

Август

пн.	3	10	17	24	31
вт.	4	11	18	25	
ср.	5	12	19	26	
чт.	6	13	20	27	
пт.	7	14	21	28	
сб.	1	8	15	22	29
вс.	2	9	16	23	30

КУРС ВАЛЮТЫ
(ЦЕНТРОБАНК)

\$ 31,05 руб.
€ 44,71 руб.

4612747250011

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru

692189

Кемеровская областная
массовая газета

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

140 (24860) 5 АВГУСТА 2009 г., СРЕДА

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-51-23, 72-36-45.

День шахтера

Вчера в Березовском открылся новый детский сад на 110 мест.

За счет открытия нового дошкольного учреждения в городе создано 50 рабочих мест. Напомним, что это один из самых крупных объектов строительства в рамках программы подготовки шахтерской столицы-2009 к главному празднику региона. Здесь создано шесть групп, музыкальный и спортивный залы, современный пищеблок, медицинский кабинет. На территории учреждения размещен автодром с пешеходными переходами, светофорами, разметкой. Здесь школьники будут изучать правила дорожного движения.

память

Маринские школьники отправились по местам боевой славы на могилы земляков, погибших во время Великой Отечественной войны в Ржевско-Вяземской операции, которая проходила под кодовым названием «Марс».

В течение двух недель ребята посетят места сражений, где по данным Кузбасской Книги памяти погибло более 200 наших земляков, побывают на братских могилах, примут участие в перезахоронении останков воинов-маринцев в городе Белый.

Возглавила группу педагог и краевед Е.И. Власова. Ребята везут с собой землю, свечи, траурные ленты, переданные родственниками погибших под Ржевом маринцев. Средства на поездку выделены из районного бюджета.

надзор

Специалисты ветеринарного надзора управления Россельхознадзора по Кемеровской области проверили десять розничных рынков Кемеровской области.

Установлено, что на девяти из них велась торговля пищевыми продуктами с грубыми нарушениями ветеринарного законодательства. Так, животноводческое сырье хранилось с нарушением температурных режимов, отсутствовали ветеринарные сопроводительные документы и информация для потребителя. На кемеровском рынке ООО ТПК «Колос» выявлен факт продажи мяса, которое было допущено к торговле без проведения ветеринарно-санитарной экспертизы. На Центральном рынке Кемерово и ООО ТП «Русь» Анжеро-Судженска велась торговля лекарственными средствами для животных без лицензии на данный вид деятельности. По результатам проверок к административной ответственности привлечены 23 нарушителя на сумму более 50 тысяч рублей.

В Яйском районе установлен факт незаконного использования земель сельскохозяйственного назначения в промышленных целях.

Томское ООО «Карьероуправление Копыловского керамического завода» добывает огнеупорные и кирпичные глины на земле ПСК «Первомайский». Как сообщила пресс-служба управления Россельхознадзора по Кемеровской области, предприятие получило лицензию на право пользования недрами, заключило договоры аренды земельных участков, но не осуществило перевод земель из категории сельскохозяйственного назначения. За нарушение Земельного кодекса предприятие оштрафовано.

каникулы

Председатель областного Совета народных депутатов Кемеровской области Н.И. Шатилов и глава Таштагольского района В.Н. Макута по поручению губернатора передали станции юных туристов города Таштагола новое туристическое снаряжение на общую сумму 500 тысяч рублей.

Теперь в арсенале юных путешественников 8 катамаранов, 30 туристических комплектов (спальник, рюкзак, пенка) и 10 палаток.

Как отметил Н.И. Шатилов, развитию летнего туризма в Кузбассе в целом, и в Таштагольском районе в частности, уделяется большое внимание. В итоге количество отдыхающих в районе возросло в несколько раз. Этим летом здесь уже побывали более 12 тысяч туристов.

занятость

В Анжеро-Судженске открылся новый рынок промышленных товаров «Тульский».

С его открытием в городе создано 37 рабочих мест. Рынок построен на территории бывшего стекольного завода. В планах руководства рынка – компании «Панда» – открытие на территории «Тульского» кафе, кондитерского цеха и зоны отдыха.

климат

Восход 6.29 Заход 22.14 Долгота дня 15.45

Восход 21.54 Заход 5.30 Полнолуние 6 августа

Днем пасмурно, дожди, грозы, возможен град. Ветер южный 7-12 м/с, при грозах порывы до 17 м/с.

Давление и влажность существенно не изменяются. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий. Магнитное поле Земли спокойное.

Кемерово	день	ночь
Новокузнецк	+21 - +23	+11 - +13
Белово	+22 - +24	+11 - +13
Юрга	+22 - +24	+12 - +14
Междуреческ	+19 - +21	+10 - +12
Таштагол	+23 - +25	+10 - +12
Маринск	+24 - +26	+11 - +13
	+18 - +20	+10 - +12

6 августа

Облачно с прояснениями, в отдельных районах дожди, грозы. Ветер западный 3-8 м/с, при грозах порывы до 14 м/с. Температура ночью +10 - +15°C, днем +19 - +24°C.

7 августа

Переменная облачность, ночью в отдельных районах дожди, грозы, днем преимущественно без осадков. Ветер переменный 4-9 м/с. Температура ночью +9 - +14°C, днем +21 - +26°C.

урьер

Новый закон для охотников. Чем недовольны?

В связи с выходом нового закона об охоте всех, кто так или иначе связан с этим видом деятельности, ждут перемены. Вот только какие?

Плюсы

26 июля 2009 года Дмитрий Медведев подписал Закон «Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», который был принят Госдумой 17 июля и одобрен Советом Федерации 18 июля. Новый закон тут же вызвал неоднозначную реакцию среди российской общественности.

С одной стороны, данный документ просто необходим, поскольку до сих пор не было специального закона, регулирующего отношения «охотник – государство». В результате чего регионы, чтобы как-то узаконить этот вид деятельности, были вынуждены принимать собственные правовые акты, нормы которых нередко противоречили федеральному законодательству. – Эти преобразования, конечно, были нужны, – говорит Валерий Федоров, заместитель начальника отдела охотничьего надзора департамента по охране объектов животного мира по Кемеровской области. – Я не слышал, чтобы кто-то был не согласен с этим законом, по крайней мере, к нам жалоб не поступало. Из полезных преобразований я

могу выделить несколько моментов. Во-первых, вводится единый государственный охотничий билет. Сейчас на территории Российской Федерации действует четыре охотничьих билета, которые выдают разные организации. Это в том числе государственный охотничий билет, который выдает управление Россельхознадзора по Кемеровской области. Затем билет, который выдают ВСШО «Динамо», ассоциация «Росохотрыболовсоюз» и военные охотники. Теперь будет единый охотбилет, и согласно этому закону мы будем вести

охотхозяйственный реестр охотников. Сейчас мы даже не можем определить их точное количество: чтобы это сделать, нужно запросить все четыре вышеуказанные организации. Во-вторых, отменяется долгосрочная лицензия на пользование объектами животного мира. Вместо лицензий теперь будут заключаться охотхозяйственные соглашения. Также согласно этому закону у нас охотничьи угодья будут делиться на основании конкурсов (до этого – без).

Для привлечения инвестиций в охотничье хозяйство орган

исполнительной власти субъекта России заключает с победителем аукциона соглашение на срок от 20 до 49 лет. По условиям соглашения, юридическое лицо или индивидуальный предприниматель создает охотничью инфраструктуру, обеспечивает внутрихозяйственное охотустройство и сохранение охотничьих ресурсов и среды их обитания.

Местные власти, в свою очередь, предоставляют в аренду земельные и лесные участки, а также дают право на добычу охотничьих ресурсов в границах угодий.

Минусы

Тем не менее выход закона «Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов...» вызвал неоднозначную реакцию со стороны природоохранных организаций и общественности нашей страны. Противники закона видят в нем демонстрацию культа жестокости и насилия, который приведет к массовым пыткам и убийствам животных, а также к превращению охоты в бизнес.

(Окончание на 2-й стр.).

цифра 100

многоквартирных домов отремонтировано в Кузбассе при поддержке федерального Фонда содействия реформированию ЖКХ.

Работы ведутся еще в 1114 из 1258 домов, которые будут до конца этого года приведены в порядок по адресной целевой программе. Больше всего жилья обновлено в Новокузнецке (26 домов) и Ленинске-Кузнецком (21 дом). Среди сельских территорий лидирует Промышленновский район (12 домов).

факт

Заместитель губернатора по экономике и региональному развитию Д.В. Исламов избран президентом федерации любительского и профессионального бокса Кемеровской области. Об этом сообщил вчера спортивный общественности исполнительный директор этой организации А.Ю. Бусыгин. Отчет с пресс-конференции читайте в следующих номерах «Кузбасса».

анонс

В завтрашнем номере «Кузбасса» читайте:

• Исчезнут ли когда-нибудь очереди в регистрационных службах, на почте, в банках, ГИБДД и других структурах?

• Какая польза от гнилого дерева?

актуально

Время поступать!

В вузах опубликованы первые приказы о поступивших. Рейтинговые пофамильные списки абитуриентов будут обновляться еще два раза – с 4 по 12 августа и с 14-го по 20-е.

Этапы приема

Напомним, с этого года – с введением Единого госэкзамена – выпускные экзамены в школах являются одновременно вступительными в вузы. Абитуриенты имеют право подать неограниченное число заявлений с копиями документов в разные учебные заведения. Поэтому на кузбасские вузы обрушился вал заявлений (и это несмотря на демографический кризис). Так, в Кемеровском государственном университете их было 12200 (на 839 мест), в Сибирском государственном индустриальном университете – более 5 тыс. (1036), в Кузбасском государственном техническом университете – примерно 3,5 тыс. на 1187 мест.

По словам ответственного секретаря приемной комиссии Кемеровского технологи-

ческого института пищевой промышленности Владимира Аленичева, от попыток поступить разом во все вузы абитуриентов ограждали профконсультанты. Результаты это не принесло. В итоге на «Экономику и управление на предприятии» боролись 36 человек на место. В СибТИУ за право изучать финансы и кредит – 90 человек на место, социально-культурный сервис и туризм в Кемеровском государственном университете культуры и искусств – 67, стоматологии в Кемеровской мекадемии – 16. Кстати, там немало людей, выбирающих профессию врача убежденно, – примерно половина заявлений сопровождалась оригиналами документов. В других вузах – около 10 процентов, а в КемГУКИ – 100.

(Окончание на 2-й стр.).

Как стало известно...

Число безработных растет

На рынке труда в Кемеровской области наблюдается общее ухудшение ситуации. Вчера на заседании антикризисного штаба первый заместитель губернатора В. Мазкин констатировал: за неделю безработных стало на 1,5 процента больше. Стабильно высоким остается уровень безработицы в Тяжинском районе – 2443 человека.

В Прокопьевске на учете стоят 4911 безработных. Глава города сообщил о том, как муниципальные власти планируют снизить эту цифру до конца года, а также выразил особую обеспокоенность по поводу закрытия шахты «Тырганская». Там насчитывается около 1,5 тысячи человек. Трудоустроит всех после высвобождения будет проблематично. Кроме того, по мнению главы, закрытие шахты может вызвать цепную реакцию на других предприятиях города.

В Киселевске число безработных составляет 2858 человек. Этот показатель вырос в два раза за счет сокращений на ООО «Шахтоуправление Карагайлинское» и неожиданных сокращений на кирпичном заводе. Кирзавод, раздробив производство, ушел на упрощенную систему налогообложения. Это незаконно, поэтому налоговые органы начислили штрафы и пени, которые превысили доходы предприятия. И в результате завод закрыт, люди – в центре занятости.

Нужно было сохранить «Шахту №12», которую ждали весьма не радужные перспективы. Собственники сейчас занимаются модернизацией производства и созданием новых рабочих мест.

Наталья КУДРЯВЦЕВА.

Обманывать государство – себе дороже

В Новокузнецке возбуждено 15 уголовных дел по фактам фиктивного безработицы.

Центр занятости населения и правоохранительные органы Новокузнецка объединяют свои усилия по выявлению и привлечению к ответственности людей, незаконно получающих пособия по безработице.

За последние полгода в городе выявлено 25 случаев, когда соискатели, стоявшие на учете в службе занятости, вполне благополучно где-то трудились. Некоторые шли даже на то, чтобы иметь две трудовые книжки – по одной становились на учет в центре занятости, а по другой подрабатывали. В результате общая сумма незаконно полученного ими пособия составила 180 тысяч рублей, которые могли бы быть направлены на поддержку настоящих безработных.

По 15 из 25 случаев мошенничества возбуждены уголовные дела, остальные 10 человек вернули полученные обманом пособия самостоятельно. Мы будем вести самую жесткую борьбу с теми, кто подрабатывает, скрывает это и получает пособия, – сообщила «Кузбассу» руководитель центра занятости населения Новокузнецка Алла Семенова. – Ведь помимо того, что они наносят материальный ущерб, они еще и отнимают наше время. В результате мы вынуждены меньше внимания уделять тем, кто реально нуждается в поддержке по поиску работы.

Елена КОБЕЛЕВА.



Милиция стала доступней

В «Кузбассе» за 26 мая 2009 года была опубликована статья Валентины Акимовой «Оставайтесь на связи! Когда-нибудь милиция ответит на ваш звонок...» В ней автор рассказывала о трудностях, с которыми сталкиваются люди, пытаясь в форс-мажорных обстоятельствах связаться с правоохранительными органами по телефону «02».

Вот какой ответ за подписью заместителя начальника ГУВД по Кемеровской области Сергея Терехина получила редакция:

«Действительно, в апреле-мае увеличилось количество жалоб, поступивших от жителей Кемерово о невозможности дозвониться в милицию по телефону «02» с первого раза. Имевшиеся проблемы известны. Так, в течение суток в дежурную часть УВД по городу Кемерово по каналу связи «02» поступало около 800 звонков, более 200 из них были повторными. Наибольшее количество звонков приходило с часу дня до трех ночи. Бывает, звонят «шутники» и дети, которые просто занимают телефонные линии и отвлекают сотрудников от работы. Нередко граждане звонят по вопросам, не относящимся к компетенции органов внутренних дел, однако требующим реагирования.

В дежурной части 5 рабочих мест по приему сообщений на телефон «02» обслуживали два оператора, что было регламентировано

организационно-штатным построением, предусмотренным МВД России.

Оператор должен выяснять у позвонившего определенную информацию, на что уходит от трех до восьми минут. Прием сообщений осуществляется независимо от оператора по мере поступления звонков, в порядке общей очереди. Если линия оператора занята, абонент вынужден был слушать автоинформатор, раздражавший своей музыкальной монотонностью, в результате чего многие бросали трубку, не дождавшись соединения.

В июне-июле Главным управлением внутренних дел по Кемеровской области принят ряд серьезных организационных и кадровых мер по наведению порядка в работе дежурных частей.

Так, с учетом мнения граждан отключен автоинформатор. Решен вопрос о привлечении к работе в качестве операторов «02» ветеранов МВД. В Кемерово администрация города дополнительно выделила для дежурной части



Рис. Андрея Горшкова.

УВД четыре должности операторов «02», что позволило более оперативно реагировать на сообщения граждан и сократить число повторных звонков. В настоящее время решается вопрос о выделении УВД г. Кемерово еще четырех помощников оперативного дежурного.

К сожалению, имеют место случаи недобросовестного отношения сотрудников милиции к выполнению своих служебных обязанностей. Руководством Главного управления и УВД по г. Кемерово такие факты пресекаются немедленно, виновные лица привлекаются к дисциплинарной ответственности вплоть до увольнения из органов внутренних дел. Для проведения служебных расследований имеются все необходимые средства, в том числе технические: все телефонные звонки на «02» записываются в регистраторе речевых сообщений. Причем запись ведется с того момента, как появляются первые гудки.

Вследствие реализованных мероприятий уже появились позитивные изменения. Во

первых, существенно сократилось количество повторных вызовов, кроме случаев, когда того объективно требует ситуация. Во-вторых, сократилось время, необходимое, чтобы дозвониться в дежурную часть. За последние полтора месяца на работу «02» серьезных жалоб и замечаний не поступало.

Проблемы, которые предстоит решить ГУВД области и УВД по г. Кемерово на следующем этапе, перешли в плоскость возможности отработки всех поступивших сообщений ограниченным количеством наружных рядов милиции.

Руководство Главного управления внутренних дел готово к открытому диалогу с жителями и гостями области, представителями СМИ по всем вопросам, касающимся улучшения качества предоставления милицией услуг.

Каждый, кто столкнулся с разного рода нарушениями при обращении в дежурную часть, может сообщить о них в ГУВД по Кемеровской области по телефону доверия 32-70-97».

Оперативно – не значит поспешно!

В очередной раз исполнительная и законодательная ветви кузбасской власти показали умение работать единой командой на единую цель – стабильность в регионе. Образцом такого взаимодействия можно назвать появление двух законов, принятых на двенадцатой, внеочередной сессии Совета народных депутатов Кемеровской области.

Законы эти особо значимы во время финансово-экономического кризиса, поскольку дают возможность сформировать областной Резервный фонд и поддерживать в нынешних непростых условиях кузбасские предприятия и организации. Принятие подобных документов – не что иное, как очередной антикризисный шаг, дающий законодательное право оперативно разрешать проблемы, возникающие на предприятиях в связи с кризисом.

Разработчиком обоих законопроектов является комитет областного законодательства по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов, руководит которым специалист высочайшего класса А.Ю. Микельсон. Неудивительно, поэтому, что профильный комитет работал в данном случае на опережение федерального законодательства. Документ о Резервном фонде в условиях возможного недостатка доходов областного бюджета позволяет решить проблему финансирования наиболее важных сфер жизнедеятельности Кузбасса. Право на создание фонда дает региону новая статья Бюджетного кодекса, вступившая в силу с начала нынешнего года.

Что же представляет собой Резервный фонд? Это часть денежных средств областного бюджета, которую можно немедленно направлять на непредвиденно возникшие расходы. Собственно говоря, это своеобразная денежная копилка, откуда всегда можно взять деньги в случае крайней необходимости.

Размер Резервного фонда утверждается законом Кемеровской области о бюджете на текущий финансовый год и плановый период. В нынешних непростых условиях средства из фонда могут направляться на зарплату бюджетникам, на межбюджетные трансферты местным бюджетам, на поддержку кузбасских предприятий и организаций.

Цель второго документа – узаконить возможность поддержки в условиях кризиса тех предприятий и организаций, которые считаются наиболее социально значимыми. Это право тоже основано на федеральном законодательстве: положение Бюджетного кодекса с 1 января нынешнего года уже ввели, по сути, антикризисные мероприятия. Основываясь на этом, новый областной закон закрепляет

перечень мер государственной поддержки и прописывает условия и механизм их предоставления. Причем закон вобрал в себя все, что уже было законодательно принято и успешно использовано в Кузбассе.

Например, в закон вошла отдельная пунктом такая мера, как предоставление государственных гарантий области в качестве обеспечения исполнения обязательств по возврату банковских кредитов. А подобным образом уже реализован ряд схем по поддержке Юргинского машзавода, Угленского цементного, шахты «Южная». А на 11-й, июньской, сессии областного Совета депутаты приняли законодательное решение в пользу Новокузнецкого муниципального банка на получение им кредита в размере 376 млн. рублей. Но теперь не придется принимать отдельное законодательное решение по отдельному взятому предприятию.

Причем дополнительные расходы областного бюджета не потребуются, поскольку господдержка будет осуществляться хот и в рамках бюджета, но путем перераспределения расходов и использования дополнительных средств.

По мнению первого заместителя губернатора В.П. Мазикина, законы помогут оперативно реагировать на происходящее и позволят не допускать негативных ситуаций, ведущих к социальной напряженности, как это случилось на ленинском «Кузбассэлементе». Сейчас долги по зарплате, накопленные старым собственником предприятия перед коллективом, в котором около 500 работников, погашены за счет областного бюджета. Но прежде необходимо было провести заседание коллегии администрации области, разработать законодательное решение, собрать сессию и это решение принять. Принятые законы позволяют выиграть время.

Приходится работать в непростых условиях кризиса, – говорит председатель областного Совета Н.И. Шатилов. – Сама жизнь заставляет оперативно реагировать на негативные процессы, связанные с ним, и вести непрерывную работу. Поэтому, несмотря на отпусковое время, в облсовете действует мобильная рабочая группа.

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ.

УРЬЕР

Служба новостей «Кузбасс», тел.: 72-51-23, 72-36-45.

сельское хозяйство

Дождливая погода вновь замедлила ход заготовок кормов.

По данным департамента сельского хозяйства, на сегодня план по заготовке сена выполнен на 85% (около 194 тыс. т), а всего за ясный день в Кузбассе заготавливают сена до 14 тыс. т. Плановые объемы уже превысили Кемеровский (115%), Гурьевский (103%), Промышленновский (101%) и Ленинск-Кузнецкий (100%) районы. В отстающих – Яшкинский и Чебулинский.

В Ижморском и Якимском районах соответственно заложено 86 и 78% сенажа от плана. По силосу лучшие показатели у тятищевцев – 75% и маринцев – 70%.

При плане по 24,5 центнера кормовых единиц на условную голову скота фактически в области заготовлено по 14,1 ц к.е. Правда, специалисты утверждают, что в идеале для зимовки нужно иметь кормов больше – до 30 ц к.е. на животное. Пока впереди Топкинский (22,5 ц к.е.) и Кемеровский (17,8 ц к.е.) районы. В отстающих по этому показателю – Новокузнецкий, Промышленновский и Чебулинский районы.

здравоохранение

Более 5 тысяч детей-сирот и детей, оказавшихся в трудной жизненной ситуации, прошли углубленные медосмотры в рамках обязательной диспансеризации и получили рекомендации по лечению и оздоровлению.

Всего до конца года в поле зрения врачей должны попасть 13198 кузбасских детей в возрасте до 18 лет, относящихся к разным группам. Диспансеризация проходит в рамках нацпроекта «Здоровье» и финансируется за счет средств федерального бюджета. За проведение медосмотров детские медучреждения области получат дополнительно почти 31 млн. рублей.

конкурс

Сегодня на базе ООО СХО «Заречье» в поселке Новостройка Кемеровского района состоится областной конкурс операторов машинного доения коров.

В конкурсе принимают участие 17 победителей районных этапов. В программе: проверка теоретических знаний по физиологии и доению коров, разборка и сборка доильных аппаратов, конкурс по машинному доению коров. Победитель конкурса представит наш регион на Всероссийском конкурсе в сентябре.

