

ЧП на федеральной трассе

Октябрь

| | | | | |
|-----|---|----|----|----|
| ПН. | 5 | 12 | 19 | 26 |
| ВТ. | 6 | 13 | 20 | 27 |
| ср. | 7 | 14 | 21 | 28 |
| чт. | 1 | 8 | 15 | 22 |
| пт. | 2 | 9 | 16 | 23 |
| сб. | 3 | 10 | 17 | 24 |
| вс. | 4 | 11 | 18 | 25 |

КУРС ВАЛЮТЫ
(ЦЕНТРОБАНК)
\$ 29,83 руб.
€ 44,02 руб.

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru

Издается
с 7 января
1922 года.



Кузбасс

185 (24905)

ГУКОНБ им. В.Д. Фёдорова
Газетно-журнальный
фонд

Областная массовая газета

7 ОКТЯБРЯ 2009 г., СРЕДА

в Курсе дела



Окраина может стать центром

Во всяком случае – центром культурной жизни. И «потянуть» за собой преобразования в социальной сфере. Об этом шла речь на обсуждении эскизов росписи, которая в ближайшие дни появится на здании школы искусств в Кировском районе областного центра. Выполнят эту роспись два художника – Павел Шутуров (Владивосток) и Юлия Августинович (Санкт-Петербург). А весной сюда, на окраину Кемерова, приедут художники из США, чтобы вместе с молодыми кемеровскими коллегами извлечь несколько скульптурных композиций и украсить ими правобережную набережную Томи, береговую линию близ ДК имени Кирова и другие красивейшие места этого отдаленного и не слишком богатого по достопримечательности района.

Новый проект (он называется «Артпром») – не Нью-Йорк, а вполне реальное дело, под которое Кемеровский музей изобразительных искусств, взявший в партнеры управление городского дизайна и наружной рекламы администрации г. Кемерово, выиграл-solidный грант. VI конкурс «Меняющийся музей в меняющемся мире» оценил идеи кемеровских музейчиков, начиная с преобразования городского пространства, не избалованного благоустройством и развитой инфраструктурой, средствами паблик-арт.

«Умное» иностранное слово означает на самом деле простое вещи: искусство, приближенное к народу. Когда вместо заборных надписей на остановках появляются цитаты из великих стихов (как делают в Нижнем Новгороде), когда точные копии музеиных ваз эпохи Цинь вспыхивают в специальных витринах, со-



Фото Ольги Титович.

оруженных в аэропорту (как это сделано в Пекине). Строго говоря, любая художественная скульптура, установленная на площади, – паблик-арт. Потому что является не собственностью музея, а достоянием всех горожан и гостей города, лю-

бой может ею полюбоваться, сфотографироваться рядом и даже при желании «вмонтироваться» в нее (теперь модно из любого памятника устраивать аттракцион!)

– Это замечательно! – уверяет куратор проекта

«Артпром» Елена Митрофанова. – Потому что искусство, удаленное в «застекленные витрины», неблизкое, непонятное, недоступное массам, теряет нечто очень важное: оно перестает восприниматься зрителем, не вызывает пере-

живания. А паблик-арт преодолевает этот недостаток.

Да уж чего-чего, а горячих споров, бурных обсуждений и собственных креативных идей, высказанных жителями, на просмотре эскизов хватало.

(Окончание на 2-й стр.).

цифра

400

кузбасских педагогов получат льготные ссуды на приобретение жилья в 2010 году. Кроме того, тысяча учителей отправится на санаторно-курортное лечение в лучших здравницах Кузбасса и Белокурихи.

Коротко

На всероссийском селекторном совещании о готовности страны к зимнему отопительному сезону председатель правительства РФ В.В. Путин поставил Кузбасс в пример другим регионам. Отметим, что в настоящее время предприятия ЖКХ Кемеровской области на 100 процентов готовы к работе в зимний период.

анонс

В завтрашнем номере «Кузбасса» читайте:
• Новокузнецк идет необычный процесс: жилые дома здесь в массовом порядке переходят на непосредственный способ управления. Власти говорят об «уникальности» этой тенденции, но так ли уж она хороша?



Чеченский сезон: 10 лет спустя

Десять лет назад началась контртеррористическая операция в Чеченской Республике, известная многим как вторая чеченская кампания. За это время через неспокойный Северный Кавказ прошли сотни кузбасских милиционеров и военнослужащих. В числе первых в зоне боевых действий оказались сотрудники специального отряда быстрого реагирования (СОБР) управления по борьбе с организованной преступностью ГУВД Кемеровской области. Впрочем, это была уже далеко не первая их служебная командировка в зону вооруженного конфликта.

(Окончание на 2-й стр.).

К

дате

Грузы – в затор

Вчера на выезде из Кемерова (стационарный пост милиции «Северный») около 12 часов возник автомобильный затор. Буквально в течение получаса в обоих направлениях от поста встали машины на протяжении 5-6 км. Виновниками затора оказались водители большегрузов, перекрывшие трассу федерального значения М53 Новосибирск-Иркутск.

Сигнал о перекрытии поступил в дежурную часть отдела милиции №2 УВД по г. Кемерово в 11.55. Так водители большегрузов отреагировали на стандартное требование сотрудников милиции к одному из их коллег о прохождении весового контроля. По данным «Кузбасса» Александра Носова, водителя из Бийска, остановили и попросили повернуть машину, груженную крупой, на весы. Он отказался. Того, что произошло дальше, никто не ожидал. За считанные минуты водители других большегрузов (на посту проверяли сразу несколько машин) развернули свои фуры и перекрыли дорогу. Такие сложенные действия они потом объясняли тем, что на «своей» радиоволне в маштабах поймали сигнал о помощи.

Перекрыли дорогу, водители покинули свои кабины и рассредоточились в ближайших кафе. Сотрудники милиции пытались одновременно и искать водителей, и как-то регулировать движение. Машины пропускали – по обочине, в объезд ЧП стало

съезжаться руководство областных ГИБДД и ГУВД. Водителем, наконец, отыскали и уголовно открытым дорогу.

В итоге почти всех «блокировщиков» отправили на весы. У троих был зафиксирован перегруз. На них составлен административный протокол. Наказание по соответствующей статье – штраф до 2,5 тыс. рублей или лишение водительских прав сроком до 6 месяцев. Кстати, водитель одной из перегруженных машин уплатил штраф вчера же. Но все трое отправились к месту назначения без прав. В отношении восьми участников инцидента составлены протоколы за блокаду дороги. «Смягчающее» обстоятельство при рассмотрении этих дел будет, видимо, одно. Каким-то чудом во вчерашней пробке не было машин «скорой помощи» или аварийных служб. Только представьте, чем бы могла обернуться часовая задержка «скорой» для какого-нибудь больного...

Татьяна ДУМЕНКО.
Фото Ольги Титович.



КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-51-23, 72-36-45.

рынок труда

Вчера пермское предприятие ООО «ЗУМК-Сервис» встретилось с потенциальными работниками на мини-ярмарке в центре занятости населения Кемерова.

Всего было выставлено 47 вакансий по подземным специальностям: горнорабочий, электрослесарь, машинист электровоза с заработной платой от 35 до 40 тыс. рублей в городе Ухте. Узнать об условиях работы прибыли 23 человека в возрасте от 25 до 45 лет из Кемерова, Березовского, Ленинска-Кузнецкого и поселка Крапивино.

Люди доэтно высматривали об условиях проживания и от, из чего складывается заработка плата. Работодатель подробно ответил на все вопросы. Гарантируется при любом раскладе только 13 тысяч рублей, а остальная часть заработка сдельная. Но практика показывает, что люди обычно зарабатывают именно до 45 тысяч рублей, правда, за эти деньги надо очень интенсивно работать. Жить предлагается в общежитии или на съемных квартирах, в администрации предприятия есть перечень жилья. Питание за свой счет.

Как мы сообщали, проживание и переезд будут оплачены на средства господдержки после окончания работы, срок которой – три месяца. Получив информацию, работники отправились домой советоваться с семьями. Через несколько дней они могут заявить о своем решении. Аналогичные ярмарки работодатель будет проводить в Новокузнецке и других угольных городах. По словам начальника отдела кемеровского ЦЭН Василия Виноградова, людей пришло мало, потому что на подготовку мини-ярмарки было отпущено всего 4 дня. Это вторая по счету мини-ярмарка в Кемерове. Первая проводилась летом, когда на Сахалин приглашали работников на разделку рыбы во время путины. Тогда временной работу получили 30 кузбассцев. Проеезд туда и обратно, а также проживание оплатят за счет средств господдержки, после того как работники вернутся и отчитаются о своих расходах.

проверка

В Анжеро-Судженском выявлены факты незаконного получения детских пособий на сумму 1 млн. 272 тысячи рублей.

Специальная комиссия провела инвентаризацию личных дел, лицевых счетов, списков и баз получателей ежемесячного пособия по уходу за ребенком в городском управлении социальной защиты населения. Было выявлено несоответствие данных: детское пособие назначалось на одно лицо, а выплата производилась другим людям. Всего выявлено 20 сформированных личных дел получателей ежемесячного пособия по уходу за ребенком до полутора лет на сумму, превышающую 1 млн. 272 тыс. рублей. В настоящее время три специалиста управления социальной защиты населения администрации Анжеро-Судженска отстранены от работы. Материалы проверки переданы в следственные органы.

день села-2010

В Чебулинском районе к дню села-2010 планируют построить спортивный комплекс и трехэтажный дом.

Члены коллегии администрации области рассмотрели предварительный план подготовительных мероприятий. За год в районе предстоит сделать немало. Обновление должно коснуться всех социально-экономических объектов – жилья, здравоохранения, образования, культуры и спорта, жилищно-коммунального хозяйства и благоустройства, а также дорожного хозяйства. В поселке Верх-Чебула планируется построить трехэтажный жилой дом на 25 квартир.

новоселье

Вчера в Ленинске-Кузнецком состоялось заселение десятиэтажного дома.

В новую многоэтажку въехала 131 семья. В том числе 41 семья (многодетные семьи, медики, педагоги и др.) приобрела жилье с помощью областных льготных жилищных займов, а 6 семей – за счет собственных сбережений. Еще 84 семьи – переселены с подработанных территорий, ветераны Великой Отечественной войны, дети-сироты и участковый милиционер – получили квартиры бесплатно.

климат

- Восход 8.31 Заход 19.36 Долгота дня 11.05
- Восход 20.04 Заход 12.57 Посл. четв. 11 октября

Переменная облачность, без осадков. Ветер южный умеренный. Давление будет расти, влажность существенно не изменится.

Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий.



Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеоцентром.

К дате

Чеченский сезон: 10 лет спустя

(Окончание.
Начало на 1-й стр.).

Горячий снег

Чечня ворвалась в историю кузбасского СОБРа в самом начале января 1995 года, когда полтора десятка наших сорвцов и их коллег по таким же милицейским спецподразделениям из других регионов страны военно-транспортными самолетами специо перебросили на Северный Кавказ. К тому времени в Грозном уже около недели шли жестокие бои.

В рождественские праздники в течение трех суток наши ребятам пришлось обороны корпус нефтяного института на улице Первойской, находившийся всего в нескольких сотнях метров от дворца президента самопровозглашенной Ичкерии Дудаева. Это здание господствовало над местностью, и там находился пункт корректировки огня федеральных сил. Ночью одетые в белые маскарады боевики под прикрытием дымовой завесы несколько раз ходили в атаку. Их почти не было видно на фоне дыма и снега, и стрелять приходилось практически наугад. Но все атаки были отбиты...

Вырнувшись то, что некоторые сорвцы имели боевой опыт Афганистана. Например, Константин Огий в конце 1980-х проходил там срочную военную службу в отдельном десантно-штурмовом батальоне 66-й мотострелковой бригады, был заместителем командира взвода (сейчас он полковник милиции, заместитель командира отряда милицейского спецназа областного ГУВД, в которые несколько лет назад были преобразованы СОБРы). Ветераны передавали боевой опыт необстрелянным товарищам, учили, как вести себя и выжить в непростых военных условиях. Немало этому способствовал и командир группы кемеровчан майор милиции Константин Тимофеев – в недавнем прошлом офицер-пограничник; в ряде случаев его грамотные действия, знание военной тактики позволяли избегать неоправданных потерь.

Но любая война несет с собой горькие утраты близких и друзей, которые просто неизбежны. Всего за год наши сорвцы выехали на зачистку местности в район кинотеатра «Космос» – парка Чехова, незадолго до этого взятой нашими войсками. Возле моста через реку Сунжа колонна БТРов попала в засаду. Мощным взрывом сидевших на броне людей отбросило на землю.



Это была единственная потеря кузбасского СОБРа за первую чеченскую кампанию, закончившуюся в августе 1996-го «Хасавюртовскими соглашениями»...

Грозная окраина

В конце сентября 1999 года отряд кузбасских сорвцов опять направили на Северный Кавказ. Незадолго до этого головорезы Басаева и Хаттаха напали на мирные селения в Дагестане, прогремели страшные взрывы жилых домов в Москве, Волгодонске и Буйнакске, унесшие десятки человеческих жизней...

