

ИЮНЬ

пн.	1	8	15	22	29
вт.	2	9	16	23	30
ср.	3	10	17	24	
чт.	4	11	18	25	
пт.	5	12	19	26	
сб.	6	13	20	27	
вс.	7	14	21	28	



КУРС ВАЛЮТЫ
(ЦЕНТРОБАНК)

\$ 31,26 руб.
€ 43,49 руб.

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru

Издается
с 7 января
1922 года.



ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

кузбасс

102 (24822)

10 ИЮНЯ 2009 г., СРЕДА

в курсе дела

Решение принято: СПАСАТЬ НАСЕЛЕНИЕ!

В современных экономических условиях правительство России оказалось перед выбором. Кого поддержать? Бизнес, без которого невозможен экономический рост, или население, которому без соцгарантий выжить сложно?

1.

Рассматривая эту дилемму, депутаты Госдумы на днях проголосовали за социальный бюджет. Два законопроекта приняты в первом чтении. Антикризисная программа с выраженным социальным акцентом на руку, прежде всего, пенсионерам, являющимся наиболее политически активной частью населения, а также молодым семьям, на которые возлагаются надежды в исправлении демографической ситуации.

Что конкретно произойдет в ближайшее время? Начнем с мам, родивших не одного ребенка. С 1 июля начнется второй этап реализации закона об использовании материнского капитала (в дальнейшем МСК). Он коснется тех, у кого ребенок достиг двух лет и шести месяцев. Что меняется? Если до сих пор в качестве антикризисной меры мамам разрешалось использовать средства МСК только на погашение жилищных кредитов, то теперь и на уплату первоначального взноса при получении займа на приобретение (строительство) жилья, цены договора участия в долевом строительстве жилья. То

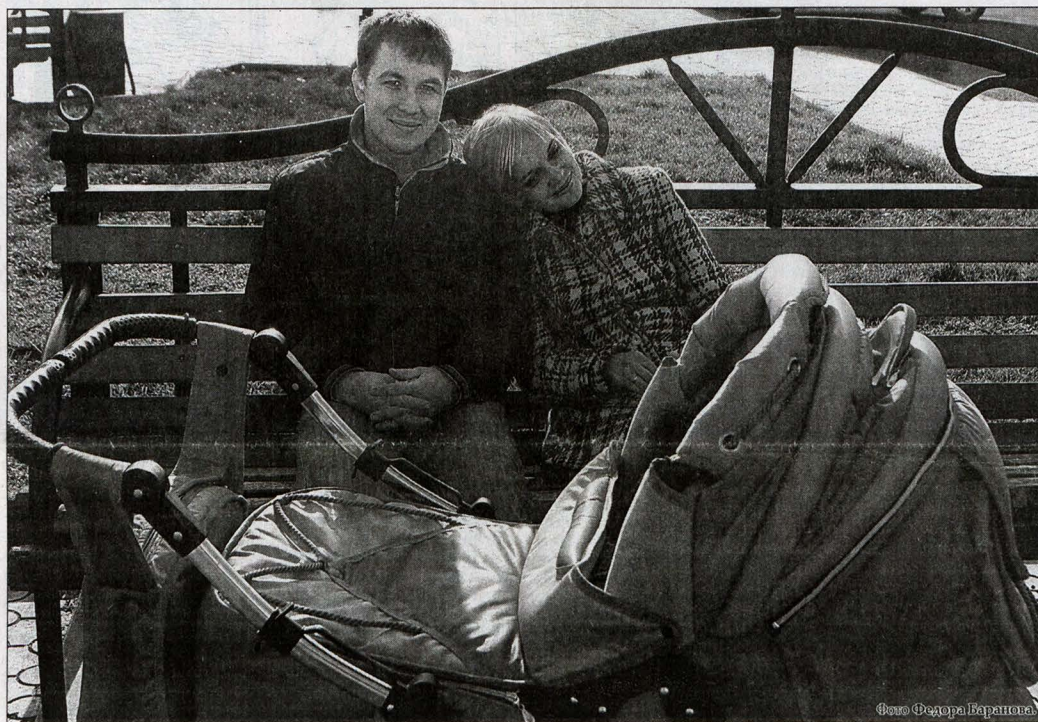


Фото Федора Баранова

есть человек может не брать ипотечный кредит, а договор участия в долевом строительстве будет основанием для возмещения вложенных в это строительство средств. Как благо воспримут молодые семьи и такую новость, как

возможность компенсации за счет МСК затрат на приобретение жилья по договорам купли-продажи. Допустим, семья покупает квартиру на вторичном рынке, скажем, в «хрущевке». Теперь ей могут возместить расходы на

это, если представит договор купли-продажи.

А если мама или папа члены жилищно-строительных кооперативов, они вправе пустить средства МСК на уплату вступительного взноса в ЖСК.

Второй этап реализации закона об использовании МСК предполагает, что мамы, наконец, смогут направить «материнские» средства на образование детей.

(Окончание на 2-й стр.).

КУРЬЕР

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 72-51-23, 72-36-45.

телеграмма

Президент РФ Д.А. Медведев и председатель правительства РФ В.В. Путин поздравили кузбассовцев с Днем России.

В поздравительных телеграммах на имя кузбасского губернатора отмечается, что «этот праздник олицетворяет нашу неразрывную связь с Отечеством, его историей, настоящим и будущим. Сохраняя верность традициям патриотизма, сберегая ценности, которые скрепляют наш многонациональный народ, мы обязательно добьемся поставленных целей, преодолеем любые испытания». Президент страны Д.А. Медведев пригласил А.Г.Тулеева в числе пяти губернаторов регионов на празднование Дня России в Кремле, которое пройдет 12 июня.

финансы

Вчера по соглашению между администрацией Кемеровской области и Министерством энергетики РФ в Кузбасс поступило 1 млрд. 367 млн. рублей из федерального бюджета на переселение жителей с подработанных территорий по программе ГУРШ Минэнерго.

Как сообщили в областном департаменте угольной промышленности и энергетики, поступившие средства будут распределены по угольным городам: Прокопьевск – 446 (здесь и далее – млн. рублей), Осинники – 350, Новокузнецк – 198, Анжеро-Судженск – 141, Ленинск-Кузнецкий – 97, Белово – 72, Кемерово – 45, Киселевск – более 9, Березовский – почти 9. Напомним, в апреле в Кузбасс поступили первые за год 1,3 млрд. рублей по данной программе. Всего в 2009 году Кузбасс получит более 5 млрд. рублей, в том числе 4,6 млрд. на переселение жителей с подработанных территорий. Жилищные условия улучшат около 4 тыс. семей.

фестиваль

Сегодня в Кемерове открывается Международный фестиваль-конкурс творческих индустрий современного полиса «С любовью к городу».

Кемеровчане увидят конкурсные проекты, посвященные музыке, театру, дизайну и граффити. В фестивале примут участие более 1500 человек из 20 городов России, Монголии, Казахстана и Китая. Вчера в Кемерово прибыла вторая иностранная делегация участников из Китая. Делегацию возглавляет Цзянь Хунь, заведующий ректоратом Чань-Чуньского педагогического университета. Гости города стали участниками ансамбля народных инструментов университета. Коллектив из 16 человек представит на конкурс два произведения на основе классической китайской музыки. А на бульваре Строителей подготовлены плиты для конкурса граффити. Участники из Новосибирска, Новокузнецка и других городов Кемеровской области нанесут на плиты 40 граффити по сюжетам городской истории. Художники попытаются отразить свое эмоциональное восприятие города.

проверки

Во всех дошкольных учреждениях Кузбасса пройдут внеочередные проверки соблюдения противопожарной безопасности и навыков поведения в чрезвычайной ситуации.

Это связано с пожаром в детском саду в мексиканском городе Эрмосильо, в результате которого погиб 41 ребенок. Вскрылись факты вопиющих нарушений противопожарной безопасности в этом детском саду. Губернатор потребовал отстранить от должности тех кузбасских руководителей дошкольных учреждений, в которых будут выявлены нарушения правил пожарной безопасности.

новоселье

Вчера в Гурьевске открылся новый родильный дом. В церемонии открытия принял участие губернатор А.Г.Тулеев.

Как отметил А.Г.Тулеев, впервые за последние 20 лет возникла необходимость в строительстве такого важного объекта. В области растет рождаемость. А в Гурьевске, Салаире и Гурьевском районе в прошлом году родилось 605 малышей, на 12% больше, чем в 2007-м. За три года на территории Центрального районной больницы возведено современное 3-этажное здание. Для роддома закуплено новое оборудование: наркозно-дыхательный аппарат, аппараты УЗИ, аппараты для искусственной вентиляции легких, рентгенологическое оборудование и др. В целом на строительство и оборудование роддома из различных источников направлено 166,3 млн. рублей.

климат

- Восход 5.33 Заход 22.59 Долгота дня 17.26
- Восход - Заход 7.25 Посл. четв. 15 июня

Сегодня

Днем переменная облачность, в отдельных районах дожди, грозы, возможен град. Ветер южный 7-12 м/с, при грозах порывы до 17 м/с. Давление будет слабо падать, влажность увеличится. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий. Магнитное поле Земли спокойное.



Кемерово	день	ночь
Новокузнецк	+27 - +29	+16 - +18
Л. Кузнецкий	+29 - +31	+14 - +16
Юрга	+29 - +31	+15 - +17
Междуреченск	+25 - +27	+15 - +17
Белово	+30 - +32	+13 - +15
Таштагол	+29 - +31	+14 - +16
Маринск	+28 - +30	+16 - +18

11 июня

Переменная облачность, в отдельных районах кратковременные дожди, грозы. Ветер юго-западный 5-10 м/с, днем порывы до 15 м/с. Температура ночью +13 - +18°C, днем +27 - +32°C.

12 июня

Переменная облачность, в отдельных районах дожди, грозы. Ветер северо-западный 5-10 м/с, порывы до 15-20 м/с. Температура ночью +7 - +12°C, днем +17 - +22°C.

курьер

Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеорологическим центром.

цифра

67,5

млн. т угля выданы на-гора угольными предприятиями области за январь-май.

С начала года с приростом к соответствующему периоду прошлого года сработали ОАО ПО «Сибирь-Уголь», ОАО «СУЭК-Кузбасс», ООО УК «Промуглесбыт», ОАО «Кузбасская топливная компания».

факт

В Кузбассе завершилось весеннее половодье. В областной службе оперативного контроля за работой систем жизнеобеспечения сообщили, что уровни воды в реках и водоемах региона стабильно приближаются к летним показателям. Поэтому дежурство на всех водных постах области прекращено. Регулярный мониторинг продолжают вести работники гидрометеороцентра.

анонс

В завтрашнем номере «Кузбасса» читайте:

• Соцзащита предоставляет пенсионерам услуги за смешную плату. И всё равно есть недовольные.

• Как использовать угольную золу для удобрения почвы?

а цент от автора

И их вылечат?

Кузбасские деловые новости на прошлой неделе напоминали сводку с полей «сражений» за главные предприятия региона 10-летней давности. В эпицентре оказались завод и шахта, принадлежащие компаниям с федеральными и даже мировыми именами. В обоих случаях – на Гурьевском металлургическом комбинате «ЭСТАР» и на шахте № 12 «ЕвразХолдинга» – разгильяты ситуация пришлось властям. Практика в Кузбассе известна и продуктивная. Разница с событиями 90-х годов, пожалуй, только одна. Вокруг этих предприятий не было борьбы за собственность. Была лишь неспособность самого бизнеса найти выход из экономически непростой ситуации.

...В Новокузнецке на недавно запущенном заводе людям задерживают зарплату. Не буду называть, что предприятие выпускает. Скажу только, продукция эта – для угольщиков. И не идет этот кризисный товар для кризисной отрасли, несмотря на то, что сегодня он обошелся бы угольным компаниям дешевле, чем год назад. Угольщики говорят, что нет у них сейчас и этих денег. И тут же переходят на разговор об одной государственной

компания – самом крупном потенциальном покупателе продукции новокузнецкого завода. Вот, дескать, пошел великий бы государственный завод и проблемы завода решились. Да и сами угольщики не остались бы внакладе (уж слишком тесно связана эта продукция с углем).

Ну а дальше – по порядку все накопленные в последние месяцы претензии к государству.

(Окончание на 2-й стр.).

Как стало известно...

Технопарк готовится к застройке

Спустя чуть меньше года после забивки свай в фундамент первого инженерного объекта кузбасского технопарка кемеровская площадка рядом с экспериментальным заводом средств безопасности готовится к строительству помещений, где разместятся резиденты технопарка.

Как сообщили «Кузбассу» в руководстве ОАО «Кузбасский технопарк», на сегодня закончены проектные работы по всем инженерным (электро- и водоснабжение, водоотведение) объектам первой площадки. А подстанция, строительство которой началось год назад, уже готова. Ее мощности хватит на все объекты площадки – бизнес-инкубатор, лабораторно-производственный корпус, бизнес-центр, паркинги. Само строительство планируется начать с бизнес-инкубатора. Он будет самым большим (по проекту площадью 12 тыс. кв. метров) подобным объектом в Кузбассе. Здесь получат прописку нынешние резиденты технопарка (сейчас их официально 4).

В ближайшее время должно быть понятно, на какие средства будет строиться бизнес-инкубатор. Сейчас Минкомсвязи, которое курирует программу создания в России технопарков, уточняет объемы финансирования проектов из федерального центра. Предполагается, что некоторые проекты из программы будут исключены. А оставшиеся, в частности кузбасский, могут получить больше средств, чем планировалось раньше (план на этот год составлял 100 млн. рублей). Также обсуждается возможность расширения самих направлений федеральной поддержки. Кроме инженерных сетей, в Кузбассе речь может идти как

раз о бизнес-инкубаторе. Тем временем уже найден инвестор на строительство второго объекта технопарка – лабораторно-производственного корпуса.

Татьяна ДУМЕНКО.

За права детей вступились

Устранить нарушения прав подростков потребовал от милиции прокурор Центрального района в Кемерове.

Начальнику Центрального УВД внесено представление. В ходе проверки установленный случай, когда доставленных в управление подростков ночью отпускали домой одних. В 1 час, 3, а то и в 4 часа утра. Тем самым дети подвергались серьезной опасности. И это не единственное нарушение, допускаемое работниками органов внутренних дел. Нарушался установленный законом лимит времени пребывания подростков в милиции. Вместо трех часов их могли держать в УВД по 8-10 часов. Не всегда составлялись протоколы о том, что несовершеннолетних доставили в дежурную часть. Таким образом, законность и обоснованность своих действий милиционеры документально не подтверждают. Найдены факты нарушения конституционных прав детей на свободу и личную неприкосновенность со своей стороны.

Аналогичные требования прокуратура предъявила начальнику УВД по результатам проверки обращения милиционеров с подростками, которые после 22 часов находились в общественных местах без сопровождения взрослых. Протоколы составлялись далеко не всегда, отсутствуют расписки от родителей, подтверждающих факт передачи заглянувших ребят.

Михаил ШИЛОВ.

Решение принято: СПАСАТЬ НАСЕЛЕНИЕ!

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Правда, при одном условии: учебные учреждения должны находиться на территории и возраст обучающегося ребенка (неважно какого, младшего или старшего) должен быть не выше 25 лет.

Средствами МСК можно «оплачивать» дошкольное воспитание, начальное образование, даже репетиторство, если оно оформлено соответствующим образом, то есть при наличии договора, лицензии на такой род услуг. Профобразование на коммерческой основе, обучение в аспирантуре, ординатуре, на курсах профессиональной подготовки, в школе искусств или в обычной «музыкалке» тоже предполагает использование МСК. Если ребенок живет в общежитии учебного заведения, то средства (или часть) МСК можно направить на оплату проживания. Маме только надо предъявить справку из учебного заведения, подтверждающую факт проживания.

Ну и напомним про 12 тыс. рублей, обещанные всем

обладателям сертификата на МСК в качестве антикризисной меры. Даже если семья уже распорядилась всей суммой МСК на погашение ипотечного кредита, эти 12 тыс. рублей все равно выплатят. Только пока неясно, когда именно. Пра-

вительство выполняет.

Зато «пенсионные изменения» сродни революции. Во-первых, правительство с 2010 года возвращает «старые» пенсионные долги. У всех людей, кто уже на заслуженном отдыхе или продолжает трудиться, произойдет

пенсиями не ниже прожиточного минимума, сложившегося в регионе. Сделать это собираются за счет социальных доплат к пенсии. При назначении совокупной выплаты учитывать будут все виды пенсий человека, в том числе ЕДВ и дополнительное мате-

рий базовый размер пенсии включать в состав страховой части. Спросите, к чему такие метаморфозы? Правительство считает, что так удобнее проводить индексацию пенсий, не вычленив отдельно то одну, то другую часть. И меньше «головной боли» по этому поводу будет у стариков, которые уже запутались как в атаках, так и в размерах индексаций – повышений.

Наконец, задуман переход при назначении пенсий со степени ограничения трудоспособности на группы инвалидности. То есть к прежней системе. «При переходе на группы инвалидности ухудшения материального состояния получателей пенсий не произойдет. По этому поводу можно не беспокоиться», – заверила Ольга Фалалеева, зам. управляющего отделением ПФР по Кемеровской области. – Ведь все новшества, которые заду-маны – исключительно для блага людей».

III.

Однако правительство не считает указанные пенсион-

ные новации революцией. Речь идет о том, подчеркивают авторы законопроекта, чтобы всего лишь «настроить» пенсионную систему на более эффективную работу. Тем не менее сам факт введения дополнительных социальных гарантий почти для 36 млн. пенсионеров в кризисный период оценивается как «мужественный шаг».

