

Апрель				
пн.	7	14	21	28
вт.	1	8	15	22
ср.	2	9	16	23
чт.	3	10	17	24
пт.	4	11	18	25
сб.	5	12	19	26
вс.	6	13	20	27

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)

\$	23,43 руб.
€	37,16 руб.

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

Издается
с 7 января
1922 года.



72 (24550)

23 АПРЕЛЯ 2008 г., СРЕДА

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

КУРЬЕР

Здоровье горожан — прежде всего

Вчера в Новокузнецке участники выездного заседания коллегии администрации области обсудили вопросы повышения эффективности природоохранной и социальной политики, проводимой в городе объединенной компанией «РУСАЛ».

В заседании приняли участие губернатор Аман Тулеев, заместители губернатора, глава Новокузнецка С.Д. Мартин, специалисты администрации города, генеральный директор объединенной компании «Российский алюминий» А.С. Булыгин, управляющий директор НКАЗа С.М. Ермак.

НКАЗ — старый завод, работает с 1943 года, многие технологии уже устарели. На его долю приходится 97% суммарного загрязнения атмосферы города наиболее вредными канцерогенными веществами. Особенно страдает от деятельности предприятия Кузнецкий район, где расположен завод.

Участники заседания договорились, что «РУСАЛ» в ближайшее время выделит средства на проведение на предприятии международного аудита по экологии. Экологи будут тщательно анализировать изменения ситуации в городе, и если эффект окажется незначительным, будет рассмотрен другой проект — строительства энергометаллургического комплекса.

Кроме того, администрация области утвердила с руководством компании «Российский алюминий» и с администрацией города Новокузнецка программу на 2008-2012 годы по финансированию социальных объектов в Кузнецком районе, принятых в муниципальную собственность от Новокузнецкого алюминиевого завода. На эту программу завод за 5 лет намерен направить 285 миллионов рублей.

Генеральная уборка

Сегодня, 23 апреля, в городах и районах области пройдет Всекубасский субботник.

Он станет своеобразным стартом месячника по санитарной очистке городов и сел Кузбасса.

В уборке улиц и площадей региона примут участие студенты, старшеклассники, работники промышленных предприятий и бюджетных учреждений. Все они будут обеспечены необходимым инструментом, техникой и транспортом, а также смогут подкрепиться в специально организованных мобильных пунктах питания.

Губернатор обратил особое внимание на необходимость своевременно навести порядок на территориях кладбищ, обновить и отремонтировать мемориалы, памятники, привести в соответствие с санитарными требованиями скверы, парки, пешеходные зоны и излюбленные места массового отдыха населения.

К Дню Победы

В Кузбассе в рамках празднования 63-й годовщины Победы в Великой Отечественной войне с 1 мая по 30 июня пройдет областная акция «Будь здоров, ветеран!».

Ветераны войны в качестве подарка бесплатно получат медикаменты. В их числе — участники и инвалиды Великой Отечественной войны, бывшие малолетние узники фашистских концлагерей, блокадники Ленинграда.

В городских и районных советах ветеранов им будут выданы сертификаты на сумму 300 рублей, согласно которым можно получить медикаменты в аптеках, входящих в сеть «Аптеки Кузбасса». Всего такую помощь получат более 10 тысяч человек. Вместе с сертификатом необходимо представить паспорт и ветеранское удостоверение.

Сессия

К сведению депутатов и избирателей!

23 апреля 2008 года в 11.00 по адресу: Советский проспект, 62 (малый зал), состоится шестидесятая сессия Совета народных депутатов Кемеровской области, на которой будут рассмотрены вопросы:

- отчет о работе Совета народных депутатов Кемеровской области за 2007 год;
- проект закона «О внесении изменений в Закон Кемеровской области «О пенсиях в Кемеровской области»;
- проект закона «О внесении изменений в Закон Кемеровской области «О выборах депутатов Совета народных депутатов Кемеровской области»;
- закон «О внесении изменений в Закон Кемеровской области «Об административных правонарушениях в Кемеровской области» и другие вопросы.

Курьер

Климат

24 апреля переменная облачность, в отдельных районах дождь, ветер юго-западный 5-10 м/с, порывы до 12-17 м/с. Температура ночью +4° — +9°C, днем +16° — +21°C, по югу до +26°C.

25 апреля переменная облачность, в отдельных районах дождь, ветер юго-западный 5-10 м/с, порывы до 12-17 м/с. Температура ночью +4° — +9°C, днем +10° — +15°C, по югу до +20°C.

Прогноз погоды на 23 апреля

Переменная облачность, преимущественно без осадков, ветер юго-восточный слабый. Давление, влажность существенно не изменяются.

Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается повышенный. Магнитное поле Земли от неустойчивого до возмущенного.

Восход 6.52

Заход 21.36

Долгота дня 14.44

Восход 00.48

Заход 07.09

Посл. четв.

28 апреля

день

ночь

температура

ясно

малооблачно

облачно

дождь

Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеорологическим центром.

Современные информационные технологии помогают молодым быть услышанными властью.



Ольга ШТРАУС

Школьники из Новокузнецка Сергей Николаев организовал протестное движение против ЕГЭ. Сегодня власти Новокузнецка (да и не только Новокузнецка) не знают, что делать с гражданской активностью подросткового поколения.

Напомним суть дела. Началось все с конфликтной ситуации вокруг сдачи выпускного экзамена по математике. В конце года, буквально за несколько недель до экзамена, выяснилось, что математику каждому одиннадцатикласснику придется ныне сдавать непременно в форме теста (ЕГЭ). Не готовые к такому обороту выпускники возмутились. Тема бурно обсуждалась в Интернете. Итогом прений стал вывод, предложенный школьником из 41-й школы города Новокузнецка Сергеем Николаевым: надо выйти с пикетом к зданию городской администрации. 31 марта этот пикет состоялся. Более того, движение подхватили школьники из других городов России. Сайт vkontakte.ru, один из самых популярных в молодежной среде, пестрит сообщениями про набирающее силу движение «Междуреченск против ЕГЭ», «Красноярск против ЕГЭ»... В Кемерове, кстати, публичные молодежные выступления против ЕГЭ тоже были запланированы. На прошлый понедельник — 14 апреля. Но кемеровские педагоги предприняли все, чтобы акцию сорвать: в назначенное время во всех школах города были поставлены в расписание дополнительные уроки, и даже к заблуждавшимся ученикам на дом выходили преподаватели (не дай Бог, если кто-то, сказавшись больным, отправится на площадь!).

Сегодня, когда градус напряжения несколько упал, самое время взглянуть на эту ситуацию пристальнее

и попытаться понять: а что же на самом деле происходит с первым «непоротым поколением», вступающим во взрослую жизнь?

А происходит, на мой взгляд, вполне нормальная — здоровая! — вещь, которая называется социализация личности. Отставим в сторону тонкости сдачи экзаменов — нас сейчас интересует не это. Интересен сам факт диалога с властью. Школьники хотели быть услышанными. И их услышали. Начальник комитета образования города Новокузнецка Григорий Вержицкий долго разговаривал с Сергеем Николаевым. Итогом стало соглашение: комитет образования запускает по школам города анкету, в которой ученики и учителя всех школ Новокузнецка высказывают свое отношение к ЕГЭ. Результаты вместе с собранными подписями чиновник пообещал переправить на официальные сайты губернатору и президенту.

Согласитесь: нормальный переговорный процесс, нормальный диалог, какой только и пристало вести в нормальном гражданском обществе... Увы, нам неведомо, почему, но дальше выполнение обещаний застопорилось. Отношение же к Сергею

Прокомментировать эту ситуацию мы попросили секретаря общественной организации «Союз молодежи Кузбасса» Веру ДЗЮБА. Она сказала:

— Да, наши дети не всегда готовы к грамотным протестным действиям. Но это вовсе не значит, что следует запретить им высказывать свое мнение. С ними надо просто вести диалог. Я подчеркиваю: не наставления им читать, не разговаривать как с маленькими, а вести диалог на равных. Выпускники — взрослые люди, они все способны понять.

Меня не пугают современные технологии, используемые современной молодежью в ее молодежных интересах. Мир развивается, и мы от этого никуда не денемся. Это как спички, знаете? В неопытных руках они способны быть опасными, но из этого вовсе не следует, что спички следует изъять из обихода.

В Контакте

Пикеты из Интернета



Рис. Валерия Илиндеева.

Николаеву сегодня в городе двойное.

В школе № 41, куда мы позвонили, о развитии событий говорят с тяжелым вздохом: «Опять же про этого Николаева! Да сколько можно?» Хотя и признают: НИКАКИХ претензий к Николаеву

как ученику у подколлекторы нет. Мальчик яркий и талантливый. Учится прекрасно — идет на медаль. Не один год уже всерьез занимается в детском театральном коллективе «Юность» (он и поступать-то собирается в Новосибирское театральное училище. Так что проблема, в какой форме сдавать выпускные экзамены — в виде ЕГЭ или традиционных устных ответов либо письменных работ, его личные интересы не задевают).

Признает это, кстати, и сам Сергей: «Дело не в моем личном отношении к ЕГЭ: я-то сдам все, не сомневаюсь. Проблема в другом. Мне (и между прочим, не только мне!) кажется, что неправильная система ЕГЭ в принципе. На кого рассчитаны эти тесты, на роботов, что ли? Разве знание фамилий исторических деятелей или тупое зазубривание дат гарантирует знание истории? Или десятком тестовых вопросов мож-

но выявить знание литературы? А чувство русского языка, грамотность — разве это проявится заученные правила?»

Решение вести ЕГЭ приняла кучка чиновников. 70% тех, кого экзамены касаются непосредственно, против ЕГЭ (сужу об этом по статистике сайтов). Разве можно в такой ситуации принимать окончательные решения? Народ вообще как-то может влиять на принимаемые властями структуры законы?»

Если этот вопрос поставить теоретически, большинство ответит: конечно! Иначе для чего тогда мы так бьемся над формированием гражданского общества? Но как только дело переходит в практическую плоскость...

Знаете, открываю сегодня, меня тоже волнует молодая задор, помноженный на современные компьютерные технологии. Методики флэш-моба позволяют моменталь-

но собрать гигантские толпы людей в одном месте. Ладно, если они так дружно улыбаются друг другу и разойдутся по домам. А если решат перейти к экстремистским действиям?

Но! Именно для того, чтобы диалог общества с властью протекал в рамках цивилизованных отношений, его и НАДО ВЕСТИ. А не ставить точки в споре «силовыми приемами».

— Ты доволен результатами своей активности? — поинтересовалась у Сергея. — То есть получишь именно тот результат, на который рассчитывал?

— Я хотел, чтобы все было по-честному, в открытую и по закону, — ответил он. — Никаких несанкционированных митингов я не планировал. Но если к нам будут относиться, как к бунду, мы еще такое протестное движение покажем!

Кардиохирургия дошла до Новокузнецка

В горбольнице № 29 Новокузнецка в условиях рентгенохирургической операционной выполнено исследование сосудов, снабжающих кровью сердечную мышцу. Впервые на юге Кузбасса.

Метод, называемый коронарографией, считается золотым стандартом в диагностике ишемической болезни сердца. Он позволяет точно определять наличие в сосудах так называемых «бляшек», которые сужают просвет и таят в себе прямую угрозу инфаркта, и своевременно корректировать тактику лечения.

Первые в Новокузнецке коронарографии выполнили специалисты Кемеровского кардиоцентра — при участии местных рентгенохирургов. В число обследованных попали одна женщина и трое мужчин в возрасте от 50 до 60 лет, стоявшие в очереди на плановое обследование в ККЦ. Примечательно, что в Кемерове эта методика была апробирована еще 20 лет назад. И хотя сегодня она общедоступна для плановых больных из всех территорий Кузбасса, очередность здесь составляет от 2 до 4 недель.

У коронарографии есть еще одно применение: с ее помощью лечат острый инфаркт миокарда. До сих пор подобное лечение могли получать лишь жители Кемерова и соседних территорий: вмешательство должно быть выполнено в первые часы от начала заболевания. С созданием в Новокузнецке собственной рентгенохирургической службы эта помощь станет доступной и для пациентов юга Кузбасса.

Как уточнила главный кардиолог Новокузнецка Алла Скрипченко, в конце мая в ГКБ № 29 откроется специали-

Как стало известно...

зированное отделение, и коронарографические исследования будут поставлены на поток. А уже осенью этого года новокузнецкие рентгенохирурги планируют приступить к лечению инфарктов. Опыт их коллег из Кемеровского кардиоцентра свидетельствует: применение данного высокотехнологичного метода позволяет уменьшить смертность при острых сердечных-сосудистых состояниях в 1,5 раза.

Валентина АКИМОВА.

Курица — страшная птица

Из управления Россельхознадзора Новосибирской области поступило сообщение, что в Кемерове, на склад ООО «Элиот», отправлено 19 тонн мяса птицы производства птицефабрики «Приазовская» (г. Омск). Это часть партии мяса из 52 тонн, в которой обнаружена бактерия сальмонелла инфантис — возбудитель острых кишечных инфекционных заболеваний.

Кузбасскому предпринимателю было вынесено предписание об изъятии из оборота и возврате всего товара (который уже реализовывался на рынке Кузбасса) на склад. Но из 19 тонн на склад вернулось только 4,7 тонны, остальное мясо могло попасть в том числе и в детские учреждения.

Заместитель начальника отдела государственного ветеринарного надзора управления Россельхознадзора по Кемеровской области Виталий Коснырев рассказал «Кузбассу»:

— Эта партия мяса Россельхознадзором Новосибирска уже признана некачественной и опасной. Осталось определить, насколько. В дальнейшем судьба этого мяса при любом раскладе однозначна: оно не попадет к потребителю.

ООО «Элиот» работает на рынке Кузбасса 14 лет, занимается поставкой рыбы и мяса, помимо прочего, в детские сады и детские дома. В такую ситуацию фирма попала впервые.

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 52-36-45, 52-67-67

Поставщик в Омске — один из крупнейших в России.

В настоящее время проводится проверка. Скорее всего, для ООО «Элиот» случившееся будет квалифицировано как неумышленное правонарушение, которое наказывается штрафом от 10 до 20 тысяч рублей. Не исключено, что отвечать будет и ветеринарная служба, которая обслуживает данное предприятие.

Юлия МАТЮЩЕНКО.

Готовь две удочки — нерест

На водоемах области проводится месячник охраны весенне-нерестующих рыб.

Первоначально планировалось проведение месячника с 20 апреля по 20 мая, о чем ранее было сообщено в СМИ. Однако в связи с погодными условиями сроки месячника сдвинуты — с 25 апреля по 25 мая. В этот период для рыболовов-любителей лов рыбы разрешен только двумя удочками с берега. Применение остальных снастей и другие способы лова категорически запрещены.

Специалисты Кемеровского филиала ФГУ «Верхнеобьрыбвод» напоминают, что за вылов ценных пород рыбы неразрешенными орудиями лова предусмотрены штрафы. В случае нанесения значительного ущерба рыбным запасам, применения особо варварских способов уничтожения рыбы (электролов, отравляющие вещества, спуск водоемов и т.д.), лова рыбы в местах массового нереста и на путях миграции к ним предусмотрена уголовная ответственность.

Инспекторы обращаются к населению и рыболовам-любителям с просьбой сообщать в органы рыбоохраны обо всех нарушениях рыбоохранного законодательства по телефону 31-35-86.

Задача СТРЕМЯ ИЗВЕСТНЫМИ

Авторы коллективного письма, присланного в редакцию «Кузбасса», живут на Киселевских улицах – Тополиной, Кленовой и Пихтовой. Лирические названия, нетипичные для шахтерского города, рисуют в воображении уютный зеленый уголок с симпатичными домами. Если бы не причина, вынудившая их обратиться за помощью к газете. Оказавшись на Тополиной, я только открыла рот, чтобы спросить у случайного прохожего, где дом № 2, как сразу и закашлялась. Казалось, в горло попала горсть мельчайших иголок. – Это от угля, – пояснил мужчина, – угольная пыль здесь стоит в воздухе. На нашей улице лучше не разговаривать.

Дело в том, что еще в 2004 году на месте ЗЖБИ появился угольный склад ООО «Коммунальщик». Соседство, конечно, не из приятных, но производственные мощности частного предприятия не доставляли жителям особых неудобств. Однако с каждым годом присутствие склада для жителей Тополиной, Кленовой и Пихтовой становилось все менее удобным. Лязгали железнодорожные вагоны, доставлявшие уголь на склад, ветер разносил по окрестностям черную пыль. К этому времени свою деятельность «Коммунальщик» объявлял сортировочным агрегатом, поставил на промышленную основу. Так что объемы топлива росли, территории склада было уже недостаточно. Но предприниматель и одновременно депутат горсовета Олег Мионов решил эту проблему просто: передвинул забор метров на двести к поселку, нигде не заботясь о необходимости для этого разрешения. До крыльца крайнего дома по Кленовой, 2, стало, как говорится, рукой подать. А если точнее, жители, измерив расстояние рулеткой, обнаружили, что от ворот склада их отделяют всего 80

метров. Пустырь, где местные мальчишки раньше играли в футбол, покрылся толстым слоем угольной пыли. Впрочем, даже захоти они погонять мяч на этом черном поле, вряд ли у них это получилось бы. Мельчайшие частички угля, которым пропитан воздух, вызывают кашель. Но и это еще не все. Рядом с ООО «Коммунальщик» расположен склад разреза «Сергеевский», а в 200 метрах от поселка идет строительство обогатительной фабрики ООО «Сибпрофи». Здесь на шестиметровой высоте смонтирован открытый конвейер для подачи угля на фабрику. И жители пошли по инстанциям, защищая свое право на нормальную жизнь, требуя соблюдения санитарных норм. В феврале нынешнего года специалисты Роспотребнадзора подтвердили, что ООО «Коммунальщик» ведет погрузочно-разгрузочные работы с сортировкой угля передвинутой сортировочной установкой без соблюдения статей 12 и 20 Закона РФ о санитарном-эпидемиологическом благополучии населения. То есть у «Коммунальщика» нет проекта обоснования воздействия предприятия на окружающую среду, заклю-

чения о соответствии санитарным нормам и правилам земельного участка и проекта организации санитарно-защитной зоны. Нет контроля и за качеством воздуха в зоне выбросов. Получается, что ООО «Коммунальщик», действующий со сплошными нарушениями законодательства, можно считать обществом с ограниченной ответственностью не только в качестве формы собственности, но и по отношению к своим землякам. Тем более что и после того, как Роспотребнадзор указал в представлении, какие меры необходимо предпринять для устранения нарушений, господин Мионов не обеспокоился эти заботы. Впрочем, как и штрафные санкции – сначала в размере 10 тысяч, потом 70 тысяч рублей. Я побывала в гостях у авторов письма. В просторной гостиной Мальцевых только что закончен евроремонт. Бежевая палитра комнат особенно контрастирует с видом, открывающимся из окна. Ирина Леонидовна рассказывает: – Врачи говорят, что у моей дочери снижен иммунитет именно из-за загрязненного воздуха. По распоряжению городской администрации специалисты Роспотребнад-

зора сделали анализ снега, но результаты нам не показали. Вероятно, эти результаты поразили даже санитарных врачей. У соседки Мальцевой Галины Отставных – аллергия, а Галина Кондрацкая, чей дом открыт ветру с сортировки, возмущается: – Мой муж много лет отработал в забое, травмировался, стал инвалидом, но не помнит, чтобы во время работы в шахте уголь скрипел на зубах, как это бывает, когда выходишь на улицу. В огороде который год не вызревают помидоры, огурцы. Да и откуда быть урожаю, если здесь вместо земли – штыб, как называется на горняцком языке угольная крупа. Она толстым слоем лежит на подоконнике веранды, хотя Галина Витальевна каждое утро начинает, вытирая пыль с окон и подоконника. «Почему руководство Киселевска допустило

работу угольных складов в черте города, не выдержав даже санитарно-защитную зону?» – спрашивают в заключение 33 человека, подписавшиеся под письмом. С этим вопросом я обратилась к руководителю отдела промышленности, транспорта и связи Киселевской мэрии Александру Орлянку. Но он еще раз процитировал ответ, который отправил в феврале Галине Кондрацкой, то есть перечислил, что «Коммунальщик» обязан «до 1 марта организовать временную 300-метровую санитарную защитную зону (при нормативе 500 метров), при необходимости со сносом жилых домов с границ СЗЗ. А с 11 февраля до создания нормативной 500-метровой СЗЗ не допускать работу сортировочного агрегата, складирования угля производить только в специальной выемке». Напомню, что я была у авторов письма как раз в то

время, когда сортировочный агрегат бездействовал, правда, воздух в поселке чище от этого не стал. Но меня интересовало и другое: как действия, а точнее бездействие предпринимателя Мионова соотносятся с его депутатской деятельностью. Позволила в городской Совет, чтобы дождаться встречи с председателем, сотрудником горсовета, назвавшийся Сергеем Быркой, узнать о цели, без названия пояснил: – Не надо путать предпринимательскую деятельность и представительскую. Как депутат, он принимает важные для города решения, а как предприниматель, заинтересован в получении прибыли... После этого урока политэкономии стало ясно, что оба вида деятельности – общественная и хозяйственная – депутата Олега Мионова исключают друг друга. И в таком случае проблемы электората просто не должны стоять на пути бизнесмена. Статьи по этой же причине снял с себя полномочия Евгений Меркурьев, избранный депутатом по 16-му округу, к которому относятся и улицы Тополиная, Кленовая и Пихтовая. Он пригласил молодежь на работу. Без оплаты. К счастью для Киселевских избирателей, председатель горсовета Анатолий Учитель не отделил одно от другого, хотя, как он признался, никаких жалоб от жителей Тополиной в городской Совет не поступало. Очевидно, не знает о ситуации в своем округе и депутат Игорь Асадов, избранный вместо предыдущего, господина Меркурьева. – Нарушения у ООО «Коммунальщик» есть, – заметил Анатолий Учитель, – и с Олега Антоновича никто ответственности не снимает. Сейчас работа сортировки приостановлена на 90 дней. Но помимо ООО «Коммунальщик» там еще два угольных предприятия. Так что необходимо выработать единую стратегию в решении экологической проблемы этого поселка... Что же, кому как не представительному органу – горсовету решать эту задачу с тремя известными предпринятиями.