– В Дагестане нас поразило большое количество нашей военной техники, военных, милиции, – вспоминает сейчас Константин Огий. – Создавалось полное впечатление прифронтового города, где идет солидная концентрация сил и средств. Никто не скрывал: готовится что-то серьезное...

К 30 сентябрю, когда федеральные войска вошли на территорию Чечни, наши ребята оказались в приграничном с ней дагестанском Тарумовском районе, где базировались группы мобильного от-

ряда МВД России на Северном Кавказе.

Дагестанцы приняли сибиряков очень радушно. Пекли им хлеб, привозили фрукты и арбузы, помогали наладить нехитрый быт. В российских милиционерах они видели своих защитников, которые в случае необходимости смогут оградить их от бандитских наездов...

Местные жители много рассказывали о зверствах, творимых боевиками. Те уничтожали все на своем пути, убивали всех, кто мог оказать им хоть малейшее сопротивление, не щадя ни женщин, ни детей, ни стариков... От того, что недавно пришло пережить дагестанцам, свидетельствовали разоренные войной окрестные селения, выжженые огнем и смертоносным металлом земля, ряды свежих могильных холмиков...

В открытые столкновения с нашими силами боевики не вступали, предпочитая устраивать засады и диверсионные вылазки, тайком минировать дороги и здания, ставить незаметные растяжки-«ловушки». Для того чтобы приобрести все это, им приходилось пробираться в соседний Дагестан. Но так дагестанцы в тот момент относились к каждому члену предубежденно, то относительно безопасно, то относительно опасно...

Из Чечни вернулись с десятками ранений или были контужены...

От смертоносного огня ребята укрылись в ближайших развалинах. Не было лишь Сергея Шлея – он неподвижно лежал на изрытой взрывами земле. Прикрываемые автоматным огнем товарищей, Константин Огий и Евгений Уваров вынесли его тело с простираемой бандитами территории...

«Видимо, его смерть наступила мгновенно, от прямого попадания гранаты... Многие наши ребята, в том числе и я, оказались контужены, – вспоминал потом участник этих событий Вячеслав Мосейко, в январе 1999 года – старший оперуполномоченный СОБРа, а ныне тоже полковник милиции и замкомандира ОМСНа.

Лейтенант милиции Сергей Шлея посмертно был удостоен ордена Мужества. Такие же награды за свой подвиг получили Огий и Уваров...

Война и мир

Передовые части федеральных сил наступали на Грозный, где собирались наиболее оголтелые боевики, которым уже нечего было терять. Близко к небо наши сорвцы перебазировались в селение Азамат-Юрт Гудермесского района Чечни.

Чеченцы встретили нас насторожено. Многие окрестные села выглядели почти пустыми, нередко на пыльных улицах можно было встретить лишь кур да собак. Этому во многом способствовала дудаевская пропаганда, усиленно внушившая мирным чеченцам: вот, мол, придут русские – и начнут вас грабить, убивать и насиловать... Поэтому многие люди либо прятались в своих домах, либо, привыкнув самое необходимое, уходили в более безопасные, как им казалось, места. В тот момент границы Чечни были закрыты, и мирные жители с трудом сносили концы с концами. Не хватало элементарного – сахара, муки, крупы, хлеба, соли...

Для того чтобы приобрести все это, им приходилось пробираться в соседний Дагестан. Но так дагестанцы в тот момент относились к каждому члену предубежденно, то относительно безопасно, то относительно опасно...

Из Чечни вернулись с десятками ранений или были контужены...

бенно по ночам была обманчива: поблизости мог скрываться хитрый и коварный враг.

Мобильный отряд МВД России, в который вошли и кузбасские сорвцы, патрулировал приграничные с Чечней территории, выставляя ночные засады, производил досмотр местности, лесных массивов, искал оставленные боевиками гранаты с оружием и боеприпасами, отрабатывал заявления о похищениях людей, противостоял убийствам, мародерству, грабежам...

Постепенно недоверие между русскими и простыми чеченцами стало исчезать. Лишнее свидетельство тому – футбольный матч, который наши ребята провели с жителями Азамат-Юрта. Поскольку мужчин там было немного, за команду селения выступили несколько кузбасских сорвцов, которые даже забили голы престижа в ворота своих товарищей по оружью, на некоторое время превратившихся в соперников по игре. Говорят, что потом этих ребят местные стали встречать чуть ли не как национальных героев...

К 7 ноября наши вместе с местными жителями восстановили в Азамат-Юрте памятник погибшим в годы Великой Отечественной войны: хотя на пьедестале значились только

По данным пресс-службы ГУВД по Кемеровской области, с 1995 г. во время служебных командировок на Северном Кавказе погибли 54 кузбасских милиционера, десятки получили ранения или были контужены.

чеченские фамилии, боевикибросили его с постамента и разбили прикладами автомобилей...

Но главное, безусловно, было выполнение поставленных командованием боевых задач.

Вдали от дома

...Конец ноября 1999 года, бетонная взлетка аэропорта Махачкалы. Очередная группа кузбасских сорвцов под руководством командира отряда полковника милиции Ивана Корчуганова прибыла на Се-

верный Кавказ, чтобы сменить там своих товарищей, чья двухмесячная командаировка уже истекла. Вместе с ними в качестве специального корреспондента областной газеты вылетел туда и я. Крепкие объятия с Костей Огием, Вячеславом Мосейко, Димой Санцом, Юрием Сердечным, Виктором Алешинским, Женей Белокопытовым, Сашей Добросоком, Василием Руденко, Игорем Камозиным, Валерием Костерином, Андреем Привозовым, Стасом Матрохином, Юрием Моисеенко, Сергеем Михайловым, Святославом Коневым и другими ребятами. Им рассказывают последние новости с родины, передают приветы от родных, друзей, близких...

«Открытой вражды к нашему здесь уже нет, – отвечая на мой вопрос, что тут и как, сказал Огий. – Большинство чеченцев не скрывают, что устали от бесконечной войны и того бандитского беспредела, который здесь творится в последние годы. Люди хотят просто жить спокойно, нормально расти детей, заниматься хозяйством. Боец теперь мало кто поддерживает. Даже когда те недавно появляются в селах, старейшины делают все возможное, чтобы выправить их оттуда. Другое дело, что такое получается далеко не всегда... И расслабляться здесь, безусловно, нельзя ни в коем случае...»

Тогда никто даже не предполагал, что сотрудников милиции и других силовых ведомств ожидает еще целое десятилетие командировок на сюх пор неспокойный Северный Кавказ... Что впереди будет кровь, боль, слезы, горечь новых потерь друзей и товарищей – только из сорвцов не вернутся живыми

КУРЬЕР

задолженность

За последнюю декаду сентября несколько предприятий Кузбасса полностью погасили задолженность по выплате заработной платы перед своими работниками на сумму выше 3,5 млн. рублей.

По информации городских и районных администраций, погашена просроченная задолженность по зарплате в размере почти одного миллиона рублей в ЗАО «Шахта «Беловская» (Беловский район), почти 900 тыс. рублей – в кемеровском ООО «Строй-Сервис», более 1,6 млн. рублей – в ОАО «Кемеровское ДРСУ» (Кемеровский район), 40 тыс. рублей – в кемеровском ООО «Кузбасспецэнергия».

пенсии

Более 223 тысяч кузбассцев предпочли натуральный льготам денежную компенсацию. Это 74,9 процента от общего количества льготников.

В Кемеровском отделении Пенсионного фонда России закончен прием заявлений об отказе от набора социальных услуг. Более 99 тысяч льготников решили получать социальные услуги в натуральном виде. Продолжают пользоваться набором социальных услуг в основном те, кто нуждается в дорогостоящих лекарствах и санаторно-курортном лечении.

Кстати, в этом году поменялась процедура отказа от натурального набора льгот. Отныне не надо ежегодно подтверждать свой отказ. Заявление о своем решении подается один раз и действует до того момента, пока гражданин не переменит свое решение. Общая стоимость набора социальных услуг – 641 рубль в месяц, из них медицинская составляющая – 570 рублей, транспортная – 71 рубль.

благоустройство

Жители Мысков выйдут 9 октября на городской субботник.

В городе объявлен месячник санитарной очистки территории. Перед наступлением зимы горожане собираются внести порядок. Жители частного сектора попросили привести в порядок свои придомовые территории, убрать со стороны улиц привезенный угол, дрова, неиспользованную технику. Транспорт для вывоза мусора жителям частного сектора города предоставляет бесплатно.

занятость

В Гурьевском районе девять безработных получили субсидию через местный центр занятости на открытие собственного дела в размере годового пособия по безработице – почти по 60 тыс. рублей.

Комиссия по субсидированию приняла положительное решение по бизнес-планам на производство токарных работ, переработку технических отходов, изготовление железного сурка, выращивание грибов, организацию пчеловодства и животноводства и другие виды деятельности.

спорт

Три сноубордиста из Таштагола: Екатерина Тудегешева, Александр Белкин и Андрей Соболов выступят на первом этапе Кубка мира, который стартует в Голландии 9 октября.

Вчера сборная команда России по сноуборду в параллельных дисциплинах завершила тренировочный сбор в Германии и переехала в голландский город Ландграф. Здесь перед стартовым этапом Кубка мира на искусственной трассе местного крытого спорткомплекса российские сноубордисты будут готовиться к соревнованиям. Практически все наши сноубордисты раньше уже выступали в Ландграфе, но, к сожалению, побеждать россиянам пока не удалось. Женскую сборную страны на этапе Кубка мира по параллельному слалому представляют пять спортсменок – Екатерина Тудегешева, Светлана Болдыкова, Альена Кулешова, Екатерина Илюхина и Альена Заварзина. За мужскую сборную России на первом этапе выступят Александр Белкин и Андрей Соболов.

криминал

• Расстрелян водитель одного из руководителей междууречской шахты «Распадская», направлявшийся по служебному заданию в аэропорт города Новокузнецка.

Автомобиль «Toyota Camry» с его группой обнаружили вчера рано утром водитель такси, проезжавший в районе поселка Косой Порог по дороге Междуреченск-Новокузнецк. На место убийства обнаружили дробовое ранение в верхнюю часть спины, а на автомобиле – сквозное отверстие в стекле правой задней двери.

Как сообщили вчера в пресс-службе следственного управления СКР РФ по Кемеровской области, возбуждено уголовное дело. Мотивы преступления и лица, причастные к убийству, устанавливаются.

• Наркополицейские пресекли крупный канал поставки герояна в Кузбасс. Из незаконного оборота изъято около килограмма смертоносного зелья.

Наркокурьера – официально нигде не работающего 43-летнего уроженца ингушского города Назрань – оперативники задержали на выходе из wagona на железнодорожной станции Юрга-1. В его сумке обнаружили объемистый пакет с герояном. По оперативной информации, наркотик перевозился из Омска. Изъятый пакет взвесили на 10 тысяч доз, которые теперь уже точно не дойдут до своих «потребителей». Как сообщили вчера в пресс-службе ведомства, в отношении задержанного возбуждено уголовное дело.

в курсе дела

Окраина может стать центром

(Окончание.
Начало на 1-й стр.).

Пенсионер Виктор Осипович, например, не понравился, что роспись будет соединять в себе арт-куски из разных жанров и направлений: видеть верхнюю фризу дома № 3 по улице 40 лет Октября протянуты фрагменты и реалистического плана, и авангарда, и поп-арта, и в стиле лубок... Павел Штуров поясняет:

«Поскольку в здании расположается детская школа искусств № 50, мы хотели показать, как многообразно и разносторонне современное искусство. В нем находится место всему!» Но Виктор Осипович упрямо стоит на своем: «лучше бы кусок наше прекрасной природы изобразили: облака, тайгу, берески...»

А девочкам из ДШИ № 50 вместо портрета таинственного незнакомца на одном из фрагментов роспись хотела бы видеть портрет... космонавта Леонова: «Всё-таки он в нашем районе жил, в изостудии занимался...»

Выпускнице ДШИ № 16 Юле Свешниковой категорически не нравится кубизм: «Непонятное людям искусство

стю! Не надо его сюда!», а ее подружка Валя Филимончук убеждена: на предложенных картинах не хватает сцен из детских раскрасок.

Впрочем, свои эскизы ученики школы № 50 еще успеют представить перед суд художников. И если в процессе творческого обсуждения придет к согласию – они появятся как составная часть росписи.

– Так было, например, в Санкт-Петербурге, когда мы расписывали стену визуализаторской павильоновки – рассказывает Юлия Августинович. – По инициативе местных скейтбордистов в роспись включили портреты самых крутых участников той тусовки.

