

ПН.	4	11	18	25
ВТ.	5	12	19	26
СР.	6	13	20	27
ЧТ.	7	14	21	28
ПТ.	1	8	15	22
СБ.	2	9	16	23
ВС.	3	10	17	24

МАЙ


 КУРС ВАЛЮТЫ
(ЦЕНТРОБАНК)

 \$ 31,05 руб.
€ 43,46 руб.

 Интернет-приемная губернатора
www.kuzbass85.ru

 Издаётся
с 7 января
1922 года.


91 (24811)

26 МАЯ 2009 г., ВТОРНИК

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-51-23, 72-36-45.

сегодня — День российского предпринимательства

Уважаемые земляки!

26 мая в нашей стране отмечается День российского предпринимательства. Это один из самых молодых профессиональных праздников России. Он был официально учрежден в 2007 году Указом Президента РФ. В Кузбассе решением областного Совета народных депутатов этот праздник отмечается с 2004 года, как признание весомого вклада, который деловые люди вносят в экономическое и социальное развитие области.

Зарождение российского предпринимательства уходит в глубины веков. Первыми русскими предпринимателями были купцы — инициативные и энергичные люди, которые вели активную торговлю, устанавливали связи с другими странами, были проводниками наших культурных и духовных ценностей. Это они в 17–18-м веках построили первые фабрики и заводы, открыли первые банки. Купечество и промышленники заложили традиции социально ориентированного предпринимательства: открывали церкви и приюты, школы и больницы, театры и музеи, благоустроили города.

И в настоящее время отечественный бизнес набирает обороты, выходит на ключевые позиции в экономике страны. Самым гибким, мобильным сектором является малое и среднее предпринимательство, которое способно быстро перестраиваться под запросы и потребности людей, под изменения рыночной конъюнктуры. Без него невозможно создание среднего класса, который составляет фундамент гражданского общества в любой стране.

Сегодня с уверенностью можно сказать: малый и средний бизнес стал важной и неотъемлемой составляющей экономики нашего региона. В Кемеровской области действуют свыше 19 тысяч малых предприятий и 50 тысяч индивидуальных предпринимателей. Они работают практически во всех отраслях: в промышленности, строительстве, торговле, сфере услуг. 18% всех налоговых поступлений в бюджеты городов и районов области приходится на долю предпринимателей.

Администрация области уделяет самое серьезное внимание развитию малого и среднего бизнеса. Уже более 10 лет у нас работает областная программа поддержки предпринимательства, на реализацию которой в этом году направлено 250 млн. рублей — это в 2,5 раза больше, чем в 2008 году. Несмотря на сложную экономическую ситуацию, мы ввели для кузбасских предпринимателей новые меры поддержки. С 1 января 2009 г. в 3 раза снизили ставку налога по упрощенной системе (с 15% до 5%), сократили налог на прибыль на 4% — тем отраслям, которые «тянут» за собой работу других, смежных отраслей (строительство, машиностроение, сельское хозяйство — всего 25 отраслей). Действующим предприятиям малого и среднего бизнеса выдаем льготные займы в размере 2 млн. рублей сроком на 2 года под 5% годовых; субсидируем процентную ставку по банковским кредитам (2/3 ставки Центробанка РФ) и многое другое. Начинающие предприниматели могут получить заем в размере 1 млн. рублей — сроком на 3 года, под 5% годовых.

Для тех, кто потерял работу и хочет открыть свое дело, Центр занятости Кузбасса выдает годовое пособие по безработице, оплачивает разработку бизнес-плана и компенсирует расходы на регистрацию предприятия. Плюс к этому с января 2009 г. мы выдаем им безвозмездно, на конкурсной основе гранты для создания новых предприятий — в размере 500 тысяч рублей из областного бюджета. Такие гранты могут также получить студенты, выпускники вузов, техникумов, бывшие военнослужащие, а также инвалиды и женщины, имеющие детей до 14 лет.

В целом же в области действует около 20 различных мер поддержки предпринимательства.

Дорогие друзья! Спасибо вам за созидательный труд, целеустремленность, неравнодушие и высочайшую ответственность! Особая благодарность за помощь, которую вы оказываете малообеспеченным категориям наших земляков.

Крепкого вам здоровья, благополучия, успехов и удачи во всех ваших добрых делах и начинаниях!

С уважением
А.Г. ТУЛЕЕВ,
губернатор Кемеровской области.

Н.И. ШАТИЛОВ,
председатель Совета народных депутатов
Кемеровской области.

И.В. КОЛЕСНИКОВ,
главный федеральный инспектор.

За прошедшую неделю дважды от разных высокопоставленных лиц в Кузбассе — от энергетиков и чиновников — прозвучали слова, что кризис... оказался на руку региону. Падение энергопотребления в Кузбассе не только сняло остроту одной из главных проблем экономики — энергодефицита, но и позволило относительно безболезненно пережить последние энергоаварии. Такой ли уж это плюс для области?

дефицита нет

В России в прошлом году энергопотребление увеличилось на 1,9% по сравнению с предыдущим годом. Это в целом по году. А с началом кризиса, с осени, несмотря на то, что начался отопительный сезон (тогда энергопотребление, естественно, возрастает), в стране энергии уже требовалось меньше, чем годом раньше. Общее падение за только что завершившийся отопительный сезон оценивается в 5,3% по сравнению с прошлой осенью. Общероссийский прогноз спада электропотребления — 4,5%, по Сибири — 8%. В этом падении — остановка производства, сокращенный режим работы предприятий, торможение ранее заявленных к пуску объектов. В Сибири пока снижение не такое серьезное, как в стране в целом — 3,1% с декабря прошлого года. Но вот Кузбасс с его энергоемкой металлургией, наверное, самая проблемная точка для энергетиков.

По оценкам крупнейшей компании Кузбасса, занятой передачей энергии потребителям, Кузбассэнерго-РЭС, только за первый квартал энергопотребление в регионе снизилось на 12%. За год падение может составить 15–16%. На сегодня стоят агрегаты на Запсибе (здесь, правда, готовятся к запуску домны) и Новокузнецком металлургических предприятиях, остановлена первая промлошадка алюминиевого завода. Чуть меньшими темпами, но тоже снижается и выработка электроэнергии на станциях «Кузбассэнерго».

И вот такое падение, считает гендиректор «Кузбассэнерго»

Сергей Михайлов, имеет даже свой плюс. Еще недавно, затей кто-нибудь крупную (или даже среднюю) стройку в Кузбассе, особенно на юге, возникала почти неразрешимая проблема. Земля есть, проект на жилье дома или завод прошел все согласования, а энергопотребностей не хватало. В Новокузнецке, например, несколько месяцев решался вопрос о подключении нового жилого района. И, получается, что сегодня хоть застройщик. Станции и сети выдержат.

Уже выдерживают. По словам замгубернатора по угольной промышленности и энергетике Андрея Малахова, майская авария на Западно-Сибирской ТЭЦ, когда станция полностью прекратила выработку энергии (среди пострадавших частично Запсиб и жилые районы Новокузнецка с населением около 200 тысяч человек), могла иметь совсем печальные последствия. Но, слава богу, нагрузка на ближайшие электростанции сейчас ниже, они смогли «вытянуть» ситуацию.

Время — деньги

Ко всему этому есть еще один плюс. В прошлом году, пожалуй, самыми яркими инвестиционными проектами, к которым готовился регион, было строительство новых генерирующих мощностей. Вот только три самых известных из них: расширение Томь-Усинской ГРЭС «Кузбассэнерго» до 660 МВт, угольная электростанция «УТМК-Холдинга» на 500 МВт, ТЭС компании «РУСАЛ» на 1320 МВт.

(Окончание на 2-й стр.).

курс

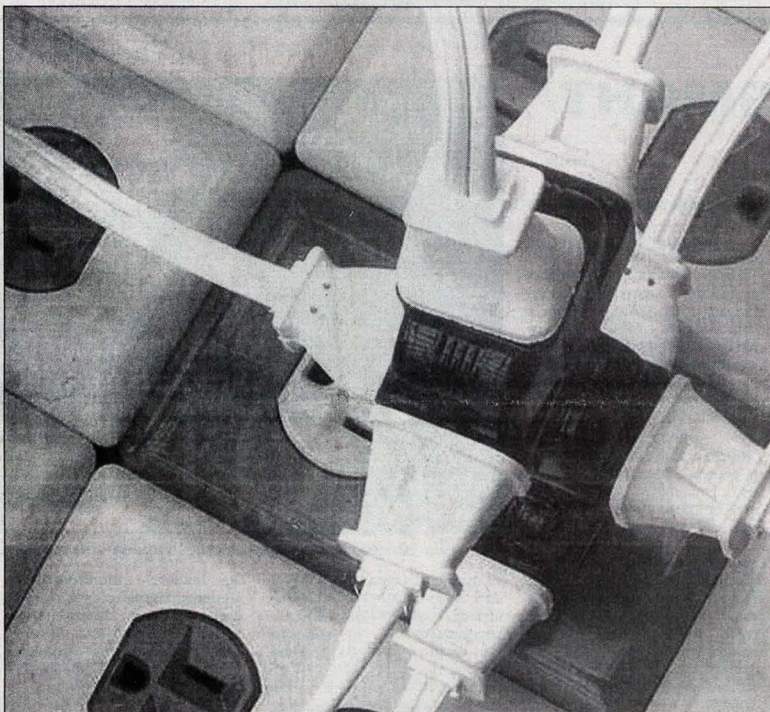


Под аккомпанемент дождей

На северо-востоке области почти непрерывно идут дожди. Чтобы справиться с посевной, сельские перешли на круглосуточный режим работы. На 20 мая в Чебулинском, Тисульском и Тяжинском районах посеяно более 35 процентов зерновых. Есть хозяйства, где сеялки на поле еще не могут вывести — пашина в огромных лужах и мочажинах.

В Чебулинском районе на яровой сев вышли 46 посевных агрегатов. Но темпы работы также сдерживают дожди, хлеборобы в этих условиях делают ставку на новую мощную технику. Николай Филатов, механизатор СПК «Сибирячка», работает на тракторе «Джон Дир» американского производства.

НА СНИМКЕ: опытный механизатор ООО «Сибирячка» Николай Филатов.
(Окончание на 2-й стр.).



В начале апреля на заседании правительства РФ премьер-министр Владимир Путин заявил, что темпы ввода новых энергомоций необходимо сохранить в ближайшие три года на уровне 2008 г. Это потребует порядка 1,8 трлн. рублей инвестиций. В кризис спрос на электроэнергию сократился, но «очевидно, что это временное явление», уверен Владимир Путин. Если в этом году спрос упадет на 4,5%, то, по прогнозу правительства, затем вырастет на 0,1%, в 2011 г. — на 1,5%, в 2012 г. — на 3%.

Как стало известно...

Новый собственник — новые надежды

«Продайте нас, Олег Анатольевич» — заметка под таким названием была опубликована в газете «Кузбасс» 25 апреля. На собрании ООО «Возрождение» (ранее — совхоз «Шевелевский») в Крапивинском районе коллектив в очередной раз требовал смены собственника — О.А. Львова. Главные претензии — некомпетентность, неумение организовать производство, зарплата ниже минимального прожиточного уровня, задержка выплат. Хозяйство даже оказалось не готовым к посевной.

На сегодня ситуация стабилизировалась. Проблемное хозяйство решил приобрести колхоз имени Ильича (руководитель — В.П. Лобанов) из Беловского района — крепкий сельхозпроизводитель, хорошо известный в области. Переговоры о продаже находятся в завершающей стадии, а на поля коллектив «Шевелевского» «Возрождения» вышел уже как отделение колхоза имени Ильича еще 10 мая. Предстоит засеять 3500 гектаров, в том числе 2500 гектаров зерновыми и 250 гектаров картофелем. Головное предприятие перебрало из Беловского района в Крапивинский часть специализированной техники, необходимой для посадки овощей — картофеля, моркови, свеклы.

Самая крупная живая покупка

Целое стадо — 200 коров и 60 нетелей — приобрел у ООО «Расцвет» фермер Ген-

надий Торгунаков. Это самая крупная «живая» сделка в области за последние три года. Теперь новый животноводческий комплекс, расположенный в поселке Октябрьский Топкинского района и введенный в строй ровно месяц назад, заполнен полностью.

Животноводческий комплекс европейского типа на 400 голов с доильным залом на 26 коров, с беспривязным содержанием, с кормовыми столами, содержанием животных в физиологических группах, кормлением полнорационными кормовыми смесями и прочими атрибутами современных технологий, отстроенный в хозяйстве, аналогичен самым современным животноводческим комплексам мира. Правда, попав в непривычные условия, животные сначала теряют в наоях до 40 процентов. Но на сегодня первые полторы сотни коров, справивших здесь новоселье, восстановились и дают до 15 килограммов молока в сутки каждая.

В прошлом году в крестьянско-фермерском хозяйстве Геннадия Торгунакова был достигнут один из лучших результатов в области — по 6300 килограммов молока от коровы (в среднем по области — 3790). По прогнозам специалистов, при соблюдении необходимых требований всего за два года надои в хозяйстве могут вырасти до 8000 килограммов молока в год. Срок окупаемости проекта — от семи до десяти лет.

В Кузбассе в подобных молочных животноводческих комплексах сегодня содержится более 11 процентов областного стада.

Игорь АЛЕХИН.

Климат

Восход 5.47 Заход 22.40 Долгота дня 16.53
Восход 6.43 Заход — Перв. четв. 31 мая

Переменная облачность, преимущественно без осадков. Ветер северный умеренный. Давление будет расти, влажность уменьшится. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий. Магнитное поле Земли спокойное.



27-28 мая

Небольшая облачность, преимущественно без осадков, ветер юго-западный 5–10 м/с, днем порывы до 15–20 м/с. Температура 27 мая ночью 0° — +5°C, местами до -6°C, днем +13° — +18°C. 28 мая ночью +2° — +7°C, днем +18° — +23°C, по югу до +28°C.

Курьер

факт

Комиссия департамента образования и науки рассмотрела 2 тысячи заявлений по оказанию материальной помощи выпускникам для подготовки к выпускному бау.

Из них 1769 заявлений удовлетворены. Напомним, что решение об этом виде социальной помощи кузбассовцам принял губернатор А.Г. Тулеев. Было проведено три заседания областной комиссии. За это время рассмотрено 3220 заявлений, удовлетворено — 2885. На этой неделе состоится первое вручение материальной помощи выпускникам по итогам первых двух заседаний.

анонс

В завтрашнем номере «Кузбасса» читайте:

- Транспортные проблемы дачников новокузнецкого садового общества «Геофизик».
- Что ждать Кузбассу от глобального потепления?

Четырнадцать страшеньких картофелин

Наш читатель решил, что его обманули, и принес в редакцию полиэтиленовый пакетик...

Геннадий Афанасьевич Кокченко, пенсионер, имеющий шестидесятилетний «картофельный» стаж (впервые он принял участие в посадке «второго хлеба» в пятилетнем возрасте), принес в редакцию «Кузбасс» пакетик с семенным картофелем. Купил его накануне на ярмарке, десять килограммов, а когда отмыл – прослезился. Потому что купил у известного производителя, качественного и высокоурожайного, а тут... И пришел за правдой.

Эти четырнадцать картофелин, надо сказать, мелких, кривых и неказистых, мы и повезли на показ в лабораторию биотехнологии оздоровления картофеля Кемеровского НИИСХ.

Валентина Ивановна Куликова, кандидат сельскохозяйственных наук, завлабораторией, тридцать восемь лет назад вывела сорт картофеля «Туберозит», как по научному величают картошку, своей профессией, тут же высказала содержимое пакетика на стол и начала сортировку...

– Это сорт Невский, вторая репродукция... Картофель откалиброван, по ГОСТу проходит... По болезням тоже проходит... Вот три клубня растрескавшиеся. Такие трещины появляются при перепадах влажности и температуры при выращивании. На семенные качества и урожай это не повлияет... В стандарты укладываемся... Клубни сохранились хорошо,

ростков нет, клубни только начали наклеиваться, и, повторяю, эти недочеты не повлияют на урожай. Вот эти два клубня сажать не надо. На одном – сухая гниль, но ведь это один клубень на сто клубней – нормально... Понимаете, из ведра выбрали худшие. А мы нашли из них всего два клубня, которые нельзя сажать...

Вот подробности, которые мы выяснили у Валентины Ивановны и позже, ознакомившись с требованиями ГОСТа 7001-91 «Картофель семенной». Посадочный материал должен быть весом от 30 до 120 граммов. Если сосчитать ростки на крупном и мелком клубнях, то их должно быть шесть-восемь, независимо от величины. Неверно, что, чем крупнее посадочный материал, тем лучше: по большому счету, «пракартофелина» нужна новому растению лишь до достижения пятисантиметровой величины, потом оно переходит на самообеспечение. Существуют понятия супер-суперэлита, супер-элита, элита, 1-я репродукция, 2-я репродукция и т.д., причем скажем годом сорт теряет часть качества и иммунитета, ему присущих.

Выращивание элитных семян и картофеля на еду – большая разница. Разнятся и трудозатраты, и технологии. К примеру, себестоимость супер-суперэлиты, выращенной в Кемеровском НИИСХ, больше, чем 25 рублей за килограмм. Сам институт про-

дает ее по 55 рублей, в специализированных магазинах можно встретить и по 120 рублей (в пересчете на привычные ведра – 1200!).

В связи с высокой стоимостью картофеля высших репродукций покупают штучно, а на следующий год выращенным материалом засаживают уже значительные площади. Для того чтобы засадить через год 0,5 сотки, достаточно высадить в этом году 6-9 штук семенных клубней.

В мире, по разным источникам, насчитывается от 10 до 40 тысяч сортов картофеля. В Кузбассе «официально» присутствуют примерно 225, чуть больше половины из них – отечественные, остальные – голландские, немецкие, финские. До сих пор некоторые частники уверяют, что у них есть такие давно забытые либо «народные» сорта, как, например, Сибирский лапоть или Ранняя роза. Последний вообще сорт, с помощью которого устанавливали рекорды зено Анны Юткиной.

Сорта, созданные в нашей области, – Накра (нелюбим колорадским жуком), Любава, Тулеевский, Удальца, Кузнецкая. В 2008 году передан в испытание среднеранний сорт картофеля Танаи, который устойчив к картофельной нематоде. Считается, что именно они, местные сорта, гарантируют лучшие урожаи в наших климатических условиях. Но год на год не приходится, и поэтому специалисты советуют засаживать поле «на еду» несколькими сортами, перемешанными друг с другом.

Тогда один сорт, для которого условия оказались наиболее благоприятными, сможет забрать питательные вещества у соседнего куста, для которого нужна иная температура и влажность. Но в целом по полю произойдет своеобразная компенсация урожая.

Считается, что выращивать картофель проще простого: бросил в землю, окучил, осенью выкопал. Нынешней весной все решили, что «второй хлеб» – панacea от кризиса и голода, и собрались сажать его где только можно и сколько влезет. В отчетах департамента сель-

хозства аж 14 дней на обработанных полях работать нельзя? А мы через полчаса бежим на огород рвать клубничку для детишек...

Слову, сегодня в области населению сплошь и рядом предлагается вполне корректный вариант выращивания картофеля: когда горожанин садит и убирает, а производитель грамотно делает весь необходимый комплекс работ, включая обработку от жука. Стоимость – 150 рублей за сотку при ваших семенах. Урожай гарантирован.

Картофель – наша традиция, картофель – наша гор-

дость. Все знают про то, что в 40-е годы прошлого столетия Кузбасс являлся рекордсменом по картофельным урожаям. Навышней урожай был получен в 1942 году зеном Анны Кондратьевны Юткиной – 133,1 тонны с гектара (133 ведра с сотки). В течение 10 лет, с 1937-го по 1946 год, это зено получало урожай 61,5-122,0 тонны. Вот сопутствующие подробности: сорт Ранняя роза, трехкратное окуливание, обогреть и проращивание клубней, ручная посадка, квадратно-гнездовой способ, гребни достигали 30-32 сантиметров. Урожай

с одного куста – более 4 килограммов... В 1981 году англичане пытались превзойти рекорд, используя современные технологии, но получили 1280 центнеров с гектара. Тем не менее многие из нас в своем огороде могут «взять» с куста и больше, чем при рекордном юткинском урожае. Та же Валентина Ивановна Куликова на сорте Тулеевский с одного клубня вырабатывает до 12 килограммов «земляного яблока». Но ведь рекорд-то был установлен для промышленного производства, а здесь – индивидуальный подход... Тем не менее каждый может попытаться преодолеть рекорд на одном отдельно взятом картофельном кусте.

И, наконец, последнее. Семенной материал, купленный Геннадием Афанасьевичем, стоил 12 рублей за килограмм, потому что выращивался на больших площадях с помощью специализированной техники, исключаясь дорогой ручной труд. И продавался – считайте сами – не дороже, чем «пищевой» картофель, которым старушки торгуют ведрами.

Все двенадцать оставшихся клубней я отвез домой. Обычно с трех огородных соток копаю 90-130 ведер картошки. Теперь будет возможность сравнить урожайность семян, подготовленных собственноручно, и этих страшеньких, маленьких, кривеньких – сорта Невский, вторая репродукция...

Игорь АЛЕХИН.

В связи с картофельным бумом-2009 ждем от наших читателей вопросов. Ученые Кемеровского НИИСХ обещали дать ответ на все. Вопросы можно задать по редакционному телефону 72-47-45 либо отправить по электронной почте на адрес: talehin@yandex.ru

ского хозяйства и перерабатывающей промышленности, помимо графы «посадка картофеля населением», даже появилась графа «в т.ч. безработными». Но, в отличие от 90-х годов, когда картошки также была массовым русским развлечением, можно прогнозировать массу сложностей, с которыми столкнутся оптимисты, желающие благодаря этой культуре стать богатыми и сытыми. Одна из главных – колорадский жук, уже несколько лет ставший вполне сибирским насекомым. Знаете ли вы, что при серьезном сельхозпро-

дукции и переработке картофеля, помимо графы «посадка картофеля населением», даже появилась графа «в т.ч. безработными». Но, в отличие от 90-х годов, когда картошки также была массовым русским развлечением, можно прогнозировать массу сложностей, с которыми столкнутся оптимисты, желающие благодаря этой культуре стать богатыми и сытыми. Одна из главных – колорадский жук, уже несколько лет ставший вполне сибирским насекомым. Знаете ли вы, что при серьезном сельхозпро-

Под аккомпанемент дождей

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Техника не только высокой мощности, но и повышенной комфортабельности. За десять часов на этом тракторе и посевном комплексе «Кузбасс» можно засеять зерновыми до 100 гектаров пашни.

– Трактор работает в автоматическом режиме, причем автоматически меняет его в зависимости от нагрузки, – говорит Николай Иванович. В «Сибирячке» самый большой и район зерновой клин – 8000 гектаров. Сегодня в поле вышли все семь посевных комплексов «Конкорд» и «Кузбасс», начали с посева гороха и ячменя, сейчас переходят на пшеницу. Работают комплексными звеньями, где все в одной связке – трактористы, водители на подвозе семян, горючего и удобрений, слесари, сварщики, повар. Объем большой,

поэтому сев идет круглосуточно, механизаторы уже привыкли к ночным сменам. Для бесперебойной работы в хозяйстве все предусмотрено: подготовили еще с зимы – отремонтировали технику, запасли горючее, самые ходовые запчасти, организовано бесплатное горячее питание для всех работающих в поле, всегда рядом с посевными агрегатами «летучка» техобслуживания. Вместе с проверенными сортами пшеницы, такими как «Ирень» и «Новосибирская-29», здесь будут сеять и новые сорта зерновых культур. В прошлом году на опытных участках пшеница «Радуга» дала по 57 центнеров с гектара, нынче под нее отводят уже 100 гектаров, обновляют и другие сорта, успешно осваивают также озимые культуры, которыми занято 500 гектаров. С каждым днем посевная набирает обороты, завершит

ее в хозяйстве намерены за 14 дней.

– Сегодня все хозяйства района приступили к севу, – говорит начальник управления сельского хозяйства Владимир Горлов. – Сейчас в основном работаем по ресурсосберегающим технологиям с минимальной обработкой земли. Запасов влаги в почве достаточно, мы уже с середины апреля начали ее закрывать, вносить минеральные удобрения, подкормили озимые культуры, их у нас 3000 гектаров, после подкормки они дружно пошли в рост. Техники достаточно, имеется большой запас собственных семян, все они высокими репродукции, мы даже продавали семена зерновых в соседние области. С культурами, сортами, технологиями обработки земли и посева постоянно экспериментуем, стараемся найти для наших не всег- да благоприятных погодных

курс



Водитель на подвозке семян Виктор Киреев – быстрый обед в поле и снова в рейс.

условий оптимальный вариант. Так, в ООО «Покровское» еще до 1 мая посеяли 150 гектаров ячменя, а еще 160 гектаров – только через десять дней. Теперь посмотрим, как будут созревать эти ячмени, какие сроки для нас более приемле-

мы. Также и с пшеницей, применяем разные сорта, разные сроки посевов. Накопленный опыт – это хорошо, но останавливаться нельзя, поэтому наши земледельцы все время в поиске, постоянно учатся. На 20 мая в Чебулинском

районе засеяно более 30 процентов зерновых. Здесь опять подняли планку – планируют осенью засыпать в закрома не менее 106 тысяч тонн хлеба.

Валентина МЖЕЛЬСКАЯ. Фото автора.

в курсе дела

Кризис идет В ЭНЕРГОПЛЮС?

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Все они – на юге области, где энергии не хватало всем – строителям, угольщикам и металлургам.

Даже в богатый на прибыли и кредиты прошлый год инициаторы проектов не сильно торопились их реализовывать. Еще ни один из планов не дошел даже до проектной стадии, не говоря уже о реальных работах на площадках. Причина – просто огромные деньги, необходимые для строительства. Только томь-успенский проект оценивался почти в 30 млрд. рублей. Чтобы вложить эти тем временем к запуску тогитов новое ферросплавное производство, начал работу вагоностроительный завод. В Таштагольском районе будет строиться цементный завод. В Шерегешеве запланированы новые горнолыжные трассы и гостиницы, требующие новых электростатей. Проект уже одобрен на федеральном уровне, но пока реальных инвестиций нет, так что из месяца в месяц проблема может нарастать. Словом, расслабляться, считает Валентин Мазинкин, не стоит. Ставки, по его словам область делает и на «Кузбассэнерго», и на УТМК, и на недавно озвученный проект о строительстве тепловых электростанций на 600 МВт также на юге области испанской Национальной ассоциации производителей электроэнергии Segorbe.

По оценке Сергея Михайлова, исправляться рынок начнет год через три, соответственно на этот срок и «надо сдвигать» график с точками отсчета реализации проектов. В частности, акционерная компания уже пересматривает прежние планы: рассматриваются и другие варианты размещения новых мощностей и сама мощность, и соответ-

ственно объем инвестиций. С поправкой на кризис ведутся и разработки УТМК.

Три года – достаточный срок, чтобы оценить новую ситуацию и выбрать лучший вариант, полагает Сергей Михайлов.

Время не ждет

Первый замгубернатора Валентин Мазинкин, впрочем, считает, что время уже не ждет. На том же юге области строится не менее десятка шахт. А еще обязательные фабрики, новые заводы. Алюминщики сократили потребление, а в Новокузнецке тем временем к запуску тогитов новое ферросплавное производство, начал работу вагоностроительный завод. В Таштагольском районе будет строиться цементный завод. В Шерегешеве запланированы новые горнолыжные трассы и гостиницы, требующие новых электростатей. Проект уже одобрен на федеральном уровне, но пока реальных инвестиций нет, так что из месяца в месяц проблема может нарастать. Словом, расслабляться, считает Валентин Мазинкин, не стоит. Ставки, по его словам область делает и на «Кузбассэнерго», и на УТМК, и на недавно озвученный проект о строительстве тепловых электростанций на 600 МВт также на юге области испанской Национальной ассоциации производителей электроэнергии Segorbe.

Осталось дождаться, кто из них первый найдет антикризисное решение?

Татьяна ДУМЕНКО.

а цент от автора

Оставайтесь на связи! Когда-нибудь милиция ответит на ваш звонок...

ем, – пояснила сотрудник пресс-службы городского УВД Мария Тебенёва. – Но звонков поступает так много, что три линии недостаточно. Поэтому выделили пять. А так как три человека не могут одновременно разговаривать по пяти телефонам, к двум из них – 02 и 39-02-02 – подключили автоинформатор. Смысл его работы в том, чтобы удерживать абонента на связи, пока оператор не освободится. Чтобы у звонящего не складывалось впечатление, что «милиция не берет трубку», как только чья-то линия освобождается, на нее тут же переводится звонок. Поэтому гражданам, чей вызов удерживает автоответчик, не стоит отключаться и перезванивать: быстрее не будет.

Что касается выездов на место происшествия, предположение отпадает тем вызовам, которые отложить нельзя. Граждане возмущаются, что ждать приходится долго, но по-другому, к сожалению, не получается: не хватает машин, не хватает сотрудников.