новинка

В Кемерове появились автобусы, оборудованные аппаратурой для автоматического подсчета пассажиров.

Специальные датчики установлены в трех автобусах. Это позволит вычислить загруженность маршрутов в определенные часы и эффективно распределить общественный транспорт по городским маршрутам: сократить или увеличить количество рейсов. Кроме того, новые автобусы оснащены видеоканерами. Теперь карманным ворюшкам не избежать наказания. Новые автобусы работают на всех маршрутах, проводя «замеры» пассажиропотока.

заработная плата

12 водителей ООО «Стар» (г. Кемерово) направили жалобу на имя губернатора А.Г. Тулеева по поводу невыплаты заработной платы.

Трудовой спор решали представители администрации города, прокуратуры и государственной инспекции труда. Выяснилось, что факт наличия трудовых и гражданско-правовых отношений между водителями и предприятием документально может подтвердить лишь незначительная часть работников. Руководство ООО «Стар» согласилось добровольно погасить долг по заработной плате лишь тем водителям, которые располагали необходимыми документами.

Некоторые работники не имеют трудового договора и записи в трудовой книжке. Им участники встречи рекомендовали обратиться в суд с иском о признании об установлении факта трудовых отношений и взыскании задолженности по заработной плате.

спорт

Президент России Дмитрий Медведев подписал указ о награждении государственными наградами 128 россиян – победителей и призеров XIX Олимпиады 2008 года в Пекине.

Эту новость он сообщил спортивной общественности страны на встрече с министром спорта, туризма и молодежной политики Виталием Мутко в подмосковных Горках. В числе награжденных медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени оказался и наш земляк, тяжелоатлет Евгений Чигишев, завоевавший на летних Олимпийских играх серебряную медаль.

проверки

В областном центре сотрудники Кемеровского линейного отдела Кузбасского УВД на транспорте задержали контейнер с 2000 упаковками слабоалкогольных коктейлей, которые по документам перевозились под видом строительных материалов.

Таким образом Санкт-Петербургская фирма-отправитель решила сэкономить свои деньги. Дело в том, что вся алкогольная продукция должна доставляться по железной дороге в вагонах-рефрижераторах. Однако это обходится дороже, чем обычными контейнерами. Вот кое-кто и пытается идти на ухищрения. Подобная «экономика» могла весьма негативно сказаться на здоровье кузбассовцев.

По словам сотрудника пресс-службы Кузбасского УВД на транспорте Татьяны Тумбинской, скорее всего за подобное нарушение отправителю предстоит выплатить крупный денежный штраф.

криминал

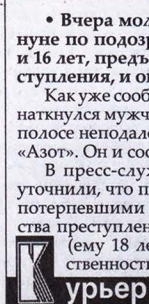
• Очередной случай мошенничества произошел в конце июля в Прокопьевске.

Жертвой мошенников стала пожилая женщина, 1923 года рождения. Преступники представились работниками соцслужбы, предложив помянуть денежные купюры на купюры нового образца. В результате аферы они получили от пенсионерки 50 тысяч рублей. В связи с этим правоохранительные органы обращаются к кузбассовцам, особенно пожилым гражданам, с просьбой быть более бдительными в общении с незнакомыми людьми. Мошенники используют массу способов обмана людей, чтобы войти в доверие. Необходимо проверять личности незнакомых людей.

• Вчера молодому человеку, задержанному накануне по подозрению в убийстве двух подростков 14 и 16 лет, предъявлено обвинение в совершении преступления, и он арестован.

Как уже сообщалось, в воскресенье на тела подростков наткнулся мужчина, собиравший пустые бутылки в лесополосе неподалеку от трамвайной остановки возле ОАО «Азот». Он и сообщил о странной находке в милицию.

В пресс-службе СКП РФ по Кемеровской области уточнили, что по одной из версий между обвиняемым и потерпевшими произошла ссора. Мотивы и обстоятельства преступления устанавливаются. Ранее обвиняемый (ему 18 лет) уже привлекался к уголовной ответственности.



актуально

Время поступать!

(Окончание. Начало на 1-й стр.).
Какие специальности действительно милы

– станет ясно позже. С 25 по 31 июля на каждую специальность в вузах был сформирован первый рейтинговый список абитуриентов, рекомендованных к зачислению. В течение недели они определялись с выбором вуза и специальности и, как подтверждение, приносили (или забирали) подлинники документов. (3 августа, в последний день приема оригиналов, некоторые приемные комиссии намерены были работать «до последнего клиента» и тем самым достичь заветной цели – набора). Те абитуриенты, кто этого не сделал, считаются отказавшимися от участия в конкурсе. (К 11 часам в меакадемии, например, на лекциях оставалась 41 копия.) Их места занимают следующие по списку – «резервисты». Прокладной балл, естественно, падает. Вуз публикует второй список прошедших по баллам. И начинается второй этап зачисления – с 4 по 12 августа. Чем больше «резервистов» за это время принесут оригиналы документов, тем меньше останется вакантных бюджетных мест. В «политехе», например, надеются закрыть их в два этапа. Вуз обрабатывает документы и 13 августа публикует второй приказ о зачислении и третий, последний список прошедших по баллам. С 14 по 20 августа пройдет третий этап зачисления. А 21 августа появится итоговый приказ.

«Поштучный» набор

Арифметика эта оказалась непосильна некоторым абитуриентам и их родителям. «Жалоба на жалобу. Родители, не понимая, что происходит, считают, что детей необоснованно не включили в список. Что это за списки – тоже не понимают», – слышали мы в приемных комиссиях. С одной стороны, вузы довольны, что их освободили от проведения вступительных экзаменов, они теперь занимаются в основном работой с документами. С другой – испытывают большие сложности из-за вала копий.

В КемТИППе, говорят, возникла проблема – куда девать избыток претендентов в экономисты. Большинство из них сдали ЕГЭ только по трем предметам и теперь льют крокодильи слезы – им некуда деваться, у них нет маневра для поступления на другие специальности. Похоже, будет конкурс на платные места.

В приемных комиссиях также отмечают, что система «отослал копии и валился на диване» оказывается куда более стрессовой для абитуриентов, чем это кажется. «Абитуриенты в растерянности, не зная, куда пойти – то ли туда, где рекомендованы к зачислению и есть гарантия поступить, то ли туда, где вуз милее, но шансов неясны», – говорит ответственный секретарь меакадемии Александр Сапко.

В КемГУКИ тоже не обходится без сложностей. Прием документов здесь закончился 5 июля, а не 25-го, как у всех. И кто не обратил внимания на эту деталь, оказался за бортом. А когда другие вузы вовсю формировали списки рекомендованных, в университете еще принимали творческие экзамены. Болит голова здесь и о том, что занимают пошутным набором, а не отбором – в этом году в музучилищах практически нет выпускников по целому ряду инструментов. «Сейчас в министерстве готовится документ, по которому мы, творческие вузы, будем иметь право набирать кандидатов в студенты сверх бюджетных мест», – сказала ректор КемГУКИ Екатерина Кудрина.

Кузбасские вузы, против ожидания, не столкнулись с особым наплывом льготников. Лиц, имеющих льготы на поступление в вузы, было в пределах нормы. А то, что они, по сути уже студенты (зачастую при минимальном уровне знаний и полном наборе документов), заранее определялись бы с вузом и специальностью, – пока мечта приемных комиссий и абитуриентов, идущих на общих основаниях.

Среди плюсов нового порядка поступления отмечают возможность «поступить по почте». В меакадемии резюмируют, что увеличилось количество писем из других территорий страны, а в КемТИПП приехали документы... с соседней улицы. В СибГИУ приехали собственные ноу-хау – поначалу принимали заявки через Интернет.

Ольга СЕМИЛЕТКО.

Конкурс

Администрация Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантной должности государственной гражданской службы и формирование кадрового резерва в финансово-экономическом управлении: главный специалист отдела планирования, расчетов и налогообложения.

Для участия в конкурсе приглашаются граждане Российской Федерации, достигшие возраста 18 лет и отвечающие квалификационным требованиям, установленным законодательством о гражданской службе.

Квалификационные требования, образец заявления и анкеты размещаются на официальном сайте Администрации Кемеровской области (www.ako.ru).

Срок подачи документов: 30 дней со дня опубликования объявления в газете «Кузбасс».

Документы направлять заказным письмом по адресу: 650064, г. Кемерово, пр. Советский, 62, Администрация Кемеровской области, управление кадров и государственной службы, с отметкой «Конкурс».

Перечень документов, необходимых для представления в конкурсную комиссию:

- 1) личное заявление установленной формы;
- 2) анкета установленной формы с фотографией, собственноручно заполненная и подписанная (фотография 3х4 см).
- Наличие контактных телефонов обязательно.
- Пожалуйста, внимательно заполняйте все графы.
- 3) копии дипломов об образовании (с вкладышем) и других документов, подтверждающих квалификацию, заверенные нотариально или кадровой службой по месту работы;
- 4) копия трудовой книжки и иные документы, подтверждающие трудовую стаж;
- 5) копия паспорта (оригинал предъявляется по прибытии на конкурс);
- 6) копия военного билета;
- 7) медицинское заключение установленной формы об отсутствии у гражданина заболевания, препятствующего поступлению на гражданскую службу;
- 8) сведения о доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера (с отметкой налогового органа).

Несвоевременно представленные документы, а также документы, представленные не в полном объеме или с нарушением правил оформления, не рассматриваются. Поданные документы возвращаются по письменному заявлению.

Справки по телефону 58-21-90.

по существу

Новый закон для охотников. Чем недовольны?

(Окончание. Начало на 1-й стр.).

Так, принимаемый закон утверждает в качестве «отвечающих требованиям гуманности» пневматическое, холодное оружие и капканы, что будет способствовать резкому увеличению числа подранков и обречению животных на жестокую смерть. Эксперты обращают внимание на то, что закон не запрещает на охоте применение механических транспортных средств, воздушных судов, взрывчатых веществ, газов и других способов массового уничтожения птиц и зверей. Не запрещает-

ся и добыча самок, имеющих детенышей, не способных к самостоятельному существованию; добыча беременных самок, а также самих детенышей, не способных к самостоятельному существованию. Не запрещается проведение охоты в форме зрелищных мероприятий, построенных вокруг преследования, умерщвления, предсмертной агонии животного, использование при этом других животных для умерщвления животного. В то же время пункт 6 статьи 2 провозглашает одним из основных своих принципов ведение охоты «с применением орудий и способов, отвечающих

требованиям гуманности и предотвращения жестокого обращения с животными».

На лесном форуме «Гринпис России» эксперты предупреждают, что закон предполагает создание системы управления охотничьими угодьями, в том числе лесными участками, параллельной системе управления лесами. Фактически введение этого закона может привести к ситуации «двух хозяев в лесу» – органов и организаций, отвечающих за лесное и за охотничье хозяйство, без уточнения, каким образом будет строиться взаимодействие между ними. В то же время использование лесов для

ведения охотничьего хозяйства в настоящее время представляет собой один из самых низкодоходных для государства видов лесопользования. В 2009 году минимальная ставка платы за использование лесов для охотничьего хозяйства по постановлению правительства составляет 3,39 копейки за гектар в год. Отсюда следует, что потенциальный «второй хозяин» может получить леса практически даром. К примеру, аренда участка леса, равного по площади городу Москве, по минимальным ставкам обойдется чуть меньше чем в 3,5 тысячи рублей в год.

В некоторых городах России состоялись сборы подписей под петицией против этого закона. Письма с просьбой пересмотреть закон пошли на адрес президента и премьер-министра Российской Федерации.

Евгения РАЙНЕШ.

Мошенники предлагают. Вы соглашаетесь?

Мобильный телефон в наше время – предмет первой необходимости. Столь важную вещь мошенники просто не могли не использовать в своих целях! Причем этот процесс носит поистине глобальный характер: по данным МВД России, каждый пятый обладатель мобильного становится жертвой мошенников. И те совершенствуют свои методы, придумывают новые схемы, на которые не особо бдительные клиенты сотовых компаний «ведутся». Вот несколько из них.

Ваш номер стал призывным. Вы выиграли ноутбук. Подорожно по телефону ***** в течение 60 минут. «Европа плюс». Люди как миленькие перезванивают на минимую радиостанцию, чтобы получить возмездный приз. И... распахиваются потом за «перезвон» по завышенному тарифу.

Мобильный перевод. Так называется одна из услуг оператора Beeline. По задумке очень полезная, позволяет перечислить деньги со своего счета на счет нуждающегося друга, родственника, знакомого. Вот только существование этой услуги уже не рады ни клиенты, ни сам оператор. Мошенники используют ее так: либо приходят SMS с неизвестного номера с просьбой перечислить на него денег, либо сам подставной оператор звонит и под предлогом настройки связи просит набрать комбинацию цифр и знаков, которая на самом деле является суммой перевода и номером адресата услуги. Сразу трудно сообразить, что это за цифры. На этом мошенники и зарабатывают.

Срочно позвони мне на этот номер, если заблокирован, кинь 100 рублей, у меня проблема. У кого проблема? Даже не подписались. Вот тебе и простор для фантазии. У каждого из нас найдется кто-то, у кого могли возникнуть «проблемы». Большинство добровольно

перечисляет средства на абсолютно незнакомый номер. Некоторые жертвы додумываются сначала позвонить на этот номер, но он, как правило, не работает, чем и вызывает у нас еще большую панику.

***, я на трассе, попал в аварию, телефон мой не ловит, срочно кинь 200 р. на этот номер, мне никому не позвонит. Схема по своей сути та же, но вместо звездочек обычно стоит именно ваше имя. А это для большинства весомый аргумент в пользу того, чтобы поверить.

Экспресс-опрос: «А вы становились жертвой телефонных мошенников?»

Елена ГОЛОВИНА:

«Моему знакомому пришло такое SMS «от Лены» в 6 утра. Он подумал, что от меня, побежал класть деньги. Когда спросил об этом, я была в шоке! Долго доказывала, что это не я, не знаю, поверил ли».

Ирина ШИПОВА:

«Я перезвонила на мнимое радио, правда, с городского телефона, с работы. Долго говорили про ноутбук и про то, что забирать его надо в Москве, предварительно был вопрос, в каком городе я живу. Сказали, что можно заплатить в службу доставки 20-долларовой картой, и мне привезут ноутбук домой. Я радостно сказала, что доставка мне не нужна, потому что в командировку завтра еду как раз в Москву, а в ответ услышала гудки».

Наталья ОСИПОВИЧ:

«Мне пришла SMS «Европы+»: «Ваш номер стал призывным и вы выиграли ноутбук «Сименс Q40». Подробно – номер телефона в течение 10 мин.» Ну я и позвонила. Молодой человек хорошо поставленным голосом и грамотной речью объяснил, что происходит акция, и мой номер телефона стал выигрышным. Но есть одно условие, при котором я смогу получить выигрыш: надо через терминал положить деньги на свой номер телефона,

иногда SMS заменяют обыкновенным звонком, представляются другим или знакомым вашим родственником и тоже просят скинуть денег. Причем мошенники уже научились имитировать возмущенность, торопливую сбивчивость, так что большинству сложно «не повестись» на такое театральное представление.

Верный ход в двух последних ситуациях – позвонить своему родственнику или другу, у которого якобы что-то произошло, и уже напрямую выяснить, в чем дело. Обычно оказывается, что все в порядке,

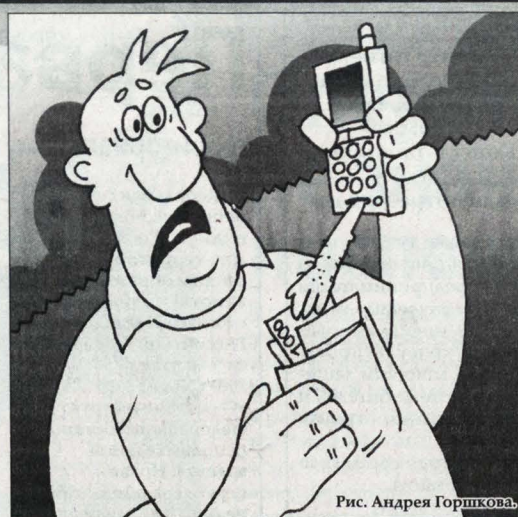


Рис. Андрея Горшкова.

и сам «пострадавший» ужасно удивляется, что он «попал в аварию» или еще куда-то.

Лена. Среди пострадавших от мошенников это имя известно больше всего. Зафиксировано огромное количество номеров, на которые просят скинуть денег или перезвонить и подписываются именно Леной.

А теперь хотелось бы привести примеры прямо-таки абсурдных схем, тем не менее действующих на некоторых простаках. Итак:

- Привет, любименький

мой человек! Я очень сильно тебя люблю! Я сейчас на вокзале, никак не могу до тебя дозвониться, у меня минус на счете. Прохожий дал телефон написать тебе SMS. Положи мне хотя бы немножко для звонка тебе. Я буду ждать на вокзале. Извини меня!

- В течение трех дней с вашего счета будет снята 1000 рублей.

- Привет, я нечаянно по мобильному переводу кинул денег на твой номер, 200 р., верни, пожалуйста, на мой номер.

а именно 1600 р. И надо это сделать в течение часа. Я ответила, что работаю. Не беда, сказали, можно и завтра. На этом и договорились. Потом я сразу вышла на сайт «Европы+» и прочитала там предупреждение о мошенничестве. Вот так. Будьте бдительны!»

Анастасия ГОРЯЕВА:

«Однажды прислали SMS, что мой оператор совместно с фирмой Nokia проводит акцию, и я выиграла новый телефон. Чтобы его получить, мне нужно отправить SMS на короткий номер. Я и отправила. Сняли 500 рублей, а телефона не дождалась. Со мной такое впервые было, да и с друзьями не случилось. Только когда оператору позвонила, узнала, что обманули».

Светлана ГРИГОРОВА:

«Когда первый раз пришло сообщение «от Лены» на телефон моего мужа, а я случайно прочитала, долго допытывалась, кто такая Лена и почему он должен ей деньги на телефон класть. Муж оправдывался, что никакой Лены он знает не знает. А через два дня такое же сообщение мне пришло. Мы посмеялись».

Ольга ДУРНЫХ, студентка КемГУ.

СПРИНТ-НОВОСТИ

Футбол

Очередной тур первенства России среди команд второго дивизиона восточной группы принес в турнирную таблицу заметные перемены.

Омский «Иртыш» в Братске обыграл «Сибиряка» со счетом 3:1 и укрепил свои лидирующие позиции. Красноярский «Металлург» проиграл дома «Динамо» - 0:1 и, похоже, окончательно выбыл из гонки за путевку в первый дивизион. В Благовещенске «Амур» и «Сахалин» сыграли вничью - 2:2, а «Смена» на своем поле обыграла «Океан» - 2:0. На сегодняшний день положение команд следующее: 1. «Иртыш» (Омск) - 33 очка (после 16 матчей); 2. «Динамо» (Барнаул) - 30 (16); 3. «Металлург» (Красноярск) - 29 (17); 4. «Металлург-Кузбасс» (Новокузнецк) - 29 (16); 5. «Сибиряк» (Братск) - 25 (17); 6. «Кузбасс» (Кемерово) - 24 (16); 7. «Смена» (Комсомольск-на-Амуре) - 21 (16); 8. «Сахалин» (Южно-Сахалинск) - 16 (16);

9. «Амур» (Благовещенск) - 12 (16); 10. «Океан» (Находка) - 5 (16). Остается добавить, что ближайшие игры команды нашей области пройдут на выезде 10 и 13 августа.

Шашки

Победителем первенства Кузбасса по международным шашкам стал кемеровчанин Никита Агафонов, набравший 8 очков из десяти возможных.

А вот для распределения остальных призовых мест потребовалось учитывать дополнительные показатели. Павел Яковлев из Новокузнецка и кемеровчанин Евгений Кушнер набрали по 7 очков. Судейский комитет первенства отдал второе место Яковлеву.

Параллельно с основным турниром проходило ветеранское и юношеское первенство. В старшей возрастной группе первое место завоевал Николай Песняк, в активе которого 6,5 очка из десяти возможных. У юношей не было равных Дамиру Аширову из Новокузнецка. Приятным открытием для специалистов по шашкам стало выступление 14-летнего Артема Мулюкова из Березовского. Его игра отличалась дальним расчетом вариантов и хорошими знаниями позиционных действий. В итоге он по праву занял второе место.

Вольная борьба

Рекордное число участников собрал завершившийся в Казани чемпионат страны по вольной борьбе среди мужчин - 278 атлетов.

Честь нашей области защищали на этих соревнованиях десять борцов. Рассчитывать на медали кемеровчанам было сложно. Подготовка наших спортсменов, мягко говоря, не отвечала современным требованиям, предъявляемым к вольной борьбе. Для качественного прорыва на всероссийской арене федерации данного вида спорта Кемеровской области необходимо активизироваться. Иначе и через год, и через два наши парни будут в роли статистов.

В этот раз кузбасские борцы выступили следующим образом: Константин Моспан (55 кг) - выбыл во втором раунде и занял 14-е место, Контон Матаркин (55 кг) - выбыл во втором раунде и занял 20-е место, Сослан Азиев (60 кг) - 9-е место, Александр Козлов (66 кг) - выбыл во втором раунде, Александр Захарушкин (66 кг) - выбыл в первом раунде (проиграл Козлову), Дмитрий и Сергей Кирилловы (оба - 84 кг) - выбыли в первом раунде, Максим Арзамасцев (96 кг) - выбыл во втором раунде и занял 10-е место, Остап Пасенок и Сергей Голопятин (оба - 120 кг) - выбыли в первом раунде.

Регби

В третьем туре суперлиги «Новокузнецк», как мы уже сообщали, уступил на своем поле столичной «Славье».

В остальных матчах чемпионата были зафиксированы следующие результаты: «Енисей-СТМ» - «ВВА-Подмосковье» - 30:19, «Искания» - «Красный Яр» - 12:16.



Команды Кемеровской области борются за лидирующие позиции на «востоке». Фото Ярослава Беленева.

Календарь

«Сошлась ли Азия с Америкой»?

В стране

18 августа 1914. С началом войны с Германией Санкт-Петербург переименован в Петроград.

2 августа 1918. Декрет Совнаркома: «Новая армия нуждается в новом офицерстве. Оно может быть создано в короткий срок путем привлечения на командные должности честных и мужественных сынов народа из числа бывших унтер-офицеров». К концу года в Красную Армию призвано 128168 унтер-офицеров, более 22000 бывших царских генералов и офицеров.

