



**Начинающим –
гранты,
действующим –
льготы**

II

**Новый закон –
новые барьеры?**

IV – V

**Почтальоны –
конкуренты
продавцов**

VII

Все 14 лет, которые марийинский предприниматель Лариса Блажко в бизнесе, она учится. Приспособилась делать это даже в машине, читать в которой неудобно, купила маленький плеер с наушниками, аудиокниги и учится... В этом году основатель муниципальной розничной сети «Чайка» получила сертификат бизнес-тренера.

**«Уроки
Ларисы Блажко» VIII**

Поддержка «малышей» в Кузбассе усиливается

Все новые меры поддержки малого и среднего бизнеса, озвученные губернатором Кузбасса Аманом Тулеевым в его бюджетном послании на 2009 год и на плановый период до 2010 и 2011 гг., начнут реализовываться на практике уже с 1 января 2009 года, сообщила Елена Мазанько, начальник департамента потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области на пресс-конференции, прошедшей 2 декабря с.г.

Начинающие предприниматели (с опытом работы не более года) смогут получить грантовую, т.е. безвозмездную поддержку в размере до 500 тысяч рублей (сумма будет зависеть от вида деятельности) на открытие собственного дела, аренду помещений, закупку оборудования. Сейчас департамент разрабатывает критерии, по которым будут оцениваться бизнес-проекты начинающих предпринимателей.

Один уже известен точно: проект должен быть инновационным. Преимущество также будет отдано тем, кто уже создал рабочие места.

В Кузбассе будут открыты три новых бизнес-инкубатора: в Калтане, Топках и Киселевске. Они как раз будут принимать начинающих свое дело. В бизнес-инкубаторах им представляют помещения в аренду на льготных условиях, научат, как вести бизнес.

Усиленную поддержку власти получат в 2009 году те, кто хочет развивать свой бизнес. Для них увеличится размер субсидирования процентной ставки по кредитам, которые предприниматели берут в банках. Если до сих пор им возмещали из областного бюджета сумму, равную 1/2 ставки рефинансирования Центробанка, то с нового года эта сумма увеличится до 2/3 этой ставки.

Важной мерой поддержки малого бизнеса в 2009-2011 годах будет выделение квот (в объеме до 20%) субъектам малого предпринимательства на размещение госзаказов для внутренних нужд области.

В 2009 году станет явью мечта наших пред-

принимателей о налоговых льготах, предоставляемых региональной властью. Ими смогут воспользоваться предприятия из реального сектора экономики Кузбасса. И в первую очередь из сферы строительства, производства стройматериалов, машиностроения, пищевой, перерабатывающей и легкой промышленности, деревообработки, сельского и лесного хозяйства. Для них на 4% будет снижена региональная ставка налога на прибыль. А если учесть, что аналогичный шаг делает и федеральная власть, то общее снижение налога на прибыль для кузбасских предприятий составит 8%. И в итоге они будут платить в федеральный и област-

ногообложения (напомним: это предприятия, которые имеют оборот за 9 месяцев не более 15 миллионов рублей, численность работающих не более 100 человек и стоимость основных фондов не более 100 млн. рублей). Для таких субъектов малого и среднего бизнеса ставка налога уменьшается с 15% до 5% – в 3 раза.

По расчетам областной администрации, такая усиленная поддержка предпринимателей позволит к 2010 году увеличить количество субъектов малого и среднего бизнеса до 19 тысяч единиц, создавать ежегодно 3 тысячи новых рабочих мест, обеспечить ежегодный рост производства товаров, работ и услуг не менее чем на 10%.

ной бюджеты не 24, а 16% от прибыли.

Льготное налогообложение предусмотрено и для тех предприятий, которые работают в этих же сферах экономики по упрощенной системе на-

бизнес и власть



«Очень важно – увидеть, что мы нужны...»

В Кемеровском районе состоялся первый съезд предпринимателей.

Представителями предпринимателей района стали 116 делегатов съезда. Помимо них в мероприятии приняли участие представители контрольно-надзорных служб, с которыми бизнесу приходится взаимодействовать наиболее активно – управления потребительского рынка и предпринимательства, территориального отдела Роспотребнадзора, межрайонной инспекции Федеральной налоговой службы России, районного управления внутренних дел, управления архитектуры, комитета по управлению муниципальным имуществом Кемеровского района. Среди гостей съезда – руководители Кузбасской торгово-промышленной палаты и муниципального фонда поддержки предпринимательства г. Кемерово.

Делегаты получили возможность задать вопросы специалистам любого из девяти секторов (по имущественным вопросам; праву; по строительству и архи-

тектуре; поддержке субъектов малого и среднего бизнеса; защите прав потребителя и т.д.). Было задано 78 вопросов, на большую часть из них ответы даны на месте, остальные взяты на контроль. На будущее в районе решено создать «горячую линию» для оперативного решения насущных проблем предпринимателей.

В выступлении главы Кемеровского района Марат Калимулина особый оптимизм делегатов вызвал новость, что накануне съезда депутаты райсовета продлили действие про-

Мнение

Елена СПАСОВА, предприниматель:

– Администрация очень помогла нам в расширении бизнеса. Мы и так собирались развиваться, к этому стремились, но 72,5 тысячи рублей, которые мы, выиграв в конкурсе, получили на субсидирование части затрат на создание собственного бизнеса, значительно ускорили запуск новой парикмахерской на Металлплощадке. Сейчас очень многие закрывают бизнес, а у нас получилось наоборот – и расширение, и создание новых рабочих мест. Парикмахерскую в Березове, открытую в 2001 году, мы тоже закрывать не собираемся. Зачем нужен съезд? Очень важно – увидеть, что мы нужны.