Кстати, будут повышены не только пенсии, но и наиболее важные социальные пособия – по временной нетрудоспособности, беременности и родам и уходу за ребенком.

Так что выбор, кого подтягивать – экономику или людей, очевиден. По заявлению Дмитрия Медведева, лучшей антикризисной политикой остается исполнение государством своих социальных обязанностей. А что же, спросите, бизнес? Выживет. По мнению экспертов, у бизнеса к 2011 году появятся возможности для выплаты повышенных социальных платежей.

Елена ЩЕРБАКОВА.

наша справка

Средний размер трудовой пенсии по старости в Кузбассе составляет 5957,2 руб. Прожиточный минимум для пенсионера в Кузбассе составляет 3268 руб. Ниже прожиточного минимума получают 117,6 тысячи пенсионеров. С 2010 года таких не будет. А в результате валоризации приобретенных пенсионных прав 725,4 тыс. кузбасских пенсионеров получат увеличение пенсий на суммы от 499 до 1733 рублей.

вил приема заявлений на выплаты этих денег еще не существует, но в отделении ПФР по Кемеровской области в порядке исключения уже приняли 11 заявлений у женщин-селянок, учитывая отдаленность места их проживания. Так что процесс, можно сказать, пошел.

II.

Впрочем, в «материнском вопросе» особых новаций нет. Есть только подтверждение тому, что обещанное мамам

переезда пенсионных прав с учетом советского стажа работы. Этот процесс получил название «валоризация». Подробнее мы расскажем о нем в ближайших выпусках «Кузбасса». А пока лишь отметим, что валоризация даст значительное однократное повышение выплат пенсионерам. Чем старше человек, тем большее увеличение пенсии у него будет.

Вторая часть революционного плана заключается в обеспечении поголовно всех

риальных обеспечение. А величину прожиточного минимума с 2010 года, когда начнет действовать новое пенсионное законодательство, будут пересматривать не поквартально, как сейчас, а раз в год.

Третье новшество: пенсия будет состоять из страховой и накопительной частей, а не базовой и страховой, как сейчас. Куда же денется базовая часть, которая у всех одинаковая? Придумана такая «фишка»: фиксирован-

а цент от автора

И их вылечат?

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Вот, мол, включили компанию в правительственный список системообразующих предприятий, пообещав помощь, а помощи так и нет. И по списку – чего конкретно нет: банковских кредитов, снижения или замораживания тарифов на перевозки, налоговых отсрочек и пр. и пр. Про кредиты говорят больше всего. Особенно те, кто получил гарантии государства на банковские займы, но не сами деньги. По сути, предлагают чиновникам разного рода давить на банкиров. И те хотя бы просто во время публичных (на телевизоре) встреч с бизнесом давят. Но уже теперь не только на банкиров.

Когда в Кузбассе разворачивались события вокруг металлургического и шахтного предприятий, на телеэкранах премьер Владимир Путин заставлял «на людях» главного алмашника страны Олега Дерипаску подписать договор, пусть невыгодный экономически, но социально ориентированный. (Три предприятия в небольшом городе в Ленинград-

ской области остановились несколько месяцев назад из-за того, что их владельцы не смогли договориться «по цене», когда рынок их продукции в кризис стал вальсировать. Кузбассовцам не показали, как разговаривал у нас губернатор с владельцами Гурьевского металлургия и шахты № 12. Но не в этом дело. Результат – одинаковый.

Возьмем компанию «ЭСТАР», владеющую Гурьевским металлургическим заводом, пережившим, к слову, все лихие времена без всякого банкротства. В последние месяцы эта структура, по факту признавшая свою неспособность «тянуть» огромные долги, искала покупателей на свои предприятия в России. Только вот завод в Гурьевске почему-то не упоминался в списке активов, которые могли бы заинтересовать инвесторов. Хотя, по данным «Кузбасса», такое предприятие появилось. Конечно, завод с маргарином – дедушка кузбасской металлургии. Еще несколько лет назад, до «ЭСТАР», прежние собственники говорили о необходимости модернизации производства. «ЭСТАР» тему подхватил и понемногу

шел в этом направлении. Но до «масштаба» в виде новых электростанций, плавильной печи, современных агрегатов «печь-ковш» и машины непрерывной литья заготовок дело не дошло. При этом доля ГМЗ на российском рынке сталей мелющих шаров пару-тройку лет назад доходила до 25%. В них нуждаются и металлургия, и цементники, и рудари. Сейчас позиции завода немного потеснили конкуренты. Но все же, согласитесь, есть на что претендовать. Казалось бы, хватяйтесь, господа из «ЭСТАР», за проявленный интерес. Нет. Вышло как вышло. Дела предприятия, завязшего в долгах, как и компания в целом, теперь будет рассматривать суд в рамках дела о банкротстве. Банки, как главные кредиторы, будут рулить этой процедурой. И все это, к сожалению, только до того, как завод дойдет до остановки производства. Вот и пришлось вмешиваться властям. Хотя бы для того, чтобы хозяин завода «вспомнил» о возможности производить те же шары и платить людям зарплату в период банкротства.

История с шахтой № 12

тоже долгая. Прошедшая через банкротство и продажу имущества (в 2005 году предприятие официально пошло под крыло «Евразхолдинга»), она в последние годы бесполой и владела, и власть. Своими авариями. Кризис же повернул все на экономическую выгоду. Шахта добывает не только нужный для металлургии коксующийся уголь, но и «непрофильный» энергетический. И если уж в компании признаются, что сейчас вынуждены отказываться от поставок коксующегося угля с давнего партнера и даже «родственников» – коксовой шахты «Распадская» («Евраз» можно назвать совладельцем «Распадской») в пользу исключительно «своих» шахт «Юж Кузбасса», что уж говорить о шахте № 12. Получается, лишней она актив. А раз так, то, милые господа, ищите себе замену. А на крайний случай попытайтесь сделать так, чтобы более тысячи человек, работающих на шахте, не остались без работы, если ее закроют. А если ни туда ни сюда не двигается, то уж извините, вас направят в нужную сторону. Собственник



Рис. Игоря Кышко.

для предприятия найден в виде другой компании, занятой углем и металлом. При этом областные власти не отрицают, что были «трудные переговоры».

«Евраз» и «ЭСТАР» – в правительственном списке системообразующих предприятий. Заявления о «непомощи» государства по банковской теме от глав этих компаний вроде бы не было. «Евразхолдинг» кредиты от банков получал, «ЭСТАР» ищет новых хозяев для заводов вообще банк помогал. Вот

только так уж получается, что в обычной бизнес-ситуации (ну не нужен завод или шахта, найди покупателя и привлекли его ценю) без государства (премьер-министра ли, губернатора ли) не обойтись порой. Говорят, что кризис еще выявит подобные шахты и металлургические «ненужные» активы. Если такие прогнозы оправдаются, то хотелось бы, по крайней мере, чтобы свою «головную боль» бизнес научился лечить сам.

Татьяна ДУМЕНКО.

плечом плечу

Только вместе

можно решать особо сложные проблемы. К такому выводу пришли представители шорских и телеутских общественных организаций в ходе рабочей встречи с заместителем губернатора С.А. Муравьевым и начальником департамента культуры и национальной политики Л.Т. Заурвайн. На встрече также подвели итоги прошедшего в Москве шестого съезда коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока. Кузбасс на форуме, рассматривавшем актуальные вопросы развития коренных малочисленных народов, представляли члены Ассоциации шорского и телеутского народов во главе с их президентами Е.А. Бекреневым и М.Ф. Кочубеевой.

Оформив при этом, что, формируя предложения по включению поселений, где компактно проживают шорцы и телеуты, в перечень мест их традиционного проживания и традиционной хозяйственной деятельности, администрация области в первую очередь преследовала цель – сохранить исторические места компактного проживания коренных народов. После детальной проработки вопроса и согласования с главами территорий было предложено включить такие поселения, входящие в состав восьми кузбасских муниципальных образований с традиционным проживанием шорцев и телеутов, в перечень мест традиционного проживания малочисленных народов Кемеровской области. Этот момент очень важен: такой перечень позволяет целенаправленно использовать сред-

ства федерального бюджета, выделенные на поддержку социально-экономического развития коренных малочисленных народов.

К примеру, в 2009 году в области заканчивается строительство водопровода в районе микрорайона Телеут (г. Белово), на что федеральный бюджет выделил 18 млн. 700 тыс. рублей. В программу нынешнего и следующего года заложено строительство школы-интерната с дошкольным образовательным учреждением в поселке Ортон (Междуреченск) и общежития для профессионального лицея № 39 (Таштагол).

Среди новых задач дня сегодняшнего – организация постоянного мониторинга жизнедеятельности коренных малочисленных народов Кузбасса. С этой целью при администрации форми-

руется рабочая группа, задача которой – системный анализ проблем шорского и телеутского народов.

Наиболее острой, по мнению начальника департамента образования и науки Е.Л. Рудневой, для шорских и телеутских детей является реорганизация системы образования, в частности переход к ЕГЭ. Она пояснила: теперь для того чтобы шорским и телеутским выпускникам школ попасть в список целевого контрактного набора в вузы, им надо будет сдать ЕГЭ, набрав определенное количество баллов и получить аттестат о среднем образовании. Между тем, практика показывает, что уровень знаний, к сожалению, оставляет желать лучшего: лишь около половины выпускников сельских школ, где в том числе учатся и дети шорской

и телеутской национальностей, смогут сдать ЕГЭ. И если в прошлом году аттестаты все же получили все выпускники, то в нынешнем не сдавших ЕГЭ ожидают только справки о прослушанном за два года курсе. Собственно, ничего, кроме подтверждения, что ученик посещал 10-11-е классы, справка не дает, и дети два года фактически теряют.

По словам Е.Л. Рудневой, выход из ситуации таков: перевод средних школ в статус основных, и обучение старшеклассников в профильных школах, вплоть до переезда в более крупные города и проживания там в общежитии. Иначе необходимого уровня в подготовке выпускников не достичь.

– Выбор есть, – поясняет Е.Л. Руднева, – или ребенок заканчивает 9-й класс и поступает в училище, получая там профессию, или едет

Утвержденную российским правительством «Концепцию устойчивого развития коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока», рассчитанную до 2025 года, предполагается реализовать в три этапа: 2009-2011 годы (совершенствование нормативно-правовой базы), 2012-2015 годы (создание условий устойчивого развития коренных малочисленных народов), 2016-2025 годы (создание эффективных механизмов сохранения исконной среды обитания и традиционного образа жизни, модернизация традиционной хозяйственной деятельности и всей социальной сферы мест проживания коренных малочисленных народов). Основная цель Концепции – рост качества жизни малочисленных народов.

получать качественное образование в рамках 10-11 классов в другой город, во временную компьютеризированную школу с крепкой материально-технической базой, после чего сдать ЕГЭ и поступать в вуз.

Участники встречи обсудили и проблемы развития предпринимательства. Заместитель начальника управления предпринимательства департамента потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области Н.В. Шалева разъяснила, что к участию в конкурсном отборе на финансовую поддержку допускаются только коммерческие предприятия, а не родовые общины. Хотя представители родовых общин, деятельность которых направлена на сохранение и развитие традиционных видов хозяйственной деятельности и народных промыслов, тоже могут формировать заявки на техническое и технологическое оснащение, предоставляя необходимые пакеты документов. После чего муниципалитет включает проект развития общины в сводную заявку на выделение федеральных средств и направляет ее на согласование в департамент культуры и национальной политики.

Вопросы на встрече, пожалуй, были все же больше, чем ответов. Но главным, по мнению участников, стало понимание, что ответы даже на самые острые вопросы надежнее искать вместе.

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ.

КУРЬЕР

ЕГЭ

Десять выпускников школ области получили по русскому языку максимально возможные 100 баллов.

Вчера решением ГЭК Кемеровской области утверждены результаты единого государственного экзамена по русскому языку, в котором приняли участие 18240 выпускников. Минимальный порог для его прохождения, установленный Рособназдором, – 37 баллов. В Кемеровской области его не достигли 5,5% выпускников, и это лучше, чем в целом по России (5,9%). Русский язык и математика – обязательные предметы, от которых в этом году зависит получение школьного аттестата. Если «двоечники» успешно сдадут ЕГЭ по математике, то пересдать русский язык они смогут 17 июня.

летний отдых

Вчера в загородном лагере «Отонек» города Анжеро-Судженска открылась профильная смена «Лидер».

За пять дней активисты 12 городских школ обучаются навыкам коммуникативного общения и смогут раскрыть свой лидерский потенциал. 12 июня, в День России, активисты встретятся со студенческим городским советом «Скрепка» и общественной организацией «Молодая гвардия». Студенты подготовили конкурсы, программы, поделится опытом работы молодежных организаций.

экспертиза

Руководители экспертных организаций Кузбасса обсудили вопросы повышения качества экспертизы промышленной безопасности и ответственности руководителей предприятий.

В Южно-Сибирском управлении Ростехнадзора (ЮСУР) зарегистрирована 51 экспертная организация, из них 37 организаций подконтрольны Федеральной службе. Было отмечено, что лаборатория неразрушающего контроля и диагностики имеет только 21 организация. Собравшиеся избрали консультативный совет по экспертизе промышленной безопасности при ЮСУР, в который вошли наиболее квалифицированные независимые эксперты. Они будут участвовать в расследованиях причин аварий и проверках деятельности экспертных организаций.

футбол

В Кемерове прошел финал предварительного этапа всероссийского фестиваля «Локобол-2009-РЖД».

Игры мальчишки 1998-1999 годов рождения. Три команды выставила кемеровская СДЮСШОР по футболу, два коллектива приехали из Новокузнецка (ДЮСШ «Металлург-Запсиб» и «Байдаев») и еще один представлял Белово – «МЮФ». Из команд областного центра лучшие всех выступили мальчишки – первый состав группы 1999 г.р. В финале они встретились с «Металлургом-Запсибом». Правда, в решающей игре преимущество футболистов из южной столицы Кузбасса оказалось очевидным: 6:1. С таким же счетом в матче за 3-е место «Байдаев» одолел беловчан. Теперь команда ДЮСШ из Новокузнецка поедет в Барнаул, где 13-14 июня состоятся зональные соревнования «Локобола». В случае удачного выступления наши мальчишки смогут принять участие в финале популярного детского футбольного турнира, который «Российские железные дороги» проводят в конце июля в Москве.

происшествия

В Новокузнецке на территории аэродрома обнаружены боевые снаряды.

Недалеко от взлетно-посадочной полосы работал экскаватор, выполнявший прокладку кабеля. Вдруг ковш машины зацепил металлический предмет, похожий на снаряд. Экскаваторщик остановил машину. На место происшествия прибыли взрывотехники, милиционеры, работники прокуратуры. Выяснилось, что находка действительно представляет опасность – проржавевший пушечный снаряд длиной 75 мм, судя по всему, пролежал в земле много лет. Находку вывезли на карьер Прокпьевского района и уничтожили.

криминал

В Междуреченске с полицией задержаны подростки, пытавшиеся снять колеса с чужого автомобиля.

Около четырех часов ночи в милицию позвонили жильцы дома по улице Лукьянова и сообщили, что двое неизвестных пытаются снять колеса с припаркованной во дворе иномарки. Как сообщили в пресс-службе областного ГУВД, задержанными оказались девятиклассники местных школ. Сейчас в отношении них решается вопрос о возбуждении уголовного дела.

анонсы

• 10 июня с 15 до 16 часов в редакции областной массовой газеты «Кузбасс» состоится телефонная «прямая линия», посвященная вопросам безопасности дорожного движения. На вопросы наших читателей ответит начальник УГИБДД ГУВД по Кемеровской области полковник милиции Юрий Матвеевич Мовшин. Тел. в Кемерове 72-29-56. Кроме того, свои вопросы, предложения и замечания, связанные с безопасностью на дорогах, можно высказывать уже сейчас на официальном сайте газеты «Кузбасс»: <http://www.kuzbass85.ru>

• В Общественной палате Кемеровской области продолжается работу телефон «горячей линии», по которому кузбассовцы могут сообщить о фактах жестокого обращения с детьми. Все звонки принимаются в будние дни с 9.00 до 17.00 часов по телефону: 8 (3842) 58-69-75.

КУРЬЕР

СМЕРЧ СОРНЯКАМ!

ТОРНАДО 500

ТОРНАДО® 500

Гербицид сплошного действия

Содержит 500 г/л глифосата. Уничтожает все виды сорняков, в том числе злостных, на парах и полях, предназначенных под посев различных яровых культур. Норма расхода 1,5 – 3 л/га.

АВГУСТ
www.firm-august.ru

Представительство в Новосибирске
тел./факс: (383) 269-56-59, 269-57-39
000 «Сельхозхимия», г. Кемерово
тел./факс: (3842) 57-06-72, 57-01-26

За проезд... 19 миллионов

Жители отдаленно-го поселка Теба почти на границе Кемеровской области с Хакасией встревожены сообщением, что ОАО «КрасПригород» намерено отменить курсирование электрички Бискамжа-Междуреченск. Без электрички жизнь Тебы, где более 800 человек, будет просто парализована. Ведь даже хлеб и продукты ежедневно доставляются в здешние магазины этим электропоездом.