Август 1939. Подписан пакт о ненападении между СССР и Германией. Главлит (Главное управление охраны гостей в печати) начал купировать любые негативные оценки гитлеризма, хотя до этого слово «фашист» употреблялось исключительно как ругательное. В «Сводку вычерков и конфискации» попал отпис статьи академика Е. Тарле «Фашистская фальсификация исторической науки в Германии», она «содержала негативные оценки Гитлера, Гейбеля и других фашистских руководителей». «Вычеркнутыми» оказались опера С. Прокофьева «Семен Котко» - в нее «попал эпизод с австро-германскими оккупантами», книга «Третья империя», в которой автор Н. Корнев «очень уж нелицеприятно говорит об изверстве германского фашизма». И так далее.

24 августа 1941. Великий Новгород. 28-я танковая дивизия полковника И. Черняховского, будущего командующего фронтом, получила задание выбить

немцев из Кириллова монастыря, из которого они корректировали огонь артиллерии. Рота, отправленная ночью на выполнение, у стен встретилась с немцами. Политрук А. Панкратов подобрался к пулемету и гранатами заставил его замолчать. Но через минуту пулемет ударил вновь. Убит командир, гибнут бойцы. Панкратов бросается телом на амбразуру - рота в монастыре. Это самый первый акт самопожертвования, который в Великую Отечественную совершили 283 советских воина. А. Матросов, подвиг которого в 1943 году советская печать, ознаменовавшая с соответствующим приказом Сталина, назвала «примером доблести и героизма для всех воинов», был по счету 59-м, шагнувшим в бессмертие ценой собственной жизни. Александр Панкратов, уроженец Вологодчины, член ВКП(б), выпускник Смоленского военно-политического училища, стал Героем Советского Союза.

21 августа 1963. Ленинград. Пассажирский Ту-124 приволазил между Большехитинским и Финляндскими мостами. Борт под командой В.Я. Мостового, Таллинского авиаотряда, шел на Москву. Внезапно экипаж сообщил по радио, что задела ногу шасси и нормальная посадка невозможна. «Земля» решила садить лайнер на аварийной грунтовой полосе по отработанной технологии на броху. Соборились пожарные, «скорая помощь», самолеты дали команду выработать топливо, он долго кружил в небе, затем панически сообщил, что горящего на посадку уже нет. К счастью, внизу была Нева. Капитан проходившего буксира Ю.Поршин отцепил плот с лесом, сообщая зацепили трос,

катер подпер одно крыло Ту-124, и пошел к берегу. 44 пассажира и экипаж по крылу сошли у завода «Северный пресс». Главное управление ГВФ расценило все как разгильдяйство, Мостового выгнали с работы. Но среди спасенных оказались иностранцы, поднялся шум о подвиге, пилота представили к ордену Красной Звезды, но так и не вручили. Экипаж получил медали, капитан буксира - Почетную грамоту и часы. Мостового направили в Ленинградскую Академию ГВФ, но там он повел себя свысока, нахвастал двоек, был отчислен. Самолет оттянули к Шкиперскому протоку и разрезали. Кабинку отдали на тренажер в Кирсановскую авиашколу, а кресла - всем желающим за пол-литра.

В Сибири

20 августа 1598. Русские ратники под командованием воеводы А. Воейкова наголову разбили войско хана Кучума. Подвиги Ермака - это подвиги Ермака, но присоединение Сибири к России началось после этой победы.

15 августа 1728. Капитан русского флота датчанин В.Беринг, командир I Камчатской экспедиции, и А.Чириков прошли меж Чукоткой и Аляской. Дан ответ на вопрос Петра I: «Сошлась ли Азия с Америкой?» Не сошлась. Тот пролив потом назвали Беринговым (его «зама по науке» Чирикова англичане, давая имя проливу, «забыли»). Но ровно за 80 лет до того пролива прошли Семен Дежнев и Федот Попов. Подробно описали Чукотку, основали острог Анадырь. Не застряв грамота Дежнева в Якутске, царь-реформатор, возможно, строил бы внешнюю политику

с учетом этого фактора.

3 августа 1906. Уссурийский край. Охотник голды Дерчи Осзаал встретил Владивостокскую крепостную конно-охотничью команду. Командир поручик В. К. Арсеньев имел научные и писательские наклонности и сделал своего проводника героем повести «Дерсу Узала». Проводник не раз спасал друга, но в марте 1908-го был убит. Возможно, за помощь русским разведчикам, коими на самом деле являлись «охотники». Отряд вел разведку абсолютно неизведанных территорий и всего, что там



В.К. Арсеньев и Дерсу Узала.

было. За год нанесли на карту весь северо-восточный район Уссурийского края, Арсеньев вел географические наблюдения хребта Сихотэ-Алинь. В дополнение к этому взял отпуск, провел исследования по этнографии и истории и уже чисто научные материалы раснопок доставил в Петербург, в Русский музей. Приамурский губернатор Н. И. Гродеков зашел и оплатил отпуск как служебную командировку и представил автора к ордену Станислава. В 1911-м новый генерал-губернатор Н. Л. Гон-

даты поручил Арсеньеву очищение Уссурийского края от хунхузов (китайцев-бандитов) и корейцев-бронировщиков, проникших в Россию без труда.

Отряд сжег все их стоянки от Золотого мыса до бухты Терней, пострелял несколько сотен хунхузов. Попутно Арсеньев провел перепись местных народов, дал предложения по улучшению бытовых условий их жизни. В 1914 году получил звание подполковника. После революции занялся наукой и писательством, удостоился одобрения М. Горького. В 1930-м получил предложение изыскать трассу для новой железной дороги по нижнему Амуру, в экспедиции подхватил крупное воспаление легких и 4 сентября умер во Владивостоке от паралича сердца. Тем самым он опередил «органы», которые лучше знают, кто у нас исследователь края, а кто враг народа. В НКВД уже имелась «разработка», что «Арсеньев ездил на нижний Амур формировать агентурную сеть». Тогда арестовали жену покойного, Маргариту Николаевну, «за помощь мужу в организации контрреволюционной повстанческой организации». Отпустили. Но в 1937-м вновь арестовали и на этот раз расстреляли.

3 августа 1918. Владивосток. По распоряжению военного министра США в порту высажены части 27-й и 31-й пехотных американских дивизий с Филиппин, которые отличались там дикими преступлениями при подавлении восстания народности моро. В тот же день опубликована совместная декларация США и Японии, что они «берут под защиту солдат чехословацкого корпуса». Такие же обязательства взяли правительства Франции и Англии, и вскоре «на защи-

ту чехословаков» на Дальнем Востоке высадились 120 тысяч не только американцев, но и англичан, французов, канадцев, итальянцев и т.д.

29 августа 1949. Семипалатинск. На полигоне испытана советская атомная бомба (испытания в США - июль 1945-го). Урановые тепло-выделяющие элементы для наработки плутония производил завод в подмосковной Электрогослави, а облужены они были в Челябинске в уран-графитовом реакторе. После первых удачных опытов и окончания ядерной монополии Америки встал вопрос о дублировании производства для повышения безопасности страны. Началось строительство новых заводов, одного в европейской части СССР, в Глазове (Удмуртия), и двух в Сибири - под Красноярском (Железногорск) и в Новосибирске (ныне Калининский район города).

У нас

14 августа 1953. Ленинск-Кузнецкий. Добычей 10 тонн угля завершились первые рабочие сутки «Польсаевской-Северной» (ныне «Заречная»), первой в мире шахты, предназначенной для отработки пластов угля струей воды под давлением и выдачи его на поверхность по трубам с водой. Выяснилось, что давление в 40 атмосфер для отбойки угля мало, и с октября началось освоение добычи смятом угля из пласта, предварительно разрушенного взрывом. Данный способ, а затем комбинированная отбойка со смятом дали гидравлической добыче промышленное развитие и признание.

Виктор КЛАДЧИХИН.

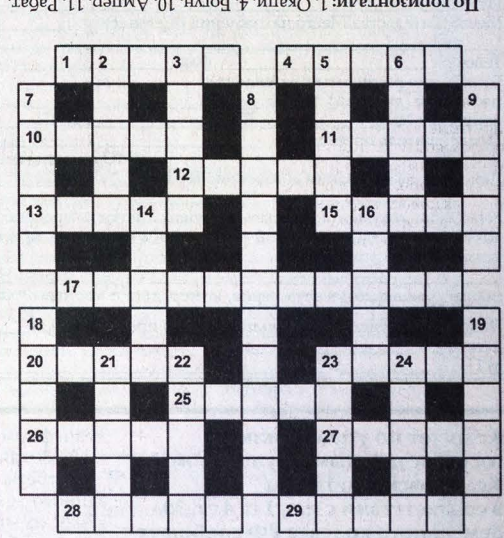
Кроссворд

По горизонтали: 1. Африканское парнокопытное животное семейства жирафа. 4. Герой освободительной войны украинского народа, сподвижник Богдана Хмельницкого. 10. Знаменитый французский физик XIX века. 11. Столица африканского государства. 12. Система величин, принятых для измерения той или иной величины. 13. Декоративное тропическое растение. 15. Наружная часть купола церкви. 17. Старинное село - центр народного художественного промысла. 20. Старинный русский народный шиповый инструмент. 23. Североамериканское млекопитающее семейства куньих. 25. Известная болгарская прирочательница. 26. Оруженосец-телохранитель великого князя или царя в XVI-XVII веках. 27. Маньшская пенка. 28. Рус-

ский химик-органик. 29. Произведение кино- или телеискусства.

По вертикали: 2. Буква греческого алфавита. 3. Распространенное грибное заболевание яблонь и груш. 5. Глубокая длинная впадина на поверхности земли. 6. Коричневая минеральная краска. 7. Разновидность домашней одежды. 8. Название итальянской культуры XV века. 9. Стояние сильного волнения из-за опасности. 14. Пастбище, место кормления скота. 16. Французский композитор, мастер оперетты. 18. Красная утка. 19. Свод правил, положений. 21. Приспособление для катания со снежных гор. 22. Город в Японии, на острове Хонсю. 23. Классик персидской литературы XIII века. 24. Безудержная, лихая смелость.

19. Устава. 21. Санки. 22. Иваки. 23. Океан. 24. Удаль. 25. Хатан. 26. Витраж. 27. Абака. 28. Огарь. 29. Физик.



РУСЬ СВАТКА ШЛИМ БОГЪ ПРАВОСЛАВНЫМЪ, КЪМЪ ЖЕЗЪ ТВОЕГО УТВЕРЖДЕНИЯ

ЗОЖОТЫЕ КУПОЯ

Я есть Свет, но вы не видите Меня,
Я есть Бог, но вы не поклоняетесь Мне,
Я есть Учитель, но вы не учитесь у Меня,
Я есть Путь, но вы не идете за Мной,
Я есть Истина, но вы не стремитесь ко Мне,
Я есть Жизнь, но вы не принимаете Меня,
Я ваш лучший Друг, но вы отвергаете Меня.
Если вы несчастны, то не вините Меня.

Издается
по благословению
Преосвященнейшего
Аристарха,
епископа
Кемеровского и Новокузнецкого,
при содействии
администрации области.

Краски Божьего мира

ЕПАРХИАЛЬНЫЕ СОБЫТИЯ

Студенты Новокузнецкой семинарии приняли участие в Международном лагере в Сочи

Студенты Новокузнецкой Духовной семинарии приняли участие в VIII Международном лагере студенческого актива «Славянское содружество-2009», который проходил с 13 по 24 июня в оздоровительном комплексе «Дагомыс» г. Сочи.

Организаторами мероприятия выступили Администрация Курской области при поддержке полномочного представителя Президента Российской Федерации в Центральном федеральном округе, Министерства спорта, туризма и молодежной политики Российской Федерации.

Кузбасские семинаристы — студенты 4-го курса пастырского отделения Евгений Соколов и Александр Пышинский — представляли на форуме делегацию от Русской Православной Церкви, в которую также вошли представители духовных учебных заведений Москвы, Курска, Минска и Киева. Общее количество участников составило 623 человека.

Студенты Новокузнецкой семинарии успешно выступали на спортивных соревнованиях, а также внесли новые идеи на форуме студенческих научных обществ и молодых ученых. Евгений и Александр презентовали и защитили проект под названием «Формирование семейных ценностей у выпускников общественных воспитательных учреждений». Эту уникальную работу кузбасские семинаристы также представили на выставке-презентации студенческих проектов и программ, что от духовных учебных заведений было сделано впервые в истории «Славянского содружества».

За активное участие в VIII Международном лагере студенческого актива делегация из Новокузнецка была награждена дипломами и сертификатами участников Международного форума молодых ученых и Международной выставки-презентации молодежных проектов и программ. Отдельные благодарности были выданы на имя ректора и администрации Новокузнецкой Духовной школы.

Епископ Аристарх освятил Владимирский храм в поселке Зеленогорский

В рамках празднования дня Владимирской иконы Божией Матери 6 июля Преосвященнейший епископ Аристарх совершил освящение одноименного деревянного храма в поселке Зеленогорский Крапивинского района.

Семикупольная церковь на 300 прихожан строилась в период с 1999 по 2002 год трудами настоятеля иерея Евгения Шумова, ныне архимандрита Украинской Православной Церкви. При храме действуют воскресная школа, библиотека, трапезная. Церковную территорию украшают плиточные пешеходные дорожки, цветочные клумбы, а также 15-метровая колокольня.

По завершении чина освящения кузбасский архиерей поздравил настоятеля иерея Александра Еркунова и прихожан с освящением храма, напомнив, что Владимирская икона Божией Матери является одной из величайших христианских святынь.

Владыка поблагодарил присутствовавших на освящении благодетелей за помощь в благоустройстве Владимирской церкви, отметив их труды юбилейными медалями «15 лет Кемеровской и Новокузнецкой епархий» и архиерейскими грамотами.

Около 2 тысячи человек

участвовали в крестном ходе на День города в Новокузнецке

Шествие состоялось 5 июля. По традиции крестный ход начался от Спасо-Преображенского собора и завершился у историко-архитектурного музея «Кузнецкая крепость». Впервые мероприятие возглавил епископ Кемеровский и Новокузнецкий Аристарх. В числе крестоходцев можно было видеть людей как весьма преклонных лет, так и юношей, что, по словам священнослужителя, зримо показывает объединяющую поколения силу Православия.

На территории «Кузнецкой крепости» кузбасский архиерей обратился к новокузнецчанам с поздравительной речью. Владыка отметил, что «Новокузнецк — это город не только тружеников: металлургов, шахтеров, учителей, врачей, строителей, защитников Отечества. Это город светлых, добрых и отзывчивых людей. Вспоминая славное его прошлое, можно с уверенностью говорить и о его настоящем».

В знак уважения и признательности за добрые дела, а также в честь Дня города Его Пресвященство передал мэру Новокузнецка Сергею Дмитриевичу Мартину икону Христа Спасителя.

Затем крестоходцы были приглашены к участию в праздничных мероприятиях, прошедших на территории Кузнецкой крепости. Среди них — концертная программа «Город-сад», обзор экспозиции по археологии «Древняя история региона» и новых материалов из исторических архивов «Кузнецкий торевный замок».

В день тезоименитства архиепископа Софрония на его могиле была отслужена панихида

В день прославления святителя Софрония, епископа Иркутского — небесного покровителя первого управляющего Кемеровской епархией архиепископа Софрония, 13 июля на могиле покойного Владыки была отслужена панихида.

Богослужение совершил клирик Знаменского кафедрального собора протоиерей Владимир Агибалов в сослужении протоиерея Виктора Макарова и диакона Александра Гулевского. Помолиться об упокоении родных и любимых всеми кузбассовцами архипастырь собрался его горячие и прихожане храмов епархий.

Поминальные богослужения в память о Владыке прошли в тот день во многих храмах области. В кемеровской церкви иконы Божией Матери «Всех скорбящих Радость», где последние два года жизни после ухода на покой служил архиепископ Софроний, заупокойную литию совершил настоятель иерей Константин Федяев.

При храме в Киселевске прошло торжественное закрытие военно-патриотического лагеря для детей

В Киселевске 5 июля состоялось торжественное закрытие летнего военно-патриотического лагеря для детей во имя Архистратига Божия Михаила, который проходил с 21 июня на территории храмового комплекса иконы Божией Матери «Скорослушница».

В лагере принимали участие более 70 детей в возрасте от 7 до 17 лет, в основном воспитанники Воскресных школ города. Под руководством квалифицированных инструкторов, представителей Военного комиссариата и местного отделения Союза ветеранов Афганистана ребята занимались общей физической, военной и туристической подготовкой. Для желающих проявить свои творческие способности были организованы конкурсы рисования, поделок, стэндагов.

Не оставалась без внимания и духовная жизнь ребят. Ежедневно с ними находился благочинный церкви округа протоиерей Михаил Яськов, который совершал общую молитву по утрам и перед едой, а



также проводил «уроки духовного мужества», основанные на житиях святых Русской Православной Церкви.

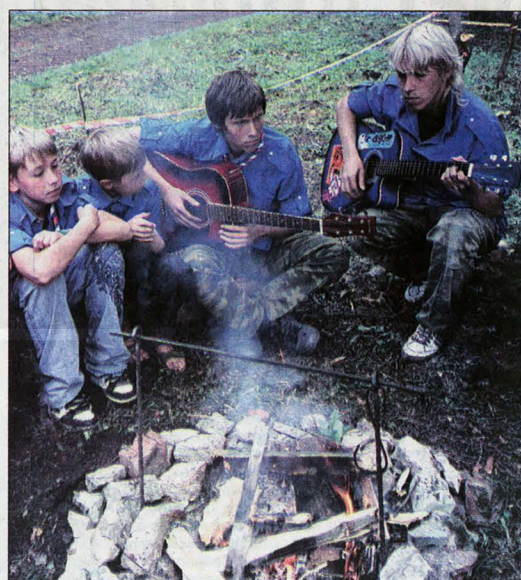
В день закрытия в лагере были организованы викторина по истории Отечества и военно-спортивная игра «Зарница», в ходе которых дети продемонстрировали полученные знания и умения. На мероприятие также собрались руководители местных Военного комиссариата и отделения Союза ветеранов Афганистана, родители ребят, духовенство. А уже 6 июля участники лагеря отправились на учения в горы Кузнецкого Алатау, где им предстоит обезвредить банду террористов, захвативших населенный пункт.

В день Рождества Иоанна Крестителя престольные праздники отметили шесть кузбасских храмов

В день Рождества честного славного Пророка, Предтечи и Крестителя Господня Иоанна 7 июля престольные праздники отметили шесть кузбасских приходов. Это собор в Прокловске и молитвенный дом в пос. Каз. Таштагольского района, храмы — нижний в Преображенском соборе, крестильный в приходе Архангела Михаила и самостоятельный в пос. Листьяны Новокузнецка.

Еще одна церковь, освященная в честь Пророка Иоанна Крестителя, находится в Юрге. Именно в ней епископ Кемеровский и Новокузнецкий Аристарх возглавил праздничную Божественную литургию. Его Пресвященство сослужило духовенство Юргинского, Ленинск-Кузнецкого и Кемеровского благочиний.

Архиерейское богослужение предварилось городским крестным ходом духовенства и прихожан от Мемориала погибшим воинам-юргинцам до Иоанно-Рождественской церкви. Участие в шествии приняли более 300 человек, среди них — мэр Юрги Анатолий Танков. Путь в 5 км крестоходцы прошли с праздничными песнопениями, неся в руках привезенные с кузбасских храмов иконы с частицами мощей прп. Серафима Саровского,



свт. Николая Чудотворца, прп. Василия Сибирского, а также ковчег с частицами мощей Киево-Печерских святых. Возглавил шествие образ иконы Божией Матери «Троеручица».

Обращаясь по завершении литургии с проповедью к молящимся, кузбасский архиерей напомнил, что Иоанну Предтече было около 30 лет, когда он вступил на проповедь покаяния и грядущего пришествия Христа. Люди великим множеством стеклись к Иоанну Крестителю и, тронутые его словами, исповедовали свои грехи и принимали крещение в водах Иорданских.

Но большинство современников Пророка оставались нераскаянными и никогда не чувствовали грехов своих. И даже будучи подвержены крайним порокам, всегда считали себя праведными. Потому и оставался глас пророка гласом вопиющего в пустыне.

Владыка выразил особую радость, что сегодня в храмах все больше можно видеть молодежи, которая приходит к Богу для построения своей жизни. Его Пресвященство призвал родителей в воспитании детей больше уделять внимания именно духовным ценностям, которые формируют в юноше патриотизм и любовь к ближнему, делая его достойным гражданином Отечества.

В Кемерове прошел молебен на месте строительства храма в честь свв. Петра и Февронии

В день памяти святых благоверных Петра и Февронии, отмечающийся в России как День семьи, любви и верности, 8 июля в Кемерове состоялся молебен на предполагаемом месте строительства единственного в Кузбассе храма в честь этих святых.

Богослужение прошло в Заводском районе на пересечении улиц К.Цеткин и Совхозная. Именно здесь, по благословению Преосвященнейшего епископа Аристарха, через год предполагается возвести деревянный храм в честь муромских чудотворцев.

Праздничный молебен возглавил настоятель прихода свв. Петра и Февронии иерей Сергей Веремева в сослужении протоиерея Александра Москалева. Участниками богослужения стали около 30 человек, среди них — местные жители и приехавшие с других районов верующие.

Обращаясь после молебна к собравшимся, отец Сергей отметил, что «в наше время, когда трудности и соблазны становятся причиной разлада в семьях, жизнь святых супругов Петра и Февронии должна стать для людей образцом семейных отношений, где царят чистая любовь, нерушимая верность и целомудрие. Этот образец призван стать духовным ориентиром для современной молодежи, каким был он сотни лет для многих поколений русских людей».

Батюшка выразил надежду, что с завершением строительства храм святых Петра и Февронии станет местом паломничества супружеских пар, где они смогут обвенчаться, помолиться о семейном счастье, окрестить детей.

Перед богослужением в Центре по работе с населением Заводского района в рамках праздника состоялась мероприятие для жителей района. Среди них — конкурсы детских рисунков «Моя дружная семья», песен и стихов «Алло, мы ищем таланты!», а также турнир по мини-футболу среди школьников.

В Барзасе прошел крестный ход с обновившейся чудотворной иконой св. князя Владимира

Около 70 человек поучаствовали в крестном ходе с обновившейся чудотворной иконой св. равноапостольного князя Владимира, который прошел 28 июля в пос. Барзас от храма св. Дмитрия Донского до кладбищенской часовни в честь Крестителя Руси.

