

Апрель				
пн.	7	14	21	28
вт.	1	8	15	22
ср.	2	9	16	23
чт.	3	10	17	24
пт.	4	11	18	25
сб.	5	12	19	26
вс.	6	13	20	27
КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)				
\$	23,53 руб.			
€	37,04 руб.			

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

Издаётся
с 7 января
1922 года.



62 (24540)

9 АПРЕЛЯ 2008 г., СРЕДА

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

УРЬЕР

Сельские участковые стали ближе

Участковые поселка Демьяновка, а также сел Красное и Подгорное Ленинск-Кузнецкого района получили возможность работать в новых участковых пунктах милиции, оснащенных по последнему слову техники.

Это стало возможным благодаря действующей в Кузбассе целевой программе по развитию служб участковых уполномоченных милиции. Реализацию этого проекта взял под личный контроль начальник ГУВД по Кемеровской области Александр Елин. Со временем участковые пункты милиции должны появиться во всех крупных сельских поселениях региона.

По словам начальника ОВД по Ленинск-Кузнецкому району Виктора Леоненко, появление таких милициских пунктов продиктовано необходимостью. Так, в поселке Демьяновка, стоящем на трассе Кемерово-Ленинск-Кузнецкий, его решено было открыть в связи с ростом количества автоугонков и краж личного имущества. И теперь даже пассажиры междугородных автобусов, случись с ними в пути инцидент, смогут обратиться за помощью к милиционеру. Участковые Демьяновской сельской территории будут заниматься также раскрытием преступлений, совершенных и в близлежащих населенных пунктах, пока там не появятся свои точно такие же милициские пункты. По такому же принципу будут работать и участковые сел Красное и Подгорное. Охранять порядок и даже раскрывать преступления милиционерам здесь помогут и представители так называемых добровольных народных дружин. Как отметил начальник областного милициского главка, подобное движение нужно развивать по всей области.

Открытие новых сельских участковых пунктов милиции — это только начало проекта. Уже через несколько дней новоселье отпразднуют участковые Кемеровского района.

Владимир СЕРГЕЕВ.

За несвоевременность

По информации управления здравоохранения администрации Кемерово, окончательное решение о качестве оказанной медицинской помощи по случаю А.В. Даниленко будет принято комиссией департамента охраны здоровья населения Кемеровской области.

Напомним, пациент А.В. Даниленко находился в городской клинической инфекционной больнице № 8 с 19 марта этого года с диагнозом: рожистое воспаление обеих голеней. 20 марта дежурным врачом была вызвана бригада интенсивной терапии скорой медицинской помощи в связи с возникновением у пациента аритмии. Учитывая данные кардиограммы, медиками бригады было принято решение о медикаментозном восстановлении ритма. На внутривенное введение препаратов возникла непредвиденная реакция в виде анафилактического шока. Реанимационные мероприятия проводились в течение 30 минут, но, к сожалению, результатов не дали. Родственникам было сообщено о смерти лишь 21 марта.

Лечебные мероприятия, проведенные специалистами бригады интенсивной терапии, были признаны правильными. За несвоевременное информирование родственников о факте смерти снят с должности заведующий отделением инфекционной больницы К.С. Переладкин, и о. главного врача М.В. Черных объявлен строгий выговор.

цифра

65 должников-жителей региона не смогут в ближайшее время отправиться за рубеж.

С начала года судебные приставы выписали в Кузбассе более полусотни постановлений об ограничении права выезда. Общий долг «невыездных» составил более 1,5 млрд. рублей. Самую крупную сумму задолжал житель областного центра — его долг по банковскому кредиту превышает 107 млн. рублей. Среди вынужденных провести отпуск только на российских курортах есть и алитментики. Один из них, беловчанин, уже семь лет не платит алименты сыну и накопил долг свыше 180 тыс. рублей.

Урьер

Климат

10 апреля переменная облачность, ночью преимущественно без осадков, днем в отдельных районах мокрый снег, дождь. Ветер юго-западный 5-10 м/с, усиление до 15-20 м/с. Температура ночью -3° - -8°, при прояснениях -13° - -18°, днем -3° - -2°, по западу -6° - -11°. 11 апреля облачно с прояснениями, в отдельных районах мокрый снег, дождь. Ветер юго-западный 5-10 м/с, порывы до 15-20 м/с. Температура ночью -2° - +3°, по северу до -8°, днем +2° - +7°, местами до +15°.

Прогноз погоды на 9 апреля

Облачно с прояснениями, в отдельных районах снег. Ветер северо-западный 2-7 м/с, порывы до 12-17 м/с. Давление будет расти, влажность существенно не изменится. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий. Магнитное поле Земли от неустойчивого до возмущенного.

Восход 07.27
Заход 21.08
Долгота дня 13.41

Восход 08.01
Заход 01.24
Перв. четв.
13 апреля

ДЕНЬ
НОЧЬ

температура

ясно

малооблачно

облачно

снег

Прогноз предоставлен
Кемеровским гидрометеоцентром.



Школьная котлета — ЗАЛОГ ЗДОРОВЬЯ НАЦИИ?

Ольга СЕМИЛЕТКО.

Как показали результаты широкого мониторинга состояния здоровья школьников, две трети из них имеют отклонения в состоянии здоровья, половина страдает хроническими заболеваниями. Здоровье и физическое развитие 40 процентов допризывников не соответствуют требованиям армейской службы. А дети «строятся» из того, что кушают. Поэтому школьное питание, по большому счету, определяет здоровье нации и будущее страны.

В рамках эксперимента детей станут вкусно кормить в соответствии с их физиологическими потребностями — маленькие будут получать одни порции, ребята постарше — другие. Понятно, два года — малый срок, чтобы понять, стали ли дети здоровее, — заметила Е. Астраханцева. — Также мы понимаем: приучить правильно питаться маленького ребенка намного проще, нежели старшего. Поэтому непрерывный элемент эксперимента — разъяснительная работа диетолога с родителями. Плюс к этому Минобрнауки рекомендует в базисные планы различных предметов ввести темы о правильном здоровом питании. Ведь предмет ОБЖ есть, а кушает ребенок чаще, чем попадает в чрезвычайные ситуации.

Учащиеся и воспитанники школьных, дошкольных и послешкольных образовательных учреждений составляют пятую часть населения любого города и области, — заметил директор Института отраслевого питания (Москва) Владимир Чернигов, один из разработчиков федеральной программы реорганизации системы школьного питания. — Обеспечить их полноценное качественное питание может только сбалансированная система, которая развивается устойчиво и эффективно, применяет современные технологии, не позволяющие, что очень важно, поступить на качество и безопасность.

Федеральный бюджет для реализации эксперимента за два года направит на экспериментальные площадки 1 миллиарда рублей. Эти средства выделяются на самую тяжелую часть — переоборудование пищеблоков образовательных учреждений. В регионах бюджетные расходы увеличатся в 2-3 раза, чтобы общая стоимость эксперимента составила 3 миллиарда рублей. Эти деньги пойдут на модернизацию всей системы. Созданная материально-техническая база и централизованная система

Первый транш — 20 миллионов рублей получен в рамках соглашения между администрацией Кемеровской области и Росотбраздором. Всего область как участник федерального эксперимента по модернизации школьного питания получит 47,5 миллиона рублей. В течение 2008 — 2009 годов на территории 14 субъектов РФ будут отработаны различные варианты новой системы. Затем, по словам главного советника экспертного управления администрации президента РФ Елены Астраханцевой, их опыт распространят по всей стране.

Две трети российских школьников имеют отклонения в состоянии здоровья, половина страдает хроническими заболеваниями. Здоровье и физическое развитие 40 процентов допризывников не соответствуют требованиям армейской службы. А дети «строятся» из того, что кушают.



управления позволяют, как считает В. Чернигов, обеспечить качественным питанием не только образовательные, но и медицинские и другие учреждения социальной сферы. Это может быть сеть фабрик-кухонь. Их полуфабрикаты пройдут ту систему контроля

по генетически модифицированным составляющим, которую обычное предприятие обеспечить не в состоянии.

Как нереально в каждую точку общепита поставить лабораторию контроля сырья. Поэтому предполагаются системные изменения всей цепочки — начиная от фермы, поля и заготовки и заканчивая тарелкой ребенка.

Первые шаги на этом пути уже сделаны. Роспотребнадзор разработал список рекомендуемых продуктов питания и примерное 24-дневное меню из них. Но повара, делающие 600 порций, тяжело приготовить пять отделений — для детей, нуждающихся в спецпитании. На город наберется 500-700 таких порций, их легко приготовить на комбинате централизованно. Как это делают в Финляндии.

Первоначально эксперимент планировалось проводить в Кемерово, Березовском и Прокопьевском районах. Сейчас, как сообщила начальник департамента образования и науки Елена Руднева, по совету федеральных структур его рамки географически сужены (финансово — расширены). Пытаясь в жесткие сроки одновременно разработать три разных

варианта технологии, можно не успеть сделать ничего. Эксперимент начнется в Кемерово, но губернатор уже дал задание просчитать программу в перспективе на всю область. В следующем году министерство повторно проведет такой же конкурс, и область опять будет участвовать — с проектом по организации питания сельских школьников. В областном центре 40 тыс. детей, которых надо кормить, и, как заверил губернатор, школьные обеды будут доступны всем, несмотря на возросшую стоимость. Для малоимущих слоев предусмотрены социальные льготы.

Опыт двух лет показал: применяемая в кемеровских школах № 93 и 98 технология не совсем удачна. Приготовленную пищу в горячем виде развозили по другим образовательным учреждениям, что опасно, считает Роспотребнадзор. Сейчас будет использоваться обратный принцип:

приготовленная пища резко охлаждается и в таком виде доставляется в школы. Обе базовые столовые останутся в резерве. А готовиться всё будет в одном большом школьном комбинате. А где он появится? Из рассматриваемых вариантов наиболее оптимальный — находящийся в Кемеровском районе. Но он не является ни областной, ни муниципальной собственностью. Вопрос в том, на каких условиях удастся договориться с собственником. По расчетам Института отраслевого питания Москвы, один комбинат, в зависимости от размеров, может кормить не только город, но и большой «куст».

По итогам 2008 года будет проведен анализ работы регионов в рамках эксперимента. И в следующем году деньги между 14 регионами могут быть перераспределены.

Фото
Евгения Курскова.

Как стало известно...

«Марочная» война в Новокузнецке

В последнее время между постовыми отделениями Новокузнецка и их клиентами — городскими фирмами и организациями, отправляющими десятки почтовых бандеролей и заказных писем, сложились напряженные отношения.

Так, представителям ЗАО «Водоканал» в 18-м почтовом отделении связи отказали в отправке очередной партии корреспонденции, потому что те не покупают у них марки. «Нам план на продажу почтовых марок в месяц спускается на семьдесят тысяч (!) рублей», — объясняют почтовики. «Водоканал» же марки покупает на главпочтамте, а отправкой почты занимается у нас. Вот пусть на него и работают те, у кого он покупает марки!» Такие же натянутые отношения, по словам сотрудников ЗАО «Водоканал», у них сложились и с работниками 5-го почтового отделения. «Десятки почтовых отправлений согласны оформлять только в обмен на «марочные» услуги», — сетуют представители городских предприятий.

А 27-е почтовое отделение перестало разносить корреспонденцию по домашним адресам. Объясняют это просто: в почталоны на четыре с половиной тысячи рублей зарплаты в месяц при таком большом объеме работы никого уже не

заманишь. А потому корреспонденцию клиенты разбирают сами. Такие услуги уже получили и название — «подписчики на самообслуживании».

Татьяна ШИПИЛОВА.

Апрель — время снежное

Проснувшись было клещи, похоже, теперь опять впадут в анабиоз — текущая неделя ожидается такой же холодной, как ее начало.

Как пояснила «Кузбассу» начальник отдела Кемеровского гидрометцентра Раиса Бузунова, в сегодняшней погоде нет ничего удивительного: «В апреле все бывает, это ведь только первый весенний месяц, март у нас считается зимним». Она рассказала, что прошедший по Кузбассу атмосферный фронт принес похолодание. Вчера арктический воздух прошел с севера на юг области со скоростью 60 км/час, что сопровождалось снегопадом и усилением ветра. Как следствие — понижение температуры. Сегодня ожидается довольно холодный день: -2-7 градусов, по югу области снег. Снег будет по-прежнему выпадать «зарядками» — с кратковременным ухудшением видимости, гололедежи.

В четверг ночью по-прежнему холодно: -3-8, днем уже теплее: -3+2, по западу области до +5. В пятницу ночью темпе-



ратура составит -2+3 градуса, днем +2+7. Ожидаются осадки в виде мокрого снега и дождя, которые в субботу перейдут в снег. В субботу ночью снег, -2-7, днем -1-6 градусов.

С воскресенья ожидается повышение температуры, снег снова перейдет в дождь. Ночью будет 0 — +5, днем +3 — +8. Вот тогда, возможно, и начнется настоящая весна.

Юлия МАТЮШЕНКО.
Фото Федора Баранова.

Из теремка в офис

Профессионалы беспристрастно говорят, что в Кузбассе до последних пор существовали офисные центры самых низких классов — «С» и «Д». В обиходе — здания бывших НИИ, гостиниц, административных корпусов заводов с минимальной перепланировкой и ремонтом эконом-класса. Так что и не стоило от них ожидать чего-то большого. Все их прельстало только в приемлемой вместимости и хорошем расположении. Переделанной недвижимости, как правило, много в центре города, и заселяется она прямо как тот теремок. Приют здесь находил малый и средний бизнес, вставший на ноги, но еще не доросший до собственного «особнячка».

Такие потенциальные арендаторы, собственно, и формировали главный спрос на коммерческую недвижимость с начала 2000-х годов. А кто еще мог нуждаться в офисе? Такие крупные компании, как «Кузбассэнерго» или «Кузбассразрезуголь», да и большинство угольных объединений, и так имели свои здания. Капремонт — и все, можно жить еще не один десяток лет. Но со временем и малый бизнес рос, и появлялся новый. В Кузбасс шли московские банки и страховые компании, торговые структуры. Всем им места в «теремках» уже не хватало. Вот и стали появляться дома для бизнеса с нуля. В Новокузнецке «Южбазстрой» запустил уже два новых бизнес-центра высоких классов «А» и «В». И хотя «звездности» этих объектов споры

На днях несколько часов провела в одном кемеровском гостинично-деловом центре. Деловая встреча затягивалась и уже плавно перетекала в ужин в местном клубе, но довольно быстро разговор пришлось прервать — пришла музыкант и оглушила шансоном. Сменить место дислокации удалось быстро на кафе в холле гостиницы. Но там другие проблемы — детский плач и семейные разбирательства постояльцев. А на саму встречу пробиралась по грязным тропинкам, усыпанным коробками от новогодних фейерверков. И это центр, претендующий на довольно высокий класс. На следующий день к другому офисному центру, классом пониже, не удалось подъехать на машине. С кемеровскими, да и не только с кемеровскими бизнес-центрами всегда так. То место парковки не найдешь, то пообедать там негде, то покурить, то одолевать бесконечные «мелочишки», то мебель на этаж приходится тащить на руках.

еще продолжают, профессионалы констатируют, что это лучшее в Кузбассе на сегодня. Сейчас в городе планируется строительство высотки рядом с администрацией, где будут и гостиница, и офисы. Кемерово южную столицу пока догоняет, предлагая дополнительные реконструированные, но уже гораздо лучше, чем раньше, здания. По оценкам ассоциации «Промстрой», бизнес в городе нуждается в совершенно новых офисах более высокого класса с нормальными парковками, охраной, связью. Компания недавно начала строить такой 10-этажный центр недалеко от здания «Кузбассразрезугля». Другие строительные компании тоже «грозятся» предложить нечто новое. До «малых» городов новые вея-

ния пока не дошли. Там только наметился бум торговых центров, которые на рынке идут первыми по отдаче вложений. Но рано или поздно здесь бизнес тоже захочет переехать в новое жилье. Чиновник одного из областных департаментов, курирующих строительство, не смог однозначно ответить, какова потребность Кузбасса в новых офисах. Детальных исследований на этот счет не проводилось. Но сами строительные компании, затевающие стройку, изначально формируют список будущих арендаторов, соответственно и ориентируются на их потребности в площади помещений, количестве необходимых окон, каналов связи и пр. Заселение новых офисных центров проходит

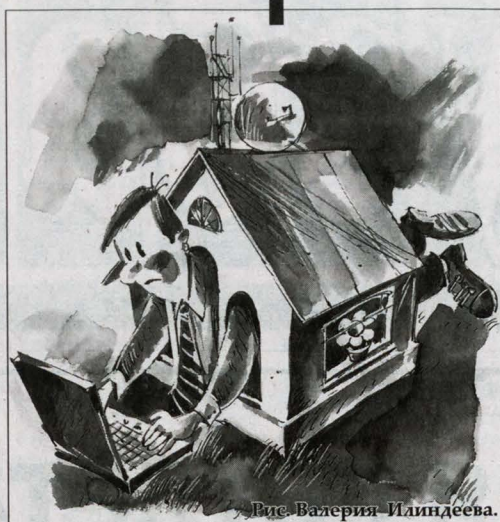


рис. Валерия Илиндыева

довольно быстро. Это, конечно, не данные исследования, но факт. И все же вроде бы хорошо. Тягу бизнеса к комфорту удовлетворяет другой бизнес. Но, как уверяют застройщики, с огромными проблемами. В городах все

меньше свободных площадей, кое-где (в том же Кемерово) на продажу уже давно не выставляются свободные земельные участки для аренды под застройку. Как и жилью, офисным зданиям не хватает электриче-

ских, тепловых мощностей. Но жилье, как известно, чуть ли не приоритет номер один для власти: ему площади, и свет, и тепло. Застройщики этим тоже пользуются, отдавая первые этажи для магазинов и офисов. И пытаются выбивать место для новых центров. А ждут другого. И в Кемерово, и в Новокузнецке власти вообще не определились, где быть новым общественно-деловым центрам с офисами. Это площадки, частично обеспеченные инженерными сетями, которые уже называли новым лицом кузбасских столиц. В Кемерово это территория между проспектами Октябрьским, Ленина и ул. Терешковой. В Новокузнецке — вокруг администрации. В южной столице все идет своим чередом. Площадка постепенно застраивается. В Кемерово почти год после торгов на право освоения участка ничего не происходит. Хотя на рынке от победителя торгов уже «гуляет» проект строительства огромного торгового, а не делового комплекса. Как оно будет на самом деле, сказать сейчас не берется ни власти, ни кемеровские застройщики. А тем временем на карте города то там, то здесь появляются точки новой офисной застройки или в чертежах, или уже в виде котлована. И пока никто не знает, как долго продлится эта хаотичность. Застройщики говорят лишь, что будут строить, потому что спрос есть.

