

Декабрь

ПН.	7	14	21	28	
ВТ.	1	8	15	22	29
СР.	2	9	16	23	30
ЧТ.	3	10	17	24	31
ПТ.	4	11	18	25	
СБ.	5	12	19	26	
ВС.	6	13	20	27	

КУРС ВАЛЮТЫ  
(ЦЕНТРОБАНК)

\$	30,44 руб.
€	43,57 руб.

Интернет-приемная губернатора  
www.mediakuzbass.ru

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

# Кузбасс

238 (24958) 23 ДЕКАБРЯ 2009 г., СРЕДА

## КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-67-67, 72-36-45.

Вчерашним студентам в 2010 году станет легче начать трудовую карьеру. Правительство планирует организовать для них длительные оплачиваемые стажировки.

## На стажировку, выпускники!

в Курсе дела

цифра

# 56

новых предприятий по добыче и переработке угля построено в Кузбассе за минувшие десять лет — 21 шахта, 22 разреза, 13 обогатительных фабрик.

### О пять появятся наставники

Новая программа «Стажировка» будет действовать уже с января наступающего года. В Кузбассе для ее старта все готово. Хотя нельзя сказать, что молодым впервые создадут «теплые условия» для карьеры. В 90-х годах была так называемая «Молодежная практика», очень похожая на нынешнее нововведение. А в данный момент действуют другие программы для молодежи. В частности, программа временного трудоустройства для окончивших учебные заведения начального и среднего профессионального образования (18-20-летних юношей и девушек) и «Стажировка» — для выпускников, желающих приобрести профессиональные навыки. В последнем случае идея такая: выпускнику вуза предлагают вариант временного трудоустройства до трех месяцев по полученной профессии. По истечении срока у особо прилежных есть шанс остаться на предприятии — уже в штате. Либо хотя бы иметь какой-то опыт деятельности.

мена. Причем наставникам на предприятии будут не только говорить «спасибо», но и выплачивать материальное вознаграждение.

За каждого стажера наставнику полагается доплата в 1/2 минимального размера оплаты труда (МРОТ), увеличенной на районный коэффициент и страховые взносы. Для кузбасских наставников эта сумма составит 3550 рублей.

К радости работодателей все эти доплаты государство берет на себя. Как считают в правительстве РФ, компенсация затрат оплаты труда наставников станет еще одним стимулом для работодателей к созданию новых рабочих мест — для молодежи.

Кстати, молодой сотрудник работодателя тоже обходится без особых затрат. Государство гарантирует компенсацию оплаты труда стажеров в размере МРОТ, увеличенного на районный коэффициент и страховые взносы. В Кузбассе это 7103 рубля. Правда, работодатель может по собственной воле выплачивать стажеру до ставки по штатному расписанию предприятия или с учетом выработки.

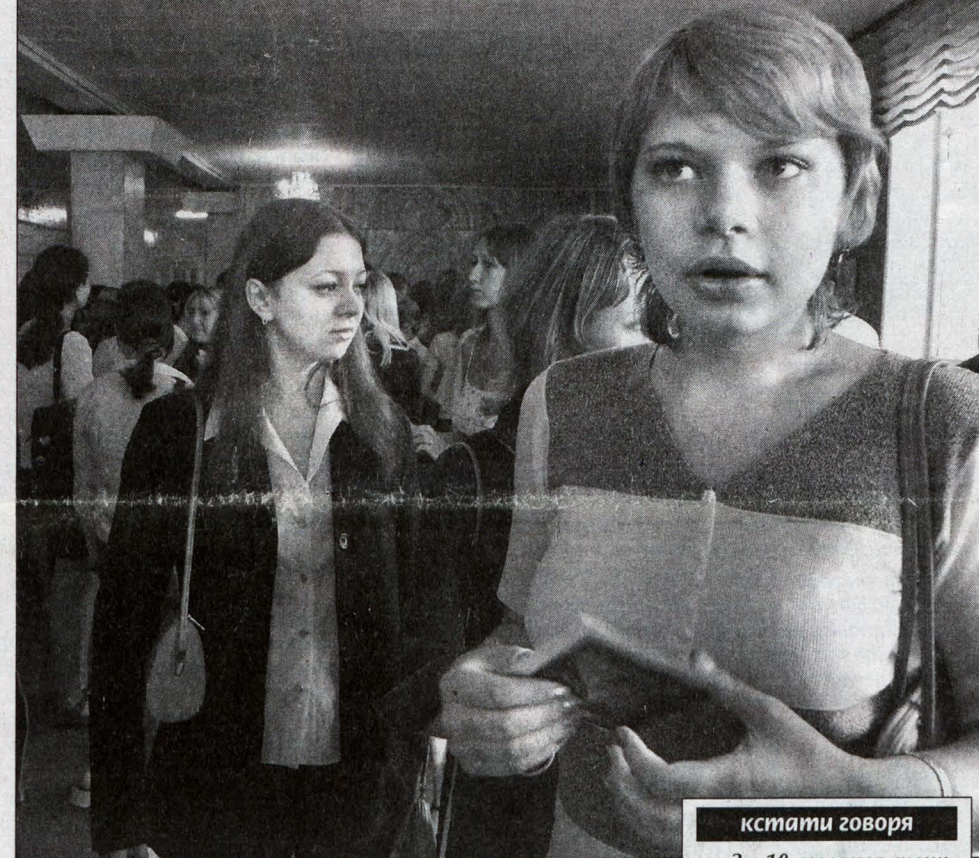


Фото Федора Баранова.

Кстати говоря  
За 10 месяцев текущего года центры занятости Кузбасса помогли трудоустроить временно свыше 5000 выпускников учреждений профессионального образования. Для сравнения: в прошлом году — 3450 человек.

По всем параметрам она подходит для программы «Стажировка». Но она уже использовала свой шанс — три месяца трудилась на местном дорожном предприятии.

(Окончание на 2-й стр.)

факт  
В детской городской клинической больнице № 5 г. Кемерово впервые проведена эндоскопическая операция по удалению врожденной кисты головного мозга. Пациент — ребенок в возрасте 1 год 9 месяцев, житель Калмана. По словам медиков, в настоящее время жизнь маленького пациента находится вне опасности, малыши готовятся к выписке из стационара.

анонс  
В завтрашнем номере «Кузбасса» читайте:  
• Где лучше — в городе или в деревне? Для жителей села Лучшева вопрос отнюдь не праздный. Особенно для тех из них, кто учится или работает в городе. Ведь автобусы в эту глубинку «носа не кажут». И ежедневные путешествия по обочине автотрассы — и в дождь, и в мороз, и поздно вечером — стали для лучшевцев настоящим экзаменом на выживание...

### Из временных в постоянные?

Тем, кто будет участвовать в программе «Стажировка» в будущем году, уже сейчас завидуют нынешние стажеры. Ксения Белошапкина из г. Топки считает, что три ме-

сяца практического опыта на предприятии — это все-таки мало. Девушка по образованию юрист, в нынешнем году окончила КемГУ, но оказалась в своем городе невостребованной. С 8 июля состоит на учете в городском центре за-

няти. По всем параметрам она подходит для программы «Стажировка». Но она уже использовала свой шанс — три месяца трудилась на местном дорожном предприятии.



Фото Евгения Курскова.

## Война с пластиком

Охватившая практически весь мир экологическая война с полиэтиленовыми пакетами (о вреде которых так долго говорят все) пришла и в наш регион.

### Бактерии нам не союзники

Нынешним летом по инициативе администрации области была объявлена акция «Скажи полиэтиленовому пакету «Нет!», которую сначала решили продлить до конца нынешнего года, а теперь, вполне возможно, перенесут и на 2010-й.

Первоначально ставилась задача на снижение потребления кузбассовцами полиэтиленовых пакетов, — пояснил заместитель губернатора по природным ресурсам и экологии Владимир Ковалев. По нашим данным, одним подобным пакетом пользуются в среднем не более полудесяти.

(Окончание на 2-й стр.)

### Как стало известно...

#### Дошли до «Севера»

Суд Рудничного района Кемерово на 60 суток приостановил деятельность торгового центра «Север», который входит в группу компаний «Аква».

Причина — выявленные в ходе проверки многочисленные нарушения пожарной безопасности. По словам главного государственного инспектора Кемеровской области по пожарному надзору полковника Александра Титова, в частности, не соответствует противопожарным требованиям степень огнестойкости трехэтажного здания, перепланировки помещений ухудшили пути эвакуации в случае возникновения ЧП, нет необходимого количества запасных выходов, внутренние помещения не оборудованы системами пожарной сигнализации, пожаротушения и оповещения людей на случай возникновения пожара и т. д. На устранение выявленных инспекторами недостатков владельцам «Севера» отведено два месяца. Но чем раньше это произойдет, тем скорее торговый центр на проспекте Шахтеров Кемерово вновь откроет свои двери для посетителей.

Группа компаний «Аква» известна системой магазинов эконом-класса «Экономька», универсамами и супермаркетами («Ноград» и «Аквагорящая»), сетью столовых «Блок питания», суши-барами «Киото-Дом», рестораном «ЩелковскБ», пивными ресторанами «Пивная академия», а также собственным пищевым производством.

В самой «Акке» никаких комментариев по поводу приостановки деятельности торгового центра «Север» не дают.

#### Забота о племени

Одним управлением больше станет в департаменте сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кемеровской области с 1 января 2010 года. Называться оно будет — управление племенного животноводства.

Самые главные задачи, которые стоят перед новой структурой, — организация в области племенных хозяйств в животноводстве и птицеводстве для обеспечения селекционно-племенной работой, контроль селекционной работы, учет племенных животных. В советские времена этим занималась госплеминспекция, позднее фактически прекратившая в нашей области существование. Сейчас в Кузбассе лишь шесть хозяйств имеют статус племенных, но за 4-5 лет ставится задача довести их число до 25.

Поддержка племенных хозяйств будет осуществляться из федерального и областного бюджетов на условиях софинансирования. В настоящее время известно, что в штате новой структуры будут трудиться шесть человек, принятых на работу на основании объявленного конкурса на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы.

Игорь АЛЕХИН.

новые объекты  
Вчера в Прокопьевске состоялось открытие сразу нескольких объектов: Прокопьевского вагоноремонтного завода, новой пожарной части, а также сдача жилого дома.

Сначала торжественно была открыта пожарная часть № 8. Это первый подобный объект на территории Кузбасса за последние 20 лет. В частности, на пункте связи части смонтировано специальное оборудование, которое позволяет автоматически получать сигнал о пожаре с особо важных объектов, а также практически со всех социальных объектов и жилых домов. Такой системы связи пока нет больше нигде в Сибирском федеральном округе. В течение 2-3 лет планируется оснастить таким оборудованием все объекты с массовым пребыванием людей, в том числе и развлекательные учреждения.

Еще одно значимое для Прокопьевска и Кузбасса в целом событие — пуск в эксплуатацию вагоноремонтного завода.

Губернатор на открытии завода отметил, что в последние годы сделан колоссальный рывок в развитии ведущей отрасли промышленности Кузбасса — угольной.

Соответственно, с каждым годом возрастают и объемы перевозки угля железнодорожным транспортом.

Сейчас у Российской железной дороги в целом почти 250 тысяч полувагонов. Из них у 30% уже истек срок службы. Кроме того, в составе частных компаний находится 210 тыс. полувагонов, износ которых составляет в среднем 15%. Также значительная часть вагонов требует оперативного и качественного деповского и капитального ремонта.

Производственные мощности нового предприятия позволяют ремонтировать в год более 5 тысяч вагонов — это почти четверть всех ремонтов вагонов в Кузбассе. По объемам ремонтных работ завод войдет в первую десятку крупнейших вагонных депо России. Это специализированное предприятие, оборудованное современной автоматикой, электроникой, компьютерным контролем.

Важнейшая особенность нового производства — его экологичность, отсутствие вредных выбросов. Завод оснащен комплексом современных очистных сооружений, которые предназначены для очистки загрязненных сточных вод от нефтепродуктов.

Вчера же в Прокопьевске справили новоселье в панельной десятиэтажке 158 семей — в основном молодежь и переселенцы из аварийного жилья.

При этом 152 семьи получили квартиры в собственность бесплатно, одна семья заключила договор соцнайма. Три — приобрели жилье с помощью областных займов и субсидий, еще две — за счет личных сбережений.

ЖКУ  
Вчера в Кемерове подвели итоги акции «Коммунальный бонус». 20 победителей получили сертификаты на оплату жилищно-коммунальных услуг в декабре.

Акция стартовала в августе и продолжалась 4 месяца. С начала этого «коммунального марафона» в нем приняли участие 39 тысяч лицевых счетов, до финала дошли 34734 счета. Среди них и были разыграны коммунальные подарки. В виде лицевых счетов в специальной программе были присвоены индивидуальные номера.

По словам директора МАУ «Жилкомцентр» Олега Ильясова, больше всего участников акции проживают в Ленинском районе — здесь 8166 «примерных» лицевых счетов, в Кировском таковых почти в два раза меньше — 4441. Из 20 счастливых, получивших сертификат на оплату ЖКУ, пятеро проживают на бульваре Строителей.

погода  
Вчера в Кузбассе температура понизилась до минус 30-35 градусов.

Как пояснили специалисты Кемеровского гидрометеорологического центра, это произошло в связи с затокком арктического воздуха на территорию региона. Синоптики предупреждают, что такая погода с незначительными изменениями продлится до 25 декабря.

Работники государственной инспекции безопасности дорожного движения советуют автомобилистам без особой надобности не ездить на собственном транспорте, а воспользоваться общественным. По данным областной диспетчерской службы, несмотря на сильные морозы, все объекты жизнеобеспечения в городах и районах Кузбасса работают в стандартном режиме. Во избежание ЧП аварийно-восстановительные бригады коммунальных предприятий переведены на усиленные дежурства.

климат  
Сегодня  
Восход 9.46 Заход 16.46 Долгота дня 7.00  
Восход 12.20 Заход 24.38 Перв. четв. 25 декабря

Днем небольшая облачность, без осадков. Ветер северо-западный слабый. Давление будет расти, влажность уменьшится. Общий уровень загрязненности атмосферы ожидается повышенный.

Кемерово	день	ночь
Новокузнецк	-29 -31	-34 -36
Белово	-28 -30	-33 -35
Юрга	-26 -30	-34 -36
Междуреченск	-35 -37	-40 -42
Таштагол	-29 -31	-37 -39
Марининск	-27 -29	-34 -36
Л.-Кузнецкий	-34 -36	-38 -40
	-28 -30	-33 -35

24 декабря  
Переменная облачность, ночью преимущественно без осадков, днем в отдельных районах небольшой снег. Ветер северо-восточный 3-8 м/с, днем порывы до 15 м/с. Температура ночью -32 - -37°С, в отдельных районах до -43°С, днем -27 - -32°С, в отдельных районах -17 - -22°С.

25 декабря  
Переменная облачность, ночью в отдельных районах небольшой снег, днем преимущественно без осадков. Ветер северо-восточный 3-8 м/с, ночью порывы до 15 м/с. Температура ночью -27 - -32°С, днем -23 - -28°С.

# Война с пластиком

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

а брошенные пакеты забивают ливневые стоки, становятся причиной гибели животных. В то же время утилизировать их непросто, так как в природе нет бактерий, способных разлагать полимерные соединения. Но, конечно, ни о каком прямом запрете использования полиэтиленовых пакетов речи и быть не могло, так как подобные меры в соответствии с действующим российским законодательством у нас могут быть приняты исключительно на федеральном уровне. Поэтому насаждение ориентировалось на разъяснительные, просветительские меры. Одновременно велась работа с крупными торговыми сетями, производителями полиэтиленовой продукции о возможности использования или изготовления биопакетов.

Усилия власти, похоже, начинают приносить реальные результаты. Уже несколько торговых сетей, работающих в области, предлагают покупателям биологические пакеты, и уже есть компании-производители, которые готовятся к их выпуску.

## В чью пользу сравнение?

Компаний-разработчиков, предлагающих свои «паketное» ноу-хау, в последние полгода на рынке появляется все

больше. Разные технологии, всевозможные разработки. Конечно идея одна – сократить срок жизни мусорных свалок. Хотя срок разложения подобных экологических пакетов, благодаря ученым, постоянно сокращается, проверить, что с ними происходит в естественных условиях, обывателю пока сложно. А вот сравнить удобство и цену (скептики утверждали, что стоит экологичные будут гораздо дороже обычных пакетов) уже можно.

Насколько мне известно, одним из первых в середине июня этого года – московский офис компании «М.Видео» торжественно объявил, что прекращает использовать в своих гипермаркетах пакеты, и уже сейчас компания предлагает покупателям по всей стране оксидоразлагаемые пакеты, использование которых минимизирует вредное воздействие на окружающую среду. И в нашем регионе в том числе. Стоимость такого пакета – 1 рубль. В пересчете на количество биопакетов: 100% разлагаются в течение 80-120 дней, они особо прочные, а также водостойкие, выдерживают температуру до 80°С; не содержат тяжелых металлов, изготовлены из воздухопроницаемого

**Сейчас в мире производится порядка 65 миллионов тонн полиэтилена и 60 миллионов тонн полипропилена в год. Упаковка из синтетических полимеров, составляющая 40% бытового мусора, практически «вечна» – она не подвергается разложению. Поэтому вопрос, что делать с пластмассовым мусором, становится глобальной экологической проблемой. Тем более что при сжигании полимерных материалов выделяются ядовитые канцерогенные и мутагенные вещества, способствующие развитию в организме человека раковых клеток и возникновению генетических мутаций.**

## Биополимер, подходящий для хранения продуктов.

В одном из кемеровских супермаркетов «М.Видео» нас заверили, что нареканий со стороны посетителей по поводу цены или качества новых пакетов не было.

Дальше – больше. Буквально на днях в рамках федеральной целевой программы «Национальная система химической и биологической безопасности Российской Федерации 2009-2013 годов» начал осуществляться проект «Биоразлагающиеся пакеты» в магазинах «Система Регион Март». В течение декабря биопакеты должны появиться в 98 точках системы «Чибис» по Кемеровской области. В январе планируется их внедрение в магазинах «Полдня».

