутились слова американского бизнесмена Дональда Трампа о том, что, чтобы хорошо зарабатывать, нужно заниматься тем, что получается лучше всего. Я стала думать, что же лучше всего у меня получается, и пришла к выводу: шить, вязать и рисовать. Так и решила: буду дизайнером одежды. Решила поступать в местный - один

из самых лучших колледжей - Шенкар. Для этого поступила на подготовительные курсы. За полгода обучения на курсах мне должны были помочь раскрыться, научить рисовать и подготовить портфолио.

- В России подобные курсы стоят приличных денег. А здесь?

- Здесь тоже не бесплатно. Они прорвали солидную брешь в бюджете молодой семьи. Аренда жилья здесь очень дорогая. А у нас к тому же ожидалось прибавление семейства. Но в колледже я не поступила, не прошла по конкурсу.

- А эти курсы давали какую-то гарантию на поступление? Ведь вам пришлось сдавать экзамены на иврите. Наверняка вам было сложнее общаться с преподавателями?

- Никаких гарантит. Что касается знания языка, конечно, за год не овладеешь ивритом так же, как им владеют сабры (так называются коренные израильтяне). Однако для меня эти полгода не прошли бесследно. Готовясь к одному из туров, где задание было сделать оригинальное платье, я открыла для себя, что могу творчески мыслить, хотя всегда думала, что дальше копирования продвинуться не в состоянии. К тому же остановился и то, что у меня нет специальных знаний по технике кроя. Короче, подготовительные курсы оказались еще и тем полезны, что вселили уверенность в мои собственные силы. Конечно, я не лила слезы, когда не прошла по конкурсу, но очень расстроилась.

- Некоторые по несколько раз поступают в колледж или университет. И в конце концов оказываются в числе студентов. К тому же здесь можно взять ссуду на обучение.

- Я не стала. Во-первых, чтобы подать документы для поступления, надо заплатить 800 шекелей. Это третья часть зарплаты мужа. Можна, конечно, взять ссуду, но ее надо отдавать. А самое главное, у нас к этому времени родился малыш. Возникли большие расходы. Если прежде я подрабатывала помощником повара, горничной в гостинице, теперь основная забота о деньгах



легла на мужа. Конечно, можно было отдавать ребенка в детский сад, здесь детей принимают в сады с трех месяцев, но мы решили этого не делать. К тому же, читая специальную литературу, поняла, что швейное и даже дизайнерское образование не так уж и важно. В конце концов, у Коко Шанель, Вивьен Вествуд, Сони Рикель не было специального образования. Однако это

не помешало им стать теми, кто они есть.

- То есть вы считаете, что можно обойтись и без специальных знаний и диплома?

- Без диплома можно, без специальных знаний нет. Но я учусь. Самостоятельно. Изучаю новые техники: батик, войлок, нуноввойлок, шибори. Я не останавливаюсь, каждый день узнаю что-то новое. Изучаю, рассматриваю коллекции известных кутюрье.

К тому же не стоит идеализировать жизнь в Израиле. Диплом не гарантирует получения работы по специальности. Здесь тоже очень сложно найти работу в соответствии с образованием. К тому же действует, как и в России, система кумовства. Я знаю репатриантов, которые окончили вузы, получили профессию и работают... продавцами. Но продавцом может работать любой знающий иврит.

- Я обратила внимание, что в этой стране много магазинов, специализирующихся на шитье свадебных платьев. Вы тоже выбрали это направление. Но ведь с фирмами, имеющими большой опыт, сложно конкурировать.

- Конкуренция большая не только среди фирм, торгующих свадебными платьями, а вообще одеждой. Но в Израиле общество в социальном плане очень расслаблено, так что один идет за топом в дорогой бутик, другой в лавку с дешевыми майками. Один шьет свадебное платье, все усыпанное стразами, отсюда и цена, другой находит в Интернете образец моей продукции и заказывает его. Haute couture, к чему я себя отношу, отличается тем, что весь декор делается вручную. Неудивительно, что многие предпочитают haute couture.

- В какую сумму вам обошлась регистрация своего предприятия?

- Регистрация предприятия в Израиле бесплатная. Так что каждый может попробовать себя в частном бизнесе. Труднее здесь найти свою нишу. Ведь поступление налогов за счет малого и среднего бизнеса составляет здесь основную статью доходов страны.

- На какие средства вы приобретаете оборудование, материалы?