Татьяна ДУМЕНКО.

КУРЬЕР

Награды — самым музыкальным

Сегодня в Государственной филармонии Кузбасса состоится закрытие VIII городского фестиваля «Музыка — детям».

Здесь будут подведены итоги работы общеобразовательных учреждений по художественно-эстетическому проекту «В филармонию — круглый год». Цель проекта — развитие у школьников музыкального вкуса, популяризация филармонического искусства. В нынешнем учебном году проект осуществлялся по нескольким программам, в ходе которых школьники посещали филармонические концерты и музей филармонии классами и семьями, проходили традиционный городской фестиваль «Музыка — детям», проводились конкурсы на звание самых музыкальных классов. Всего фестиваль посетили около 8 тыс. обучающихся из 68 школ города.

На заключительном гала-концерте фестиваля состоится награждение победителей проекта.

творческий вечер

Сегодня в Кемеровском государственном университете состоится литературно-музыкальный вечер по произведениям Г. Гейне.

Главный гость мероприятия господин Штеффел — один из самых известных в мире интерпретаторов произведений Г. Гейне. Он приедет в КеМГУ из Венского литературного дома. Мероприятие проводится под патронатом Немецкого генерального консульства в Новосибирске. Организатор вечера — Центр немецкого языка и культуры КеМГУ.

акция

«Помощь отказным детям» — благотворительная акция помощи ребятишкам, оставшимся без попечения родителей, стартовала в Новокузнецке.

В педиатрическом отделении городской детской клинической больницы №3 сегодня находится 34 ребенка, от которых отказались их мамы с папами. Руководитель Новокузнецкого отделения Российского детского фонда Галина Лызова обратилась за помощью к горожанам. На ее призыв уже откликнулись 25 новокузнецких, они передали детям коляску, одежду, обувь.

Встретим праздник в чистоте

В Кузбассе стартовал месячник по санитарной чистке городов и сел к предстоящим весенним праздникам — православной Пасхе и Дню Победы.

Однако еще до официального начала всекузбасского месячника многие города и районы области приступили к благоустройству. Так, в Мариинске уже вывезено более тысячи кубометров мусора и убрано порядка 70% снега. В течение месячника каждую пятницу работники всех предприятий и организаций города будут выходить на субботник.

Радоница будет выходной

День поминовения усопших (Радоница), который в этом году отмечается 6 мая, станет в области выходным. Распоряжение об этом подписал А.Г. Тулеев.

По традиции Радоница приходится на девятый день от святой Пасхи. В родительский день принято посещать кладбище и поминать умерших родственников. Радоница как бы обихаживает христиан не скорбеть по поводу смерти близких, а, наоборот, радоваться их рождению в другую жизнь — жизнь вечную.

Губернатор направил главам городов и районов телеграммы с просьбой обеспечить в этот день бесперебойную работу общественного транспорта и соблюдение правопорядка в местах проведения ритуалов, особое внимание уделить своевременной уборке территорий кладбищ и вывозу мусора. Необходимо также организовать специальные автобусные маршруты и дежурство сотрудников ГИБДД для регулирования движения и парковки автотранспорта.

выставка

В районном краеведческом музее Юргинского района открылась выставка кукол «Во всех ты, душечка, нарядах хороша!», посвященная Году семьи.

На выставке показали 50 отреставрированных и нарядных кукол размером от 15 до 80 сантиметров, которые представляла мастерица, пенсионерка из Юргинского района Людмила Добровольская. Все куклы наряжены в пышные старинные наряды героинь из произведений Тургенева и Блока.

Одной маршруткой стало меньше

В Кемерово маршрутку владельца-должника арестовали, сняв прямо с маршрута. Так судебные приставы Ленинского района г. Кемерово исполнили решение суда.

В пресс-службе УФССП по Кемеровской области пояснили, что индивидуальный предприниматель взял в нескольких кемеровских банках кредиты на покупку пяти автобусов «ПАЗ» для перевозки пассажиров. Автобусы находятся в залоге у банков до тех пор, пока займы не будут погашены. Однако взятые обязательства предприниматель не выполнял.

Тогда один из банков обратился в суд с требованием «обратить взыскание на заложенное имущество» — автобус «ПАЗ». Технику для ареста должник в назначенное время не предоставил.

Маршрутка №4 (площадь Кирова — ФПК) совершала рейс, когда судебные приставы вместе с представителями банка приехали на конечную остановку и арестовали автобус. Сейчас он находится на ответственном хранении у должника, который предупрежден об уголовной ответственности по ст. 312 УК РФ «Незаконные действия в отношении имущества, подвергнутого описи и аресту либо подлежащего конфискации».

Почему заемщик не гасит кредит — остается загадкой. По словам водителя и кондуктора арестованного автобуса, выручка была большая: «четверка» — одно из самых востребованных маршрутных направлений.

Сейчас арестованный автобус передан на реализацию, а в отдел судебных приставов по Ленинскому району поступила еще один исполнительный лист. Теперь уже другой банк требует арестовать второй автобус, принадлежащий этому предпринимателю.

хоккей

Владимир Янко возглавил кемеровский «Кузбасс».

Новый сезон бронзовым призером начнет с самым титулованным российским тренером по хоккею с мячом. На встрече губернатора области А. Тулеева и именитого специалиста были согласованы детали будущего сотрудничества.

Владимир Янко отметил: «В Кемерово просто отличная команда. Но предела совершенствованию не существует. Стоять на месте хоккеисты не должны. Надо идти в ногу со временем, поэтому я честно буду работать с командой, загружать ее по полной программе».

КУРЬЕР

актуально

У фермеров опять появился шанс?

В повестке XIX съезда Ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов России, прошедшего в конце марта в Москве, основным стал проект Государственной программы развития фермерского сектора и других малых форм ведения сельского хозяйства. Она должна стать логическим продолжением принятой в прошлом году Государственной программы развития сельского хозяйства на 2008-2012 гг.

В работе съезда принял участие председатель Союза крестьянских (фермерских) хозяйств области Александр ЛЕБЕДИКОВ, с которым встретился наш корреспондент.

- Съезд АККОР проходит уже в девятнадцатый раз. Александр Николаевич, чем, по-вашему, отличался он от предыдущих?

- Я ездил на шесть последних съездов. Раньше были постоянные разборки, и в последние лет пять или шесть на съезд даже министр не приходил. А с 2005 года, когда ассоциацию возглавил Владимир Плотноков, у нас началось сотрудничество.

В этот раз съезд прошел очень доброжелательно, не было никаких скандалов. Сначала было заседание совета АККОРА. Министр Гордеев и Плотноков подписали соглашение о взаимодействии. Мы, например, должны будем составить реестр фермеров, чтобы стало ясно, сколько нас в России, какие мы, сколько чего производим, чтобы было понятно, какая помощь со стороны правительства необходима фермерству и насколько эффективно она используется.

Затем Гордеев принял самое активное участие во втором дне работы. Не как раньше: придет, послушает и уйдет, а сидел, слушал, о чем говорят фермеры, какие есть недостатки и проблемы. Выступал. Как сказал Гордеев, если к нам прибавит еще и подворья, то, оказывается, по стране



производим уже до шестидесяти процентов продукции сельскохозяйственного комплекса. Процентом девятно картофеля, шестьдесят процентов зерна, овощей, мяса, молока. Большой объем. И если раньше министр ратовал за холдинги, то теперь понял, что хоть фермерам сыльно и не помогают, они развиваются. Цифры же сами за себя говорят. Министр в выступлении отметил, что за семь лет производства в сельском хозяйстве выросло на 80 процентов, а у фермеров за этот промежуток времени — в 2,5 раза. Два года напролет — и фермеры по всем показателям имеют результат почти вдвое лучше.

- Какие вопросы, озвученные на съезде, вы можете назвать самыми главными?

- Как обычно, кредитование и земельный вопрос. В январе следующего года истекает срок приведения договоров аренды долей в соответствии с Федеральным законом «Об обороте земель сельскохозяй-

Фермерский сектор страны сегодня — это, по итогам Всероссийской сельскохозяйственной переписи, 253300 фермерских хозяйств, резервом которых являются почти 32 тысячи индивидуальных сельских предпринимателей. По оценкам различных экспертов, вклад фермеров и личных подворий в общий объем производимого в стране продовольствия составляет 60 процентов.

ственного назначения». Те владельцы, которые не успеют переформировать договоры, рискуют остаться без участков. Но сегодня, на своем опыте знаю, подготовить всю необходимую документацию крайне сложно, мелким фермерам, пожалуй, даже не по силам. И вот нам сообщили, что готовится пакет документов по земле, который будет упрощать эту процедуру. Плюс в этой программе за-

писано, что за переформирование земли предусмотрено возмещение из бюджета затрат в размере пятидесяти процентов. На покупку земли — кредиты до 25 лет под маленькую ставку. Пока это только проект. Но мы приехали на съезде, отдали в министерство, и если будет утвержден — хорошо.

Вот еще цитата из выступления министра: «В настоящее время льготными кредитными ресурсами охвачен лишь каждый десятый фермер в стране.

у нас стабфонд лежит за границей под три процента годовых, а мы в этих же зарубежных банках брали под шесть-восемь процентов? А сейчас нам подмажут еще на два пункта? Может, сразу отдать этот стабфонд в наши банки, так у нас вообще дешевые кредиты будут?»

Еще министр говорил, что для решения вопросов, которые стоят перед нами, «надо преодолевать, прежде всего, бюрократические барьеры и препоны».

- После съезда тут и там зазвучало: к нам повернулись лицом... При соединяетесь ли вы к такой оценке?

- Пока это только слова, пусть и очень хорошие. Мне ведь часто приходится присутствовать на встречах очень высокого уровня. Многие из сказанного на съезде слышал и раньше. Так что посмотрим, как дело пойдет дальше...

- Александр Николаевич, скажите несколько слов о фермерстве Кузбасса...

- По статистике, из трех тысяч фермерских хозяйств, зарегистрированных несколько лет назад, осталось полторы тысячи с хвостиком. А сильных, которые работают у нас в областном союзе, которые его содержат, платят взносы, — 73. Есть крупные, у кого до десяти тысяч гектаров земли. Ну, а мелкие фермеры не выживают. По опыту скажу, на земле нужно минимум гектаров пятьсот иметь, чтобы бизнес был прибыльным. Но тогда нужны наемные

работники. А ими надо командовать. Надо идти в банк и грамотно вести отчетность, иметь хорошую кредитную историю. Среди крупных фермеров за очень редким исключением практически все — бывшие главные специалисты совхозов. Тем не менее в 2006 году именно фермерские хозяйства дали 32 процента кузбасского зерна, за 2007 год точных данных еще нет, но получилось около сорока процентов.

- Возможно ли сегодня, по вашему мнению, пополнение фермерских рядов?

- Появление новых фермеров сейчас, считаю, практически невозможно. Во-первых, нет свободной земли, вся разбрана. Есть брошенные земли, но на их освоение требуются очень большие деньги и время. Мешают несовершенство законов и правовая неграмотность людей. Проблема с рабочей силой. Те, кто работал в сельском хозяйстве, уже на пенсии. Молодежь сельское хозяйство не нужно. У меня в хозяйстве нет ни одного выпускника нашей школы. Заканчивают, получают права тракториста и где работают-то? Я даже построил дома для специалистов, современные жилье, пластиковые окна, — они три года стоят пустые. Нормальному специалисту даже готов подарить этот дом через несколько лет — некому!

Беседовал
Игорь АЛЕХИН.

Фото автора.

СООБЩЕНИЕ

о созыве повторного внеочередного общего собрания акционеров открытого акционерного общества «Угольная компания «Кузбассуголь»
(место нахождения: Российская Федерация, г. Кемерово, пр. Шахтеров, 14а)

Открытое акционерное общество «Угольная компания «Кузбассуголь» уведомляет акционеров о созыве повторного внеочередного общего собрания акционеров в форме совместного присутствия акционеров.

- Дата проведения собрания: 30 апреля 2008 года.
- Время проведения собрания: 10 часов местного времени.
- Место проведения собрания: город Череповец Вологодской области, ул. Жукова, д.4, комната 409.
- Дата, место, время начала регистрации участников собрания: 30 апреля 2008 года, город Череповец Вологодской области, ул. Жукова, д.4, комната 409, 9 часов местного времени.
- Порядок ознакомления участников собрания с информацией (материалами), подлежащей предоставлению акционерам при подготовке к проведению собрания: с 10 апреля 2008

года в рабочее время с 9 до 17 часов по адресу: город Кемерово, проспект Шахтеров, 14а, каб.310.

• Повестка дня собрания: «Утверждение аудиторского отчета открытого акционерного общества «Угольная компания «Кузбассуголь»».

• На основании п.4 ст.58 Федерального закона от 26 декабря 1995г. № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» дата составления списка лиц, имеющих право на участие в повторном внеочередном общем собрании акционеров ОАО «Компания «Кузбассуголь»», — 12 марта 2008г.

Акционерам и их доверенным лицам при регистрации иметь паспорт.

Совет директоров.

ВЫСТАВКИ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

WWW.ICA-EXPO.RU



Приглашаем на выставки!
Welcome to the exhibitions!



Организатор: ЗАО «ЭКСПОЦЕНТР»
При содействии: ЗАО «РОСХИМНЕФТЬ»
Оргкомитет: (495) 681-19-95, 681-01-56

9-я международная выставка химической промышленности
ICIF China 2008
April 23-25 апреля
Китай, Шанхай
Shanghai, China

15-я международная выставка химической промышленности и науки
ХИМИЯ 2009
September / сентябрь
Организатор: ЗАО «ЭКСПОЦЕНТР»

Центральный выставочный комплекс «ЭКСПОЦЕНТР»

Информационное сообщение

Фонд имущества Кемеровской области («Кузбассфонд») на основании решений КУГИ Кемеровской обл. от 01.04.2008г. № 14-2/533, от 02.04.2008г. № 14-2/541, № 14-2/542 выставляет на продажу посредством публичного предложения следующее имущество:

№ лота	Наименование	Местонахождение	Начальная цена (цена первоначального предложения), руб.	Величина снижения цены первоначального предложения, руб.	Минимальная цена предложения (цена отсечения), руб.
1	Часть здания автовокзала, площадью 134,6 кв.м.	г. Мыски, ул. Олимпийская, 3	1 240 000	124 000	620 000
2	Земельный участок, пл. 13712 кв.м, котельная, пл. 253 кв.м, стоянка теплых на 50 автомобилей, пл. 1294,7 кв.м.	Яшкинский район, пгт. Яшкино, ул. Заречная, 1а.	7 935 908	793 591	3 967 954
3	26% обыкновенных акций ОАО «Кузбасскоммунпроект» (354 шт.)	650025, г. Кемерово, пр. Ленина, 25.	8 000 000	800 000	4 000 000

Период, по истечении которого последовательно снижается цена предложения (лот №1): с 12.05.2008 г. – по 16.05.2008 г. цена предложения – 1 240 000 руб.; с 19.05.2008 г. – по 23.05.2008 г. цена предложения – 1116000 руб.; с 26.05.2008 г. – по 30.05.2008 г. цена предложения – 992000 руб.; с 02.06.2008 г. – по 06.06.2008 г. цена предложения – 868000 руб.; с 09.06.2008 г. – по 16.06.2008 г. цена предложения – 744000 руб.; с 17.06.2008 г. – по 23.06.2008 г. цена предложения – 620000 руб. (минимальная цена предложения, цена отсечения).

Период, по истечении которого последовательно снижается цена предложения (лот №2): с 12.05.2008 г. – по 16.05.2008 г. цена предложения – 7935908 руб.; с 19.05.2008 г. – по 23.05.2008 г. цена предложения – 7142317 руб.; с 26.05.2008 г. – по 30.05.2008 г. цена предложения – 6348726 руб.; с 02.06.2008 г. – по 06.06.2008 г. цена предложения – 5555135 руб.; с 09.06.2008 г. – по 16.06.2008 г. цена предложения – 4761544 руб.; с 17.06.2008 г. – по 23.06.2008 г. цена предложения – 3967954 руб. (минимальная цена предложения, цена отсечения).

