

«Ударим» наукой по гриппу

ПН.	2	9	16	23	30
ВТ.	3	10	17	24	
СР.	4	11	18	25	
ЧТ.	5	12	19	26	
ПТ.	6	13	20	27	
СБ.	7	14	21	28	
ВС.	1	8	15	22	29



КУРС ВАЛЮТЫ
(ЦЕНТРОБАНК)
\$ 28,73 руб.
€ 43,14 руб.

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

КУЗБАСС

208 (24928) 11 НОЯБРЯ 2009 г., СРЕДА

в курсе дела

Творческий подход к перспективе

Как уже сообщал «Кузбасс», в Кемерове стартовал проект «Развитие творческого потенциала детей с ограниченными возможностями как популяризация памятника наскального искусства «древнее святилище «Томская писаница». В мае 2009 г. он получил грант Президента РФ для поддержки творческих проектов общенационального значения в области культуры и искусства. В Кемерове проект реализуется на базе школы-интерната № 22 (для детей с нарушением речи).

«Сделать так, чтобы они в себя поверили»

В школе-интернате уже состоялся мастер-класс «Кузла из мочала», который провела научный сотрудник музея-заповедника «Томская писаница» Светлана Иванова. А на самой писанице в музее петроглифов кемеровская художница Евгения Юманова проводит свой мастер-класс «Макет в картинах памятника наскального искусства «древнее святилище «Томская писаница».

Шестиклассник Влад Краснов впечатлился «кукольным» уроком. Он пообещал, что теперь научит делать кукол своего друга.

Урок в музее петроглифов увлек ребят постарше. Впечатлениями делится Инга, 14 лет:

«Я пытаюсь изобразить людей и животных, которых рисовал древний человек на скалах. Сначала мы тушью сделали фактуру, создали вид старого камня в трещинах. Затем на этой фактуре будем делать эскизы. Раньше в такой технике я не работала. Очень понравилось!»

Наталья Шмойдова, руководитель музея «Патриот» школы-интерната № 22, замечает:

«Это хорошая идея, по-

тому что наших детей, которые заканчивают интернат, не очень-то где-то ждут, они не всегда могут найти работу. Потому им важно «работать» не языком, а руками. Эти творческие способности и призван развивать проект. Таким образом, у ребят легче пройдет социализация, они смогут выразить себя в своем творчестве. Это наш первый совместный проект. Ребята сами изъявили желание участвовать в нем. Они не стесняются разговари-

вать, даже если говорят плохо, не стесняются что-то делать, даже если у них не получается. Трое детей из сегодняшней группы имеют статус инвалидов, четверо – дети-сироты. Им очень трудно придется в жизни, если они не найдут себя, не будут развивать свои таланты. В основном после школы наши ребята идут в училища на рабочие специальности, редко кто поступает в вузы.

(Окончание на 2-й стр.).



Специализированные школы

По данным отдела охраны прав детства управления образования администрации, в Кемерове сегодня 8 специализированных учреждений для детей с ограниченными возможностями. В них воспитываются 980 детей, в том

числе 218 детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей. Это школы-интернаты различного профиля.

№ 20 – для слабовидящих детей, № 22 – для детей с нарушением речи, № 100 – для детей с ДЦП и еще пять (№ 9, 27, 30, 101 и 104) – для детей с нарушениями в развитии.

Как стало известно...

В Белове заговорили о техногенной катастрофе

Кемеровская межрайонная природоохранная прокуратура приступила к расследованию ситуации, создавшейся на Беловском цинковом заводе.

Сам завод уже давно не работает, еще в 2000 году был признан банкротом, но отходы после себя оставил. Природоохранная прокуратура занялась этим делом после того, как нынешний конкурсный управляющий завода Георгий Антонов обратился с жалобой на ситуацию к губернатору и в прокуратуру Кемеровской области.

В жалобе указал, что на территории завода в 62 гектара 15 гектаров сегодня занимают бесхозные отходы бывшего производства без надлежащих условий хранения. Больше миллиона тонн. Испытания, проведенные в марте нынешнего года специалистами Кемерово, Новокузнецка и Москвы, показали, что отходы относятся ко второму классу опасности, а потому нуждаются в особых условиях хранения и утилизации. Таких условий на закрытом заводе нет. А муниципалитет, по сообщению Георгия Антонова, не только бездействует, но и позволяет использовать участки отравленной территории.

Из документов по итогам исследований следует, что находящиеся на территории ОАО «Беловский цинковый завод» отходы содержат большое количество токсичных веществ. Содержание ртути превышает ПДК в 8 раз, мышьяка – в 85 раз, серы – в 10 раз, свинца – в 160 раз, кадмия – в 320 раз, цинка – в 300 раз, меди – в 4 тысячи раз! Все это представляет серьезную опасность для 137 тысяч населения Белова.

Что же теперь делать? Ясно, что необходимо провести утилизацию и рекультивацию. Но у ликвидированного предприятия денег нет. Значит, нужно подготовить пакет документов для включения

в федеральную программу, чтобы получить из федерального бюджета деньги на эти дорогостоящие работы.

Татьяна ФОМИНА.

«Ортон» идет в Казахстан

Кемеровский «Ортон» намерен выйти со своей новой продукцией – георешеткой за пределы России. Первым иностранным рынком станет Казахстан.

Георешетка – материал из полипропилена, способный повысить надежность и срок службы автодорог, «Ортон» начал выпускать в августе этого года, полностью перепрофилировав свое производство (ранее на заводе делали искусственные ткани). Сейчас «раскрутка» новой линии, как сообщили на предприятии, несмотря на все проблемы, связанные со снижением объема строительства и довольно высокой конкуренцией на рынке, «в графике». До конца года планируется выпустить 500 тонн георешетки. Материал «расходится» в основном по сибирским регионам. «Все по плану» и с запасом еще одной новой линии – по выпуску нетканых геосинтетических материалов для дорожного и железнодорожного строительства, прокладки газопроводов. На заводе уже идут пусконаладочные работы итальянской линии. Пуск запланирован на январь 2010 года.

Казахский «поход» предприятия началось с переговоров об участии «Ортона» в реализации двух крупных проектов – строительства казахского участка дороги Западный Китай – Западная Европа и спортивных объектов для проведения зимних Азиатских игр «Азия-2011». Кроме того, «Ортон» нашел компанию, которая будет официальным дилером предприятия в Казахстане. Реально поставки георешетки с «Ортона» в Казахстан должны начаться в конце этого года. На казахский рынок будет рассчитано и новое производство геоматериалов.

Татьяна ДУМЕНКО.

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-51-23, 72-36-45.

день шахтера-2010

Вчера в Кемеровском городском округе – столице областного Дня шахтера-2010 строители забили первую сваю под строительство детского сада на 150 мест. Ввод в строй объекта позволит сократить очередь в дошкольные учреждения муниципалитета на 43%.

Напомним, что ежегодно, с 2001 года, один из горняцких городов Кузбасса становится столицей главного праздника региона (таким образом, Кемеровский стал 10-й столицей по счёту). Суть программы – за год всем миром привести в порядок очередную столицу. Как сообщил вчера на церемонии «первой сваи» заместитель губернатора по строительству Евгений Буймов, подрядчики также уже начали капремонт культурного центра «Кемеровский». Планируется, что новый детсад с бассейном и отремонтированный культурный центр будут сданы в эксплуатацию к 1 августа 2010 года.

сотрудничество

Подведены итоги торгово-экономической миссии предприятий Республики Беларусь в Кемеровскую область.

По данным Центра социологических и маркетинговых исследований «СОМ» Кузбасской торгово-промышленной палаты, в ходе миссии состоялось порядка 100 переговоров, из которых 80% признаны результативными. Продукцию из Республики Беларусь представили 21 предприятие, осуществляющее производство и реализацию сельхозтехники, карьерного автотранспорта, продуктов питания, товаров народного потребления и т.д. В переговорах приняли участие руководители более 50 кузбасских предприятий машиностроительной, химической, легкой, пищевой промышленности, торговли, транспорта, энергетики. Как показали результаты опроса, кузбасские участники торгово-экономической миссии были заинтересованы предложениями всех белорусских предприятий. Кузбасские предприятия активно презентовали свои услуги, продукцию и идеи, которые, в свою очередь, вызвали не меньший интерес со стороны белорусского бизнеса.

транспорт

В Управлении единого заказчика транспортных услуг областного центра состоялось совещание с представителями предприятий городского пассажирского транспорта. Его главная тема – предупреждение и ликвидация последствий чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера.

На совещании были подведены итоги проверки действий персонала подвижного состава по профилактике и противодействию терроризму. Ранее, для того чтобы усилить контроль за выполнением транспортными предприятиями антитеррористических мероприятий, был разработан и согласован с Управлением внутренних дел по г. Кемерово график проверок на период с августа по октябрь 2009 года. По нему выполнение профилактических мероприятий по противодействию терроризму проверялось в 11 предприятиях. По результатам работы лучшими в этом направлении стали ОАО «Кемеровская электротранспортная компания» и ООО «ПКФ Кемеровское пассажирское предприятие». Было проведено 18 проверок действий персонала городского пассажирского транспорта методом закладки «контрольных пакетов». В 13 случаях обнаружено «контрольный пакет» произошло оперативно.

наука

Сегодня в Кемерове в областной клинической больнице состоится юбилейная конференция по перспективам развития службы диализа и трансплантации почки в Кемеровской области, посвященная 40-летию Центра трансплантации органов ГУЗ КОББ.

Для участия в конференции в столицу Кузбасса прибудут руководители диализных центров, ведущие нефрологи, эндокринологи и трансплантологи России.

день памяти

В Кемерове священники вместе с сотрудниками ДПС окропят дороги святой водой и проведут профилактические беседы с нарушителями правил дорожного движения.

Как сообщила во вторник пресс-служба Кемеровской и Новокузнецкой епархий, мероприятие пройдет в рамках Всемирного дня памяти жертв дорожно-транспортных происшествий (третье воскресенье ноября). Кроме того, в Знаменском кафедральном соборе Кемерова будет отслужена панихида о жертвах дорожных аварий.

климат

Восход 8.43 Заход 17.17 Долгота дня 8.34
Восход 1.40 Заход 15.02 Новолуние 17 ноября

Сегодня

Днем переменная облачность, без осадков, утром местами туман. Ветер юго-восточный 3-8 м/с. Давление будет слабо падать, влажность существенно не изменится. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий.



	день	ночь
Кемерово	-12 – -14	-20 – -22
Новокузнецк	-11 – -13	-18 – -20
Белово	-12 – -14	-19 – -21
Юрга	-13 – -15	-19 – -21
Междуреченск	-9 – -11	-18 – -20
Таштагол	-7 – -9	-17 – -19
Марининск	-15 – -17	-24 – -26
Л. Кузнецкий	-11 – -13	-18 – -20

12 ноября

Небольшая облачность, преимущественно без осадков. Ветер восточный 5-10 м/с. Температура ночью -17 – -22°C, в отдельных районах до -28°C, днем -11 – -16°C.

13 ноября

Небольшая облачность, преимущественно без осадков. Ветер северо-восточный 5-10 м/с. Температура ночью -17 – -22°C, в отдельных районах до -28°C, днем -12 – -17°C.

урьер

Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеослужбам.

цифра
2168

семей в Кузбассе переехали в благоустроенное жилье с подработанных территорий за январь-октябрь этого года. Но как показал анализ, в целом за этот период угольные города освоили лишь 54% от средств, поступивших по программе Минэнерго РФ, а это всего 2,5 млрд. руб. В связи с этим губернатор А.Г. Тулеев направил главам городов телеграммы с требованием принять меры по своевременному и полному освоению федеральных средств до конца 2009 года, обеспечить эффективность их вложения, в первую очередь в строительство жилья.

факт

На сегодняшний день в Кузбассе в рамках четвертого этапа по предотвращению многодетными семьями кроликов для выращивания на мясо животных получили 1650 семей. С начала апреля, когда стартовала акция, кузбасские семьи получили около 5 тысяч кроликов. До конца этого месяца всего будет выдано 2 тысячи пушистых зверьков.

анонс

В завтрашнем номере «Кузбасса» читайте:

- Сколько «колбасной цепочки» ни вить, конец один: оперативники «раскрутят» схему воровства с пищевого комбината...
- У шахтеров Междуреченска появился блог в Интернете. Здесь и дискуссии о новой технике, и рассказы о ЧП, которые хозяева предприятий не прочь бы и скрыть...

Творческий подход к перспективе

(Окончание.)

Начало на 1-й стр.)

Евгения Юманова, преподаватель художественного училища, член Союза художников России, объясняет, почему была выбрана тематика наскального искусства:

«Современное искусство построено на фактурах. Поэтому я решила использовать (особая фактура) этот прием (особая фактура) использовать здесь, в мастер-классе. С одной стороны, это облегчит ребятам процесс рисования (ведь самое сложное – это начать, особенно если ты ничего не умеешь), с другой – поможет им увидеть образ. Через первобытное искусство раскрыть творческий потенциал наших ребят-художников. В древности минимум средств средств художники проявляли максимум выразительности. И как раз в этом проекте все сошлось. Раскрепостили детей, сделать так, чтобы они в себя поверили, – вот наша задача. Если у них, выражаясь современным языком, «поплет креатив», то мы пойдем дальше и свернем горы. Когда человек речует и у него получается, это такое счастье, с каким никакой другой «допинг» не сравнится.

Помощь с разных сторон

В Кемерове проекты раз-

вития детей с ограниченными возможностями реализуются достаточно активно. Есть среди них и грантовые. Например, как рассказала «Кузбассу» Ирина Иванова, главный специалист управления социальной защиты населения, проект «Звезда на ладони» тоже получил грант Президента РФ 2009 года. Разработчик проекта – ДШИ № 45 совместно с КеМГУКИ. Работа ведется с воспитанниками школы-интерната № 100 и с ребятами из центра реабилитации детей с ограниченными возможностями «Фламинго».

И еще два кемеровских учреждения культуры – детская централизованная библиотечная система и музей-заповедник «Красная горка» – стали победителями конкурсов грантовых проектов.

Проект детской ЦБС «Культурная реабилитация – антикризисные программы» получил материальную поддержку Федерального фонда поддержки детей, оказавшихся в трудной жизненной ситуации. В реализации проекта участвуют библиотеки города и учреждения досугово-творческого типа, которые находятся в поселках закрытых шахт.

Музей-заповедник «Красная горка» победил в конкурсе



«Меняющийся музей в меняющемся мире».

Однако особенностью проекта «Томской писаницы» в том, что рассчитан он на детей с нарушениями речи. Обычным ребятишкам, возможно, он был бы не так интересен. А дети из школы-интерната и из школы-интерната, зато руками все делают очень хорошо. И куклы, и рисунки у многих получаются с первого раза.

Шанс реализации

Автор проекта – 29-летняя кемеровчанка Евгения Демидова, научный сотрудник отдела фондов музея-

заповедника «Томская писаница». Училась на культурологическом отделении КеМГУКИ. В 2004 г. прошла практику на базе «Томской писаницы» и в 2006-м еще перед защитой диплома пришла работать в музей-заповедник. Так и осталась тут. Говорит, что занимается тем, чем всегда хотела, и не жалеет. Планирует и в дальнейшем продолжить работу с детьми-инвалидами.

– К сожалению, у таких ребятшек намного меньше шансов найти себя на жизненном пути, проявить свои таланты. Потому мне показалось важным дать им такую



Автор проекта Евгения Демидова.

возможность, попробовать реализовать себя в творчестве. Дефектов речи не видно на картинах.

Хотя грант скромный, 180 тысяч рублей, главное – его важность для ребятшек. Еще после ознакомительной экскурсии в сентябре ребята были в диком восторге и хоть сию минуту были готовы участвовать в проекте. Но мы пока отобрали 25 человек, все участвует в проекте. В следующем раз постараюсь еще больше ребятшек задействовать. Если у детей в глазах появился интерес, если они что-то делают с желанием, и из музея их за уши не вытащишь, это очень приятно. И им полезно, и нам доставляет огромное удовольствие. Ребята молодцы, они очень послушны и дисциплинированы. Всем хорошо, и я надеюсь, от этого будет польза.

Проект Евгения Демидовой продолжит свою работу и в 2010 г. Далее в планах –

По данным начальника отдела статистики Кемеровского городского центра занятости населения Нины Столяровой, на 29 октября на учете в ЦЗН с начала года состоит 1307 инвалидов (на 01.01.09 было 504 человека), статус безработного с начала года получили 822.

Количество инвалидов, обратившихся в Центр занятости, выросло по сравнению с прошлым годом. Однако процент граждан-инвалидов среди общего количества безработных в 2009 г. небольшой, 8%.

Как правило, вакансий для инвалидов сегодня немного, иногда предлагают занятость Общественные службы. Специальных квот для инвалидов в ЦЗН нет. Как правило, работодатели предлагают обычную вакансию, а специалисты центра договариваются, чтобы на нее взяли инвалида.

лекционные занятия в школе-интернате, работа на пленэре, доработка и оформление рисунков и поделок. Итого, в марте, станет открытие детской выставки на «Томской писанице» и организация передвижной экспозиции в конце апреля для разведов по кузбасским городам.

Юлия

МАТЮЩЕНКО.

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасс», тел.: 72-51-23, 72-36-45.

к 65-летию Победы

В мысковских школах к Дню Победы откроются школьные музеи и комнаты боевой славы, посвященные Великой Отечественной войне.

Работу в данном направлении учащиеся и педагоги городских школ уже начали. Сейчас школьники ведут поисковую деятельность, встречаются с ветеранами Великой Отечественной войны, записывают их воспоминания, собирают фотографии, газетные публикации военных лет. Собранные материалы лягут в основу специальных экспозиций, посвященных юбилею Дня Победы. А в одном из старейших учебных заведений города – школе № 1 музей будет посвящен бывшему выпускнику этой школы, участнику Великой Отечественной войны, Герою Советского Союза Михаилу Михайловичу Куюкову. В настоящее время начато оформление необходимых документов для присвоения школе имени Героя.

рынок труда

В Центре занятости населения Новокузнецка стартовал очередной недельный бизнес-семинар «Основы предпринимательской деятельности».