На железнодорожном вокзале Междуреченска вывешено объявление, что электропоезд Бискамжа-Междуреченск следует согласно расписанию до 10 июня, а далее, мол, «следите за сообщениями». ОАО «КрасПригород» выступало с подобным заявлением еще в марте, объясняя, что решение об оптимизации пригородных железнодорожных перевозок на территории Кемеровской области было принято советом директоров в связи с тем, что эта электричка убыточна. Дескать,

убытки от пассажирских перевозок по территории Кемеровской области за прошлый год превысили 20 миллионов рублей, а департамент транспорта и связи нашей области не заключил на нынешний год договор с ОАО «КрасПригород» на транспортное обслуживание пассажиров с компенсацией расходов, возмощением государственного регулирования тарифов. Весной удалось отложить решение проблемы, но сейчас компания-перевозчик вновь заявила, что вынуждена отменить электричку, чтобы оптимизировать свои расходы.

ОАО «КрасПригород», созданное четыре года назад на паритетных началах при участии ОАО «РЖД» и администрации Красноярского края и осуществляющее основные пригородные перевозки по территории Красноярского края и Хакасии,

естественно, руководствуется своими финансовыми интересами. С администрацией Красноярского края у него действует соглашение о возмещении расходов, связанных с перевозкой пассажиров, и сумма возмещения выпадающих доходов в нынешнем году составит порядка 300 тысяч рублей. А территория Междуреченска находится в ведении Красноярской железной дороги. Поэтому ОАО «КрасПригород» пытается выстроить подобные экономические отношения и с руководством Кемеровской области. Все упирается в цену вопроса. Красноярцы запрашивают с нашей области уже 19 миллионов рублей (в прошлом году, например, сумма составляла всего 20 тысяч).

Между тем каждую неделю электричка Междуреченск – Бискамжа, кроме жителей поселков, проживающих на

границе Междуреченского городского округа и Хакасии, перевозит сотни туристов, отправляющихся в район Поднебесных Зубьев, а также междуреченских дачников, рыбаков и любителей речного сплава. В летнее время шесть вагонов электропоезда просто набиты до отказа, а люди стоят в проходах.

На прошлой неделе начальник департамента транспорта и связи Кемеровской области Г.А. Чернов и первый заместитель главы Междуреченска В.А. Шамонин проехали в сторону Тебы, чтобы изучить пассажиропоток данного маршрута.

Мы посчитали, что в шести вагонах находилось более 560 человек, – рассказывает Вадим Александрович. – Причем все люди едут без билетов, потому что на вокзале билеты в сторону Бискамжи не продают, так как у нас Западно-

Сибирская железная дорога, а Красноярская железная дорога здесь билетной кассы не имеет. Билеты можно купить в самой электричке, но два режиссера просто физически не успевают охватить всех пассажиров: после станции Камешок дачников в вагонах уже не остается. Поэтому, естественно, основная часть пассажиров едет без билетов. Кому удастся перетянуть на себя финансовое одеяло, мы узнаем уже в ближайшее время. В Междуреченске пройдут переговоры администрации Кемеровской области, города Междуреченска, руководства Красноярской железной дороги и ОАО «КрасПригород», где стороны надеются найти взаимопонимание и примут окончательное решение.

Людмила ХУДИК. Междуреченск.

Уважаемые руководители строительных организаций!

В июле 2009 года в преддверии празднования профессионального праздника – Дня строителя будут проведены конкурсы профессионального мастерства среди рабочих строительных специальностей на звание «Лучший каменщик-2009», «Лучший штукатур-2009», «Лучший монтажник комплексных систем КНАУФ-2009», «Лучший облицовщик-плиточник-2009».

Организаторами конкурса являются: администрация Кемеровской области, ассоциация «СОЮЗ СТРОИТЕЛЕЙ КУЗБАССА», ФГУ Федеральный лицензионный центр при Рострое.

Организациям, желающим принять участие в конкурсах, необходимо до 28 июля 2009 г. представить в исполнительную дирекцию ассоциации «СОЮЗ СТРОИТЕЛЕЙ КУЗБАССА» заявку участника по адресу: г. Кемерово, ул. Н. Островского, д. 12, тел. для справок: 36-41-87, 36-39-24.



Кемеровское ОАО «Азот» объявляет открытие конкурсов на право заключения договоров для нужд кемеровского ОАО «Азот» в 2009г.

- 11751. «Монтаж автоматических установок пожаротушения в корпусах цехов предприятия. Корпус 2007. 1 этап. Монтаж пожарной сигнализации»;
- 11752. «Капитальный ремонт системы вентиляции и воздуховодов цехов КАО «Азот» – цех серной кислоты»;

- 11753. «Перевод агрегатов по производству аммиака и карбамида на двухгодичный цикл капитальных ремонтов. Модернизация СИ и СА с переводом на АСУТП. ППУ»;
- 11754. «Выполнение работ по капитальному ремонту вентилятора градирни ВГ № 8 в цехе окисления-3».

Извещения о проведении конкурсов находятся по адресу: www.azot.kuzbass.net

Время экономить

Интеграция России в мировую экономику – это объективный процесс современной жизни, позволяющий нашей стране развиваться совместно с мировым сообществом. Обратной стороной интеграции является зависимость экономики России от процессов, проходящих за ее границами. Мировой финансовый кризис и его последствия заставляют принимать более взвешенные решения во всем, что связано с обеспечением нормальных условий существования современного человека. Правительством Российской Федерации и администрацией Кемеровской области разработаны первоочередные меры по борьбе с последствиями финансового кризиса. Это целый комплекс мероприятий, направленных на минимизацию масштабов экономического кризиса и смягчение его последствий для населения и экономики.

В связи со сложившейся обстановкой на первое место выходит вопрос о снижении расходов бюджета и эффективности использования

полученных денежных средств.

Одним из основных путей снижения нагрузки на бюджет, без снижения качества оказываемых услуг в сфере жилищно-коммунальных услуг и бюджетной сфере, является выполнение мероприятий по энергосбережению. Из них в первую очередь необходимо уделить внимание организационным мероприятиям и мероприятиям, не требующим больших финансовых затрат. Например, произвести ревизию договоров поставки коммунальных услуг, выявить нарушения в сфере ответственности за заключенных договоров расчетным нормам, рассмотреть возможность снижения непроизводительных затрат и т.д.

Следующим шагом по сокращению бюджетной нагрузки является 100-процентный переход на оплату энергоресурсов по приборам коммерческого учета. Учет является необходимым условием успешной реализации энергосберегающих

программ. Сегодня расчет с поставщиками происходит в основном на условиях поставщиков, и они, конечно, более выгодны производителю, чем потребителю. Установка новых, современных приборов учета тепла, воды и электроэнергии позволит уточнить объем оплачиваемых энергоресурсов. Это поможет в решении вопросов взаимных расчетов между поставщиком и потребителем более цивилизованно, на современном уровне.

На территории Кемеровской области действует долгосрочная целевая программа «Модернизация объектов коммунальной инфраструктуры и обеспечение энергетической эффективности и энергосбережения на территории Кемеровской области» на 2008-2011 годы. В рамках реализации этой программы в каждом городе и районе Кузбасса разработаны и успешно реализуются среднесрочные целевые программы по установке приборов коммерческого учета энергоресурсов. Только в 2009 году на установку

приборов учета тепловой энергии будет израсходовано около 120 млн. рублей из различных источников.

По предварительным расчетам, реализация этой программы позволит сэкономить более 500 млн. рублей бюджетных средств.

Не стоят в стороне от этого процесса и производственные предприятия, осуществляющие свою деятельность на территории Кемеровской области. При заключении соглашений о сотрудничестве с администрацией Кемеровской области обязательно прописываются мероприятия, предусматривающие решение экологических проблем, вопросов по энергосбережению и сокращению энергозатрат.

Снижение нагрузки на бюджет при расчетах с поставщиками энергоресурсов позволит в более полном объеме выполнить все обязательства перед жителями Кузбасса и быстрее преодолеть последствия мирового финансового кризиса.

ГУ «Кузбасский центр энергосбережения».

Отделение среднего профессионального образования юридического факультета Кемеровского государственного университета объявляет набор на специальность ПРАВОВЕДЕНИЕ

Выпускники могут работать в качестве юристов на должностях, не предусматривающих наличие обязательного высшего юридического образования: юрисконсульт, специалист паспортного стола, младший следователь, дознаватель, специалист отдела кадров, помощник нотариуса, помощник адвоката и др.

Срок обучения на базе среднего (полного) общего образования по очной форме – 1 год 10 месяцев.

Обучение проводится как на бюджетной основе, так и с полным возмещением затрат.

Выдается диплом государственного образца. Вступительные испытания: русский язык (ЕГЭ), история России (ЕГЭ).

Прием документов – с 20 июня по 25 июля 2009 г., в случае, если нет ЕГЭ, – до 5 июля.

Т.: (3842) 58-39-12, 58-43-87, 58-13-50.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Фонд имущества Кемеровской области («Кузбассфонд») как организатор торгов сообщает о проведении торгов по продаже права на заключение договоров аренды нежилых помещений. Форма торгов – аукцион, открытый по составу участников и подаче предложений о размере арендной платы за нежилые помещения. Сведения о нежилых помещениях, выставленных на аукцион:

№ лота	Адрес	Тип здания	Площадь, кв.м	Назначение использования	Начальный размер арендной платы за 1 год аренды, руб.	Сумма задатка, руб.	Шаг аукциона, руб.
1.	г.Березовский, пр.Ленина, 39.	Образовательное	18	Медицинский кабинет	32400	6480	1620
2.	г.Кемерово, ул.Волгоградская, 35.	Здравоохранительное	70	Общественное питание	175140	35028	8757
3.	г.Кемерово, ул.Волгоградская, 35.	Здравоохранительное	27,6	Аптечный киоск	69055,20	13811	3453
4.	г.Киселевск, ул.Маяковского, 18.	Здравоохранительное	1	Установка аппарата по продаже бахил	3672	734	184
5.	г.Киселевск, ул.Прогрессивная, 54а.	Здравоохранительное	1	Установка аппарата по продаже бахил	3672	734	184
6.	г.Ленинск-Кузнецкий, пр.Текстильщиков, 4/5.	Образовательное	63,8	Образовательная деятельность	102590,40	20518	5130
7.	г.Прокопьевск, пр.Шахтеров, 8.	Образовательное	18,5	Образовательная деятельность	39960	7992	1998
8.	д.Писаная, в 500м северо-западнее дома по пер. Мостовому, 6.	Дом на входе	28	Розничная торговля	45024	9005	2251

Основание проведения аукциона – решение КУГИ Кемеровской обл. от 29.05.2009г. №9-2/1961. Начальный размер арендной платы указан без учета расходов на содержание помещения и НДС. Срок аренды – один год с момента подписания договора. Задаток перечисляется на р/с Кузбассфонда: 40410810000000000001 в ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области, г. Кемерово, БИК 043207001, ИНН 420000380 и должен поступить не позднее 10.07.2009г. К участию в аукционе допускаются физические и юридические лица, своевременно подавшие заявку, надлежаще оформленные документы в соответствии с приведенным ниже перечнем и обеспечившие поступление задатка на счет «Кузбассфонда».

Документы, предоставляемые для участия в аукционе:
а) заявка установленной формы; б) платежное поручение с отметкой банка об исполнении, подтверждающее внесение задатка в соответствии с договором о задатке, заключенным с «Кузбассфондом»; в) опись представленных документов (2 экз.); г) для юридических лиц дополнительно: копии учредительных документов, заверенные нотариально; выписка из единого государственного реестра юридических лиц; д) для физических лиц: документ, удостоверяющий личность, свидетельство о гос. регистрации в качестве предпринимателя.

Аукцион проводится в соответствии с Гражданским ко-

дексом РФ. Прием документов для участия в аукционе, ознакомление претендентов с формой заявки, иной информацией о нежилых помещениях, условиями договора о задатке, аренды осуществляется по адресу проведения аукциона: г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4, 3 этаж (гостиница «Кристалл»), с даты опубликования информационного сообщения до 12 час. 10.07.2009г. по рабочим дням и часам. Вручение уведомлений и билетов участникам аукциона: с 10.30 до 10.55 в день подведения итогов аукциона. Подведение итогов аукциона состоится: лоты № 1-4: 13.07.2009г. в 11 час.; лоты № 5-8: 14.07.2009г. в 11 час. Победителем аукциона признается участник, предложивший в ходе аукциона наибольшую величину арендной платы за нежилое помещение. Протокол о результатах аукциона подписывается в двух экземплярах в день проведения аукциона и является документом, удостоверяющим право победителя на заключение договора аренды нежилого помещения с КУГИ Кемеровской области в течение 5 дней с даты подписания протокола, возмещения расходов КУГИ Кемеровской обл. по оценке рыночной стоимости арендной платы гос. имущества по 2187,50 руб. за каждый лот, по проведению и организации аукциона в размере (с НДС) 3 (три) процентов от размера арендной платы за нежилое помещение, сложившегося по итогам аукциона. Контактные телефоны: (3842) 35-85-75, 35-83-17. www.kuzbassfond.ru.

СООБЩЕНИЕ

о проведении внеочередного общего собрания акционеров ОАО «СУЭК-Кузбасс»

Совет директоров открытого акционерного общества «СУЭК-Кузбасс» (место нахождения: Российская Федерация, Кемеровская область, город Ленинск-Кузнецкий, улица Васильева, дом 1), сообщает о проведении внеочередного общего собрания акционеров, которое состоится в форме заочного голосования.

Дата окончания приема бюллетеней для голосования: 13 июля 2009 года.

Почтовый адрес, по которому должны направляться заполненные бюллетени для голосования: 652507, Кемеровская область, г. Ленинск-Кузнецкий, ул. Васильева, 1 (с пометкой «на собрание акционеров»).

К направляемым бюллетеням для голосования необходимо приложить документы, удостоверяющие полномочия правопреемников и представителей лиц, включенных в список лиц, имеющих право на участие в общем собрании (их копии, засвидетельствованные нотариально).

Дата составления списка лиц, имеющих право на участие во внеочередном общем собрании акционеров, – 5 июня 2009 г.

Повестка дня внеочередного общего собрания акционеров ОАО «СУЭК-Кузбасс»:

1. Одобрение сделки, в совершении которой имеется заинтересованность.

Ознакомиться с информацией (материалами) к собранию лиц, имеющих право на участие во внеочередном общем собрании акционеров, могут с 23 июня 2009 г. с 10 часов 00 минут до 17 часов 00 минут в рабочие дни, по адресу: Кемеровская область, г. Ленинск-Кузнецкий, ул. Васильева, 1.

Совет директоров ОАО «СУЭК-Кузбасс».

СООБЩЕНИЕ

о проведении годового общего собрания акционеров открытого акционерного общества «Электросибмонтаж»

Годовое общее собрание акционеров созывается в форме собрания путем совместного присутствия в соответствии с решением совета директоров от 9 июня 2009 года.

Собрание состоится 30 июня 2009 года в 11 час. 00 мин.

Время начала регистрации участников собрания – 10 час. 00 мин.

Время окончания регистрации участников собрания – 11 час. 00 мин.

Место проведения собрания: г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 15.

Дата составления списка лиц, имеющих право на участие в общем собрании, – 9 июня 2009 г.

Повестка дня годового общего собрания:

1. Утверждение годового отчета общества.
2. Утверждение годовой бухгалтерской отчетности, в том числе отчета о прибылях и убытках (счетов о прибылях и убытках) общества.
3. Утверждение распределения прибыли общества по результатам 2008 года.
4. О размере, сроках и форме выплаты дивидендов по результатам 2008 года.
5. Избрание членов совета директоров общества.
6. Избрание ревизионной комиссии общества.
7. Утверждение аудитора общества.

С документами и материалами, предоставляемыми акционером при подготовке к проведению годового общего собрания, можно ознакомиться по адресу: г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 15, юридический отдел ОАО «Электросибмонтаж», тел.: 36-89-66, 36-84-36. Для ознакомления с документами и материалами иметь при себе паспорт.

Для регистрации участникам годового общего собрания необходимо иметь при себе паспорт или иной документ, удостоверяющий личность, а для их представителей необходимо иметь паспорт и доверенность, подтверждающую право на участие в собрании.

Конкурсный отбор

В соответствии с постановлением коллегий администрации Кемеровской области от 26.06.2007 №167 Департамент потребительского рынка и предпринимательства объявляет конкурсный отбор на предоставление грантовой поддержки начинающим субъектам малого и среднего предпринимательства на создание собственного бизнеса.

Заявки на участие в конкурсе принимаются в департаменте потребительского рынка и предпринимательства (Совет-

ский пр., 63, каб. 435, 308, тел.: 34-96-59, 36-02-64).

Срок представления конкурсных документов: с 22 июня по 22 июля 2009 года. Конкурсная документация размещена на странице департамента потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области (www.dprko.ru).

Дополнительную информацию по вопросам участия в конкурсе можно получить в департаменте потребительского рынка и предпринимательства (тел.: 34-96-59, 58-65-31, 36-02-64).

Коллектив государственного учреждения – Кузбасского регионального отделения Фонда социального страхования Российской Федерации выражает соболезнования заместителю начальника отдела организации реабилитации застрахованных Владимиром Александровичем Черно по поводу кончины его матери

ЧЕРНО Наталья Афанасьевна.

Монахи-воины Шаолиня ПО ПУТИ ДОМОЙ

Представление само по себе не столько красочное зрелище, не шоу в привычном понимании этого слова, это демонстрация победы хрупкого человека над самим собой. Монахи показывают изумительную легкость в жестких видах цигун, акробатике, владении всеми видами традиционного оружия — мечами, палками, копиями, алебардами, многозвенными цепями. Легкость эта заразительна. Появляется желание уметь вот так же. Как самый маленький участник программы — одиннадцатилетний Лю Чен Лун. Гибкий, как резина, прыгучий, как мячик, и сосредоточенный, как настоящий воин.