деловой дневник

Дойти до каждого

На встречу с предпринимателями кемеровских отдаленных жилых районов Кедровка и Промышленновский выехали специалисты администрации города, депутаты горсовета и члены совета по поддержке и развитию малого и среднего предпринимательства при главе города.

В Кедровке и Промышленновском 143 объекта малого и среднего бизне-

са, на которых занято 570 человек. По численности работающих сфера предпринимательства занимает четвертое место после Кедровского угольного разреза, социальной сферы и жилищно-коммунального хозяйства.

Предприниматели задавали вопросы о льготной приватизации объектов муниципальной собственности, о новых тарифах на ЖКУ, об оформлении паспортов внеш-

ней отделки, об оборудовании парковок у магазинов. Подобные встречи, как утверждает пресс-служба администрации Кемерова, пройдут во всех районах города.

И действительно, такая же встреча состоялась в минувшую пятницу в Ленинском районе, который из некогда «спального» превратился в район с бурно развивающимся малым и средним бизнесом.

«Социальная звезда» меняет формат

Проведение конкурса «Социальная звезда» в нашей области стало добром традицией, о которой знают и которой гордятся кузбассовцы. Это неудивительно, ведь с 2004 года, когда конкурс был объявлен впервые, звания «Социальная звезда» удостоились более 2000 активных жителей Кемеровской области.

В связи с тем, что из года в год активное уча-

стие в конкурсе принимают представители малых городов и районов, его организатор – Кемеровская региональная общественная организация Кузбасский центр «Инициатива» принял решение изменить формат конкурса и провести его на территории отдельных муниципальных образований. С подобным предложением «Инициатива» обратилась к администрации

Крапивинского района. Та предложение поддержала. И 1 декабря нынешнего года стартовал первый районный конкурс «Социальная звезда».

Несмотря на меньший формат, номинаций в нем не убавилось – их также 9. И одна из них – «Доброе дело» – по-прежнему для тех, кто не замыкается в рамках своего бизнеса, работая на благо общества.

«Революционная» программа

Доходы каждого десятого работоспособного жителя Междуреченска сегодня связаны с предпринимательством. Количество малых предприятий в городе выросло до 600, число индивидуальных предпринимателей – до 2250.

Объем налоговых поступлений от малого и среднего бизнеса в бюджет города только за 9 месяцев составил 84,4 млн. рублей (в том же периоде прошлого года – 68,7). Но,

похоже, местная власть хочет большего.

В ближайшее время на рассмотрение городского Совета будет вынесена одобренная коллегией администрации программа «Развитие малого и среднего предпринимательства в городе Междуреченске на 2009-2011 годы». Ее считают просто революционной. И не только потому, что, по предварительным оценкам, общая потребность в финансовых ресурсах на ее реализацию соста-

вит невиданную до того цифру – 24 миллиона 780 тысяч рублей, из которых 11 миллионов 280 тысяч – средства местного бюджета. Для сравнения: на предыдущую программу поддержки предпринимательства из этого же бюджета было израсходовано всего 1 миллион 357 тысяч рублей.

Что же еще «революционного» в новой программе – читайте в следующем выпуске «ОПОРЫ».

О главном

Вся надежда на вас!

Мировой кризис, еще недавно казавшийся большинству из нас призраком, бродящим где-то по Америке и Европе, начал приобретать реальные очертания и в нашем регионе: предприятия металлургической отрасли наполовину сократили выпуск продукции, на складах области скапливаются миллионы тонн угля, начался рост безработицы. Первыми от заокеанских финансовых катаклизмов пострадали крупные предприятия, которые в Кузбассе давали почти половину доходов в областной бюджет. А поскольку никто не может сказать, когда все это кончится, взоры, как на главный источник пополнения казны, обращены на малый и средний бизнес.

-Наша власть иногда ведет себя, как слон в посудной лавке. С одной стороны, принимает меры по поддержке производства, с другой - ухудшает ситуацию, - так склонны считать многие предприниматели, подтверждая это конкретными примерами. Городские администрации, пытаясь компенсировать недостаток средств при наметившемся сокращении поступлений в бюджет за счет других источников, повышают арендную плату за пользование муниципальным имуществом. В Кемерове предлагают увеличить ее в два раза. Этому противится, что есть сил, совет по поддержке и развитию предпринимательства при главе города, в который местная администрация направила свое предложение. А вот в Новокузнецке местная власть не сочла возможным ни с кем по этому вопросу даже посоветоваться. Генеральный директор «Протекс-Гарант» Галина Мишина рассказала о прямо-таки вопиющем случае. Предприятие, которым она руководит, через фонд социального страхования обеспечивает детей-инвалидов техническими средствами реабилитации. Одолеть десятикратное повышение арендной платы при госзаказах с фиксированными ценами для коллективаказалось невозможным, он вынужден искать другое место, но предприятие, тем не менее, обязали весь следующий год платить арендную плату за освободившиеся площади. Что выиграл глава города г-н Мартин? К пустующим в Новокузнецке площадям, которых уже немало, добавилось еще одно.

Предприниматели выражают беспокойство по поводу льготной приватизации муниципального имущества. Как известно, по закону 159-ФЗ преимущественное право на приватизацию закрепляется за теми, кто имел договорные отношения на аренду не менее 3 лет и все это время «арендная плата за аренду такого имущества перечислялась надлежащим образом». Сейчас власти, заинтересованные в более выгодной продаже муниципального имущества, пытаются уличить предпринимателей в не-

помощи, которая объединяет более 700 предприятий, организаций и предпринимателей нашего региона, прошла серия встреч представителей основных отраслей экономики для выработки совместных усилий по предотвращению последствий от финансового цунами. А в прошлый четверг состоялось расширенное заседание правления, цель которого - рассмотреть предложенные в ходе этих встреч меры, направленные на поддержку регионального бизнеса.

