

У кого «зависнет» лифт

Январь					
пн.	5	12	19	26	
вт.	6	13	20	27	
ср.	7	14	21	28	
чт.	1	8	15	22	29
пт.	2	9	16	23	30
сб.	3	10	17	24	31
вс.	4	11	18	25	

КУРС ВАЛЮТЫ
(ЦЕНТРОБАНК)\$ 32,90 руб.
€ 43,78 руб.Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ruИздается
с 7 января
1922 года.

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

8 (24728)

21 ЯНВАРЯ 2009 г., СРЕДА

в Курсе дела

Шпаргалка на рынке труда

В объявлении, услышанном на днях по радио – некая фирма помогает студентам с написанием курсовых, рефератов, контрольных – зацепило «экссклюзивное предложение»: «В продаже имеется беспроводной мини-наушник». То есть авторы беззастенчиво намекали на практически неограниченные возможности «шпаргалить».

Такая откровенность (буквально на грани цинизма!) заставила поинтересоваться указанным адресом. Вполне приличное здание с кучей офисов внутри, нужный мне кабинет ничем не отличается от прочих. Разве что – очередь к дверям. Солидная дама примерно моего возраста пришла за готовым «курсаком» для сына. Рядом девушка волнуется, поглядывая на часы: «У меня же сегодня экзамен! Что они там тянут?» Она просветила меня и по здешним ценам: 400 рублей стоит решение одной задачи, 500 – теория. Впрочем, меня интересуют технические новинки.

Заранее заготовленную легенду про «балбеса-племянника» продавец выслушивает улыбаясь: «Все понятно! Тогда, конечно, вам нужен мини-наушник. Вот так он выглядит».

Крошечная кнопка размером с ноготь мизинца вставляется в ухо. К ней в комплекте – переговорное устройство, которое легко спрятать под одеждой. Цена всего удовольствия – 7900 рублей.

– Ой, дорого! – морщусь нос.

– И, наверное, небезопасно? Берут их у вас?

– Еще как! – утешает меня продавец. – Полгорода уже ими наводнено. Да вы не бойтесь, «преподы» не засекут: такая штука уже лет восемь на рынке, все, кто хотел, из Москвы их давно себе привезли. Просто в Кемерове они первый год. Новинка.



Фото Евгения Курскова.

Трансформация гармошек

– Да, шпаргалки модернизируются, – признает доцент кафедры менеджмента Кемеровского филиала Российского государственного торгового-экономического университета

Ольга Табашникова. – Впрочем, бумажные шпаргалки «гармошкой» – это классика, и, несмотря на все веяния моды, они по-прежнему в чести. Активно используются sms-ки, MP3-плеер с наушниками. Причем самые кропотливые студенты не ленятся

записать на плеер все билеты: каждому номеру соответствует своя мелодия.

Недавно профессор Киселев выложил еще интересную новинку: специальные китайские ручки-кашпукки. На ленте, которую можно размотать с этой ручки, умещается до-

вольно много информации: мелким почерком, но вытянуть ленту можно только при условии, если знаешь, где на ручке «хитрая кнопка».

А многие студенты считают: лучший способ спрятать – положить на видное место.

(Окончание на 2-й стр.).

цифра

48 000

туристов отдохнули с начала сезона на склонах гор Зелёная, Буланже и Туманная в Таштагольском районе. Как сообщила пресс-служба администрации района, сюда приезжают туристы из-за границы, а также из соседних регионов.

факт

В 2008 году розничный товарооборот на предприятиях областной системы потребительской кооперации составил более 2 млрд. рублей и в сравнении с аналогичным периодом 2007 года вырос на 21 процент.

Как отметил председатель правления Кемеровского облпотребсоюза В.Ф. Шевцов, значительных темпов роста продаж кузбасским кооператорам удалось достичь благодаря увеличению товарных запасов и расширению ассортимента продукции, развитию ярмарочного движения, сдерживанию цен на основные группы товаров. Также положительный эффект дало техническое переоснащение и модернизация производственных предприятий.

АНОНС

В завтрашнем номере «Кузбасса» читайте:

- Не точно указанный диагноз травмированного горняка привел к тому, что уже 6 лет он безуспешно пытается добиться регрессных выплат.
- Советы Лунного календаря будут полезны всем садоводам-огородникам, кто хочет вырастить богатый урожай на своих участках.



Мегауниверситет в Кузбассе

Скоро в России появится два новых вида учебных заведений – федеральный университет и национальный исследовательский университет. Соответствующий закон принят Госдумой 14 января 2009 года. В иерархии российских вузов они займут лидирующие позиции. Как отметил глава комитета по образованию ГД Григорий Балыхин, в стране будет порядка десяти федеральных и около 30 национальных исследовательских университетов. На создание первых, по словам министра Андрея Фурсенко, до 2020 года будет потрачено примерно 150 млрд. рублей. Учебное заведение с таким статусом явится мощным фактором развития своего региона. Может ли Кузбасс рассчитывать на создание образовательного супергиганта?

(Окончание на 2-й стр.).

Клубы выходят из подвалов

С этого года кемеровские городские клубы по месту жительства работают в новом режиме.

В 2008 году была реализована программа по оптимизации их деятельности. Некоторые клубы, располагавшиеся в малопригодных подвалах жилых зданий, были объединены и переведены в более комфортабельные помещения. В результате из 54 клубов осталось 36. Но при этом не сократилось ни одного педагога, ни одного ребенка. И даже, говорят специалисты, стало приходиться больше детей.

– Целью оптимизации было вывести их из подвалов, – говорит директор МУ «Клубы по месту жительства» Игорь Пономарев. – Сегодня в них только три клуба находятся. Но в ближайшее время будут переведены в приспособленные помещения.

Всего в прошлом году клубы по месту жительства посетили 4094 человека, из них около 3000 – дети до 16 лет. В рамках проекта «Спорт для всех» проводилась работа с пожилыми людьми и инвалидами. Четыре клуба – «Союз» (вокальный коллектив), «Сибиряк» (группа ветеранов-марафонцев), «Заря» (многопрофильный, эстетический) и клуб «Рубин-Тонус» (любители бега) работают именно с такими категориями горожан. Они могут заниматься и в 13 других клубах, которые специализируются по таким направлениям, как шахматы, настольный теннис, дартс, атлетическая гимнастика. Всего за год в клубах по месту жительства занимались около 450 пожилых людей и инвалидов.

Оксана ПАНАРИНА.

Взятка за страх

В Новокузнецке расследуется уголовное дело, возбужденное по факту дачи взятки должностным лицам, в котором фигурируют работники ГУ «Кузбасское региональное отделение фонда социального страхования» и городской инспекции по труду.

16 декабря 2008 г. на технологической дороге неподалеку от Новокузнецка столкнулись два грузовика, один из водителей погиб. Была создана комиссия, в которую вошли ответственные работники перечисленных выше организаций. Чтобы признать этот случай страховым и подписать соответствующий акт, чиновники стали вымогать с директора новокузнецкой транспортной фирмы, чей водитель погиб, деньги. Один из руководителей Кузбасского регионального отделения фонда социального страхования просил 60 тысяч руб., а один из высокопоставленных чиновников городской инспекции по труду через свою подчиненную требовал 40 тысяч руб.

Коммерсант обратился с заявлением в областное управление ФСБ России. Подозреваемых в мздоимстве взяли после передачи им денег, которая прошла под контролем кузбасских чекистов и оперативников отдела по борьбе с экономическими преступлениями УВД по г. Новокузнецку. В отношении подозреваемых возбуждено уголовное дело. Как сообщили вчера в пресс-службе следственного управления СКП РФ по Кемеровской области, воспользовавшись 51-й статьей Конституции РФ, подозреваемые от дачи показаний отказались.

Всеволод ВЛАДИМИРОВ.

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 52-51-23, 52-36-45.



Генеральный директор ООО «Новокузнецкий ДСК» Анатолий КОСИЛОВ озвучил главные проблемы отрасли.

итоги года

Расширенная коллегия администрации области признала положительными результаты реализации в 2008 году стратегии развития строительного комплекса Кузбасса, которая рассчитана до 2010 года.

Как сообщил в своем докладе заместитель губернатора по строительству Евгений Буймов, в 2008 году в регионе сдано в эксплуатацию 1 млн. 64 тыс. квадратных метров жилья. Новоселье справила 21 тысяча кузбасских семей. При этом ввод жилья на одного человека увеличился до 0,38 кв. м. Общая же площадь жилых помещений, приходящаяся на одного жителя, составила 21,2 кв. м. В ушедшем году произошло знаковое событие. Впервые за 20 лет на карте Кемеровской области появился новый город – Лесная Поляна.

Говоря о задачах на текущий год, замгубернатора сообщил, что «планируется сохранить объемы жилищного строительства».

«В течение одиннадцати месяцев застройщики должны ввести 1150 тыс. кв. м жилья. Наша стратегия в 2009 году заключается в том, чтобы поддержать и сохранить крупные и средние строительные предприятия и за счет этого выполнить намеченную программу, – сказал он.

Кроме того, всем структурам власти придется решать ряд «больных» вопросов: сокращение сроков оформления проектно-сметной документации, выделение под жилищное строительство земельных участков, подключение к инженерной инфраструктуре.

угледобыча

Компания «Распадская» подвела операционные итоги 2008 года.

Из запланированных на год 13,7 млн. т компания добыла 9,4 млн. тонн угля. На 63% упали продажи концентрата (799 000 т). Причина – падение спроса со стороны металлургических компаний. Как отмечают в компании, концентрат в четвертом квартале 2008 года подешевел на 40% (до 120 долларов за 1 т). Благодаря двукратному росту цен в мае (до 300 долларов) средневзвешенная цена реализации в 2008 г. оказалась на 113% выше, чем в 2007 г., – 4010 руб. за 1 т.

выборы-2009

Избирательная комиссия Яйского района завершила накануне прием документов от претендентов на пост главы муниципального образования, выборы которого пройдут 1 марта.

Число претендентов увеличилось до трех человек. Это исполняющий обязанности главы района В.А. Шибелугт (выдвинут от «Единой России»), самовыдвиженец Ю.Н. Кравчук, кемеровский предприниматель П.А. Богусевич (ЛДПР). В Яйском районе созданы 42 избирательных участка. Формируются участковые избирательные комиссии. По предварительным данным, в районе насчитывается 14 786 избирателей.

образование

В рамках реструктуризации сети образовательных учреждений в 2008 году в области были закрыты 68 и реорганизованы 92 муниципальных общеобразовательные школы.

В результате проводимых мероприятий около 8 тысяч учащихся из этих школ учатся с 1 сентября 2008 года в школах, имеющих современные и безопасные условия обучения. Для учащихся организован подвоз в базовые школы, разработаны 287 транспортных маршрутов. На сегодняшний день по области более 10,5 тысячи школьников организованно подвозят до мест обучения и проживания. Это 4,2% от общего количества учащихся. В течение 2008 года из областного бюджета в города и районы области направлено около 500 млн. рублей на материально-техническое обеспечение, ремонт базовых школ, обустройство маршрутов, оказание мер социальной поддержки детям и высокобюджетным работникам.

Климат

Восход 9.28 Заход 17.28 Долгота дня 8.00

Восход 6.22 Заход 12.27 Новолуние 26 января

Переменная облачность, преимущественно без осадков. Ветер северо-западный слабый.

Давление будет расти, влажность уменьшится. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий. Магнитное поле Земли спокойное.



	день	ночь
Кемерово	ок. -31	-33 – -35
Новокузнецк	-28 – -30	-33 – -35
Л.-Кузнецкий	-27 – -29	-32 – -34
Юрга	-30 – -32	-35 – -37
Междуреченск	-26 – -28	-33 – -40
Белово	-28 – -30	-33 – -35
Таштагол	-26 – -28	-36 – -38
Мариинск	-30 – -32	-38 – -40

22 января
Переменная облачность, без осадков. Ветер переменный 3-8 м/с. Температура ночью -31 – -36°C, местами до -43°C, днем -25 – -30°C, местами до -35°C.

23 января
Переменная облачность, без осадков. Ветер переменный 3-8 м/с. Температура ночью -31 – -36°C, местами до -43°C, днем -20 – -25°C, местами до -30°C.

Курьер

Мегауниверситет в Кузбассе

(Окончание.
Начало на 1-й стр.)

Цель – интеграция образования, науки и бизнеса

Федеральный университет – это крупный научно-образовательный комплекс, образованный слиянием нескольких вузов. Имеет мощную исследовательскую, материально-техническую, технологическую и информационную инфраструктуру.

Мегавуз создается правительством по указу президента в форме автономного учреждения, имеет целевое бюджетное финансирование. Назначение (а не избрание) ректора вуза сроком на пять лет позволяет государству регулировать развитие высшей школы. Новые университеты будут вправе обучать студентов по собственным образовательным программам. Выдаваемые ими дипломы должны признаваться за рубежом без дополнительных

подтверждений. От других университетов их отличает также уровень научных исследований (фундаментальных и прикладных), наличие особых прав в области присуждения ученых степеней, широкие международные контакты и т.д.

На базе трех вузов откроют институт экономики и управления; техники и технологий; естественных наук и математики; горных технологий; машиностроения. Это те направления научно-технологического развития, которые наиболее актуальны для Кемеровской области сегодня.

Модель запущена

Большое количество вузов страны жаждут получить этот статус. В Кемеровской области – прежде всего Томск, имеющий давние традиции, научные школы и сравнительно молодой, но мощный научно-образовательный комплекс Новосибирска. Участвовать наравне с ними в конкурсе для Кузбасса престижно и сложно. Состояние ведется по ряду критериев (возможность, будет отсчитываться и динамика развития вузов). Наверное, стоит вспомнить

участие двух наших вузов в конкурсе инновационных образовательных программ в рамках нацпроекта. КузГТУ не попал в I этап, где отбирались 200 лучших вузов. КемГУ дошел до II этапа (60 вузов). Как оценить эти результаты? Ректор КузГТУ Евгений Ешин

представляет о том, что делается вовне. У системы образования есть одна проблема – хроническое недофинансирование. Это влечет уход из этой сферы энергичных, квалифицированных людей. Эта кризисная ситуация сейчас зафиксирована на всех уровнях. Для развития нужны дополнительные ресурсы».

Идея одобрена правительством

15 марта 2007 года на заседании правительства РФ рассматривалось социально-экономическое развитие Кемеровской области. В условиях возрастания удельного веса угля в экономике области стратегически важно перейти от простой эксплуатации природных ресурсов к их глубокой переработке, освоению технологий безопасной добычи угля, развивая новую отрасль – газодобычу. Интеграция академической и вузовской науки поможет создать основу инновационной среды горнопромышленного региона. Поэтому было принято протокольное решение: Минобрнауки совместно с заинтересованными

ми федеральными органами и администрацией области рассмотреть вопрос о целесообразности создания в Кузбассе федерального университета.

Концепция – дело небыстрое

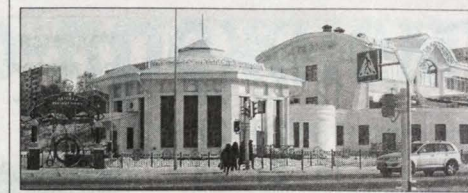
С той поры проделана серьезная работа. В нее включились и вузы, и специальная комиссия. Был привлечен «Центр стратегических разработок «Северо-Запад» (который разрабатывал стратегию развития Кемеровской области до 2025 года). В концепции создания университета федерального уровня (вернее, ее варианте) пока названы три крупнейших вуза, которые могут составить структуру нового комплекса. Это КузГТУ, Кемеровский государственный индустриальный университет, Сибирский государственный университет – неважно. В Красноярске до сих пор нет окончательной структуры. Там слились четыре вуза, которые затем разделились на институты. Появился и совершенно новый институт – фундаментальной

подготовки. Не случайно организационному дизайну уделяется много времени. Ведь важно получить синергетический эффект, когда 2 плюс 2 дает не 4, а 5. Пока неясно также, что в итоге появится в Кузбассе – федеральный или национальный исследовательский университет. (Отличие от федерального в том, что учебный и научный процессы реализуются одинаково, сопровождаются друг друга, как было раньше в НГУ).

В декабре на базе КузГТУ прошла сессия планирования. Ученые КемГУ, СибГИУ и Кемеровского научного центра СО РАН представили свое видение модели университета. Того, как может быть трансформирован учебный процесс. К работе сессии были привлечены высококлассные эксперты в области развития высшей школы. Фонд ЦСР «Северо-Запад» планирует продолжить работу над концепцией Кузбасского федерального университета с учетом предложений и рекомендаций, прозвучавших в ходе сессии.

Ольга СЕМИЛЕТКО.

КУРЬЕР



учеба

В новом учебном центре Кемеровской детской железной дороги (Кузбасское отделение Западно-Сибирской железной дороги) вчера начались первые занятия.

Учебный центр расположен в трехэтажном здании на станции «Пioneerская». Здесь будут обучаться железнодорожники-специалистам более 400 кузбасских школьников 7-9-х классов. Полный курс обучения – 5 лет, из которых 2 года – специализация по выбранной профессии. По окончании обучения юные железнодорожники получат свидетельства и, в случае успешного окончания, направление на обучение в железнодорожные средние специальные или высшие учебные заведения.

металлургия

Гурьевский металлургический завод в ходе модернизации печи №1 произведет полную замену контрольно-измерительных приборов.

Это позволит значительно увеличить точность и надежность измерений технологических параметров процесса производства мартовской стали. Раньше для регистрации данных применялись аналоговые самопишущие приборы А-100. Теперь на печи №1 будут установлены новые измерители-индикаторы производства челябинского завода «Теплоприбор», отображающие информацию в аналоговом и цифровом виде, станция сбора данных типа DX 2020 (20 каналов) производства японской фирмы «Йокогава».

Все эти приборы будут хранить данные в энерго-независимой памяти, обеспечат защиту от несанкционированного доступа, а также появится возможность просмотра измеренных значений в реальном времени с любого персонального компьютера.

энергетика

Компания «Кузбассэнерго-РЭС» в полном объеме выполнила запланированные на 2008 год ремонтные работы.

На реализацию ремонтной программы было направлено около 327 млн. рублей, что составляет 100,01% годового плана. Из этой суммы на капитальный ремонт затрачено 311 млн. рублей, остальное – на текущий. Большое внимание в этом году было уделено комплексному подходу в проведении ремонтных работ электропередачи и подстанций. Произведен ремонт 18 трансформаторов 35-110 кВ, 549 км линий электропередачи напряжением 110–0,4 кВ. Выполнена расчистка 672 гектаров трасс ЛЭП, установлены и заменены 13351 изолятор и 2698 опор. По сравнению с 2007 г. объем финансирования годовой ремонтной кампании Кузбассэнерго-РЭС вырос на 179%.