Хотя возникает и некоторое смещение души, когда при тебе о живом человеке (естественно, о взрослом воине) ломают толстенный черенок от лопаты с присущим этому действию треском. Подтягиваешься и концентрируешься — на сцене монах делает стойку на кончиках пальцев. Сглаживает ком в горле — на животе воина разбивается каменная глыба. Мужская часть зала вздрагивает — кол разбивают о пах ушуиста. Тонкой иглой пробивают стекло — на пластине остается только маленькая дырочка. Кажется, что это — фокусы. Нет.

После представления за кулисы выносятся обломки деревянных кольев. Беру в руки — весомые, вовсе не бутафорские. А у монахов, собирающих инвентарь, на лбу красные ссадины от этих кольев.

Александр, продюсер этого шоу, китаец, который уже много лет живет в Хабаровске, рассказывает:

Всего два дня гостили в Кемеровском цирке воины-монахи монастыря Шаолинь. 14 лет они ездят по миру и устраивают показы — самих себя. Бодхидхарма, действительно, «двигался с юга на крыльях судьбы» — из Индии в Тибет, где он основал монастырь Шао-Линь. В 95-м году монастырь отпраздновал полтора тысячелетия. С того времени воины странствуют. Побывав уже более чем в 20 странах мира, последнее представление они дали в нашем городе. Теперь монахи возвращаются домой.

Предыстория этого представления была особой. Федерация ушу из настоящих монахов выбирала людей для шоу, готовили программу. Главный смысл — показать миру, что такое настоящее учение. Мы не рассчитывали на то, чтобы заработать на этом представлении деньги.

Главное — пропаганда искусства ушу. И гастролями мы даже не покрыли свои расходы.

А вы не боитесь, что за внешней зрелищностью потеряется сам философский смысл учения?

Главный смысл показан в сценарии представления. Бандит, человек злой, столкнувшись с монахами, принимает учение и преобразуется. В этом и есть главный смысл — добро всегда побеждает зло. Тренер выступающей команды Пен Фан, трехкрат-

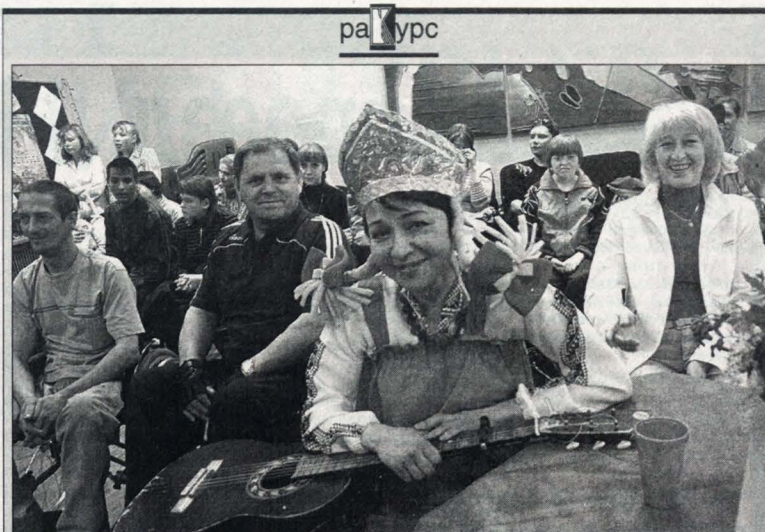


ный чемпион Китая по ушу (бывший монах монастыря, который ушел в мир, чтобы преподавать свое искусство), на вопрос, как отбирались воины для шоу, отвечает: — Без разницы, какой это человек внешне, главное — чистая душа и хорошие знания ушу.

Он рассказывает, что подобное умение — не только для шоу, в монастырских буднях воины, как и столетия назад, занимаются не меньше чем по восемь часов в день. Хотя, конечно, современность проникает и в древние стены. Во-первых, ранее замкнутый на себе монастырь стал совершенно открытым. Любой, кто захочет, может прийти сюда и заниматься старинными техниками. Во-вторых, монахам сделали много послаблений. В стенах Шаолиня сегодня можно пользоваться ноутбуками и мобильными телефонами. А странствующим проповедникам (это уже, конечно, вне стен монастыря) разрешено даже есть мясо, хотя «шаолинцы» изначально — вегетарианцы. А понятие монахов в восточном смысле такое же, как и у европейцев, — отрешенность от суетного, служение, целибат.

— Хотя, — добавляет Пен Фан, — сегодня монах, если захочет, может уйти из монастыря.

Евгения СОРОКИНА.
Фото Федора Баранова.



Созвездие «Очаг надежды»

В тот день в актовом зале Центральной библиотеки имени Н.В. Гоголя было не протолкнуться. Проходил конкурс для семей инвалидов, организованный информационно-библиотечным центром для горожан с ограниченными физическими возможностями «Крылья». Казалось, конкурс, посвященный прошедшему Году семьи, станет лишь единичным мероприятием. Но встреча настолько понравилась и участникам, и зрителям, что решили такие встречи продолжить. С этого года семейный «Очаг надежды» окончательно получил статус областного, к тому же отныне конкурс станет традиционным.

Сначала надо добиться!

Участие в нем приняли шесть семей из Новокузнецка, Таштагола, Топки... Хотели участвовать и междоусобицы, но не так-то просто добраться автобусом на колясках за несколько десятков километров от родного дома! А уж тем более семейной паре из Горно-Алтайска, которая поначалу также заявила о своем участии в «Очаге надежды». Так что участников семейного конкурса, устроенного для людей с ограниченными физическими возможностями, было бы гораздо больше и география была бы шире, если бы центры инвалидов располагали собственным вместительным транспортом. И потому в конкурсе в основном участвовали новокузнецкие и самые отчаянные представители других городов. За это преодоление препятствия им уже можно было начислять высокие баллы.

Организаторы конкурса, в частности Юлия Романова, руководитель центра «Крылья», не скрывают: задача «Очага надежды» — не только укрепление семейных ценностей, но и привлечение внимания общественности к проблемам семей, в которых один или два супруга имеют инвалидность. Возможность «вытягивать» семейные пары в свет из собственных квартир и приобщать к различным так называемым «социальным мероприятиям» — одна из форм моральной реабилитации. Это важно, говорит сама атмосфера конкурса. Поначалу участники зажаты и стеснительны. Однако к концу конкурсной программы они творчески свободны и раскованны: звучат стихи, песни, демонстрируются артистические, танцевальные и кулинарные способности. И всё это не натужно, а весело, с юмором и особой душевной теплотой. Поэтому что в зале собрались не только родственники конкурсантов, но и друзья, коллеги по центру, с которыми довелось съездить не один раз в странствиях «Сибирской Робинзоны». Одни пары назвали эти экстремальные путешествия и сплавы среди лучших этапов семейной биографии. А у других, к примеру, новокузнецкой семьи Крыловой и Марины Курчиной, три года назад «Робинзоны» стала местом их знакомства.

«Жизнь как прекрасный день...»

Участники «Очага надежды» должны были представить свои семейные визитки под названием «Лучший день нашей жизни» — в виде фотографии или видеопрезентации одного из дней семейной истории, номера художественной самодеятельности, продемонстрировать кулинарные заготовки. Под девизом: «Сладкожить, гуляем!» от каждой семейной пары были выставлены кондитерские изделия, испеченные дома. И тут на радость многочисленному жюри их столу, в полном смысле слова, «привалило». Да что там! Все близстоящие столы были заставлены домашними тортиками, кексами, печеньем, пирогами, вафлями, суфле... Другие блюда жюри согласно условиям попросту не оценивало. Сладости после конкурса пригодились для общего веселого чаепития.

Кто-то в ходе конкурса называл своим лучшим днем путешествие. Даже если один из супругов был с «нулевым» зрением и видел лишь слабые контуры вокруг себя, все краски мира во время странствий описывала ему любимая жена. Об этом говорились в визитке пожелания семейной пары, которая почти тридцать лет вместе — Владимир Дмитриевич и Людмила Николаевна Дрига из Таштагола. К слову, в конкурсных заданиях можно было участвовать вместе с детьми. Участие малышей даже приветствовалось! Взрослые дети таштагольцев в Новокузнецк не приехали, а вот детвора помладше в конкурсную программу участвовала с удовольствием. Охотно, с непосредственным детским азартом поддерживала своих родителей двенадцатилетняя Вика Курчина. Недаром они назвали талантливую умницу-дочь «главным счастьем своей жизни». А Вика в ответ заявила, что «жизнь, на её взгляд, это и есть один прекрасный день». На визитках других семей были представлены рыбалка, свадьбы, выезды на дачу и пикники на природе. И вся эта семейная «презентация» непременно сопровождалась фотоснимками из семейных альбомов или любительскими кадрами кинохроники.

Все они — таланты

Перед импровизированным концертом художественной самодеятельности прошёл небольшой брейн-ринг с забавными вопросами на тему любви и семейной жизни. А уж

выступление мастера спорта по шахматам, художницы-любительницы Оксаны Суслаковой с русской народной песней под гитару и вовсе настроило конкурсантов на мажорно-лирический лад. Кто-то представил сценку, кто-то разыграл басно, кто-то спел под гитару либо а капелла... Шутливый спектакль разыграли новокузнецкие Наталья и Евгений Терехины. Причем их двухлетний сын Артёмка, сидя у мамы на коленях, заинтересованный происходящим, тоже принял участие в конкурсной программе. «Будущий артист растёт!» — поддержали симпатичную молодую семейную пару зрители. Леонид Елесин и Наталья Гниденко решили пометать и с поэтической подачи в романтическом стиле представить будущее семейного конкурса. «Мы уверены, что когда-нибудь появятся даже созвездия «Очага надежды»! — утверждали заядлые «робинзоны». Прекрасными вокальными данными поразила семья Виктора и Натальи Зайцевых из Топки. Родители своим почти профессиональным пением и задорным танцем поддержали их дочь — пятнадцатилетнюю Светлану. (Девочка участвует в вокальном ансамбле и уже обзавелась с гастролями не одну страну). Талантливые представители Топки, исполнившие дуэтом песню о семье, бархатистыми, задушевыми голосами настоящие растрогали публику, что заслужили крики «Браво!». Женщины из жюри тайком смахивали слезы. «Ну, всё! Теперь будем окончательно городами дружить!» — воскликнула Юлия Романова.

Победа над собой

И была, как всегда, права. Конкурсы такого рода не только «выявляют» таланты, но и будущих верных друзей, причем на долгие годы. Как это случилось с семьей Владимира и Людмилы Дрига из Таштагола. Семейная пара участвовала в «Очаге надежды» в прошлом году. Подружилась с новокузнецкими, а затем стала участницей нынешней. И хотя победителем «Очага надежды» в этом году была названа семья новокузнецких Натальи Гниденко и Леонида Елесина, старожил «Сибирской Робинзоны», победителями стали все участники конкурса. Многим из них предстоят операции, кто-то и вовсе страшен неизлечимым недугом... Но конкурс продемонстрировал: в этих, казалось бы, физически немощных людях заложено столько жизненных сил и оптимизма, что они в борьбе с болезнью, а возможно, и с толикой равнодушия иных окружающих выходят победителями. Рождают детей, живут нормально счастливыми, поддерживают друг друга... Девиз сильных духом: «Хочешь быть счастливым — будь им!» — пока ещё никто не отменял.

Татьяна ШИПИЛОВА.
Фото Ярослава Беляева.
Новокузнецк.

Календарь

ПРИМЕТЫ
Никита Гусятник. Тихий день — к хорошему урожаю.
В ЭТОТ ДЕНЬ РОДИЛИСЬ
1913. Тихон Хренников, композитор, многолетний руководитель Союза композиторов СССР (1948 — 1991).
СОБЫТИЯ
1936. Создана киностудия «Союзмультфильм».
В ЭТОТ ДЕНЬ УШЛИ
1959. Виталий Бианки, русский писатель, автор книг о природе.

Забывчивый покупатель



вам это интересно?

Недавно моя подруга потеряла банку с борщом... Просто забыла, где оставила. А через несколько дней вспомнила — борщ ее томится в камере хранения одного из кемеровских магазинов. Смеялись мы долго, но за банкой возвращаться так и не решились — вдруг накажут каким-нибудь штрафом. Этот случай натолкнул меня на несколько, быть может, наивных вопросов. Как часто народ забывает сданные вещи в ячейках магазинов? Что чаще всего забывают? Бывают ли курьезные случаи типа нашего? Как можно вскрыть ячейку, если человек унес ключ?

С уважением
Анна ЛУЦЕНКО.

Кемерово.

На вопросы нашей читательницы согласился ответить директор по безопасности ООО «Система Чибис» Александр Петрович ЛОБАЧЕВ:

— Действительно, вещи в ячейках забывают частенько. В основном пожилые люди. Чаще всего не вспоминают про сданную одежду, покупки из других магазинов. Очень редко забывают дамские сумочки, деньги, документы. Что касается курьезов, то не припомню. А вообще камера хранения после закрытия магазина проверяется сотрудниками службы контроля, и все оставленные вещи сразу находят. Было несколько случаев, когда мы вызвали сотрудников милиции с кинологом и собакой для проверки, осмотра забытых вещей, так как были подозрения, что в камере хранения магазина находится какое-то взрывное устройство. Вскрыть ячейку, если человек унес ключ, проще простого. В магазинах нашей сети есть дубликаты ключей, и если после закры-

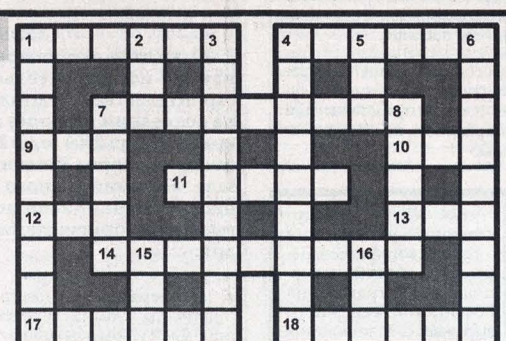
тия магазина какая-то ячейка закрыта и нет от нее ключа, берется дубликат, и она вскрывается. Что касается своеобразного «бюро находок», то его нет. Оставленные вещи передаются администрации магазина и хранятся в кабинете администрации. Срок хранения вещей неограничен, но возможна утилизация в случае, если вещь не имеет никакой ценности и хранится уже долгое время (например, пустая стеклянная банка или кусок тряпки). За забытыми вещами можно обратиться к сотруднику службы контроля или администрации магазина.

Анна ТИМОШУК.
Дорогой читатель, мы ждем ваших вопросов и размышлений на волнующие и интересные темы. Чем ярче вопрос, тем интереснее и неожиданнее может быть ответ (конечно, специалист в данной области). Держите по адресу
annat@knews.polnet.ru
и по телефону:
72-67-67, 72-36-45.

Кроссворд

По горизонтали: 1. Тайна. 4. Остров в Курильской гряде. 7. Работник издательства, редакция. 9. Гора, на которую Зевс в сопровождении Гермеса отправил богиню Афину, Геру и Аполлону для решения вопроса, кому достанется «яблоко раздора». 10. Селение в Средней Азии. 11. Столица африканского государства. 12. Американский профессиональный боксер, неоднократный чемпион мира. 13. Буква латинского алфавита. 14. Происхождение групп организмов от однородной группы особей. 17. Занятие, труд, деятельность. 18. Традицион-

ное русское кушанье, древние хлеба. По вертикали: 1. Ортопедическая стелька. 2. Деятель индийского и международного коммунистического движения. 3. Обожженная цветная глина. 4. Человек, скрывающийся под чужим именем. 5. Орган слуха. 6. Реклама. 7. Народный поэт Башкирии. 8. Переносная приемно-передающая радиостанция. 15. Глаз. 16. Привлекателен и чувствителен, деловит и решителен, теплолюбив и своеобразен будет родившийся под знаком этого дерева в нач. марта/сентября.



Главный редактор Ю. И. КУХМАРЬ.
Kuhmar@knews.polnet.ru
Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.
Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

Адрес редакции: 650091, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28.
Электронный адрес: official@kuzbass85.ru, official@knews.polnet.ru; news@kuzbass85.ru, news@knews.polnet.ru; reclama@kuzbass85.ru, reclama@knews.polnet.ru
СПРАВКИ: по рекламе — 72-25-23, 72-22-03; по письмам — 72-50-45; по редакции — 72-32-74. Телефакс 72-12-10.
Собственные корреспонденты: в Новокузнецке — 46-41-59; Междуреченске — 4-23-48; Прокопьевске — 6-02-58; Тяжинском — 2-17-94; Крапивинском — 25-156.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства.
Материалы газет, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются на интернет-сайте: www.kuzbass85.ru
Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений.
Время подписания номера в печать по графику 20.00.
Сдан в печать 19.35. Объем 4 п.л. Печать офсетная.

Тиражи во вторник, среду, пятницу — 11443; четверг — 32454; субботу — 11720; «Свежий ветер» — 932.
Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газет «Кузбасс».

По вопросам качества печати звонить по тел. 45-43-19.
ОАО ИП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 102.



«Опора» выходит при поддержке некоммерческих партнерств «Кузбасский мясо – молочный союз», «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса», Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области.

**Поляна
для строителей –
«малышей»**

III

**Чиновник
предпринимателю –
партнер**

IV – V

**Что отразило
«Зеркало продаж»**

VI – VII



Кемеровчанка Анастасия Опарина – одна из 60 начинающих предпринимателей, которым на торжественном приеме в честь Дня российского предпринимательства губернатор лично вручил сертификаты на получение гранта на открытие собственного бизнеса.