## Добавка D2w

Тендер среди производителей на производство таких пакетов компания «Система Ре-

## Кого искусственно старят?

Включаются в эту «войну с пластиком» и кузбасские производители. Компания «Полимер Кемерово» уже изготовила опытную партию биопакетов (как разработчик, так и разработчик пока держатся в секрете) и отправила их в Великобританию. Там в лабораторных условиях эта опытная партия проходит тест на искусственное старение, по итогам которого должен быть получен сертификат

от 12 до 18 месяцев, после чего изделия начинают терять прочность. Они полностью разлагаются при доступе воздуха в течение 1-5 лет после того, как будут выброшены. На сегодняшний день компания предлагает два вида пакетов: большой 40x60x18 за 2,5 рубля и малый 30x60x15 за 1,5 рубля.

## Экспресс-опрос

**А как вы относитесь к биопакетам?**

**Андрей, 28 лет:** Нормальные мусорперерабатывающие заводы нужно строить – тогда и будет решение проблем. Пакетыми проблему мусорных свалок не решить. Там и кроме пакетов, всего вредного хватает.

**Петр, 15:** Наша школа летом в акции участвовала, мы в центре пакеты раздавали. Только у меня почему-то пакет порвался. Поэтому мне кажется, что они ненадежные какие-то.

**Ольга, 42:** Если я могу такой малой кровью помочь природе – почему бы мне и не купить экopakет? Да пусть он хоть 30 рублей стоит, это же делает мир хоть немножко чище.

**Р.С.** Пока готовился материал, биопакеты появились и в магазинах системы «Кора».

**Евгения РАЙНЕШ.** Кемерово.

## память



В Кемерове почтили память тех, кто погиб в «горячих точках».

Нынешний морозный декабрь несет в себе сразу две скорбные даты: 30-летие начала войны в Афганистане и 15 лет с того дня, как первые подразделения военных и милиционеров вошли на территорию Чечни и началась так называемая 1-я чеченская кампания. На мемориале памяти кузбассовцев, погибших в локальных войнах и вооруженных конфликтах, высечены имена нескольких сотен наших земляков: 134 из них пали в Афгане, 178 – в Чечне. Десятки кузбассовцев вернулись оттуда домой ранеными и контуженными, стали инвалидами... А ведь были еще Таджикистан, Нагорный Карабах, Ангола, Югославия, Вьетнам... Члены Кемеровской областной организации Российского союза ветеранов Афганистана «Боевое братство» и родственники погибших возложили к подножию мемориала живые цветы и почтили память тех, кого уже никогда не будет с нами...

Фото Федора Баранова.

## образование

Гимназия №12 Ленинска-Кузнецкого стала победителем историко-правовой олимпиады на английском языке по теме «Деятельность ООН, значение и проблематика этой организации» среди учеников 10-11-х классов школ Кемеровской области.

Олимпиаду организовал и провел Кемеровский государственный университет по согласованию с департаментом образования и науки Кемеровской области. В олимпиаде приняли участие 14 команд из Кемерово, Белова, Ленинска-Кузнецкого и Прокопьевска. Победителям были вручены Кубок и диплом победителя, а также коллекция сборных DVD-дисков «История Российской Империи». Кстати, все участники олимпиады получат преимущество при поступлении в вуз.

## недра

18 декабря состоялись последние в этом году аукционы на право пользования участками недр, содержащих полезные ископаемые.

Как сообщил заместитель губернатора по природным ресурсам и экологии Владимир Ковалев, кемеровское ООО «Сибяпеско» на 25 лет получило Пономаревский-Северный участок геобло (строительного камня) в Яйском районе. Площадь участка – 52,3 га, прогнозные ресурсы геобло составляют 392,4 тыс. куб. м. А кемеровское ООО «СибСтройРесурс» стало победителем торгов, на которые – также сроком в 25 лет – было выставлено месторождение мраморизованных известняков Пеллаевых Лог на территории Новокузнецкого и Таштагольского районов. Размер участка – 14,9 га, прогнозные ресурсы полезного ископаемого составляют 1 млн. 650 тыс. куб. м. Победители обязаны заключить соглашение о социально-экономическом сотрудничестве с районными администрациями. В 2009 году было организовано 16 аукционов на право пользования участками недр, содержащими общераспространенные полезные ископаемые. По их итогам областной бюджет пополнился на 21,6 млн. рублей. В 2008 году в бюджет поступило 17 млн. рублей. Последние в нынешнем году аукционы в департаменте природных ресурсов и экологии Кемеровской области принесли в региональный бюджет 804 тыс. рублей.

## криминал

В суд передано уголовное дело в отношении бывшего начальника межрайонного отдела государственного технического осмотра и регистрации транспортных средств ГИБДД Новокузнецка, который обвиняется в злоупотреблении должностными полномочиями и халатности.

По версии предварительного следствия, с февраля 2005 г. по август 2008 г. подполковник милиции отдал подчиненным указание останавливать маршрутные такси частных предпринимателей и в случае обнаружения неисправностей снимать с них госномер. Номера возвращались в том случае, если «частники» заключили договор по обслуживанию маршруток с некоей коммерческой организацией, где учредителем была родственница офицера. И предпринимателям приходилось ежемесячно переводить на счет этой фирмы от 1500 до 2800 рублей, хотя фактически никакого техобслуживания не проводилось. Кроме того, по информации пресс-службы следственного управления СКП РФ по Кемеровской области, офицер милиции неоднократно вносил в официальные документы ложные сведения о том, что в ГИБДД автомобили проходят техосмотр якобы на оборудовании некоммерческой организации «Кузнецкскра», а не на государственном. Таким образом, областной бюджет недополучил более 450 тысяч рублей.

Евгений БЕСЕДИН.

На кузбасском предприятии, входящем в филиал ОАО «ФСК ЕЭС» - Магистральные электрические сети (МЭС) Сибири, создан аварийный резерв оборудования и материалов. Причиной его появления стала авария на Сайно-Шушенской ГЭС в августе текущего года.

## Опоры, изоляторы, фундаменты

Резервные запасы оборудования и материалов нам необходимо иметь постоянно, - говорит начальник Анжеро-Судженского ремонтного участка Кузбасского ПТООП ЕНЭС (Кузбасское предприятие технического обслуживания и ремонта) Сибирского филиала ОАО «Главсервис» Единой национальной электрической сети) Валерий Хамидулин. - Поэтому создание такого запаса было в планах, просто после аварии его реализация ускорилась. Процесс, так сказать, форсировали.

Руководитель ремонтного участка посвящает в технологические подробности транспортировки и хранения аварийного резерва. Оборудование – опоры, провода, изолирующие подвески, фундаменты – хранится на специальных площадках, автотранспорт и спецтехника – в боксах.

Крупногабаритные грузы транспортируются длинномерами. Сегодня один вагон с опорами из Иркутска находится в пути, еще один загружается. У нас на предприятии имеется железнодорожный тупик для их получения и разгрузки. Так что мы выступаем своеобразным транспортным узлом для дру-

# Стратегический запас прочности

гих структурных подразделений компании. Так, пришли к нам опоры – мы отправили их в Прокопьевский участок или для Томской подстанции, - продолжает он. - Пока оборудование и материалы находятся у нас, мы ежедневно его обслуживаем и проверяем.

Площадка для хранения занимает несколько гектаров. Для человека несведущего она представляется каким-то бессмысленным нагромождением металлических конструкций, бобин проволоки, стеклянных дисков. Однако специалисты Анжеро-Судженского ремонтного участка прекрасно знают, где какая конструкция или деталь хранится. Поэтому не возникает никакой заминки при их обслуживании.

На каждом участке есть график поставки оборудования, - говорит Валерий Хамидулин. - В зависимости от продолжительности линий и составляется спецификация: тип опор, их количество, спецтехника.

## Опасное развлечение

Если вдруг возникнет аварийная ситуация, специалисты компании готовы «снять» и выдвинуть на ее устранение в любой самый труднодоступный уголок Кузбасса. А такое случается. К сожалению, нередко. Например, 17 сентября из-за хищения металлических уголков на опорах вышла из строя линия электропередачи 500 кВ Барнаульская – Новокузнецкая. Избежать ограничения энергоснабжения потребителей позволил оперативный вывод из планового ремонта ЛЭП 500 кВ



• В аварийном резерве для линий электропередачи МЭС Сибири находится 143 опор всех типов, 17 698 единиц линейной арматуры, 1132 изолятора.

• В мобильных бригадах ОАО «ФСК ЕЭС» направлено 489 специалистов и 110 единиц техники. Кроме того, в данной зоне в плановом режиме уже работает 541 человек ремонтного персонала. При необходимости компания готова увеличить их численность до 2500 работников.



Юрга – Ново-Анжерская, а также четкая работа ремонтных бригад. Вместо нормативных трех суток они за 27 часов выполнили замену опоры, и линия была введена в работу.

рабинов изоляторы на опорах, вывода их из строя. Ремонтным бригадам из-за «прихоти» любителей пострелять приходится преодолевать десятки и сотни километров для замены выведенного из строя оборудования.

Чтобы таких случаев стало меньше, а люди могли в короткие сроки получать электроэнергию, Федеральная сетевая компания заключила соглашения о сотрудничестве с ГУВД сибирских регионов, которые в числе прочих мер подразумевают патрулирование ЛЭП силами вневедомственной охраны.

## На пределе возможности?

Но как бы ни досаждали «расстреливатели» изоляторов, незаконные порубки леса, которые валят деревья прямо на ЛЭП, всевозможные любители отдохнуть на открытом пятке земли и оставляющие после себя в защитной зоне горы мусора, энергетики продолжают плановую работу по обслуживанию сетей. Особенно напряженно им приходится трудиться в наступивший осенне-зимний пик нагрузок. Авария на Сайно-Шушенской ГЭС заставила мобилизовать все резервы. Достаточно сказать, что из-за остановки СШ ГЭС энергосистема Сибири потеряла порядка 6 ГВт энергомощности, в результате чего возникла реальная угроза энергодефицита. Чтобы покрыть эти потери, увеличили нагрузку для ТЭЦ и ГРЭС. Естественно, возросла нагрузка и на магистральные сети, по которым недостающая электроэнергия поступает в регионы России. Поэтому Фе-

деральная сетевая компания в лице своего филиала - Магистральные электрические сети (МЭС) Сибири предпринимает дополнительные меры, чтобы обеспечить надежную работу этих линий, от которых сегодня зависит нормальное электроснабжение Республики Хакасия, Кемеровской области, Алтайского и Красноярского краев.

Как сообщает пресс-служба ОАО «ФСК ЕЭС», для контроля технического состояния, предупреждения аварий и повышения оперативности их устранения на протяжении транзита Иркутск – Красноярск – Хакасия – Кузбасс – Алтай, а это 25 высоковольтных линий электропередачи, организована работа мобильных бригад оперативного реагирования, которые располагаются в непосредственной близости от трасс, с плечом обслуживания 35 км. В Кузбассе в постоянной готовности находятся две группы: одна дежурит в селе Кузедеево Новокузнецкого района, другая – в Таштагольском районе. В распоряжении мобильных отрядов находятся практически уже собранные опоры, погруженные на прицепы, и другое оборудование, а также спецтехника – вездеходы, машины высокой проходимости.

Аварийный резерв Федеральной сетевой компании для Сибирского региона укомплектован в усиленном варианте. Он представляет собой запас оборудования и материалов, необходимых для проведения работ по предупреждению и оперативному устранению чрезвычайных ситуаций на объектах Единой национальной электрической сети.

Подготовил Евгений БЕСЕДИН.

## Выставка

# Ждет под елкой снеговик

«Лесная красавица», «Королева», «Снежаня», «Лягушка», «Темная ночь»... - выставка искусственных елок в магазине национальной сети «Детский мир» торгово-развлекательного центра «Ладланд» г. Кемерово напоминает настоящий зимний лес. Здесь более 30 видов елок – от роскошных новогодних деревьев, высота которых около трех метров, до крошечных праздничных елочек-сувениров, что легко умещаются на ладони.

«Вологодская заснеженная ель» уже украшена искристым снегом – внесешь такое дерево в комнату, снежок останется на зеленых иголках. Золотом поблескивают шишки на сибирской сосне, рядом деревья с экзотическими названиями – датская сосна «Триумф», девонширская сосна, американская сосна, сосна норвежская, балтийская... Кроме зеленых красавиц, встреча с которыми обещает праздник, «Детский мир» предлагает елки белые, словно укутанные снежком; голубые, золотистые. С интересом рассматривает детвора игрушки, которыми

украшены нарядные ели. Чего здесь только нет: разноцветные шары, сияющие, словно радуга; розовые и синие сосульки, пестрые бусы и тонкие нити дождя.

Предлагаются и такие новинки, как светодиодная елка с мерцающими разноцветными бликками и елка декоративная металлическая, конструкция которой плавно вращается.

А под елкой - Снеговик с мешком подарков. В эти предновогодние дни в магазине по пятницам, субботам и воскресеньям проходит выставка игрушек, и многие родители уже купили своим детям подарки. Выбор в торговом зале магазина самый разнообразный – интерактивные и мягкие игрушки, развивающие игры, книги, наборы для рисования и лепки. К тому же, напомним, что игрушки, приобретенные в магазинах сети компании «Детский мир», прошли строгую систему отбора поставщиков с целью защиты российского рынка детских товаров от некачественной продукции.

Валентина ДМИТРИЕВА.

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Скромная, старательная, из нее выйдет отличный специалист. Такое мнение оставила о себе эта девушка. Были бы у предприятия средства на содержание дополнительной штатной единицы, Ксению не раздумывая оставили бы в коллективе и после стажировки. А так пока думают. У девушки, как считают специалисты Топкинского центра занятости, все же есть шанс найти постоянную работу.

А вот такому специалисту, как изготовитель изделий из бересты, придется сложнее с поиском работы. Программа временного трудоустройства уже проведена, а впереди – никакие перспективы. Это удивительно. Топки – город маленький, даже в экономически стабильное время здесь с работой было не ахти как. А сейчас самые крупные предприятия в дополнительные силы не нуждаются. Предприятие «Топкинский цемент» для новых кадров закрыто, ЗАО «Сибтензорприбор» - тоже. К тому же многие практикуют

# На стажировку...

неполный режим занятости, за чем и еще и выпускники?

Тем не менее городской центр занятости Топок, вопреки всем «но», смог заключить за последние три месяца 20 договоров на временное трудоустройство выпускников в возрасте 18-20 лет и стажировку молодых специалистов. Предприятия, которые пошли навстречу: «Социально-реабилитационный центр для несовершеннолетних», Топкинское потребительское общество, дорожно-эксплуатационное предприятие №23, ООО «РИК» (торговля) и другие. 28 выпускников приступили к работе по специальности юрист, менеджер в строительстве и в торговле, бухгалтер, программист, художник, культурный организатор. Все работодатели получили средства на оплату труда временных новичков.

Хотя почему временных? Кого-то из ребят могут и оста-

## в Курсе дела

вить в коллективе. Обычно так бывает. Или они, имея хотя бы трехмесячный опыт, находят работу в другом коллективе. С опытом – проще. Например, Семен Мамонко, выпускник Кемеровского государственного университета культуры и искусства, после стажировки в Верх-Падунской сельской администрации в центре занятости в качестве безработного больше не появился. Значит, устроился на постоянное место.

## К старту готовы!

Кому повезет в наступающем году? Как сообщила «Кузбассу» Елена Николаенко, начальник отдела временных работ и самозанятости департамента труда и занятости, список предприятий-участников новой «Стажировки» уже составлен. В нем около двух тысяч предприятий и организаций. Наставники в Кузбассе тоже определены. Та-

## Сложности и ограничения

Практика показала, что обе программы для выпускников всех уровней профессионального образования востребованы работодателями. Они уже поняли, что иметь дело с выпускниками выгодно. С молодежью, правда, порой бывает сложно.

По объективным причинам. Кого-то в армию забрали, кто-то в декретный отпуск пошел, а кто и продолжил обучение. Ну а те, у кого обстоятельства позволили стажироваться, не только не пожалели, но хотели бы повторить пройденное. Увы, стажировка возможна только один раз. Хотя кто знает, на какие меры пойдет еще правительство в новом году, заботясь о молодых кадрах?

– А если кто из молодых захочет пройти стажировку у своего дяди (тети, брата и т.п.), индивидуального предпринимателя?

– Тоже можно, - кивает Дмитрий Мелешкин. – В этом случае дядя-работодатель пред-

ставляет нам справку, что желает принять стажера-выпускника. Затем мы подписываем договор о сотрудничестве, определяем условия договора.

Елена ЩЕРБАКОВА.

## Департамент природных ресурсов и экологии Кемеровской области **Извещает** о проведении аукциона на получение права пользования недрами с целью разведки и добычи песчано-гравийной смеси на Игазинском участке в Кемеровской области

### Общие положения

Целью проводимого аукциона является определение пользователя недр, обладающего необходимыми финансовыми и техническими средствами для разведки и добычи песчано-гравийной смеси на Игазинском участке, расположенном на территории муниципального образования «Мысковский городской округ» Кемеровской области (далее - Лицензионный участок), в соответствии с объявленными условиями проведения аукциона (далее - условия аукциона).

Основным критерием для выявления победителя при проведении аукциона на право пользования участком недр является размер разового платежа, предложенный участниками аукциона.

Победителем аукциона будет предоставлено право пользования участком недр и выдана лицензия на право пользования недрами с целью разведки и добычи песчано-гравийной смеси на Игазинском участке сроком на 25 лет.

### Местонахождение участка недр

Игазинский участок расположен в левобережной части долины реки Томи. Ближайшими населенными пунктами являются п. Бородино и п. Подобасс, расположенные в 1 км на юго-востоке и северо-западе соответственно от участка недр. В 2 км южнее от Лицензионного участка находится железнодорожная станция Мыски и асфальтированная автодорога Новокузнецк - Междуреченск. Железнодорожная магистраль Новокузнецк-Абакан проходит в 400 м от южной границы предварительного горного отвода участка недр (угловая точка № 4).