После Божественной Литургии в храме состоялось освящение трех куполов с крестами, которые в ближайшее время будут установлены на храм. Шествие в 1,5 км, организованное в рамках Дня памяти св. князя Владимира, прошло при участии духовенства, прихожан, представителей администраций Барзасского и Барзасовского районов. Настоятель храма протоиерей Максим Мальцев отслужил водосвятный молебен и от лица Преосвященнейшего епископа Аристарха наградил архиерейскими грамотами спонсоров строительства нового храма в Барзасе. Благодарственные письма от Администрации города Барзасского благотворителям были вручены начальником территориального управления поселка Барзас Валерием Казаченко. Завершились праздничные мероприятия у часовни концертной программой в исполнении местного народного коллектива — вокальной группы «Радуга» и купаниями во Владимирском источнике.

Старинная икона св. равноапостольного кн. Владимира хранится в храме св. Дмитрия Донского с 1996 года. По свидетельствам очевидцев, в первый же год своего пребывания в церкви она чудесным образом очистилась от копоти и загрязнений. С 1999 по 2000 год по благословению первого управляющего Кемеровской епархией архиепископа Софрония образ выставлялся для поклонения в храмах и крупных районных центрах Кузбасса.

На берегу озера под Беловом завершил работу православный лагерь семейного типа

На берегу Сокольского озера Беловского района завершился лагерь православный лагерь семейного типа имени свв. апостолов Петра и Павла, который проходил с 27 июня по инициативе духовенства Грамотинского благочиния.

Отдохнуть в лагере смогли 35 ребят в возрасте от 8 до 18 лет. Все они — воспитанники воскресных школ храмов Богоявления Господня пос. Бачатский и св. Георгия Победоносца, что в пос. Щербавод. Детей сопровождали их родители, педагоги и настоятель Георгиевской церкви иерей Артемий Козин.

Ни один день не прошел в лагере без дела. Они изучали и играли в военно-патриотические и русские народные игры — лапта, колечко, ручеек, проводили спортивные соревнования, кратковременные походы. Ежедневно выпускалась стэнгазета, освещающая жизнь лагеря, во время вечерних костров организовывались концерты, творческие мероприятия, конкурсы.

На открытии и закрытии лагеря служились молебны, а перед приемом пищи и отходом ко сну — общие молитвы. Кроме того, за время отъезда ребята совершили двухдневную паломническую поездку в поселок Петухов Лог Таштагольского района, где в советское время были расстреляны и захоронены сотни заключенных Шорлага.

Спонсорами проведения лагеря выступили администрация пос. Старобачаты, профсоюзный комитет угольного разреза «Бачатский» г. Белово и местные предприниматели.

Под Новокузнецком открылся Областной слет скаутов Сибирского Джембори «100 вершин»

В с. Костенково под Новокузнецком 26 июля торжественно открылся первый этап Областного слета скаутов Сибирского Джембори «100 вершин», посвященный 100-летию скаутского движения в России.

Участие в скаутском форуме, организованном на базе ГОУ ДО «Детский оздоровительно-образовательный центр «Сибирская сказка», принимали около 500 активистов из отрядов скаутов, скаутских объединений, детских и молодежных организаций Кемеровской, Омской, Томской областей и республики Хакасия.

Церемония открытия Джембори началась с традиционного построения скаутских организаций по городам, которое прошло под гимны России, Кузбасса и скаутов «Будь готов». Участие в мероприятии также приняли духовенство Кемеровской епархии, представители администрации, юнкеры молодежной газеты «Свежий ветер» (приложение к кемеровской областной газете «Кузбасс»). Почетным гостем скаутского слета стал сотрудник Синодального отдела по делам молодежи Московского Патриархата иеромонах Дмитрий (Першин).

С приветственными словами к участникам слета обратились председатель Комитета образования и науки администрации Новокузнецка Григорий Верещинский и член Президиума регионального политсовета, председатель Федерации спортивного туризма Кемеровской области Любовь Каленская. На открытии были зачитаны обращение председателя Синодального отдела по делам молодежи Московского Патриархата архиепископа Костромского и Галичского Александра и послание епископа Кемеровского и Новокузнецкого Аристарха. Завершится скаутский слет 14 августа.

Это только кажется, что Кузбасс – место совсем молодое и почти не имеет исторического наследия. На самом деле, у нас есть места, связанные с самыми знаменитыми именами нашей истории.

Даже монашеская община в честь царевича Алексея, сына последнего императора Николая II, действовала у нас еще до революции. Располагалась она в поселке Кучум, которого теперь уже нет, на Арсентьевской сельской территории нынешнего Кемеровского района.

Согласно документам, в Кучуме, посреди тайги, в 1916 году царь Николай своим указом выделил участок земли под женскую монашескую общину. Таким образом государь удовлетворил прошение на его имя монахини Александриной Кошлушской монастыря Казанской епархии Веры, которая в то время вместе с послушницами проживала на отведенной им крестьянской земле в поселке Кучум. В 1920-х годах с приходом к власти большевиков Свято-Алексеевская община была разорена. О судьбе сестер ничего не известно.

По материалам настоятеля храма святителя Николая Чудотворца поселка Арсентьевка протоиерея Максима Мальцева, изучавшего историю общины, монахиня Вера в 1910 году покинула Казанскую епархию для посещения Святой Земли. 22 ноября 1912 года в Томскую Духовную Консисторию из Казанской епархии пришло письмо: «Монахиня Александриной Кошлушской монастыря Казанской епархии Вера, уволенная Казанским епархиальным начальством 25 сентября 1910 года в отпуск на один год на богомолье в Иерусалим, по истечении этого срока в монастырь не явилась и в настоящее время проживает в поселке Кучумовском Томской губернии Мариинского уезда Златогорской волости. Она устроила здесь общину, наименовала общину и переименовала себя из Александриной Кошлушской монастыря в монахиню Веру, судя по документам, ни в каком Иерусалиме не была, а в октябре того же года объявилась в поселке Кучумовском. Крестьяне по приговору выдвинули на сходе землю, и начали послушники обустриваться. Приговор хранился у монахини Веры, а позднее она передала его протоиерею Владимиру Поливанову, благочинному 11-го округа, когда он приезжал в поселок по распоряжению епархиального начальства. В 1916 году община получила благословение от Священного Синода на свое дальнейшее развитие. В следующем году в России пала монархия, а еще через год царская семья приняла мученическую кончину...»

В день памяти Царственных страстотерпцев, 17 июля, до бывшего села Кучум прошел крестный ход. Начался его маршрут в несуществующем ныне поселке Ермаки. Здесь в начале XX века также существовал храм в честь Казанской иконы Божией Матери, действовавший до 30-х годов. Возле поклоного креста, на месте бывшего поселка, был отслужен молебен. Семьдесят человек из окрестных деревень и города Кемерово прошли крестный путь длиной в несколько километров. Участие в нем принял начальник территориального управления поселка Успенка Владимир Жунов. А возглавил шествие протоиерей Максим Мальцев, исследовательская работа которого помогла открыть историю монашеской общины. В крестном ходе также принимали участие: протоиерей Александр Демченко, настоятель храма Входа Господня в Иерусалим города-спутника Лесная Поляна, иерей Олег Аксенов, штатный священник храма иконы Божией Матери «Всех скорбящих Радость» г. Кемерово, клирики Успенского женского монастыря села Ельска иерей Павел Андреев и диакон Илья Шкутулов.

17 июля выдана на удивление жаркая день. Участники хода, одевшиеся на всякий случай потеплее, признавались, что сначала завидовали людям в легкой одежде. Но потом изменили свое мнение: чем дольше шли, тем больше

Молитвенницы села Кучум



их одолевало невиданное число комаров и мошек. И все-таки все было счастливым. Не только потому, что смогли побывать на историческом месте, связанном с семьей последнего императора. Но и потому, что, когда шествие добралось до Креста, установленного на месте бывшего поселка Кучум, чтобы совершить молебен, они обнаружили в полутра километрах источник чистой воды! Оказывается, он забил здесь совсем недавно.

Единственный в Кузбассе храм Царственных страстотерпцев

Тем временем, единственный в области храм в честь св. Царственных страстотерпцев, расположенный в поселке Верх-Падунский Топкинского района, 17 июля отметил престольный праздник.

Соборно помолитесь Царственным мученикам в церкви собралось около 70 человек. Среди гостей были верующие не только из городов Кузбасса

и соседних регионов, но также из Москвы и Санкт-Петербурга. Возглавил праздничную Божественную литургию настоятель храма-именины протоиерей Владимир Братулец в сослужении иереев Никанора Меркулова из села Шишино и Дионисия Пучина из села Зеледеево. По завершении богослужения и водосвятного молебна духовенство и прихожане совершили вокруг храма праздничный крестный ход.

Каменный храм Царственных мучеников на 70 прихожан построен в пос. Верх-Падунский в конце 2007 года, освящен в августе 2008-го Преосвященнейшим епископом Аристархом. Достопримечательностью церкви являются изготовленные в Новосибирске деревянные иконостас, а также настенная роспись, выполненная мастерами из Томска. Основным спонсором строительства выступил предприниматель из г. Топки Николай Губин.

Евгений КОБАКОВ, Вера ШАРАПОВА.

Дело и результат

А вы знаете, люди, как страшно идти через реку по мостику, который представляет собой узенькую дощечку? Моего журналистского любопытства хватило, чтобы ходить по нему всего три дня. А вот миссионеры из команды, собранной с помощью фонда прп. Макария Алтайского, пользовались этим мостом две недели. Причем переносили через него иконы, кресты, а также ведра краски и извести. Все, для того чтобы у жителей шорского поселка Усть-Анзас был свой храм. Собственно в этом поселке все и происходило.

Миссионерский отдел Кемеровской епархии при поддержке фонда прп. Макария Алтайского продолжает реализовывать программу «Обращение», направленную на духовное просвещение коренных жителей Сибири.

Этим летом в рамках программы состоялось три миссионерские поездки в отдаленные шорские поселки: в Усть-Анзас (с 16 по 18 июля), Мрассу с 15 по 19 июля, в Чилису-Анзас и Эльбазу (проходит в эти дни). Самой крупной и продолжительной из них оказалась первая.

Усть-Анзас находится в Таштагольском районе, недалеко от известного кузбасского курорта – Шерегеша. Однако до него добраться отсюда не так-то просто: сначала нужно переплыть через реку Мрассу, а потом πεтыть по таежной дороге. Конечно, если кто-нибудь вас подвезет, или вы в силах целый день идти пешком. Если нет, то единственная связь с внешним миром – это вертолет. И такая изоляция – это не единственное неудобство, которое приходится терпеть местным жителям. Прибавьте к этому отсутствие работы, денег и даже электричества (его дают на четыре часа в день), и вы поймете, каково жить в Усть-Анзасе. Понятно, что даже поездка на Исову и Причастие составляет для усть-анзасцев большую проблему. До недавнего времени здесь был храм, но он сгорел. Поселковая администрация выделила помещение, чтобы обустроить там новую церковь. Но для этого еще нужны были стройматериалы и рабочая сила. И помощь пришла: фонд преподобного Макария Алтайского собрал мис-

сионерскую команду из двенадцати человек, которые находились в Шоре с 16 по 28 июля.

Возглавляли группу священнослужители храма прп. Серафима Саровского г. Польсаево – настоятель протоиерей Алексей Гуркин, иерей Георгий Гролов и диакон Максим Кадунов, а также протоиерей Игорь Кропачев из Новокузнецка. Помогали им труженицы сестричества вмч. княгини Елисаветы в Польсаево Екатерина Николаевна Чукина и Галина Махмудовна Федяева, сотрудники миссионерского отдела и добровольцы из Кемерово, Ленинска-Кузнецкого, Новокузнецка и даже австралийского города Мельбурн.

Задачи перед миссионерами стояли непростые: отремонтировать помещение, сделать фактически новый храм ну и, конечно, по новой организовать жизнь местной приходской общины. Так что трудился не покладая рук: утром совершали молебны, богослужения, требы, днем все вместе работали в храме (штукатурили, белили, красили), а вечером еще проводили беседы для местных жителей. Усталые, с изыданными известкой руками, се-

стры милосердия и сотрудники миссионерского отдела шли то в поселковый клуб, то к детям, приехавшим в Усть-Анзас отдохнуть, рассказывая, отвечали на вопросы, просто беседовали по душам...

И люди шли. Шли в храм, на беседы, просто приходили вечером в гостевой домик на берегу реки, где жили миссионеры. Они получили главное – возможность причаститься Святых Христовых Тайн. У них появилась возможность выбора – тот шанс, который предоставляется им в жизни очень редко. Выбора между движением к Богу и дорогой в некуда. Что выберет каждый отдельный человек – зависит только от него. В последний день миссии, после первой литургии в новом храме, протоиерей Алексей Гуркин как раз сказал об этом: «Храм сделали. Литургию отслужили. Теперь дай Бог жить по-христиански!»

Валерия ЛИТВИНОВА.

ВЫ МОЖЕТЕ ПОМОЧЬ ФОНДУ В ЕГО ДАЛЬНЕЙШИХ ПРОЕКТАХ.

Реквизиты Фонда преподобного Макария Алтайского:
ИНН 4217110310 КПП 421701001
ОГРН 1084200006461
Банк: Сибирский банк Сбербанка РФ, г. Новосибирск
р/с 40703810026170050153
в городском отделении №2363 СБ
РФ г. Новокузнецка
БИК 045004641
Кор. сч. 30101810500000000641
654000, Кемеровская область, г. Новокузнецк,
ул. Энтузиастов, 19. Тел. 74-81-41
Назначение платежа
В назначении платежа обязательно нужно писать «Добровольное пожертвование». Если вы желаете сделать адресное пожертвование, вам нужно добавить также название одной из действующих программ Фонда
Веб-сайт:
<http://www.stmakarii.org>



К нам идет «Фома»

О том, как правильно поступать в разных случаях и как вообще жить на этом свете, нам готовы рассказать многие издания: от развлекательного глянца до серьезных толстых журналов. Правда, их советы мы зачастую просто принимаем к сведению, не пытаясь применять в жизни. А хорошо бы иметь на полке такое издание, которое не проповедует, не учит, а показывает реальную картину и дает возможность выбора. К счастью, такая периодика есть. Например, журнал «Фома», который полюбился аудитории именно своей честностью и актуальностью. Сегодня журнал становится доступнее – в Кузбассе открывается представительство издательского дома «Фома». О целях и методах работы рассказал руководитель представительства, менеджер журнала Максим Бражников.

О деле

«Максим, журнал «Фома» популярен у самых разных читателей. Уже сейчас любой может оформить подписку или найти его в продаже. Чем будет заниматься представительство?»

«Нам мало просто привлекать внимание и продавать журнал. Мы хотим дойти до людей, наладить связь с каждым. Нам нужно, чтобы нас услышали, чтобы читатель откликнулся и вступил с нами в доверительную беседу».

«Итак, у – читатель. Как вы можете откликнуться?»

«Мы будем посещать храмы епархий, лично общаться с потенциальными читателями. Разумеется, приходиться следить за всеми явлениями, и мы будем рады видеть как можно больше людей. Кроме того, мы собираемся войти в тесный контакт с библиотеками, школами, больницами, чтобы организовать распространение своего журнала у них. Так мы решим две задачи: сделаем «Фому» более доступным и выйдем на самую восприимчивую аудиторию, которая, кстати, больше всего нуждается в нашей поддержке. Правда, для этого нужно желание руководства учреждений. При том, что у тех же школ и больниц сейчас не очень хорошо с финансированием. Но мы готовы решать проблемы вместе с ними».

«Кстати, о финансировании. Открытие регионального представительства – это своего рода рекламный ход?»

«Не совсем так. Конечно, чтобы работать дальше, редакции надо существовать и развиваться. Но главная цель у нас другая – представить обществу христианский взгляд на злободневные вопросы, помочь людям ответить на их вопросы, дать почву для раздумий. Все это невозможно, если у нас не будет непосредственного контакта. Нужно облегчить сам про-

цесс подписки и приобретения журнала. Тем более, что более тесное сотрудничество с нашим изданием может принести пользу и людям во всем».

«У ИД «Фома» есть и другие проекты, кроме самого журнала...»

«Да-да, и их мы тоже будем развивать. Первоочередное внимание – детской серии «Настя и Никита», которую сейчас выпускает «Фома». Это относительно недавний проект, и нам еще предстоит познакомиться с ней как самим детям, так и их родителями».

Рецепт успеха

«Максим, теперь немножко другой вопрос. «Фомой» интересуются не только люди церкви, но и далекие от веры. Круг его читателей постоянно расширяется. В чем секрет?»

«Все просто: авторы готовы к разговору и с теми, и с другими. И вопросы там поднимаются такие, которые волнуют каждого. Причем мы предлагаем мнение самых разных людей: как простых обывателей, так и весьма известных и авторитетных лиц. И все они говорят со страниц журнала простыми, понятными словами. А это – как раз то, чего сегодня не хватает».

«И это привлекает читателей?»

«Не только. Повторюсь: с читателем нужно говорить, устанавливая диалог, а не просто рассылать журнал, и все. У «Фомы» уже действуют представительства в Украине, в Санкт-Петербурге, в других городах. Особенно плотно мы работаем с Нижегородской областью».

«Украина, Петербург, Нижний Новгород. И почему теперь – Кемерово, Сибирь?»

«На самом деле, это немножко личный вопрос. Вообще распространителем «Фомы» может стать любой человек, которому захочется этим заниматься. Нужно просто написать или по-

звонить в редакцию, и все – ты представитель журнала у себя в регионе. У меня получилось немножко иначе. Сам я жил в Москве. А поскольку моя супруга родом из Кемерово, то по определенным обстоятельствам нам пришлось временно переехать в Кузбасс. Опыт создания региональных представительства был мною несколько изучен, и вот здесь, пока есть время, я решил заняться созданием нашим отделением на территории Кемеровской епархии. Сейчас мы подружились с епархиальной пресс-службой. Думаю, мы станем верными союзниками».

«А если кто-нибудь еще загорится этой идеей? С чего ему начинать?»

«Именно на это я и надеюсь: собрать команду из тех, кому эта идея понравилась. Жду предложений из Кемерово и других городов. Конечно, это большой труд и серьезная ответственность. Но результат стоит того: интересная работа, общение с людьми плюс какой-то доход. А главное – это радость от того, что приносишь людям пользу».

«Не слишком ли серьезные и даже трагические сюжеты избрали вы для первых двух книг серии – «Прощай, Терминатор!» и «Король улиток»? По первым двум выпу-

«Настя и Никита» – это новый проект ИД «Фома», предлагающий вниманию читателей произведения современных талантливых авторов. Книжки для семейного чтения проиллюстрированы в лучших традициях отечественного книгоиздания.

На вопросы Светланы Гаджинской отвечает первый заместитель главного редактора журнала «Фома» Владимир Гурбилов. Портал «Православие и мир» (<http://www.pravmir.ru>). Печтается в сокращении.

«На какой возраст читателей рассчитаны книжки детской литературной серии «Настя и Никита?»

«Серия наша адресована детям от 6 до 10 лет, младшего школьного возраста. Это не значит, что каждое произведение, которое будет издано, любой ребенок сможет понять и полюбить. Это зависит от развития ребенка, его интересов, от позиции родителей, потому что мы предполагаем эту серию для семейного чтения, то есть совместного чтения родителями и ребенком. А понравится или не понравится – ну что ж... Даже многие взрослые любят не все, что считается классикой детской литературы. Это нормальное явление».

«Не слишком ли серьезные и даже трагические сюжеты избрали вы для первых двух книг серии – «Прощай, Терминатор!» и «Король улиток»? По первым двум выпу-

Хорошая книга — лучшее средство общения детей и родителей

скам «Настя и Никиты» все-таки трудно судить об общем настроении серии. Наверное, нужно было выпустить сразу 4 или даже 6 наименований. Думаю, в ближайшее время читатель получит большой выбор. Но я бы не сказал, что первые вещи заканчиваются печально».

Первая история «Прощай, Терминатор» – это вполне реалистичный рассказ о том, как мальчик спасает от гибели птицу. Это серьезная и честная история, с которой можно столкнуться в любой момент, и не только в отношении животного. И то, что описание страданий подобной птицы честное (хотя я считаю, без натурализации), правильно. Часто мы, взрослые, решаем, что детей по возможности надо ограждать от драматических переживаний, но это не всегда идет им на пользу».

Помню, как в детстве в моем дворе ребята растравляли снежками голубя. Я не вступился за него, хотя понимал, что они делали гадкое дело. С одной стороны, я просто струслился. А с другой – у меня не было живого примера, как поступать. Уже потом, когда ребят прогнало взрослое, я отнес его на чердак и там выжидал. Он выздоровел и смог улететь. Но воспоминание об этой трусости и незнании, как поступить, све-

жо и по сей день. Поэтому рассказ «Прощай, Терминатор!» для меня вдвойне правдив и важен. И кроме того, наши дети, к сожалению, постоянно сталкиваются с более страшной реальностью».

Из включенного телевизора на ребенка обрушивается гораздо более сильный поток трагической информации. Причем эта телевизионная не учит относиться к чужой беде правильно. Чаще она делает нас невосприимчивыми к человеческой боли. И сталкиваясь с трагедией в реальной жизни, мы часто оказываемся не готовы помочь».

«А герой «Короля улиток»? Он ведь гибнет...»

«А Русалочка» Андерсена? А замечательная «Девочка со спичками»? А большинство житий наших святых мучеников? А, в конце концов, самое для нас главное – страдания и смерть Иисуса Христа?»

Хороший конец истории, сказочной или подлинной, далеко не всегда хорош с точки зрения бытовой, человеческой. Главное здесь – победа Добра и Правды. И без этого не были бы понятны ни жития святых, ни само Евангелие. Нужно объяснять детям, что есть нечто такое, что выше смерти, важнее страданий. Ведь наши дети внимательно

и серьезно относятся к смерти, думают, ищут ответы. И мы не сталкиваем их в депрессию или печаль, но помогаем размышлять о вечности, значит, в том числе, говорим и о том, что герой может погибнуть, но при этом одержать победу».

«Но вернемся к «Насте и Никите». Кто такие Настя и Никита? В чем основной «message» вашей книжной серии?»

«Главные герои, Настя и Никита, девочка и мальчик, сестра и брат, такие же, как многие современные дети. Они проказничают, строят планы, ссорятся и мирятся, пытаются как можно больше узнать об окружающем их мире. Это нормальные, обычные дети, не ангелы и не персонажи из прошлого. Читатели постепенно узнают все больше о том, чем и как живет семья. А дети вместе с Настей и Никитой слышат и узнают массу важного и поучительного: истории, сказки, рассказы о событиях прошлого, о нашей природе, о великих людях, наконец, о святых и о Боге. И просят, что не называю, без назойливых нравоучений и нотаций».