III

**«Все вы –
люди особой породы»**

«Все вы — люди особой породы»

Так оценил губернатор Кузбасса предпринимателей, приглашенных на торжественный прием в честь их профессионального праздника. Но оценил не только словами.

На одной из встреч предпринимателей с контролирующими органами, на которой обсуждались особенности вступившего в действие с 1 мая нынешнего года «закона о проверках», представитель государственной инспекции труда заметил,

что цель любой проверки бизнеса все-таки — защита наших граждан. «А мы кто? — раздалось из зала. — Разве мы не граждане России?»

Вспомнилось об этом на губернаторском приеме, посвященном Дню российского предприни-

мательства. Потому что приглашенные на этот прием лучшие представители малого и среднего бизнеса нашей области впервые получили от областной власти то, что никогда раньше не получали. То, что дает им право чувствовать себя нужными Кузбассу — неотъемлемой части России.

Предпринимателей чувствовали, как обычно чувствуют представителей ведущих профессий нашего региона — шахтеров, химиков, строителей.

Наград было не счесть.

«Лауреат премии Кузбасса», Золотой знак «За служение Кузбассу», «За веру и добро», — голос замгубернатора по поддержке и развитию предпринимательства Елены Мазанько, перечислявшей награжденных, тонул в шуме бурных аплодисментов — каждая делегация муниципалитетов старалась как можно громче приветствовать своих земляков.

Впервые в истории малого и среднего бизнеса нашей области звание «Лауреат премии Кузбас-

са» было присвоено предпринимателю. Знак, удостоверяющий это высокое звание, и премию в 50 тысяч рублей Аман Тулеев вручил под овации зала индивидуальному предпринимателю из таежного поселка Усть-Кабырза Таштагольского района Юрию Кручу, первому и пока единственному там владельцу частного предприятия по заготовке и переработке древесины и солидному работодателю.

Но награждали предпринимателей не только за труд. Восемь предпринимателей отмечены медалями «За достойное воспитание детей», одна — медалью «Материнская доблесть» и один — медалью «Отцовская слава». Чествовали на губернаторском приеме и детей предпринимателей — пока за успехи в учебе. Четирем

из них вручили медали «Надежда Кузбасса».

На этом же приеме были названы имена трех (по номинациям) победителей областного конкурса на звание «Лучший предприниматель Кемеровской области». С вручением дипломов и денежных премий.

Но и это еще не все. 10 предпринимателям губернатор вручил сертификаты на получение льготного займа для строительства или покупки жилья.

А 60 начинающих предпринимателей из разных уголков нашего региона развезли по домам с сертификатами на получение гранта — кто потратит их на аренду помещения, кто-то — на покупку необходимого для начала собственного дела оборудования. В кузбасский бизнес вливается свежая кровь.

Кто из предпринимателей Кузбасса лучший?

Выяснить это решил департамент потребительского рынка и предпринимательства, объявив в начале года специальный конкурс.

Проводился он по трем номинациям — в сфере инноваций, производства и услуг — в два этапа: муниципальном и областном. Ко второму этапу подошли 6 предпринимателей из сферы инноваций и по 19 — из сферы производства и сферы услуг. Выбрать же экспертному совету, в который вошли не только специалисты из профильных департаментов областной администрации, но и представители общественных предпринимательских объединений, предстояло одного в каждой номинации.

И вот на губернаторском приеме в честь Дня российского предпринимательства, прошедшем в минувшую пятницу, были названы имена лидеров областного конкурса.

Звания «Лучший предприниматель Кемеровской области в сфере инноваций» удостоен основатель и руководитель ЗАО «Научно-производственное предприятие «Сибэкотехника» (г. Новокузнецк) Владимир Федяев. Это предприятие признано «опорной точкой» развития экономики Кузбасса.

В 2006 году один из проектов новокузнецкого предприятия — «Экологически чистая технология комплексной утилизации угольных шламов и отходов флотации углеобогажительных фабрик методом сжигания суспензионного топлива» — был назван победителем пятого конкурса русских инноваций, проводимого журналом «Эксперт». Разработками «Сибэкотехники» заинтересовались не только в России. В этом направлении новокузнецчане работают с Казахстаном, Украиной, Монголией и Вьетнамом.

Новокузнецчане на практике доказали, что технология, когда угольные шламы собираются из отвалов, превращаются в рабочее топливо и подаются на



Владимир Федяев.

сжигание, может использоваться повсеместно, позволяя утилизировать отходы.

Разработанное специалистами «Сибэкотехники» новое жидкое (суспензионное) угольное топливо, обладающее, в сравнении с обычным, рядом экономических, технологических и экологических преимуществ, по достоинству оценили крупные промышленные предприятия Кузбасса.

В прошлом году в «Сибэкотехнике» разработаны и частично реализованы более 10 проектов по приготовлению и сжиганию такого топлива — с реконструкцией котельных — для получения электрической энергии в различных сферах производства (на обогащении угля, сушке зерна и др.).

Лучшим предпринимателем Кемеровской области в сфере производства признан также новокузнецчанин — Вячеслав Задонских. Созданная им в 2002 году компания ООО «ЕвроЭлемент» до сих пор — единственная в Сибирском и Дальневосточном регионе компания, производящая фильтрующие элементы для очистки воздуха, масла, топлива и гидравлических систем. Продукция «ЕвроЭлемента» установлена на многих моделях отечественной и импортной техники, работающей в тяжелых, в том числе в сильно запыленных условиях.

На предприятии широко применяются инновационные технологии, что обеспечивает значительное расширение гаммы выпускаемых изделий, освоение производства аналогов фильтрующих элементов веду-



Вячеслав Задонских.

щих зарубежных производителей. Сегодня в рамках «Кузбасского технопарка» при поддержке областной администрации «ЕвроЭлемент» реализует инновационный проект «Организация массового производства фильтрующих элементов различного назначения» по выпуску импортозамещающей продукции.

А победителем регионального конкурса в номинации «Лучший предприниматель Кемеровской области в сфере услуг» стала Елена Игнаткина из Юрги.

Полтора года назад Елена Владимировна открыла в своем городе детский фитнес-центр «Папайя» (пройдя перед этим самостоятельно путь от строительства до сдачи этого объекта в эксплуатацию).

«Папайя» — не совсем обычный фитнес-центр: здесь квалифицированные и сертифицированные инструкторы обучают плаванию младенцев от 1 месяца до 1 года жизни, проводят массаж, лечебно-оздоровительные процедуры в тренажерном зале. Детский фитнес-центр пользуется у жителей Юрги популярностью. В прошлом году курсы плавания и лечебного массажа здесь прошли более 700 малышей. По соглашению с администрацией города ежегодно 12 детей из малообеспеченных семей могут пройти оздоровительные курсы в «Папайе» бесплатно.

Лучшие предприниматели Кемеровской области получили из рук губернатора дипломы, подтверждающие эти высокие звания, и денежные премии в размере 20 тысяч рублей.

Что могут начинающие?

Этот вопрос сегодня часто ставят перед опытными предпринимателями, недовольные тем, что власти Кузбасса оказывают всестороннюю финансовую поддержку начинающим свое дело: «И гранты им, и суперльготные займы — им... А получится у них еще что — неизвестно!»

Действительно, заем, который Государственный фонд поддержки предпринимательства Кемеровской области выдает победителям конкурсного отбора инвестиционных проектов, для предпринимателей, которые открывали свой бизнес не позднее чем год назад, может показаться суперльготным. Заем до 1 миллиона рублей на 3 года под 5 % годовых, причем в первый год заемщики выплачивают только проценты по займу. Многие об этом в условиях нынешнего финансового кризиса, когда заемные средства банков стали практически недоступными для малого и среднего бизнеса, могут только мечтать.

А для 27 начинающих кузбасских предпринимателей это может стать явью (при условии, что они представят необходимое залоговое обеспечение). Среди авторов проектов победителей этого конкурса больше всего (12 из 27) кемеровчан. По 2 — из Юрги, Киселевска и Новокузнецка. По 1 — из Белова, Прокопьевска, Осинников, Калтана, Мариинска, Кемеровского, Крапивинского, Промышленновского и Тяжинского районов.

На сегодняшний день уже профинансировано 9 проектов.

Что же это за проекты?

Начинающему предпринимателю Рузиль Чертовой из Калтана льготный кредит поможет воплотить в жизнь проект «Переработка отходов полиэтилена и лома пластмасс». В эффективности этого проекта сомневаться не приходится, потому что продукцию, которую начинающий предприниматель будет получать

на купленном на заемные средства грануляторе, с нетерпением ждут осинниковские предприниматели Наталья Решетникова и Олег Часовских. Для созданного ими совместного предприятия ООО «Лист» гранулы, изготовленные из бытовых отходов, — сырье для производства черепицы и тротуарной плитки, спрос на которую постоянный.

Профессор, доктор медицинских наук Вера Вавилова льготный заем уже получила, что помогает ей создать «Клинику современных медицинских технологий». Вера Петровна — педиатр. В бизнес пошла, в частности, для того, чтобы при лечении можно было пользоваться современным оборудованием, которое уже признано в европейской части России, но которого в Кузбассе нет. Это оборудование позволяет эффективно справляться с воспалением носоглотки у детей, что в 80 % случаев спасает их от операции. «Мы предложим часто болеющим детям многоплановые программы, у нас есть патент на эти программы», — уточняет начинающий предприниматель Вавилова.

В «Клинике современных медицинских технологий» есть также и геронтологические программы, направленные на профилактику старения и поддержание работоспособности у взрослого населения. Создание такой клиники поддержали не только в меакадемии, но и в администрации Кемерово — Вавиловой дали в аренду на пять лет помещение в центре города.

«Но первым нас поддержал «Кузбасский технопарк», — вспоминает Вера Петровна. — Экспертный совет одобрил наш инновационный проект, и сейчас мы оформляем документы, чтобы быть резидентом технопарка.

Вот вам и ответ на вопрос: что могут начинающие предприниматели?

Вера КАРЗОВА.

Новые проблемы или новые возможности?

«А оформиться в монастырь вы не можете?» – горько пошутил один из предпринимателей в конце делового завтрака, на который его и его коллег пригласила Коллегия адвокатов «Регионсервис».

Это была искренняя реакция на то, что принесут собственникам бизнеса изменения в законодательстве об ООО и банкротстве. О них собравшимся на деловой завтрак в кемеровском ресторане «Четыре апельсина» рассказали кандидаты юридических наук, сопредседатели Коллегии адвокатов «Регионсервис» Сергей Учитель и его коллеги – адвокаты Дмитрий Земнухов и Павел Кирсанов и юрист Кристина Ефимова.

Это второй деловой завтрак, который проводит Коллегия адвокатов «Регионсервис» для кемеровских предпринимателей. Но не последний. Подобные мероприятия – малая часть Кемеровской областной программы «Система доступной юридической помощи для субъектов малого и среднего предпринимательства», которую Коллегия адвокатов реализует вместе с двумя партнерами – Кемеровским областным отделением «ОПОРЫ РОССИИ» и Советом по поддержке и развитию малого и среднего предпринимательства при главе города Кемерово.

О том, что же принесут для собственников бизнеса изменения в законодательстве об ООО и банкротстве – новые проблемы или новые возможности, в следующем выпуске ОПОРЫ.

«Время недвижимости» еще не закончилось

В Кемерове продолжается акция, объявленная местным КУМИ специально для предпринимателей.

Напомним, акция проводится с 12 мая по 12 июля. В ее рамках предпринимателям предлагается приобрести в собственность муниципальные нежилые помещения по выгодным ценам, например, от 11900 руб. за кв.м в центре города. На начало июня количество объектов, выставленных на продажу, достигло 58. Первые три недели акции показали, что она пользуется интересом, ведь недвижимость по разумным ценам – это всегда очень выгодное вложение средств.

В рамках акции «Время недвижимости», наряду с традиционными аукционами, активно задействовано публичное предложение недвижимости со скидками от 25 до 50 %.

Для того чтобы принять участие в акции «Время недвижимости», надо подать заявку на участие в аукционе или, если нет желания соревноваться с другими предпринимателями, подать заявку на приобретение недвижимости путем публичного предложения.

Субсидии по-мариински

Своеобразную поддержку малому и среднему бизнесу решили оказать власти Мариинского района – субсидировать часть затрат, связанных с созданием предприятий и организаций, образующих инфраструктуру поддержки предпринимательства.

Конкурс на получение таких субсидий начался 1 июня. Продлится он месяц. Но принять участие в нем могут только те, кто зарегистрирован не позднее 1 года до даты подачи конкурсной документации и чьи предприятия и организации созданы в сферах экономики, признанных местной властью приоритетными (а это производство товаров народного потребления, сельское хозяйство, туризм, культура, здравоохранение, спорт, строительство, услуги, образование).

Субсидии предоставляются в размере 30 процентов от суммы произведенных предпринимателями затрат, но не более 100 тыс. рублей одному субъекту.

Льготный выкуп станет доступней

5 июня Государственная Дума приняла в первом чтении проект федерального закона о внесении изменений в закон о «льготной приватизации».

Предлагается, в частности, установить одним из условий предоставления преимущественного права на выкуп арендованного малым или средним бизнесом государственного и муниципального имущества отсутствие задолженности по арендной плате, штрафам, пеням на день подачи заявления о выкупе. Также предусмотрено снижение с трех до двух лет срока аренды недвижимости, по истечении которого малые и средние предприниматели могут получить право на выкуп арендованного имущества.

Законопроектом исключается положение об обязательном заключении договора о залоге выкупаемого имущества до его полной оплаты.

Аукцион на строительной площадке

– Цель этой встречи – сделать еще один шаг в развитии малоэтажного строительства в Юрге, – так первый заместитель главы города Андрей Гребенников объяснил местным строителям присутствие на совещании «чужаков» – членов некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса».

Шагом этим, как считают власти Юрги, могла стать демонстрационная площадка, где будут представлены различные типы малоэтажных жилых домов и различные конструктивные материалы. Но это будет не демонстрация ради демонстрации.

«Идея: построить и в течение 2 месяцев на аукционе реализовать», – подытожил Андрей Владимирович свой короткий рассказ о проекте, в котором, по его мнению, могут стать партнерами малые строительные предприятия Юрги и некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса».

– Наше партнерство сейчас – около 50 организаций (когда создавались, было 20), оборот около 2,8 млрд. рублей, 1,5 тысячи работающих, – представил свою организацию директор партнерства Александр Плебух. – В партнерстве в основном строительные предприятия: два завода – кирпичный и сборного железобетона, есть производство арматурной сетки, пенополистирола, пенобетонные блоки. Но есть и две проектные организации, в том числе которые делают геодезические изыскания. Фактически это трест.

Но этот трест не собирается отнимать хлеб у юргинских коллег. Он предлагает строить вместе. Попробовать сначала на демонстрационной площадке – построить вместе 10 коттеджей. Как «вместе»?

По мнению Александра Плебуха, очень просто: к примеру, компания «Экопан-Кузбасс» (при условии, если ей будет понятна политика администрации Юрги) входит в контакт с юргинской строительной компанией: вот моя технология, вот мои панели из экопана, готов поставить с отсрочкой платежа... Юргинская строительная компания, в свою очередь, говорит: мы строим фундамент, а другая компания будет устанавливать окна и двери, третья – вести внутреннюю отделку... В течение месяца так построят один «показательный» коттедж. Другая юргинская строительная компания построит другой коттедж по технологии «теплостен», третья – по металлокаркасу...

– Вот такая идея – связав малый бизнес, научиться строить дом «под ключ».

Это требование времени. Крупные строительные компании от услуг малого бизнеса скоро совсем откажутся – проще своими силами делать, субподрядов скоро не будет. О муниципальных тендерах на ремонтные работы придется пока забыть – в бюджете денег на

планируют устроить в Юрге администрация города и некоммерческое партнерство «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса».



Первый зам. главы города Юрги Андрей Гребенников нашел общий язык с директором некоммерческого партнерства «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса».

это нет. Кризис закончится, ситуация на рынке изменится, а нам нечего ему предложить. Надо научиться делать конечный продукт: маленький дом до трех этажей или коттедж. И вот администрация Юрги дает нам такой шанс – построить 10 коттеджей по разным технологиям...

– Александр Николаевич прав: сегодня на строительном рынке отпадает потребность в каких-то специализированных разовых работах. На первый план выходит предложение готового продукта. Вот для этого малый бизнес и должен консолидироваться. Но самый сложный вопрос – предложить рынку жилье именно той конструкции, именно того типа, которое в перспективе может быть куплено, – заметил Гребенников.

Площадка-аукцион даст возможность рыночным путем «проработать» спрос. Желание участвовать в таком проекте изъявили и томиичи, и новосибирцы. Сама идея им показалась интересной. А приглашенные на встречу юргинцы молчали. Некоторое оживление в их немногочисленных рядах вызвали рассказы гостей-членов партнерства о технологиях быстровозводимого домостроения («экопан» и металлокаркасного).

– Вы готовы такой домик поставить? – поинтересовался первый замглавы городской администрации у Павла Степуры, гендиректора юргинской компании «Ремстрой-Индустрия».

– Пробовать можно. Это все интересно. Но хотелось бы понять, на экспериментальной площадке будут возводиться дома под кого-то или это будут просто показательные дома?

– Или. С последующей, конечно, реализацией... Понимаете, разница в том, что процесс строительства «под кого-то» подразумевает богатых заказчиков. Богатые люди давно уже себе заказали, что им нужно. А наша задача – зажечь глаза у молодых потребителей.