Помимо телефона 02 дежурной части города, в дежурной части каждого рай-

отдела есть городской телефон, по которому также можно вызвать милицию. Если ситуация не патовая, лучше сразу обращаться в органы внутренних дел по месту происшествия: и дозвониться легче, и машина на вызов может выехать быстрее...

Этот комментарий ситуации, безусловно, прояснил. Однако сочувствия к трудностям кузбасской милиции у меня не вызвал. И вообще, и в частности.

В частности – потому что четыре часа «голодного» ожидания (инцидент произошел перед обедом) в холодном продуваемом автомобиле (погода была неважной) показалась мне вечностью. Не говоря уже о том, что пропажа половины рабочего дня. Я добросовестно плачу со всех своих заработков налоги, которые идут в том числе и на содержание милиции, и вправе рассчитывать на более оперативное участие в своей судьбе.

Вообще – потому что население в принципе не обязано удерживать в голове многочисленные телефоны всех районов милиции Кемеровской области (ведь «местом

происшествия» может стать любой населенный пункт). Да и как туда дозвониться? Вызов SOS может уйти даже с разряженного «мобильника», на счете которого нет ни копейки. А в форс-мажорных обстоятельствах почему-то именно так чаще всего и происходит. Телефоны 01, 02, 03 в свое время потому и ввели, что они просты для запоминания и позволяют связаться со службами экстренной помощи бесплатно.

Что касается автоинформатора 02... Я опросила знакомых, приходилось ли сталкиваться с его работой и как они оценивают саму идею удержания экстренных вызовов. Ни один не сказал, что идея хорошая. Долгоиграющее предположение оставляется на связи восприимчивость людей не как работа о благополучии в беду, а как издевательство. Терпения «дождаться ответа» многим, как и мне, не доставало. А это значит, часть происшествий априори не попадала в милицескую статистику, тем самым... ухудшая показатели.

Разумеется, на точность социологического исследования экспресс-опрос претендует. Но, может, руководству кемеровской (да и кузбасской) милиции стоит иметь его в виду? Либо оно чего-то с автоответчиками недоумало, либо перемудрило.

Валентина АКИМОВА.

КУРЬЕР

угледобыча

Завтра в Кемерове пройдет заседание Координационного совета по развитию угольной промышленности, охране труда, промышленной и экологической безопасности в Кемеровской области.

Ожидается, что для участия в мероприятии придут из Москвы главный советник управления президента по вопросам внутренней политики администрации президента России С.С.Касаев, директор департамента торфяной и угольной промышленности Минэнерго России К.Ю.Алексеев, начальник управления по надзору в горной, металлургической и нефтегазодобывающей промышленности Ростехнадзора А.И.Перепелицын, генеральный директор ФГУП «Военизированной горноспасательная и аварийно-спасательная часть» А.Ф.Син, первый заместитель председателя комитета по вопросам промышленной политики Совета Федерации РФ С.В.Шатиров и др. Участники заседания обсудят положение угольной промышленности России; меры, принимаемые федеральными и областными властями; антикризисные предложения Министерства энергетики (о компенсации процентной ставки по кредитным договорам; о возмещении НДС по каждой отдельно совершенной сделке; об установке на законодательном уровне защищенных статей в бюджете для расчетов за энергоносители).

совещание

Вчера делегация от Кузбасса вылетела в Москву на Всероссийское совещание председателей первичных профсоюзных организаций страны.

В составе делегации председатель Федерации профсоюзных организаций Кузбасса, депутат Государственной думы Ю.А.Кауфман, представители первичных организаций профсоюзов области. Вчера во второй половине дня прошли встречи в отраслевых ЦК профсоюзов с представителями министерств и ведомств, а сегодня в Колонном зале Дома союзов открылось Всероссийское совещание с участием председателей правительств В.В.Путин.

картофель-2009

В городах и районах началась посадка льготного картофеля.

Так, в Новокузнецком районе более 400 семей откликнулись на призыв губернатора области А.Г.Тулеева и решили сажать «народный» корнеплод. Наделы по 10 соток под посадку предоставила администрация Новокузнецкого района в районе поселка Степной. Горожане и селяне заплатили только за семена. Самое большое количество желающих набралось в компании «Южбасс-суголь». А в Тяжинский ЦЗН с заявлениями о выделении земельных участков под посадку картофеля и продаже семенного картофеля на льготных условиях обратились 36 семей безработных граждан. Напомним, помощь в посадке картофеля оказывается безработным кузбассовцам, находящимся в вынужденном отпуске и т.д.

образование

Сегодня, 26 мая, в Кемеровской области для выпускников школ проводится первый экзамен в форме ЕГЭ.

Его будут сдавать те, кто выбрал информатику и информационно-коммуникационные технологии (ИКТ) или биологию на итоговую аттестацию. Информатику и информационно-коммуникационные технологии (ИКТ) будут сдавать 1831 школьник, биологию – 3378 школьников.

занятость

В ГУ Центр занятости населения города Кемерова прошла городская ярмарка вакансий рабочих мест.

Полторы тысячи жителей Кемерова и Кемеровского района встретились с представителями 68 предприятий и организаций. Работодатели из строительной отрасли, теплоэнергетики, ЖКХ, торговли, дорожного строительства, здравоохранения и т.д. предложили на ярмарку 998 вакансий. 24 организации предложили 543 вакансии на общественные работы. Кроме того, посетителям был представлен банк вакансий ЦЗН в объеме 3810 вакансий.

ну и ну!

В роддоме Промышленновского района появился на свет малыш весом 6 кг 170 г, ростом 65 см.

Богатырь родился в семье Линовых. Это первый ребенок. Мама ребенка Марина Линова – домохозяйка, ей 25 лет, 27-летний отец – Сергей Линов занимается частным предпринимательством. В настоящее время мама и новорожденный чувствуют себя нормально. За последние 20 лет это первый случай рождения в районе такого богатыря.

спорт

Большой вклад в победу российской сборной на чемпионате Европы по тайскому боксу, прошедшем в городе Лиетая (Латвия), внесли кузбасские спортсмены.

В соревнованиях приняли участие около 300 спортсменов из стран Европы. Кузбассовцы в разных весовых категориях завоевали пять золотых, одну серебряную и одну бронзовую медали. Чемпионами Европы стали прокопчане Виталий Костылев, Артем Левин, Артем Вахитов, Семен Шелепов и кемеровчанин Игорь Петров. В весовой категории 71 кг Константин Хузин завоевал серебряную медаль чемпионата, в весовой категории 63,5 кг Алексей Ульянов занял третье место. Оба спортсмена из Прокопьевска. В рамках чемпионата проходило первенство Европы среди юниоров. Победу в весовой категории до 67 кг одержал спортсмен из Киселевска Юрий Давтян.

криминал

Начальника караула (теперь уже бывшего) стрелковой команды станции Междуреченск обвиняют в краже имущества и злоупотреблении должностными полномочиями.

Он наведлся на станцию ночью. Вскрыл ломиком контейнер на платформе и похитил 221 автомобильную шину марки «HANKOOK» на сумму 179787 руб. А утром заступил на дежурство. Чтобы скрыть время и место преступления, он не отдал своевременный приказ стрелку ВОХР, который должен был сопроводить поезд с контейнером в пути следования. В результате состав ушел со станции без сопровождения, кража совершена не была обнаружена. Уголовное дело возбудили спустя 18 дней, и следственные действия проводились уже по «остывшим» следам. Тем не менее почти все похищенное удалось обнаружить и вернуть владельцу, в том числе и те четыре шины, которые обвиняемый продал своему сослуживцу – стрелку ведомственной охраны. Милиция возбудила уголовное дело по факту кражи, а прокуратура – по факту злоупотребления должностными полномочиями.

В поселке Чистогорский Новокузнецкого района воры среди прочего украли из местной больницы около сотни... гинекологических зеркал.

Вместе с инструментарием исчезли аппарат для ЭКГ, весы, набор вакцин от клещевого энцефалита, гриппа, гепатита и прочих заболеваний. По подозрению в совершении кражи задержаны двое местных жителей, 22 и 25 лет. Оба наркоманы. По их словам, попали в больницу через форточку, где лихорадочно стали сгребать все, что попадалось под руку. У них были обнаружены пропащие из лечебного учреждения весы и наборы вакцин. Гинекологические зеркала воры за ненадобностью выбросили в мусорный контейнер.

Курьер

Федеральное агентство по недропользованию (Роснедра) объявляет конкурс на право пользования недрами с целью разведки и добычи каменного угля на участке Серафимовский Ушаковского каменноугольного месторождения в Кемеровской области (приказ № 416 от 13.05.2009 г.)

Порядок и условия проведения конкурса

на право пользования недрами на участке Серафимовский Ушаковского каменноугольного месторождения в Кемеровской области

1. Общие положения

1.1. На конкурс выставляется участок Серафимовский Ушаковского каменноугольного месторождения, расположенный на территории муниципального образования «Промышленновский район» Кемеровской области.

Конкурс проводится в соответствии с требованиями, установленными Законом Российской Федерации «О недрах».

Краткая характеристика участка недр приведена в приложении 1 к настоящему Порядку и условиям проведения конкурса на право пользования недрами на участке Серафимовский Ушаковского каменноугольного месторождения в Кемеровской области (далее – Порядок).

Основные требования к условиям пользования участком недр приведены в приложении 2 к настоящему Порядку.

1.2. Конкурс проводится с целью выявления победителя на право пользования недрами на участке Серафимовский Ушаковского каменноугольного месторождения (далее – Лицензионный участок).

Основными критериями для выявления победителя при проведении конкурса на право пользования участком недр являются научно-технический уровень программы комплексного освоения Лицензионного участка, полнота извлечения полезных ископаемых, вклад в социально-экономическое развитие территорий, сроки реализации соответствующих программ, эффективность мероприятий по охране недр и окружающей среды, учет интересов национальной безопасности Российской Федерации.

Подробная конкретизация указанных критериев установлена в разделе 6 настоящего Порядка.

1.3. К участию в конкурсе приглашаются созданные в соответствии с законодательством Российской Федерации субъекты предпринимательской деятельности, соответствующие требованиям, установленным законодательством Российской Федерации о недрах к пользователям недр, способные обеспечить эффективное и безопасное проведение работ по разведке и добыче каменного угля на Лицензионном участке и обладающие квалифицированными специалистами, необходимыми финансовыми и техническими средствами.

1.4. Победителю конкурса будет предоставлено право пользования участком недр и выдана лицензия с целевым назначением: разведка и добыча каменного угля на Лицензионном участке сроком на 20 лет.

Срок пользования участком недр исчисляется со дня государственной регистрации лицензии и может быть продлен на срок обработки месторождения, исчисляемый исходя из технического проекта освоения Лицензионного участка.

1.5. Подведение итогов конкурса состоится 29 сентября 2009 года в 10:00 (местное время).

Место проведения конкурса: Россия, г. Кемерово, ул. Мирная, д. 5; Управление по недропользованию по Кемеровской области (далее – Кузбасснедра).

По решению председателя Конкурсной комиссии дата проведения конкурса может быть перенесена на более поздний срок, но не более чем на 7 дней с обязательным уведомлением об этом Участников конкурса и членов Конкурсной комиссии.

1.6. Конкурс признается не состоявшимся в случаях, если:

- отсутствуют заявки на участие в конкурсе;
- не допущен к участию в конкурсе ни один заявитель;
- заявка подана только от одного участника;
- не представлены технико-экономические предложения (ТЭП) или ни один ТЭП не отвечает объявленным условиям конкурса;
- ни один из претендентов не внесет задаток;
- конкурс проведен с нарушением требований, установленных законодательством, или настоящих условий конкурса.

В случае если конкурс признан не состоявшимся по причине того, что подана заявка только от одного участника, лицензия на право пользования участком недр в соответствии со ст. 13.1 Закона Российской Федерации «О недрах» может быть выдана этому участнику на условиях объявленного конкурса с учетом технико-экономических предложений претендента и его предложений по размеру разового платежа.

2. Порядок и условия приема заявок на участие в конкурсе

2.1. Субъекты предпринимательской деятельности, отвечающие требованиям, установленным пунктом 1.3 настоящего Порядка, и согласные принять участие в конкурсе на условиях настоящего Порядка, должны подать по адресу и в срок, установленный в пункте 2.1.1 настоящего Порядка, заявку на участие в конкурсе по форме, установленной приложением 3 к настоящему Порядку, с приложением следующих материалов (далее – Заявочные материалы):

– в двух экземплярах в запечатанных конвертах сведения о юридическом лице в соответствии с разделом 3 настоящего Порядка;

– в двух экземплярах Договор о задатке, составленный по форме согласно приложению 5 к настоящему Порядку и подписанным со своей стороны;

– документы, подтверждающие уплату сбора за участие в конкурсе.

Документы, составленные на иностранном языке, принимаются с сопроводительным их нотариально заверенным переводом на русский язык.

2.1.1. Заявочные материалы представляются в Кузбасснедра по адресу: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, дом 5.

Заявочные материалы принимаются до 16:00 (местное время) 03 июля 2009 года.

2.2. Размер сбора за участие в конкурсе устанавливается в сумме 180 000 (сто восемьдесят тысяч) рублей.

Сбор за участие в конкурсе перечисляется Заявителями в валюту Российской Федерации в доход федерального бюджета Российской Федерации по реквизитам согласно приложению 4 к настоящему Порядку и является одним из условий регистрации заявки.

Без уплаты сбора за участие в конкурсе Заявочные материалы не регистрируются.

Сбор за участие в конкурсе, независимо от результатов рассмотрения Заявочных материалов и/или результатов проведения конкурса, Заявителем не возвращается, за исключением случаев отмены проведения конкурса.

2.3. Кузбасснедра осуществляет регистрацию всех поступающих Заявочных материалов с указанием на заявке ее номера, даты и времени поступления. Начальник Кузбасснедра подписывает Договор о задатке со стороны Кузбасснедра.

Заявочные материалы, поступившие после истечения времени их представления, не принимаются и возвращаются Заявителю по почте или с вручением ему под расписку, с соответствующей отметкой об этом в журнале регистрации исходящей документации.

Какие-либо изменения и дополнения в представленные Заявочные материалы после истечения времени их представления вноситься не могут.

2.4. После регистрации заявки субъект предпринимательской деятельности, подавший ее, становится Заявителем и получает в Кузбасснедра под расписку пакет геологической информации и подписанный Договор о задатке.

2.5. Вскрытие конвертов с Заявочными материалами производится Конкурсной комиссией в течение пяти рабочих дней после истечения даты приема Заявочных материалов.

2.6. Конкурсная комиссия оценивает представленные Заявочные материалы на соответствие их требованиям настоящего Порядка и принимает решение о приеме заявки на участие в конкурсе.

Кузбасснедра в течение трех рабочих дней с даты принятия решения Конкурсной комиссии о приеме заявок уведомляет Заявителей о принятом решении.

2.7. Отказ в приеме заявки на участие в конкурсе может последовать в случаях, если:

заявка на участие в конкурсе подана с нарушением установленных требований, в том числе, если ее содержание не соответствует объявленным условиям конкурса;

Заявитель умышленно представил о себе неверные сведения;

Заявитель не представил и не может представить доказательств того, что обладает или будет обладать квалифицированными специалистами, необходимыми финансовыми и техническими средствами для эффективного и безопасного проведения работ;

при предоставлении права пользования недрами данному Заявителю не будут соблюдены антимонопольные требования;

3. Требования к содержанию и представлению на конкурс заявочных материалов

Для участия в конкурсе Заявители должны в установленный срок в запечатанном конверте представить следующие сведения о Заявителе:

3.1. Данные о Заявителе:

3.1.1. Наименование юридического лица, его организационно-правовая форма, нотариально заверенные копии учредительных и регистрационных документов (устава, учредительного договора, свидетельства о государственной регистрации, свидетельства о постановке на учет в налоговом органе, свидетельства о государственной регистрации в органах статистики и т.п.), выписка из единого государственного реестра юридических лиц, адрес головного офиса, телефон, телефакс, адрес электронной почты.

3.1.2. Структура управления.

3.1.3. Данные о месте основной деятельности Заявителя, его хозяйственных взаимоотношениях с финансовыми и производственными партнерами.

3.2. Данные о руководителях и владельцах Заявителя и лицах, которые представляют Заявителя при получении лицензии;

3.2.1. Сведения о руководителях и владельцах Заявителя (фамилия, имя, отчество, образование, должность, служебные телефоны), выписка из реестра акционеров (для акционерных обществ).

3.2.2. Сведения о кадровом составе Заявителя, в том числе, о наличии квалифицированных специалистов, которые будут непосредственно осуществлять работы по освоению Лицензионного участка.

3.2.3. Документы, подтверждающие легитимность принятого Заявителем решения на участие в конкурсе в соответствии с гражданским законодательством и учредительными документами.

3.3. Данные о финансовых возможностях Заявителя, необходимых для эффективного и безопасного проведения работ, связанных с намечаемым использованием недр.

Минимальная сумма необходимых финансовых средств для освоения участка Серафимовский Ушаковского каменноугольного месторождения, которая должна быть документально подтверждена, не может быть менее одинарного размера разового (стартового) платежа, установленного условиями конкурса.

3.3.1. В качестве документов, подтверждающих наличие собственных финансовых средств Заявителя, представляются:

1) копии бухгалтерского баланса с отметкой налогового органа о принятии, отчета о прибылях и убытках и приложений к ним за последний отчетный период, а также последнего аудиторского заключения, подтверждающего достоверность бухгалтерской отчетности Заявителя, если она в соответствии с федеральными законами подлежит обязательному аудиту;

2) выписка о состоянии банковского счета Заявителя, заверенная банком;

3) справка из налоговой инспекции о задолженности (об отсутствии задолженности) Заявителя по налоговым платежам в бюджеты различных уровней.

3.3.2. При недостаточности собственных финансовых средств Заявителя в качестве документов, подтверждающих наличие привлеченных финансовых средств, Заявителем представляются вступившие в силу:

1) договор займа с приложением документов, подтверждающих поступление денежных средств на расчетный счет Заявителя в соответствии с условиями такого договора.

2) кредитный договор с приложением документов, подтверждающих поступление денежных средств на расчетный счет Заявителя в соответствии с условиями такого договора.

3.4. Данные о технических и технологических возможностях Заявителя, а также других предприятий, привлекаемых им в качестве подрядчиков с приложением:

3.4.1. В качестве документов, подтверждающих наличие собственных технических и технологических возможностей Заявителя, представляются:

1) сведений о наличии у Заявителя технических средств и технологий, необходимых для безопасного и эффективного проведения работ по разведке и освоению месторождения;

2) копий лицензий Заявителя на осуществление видов деятельности, связанных с недропользованием, предусмотренных законодательством Российской Федерации;

3.4.2. При недостаточности собственных технических и технологических возможностей Заявителя в качестве документов, подтверждающих наличие привлеченных технических и технологических возможностей Заявителя, представляются:

1) копии договоров (предварительных договоров), заключенных Заявителем с другими организациями, привлекаемыми им в качестве подрядчиков для выполнения намечаемых видов и объемов работ на участке недр;

2) сведения о наличии у привлекаемых организаций технических средств и технологий, необходимых для безопасного и эффективного комплексного освоения месторождения;

3) копии лицензий привлекаемых организаций на осуществление видов деятельности, связанных с недропользованием, предусмотренных законодательством Российской Федерации.

3.5. Информация о предыдущей деятельности Заявителя, включая список государств, в которых он осуществлял свою деятельность в течение последних 5 лет.

3.5.1. Краткая информация об истории создания Заявителя и основных видах его деятельности.

3.5.2. Сведения о наличии лицензий на пользование недрами.

3.5.3. Сведения об основных проектах по разведке и добыче полезных ископаемых, реализуемых Заявителем, на территориях, близких к конкурсным условиям участка недр.

3.5.4. Достижения в области охраны недр, окружающей среды и безопасного ведения работ, в том числе на территориях, близких к конкурсным условиям участка недр.

4. Требования к содержанию и представлению заявителями технико-экономических предложений по освоению участка недр

4.1. На основании пакета геологической информации Заявители разрабатывают и представляют в 4 экземплярах в Кузбасснедра в запечатанном конверте конкурсные предложения – технико-экономические показатели ведения работ (ТЭП), связанные с намечаемым использованием недр на Лицензионном участке, которые должны в себя включать:

4.1.1. Техничко-экономические показатели освоения участка недр:

1) основные технологические решения (обоснование планируемого способа, системы и технологии разведки и добычи полезных ископаемых на Лицензионном участке, систем инженерного обеспечения и транспортных путей, с указанием источников и порядка приобретения основного технологического оборудования, экономический обоснованность полнота извлечения из недр запасов полезного ископаемого);

2) научно-технический уровень и темпы реализации программ по использованию недр, объема разведочных и добычных работ по годам освоения, полнота извлечения полезного ископаемого;

3) экономическая эффективность проекта освоения Лицензионного участка в целом;

4) обеспечение предприятия энергетическими, материальными, трудовыми и прочими ресурсами;

5) план мероприятий по консервации и ликвидации горных выработок, скважин и иных сооружений, связанных с использованием недр.

4.1.2. Мероприятия по охране окружающей среды, соблюдению требований промышленной безопасности опасных производственных объектов и организации безопасного ведения работ:

1) ведение мониторинга состояния недр в зоне воздействия горнодобывающего предприятия в соответствии с утвержденным проектом разработки участка недр;

2) оценка воздействия на окружающую среду, включая биоресурсы, комплекса работ, связанных с недропользованием;

3) комплекс работ по минимизации последствий хозяйственной деятельности на животный и растительный мир;

4) размещение отходов производства и потребления, расчет затрат на рекультивацию;

5) комплекс мероприятий по предотвращению и контролю над загрязнением окружающей среды;

6) мероприятия по предотвращению и ликвидации аварийных ситуаций и организации безопасного ведения работ;

7) обеспечение промышленной безопасности объекта;

8) обоснование объемов и сроки рекультивации нарушенных земель.

4.1.3. Предложения по участию в развитии социально-экономической сферы муниципального образования «Промышленновский район» Кемеровской области, представленные в физическом и денежном выражении.

4.1.4. Сводную (итоговую) таблицу, включающую технико-экономические показатели предлагаемого комплекса работ. Сведения и расчеты в сводной таблице должны представляться в валюте Российской Федерации.

4.2. Одновременно с ТЭП Заявители представляют в Кузбасснедра в отдельном запечатанном конверте свои предложения по размеру разового платежа, подписанные уполномоченным лицом. Размер предложенного разового платежа должен быть не ниже начального (стартового), установленного настоящим Порядком.

4.3. ТЭП принимаются в Кузбасснедра до 14:00 (местное время) 21 августа 2009 года.

ТЭП, поступившие после истечения времени их представления, не принимаются и возвращаются Заявителю по почте или с вручением ему под расписку, с соответствующей отметкой об этом в журнале регистрации исходящей документации.

Какие-либо изменения и дополнения в представленные ТЭП после истечения времени их представления вноситься не могут.

Вскрытие конвертов Заявителей с ТЭП производится на следующий рабочий день после истечения даты приема ТЭП на заседании Рабочей группы, созданной приказом Кузбасснедра, и оформляется протоколом с указанием Заявителей и количества страниц поступивших материалов.

При вскрытии конвертов с ТЭП могут присутствовать представители Заявителей.

Рабочая группа направляет поступившие ТЭП Заявителей в Конкурсную комиссию на следующий день после вскрытия конвертов с ТЭП.

4.4. Заявители, не представившие в установленный срок ТЭП, к участию в конкурсе не допускаются.

4.5. Заявители, представившие в установленный срок ТЭП, должны в установленные сроки, в соответствии с условиями, предусмотренными приложением 5 к настоящему Порядку, внести на лицевой счет для учета операций со средствами во временном распоряжении, открытый Кузбасснедра в Управление Федерального казначейства по Кемеровской области, Задаток в размере 100 % стартового размера разового платежа за пользование недрами.

4.6. Заявители, не внесшие в установленный срок Задаток в объеме 100% стартового размера разового платежа за пользование недрами, к участию в конкурсе не допускаются.

4.7. Стартовый размер разового платежа за пользование недрами участка Серафимовский Ушаковского каменноугольного месторождения составляет 379 000 000 (триста семьдесят девять миллионов) рублей.

4.8. Отказ в допуске Заявителей к участию в конкурсе может последовать в случаях, если:

– Заявитель своевременно не представил ТЭП;

– Заявитель своевременно не уплатил Задаток.

4.9. Заявители, извещенные о приеме заявки, представившие ТЭП и своевременно уплатившие в полном объеме Задаток, становятся участниками конкурса (далее – Участники конкурса).

5. Порядок подведения итогов конкурса

5.1. Конкурс на право пользования недрами проводится Конкурсной комиссией, образованной приказом Роснедра.

Работа Конкурсной комиссии осуществляется под руководством председателя Конкурсной комиссии. Изменение состава Конкурсной комиссии допускается только на основании приказа Роснедра не позднее, чем за 3 дня до итогового заседания Конкурсной комиссии.

5.2. Заседание Конкурсной комиссии правомочно, если на нем присутствует более половины ее членов от списочного состава. Каждый член Конкурсной комиссии имеет один голос.

Конкурсная комиссия для ведения протокола заседания назначает секретаря Конкурсной комиссии.

5.3. Решение Конкурсной комиссии принимается открытым голосованием и считается принятым, если за него проголосовало большинство из принявших участие в голосовании членов Конкурсной комиссии, но не менее половины ее списочного состава.

В случае равенства голосов, решающим является голос председательствующего на заседании Конкурсной комиссии.

5.4. Члены Конкурсной комиссии, не согласные с решением комиссии, могут приложить к протоколу особое мнение о результатах проведенного конкурса.

5.5. Первое заседание Конкурсной комиссии проводится в срок, установленный пунктом 2.5 настоящего Порядка. На данном заседании Конкурсной комиссии проводится вскрытие конвертов с Заявочными материалами, оценка представленных Заявочных материалов на соответствие их требованиям настоящего Порядка и принимается решение о приеме (отказе в приеме) заявок на участие в конкурсе.

5.6. Порядок и место работы членов Конкурсной комиссии с поступившими ТЭП определяются председателем Конкурсной комиссии. Члены Конкурсной комиссии изучают и оценивают ТЭП Заявителей и не позднее, чем за три дня до итогового заседания Конкурсной комиссии могут подать председателю Конкурсной комиссии в письменном виде заключения на ТЭП заявителя.

Для оценки ТЭП Конкурсная комиссия может привлечь независимых экспертов.

5.7. Представители Участника конкурса в день проведения итогового заседания Конкурсной комиссии (до его начала) обязаны пройти регистрацию у секретаря Конкурсной комиссии и представить документы, подтверждающие их полномочия представлять интересы Участника конкурса (надлежащее оформление доверенности или документ, подтверждающий назначение (назначение) на должность единоличного исполнительного органа Участника конкурса).

Регистрация начинается за один час до начала проведения итогового заседания Конкурсной комиссии и заканчивается за пять минут до начала ее заседания.

После окончания регистрации секретарь Конкурсной комиссии передает список зарегистрировавшихся представителей Участников конкурса и доверенности председательствующему Конкурсной комиссии.

5.8. На итоговом заседании члены Конкурсной комиссии: проверяют правильность и своевременность уплаты Заявителями задатка с целью признания их Участниками конкурса;

проводят жеребьевку по определению очередности заслушивания присутствующих представителей Участников конкурса, допущенных на итоговое заседание Конкурсной комиссии;

заслушивают представителей Участников конкурса по основным показателям и особенностям ТЭП;

в отсутствие Участников конкурса обсуждают ТЭП всех Участников конкурса;

в случае определения равноценных ТЭП двух и более Участников конкурса производят вскрытие конвертов с предложениями по размеру разового платежа этих Участников конкурса;

голосованием принимают решение о победителе конкурса.

5.9. Вскрытие конвертов с предложениями по размеру разового платежа производится непосредственно на итоговом заседании Конкурсной комиссии.

5.10. Решение Конкурсной комиссии об утверждении итогов проведения конкурса, оформляется протоколом, который подписывается всеми присутствующими членами комиссии.

Протокол итогового заседания Конкурсной комиссии содержит:

а) наименование выставленного на конкурс участка недр;

б) состав Конкурсной комиссии;

в) перечни субъектов предпринимательской деятельности, подавших заявки на участие в конкурсе, и признанных Заявителями;

г) перечень Заявителей, признанных Участниками конкурса;

д) реквизиты писем об отказе в приеме заявок на участие в конкурсе, а также об отказе в допуске к участию в конкурсе, с указанием причин такого отказа;

е) сравнительный анализ представленных Участниками конкурса ТЭП и предложений по размеру разового платежа за пользование недрами;

ж) полное официальное наименование победителя конкурса;

з) иные сведения, которые вносятся по усмотрению Конкурсной комиссии.

Секретарь Конкурсной комиссии в трехдневный срок с даты проведения итогового заседания Конкурсной комиссии направляет в Роснедра Протокол итогового заседания Конкурсной комиссии. Решение об утверждении результата конкурса на право пользования участком недр принимается Роснедрами в срок, не превышающий 30 дней с даты проведения итогового заседания Конкурсной комиссии.