Главной водной артерией района является р. Томь с ее левым притоком - р.Игаза.

Площадь участка недр на дневной поверхности составляет 30,9 га (0,31 кв. км).

Нижней границей предварительного горного отвода принимаются подоса полезного ископаемого (толща песчано-гравийной смеси).

Согласования на отвод земель в пределах Лицензионного участка для разведки и добычи песчано-гравийной смеси получены от муниципального образования «Мысковский городской округ» - письмо от 25.05.2009 № 404, ОАО «Томь-Усинский завод железобетонных конструкций» - письмо от 19.10.2009 № 04.

Запасы песчано-гравийной смеси Игазинского участка на государственном балансе запасов не числятся. Запасы подсчитаны методом геологических блоков и классифицированы по категории С<sub>1</sub> в количестве 1543,2 тыс. м<sup>3</sup>.

Изученность Лицензионного участка не соответствует современным требованиям к подготовленности его для промышленного освоения.

Победитель аукциона обязан до начала геолого-разведочных и добычных работ провести обследование на наличие животных, растений и грибов на участке недр, занесенных в Красные книги Российской Федерации и Кемеровской области.

### Основные условия пользования участком недр

Победитель аукциона должен осуществлять разведку и добычу песчано-гравийной смеси на Лицензионном участке в соответствии с нижеследующими основными условиями пользования участком недр:

Освоение Лицензионного участка в две стадии:

на первой стадии - проведение обследования на наличие животных, растений и грибов на участке недр, занесенных в Красные книги Российской Федерации и Кемеровской области;

на второй стадии - проведение геолого-разведочных и добычных работ.

### Этапы освоения:

#### На первой стадии:

до начала геолого-разведочных и добычных работ проведение обследования, с привлечением специалистов, на наличие животных, растений и грибов, занесенных в Красные книги Российской Федерации и Кемеровской области. В случае обнаружения их присутствия на территории участка недр разработать и реализовать мероприятия по сохранению и восстановлению найденных видов - не позднее 6 мес. с момента государственной регистрации лицензии.

#### На второй стадии:

составление, согласование и утверждение в установленном порядке проекта на проведение геолого-разведочных работ - не позднее 12 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

разведка и государственная экспертиза запасов песчано-гравийной смеси - не позднее 24 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

разработка технического проекта отработки Лицензионного участка с учетом требований рационального использования недр и природоохранного законодательства - согласование, государственная экспертиза и утверждение в установленном порядке не позднее 34 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

начало строительства - не позднее 35 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

начало промышленной добычи - не позднее 41 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

выход на проектную мощность с производительностью в соответствии с техническим проектом отработки участка недр, не менее 60 тыс. куб. м песчано-гравийной смеси в год - не позднее 53 мес. с момента государственной регистрации лицензии. Уровень добычи в дальнейшем может быть откорректирован на основании соглашения между победителем аукциона и Распорядителем недр отдельным дополнением к лицензии.

### По участию в социально-экономическом развитии региона победитель аукциона обязуется обеспечить:

организацию рабочих мест для населения, проживающего в районе проведения работ, и максимальное использование при освоении Лицензионного участка местных трудовых ресурсов;

организацию профессиональной подготовки населения с целью привлечения его к проведению работ, связанных с освоением Лицензионного участка;

участие в развитии социальной сферы муниципального образования «Мысковский городской округ»; заключение социально-экономического соглашения о сотрудничестве между победителем аукциона и администрацией муниципального образования «Мысковский городской округ» не позднее двух месяцев с момента государственной регистрации лицензии. Социально-экономические соглашения представляются Распорядителем недр, хранятся в лицензионном деле и являются его неотъемлемой составной частью.

### Платежи и сборы

Размер сбора за участие в аукционе: 128182 (сто двадцать восемь тысяч сто восемьдесят два) рубля перечисляется заявителем по реквизитам:

получатель: УФК по Кемеровской области (департамент природных ресурсов и экологии Кемеровской области) ИНН 4205120384, КПП 420501001; р/счет № 40101810400000010007; ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области; БИК 043207001; БКБ

010 112 021 020 2000 0120 (лицевой счет № 0439 200 2170 - прочие платежи при пользовании недрами по участкам недр, содержащим месторождения ОПИ (сбор за участие в аукционе).

Стартовый размер разового платежа за пользование недрами (разовый платеж за пользование недрами) устанавливается в размере 1267200 (один миллион двести шестьдесят семь тысяч двести) рублей.

Шаг аукциона устанавливается 10% от стартового размера разового платежа за пользование недрами, что составляет 126720 (сто двадцать шесть тысяч семьсот двадцать) рублей.

Разовый платеж за пользование недрами, определяемый по итогам проведения аукциона, уплачивается победителем аукциона в течение 60 дней с момента государственной регистрации лицензии на пользование участком недр в областной бюджет в соответствии с бюджетным законодательством Российской Федерации.

Регулярные платежи за пользование недрами в целях разведки взимаются за площадь Лицензионного участка, предоставленного победителем аукциона. Ставка регулярных платежей за пользование недрами в целях разведки полезного ископаемого составляет 5670 руб. за один квадратный километр площади участка недр в год.

Регулярные платежи за пользование недрами уплачиваются победителем аукциона ежеквартально не позднее последнего числа месяца, следующего за истекшим кварталом, равными долями в размере одной четвертой от суммы платежа, рассчитанного за год. Регулярные платежи за пользование недрами взимаются в соответствии с бюджетным законодательством Российской Федерации.

Победитель аукциона в установленном порядке вносит другие виды платежей и налогов, предусмотренных законодательством Российской Федерации, в том числе за право пользования земельными участками, загрязнение окружающей среды, пользование водными объектами и другие.

Сбор за выдачу лицензии на пользование участком недр составляет 35000 (тридцать пять тысяч) рублей и вносится победителем аукциона при получении лицензии. Сумма сбора за выдачу лицензии поступает в областной бюджет.

Заявителем, не допущенным решением аукционной комиссии к аукциону, проигравшим участникам аукциона или отказавшимся от участия в аукционе заявителем, а также победителем аукциона, отказавшемуся от права пользования недрами, сбор за участие в аукционе не возвращается.

**Аукцион проводится в г. Кемерово 11 февраля 2010 года в здании администрации Кемеровской области по адресу: 650064, г. Кемерово, пр. Советский, 63.**

**Заявки принимаются к рассмотрению на участие в аукционе до 17 часов 00 минут (местное время) 28 января 2010 года по адресу: 650064, г. Кемерово, пр. Советский, 63, департамент природных ресурсов и экологии Кемеровской области.**

С порядком и условиями проведения аукциона, основными требованиями к условиям пользования участком недр, а также геологической и другой информацией можно ознакомиться в департаменте природных ресурсов и экологии Кемеровской области по адресу: 650064, г. Кемерово, пр. Советский, 63; телефоны: 58-55-56, 58-77-56, факс 58-69-91.

Подробная информация о проведении аукциона размещена на информационном Интернет - портале органов государственной власти Кемеровской области [www.kemobl.ru](http://www.kemobl.ru).

## Вопросы обеспечения органами Федерального казначейства ведения реестра государственных контрактов и выдачи государственным заказчикам сертификатов открытых ключей электронных цифровых подписей, изданных уполномоченным удостоверяющим центром Федерального казначейства для работы на электронных торговых площадках

В январе 2010 года исполняется три года, как на органы Федерального казначейства России постановлением правительства Российской Федерации от 3 марта 2006 года № 117 возложена государственная функция по ведению Реестра государственных контрактов. Основными целями исполнения государственной функции по ведению реестра государственных контрактов является:

обеспечение гласности и прозрачности размещения заказов предотвращение коррупции и других злоупотреблений в сфере размещения заказов и, как следствие, меры, направленные на антикризисные мероприятия;

расширение возможностей для участия физических и юридических лиц в размещении заказов и стимулирование такого участия;

развитие добросовестной конкуренции;

совершенствование деятельности органов государственной власти в сфере размещения заказов.

Прозрачность сведений о государственных контрактах обеспечивается доступностью реестра государственных контрактов для свободного просмотра и получения информации в виде электронного файла по установленной форме с официального сайта любым юридическим и физическим лицам, общественным и иным организациям, без взимания платы. Пользовательский интерфейс официального сайта позволяет осуществлять поиск сведений о контракте по любой совокупности заданных показателей, предусмотренных в реестре контрактов.

Для удобства государственных заказчиков в Управлении Федерального казначейства по Кемеровской области на Интернет-сайте <http://kemerovskaya.roskazna.ru/normative/> оперативно размещается нормативная и справочная информация по вопросам представления государственных заказчиков сведений о государственных контрактах в разделах «Нормативные акты», «Информация для клиентов». В административных зданиях органов Федерального казначейства области оформлены информационные стенды, где размещены нормативные документы и образцы заполнения форм документов.

На совещаниях с получателями средств федерального бюджета проводится разъяснительная работа по вопросам представления государственных заказчиков сведений о государственных контрактах в мерах административной ответственности должностных лиц за непредоставление сведений либо несвоевременное предоставление сведений в уполномоченные органы на ведение реестров государственных или муниципальных контрактов, заключенных по итогам размещения заказа, предусмотренными положениями статьи 19.7.4. Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях.

На сегодня реестр государственных

контрактов является инструментом, востребованным органами государственной власти как на федеральном, так и на региональном уровне. Информация о заключенных от имени Российской Федерации государственных контрактах, содержащаяся в реестре, используется для нормативно-правового регулирования в сфере закупок товаров и услуг; выявления нарушений законодательства Российской Федерации в сфере размещения заказов на поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг; формирования начальной цены контракта на те или иные товары; выявления недобросовестных поставщиков, с которыми контракты расторгаются из-за нарушения условий, для информирования заинтересованных лиц, насколько качественно, вовремя и в полном объеме выполняются обязательства по государственным контрактам поставщиком.

Данные реестра являются предметом анализа для распорядителей в части подведомственных учреждений с целью выявления неэффективных закупок.

Учитывая высокую экономическую эффективность и антикоррупционную направленность ведения реестра государственных контрактов, с 2011 года планируется формирование единого общероссийского сайта, на котором должны быть сосредоточены все данные о закупках органов государственной власти и местного самоуправления, включая реестры закупок для нужд федеральных органов, а также субъектов и муниципальных образований.

Заслуживает внимания и вопрос участия органов Федерального казначейства в работе по реализации нового порядка проведения аукционов в электронной форме в связи с введением главы 3.1 «Размещение заказа путем проведения открытого аукциона в электронной форме» Федерального закона от 8 мая 2009 года № 93-ФЗ в Федеральном законе от 21 июля 2005 года № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд».

Положениями данной главы предусматривается осуществление документооборота при проведении закупки путем проведения аукциона в электронной форме, включая заключение государственного контракта.

В связи с необходимостью применения государственным заказчикам электронных цифровых подписей при проведении открытых аукционов в электронной форме на Федеральное казначейство и его территориальные органы возложены с 15 октября 2009 года полномочия по организации на безвозмездной основе выдачи сертификатов открытых ключей электронных цифровых подписей, изданных уполномоченным удостоверяющим центром Федерального казначейства, для работы на электронных торговых площадках.

Учитывая новации данной нормы, считаем необходимым более полно изложить процедуры выдачи органами Федерального казначейства государственным заказчикам сертификатов открытых ключей электронных цифровых подписей для работы на электронных торговых площадках.

Государственные заказчики, являющиеся участниками системы электронного документооборота Федерального казначейства, для работы на электронных торговых площадках могут использовать в настоящее время действующие сертификаты. При назначении дополнительных работников для работы на электронных торговых площадках в установленном порядке оформляют и представляют в органы Федерального казначейства области заявки на выдачу дополнительных сертификатов открытых ключей электронных цифровых подписей.

Государственные заказчики, не являющиеся участниками системы электронного документооборота Федерального казначейства, для подготовки ключей электронной цифровой подписи и получения сертификатов для работы на электронных торговых площадках должны:

направить запрос в территориальный орган Федерального казначейства по месту нахождения государственного заказчика о заключении договора об обмене электронными документами;

заключить договор об обмене электронными документами;

получить в территориальных органах по месту нахождения государственного заказчика дистрибутив ППО СЭД и средство криптографической защиты информации Криптопро v3;

выполнить генерацию ключей электронной цифровой подписи пользователя и получить сертификаты открытых ключей электронной цифровой подписи.

Обращаем внимание, всех государственных заказчиков, что в требованиях по обеспечению работы с сертификатами ключей подписей, изданными уполномоченным удостоверяющим центром Федерального казначейства, указано, что программное обеспечение для работы на электронных торговых площадках должно использоваться средство криптографической защиты информации Криптопро v3.

При необходимости государственных заказчиков могут получить дополнительную информацию у работников территориальных органов Федерального казначейства Кемеровской области, ответственных за заключение договоров и обеспечивающих поддержку абонентов СЭД, адреса и телефоны которых размещены на сайте Управления <http://kemerovskaya.roskazna.ru/page/12709>.

Заместитель руководителя Управления Федерального казначейства по Кемеровской области **В.Н. КОРЕНКОВА.**

## Комитет по управлению государственным имуществом Кемеровской области **сообщает** о предоставлении в аренду земельных участков, расположенных по адресам:

- г. Кемерово, юго-западнее строения № 3,245 км автомобильной дороги М-53 «Байкал» Новосибирск-Иркутск, для эксплуатации и обслуживания автозаправочной станции традиционного типа ЗАО «Газпромнефть-Кузбасс»;

- г. Кемерово, Ленинский район, юго-восточнее строения № 68 по ул. Терешковой, для временного размещения металлических гаражей (331 шт.) потребительского гаражного кооператива «НИВА-1».

## Департамент потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области доводит до сведения организаций, имеющих лицензию на право розничной продажи алкогольной продукции, график приема деклараций о розничной продаже алкогольной продукции за 2-е полугодие 2009 г.

**ГРАФИК** приема деклараций о розничной продаже алкогольной продукции за 2-е полугодие 2009г.

Территории	Дата приема	Районы	Дата приема
<b>Города</b>		17.Беловский	29 января
1.А-Судженск	12 января	18.Гурьевский	28 января
2.Белово	11 января	19.Ижморский	18 января
3.Березовский	28 января	20.Кемеровский	29 января
4.п.г.т. Краснобродский	26 января	21.Кривинский	29 января
5.Кемерово	13,14,15 января	22.Л-Кузнецкий	29 января
6.Киселевск	26 января	23.Маринский	29 января
7.Л-Кузнецкий	12 января	24.Новокузнецкий	27 января
8.Полысаево	28 января	25.Прокопьевский	27 января
9.Междуреченск	22 января	26.Промышленновский	29 января
10.Мыски	26 января	27.Таштагольский	25 января
11.Новокузнецк	18,19,20 января	28.Топкинский	27 января
12.Осинники	25 января	29.Тяжинский	13 января
13.Каптан	22 января	30.Тисульский	14 января
14.Прокопьевск	21 января	31.Чебулинский	15 января
15.Тайга	28 января	32.Юргинский	19 января
16.Юрга	28 января	33.Яйский	20 января
		34.Яшский	15 января

## Кемеровская государственная медицинская академия **объявляет** конкурс на замещение вакантных должностей по кафедрам:

акушерства и гинекологии №1 - доцент (2), ассистента; акушерства и гинекологии №2 - заведующего кафедрой; анатомии человека - ассистент (3); анестезиологии и реаниматологии - ассистента; госпитальной педиатрии - доцента;

госпитальной терапии - ассистента; госпитальной хирургии - доцента; дерматовенерологии - заведующего кафедрой; детской стоматологии - доцента; иностранных языков - старшего преподавателя, преподавателя; инфекционных болезней - ассистент (1,5); коммунальной гигиены, гигиены детей и подростков - доцента; латинского языка - заведующего кафедрой; медико-биологической физики - старших преподавателей (1,75); микробиологии - заведующего кафедрой; нормальной физиологии - доцента; общей гигиены - доцента; общей хирургии - заведующего кафедрой, ассистента; общей химии - доцента; онкологии - ассистента; оториноларингологии - заведующего кафедрой; подготовки врачей

первичного звена здравоохранения и СМП - профессора, ассистента; патологической, анатомии - заведующего кафедрой, ассистента; патологической физиологии - заведующего кафедрой; преподавтики внутренних болезней - доцента, ассистента (0,5); терапевтической стоматологии - доцента; факультетской терапии - профессора (1,5), доцента (1,5); факультетской хирургии и урологии - заведующего кафедрой; фармакогнозии и ботаники - заведующего кафедрой, доцента; фармацевтической технологии - заведующего кафедрой; фармацевтической химии - доцента, старшего преподавателя; хирургической стоматологии - заведующего кафедрой; эпидемиологии - заведующего кафедрой, профессора; экономики и управления в здравоохранении - доцентов (1,5), преподавателя.

Срок подачи заявления - один месяц со дня опубликования. Документы на конкурс подавать на имя ректора академии по адресу: 650029, г.Кемерово, ул.Ворошилова, 22а.

Совет директоров, правление страховой компании ЗАО «ЖАСО-М» выражает искреннее соболезнование финансовому директору компании Татьяне Юрьевне Барановой в связи с безвременной кончиной ее отца

**КАМЕНЕЦКОГО Юрия Давыдовича.**

Скорбим и переживаем вместе с вами.

Департамент образования и науки Кемеровской области выражает соболезнования Татьяне Львовне Красносельских, в связи со смертью её мужа

**КРАСНОСЕЛЬСКИХ Владимирова Павловича** - ветерана системы начального профессионального образования, бывшего директора профессионального училища №38 г.Ленинск-Кузнецкий.