Надо сказать, сама Юлия в процессе обсуждения эффективно сп

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Фонд имущества Кемеровской области «Кузбассфонд» как организатор торгов сообщает о проведении торгов по продаже права на заключение договора аренды земельных участков. Форма торгов – аукцион открытый по составу участников и по форме подачи предложений по продаже права на заключение договора аренды земельных участков. Сведения о земельных участках, выставленных на аукцион:

| № лота | Адрес земельного участка | Кадастровый номер | Площадь, кв. м | Разрешенное использование | Начальный размер арендной платы за 1 год аренды, руб. | Сумма задатка, руб. | Шаг аукциона, руб. |
|--------|--|--|----------------|---|---|---------------------|--------------------|
| 1 | г. Кемерово, северо-восточное здание филармонии (пр. Советский, 68) | 42:24:0501002:997 | 886,55 | для строительства административного здания | 7 938 000 | 1 587 600 | 396 900 |
| 2 | г. Кемерово, Ленинский р-н, пр. Ленина, 164в | 42:24:0201010:246 | 1111 | для размещения двухэтажного пристроя под магазин продовольственных товаров розничной торговли | 222 280 | 44 456 | 11 114 |
| 3 | г. Кемерово, Рудничный р-н, северо-западнее дома № 12 по пер. 2-й Ноябрьский | 42:24:0401005:730 | 70 | для размещения временного сооружения - торгового павильона | 29000 | 5800 | 1450 |
| 4 | г. Кемерово, Кировский р-н, ул. Тургенева, д. 141 | 42:24:0301017:638 | 1000 | для индивидуального жилищного строительства | 13200 | 2640 | 660 |
| 5 | г. Кемерово, ж.р. Ялузовский, ул. 2-я Плановая, 11 | 42:24:0101042:1357 | 628 | для индивидуального жилищного строительства | 10400 | 2080 | 520 |
| 6 | г. Кемерово, Заводской р-н, ул. Гоголя, д. 46а | 42:24:0101013:1246 42:24:0101013:1247 | 1144 | для индивидуального жилищного строительства и посадки однолетних культур | 15030 | 3006 | 751,5 |
| 7 | г. Кемерово, Заводской р-н, ул. Авиационная, д. 55 | 42:24:0101028:781 | 712 | для индивидуального жилищного строительства | 8900 | 1780 | 445 |

Основание проведения аукциона – Решение КУТИ Кемеровской обл. от 01.10.2009 г. № 10-2/3310 (лот № 1); от 25.09.2009 г. № 3-2/3233 (лот № 2); от 12.09.2007 г. № 4-2/1423; от 18.03.2008 г. № 4-2/462 (лоты № 4, № 6, № 7); от 06.11.08 г. № 7-2/2071 (лот № 5); от 23.09.2009 г. № 10-2/3207 (лот № 3). Срок действия договора аренды – 5 лет (лоты № 1, № 2); до момента выдачи разрешения на ввод объекта в эксплуатацию (лоты № 4 – № 7); до 1 года (лот № 3). Задаток перечисляется на р/с «Кузбассфонда»: 4041081000000000001 в ПРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области, г. Кемерово, БИК 043207001, ИНН 4200000380 и должен поступить не позднее 11.11.2009 г. К участию в аукционе допускаются физические и юридические лица, своевременно подавшие заявку, надлежаще оформленные документы в соответствии с приведенным ниже перечнем и обеспечивающие поступление задатка на счет «Кузбассфонда».

Документы, представляемые для участия в аукционе:
 а) заявка установленной формы (2 экз.); б) платежное поручение с отметкой банка об исполнении, подтверждающее внесение задатка в соответствии с договором о задатке, заключенным с «Кузбассфондом»; в) опись представленных документов (2 экз.); г) для юридических лиц дополнительно: копии учредительных документов, свидетельство о гос. регистрации, заверенные нотариально; выписка из единого реестра юридических лиц, выписка из решения органа управления претендента, разрешающего совершить сделку; д) для физических лиц: документ, удостоверяющий личность. Аукцион проводится в соответствии с Земельным кодексом РФ, Постановлением Правительства РФ от 11.11.2002г. № 808. Прием документов для участия в аукционе, ознакомление претендентов с формой заявки, иной информацией о земельном участке, условиями договора о задатке, аренды, а также техническими условиями подключения объекта к сетям инженерно-технического обеспечения и платой за

подключение осуществляется по адресу проведения аукциона: г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4, 3-й этаж (гостиница «Кристалл»), с даты опубликования информационного обещания до 12.00 час. 11.11.2009 г. по рабочим дням и часам. С градостроительными ограничениями и условиями землепользования претенденты могут ознакомиться по адресу проведения аукциона, а также на сайтах: www.kuzbassfond.ru, www.ako.ru. Для осмотра земельного участка необходимо обратиться в указанное для приема заявок время по адресу проведения аукциона. Дата определения участников аукциона: 11.11.2009 г. в 17.00 час. по адресу проведения аукциона. Вручение уведомлений и билетов участникам аукциона: с 10.30 до 10.55 час. в день подведения итогов аукциона. Подведение итогов аукциона состоится: 12.11.2009 г. в 11.00 час. (лоты № 1-4), 13.11.2009 г. в 11.00 час. (лоты № 5-7). Победителем аукциона признается участник, предложивший в ходе аукциона наибольшую величину арендной платы за земельный участок. Протокол о результатах аукциона подписывается в двух экземплярах в день проведения аукциона и является документом, удостоверяющим право победителя на заключение договора аренды земельного участка с КУТИ Кемеровской обл. в течение 5 дней с даты подписания протокола, возмещения расходов по формированию земельного участка: 82469,67 руб. (лот № 1); 68581 руб. (лот № 2); 11605 руб. (лот № 7); 12446,53 руб. (лот № 4); 14446,55 руб. (лот № 5); 12309,98 руб. (лот № 6); 27962,03 руб. (лот № 3); по проведению и организации аукциона в размере: по 49975 руб. (лоты № 1, 2), в размере трех процентов от размера арендной платы за земельный участок, сложившегося по итогам аукциона (лоты № 3-7). Организатор аукциона вправе отказаться от его проведения не позднее чем за пять лет (лоты № 1, 2, 3), за пятнадцать дней (лоты № 4-7) до даты его проведения. Контактные телефоны: (3842) 35-85-75, 35-83-17. www.kuzbassfond.ru., www.ako.ru.

Кемеровский областной суд удовлетворил частично заявление прокурора Кемеровской области о признании недействующим Закон Кемеровской области от 08.04. 2008 года № 13-ОЗ (в редакции от 25 марта 2009 года) «О патронатном воспитании детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей», принятый Советом народных депутатов Кемеровской области, обнародованный губернатором Кемеровской области, в части:

в статье 1 «Основные понятия» в абзаце 2 в части «содержащихся в учреждениях всех типов (образовательных, воспитательных, лечебных учреждениях, учреждениях социальной защиты населения) (далее – учреждения)» и в части «при сохранении за учреждением прав и обязанностей опекуна (попечителя)»;

в статье 2 «Общие положения»

п. 6 в части «дети, переданные на патронатное воспитание, продолжают входить в контингент воспитанников учреждения посредством того, что продолжают числиться в данном учреждении. Личные дела детей, переданных на патронатное воспитание, находятся в учреждении»;

в статье 3 «Порядок отбора патронатных воспитателей»: пункт 2, 3, 4 и 5, п. 7 в части «проводится собеседование с участником руководителя учреждения»;

в статье 4 «Договор о патронатном воспитании»

в п. 1 в части «заключения договора о патронатном воспитании с учреждением», в п. 2 в части «обязанности учреждения», п. 5 в части «досрочного расторжения договора по инициативе учреждения», в п. 6 в части «передачи ребенка в учреждение»;

положения ст. 5 «Документы, предоставляемые патронатному воспитителю учреждением»;

в статье 6 «Права ребенка, переданного на патронатное воспитание»

п. 2 в части « обращение за защитой прав в учреждении»;

в статье 7 «Права, обязанности и ответственность патронатного воспитателя»

п.п. 3 п. 1 ст. 7: в части « обращения за методической помощью к сотрудникам учреждения», п.п. 4 п. 1 ст. 7 в части «участвовать в семинарах и других мероприятиях, организуемых учреждением для патронатных воспитателей», п.п. 3 п. 2 ст. 7 в части

«незамедлительно уведомлять руководителя учреждения об экстренной госпитализации ребенка.», п.п. 7 п. 2 ст. 7 в части «извещать учреждение», п.п. 9 п. 2 ст. 7 в части «оказания содействия учреждению», п.п. 10 п. 2 ст. 7 «осуществлять в письменной форме учет поступления и расходования денежных и (или) материальных средств, полученных на содержание ребенка (детей), представляя ежемесячные отчеты об израсходованных средствах в учреждение».

Статью 8 «Полномочия учреждения в сфере патронатного воспитания»;

в статье 9 «Полномочия органов опеки и попечительства в сфере патронатного воспитания» п.п. 8 в части «контроль за деятельность учреждения»;

пункт первый ст. 12 «Контроль за осуществлением патронатного воспитания»;

пункт 2 в части «контроля за исполнением учреждением требований, предусмотренных пунктом 1 настоящей статьи».

Решение суда вступило в законную силу 5 августа 2009 года.

День пожилых людей

Этот праздник – радость наших встреч

Солнце в этот день не скучилось на золотое осеннее тепло, а в букетах белых хризантем, которые дарили ветеранам, отражалось настроение праздника. В Международный день пожилых людей, первого октября, в поселке Промышленная состоялась встреча ветеранского актива Кузбасского отделения Западно-Сибирской железной дороги с руководством дороги и отделения.



«Праздник, который мы отмечаем сегодня, – это день, когда славится мудрость и опыт; когда поздравляют тех, у кого за плечами дела и поступки, – отметил, обращаясь к ветеранам, заместитель начальника Западно-Сибирской железной дороги – начальник Кузбасского отделения Александр Анатольевич Фомичев.

– Внимание к старшему поколению, забота о нем – это даньуважения людям, которые внесли огромный вклад в развитие магистрали, в создание ее славных трудовых традиций».

Около 100 ветеранов-железнодорожников Тайгинского, Новокузнецкого и Беловского подотделов Кузбасского отделения дороги стали на этот раз участниками традиционной встречи.

«Такие встречи нужны для общения; для того, чтобы те, кто трудился на железной дороге, были в курсе ее сегодняшних дел и планов; знали, чем живет коллектив», – говорит председатель узлового совета ветеранов станции Тайга Олег Федорович Егоров.

«Основное качество железнодорожников – это ответственность», – считает он.

– Специалисты, которые трудятся на железной дороге, все работают на конечный результат – безопасность перевозки грузов и людей. Это и формирует дисциплину».

«Железная дорога всегда отличалась особой организованностью. Она работает как часы... – добавляет председатель совета ветеранов энергоучастка Тайгинского подотдела Любовь Александровна Агафина. – Есть расписание поездов, и оно должно четко соблються».

Около 40 лет трудился на железной дороге Владимир Павлович Путятов, из них почти 19 лет – начальником станции Тайга. Более 20 лет водил грузовые и пассажирские поезда Виктор Максимович Васильев. «Люди – это бесценный груз!» – говорит он.

Участники этой встречи, активисты ветеранских организаций, представляют почты 15-тысячный отряд ветеранов – железнодорожников Кемеровской и Томской об-

ластей. В коллективном договоре Западно-Сибирской железной дороги для пенсионеров оговорен целый ряд льгот и социальных гарантий, зависящих от стажа работы на железнодорожном транспорте. В частности, они имеют право на бесплатное лечение в санаториях, зубопротезирование. В этом году в санаториях и профилакториях уже поправили здоровье более 600 пенсионеров. Ветеранам предоставляются бесплатно проездные билеты на пригородный железнодорожный транспорт, а также раз в год – билет для проезда в купейном вагоне по стране.

«Спасибо за труд и за мудрость!»

«Дорогие ветераны, мы по праву называем вас своими учителями, наставниками, и

поэтому общение с вами – это всегда особое волнение», – заметил председатель дорпрофсоюза Западно-Сибирской железной дороги Александр Михайлович Кухлев.

От имени руководства дороги, руководства профсоюзных организаций желаю вам здоровья, душевных сил и энергии. Вы заложили основы успешной работы Кузбасского отделения Западно-Сибирской железной дороги, одного из крупнейших пограничных отделений страны, где ежедневно отружается почти десять тысяч вагонов. Мы и дальше будем прилагать все силы для улучшения условий вашей жизни».

ОАО «Российские железнодорожные дороги» – социальная компания.

К примеру, в этом году в качестве материальной помощи пенсионерам Кузбас-

ского отделения дороги уже выплачено 26,6 млн. рублей. Ежемесячно через железнодорожный фонд «Почет» выплачивается материальная помощь 10,3 тыс. пенсионеров. Кузбасский филиал благотворительного фонда дороги, в который средства поступают от добровольных пожертвований работников отделения, оказал в нынешнем году помощь 547 пенсионерам на сумму 2,2 млн. рублей. В этом году на оказание материальной помощи ветеранам и труда направлено более 2,3 млн. рублей из средств, заработанных кузбасскими железнодорожниками в ходе традиционных весенних субботников.

К Дню пожилых людей 190 пенсионеров Кузбасского отделения Западно-Сибирской магистрали получили путевки в дорожные санатории-профилактории и городские центры социальной защиты населения, где смогут поправить свое здоровье. Всем пенсионерам к 1 октября выделена единовременная материальная помощь.