«Насколько сложно будет желающим найти или заказать ваши книжки?»

«Розница не в нашей власти, это зависит от того, как будут вести себя, в первую очередь, церковные магазины и книжные лавки. Ведь на них мы более всего надеемся! Но самый прямой путь – это, конечно, покупка, заказ и подписка через нашу редакцию. Стоимость подписки на книги на 6 месяцев (12 книг) через редакцию – 600 руб, включая наши затраты на почтовую доставку. Стоимость подписки на 1 месяц (2 книги) – 100 руб. Доставка книг по почте по России простыми бандеролями. Когда и как можно сделать такую покупку, можно узнать в редакции в рабочее дни по бесплатному телефону 8-800-200-08-99. Либо списавшись с нами по адресу podpiska@foma.ru

Так что, надеюсь, с возможностью приобрести наши издания проблем не возникнет».





14 августа –

изнесение честных древ Животворящего Креста Господня. Медовый Спас.

ЦЕРКОВНЫЙ КАЛЕНДАРЬ – В ТВОРЧЕСТВЕ КУЗБАССКИХ ПОЭТОВ

Литургия

Знавал я радости другие, –
Бывает так извилист путь,
Лишь в православной литургии
Познал я истинную суть.
Когда, прохожим и зевакой,
Я в храме утреннем стою,
Там служба шла, вдруг хор заплакал:
«Благослови, душе моя».

И каждый нежный звук и слово,
Как луч божественной любви.
А хор рыдал, летело снова:
«Душе моя, благослови».

И полились, с душою слитны,
К Престолу Славы возносясь,
Как откровения, молитвы,
С Творцом таинственная связь.

То величаны, то славлены
Вновь возглашались с алтаря,
Как вера в скорое явленье
Всемирносерднего Царя.

Поверил я, что это будет:
Греховность мира отомрет,
И Он придет, и не осудит,
И слезы навсегда утрит.

Душа внезапно потянулась
Собой знаменем осенить,
И чувство, что внутри проснулось,
Не осознашь, не выразишь.

«Да как же я здесь раньше не был?
Какой был радости лишен».
Я вышел и взглянул на небо, –
Мой путь дальнейший был решен.

Игорь ШАТОХИН.

ВАЖНО
«Православный Кузбасс»

У Кемеровской области появился гимн «Православный Кузбасс». Именно под таким названием Святейший Патриарх Московский и всея Руси Кирилл благословил использовать музыкальное произведение, созданное к 15-летию Кемеровской и Новокузнецкой епархий по инициативе Преосвященного епископа Аристарха. Как отмечает Владика, гимн призван повысить общественную значимость Православия в Кузбассе, поддержать региональную культуру через воспитание у населения гордости за свою малую родину.

Одобрил гимн и губернатор Аман Тулеев. Новая официальная композиция будет исполняться на всех совместных мероприятиях, проводимых Кемеровской епархией и Администрацией области наряду с гимнами России и Кузбасса. Звучать «Православный Кузбасс» будет также при проведении крупных православных праздников, таких как Рождество Христово, Пасха, День славянской письменности и культуры, Святая Троица.

Конкурс по созданию гимна проводился с 10 апреля по 21 сентября 2008 года. Работали над проектом свыше десяти кузбасских поэтов и композиторов. В итоге жюри конкурса в лице председателя епископа Аристарха признало лучшим произведение авторов – поэты с из Юри Тамиры Рубцовой и кемеровского композитора Константина Туева. Исполнили гимн Государственный симфонический оркестр, Государственный хор «Утро» и Государственный Камерный хор.

Евгений КОБЯКОВ.

Тамара РУБЦОВА.

Новокузнецкая православная гимназия имени святителя Луки (Войно-Ясенецкого) продолжает набор учащихся на 2009-2010 учебный год.

Адрес: г. Новокузнецк, ул. Обнорского, 62.

Телефоны: 8(3843) 71-88-93, 8-905-969-01-12.

Директор школы – протоиерей Анатолий Кашкаров.

В учебный курс, кроме обычных общеобразовательных дисциплин, включены «Основы православной культуры», «Божий мир» и «Церковнославянский язык».

В рамках внеклассной работы учащиеся смогут посещать Клуб маленьких друзей Священного Писания и дружину Братства православных следопытов.

По окончании гимназии выпускникам будут вручаться аттестаты государственного образца, дающие право поступать в любое учебное заведение страны.

Открытие в Кузбассе православных общеобразовательных гимназий является основным пунктом подписанного в январе 2008 года Дополнения к Соглашению о сотрудничестве между Кемеровской и Новокузнецкой епархией и Администрацией Кемеровской области.

ГИМН «ПРАВОСЛАВНЫЙ КУЗБАСС»

1.
Восходит к небу
звон колоколов.
И над Кузбассом
радугой лучистой
Взмётнулись в храмах
выше куполов
Молитвы
к Богородице Пречистой

ПРИПЕВ:
И мученики молятся о нас, –
Плывут молитвы
над родным простором,
Укроет Богородица Кузбасс
От всяких зол
Пречистым омофором.

2.
Мы на земле живем
в духовной битве,
В одно соединяются сердца,
Когда священник
нас ведет в молитве
К обителям Небесного Отца.

ПРИПЕВ.
3.
Трудящихся,
Господь, благослови,
Шахтеров от любой беды храни.
Не отними от нас Твоей любви
И благодатной силой осени.

ПРИПЕВ.
4.
Пусть будет наша жизнь
неповторима,
Как каждый
устремленный к небу Храм.
И благодать сойдет
в Кузбасс незримо,
В трудах усердных
помогая нам.

ПРИПЕВ.
5.
К Тебе летят
прошения наши, Боже:
Руки Твоя от нас не убирай,
Любовь и мир
и здравие умножи,
Духовно окорми
Кузнецкий край.

ПРИПЕВ.

«Я сразу почувствовал, что там присутствует Дух Божий» – так говорит кемеровский поэт Владимир Еременко о картинах своей матери, самобитной кузбасской художницы Ирины Еременко. И действительно, когда идешь по залам и коридорам, заполненным ее работами, кажется, что пробираешься по сказочному лесу, ведь Именно такое ощущение возникло у посетителей Персональной (ретроспективной) выставки, посвященной 90-летию художницы. Экспозиция работала весь июль в Кемеровском областном музее изобразительных искусств.

Владимир Спиридонович Еременко, сын художницы:

Мама и не думала о рисовании, – вспоминает Владимир Спиридонович, – всю жизнь работала, воспитывала детей. И вот в возрасте 57 лет впервые взяла в руки кисть. Она тогда жила в Казахстане, в городе Шевченко. Сначала туда уехала дочь-певица. Но ей часто приходилось бывать на гастролях, и мама переселилась к ней, чтобы помочь в воспитании детей. А потом – затосковала... Заскучала по родине, по деревьям, которые там, в степях и пустынях, совсем другие. Когда я все это увидел, сразу сказал: мама, рисуй дальше! Чувствовал, что вдохновение на ее картины ей посылается свыше.

Лилия Александровна Еременко, супруга Владимира Спиридоновича:

Напротив, не сразу осознала ценность картин своей матери. «Сначала я смотрела на мамини картины и просто думала: рисует человек, ну и хорошо. Пока со мной не произошел один удивительный случай. У нас были гости, и мы решили еще раз пообщаться рисунками. Я пошла за ними в комнату, взглянула на них, и вдруг... у меня такое чувство возникло, что пол под ногами качнулся. Я что-то такое невообразимое увидела на этих картинах! Я не могла сдержать слез!»

Из дневников Владимира Еременко

7 ноября 1991г.
Вчера мама спросила меня:

– А вот рисовала бы я, если бы не уехала в Шевченко? Так глубоко спросила. И сама себе ответила: – Я бы работала... – Где?.. Где-нибудь в киоске?.. – Да, Володя, где-нибудь в Марининске работала... – Тогда хорошо, что тебя Таня увезла в Шевченко!.. – Хорошо!.. – горько кивает она и смеется. – Хорошо!.. И уже веселее: – Лягушка – путешественница... Ох и попутешествовала я за свою жизнь!.. А краше Сибири всё равно ничего не видела!..

27 января 1992г.
Целый день работала с маминими картинами, готовлю выставку. Снимаю размеры с картин – так и хочется сказать – размеры деревьев, их высоту и ширину... Делаю описание, название картины, год написания, техника исполнения... И к вечеру вдруг ощущаю – будто в лесу погулял!.. Будто комната наша находится тоже в лесу, а не на шестом этаже огромного дома



ГЛЯЖУ НА КАРТИНЫ МАТЕРИ

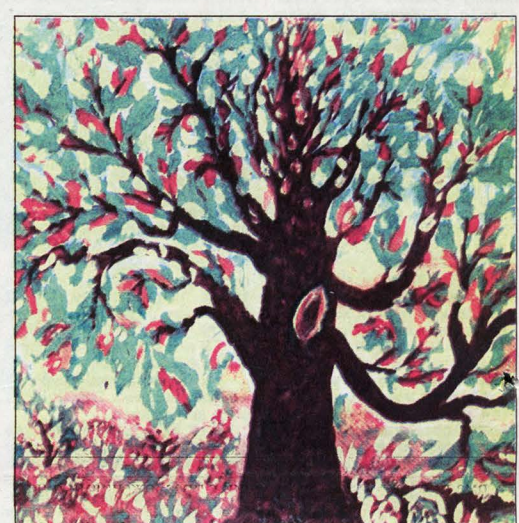
Сосна горит на солнце янтарём,
Деревья с человечьими глазами, –
Весь мир сияет
внутренним огнём,
Заполнен воздухом
птицами-цветами!

И проникают в душу небеса,
Целебная торжественность
в природе.
Всё ошутимей в сердце голоса.
Ко мне с картин
дух матери нисходит.

Дорогою вечернею идём,
Земля неразделима с небесами...
Сосна горит на солнце янтарём,
Деревья с человечьими глазами.

Владимир ЕРЕМЕНКО.

СПРАВКА.
Ирина Павловна Еременко родилась в 1919 году. В этом году прошла уже восьмая персональная выставка Ирины Павловны. Начиная с 1986 года ее работы выставлялись в залах Кемеровской области (Марининск, Новокузнецк, Ленинск-Кузнецкий), а в 1991 году – в Музее этнографии народов СССР Ленинграда. Ее имя вошло в энциклопедию «Наивное искусство России», а произведения признаны национальным достоянием страны. Скончалась Ирина Павловна в 2007 году, а ее творчество по-прежнему согревает людские сердца. Многие ее картины находятся в частных коллекциях Европы.



в шумном и загазованном городе...

8 мая 1992г.
Смотрю-любуюсь вновь маминими картинами. Одни из последних – «Разноцветный (красный) дуб в Северной Америке» и «Дуб» мне в подарок – дуб с белыми цветами. Чудо!.. Опять смотрю уже час, третий подряд... Погружаюсь, гуляю там... Господи, какой воздух чудесный, как легко дышится, как радостно на душе... Разноцветное высокое небо, солнечный день и могучее дерево жизни, дышащее прохладой земных соков, отдающее энергией окружающему, веющее прохладой и здоровьем. Цветы и травы, и птица поет песню радости, простую и обыкновенную, естественную и каждодневную, почти обыденную свою птичью песню, одну из множества песен этого живо-го леса. Три желудка тяжелеют на солнце, поблещивают золотом в прохладе ветвей и листьев. Слышно далёкое журчание ручья... День...

и по силе победить их; а второй подвиг – стяжать добродетели и не оставлять души своей пустою и недействительною; третий же – трезвенно благодать плодов наших добродетелей и трудов: ибо нам заповедано не только делати трудолюбно, но и хранити бодренно.

Преподобный Феодор

• Знанием естественным называем мы то, которое душа может получить, чрез исследование и изыскание, естественными пользуясь способами и силами, о творении и Виновнике творения.

• А сверхъестественное знание есть то, которое приходит в ум путём, превращающим его естественные способы и силы, или в котором познаваемое сравнительно превышает ум, связанный с плотью, так что такое познание очевидно свойственно уму бестелесному. Бывает же оно от единого Бога, когда найдет Он ум очищенный от всякого вещественного пристрастия и объятый Божественною любовью.

• Не одно, впрочем, знание так разделяется, но и добродетель: ибо иная добродетель такова, что не превышает естества и справедливо называется естественною; иная же воздвигается от первого источника добра и, как превращающая естественные наши силы и состояние, должна прилично именоваться сверхъестественною...

• Так что паче всего и пораньше надобно стараться приобрести верные о всем сущем познания, и потом в соответствии тому и волю свою окрылить стремлением к Первому Благу.

ДОБРОТОЛЮБИЕ

Букеты



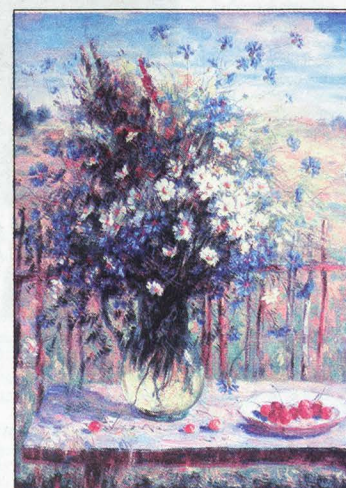
Мы продолжаем знакомить читателей с духовными жемчужинами святых отцов, собранными в книге «Добролюбие». Ведущий рубрики Владимир ЕРЕМЕНКО.

Авва Фалассий

• Любовь, всецело к Богу устремлённая, связует любящих с Богом и друг с другом.
• Как дело Божие управлять миром, так дело души править телом.
• Благодушное перенесение страшных напастей рождает незлобие; терпение же до конца искореняет из души всё худое.
• Ненависть к ближнему есть смерть души.
• Имеешь власть склониться на то или другое, но будь на стороне лучшего, и подчинишь себе худшее.

Преподобный Феодор, епископ едесский

• Как доброе дело, без правой веры бывающее, мертво есть всецело, и бездельное; так и вера одна, без дел праведных, не избавляет нас от огня вечного.
• Молитву Отцы называют оплотом духовным, без которого нельзя выходить нам на брань, чтоб не быть увлеченными копиями вражескими и отведёнными в страну их.
• Есть три главнейших страсти: сластолюбие, сребролюбие и славолубие. За ними следуют другие пять духов злобы; а от этих наконец порождается многое множество страстей и все виды разнообразных склонностей греховных. Почему победивший трёх первых начальников страстей и вождей вместе с тем низлагает и следующих за ним пяти страстей, а потом покоряет и все страсти.



• В душе смиренных упокоевается Господь, в сердце же гордых – страсти бесчестия.
• Слышал я от опытных и деятельных старцев, что помыслы греховные в душе рождаются от щеголеватости в одежде, пресыщения чрева и вредных бесед.
• Удобнее очистить душу нечистой, нежели очистишь и снова уязвившуюся ранами страстей опять возвести к здравью.
• Первый наш подвиг – умягчить страсти

Выпуск подготовили:

сотрудники Кемеровской епархии – протоиерей Максим МАЛЬЦЕВ (редактор), Наталья ГУБАНОВА (ответственный секретарь), Вера ШАРАПОВА, Евгений КОБЯКОВ;

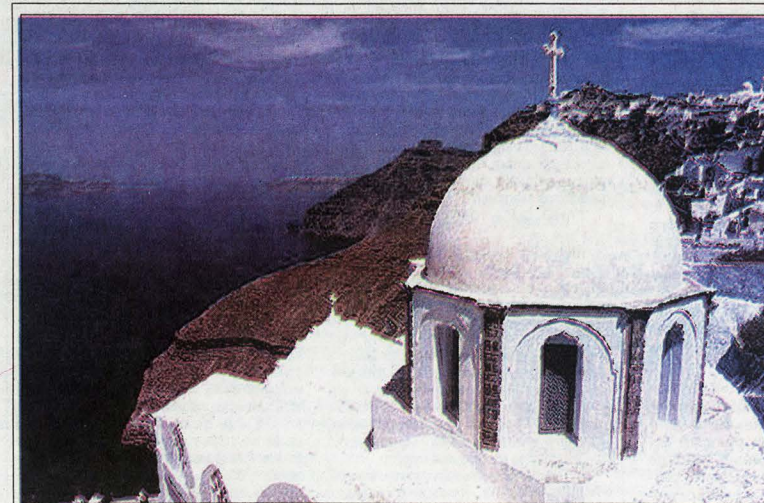
Тамара МАЛЫШКИНА, журналист «Кузбасса»;

Лариса ФИЛИППЕНКО (компьютерная верстка).

Телефоны:
35-08-90,
35-82-55.

Уважаемые читатели! Просим вас не использовать эту газету в хозяйственных целях. Если она вам стала ненужной, подарите ее другим людям. По просьбе читателей сообщаем, что следующий выпуск «Золотых куполов» выйдет 2 сентября 2009 г.

Рукописи не рецензируются и не возвращаются.



ПАЛОМНИЧЕСКАЯ СЛУЖБА «АЛЕКСАНДРИЯ» ПРЕДЛАГАЕТ ПАЛОМНИЧЕСКИЕ ПОЕЗДКИ ПО СВЯТЫМ МЕСТАМ
Адрес «Александрии»: Россия, г. Новокузнецк, ул. Энтузиастов, 19.
Тел./факс 8- (3843) 74-21-84, 74-33-50.

Даты выездов	Маршрут	Стоимость в рублях
Ежемесячно	Святые Москвы (проживание в Троице-Сергиевой лавре и Оптиной пустыне)	9800.
Ежемесячно	Красноярск – Енисейск (3 дня)	5350
Еженедельно	Горный Алтай (о. Патмос, 2-3 дня)	3430
Ежемесячно	Могочино (Свято-Никольский монастырь, 2 дня)	2600
Август, сентябрь	Черногория (отдых и паломничество)	20000
Август, сентябрь	Болгария, паломничество	25000
Ежемесячно	Греция – Италия – Афон	40000
Ежемесячно	Екатеринбург – Верхотурье (поезд)	7200
Ежемесячно	Озеро Байкал – Иркутск (могила свт. Иннокентия Иркутского, 7 дней, поезд)	7000
Еженедельно	Иерусалим, Святая Земля	35000
Еженедельно	Каир, отдых и паломничество	28000
Еженедельно	Марининск (1 день)	890
Еженедельно	Марининск – Кемерово (2 дня)	1300
Еженедельно	Салаир, Святой источник	600

11405.08.09.

ОПОРА

«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясо – молочный союз», «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

**В чем
уверены
врачи
и юристы**

II

**Какими
красками
красят
мерседесы**

VI

**«Оскар»
для менеджеров
продаж**

VIII

**Улица
в будущее
строительного Кузбасса**

Александр Емельяненко,
генеральный директор компании
«ЭКОПАН-Кузбасс»,
сегодня сдает улицу –
8 двухквартирных домов в поселке
Тальжино Новокузнецкого района.
Возвели их по технологии «экопан»
менее чем за 2 месяца!
Как оценят такое жилье
новоселы и власть?

III – VI ➤

Фото Ярослава Беляева.

Самолечение ни к чему хорошему не приводит

В этом уверены не только врачи, но и юристы.

Льготная (малая) приватизация муниципального имущества в Кузбассе обострила и без того непростые взаимоотношения бизнеса и власти. И если одни предприниматели – арендаторы муниципального имущества до сих пор отстаивают (в том числе и в судах) свое право на законные льготы, другие, получив это право, спорят с властью по поводу справедливости оценки приватизируемого имущества, а третьи, уже заключив договор купли-продажи этого имущества с местным КУМИ, пытаются выяснить, кто – они или КУМИ – должен платить НДС (налог на добавленную стоимость) с суммы стоимости выкупленного имущества.

С таким вопросом на днях к нам в редакцию обратился кемеровский предприниматель (имя свое он не пожелал называть публично). С подобными же вопросами предприниматели обращаются в Кузбасскую ТПП. Мы решили разобраться в сути этих дел с помощью юристов-практиков. Надеемся, что к их советам прислушаются все те, кому еще только предстоит заключать договора купли-продажи муниципальных помещений, подлежащих «льготной приватизации».

Вот как видит ситуацию кемеровский предприниматель, который приобрел по договору купли-продажи с КУМИ г. Кемерово недвижимое имущество:

«Указанный договор купли-продажи не содержит условие об обязанности покупателя производить уплату НДС», – утверждает предприниматель. И в подтверждение цитирует Налоговый кодекс (п. 3 статьи 161): «При реализации (передаче) на территории РФ (...), а также муниципального имущества, не закрепленного за муниципальными пред-

приятиями и учреждениями, составляющего муниципальную казну соответствующего городского, сельского поселения или другого муниципального образования, налоговая база определяется как сумма дохода от реализации (передачи) этого имущества с учетом налога. При этом налоговая база определяется отдельно при совершении каждой операции по реализации (передаче) указанного имущества. В этом случае налоговыми агентами признаются покупатели (получатели) указанного имущества, за исключением физических лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями. Указанные лица обязаны исчислить расчетным методом, удержать из выплачиваемых доходов и уплатить в бюджет соответствующую сумму налога».

Применительно к нашему договору с КУМИ, доходом – согласно статье 161 Налогового кодекса РФ – является стоимость приобретенного недвижимого имущества, определенная независимой оценочной организацией по результатам отчета.

Согласно пункту 5 части 3 статьи 45 Налогового кодекса РФ, если обязанность по исчислению и удержанию налога возложена в соответствии с Кодексом на налогового агента, то обязанность налогоплательщика по уплате налога считается выполненной с момента удержания налога налоговым агентом. Таким образом, действующее налоговое законодательство не предусматривает обязательства налогового агента уплачивать сумму налога за счет собственных средств».

КОММЕНТАРИЙ СПЕЦИАЛИСТА

А вот как оценивает эту ситуацию практикующий юрист.

Сергей УЧИТЕЛЬ, кандидат юридических наук, сопредседатель коллегии адвокатов «Регионсервис», организатор кемеровской областной программы «Система доступной юридической помощи для субъектов малого и среднего предпринимательства»:

– Изложенная в письме в редакцию ситуация является типичным примером неправильного понимания смысла правовых норм со стороны предпринимателей, не обладающих специальными познаниями в области права, которые самонадеянно рассчитывают на собственные знания и опыт, не прибегая к помощи профессиональных юристов.