Дина КАЛИТИНА. Фото автора. Киселевск.

КУРЬЕР

Ну подумаешь, укол!..

Третий год подряд Кузбасс принимает участие в европейской неделе иммунизации. О масштабах вакцинопрофилактики в Кемерове шла речь на пресс-конференции в управлении здравоохранения города. Как уточнила зам. начальника управления здравоохранения Светлана Краснова, альтернативы прививкам нет. Массовый отказ от прививок в 90-е годы XX века привел к всплеску дифтерии. Отмечались и смертельные случаи – и в Кемерове, и по Кузбассу, и по России в целом.

Сегодня отказы от вакцинации детей минимальны и составляют 1-3% от общей массы тех, кому подошло время ставить прививки. Причем эта цифра включает и временные медотводы по состоянию здоровья. Благодаря высокому проценту охвата, заболеваемость управляемыми инфекциями по сравнению с допрививочным периодом (когда ряд вакцин еще не был разработан) значительно снизился: корью – в 500 раз, дифтерией – в 200 раз, эпидемическим паротитом – в 150 раз... С 1997 г. в России не регистрируются случаи полиомиелита, вызванного диким полиовирусом.

коротко

Георгиевские ленты – знак почтения ветеранам Великой Отечественной войны – поступили в Новокузнецк.

Официально всероссийская акция начнется 24 апреля и продлится до 9 мая. Но распространять символы победы начали уже сегодня. Планируется, что по всему Кузбассу около 6500 человек примут участие в этом мероприятии.

Закупочная цена одной черно-оранжевой ленты около 5 рублей, но раздают их бесплатно. Школьники, военные, участники праздничных шествий и парадов по традиции подают пример горожанам и первыми прикрепляют георгиевскую ленту на грудь.

«Одежка» для стадиона

В Кемерове на стадионе «Шахтер» появится новый газон.

Искусственное покрытие марки «Ligaturf-260» фирмы Polytan привезли еще осенью прошлого года, но из-за неблагоприятной погоды уложить его не успели. Зато как следует подготовили основание.

Напомним, что синтетический футбольный газон, соответствующий европейским стандартам, был приобретен за счет средств городского бюджета. Также из городского казны были выделены деньги на подготовку основания и укладку поля, на все эти цели потратили 15,5 млн. рублей. Укладывать газон будет московская фирма ООО «Сигма-Политан», ее представители прибыли на днях в Кемерове.

Стадион «Шахтер» – основное место для проведения тренировок и игр футбольной команды «Кузбасс», которая в этом году выступает в первенстве России по футболу среди команд второго дивизиона зоны «Восток».

Торжественное открытие стадиона запланировано на 27 апреля, в 19.00 уже начнется первый матч «Кузбасса» в профессиональном качестве против команды «Сибиряк» (Братск).

Флэш-моб по-библиотечному

Сегодня в детских библиотеках Новокузнецка впервые пройдет промо-акция «Читают все».

Одновременно в 12 часов детские библиотекарши, читатели, волонтеры выйдут на улицы города с лозунгами, призывами о важности и необходимости чтения. В течение 40 минут они будут раздавать жителям города листовки, памятки, советы, как научить читать ребенка, как привить ему любовь к чтению. Горожане получат списки новинок, детских бестселлеров и самых читаемых книг. В ходе промо-акции возле библиотек будут звучать стихи, песни, кричалки и слоганы. Таким образом детские библиотеки рассчитывают привлечь внимание к проблемам детского и семейного чтения.

Редкий по красоте иконостас

установили в церкви святого великомученика и чудотворца Трифона в поселке Металлоплощадка Кемеровского района.

Его изготовили и собрали на заказ мастера специализированного завода в Екатеринбург. В минувшие выходные иконостас освятил епископ Кемеровский и Новокузнецкий Аристарх.

По словам настоятеля храма иерея Глеба Курлятов, одной из причин появления в храме именно фарфорового иконостаса стали особые свойства фарфора, которые обеспечивают долгий срок службы изготовленных из него изделий и легкий уход за ними. «К тому же иконостас очень красивый, просто белоснежный. Такие изделия производятся штучно, на заказ», – говорит отец Глеб. – Мы очень рады, что теперь волею Божией и наш храм смог приобрести такую уникальную утварь».

Церковь в Металлоплощадке построили за четыре года (с 2003-го по 2007-й). А освящают ее в дни празднования 15-летия Кемеровской и Новокузнецкой епархии в сентябре 2008 года. Небесным покровителем этого храма мученик Трифон выбран не случайно: ежегодно отец Владимир Курлятов по просьбе руководства совхоза «Суховский» молится святому Трифону об избавлении тепличных хозяйств от различных насекомых-вредителей, а также совершает водосвятные молебны с окроплением садовых саженцев.

Сюрпризы юбилейного турнира

В честь приближающегося 90-летия Кемерова в городском шахматном клубе стартовал открытый турнир, в котором местные любители шахмат имеют возможность получить или увеличить свой международный рейтинг.

Среди шестнадцати участников – один гроссмейстер и четыре международных мастера из городов Кузбасса. Впервые в истории подобных соревнований в областном центре с помощью администрации Кемерова установлен призовой фонд (первый приз – 6 тысяч рублей). Правда, из-за неудачных сроков проведения шахматных баталий (они наложился на мужской и детский чемпионаты России) большинство ведущих игроков Кемерова и Новокузнецка не смогли здесь играть. Неприятным сюрпризом стал и запрет на игру в шахматном клубе в дни турнира для обычных любителей, хотя они никак не могли помешать профессионалам.

Сюрприз другого рода случился в первом же туре – опытный обладатель высшего шахматного звания кемеровчанин Владимир Неустовцев проиграл земляку, кандидату в мастера Кириллу Колеву, которого превосходил не только в знании, но и в рейтинге. Кстати, на этом победитель, студент Кузбасского государственного технического университета, не остановился – и выиграл еще и у мастера из Осинников Игоря Сюнякова, захватив лидерство в турнире.

Кузьмер

Кузьмер

Уважаемые депутаты Совета народных депутатов Кемеровской области второго созыва!

5 лет назад был избран компетентный и грамотный состав областного Совета народных депутатов второго созыва, способный работать в деловом контакте со всеми органами власти.

За это время вы внесли заметный вклад в законодательную деятельность Кемеровской области. Во многом благодаря вам, уважаемые коллеги, в области сохранены высокие темпы социально-экономического развития. Правильно выбраны приоритеты, напряженная политическая, законодательная работа в областном парламенте позволили Кузбассу сделать большой шаг в реализации национальных проектов.

Вы работали с максимальной самоотдачей, сосредоточив усилия на поиске путей развития промышленного производства, здравоохранения, образования, жилищной сферы, сельского хозяйства, социальной защиты населения, стремясь сделать

все возможное для улучшения жизни кузбассовцев.

Каждый из вас максимально эффективно, в рамках своих депутатских полномочий, выполнял предвыборные обещания, решая многочисленные и сложные проблемы.

Особую благодарность депутатам Кемеровского городского Совета выражают вам за конструктивное и плодотворное сотрудничество. Мы всегда имеем возможность получить своевременные и грамотные рекомендации по всем направлениям нашей деятельности.

Искренне поздравляем Совет народных депутатов второго созыва с 5-летним юбилеем.

Желаем вам здоровья, счастья, профессиональных успехов!

Глава города Кемерово

В. В. МИХАЙЛОВ.

Председатель Кемеровского городского Совета народных депутатов А. Г. ЛЮБИМОВ.

МНЕНИЯ

Дома для малоимущих

В Москве до конца следующего года собираются построить 23 доходных дома эконом-класса общей площадью 26 тыс. квадратных метров. Квартиры в них на условиях аренды получают горожане, которые долгое время стояли в очереди на получение бесплатного жилья, а купит квартиру даже по ипотеке не в состоянии. По подсчетам специалистов, таких среди нуждающихся в «своем угле» москвичей – около 75 процентов. Главной особенностью затеваемого правительством столицы проекта является то, что строить доходные дома будут за счет бюджета, исключив частных инвесторов. Поэтому стоимость аренды должна быть ниже среднерыночной стоимости стем жилья. Как заявил мэр Юрий Лужков, стоимость проживания не должна превышать расходов города на обслуживание этих домов. Правда, взамен быстрого улучшения жилищных условий очередники должны будут отказаться от очереди на получение бесплатного жилья в собственность. Такая вот дилемма: можно получить квартиру сразу, но отказаться от очереди, либо стоять в очереди и томительно ждать своего часа.

Понятно, что если «московский проект» окажется удачным, то наработанный опыт, возможно, позаимствуют и другие регионы России. Ведь «квартирный вопрос» по-прежнему омрачает жизнь тысяч российских семей. Итак, насколько плодотворна идея строительства доходных домов и как скоро ее можно реализовать?

Борис ГОРОБЦОВ, президент ассоциации строительных организаций «Промстрой»:

– Строительство доходных домов – идея положительная. Во всем мире рынок жилья ступенчатый. Первая ступень – это аренда. Дальше идет квартира. Еще выше – отдельный дом или, допустим, вилла. У нас в России аренда жилья пока не развита. Во многих странах она делится на социальную, где для малообеспеченных граждан жилье строит государство, и коммерческую.

Зачастую коммерческое жилье, в случае нехватки социального, опять же снимает государство. Человеку на съем жилья доплачивает бюджет. Я считаю, что рынок арендного жилья нужно развивать. А для этого нужны «долгие», может быть, целевые кредиты, потому что окупаемость таких проектов составляет 30 лет и более. Если бы коммерческие структуры могли брать кредиты на длительное время, то они могли бы строить больше арендного жилья, меньше было бы и плата за него. Сегодня же, когда такого жилья

мало, оно дорогое и в основном некачественное.

Что же касается доходных домов, построенных за счет государства, то их количество зависит от наполненности бюджета. Москва может позволить себе дорогостоящие вещи. И последнее. Я твердо убежден, что нельзя строить доходные дома низкого качества. Иначе потом получим новые проблемы. Мы уже имеем горький опыт возведения комнат гостиничного типа. Так что качество и доходных домов должно быть высоким.

Галина МИРОНОВА, директор агентства по ипотечному жилищному кредитованию Кемеровской области:

– Доходные дома – дело очень важное и перспективное. Их создание, с одной стороны, поможет жить в достойных условиях гражданам, которые в силу определенных обстоятельств не могут приобрести жилье в собственность, а с другой – будет способствовать развитию механизма ипотечного жилищного кредитования. Дело в том, что, к сожалению, рост количества выдаваемых ипотечных кредитов параллельно сопровождается и ростом числа неплатежчиков. А если человек не может или не желает платить по ипотечному кредиту, то взыскание накладывается именно на предмет ипотеки. После принятия судом решения об обращении взыскания на предмет залога и начала ис-

полнительного производства требуется куда-то переселить граждан из продаваемого им торгового жилого помещения. В соответствии с действующим законодательством функция такого временного жилья должна выполнять помещения маневренного фонда. Однако в большинстве городов области маневренного фонда либо нет вообще, либо в нем нет свободных жилых помещений, которые могут быть предоставлены выселяемым неплатежчикам по ипотечным кредитам. Доходные дома, при их наличии и при условии надлежащего правового регулирования, могли бы выполнять функцию маневренного фонда. Важным, на мой взгляд, моментом, который нужно учесть при создании государственных доходных домов, является то, что квартиры, предназначенные для сдачи внаем, должны быть выделены в особую часть ОБЫЧНОГО дома, то есть люди, снимающие жилье, находились бы среди других, уже имеющих жилье в собственности. Так арендаторы будут чувствовать себя живущими в обычном доме, а не в гостинице или общежитии.

Елена ВОХМИНА, председатель комитета по жилищным вопросам администрации г. Кемерово: – Наличие такой возможности улучшения жилищных условий, как доходные дома, – очень хороший вариант. Правда, Москва – огромный

мегаполис, и там больше финансовых ресурсов. Таким новым жильем муниципалитет может в дальнейшем «маневрировать»: часть направлять на социальную очередь, часть сдавать в аренду другим категориям населения. При этом важным является вопрос регулирования арендной платы. Ведь само понятие «доходный дом» подразумевает получение дохода или прибыли. А раз так, то и плата в таких жилых помещениях может браться по коммерческим расценкам. Ведь сегодня риэлтерские фирмы уже занимаются предоставлением такого рода услуг на рынке недвижимости. Однако наши очередники, как правило, малоимущие граждане, к сожалению, не могут платить такую арендную плату. Я считаю, что в нашем регионе на сегодняшний день мы пока не готовы к появлению доходных домов. В первую очередь из-за низких доходов населения.

Наталья КОРЧУГАНОВА, председатель правления некоммерческого партнерства «Риэлтеры Кузбасса»:

– Я считаю реализацию такого проекта, в том числе и в Кузбассе, вполне реальной. Так сегодня складывается, особенно в европейской части России, что молодежь не хочет «затягивать» себя в кредиты и приобретать квартиры по ипотеке. Молодые люди хотят жить сегодня и сейчас. И деньги, зарабатываемые ими, предпочитают

В недалеком будущем пенсии будут прирастать не столько за счет ежегодных индексаций, сколько благодаря системе пенсионных накоплений. Этот вывод можно сделать исходя из последних правительственных решений.

В частности, в апреле Госдума в третьем и окончательном чтении приняла законопроект «О дополнительных страховых взносах». Законопроект предполагает увеличение размера софинансирования добровольных пенсионных накоплений. То есть еще совсем недавно мы объясняли нашим читателям, рожденным начиная с 1967 года, что они смогут копить пенсии на счет у государства при условии, что государство будет добавлять на их накопительную часть по 10 тыс. рублей в год. Теперь исходную сумму софинансирования решили увеличить – до 12 тыс. руб. в год. А срок софинансирования тот же – 10 лет.

На паях с государством будем копить пенсии

Работающих людей пенсионного возраста авторы законопроекта решили заинтересовать идеей добровольных пенсионных накоплений еще больше – размер софинансирования из средств госбюджета для них увеличили до четырех раз. То есть вместо максимальных 30 тыс. рублей в год государство будет перечислять в накопительную часть до 48 тыс. руб.

Правда, при этом человек должен не оформлять свой выход на заслуженный отдых, иначе теряется смысл накоплений.

Напомним, чтобы войти в систему добровольных пенсионных накоплений, нужно заключить договор либо с работодателем, либо в ПФ. Договор начнет действовать с 1 октября нынешнего года по 1 октября 2013 г. А дополнительные взносы добровольно платить надо минимум 2 тыс. рублей в год.

Пока что многочисленные эксперты прикидывают, сколько солидная армия добровольцев. Большинство из них склоняется к выводу, что это будут люди с 1953 по 1966 год рождения, и притом работники средних и крупных организаций.

По разным оценкам, это составит от 10-12 до 40 млн. человек.

В нашем отделении ПФР никаких прогнозов не делают: рано. Во всяком случае, пока еще не было ни звонков с вопросами от заинтересованных данной идеей людей, ни писем. Да и само решение о системе софинансирования накоплений, как заметила Елена Артемьева, зам. управляющего отде-

нием ПФР, еще только зреет. Даже если примут законопроект окончательно (по прогнозам – в конце апреля), потребуется разработка дополнительных нормативных актов, рассылка в органы ПФР разъяснений.

Специалистам пока многие моменты неясны. Хотя бы как открыть лицевой счет на «добровольца»? Да и работодатели, которые выступят в качестве налоговых агентов, тоже еще не знают, как перечислять за «добровольцев» взносы, как сдавать индивидуальные сведения о всех желающих участвовать в системе.

Скоро все прояснится. Чувствуется, что правительство собирает форсировать события, раз уже в этом году надеется на подписание первых договоров с «добровольцами».

К тому же решен, наконец, вопрос о выплате средств пенсионных накоплений правопреемникам умерших застрахованных лиц. Это в случае, если смерть застрахованного лица наступила до назначения накопительной части пенсии по старости. Сам закон по правопреемникам был принят еще в 2005 году, и только в ноябре 2007 г. стал ясен механизм его реализации. С февраля, марта нынешнего года пошли первые выплаты правопреемникам. На сегодняшний момент принято 871 решение о выплате. Лед тронулся. И это еще одно свидетельство того, что идея пенсионных накоплений, в том числе и добровольных, на сегодня актуальна как никогда.

Елена ЩЕРБАКОВА.

Какие мы

«А строки бродят хороводом...»

Марина Брюзгина в двадцать два года – автор двух поэтических книг: «Тревога кочующих птиц» и «Музыка пчел», лауреат губернаторской стипендии «Надежда Кузбасса». А недавно она стала лауреатом всероссийского поэтического конкурса им. Н.Рубцова, широко известного не только в литературных кругах. Это и стало поводом для нашей встречи.

– Марина, как ты стала лауреатом премии Николая Рубцова за 2007 год?

– В начале этого года я получила сразу два приятных для меня известия. Я стала лауреатом всероссийского конкурса имени Н. Рубцова «Звезда полей» и дипломантом Пушкинского фестиваля «С веком наравне». На конкурс «Звезда полей» нужно было отправить 5-6 своих стихотворений. Я, не надеясь ни на что, отправила. Тем приятнее стало для меня известие, что я прошла отборочный тур. Отобранные произведения участников со всех регионов были изданы в отдельном коллективном сборнике. Его-то вместе с дипломом прислали мне из Москвы.

– Твои стихи публиковались более чем в 10 журналах по всей России...

– Писать стихи я начала еще в школе, какое-то время ходила в литературную студию «Притомье». Решив отправить свои поэтические откровения в редакцию журнала «Огни Кузбасса», я сразу же напечатала. Тогда я подумала, почему бы не рискнуть и не послать куда-нибудь еще? Послала стихотворения в разные регионы, в журналы «Дарьял», «Ожняя звезда», «Ден и ночь», «Всероссийский сбор». Конечно, не все было так просто, но, наверное, мои стихи находили отклик сначала в редакциях этих журналов, а потом и на их страницах.

– Кто из поэтов повлиял на твоё творческое становление?

– У меня много любимых поэтов, но среди них два непрекращаемых авторитета, на которые я стараюсь равняться в своем творчестве, – это Николай Рубцов и петербургский поэт Владимир Шемшуренко. Кроме того, я убеждена, что поэзия в Кузбассе, по сравнению даже с другими регионами, находится на очень высоком уровне. Я слежу за творчеством сибирских писателей, учусь у них мастерству. У меня дома большая поэтическая библиотека, в которой есть практически все их книги.

– У тебя два поэтических сборника – «Тревога кочующих птиц» и «Музыка пчел»...

– Со временем у меня накопилось достаточно стихотворений и, поразмыслив, я решила издать их отдельной книгой. «Тревога кочующих птиц» получила благоприятные отзывы в областной печати, в журналах и газетах. Хотя сейчас, оглядываясь назад, вижу, что мне не все в ней нравится. Но это, как говорится, издержки поэтического роста.

– У Вознесенского есть такие строки: «Стихи не пишутся, случаются, как Родина и как ветла». А как они приходят к тебе?

– По-разному. Иногда стихотворение рождается по наитию, а бывает, что пишешь в себе стихотворение порою долгое время. Чаще всего пишу стихи ночью, когда уходит дневная суета и ты остаешься один на один со своим сердцем и памятью.

– В твоём творчестве есть стихи не только о любви. Можно встретить и гражданскую поэзию. Какие темы для тебя наиболее близки?

– В нашем возрасте чаще всего хочется писать любовную лирику. Без нее, конечно же, никак не деться. Но многие мои стихотворения посвящены природе, малой родине – селу Поперечному. Последнее время рождаются и философские стихи, размышления о жизни и творчестве.

– Марина, а как складываются у тебя отношения со старшими товарищами по перу? Есть ли для тебя место в общественной жизни писательской организации?

– Отношения сложились очень хорошие, доверительные. Меня неоднократно включали в состав писательских бригад, которые проводят творческие встречи с читателями нашей области. Я принимала участие в Фео-



ровских чтений, в селе Марьевка, в областном поэтическом празднике в деревне Юго-Александровке, встречалась с читателями областного центра. В конце апреля состоялся ежегодный поэтический вечер «Весна в Притомье». Надеюсь, в нем найдется место и для моих стихов.

– Бытует мнение, что женская поэзия, за редким исключением, оставляет желать лучшего. Как ты относишься к этой точке зрения?

– Для меня не существует такого понятия, как женская или мужская поэзия. Для меня поэты И. Бунин и А. Ахматова, С. Есенин и М. Цветаева, П. Антокольский и М. Петровых, И. Киселев и Т. Рубцова. Для меня существует просто хорошие стихи.

– Как ты считаешь, есть ли предел совершенству в создании стихотворений? Или это некий дар, который нам дается от рождения?

– Дар – это, безусловно, неотъемлемое условие. Но учиться писать стихи нужно всю жизнь, потому что нет предела совершенству.

– Ты заканчиваешь в этом году Кемеровский государственный университет культуры и искусств, факультет информационных технологий. Как ты представляешь свою дальнейшую судьбу?

– Я считаю, что всегда нужно ставить перед собой высокие цели, и, по возможности, их добиваться. У меня огромные планы на будущее. Но уже сегодня уверена, что мое будущее дело будет связано с творчеством. Поэзия, я, конечно, тоже бросать не собираюсь.

Дарья КАТКОВА.

... Душа молчит или бунтует, Но как тут не сойти с ума... Наш город плавно атакует Пушистым облаком зима.