В 2009 году в городе отмечен всплеск интереса к предпринимательской деятельности как эффективной форме занятости. За 10 месяцев более 700 человек получили консультации и участвовали в обучающих семинарах, что в шесть раз больше, чем в 2008 году. 50 безработных уже получили субсидии по 58,8 тыс. рублей на организацию собственного дела. Еще 50 готовят бизнес-планы. В этом им помогают специалисты службы занятости и студенты старших курсов Кемеровского государственного университета, привлеченные к этой работе. Наряду с бизнес-семинарами трижды в неделю в конференц-зале Центра занятости проводятся групповые встречи заинтересованных лиц по вопросам организации самозанятости.

ну и ну!

У 56-летней пенсионерки из Новокузнецка сотрудники наркоконтроля изъяли крупную партию наркотиков – более 1000 доз героина, более 110 граммов.

Большая часть зелья хранилась в банке из-под кетчупа. Стоимость такого количества героина на черном рынке составляет порядка 300 тыс. рублей. В отношении задержанной возбуждено уголовное дело по п. 1 ч. 3 ст. 228-1 УК РФ (незаконные производство, сбыт или пересылка наркотических средств в особо крупном размере). Женщине грозит от 8 до 20 лет лишения свободы.

к празднику

Подведены итоги конкурса «Народный милиционер Кузбасса».

Победители получили сказочные призы. Владелец первого места – квартиру, второго – автомобиль, третьего – туристическую путевку в Таиланд. Напомним, участникам конкурса пришлось и состязаться в стрельбе, и проверить уровень своего интеллекта, и «примерить» на себя роль начальника ГУВД. Победителей определили все желающие кузбассовцы через сайт ГУВД. По итогам он-лайн голосования обладателем почетного звания «Народный милиционер Кузбасса» был признан заместитель командира отдельного батальона ППС УВД по г. Кемерово, майор милиции Дмитрий Гаврилов, на втором месте – заместитель командира взвода отдельного батальона ДПС ГИБДД при УВД по г. Новокузнецку старший лейтенант милиции Валерий Абрамшпун, третье место заняла старший инспектор специализированной группы по работе с учащимися ОВД по Центральному району Новокузнецка майор милиции Ирина Ненашева.

культура

Сегодня в Кемеровском государственном университете культуры и искусства состоялась творческая встреча с режиссером «Польского театра в Москве» Евгением Лавренчуком – учеником театрального мэтра Романа Виктюка.

Евгений Лавренчук расскажет о своем театре, последних постановках, гастроях и лабораторной работе. А для студентов и преподавателей вуза проведет мастер-класс.

криминал

Сотрудники ФСБ задержали в Междуреченске 40-летнего жителя Самарской области, стрелка подвизного наряда ФГУП «Охрана» МВД Хакасии Сергея Косова при попытке сбыть 2 кг 200 г золота, похищенного с золотодобывающего предприятия «Артель старателей «Золотой полюс».

Следственным отделом УФСБ России в отношении Косова возбуждено уголовное дело по ч. 2 ст. 191 УК РФ «Незаконный оборот драгоценных металлов, природных драгоценных камней или жемчуга».

знай наших!

16 учащихся детской художественной школы № 4 Ленинска-Кузнецкого стали лауреатами и дипломантами Всероссийского конкурса изобразительного искусства «Хранители», который прошел в Москве.

Конкурс проводился в рамках приоритетного национального проекта «Образование» по направлению «Государственная поддержка талантливой молодежи». Все преподаватели победителей награждены грамотами. Конкурс проводился по разным направлениям: декоративно-прикладное искусство, декоративная и пейзажная композиция, академический рисунок и живопись, дизайн и графика. В номинации «В мире детской мечты» рассматривались произведения самых юных художников в возрасте от пяти до десяти лет.

зимний отдых

На горнолыжном комплексе Шерегеш открылся зимний сезон.

Сегодня спортивно-туристский горнолыжный комплекс «Шерегеш» известен не только в Сибири, России, но и за рубежом. Продолжается строительство объектов на горе Зеленой. С начала освоения введен в эксплуатацию 91 объект, из них – 42 гостиницы, которые могут одновременно принять более 2 тыс. человек, 11 объектов сервисного обслуживания, 49 кафе-ресторанов, 4 культурно-развлекательных центра, 6 автомобильных стоянок на 1,8 тыс. автомобилей. В настоящее время большая работа проводится по строительству дороги от Чугунаша до горы Зеленой. Уже в этом сезоне в районе планируется организовать сертифицированные снежные трассы. Одна будет проходить от подножия горы Зеленой до Поклонного креста на горе Курган и его окрестности. Другая – от Шерегеша до поселка Усть-Кабырза.

спорт

С победы начали свои выступления в финальном турнире сильнейших команд первого дивизиона футболистов кемеровского «Кузбасса».

Соперниками наших девят в групповом турнире являются: «Искра» (Санкт-Петербург), ШВСМ (Воронеж), «Звезда-2005»-2 (Пермь) и «Легия-25» (Владимир). В стартовом матче соревнованиям за право играть в высшей лиге кемеровчанки обыграли дублеров чемпиона страны, пермского клуба «Звезда-2005», со счетом 2:1. У «Кузбасса» дважды отличился Казаков.

Курьер

ЭКОНОМИЯ

Светить всегда, светить везде... Уже не актуально?

Уходя, гасите свет

Лампочки на лестничных площадках нашего дома не так давно были оснащены датчиками движения – загораются, когда кто-нибудь выходит из квартиры или подходит к двери. И светят ровно столько, чтобы успеть попасть ключом в замочную скважину. Пока, тыфу-тыфу, ни одна не перегорела. А в прежние времена лампы приходилось менять едва ли не каждую неделю. Это, а также пластиковые окна в подъездах и общедомовые приборы учета помогают нам сэкономить свет, воду и тепло, а соответственно сократить платежи на энергоресурсы и уменьшить затраты на благоустройство дома и придомовой территории.

Но не всем так повезло. На сегодняшний день в Новокузнецке всего 28 процентов городского жилищного фонда оснащено приборами учета горячей воды, 23% – счетчиками холодного водоснабжения, 5% – счетчиками тепловой энергии. А там, где нет учета, отсутствует и стимул к экономии энергоресурсов. Возможно, ситуация изменится, когда будет отменена система перекрестного субсидирования коммунальных платежей, а это произойдет уже к 2011 году. К этому времени затраты жилищных организаций за коммунальные ресурсы возрастут до 100%, и наличие общедомовых приборов учета станет жизненной необходимостью. Люди вынуждены будут начать экономить ресурсы, чтобы платить лишь за фактическое их потребление. Пока же в городе плата по холодному водоснабжению составляет 77% от среднего тарифа предприятий коммунального комплекса, по водотеплоэнергии – 75,7%, по отоплению – 66,9%.

По муниципальной программе

С лета этого года в Новокузнецке действует муниципальная программа «Энергосбережение в бюджетных учреждениях 2009-2012 годов» стоимостью более 118 млн. руб. Она предусматривает установку 1129 приборов учета коммунальных ресурсов в бюджетных учреждениях, доведение показателей оснащенности приборами учета коммунальных ресурсов до 100% по холодному, горячему водоснабжению и тепловой энергии. В результате реализации программы ожидаемая экономия бюджетных средств составит 84,352 млн. рублей. За счет городского бюджета предлагается оплатить 44,5% всех расходов на реализацию программы, а 55,5% средств город намерен получить из федерального бюджета через государственное учреждение «Кузбасский центр энергосбережения».

В городе проведена инвентаризация технических паспортов всех муниципальных бюджетных учреждений в части потребления коммунальных ресурсов и составлено более 1000 энергетических паспортов по каждому отдельно стоящему зданию или встроенному помещению. По состоянию на 1 июля каждого года планируется обновить данные этих паспортов.

«Лампочка Ильича» forever?

Очень «модная» тема, когда речь заходит об энергосбережении, – энергосберегающие лампы. При этом, что общая экономия от их использования невелика – 2-5% от общего потребления электричества. Мы побывали в нескольких магазинах,

торгующих светодиодными приборами. По свидетельству продавцов, как только народ узнал, что в 2014 году по всей стране будет запрещена продажа «прожорливых» ламп накаливания, на них тут же появился повышенный спрос. Особой популярностью «лампочки Ильича» пользуются у пенсионеров, которые набирают их впрок по несколько десятков штук. Пожилых людей можно понять – самая дешевая энергосберегающая лампочка стоит раз в десять дороже, чем обычная. Впрочем, и «продвинутой» молодежи пока не очень активно покупают «экономные» лампочки. Смушает не их стоимость, а ртутная начинка.

Моя подруга сделала в квартире ремонт и решила все старые лампочки заменить энергосберегающими. Стала вникать в тему и выяснила, что такие лампы после того, как завершится их эксплуатация, ни в коем случае нельзя выбрасывать в контейнер для мусора, поскольку это нанесет ущерб экологии. Их предлагается отнести в некое специализированное подразделение, где есть оборудование для утилизации ртутных ламп, да еще и заплатить за этот процесс. «Нет, так заморачиваться не согласна», – сказала подруга и вкрутила во все комнаты привычные стандартки.

Между тем, процесс извлечения отслужившей свой срок энергосберегающей лампы не такой уж и утомительный, если знать, с чего начать. Предприятие, занимающееся демонтажем ламп (извлечение ртутной начинки), называется ООО «Эко Сервис» и располагается в центре города – на улице Орджоникидзе. Установка, на которой утилизируются лампы, работает на весь юг Кузбасса.

По словам директора ООО «Эко Сервис» Виктора Олейникова, пока на утилизацию поступает не так много ламп. За весь год привезли около ста штук. Среди клиентов – законопослушные и «сознательные» торговые и промышленные предприятия, бюджетные учреждения. Частных лиц здесь пока никто не видел. «Для того чтобы переработать лампы, мне нужно купить жидкий азот, другие компоненты, зарплату людям платить. Поэтому я не могу принимать их на утилизацию бесплатно», – говорит Виктор Олейников. – Себестоимость переработки одной лампы составляет около 30 рублей. Но если я буду с частника деньги брать, он никогда сюда не придет – лучше выбросит лампочку в мусорное ведро».

Альтернатива есть!

Впрочем, ртутьсодержащим лампам уже есть альтернатива – светодиоды, срок службы которых составляет не меньше десятилетия, а экономия энергии по сравнению с лампами накаливания достигает до 80%. И утилизировать специальным образом такие лампы не нужно, поскольку экологически они совершенно безопасны. Стоят светодиоды, правда, немало – от 200 до 600 рублей за штуку, окупаясь при этом за год-полтора.

Кстати, как сообщила заместитель главы города по ЖКХ Александр Иванов, на некоторых улицах Новокузнецка уже в ближайшем будущем планируется установка светодиодных осветительных приборов. Сначала в качестве эксперимента, чтобы проверить на практике, какова будет экономия. Стоимость проекта составит около миллиона рублей. Ректор СибГУИ Сергей Мочалов также признался, что

планирует оснастить светодиодами лампы коридоры корпусов университета.

Одна надежда – на обогреватели?

Установка приборов учета в жилых домах и учреждениях, замена устаревших ламп – это только первый шаг на пути к энергоэффективности. По мнению многих экспертов, данную проблему нужно решать комплексно – утеплять здания, ликвидировать утечки. «Каждую зиму мы замерзали, приходилось в офисе постоянно пользоваться электрокаминном, в результате чего на компанию приходили немаленькие счета за электроэнергию», – рассказывает знакомый предприниматель. – «Однажды мы поняли, что если и дальше так дело пойдет, то фирма просто «вылетит в трубу». И тут мне на глаза попался журнал, в котором говорилось, что муниципалитет одного из городов в Швеции утеплил жилые дома снаружи, и жители сразу стали расходовать на 30% электроэнергии меньше. Мы залили все здание монтажной пеной, поставили пластиковые окна, и вот уже на улице минус десять, а электрокамин этой осенью мы еще ни разу не включили». Между тем, немало горожан по-прежнему продолжают в холода пользоваться обогревателями.

Как сообщили нам в Новокузнецкой энергетической компании, нагрузка на сети с первыми морозами уже увеличилась, а зимой по сравнению с летним периодом энергопотребление повысится на 30-40 процентов – со 147 до 235 мегаватт. «Батареи в нашем доме по улице Горького, 24, чуть теплее. На вопрос, почему у нас нет должного тепла,

диспетчеры отвечают, что так топят котельная». «Мы, жители дома по Авиаторов, 41, мерзнем в своих квартирах, у многих маленькие дети. На все жалобы получаем ответ – ждите. Скажите, пожалуйста, сколько нам ждать?» «Во всех квартирах нашего подъезда со 2-го по 9-й этаж дома по ул. Строителей, 80, уже второй год на кухне не работают стояки отопления. Неоднократно обращалась в управляющую компанию, на горячую линию – результатов никаких». Это лишь малая часть обращений жителей на сайт городской администрации по поводу холода в квартирах. И как людям в такой ситуации «сберечь» электроэнергию, если одна надежда – на электрообогреватель?..

Оптимизация и автоматизация

Что касается новокузнецких предприятий, то их сама жизнь заставляет повышать энергоэффективность, чтобы снизить производственные издержки. В ЗАО «Водоканал» это позволило уменьшить потребление электрической энергии на 7% в год и сэкономить 8 млн. 271 тыс. кВт. ОАО «Новокузнецкая энергетическая компания» вот уже несколько лет применяет новые технологии изоляции тепловых сетей. В результате количество повреждений на сетях снизилось на 16%, тепловые потери уменьшились на 11%. Кроме того, НЭК в этом году завершила внедрение автоматизированной системы коммерческого учета электрической энергии. Результатом стало сокращение потерь электроэнергии, экономия средств по году составит 54,743 млн. рублей...

Елена КОБЕЛЕВА.

по существу

С тепловизорами – против гриппа и ОРВИ

(Окончание.)

Начало на 1-й стр.)

2 ноября полпред провел губернаторами регионов видеоконференцию по свиному гриппу. 3 ноября департамент образования Кемеровской области разослал в территориальные управления письмо с рекомендациями о мерах по предупреждению заболеваемости и выявлению заболевших. А после праздника Масленко лично съездил в Новосибирск и вернулся с партией тепловизоров. Их 21 школу, 19 садиков, а также приемный покой ЦРБ и кабинет доврачебного приема поликлиники.

Большое спасибо и главе района Марату Ильдусовичу Калимуллину, – дополни-

ет зам. начальника местного управления образования Лариса Владимировна Куданкина. – Мы обратились к нему с письмом департамента за советом. Пользоваться обычными градусниками – значит, парализовать учебный процесс. Да и нет в наших школах столько градусников. Марат Ильдусович тут же выделил на тепловизоры 50 тысяч рублей, и новую четверть мы начали, можно сказать, во всеоружии...

С тем, как выглядит процесс «массовой дистанционной термометрии», журналисты «Кузбасса» познакомилась в средней общеобразовательной школе поселка Металлолодка.

...Занятия здесь начинаются в 9 утра. Но уже за 20 минут до звонка в школьном

вестибюле полно ребятшек. Одетые в одноразовые защитные маски, они терпеливо ждут своей очереди на измерение. Выходят вежливо, но твердо предлагают нам с фотоаппаратом «гостевой» комплект. Директор Яна Владимировна Бурдакова уже спешит навстречу.

– Так ведь карантин еще не объявляли! – бурчу я, покорно смазывая маской губную помаду.

– Для того мы их и одеваем, чтобы не объявлять вообще, – поясняет Яна Владимировна.

Ученицы на второй этаж – стол, где лежит тетрадка со списком учащихся. Дежурный учитель и психолог по одному пропускают ребят. Или, как они говорят, «принимают по ведомости», пред-

варительно поведя тепловизором возле виска и записав против фамилии каждого его температуру. В инструкции к прибору сказано, что если человек зашел с холода менее 20 минут назад, то 35 «копеек» следует расценивать как 36,6. Мальчишек и девчонок процедура несколько не напрягает, чувствуются, для них это развлечение.

В школе Металлолодки 222 ученика.

– И по случаю нововведения дети теперь приходят заранее? – уточняю я.

– Нет, школьный автобус всегда прибывает в это время. Поселок у нас большой, пока подвоз не организовали, некоторым ребятишкам приходилось по 30-40 минут добираться, – комментирует директор.

Мимо проходит еще один учитель с наглядной агитацией: дорожный знак «стоянка запрещена», только вместо синего поля на нем надпись «грипп».

– Во время каникул мы обзвонили всех родителей и попросили их изготовить марлевые маски, – продолжает рассказ директор. – Потому что одноразовые в аптеке оказались не так много. С дешевой околониловой мазией тоже проблема. Школа закупила на свои средства экстракты пихты и эвкалипта. Считается, что при вдыхании они повышают иммунитет и защищают от вируса. Так что у нас теперь – повсеместная ароматерапия. – А нет ощущения, что вокруг свиного гриппа создается нездоровый ажиотаж? – Мы никого свиным не пу-

Стандарты и качество

Геннадий Петрович Воронин – главный редактор журнала «Стандарты и качество», президент Всероссийской организации качества (ВОК), отвечает на вопросы корреспондента журнала «Управление производством».

Начнем со стандартов. Стандарты и стандартизация – тема в последнее время весьма болезненная. С тех пор как Федеральным законом «О техническом регулировании» (ФЗ-184) разом провозгласили необходимость требований ГОСТов с 1 июня 2010 года в умах наших людей, особенно производителей, всё смешалось: во-первых, общество разделилось на сторонников и противников стандартизации; во-вторых, промышленность не получила адекватной замены нормативным документам старого образца; в-третьих (и это самое важное), в стране значительно снизилось качество выпускаемой и закупаемой продукции, что очень многие связывают с реформами в области стандартизации. Просьба прокомментировать эту ситуацию.

Комментарии тут, как говорится, излишни. Надо не комментировать, а срочно принимать меры, а какие, это зависит от объективной оценки роли стандартизации в обеспечении качества, и не только качества.

Стандартизация, если относиться к ней как к инструменту управления производством и организации производства, а не как к объекту политической игры, – вещь весьма полезная для экономики страны, что не раз доказано практикой.