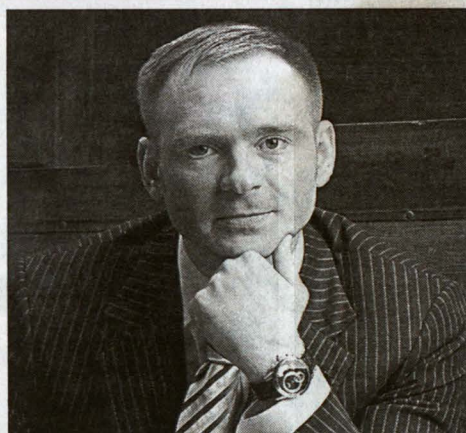
Согласно пункту 1 статьи 24 Налогового кодекса Российской Федерации (далее – Кодекс) налоговыми агентами признаются лица, на которых в соответствии с настоящим Кодексом возложены обязанности по исчислению, удержанию у налогоплательщика и перечислению в соответствующий бюджет (внебюджетный фонд) налогов.

За неисполнение или ненадлежащее исполнение возложенных на него обязанностей налоговый агент несет ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации (пункт 5 статьи 24 Кодекса).

В статье 123 Налогового кодекса установлена ответственность налоговых агентов за неправомерное перечисление (неполное перечисление) сумм налогов, подлежащих удержанию и перечислению налоговым агентом.

Непредставление в установленный срок налоговым агентом в налоговые органы документов и (или) иных сведений, предусмотренных настоящим Кодексом и иными актами законодательства о налогах и сборах влечет налоговую ответственность по пункту 1 статьи 126 Кодекса.

Согласно п.3 ст.161 Налогового кодекса при реализации (передаче) на территории Российской Федерации государственного имущества, не закрепленного за государственными предприятиями и учреждениями, составляющего государственную казну Российской Федерации, казну республики в составе Российской Федерации, казну края, области, города федерального значения, автономной области, автономного округа, а также муниципального



имущества, не закрепленного за муниципальными предприятиями и учреждениями, составляющего муниципальную казну соответствующего городского, сельского поселения или другого муниципального образования, налоговая база определяется как сумма дохода от реализации (передачи) этого имущества с учетом налога. При этом налоговая база определяется отдельно при совершении каждой операции по реализации (передаче) указанного имущества. В этом случае налоговыми агентами признаются покупатели (получатели) указанного имущества, за исключением физических лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями. Указанные лица обязаны исчислить расчетным методом, удержать из выплачиваемых доходов и уплатить в бюджет соответствующую сумму налога.

Действительно, системный анализ п.4 ст.24 и ст.45 Налогового кодекса говорит о том, что налоговый агент должен перечислять в бюджет не собственные средства. Такая позиция находит свое подтверждение и материалами судебной арбитражной практики.

Вместе с тем Министерство финансов в своих инструктивных письмах придерживается противоположной позиции – НДС должен исчисляться в размере 18 процентов к стоимости услуг (без учета налога на добавленную стоимость (Письмо от 24.03.2006г. №03-04-03/07, Письмо от 05.08.2005г. №03-04-08/215, Письмо от 26.10.2004г. №03-04-08/93)).

В то же время отсутствие в договоре купли-продажи условия об обязанности покупателя удерживать из доходов продавца и перечислять в бюджет налог на добавленную стоимость не предусмотрено налоговым законодательством в каче-

стве основания для освобождения налогового агента от исполнения обязанностей, установленных в пункте 3 статьи 161 Налогового кодекса Российской Федерации.

Как уже было отмечено, обязанность налогового агента является исчисление, удержание из доходов налогоплательщика (продавца) и перечисление суммы налога в бюджет (пункт 4 статьи 173 НК РФ). В нашем случае, когда в договоре купли-продажи не выделена отдельно сумма НДС, и налоговый агент исчислит ее от общей суммы договора по ставке 18%, удержит эту сумму и перечислит в бюджет. Что в итоге получится? Что продавец получил неполную сумму оплаты по договору, а следовательно, покупатель не выполнил свою обязанность по оплате приобретаемого имущества в полном объеме. Можно поступить и по-другому. Налоговый агент увеличивает стоимость объекта недвижимости по договору на сумму налога по ставке 18%, затем исчисляет сумму налога с общей суммы по ставке 18% и перечисляет в бюджет.

Что в результате? Сумма налога фактически удержана не из доходов продавца, а заплачена за счет средств налогового агента. Налицо негативные последствия – во-первых, отвлечены собственные финансовые средства, во-вторых, отсутствие в первичном документе суммы налога (нарушение пункта 4 статьи 168 НК РФ) и фактическое неуплату суммы налога из доходов продавца может привести к отказу в получении вычета.

Из вышеизложенного следует, что при заключении договора купли-продажи государственного или муниципального имущества необходимо проследить за тем, чтобы договорные отношения были оформлены правильно.

Так как налоговые агенты обязаны исчислить, удержать НДС из доходов, уплачиваемых продавцу, следовательно, обязанность исчислить и удержать сумму НДС по договору купли-продажи возникает у организации в момент перечисления денежных средств продавцу.

Таким образом, все неблагоприятные последствия в связи с невыделением в договоре купли-продажи государственного имущества отдельно суммы НДС будет нести в любом случае покупатель, выполняющий функцию налогового агента.

Уважаемые коллеги!

Поздравляем вас, ветеранов строительной отрасли, и всех, кто причастен к созиданию, с профессиональным праздником – Днем строителя!

День строителя – это праздник, который близок каждому из нас: он вбирает в себя множество маленьких и долгожданных торжеств – новоселье, ремонт в квартире, появление новой школы, поликлиники, торгового центра... Но, безусловно, решающая роль в переустройстве принадлежит строителям – профессионалам, настоящим мастерам своего дела, способным в буквальном смысле слова обогнать время, закладывать основы будущего.

Профессии строителя всегда будет принадлежать одно из самых почетных мест в созидательном труде человека.

Именно строители создают среду обитания, без которой немаловажна жизнь человека. Особое значение для каждого человека сегодня имеет жилье. Квартира, собственный дом – не просто материальная ценность, а нечто большее, от чего зависит мироощущение человека, в конечном итоге – его судьба.

В первую очередь желаем нашим строителям, чтобы не унывали ни при каких обстоятельствах, ни при каких кризисах. Там, где хорошо живут строители, процветает все общество. Без нас экономика мертва. Мы – тот локомотив, который может обеспечить процветание всей страны и вывести ее на новый путь.

В этот замечательный праздник – День строителя от всей души желаем всем строителям удачи и благополучия, неиссякаемой энергии, счастья, крепкого здоровья, новых творческих замыслов!

Совет некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса».

ТЕХНОЛОГИЯ БИЗНЕСА

Его «штыки» – его богатство

Автомобильный рынок в Кузбассе, как и в России, продолжает падать. Если по итогам первого квартала 2009 года объем продаж «легковушек» составил у нас 92% к аналогичному периоду прошлого года, то по итогам первого полугодия – уже только 69%.

Кемеровская компания «Трансхимресурс» – отраслевой холдинг, вся ее деятельность (продажи автомобилей, запчастей и расходных материалов к ним, обслуживание и ремонт) крутится внутри одного сегмента рынка. То есть вроде как налицо нарушение главной заповеди бизнеса: «Не держите все яйца в одной корзине».

Однако руководитель фирмы Игорь Лысенко считает, что «корзины» у «Трансхимресурса» разные. А то, что все они при этом автомобильные, в данном случае не минус, а плюс. Потому что будущее человечества связано с автомобилями, хотим мы этого или нет. Когда люди не могут покупать новые машины, они трепетнее заботятся о старых. Главное – убедить клиентов отнести свой трудовой рубль именно в «Трансхимресурс».

(Окончание на 8-й стр.).



Встретимся у фонтана

Участники некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса» осваивают новое направление в строительстве.

Когда завершилась встреча с местными строителями, проходившая в администрации Юрги, Вячеслав Горлач, заместитель директора некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», попросил коллег, устроивших перед отъездом в Кемерово перекур, без него не уезжать: «Я быстро – фонтан только посмотрю!» Те, в знак согласия, понимающе закивали головами.

Было это два месяца назад.

А в минувшую субботу Вячеслав Горлач с коллегами по партнерству демонстрировал, как будет работать их собственный фонтан, своему первому заказчику – администрации Крапивинского района.

– Так вот вы зачем фонтан в Юрге бежали смотреть! – напомнила Вячеславу ту поездку.

– И не только в Юрге, – отшутился он.

– А как фонтаны в вашей жизни появились? – поинтересовалась у Горлача, будучи точно уверенной, что фирм, специализирующихся на строительстве фонтанов, среди участников партнерства до сих пор не было. Может, незнакомый новичок появился?

– Все предельно просто! Одно из предприятий нашего партнерства хотело поучаствовать в тендере по малым формам – лавочки, скамейки, фонарики, ограждения делать. А выиграло

фонтаны. Благодаря тому, что у него есть лицензия общестроительная и лицензия на ввод в эксплуатацию электроустановок в 1000 вольт. Но это предприятие никогда фонтаны не строило. Так родилась идея освоить строительство фонтанов партнерству.

Возглавить это новое направление совет партнерства поручил одному из заместителей директора – Вячеславу Горлачу. Задача-минимум: первый заказ выполнить быстро и качественно.

Фонтан в Крапивинском – по условиям тендера – нужно было построить к Дню работников сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности (центр Крапивинского района нынешней осенью будет центром областных торжеств в честь этого праздника). То есть времени на раскатку у Горлача и его коллег не было. Уже через 3 месяца заказчик должен был иметь перед глазами рабочий проект фонтана.

– А у нас не было проекта вообще, – признается сегодня Вячеслав, сам, по-моему, тому не веря. Потому что за время работы над своим первым заказом он и его партнеры настолько углубились в «тематику» фонтанов, что сегодня видят в них не просто легкий или сложный гидротехнический объект, который создает определенный водный рисунок. Для Сибири, где фонтаны эксплуатируются, как правило, только летом, они считают, этого мало.

– Фонтаны могут стать частью архитектурной композиции, имеющей еще и художественную ценность, и радовать людей вне зависимости от времени года, – резюмирует Горлач итоги своих многомесячных общений с консультантами – именитыми художниками и архитекторами, заслуженными строителями. Благодаря им дизайн-проект фонтана стал основой рабочего проекта.

– По просьбе главы Крапивинского района Виктора Адольфовича Альберта решено было запустить объект раньше, чтобы в наше короткое лето дети могли порадоваться, поиграть у фонтана вместе с родителями.

И это было сделано 1 августа, – продолжает Вячеслав.

– И что дальше?

– Фонтаны – это востребовано. В рамках некоммерческого партнерства мы часто общаемся с главами муниципальных образований – многие из них изъявили желание тоже создать свои парковые зоны с фонтанами. Идея такова: предложить им готовое решение – проект парковой зоны (пешеходная зона, зона отдыха, зеленая зона, фонтан) – основу, которую в каждом конкретном районе или городе видоизменять под требования заказчика или под конкретный ландшафт.

– Во всех муниципальных образованиях по фонтану постройте и все – этот бизнес свернулся?

– Мне довелось быть в одной квартире, площадь которой порядка 215 кв. м, в фойе стоял фонтан.

– И кто там живет?

– Напрасно иронизируете! Работа с поставщиками оборудования показала, что очень много заказов от частных

лиц. И нужно не только фонтаны строить. Малые бассейны как внутри здания, так и на открытой территории, пруды, ландшафт – интерес к ним на самом деле сейчас у людей оживает. Для нас это дополнение к этапу строительства, т.е. мы не только строим малоэтажное жилье, но и занимаемся благоустройством окружающей территории.

– Фирму для этого будете создавать или как?

– Мы сейчас занимаемся разработкой фирменного стиля новой компании «Аква-Строй», которая по концепции перспективного развития нашего партнерства, станет одним из структурных подразделений треста и будет выполнять в нем роль заказчика – застройщика. В компанию войдут фирмы, которые будут заниматься – отдельно – строительством фонтанов, изготовлением малых архитектурных форм, ландшафтным дизайном.

– О каком тресте речь?

– «Тресте малоэтажного строительства». Идея его создания проста: зайти на площадку, построить и сдать «под ключ» жилой дом с благоустроенным земельным участком, на котором он стоит.

– Эту идею участники озвучили еще на организационном собрании партнерства. Многие тогда сомневались, ведь это в какой-то мере потеря самостоятельности, свободы.

– Кризис заставил нас многое переоценить.

– Это тема другого разговора...

Вера КАРЗОВА.

Улица в будущее строительного Кузбасса

Сегодня для некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», которое де-юре – общественная организация, а де-факто – трест малоэтажного строительства, знаменательный день. Дело не только в том, что сегодня в Новокузнецке открывается первая выставка «Современные технологии малоэтажного строительства», где 10 участников партнерства выступят одним пулом, представив на общем стенде свои последние достижения в сфере строительства «малоэтажек»: проект 3-этажного дома из 12 квартир; стеновые конструкции из современных материалов (пенобетона, полистиролбетона, силикатного кирпича); утеплители; водонепроницаемые материалы; фасадные материалы; теплосчетчики и услуги по их установке; локальные очистные сооружения.

В этот же день в поселке Тальжино Новокузнецкого района компания «ЭКОПАН-Кузбасс» – также участник этого некоммерческого партнерства – сдаст в эксплуатацию... улицы из 8 двухквартирных домов, куда местная власть переселит 16 семей из ветхого жилья. Улица выросла на месте бывшего пустыря за неполных 2

месяца благодаря использованию новой для нашего региона технологии – «EcoPan», которую в России называют «Экопан».

На торжественную церемонию обещал приехать сам губернатор, который проявил к этой стройке особый интерес (по его поручению здесь каждую неделю проводили заседание штаба по очереди то зам. губернатора по строительству, то начальник департамента строительства областной администрации). С особым нетерпением ждут А.Г. Тулеева строители. Губернатор, по их мнению, должен вынести окончательный вердикт: каким быть социальному жилью в Кузбассе. Строители очень надеются, что он остановит свой выбор на «малоэтажках». А значит, будет работа для некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса». И значит, они смогут не только выжить, но и развиваться.

Сегодня, накануне Дня строителя, ОПОРА тоже решила внести свою лепту в общее дело – рассказать хотя бы о некоторых достижениях и возможностях участников партнерства в малоэтажном строительстве.

(Читайте стр. IV, V, VI).

Уважаемые работники строительной профессии и ветераны строительного комплекса Кузбасса!

Поздравляю вас с Днем строителя!

Ваша созидательная профессия соединяет в себе творческий подход и точный расчет, требует высокой организованности и ответственности. Возводимые вами жилые дома и общественные объекты украшают города и села, дарят людям удобство и хорошее настроение, уверенность в завтрашнем дне.

Благодаря вашему труду Кемеровская область занимает лидирующее положение в регионе по объемам строительства. Тысячи людей строительных профессий работают, выполняя областные программы по водоснабжению, дорожному строительству, малоэтажному жилью.

Мы вместе строим

современный Кузбасс – сильный, конкурентоспособный и привлекательный. Уверен, что присущие вам профессионализм, увлеченность и созидательная энергия помогут воплотить в жизнь самые смелые планы социально-экономического развития области.

Желаю вам крепкого здоровья, новых успехов, благополучия и счастья!

Андрей БОКАРЕВ,
вице-президент РСПП,
председатель координационного совета объединений РСПП Сибирского федерального округа,
председатель правления «Кузбасского союза работодателей».

Эта улица в Тальжино не зря привлекает внимание журналистов и просто зевак («Не успеваю прорубить визитки возить», — признался генеральный директор ООО «ЭКОПАН-Кузбасс» Александр Емельяненко. — Приезжают отовсюду, даже семьями — родители с детьми, бабушки с внуками...»). Ее строительство уже очень напоминает западное телешоу — еще вчера здесь был пустырь, через две недели вырос первый дом, через два месяца — улица.

Домики, как близнецы, различить можно только по цвету сайдинга. На общем сером фоне стоящего поодаль поселка старой железнодорожной станции кажутся слишком легкими — дунет ветерок и их унесет...

Самое главное — психологию нашего человека перестроить, — вздохнул, глядя на эту картинку, Руслан Битлаев, директор ООО «Рубин» из Юрги. — Привычки, что жилье массивное, каменное, а здесь легкое все...

Хотите такие дома строить? Загорелись?

— Я еще весной загорелся. Когда первый раз про «Экопан» услышал...

С канадской технологией строительства малоэтажного жилья «ЕсоРан» («Экопан») некоммерческое партнерство «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса» знакомят своих участников не раз. Представители Новокузнецкой компании «ЭКОПАН-Кузбасс» и просто рассказывали о ней, и на образцах своих сэндвич-панелей демонстрировали эту технологию каркасного строительства малоэтажного жилья.

Чем она так привлекает совет партнеров? Только ли тем, что канадскую технологию строительства на Западе, учитывая постоянно растущие требования людей к качеству и экологичности жилья, успешно используют на протяжении не менее полувека?

— Сегодня назрела необходимость выходить на строительный рынок домов, которые только лишь собираются на строительной площадке, — убежден Александр Пасхук, директор некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», взявшего твердый курс на малоэтажное жилищное строительство. — «Экопан» — одна из тех технологий, которые отвечают современным требованиям строительного рынка: энергоэффективность по теплозащите, высокая надежность применяемых строительных материалов, быстрота выполнения проектов зданий, их долговечность. И главное — доступность возведенного по этой технологии жилья для потребителей, а стало быть, конкурентоспособность.

В этот раз партнерство предоставило своим участникам возможность «дотронуться рукой» до возведенного по знакомой им уже технологии дома. Но даже после этого поток вопросов к коллегам из «ЭКОПАН-Кузбасса» не иссяк. Причем интерес ко всему увиденному был у строителей из разных городов области не только профессиональный, но и чисто житейский.

Улица в будущее строительного Кузбасса

Что стоит по «Экопану» дом построить?

— Это первая очередь жилого квартала поселка станции Тальжино, — Владимир Синкин, исполнительный директор ООО «ЭКОПАН-Кузбасс», обвел рукой новую улицу поселка, имени у которой пока нет. — Под этот квартал отведено порядка 38 гектаров. Первая очередь рассчитана на 20 домов. Первая часть первой очереди — эти 8 домов. Заказчиком является администрация Новокузнецкого района, генподрядчик — компания «Промстройсервис». Мы — в числе субподрядных организаций — выполнили работы по изготовлению и монтажу домокомплектов по технологии «Экопан». Смонтировано 8 домов — вот они...

— 12 июня мы сюда привезли венцовый брус, тут была ровная площадка. На остальных где-то фундаменты заливались, где-то копались котлованы — это было 12 июня. Представляете, в каком режиме работали? — вступает в разговор генеральный директор «ЭКОПАН-Кузбасса» Александр Емельяненко. — Раньше думали — хорошо в месяц два-три домика построить, сейчас уже так неинтересно. Сейчас надо строить улицами.

— К 6 августа вы полностью всю отделку сделаете?

— 3 августа отсюда строители должны уйти.

— Работаете в 2 смены или в 3?

— Наверно, в одну, но очень длинную...

— Вот стоит плита — фундамент. Вы зашли, привезли панели... Коробку за сколько собирали?

— Если работать в нормальном графике, при 8-часовом рабочем дне, то коробку профессиональной бригаде из 5 человек реально собрать за 5 дней. Мы собирали ее за 3 дня уже потом. Правда, от восхода до заката.

— Все это время кран работает?

— Механизмов у нас нет вообще. Потому что один элемент весит максимум килограммов 80. Спокойно по направляющей веревками поднимается и монтируется. Если будет 2 элемента одновременно или 3–4 (это весит 300 килограммов), тогда конечно, кран или какое-то подъемное устройство необходимы.

— Это удобно тем, у кого «воровайка» есть...

— Да, для нас такая трехтонная «воровайка» с 6-метровым кузовом, с 6-метровой стрелой — идеальный механизм. Больше совершенно ничего не нужно.

— Вам определили стоимость квадратного метра в 20,5 тысячи рублей?

— Немного меньше.

— Уюлились?

— Ну, по большому счету это очень жесткие условия. Если говорить о 25 тысячах за квадратный метр, тогда появляется финансовый смысл для бизнеса. А строить за 20 тысяч смысла на самом деле нет никакого. По мне так правильно было бы таунхаусы строить

с пятью сотками земли. Это тоже было бы интересно. Потому что при торговле жильем, любым, говорят о цене квадратного метра.

И на 100 «квадратов», и на 60, и на 40 все материалы идут по одной цене. Но нагрузка на 1 кв. метр в доме на 40 квадратов по сравнению с домом на 100 квадратов возрастает раза в 1,5–2. Чем меньше квадратура, тем сильнее кровля и стена давят на «квадрат». А если ставить таунхаусы — будет там 8 или 10 квартир, — себестоимость квадратного метра будет меньше...

— То есть таунхаусы вам выгодней строить?

— Да, я думаю, что это всем выгодней. И самим жильцам, и инвесторам было бы выгодней.

— Но, с другой стороны, иметь собственную усадьбу...

— Конечно, гораздо приятней. Согласен.

— А у вас здесь есть перспективы? — вопрос адресовался генеральному директору «ЭКОПАН-Кузбасса».

— Пока ничего неясно, — констатировал Емельяненко.



Владимир СИНКИН: «Этот проект обречен на успех: цена, качество, скорость»



Виктор ГОРЕВОЙ: «Экопан» — технология, приносящая прибыль и ценовую выгоду»



Руслан БИТЛАЕВ: «Как только землю получу, сразу начну строить»



Виктор ГОРЕВОЙ, зам. директора Управления капитального строительства г. Юрги: — Строить доступное жилье по технологии «экопан» — интересное предложение. В Юрге у нас есть несколько площадок, где в свое время Юрмаш давал людям землю и где велась частная застройка. Но это все остановилось, потому что строить по традиционным технологиям дорого, не каждая семья потянет. А вот «экопан» — технология достаточно привлекательная и по цене, и по срокам и, в принципе, по качеству.

Если взять 32-й квартал в Юрге, где генеральным планом предусмотрена площадка под 160 индивидуальных домов, то есть приличный жилой массив, по этой технологии можно построить достаточно быстро и дешево. Можно будет туда и молодые семьи поселить, и переселить жильцов из ветхого жилья. Можно поработать и с Фондом развития жилищного строительства по выдаче займов для покупки такого жилья, ведь

квадратные метры одни и те же, что в высотном доме, что в малоэтажном. Но есть преимущество — свой земельный участок.