А строки бродят хороводом, Но не идут из-под пера. И в стекла превратили воду Морозно-вьюжная пора.

И стекла эти, и тревога Везде предстает опять, Лишь старым книгам Приходится меня спасать.

И Муза вновь садится рядом, И выхожу на миг из сна. Бумажки лист милее взгляду, Чем снеговая бездна.

... Заболела мама. Где же сил найти. Я стою у храма И хочу войти.

Милосерден Боже. Знаю наперед: Кто-нибудь поможет, Что-нибудь спасет.

... Я выжгла заветное имя На маленьком сердечке своем. На тебя превращаясь незримо, Теряю себя день за днем.

Смолчать бы сумел, растеряться, Исчезнуть за дальней горой... Но смотришь веселые лица, Не можешь понять, что со мной.

Ты ходишь по тем же дорогам, У тех же заливая стоишь. Прости ты меня, ради Бога, За глупые слезы мои.

Пытаюсь спастись в разлуке, Снегу становиться сильней. Но снится усталые руки И нежность улыбки своей.

расследование

Ищем деловую одежду для женщин

Задание получила

Телефонный звонок несколько озадачил: женщина просила разыскать для неё одежду.

Суть разговора сводилась к следующему: «Я ношу одежду 52-54-го размера. Утверждаю, что подобрать вещь такого размера очень сложно. Мне кажется, что у нас в городе мало специализированных магазинов и отделов. Все, что есть, обошлось и ничего так и не купила. Неинтересные фасоны, размеры часто не совпадают. Если размер твой, сидит вещь плохо. Трудно выбрать и праздничный наряд, и деловой костюм. Цены тоже очень разные. В большинстве случаев, высокие и не соответствующие качеству ткани. Например, обыкновенная блузка для работы стоит более 3 тысяч рублей, это слишком дорого. Для блузки 1500-2000 рублей – самая подходящая цена. Бывает, и размер подходит, и цена маленькая, но при этом такие мрачные расцветки и примитивные фасоны, что приобрести вещь не возникает желания. Модели часто не соответствуют моим представлениям о современной одежде. То есть мне не нравятся ни расцветка, ни модель, ни шитьё. Даже имея 10000 рублей, куплю костюм, который бы тебе подошёл, очень трудно. Когда-то в Кемерове была фирма, которая шила и продавала уже готовую одежду наших размеров. По нормальным ценам. Ватные шить не пытались, это занимает много времени. Сторонник готовых вещей, я согласна покупать вещи наших производителей. Если бы была такая возможность».

Начала расследование

И я с удовольствием начала расследование. Впервые, потому что «задание» достаточно приятное: пройтись по магазинам. А вот-вторых, сама недавно искала себе обновку и ничего не подобрала. Причины те же: либо очень дорого и нет смысла покупать через пару месяцев цена понравившегося жакета к 1950, сегодня обозначенных рублей, упадёт до 950 (уже есть опыт). Либо мой размер вдруг предполагает объем талии и то, что чуть выше, на пару сантиметров меньше, чем у меня.

Правда была мама, когда говорила, что надо учиться

шить, что наступит такой момент, когда купить готовую вещь будет весьма проблематично, что наша промышленность шьёт одежду только на молодых и стройных.

Но времена-то сейчас другие. Шьют теперь одежду и маленькие фабрики, они-то должны учитывать возрастные особенности женской фигуры?!

«Мадам» не значит взрослая женщина?

Итак, иду по следу, указанному в телефонном разговоре. В магазинах «Мадам Брошкина». Раз «мадам», думаю я, значит, взрослая женщина, потому-то и размеры указаны от 44-го до 90-го какого-то. Действительно, одежды много. Большой. Есть даже отдел эконом-класса. Бросаются в глаза наряды для торжественных случаев: из тафты или кружевных тканей. Размеры 44-46 тоже есть, чуть-чуть бряк. Интересуюсь деловой одеждой.

– Такая одежда у нас бывает очень редко, – говорит директор магазина Людмила Владимировна. – Её сразу разбирают. Многие женщины ищут деловую одежду, немногие производители её шьют. Костюмы вообще разбирают за несколько часов. Новокузнецкая «Берёзка» шьёт, но в последнее время мы ничего от них не получили. Были блузки и юбки кемеровской «Адамы», но ходили слухи, что фирмы теперь нет. Торгуем тем, что есть. Понимаю, что женщина со вкусом не наденет ни одно из этих платьев на работу.

«Это платье» бросается в глаза: строгое, черное. Но боковая вставка бело-черно-зеленая делает наряд агрессивным. Трудно найти женщину, которую бы оно украсило.

Путь ведёт в Новокузнецк

Так, упоминалась «Берёзка». Звоню в Новокузнецк. Позвонил, на звонок ответила генеральный директор. Сказала, что классическую одежду для женщин они по-прежнему шьют. Уже готова летняя коллекция из льна немецкого производства: юбки, брюки, в том числе капри (800-900 рублей), пиджаки без подкладок, потому что летние (до 1500 рублей). К ним трикотажные блузки (800 рублей), топы в тон брюк. А блузки и в полусити, и в клетку, и однотонные. Причем работники «Берёзки» готовы приехать на любое

предприятие со своей одеждой. Объяснила, что одежду не поставляют в те магазины, которые с ними ещё не расплатились.

Ищу «Адаму»

Следующий разыскиваемый – «Адама». Её действительно нет. Зато есть ООО «Ника».

Директор в отъезде, специалист по продажам – тоже. Разговариваю с конструктором И. С. Баленко.

– Да, мы разрабатываем и шьём лёгкую женскую одежду. И блузки, и юбки.

новые модели. Для меня, человека, работающего с полными женщинами, большее значение, чем фасон, имеет хороший состав ткани, расцветка. Стараемся, чтобы вещь украшала женщину. Используем модные детали. Модные предложения нельзя полностью использовать на полную женщину. Юбки шьём прямые, классические. Такие всегда будут в ассортименте. Шили зимние теплые юбки с карманами, с запахом. Работаем с трикотажем, женщины любят эту ткань. Вот у этих изделий мы



Рис. Валерия Илиндева.

Работаем по 60-62-й размерам. Размеры 52 и 54-й, конечно, шьём и продаём. У нас есть магазин в Кемерове на Волгодонской, 21, и отдел на пр. Ленина (в магазине «Синара»). Шьём в соответствии с направлениями моды и с тканями, которые у нас на данный момент есть. Выбираем ткани современные, предпочтительно отдаём натуральным. Насколько успеваем за модой, трудно сказать, всё-таки кажется, чуть-чуть запаздываем. Но у нас маленькая фирма. И, тем не менее, каждый месяц отшиваем

часто меняем фасон, делаем и с манжетами, и с планками, и со вставками. Но водолазки и футболки – самый простой для нас вариант – шьём всегда.

Расследование зашло в тупик

Прошла по указанным адресам, опросила действующих лиц. И что? Получается, магазин продаёт то, что имеет. А предприятия тем временем шьют то, что женщинам нужно. Кто «разведёт» ситуацию? Расследование зашло в тупик.

кой-нибудь предприимчивый человек решится шить одежду, которую так долго ждут женщины? На такую не 60, как у моделей, а 80, как у обычных дам? Тогда и женщины на улице станут наш глаз радовать, и сами будут радоваться. И будет всем счастье.

Скромные предложения

Накануне тёплого времени года оставить женщин без надежды хоть как-то преобразиться жестоко. А потому я попросила стилиста Ольгу

Избегайте

любых акцентов на талии, прежде всего поясов. Даже если у вас широкие плечи, избегайте рукавов «реглан» и «американской» проймы. Не носите удлиненных пиджаков и кардиганов. Напротив, укороченные модели и модели с завышенной линией талии (вплоть до отрезных под грудью) хорошо подходят вашей фигуре;

очень тонких, пластичных, струящихся тканей, особенно тонкого трикотажа и кроя по косой – такая одежда будет предательски облегают. И наоборот: носите плотные, хорошо держащие форму ткани: накрахмаленный ситец, джинсу, велвет, габардин.

Наталья ЕВГРАФОВА.

практика

Столовая «с иголочки»

В кемеровской школе № 11 после капитального ремонта открылись столовая и пищеблок. Это событие не было бы примечательным, если бы не один факт. В разгар ремонтных работ стало известно о победе региона в федеральном конкурсе по организации школьного питания. Кемерово – первая территория области, где в рамках федерального эксперимента будет отработана модель питания школьников крупного города.

По проекту Кировский район вступит в эксперимент на втором этапе, когда к сентябрю 2009 г. появится новый комбинат питания с современными технологиями приготовления обедов и их транспортировки в школы. Но раз ремонт столовой 11-й школы уже начался, ее решили оснастить не как базовую – с полным циклом приготовления пищи, а как раздаточную, дотготовленную столовую. Это значит, что пищеблок оснащен поточным технологическим оборудованием и пароконвектоматом. Овощи сюда

доставляются нашинкованными, рыба – разделанной и разрезанной на куски. Все – в вакуумной упаковке, в замороженном виде. Остается пищу приготовить (в будущем – регенерировать). Пароконвектомат – это, по сути, большая промышленная пароварка. За счет конвекции, например, у паровой котлеты, сохранившей все самое вкусное и полезное, появится золотистая корочка, отчего ее сразу захочется съесть. Готовится сразу много порций. И быстро. Так что накормить 800 учащихся не составит труда. Только бы

они захотели есть в столовой. Как рассказала директор школы Галина Страхова, раньше здесь обедали только 50-53% школьников. В начальной школе этот процент был больше, в среднем звание – меньше. А старшекласники, как, например, Настя Портнягина из 9-Б, предпочитали перекусывать в буфете булочкой с чаем или соком. Через буфет «проходили» 300 ребят из 800. Были и такие, как одиннадцатиклассник Константин: «Вообще в столовой не питаюсь – неохота, чтобы готовили нормально. Просто не голодный,

и всё». Поэтому подколлективу теперь предстоит большая разъяснительная работа – с родителями, которые закладывают в семье основы культуры питания, с детьми и персоналом столовой, от которого зависит ассортимент блюд.

Любопытное замечание Дениса Бочарова из 11-го класса: «Старая мебель не располагала, потому и ходили в столовую единицы. Сейчас здесь и сидеть приятно, есть – тем более». Из унылой, тоскливой столовой, построенной в 70-х годах, за три месяца ООО «Орбстрой-3» сделало игрушку. «Поменяли все, от пола до потолка, – сказал его руководитель Олег Гаркавий. – Для отделки использовались обычные современные материалы, которые легко моются, обраба-

тываются, что в совмещенном помещении особенно важно». В том и сложность объекта – здесь обеденный зал совмещен с актовым. Гости из Москвы, в частности главный советник экспертного управления администрации президента РФ Елена Астраханька, отметили это как изюминку: можно есть и одновременно посмотреть какое-то представление. Словом, станет ли теперь столовая «лабораторией», «центром культуры», зависит от школы. Одно ясно: это первая ласточка в серьезном большом проекте – реконструкции школьных пищеблоков, который при поддержке администрации президента начинается действовать в Кемеровской области.

Ольга СЕМИЛЕТКО.

ВНИМАНИЕ!

Управление Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору по Кемеровской области проводит конкурс на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы

Отдел Государственного ветеринарного надзора (г. Кемерово)

Заместитель начальника отдела.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (в сфере ветеринарного надзора), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Государственный инспектор (три единицы).
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (в сфере ветеринарного надзора), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Специалист-эксперт.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (ветеринария), стаж работы по специальности не менее трех лет.

Старший специалист 2 разряда.
Квалификационные требования: образование не ниже среднего профессионального, без предъявления требований к стажу.

Отдел Государственного ветеринарного надзора (г. Новокузнецк)

Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (в сфере ветеринарного надзора), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел семенного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (в сфере семеноводства и селекционных достижений), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел надзора за качеством и безопасностью зерна и продуктов его переработки (г. Кемерово)
Заместитель начальника отдела.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, технолог по хранению и переработке зерна), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Ведущий специалист-эксперт.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия), стаж работы по специальности не менее трех лет.

Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Специалист-эксперт.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел надзора за безопасным обращением с пестицидами и агрохимикатами (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (защита растений), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Специалист-эксперт (две единицы).
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (защита растений), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Старший специалист 2 разряда.
Квалификационные требования: образование не ниже среднего профессионального (защита растений), без предъявления требований к стажу.

Отдел надзора за безопасным обращением с пестицидами и агрохимикатами (г. Белово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (защита растений), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел надзора за безопасным обращением с пестицидами и агрохимикатами (г. Новокузнецк)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (защита растений), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел надзора за безопасным обращением с пестицидами и агрохимикатами (г. Прокопьевск)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (защита растений), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (защита растений), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (защита растений), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (защита растений), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (защита растений), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (защита растений), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (защита растений), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)

Заместитель начальника отдела.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (землеустройство), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Главный специалист-эксперт.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (земельное право), стаж работы по специальности не менее трех лет.

Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Специалист-эксперт (три единицы).
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Мариинск)
Старший государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Новокузнецк)
Старший государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Отдел земельного контроля (г. Кемерово)
Государственный инспектор.
Квалификационные требования: высшее профессиональное образование (агрономия, почвоведение и агрохимия), стаж государственной службы не менее двух лет или стаж работы по специальности не менее трех лет.

Департамент природных ресурсов и экологии Кемеровской области извещает о проведении аукциона на получение права пользования недрами с целью разведки и добычи базальта (строительного камня) на Северокургайском участке в Кемеровской области

Общие положения

Целью проводимого аукциона является определение пользователя недр, обладающего необходимыми финансовыми и техническими средствами для разведки и добычи базальта (строительного камня) на Северокургайском участке, расположенном на территории Прокопьевского района Кемеровской области, в соответствии с условиями проведения аукциона.

Основным критерием для выявления победителя при проведении аукциона на право пользования участком недр является размер разового платежа, предложенный участниками аукциона.

Победителю аукциона будет предоставлено право пользования участком недр и выдана лицензия на право пользования недрами с целью разведки и добычи базальта (строительного камня) на Северокургайском участке сроком на 20 лет.

Местонахождение участка недр

Северокургайский участок расположен в Прокопьевском районе, в 1 км на юго-восток от с. Кыргай и включает в себя бывший горный отвод ОАО «Разрез «Талдинский» (лицензия КЕМ 00396 ТЭ, срок действия которой закончился в 2002 г.). Геоморфологически участок занимает положительные формы рельефа левого борта долины р. Кыргай.

В структурном отношении Лицензионный участок расположен в центральной части Кузнецкого каменноугольного бассейна, на западной окраине Кыргай-Осташкинского антиклиналя.

Площадь участка недр на дневной поверхности составляет 65,6 га (0,66 кв. км).

Нижняя граница предварительного горного отвода – горизонт +270 м (абс.).

Количество запасов и ресурсов базальта сырья Северокургайского участка по состоянию на 01.01.2007 г. составляет 5503 тыс. м³, из них: по категории С1 – 630 тыс. м³ и по категории С2 – 2293 тыс. м³ (утверждены Протоколом НТС № 4097 (1994 г.) и поставлены на Государственный баланс запасов полезных ископаемых). Прогнозные ресурсы составляют по категории Р1 – 2580 тыс. м³.

Основные условия пользования участком недр

Осуществление отработки базальта (строительного камня) Северокургайского участка в две стадии:

на первой стадии – отработку части участка недр в контуре разведанных (до гор. +270 м (абс.) запасов полезных ископаемых, ограниченного восточной границей контура не действующей лицензии КЕМ 00396 ТЭ и далее условными точками №№ 10-11...18-9 после составления геологического отчета с пересчетом запасов базальта (строительного камня) и государственной экспертизы полученных запасов;

на второй стадии – после проведения геологоразведочных работ и государственной экспертизы запасов, отработку разведанных (до гор. +280 м (абс.) и оцененных частей участка недр, расположенного от границы контура не действующей лицензии КЕМ 00396 ТЭ: к востоку до границы предварительного горного отвода (угловые точки №№ 9-10) и к северо-востоку ограниченного предварительными границами горного отвода (угловые точки №№ 1-2-3...9-18-19).

Этапы освоения:

На первой стадии: составление геологического отчета с пересчетом запасов (строительного камня), в границах контура разведанных запасов полезных ископаемых и государственную экспертизу полученных запасов – не позднее 7 мес. с момента государственной регистрации лицензии; разработку технического проекта отработки Лицензионного участка с учетом требований рационального использования недр и природоохранного законодательства – согласования, государственную экспертизу и утверждение в установленном порядке – не позднее 17 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

начало строительства – не позднее 18 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

начало промышленной добычи – не позднее 24 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

выход на проектную мощность с производительностью в соответствии с техническим проектом отработки участка недр не менее 300 тыс. куб. м в год не позднее 36 мес. с момента государственной регистрации лицензии.

Уровень добычи в дальнейшем может быть откорректирован на основании соглашения между победителем аукциона и Распорядителем недр отдельным дополнением к лицензии.

На второй стадии:

составление, согласование и утверждение в установленном порядке проекта на проведение геологоразведочных работ – не позднее 24 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

разведку и государственную экспертизу запасов базальта (строительного камня) – не позднее 36 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

корректировку технического проекта отработки участка недр с учетом прироста запасов базальта (строительного камня) – согласования, государственную экспертизу и его утверждение в установленном порядке – не позднее 45 мес. с момента государственной регистрации лицензии.

Платежи и сборы

Размер сбора за участие в аукционе: 128182 (сто двадцать восемь тысяч сто восемьдесят два) рубля перечисляется заявителем по реквизитам:

получатель: УФК по Кемеровской области (департамент природных ресурсов и экологии Кемеровской области) ИНН 4205120384, КПП 420501001; р/счет № 40101810400000010007; ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области; БИК 043207001; КБК 01011202102020000120 (прочие платежи при пользовании недрами по участкам недр, содержащим месторождения ОПИ (сбор за участие в аукционе)).

Стартовый размер разового платежа за пользование недрами (разовый платеж за получение права пользования недрами) устанавливается в размере 2640000 (два миллиона шестьсот сорок тысяч) рублей. Шаг аукциона устанавливается 10 % от стартового размера разового платежа за пользование недрами, что составляет 264000 (двести шестьдесят четыре тысячи) рублей.

Разовый платеж за пользование недрами, определяемый по итогам проведения аукциона, уплачивается победителем аукциона в течение 30 дней с момента государственной регистрации лицензии на пользование участком недр в областной бюджет в соответствии с бюджетным законодательством Российской Федерации.

Регулярные платежи за пользование недрами в целях разведки взимаются за площадь (47,11 га) участка недр, предоставленного победителю аукциона (за исключением площади (18,49 га) участка недр, на котором запасы полезного ископаемого установлены и учтены Государственным балансом запасов).

Ставка регулярных платежей за пользование недрами в целях разведки полезного ископаемого составляет 6870 руб. за один квадратный километр площади участка недр в год.

Регулярные платежи за пользование недрами уплачиваются победителем аукциона ежеквартально не позднее последнего числа месяца, следующего за истекшим кварталом, равными долями в размере одной четвертой от суммы платежа, рассчитанного за год. Регулярные платежи за пользование недрами взимаются в соответствии с бюджетным законодательством Российской Федерации.

Сбор за выдачу лицензии на пользование участком недр: 35000 (тридцать пять тысяч) рублей и вносится победителем аукциона при получении лицензии.

Заявителям, не допущенным решением аукционной комиссии к аукциону, проигравшим участникам аукциона или отказавшимся от участия в аукционе заявителям, а также победителю аукциона, отказавшемуся от права пользования недрами, сбор за участие в аукционе не возвращается.

Аукцион проводится в г. Кемерово в 10 часов 00 минут (местное время) 6 июня 2008 года в здании Администрации Кемеровской области по адресу: 650064, г. Кемерово, пр. Советский, 63.

Заявки принимаются к рассмотрению на участие в аукционе до 17 часов 00 минут (местное время) 27 мая 2008 года по адресу: 650064, г. Кемерово, пр. Советский, 63, департамент природных ресурсов и экологии Кемеровской области.

С порядком и условиями проведения аукциона, основными требованиями к условиям пользования участком недр, а также геологической и другой информацией можно ознакомиться в департаменте природных ресурсов и экологии Кемеровской области по адресу: 650064, г. Кемерово, пр. Советский, 63; телефоны: 58-55-56, 58-77-56, факс 58-69-91.

Подробная информация о проведении аукциона размещена на Интернет – портале органов государственной власти Кемеровской области <http://www.kemerovo.su>.

ОБЪЯВЛЕНИЕ

о проведении конкурса на замещение вакантных должностей и на включение в кадровый резерв для замещения вакантных должностей государственной гражданской службы Кемеровской области департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кемеровской области

1. Департамент сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кемеровской области объявляет прием документов для участия в конкурсе на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы Кемеровской области:

«ведущая» группа должностей категории «руководители» – начальник отдела по работе с личными подсобными хозяйствами и садоводческими обществами – 1 вакансия;

«старшая» группа должностей категории «специалисты» – главного специалиста отдела финансов – 2 вакансии;

ведущего специалиста отдела анализа и перспективного развития перерабатывающей промышленности – 1 вакансия.

Квалификационные требования к замещаемой вакантной должности «начальник отдела»:

– высшее профессиональное сельскохозяйственное образование;

– стаж работы на сельскохозяйственных предприятиях не менее трех лет.

Квалификационные требования к замещаемой вакантной должности «главный специалист, ведущий специалист»:

– высшее профессиональное образование по специальности профиля отдела.

Включение в кадровый резерв для замещения должностей государственной гражданской службы Кемеровской области категории «руководители»:

главная группа должностей – первый заместитель начальника департамента, заместитель начальника департамента; ведущая группа должностей – начальник отдела, заместитель начальника отдела, заведующий сектором;

«специалисты»:

ведущая группа должностей – консультант;

старшая группа должностей – главный специалист, ведущий специалист.