Государственная служба технического регулирования имеет в России более чем 80-летнюю историю. В годы индустриализации, когда в промышленности пришли тысячи малообразованных рабочих и наскоро подготовленных инженерно-технических

работников, стандарты были носителями знаний и технической культуры. Видимо, потому в нашей стране стандарты стали объектом особого внимания со стороны государства и общества. Возникла функция государственного надзора за соблюдением стандартов и строгий, установленный законом, спрос за их нарушение.

Периодически роль стандартов то преувеличивали, то преуменьшали.

Но почему же рухнула советская система стандартизации, которая, судя по вашим словам, вполне нормально выполняла свои функции?

Причин много. О некоторых я уже сказал: это колебания интереса общества и государства к проблемам стандартизации. Кроме того, не секрет, что ни одна система не бывает совершенна, всегда в ней найдутся изъяны, места, где нужно что-то поправить и усовершенствовать, тем более, когда меняются условия, в которых система функционирует.

Но главная причина в том, что государственная система стандартизации СССР была приспособлена для обслуживания плановой экономики, в том числе помогала в отсутствие конкуренции поддерживать определённый (иногда достаточно высокий, как в оборонке) уровень качества продукции. Печальный итог – реформа стандартизации, которая поставила всё с ног на голову. Её главная беда в том, что основные решения принимались без учёта мнений специалистов. В первой редакции закона «О техническом регулировании» стандарты вообще исчезли из поля зре-

ния реформаторов. Сегодня путем долгих сражений и на трибунах, и в печати кое-что в законе изменили, но этого недостаточно. Нужен отдельный закон о стандартизации, проект которого уже разработан, но с большим трудом пробивается сквозь всевозможные рогатки и препоны.

Нам твердят только о том, что промышленность должна сама для себя разрабатывать стандарты, и нечего государству вмешиваться в этот процесс, приводят в пример зарубежные фирмы, которые имеют стандарты с очень высокими требованиями.

Но ведь это же факт. Инновационный, «высококачественный» потенциал определяют внутренние стандарты компаний и корпораций. Их требования в передовых фирмах более высокие, чем в международных стандартах. Разве это не так?

Так. Но неверно другое. Международных стандартов на продукцию нет. Международные стандарты устанавливают большей частью методы испытаний, которые позволяют сравнивать качество продукции разных производителей по единым правилам, затем требования безопасности, правила маркировки, табираты упаковки и средств транспортирования и др., словом, всё то, что необходимо для обслуживания международной торговли, кооперационных связей, безопасной эксплуатации промышленных изделий и сооружений, совместимости информационных систем и т.п.

А что касается конкретных показателей технического уровня и качества продукции, это дело только товаропроизводителя. Я уже сказал, что у советской системы стандартизации были избыточные функции, вот одной из таких функций и была стандартизация конкретной продукции. Повторяю: это было необходимо для поддержания уров-

ня качества при отсутствии конкуренции. – Вы нарисовали такую неприглядную картину, что хочется сказать: «Какие уж там международные стандарты, нам бы, как в сказке про Мальчиша-Кибальчиша, ночь просто-таки до утра продержаться. А тут ещё и кризис!».

Вот уж пессимизма нам не надо! Как известно, из всякого даже самого трудного положения имеется минимум два выхода, надо только найти правильный. Я могу назвать сразу два правильных: первый (дающий скорую помощь) – заняться наведением порядка в производстве и системах управления, второй (рассчитанный на перспективу) – провести настоящее реформирование системы образования и подготовки кадров, поставив перед этой системой задачу – готовить человека к жизни, а не к попустулению в вуз.

Вы, вероятно, хотите сказать о международных стандартах ИСО серий 9000 и 14000, ИСО 17000 и им подобных? Но ведь только ленивый у нас не говорит о том, что в наших условиях эти стандарты неэффективны, что сертификация на соответствие этим стандартам сплошь и рядом формальна, что сертификаты покупаются и т.д.

Не спорю: и говорят об этом часто, и в действительности такое, к сожалению, не редкость. Более того, могу сказать, что даже темпы внедрения СМК у нас составили всего 3,9% от темпов, характерных для Китая – мирового лидера в этой области, а из внедрённых в российских организациях систем 80% неэффективны и бесполезны, хотя и обеспечены сертификатами соответствия. А давайте спросим, почему? Ведь есть же у нас примеры успешных предприятий, где системы качества работают и приносят большую пользу. Всё дело в

том, для чего и как строятся системы.

Приступая к работе со стандартами на системы менеджмента, российские компании чаще всего хотят получить сертификат, чтобы повысить свои конкурентные возможности при участии в тендерах на получение заказа или для привлечения выгодного партнёра. Лишь единицы берутся за стандарты ради наведения порядка в организации, чтобы грамотно организовать выпуск бездефектной продукции и поддерживать процесс постоянного совершенствования, который и является основным источником выгоды от функционирования СМК.

У нас нередко СМК и система управления предприятием живут изолированно друг от друга. Одна – основная, иногда очень несовершенная, но понятная и руководству, и сотрудникам предприятия ведёт весь производственный процесс, а вторая – СМК, в которой ещё нужно разобраться как следует, – существует для аудиторов и для рекламы. Я не устаю повторять, что качество начинается в голове, в первую очередь в голове руководителя. Пока в его сознании не укрепится убеждение, что качество ему нужно, как хлеб, чтобы были заказы, чтобы продукция была конкурентоспособной, чтобы не было возвратов и рекламаций, снижающих прибыль и очень вредно влияющих на репутацию фирмы, чтобы, наконец, предприятие жило и развивалось, СМК будет для него лишь украшением фасада. А когда он это поймёт да ещё доведёт до сознания своего персонала, ему станет ясно, что стандарты ИСО – это всего лишь схема первоначальных действий по наведению порядка, а настоящую систему надо строить «под себя», с учётом всех своих сильных и слабых сторон, с применением своего и чужого опыта.

ОАО «Российские железные дороги» в лице филиала Западно-Сибирской железной дороги проводит открытый аукцион № 633 а/РКЗ по определению покупателей объектов недвижимого имущества

ОАО «Российские железные дороги» в лице филиала Западно-Сибирской железной дороги (далее – Заказчик) проводит открытый аукцион № 633 а/РКЗ по определению покупателей объектов недвижимого имущества:

ЛОТ №1 – земельный участок площадью 52003 кв. м с кадастровым номером 54:19:142601:0089, расположенный по адресу: Новосибирская область, Новосибирский район, МО Новолуговской сельсовет, на землях Новолуговского сельсовета;

ЛОТ №2 – здание конторы площадью 758,8 кв. м с кадастровым номером 22:65:013903:01:01:413:001:002321192, расположенное по адресу: Алтайский край, г. Бийск, ул. В.Максимовой, д. 98;

ЛОТ №3 – здание фруктохранилища площадью 1055,2 кв. м с кадастровым номером 54:21:000000:0040:32:407:001:005899610, расположенное по адресу: Кемеровская область, г. Белово, ул. Треугольная;

ЛОТ №4 – здание магазина № 15 площадью 77,1 кв.м с кадастровым номером 54:18:050501:0029:50:238:001:003543190:0001, расположенное по адресу: Новосибирская область, Мошковский район, станция Мошково;

ЛОТ №5 – здание телефонно-телеграфной станции общей площадью 492 кв. м с кадастровым номером 54:37:000000:0000:50:418:001:0003541630:0002, расположенное по адресу: Новосибирская область, станция Татарская, и относящийся к нему земельный участок площадью 741,3 кв. м с кадастровым номером 54:37:010215:0022, расположенный по адресу: установлено относительно ориентира телефонно-телеграфной станции, расположенное в границах участка, адрес ориентира: Новосибирская область, г. Татарск, ул. Некрасова, 36;

ЛОТ №6 – нежилое здание (здание механических мастерских дистанции пути с пристройкой) площадью 326,1 кв. м с кадастровым номером 70:4:15:0:5, расположенное по адресу: Томская область, Верхнекетский район, р.п. Белый Яр, промзона ПЧ, строение 10;

ЛОТ №7 – нежилое здание (здание ПТО) площадью 428,9 кв.м с кадастровым номером 70:4:15:0:1, расположенное по адресу: Томская область, Верхнекетский район, р.п. Белый Яр, промзона ПЧ, строение 2;

ЛОТ №8 – нежилое здание (здание гаража на шесть автомашин) площадью 281,4 кв. м с кадастровым номером 70:4:15:0:4, расположенное по адресу: Томская область, Верхнекетский район, р.п. Белый Яр, промзона ПЧ, строение 9.

Аукцион состоится 17 декабря 2009 г. в 14.00 местного времени (11.00 московского времени) по адресу: г. Новосибирск, ул. Вокзальная магистраль, д. 12, каб. 320.

Предложения принимаются до 12.00 местного времени (9.00 московского времени) 14 декабря 2009 г. по адресу: г. Новосибирск, ул. Вокзальная магистраль, д. 12, каб. 253.

Аукцион является открытым по составу участников и открытым по форме подачи предложений по цене и предусматривает продажу указанных объектов недвижимого имущества, далее – недвижимое имущество.

Подробное описание недвижимого имущества, подлежащего продаже, а также детальная информация, касающаяся порядка проведения аукциона, а также порядка оформления и внесения обеспечения заявки на участие в аукционе, содержится в документации.

Начальная (минимальная) цена продажи составляет:

ЛОТ №1 – 7 956 000,00 (семь миллионов девятьсот пятьдесят шесть тысяч) рублей без учета НДС;

ЛОТ №2 – 3 650 000,00 (три миллиона шестьсот пятьдесят тысяч) рублей с учетом НДС;

ЛОТ №3 – 2 060 000,00 (два миллиона шестьдесят тысяч) рублей с учетом НДС;

ЛОТ №4 – 620 000,00 (шестьсот двадцать тысяч) рублей с учетом НДС;

ЛОТ №5 – 1 840 000,00 (один миллион восемьсот сорок тысяч) рублей с учетом НДС;

ЛОТ №6 – 1 200 000,00 (один миллион двести тысяч) рублей с учетом НДС;

ЛОТ №7 – 1 680 000,00 (один миллион шестьсот восемьдесят тысяч) рублей с учетом НДС;

ЛОТ №8 – 2 160 000,00 (два миллиона сто шестьдесят тысяч) рублей с учетом НДС.

Величина повышения начальной цены продажи недвижимого имущества («шаг аукциона») составляет:

ЛОТ №1 – 250 000,00 (двадцать тысяч) рублей;

ЛОТ №2 – 182 500,00 (сто восемьдесят две тысячи пятьсот) рублей;

ЛОТ №3 – 103 000,00 (сто три тысячи) рублей;

ЛОТ №4 – 31 000,00 (тридцать одна тысяча) рублей;

ЛОТ №5 – 90 000,00 (девяносто тысяч) рублей;

ЛОТ №6 – 300 000,00 (триста тысяч) рублей;

ЛОТ №7 – 300 000,00 (триста тысяч) рублей;

ЛОТ №8 – 300 000,00 (триста тысяч) рублей.

Обеспечение заявки на участие в аукционе осуществляется путем внесения денежных средств (задатка) по реквизитам, указанным ниже, и составляет:

ЛОТ №1 – 795 600,00 (семьсот девяносто пять тысяч шестьсот) рублей;

ЛОТ №2 – 365 000,00 (триста шестьдесят пять тысяч) рублей;

ЛОТ №3 – 206 000,00 (двести шесть тысяч) рублей;

ЛОТ №4 – 62 000,00 (шестьдесят две тысячи) рублей;

ЛОТ №5 – 184 000,00 (сто восемьдесят четыре тысячи) рублей;

ЛОТ №6 – 120 000,00 (сто двадцать тысяч) рублей;

ЛОТ №7 – 168 000,00 (сто шестьдесят восемь тысяч) рублей;

ЛОТ №8 – 216 000,00 (двести шестнадцать тысяч) рублей.

Задаток вносится на основании договора, заключенного до подачи заявки на участие в аукционе, в соответствии с законодательством Российской Федерации по форме согласно приложению № 5 к документации участникам аукциона.

Реквизиты для внесения задатка:

Получатель – филиал ОАО «РЖД»

ИНН 708503727, КПП 540702001

Р/с 40702810917016123433

БИК 045005787

к/сч. 30101810500000000787

в филиале ОАО «ТрансКредитБанка», г. Новосибирск.

Организатором аукциона является Новосибирское региональное отделение Центра организации конкурсных закупок – структурное подразделение ОАО «РЖД» (далее – Организатор).

К участию в аукционе допускаются физические лица, юридические лица и индивидуальные предприниматели без образования юридического лица, подавшие в установленные сроки надлежащим образом оформленные предложения, после принятия Организатором решения о признании участниками, которое оформляется соответствующим протоколом в день окончания приема и регистрации предложений.

Документация размещена на официальном сайте ОАО «Российские железные дороги» (tender.rzd.ru), (www.property.rzd.ru) и может быть получена по адресу: г. Новосибирск, ул. Вокзальная магистраль, д. 12, каб. 253 в рабочие дни с 8.00 до 17.00 (в пятницу до 16.00), перерыв с 12.00 до 13.00 (время указано местное).

За получение документации плата не взимается.

Для получения документации представителю Претендента необходимо иметь при себе:

- паспорт;
- доверенность на право получения документации (на сотрудника) или копию протокола о назначении на должность (для генерального директора / директора);

- сведения о Претенденте: наименование организации, юридический адрес, Ф.И.О. руководителя, контактные телефоны/факсы, e-mail, контактное лицо, банковские реквизиты.

Дополнительную информацию о проведении аукциона можно получить по телефону: (383) 229-93-51, факс (383) 229-92-61. Контактное лицо – Быкадорова Наталья Владиславовна.

В любое время, но не позднее чем за 3 (три) рабочих дней до окончания срока подачи предложений Заказчик как по своей инициативе, так и по запросу участника может внести дополнения и изменения в документацию.

Заказчик оставляет за собой право прервать процедуру аукциона и отказать от всех предложений в любое время до проведения аукциона без объяснения причин.

Победителем аукциона признается Участник, предложение которого отвечает всем требованиям, содержащимся в документации, и предложивший максимальную цену недвижимого имущества.

Победитель аукциона и Заказчик подписывают в день проведения аукциона протокол о результатах аукциона, который имеет силу договора.

КОНКУРС

Уважаемые господа!

Заказчик в лице ЗАО «АТП «Кузбассэнерго» настоящим приглашает к участию в открытом одноэтапном конкурсе без предварительного квалификационного отбора на право заключения договора на поставку светлых нефтепродуктов для нужд ЗАО «АТП «Кузбассэнерго», г. Кемерово в 2010 году.

Информация о заказчике:

ЗАО «АТП «Кузбассэнерго»

Почтовый адрес:

650021, г. Кемерово, ул. Станционная, 4, контактные телефоны: (3842) 36-66-59, 45-37-68, факс (3842) 36-66-59.

Контактное лицо – Латышев Дмитрий Александрович.

E-mail: nach_oer@atp.kuzbassenergo.ru

Предмет контракта:

Светлые нефтепродукты

Срок выполнения: 2010 год.

Ежемесячная потребность в светлых нефтепродуктах:

- бензин А-80 – 42 т;

- бензин АИ-92 – 24 т;

- бензин АИ-95 – 5 т;

- дизельное топливо ДТ – 56 т.

Участвовать в конкурсе может любой поставщик. Претендовать на право заключения договора в данном конкурсе может участник, обладающий всеми необходимыми для выполнения договора видами ресурсов. Иные требования к участникам, а также требования к порядку подтверждения соответствия этим требованиям содержатся в конкурсной документации.

Подробное описание закупаемой продукции и условий Договора, а также процедур конкурса содержится в конкурсной документации, которая будет предоставлена любому Поставщику по его письменному запросу. Один комплект конкурсной документации выдается платно по письменной просьбе Поставщика с предъявлением копии платежного поручения. Оплата в размере 3000 рублей (с НДС) производится путем перечисления на расчетный счет, указанный на сайте www.atp-kuzbassenergo.ru. Конкурсная документация либо выдается указанному в просьбе представителю, либо высылается на указанный почтовый адрес.

Дата, время окончания приема заявок – 14.12.2009 г. не позднее 10 часов 00 минут местного времени. Дата, время и место вскрытия конвертов: 14.12.2009 г. в 14 часов 00 минут (время местное) по адресу Заказчика.

Заказчик оставляет за собой право проведения процедуры регулирования цены (переторжки), а так же постквалификации.

Предельная цена договора не установлена.

Председатель центрального закупочного органа ЗАО «АТП «Кузбассэнерго» А.М. ЖЕЛДЫКО.

КОНКУРС

ОАО «Кузбассэнерго» проводит открытый одноэтапный конкурс без предварительного квалификационного отбора на право заключения договора на предоставление услуг автотранспорта для нужд ОАО «Кузбассэнерго» в 2010 году.

ЛОТ №1. Услуги автотранспорта для нужд ЮМО ОАО «Кузбассэнерго», г. Новокузнецк.

ЛОТ №2. Услуги автотранспорта для нужд ЮМО ОАО «Кузбассэнерго», г. Междуреченск.

ЛОТ №3. Услуги автотранспорта для нужд ВМО ОАО «Кузбассэнерго», г. Анжеро-Судженск.

ЛОТ №4. Услуги автотранспорта для нужд ВМО ОАО «Кузбассэнерго», пгт. Верх-Чебула.

ЛОТ №5. Услуги автотранспорта для нужд ВМО ОАО «Кузбассэнерго», пгт. Ижморский.

ЛОТ №6. Услуги автотранспорта для нужд ВМО ОАО «Кузбассэнерго», пгт. Яшкино.

ЛОТ №7. Услуги автотранспорта для нужд ВМО ОАО «Кузбассэнерго», г. Юрга.

ЛОТ №8. Услуги автотранспорта для нужд ВМО ОАО «Кузбассэнерго», пгт. Тисуль.

ЛОТ №9. Услуги автотранспорта для нужд ВМО ОАО «Кузбассэнерго», г. Мариинск.

ЛОТ №10. Услуги автотранспорта для нужд ВМО ОАО «Кузбассэнерго», пгт. Тяжинский.

ЛОТ №11. Услуги автотранспорта для нужд ЦМО ОАО «Кузбассэнерго», п. Промышленная.