5.11. Протокол итогового заседания Конкурсной комиссии, после утверждения Роснедрами результата конкурса, является основанием для выдачи лицензии на право пользования недрами победителю конкурса.

6. Критерии определения победителя конкурса

6.1. Критериями для выявления победителя конкурса являются:

6.1.1. В части научно-технического уровня программ освоения Лицензионного участка:

– научно-технический уровень программы использования участков недр (технико-экономические показатели ведения работ, в том числе технические и технологические возможности Участника конкурса, обеспечивающие ускоренный ввод участков недр в разработку, гарантии своевременного и полного финансирования работ на период строительства горнодобывающего и обогащающего производства, источники финансирования);

– мероприятия по комплексному освоению месторождения;

– мероприятия по внедрению инновационных технологий, обеспечивающих повышение эффективности комплексного освоения месторождения;

– финансовые и технические возможности для комплексного освоения участка недр.

6.1.2. В части полноты извлечения полезных ископаемых: полнота извлечения полезных ископаемых, в том числе применение технологий добычи, обогащения и транспортировки, обеспечивающих минимальные потери сырья и комплексность разработки.

6.1.3. Вклад в социально-экономическое развитие территории, в том числе наличие предложений по социально-экономическому развитию, развитию территориальной и региональной инфраструктуры в виде заключения предварительного соглашения с администрацией Кемеровской области.

6.1.4. Сроки реализации соответствующих программ, в том числе обоснованность их сроков с точки зрения наличия гарантий полного и своевременного их финансирования, подтвержденных источниками финансирования.

6.1.5. Эффективность мероприятий по охране недр и окружающей среды, в том числе по устранению отрицательного влияния на окружающую среду проведения работ по обустройству и комплексному освоению Лицензионного участка, рекультивации нарушенных земель.

6.1.6. Учет интересов национальной безопасности Российской Федерации.

6.2. Победителем признается Участник конкурса, предложения которого соответствуют основным условиям пользования недрами, перечисленным в приложении 2 к настоящему Порядку, и представивший наилучшие предложения по освоению Лицензионного участка в соответствии с критериями, установленными в пункте 6.1 настоящего Порядка.

6.3. Если представленные двумя или более Участниками конкурса конкурсные предложения оцениваются по установленным в пункте 6.1 критериям, как лучшие и равноценные, то для определения среди них победителя конкурса применяется дополнительный критерий:

– наибольший размер разового платежа за пользование недрами, предложенный этими претендентами.

6.4. В случае если конкурсные предложения, представленные двумя или более претендентами, оценены конкурсной комиссией по основным критериям как лучшие и равноценные, а предложенный двумя или более претендентами размер разового платежа за пользование недрами оказался равным, критерием для определения из них победителя конкурса будет наиболее ранний срок подачи заявки на участие в конкурсе.

7. Оформление и выдача лицензии

7.1. Оформление, государственная регистрация и выдача победителю конкурса лицензии на право пользования недрами производятся Роснедрами в соответствии с законодательством Российской Федерации.

7.2. Обязательные для исполнения условия пользования участком недр, изложенные в настоящем Порядке, и предложения победителя по освоению участка недр (ТЭП), включаются в лицензию и ее неотъемлемые составные части в качестве заранее согласованных.

7.3. Победитель конкурса после получения лицензии вносит сбор за выдачу лицензии на право пользования недрами в валюту Российской Федерации в доход федерального бюджета, по реквизитам согласно приложению 4 к настоящему Порядку.

(Продолжение на 4-й стр.).

8. Прочие положения

8.1. Организационное обеспечение проведения конкурса, предоставление информации по вопросам проведения конкурса, регистрация Заявочных материалов и технико-экономических предложений (ТЭП), а также предоставление пакета геолого-геофизической информации и информации по вопросам проведения конкурса осуществляется Управлением по недропользованию по Кемеровской области (Кузбасснедра): Россия, 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, д. 5, телефон/факс (3842) 31-22-74, телефон (3842) 31-22-73.

8.2. Все приложения к настоящему Порядку являются его неотъемлемой составной частью и имеют с ним одинаковую юридическую силу.

8.3. Все представленные Заявителями и Участниками конкурса Заявочные материалы и технико-экономические предложения (ТЭП), носят конфиденциальный характер и возврату не подлежат (за исключением случаев, установленных пунктами 2.3 и 4.3 настоящего Порядка).

8.4. Роснедра в течение одного месяца с даты утверждения итогов проведения конкурса публикует извещение о его результатах.

Приложение 1 к Порядку и условиям конкурса**1. Общие сведения об участке недр**

1.1. Лицензионный участок расположен на территории муниципального образования «Промышленновский район» Кемеровской области. На территории участка населенных пунктов нет. Районный центр пгт. Промышленная находится в 13 км к западу от участка; поселки Ушаково, Первомайский, Калинин и Плотниково – в 0,4 км к западу, в 3 км к северу, 5 км к западу и 7 км к северо-востоку от участка соответственно. Ближайшие крупные промышленные центры – города Кемерово и Ленинск-Кузнецкий находятся в 50 км к северу и в 35 км к юго-востоку от участка соответственно. Электрифицированные железные дороги Новосибирск – Промышленная – Новокузнецк и Топки – Ленинск-Кузнецкий – Новокузнецк проходят соответственно в 6 км к югу и 4 км к востоку от лицензионного участка.

Лицензионный участок находится в лесостепной ландшафтной зоне на правом склоне реки Иня (водоохранный зона 200 м). В границах участка попадает река Каменка (водоохранный зона 100 м) и два безымянных притока реки Иня (водоохранные зоны по 50 м). Рельеф участка слабо расчленен, абсолютные отметки дневной поверхности на уровне моря изменяются от 160-180 м в долинах рек до 220-240 м на водоразделах.

Угледобывающие предприятия на территории района отсутствуют.

1.2. Лицензионному участку присваивается статус горного отвода с предварительными границами.

Границы лицензионного участка в плане ограничены углами точками со следующими географическими координатами:

Номера угловых точек	Северная широта				Восточная долгота			
	граду-сы	минуты	секунды	тысячные	граду-сы	минуты	секунды	тысячные
1	54	54	52	85	51	48	11	48
2	54	55	38	85	52	11	19	48
3	54	55	48	85	51	19	48	48
4	54	56	03	85	51	40	02	48
5	54	56	14	85	52	02	36	48
6	54	56	49	85	52	36	51	48
7	54	57	23	85	52	51	09	48
8	54	56	47	85	55	09	54	48
9	54	56	20	85	54	52	39	48
10	54	55	48	85	54	39	24	48
11	54	55	31	85	54	24	17	48
12	54	54	38	85	54	17		

По глубине лицензионный участок ограничен почвой угольного пласта XVII и горизонтом -100 м (абс.); верхней границей участка является дневная поверхность.

Площадь лицензионного участка в указанных границах составляет 12,20 км².

Из границ лицензионного участка исключается участок недр, предоставленный ЗАО «Калининское» лицензией КЕМ 01091 ВЭ на право пользования недрами с целью добычи подземных вод для хозяйственно-питьевого и производственно-технического водоснабжения предприятия. На дневной поверхности границей участка недр, предоставленного лицензией КЕМ 01091 ВЭ для добычи подземных вод, является окружность радиусом 50 м, описанная вокруг устья водозаборной скважины № 4124; нижняя граница горного отвода ограничена глубиной скважины и составляет 100 м. Географические координаты устья водозаборной скважины № 4124: 54°55'49"/с.ш. и 85°51'50"/в.д.

Границы горного отвода будут уточнены в установленном порядке после утверждения технического проекта разработки лицензионного участка и получения необходимых согласований и экспертиз.

1.3. На лицензионном участке особо охраняемые природные территории, земельные участки запрещенного или ограниченного землепользования, действующие горные и геологические отводы отсутствуют. Геологоразведочные работы, выполняемые за счет средств федерального бюджета и бюджета Кемеровской области, в границах участка не проводятся.

Отвод земельного участка в окончательных границах и оформление земельных прав пользователей недр осуществляются в порядке, предусмотренном законодательством Российской Федерации, после утверждения технического проекта освоения лицензионного участка и получения необходимых согласований и экспертиз.

2. Геологическая характеристика участка недр

Лицензионный участок находится в Плотниковском геолого-экономическом районе Кузбасса в пределах Ушаковского каменноугольного месторождения и занимает часть геологических участков «Поле Ушаковское Iбис», «Поле Ушаковское Iа», «Поле Ушаковское II», «Поле Ушаковское IIбис», «Ушаковские IV-V» и «Ушаковский VI».

По сложности геологического строения лицензионный участок относится к первой (простой) группе по Классификации запасов месторождений и прогнозных ресурсов твердых полезных ископаемых.

В структурном плане лицензионный участок расположен на западном крыле Михайловской синклинали, характеризующейся моноклинальным залеганием (азимут падения пластов 110-120°), углы падения 5-10° до 25-40° у выходов пластов под наносы). Геологоразведочными работами дисъюнктивные нарушения в пределах лицензионного участка не установлены.

Угленосные отложения участка принадлежат к колчугинской серии осадков Кузбасса позднеремского возраста. По составу отложения представлены в основном песчаниками, реже алевролитами. Коренные породы повсеместно перекрыты рыхлыми четвертичными отложениями мощностью от 5 до 35 м.

В границах участка продуктивные отложения включают 19 угольных пластов, среди которых к группе весьма тонких относятся пласты XXII, XXIV; к группе тонких – пласты XVIIIa, XIXa, XXVIIa, XXVIII; к группе средней мощности – пласты XVII, XVIII, XIX, XX, XXV, XXVI, XXVII, XXX, XXXI, XXXII; к группе мощных – пласты XXI, XXIII, XXIX. Пласты сложного и очень сложного строения, невидержанные по мощности и строению. Межпластовые расстояния неустойчивые и не имеют закономерности изменения.

Согласно ГОСТ 25543-88 угли нижних пластов XVII-XX можно отнести к технологической марке ГЖ, угли пластов XXI-XXIX – к марке ГЖО, угли верхних пластов XXX-XXXII – к марке Г.

Горно-геологические условия отработки участка относительно благоприятные. Угли не склонны к самовозгоранию, опасны по газу и пыли, вмещающие породы силикозоопасны.

Проектируемая шахта будет являться крупным дренажным сооружением и приведет к осушению источников местного водоснабжения. В связи с этим необходимо решить вопрос об

альтернативных источниках водоснабжения населения поселков Ушаково, Коровино и Первомайский.

Геологоразведочные работы на геологических участках «Поле Ушаковское Iбис», «Поле Ушаковское Iа», «Поле Ушаковское II», «Поле Ушаковское IIбис», «Ушаковские IV-V» и «Ушаковский VI» были проведены в 1948-1952 годах Западно-Сибирским геологическим управлением. Геологические участки «Поле Ушаковское Iбис», «Поле Ушаковское Iа», «Поле Ушаковское II», «Поле Ушаковское IIбис» разведаны детально, геологические участки «Ушаковские IV-V» и «Ушаковский VI» разведаны предварительно.

Запасы угля геологических участков «Поле Ушаковское I, Iбис, II и IIбис» и «Ушаковские III, IV-V», в составе которых выделяется лицензионный участок «Серафимовский», подсчитаны и утверждены до горизонта -100 м (абс.) (за исключением геологического участка «Ушаковский VI») (протокол ВКЗ СССР от 14.07.1953 № 8258) по категориям В+С1 и С2 (к подсчету запасов были приняты все пласты мощностью более 0,7 м).

В настоящее время Государственным балансом запасов полезных ископаемых учитываются запасы выше упомянутых геологических участков «Поле Ушаковское I, Iбис, II и IIбис» по категориям В+С1 в количестве 388117 тыс. т и геологических участков «Ушаковские III, IV-V» по категории С2 в количестве 374442 тыс. т в разделе «Перспективные, для разведки месторождения и участки для шахт».

Запасы каменного угля в границах лицензионного участка ранее не подсчитывались. По экспертной оценке Управления по недропользованию по Кемеровской области запасы угля в границах лицензионного участка, подсчитанные по параметрам бассейновых условий для углей Кузбасса (протокол Комиссии Госплана СССР от 13.07.1960 № 331), составляют порядка 163 млн. т, из них запасы в составе геологических участков «Поле Ушаковское I, Iбис, II и IIбис», прошедшие государственную экспертизу и учитываемые в настоящее время Государственным балансом запасов полезных ископаемых, составляют порядка 146 млн. т по категориям В+С1. Дополнительными материалами к условиям конкурса по участку Серафимовский (Кузбасснедра от 08.04.2009 № 13-1/572) запасы угля по участку Серафимовский приняты проектной организацией ОАО «Кузбасспрошахт» по категориям В+С1 и ориентировочно составляют 163 млн. т, а проектная мощность – 2 млн. т/год.

Приложение 2 к Порядку и условиям конкурса**1. Основные условия пользования участком недр**

1.1. Победитель конкурса должен осуществлять разведку и добычу каменного угля на лицензионном участке в соответствии с технико-экономическими предложениями претендента, признанного победителем, которые не должны ухудшать нижеследующие условия освоения участка недр:

1.1.1. По объемам, основным видам работ и срокам их проведения победитель конкурса обязуется обеспечить:

- подготовку, согласование и утверждение в установленном порядке проекта разведки на лицензионном участке не позднее 12 месяцев со дня государственной регистрации лицензии, при этом проект должен получить положительные заключения необходимых государственных экспертиз, заключения экспертизы Роснедра или его территориального органа;
- начало разведки на лицензионном участке не позднее 15 месяцев со дня государственной регистрации лицензии;
- завершение разведки на лицензионном участке и представление подготовленных в установленном порядке ТЭО условий и геологического отчета с подсчетом запасов каменного угля по категориям А+В+С1 на государственную экспертизу запасов полезных ископаемых не позднее 48 месяцев со дня государственной регистрации лицензии, при этом минимальный объем работ должен составить:

во второй год действия лицензии:

– бурение скважин – не менее 7000 м;

в третий год действия лицензии:

– бурение скважин – не менее 5000 м;

- подготовку, согласование и утверждение в установленном порядке технического проекта освоения лицензионного участка на площадях с утвержденными запасами не позднее 72 месяцев со дня государственной регистрации лицензии, при этом проект должен получить положительные заключения необходимых государственных экспертиз;
- начало строительства объектов инфраструктуры горнодобывающего предприятия не позднее 78 месяцев со дня государственной регистрации лицензии;
- ввод в эксплуатацию горнодобывающего предприятия не позднее 102 месяцев со дня государственной регистрации лицензии;
- выход на проектную мощность горнодобывающего предприятия с производительностью в соответствии с техническим проектом не позднее 126 месяцев со дня государственной регистрации лицензии;

- подготовку, согласование и утверждение в установленном порядке не позднее 6 месяцев до планируемого срока завершения отработки месторождения проекта на ликвидацию горнодобывающего предприятия, объектов обустройства и инфраструктуры, проекта мероприятий по приведению их в состояние, исключающее вредное влияние на недра и окружающую среду;
- по рациональному изучению и использованию запасов полезных ископаемых и охране недр победитель конкурса должен обеспечить:

- соблюдение требований законодательства, а также утвержденных в установленном порядке стандартов (норм и правил) по технологии ведения работ, связанных с пользованием недрами;
- соблюдение требований технических проектов и технической документации;
- в установленном порядке согласование с уполномоченными органами планов развития горных работ и утверждение уточненных нормативов потерь полезных ископаемых при добыче в соответствии с действующими нормативными документами;
- проведение опережающего геологического изучения недр, обеспечивающего достоверную оценку запасов полезных ископаемых и рациональное ведение горно-эксплуатационных работ;
- наиболее полное извлечение из недр запасов основных и совместно с ними залегающих полезных ископаемых и попутных компонентов, недопущение сверхнормативных потерь полезных ископаемых, выборочной отработки отдельных частей лицензионного участка;
- достоверный учет извлекаемых и оставляемых в недрах запасов основных и совместно с ними залегающих полезных ископаемых и попутных компонентов при разработке месторождения;
- контроль за полнотой отработки и объемами добытого каменного угля по результатам ежемесячных маршейдерских замеров;
- списание запасов в результате добычи и потерь при добыче в порядке, установленном законодательством Российской Федерации;
- согласование со смежными горнодобывающими предприятиями уточненных границ горного отвода, размещение площадок под производственные объекты (объекты инфраструктуры, системы инженерного обеспечения, транспортные пути в случае их выноса за пределы лицензионного участка), перспективных программ развития, порядок ведения горных работ вблизи смежных границ, условия отработки граничных запасов, распределение ответственности за состояние поверхности при ее подработке с учетом углов сдвижения горных пород;
- безпрепятственный доступ к освоению смежных площадей залегания полезных ископаемых;
- охрану месторождения от затопления, обводнения и других факторов, снижающих качество полезных ископаемых и промышленную ценность месторождения или осложняющих его разработку;
- предотвращение загрязнения недр при проведении

всех видов работ;

н) предупреждение самовольной застройки площадей залегания полезных ископаемых и соблюдение установленного порядка использования этих площадей в иных целях;

- соблюдение установленного порядка консервации и ликвидации предприятия по добыче полезных ископаемых;
- ведение геологической, маршейдерской и иной документации в процессе разведки и добычи полезных ископаемых, обеспечивающей нормальный технологический цикл работ, сохранность документации, прогнозирование опасных ситуаций, своевременное определение и нанесение на планы горных работ опасных зон;
- инженерно-геологическое обоснование выбора площадок под размещение производственных объектов предприятия, обеспечивающее сохранность зданий, сооружений и природных объектов от вредного влияния горных разработок.

1.1.3. По промышленной безопасности и охране труда победитель конкурса должен обеспечить:

- в случаях и порядке, предусмотренных законодательством Российской Федерации, при проведении геологоразведочных работ, работ по строительству горнодобывающего предприятия, добыче и переработке минерального сырья при эксплуатации месторождения безопасность жизни и здоровья производственного персонала, связанного с использованием недр;
- своевременное проектирование опасных производственных объектов, их декларирование, экспертизу промышленной безопасности в случаях и порядке, предусмотренных законодательством Российской Федерации;
- страхование гражданской ответственности за причинение вреда жизни, здоровью или имуществу других лиц и ущерба окружающей среде в случае аварии на опасном производственном объекте;
- производственный контроль за состоянием промышленной безопасности на предприятии, выполнение требований законодательства, норм, правил, технических регламентов по безопасному ведению работ, связанных с использованием недр;
- разработку и утверждение инструкций по промышленной безопасности и охране труда для персонала опасного производственного объекта по каждому участку и виду работ для рабочих всех профессий, а также должностных инструкций для специалистов;
- организацию обучения и повышения квалификации руководителей и работников опасных производственных объектов;
- снабжение лиц, занятых на опасных производственных объектах предприятия, специальной одеждой, средствами индивидуальной и коллективной защиты;
- своевременное проведение технического освидетельствования технических устройств и сооружений;
- осуществление специальных мероприятий по обеспечению безопасного состояния горных выработок;
- систематический контроль с использованием технических средств за состоянием горных выработок, содержанием вредных газов и пыли, осуществление специальных мероприятий по обеспечению безопасного их состояния, предупреждению провалов воды, горных ударов, внезапных выбросов;
- проведение специальных мероприятий по предварительной дегазации угольных пластов в соответствии с требованиями нормативных документов;
- обслуживание объектов строительства и эксплуатации при ведении горных работ на основе договоров с подразделениями профессиональной горноспасательной службы;
- согласование в установленном порядке с уполномоченными органами мероприятий по обеспечению промышленной безопасности, охраны недр и окружающей среды при временной приостановке добычи на срок до 6 месяцев (без консервации горных выработок);
- в установленном порядке расчет, обоснование и оставление предохранительных целиков под существующие населенные пункты и транспортные коммуникации (автомобильные дороги, линии электропередач и т.п.);
- при проведении работ безопасную эксплуатацию, расположенных вблизи границ лицензионного участка объектов промышленной и хозяйственной деятельности (ЛЭП, дороги и т.п.).

1.1.4. По охране окружающей среды победитель конкурса должен обеспечить:

- соблюдение установленных требований по охране окружающей среды;
- пользование водными объектами в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и соблюдение требований нормативных документов о водоохранных зонах водных объектов и их прибрежных защитных полосах;
- принятие необходимых мер для сокращения или избежания загрязнения окружающей среды, вызванного деятельностью горнодобывающего предприятия;
- проведение в течение 24 месяцев со дня получения лицензии анализа фоновых состояний окружающей среды (атмосфера, недра, водные объекты, почвы, биоресурсы) в пределах лицензионного участка по программе, согласованной с уполномоченными органами в целях определения ее параметров до начала промышленного освоения лицензионного участка, и направления отчета о результатах анализа в Кузбасснедра;
- ведение мониторинга состояния окружающей среды (атмосфера, недра, водные объекты, почвы, биоресурсы) в пределах лицензионного участка в течение всего срока его освоения, в соответствии с проектом (программой), согласованной с уполномоченными органами до начала строительства объектов инфраструктуры и промышленной добычи;
- строительство и эксплуатацию очистных сооружений, пылеулавливающих устройств и иных защитных сооружений, препятствующих попаданию вредных веществ, образующихся на производстве, в окружающую среду, централизованный сбор и безопасную утилизацию вредных отходов производства в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и техническими проектами освоения лицензионного участка;
- разработку и утверждение в установленном порядке нормативов допустимого воздействия на окружающую среду (недра, атмосфера, водные объекты, почва) и их соблюдение;
- очистку шахтных (карьерных) вод (подземные воды и атмосферные осадки) перед сбросом в поверхностные водные объекты до утвержденных в установленном порядке нормативов допустимого сброса веществ и микроорганизмов в водные объекты;
- объем водотлива, параметры и условия очистки, объемы и места сброса шахтных (карьерных) вод и их использование в соответствии с утвержденными и согласованными в установленном порядке техническими проектами освоения лицензионного участка, получившими положительные заключения требуемых государственных экспертиз, и нормативами допустимого воздействия на окружающую среду, а также полученными в соответствии с требованиями водного законодательства правоустанавливающими документами на пользование водными объектами;
- создание объектов размещения отходов на основании разрешений, выданных федеральными органами исполнительной власти в области обращения с отходами в соответствии с их компетенцией;
- определение мест строительства объектов размещения отходов на основе специальных (геологических, гидрогеологических и иных) исследований в порядке, установленном законодательством Российской Федерации;
- размещение отходов и отходов горнодобывающего и перерабатывающего производств с минимальным воздействием на окружающую среду и осуществление систематического контроля за их состоянием;
- использование научно-технических и природоохранных разработок, защищающих и восстанавливающих нарушенные участки местности и в целом обеспечивающих минимально возможное нарушение естественных геоботанических, мерзлотных и гидрогеологических условий среды;
- максимальную концентрацию объектов и коммуникаций на площадях с наиболее благоприятными грунтовыми условиями;

п) при ликвидации (консервации) горнодобывающего предприятия приведение горных выработок, объектов обустройства и инфраструктуры в состояние, исключающее вредное влияние на недра и окружающую среду с учетом требований промышленной безопасности, охраны недр и природоохранного законодательства, рекультивации нарушенных земель;

р) оперативное извещение уполномоченных органов обо всех авариях, связанных с загрязнением окружающей среды, своевременную разработку и согласование в установленном порядке методов и средств ликвидации аварийного сброса загрязняющих веществ и иного загрязнения окружающей среды;

с) соблюдение правового режима использования земельных участков и объектов недвижимости, в том числе расположенных в границах водоохранных зон и зон санитарной охраны источников питьевого водоснабжения;

т) при отчуждении земель для целей освоения лицензионного участка возмещение в установленном порядке потерь и убытков собственникам земельных участков, землепользователям или землевладельцам, в порядке и сроки, установленные законодательством Российской Федерации;

у) при изъятии земель лесного фонда уплату компенсационных выплат в порядке, установленном лесным законодательством.

1.1.5. По участию в социально-экономическом развитии региона победитель конкурса должен обеспечить:

- организацию рабочих мест для населения, проживающего в районе проведения работ, и максимальное использование при освоении лицензионного участка местных трудовых ресурсов;
- организацию профессиональной подготовки населения с целью привлечения его к проведению работ, связанных с освоением лицензионного участка;
- при прочих равных условиях привлечение предприятий Кемеровской области и российских предприятий в качестве подрядчиков (поставщиков) по изготовлению оборудования, технических средств и выполнению различного вида услуг;
- в установленном порядке подготовку и обустройство альтернативных источников питьевого водоснабжения поселков Ушаково, Коровино и Первомайский.

1.2. Победитель конкурса при пользовании недрами лицензионного участка должен обеспечить своевременное представление в соответствующие органы государственной власти отчетности, предусмотренной законодательством Российской Федерации.

1.3. Промышленная добыча полезных ископаемых на лицензионном участке разрешается при наличии у Недропользователя:

- утвержденных запасов полезных ископаемых, прошедших государственную экспертизу в установленном порядке;
- утвержденных проектных документов на разработку месторождения, получивших необходимые разрешения, согласования и экспертизы;
- земельного и горного отводов на необходимый участок недр;

– решения о предоставлении водного объекта в пользование, полученного в установленном порядке;

– необходимых лицензий на отдельные виды деятельности при ведении горных и иных видов работ.

1.4. Взаимодействие между победителем конкурса и администрацией муниципального образования «Промышленновский район» Кемеровской области, на территории которого расположен лицензионный участок, осуществляется на основании социально-экономических соглашений. Социально-экономические соглашения представляются в Кузбасснедра одновременно с ежегодными информационными отчетами за предыдущий год и хранятся в лицензионном деле.

1.5. Право пользования лицензионным участком прекращается в соответствии с пунктом 3 части 1 статьи 20 Закона Российской Федерации «О недрах» в случае невыполнения победителем конкурса условий пользования лицензионным участком, оговоренных в пунктах 2.2 и 2.5 приложения 2 к Порядку.

Право пользования недрами может быть досрочно прекращено в соответствии с частью 2 статьи 20, статьями 21, 23 Закона Российской Федерации «О недрах» при невыполнении недропользователем условий пользования лицензионным участком, оговоренных в пунктах 1.1.1, 1.2, 1.3 и 2.3 Приложения 2 к Порядку.

Право пользования недрами может быть также досрочно прекращено по другим основаниям, предусмотренным законодательством.

1.6. Указанные выше основные условия пользования лицензионным участком подлежат включению в лицензию.

1.7. Участие претендентов в конкурсе означает признание ими настоящих основных условий пользования лицензионным участком и согласие на их включение в лицензию в качестве основных условий.

2. Платежи и сборы

2.1. Размер сбора за участие в конкурсе составляет 180 000 (сто восемьдесят тысяч) рублей и перечисляется заявителями в валюту Российской Федерации в доход федерального бюджета Российской Федерации по реквизитам в соответствии с приложением 4 к настоящему Порядку.

2.2. Стартовый размер разового платежа за пользование недрами (разовый платеж за получение права пользования недрами) устанавливается в размере 379 000 000 (триста семьдесят девять миллионов) рублей.

Разовый платеж за пользование недрами, определяемый по итогам проведения конкурса, за вычетом ранее выплаченного задатка, вносится победителем конкурса в течение 30 дней со дня государственной регистрации лицензии в доход федерального бюджета Российской Федерации по реквизитам в соответствии с приложением 4 к Порядку.

2.3. Победитель конкурса при пользовании недрами вносит следующие платежи и налоги в соответствии с бюджетным законодательством Российской Федерации в доход федерального, регионального и местного бюджетов:

2.3.1. Регулярные платежи за пользование недрами в целях разведки лицензионного участка (за всю площадь лицензионного участка, за исключением площадей месторождения каменного угля, введенных в промышленную эксплуатацию) устанавливаются за 1 кв. км по ставке 7380 руб. за каждый календарный год проведения разведки лицензионного участка.

2.3.2. Налог на добычу полезных ископаемых по ставке налога в соответствии с налоговым законодательством Российской Федерации.

2.4. За пользование геологической информацией по лицензионному участку, полученной в результате государственного геологического изучения недр от федерального органа управления государственным фондом недр, взимается плата.

Размер платы за пользование геологической информацией и порядок ее взимания определяется в установленном порядке в зависимости от объема приобретаемой информации.

2.5. Сбор за выдачу лицензии на пользование участком недр определяется исходя из стоимости затрат на подготовку, оформление и регистрацию выдаваемой лицензии и составляет 13 000 (тринадцать тысяч) рублей.

Сбор за выдачу лицензии перечисляется в течение 20 дней со дня государственной регистрации лицензии в валюту Российской Федерации в доход федерального бюджета Российской Федерации по реквизитам в соответствии с приложением 4 к настоящему Порядку.

2.6. Недропользователь вносит другие налоги и сборы, установленные законодательством Российской Федерации.

2.7. Внесенный участником конкурса задаток включается победителем конкурса в окончательный размер разового платежа за пользование недрами.

2.8. Всем участникам конкурса, за исключением победителя, внесенный конкурс задатка возвращается в полном объеме в течение 5 (пять) банковских дней со дня подписания протокола итогового заседания Конкурсной комиссии.

(Окончание на 5-й стр.).