К участию в конкурсе приглашаются граждане Российской Федерации не моложе 18 лет, владеющие государственным языком, имеющие дипломы по специальностям: юриспруденция; экономика; финансы и кредит; бухгалтерский учет; анализ и аудит; экономика и управление на предприятии;

информационные системы и технологии; агрономия; зоотехния; технология хлеба, кондитерских и макаронных изделий; технология мяса и мясных продуктов; технология молока и молочных продуктов; технология продуктов детского и функционального питания.

Квалификационные требования:

ведущая группа должностей – высшее профессиональное образование и стаж работы на должностях ведущей группы не менее трех лет или три года работы руководителем по специальности;

ведущая группа должностей – высшее профессиональное образование и стаж работы на должностях старшей группы не менее трех лет или стаж работы по специальности на руководящих должностях не менее трех лет;

старшая группа должностей – высшее профессиональное образование.

Документы для участия в конкурсе принимаются в течение месяца со дня опубликования настоящего объявления по адресу: 650000, г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 22а, отдел кадров и социальной политики, кабинет 21.

2. Для участия в конкурсе представляются следующие документы:

а) личное заявление;

б) собственноручно заполненная и подписанная анкета с фотографией;

в) копия паспорта;

г) документы, подтверждающие наличие необходимого профессионального образования, квалификации и стажа работы (копии трудовой книжки, документов о профессиональном образовании, повышении квалификации, переподготовке, присвоении ученой степени и звания);

д) документ об отсутствии у гражданина заболевания, препятствующего приему на гражданскую службу или ее прохождению.

3. Конкурс проводится по документам и по итогам собеседования.

При получении документов проверяется достоверность содержащихся в них сведений, а также соблюдение ограничений и запретов, связанных с государственной службой.

За справками обращаться по телефону 36-77-85.

Кемеровский филиал ОАО «Сибирьтелеком» сообщает о проведении торгов, открытых по составу участников, закрытых по форме подачи предложений о цене, на право заключения договора купли-продажи транспортного средства:

Лот №1 – УАЗ-31601, год выпуска 1999, цвет – синий. Техническое состояние – удовлетворительное, сгнили арки колес. Пробег – 276 тыс. км. Местонахождение транспортного средства – г. Осинники. Начальная цена 28320,00 рублей, с учетом НДС;

Лот №2 – ГАЗ-31029, год выпуска 1997, цвет – серый. Техническое состояние – удовлетворительное, требуется ремонт двигателя. Пробег – 425 тыс. км. Местонахождение транспортного средства – г. Мыски. Начальная цена 16 200,00 рублей, с учетом НДС;

Начало проведения торгов – 16.05.2008 в 15.00 по местному времени по адресу: г. Кемерово, пр. Советский, 61 (4 этаж, офис 417).

Прием заявок для участия в торгах осуществляется по адресу: г. Кемерово, пр. Советский, 61, офис № 417, с 25.04.2008 до 17

час.00 мин. 13.05.2008. Контактный телефон (384-2) 34-85-10.

Контактный телефон по вопросам ознакомления с продаваемым транспортным средством: (384-2) 34-87-45.

Дата определения участников аукциона – 14.05.2008.

Победителем торгов признается лицо, предложившее наиболее высокую цену за предмет торгов. При равенстве предложений победителем признается тот участник, чья заявка подана раньше. Протокол об итогах торгов подписывается в день проведения торгов и является документом, удостоверяющим право победителя торгов на заключение договора купли-продажи. Договор купли-продажи транспортного средства с победителем торгов должен быть заключен в срок не позднее 20 рабочих дней с момента подписания Протокола.

Организатор торгов конкурсный управляющий ООО «Радуга» М. Н. Черешко проводит открытые по составу участников и форме предложения торги по реализации следующего имущества: Лот №1 – здание гаража №1, 1990 г. п., здание гаража №2, 1983 г. п., здание котельной центральной, 1968 г. п. Начальная цена – 261 079 руб. Шаг аукциона 10 000 руб. Заявки на участие в торгах принимаются до 17 час. 04.06.2008 г.

Для участия в торгах заявитель должен внести задаток в размере 30 000 руб. до 03.06.2008 г. путем внесения денежных средств на р/с 4070281030009000044, в ООО КБ «Агропромкредит» г. Кемерово, к/с 301018

Уважаемые акционеры!
23 мая 2008 года в 11 часов состоится годовое собрание открытого акционерного общества «Кузбассэнергоуголь» (г. Кемерово, ул. Институтская, 9).

Начало регистрации в 9 часов.
Повестка дня:
1. Утверждение годового отчета, годовой бухгалтерской отчетности, в том числе отчета о прибылях и убытках общества.
2. Распределение прибыли и убытков общества, в том числе выплаты дивидендов по акциям общества.

3. Выборы совета директоров общества.
4. Выборы ревизионной комиссии общества.
5. Утверждение аудитора общества.
С перечнем информации, предоставляемой акционерам по подготовке к собранию, можно ознакомиться в финансово-экономической службе предприятия или по телефону 64-13-98 в рабочее время.

Акционер должен иметь при себе паспорт, а также вправе выдать нотариально заверенную доверенность своему представителю для участия в работе собрания акционеров общества.

Совет директоров
ОАО «Кузбассэнергоуголь».

«Здравень турбо» – идеальное удобрение для подкормки цветов и рассады!

В этом уже убедились сотни тысяч садоводов и любителей цветов по всей России!

* «Здравень» очень быстро растворяется в воде обычной температуры и жесткости. Ни один питательный элемент не выпадает в осадок, все они равномерно распределяются в растворе. Гарантировано быстрое поступление элементов в растения, быстрая и высокая отдача.

* «Здравень» содержит азот, фосфор, калий, микроэлементы (железо, марганец, бор, медь, цинк, молибден и кобальт), а также гумат натрия. То есть обеспечивает при подкормке растение всеми основными питательными веществами в комплексе. Заменяет сразу несколько простых удобрений и микроудобрений.

* Гумат натрия, содержащийся в «Здравне», обладает уникальными свойствами: улучшает физические свой-

ства почвы, снижает отрицательное воздействие стресс-факторов, стимулирует рост и развитие растений, ускоряет цветение и созревание, повышает урожайность.

* Каждому виду рассады и растений требуется разное соотношение между питательными элементами. Поэтому каждая марка «Здравня» оптимально сбалансирована для конкретных растений.

* Многие культуры чувствительны к хлору. Он угнетает развитие корней и снижает усвоение питательных элементов. Отсутствие хлора в удобрении «Здравень» способствует формированию мощной корневой системы и активному усвоению необходимых элементов.

* Микроэлементы входят в «Здравень» в форме «хелатов». Растения усваивают их гораздо лучше (так, если микроэлементы в обычной фор-

ме усваиваются на 30-40%, то в «хелатной» на 90%).

* «Здравень» предотвращает развитие хлороза и пожелтение листьев из-за дисбаланса или недостатка элементов питания.

* Подкормка «Здравнем» обеспечивает получение крепкой, качественной рассады с хорошо развитой корневой системой.

* Садовые цветы и комнатные растения отзывчивы на подкормку «Здравнем» длительным и обильным цветением, повышением декоративности, гармоничным ростом. Цветы и листья приобретают более яркую и насыщенную окраску.

«Здравень турбо» – экстресс-доставка питательных элементов в растение!

Спрашивайте в магазинах города и области! Сертифицировано. www.vhoz.ru

1. Департамент лесного комплекса Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы Кемеровской области:

– для участия в конкурсе на замещение вакантной должности государственной гражданской службы Кемеровской области – начальник отдела охраны, защиты лесов, лесного контроля и надзора управления лесного хозяйства, заведующий (ая) сектором кадров и государственной службы;

– создания кадрового резерва должности государственной гражданской службы Кемеровской области – консультант, главный специалист, ведущий специалист отдела охраны, защиты лесов, лесного контроля и надзора управления лесного хозяйства, начальник территориального отдела, главный специалист территориального отдела.

К участию в конкурсе допускаются граждане Российской Федерации, имеющие:

- высшее юридическое образование;
- высшее профессиональное лесное образование;
- наличие стажа государственной гражданской службы на должностях ведущей группы должностей гражданской службы не менее трех лет или стажа (опыта) работы по специальности на руководящих должностях не менее пяти лет.

2. Для участия в конкурсе представляются следующие документы:

- а) личное заявление на председателя конкурсной комиссии;
- б) собственноручно заполненная и подписанная анкета установленной формы с фотографией;
- в) копия паспорта;
- г) документы, подтверждающие наличие необходимого профессионального образования, квалификации и стажа работы (заверенные копии трудовой книжки, документов о профессиональном образовании, повышении квалификации, переподготовке, присвоении ученой степени и звания);
- д) документ об отсутствии у гражданина заболевания, препятствующего поступлению на гражданскую службу или ее прохождению.

Прием заявлений и документов на конкурс начинается со дня публикации объявления в газете «Кузбасс» и заканчивается через 30 дней со дня публикации объявления. Все документы представляются по адресу: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, 5, оф. 301, сектор кадров. Тел. 31-27-62.

ИЗВЕЩЕНИЕ о проведении открытого конкурса

Извещение № КУНП-039-2008-ОК

Заказчик ЗАО «Газпромнефть-Кузбасс» (почтовый адрес: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, 2) настоящим объявляет о проведении открытого конкурса на право заключения договора на ремонт подъездных путей со стрелками (тупика) на Томской нефтебазе ЗАО «Газпромнефть-Кузбасс» и приглашает организации к участию в конкурсе.

Настоящее извещение не является первой официальной публикацией. Официальный источник публикации извещения о проведении открытого конкурса находится на сайте <http://kuzbass.gazprom-neft.ru>.

Контактное лицо по любым вопросам, касающимся организации и проведения конкурса: Герез Евгений Викторович, тел./факс: (3842) 31-28-01.

ИЗВЕЩЕНИЕ о проведении открытого конкурса

Извещение № КУНП-040-2008-ОК

Заказчик ЗАО «Газпромнефть-Кузбасс» (почтовый адрес: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, 2) настоящим объявляет о проведении открытого конкурса на право заключения договора на ремонтные работы по электроосвещению на Томской нефтебазе ЗАО «Газпромнефть-Кузбасс» и приглашает организации к участию в конкурсе.

Настоящее извещение не является первой официальной публикацией. Официальный источник публикации извещения о проведении открытого конкурса находится на сайте <http://kuzbass.gazprom-neft.ru>.

Контактное лицо по любым вопросам, касающимся организации и проведения конкурса: Герез Евгений Викторович, тел./факс: (3842) 31-28-01.

ИЗВЕЩЕНИЕ о проведении открытого конкурса

Извещение № КУНП-041-2008-ОК

Заказчик ЗАО «Газпромнефть-Кузбасс» (почтовый адрес: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, 2) настоящим объявляет о проведении открытого конкурса на право заключения договора на право заключения договора на ремонтные работы на Томской нефтебазе, АЗС № 100 и АЗС № 103 ЗАО «Газпромнефть-Кузбасс» и приглашает организации к участию в конкурсе.

Настоящее извещение не является первой официальной публикацией. Официальный источник публикации извещения о проведении открытого конкурса находится на сайте <http://kuzbass.gazprom-neft.ru>.

Контактное лицо по любым вопросам, касающимся организации и проведения конкурса: Герез Евгений Викторович, тел./факс: (3842) 31-28-01.

Участники дол. собственности на земельный участок с/х назначения – колхоз «Новый путь» (кадастровый номер: 42:11:0000000:0084) – уведомляют о проведении общего собрания с повесткой дня: определение местоположения выделяемых в счет земельных долей земельных участков. Собрание состоится на 31-й день после публикации настоящего уведомления в 10.00. Адрес: Промышленновский район, с. Ваганово, ул. Центральная, 13.

ПИ ООО «Кемеровоагропроект» объявляет конкурс на замещение вакантной должности начальника отдела комплексного проектирования. Обращаться по телефонам: 25-94-10, 25-96-66 в течение 20 дней.

ГЛАВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ АРХИТЕКТУРЫ И ГРАДОСТРОИТЕЛЬСТВА КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

объявляет конкурс на замещение должностей государственной гражданской службы Кемеровской области и создание кадрового резерва главного управления

Замещение вакантной должности государственной гражданской службы Кемеровской области –

главный специалист отдела градостроительного планирования и проектных работ главного управления

Квалификационные требования:
– образование высшее техническое архитектурное или инженерно-строительное или стаж (опыт) работы по специальности не менее 3 лет;

– наличие профессиональных знаний и опыта практического применения законодательства Российской Федерации и Кемеровской области;

– владение компьютером на уровне уверенного пользователя.

Создание кадрового резерва главного управления

Должность государственной гражданской службы Кемеровской области – начальник отдела территориально-земельных отношений и инженерных изысканий главного управления

Квалификационные требования:
– образование высшее техническое инженерно-картографическое, архитектурное, инженерно-строительное;

– стаж гражданской службы на должностях старшей группы должностей гражданской службы (государственной службы иных видов) не менее 3 лет или стаж (опыт) работы по специальности на руководящих должностях не менее 3 лет;

– наличие профессиональных знаний и опыта практического применения законодательства Российской Федерации и Кемеровской области;

– владение компьютером на уровне уверенного пользователя.

Должность государственной гражданской службы Кемеровской области – консультант отдела территориально-земельных отношений и инженерных изысканий главного управления

Квалификационные требования:
– образование высшее техническое инженерно-картографическое, архитектурное, инженерно-строительное;

– стаж гражданской службы на должностях старшей группы должностей гражданской службы (государственной службы иных видов) не менее 2 лет или стаж (опыт) работы по специальности не менее 3 лет;

– наличие профессиональных знаний и опыта практического применения законодательства Российской Федерации и Кемеровской области;

– владение компьютером на уровне уверенного пользователя.

Должность государственной гражданской

службы Кемеровской области – главный специалист – бухгалтер главного управления

Квалификационные требования:
– образование высшее экономическое по специальности «бухгалтерский учет»;

– опыт работы бухгалтером не менее 3 лет;

– наличие знаний и опыта практического применения законодательства Российской Федерации и Кемеровской области;

– владение компьютером на уровне уверенного пользователя, знание программы «1С».

Преимущество может быть отдано кандидатам, обладающим знанием бюджетного учета.

Срок подачи документов: 30 дней со дня опубликования объявления в газете «Кузбасс» (с 23.04.2008 по 23.05.2008).

Документы направлять заказным письмом по адресу: 650064, г. Кемерово, пр. Советский, 58, главное управление архитектуры и градостроительства Кемеровской области, с отметкой «Конкурс».

Перечень документов, необходимых для представления в конкурсную комиссию:
а) личное заявление установленной формы;

б) анкета установленной формы с фотографией, собственноручно заполненная и подписанная (фотография 3х4 см);
в) документы, подтверждающие наличие необходимого профессионального образования, квалификации и стажа работы (заверенные нотариально или кадровой службой по месту работы копии трудовой книжки, документов о профессиональном образовании, повышении квалификации, переподготовке, присвоении ученой степени и звания);

г) документ об отсутствии у гражданина заболевания, препятствующего поступлению на гражданскую службу или ее прохождению;

д) копия паспорта (оригинал предъявляется по прибытии на конкурс).

Образец заявления и анкеты размещается на информационном Интернет-портале органов государственной власти Кемеровской области: www.kemerovo.ru (в разделе «органы власти» – «исполнительные органы государственной власти» – «главное управление архитектуры и градостроительства Кемеровской области»).

Несовременно представленные документы, а также документы, представленные не в полном объеме или с нарушением правил оформления, не рассматриваются.

Конкурс проводится по документам и по итогам собеседования.

Информацию об условиях проведения конкурса можно узнать по тел. (83842) 36-43-17.

Кемеровское ОАО «Азот» объявляет открытые одноэтапные конкурсы на право заключения договоров для нужд кемеровского ОАО «Азот» в 2008 г.

-11657 поставка измерительных приборов.

-11658 поставка листа ХН32Т.

-11660 поставка запорной арматуры.

-11661 поставка графитопластовых и фторопластовых изделий.

-11662 поставка резинотехнических изделий.

-11663 поставка асботехнических изделий.

-11664 поставка продукции (стропа).

-11665 поставка продукции (стенды).

-11666 поставка ГСМ (масло Кп-8с).

-11667 поставка ГСМ (масло И40А).

-11668 поставка пенообразователя.

-11669 выполнение работ по капитальному ремонту кровли корпусов 3028, 3029 цеха № 31.

Извещения о проведении конкурсов находятся по адресу: www.azot.kuzbass.net

ИЗВЕЩЕНИЕ о проведении открытого конкурса

Извещение № КУНП-042-2008-ОК

Заказчик ЗАО «Газпромнефть-Кузбасс» (почтовый адрес: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, 2) настоящим объявляет о проведении открытого конкурса на право заключения договора на ремонт ограждения с воротами и окраску мачт освещения и молниеотводов на Кемеровской нефтебазе ЗАО «Газпромнефть-Кузбасс» и приглашает организации к участию в конкурсе.

Настоящее извещение не является первой официальной публикацией. Официальный источник публикации извещения о проведении открытого конкурса находится на сайте <http://kuzbass.gazprom-neft.ru>.

Контактное лицо по любым вопросам, касающимся организации и проведения конкурса: Герез Евгений Викторович, тел./факс: (3842) 31-28-01.

ОАО «СУЭК-Кузбасс» объявляет о проведении тендера по выбору подрядной организации на оценку горно-шахтного оборудования, находящегося в г. Ленинске-Кузнецком, в количестве 45 единиц.

Заявки на участие в тендере (с указанием стоимости, примерными сроками выполнения работ), а также документы, разрешающие осуществление оценочной деятельности, направлять на имя генерального директора ОАО «СУЭК-Кузбасс» Логинова Александра Кимовича по адресу: Кемеровская область, г. Ленинск-Кузнецкий, ул. Васильева, 1, кабинет № 113, факс: (38456) 3-41-44, E-mail AlmantsevEA@lnk.suek.ru, в срок до 17 часов 28.04.2008 г.

Дополнительная информация по адресу: Кемеровская область, г. Ленинск-Кузнецкий, ул. Васильева, 1, кабинет № 213, или по телефону (38456) 3-41-44.

ОАО «Северокузбасское погрузочно-транспортное управление» предлагает в аренду тепловозы серии ТЭМ 2.

Возможна аренда с обслуживанием нашими локомотивными бригадами, обеспечением ГСМ, производством технического обслуживания. Тепловозы имеют право выхода на пути ОАО «РЖД».

С вопросами обращаться: г. Кемерово, ул. Прозднанная, 22, тел.: 64-13-17, 64-13-69, тел./факс 64-12-09, e-mail: skptu@kemtel.ru

Огаркова Зоя Ивановна объявляет о сборании участников общей долевой собственности на земельные участки из земель КП «Куйбышевский» Новокузнецкого района.

Собрание состоится 28.04.08 в 10.00 по адресу: Новокузнецкий район, п. Подгорный, ул. Колочевская, д. 1.

ИЗВЕЩЕНИЕ о проведении открытого конкурса

ОАО «Кузбассэнерго» филиал Беловская ГРЭС, 652644, Белово-8 Кемеровской обл., м.н. Технологический, 5, а/я 138, являющееся Организатором конкурса, Извещением, опубликованным на ЭТП Б2В-Енерго (www.b2b-energo.ru), и копией Извещения на сайте www.kuzbassenergo.ru (раздел Закупки и Конкурсы) приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к участию в открытом одноэтапном конкурсе без предварительного квалификационного отбора на право заключения с филиалом ОАО «Кузбассэнерго» Беловская ГРЭС Договора подряда на «Внедрение системы безаварийной работы и подсетки факела на котле ПК-40-1» для Беловской ГРЭС в 2008 году (источник – техпереворужение).

Официальная публикация о конкурсе находится на ЭТП Б2В-Енерго (www.b2b-energo.ru). Иные публикации не являются официальными и не имеют соответствующих правовых последствий.

Председатель конкурсной комиссии
В.И. ЛЕВКОВСКИЙ.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Фонд имущества Кемеровской области («Кузбассфонд») проводит открытый по форме подачи предложений аукцион по продаже следующего имущества:

Наименование	Местонахождение	Начальная цена имущества, руб.	Сумма задатка, руб.	Шаг аукциона, руб.
Производственно – складской комплекс, расположенный на земельном участке, пл. 21428 кв.м и состоящий из: ж/д пути протяженностью 326 м, здание, пл. 623,4 кв.м, гараж, пл. 707,7 кв.м, склад, пл. 545,3 кв.м, мастерские, пл. 318,1 кв.м, склад РИХ, пл. 161,7 кв.м, гараж, пл. 96,7 кв.м, 2 скважины, эл.энергия, отопление.	г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 105а.	30 000 000	3 000 000	90 000

Задаток перечисляется на р/с «Кузбассфонда»: 40410810000000000001 в ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области, г. Кемерово, БИК 043207001, ИНН 4200000380 и должен поступить не позднее 05.06.2008г. К участию в аукционе допускаются физические и юридические лица, своевременно подавшие заявку, надлежаще оформленные документы и обеспечившие поступление задатка на счет «Кузбассфонда».