ЛОТ №12. Услуги автотранспорта для нужд ЦМО ОАО «Кузбассэнерго», г. Ленинск-Кузнецкий, г. Белово, г. Гурьевск, пгт. Краснобродский, г. Киселевск, г. Прокопьевск.

ЛОТ №13. Услуги автотранспорта для нужд Кемеровского и СМО ОАО «Кузбассэнерго» г. Кемерово, п. Крапивино, г. Топки.

Желающие участвовать в конкурентной процедуре могут обращаться по телефону (3842) 35-42-36.

Срок приема заявок – до 7.12.2009г.

Квалификационная коллегия судей Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантных должностей судей Кемеровской области:

Председатель Березовского городского суда – 1 вак.

Мировые судьи: Судебный участок №2 Тяжинского района – 1 вак.

Судебный участок №2 Заводского района г. Новокузнецка – 1 вак.

Лицам, претендующим на должность судьи, сдавшим квалификационный экзамен, необходимо подать заявление и соответствующие документы в квалификационную коллегия судей Кемеровской области с 11.11.2009 года по 02.12.2009 года.

Заявления от кандидатов принимаются по адресу: г. Кемерово, ул. Красная, 41 (управление судебного департамента в Кемеровской области).

Рассмотрение на конкурсной основе заявлений, поступивших от кандидатов на должности судей, состоится 28.01.2010 года в 10.00 по адресу: г. Кемерово, ул. Красная, 8 (Арбитражный суд Кемеровской области).

Председатель квалификационной коллегии судей Кемеровской области В.А. ДОНЦОВА.

ПРИЕМ РЕКЛАМЫ, ЧАСТНЫХ ОБЪЯВЛЕНИЙ В ГАЗЕТУ «КУЗБАСС».

Тел. факс: 72-25-23, 72-12-10, 72-55-47, 72-22-03

Совет судей Кемеровской области и управление судебного департамента в Кемеровской области выражают глубокое соболезнование Бордуну Григорию Петровичу и Бордуну Владимиру Григорьевичу в связи с кончиной супруги и матери – судьи, пребывающего в отставке, Центрального районного суда г. Новокузнецка, заслуженного юриста Российской Федерации

БОРДУН Галины Васильевны.

Коллектив департамента труда и занятости населения Кемеровской области выражает соболезнование родным и близким в связи со смертью бывшего сотрудника, ветерана труда

ПРОСКУРИНА Виталия Васильевича.

Средневековые доспехи и портреты в исторических костюмах представлены на персональной выставке художника Николая Кальпидиса, открытой в прокопьевском КВЦ «Вернисаж».

- Если честно, всё началось с «Трёх мушкетёров» Дюма, хотя там доспехов как таковых нет — действие происходит в более позднюю эпоху, — вспоминает Николай Георгиевич. — Потом зачитывался книгами Вальтера Скотта...

Полвека назад будущий художник решил перейти от теории к практике: сделал доспехи сначала для себя, а потом и для друзей. Не играть же в рыцарей одному! О ролликах в нашей стране тогда ещё никто не слышал. Позднее, Кальпидис увлечения своего не оставил. Читал уже не только художественную, но и историческую литературу, посвящённую средневековью. Изучал оружие защиты (так иногда называют доспехи), хранящееся в Эрмитаже и Русском музее.

На выставке в Прокопьевске представлены три доспеха: римский, готический и эпохи Возрождения. На стенах — портреты друзей Кальпидиса, облачённых в эти самые бронированные одежды. Вглядываясь в лица наших современников, изображённых на картинах, начинаешь верить, что все мы не первый раз живём на этой земле. Мужчины на холстах выглядят так, будто шлем и латы для них — самая что ни на есть привычная одежда...

Разумеется, скептически настроенный читатель сейчас думает: «Обязательно журналист напишет, что художник, выполнивший доспехи и картины, всем своим обликом напоминает рыцаря». Но что поделаешь, если так оно и есть? Кальпидис невысокого роста, но удивительно прямо держит спину. Сосредоточен, несуетлив. Производит впечатление человека, который никому не позволит себя смущать...

Материал этот можно было озаглавить по-другому: «Тайная страсть художника». Николай Кальпидис работает в прокопьевской ДХШ

Блестящая фантазия



№ 8 более тридцати пяти лет — преподаёт рисунок. Но до открытия выставки в «Вернисаже» почти никто из нынешних и бывших учеников Николая Георгиевича не знал о его «второй жизни» — увлечении исторической реконструкцией. Как и в самом хобби, в этом желании хранить тайну есть что-то мальчишеское.

О доспехах Кальпидис знает столько, что, пожалуй, даст фору любому консультанту военно-исторических фильмов.

- Насколько соответствует действительности расхождение представления: теutonские рыцари проиhrали Ледовое побоище потому, что их доспехи были тяжелее, чем у славян, и лёд проваливался под иноземцами? — интересуется у мастера.

- Выдумки! Вес доспехов у противников был примерно одинаковым. Разве что у теutonских рыцарей или у шведов шлемы были тяжелее. Русские тяготели скорее к восточным образцам вооружения: острокопечный шлем-пишак. Рыцари западноевропейские в бой иногда надевали горшковый шлем, похожий на ведро.

Ещё один дискуссионный вопрос: реально ли в доспехах плавать? Авторы одной телепередачи опытным путём решили доказать, что это возможно. Однако когда я рассказал об этих экспериментах историкам, специализирующимся на средневековье, они довольно мрачно возразили: Ермак однажды попытался...

- Всё зависит от индиви-

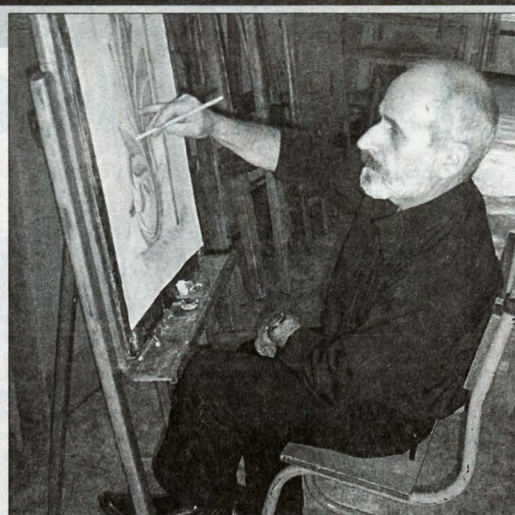
дуальных особенностей человека, — рассуждает Николай Кальпидис. — Думаю, кто-то мог проплыть очень короткое расстояние, если специально тренировался, рыцарей ведь готовили с детства. Но, конечно, плавать в доспехах для большинства задача непосильная.

Доспех бывает турнирный и боевой. Первый рассчитан на то, чтобы выдержать удар копьём. Он изготавливался из тяжёлой брони ещё и для того, чтобы всадника было сложнее вышибить из седла. А доспех боевой делался с таким расчётом, чтобы человек, который в него облачился, не терял подвижности.

- Это миф, будто средневекового рыцаря в латах призывали к коню, как чучело, — объясняет Николай Георгиевич. — На самом деле в доспехе можно бегать и прыгать.

Кальпидис изготавливает именно боевые доспехи. Всё начинается с карандашного наброска. Потом художник делает из бумаги примерно такую же выкройку, как на одежду, только с очень большим припуском: всё-таки металл, а не ткань. Остаётся придать форму и срезать лишнее. Но это только рассказывать быстро. На изготовление одного доспеха у Кальпидиса уходит целый год.

Николай Георгиевич согласился показать мастерскую, устроенную в одной из комнат художественной школы. Самых разных молотков здесь столько — хоть на отдельной выставке показывать. Кроме того, в крохотном помещении нашлось место для двух столов, которые художник использует как наковальни, и универсальных станков, с помощью которых мастер шлифует металл до блеска. На полу деревянные чурки. Именно на них Кальпидис закручивает, «тянет» металл. Есть некоторые различия по сравнению с технологией пятисотлетней давности. Прокопьевский художник обрабатывает



металл методом холодной, а не горячейковки. И ещё он уникален как универсал. Ведь в средние века над каждым доспехом работали несколько мастеров: один изготавливал шлем, другой — кирасу (нагрудник) и так далее, а Николай Георгиевич трудится без помощников. Но главное, оружие защиты Кальпидиса соответствует историческим аналогам.

Любопытно, что доспех модифицировался не только в связи с изменением тактики боя, но и, так сказать, в угоду моде. И для Кальпидиса аспект эстетический не менее важен, чем исторический. Форму доспеха он реконструирует досконально, при этом отделека внешнего декорирования — авторская интерпретация.

К слову, существуют и современные доспехи. Только субто практичные бронешлемы сегодня не на виду, так что фантазии художника романтика и разгуляться не дадут.

Андрей НОВАШОВ.
Фото автора.



Из любителей — в победители

Кемеровская федерация хоккея с мячом вновь показала, по какому пути надо двигаться всем территориям России, где культивируется русский хоккей, — в сторону массовости.

Сразу же после окончания международного юношеского турнира в областном центре стартовал любительский фестиваль хоккея с мячом. Двадцать юношеских и шесть взрослых команд оспаривали призы соревнований, посвящённых открытию зимнего сезона. Самые юные хоккеисты (2000-01 годов рождения) играли на уменьшенной площадке в крытом модуле, а все остальные участники — на стандартном ледовом поле стадиона «Химик».

Победителем в младшей возрастной группе стали подопечные Владимира Киткова. Его же ученики завоевали и второе место, а замкнул призовую тройку коллектив Аркадия Попкова. В группе,

где соревновались ребята 1999-2000 годов рождения, первые два места остались за подопечными Александра Опарина. А третьим призером стали воспитанники ДЮСШ «Кузбасс» (тренер Владимир Китков). В турнире, где состязались мальчишки 1996-98 годов рождения, не было равных юным «кузбассовцам», ведомым Вадимом Гордеевым. Тем самым ребятам, которые недавно не без успеха выступили на международном турнире в Кемерове. Второе место досталось подопечным Александра Опарина, а третье — команде СДС (тренер Сергей Кухтин).

Самым интригующим получился взрослый турнир. Конечно, сыграть на равных с дублерами «Кузбасса» остальным участникам соревнования было не под силу. А вот второе место, к удивлению многих специалистов, завоевал «Кузбасс-1992», с которым стал работать Игорь Тараканов. Юниоры смогли опередить такие опытные команды, как «Шахтер» (он взял «бронзу»), а также СДС, в воротах которого блистал экс-голкипер сборной России Андрей Баладин.

Сергей ИВАНОВ.

Шахматы

Вновь битвы на полях, но только черно-белых

Если вы думаете, что шахматная жизнь бурлит только в больших городах, то глубоко ошибаетесь! Это лишний раз наглядно доказали участники интеллектуальных сражений из сельских территорий.

Идею о проведении матчевых встреч сельских шахматистов выдвинул капитан крапивинской сборной команды Михаил Евменов и председатель Прокопьевской районной федерации шахмат Василий Антонов. Почин поддержал глава Крапивинского района Виктор Альберт, пригласив шахматистов к себе в поселок. Интеллектуальный поединок на девяти игровых досках, длившийся три часа, вызвал бурю эмоций и у его участников, и у болельщиков. В первом «раунде» сильнее оказались прокопчане — 5:4. Победное очко своей команде принес перворазрядник, заведующий током Михаил Кондратин из поселка Бурлаки. Поменявшись цветами фигур, соперники продолжили сражение. И во втором «подходе» сильнее оказались гости — 6:3. А завершилось шахматное действо блицтурниром, в котором со счётом 11:5,6:5 победили хозяева матчевой встречи.

По-хорошему «разогреться», сельчане через несколько дней вновь устремятся на игровые столики. На этот раз поклонников шахмат из пяти территорий собрал турнир на призы газеты «Сельская новь». Идея проведения по-

добных соревнований родилась в 1981 году. Тогдашний редактор газеты «Шахтерская правда» Сергей Черемнов провёл турнир среди своих читателей. Через двадцать с лишним лет коллеги Сергея Ивановича решили возродить славную традицию и вновь понести шахматную мысль в «массы» работников сельского хозяйства.

Соревнования проходили в библиотеке агроколлекда поселка Школьный. Главный приз, переходящий кубок, достался Михаилу Кондратину. Серебряным призером стал Василий Антонов из поселка Михайловка, а «бронзу» поделили между собой шофер из поселка Терентьевский Виктор Демский и агроном из плодотомника Иван Гроо. Пятое место завоевал механизатор плодотомника Александр Романов. Стоит добавить, что его землячка, работнич клуба Ирина Маленкова, отказалась сыграть в мужском турнире.

В соревнованиях школьников сильнейшими оказались Роман Гейко из Калачевской школы и ученик яснополянской школы Антон Аняков. Чтобы выявить победительницу у девушек, потребовалась переигровка. В ней удача улыбнулась Элеоноре Дутт из Калачева, опередившей учащуюся местного агроколлекда Галину Прокину.

Всех участников турнира на торжественной церемонии закрытия соревнования ждала масса приятных сюрпризов в виде памятных дипломов, вымпелов и шахматных книг, которые помогли приобрести начальник механизированного дорожного управления депутат районного Совета Владимир Лопатин.

Павел ЗОРИН.

Календарь

В этот день родились
1493. ПАРАЦЕЛЬС, выдающийся швейцарский врач-эмпирик и натурфилософ.
1821. Федор ДОСТОЕВСКИЙ, писатель.
1922. Курт ВОННЕГУТ, писатель.

События
1480. После нескольких неудачных попыток в октябре преодолеть реку Угру

и последовавшего противостояния русских и монголотатарских войск Ахметхан отдает приказ отступить. Сбрасывается ярмо двухсотлетнего монголо-татарского ита.

В этот день ушли
1946. Николай БУРДЕНКО, один из основоположников российской нейробиологии.
1983. Арно БАБАДЖА-НЯН, композитор.

Кроссворд

По горизонтали: 1. Коричневая минеральная краска. 4. Марка легкового автомобиля. 6. Город на юге Турции. 13. Официально установленная последовательность действий для осуществления какого-либо дела. 14. Государство в Южной Америке. 15. Способ соединения бревен по углам, при котором их концы выходят за пределы стеной сруба. 16. Птица отряда веслоногих. 17. Сосуд с ручкой. 20. Настоятель католического монастыря. 21. Бактерии, способные усваивать атмосферный азот. 22. Дикий осел в юго-западной Азии. 23. Зима подсемейства удавов с яркой окраской. 24. Французский драматург, автор трагедии «Федра».

По вертикали: 2. Глобулярный белок, запасующий в мышцах человека кислород. 3. Город в Калининской области. 5. Персонаж романа В. Гюго «Собор Парижской Богоматери». 7. Знак зодиака.

1. 19. 10. 11. 12. 13. 14. 15. 16. 17. 18. 19. 20. 21. 22. 23. 24. 25. 26. 27. 28. 29. 30. 31. 32. 33. 34. 35. 36. 37. 38. 39. 40. 41. 42. 43. 44. 45. 46. 47. 48. 49. 50. 51. 52. 53. 54. 55. 56. 57. 58. 59. 60. 61. 62. 63. 64. 65. 66. 67. 68. 69. 70. 71. 72. 73. 74. 75. 76. 77. 78. 79. 80. 81. 82. 83. 84. 85. 86. 87. 88. 89. 90. 91. 92. 93. 94. 95. 96. 97. 98. 99. 100.

Юлия СЕРГЕЕВА.
Рис. Андрея Горшкова.

Зеркало

Пришел на свои... поминки

Израдно удивил своих родных бразилец Адмир Жорже Гонкальвеш, когда пришел посмотреть на... собственные похороны.

В позавчерашнее воскресенье, как сообщила местная пресса, он был признан жертвой трагической автокатастрофы, случившейся в штате Парана.

Правда, родственники не сумели однозначно идентифицировать изуродованное тело: по словам племянницы Гонкальвеша, некоторые близкие, включая ее саму и мать «погибшего», сомневались, однако тетя и четверо друзей уверенно сказали: да, это он.

Родственникам ничего не оставалось, как назначить похороны. По местным традициям, погребение 59-летнего каменщика было назначено уже на следующий день, на понедельник. На который как раз пришелся ежегодный «фиданш», аналог российского «родительского» дня,

когда люди посещают на кладбищах могилы своих близких.

Между тем Гонкальвеш вовсе не погиб в ДТП, а провел предыдущую ночь на парковке дальнотойщиков, задумавшейся за рюмочкой-другой кашасы — местной водки из сахарного тростника. А наутро отправился на кладбище, чтобы почтить усопших родственников, и тут наткнулся на процессию, которая хоронила... его самого.

Как рассказывал затем журналистам представитель местного отделения полиции, Гонкальвеш буквально ринулся к родным, чтобы сообщить им, что слухи о его кончине оказались сильно преувеличенными.

«Групп был сильно изувечен, но одет похоже, — рассказывал представитель полиции. — Люди, идентифицируя погибших, обычно пугаются и долго на них не глядят, — видимо, так оно все вышло и в данном случае».

Впоследствии личность погибшего была, наконец, окончательно установлена, и тело предано земле в другом штате.



В Кузбассе, как уверяют специалисты, случаев присутствия на собственных поминках пока не отмечалось.

Личность покойников благодаря современной технике и грамотной работе экспертов определяют точно. Правда, некоторые трудности возникают с телами людей, погибших на пожарах (а примерно половина подобных трагедий случается в частном жилом секторе). Однако через некоторое время их личности все равно устанавливаются. По оперативным данным Главного управления МЧС России по Кемеровской области на 6 ноября, с 1 января 2009 г. в Кузбассе произошло 30204 пожара. За аналогичный период 2008 г. — 30526. В 2009 г. погибло на пожарах 196 человек, травмировано 83; в 2008-м — 224 погибших, получили травмы 102 человека. Спасен на пожарах в 2009 г. 461 человек, в 2008-м — 412.

Игорь АХИМОВ, директор МУП «Спецбюро» (г. Кемерово):

- На моей практике в областном центре была всего пара случаев, когда личности покойников устанавливали неправильно. Да и то это случилось не на нашем предприятии. Как правило, специалисты судебно-медицинской экспертизы не ошибаются. Другое дело, что у нас есть так называемые безродные и неустраиваемые тела. Причем у многих «неустраиваемых» имеются родственники, однако они по каким-либо причинам отказываются их хоронить. Прокуратура дает «добро» судебно-медицинским, а погребением занимаемся мы. Таких безродных и неустраиваемых покойников с каждым месяцем все меньше и меньше. Например, в прошедшем месяце их было всего 42. А так в год их около шестисот.

