

Чем дальше во двор, тем больше снега? стр. 2

Март						
ПН.	5	12	19	26		
ВТ.	6	13	20	27		
ср.	7	14	21	28		
чт.	1	8	15	22	29	
пт.	2	9	16	23	30	
сб.	3	10	17	24	31	
вс.	4	11	18	25		

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)

\$ 26,17 руб.

€ 34,48 руб.

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву – ответ А.Тулеева

Издается
с 7 января
1922 года.



39 (24273)

6 МАРТА 2007 г., ВТОРНИК

645165

факт и комментарий

Сложно, но можно уйти России от сырьевой зависимости

Уйти от сырьевой зависимости России, увеличить продажу на мировом рынке высокотехнологичной продукции, разработать систему мер, направленных на увеличение доли обрабатывающих производств с высокой степенью добавленной стоимости.

Эти задачи, по мнению Президента России, стали сейчас самыми актуальными для дальнейшего развития экономики страны, о чем он и заявил на недавнем заседании президиума Госсовета России. Своё мнение по этому поводу мы попросили высказать кандидата технических наук Валерия ВЛАСОВА.

За последние 15 лет большинство предприятий машиностроения сильно сдали позиции. По сути дела, не развивались, работали на выживание. Сейчас вновь начинают как-то налаживаться связи, но процесс это не простой и потребует немало времени.

Потерины отраслевая на-ука, большая часть заводов. Например, в электромашиностроении было в свое время 34 завода, 11 КБ и институтов, которые разрабатывали новые виды продукции. Была сложная цепочка от разработки новых двигателей и до запуска их в серийное производство.

Пожалуй, единственным минусом в этой системе было отсутствие конкуренции среди предприятий и научных коллективов. За качеством следили формально. Каждый работал на своих вполне определенных потребителей, и это сыграло плохую службу. Сохранить удалось лишь два отраслевых института – в Томске и во Владимире и несколько заводов. К сожалению, бывший «Кузбассэлектромотор» очень много потерял за годы реформ. Объемы продукции сократились в разы. Теперь необходимо время, чтобы встать на ноги.



Сделать это весьма не просто. Что мы имеем? Сейчас в России действуют три крупных завода по производству электродвигателей. В общем, они выпускают весь спектр необходимых электромашин. Однако выйти с ними на европейский рынок не так-то просто, поскольку наши модели имеют другую привязку по высоте и другим параметрам. Тем не менее, сейчас наши предприятия все-таки выпускают модели, применимые для европейских стандартов.

По качеству наши двигатели вполне конкурентоспособны. Для того, чтобы все отдалилось и заработало как следует, чтобы мы, кроме сырья, продавали за рубеж высокотехнологичную продукцию, необходимо внимание и небольшая помощь от государства машиностроительной отрасли. Главное – не мешать тому, что уже начало складываться. Думаю, что данное президентом поручение правительству: предусмотреть субсидирование процентных ставок по кредитам, предоставляемым на расширение выпуска высокотехнологичной продукции, должно помочь делу. Ситуация не такая уж катастрофическая.

В областной администрации состоялась встреча руководителей машиностроительных предприятий и строительных организаций области. Разговор шел о том, какой вклад могла бы сделать машиностроительная отрасль для реализации национального проекта «Доступное и комфортное жилье – гражданам России». Как выяснилось, пока этот вклад почти нулевой. И тому есть объяснение.

Первыми из кризисных 90-х годов стали выходить угольщики. У них появились деньги, к ним и повернулись машиностроители. Машины и оборудование, которые делают на кузбасских заводах, производятся в основном для нужд угольных компаний.

Однако строители на месте не стояли. Сегодня в Кузбассе работает примерно две тысячи строительных организаций. Для каждой из них требуется оборудование и множество всевозможных изделий: от простых до сложных. А вот машиностроительная отрасль на эти потребности отреагировала весьма слабо.

Прикинем: тонна угля стоит недешево, а квадратный метр жилья еще дороже и продолжает дорожать. Если исходить из среднепотолочной цены – 1 тысяча рублей за тонну угля и 22 тысячи за квадратный метр, то выйдет: сдал строитель 1 квадратный метр – все равно, что 22 тонны угля добыть и продать.

В этом году, например, в Кузбассе планируют построить 1 миллион квадратных

К углю – передом, к избушке – задом

метров жилья. Умножаем этот миллион на скромные 22 тысячи – 22 000 000 000 получается! Деньги серьезные.