Документы, представляемые для участия в аукционе:

а) заявка установленной формы; б) платежное поручение с отметкой банка об исполнении, подтверждающее внесение задатка в соответствии с договором о задатке, заключенным с «Кузбассфондом»; в) опись представленных документов в 2 экз.; г) для юридических лиц дополнительно: копии учредительных документов; доверенность на лицо, имеющее право действовать от имени организации; решение органа управления претендента, разрешающее приобретение имущества; д) для физических лиц дополнительно: документ, удостоверяющий личность. Аукцион проводится в соответствии с Гражданским кодексом РФ. Прием заявок для участия в аукционе, ознакомление претендентов с иной информацией об имуществе, условиях договора о задатке и купли-продажи имущества осуществляется по адресу проведения аукциона: г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4, 3 этаж (гостиница «Кристалл»), с даты опубликования информационного сообщения до 12 час. 05.06.2008 г. по рабочим дням и часам. Аукцион состоится: 06.06.2008 г. в 11 час. Победителем аукциона признается лицо, предложившее в ходе торгов наиболее высокую цену за имущество. Протокол об итогах аукциона, имеющий силу договора, подписывается в день проведения аукциона. Победитель аукциона, при уклонении от подписания протокола, утрачивает внесенный им задаток. Договор купли-продажи заключается не позднее 5 дней после подписания протокола об итогах аукциона. Оплата имущества покупателем производится в порядке и сроки, установленные договором купли-продажи имущества. Контактные телефоны: (3842) 35-85-75, 35-83-17. www.kuzbassfond.ru.

— Татьяна, а сегодня вы готовы принимать такие вот предложения от провинциальных театров? — Да, безусловно! Я, кстати, и сейчас одновременно с «Геликоном» работаю в Пермском театре оперы и балета. Обожаю оба этих театра, из обоих на пенсию пойду!

Вообще работа в разных театрах — это освоение разных стилей, это разные режиссеры, дирижеры, разные языки... Опыт замечательный. Работа в одном театре очень упрощает, стандартизирует процесс.

— Когда-то в юности вы говорили, что любимая опера у вас — «Травиата»... — Так и осталась! 20 лет пою в театре и сейчас убеждена: лучше партии Виолетты нет ничего.

— А любимые партии у вас есть?

— Меня все время почему-то заставляют петь современную оперу: считается, что я такой специалист в этой области. А я ее ненавижу! Но поскольку часто пою, режиссеры, видимо, уверены, что это — мое. И это ужасно. Я спела Лулу Берга, пою Шедрина (недавно в Перми была российская премьера его «Лолиты»). В этом сезоне на фестивале «Территория» спела ораторию Карла Орфа «На конец времени». Кошмар полный!

— А в оперетты вас больше не приглашают?

— Отказываюсь наотрез! Ну что вы — тратить свою жизнь на оперетты, когда есть «Парская невеста», «Мазапа», «Травиата»... Нет-нет! — Но музыкалы и оперетты — это замечательная возможность не только вокального, но сценического самовыражения. И с вашей живостью, с вашей пластикой...

— О-о, в опере сегодня более чем достаточно сценического движения. Сейчас такие постановки, особенно в «Геликоне», это фитнес. Поешь и думаешь — дожить бы до конца спектакля. А вокальный материал при этом совсем иного уровня.

— Ваш концерт в Кемерове — часть большого концертного тура по городам России. Часто приходится так ездить?

— Честно говоря, я отправилась в такое турне впервые и уже пожалела об этом: очень тяжело. В разных городах мы с моим концертмей-

Оперная дива работает в психбольнице

Татьяна Куинджи — солистка «Геликон-оперы», заслуженная артистка России, обладательница первой «Золотой маски» — дала в филармонии Кузбасса единственный концерт. Концерт потрясающий: здесь прозвучал гениальный вокальный цикл Франсиса Пуленка, который в России, кроме Куинджи, не поет никто. Впрочем, даже известные романсовые хиты Рахманинова, Чайковского, арии из опер Верди, Россини, Римского-Корсакова Татьяна Куинджи исполняет так, что у слушателя возникает ощущение, будто он слышит их впервые. Между прочим, Кемерово для прославленной вокалистки — город не случайный. Десять лет назад она пела на сцене Музыкального театра Кузбасса: режиссер постановщик специально приглашал талантливую москвичку на партию Адели в наш спектакль «Летучая мышь».

стером Василием Шербаковым показываем разные программы: корректируем их по обстоятельствам. Например, здесь я непременно хотела показать Пуленка: мне сказали, что в Кемерове публика подготовленная, искушенная, надеюсь на понимание. А вот в Братске пела только Чайковского с Рахманиновым: там лет 15 никаких оперных вокалистов не было на гастролях, ну какой в Братске Пуленка? Хотя музыка у него гениальная, просто шедевр XX века. И незапета совершенно! В этой стране его никто кроме меня не поет.

— Знаменитый живописец Архип Куинджи — ваш пра-пра-пра... по боковой линии. И помните, как вы рассказывали, что когда в начале вашей карьеры пришли на прослушивание в театр Наталии Сац, она вам сказала: «Запомните, деточка, ваша фамилия КУИНДЖИ, а не какая-нибудь Четверкина». Оправдываете свою фамилию?

— Ну, стараюсь, наверное. Хотя вообще-то я об этом не думаю.

— Чем вы еще сейчас живете, кроме творчества?

— Я вам скажу, только не падайте в обморок, хорошо?

Я — психотерапевт и вот уже второй год работаю в Московской Алексеевской психиатрической больнице.

— ?!.. Просто нет слов. А как вы там оказались?

— Получила второе образование, окончила МПШУ. А когда училась, все пыталась придумать какие-то свои методики лечения вокала, потому что я убеждена: человеческий голос — это мощнейший инструмент.

— Я на своем личном примере вижу, на примере других учеников моего педагога по вокалу Гертруды Михайловны Трояновой, какие чудеса делает человек его собственный голос. Приходят, например, к ней какие-то совершенно несчастные, жалкие девички, а через несколько лет занятий они становятся сияющими красавицами.

— То есть обретение голоса — это обретение себя? Есть такая идиома «найти свой голос»...

— Вот-вот, буквально на этой идиоме я и строю всю идею своей психотерапии! И знаете, что интересно? Самые податливыми пациентами оказываются самые тяжелые больные. Потому что они лишены возможности себя выразить. Вот лежит в больнице



женщина, что-то такое гундит-гундит... И я вдруг слышу, что она, не осознавая этого, поет бетховенского «Сурка». Тема точно такая же! «Давайте, — предлагаю ей, — вместе эту песенку споем. Вам нравится мотив? А если его заменить?» Бывает, достаточно одной сме-

пациентами. Результаты их ошеломили. Мне предложили вести там занятия постоянно, вообще предложили перейти к ним из театра. Я пока отказываюсь, но когда закончу свою вокальную карьеру — почему бы нет?

— Я когда-то сама весьма успешно прошла курс психотерапии, он мне очень помог. Если бы не он, не знаю, что бы со мной сейчас было. И вообще, я считаю, в нашей стране нужна тотальная психическая психотерапия. Ну вот, возможно, я когда-нибудь и займусь этим.

— А пока я работаю с самыми тяжелыми больными, и вообще свое отделение тяжелой психической патологии очень люблю: психозы, психопаты — мне других не надо. Работа с ними, я понимаю, что не зря живу. Понимаете, вот все остальное, что есть в моей жизни, может НЕ БЫТЬ. А без психобольницы — нельзя. Я очень ценю эту работу.

— Подождите, подождите, Татьяна, а как же ваши родные и близкие относятся к этому экстремальному увлечению? У вас ведь сын есть, да?

— И сын, и муж, все как полагается. У нас очень красивый загородный дом, я там розы развожу...

— То есть внешне такая нормальная жизнь светской оперной дивы?

— Да-да, все как в гламурных журналах! Но сыну меня уже взрослый, самостоятельный бородастый дядька (ему 25), живет отдельно от нас. Он компьютерщик. Хотя, надо сказать, пишет музыку, и по моему — весьма неплохо. Но он все грамотно выстроил: сначала — материальную базу своей жизни, потом — творчество. Психологией, кстати, он тоже очень интересуется, сам в интернете активно занимается психотерапией, я его все гоню учиться, получить профессиональное психологическое образование. «А то, — говорю, — своими самодельными опытами доведешь кого-нибудь до психушки. Мне потом расхлебывать?»

— Ну, а муж меня жалует. — Он тоже музыкант?

— Что вы! Нет, слава богу. Он переводчик. В нашей семье я — единственный музыкант. И это большое счастье. Мы только воображаем себе, каково это — жить в семье вокалистов? С ума сойти можно!

— Ольга ШТРАУС. Фото Евгения Куркова.

Всемирный день книг и авторского права

В ЭТОТ ДЕНЬ РОДИЛИСЬ

1564. Уильям Шекспир, английский драматург, поэт, актер.

1891. Сергей Прокофьев, композитор, пианист и дирижер.

1899. Владимир Набоков, писатель.

СОБЫТИЯ

1889. В письме брату Александру Антон Чехов написал фразу, ставшую кры-

латой: «Краткость — сестра таланта».

1964. Первый спектакль Театра на Таганке. Недавние выпускники училища им. Б.В. Шуккина играют пьесу Б. Брехта «Добрый человек из Сезуана», поставленную их педагогом, а к моменту премьеры — главным режиссером, Юрием ЛЮБИМОВЫМ.

1985. Апрельский пленум ЦК КПСС, на котором провозглашается курс на проведение перестройки.

«СЕРЕБРО» В МУЗЫКАЛЬНОЙ ЖИЗНИ

Музыкальная жизнь в Кузбассе не стоит на месте. Постоянно в разных уголках области появляются все новые группы, идущие на смену старым. Многие из них быстро распадаются, но некоторые, успев завоевать популярность, прочно стоят на ногах и не прекращают совершенствоваться. К последним можно отнести кемеровскую группу «Серебро». Ее солист и автор песен Максим Зайцев с удовольствием поделился с нами секретами своего мастерства.

— Насколько я знаю, ваша группа существует уже шестой год. С чего все начиналось?

— Поначалу все было на уровне энтузиазма: несколько друзей, влюбленных в музыку, решили создать творческий коллектив. Хотелось реализовать себя в этой жизни, посвятить себя тому, что действительно нравится.

— Название себе вы придумали почти сразу. «Серебро», как символ чего-то доброго, светлого и в то же время легкой иронии на слово «металл», потому что тяжелую музыку мы не играем.

— А какого стиля музыки придерживаетесь ваша группа?

— Я люблю говорить в шутку — «грамотная попса», хотя это определение и не совсем подходит. Называть наш стиль модным словом «альтернатива» не хочу, так как считаю его бессмысленным. Альтернатива чему? Мы пытаемся делать качественный умный рок, и, надеюсь, у нас это получается.

— Первоначально мы хотели создавать агрессивную музыку, но вскоре поняли, что это не наше. Вкусы у каждого участника группы разные, и я рад, что мы нашли компромисс.

— Сколько понадобилось времени, чтобы любительская команда стала группой с серьезными перспективами?

— Наверное, это произошло после нескольких концертов. Я хорошо помню наше первое выступление, нас очень тепло приняли. А затем, понадеявшись на свои силы, мы сами себя и переоценили — наш следующий выход на сцену был полным провалом. Это стало хорошим уроком для нас, мы поняли, что если мыслить, то получится.

— «Серебро» уже не новичок на сцене, с какими трудностями приходится сталкиваться в вашей профессии?

— Самое трудное, пожалуй, это придумать изюминку. Глупо говорить о том, что рассказали уже сотни раз до тебя. Поэтому необходимо предопределить, на первый взгляд, избитую тему в новом ракурсе. На данном этапе мы с этим успешно справляемся.

— Из огромного количества концертов, в которых ваш коллектив принимал участие, можете выделить несколько самых запоминающихся?

— Хорошо запомнился последний концерт в городском центре молодежи. Вместе с нами выступали еще три группы, примерно схожие по стилю. Никакой тяжелой музыки. Очень приятно, когда ты видишь, что публика знает твоё творчество, подпевает тебе, не отступает со сцены. Больше всего в выступлениях я ценю именно уют. Когда не чувствуешь себя как на иголках, а можешь расслабиться, тогда и отработываешь на все 100%. Было сольное вы-

ступление в Сочи, где очень тепло приняли нашу музыку и даже аплодировали стоя. Но, к сожалению, географическое положение играет значимую роль, поэтому дальше региональных рамок пробиваться достаточно трудно.

— На какую публику ориентирована ваша музыка?

— Хочется, конечно, чтобы она была как можно глобальной, от мала до велика. Чтобы каждый мог найти в песнях что-то свое, и подростки и старшее поколение. Пока же большинство наших поклонников — это молодежь.

— В вашей группе уже успели сложиться какие-нибудь традиции?

— Да. Мы не позволяем себе ни капли алкоголя перед выступлением. Для нас не существует незначительных концертов, и к каждому мы подходим со всей ответственностью. Ну а лично для меня традицией стало то, что я брел только после концерта.

— По вашему мнению, что можно назвать «удачной песней»?

— Я считаю, что песня удачная, если она запоминается при первом же прослушивании. Встречают всегда по одежке. Но и содержание не менее важно. Если эти два компонента смогут ужиться вместе, то и песня непременно понравится.

— Если не секрет, над чем сейчас ведете работу?

— Над материалом. Хотелось бы предостеречь поклонников много новых и хороших песен, чтоб было из чего выбирать. Естественно, многое отсеивается. Бывает так, что новую песню мы некоторое время исполняем, а потом забываем о ней. Но есть и такие композиции, которые в нашем репертуаре остаются навсегда.

— Как относитесь к тому, что вы не единственная группа с таким названием? Не думали переименоваться?

— Мы много раз думали об этом и пришли к выводу, что другого названия для нашей музыки быть не может. Я уверен, данный казус мы переживем, тем более что официальное название московской группы пишется латинскими буквами. Юридически у нас две абсолютно разные команды.

— Я желаю нашим «тезкам» удачи в творчестве, хоть и сомневаюсь в том, что они задержатся на эстраде. При этом таких групп видели много, одни уходят — другие приходят.

— Какие цели ставите перед собой на будущее?

— Наученные жизнью, стараемся не заглядывать далеко вперед, но, естественно, хочется достичь как можно большего. Хотелось бы донести свою музыку до всех и до каждого, собирать огромные залы. Силы для этого у нас есть, а возможности — дело времени.

Дмитрий ИВАНОВ, студент КемГУ.

Конкурс

Само совершенство!

В кемеровском Центре дополнительного образования детей им. В. Волошиной прошёл конкурс «Мисс совершенство — 2008».

Такие конкурсы проходят здесь уже седьмой год. Зародились они на базе «Школы совершенства «Art style», существующей при центре. Занимающихся здесь девочек и девушек учат демонстрировать свои таланты, уметь вести себя в обществе, красиво двигаться, следить за своей внешностью и многому другому. Поэтому «Мисс совершенство», подчеркивают

преподаватели школы — это не столько конкурс красоты, сколько демонстрация всех этих качеств. Год от года и школы, и конкурсы пользуются все большей популярностью. В этом году на звание «Мисс совершенство» претендовала 31 участница от 7 до 16 лет.

На суд жюри девушки представили оригинальные хореографические композиции — «Бразильский карнавал», «Отражение», «Загадка Востока», а также приняли участие в дефиле, продемонстрировав наряды, пред-

ставленные фирменными магазинами города. В итоге «Мисс совершенство» была признана десятиклассница Ирина Развозжаева. В «Art style» она занимается уже четвертый год. Это не первая победа девушки — в прошлом году Ирина стала «Мисс «Парка чудес». Вице-мисс среди маленьких участниц конкурса была признана Валерия Чередова, а среди старших — Екатерина Митрофанова. Приз зрительских симпатий получила Александра Колмакова, а «Мисс фото» стала Ирина Горбунова. Победительницам и участникам конкурса были вручены призы, в том числе от газеты «Кузбасс».

Наталья НАЗАРЕНКО. Фото Вячеслава Грузда.

акция

Дорога на дачу без опасности!

Вы на пенсии? Ваше хобби — дачное хозяйство, но после зимы вы чувствуете себя неуверенно за рулём автомобиля? Тогда именно вы можете стать участником акции по безопасности дорожного движения «Дорога на дачу», которую по 7 мая проводят совместно центр подготовки водителей «Магистраль-АВТО» и Госавтоинспекция.

Цель акции — помочь людям освежить в памяти правила дорожного движения, восстановить утраченные за зиму навыки вождения и вновь обрести уверенность в сложной дорожной обстановке. Принять участие в ней могут все желающие, кому уже исполнилось 50 лет, а также все кемеровчане с ограниченными физическими возможностями.

Опытные преподаватели проведут для вас теоретические занятия, на которых не только напомнят основные

правила движения, но и расскажут о последних изменениях в них. Кроме того, имеется уникальная возможность вместе с опытным инструктором по вождению проехать весь маршрут от вашего дома до дачи! Инструктор обратит ваше внимание на наиболее сложные участки дорог, разъяснит, как их проехать, предупредит обо всех возможных опасностях, поможет выбрать наиболее безопасный маршрут! И все это — абсолютно БЕСПЛАТНО!

А закрепить полученные знания можно будет в конкурсе по теории и практике вождения, который состоится после курса обучения. Пять победителей, показавших наилучшие результаты, получат ценные призы — оборудование, которое значительно облегчит труд на дачном участке. Впрочем, как заверяют организаторы «Дороги на дачу», без необходимых для работы на даче подарков не останется ни один из ее участников.

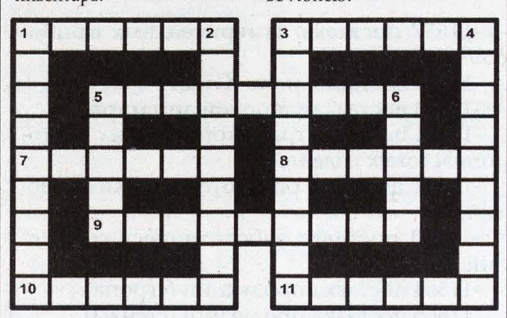
По словам организаторов акции, все это делается исключительно в знак благодарности, признательности и уважения к старшему поколению: «Мы просто хотим оградить этих людей от опасности на дорогах, придать им уверенности за рулем, сохранить и приумножить их жизнерадостное настроение».

Всю интересующую информацию можно получить по телефонам в Кемерове: 31-23-61, 31-44-20, 31-14-76, 31-57-75, 37-79-79.

Кроссворд

По горизонтали: 1. Молочнокислый продукт. 3. Немецкий композитор, автор оперы «Летучий голландец». 5. Столица североамериканского государства. 7. Игровой дом. 8. Широкая Масленица. 9. Изречение нравоучительного характера. 10. Дворянский титул во Франции. 11. Пчеловодный инвентарь.

По вертикали: 1. Персонаж повести А.С. Пушкина «Дубровский». 2. Аппарат для подводных исследований. 3. Специалист — животновод. 4. Коренной перелом, коренные изменения в какой-либо области. 5. Основа, фундамент. 6. Город и порт в Японии, на острове Хонсю.



4. Революционер. 5. Бизнес. 6. Наток. 7. Наблюдатель. 8. Ветеринар. 9. Ветеринар. 10. Ветеринар. 11. Ветеринар.

Главный редактор Ю. И. КУХМАРЬ.

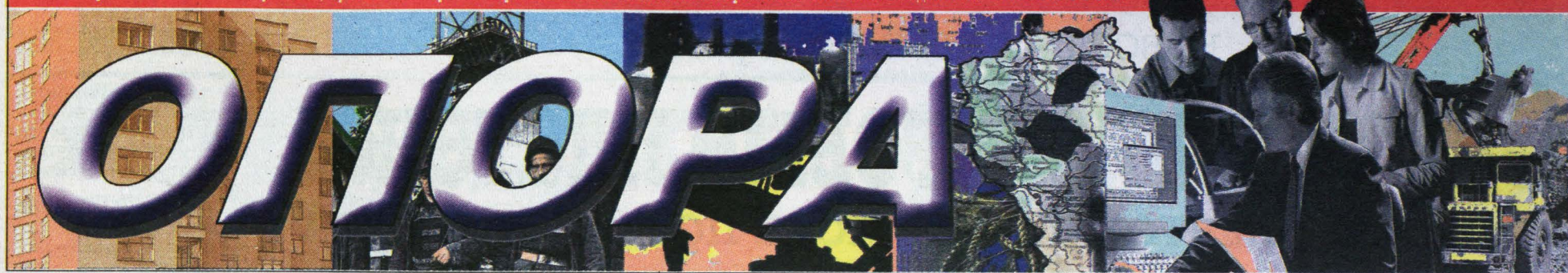
Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54. Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 650991, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Электронный адрес: official@knews.pole.net.ru, news@knews.pole.net.ru, reclama@knews.pole.net.ru. СПРАВКИ: по рекламе — 52-25-23, 52-22-03; по письмам — 52-50-45; по редакции — 52-32-74. Телефон — 52-12-10. Собственные корреспонденты: в Новокузнецке — 46-41-59, Междуреченске — 4-23-48, Прокопьевске — 6-02-58, Тяжиском — 2-17-94, Крапивинском — 25-156.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства. Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются в системах поиска Интернет и информационных продуктах компании «Мега». www.mega.kemerovo.ru. Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений. Время подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 19.35. Объем 5 п.л. Печать офсетная.

Тиражи во вторник, среду, пятницу — 14933; четверг — 40380; суббота — 16077; «Сад и огород» — 4387; «Свежий ветер» — 2000.

Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газет «Кузбасс». По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34. ОАО ИП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 72.



Президентскому стажу Татьяны Алексеевой могут позавидовать многие ее коллеги – от президентов компаний до президентов страны: на этом посту в Кузбасской торгово-промышленной палате она с 1991 года. На прошедшем на прошлой неделе съезде Кузбасской ТПП Татьяна Олеговна в очередной раз держала отчет о проделанном за минувшие пять лет и делилась планами на будущее. Обсудив их, делегаты съезда вновь проголосовали за то, чтобы к намеченным на ближайшее пятилетие целям их снова вела президент Татьяна Алексеева.

Фото Федора Баранова.