Юлия СЕРГЕЕВА.
Рис. Андрея Горшкова.



«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясо – молочный союз», «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

Тем, кто сетует, что все рыночные ниши давно заняты, советуем вчитаться в списки начинающих предпринимателей, получивших гранты на открытие своего бизнеса, - они поймут, как неправы. К примеру, безработная новокузнецчанка Елена Болянова решила заняться художественной резкой природного камня.

Удастся ли грантополучателям удержаться на рынке? Это хороший вопрос. И на него мы сегодня попытаемся ответить.

Читайте материалы под рубрикой «Начало»

IV – VIII стр.

Растите вместе с банком

II стр.

Год у «окна в Европу»

III стр.

«Всемирная неделя предпринимательства»

Ежегодная международная акция «Всемирная неделя предпринимательства», которая пройдет в России с 16 по 22 ноября, своих целей - развитие предпринимательского потенциала подрастающего поколения, повышение мотивации и готовности молодежи к практической предпринимательской деятельности - не меняет.

Вот почему в рамках этого события Кемеровское областное отделение «ОПОРЫ РОССИИ» вместе со своими партнерами - Кемеровским институтом (филиалом) РГТЭУ и муниципальным фондом поддержки малого и среднего предпринимательства г. Кемерово проводит серию мероприятий для школьников и студентов вузов. Они будут традиционны по форме, но новы по содержанию.

Так, например, конкурс «Идеи без границ» пройдет 17 ноября в формате учебно-деловой игры, в ходе которой студенты юрфака Кемеровского института (филиала) РГТЭУ будут пытаться разрешить конкретную правовую ситуацию из опыта работы представительства Бюро по надзору за соблюдением прав предпринимателей.

18 ноября в этом же вузе состоится дискуссия по теме: «Современное российское предпринимательство». Принять участие в ней приглашаются преподаватели учреждений профессионального образования по дисциплине «Предпринимательство».

Важное место в программе Недели предпринимательства займет акция «Дни карьеры». 19 ноября студенты КемГУ совершат экскурсию по инфраструктуре поддержки предпринимательства в г. Кемерово. Организуют ее Кемеровское областное отделение «ОПОРЫ РОССИИ» совместно с муниципальным некоммерческим фондом по поддержке и развитию малого и среднего предпринимательства.

А «День предпринимателя в российской школе» кемеровские предприниматели - члены «ОПОРЫ РОССИИ» проведут 20 ноября в Зеленогорской средней школе вместе с преподавателями и старшекурсниками Кемеровского института (филиала) РГТЭУ.

Подробности об этих мероприятиях - в Кемеровском областном отделении «ОПОРЫ РОССИИ» по телефону 75-58-07.

Госдума 6 ноября с.г. приняла в первом чтении законопроект о досрочном возврате суммы займа, предоставленного гражданину под проценты.

Соответствующие изменения вносятся в ст. 810 ч.2 Гражданского кодекса РФ. Согласно законопроекту, гражданам предоставляется право на досрочное расторжение договора займа, денежные средства по которому получены ими для личных, семейных, домашних и

Президент России Дмитрий Медведев считает одной из наиболее острых проблем в развитии экономики отсутствие так называемых «длинных денег».

«Если с «короткими деньгами» все нормально, то с «длинными» беда, западные банки закрыты, на внутреннем рынке длинные кредиты не предоставляются», - сказал глава государства на встрече с членами Совета палаты Совета Федерации, которая состоялась 5 ноября с.г. Чтобы решить

Правительство РФ выделило бюджетам регионов дополнительные 7,5 миллиарда рублей на поддержку малого и среднего бизнеса. Средства будут направлены на увеличение капитализации гарантийных фондов и фондов поручительства в рамках поддержки МСП, а также на финансовое обеспечение поручительства по кредитам и по договорам лизинга малых и средних предприятий.

Соответствующее постановление председатель правительства Владимир

Кредит - досрочно. Без штрафа

иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности.

По словам первого вице-спикера Госдумы Олега Морозова, законопроект направлен на защиту прав и интересов граждан. Сейчас, подчер-

кнул депутат, досрочный возврат суммы займа, предоставленного под проценты любому лицу и для любых целей, возможен только с согласия займодавца. «А при досрочном погашении большинство банков выставляют заемщику штрафные санкции»,

- отметил Морозов. По его словам, принятие законопроекта позволит заемщикам при изменении обстоятельств, из которых они исходили при заключении договора займа, досрочно погасить свои обязательства без согласия займодавца. «Это означает, что гражданин, способный вернуть заемные средства банку, сэкономит значительную сумму, поскольку уже не будет выплачивать проценты за весь срок займа», - заключил Олег Морозов.

Отсутствие «длинных денег» - проблема доверия

данную проблему, Медведев считает необходимым совершенствовать законодательство.

«В начале года ситуация была совсем иной, но, несмотря на то, что сейчас наступила некоторая стабильность, наблюдаются даже отдельные элементы

роста экономики, ряд позиций в финансовом секторе остается весьма проблематичным», - констатировал президент. По его мнению, «стоимость денег для потребителей, заемщиков остается непропорционально высокой». «Хотя ставка рефинансирования, неод-

нократно понижавшаяся, достигла исторического минимума за всю экономическую историю - 9,5%, но все мы понимаем, что за 10,5-11% банк кредит не выдаст», - отметил Медведев. По его оценке, «эта проблема институциональная, проблема доверия».

Регионы ждут еще одну поддержку

Путин подписал 28 октября 2009 г.

Решение о направлении дополнительных ресурсов на капитализацию региональных гарантийных фондов министр экономического развития Эльвира Набиуллина относит к числу наиболее ожидаемых малым бизнесом. Это говорит не толь-

ко о предоставлении малому бизнесу очередного финансового транша, но и о качественном изменении формирования института региональных гарантийных фондов - специального института поддержки, который оказался очень востребованным в условиях кризиса, поскольку позволяет мало-

му и среднему бизнесу увеличить доступ к банковским кредитам, считает министр.

На днях регионы должны получить ответы на главные вопросы: каким образом эти средства будут выделяться и по каким конкретно критериям определяются регионы - получатели денег.

По материалам ПРАЙМ-ТАСС, ИА «Альянс Медиа» и FINMARKET.RU.

Предприятия малого и среднего бизнеса в последнее время стали объектом пристального внимания органов власти на всех уровнях. Именно на них возложена задача стать «локомотивом», который должен вытащить экономику России из кризиса. Своим мнением о том, как выполняется эта задача, поделился начальник управления малого и среднего бизнеса Кемеровского филиала ОАО «Промсвязьбанк» Мария РАЩУКОВА.

- Весной правительство России заявило о старте программы по созданию системы льгот и преференций для малого и среднего бизнеса: увеличение порога расчета упрощенной системы налогообложения, отмена кассовых аппаратов, свободный доступ к участию в аукционах по госзаказу и др. Какие из этих мер оказались наиболее действенными?

- По оценке банка, отмена кассовых аппаратов и увеличение порога расчета по упрощенной системе налогообложения до 45 млн рублей реально позволили снять часть барьеров для предпринимателей. Эффективным оказал-



ся и закон, который снизил частоту плановых проверок малых предприятий до одной в три года. После того как представителей контролирующих структур обязали получать санкцию прокурора на внеплановую проверку, число их снизилось в 20 раз. Очень полезная мера - увеличение объема поручительств, предоставляемых предпринимателям в регионах

Фондами содействия предпринимательству. На сегодня Промсвязьбанк сотрудничает с 12 региональными фондами и ведет подготовительную работу еще с двумя. Кемеровский филиал заключил Соглашение о сотрудничестве с Государственным фондом поддержки предпринимательства Кемеровской области 7 мая 2009 г. В течение третьего квартала общая сумма кредитов, выданных банком под поручительства фонда, составила 72% от всего объема займов, предоставленных малому и среднему бизнесу Кемеровским филиалом.

- Как в новых условиях изменились потребности малого и среднего бизнеса?

- Теперь большая часть клиентов кредитует на пополнение оборотных средств, т.е. более востребован, например, овердрафт. Снизилась доля кредитов, направленных на инвестиционные цели, капитальные вложения осуществляются в основ-

финансы

Растите вместе с нами

ном не за счет заемных источников, а за счет собственных средств. За минувший «кризисный» год объемы банковского кредитования малого и среднего бизнеса сократились наполовину, а количество банков, предоставляющих такие займы, уменьшилось на треть. Несмотря на экономический кризис, Промсвязьбанк не сворачивал кредитование ни на один день. В месяц выдаем порядка 2 млрд рублей - это достаточно серьезные цифры для данного рынка. Конечно, мы повысили требования к заемщикам: финансовому положению, опыту предпринимательской деятельности, кредитной истории.

- Есть ли возможность в настоящее время сделать займы для малого и среднего бизнеса более привлекательными?

- Намечилась объективная тенденция к их снижению - еще в конце июля ставки по кредитным продуктам для малого и среднего бизнеса мы снизили

на 0,5-2%, а в середине октября в Промсвязьбанке прошло еще одно понижение ставок на 1-2% в зависимости от суммы и срока предоставления кредита. Предлагаем два беззалоговых кредитных продукта: «Кредит-Первый (беззалоговый)» до миллиона рублей сроком до 2 лет и «Кредит-Овердрафт» до 15 млн рублей. Сейчас проводим конкурс для молодых предпринимателей «Деньги молодым» совместно с ОПОРОЙ России. Заявки принимаются в номинациях «Молодое предприятие» и «Бизнес-идея». В первой номинации Промсвязьбанк планирует поддержать молодых предпринимателей (от 18 до 35 лет), которые в непростых условиях кризиса успешно открыли свое дело и работают на рынке 6-12 месяцев. Трое победителей получат денежные средства в размере 600 тыс. рублей каждый. В номинации «Бизнес-идея» могут участвовать индивидуальные предприниматели, малые и средние пред-

приятия, которые работают уже больше года и имеют инновационные и оригинальные проекты по развитию и модернизации бизнеса. Трое победителей смогут подать в Промсвязьбанк заявку на получение кредита до 1,5 млн рублей на срок до трех лет на льготных условиях (по ставке рефинансирования ЦБ РФ) на развитие предприятия по предоставленному на конкурс бизнес-плану. Подать заявку на участие в конкурсе можно до 30 декабря этого года, а награждение победителей пройдет в феврале 2010-го.

- Существуют ли альтернативные инструменты финансирования малого и среднего бизнеса помимо банковских кредитов?

- Предприниматель может воспользоваться ломбардным кредитованием, лизингом. Финансирование могут предоставить, например, кредитные кооперативы. Но, как правило, все это обходится дороже банковских кредитов. Поэтому сотрудничество с банками несомненно является наиболее значимым и перспективным.

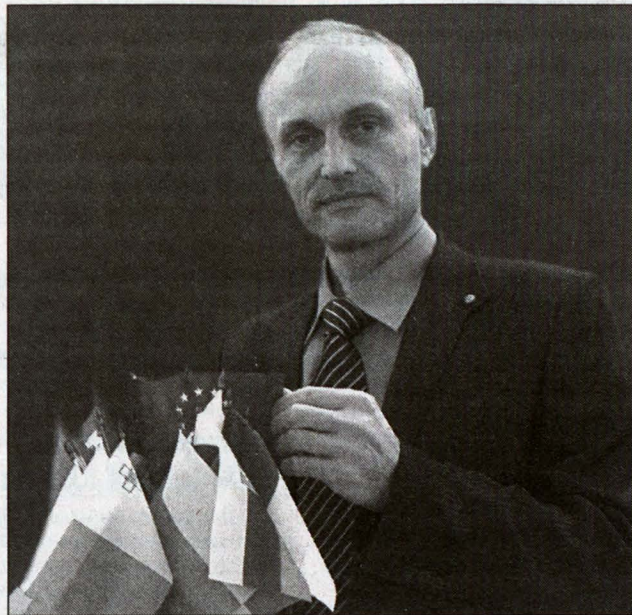
Тамара НИКОЛАЕВА.

Сегодня бизнес-форумом «Россия – Европа: малому и среднему бизнесу сотрудничество без границ» в Москве завершается серия мероприятий, тему которых можно коротко озаглавить так: «Бизнес и инновации – общий язык России и Европы». Время их проведения выбрано не случайно: год назад началась активная фаза международного проекта «Gate2RuBIN» (Gate to Russian Business Innovation Networks), цель которого – содействие развитию технологической бизнес-кооперации малых и средних компаний и научных организаций России и Европейского Союза, приводящей к повышению их конкурентоспособности.

Не обошло это событие и Кузбасс: в рамках проекта «Gate2RuBIN»

на базе Кемеровского инновационного научно-производственного центра «ИННОТЕХ» при финансовой поддержке областной администрации было создано представительство Европейского информационного корреспондентского центра («ЕИКЦ-Кемерово»), оказывающее услуги малым и средним предприятиям Кузбасса по бизнес-кооперации с европейскими партнерами (ОПОРА рассказала об этом тогда в публикации «Кузбасс открыл свое окно в Европу»).

Мы связались по электронке с руководителем «ЕИКЦ-Кемерово» Сергеем НИКИТЕНКО, участвующим во всех этих мероприятиях, и попросили его ответить на несколько вопросов.



Год у «окна в Европу»

- Что удалось и чего не удалось сделать за это время вашему центру?

- Нужно понимать, что Россия была включена в европейскую информационную бизнес-инновационную сеть всего год назад. На сегодня лишь 26 регионов в России смогли организовать работу представительств российского ЕвроИнфоЦентра, в их числе и Кемеровская область. Все с нуля: офис, мебель, кадры, продвижение услуг центра в предпринимательской среде. На «Неделе предпринимательства», прошедшей в Кемерове в мае, была сделана большая презентация о работе «ЕИКЦ-Кемерово», что позволило «сдвинуться» с места и окунуться в среду предпринимателей, желающих попробовать свои возможности на европейском рынке.

Удалось оформить профили (это что-то типа разворнутого паспорта предприятия) 12 компаний Кузбасса и разместить их в европейской информационной сети (по плану «сверху» мы должны до конца года подготовить 20 профилей). Вся работа ведется исключительно на английском языке, от разговоров по телефону до официальных запросов и документов с аналогичными центрами в 46 странах (т.е. внутри сети нет границ!). Из 12 наших компаний 8 подготовлены для прямых личных перегово-

ров в Москве с их зарубежными коллегами. За словом «подготовлены» стоит, поверьте, очень кропотливая и длительная работа, так как все должно отвечать международным стандартам: экономические показатели, соответствие русских технических терминов английским (а французы, например, предпочитают общаться только на французском!), четкая постановка интересующих вопросов и область возможного сотрудничества. Наши предприниматели этому пока еще не учили. И на переговорах не скажешь, что «мы еще этого не проходили»...

Что не удалось? Есть простые и часто непреодолимые вещи. Например, чтобы заявить о возможностях «ЕИКЦ-Кемерово» малым и средним предприятиям, мы должны знать всех тех, кто уже пытается экспортировать продукцию или, по крайней мере, зарегистрировался как участники внешнеэкономической деятельности. Но таможня не дает такую информацию, ссылаясь на ее тайность. Если предприниматели из р.п. Яшкино экспортируют пряники, то все об этом знают, но официально эту информацию получить нельзя. А если продукция производственного назначения? Она на розничном рынке просто незаметна.

Не удалось также получить полноценную ин-

формацию о потенциальных экспортёрах, которым помощь центра более необходима. На это просто нужны средства, время и кадровый ресурс.

- Но кого-то из кузбасских компаний вы все-таки пытались свести с европейскими партнерами. Про это можно пару слов?

- Пару можно. Мы ведь только-только тронулись с места, и то, что информационные «флажки» наших предприятий «висят» над Евросоюзом – это еще не значит, что к нам гурьбой повалили европейские компании. Но интерес уже проявляют, хотя не всегда и активный. Испанская компания проявила интерес к деятельности кемеровского малого предприятия «D&T», занимающегося пищевыми добавками. Исландская и швейцарская компании ищут партнеров по изготовлению комплектов мебели из березы, на их призыв откликнулись два малых предприятия из Анжеро-Судженска. Английская и австралийская фирмы заинтересовались нанопорошками меди, которые наш центр готовил для прямых переговоров с зарубежными коллегами, будут встречаться с европейскими компаниями. А дальше – «как карта ляжет». Или как звезды сойдутся. Главное, что произойдет «живое» общение! Каждый поймет интересы

друг друга: ведь виртуально мы уже пообщались предварительно на уровне центров. Потом, вернувшись, каждая из сторон осмыслит полученную информацию и сделает вывод о возможности сотрудничества или поиске других партнеров. Нельзя забывать, что мы пытаемся войти в РЫНОК, а там интересы измеряются возможной прибылью, а не количеством красивых слов, гарантий и обязательств.

- А что вам, как руководителю центра, дали московские встречи с европейскими предпринимателями?

- Они укрепили меня в необходимости УЧИТЬ, и очень серьезно, наших предпринимателей азбуке (в буквальном смысле) экспортной деятельности, разработать специальные программы повышения квалификации. Нужно разработать и издать методические рекомендации для руководителей малых предприятий, ориентированных на внешние рынки. А иначе нам Европы не видеть...

Они укрепили меня в необходимости УЧИТЬ, и очень серьезно, наших предпринимателей азбуке (в буквальном смысле) экспортной деятельности, разработать специальные программы повышения квалификации. Нужно разработать и издать методические рекомендации для руководителей малых предприятий, ориентированных на внешние рынки. А иначе нам Европы не видеть...

Расспрашивала Вера КАРЗОВА.

Р.С. Чем завершатся прямые переговоры кузбасских инновационных экспортно-ориентированных компаний с европейскими партнерами в Москве, мы расскажем в ближайших выпусках ОПОРЫ.

Р.С. Чем завершатся прямые переговоры кузбасских инновационных экспортно-ориентированных компаний с европейскими партнерами в Москве, мы расскажем в ближайших выпусках ОПОРЫ.

Р.С. Чем завершатся прямые переговоры кузбасских инновационных экспортно-ориентированных компаний с европейскими партнерами в Москве, мы расскажем в ближайших выпусках ОПОРЫ.