Коллектив ОАО «Топкинский хлебокомбинат» выражает искреннее соболезнование родным и близким в связи с трагической кончиной директора

**НИКОЛКА Анжелики Ивановны.**

Департамент сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кемеровской области выражает искреннее соболезнование родным и близким по поводу трагической гибели

**НИКОЛКА Анжелики Ивановны,** директора открытого акционерного общества «Топкинский хлебокомбинат».

НУЗ «Отделенческая больница на ст. Кемерово ОАО «РЖД» выражает глубокое соболезнование Ларисе Захаровне Каменецкой в связи со скорпостижной смертью супруга

**КАМЕНЕЦКОГО Юрия Давыдовича.**

Коллектив ООО «Скоморошка» глубоко скорбит по поводу трагической кончины

**НИКОЛКА Анжелики Ивановны** и выражает искреннее соболезнование родным и близким.

Этот конкурс уже восьмой год подряд проводится Федеральным агентством по печати и массовым коммуникациям, Министерством обороны РФ, Российским государственным военным историко-культурным центром при правительстве РФ и включен в перечень основных мероприятий по подготовке и празднованию 65-й годовщины Победы в Великой Отечественной войне, утвержденный президентом России. Поэтому неудивительно, что в 2009 году «Патриот России» стал рекордным по числу участников. В финальном этапе конкурса 432 СМИ со всей страны представили на суд жюри более 2300 печатных публикаций, фильмов, радиочерков! Новокузнецкие номинировали на конкурс свои фильмы «Дети России. Проект «Везучий», «Гвардия Кузбасса», «Сыны Отечества».

Наши фильмы документальные, и в них рассказывается о работе ветеранов Афганистана с молодежью, в том числе с трудными подростками, подготовке их к службе в армии, воспитанию любви к Родине, — говорит главный редактор телестудии «Новый формат» Александр Перевалов. — Мы с моим коллегой Михаилом Чупрасовым снимали их не только в Новокузнецке, но и в Кемерове, Белове, Таштаголе и других городах Кузбасса. Думаю, что при подведении итогов конкурса на мнение жюри сказалась не только серьезный профессиональный уровень подготовки наших работ, но и лежащая в их основе тема патриотического воспитания подрастающего поколения кубасскими воинами-интернационалистами. Причем не от случая к случаю, а систематически и целенаправленно, не на словах, а на деле и на личном примере...

С этим трудно не согласиться: новокузнецким тележурналистам было о чем рассказать в своих фильмах. И речь не только о нескольких десятках ежегодно проводимых в Кузбассе турнирах по различным видам спорта, посвященных погибшим в Афгане нашим землякам. Или работе военно-спортивных секций для подростков, созданных практически при всех от-

Телестудия Новокузнецкого отделения Российского союза ветеранов Афганистана «Новый формат» успешно выступила в VIII Всероссийском конкурсе средств массовой информации «Патриот России-2009», заняв второе место в главной номинации — «За глубокий и яркий творческий вклад в освещение патриотической темы» и уступив лишь телеканалу «Звезда» Министерства обороны России. Торжественная церемония награждения лауреатов прошла в городе-герое Волгограде.



## Будущее в новом формате

делениях Кемеровской областной организации РСВА. И даже не о единственных в России «афганских маршрутах» — маршрутных такси в Кемерове и Новокузнецке, носящих имена погибших в локальных войнах и вооруженных конфликтах кубасских парней. Наиболее показательны многолетний опыт ветеранов «афганцев» по проведению уроков мужества в общеобразовательных учреждениях, а также организации военно-спортивных лагерей и военно-патриотических профильных смен для школьников. В последнее время этот опыт, зародившийся на юге Кузбасса, стали активно распространять и на другие территории области.

Лишнее тому подтверждение — открытие этим летом в Кемерове военно-патриотического палаточного лагеря «Разведчик», который был создан по инициативе областной организации РСВА и общественного совета при областном ГУВД. Почти четыре недели в нем бесплатно отдыхали несколько десятков ребят из малообеспеченных семей, «трудных» подростков, школьников из отрядов юных друзей милиции. Впрочем, не только отдыхали. Ветераны Афганистана, Чечни и других «горячих точек» учили их настоящей мужской дружбе, взаимовыручке, любви к Родине. А еще — занимались с ними спортом, обучали стрельбе из автомата, приемам рукопашного боя, выживанию в экстремальных условиях — например, как не потеряться в лесу или не страдать там от голода и жажды. Была и воздушно-десантная подготовка, а некоторые ребя-



та даже совершили свой первый прыжок с парашютом... Словом, менее чем за месяц обыкновенным мальчишкам (нередко — со сложными судьбами) попытались привить черты настоящих мужчин и будущих защитников Отечества. А на прощание ребятам пообещали участие в праздничном параде в день празднования 65-й годовщины Великой Победы, который состоится на главной площади Кемерова.

— Всего таким активным отдыхом за минувшие летние каникулы мы охватили более двух тысяч кубасских детей, многие из них ранее относились к так называемым «группам риска», — говорит председатель правления Кемеровской областной организации РСВА Николай Николаев. — Хочет верить,

что нам удалось увлечь этих ребят интересным делом, сделать их отношениями к своим поступкам и к своей жизни более серьезными и ответственными, привить им стремление к здоровому образу жизни и веру в себя. Нередко для детей это были их собственные маленькие победы, рожденные в подростках чувством гордости — за себя, за свою личную причастность к общему делу, за тех, кто находится или живет с тобой рядом, за свой край. Думаю, что с таких простых, казалось бы, вещей и начинается любовь к своему Отечеству. Именно поэтому комплексную программу сети военно-спортивных лагерей, презентация которой прошла этой осенью, мы назвали «Юная гвардия Кузбасса». Ведь, по большому счету, от того, какими вырастут наши

дети, зависит будущее Кузбасса и России.

Дмитрий ТОЛКОВЦЕВ.

**НА СНИМКАХ:** Александр Перевалов (слева) и Михаил Чупрасов сразу после церемонии награждения победителей конкурса «Патриот России» в Волгограде; председатель правления Кемеровской областной организации РСВА Николай Николаев (слева) и начальник областного ГУВД генерал-лейтенант милиции Александр Елин (в центре) у вечернего костра с воспитанниками военно-патриотического лагеря «Разведчик».

Фото Дмитрия Сергеева.

## Новгород взяли! Казань — тоже!

Выиграв две очередные встречи на домашнем льду, кемеровский «Кузбасс» довел свою победную серию в чемпионате России до десяти матчей и сохранил лидирующие позиции в турнирной таблице.

Начало разгрому нижегородцев положил Павел Рязанцев. А когда 18-летний Станислав Мансуров закатил мяч в пустые ворота «Старта» и счет стал 4:0, терпение у наставника волжан Алексея Дьякова кончилось. Тренер взял тайм-аут и жестко поговорил со своими подопечными. Но и после этого концентрации у хоккеистов с берегов Волги хватало ненадолго. Только во втором тайме сибиряки, памятуя о предстоящей в понедельник игре с динамовцами Казани, сбавили активность, и гости вздохнули облегченно...

Встреча с казанцами отнеслась к разряду топовых, а посему ей в Кемерове предшествовала красочная церемония, во время которой состоялось чествование ДЮСШ «Кузбасс», лучшей школы по хоккею с мячом России минувшего сезона. Праздник устроили студенты Кемеровского университета культуры и искусств. И последующий за ним матч тоже получился ярким и интересным.

Несмотря на серьезные кадровые потери (у «Динамо-Казани» серьезно травмированы такие ключевые хоккеисты, как голкипер Бергвалд, бомбардир Лааконен и игрок российской сборной Бушув), гости отнюдь не выглядели «мальчишками для битвы». Даже когда при розыгрыше углового на лобовиком преуспел Павел Теретин, этот гол не вызвал паники у казанцев. Но вот после того, как дальний удар Вадима Стасенко застал врасплох голкипера динамовцев Александра Косынку, терять гостям стало нечего, и они приступили к активным действиям.

Вскоре это принесло успех. После розыгрыша углового отличился Игорь Ларионов. Причем цели достиг не первый в данном «стандарте» удар казанских хоккеистов, а третий по счету. Гости, поняв, что в Кемерове можно добыть больше,

стали атаковать еще яростнее и еще большими силами. На 37-й минуте двое динамовцев выкатились против одного защитника и вратаря сибиряков, но голкипер хозяев спас свою команду. И буквально тут же сработал закон игровых видов спорта: не забиваешь ты — забивают тебе. Ответная атака «Кузбасса» закончилась сольным проходом Павла Рязанцева и его издевательской обводкой казанского вратаря. Во втором тайме гости стали играть по ветру и «на всех парусах» ринулись в атаку. Не смущил их и гол Вадима Стасенко после розыгрыша углового. Андрей Мороков ювелирным пасом бросил в прорыв Игоря Ларионова, тот вышел один на один с Гейзелем и сократил разрыв в счете до двух мячей.

Пошел открытый хоккей, в котором казанцы смотре-

Сергей ИВАНОВ.

ТАБЛО

«Кузбасс» — «Старт» — 10:1 (8:0). 19 декабря. Кемерово, стадион «Химик». 4000 зрителей. Судья: В. Курбанов (Абакан). Вратари: Морозов — Ефим. Голы: Рязанцев (Теретин), 10 (1:0). Теретин (Криушников), 13 (2:0). Теретин (Стасенко), 17 (3:0). Мансуров (Криушников), 18 (4:0). Чернышев (Лебедев), 22 (5:0). Шичко (Чернышев), 24 (6:0). Рязанцев, 26 (7:0 — пенальти). Рязанцев (Чернышев), 29 (8:0). Бедрев, 64 (8:1). Чернышев (Рязанцев), 72 (9:1). Криушников (Рязанцев), 74 (10:1). Угловые удары: 2 — 2. Штрафное время: 40 — 30.

«Кузбасс» — «Динамо-Казань» (Казань) — 7:2 (3:1). 21 декабря. Кемерово, стадион «Химик». 5200 зрителей. Судья А. Шатунов (Екатеринбург). Вратари: Гейзель — Косынку (Темников, 78). Голы: Теретин (Завидовский), 9 (1:0 — угловой). Криушников (Стасенко), 20 (2:0). Ларионов (Ламтинен), 35 (2:1 — угловой). Рязанцев, 37 (3:1). Стасенко (Теретин), 47 (4:1 — угловой). Ларионов (Мороков), 51 (4:2). Стасенко (Теретин), 73 (5:2). Стасенко, 76 (6:2). Рязанцев (Теретин), 89 (7:2). Угловые удары: 7 — 7. Штрафное время: 30 — 30.

Результаты других матчей двух туров: «Динамо» — «СКА-Нефтяник» — 8:4. «Сибсельмаш» — «Динамо-Казань» — 3:3. «Волга» — «Енисей» — 2:5. «Боровичи» — «Байкал-Энергия» — 5:9. «Мурман» — «Строитель» — 5:3. «Сибсельмаш» — «Старт» — 2:1. «Локомотив» — «Енисей» — 3:8. «Уральский трубник» — «Родина» — 2:0. «Волга» — «СКА-Нефтяник» — 4:2. «Мурман» — «Зоркий» — 4:8. «Динамо» — «Байкал-Энергия» — 17:4.

СПРИНТ-НОВОСТИ

### Новая главная фигура

В шахматном королевстве Кузбасса произошла смена власти. Почетный гражданин Кемеровской области Михаил Найдов, возглавлявший областную шахматную федерацию на протяжении последних 19 лет, подал в отставку.

Его заменил на этом посту исполнительный директор федерации шахмат Сибирского федерального округа, международный арбитр и международный мастер Максим Ивахин из Новокузнецка. Кандидатура Максима Петровича была одобрена членами исполкома единогласно.

В то же время стоит заметить, что с любимой игрой Михаил Иванович, ныне почетный председатель шахматной федерации Кузбасса, не прощается. Он по-прежнему со-

бирается по мере своих сил и возможностей помогать коллегам.

### Тройное элитарный

Успешно выступил в Ярославле на всероссийских соревнованиях по зимнему триатлону кемеровский многоборец Павел Андреев.

Данный старт являлся отборочным для формирования сборной команды России на чемпионат мира и первенство Европы. Павел Андреев был единственным представителем Кузбасса на данном соревновании. И сумел войти в число призеров. В категории триатлонистов элитной группы наш земляк показал второй результат, который позволил ему принять участие в международных состязаниях. Остается добавить, что чемпионат мира, а вместе с ним и первенство континента пройдут в Норвегии в феврале 2010 года.

Коро Новый год!

## Дед Мороз в центре Кузбасса

Главный кузбасский Дед Мороз вместе со своей внучкой Снегурочкой встретился с ребятами из поселков Красный Брод и Каракан.



Фото Сергея Бирюкова.

Организатором детского праздника с самым настоящим Дедом Морозом — а этот титул удостоверяется специальной грамотой, заверенной его «старшим» собратом из Белого Устья — выступил Сергей сторонников партии «Единая Россия».

Добрый зимний волшебник не только поздравил детей с праздником, но и вручал пригласительные билеты на грандиозный праздник в «Томской писанице», где находится его резиденция. Их получили призеры школьных, районных, городских олимпиад, победители различных конкурсов, активные участники самодеятельности.

— Сегодня здесь, в Красном Броде, состоялась первая официальная елка в Кузбассе, — отметил Михаил Черняк, сопредседатель Совета сторонников партии «Единая Россия» в Кемеровской области. — Разрез «Краснобродский» — первенец угледобычи Кузбасса, он уже более полвека является флагом крупнейшей угольной компании региона «Кузбассразрезтоль». Дед Мороз не зря решил сразу заглянуть сюда с подарками!



центр Кузбасса, который находится неподалеку от поселка Каракан Беловского района. Местная детвора тоже удостоилась пригласительных в «Томскую писаницу».

— Я поздравляю всех с Новым годом именно отсюда, из центра Кузбасса, чтобы мои по-

желания разносились по всей области и непременно исполнялись! — зычным басом объявил Дед Мороз.

Как подчеркнул Михаил Черняк, Совет сторонников «Единой России» делает все, чтобы Дедушка Мороз и Снегурочка добрались до самых дале-

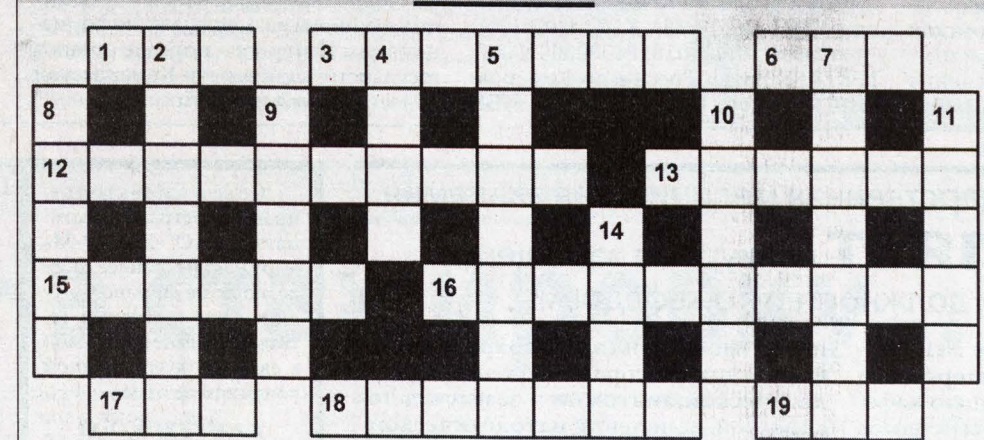
ких уголков Кузбасса и лично поздравили с Новым годом как можно больше ребятшек. Теперь на очереди встреча сказочного волшебника с детьми из Ленинска-Кузнецкого.

Дмитрий СТАРЦЕВ.

Календарь

**В ЭТОТ ДЕНЬ РОДИЛИСЬ**  
1931. Лев Дуров, народный артист СССР.  
**СОБЫТИЯ**  
1947. Американские ученые Уильям ШОКЛИ, Уолтер БРАТТЕЙН и Джон БАРДИН из Bell Laboratories создали транзистор. На следующий год они объявят о своем открытии, а в 1956 будут удостоены Нобелевской премии.

Кроссворд



**По горизонтали:** 1. Река, правый приток Оки. 3. Советский олимпийский чемпион по прыжкам в высоту. 6. Марка холодильника. 12. Краевой центр в РСФСР. 13. Английский ученый-физик, лауреат Нобелевской премии. 15. Химический элемент, металл. 16. Энергетическая яркость. 17. Химический элемент, газ. 18. Коллективное прошение в письменной форме. 19. Инструмент для разреза-

ния пищевых продуктов. **По вертикали:** 2. Клавишный музыкальный инструмент. 4. Денежная единица Саудовской Аравии. 5. Река в Северной Америке, приток Миссисипи. 7. Форма банковских расчетов. 8. Город и порт в Японии. 9. Воспитательный военный училища царской России. 10. Русская игра с мячом. 11. Минерал, наполнитель в парфюмерно-косметической, бумажной, резинотехниче-

ской промышленности. 14. Партия, предшественница английской либеральной партии.

Управление Судебного департамента в Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантной должности государственной гражданской службы начальника отдела организационно-правового обеспечения деятельности судов и статистики.

Лицам, претендующим на должность начальника отдела, необходимо иметь высшее профессиональное образование (юридическое) и не менее 2 лет государственной гражданской службы (государственной службы иных видов) или не менее 4 лет работы по специальности.

Документы от претендентов принимаются в течение 30 дней со дня опубликования объявления о проведении конкурса по адресу: г. Кемерово, ул. Красноармейская, 41, каб. № 102, понедельник — четверг с 9.00 до 17.00, пятница с 9.00 до 14.00.

Дополнительную информацию можно получить по телефону в Управлении Судебного департамента в Кемеровской области: 36-84-46, 34-84-42.

Главный редактор Юрий КУХМАРЬ. kuhmar@kuzbass85.ru  
Коммерческий директор Татьяна СМОЛИНА. tsmolina@kuzbass85.ru, тел. 72-55-47.  
Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.

Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.  
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 650991, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28.  
Электронный адрес: official@kuzbass85.ru, news@kuzbass85.ru, reclama@kuzbass85.ru.  
СПРАВКИ: по рекламе — 72-25-23, 72-22-03; по письмам — 72-50-45; по редакции — 72-32-74. Тел./факс 72-12-10.

СОБСТВЕННЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ: в Новокузнецке — 46-41-59, Междуреченске — 4-23-48, Тяжинском — 2-17-94.  
Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства.  
Материалы газеты, в том числе интернет-сайт: www.kuzbass85.ru и реклама, размещаются на интернет-сайте: www.kuzbass85.ru  
Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений. Время подписания номера в печать по графику 20.00.

Сдан в печать 19.35. Объем 4 п.л. Печать офсетная. Тиражи во вторник, среду, пятницу — 11121; четверг — 31517; субботу — 11840; «Свежий ветер» — 1322.  
Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс».  
По вопросам качества печати звонить по тел. 45-49-19.  
ОАО ИПП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, Заказ № 238.



«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясо – молочный союз», «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

Стиль вышестоящих передается  
нижестоящим, - утверждают  
знатоки науки управлять.  
Подтверждение тому –  
муниципальные гранты,  
которыми вслед за федеральной  
и областной властью  
решила поддержать  
начинающих  
предпринимателей  
администрация  
Междуреченска.  
Это одно из знаковых  
событий уходящего  
(не забывайте:  
кризисного!) 2009 года.  
Педагог-психолог  
Татьяна КИЛИНА  
на средства  
муниципального  
гранта  
будет развивать  
детскую  
игровую студию –  
первую  
в Междуреченске.

**Дарить  
радость  
детства**

**VIII стр.**

Что нужно  
от нас  
Европе –  
**III стр.**

За Россию  
болеем? –  
**IV – V стр.**

«Зонтик» для  
инфраструктуры –  
**V – VI стр.**

Председатель Кемеровского областного отделения «ОПОРЫ РОССИИ» Олег ШАРЫКИН.



**Коллеги, друзья, земляки!**  
От всего сердца поздравляю вас с самыми долгожданными праздниками – Новым годом и Рождеством Христовым! Сколь трудным бы ни был год уходящий, наступающий мы всегда встречаем с самыми светлыми чувствами. Его приход дарит нам надежду на лучшее будущее.

Все мы с надеждой смотрим в грядущий Новый год. Надеюсь, что в 2010 году осуществятся даже самые смелые замыслы, будут решены самые трудные проблемы и сбудутся лучшие надежды.

Пусть в Новом году каждый день будет успешным в делах. Ведь именно из них складывается наша жизнь. Пусть будут здоровы родители и дети. Пусть будет мир и достаток в доме.

Пусть новогодние праздники будут светлыми, яркими, запоминающимися.

Пусть они будут наполнены душевной теплотой и сердечностью.

От всей души желаю вам и тем, кто вам дорог, здоровья, счастья, любви и благополучия!

Президент Кузбасской ТПП, Татьяна АЛЕКСЕЕВА.



**Уважаемые читатели ОПОРЫ! Уже скоро мы встретим новый, 2010 год!**

Предновогодние мгновения всегда заставляют нас вспоминать о прошлом, думать о будущем и надеяться, конечно, на лучшее.

Если вспоминать события уходящего в историю 2009 года, то можно сказать, что он был сложным для нас всех. Но эти события только доказали, что мы способны в трудную минуту сплотиться и решить тяжелые проблемы «всем миром», сообща.

Радуется, что бизнес не отошел от палаты в это трудное время, увидев в объединении усилий путь к решению общих задач, стоящих перед каждым из нас. Кризис показал сильные стороны нашего бизнеса. Власть стала лучше учитывать реальность. А реальность в том, что из кризиса страну выведет сам бизнес, а не чиновник.

В будущем, 2010 году нас ждет напряженная работа. Планов очень много, потому что себе, и вам, дорогие друзья и коллеги, желаю сил и выдержки, надежных деловых партнеров и процветания.

## бизнес и власть: 2010

# Поддержим снова!

Было время, когда Новый год был у наших предпринимателей, по их же признанию, самым нелюбимым праздником. Потому что не один год подряд накануне случались какие-нибудь «налоговые подвохи» в виде перехода на новую систему налогообложения или новых изменений в ней. Планировать будущее своего бизнеса на новый год тогда было бессмысленно.

Времена эти прошли – система налогообложения малого и среднего бизнеса «устаканилась» (тьфу-тьфу-тьфу!). Сегодня наши предприниматели не только чутко ловят прогнозы аналитиков насчет того, что будет с кризисом и нами (достигли ли мы его «дна» или он уже миновал нас), но и прислушиваются: а сохранятся ли прежние механизмы поддержки малого и среднего бизнеса в Кузбассе, не предложит ли власть в новом году новые?

С этим же вопросом ОПОРА обратилась и к Елене МАЗАНЬКО, заместителю губернатора Кузбасса по поддержке предпринимательства.

— В 2010 году будут сохранены все действующие меры поддержки малого бизнеса (их более 20), – успокоила Елена Ивановна. – Кроме того, будут реализованы новые механизмы поддержки. 2 августа 2009 года принят закон, который разрешил создавать малые наукоемкие предприятия при вузах, где студенты и преподаватели смогут внедрять свои высокоэффективные, прорывные разработки. Поэтому с 2010 года, дополнительно к действующим мерам поддержки, предусмотрены механизмы поддержки инновационных предприятий, созданных вузами: финансирование предстоящих расходов по покупке оборудования, аренды помещений, что позволит организовать производство; компенсация затрат по выводу инновационной продукции на рынок (сертификация, реклама, участие в выставках).

С целью упрощения доступа к получению государственных услуг в 2009 году создан Региональный центр поддержки предпринимательства, а также Центры поддержки предпринимательства во всех городах и районах, работающие по принципу «одного окна». С момента начала деятельности центров в них поступило 7,4 тысячи обращений от предпринимателей. Основные вопросы, с которыми обращаются предприниматели: регистрация бизнеса, получение господдержки, оформление имущественных отношений, выбор инвести-



онного проекта, согласования при строительстве объектов, содействие в получении лицензий.

Деятельность центров востребована, их главная задача – максимальное снижение административных барьеров.

Следующий этап – центры должны работать на современном уровне. Для этого поэтапно внедряется система электронного документооборота. На 2010 год в региональной программе поддержки пред-

смотрены средства для внедрения новейшей системы видеоконференц-связи. Такая система позволит оперативно организовать получение консультаций, семинаров, решить другие важные вопросы предпринимателей в городах и районах без необходимости тратить время и средства на поездку в Кемерово и хождение по кабинетам.

Другой приоритет – это развитие въездного туризма. С 2010 года в программу развития малого и среднего бизнеса внесены новые меры по развитию въездного туризма. С 2010 года малым предприятиям, которые работают в этой сфере, будут компенсироваться расходы, связанные с техническим оснащением (например, чтобы помочь малому бизнесу купить экскурсионный автобус, снегоход, оборудовать туристическую базу), а также популяризации туристических маршрутов и мест отдыха в Кузбассе (компенсация расходов на выпуск материалов о туристических маршрутах в Кузбассе, экскурсионных программах, участие в выставках). Цель – чтобы о Кузбассе узнали не только как об угольном регионе, но и о месте, где можно хорошо отдохнуть, покататься на лыжах, сплавиться по горной реке, посетить исторические места).

Чтобы выявить лидеров по развитию въездного туризма и для распространения положительного опыта с 2010 года вводится новый конкурс «Лучший предприниматель Кемеровской области в сфере организации туристического бизнеса».

Еще одно направление – финансовая поддержка. В дополнение к существующим льготным займам вводятся микрозаймы до 1 млн. рублей, которые предприниматели смогут брать на срок до 1 года – на покупку оборудования и пополнение оборотных средств.

Предусмотрен механизм компенсации малому и среднему бизнесу затрат на внедрение энергосберегающих технологий и устройств, повышающих энергетическую эффективность.

перспектива

Необходимо усилить стимулы для начала россиянами своего дела. Об этом заявил Владимир Путин на заседании Президиума кабинета министров 10 декабря.

Напомним о выплачиваемом в 2009 г. начинающим предпринимателям единовременном пособии в размере 58,8 тысячи рублей, глава правительства отметил, что даже несмотря на то, что «и здесь очень

много бюрократии, много сложностей», многие люди воспользовались этой мерой господдержки при открытии своего бизнеса.

Между тем, по словам премьер-министра, «в 2010 году размер выплаты будет удвоен, правда, при условии, что в рамках нового бизнеса создаётся рабочее место не только самому себе, но и ещё одному, как минимум, человеку, оставшемуся без работы».

## деловой дневник

### Первый в Кузбассе

Междуреченский Центр содействия малому и среднему предпринимательству вышел в лидеры по количеству обратившихся (на душу населения). И на третьем месте по количеству получивших с помощью центра государственную поддержку (в этом направлении лидируют Новокузнецк и Тяжинский район).

Таковы данные сравнительного анализа, подготовленного департаментом потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области.

С мая нынешнего года – начала создания – центр посетили порядка 500 человек. Более 70% из этого числа пришли в центр содействия по вопросам регистрации бизнеса и получения государственной поддержки. С помощью специалистов центра 110 человек зарегистрировали свой бизнес, а 83 междуреченца получили финансовую поддержку в виде субсидий и грантов.

### Госдума приняла закон о торговле

В законопроекте сохранен пункт, запрещающий ритейлерам открывать новые магазины в том или ином муниципальном образовании, если доля сети на местном рынке уже превышает 25%. Согласно документу, торговым сетям запрещается брать бонусы с поставщиков, кроме бонусов за объем (до 10%). Также для ритейлеров устанавливаются жесткие сроки оплаты поставленных продовольственных товаров в зависимости от сроков хранения – 10, 30 и 45 дней соответственно.

Этот документ стал одним из самых спорных законопроектов 2009 года, он вызвал критику со стороны администрации президента и недовольство торговых сетей.

18 декабря в Госдуме за законопроект проголосовало 348 депутатов, против – 52. Теперь документ должен получить одобрение Совета Федерации. После этого документ поступит на подпись президенту. Возможно, Дмитрий Медведев успеет подписать его до конца 2009 года.

В силу положения нового закона вступят с 1 февраля 2010 года.

### В Мысках без потерь

В кризис в Мысках не было закрыто ни одно предприятие, работающее в сфере потребительского рынка города. В сложной экономической ситуации руководители предприятий предприняли ряд мер, направленных на сокращение расходов: уменьшили арендуемую площадь, определили оптимальное количество работников, пересмотрели ассортимент предлагаемых товаров (больше стали предлагать товары невысокой ценовой категории). Все это позволило не только сохранить общее количество предприятий, но и дало возможность открыть новые.

С начала года в Мысках было открыто 18 предприятий торговли (после реконструкции). В основном это небольшие магазины площадью до 50 кв.м, находящиеся на первом этаже жилых домов – магазины так называемой «пешей доступности». Расширен цех по пошиву текстильных изделий, открыто 2 ателье, 2 фотосалона.

Большим событием для города стало открытие кафе-бара «Любимый». После получения всех разрешительных документов Роспотребнадзора здесь будет работать цех по производству полуфабрикатов, салатов и закусок.

# Что нужно от нас Европе?

– Так сбылась мечта наших экспортно-ориентированных предприятий – продвинуть свою продукцию в Европу?

– Только непосвященный может подумать, что в Европе есть какой-то дефицит чего-то, и что европейцы сидят и ждут, когда мы чего-нибудь им завезем. И брокерская сессия, на которую съехались представители компаний разных европейских стран – Греции, Мальты, Франции, Англии и других, очень жестко это подтвердила. Они все, прямо или косвенно, говорили: да у нас у самих кризис перепроизводства, мы сами ищем, куда бы что продать. Мы потому и в ВТО вас не пускаем, что боимся, вы со своей продукцией вытесните нас с нашего же рынка... Поэтому считать, что мы можем просто так вот поставлять свою продукцию в Европу и там ее продавать, по крайней мере наивно.

С другой стороны, назовите какую-нибудь малую или среднюю (крупный бизнес не в счет!) «чисто» иностранную компанию, которая сама продвинула свой продукт в Кузбасс или Россию. Да нет такой компании! А во всех представительствах крупных зарубежных компаний, организованных здесь, работают наши люди, которые адаптируют товары и услуги этих компаний под наши условия, наши требования... И «малышам» из России и Европы надо идти по этому пути: надо объединяться и вместе зарабатывать деньги.

**– С европейскими партнерами объединяться?**

– И с европейскими, и с российскими. Вот, к примеру, представители малого инновационного предприятия из Новокузнецка «Фирма «Лена» ехали на бизнес-форум, чтобы предложить европейским партнерам сиропы горячего приготовления из экстрактов лекарственных и пищевых растений, обогащенные микроэлементами и витаминами. Им сказали: мы готовы рассмотреть возможность приобретения ваших сиропов. Будем на своих заводах готовить напитки на их основе. На наших этикетках будем делать сноску, что это сделано из ваших сиропов. И продавать 100% этих напитков будем в вашей стране. Или в третьих странах. Так бизнес устроен... А с другой стороны, те зарабатывают деньги, мы зарабатываем деньги – все зарабатывают, потребители получают здоровый продукт. Почему бы и нет?..

– Есть расхожее мнение, что Запад интересуется не наша продук-

## или Чем завершились переговоры наших предпринимателей с европейскими партнерами

Переговоры эти состоялись на трехдневном бизнес-форуме «Россия – Европа: малому и среднему бизнесу сотрудничество без границ», который проходил в Москве в начале ноября нынешнего года.

Кузбасс на этом первом в истории России мероприятии подобного – брокерского – типа представляла самая большая делегация: 8 малых инновационных предприятий: ООО «Кемерон», «Экологический региональный центр», «СибТензоСервис», «Фирма «Лена», НПК «НПМ-Кемерово» и «СЭВА»;

а наши технологии. А технология изготовления сиропов заинтересовала европейцев?

– Гораздо больше, чем сами сиропы, это точно. Но почему? Известно, что человек, как биологическое существо, устроен так, что если он употребляет то, что есть вокруг него (воду, растительную и животную пищу) в радиусе 100-150 километров своего обитания, он чувствует себя хорошо. вспомните, что бывает с вашим желудком, когда, оказавшись на юге даже нашей страны, вы поели растущие там в изобилии абрикосы? А что будет с чукчей, если его бананами накормить? Поэтому можно понять европейцев, заинтересовавшихся именно технологией.

Дефицит необходимых для человеческого организма микроэлементов и витаминов ощущается по всей планете. И дефицит этот (а вместе с ним и число нездоровых людей) год от года растет. Европу, для которой здоровье – культ, это особенно беспокоит. Вот почему многие европейцы проявили большой интерес к разработанной Новокузнецкой «Фирмой «Лена» вместе с учеными КемТИППа технологии приготовления сиропов из «местных» растений и трав, способных концентриро-

**Только непосвященный может подумать, что в Европе есть какой-то дефицит чего-то, и что европейцы сидят и ждут, когда мы чего-нибудь им завезем. У них у самих кризис перепроизводства, они сами ищут, куда бы что продать.**

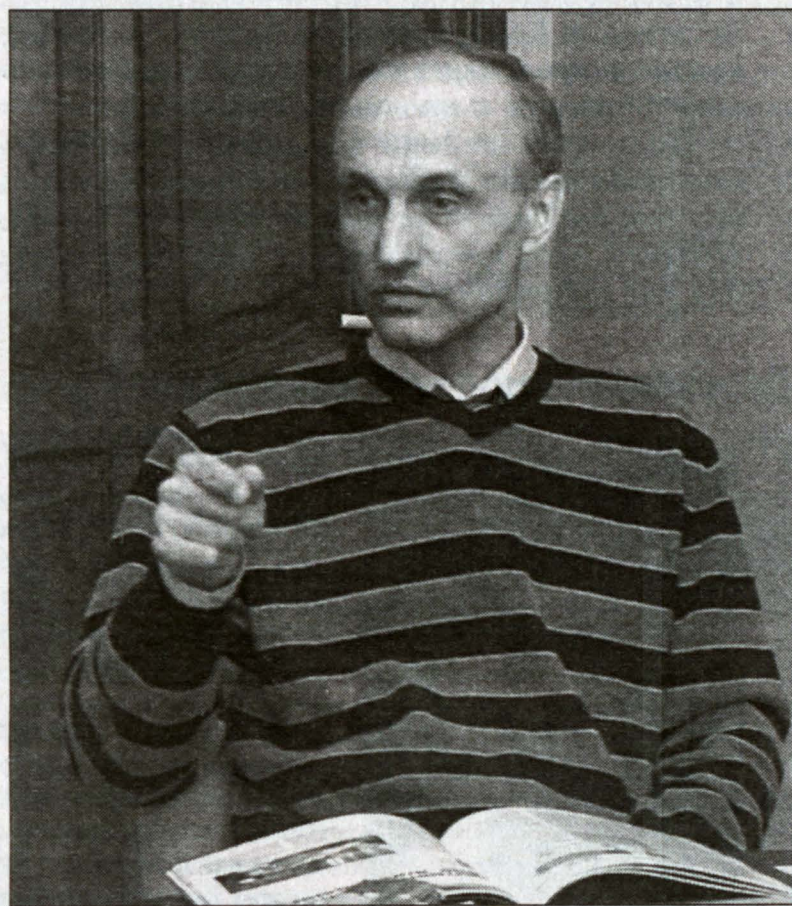
вать увеличенную дозу каких-то микроэлементов. Это очень ценная технология и очень дорогая. Готовы ли европейские бизнесмены к продолжению диалога, покажет время.

– Но вы сказали: чтобы нашим предпринимателям выйти на европейский рынок, объединяться нужно не только с европейскими, но и с российскими партнерами.

ИНПЦ «ИННОТЕХ» совместно с КемГУ, ЗАО «НеоКор».

Готовил их для прямых переговоров с зарубежными коллегами ЕвроИнфоЦентр-Кемерово, созданный два года назад при поддержке администрации области.

Что дал нашим предпринимателям первое «живое» общение с представителями малого и среднего бизнеса стран Евросоюза? Об этом мы попросили рассказать Сергея НИКИТЕНКО, кандидата экономических наук, руководителя Евро-ИнфоЦентра - Кемерово.