VI ➤

**Так держать,
КТПП!**

СНИЗИТЬ
ЛИЗИНГОВЫЕ
ПЛАТЕЖИ
ПОМОЖЕТ
ВЛАСТЬ

II

Как
заманить
туристов
в деревню

IV-V

Бизнес
на телефонных
звонках

VIII

СНИЗИТЬ ЛИЗИНГОВЫЕ ПЛАТЕЖИ предпринимателям Кузбасса поможет власть

Департамент потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области объявил конкурс на предоставление субсидий на возмещение части затрат по договорам финансовой аренды (лизинга), заключенным субъектами малого и среднего предпринимательства с лизинговыми компаниями для реализации инвестиционных проектов. На эти цели в областном бюджете в нынешнем году предусмотрено 3 миллиона рублей. Субсидии предоставляются в размере 30 процентов от части лизинговых платежей, уплаченных предпринимателями по договору финансовой аренды (лизинга) сверх стоимости предмета лизинга в предшествующем календарном году.

Подобную поддержку предприниматели получают от власти впервые. Но согласно среднесрочной региональной целевой программе «Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства в Кемеровской области» она будет регулярной. По крайней мере, до 2010 года включительно.

Таким образом власть надеется стимулировать инвестиционную активность представителей малого и среднего бизнеса Кузбасса.

Срок предоставления конкурсных документов – с 1 мая по 30 мая 2008 года.

Заявки на участие в конкурсе принимаются в департаменте потребительского рынка и предпринимательства (пр-т. Советский, 63, каб. 403).

Дополнительную информацию о конкурсе можно получить на официальном сайте администрации Кемеровской области (www.ako.ru, страница департамента потребительского рынка и предпринимательства), а также в управлении предпринимательства Кемеровской области (Александр Николаевич Баштанов: тел. 58-50-47, 36-02-64, 58-44-41, E-mail: Bashtanov_Alexandr@ako.ru).

Сегодня малый бизнес обслуживает бурно развивающийся строительный комплекс и важнейшую для Кузбасса угольную отрасль. И предприниматели вынуждены приобретать мощную современную грузовую технику, чтобы обеспечить бесперебойную перевозку грузов (гравия, стройматериалов, породы и угля). Но, заменив старую технику, новые рабочие места они чаще всего не создают. Поэтому то, что в условиях конкурса предусмотрено сохранение предпринимателем рабочих мест, мне кажется очень взвешенным, очень правильным решением.

Но вот в перечне документов, предоставляемых в департамент для участия в конкурсном отборе, на мой взгляд, есть досадная неточность. В требовании к предпринимателям представить «банковские выписки и копии платежных документов, подтверждающих оплату лизинговых платежей за предшествующий календарный год, заверенные банком», не учтен один нюанс. Дело в том, что часть лизинговых платежей может поступать и поступает (в объеме, предусмотренном законодательством) в лизинговую компанию наличными. Естественно, что такие лизинговые платежи банк не заверит, потому что их прием – по всем правилам, с использованием кассового аппарата – ведет непосредственно лизинговая компания. В условиях конкур-

са это, к сожалению, не учтено, и не исключено, что при рассмотрении документов может негативно отразиться на судьбе многих конкурсантов. Организаторам конкурса надо обязательно учесть это.

Замечательно, что в условиях конкурса прямо предусмотрено: если лизингополучатель начинает оформлять конкурсные документы и ему что-то не ясно (как, какие документы сделать), он может обращаться за разъяснением к конкретному специалисту департамента (тут указаны его фамилия, телефон и адрес электронной почты).

Понравилось и то, что в случае, если предпринимателя не признали победителем, он может обратиться с заявлением, чтобы ему указали причины отклонения конкурсной документации. Более того, он вправе обжаловать отказ в суде. И хотя мне кажется, что это вряд ли возможно, в любом случае если кто-то из конкурсантов захочет это сделать, у него на руках будет документ, где написано, по какой причине ему отказали. Но самое главное даже не это, а то, что если такой предприниматель решит участвовать в подобном конкурсе на следующий год, он уже учтет причины, которые не позволили ему победить в предыдущем конкурсе. Это довольно разумно.

Мнение эксперта

Софья МОРОЗ,
генеральный директор
Сибирской лизинговой
компании:



- Мне кажется, это очень правильное решение, потому что возможность получить субсидии по банковским кредитам наши предприниматели имели, субсидирования же лизинговых платежей не было. А ведь лизинг позволяет поддерживать именно начинающих предпринимателей. Банки по-прежнему тем, кто только начинает свой бизнес, кто за полгода не имеет каких-то положительных показателей, кредиты не дают. И в

результате этот слой предпринимателей, самый уязвимый, с точки зрения достатка финансовых ресурсов, был лишен и поддержки из областного бюджета. Теперь справедливость восстановлена.

Что такое 30% от части лизинговых платежей, уплаченных предпринимателем сверх стоимости предмета лизинга? Объясню на конкретном примере. Если предприниматель взял в лизинг самосвал «КамАЗ», превышение суммы лизинговых платежей над стоимостью этой большегрузной машины за год составляет приблизительно 170500 рублей. Значит, размер субсидии, которую он может получить, успешно пройдя конкурсный отбор, состав-

ит 51150 рублей. Это достаточно хорошая финансовая поддержка.

А возможность успешно пройти конкурсный отбор у тех, кто взял в лизинг подобную технику, есть: транспорт – один из приоритетных видов предпринимательской деятельности, развитие которых администрация нашей области как раз и поддерживает.

Причем, что мне понравилось: в условиях конкурса оговорено, что в инвестиционном проекте, для реализации которого заключен договор лизинга, учитывается количество не только вновь созданных, но и сохраненных рабочих мест. Это очень актуально для тех, кто приобретает транспортные средства по лизингу.

АНОНС

На «горячей линии»

– департамент потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области.

С 21 апреля 2008 года в департаменте потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области начал работу телефон «горячей линии» для предпринимателей.

Как сообщила начальник департамента Елена Мазанько, по телефону «горячей линии» представители малого и среднего бизнеса из всех городов и районов области смогут сообщить о своих проблемах, получить разъяснения и консультации по различным вопросам, проинформировать о действиях конкретных должностных лиц,

препятствующих осуществлению предпринимательской деятельности, представить свои предложения.

Работа по обращениям будет проводиться во взаимодействии со структурными подразделениями администрации области, областными и федеральными органами государственной власти, местными администрациями.

Если потребуется принятие конкретных мер, вопросы будут рассматриваться с выездом на место.

Телефоны «горячей линии»: 58-49-31; 34-96-59 (понедельник – пятница, с 8-30 до 17-30).

Кроме того, представители департамента еженедельно по пятницам будут проводить прием предпринимателей в городах и районах области.

Так, 25 апреля с 10 до 17 час.

департамент будет работать в администрации Прокопьевска, куда со своими вопросами и проблемами смогут обратиться как предприниматели города Прокопьевска, так и Прокопьевского района.

– Кемеровское областное отделение «ОПОРЫ РОССИИ»

Кемеровское областное отделение общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» с 23.04.2008 г. по 08.05.2008 г. проводит «горячую линию» для представителей малого и среднего бизнеса.

Ежедневно с 13-00 до 15-00 вы можете позвонить по телефону (код. 384-2) 25-58-07 и рассказать

о преградах, вставших на пути развития вашего бизнеса, о давлении со стороны властных структур и контролирующих органов.

Избыточное регулирование предпринимательской деятельности сегодня проявляется повсеместно во всех сферах бизнеса. В этой связи полученная информация будет необходима «ОПОРЕ РОССИИ» не только для мониторинга бизнес-климата в нашем регионе, но и для разработки мер и методов по созданию благоприятных условий для развития малого и среднего бизнеса в Кузбассе.

Специалисты нашего отделения не только внимательно выслушают ваши жалобы, но и дадут консультацию по правовым вопросам, а в случае необходимости окажут содействие в разрешении ситуации.

24 апреля состоится заседание общественно-экспертного совета по малому предпринимательству Кемеровской области.

Тема заседания: об участии муниципальных фондов поддержки малого предпринимательства в реализации мероприятий среднесрочной региональной целевой программы «Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства в Кемеровской области» в 2008 году.

Место проведения: г. Кемерово, пр. Советский, 63, большой зал (3-й этаж). Начало в 11.00

25 апреля департамент потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области совместно с Кузбасской торгово-промышленной палатой и российским Агентством поддержки малого и среднего бизнеса проводит круглый стол на тему «Обсуждение предложений по повышению степени готовности предпринимателей к деятельности в условиях ВТО».

Место проведения – проспект Советский, 63, каб. 309. Начало в 10.00.

БИЗНЕС И ДЕТИ

Посети свою школу, училище, вуз!

24-25 апреля стартует традиционная ежегодная акция ОПОРЫ РОССИИ «День предпринимателя в российской школе».

Главный лозунг акции: «Посети свою школу, училище, вуз» является призывом к представителям делового сообщества, в том числе членам ОПОРЫ РОССИИ, к участию во встречах с учащимися школ.

Среди целей акции – дать возможность учащимся ближе познакомиться с предпринимателями и сферой предпринимательской деятельности, показать разнообразие возможностей и направлений самореализации в бизнесе, продемонстрировать роль предпринимательства в развитии государства и общества, а также заложить основы для формирования программы предпринимательских мастер-классов в учебном заведении и в целом расширения молодежных форм участия в современной экономике.

Если вы решили принять участие в акции «День предпринимателя в российской школе», позвоните в Кемеровское областное отделение ОПОРЫ РОССИИ: 25-58-07.

Сдается в аренду – для организации бизнеса – помещение в районе швейной фабрики. Площадь 70 кв.м. Под самоотделку. Телефон 25-55-36. Звонить в любое время.

В прошлом выпуске **ОПОРЫ** мы рассказали о том, что губернатор Кузбасса Аман Тулеев потребовал от глав городов и районов провести до 15 апреля с.г. специальные совещания с участием советов предпринимателей, муниципальных фондов поддержки предпринимательства, иных общественных организаций, занимающихся вопросами развития малого бизнеса. Целью этих встреч должно стать выявление проблем, препятствующих развитию предпринимательства на всех уровнях власти. Также губернатор дал поручение главам изучить опыт других регионов и выработать комплекс

мер, направленных на устранение административных барьеров и регламентацию деятельности органов власти в сфере развития малого бизнеса. По мнению А. Тулеева, необходимо провести ревизию всех муниципальных нормативных правовых актов, регулирующих осуществление предпринимательской деятельности, и отменить на законодательном уровне те нормы, которые создают проблемы для развития малого предпринимательства. Сегодня мы рассказываем об одной из таких встреч, прошедших в Тяжинском районе.

Мы должны стать силой, с которой будут считаться

Это главная мысль, которая прозвучала на встрече предпринимателей Тяжинского района и власти. А первым ее итогом стало вступление многих сельских бизнесменов в союз предпринимателей.

Эмоции выплескивались через край, и поначалу казалось, что совещание превратится в неуправляемый базар. Но, как и в экономике стихийный базар постепенно обретает формы цивилизованного рынка, так и эта встреча предпринимателей и власти потихоньку входила в нужное русло. Разрозненные монологи соединились в диалог, а раздражительность сменялась искренним желанием обеих сторон достичь положительного результата.

И все-таки наболело. В 2007 году создала цех по переработке и фасовке молока индивидуальный предприниматель Елена Фрошгайзер. Закуплено современное оборудование, есть лаборатория, заключены договоры с сельхозпредприятиями на поставку сырья. А цех не работает, уже полгода длится волокита по оформлению разрешительных документов на открытие производства.

Четыре месяца я ходила с документами в районный отдел Роспотребнадзора, сейчас уже два месяца езжу в область, в территориальное управление, — рассказывает Елена Александровна. — Меня гоняют из кабинета в кабинет: это мы еще не рассмотрели, это мы еще не сделали. Цех стоит с ноября прошлого года, только в оборудование вложено 4 миллиона рублей, приняты на работу люди, подключено отопление, электроэнергия. Убытки от простоя уже составили более 100 тысяч рублей, кто их восполнит? Говорим о развитии производства, а попробуй его открыть, на пути встают десятки контролирующих органов, и все их требования, оказываются, законны. Мы в бизнесе почти двадцать лет, начинали трудно, но сегодня работать еще труднее. Уйдет наше поколение предпринимателей, кто придет на смену? Молодежь вряд ли захочет работать в таких же условиях. Вот об этом надо задуматься власти и принимать такие законы, которые дают возможность работать спокойно, без

нервотрешки. А сейчас мы только успеваем отчитываться и оправдываться.

Эта отчетность порой доведена до абсурда. Об этом говорит и еще один опытный сельский предприниматель, Евгений Галамов:

— Мы уже вынуждены держать в магазине целый штат бухгалтерии. Каждый квартал (а теперь уже каждый месяц) нужно отчитаться: сколько продано хлеба, сколько колбасы и какой колбасы, сколько молока, мороженого, минеральной воды и каких

на пятки друг другу и работали с нами в рамках нормальных партнерских отношений. Требования все время меняются, причем они не подпадают ни под какую логику: огнетушители должны быть только этой марки, а не иной, аптечка должна быть только такая, а не какая другая, в кассовом аппарате каждый год должны производить замену программного блока. Зачем? Почему уже изначально такое недоверие к предпринимателю?

И еще один очень важный вопрос был затронут на встрече. Сегодня в Тяжинском районе работают более 560 предпринимателей, только в прошлом году открыли свое дело 45 человек. Всего в сфере малого бизнеса трудятся около 1300 человек, что составляет 15 процентов от общего числа занятых в экономике сельской тер-



Предприниматель — это уже как клеймо. Складывается впечатление, что все проверяющие и контролирующие органы приходят с одной целью — что-то найти и обязательно наказать. И контроль, и проверки нужны, но чтобы контролеры не наступали на пятки друг другу и работали с нами в рамках нормальных партнерских отношений.

ритории. Это большая сила, которая многое может. Но предприниматели действуют чаще разрозненно, каждый сам решает свои проблемы. И не всегда успешно. Предпринимателю-одиночке, тем более из сельской глубинки, трудно не только «пробить» какой-то вопрос или идею в государственных структурах, но и просто попасть на прием к чиновнику, особенно областного уровня. А перед сильной общественной организацией эти двери открываются бы проще. Два года назад такая организация была создана в районе. Это союз предпринимателей, но в его составе пока единицы. Остальные проявляют пассивность, равноду-

шие. Может быть, впервые предприниматели открыто говорили друг другу: мы хотим жить лучше, но почему-то ждем, чтобы это было сделано чужими руками. Прошло время, когда жили по принципу «моя хата с краю», одному камень с дороги не сдвинуть. Это многие поняли и в этот же день писали заявления и вступали в союз предпринимателей.

— Малый бизнес — это наша опора и надежда, — говорит заместитель главы района по экономике Нина Алексеевна Шилова. — Не считаться с его интересами мы уже не можем. Перед встречей с предпринимателями прошло совещание у главы района Константина Александров-

ича Соловьева, где конкретно определяли, что можем сделать по развитию малого бизнеса и предпринимательства. К сожалению, административные барьеры еще есть, у нас уже были случаи, когда лично главе района приходилось вмешиваться во взаимоотношения предпринимателей и госструктур и находить положительное решение. Особенно много проблем возникает при оформлении документов на земельный участок, строительство производственного здания, даже при установке обычного торгового ларька надо собрать не меньше десяти подписей. Поэтому первое, что мы сделали, это создали на базе архитектурного бюро «одно окно». Теперь при открытии своего дела предпринимателю не нужно обходить все инстанции: земельный комитет, Энергосбыт, Госпотребнадзор, Роспотребнадзор и многие другие. Достаточно сдать необходимые документы в архитектурное бюро, а дальше уже работать с ними, согласовывая со всеми структурами будет специалист Людмила Леонтьевна Бибикина, которая профессионально сможет решить все вопросы.

Кроме того, вносим изменения в Программу раз-

вития малого и среднего бизнеса на территории района на 2008-2010 годы. У нас уже создан муниципальный фонд поддержки предпринимательства, который возглавляет председатель Тяжинского кредитного союза Андрей Анатольевич Сметанин. Правда, в бюджете на эти цели была заложена небольшая сумма — 77 тысяч рублей, фонд больше оказывает консультативную помощь начинающим предпринимателям, в подготовке бизнес-планов, проектов, участии в конкурсах и тому подобное. Сейчас планируем выделить еще 200 тысяч рублей на компенсацию части затрат предпринимателям при открытии своего дела — в сфере производства или услуг, необходимых району. Такое мини-кредитование будет им неплохой поддержкой. В администрацию уже поступило восемь новых проектов, некоторые из них могут получить определенную компенсацию. Этот дополнительный фонд будем создавать за счет внебюджетных средств, которые поступают по соглашениям о социальном партнерстве. Данный вопрос вынесем на районный Совет народных депутатов, думаем, что он получит «добро». Тем более что у нас пятеро предпринимателей сами являются депутатами. Этот кредит доверия избирателей дает им хорошую возможность отстаивать интересы малого бизнеса в районных органах законодательной и исполнительной власти.

Первый шаг по преодолению административных барьеров сделан. Чтобы их было как можно меньше, в районной администрации решили каждый квартал проводить встречи с советом предпринимателей и оперативно решать все вопросы, встающие на пути малого бизнеса.

Валентина МЖЕЛЬСКАЯ.
НА СНИМКАХ: председатель Тяжинского муниципального фонда поддержки предпринимательства Андрей Сметанин; в магазине «Поэма» частного предпринимателя Ольги Васильевны.

Фото автора.

Сельский туризм: курс на экологию

Руководитель Кемеровской региональной общественной экологической организации «Инициатива» Елена Малявко давно вынашивает идею организации на юге Кузбасса экологического туризма.

«Наша организация начала проект «Дары лесов Горной Шории» в 2005 году, ориентируясь на бизнес по использованию ресурсов леса. Тогда удалось вывезти 30 предпринимателей с продукцией дикоросов на выставку в Москву «Дары леса. Культура пользования». Выставка показала, как богат этот ресурс у нас в Горной Шории, — рассказывает Елена Валентиновна. — Затем несколько предпринимателей получили приглашение в Италию, в Турин, на встречу продовольственных сообществ Терра Мадре, где очень активно был представлен сельский европейский туризм. В Европе он очень развит и дает огромные налоговые отчисления. Большая часть европейцев предпочитает отдыхать не в комфортабельных дорожных отелях и на курортах, а просто в сельской местности, в экологически чистом районе. На секции «Устойчивый туризм и искусство гостеприимства» я узнала, что у нас по соседству, в Горном Алтае, есть предприниматель, которая создала на Алтае целую сеть «зеленых домов». Считаю, что для Горной Шории вполне приемлем этот бизнес, потому что в нем могут участвовать и пенсионеры, и домохозяйки, и люди, имеющие невысокий доход. Сельский туризм — это еще один способ повышения материального уровня селян, создания новых рабочих мест и решения других социальных проблем в поселках».

Организовать первый обучающий семинар «Перспективы развития экологического туризма в отдаленных поселках Междуреченского района» общественной организации «Инициатива» удалось с помощью администрации города и предпринимателей. Он был проведен в рамках «Дней защиты от экологической опасности». А в качестве ведущей семинара была приглашена Светлана Шилова, та самая предпринимательница из Чемальского района Горного Алтая.

Супруги Шиловы — наши земляки, в Горный Алтай они переехали с двумя детьми в 1996 году из Новокузнецка. Она педагог, он инженер. Сменив место жительства, оказалась в ситуации жуткой нищеты и полного отсутствия рабочих мест. Остатки средств от продажи квартиры быстро растаяли.

Вопрос выживания встал в полный рост. Идея пришла Светлане Гавриловне как озарение. Поняв, что надо заниматься туризмом, она увидела в этом программу социально-экономического развития села и ее громадную перспективу. Так как материальных ресурсов не было, оценили, какими семья располагает интеллектуальными ресурсами. «У меня не было ни связей, ни знания местности. Было только очень горячее желание выбраться из той нищенской ситуации, в

людей, которые уже были со мной, я предложила стать членами этого партнерства. У нас была цель — рождение самостоятельных успешных предпринимателей в сельской местности.

По сути, мы создали бизнес-инкубатор, потому что село по специфике очень сильно отличается от города: сказывается недостаток информации, специалистов, которые могли бы дать консультацию. Поэтому без начальной помощи развитие предпринимательства в селе невозможно. Я взяла на себя обучение людей, потому что мы с мужем умели найти информацию в Интернете, и я самостоятельно, на курсах и семинарах изучала основы налогового права, гостиничного хозяйства, черпала всевозможную информацию по туризму, психологии. И поскольку мы сразу же

того, был создан собственный сайт «Зеленый дом» — сельский туризм на Алтае» (www.zeldom.ru).

Начав с организации десяти «зеленых домов» в разных селах, каждый квартал Светлана Шилова проводила с начинающими предпринимателями обучающие семинары. Ездил на ярмарки, проводила рекламные кампании. И проект пошел: в течение первого года работы десять «зеленых домов» приняли уже 350 туристов. Через год число туристов увеличилось уже в 10 раз. Постепенно партнерство объединило 35 хозяйств. Люди увидели, что главное преимущество сельского туризма в быстром заработке. По законодательству собственник жилья имеет право сдать его в аренду и извлечь из него доход. И благодаря тому, что жилье

— это личная собственность, туда многочисленные проверяющие структуры не внедряются, а для начинающих предпринимателей это очень важно, их никто лишним раз не беспокоит.

А потом началась цепная реакция. Люди, видя, что сосед, живущий рядом, становится успешным и хорошо зарабатывает, тоже стали стремиться привести свою усадьбу в порядок. От этого выиграло все село. Работа «зеленых домов» помогла людям изменить свое сознание. И это было успехом. Несмотря на то, что требования к микрогостинице предъявлялись достаточно жесткие, многим селянам, стремящимся стать успешными, они оказались под силу. Важными факторами были, например, размер жилой площади, степень благоустроенности, туалет, душ, отсутствие запахов, безупречная чистота, периодичность смены постельного белья, двери в комнатах, место для отдыха на участке, баня. В каждом «зеленом доме» необходимы были огнетушитель, пожарный щит, ящик с песком.