¹ В лицензию будет установлена конкретная дата исходя из указанного срока.

(Окончание. Начало на 4-5-й стр.).

Приложение 3
к порядку и условиям конкурса
Начальнику Управления по недропользованию
по Кемеровской области

**ЗАЯВКА НА УЧАСТИЕ В КОНКУРСЕ
на право пользования недрами
с целью разведки и добычи каменного угля
на участке Серафимовский Ушаковский
каменноугольного месторождения
в Кемеровской области**

Заявитель _____
(полное официальное наименование заявителя, если заявка
подается от простого товарищества, по перечисляются все
его участники)

извещает о своем желании принять участие в конкурсе на
право пользования недрами с целью разведки и добычи ка-
менного угля на участке Серафимовский Ушаковский камен-
ноугольного месторождения в Кемеровской области, который
состоится 29 сентября 2009 года в г. Кемерово на условиях, ут-
вержденных Федеральным агентством по недропользованию
и опубликованных в _____

(наименование органа, опубликовавшего сообщение о про-
ведении конкурса, наименование издания и дата публика-
ции)

Заявитель _____
(наименование Заявителя)
принимает на себя обязательства по безусловному выпол-
нению правил участия в конкурсе в соответствии с условиями
конкурса на право пользования недрами с целью разведки
и добычи каменного угля на участке Серафимовский Уша-
ковского каменноугольного месторождения в Кемеровской
области.

Заявитель _____
(наименование Заявителя)
выражает согласие с условиями пользования недрами и,
в случае его признания победителем в конкурсе, согласен на
включение их в состав лицензии на право пользования не-
драми с целью разведки и добычи каменного угля на участке
Серафимовский Ушаковский каменноугольного месторож-
дения в Кемеровской области.

Перечень прилагаемых документов:

1. Сведения о Заявителе.
2. Подлинники платежных поручений об оплате сбора за
участие в конкурсе.

3. Договор о задатке.
Ф.И.О., должность и подпись _____ Дата, печать _____
уполномоченного лица заявителя

Приложение 4
к порядку и условиям конкурса

РЕКВИЗИТЫ

1. Наименование получателя:
«Получатель» (поле 16) – УФК по Кемеровской области
(Кузбасснедра, л/с 04391777650)

ИНН 4205071514
КПП 420501001

2. Банковские реквизиты получателя:
ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области г. Ке-
мерово

БИК 043207001
р/с 40101810400000010007
ОКАТО 32401000000

3. Назначение платежа и код классификации:
3.1. Сбор за участие в конкурсе:
код 049 1 12 02101 01 0000 120

3.2. Остаток разового платежа за пользование недрами
(предложенная Заявителем сумма разового платежа за вы-
четом суммы задатка):
код 049 1 12 02011 01 0000 120

3.3. Плата за геологическую информацию о недрах:
код 049 1 12 02020 01 0000 120

3.4. Сбор за выдачу лицензии:
код 049 1 12 02101 01 0000 120

3.5. Плата за геологическую информацию о недрах:
код 049 1 12 02020 01 0000 120

3.6. Сбор за выдачу лицензии:
код 049 1 12 02101 01 0000 120

Примечание. В платежном поручении обязательно ука-
зываются назначение платежа и наименование участка недр,
код бюджетной классификации.

Приложение 5
к порядку и условиям конкурса

ДОГОВОР О ЗАДАТКЕ

г. Кемерово _____ 2009 г.

Управление по недропользованию по Кемеровской облас-
ти (Кузбасснедра), в лице начальника Мамлиной А.Н., дейст-
вующего на основании Положения о Кузбасснедрах и приказа
Федерального агентства по недропользованию от _____ 2009
г. № _____, с одной стороны, и _____, имену-
емый в дальнейшем Заявитель, в лице _____, дейст-
вующего на основании _____, с другой сторо-
ны, в дальнейшем совместно именуемые Стороны, в соответст-
вии с требованиями статей 380 и 381 Гражданского кодекса
Российской Федерации и Порядком и условиями проведения
конкурса на право пользования недрами с целью разведки и
добычи каменного угля на участке Серафимовский Ушаков-
ского каменноугольного месторождения в Кемеровской облас-
ти, утвержденными приказом Федерального агентства по
недропользованию от _____ № _____ и опубликованными
в средствах массовой информации, заключили настоящий
Договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. В соответствии с условиями настоящего Договора Зая-
витель, допущенный для участия в конкурсе на право поль-
зования недрами с целью разведки и добычи каменного угля
на участке Серафимовский Ушаковский каменноугольного
месторождения в Кемеровской области (далее – Конкурс),
перечисляет денежные средства в качестве Задатка (далее –
Задаток) в размере 379 000 000 (триста семьдесят девять ми-
лионов) рублей (100% размера стартового платежа), а Кузбас-

снедра принимает Задаток в валюте Российской Федерации
на открытый в Управлении Федерального казначейства по
Кемеровской области лицевой счет для учета операций со
средствами во временном распоряжении (далее – счет).

1.2. Денежные средства, указанные в пункте 1.1 настоящего
Договора, используются в качестве задатка, вносимого в целях
обеспечения исполнения Заявителем обязательств по уплате
разового платежа за предоставление права пользования не-
драми, определенного по итогам проведенного Конкурса, в
случае признания Заявителя победителем Конкурса.

2. ПОРЯДОК ВНЕСЕНИЯ ЗАДАТКА

2.1. Задаток должен быть внесен Заявителем на счет Куз-
басснедра в срок не позднее 22 сентября 2009 года.

Задаток считается внесенным (оплаченным) с даты посту-
пления всей суммы Задатка, указанной в пункте 1.1 настоящего
Договора, на счет Кузбасснедра. В случае непоступления всей
суммы Задатка в установленный срок, обязательства Заявите-
ля по внесению Задатка считаются невыполненными. В этом
случае Заявитель к участию в Конкурсе не допускается.

Документом, подтверждающим внесение Заявителем За-
датка, является копия выписки со счета Кузбасснедра, пред-
ставленная председателю Конкурсной комиссии.

2.2. На Задаток, перечисленный в соответствии с настоя-
щим Договором, проценты не начисляются.

3. ПОРЯДОК ВОЗВРАТА И УДЕРЖАНИЯ ЗАДАТКА

3.1. Задаток возвращается в случаях и в сроки, которые
установлены пунктами 3.2-3.5 настоящего Договора, путем
перечисления в объеме внесенного размера Задатка на счет
Заявителя.

Заявитель обязан немедленно информировать Кузбас-
снедра об изменении своих банковских реквизитов. Кузбас-
снедра не отвечает за нарушение установленных настоящим
Договором сроков возврата Задатка в случае, если Заявитель
своевременно не информировал Кузбасснедра об изменении
своих банковских реквизитов.

3.2. В случае если Заявитель участвовал в Конкурсе, но
не выиграл его, Кузбасснедра обязуется возвратить сумму
внесенного Заявителем Задатка в течение 5 (пяти) банков-
ских дней со дня подписания протокола итогового заседания
Конкурсной комиссии.

3.3. В случае отзыва Заявителем заявки на участие в Кон-
курсе (оформленного надлежащим образом, подписанного
Руководителем, главным бухгалтером и скрепленного печат-
ью Заявителя) до даты проведения Конкурса, Кузбасснедра
обязуется возвратить сумму внесенного Задатка в течение 10
(десяти) банковских дней со дня поступления в Кузбасснедра
от Заявителя уведомления об отзыве заявки.

3.4. В случае признания Конкурса несостоявшимся, Куз-
басснедра обязуется возвратить сумму внесенного Задатка в
течение 10 (десяти) банковских дней со дня принятия Кон-
курсной комиссией решения об объявлении Конкурса несо-
стоявшимся.

3.5. В случае отмены Конкурса Кузбасснедра возвращает
сумму внесенного Заявителем Задатка в течение 10 (десяти)
банковских дней со дня принятия решения об отмене Кон-
курса.

3.6. В случае признания Заявителя победителем Конкурса
Задаток засчитывается в счет окончательного размера разо-
вого платежа за предоставление права пользования недрами
с целью разведки и добычи каменного угля на участке Сера-
фимовский Ушаковский каменноугольного месторождения в
Кемеровской области и перечисляется Кузбасснедра в доход
Федерального бюджета в течение 5 (пяти) банковских дней с
даты утверждения итогов Конкурса.

3.7. В случае если победитель Конкурса откажется от под-
писания лицензии на право пользования недрами или не оп-
латит в течение 30 (тридцати) календарных дней с даты госу-
дарственной регистрации лицензии остаток предложенного
им размера разового платежа, то уполномоченный победителем
Конкурса задаток не возвращается.

4. СРОК ДЕЙСТВИЯ НАСТОЯЩЕГО ДОГОВОРА

4.1. Настоящий Договор вступает в силу с даты его подпи-
сания Сторонами и действует до полного исполнения Сторо-
нами своих обязательств по настоящему Договору.

5. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

5.1. Всевозможные споры и разногласия, связанные с ис-
полнением настоящего Договора, будут разрешаться Сторо-
нами путем переговоров. В случае невозможности разре-
шения споров и разногласий путем переговоров они рас-
сматриваются в Арбитражном суде Кемеровской области, в
соответствии с действующим законодательством Российской
Федерации.

5.2. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах,
имеющих одинаковую юридическую силу, по одному для
каждой из Сторон.

6. МЕСТО НАХОЖДЕНИЯ И БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ СТОРОН

6.1. Получатель:
УФК по Кемеровской области с/с 40302003905 (Кузбассне-
дра, л/с 05391777650)

ИНН 4205071514 КПП 420501001
Р/счет 40302810800001000033

Банк получателя:
ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской обл. г. Кемерово
БИК 043207001.

6.2. Местонахождение и банковские реквизиты За-
явителя:

Примечание.

1. При отсутствии сведений о местонахождении и бан-
ковских реквизитах Заявителя Договор является недейст-
вительным.

2. В платежном поручении в поле назначение платежа обя-
зательно указать номер и дату заключения Договора о задатке
и наименование участка, по которому проводится Конкурс.

Начальник Управления _____ Заявитель _____
по недропользованию
по Кемеровской области
А.Н. Мамлин _____
м.п. _____ м.п. _____

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

На основании письма КУТИ Кемеровской обл. от 05.05.2009г. № 13-6-05/337 о даче согласия ГП КО «Агентство по оформлению прав на земельные участки в городе Кемерово» на реализацию нежилого здания Фонда имущества Кемеровской области («Кузбассфонд») – организатор аукциона, проводит открытый по форме подачи предложений аукцион по продаже права на заключение договора купли-продажи следующего имущества:

Наименование	Местонахождение	Начальная цена здания (с НДС), руб.	Сумма задатка, руб.	Шаг аукциона, руб.
Здание опытной (экспериментальной) лавы, 2-этажное, пл. 781,5 кв.м на земельном участке, пл. 1391 кв.м (участок не продается).	г. Кемерово, Рудничный р-н, ул. Институтская, 3.	4 689 000	937 800	100 000

Задаток перечисляется на р/с «Кузбассфонда»: 40410810000000000001 в ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области, г. Кемерово, БИК 043207001, ИНН 4200000380 и должен поступить не позднее 29.06.2009 г. Средства платежа – рубли. К участию в аукционе допускаются физические и юридические лица, признаваемые покупателями в соответствии с законодательством, своевременно подавшие заявку и надлежаще оформленные документы и обеспечившие поступление задатка на счет «Кузбассфонда».

Документы, представляемые для участия в аукционе:

а) заявка установленной формы; б) платежное поручение с отметкой банка об исполнении, подтверждающее внесение задатка в соответствии с договором о задатке, заключенным с «Кузбассфондом»; в) опись представленных документов в 2 экз.; г) для юридических лиц дополнительно: копии учредительных документов, заверенные в установленном порядке; справка о наличии (или отсутствии) в уставном капитале доли РФ, субъекта РФ, муниципалитета; решение органа управления претендента, разрешающее приобретение имущества; д) для физических лиц дополнительно: документ, удостоверяющий личность.

Аукцион проводится в соответствии с положени-
ями законодательства о приватизации, регулирую-

щими продажу на аукционе гос. имущества. При-
ем заявок для участия в аукционе, ознакомление претендентов с иной информацией об имуществе, условиях договора о задатке и купли-продажи имущества осуществляется по адресу проведения аукциона: г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4, 3 этаж (гостиница «Кристалл»), с даты опубликования инфор-
мационного сообщения до 12.00 час. 29.06.2009 г. по рабочим дням и часам. Дата определения участников аукциона: 30.06.2009 г. в 10.30 час. Аукцион состо-
ится: 30.06.2009 г. в 11.00 час. Победителем аукциона признается лицо, предложившее в ходе торгов наиболее высокую цену за имущество. Протокол об итогах аукциона, имеющий силу договора, подписы-
вается в день проведения аукциона. Победитель аукциона при уклонении от подписания протоко-
ла утрачивает внесенный им задаток. Договор куп-
ли-продажи заключается покупателем и ГП КО не позднее 5 дней после подведения итогов аукциона. Средства платежа – рубли. Оплата имущества по-
купателем производится в порядке и сроки, уста-
новленные договором купли-продажи имущества. Все вопросы, касающиеся проведения аукциона, не
нашедшие отражения в настоящем информацион-
ном сообщении, регулируются законодательством.
Контактные телефоны: (3842) 35-85-75, 35-83-17.
www.kuzbassfond.ru.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Фонд имущества Кемеровской области («Куз-
бассфонд») на основании решений КУТИ Кемеров-
ской обл. от 04.05.2009г. № 3-2/1619, № 3-2/1646, от
22.05.2009 №4-2/1875 сообщает о проведении торгов
по продаже земельных участков. Форма торгов – аук-
цион открытый по составу участников и по форме
подачи предложений. Сведения о земельных участ-
ках, выставленных на аукцион:

Лот № 1. Два земельных участка, категория зе-
мель: земли промышленности, энергетики, транс-
порта, связи, радиовещания, телевидения, инфор-
матики, земли для обеспечения космической деятель-
ности, земли обороны, безопасности и земли иного
специального назначения, расположенные по адре-
су: Кемеровская обл., Беловский район, в границах
колхоза «Кузбасс»: пл.255045 кв.м (кадастровый №
42:01:0113002:71), разрешенное использование – для
горных работ, размещения автоотвала вскрышных
пород, промплощадки и склада ПГС; пл. 129967,96
кв. м (кадастровый № 42:01:0113002:36), разрешенное
использование – для горных работ. Начальная цена
земельных участков (лота) – 11165376 руб. Сумма за-
датка – 2233075 руб. Шаг аукциона – 111654 руб.

Лот № 2. Земельный участок из земель на-
селенных пунктов, пл.99 кв. м, кадастровый
№ 42:24:0301001:1041, расположенный по адресу:
г. Кемерово, проезд 2-й Рыбинский, 10, разрешенное
использование – для посадки однолетних культур.
Начальная цена – 3990 руб. Сумма задатка – 798 руб.
Шаг аукциона – 200 руб.

Лот № 3. Земельный участок из земель на-
селенных пунктов, пл.437,95 кв. м, кадастровый
№ 42:24:0401024:710, расположенный по адресу: г. Ке-
мерово, ул. 2-й Рыбинский проезд 10, разрешенное
использование – для посадки однолетних культур.
Начальная цена – 15764 руб. Сумма задатка – 3153
руб. Шаг аукциона – 788 руб.

Задаток перечисляется на р/с «Кузбассфонда»: 40410810300000000002 в ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области, г. Кемерово, БИК 043207001, ИНН 4200000380 и должен поступить не позднее 25.06.2009 г. К участию в аукционе допускаются физи-
ческие и юридические лица, своевременно подавшие
заявку, надлежаще оформленные документы в соот-
ветствии с приведенным ниже перечнем и обеспечив-
шие поступление задатка на счет «Кузбассфонда».

Документы, представляемые для участия в аукционе:

а) заявка установленной формы (2 экз.); б) пла-
тежное поручение с отметкой банка об исполнении,
подтверждающее внесение задатка в соответствии с
договором о задатке, заключенным с «Кузбассфон-
дом»; в) опись представленных документов (2 экз.);

г) для юридических лиц дополнительно: копии уч-
редительных документов, свидетельство о гос. регис-
трации, заверенные нотариально; выписка из ре-
шения органа управления претендента, разрешающего
совершить сделку; д) для физических лиц: документ,
удостоверяющий личность.

Аукцион проводится в соответствии с Земельным
кодексом РФ. Прием документов для участия в аукци-
оне, ознакомление претендентов с формой заявки, иной
информацией о земельном участке, условиями догово-
ра о задатке, купли-продажи осуществляется по адресу
проведения аукциона: г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4, 3
этаж (гостиница «Кристалл»), с даты опубликования
информационного сообщения до 12.00 час. 25.06.2009
г. по рабочим дням и часам. Для осмотра земельного
участка необходимо обратиться в указанное для при-
ема заявок время по адресу проведения аукциона. Дата
определения участников аукциона: 25.06.2009 г. в 17.00
час. по адресу проведения аукциона. Вручение уве-
домлений и билетов участникам аукциона: 26.06.2009
г. с 10.30 до 10.55 час. Подведение итогов аукциона
состоится: 26.06.2009 г. в 11.00 час.

Победителем аукциона признается участник,
предложивший в ходе аукциона наибольшую цену
за земельный участок (лот). Протокол о результатах
аукциона подписывается в двух экземплярах в день
проведения аукциона и является документом, удосто-
веряющим право победителя на заключение договора
купли - продажи в течение 5 дней с даты подписания
протокола. Оплата земельного участка покупателем
производится в порядке и сроки, установленные до-
говором купли-продажи земельного участка. Побе-
дитель аукциона при уклонении от подписания про-
токола утрачивает внесенный им задаток. Внесенный
победителем аукциона задаток засчитывается в счет
цены продажи. Задаток, внесенный участником, ко-
торый не выиграл аукцион, возвращается в течение 3
дней с момента подписания протокола о результатах
аукциона. Победитель аукциона возмещает расходы
на оценку стоимости участка ГП КО «Агентство по
оформлению прав на земельные участки в г. Кемерово»
в размере 2950 руб. за лоты №2, №3, организатору
торгов за осуществление действий по организации и
проведению приватизации участка – сверх цены про-
дажи участка денежные средства в размере: лот №1
– 1,5 процента, лоты №2, №3 – 3 процента от опре-
деленной по результатам аукциона цены продажи.
Аукцион, на который подана одна заявка или к кото-
рому допущен один участник, признается несостояв-
шимся. Организатор торгов вправе отказаться от его
проведения не позднее чем за пять дней до даты его
проведения. Контактные телефоны: (3842) 35-85-75,
35-83-17. www.kuzbassfond.ru.

**Управление Федеральной службы
судебных приставов по Кемеровс-
кой области объявляет конкурс
на замещение вакантной
должности государственной
гражданской службы:**

• старший специалист 2 разряда (отдел информа-
тизации и обеспечения информационной безопаснос-
ти); квалификационные требования: среднее профес-
сиональное образование по специальности информа-
тизация.

Место и начало приема документов для участия в
конкурсе на вакансии: 650993, г. Кемерово, пр. Совет-
ский, 30, кабинет 409, отдел государственной службы и
кадров, ежедневно с 14.00 до 16.30 в течение 30 дней с 26
мая 2009 года.

Конкурс состоится 14 июля 2009 года в 10.00.

Для участия в конкурсе представляются: личное за-
явление; собственноручно заполненная анкета; копия
паспорта; документы, подтверждающие необходимое
профессиональное образование, стаж работы и квали-
фикацию; документ об отсутствии у гражданина заболе-
вания, препятствующего поступлению на гражданскую
службу или ее прохождению; четыре фотографии 3,5 x
4,5 см, без уголка.

Для получения подробной информации обращать-
ся по телефону 36-08-99, электронный адрес kemfssp@
mail.ru. Более полная информация об Управлении Фе-
деральной службы судебных приставов по Кемеровской
области находится на сайте: www.kemfssp.ru

**Совет директоров
ОАО «Предзаводская автобаза»
сообщает, что годовое собрание
акционеров состоится в здании
управления автобазы**

**Повестка дня
годового общего
собрания акционеров
ОАО «Предзаводская автобаза»**

1. Утверждение годового отчета общества.
2. Утверждение бухгалтерского баланса, отчета о прибылях и убытках за 2008 год.
3. Избрание совета директоров.
4. Избрание ревизионной комиссии.
5. Утверждение аудитора общества

Генеральный директор
А.В. ГРАЧЕВ.

Сообщение о продаже имущества ОАО
«Ягуновское» от 15.05.09 года считать недей-
ствительным.

Конкурсный управляющий
ОАО «Ягуновский»
МАЛОШКИ М.В.

**Сообщение
о проведении общего
собрания акционеров**

Открытое акционерное общество «Гурьевский
хлебокомбинат» (г. Гурьевск Кемеровской облас-
ти, ул. Ленина, 104) сообщает, что 15.06.2009 г. в
11.00 местного времени состоится общее собра-
ние акционеров.

Повестка дня:
1. Утверждение годового отчета общества, годо-
вой бухгалтерской отчетности, в том числе о при-
былях и убытках, о выплате дивидендов.
2. Избрание совета директоров общества.
3. Избрание ревизионной комиссии ОАО «Гу-
рьевский хлебокомбинат».
4. Утверждение независимого аудитора на 2009
год.

Собрание проводится в форме совместного
присутствия.

Место проведения собрания – Кемеровская об-
ласть, г. Гурьевск, ул. Ленина, 104, зал заседаний.
Дата составления списка лиц, имеющих право
на участие в собрании акционеров, – 25.05.2009 г.

Начало регистрации лиц, имеющих право на
участие в общем собрании акционеров, – 10.00
местного времени.

Совет директоров.

**Департамент социальной защиты населения
Кемеровской области объявляет конкурс
на замещение вакантной должности государствен-
ной гражданской службы Кемеровской области
– начальника отдела программного обеспечения
отрасли и технического обслуживания**

Срок приема документов в течение 30 дней
с момента опубликования объявления в газете
«Кузбасс» по адресу: г. Кемерово, пр. Кузнецкий,
19а (кабинет 209, 210).

Подробная информация по участию в кон-
курсе размещена на интернет-портале органов
государственной власти Кемеровской области:
www.kemobl.ru

Департамент образования и науки Кемеровской об-
ласти выражает свои соболезнования Останиной Галине
Захаровне, директору государственного образователь-
ного учреждения начального профессионального об-
разования профессионального училища № 32, в связи
со смертью ее сына

Дмитрия.

Депутат Государственной Думы РФ Сергей Неверов
глубоко скорбит в связи с кончиной
СИНЯКОВА Юрия Ильича.

Это был мудрый, честный человек, светлая память о
котором навсегда останется в моем сердце. Выражаю со-
болезнования родным, близким и разделяю боль этой
невосполнимой потери.

Перевод как мост между культурами

Вчера в Кузбасс с рабочим визитом прибыл президент Союза переводчиков России Леонид ГУРЕВИЧ. В программе визита – встреча с общественностью и властями региона, круглый стол «Переводчик в диалоге культуры и литературы», презентации журналов и альманахов. Накануне визита Леонид Гуревич дал интервью газете «Кузбасс».

– Несколько дней назад в Нижнем Новгороде торжественно открылось отделение Союза переводчиков России. На очереди – открытие отделений в Кемерове. Очевидно, недалек тот момент, когда ваша организация будет представлена во всех регионах России?

– Думаю, что это определяется, прежде всего, уровнем востребованности и престижности переводческих профессий в нашем обществе, открытостью и готовностью нашего Союза сотрудничать с коллегами из самых разных сфер культуры.

– Союз переводчиков России является действительным членом Международной федерации переводчиков (ФИТ), объединяющей более ста структур в пятидесяти странах мира. Каковы ваши отношения с этой организацией?

– ФИТ – авторитетная международная организация, объединяющая общенациональные союзы переводчиков. В 1993 году российский Союз стал полноправным членом ФИТ, завоевав в ней авторитет у наших зарубежных коллег своей принципиальностью и верностью тем принципам и целям, ради которых эта международная организация и была создана. Не стал исключением и последний всемирный форум в Шанхае. Мировая пресса, освещавшая ход конгресса, особо отмечала активность российской делегации. Мы отстаивали там единство ФИТ, ориентацию работы Федерации на содействие деятельности национальных организаций, на повышение престижности переводческих профессий. Мы требовали поддержать наши усилия по обеспечению равноправного участия российских переводческих компаний в международном разделении труда, особенно на европейском рынке переводов. Впервые представитель СРП был избран в руководящий орган ФИТ, заметно расширилось представительство азиатских стран, президентом ФИТ впервые стала молодая переводчица из ЮАР. Приятно отметить, что новое руководство сразу взялось за осуществление ряда проектов, в которых заинтересованы все национальные организации.

– Пресса сообщала, что вы в последнее время работаете над переводом литературного наследия кардинала Ришелье. Как продвигается работа над переводом текстов почти четырехвековой давности?

– Для меня это не первое обращение к текстам далеких от нас времен (Э. Сю, О. де Бальзак и др.). Такие переводы не только помогают сохранить связь времен, но и заполнить непростительные лакуны в нашей российской библиотеке. Что касается личности кардинала Ришелье, его роли в создании и укреплении французского государства, то с ним можно сравнить, пожалуй, лишь Бисмарка в Германии. Издатель «Мемуаров» Ришелье справедливо отмечает, что французская молодежь знакома с национальной историей по романам Дюма (весьма вольно трактуя ее), пора, наконец, дать слово тому, кто был ее творцом.

– В последние годы вы часто посещаете Сибирь, и в частности город Томск. В чем заключается специфика работы на периферии?

– С моей точки зрения, творчество, в том числе и «высокое искусство перевода», не делится на «столичное» и «провинциальное». Можно говорить лишь об условиях, в которых работают наши коллеги в регионах, о том, насколько в них развита издательская база, и т.п. Задача СРП как раз и заключается в том, чтобы находить повсюду талантливых людей, поддерживать их, популяризировать их творчество. В качестве примера могу назвать талантливого поэта-переводчика Ирину Дмитриеву из Якутска, замечательного мастера поэтического перевода Евгения Фельдмана из Омска. Мы с удовольствием знакомим в «Мире перевода» наших читателей с их творчеством.

– Вы являетесь главным редактором журнала «Мир перевода». В чем его главная идея?

– В Шанхае наш журнал был признан одним из лучших профессиональных журналов в переводческом сообществе. Особенность его заключается в том, что это – первое информационно-творческое издание профессионалов перевода в России. Он всячески поощряет создание новых переводческих журналов и интернетовских сайтов в регионах. Так, наши коллеги из Забайкальского регионального отделения СРП издают добротный журнал «Переводчик», в котором с удовольствием печатаются не только переводчики Читы, но и их коллеги из Москвы и других городов, даже из других стран. Интересно работает и такой молодой журнал, как «Мосты», появившаяся даже переводческая газета «ПереВести»!

На экране – хорошо знакомое, доброе и вдохновенное лицо Николая Алексеевича Капишников, учителя и музыканта, талантливо соединившего литературное слово и мелодию, чтобы сохранить и отстоять чистоту детской души, ибо был убежден: «Вершина жизни – это детство». Ему исполнилось девяносто лет, посмертно присвоено звание Героя Кузбасса.



хоккей с мячом

Последний ледовый вираж

Минувший сезон для кемеровского хоккея с мячом получился на редкость удачным. Наш «Кузбасс» подтвердил свой высокий класс и завоевал серебряные медали чемпионата России. И сразу три команды клубной ДЮСШ стали победителями всероссийских соревнований, чего не было в истории кемеровского хоккея с мячом.

Все это стало возможным благодаря целенаправленной работе над созданием инфраструктуры клуба «Кузбасс». Лучшие игроки турнира, Станислав Мансуров («Кузбасс-91») и Виталий Кузьмин («Кузбасс-93»), а также наставник команды-победительницы были удостоены специальных призов.

Второй турнир взял под свое крыло «Сибирский Ледовый Союз». В кубке СДС принимали участие самые юные хоккеисты. Побориться за награды вышло сразу восемь команд, некоторые из которых были укомплектованы девочками. Судьба владелицы почетного трофея решалась в финальном матче между командой СААБ-98 (тренер Александр Опарин) и «Черниговцем». Удачу улыбнулся первым – 4:0.

Но действия проигравших воспитанников Виталия Кузьмина, настолько поразили организаторов, что они удостоили эту команду специального приза от ГТРК «Кузбасс». Третье место завоевали в не легкой борьбе самые юные участники соревнований «Кузбасс-2000».

Надо заметить, что страсти кипели не только на ледовом поле, но и на трибунах, где не жалея голоса и ладоней за своих чад болели родители хоккеистов. Специальные призы получили тренер победителей, а также Алексей Торговский (СААБ-98) и Григорий Федоров («Черниговец»).

Завершал серию турниров Кубок губернатора. Шесть коллективов сражались за право владеть столь почетным трофеем. Его по праву завоевала команда «Кузбасс-96» (тренер Вадим Гордеев). Второй результат показали ребята клуба «Черниговец», которые уступили в финале победителям со счетом 1:3.