Обсуждение этих мер шло по 4 секциям: «Преодоление административных барьеров», «Выработка антикор-

рупционных мер», «Стабилизация ситуации в аграрном секторе», «Поддержка малого и среднего бизнеса». К их работе были привлечены представители законодательной и исполнительной власти, предпринимательских объединений и общественных организаций Кемеровской области.

По результатам дискуссии в каждой секции был сформирован обобщенный пакет предложений. Они, на взгляд предпринимателей, могут помочь преодолеть негативные моменты во взаимоотношениях с деловыми партнерами и властью. Результаты работы по секциям были озвучены на общем заседании правления.

на федеральном и региональном уровне по преодолению влияния глобального кризиса и возможных его последствий. «Особенно надо отметить те важные решения в отношении малого бизнеса, которые уже предприняты на уровне региона, - подчеркнула Татьяна Олеговна. - Они дают возможность создавать новые рабочие места, повышать эффективность производства, производить больше товаров. Это позволяет поддерживать наполненность бюджета, стабилизировать социальную ситуацию». Напомним, с будущего года на 4 процента будут снижены ставки налога на прибыль для перерабатывающих предприятий и строительных компаний, для предприятий малого бизнеса в 3 раза будет уменьшена ставка по упрощенной системе налогообложения. Есть хорошие новости для бизнесменов, инвестирующих средства в новые технологии. Видов реальной поддержки на самом деле много. Например, актуализирован на каждый день банк данных по вакансиям рабочих мест на случай, если начнутся масовые увольнения с предприятий, в области в два раза сокращен ввоз рабочей силы из других стран. Администрация ежедневно проводит мониторинг деятельности предприятий: где, какие возникают проблемы с платежами, отгрузкой продукции. Решения принимаются по мере поступления проблем. Из предприятий малого и среднего бизнеса будут выбраны наиболее перспективные, им будет оказана административная поддержка. Предприниматели ценят то, что делает для них власть, но, по их единодушному мнению, ежедневно меняющаяся ситуация требует от всех постоянных усилий. На «разрушение» пробок направлены новые антикризисные рекомендации, которые помогут бизнесу нормально развиваться. По заверению президента ТПП Татьяны Алексеевой, все они будут переданы губернатору и областному Совету народных депутатов и будут учтены при выработке антикризисных мер, направленных на поддержку регионального бизнеса.

- Последние события в экономике требуют и от властей, и от бизнеса ответственности и напряженности сил, чтобы не допустить резкого спада производства, массовых увольнений, сокращения и невыплат заработной платы, - сказала, подводя итоги работы правления, Татьяна Олеговна Алексеева. - Торгово-промышленная палата готова к работе в экстремальных условиях.

Татьяна КВЯТКОВСКАЯ.



надлежащем перечислении арендной оплаты, как это случилось с компанией «Сибирский хлеб», которая 6 лет арендовала помещение под выставочный зал.

- Таким образом, в Новокузнецке недобросовестными плательщиками становятся все, кто хоть раз задержал оплату за арендуемое помещение, - возмущается заместитель директора компании Юрий Черников. - В этом случае почти всем предпринимателям власть может отказать в льготной приватизации муниципального имущества.

Алексей Мирошник, генеральный директор «Кузбасспромсервиса», от лица своих коллег выразил озабоченность по поводу необыкновенно активизировавшейся работы налоговых органов. Прозвучало также опасение, не возвращается ли страна к событиям 90-х годов. То, как себя ведут крупные предприятия и некоторые бюджетные организации по отношению к «малым» своим партнерам, очень напоминает времена полного беспредела. Ссылаясь на отсутствие средств, они отказываются расплачиваться за оказанные услуги

или продукцию. Особенно много нареканий прозвучало в адрес компании «Южный Кузбасс».

- Но даже если через арбитражный суд выиграешь дело, не факт, что вернешь свои деньги, судебные постановления оседают в кабинетах приставов. А должники прекрасно усвоили, что им все сойдет с рук, - возмущаются предприниматели.

Поступило предложение

на время кризиса пересмотреть налог на землю, который, по подсчетам предпринимателей, вырос в 600 раз.

Многие выступающие откровенно заявляют, что не знают, каких сюрпризов ждать от банковской системы. Иметь дело с банками скоро станет невозможно, ставки по кредитам постоянно увеличиваются. Да и саму процедуру получения кредитных средств, по мнению членов торгово-промышленной палаты, необходимо упростить. Банки без залога кредит не дают, а многие предприниматели не имеют такого имущества, которое можно предложить в качестве обеспечения застрахованного кредита. Предприниматели видят выход в создании при ад-

министрации страховогого фонда, который мог бы взять на себя риски по возврату таких кредитов.

В ходе обсуждения прозвучало мнение о целесообразности еще раз вернуться к анализу деятельности структур, выдающих лицензии. Требуется не только упростить процедуру оформления документов, создать, как это сделали комитеты по управлению муниципальным имуществом, решая земельный вопрос, «одно окно», в котором можно получить нужный разрешительный документ, но при этом исключить саму возможность взяния сотрудниками структур, выдающими лицензии, на окончательное решение о выдаче лицензий.

Аграрии настаивают на регулярных отчетах

торговых сетей по уплате за кузбасские товары. А то ведь получается несуразица: молочная про-

дукция реализуется за два-три дня, так же, как хлебобулочные и кондитерские изделия, а отсрочка оплаты за них составляет до 45 дней.