А какая доля из этих 22 тысяч рублей за квадрат остается у наших машиностроительных предприятий? Официальная статистики на это счет нет. Однако и считать особено нечего. Пока машиностроительная отрасль Кузбасса улавливает от стоимости квадрата где рубль, а где 3 копейки. То есть машиностроители напоминают известного скажочного героя, к которому избушка давным-давно повернулась крыльцом, а он танк не торопится.

О потребностях строителей рассказал президент Союза строителей Кузбасса Виктор Неустроев.

Сегодня перечень материалов и оборудования, которые мы везем из-за пределов области, огромен. Например, ЗАО «СК «Южкузбастстрой» купило в минувшем году 10 башенных кранов – каждый за 13 миллионов рублей. Но краны все-таки сложная машина, ее за год не сделашь. Но и шурупы,

болты, металлоформы для производства панелей, расходные материалы к ним, электротехническая, кабельная продукция – все это мы в основном закупаем за пределами области. Например, на закупку электрощитков, трансформаторов и другого оборудования у нас уходит сотни миллионов рублей в год. Металлоконструкции для строительных лесов мы везем из Подмосковья и Омска. Естественно, если бы наши заводы предложили нам из этого перечня что-то приемлемое по цене и качеству, мы бы не отказались, ведь транспортные расходы очень велики.

В ближайшей перспективе нам предстоит масштабная замена оборудования на предприятиях строиндустрии. Тоже большой объем работы и большие деньги – и заключил В.А. Неустроев.

Разумеется, для того, кто купил или построил себе жилье, совсем не важно, где сделан выключатель или вентиль в его квартире. Новоселу важна цена квадратного метра жилья.

Александр СУСОЕВ.

Конкурс – это прекрасная традиция ежегодно отмечающая тех женщин, которые достигли определенных высот в науке и бизнесе, здравоохранении и образовании, культуре и творчестве, спорте и управлении. Многие из участниц знают весь Кузбасс, а некоторые известны и далеко за пределами области.

Ежегодный городской конкурс «Кемеровчанка года» проводится с 2001 года. За это время в нем приняли участие более пяти тысяч наших землячек. На титул «Кемеровчанка-2006» претендовали 114 женщин. Из них 32 признаны победительницами. Среди них есть воспитатели детских садов, учителя, ученыe, музыканты, работники средств массовой информации, общественные деятели, врачи, художницы, спортсменки и школьницы.

В номинации «Образование и культура» лучшими стали: Н.П. Климина, Т.Ф. Макулик, Н.П. Кориненко, Е.Г. Белкина, О.А. Рубанова, Т.В. Терещенко.

В номинации «Бизнес и наука» победили: Н.А. Барбарац, И.А. Мерешавая, Е.А. Морозова, Н.В. Дейс, О.Г. Краснощукова, С.В. Хорунжина. В номинации «Преодоление» – О.П. Нестерова, Т.Б. Киселева, Н.В. Воробьева, «Берегиня» – Л.И. Лапшина; «Золотые руки» – Н.И. Коваленко, М.А. Дударева.

Есть женщины в городе нашем

Вчера в Государственной филармонии Кузбасса состоялась торжественная церемония чествования победителей ежегодного городского конкурса «Кемеровчанка-2006».

Газета Кузбасс

в Интернет: www.mega.kemerovo.su/kuzbass/

Ваша страница в Интернет на сервере Компании «Мега»

«Экономика и жизнь Кузбасса», тел. (3842) 25-32-77, тел./факс 36-62-01

КУРЬЕР

служба новостей «Кузбасса»: тел. 52-36-45, 52-67-67

И будут фабрика и шахта

Вчера в Кемерове состоялось подписание соглашения о социально-экономическом сотрудничестве на 2007 год между администрацией Кемеровской области и Распадской угольной компанией.

Соглашение подписали губернатор А.Г. Тулеев и генеральный директор ЗАО «Распадская угольная компания» Г.И. Козлов. Согласно документу, компания инвестирует в развитие угольного производства 3,5 млрд. рублей – на 1 млрд. больше аналогичного показателя 2006 года. Эти средства будут направлены на строительство новой современной шахты «Распадская-Коксовая», а также второй очереди собственной обогатительной фабрики «Распадская». Вторую очередь планируется ввести в первом квартале 2008 года.