А за звание обладателя приза по праву боролись команда СААБ-98 (тренер Александр Опарин) и «Черниговец». Удачу улыбнулся первым – 4:0. Но действия проигравших воспитанников Виталия Кузьмина, настолько поразили организаторов, что они удостоили эту команду специального приза от ГТРК «Кузбасс». Третье место завоевали в не легкой борьбе самые юные участники соревнований «Кузбасс-2000».

Венчал зимний сезон и череду юношеских турниров матч между первым и вторым составом «Кузбасса», в котором принимал участие весь ближайший резерв команды мастеров и игроки, находящиеся у нас на просмотре. Говорить о том, что из них закрепится в «Кузбассе», пока преждевременно. Все покажет предсезонная подготовка, которая со следующей недели будет проходить на льду в крытом модуле.

В заключение несколько слов о положении дел в руководящем штабе «Кузбасса». Каких-то глобальных перемен оппоненты нашей ледовой дружины не ждут. Продолжит свою работу президент клуба Андрей Сельский и главный тренер команды Владимир Янко. Тренером вратарей по-прежнему останется Вячеслав Стародина. Должность тренера-селекционера будет исполнять Александр Савченко, а тренером молодежных команд назначен Юрий Витухин. Составными своими помощниками Владимир Янко определится ближе к началу сезона.

Сергей ИВАНОВ.

«О, память сердца!»

Ты сильней рассудка памяти печальной». (К. Н. Батюшков).

В Государственной филармонии Кузбасса имени Бориса Штоколова – вечер памяти учителя из Мундыбаша, руководителя школьного оркестра русских народных инструментов, слава о котором облетела Россию.

На сцене такой же оркестр профессионалов филармонии, и ведущая Людмила Пилиничук тепло говорит о его создателе Александре Ивановиче Капишникове – ученике Капишников. Мелкокадровые заснеженные поселки в горах, радуют

славные лица давно повзрослевших ребят-оркестрантов, слышен голос Николая Алексеевича: «Не торопитесь, не скользите по верхам, чтобы было полноценное, сочное звучание...»

Да, остался фильм, осталась книга учителя «Музыкальный момент». И осталась загадка его педагогического дара, сила которого в способности сострадать.

Оркестр из ребят голодных последних лет офицер-фронтовик Капишников создавал в родной Мундыбашской школе, которую

окончил до войны, чтобы оттаяли детские сердца. И в дальнейшем любая житейская беда, боль, трудность становились заботами ребят-оркестрантов. Помогали немощным, помогали всем, кому плохо. При этом учитель нес и опыт деревенского балалаечника Пашки Ширинова, который «ставил ему руки», и культуру бывшей графини Марии Альбертовны Федоровой, у которой брал уроки вокала в студенческие годы в Томске. А главное – сам учился вместе с ребятами и у них.

Ведущая напоминает, как собирали в Мундыбаше рубли на восстановление храма Христа Спасителя в Москве, а я слышу, какими словами поднимал людей на это доброе дело Николай Алексеевич: «Строила памятник России, истощенная войной 1812 года. И восстанавливать теперь будем не от избытка средств – от желания выжить и остаться людьми». Тогда же в беседе для газеты «Кузбасс» он сказал: «Надо поднять людей на высоту храма Христа Спасителя. Там же весь дух России. Я физически ощущаю, что не запад нас спасет, а мы его – от безразличности».

Оркестр русских народных инструментов нашей филармонии под руководством Александра Шкоколова исполняет высоко духовное произведение, которое не успел ввести в свой репертуар учитель Капишников. Звучи колокола, наполни большой зал филармонии. Как любил эти звуки Николай Алексеевич, как мечтал установить колокол в поселковой церкви. И колокол установили его ученики, и учитель успел порадоваться долгожданному звучанию.

Музыка и жизнь. Об этом размышляют организаторы вечера памяти. Полвека с детьми. К этому привлекают внимание. И очень к месту новая песня известного композитора Владимира Пипкина, посвященная Николаю Алексеевичу Капишникову, «Призвание – учитель». Вкладывает душу в ее исполнение солист филармонии Олег Маликов, утверждая: «Служить добру – ярчайшее из проявлений...»

Мундыбашскому оркестру 62 года, и в каждом его концерте обязательны «Музыкальный момент» Шуберта. Когда-то Николай Алексеевич попытался соединить исполнение этого шедевра с голосом. Но сколько принес радости! Работала душа – вот главное. Естественно, «Музыкальный момент» («что и есть наша жизнь», – говорил учитель) звучит в этот вечер.

Особые отношения сложились у Мундыбашского оркестра с «Липой вековой». «Ей вверили мы свои беды и радости, и она все принимала, как родная мать, на все искренне и живо откликалась, на все у нее хватало сил и красок», – размышлял учитель. Заметьте, как мягко оттаивал он народную основу в серьезном занятии музыкой. Мне пришлось быть свидетелем его тактического спора, когда он ласково убеждал: «Есть русские народные песни. Исполняйте их. Закрепите эту красоту взглядов на всю жизнь».

Когда в 2000 году не стало учителя и школьный звонок создал на урок памяти детей и взрослых, над поселком Мундыбаш полились трепетные треги «Липы вековой». «Душа ее широкая и таинственная, как русские просторы», – вспоминалось изумление учителя, оставленное нам в наследство. И, конечно же, мощный профессиональный оркестр бережно донес это восприятие до переполненного зала филармонии.

Вечер памяти Николая Алексеевича Капишников открыл, как объявлено, новую программу нашей филармонии под названием «Память сердца».

Таисия ШАТСКАЯ.

Календарь

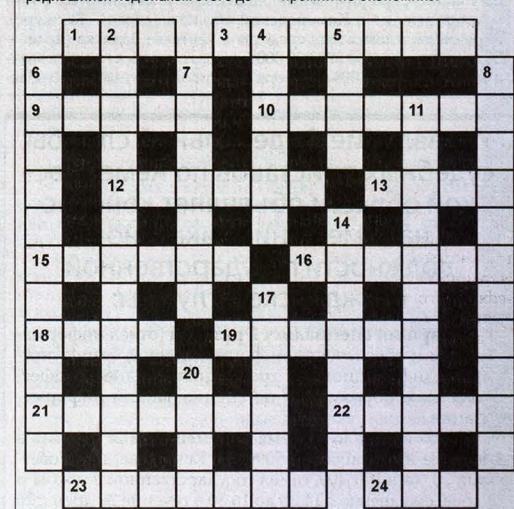
В этот день родились 1265. Данте АЛИГЬЕРИ, поэт. 1878. Айседора ДУНКАН, американская балерина, одна из основоположниц танца модерн. 1936. Виталий КОРОПЧУК, писатель, публицист, главный редактор перестроечного «Огонька».

События 1896. В Москве коронован НИКОЛАЙ II. Через несколько дней устроенные по этому случаю празднования завершатся кровавой трагедией на Ходынском поле.

1942. В Лондоне подписан договор между СССР и Великобританией о союзе в войне против гитлеровской Германии и ее союзников в Европе и о сотрудничестве и взаимной помощи после войны сроком на 20 лет.

Кроссворд

По горизонтали: 1. Старинная французская золотая и серебряная монета. 3. Одна из комнат в квартире. 9. Давление, нажим. 10. Музыкальный темп. 12. Сорт сладкого перца, рекомендуемый для выращивания в теплицах. 13. Снаряд для стрельбы из пистолета. 15. Опера А.Спендиарова. 16. Немощный, впадавший в слабоумие человек. 18. Американский архитектор, создатель знаменитой виллы «У водопоя». 19. В древнем зодчестве сруб, присоединяемый к основному. 21. Автор произведений, обличающих отрицательные явления действительности. 22. Финский писатель-сатирик. 23. Добр и мудро, скромно и сдержан, оригинален и эрудирован будет родившийся под знаком этого де-



река в конце марта или сентября. 24. Аббревиатура названия первой советской биржи. По вертикали: 2. Дирижер хора или оркестра. 4. Помещение для содержания собак, обычно охотничьих. 5. Персонаж пьесы-сказки А.Н.Островского «Негучка». 6. Вспомогательная поверхность, характеризующая зависимость какого-либо свойства среды от направления. 7. Вид топографского шрифта. 8. Превращение негативного изображения в позитивное. 11. Экономический показатель работы транспорта по перевозке грузов. 14. Мера объема. 17. Братия – народные трибуны Древнего Рима. 20. Норвежский ученый, лауреат Нобелевской премии по экономике.

Правки: 20 Фриш. Рис: 7. Лоретт. 8. Соприизвещия. 11. Грузовик. 14. Вербей. 17. По вертикали: 2. Дирижер. 4. Помещение. 5. Персонаж. 6. Вспомогательная. 7. Вид топографского шрифта. 8. Превращение. 11. Экономический. 14. Мера объема. 17. Братия. 20. Норвежский. 24. Аббревиатура.

вольная борьба

Кузбасский «тяж» – на высшей ступеньке пьедестала

В Красноярск прошло первое Сибирского федерального округа по вольной борьбе среди мужчин. За выход в финал вели спор сильнейшие борцы Красноярского края, Кемеровской и Новосибирской областей, Хакасии, Бурятии и Тувы. Официально места присуждались только в личном зачете. Но неофициально велся подсчет очков и в командном зачете.

Кузбасские борцы в этом списке были вторыми, пропустив вперед лишь команду Красноярского края. Что ж, красноярцы по праву считаются «законодателями мод» в вольной борьбе не только в Сибирском регионе, но и в России. Команду кузбасских борцов готовила «бригада» тренеров под руководством заслуженного тренера России Петра Брайко. И хотя вся подготовка практически проводилась на общественных началах (тренировочные сборы перед соревнованиями не проводились), кузбассовцы с честью

выдержали борцовский марафон. Достаточно сказать, что в пяти весовых категориях (всего их семь) они оспаривали 1-2-е места.

В весовой категории до 55 килограммов кемеровский мастер спорта Константин Мостепан, воспитанник заслуженного тренера России Петра Брайко, в финале встретился с мастером спорта международного класса Базаром Жаласповым (Бурятия). Схватка изобиловала острыми моментами, но все-таки представитель Бурятии, хотя и с минимальным преимуществом, сумел

склонить чашу весов в свою пользу. В этой же весовой категории другой воспитанник Петра Брайко, мастер спорта Конон Матаркин, стал бронзовым призером.

Наибольшее количество участников (тридцать три), из них два мастера спорта международного класса, собралось в весовой категории до 60 килограммов. Здесь на высшую ступеньку пьедестала почта поднялся кемеровский мастер спорта, воспитанник Петра Брайко Сослан Азиев. Он настолько покорила и судей, и зрителей своим мастерством, что

это отметил в своем выступлении на заключительном совещании судей заслуженный тренер СССР Дмитрий Медиашивили, живая легенда нашей вольной борьбы.

В весовой категории до 84 килограммов второе и третье места поделили кемеровчане братья Сергей и Дмитрий Кирилловы, наставником которых является заслуженный тренер России Иван Бухтояров. В весовой категории до 96 килограммов серебряным призером стал Максим Арзамасцев (тренеры Виктор Малютин и Юрий Шербаков).

Отрадно отметить, что в самой престижной весовой категории, тяжелой (до 120 килограммов), впервые за много лет чемпионом стал кузбассовец Остап Пасенок (тренер Александр Шиве). Ему 22 года, он кандидат в мастера спорта, и есть все основания надеяться, что он еще не раз порадует своими победами.

Сейчас победители и призеры Сибирского федерального округа готовятся к первенству России, которое пройдет в конце июня в г. Самаре.

Владимир СЕРОВ.

Главный редактор Ю. И. КУХМАРЬ. Kuhnmar@knews.pole.net.ru Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54. Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

Адрес редакции: 650091, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Электронный адрес: official@knews.pole.net.ru, knews@knews.pole.net.ru, reclama@knews.pole.net.ru СПРАВКИ: по рекламе – 72-25-23, 72-22-03; по письмам – 72-50-45; по редакции – 72-32-74. Тел./факс 72-12-10. Собственные корреспонденты: в Новокузнецке – 46-41-59, Междуреченске – 4-23-48, Прокопьевске – 6-02-58, Ташинском – 2-17-94, Крапивинском – 25-156.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства. Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются на интернет-сайте: www.kuzbass85.ru Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений. Время подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 19.35. Объем 3 п.л. Печать офсетная.

Тиражи во вторник, среду, пятницу – 10888; четверг – 32275; суббота – 11753; «Свежий ветер» – 1072.

Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газет «Кузбасс». По вопросам качества печати звонить по тел. 72-03-34. ОАО ИП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ №91.

ОПОРА

Кто и зачем
объединяет
работодателей —

III

Построим
малоэтажный
Кузбасс!

VI

Новая головная
боль для ООО?

X

Фирменное —
кузбасское

XII

Сегодня —
День российского
предпринимательства

Накануне профессионального праздника российского бизнеса в наших муниципалитетах завершились конкурсы на звание «Лучший предприниматель». В Мысках лучшим предпринимателем в сфере торговли назван Андрей Казьмин, который выстроил в городе сеть продовольственных магазинов «Любимый». Здесь трудятся 44 его земляка. Нынче Казьмин тоже открыл магазин, где создал для мысковчан еще 13 новых рабочих мест.

Праздник – на форуме

Сегодня в г. Краснодаре, во Дворце спорта «Олимп», открывается Общероссийский форум малого и среднего бизнеса, посвященный Дню предпринимательства в России.

«Эффективность государственной поддержки и мер государственного регулирования в период кризиса», «Село как гарант про-

довольственной безопасности страны», «Малое и среднее предпринимательство – Олимпиада 2014» – основные темы, которые обсудят участники форума. А это представители Министерства экономического развития РФ, Федеральной антимонопольной службы, Госдумы, госкорпорации «Олимпстрой», администрации и Законодательного собрания

Краснодарского края, других федеральных и региональных структур, ведущих банков страны, предприниматели более чем из 20 регионов России.

Организаторы мероприятия – Общероссийская общественная организация малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» и администрация Краснодарского края.

Анкета от Минэкономразвития

Минэкономразвития объявило об осуществлении целевого сбора информации о состоянии сектора малого и среднего предпринимательства в России. Для участия в проекте министерство предлагает предпринимателям заполнить специальную анкету, размещенную на сайте МЭР РФ.

«Полученная информация будет анализи-

роваться, направляться в адрес руководства министерства для учета в подготовке и реализации дальнейших мер по поддержке малого и среднего предпринимательства в России», сообщили в пресс-службе министерства.

Представителям МСП предлагается оценить доступность финансовых ресурсов, уровень спроса на продукцию малых и средних предприятий, задолженность клиентов

малым и средним предприятиям, а также доступность недвижимого имущества.

Также предпринимателям предлагается выбрать один из вариантов ответа на вопрос: «Ужесточились ли условия поставщиков (кроме монополий)?», назвать наиболее предпочтительные виды поддержки со стороны государства и сообщить о своих бизнес-целях на 2009 год.

Бизнес – старт для грантополучателей

Начинающие предприниматели Кузбасса, получившие гранты на открытие собственного дела, получили еще и знания, как это дело вести эффективно.

20 грантополучателей прошли недельное обучение в Кемеровском институте (филиале) РГТЭУ по курсу «Бизнес-старт», что подтверждено соответствующими сертификатами.

Наряду с теоретическими знаниями о специфике региональной экономики, перспективных направлениях развития малого и среднего бизнеса начинающие предприниматели получили практические советы по управлению персоналом и продвижению товаров и услуг (и в условиях кризиса, в частности). Посвятили их и в психологические и правовые аспекты ведения бизнеса.

Льготные кредиты – начинающим

Впервые в Кузбассе льготные кредиты – до 1 миллиона рублей под 5% годовых на 3 года – получают начинающие предприниматели, чей опыт в бизнесе не превышает года.

Их пока 28. Это победители конкурса инвестиционных проектов, который с марта по апрель нынешнего года проводил департамент потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области. Полученные средства предприниматели направят на развитие новых проектов в здравоохранении, общественном питании, производстве товаров народного потребления и строительных материалов,

бытовом обслуживании населения, переработке сельхозпродукции и инновационной сфере. Ожидается, что в результате реализации этих проектов будет создано 151 рабочее место.

Помочь сбыться этим ожиданиям должен льготный кредит Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области, выплачивать который начинающие предприниматели будут также по льготной схеме: если взять кредит по этому кредиту они начнут сразу после заключения кредитного договора, то на оплату тела кредита им предоставляется отсрочка на год.

Администрация Кемерова разрешила «прописку» в своем Центре поддержки предпринимательства всем кузбасским товаропроизводителям.

Вслед за Центром поддержки предпринимательства, оказывающим предпринимателям бесплатные услуги по принципу «одного окна», в Кемерове открылся фирменный магазин «Товаропроизводители Кузбасса». На территории этого же Центра.

Таким образом, власти Кемерова наглядно показали своим коллегам, что чужих предпринимателей не бывает. Потому что практически все, что делает малый и средний бизнес Кузбасса, он делает для кузбассовцев.

И если большинство покупателей в этом магазине привлекли «качество и цены от производителя», то большинство самих производителей – возможность представить свой товар кемеровчанам и гостям областного центра и дешевая аренда (всего 200 руб. за кв. метр) торговых площадей.

Пока «Товаропроизводители Кузбасса» представляют только продовольственную продукцию и только 10 товаропроизводителей. Один из них – СПК «Чумайский» Чебулинского района.

Мы раньше здесь только на ярмарках своей продукцией торговали. Давно

Госдума 20 мая приняла в первом чтении поправки в Налоговый кодекс РФ, позволяющие в три раза увеличить предельный размер ежегодного дохода – до 60 млн. рублей, при котором предприятие может применять упрощенную систему налогообложения.

Проектом закона устанавливается, что субъекты малого предпринимательства вправе перейти на упрощенную систему налогообложения при валовом доходе от реализации в течение девяти месяцев, не превышающем 45 миллионов рублей (сейчас – 15 млн. рублей) в месяц.

Также документом предлагается установить размер годового дохода налогоплательщика, при превышении которого организации и ин-

«Упрощенка» станет доступней

дивидуальные предприниматели теряют право применять упрощенную систему налогообложения, в сумме 60 миллионов рублей. В настоящий момент порог составляет 20 млн. рублей.

В пояснительной записке отмечается, что, по оценкам специалистов и статистическим данным, при переходе на упрощенную систему налогообложения происходит легализация доходов малых предприятий, которая оценива-

ется примерно в 30%, а также существенный (до 25%) рост объемов производимой предприятиями продукции. Эти меры позволяют несколько уменьшить порог сокращения налоговых доходов бюджетов, связанное с принятием данного закона, считают авторы документа.

По материалам информационного портала ОПОРЫ РОССИИ.

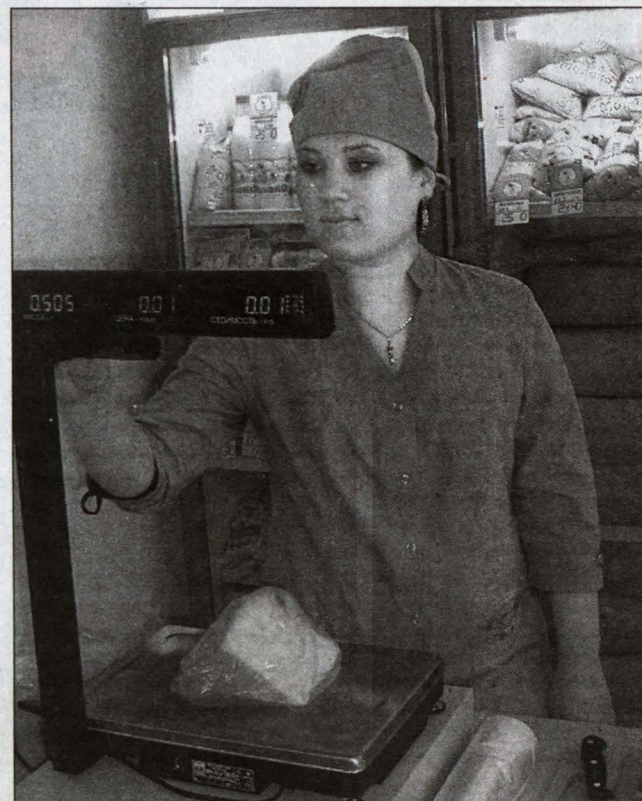
Один принцип для всех

Принцип недопустимости отказа в технологическом присоединении малых предпринимателей к электрическим сетям будет распространен на другие элементы инфраструктуры.

Об этом сообщила министр экономического развития Эльвира Набиуллина в ходе круглого стола по совершенствованию порядка техприсоединения к электросетям. Она напомнила, что 5 мая 2009 г. вступили в силу новые правила присоединения к электросетям, устанавливающие прозрачную процедуру, а также определяющие принцип недопустимости отказа в присоединении потребителя к сетям даже на основании отсутствия необходимых мощностей. «Планируется расширить эту практику на другие элементы инфраструктуры кроме электричества», – сказала Набиуллина.

Как пояснил директор департамента государственного регулирования тарифов, инфраструктурных реформ и энергоэффективности Минэкономразвития Михаил Курбатов, соответствующие документы в настоящее время подготовлены в отношении газовых и коммунальных сетей.

В течение года в Минэкономразвития будет подготовлено постановление о синхронизации инвестиционных программ сетевых компаний между собой и с градостроительным планом.



Чужих предпринимателей не бывает

искали себе подходящую торговую точку в Кемерове. Но до сих пор не получалось, – рассказывает Сергей Вараев, зам директора «Чумайского». – Здесь нормальное место.

– А ваши кемеровские коллеги считают, что тут проходимость низкая...

– Нашу продукцию область знает, и где бы мы ни находились, к нам будут ходить покупатели. Надеюсь.

Это Вараев о своем сыре. «Чумайский» – единственный в Кузбассе производитель подобной продукции. И было время, когда покупатели, точнее, посредники, приезжали к ним за сыром сами. Кризис, видимо, отпугнул. С розничными сетями чумайцы решили не связы-

ваться. Так стали еще и продавцами. А тут повезло – в Кемерове в фирменный магазин попали.

«Чумайский» предлагает кемеровчанам и гостям областного центра не только сыр, но и свои сливки. По своим ценам: сыр – по 140, масло – по 120 и сливки – по 100 рублей за килограмм.

– Наши сливки по жирности приравниваются к петлюховским, а петлюховские используются в кондитерском производстве. На этих сливках может работать любой кондитер, – уточняет Вараев.

А продавец Юлия Нечаева (на снимке) достает из холодильника очередную головку сыра – покупатель ждет...

Вера КАРЗОВА.

Коллеги, друзья! Примите искренние поздравления и наилучшие пожелания по случаю празднования Дня российского предпринимательства!

Этот праздник в нашей стране отмечается в этот день не случайно: именно 26 мая 1988 года был принят закон о кооперации, положивший начало широкому предпринимательскому движению в России. Малый бизнес – основа экономической и социальной стабильности государства, без него невозможно формирование среднего класса, который составляет фундамент гражданского общества. Он незаменим в сфере услуг, в строительстве, в торговле, на транспорте, во многих других отраслях хозяйства. Благодаря своей мобильности малый бизнес имеет огромные преимущества в разработке научных достижений, внедрении новых технологий, модернизации промышленности.

Сегодня с уверенностью можно сказать, что развитие бизнеса, а особенно малого, является приоритетным направлением государственной политики и не нуждается в доказательствах своей экономической и социальной значимости. С ростом числа индивидуальных предпринимателей и малых предприятий решается проблема занятости населения, увеличивается поступление налогов в бюджеты всех уровней. Все это свидетельствует о том, что предприниматели уверенно заявили о себе и заняли определенную нишу в экономике области.

Этот праздник в честь предпринимателей отмечается в нашей стране второй раз. Но верится, что он и в дальнейшем будет способствовать повышению их авторитета, вовлечению в предпринимательскую деятельность все большего числа желающих иметь свой бизнес и в конечном итоге – подъему экономики Кузбасса, улучшению уровня жизни его жителей!

Олег ШАРЫКИН,
председатель совета
Кемеровского областного отделения
ОПОРЫ РОССИИ.

Дорогие друзья!
Примите искренние поздравления с профессиональным праздником – Днем предпринимателя.

Своим упорным трудом, оптимизмом и успешным ведением бизнеса даже в непростых экономических условиях вы показываете яркий пример начинающим коллегам. Вы на деле доказываете, что можно не только выживать, но и вести дело эффективно и прибыльно.

Предпринимательский сектор сегодня – это не только источник налогов в бюджет. Это источник инновационной мысли и новых производств, источник новых рабочих мест и самозанятости населения, что особенно важно в условиях сокращения штатов крупных предприятий. Именно малый и средний бизнес с его гибкостью способен быстро реагировать на любые потребности экономики.

Руководство области сегодня оказывает серьезную поддержку деловым и энергичным людям Кузбасса. Развитие малого предпринимательства и снижение административного давления на бизнес признано одним из ключевых приоритетов антикризисной политики. Наши предприниматели, со своей стороны, стремятся к конструктивному партнерству с государственными и муниципальными органами власти. Продолжая лучшие традиции, вы участвуете в реализации социально-экономических программ, оказываете благотворительную и спонсорскую помощь.

Пусть праздник в честь предпринимателей способствует повышению вашего авторитета и преумножает число желающих начать свое дело. Успешного вам бизнеса, взаимопонимания в отношениях с партнерами, здоровья, счастья вам и вашим семьям! С праздником!

Президент Кузбасской ТПП,
член Общественной палаты РФ
Татьяна АЛЕКСЕЕВА.

«Нашим детям – чистый берег»

Мысковские предприниматели Галина и Ян Авилдовы выступили инициаторами акции «Нашим детям – чистый берег». Свою экологическую акцию они намерены проводить с 24 мая до конца сентября.

Бизнес Галины и Яна – «Содружество такси», объединяющее несколько таксомоторных фирм – «Скорость», «ИзвозчикЪ» и «Удача». Акция рассчитана на любителей активного отдыха на природе.

Как часто мы, приезжая на берег реки, возмущаемся, что побывавшие до нас отдыхающие оставили после себя мусор. Предприниматели предложили простой выход. Они снабдили водителей такси перчатками и мешками для мусора. Доставив вас к месту отдыха, водитель вручает их вам бесплатно. Вы убираете чужой, а потом и свой мусор с места стоянки, и, если вызываете снова такси, чтобы уехать домой, «Содружество такси» забирает мусор.

Людмила ХУДИК.

ОПОРА объединит работодателей

В Кузбассе в самое ближайшее время появится региональное объединение работодателей малого и среднего бизнеса. Инициатором его создания выступило Кемеровское областное отделение ОПОРЫ РОССИИ. Кому и зачем нужно такое объединение?

Софья БИЗЮКОВА,
исполнительный директор
Кемеровского областного
отделения
«ОПОРА РОССИИ»:

Право создавать объединения работодателей для защиты своих интересов или вступать в такие объединения предпринимателям дает Трудовой кодекс. Это право дается им, в первую очередь, для участия в работе трехсторонних комиссий по регулированию социально-трудовых отношений, в состав которых входят представители органов исполнительной власти, профсоюзов и объединений работодателей.

Сегодня в сфере малого и среднего предпринимательства нашего региона таких объединений работодателей не существует. И процесс регулирования социально-трудовых отношений на малых и средних предприятиях происходит, как правило, следующим образом: тройственная комиссия принимает решение о размере минимальной заработной платы в регионе, о чем все три стороны подписывают соответствующее соглашение. Предпринимателям рассылается уведомление об этом решении с предложением присоединиться к соглашению. И если предприниматель в течение 30 дней не присылает мотивированный письменный отказ присоединиться к нему, то соглашение автоматически распространяется и на него. Многие предприниматели в принципе не знают о существовании таких соглашений, тем более о том, каким образом они формируются, исходя из чего тройственная комиссия устанавливает именно такой размер минимальной оплаты труда в регионе. Но, самое главное, работодатели малого и среднего бизнеса не участвуют в процессе выработки решений тройственной комиссии. И нередко расцениваются за это нареканиями, выговорами и штрафами.

Хотя наши исследования и практика показывают, что не только работники страдают от произвола работодателей, но порой и работодатели не могут защититься от недобросовестных работников. Но у них нет никакой общественной структуры, которая могла бы им в этом посодействовать. Сегодня единственный выход из таких ситуаций – обращение в суд, что, естественно,



мнение эксперта

Петр БИЗЮКОВ,
ведущий специалист
Центра социально-
трудовых прав
(г. Москва):

ОБ АВТОРЕ:

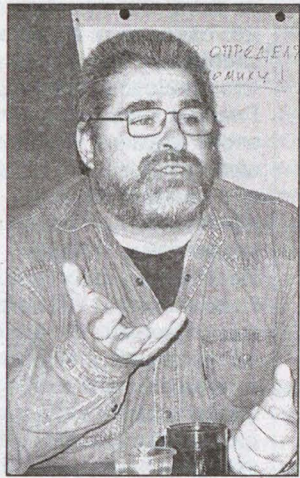
Петр Вячеславович – наш земляк, последние годы возглавлял Кемеровский филиал Института сравнительных исследований трудовых отношений (ИСИТО), автор многочисленных исследований и публикаций о проблемах рабочего и профсоюзного движения.