Период, по истечении которого последовательно снижается цена предложения (лот №3): с 12.05.2008 г. – по 16.05.2008 г. цена предложения – 8000000 руб.; с 19.05.2008 г. – по 23.05.2008 г. цена предложения – 7200000 руб.; с 26.05.2008 г. – по 30.05.2008 г. цена предложения – 6400000 руб.; с 02.06.2008 г. – по 06.06.2008 г. цена предложения – 5600000 руб.; с 09.06.2008 г. – по 16.06.2008 г. цена предложения – 4800000 руб.; с 17.06.2008 г. – по 23.06.2008 г. цена предложения – 4000000 руб. (минимальная цена предложения, цена отсечения).

В собственности ОАО «Кузбасскоммунпроект» находятся объекты недвижимости: земельный участок пл. 1761 кв.м., административное здание пл. 1208,9 кв.м., гараж пл. 83,4 кв.м. (г. Кемерово, пр. Ленина, 25). Уставный капитал – 1363000 руб. Общее количество выпущенных акций – 1363 шт. (все обыкновенные). Номинальная стоимость одной акции – 1000 руб. Численность работников – 79 чел. Выручка – 34342 тыс. руб., внеоборотные активы – 2907 тыс. руб., оборотные активы – 9536 тыс. руб., капитал и резервы – 4450 тыс. руб., краткосрочные обязательства – 7911 тыс. руб., долгосрочные – 82 тыс. руб., баланс – 12443 тыс. руб. Задолженность перед гос. внебюджетными фондами – 348 тыс. руб., задолженность по налогам и сборам – 1734 тыс. руб. (на 01.01.2008г.). В реестр хозяйствующих субъектов, имеющих долю на рынке определенного

товара более чем 35%, общества не включены.

Дата и время начала приема заявок на приобретение имущества: 12 мая 2008 г. в 9 час. Дата и время окончания приема заявок: 23 июня 2008 г. в 17 час. Прием заявок осуществляется «Кузбассфондом» в течение указанного срока и завершается после регистрации первой поданной заявки. Подать заявку установленной формы и ознакомиться с проектом договора купли-продажи имущества можно по адресу «Кузбассфонд»: г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4, 3 этаж, по рабочим дням с 9 до 17 час. Зарегистрированная заявка является полным и безоговорочным принятием (акцептом) публичного предложения о заключении договора купли-продажи имущества по цене предложения. Договор купли-продажи заключается с покупателем в день регистрации заявки. Оплата имущества должна быть произведена в течение 10 дней после регистрации заявки, форма оплаты – единовременная. Продажа имущества производится в соответствии с «Положением об организации продажи государственного или муниципального имущества посредством публичного предложения», утвержденным Постановлением Правительства РФ от 22.07.2002г. № 549.

Перечень необходимых документов, прилагаемых к заявке:

– опись представленных документов в 2 экз.; для юридических лиц: нотариально заверенные копии учредительных документов и свидетельства о гос. регистрации юридического лица; справка об отсутствии в уставном капитале доли РФ, субъекта РФ, муниципалитета; доверенность на лицо, имеющее право действовать от имени организации; письменное решение органа управления претендента, разрешающее приобретение имущества; для физических лиц: документ, удостоверяющий личность.

Представленные документы должны подтверждать право Претендента быть покупателем имущества в соответствии со ст. 5 ФЗ «О приватизации...» от 21.12.2001 г. № 178-ФЗ. Покупатель имущества уплачивает плату за осуществление действий по оценке стоимости имущества, организации и проведению приватизации имущества сверх цены продажи имущества денежные средства в размере 3 процентов от определенной по результатам продажи цены имущества. Иная информация, касающаяся проведения продажи имущества, не нашедшая отражения в информационном сообщении, регулируется законодательством. Контактные телефоны: (3842) 35-85-75, 35-83-17. www.kuzbassfond.ru.

Арбитражный суд Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы:

– секретаря судебного заседания – 2 вакансии;
– ведущего специалиста отдела информатизации – 1 вакансия.

Лицам, претендующим на указанные должности, необходимо подать заявление и соответствующие документы в конкурсную комиссию Арбитражного суда Кемеровской области по адресу: г. Кемерово, ул. Красная, 8, с 7 апреля по 12 мая 2008 года.

Рассмотрение на конкурсной основе заявлений, поступивших

от кандидатов, состоится 16 мая 2008 года.

Подобранные претенденты, предъявляемые к претендентам на замещение указанных должностей, и другие информативные материалы, связанные с проведением конкурса, на сайте Арбитражного суда Кемеровской области www.kemerovo.arbitr.ru в разделе «Новости».

Документы, не соответствующие требованиям законодательства о государственной гражданской службе, не рассматриваются.

Информационное сообщение

Комитет по управлению государственным имуществом Кемеровской области сообщает о возможном предоставлении на праве аренды следующих земельных участков:

– для временного размещения мобильного бетонно-растворного узла, Рудничный район, 100 м юго-восточнее пересечения ул. Линейная и ул. Кондомская (5524,32 кв. м);
– занятого карьером глины: Заводский район, 400 метров юго-западнее комплекса строений № 23 по ул. Грузовой (54082,14 кв. м);
– для временного размещения торгового киоска

по продаже печатной продукции: Заводский район, ул. Патриотов, западное дома № 32 (14,99 кв. м);
– для временного размещения торгового киоска по продаже печатной продукции: Заводский район, проспект Ленина, севернее дома № 33 (13,27 кв. м).
Председатель комитета Н.С. ВИТКОВСКАЯ.

КОАО «Ортон» объявляет о начале открытого конкурса по выбору подрядных организаций для проведения электромонтажных работ:

1. Разделение освещения в производственных помещениях.

Лимитная стоимость работ 1380 тыс. руб. (с НДС).

Срок подачи заявок до 08.05.2008 г.

По вопросам состава конкурсной документации обращаться: 650036, г. Кемерово, ул. Терешковой, 41, управление капитального строительства, тел.: (3842) 31-34-83, 31-34-05, факс (3842) 31-29-90.

Филиал Российского фонда федерального имущества в Кемеровской области сообщает,

что торги, назначенные на 11 часов 00 минут 10 апреля 2008 года, отменены на основании постановления судебного пристава-исполнителя ОСП по Центральному району г. Новокузнецка Е.А. Дерюжиной об отзыве с торгов арестованного имущества от 27.03.2008 г., а именно: квартиры, состоящей из 2 комнат, общей площадью 43,1 кв.м, кадастровый номер № 42:30:000000:0000:3755/2:0096/А, расположенной на 1-м этаже 5-этажного дома по адресу: Кемеровская область, г. Новокузнецк, ул. Орджоникидзе, 52-96. Извещение о проведении торгов было опубликовано в газете «Кузбасс» № 41 от 07.03.2008 г.

Все на борьбу с простудой и гриппом!

«Заложенный» нос, опухшее горло, раскисающая голова... Кажется, бы, обычная простуда! Но она способна выбить нас из колеи как минимум на неделю. Есть ли способ избежать этого совсем или выбрать из болезней с минимальными потерями?

Недавно отечественными учеными был создан препарат Анаферон, в основе которого – сверхмалые дозы белка, который естественным образом повышает иммунную защиту организма, мобилизуя его тем самым на борьбу с непереносимой болезнью.

Препарат изначально создавался для часто болеющих детей, которые противостоят сильнейшим вирусным инфекциям. Препараты для взрослых, и назывался Анаферон детский. Его назначение – укрепление иммунитета, профилактика и лечение гриппа. Сейчас

выпускаются уже два препарата – Анаферон детский для детей и Анаферон для взрослых пациентов.

Анаферон помогает сократить длительность и интенсивность таких симптомов заболевания, как головная боль, лихорадка, насморк, кашель. Кроме того, препарат способствует повышению иммунитета, что позволяет избежать осложнений и последующих заболеваний.

Проконсультируйтесь со специалистом, уточните возможные противопоказания.

Анаферон поможет забыть о болезни!

Спрашивайте в аптеках города.

Информация по телефону: (495) 688-92-07 с 10 до 17 часов по рабочим дням. www.anaferon.ru

Рег. № 000372/01-2001 и Р. № 0003362/01 ФСНЗСР.

«ФГОУ ВПО «Кемеровский государственный сельскохозяйственный институт» объявляет о проведении выборов на замещение должностей ведущих кафедр:

– «Механизация производственных процессов»,
– «Эксплуатация и сервис транспортных средств»,
– «Технология металлов и ремонта машин».

К участию в выборах приглашаются лица, имеющие ученую степень доктора (кандидата) наук или ученое звание.

Документы на участие в выборах подавать на имя ректора в течение месяца с момента опубликования объявления по адресу: 650056, г. Кемерово, ул. Марковцева, 5, деканат инженерного факультета (секретарию совета факультета), тел. 73-51-17.

ГОУ ВПО «Кемеровский государственный университет» проводит выборы на должность заведующего кафедрой:

- уголовного процесса и криминалистики
- высшей математики
- физической химии
- зоологии и экологии
- менеджмента
- теории и практики перевода
- иностранных языков

ОБЪЯВЛЯЕТ КОНКУРС НА ЗАМЕЩЕНИЕ ДОЛЖНОСТИ

ПРОФЕССОРА КАФЕДРЫ

- археологии
- межкузовской кафедры общей и вузовской педагогики
- французской филологии
- стилистики и риторики
- вычислительной математики
- автоматизации исследований и технической кибернетики
- органической химии
- физической химии
- химии твердого тела
- физиологии человека и животных и валеологии
- общей и региональной экономики
- экономической теории экономического факультета

ДОЦЕНТА КАФЕДРЫ

- археологии
- отечественной истории
- физической химии
- общей физики
- ботаники
- зоологии и экологии
- уголовного процесса и криминалистики
- трудового, экологического права и гражданского процесса
- менеджмента
- маркетинга
- финансов и кредит
- экономики и управления на предприятии
- социальной психологии
- психосоциальных технологий
- политических наук
- вычислительной математики

СТАРШЕГО ПРЕПОДАВАТЕЛЯ КАФЕДРЫ

- экономической теории
- философии
- истории и теории культуры
- иностранных языков факультета истории и международных отношений
- археологии
- немецкой филологии
- французской филологии
- теории и практики перевода
- русского языка
- журналистики и русской литературы XX века
- стилистики и риторики
- государственного и административного права
- уголовного процесса и криминалистики
- трудового, экологического права и гражданского процесса
- менеджмента
- социальной психологии
- социальной работы
- менеджмента социальной сферы
- общей психологии и психологии развития
- теоретической физики

АССИСТЕНТА КАФЕДРЫ

- иностранных языков
- физического воспитания
- экономической теории
- английской филологии № 2
- французской филологии
- немецкой филологии
- журналистики и русской литературы XX века
- стилистики и риторики
- дифференциальных уравнений
- общей физики
- теории и истории государства и права
- государственного и административного права
- финансов и кредита
- медико-биологических основ физического воспитания, легкой атлетики и спортивных игр

Документы на конкурс подавать на имя ректора университета по адресу: 650043, г. Кемерово, ул. Красная, 6. Срок конкурса – один месяц со дня опубликования объявления.

ПРИЕМ РЕКЛАМЫ, ЧАСТНЫХ ОБЪЯВЛЕНИЙ В ГАЗЕТУ «КУЗБАСС».
Тел./факс: 52-25-23, 52-55-47, 52-12-10, 52-22-03

Компания «Пава» требуются региональные представители по запуску зерна со знанием зернового рынка. Высокая з/п. Тел. 8 (3852) 63-60-72, 8-906-944-75-52.

Организация продаст грузовой фургон – термобудка ISUZU ELF (1,5 т), дизель, 2000 г.в., ОТС, новые автошины. Обращаться по т. 8-905-968-1493.

ПЕЧНИКА дядю Васю из Чирчаба знают жители не только этого села, но и по всей округе – в Иганине, Ерунакове, Казанкове и в великом множестве дачных поселков, расположившихся на этой окраине. Потому что Василий Васильевич Девяткин, хотя и печник-самоучка, как он сам себя называет, но единственный в своем роде. Правда, в роде Девяткиных печником была еще его мать, Софья Петровна, у которой он с детства и учился ремеслу складывать печи. Было это в годы Великой Отечественной войны, и жили они тогда в Темиртау. Если бы не ремесло матери, не подняла бы она одно четверых ребятишек. А так за работу печника Софье несли и картошку, и хлеб, и молоко. Так что печи в военные годы помогли семье выжить...

С тех пор прошло много лет, и однажды Василию Васильевичу, к тому времени уже и мастеру-столяру, и пимокату, и плотнику («да почти сто профессий было в руках!», пришло вспомнить уроки матери. Надо было переложить чающую печь, а подходить к ней в деревне не было. Тогда Василий Девяткин решил попробовать это сделать сам. Разобрал печку, а там уж из глубины памяти все увиденное в детстве и всплыло, рассказывает. И так само собой и пошло... Одна печь, вторая, третья. Сначала сложил родные, потом – соседям, затем – друзьям-односельчанам.

С тех пор за многие годы переложил печник Девяткин около трех сотен печей, не меньше. «И среди них нет ни одной сделанной по стандарту», – говорит с гордостью Василий Васильевич. Признается, что не любит он типовые, однообразные печи. «В печь нужно не просто отдушину, в ней нужно душу вкладывать...»

Из истории печного дела по Василию Белову. «...Печь на Руси кормила, поила и утешала. Печь была в любом возрасте, в любом состоянии и положении. Она осыпала только с гребнем всей семьи или дома. Удивительно ли, что печника чтили в народе не меньше, чем священника или учителя? Однако настоящие печники появились лишь после того, как перестали строить избы «по-черному», когда дымоход был выведен через крышу и потолок. Трубу и кожух из глины не сохбеш, нужен кирпич, а вместе с тем и особый мастер...»

У ВАСИЛИЯ ВАСИЛЬЕВИЧА ДЕВЯТКИНА, конечно же, есть свои, особые правила в кладке «домашнего очага». Стоит ему зайти в «избу», рассказывает мастер, как сразу же все печные огрехи видны. По крайней мере, его меткий глаз все «неправильное в печи» отмечает. Печь надо ставить так, чтобы было не только удобно хозяйке, но чтобы печка создавала уют в доме, была притяжением для всей семьи. Есть у мастера Девяткина и свои технологические секреты. При кладке печи и топки, к примеру, надо обязательно соблюдать такие пропорции: при замесе брать одну часть глины и три части песка. При этом глину надо замешивать только в чистом виде, без каких-либо былинки и соринки. Чтобы не было в ней

Плясать – так от печки!

ника Девяткина. По его словам, ставить печь надо так, чтобы была она «на одном уровне», то есть стояла ровно, как гвардеец на плацу. Небольшой наклон, и непременно рано или поздно печное сооружение развалится.

Из истории печного дела по Василию Белову. «...Какой же должна быть печь, согласно секретам русских мастеров? Во-первых, не угарной. Угарная печь – это бедствие на всю жизнь, иногда для нескольких поколений. Бывали случаи, когда от угара умирали целыми семьями. А сколько мучений, если даже не умрешь! Голова раскалывается от боли, в ушах звон, всё нутро выворачивает наизнанку... Печь должна быть жаркой, но нежадной. Чтобы дров шло как можно меньше. Одни и те же поленья дают жару в хорошей печи намного больше, чем в плохой. Чтобы дым не выкидывало во время ветра. И чтобы была красива, миловидна. Чтобы гляделась в избе, как невеста...»

КОЛЬ печи у Василия Васильевича идут не по копирке и не по стандарту, то и заказы от хозяев деревенского и дачного жилья мастеру-печнику соответственно поступают разные. Одни просят духовку в печь не делать, а поставить так называемые «грелки» – трубы

вместо кирпичей. И тогда это прямо-таки домашний «огнедышащий жаром» дракон. Мастер Василий, как порой называют его в селе, и небольшие железные котлы для нагревания воды с помощью сварки устанавливает. Сначала испытывает все на собственной печке. Убедился – вещь удобная и в хозяйстве необходимая. Сегодня не успевает чертёжи на собственное ноу-хау щедро раздавать.

Печи, они все разные, а значит, и характер у каждой свой, – комментирует он печное дело. – У нашей печи, к примеру, жар уходит в духовку. Мы в ней и картошку печем, и хлеб, и пироги... Лучше, чем современная электрическая духовка, пропекает! А есть печи, в которых всего лишь одна сторона духовки и нагревается... Так уж пожелал хозяин.

По словам печника, стоит ему войти в дом, как он сразу же «на глаз» определяет, будет печь хорошо жилище

отапливать или же придется с нею познакомиться. Например, в новом доме, где стены оштукатурены, где нет еще ни вставленных окон, ни дверей, а значит, и воздушной тяги, печь не сразу раскокажется. «В таком случае я хозяйке говорю: вот когда твоя печь по-настоящему затопится – тогда и деньги за работу приноси», – говорит Василий Васильевич. Берет чирчабский мастер за свою работу от трех с половиной до четырех тысяч рублей. Это в зависимости от того, из какого кирпича – старого или нового – надо будет печь соорудить... Из побитого, бывшего в употреблении, конечно же, гораздо сложнее.

Из истории печного дела по Василию Белову. «...Разные печники на Руси бывали. Один с нормовым, другой кладет угарно. Третий требует сороковку ежедневно, а кладет долго. И если не угодишь, еще и сделает что-нибудь назло. Печь сложит некрасивую, либо совсем холодную. Воющая печь – это совсем плохо. Чуть ветерок, и в трубе заголотит, будто нечистая сила. Это значит, что недобрым хозяевам недовольный печник вставил в трубу горлышко от бутылки. В доме хоть не живи...»