В 2007 году компания направит на реализацию национальных проектов 66,8 млн. рублей, в том числе 60 млн. рублей – на финансирование беспроцентных жилищных кредитов для молодых семей Кузбасса.

Стороны также договорились увеличить в 2007 году среднюю зарплату шахтерам компании до 25 тыс. рублей.

к 8 марта

Завтра администрация Краснобродского городского округа открывает дополнительную группу на базе детского сада № 56 «Теремок».

В эти дни проходят акции «Подари игрушку детям!» и «Книжки для малышки». В них принимают активное участие родители, общественные организации, предприятия округа. Собранные игрушки и книги предназначены для малышей, которые будут посещать новую группу.

Признание коллег по перу

В Москве председатель Союза журналистов России Всеволод Богданов вручил обозревателю газеты «Кузбасс» Дмитрию Толковцу премию «За профессиональное мастерство».

Традиционный бал прессы, на котором награждали лауреатов премий СЖ России за 2006 год, прошел в начале февраля в столичном Центре международной торговли. На нем присутствовали более тысячи наших коллег из всех регионов страны, известные политики, предприниматели, деятели культуры. Однако в силу специфики профессии приехали туда Дмитрий смог, и потому престижную награду он получил только во время очередной командировки в Москву.

Так оценен его материал «Свой среди чужих», рассказывающий о несладкой судьбе жителя р.п. Промысленное Е.П. Худикова, которого многие земляки уважительно называют «кузбасским Штирлицем» (см. «Кузбасс» от 22.06.2006 г.). «Дело Худикова» в буквальном смысле слова «раскопали» несколько лет назад подполковник милиции в отставке, член Союза писателей России С.М. Павлов, который работал в ту пору в областной прокуратуре и занимался реабилитацией жертв политических репрессий. Во многом благодаря его настойчивости и энергичности старый разведчик был реабилитирован и получил полное право не стыдиться эпизодов своей биографии, о которых он был вынужден молчать почти 60 лет.



Климат

7 марта облачно с прояснениями, в отдельных районах снег. Ветер северо-западный 6-11 м/с. Температура ночью -16...-21°C, при прояснении -26...-31°C, днем -13°C, местами -23°C.

8 марта облачно с прояснениями, в отдельных районах снег. Ветер северо-западный 6-11 м/с. Температура ночью -16...-21°C, при прояснении -26...-31°C, днем -15...-20°C, в отдельных районах до -25°C.

Прогноз погоды на 6 марта

Облачно с прояснениями, в отдельных районах снег. Ветер южный 2-7 м/с, порывы до 12 м/с.

Далее температура будет падать, влажность увеличиваться. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается повышенный. Матинний поле Земли спокойное.

●

Восход 7:55

Закат 18:59

Долгота дня 11.04

С

Восход 22:08

Закат 08:18

Посл. четв.

12 марта

день

ночь

температура

ясно

малооблачно

облачно

облачно

снег

около 0

-28...-30

Извещение о проведении открытого конкурса

1. Организатор и заказчик открытого конкурса: ГОУ НПО ПУ № 78.

2. Место нахождения и почтовый адрес: 652050, Кемеровская область, г. Юрга, ул. Шоссейная, 100.

3. Адрес электронной почты: RU78yurga@rambler.ru.

4. Номер контактного телефона: 8 (384-51) 3-21-11.

5. Контактное лицо: Мурашкина Ольга Владимировна.

6. Источник финансирования: федеральный бюджет.

7. Предмет государственного контракта. Приглашаем принять участие в открытом конкурсе по отбору подрядчиков на выполнение работ по капитальному ремонту кровли спортзала, гаража и главного корпуса ГОУ ПУ № 78.

8. Срок исполнения контракта: до 31.12.2007 года.

9. Участие в открытом конкурсе. В открытом конкурсе могут принимать участие юридические лица и предприниматели без образования юридического лица, имеющие лицензию на соответствующий вид деятельности.

10. Оплата государственного контракта. Оплата производится по факту выполнения после подписания акта выполненных работ путем перечисления денежных средств на расчетный счет поставщика.

11. Начальная цена контракта: 690000 рублей (шестьсот девяносто тысяч рублей).