но, отвлекает их от бизнеса и приводит к дополнительным тратам денег и времени.

Исходя из сложившейся ситуации, ОПОРА РОССИИ приняла решение о создании объединений работодателей малого и среднего бизнеса во всех регионах России. Сейчас более чем в 10 регионах, в том числе у наших соседей в Алтайском крае и Томской области, такие объединения уже официально зарегистрированы. Затем они будут объединены в федеральную структуру, чтобы не только на региональном, но и на федеральном уровне отстаивать интересы предпринимателей, прежде всего как работодателей.

Каждый из регионов самостоятельно устанавливает размер членских взносов, мы планируем сделать его минимальным, чисто символическим, так как считаем, что главное – объединить предпринимателей для того, чтобы они могли консолидированно отстаивать свою позицию, в частности, в органах местного самоуправления, участвовать в разработке проектов нормативно-правовых актов, регулирующих социально-трудовые и экономические отношения.

Помимо этого, союз работодателей может участвовать в разработке коллективных договоров. Если на крупных предприятиях принято заключать колдоговор, то на малых и средних такой практики нет, хотя она необходима. Потому что именно от того, как живет наемный работник, зависит в том числе и успех бизнеса. Мы знаем, что многие малые и средние предприятия имеют свои социальные программы, но они не оформлены надлежащим образом. Если бы о них стало известно, это только бы повысило рейтинг этих предприятий и вообще малого и среднего бизнеса в целом.



стабильные комитеты. А одна из причин (не единственная) низкой эффективности современных профсоюзов в том, что у них нет ответственного партнера – объединенного работодателя.

Большинство руководителей не хотят объединяться. Ведь это наложит ограничения – сегодня они сами формируют трудовые отношения на своих предприятиях так, как им заблагорассудится. Хотят – зарплату повысят, а захотят – понизят. Захотят – введут срочные контракты, а не захотят – оставят бессрочные. Вплоть до того, что начинают определять длину юбок у сотрудниц и цвет галстуков у сотрудников.

А тут – объединение, обязательства, соглашения. Чего доброго, придется подписаться под соглашением о ежегодном повышении уровня региональной зарплаты. Действительно, хлопотно. Но именно это отличает дикий рынок от цивилизованного: постоянный диалог свидетельствует о культуре, а своеволие в доступных пределах – о дикости. Диалог работников с работодателями может проходить в разных формах. Может на площадях, в бурных площадных эмоциях и с решениями, за которые голосят площадь. Это происходит редко, но в результате хуже становится всем. Но этот же диалог может проходить в кабинете, где ответственные люди с разных сторон скучными голосами обсуждают проблемы, ищут компромиссы. Здесь нет ярких событий, эмоциональной полемики. Но здесь очень велик шанс найти те решения, которые позволят сделать жизнь лучше.

Главное, не «играть» в диалог, а вести его ответственно и по-настоящему.

Поэтому профсоюзы хоть и плохи, но лучше, чем толпа на площади, и даже лучше, чем

К стабильности — через развитие бизнеса

Это было уже второе заседание правления — руководящего органа Кузбасской торгово-промышленной палаты, связанное с темой кризиса. На первом, в декабре прошлого года, члены правления определили, что роль палаты в сложившейся ситуации — выработка конкретных рекомендаций по преодолению кризиса. На втором, прошедшем на днях, они анализировали, что сделано за время между заседаниями правления, что предстоит сделать. Главная характерная деталь этого времени — заметно активизировались созданные под крышей палаты общественные формирования: комитеты и гильдии. На их площадках за полгода прошло около 60 различных мероприятий, на которых обсуждались наиболее актуальные для кузбасского бизнеса проблемы, выработан ряд антикризисных мер, которые не только помогут оживить бизнес сегодня, но и станут своеобразным мостиком в новую, посткризисную экономику. Не стало исключением и очередное заседание правления Кузбасской ТПП.

Татьяна АЛЕКСЕЕВА, президент Кузбасской ТПП:

Антикризисных предложений нами наработано много. Конечно, не все они могут быть реализованы на уровне региона. Многие требуют федерального вмешательства и поэтому передавались нами в ТПП РФ. Торгово-промышленная палата России в обобщенном виде довела их на правительственный уровень. Они касаются, к примеру, сдерживания роста тарифов, установления норм рентабельности в отношении розничной торговли, создания системы долгосрочного целевого кредитования инфраструктурных и крупных инновационных проектов и, конечно же, устранения административных барьеров, точнее даже реформирования

системы надзора за бизнесом в нефискальной области, замены её системой страхования ответственности. Часть наших предложений нашла отражение при разработке Программы антикризисных мер в Кемеровской области на 2009 год.

Многие рекомендации палаты касались малого и среднего бизнеса, с развитием которого связываются сегодня большие надежды. В качестве мер финансовой помощи мы предложили включить действующие малые и средние предприятия, испытывающие в настоящий момент финансовые трудности, но ранее доказавшие эффективность своего бизнеса, в региональный список предприятий-получателей государственной поддержки; обратить внимание на наибо-

лее интересный и успешный механизм финансирования предприятий — факторинг (т.е. целевое кредитование под расчеты за поставленную продукцию) через Государственный фонд поддержки предпринимательства.

Но не только финансовая помощь необходима сегодня малому бизнесу. Нужен и доступ к госзаказу, и меры по стимулированию предпринимателей к созданию дополнительных рабочих мест, стимулированию инновационной и инвестиционной деятельности, и меры по поддержке отдельных отраслей.

Выступая на различных площадках, на разных уровнях, наша палата всегда встает на позицию защиты бизнеса, но бизнеса социально ответствен-

ного. Из-за ухудшения финансово-экономического положения на многих предприятиях стали снижать расходы. Причем снижать в первую очередь за счет работников. А это стратегически опасно. Поэтому палата обращается ко всему бизнес-сообществу с призывом помнить о своей ответственности за решения, принимаемые в столь непростые времена. Потому что реальная угроза для бизнеса в сегодняшних условиях — это утрата доверия общества, которая может случиться, если руководство предприятий в одностороннем порядке начнет отказываться от своих социальных обязательств. Ситуация, надеемся, рано или поздно изменится к лучшему, а восстановить доверие будет непростым.



Татьяна Алексеева.



Юрий Дорошенко.



Александр Лобанов.



Андрей АLEXIN.



Софья Мороз.

Юрий ДОРОШЕНКО, генеральный директор ООО «КузбассТИСИЗ» (комитет по развитию малого и среднего бизнеса КТПП):

Правительство, региональные и муниципальные власти приняли достаточно много мер для минимизации последствий кризиса. Но ощутил ли малый и средний бизнес это? Для примера: снижен налог на прибыль: на 4% федеральный и на 4% региональный. В условиях кризиса, когда прибыли нет, является ли эта мера эффективной?

В последние месяцы наблюдается резкое возрастание неплатежей между предприятиями. Это значит, что мы возвращаемся в то, что когда-то прошли. Вымываются оборотные средства, т.е. нечем рассчитываться друг с другом, нечем платить налоги, зарплату и т.д. Предприятия вводят сокращенную рабочую неделю, производят сокращения штата. Нужно соответственно искать меры, как от этого уходить. Потому что если значительное число предприятий не способно платить налоги, то стоит и государству в целом, и регионам и муниципалитетам в частности, задуматься о реальности существующей налоговой нагрузки в этих условиях. Увеличение задолженности по выплате зарплат является также достаточно тревожным симптомом.

Причиной названных выше последствий и является снижение объема оборотных ресурсов на предприятиях. Государство

в большом масштабе вливает деньги в банки и в так называемые системообразующие предприятия и корпорации. Доходят ли эти деньги сегодня до большинства малых и средних предприятий?

Необходимо создавать платежеспособный спрос, в том числе путем размещения государственных и муниципальных заказов. В отношении малого и среднего бизнеса принималось решение, что госзаказ для него будет выделен отдельной строкой. Но до сих пор никакого механизма по реализации этого решения не создано.

Александр ЛОБАНОВ, председатель совета директоров ООО «Пиво-Агро» (агропродовольственная гильдия КТПП):

Вопросы кредитования сложны сейчас для всех малых и средних предприятий, а для сельских — особенно. Но не потому, что у них нет необходимости для обеспечения кредита ликвидного залога — нет правоустанавливающих документов на этот залог. Оформление таких документов — процесс мало того что долгий, он становится все дороже и дороже.

Раньше мы БТИ — Бюро технической инвентаризации — 4 тысячи рублей за каждый объект платили, сейчас плата идет за каждый квадратный метр. Суммы в итоге получаются для малого и среднего бизнеса просто неподъемные. А о банковских кредитах без правоустанавливающих документов на

имущество, которое можно было бы предложить в качестве залога, и мечтать не приходится.

Возможно ли создание структуры, альтернативной БТИ? По-моему, на федеральном уровне эта идея обсуждалась. Может, создать при торгово-промышленной палате какую-то организацию с полномочиями БТИ, которая может оказывать эти услуги более дешево?

Если же альтернативы БТИ нет и быть не может, то тогда надо как-то регулировать тарифы этой организации, как регулируются сегодня тарифы других монополистов. Но кто это может и должен делать?

Предлагаю обсудить эту проблему на отдельном заседании правления КТПП, пригласив к обсуждению всех заинтересованных.

Андрей АЛЕХИН, генеральный директор ЗАО «Южно-Кузбасский специализированный регистратор» (комитет по безопасности предпринимательской деятельности КТПП):

Мы говорим, что развитие малого и среднего бизнеса — важнейший фактор обеспечения социально-экономической стабильности. Но бизнес развивается на основе нормативных актов. Конец прошлого года и начало нынешнего насыщены новыми законодательными актами. Огромные поправки внесены в КоАП, они уже вступили в действие с 13

апреля. Это огромный комплекс вопросов, связанных с корпоративными отношениями. В первом чтении прошел проект изменений к Уголовному кодексу. Эти изменения связаны с манипулированием ценами на рынке, ущемлением прав акционеров.

Эти документы есть смысл уже сегодня изучать.

С 1 июля вступают в силу очень серьезные поправки к закону об ООО. Те ООО, которые не успеют до 1 января 2010 года привести свои учредительные документы в соответствие с этим законом, могут быть просто ликвидированы.

Но ждет нас еще большее. Скоро на стол президента ляжет проект концепции развития законодательства о юридических лицах. В проекте этой концепции уставный капитал ООО предлагается увеличить до 1 миллиона рублей (а ОАО — до 2 миллионов рублей). Как же сможет развиваться бизнес при таких уставных капиталах, малый-то? Малый вообще ничего не сможет.

Считаю, что пока проект этой концепции проходит стадию публичных обсуждений, торгово-промышленная палата, как общественное объединение предпринимателей, должна сказать свое веское слово в защиту малого и среднего бизнеса.

Софья МОРОЗ, генеральный директор ЗАО «Сибирская лизинговая компания» (экспертный совет по противодействию коррупции и

недобросовестности при осуществлении гражданских прав):

Для тех предприятий, которые платят всю совокупность налогов (а таких много и среди малых и средних предприятий), совершенно убийственным является определение налогов по начислению. Когда налоговая база по НДС, по налогу на прибыль определяется исходя не из реально полученных, а из начисленных платежей — по плану. Это просто разорвет предприятия!

Но если бы на время кризиса была приостановлена вот эта самая учетная политика по начислению, все предприятия были бы переведены на кассовый метод (то есть на оплату налогов от реально поступивших платежей), а часть финансовой поддержки из резервных государственных фондов направлена не в банки, а в бюджеты (на компенсацию временного недобора налоговых платежей), это дало бы гораздо больше эффекта. Это действительно оказало бы реальную антикризисную поддержку предприятиям.

Такое совместное обращение нескольких лизинговых компаний и нескольких банков мы уже направили зам. губернатора по экономике и региональному развитию. Понимаем, что то, что мы предлагаем, требует внесения изменений в Налоговый кодекс. Но с такой законодательной инициативой вправе выступить как администрация региона, так и торгово-промышленная палата.

Под крышей дома одного

Август 1997-го тяжинские предприниматели помнят в деталях: тогда в один день закрылись 57 объектов малого бизнеса – торговые точки, автозаправки, бытовые услуги. Для района это было ощутимо, государственной торговли в это время уже не было, а в магазинах потребкооперации покупателей встречали полупустыми полками. Предприниматели прекратили всю торговлю, кроме продажи хлеба и молока, «в знак протеста против огульных обвинений админи-

стративных органов в свой адрес» – так они написали в листовках, которые распространили среди населения. «Огульные обвинения» – это большие, несоизмеримые с доходом предпринимателей, штрафы за различные мелкие нарушения в работе ларьков и киосков. Случай был беспрецедентный, забастовка продолжалась три дня и закончилась положительным для предпринимателей – а в итоге и для района – диалогом с местной властью. Компромисс был достигнут.

– Вот тогда мы и поняли, что надо объединяться, создавать свою организацию, что вместе мы что-то можем, – вспоминает председатель Тяжинского союза предпринимателей Петр Василенко. – Предпринимательство еще только зарождалось, все работало разрозненно, пробились в этой новой для себя деятельности кто как мог, не зная толком ни законов, ни своих прав. Административные органы предъявляли нам свои требования, а мы не то чтобы не хотели их выполнять, просто представления о них не имели. Значит, надо было нам самим учиться, обмениваться опытом, помогать друг другу.

– И связующим звеном здесь должен был стать союз предпринимателей? – Да, только назвать союзом то наше первое стихийное объединение будет слишком громко. К настоящей организации шли долго и непросто. Хотя в 1997 году многие написали заявления о вступлении в союз, но утихла страсти, работа вошла в нормальную колею, и об этом все забыли. Наша общественная организация существовала неофициально, когда у предпринимателей возникала какая-то проблема – с налоговой инспекцией или санэпидстанцией, сразу вспоминали о ней, хватались как за последнюю соломинку. Нам говорили: у нас же есть своя организация, вот пусть она и решает наши вопросы. А как решать, не имея фактически никаких прав?

Только в 2005 году мы смогли официально зарегистрироваться и получить юридический статус союза предпринимателей, учредителями которого выступили десять ведущих предпринимателей района. Это было как раз то время, когда власть на всех уровнях уже активно шла навстречу предпринимательству, то есть идеальный случай, когда желание верхов совпало с желанием низов. Мы плавно влились в эту струю, и требовалось

только одно – чтобы наша организация по-настоящему заработала.

Для этого надо было сначала «нарастить мясо» – увеличить союз количественно, ведь в первый год в нем было всего 10-15 человек, а предпринимателей в районе свыше 400. Сегодня у нас более 50 человек – это уже сила, с которой нельзя не считаться.

– Наверное, это тоже непросто было сделать, ведь не скажешь: «Эй, вступай в наш союз», – и тут же все напишут заявления.

– Конечно, надо было доказать его необходимость. Предпринимательская среда очень своеобразная, разнородная, это люди занятые, в условиях конкуренции

привыкли больше молчать, действовать в одиночку. Собрать их вместе трудно, поэтому на любой встрече, семинаре не переставали убеждать, что 10 человек ничего не сделают, нужна большая, сильная организация, куда можно в любое время обратиться со своей проблемой, которая, как профсоюз, будет защищать наши общие интересы. Но самый главный аргумент – до любой властной структуры легче достучаться, если ты действуешь не от себя лично, а от имени организации. Случай хороший помог. У нескольких предпринимателей возникли проблемы с выделением места под строительство магазинов, было много шума,

недовольств. Разрядить ситуацию, направить ее в нужное русло помогло то, что по нашей просьбе в административную комиссию включили представителей нашего союза, я сам был в этой комиссии. Мы уже вместе искали оптимальные варианты, а предприниматели увидели, что союз действительно становится организацией, которой они могут доверять, к мнению которой прислушивается власть. После этого сразу несколько человек подали заявления о вступлении в него.

– Что можно назвать самым важным результатом вашей деятельности?

– Безусловно, кон-

вать общественные работы и в этой отрасли, что позволит сохранить рабочие места продавцов и повысить им зарплату. И сегодня уже получено «добро» от областного департамента труда и занятости, а предприниматели заключают договоры с Центром занятости на общественные работы. Ни одно наше предложение не остается без внимания главы района Константина Александровича Соловьева и его заместителя по экономике Нины Алексеевны Шиловой, с которой мы работаем в самом тесном контакте. При их поддержке многие спорные вопросы разрешены без доведения до конфликта. Стало

5%, – это уже ощутимая поддержка.

И наш союз, и депутаты-предприниматели большую роль сыграли также в формировании программы развития малого и среднего бизнеса в районе. Ведь в этой сфере открыто более 1500 рабочих мест, а годовой коммерческий оборот составляет свыше 300 миллионов рублей. Радует, что развитие предпринимательства идет в сторону производства, расширения услуг, развивается и торговля, приобретая современные формы.

– Предпринимательство стало прочным, надежным звеном в экономике района?

– И не только в эконо-

Предпринимательская среда очень своеобразная, разнородная, это люди занятые, в условиях конкуренции привыкли больше молчать, действовать в одиночку. Собрать их вместе трудно, поэтому на любой встрече, семинаре не переставали убеждать, что 10 человек ничего не сделают, нужна большая, сильная организация, куда можно в любое время обратиться со своей проблемой, которая, как профсоюз, будет защищать общие интересы.

структивный диалог с властью. Мы услышали друг друга, мы поняли друг друга, и сегодня не будет преувеличением сказать, что мы идем в одну сторону. Созданный при главе района координационный совет по малому и среднему предпринимательству – тому подтверждение. Совместно утверждаем повестки заседаний, выносим на них острые актуальные вопросы, которые, может быть, не всегда удобны для административных структур, но решать их приходится. По инициативе предпринимателей более открытым стал механизм закупок продуктов и товаров для муниципальных нужд, теперь каждый, независимо от объема, может на конкурсной основе получить муниципальный заказ. Этот вопрос находится на контроле главы района.

Совместными усилиями мы сумели навести относительный порядок в организации торговли в сельских отделениях связи. В комиссии по проверке соблюдения правил торговли и санитарного состояния в этих торговых точках были включены и члены союза предпринимателей, и это тоже дало положительный результат. Еще один очень важный момент. В перечне общественных работ, которые организует и оплачивает районный Центр занятости, были определены только производство и сфера услуг. Но торговля сейчас тоже испытывает большие трудности. Мы обратились к главе района с просьбой организо-

вать меньше административных барьеров, сейчас успешно работает «Одно окно» по оформлению прав аренды и собственности на земельные участки и строения.

– Петр Николаевич, вы сегодня имеете большую поддержку и в депутатском корпусе районного Совета народных депутатов, где, по сути, сложилась фракция предпринимателей.

– Да. Из 19 депутатов шестеро – предприниматели: Зинаида Тюрина, Владимир Фрошгайзер, Марина Царегородцева, Валерий Мотовилов, Андрей Чекменев, Андрей Сметанин и Галия Алиева. Во-первых, это свидетельство огромного доверия населения, а во-вторых, отличная возможность учесть в местных законопроектах интересы малого и среднего бизнеса. И мы уже на практике почувствовали это. Вот только один пример. В конце прошлого года – начале нынешнего в районе решался вопрос об увеличении до 40% коэффициента К-2, корректирующего величину ЕНВД. Понятно, что нужно наполнять районный бюджет, но такое увеличение коэффициента автоматически в разы повышало налог на «вмененку». Для предпринимателей это был бы удар. Мы на своем собрании выработали твердую позицию, представили наши предложения на сессию райсовета. При активном участии в решении вопроса депутатов-предпринимателей был принят корректирующий коэффициент в размере всего

мике, социальную сферу тоже невозможно представить без участия предпринимателей, которые не жалеют средств на благотворительность, развитие спорта, поддержку талантливых детей, ветеранов. Каждый вносит свою, хоть маленькую долю. Это с их помощью создаются спортивные команды, открываются детские игровые площадки, ремонтируются школы и детские сады. Предпринимательство района уже можно назвать одним большим коллективом. Второй год мы выходим на праздничные демонстрации своей колонной, это сплачивает, придает больше уверенности. В районе стало традицией отмечать День российского предпринимательства, и в этом году снова пройдет торжественный прием у главы района, а потом будем отдыхать на природе. Вообще совместный семейный отдых уже прочно входит в нашу жизнь – зимой ездим на Горную Салангу, летом сплавляемся по Кии. Даже туристические группы формируются для поездки за границу. Хотелось бы, чтобы это единство только крепло, чтобы наш союз расширялся, а предприниматели проявляли большую инициативу и активность, принципиальность в решении всех вопросов, которые затрагивают и сферу экономики, и социальную жизнь района.

Валентина МЖЕЛЬСКАЯ.
Фото автора.



Из досье ОПОРА:

Петр Василенко – кадровый офицер. В 1983 году окончил Томское высшее военное командное училище связи, девять лет служил в Подмоскovie в знаменитой Кантемировской дивизии, принимал участие в ликвидации последствий аварии на Чернобыльской АС. После увольнения из армии вернулся в родной район, преподавал в средней школе ОБЖ. Собственное дело с женой Людмилой начинали с мелкорозничной торговли в ларьках. В 2001 году построили в Тяжине небольшой магазин промышленных товаров.

Технология французская, смекалка русская

Беловский завод сборного железобетона выпустил опытные образцы новых изделий – колонн и ригелей для жилищного строительства. Продукция пойдет, в том числе и на возведение сборно-каркасного 12-квартирного трехэтажного жилого дома в Белове, разработанного проектировщиками кемеровского ООО «МЖКпроектстрой». Запуск технологической линии – совместный проект членов некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса».

Продукт кооперации

– Проект пока разработан для 12-квартирного дома. Это будет чисто социальное жилье, – поясняет директор «МЖКпроектстрой» Александр Харин. – Дом собирается быстро: выставляются колонны, они перекрываются ригелями и пустотными плитами, затем – ограждающие конструкции из различных материалов. Это могут быть кирпич, пенобетон, теплостен, полистиролбетон. Все квартиры идут со свободной планировкой, потому что межкомнатные стены не несущие, то есть они свободно «двигаются». В дальнейшем планируется возведение 24- и 36-квартирных жилых домов.

Как рассказал Александр Плебух – директор некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», с момента презентации проекта и до его воплощения прошло всего полгода. Эту идею сразу поддержал директор Беловского завода сборного железобетона Виктор Козлов. Завод в последние годы работал в основном на угольщиков, в условиях кризиса потерял 80% заказов. Участие в строительстве жилья стало возможностью выжить и сохранить трудовой коллектив. Тем более данная технология сориентирована на строительство мало-

этажного социального жилья. Затем члены партнерства «скинулись» и заказали своему же коллеге – директору «МЖКпроектстрой» Александру Харину – проект жилого дома. И вот сейчас работа вошла в окончательную стадию. В разрабатываемом генеральном плане квартала «Сосновый» города Белова планируется возведение многоквартирных малоэтажных домов именно по этой технологии.

– Скорость – это тоже цена строительства, – продолжает Александр Николаевич Плебух. – Могу твердо сказать, что уже в этом году появятся первые такие дома. Сейчас мы пока отработаем технологию на одном заводе. Если процесс пойдет, то будем предлагать ее другим предприятиям стройиндустрии. Самое главное достоинство этого дома – его сейсмоустойчивость. Он выстоит при силе толчков в 8 баллов. Сборно-каркасные дома можно смело строить в Новокузнецке, Междуреченске, Мысках, Осинниках, других населенных пунктах юга Кузбасса. Кроме того, такие небольшие жилые строения имеют присущие только им преимущества: они одноподъездные, все соседи

знают друг друга. А это чистота, другая атмосфера взаимоотношений жильцов. В дальнейшем появятся модификации жилых домов, в том числе и в элитном исполнении. Правда, это вопрос времени и финансовых затрат. В ближайшее время фирма «Теплопласт» запустит также производство полистиролбетона, который может служить одним из вариантов ограждающих конструкций для таких жилых помещений.

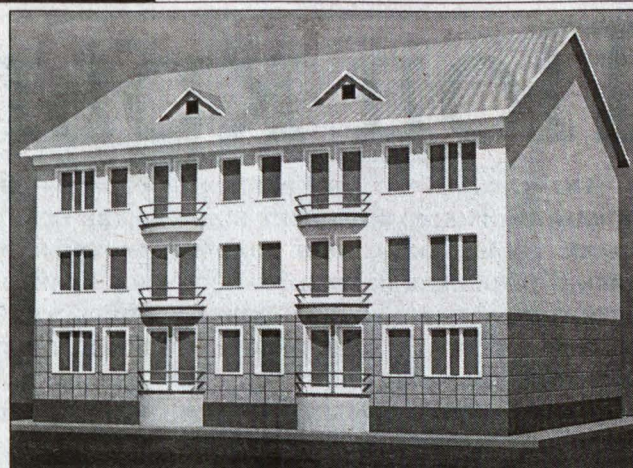
Развязать или исключить?

Директор ООО «МЖКпроектстрой» Александр Харин посвятил в детали разработанного его специалистами проекта. Раньше ее организация проектировала многоквартирные жилые дома для ООО «Кемеровогражданстрой». Все эти здания возводились по французской технологии, которая сначала попала на Чебоксарский домостроитель-

ный комбинат, затем в Новосибирск и Кемерово. «Кемеровогражданстрой» закупил эту линию и начал выпускать колонны и ригели. Однако у этой, по признанию Харина, «хорошей технологии» обнаружился один недостаток: монолитные узлы стыковки ригелей с колоннами.

– Это место постоянно вызывало сомнение в качестве, – признается Александр Петрович. – Бетон в этих узлах либо замораживали, либо клали не ту марку. Поэтому элементы крепления приходилось усиливать и постоянно пересчитывать несущую способность ослабленных сечений.

Когда по французской технологии было построено несколько жилых домов, возникло рационализаторское предложение – модернизировать этот элемент конструктива и «привязать» его к нашим сибирским условиям. Что же предложили конструкторы «МЖКпроектстрой»? Они поступили примерно



Вот такие сборно-каркасные 12-квартирные трехэтажные жилые дома, разработанные по заказу некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса» проектировщиками кемеровского ООО «МЖКпроектстрой», появятся в квартале «Сосновый» г. Белово.

так же, как сделал это когда-то легендарный Александр Македонский – не стали узлы развязывать, а полностью исключили их из работы.

– В результате появились металлические съемные опорные столики, которые состоят из двух деталей, – объясняет директор. – Одна деталь, закладная, выпускается для завода ЖБИ, другая, столик, – для стройки. Готовят их на любом машиностроительном заводе с хорошим качеством. Затем в строительных условиях соединяют и приваривают. После этого на собранный опорный столик кладут ригель и «прихватывают» монтажной сваркой.

Это усовершенствование (которое, кстати, прошло сертификационные испытания и получило соответствующий патент) позволит увеличить скорость строительства. Как подчеркивает Александр Харин, замена узла на сухой стык значительно сократила влияние и так называемого «человеческого фактора», когда из-за торопливости и невнимательности работников подчас страдает качество. А это долговечность здания и в конечном счете безопасность будущих жильцов.

Частично разработка конструкторов «МЖКпроектстрой» была применена при возведении административного корпуса сервисного центра «КАМАЗ» в областном центре. И вот теперь усовершенствованная технология запускается на Беловском заводе сборного железобетона с перспективой ее продвижения на юг Кемеровской области. Уже сегодня можно уверенно сказать, что технология выпуска сборного железобетона практически отлажена. Беловчане изго-

товили экспериментальные ригели и колонны, а также провели их технологические испытания. «Сегодня, вложив более миллиона рублей во внедрение этой технологии, мы готовы производить эти изделия для строительства жилых домов в Белове и других городах области, до 60 комплектов 12-квартирных блок-секций в год, а это дополнительно 30 тысяч кв. метров жилья», – делится планами Виктор Козлов, директор Беловского завода сборного железобетона.

Кроме того, заводчане помогли разработчикам «МЖКпроектстрой» в сертификации изделий. Для этого обратились в Новосибирск, там провели исследования и выдали соответствующий документ на новый узел. Конструктив получил название «Каркас МЖК-2». Специально под сборный железобетон специалисты «МЖКпроектстрой» разработали и проект сборно-каркасного жилого дома. Как говорится, от замысла до полной реализации остался всего один шаг.

– Как только проект будет привязан к местности, мы сразу приступим к массовому выпуску изделий, – заверил Виктор Козлов. – В целом же я оцениваю проект положительно. О финансовой отдаче можно будет говорить позже, после того как начнем производство.

Евгений БЕСЕДИН.
По всем вопросам деятельности некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса» можно обращаться по адресу: 650000, г. Кемерово, ул. Боброва, д.1, тел. (3842) 36-28-67, эл. почта: prcpk2008@mail.ru



Директор Беловского завода сборного железобетона Виктор Козлов, директор муниципального автономного учреждения УКС г. Белово Виктор Шибанов и исполнительный директор «МЖКпроектстрой» Владимир Айкин осматривают новую продукцию завода – опытный образец ригеля.