Председатель совета ветеранов Кузбасского отделения Григорий Иванович Кузнецов поблагодарил руководство магистрали и отделения дороги за то, что центры заслуги ветеранов и оказывают им социальную и материальную поддержку. На Кузбасском отделении дороги День пожилого человека отмечается также встречами с руководителями предприятий и профсоюзных лидерами с пенсионерами. Тех, кто по состоянию здоровья не может принять участие в таких встречах, навестят дома или в больницах. Главное, внимание будет оказано каждому ветерану. А это значит, что забота о пожилых людях – основа социальной политики Западно-Сибирской магистрали и Кузбасского отделения дороги.

Надежда НИКОЛАЕВА.

НАСНИМКЕ: ветераны и председатель дорпрофсоюза Западно-Сибирской магистрали А.М.Кухлев, заместитель начальника дороги – начальник Кузбасского отделения А.А.Фомичев (в центре) у памятника паровозу на станции Промышленная.

Фото Виктора Пономарева.

Управление Федеральной регистрационной службы по Кемеровской области проводит конкурс на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы:

• ведущего специалиста-эксперта отдела по контролю и надзору за деятельностью саморегулируемых организаций;

**Размышления
в начале
театрального сезона
в Новокузнецке**

Сейчас реакция зрительного зала на спектакль мало чем отличается от реакции на любое публичное представление. Аплодисменты, свист и крики восторга сливаются в единый гул. Такая оценка вряд ли является показателем успеха, хотя актёрам уж наизнанку сердца приятно шекочет...

Знатоки понимают: финальная пауза, подхваченная напряжённой тишиной зрительного зала, гораздо существеннее. Не стоило бы, право, и упоминать о вещах, столь для театра очевидных, если бы не новая мода считать бурные эмоциональные изъявлении публики сразу после спектакля критерием его удачи. Словно мы забыли, что впечатление от произведения искусства длится во времени и отражено в таких неуводимых вещах, как последствие и послевкусие.

В этой связи хочу поделиться двумя впечатлениями. Минувшим летом мне посчастливилось посмотреть предпремьерный показ спектакля «Прекрасное воскресение для разбитого сердца» по пьесе Гуильяма в Малом драматическом театре-Театре Европы в постановке Льва Додина. Это был хороший внятный спектакль, живой и сегодняшний. Зрители приняли его тепло, правда, «Wow!» никто не кричал. Мне спектакль тоже показался интересным, но я не расценила его как шедевр. И, однако же, вот более двух месяцев я постоянно мысленно возвращаюсь к нему и всё стремлюсь разгадать какую-то тайну. Не театральную, нет! Тайну жизни, загадку судьбы вообще и своей собственной, в частности. Это и есть магия театра. И не только знаменитого, столичного. Любого! К примеру, у в течение двух сезонов идёт в Новокузнецкой драме сложный, поэтический спектакль «Сон об осени». Пончали были большие сомнения: поймут ли, оценят ли? И понимают, и ценят, как всё настоящее. Можно увидеть слёзы на глазах у зрителей сразу после спектакля и услышать доброжелательный отклик на него спустя длительное время.

Содержательная сторона спектакля может быть любой – от самой легко-мысленной до изощрённо интеллектуальной. Проблема не в этом. Формируя репертуарную афишу и при-

искусств



Тайна паузы в войне с попсой



глажа режиссёров на постановки, сегодня важнее всего избежать театральной попсы, в эпоху засыпок, которых мыживём. Гламур и будьванные ценности, увы, идут стечь не только на ТВ, музыку и литературу, чудовищную аудиовизуальную смесь заполонила не только эстрада, она проникает и на сцены драматических театров.

Именно поэтому новый руководитель Новокузнецкого театра драмы, молодой директор Марина Евса, открывая 77-й театральный сезон, прежде всего заявила о верности творческим реформам, которые были избраны коллективом три года назад. Она отметила, что «театр в своём репертуаре постараётся предусмотреть эстетические вкусы самых разных возрастных категорий зрителей, сохранит традицию постановок мировой классики и по-прежнему будет открывать эксперименты в области современной драматургии».

Сезон открылся двумя премьерами, адресованными взрослой и детской зрительской аудитории. Музыкальную комедию «Приамидоны» по пьесе американского драматурга Кена Лодига в постановке Анны Бабановой из Москвы вследствие можно было бы отнести к коммерческим проектам, транспортирующим эстраду на театральные подиумы (бурлеск, кульбисты, эго, совершающие не связанные с действием гламурные дивы кабаре), если бы не фантастическая, реактивная

пьеса увела его из привычной сказки и написала совсем новую, окружив Лунтика событиями и персонажами, полными новизны и неожиданности. «Фишкой» этого спектакля оказалась его колоритная, обёмная во всех смыслах ансамбльность.

Уже на выходе новая постановка театра - драма «Дуэль» по одноимённой повести А.П. Чехова. Премьера состоится сегодня. Режиссёр-постановщик и автор сценария – Пётр Шерешевский (Санкт-Петербург). Театр посвящает свою премьеру 150-летнему юбилею величайшего русского писателя и драматурга А.П. Чехова. В спектакле заняты: Сергей Стасюк, Евгений Любецкий, Олег Лучев и другие артисты театра.

В репертуарном портфеле нынешнего сезона – новогодний спектакль «Морозко» в постановке Светланы Свирко (Санкт-Петербург), шедевр мировой драматургии – драма Генрика Ибсена «Гедда Габлер» в постановке Виктора Прокопова и одна из современных российских пьес в постановке Алексея Курганова. Ярким событием театральной жизни Новокузнецка наверняка станет бенефис заслуженной артистки РФ Вероники Березняковой, которая служит новокузнецкой сцене вот уже четыре десятилетия. Для бенефиса выбрана заглавная роль в драме Федерико Гарсиа Лорки «Дом Бернарда Альбы».

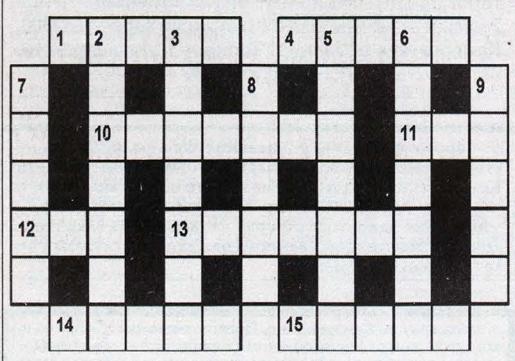
Огромный это риск – гадывать и планировать. Однако действовать – не только для аплодисментов, но и во имя сохранения самой природы драматического театра и тех, кто держит и понимает паузу – дело благородное, будем надеяться.

Галина ГАНЕЕВА.

Кроссворд

По горизонтали: 1. Требование на товары со стороны покупателя. 4. Общее название степенных племен, кочевавших или живших оседло за нескользкими веками до н.э. в северном Причерноморье. 10. Вид боевых действий. 11. Знак зодиака. 12. Мелкая разменная монета Швеции. 13. Раздел, графа. 14. Вертикальная часть здания. 15. Бродячий фокусник в странах Востока.

По вертикали: 2. Со-таяча часть числа. 3. Электротракумный прибор. 5. Пластина, удар по которой приводит в движение рычаги механизма. 6. Марка итальянских гоночных, спортивных и туристских автомобилей. 7. Советский композитор, автор оперы «Шахсэнэм». 8. Английский философ 17-го века. 9. Укращение в форме стилизованных листьев на капителях колонн.



В Интернете скоро может появиться свой «район красных фонарей» – отдельный домен – .xxx. Если регулирующий присвоение доменных имён орган примет решение об образовании такой зоны.

Американская организация Icann, которая занимается регулированием системы наименования интернет-сайтов, намерена провести внутреннее голосование по вопросу смягчения правила присвоения имён для так называемых доменов высшего уровня (завершающаяся из частей имени домена, разделенных точками). Icann разрабатывает планы расширения базы имён интернет-сайтов. По мнению членов организации, из возможных четырех миллиардов адресов сайтов незанятыми остались менее 17%, ожидается, что они закончатся к 2013 г.

Домен высшего уровня – это последняя часть

имени любого сайта – .com, .ru, .net.

В случае одобрения предложения специалистов у порносайтов может появиться свое «расширение» – .xxx. Также в списке наименований доменов высшего уровня могут появиться имена .bank, .sport и .film.

Сторонники усиления безопасности в сети Интернет поддерживают появление отдельного наименования сайтов для взрослых, поскольку это облегчает задачу поиска и блокирования порнографии в сети.

Имеющиеся планы, однако, не подразумевают обязательного перехода порносайтов на новое имя. Критики идеи говорят, что в таком случае появление нового имени лишь внесет путаницу, поскольку порносайты могут оставить себе и старые наименования. К тому же появление новой доменной зоны может привести к повальной регистрации названий сайтов с окончанием .xxx для их последующей перепродажи.

А что думают по этому поводу кузбасские специалисты? Готовы ли к такому повороту событий?

Константин Дрыгин,

генеральный директор IT-

компании (ООО «Лаборатория голосовых технологий»), г. Кемерово:

– Тема с доменом .xxx периодически всплывает начиная с 2005 г., именно тогда регулятор (американская организация Icann) одобрил идею регистрации такого домена. Нынешний всплеск интереса, видимо, произошел из-за очередного обсуждения этим регулятором проблемы невхватки имен в Интернете. Никакого особого удобства в предлагаемом нововведении я не вижу, это не хорошо и не плохо, это просто развитие Интернета. Загонять силой на этот домен никого не будет, так что и с блокировкой особых удобств не получится. Вообще проблема блокировки отдельной темы, большая и сложная. Закрывать всегда сложнее, чем исключать брешь и прорываться...

Не приведет ли это к регистрации названий сайтов с окончанием .xxx для их последующей перепродажи.

Но приведет ли это к ре-

шахматы

Все чемпионы – у СДЮСШОР

Кемеровский городской шахматный клуб имени М.И. Найдова принял участников первенства Кузбасса по классическим и быстрым шахматам среди юношей и девушек до 14, 16, 18 лет.

стали: до 14 лет – Максим Чигаев, Евгения Колокольцова; до 16 лет – Эдуард Барабоян, Дарья Ковешникова; до 18 лет – Павел Малеев, Наталья Пономаренко. Все они – воспитанники областной СДЮСШОР по шахматам, и, кроме Павла Малеева (г. Киселевск, тренер Игорь Мезенцев), живут в Кемерове и занимаются у заслуженного тренера Евгения Андреева.

В первенстве Кузбасса по быстрым шахматам собрались сорок два игрока из семи территорий области в борьбе не только за чемпионское звание, но и за попадание в первую пятёрку, дающую право выступать в первенстве Сибирского федерального округа, которое пройдет в Новокузнецке в начале ноября.

В результате семидневной борьбы чемпионами

Борисом ТРОФИМОВЫМ,

международный мастер.

СПРИНТ-НОВОСТИ

футбол

В очередном туре первенства России по футболу среди команд второго дивизиона новокузнецкий «Металлург-Кузбасс» записал три очка в свой актив, не выходя на поле.

Нашему клубу была засчитана техническая победа (3:0) над снявшимися с первенства благовещенским «Амуром». А футболисты кемеровского «Кузбасса» добились выездного очка в Комсомольске-на-Амуре, сыграв с местной «Сменой» вничью – 1:1 (у гостей мяч с пенальти забил Николай Ермоленко). В остальных матчах тура были зафиксированы следующие результаты: «Сибиряк» – «Океан» – 2:1; «Металлург» – «Сахалин» – 2:1. Никаких переносов в турнирной таблице после этих матчей не произошло. «Металлург-Кузбасс» делит 3-е место с одноклубниками из Красноярска, а «Кузбасс» идет седьмым.

хоккей с шайбой

С двух побед начали свои выступления в первенстве страны среди команд первой лиги зоны Сибирь и Дальний Восток хоккеисты прокопьевского «Шахтера».

Наши земляки гостили в Красноярске, а точнее скатались в поселке Подгорный, куда красноярская команда мастеров была загнана ввиду аварийного состояния единственный ледовой арены города. В первом матче победили хозяева льда – 6:3, а в двух последующих «Шахтер» – 3:2 и 11:5.

Сергей ИВАНОВ.

Фото Ольги Титович.

хоккей с мячом

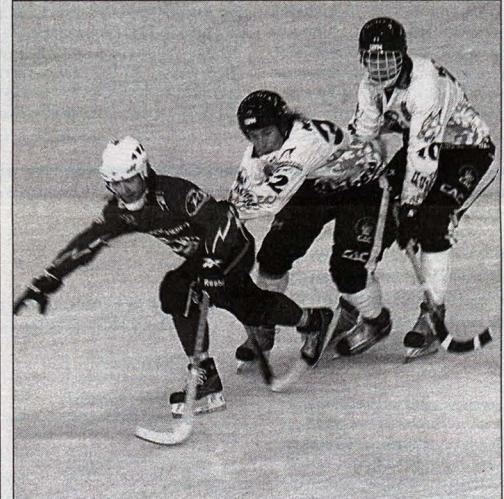
В Кемерове стартовала вторая часть предварительного этапа Кубка России по хоккею с мячом. Первым соперником «Кузбасса» стал клуб «Байкал-Энергия», недавно ставший победителем международного турнира в Швеции. Болельщики предвкушали упорную и увлекательную борьбу,...