«Мы поняли, что туристы разные. Одним нужны суперотели, а другие получают удовольствие от отдыха в простом деревенском доме, чтобы рядышком был сад, текла речка, чтобы можно было побегать босиком по траве. Все в отпуске хотят отдохнуть душой, а

деревенский быт, близость к природе, неторопливость, хорошее питание, сердечное отношение это дают в полной мере, — делится своими мыслями Светлана Гавриловна. — Ведь добротная, необыкновенно вкусная еда от мамы-природы: свежее молоко, мед, сметана, мясо, все домашнее, экологически чистое — этого просто не хватает для здоровья горожанам». В ходе работы удалось выяснить, что туристы предпочитают снимать дома с отдельным от хозяйств входом, с удобной кухней, где раковина со сливом, где больше односпальных кроватей, чем двухспальных, чтобы во дворе была зона отдыха (беседка или скамейки

Туристы разные. Одним нужны суперотели, а другие получают удовольствие от отдыха в простом деревенском доме, чтобы рядышком был сад, текла речка, чтобы можно было побегать босиком по траве. Все в отпуске хотят отдохнуть душой, а деревенский быт, близость к природе, неторопливость, хорошее питание, сердечное отношение это дают в полной мере.

со столиком, мангал, мягкая травка, цветущие растения). Дополнительными «магнитами» служат хорошая кухня (50 процентов туристов предпочитают за дополнительную плату стряпню хозяйки собственному времяпрепровождению у плиты), увлекательные и безопасные экскурсии, веселые массовые праздники в селе, наличие снаряжения для активного отдыха (лыжи, санки, снегоходы, удочки, резиновые лодки, надувные матрацы и т.д.).

Благодаря усилиям не-



МНЕНИЯ УЧАСТНИКОВ СЕМИНАРА

«Перспективы развития экологического туризма в отдаленных поселках Междуреченского района»:

Антонина Филипенко, директор Междуреченского отделения Кузбасской торгово-промышленной палаты: «Это одна из ниш, которая сегодня в Междуреченске свободна. Наш филиал заинтересован в появлении такой сферы туризма. УКТПП большой ресурс, мы можем оказать посильную помощь в поддержке начинающих предпринимателей. В городе разработана программа поддержки малого бизнеса, думается, такое направление, как «Зеленый дом», должно войти в эту программу на дальнейшую перспективу, это поможет снизить процент безработицы и решить в поселках многие социально-экономические вопросы».

Людмила Кирсанова, предприниматель из поселка Камешок: «Проект очень интересный, его можно реализовать. Но, в отличие от селян Чемальского района, мы не можем предложить хороших бытовых условий: водопровода у нас нет, с водой в поселке большая проблема, надо за каждым ведром идти к колодезю, туалет на улице. Если найдутся такие туристы, которые не будут обращать внимание на это, то мы с радостью их примем. На снимках видно, какие у них усадьбы хорошие, большие, а у нас участки максимум 11 соток, ни о каком саде, конечно, речи нет. И дома, как правило, у всех не такие просторные. А в принципе проект очень интересный. Мы с мужем тоже прорабатывали разные идеи. Этим летом хотим на остановке юрту поставить и встречать славящихся по Томи туристов шорскими национальными блюдами».

Виктор Харин, пенсионер, художник, краевед из поселка Теба. (Он уже давно занимается просветительским туризмом. У него в доме оборудован музей, и он постоянно принимает у себя гостей): «У нас в Тебе тормоз — отсутствие связи и транспорта. Если кто и хочет приехать, к нам не доезжают. Добраться до нас можно только по железной дороге. Если бы железная дорога взяла на себя проблемы с транспортом, увеличив подвижные единицы, то проблема бы решилась. По железной дороге проходит оптоволоконный кабель, очень дорогой, такой же есть и на подстанции. С его помощью можно запустить множество телеканалов, Интернет. Но железнодорожники используют его только сугубо для своих целей. Этот вопрос нужно решать на уровне министерства: если уж вложили деньги, надо его задействовать и для населения поселка, чтобы получать какую-то прибыль».

Елена Малявко: «На первом этапе наша общественная организация поставила себе цель проинформировать междуреченцев о возможности экологического сельского туризма и заинтересовать их опытом предпринимателей из Республики Алтай. Далее должны пойти предложения и запросы со стороны жителей поселков, которые войдут в городскую и областную программы по развитию малого бизнеса. Только тогда можно будет сказать, что проект заработал. Мы же свою роль — информационную — выполнили».

коммерческого партнерства «Зеленый дом» в Республике Алтай сельский туризм состоялся, закрепился и развивается дальше. С объектами сельского туризма успешно сотрудничают агентства и туроператоры. С каждым годом число туристов, обслуживаемых сельскими жителями, растет. Министерство туризма Республики Алтай проводит ежегодно конкурс на лучший «зеленый дом», поток налогов от этого вида туризма пополняет бюджет.

Идея Шиловой дала толчок: такой бизнес начал расти в других районах, а главное, появился турист, специально нацеленный на эти объекты социального туризма. Центральная организация, которая постоянно втягивала в бизнес новых партнеров, по сути, решала государственную задачу, создавая рабочие места, подтягивая село к новому социально-экономическому уровню. А далее произошло то, что должно было произойти. Селяне, ставшие предпринимателями, ощутили себя самодостаточными, и надобность в услугах центрального звена в организации потока туристов просто отпала. Клиент поехал напрямую в село, минуя центральную координирующую организацию. «Я сначала переживала, что теперь туристы едут напрямую в село, лишив меня заработка, а потом подумала: я достигла цели – на селе появился самостоятельный успешный предприниматель. Это экономический закон: посредники отрезаются. Центральная координирующая структура, чтобы выжить, обязательно должна иметь поддержку извне. Во всех развитых странах на ней лежит задача продвижения бизнеса, организуются сайты, проводятся конференции, обмен опытом. Без нее процесс станет хаотичным», – говорит Светлана Гаврилова.

Таким образом, посчитав свою задачу выполненной, она теперь оказывает информационно-консультативную поддержку начинающим предпринимателям, проводит семинары, участвует в ярмарках. Вместе с тем в ее предпринимательскую деятельность тоже входит принятие туристов в своем доме (за прошлое лето семья заработала на этом 40 тыс. рублей). Вместе с дочерью Шиловой создала мастерскую «Десятиручка», купив участок и домик недалеко от дороги. Там у них музей народной куклы. Зимой мать с дочерью и сельскими девочками занимаются производством кукол, различных сувениров для продажи туристам. Теперь этот экскурсионный объект Светлана Гавриловна продвигает на ярмарках, чтобы с ним работали туркомплексы, другие «зеленые дома», экскурсионные бюро из близлежащих городов. Кроме того, проводит мастер-классы, выезжает на близлежащие туркомплексы, организуя небольшие игровые программы.

Людмила ХУДИК.

Междуреченский район.



РЕКЛАМЫ

Казалось бы, тема вполне мирная: «Инновационные технологии в рекламе», но то и дело за «круглым столом» звучала боевая терминология. Особенно активно ею пользовался президент гильдии рекламистов Кузбасса **Константин Крекнин**:

– Вы все прекрасно знаете термин «рекламные войны». Это то, что идет в России на протяжении 10-12 лет. И идет по нарастающей. Идет борьба за клиента, борьба за лучшие умы, за новые технологии, новые подходы. На войне можно успешно воевать и традиционным оружием, но я думаю, что сегодня больше шансов на победу у тех, кто обладает новым рекламным оружием...

– Если говорить о традиционных секторах рекламного бизнеса – рекламе в средствах массовой информации, то эффективность ее, к сожалению, падает. Происходит это по двум причинам: она становится дорожной, но охватывает все меньше людей, – констатировала **Наталья Дмитриева**, декан факультета коммерции и маркетинга Кемеровского института (филиала) РГТЭУ. – Среднее количество телеканалов увеличилось за шесть лет в два с лишним раза, без учета кабельного телевидения. Но мы не можем смотреть два телевизора одновременно. Ограничено и количество газет и журналов, которые мы можем прочитать. И получается, что рекламодатель за меньшее количество зрителей и читателей платит все больше и больше денег.

рекламу тратиться или на рекламе зарабатывать...

Алина Цветкова, администратор МЦ «АС-маркетинг», делилась опытом использования некоторых методов провокационного маркетинга. Вокруг открытия одного из мебельных салонов нужно было не много ни мало «создать ажиотаж». И по городу заходили небольшие демонстрации с лозунгами: «Хотим новой мебели!», «Хотим подарков!», «Дорогую мебель долой! Встань в наш разумный строй!», приглашая на открытие с розыгрышем дивана и обещаая всяческие блага. Следующий проект – привлечение внимания к фирме, торгующей напольными покрытиями, прошедший под лозунгом «Пора сменить пол!» Кто-то, увидев на плакатах тела, чуть прикрытые куском пологового покрытия, плевался, кто-то смеялся, но равнодушных не было. Среди профессиональных проблем одной из самых важных был назван консерватизм заказчика: так трудно порой склонить его на настоящий креатив.

На войне можно успешно воевать и традиционным оружием, но сегодня больше шансов на победу у тех, кто обладает новым рекламным оружием...

То, что реклама может быть и украшением города, подчеркнула начальник отдела наружной рекламы администрации г. Кемерово **Наталья Никифорова**, тут же спрашивая:

– Но много ли рекламы, которая привлекает внимание, которая красива и современна? В свое время было немало вопросов и разных мнений по светодиодным экранам, которых в городе теперь шесть штук. Всего за четыре года к ним привыкли, и они стали чем-то вроде привычной мебели! Среди нового могу назвать светодиодную перетяжку, которая скоро появится в

городе. Мне, как человеку, который немного разбирается в технологиях, очень интересно, как она выдержит наши ветровые нагрузки, перепады температуры...

О стикерах (понятнее – самоклеющихся рекламных листовках) и внутрисалонной рекламе в общественном транспорте размышляла **Наталья Обухова**, маркетолог РА «Двигатель рекламы». Даже если пассажиру удастся избежать лицезрения призывов, расклеенных на окнах и дверях, он все равно обречен: от такой новинки, как DVD-реклама, разбавленной всякими гороскопами и кулинарными рецептами, никуда из троллейбуса не сбежать. Как радостно констатировала докладчица: «...пассажирам некуда деться, и они от безысходности поглощают всю информацию!»

Уже два года занимается SMS- и Интернет-рекламой ООО «Сибфорт». **Вениамин Рокуа** предпринял попытку разъяснить плюсы и перспективы этой пока малоизвестной широкому потребителю услуги. При-

оборудования) закончилось вполне цирковым номером. Несколько легких движений рук – и огромные панели с облаками сворачивались в трубочки, конструкция три на два с половиной метра съезжала до связочки металлических трубок и удобно размещалась в сумке...

Польза «круглого стола», венчавшего очередную «Неделю факультета коммерции и маркетинга» Кемеровского института РГТЭУ, для будущих специалистов рекламы и маркетинга понятна: «вживую» поглядеть на тех, кто уже работает в рекламном бизнесе, почувствовать азарт креатива, ознакомиться с технологиями, которые только-только вышли на кузбасский рынок рекламы. Но вот зачем подобные встречи тем, кто уже «ведет бои»?

– Почему я принимаю участие в вузовских мероприятиях? – переспросил по окончании встречи за «круглым столом» **Антон Емцев**. – По той причине, что культура выставочного бизнеса у нас на очень низком уровне. Люди, которые сейчас заканчивают вузы и идут работать маркетологами, должны хоть немного знать об этом. Если принять во внимание, что кроме кузбасских выставок есть очень много других и в России, и за рубежом, то наша экспансия должна быть грамотной. В последние годы очень сильно возрос интерес к выставочной деятельности, потому что, как было сказано, налицо кризис стандартных типовых традиционных рекламных носителей. И выставки-ярмарки – тот маркетинговый ход, который при грамотном управлении процессом позволяет получить максимальную отдачу.

Понятно: прежде чем продать новое рекламное оружие или патроны к нему, нужно сформировать рынок, завербовать союзников и потребителей. Даже среди тех, кто еще только через несколько лет придет в рекламный бизнес...

Игорь КОРОЛЕВ.

Фото Евгения Курскова.



Георгий ГАЙФУЛИН, директор ООО «Студия» (в рекламном бизнесе – с 1989 года):

– В Кузбассе, думаю, никаких особых рекламных войн нет. Даже конкурентной борьбы, по моему, нет, потому что сложился рекламный рынок, есть свои безусловные лидеры. Но монополия приводит к потере качества. Как ни странно, для развития бизнеса войны просто необходимы. Они заставляют думать и развиваться, хоть и мешают стабильности.

По моему мнению, местный рекламный рынок с точки зрения креатива находится не в лучшем месте. В то же время отдельные его виды процветают, например, наружная реклама, на нее есть спрос, есть предложения и инвестиции. Но ее качество – и в части исполнения, и эффективности – оставляет желать лучшего. Ее обилие начинает мешать качеству. Впрочем, это характерно и для всего Сибирского региона.

Инновациями в рекламном бизнесе можно считать возможность, предлагаемые Интернетом, всякие технические диковинки, но я считаю, что новое – это забытое старое, и сегодня оно будет как никогда эффективно работать, если подойти грамотно и креативно. Например, так называемая «партизанская» реклама. Это реклама, за которую не нужно платить аренду и которую практически ни с кем не нужно согласовывать. Разовые акции, ряженые, различные наклейки – грубо говоря, художественные инсталляции с рекламным контекстом, нередко с легким хулиганством. Это очень интересное направление, которое во всем мире вызывает просто безумный интерес. В Америке, Европе, Латинской Америке оно считается самым перспективным.

В рекламном бизнесе все-таки главное – креатив: уникальные идеи, уникальные разработки, что-то неповторимое, эксклюзивное. Причем затраты могут быть минимальными. На Западе сегодня основные направления рекламы – адресная рассылка (direct mail), которая до сих пор срабатывает очень мощно, хоть и она начинает раздражать, а также «партизанская» реклама. А считывая по соотношению цена-качество у них вообще на шестом месте.

Так держать, КТПП!

Итоги работы за пять лет подвели на прошлой неделе на съезде в Кемерове члены Кузбасской торгово-промышленной палаты. Численность самого крупного в регионе бизнес-объединения за эти годы удвоилась, и сегодня насчитывает около 800 различных компаний, предприятий, организаций и индивидуальных предпринимателей. В основе такого доверия – неизменная стратегия Кузбасской ТПП, которую однажды, но надолго сформулировала ее бессменный президент Татьяна Алексеева: «Соответствовать ожиданиям бизнес-сообщества, постоянно держать руку на пульсе – то есть точно знать, какая помощь необходима нашим деловым кругам». Именно эта стратегия все пять минувших лет позволяла палате добиваться своей главной цели: устанавливая конструктивное взаимодействие бизнеса с властью, способствовать экономическому развитию Кузбасса. И это оценили и бизнес, и власть:

Валентин МАЗИКИН, первый заместитель губернатора Кемеровской области:

Неоспоримым социальным смыслом была наполнена деятельность палаты в сфере развития малого предпринимательства. И это верное направление, так как 80 % членов палаты – это предприятия малого и среднего бизнеса. А мировой опыт показывает, что развитие страны и региона не может базироваться только на промышленных гигантах. Именно поэтому в области самое серьезное внимание уделяем развитию малого бизнеса. Это не только экономический, но и политический вопрос, поскольку на его базе формируется средний класс, который обеспечивает социальную стабильность общества и помогает ликвидировать бедность.

Учитывая важность развития малого бизнеса, его влияния на устойчивость экономики и рост доходов населения, к пяти приоритетным проектам, реализуемым в области, добавился проект «Малый бизнес».

Другой стороной деятельности палаты является работа с органами

законодательной и исполнительной власти по подготовке и обсуждению проектов нормативно-правовых актов, затрагивающих интересы субъектов предпринимательской деятельности. Такая работа позволяет своевременно, еще на этапе подготовки законопроектов, учитывать реальное положение предпринимателей и принимать выверенные, согласованные законы.

Значительна роль палаты и в организации вы-

ставочной деятельности, и в продвижении наших товаров в другие регионы. Совместная работа Кузбасской палаты с администрацией области по организации коллективных экспозиций для участия в международных форумах, выездных выставках-ярмарках приносит весомые результаты для развития нашего сектора торговли и промышленности. Кстати, именно в этом направлении мы видим еще достаточно большой потенциал и нереализованные резервы.

Важной задачей на предстоящий период является активизация работы палаты в сфере привлечения инвестиций через организацию внешних связей, а также продвиже-

ние кузбасских товаров на внешние рынки.

И еще одно пожелание для Кузбасской палаты – разработать стратегию и тактику взаимодействия малого предпринимательства с крупным бизнесом, который очень широко представлен в нашей области. Это очень сложная проблема. Она всё больше и больше затрагивает интересы малых предприятий, и её срочно нужно решать.

Владимир ГЕРШГОРИН, директор Новокузнецкого филиала-института КемГУ:

В многогранной деятельности палаты есть два направления, по которым мы активно сотрудничаем. Это вопросы подготовки

и повышения квалификации кадров и проблемы комплексных решений в области безопасности угольных шахт.

Проводимая в стране модернизация системы профессионального образования имеет свою логику. Она должна расширить возможности для обучающихся и «заказчиков», и вместе с тем обеспечить технологическую модификацию. Работодатели получили законодательно оформленное право на участие в формировании образовательных программ, и сейчас нам необходим механизм реализации этого права, с помощью которого мы будем готовить именно те кадры, которые нужны производству, бизнесу, органам государственной и муниципальной власти. С этой целью мы уже провели совместно с Новокузнецким филиалом Кузбасской ТПП несколько мероприятий, таких, как круглые столы, деловые игры (например, «Аукцион студентов»), направленных на формирование общего понимания требований, предъявляемых вузом и работодателями к выпускникам. И эту работу мы просим палату вместе с нами продолжать.

Вторая, не менее острая проблема – поиск комплексных решений по безопасности в угольной отрасли. Почему «комплексных»? Потому что проверяемое техническое перевооружение шахт не всегда сопровождается изменениями в организации управления безопасностью и культуре производства. Это вопросы уже не технические, а социально-гуманитарные и правовые. Анализ крупных аварий прошлого года в г. Новокузнецке показывает, что здесь нужна работа и юристов, и социологов, и

экономистов – вместе с горняками. И мы надеемся, что Кузбасская ТПП, как и раньше, будет нашим надежным партнером в этой работе.

Виктор РУБАН, генеральный директор ОАО «Прокопьевское транспортное управление»:

Попробуем представить себе, что было бы с бизнесом при отсутствии в стране, регионе ТПП? Во-первых, все сами по себе. Во-вторых, информационный голод – слабое представление о правильности, целесообразности и эффективности ведения любого бизнеса. В-третьих, недостаточная правовая обеспеченность, сложность общения с властью – недопонимание, а порой и нежелание понять сводят на нет все твои усилия. В-четвертых, даже если ты и выпустил продукцию, то как и где ее реализовать – проблема. А ведь так и было до определенного времени.

Торгово-промышленная палата объединила бизнес по группам под единым началом; появилась доступ к любой информации, необходимой для ведения бизнеса; осуществляется грамотная правовая поддержка и защита бизнесменов; имеется возможность не только обменяться опытом с иностранными компаниями, но и наладить с ними сотрудничество, а также привлечь инвестиции в Кузбасс.

Вновь избрав своим президентом Татьяну Алексееву, делегаты съезда таким образом одобрили не только достигнутое Кузбасской ТПП за отчетный период, но и намеченное на пятилетнюю перспективу.



Фото Федора Баранова.

бизнес и общество

Претендентов 14, «социальной звездой» назовут одного

Завершился прием заявок на областной конкурс «Социальная звезда», участниками которого за пять лет существования стали уже 1423 активных кузбассовца.

Инициаторы конкурса 2008 года: Совет общественности Кузбасса, Кемеровская региональная общественная организация Кузбасский центр «Инициатива» и кемеровская региональная общественная организация «Союз молодежи Кузбасса».

2008 год, юбилейный для Кемеровской области и названный Годом семьи

в России, откроет Кузбассу новые «социальные звезды», а также расскажет об успехах людей, которые уже получили это звание в прошлых конкурсах.

В оргкомитет конкурса «Социальная звезда – 2008» поступило 317 заявок из 31 муниципальной образования Кемеровской области. Лидером по количе-

ству заявок оказались средние города Кемерово (44), среди сельских районов – Тяжинский (18).

Помимо того, что кузбасский бизнес все эти годы выступает в роли спонсоров конкурса (генеральные спонсоры нынешнего конкурса: Кемеровский филиал ООО «Кока-Кола Эйч Би Си Евразия», ООО «Кора – ТК» и ООО

«Конкорд»), одна из постоянных номинаций (в нынешнем конкурсе их 9) «Доброе дело» – для тех, кто не замыкается в рамках своего бизнеса, работая на благо сообщества. Победителей в этой номинации в самом первом конкурсе было два: директор фирмы «Кузбасс. Промышленность. Торговля» Игорь Колесников из Юрги и частный предприниматель Лариса Кузнецова из поселка Степной Новокузнецкого района. Лидером прошлогоднего конкурса «Социальная звезда», посвященного Году семьи в Кузбассе, стала семья Васильевых – коллектив крестьянско-фермерского хозяйства из деревни Старая Балахонка Кемеровского района.

В этом году жюри

предстоит выбрать «социальную звезду» из 14 претендентов, которых номинировали на конкурс их земляки – те, для кого предприниматели делают свои добрые дела. Среди них – Вячеслав Телегин, руководитель группы компаний «Эконом» из Ленинска-Кузнецкого; Виктор Гофф, генеральный директор ЗАО «ГРСС» из Прокопьевска; индивидуальные предприниматели Федор Зыбкин из посёлка Карагайлинский и Валерий Кузьмин из Тяжинского района.