– Эксперименты проводить хорошо, но нужно понимать и экономическую составляющую,

– не унимался Степура.

Стали анализировать экономическую составляющую. Только в Юрге, по самым скромным подсчетам, до 40 молодых семей ежегодно могли бы стать потенциальными покупателями жилья. Государство может субсидировать им 40% стоимости такой покупки. Вот на это и надо рассчитывать, строя малоэтажное жилье – коттедж не на 300, а на 70-90 «квадратов».

– Но это должен быть дом «на вырост»: мы тебе построили дом, условно говоря, на 65 квадратов, а ты через 3-4 года сам доделаешь мансардный этаж, пристроишь тамбур, утеплишь его и таким образом вынесешь часть промежуточной территории в этот тамбур. И получишь еще столько же «квадратов». Вот такая идеология! – резюмировал первый зам. главы Юрги.

– Я Россию проехал – видел такие строения. Проблем нет – я, как шеф-монтажник, могу участвовать в этом проекте, – коротко сформулировал свое решение юргинец Александр Опрокиднцев, директор ООО «СтройГарант».

Юргинцев словно «прорвало» – говорили чуть ли не в один голос:

– Идея хорошая. Вот пилотных штук пять домов поставить. Все хорошо сделать – вот тебе и реклама...

– Безусловно, дело хорошее, что тут говорить...

– Только в движении можно жить, понимать, что происходит и что нам делать...

Последняя реплика принадлежала Павлу Степуре.

Вера КАРЗОВА.

Р.С. Старт очередного проекта (о двух из них, начатых в Белове и Промышленном районе, мы уже рассказывали), который «Строительные предприятия малого и среднего бизнеса Кузбасса» планируют осуществить в партнерстве с администрацией и строительными компаниями Юрги, намечен на август.

В последнее время в отношениях власти и бизнеса Мысков произошли радикальные перемены. Да если честно признаться, раньше никаких отношений – то и вовсе не было. Предприниматели были сами по себе, чиновники – тоже. Сегодня это уже далеко не так.

Партнеры познаются... в праздники

Идея чиновников городской администрации провести День российского предпринимательства «по-семейному», с концертом, подготовленным общими силами, вызвала у мысковских представителей малого бизнеса искренний интерес. Блеснуть своими талантами захотели 30 предпринимателей и десятков чинов из администрации и городского Совета народных депутатов, включая заместителей главы города. Работники ДК имени Горького помогли им поставить совместные танцы, выстроили концертные номера. В итоге праздник не только получился необычным, он принес массу положительных эмоций участникам и положил начало хорошей традиции.

Еще полгода назад такое совместное творчество и представить было невозможно. Но в январе состав отдела потребительского рынка и развития предпринимательства администрации Мысков обновился кардинально. Татьяна Гвоздева, новый начальник отдела, пришедшая на это место по конкурсу, оказалась человеком неравнодушным, инициативным, с хорошими организаторскими способностями. Андрей Дорофеев, заместитель главы города по экономике, который теперь курирует развитие предпринимательства в городе, в аппарате городской власти – тоже человек новый, пришедший из среднего бизнеса. И тоже на конкурсной основе. Причем совсем не надеясь, что выиграет конкурс, потому что из четырех претендентов был самым молодым. Но, оказалось, городская власть Мысков делает ныне ставку на молодые кадры, способные внести в работу свежие идеи. Ведь «шестому проекту» сейчас особое внимание. Глава города Юрий Торопов, например, и сам по понедельникам ведет прием предпринимателей по всем интересующим их вопросам.

Отношения «бизнес и власть» с приходом новой молодой команды изменились коренным образом. Светлана Кокурина, нынешний председатель совета предпринимателей при администрации города, подчеркивает, что если раньше со стороны власти был только спрос, то сейчас это совет и сотрудничество. «Мы стали получать информационную поддержку. Впервые узнали, что на городском и областном уровне проводятся различные конкурсы, что

можно оформить возмещение процентной ставки по кредитам. Нас об этом просто раньше никто не информировал, хотя эти формы поддержки были и в прошлом году. Чтобы выкупить свои помещения, все брали кредиты с целевым назначением, но не знали, что можно вернуть часть средств путем возмещения процентной ставки. А ведь деньги на эти цели, оказывается, были выделены. Обидно, что такой шанс упущен».

И это не единственное упущение. В феврале на заседании коллегии администрации Кемеровской области, где подводились итоги «шестого проекта» за 2008 год, администрацию Мысков публично упрекнули в бездействии. За год не были освоены даже средства муниципального бюджета, предназначенные на поддержку малого и среднего бизнеса. Нынешние чиновники, конечно, не в ответе за бездействие предшественников, но причину видят и в том, что программа развития предпринимательства, состоявшая всего из одного пункта, была вообще нерабочей. А формально составленный документ влетает за собой такое же к нему формальное отношение.

Сегодня же разработана новая трехлетняя программа с широким финансовым наполнением (ежегодно из городского и областного бюджетов будет направляться по пять миллионов рублей). И есть полная уверенность, что деньги теперь-то уж не пропадут. «Были бы 10 миллионов, мы бы смогли освоить и их», – уверена Татьяна Анастольева.

Сомневаться в этом не приходится. Потому что в отличие от большинства других муниципалитетов, где местные программы – уменьшенная (в финансовом смысле) копия областной программы, администрация Мысков планировала свою городскую, исходя из потребностей своих предпринимателей. Поэтому наряду с возмещением части процентной ставки по договорам кредита и договорам лизинга, возмещением части затрат на обучение, участием в выставках и конкурсах мысковский малый и средний бизнес может рассчитывать и на возмещение части арендной платы за аренду муниципальных и коммерческих площадей.

«Мы изучили рынок и поняли, что надо помогать предпринимателям, которые не могут получить кредиты. Это парикмахерские, салоны красоты, предприятия, оказывающие услуги социальной направленности, у которых оборот небольшой, и они работают на

Команда чиновников НАЧИНАЕТ И... ВЫИГРЫВАЕТ



Андрей Дорофеев.



Татьяна Гвоздева.



Светлана Кокурина.

отдела очень большая. Но, несмотря на это, за четыре месяца они сумели сделать невозможное – сплотив городское бизнес-сообщество и установить с ним плодотворное сотрудничество.

Здесь места пессимистам нет

Татьяна Гвоздева свое экономическое образование считает в работе не главным. Важней всего, по ее мнению, коммуникабельность. Поэтому отделу потребительского рынка и развития предпринимательства пока приходится информировать, убеждать, – самими ити навстречу людям из бизнеса. Но тем радостнее опущать, что с каждым месяцем усиливается обратная связь с ними.

«Когда я пришла в отдел, я просто поразила: никто из предпринимателей туда не обращался. Ни по каким вопросам. Сейчас же идут, звонят, у представителей бизнеса огромная потребность в информации. Поэтому на созданном недавно сайте городской администрации одной из первых появилась информация нашего отдела. Интернет – неотъемлемая часть жизни таких активных людей по натуре, как предприниматели, и теперь они могут, не выходя из дома или офиса, почерпнуть много полезной информации, скачать необходимый пакет документов и затем уделить к нам с конкретным предложением».

К бизнесу Татьяна Гвоздева никакого отношения раньше не имела, работала в государственной структуре, где все сотрудники были при погонах. Достигла определенных вершин в карьере. Несмотря на еще молодой возраст, вышла на пенсию. Но сидеть дома – это не для нее. «Меня всегда привлекают люди, позитивно настроенные. А в бизнесе они в основном все такие, потому что там пессимистам места нет. Я вижу отдачу от их дел, они видят мое желание помочь. Сейчас я просто реализую, что прежде не реализовала, открыла в себе другие грани и способности. Мне интересно этим заниматься. Здесь есть возможность проявить больше инициативы, подключить фантазию, реализовать идеи на уровне города».

Примерно таких же принципов придерживается и Андрей Дорофеев, заместитель главы по экономике, курирующий работу отдела. В отличие от Татьяны Анастольевой прежде он был ближе к бизнесу – возглавлял коммерческий отдел завода электромагнитных изделий. А сменил место рабо-

ты потому, что увидел для себя возможность роста, перспективу расширения горизонтов (научиться мыслить в масштабах целого города, а не только одного предприятия).

Сегодня на территории Мысковского городского округа 140 предприятий малого и среднего бизнеса и 890 индивидуальных предпринимателей. Таким образом, доля «малышей» составляет 31 %. На торговлю приходится большая часть – около 40 %, производство – 26, строительство – 12 %, транспорт и связь – 6, ритейлтерские услуги – 5. Даже по этим цифрам видно, замечает Андрей Юрьевич, что из общей бизнес-картины Мысков совершенно выпала сельскохозяйственная направленность. Производством сельскохозяйственной продукции занято пока

ни один из шести представленных проектов не был признан победителем. Теперь и городская администрация, и совет предпринимателей пытаются проанализировать, почему так произошло. И делают неутешительный вывод: видимо, отголоски прошлого, связанные с тем, что город не смог освоить средства в прошлом году, стали главной причиной неудачи начинающих предпринимателей. «Был очень интересный проект у Николая Козлова. Социально значимый проект, в котором были предусмотрены льготные программы по обслуживанию пенсионеров и социальным незначительным слоям населения. Уже не дожидаясь гранта, предприниматель многое сделал по развитию медицинского центра «Здоровье +». Этот

иогии, тоже востребован в городе, ведь Мыски не изобавлены подобными услугами. Остальные проекты тоже определяли те ниши, которые не полностью заполнены либо вообще свободны. Но, несмотря на поражение, предприниматели не намерены опускать руки, они не бросят свои проекты, и мы приложим максимум усилий, чтобы их поддержать».

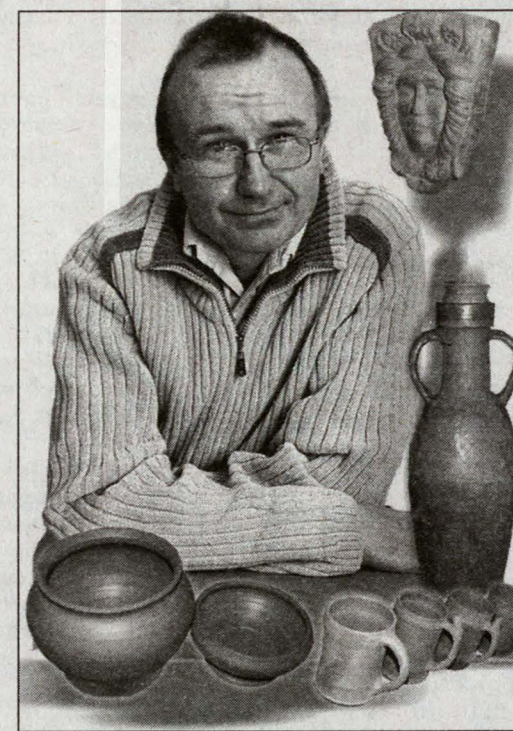
Как предприниматель предпринимателю

Сказать, что с приходом новой команды в администрацию Мысков вырос авторитет и совета предпринимателей при администрации, значит, мало что сказать.

Потому что в работе

Галина и Ян Авилы организовали в Мысках «Содружество такси», объединив таксомоторные фирмы «Скорость», «Извозчик» и «Удача». Это одно из динамично развивающихся предприятий в городе.

Мысковчанин Сергей Усов развивает свой бизнес в гончарном деле.



только одно предприятие «Берензас», переориентировавшееся полностью на овощеводство. А ведь раньше мысковчане снабжали молочными продуктами не только свой город, но и Междуреченск. Поэтому чиновники администрации есть над чем работать, считает Андрей Юрьевич. Одной из первоочередных задач местной власти должно стать содействие развитию крестьянских фермерских хозяйств.

К сожалению, первое участие мысковских предпринимателей в областном конкурсе на получение грантов для начинающих свое дело обернулось полнейшим поражением.

Тем, что на заседания совета (а их новый состав провел уже более десятка) выносятся самые злобод-

советы вслед за организационными произошли и качественные изменения. Организационные инициативы чиновники – представители перешли к председателю совета. Его возглавила Светлана Кокурина, сумевшая организовать успешный бизнес в сфере бытовых услуг и розничной торговли, чем снискала заслуженный авторитет и у коллег, и у горожан. Не занимать Светлане и лидерских качеств, и, главное, интересных идей. Качественные изменения в работе совета – ее заслуга.

Тем, что на заседания совета (а их новый состав провел уже более десятка) выносятся самые злобод-

ные проблемы развития малого и среднего бизнеса в Мысках, мало кого удивит. Так работают многие советы в других городах и сельских районах Кузбасса. А вот то, что мысковский совет предпринимателей добровольно взял на себя обязанность по консультированию начинающих свой бизнес, – дело совершенно новое.

В совете – представители всех действующих в Мысках направлений бизнеса (по этой причине он вырос с 17 до 30 человек). Каждый член совета – это еще и консультант по какому-то вопросу, добровольно несет общественную нагрузку (члены совета по очереди проводят прием). А помогают им руководители муниципального фонда поддержки малого и среднего предпринимательства.



нства Междуреченска и Мысков Николай Ипанин и отделения Кузбасской торговли-промышленности палаты Антонина Филипенко.

Очень ценными для новичков становятся советы бывалых: какую нишу лучше выбрать, как посчитать затраты, как во всеоружии встретить трудности, как лучше их преодолеть.

Насколько важно такое общение для начинающих свое дело, убеждает пример, о котором рассказала Светлана Кокурина: «Пришла молодая семья. У них умерла бабушка, и они продали квартиру. Говорят: «Хотим заниматься бизнесом! У нас на эти цели есть подмилли-

она». В семье маленький ребенок, женщину на работу не берут, муж тоже без работы. Спрашиваю: чем хотели бы заняться? Говорят: «Мы будем продавать детское питание у вас в доме быта». Но они не предусмотрели, что их потенциальные покупатели – мамы с детьми, которые не пойдут с колясками на третий этаж за детским питанием, потому что его можно купить в любой аптеке на первом этаже. А между тем такое питание имеет строго ограниченный срок хранения. Оказалось, что построить бизнес на реализации детского питания они решили, основываясь на собственном бытовом опыте: если они постоянно покупают такое питание для своего маленького ребенка, значит, покупают все.

При дальнейшей беседе выяснилось, что у главы семьи строительное образование. Мы посоветовали ему подумать об организации бизнеса в сфере строительного-ремонтных услуг. И эта идея его вдохновила – он тут же прикинул, сколько денег потребуется на инструменты. Мы ему порекомендовали сайт в Интернете. На следующую консультацию он пришел уже с конкретными вопросами по организации своего дела.

И таких представления не имеющих о потребностях местного рынка, даже не пытавшихся провести хотя бы поверхностное маркетинговое исследование на предмет востребованности товаров или услуг, производством которых они хотят заняться, – большинство. Поэтому для них консультации и советы на начальном этапе – просто неоценимая помощь».

Пока на потребительском рынке Мысков много незанятых ниш. Светлана называет только несколько в сфере торговли и общепита: нет специализированных продуктовых магазинов, например, кондитерских, винных... Ни одной чайной, кофейни... Негде купить головные уборы, очень мало продается обуви... Совершенно не развит бизнес в сфере досуга, и мысковская молодежь отдыхает в основном с пивом на лавочках. И важно не только подсказать эти адреса новичкам, но и поддержать тех, кто займет пустующие рыночные ниши, в становлении бизнеса.

«От этого выигрывает город, хотя бы даже потому, что малый и средний бизнес создает новые рабочие места, – дополняет Татьяна Гвоздева. – Когда мы проводили конкурс на лучшего предпринимателя, оказалось, что создатель муниципального розничной сети «Любимый» Андрей Казмин в прошлом году представил горожанам 44 новых рабочих места. Для Мысков это очень значимо. Этот предприниматель стал лучшим в сфере торговли. В нынешнем году он открыл магазин, где создано 13 рабочих мест, еще планирует открыть кафе. Это очень важно для города, и конечно, таким предпринимателям нужно оказывать всестороннюю поддержку».

Людмила ХУДИК
Фото автора
и Николая Симонова.

Сейчас в обществе активно обсуждаются предстоящие кардинальные изменения в работе пенсионной системы, которые коснутся в буквальном смысле каждого человека. В том числе представителей малого и среднего бизнеса. Предпринимателям на их вопросы, которых уже немало, отвечает заместитель управляющего отделением Пенсионного фонда РФ по Кемеровской области Тарас БАШКИРОВ.

– С 2010 года изменится размер фонда оплаты труда, с которого будут взиматься страховые взносы. Это связано с заменой единого социального налога на страховые взносы?

– Регрессивная шкала единого социального налога несколько лет не индексировалась. Сегодня фонд оплаты труда, от которого 20 процентов поступает в систему обязательного пенсионного страхования, ограничен пределом в 280 тысяч рублей в год на одного работника. При фонде оплаты труда от 280 до 600 тысяч рублей взимается 10 процентов, свыше 600 тысяч – лишь 2 процента. Поэтому разработчики законопроектов о предстоящей замене ЕСН на страховые взносы убрали регрессивную шкалу и повысили уровень фонда оплаты труда, с которого будет взиматься страховой взнос до 415 тысяч рублей в год на одного работника.

Для тех, у кого зарплата выше, есть много других способов увеличить свою будущую пенсию, не увеличивая нагрузку на бюджет и работодателя. Например, участие в программе государственного финансирования пенсий. Индивидуальные предприниматели, адвокаты, нотариусы, занимающиеся частной практикой, уплачивают страховые взносы в Пенсионный фонд в виде фиксированного платежа. Его размер на месяц рассчитывается исходя из стоимости страхового года, ежегодно утверждаемой Правительством РФ, путем деления на 12.