То ли иркутяне оставили все эмоции в Скандинавии, то ликазалось отсутствие лидера их атак Александра Насонова, но факт остается фактом: никакого серьезного соперничества в этой игре не получилось. И это при том, что кемеровские хоккеисты не особо утруждались в обороне своих ворот. К примеру, сразу после открытия счета хозяева поля пропустили выход Сергея Артеменко один на один с Романом Гейзелем. Дуэль выиграл вратарь, который, видимо, многое переосмыслил и решил вернуть себе место в сборной России, куда вместо него был вызван одноклубник Сергея Морозова.

Выручил Гейзель и после опасного прохода Евгения Яковleva (а чуть позже этот иркутинец с 12-метрового пробил выше ворот). Но, увы, и после этого оброна «Кузбасса» продолжала «тренировать» своего вратаря. Благо, хорошо сыграло наше наладение. В итоге – 8:1. Голы у хозяев на счету Рязанцева (2), Тетерина, Тарапова, Дубинина, Завидовского, Стариков и Криушенкова.

Сергей ИВАНОВ.

Фото Ольги Титович.



ПРИМЕТЫ

Фекла Заревница, Заядальная. Замолоти начинают по утрам молотить в наполненных овнах. Последний день сбора царя грибов – боровка. С Феклой дни быстро убывают, ночи темнеют, а зори становятся багряными.

В этот день родились

1945. Владимир Кирилович Молчанов, телеведущий.

СОБЫТИЯ

1913. Генри Форд устанавливает перемещающийся сборочный конвейер.

1917. Тайное возвращение Ленина в Петроград.

Ход большевиков из Предпарламента. Большеевики порывают с социалистическими партиями и провозглашают революционный путь в борьбе за власть.

1919. Основывается голландская авиакомпания KLM (Королевские нидерландские авиалинии) – ставшая из существующих ныне.

1959. Впервые космический аппарат «Луна-3» совершает облет Луны. Сделаны первые фотоснимки ее обратной стороны.

В этот день ушли

1849. Эдгар Аллан По, американский писатель, родоначальник современного детектива.

1998. Ролан Быков, российский актер и режиссер.

Коллектив ООО «Техносистемы» выражает глубокое соболезнование Каманину Владимиру Николаевичу в связи с кончиной его матери КАМАНИНОЙ Лидии Павловны.

Светлая память о Лидии Павловне навсегда сохраниется в сердцах знативших ее людей.

заркало

##



«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясо-молочный союз»,
«Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

Недавно
предприниматель
Светлана Кокурина
отправила комплект
тяжелых
классических
штор-портрьер в Канаду.
Появились у нее
постоянные клиенты
в Германии.
Число заказов
выросло настолько,
что летом она открыла
еще один
салон-магазин
по пошиву
и продаже штор.
И это – в кризис?

Светлана Кокурина:

**«Без
оптимизма
нельзя!»**

VIII >

III

«Кузбасские продукты»
уже у вашего дома

IV–V

«Зеркало продаж»:
конкуренции продукции нет

VI

Если жить по Марксу

Десять в лодке, не считая директора

Полгода спустя

Полгода назад – 8 апреля – «ОПОРА» опубликовала рассказ Сергея Зальцмана, директора сети по ремонту одежды «Айболит», о проблемах в коллективе, вызванных кризисом. Если в двух словах, то, по мнению предпринимателя, снижение доходности бизнеса повлекло снижение заработка, часть сотрудников попыталась компенсировать потери, работая «мимо кассы», возник конфликт интересов. «Семейная атмосфера», которой раньше так гордился Сергей, начала рушиться на глазах...

Бизнес-консультанты «ОПОРЫ» надавали Сергею Зальцману советов, в том числе про «диалог со своими наемными рабочими» и необходимость рассказать им «о возможностях, которые дают общественные работы», «оставить одну прибыльную точку и минимизировать численность работающих», «определить требования к количеству, качеству труда и дисциплине, правила взаимодействия, стиль общения». Порой советы были кардинально противоположны. К примеру, идея об акционировании была названа как «бредовой», так и «очень интересной». Как, впрочем, и комментарии по поводу найма управляющего...

Какими советами предприниматель воспользовался, какими пренебрег, почему и к чему это привело? Чем закончились полгода в кризисе? Сегодня об этом рассказывает сам Сергей ЗАЛЬЦМАН:

С весны мы расстались – по их или по моей инициативе – с пятью мастерами – приемщиками. Две из них стали предпринимателями, открыв по соседству точку по ремонту одежды. О судьбе трех других ничего не знаю, одна даже не пришла за расчетом. До сих пор не удалось выйти на рабочий день до восьми вечера. В результате, конечно, недополучаем заказов. Есть и проблемы с некоторыми видами услуг, которые еще недостаточно освоили новые кадры. Могу сказать, что лично мне эти полгода пришлось работать несравненно больше, чем раньше.

Сейчас в каждой из наших трех точек по приему заказов работают по

две приемщицы, одна собирается под Новый год в декретный отпуск, так что мне надо бы еще двух человек. Правда, оказалось, из грамотного, талантливого человека можно подготовить приемщика за месяц-два. Желающие есть. Это связывают с тем, что люди, работающие в легкой промышленности, при значительной нагрузке имеют небольшие деньги. Мои условия получаются вполне конкурентными.

Сегодня, как и весной, в сети «Айболит» работают десять человек. Сезонный спад заказов закончился, хоть к докризисным объемам мы так и не пришли, отставание 10-15 процентов. Но уверен, что в какой-то степени трудности подталкивают к развитию. Если бы я жил сыто



и беспроблемно, то вряд ли сделал бы то, что сделал на сегодняшний момент.

Кстати, после публикации в «ОПОРЕ» сами работники повторяют фразу: «Мы в одной лодке». Я запомнил комментарий, в котором было сказано, что все вы в одной лодке, но на разных ступеньках. Я сказал бы иначе: «Да, мы на разных ступеньках, но мы же в одной лодке. И если потонем, то потонем вместе».

Один из советов был: сокращай все недоходные точки... Ничего подобного! Я взял кредит, но долги погасил. Сохранил все рабочие места и планирую увеличить число работников. Буду и дальше работать над сочетанием «качество услуг-срок-цена». Буду работать над дополнительными услугами. Сейчас как никому близок открытию еще одной, четвертой точки.

Так вот, занялся развитием дополнительных услуг – ремонтом тех же сумок. В скором времени будет пошив кожи. Стал

чаще делать учет. Стал внимательнее следить за ассортиментом фурнитуры. Начал активнее раздавать карточки скидок. После того, как установил наружную рекламу, в первую же неделю заметил увеличение спроса...

Оказалось, что не нужно и никакой «прокладки» между мной и коллективом, как планировал раньше. У нас есть тетрадочка, в которой фиксируем, кто сколько сделал и кому сколько денег положено. Сейчас сам работаю как мастер. Половину отдаю себе как мастеру – приемщику, остальные деньги – для бизнеса. И уже как директор распоряжаюсь ими для того, чтобы бизнес крутился.

Так легче во всем разбираться. Это очень нравится моей жене, она тоже работает мастером, раньше заработанные ею деньги терялись в общей массе. Потом я приходил домой и говорил: денег нет, в стране кризис... Теперь такого не бывает. Даже если придется воспользоваться ее деньгами, возьму в долг и обязуюсь вернуть.

Как директор трачу деньги на налоги, производство и на развитие. Оставшейся прибылью, если она будет, распоряжаюсь как предприниматель. И если придет новый директор, спокойно смогу передать ему директорские функции и просто оставаться владельцем предприятия.

Как мастер я теперь хорошо понимаю, какие деньги и как зарабатывает человек на этом месте. Знаю, как, например, от улыбки и качества выполнения заказа может вырасти их число. Но и знаю, как можно воровать... Удивительно, но после ухода тех, кто не захотел со мной работать, касса сразу увеличивалась почти в полтора раза. Волей-неволей призадумалась, какие суммы шли мимо нее....

С новыми работниками, конечно, легче. Они как новорожденные, с ними отношения строишь заново. И было очень важно не

натворить ошибок, которые были до того. Теперь меня называют Сергей Викторович. В личной беседе, конечно, возможны варианты. Сам тоже стал обращаться к работникам на «вы» и по имени-отчеству. Считаю, это правильно. Это повышает самоуважение человека. Одно дело: «Эй, Марин», другое: «Марина Сергеевна, будьте добры»... Официальность придает статус, и это здорово и для самооценки, и для клиента, который видит, что здесь не шараш - монтаж, а все серьезно... Мне крайне нравится, когда слышу: «Нам приятно ходить в такое приличное место». Люблю это сочетание – «приличное место».

Чтобы появилась определенность в отношениях с подчиненными, навел порядок в документах. Теперь у нас есть договоры о материальной ответственности, должностные инструкции и прочее. Особенно легко было написать инструкцию для мастера - приемщика. Просто перенес на бумагу свою работу мастером, вплоть до того, когда надо улыбнуться и взять щетку, чтобы навести порядок. Ни одного возражения от сотрудников не последовало.

В последнее время повторяю фразу: «Я не бывал властелин, я работодатель». Не нравится работа, которую даю, – не берите, увольняйтесь. Я не могу вас заставить. Вы выбираете, работать или не работать. Вы свободные люди...

И, наконец, последнее. За эти полгода я перестал бояться. Думаю, что даже если и дальше будут трудности, все равно «Айболит» выживет. А когда уходит страх – появляется уверенность.

Подготовил
Игорь АЛЕХИН.

деловой дневник

На прошедшей 30 сентября сессии областного Совета депутаты внесли несколько поправок в законы, касающиеся малого бизнеса.

Одна из них корректирует порядок лицензирования розничной продажи алкогольной продукции на территории Кузбасса. До этого закон прописывал: одним из документов, необходимых для получения лицензии, было заключение уполномоченного государственного органа о соответствии

В пользу предпринимателей

складских и торговых помещений противопожарным требованиям. Таким уполномоченным органом является Управление государственного пожарного надзора, которое это заключение может выдать только по результатам проведения внеплановой проверки соискателя лицензии. Плановая же проверка проводится по истечении трех лет со дня государственной регистрации юридического лица и не чаще чем один раз в три года. Все это естественно усложняет получение лицензии. Однако, как пояснила заместитель губернатора по

поддержке и развитию предпринимательства Елена Мазанько, федеральный закон «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля», в котором содержится исчерпывающий перечень оснований для внеплановых проверок субъектов предпринимательской деятельности, необходимость получения лицензии является обязательным в силу прямого на то указания федерального закона.

Вторая поправка каснулась закона «Об административных правонарушениях в Кемеровской

области», дополнив его статьей, устанавливающей административную ответственность за нарушение упрощенного порядка предоставления торговых мест на сельскохозяйственных, сельскохозяйственно-кооперативных и универсальных рынках.

В законе четко указано, что владельцы рынков обязаны предоставлять продавцам торговые места, но поскольку отмечались случаи нарушения этого правила, поправка в действующий закон ужесточила

ответственность владельцев рынка. Теперь, пояснил председатель комитета по вопросам государственного устройства, местного самоуправления и правоохранительной деятельности Совета Владимир Волчек, отступление от правил, диктуемых законом, будет штрафоваться. Для должностных лиц штрафы составят от пяти тысяч до двадцати тысяч рублей, для юридических лиц – от ста тысяч до трехсот тысяч рублей.

После того как губернатор подпишет законопроекты, через 10 дней после их опубликования законы вступят в силу.

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ

партнерство

Участники некоммерческого партнерства «Кузбасский мясо-молочный союз» продолжают сокращать путь к потребителям своей продукции. Вслед за фирменными магазинами они открыли в Кемерове мобильные торговые павильоны формата «шаговой доступности».

Первый такой павильон появился в районе ФГК, три – в Ленинском районе областного центра. Везде – один и тот же набор продуктов: молоко, хлеб и колбаса.

Инициатор проекта – «Деревенский молочный завод» из поселка Промышленная, помимо продукции своего предприятия, во всех этих торговых точках на колесах представляет хлебобулочные изделия своего земляка – «Деревенский хлеб». А вот колбасные изделия – двух производителей: «Аграрная группа Кемеровский мясокомбинат» и «Крестьянское хозяйство А.П. Волкова».

– Сколько наименований вашей продукции представлено в сетевых магазинах? – спросила у Артура Максимова, коммерческого директора «Крестьянского хозяйства А.П. Волкова».

– В разных сетях по-разному. В среднем – 100 наименований.

– А в фирменных магазинах «Кузбасские продукты»?

– 300 наименований.

– А в «купавах»?

– 40.

– И какая вам от них выгода?

– Преимущество таких павильонов – в мобильности. Мы можем установить их в местах, где отсутствует стационарная торговля, – в «спальных» районах города, в шаговой доступности от дома, – начал на полном серьезе Максимов.

– Если глава города разрешит, – уточнила я, хорошо помня, какую оборону выделяла несколько лет назад администрация Кемерова, очищая центр города, а потом и его окраины от «купав» – торговых павильонов на колесах, в которых не было необходимых условий ни для хранения продуктов питания, ни для работы продавцов.