12. Заинтересованные лица могут получить дополнительную информацию и пакет конкурсной доку-

ментации по адресу: 652050, Кемеровская область, г. Юрга, ул. Шоссейная, 100, в бухгалтерии, адрес электронной почты RU78yurga@rambler.ru. Плата за предоставление конкурсной документации не взимается.

13. Срок предоставления конкурсной документации: с 06.03.2007 г.

14. Дата начала приема заявок на участие в конкурсе: 06.03.2007 г.

15. Дата, время окончания приема заявок: 14 часов местного времени 06.04.2007 года.

16. Заявки на участие в открытом конкурсе принимаются по адресу: 652050, Кемеровская область, г. Юрга, ул. Шоссейная, 100, в бухгалтерии на бумажных носителях. Порядок подачи конкурсных заявок установлен в конкурсной документации. Вскрытие конвертов состоится в 14:00 местного времени 06.04.2007 года.

17. Критерии оценки заявок:

- качество работ;
- сроки выполнения работ;
- срок предоставления гарантии качества работ;
- объем предоставления гарантий качества работ;
- цена контракта;
- другие критерии в соответствии с законодательством.

18. Обеспечение заявки и исполнение контракта:

19. Срок подписания контракта с победителем: 10 дней со дня подписания протокола оценки и сопоставления конкурсных заявок.

Государственное унитарное предприятие Администрации Кемеровской области «ГлавУКС»

Проектная декларация:

жилой дом № 30 в микрорайоне № 10 жилого района Тырган г. Прокопьевска

ИНФОРМАЦИЯ О ЗАСТРОЙЩИКЕ

1. Наименование предприятия

Предприятие	Государственное унитарное предприятие Администрации Кемеровской области «ГлавУКС»	
Почтовый адрес (местонахождение)	650099, г. Кемерово, пр. Советский, 60	
Руководитель	Начальник ДесяткаАлександр Григорьевич	
Режим работы	Ежедневно: с 8-30 до 17-30, обед с 12-00 до 13-00, выходные: суббота, воскресенье	

2. Государственная регистрация

Вид документа	Свидетельство государственной регистрации (перерегистрации) предприятия	Свидетельство о внесении записи в Единый государственный реестр юридических лиц
Серия свидетельства	КЕ-401370	42
Регистрационный номер	№ 4595	002827274
Код ОКПО	03983820	
Код собственности КФС	13 – собственность субъектов Федерации	
Код правовой формы КОПФ	42 – Государственное унитарное предприятие Администрации Кемеровской области «ГлавУКС»	
Основные виды деятельности (ОКОНХ)	69000 – хозяйственное управление строительством	
Дата регистрации	05.05.1999 г.	
Юридический адрес	650099, г. Кемерово, пр. Советский, 60	

3. Учредитель

Учредитель	Кемеровская область в лице Комитета по управлению государственным имуществом Кемеровской области
Адрес (местонахождение)	650099, г. Кемерово, пр. Советский, 58

4. Проекты строительства многоквартирных домов и/или иных объектов недвижимости, в которых принимал участие ГУП АКО «ГлавУКС» в течение 2004-2006 г.г., в качестве заказчика-застройщика

Объект (строительный номер, адрес)	Характеристики	Общая площадь жилых помещений (кв. м)	Сроки строительства
100-квартирный жилой дом № 25 в квартале 14 Задского района г. Кемерово	10-этажное панельное здание 3 блок-секции 100 квартир	6 230	2003-2004 гг.
106-квартирный жилой дом № 23 микрорайон 14 Задского района г. Кемерово	9-этажное панельное здание 3 блок-секции 106 квартир	4 806	2004-2005 г.г.
100-квартирный жилой дом № 24 микрорайон 14 Задского района г. Кемерово	10-этажное панельное здание 100 квартир	4 132	2005 г.
116-квартирный жилой дом № 24 микрорайон 10 г. Прокопьевск	5-этажное панельное здание 3 блок-секции 116 квартир	6 141	2005-2006 гг.
118-квартирный жилой дом № 21 микрорайон 10 г. Прокопьевск	5-этажное панельное здание 3 блок-секции 118 квартир	6 147	2005-2006 гг.