ПЕЧНОЕ ИСКУССТВО Василий Васильевич постигал самостоятельно, и печи отныне, говорит, знает, как свои пять пальцев. Можно было бы, конечно, с годами и разнообразить печный ассортимент. Тем более желающих немало. Но вот каминный мастер ставить не любит. Ему, говорит, «эти каминные вовсе даже и неинтересны». Сложил как-то лишь однажды – сыну, потешил свое любопытство и на этом успокоился. Однако же когда приглашают взглянуть на какую-нибудь капризную печурку, что чадит, дымит и топиться не желает, – бежит охотно. «Это для меня, как кроссворд решить: чего же тебе не хватает, и в чем тут загвоздка. А как докопаешься до самой сути и переложить печь заново, как оживит она до своим теплом – тогда еще раз можно себе сказать: что-нибудь твое мастерство, дед Василий, да значит!...»

Из истории печного дела по Василию Белову. «...Печников еще в пятидесятых годах учили в школах ФЗО. Нынче почему-то совсем перестали. Ну и жаль! На Руси еще не скоро исчезнет последняя печь...»

Татьяна ШПИЛОВА. Фото Анатолия Кузряина. Новокузнецкий район.



Светлый архиепископ России

Сегодня исполняется 9 дней со дня кончины владыки Софрония. Когда человека покидают родители, наступает беспредельное горе – сиротство. Когда уходит духовный отец – всеобщая печаль, не поддающаяся никаким определениям!

Найдется ли в Кузбассе человек, не знавший или хотя бы не слышавший имени владыки Софрония?

В сане первого епископа вновь образованной Кемеровской и Новокузнецкой епархии он прибыл в Кузбасс в начале 90-х гг. прошлого столетия, когда перед каждым из нас стояла непростая задача: как поступить дальше? А для православного человека – как сохранить душу, не поддавшись сектантско-религиозному дурману, окутавшему духовную сферу по всем географическо-территориальным параметрам?

Одним из важнейших событий, у истоков которого стоял владыка Софроний, стало открытие в г. Кемерово филиала Московского право-

славного Свято-Тихоновского богословского института (ныне – университета).

Благословляя на поступление и обучение в вузе, владыка в дальнейшем никогда не оставлял без отеческого попечения студентов, ревностно оберегал от искушения оставить обучение, ночные бдения над учебными программами и оздоровить физическим здоровьем. Со свойственной ему интеллигентностью и в то же время строго и настойчиво направлял их от курса до курса по пути достойного окончания учебного заведения.

Он каждого помнил, находил время принять и выслушать, вызывая ответную благодарность за искреннюю заинтересованность и внимание к личности собеседника и возможность быть понятым. И светлое чувство от общения с его высокопреосвященством оставалось надолго, если не навсегда.

Владыка Софроний радостно и радушно встречал дипломников, не оставляя выпускников в их богос-



ловско-пастырском и миссионерском труде. Во всем и всегда от него исходило шедшее человеческое тепло. И истинная правда, что однажды с высокой трибуны он был назван одним из самых светлых архиепископов России! А мы знаем его и как нашего дорогого земляка, настоящего сибиряка, гражданина.

Наш наставник и пастырь переступил порог той самой двери, за которой вечность... Наше глубокое уважение и горячая любовь к нему пусть станут основой молитвенной помощи светлой душе светлого архиепископа России на пути в Царствие Небесное! И печаль наша пусть будет светла, а память вечной!

От руководства и студента Московского православного Свято-Тихоновского гуманитарного университета Светлана ЯШУНИНА, бакалавр религиоведения.

Календарь

В этот день родились

1151. ИГОРЬ СЯТОВСКИЙ, князь Черниговский, герой «Слова о полку Игореве».

1925. Эрнст НЕЙЗВЕСТНЫЙ, скульптор-график.

1926. Всеволод САФОНОВ, русский актер («Дежа Вю», «Солдаты»).

1933. Жан Поль БЕЛЬМОНДО, французский актер («Чудовище», «Великолепный», «Профессионал»).

1699. Царь ПЕТР I издает указ «О наблюдении чистоты в Москве и о наказании за выбрасывание сору и всякого помету на улицы и переулочки».

1927. Ленинградские инженерно-технические мастерские впервые в СССР приступают к производству мощных кинопроекторов.

1945. Вступление советских войск на территорию Австрии. Соглашение о зонах оккупации Австрии.

1945. Войска 3-го Белорусского фронта завершают разгром Кенигсбергской группы немецких войск и штурмом овладевают Кенигсбергом (ныне Калининград).

1963. Бывший премьер-министр Британии Уинстон Черчилль становится первым человеком, получившим почетное гражданство США.

1974. В Керчи спускается на воду первый советский супертанкер «Крым».

болельщицам на заметку

Календарь игр первенства России по футболу

ПЕРВЫЙ ДИВИЗИОН

Первый круг

9 апреля (среда) «Металлург-Кузбасс» (Новокузнецк) – «Динамо» (Барнаул)
16 апреля (среда) «Металлург-Кузбасс» – «Торпедо» (Москва)
19 апреля (суббота) «Металлург-Кузбасс» – «Балтика» (Калининград)
26 апреля (суббота) «Ростов» (Ростов-на-Дону) – «Металлург-Кузбасс»
29 апреля (вторник) «Динамо» (Брянск) – «Металлург-Кузбасс»
5 мая (понедельник) «Металлург-Кузбасс» – «Звезда» (Иркутск)
8 мая (четверг) «Металлург-Кузбасс» – «СКА-Энергия» (Хабаровск)
15 мая (четверг) «Черноморец» (Новороссийск) – «Металлург-Кузбасс»
18 мая (воскресенье) «Кубань» (Краснодар) – «Металлург-Кузбасс»
25 мая (воскресенье) «Металлург-Кузбасс» – «Волга» (Ульяновск)
28 мая (среда) «Металлург-Кузбасс» – «КАМАЗ» (Набережные Челны)
4 июня (среда) «Алания» (Владикавказ) – «Металлург-Кузбасс»
7 июня (суббота) «Машук-КВМ» (Пятигорск) – «Металлург-Кузбасс»
14 июня (суббота) «Металлург-Кузбасс» – «Анжи» (Махачкала)
17 июня (вторник) «Металлург-Кузбасс» – «Спартак-Алания» (Москва)
24 июня (вторник) «Салют-Энергия» (Белгород) – «Металлург-Кузбасс»
27 июня (пятница) «СКА» (Ростов-на-Дону) – «Металлург-Кузбасс»
5 июля (суббота) «Металлург-Кузбасс» – «Носта» (Новотроицк)
8 июля (вторник) «Металлург-Кузбасс» – «Витязь» (Подольск)

Второй круг

29 июля (вторник) «Динамо» (Барнаул) – «Металлург-Кузбасс»
6 августа (среда) «Торпедо» (Москва) – «Металлург-Кузбасс»
9 августа (суббота) «Балтика» (Калининград) – «Металлург-Кузбасс»
16 августа (суббота) «Металлург-Кузбасс» – «Ростов» (Ростов-на-Дону)
19 августа (вторник) «Металлург-Кузбасс» – «Динамо» (Брянск)
26 августа (вторник) «Звезда» (Иркутск) – «Металлург-Кузбасс»
29 августа (пятница) «СКА-Энергия» (Хабаровск) – «Металлург-Кузбасс»
5 сентября (пятница) «Металлург-Кузбасс» – «Черноморец» (Новороссийск)
8 сентября (понедельник) «Металлург-Кузбасс» – «Кубань» (Краснодар)
15 сентября (понедельник) «Волга» (Ульяновск) – «Металлург-Кузбасс»
18 сентября (четверг) «КАМАЗ» (Набережные Челны) – «Металлург-Кузбасс»
25 сентября (воскресенье) «Металлург-Кузбасс» – «Алания» (Владикавказ)
28 сентября (воскресенье) «Металлург-Кузбасс» – «Машук-КВМ» (Пятигорск)
5 октября (воскресенье) «Анжи» (Махачкала) – «Металлург-Кузбасс»
8 октября (среда) «Спартак-Алания» (Москва) – «Металлург-Кузбасс»
14 октября (вторник) «Металлург-Кузбасс» – «Салют-Энергия» (Белгород)
17 октября (пятница) «Металлург-Кузбасс» – «СКА» (Ростов-на-Дону)
24 октября (пятница) «Носта» (Новотроицк) – «Металлург-Кузбасс»
27 октября (понедельник) «Витязь» (Подольск) – «Металлург-Кузбасс»
3 ноября (понедельник) «Металлург-Кузбасс» – «Урал» (Свердловская обл.)
6 ноября (четверг) «Металлург-Кузбасс» – «Сибирь» (Новосибирск)

Уважаемые кузбассовцы! В Общественной палате Кемеровской области работает телефон «прямой линии» по учету интересов и общественно значимых инициатив граждан для изучения и рассмотрения в Общественной палате Кемеровской области.

График «прямой линии»

Общественной палаты Кемеровской области по инициативам граждан на апрель 2008 года

Комиссия	Члены комиссий	Дата	Время	Телефон
Комиссия по вопросам экономического развития и предпринимательства	Долбин Анатолий Федорович Ибрагимов Радмир Закирович Плотников Дмитрий Михайлович Волков Анатолий Павлович	18 апреля 11-12 часов 24 апреля 11-12 часов 10 апреля 9-10 часов 20 апреля 12-13 часов	8(38442) 71- 401 8(3842) 35-55-68 8(3842) 52-73-16 8(3842) 21-17-29	
Комиссия по вопросам развития гражданского общества и общественных инициатив	Рондик Ирина Николаевна Брилев Михаил Григорьевич Кимев Аркадий Валерьевич	22 апреля 11-12 часов 18 апреля 9-10 часов 17 апреля 14-15 часов	8(3842) 36-37-65 8(3842) 51-08-59 8-905-913-79-31	
Комиссия по вопросам экологии и охраны окружающей среды	Шелюхов Валентин Григорьевич	25 апреля 11-12 часов	8(3842) 61-85-79	
Комиссия по вопросам регионального развития и местного самоуправления	Назаренко Николай Дмитриевич Макашина Галина Михайловна	12 апреля 12-13 часов 16 апреля 13-14 часов	8-905-912-70-90 8(38475) 6-12-62	
Комиссия по вопросам социального развития	Малофеева Валентина Петровна Невострова Нина Павловна Бусыгин Сергей Юрьевич	14 апреля 15-16 часов 16 апреля 13-14 часов 22 апреля 11-12 часов	8-909-514-51-47 8(3842) 36-62-50 8(3842) 36-89-86	
Комиссия по вопросам информационной политики и СМИ	Алиева Тамара Владимировна Кухмарь Юрий Иванович	15 апреля 15-16 часов 16 апреля 13-14 часов	8(3842) 54-33-19 8(3842) 52-29-56	
Комиссия по вопросам здравоохранения	Афанасьев Леонид Михайлович Даничер Дмитрий Григорьевич	14 апреля 11-12 часов 17 апреля 14-15 часов	8(38456) 2-40-31 8(3843) 796-802	
Комиссия по вопросам образования и науки	Морозова Елена Алексеевна Невзоров Борис Павлович Кулагин Николай Михайлович	16 апреля 11-12 часов 16 апреля 15-16 часов 25 апреля 9-10 часов	8(3842) 36-31-29 8(3842) 58-13-01 8(3843) 46-35-02	
Комиссия по вопросам взаимодействия с правоохранительными органами и силовыми структурами	Шапошников Михаил Никифорович Николаев Николай Николаевич	18 апреля 11-12 часов 17 апреля 11-12 часов	8(3842) 36-11-93 8(3843) 46-06-33	
Комиссия по вопросам духовно-нравственного развития	Купцова Людмила Ивановна Бурмистров Борис Васильевич	15 апреля 12-13 часов 15 апреля 12-13 часов	8(38466) 1-37-47 8(3842) 36-56-47	
Комиссия по вопросам развития благотворительности	Найдов Михаил Иванович Старцев Николай Григорьевич	11 апреля 10-11 часов 15 апреля 11-12 часов	8(3842) 36-40-80 8(3843) 356-393	
Комиссия по формированию здорового образа жизни	Хорунжина Светлана Ивановна Мяус Сергей Анатольевич	15 апреля 14-15 часов 17 апреля 14-15 часов	8(3842) 36-39-46 8-906-983-11-11	

Главный редактор Ю. И. КУХМАРЬ.

Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54. Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 650991, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Электронный адрес: official@knews.pole.net.ru, news@knews.pole.net.ru, reclama@knews.pole.net.ru. СПРАВКИ: по рекламе – 52-25-23, 52-22-03; по письмам – 52-50-45; по редакции – 52-32-74. Телефакс 52-12-10. Собственные корреспонденты: в Новокузнецке – 46-41-59, Междуреченске – 4-23-48, Прокопьевске – 6-02-58, Тяжинском – 2-17-94, Крапивинском – 25-156.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства. Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются в системах поиска Интернет и информационных продуктах компании «Мега». www.mega.kemerovo.ru. Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений. Время подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 19.35. Объем 4 п.л. Печать офсетная.

Тиражи во вторник, среду, пятницу – 14933; четверг – 40380; субботу – 16077; «Сад и огород» – 4387; «Свежий ветер» – 2000. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газет «Кузбасс». По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34. ОАО ИПП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 62.



Возвращение «Таволги»

Областные и городские власти по инициативе Новокузнецкого муниципального фонда поддержки предпринимательства предложили Сергею Шипицыну и его фирме «Лена» возобновить и расширить производство сиропов в южной столице Кузбасса. Чем вызван такой интерес к этой продукции? ➤

IV

Эхо **III**
Госсовета

Неординарный **V**
бизнес на... подушках

О чем в суде **VI**
спорят больше

Верим с трудом, но надеемся

Кузбасское бизнес-сообщество – об итогах заседания президиума Госсвета по малому предпринимательству.

Прошедшее 27 марта нынешнего года в г. Тобольске Тюменской области заседание президиума Госсвета вызвало широкий резонанс в предпринимательских кругах. Главная идея всех инициатив, озвученных в ходе заседания избранным президентом Дмитрием Медведевым, – «изменить экономический вес малого бизнеса».

Сегодня вклад малых предприятий в ВВП страны не превышает 17%, доля инновационных предприятий предельно низка – не более 1%. Минимальным является и их число в сфере науки и информационных технологий, в здравоохранении и образовании, в ЖКХ. «Основной причиной медленного роста малого бизнеса, по мнению избранного президента, продолжает оставаться чрезмерный административный прессинг».

Президиум Госсвета наметил меры по «вычистке» законодательства от избыточных требований к малому бизнесу.

Как восприняли эти меры представители малого бизнеса Кузбасса и контролирующих органов? Об этом они сегодня рассказывают сами:

Лариса БЛАЖКО,
руководитель торговой компании «Чайка»
(г. Мариинск):

– Мое отношение к выступлению Медведева на Госсвете двойное. Как любой оптимист, я думаю: «Вот наконец-то государство подумает и о нас, предпринимателях!» Но как реалист, считаю: пока в нашем государстве действительно не будет создано единое правовое пространство, изменений никаких не будет. Необходимо, чтобы перед законом были равны все, от президента до рядового гражданина. Я думаю, что начальнику налоговой инспекции или любого другого контролирующего органа легко договориться с прокурором. Необходимо ввести строгие санкции за незаконные проверки. Чтобы от-

ветственность была двухсторонней.

Вторая сторона вопроса – постоянно меняющееся налоговое законодательство. Все изменения сопровождаются новыми инструкциями министерства, новыми формами, нужно постоянно держать руку на пульсе. Работа с предприятиями-монополистами (телекоммуникации, электричество, газ и т.д.) вообще в лучшую сторону не изменится, так как наше государство вступает в ВТО. Самое страшное, что уже сегодня невозможно просчитать будущие затраты. А как мы будем выживать с отменой регулируемых тарифов, не могу даже представить.

Михаил ЕРМОЛЕНКО,
директор фирмы
по производству
красителей «Проф-С»
(г. Прокопьевск):

– Вопрос, поднятый на заседании президиума Госсвета в Тобольске, очень актуальный. С предложениями Дмитрием Анатольевичем по поводу устранения административных барьеров и излишнего контроля за деятельностью малого и среднего бизнеса согласен полностью. Однако не верю, что все, о чем говорилось на Госсвете, может воплотиться в жизнь. Сколько раз на самом высоком уровне поднимался вопрос об отмене обязательного применения контрольно-кассовых машин, а воз и ныне там.

Проблем у предпринимателей очень много. Это и недоступность кредитов, и отсутствие эффективной системы налогообложения, заоблачные расценки коммунальщиков на оказание услуг... А чего стоят «настойчивые рекомендации», чем торговать и по какой цене? Или уравниловка в размере штрафа для малого и крупного бизнеса. Ведь те денежные начеты, которые крупная фирма оплатит не поперхнувшись, для среднего предпринимателя могут стать началом краха.

И самое главное: исходя из всех проблем, складывается мнение, что малый и средний бизнес на текущий момент нужен только самим предпринимателям.

Владимир АЛЕКСЕЕВ,
генеральный директор завода
по ремонту радиотелеаппаратуры,
председатель совета предпринимателей
г. Междуреченска:

– О том, что предпринимательству мешают многочисленные административные барьеры и излишний контроль, я слышу уже лет 15. С тех пор ничего не меняется.