– Конечно, для нас мобильная торговля в большей степени пиар, – сдался Артур Викторович. – Пиар свежей продукции (мы каждое утро завозим сюда свежий товар) по ценам производителя.

Оценили ли это продавцы и покупатели?



«Кузбасские продукты» в шаге от дома

– Нравится вам здесь? – поинтересовалась у Варвары, продавца павильона, установленного на пересечении проспектов Ленинградского и Ленина.

– Главное, что покупателям нравится, – только и успела ответить Варвара. У витрины появился покупатель, и она переключила все свое внимание на него: «Слушаю вас!»

Покупатели тоже торопились – до закрытия павильона осталось полчаса, потому что ответы на вопрос, как они оценивают появление здесь мобильной торговой точки, у большинства были лаконичными:

– У меня ребенок это оценивает – каждый день ест все свежее.

– А вы заметили, что цены здесь от производителя – ниже, чем в супермаркетах?

– Для меня важнее, что все продукты здесь свежие.

– Это уже мой постоянный покупатель, – кивнула в сторону уходящей женщины Варвара и расплывалась в улыбке, приветствуя другую покупательницу.

– И это...

– Да, – улыбнувшись в ответ продавцу, подтвердила та. – Для нас это очень удобно – мы рядом живем. Я раньше с работы ехала до «Нограда» – здесь магазинов рядом нет. А сейчас никуда ездить не надо – хлеб, молоко, колбасу, все, что каждый день необходимо, в этом павильоне покупаю... Цены? Если честно, не сравнивала...

– Мы второго раз здесь

покупаем, – опередил вопрос глава семьи, двое из которой ждали в сторонке, когда он завершит покупку. – Раньше за волковской колбасой в фирменный магазин ездили. Мы не совсем рядом живем, но сюда пешком ходим, а до фирменного ехать надо. Конечно, удобно! На цену не смотрю. Главное – покупаю для семьи свежее.

Похоже, на цену обращала внимание только одна бабушка Зинаида Сергеевна, – уточнила она («для газеты») и, оглянувшись на очередь, прошептила всем: – Здесь все дешевле! Вон там подальше ларек – там дороже. Что на 2 рубля, что – на 3. Но дороже... Я вчера здесь сметану брала 10-процентовую по 21 рублю. Большой стакан. Сейчас ее не вижу... Раскупили, наверно. Нет, мне сегодня не надо – сметана у меня есть. Пока хватит. Я каждый день сюда хожу: то сосисочку возьму, то творог...

– Поклонитесь от меня тому, кто придумал этот ларек здесь поставить, – попросила на прощание Зинаида Сергеевна. – Зимой какая красота будет: не надо далеко идти, дорогу переходить (ноги-то уже не слушаются!). Вышла – вот мой дом, 145-й, – и все, что надо, купила здесь. И каждый день у меня на столе свеженько... Здоровья этому человеку!

Уже на следующий день я выполнила обещанное Зинаиде Сергеевне: передала от нее поклон и пожелание здоровья

человеку, который «придумал» поставить «ларек» в шаговой доступности от ее дома.

В ответ директор ООО «Деревенский молочный завод» Александр Сухинин разулыбался: «Вот для них мы этот проект и задумали!»

– Но, Александр Александрович, у многих ваших коллег-предпринимателей об этом проекте другое мнение. Они считают, что возвращение на рынок «купав» – большущий скачок назад.

– Это не те «купавы», которые были раньше. Они более удобны, более комфортны. В комплекте 4 витрины, холодильник большой (холодильные агрегаты импортные, с кожухом, потому что отечественные очень много электроэнергии съедают), умывальник с канализацией... Продавцу работать удобно – все под рукой.

– А зимой в этих «купавах» тепло?

– Если заметили, на холодильниках есть вентиляционные люки – с радиаторами холодильника тепло идет на улицу. Когда на улице холодно, эти люки можно закрыть, и тепло пойдет в салон. Ну, не будет тепла хватать – поставим «ветродуйки». Но вообще в этих «купавах» все соответствует установленным нормам...

(Интервью
с Александром
Сухиным
читайте на 7 стр.).

возвращаясь
к напечатанному

Взрыв в болоте, или Чего хотят маркетологи

Месяц назад мы решили, что дискуссия, развернувшаяся на сайте нашей газеты после публикации в ОПОРЕ за 5 августа монолога кемеровского маркетолога Ольги Шубиной «Маркетинг – причина кризиса», завершилась. Причем завершила ее сама инициатор, признавшись, что она специально использовала в своей статье известный метод «взрыв в болоте», чтобы узнать мнение маркетологов и директоров предприятий относительно маркетинга в Кемерове: «Эта цель достигнута». Тогда мы пообещали читателям, что обсудим в ОПОРЕ наиболее актуальные вопросы, затронутые в ходе дискуссии.

Но не тут-то было! Признание Шубиной только подлило масла в огонь, и дискуссия развернулась с новой силой. И длилась два месяца. Только теперь ее участники (а это более 40 человек) ушли в сторону от обсуждения состояния маркетинга в Кемерове и переключились на личность самой Шубиной, ее прежней работы маркетологом... И хотя сама Шубина периодически взыграла к коллегам: «Маркетологи, расскажите, наконец, о каких-нибудь своих практических примерах! Сколько можно книжки пересказывать и диагнозы мне ставить?», ее так никто и не услышал. Но, похоже, на днях запал у дискутирующих кончился.

И Ольга Шубина, которая сама дискуссию вызвала, сама ее вела, сама ее и завершила. На не менее грустной ноте, чем начинала: «Возможно в этом одна из причин такой не самой благоприятной маркетинговой ситуации – необоснованная конкуренция и неконструктивная критика друг друга». Это – о Кемерове, городе, где, кстати, еще 3 года назад, предпринималась попытка создания «Сообщества маркетологов Кузбасса» – профессионального объединения, которое, по замыслу инициаторов, должно было стать площадкой для общения, сотрудничества и продвижения идей современного маркетинга. Но попытка эта провалилась. И до сих пор маркетологи Кемерова разобщены. А вот в Новокузнецке не первый год действует клуб маркетологов при местном филиале Кузбасской ТПП. Как новокузнецанам удается делать то, что не получается у их кемеровских коллег? Ответ на этот вопрос мы попытаемся дать в ближайших выпусках ОПОРЫ.

А от участников дискуссии на нашем сайте мы бы хотели услышать их мнение вот о чем: какой маркетинговый ход своих кузбасских коллег вы считаете самым удачным (за последние три года)?

были констатированы, что культура электронных СМИ в наших школах еще недостаточно развита. Но второй конкурс их приятно удивил: свои электронные сайты на суд жюри представили уже 22 образовательных учреждения Кузбасса.

Но важнее, как заметил идеальный вдохновитель конкурса «Юный корреспондент Кузбасса», член совета директоров группы компаний «Конкорд» Вадим Чударов, другое: «Школьные СМИ стали активнее обсуждать проблемы, с которыми сталкиваются их юные читатели: дворовые взаимоотношения, первая любовь, молодежные течения, метания в поисках своего «я» и т.д. Радует, что стало больше материалов об истории своего города, села, рассказов о людях, рядом живущих. События в Кузбассе и стране ребятам тоже небезразличны».

«Конкорд» снова зовет на конкурс

Кемеровская группа компаний «Конкорд» и кемеровская региональная общественная организация «Кузбасский центр «Инициатива» объявили о старте очередного конкурса «Юный корреспондент Кузбасса».

бизнес и общество

Лидеры двух предыдущих конкурсов – кемеровская гимназия № 42 г. и новокузнецкий лицей № 84 – сегодня печатают свои школьные газеты «Уландия» и «Гвоздь» в мини-типографиях, которые они получили в качестве Гран-при за победу в номинации «Школьное печатное издание». Впрочем, и победители в четырех других номинациях тоже получили призы, которые так или иначе помогают юным корреспондентам Кузбасса совершенствовать издательское дело в своих школах.

А именно такую цель и ставила перед собой группа компаний «Конкорд», известная на местном рынке тем, что является инвест-партнером XEROX, а также занимается реализацией и сервисной поддержкой на территории Кузбасса компьютеров российского производства «Формоза», которые очень хоро-

шо известны в первую очередь в российских школах. Когда три года назад здесь размышляли над тем, кому и в чем компании могли бы помочь серьезно, с учетом главных направлений своей деятельности, сошлись на том, что готовы поддержать именно издательское дело в школах и талантливую молодежь, увлеченную этим делом.

Администрирование своего нового благотворительного проекта предприниматели поручили профессионалам – кузбасскому центру «Инициатива».

Актуальность проекта оценили и местные органы власти, и некоммерческие организации. И вот уже третий год конкурс «Юный корреспондент Кузбасса» проходит при поддержке двух департаментов – молодежной политики и спорта, образования и науки Кемеровской области, управления культуры,

спорта и молодежной политики администрации г. Кемерово, а также Союза молодежи Кузбасса. Подключились к проекту коллеги и партнеры по бизнесу – компания «Русский медведь. Радиокоммуникации», коллегия адвокатов «РегионСервис», ассоциация строительных организаций «Промстрой».

И сегодня все они признают: конкурс «Юный корреспондент Кузбасса» – образец эффективной благотворительности. Не только потому, что год от года растет число участников этого необычного состязания (если в 2007 году на конкурс поступило 187 заявок, то в 2008-м – 232 заявки). Меняется и качественный состав школьных СМИ. На первый конкурс в номинации «Лучший электронный материал» было зарегистрировано только три школьных сайта, и организаторы конкурса вынуждены

антикризис

На сладкое потянуло?

В декабре будет два года, как Малышевы открыли кондитерский цех. А началось у них, как у большинства предпринимателей, с торговли. Больше двадцати лет назад Малышев-старший «добрался» до местного рынка. Открыл там точку по продаже продуктов. А до этого чего только не было: видеосалоны, продажа игровых приставок, членчество... Точка на рынке тогда казалась чем-то уже серьезным. Хотя Малышев с женой, которая за прилавком стояла, не каждый день ели-то досыта. Но для бывшего шахтера другого пути не было, как «только вперед».

С шахты Александр Петрович ушел еще до забастовок в 1988 году, отработав всего четыре года: «Ушел, когда бардак начался. Понял, что там ловить нечего». Поймал он «свое» в другом месте. К торговле Малышев привил небольшое кафе на рынке. С кафе-то, по его словам, и пошла «производственная» тема: «Интересно же дойти от сырья до готового продукта. А когда говорят: «Вот это его продукция», хочется еще лучше сделать».

Малышев-младший конкретнее: «Мы на рынке продавали, в том числе конфеты и печенье. Знали, что покупатель берет».

Оба же сходятся в одном. «Соскучились», говорят по «настоящему» вкусу, без всякой «химии». Еще казалось, что «кондитерка» – самое простое дело.

О вкусах не спорят

Для цеха взяли в аренду помещение бывшего ОРСа. Пока вели реконструкцию, подбирали и оборудование. Дмитрий, окончивший новокузнецкую педакадемию, в Интернете и по спецлитературе выбирал нужные печи и линии. Одновременно искали людей. Первых – через знакомых, надо доверять людям, с которыми дело начинаешь. Это потом уже Малышевы брали на работу людей со стороны.

«На третий день уже понятно, чего кто стоит. Если нормальный человек, он работает и учится. Даже если никогда на таком производстве не работал, научится за неделю. И будет работать», – считает Дмитрий. Отец на это не возражает.

Первую продукцию – кексы цех выдал в декабре 2007 года. «У меня всегда все в декабре стартует. В районе 17-го числа. Не специально. Все так выходит. И пока все работает», – Александр Петрович даже по дереву не стучит...

Не спорили Малышевы ни по поводу набора оборудования, ни подбора людей, ни о том, что же цех должен выпускать. Решили делать как «для себя». Первую понравившуюся рецептуру купили у новокузнецкой кондитерской фабрики. Позже рецепты стали выбирать «по книжкам». И «стягивать» по ГОСТу.

К кексам добавили песочное печенье. В конце

Малышев, живущий по Марксу

Их двое. Отец Александр Петрович Малышев и его сын Дмитрий. Одному скоро 50, второму 25. Знают их в Осинниках как ИП Малышев, хотя на коробках с их продукцией с недавних пор написано: «ОПТК» – Осинниковская производственно-торговая компания. Но так уж повелось. В местных магазинах спрашивают: «Торты Малышева есть?» Спрашивают еще и кексы, и печенье. И спрос на «сладкое» только растет. Расти собираются и Малышевы. Говорят, что кризис делу не помеха, если жить по Карлу Марксу.



Дмитрий Малышев в жизни экстремал, а в деле жесткий переговорщик.

прошлого года – торты. С ними, говорит Дмитрий, сложнее: «Во-первых, сроки реализации у них меньше. Значит, риска больше. Во-вторых, условия производства жестче. Печенье с печи выходит, и все. Клади в коробки. А с тортами весь процесс требует идеальную среду, чтобы не было бактерий на каждой стадии».

Смотрела я на малышевские торты и не выдержала: «Тяжелые они у вас. Мужские».

– Как это? – не поняли оба.

– Ну, мужчины же не любят малокалорийные торты, бисквитные, со сливками. Им подавай песочные, медовые. Как у вас.