занятость

По информации департамента труда и занятости населения Кемеровской области, уровень зарегистрированной безработицы в декабре 2008 года по отношению к трудоспособному населению составил 2%.

Для сравнения: в январе 2008 года – 2,2%. Выход процент безработицы в Тяжинском районе – в декабре 2008 года этот показатель составил 11,1% (в январе 2008 года – 10%). В Яйском районе, наоборот, к концу года уровень зарегистрированной безработицы снизился с 8,2% (в январе 2008 года) до 6% (в декабре 2008 года).

связь

Компания «Сибирьтелеком» начала работы по переключению абонентов областного центра с ряда координатных АТС на цифровые. Изменения затронут абонентов телефонных станций с начальными индексами «25», «52», «30», «214» и «215».

Новое цифровое оборудование позволит заметно улучшить качество связи и даст возможность пользоваться современными дополнительными сервисами, к числу которых относятся тональный набор, передача связи, конференция-связь, ограничение исходящей связи, будильник, автодозвон, уведомление о вызове, сокращенный набор номера и многие другие. В настоящее время часть абонентов АТС-52 уже переведена на цифровую АТС-72. Переключение оставшихся абонентов, номера которых начинаются на «52», планируется во 2-м квартале 2009 года. В середине февраля этого года начнутся работы по смене телефонных номеров у абонентов АТС-25 на АТС-75, а также у абонентов, проживающих в Южном микрорайоне. Будут меняться номера АТС-30 на индекс «38», для абонентов телефонных станций с нумерацией «214-XXX» и «215-XXX» номер сменится на «654-XXX» и «655-XXX» соответственно. По телефону информационно-справочной службы «070» каждый абонент может узнать свой новый номер телефона.

школа

«Взаимоотношения в условиях искусственного содержания колорадского жука и пестрого кузнечика» – так называется работа ученика 4-го класса из Кемерово, занявшая первое место в научных соревнованиях «Юниор-2008».

400 юных исследователей с сегодняшнего дня по 7 февраля будут заниматься в зимней школе юных исследователей. Юных учеников будут консультировать преподаватели кемеровских вузов. Зимняя школа – своеобразный подготовительный этап перед городской научно-практической конференцией «Интеллектуал-2009» и научным соревнованием «ЮНИОР-2009». По словам главного специалиста отдела общего и дополнительного образования администрации города Людмилы Землянухиной, ежегодно школьники от 2-го до 11-го классов представляют результаты научных исследований. А в целом ученики ведут научные исследования по всем направлениям школьной программы. Результаты лучших из них будут представлены на апрельских конференциях.

происшествия

В ночь с 18 на 19 января в Новокузнецке загорелся рынок по адресу: Курако, 1, которым владеет ООО «Мираж». От огня выгорело торговое помещение на площади 600 кв. метров.

На этом рынке продавались продовольственные и промышленные товары. В ликвидации пожара принимали участие шесть подразделений противопожарной службы. По предварительной версии, причиной стало нарушение правил эксплуатации обогревательных приборов.

спорт

• Накануне новокузнецкий «Металлург» на своем льду принимал очередного соперника – казанский «Ак-Барс». И проиграл со счетом 0:2.

А перед этим наша команда после четырех неудач одержала первую в нынешнем году победу над тольяттинской «Ладой» со счетом 3:1. Это не улучшило турнирное положение команды, которая по-прежнему имеет только теоретические шансы попасть в серию плей-офф.

• На чемпионате мира в Швеции сборная России выиграла второй матч, разгромив сборную Беларуси со счетом 14:2. Пятеро кузбасских хоккеистов принимали участие в игре. Голкипер Сергей Морозов защитил наши ворота во втором тайме «на ноль».

Курьер

в Курсе дела

Шпаргалка на рынке труда

(Окончание.
Начало на 1-й стр.)

Поэтому просто запасаются нарочито небрежно вырванными листочками, на каждом из которых написаны ответы. Вытнут билет – достанут нужный листок, якобы только сейчас записи набросали. Одна преподавательница заметила: почему сегодня так много людей в одинаковых пиджаках? А это был пиджак, снабженный такими вот шпаргалками, кочевал с плеч на плечи.

«Обыскивать» студентов перед экзаменом в наших вузах не принято. Да и впрямь: смешно и унизило бы, если преподаватель в поисках модернизированных шпаргалок начнет заглядывать во все отверстия студенческого организма.

Хотя во Франции, например, если в аудитории раздастся звонок мобильного телефона (неважно, на лекциях, семинаре или экзамене), студент АВТОМАТИЧЕСКИ отстраняется на три месяца от учебы. Так карается даже единственный факт, считающийся серьезным нарушением.

У нас в России правовые санкции за использование шпаргалок пока не предусмотрены. Может, зря?

Трансформация студентов

По мнению Ольги Табашниковой, любой маломальский опытный преподаватель на самом деле с ходу распознает, использует студент шпаргалку или нет: довольно двух-трех дополнительных вопросов. Кстати, некоторым студентам наличие шпаргалки помогает всего лишь психологически, для уверенности – хотя бы за это ее не следует начисто изживать из обихода.

– Добавьте к тому же, что «период полураспада» знаний сегодня – пять лет. В 30-е годы прошлого века можно было получить образование раз на всю жизнь. В 50-е – переподготовка специалистов требовалась уже раз в 15-20 лет. Сегодня ситуация такова: знания, даваемые первокурснику, устаревают к его окончанию вуза! Так стоит ли стараться? – Изменилась сама парадигма высшего образования, – уточняет Ольга Табашникова. – В советские времена вузы готовили кадры для народного хозяйства, существовал госзаказ на специалистов. Сегодня задача вузов – удовлетворение запросов личности.

Так что как личность желает – так она и учится. Такая смена парадигмы очень заметно сказалась на студенческом характере.

– Раньше состав студенческой аудитории был более однородным, – размышляет Ольга Табашникова. – Были, конечно, и «хвостисты», и пара-тройка «тениев», но основную массу любого курса составляли преимущественно хорошисты. Сейчас ситуация изменилась: ауди-

тория резко дифференцирована по отношению к учебе, по мотивации к ней. По сути, она разделилась на две категории: откровенные «пофигисты» и люди с горящими глазами, по-настоящему заинтересованные в качестве знаний.

Кстати, не факт, что именно лучшие ученики стартуют и в «лучшую карьеру».

– Во всяком случае, я знаю два-три факта, когда «родительские детки», чьи оценки всегда оставляли желать много лучшего, по окончании вуза получали весьма выгодное место службы и с успехом делали вполне блестящую карьеру. Руководителям ведь в принципе не нужен углубленный запас подробных профессиональных знаний: для этой функции в любой организации есть узкие спецы. Для первого лица важнее другие качества: умение строить отношения с людьми, налаживать контакты, чутко конъюнктуру рынка. Все вместе это называется модным сегодня словом «социальный интеллект».

Востребован социальный интеллект

Кстати, именно эту мысль подтверждают и сотрудники кадровых агентств. Ирина Протопопова, например, говорит: «Если у выпускника-соискателя работы красный диплом, я обязательно отложу этот факт в резюме для работодателя. Правда, на моей памяти еще никто из работодателей не обратил особого внимания на это обстоятельство. Ценят опыт, заинтересованность в работе, а не оценки в документе об образовании».

Но, может быть, кризис на рынке труда расставляет акценты по-иному?

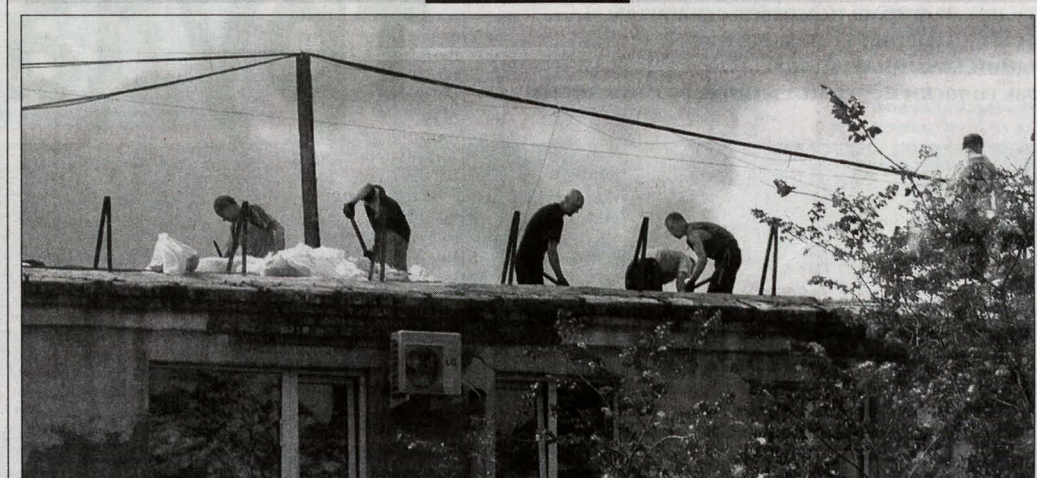
Кстати, теме «Карьера и кризис» было посвящено последнее заседание студенческого клуба «Менеджер-профи», которым руководит Ольга Табашникова. Главным вопросом обсуждения звучал так: «Достаточно ли уровень знаний, который дается сегодня в вузе, для успешного старта в карьеру?»

Выводы, к которым пришли студенты, вполне практичны: курс «Основы планирования карьеры», который читают им в вузе, надо преподавать не на пятом, а на втором-третьем курсах; обучение предмету «Адаптация на рынке труда» как начать свое дело» тоже следует углубить и расширить. Потому что к тому времени, когда они, сегодняшние, окончат вуз, кризис пойдет на спад, а экономика – на подъем. Кстати, по этим прикладным дисциплинам, уверены студенты, по шпаргалкам учиться никто не будет – только всерьез.

Но может, для кого-то бизнесом станет (или уже стало) то самое составление шпаргалок? Для будущих начальников...

Ольга ШТРАУС.

жилой квартал



Год хороших результатов

На последней пресс-конференции заместитель главы г. Кемерово, начальник управления ЖКХ Олег Самодумов подвел итоги капитального ремонта жилья в 2008 году и рассказал о планах на год наступивший.

За деньги пришлось побороться

– Хотелось бы начать с того, что к рубежу 2008-го и началу 2009 года мы подошли с достаточно хорошими результатами, – начал свое выступление Олег Юревич. – Главное – это участие города Кемерово в адресной программе капитального ремонта.

Начальник управления коротко напомнил, с чего начиналось осуществление этой масштабной программы. 25 марта 2008 года в Москве была подписана заявка Кемеровской области. На ее основании региону были выделены значительные денежные средства на ремонт многоквартирных домов, в том числе и областному центру. Для получения данных средств Кемерово, как и другие муниципальные образования Кузбасса, сформировал свою адресную программу ремонта на условиях софинансирования. В областном центре она «потонула» на 350 млн. рублей. При этом федеральный Фонд содействия реформированию ЖКХ выделил 199,5 млн. рублей, городской бюджет – 120 млн. рублей, областной – 10 млн., средства собственников жилья составили 17,5 млн. рублей.

В апреле специалисты городского ЖКХ провели квалификационный отбор среди подрядных организаций.

– На участие в капитальном ремонте жилья было подано достаточно много качественных заявок, – сообщил Олег Самодумов. – Документы представили не только строительные организации города, но и из других сибирских регионов. Всего набралось 65 участников. После квалификационного отбора остались 57 предприятий, которые могли заключать договоры с управляющими организациями и ТСЖ на выполнение капитального ремонта. Всего же в адресную программу помощи было включено 220 многоквартирных домов, в том числе 29 жилых помещений, где созданы товарищества собственников жилья.

Ремонт становится качественнее

Если говорить о видах работ, произведенных на домах, то кровли обновле-

ны на 116 зданиях, системы отопления отремонтированы в 76 жилых помещениях, водопроводы – на 12 домах, водоснабжения – на 29, электромонтажные работы – на 8. На двух зданиях отремонтированы фасады. Как и в предыдущие годы, правда, пока в незначительном объеме, применялись новые технологии и строительные материалы. В частности, при ремонте мягких и железобетонных кровель использовались безрулонные материалы, а на металлических кровлях применялись рулонные оцинкованные листы. Данная технология позволяет увеличить срок эксплуатации крыши, а также уменьшает затраты эксплуатирующих организаций на ее содержание. Кроме того, новые технологии применялись при ремонте систем отопления и водоснабжения. Старые металлические трубы заменялись новыми полипропиленовыми. Последние дольше служат, не ржавеют и более эстетичны. Они также не требуют значительных человеческих затрат при монтаже и последующей эксплуатации.

Главной особенностью прошедшей ремонтной кампании, со слов Олега Самодумова, стал четкий контроль за качеством выполненных работ. За их объемом, соответствием заявленной проектно-сметной документации следил специалист МП «Управление единого заказчика жилищно-коммунальных услуг». Государственной жилищной инспекции, управляющей компанией либо ТСЖ, а также представители собственников жилья. В июне с ревизорской проверкой из Москвы приезжали сотрудники Фонда содействия реформированию ЖКХ. Поэтому акты приема-сдачи выполненных работ приобретали законную силу только тогда, когда в них стояли подписи всех контролирующих ремонт сторон.

Новый год – новые планы

– На сегодняшний день в городе сформирована предварительная программа капитального ремонта жилья на 2009 год. Приоритетом станет замена лифтового оборудования, то есть тех лифтов, которые отработали свыше 25 лет, прошли диагностику и которые

нельзя дальше эксплуатировать без глубокой модернизации либо капитальной замены. В предварительную заявку вошли пока 105 лифтов, – сообщил о задачах на текущий год начальник городского управления ЖКХ. – Учитывая то, что лифт является опасным производственным объектом, у нас сегодня имеются определенные наработки. В городе есть местные предприятия, которые могут провести глубокую модернизацию лифтов либо полностью их заменить.

Олег Самодумов сообщил, что для быстрого обновления лифтового хозяйства городские власти готовы привлечь к этой работе сторонние организации, не работающие в областном центре. В частности, в город могут «зайти» конкуренты из соседних сибирских городов, а также специалисты заводоизготовителей.

– При условии, что они изыщут желание работать по нашим ценам, – уточнил Олег Юревич.

Другой важнейшей задачей для коммунальщиков на предстоящий строительный сезон является обеспечение качественного объема работ. На сегодня управляющие компании и ТСЖ, которые подали заявки на 2009 год, проводят экспертизу проектно-сметной документации. В городе также продолжится работа по созданию товариществ собственников жилья, которые по законодательству имеют преимущество при проведении капитальных ремонтов. К слову, в этом году в Кемерове должно реально действовать не менее 10 процентов ТСЖ от общего количества многоквартирных домов.

– На сегодняшний день, оценив свои силы, мы считаем, что задачи на 2009 год, стоящие перед нашими управляющими компаниями, удастся выполнить в полном объеме, – сказал начальник городского управления ЖКХ. – Предполагается отремонтировать порядка 170 многоквартирных жилых домов.

В середине февраля заявка от Кемеровской области, в которую в числе других муниципальных образований войдет и областная центр, будет направлена в федеральный Фонд содействия реформированию ЖКХ.

Евгений БЕСЕДИН.
Фото Евгения Курскова.

Изменения и дополнения в «Условия присоединения сетей электросвязи операторов связи к сети электросвязи ОАО «Сибирьтелеком» и их взаимодействия на территории Кемеровской области»

1. Изложить в следующей редакции первый абзац главы **Состав и порядок передачи информации об абонентах (включая номер абонента, инициирующего вызов)**, необходимой оператору сети для осуществления расчетов за услуги связи и рассмотрения претензий раздела **Информационные условия** «Условий присоединения сетей электросвязи операторов связи к сети электросвязи ОАО «Сибирьтелеком» и их взаимодействия на территории Кемеровской области» (далее – Условия присоединения):

При заключении Договора о присоединении операторы взаимодействующих сетей связи обязаны взаимно предоставлять на возмездной основе базу данных о своих абонентах, содержащую информацию, необходимую операторам для осуществления расчетов за предоставляемые услуги связи и рассмотрения претензий.

2. Изложить в следующей редакции пункты **Условий присоединения**:

2.1. Пункт 2.3. раздела **Экономические условия**. Оплата за услуги присоединения производится ОПЕРАТОРОМ по окончании расчетного периода, в течение которого ему были оказаны данные услуги, на основании выставленного ему СИБИРЬТЕЛЕКОМ счетов. Оплата за услуги по пропуску трафика производится ОПЕРАТОРОМ по окончании каждого расчетного периода на основании выставленных ему СИБИРЬТЕЛЕКОМ счетов. СИБИРЬТЕЛЕКОМ при выставлении ОПЕРАТОРУ счетов за услуги присоединения и услуги по пропуску трафика вправе использовать сокращенные наименования услуг (Приложение №1) без согласования с ОПЕРАТОРОМ.

Продолжительность расчетного периода устанавливается в один календарный месяц с первого по последнее число каждого календарного месяца, в котором были оказаны услуги по пропуску трафика.

2.2. Пункт 2. Местонахождение точек присоединения каждого уровня присоединения сетей электросвязи, раздела **Технические условия**:

2.1. Зоновый уровень присоединения - в административном центре и каждом муниципальном районе Кемеровской области, на территории которых функционирует сеть электросвязи СИБИРЬТЕЛЕКОМ:

г. Анжеро-Судженск (ОПТСЭ 6), пгт Яя (ОПТСЭ 2), пгт Ижморский (ОПТСЭ 3), пгт Яшино (ОПТСЭ 2), г. Тайга (ОПТСЭ 2), г. Березовский (ОПТСЭ 3), г. Белово (ОПТСЭ 2), г. Гурьевск (ОПТСЭ 5), г. Ленинск-Кузнецкий (ОПТСЭ 2), пгт Крапивинский (ОПТСЭ 2), пгт Промышленная (АТС-73), г. Мариинск (ОПТСЭ 5), пгт Тяжинский (ОПТСЭ 2), пгт Тисульский (ОПТСЭ 32), пгт Верх-Чебула (ОПТСЭ 6), г. Киселевск (ОПТСЭ 2), г. Прокопьевск (ОПТСЭ 61), г. Новокузнецк (ЗТУ), г. Кемерово (ЗТУ), г. Юрга (ОПТСЭ 5,6), г. Топки (ОПТСЭ 4), г. Мыски (ОПТСЭ 2), г. Осинники (ОПТСЭ 4), г. Таштагол (ОПТСЭ 33).