Альтернативные площадки у нас есть, кроме традиционных микрорайонов, которые мы строим. Поэтому это привлекательная технология.

Сейчас мы в городе рассматриваем несколько вариантов малоэтажного строительства, в том числе «экопан», металлокаркас, «тепlostен». Нам интересны все технологии, которые дешевле традиционных.

А здесь посмотрел: производство, в принципе, достаточно быстро налаживаемое, и перестроить его можно практически на любой тип коттеджей. Это еще плюс «экопану». Скорей всего мы будем сотрудничать с Александром Николаевичем...

Независимый (так он представился) предприниматель: — Я убежден: для семьи, которая сегодня не в состоянии построить огромные хоромы, вло-

жить в строительство большие деньги, этот дом — самый реальный выход. И он по стоимости практически не превышает стоимость квартиры в многоэтажном доме. А с учетом того, что каждому хочется что-то на земле создать, это вообще идеальный вариант: и огородик здесь может быть, и гараж у него здесь стоит, и человек чувствует здесь себя полноправным хозяином на земле...

Ведь не секрет, как тяжело психологически тем, кто жил на подработанных территориях штахт (там же был свой дом, свой огород), переживая в многоэтажку, жить на 3–5-м этажах. Особенно пожилые люди от этого страдают. Такие дома — просто выход для решения проблем переселенцев с подработанных территорий штахт либо из аварийного жилья. Это лучший вариант для малообеспеченных или молодых семей.

И строителям по этой технологии строить выгодно. Понятно, что эти социальные дома привязывались к деньгам по площади. А чуть-чуть

Жилье для жизни

— И все-таки какие-то ваши дома на вид очень легкие. Того гляди — унесет, — это вопрос от журналистов.

— Поскольку дом деревянный, соединительные элементы, которыми соединяются панели, в конечном итоге образуют внутренний каркас здания, обеспечивающий устойчивость, — популярно и терпеливо начал (в какой раз?) переубеждать прессу Емельяненко. — Панели придают дополнительную устойчивость, то есть имеется двукратный запас прочности. Американцы и канадцы, откуда эта технология была взята, в качестве соединительных элементов не используют брус, они используют такую же шпонуку, точно такую же сэндвич-панель, только меньшего сечения. Дом обладает феноменальной устойчивостью.

— А земельные участки в усадьбе какие?

— Здесь приходится по 10 соток на 1 квартиру, 20 соток — на дом, — приняла у шефа эстафету ответственности Владимир Синкин.

— А еще что вы должны здесь сделать?

— Ограду, утирку и небольшое благоустройство — в виде дорожки до дома.

Вода, электричество к домам подведены. Канализация — выгребная: одна яма на 2 квартиры. Централизованной канализации здесь просто нет.

— А отопление печное будет?

— Абсолютно точно — по программе переселения из ветхого жилья.

— Отопление печное будет?

— Во всех домах твердотопливные котлы ставят.

В поселке выгреб, поэтому и здесь выгреб...

— Металлическую емкость для этого используете или бетонную?

— По проекту — бетонные полуколыба. Зачеканные, гидроизолированные.

— Это тоже в себестоимость входит?

— Это все входит.

— А сколько в итоге такой дом стоит?

— 3 миллиона, грубо, стоит вот этот дом. Все вместе, что входит в усадьбу... Но она на двух хозяев.

— А все дома будут заселены?

— Сейчас уже определено: 16 квартир будет сдано. Значит, 16 семей заселятся.

— Все из Новокузнецкого района?

— Знаю две семьи из Тальжино. Все из Новокузнецкого района, конечно.

— Переселять будут из ветхого жилья?

— Абсолютно точно — по программе переселения из ветхого жилья.

— Отопление печное будет?

— Во всех домах твердотопливные котлы ставят.

— Мощность котлов какая?

— 12–14 киловатт. Но по расчету здесь потери, которые необходимо возмещать, — 7 киловатт на квартиру, на 75 «квадратов».

— Регулировать тепло можно?

— Регулировать можно только вентилями непосредственно на батарее или меньше забрасывать угля — и все.

— Высокая теплоэффективность этих зданий, — их основной козырь, — акцентирует внимание коллег Емельяненко. — На улице была жара — в доме комфортно. Зимой на улице будет холодно — здесь будет так же, как сейчас. У этого материала есть недостаток — в отличие от кирпичей и бруса низкая теплоемкость. Кирпич греешь-греешь — нагрел, потом он какое-то время отдает тепло. А здесь как в автомобиле. Тепла дал — тебе тепло, тепла не дал — холодно. Но с другой стороны, тепла надо немного. Это термос.

— А вентиляция здесь как по-вашему рассчитывается? — вопрос Синкину.

— Нет, естественная вентиляция. Есть вентиляционные каналы...

— А сам материал как-то дышит?

— Вопрос хороший! В материале предусмотрена небольшая диффузия, т.е. материал дышащий. И по качеству жизни, по ощущениям это — деревянный дом. Ну, а чтобы работала вентиляция, должна быть вытяжка...

— А пристроить мансарду можно?

— Если проект будет с мансардой — будет мансарда, — отшутился сначала Синкин, а потом продолжил уже серьезно: — Эти дома имеют высокую степень ремонтопригодности... Ну, к примеру, возникла необходимость через 5–10 лет поменять какую-то часть — человек захотел изменить планировку, захотел пристроить либо, наоборот, убрать что-то, — это делается очень легко и просто. Или, не дай бог, дом попал в зону затопления, или — если двухэтажное здание — сверху затопило первый этаж и что-то пришло в негодность, — нет проблем удалить из сэндвич-панели плиту OSB, элемент какой-то и поменять их...

— А массивный кухонный гарнитур повесить на эти стены можно? Мы же приехали в кирпичную стену задохла так задохли, а здесь как?

— Аман Гумирович будет вручать новоселам ключи и паспорт на квартиру. В этом паспорте будет написано все: что за дом, из чего состоит, кто генподрядчик, кто субподрядчик, все схемы водоснабжения, канализации, отопления, техника безопасности в доме, что можно на стены навешивать и как. Мы все предусмотрели! — завершил беседу Александр Емельяненко.

Вполне возможно, что когда вы будете читать этот текст, новоселы возведенных им домов будут изучать паспорт на свое новое жилище.

Р.С. Участники партнерства из Белова, Юрги и Анжеро-Судженска в тот же день сделали заявки на поставку первых домокомплектов и получили заверение от руководства компании «ЭКОПАН-Кузбасс», что в течение ближайших двух месяцев их заявки будут выполнены.

Елена КОБЕЛЕВА, Вера КАРЗОВА.



— А сам материал как-то дышит?

— Вопрос хороший! В материале предусмотрена небольшая диффузия, т.е. материал дышащий. И по качеству жизни, по ощущениям это — деревянный дом. Ну, а чтобы работала вентиляция, должна быть вытяжка...

— А пристроить мансарду можно?

— Если проект будет с мансардой — будет мансарда, — отшутился сначала Синкин, а потом продолжил уже серьезно: — Эти дома имеют высокую степень ремонтопригодности... Ну, к примеру, возникла необходимость через 5–10 лет поменять какую-то часть — человек захотел изменить планировку, захотел пристроить либо, наоборот, убрать что-то, — это делается очень легко и просто. Или, не дай бог, дом попал в зону затопления, или — если двухэтажное здание — сверху затопило первый этаж и что-то пришло в негодность, — нет проблем удалить из сэндвич-панели плиту OSB, элемент какой-то и поменять их...

— А массивный кухонный гарнитур повесить на эти стены можно? Мы же приехали в кирпичную стену задохли так задохли, а здесь как?

— Аман Гумирович будет вручать новоселам ключи и паспорт на квартиру. В этом паспорте будет написано все: что за дом, из чего состоит, кто генподрядчик, кто субподрядчик, все схемы водоснабжения, канализации, отопления, техника безопасности в доме, что можно на стены навешивать и как. Мы все предусмотрели! — завершил беседу Александр Емельяненко.

Вполне возможно, что когда вы будете читать этот текст, новоселы возведенных им домов будут изучать паспорт на свое новое жилище.

Р.С. Участники партнерства из Белова, Юрги и Анжеро-Судженска в тот же день сделали заявки на поставку первых домокомплектов и получили заверение от руководства компании «ЭКОПАН-Кузбасс», что в течение ближайших двух месяцев их заявки будут выполнены.

Елена КОБЕЛЕВА, Вера КАРЗОВА.

Проект в складчину

представит на выставке «Современные технологии малоэтажного строительства» некоммерческое партнерство «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса».

Идея разработать проект 3-этажного дома из сборного железобетона — блок-секции на 12 квартир общей площадью 530 кв.м — родилась на собрании участников партнерства в декабре прошлого года. Строительство таких домов не требует проведения государственной экспертизы, что позволяет ускорить привязку в любом населенном пункте области.

За это время проектно-инженерная фирма «МЖКпроектстрой» завершила разработку технической документации. На Беловском заводе сборного железобетона проведен рабочий запуск технологии производства колонн и ригелей.

Как уже писала «ОПОРА», инициаторка этого проекта в том, что инвестором разработки являются участники некоммерческого партнерства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является отсутствие монолитных участков при монтаже. Шаг колонн 7,2 м позволяет создавать любую планировку — от социально ориентированных квартир до квартир повышенной комфортности (по площади). Проект этого дома может быть востребован при реализации программ переселения кузбассовцев из ветхого жилья и переселения с подработанных территорий шахт. При необходимости можно соединить блок-секции и получить дома по 24 и 36 квартир, что еще удешевит стоимость строительства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является отсутствие монолитных участков при монтаже. Шаг колонн 7,2 м позволяет создавать любую планировку — от социально ориентированных квартир до квартир повышенной комфортности (по площади). Проект этого дома может быть востребован при реализации программ переселения кузбассовцев из ветхого жилья и переселения с подработанных территорий шахт. При необходимости можно соединить блок-секции и получить дома по 24 и 36 квартир, что еще удешевит стоимость строительства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является отсутствие монолитных участков при монтаже. Шаг колонн 7,2 м позволяет создавать любую планировку — от социально ориентированных квартир до квартир повышенной комфортности (по площади). Проект этого дома может быть востребован при реализации программ переселения кузбассовцев из ветхого жилья и переселения с подработанных территорий шахт. При необходимости можно соединить блок-секции и получить дома по 24 и 36 квартир, что еще удешевит стоимость строительства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является отсутствие монолитных участков при монтаже. Шаг колонн 7,2 м позволяет создавать любую планировку — от социально ориентированных квартир до квартир повышенной комфортности (по площади). Проект этого дома может быть востребован при реализации программ переселения кузбассовцев из ветхого жилья и переселения с подработанных территорий шахт. При необходимости можно соединить блок-секции и получить дома по 24 и 36 квартир, что еще удешевит стоимость строительства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является отсутствие монолитных участков при монтаже. Шаг колонн 7,2 м позволяет создавать любую планировку — от социально ориентированных квартир до квартир повышенной комфортности (по площади). Проект этого дома может быть востребован при реализации программ переселения кузбассовцев из ветхого жилья и переселения с подработанных территорий шахт. При необходимости можно соединить блок-секции и получить дома по 24 и 36 квартир, что еще удешевит стоимость строительства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является отсутствие монолитных участков при монтаже. Шаг колонн 7,2 м позволяет создавать любую планировку — от социально ориентированных квартир до квартир повышенной комфортности (по площади). Проект этого дома может быть востребован при реализации программ переселения кузбассовцев из ветхого жилья и переселения с подработанных территорий шахт. При необходимости можно соединить блок-секции и получить дома по 24 и 36 квартир, что еще удешевит стоимость строительства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является отсутствие монолитных участков при монтаже. Шаг колонн 7,2 м позволяет создавать любую планировку — от социально ориентированных квартир до квартир повышенной комфортности (по площади). Проект этого дома может быть востребован при реализации программ переселения кузбассовцев из ветхого жилья и переселения с подработанных территорий шахт. При необходимости можно соединить блок-секции и получить дома по 24 и 36 квартир, что еще удешевит стоимость строительства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является отсутствие монолитных участков при монтаже. Шаг колонн 7,2 м позволяет создавать любую планировку — от социально ориентированных квартир до квартир повышенной комфортности (по площади). Проект этого дома может быть востребован при реализации программ переселения кузбассовцев из ветхого жилья и переселения с подработанных территорий шахт. При необходимости можно соединить блок-секции и получить дома по 24 и 36 квартир, что еще удешевит стоимость строительства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является отсутствие монолитных участков при монтаже. Шаг колонн 7,2 м позволяет создавать любую планировку — от социально ориентированных квартир до квартир повышенной комфортности (по площади). Проект этого дома может быть востребован при реализации программ переселения кузбассовцев из ветхого жилья и переселения с подработанных территорий шахт. При необходимости можно соединить блок-секции и получить дома по 24 и 36 квартир, что еще удешевит стоимость строительства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является отсутствие монолитных участков при монтаже. Шаг колонн 7,2 м позволяет создавать любую планировку — от социально ориентированных квартир до квартир повышенной комфортности (по площади). Проект этого дома может быть востребован при реализации программ переселения кузбассовцев из ветхого жилья и переселения с подработанных территорий шахт. При необходимости можно соединить блок-секции и получить дома по 24 и 36 квартир, что еще удешевит стоимость строительства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является отсутствие монолитных участков при монтаже. Шаг колонн 7,2 м позволяет создавать любую планировку — от социально ориентированных квартир до квартир повышенной комфортности (по площади). Проект этого дома может быть востребован при реализации программ переселения кузбассовцев из ветхого жилья и переселения с подработанных территорий шахт. При необходимости можно соединить блок-секции и получить дома по 24 и 36 квартир, что еще удешевит стоимость строительства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является отсутствие монолитных участков при монтаже. Шаг колонн 7,2 м позволяет создавать любую планировку — от социально ориентированных квартир до квартир повышенной комфортности (по площади). Проект этого дома может быть востребован при реализации программ переселения кузбассовцев из ветхого жилья и переселения с подработанных территорий шахт. При необходимости можно соединить блок-секции и получить дома по 24 и 36 квартир, что еще удешевит стоимость строительства.

Применение такого каркаса эффективно с нескольких точек зрения: здания получаются сейсмостойкими; для ограждающих конструкций стен могут использоваться различные местные материалы — кирпич, «тепlostен», железобетонная панель, пенобетон, полистиролбетон и т.п. По расчетам специалистов Беловского завода сборного железобетона, стоимость домокомплекта, состоящего из колонн, ригелей, плит перекрытий и ограждающих конструкций из железобетона, чуть более 2 млн. руб. или 5 тыс. рублей за квадратный метр. По скорости возведения такого домокомплекта сравнимую с технологией «куб 2,5» (она признана специалистами самой быстрой при возведении этажного жилья). Еще одним преимуществом является

Главное – быть готовым к новому старту...

Андрей Шрайфогель – генеральный директор кемеровского ООО «ЛиК». Два десятка из своих 44 лет – руководитель. В 2006 году в очередной раз возглавил бизнес, казалось бы, совершенно не профильный для него. Наш разговор начался с «ознакомительных» вопросов...

– Откуда вам досталась такая фамилия?

– Естественно, от папы-мамы. Фамилия редкая, если встретишь – обязательно родственник. Предки приехали при Екатерине, до 1939 года жили в Поволжской республике немцев, потом попали в Сибирь...

– Чисто немецкими качествами считают обязательность, стремление к стабильности, отсутствие авантюризма. Все это присуще вам?

– Как раз авантюризм присущ, раз занимаюсь бизнесом. Такой, скажем, добрый авантюризм.

– Озвучьте, пожалуйста, «этапы большого пути»...

– Родился, учился, после армии работал на мясокомбинате простым электриком. Окончил заочно институт. В «лихие» девяностые начал заниматься коммерцией. Работал начальником торгова в одной фирме. Поступило предложение возглавить нефтебазу в Анжеро-Судженске, отработал с 1996-го по 2002 год. Затем генеральный директор в нефтянке. Когда там началось слияние с «ЮКОСом», пригласили работать на Тяжинский пивзавод, контракт на два года – сделать реконструкцию и перевооружение. И уже потом поступило предложение возглавить ООО «ЛиК» – «Лаки и Краски».

– Такая активная смена отраслей – обычное дело?

– Я управленец. Знаю и могу организовать производственные процессы, поэтому меня и приглашали. Знаю, с чего начать, как организовать производство и что делать дальше.

– «ЛиК» ведь начался не на пустом месте?

– Компания существует третий год, раньше называлась «Бригадир», нам было предложено ее купить.

– Но ведь, насколько помню, это был раскрученный бренд? Почему же вы поменяли название?

– Там были и положительные моменты, и отрицательные, так что, сохранив коллектив и производство, мы пошли своим путем. Задача упрощалась тем, что были отличные специалисты, например, технолог Комаров Валерий Иванович, 25 лет отдавший этой профессии, были наработки, тем не менее, на рынок пришлось заходить практически с нуля.

– Насколько тесно было в тот момент на рынке красок?

– Рынок очень жесткий, заполненный. На тот момент в Кузбассе присутствовало около 48 брендов – зарубежных, отечественных – из Москвы, Ярославля, Петербурга, Новосибирска. Но водными красками на сегодня занимаемся практически мы одни. Потому что мировая практика показывает, что все серьезные потребители уходят от вредных производств, от красок, связанных с ацетоном, так как это достаточно вредно для людей. К примеру, компания «Мерседес» лет семь свои машины красит именно водными красками. Если прирост где-нибудь на западном рынке ежегодно до последнего

времени составлял 10 процентов, то в России – 30 процентов.

– Объясните, что это за «водные» краски?

– Это краски, сделанные на основе воды. Если в обычных красках испаряется ацетон или еще что-то, то у нас – вода. Краски используются для покраски фасадов зданий, внутренних помещений...

Мы сами производим всю краску от начала до конца, основное сырье – импортное, как и у всех самых крупных производителей, и это не мода, это качество. Отечественное сырье, скажем так, недостаточно хорошего качества, чтобы делать хорошую краску. Самую дешевую краску еще можно делать на российском меле, но более дорогую – супербелую – уже на турецких кальцитах. Для производства краски используется очень много компонентов, по некоторым видам – и 15, и 20, из Германии, Финляндии, Турции, Англии. В Кузбассе сырья для производства краски вообще нет, только вода. Мел – с Белгорода, ближе не найти. В месяц можем делать 150 тонн краски. Предприятий, которые имеют даже близкие объемы производства водных красок, в Кузбассе нет.

– Ваш главный потребитель – это...

– Мы главным образом работаем с магазинами по фасованной продукции и со строительными организациями. Кемеровские проспект Советский, улицы Красная, Островского, Красноармейская – это все наши краски. В прошлом году к Дню шахтера Анжеро-Судженск процентов на шестьдесят-семьдесят обновился с нашей помощью... Хорошо работают с нами Мариинск, Ленинск-Кузнецкий, Юрга... Строительные бригады, которые занимаются внутренней отделкой офисов и помещений – тоже наши партнеры. В летний период главные объемы – фасады, колерованная краска – мы делаем свыше 5000 цветов и оттенков, работаем по каталогам «Тиккурилы»... Краска хорошего качества, мы заявляем атмосферостойкостью покрытия для фасадов зданий 8-10 лет: не смоемся, не выгорит, ничего с нею не произойдет. А если отлетит, то только вместе со штукатуркой.

– Какими были ваши первые шаги по завоеванию рынка?

– Во-первых, создание команды менеджеров-продавцов. Изменили требования, заработок стал более жестко завязан на реализацию. Повысились требования к персоналу в связи с приобретением нового испанского оборудования. Но из-за кризиса мы столкнулись с недофинансированием и недофинансированием, и это оборудование пока не запустили. Варианты – найти соинвестора или дождаться улучшения экономической ситуации.

– То есть кризис мимо не прошел?

– По сравнению с прошлым годом объемы сократились процентов на 10, хотя у многих предприятий, работающих на нашем рынке, падение состави-



ло 30-50 процентов. Часть игроков с рынка ушла – в основном дорогие краски, ставшие менее востребованными, – примерно 15 брендов из 48, о которых говорил.

Мы не стали поднимать цену по отношению к прошлому году. Многие от этого не удержались, потому что выросли доллар и цена на сырье, значит, выросли и затраты.

Все поставщики, и лакокрасочной продукции в том числе, стали требовать предоплату. Раньше отдавали на реализацию, рынок был стабильный, все рассчитывались хорошо, а сейчас у всех ситуация такая: сырье – только по предоплате, соответственно продавать надо тоже по предоплате либо с какой-то минимальной отсрочкой платежа. Чтобы восполнять сырьевые запасы, платить налоги, заработную плату.

– Какие «антикризисные» задачи для «ЛиКа» вы формулируете?

– Я считаю, что сегодня самая главная наша задача – выжить, сохранить коллектив, клиентскую базу, найти дополнительные рынки сбыта.

Мы сохранили основную массу своих клиентов. Многие перешли на предоплату, а мы с нормально работающими партнерами оставили и отсрочку платежа, и оплату по реализации.

Да, сворачивается строительство, сокращаются объемы, приходится искать новых партнеров в крупных городах и других сферах. Но наш ценовой сегмент сегодня более востребован, чем дорогой импорт. Поэтому с учетом цены-качества мы конкурентоспособны. Все наши докризисные партнеры, которые выжили, остались с нами. Сейчас прорабатываем вопрос с крупным московским холдингом по поставке эмалей и краски для внутреннего потребления. Нашей продукцией в этом году заинтересовались строительные предприятия Барнаула. Был оторван Новокузнецк – достаточно сложный город, – в нем мы нашли структуры, проявившие к нам интерес.

Мы разработали эмали на водной основе, которыми заинтересовались железнодорожники, – для покраски подвижного состава: эти краски очень экономичны, экологически чисты, быстро сохнут. Если стандартные эмали сохнут 24 часа, запах, надо проветривать, нельзя проводить огневые работы, то наша краска на водной основе высыхает в течение часа, не имеет запаха, не горюча, ею можно красить и батареи, и вагоны, и любые другие металлические изделия. Для поставки ее в розничную торговлю мы сейчас проходим добровольную сертификацию, это достаточно длительный процесс. А для промышленного использования передали образцы в НИИ железнодорожного транспорта в Москве, где краска пройдет климатические испытания, и нам будет выдано заключение для использования.

Получен интересный заказ на недорогую краску-грунт для черновой обработки строящихся зданий. Человек, который собирается покупать помещение под самоотделку, заходит – там темно, не чувствуется пространства. А черновая обработка позволит показать товар лицом, а затем – клей обои, крась... Это не очень большие для нас деньги, но интересно как новое направление деятельности, как эксперимент.