Имя новой «социальной звезды» в кузбасском бизнесе станет известно в мае, на торжественной церемонии награждения победителей пятого областного конкурса.

Без поддержки власти

оказались кредитные потребительские кооперативы

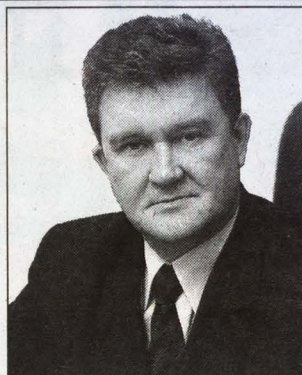
До нынешнего года кредитные потребительские кооперативы были неотъемлемой частью инфраструктуры поддержки предпринимательства Кузбасса. Вступивший в действие с 1 января Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» признал их самими субъектами предпринимательской деятельности. К чему привели такие перемены? Об этом ОПОРЕ рассказал председатель совета Ассоциации кредитных союзов Кузбасса Сергей БОРОВИК:

— Кредитные потребительские кооперативы (КПК) появляются в тех местах, где банку невыгодно работать. Они как бы выращивают для банка клиентов, выдавая займы тем своим пайщикам, которые неперспективны с точки зрения банка, потому что не имеют ни кредитной истории, ни сложившегося бизнеса. Лицензия на это не требуется, потому что КПК не работают на открытом финансовом рынке, а привлекают сбережения и выдают займы только своим пайщикам-членам кооперативов (но при этом деятельность КПК регулируется законом).

Сегодня под эгидой нашей Ассоциации в 14 городах и районах Кузбасса (в 60 населенных пунктах) действуют 16 кредитных потребительских ко-

оперативов (КПК) с численностью 75 тысяч пайщиков и с активами 960 млн. рублей. В прошлом году было выдано 95452 займа на сумму 1,33 млрд. рублей. Кредитование предпринимательского сектора позволило в 2007 году поддержать около 2600 рабочих мест.

Раньше КПК относились к инфраструктуре поддержки малого бизнеса и вносили свой вклад в его развитие. За многие годы с администрацией области были налажены очень плодотворные отношения, в том числе по развитию кредитования малого бизнеса. Имелся механизм, дающий кооперативам право на получение кредитов в банке под гарантию Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области. Таким



образом, КПК привлекали денежные средства с процентной ставкой ниже, чем привлеченные от населения, и, значит, могли снизить стоимость кредитных ресурсов при выдаче займов. Но теперь этот механизм, к сожалению, не работает.

С принятием федерального и областного законов о развитии малого и среднего предпринимательства КПК сами стали субъектами малого предпринимательства. Получилось, что прежние отношения устарели, а новые еще не созданы. В результате в областной программе по поддержке и развитию малого бизнеса до 2010 года о кредитных кооперативах нет ни слова.

К тому же на их деятельности не минуемо отражается негативный резонанс общественности,

вызванный информацией о финансовых пирамидах. Хотя мы сами не первый год ратуем за то, чтобы КПК были подконтрольны и регулируемы. Закон № 117 ФЗ о кредитных кооперативах граждан, принятый в 2001 году, отстает от жизни и требует корректировки. Он предусматривает наличие федерального органа исполнительной власти, которому были бы вменены обязанности по регулированию деятельности КПК, но решения правительства по наделению какими-либо полномочиями какого-либо федерального ведомства до настоящего времени нет. Нет и регионального закона, регулирующего деятельность кредитных кооперативов. А, к примеру, в Волгоградской области уже принят местный закон, предусматривающий механизм процедуры мониторинга и контроля за КПК.

Мы считаем, что в Кузбассе настало время принять программу по развитию и поддержке микрофинансирования и кредитной кооперации. На четырехнадцатом заседании совета по развитию малого и среднего предпринимательства при председателе Совета Федерации, где региональным властям было рекомендовано разрабо-

тать и утвердить подобные программы, вопрос так и был сформулирован: «Содействие развитию микрофинансирования как стимула роста малого предпринимательства и комплексного социально-экономического развития регионов». Естественно, наша Ассоциация заинтересована принять самое активное участие в разработке этой программы.

Кстати, один из кооперативов Ассоциации — «Единство» — в 2006 году получил в ВТБ-24 кредит под гарантию Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области и муниципальной гарантии администрации г. Юрги на 17,5 миллиона рублей, чтобы кредитовать предпринимателей. И сразу смог увеличить объем выданных им займов в три раза!

Сегодня, когда власть повернулась лицом к малому и среднему бизнесу, именно кредитная кооперация может облегчить предпринимателям доступ к кредитным средствам независимо от его отдаленности от центра.

Записал
Игорь АЛЕХИН.

бизнес и право

Рейдерство — В ЗАКОН

Несколько депутатов Госдумы от «Единой России» и ЛДПР внесли на рассмотрение парламента поправки в Уголовный кодекс РФ, предусматривающие ужесточение наказания за ряд преступлений, связанных с рейдерством. Парадокс в том, что сейчас в российском законодательстве даже нет самого понятия «рейдерство». Между тем не только представители бизнеса знают, что это такое. Рейдерами называют людей, которые пытаются незаконными способами отнять у кого-то завод, акции, словом, любое имущество. Подделка документов, мошенничество, угрозы, силовые захваты — это далеко не полный список «примет» рейдерства. Депутаты сейчас предлагают увеличить максимальные сроки за конкретные преступления и прописать в Уголовном кодексе само понятие «рейдерство», полагая, что так можно будет оградить бизнес от незаконного захвата. «Опора» попросила оценить депутатскую инициативу представителей ведущих кемеровских адвокатских бюро, адвокатам которых не раз приходилось защищать предприятия от различных рейдерских проявлений.

Сергей УЧИТЕЛЬ, кандидат юридических наук, сопредседатель коллегии адвокатов «Регионсервис»:

— Инициатива внести в законодательство понятие «рейдерство» заслуживает внимания. Действительно, это слово в последние годы слишком часто было на слуху. В судах рассматривалась масса дел, связанных с попытками недружественных поглощений. А ни в корпоративном, ни в уголовном, ни в процессуальном законодательстве до сих пор само понятие не зафиксировано. И, конечно, эту коллизию нужно устранить. Но, по моему мнению, это не самое важное. Существуют масса иностранных терминов и понятий, которые не определены в российских законах, но широко применяются на практике в корпоративных отношениях.

Я убежден, что сейчас важнее сделать «рабочими» статьи того же Уголовного кодекса, по которым можно было бы привлекать к ответственности тех же рейдеров. Возьмем, к примеру, статью 327 Уголовного кодекса (подделка документов). Известно, что структуры, которые хотят получить контроль над

каким-то предприятием, часто пользуются поддельными протоколами собраний акционеров предприятия. Между тем наказание по 327-й статье в этом случае применить практически невозможно. Закон не даёт чёткого определения того, что считать официальным документом, поэтому порой подделав протокол, в котором якобы зафиксировано решение об избрании нового директора предприятия, рейдеры могут добиваться своей цели, получая контроль над предприятием.

Необходимо, на мой взгляд, совершенствовать и систему внесения записей в Единый госреестр юридических лиц (ЕГРЮЛ). Государство, в принципе, предоставило свободу бизнесу, определив упрощенный порядок внесения записей в реестр: налоговые органы просто фиксируют изменения. Но надо идти дальше, предотвращая попытки злоупотреблений. Например, закрепить норму, согласно которой только запись в ЕГРЮЛ подтверждает статус руководителя предприятия, при этом ужесточив порядок внесения записей в реестр.

Сегодня нужно и реанимировать «мёртвые» нормы законодательства, позволяющие акционерам предприятия возмещать убытки в случае «увода» активов предприятий. Целесообразным было и уточнение некоторых процессуальных норм. Несколько лет назад было принято решение о рассмотрении споров между акционерами (в том числе физлицами) только в арбитражных судах. Но всё равно у сторон корпоративных споров осталась возможность обращаться в суды общей юрисдикции (причём в любом регионе страны). Известны случаи, когда отстранение директора предприятия «подводилось» под статью Трудового кодекса. И на этом основании споры рассматривались в районных и даже мировых судах. На мой взгляд, для предотвращения злоупотреблений на этой почве надо законодательно закрепить норму о рассмотрении всех корпоративных дел в арбитражных судах по месту нахождения юрлица, по аналогии с делами о банкротстве.

В целом я считаю: если уж депутаты решили разбраться с рейдерством, то им нужно исходить из общего правила: закон должен строиться не на карательном принципе, а на принципе неотвратимости наказания.

Игорь ЛОМКОВ, управляющий партнёр адвокатского бюро «Лоейр ЛК»:

— Я бы приветствовал законодательное определение понятия «рейдерство». Такое явление есть, и его необходимо зафиксировать. В жизни же получается, что любой человек-акционер какого-то предприятия, начини кто-то скупать акции его предприятия, может сказать, что его хотят захватить рейдеры. В моей практике был конкретный случай. Владелец акций одного предприятия не получал дивиденды в течение пяти лет. Акционерам говорили, что предприятие несёт убытки. Но в это время директор этой структуры распродал активы близким компаниям. Вот акционер и посчитал свои права как совладельца компании нарушенными и, воспользовавшись законной возможностью, потребовал возмещения своих убытков. Его попытку расценили чуть ли не как рейдерство, хотя это была лишь защита своих интересов. Поэтому, конечно, необходимо чёткое определение рейдерства. И не только в Уголовном кодексе, но и в корпоративном законодательстве.

Что же касается увеличения максимальных сроков наказания, предлагаемого депутатами Госдумы, то сначала нужно определить, что и кого будет защищать закон, а потом уже смотреть, как наказывать за то или иное преступление. А саму проблему рейдерства и привлечения к ответственности за преступления, с ним связанные, на мой взгляд, надо было поднимать лет десять назад. Может быть, тогда у нас масса предприятий не сменила бы владельцев.

Подготовила
Татьяна ДУМЕНКО.

«Ввязаться – и посмотреть, что получится...»

– Максим, как родилась идея создания информационной службы?

– У меня есть товарищ, с ним в диалоге это и родилось. Мелькнула как одна из идей, а я за нее уцепился. В то время занимался квартирами на сутки, недвижимостью, но это занятие, в котором очень много негатива. Мне это не очень нравилось, и, наверное, готов был к чему-то новому. Тут вот и подвернулось: невозможно дозвониться до справочной? А может, открыть свою?

Я такой человек, что если решил, то начинаю действовать. Мне нужно что-то делать, чтобы получать новые ответы. Можно очень долго сидеть и считать, но пока не сделаешь первый шаг, ничего не поймешь. Вера Ивановна (мама Максима) в бизнесе – с конца восьмидесятых. – **Ред.** тоже говорит: «Ввязаться в драку, а потом посмотреть, что из этого получится».

– Мелькнула идея – и куда ты с нею пошел?

– К Вере Ивановне. Предложил. Она, как человек более опытный, посчитала, сказала: «Да не вопрос». И я пошел искать телефонный номер – 595-595, был уверен, что именно таким, простым и запоминающимся, он должен быть. Потом арендовали помещение, начали работать. Продумывали вариант работы диспетчеров на дому, но им же нужна база данных, нужен определенный контроль, чтобы человек в момент ответа не жевал, не сопел, не болел. Принцип справочной такой: бодрый, жизнерадостный голос в любое время суток. Ведь человек зачастую звонит нам как в последнюю инстанцию.

– Все эти принципы ты сочинял сам?

– Два человека – я и Вера Ивановна.

– Значит, на первом этапе было выделено несколько проблем: номер, голос, помещение, зарплата...

– Нет. Номер и голос, а дальше – посмотрим. А потом потребовалась своя база данных. Потом поняли, что для этого нужен специальный человек. Потом оказалось, что никто не звонит, надо услугу донести до потребителя. Понадобился менеджер, который это начал делать. Кто будет отвечать за операторов? Старший оператор. А тут уже оказалось, что в одном кабинете мы не усидимся. Операторам надо отдельно, нам отдельно. Пошли искать другое помещение. Так вот поэтапно все и шло, по мере возникновения проблем. Это сейчас, оглядываясь назад, можем смотреть вперед и прикидывать, какие впереди есть минусы. Но второй раз, наверное, я бы в эту авантюру не ввя-

Максим Изотов. Студент юрфака. Директор ООО «Максинфо» – бесплатной информационно-справочной круглосуточной службы, созданной им в Кемерове три года назад в возрасте 22 лет.



зался. Хотя – если иметь эти знания?.. Но когда начали работать и раскрывать пласт за пластом, за голову хваталось. Понятие о справочной было – компьютер, телефон, оператор. Что еще надо? А оказалось, информации искать – надо. Людям ее продавать – надо. Оператор на работу не вышла – замену надо. Надо, надо, надо...

– Но пока непонятно, на чем же вы зарабатываете деньги. Ведь ответ на звонок у вас бесплатный?

– Мы – справочная служба нового формата, ведь для города это новый вид услуг: круглосуточно, доступ с мобильного телефона, с которого до коротких номеров дозвониться нельзя либо проблематично (нужен особый код), доступ с междугородного, поиск по услуге. Как правило, у человека возникает проблема. Например, сломался кондиционер. Вы не знаете, кто занимается ремонтом. Либо берете газету и начинаете искать, либо звоните по друзьям. Или звоните к нам, и мы отвечаем на ваш вопрос. Информацию о той организации, с которой заключен договор, выдаем в первую очередь. Главный доход – от тех, кто размещает у нас информацию о себе.

– Какие деньги потребовались для начала бизнеса?

– Они вкладывались постепенно. Мы ведь не просчитывали, что понадобятся пять компьютеров, шесть рабочих мест для операторов и так далее. Аренда офиса – 15-20 тысяч. Зарплата оператора (их было тогда 2-3) – еще 10-15. В среднем в месяц около ста тысяч, не считая рекламы. От миллиона до полутора в год. За три года проинвестировали

от трех до четырех миллионов. По определенной неопытности часть денег была потрачена впустую. Туда зря заплатили, этого не нужно было, без того можно обойтись...

– Будь добр, остановись на этом подробнее...

– На первом рекламном щите было написано большими буквами: «МАКСИНФО», чуть мельче – информационное бюро, еще мельче – телефоны и «круглосуточно». Не было ключевого слова, и люди звонили просто из любопытства. А нужно было слово «Справочная служба», чтобы все стало ясно... Еще было мнение, что нужно найти толкового топ-менеджера. Будем платить хорошие деньги, он будет производить весь этот процесс. Но люди, которые это могут делать, или уже при хороших местах, или имеют свой бизнес. Нашли пару человек, попробовали и, можно сказать, зарплату выкинули впустую. В определенный момент поняли, что надо самим садиться и работать.

– Что такое сегодня «Максинфо»?

– Это коллектив, в котором больше 20 человек, больше десяти операторов, это слаженная команда – спасибо всем. Есть операторы сменные, есть дневные, они работают по часам. И, допустим, если утром звонков меньше, а днем больше, можно лавировать. Есть начальник информационного отдела, есть привлеченные организации, которые ведут, например, бухгалтерский учет. Определенная текучка, конечно, имеется, но слоны остаются – тот костяк, на котором держится наш маленький мир под названием «Максинфо».

У нас есть Интернет-сайт, есть телефонно-информационный справочник г. Кемерово, который выходит раз в месяц тиражом 1200 экземпляров, это входит в комплекс услуг, которые мы предоставляем. Стоимость – от 5 тысяч рублей в полгода.

– Что изменилось за три года в организации работы «Максинфо»?

– Очень многое помнялось, даже моя точка зрения на эту справочную. Сначала такие мелочи, как официально устроить на работу, выплачивать отпускные даже, не возникали. Но когда бизнес разра-

стается, тебя это обязывает, и гораздо приятнее, когда все делается правильно. Иначе оператор встанет и скажет: «Все, завтра не выйду на работу, потому что нашла другое место», а ты даже не сможешь ничего сказать про двухнедельную отработку.

Первоначально казалось: что здесь сложного? Но уже месяца через три я понял, что это достаточно серьезно. Мне было 22 года, и я рос вместе с «Максинфо». Сейчас это другие подходы, другие люди, другие контакты, другая идеология. Не поменялось представление о том, как мы должны предоставлять нашу услугу. Качественно. От этого мы стараемся не отходить, и начинаю рвать и метать, если, не дай Бог, узнаю, что мы кому-то грубо или не так ответили. Люди хотят доброты, тепла, профессионализма.

– На личном опыте знаю, что у ваших операторов прямо-таки дикторские голоса. Где вы их берете?

– Сулицы. Обязательное знание города, голос и знание русского языка. Из десяти желающих подходят лишь один-два человека. Сначала заполняется анкета, потом старший оператор сдает претендента за компьютер и диктует слова типа «аккумулятор». А то он может написать, что по русскому у него «4», а в

вариант, они присылают списки по факсу или электронной почте. Такую услугу – поиск номера по запросу – мы тоже предоставляем.

– Бывают звонки, которые удивляют?

– Да. Был звонок в шесть часов утра, девушка: что такое импозантный человек? Записали номер, дозвонились до старшего оператора, она полистала словарь, дала полный ответ. Сейчас, правда, потихоньку отходим от привычки отвечать на такие вопросы. Мы ведь все-таки справочная по товарам и услугам.

Был звонок: у меня вагон кедровых орехов, кому его предложить? Оказалось, люди приехали, пытались продать свою продукцию. Помогли. Помогаем в 99,9 процента случаев, не помогаем, лишь если был какой-то, например, московский филиал, который здесь нигде не оставил следов, абсолютно никакой информации. Но если фирма хоть как-то о себе в городе заявила, она у нас есть.

– Как вы понимаете, что вы растете?

– По количеству входящих звонков и, конечно, по пополнению расчетного счета. По звонкам с каждой новой тысячей радуюсь: это узнаваемость в городе, значит, больше людей могут круглосуточно получить информацию. У меня до сих пор сохранился

минимальной фантазии, все – прайс-лист, коммерческое предложение, плакат – на 98 процентов наше. Поменяли название, цвет, на 10-20 рублей снизили цену. Даже неинтересно. Мы три года работаем, и если конкурент просто ворует чужие идеи, то он не конкурент.

– Как появляется цена за ваши услуги?

– За основу брали расценки «079», чтобы было от чего оттолкнуться, и умножили на два. Потому что наша услуга качественнее, лучше, интереснее. Нам говорили: там дешевле. Мы отвечали: не вопрос, но только дозвонится ли до них ваш потребитель в 10 часов вечера? Узнает ли он о вас? А если из Новосибирска позвонит? А у нас – круглосуточно...

– Традиционный вопрос «ОПОРЫ»: каким ты видишь свой бизнес через пять лет?

– Кемерово, более мелкие города, область. Моя идея, мечта – на первоначальном этапе хотелось, чтобы у человека на все вопросы был один номер телефона. Не нужно бегать и искать, не нужны справочники. Сейчас мы заполучили очень серьезного партнера, это одно из лучших рекламных агентств Кемерово. Я вижу наши плюсы, они видят свои. Это развитие, это стратегическое партнерство. Это будет бомба, скажу я вам, но давайте, если будет интересно, поговорим об этом месяца через два...

– Ты то и дело упоминаешь Веру Ивановну. Насколько понимаю, она для тебя очень большой авторитет?

– Да, конечно. А еще Вера Ивановна сделала мне очень большой подарок своей стойкостью, определенной жесткостью. В 18 лет я уехал в Испанию. Как раз бросил учебу сначала в училище, потом в техникуме. Два года на повара поучился – ну, не мое. Пошел учиться коммерции – учат продавцов, тоже не мое. Приехал в Испанию – тепло, солнечно! Давай поживу здесь, поработаю? Давай... Начались первые проблемы. Первый год работал за еду и за койку, а мама на мое «Хочу домой!» говорила по телефону: «Конечно, но не сегодня, не сейчас...» Был гастарбайтером, грузчиком. Через два года начал набирать свою бригаду строителей... Так прошло три года, потом была ситуация, которую не просчитал, и меня депортировали... Когда вернулся, семья меня не узнала: ты изменился!

– И последний вопрос. Максим, как влияет сейчас Вера Ивановна на твой бизнес?

– Она очень много вложила в эту службу, очень многое сделала, но уже год, наверное, как поэтапно отходит от нас. Сейчас, конечно, ввожу ее в курс, но, как правило, решение принимается раньше. Она перебралась жить в Сочи и теперь называет меня «пенсия».

Беседовал
Игорь АЛЕХИН.
Фото Евгения Курскова.

Первоначально казалось: что здесь сложно? Но уже месяца через три я понял, что это достаточно серьезно. Мне было 22 года, и я рос вместе с «Максинфо». Сейчас это другие подходы, другие люди, другие контакты, другая идеология. Не поменялось представление о том, как мы должны предоставлять нашу услугу. Качественно. От этого мы стараемся не отходить, и начинаю рвать и метать, если, не дай Бог, узнаю, что мы кому-то грубо или не так ответили. Люди хотят доброты, тепла, профессионализма.

адресе сделать три ошибки. Такого человека мы не возьмем: он напишет базовое слово неправильно, и компьютер просто не выдаст справку. А уже потом старший оператор и начальник информационного отдела делают из него лучшего.

– Анализировали ли вы, кто ваш потребитель?

– Наши потребители – все. Молодежь спрашивает, что идет в кинотеатрах. Бабушки – куда обратиться, если пенсию не платят. Очень много звонков от судебных приставов по поводу фирм-однодневок. Это уже отработанный

первый листок тетради по учету звонков. День – нет звонков. Или звонили один раз... А сейчас у нас свыше двух тысяч звонков ежедневно.

– Максим, есть ли у вас конкуренты?

– Когда мы открылись, буквально следом за нами открылись две или три справочные. Остались из них только мы. Сейчас есть конкурент, но он не оказывает услугу в том виде, как мы. Есть еще одна справочная, появившаяся пару месяцев назад. Когда мы узнали, что они через неделю открываются, как-то даже взбодрились. Но оказалось, что у них нет и