– А, ну да... В нашей продукции нет консервантов, ароматизаторов. Проще говоря, медовый торт у нас на меду. Как дома. Того мы, собственно, и хотели. Сами же едим все это...

Тем временем в кабинет к Малышевым привнесли песочный пирог. Открытый, с фруктами в желе. Порезали, чай налили... Оказалось, присутствовала я на очередной дегустации новой продукции. Пекут второй день и сами пробуют. Если нравится, через несколько дней это появляется в магазинах под названием «пробная партия».

– Так быстро с печи на прилавок?

– Рецепты в книжках ищем. Там ничего сложного нет. Есть вся раскладка. Все соответствует требованиям. Плотно работаем с «Кузбассэкспертизой» по сертификации. Там грамотные специалисты,

все расскажут, помогут. А пробные партии разрешены. Если же все ужесточить, как тогда развиваться? – поясняет Дмитрий.

Более полутора десятков тортов цех запустил в производство в прошлом году. Печенья выпускает около 40 видов. Новые появляются, по словам Малышева-младшего, «по вдохновению».

– Выходит, как-то у вас, действительно, все просто...

– Не проще, чем на любом производстве. Есть своя специфика. Производство энергоемкое. Это затраты серьезные. Но главное – люди. Тех, кто с душой работает, найти сложно. Даже зарплатой повыше не заманишь. Думали, вот в кризис будет проще, куда там...

О конкурентах и партнерах

Малышев-старший никого не считает своим конкурентом, хотя в Осинниках печенье и торты делают не в одном цехе, да и Новокузнецк со своей фабрикой и известными уже по всей области производителями поменьше – вот они, совсем близко. Объясняет: «Что такое конкуренция? Борьба, демпинг, ущемление продукции в плане химических добавок. Есть другой путь. Длинный, но правильный. Рано или поздно люди начнутся, как бы помягче сказать, ...ерунды. И все равно придут к натуральному продукту. Будет это дорого или даже очень дорого, но важно. Нормальная продукция не может быть дешевой. Потому что

туда закладывается все, что нужно. Поэтому с кем нам конкурировать?».

Есть у Малышевых печенье по привычным ценам, есть и подешевле. Но в основном, на 10-20% малышевское сладкое дороже остального. Цены относительно стабильны. Повышение только раз в год, процентов на 5.

– А кризис ваше дело не пошатывает?

– Да какой там кризис! У нас же только рост. Начинали с Осинников. Теперь по всему югу: Междуреченск, Новокузнецк, Калтан, Мыски, Малиновка, на оптовые базы поставляем – печенье идет в Таштагол, – ответ отца.

– Может, в какой-то точке и есть снижение, но за счет расширения рынка идет рост. Мы в процессе становления. Ищем новые рынки сбыта, идет рост, – ответ сына.

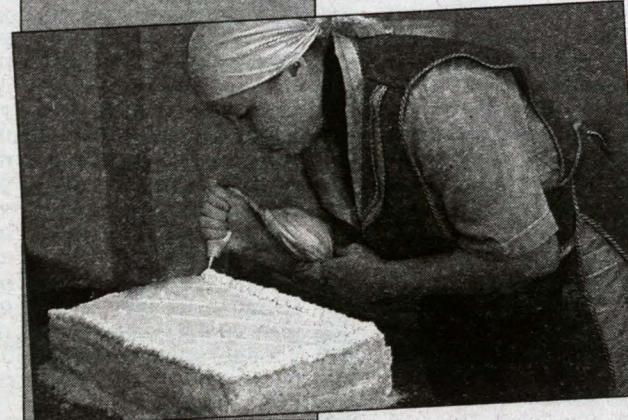
– Но статистика показывает, что люди стали меньше покупать?

– Торговля у нас осталась. По ней мы видим снижение. Не только потому, что денег у людей меньше стало. «Забирают» покупателей у рынков сетевые магазины. А вот по цене снижения нет. Вообще производство – это другое. Здесь важно построить отношения с клиентами. Мы их строим по Карлу Марксу.

– Как это?

– Мы признаем только две вещи. Товар и деньги. Потому и с сетями не работаем. По-моему, эта система – элементарная пирамида: возьмут товар, а деньги потом? Никогда я не буду работать по принципу «кто кого обманет». Есть элементарное правило: вот вам товар – давайте деньги. С мелкими магазинами, несетевыми это получается. Они держат сло-

Мужчины не любят малокалорийные торты со сливками. Им подавай тяжелые, песочные. Мужские. Такие как у Малышевых.



Александр Малышев в бизнесе доверился сыну.

трава зеленеет, листья распускаются. Сейчас желтеть. Жизнь прекрасна.

– Может, чего-то не хватает все-таки?

– Денег. Нужно заработать денег, чтобы купить новое оборудование для цеха. Мощностей уже не хватает. Нужна новая печь, оборудование для глазировки. Хотим делать зефир, мармелад, пастилу. Это целое новое направление...

– Можно кредит взять...

– Один раз в жизни брал кредит на 500 тысяч. Два года назад отдал и решил больше не связываться. Что бог даст, тем и живем. А деньги зарабатываю. Через полгода где-то.

– То есть деньги – это производство?

– Не только. Они нужны, чтобы соревнования проводить. Этим летом построили мотокросс. И свои деньги вкладывали, и привлекали партнеров. Хотим, чтобы молодежь в это втягивалась. Деньги нужны и для того, чтобы людям помогать. Сейчас у водителя нашего сына поедет на международный конкурс. Он на кларнете играет. Как не помочь? Вообще, спонсируем молодых музыкантов, конкурсы красоты.

– Ну, а для себя?

– Вот сегодня хотел тюльпаны посадить на участке у дома. Там у меня только тюльпаны и розы. Красиво. Отдыхать не езжу. Чего на песке лежать?! Музыкой вот занимаюсь, группа у нас. А сын в горы ходит по Сибири. Сейчас вот ногу подвернул. Он у меня вообще экстремал. То на скейте, то на мотоцикле...

Татьяна ДУМЕНКО.
Фото Вадима Голубина.

ВМЕСТО ПОСЛЕСЛОВИЯ

В Осинниках около 1 тысячи индивидуальных предпринимателей и свыше 170 малых предприятий. В город администрации ИП Малышева называют в первой пятерке стабильных производств. А тот уже давно не просил власти о какой либо помощи. В городе, кстати, такая помощь не только в виде кредитов. Но и субсидий по коммерческой арендной плате. Отдельные программы для начинающих. На конец сентября из 400 тыс. рублей, заложенных для помощи бизнесу, освоено было 96%.

...А вот подарок Малышева городу – скейт-парк, запущенный в 2006 году, разрушился...

(Окончание.
Начало на 3-й стр.)

— И все-таки, почему вы решили сами торговлей заняться? Сегодня у всех местных товаропроизводителей возникли проблемы с розничными сетями, но не все решаются на такой шаг.

— Это то, о чем говорит наш президент: есть предприниматели, которые ничего не предпринимают... Проблемы с сетями у нас не сегодня возникли. Они и до кризиса были. Нынче они просто обострились. У нас не было и нет проблем только с «Корой», с которой мы работаем с 2002 года, с начала основания нашего предприятия. «Кора» тогда не то чтобы дала нам шанс, она увидела в нас стратегического партнера. И с тех пор у нас никогда не возникало никаких проблем. Несмотря на то, что это сейчас федеральная сеть, мы как работали, так и работаем — с взаимопониманием, без всяких неприятностей что для нас, что для «Коры».

А есть сети — наши, кузбасские, которые вообще нашу продукцию не хотят видеть у себя на полках, а таскат товары неизвестного качества с Алтая. Главный аргумент для них — низкая цена. Но дешевое не значит хорошее — бесплатный сыр, как известно, только в мышеловке... И это не только в Кемерове происходит. В Ленинске-Кузнецком такую же политику ведет система магазинов «Оникс». Они о покупателях заботятся, лишая их нашей продукции. А что они знают о нашей продукции? Вот мы недавно с легкостью вышли на новосибирский рынок. Потому что в Новосибирске такого качества продукции нет. Просто нет! «Деревенский молочный завод» — это предприятие, которое выпускает только натуральную молочную продукцию без всяких добавок, стабилизаторов. Мы не добавляем ничего, что может ущербить продукцию. Выпускаем только натуральное молоко, только натуральный кефир на живых грибках. По-моему, в стране сегодня мало кто выпускает такой. Ну а мы по старой традиции и творог варим, и масло делаем. Даже конкуренты (они приезжают иногда в гости — по оборудованию) задают вопрос: «А почему же, Сан Саныч, вы до сих пор одни выпускаете натуральное масло?» — «Да потому, что мы людей кормим, детей кормим». Ради них упаковку меняем на более удобную и экологически чистую. Шведское оборудование недавно поставили (купленное до кризиса, кстати) — молоко наливается в кувшин с надувной ручкой. Удобно! Но, главное, это самая экологически чистая на сегодняшний день упаковка, по принципу скорлупы яичной изгото- влена — из кальция.

— Но в других-то местных розничных сетях продукция «Деревенского молочного завода» есть.

«Кузбасские продукты» в шаге от дома

— Другие же сети, родные, кузбасские, такие условия ставят, что с ними невозможно работать. Вот только у «Элиса» просченная задолженность перед нашим заводом два с лишним миллиона рублей.

А на эти деньги те, кто поставляет нам молоко, могли горючее купить в разгар уборочной страды.

Слышали, я разговаривал по мобильнику по поводу оплаты за поставленное молоко? Руководитель хозяйства прокредитовать просит — уборочную завершить надо, иначе молочное стадо без кормов останется. Где ему взять деньги? При нынешней цене на молоко ему не отработать те кредиты, которые дает под 21% Россельхозбанк. Да банк и не даст ему кредит — у хозяйства не хватает залоговых средств. Если раньше банки требовали 1,3% к запрашиваемой сумме, то сегодня тройной залог требуют. И поэтому селяне обращаются к нам. Сегодня, к примеру, из 10 хозяйств звонили с просьбой профинансируировать будущие поставки молока. А сегодня мы авансируем сети...

— Да, проблем, которые могли послужить толчком к организации своей торговой сети, у вас хватало...

— Проблем хватает. Но толчок не они дали. Вы заметили такую закономерность: если что-то наш губернатор затевает в области, то потом вся страна подхватывает, то есть Кузбасс в числе первых? Так вот благодаря совету губернатора и мы стали первыми. В Кузбассе. В прошлом году на праздновании Дня работников сельского хозяйства, когда заговорили о снижении объема продаж, он спросил меня: «А торговля-то своя есть? А почему нет? Заводы торговли — не пожалеешь!» Поздновато я

завел торговлю, честно сказать. Если бы «купавы» стояли в Кемерове с лета, да стояло бы их не 8, а 15, тогда, честно скажу, я бы к черту бросил некоторые сети... Ведь мы же здесь не платим ни за полку, ни бонусы, ни всякие проценты, что, собственно, сегодня происходит в сетях...

— Но вы вначале собирались 10 «купав» в Кемерове установить...

— Глава города согласился с руководством области — сделал для нас исключение. Потому что понимает проблемы во взаимоотношениях между молочными заводами и магазинами... Но разрешение только на 8 «купав» подписал. Пока. Я готов поставить 20.

— А места их дислокации с кем согласовывали?

Даже конкуренты задают вопрос: «А почему же, Сан Саныч, вы до сих пор одни выпускаете натуральное масло?» — «Да потому, что мы людей кормим, детей кормим». Ради них упаковку меняем на более удобную и экологически чистую... по принципу скорлупы яичной изгото- влена — из кальция.

— С главой города в том числе. В отличие от железных киосков наши «купавы» лицо Кемерова не портят. Они именно вписываются в архитектуру города.

— Может, вы и правы. По крайней мере, мы эти «купавы» не сразу нашли — они так слились с окружающим, как будто всегда там стояли.

— Я благодарен заместителю губернатора Валерию Алексеевичу Шабанову, который посодействовал этому проекту. Проект очень удачный. Удачный для покупателей. Продукция для них идет по ценам, утвержденным областной администрацией, никаких торговых надбавок.

— А фирменные магазины «Кузбасские продукты» — менее удачный

КОММЕНТАРИЙ ОПОРЫ

Валерий ШАБАНОВ, заместитель губернатора по агропромышленному комплексу:

— В сложное время, когда доходы населения не растут, а сокращаются, поднимать цены на основные виды продуктов питания и политически, и социально, и морально неправильно. С другой стороны — страдает производитель. Областная администрация пытается найти компромисс.

К примеру, выход сельхозтоваропроизводителя напрямую на покупателя. Это открытие небольших магазинов так называемой шаговой доступности, где будет свежая продукция, способная конкурировать по цене с продукцией, продаваемой в супермаркетах.

Совсем недавно в областном центре появились мобильные торговые павильоны «купавы». Я смотрел, как они работают — там очередь постоянно человек в пятнадцать. Разговаривал с

людьми, они очень довольны и ценой, и качеством местных товаров.

Кроме того, губернатор принял решение о ежемесячном проведении в области сельскохозяйственных ярмарок. Они пользуются популярностью, люди к ним привыкли, постоянно расширяют ассортимент...