**Это как понимать?**

– Объясню на примере другого малого инновационного предприятия из Новокузнецка – «СЭВА», которое создал по федеральной программе «СТАРТ» профессор, доктор технических наук, зав. кафедрой физики металлов и новых материалов СибГИУ Владимир Константинович Афанасьев.

«СЭВА» обладает запатентованной технологией переработки серого чугуна в белый без применения дорогостоящих

легирующих элементов, что делает его значительно дешевле, но при этом надевает более высокими качественными характеристиками. По сути это нанотехнология многоцелевого назначения.

В поисках партнеров для «СЭВЫ» мы беседовали на бизнес-форуме с представителями тех стран, где хорошо развиты металлургическая про-

мышленность, машиностроение. Но в ответ слышали: мы получаем готовый чугун из России и перерабатываем его – отливаем детали для машин и оборудования. То есть...

**– Они вас вернули домой?**

– Да. Но с какой целью? Чтобы мы начали другой процесс, который все равно выведет «СЭВУ» на европейский потребитель... На брокерском мероприятии чаще других упоминался «Промышленно-металлургический холдинг», который поставляет продукцию за рубеж. Поэтому мы сразу в Москве обратились с предложением в управляющую компанию холдинга. Их наше предложение заинтересовало. Представители компании уже побывали у нас. Сейчас переписываемся: чтобы они оценили новый материал, они должны его апробировать у себя, понять, что он лучше, чем бывший. Когда их специалисты поймут, что это продаваемо, тогда согласятся подписывать какой-то договор о внедрении новой технологии... Это к утверждению некоторых о том, что большой бизнес невосприимчив к иннова-

циям малых предприятий. Он восприимчив. Если ему правильно объяснить и дать то...

– ...что ему нужно?

– Нет, дать то, на чем он может зарабатывать.

– Интересно, а кто решил зарабатывать на биопротезах кемеровской компании «НеоКор»?

– Ситуация с этой компанией тоже интересная. ЗАО «НеоКор» приличную часть рынка России закрывает своей продукцией – биопротезами: искусственными клапанами для сердца, сосудами и прочим. Руководство компании по-хорошему амбициозное: почему бы на внешний рынок не выйти со своей продукцией? Но! Существуют европейские требования по сертификации продукции, а сертифицировать продукцию невозможно, если предприятие – цех, оборудование – не отвечает международным стандартам.

Но в ходе неформального общения вскрылись и другие формы возможного партнерства. О них европейцы в открытую не говорят, а вот когда пообщаешься с ними день, два, три, они раскрываются. Например, в Германии есть технопарки биологической направленности. Био-технопарк по территории – это примерно наш город Топки, только огороженный и застроенный огромными зданиями – лабораториями, исследовательскими институтами.

Так вот, предприниматели из Германии рассказали: у нас био-технопарке есть места, где вы могли бы выпускать опытные партии своих био-протезов для сердечно-сосудистой хирургии. Это готовая лаборатория, начиненная оборудованием, которая априори уже сертифицирована

**У кузбасских предпринимателей, которые хотят работать на международном рынке, появляется реальная возможность оценить свой потенциал и проверить свою готовность к бизнес-кооперации с европейскими партнерами.**

по местным стандартам. Вы можете взять ее в аренду (стоимость аренды – около тысячи долларов в месяц). То, что производится, автоматически подлежит сертификации. Но тогда вы способны сразу продавать эту продукцию в Европе, или можете обратнo в Россию завозить, но уже как продукцию мирового уровня.

По сути, для предприятия кардинально меняется стратегия выхода на внешний рынок: может быть, не надо на проект деньги тратить, на цех, на оборудование? Может, действительно арендовать там лабораторию, своих молодых специалистов

туда отправлять, они обростут там новыми знаниями, контактами – школа вырастет? Пусть в Германии будет филиал «НеоКора». И все зарабатывают на этом – и немцы, и мы... Но тогда придется два направления развивать: одно на внутренний рынок настроенное, другое – на внешний...

Конечно, это все первые впечатления, слегка эмоциональные, требующие анализа и экономического обоснования, и пр. Важно, что это впечатление из РЕАЛЬНОЙ ЖИЗНИ!

**– И что – такие «сюрпризы» получили от встреч с европейскими партнерами все 8 малых инновационных предприятий, которые вывел с ними на прямой контакт ваш ЕвроИнфоЦентр - Кемерово?**

– Да, по каждому направлению что-то стратегическое намечилось... И все наши малые инновационные предприятия сейчас озадачены тем, что поехали на бизнес-форум с одним, вернулись с другим. Сейчас осмысливают... Да, на этом международном брокерском мероприятии не как на наших торгово-экономических миссиях, где встретились бизнесмены, поговорили, разошлись, а друг друга не тронули за душу: ребята, вы готовы сами деньги-то зарабатывать? Здесь разговор конкретный шел: готовы? Давайте договариваться, как зарабатывать деньги вместе. Если хотите – давайте зарабатывать. Если не хотите – значит, раскланялись да разошлись. И все...

– Прошедший российско-европейский бизнес-форум – первое и последнее международное брокерское

**мероприятие в России?**

– Нет, такое же Россия будет готовить на июнь будущего года. Весной 2010 года такой же форум состоится в Страсбурге (Франция). Поэтому у кузбасских предпринимателей, которые хотят работать на международном рынке, появляется реальная возможность оценить свой потенциал и проверить свою готовность к бизнес-кооперации с европейскими партнерами. Но сделать это они могут только через ЕвроИнфоЦентр - Кемерово.

Расспрашивала  
Вера КАРЗОВА.

# БОЛЕТЬ ЗА РОССИЮ НЕ ТОЛЬКО У ТЕЛЕЭКРАНА

## Участники некоммерческого партнерства «Кузбасский мясо – молочный союз» об уходе 2009 – и обо всем, что в нем было для них значимого.

Накануне Нового года на проспекте Шахтеров в Кемерове открылся еще один фирменный магазин «Крестьянского хозяйства А.П. Волкова».

Шестой по счету. От своих предшественников отличается форматом: новичок – магазин самообслуживания. В остальном, как все: тот же внешний и внутренний дизайн, тот же ассортимент колбас и мясных деликатесов, полуфабрикатов и, естественно, птицы – продукции Плотниковской и Новосафоновской птицефабрик, восстановленных Волковым из пепла в разгар кризиса. А рядом – что тоже стало характерной чертой фирменных магазинов крестьянского хозяйства Волкова, – продукция участников некоммерческого партнерства «Кузбасский мясо – молочный союз».

И, похоже, кемеровчане эту особенность уловили. Несмотря на мороз, у входа в новый магазин, украшенного гирляндами цветных шаров, собралась приличная толпа покупателей. Пройдясь в ее середину, спрашиваю, кто за чем? Из толпы летит полный перечень продуктов, представленных в магазине. «Но рядом же много других магазинов, там это тоже есть». В ответ

звучит уверенное: «Здесь дешевле! И свежее!» Через час после открытия магазина подчиненные доложили Анатолию Павловичу Волкову: выручка – 20 тысяч рублей. «Нормально!» – ответил тот.

– Так пойдет: будут покупатели – будет прибыль, будет развиваться производство. И твоё. И наши – так поздравил и поблагодарил одновременно Волкова от всех коллег по партнерству директор «Суховского» Геннадий Левин.

– Как тут не сказать: слава Богу, что кризис настал! Сколько мы раньше ни старались объединить наших товаропроизводителей – не получалось, – признался Анатолий Батагов, начальник департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности администрации Кемеровской области. – Как только кризис ударил, через полгода они сами объединились, их никто к этому не подталкивал.

Пользуясь редкой возможностью заставить большую часть участников партнерства вместе, мы попросили их поделиться с читателями ОПОРЫ, чем, кроме кризиса, был знаменателен для них год работы сообща.



### Александр СУХИНИН, директор ООО «Деревенский молочный завод»:

Наша попытка сократить путь к потребителям продукции местных товаропроизводителей, открыв в Кемерове летом нынешнего года мобильные торговые павильоны формата «шаговой доступности», встретила одобрение горожан и... недовольство контролирующих органов.

Если честно, я сам не в восторге от появления павильонов на улицах Кемерова. Знаю, что местная власть долго боролась, чтобы очистить от них город. И, надо признать, он сейчас намного лучше смотрится. Но когда местные производители и малообеспеченные горожане, скажем так, не в радости живут, можно пойти на такой шаг – «купавы» хороши тем, что колесо накачал и можно вывезти их из города. Когда ритейлеры начнут с нами рассчитываться за нашу уже реализованную продукцию, или когда мы повсеместно откроем фирменные магазины «Кузбасские продукты». А пока этого нет, местная власть могла бы дать разрешение на безвозмездное размещение во всех дворах наших «купав», а федеральная – принять закон о торговле, который будет справедлив и к розничным сетям, и к их поставщикам.

До сих пор не работает и закон о техническом регламенте на молоко и молочную продукцию (который, кстати, Дума приняла гораздо быстрее, чем закон о торговле). До сих пор, к примеру, в магазинах Кемеровской области появляется не только «левое» молоко, цена на которое иногда гораздо

ниже закупочной цены на сырье, но и сливочное масло по 60-70 рублей за килограмм. Хотя все знают, что килограмм настоящего ГОСТовского масла не может стоить меньше 140 рублей. Но производители такой продукции очень трудно проверить – они за границами области.

А наши павильоны на колесах проверяемы уже просто замучили. А между тем эти «купавы» современные, они чисты, уютны и удобны – ни один стационарный киоск не может похвалиться этим же (в том числе и по санитарии: в наших «купавах» умывальник с горячей водой). Я принципиально обшел стационарные павильоны, стоящие в нескольких метрах от наших «купав». Невооруженным глазом видно: там никогда не моется пол, там нет антисанитарии, вот где между прочим, торгуют и аналогичным товаром, но... не нашим, завезенным непонятно откуда. Молоко продается без сертификатов. Я это вижу. А почему контролеры не видят это, а видят только наши «купавы» – действующая система двойных стандартов? Вот это не совсем понятно.

А ведь заняться торговлей собственной продукцией кузбасских производителей жизнь заставляет. Сегодня у нас, об этом все знают, коров в деревнях режут на мясо. Потому что не могут молзаводы дать крестьянину достойную цену за молоко. Если дальше так будет, мы заменим молоко, что ли, будем пить?



Крестьянин должен жить богато. А чтобы он жил богато, я, переработчик, должен продавать молоко с меньшей долей затрат. Хлеб и молоко – социально значимые продукты питания, цены на них утверждаются администрацией Кемеровской области. Единственное, что я могу сделать, – это сократить затраты по продаже своей молочной продукции. Но попросите это сделать! Наши розничные сети отсрочку платежа за поставленную им продукцию довели до 45 дней. А некоторые сети вообще нам не платят. Например, сеть магазинов «Элис», которая только нашему «Деревенскому молочному заводу» 1 миллион 570 тысяч рублей должна, заявила о банкротстве. Я, конечно, донес эту сумму до крестьян, которые снабжают наш завод молоком. Но где я ее взял? В «Россельхозбанке» под 21 процент годовых. Да, федеральный бюджет возместит мне 2/3 ставки рефинансирования Центробанка, но в любом случае мне придется тя-

нуть оставшиеся 14%. То есть 14% наценки на нашу молочную продукцию ляжет та отсрочка платежа, которая сегодня предлагается розничными сетями. За это мы на них молимся до слез!

Когда мы с гордостью говорим о том, что у нас в Кузбассе дешевый хлеб, дешевое молоко, мы не должны забывать, что это может быть при условии, что переработчик напрямую свою продукцию (что мы и пытались сделать, установив «купавы» в Кемерове). В противном случае развитие местных производителей продуктов питания не предвидится. На сегодня в «живых» у нас в Кузбассе осталось 7 молочных заводов. Они могут обеспечивать всю потребность Кемеровской области в молоке. Но они работают не на полную мощность. И даже не в нехватке сырья дело. Как раз дело в другом. Из-за границ Кемеровской области к нам поступает фальсифицированное молоко. Для экономики семьи это может быть и выгодно. Но не для ее здоровья. А ведь пить такое молоко не только пенсионеры, но и дети.

Когда у нас футбол в 3 часа ночи, все садится перед телевизором: в барах, дома, на дачах мы болеем за Россию, за нашу Россию. Именно болеем, то есть переживаем. А почему, выйдя на следующий день на работу, мы забываем болеть за Россию, переживая за то, что у нас народ покупает те продукты, которые наносят ему вред?

### А что будет на вашем новогоднем столе?

Этот вопрос с подвохом, узнав о предстоящей встрече с местными производителями продуктов питания, посоветовали задать им мои коллеги. Видимо, чтобы проверить: сами-то они едят то, что производят? Ответы оказались как две капли воды похожи: едят они и то, что сами производят, и то, что производят участники партнерства. Потому что уверены: это – лучшее. По крайней мере, в Кузбассе.

Тогда я адресовала вопрос с подвохом представителю власти. И вот что услышала:

Анатолий БАТАГОВ, начальник департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности администрации Кемеровской области:

– Так как я осетин, на праздничном столе будут 3 осетинских пирога, это – обязательно, это – традиция. Будет гусь одного из крупных сельхозпроизводителей или фермера, – не столь важно,

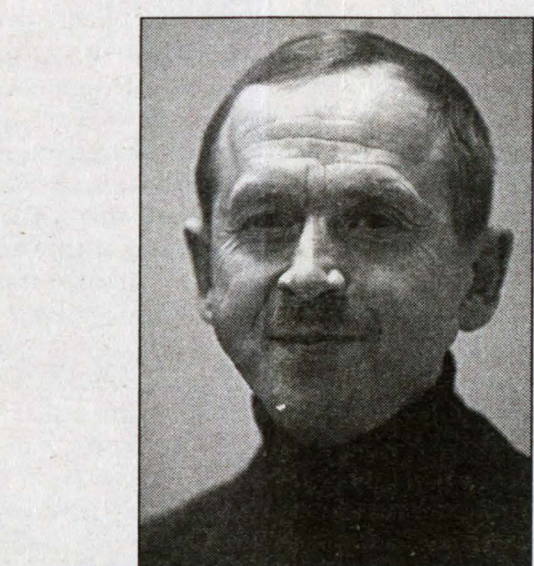


### Анатолий ВОЛКОВ, председатель правления некоммерческого партнерства «Кузбасский мясо – молочный союз»:

В любом деле нужно отталкиваться от задач. Какие задачи пытаются решить сегодня кузбасские производители продуктов питания? Мы сегодня озабочены ситуацией на рынке. Наши предприятия, все абсолютно, недорабатывают по 40-50% тех объемов, на которые они рассчитаны. Естественно, мы не допустили сокращения рабочих мест и увольнений людей. Но производительность их труда упала. В связи с тем, что обороты упали. Поэтому первая задача в следующем, 2010 году – вернуться к тем объемам, которые у нас были хотя бы до кризиса, а значит, и поднять до прежнего уровня производительность труда. Ну, и, стабилизировав ситуацию, двигаться вперед.

И делать это придется в условиях ужесточившейся конкуренции – на кузбасском рынке растет присутствие производителей продуктов питания (или переработчиков сельхозпродукции) из других регионов. Конкуренция эта не всегда честная – розничные сети в погоне за прибылью не брезгают допускать на полки своих гипермаркетов продукцию дешевой, но сомнительного качества.

Но у нас есть только один способ противостоять этому – не обмануть своих земляков в то, что кузбасское – значит, лучшее. Сегодня многое из лучшего можно купить в фирменных магазинах «Кузбасские продукты». Таких магазинов в Кемерове три, один – в Березов-



ском. Создание этой фирменной сети – совместный проект участников некоммерческого партнерства «Кузбасский мясо-молочный союз». Бренд «Кузбасские продукты» будем раскручивать и дальше.

При этом свою фирменную сеть развивает и каждый из участников некоммерческого партнерства. Причем так, чтобы в магазинах этой сети по возможности присутствовала в первую очередь продукция членов партнерства.

Самый главный итог первого года работы нашего некоммерческого партнерства в том, что у нас теперь есть понимание, в каком направлении двигаться, есть интерес в этом. В следующем году мы будем продолжать принимать в свои ряды в первую очередь тех производителей, которые действительно занимают те или иные лидирующие позиции, отличаются качеством продукции. Ну и следующий этап – это, наверное, появление в Союзе более мелких производителей, которые могут присутствовать в наших магазинах «точечно» – с одним или несколькими видами своей продукции. Сегодня фермер Андрей Шмалыц из Промышленновского района, который выращивает бычков, свиней, лошадей, но не имеет своей торговой сети, готов поставлять в «Кузбасские продукты» свежее мясо. Возможно, появятся на прилавках наших фирменных магазинов кролики, гуси – от мелких фермеров, которые никогда не пробовали со своей продукцией в крупные розничные сети. Поддержать их может только наш Союз.

### Геннадий ЛЕВИН, директор ОАО «Суховский»:

Я понимаю высшее руководство страны, которое сегодня все старается наделить на одну задачу: чтобы магазины ломились от товаров, чтобы не было очередей, это совершенно правильно.

Но это не поддержка местного товаропроизводителя, которому, особенно на овощном рынке, где рядовой покупатель рублем не за качество продукта голосует (ему практически невозможно определить, где экологически чистый продукт, а где напичканный химикатами), а за внешний вид, выжить очень непросто.

Здесь господдержка по другому принципу должна осуществляться.

Вот у меня в «Суховском» был как-то в гостях французский фермер (я в свое время по программе ТАСИС во Франции с ним познакомился). Спрашиваю: «Как вам помогает государство?» – «Никак! Франция мне помочь не может, потому что Франция является членом ВТО, а там заправляют американцы – с ходу примут меры, исключат ее, если вдруг увидят, что мне, фермеру, помогли» – «А как же развиваться?» – «А я плачу 70 долларов с каждого гектара в казну – налог. А мне 300 долларов за гектар платит Евросоюз – это международная организация, которая не входит в ВТО, она имеет право».