- Выкроили из семейного бюджета. Швейную и шлифовальную машину мы взяли в кредит. Хотя можно взять промышленное оборудование по лизингу. Но в моем случае в этом не было необходимости. Здесь удоб-



но брать вещи в кредит. Рассрочка дается и на три года, без первого взноса, а кредитный процент минимальный. Что касается оборотных фондов, то я в основном работаю под заказ, поэтому предлагаю своим клиентам авансировать стоимость материалов. Пересылка готовых вещей тоже идет за счет заказчика. Кстати, материалы, фурнитуру я приобретаю первоклассную, поэтому использую активно возможности Интернета, шерсть идет из Англии. Причем это обходится дешевле, чем если бы я купила сырье в Израиле.

- Как начинающий предприниматель вы чувствуете поддержку со стороны государства?

- Что хорошо, так это то, что государство не пытается задавить начинающего предпринимателя налогами. С предпринимателями с оборотом 4000 шекелей вообще не берут налоги. Есть организации, готовые предоставить беспроцентные ссуды, и некоторые даже прощаются долги, если фирма может продержаться в течение трех лет.

- А проверками контролеры вас сильно донимают?

- Главный проверяющий - это налоговая. И если вдруг кто-нибудь стукнет, что предприниматель не выдает «кабалу», то есть чек на покупку, а это значит, что он укрывает доходы, то ему грозит огромный штраф. Выяснить можно с помощью контрольной проверки. Как в России.

- А есть возможность начинавшему предпринимателю повысить свое экономическое образование?

- Есть. Я ходила на предпринимательские курсы, где рассказывали об азах предпринимательского дела. Здесь могут предоставить за плату консультанта для ведения бизнеса. Что я вынесла для себя из этих курсов, так главное то, что не нужно связываться ни с какими такими консультантами. Действительно помочь может только спонсор, человек, конкретно получающий дивиденды от своего бизнеса. Все остальное - просто выкачивание денег. Поэтому стараюсь прислушиваться к

советам мужа. Уж он-то точно заинтересован в моем успехе и, кроме того, во многих делах, связанных с бизнесом, разбирается гораздо лучше меня: у него есть экономическое образование.

- По образованию вы юрист. В предпринимательстве пригодились юридические знания?

- К счастью, нет. Но я съято помню главное правило юриста - никогда не подписывай документ, пока его тщательно не изучишь.

- Вы сказали, что моделирование одежды не требует диплома колледжа. Но швейный бизнес - это не только моделирование одежды, но и продвижение товара на рынок. Здесь как обстоит дело?

- Реклама - дело дорогое. Начинающему предпринимателю - пакет couturee - газеты и журналы, не говоря уже о ТВ, не по карману. Конечно, маркетинговое дело - целая наука, но объять необъятное невозможно, поэтому, когда я поставлю свое производство на поток, тогда у меня появятся специалисты, задачей которых будет продвижение продукции на рынок. Пока я пользуюсь самой дешевой рекламой, то есть Интернетом. Благодаря Инету мои шарфы и топы носят даже в Чехии, корсеты покупали дамы из Польши. Вот россиянки хотели бы купить, но жалко за копейки. Что ж, они привыкли к китайским копеечным товарам. Кстати, мне, увы, не хватает практичности и умения общаться с клиентами. Они почему-то считают, что себестоимость изделия не имеет отношения к розничной цене. Но я учусь убеждать.

- Над чем вы работаете сейчас?

- Сейчас готовлю коллекцию свадебных платьев. Стараюсь делать особенные, чтобы в них виднелся мой почерк, чтобы мои платья были узнаваемы. Дина КАЛИТИНА. Фото автора. г. Рамат Ган, Израиль.

Среди приглашенных на губернаторский прием в честь Дня российского предпринимательства была Каролина Стакина.

О девушки, которая хочет изменить мир

Она ровно настолько же непредсказуема, насколько неожиданно сочетание слов в её Ф.И.О. – Каролина Абдул-Хамидовна Стакина. Замечая в её ноутбуке файл с именем «Кора».

- Кора – это что?
- Это кто. Так меня зовут друзья.

Кора – это имя ей по мерке, слышится в нём что-то непокорное, глубинное, лесное. Она такая есть. Двадцатипятилетняя девушка-егерь. Заядлая рыбачка. Если надо, то и охотница. Тайга – её стихия, наедине с матушкой-природой чувствует себя Кора свободно, естественно, здесь она счастлива. Её владения – живописнейший кордон Кабук – двадцать восемь километров от Усть-Кабырзы вверх по течению реки Мрассу. Мимо Азасской пещеры, где якобы обнаружили след снежного человека (Кора пока доводилось видеть только медвежий). Её транспорт – моторная лодка летом и снегоход зимой. То и другое водит сама. И ещё мотоцикл – с детства.