Необходимо ускорить процесс создания в городах сельскохозяйственных рынков, о строительстве которых было заявлено областной администрацией.

Торгово-промышленная палата намерена активно противодействовать коррупции. В этом году, чтобы получить от государства выгодные контракты и заказы, сам бизнес на различные взятки и так называемые откаты истратил 380 миллиардов рублей, это в полтора раза больше, чем государством выделено на национальные проекты.

Подводя итоги выступлений, президент Кузбасской ТПП Татьяна Алексеева дала высокую оценку мерам, принятым

проблема

Ежегодный объем теневой экономики в России, по оценкам некоторых экспертов, соответствует доходной части ее бюджета. В ходе недовольных мерами, принимаемыми государством по противодействию незаконному предпринимательству, все громче звучат голоса... легальных предпринимателей.

Почему предпринимаемые милицией меры не дают ожидаемого результата? – главный вопрос, который обсуждали недавно на расширенном заседании комитета по

безопасности предпринимательской деятельности при Кузбасской торгово-промышленной палате. Адресован он был прежде всего представителям ГУВД по Кемеровской области – Алексею Дворникову, зам. начальника Управления милиции по борьбе с правонарушениями в сфере потребительского рынка и исполнению административного законодательства, и Николаю Безверхнему, начальнику отдела Управления по налоговым преступлениям.

Не обороняться, а наступать

– Больше всего возбуждено уголовных дел по фактам незаконной добычи угля, – сообщил собравшимся Алексей Дворников. – Но схватить вора за руку – это поддела, надо выявить состав преступления, что становится возможным при условии, если удастся доказать причиненный крупный ущерб. Чтобы возбудить уголовное дело, требуется провести ряд исследований. После возбуждения уголовного дела тоже нужны обязательные экспертизы. Без маркшейдера, других специалистов не определить объем добывшего угля, его марку и т.д. Обращаемся в соответствующие структуры, а нам в ответ: платите за работу деньги. У милиции нет средств на это. Конечно, в конце концов удается договориться о безвозмездном сотрудничестве, но вряд ли так будет всегда.

Очень трудно, по признанию представителей органов охраны правопорядка, доказать преступление в игорном, строительном бизнесе, практически редко – некачественное оказание бытовых, стоматологических услуг, так как в условиях незаконного предпринимательства документы, как правило, сфальсифицированы, а в большинстве случаев просто отсутствуют. В этом году по 1-й и 2-й частям 171-й статьи Уголовного кодекса в Кузбассе возбуждено около 70 уголовных дел.

– Но на общем фоне роста экономических преступлений цифра не столь внушительная. Если не удается доказать оговоренную законом сумму причиненного ущерба, которая позволяет завести уголовное дело, что тогда? – поинтересовалась предприниматели.

– Включается административный рычаг, – объяснил Дворников. – По области составлен не один десяток протоко-

лов, по которым принятые судебные решения. Но если, допустим, предприятие предприняло одну незаконную операцию, то оно не понесет уголовной ответственности. Один незаконный случай рассматривается в административном порядке – это правонарушение предусмотрено штрафом, размер которого определяется судья. Под статью подпадают многоэпизодные преступления, только в случае длящегося преступления закон усматривает прямой преступный умысел.

Александр Павловский, президент муниципального фонда поддержки предпринимательства г. Кемерово, рассказал, как три года назад совет по поддержке и развитию предпринимательства при главе города вынес на рассмотрение городской администрации вопрос о незаконном предпринимательстве в областном центре:

– По результатам рейдов было выявлено более 200 предприятий по ремонту автомобилей, различного рода пунктов по предоставлению бытовых услуг, чаще всего по ремонту обуви, которые занимаются бизнесом без всяких разрешительных документов. Недавно посмотрели, что же изменилось? Милиция представила нам данные: выписано штрафов на 2 миллиона рублей, на деле городская казна получила только 300 тысяч рублей. Из двух сотен незаконных предпринимателей лицензию получили только двое. Почему ситуация не улучшилась?

– Все, что от нас зависит, мы делаем, – отпарировал Дворников. – Составляем протокол, передаем в суд, который определяет штраф в раз-

мере... тысячи рублей. За год мы на него оформляем по 5 протоколов. Однако та же мастерская по ремонту автомобилей за один день заработает столько, сколько за год выплатит штрафов... В прежнем Уголовном кодексе существовала норма: в случае неоднократного нарушения возбуждались уголовные дела. Сейчас ее исключили, и общество получило такой всплеск правонарушений!

– Нарушители закона после уплаты штрафа вновь берутся за старое, – поддержал коллегу Николай Безверхний. – Ведь размеры санкций просто ничтожны.

Практически такие же ответы предприниматели получали на все свои вопросы, касавшиеся ли они недосягаемых пунктов по сбору металлома, торговцев фальсифицированной продукцией или предпринимателей, которые рассчитываются за коммунальные услуги по бытовым тарифам, вы-

плачивают заработную плату по серым схемам.

Не случайно результатом этой встречи стал такой вывод: без ужесточения штрафных санкций мы мало что можем изменить в сложившейся ситуации. Следом была высказана отнюдь новая идея: обратиться с письмом в областной Совет, чтобы депутаты обратились с законодательной инициативой в Госдуму об ужесточении штрафных санкций и возвращении в Уголовный кодекс нормы о возбуждении уголовного дела в случае неоднократного нарушения закона.