2.2. Местный и абонентский уровни присоединения - в каждом муниципальном образовании Кемеровской области, на территории которых функционирует сеть электросвязи СИБИРЬТЕЛЕКОМ: г. Анжеро-Судженск (ОПТСЭ 6), г. Анжеро-Судженск (ОПТСЭ 4), Анжеро-Судженск (ОПТСЭ 5), пгт Яя (ОПТСЭ 2), пгт Яя (АТС-23), пгт Ижморский (ОПТСЭ 3), р.п. Ижморский (АТС-22), р.п. Ижморский (АТС-2), АТС-3, АТС-320), р.п. Яшино (ОПТСЭ 2), р.п. Яшино (ОСЭ 5), г. Тайга (ОПТСЭ 2), г. Тайга (ОСЭ 230), Тайга (ОСЭ 22), г. Березовский (ОПТСЭ 3), г. Березовский (ОСЭ 30), г. Березовский (ОСЭ 75), Берихинское с/п (АТС-31), Златогорское с/п (п.Новый Свет, АТС-323), Колыновское с/п (АТС-341), Красноярское с/п (АТС-381), Новославянское с/п (АТС-321), Постниковское с/п (АТС-352), Святославское с/п (АТС-391), Симбирское с/п (АТС-361), Троицкое с/п (с.Троицк, АТС-371), Кайлинское с/п (п.Кайла, АТС-235), Вознесенское с/п (АТС-231), Дачно-Троицкое с/п (АТС-261), Ишимское с/п (АТС-256), Судженское с/п (АТС-267), Улановское с/п (АТС-254), Бекетское с/п (Яя-Борик, АТС-251), Марьевское с/п (АТС-244), Иткаринский с/п (Соломатово АТС-313), Таловское с/п (АТС-424), Пашковское с/п (АТС-423), Поломошское с/п (АТС-363), Шахтерское с/п (АТС-451), Дубровское с/п (АТС-473 - Яшинский), Ленинское с/п (АТС-346 - Ленинский), Литвиновское с/п (п.ст.Литвиново, АТС-373), Пачинское с/п (с.Пача, АТС-303), Красносельское с/п (АТС-413), Колмогоровское с/п (АТС-463), Ботьевское с/п (АТС-383), Зырянское с/п (АТС-483), г. Белово (ОПТСЭ 2), г. Белово (ОПТСЭ 6), г. Белово (ОСЭ 4), г. Белово (ОСЭ 48), г. Белово (ОСЭ 45), г. Белово (ОСЭ 37), г. Белово (ОСЭ 64), г. Белово (ОСЭ 67), Бековское с/п (АТС-59), Вишнево-Березовское с/п (АТС-52), Евтинское с/п (АТС-514), Заринское с/п (АТС-53), Иношинское с/п (АТС-501), Менчереповское с/п (АТС-54), Моховское с/п (АТС-531), Новобачатское с/п (АТС-523), Пермьковское с/п (АТС-513), Старопестеревское с/п (АТС-533), Гурьевское с/п (ОПТСЭ 5), Горьковское с/п (АТС-32), Малоослаирское с/п (АТС-31), Новопестеревское с/п (АТС-34), Сосновское с/п (АТС-35), Ур-Беларевское с/п (АТС-36), Урское с/п (АТС-33), г. Ленинск-Кузнецкий (ОПТСЭ 2), г. Ленинск-Кузнецкий (ОПТСЭ 3), г. Ленинск-Кузнецкий (ОПТСЭ 5), г. Ленинск-Кузнецкий (ОСЭ 7), Ариничевское с/п (АТС-661), Возвышенское с/п (п. Мирный, АТС-632), Горняцкое с/п (п. Восходный, АТС-666), Демьяновское с/п (АТС-64), Драчнинское с/п (АТС-68), Егоровское с/п (п.Новый, АТС-671), Камышинское с/п (АТС-662), Красинское с/п (АТС-602), Красноярское с/п (АТС-673), Мусохрановское с/п (АТС-664), Новогеоргиевское с/п (АТС-655), Панфиловское с/п (АТС-652), Подгорновское с/п (АТС-674), Свердловское с/п (АТС-675), Чкаловское с/п (АТС-622), Чусовитинское с/п (АТС-69), Шабановское с/п (АТС-60), пгт Крапивинский (ОПТСЭ 2), пгт Зеленогорский с/п (АТС-25), Арсеновское с/п (АТС-27), Баннынское с/п (АТС-31), Баратское с/п (АТС-36), Борисовское с/п (АТС-30), Зеленовское (АТС-38), Каменское с/п (АТС-32), Крапивинское с/п (п.Каменный, АТС-393) Мельковское с/п (п. Переход, АТС-333), Сарапкинское с/п (п. Березовка, АТС-353), Тарадановское с/п (АТС-413), Шевелевское с/п (АТС-373), пгт Промышленная (АТС-73), Абышевское с/п (АТС-631), Вагановское с/п (АТС-662), Журавлевское с/п (АТС-643), Калининское с/п (АТС-661), Колычевское с/п (АТС-410), Лебедевское с/п (АТС-666), Морозовское с/п (п. Иваново-Родионовский, АТС-414), Окуновское с/п (АТС-623), Плотниковское с/п (АТС-670), Падунское с/п (АТС-630), Пушкинское с/п (с. Красинское, АТС-683), Тарабаринское с/п (с. Труд, АТС-689), Тарасовское с/п (АТС-641), Титовское с/п (АТС-421), г. Мариинск (ОПТСЭ 5), г. Мариинск (ОПТСЭ 5/1), г. Мариинск (ОПТСЭ 5), г. Мариинск (ОПТСЭ 58), Белогородское с/п (АТС-351), Благовещенское с/п (АТС-313), Большеблагодное с/п (с. Малый Антибес, АТС-383), Калининское с/п (АТС-311-312), Кийское с/п (д. Пристань-2-я, АТС-371), Красноорловское с/п (АТС-392-393), Малопесчанское с/п (АТС-361-362), Николаевское с/п (с. Николаевка 2-я, АТС-343), Первомайское с/п (АТС-303), Суловское с/п (АТС-331), р.п. Тяжинский (ОПТСЭ 21), р.п. Тяжинский (ОСЭ 91), р.п. Тяжинский (ОСЭ 92), р.п. Тяжинский (ОСЭ 27), р.п. Тяжинский (ОСЭ 24), Кубитетское с/п (АТС-94), Листьянское с/п (АТС-78), Новоподгорновское с/п (АТС-99), Новопокровское с/п (АТС-93), Преображенское с/п (АТС-72), Ступишинское с/п (АТС-71), Тисульское с/п (АТС-76), Чулымское с/п (АТС-90), р.п. Тисульский (ОПТСЭ 32), Берихинское с/п (АТС-591), Вознесенское с/п (с. Большой Баранат, АТС-528), Кайчакское с/п (АТС-534), Куликовское с/п (АТС-576), Колбинское с/п (АТС-557), Листьянское с/п (АТС-553), Серебряковское с/п (АТС-554), Солдаткинское с/п (п. Подтурник, АТС-543), Тамбарское с/п (АТС-514), Третьяковское с/п (АТС-551), Усть-Колбинское с/п (АТС-555), Утинское с/п (АТС-501), р.п. Верх-Чебула (ОПТСЭ 6), р.п. Верх-Чебула (ОСЭ 23), р.п. Верх-Чебула (ОСЭ 21), Алчедатское с/п (АТС-26), Дмитриевское с/п (АТС-54), Ивановское с/п (п. Нововиновский, АТС-23), Курск-Смоленское с/п (АТС-33), Николаевское с/п (АТС-25), Покровское с/п (АТС-31), Усманское с/п (АТС-27), Усть-Сертинское с/п (АТС-32), Усть-Чебулинское с/п (АТС-28), Чумайское с/п (АТС-24), г. Киселевск (ОПТСЭ 2), г. Киселевск (ОСЭ 6), г. Киселевск (ОСЭ 21), г. Киселевск (ОПТСЭ 3), г. Прокопьевск (ОПТСЭ 61, ОПТСЭ-62-69, АТСЭ-660, АТСЭ-667, АТСЭ-629, АТСЭ-665, УСП-64, ДЕСТ, Алтай), Большеталдинское с/п (АТС-483), Буралинское с/п (АТС-463), Верх-Егоровское с/п (АТС-465), Калачевское с/п (АТС-473), Карагайлинское с/п (АТС-481), Колычезинское с/п (АТС-475), Котинское с/п (АТС-461), Лучшеевское с/п (АТС-427), Михайловское с/п (АТС-455), Новосафоновское с/п (АТС-411), Севское с/п (АТС-453), Терентьевское с/п (АТС-431), Школьное с/п (АТС-415), Яснополянское с/п (АТС-406), г. Новокузнецк (ОПТСЭ 31), г. Новокузнецк (ОПТСЭ 32), г. Новокузнецк (ОПТСЭ 36), г. Новокузнецк (ОПТСЭ 37), г. Новокузнецк (ОПТСЭ 45), г. Новокузнецк (ОПТСЭ 54), г. Новокузнецк (ОПТСЭ 61/62), г. Новокузнецк (ОПТСЭ 74), г. Новокузнецк (ОПТСЭ 71), г. Новокузнецк (ОПТСЭ 46), г. Новокузнецк (ОПТСЭ 52,53,72,73), пгт Кузнецкое (АТС-554), пгт Чистогорский (АТС-231), Атамановское с/п (АТС-221), Безруковское с/п (АТС-227), Бенжерепское с/п (АТС-555), Еланское с/п (АТС-223), Ильинское с/п (АТС-235), Казанковское с/п (АТС-257), Костенковское с/п (АТС-232), Красулинское с/п (АТС-233), Куртуковское с/п (АТС-258), Лынинское с/п (АТС-555), Металлургское с/п (АТС-228), Сары-Сосновское с/п (АТС-234), г. Кемерово (ОПТСЭ 25), г. Кемерово (ОПТСЭ 28), г. Кемерово (ОПТСЭ 35), г. Кемерово (ОПТСЭ 37), г. Кемерово (ОПТСЭ 30), г. Кемерово (ОПТСЭ 31), г. Кемерово (ОПТСЭ 36), г. Кемерово (ОПТСЭ 21), г. Кемерово (ОПТСЭ 51), г. Кемерово (ОПТСЭ 53), г. Кемерово (ОПТСЭ 52), г. Кемерово (ОПТСЭ 54), г. Кемерово (ОПТСЭ 61), г. Кемерово (ОПТСЭ 62), г. Кемерово (ОПТСЭ 73), г. Кемерово (ОПТСЭ 64), Адреевское с/п (АТС-6024), Барановское с/п (АТС-6006), Береговое с/п (АТС-6060), Березовское с/п (АТС-6050), Верхотомское с/п (АТС-6000), Елыкаевское с/п (АТС-6030), Шегловское с/п (АТС-60030), Звездное с/п (АТС-60100), Ясногорское с/п (АТС-609), Октябрьское с/п (п. Кузбасский, АТС-6072), Пригородное с/п (АТС-6080), Силинское с/п (АТС-6034), Старочерновское с/п (АТС-6037), г. Юрга (ОПТСЭ 5,6), Ардальское с/п (АТС-98), Верх-Тайменское с/п (АТС-72), Заозерновское с/п (АТС-79), Зелёдеёвское с/п (АТС-70), Лебяжье-Асановское с/п (АТС-94), Мальцевское с/п (АТС-73), Новоромановское с/п (АТС-77), Попереченское с/п (АТС-96), Проскоковское с/п (АТС-73), Тальское с/п (АТС-90), Юргинское с/п (Юрга-2, АТС-3), г. Топки (ОПТСЭ 4), г. Топки (ОСЭ 2), г. Топки (ОСЭ 3), Верх-Падунское с/п (АТС-927), Глубокинское с/п (АТС-937), Зарубинское с/п (АТС-963), Лукошкинское с/п (п. Центральное, АТС-926), Опаринское с/п (АТС-941), Осиноринское с/п (п. Третьевская, АТС-913), Соломинское с/п (п. Рассвет, АТС-932), Топкинское с/п (АТС-903), Усть-Сос-

новское с/п (АТС-931), Хорошеборское с/п (п.Раздолье, АТС-933), Шишинское с/п (АТС-953), Черемичкинское с/п (АТС-921), Юрьевское с/п (д. Малый Корчуган, АТС-925), г. Мыски (ОПТСЭ 2), г. Осинники (ОПТСЭ 4,5, п.Тайжина АТС-58), г. Калтан (АТС-3, АТС-30), г. Таштагол (ОПТСЭ 33, АТС-30, АТС-70, АТС-72).

3. Изложить приложение № 1 в следующей редакции:

Приложение №1
к «Условиям присоединения сетей электросвязи операторов связи к сети электросвязи ОАО «Сибирьтелеком» и их взаимодействия на территории Кемеровской области»

Цены на услуги присоединения и услуги по пропуску трафика в телефонной сети связи общего пользования, оказываемые ОАО «Сибирьтелеком» на территории Кемеровской области

№ п/п	Полное наименование услуги	Краткое наименование услуги	Вид платежа/единица тарификации	Размер оплаты, руб. (без учета НДС)
Услуги присоединения в телефонной сети связи общего пользования				
1.	Организация точки присоединения на абонентском уровне присоединения	Орган.точки присоед.на абон.уров. присоед. за точку (ИКМ/ТЧ)	единовременный платеж/ за точку присоединения, обеспечивающую возможность установления телефонного соединения (ИКМ/ТЧ)	1 000
2.	Организация точки присоединения на местном уровне присоединения	Орган.точки присоед.на мест.уров. присоед. за точку (ИКМ/ТЧ)	единовременный платеж/ за точку присоединения, обеспечивающую возможность установления телефонного соединения (ИКМ/ТЧ)	1 000
3.	Организация точки присоединения на зоновом уровне присоединения	Орг.точ.присоед.на зонов.уров.присоед. за точ.диф. кан.2048кб/с	единовременный платеж/ за точку присоединения, обеспечивающую возможность установления 30 телефонных соединений (ИКМ) в цифровом канале 2048 кбит/с	30 000
4.	Организация точки присоединения на зоновом уровне присоединения	Орг.точ.присоед.на зонов.уров.присоед. за точ.диф. кан.2048кб/с	единовременный платеж/ за точку присоединения, обеспечивающую возможность установления 30 телефонных соединений (ИКМ) в цифровом канале 2048 кбит/с	30 000
5.	Организация точки присоединения на зоновом уровне присоединения	Орг.точ.присоед.на зонов.уров.присоед. за точ.диф. кан.2048кб/с	единовременный платеж/ за точку присоединения, обеспечивающую возможность установления 30 телефонных соединений (ИКМ) в цифровом канале 2048 кбит/с	1 000
Услуги по пропуску трафика в телефонной сети связи общего пользования				
4.1.	Услуга местного завершения вызова на узле связи ОАО «Сибирьтелеком»	Местное заверш. вызова на узле связи СТК	60 секунд	0,08
4.2.	Услуга местного завершения вызова на смежном узле связи ОАО «Сибирьтелеком»	Местное заверш. вызова на смежном узле связи СТК	60 секунд	0,22
4.3.	Услуга местного завершения вызова на сети связи ОАО «Сибирьтелеком» с одним транзитным узлом	Местное заверш. вызова на сети СТК с 1 транзит. узлом	60 секунд	0,24
4.4.	Услуга местного завершения вызова на сети связи ОАО «Сибирьтелеком» с двумя и более транзитными узлами	Местное заверш. вызова на сети СТК с 2 и более тр. узлами	60 секунд	0,25
5.	Услуга местного транзита вызова	Услуга местного транзита вызова	60 секунд	0,23
6.1.	Услуга местного завершения вызова на узле связи сети связи другого оператора связи	Местное заверш. вызова на узле сети др. опер.	60 секунд	0,31
6.2.	Услуга местного завершения вызова на смежном узле связи сети связи другого оператора связи	Местное заверш. вызова на смеж. узле сети др. опер.	60 секунд	0,45
6.3.	Услуга местного завершения вызова с одним транзитным узлом сети связи другого оператора связи	Местное заверш. вызова с 1 транзит. узлом сети др. опер.	60 секунд	0,47
6.4.	Услуга местного завершения вызова с двумя и более транзитными узлами сети связи другого оператора связи	Местное заверш. вызова с 2 и более транзит. узл. сети др. опер.	60 секунд	0,48
7.1.	Услуга местного инициирования вызова на узле связи сети связи ОАО «Сибирьтелеком»	Местное инициир. вызова на узле связи СТК	60 секунд	0,08
7.2.	Услуга местного инициирования вызова на смежном узле связи сети связи ОАО «Сибирьтелеком»	Местное инициир. вызова на смежном узле связи СТК	60 секунд	0,22
7.3.	Услуга местного инициирования вызова с одним транзитным узлом сети связи ОАО «Сибирьтелеком»	Местное инициир. вызова с 1 транзит. узлом на сети СТК	60 секунд	0,24
7.4.	Услуга местного инициирования вызова с двумя и более транзитными узлами сети связи ОАО «Сибирьтелеком»	Местное инициир. вызова с 2 и более транзит.узл. на сети СТК	60 секунд	0,25
7.5.	Услуга местного инициирования вызова на узле связи сети связи другого оператора связи	Местное инициир. вызова на узле сети др. оператора	60 секунд	0,31
7.6.	Услуга местного инициирования вызова на смежном узле связи сети связи другого оператора связи	Местное инициир. вызова на смеж. узле сети др. оператора	60 секунд	0,45