В то, что все эти благие намерения могут воплотиться в жизнь, верится с трудом. Чиновников проверяющих органов за эти годы развратили настолько, что они вряд ли смогут отказаться от такой кормушки. Найдут новые способы продолжать кормиться от предпринимательства. Помнится, когда еще был министром по налогам и сборам Александр Починков, он однажды на какой-то встрече сказал: «При таком существующем налоговом законодательстве просто невозможно работать без нарушений». Предприниматели обрадовались: наконец-то на их беды обратили внимание. Не тут-то было. Чиновники все обернули в свою пользу: раз министр говорит, что все нарушают, значит, при любой проверке надо копаться тщательнее. Даже если и нет нарушений, стали цепляться к мелочам. Просто у чиновников менталитет такой, они видят в каждом предпринимателе потенциального преступника, хотя сами живут за счет налоговых отчислений от бизнеса.

То, что говорилось на

Зинаида ТЮРИНА,
индивидуальный
предприниматель,
поселок Тяжинский:

– В малом бизнесе мы с мужем уже более пятидесяти лет, сегодня наше семейное дело – это гостиница, строительный двор, магазины бытовой техники и «Автозапчасти». Сейчас решили открыть кафе и сужасом думаем о том, что опять предстоит пройти длинный путь разных согласований, разрешений. Уже на собственной практике убедились, что без отдельных «утрасти», «увяжать», «сопоставить» вполне можно было бы обойтись.

Как и без некоторых проверок. Часто контролирующие органы дублируют друг друга. Сегодня в магазине проверили сертификаты на товары специалисты Роспотребнадзора, завтра приходят с проверкой представители РОВД и снова требуют эти же сертификаты. Та же ситуация по кассовым аппаратам, мерам противопожарной безопасности. Согласно, нужны проверки, нужен кон-

троль, но в разумных пределах и чтобы мы четко знали, кто и что конкретно проверяет. Иногда требования просто противоречат закону.

Очень много проблем возникает при взаимодействии с налоговыми органами. Не успеешь выполнить одно требование, как появляется другое, только привыкнешь к одной форме отчетности – тут же опять изменения. Хотелось бы и большей открытости в работе налоговиков. Чтобы они больше были заинтересованы не в

том, чтобы провести проверку и наказать, а чтобы мы правильно работали и знали, за что платить и как платить.

Очень сложна процедура оформления кредитов. Если у меня благополучная кредитная история, почему бы не упростить этот механизм? Больше доверия – больше и пользы.

Если на пути малого бизнеса будут действительно устранены многие и административные, и правовые барьеры, то даже в самых отдаленных

селлах найдется немало умных, предприимчивых людей, которые захотят открыть свое дело. А значит, появятся новые рабочие места, и деревня не развалится, будет жить. Хочется верить, что «наверху» в скором времени будут приняты решения, которые позволят малому бизнесу вздохнуть более свободно, а «внизу» они будут реально воплощены в жизнь. Во всяком случае, такая надежда после выступления Дмитрия Медведева на Госсвете в Тобольске появилась.

Алексей БОХАНЦЕВ,
предприниматель,
г. Березовский:

– Конечно, менять что-то надо. Хочется верить, что это заявление не останется пустым звуком, что не будут приняты какие-то меры, выгодные узкому кругу предпринимателей, что будут прописаны механизмы исполнения решений и всё не останется на бумаге. От проверок совсем, конечно, отказаться нельзя, может, в силу нашей национальной расхлябанности или лени, как хотите это называйте. Проверки нужны, они как-то держат в тонусе. Другой вопрос – назначение проверок и их периодичность. Допустим, у проверяющих план по штрафам и нарушениям, как у гаишников: если нет нарушений, то, получается, они не работают. Критерии оценки работы надзирающих органов какие-то не те. Или если проверка приходит с подачи конкурентов, понимаешь, что прав тот, у кого больше прав.

Проблем у предпринимателей, конечно, много, и, наверное, там, наверху, о них тоже знают, другой вопрос, что на деле действует правило «заставь дурака бога молиться, он и лоб расшибет». А предприниматели зачастую не знают не только свои права, но и обязанности тоже. Учить надо народ, тогда коррупции и административных барьеров станет меньше. Если государство хочет развивать какие-то определенные сектора экономики, то для этих секторов нужно создать особые условия – «тепличные» условия. Принять законы, нормативы, процедуры и механизмы от «а» до «я». Создать определенный комитет, который будет осуществлять данное поручение правительства в определенные сроки, нести ответственность. Потому что проблемы у всех разные, а цель-то, в принципе, одна – быть уверенным в завтрашнем дне, быть гражданином сильного, богатого, развитого государства.



Татьяна ФАДЕЕВА,
заместитель начальника
территориального отдела Роспотребнадзора
в г. Новокузнецке и Новокузнецком районе:

– Станет ли реальностью тезис, озвученный на недавнем Госсвете в Тобольске, что малый бизнес нужно освободить от проверок контролирующими инстанциями, покажет время. У меня, по крайней мере, по этому поводу пока больше вопросов, чем ответов. Например, каким образом будет исполняться запрет проводить проверки малых предприятий без соответствующего акта прокуратуры или решения суда? Как в этом случае будут реализовываться права потребителя? Правовые процедуры займут время, за которое ответчику можно вывезти и вынести все улики, и люди останутся ни с чем. За границей малый бизнес априори ориентирован на качество товара, там даже нет закона о защите прав потребителей. Если товар вдруг окажется некачественным, его заме-

нят без разговоров, чтобы не пострадала репутация фирмы. У нас с этим все гораздо проблематичнее. Компании в первую очередь ищут причины в покупателях. Статистика – упрямая вещь. Если за весь 2007 год к нам поступило 983 устных жалобы на ущемление прав потребителей, то за 1-й квартал 2008 г. – уже 498.

В дополнение к федеральному закону №134 сказано: если предприниматель только что организовал предприятие малого бизнеса, его можно начать проверять только по истечении трех лет при отсутствии жалоб и заявлений. То есть положение об уменьшении административного нажима на малый бизнес уже реализуется. И какие-то дополнительные шаги в этом направлении делать пока, на мой взгляд, преждевременно.

Эхо Госсовета

в Москве

1 апреля. Глава Минфина Алексей Кудрин поддержал предложение правительства Москвы заменить плату за подключение к электросетям выкупом допэмиссии акций сетевой компании. Если бы новый порядок вступил в силу, то в 2009-2010 годах сетевым компаниям пришлось бы разместить акции на 7 млрд. долларов. Но на этот шаг, чтобы сохранить свою долю, вынуждено будет пойти и государство, которое сегодня контролирует сетевые компании (имеет там 50% плюс 1 акцию).

Судьба проекта пока неизвестна: Москва не намерена инициировать внесение поправок в Закон «Об электроэнергетике», ожидая решения федерального правительства.

2 апреля. Владимир Путин дал поручение главе МЧС Сергею Шойгу сократить «выработать такую систему», «чтобы нагрузка на бизнес была меньше, а необходимые правила, в том числе по соблюдению противопожарных мер, соблюдались».

Шойгу выразил надежду, что такая система появится, когда будет принят закон о техническом регламенте по пожарной безопасности (рассмотрение его Думой в последнем, третьем чтении намечено на апрель с.г.). Министр отметил, что «сегодня существует 120 тысяч обязательных норм в области пожарной безопасности, которые должны выполнять любые предприятия. По новому закону таких норм остается 1200, в 100 раз меньше». Но «хозяин объекта, директор предприятия, должен сам представить декларацию, что объект безопасен, где он берет на себя ответственность за людей, которые там работают». «И ответственность будет уголовной», предупредил глава МЧС.

2 апреля. В правительстве обсуждается вопрос о создании специального банка для малого и среднего бизнеса. Об этом заявил заместитель

председателя правительства РФ – руководитель правительственной комиссии по развитию малого и среднего бизнеса Александр Жуков.

Обосновывая инициативу, премьер-министр заявил, что поддержка кредитования малого и среднего предпринимательства должна стимулироваться на законодательном уровне. В то же время глава правительственной комиссии не сообщил, на базе какого банка планируется создать эту специализированную кредитную структуру.

В конце апреля Минэкономразвития планирует внести в правительство законопроект о торговле. Сейчас он находится на согласовании с профильными ведомствами. Открытие торговой точки – по предложению МЭРТА – должно носить уведомительный характер: чтобы войти на рынок, предпринимателю достаточно подать в органы местного самоуправления декларацию с указанием в ней сведений о себе и торговом объекте. Места для открытия уличной торговли после принятия данного законопроекта будут распределяться на открытых конкурсах. Сейчас на это требуется разрешение местных чиновников.

Несколько урезаны полномочия российского правительства. Ему разрешается регулировать наценки на продовольственные товары лишь в исключительных случаях.

В списке подконтрольных товаров – хлеб пшеничный и ржаной, молоко коровье, кефир, масло растительное, яйцо куриное, соль, сахар. Устанавливать предельные цены и наценки разрешается на срок не более 180 дней и в отношении только ритейлеров, занимающих доминирующее положение. Причем доминанты на рынке продовольственных и медицинских товаров будут определяться в границах муниципального района, а непродовольственных товаров – в границах региона.

в Кузбассе

1 апреля. Губернатор Кузбасса Аман Тулеев направил телеграмму главам городов и районов с требованием провести специальные совещания с участием советов предпринимателей, муниципальных фондов поддержки предпринимательства, иных общественных организаций, занимающихся вопросами развития малого бизнеса.

Целью этих встреч должно стать выявление проблем, препятствующих развитию предпринимательства на всех уровнях власти.

Также губернатор дал поручение главам изучить опыт других регионов и выработать комплекс мер, направленных на устранение административных барьеров и регламентацию деятельности органов власти в сфере развития малого бизнеса.

По мнению Тулеева, необходимо провести ревизию всех муниципальных нормативных правовых актов, регулирующих осуществление предпринимательской деятельности, и отменить на

законодательном уровне те нормы, которые создают проблемы для развития малого предпринимательства.

Совещания должны пройти во всех территориях до 15 апреля этого года. Выполнение поставленных задач губернатор взял под личный контроль.

3 апреля. В администрации Кемерово организована работа «горячей линии» по вопросам поддержки малого и среднего предпринимательства города с целью выявления причин, препятствующих развитию предпринимательства.

Со своими вопросами, замечаниями и предложениями предприниматели-кемеровчане могут обратиться по телефонам: 36-25-19, 36-17-09.

По сообщениям российских информационных агентств, пресс-служб АКО и администрации г. Кемерово.

В соответствии с федеральными и областными законами о развитии малого и среднего предпринимательства в название совета по поддержке и развитию малого предпринимательства при главе г. Кемерово добавится понятие «и среднего».

Это один из пунктов проекта нового Положения о совете, утверждение которого стало главным вопросом, рассмотренным на последнем заседании. Среди наиболее значимых изменений – создание в совете по поддержке и развитию малого и среднего предпринимательства при главе Кемерово трех секторов: по земельным отношениям, вопросам строительства, архитектуры и наружной рекламы; по налогам, финансам и социальным вопросам; по вопросам взаимодействия со структурами ЖКХ.

Новое положение начнет действовать после утверждения его главой города.

Кроме того, на заседании совета было утверждено обращение к главе о проведении социологических исследований, цель которых – выяснить, удовлетворяет ли горожан качество и количество видов услуг, сориентированных на социальные нужды. Предполагается, что исследований будет два. Первое поможет выявить нехватку услуг, второе – понять, как заинтересовать и привлечь предпринимателей работать именно в этих сферах.

комментарий ОПОРЫ

Юрий ДОРОШЕНКО,
генеральный директор
ООО «Кузбасс-ТИСИС»,
член совета по поддержке
и развитию малого
предпринимательства
при главе г. Кемерово:

– В совете специализация его членов так или иначе уже сложилась. Рабочие группы для решения сложных, а иногда и весьма спорных вопросов создавались и раньше. Введение секторов – это более четкая организация работы. Теперь каждый член совета будет закреплен за конкретным сектором. При обсуждении вопроса о принципах создания секторов мнения разошлись. Мною был представлен несколько иной принцип их формирования: не по тематическому, а по функциональному признаку. Думаю, это было бы более продуктивно и рационально, но решили по-другому... Уверен, что и в принятом варианте всё будет работать. Прежде в ту или иную рабочую группу члены совета входили добровольно, как правило, вместе с представителями городской администрации, вопрос рассматривался и решался по существу. По сути, сейчас произошло закрепление сложившейся практики.

Значительным добавлением, вносимым в новую редакцию Положения

Совет меняет название и структуру



о совете, является то, что, помимо вопросов поддержки и развития малого предпринимательства, полномочия совета распространяются и на вопросы среднего бизнеса. Но это добавление в большей степени – дань недавно принятым федеральному и областному законам о развитии малого и среднего предпринимательства. Как это отразится на содержательной работе совета, покажет время. Требуется ли среднему бизнесу поддержка нашего совета и сможем ли мы реально содействовать его развитию, пока трудно сказать.

Предложение о проведении социологического исследования, цель которого – выявление неудовлетворенных потребностей населения нашего города в тех или иных работах и услугах, которые могли бы выполнять и оказывать кемеровские предприниматели, не ново. Более того, средства на проведение такого исследования заложены в городской программе по развитию малого и среднего бизнеса. Мы просто предлагаем не откладывать его в «долгий ящик». Такое исследование, безусловно, поможет сориентироваться как городским властям в части направлений поддержки предпринимательства, так и самим предпринимателям поможет выбрать актуальные, востребованные направления развития своего бизнеса.

Судебные приставы разъясняют

бизнес и право

Со вступлением в силу 1 февраля 2008 года новой редакции Федерального закона «Об исполнительном производстве» у кузбасских предпринимателей и руководителей предприятий, которым приходилось выступать в роли должника или взыскателя, возникает немало вопросов к судебным приставам. На самые актуальные из них сегодня ответит и.о. заместителя руководителя Управления федеральной службы судебных приставов по Кемеровской области Сергей СТРОЕВ.

– Собираюсь в командировку за границу. Где можно узнать, есть ли у меня непоплаченные долги и не ограничено ли мое право выезда за рубеж?

– Если у вас есть непоплаченный долг, единственный способ узнать, ограничено ли ваше право выезда за рубеж, – обратиться к судебному приставу-исполнителю по месту жительства или по месту регистрации организации. Только судебный пристав может точно сказать, выносил ли постановление об ограничении выезда в отношении вас или нет. Адреса и контактные телефоны всех отделов судебных приставов Кемеровской области вы можете узнать на сайте

Управления федеральной службы судебных приставов по Кемеровской области www.kemfssp.ru.

– Слышал, что приставы могут в отсутствие должника войти в офис или на склад и описать имущество. Правда ли это?

– Действительно, согласно новой редакции Закона «Об исполнительном производстве», судебные приставы вправе войти в жилище должника для совершения исполнительных действий в рамках возбужденного исполнительного производства при наличии письменного разрешения начальника соответствующего отдела судебных приставов.

Но чтобы войти в нежилое помещение (склад, гараж, офис и т.д.), такого разрешения судебному приставу-исполнителю не требуется. Обязательными условиями являются наличие судебного решения, присутствие не менее двух понятых. После совершения исполнительных действий назначается ответственный хранитель, в роли которого может выступать руководитель предприятия или его представители (охранное агентство), с которыми заключен соответствующий договор.

В случае незаконной продажи или сокрытия арестованного судебным приставом-исполнителем имущества хранитель мо-

жет быть привлечен к уголовной ответственности по ст.312 Уголовного кодекса РФ.

– Если бухгалтерией предприятия утрачен исполнительный лист об удержании алиментов из заработной платы работника, какое наказание ждет виновных?

– Законодателем предусмотрена административная ответственность за утрату исполнительного листа об удержании алиментов из заработной платы должника. Согласно ст. 17.14 Кодекса об административных правонарушениях РФ, должностному лицу (бухгалтеру) грозит штраф от 15 до 20 тысяч рублей.

То, чем занимается новокузнецкая фирма «Лена», – выпуск обладающих оздоровительным действием сиропов и безалкогольных напитков из экстрактов таежных растений – яркий пример инновационного малого бизнеса. Хотя почти двадцать лет назад, когда основатель компании Сергей Щипицын и его сподвижники все это затевали, никто и слова – то такого еще не знал – «инновация».

Первое образование предпринимателя Щипицына – горная электромеханика, второе – системы аппаратуры уплотнения космической связи, третье – энергетика (Сергей Константинович был начальником Новокузнецкого энергорайона). Как в его судьбе появились травы и сиропы? Случайно. Началась перестройка, захотелось заняться чем-то интересным. «Сам я родом с Южного Урала, – говорит Сергей Константинович. – Бабушка моя всю жизнь занималась травами, а я при ней состоял в качестве помощника. Когда ей было 106 лет (!), она сюда приезжала, мы с ней ездили на Саяны, по горам лазили. Радовалась, как ребенок: «Травы-то какие, цены им нет!» Запомнилось крепко. Кроме того, мне очень сильно повезло с друзьями и коллегами. Например, замечательный специалист, главный технолог фирмы Марина Сергеевна Золотарева; команда ученых Кемеровского технологического института пищевой промышленности во главе с проректором по науке Ларисой Александровной Маюрниковой (она нас непосредственно курирует). А «Лена» – потому что так зовут супругу».