Распорядок работы простой: полмесяца на кордоне, полмесяца дома. Здесь её ждут мама и ребёнок – четырёхлетняя дочка. Тоже лесной человек растёт: пол-Шории уже в рюкзаке прошла.

- Как же ты одна на кордоне? Не страшно? Сплавляются-то в основном мужчины и, как правило, большие любители водочки под уху.

- Я умею дохдично объяснять, что и как, люди адекватно на это реагируют.

Кора следит за порядком на своём участке национального парка «Шорский»: охраняет территорию от нарушителей-браконьеров, проверяет путёвки, помогает обустраиваться гостям. Поработала она так год-другой и поняла: надо менять жизнь к лучшему. Егерями в парке оформлены в основном люди из коренного населения. Заработок егера – четыре-пять тысяч рублей. Вот и начинают: то сети поставят, то живность лицензионную стрелянут. Словом, сами же и хищничают.

- Я считаю, что голодный работник природу защищать не может, он только может ещё больше её разграбить. Особенно, если нет понимания, что природа и даёт ему жизнь. Ладно бы человек рыбачил, чтобы прокормиться, а он ведь ловит сетью варварски, идет продавать, и обвинить его в этом нельзя, потому что деньги нужны, сложно семью содержать на четыре тысячи.

Кора максималистка – в хорошем смысле этого слова. По большому счёту, она хотела бы изменить мир (так и сказала в начале разговора: «Хочу изменить мир – хотя бы тот, который меня окружает»). Но, понимая, что столь глобальную задачу вот так, с кондакча, не осилить, решила начать с малого: посодействовать шорскому национальному парку в повышении зарплаты егерям. А для этого увеличить доходы парка – за счёт развития на его территории экскурсионного туризма. Больше посетителей – больше покупается путёвок, разрешений на охоту, рыбную ловлю и тому подобного:

- Думаю, если мне удастся реализовать свои планы и построить турбазу в Кабырзе, то можно создать новые рабочие места. Чтобы люди не только природные ресурсы эксплуатировали, но имели бы возможность реально заработать.

И ещё Каролина твёрдо намерена десять процентов прибыли своей туристической фирмы отчислять в бюджет национального парка – именно на поддержку егерей: «Чтоб люди хорошо работали, их надо мотивировать!»

По следам шамана – в бизнес



О закономерности случайностей

Сказано – сделано, человек она решительный. Записалась на местные курсы «Управление малыми предприятиями» при центре занятости. Потом зарегистрировалась как индивидуальный предприниматель. Для начала решила заняться летним туризмом, то есть предоставлять услуги сплава, пешие маршруты, рыбалку. Взяла себе в компанию брата и двух друзей, оформила инструкторами. За лето успели организовать два сплава. Снаряжение собирали по знакомым, в прокате, кое-что удалось приобрести на деньги, вырученные от продажи лесной ягоды (сами же и собирали). Кандидатов на сплав нашли в Новокузнецке – загодя разнесли по офисам города свои рекламные проспекты. Желающие появились быстро.

С двух сплавов доход невесть какой, но средств хватило, чтобы закупить снаряжение на десять человек: резиновые лодки, катамараны, палатки, спальники, рюкзаки. Знай плавай. Да только лето кончилось.

- Не хотелось, чтобы как на горе Зелёной было: там зиму люди работают, а на лето их отправляют до следующего сезона получать пособие по безработице. Да и парку выгодна круглогодичная посещаемость: нет в зимнее время гостей – соответственно, нет и денег, даже бензин, бывает, не на что купить. Значит, надо разработать зимние маршруты и возить туристов на снегоходах. Только вот где взять для начала хотя бы один?

Сунулись за кредитом – отказ: у меня из собственности только ребёнок, а остальные рисковать не захотели, и я их понимаю. Что делать? Помог случай, который и повлиял на всё дальнейшее развитие событий.

И тут Кора рассказывает историю, похожую на сценарий для рекламного ролика, но произошедшую на самом деле. Она с друзьями возвращалась пешком с Зелёной, где работает брат (до парка тоже там целый сезон отработала поваром в ресторане). Тормознули попутку, разговорились с водителем. Порадовались, что такой общительный попался, все свои проблемы ему обсказали, а он им: «Приходите ко мне в администрацию, постараюсь помочь». С кредитом сложно, но грант можно получить». Молодые люди растерялись, а водитель спрашивал: «Вы что, меня не узнали? – «Нет», – честно так отвечают. «Макута, глава города», – представился он. Так и познакомились. Кора, в долгий ящик дел не привыкшая откладывать, явилась в назначенный день на аудиенцию. И началась работа над бизнес-планом. Переделывала его раз шесть. Уже готова была всё бросить, да девушки из отдела поддержки малого бизнеса районной администрации не дали.