7.7.	Услуга местного инициирования вызова с одним транзитным узлом сети связи другого оператора связи	Местное инициир. вызова с 1 транзит. узлом сети др. оператора	60 секунд	0,47
7.8.	Услуга местного инициирования вызова с двумя и более транзитными узлами сети связи другого оператора связи	Местное инициир. вызова с 2 и более транзит. узл. сети др. оператора	60 секунд	0,48
8.1.	Услуга зоновой завершения вызова на сети фиксированной телефонной связи, определяемой географически в пределах обслуживаемой территории и использующей ресурс нумерации географически определяемой зоны нумерации, ОАО «Сибирьтелеком» в пределах территории одного поселения	Зоновое заверш. выз. на сеть ТФОП СТК в пределах одного пос.	60 секунд	0,71
8.2.	Услуга зоновой завершения вызова на сети фиксированной телефонной связи, определяемой географически в пределах обслуживаемой территории и использующей ресурс нумерации географически определяемой зоны нумерации, ОАО «Сибирьтелеком» за пределами территории одного поселения	Зоновое заверш. выз. на сеть ТФОП СТК за пределами одн. пос.	60 секунд	1,23
9.1.	Услуга зоновой транзита вызова - в пределах территории одного поселения	Зоновое транз. выз. в пределах одного пос.	60 секунд	0,48
9.2.	Услуга зоновой транзита вызова - за пределами территории одного поселения	Зоновое транз. выз. за пределами одн. пос.	60 секунд	1,00
10.1.	Услуга зоновой завершения вызова на сети подвижной радиотелефонной связи, не определяемой географически в пределах территории Российской Федерации и использующей ресурс нумерации географически не определяемой зоны нумерации, другого оператора связи с зоновым транзитом вызова в пределах территории одного поселения	Зоновое заверш. вызова на СПС др.операт.в пред. одн.пос.	60 секунд	1,43
10.2.	Услуга зоновой завершения вызова на сети подвижной радиотелефонной связи, не определяемой географически в пределах территории Российской Федерации и использующей ресурс нумерации географически не определяемой зоны нумерации, другого оператора связи с зоновым транзитом вызова за пределами территории одного поселения	Зоновое заверш. выз. на сеть СПС др. опер. за предел. одн. пос.	60 секунд	1,95
10.3.	Услуга зоновой завершения вызова на сети фиксированной телефонной связи, определяемой географически в пределах обслуживаемой территории и использующей ресурс нумерации географически определяемой зоны нумерации, другого оператора связи, в пределах территории одного поселения	Зоновое заверш. выз. на сеть ТФОП др. опер. в предел. одн. пос.	60 секунд	0,71
10.4.	Услуга зоновой завершения вызова на сети фиксированной телефонной связи, определяемой географически в пределах обслуживаемой территории и использующей ресурс нумерации географически определяемой зоны нумерации, другого оператора связи за пределами территории одного поселения	Зоновое заверш. выз. на сеть ТФОП др. опер. за предел. одн. пос.	60 секунд	1,23
11.1.	Услуга зоновой инициирования вызова с сети связи ОАО «Сибирьтелеком» в пределах территории одного поселения	Зоновое инициирование с сети СТК в пределах одн. пос.	60 секунд	0,71
11.2.	Услуга зоновой инициирования вызова с сети связи ОАО «Сибирьтелеком» за пределами территории одного поселения	Зоновое инициирование с сети СТК за предел. одн. пос.	60 секунд	1,23
11.3.	Услуга зоновой инициирования вызова с сети связи другого оператора связи в пределах территории одного поселения	Зоновое инициирование с сети др. опер. в пред. одн. пос.	60 секунд	0,71
11.4.	Услуга зоновой инициирования вызова с сети связи другого оператора связи за пределами территории одного поселения	Зоновое инициирование с сети др. опер. за предел. одн. пос.	60 секунд	1,23

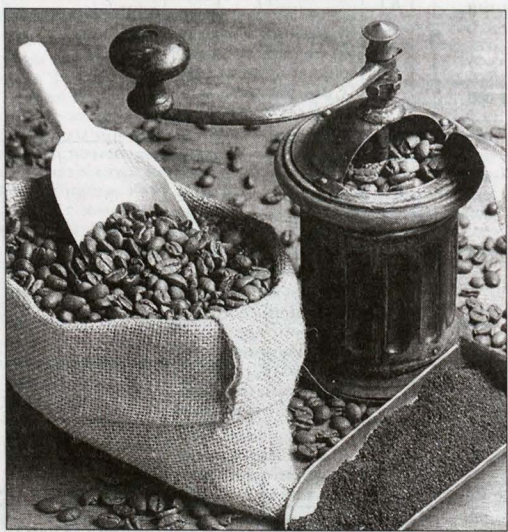
Этот страшный ЧЕРНЫЙ КОФЕ...

Неумеренное потребление кофе, как известно, может привести к кофеиновой интоксикации, выражающейся в нервозности, раздражительности, беспокойстве, мышечных подергиваниях, бессоннице и головных болях, учащенном сердцебиении. Теперь к этому списку, согласно последним исследованиям британских ученых, прибавились галлюцинации.

Человек, который получает высокую ежедневную дозу кофеина (в первую очередь из кофе, но также и из других источников, вроде чая или энергетических напитков), намного чаще испытывает галлюцинации, нежели тот, кто употребляет кофеин умеренно. Об этом на днях сообщили исследователи из Даремского университета (Durham University), г. Дарем, Великобритания.

Речь идет не о наркотических видениях, а о случаях, когда человеку вдруг слышится голос, которого на самом деле нет, и других легких расстройств. Такие бывают у вполне здорового человека, скажем, во время стресса или сильной усталости.

Британские ученые опросили 200 студентов (не курящих), выяснив по результатам опросника, сколько кофеина они потребляют (кофе, чай, шоколад, содержащие кофеин таблетки и так далее), каков у них уровень стресса и как часто они переживают опыт галлюцинаций. Некоторые из участ-



тников сообщили, что они видели предметы там, где их нет, слышали иллюзорные голоса или «ощущали присутствие умерших людей».

Выяснилось, что люди, которые употребляют кофеин в таком количестве, что

он эквивалентен семи чашкам кофе в день, втрое чаще сообщают о галлюцинациях, нежели лица, выпивающие в день не более чашки (или употребляющие кофеин из других источников — в таком же эквиваленте).

Ученые поясняют, что во время стресса вырабатывается гормон кортизол. Он влияет на многие процессы. Но при этом, если человек употребляет кофеин, выброс данного гормона при стрессе будет выше, чем без кофеина. Это, вероятно, и провоцирует галлюцинации, рассуждают британцы.

Впрочем, данный вопрос еще требует изучения, полагают специалисты из Дарема. Вдруг найденная статистическая связь между галлюцинациями и кофе — обратная? То есть: те студенты, что испытывали галлюцинации по каким-либо причинам, при помощи кофе как раз старались от них избавиться?

Наше отражение

Кузбасские специалисты, врачи, тоже имеют насчет кофе свое мнение. Они не так однозначны, как британские ученые, и видят в кофе не один лишь сплошной вред.

Ольга МИХАЙЛОВА, врач-гастроэнтеролог областной клинической больницы:

— С одной стороны, кофе полезен: в нем содержится кофеин, и при низком артериальном давлении при его употреблении возможен подъем давления. Кроме

того, кофе обладает желчегонным действием, но пить этот напиток нужно после еды, натощак употреблять кофе противопоказано. Кофе, как и минеральную воду, следует пить только после приема пищи, иначе могут возникнуть воспалительные процессы в желудке. Хороший вариант такой: например, позавтракать и выпить чашечку свежего кофе. Если организм здоров, одна-две чашки натурального кофе в день после приема пищи пойдут на пользу. Чашка же кофе с самого утра, натощак, да еще с сигаретой «вприкуску» — сочетание ужасное...

В неумеренных количествах кофе, безусловно, вреден. Очень вреден растворимый кофе. Да, это удобно, но в таком напитке содержатся в больших количествах стабилизаторы и ароматизаторы, что не приносит пользы человеческому организму. Противопоказан кофе гипертоникам, больным сахарным диабетом, лицам с обострением хронического панкреатита, больным с желчекаменной болезнью, пациентам после удаления желчного пузыря, а также при патологиях нервной системы, которые вызывают гипертонию.

Что до предположения ученых, будто кофе вызывает галлюцинации, возможно, так бывает, но лишь при употреблении его в очень больших количествах. Я в своей практике с подобным не сталкивалась.

В общем, то ли это некрепкая психика юных британцев дает такую реакцию, то ли это нам, кузбассовцам, закаленным суровыми экологическими буднями, все нипочем, но кофе видится не таким страшным, каким его «малюют» ученые. Главное, не злоупотреблять.

Юлия СЕРГЕЕВА.

Доброта спасает по-прежнему

«Тот, кто совершил благодеяние, пусть молчит. Пусть рассказывает тот, кто его получил». Сенека.

У Людмилы Владимировны Астаповой, директора благотворительного фонда «Возрождение», хорошая новость: студенты сразу нескольких кемеровских вузов откликнулись на ее просьбу поработать... волшебниками. И не только в новогодние дни, но и сейчас, когда целая армия Дедов Морозов со Снегурочками укатят отдыхать, а на елках погасли огни. Зато эти самые студенты-волонтеры помогут не погасить огоньки в глазах ребят, для которых больницы с белыми палатами стали чуть ли не вторым домом. Именно этим детям и помогает фонд «Возрождение» вот уже два года. То есть ровно столько, сколько и самому фонду. Сделано немало. Но благие мечты фонда так и остались бы мечтами, не будь у «Возрождения» спонсоров, шефов, меценатов, друзей. Вот о них-то, добрых и преданных, захотела рассказать Людмила Владимировна.

— Никогда не думала, что это так непросто — поблагодарить самых-самых лучших и отзывчивых. Потому что самые-самые — это все, с кем «Возрождение» сотрудничает. Кого-то пропустить или зашифровать в пресловутое «и другие» не хочется. Однако прежде всего поклон и спасибо нашим друзьям из электрической компании ООО «ЛЭП» (Николай Горбачев) и ООО «Элком-Энерго» (Анатолий Догченко).

«Возрождение» и эти компании подписали, можно сказать, бессрочный договор на сотрудничество. Так что будем жить долго! И мы, и они. И, конечно, дети, ради которых и подписан этот договор. А именно — из нефрологического отделения областной больницы.

— Людмила Владимировна, а как вы выжили именно на этих детей?

— Не скажу, что случайно. Я вообще не верю в случайности. Вот и мой разговор с заместителем главного врача областной больницы Александром Петровичем Шином был предопределен... И из разговора я узнала, что в нефрологии лежат дети в основном из малообеспеченных семей. Операции же дорогие, да и вообще длительная терапия (а дети выписываются отсюда лишь на время, чтобы вернуться вновь) требует очень много денег. И то, что дети — Максим, Оксана, Анюта, Антон, Володя получили денежную помощь вовремя, спасибо их. Вернее, спасли не деньги, а дорогостоящие препараты. Например, для дыхания. Один такой уехал адресно в Юргу для маленькой девочки.

Но больным детям требуются не только препараты, но и подарки и вообще доброе слово. Ведь лежат-то в нефрологии со всей области. И не все родители имеют возможность навещать в больницу часто. Вопрос не только во времени, но и в деньгах. Так что Дед Мороз со Снегурочкой в палатах, как и сами украшенные палаты под Новый год, дорого стоят.

Но в поле зрения у нас не только это отделение и не только этой больницы. Узнали мы дорогу и в отделение ортопедии детской многопрофильной больницы № 5. Началось с того, что на деньги спонсоров купили новое и красивое белье в палаты, а потом еще и стиральную машину. В течение всего года на благотворительные деньги детей обеспечивали лечебной грязью.

Директор ООО «Компьютер-Сервис» Валерий Идоленко подарил этому отделению компьютер. Директор ООО «Портал» Виталий Майтаков обеспечил больницу стройматериалами на 20000 рублей. Вписываются в интерьер после свежего ремонта симпатичные покрывала на кровати, подаренные директором ООО «Русский текстиль» Анной Глушковой.

Одним словом, помощь может быть разной. Мои спонсоры сами предлагают ее варианты. Их — спонсоров — становится все больше.

— А ведь, казалось бы, что в кризисное время люди прежде всего помогают себе... Значит, это не так, Людмила Владимировна?

— Конечно, не так. Ведь все относительно. На фоне сложнейшей ситуации, в которую попадают другие, какие-то собственные проблемы не кажутся безысходностью. У нас есть дом, семья, с нами дети. Мы души не чаем в своих внуках.

А вот в доме ребенка для отказных малышей все взрослые — и мамы, и бабушки, а главный врач Кемеровского дома ребенка Сергей Иванович Букла для всех один папа. Дом ребенка был какое-то время закрыт на капитальный ремонт. Так что Сергей Иванович совместил должность врача со строителем. «Возрождение» приятно, что оно опять же благодаря спонсорам — фирмам «Форест», «Лесной мир»,



Людмила Астапова — директор фонда «Возрождение».

«Систройлес» тоже приняло участие в обновлении дома ребенка. Последний (больше к сожалению, чем к счастью) пустовать не будет. Не перевелись еще у нас мамы-кукушки.

Еще один адрес — центр реабилитации для детей и подростков с ограниченными возможностями «Фламинго». Здесь тоже много детей. Они домашние. Но для таких детей тоже важны уют, комфорт. Директор ООО «Бытовая техника» Николай Кондратьев вручил «Фламинго» стиральную машину. Директор ООО «Мир посуды» Инна Серда подарила целую машину посуды. А уже знакомая вам компания «Элком-Энерго» подарила очень нужную вещь в хозяйстве — газонокосилку. ООО «Муравей» (Людмила Бочкарева) тоже подарила хозяйственные товары.

Спасибо за игрушки для наших подопечных директорам магазинов «Аист», «Карусель», «Детский мир»...

— Людмила Владимировна, я знаю, что за каждый рубль, да что там — за каждую копейку вы отчитываетесь. Но дипломат у вас, насколько мне известно, педагога. Или успели получить еще профессию бухгалтера?

— Нет, не получила. Но весь бухгалтер фонда ведет квалифицированный бухгалтер Людмила Васильевна Лучникова. Работает «за спасибо». Да, чуть не забыла сказать, что аренду помещения фонда «Возрождение» помогают оплачивать «Элком-Энерго» и «ЛЭП».

Разве с такими спонсорами, их щедростью, неравнодушием может наш фонд расслабиться? Ни в коем случае! Так что в праздники для нас самая большая работа. Но, повторю, «Возрождение» не один в поле воин. Пожалуйста, присоединяйтесь и вы. Вот наши реквизиты: г. Кемерово, ул. Красномарейская, 120, офис 318.

8 923 615 73 95
Св-во № 002100890 серия 42,
Выдано 29.03.04
КПП 420501001
ИНН 4205063143
БИК 043207743
Р/с 40703810100530002619
В Кемеровском филиале Банка Москвы
К-сч 30101810700000000743
Полную информацию вы можете получить на сайте фонда:
<http://fondvozrozdnie2007narod.ru>

Записала
Галина БАБАНАКОВА.

КУБЕРТЕН-СПОРТ



санный спорт

Талисман приносит удачу

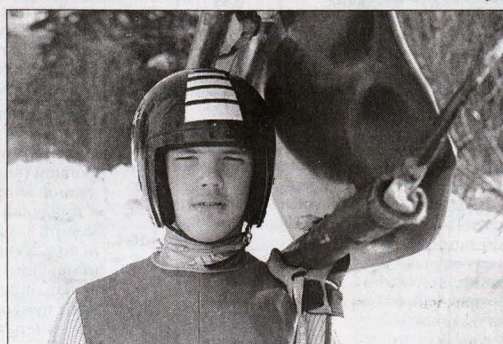
В Кемеровском районе завершились Всероссийские юношеские игры Федерации санного спорта страны. В этих соревнованиях принимали участие те, кто вскоре станет сменой для ведущих саночников России на международных соревнованиях. Уверенную победу в общекомандном зачете завоевали хозяева — представители Кузбасса получили пять первых мест из шести.

На торжественном открытии соревнований глава Кемеровского района Марат Калимулин, пожелав спортсменам удачных стартов, вручил организаторам сувенир — рыжего бельчонка, который призван стать символом Всероссийских юношеских игр. Пока этот сувенир даже имени не получил. Это предстоит сделать участникам очередных игр, которые станут юбилейными — десятилетиями.

Девять раз подряд Кемеровский район принимает соревнования юных саночников. Наша трасса одна из самых техничных, на ней можно осваивать не только азы этого вида спорта, но и совершенствоваться грамотного прохождения виражей. Это и учитывают организаторы, которые присылают

к нам лучших. А так как сегодня трекеры с естественным льдом в стране всего четыре, то выбор, в общем-то, невелик. Подобные сооружения есть в Красноярске, Чусовом Пермского края и Братске. Новая трасса с искусственным льдом в Подмоскovie пока не работает на полную мощность и дорабатывается. Поэтому все спортсмены приезжают к нам в Кузбасс из этих регионов заранее и тренируются перед соревнованиями.

Остряки шутят, что если мешок с картошкой положить на сани и пустить вниз по желобу, то он проедет до финиша по нормативу кандидата в мастера. Это совсем не так, на саних нужно учиться многое — от правильного прохождения виражей до веса снаряжения и осо-



бой подготовки полозьев, их температуры и экипировки спортсменов. Здесь мелочей нет. На турнире в деревне Тебеньковке эти наши ребята еще раз доказали. Они воспользовались преимуществами родной трассы сполна. Слава Подпругин победил в одиночных санях. Он же с Даниилом Савельевым первенствовал и в состязаниях саней-двоек. Наши парни вновь подтвердили, что резервы у нас есть. Вслед за Степаном Федоровым, кото-

рый в эти же дни выступает на этапах мирового кубка, будут и другие звездочки. И они все чаще загораются на нашей санной трассе в Тебеньковке.

НА СНИМКАХ: санная трасса в Тебеньковке к соревнованиям готова; состязания на сани-двойке; победитель Всероссийских юношеских игр Федерации санного спорта страны Вячеслав Подпругин.

Виктор СОХАРЕВ.
Фото автора.



Календарь

Именинники:

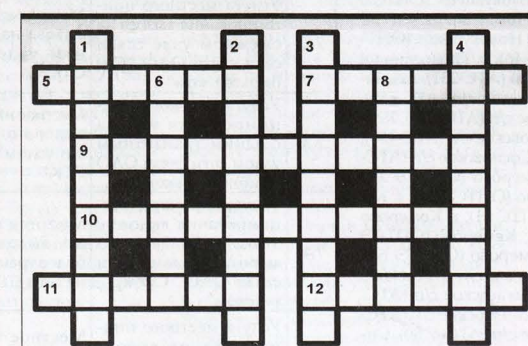
Антон, Георгий (Егор, Юрий), Григорий, Емельян, Юлиан.

В этот день родились

1941. Пласидо Доминго, испанский лирический тенор.

События

1943. Войска Закавказского фронта и партизаны освобождают от фашистов Ставрополь.



Кроссворд

По горизонтали: 5. Пролит соединяющий Черное и Мраморное моря. 7. Столица одного из закавказских государств. 9. Виды, планы на будущее. 10. Комедия К.Гольдони. 11. Традиционное русское кушанье, древние хлеба. 12. Столица африканского государства.

По вертикали: 1. Лечебное учреждение. 2. Русский революционер, один из основателей и теоретиков анархизма. 3. Французский физик, лауреат Нобелевской премии. 4. Испанский величавый танец. 6. В футболе: игрок нападения. 8. Величина, которой измеряются однородные величины.