Мы сегодня не ведем разговор о том, чтобы создать что-то в пику или в противовес крупным торговым сетям. Мы ведем разговор о создании здоровой конкуренции. Только тогда можно будет более эффективно работать на внутреннем рынке. Производитель торгуя практически по тем же ценам, по которым он отдает продукцию магазинам, но зато деньги получает сразу. А покупатель получает более дешевую качественную продукцию.



это все требует существенных затрат. И все они ложатся на себестоимость продукции.

— Совершенно верно! Здесь же мусор отсутствует, потому что хлеб привозят в лотках, мы свою молочную продукцию — тоже в возвратной таре. Волков привозит свои изделия в одноразовой таре, тут же забирает свой мусор и у себя на заводе утилизирует. Поэтому затрат тут намного меньше, естественно, и прибыли больше. А значит, благодаря этому проекту я могу уже дать селянам более высокую цену за литр молока. Потому что любое хозяйство может развиваться, только получив максимальную высокую цену за молоко. А мы без свежего молока жить не можем.

— И без хлеба. Но почему вы именно «Деревенский хлеб» в партнерстве взяли? Потому что он тоже из Промышленной земли?

— Потому что поднимать надо Русь! Президент ждет от народа предложений, как это сделать. А некоторые уже действуют. Конечно, можно было хоть кого из хлебопеков пригласить. И из городских в том числе. Но не нужно забывать, что у нас есть и село. А развитие села даст дальнейшее развитие промышленности страны.

— Вы об этом и называете...

— Да. Я изначально подумал: есть городской молочный завод, а почему не может быть деревенского? Так и назвал. То же самое и здесь происходит. Надо деревню поднимать. Любыми путями.

Есть у нас в Промышленной фермер Валерий Евгеньевич Вихров. У него

свое хозяйство — «Весна»: выращивает пшеницу, из своей пшеницы печет хлеб. Он нам поставляет в столовую хлеб этот — хлеб очень отличается от кемеровского. И потому, что хлеб Вихрова я сам ем, пригласил его на этот проект. Он был очень рад, что выходит на рынок Кемерова. Здесь же ни один магазин не пустит фермера. А если бы и пустил, Валерий Евгеньевич замучился бы за полки платить... Войдя в наш проект, все 8 «купав» Вихров один будет хлебом снабжать. Вот это реальная помощь фермерству.

— Помнится, весной вы планировали, что третьим стратегическим партнером в этом проекте будет Кемеровский мясокомбинат. А сегодня его продукция есть только в одном павильоне. Почему?

— Мясокомбинат появился в самом первом павильоне — на ФПК. Продукция у него отличного качества. Но нет опыта работы с розницей. И в итоге мы получили неповоротливого партнера: обсуждают все долго, чуть ли не как Госдума. Один павильон с мясокомбинатом вместе открыли, а дальше смотрят: тонет проект — не могут они быстро адаптироваться к новому формату торговли. Потому я к Волкову и обратился. Волков более мобильный, что там говорить...

— А другие производители продуктов питания к вам в партнеры не просятся?

— Просятся. Есть желание привести еще кого-то из Промышленновского района. Есть у нас там маленький мясокомбинат, делает колбасу из конины — никто не делает, он — делает...

— И есть у него перспективы на кемеровский рынок попасть?

— Почему только на кемеровский? Мы в нашем мясо-молочном союзе решили обратиться к администрациям всех городов и районов с просьбой выделить в аренду для местных производителей продуктов питания по льготной цене помещения в местах, удобных для покупателей. Сейчас у нас тоже есть предложения от администраций, но какие? «Нате вот это, и все!»

Областная администрация поставила перед местной властью конкретную задачу: сделать продукцию местных производителей доступной для кузбассцев. Чтобы ее решить, чиновникам на местах нужно думать не о том, сколько мы заработаем либо не заработаем денег в этом магазине, нужно думать, удобен ли он для покупателей — есть ли парковочные места рядом, ступеньки, по которым бабушкам и дедушкам было бы удобно заходить в этот магазин. Я вот так считаю...

Расспрашивала
Вера КАРЗОВА.

ИСТОРИЯ БИЗНЕСА

В бизнесе нельзя не рисковать. Если будешь бояться, ничего не сделаешь, считает Светлана Кокурина. А кризис, по ее мнению, это просто такая рабочая ситуация, которая подстегивает и заставляет искать новые решения. Ведь когда все идет ровно, работать неинтересно. В самый разгар нынешнего экономического кризиса, когда другие предприниматели сворачивали свой бизнес, она отважилась открыть новый салон-магазин по продаже и пошиву штор и текстиля. Теперь намерена заняться строительством кафе. Говорит, сама жизнь заставляет развивать многопрофильный бизнес, потому что если одно направление вдруг упадет, то второе его вытащит.

За 13 лет в предпринимательстве ей приходилось трансформировать бизнес несколько раз. Начинала с торговли. Потом арендовала у муниципалитета помещение Дома быта и не только сохранила действовавшие там услуги, но и привлекла новые. От ремонта часов и до услуг операторов сотовой связи – все есть сегодня в Доме быта. Учитывая такую социальную направленность этого объекта и то, что предприниматель вложила огромные средства в ремонт, городская власть пока не торопится выставлять его на продажу.

А шторы – это скорее для души. Идея открыть первый салон пришла пять лет назад. В то время состоятельные москвичи увозили свои деньги в большие города, совершая именно там основные покупки. И Светлана загорелась идеей придумать что-то такое, за чем неудобно было бы ездить в другой город. Например, магазин тканей для штор. Торговля тканями повлекла за собой производство: москвичи достигли достатка, и шторы стали рассматривать не просто как занавески, а как элемент создания уютного интерьера. Ведь красивые шторы – это настоящее произведение искусства, им тоже присущи пропорциональность, композиционная целостность, колористика и еще что-то неуводимое, что позволяет заключить: перед нами вдохновенный шедевр. А еще шторы в интерьере – как глаза на лице, сразу притягивают внимание. И создают настроение.

Красивый текстиль стал востребован в кафе и ресторанах, детских садах, санаториях. Удалось найти хорошего технолога, обучили швей. Предприниматель ездила в Новосибирск, Москву, училась сама и учила своих работников. Ориентир сразу взяли на средний достаток горожан, которые, купив недешевые многоярусные шторы с ламбрекенами, надеются, что они прослужат много лет, не давая усадку, их можно будет трансформировать и без труда стирать и гладить. Ведь за таким специфическим товаром в магазин ходят нечасто.

И вот новый магазин-студия – это уже второе предприятие.

– Можно сказать, это новая ступень существующего, – говорит Светлана

В одежде она предпочитает спортивный стиль. Потому что вся ее жизнь – это энергия и движение. И машина, за рулем которой она так эффектно смотрится, – тоже под стать ее натуре. Не какая-то легкомысленная «дамская» иномарочка, а крутой и решительный джип. Успешная, яркая, уверенная, лидер по натуре, московская бизнес-леди Светлана Кокурина при всей многогранности своих занятий и интересов остается женственной и обаятельной, стильной и чувствительной в красоте. Оттого и бизнес ее, наверное, тоже связан с уютом, домашним бытом и красотой. А еще Светлана Алексеевна удивительным образом удаётся гармонично сочетать карьеру и личную жизнь. На работе она деловая женщина, за плечами у которой заботы о развитии бизнеса, а дома она любящая жена и многодетная мама (супруги Кокурины, оба предприниматели, только направления в бизнесе у них разные, воспитывают троих детей). Как этой хрупкой женщине удается успеть все? Развивать бизнес и оставаться леди, сохранять домашний очаг и быть эффективным управленцем? А ко всему прочему еще и взвалить на свои плечи руководство городским советом предпринимателей?



Светлана Кокурина:

«Без оптимизма нельзя!»

Алексеевна, – салон-студия по продаже и пошиву штор и прочих аксессуаров дома и уюта, с современным швейным цехом. Один магазин уже не справлялся со всеми заказами, потребовалось расширить производство, да и условия труда работникам улучшить. Новый швейный цех у нас оборудован по последним требованиям ГОСТов и СНИПов. Здесь создано десять новых рабочих мест.

Но хоть Светлана Кокурина остается оптимистом, кризис ее бизнеса все же коснулся. Для летнего времени обычно были присущи большие заказы от пансионатов, баз отдыха Новокузнецка, Междуреченска и Мысков. Нынешним же летом все учреждения минимизировали свои расходы. Выручали детские сады и школы да

индивидуальные заказы. – У нас хорошая система скидок, – отвечает Светлана на вопрос, чем удается привлекать клиентов даже из других городов. – Постоянным клиентам нравятся наши различные акции, к каждому празднику мы делаем скидки, со скидками продаем и остатки тканей. С каждым клиентом работаем индивидуально, фиксируем, кому что и из каких тканей шили. Например, звоним и предлагаем подушки из остатков таких же тканей, из которых были заказаны шторы.

Внимательное отношение к клиентам – это правило в салонах Кокуриной. Поэтому горожане приходят сюда и второй раз, и третий, приводят знакомых. Увозят изделия в другие города. Недавно, например, отправили ком-

плект тяжелых классических штор-портрет в Канаду. Шторы обошлились заказчику в 120 тысяч рублей, по нашим меркам, очень дорого, но, по словам покупателя, в Канаде они стоят вообще баснословные деньги.

Приезжая в Мыски постепенно к родственникам и знакомым, люди очень часто увозят домой шторы с вышитым логотипом салона Светланы Кокуриной. Так, например, уже появились постоянные клиенты в Германии.

На шторы тоже есть

Красивые шторы – это настоящее произведение искусства, им тоже присущи пропорциональность, композиционная целостность, колористика и еще что-то неуводимое, что позволяет заключить: перед нами вдохновенный шедевр. А еще шторы в интерьере – как глаза на лице, сразу притягивают внимание. И создают настроение.

машин, оверлоков и прочего оборудования. Магазин Кокуриной напрямую работает с томской фирмой, которая имеет лицензию от «Ямахи» и «Брайзер», и мастера обслуживаются гарантиной техникой.

Еще Светлана Алексеевна задумала возить ковры – прикроватные, к мягкой мебели, небольшие, но именно те, которые станут неотъемлемой частью дизайна квартиры, – в форме шкур, искусственных и натуральных, разноворсовые, шелковые китайские...

Кредиты за свою предпринимательскую деятельность она брала дважды. Оба раза – на покупку помещений. А недавно выиграла конкурс по аренде муниципального отдельно стоящего здания в 300 кв. метров в микрорайоне Притомский. И загорелась новой идеей – открыть ателье-салон по пошиву легкого платья, с продажей тканей. А это уже будет более широкий профиль в ее «тканевом» бизнесе.

Строительство потребует много затрат. Призналась: беспокоит, что помещение-то муниципальное. Вдруг городу потребуются деньги и ее ателье выставят на продажу? А предприниматель к тому времени уже вывернет все карманы...

Сегодня в Мысках барометр в отношениях городской власти и предпринимательства показывает ясную погоду. У чиновников и бизнес-сообщества отношения строятся на доброжелательном сотрудничестве. И сама Светлана Кокурина, кстати, возглавляет городской совет предпринимателей. С ее приходом в эту общественную структуру и при огромной поддержке администрации предпринимательство города ощущало себя силой, способной сообща решать многие вопросы.

– Все давно готовы были сплотиться, просто нужен был толчок и инициатива, – считает Светлана. – В совете у нас предприниматели из разных сфер бизнеса. Вместе решать проблемы оказалось гораздо легче. Возникла проблема у одного – своим советом помогают другие. Где получить информацию? Конечно, в совете. У нас появился план мероприятий. И жизнь стала веселей. Оказалось, что вместе проводить время интересней в десять раз. Вместе отметили День предпринимателя, День торговли, провели соревнования по футболу между командами администрации и предпринимателями. Уже планируем, как будем встречать Новый год. Создали театральную студию для предпринимателей, депутатов и чиновников администрации. От нас ведь самих зависит, активно ли будет жить предпринимательство города.

– Когда я была в Иерусалиме, – рассказывает Светлана Алексеевна, – видела часы, которые мерят жизненный ход. Они показывают, что сутки сейчас проходят быстрее, чем раньше. Поэтому хочется все успеть сделать. А когда есть оптимизм, сразу понимаешь, где и на кого можно рассчитывать...

Людмила ХУДИК.
Фото автора.



фактурой материи. И дизайнеру-консультанту приходится угадывать желание и предлагать именно тот вариант, который устроил бы клиента.

Конкурентов в Мысках у Кокуриной нет. За такой бизнес ведь берутся только профессионалы, а их по пальцам можно пересчитать. По словам Светланы Алексеевны, это дело надо любить и заниматься им с душой. Ткани, как правило, используются дорогие, кроить их сложно. Неспециалисты просто не хотят рисковать. Еще одна проблема – большой товарный остаток. В рулоне 60 метров ткани. Сразу не продаешь. А в магазине всегда должен быть огромный ассортимент тканей, на вкус и цвет любого заказчика. Поэтому в салоне за прибылью не гонятся, а работают на бренд.

В новом просторном салоне предприниматель намерена организовать также продажу швейных