Р.С. Чем завершатся прямые переговоры кузбасских инновационных экспортно-ориентированных компаний с европейскими партнерами в Москве, мы расскажем в ближайших выпусках ОПОРЫ.

Ты можешь!

К реализации проекта с таким названием приступил Кузбасский центр «Инициатива». Его цель – поддержка молодых ученых, аспирантов и старшекурсников вузов Кемеровской области, занимающихся научными исследованиями и разработкой инновационных технологий.

Проект получил финансовую поддержку от Фонда подготовки кадрового ресурса «Государственный клуб» в рамках конкурса, проведенного по распоряжению президента России «Об обеспечении в 2009 году государственной поддержки некоммерческих неправительственных организаций, участвующих в развитии институтов гражданского общества».

Одним из основных мероприятий проекта «Ты – можешь!» станет проведение в ноябре 2009 г. – феврале 2010 г. конкурса научных, технических и инновационных проектов, направленных на решение актуальных проблем Кемеровской области.

Участниками конкурса станут молодые люди в возрасте до 30 лет: студенты старших курсов, аспиранты, молодые специалисты, работники различных научно-исследовательских институтов Кузбасса.

Победители конкурса получат премии в общей сумме на 960 тысяч рублей.

Информация о ходе проекта, его результатах будет представлена на сайте www.init-kc.ru

Кузбасский центр «Инициатива» - корпункт АСИ по Кемеровской области.

2.5.2

Это сочетание цифр знакомо многим кузбасским предпринимателям – таковы условия льготного кредитования, которое осуществляет Государственный фонд поддержки предпринимательства Кемеровской области: заем до 2 миллионов рублей под 5% годовых сроком до 2 лет.

С 5 ноября с.г. фонд начал прием документов для участия в очередном конкурсном отборе инвестиционных проектов действующих предпринимателей на льготное кредитование. Завершается прием конкурсной документации 4 декабря.

Вся информация о конкурсе – на сайтах www.dprpko.ru и www.gfppko.ru.

Набиуллина обещает поддержку инноваций

Глава Минэкономразвития Эльвира Набиуллина выступила 6 ноября 2009 года на правительственном часе в Госдуме с докладом о правительственных мерах по стимулированию инновационной деятельности.

Как заявила Набиуллина, в правительстве прорабатывается ряд новых инициатив. В том числе вопросы освобождения от уплаты налога на имущество в первый год эксплуатации нового энергоэффективного оборудования, сокращения с 10 до 2-5 лет сроков амортизации отдельных видов нематериальных активов, важных для технологического инновационного развития предприятий.

Глава Минэкономразвития считает необходимым задействовать механизм госзакупок и закупок со

стороны госкорпораций и естественных монополий для создания спроса на инновационную высокотехнологичную продукцию.

В настоящее время финансирование НИОКР составляет всего лишь чуть больше 1% ВВП, а инновационная активность имеет негативную динамику. Например, доля предприятий, которые занимаются технологическими инновациями, сократилась с 10,5% в 2004 году до 9,6% в 2008 году. Причина таких низких показателей в России, по словам Набиуллиной, в том, что

расходы на науку увеличивали, а расходы на поддержку внедрения инноваций в реальный сектор оставались на очень низком уровне.

Говоря о поддержке российских экспортёров, Набиуллина сообщила: «Мы сейчас вышли на финишную прямую в создании экспортного агентства или агентства страхования экспорта. Принципиально согласовали с Минфином целесообразность создания у нас в стране этого института поддержки экспорта, которая существует в большинстве развитых стран».

От идеи до бизнеса при поддержке власти

Кризис не помеха для начинающих свой бизнес. К такому выводу приводят результаты двух «грантовых» конкурсов, которые провел в нынешнем году департамент поддержки предпринимательства Кемеровской области: если весной на получение государственной поддержки претендовали 278 создающих свой бизнес, то осенью – 349. И это несмотря на то, что размер гранта уменьшился – с 500 до 300 тысяч рублей (второй конкурс проводился на федеральные средства, и, естественно, условия его диктовались сверху). Получили финансовую поддержку от власти на общую сумму более 86 миллионов рублей в этом году 248 начинающих кубасских предпринимателей.

А впервые это случилось в Кузбассе в 2007 году. Именно тогда в наших деловых кругах появилось понятие «грант», т.е. безвозмездные средства, которые администрация области выделяла начинающим предпринимателям на создание своего бизнеса. Первый грантовый конкурс проводился по 4 номинациям – рассматривались бизнес-проекты по созданию собственного бизнеса в сфере производства (размер гранта 500 тыс. рублей); в сфере строительства (размер гранта 400 тыс. рублей); в сфере услуг (размер гранта 300 тыс. рублей); в сфере сельского хозяйства (размер гранта 100 тыс. рублей). Победителями тогда стали 38 проектов. На их финансирование было направлено 14 миллионов рублей (7 – из федерального бюджета).

Многие тогда сомневались в эффективности такой поддержки. Не были исключением и сами ее инициаторы, хотя в договоре, который победители конкурса заключали с Государственным фондом поддержки предпринимательства Кемеровской области, была четко прописана обязанность грантополучателей по целевому использованию бюджетных средств. Но через год они с облегчением констатировали: ни одного нарушения этого условия не обнаружено. Но в 2008 году «грантовый» опыт развития не получил – помешали изменения, внесенные законодателем в Бюджетный кодекс. Вернуться к нему получилось только в 2009 – м. Но о безвозмездной поддержке начинающих предпринимателей властью речи уже не могло идти. Бюджетный кодекс позволял использовать бюджетные средства только на субсидирование части затрат, которые несут те, кто начинает свой бизнес. Иными словами, понятие «грант» должно было исчезнуть из делового оборота. Но, исчернув из официальных документов о господдержке малого бизнеса, во многих российских регионах (не только у нас, но в Санкт-Петербурге, к примеру) оно продолжает жить как олицетворение надежд начинающих предпринимателей. А между тем грант, а точнее будет сказать, субсидия, теперь выдается только при условии финансирования представленного на конкурс бизнес-проекта самим его автором (в Кузбассе это 10% от запрашиваемой суммы гранта). Уменьшилась – с 500 до 300 тысяч – и сумма гранта – субсидии. При этом возросла ответственность грантополучателей: в случае если нарушены условия договора, они обязаны вернуть полученные средства в областной бюджет. Не делают этого добровольно – вернут через суд. И все – такие грантовые конкурсы сегодня – самые популярные среди начинающих свой бизнес. Потому, наверное, что другой помощи им пока никто не предлагает. Сегодня мы предприняли попытку посмотреть на грантовую поддержку с разных сторон. И вот что думают о ней те, кто начал свой бизнес с гранта; члены конкурсной комиссии; те, кто помогал конкурсантам составлять бизнес-план; представители местной власти; те, кто не прошел конкурс и грант не получил:

Проект «Мини-химчистка «Лилия»

В сферу услуг Елена Алексеевна решила пойти, когда поняла, что скрупулезно конкурировать крайне сложно. В итоге еще год назад гордо констатировала: «Лилия» из мини-химчистки выросла до центра бытовых услуг. Уже тогда она мыла горожан в бане и чистила ковры и подушки, выполняла мелкий ремонт одежды, строила планы. К примеру, заменить над зданием – пятьсот квадратных метров, которым вот-вот исполнится 85 лет! – крышу; поставить второй котел и подключить четыре ближайших дома к центральному отоплению; купить машину для чистки мебели...

И вот – ходим, смотрим, укладываем прошедший год в конкретку дел.

Ремонтируемся... Текущий ремонт бесконечен, потому что здание очень старое. Снаружи привели его в более или менее приличный вид, покрасили, на крышу – ее по-любому надо менять – пока не хватило средств. Подняли фундамент. Купили-таки машину по чистке мебели – американская, 150 тысяч рублей. За 110 тысяч – специальный пылесос... С отоплением не вышло. Вкладывать надо много, а отдача минимальная. Пообщалась с коммунальщиками, такое хлопотное это дело – отложить...

Отложили-то насовсем!

Не знаю. Вдруг полтора миллиона сваялись на голову, тогда возьмем и поставим. Мы все свои планы приотмозжили немного, ведь не знали, как кризис будет переживать. Но подумали, не сильно почувствовали. По вырубке есть небольшой рост, процентов десять. Хотя, конечно, частично за счет небольшого роста цен. Жизнь у нас не стоит на месте. Есть мысль завести какое-нибудь производство, ведь площади позволяют. Изучаем рынок, ищем варианты, пытаемся развиваться. Хорошо, когда есть комплекс услуг, ведь одно другому не мешает. Обороты по химчистке упали – по бане начали расти. И торговля все время помогает...

За прошедший год Елена Алексеевна попыталась получить грант на развитие банных услуг – 300 тысяч рублей: поставить инфракрасную кабину, чтобы знали топкинцы, что же такое кресло-сауна да фитобочка. Не выиграла. Да, говорит, и особенной уверенности в победе не было, но то что в первый раз, когда получила полимиллион...

Напоследок – что-то вроде жизненного кредо, нечто подобное она говорила и в прошлом, и в позарошлую встречу:

– Я человек такой – я

Проект «Топкинский прорыв-3»

В первый раз о топкинском феномене «ОПОРА» рассказала два года назад: все проекты на создание собственного бизнеса, подготовленные с помощью местного муниципального фонда поддержки предпринимательства, стали победителями областного конкурса. Направлены они были на предоставление населению новых, отсутствующих в городе услуг.

Топки получили тогда 5 грантов из 38 на сумму от 300 до 500 тысяч рублей каждый. Конкуренцию им пытались составить 82 предпринимателя из 11 городов и 13 сельских территорий.

В третий раз – с интервалом в год – мы отправились в этот небольшой городок выяснить, как обстоят дела у четырех проектов-грантополучателей (ранее – публикации в «ОПОРЕ» «Топкинский прорыв» и «Топкинский прорыв-2»)...

да занимаемся мелким ремонтом... Мечта – найти бы какого-нибудь инвестора, чтобы все-таки заняться вторым этажом. Площадь – больше 200 квадратных метров, есть электроэнергия, тепло, вода. Нужно вложить около миллиона, и тогда над мастерской был бы магазин запчастей для большегрузных автомобилей, как мы и мечтали. В городе такого вообще нет. Плюсы – находимся в самом центре города, рядом – большая платная автостоянка, заправка...

Еще Сергей сказал: «...но битый будем до последнего»...

Проект «Переработка твердых бытовых отходов»

Идея была грамотной и социально, и экологически – мусор надо не жечь, пакостя окружающей среде, а перерабатывать.

Полной переработкой в небольшом городке заниматься невыгодно: затраты велики, а доход из-за малых объемов минимален. Перспектива, по подсчетам экспертов, появляется лишь при количестве жителей от ста тысяч, в Топках их второе меньше. Поэтому и решено было складировать бытовые отходы, спрессовывать и в таком виде отправлять на комбинаты для дальнейшей переработки. За сутки прессовали до тонны картона. На полумиллионный грант взяли пресс, автомобиль для доставки мусора, автопогрузчик.

Слабым местом проекта оказалась экономическая сторона. Вышло, что вы-

годно было работать лишь с крупными магазинами. «Мелоч» дает мелкие объемы картона, зато затраты по его доставке увеличиваются кратно. В итоге расходы по содержанию бизнеса превысили доходы...

Это первый из топкинских проектов, который сменил собственника. Сохранится ли «социально-экологическая» составляющая бизнеса, пока неизвестно.

Проект «Прачечная «Ласка»

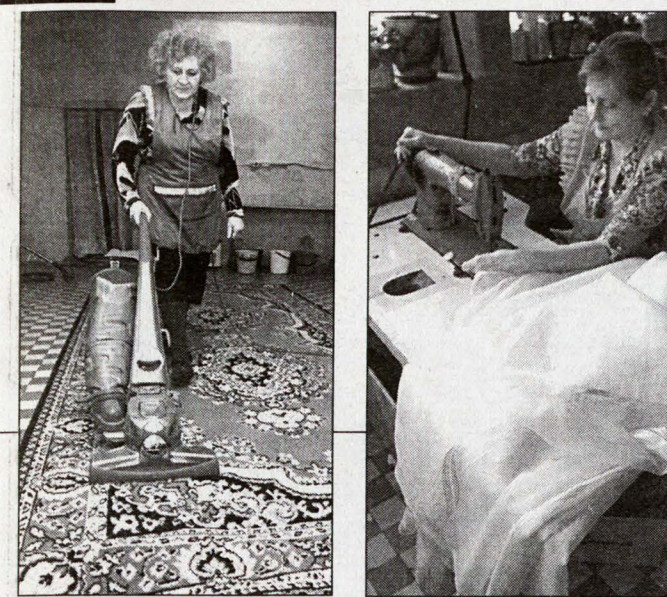
Кемеровчанка Юлия Соловьева о продаже в Топках старого здания прачечной узнала случайно. Вместе с мужем решила, что собственное дело и интересно, и перспективно, а миллиона за здание не жалко. Начала ремонт, выиграла грант на покупку части оборудования, подписала предварительные соглашения на предоставление прачечных услуг с крупнейшими предприятиями города... Сначала не хватало собственных средств, а потом коррективы внес еще и кризис: в банках не удалось взять двухмиллионного кредита на ремонт. Была надежда на победу в очередном конкурсе – получить деньги на завершение ремонта – тоже не вышло.

Тем не менее, кое-какие подвижки в «Ласке» произошли. По последним планам, ее открытие должно было случиться 1 ноября. За три последних месяца в ремонт вложено больше 250 тысяч рублей собственных средств, правда, требуется еще почти столько же. В части здания – трех помещений общей площадью сто квадратных метров (цеха стирки и сушки и приемка) – ведется ремонт. Установлены двери, подшиты потолки, отремонтированы стены и полы, готов к установке стеклопакет, сварены радиаторы отопления. Пора подключаться к теплу, но не решено, кто из двух ближайших ЖЭОКов будет давать его «Ласке». Неясно, где проходит система водоснабжения, к которой должна подключиться прачечная...

Городку «Ласка» нужна: этого вида услуг здесь не предоставляет никто. В городской газете две недели печатается объявление о приеме на работу: прачечной нужны как минимум три работника.

Евгений Соловьев, брат владелицы «Ласки» Юлии Соловьевой, говорит, что прачечная все равно будет запущена, ведь в нее вложены немалые деньги. Показывает оборудование, ожидающее своего часа в холодном углу. Рассказывает о планах прикупить пару небольших стиральных машин, чтобы не запускать большую, когда объемы

начало



Так в «Лилии» чистят ковры новым спецпылесосом и делают мелкий ремонт вещей.



Этот мощный аппарат приобретен «Триолой» на средства гранта.



А это еще не распакованное оборудование, которое в «Ласке» ждет не дожидается своего часа.

невелики... Озвучивает антикризисный план, по которому «Ласка» нашла в Кемерове компаньона, владеющего несколькими прачечными. Он, имеющий опыт ведения такого бизнеса, готов взять на себя часть материальных и организационных проблем...

Юлия Соловьевой во время нашей экскурсии рядом не было: даже у предпринимателей бывают дела поважнее, чем их бизнес. Если они, к примеру, в это время находятся в роддоме.

Вот такая жизнь.

Нина ШИЛОВА, заместитель главы района по экономике:



– В сентябре мы организовали у себя в районе выставку товаров и услуг под девизом: «Хочу и могу». Для участия в ней пригласили предпринимателей, которые получили государственную поддержку – федеральные и областные гранты, льготные кредиты. Нам важно было и самим увидеть, и другим убедить, что ни один рубль из государственной казны, вложенный в развитие в районе предпринимательства, не пропал даром – сельчане и в кризис не опустили руки, получили финансовую поддержку власти, разумно ее использовали.

Нас радует, что все эти предприниматели успешно развивают свой бизнес, создали более 50 рабочих мест. Нам ни за что не стыдно, мы с гордостью можем сегодня говорить о каждом из них. Приобрели оборудование и открыли переработку древесины Алексей Исачиков и Марина Головешкина. Уверенно развивает производство изделий из искусственного камня Юрий Барков. Выводит на новый уровень комплексные бытовые услуги

«Самое главное – я не разочаровался»

считает тяжинский предприниматель Юрий Барков, два года назад одним из первых в Кузбассе получивший грант на создание собственного бизнеса.

Грантовая поддержка власти понадобилась тогда Юрию Баркову на расширение производства отделочных материалов из искусственного камня. Технологичного такого производства он купил в Москве. Там же вместе с женой Оксаной они прошли специальные курсы, практиковались непосредственно на предприятии, выпускающем такую продукцию. И со свидетельством о присвоении им соответствующей квалификации вернулись домой. Оформили банковские суды на всех родственников, на кого только можно было, собрали деньги в кучу и стали строить помещение. Благо территория была – усадьба родительского дома, где они все вместе живут. Построили цех, приобрели оборудование, завезли необходимое сырье и начали осваивать технологию.

– Самое главное – разочарования не наступило, – считает Юрий. – Хотя время сейчас не из легких и прошедшие два года успешными для себя я бы все-таки не назвал. Работали. Конечно, хорошей поддержкой стал грант. С его помощью сумел достроить цех, приобрести кое-что из оборудования. Здесь сложностей больших не было. Труднее оказалось другое – создать трудоспособный коллектив, с которым можно было бы эффективно развивать производство. Парадокс, но люди не хотят работать, не стремятся зарабатывать деньги. За это время через наш цех прошло более двадцати человек, а фактически работали трое-четверо. То запылют, то просто не появляются после одной-двух смен. Один такой работник откровенно сказал: «Зачем я буду вкалывать, когда спокойно получу свои деньги на бирже». И не у меня одного такая ситуация, многие предприниматели тоже не могут найти добросовестных работников, не говоря уже о квалифицированных. Многие ни учить, ни работать толком не хотят. Именно такие вот работники испортили мне основное оборудование, пришлось брать в банке кредит 700 тысяч рублей и восстанавливать его. И весь нынешний год мы практически покрывали убытки.