1. лечебное учреждение. 2. русский революционер, один из основателей и теоретиков анархизма. 3. французский физик, лауреат Нобелевской премии. 4. испанский величавый танец. 6. в футболе: игрок нападения. 8. величина, которой измеряются однородные величины.

Главный редактор Ю. И. КУХМАРЬ.
Kuhmar@knews.pole.net.ru
Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.
Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 650091, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28.
Электронный адрес: official@knews.pole.net.ru,
news@knews.pole.net.ru, reclama@knews.pole.net.ru
СПРАВКИ: по рекламе — 52-25-23, 52-22-03; по письмам — 52-50-45; по редакции — 52-32-74. Телефакс 52-12-10.
Собственные корреспонденты: в Новокузнецке — 46-41-59, Междуреченске — 4-23-48, Прокопьевске — 6-02-58, Тяжинском — 2-17-94, Крапивинском — 25-156.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства.
Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются на интернет-сайте: www.kuzbass85.ru
Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений. Время подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 19.35. Объем 4 п.л. Печать офсетная.

Тиражи во вторник, среду, пятницу — 10688; четверг — 31007; субботу — 11495; «Сад и огород» — 3114; «Свежий ветер» — 3132.
Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газет «Кузбасс».
По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34.
ОАО ИПП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ №8.

ОПОРА

**Власть
бизнесу:
«Вы нужны
Кузбассу!» –
III**

**Бизнес
на бюджетные
средства –
IV**

**Дешевых
денег нет –
V**

Малое инновационное предприятие «Сибэкотехника» из Новокузнецка, по мнению управления стратегического развития областной администрации, способно стать одной из опорных точек развития экономики Кузбасса в ближайшие годы.

«И ЭКОЛОГИЯ, И ЭКОНОМИЯ»

IV

Научный руководитель «Сибэкотехники», доктор технических наук Василий Мурко.

Фото Ярослава Беляева.

Шестой проект: итоги – 2008, начало 2009-го

На реализацию приоритетного регионального проекта «Малый бизнес» в Кузбассе в 2008 году из всех источников было направлено 7,6 миллиарда рублей, что на 5 процентов выше уровня 2007 года.

В том числе из областного бюджета было направлено 62 млн. рублей, из федерального бюджета – 20,1 млн. рублей, местные бюджеты вложили в этот сектор экономики 35,6 млн. рублей. Эти средства пошли на приобретение оборудования, подготовку производства 12 инновационных предприятий. В том числе поддержаны проекты по энергетике и охране окружающей среды, безопасности труда шахтеров, медицине, пищевой промышленности, металлургии, обрабатывающей промышленности. Профинансированы затраты (проценты по кредитам, расходы по лизингу), связанные с инвестициями и развитием производства 55 предприятиями малого и среднего бизнеса.

Средства областного бюджета на местные программы развития малого и среднего предпринимательства в сумме 33,47 млн. рублей по конкурсу получили 28 муниципальных образований.

По информации ОПО-РБ, полученной из достоверных источников, финансовое наполнение региональной программы поддержки малого и среднего предпринимательства Кемеровской области на 2009 год возрастет на 40%. Пока же департамент потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области обнародовал только информацию о том, что в этом году господдержка будет оказана прежде всего тем малым предприятиям, которые сохраняют рабочие места и создают новые вакансии, а также тем территориям области, где планируется наибольшее высвобождение кадров.

Как сообщила начальник департамента Елена Мазанько, для пре-

дотвращения негативного влияния кризисных явлений на деятельность малых предприятий в Кузбассе приняты меры, направленные на создание финансовой базы и снижение издержек малого бизнеса. Помимо действующих механизмов поддержки предпринимательства, на 2009-2011 годы вводятся новые. Прежде всего это гранты в размере до 500 тыс. рублей на начало собственного дела, на самые простые расходы: аренду помещений, закупку оборудования. Расширены виды компенсации затрат производственным и инновационным предприятиям (речь идет о расходах по внедрению новой продукции и технологий, закупке оборудования, проведении исследований). С этого года вводится компенсация затрат предпринимателям на подключение к электросетям и теплу.

На днях же департамент объявил сразу четыре конкурса, цель которых – финансовая поддержка как начинающих бизнес, так и развивающих его. Усилить эту поддержку призван конкурс муниципальных программ развития малого и среднего предпринимательства.

15 февраля начинается конкурсный отбор на предоставление грантовой поддержки начинающим предпринимателям для создания соб-

ственного бизнеса. Гранты в размере 500 тысяч рублей предоставляются субъектам малого или среднего предпринимательства, прошедшим государственную регистрацию не позднее 1 года до даты подачи конкурсной документации. Гранты предоставляются индивидуальным предпринимателям и юридическим лицам, 50% учредителей которых относятся к следующим целевым группам: студенты и выпускники высших и средних профессиональных учебных заведений, военнослужащие в отставке, безработные граждане, зарегистрированные в установленном порядке в государственной службе занятости населения, женщины, имеющие одного ребенка и более в возрасте до 14 лет, инвалиды.

Предоставить конкурсные документы необходимо с 15 февраля по 15 марта 2009 года.

Кроме того, объявлены конкурсные отборы по предоставлению субсидий за счет средств областного бюджета. Первый конкурс будет проведен на возмещение части затрат, связанных с уплатой процентов по кредитам, взятым в кредитных организациях субъектами малого и среднего предпринимательства, и организациями, образующими инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства.

Это полезно знать.

Субъекты малого и среднего предпринимательства – хозяйствующие субъекты (юридические лица и индивидуальные предприниматели), отнесенные в соответствии с условиями, установленными Федеральным законом «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» (N 209-ФЗ от 24 июля 2007 года) к малым предприятиям, в том числе к микропредприятиям и средним предприятиям.

Микропредприятия – предприятия с оборотом до 60 млн. руб. и количеством сотрудников, не превышающим 15 человек; малые предприятия – предприятия с оборотом до 400 млн. руб. и до 100 сотрудников, средние предприятия – предприятия с оборотом до 1 млрд. руб. и до 250 сотрудников.

При этом закон устанавливает, что при разделении предприятий на микро-, малые и средние при одном из двух показателей выбирается наибольший. Так, при выручке в 1 млрд. руб. и численности сотрудников в 7 человек предприятие будет признано средним.

Согласно закону, с января 2010 года аудиторские организации, индивидуальные аудиторы, не вступившие в саморегулируемые организации, не вправе проводить аудит и оказывать сопутствующие аудиту услуги; их лицензии на осуществление аудиторской деятельности утрачивают силу. Те же организации и индивидуальные аудиторы, срок действия лицензии которых истекает в период 2009 года до января 2010 года в соответствии с законом вправе осуществлять аудиторскую деятельность без переоформления документа, подтверждающего наличие лицензии. Уже имеющим действительные квалификационные аттестаты аудиторов закон предоставляет право до января 2013 года сдавать квалификационный экзамен в упрощенном порядке.

Федеральный закон предполагается ввести в действие поэтапно. Поэтапно же будут утрачивать силу отдельные статьи действующего законодательства.

Реализация положений закона должна способствовать развитию рынка аудиторских услуг в стране, а также повышению их качества.

Срок предоставления конкурсных документов со 2 февраля по 2 марта 2009 года. Субсидии предоставляются в размере двух третей от суммы уплаченных процентов по кредиту за предшествующий календарный год, но не более двух третей ставки рефинансирования (учетной ставки) Центрального банка РФ, действующей на дату заключения кредитного договора с кредитной организацией).

Еще один конкурс пройдет на возмещение из областного бюджета части затрат по договорам финансовой аренды (лизинга), заключенным субъектами малого и среднего предпринимательства с лизинговыми компаниями в целях реализации инвестиционных проектов. Конкурсные документы надо представить с 6 февраля по 6 марта 2009 года. Субсидироваться будет 50% от части лизинговых платежей, уплаченных по договору финансовой аренды (лизинга) сверх стоимости предмета лизинга в предшествующем календарном году.

Также объявляется конкурс для реализации утвержденных муниципальных программ развития субъектов малого и среднего предпринимательства. Для участия в этом конкурсе документы следует представить с 9 февраля по 9 марта 2009 года.

Заявки на участие в конкурсах принимаются в департаменте потребительского рынка и предпринимательства (пр. Советский, 63, каб. 435, тел. 34-96-59, 58-65-31).

Список конкурсной документации размещен на сайте департамента потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области (www.dprpko.ru). Дополнительную информацию можно получить по телефонам 34-96-59, 58-65-31, 58-50-47.

Первый конкурс выдержали не все

В конце прошлого года в Междуреченске впервые прошел конкурс на предоставление субсидий за счет средств местного бюджета на возмещение части процентной ставки по кредитам, полученным в кредитных организациях субъектами малого и среднего предпринимательства.

Субсидии предоставлялись предпринимателям, осуществляющим свою деятельность в приоритетных для города направлениях: производство, оказание услуг, туризм, жилищно-коммунальное хозяйство, научно-техническая деятельность, общественное питание.

По словам начальника отдела по развитию предпринимательства и туризма Валентины Амбарниковой, всего на конкурс было подано 14 заявок. Их могло быть и больше, но условия конкурсного отбора выдержали не все. Так, неожиданностью для конкурсной комиссии стало то, что кредиты конкурсанты брали не как индивидуальные предприниматели, а как физические лица. Не выдерживалось и такое важное условие: у предпринимателя не должно быть долгов по налоговым платежам в бюджеты всех уровней.

По итогам конкурса комиссия выделила субсидии 13 малым предприятиям на общую сумму более 2 миллионов рублей, в том числе 810 тысяч рублей – из местного бюджета и 1,5 миллиона рублей – из средств областного бюджета, полученных по итогам конкурса муниципальных программ.

По программе «Развитие малого и среднего предпринимательства в городе Междуреченске на 2009-2011 годы» в нынешнем году на субсидирование предпринимательства предполагается направить 1 миллион рублей. Но в управлении потребительского рынка, услуг и поддержки предпринимательства высказывают надежду на то, что участие в областном конкурсе муниципальных программ вновь позволит привлечь в город дополнительные средства, которые будут также направлены на развитие малого и среднего бизнеса.

Людмила ХУДИК.

ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ

Льготная приватизация: от мифа к реальности!

ОПОРА РОССИИ продолжает отслеживать процесс реализации закона о льготной приватизации (159-ФЗ, 22.07.2008г.) на местах, в том числе наиболее острые связанные с этим проблемы.

Так, в частности, одной из самых актуальных сегодня является проблема трактования так называемого критерия «добросовестности» предпринимателя, имеющего право, согласно этому закону, на льготный выкуп арендуемой им площади недвижимого имущества, находящегося в государственной или муниципальной собственности.

Согласно многочисленным обращениям предпринимателей в ОПОРУ, в настоящий момент эта норма, наименее внятно прописанная в законе, дает муниципальным властям возможность отказывать предпринимателям в льготном выкупе по самым формальным причинам.

С 22.01.2009г. по 27.02.2009г. Кемеровское представительство Бюро по надзору за соблюдением прав предпринимателей при Общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» открывает «горячую линию» для субъектов малого и среднего бизнеса.

Каждые вторник и четверг с 13.00 до 15.00 вы можете позвонить по телефону (384-2) 25-58-07 и рассказать о преградах, вставших на пути реализации вами преимущественного права выкупа арендованного имущества.

На связи с вами будет управляющий представитель Бюро по надзору за соблюдением прав предпринимателей при ОПОРЕ РОССИИ Станислав Черданцев. Рассказать о своих проблемах и задать интересующие вопросы вы можете также по электронной почте на адрес: opora_kemerovo@mail.ru

Эта информация необходима «ОПОРЕ РОССИИ» не только для мониторинга бизнес-климата в нашем регионе, но и для разработки мер и методов по созданию благоприятных условий по реализации положений об имущественной поддержке малого и среднего бизнеса в Кузбассе.

Звоните! На «горячей линии» - «ОПОРА РОССИИ»!

Аудиторы будут регулировать себя сами

Совет Федерации 29 декабря 2008 года одобрил Федеральный закон «Об аудиторской деятельности».

Закон предусматривает ведение государственного реестра саморегулируемых организаций аудиторов, которые должны объединять не менее 700 физических лиц или не менее 500 коммерческих организаций, контролировать качество работы своих членов и формировать компенсационные фонды для обеспечения дополнительной имущественной ответственности каждого из членов. Установлены права и обязанности саморегулируемых организаций аудиторов.

«Вы нужны Кузбассу!»

Многие предприниматели, чьи предприятия, по мнению администрации области, должны стать «опорными точками» экономики Кузбасса, услышали такое о себе от власти впервые.

Как на практике происходит отбор предприятий, которые в ближайшие нелегкие, по прогнозу экспертов, годы должны стать «опорными точками» экономики Кузбасса? Какую такую не финансовую поддержку могут просить эти предприятия у власти, и что она им может пообещать? За ответами на эти вопросы наш корреспондент отправился в Юргу. Вместе с сотрудниками управления стратегического развития областной администрации – начальником этого управления Ириной Федченко и ведущим консультантом Евгенией Масленниковой. Обе они пришли во власть из бизнеса, причем консалтингового, т.е. обе были профессиональными бизнес-консультантами (Федченко к тому же была владельцем и директором – в одном лице – известной в области консалтинговой компании) по вопросам стратегического планирования, управления, маркетинга. Сегодня им предстояло в течение рабочего дня проинтервьюировать собственников (или первых руководителей) 13 предприятий Юрги, Юргинского и Яшкинского районов.

Скованные одной цепью. Экономической

...Никакой очереди у входа в малый зал городской администрации, где должно было проходить интервьюирование, не было. И в самом зале предпринимателей никто не ждал. «Каждому назначено строго определенное время», – объяснили мне и дали список, где действительно напротив каждой фамилии значились не только часы, но и минуты. На каждое интервью отводилось 20 минут.

Накануне вечером стало известно, что из 13 предприятий, с собственниками или руководителями которых в этот день должна была пообщаться отборочная комиссия, 5 включены в перечень рангом повыше – системообразующих предприятий. Но встречи с ними не отменили, только интервью заменили на беседу о жизни предприятия.

Генеральный директор ОАО «Юргинские абразивы» Сергей Юдаков, которому интервью по этой причине не грозило, предложил включить в перечень «опорных точек» кузбасской экономики вместо выбывших «Юргинских абразивов» созданное им недавно малое предприятие «Промтехсервис». Оно первым в Кузбассе приступило к производству газообразного и медицинского кислорода, который до сих пор поступал из Новосибирска и Красноярска.

Именно соседи и вынудили Юдакова (цены на кислород для абразивного подъяли) задуматься о собственном производстве. Сначала одну станцию поставил, а потом подумал, что надо бы полный цикл производства организовать, – это же надежно. А когда отладил его, подумал: а почему бы не продавать этот продукт на сторону? Затем: а по-

чему бы не продавать медицинский кислород?.. Вот так 26 новых рабочих мест создал, третью станцию запустит – еще 8-12 человек добавится.

– Это высокотехнологичное производство, да еще обслуживающее смежные производства. Вы нужны Кузбассу, и мы будем вас поддерживать! – услышал Юдаков, завершивший рассказ о ближайших и перспективных планах «Промтехсервиса». И, похоже, от неожиданности растрогался: «Приятно, очень приятно такое слышать!»

А дальше разговор пошел о той самой нефинансовой поддержке:

– Надо представить вас в департаменте здравоохранения. Закон о поддержке инновационной деятельности изучали? Льготы, как новое предприятие, получать будете? Значит, второе: четко держать на контроле, чтобы по инвестиционной деятельности вы получили все льготы. Еще что вам нужно, чем еще помочь? – торжила Федченко вопросам интервьюируемого. Тот снова растерялся:

– С инвестициями если бы помогли... Сегодня мы на свои деньги все это тянем. Тяжело. Банковские кредиты нас не совсем устраивают.

– Можно получить субсидированные процентные ставки. Региональную программу по развитию малого бизнеса изучите – на какую поддержку можете претендовать...

– Так кампания продолжается?

– Какая кампания? Это законы, которые исполняются ежегодно.

Если бы этого кризиса не было, его нужно было бы придумать

Вот так управление стратегического развития областной администра-

ции ищет «локомотивы» экономики Кузбасса среди малых и средних предприятий. Точнее, как говорит Федченко, «те, кого мы выберем, должны стать локомотивами новой идеологии, нового менеджмента, нового подхода к бизнесу в целом».

Четыре отборочных «тура» уже позади, проинтервьюировано 50 компаний из Новокузнецка, Кемерово, Березовского, Новокузнецкого, Кемеровского, Топкинского, Крапивинского и Ижморского районов. Способными стать опорными точками развития региональной экономики были признаны 28.

В Юрге на эту роль претендовало 7 предприятий. Каждое второе как минимум «уникальное», «единственное в России» или «уж точно на севере Кузбасса».

– Почему уникальное? Потому что мы выпускаем технику, которую в России не выпускает никто, – объяснил гендиректор, он же и соучредитель ООО «МВМ» Вячеслав Рейзин.

А производит малое предприятие «МВМ», в частности, шахтопроходческие комбайны так называемого легкого класса и перегружатели к ним. «Сегодня два комбайна в Кузбассе свое как бы отработали. А 6 комбайнов работают на предприятиях СУЭКа», – уточняет Вячеслав Михайлович. Томский цех «МВМ» выпускает не менее важную для угольных предприятий продукцию – анкероустановщики, их за последние три года выпущено около 300, все они работают на кузбасских шахтах. «Мы со своей продукцией конкурируем на рынке Кузбасса только с английскими и австралийскими производителями», – с особой гордостью заметил Рейзин.

Кризис застал «МВМ», можно сказать, на пике технологических и технических достижений. Здесь изготовили сменные рабочие органы для своего проходческого комбайна. «Комбайн с двумя сменными рабочими органами – определенно новое

слово в технике. Аккуратно об этом можно будет говорить через год», – считает Рейзин. Машиностроители хотят предложить испытать эту новинку на шахте «Талдинская». Правда, признается Вячеслав Михайлович, «у меня сейчас на предприятии стоят 3 комбайна с 90-процентной готовностью, и я в принципе не вижу возможности в этом году их реализовать». Нет, он и его команда не сидят сложа

– Никакой! Меня заинтересовало только одно выражение в вашем газетном интервью: «административный ресурс в хорошем смысле этого слова». Я не знаю, что это значит, никогда не работал с администрацией. Но захотелось сказать, что есть в городе Юрге наше малое предприятие, по-своему уникальное. Об этом знает только узкий круг специалистов-угольщиков. В администрации города нас глава,

При отборе в перечень региональных предприятий, способных стать опорными точками развития экономики Кузбасса в краткосрочный и среднесрочный период, для оказания системной нефинансовой административной поддержки и сопровождения деятельности учитываются следующие критерии:

- потенциал значительного расширения объема производства товаров/услуг в краткосрочной и среднесрочной перспективе;
- потенциал значительного создания рабочих мест;
- наличие квалифицированной менеджерской команды;
- потенциал расширения сбыта за пределами Кемеровской области;
- использование в качестве сырья продукции/работ/услуг других кузбасских предприятий;
- наличие хорошей материальной базы, современных технологий, в том числе технологий организации работы;
- высокая производительность труда;
- высокое качество продукции;
- хорошая деловая репутация.