В диалоге с Роспотребнадзором

Встречи предпринимателей и чиновников федеральных надзорных структур за круглым столом становятся в Междуреченске хорошей традицией. Такие встречи, по словам председателя городского совета предпринимателей Олега Шишманова, помогают предпринимателям расширить информационное поле и разрешить многие вопросы.

На очередной диалог в администрации города были приглашены руководители служб Роспотребнадзора. Начальник междуреченского подразделения территориального управления Роспотребнадзора Константин Шепинов, его заместитель Лариса Кандрова и руководитель междуреченского филиала ФГУЗ «Центр гигиены и эпидемиологии в Кемеровской области» Лариса Шепинова ответили на интересующие пред-

ставителей бизнеса вопросы.

Константин Петрович познакомил предпринимателей со статистикой заболеваемости междуреченцев инфекционными заболеваниями. А она отнюдь не утешительна. Горожане гораздо чаще, чем в среднем россияне и кузбассовцы, болеют дизентерией и сальмонеллезом. Это значит, что они потребляют продукты, не соответствующие санитарным требованиям. И поэтому у Роспотребнад-

зора есть большие претензии к предпринимателям, занимающимся поставками и реализацией продукции.

У представителей малого бизнеса, в свою очередь, было много вопросов к специалистам надзорной структуры. Их интересовало, почему растут расценки на платные услуги, можно ли удерживать цены на лабораторные исследования? Почему специалисты Роспотребнадзора заранее не уведомляют о плано-

вых проверках? Зачем в парикмахерских делают смывы, если там используют качественную воду и хороший шампунь? Зачем брать пробы в каждом магазине, если у одного предпринимателя несколько торговых точек и продукты там продаются одинаковые? На все вопросы были даны аргументированные ответы.

Следующая встреча предпринимателей города состоится с руководителями служб ГУВД. Людмила ХУДИК.

Кондитерский цех «Konditta», который основала в Киселевске индивидуальный предприниматель Татьяна Бакарева, — одно из тех предприятий, где производят импортзамещающую продукцию. Странным это может показаться только тому, кто забыл, что было время, когда на прилавках наших магазинов красовалось только мягкое печенье из Польши (торговала им тогда, кстати, и сама Бакарева), и кто запоздало обнаружил, что его давно потеснила продукция отечественных производителей. Киселевского кондитерского цеха «Кондитта», в частности.

— Татьяна Юрьевна, в начале девяностых, когда вы начинали свой бизнес, люди думали, как говорится, о хлебе насущном. А вы решили специализироваться на кондитерских изделиях.

— Вообще-то начинали, как и многие в то время, с торговли. Тогда людьми руководили обстоятельства. Оказалось, что экономисту без стажа найти работу по специальности сложно. Пришлось встать за прилавком. Специальность у мужа, бывшего офицера-связиста, была востребована и на гражданке. Другое дело, что здесь тоже начались проблемы с выплатой зарплаты. Не работать же даром. Так что вскоре Виталий стал помогать мне. Ездили в Новосибирск на оптовый рынок. Мы и сейчас торгуем самыми разными продуктами. Но покупатели всегда готовы побаловать себя каким-нибудь оригинальным десертом. Как-то увидела на оптовой базе Новосибирска польское мягкое печенье. Дорогое, но в магазинах Киселевска такого не было. Закупила на пробу небольшую партию. Я даже не удивилась, как быстро разошелся этот товар. Следующая партия была больше и разнообразнее. И снова десерт не залежался на прилавке. Тогда и пришла идея приоритет в торговле отдавать кондитерским изделиям.

— У вас был опыт торговли?

— Что вы! Мне было стыдно стоять за прилавком. Ведь со школы нам вбивали в головы, что торговля на рынке, даже если ты реализуешь овощи и фрукты из собственного сада и огорода, — это постыдный промысел. Что же говорить о перепродаже? Кто задумывался, что так называемая спекуляция — это следствие дефицита товаров. И вместо того, чтобы восполнять их нехватку, власти боролись со спекуляцией.

— Но одно дело торговать печеньем, другое производить его.

Печенье с эффективным «ЛИЦОМ»

— В том, что мы поднялись еще на одну ступень, ничего удивительного нет. Это требование бизнеса. Только одни предприниматели расширяют торговую сеть, другие развивают производство собственной продукции. Мы пошли по второму.

— И все же, почему вы остановились на кондитерских изделиях? Ведь наверняка, если заниматься пищевой отраслью, то эффективнее вкладывать средства в производство мясных продуктов.

— Здесь ларчик просто открывается: кондитерское производство не требует больших вложений. В 2001 году мы открыли цех по производству мягкого печенья. Нам повезло: купили сравнительно недорогое помещение, в котором когда-то располагался швейный цех. Сделали ремонт, взяли кредит, приобрели оборудование по производству мягкого печенья. Не сразу. Но нашли хорошего технолога — из тех профессионалов, о которых говорят: у человека в глазах огонь. Проработали пять лет. Сейчас она открыла свое предприятие, которое тоже специализируется на производстве мягкого печенья. Увы, такое нередко случается.

— Когда и как появился бренд «Кондитта»?

— Мы придерживаемся принципа: во главе любого дела должны быть специалисты. Поэтому ни я, ни муж, который занимается техническими вопросами, не пытаемся подменить специалистов. Вот мы обратили внимание на дизайн офиса. Над ним работали настоящие профи. Торговую марку «Konditta» тоже разрабатывали асы нейминга. Удовольствие

это дорогое. Но у товара должно быть эффективное лицо, и на этом экономить не стоит. Специалисты по неймингу предложили несколько вариантов имени, среди которых были и «Злата», и «Незабудка», и прочее. Но когда они провели опрос среди покупателей (а наша целевая аудитория — женщины от 30 до 60 лет), то большинство их остановилось на «Кондитте». Это название помимо того, что ассоциировалось с кондитерскими изделиями, еще и напоминало о любимых персонажах мексиканских сериалов, которые в то время были очень модны: Кончита, Изаура. Зарегистрировали эту торговую марку в 2002 году.

— Не слишком ли дорогостоящим было такое начало? Ваша продукция к тому же из класса премиум?

— Нет, наша продукция не отвечает требованиям класса премиум, хотя первоначально это и планировалось. И дело не в том, что мы не достигаем до этого класса по вкусовым качествам. Просто такое печенье требует еще и соответствующего дизайна, упаковки, а это все ведет к росту себестоимости продукта. Можно, конечно, делать печенье и по 200, и по 400 рублей за килограмм, только будут ли его покупать? Поэтому прежде всего мы ориентируемся на спрос. Тем более сейчас. Вот после кризиса вполне возможно, что мы вернемся к нашим планам.

— Ваше предприятие «Konditta» управление стратегического развития областной администрации включило в перечень компаний, способных стать «опорными точками» развития эко-

номики Кузбасса. Это просто оценка деятельности вашей команды или она еще и помогает вам в решении каких-то вопросов?

— В прошлом году построили офис и склад готовой продукции. Расходы были приличные. Но мы мечтали о производстве слоеного печенья. Вообще-то мы его делали, но вручную. Вот тогда мы узнали, что можно получить средства из Государственного фонда поддержки предпринимательства под символический процент. Правда, прежде выдерживать конкурс. Мы были уверены в своих силах. Ведь только на производстве печенья заняты 150 человек и 40 — в магазинах. Начинать с десяти наименований, теперь в ассортименте их сто. Продукцию поставляем в торгующие организации Омска, Томска, Новосибирска, Красноярска. Недавно поступило предложение из Казахстана. Только в четвертом квартале 2008 года перечислили в виде НДС 1 миллион 800 тысяч рублей, ежемесячно выплачиваем по 300 тысяч единого социального налога. Даже кризис не повлиял на зарплату работников.

Мы сумели доказать эффективность своего предприятия. И получили кредит — 2 миллиона рублей под 5 процентов годовых. Думаем, что за 2 года рассчитаемся с долгами. Купили оборудование по производству слоеного печенья. Благодаря новой линии появилась возможность занять еще 40 человек. И если нам придется совсем туго, надеемся, что область нас не оставит без поддержки. Недавно нас пригласил зам. губернатора по экономике и регио-



Татьяна Бакарева.

нальному развитию, интересовавшаяся нашими проблемами.

— У вас есть проблемы?

— Проблемы есть всегда. Уже два года мы не можем решить вопрос с переносом котельной. Купили участок. В перспективе планируем расширить цех, построить гараж (у нас восемь автомобилей — свою продукцию доставляем сами). Заказали в Новокузнецке проект. Но мешают проволочки различных инстанций, от которых зависит решение вопроса. А бесконечные суды с налоговой инспекцией! И хотя мы выиграли все, но в материальном плане они болезненны. Налоговая инспекция сняла миллион рублей со счета предприятия в виде штрафа, а вернула его после решения арбитражного суда через год, разве такое проходит бесследно?

Сегодня одна из острых проблем — взаимоотношения с торговой сетью. Мало того, что надо платить входной бонус, чтобы твою продукцию разместили на полках, торговля не рассчитывается за реализованную продукцию. Неплатежи огромные. Правда, в суды на должников не подаем, решаем полюбовно: составляем графики погашения долгов. Кстати, неплатежи — существенный тормоз для расширения рынка сбыта. Но это проблема всех производителей.

— В вашем бизнесе преобладает розничная или оптовая торговля?

— Мы занимаемся и оптовой, и розничной торговлей. В процентном отношении это пятьдесят на пятьдесят. Какова доля «Кондитты» на рынке Сибири, сказать трудно. Исследование рынка дело дорогостоящее. Одно могу сказать уверенно: объем производства нашей продукции растет. Это при том, что конкуренция в производстве мягкого печенья солидная. Кстати, конкуренция и подтолкнула к производству слоеного печенья. Раз в год я обязательно бываю на выставках. Там и увидела швейцарское оборудование по производству слоеного теста. Конечно, оно обошлось нам недешево, но наша линия по изготовлению такой продукции первая не только в Кузбассе. А прошлой осенью нас пригласили в Италию — это был выбор Новосибирского представительства. Такие визиты очень удобны. Я побывала на итальянских

предприятиях и убедилась, что наша продукция отвечает европейским стандартам.

— Продукция из слоеного теста должна помочь вам противостоять кризису?

— Надеемся. Вот вы попробовали слоеное печенье, оно вам понравилось?

— Конечно. Очень нежное и, что мне особенно нравится, минимум сахара. Но у меня еще вопрос. В конце прошлого года в районе шахты №12 вы открыли специализированный магазин «Konditta». Но эксперты считают, что фирменные магазины — каприз местных производителей. По их мнению, любая, даже самая неэффективная, крупная розничная сеть будет для малых предприятий экономически результативнее маленькой фирменной сети.

— Мы купили помещение для такого же магазина и Красном Камне, но кризис спугнул наши планы. Нет денег на его оборудование. Но я согласна с экспертами, что магазин, который реализует только собственную продукцию, убыточен. Даже в Москве супердорогие шоколадные бутылки — дело проигрышное. Поэтому доля собственной продукции в ассортименте нашего фирменного магазина составляет всего 10% от выручки.

— У вас трое сыновей. Есть надежда, что кондитерский бизнес станет семейным?

— Наш бизнес давно семейный: сестра мужа Ольга занимается магазинами, у нас их сейчас четыре. Муж Ольги Михаил — коммерческий директор «Konditta». Надеемся, что и дети подхватят наше дело. Наверняка можно сказать пока о старшем сыне. Жене 20 лет, и он учится в политехническом университете на факультете международного менеджмента. Младшим пока 12 и 3,5 года.

— Вы, наверное, сладкоежка? Иначе бы не выбрали кондитерский бизнес.

— (Улыбаясь). У нас вся семья сладкоежки. Конечно, это отчасти сыграло свою роль. Но искать причину того, что моя семья занялась кондитерским бизнесом, надо в происшедшей в стране «экономической революции».

Дина КАЛИТИНА.
Фото автора.



Молодой начинающий предприниматель из поселка Верх-Чебула Станислав Кулик выиграл областной грант 500 тысяч рублей на организацию культурно-развлекательного, оздоровительного центра.

Место это замечательное – высокий косогор на берегу реки, с которого как на ладони открывается поселок и разбегаются в разные стороны дороги. Рядом – могучий сосновый бор с десятками бьющих природных родников. Два года назад здесь была построена часовня в память великомученика Филарета Срезневского, и от имени семьи Тулеевых заложена красивая кедровая роща. 1100 молодых саженцев отлично прижились и гордо тянутся вверх. Чебулинцы сразу же облюбовали этот берег реки, сюда потя-

нулись семьями на отдых, а молодожены в день свадьбы считают своим долгом поклониться часовне и просто постоять в кедровой роще, подышать ее целебным воздухом. Здесь останавливается много транзитного транспорта, проезжающего в Красноярский край, республики Тыва и Хакасия. Еще в день закладки рощи и освящения часовни глава района Петр Пасов сказал: «Мы обязательно сделаем это место культурным центром отдыха». А сегодня его мечту, как эстафетную палочку, подхватил 25-летний Станислав Кулик.

Жарим семечки! Фирменные!

Да-да! Вот уж в чем преуспел этот обаятельный парень, так это в жарении семечек. Тут ему нет равных – ни одна семечка не подгорит, не вылетит со сковороды. С них-то и начался его путь в бизнес. В 1993 году семья Кулик – Наталья Дмитриевна, Юрий Николаевич с двумя сыновьями-школьниками Дмитрием и Станиславом вернулись из Нерюнгри, где жили несколько лет, домой, в Верх-Чебулу. В семье сразу решили: будем заниматься собственным делом. Наталья по специальности товаровед, она и зарегистрировалась как частный предприниматель. Вместе с мужем забирали готовую продукцию у пяти молочных заводов – Тяжинского, Итатского, Тисульского, Чебулинского и Мариинского и на своей машине развозили по 50 торговым точкам Кемерово. В месяц реализовывали до 100 тонн молока, творога, сметаны, кефира, ряженки, сливочного масла. Работали без устали, открыли и в Верх-Чебуле три продовольственных ларька. Правда, вскоре из-за большой конкуренции их пришлось закрыть. С молочной продукцией тоже начались проблемы – на заводах пошел спад производства, резко сократились объемы, а возить в город по тонне в неделю было невыгодно. Но трудности не испугали.

У нас по жизни так – чем больше получаем шипек, тем с большим упорством идем вперед, – говорит Наталья Дмитриевна. – Мы знали, что в Якутии нет в продаже семечек подсолнухов, решили попробовать их туда завезти. Нашли поставщика на Алтае, закупили 3 тонны, расфасовали вручную и отправились в путь. Увы, продать не удалось, пришлось наши семечки везти назад. Здесь раздали их по магазинам и даже сами удивились, как быстро их раскупили. Оказывается, никуда ехать и не надо было, покупатель был рядом. Так и пришла идея открыть перерабатывающее производство.

Тут за дело взялся

«ОЛИМП» с терпким запахом кедра

Юрий Николаевич. По профессии он водитель, но дома его называют Кулибиным, на все руки мастер, из любой железки «вечный двигатель» сотворит. Сам построил шпалоблочное помещение площадью 100 квадратных метров, сам придумал и смастерил очистительную машину, другие приспособления для переработки семечек и орехов. И закрутилось производство – стали привозить тоннами семечки подсолнуха, тыквы, арахиса и кедровые орехи, очищать их от мусора и фасовать в небольшие полиэтиленовые пакеты. Приняли в цех несколько работников и сейчас перерабатывают в месяц по 4-5 тонн продукции, реализуя ее в магазины Чебулинского и соседних районов. Сыновья к этому времени выросли, старший – Дмитрий увлекся бальными танцами, получил профессию, работает тренером. А Стас, окончив техникум по специальности «юриспруденция», вер-

нулся домой, поступил заочно в вуз на юридический факультет и стал помогать родителям в бизнесе. В цехе он был за бригадира, жарил семечки, да как жарил! Успевал работать на десяти микроволновых печах одновременно, пока отец не сделал специальную печь с огромной сковородой. Семечки из-под его руки выходят отменные, даже бренд придумали – «Дивные». Эта дивная продукция пользуется большим спросом у покупателей. И уже появилась мысль увеличить переработку до 10 тонн в месяц, чтобы она приносила по-настоящему хорошую прибыль.

Каждый Кулик свой «Олимп» хвалит

– Предпринимательство меня всегда привлекало, – говорит Стас. – Еще в школе прочитал книгу «Занимательная экономика», с той поры меч-



Станислав Кулик: отсюда наша Верх-Чебула видна как на ладони.

тал заниматься своим делом, тем более что видел, как это неплохо получается у родителей. Вообще в этом есть что-то захватывающее: сам решаешь все вопросы, сам руководитель, работаешь на себя, тут и риск, и огромное удовольствие, если все получается. Но, честно говоря, мне уже наскучило жарить семечки, и как только защитил диплом в вузе, собирался уехать в Кемерово. А в семье опять возникла идея – открыть еще и придорожное кафе.

можно развернуться в полную силу – сделать хорошую детскую игровую площадку с надувным батутом, теннисный корт, бильярд, зимой ледовый каток и лыжную трассу, летние павильоны, а самое главное – проводить различные культурно-массовые мероприятия: свадьбы, юбилеи, праздничные вечера. У меня столько интересных задумок, столько хочется сделать!

Стас с упоением взялся за этот проект, не-

рять стены, освоили кирпичную кладку. За работа – Юрий Николаевич, в этих вопросах его слово – самое веское. В кафе будет обеденный зал на 80 человек, бар-стойка, небольшая банкетный зал с уютной мебелью, кухня с современным оборудованием. В «Олимпе» у каждого из семьи Кулик будут свои обязанности, свои приоритеты, так сказать, которые уже сегодня каждый из них старается отстоять. Вся техническая сторона – за Юрием Николаевичем, общепит будет за Натальей Дмитриевной, она отлично готовит, дома даже в будни любит красиво сервировать обеденный стол. А вся организация культурного отдыха, оздоровительной программы – за автором проекта Станиславом. Планы большие: это и свадьбы с соблюдением народных традиций и катанием в карете на тройке лошадей (у бабушки и дедушки Стаса в личном хозяйстве пять лошадей, так что с этим проблем не будет), молодежные дискотеки с хорошей музыкой, туристические маршруты по историческим заповедным местам Мариинского и Чебулинского районов, катание на катамаранах, оздоровительные процедуры с фитобочками и массажем, организация детских праздников и народных гуляний и многое другое. Сейчас главная задача Станислава – приобрести необходимое оборудование, в том числе музыкальное и осветительное, инвентарь для спортивных и детских игровых площадок, он ищет поставщиков, заключает с ними договоры. В «Олимпе» будет не менее 15 рабочих мест. Открыть его планируется уже в этом году к началу уборки хлеба – главному событию на селе.

Валентина ЖЕЛЬСКАЯ.

Фото автора.

Название будущего центра родилось сразу – «Олимп»: располагаться он будет на высоком берегу, и во всем, что будет здесь происходить, должна быть самая высокая планка. Кредит был получен, грант выигран, на десять лет оформлена аренда на участок земли в 0,5 гектара.

Глава района Петр Павлович Пасов посоветовал пойти дальше – взяться за организацию культурно-развлекательного, оздоровительного центра. Это было как раз для меня. В Чебуле много молодежи, молодых семей, а культурно отдохнуть, посидеть с друзьями негде. Когда пришел на это живописное место, где предполагалось строительство нашего кафе-кемпинга, сразу понял, что никуда я отсюда не уеду. Здесь

сколько раз ездил в областной фонд поддержки предпринимательства, где ему очень помогли советами в составлении бизнес-плана. Домашняя кухня превратилась в настоящий штаб, где во всех подробностях обсуждался, бесконечно перекраивался проект. Название будущего центра родилось сразу – «Олимп»: располагаться он будет на высоком берегу, и во всем, что будет здесь происходить, должна быть самая высокая планка. Предпринимательница решила взять в банке кредит на строительство кафе, а начинающий предприниматель-сын очень надеялся на областной грант, чтобы закупить соответствующее оборудование. Им все удалось: кредит был получен, грант выигран, на десять лет оформлена аренда на участок земли в 0,5 гектара. Строительство кафе сейчас в полном разгаре, двухэтажное здание уже под крышей, остались самые трудоемкие отделочные работы и подведение коммуникаций. Вся семья занята на стройке: сами месят раствор, штукатурят



За вечерним чаем Кулики – папа, мама и сын обсуждают дела на стройке.

Фермерство — не профессия. ОБРАЗ ЖИЗНИ

- Сергей Михайлович, перспективно ли сегодня фермерство?

- Деньги в сельском хозяйстве не сделаешь, это не тот бизнес. Не здесь их делать надо. Считаю, как говорят в Англии, фермерство — это не профессия, это образ жизни. Но мы, наверное, до этого пока не дошли. Нужно привыкнуть жить именно так, а не иначе. Есть, конечно, нормальные люди, но их мало. Я не знаю, что им надо в деревне.

- А про себя знаете? Вы здесь делаете деньги?

- Я здесь не делаю деньги. Я здесь работаю. Сельское хозяйство — для того, чтобы прожить. Развиваться с него невозможно. Это сто процентов. Развиваться здесь можно только на основании кредитов. Если не брать кредитов, то никогда ты не купишь новой техники, не построишь комплекс. Поэтому что текущие издержки очень большие. К примеру, электроэнергия, которая опять выросла в два раза. Затраты настолько велики, что ты, конечно, проживешь, но развиваться не с чего. Сегодня есть масса крупных предприятий, которые уже не могут рассчитываться по кредитам, не стану называть фамилий. К концу года будут так сидеть 50 процентов в лучшем случае. Кризис все поставил по местам.

- А вы-то как попали в сельское хозяйство?

- Занимался поставками зерна: в Кузбассе зерна тогда не было. Поставляли из Омска, Казахстана, с Алтая. Глава администрации Топкинского района попросил взять село, вот и взял. Цыпино с восьмидесятих годов признано неперспективной деревней. Это на другом конце района. Начинал с 700 гектаров. Потом уже сюда, в село Топки, переехал.

В Топках в 2003 году купил у внешнего управляющего с аукциона за три миллиона рублей совхоз. Тогда никому он не нужен был, его продавали три года. Тоже одни руины, в этом здании даже не было входных дверей. Земли досталось всего 600 гектаров.

Сейчас у нас свиноферма в Дедюево на одну-две тысячи голов. Там было два завалившихся коровника, все делали заново. Там же 400 с лишним голов КРС на откорме. Четыре тысячи гектаров земли под зерновыми. Гаражи, склады, сушилка

В сельское хозяйство Сергей Белобородов пришел семь лет назад.

В предпринимательстве с 1993 года.

Последняя должность до переезда в Кузбасс — заместитель директора по строительству алтайского молкомбината.

Два высших образования: строительство и анализ пищевых продуктов. Женат. Взрослая дочь, сын — четвероклассник.

- все есть. Основные люди — в селе Топки, непосредственно в крестьянском хозяйстве — 12. В Дедюево — 11 человек, в Цыпино — 5.

- По прошествии лет, считаете, правильное было решение?

- По селу Топки, думаю, да. Выигрышная деревня, рядом областной центр. Это очень много значит. По Цыпино... Чем больше плечо для поставки зерна, тем больше транспортные расходы и выше себестоимость. Но свободной земли в районе нет, только клочками тысячи две гектаров осталось. Расширяться некуда, единственный вариант — скупать землю понемногу. Но никто не продает, да и денег таких нет, чтобы закупить махом.

- Сколько за эти семь лет вложено в хозяйство?

- Цифра очень немаленькая. Только кредитных средств — порядка шестидесяти миллионов, не говоря о своих. На сегодня осталось 19 миллионов кредитов на восемь лет. Для меня это немало.

- Есть цифры, которые можно озвучить? Объемы, рентабельность?

- Я никогда не озвучиваю эти цифры. Единственно скажу, что работаем мы без убытков. Я не буду работать с убытками. В такие авантюры не полезу, чтобы взять сто миллионов кредитов и построить коровник, который даже в Европе окушается за десять-пятнадцать лет, а у нас не окупится никогда.

- Вы начали с крестьянского хозяйства, потом стали обрастать родственными структурами?

- Да, все последовательно. Начали с зерна, оказалось — девать некуда, и завели скотину. Следующий этап — куда девать



мясо? Отдавать перекупщикам — терять 2 тысячи рублей на туше. Завели магазины. Создали мини-переработку. Мясо раздываем, солим, коптим, топим сало, на этом 4 человека. Торгово-закупочный кооператив «Сельский дом» с двумя магазинами. Один из них — рынок, другой — мясной магазин в Топках. Были планы сделать пару точек в Кемерове, вели разговоры, но сегодня, считаю, они просто не нужны. Даже на губернском рынке никто ничего не берет. Сегодня не вижу смысла расширяться.

- Почему — рынок, а не просто магазинчик?

- Статус сельскохозяйственного рынка тем хорош, что не нужно иметь кассовых аппаратов, не нужно дополнительных затрат. Но и там выручка за последние полгода упала в среднем на 30 процентов, хоть у нас по сравнению с топкинским рынком 40-50 рублей разницы. С Кемеровом вообще до сотни доходит. Есть ассортимент, есть объемы. Сегодня можем хоть по 50 голов свиней в день бить, просто не берут.

- Сегодня многие вспомнили про личные подсобные хозяйства...

- Да, все начали покупать поросят, коров заводят. Раньше бросали, не хотели держать, потому что это было невыгодно. И сегодня невыгодно, смысла не вижу держать дома свинью, если корма стоят 6 тысяч. Еще купи за 2-3 тысячи поросенка, получатся те же 10 тысяч. У меня мясо по 140 рублей килограмм, 100-килограммовый поросенок — это 75 мясом. Умножаем на 140... Те же 10 тысяч. Смысл какой? Нароботаться? Но многие люди, особенно пожилые, просто не умеют считать. Для них поросенок или корова в сарае — самая надежная валюта. Да, вроде незаметно — сегодня отдал, завтра отдал. Но деньги выходят те же.

- Для производителя это конкуренция?

- Нет, не думаю. Главная конкуренция — нехватка денежных средств. Да, кризис все сломал. Если был бы уровень жизни как в июне-мае прошлого года хотя бы, то по-другому бы и говори-

ли, по-другому бы рассуждали. А уровень-то падает. И что будет к осени, вообще вопрос. Ну, разведу я этих свиней, и что? У меня сегодня 140 голов на перекорме. Поросята едят дробленку, а я не могу их продать. У всех перепроизводство. Новосибирск везет тушами в пределах ста рублей за килограмм. А при моих затратах надо сто сорок, чтобы была хоть какая-то прибыль.

- Считается, что есть люди будут всегда...

- Есть будут. Вопрос — что есть и сколько... Я в прошлом году пруд купил. Запустили три тонны малька карпа. В августе уже буду торговать рыбой. Попробуем один пруд, потом, если пойдет, будем дальше разводить. Но, может, и рыбу никто брать не будет. Если человек получает пять тысяч, он не пойдет за рыбой даже по 120 рублей...

- Если оглядываться — правильное ли было стремление зацепиться везде?

- Это всегда было правильным. Чем больше корзин, тем надежнее. Рынок сегодня настолько нестабилен, что просто караул. Нельзя куда-то залазить по уши — потом можешь не вылезти. Надо быть везде, но по чуть-чуть.

- Было такое, что все теряли и начинали снова?

- В 1998 году все потеряли в денежном выражении ровно половину. Сейчас тоже потеряли. Я за восемь месяцев построил шестнадцатиквартирный дом, сейчас стоят двенадцать квартир пустыми. Четыре квартиры своим продал. Благоустроенный дом, миллион двести двухкомнатная квартира в сорок девять квадратов. Строили — было двадцать желающих, а сегодня ни одного. Замороженные деньги.

- Лично вы кризиса ждали? Как считаете, надолго он?

- Я, честно говоря, не знал, что так будет, но люди понимали, что не может быть всегда хорошо. Неправильное перераспределение денежных средств, тем более, что мы сильно зависим от границы, так что кризис был неизбежен. И кашлять будем долго. Я не вижу сил в стране, которые могли бы нормализовать ситуацию.

- Почему разоряются люди? Только ли кризис причиной?

- Думаю, все умные люди понимают почему. Главная причина — что люди не перестроились, так и не поняли, что это такое, что это ты делаешь для себя. Это главная проблема, что мы привыкли: это не наше. Если человек берет 300 миллионов и зарабатывает 10, то зачем это? Чтобы короткое время пожить красиво? Человек, который уверен в себе и планирует надолго, должен брать столько, сколько он может отработать. А если ты заработал деньги сам, ты никогда не пойдешь брать в банке в три раза больше, чтобы потом все свое заработанное опять отдать.

- Считаете, жизнь удалась?

- Как сказать — удалась? Нельзя о жизни сказать так. Я думаю, что можно было бы получить, покруче, но не считаю, что у меня плохой вариант. У меня хорошие дети, хорошая жена. Но есть другие проблемы. С работой не всегда все нормально, не всегда получается, как ты хочешь. Поэтому абсолютно счастливым может быть только...

- ...идиот?

- Наверное. А если у человека нормальная голова и он нормально мыслит, разве он может быть абсолютно счастливым?