Мой коллега Михаил Севастьянович Никитюк, глава колхоза «Вишневский» Беловского района, года два назад был в Польше по своим делам.

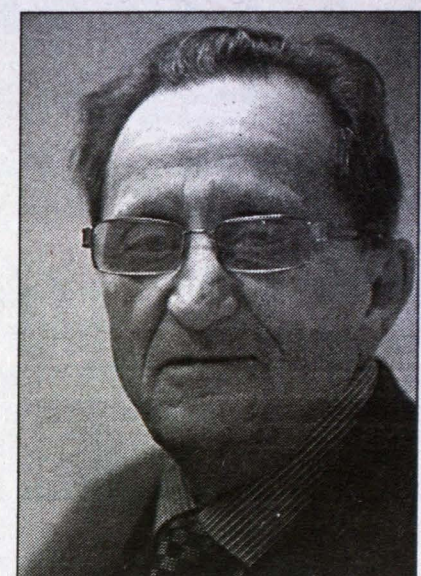
Рассказывал: «Был там у одного фермера. У него 600 га земли» – «Это же какие деньги нужны, чтобы их обрабатывать?» – «А он брал кредит – 2 млн. евро. Вернул – ему тут же

1 миллион евро отдали безвозвратно на развитие хозяйства». За то, что он производит продовольствие, кормит граждан своей страны. В этом дело все!

Наш президент сказал, что сегодня сельское хозяйство – это локомотив экономики нашей страны. Но чтобы состав тянул, локомотив с какой скоростью двигаться должен? То-то и оно!..

Нам много не надо. Дайте нормальный кредит. Я за последние дни побывал в нескольких банках, почти все – слово в слово – говорят: денег полно, мы ищем заемщиков. Заемщиков нет, потому что нынешние условия кредитования неподъемные.

Что такое 18-19% под кредит, который выдается на год-два? Это значит, предприниматель взял, скажем, несколько миллионов рублей, вложил их в какое-то дело – за 2 года, за год они никак не окупятся. Зачем тогда такой кредит нужен? Срочно надо что-то с этим делать. Локомотиву-то останавливаться нельзя – весь состав тогда встанет.



### Покупайте кузбасское и будьте здоровы!

Новогодние пожелания от участников некоммерческого партнерства «Кузбасский мясо – молочный союз» себе и кузбассовцам:

Анатолий ВОЛКОВ, руководитель «Крестьянского хозяйства А.П. Волкова», председатель правления некоммерческого партнерства «Кузбасский мясо – молочный союз»:

– Всем кузбассовцам желаю в новом году стабильности, семейного благополучия и доверия местным производителям. Мы объединились в некоммерческое партнерство, чтобы сделать качественную продукцию доступной для наших земляков. В рамках своего союза мы будем контролировать качество и стремиться, чтобы наша продукция отвечала всем требованиям безопасности и действительно приносила пользу вашему здоровью.

Александр СУХИНИН, директор ООО «Деревенский молочный завод»:

– Я благодарен всем участникам Партнерства за то, что у нас в области появился «Кузбасский мясо-молочный союз». И очень рад, что в нем появятся новые партнеры, а в наших фирменных магазинах «Кузбасские продукты» – новая качественная продукция. Каждый из нас понимает, что создать эффективно работающее дело с нуля – очень трудная работа. Но она идет, продвигается. Пусть и со скрипом. И мы всем докажем, что наше дело правое!.. С Новым годом, коллеги!

Геннадий ЛЕВИН, директор ОАО «Суховский»:

– В новом году хочу пожелать нашим потребителям добра, удачи, счастья и – главное – здоровья. И чтобы они по-настоящему откликнулись на призыв губернатора: «Покупай кузбасское!» Ваша поддержка рублем для нас, конечно, важна, но не менее важно другое – ваше здоровье. Оно именно в той продукции, которая производится у нас в области. Поэтому: покупайте нашу продукцию и будьте здоровы!

Роман РОМАНЕНКО, кандидат технических наук, коммерческий директор ООО «Астронотус»:

– Мы поздравляем наших покупателей с наступающим Новым годом и приглашаем в оставшиеся до этого всеми любимого праздника дни посетить наши фирменные магазины. Какой новогодний стол без рыбы – этой полезной, и что не менее важно, легкой пищи? Мы предложим вам морскую и речную рыбу и рыбпродукты на любой вкус и кошелек. А сельдь, кальмара, семгу, которая непременно украсит любой праздничный стол, вы можете купить во время предновогодних акций в наших фирменных магазинах со значительными скидками.

Приятного вам аппетита, счастливого Нового года и здоровья на многие годы!

Юрий РОМАНЕНКО, исполнительный директор некоммерческого партнерства «Кузбасский мясо – молочный союз»:

– Наверняка не все потребители продукции участников некоммерческого партнерства «Кузбасский мясо-молочный союз» знают, что большинство из них представляют семейный бизнес. ОАО «Суховский» – это отец и сын Левин, ООО «Астронотус» – это отец и два сына Романенко, а «Крестьянское хозяйство А. П. Волкова» – это не только братья и сестры, но и их дети. Только ООО «Деревенский молочный завод» – бизнес одного Александра Сухинина. Потому что он еще молод, а самый старший из трех его детей еще учится.

Но всем им хочу пожелать здоровья, семейного счастья и успехов в бизнесе!

Участники некоммерческого партнерства «Кузбасский мясо-молочный союз» приглашают всех приобрести продукты к праздничному новогоднему столу в своих фирменных магазинах в Кемерове:

- «Кузбасские продукты» – пр. Ленина, 24.
- «Кузбасские продукты-2» – пр. Ленина, 98.
- «Кузбасские продукты-3» – пр. Ленина, 135.

в Березовском: «Кузбасские продукты-4» – пр. Ленина, 9.





Наталья МЫЛЬНИКОВА.



Ирина ДУДОЛАДОВА.

# В кризис предпринимателей стало больше

По крайней мере, в двух крайних географических точках Кузбасса – Междуреченске и Мариинске.

Наталья МЫЛЬНИКОВА, начальник отдела потребительского рынка и предпринимательства администрации Мариинского района:

– В большей степени кризис отразился на предприятиях-производителях: подорожало сырье, изменились условия его поставки (только наличный расчет и предоплата), из-за повышения отпускных цен на производимую продукцию сократился рынок сбыта. В строительной отрасли в кризис резко снизился объем работ. Снижение объемов строительства отрицательно сказалось на лесопереработке и реализации строительных материалов.

Не обошел кризис предприятия розничной торговли и общественного питания – произошло заметное снижение покупательского спроса (население – при неизменном размере заработной платы – в первую очередь погашает кредиты банков и коммунальные платежи). Особенно заметно снижение спроса на дорогостоящие продукты питания, товары длительного поль-

В 2009 году в Мариинском муниципальном районе зарегистрирован 341 индивидуальный предприниматель, что в 2,5 раза превышает число снятых с учета. За это же время на потребительском рынке Междуреченска закрылись 6, а открылись 58 малых предприятий.

зования, замена их более дешевыми. Большим спросом стали пользоваться магазины эконом-класса (сеть магазинов «Ветеран», «Чибис» и другие).

Увеличение количества индивидуальных предпринимателей обусловлено мощной финансовой поддержкой за счет средств федерального, областного и местного бюджетов. Только в этом году ее в нашем муниципальном районе получили 160 субъектов малого и среднего бизнеса.

Гранты на создание собственного бизнеса из средств областного и федерального бюджетов на общую сумму 7 млн. рублей получили 20 начинающих предпринимателей. 4 предпринимателя получили субсидии из местного бюджета (на сумму 340 тыс. рублей). Благодаря финансовой поддержке пред-

принимателей горожане и гости Мариинска смогут отведать блинов в блинной «Русь купеческая», отдохнуть в оздоровительном комплексе «Арчекас» и полетать там на парашюте, купить вакцину для своих четвероногих питомцев в единственной в городе ветеринарной аптеке.

Кроме этого, мариинские предприниматели – их 21 – получили финансовую поддержку в виде субсидирования части затрат по разработке бизнес-планов, субсидирования процентной ставки по банковским кредитам и лизинговым платежам.

Большинство бизнес-проектов, получивших поддержку властей всех уровней, реализуются в сфере производства и сельского хозяйства, что очень актуально для нашей территории.

Какие сферы экономики этих двух городов покинули предприниматели и в какие пришли? Чем объясняется рост предпринимательской активности в такой, казалось бы, сложной финансово-экономической обстановке? Об этом мы спросили чиновников местных администраций.

**Ирина ДУДОЛАДОВА, начальник управления потребительского рынка, услуг и поддержки предпринимательства администрации г. Междуреченска:**

– Входящем 2009 году в связи со сложной экономической ситуацией в городе Междуреченске закрылись 6 предприятий потребительского рынка: 4 – в торговле (продовольственные товары – 1; промышленные товары – 3) и 2 – в общепите. Сфера бытовых услуг оказалась более стабильной, и в течение года здесь не закрылось ни одного предприятия.

В то же время в 2009 году в нашем городе открылись 58 новых предприятий: 26 – в торговле (продовольственные товары – 7, непродовольственные – 19); 14 – в общепите; 18 – в сфере бы-

тового обслуживания.

9 из этих предприятий (5 ателье, 2 производственных предприятия, 1 СТО и 1 детская игровая площадка) открыли предприниматели – обладатели областного гранта и 4 предприятия (2 трикотажных ателье, производство рекламной продукции и сувениров, детская игровая студия) – обладатели муниципального гранта.

Выстоять в кризис или начать свое дело многим предпринимателям помогли антикризисные меры, принятые администрацией города Междуреченска. Помимо поддержки в виде муниципальных грантов (ее, напомним, получили 4 начинающих предпринимателя), 7 действующих предпринимателей на конкурсной основе получили субсидии на возмещение

затрат по различным направлениям своей деятельности. Общая сумма поддержки составила 300 тыс. рублей.

А вообще поддержка власти в этом году была многоплановой. В городе был создан Центр содействия малому и среднему предпринимательству, работающий по принципу «одного окна». По итогам 7 месяцев его работы в центр обратилось около 500 человек. В ходе реализации образовательных программ обучение по разным аспектам ведения бизнеса прошли около 60 руководителей малых предприятий и их работников.

Выстраиванию партнерских отношений, способствующих значительному упрощению механизмов взаимодействия малого и среднего бизнеса с представителями контрольно-разрешительных органов, способствовали четыре встречи их за «круглым столом». Организовал эти встречи совет предпринимателей при главе города Междуреченска.

По-своему уникальной стала поддержка субъектов малого и среднего бизнеса в виде бесплатной «скорой юридической помощи». Эта услуга пользуется большим спросом в предпринимательском сообществе Междуреченска. По итогам 11 месяцев бесплатную юридическую помощь в виде консультаций, услуг по разработке документации, составлению исковых заявлений, представительство в судах различной юрисдикции получили более 90 предпринимателей.



Наталья Юрьевна, выходит, создание на базе вашего фонда регионального центра поддержки предпринимательства – не слухи, а реальность? – спросили мы президента Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области Наталью НАУМОВУ.

– Я скажу больше: это реальная необходимость. Анализ статистических данных свидетельствует, что по состоянию на 1 июля 2009 года в Сибирском федеральном округе, где проживает 13,8% населения страны, зарегистрировано 25,6 тыс. малых предприятий, или 11,2% от числа таких предприятий в РФ. Если в среднем по России на 100 тыс. населения округа приходится 199 малых предприятий, то по Сибирскому федеральному округу всего 131 малое предприятие. В связи с этим весной 2009 года в Сибирском федеральном округе была создана временная межрегиональная

## «Зонтик» для инфраструктуры

На здании Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области появилась еще одна вывеска: «Региональный центр поддержки предпринимательства».

рабочая группа из представителей органов исполнительной власти субъектов Федерации округа. Ее цель – выработка новых подходов в развитии предпринимательства, формирование в регионах и муниципальных образованиях инфраструктуры поддержки предпринимательства. В итоге разработана «Концепция формирования Системы устойчивого развития малого и среднего предпринимательства в субъектах Российской Федерации Сибирского федерального округа».

Согласно ей создаются структуры поддержки предпринимательства на четырех уровнях: окружном, региональном, муниципальном и поселенческом. Региональный центр поддержки предпринимательства является одним из звеньев Системы устойчивого развития малого и среднего предпринимательства. В Кузбассе центр создан на базе Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

– Кого планирует объединить этот центр?

– Чтобы создать органично работающую систему, способную к выявлению и комплексному решению проблем развития предпринимательства, необходима консолидация

всех возможностей по поддержке и развитию малого и среднего бизнеса на территории Кузбасса. Поэтому региональному центру предстоит объединить в одну систему, помимо нашего фонда, центры содействия развитию предпринимательства муниципальных образований («одно окно»); бизнес-инкубаторы; технопарки; центры занятости населения; центры субконтракта; предпринимательские объединения, осуществляющие представление и защиту интересов малого и среднего бизнеса; образовательные учреждения высшего, среднего специального и профессионального обучения; организации-партнеры.

– А как будут строиться взаимоотношения регионального центра поддержки предпринимательства с муниципальными?

– По принципу сотрудничества. Центр поддержки предпринимательства Кемеровской области будет координировать работу муниципальных центров, осуществлять методическое и консультационное сопровождение их деятельности, а также обеспечивать информационный обмен.

– Подобные структуры в других регионах

есть? Или Кузбасс впервые в России всей?

– Два года назад на базе Алтайского бизнес-инкубатора был создан Центр поддержки предпринимательства Алтайского края. Наш центр будет совершенней и по форме, и по содержанию. Такие амбициозные задачи ставит перед нами время – власть должна обеспечить условия для стабильного развития малого и среднего бизнеса на территории своего региона.

– Именно для этого ваш фонд обзавелся собственным помещением? Или одно с другим не связано?

– Помещение, в котором находится региональный центр поддержки предпринимательства, должно соответствовать определенному ряду требований (они едины для таких структур всего Сибирского федерального округа), в том числе оно должно находиться в собственности. Поэтому фондом было приобретено помещение в Кемерове. Теперь наш новый адрес: улица Красная, дом 4.

– Когда региональный центр приступит к работе? И что он даст «рядовым» предпринимателям?

– Центр поддержки предпринимательства Ке-

ТОЛЬКО ЦИФРЫ

В 2009 году создано 34 Центра поддержки предпринимательства – во всех городах и районах Кемеровской области (все они работают по принципу «одного окна»).

Открыт региональный Центр поддержки предпринимательства Кемеровской области.

меровской области уже функционирует. В настоящее время подписываются соглашения о сотрудничестве со всеми структурами, входящими в систему поддержки предпринимательства.

У центра уже есть свой сайт в Интернете [www.gfppko.ru](http://www.gfppko.ru), на котором скоро будет вся информация, касающаяся регионального и муниципальных центров поддержки предпринимательства. Помимо доступа к общей информации о системе поддержки малого и среднего бизнеса в Кузбассе, деловым новостям, предприниматель может зарегистрироваться на сайте, разместить там коммерческую информацию о своем предприятии, а также задать любой интересующий его вопрос.

Таким образом, в частности, мы будем решать поставленные перед региональным центром задачи: способствовать взаимодействию представителей малого и среднего бизнеса с организациями, образую-

щими инфраструктуру поддержки предпринимательства; выявлять и помогать решать проблемы малого и среднего предпринимательства на региональном уровне. Короче говоря, осуществлять комплексное и квалифицированное обслуживание субъектов малого и среднего бизнеса на различных этапах их развития. Сделать для этого предстоит, честно признаюсь, очень и очень много – от участия в формировании заказа на подготовку кадров, востребованных в сфере малого и среднего предпринимательства, до содействия коммерциализации инновационных проектов и продвижения инновационной продукции на региональный и межрегиональные рынки.

Но это интересная, а главное, нужная экономике Кузбасса, которая стремится перейти на инновационный путь развития, работа. И мы начинаем ее с удовольствием.

Распрашивала Вера КАРЗОВА.

# Растить предпринимателей

в городском бизнес-инкубаторе намереваются с будущего года в Новокузнецке.

Бизнес-инкубатор призван помогать развитию малого бизнеса путем предоставления в аренду помещений начинающим предпринимателям на льготных условиях. Под бизнес-инкубатор выделено трехэтажное здание бывшей школы (комитет по управлению муниципальным имуществом передал нам его в оперативное управление). Площадь здания составляет 2125 квадратных метров, но его еще нужно реконструировать. Реконструкция завершится ближе к концу следующего года, тогда и откроется бизнес-инкубатор. Это будет комплекс полностью оборудованных офисных, производственных и складских помещений. Предусмотрена комната для переговоров, конференц-залы, кафе. То есть полностью организованная инфраструктура. Для начинающих предпринимателей, как я уже сказал, будет предоставляться льготная, в несколько раз ниже рыночной стоимости, аренда.

Как показал опыт некоторых кузбасских бизнес-инкубаторов, поддержки начинающим предпринимателям в виде помещения со льготной арендой для развития бизнеса чаще всего бывает недостаточно. На первых порах им просто необходимо бизнес-консультирование. Вы это предусмотрели?

Конечно, предусмотрено! В бизнес-инкубаторе планируется оказывать такие услуги, как

Решение об этом власти южной столицы Кузбасса приняли в самый разгар мирового экономического кризиса, больше других задевшего «столпы» городской экономики — металлургические и угольные предприятия. По этой причине в Новокузнецке резко выросла безработица. Многие оставшиеся без работы горожане решили начать свое дело.

Поможет ли им и как новая структура — муниципальное автономное учреждение «Новокузнецкий бизнес-инкубатор», главная задача которого — «выращивание» предпринимателей?

Об этом ОПОРА попросила рассказать директора бизнес-инкубатора Михаила КОНЕВА.

**ТОЛЬКО ЦИФРЫ**

*В 2009 году при поддержке из областного бюджета открыт бизнес-инкубатор для размещения начинающих предпринимателей в г. Киселевске.*

*Готовятся к открытию еще 3 бизнес-инкубатора: в Топках, Киселевске, Калтане.*

— В какую сумму, если не секрет, обойдется городу этот проект?