Несмотря на то, что Барковым пришлось немало времени потратить на ремонт оборудования, они не стояли на месте. Объемы производства хоть и снизились на 20 процентов, зато они выиграли в другом – на установке своей продукции. Теперь не только изготавливали изделия по заказу, но и сами устанавливают. Делают лестницы, тротуары, бордюры, клумбы, внутрен-

ние районы, Новокузнецк, Кемерово, в Красноярский край, появились постоянные заказы.

– Наша продукция пользуется спросом, – говорит Юрий, – на склад мы не работаем и, я уверен, не будем работать. Мы можем закрыть потребности района в строительных материалах и многих других изделиях из искусственного камня, они обходятся бюджету и частным заказчикам намного дешевле, чем завезенные из других регионов. Сейчас думаю о расширении своего производства, обновлении оборудования, строительстве нового цеха, уже выбираю площадку под него. Конечно, хотелось бы получить льготный кредит на развитие, в районном Центре поддержки предпринимательства обещаю помочь в этом вопросе. Но сегодня поддержка власти больше нужна в другом – получении гарантированных муниципальных заказов на продукцию. Ведь здесь целая цепочка выстраивается. В своем производстве стараемся по возможности использовать только местные материалы, работаем в тесной связи с коллегами-предпринимателями – Сергеем Тюринным, Алексеем Исачиковым, Андреем Чекиным и другими. У одних берем цемент, у других – лес, у третьих – пиломатериалы, пользуемся услугами торговли. Все взаимосвязано: расширяя одно производство, автоматически даем возможность увеличивать объемы в других сферах. Об этом я говорил и два года назад. И сдвиги уже есть.

Мы получили муниципальные заказы на благоустройство центральной площади в Тяжине и загородного детского лагеря «Олимпиец». Причем сами

выполняли работы по установке своей продукции. Это очень весомая поддержка. Я проехал по всему району и наметил, где можно еще поработать: потенциальных заказов хватит на долгие годы, и не только на строительство новых объектов, но и на ремонт старых. Недавно встретился главой администрации поселка Тяжинский Николаем Сергеевичем Мясниковым, высказал ему свои предложения по благоустройству района. Очень рассчитываю на то, что и в 2010-м мы будем выполнять муниципальные заказы, это даст возможность более уверенно идти вперед, строить реальные планы.

Задумок много. За эти два года жизнь преподнесла предпринимателю Баркову немало уроков: нельзя заикаться о узкой специализации, надо развивать многопрофильное производство, быстро переоборудоваться с одного вида продукции на другой, чутко улавливать «настроения» потребительского рынка и обязательно иметь свою торговлю для увеличения оборотных средств. Свою нишу на потребительском рынке он готов отстаивать и укреплять высоким качеством и большим ассортиментом продукции. А будущие заказы – значит, будут новые рабочие места, бюджет получит дополнительные налоги.

Сейчас Барков готовится к конкурсу на льготное кредитование в Государственном фонде поддержки предпринимательства. Получит такой заем – сможет осуществить многие свои планы. В любом случае стоять на месте Юрий не намерен. А дверь открывать тому, кто стучится.

Валентина МЖЕЛЬСКАЯ. Фото автора.

КОММЕНТАРИЙ ОПОРЫ

Олег Попов. Популярностью у автомобилистов пользуется автомастерская Степана Харчева, который расширяет спектр услуг. С личного подворья начинали молодые супруги Виктория и Алексей Гутыва. Благодаря гранту в 100 тысяч рублей и льготной ссуде они смогли организовать крестьянско-фермерское хозяйство, взяли в разработку землю и сейчас производят мясо, выращивают зерно. Учредитель ООО «Луч» Ирина Шугтова, получив финансовую поддержку из местного бюджета на субсидирование предпринимательской деятельности и областной грант 500 тысяч рублей, открыла в отдаленной деревне Новоподрозное пекарню. Здесь на современном оборудовании выпекается более десяти видов продукции, хлеб, который мы раньше никогда не пробовали: чесночный, луковый, анисовый, картофельный.

Наши предприниматели участвовали во всех трех конкурсах на получение грантов-субсидий. Но если в 2007 году среди победителей было только 5 тяжинцев, то в 2009-м – уже 11. Сказалось, что в районном центре поддержки предпринимательства научились более грамотно составлять бизнес-планы.

Для нас очень важно, что сегодня проекты сельских предпринимателей не остаются незамеченными. И все-таки хотелось бы высказать такое предложение. Город и село по природе своей находятся не в равных условиях, в городах бизнес можно развивать за счет муниципальных фондов поддержки предпринимательства, а у нас такой фонд только-только начинает формироваться. Да и сами предприниматели в городе более подготовлены, чем на селе, у них и качество бизнес-планов выше, и защитить их они могут более уверенно. Может, при рассмотрении проектов стоит разграничивать городские и сельские или давать сельским какое-то преимущество?

Валентина МЖЕЛЬСКАЯ. Фото автора.

Как мундир помог грант получить

Татьяна Петровна – предприниматель начинающий, свое дело организовала совсем недавно. До этого более 20 лет работала закройщиком в ателье. Своим учителем считает лучшего мужского закройщика Федора Нестеревича Цыпана, которого до сих пор добрым словом вспоминают многие между-реченцы. Когда-то в городе была мощная фабрика ремонта и пошива одежды, объединявшая все ателье. Теперь все кануло в небытие. Ателье со временем закрылись, кое-кто начал шить на дому. А Татьяна Петровна Попова, Лидия Федоровна Охрямкина, мастер верхней одежды, бригадир швей, с которой вместе они проработали лет 20, и закройщик легкого платья Наталья Анатольевна Воронова решили открыть свое дело.

Но поначалу вошли в бизнес к одному предпринимателю, арендовавшему подвальное помещение по пр. Строителей, 22, и взяли в субаренду небольшую комнату. Когда же в конце прошлого года условия субаренды стали жестче, швей начали подыскивать другое помещение, которое больше устраивало бы и по санитарным условиям (в подвале тяжело было работать без воздуха и естественного освещения), и по цене. Такое помещение площадью 23 кв. метра нашли в шестиэтажке по улице Юности, 10. А прежде пришлось встать на учет в центр занятости. И это стало первым шагом к созданию собственного бизнеса.

На семинаре в центре занятости мы впервые узнали об областном

«Все будет хорошо!» - этим бодрым лозунгом на входной двери встречает своих посетителей ателье индивидуального предпринимателя Татьяны Поповой. По признанию Татьяны Петровны, таков и основной принцип в бизнесе ее маленького предприятия, в котором пока только три сотрудника-компаньона.

конкурсе грантов для начинающих предпринимателей, - рассказывает Татьяна Петровна. - Как раз в это время думали, где бы попросить помощь, чтобы хоть машинку купить. С чего-то ведь надо было начинать. В управлении потребительского рынка, услуг и поддержки предпринимательства подали идею отправить документы на областной конкурс. Сумма гранта - 500 тысяч рублей - казалась просто недостижимой. Я усомнилась: не может быть, чтобы грант нам достался просто так... Но нас убедили: «У вас производство, вы оказываете услуги, в этом ваше преимущество».

Собрала необходимые документы, написала бизнес-проект. Пришло время ехать в Кемерово, защищать. А с чем ехать? У нас были только самые первые два костюма, которые успели сшить, с ними и поехала. И на защиту проекта зашла с этими форменными костюмами для госслужащих...

...То ли форма следователя прокуратуры произвела на жюри неизгладимое впечатление (члены комиссии тщательно проверяли качество, разглядывали швы), то ли сам проект, которому не нашлось аналогов в конкурсе, но индивидуальный предприниматель Татьяна Попова была названа в числе победителей. Теперь она думает, что если бы поехала тогда с пустыми руками, грант вряд ли бы ей достался. А так удалось заинтересовать комиссию и завоевать расположение. Своим главным направлением в проекте она как раз и сделала пошив форменной одежды для государственных служащих и индивидуальный пошив мужских костюмов, чего вообще не предлагает ни одно ателье в городе.

Основными заказчиками нового ателье постепенно стали работники прокуратуры, следственного управления, налоговой инспекции, железнодорожники, а также казаки. Помог сорентироваться в бизнесе и тот факт, что мужские костюмы в городе вообще мало кто шьет. А про униформу и говорить не приходится. Работникам прокуратуры, например, приходилось прежде заказывать себе новое обмундирование в Новокузнецке или даже Кемерове. И если в прежнем помещении основная доля заказов приходилась на ремонт одежды, то теперь вектор начал смещаться в сторону пошива.

Форма-формой, но и без заказов на легкое женское платье, конечно же, не остались. Кроме того, здесь не отказываются ни от какой другой работы - ремонтируют верхнюю одежду из кожи и меха



(укоротить - надставить, поменять «молнию»), выполняют ремонт и новый пошив трикотажных изделий (для трикотажа есть специальная машина).

Во время кризиса пришлось снизить цену на услуги, чтобы населению посылно было заказывать новые вещи и реставрировать старые. Сегодня у горожан особенно востребован пошив брюк, заказывают их и для школьников, ведь отечественная торговля практически ничего не предлагает для детей и подростков.

Чтобы заявить о своем предприятии, пришлось потратиться на рекламу. Напечатали рекламные листовки, заказали объявления в печатных средствах массовой информации. Заказчиков прибавилось. А теперь уже срабатывает эффект сарафанного радио: люди видят обивку на своих друзьях, родственниках, а те советуют пойти именно в это ателье. Сложился костяк постоянных клиентов, тех, кто предпочитает китайскому ширпотребу эксклюзивную одежду.

Шить начинали машинками 25-летней давности, которые удалось купить по сходным ценам при закрытии одного из ателье. Каждая из ра-

ботниц пришла со своей техникой. Это и стало первоначальным капиталом. Поэтому все надежды были на грант. Как только получили деньги, сразу приобрели новое оборудование (машины, промышленный оверлок, утюг с отпаривателем, многофункциональный специальный отпариватель, который и чистит одежду, и отпаривает, и ворс поднимает, утюжные доски, манекены, стеллажи, машину для толстых вещей, лампы), другая часть средств пошла на оплату аренды помещения. Только на аренде благодаря гранту удалось сэкономить около 160 тысяч рублей в год. Иначе пришлось бы эту сумму закладывать в стоимость услуг. Современное производство немалым без компьютера. Татьяна Попова планирует и его приобретение. Посмотреть в Интернете новинки, тенденции моды, не отставать от новшеств, да и самосовершенствоваться в маркетинге, экономике, менеджменте - без этого сегодня никак нельзя. А знаний основ бизнеса пока не хватает.

На первых порах не помешали бы и курсы, признается начинающий

предприниматель. - Мы привыкли всю жизнь работать. А теперь надо учиться бизнесу.

С освоением гранта в ателье Поповой добавилось еще два рабочих места, швеи займутся изготовлением верхней одежды и ремонтами, это позволит увеличить количество заказов и уменьшить сроки исполнения. Сегодня, например, на пошив костюма для госслужащего уходит неделя - полторы.

...Татьяна Петровна признается, что в последние месяцы заказов заметно добавилось. Подросла и зарплата. В преддверии несут люди ремонтировать и подшивать шубы, дубленки. Цены в ателье самые минимальные в городе. Так, укоротить шубу из натурального меха обойдется около 500 рублей, кожаный плащ - 250-300, юбку, брюки, джинсы - около 100 рублей. Но, главное, грант дал швейникам ощущение стабильности, прочную опору для становления и развития бизнеса даже в самое тяжелое время.

Людмила ХУДИК.
Фото автора.

Ирина ДУДОЛОВА, начальник управления потребительского рынка, услуг и поддержки предпринимательства администрации Междуреченска:

- В двух конкурсах, прошедших в этом году, грантополучателями из Междуреченска стали шесть начинающих предпринимателей, в основе проектов которых - услуги по производству одежды, обуви, кожаных либо меховых изделий. В чем причина швейного бума, понять несложно. До 90-х годов в



Междуреченске в составе фабрики ремонта и пошива одежды работали 9 ателье, каждое из которых специализировалось на

определенном виде услуг: пошиве мужской одежды, женской, легкого платья, меховых изделий. В каждом ателье работали по 8 закройщиков, и все мастера были загружены работой, ведь готовые швейные изделия в магазинах тогда практически невозможно было купить.

К сожалению, в процессе приватизации государственных предприятий сохранилось только одно из них. Его директор Ольга Александровна Горбатенко вовремя среагировала на изменения, происходившие в экономике, и сумела выделить предприятие, в котором проработала не один год. Сейчас она возглавляет ателье по ремон-

ту и пошиву одежды ООО «Стиль» уже как предприниматель.

Опытные квалифицированные специалисты других ателье остались без работы. Кто-то стал шить на дому, а кто-то рискнул открыть свое маленькое ателье. Сегодня в городе работают уже 24 малых предприятия, предоставляющие услуги по ремонту и пошиву швейных, меховых, кожаных изделий, головных уборов и штор. 6 из них организовали как раз победители областных конкурсов грантов. Двое получили на реализацию своих проектов по 500, а четверо - по 300 тысяч рублей из областного и федерального бюджетов.

Грантовая поддержка позволит им создать 15 рабочих мест. Это очень значимо для шахтерского города, где у безработицы явно женское лицо.

Но мы понимаем, что одной финансовой поддержкой начинающих предпринимателей не обойтись. Тем, кто впервые приходит в бизнес, необходима также информационная, консультационная помощь. Управление потребительского рынка, услуг и поддержки предпринимательства администрации Междуреченска сегодня именно такую работу и проводит. Мы «ведем» предпринимателя с момента его обращения к нам за под-

держкой и до претворения его бизнес-идеи в жизнь, а при необходимости - и в процессе его продвижения по рынку.

Сегодня делать это легче, потому что в городе создана инфраструктура поддержки предпринимательства: Центр содействия малому и среднему предпринимательству, работающий по принципу «одного окна», муниципальный фонд поддержки малого и среднего предпринимательства, бесплатная «скорая юридическая служба». Мы уверены, что «выращенные» нами предприниматели принесут немало пользы как Междуреченску, так и экономике Кузбасса в целом.

Грант – поощрение за лучшую проработку проекта

– считает Софья БИЗЮКОВА, исполнительный директор Кемеровского областного отделения ОПОРЫ РОССИИ. Она была членом конкурсной комиссии второго грантового конкурса как представитель общественного объединения предпринимателей. И хотя сравнивать, чем один конкурс отличается от двух предыдущих, у нее возможности нет, нам кажется, что ее наблюдения будут интересны читателям ОПОРЫ.



– Софья Петровна, чьи бизнес-проекты, на ваш взгляд, были сильнее – городских или сельских предпринимателей?

– Проекты городские и сельские принципиально отличаются. Сельские проекты в основном направлены на развитие сельского хозяйства, животноводства чаще всего. Многие зарегистрированные предприниматели из сельской местности и раньше вели подсобные хозяйства, теперь у них появилась возможность расширить количество голов крупного рогатого скота, купить технику для заготовки кормов. На мой взгляд, грант действительно может им создать и себе рабочие места, и обеспечить занятость другим жителям деревень. Помимо этого, грантополучатели зарегистрировались как крестьянские хозяйства и теперь будут платить налоги.

Городские же проекты были более разнообразны. Это автосервис, парикмахерские, производство строительных материалов, общепит. Много проектов, направленных на детей, – это и центры развития, и кафе, и различные игровые площадки.

– Выделялись ли какие-то города или районы в этом плане особенно?

– Мне запомнился Таштагольский район. Наверное, тем, что на заседании конкурсной комиссии приехал зам. главы города и сидел, и слушал, как защищаются его предприниматели. И было видно, что этот человек заинтересован в развитии предпринимательства у себя на территории. Думаю, что на следующем конкурсе Таштагол нас удивит.

– А конкретные проекты? Были ли такие, которые вам особенно запомнились? Чем?

– Так как проектов было около 400, то запомнилось очень много, и по разным причинам: кто-то хорошо презентовал проект, у кого-то были оригинальные идеи. Скажу о тех, кто

запомнился, но не получил грант. Мне показались, что у них хорошие проекты, но они не прошли по условиям конкурса: спорт – бар «7-я кружка» из Новокузнецка, два проекта по организации телеутокских кафе (из Белова и Киселевска), база отдыха, экологического туризма «Чистые истоки» из Мысков.

Из тех, кто получил грант, запомнилась «Масяня» – проект по изготовлению и художественному оформлению детской и молодежной одежды из натуральной кожи. Они настоящее дефиле устроили.

– Случалось ли, что бизнес-проекты, которые, на ваш взгляд, были оригинальны и актуальны, не получали одобрения конкурсной комиссии из-за того, что их авторы не могли «себя подать»? А что для вас лично было определяющим при голосовании за тот или иной проект?

– Сказать, что авторы таких проектов не смогли «себя подать», наверное, не совсем правильно, скорее всего, они сами не всегда понимали устройство своего будущего бизнеса. Стоит отметить, что члены комиссии очень часто наводящими вопросами помогали конкурсантам. Ведь можно получить грант, открыть предприятие, а будут ли востребованы его товары или услуги, или рынок уже насыщен ими? Тогда встает другой вопрос: конкурентоспособны ли каче-

ство и цена товара или услуги?

Лично для меня выбор сделать было не всегда легко, так как есть отрасли, принцип работы которых мне не был известен до конкурса (например, лесопереработка). Приходилось смотреть на то, насколько человек сам хорошо разбирается в том виде деятельности, которым собирается заниматься, какие шаги он уже предпринял для того, чтобы открыть свое дело.

Мне кажется, что конкурс грантов – это не просто выдача денег для того, чтобы открыть свое дело. И неправомерно ставить вопрос: если я не получу эти деньги, то не смогу работать. Это конкурс на лучшие проекты, и лучшие должны получать определенное поощрение за проработанную идею.

– А почему, к примеру, не нашел поддержку у конкурсной комиссии такой социально важный проект, как «Открытие дома престарелых» в Киселевске? Зато вы одобрили открытие в этом же городе тира, конного клуба и организацию туристических походов.

– Поддержать развитие активных форм отдыха очень важно. Тем более что в таком городе, как Киселевск, их не так много. Дом же престарелых, на мой взгляд, не нашел поддержку из-за высокой стоимости содержания пожилых людей (более 10000 рублей в месяц) и трудностей при согласовании, которые могут воз-

никнуть у авторов проекта. А главная причина, я думаю, в полном отсутствии такой практики в нашем регионе.