руки, думают, как жить дальше. На крайний случай хотят использовать такую «идеологию»: отдать эти комбайны угольщикам на испытание с оплатой через год. Вариант для более худшей экономической ситуации тоже есть: отказаться от развития производства техники, которая требует высоких технологий, и заниматься «грязной» работой – ремонтом гидравлических цилиндров для шахт. «А это мы умеем делать!»

– Какая поддержка вам нужна? – спросила Федченко, внимательно прослушавшая монолог Рейзина.

конечно, знает. Но на уровне области – практически никто. Может, стало время? Финансовую поддержку я отрицаю. Потому что за нее надо платить. Мы за 15 лет не взяли ни одного кредита. Власть бы нас поддержала, если бы сказала угольщикам: ну, что вы в такое сложное время поддерживаете китайцев, беря у них те же анкероустановщики? Почему покупаете технику, которая стоит в 6-7 раз дороже нашей, но сама себя окупать не может?..

– Если у вас есть уникальные разработки, но о вас никто не знает, то это

чья проблема? Вы когда-нибудь с Кузбасским технопарком сталкивались? – поинтересовалась Федченко у Рейзина.

– Да нет, у нас предприятие на отшибе, мы ни с кем не сталкиваемся. Я даже не слышал такое название...

И чем дальше шел этот диалог власти и бизнеса, тем очевидней становилось, что «МВМ» уникально не только в техническом смысле. Наверное, именно такие предприятия имел в виду Игорь Ким, основатель УРСА-банка, заметивший, что если бы этого кризиса не было, его надо было бы придумать. Чтобы некоторые предприятия стали работать, как того требует рынок. Но это банкир мог сказать, бизнес-консультант мог. Ирина Федченко представляла здесь власть и сказать такое не имела право. Она тактично, но настойчиво пыталась объяснить:

– Технопарк – как раз тот административный, лоббистский ресурс, через который можно продвигаться на рынок. Он специально и был создан с этими целями. С другой стороны, угольная отрасль сейчас будет серьезно сокращать свои инвестиционные программы и пересматривать, в том числе, и затраты на оборудование. Угольные компании очень сильно сейчас разворачивают в сторону кузбасских производителей. Но если вы хотите, чтобы о вас знали, вашу технику продвигали на местный рынок, ваша деятельность – выставочная, лоббистская, презентационная – должна быть активной.

– Начнем действовать – жизнь нас заставит, – обреченно согласился Рейзин в конце интервью.

... Когда уже вечером того дня я спросила еле живую от непрерывного многочасового диалога Ирину Анатольевну, как она, начальник стратегического управления областной администрации, оценивает прошедшую встречу с бизнесом, услышала:

– Как продуктивную. Пустых встреч не было – они были хорошо подготовлены Евгенией Масленниковой и кураторами местных администраций. Все компании находятся в нормальном состоянии – у кого лучше, у кого хуже, но они все работоспособные, менеджмент готов биться за свое предприятие, технологии у многих новые. Я считаю, что мы вместе с ними поработали плодотворно. Практически всех, с кем встретились, внесем в перечень опорных точек.

Но отобрать лучших – только первая половина стоящей перед властью задачи. Вторая: сделать их еще эффективнее.

Вера КАРЗОВА.

В 2007 году Степан Харчев вместе с еще четырьмя тяжинскими предпринимателями получил областной грант 300 тысяч рублей на создание собственного дела. В этом же году он окончил сельскохозяйственный институт, получив специальность инженера-механика. Областной грант и стал отправной точкой в том большом «плавании», в которое он пустился, вернувшись домой после службы в армии. Родители Степана занимаются торговлей, имеют свой магазин, на первых порах он тоже стал им помогать. И скоро понял: торговля – это не для него, хотелось самому крепко встать на ноги, иметь хороший заработок. Но открыть какое-то производство, услуги оказались просто нереальным – ни в одном банке ему не давали кредит. Однажды, совершенно случайно, увидел на стенде в районном Центре занятости объявление о курсах для начинающих предпринимателей и решил: поеду. Говорит, что ухватился за эту идею как за палочку-выручалочку, собственно, она и стала для него таковой.

– Мне эти курсы очень многое дали, – рассказывает Степан, – проходили они в Кемеровском центре развития человеческих ресурсов, где нас обучали основам предпринимательской деятельности, разъясняли многие правовые вопросы. Здесь же помогли грамотно составить бизнес-план. Про автомойку я уже давно думал, сам столкнулся с такой проблемой. В Тяжине уже была автомойка, но когда бы туда ни приехал – всегда очередь. Махнешь с досады рукой и уезжаешь мыть машину куда-нибудь на речку. Но это хорошо летом, а что делать зимой? Когда рассказал отцу про свою затею, он одобрил, прав-

Счастливым человек Степан Харчев

– Да, я себя считаю счастливым человеком, – говорит Степан. – В 25 лет иметь свой бизнес, собственную автомойку – это не каждому удается. А мне удалось.



да, сразу осадил мой пыл – потребуются большие затраты. Как знать, может, моя мечта еще долго оставалась только мечтой, если бы не областной конкурс для тех, кто собирается открыть свое дело.

И опять же об этом узнал в нашем Центре занятости, вот здесь-то и пригодились учеба на курсах. Честно говоря, не ожидал, что мой проект об открытии в поселке Тяжинском автомойки с предоставлением соответствующего набора услуг получит одобрение и такую поддержку – безвозмездный грант в 300 тысяч рублей. Не верил в это, пока деньги не поступили на счет.

Теперь у Степана был довольно солидный первоначальный капитал, пригодился и опыт отца Юрия Авенировича, бывшего строителя. Вместе выбирали здание под будущий автосервис, купили в одной организации кирпичный гараж площадью 170 квадратных метров, реконструировали его, достроили, провели необходимые коммуникации. Надо было сделать отопление, электричество, воду – теперь все это есть. В общей сложности помещение обошлось Степану в 250 тысяч рублей и на 70 тысяч рублей сразу приобрел оборудование: пеногенератор, мойющий аппарат, компрессор, электро-

титан, современные моющие средства. Прежде чем открыть свою «Русалку», объехал все автомойки в Мариинске и Кемерове, смотрел, что можно применить у себя, как сделать лучше, удобнее для клиентов.

– Я сразу решил, что надо стараться выходить на современный уровень, – продолжает Степан. – Можно было, конечно, сделать простенькую мойку и остановиться на этом. Но время-то не стоит на месте, и люди будут идти туда, где им предлагают более широкий набор качественных услуг. Мы открылись в середине октября прошлого года, и у нас уже появились свои постоянные клиенты. Работаем практически круглосуточно, обслуживаем клиента в любое удобное для него время. Сейчас у меня оформлены еще два человека, да и сам я такой же работник, как и они. В «часы пик», а такое тоже случается, беру в руки шланг, пылесос и тоже начинаю мыть машины.

У Степана Харчева далеко идущие планы. Хочет провести еще одну небольшую реконструкцию помещения с современной внутренней отделкой, сделать дополнительные ворота, чтобы можно было загнать на мойку сразу два автомобиля. Думает организовать мелкий срочный авторемонт с продажей каких-то аксессуаров, масла, резины. Сами клиенты выходят с таким предложением, а молодой предприниматель старается создать для них все необходимые условия. В «Русалке» стоит большой теннисный стол, и пока машину приводят в порядок, ее владелец с удовольствием гоняет мяч. Как говорится, приятное с полезным в одном флаконе.

Валентина МЖЕЛЬСКАЯ.
Фото автора.

КСТАТИ

Реальная поддержка

В сфере малого бизнеса Тяжинского района сегодня работают более 1500 человек, общий коммерческий оборот составляет свыше 300 миллионов рублей в год. В районе действует муниципальная программа развития и поддержки предпринимательства, утвержденная на сессии районного Совета народных депутатов. Только в 2008 году на эти цели было направлено 737,5 тысячи рублей, в том числе 325 тысяч рублей из местного бюджета и 412,5 тыс. руб. из областного.

В соответствии с муниципальной программой мы объявили среди предпринимателей конкурс проектов с приоритетным направлением на развитие материального производства и услуг, – рассказывает начальник отдела социального прогнозирования администрации района Андрей Парадников. – Среди представленных проектов были определены шесть, которыми и оказана бюджетная финансовая поддержка. Причем на этот раз упор был сделан на заготовку и переработку сельскохозяйственной продукции. Так, компенсацию в размере 65 тысяч рублей (из расчета 50 копеек на каждый литр собранного у населения молока) получил сельскохозяйственный потребительский кооператив «Заготовитель». К слову сказать, за сезон кооператив заготовил и сдал на переработку на молочноконсервный завод более 80 тонн молока, в этом году планируется увеличить объемы, и местный бюджет также возьмет на себя часть затрат по транспортировке продукции.



В этом году в одном из самых отдаленных сел района – Новоподрозново начнет работать своя хлебопекарня, уже идет установка нового оборудования, 50 процентов его стоимости в виде субсидии оплачено из местного бюджета. Кроме того, еще два хлебопека получили субсидии на возмещение затрат на модернизацию оборудования. В районном центре появился новый вид бытовых услуг – солярий, который открылся в салоне «Медя» индивидуального предпринимателя Натальи Половкиной. 50 процентов стоимости оборудования было также субсидировано в рамках программы развития малого бизнеса.

НА СНИМКЕ: Андрей Парадников.

Из досье ОПОРЫ:

Закрытое акционерное общество «Научно-производственное предприятие «Сибэкотехника» (г. Новокузнецк) создано в 2002 году на базе федерального государственного унитарного предприятия «Экотехника».

«Сибэкотехника» осуществляет научные исследования и разработки в области естественных и технических наук. Разрабатываемые технологии охраняются сформированным предприятием собственным патентным портфелем.

В 2006 году один из проектов новокузнецкого предприятия – «Экологически чистая технология комплексной утилизации угольных шламов и отходов флотации углеобогащения» – был назван победителем пятого конкурса русских инноваций, проводимого журналом «Эксперт». Проектом «Экотехники» заинтересовались не только в России.

Василий МУРКО, научный руководитель ЗАО НПП «Сибэкотехника», доктор технических наук:

– Технология, когда угольные шламы собираются из отвалов, превращаются в рабочее топливо и подаются на сжигание, может использоваться повсеместно, позволяя утилизировать отходы. Мы работаем в этом направлении не только с российскими предприятиями, а также с Казахстаном, Украиной, Монголией и Вьетнамом. Здесь и экология, и экономия привычных видов топлива.

После того как повысились цены на нефть, страны Восточной Европы вновь стали обращаться к своим ресурсам. В Бол-

гарии, в частности, озадачились тем, как использовать вместо дорожающего топлива свой низкокачественный уголь. Мы предложили использовать местные угли путем вихревого сжигания, что обеспечивает снижение вредных веществ в дымовых газах. И в 2007 году для города Габрово разработали проектно-конструкторскую документацию, провели пусконаладочные работы и запуск котла, работающего по новой технологии.

А в прошлом году получили из областного бюджета возмещение части своих затрат (более 800 тысяч рублей) на этот проект. Мы общаемся со специалистами департамента потребительского рынка и предпринимательства, заходим на сайт департамента – так и узнали, что проводится конкурс на возмещение части затрат

малым и средним инновационным предприятиям. Подали заявку и победили в этом конкурсе.

На полученные деньги купили лабораторное оборудование, часть пути на зарплату работников и оплату аренды – она сегодня очень дорогая. С документами для участия в конкурсе проблем не возникло, они у нас уже

Субсидии из областного бюджета на развитие производственных и инновационных малых и средних предприятий Кузбасса выдаются на компенсацию части затрат, связанных с приобретением (изготовлением) новых видов измерительных приборов и аппаратуры, испытательных стендов; с оплатой услуг сторонних организаций (центров, лабораторий, институтов) по дополнительному исследованию свойств новых продуктов и материалов; с организацией производства наукоемкой продукции, внедрением новых технологий, предоставлением новых видов услуг (метрологии, аттестации, сертификации производства и продук-

были собраны, договоры, контракты, акты сдачи-приемки работ – все подано. Сделали только небольшую пояснительную записку – и все. Могла бы сумма господдержки быть больше? Наверное, но, как говорится, дареному коню в зубы не смотрят. И за то, что получили – огромная благодарность. Обязательно будем

стараться участвовать в таких конкурсах и в дальнейшем. Коллектив у нас небольшой – 27 человек. Все работаем на результат. В будущем хотим плотно взаимодействовать с Кузбасским технопарком. Мы уже передали туда свои предложения, в том числе и по созданию мини-ТЭЦ на суспензионном угольном топливе.

приобретением (изготовлением) нестандартных и уникальных комплектующих и инженерно-вспомогательного оборудования; а также приобретением (изготовлением) новых видов упаковки и расходных материалов.

Субсидии предоставляются в размере 50 процентов от фактически произведенных и документально подтвержденных затрат за предшествующий календарный год.

Такую поддержку в 2008 году получили 12 малых и средних производственных и инновационных предприятий на общую сумму 9 миллионов 725 тысяч рублей.

И экология, и экономия шестой проект

Денег у нас немного, но дешевле вы нигде не найдете

2 миллиона рублей под 5% годовых на 2 года – такой кредит кузбасские предприниматели могут получить в Государственном фонде поддержки предпринимательства Кемеровской области.

Льготное кредитование субъектов малого бизнеса – на конкурсной основе – фонд осуществляет с 2003 года. Но если в 2003 году фонд получил из бюджета на финансирование – по программе развития предпринимательства в Кемеровской области – 9 миллионов рублей, то в 2007 году эта сумма составила уже 86,4 миллиона рублей.

Сегодня в условиях экономической нестабильности российские банки не только ужесточают требования к заемщикам, но и повышают ставки по кредитам. Заемщикам вашего фонда это тоже грозит? – спросили мы у Натальи Наумовой, президента Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

Областной заем отнесется к государственной поддержке. А государство, в отличие от банков, ставит основной целью не извлечение прибыли, а максимальную поддержку бизнеса в регионе.

Низкий процент – единственный признак льготности областных займов?

Льготность займа состоит из следующих моментов: низкая процентная ставка – 5% годовых, стабильная процентная ставка на весь период действия займа, расчет процентов на остаток долга, отсутствие дополнительных процентов по займу, отсрочка возврата займа. Обращая внимание, что по отсрочке возврата займа применяется индивидуальный подход к каждому предпринимателю. Отсрочка зависит от условий, прописанных в финансируемом проекте, и может составлять до 24 месяцев с момента получения займа. Это дает предпринимателю возможность наладить выпуск товаров или услуг, получить прибыль, а потом рассчитаться с фондом. Не случайно многие предприниматели вновь и вновь подают заявки на участие в наших конкурсах. Они уже знают: таких дешевых денег на таких выгодных условиях сегодня больше нигде не получить.

Все ли предприниматели могут рассчитывать на подобную финансовую поддержку?

Право на такую поддержку имеют только те предприниматели, которые будут реализовывать свои проекты по приори-



Наталья Наумова.

тетным для кузбасской экономики направлениям: инновационная и научно-техническая деятельность; производство товаров народного потребления, производство строительных материалов и комплектующих; химическое производство; производство машин и оборудования; производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования; производство транспортных средств и оборудования; образование, здравоохранение, культура и спорт; транспорт и связь; строительство; переработка сельскохозяйственной продукции; жилищно-коммунальное хозяйство; бытовое обслуживание населения (социально значимые виды); ремесленная деятельность; туристическая деятельность, направленная на развитие туризма в Кузбассе.

И сколько предпринимательских проектов получили льготные займы в фонде в прошлом году?

С начала 2008 года было профинансировано 32 инвестиционных проекта на общую сумму 52 миллиона 174 тысячи рублей.

16 января нынешнего года состоялось заседание

конкурсной комиссии, утвержденной коллегией областной администрации, которая назвала имена победителей конкурса, завершившегося в середине декабря прошлого года (на рассмотрение проектов ей дается месяц). Ими стали 23 инвестиционных проекта из 10 муниципальных образований Кемеровской области. Это не только интересные, но и социально значимые проекты. К примеру, проект ООО «ПК «Возрождение», которое изготавливает детские игрушки из пластмассы – сертифицированную, экологически чистую продукцию. На полученный в фонде льготный кредит предприятие планирует приобрести оборудование для расширения ассортимента детских игрушек.

Инновационный проект «Расширение услуг по горно-технической рекультивации земель», представленный на конкурс ООО «Строительная компания» «Дизайн», направлен на улучшение экологии, что особо важно для нашего региона. Авторам проектов победителей конкурса будут представлены льготные целевые займы сроком на 2 года под 5% годовых на общую сумму 43 млн. 500 тыс. руб. Важнейшим результатом этой работы будет создание 215 новых рабочих мест.

Кроме льготных кредитов, фонд больше ничего не может предложить предпринимателям?

Государственной фонд предоставляет услуги по широкому кругу вопросов, в том числе: регистрация юридического лица, подготовка учредительных документов, ведение бухгалтерского, кадрового учета, оценка

бизнеса и недвижимости, составление и разработка бизнес-планов.

Показательно, что всем обратившимся за разработкой бизнес-плана предпринимателям будет субсидировано 90% от его стоимости из средств областного бюджета. Фонд бесплатно помогает предпринимателям сформировать пакет документов и сам направляет его на субсидирование в департамент потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области.

А если предприниматели разработают бизнес-план сами или обратятся за этой услугой к другой организации, такие бизнес-планы вы на конкурс не примете?

Предприниматели вправе представлять на конкурс как самостоятельный составленный бизнес-план, так и бизнес-план, составленный другой организацией, но с учетом всех установленных требований конкурсного отбора. По итогам последнего конкурса, треть предпринимателей, признанных победителями, представили бизнес-планы, разработанные самостоятельно.

Расширять сферу своих услуг ваш фонд в этом году не планирует?

Мы постоянно изучаем востребованность услуг для предпринимателей в различных сферах деятельности. Исходя из этого, планируем оказывать предпринимателям услуги по формированию пакетов документов для участия в конкурсах на выполнение заказов для государственных и муниципальных нужд. Стоимость таких услуг предпринимателям также будет субсидирована.