— В 2010 году город выделяет бизнес-инкубатору достаточно серьезные финансовые средства — 41 млн. 700 тысяч рублей. Мы также надеемся, что нам

будет предоставлено областное и федеральное финансирование. Если все получится, то наш бизнес-инкубатор наверняка станет одним из лучших в Сибирском регионе. В перспективе мы планируем выйти на самоокупаемость проекта: сборы с аренды, с части платных услуг помогут компенсировать расходы на содержание самого здания и зарплату персонала. Но пока говорить о том, будут ли покрыты эти расходы полностью или нет, рано, в первые годы — точно нет. Поначалу без бюджетной дотации нам, скорее всего, не обойтись.

— Каковы будут критерии отбора потенциальных предпринимателей на размещение в бизнес-инкубаторе, есть ли ограничения?

— Главные критерии —

это качественно выполненный бизнес-план, перспективность и эффективность проекта, его жизнеспособность, польза для города и то, какое количество новых рабочих мест намерен создать начинающий предприниматель. В бизнес-инкубаторе планируется разместить разные виды бизнеса — инновационные, коммерческие проекты, мелкое производство. Но приоритет будет отдаваться проектам, прежде всего, общественно-полезным для города и создающим рабочие места. Всего в инкубаторе предполагается создать 150 рабочих мест. Максимальный срок пребывания в бизнес-инкубаторе — 3 года, в первый год предпринимателю предстоит оплачивать не более 30% от базовой арендной ставки, во второй год — не более 70% и только на третий год — 100%.

Но есть и определенные ограничения по участию. Не будут допускаться к размещению в бизнес-инкубаторе кредитные организации, предприятия розничной торговли и предприятия, оказывающие бытовые услуги.

Отбор резидентов бу-

дет проводить специальная комиссия.

— А почему в самом большом и экономически развитом городе Кузбасса бизнес-инкубатор решили открыть именно в кризис? Или это просто совпадение?

— В нашем городе в разное время предпринимались попытки создать что-то подобное, но ни одна из них не была завершена. Но в период кризиса стало необходимо более активно поддерживать тех, кто, лишившись работы на крупных промышленных предприятиях города, решил пойти в малый бизнес, помочь его становлению. Хотя, конечно, мы немножко запоздали: подобные структуры уже давно действуют в Кемерове и Киселевске (о Томской, Новосибирской областях и говорить не приходится, там есть и инновационные бизнес-инкубаторы). Но, тем не менее, мы постараемся аккумулировать опыт близлежащих бизнес-инкубаторов, и сделать все, что называется, на высшем уровне.

Записала

Елена КОБЕЛЕВА.

Из досье ОПОРЫ: Конев Михаил Михайлович, 26 лет, юрист, окончил КемГУ с красным дипломом. Будучи студентом второго курса, организовал собственное дело — производство наружной рекламы. Чуть более года назад, перед кризисом, успешно продал бизнес и перешел на работу в городскую администрацию, начав карьеру муниципального служащего.

Опыт правоприменения федерального закона №159 от 22 июля 2008 года, известного в широких кругах как закон о малой (льготной) приватизации, это опыт конфликтов и компромиссов бизнеса и власти. Не случайно Госдуме пришлось принять ряд уточнений и изменений в закон, давший добросовестным арендаторам муниципальному имуществу преимущественное право выкупа с 1 января 2009 года арендуемых помещений.

Что в итоге получили бизнес и муниципалитеты?

В Новокузнецке за это время заключено 48 договоров с арендаторами о выкупе ими арендуемых помещений, в том числе 44 договора — с рассрочкой платежей на срок до 5 лет. На сегодняшний день остались невыкупленными еще около 20 объектов недвижимости.

По словам начальника отдела приватизации и регистрации комитета по управлению муниципальным имуществом г. Новокузнецка Александра Клочаника, после того, как летом этого года в закон были внесены поправки, количество арендаторов, имеющих право преимущественного выкупа, увеличилось в несколько раз. (Теперь перед подачей заявления предприниматель должен погасить все долги по аренде, а помеще-

## Препоны не кончатся

ние до выкупа арендовать не менее двух лет, раньше этот срок исчислялся тремя годами).

«Все препоны-то и были из-за того, что закон изначально давал право выкупа только предпринимателям, надлежащим образом перечисляющим арендную плату, и не позволял никаких толкований. Поэтому мы должны были трактовать его однозначно: есть просрочки по платежам за аренду — не имеешь права преимущественного выкупа, — говорит Клочаник. — Часть предпринимателей возвращалась в суд, где рассматривался каждый конкретный случай, всего таких обращений было около 20. Но в связи с принятыми поправками теперь в судебных исках нет необходимости. Если задолженность по аренде погашена, то предприниматель имеет преимущественное право выкупа при всех прочих условиях — что он не менее 2 лет арендовал помещение и является арендатором на текущий момент». Были, правда, такие ситуации, когда арендатору не хватало до двух лет нескольких дней или месяцев. В этих случаях КУМИ просто не торопился продавать объекты.

Но если после вступления в силу поправок предпосылки для возникновения разногласий и судебных исков были полностью сняты, это не означает, что автоматически исчезли все пробле-

мы в реализации закона.

Началось нечто совсем другое — в КУМИ стали поступать отказы от самого преимущественного права выкупа, на сегодняшний день таких «отказников» уже не менее пяти. «Может быть, предприниматели считают, что данное помещение их не полностью устраивает, может быть, не хватает средств для первоначального платежа, который составляет 10% от стоимости аренды, — предполагает Клочаник. — В любом случае, если в течение месяца после получения предложения о выкупе предприниматель не дает ответ — помещение выставляется на аукцион».

Однако председатель комитета по собственности Совета народных депутатов г. Новокузнецка Сергей Еремин считает, что причина отказов совсем в другом: «Стоимость объектов, подпадающих под закон о льготной приватизации, в результате оценки, которую заказывает КУМИ, оказывается значительно дороже, чем все остальные объекты, которые продаются просто так. При этом не выполняется одна из главных задач — поддержка и развитие предпринимательства. А поскольку переоценка по закону проводится не может, у предпринимателей остается один вариант — самостоятельно делать оценку и через арбитраж доказывать свою правоту. Из-за непомерной цены многие

отказываются от арендуемых помещений, а те, кто не может отказаться, потому что много денег вложил в это помещение, пытаются через арбитраж делать свою оценку. Что получится, пока сказать трудно. По арбитражу принятых решений пока нет, хотя идти по этому пути люди уже пытаются. Предприниматели должны заниматься своим делом, работать, зарабатывать прибыль, платить зарплату, налоги. В данном случае они вынуждены тратить свое время на суды».

Александр Клочаник возражает: «Когда оценщики считают, то они исходят из рыночной стоимости помещения, и ниже рыночной стоимости мы не можем заявить. И по десять раз оценку мы тоже не можем заказывать и потом гадать, какая из них правильная. У оценки есть срок действия — полгода. Срок истек — можем произвести новую оценку».

Что касается НДС, то в Налоговый кодекс не так давно было внесено изменение — юридические лица и индивидуальные предприниматели должны оплачивать НДС от сделок при продаже муниципального государственного имущества. КУМИ заказывают оценку без НДС, и цены выставляются без учета этого налога. «Арендаторам было непонятно, как им оплачивать налог, мы предложили им решать этот вопрос в налоговой инспекции. И там уже они платили в зависимости от того, на какой системе налогообложения является данный предприниматель», — объясняет Александр Николаевич Клочаник.

Елена КОБЕЛЕВА.



## АРЕНДА ПРОДАЖА КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТИ В ГОРОДАХ:

- ☞ КЕМЕРОВО
- ☞ НОВОКУЗНЕЦК
- ☞ ПРОКОПЬЕВСК
- ☞ КИСЕЛЁВСК
- ☞ АНЖЕРО-СУДЖЕНСК
- ☞ ТАЙГА
- ☞ ЛЕНИНСК-КУЗНЕЦКИЙ И ДР.

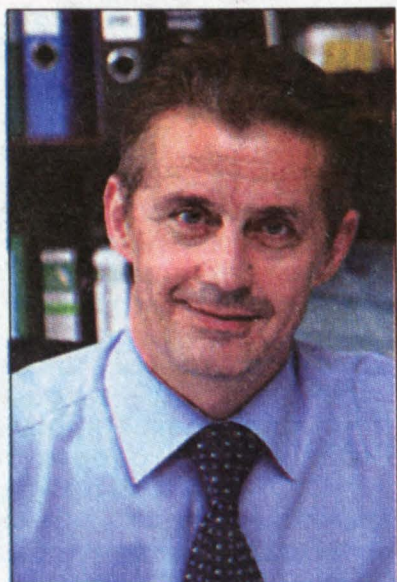
(3842) 72-05-07

<http://kkinvest.ru>

Не является рекламой.

# Год плечом к плечу

Своеобразным вызовом финансово-экономическому кризису стало создание в нашей области еще одного общественного предпринимательского объединения – некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса».



В октябре НП «СПК» исполнился год. Удалось ли сообща противостоять кризису? – этот вопрос мы адресовали директору Партнерства Александру ШЛЕБУХУ;

– В октябре 2008 года при создании Партнерства в нем было 22 организации, на сегодня реестр перевалил цифру 100. Много это или мало? Если взять количество работающих во всех организациях, то получится более 2,5 тысячи человек. Если взять объем выпущенной продукции, выполненных строительно-монтажных работ, оказанных услуг, то цифра составит около 3 млрд. рублей.

Организации, входящие в НП, разные и по форме собственности, и по объемам выполненных работ, и по количеству в них работающих. Так, беловские фирмы «Махсут» (Махсут Елеусизов) и «Промстройсервис» (Виктор Курносов) строят многоэтажные дома. Индивидуальный предприниматель Виталий Антонов из Гурьевского района изготавливает профилированный брус, ООО «Оргстрой-3» (Олег Горькавый) производит капитальный ремонт медицинских учреждений области, ООО «Эталон» (Алексей Филатов) выпускает великолепный пенобетон и т.д.

«География» участников нашего строительного сообщества расширяется: недавно к нам присоединилось несколько организаций из Томской области, интерес к Партнерству проявили новосибирцы. Чем вызван их интерес?

Одно из направлений работы нашего Партнерства – кооперация и интеграция малого бизнеса. Суть заключается в следующем. Одна из наших организаций выигрывает тендер на строительство объекта и привлекает для его реализации фирмы-участники нашего Партнерства. Объединяются материальные и людские

ресурсы. Результат – объекты строятся быстро, качественно. Так, жители Мариинска довольны реконструкцией автовокзала, крапивицы гордятся фонтаном, который стал визитной карточкой района, беловчане встретят Новый год в новом 24-квартирном жилом доме в поселке Инской, а строители получили объемы работ, сохранили рабочие места, научились работать слаженно.

Другим направлением стало развитие малоэтажного строительства. Участие организаций НП «СПК» в выставке «Современные технологии малоэтажного домостроения» в Новокузнецке прошло под девизом «Построим малоэтажный Кузбасс». Технология каркасного строительства «Экопан», представленная фирмой «Экопан-Кузбасс» (Александр Емельяненко), получила Гран-при выставки. Золотой медалью отмечена работа ООО «МЖКПроекстрой» (Александр Харин) за создание проекта домокомплекта 12-квартирного трехэтажного дома. Технология его изготовления была опробована на Беловском заводе сборного железобетона. Дипломами отмечена продукция кемеровских фирм «ЛИК» (Андрей Шрайфогель) – за изготовление высококачественных водных красок и ООО «Фин Трейд» (Валерий Филин) – за высокоэффективный утеплитель из вспененного каучука. Многие наши организации получили благодарственные письма организаторов выставки. Продолжается проектирование квартала малоэтажной застройки «Сосновый» в г. Белово, готовятся площадки в городах и поселках области под малоэтажную застройку.

Осознание того, что, только объединившись, подставив плечо друг другу, можно преодолеть любые трудности, выстроить перспективу – главный результат совместной работы всех участников Партнерства.

## С НОВЫМ ГОДОМ!

Совет некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса» поздравляет своих коллег и всех кузбассовцев с наступающим Новым, 2010 годом и Рождеством Христовым!

Несмотря на экономический кризис, мы выстояли и с достаточным оптимизмом смотрим в будущее.

Пусть 2010 год принесет нашим землякам больше новостей, радости, уверенности, новые перспективы, тепло и свет в каждый дом.

Татьяну Николаевну Килину в Междуреченске знают не только как педагога начальных классов. Многим родителям, испытывавшим проблемы во взаимоотношениях с собственными детьми, она знакома как тренер-консультант по программам «Секреты детского поведения» Междуреченского центра взаимоотношений или как педагог местной Монтессори-школы, работающей по методике выдающегося итальянского педагога-психолога Марии Монтессори – практический смысл которой – подвигнуть ребенка к самовоспитанию, к самообучению, к саморазвитию. И поэтому первые посетители первой в Междуреченске игровой студии шли на имя Татьяна Килина.

Вообще-то Татьяна Николаевна около десяти лет вынашивает мечту о создании центра развития детей – об отдельном здании, где будет студия, развивающие кабинеты: танцев, музыки и подготовки детей к школе. Где можно было бы устраивать для родителей различные мероприятия, консультации психологов, медиков, педагогов. Этаким глобальный многофункциональный центр, где все было бы связано с детьми. Но раньше это казалось просто невозможным: не хватало финансов, опыта, да и вообще было страшно начинать свое дело. Но подтолкнул к реализации мечты, как ни странно, кризис. У мужа зарплата уменьшилась чуть ли не в два раза. В Монтессори-школе, где работала Татьяна Николаевна, тоже возникли трудности. Именно в это время она и приняла решение открыть свое дело.

Правда, начать пришлось с арендованного помещения всего в полсотни «квадратов», на мелкий ремонт и оборудование которого ушло 254 тысячи рублей из бюджета семьи и друзей.

Сегодня игровая студия – две смежно-изолированные комнаты. Одна – для шумных, другая – для тихих игр. Полы застелены мягкими ковриками, так что дети босиком перемещаются из одной комнаты в другую и занимаются тем, чем душа пожелает. В «шумной» комнате установлен лабиринт, там можно лазить, кататься с горки, кидаться мячами, разрешается кричать, прыгать, бегать. Главные правила: не ругаться, не драться и заботиться о себе и друг о друге. Когда дети устают от подвижных игр, они с удовольствием переключаются на дидактические игры или начинают рисовать.

Пока игровая студия работает в одну смену, с 10 утра до 7 вечера. Час пребывания ребенка здесь обходится родителям в 120 рублей. Но оплата идет по факту. Оставили родители ребенка на 15 минут, чтобы купить продукты в ближайшем магазине, – заплатят всего 30 рублей. Родителям удобно, они могут спокойно уйти по делам, зная, что их дитя под надежным присмотром Татьяны Килиной и ее партнера Юлии Болтенковой.

А дети... Сегодня они загружены так, что им и поиграть-то некогда: помимо школы или детского сада – танцы или спорт с раннего возраста, музыка или шахматы. Родители, так нагружая ребенка, делают это, конечно, из лучших побуждений, развивая в нем гармоничную личность. И приходит такой мальчуган, урвав полчаса между хоккеем и английским, в игровую студию и просит: «Можно, я поиграю?» (потому девиз «Подари радость детства», взятый игровой студией, кажется как никогда актуальным).

Но во всех детских играх в студии педагог становится старшим товарищем ребенка, готовым



# Дарить радость детства

Педагог из Междуреченска Татьяна Килина организовала бизнес в сфере детского досуга. Ее игровая студия для детей от трех до девяти лет стала первой и единственной в городе. Пока свой бизнес Татьяна Килина развивает на семейные деньги. Но недавно ее проект был поддержан муниципальным грантом в 300 тысяч рублей.

3 до 9 лет, которые остаются без родителей, и дети от полутора до трех лет – только с родителями, есть группа временного пребывания, использующая абонентную плату, предусматривающую регулярность занятий в студии.

По бизнес-плану проект должен окупиться за год и два месяца. Выйти на стопроцентную выручку (в месяц 94 тысячи рублей) планируется уже в декабре. Но это при условии максимальной загрузки студии. С экономической частью бизнес-плана Килиной здорово помогли в Центре содействия малому и среднему бизнесу. Объяснили, откуда что берется и как считается. И действительно, пока получается так, как предположили экономисты центра.

На средства муниципального гранта Татьяна надеется оплатить аренду помещения (она вместе с коммунальными услугами съедает 20,5 тысячи рублей в месяц), увеличить количество рабочих мест и работать в две смены. А на оставшиеся деньги приобрести телевизор и сделать постаментом «второй этаж», чтобы, забравшись туда, дети смотрели познавательные мультфильмы, не мешая другим в это время играть на полу в тихие игры.

Междуреченцы, оценившие достоинства игровой студии Килиной, теперь обращаются с просьбами в день рождения ребенка привести сюда именинника с друзьями, чтобы они поиграли перед походом в кафе. Или сначала привести сюда детей поиграть, а потом увести их домой на чаепитие. Недавно поступило предложение с турбазы «Восход»: туда приезжает много семей с детьми. Пока родители катаются с горы Югус, надо чем-то занять детей.

В будущем Татьяна Килина видит свой центр в собственном, приспособленном для детей помещении. Есть идея организации сети филиалов в других городах области. Ведь подобные игровые студии действуют только в мегаполисах. Но ведь такие услуги востребованы и в провинциальных городах!

Людмила ХУДИК.  
Фото Юрия Мальцева.



в нужный момент оказать необходимую помощь. Он доброжелательно и ненавязчиво руководит, является нередко организатором игры, советчиком, справедливым судьей, который разрешает конфликтные отношения детей, и товарищем по игре. И незаметно игра приобретает уже педагогический смысл...

Студия Татьяны Килиной может работать максимально 880 часов в месяц. В сентябре, когда она только открылась, 40 детей «принесли» 450 часов, в октябре 53 ребенка – 588 часов. Появились уже постоянные маленькие посетители, которые приходят сюда каждый день, других мамы приводят поиграть в определенные дни недели. Есть группы детей от