Он пришел к нам в КемТИПП, как многие, за консультацией, – рассказывает о своем первом знакомстве с Щипицыным Лариса Маюрникова. – Но если в большинстве случаев этим дело и заканчивалось, с Сергеем Константиновичем мы работаем вместе уже больше десяти лет. Отработав не только рынки сбыта, технологию производства, но и, что не менее важно, рецептуру всей продукции. Для функциональных продуктов питания, в частности сиропов и напитков, выпуском которых занимается Щипицын, важно,

чтобы природное растительное сырье оставалось в «рамках» пищевого продукта, а не перешло в лекарство... Первым безалкогольным напитком, выпуск которого освоил Сергей Щипицын, была «Таволга». Таволга, он же лабазник, – довольно распространенное растение. Лабазником его назвали, видимо, потому, что нередко это растение подхватывает к жилью: встречается за «лабазниками», то есть в тени хозяйственных построек. Но, несмотря на это, о его поистине волшебных целительных свойствах осведомлены только травники. Они издавна называют таволгу сорокаприточником, то есть средством от 40 болезней.

Первая партия «Таволги» была выпущена в Новокузнецке в декабре 1987 года. Затем, после разработки стандарта предприятия, начался промышленный выпуск «Таволги» в стеклянных пол-литровых бутылках. Продукция пользовалась популярностью, но в начале девяностых на рынке появилась ПЭТ-посуда, и спрос на напитки в стеклянной таре упал. Компания стала искать другие ниши. Поиск завершился запуском в производство сиропа «Таволга» на основе бадана, лабазника вязолистного (той самой таволги) и мяты, обладающих профилактическими противораковыми, противовоспалительными свойствами. Произошло это уже в 1994 году. Чуть позже – с подачи санитарного надзора – в напиток добавили йод, оказывающий оздоравливающее действие при заболеваниях щитовидной железы.

Одновременно по заказу тогдашнего руководства КМК на основе трав был разработан напиток «Огонек» для рабочих горячих цехов. Жажда он утолял лучше многих известных безалкогольных напитков, соответственно уменьшалась нагрузка на почки. Но потом на комбинате сменилось руководство – напиток выпускать перестали. Вскоре у здания, где фирма арендовала помещение, сменились собственники, выставившие неподъемную арендную плату. Сделав свое дело вал дешевого импорта, недостаток средств на науку и развитие производства. Предприниматели вынуждены были свернуть бизнес. С тех пор и по сей день «Таволга» выпускается очень маленькими объема-

ми – 5-6 тысяч флаконов в месяц в нескольких малых цехах, но... не в Новокузнецке. Сироп поступает в основном в аптеки и организации методом прямой доставки.

Но команда «Лены» не сдалась на волю обстоятельств – время вынужденного «простоя» посвятила разработке новых видов сиропов и напитков, работая в тесном сотрудничестве с Кемеровским технологическим институтом пищевой промышленности, Кемеровской медицинской академией, Сибирским федеральным университетом, Красноярским торгово-экономическим институтом. Благодаря этому сегодня в активе компании сиропы «Калиновка», «Лесовичок», «Ларец», «Таволга», напитки «Золотой» и «Огонек».

Не так давно «Лена» вместе с КемТИППом выиграла грант «Развитие» Федерального фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (его еще называют «Фонд Бортника») – по имени руководителя – 750 тысяч рублей – на «получение сырья с заданными свойствами и продуктов питания функционального назначения на его основе». Причем «Лена» первой из кузбасских малых предприятий сразу удостоилась гранта третьего уровня. «Фонд Бортника» оплачивает некоторую часть научных исследований, что раньше нам приходилось делать за свой счет, и даже личные деньги аспирантов», – рассказывает Сергей Щипицын.

Ученые КемТИППа и Томского ГТУ на средства фонда Бортника разработали новую методику определения содержания общего селена в пищевых продуктах и методику определения различных форм селена: органического и неорганического (неорганические соли селена «коварны» – при передозировке превращаются в ядовитое вещество, поэтому очень важно не переусердствовать). Сейчас идет отработка технологии – выпущена и проверена на гигиеническую безопасность экспериментальная партия селеносодержащего «Лесовичка» в количестве 400 флаконов. Кемеровская медицинская академия совместно с КемТИППом проводит клинические исследования сиропа на профилактическую эффективность.

– Селен – микроэлемент,

Возвращение «Таволги»



который организм человека должен получать ежедневно, – объясняет интерес к селену ученых КемТИППа и фирмы «Лена» Лариса Александровна Маюрникова. – Дефицит селена приводит к целому ряду серьезных заболеваний – сердечно-сосудистых, онкологических. Именно по этой причине Финляндия вынуждена была разработать национальную программу селенизации населения. Успеху ее можно только позавидовать! Свои программы профилактики селенодефицита имеют и другие страны. В России, и в Кузбассе в частности, где очень низка естественная концентрация селена, выпуск функциональных продуктов питания с содержанием селена имеет особое значение.

Фирма «Лена» сегодня разрабатывает энергетические напитки на основе растительного сырья. Они, в отличие от ставшей привычной уже импортной «химии», не расходуют энергетический запас организма. Сырье – исключительно местное, экологически чистое. Причем, что важно, «Лена» работает не с корневищами растений, а с листьями, то есть на абсо-

лютно восполнимом сырье, без подрыва запаса биоресурсов. И принципиально не использует виды сырья, ограниченные в природе, например, женьшень. За основу напитков взяты французские растительные ликеры с тысячелетней историей – шартрез и бенедиктин.

Главная проблема внедрения в производство новых пищевых технологий в том, что сегодня почти не существует приборной базы и методик исследования новинок, более глубокое изучение их составов и свойств не на чем осуществлять. «Сейчас у фонда Бортника мы запросили возможность отправить кого-нибудь из наших специалистов во Францию, чтобы на их приборах, в их лабораториях исследовать те компоненты растений, которые мы извлекаем», – рассказывает Щипицын.

Маюрникова, зная об этих переговорах, считает, что в Кузбассе уже назрела необходимость в собственной современной лаборатории для разработки профилактических продуктов питания и оценки их качества. Лабораторию можно создать на базе того

же КемТИППа. Дело за малым – объединить усилия всех заинтересованных сторон: ученых, бизнеса и власти.

Впрочем, именно власть – и областная, и городская – с подачи Новокузнецкого муниципального фонда поддержки предпринимательства предложила Сергею Щипицыну и его специалистам возобновить и расширить производство сиропов на натуральном сырье в южной столице Кузбасса. Предпринимателю были выделены льготные кредиты в общей сложности на сумму около 3 млн. рублей, решена проблема с помещением. Часть средств предприниматель сразу же вложил в реконструкцию помещения, приобретение импортной установки для розлива сиропа в горячем виде.

«Горячий розлив сиропа – это огромный выигрыш в качестве, потому что продукт сразу получается стерильный, нет необходимости его снова пропускать через стерилизатор, разогреть, теряя полезные свойства», – объясняет Щипицын.

Одна из составляющих кредита пойдет на реализацию программы «Калина», создание под эту программу заготовительных баз, складов, зимних рабочих мест на селе.

Пробная партия калинового сиропа уже разошлась по социальным учреждениям города и получила очень хорошие отзывы, особенно от пожилых людей. Промышленное производство сиропов на новой установке начнется в мае этого года. Новое оборудование позволит выпускать до 30 тысяч бутылок сиропа в месяц и полностью обеспечить потребности всего Кузбасса.

В перспективе «Лена» надеется приступить к промышленному выпуску напитков на базе растительного сырья – помещение теперь у фирмы достаточно большое, есть где разместить оборудование. Проблема в том, что для этого нужна еще одна установка стоимостью не менее 5 миллионов рублей. Но пока таких денег у команды Щипицына нет. Сегодня Сергей Щипицын всерьез задумывается об инвесторах: «Нам нужен нормальный компаньон, который не просто хочет деньги хапнуть, а имеет бизнес в серьезной пищевой программе».

Елена КОБЕЛЕВА.



Сергей НИКИТЕНКО, руководитель инновационного научно-производственного центра «ИННОТЕХ»:

– Переработка дикоросов в целебные напитки – энергетика, чем и занимается малое инновационное предприятие «Фирма «Лена», позволяет, с одной стороны, эффективно использовать биоресурсы Сибири, а с другой – дает возможность реализовать уникальные совместные разработки ученых КемТИППа и специалистов предприятия в области здорового питания.

В чем же необычность продукции этой малой компании? Традиционно

в СССР сиропы производились только из плодов и ягод. ООО «Фирма «Лена» производит сиропы горячего приготовления из экстрактов лекарственных и пищевых растений и дополнительно обогащает их микроэлементами и витаминами. Продукт обладает свойствами увеличивать стойкость организма человека к воздействию различных токсинов и радиации и поэтому имеет очень широкое применение. Он может использоваться в качестве самостоятельного продукта, а также в виде основы безалкогольного напитка быстрого приготовления, в виде полуфабриката для производства

газированных напитков, для хлебобулочных и кондитерских изделий, кисломолочных продуктов и молочных концентратов. За счет использования лекарственного растительного сырья обладает антиоксидантами, общеукрепляющими, противовоспалительными и успокаивающими свойствами. Хорошо утоляет жажду.

Несколько слов о возможных перспективах развития фирмы «Лена». В рамках Программы сотрудничества ЕС и России совместно с департаментом потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области мы формируем филиал сети Евро Инфо

центров, которая содействует созданию и развитию информационной среды для малых и средних инновационных предприятий. Вот лишь два стандартных запроса европейского рынка из информационной базы центра:

1. Требуется антиоксидант без цвета и запаха

Компания из Великобритании разрабатывает новые продукты питания и напитки, которые продаются в инновационной упаковке. Для реализации в настоящее время проекта компании требуется антиоксидант без цвета и запаха, пригодный для использования вместе с водой. Ингредиент дол-

жен обладать доказанным целительным воздействием, в том числе противораковыми и омолаживающими свойствами, и происходить из природного источника, предпочтительно растительного происхождения.

Компания ищет ингредиент, готовый для коммерциализации на рынке потребительских товаров.

2. Требуются новые функциональные ингредиенты для пищевой промышленности

Голландскому поставщику сырья для пищевой промышленности требуются новые ингредиенты, обладающие оздоровительными свойствами. Интерес

представляют ингредиенты для таких областей здоровья, как, например, сердечно-сосудистая система и контроль веса. Поиск новых ингредиентов основывается на следующих критериях отбора: наличие прав интеллектуальной собственности, безопасность, эффективность и доступность. Компания стремится к лицензионному соглашению, сотрудничеству для разработки продукта и коммерциализации.

Комментарии излишни. Продукция фирмы «Лена» необходима не только жителям нашего региона, но имеет еще и серьезный экспортный потенциал.

Можно сказать, что свой маленький бизнес начинающий междуреченский предприниматель Юлия Васькина выносила вместе с ребенком: салон «Сладкий сон» она открыла, будучи на девятом месяце беременности. И пока не нашла и не обучила сотрудника, работала практически до отъезда в роддом. Конечно, родные помогли: то 12-летняя дочь забежит из школы, пропылесосит офис, то муж по пути заедет, чем-нибудь поможет. Так что «Сладкий сон» Юлии Васькиной, где предлагают реставрацию пуховых подушек, ровесник ее сына Георгия, появившегося на свет в феврале.

Юле 34 года, у нее два высших образования: Новосибирская государственная академия экономики и управления и Курский финансово-экономический институт, филиал которого есть в Новокузнецке. По первому диплому она менеджер, специализировалась на управлении фирмой. По второму — специалист по бухгалтерскому учету, анализу и аудиту. Второе образование, как говорит, получила «для себя», вот оно и пригодилось — теперь всю бухгалтерию ведет сама. Десять лет работала в газетном рекламном бизнесе научили ее хорошо ориентироваться во всем спектре предоставляемых малым бизнесом услуг. А в последние годы она активно искала в предпринимательстве незанятую нишу. Хотелось организовать что-то новое, что было бы востребовано в городе, и, главное, чтобы эта услуга была доступна всем.

Откуда пришла идея организовать именно реставрацию подушек?

— Узнала, что в одном из центров соседнего региона есть такой бизнес. Потом удалось посмотреть рекламный ролик об этой услуге, увидеть, что представляет собой оборудование, какие у него возможности, как на нем работать, что в итоге получается. Решила, что услуга должна быть востребована. Мы занимаемся еще и реставрацией перин и пуховых одеял. Технология позволяет изменять размеры и вид изделия (например, из перины изготовить подушки любого размера, из подушки большего размера сделать несколько подушек меньшего размера или же наоборот), с гарантированным использованием наполнителя, принадлежащего заказчику.

— Обычно предприниматели выбирают нестандартный бизнес потому, что порог вхождения в него невысок — для него не требуются слишком больших затрат. Вам достаточно было семейного капитала или пришлось ис-

«Сладкий сон» Юлии Васькиной

пользовать заемные средства?

— Своих денег, конечно же, не хватило, пришлось прибегать к банковским услугам. Основная часть средств ушла на приобретение оборудования — машины «Селезень М», швейной машинки и пылесоса. С оборудованием работает оператор, которого выбрали по объявлению в газете. Материалы для наперников заказываем у надежных поставщиков, продукция которых сертифицирована. Если клиент не имеет возможности привезти свои подушки сам, то организуем доставку.

В чем суть услуги?

— В России 95 процентов подушек выполнены из куриного пера, которое не то что мочить нельзя, а даже пропаривать опасно: оно гигроскопично, впитывает в себя влагу, как промокашка. И после стирки начинает разлагаться. С годами подушки портятся, сваливаются, в них размножаются вредоносные организмы, которые могут вызывать аллергические реакции. Пытаясь просушить перо, кто-то «прожаривает» свои подушки, выставив их летом на солнышко, но это неэффективно. Тем, кто хочет, чтобы его сон был крепким и безмятежным, необходимо следить за качеством наполнителя подушки. Ее содержимое всегда должно быть сухим и чистым. Для наполнителя из пера или пуха рекомендуется производить сухую дезинфицирующую чистку не менее 2 раз в год, а срок службы подушек желательно ограничить до 5 лет.

Мы предлагаем рестав-



вается, но и разрыхляется, из него удаляется крупный и мелкий сор.

При этом нет никакой пыли, перо по воздуху не летает. На всю реставрацию подушки уходит не более 10 минут. Клиент в это время наблюдает за всем процессом, он видит, что происходит с его подушкой, что это именно его подушка. Она выдается клиенту уже в новом плотном напернике, который не позволяет перу выбиваться наружу.

Как показали два месяца работы, такая услуга оказалась востребованной. Если в домашних условиях подушку еще можно как-то перебрать, то с периной и одеялами сложнее, их нереально потом прошить и равномерно распределить перо. Мы же по индивидуальным заказам предлагаем и эту услугу. Клиент может выбрать по каталогу в салоне из 90 расцветок специально пропитанного тика (мы работаем с качественным китайским тиком) ткань, которая ему понравится. Можно заказать комплект: наперники для перины,

нескольких клиентов. К нам приезжают клиенты и из соседних Мысков. Заказы принимаем и по телефону, если заказчикам не хватает времени прийти к нам самим или они хотят реставрировать сразу несколько подушек.

Сколько стоит такая услуга? Практикуете ли скидки?

— Реставрация одной подушки стоит 200 рублей. Мы установили самую минимальную цену, поэтому пока не используем индивидуальные скидки. Можно было задраить цену, а потом привлечь скидками, но я считаю, что услуга должна быть изначально доступна. Возможно, когда бизнес разовьется в достаточной мере, мы сможем делать скидки, организовывать розыгрыши призов для своих клиентов, привлекать их подарками. То, что клиенты придут к нам не один раз, мы уверены: просто наша услуга не может не понравиться. Кто следит за своим здоровьем, тот намерен встречаться с нами постоянно.

А когда, по вашим

этому и разместились в более просторном помещении. Я реалист по натуре, прибыль большую не ждала. Такой маленький бизнес должен приносить плоды через полгода — год. Если нет ожидаемого результата, значит, что-то делаешь неправильно, значит, переоценил свои силы и возможности.

Эксперты считают, что основной плюс нестандартных бизнес-проектов — отсутствие конкуренции, а в связи с этим не стоит тратить на рекламу, может эффективно сработать и сарафанное радио. Так ли это?

— Я сама работала менеджером по рекламе и понимаю, насколько эффективна реклама для продвижения бизнеса. Если не будешь вкладывать в рекламу, бизнес не продвинется дальше единичных заказов. Мы работаем с несколькими рекламными газетами, которые распространяются в Междуреченске и Мысках. В дальнейшем планируем сделать о своей услуге не-

потом рассказал о нашем салоне своим знакомым и соседям. Но сарафанное радио все же уступает по действенности рекламным изданиям.

А конкуренция будет всегда и везде, главное, чтобы она была здоровой, я никогда не позволяю себе говорить плохо о своих конкурентах. Бизнес должен быть честным. Мы отвечаем за себя: предлагая свою услугу, гарантируем качество обслуживания, человек может сравнить, где лучше.

У нестандартного бизнеса, однако, есть и другая сторона медали: он никогда не станет массовым, а значит, не будет и массового спроса на необычные услуги...

— Надеемся, что клиенты у нас будут всегда, в том числе и постоянные. Людям, особенно преклонного возраста, очень важно, как их встречают. Они очень ценят внимание, потому приходят второй и третий раз. Много отзывов получаем о том, что не только качество услуги хорошее, но и добрый прием, уважительное отношение к клиенту. Это тоже большую роль играет.

Каким вы видите свой бизнес, допустим, лет через пять?

— Хотелось бы приобрести еще оборудование, чтобы развить сеть филиалов.