Планируем привлечение большего количества банков для участия в кредитно-гарантийной программе. Кредитно-гарантийная программа является очень важным и необходимым инструментом поддержки той категории предпринимателей, которая не имеет достаточного обеспечения для получения кредита в банке. Суть программы в том, что предприниматель при обращении в банк за получением кредита на реализацию бизнес-плана может воспользоваться услугой фонда по получению поручительства перед банком в размере 50% от суммы кредита. Сегодня фонд работает с банками ВТБ 24, Сбербанк и Уралсиб (руководству и сотрудникам этого банка хочется сказать особое спасибо за активнейшее участие в кредитно-гарантийной программе!). В кредитно-гарантийной программе важным элементом является и то, что часть платы за оказанные фондом услуги также субсидируются предпринимателю из средств областного бюджета.

Распрашивала Вера КАРЗОВА.

Как выйти из кризиса

Из обзора прессы, подготовленного управлением стратегического развития администрации Кемеровской области.

Интересен и показателен опыт компании Mr.Doors, изложенный в статье Дениса Кунгурова «Как шкаф с кризисом боролся» («Эксперт» №47 (636) 01.12. 2008). Нынешний глобальный кризис – цветочки по сравнению с тем, что она пережила три года назад, столкнувшись с угрозой финансового краха и необходимостью выстраивать новую модель бизнеса. Павел Анфалов, генеральный директор Mr.Doors, вывел компанию из кризиса, «применив к ней законы рынка товаров повседневного спроса и множество оригинальных решений», в частности:

1. Создание единой стратегии продвижения продукта, что навело порядок в дилерской сети.

2. Изменение стиля руководства компаниями. На должность генерального директора не просто профессионального менеджера, а человека из отрасли FMCG.

3. Создание новой концепции бизнеса: «Индивидуальный продукт индивидуальным способом».

4. Введение понятия «среднего чека», т.е. отчет о продажах генерируется в текущем режиме, и, если в Новосибирске купили мебель, в Москве узнают об этом в ту же секунду. Продажи планируются на год вперед, и результатом высокого плана продаж стал контроль над выручкой.

5. Ужесточение контроля над издержками: каждый новый рубль должен быть заработан не за счет экстенсивного роста, а благодаря автоматизированной системе производства.

Например: – в цехе опустили лампы от потолка на 15 метров ниже, эффект от освещения стал в семь раз выше. За счет этого сократили число ламп, и затраты на свет упали в четыре раза;

– оптимизировали транспортную логистику. Раньше машины с мебелью и фурнитурой выезжали со склада в девять утра и стояли в пробках. Теперь они выезжают в шесть утра и работают круглосуточно. В результате сократилось количе-

ство машин в парке, а заказ в ночное время привлек клиентов скидками. И сам автопарк стал более экономичным: раньше грузовики тратили 20–25 литров дизельного топлива в день, а сейчас – 12.

6. Поиск новых целевых сегментов (сейчас кухни часто объединяются с гостиной). Было решено сделать концепт кухни-шкафа, оборудованной современными технологиями: СВЧ-печью, посудомойкой и др. У многих моделей шкаф-кухню можно будет закрыть сплошным полотном).

Вообще-то в Mr.Doors рассматривают кризис как шанс упрочить свои позиции. Высокая рентабельность и грамотный финансовый менеджмент помогли избежать большой долговой нагрузки.

Отношение заемных средств к EBITDA составляет 0,3 при безопасном уровне три. Компания решила сократить издержки на закупку ма-

териалов в период кризиса за счет перехода на российские поставки – это минус 20%. Перспективы Mr.Doors видит в появлении дешевых площадей для ритейла, сокращении стоимости рабочей силы.

В редакционной статье «С кризисом вас!» («Эксперт» №1 (640) 29.12.2008) авторы предлагают несколько выводов о сущности и механизмах преодоления кризиса, а именно:

1. Единственно верная тактика – это тактика лягушки, которая не утонула в стакане молока.

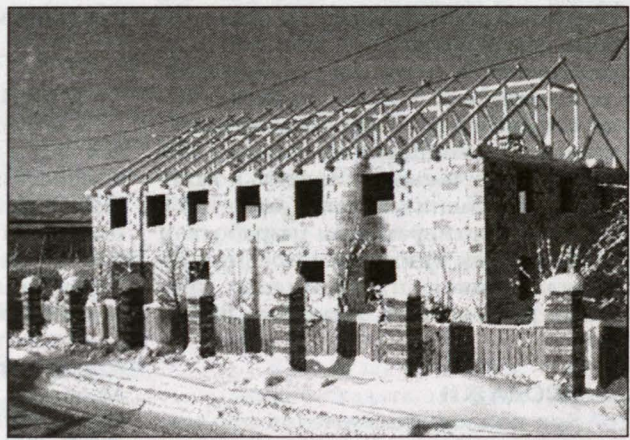
2. Повышение эффективности связано не столько с экономией ресурсов, задействованных в прошлом, в уже закончившемся цикле, сколько с выбором новой цели.

3. Серьезный кризис дает шанс новому или ранее маргинальному.

4. В кризис надо быть готовым к компромиссам.

5. Кризисы очень полезны, т.к. обнажают скрытые до поры до времени факторы и закономерности, которые медленно, но методично подтачивают основы подъема.

Кризисы очень полезны, т.к. обнажают скрытые до поры до времени факторы и закономерности, которые медленно, но методично подтачивают основы подъема.



В это здание в Березовском переедут с арендуемых ныне площадей два швейных цеха ООО «Лидер». Здесь же появится выставочный зал, будут оборудованы складские помещения, гараж, комнаты отдыха для работников. Этот инвестиционный проект получит льготный кредит Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

Когда «лакмусовая бумажка» меняет цвет?

Официально с 1 января нынешнего года в России началась льготная приватизация муниципального имущества. Но в Кузбассе правом льготного выкупа арендованного у муниципалитетов имущества, дарованным Федеральным законом №159-ФЗ его добросовестным арендаторам, смогут воспользоваться далеко не все предприниматели. Во-первых, потому что не все таковыми являлись (о чем сейчас они запоздало сожалеют). Во-вторых, потому что власть и бизнес никак не преодолели разногласия по поводу одного из трех определенных федеральным законом условий, при котором арендаторы получают преимущественное право их выкупа. Буквально оно звучит так: «арендная плата за аренду такого имущества перечислялась надлежащим образом».

Не случайно департамент потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области вынес на обсуждение совета по содействию развитию малого и среднего предпринимательства Кемеровской области такое предложение: рекомендовать органам местного самоуправления единым образом определить смысл формулировки «арендная плата за аренду такого имущества перечислялась надлежащим образом» как «отсутствие в течение трех лет (это общий срок исковой давности) судебных претензий со стороны КУМИ к исполнению предпринимателями арендных обязательств, урегулирование

претензий по перечислению арендных платежей в досудебном порядке». Но, похоже, благородная попытка региональной власти переломить эту ситуацию желаемого эффекта не дает. Пока ее рекомендации прислушались только в Кемерове. Впрочем, еще на декабрьском заседании совета по содействию развитию малого и среднего предпринимательства Кемеровской области зам. председателя КУМИ г. Кемерово Сергей Привалов сообщил, что городской Совет народных депутатов поддержал предложенные КУМИ критерии, по которым арендатора можно отнести к субъектам, надлежащим образом оплачиваю-

щим арендную плату, и внес соответствующие изменения в местное законодательство. «Мы ввели 3 критерия: наличие арендных отношений на момент рассмотрения вопроса комиссией по приватизации, второе – это отсутствие задолженности на момент опять же рассмотрения вопроса комиссии по приватизации, – рассказывал Привалов члену совета. – Не пошли, сразу оговорюсь, по тому пути, чтобы смотреть долг на момент вступления в силу закона № 159, поскольку могла быть смешанная ситуация, когда у арендатора мог быть долг 3, 5 копеек, а формально он бы не попадал под действие закона, поэтому приняли: именно на момент рассмотрения решения комиссии. То есть в принципе у арендаторов появляется возможность, даже если есть долги, оплатить их, заплатить пеню и выходить на льготную приватизацию. Ну и критерий третий: если со стороны КУМИ не было обращений в суд с иском о взыскании задолженности с арендаторов-льготников».

Бурных продолжительных аплодисментов в ответ не последовало, но, думается, 119 кемеровских предпринимателей, получивших таким образом право

на льготный выкуп арендуемого у муниципалитета имущества, по достоинству оценили такую поддержку местной власти.

А вот их новокузнецким коллегам не позавидуешь.

У нас количество объектов, которые включены в план приватизации, т.е. которые могут быть проданы, значительно меньше, чем в городе Кемерово. Их всего около 60 осталось на сегодняшний день. Мы «проанализировали» существующих арендаторов, и получилось так, что ни один из них не соответствует критериям, которые установлены в 159-м федеральном законе. Я сам трижды встречался с предпринимателями, собирали их совместно с Советом народных депутатов, обсуждали 159-й закон. Порекомендовали тем, кто считает, что обладает преимущественным правом на покупку арендуемого имущества на льготных условиях, обращаться в суд, – доложил на том декабрьском заседании совета по содействию развитию предпринимательства в Кемеровской области председатель КУМИ г. Новокузнецка Иван Маковкин. На этой точке зрения он стоит до сих пор, когда льготная приватизация уже началась, ждет, когда сложится

судебная практика.

На сегодняшний день в КУМИ зарегистрированы 43 действующих договора аренды с коммерческими структурами, – рассказывает председатель КУМИ Мариинского района Владимир Евгеньевич Чепиков. – Но при этом однозначно не подлежат льготной приватизации 28 объектов, потому что арендуют их предприниматели менее трех лет. По 15 договорам объекты находятся в аренде более трех лет, но арендаторы не могут претендовать на льготную приватизацию из-за долгов по арендной плате либо из-за ненадлежащего исполнения условий договора аренды. Из названных 15 договоров аренды по 8 договорам вопрос о взыскании задолженности решается в судебном порядке, по 7 договорам вопрос о погашении задолженности решен путем переговоров и выставлением претензии.

Но взыскивать задолженность со своих арендаторов КУМИ начал не потому, что хотел сузить круг претендовавших на льготную приватизацию. Просто Владимир Чепиков, возглавлявший комитет в конце 2008 года, по профессии юрист. Блюсти закон – его профессия. Поэтому и рекомендации совета по содействию разви-

тию предпринимательства в Кемеровской области он справедливо законом не считает. Вот закон «О противодействии коррупции» для него – закон.

Правда, сейчас, изучив поправки, внесенные Кемеровским горсоветом в местное законодательство о приватизации муниципального имущества, собирается проявить инициативу (местные предприниматели ее не проявляют), чтобы внести аналогичные изменения в законодательство, действующее на территории Мариинского района. Может, это станет для арендаторов стимулом рассчитаться с долгами? Чепиков считает, что они не хотят воспользоваться преимущественным правом выкупа – им выгодней купить свое помещение на торгах, где цена ниже рыночной (некоторые объекты уже выставились на торги – спроса на них не было).

Тут хочешь не хочешь, а вспомнишь растиражированную центральной прессой сразу после принятия Госдумой ФЗ № 159 цитату президента ОПОРЫ РОССИИ Сергея Борисова: «Этот закон станет лакмусовой бумажкой, отражающей отношение местной власти к своим предпринимателям».

Вера КАРЗОВА.

О ГЛАВНОМ

Зачем предпринимателю учиться

Не секрет, что многие нынешние руководители малых предприятий – это бывшие педагоги, технические специалисты, научные сотрудники. Кто-то пришел в бизнес из-за нужды, а кто-то воплощает свою давнюю мечту иметь собственное дело. Но всех этих людей волнует одно: как быть эффективными и конкурентоспособными на своем рынке. Но не все осознают, что одного только профессионального опыта для этого недостаточно – очень полезно и важно использовать опыт других, искать новые знания, которые способствовали бы развитию бизнеса. Особенно это важно в нынешней сложной экономической ситуации.

Наш институт два учебных года подряд реализует государственные контракты, заключенные с департаментом потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области по обучению субъектов малого и среднего бизнеса. В прошлом учебном году в рамках такого контракта мы обучили 150 предпринимателей. А ежегодно слушателями нашего Центра профессиональной подготовки по разным дополнительным образовательным программам становятся более 500 предпринимателей.

К сожалению, не все мотивированы на обучение. Некоторые думают, что они и так все знают, а вся эта учеба – бесполезная трата времени и денег. Не сомневаясь в профессиональной компетентности руководителей, не смею заверить: есть много чего такого нового, что может оказаться своего рода озарением.

Обучение предпринимателей у нас существенно отличается от обучения специалистов других сфер экономики. При разработке программ мы учитываем

много разных факторов. Прекрасно понимаем занятость предпринимателей, знаем, что зачастую они и бухгалтер, и водитель, и грузчик, и директор в одном лице. Абсолютно все программы практикоориентированы. Что это значит? А то, что никакой голый теории, только то, что предприниматель сможет применить у себя в деятельности, сразу выйдя из учебной аудитории. Преподаватели в большей степени – бизнес-консультанты и коллеги для наших слушателей. Все они имеют свой бизнес или опыт работы в бизнесе.

Очень хорошее сотрудничество у нас сложилось с общественной организацией «ОПОРА РОССИИ». Консультантом по вопросам защиты прав предпринимателей неоднократно выступал у нас управляющий представительством бюро по надзору за соблюдением прав предпринимателей Станислав Черданцев. Плодотворно работаем с ним и планируем разработку новых образовательных программ для малого и среднего бизнеса. Татьяна Жеребцова, руководитель адвокатского кабинета, адвокат, участвовала в разработке и реализации программы «Малый и средний бизнес: взаимодействие с контролирующими и надзорными органами» для предпринимателей Кемеровского и Крапивинского районов, городов Березовский и Тайга. Приятно работать с людьми, которые неравнодушны к жизни предпринимательского сообщества.

География наших слушателей – вся область. Каждый год мы ставим цель: освоить новый уголок нашей малой родины и внести посильный вклад в развитие там малого бизнеса.

Есть у нас интересное направление и для тех, кто только планирует создать свое дело, – «Бизнес-старт». Цель этой программы – социальная адаптацию незаня-

тых граждан, разработана она по заказу Центра занятости населения города Кемерово. Мы выпустили уже две группы и вручили выпускникам профессиональные сертификаты. В рамках курса, который прошли безработные, мы дали им не только основы предпринимательской деятельности и коммерции, но познакомили с инфраструктурой поддержки предпринимательства в области. О ней самой и ее возможностях слушателям подробно и доходчиво рассказывала президент Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской

области Наталья Наумова. И вот недавно нам сообщили, что два выпускника «Бизнес-старта» уже зарегистрировали свой бизнес и подали заявку в этот фонд на льготный заем для развития бизнеса. А еще два выпускника находятся в процессе регистрации. Приятно осознавать, что их успех – это и наш успех.

Наталья ДАНИЛЬЧУК, зам.руководителя Центра профессиональной подготовки Кемеровского института (филиала) РГТЭУ.

Резервы – внутри вашего бизнеса!

Уже очевидно, что весь 2009 год нам предстоит жить в условиях мирового финансового кризиса... Для одних это крах надежд и планов, для других – проверка на прочность и новые возможности.

На самом деле, кризис справедливо уравнивал для всех компаний условия старта – ограничил доступ к финансовому ресурсу. Однако, чтобы выйти из сложившейся ситуации победителем, необходимо не только сократить издержки, но и активизировать интеллектуальный потенциал компании – быстро и качественно повысить компетентность специалистов. Совместно с нашими партнерами мы разработали и предлагаем кузбасским предпринимателям пакет антикризисных программ по основным элементам бизнеса:

ПРОДАЖИ

Как в условиях снижения продаж, «заморозки бюджетов», кризиса «неплатежей» и сокращения количества клиентов удержать достойный уровень реализации? Как продвигать свой товар/услугу/компанию в период падения спроса? Как сохранять «бодрость духа и веру в победу» торгового персонала? Как

определить показатели результативности, если ранее утвержденные планы «рухнули» и нужно вводить корректировки? Ответить на эти вопросы предпринимателям поможет запланированный на 12-13 февраля с.г. авторский семинар-тренинг Дмитрия Исмагулова (г. Минск) «Результативные продажи в период кризиса».

УПРАВЛЕНИЕ

Как в условиях нестабильности внешней среды и необходимости внутренних изменений принимать оперативные и верные решения? Как вовлечь в процесс изменений ключевых специалистов компании? Какие методы антикризисного управления выбрать в сложившейся ситуации? Как оценить новые возможности для развития бизнеса? – ответить на эти вопросы предпринимателям поможет авторский бизнес-семинар Александра Панькова (г. Минск) «Управление в период изменений», который состоится 27-28 февраля с.г.

Наталья МИХАЙЛОВСКАЯ, директор кемеровского агентства «ПРОФИ».

Когда Новый год не спасает

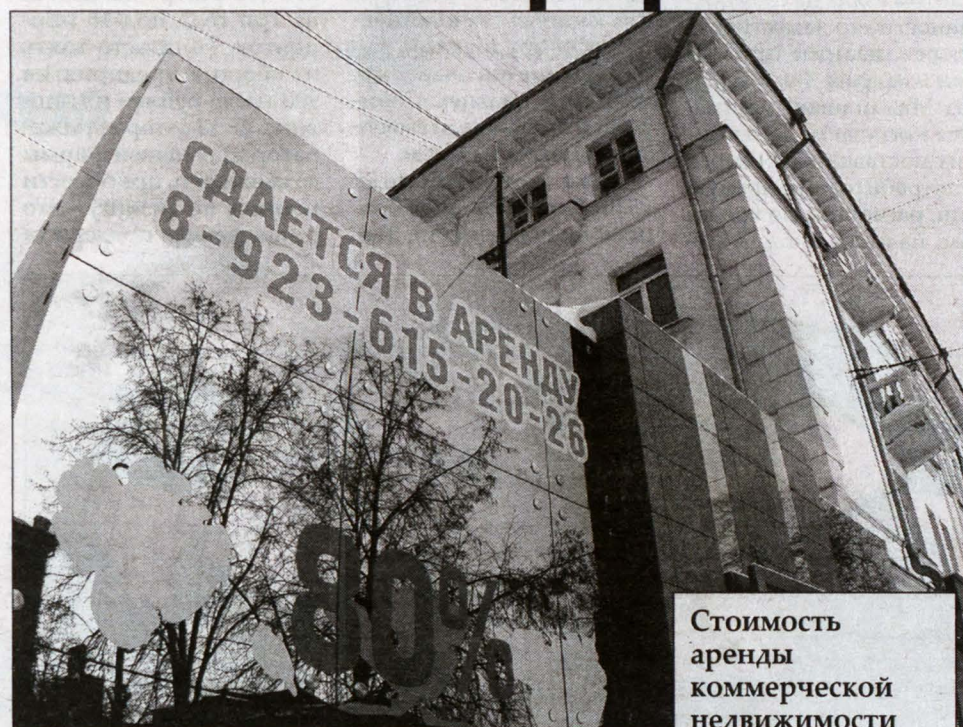
Точных данных о том, сколько и где торговых точек в Кузбассе закрылись в последние месяцы, нет. Но в любом торговом-развлекательном центре (ТРЦ) вам расскажут, что ряд арендаторов были вынуждены закрыть свои торговые точки. Руководитель одной из фирм – якорных арендаторов кемеровского торгового-развлекательного комплекса «Лапландия» рассказывает, что в ТРК осенью закрылись два больших обувных магазина, позже стали закрываться магазины одежды. Основные причины – падение выручки и одновременное ужесточение условий поставки товара: «Люди стали меньше тратить по сравнению с прошлым годом. В моих магазинах (кроме «Лапландии»), у меня еще есть торговые точки) спрос упал по некоторым видам одежды на 60%. Новогодние скидки не спасли. По сравнению с прошлым годом эффективность продаж оказалась наполовину ниже. С другой стороны, поставщики уже снизили условия оплаты за товар. Сокращаются товарные кредиты. Многие стараются перейти на предоплату».