5. Лицензии

Вид лицензируемой деятельности	Строительство зданий и сооружений I и II уровня ответственности	Выполнение функций заказчика-застройщика
Лицензирующий орган	Федеральное агентство по строительству и жилищно-коммунальному хозяйству	
Дата выдачи	10 апреля 2006 г.	
Серия	Д 711821	
Регистрационный номер	ГС-6-42-02-27-04207003319-002830-4	
Основание выдачи лицензии	Приказ Федерального агентства по строительству и жилищно-коммунальному хозяйству от 10 апреля 2006 г. № 14/02	
Область действия лицензии	Территория Российской Федерации	
Срок действия лицензии	10 апреля 2011 г.	

6. Финансовое состояние

Величина собственных денежных средств на день опубликования проектной декларации 7 898 127 руб.

Финансовый результат текущего года на день опубликования проектной декларации Налогооблагаемая прибыль – 589 000 руб. Чистая прибыль – 67 000 руб.

Размер кредиторской задолженности в результате выполнения не в полном объеме обязательств по гражданско-правовым договорам 101 145 руб.

ИНФОРМАЦИЯ О ПРОЕКТЕ СТРОИТЕЛЬСТВА

1. Цель проекта

Рабочий проект	30 в микрорайоне № 10 жилого района Тырган г.Прокопьевска
Проектный институт	ГУП ППИ «Кузбассгражданпроект»
Шифр проектной документации	510-30-10-30 № 3286
Исполнение	Железобетонное из КПД
Количество этажей	10
Количество квартир	60
Сроки строительства	Ноябрь 2006 года - июль 2007 года
Государственная экспертиза проекта	№ 76-8/39 от 28.02.2006 г. Управление ГлавГосЭкспертизы по Кемеровской области

2. Разрешение на строительство

Номер	42-37-07/2
Дата выдачи	19.01.2007 г.
Выдавший орган	Комитет строительного контроля администрации г. Прокопьевска

3. Земельный участок

Собственник	Администрация г. Прокопьевска
Право застройщика на земельный участок	Аренда земли
Основание	Договор субаренды земельного участка № 3632-1 от 22.11.2006 г.
Общая площадь участка	3040 кв. м

Площадь застройки 3040 кв. м

Элементы благоустройства Проезды, тротуары, дворовые площадки, малые архитектурные формы, озеленение.

4. О месторасположении

Российская Федерация, г. Прокопьевск, жилой район Тырган, микрорайон № 10, дом № 30

5. Количество и состав квартир

Количество блок-секций	1
Количество этажей	10
Количество квартир на этаже	1-комн.-1, 2-комн.-3, 3-комн.-2; 2-этаж: 2-комн.-4, 3-комн.-2
Характеристика	Все помещения изолированы

6. Функциональное назначение нежилых помещений

Нежилые помещения отсутствуют

7. Общее имущество

Имущество общей долевой собственности участников долевого строительства

8. Срок ввода в эксплуатацию

июль 2007 года

Документы о вводе

9. Возможные финансовые риски

Обстоятельства непреодолимой силы: стихийные бедствия, чрезвычайные происшествия, забастовки, резкий скачок инфляции

В Кемеровском театре-студии «Встреча» состоялась премьера спектакля «Не могу представить, что будет завтра». Малоизвестную пьесу Теннесси Уильямса воплотили на сцене два режиссера - Леонид Костылев и Сергей Сергеев.