– Есть ли какие-то оптимистические моменты в кризисе? Ну, сократилось количество конкурентов, потребитель внимательнее стал к местному производителю?

– Потребитель – да, если местная продукция дешевле другой. Но в плане помощи или поддержки со стороны, скажем так, властных структур, незаметно. Помогают монстрам. А частник, на котором, как говорили последние годы, держалось очень многое, про которого говорили: нам нужен средний класс, остался от реальной помощи в стороне. У нас коллектив небольшой, 30 человек, никто и не заметит, если закроемся. А если таких как мы – 100?!

Причем, говорю не о финансовой поддержке. Разговор о формировании, к примеру, муниципального заказа. Какая-нибудь подрядная организация выигрывает тендер на ремонтные работы – детских садов, школ, больниц, и едет покупать краску с таким же качеством, как у нас, в Новосибирск. Почему бы не сказать: посмотрите, есть достойная краска местного производителя – компании «ЛиК», оцените ее качества, попробуйте. Если устроит по качеству и по цене – рекомендуем (нет, не навязываем!).

– Но, может, это ваша проблема, что вас знают недостаточно?

– Да, есть такая проблема. Мы не успели начать крупную рекламную кампанию: она планировалась, но помешал кризис. Должны были открыть новое производство, это событие, значительное и для области, и для нас: расширяется спектр красок, появляются новые виды продукции, более высокое качество. Мы, не бросая недорогие краски, переходим в средний и дорогой ценовой сегмент, представляя всю линейку красок.

Но пока и раскрутка, и новое производство отложены до лучших дней. Поэтому, наверное, и пришел в некоммерческое партнерство, найдя в нем своих единомышленников. Думаю, что это поможет нам увеличить объемы продаж. Главное – быть готовым к новому старту, когда кризис кончится...

Беседовал
Игорь АЛЕХИН.
Фото Александра Патрина.

Маркетинг – причина экономического кризиса

(Исповедь маркетолога)

На рекламу тратятся огромные деньги. Практически у каждого предприятия есть рекламный бюджет, и составляет он не менее 100 тыс. руб. в месяц. Маркетологи при этом пишут красивые отчеты о том, какую офигительную пользу они принесли предприятию, а директора не понимают, реклама или еще что-то помогает держаться на плаву. Во всем мире только 2% маркетинговых программ стали эффективными, то есть принесли предприятию прибыль. А все почему? Копируя кого-то, предприятия потеряли свою индивидуальность, стали бороться друг с другом за объемы продаж, при этом потеряв рентабельность. Началась эра перекредитования, ведь все по примеру своих конкурентов стали завоёвывать (и в основном неэффективно) новые рыночные ниши. Маркетологи, и я в том числе, «нос по ветру держат», ищут рыночные тенденции... Становится страшно: зачем это? А тут еще и кредиты перестали давать, вот и сели все в лужу...

На мой взгляд, маркетинг может быть эффективным только тогда, когда он отвечает определенным требованиям, а они у нас не выполняются. Сформулирую их, основываясь на своих собственных ошибках.

Индивидуальный подход. Я поняла, что маркетинг только помогает предприятию раскрыть свою индивидуальность, найти место на рынке. Если продукт появился на рынке, значит, это кому-то надо. Всегда есть люди, которым ваш продукт будет нужен, и скорее всего эти люди будут иметь потребность, схожую с вашей. Зачем тогда проводить исследования, целью которых является подстройка продукта под рынок? Тем более, потребитель сам не знает, что ему надо, или знает только то, что он знает. У меня



есть знакомый психолог, он практикует на рынке 20 лет, и за это время он пришел к выводу, что у людей нет целей, они не знают, кто они и не знают, чего хотят. Так о каких исследованиях может идти речь?

Маркетинговые методики не надо раскрывать рядовым потребителям. Существующие маркетинговые приемы в принципе не могут быть эффективными, так как только самый ленивый человек не читал в Интернете их подробное описание. А ведь они изначально создавались для того, чтобы невзначай подействовать на потребителя.

Надо брать на себя ответственность за результат, а иначе получится, что кто-то что-то предположил, а отвечать не должен никто. Или еще лучше, директор предлагает идеи, позаимствованные у других предприятий, потом говорит, что маркетинг не работает, что мол, результата нет. Нам надо четко понимать свою ответственность. И вообще, что это за разговоры о том, что сложно доказать эффективность своей работы? Если ты берешь на себя проект, значит, в случае его успеха ты прав, в случае неуспеха – ты не прав. Мне повезло с преподавателем – профессором Титовым Петром Николаевичем, он написал книгу «Экономиче-

ская ответственность», в которой правильно определил причину всех бед в нашей стране – коллективную ответственность, что означает: никто ни за что не отвечает, а крайний тот, кто больше всех делает работы.

Меньше документов, больше действий. Всего не просчитаешь, надо регулярно, с учетом ситуации, корректировать путь достижения поставленных целей. У одной моей знакомой был заместитель, который писал очень красивые научно-обоснованные документы, подкрепленные массой расчетов, таблиц, графиков. Не поверить таким документам было сложно, все обоснованно (сейчас ни для кого не секрет, что обосновать можно очень многие моменты, главное – подкрепить их грамотными фактами, только теми, которые нужны). Моя знакомая поверила такому документу и попала в такую долговую яму, что представить сложно. Мое мнение: большое количество красивых документов пишут те маркетологи, которые либо не хотят что-то делать, либо обосновывают свою необходимость на предприятии. И я, как ни прискорбно, относилась к таким вот товарищам.

У предприятия, а значит, и у маркетолога, должна быть четкая

Я работаю в области маркетинга 9 лет и мою карьеру можно считать успешной – 8 лет являюсь руководителем отдела. Но сегодня я хочу признаться в том, что ненавижу существующий маркетинг, и вообще мне кажется, именно современный маркетинг – главная причина экономического кризиса. Он основан на опыте нескольких успешных корпораций, работавших когда-то без каких-либо маркетологов и занявших лидирующее положение на мировом рынке. Стало модным копировать их подходы. Тут и начался обман... Вместо того чтобы выпускать качественную продукцию по адекватным ценам (это слишком просто, наверное, для товаропроизводителей), все дружно стали принимать на работу маркетологов, способных «продать что угодно». А это значит одно – «способных грамотно обмануть потребителя».

к таким сотрудникам.

Мне надоело привязывать себя к выполнению плана по расходованию маркетингового бюджета. Ситуация на рынке постоянно меняется, и иногда придуманные три месяца назад акции становятся неуместными в данный момент. А если исходить из существующей системы менеджмента на предприятии, маркетолог обязан выполнять план, иначе накажут.

И вообще, я уверена: если предприятие выпускает продукцию, за которую не стыдно перед потребителем, то есть не обманывает людей, ее будут покупать.

Недавно знакомые рассказали, что в Москве есть консалтинговый центр (создал его, кстати, кузбассовец), который продает правду о людях, какой бы неприятной она ни была. Услуга хотя и недешевая (150 тыс. руб./час), но очень востребованная – запись на прием за месяц вперед. Мне стало так приятно от этого, значит, не только мне надоела фальшь?

Нам бы всем не помешало взглянуть правде в лицо: может, не такие мы и наша продукция плохие, может, и не надо нам вовсе кого-то копировать, чтоб, не дай Бог, кто заметил нас, настоящих.

Уверена, можно изменить ситуацию! Надо быть самими собой, продавать то, за что потом не стыдно перед покупателем и от чего люди через несколько столетий не станут мутантами (ГМО), и не обманывать.

Написала вам это письмо потому, что очень люблю вашу газету... Наверное, после этой статьи я стану самым невостребованным маркетологом в Кузбассе, хотя кто знает...

Ольга ШУБИНА,
руководитель
отдела маркетинговых
услуг ООО «Агентство
Рекламных Форм».

«Газель» – в рассрочку. Кому это выгодно?

В начале июля премьер-министр Владимир Путин подписал постановление о выделении в 2009-2011 годах бюджетных средств на субсидирование ставок по кредитам для лизинговых компаний на приобретение отечественных автотранспортных средств. В 2009 году на эти цели будет направлено 1 миллиард рублей, в 2010-м – 1,4 миллиарда, в 2011-м – 1,035 миллиарда. Деньги планируется направить на уплату процентов по кредитам в размере не более 2/3 ставки рефинансирования ЦБ. Взять кредит можно будет на 5 лет. Только надо внести 15 процентов от стоимости транспортного средства.

Как оценивают эту антикризисную меру кузбасские лизинговые компании (по данным Минпромторга, до кризиса по лизинговым схемам продавалось примерно 30-40 процентов коммерческих автомобилей, но финансовые трудности привели «аренду» практически к нулю)?

Софья МОРОЗ, генеральный директор «Сибирской лизинговой компании» (г. Кемерово):

– Субсидирование процентной ставки по кредитам, которые оформляют в банках лизинговые компании, безусловно, полезно. Однако эта мера в сегодняшних условиях не позволит решить проблемы, уже имеющиеся у заемщиков, в том числе и у лизинговых компаний. Это проблемы возмрата ранее взятых кредитов. Подобные меры поддержки дали бы куда более ощутимый положительный результат, если бы они были приняты раньше. Сегодня банки очень неохотно кредитуют лизинг, многие не кредитуют его вообще.

Смущает и еще одна проблема. Поддерживая производителей отечественной техники, руководство страны смягчает проблемы безработицы. Это, безусловно, момент положительный. Но, с другой стороны, мы опять поддерживаем производство неконкурентоспособной техники. Для лизинговых схем финансирования это очень плохо. Ведь договора лизинга долгосрочные, а многие отечественные автомобили уже сегодня по качеству уступают зарубежным аналогам. Так не закладываем ли мы основу следующего кризиса, пытаясь решить проблемы сегодняшнего дня?

Его «штыки» – его богатство

(Окончание. Начало на 2-й стр.).

Скорость плюс качество

...Впервые с тем, как работают «люди Лысенко», я столкнулась осенью прошлого года, когда покупала диски для автомобиля. Специалисты торгово-сервисного центра, куда я обратилась перед закрытием, не стали демонстрировать поздней покупательнице, что явилась не вовремя. Дисков нужного мне размера оказалось только два. Девушка-кассир тут же по компьютеру «пробила» другие «точки», созвонилась с коллегами, попросила отложить для меня еще пару и дожидаться, пока я подъеду. Парень-продавец подхватил покупку и понес к машине, припаркованной на другой стороне проспекта.

Когда пришло время «переобуть» машину к зиме, специалисты другого торгово-сервисного центра «Трансхимресурса» заверили, что работают строго по записи и что весь процесс займет минут 15-20, не больше. И действительно, не успела я заехать на сервисный пост, как откуда-то, словно чертики из табакерки, выскочили механики в фирменных комбинезонах и в четыре руки (а может, в шесть?) принялись откручивать болты. Быстро, ловко, почти синхронно – не люди, а роботы. Я едва успела расплатиться на кассе, а машинка уже красовалась в зимних шинах. (Как выяснилось позже, я попала к победителям корпоративного чемпионата по скоростному монтажу шин).

Потом были и другие обращения в «Трансхимресурс». И разворачивались они по такому же сценарию: скорость исполнения плюс качество.

Как удалось Лысенко выстроить работу компании по западному образцу, не на словах, а на деле сориентировав ее на интересы клиента? И как западная система спасает его бизнес сегодня? Эти вопросы я задала гендиректору «Трансхимресурса» при встрече.

По стандарту – равняйся!

– Ну, вообще-то у нас не все идеально, вам повезло, – честно признал Игорь Юрьевич. – Но мы постоянно работаем над улучшением...

Чтобы работа велась не вслепую, в «Трансхимресурсе» внедрили стандарты качества объектов розничной торгово-сервисной сети. 95 стандартов создавались годами и отражают сегодня все: от дизайна мусорных баков и ценников до внешнего вида сотрудников и технологии обслуживания клиентов. Персоналу, например, категорически запрещено ходить в сланцах на босу ногу – из соображений не только этичности, но и техники безопасности (а ну как упадет гаечный ключ?). Со всеми клиентами обращаются исключительно на «вы», никаких «папаша», или «слышь, парень». На всех сервисах предусмотрены комнаты отдыха для клиентов с ТВ, чаем, кофе и просто водой. Посетители воспринимают сегодня это как норму.

К стандартам «прилагается» ежедневная кропотливая работа с персоналом.

К вопросу о единомышленниках

Игорь Лысенко считает, что в жизни ему очень везло на учителей. Учителем с большой буквы он называет и Александра Михайловича Лаврова, заведующего кафедрой маркетинга Кемеровского государственного университета. Когда в 1995 году 24-летний Лысенко, успевший пережить и головокружительный карьерный взлет, и не заслуженную, по его мнению, отставку (работал коммерческим директором в крупной фирме), решил организовать собственный бизнес, он пришел к Лаврову за советом.

– И Александр Михайлович задал мне замечательный вопрос: «А сколько у тебя штыков?» Это прозвучало так, словно я собрался брать крепость. Без единомышленников бизнеса не будет.

Ковать «штыки» молодой руководитель начал параллельно с созданием фирмы, которая первоначально занималась реализацией продукции химических предприятий Кемерова (отсюда и «хим» в названии автомобильного бизнеса). Это было время всеобщего бартера. Партнеры Лысенко, заводы резинотехнических изделий, рассчитывались с ним автошинами. Магазины Кемерова нехотя соглашались брать их на реализацию, пришлось открывать собственный. Продажи потянули за собой развитие сервиса...

Уже через 4 месяца работы у Игоря Юрьевича были секретарь и приемная («Мой ресурс руководителя надо было обеспечить, освободив меня от рутинной работы»). А через полтора года, когда коллектив насчитывал всего 30 человек, он принял в штат кадровика-психолога. Главной задачей которого стало создание команды.

«Трансхимресурс» сегодня – это дилерские центры «Хендай» в Кемерове и в Новокузнецке, дилерский центр «Мицубиси» и центр кузовного ремонта и обслуживания автомобилей в Кемерове и разноразовая розничная сеть по всей области («ВК», «15 дюймов», «Властелин колес»). Общая нумерация торгово-сервисных центров компании перешагнула за отметку 20. Общее число сервисных постов – 120. Общая численность сотрудников – более 800. На примере «Трансхимресурса» вполне можно снимать учебный фильм о том, как помочь новым сотрудникам вписаться в уже сложившийся коллектив и как получить от них максимальную отдачу.

Кузница кадров

Управление персоналом теперь выделено в специальный блок, который возглавляет кандидат психологических наук Наталья Петровна Карпова. Самостоятельными направлениями работы блока являются подбор персонала, его обучение, кадровый документооборот и корпоративная деятельность. Задача специалистов по персоналу – помочь адаптироваться новичкам, вовремя заметить успехи «бывалых», сделать так, чтобы все сотрудники смогли проявить свои лучшие качества.

Прежде чем принять новенького, в «Трансхимресурсе» организуют для него вводный курс: в течение дня знакомят с



Игорь Лысенко.

направлениями работы компании, рассказывают о возможностях и перспективах, о требованиях, предъявляемых ко всем сотрудникам. Чтобы человек делал выбор осознанно. Здесь, кстати, охотно берут молодежь без опыта работы, полагая, что научить легче, чем переучивать.

Совершенствование в профессии вообще возведено здесь в ранг идеологии. Создан даже собственный учебный центр, который за год «пропускает» несколько сотен человек.

Для рядовых работников компания регулярно проводит тренинги по продукту: автошинам, автомаслам, аккумуляторам... Ключевые специалисты и руководители подразделений составляют заявки сами – какие новые знания они хотели бы получить. Эта информация передается в службу персонала, сводится в единый план обучения. Затем людей разбивают на группы и организуют для них соответствующие тренинги: по тайм-менеджменту, по эффективности продаж, по мотивации персонала... Мотивация в последнее время пользуется особым спросом.

– Чем выше уровень знаний специалиста, тем больше от него отдача, тем выше его зарплата. Эта формула понятна всем, – комментирует гендиректор Лысенко. Кстати, сам он проходит различные тренинги несколько раз в год.

– Не нужно бояться окружать себя сильными людьми, потому что рядом с ними ты тоже будешь расти. Профессионалы не позволят руководителю быть непрофессиональным, – подчеркивает Лысенко.

Возможность для профессионального и карьерного роста, щедро предоставляемая компанией, имеет и оборотную сторону: достигнув «потолка» внутри фирмы, люди уходят. За 14 лет таких «выходцев» набралось уже больше сотни. Самым ярким в «Трансхимресурсе» считают пример Светланы Михайловны Гавриловой. В компанию она пришла кассиром, а уволилась через 9 лет с должности генерального директора ООО «Хендай-вектор».

– Ничего страшного, свежая кровь нужна в любом деле, – спокоен Лысенко. – Тут важно расстаться с людьми по-хорошему.

В «Трансхимресурсе» заинтересованы в создании собственного института руководителей. Теперь, принимая человека на работу, выясняют, какие у него амбиции. Если спит и видит себя «генералом», начинают готовить, определяя на... низшую ступень карьерной лестницы. Слесарем, например.

– Чтобы руководитель вырос компетентным, он должен иметь за плечами рабочий опыт, знать людей, их потребности и условия труда, – считает Игорь Юрьевич. Кстати, сам он после 8-го класса выучился на слесаря. А первым местом его работы был «Кемеровоуголь»: дежурный слесарь смены.

С социалистическим приветом. К «пистолету»

В «Трансхимресурсе» используются те подходы, что были внедрены в свое время на серьезных советских предприятиях. В «Мицубиси»-центре, например, для сотрудников оборудовано два спортивных зала: тренажерный и настольного тенниса (цена удовольствия в городских фитнес-центрах – от 2 тыс. руб. в месяц). Широко проводятся спортивные состязания и соревнования лучших по профессии.

Так, весной за призовые места и подарочные карты «Л'Этуаль» боролись кассиры розницы. Условие – максимальное увеличение объема продаж стеклоомывающей жидкости к уровню прошлого года. У всех трех победительниц продажи зашкалили за 200%. А всего они выросли в 12 точках из 23, участвовавших в соревновании. И это – в кризис, да притом, что «стеклоомывайка» – не товар первой необходимости!

Номинал подарочного сертификата варьировался от 500 до 1000 руб. Что сегодня купишь на эти деньги? Ну, тушь для ресниц. Ну, помаду. Но ведь был и азарт борьбы, и гордость от того, что тебя похвалили публично, в корпоративной газете!

Впрочем, добрым словом и пистолетом можно добиться большего, чем просто добрым словом. «Пистолет», или «кнут», влияющий на дисциплину труда, у Лысенко тоже имеется. Это и камеры внутреннего и внешнего слежения, установленные на объектах, и контрольно-ревизионная служба, которая ведет публичное и непубличное наблюдение за производственным процессом. А в центральном офисе стены кабинетов – вообще наполовину стеклянные.

– Что больше определяет успех компании: сознательность людей или страх «прогневить хозяина»? – спрашиваю Игоря Юрьевича.

– Строить отношения на страхе бессмысленно, – возражает он. – А разговоры о том, что есть хозяин, который что-то велел, я пресекаю сразу. Я не отождествляю себя с собственником компании. Я генеральный менеджер, и компания эта не моя, а наша.

Вот это да!

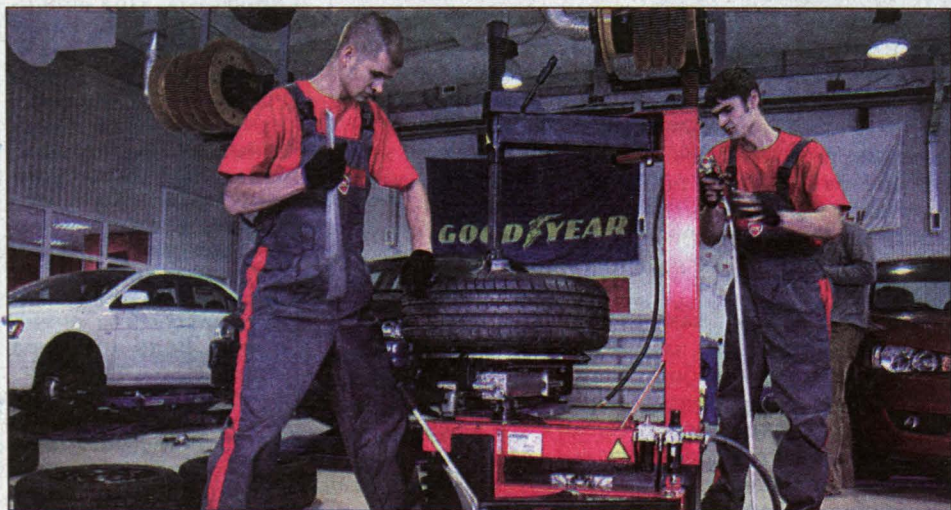
Есть в «Трансхимресурсе» командообразующий конкурс – «Оскар года». Положение о том, какие требования предъявляются к претендентам на ту или иную номинацию, распространяется в коллективе заранее. Сотрудники сами определяют свои предпочтения, опуская записки в специальный ящик (реально голосуют до 70% коллектива). Потом жюри подводит итоги и называет победителей. Номинации разные: «Карьера года», «Очарование года», «Лучший сотрудник бухгалтерии»... По итогам 2008-го победителем в номинации «Вот так бывает!», присуждаемой за неожиданный исход нестандартной ситуации, был признан менеджер отдела продаж «Мицубиси»-центра Роман Ередько.

...В автосалон заглянули иногородние клиенты. Сказали, что едут в другой магазин, за более «престижной» машиной, но по пути решили зайти и сюда. Роман рассказал им о достоинствах «Мицубиси» и предложил... тест-драйв до салона конкурентов. Там к клиентам особого интереса не проявили, и он взял инициативу в свои руки: сравнил характеристики «своего» и «чужого» автомобиля. В итоге покупатели, оценив уровень обслуживания в салоне, предпочли... вернуться за «Мицубиси».

Можно ли отнести активность менеджера на счет камер наблюдения?..

В майском выпуске корпоративной газеты «Ресурс» Игорь Лысенко, обращаясь к своему коллективу, сообщил, что компания понесла убытки. Но судовладельцем отметил: они оказались существенно ниже ожидаемых. А значит, «Трансхимресурс» не пойдет по пути других фирм, которые закрывают объекты, сокращают персонал и урезают зарплату оставшимся.

Валентина АКИМОВА.



Победители чемпионата 2008 года по скоростному шиномонтажу Сергей Булат и Андрей Сафонов.