Впрочем, автор этой идеи – сопредседатель комитета по безопасности предпринимательской деятельности при ТПП Андрей Алексин в ответ на предложение коллег, а не жесткая ли система налогообложения виной тому, что у нас так много предпринимательства в тени, заметил: «Пробле-

ма незаконного предпринимательства наряду с правовыми аспектами имеет, на мой взгляд, еще социальную составляющую. У нас немало предприятий, которые находятся на общей системе налогообложения. Вот вижу здесь Александра Волобуева. Его фирма давно на общей системе, и он даже не думает, кого бы и как обмануть. И все налоги платит, и с сотрудниками рассчитывается как положено. Дело в человеке, если хотите, в предпринимательской культуре. Кто-то живет и работает, как честный человек, богатство собирает, как курочка по зернышку, а кто-то хочет все и сразу, не важно, какими средствами. Из-за таких о бизнесменах судят, как о хапугах, ворах и пройдохах».

Еще на один социальный аспект проблемы незаконного предпринимательства обратил внимание обсуждавших эту проблему Дмитрий Колчин, исполнительный директор Ассоциации риелторов Кузбасса (?):

– В автосервисе, на предприятиях по незаконной добыче угля можно хотя бы найти материальный след в виде обо-

тати
Татьяна
КВЯТКОВСКАЯ.

Кстати

Патент как средство борьбы с незаконным предпринимательством

Федеральная власть приняла очередную попытку вывести предпринимателей из «тени», расширив сферу его применения и разрешив тем, кто его приобретет, использовать наемных работников.

Поправки, внесенные законодателем в Налоговый кодекс, лишают регионы права определять своими законами конкретные перечни видов предпринимательской деятельности, по которым разрешается применение индивидуальными предпринимателями упрощенной системы налогообложения на основе патента. Однако при этом за регионами сохраняется право устанавливать размер потенциально возможного к получению ими годового дохода по каждому из видов предпринимательской деятельности.

Связанные с этим изменения внесены и в наш областной закон «О применении индивидуальными предпринимателями упрощенной системы налогообложения на основе патента на территории Кемеровской области», действующий с 2006 года. На второй сессии облсовета они были приняты сразу в первом и втором, окончательном, чтении.

Как сообщил председатель комитета по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов облсовета Александр Микельсон, в перечень утвержденных ранее видов предпринимательской деятельности (всего – 61), которые подпадают под упрощенную систему налогообложения на основе патента, теперь добавилось еще восемь. Это услуги общественного питания, услуги по переработке и сбыту сельскохозяйственной продукции (про-

изводство, сортировка, расфасовка и транспортировка мясных, рыбных, молочных продуктов, овощных, плодово-ягодных, хлебобулочных изделий и т.д.), оказание услуг, связанных с обслуживанием сельхозпроизводства, выпас скота, ведение охотничьего хозяйства и осуществление охоты, занятие частной медицинской практикой или частной фармацевтической деятельностью (при наличии лицензии) и, наконец, осуществление частной детективной деятельности – также при наличии лицензии.

Теперь обладатель патента будет вправе привлекать наемных работников (но численность их не должна превышать за налоговый период пять человек). Изменился и период, на который выдается патент: до принятия поправок в Налоговый кодекс он выдавался на квартал, 6, 9 месяцев или год; после внесения изменений патент выдается на срок от 1 до 12 месяцев.

Уточнен порядок получения патента в другом субъекте РФ и конкретизирован учет, который обязан вести налогоплательщик.

Подробнее об этом и о самом главном – установленных областным законом величинах потенциально возможного годового дохода – базы для исчисления стоимости патента читайте в ближайших выпусках ОПОРЫ.

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ.



Решив, что необходимо своих читателей хотя бы время от времени видеть в лицо и узнавать об их проблемах, что называется, из первых уст, мы (координатор «ОПОРЫ» Вера Карзова, заместитель главного редактора по развитию газеты «Кузбасс» Лариса Идоленко и собственный корреспондент по восточным районам региона Валентина Мжельская) отправились на встречу с предпринимателями Тяжинского района.

— Имейте в виду, народ у нас маленько инертный, — предупредил нас Петр Василенко, председатель союза предпринимателей района. — Союз наш только-только начал свою деятельность в новом составе — весной прошли перевыборы. Сейчас пытаются как-то организоваться, наладить связи с администрацией, какие-то вопросы решать...

— Вот самый главный: нам хотят поднять налоги! — прервал монолог Василенко энергичный женский голос (потом мы познакомились: голос принадлежал Елене Фрошайзер). — Вчера только узнали. Никто с нами опять не посоветовался...

— А почему «опять»?..

Начавшийся затем разговор опроверг утверждение Петра Василенко об инертности его коллег.

Готовы на экстраординарные меры!

— Когда первый раз мы столкнулись с таким отношением (при прежнем руководстве района), устроили настоящую забастовку, — объяснила Зинаида Тюрина, депутат Тяжинского райсовета, член «ОПОРЫ РОССИИ», постоянный читатель нашей «ОПОРЫ» (к сожалению, остальные предприниматели признались, что ничего не читают, им, мол, некогда...). — Мы написали листовки, извинились перед нашими покупателями, торговали только хлебом-молоком, а все остальные точки закрыли... Тогда-то и пришли к выводу, что сами должны участвовать в разработке тех законов, которые принимаются у нас в районе. Три созыва назад мы обратились к предпринимателям в первый раз: давайте выдвигать своих кандидатов в районный Совет! И вот сейчас у нас в депутатском корпусе почти половина — предприниматели. Но если в прошлом году мы, и я в том числе, участвовали в подготовке изменений в местный закон о ЕНВД, то нынче получилось так, что вчера наш бюджетный комитет перед фактом поставили: в нашем районе планируется увеличить величину корректирующего коэффициента К2 на 40%. Я на ходу посчитала, как это отразится на моем магазине. С учетом увеличения коэффициента дефлятора единий налог увеличится не на 40, а на 52%. Если сейчас я с магазином 30 тысяч плачу, то буду платить 44900.