О материальности мыслей

На защиту проекта в Кемерово Каролина явилась без единой бумажки. Рассказывает:

- Поразило настроение людей, которые туда приехали. Ходят толпой по вестибюлю и все друг другу: «Да ладно, мы хотим поучаствовать... Ну, хоть попробуем!» Кипы бумаг в руках и никакой уверенности. То есть они заранее предопределили своё поражение! Кто-то у меня спросил: «Почему ты без бумаг?» – «Да я же выигрывать сюда приехала, а не «пробовать»!» Иначе какой смысл ездить, деньги тратить?

Когда она зашла в аудиторию с пустыми руками, члены конкурсной комиссии взорвались на неё с недоумением. «У меня тут всё, в голове!» – самоуверенно заявила Кора-Каролина, сняв повисший было в воздухе вопрос, и добавила, адресуясь к председателю комиссии: «Спрашивайте, я всё равно грант-то выиграю!» «Да, наверное, грант вам придётся дать!» – сказали ей в итоге.

- А я знала, что выиграю! – смеётся моя собеседница. – В принципе, знаю, что и дальше реализую свои планы и мечты. Потому что все мысли материальны. Как ты думаешь, так в твоей жизни и происходит.

- Это тебе собственный опыт подсказал или в книгах вычитала?

- По-моему, я с детства это знаю. И как бы меня в своё время учителя ни убеждали на каждом уроке, что моё место – в комбинате благоустройства мусор подметать, я всегда знала, что когда-нибудь смогу доказать им обратное!

- ?!

И Кора рассказала старую, как мир, историю о превращении гадкого утёнка в лебедя. Мама воспитывала детей без отца (ушел после рождения двух младших братьев-близнецов), жили впроголодь, донашивали вещи с чужого плеча, хоть и чистенькие. В школе встречали по одёжке. Девочка стала прогуливать: портфель в дровяник, а сама удоочку в руки – и на реку. Или в лес – он каждого принимал с любовью, это она ещё в раннем детстве почувствовала. А ещё ей, «трудному ребенку», помогли поверить в себя педагоги центра реабилитации подростков, особенно его руководитель Любовь Сергеевна Поль и воспитатель Элла Кондратьевна Драйт. Они сумели разглядеть в девочке личность. А вот из родной школы за двойки и прогулы её «выпнули» после девятого класса. С напутствием: либо в училище, либо улицы подметать. Но она успешно окончила вечернюю школу (где всех называли на «вы») и поступила в Бийский лесной техникум. Вспоминает, что на вступительные экзамены «ходила пешком», то есть добиралась автостопом через Кузнецко, потому что мама, которую тоже уверили, что дочь её – человек «конченый», денег на дорогу не дала.

Когда же та сдала экзамены на «отлично», мама восприняла духом и решила, что надо помочь. И родной техникум всячески её поддерживал, ведь девочка сразу стала лидером в учёбе, и в общественной работе. Для начала победила в конкурсе «Студент года» среди техников города, потом – всего Алтайского края и, наконец, с группой поддержки выехала в Москву, где заняла второе место в конкурсе «Студент России». Так, говорит, она научилась побеждать. И техникум окончила с «красным» дипломом. Теперь вот организовала своё дело, сейчас регистрирует название фирмы – «След шамана»: «Шаман – проводник между духами природы и человеком. Вот и мне тоже хотелось бы раскрыть людям душу природы, её чистоту, хрупкость. Тоже стать таким проводником».

На лето у Коры вполне конкретные планы: уже есть одна заявка на сплав по Мрассу под романтическим названием «Путешествие в страну танцующих хариусов» и два заказа в Хакасию, на горную речку Иксу. Это чисто рыболовный маршрут, на него Кора водит людей сама – «ребята мои в рыбальке ничего не понимают, а у меня это хобби с детства».

А на отдалённое будущее у неё есть мечта: открыть для таких же «трудных», как была она, подростков, туристический центр, чтобы предоставить им снаряжение, питание, инструкторов – словом, все возможности для путешествий и коллективных походов, которые как раз и помогут молодому человеку раскрыть свой потенциал, поверить в себя. Ведь дети мечтают путешествовать, преодолевать трудности, но не у всех есть возможности:

- Есть такая пословица в лесном хозяйстве: самое главное – не лес вырастить, а воспитать будущих лесоводов. И здесь то же самое – не одной изменять мир, а воспитать команду единомышленников, которые вместе с тобой будут стремиться к этому.

Вот такая она, начинающий предприниматель Каролина Абдул-Хамидовна Стакина.

Ольга ЩУКИНА.
Фото автора.