Стоимость страхового года на 2009 год утверждена в размере 7274 руб. 40 коп. Таким образом, размер фиксированного платежа составляет 606 руб. 20 коп. в месяц (7274,40:12=606,20). Из них 404 руб. 13 коп. направляются на финансирование страховой части трудовой пенсии и 202 руб. 07 коп. – на финансирование накопительной части трудовой пенсии.

– Фиксированный платеж зависит от возраста?

– Предприниматели 1966 года рождения и старше уплачивают фиксированный платеж только на финансирование страховой части трудовой пенсии. Для дру-

Ваши деньги вернутся в виде пенсии



– Обязан ли индивидуальный предприниматель уплачивать страховые взносы, если предпринимательскую деятельность он не осуществляет?

– Обязательство по уплате страховых взносов индивидуальным предпринимателем определено законом и не зависит от факта ведения им предпринимательской деятельности, получения дохода и отсутствия денежных средств у предпринимателя.

– Как должен уплачивать страховые взносы индивидуальный предприниматель при приеме на работу наемных работников?

– Во-первых, предприниматель должен зарегистрироваться в органе Пенсионного фонда РФ еще и в качестве предпринимателя-работодателя. Уплачивать страховые взносы в таком случае он должен на каждого основанию: в виде фиксированного платежа за себя, а также страховые взносы на обязательное пенсионное страхование наемных работников.

– Может ли индивидуальный предприниматель увеличить размер своей будущей пенсии?

– Да, для этого ему необходимо вступить в добровольные правоотношения по обязательному пенсионному страхованию и уплачивать страховые взносы в размере, превышающем фиксированный платеж, или уплачивать добровольные страховые взносы по Программе государственного финансирования пенсий.

– Сегодня многие индивидуальные предприниматели в связи с кризисом не могут произвести своевременного отчисления в Пенсионный фонд. Вы это учитываете?

– Должникам предъявляются требования об уплате задолженности. Если выставленные требования оказываются неоплаченными, то в зависимости от суммы долга мы либо передаем в суд заявления, либо направляем в службу судебных приставов постановления о взыскании задолженности в рамках исполнительного производства. Кроме того, исполнительные документы могут направляться непосредственно в банк-плательщика для списания долга с его счета. Такой закон. Мы понимаем сложность ситуации, но государство ведь не оставило малый бизнес без поддержки.

«Зеркало продаж»: в лидерах – местные

Конкурс «Зеркало продаж», направленный на оказание содействия местным производителям в продвижении продовольственных товаров на потребительский рынок региона, совместный проект Кузбасской ТПП и администрации Кемеровской области, подвел первые итоги – по результатам за апрель и май 2009 года.

Напомним: порядок проведения конкурса предусматривает сбор информации в торговых точках, реализующих продовольственные товары в 6 городах области (Кемерово, Новокузнецк, Прокопьевск, Ленинск-Кузнецкий, Междуреченск, Юрга) путем экспертного опроса представителей розничной торговли на предмет выявления наиболее популярных товарных марок по 12 продовольственным товарным группам.

В апреле и мае сбор информации проводился выборочно по неспециализированным несетевым и небольшим сетевым продовольственным магазинам

города. В следующие итоговые периоды база данных проекта будет дополнена информацией, предоставленной магазинами крупных розничных сетей и розничными рынками города.

В городе Кемерово в проекте активное участие приняли розничные торговые сети: «Пенсионер», «Ки Ку», «Глория»; розничные магазины: «Аверс», «Аист», «Белочка», «Добрый», «Кристи», «Клеопатра», «Триан», «Хлеб» и другие.

По результатам экспертной оценки представителей розничной торговли были выявлены самые популярные среди потребителей торговые марки и товаро-производители в марте-мае 2009 года:

Отсутствие лидеров продаж в некоторых товарных группах свидетельствует о том, что на местном рынке такая продукция (российского или местного производства) представлена либо ограниченным числом производителей («овощи», «мясо кур»), либо производителей такой продукции много, но их рыночная доля невелика.

Подробную информацию о конкурсе «Зеркало продаж» можно получить на сайте Кузбасской ТПП: www.kuztpp.ru и по тел./факсу: (3842) 58-75-07.



Фото Федора Баранова.

ЛЕНИНСК-КУЗНЕЦКИЙ

Лидерами продаж стали: в группе «Молоко» - компания «Вимм-Билль-Данн», г. Новосибирск (торговая марка «Веселый молочник»); в группах «Хлеб, хлебобулочные изделия» и «Торты» - ОАО «Ленинск-Кузнецкий хлебокомбинат», г. Ленинск-Кузнецкий; в группе «Колбасные изделия и деликатесы» - «Крестьянское хозяйство А.П. Волкова», г. Кемерово; в группе «Пельмени» - индивидуальный предприниматель Наталья Решетникова (г. Осинники); в группе «Мясо кур» - ООО «Птицефабрика «Сибирская губерния», п. Малиновка, Томская область; в группе «Рыбные пресервы» - ООО ПКФ «Астериас», г. Ленинск-

Кузнецкий; в группе «Овощи» - ОАО «Совхоз «Суховский», г. Кемерово; в группе «Пиво» - ЗАО «Росар», г. Омск; (торговая марка «Сибирская корона») в группе «Водка» - ОАО «Мариинский ликеро-водочный завод» (торговые марки «Белуга», «Государев заказ», «Медвежий угол», «Беленькая»); в группе «Минеральная вода» - ООО «Карачинский источник», пос. Карачи Новосибирской области (торговая марка «Карачинская»); в группе «Газированная вода» - ООО «Аква-Вита», г. Юрга (торговая марка «ЮСИЛ»).

ИТОГ: ленинск-кузнецкие производители продуктов питания лидируют в 3, кузбасские – в 8 из 12 товарных групп.

ПРОКОПЬЕВСК

Лидерами продаж стали: в группе «Молоко» - ОАО «Кемеровский молочный комбинат», входит в состав ООО «ЮниМилк» (торговые марки «Простоквашино», «Село Луговое»); в группах «Хлеб, хлебобулочные изделия» и «Торты» - ОАО «Прокопьевский хлебокомбинат», г. Прокопьевск; в группе «Колбасные изделия и деликатесы» - ЗАО «Кузбасский пищекомбинат», г. Новокузнецк (торговая марка «Кузбасский пищекомбинат»); в группе «Пельмени» - индивидуальный предприниматель Губайдуллин Марат Маликович, г. Прокопьевск (торговая марка «Три богатыря»); в группе «Мясо кур» - ООО «Коченевская птицефабрика», поселок Коченево Новосибирской области (торговая марка «Цыпята Коченевские»), ООО «Птицефабрика «Октябрьская», с. Барышево Новосибирской области (тор-

говая марка «Октябрьский бройлер»); в группе «Рыбные пресервы» - ООО ПКФ «Астериас», г. Ленинск-Кузнецкий; в группе «Овощи» - Калтанский совхоз, г. Калтан; в группе «Пиво» - ОАО «Томское пиво», г. Томск (торговая марка «Большое пиво»); в группе «Водка» - ОАО «Мариинский ликеро-водочный завод», г. Мариинск (торговые марки «Белуга», «Государев заказ», «Медвежий угол», «Беленькая»); в группе «Минеральная вода» - ООО «Карачинский источник» поселок Карачи Новосибирской области (торговая марка «Карачинская»); в группе «Газированная вода» - ООО «Аква-Вита», г. Юрга (торговая марка «ЮСИЛ»).

ИТОГ: прокопьевские производители продуктов питания лидируют в 3, кузбасские – в 9 из 12 товарных групп.

КЕМЕРОВО		
	Производитель	Торговая марка
МОЛОКО		
I место	ОАО «Кемеровский молочный комбинат» (Группа компаний ООО «ЮниМилк»), г. Кемерово	«Простоквашино», «Село Луговое»
II место	ООО «Анжерское молоко», г. Анжеро-Судженск	Серия «Живой продукт»
III место	ООО «Деревенский молочный завод», г. Кемерово	«Деревенский молочный завод»
ХЛЕБ, ХЛЕБОБУЛОЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ		
I место	ОАО «КемеровоХлеб», г. Кемерово	
II место	ОАО «Ленинск-Кузнецкий хлебокомбинат», г. Ленинск-Кузнецкий	
III место	Пекарня «Сенсация» (ИП Онушев Дмитрий Владимирович), г. Кемерово	
ТОРТЫ		
I место	ООО «Сладкая страна», г. Кемерово	«Надежда»
II место	ООО «Фаворит», г. Кемерово	«Фаворит»
III место	ОАО «КемеровоХлеб», г. Кемерово; ООО «Золотой трюфель», г. Кемерово; Пекарня «Сенсация» (ИП Онушев Дмитрий Владимирович), г. Кемерово	«Золотой трюфель» «Пани Ева»
КОЛБАСНЫЕ ИЗДЕЛИЯ И МЯСНЫЕ ДЕЛИКАТЕСЫ		
I место	ИП Волков Анатолий Павлович, г. Кемерово	«Крестьянское хозяйство А.П. Волкова»
II место	ЗАО «Кузбасский пищекомбинат», г. Новокузнецк	«КПК»
III место	ООО «АГ - Кемеровский мясокомбинат», г. Кемерово	«Дорогомиловские колбасы»
ПЕЛЬМЕНИ		
I место	ИП Волков Анатолий Павлович, мясоперерабатывающий завод г. Заринск, Алтайский край ООО «Ап-продукт», г. Новосибирск	«Крестьянское хозяйство А.П. Волкова» «Андреевские»
II место	ООО «Денисов и сын», г. Кемерово; ООО «Комбинат полуфабрикатов «Сибирский гурман», г. Новосибирск	«Денисовские» «Сибирский гурман»
III место	ИП Саленко Алексей Владимирович, г. Кемерово	«Сибирские от Петровича»
МЯСО КУР		
I место	ООО «Колмогоровская птицефабрика», с. Колмогорово, Яшкинский район	«Колмогоровский бройлер»
II место	«Кузбасский бройлер», г. Новокузнецк и Прокопьевск	«Кузбасский бройлер»
III место		
РЫБНЫЕ ПРЕСЕРВЫ		
I место	ООО «Золотая рыбка», г. Кемерово; ООО «Акватория Восток», г. Новосибирск	«Золотая рыбка» «Золотая FISHка Акватории», «Лесная аура»
II место	ООО «Астронотус», г. Кемерово; ИП Цуцкова Олеся Вячеславовна, г. Топки	«Астронотус»
III место		
ОВОЩИ СВЕЖИЕ		
I место	ОАО «Совхоз «Суховский»	
II, III место		
ПИВО		
I место	Пивоваренная компания «Балтика», г. Санкт-Петербург	«Балтика»
II место	ЗАО «Росар», г. Омск	«Сибирская корона»
III место	ЗАО «Клинский пивкомбинат», г. Клин	«Клинское»
ВОДКА		
I место	ОАО «Мариинский ликеро-водочный завод», г. Мариинск	«Белуга», «Государев заказ», «Медвежий угол», «Беленькая»
II место	ОАО «Росспиртпром», г. Москва	«Старая Москва»
III место	ООО «Главспирттрест», г. Москва	«Зеленая марка»
ВОДА МИНЕРАЛЬНАЯ		
I место	ООО «Карачинский источник», пос. Карачи Новосибирской области	«Карачинская»
II место	ООО ТПК «Борисовская», г. Кемерово	«Борисовская»
III место	ОАО «АЯН», г. Абакан	«Хан-Куль»
ВОДА ГАЗИРОВАННАЯ		
I место	ОАО «Новокемеровский пиво-безалкогольный завод», г. Кемерово	«Золотая Сова»
II место	ООО ПО «ЗапсибКола», г. Новосибирск	«Фрутто»
III место	ООО «Аква-Вита», г. Юрга	«ЮСИЛ»

НОВОКУЗНЕЦК

Лидерами продаж стали: в группе «Молоко» - ООО «Кузнецкая молочная компания», г. Новокузнецк (торговая марка «Молоко КМК»); в группе «Хлеб, хлебобулочные изделия» - ОАО «Хлеб», г. Новокузнецк; в группе «Торты» - ООО «Сладкий дом и К», г. Новокузнецк (торговая марка «Бабушкино печиво»); в группе «Колбасные изделия и деликатесы» - ЗАО «Кузбасский пищекомбинат», г. Новокузнецк (торговая марка «Кузбасский пищекомбинат»); в группе «Пельмени» - ООО «Мастер Продукт», г. Новокузнецк (торговая марка «Мастер Продукт»); в группе «Мясо кур» - ЗАО «Кузбасская птицефабрика», г. Новокузнецк, ООО «Алтайский бройлер», г. Барнаул Алтайского края; в группе «Рыбные пресервы» - ОАО «Торгово-производ-

ственная компания «Пингвин», г. Новокузнецк (торговая марка «Пингвин»); в группе «Овощи» - СПК «Береговой», Кемеровский район; в группе «Пиво» - ЗАО «Клинский пивкомбинат», г. Клин (торговая марка «Клинское»); в группе «Водка» - ОАО «Новокузнецкий ликеро-водочный завод», г. Новокузнецк (торговые марки: «Особая», «Зеркальная»); в группе «Минеральная вода» - ООО «Карачинский источник» поселок Карачи Новосибирской области (торговая марка «Карачинская»); в группе «Газированная вода» - ЗАО «Ирбис», г. Новокузнецк (торговая марка «Ирбис»).

ИТОГ: новокузнецкие производители продуктов питания лидируют в 9, кузбасские – в 10 из 12 товарных групп.

МЕЖДУРЕЧЕНСК

Лидерами продаж стали: в группе «Молоко» - ООО «Холод», г. Заринск (торговая марка «Белый Замок»); в группах «Хлеб, хлебобулочные изделия» и «Торты» - ОАО «Междуреченский хлебокомбинат», г. Междуреченск (торговая марка «ХБК»); в группе «Колбасные изделия и деликатесы» - ЗАО «Кузбасский пищекомбинат», г. Новокузнецк (торговая марка «Кузбасский пищекомбинат»); в группе «Пельмени» - ООО «Евразия», г. Междуреченск (торговые марки «Хрю-корова», «Как дома»); в группе «Мясо кур» - ЗАО «Кузбасский пищекомбинат», г. Новокузнецк (торговая марка «Кузбасский пищекомбинат»), ООО «Птицефабрика «Октябрьская», с. Барышево Новосибирской области (торговая марка «Октябрь-

ский бройлер»); в группе «Рыбные пресервы» - ООО ПКФ «Астериас», г. Ленинск-Кузнецкий; в группе «Овощи» - ОАО «Совхоз «Суховский», г. Кемерово; в группе «Пиво» - пивоваренная компания «Балтика», г. Санкт-Петербург (торговая марка «Балтика»); в группе «Водка» - ООО «Компания Капитал Сити», г. Москва (торговая марка «Русский престиж»); в группе «Минеральная вода» - ООО «Век», г. Междуреченск (торговая марка «ЮГУС»); в группе «Газированная вода» - ООО «Кока-Кола ЭйчБиСи Евразия», г. Новосибирск (торговая марка Coca-Cola).

ИТОГ: междуреченские производители продуктов питания лидируют в 4, кузбасские - в 7 из 12 товарных групп.

ЮРГА

Лидерами продаж стали: в группе «Молоко» - ОАО «Юргинский гормолзавод» (торговая марка «Российское»); в группе «Хлеб, хлебобулочные изделия» - ОАО «Юргалекс»; в группе «Торты» - ООО «Золотой трюфель», г. Кемерово (торговая марка «Золотой трюфель»); в группе «Колбасные изделия и деликатесы» - индивидуальный предприниматель Волков Анатолий Павлович, г. Кемерово (торговая марка «Крестьянское хозяйство А.П. Волкова»); в группе «Пельмени» - индивидуальный предприниматель Попова Наталья Владимировна, г. Юрга; в группе «Мясо кур» - ООО «Межениновская» птицефабрика, п. Светлый Томской области; в группе «Рыбные пресервы» - ООО «Акватория-Восток», г. Новосибирск

(торговая марка «Золотая FISHка Акватории»); в группе «Овощи» - ООО «Юргинский машзавод», г. Юрга; в группе «Пиво» - пивоваренная компания «Балтика», г. Санкт-Петербург (торговая марка «Балтика»); в группе «Водка» - ОАО «Мариинский ликеро-водочный завод» (торговые марки «Белуга», «Государев заказ», «Медвежий угол», «Беленькая»); в группе «Минеральная вода» - ООО «Карачинский источник» пос. Карачи Новосибирской области (торговая марка «Карачинская»); в группе «Газированная вода» - ООО «Аква-Вита», г. Юрга (торговая марка «ЮСИЛ»).

ИТОГ: юргинские производители продуктов питания лидируют в 5, кузбасские - в 8 из 12 товарных групп.

ЛИДЕРЫ

ООО «Фаворит» (собственник и директор предприятия Вячеслав Осищев). Как юридическое лицо компания существует с 2008 года. Производит около 100 наименований кондитерских изделий (торты, пирожные, профитролы, рулеты, печенье). Реализует продукцию в Кемерово, Ленинске-Кузнецком, Белове, Яшкине, Анжеро-Судженске, Кедровке и Чебуле. Продукция присутствует на полках несетевых и небольших сетевых магазинов. Наибольшим спросом среди тортов пользуются «Фаворит», «Пицца богов», «Вишневый сад».

С 2008 года предприятие начало выпускать мучные восточные сладости (печенье «Венское») и планирует расширение этой линейки.