...Пока мы разговаривали с Юлей, Гоша сладко спал своим безмятежным младенческим сном в корзинке. Но вот появились посетители, и, чтобы не беспокоить сонливого громко работающей машиной, Юля поспешила попрощаться. А я наблюдаю, как оператор Елена Пензенцева приступает к реставрации подушки.

Вспарывается первый наперник. А там второй, третий... Раньше наперники были из сатины. Истлеет ткань, пробьется перо, люди надевают сверху другой наперник. «По 9-12 наперников — этому мы не удивляемся. На одной подушке их было 17», — рассказывает Елена Александровна.

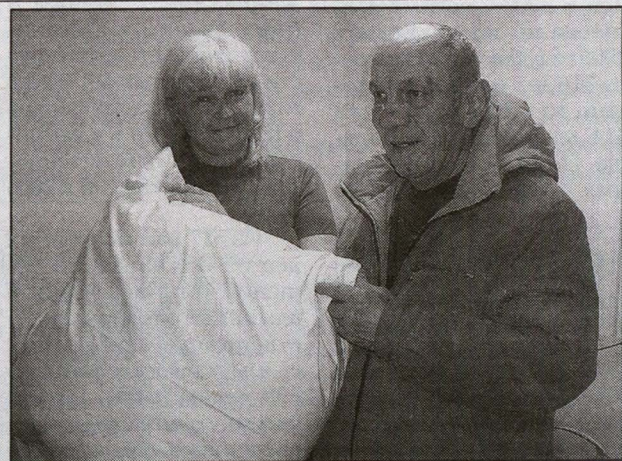
Пожилые супруги принесли пять подушек. «Им уже 35 лет», — поясняет Алексей Федотович. — Их еще мать моя сама делала и подарила нам после нашей свадьбы. Так что они дороги как память о матери».

Оператор регулирует подачу воздуха. Салютное от времени перо распушается и поступает по ручейку прямо в новый наперник. Считанные минуты — и подушка готова. Кто скажет, что она не новая? Алексей Федотович очень доволен. А оператор показывает ему, какой мусор накопился в подушке: семечки, куриные косточки и даже гвоздь!

Одна из клиенток салона «Сладкий сон» рассказывала: «В прошлом году мы с мужем пытались сами переделать подушки, сменить наперники — так чуть друг друга не поубивали. Пух и перья летали по всей квартире. А здесь — милое дело, за полчаса три подушки стали совершенно новыми. Разве можно в домашних условиях такого результата добиться?»

Людмила ХУДИК.
Фото автора.

В России 95 процентов подушек выполнены из куриного пера, которое не то что мочить нельзя, а даже пропаривать опасно: оно гигроскопично, впитывает в себя влагу, как промокашка. И после стирки начинает разлагаться. С годами подушки портятся, сваливаются, в них размножаются вредоносные организмы, которые могут вызывать аллергические реакции. Пытаясь просушить перо, кто-то «прожаривает» свои подушки, выставив их летом на солнышко, но это неэффективно.



рацию подушек на основе чистки пуха-перовой смеси без применения вредных для человеческого организма химических веществ, без стирки. Сухая чистка проходит с применением ультрафиолета, при этом погибают пылевая клещи и другие микроорганизмы, с годами накопившиеся в подушках. Перо не только подсуши-

одеял и подушек одинаковой расцветки. И это не будет дороже стандартного заказа.

Я считаю, преимущество нашей фирмы в том, что мы работаем с клиентом индивидуально, в то время как в больших фирмах других городов производят одновременную обработку массы пуха-перовой смеси, полученной от

расчетам, могут окультуриться вложения?

— Думаю, что к лету. Такое ведь не бывает, чтобы открыл предприятие, и сразу пошла прибыль. Можно было помещение поменьше снять, чтобы поместились только машина и стул для оператора. Но хочется для клиентов создать удобные комфортные условия, по-

большой ролик на телевидении. Наибольший эффект, считаю, был от листовок. Мы заказывали их 10 тыс. экземпляров, нанимали людей, которые разнесли их по почтовым ящикам. Кроме того, наш принцип работы — доброжелательность, чтобы человеку понравилось, как его встретили, как обрабатывали его изделие, чтобы он

Итоги 2007 года, которые обнародовал Арбитражный суд Кемеровской области, свидетельствуют: наметившаяся два года назад тенденция к уменьшению количества рассмотренных судом дел подтверждается. Если в 2006 году судом было разрешено 23318 дел, то в 2007 году - 11519 дел, что на 51% меньше.

— Получается, что количество рассмотренных вами дел уменьшилось более чем в два раза? Эта тенденция наблюдается только в вашем суде? — поинтересовались мы у заместителя председателя Арбитражного суда Кемеровской области Дмитрия ЛЕЖНИНА.

— Уменьшение количества рассматриваемых дел характерно для всей системы арбитражных судов, — уточнил Дмитрий Леонидович. — По сведениям Высшего Арбитражного суда РФ всего в 2007 году арбитражными судами рассмотрены 905211 дел, что на 17% меньше, чем в 2006 году. Судами Западно-Сибирского округа (а это арбитражные суды Кемеровской, Новосибирской, Омской, Томской, Тюменской областей, Алтайского края, Республики Алтай, Ямало-Ненецкого и Ханты-Мансийского автономных округов) в 2007 году по первой инстанции рассмотрены 81349 дел, что на 35% меньше, чем в 2006 году.

— За счет чего произошло это сокращение в вашем суде?

— В основном за счет уменьшения количества дел по спорам, связанным с применением налогового законодательства (2218 в 2007 году против 11498 в 2006 году, что на 81% меньше). А именно — дел по спорам, связанным с взысканием обязательных платежей и налоговых санкций (1069 в 2007 году против 9403 в 2006 году). Это, в свою очередь, объясняется изменением порядка взыскания налоговых и пенсионных платежей, соответствующих штрафных санкций. В настоящее время в соответствии с действующим законодательством недоимки по налогам, пени и налоговые санкции взыскиваются налоговыми орга-

нами, за редким исключением, во внесудебном порядке.

Уменьшилось количество дел других категорий по налогам. В частности, если в 2006 году было рассмотрено 1957 дел о признании недействительными актов налоговых органов, то в прошлом — 1057 дел, что на 46% меньше. По 807 делам (76%; это на 1% меньше, чем в 2006 году — от общего количества данной категории) требования заявителей были удовлетворены. Таким образом, требования налогоплательщиков в большинстве случаев являются законными и обоснованными.

Резко уменьшилось количество споров по заявлениям органов Пенсионного фонда РФ и Фонда социального страхования РФ о взыскании недоимок по страховым взносам, санкций. Если в 2006 году было рассмотрено 4818 подобных споров, то в отчетном периоде — только 1552, что на 68% меньше. В большинстве случаев плательщики страховых взносов предъявляемые требования по существу не оспаривают. По 76% дел данной категории требования заявителей удовлетворены.

— А по другим категориям споров?

— Если общее количество налоговых споров уменьшилось, то количество дел по другим категориям споров, возникающих из публичных правоотношений, увеличилось. В частности, больше дел об оспаривании ненормативных правовых актов, решений и действий (бездействия) органов и должностных лиц (не налоговых). Если в 2006 году было рассмотрено 316 дел данной категории, то в 2007 году — уже 514 дел, что на 63% больше. По 48 % дел требования заявителей судом



признаны обоснованными и удовлетворены.

В рамках этой категории увеличилось количество споров по обжалованию актов антимонопольных органов (21 в 2007 году против 8 в 2006 году), что в определенной степени объясняется принятием федерального закона от 21.07.2005 «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» № 94-ФЗ. Из 21 рассмотренного дела требования заявителей были удовлетворены по 15.

Почти вдвое (со 123 до 242) увеличилось количество дел об обжаловании актов и действий (бездействия) судебных приставов-исполнителей. Требования удовлетворены по 91 делу (38%).

Сохраняется тенденция увеличения количества дел об административных правонарушениях (2005 год — 389, 2006 год — 712, 2007 год — 899). Увеличение по отношению к 2006 году составило 26% как за счет споров об обжаловании решений о привлечении к административной ответственности (517 против 414 в 2006 году), так и за счет споров о привлечении к административной ответственности (382 против 298 в 2006 году).

Из 517 рассмотренных дел об обжаловании решений о привлечении к административной ответственности требования судом удовлетворены по 330 делам (64%). Из 382 рассмотренных дел о привлечении к административной ответственности суд удовлетворил требования по 254 делам (66%).

— А за что привлекались к административной ответственности хозяйствующие субъекты?

— В основном за нарушение требований по обороту, продаже алкогольной и спиртосодержащей продукции, за осуществление предприниматель-

ской деятельности без государственной регистрации или специального разрешения, за нарушение обязательных требований государственных стандартов, правил обязательной сертификации.

2007 год характеризуется увеличением количества рассмотренных споров, возникших из гражданских правоотношений. Если в 2006 году было рассмотрено 4636 таких споров, то в 2007 году — 5266, что на 14% больше. В основном, это дела о неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательств по договорам.

— А что вы можете сказать о таком показателе, как количество жалоб на судебные акты Арбитражного суда Кемеровской области?

— Их количество существенно сократилось, однако в сравнении с другими судами округа осталось самым значительным — 18,6 % от всех рассмотренных дел судом округа. Следует отметить, что по количеству рассмотренных жалоб Арбитражный суд Кемеровской области занимает лидирующие позиции продолжительное время. Но большое количество кассационных жалоб не свидетельствует о том, что наш суд проигрывает по качеству принятых судебных актов другим судам округа. Скорее, этот показатель подтверждает, что Арбитражный суд Кемеровской области остается крупнейшим судом округа, рассматривающим большое количество экономических споров. Более того, показатели работы нашего суда в 2007 году улучшились: если в 2006 году кассационная инстанция отменила 489 судебных актов Арбитражного суда Кемеровской области (17,2% от общего количества жалоб), то в 2007 году — 280 судебных актов (15,6% от общего количества рассмотренных жалоб). Однако если сравнивать соотношение отмененных кассационной инстанцией судебных актов с общим количеством рассмотренных нашим судом дел, то показатели несколько снизились. В 2006 году кассационная инстанция отменила 2,1% судебных актов от общего количества рассмотренных дел, в 2007 году — 2,4%. Основная причина, как я уже отмечал, изменение порядка администрирования налоговых споров, соответственно, значительное уменьшение относительно несложных споров.

Расспрашивала
Вера КАРЗОВА.

кстати

Помогла «ОПОРА РОССИИ»

В представительство Бюро по надзору за соблюдением прав предпринимателей при Кемеровском областном отделении «ОПОРЫ РОССИИ» в 2007 году обратился за юридической помощью член «ОПОРЫ РОССИИ», индивидуальный предприниматель (фамилию его по просьбе адвоката мы пока не называем) из Мариинска.

Суть возникшей у предпринимателя проблемы такова: летом прошлого года межрайонная налоговая инспекция № 1 ФНС по Кемеровской области на основании результатов выездной налоговой проверки вынесла решение о привлечении его к налоговой ответственности. Предпринимателю было предложено уплатить не только НДС, НДФЛ, ЕСН, но пени и штрафы за просроченные платежи, а всего вместе — 1839911 рублей. Предприниматель не согласился с таким решением. По его утверждению, налоговый орган исследовал не все документы, подтверждающие правильность исчисления налогов. Представить их своевременно сам он не смог — по обстоятельствам, от него не зависящим. Предприниматель решил обратиться в суд.

Интересы предпринимателя в Арбитражном суде Кемеровской области — по просьбе представительства Бюро по надзору за соблюдением прав предпринимателей при Кемеровском областном отделении «ОПОРЫ РОССИИ» — представляла адвокат Татьяна Жеребцова.

По мнению адвоката, первичными и платежными документами, представленными уже в судебное заседание, предприниматель подтвердил правильность исчисления налогов, возмещения налога на добавленную стоимость, уплаченного поставщикам при приобретении товаров.

Налоговый орган оценил представленные налогоплательщиком в судебное заседание первичные документы и уменьшил исчисленные в своем решении суммы.

Но одним судебным заседанием дело не закончилось. Налоговый орган решил оспорить правомерность представленных первичных документов по контрагенту предпринимателя в связи с тем, что это ООО не состоит на налоговом учете и, следовательно, не представляло налоговую отчетность, не исчисляло и не уплачивало в бюджет НДС.

В спорных счетах-фактурах, выставленных налогоплательщику, НДС был выделен отдельной строкой, согласно требованиям п. 4 ст. 168 НК РФ. В подтверждение факта оплаты приобретенного товара налогоплательщик представил чеки ККТ, накладные на отпуск материалов, приходные кассовые ордера, квитанции к приходным кассовым ордерам.

Но ссылка налогового органа на неподтвержденность уплаты НДС в бюджет указанным выше поставщиком товара в связи с тем, что он не состоит на налоговом учете, судом не была принята во внимание, так как действующее налоговое законодательство не ставит право на возмещение НДС в зависимость от действий контрагентов налогоплательщика. По мнению суда, налоговый орган не представил доказательств того, что предприниматель действовал недобросовестно с целью уклонения от уплаты налогов.

Изложенное позволило суду сделать вывод о несоответствии решения налогового органа в оспариваемой части как требованиям ст. 171 НК РФ, так и фактическим обстоятельствам. И заявленные налогоплательщиком требования — признать недействительными исчисленные в решении налогового органа санкции на сумму 1312451 рубль — были удовлетворены им в полном объеме.

Напомним: по всем юридическим вопросам вы можете обращаться к ведущим нашей рубрики «Правовое обозрение» по телефонам: 25-58-07, 33-08-43 или по электронной почте на адреса:

opora_kemerovo@mail.ru, info@advocate42.ru

К сведению предпринимателей

И снова конкурс!

Департамент потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области объявил о начале очередного конкурса на предоставление субсидий за счет средств областного бюджета на возмещение части затрат, связанных с уплатой процентов по кредитам, полученным в кредитных организациях субъектами малого и среднего предпринимательства, и организациями, образующими инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства.

Субсидии предоставляются в размере 50 процентов от суммы уплаченных процентов по кредиту за предшествующий календарный

год, но не более одной второй ставки рефинансирования (учетной ставки) Центрального банка Российской Федерации, действующей на дату заключения кредитного договора с кредитной организацией.

В 2008 году субсидии могут быть предоставлены в указанном размере от суммы уплаченных процентов по кредиту за период с 16.10.2007 по 31.12.2007.

Заявки на участие в конкурсе принимаются в департаменте потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области (пр. Советский, 63, каб. 403, тел. 58-50-47, 36-02-64, 58-44-41).

Срок предоставления конкурсных документов — с 15 апреля по 14 мая 2008 г.

Отцовское ДЕЛО

В кабинет вошли две женщины. Лицо одной из них было знакомым.

-Тамара Анатольевна, вот привела к вам невестку. Бойтесь садиться за руль, но ведь вы меня научили водить машину...

Тамара Киселева сразу же вспомнила выпускницу автошколы. Уже немолодая женщина записалась на курсы, но когда дело дошло до практического курса вождения, запаниковала:

- У меня не получается одновременно управлять машиной и сидеть за дорогой! Я вообще далекий от техники человек.

Тамара Киселева, работавшая тогда заведующей учебной частью, вспомнила, как ее учил муж водить автомобиль.

- Все ваши страхи оттого, что вы боитесь машины. Не ведь не боитесь же вы швейной машины? Автомобиль такой же механизм...

Убедила. А сколько еще таких, казалось бы, далеких от техники людей, стали с автомобилем на «ты». Ведь в мае автошкола, которая стала семейным бизнесом Киселевых, исполняется 12 лет. Об этих годах и рассказала директор «Вижа» Тамара Киселева.

Хотя автошкола «Вижа» - это семейный бизнес, но создание ее полностью заслуга моего супруга Андрея Александровича. А мы, его семья и его коллеги, помогли в этом деле. Увы, почти полтора года назад муж погиб.

Андрей окончил Новосибирский сельскохозяйственный институт, получил специальность инженера-механика и вернулся в совхоз «Севский» Прокопьевского района, откуда его направляли в институт. Вскоре молодого специалиста назначили инженером по техобслуживанию сельхозмашин и тракторов объединения «Сельхозтехника». И не пожалели. Андрей первым в станцию создал районную станцию техобслуживания.

Андрей был инженером от бога. Знал как свои пять пальцев любую сельхозтехнику: комбайны, трактора, зерноуборочные комплексы... Сам разобрал и собрал по деталям двигатель старенького автомобиля, и тот работал у него еще долго как часы. А главное, он умел доступным языком объяснить человеку причину неполадки и как устранить неисправность. Скорее всего, потому его и попросили теоретически подготовить группу автолюбителей. Тогда Андрей впервые попробовал себя в качестве преподавателя. В середине 90-х он возглавил учебно-курсовую комбинат на Ясной Поляне. Здесь готовили водителей для автопредприятий. Принял, по сути, разрушенное хозяйство. О зарплате речи не было. Расчеты только по бартеру. Однако он сумел организовать дело так, что и комбинат поднял на ноги, и люди без денег не были. Но жизнь заставила изменить планы. Вот тогда Андрей решил создать собственную автошколу.

Мы были в области первыми. Поэтому начинали с нуля. Это сегодня открой Интернет, и получишь ответ на любой вопрос. А тогда... Например, надо было получить лицензию на обучение. Приходит Андрей в ГАИ, там руками разводят:

- Это не в нашей компетенции. Езжай в об-

Едет в управление, там тоже в недоумении:

- Мы готовы дать лицензию, но ведь этот вид деятельности связан не только с безопасностью движения, но еще и с преподаванием.