Плюс к этому увеличивается плата за электроэнергию, она уже сейчас увеличилась, а с 1 января еще вырастет. Увеличится арендная плата за землю, коммунальные платежи будут 100-процентные. Получается, нам просто не выжить. Во всяком случае, владельцы мелких магазинчиков, павильонов такой нагрузки не выдержат. А у нас разные производства позакрывались, практически нет государственного сектора, куда могут пойти работать эти люди. Наш комитет пришел к вы-

воду, что максимум, на который позволительно повысить величину коэффициента К1 — 15%. И такая нагрузка не всем по силам, потому что если К2 увеличивается на 15%, то с учетом К1 единый налог увеличится на 22%... Поздно мы о готовящемся повышении ЕНВД узнали. Чтобы повлиять сейчас на это, мы должны экстраординарные меры принимать.

От «ОПОРЫ»: Такие меры принимать предпринимателям не пришлося: корректирующий коэффициент К2, учитывающий особенности предпринимательской деятельности в зависимости от местонахождения объекта этой деятельности, повысится всего на 5%. Причем в администрации нам сказали, что вовсе и не собирались увеличивать ЕНВД на 40%, цифра эта могла прозвучать в ходе рабочих обсуждений. Так оно или иначе, но есть то, что есть.

Конкуренция: зло или будни бизнеса

Елена ФРОШАЙЗЕР:

— Вместе с «Чибисом» пилият сук, на котором сидит власть. И скоро допилият его до конца. Скоро налоги брать не с кого будет: выручка средняя сейчас по магазинам 7 тысяч рублей. А дальше хуже будет. Киловатт электроэнергии сейчас стоит 3-60, с нового года 4-50 будет. А мы все на электроотоплении. Зайдите в любой из 11 моих магазинов: еще зимы не было, а продавцы ходили в шубах. Пытаемся как-то экономить. Люди-то в чем виноваты?

Ирина НЕВИДИЦЫНА:

— Это говорят те, у кого 11 магазинов. А что говорить про нас, у которых один магазин? Наши проблемы цепляются одна за другую. Одна — соседство с «Чибисом», вторая — нехватка кадров. Молодежь утекает в города. У нас до сих пор нет Дома культуры. Ну почему никто не может сдвинуть этот вопрос с места?

— Вы считаете, молодежи только Дом культуры нужен? Молодым, прежде всего, работа нужна.

Сельский бизнес хочет знать...

Почтальоны или продавцы?

— А если конкуренция недобросовестная? — поиному поставила вопрос предпринимательница, не пожелавшая, чтобы ее имя появилось в газете. — Нас, например, почта на коле- ни поставила.

— Как это? — удивились мы.

— Сегодня, например, у нас в поселке дают пенсию. Пришла из Тяжина «Газель». Привезла не газеты и журналы, а вместе с пенсией — 1,5 тонны разного товара. Почта — закуток в 10 квадратов, а там, между тем, на весах, на которых посылки взвешиваются, взвешивают вафли, конфеты и прочие продукты. Почтальоны берут этот товар, ходят по дворам, в школу, останавливаются на дорогах и предлагают его селянам. Продают абсолютно все: и краску, и пылесосы, и кастрюли, и пледы, и календари. Почтальон хвалился: «На 70 тысяч товара разнесла в этом месяце».

Не секрет, что в сельском магазине мы даем продукты в долг. В основном пенсионерам — до пенсии. Я с одного такого покупателя 800 рублей не могу 5 месяцев получить. «А с меня почта сразу всю пенсию вычитывает!» — вот и весь его сказ. Прихожу к начальнику почты: «Этот мужчина мне должен, пожалуйста, не давайте ему товары!» — «Сейчас! У меня от этого заработок!» Почта чаще всего пенсию людям товарами выдает. Пенсионеры еще и должны почтальонам оставаться. И так из месяца в месяц. И это во всех деревнях так. И никто не может на них управу найти. Это за нами контроль, а им ничего не нужно: формы и бейджика не надо, весов отдельных не надо, подтоварников не надо. И за отсутствие санитарной книжки и нетоварное соседство почтальонов никто не наказывает и налога никакого с них не требует.

— А что, нельзя это прикрыть? — обратились предприниматели к Вере Ев- феевой, начальнику отдела экономики администрации Тяжинского района.

— Это «Почта России»...

— А мы что, не граждане России?

— Мы два года «отра- батываем» эту почту. Но в районе полномочный представитель Роспотребнадзора отказывает нам в помощи, — развел руками Вера Николаевна.

От «ОПОРЫ»: Недавно новый гендиректор «По- чты России» Андрей Казьмин в интервью газете «Ведомости» признался: «Для меня большая загадка, как почта вообще выжила». Может, ему не доложили об опыте кузбасских почтальонов? А может, как раз распространение продуктов и товаров первоначальной необходимости вместо пенсий — часть стра- тегического плана Казьмина превратить почту в супермаркет? Только, кажется, он вел речь о финансом супермаркете... Тем не менее мы надеемся, что региональный Роспотребнадзор через газету «Кузбасс» объяснит ситуацию с почтовым «маркетом», нарушающим все требования, предъявляемые к тра- диционной торговле.

Что важнее денег?