– Среди участников второго конкурса было немало тех, кто до того уже получил поддержку государства – субсидии муниципальных центров занятости на открытие своего бизнеса. Если бы об этом не было записи в списках конкурсантов, это было бы заметно? Они (их бизнес-идеи, бизнес-планы) отличались от тех, кто такой поддержки не получил? Не считаете ли вы, что эффективнее было бы оказывать грантовую поддержку только таким предпринимателям?

– Заметно это не было, но их идеи были более однотипны – производство кислородных коктейлей, художественная ковка, мини-пекарни. Те, кто пришел на конкурс не из службы занятости, сами придумывали все – от начала до конца и хотя бы занимались именно предпринимательством, а не вынуждены от безысходности создавать себе рабочее место.

В конкурсе же должны участвовать все, но к нему люди должны готовить те же фонды, центры содействия развитию малого и среднего предпринимательства. Люди должны уметь презентовать свои проекты – от этого зависит их успех.

– Что бы вы посоветовали потенциальным участникам будущих конкурсов на получение грантов?

– Прежде всего, заплатить все налоги и штрафы! Знать, где будет ваш бизнес и кому вы будете предлагать свой продукт или услугу. Если вы имеете даже предварительную договоренность о помещении, это уже плюс, а если у вас есть и рынок сбыта, то это просто прекрасно.

МЕЖДУ ТЕМ

У наших соседей в Томской области словосочетания «грантовая поддержка» не услышишь. И скорей не поправки в Бюджетном кодексе, заменившие понятие «грант» на «субсидию», тому причиной – томичи на год раньше начали безвозмездную финансовую поддержку начинающих предпринимателей. Только с самого начала дали имя конкурсу, определявшему, кто такую поддержку из регионального бюджета вправе получить, – «Бизнес – старт».

И когда в этом году федеральная власть избрала в качестве антикризисной меры борьбы с безработицей такую же меру – субсидии для начинающих свой бизнес, томичи дополнительно разработали другой конкурс с другим именем – «Первый шаг». Уточнив в его условиях, что участвовать в нем могут безработные или ищущие работу, желающие заниматься предпринимательством.

Процедура конкурсного отбора в Томской области тоже отличается от нашей. Там конкурсанты не проходят процедуру защиты своего проекта, как говорится, «вживую».

Заседания конкурсной комиссии идут в закрытом режиме (и при вскрытии конвертов, и при определении победителей), заявители при этом отсутствуют. Победителей конкурса комиссия определяет по итогам оценки проектов группой экспертов. Конкурсы «Бизнес – старт» – специализированные (потому и проходят они часто, к примеру, 5 ноября завершился прием заявок на конкурс всего по 8 видам экономической деятельности), и экспертами выступают специалисты конкретной отрасли экономики. При этом условия конкурса полностью исключают (как-никак Томск – научный центр Сибири!) «человеческий фактор»: анализ, оценка и сопоставление заявок эксперты делают по качественным и количественным критериям, используя при этом балльную систему оценок по каждому критерию отдельно. К примеру, оценивая проект по такому критерию, как создание новых рабочих мест, эксперты могут выставить ему от 0 до 5 баллов (самый высокий балл – за создание рабо-

чих мест на селе). Аналогично оценивается рынок сбыта. Если автор проекта планирует поставки продукции (выполнение работ, оказание услуг) в Томской области – получит 1 балл; за ее пределами – 2 балла; за пределами России – 3 балла. Финансовую поддержку получают те проекты, которым будет присвоен максимальный рейтинг. А он равняется общей сумме баллов по каждому критерию оценки.

По аналогичной системе (с небольшими изменениями) оцениваются и проекты участников конкурса «Первый шаг».

Победители конкурса «Первый шаг» имеют право направить полученные субсидии (размер каждой – не более 300 тысяч рублей) на возмещение затрат по приобретению основных средств (не менее 50 процентов от суммы субсидии) и иные затраты, в том числе на оплату процентной ставки по кредитным договорам, договорам займа (но не более ставки рефинансирования Центробанка на момент подведения итогов по конкурсу). Победителям же конкурса «Бизнес-старт» субсидии выдаются только на возмещение затрат на приобретение основных средств.

Победители конкурса «Первый шаг» могут участвовать и в конкурсе «Бизнес-старт» (300 тысяч плюс еще 300 тысяч – хорошая поддержка для начинающих, не так ли?). Но при этом могут претендовать только на возмещение затрат на приобретение основных средств.

И такие случаи уже были, сказали нам в комитете развития предпринимательства Департамента развития предпринимательства и реального сектора экономики Томской области. Но, увы, никто из таких заявителей конкурсный отбор в «Бизнес-старте» не выдержал.

А сколько из начинающих предпринимателей, получив финансовую поддержку томской власти, выживает? Ответ мы нашли в интервью председателя этого комитета Александра Белева местной прессе: «На селе порядка 90% проектов, получивших поддержку в рамках «Бизнес-старта», «Первого шага», продолжают успешно работать. В городе процент выживаемости ниже – только около 80% проектов смогли продолжить свое существование».

Всех безработных уравнивают в правах

граждане, работавшие у физлиц, получают минимальное пособие – 850 рублей.

Также предлагается установить для таких граждан право на стипендию, выплачиваемые в период профподготовки, переподготовки и повышения квалификации по направлению службы занятости, в размере 75% среднего заработка за последние три месяца по последнему

месту работы. Размер стипендии должен быть в границах размера существующего пособия по безработице.

Граждане, уволенные в связи с прекращением деятельности индивидуальным предпринимателем, сокращением численности или штата работников ИП, получают право досрочно – за 2 года до достижения пенсионного возраста – оформлять тру-

довую пенсию по старости.

Главы крестьянских (фермерских) хозяйств, в соответствии с законопроект, вносятся в Регистр работодателей-получателей госуслуг в сфере занятости населения, а члены крестьянских хозяйств включаются в категорию занятых.

Председатель Госдумы Борис Грызлов заявил, что «этот законопроект имеет четкую антикризисную направленность и вместе с тем отвечает программным задачам развития социального государства».

Планируется, что закон вступит в силу с 1 января 2010 года.

СТАТИ

3 ноября Госдума приняла в первом чтении правительственные поправки в закон «О занятости населения в РФ», которые уравнивают в правах на социальные выплаты граждан, работавших у работодателей – физических лиц и в организациях.

Законопроект предлагает установить для бывших работников физлиц размеры и сроки выплаты пособия по безработице в тех же объемах, что и для работников, уволенных из организаций. Сейчас

Роман с камнем

В конце прошлого года Елена Болянова из-за кризиса потеряла работу заведующей отделом в одном из промтоварных магазинов Новокузнецка. Она зарегистрировалась в городском Центре занятости населения как безработная, в течение нескольких месяцев пыталась найти вакансию по специальности, но ничего не получалось. Но вот однажды от сотрудников Центра Елена узнала, что в Кузбассе регулярно проводятся конкурсы по выделению грантов для желающих открыть свое дело, и вообще областные власти активно реализуют программу по развитию в регионе малого бизнеса. Этот шанс необходимо было использовать. Елена решила, что ее бизнес будет связан с художественной обработкой камня. В успехе начинания сомнений не возникало, ведь в качестве хобби будущий предприниматель уже не один год занималась изготовлением сувениров из поделочных камней, которые дарилась друзьям и знакомым, помогала супругу Алексею, ведущему инженеру СибГИУ, в его камнерезной мастерской, где он вел факультатив для студентов на базе факультета архитектуры и строительных материалов.

Елена обратилась в Новокузнецкий фонд поддержки малого предпринимательства, где ей помогли составить бизнес-план, подготовить необходимые документы для участия в конкурсе. В марте этого года пакет документов был отправлен в Кемерово, но из-за того, что справка из налоговой инспекции оказалась датированной числом, следующим за днем окончания приема документов конкурсной комиссией, проект Елены Боляновой не смог принять участия в конкурсе. Пришлось предпринять вторую попытку летом этого года. Она оказалась удачной – никаких претензий ни к бумажной составляющей, ни к сути самого бизнес-проекта у комиссии не возникло, и грант в сумме 300 тысяч рублей Елена выиграла.

Так в Новокузнецке появилось предприятие по художественной обработке камня – ООО «Русский модерн». Часть гранта начинающий предприниматель планирует потратить на закупку оборудования и предоплату за аренду: производственная площадка «Русского модерна» разместится в подвальном помещении новокузнецкой швейной фабрики «Березка», а в небольшом закутке на первом этаже этого же здания появится витрина с образ-

цами продукции, и будет осуществляться прием заказов. Другую часть гранта планируется направить на «раскрутку» производства.

Через год Елене предстоит отчитаться, как она потратила деньги. Причем держать отчет придется не за 300, а уже за 330 тысяч рублей, потому что, по условиям конкурса, 10% от суммы предоставленного гранта новоиспеченный представитель малого бизнеса должен внести самостоятельно (считается, что если человек готов рискнуть своими – пусть даже небольшими – деньгами, а не только теми, которые «свалились с неба», он будет сильнее мотивирован на получение отдачи от финансовых вложений).

Елена уверена, что на период становления предприятия средств должно хватить, а потом появится выручка, которую можно будет направить на развитие бизнеса. Кстати, первоначально в «Русском модерне» будет создано три рабочих места, а с увеличением количества заказов и расширением географии поставок можно будет подумать и о приеме новых сотрудников. Глядишь, в Новокузнецке со временем появится свой Данила-мастер, а может быть, и не один. Но это все-таки пока отдаленная перспектива.



Сейчас же для Елены главное – закупить оборудование, подготовить производственную площадку и начать работать. Но, как это всегда у нас бывает, дьявол кроется в деталях. «По условиям конкурса, каждое из средств производства – станки, оборудование – должно стоить не меньше 20 тысяч рублей. А нам для работы с камнем, кроме камнерезных станков, нужны сверла, дрель, болгарка, насадки, которые стоят гораздо меньше 20 тысяч, но их тоже необходимо покупать. «И как я потом буду за эти траты отчитываться – пока не знаю», – размышляет Елена. Кроме того, нужно за-

Через год Елене предстоит отчитаться, как она потратила деньги. Причем держать отчет придется не за 300, а уже за 330 тысяч рублей, потому что, по условиям конкурса, 10% от суммы предоставленного гранта новоиспеченный представитель малого бизнеса должен внести самостоятельно (считается, что если человек готов рискнуть своими – пусть даже небольшими – деньгами, а не только теми, которые «свалились с неба», он будет сильнее мотивирован на получение отдачи от финансовых вложений).

купить множество всякой мелочевки, которая, казалось бы, стоит недорого, но в общей сложности средств на нее уходит немало: наждачную бумагу, перчатки, беруши, маски, веники, тряпки, ведра и так далее. Но в любом случае, я, конечно, справлюсь, иначе смысла не было бы все это затевать».

Обрабатывать новоиспеченное ООО «Русский модерн» намеревается любой материал – от гальки, кирпичика и битой кафельной плитки до мрамора и малахита. В первую очередь в дело пойдут отходы камнерезной мастерской СибГИУ. Из мелких элементов камней получатся сувениры, в том числе и новогодние – фигурки животных, подсвечники, часы, подставки под перекидные календари. Более крупные монолиты будут использоваться для облицовки каминов, барбекю, изготовления столешниц. Битая плитка сгодится на изготовление мозаики для настенных панно. Кстати, одно из предприятий города в прошлом году заказало в мастерской СибГИУ огромное панно для фасада здания из битой плитки. Материал на объект завезли, эскиз выпилили, но потом случился кризис, проект встал, и теперь вся эта гора плитки будет ждать своего заказчика уже на пред-

приятии Елены Боляновой.

Поскольку сырьем на начальном этапе производства послужат отходы, то и себестоимость продукции будет минимальной, а ее цена – демократичной. «При однозначно высоком качестве!», – уточняет Елена. Со временем новокузнецким камнерезам, конечно, придется искать поставщиков сырья, закупать его. Но и тогда себестоимость вряд ли повысится, потому что предприятие уже наберет обороты и начнет, в чем твердо уверена Болянова, приносить прибыль.

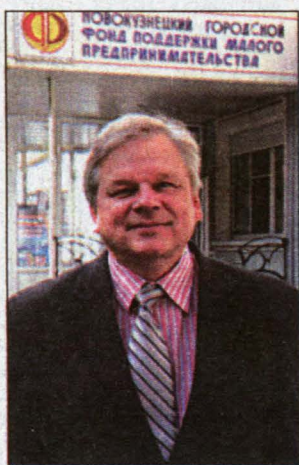
На окупаемость новый бизнес предполагает выйти в течение года. Недостатка в клиентах, по мнению Елены, у предприятия не будет. Потенциальные поставщики крупных заказов – собственники строящихся современных загородных домов, чьи беседки, колонны, дорожки и камины, конечно же, будут нуждаться в облицовке. Тем более что конкурентов на этом рынке у «Русского модерна» в городе нет и пока не предвидится. А те отделанные камнем товары, что завосятся к нам из-за границы, в большинстве своем штампованные, без признаков индивидуальности, не всегда безупречного качества, да еще и очень дорогие.

Реализовывать свою продукцию ООО «Русский модерн» будет самостоятельно. В магазин ее сдавать невыгодно, потому что торговые предприятия сразу же делают накрутку в 100% только за то, чтобы изделия из камня стояли на их витрине. В результате товар становится дороже в два раза, после чего его бывает очень сложно продать. «Но мы же работаем не для того, чтобы результат нашего труда пылился на полках магазинов», – резонно замечает начинающий предприниматель Болянова. И с этим трудно не согласиться.

Елена КОБЕЛЕВА.

Фото Ярослава Беляева.

Иногда бывает, что и бизнес-план подготовлен на все сто, и документы вроде бы все в порядке, и создание новых рабочих мест бизнес-проектом предусмотрено, а конкурсная комиссия отказывает потенциальным предпринимателям в получении грантов на развитие собственного дела. Именно такая история произошла и с новокузнецкими – Никитой Мартыновым и Денисом Гензелем. Никита задумал создание сервисного центра по ремонту и обслуживанию кофейного оборудования, а Денис – открыть спорт-бар «7-я кружка». Но не случилось. Не помогло даже ходатайство руководителя городского фонда поддержки малого предпринимательства Виктора Барыльникова. Что же могло смутить конкурсную комиссию? Могут ли ребята снова выдвинуть на соискание гранта свои проекты, предварительно доработав их, или не стоит тратить на заведомо «непроходимые» бизнес-идеи время и силы?



Виктор БАРЫЛЬНИКОВ:

– Я не присутствовал на заседании комиссии, поэтому могу только догадываться, что ее не устроило в проектах ребят. Мы посчитали, что это очень интересные работы. В частности, «Кофе-Сервис». Кофемашины сегодня устанавливаются во всех точках общественного питания и иногда выходят из строя, поэтому их надо обслуживать – вот это и есть основная идея Никиты Мартынова. Правда, условия предоставления гранта подразумевали приобретение основных средств, поэтому закупка мелких

Гранты не получили, но руки не опустили

комплектующих, необходимых для реализации проекта, не представлялась возможной в рамках гранта. Тогда я предложил шире посмотреть на данный проект, и оказалось, что потребность в основном средстве все-таки есть, а именно – в автомобиле, на котором можно было бы и запчасти возить, и на ремонты выезжать. Я порекомендовала озвучить эту потребность, и Никита пошел по этому пути. Но существует еще такой момент, как публичная защита бизнес-плана перед комиссией. Мы попытались провести пробную защиту, доказывали Никите, что это очень важный этап, который может склонить чашу весов в любую сторону, что нужно суметь донести свою мысль до людей. Но, видимо, при публичном выступлении что-то пошло не так. Я это предполагаю, потому что на предварительном этапе все тоже было не совсем гладко.

По моему мнению, этот фактор мог сработать. Но я считаю, что ничего страшного не случилось. Нужно просто проанализировать все допущенные ошибки и в следующий раз выступить более уверенно. Это же конкурс, а в конкурсе всегда побеждает лучший.

Что касается спорт-бара «7-я кружка», то этот проект нам тоже показался достаточно интересным. Импонировало то, что там, где планировалось расположить спорт-бар, подобных заведений для молодежи не так много. Документы были комиссией приняты на грант, достаточно уверенно прошел подготовительный этап. Мы обговаривали с Денисом Гензелем, что если этот спорт-бар, то наличие там спиртных напитков и возможности курения недопустимо. Конкурсная комиссия тоже могла поинтересоваться: а не переопределяется ли спорт-бар со временем в «зачное место»? И если ей

не было дано на этот вопрос однозначно отрицательного ответа, то и реакция ее вполне предсказуема. В любом случае, мы готовы с ребятами снова работать, да и у них, надеюсь, есть желание поучаствовать в последующих конкурсах, тем более что все программы по поддержке начинающих предпринимателей продолжают действовать. На рынке востребованы услуги, сервис, и мы видим, что в этом есть определенная ниша, которую стоит попытаться заполнить.

А что же авторы проектов? Никита Мартынов, кстати, студент юридического факультета МИЭПа, признался, что в очередных конкурсах на получение грантов принимать участия пока не намерен. Но это не значит, что бизнес-проект «Кофе-сервис» его больше не интересует. Скорее наоборот, однако «раскрутить» его молодой человек попытается самостоятельно. Никита надеется, что все

получится, ведь в городе много компаний и торговых предприятий, которые уже нуждаются в комплексном обслуживании и ремонте сложных кофейных аппаратов. Кстати, со многими из них у парня уже налажены контакты. Кроме того, он планирует выйти на московские фирмы, чтобы достигнуть договоренности о поставке запчастей на сервисное обслуживание уникальных марок кофемашин, для которых в городе нет сервисных центров. Конечно, с грантом начать бизнес было бы проще. Но не получилось, а значит, не стоит время терять и сожалеть об упущенных возможностях.

А вот Денис Гензель, несмотря на первую, не очень удачную попытку, от участия в конкурсах на получение грантов отказываться не собирается. Только теперь средства ему понадобятся не на открытие бизнеса, а на расширение. Потому что проект «7-я кружка», по словам Дениса, уже на 70 процентов реализован – в организации спорт-бара помогли частные инвесторы, и начинающий предприниматель уже задумывается об открытии еще одного подобного заведения.

Елена КОБЕЛЕВА.