Индивидуальный предприниматель Дмитрий Онюшев (пекарня «Сенсация»).

Производством хлеба, хлебобулочных и кондитерских изделий компания занимается с 2001 года. Продукцию 116 наименований пекарня «Сенсация» реализует в Кемерове и Кемеровском районе. Предприятие также представляет свою продукцию на торжественные городские и областные мероприятия.

«Сенсация» позиционируется как производитель вкусной сдобы. Продукция пекарни - ручной выделки. Здесь делают серию тортов под торговой маркой «Пани Ева». Наибольшим спросом среди тортов этой серии пользуются «Экзотика», «Чайная роза», «Эллада».

Компания относится к качеству продукции как потребитель: в пекарне «Сенсация» налажен жесткий контроль

за качеством каждой единицы продукции.

ООО «Сладкая страна» (торговая марка «Надежда»), собственник и директор предприятия Надежда Дементьева. Предприятие, основным видом деятельности которого является производство тортов и пирожных, было основано в 2003 году.

Цех оснащен новым оборудованием, благодаря чему все технологические процессы максимально механизированы. Все это позволяет выпускать продукцию высокого качества. Ее поставляют в Юргу, Ленинск-Кузнецкий, Белово, Кедровку, Березовский, Топки. Предприятие сотрудничает с торговыми системами «Чибис», «Элис-Компани», «Пенсионер» и рядом несетевых магазинов.

В продуктовой линейке «Надежды» более 80 наименований различной сладкой продукции. Изготавливают здесь по заказу свадебные, детские торты, торты больших размеров на любые торжества. Большой популярностью у покупателей пользуются торты со взбитыми сливками («Черри-Бренди», «Фруктовый соблазн», «Жемчужина»), а также торты с вареной сгущенкой («Кармен», «Сказки Востока», «Муравейник»).

Технологическая служба цеха продолжает расширять ассортимент кондитерских изделий. Среди новинок - торты с карамелью («Жаклин»), с шоколадом и шоколадным гелем (торт «Королевский»). В ближайшем будущем «Надежда» порадует своих покупателей новыми слоеными изделиями и тортами с муссами.

МНЕНИЕ ЭКСПЕРТОВ



Елена ШУР, ведущий специалист отдела анализа и перспективного развития предприятий перерабатывающей промышленности департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кемеровской области, член экспертного жюри конкурса «Зеркало продаж»:



Анна СТАРИКОВА, кандидат экономических наук, доцент кафедры маркетинга, исполнительный директор бизнес-школы Кемеровского государственного университета:

(возможно, это связано с анализируемыми форматами торговли).

Анализируя предпочтения жителей нашего региона при покупке алкогольной продукции, следует отметить сложившийся стереотип потребления, который активно необходимо использовать ее местным производителям, - предпочитают локальные марки. А вот потребление пива - это отражение агрессивного маркетинга федеральных брендов (по-прежнему лидируют в потреблении «Балтика» и марки «SunInbev»).

В целом большой интерес представляет потребление кузбассовцев не только по товарным группам и маркам, но и по форматам торговли, а также соотношение закупаемых продуктов до кризиса и в настоящее время. А это означает, что проект «Зеркало продаж» имеет большое будущее.



Роман РОМАНЕНКО, председатель агро-продовольственной гильдии КТПП, коммерческий директор ООО «Астронотус», член экспертного жюри конкурса «Зеркало продаж»:

Порадовал результат конкурса в Кемерове: в числе лидеров по 10 из 12 групп товаров - продукция кузбасских производителей. По моему мнению, в некоторых группах, к примеру, пиво, у кузбасских предпринимателей позиции пока недостаточно сильны. Это связано, конечно, с тем, что при равном качестве продукта возможности по продвижению товара у малого и среднего бизнеса отличаются от игроков федерального уровня.

Считаю, что о результатах, в том числе и промежуточных, необходимо как можно шире информировать население и местных товаропроизводителей. Население - с целью популяризировать кузбасскую продукцию. Товаропроизводителей - с тем, чтобы они получили дополнительную возможность при помощи исследований проекта «Зеркало продаж» оценить свои позиции, эффективность выбранной маркетинговой стратегии. Не секрет, что самим провести маркетинговые исследования - дело весьма трудозатратное (если проводить силами компании), финансово недешевое (если проводить внешней консалтинговой компанией).

Маркетинговый проект «Зеркало продаж» уникален тем, что дает реальную картину дня: за товары какого производителя потребитель «голосует» кошельком.

По итогам года предприятия-производители, торговые марки которых заняли первое-третье места, будут отмечены особо, удостоены специальных дипломов. Поэтому у нас, как у экспертов, есть прекрасная возможность скорректировать ход конкурса. К примеру, вопрос: как оценить популярность продукции производителей, которые относятся к разряду «малышей»? В сети они могут никогда и не попасть по объективным причинам, в торговые точки - две, три, пять от силы, поскольку нет больших производственных мощностей. Но продукцию таких маленьких предприятий можно найти на социально-ориентированных рынках и там оценивать объемы продаж. Покупатель там, конечно, несколько иной, чем в гипер- и супермаркетах - пенсионеры либо члены семей с невысоким прожиточным минимумом. Но каковы его предпочтения? Результат не менее интересен.

Экономический кризис, безусловно, отражается и на потреблении. Уже к концу 2008 года в России были отмечены такие тенденции, как сокращение продаж продуктов в премиальном сегменте и переориентация покупателей на дискаунтеры; сокращение потребления напитков, йогуртов, сыров и кондитерских изделий наименее обеспеченными слоями населения.

Наш регион не является исключением, но стоит отметить, что дифференциация в потреблении по территории наблюдалась и до кризиса. По маркетинговым исследованиям прошлых лет прослеживался четкий тренд на приоритетное потребление скоропортящихся продуктов питания местных товаропроизводителей, причем эти производители могут находиться и продавать свою продукцию исключительно в том населенном пункте, где они расположены. По релевантным маркам крепкого алкоголя также предпочтение отдавалось проверенной продукции Мариинского ликеро-водочного завода и Мариинского спирткомбината. Однако, если рассматривать потребление пива, здесь четко в лидерах значились «Балтика» и «SunInbev» («Сибирская корона», «Клинское» и др.), что легко объяснить агрессивной маркетинговой политикой крупнейших производителей и продвинутой логистикой.

Новый проект Кузбасской ТПП «Зеркало продаж» позволяет подвести первые итоги влияния кризиса на розничные продажи и изменения в потребительском поведении. Как и следовало ожидать, лидирующие позиции в продажах таких продуктов питания, как молочные, хлебобулочные, мясные, пельмени, а также овощи, занимают компании, имеющие явную географическую близость к потребителю (достаточно посмотреть на юг области). Так, в группе «мясные продукты» лидируют три крупнейших производителя Кузбасса, которые и до кризиса имели устойчивые позиции. Сложно судить о переключении на марки местных производителей в такой группе, как «молочные продукты», потому что полученная информация по некоторым населенным пунктам противоречит общему тренду - покупать молочные продукты местных производителей

Хотел бы обратить внимание читателей газеты на актуальность проекта в современных экономических условиях.

Не секрет, что потребители, находясь в режиме ограниченных бюджетов, стали экономить, тратить меньше средств, в том числе и на продукты питания. Важно, что при этом они продолжают отдавать предпочтение качеству товара.

В свою очередь, экономить на затратах должен и производитель (производить замену ингредиентов, либо изменять их соотношение), опять же с условием сохранения качества конечного продукта.

В такой ситуации маркетолог либо, что чаще происходит в условиях кризиса, руководитель предприятия призван более оперативно реагировать на любые изменения вкусовых предпочтений потребителей. Хорошим подспорьем в этом могут послужить результаты маркетингового проекта «Зеркало продаж» в динамике. Используя данные исследований, руководитель вместе с технологами, маркетологами сможет более оперативно вносить необходимые коррективы как в технологическую цепочку, так и в цепочку, связывающую производителя с покупателями.

Олег Николаевич, начнем с торговли. Все говорят о снижении покупательной способности населения. Покупатели ваших магазинов одежды MEXX и джинсов LEVI'S – те, чьи доходы не самые высокие, но и не низкие. Таких людей достаточно в городе. Этот ваш бизнес вроде бы не должен страдать.

– На самом деле то, что вы называете снижением покупательной способности, нас коснулось, наверное, больше, чем остальных. Падение продаж составляет 30-40% от уровня прошлого года. Дело в том, что спрос сейчас переместился на более дешевые бренды. Если в последние годы мы наблюдали устойчивый рост числа людей, которые стремились покупать одежду и обувь средней ценовой категории, то сегодня покупатель опять уходит к дешевым вещам, к эконом-классу.

И происходит это и с людьми, у которых реально упали доходы, и с теми, кто по-прежнему получает хорошую зарплату. Последние, по моим наблюдениям, начали опасаться за будущее. Это психология. За несколько спокойных лет возникло ощущение, что все стабильно. Можно жить сегодня, получать удовольствие от жизни сейчас. Красиво одеваться. Вкусно ужинать в ресторанах. А в кризис страхи появились. Люди стали экономить. В том числе на одежде и обуви.

– Но есть же «верные» покупатели?

– Да, есть категория постоянных покупателей. Но в любом магазине, если это не магазин премиум-класса, который живет только за счет постоянных покупателей, только до 30% таких верных клиентов. Наш средний сегмент рассчитан был не только на приверженцев конкретной марки.

Самое печальное сегодня то, что предсказать, когда люди «успокоятся», когда отток прекратится, невозможно. Потому что, повторю, это психология людей. Если даже завтра кризис закончится, ментально средний сегмент рынка не восстановится. На это опять требуется несколько лет.

– А что вы можете сделать, чтобы удержать людей? Эксперты рынка говорят, что одежда – это тот сектор, где были, наверное, самые серьезные торговые надбавки. Может, уже стоит существенно снижать цены?

– У нас официальная франшиза. И мы должны продавать по цене не выше установленной по франшизе. Ниже – могу.

Но с вашим замечанием о слишком высоких торговых надбавках полностью согласиться не могу. Максимум я могу снизить цену на 20% от стоимости товара, чтобы не работать в убыток. Это

Трудности

В 2001 году этот человек был первым, кто согласился заняться развитием кинобизнеса в новом формате на старой базе. Созданное им ЗАО «Киноцентр «Космос» взяло в аренду на 20 лет одноименный кинотеатр в центре Кемерово. Он никогда не говорит, во сколько компании обошелся ремонт здания и техническое оснащение залов. Утверждает лишь, что это – «средний формат». Несколько лет назад к кинотеатру этот предприниматель добавил розничную торговлю, опять же первым «приведя» в город мировые бренды средней ценовой категории MEXX, LEVI'S, GUESS. Теперь у него средний бизнес средней же планки. О том, как этот бизнес переживает нынешние кризисные времена, рассказывает Олег ГЕРАСИМОВ, гендиректор ЗАО «Киноцентр «Космос».

– потолок. Это работа в ноль. Больше – уже убыток.

Не надо забывать о том, что наша одежда напрямую зависит от курса евро и доллара. И если сравнить в долларовом и евро-выражении единицу товара сейчас и год назад, то реально даже снижение цены есть. Я считаю, что для сегодняшнего курса доллара мы предлагаем адекватную цену.

Многие поставщики перешли на предоплату. Товарных кредитов нет. Это особенно тяжело, когда происходит сезонная смена товара. А те поставщики, которые предлагают сохранить товарные кредиты, перерасчет стоимости товара делают в сторону увеличения. Все эти сложности, само собой, сказываются на покупателях. Новые коллекции задерживаются, сокращается ассортимент, который и без того был не такой широкий, как в Москве и Санкт-Петербурге.

– Тогда, может, пришло время «себе изменить»? К среднему формату добавить что-то попроще, то, что сегодня пользуется спросом?

– Заняться тем, куда народ идет? Думаю, что в городе этого достаточно. Лучше попробовать подержать те бренды, которыми занимаешься. Вхождение марок в город шло не семимильными шага-

ми. По MEXX это было три года, когда мы поняли, что покупатель пошел, когда стал работать принцип узнаваемости марки. Сейчас придется проходить почти такой же путь. Но теперь надо возвращать покупателя после психологического стресса. И это очень долгий процесс.

Нам пришлось закрыть GUESS. Но это не только реакция на кризис. Основная причина – соотношение цены и качества оказалось не в пользу качества марки. Она, кстати, в России почти нигде и не пошла. Что на месте магазина GUESS будет, пока не знаю. Сейчас самое благодарное время что-то новое открывать или даже расширяться.

– Второй ваш бизнес – кинотеатр. Судя по общероссийской статистике, от расходов на кино люди массово не отказываются...

– Неприятным был февраль. Без сильных фильмов. Холодно было. Люди дома сидели. В прошлые годы мы говорили об увеличении числа зрителей (существенный рост шел каждый год, и в прошлом году у нас был рекорд посещаемости – более 211 тысяч). В этом году до мая оттока зрителей не было, но и увеличения тоже. А уже в мае – значительное падение по сравнению с апрелем. Это по

СРЕДНЕГО формата



всей России. Если слушать экспертов, то ссылка идет на то, что «внезапно» в России потеплело». Народ потянулся на шашлыки, на природу, на дачи. Я склонен в этом плане экспертам верить. Мы очень завязаны на погоду. Если бы были проливные дожди и холодно, для нас было бы хорошо. Люди бы не поехали на природу, а пошли бы развлекаться в кино, в ночные клубы.

– А вот цены на билеты вы раньше поднимали...

– Да, на 20 рублей к январю 2008 года. За полтора года мы первый раз подняли в среднем на 11%. Изменение совсем незначительное с учетом роста энерготарифов (кинотеатр – объект очень энергоемкий), коммунальных платежей и пр. Мы пытаемся экономить: свет, затраты на рекламу, в прошлом году модернизировали теплоузел, поставив погодное регулирование. Но для кинотеатра это мелочь.

Как ни парадоксально, но существенной экономии можно добиться,

только уменьшив количество сеансов. Но мы пока не хотим идти на это. У человека должно быть право выбора, когда он хочет пойти в кино. Днем или вечером. Считаю, что сокращение сеансов – шаг назад, отступление.

Еще один путь экономии – отменить все скидки на билеты для студентов, пенсионеров, не предоставлять бесплатные места для детских домов, центров социальной защиты, ну, и т.д. А если идти дальше по этому пути, то и не проводить кинофестивали (такие как «Сталкер», «Видение», европейского кино, артфестивали), ведь подобные мероприятия носят некоммерческий характер и для кинотеатра убыточны. И все же мы будем проводить кинофестивали, предоставлять скидки.

– Перепрофилировать объект? Моя позиция такая: «Космос» был рожден кинотеатром, должен им и остаться. И развиваться. Россия переходит на показ кино в «цифре». Вот мы уже заказали цифровое оборудование для одного зала, начнем работать в этом формате с 1 июля.

– В общем, держитесь пока?

– Пока да. Но загадывать, что будет дальше, не берусь. Главное для нас сегодня – изменившиеся правила игры на кинорынке. Из-за того, что посещаемость падает, дилеры печатают меньше копий. Соответственно некоторые кинотеатры перестают работать первым экраном, т.е. показывать фильм со старта. А это дорога в никуда. Перестал работать первым экраном, перешел

на второй. Зрителей у тебя меньше стало. И тебе уже не дадут какие-то фильмы. Слава богу, собираемость у нас пока позволяет работать первым экраном. И показывать первыми все российские и иностранные фильмы. Но очень быстро можно попасть из хороших в плохие.

– «Космос» вы арендуете у города. Но сегодня он выставлен на приватизационный аукцион. Цена 100 млн. рублей. Будете покупать?

– Могу только сказать, что на июнь объявлен второй аукцион. По моей информации, на первый в апреле не было подано заявок.

– Олег Николаевич, так получается, что ваш бизнес испытывает проблемы общепромышленные? А в остальном вы – тот бизнес, который сам выживает и налоги платит?

– А почему? Мы кредитовались под залог товара. Нужно, чтобы банки снова начали кредитовать ритейл. Они сейчас кредитуют, но под недвижимость. Ее у большинства нет. Опять же что такое отдать недвижимость (если она есть) в залог? Ты один кредит получил и все. Никакого движения влево-вправо ты уже сделать не можешь. Главное – кредитование с измененной формой залога. И бизнес снова начнет развиваться.

– Сейчас многие говорят о необходимости поддержки бизнеса от власти...

– От власти многое зависит. Увеличение платы за землю, ставок аренды на имущество сказались на бизнесе очень сильно. Говорить о том, что власть неправильно сделала и загубила бизнес, тоже нельзя. Бюджет надо каким-то образом пополнять. Понимаю: если власть не сделает этого сегодня, завтра будет горячий в городе не будет. Но где эта грань: до этого предела можно, а здесь уже смерть всем, я не знаю.

Только вижу, что тот, кто не первый год ведет бизнес (пускай он даже торговлей занимается), арендуя недвижимость у муниципалитета, получив в этом году увеличение арендной платы, находится в менее выгодном положении по сравнению с теми, кто только начинает арендные отношения с муниципалитетом. Ты 5-7 лет арендуешь имущество, а у тебя ставка выше, чем у тех, кто вновь заключил договор аренды. Должны быть одинаковые условия для бизнеса. Как для существующего, так и для создаваемого. Если я сейчас пришел на рынок, почему я получаю более выгодные условия, чем человек, который много лет уже этим занимается, платит налоги? А у новичка еще неизвестно, как пойдет бизнес, да и пойдет ли вообще.

Беседовала
Татьяна ДУМЕНКО.
Фото Федора Баранова.