Ирина НЕВИДИЦЫНА:

— Нам советуют от мелкой торговли уходить, производством заняться, торговлю, мол, в Кузбассе не поддерживает. Но что у нас в Тяжине нужно организовать? Какое производство мы можем здесь открыть? Только переработку сельскохозяйственной продукции. Но если производство какое-то открыть, надо реализацию продукции наладить. Куда? Наш Тяжин дальше всех от близлежащих городов: до Красноярска столько же, сколько до Кемерова. И что нам здесь делать? Нам нужны кредиты. Нам нужнее анализ наших проблем и совет, как предпринимателям в Тяжине развиваться. Есть же какие-то бизнес-консультанты?..

От «ОПОРЫ»: Ответ на этот вопрос можно найти рядом (в прямом и переносном смысле), прочитав следующую, 8-ю страницу «ОПОРЫ». Ее мы подготовили специально для тяжинских предпринимателей. И надеемся, что они найдут там ответ не только на последний вопрос.

Конечно, нам не удалось сегодня рассказать обо всем, что волнует предпринимателей Тяжина — в одном материале это практически невозможно сделать. Мы еще не раз вернемся к их проблемам, потому что это проблемы многих.

Если вам, уважаемые читатели, есть что сказать своим коллегам из Тяжина — подключайтесь к нашему разговору! Воспользуйтесь электронной почтой (kdirektor@mail.ru) или зайдите, предварительно зарегистрировавшись под любым именем, на форум нашего сайта (www.kuzbass85.ru).

Вера КАРЗОВА.



Уроки Ларисы Блажко

- Лариса Раисовна, попробуем посчитать, где и чему вы учились за годы работы в бизнесе и какие уроки для себя извлекли?

- Свое дело я открыла в 1994 году, имея образование техника-плановика и инженера-экономиста, а еще - опыт работы в сфере экономики. Поэтому мне было относительно легко выстраивать свой бизнес. В 2005-2006 годах прослушала курс менеджмента по Президентской программе подготовки управленческих кадров. Тогда у меня резко изменилось отношение к ведению бизнеса. Поняла, что главное для успешного развития - создание работоспособной команды и умение планировать финансы. 2007 год - стажировка в Англии, Венгрии, Австрии по программе МТР ТАСИС. Она полностью поменяла мое мировоззрение как предпринимателя. Сравнила, как живут бизнесмены Европы, которые имеют уже сложившиеся традиции, долгосрочные контракты, гарантированные страховки, и как - предприниматели России, где все настолько часто меняется, что мы научились быть максимально мобильными, быстро и смело принимать решения. И я почувствовала себя более спокойной и уверенной: уж если в экстремальных ситуациях выживаем, то в лучшие времена и вовсе хорошо заживем! В 2007-2008 годах в КемГУ обучалась основам маркетинга по программе РИМА - постигла секреты успешного продвижения товаров. С 2003 года постоянно прохожу тренинговые программы в «Сибконсалтинге» г. Кемерово и центре «Харизма» г. Новосибирска. В «Харизме» в этом году получила сертификат бизнес-тренера.

- А что меняется в жизни человека от того, что он постоянно учится?

- Внутренний настрой. Из любого учения выносишь что-то свое. Особенно сильное влияние оказал на мое мировоззрение новосибирский центр «Харизма». Из тренинга «Переговоры в стиле Айкидо» Нелли Макаровны Бласовой я взяла для себя три главных правила-постулата:

1. Нет врагов. Есть люди, с которыми надо решать поставленные задачи (после этого мне стало психологически намного легче). 2. Самое дорогое, что есть, - это люди, которые окружают тебя. Они помогают тебе достичь поставленных целей. 3. Нельзя без ошибок - из них ты извлекаешь урок.

- А из каких ваших ошибок еще нужно извлечь урок?

- Плохого в человеке ровно столько, сколь-

ко информации, что руководитель известной в Мариинске торговой компании «Чайка» Лариса Блажко провела для старшеклассников открытый «урок предпринимательства» и собирается открыть для них «школу лидера», знающих Ларису не удивила: учеба - ее хобби. Багаж знаний Блажко набит до отказа, пора поделиться с нуждающимися.



ко и хорошего. Уметь воспринимать плохое другого человека и обращаться это в позитив - вот этому мне нужно еще учиться и учиться. Но самое главное сейчас, когда жизнь меняется так стремительно, - владение информацией. Когдавладеешь - ты «на коне», иначе - проигрыш.

- Но предприниматели обычно жалуются, что у них нет времени что-то читать - крутятся как белка в колесе...

- Я тоже много езжу на машине, читать в которой неудобно, поэтому купила маленький плеер с наушниками, аудиокниги и учусь в машине. Бесцельно время не трачу.

- Вы недавно вернулись из Америки. Там тоже учились? А где и чему?

- В Америку я хотела

родную языковую школу ЕФ. Школу нашли по Интернету, она находилась в Майами. Так мы попали в США. Можно сказать, это была экскурсия для личного развития и познания. Учились мы не бизнесу - разговорному английскому языку. Вместе с нами его учили 72-летняя аргентинка и 67-летний венгр. Это лишний раз убедило: для людей, которые хотят чего-то добиться в жизни, не существует возрастного ограничения.

- А для своего бизнеса в Америке ничего не удалось перенять?

- Заходила в магазины того же формата, что и моя «Чайка», - «у дома», и, естественно, в супермаркеты с мировыми брендами. Конечно, посмотрела, как там формируются ассортиментные матрицы, какое

рушившему правопорядок наказания не миновать, перед законом все равны - и сенатор, и простой рабочий. Если нельзя ехать со скоростью больше 50 км, никто не поедет, если принято ехать в автобусе сидя, то никто не будет стоять в проходе и в транспорте зайдет строго по очереди, которая устанавливается на остановках... Любое государство должно быть прежде всего правовым - это ведет к большому прогрессу.