Первыми, утверждают эксперты, пострадали компании, торгующие бытовой техникой и сотовыми телефонами. Им поставщики пересмотрели условия товарных кредитов. К тому же существенная доля – у некоторых она доходила до 50-60% – техники покупалась в кредит. Повышение ставок по потребительским кредитам тут же ударило по торговле. Предновогодье помогло этим компаниям. Как утверждает менеджер по связям с общественностью компании «Эльдорадо» Антон Пантелеев, в декабре по сравнению с ноябрем продажи традиционно выросли примерно на 90%. В некоторых сегментах, например, цифровых фотоаппаратов, рост продаж превысил 200%. В январе же покупательская активность традиционно снижается. Впрочем, и для этой компании «безусловно актуален» вопрос о снижении арендной платы, говорит Антон Пантелеев: «Арендная ставка наряду с зарплатой сотрудника является одной из основных затрат для ритейла. С осени прошлого года мы ведем переговоры с арендодателями о снижении арендной ставки». По данным представителя одной крупной сети, торгующей бытовой техникой, как правило, такие компании просят о снижении аренды процентов на 30.

Вслед за ними «пошли» одежда, обувь, сегодня о снижении ставок просят и продовольственные магазины. Дмитрий Радченко, директор кемеровского филиала ООО «Нью Брокеридж», управляющего «Лапландией», говорит, что из 172 арендаторов ТРК 60 обратились с просьбой о

То, о чем говорили минувшей осенью на саммите в Москве представители крупнейших компаний розничной торговли, похоже, начинается. До массовых банкротств, которые предвещал Лев Хасис, глава крупнейшего ритейлера X5 Retail Group, дело не дошло. Но есть уже примеры отчуждения имущества торговых компаний за долги. Закрываются отдельные магазины и точки в торговом-развлекательных центрах. У торговли уже недостаточно средств на закупку товара и внесение арендных платежей. Но если с поставщиками удастся договориться далеко не всем, то аренда сегодня стала предметом переговоров большинства арендаторов и управляющих торговыми площадями компаний. В Кузбассе в январе уже наблюдается снижение арендных ставок.

Испытание АРЕНДОЙ



Стоимость аренды коммерческой недвижимости может стать значительно ниже, чем муниципальной. В городах будут появляться пустые площади.

снижении арендной платы. «В нынешних условиях мы пошли на переговоры с арендаторами и готовы снизить арендную плату. Арендаторы – наш бизнес. И мы будем делать все возможное, чтобы не подталкивать их к закрытию. И пока рынок позволяет, мы ищем новых арендаторов на освободившиеся места». В основном, по словам Дмитрия Радченко, арендаторы просят снизить арендные платежи на 20-30% (арендная плата в «Лапландии» составляет от 500 рублей до 6 тыс. рублей за 1 кв. метр в зависимости от расположения магазина, площади, статуса арендатора и пр.). При этом в среднем снижение покупательского спроса по ТРК оценивается в 30%.

На прошлой неделе представители новосибирской «АртСайнс Синема Дистрибушн» сообщили, что компании уже удалось добиться снижения арендных ставок для своих кинотеатров в Кемерове до «символического» размера. Речь идет о ТРК «Променад» и «Променад 3» АСО «Промстрой» и «Лапландии». В ТРК признают, что выручка, несмотря на новогодние каникулы, у объектов раз-

влекательных форматов снижалась. «Визуально в комплексах много народа, особенно на выходных. Но среди посетителей не так много тех, кто совершает покупки или идет в кино. Зимой в ТРК много молодежи, которая заходит просто погреться», – говорит один из арендаторов «Лапландии». В кинотеатрах ТРК, которые и без того не «страдали» от наплыва зрителей, снижение посещаемости оценивается в 20% за последние месяцы, в отдельных случаях и того больше.

Но история с кинотеатром в «Лапландии» пока единичная. «Нью Брокеридж» до конца января определится с величиной снижения платы для других арендаторов. Корректировки в эти планы может внести то обстоятельство, что сейчас идет процесс отчуждения имущества владельца ТРК красноярской ассоциации «АЛПИ» в пользу ООО «Сбербанк Капитал» за долги компании по кредитам Сбербанка РФ. «Лапландия» – в списке отчуждаемого имущества. Обещание о снижении арендных платежей может быть выполнено, если «Нью Брокеридж» продолжит управлять «Лапландией», о чем

сейчас «АЛПИ» договаривается со Сбербанком. Хотя, как заметил Дмитрий Радченко, при любом раскладе арендные ставки надо будет снизить: «Без снижения уже не обойтись. Пусть не на 20-30%, как просят. Но на какой-то приемлемый уровень».

Снижение для сохранения

Готовятся снизить ставки и в самой крупной в Кузбассе управляющей компании – новокузнецком ООО УК «Торговая недвижимость», под «крылом» которой ТРЦ в Новокузнецке и Прокопьевске. По словам менеджера по работе с арендаторами Татьяны Дунь, снижение доходов магазинов в торговых центрах, судя по обращениям арендаторов, составляет от 15 до 50%. По расчетам же самой управляющей компании, в среднем доходы

арендаторов упали на 30%. Сейчас с каждым арендатором ведутся индивидуальные переговоры. К концу месяца должны появиться новые ставки.

Глава еще одной новокузнецкой УК «Система» (управляет ТРЦ «Континент» и отдельными объектами в Новокузнецке) Андрей Эйрих отмечает, что сейчас задача управляющей компании – даже несмотря на снижение доходности, сделать так, чтобы сохранить арендаторов. В «Континенте» уже есть случаи, когда арендаторы были вынуждены уйти. Находить новых удается. Во-первых, в Новокузнецке порой на рынках и в муниципальном фонде арендовать площади дороже, чем в торговом центре. Во-вторых, в нынешних условиях небольшие магазины стремятся в ТРК потому, что в комплексах все же есть искомый торговый покупательский поток.

В «Континенте» уже начали снижать арендные ставки. Прежде всего, для тех, кто действительно важен для ТРК, для тех, на кого идет покупатель. Это магазины одежды, обуви, детских игрушек. Но «кризисную скидку» получает только тот, кто ведет себя корректно. «Мы проверяем, действительно ли выручка у арендатора упала, изучаем поток покупателей. Идем навстречу тем, кто уже зарекомендовал себя как надежный партнер. Ведь есть и те, кто просто воспользовался ситуацией и решил заранее попросить о снижении», – рассказывает Андрей Эйрих.

У кемеровского девелопера «Кузбасс Капитал Инвест» тот же подход. По данным коммерческого директора компании Руслана Чернова, до четверти обращений арендаторов обоснованы. Поэтому просьбы о снижении арендной платы в январе удовлетворены лишь частично. Хотя, отмечает Руслан Чернов, почти по всем сегментам торговли наблюдается снижение доходов. В письмах арендаторы просили снизить аренду от 10 до 70%. Пока управляющая компания сократила ставки в среднем на 10% (арендная плата в ТРК в различных городах Кузбасса у «Кузбасс Капитал Инвеста» варьируется от 200 рублей до 3,5 тыс. рублей за 1 кв. метр).

Работа над собой

Вице-президент АСО «Промстрой» Олег Козырев подчеркивает, что «вся эта ситуация говорит о том, что выживать надо вместе. Поэтому невозможно никакого одностороннего давления или влияния. Мы смотрим доходность арендаторов, что можно для них сделать, каким образом сформировать и скорректировать арендную плату так, чтобы предприниматель развивался». Затраты арендаторов состоят из двух составляющих: самой арендной платы и коммунальных платежей. «Мы договорились о том, что со своей стороны управляющая компания сделает все, чтобы не увеличивать тарифы на содержание и эксплуатацию. Повысятся те услуги, которые зависят от стороннего поставщика. Но мы будем искать возможности неувеличения эксплуатационных затрат у арендаторов, чтобы вместе смогли прожить 2009 год. Что касается арендной платы, то мы с учетом снижения товарооборота, в целом потребительского спроса приняли решение сократить арендную плату до 10-15% по разным арендаторам», – говорит Олег Козырев.

В «Кузбасс Капитал Инвесте» разделили до нынешнего года единую плату для арендаторов на собственно аренду и коммунальные платежи. Это, считает Руслан Чернов, должно стимулировать арендаторов на экономии затрат на тепло, электроэнергию и прочие расходы. Сама компания будет активной оптимизировать свои расходы. Как и в других ТРК, эта структура привлекает специализированные компании к обслуживанию пожарных систем и других коммуникаций. С ними можно будет вести переговоры о снижении платы. Но главный ресурс управляющих компаний – новый подход к своему бизнесу. Сейчас нужны более гибкие условия для арендаторов, считает Руслан Чернов. Необходимы новые идеи и концепции, полагает Андрей Эйрих: «Сегодня еще не дно рынка. Вот когда от нас захотят уйти 30% арендаторов, тогда будет конец. И чтобы не было этого конца, нужно работать не покладая рук».

А еще, считают управляющие, сегодня нужно пристальнее следить за общей ситуацией на рынке. Как рассказал арендатор, имеющий магазины, арендуемые в Кемерове у муниципалитета и в ТРК, если власти не откажутся от намерения повысить арендную плату, то коммерческая аренда будет обходиться на 30% меньше муниципальной. А это – прямая выгода для ТРК. Арендаторы муниципальной недвижимости тогда точно предпочтут стать клиентами коммерческой недвижимости.

Татьяна ДУМЕНКО.

Фото Федора Баранова.

Аппетит приходит во время еды

Молодая женщина долго и внимательно изучала довольно солидный ассортимент пельменей и, очевидно, не найдя нужного продукта, спросила продавца: – Прочитала в газете, что пельмени «Три богатыря» получили какую-то премию. Вот их и дайте... Тогда я и узнала о предпринимателе Марате Губайдуллине и его «Трех богатырях». В областном конкурсе «Зеркало продаж» в товарной группе «Пельмени» они заняли призовое место. Было это в 2004 году, через год после создания мясоперерабатывающего предприятия. Это была первая высокая оценка работы частной фирмы. Сейчас дипломы и грамоты самых разных конкурсов, в том числе и международных, занимают целую стену офиса «Трех богатырей». Причем здесь далеко не все награды, полученные предприятием и его руководителем. А ведь возраст «богатырей» совсем юный – пять лет.

Специальность Марата Губайдуллина по диплому – машиностроитель. Десять лет инженерил на «Электромашине». Однако зарплата ИТР была копеечная, поэтому, как говорит сам Марат Михайлович, пошел за длинным рублем на шахту. В бригаде Героя Соцтруда Дунаева зарплата была выше почти в три раза. Правда, шахтеры и работали соответственно. Однако знания инженера пригодились Губайдуллину и на «Центральной»: на шахте возглавлял рационализаторскую группу. Так что горношахтные машины и механизмы изучил досконально. А в 90-е довелось познакомиться и с мясоперерабатывающим оборудованием. В это время новый собственник мясокомбината пригласил Губайдуллина в качестве директора. Вот тогда Марат Михайлович и заинтересовался перерабатывающей отраслью. Неудивительно, что возникла и мысль о собственном бизнесе.

Как-то Марат Михайлович узнал, что сдается в аренду пустующий магазин. Помещение было невелико, всего 300 кв. метров, однако на первое время вполне годилось для мини-завода. Правда, требовало основательного ремонта. Посоветовался с женой. У нее был пред-

принимательский опыт: Светлана Викторовна сначала «челночила», потом открыла два магазинчика. Однако дефолт свел на нет все, что было сделано за несколько лет. Так что при создании собственного бизнеса Губайдуллину приходилось рассчитывать только на кредит. Светлана Викторовна подержала мужа. Кстати, уже тогда супруги планировали, что «Три богатыря» должны стать семейным бизнесом.

Первый кредит на приобретение технологического оборудования Марат Михайлович взял в Сбербанке, как говорит предприниматель, под божеский процент. Пришлось, конечно, побегать с оформлением документов, залога. Это сегодня он, благодаря своей отличной кредитной истории, может взять деньги в Сбербанке даже под доверительный кредит, а на первых порах сбор бумаг требовал немало времени. Средства хватило не только на оборудование, но и на сырье.

Тогда же с главным технологом Натальей Оплетевой, с которой, кстати, работал на мясокомбинате, решили, что следует начать с популярных продуктов, в частности, с производства пельменей, несмотря на то, что и в Прокопьевске и в соседних городах достаточно цехов, в ассортименте которых была такая же продукция. К тому же местные магазины закупают полуфабрикаты и в Новокузнецке, и в Новосибирске. Но конкуренция Марат Михайлович не опасался:

– Я делал ставку на высокое качество изделий. Такой товар всегда найдет своего покупателя. Люди быстро привыкают к вкусному продукту. Поэтому для «Трех богатырей» качество начинается с заготовки сырья. Я никогда не куплю бычка, если в нем нет 200 килограммов. Вес туши, как и возраст бычка или телки – показатели качества мяса.

В первые месяцы Марат Михайлович уходил из дома засветло, приходил затемно. Светлана Викторовна видела,

что он как управляющий производством нуждается в помощниках. Рассказывает, вспоминая об этом времени:

– Сначала я от случая к случаю помогала мужу разгребать текущие дела, а потом взяла на себя обязанности его заместителя по реализации продукции и кадрам. Так что Марат Михайлович занимается в основном договорами с поставщиками сырья и потребителями продукции, расчетами по кредитам, налогам и т.д. А по-



том и сын пришел на подмогу. Еще во время учебы в университете Максим, будущий экономист, выполнял разовые поручения отца.

Теперь Максим Маратович полностью отвечает за транспортировку продукции. Я поинтересовалась у парня, как он относится к тому, что все 24 часа находится в поле зрения родителей. Не утомляет? Максим улыбнулся: – Нет, не утомляет. Ведь каждый из нас отвечает за свой участок работы. А главное, ты знаешь, что работаешь на себя, на свою семью.

Нынче трудно представить, что Марат Губайдуллин еще недавно не имел представления о тонкостях откорма скота или технологическом процессе приготовления колбасы. Сейчас директор от-

лично разбирается в сортах мяса, даже на глаз может определить его качество. Хотя у «богатырей» опытный технолог, проработавшая на мясокомбинате 20 лет. Директор обязательно добавляет, что таких классных специалистов, как Наталья Оплетева, в Прокопьевске всего два, одна из них, Наталья Максимовна, работает в «Трех богатырях». И, тем не менее, свободные часы директор нередко проводит за изучением специальной литературы. Ну, а что касается технологического оборудования, Губайдуллин его знает, как свои пять пальцев. Собирали и отлаживали вместе с механиком и сыном.

Уже через три года «Три богатыря» переехали на новое место. Тес-



Марат Губайдуллин.

больницы. Причем ассортимент растет. В первый год выпускали до пятнадцати наименований полуфабрикатов, сейчас их более 120. В последнее время акцент сделан на деликатесную группу. Так что автофургон «ISUZU ELF», конечно же, позволил улучшить снабжение потребителей.

– Лизинг – это очень удобная форма кредитования малого и среднего бизнеса, – считает Марат Михайлович, – тем более что рассрочка дается на три года под 16 процентов. Непросто взять из оборота предприятия 900 тысяч рублей и выложить их за авторефрижератор. Для нашей фирмы возможность приобрести машину по лизингу – это существенная поддержка

ему по минимуму. Но и отдача от такого работника соответствующая.

– У нас текучка разве что среди грузчиков, – говорит замдиректора, кадровик и менеджер по продажам в одном лице, – большинство же работников основных специальностей – фаршезаготовители, лепщики пельменей тоже отмечают пять лет работы в «Трех богатырях». Это ответственные люди, а такой мастер, как бригадир колбасного цеха Наталья Карпова – находка для предприятия.

Впрочем, судя по тому, что работник получает полный социальный пакет, может покупать продукцию фирмы по себестоимости два раза в неделю, здесь каждый из них держится за свое место.

– Мы заинтересованы в том, чтобы покупатель мог найти продукцию и на будний день, и на праздник, – говорит Светлана Викторовна. – Иногда приятели звонят, просят посоветовать что-нибудь вкусное и оригинальное. А я не могу отдать предпочтение одному какому-то блюду. Хочется, чтобы они попробовали и то, и другое, и третье. Наталья Максимовна чуть ли не каждый месяц запускает по два-три новых наименования. Не жалею средств на рецептуру, хотя пакет стоит 15 тысяч рублей, а выбираем из него одно-два блюда. А потом оно месяц находится в стадии разработки, то есть подбираем специи. Ведь каждое мясо требует своих пряностей. Кстати, если вы не пробовали так называемые «Каштанчики» (куриная котлета с начинкой), рекомендую. Сама взяла на Новый год. Пальчики оближешь.

Сейчас предприниматель Губайдуллин выплачивает четыре кредита в разных банках. Как считает Марат Михайлович, это нормальное состояние бизнеса. И мечтает о расширении цеха, так как нынешние производственные площади не позволяют увеличить объемы продукции. Именно сегодня, когда ходят разговоры о сокращении товарооборота, Губайдуллин говорит, что неплохо бы взять кредит для новой колбасной линии и упаковочного оборудования.

Как говорится, аппетит приходит во время еды.

Дина КАЛИТИНА.

Фото автора.