Я, может, и не хотел бы заниматься сельским хозяйством. Но главная причина — я сюда много денег вложил, и отдать это кому-то за бесценок — надо быть круглым дураком. Халавы мне не досталось. Если бы достался какой-нибудь сохвороз за бесплатно, я бы с ним расстался легко. А я мало того, что купил развалины, так еще столько в них вложил — и трудов, и денег. Хочешь не хочешь, а теперь это держать надо.

Конечно, приятно сидеть под пальмой, жевать бананы и пить виски. Это можно делать неделю, две в году, некоторые могут этим заниматься постоянно. Но есть люди, которые так не могут. Которым этого мало.

Записал
Игорь АЛЕХИН.

Фото
Евгения Курскова.

Конец вольной жизни в ООО



Так Сергей УЧИТЕЛЬ, кандидат юридических наук, сопредседатель Коллегии адвокатов «Регионсервис», оценивает изменения в часть первую Гражданского кодекса и отдельные законодательные акты РФ, вступающие в силу с 1 июля 2009 года и существенно изменяющие порядок создания и деятельности обществ с ограниченной ответственностью, их участников и органов управления.

- Общество с ограниченной ответственностью – ООО – самая популярная организационно-правовая форма ведения предпринимательской деятельности в России. Согласно официальным данным налоговой службы, из всего объема юридических лиц, стоящих на налоговом учете, более 80% сегодня составляют ООО. Неофициальная статистика говорит, что каждый третий россиянин когда-нибудь владел либо был участником (совладельцем) ООО.

Действительно, ООО – самая удобная, самая «демократичная», как с точки зрения создания, так

и с точки зрения ведения, форма осуществления малым и средним бизнесом предпринимательской деятельности. Любой гражданин, желающий заниматься бизнесом, самостоятельно либо со своими компаньонами, мог без особого труда зарегистрировать либо приобрести «готовое» ООО.

Действовавший до сих пор закон слабо защищал участников таких компаний и не препятствовал рейдерским захватам их имущества. А организаторы ООО пользовались неограниченной возможностью выхода из общества, не неся ни малейшей ответственности за финансовые итоги своей экономической деятельности, оставляя за собой проблемы, связанные с взысканием задолженностей и налогов.

Все это привело к тому, что 30 декабря 2008 года президент РФ подписал Закон о внесении изменений в отдельные законодательные акты, регламентирующие деятельность ООО. Подпись президента поставила жирную точку в спорах о необходимости внесения изменений в процедуры, регулирующие вопросы регистрации и ответственности ООО.

Изменения коснулись 36 статей Закона из 59 действующих, что показывает желание государства навести порядок и положить конец вольной жизни, царившей в этой форме организации.

Создание общества и его учредительные документы

Законодатель уделял особое внимание порядку создания обществ и регулированию взаимоотношений его участников, как в процессе создания, так и в процессе работы общества.

Как и прежде, решение о создании ООО принимается учредителями на общем собрании (либо такое решение принимает единственный учредитель общества). Однако если раньше учредители подписывали учредительный договор, который являлся учредительным документом общества наряду с уставом, то теперь понятие учредительного договора упразднено. Единственным учредительным документом для ООО признается устав, а учредители при учреждении общества заключают **Договор об учреждении**, в котором определяются порядок осуществления ими совместной деятельности по учреждению общества, размер уставного капитала общества, размер и номинальная стоимость доли каждого из учредителей общества, а также размер, порядок и сроки оплаты таких долей в уставном капитале общества. Договор об учреждении не является учредительным документом общества.

Единственным учредительным документом общества, как уже говорилось выше, становится его устав. При этом из сведений, обязательных для указания в уставе общества, исключены сведения о размере и номинальной стоимости доли каждого участника общества. Данное положение делает устав обществ «обезличенным», что позволяет исключить необходимость вносить изменения в устав всякий

раз, когда меняются доли или состав участников общества.

Еще одним новым документом, обязательным для ведения в обществе, является **Список участников общества**, в котором отражается информация об участниках общества, размере и номинальной стоимости их долей. Обязанность по ведению списка возложена на исполнительный орган общества – в большинстве случаев это директор (генеральный директор).

Доли участников – продажа, залог; выход участников из общества

Одним из наиболее значительных изменений явился новый порядок отчуждения доли участниками общества. Если раньше для этого достаточно было заключить договор купли-продажи доли в простой письменной форме, уведомить общество о состоявшейся сделке, утвердить новый

с требованием внести соответствующие изменения в ЕГРЮЛ. Также нотариус в течение трех дней после удостоверения сделки передает в общество копию этого заявления и договора купли-продажи доли.

Законодатель внес изменения в порядок использования участниками преимущественного права на приобретение доли. Закон позволяет участникам предусмотреть одинаковую для всех цену, по которой долю можно будет выкупить, и которая может определяться разными способами: в твердой денежной сумме или на основании одного из критериев, определяющих стоимость доли (стоимость чистых активов общества, балансовая стоимость активов общества на последнюю отчетную дату, чистая прибыль общества и другие). При этом заранее определенная уставом цена покупки доли или части доли является одинаковой для всех участников общества, вне зависимости от принад-

Новый закон позволяет участникам общества прописать в уставе норму, запрещающую выход участника из общества. А для обществ, состоящих из одного участника, данное правило является обязательным. Данная норма защищает участников общества от проникновения в общество третьих лиц.

Участник общества теперь вправе требовать выкупа его доли самим обществом. Это происходит в случае, если: 1) участник голосовал против решения о совершении крупной сделки или увеличения уставного капитала путем внесения дополнительных вкладов (либо если участник не принимал участие в голосовании); 2) участники отказались от приобретения доли участника в

ликвидированных юридических лиц-участников общества. Либо не получено согласие на переход доли к третьим лицам, получившим право на долю при приобретении ее на публичных торгах.

Управление в обществе

Положения закона в новой редакции значительно расширили круг полномочий Совета директоров общества, включив в него, в частности, определение основных направлений деятельности общества, решение вопросов об участии общества в ассоциациях и других объединениях юридических лиц, назначение аудиторских проверок, утверждение или принятие документов,

копию протокола всем участникам общества.

Отношения между участниками общества теперь могут регулироваться соглашением о порядке осуществления прав участника, по которому они обязуются осуществлять определенным образом свои права и (или) воздерживаться от осуществления указанных прав. В том числе голосовать определенным образом на общем собрании участников общества, согласовывать вариант голосования с другими участниками, продавать долю или часть доли по определенной данным договором цене и (или) при наступлении определенных условий либо воздерживаться от отчуждения доли или части доли до наступления определенных условий, а также осуществлять согласованно иные действия, связанные с управлением обществом, с созданием, деятельностью, реорганизацией и ликвидацией общества. Такой договор заключается в письменной форме путем составления одного документа, подписанного сторонами.

Установлен срок исковой давности – два месяца для подачи заявления в суд участником, считающим, что решение совета директоров, исполнительного органа общества или управляющего принято с нарушением Закона и нарушает его (участника) законные права и интересы.

Подводя итог, хотелось бы напомнить предпринимателям, что закон вступает в силу 1 июля 2009 года. С этого числа и до 1 января 2010 года действующие ООО должны будут перерегистрироваться по новым правилам, внес изменения в свои уставы. Общества, не выполнившие эти требования, будут ликвидированы по заявлению налоговых органов.

Также хотелось бы посоветовать предпринимателям поручить работу по приведению своих учредительных документов в соответствие с новым законом об ООО профессиональным юристам. Тем самым заложить надежный фундамент своей деятельности на долгие годы. Благо, что новая редакция закона реально предоставляет такую возможность.

Как и прежде, решение о создании ООО принимается учредителями на общем собрании (либо такое решение принимает единственный учредитель общества). Однако если раньше учредители подписывали учредительный договор, который являлся учредительным документом общества наряду с уставом, то теперь понятие учредительного договора упразднено.

Еще одним новым документом, обязательным для ведения в ООО, является Список участников общества, в котором отражается информация об участниках общества, размере и номинальной стоимости их долей. Обязанность по ведению списка возложена на исполнительный орган общества – в большинстве случаев это директор (генеральный директор).

устав и подать документы в регистрирующий орган, то теперь для совершения подобной сделки потребуются присутствие нотариуса: законодатель установил для договоров купли-продажи обязательное удостоверение сделки нотариусом. Несоблюдение формы договора влечет его недействительность. После надлежащего оформления сделки нотариус в течение трех дней направляет в регистрирующий орган вместе с копией договора купли-продажи доли (ее части) заявление от участника общества, отчуждающего долю либо ее часть,

лежности такой доли или такой части доли в уставном капитале общества.

Еще одно требование об обязательном нотариальном заверении коснулось договоров залога долей – нотариальное удостоверение для договоров залога доли становится обязательным. При этом нотариус, так же как и в случае с куплей-продажей доли, обязан в течение трех дней с даты удостоверения договора залога осуществить передачу в регистрирующий орган соответствующего заявления от участника, с приложением договора залога доли или ее части.

случаях, когда уставом общества отчуждение доли третьим лицам запрещено; 3) не получено согласие других участников на отчуждение доли другому участнику общества либо третьему лицу в случае, когда необходимость получения такого согласия предусмотрена уставом общества. При этом срок выплаты действительной стоимости доли участника составляет всего 3 месяца с даты, когда такая обязанность у общества возникла. Определяется действительная стоимость доли теперь не по данным года, в котором заявление было подано, а по данным последнего отчетного периода. Иной срок выплаты может быть указан в уставе общества.

Кроме того, доля переходит к обществу в случае, если не получено согласие на переход доли к наследникам умерших граждан, либо правопреемникам

Второе дыхание, или Ставка на финансовую аренду

Так четыре года назад мы назвали корреспонденцию о планах властей Прокопьевска создать на базе муниципального фонда поддержки предпринимательства свою лизинговую компанию. Таким образом они намеревались создать трехуровневую инфраструктуру поддержки малого бизнеса, благодаря которой у предпринимателей появится доступ не только к финансовым и консалтинговым, но и к производственным ресурсам.

Необходимость внедрения в городе лизинговой схемы инвестирования малого и среднего бизнеса подтвердили и итоги опроса, проведенного тогда фондом среди местных предпринимателей.

Свое трехлетие некоммерческое партнерство «Целевая инвестиционно-лизинговая компания» (НП «ЦИЛИК») отмечает в условиях мирового кризиса, который практически приостановил лизинговые сделки на одном из самых динамично развивавшихся в последние годы рынков. Неплатежи лизингополучателей – с одной стороны, и прекращение банковского финансирования – с другой поставили многие лизинговые компании на грань выживания.

Как в этой ситуации чувствует себя единственная в Кузбассе муниципальная лизинговая компания?

Но разговор с директором некоммерческого партнерства «Целевая инвестиционно-лизинговая компания» Татьяной ГУСТОВОЙ начался с истории.

- Татьяна Павловна, что заставило муниципальный фонд взять на себя еще и лизинговые услуги? Ведь в области давно и успешно работают частные лизинговые фирмы?

- На момент создания нашей компании в городе лизинговые услуги никем не предлагались и не оказывались, а подобные компании других территорий, как правило, ориентированы на работу со «своими» клиентами. Сегодня действительно лизинговые услуги в городе предлагают и частные компании. Но наша является единственной некоммерческой лизинговой компанией в Прокопьевске. В отличие от частных компаний мы не ставим целью извлечение прибыли.

- Можно об этом подробнее?

- Частные компании предусматривают авансовый платеж в размере до 30 процентов. Иногда этот груз является непосильной ношей для предпринимателя. «ЦИЛИК» с первых дней существования отказался от первого взноса. При заключении сделки мы предусматриваем долгосрочность погашения стоимости лизингового имущества и индивидуальный подход при составлении графика платежей. Не требуем дополнительных гарантий

по выплате лизинговых платежей в виде поручительства, залога, ограничиваясь правом собственности на предмет лизинга до окончания расчетов.

- А какова роль фонда в деятельности компании?

- Муниципальный фонд поддержки малого предпринимательства Прокопьевска – основной финансовый партнер НП «ЦИЛИК». Сотрудничество с фондом дает нам еще одно очень большое преимущество перед частными лизинговыми компаниями. У него большая, наработанная годами клиентская база, банк кредитных историй предпринимателей, что очень помогает при оценке финансового состояния потенциального лизингополучателя. Предпринимателям это позволяет максимально сократить пакет необходимых документов, а нам – сократить время на принятие решения о заключении лизинговой сделки. В отличие от частных наша компания при рассмотрении заявок отдает предпочтение социально значимым проектам, приоритетным именно для Прокопьевска.

- То есть ваша компания для финансирования проектов не обращается к услугам банков?

- Да, благодаря этому

компания имеет возможность предложить клиентам наиболее выгодные условия и незначительную арендную плату за пользование имуществом.

- Вы сказали «сократить пакет документов». Но ведь пакет оговорен условиями оформления лизинга?

- Речь идет о тех предпринимателях, которые к нам уже обращались по каким-то вопросам. Их в Прокопьевске не так много и мы большинство их знаем. Поэтому нет нужды заставлять людей заново оформлять документы, если они действительно и сегодня. Тем более, НП «ЦИЛИК» стремится оказывать не только финансовую поддержку предпринимателям, но и стать их бизнес-партнером. Компания помогает своим лизингополучателям подготовить пакет документов, принять участие в областных и городских конкурсах на субсидирование части затрат по договорам финансовой аренды, заключенным субъектами малого и среднего предпринимательства с лизинговыми компаниями для реализации инвестиционных проектов.

- Серьезная проблема для лизинговых компаний сегодня неплатежи лизингополучателей. Особенно тех, кто приобрел в лизинг грузовой автотранспорт для обслуживания угольщиков. Думаю, эти проблемы коснулись и вашей компании?

- Все эти проблемы не миновали и наш город, значит, коснулись и нас. Но серьезных должников нет. Может быть, оттого, что мы имеем дело с проверенны-



Татьяна Густова.

ми людьми, и если возникают проблемы с платежами, они тут же сообщают нам об этом. В таких случаях даже не штрафуют их. Например, предприниматель взял в лизинг для перевозки шахтеров «Газель». Ему пришел в срок вносить очередной платеж, но здесь срочно потребовалось заменить колеса. Пришел посоветоваться, что можно сделать. Конечно, мы согласились, что покупка колес – причина веская для задержки платежа. Через месяц он вернул долг.

- Хотя ваша компания не ставит своей целью получение прибыли, тем не менее, налоги она платит. А учитывая, что теперь налоги взимаются на основании заключенных договоров, компаниям приходится платить налоги с полученной выручки. Вы тоже оказались в таком положении?

- Нет, мы находимся на упрощенной системе налогообложения. Так что платим с той суммы, которая поступила от лизингополучателя.

- И насколько популярна финансовая аренда у местных предпринимателей?

- Довольно популярна. Я не могу назвать цифры. Это коммерческая тайна.

Но могу сказать, что к нам очень часто обращаются предприниматели для того, чтобы приобрести в лизинг автотранспорт, производственное, торговое оборудование, оборудование для оказания услуг населению во всех сферах жизни города, что имеет отношение к созданию комфортных условий для людей. Для ИП Россомахина мы приобрели производственное обо-

рудование для выпечки хлеба и кондитерских изделий, для ИП Чичко – оборудование для оздоровительных услуг. Помогли Прокопьевскому специализированному предприятию. Наша компания купила у чебоксарского изготовителя ОАО «Промтрактор» и передала в лизинг технику-трактора с бульдозерным и рыхлительным оборудованием. Сейчас техника успешно эксплуатируется, создано 15 новых рабочих мест. Грузовой фургон «ИЖ 27175-030» мы приобрели и для ООО «Метель». Кстати, лизингополучатель выбрал продавца самостоятельно. «Метель» с помощью нашей компании приобрела и производственное оборудование для переработки мяса птицы. Это позволило предприятию значительно увеличить производительность, создать два новых рабочих места. А в январе нынешнего года НПО «Перспектива» приобрело с нашей помощью в лизинг индукционную плавильную печь и стан-

цию охлаждения. Благодаря этому объединение «Перспектива» организовало совершенно новый вид деятельности – плавку металлов и обработку металлических изделий с использованием основных технологий. Планируется работа оборудования в трехсменном режиме. Предприятие налаживает производство деталей весом до 500 кг. У него уже есть заказ на изготовление и поставку металлоизделий для электростанций Кузбасса. Организация нового вида деятельности позволяет сохранить работающий коллектив из 60 человек и создать восемь новых рабочих мест. Нет нужды говорить, насколько это важно в настоящее время, когда экономический кризис приводит к падению производства, росту безработицы, снижению доходов населения.

- А вы что-то планируете в качестве антикризисной поддержки своих клиентов?

- В отличие от банков, которые заняли выжидательную позицию, снизили объемы инвестиций в развитие малого и среднего бизнеса, повысили процентные ставки, «Целевая инвестиционно-лизинговая компания» оставила на прежнем уровне размеры арендных платежей, не сократила объемов инвестиций, при отсрочке платежей по уважительным причинам не начисляет неустойки лизингополучателям. Ведь, как я уже говорила, главной целью компании вовсе не является превращение лизинга в высокодоходный бизнес. В первую очередь, она была создана, чтобы обеспечить в Прокопьевске благоприятные условия для развития малого и среднего предпринимательства.

Дина КАЛИТИНА.
Фото автора.

Долгожительство в деловой среде

деловой дневник

Первая группа предпринимателей Междуреченска завершила обучение по образовательной программе «Живая компания». Обучение проходило в рамках реализации городской программы развития малого и среднего предпринимательства на 2009-2011 годы. В течение года подобные образовательные услуги получат еще несколько групп.

В результате конкурсного отбора образовательных учреждений на право предоставления образовательных услуг предпринимателям города победителем конкурсная комиссия признала Институт открытого образования.

Институт существует в городе уже семь лет, предоставляя разнообразный спектр образовательных услуг в широком диапазоне всем жителям города. Одним из образовательных проектов этого института являются краткосрочные модульные образовательные программы. Часть программ нацелена на представителей бизнеса, которым не помешают свежие знания по менеджменту.

28 предпринимателям, представляющим различные сферы бизнеса: бытовое обслуживание, общественное питание, торговлю, ритейлерские и другие услуги, была предложена

20-часовая образовательная программа. В ходе ее изучения слушатели рассмотрели возможности деятельности своих предприятий в условиях неопределенности и нестабильности и попытались сориентировать бизнес на долгожительство.

Преподаватели института во главе с генеральным директором Натальей Кацлер занимались с начинающими и действующими предпринимателями по пять часов каждую среду. Мини-лекции сочетались с обобщением практического опыта ведущих компаний мира, анализом моделируемых ситуаций, диалоговым общением, работой с тестовыми заданиями, деловыми играми. Например, изучая тему «Принятие управленческих решений», представители бизнеса стали участниками «мозгового штурма», нацеленного на принятие управленческих решений в экстремальной ситуации. Завершилось обучение бизнес-тренингом «Компетенции современного менеджера» и выдачей соответствующих сертификатов.

На вопрос, что дала такая учеба предпринимателям, например, Светлана Гавриленко отметила доступность и наглядность изложения материала, умение преподавателей Натальи Кацлер и Елены Матушкиной вести с предпринимателями диалог. «Много дало просто общение с другими предпринимателями, я познакомилась с молодыми людьми 30-32 лет из разных сфер бизнеса. Меня поразило, какие они продвинутые, как зрело рассуждают. Интересно проходили деловые игры. Приятно было, что между лекциями были организованы кофе-брейки. Несомненно, такая учеба делает шире кругозор, учит по-новому оценивать какие-то явления и искать выход в сложных ситуациях».

Людмила ХУДИК.



Анатолий Волков, Геннадий Левин, Роман Романенко, Дмитрий Левин.

Споры о необходимости открытия фирменных магазинов, где бы под одним брендом выступали местные переработчики сельхозпродукции, велись в нашей области не один год. Но, в зависимости от ситуации, они то разгорались, то затухали. Казалось, точку в этих спорах поставил губернатор, подписавший постановление о создании в Кузбассе сети таких магазинов. Было это... два года назад.

Почему у вас тогда не получилось? – в ответ на этот вопрос услышала практически одно и то же и от чиновников, и от предпринимателей.

Анатолий ВОЛКОВ, глава «Крестьянского хозяйства А.П. Волкова»:

Думаю, что здесь две причины: сети в то время себя нормально чувствовали и вовремя рассчитывались за поставленную нами продукцию. И, самое главное, мы сами, я имею в виду товаропроизводителей, не видели преимуществ в объединении.

Анатолий БАТАГОВ, начальник департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности областной администрации:

У нас в Кузбассе розничные сети представлены

Кому нужнее фирменный магазин «Кузбасские продукты»

практически в каждом городе и райцентре, и мы всю продукцию старались поставлять в них, заполнять их. Все было организовано очень хорошо. Когда постановление губернатора вышло, мы старались в городах открыть такие фирменные магазины. Но очень трудно было объединить производителей разных продуктов. А сейчас их самих жизнь заставила.

«Жизнь» – это кризис, в который одними из первых попали розничные сети и потянули за собой производителей продуктов питания. Хронические неплатежи за уже проданный сетями товар поставили под угрозу само существование товаропроизводителей, особенно малых и средних.

Елена МАЗАНЬКО, зам. губернатора по поддержке и развитию предпринимательства:

Проблема местных товаропроизводителей, не только Кузбасса, но и всей России, – вхождение в сети. В сетях они не могут всю свою товарную линейку представить, потому что ограничены средствами: за вход плати, за полку плати, за каждый товар плати. А вот в таких специализированных магазинах могут выставить все, что производят. В выигрыше и покупатель: здесь он всегда приобретает товар свежий, по ценам производителя.

...Первый фирменный магазин «Кузбасские продукты» открылся на бойком месте: пересечении главной автомагистрали Кемерово – проспекта Ленина и улицы Дзержинского. На площадях проданного 4 года назад с торгов муниципального помещения, на аренде которого новый собственник, похоже, делает бизнес.

Аренда дорогая? – предположила я.

Дмитрий ЛЕВИН, заместитель директора по коммерции ОАО «Суховский»:

Не просто дорогая, а очень дорогая. Тем более сегодня, когда в городе есть помещения, где квадратный метр и за 300 руб. сдается, а у нас здесь – за 2 тысячи. Но место хорошее: проходимость хорошая, подъездные пути, развязка, в принципе и сам магазин неплохой. Считаю, он оправдывает затраты на аренду.

Романенко РОМАН, гендиректор ООО «Астронотус»:

У каждого из нас есть свои фирменные магазины или фирменные отделы на рынках. Этот магазин хорош тем, что, когда человек сюда заходит, он покупает продукты у всех производителей. Не только рыбу, но и колбасу, и молоко, и овощи, и хлеб...

Преимущества расположения «Кузбасских про-

дуктов» на этом бойком месте его организаторы почувствовали сразу. Тот же Дмитрий Левин признался, что за неделю со дня открытия их фирменный отдел в «Кузбасских продуктах» выдвинулся по объему продаж на второе место: «На первом – фирменный магазин «Уралочка» – самая крупная наша розничная точка, она на территории самого предприятия. Но там и ассортимент пошире».

«Надеюсь, что покупатели будут сюда идти так, что мы сможем вовремя рассчитываться и за аренду, и зарплату людям выдавать, и денег хватит за энергоресурсы и товары, которые нам нужны для производства», – добавил к рассказу сына Геннадий Левин, гендиректор «Суховского».

Судя по отзывам покупателей, образовавшимся живым, т.е. быстро растворяющимся, очереди во все отделы «Кузбасских продуктов», надежды Левиных вовсе не беспочвенны:

Только этого магазина здесь и не хватало. Чистенький, аккуратненький, запахи свежих продуктов, продавцы вежливые. Молоко есть, хлеб есть, а что еще на каждый день надо? Сегодня вот овощи купила. Замечательный магазин!

Побольше бы таких магазинов в городе было! В Плешки же за волков-

ской продукцией не наездишься...

Анатолий ВОЛКОВ, глава «Крестьянского хозяйства А.П. Волкова»:

Здесь воплощается важный принцип: делай то, что требуется клиенту, и постоянно узнавай об этом из первых уст. Проще говоря, в таких магазинах, в отличие от магазинов самообслуживания, есть диалог между производителем и покупателем. Если он правильно выстроен, мы всегда будем производителем и покупателем. Если он правильно выстроен, мы всегда будем производителем и покупателем. Если он правильно выстроен, мы всегда будем производителем и покупателем.

Вообще-то изначально планировалось, что «Кузбасские продукты» станут брендом некоммерческого партнерства «Кузбасский мясо-молочный союз», но, похоже, бренд фирменного магазина станет скоро новым названием этого некоммерческого партнерства. Потому что сегодня отраслевой союз превратился в союз производителей продуктов питания – общая для всех проблема реализации произведенной продукции взяла верх над узкоотраслевыми проблемами каждого.

Елена МАЗАНЬКО, зам. губернатора по поддержке и развитию предпринимательства:

В Кемерове второй такой магазин на улице 9 Января открывает админи-

страция города. Это будет хорошим примером для других территорий. Я думаю, скоро откроется такой же магазин в Новокузнецком районе. Глава района Сергей Николаевич Ковардаков уже помещение для него присмотрел и сказал, что и кемеровских производителей продуктов обязательно сюда пригласит...

Но, кажется, предприниматели и сами созрели для объединения. По крайней мере, заинтересовались опытом «Кузбасских продуктов». Один из них – новокузнецкий Андрей Тутубалин, директор ООО «Сладкий дом и К», торты которого с торговой маркой «Бабушкино печиво» полюбил едва не весь юг Кузбасса.

Развиваться надо, а розничные сети в этом не подмога, – объясняет свой интерес к опыту кемеровских коллег Тутубалин. – Они вообще не платят за поставленную продукцию. Надо альтернативу им находить. «Кузбасские продукты» – хорошая идея...

Может, благодаря фирменным магазинам «Кузбасские продукты» кузбассовцы, наконец, увидят и попробуют все многообразие того, что производится сегодня у нас в регионе малым и средним бизнесом? И поддержат их своим рублем.

Вера КАРЗОВА. Фото Федора Баранова.

МНЕНИЯ ЭКСПЕРТОВ

Владимир КИСЕЛЕВ, доктор технических наук, профессор кафедры маркетинга и рекламы Кемеровского института (филиала) РГТЭУ:

Вы не сделаете товар дешевле, чем китайские производители, поэтому и не надо этого делать, делайте лучше, чем китайцы! – посоветовал гуру маркетинга Том Питерс участникам форума «Сибирский резерв», прошедшего в Новосибирске еще 14 апреля 2006 года. Общий вывод: искать преимущества местным товаропроизводителям не стоит только в стоимостных свойствах торгового предложения, это никогда не может стать конкурентным преимуществом и надежным способом позиционирования. «Делайте лучше, чем китайцы» – не означает «качественнее», потому что «качество», как и «стоимость», – понятие относительное, и по этой причине также не сможет стать основой для конкурентного преимущества и позиционирования на этой основе. Для местных товаропроизводителей наиболее существенными преимуществами могут стать следующие:

1. Близость к потребителям и, как следствие, отсутствие необходимости консервации продовольственных продуктов. «Кузбасс – наш дом. Свежесть – наше преимущество»

– примерно так, на мой взгляд, стоит проводить кампанию по продвижению продовольственных товаров.

2. Местечковый патриотизм. Потребители, как правило, предпочитают продовольственные товары, произведенные в регионе своего проживания, ввиду доверия к добропорядочности местного товаропроизводителя. Пример тому – водка мариинская, ставшая народным брендом Кузбасса.

3. Губернаторский наказ. Губернатор Аман Тулеев сам является брендом Кузбасса. Его наказ является для жителей Кузбасса зеленым светом светофора, указывающим правильный путь движения.

Александр ТУРБАБА, директор ООО «ПромМебель»:

Проект «Кузбасские продукты» – замечательный и очень своевременный, особенно учитывая ситуацию с кризисом. Насколько я понимаю, планируется создать торговую сеть социальной направленности. Очень хорошая антикризисная мера, но не более того.

Как известно, все плохое когда-то заканчивается – закончится и кризис. И тогда этому формату очень трудно

будет противостоять настоящей федеральной сетевой экспансии. И не только по ассортименту, но и в политике ценообразования, что на сегодняшний день является основным конкурентным преимуществом магазинов типа «Кузбасских продуктов». Планы вступления России в ВТО также не добавляют оптимизма по поводу долгосрочного действия этого проекта. И все-таки, мне кажется, шанс у «Кузбасских продуктов» есть.

Все будет зависеть от самих участников проекта. Ведь в Кузбассе несколько переработчиков мяса, молока, хлеба, овощей и т.д., и им придется вырабатывать единую ценовую политику, принимать общий маркетинговый бюджет для продвижения сети, содержать в достойном виде выделенные под тот или иной бренд торговые площади, представлять широкий ассортимент при высоком качестве. От работы каждого участника будет зависеть успех и конкурентоспособность всего проекта. Поэтому, мне кажется, здесь должна присутствовать некая управляющая компания, состоящая из нескольких менеджеров – специалистов в сетевом ритейле и маркетинге, а также организация на хорошем уровне инженерно-технического обеспечения магазинов.