- Идея провести урок предпринимательства, организовать «Школу лидера» для старшеклассников Мариинска - ваша? Решили попробовать себя в роли бизнес-консультанта?

- Идея моя. Я предлагаю ее не одному руководителю образовательного учреждения, но понимание и поддержку нашла только у главы нашего района Ивана Николаевича Дикало. И когда в ноябре по инициативе ОПОРЫ РОССИИ в школах проходила Всемирная неделя предпринимательства, советник главы Наталья Юрьевна Дащковская пригласила меня на открытый урок предпринимательства, организованный администрацией. И теперь, я верю, что «Школа лидера» будет (причем совершенно бесплатная), администрация дает для нее зал. Отбор в нее будет проходить по итогам школьных сочинений.

Сейчас нужно просто не паниковать, собраться и работать: искать ресурсы, смотреть, на чем можно сэкономить, может, поясок немножко затянуть, какие-то планы свои перестроить... Ко всему нужно относиться stoically. Верьте в себя и людей, которые вас окружают.

попасть давно. Мне было интересно изнутри посмотреть на страну, которая считает себя вправе диктовать условия всему миру. В течение года пыталась попасть туда на бизнес-стажировку, но не получилось. Потом моя подруга-предприниматель из Казани предложила поехать в Америку через междуна-

- А вы уверены, что умение человека грамотно и оригинально излагать свои мысли - залог лидерства?

- Тут главное - есть или нет у человека харизмы. Без этого лидером точно не станешь. Это мое личное убеждение. Но еще в одном убежден: бизнес - это хорошо, но безграмотный руководитель - плохо.

Хотя я училась всегда хорошо, с русским у меня почему-то проблемы: в письмах иногда делаю ошибки, встречаются они у меня и в речи. Это я еще раз почувствовала во время урока и поняла, что необходимо срочно подтягивать русский. Не знаю только, как. У детей я попросила прощения за мой язык и посоветовала обратить внимание на свой, пока у них еще есть время...

Я не умею красиво писать сочинения, но людей повести за собой могу. И буду учить этому школьников. В группу хочу набрать тех, кто хочет чего-то добиться в жизни сам, а не по указке родителей. Главный акцент сделаю на взаимодействии понятий «хотеть» и «сделать». Ведь для того, чтобы мое «хочу» исполнилось, нужно что-то делать. В качестве выпускного экзамена ребята будут писать бизнес-планы. Мне это интересно.

- Сейчас, имея сертификат бизнес-тренера, да еще такой опыт, вы могли бы учить и своих коллег-предпринимателей. Более того, вы можете на бизнес-консультациях бизнес сделать. Вам, наверное, уже тесно в рамках торговой ком-

1. Нет врагов. Есть люди, с которыми надо решать поставленные задачи (после этого мне стало психологически намного легче). 2. Самое дорогое, что есть, - это люди, которые окружают тебя. Они помогают тебе достичь поставленных целей. 3. Нельзя без ошибок - из них ты извлекаешь урок.

пании «Чайка» да и Мариинска?

- Я провела несколько тренингов для взрослых. Действительно, бизнес-консультирование - одна из программ моего дальнейшего развития. У меня есть неплохая база знаний, почему же не передать ее людям? Да, мне тесно в рамках «Чайки», но уезжать из Мариинска не хочется. Я не люблю большие города. Москва утомляет меня уже за полтора дня, Новосибирск убивает «пробками» на дорогах: 1,5 часа - в один конец города, 1,5 - в другой. 3 часа умножить на 22 рабочих дня - это 66 часов, или трое суток в месяц, которые проходят впустую!

- А бизнес - консультирование в таких городах, как Мариинск, сегодня востребовано?

- Тренинги проводила для своих сотрудников, однако ко мне приезжали

ли даже из Новокузнецка - знакомые предприниматели сами попросились. Знакомые марининцы тоже приходили, но не предприниматели... Прочитать все, что публикуется и издается сейчас, невозможно, а тренинги вбирают в себя комплекс знаний. И если человек хочет, он найдет силы, время, деньги, будет недосыпать, в чем-то еще себя ограничивать, но найдет время на это. Можно хотеть и ничего не делать. А можно хотеть и делать.

- По-моему, вашим коллегам легче обижаться на власть, позволявшую зайти на местный рынок «Чибису» или «АЛПИ». Мало кто, подобно вам, попытался противопоставить крупным розничным сетям такую сеть, как «Чайка». Кризис не ослабит ваши позиции?

- От того, что в город зашел «чужой» бизнес, никуда не денешься - идет перераспределение рынка. Но наши магазины - формата «у дома». Менять его мы не собираемся: он востребован - за молоком или булкой хлеба вы пойдете не в супермаркет, а в ближайший магазин с продавцом за прилавком. Я не вижу в «АЛПИ» и «Чибисе» больших конкурентов. У каждого свой покупатель. Наша главная задача - чтобы покупатель был доволен.

Сейчас нужно просто не паниковать, собраться и работать: искать ресурсы, смотреть, на чем можно сэкономить, может, поясок не-

много затянуть, какие-то планы свои перестроить... Ко всему нужно относиться stoically. Верите в себя и людей, которые вас окружают. Кризис затронет очень большие корпорации, а малый и средний бизнес, считаю, более гибок, управляем и пострадает меньше. Смотрела аналитические новости: в той же Америке от кризиса страдают только крупные корпорации! Сокращения происходят только на крупных предприятиях, и статистические данные, напротив, говорят о росте малого и среднего бизнеса, получающего контракты за счет банкротившихся гигантов. У меня опtimisticкий настрой!

Расспрашивала
Наталья
ЛЕБЕДИНСКАЯ.