Другого бы подобные заморочки остановили, только не Андрея. В нем сочетались редкие таланты: он был одновременно администратором, педагогом, дипломатом. Да, дипломатом! Благодаря этому качеству был вхож во многие высокие кабинеты и всегда добивался своей цели.

Короче, первый автокласс мы организовали в помещении кинотеатра имени Островского, потом оборудовали в соответствии с требованиями автодрома на Черной Горе. Купили для этого два старых «Москвича»: для закрепления практических навыков курсант должен выполнить определенные фигуры вождения. Сделали эстакаду для легковых автомобилей. Кстати, все эти атрибуты остались на первом автодроме. Сейчас у «Вижа» уже четвертый автополигон. Второй оборудовали на Тыргане у Дома быта. Это очень удобно для тех людей, которые живут в

разных концах города. Здесь же проходили соревнования: выполняли фигуры на скорость, знание правил. Людям нравилось. Приезжали три автошколы города и района. Два раза проводили. На следующий год, кроме курсантов, в соревнованиях участвовали и инструкторы. Андрей разработал целую программу, в которой были и теоретические задания, и задания на ловкость, умение действовать в сложной ситуации. Он же придумал бренд «Вижа». Симпатичный кабриолет-ретро украшает и бокалы, которые мы предлагаем своим курсантам после окончания школы вместе со свидетельствами и водительскими правами. Кстати, во время сдачи экзаменов курсан-

зна. Вернее, Андрей командировал в Пермь меня. В июле и началась моя работа в «Виже» в качестве заведующей учебной частью. Вообще-то по специальности я инженер-технолог пищевой промышленности, но в последние годы не работала, занималась детьми, домом. У нас двое сыновей и дочь. Как любил цитировать слова героя мультфильма Андрей: «два сыночка и лапочка-дочка».

Начинали с двух автомобилей. На печатной машинке отстукали объявления о приеме на курсы и развесили на остановках трамвая и автобуса. Желающих оказалось намного больше, чем ожидалось. К тому же вместе с ними пришли и инструкторы. Однако на первых

Наш семейный долг - не уронить статус автошколы «Вижа». Благо, для этого есть все необходимое: грамотные и опытные преподаватели и инструкторы, собственный автодром, современные автомобили, тренажерный класс.

том в ГИБДД присутствует инструктор. С одной стороны, для психологической поддержки своего подопечного, а с другой - чтобы обсудить ошибки курсанта.

Правда, прежде чем вручить свидетельства об окончании автошколы, надо было их приобрести. Причем они должны быть государственного образца. Но как это применить к частной школе? И тогда мы вынуждены были ехать в Пермь на фабрику Го-

порах школа могла позволить только два автомобиля, а значит, и два инструктора. И все же Андрей, поговорив с претендентами, пообещал:

- Через год наверняка будут места и для вас.

Один из них полгода ждал, когда муж позвонит, потом сам приехал:

- А если бы у меня был свой автомобиль, взяли бы инструктором?

- Конечно, - согласился Андрей и взял парня. Правда, для этого мужу



пришлось взять автомобиль в аренду у своего отца. Виктор Пухальский проработал в «Виже» около семи лет. За это время он окончил техникум. Еще не получив диплом, уже читал лекции. А потом открыл и собственную автошколу. Конечно же, ему было намного проще. По поводу организационных моментов Виктор советовался с Андреем.

Сейчас у нас пятнадцать инструкторов. Все они работают на своих машинах. Сначала мы приобретали машины для школы. И лишь при необходимости заключали договоры с инструкторами, которые работали на собственных автомобилях. Но однажды один из них рассказал, как отреагировал курсант, когда узнал, что он практикуется на личной машине своего наставника. Сразу стал ездить аккуратнее, внимательнее прислушиваться к советам. И Андрей пришел к выводу, что такой вариант более удобный во

всех отношениях. Так что сейчас у нас всего один школьный автомобиль и не менее 15 инструкторов. Готовит «Вижа» в течение года до тысячи человек. А в виде налогов перечислил, к примеру, только в прошлом году 350 тысяч рублей.

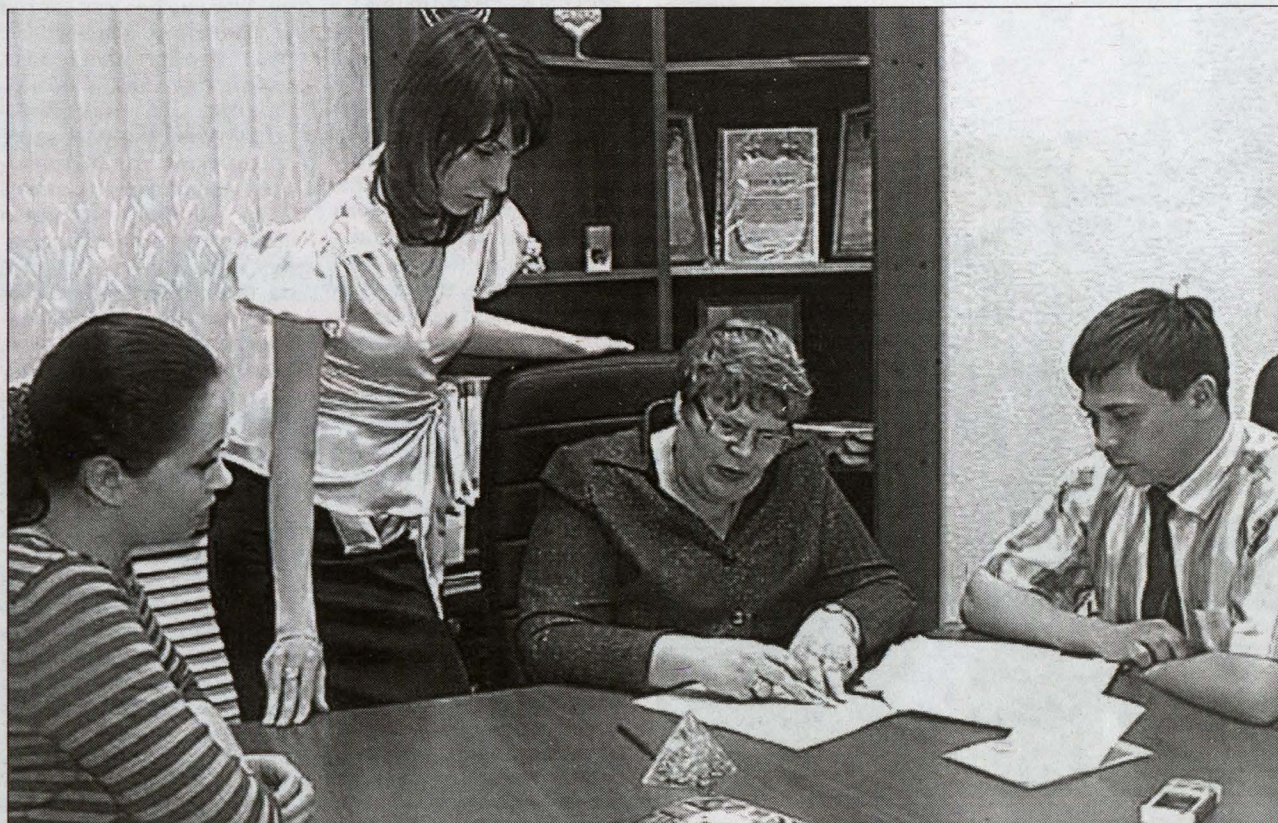
С ноября 2006 года после трагической гибели Андрея, который был и генератором идей, и их двигателем, нам было особенно трудно. Мне пришлось вникать во все мелочи. Конечно, помогали дети и коллектив автошколы, давно ставший как бы частью нашей семьи. Муж «заразил» любовью к автомобилям и меня, и детей. Я получила права лет 15 назад. И не пропустила ни одного занятия, ни одной лекции. Кстати, их читал Андрей. Однажды кто-то из знакомых удивился: для чего мне было тратить время на курсы, если я могла получить права и без этого. Только в противном случае вряд ли я бы чувствовала себя за рулем так же комфортно и спокойно.

Старший Александр, как и отец, автомобилист с высшим профессиональным образованием. Кстати, пока учился, читал лекции в автошколе. Средний, Андрей, нынче окончил филиал КузГТУ по специальности «Автомобили и автомобильное хозяйство». Он работает моим заместителем в автошколе. Дочь Елена - студентка филиала КемГУ, методист автошколы «Вижа». Здесь же трудится завучем моя невестка.

Несмотря на возникшие трудности, никто из сотрудников не ушел, не запаниковал. Не побоюсь громких слов, если скажу, что ребята не захотели бросать дело, которым жил Андрей Александрович. А наш семейный долг - не уронить статус автошколы «Вижа». Благо, для этого есть все необходимое: грамотные и опытные преподаватели и инструкторы, собственный автодром, современные автомобили, тренажерный класс. Мы аккредитованы на обучение и переподготовку по категории «Перевозка опасных грузов». Этому учит только наша автошкола. Сын специально ездил в Москву, чтобы пройти учебный курс и получить свидетельства на обучение. Кроме всего прочего, преподаватели автошколы «Вижа» проводят на предприятиях техминимум. На это у нас также есть лицензия. А недавно мы отпраздновали новоселье: купили помещение по Коммунальной, 4, отремонтировали его и теперь потихоньку обживаемся. Так что отцовское дело продолжает семья.

Записала
Дина КАЛИТИНА.
Фото автора.

Прокопьевск.



Семья Киселевых - часть коллектива автошколы «Вижа».

Пятнадцать лет назад, когда родилась «Камена», планы у Виктории Агафоновой были грандиозными и беспримысливыми. Одевать людей красиво, современно, стильно, потому что трикотаж – это тепло, а в Сибири даже летом авторская кофта никому не помешает. Технолог легкой промышленности, до «Камены» она и работала по специальности. На выставках поразились, какой удивительный трикотаж можно изготавливать на современной технике, и в конце концов пришла к знакомым с идеей нового

бизнеса. Требовались 10 тысяч рублей (по тем временам – почти двухкомнатная квартира), и первый год Агафонова трудилась без зарплаты, отработывая свою долю акций.

– Это была первая волна предпринимательства, 1992 год, – вспоминает Виктория Владимировна. – Было очень много конкурентов, постоянно нас пугали: «О, вы не выживете!» И в Кемерове ни один из коллег не выжил...

Эксклюзивные вещи опять стали нужны только через годы. Но....



к.т.н., доцент кафедры технологии швейного производства филиала Российского заочного института текстильной и легкой промышленности в г. Кемерово. – Именно такую возможность мы получили при создании коллекции «Инь-Янь» совместно с фирмой «Камена». Результат – золотая медаль на выставке-ярмарке «Сибирская неделя текстиля и моды». Для нас это большой прорыв. Новый уровень, выход на разработку не обычных промышленных коллекций, а на уровень дизайнерских изделий, соответствующих тенденциям моды.

Для Агафоновой эта работа – не меценатство. Конечно, это, с одной стороны, благодарность вузу, в котором училась. И не только...

– Мы параллельно изучили спрос и создали ряд моделей, которые можно запускать в массовое производство. Кроме того, я разглядела несколько человек, которых хочу пригласить работать. Есть солидные клиенты, готовые платить нормальные деньги за одежду при условии качества и эксклюзивности. Думаю, девочкам это по силам.

– А не страшно, что придут, научатся и станут конкурентами?

– Я тридцать лет работаю в легкой промышленности, в трикотаже больше двадцати, и такой колоссальный опыт накоплен, что мне уже надо его передавать. Мне уже не страшно, что я кому-то расскажу, а меня обойдут. Конкуренция, особенно по массовым вещам, и так огромная. Есть частники, которые работают по домам, не платя налоги, они являются конкурентами, потому что резко снижают цену. Теплые гетры, простые шапки – это можно вязать дома и продавать ровно за три копейки. Конкурировать с ними очень сложно.

Сложно, но можно. 200 тысяч рублей собственных средств – предоплата «Камены» за новую машину. Остальное будет оплачивать по лизингу. Выигрыш – возможности, качество, объемы, конкурентоспособность.

Хотелось спросить, как Виктория Агафонова видит свой бизнес, скажем, лет через пять. Но, по-моему, это точно сформулировала одна из постоянных клиенток «Камены» – Светлана Боброва, менеджер ООО «Ника»:

– Мне, как и многим, стиль деловой женщины не подходит, поэтому люблю вещи от «Камены» – необычные, яркие, современные. Я самовыражаюсь с их помощью и чувствую себя красивой женщиной. Если не будет «Камены», то я сама себя потеряю. Мне кажется, что таким предприятиям нужно помогать, чтобы они еще больше себя проявили.

Игорь АЛЕХИН.
Фото Евгения Курскова.

Камена Агафонова

– Я полагала, что буду делать все редкое, каждого человека одену так, как ему идет, я же профессионал! А потом выяснилось, что людям этого не надо. Они приходят:

– Кофточку у вас знакомая купила, мне надо точно такую же!

– Нельзя, я обещала, что только у нее будет такая.

– А мне точно такую!

Я говорила:
– Нет. Я дала слово человеку. Он ушел от меня счастливый, и вдруг завтра увидит восемь таких же?!

Очень мало людей по-настоящему индивидуальных...

В «Камене» не боялись экспериментировать. Торговали своими джемперами, платьями, пиджаками и пальто в городе, области, Новосибирске, Москве. Работали и с импортным сырьем, и с отечественным. Не отказывались от ленинск-кузнецкого: во-первых, поддержка кузбасского производителя, во-вторых, корректные условия оплаты...

– Сначала у меня ничего не вышло. Люди меня не знали как дизайнера. Когда начинала что-то предлагать, у них – кислое выражение лица... То, что я планировала в самом начале, состоялось только сегодня. Люди пошли на дизайнера, но для этого потребовалось пятнадцать лет...

На ее картине (висит в кабинете) Камена – древнеримская тетка в мягких стоптанных башмаках, то ли отвернувшаяся от всего мира, то ли, наоборот, повернувшаяся навстречу опасностям, чтобы за ее спиной всяким творцам было безоблачно, плодотворно и талантливо. Камены – музы древних греков, покровительствовавшие искусству.

– И все-таки, Виктория Владимировна, почему «Камена» выжила?

– Только потому, что я могла лавировать. Работаю с госзаказом, а завтра вдруг объявляют вместо него какой-нибудь тендер. Все сразу уходит из рук. Остаюсь без работы и начинаю заниматься фольклорными коллекциями для этнических коллективов. Сделали – опять без работы. Вяжем спортивную одежду, технические подшлемники... Сейчас пять тысяч комплектов спец-одежды для социальных работников области нужно сделать за два месяца... У нас и эксклюзив, и массовые вещи, именно поэтому не остаемся без работы. И еще важно, что я сама

дизайнер и сама директор. Беда, если есть непонимание между руководителем и дизайнером. А я никогда не отказываю сама себе в том, чтобы хорошенько урботаться и получить результат.

– Но не проще ли выбрать что-то одно?

– Конечно, я могу заняться живописью, профессионально-оформительской деятельностью. Но я пятнадцать лет содержала это предприятие, преодолевала очень большие проблемы, и вдруг отвернуться от всех людей, с которыми все время работала? Мне будет легче, потому что буду зарабатывать деньги и еще иметь свободное время, чтобы выпастись, чтобы привести себя в порядок, масочки, масса-

жики какие-то поделат. А люди-то – полтора десятка человек – пойдут на улицу? У меня есть австрийские корни – мои бабушка и прабабушка были австрийками. Может, потому, что во мне есть перфекционизм, немецкий педантизм, я не понимаю, как так – бросить. Я создала фирму, которая в Австрии, Швейцарии или Германии может работать сто пятьдесят или двести лет. Я пытаюсь здесь создать традиции, но они пока не очень-то нужны...

Она вдруг признается, что в самые трудные времена жила не доходами от фирмы, а своими талантами: то дизайном, то продавая картины, то собственноручно обвязывая некоторых клиентов.

– Я все время пишу картины, все время делаю какие-то разработки, все время создаю коллекции, хотя могла бы ориентироваться на выпуск определенной одежды – технической, спортивной, детской – какой угодно. Творчество – такой момент, что если тебе природой дано, ты от него отделаться не сможешь.

– Эдакий крест?

– Это производство – крест. Тебя постоянно пытаются построить в какие-то рамки. Причем подозрения со всех сторон, что ты скрываешь очень крупные доходы – это смешно, потому что когда человек начинает разбираться, что такое легкая промышленность, он понимает, что тут в принципе крупных доходов быть не может. А в творчество залезешь с головой, и тебя там уже не достанет никто. Ты сидишь и делаешь красоту...

– А у вас были поводы загордиться тем, что вы делаете?

– Как-то через Новокузнецк проезжал известный итальянский модельер; ехал из Китая. И нам говорят: нужно не ударить лицом в грязь. Мы бегом все собрали. Коллекция, кстати, была связана с макраме, внизу были платья ручной работы, а сверху – пальто. И когда он это все увидел, купил несколько вещей, хотел больше, но на жену не все подходило: девочки-модели тоненькие, одежда по ним. Он сказал: «Я не ожидал в глуши, в Сибири, увидеть такое вот». И я вдруг поняла: какой ему смысл лстыть? Ну, даже если и польстил, то жена ведь лихорадочно мерила всю коллекцию, сразу было видно, что нравится...

За пятнадцать лет в активе у Виктории Агафоновой, члена Союза дизайнеров России, тридцать пять грамот и дипломов, в том числе два – «100 лучших товаров России».