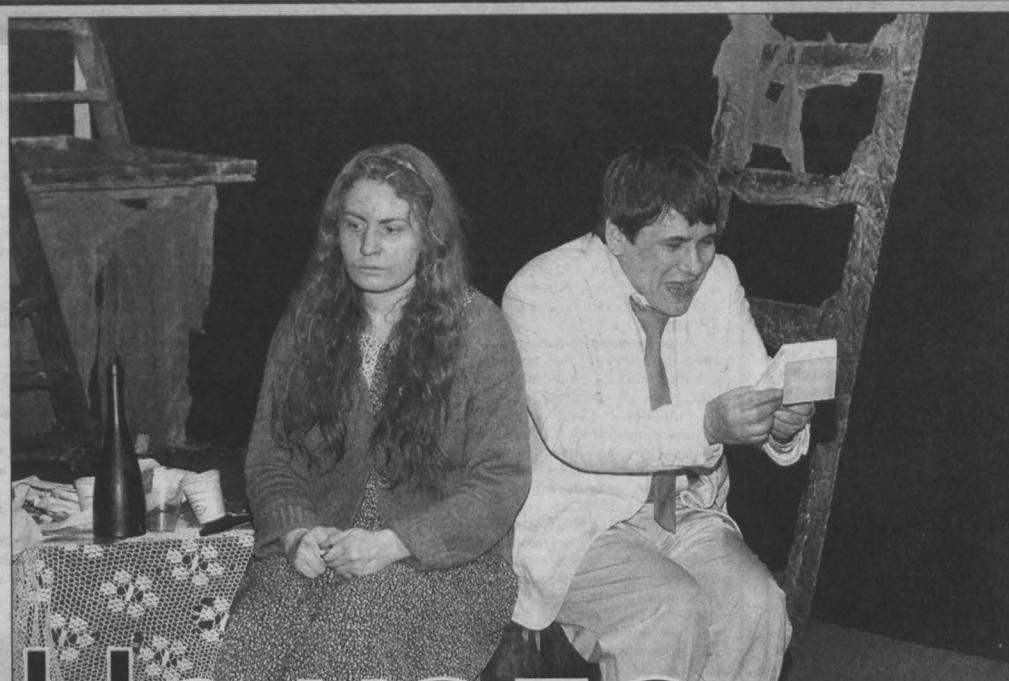
Даже порывшись в сборниках пьес Теннесси Уильямса, эту - найдешь не сразу. Грустная история про НЕГО и ЕЕ, про умирающую женщину и мужчину, в силу обстоятельств оказавшегося «за бортом» жизни, на самом деле мало напоминает традиционные love story.

Похоже, Уильямс писал ее в последние годы творчества, и его больше волновали проблемы искаания человеческих возможностей, нежели проблемы любви. Этую же тему стараются исследовать и авторы спектакля, и актеры, занятые в нем.

Она (Маргарита Майнгард) - женщина на закате жизни. Не сразу поймешь - то ли старуха, то ли просто тяжело больной человек. Он (Сергей Сергеев) - мужчина в расцвете лет. Но не сил! Непонятная психическая травма отозвалась страшными последствиями: он теряет речь. (Аллия - так, кажется, называется этот синдром). Но пока еще он может говорить - плохо, заикаясь и с трудом подбирая самые простые слова - он приходит к Ней.

С работы (школьный учитель) его уволили. Перспективы найти новую службу или хотя бы вылечить свой таинственный синдром - весьма туманны. Вот и остается мужчине коротать свой век в приюте с бездомными старухами да изредка навещать свою любовь...

В первых сценах спектакля не сразу даже и понимаешь, что Она - единственный и неповторимая, главная женщина его жизни. Он приходит к ней так, как, наверное, неутешный, но любимый сын приходил бы к матери. И Она ворчит на него вполне по-матерински, и по-матерински допытывается, как



Не надо бояться «завтра»

устраиваются Его дела, и по-матерински же настойчиво пытаются хоть как-то помочь Ему...

Сценография спектакля - какие-то тряпки, лохмотья, старый патефон - не оставляет сомнения: нас приглашают в жизнь людей несчастных и бедных. Бедных во всех смыслах этого слова. И зрителю попрощеется с трудом удастся преодолеть этот барьер нежелания вникнуть - зачем они нужны мне, эти проблемы маргиналов?

И лишь постепенно начинаешь понимать: спектакль «Встречи» - отнюдь не про «чернуху» жизни. Он - про ее итоги. Если угодно, - про перешагивание на следующую ступеньку. Есть такие периоды в жизни человека, которые вступают в жизнь людей несчастных и бедных. Бедных во всех смыслах этого слова. И зрителю попрощеется с трудом удастся преодолеть этот барьер нежелания вникнуть - зачем они нужны мне, эти проблемы маргиналов?

В спектакле, сложном даже для профессиональной группы, я бы отметила игру непрофессиональной и молодой Маргариты Майнгард. Ей вполне удалось передать ржескисерий замысел, и геройня ее получилась по-настоящему трагической.

Ольга ШТРАУС.
Фото Валерия Фоминского.

Герой Сергея Сергеева не по-мужски робок перед жизнью, он боится завтра, потому что любые перемены участия, как показывает весь его предыдущий жизненный опыт, ведут только к худшему. А героине Маргарите Майнгард бояться, в сущности, уже нечего. Оттого она резка и прямо-душина жестока. Но вот удивительное дело! Столкнувшись вместе, две эти человеческие слабости - робость и цинизм - дают парадоксальную химическую реакцию.

Они рождают вещества, которое я бы назвала чувством жизни. С ее полнотой и любовью. С ощущением радости и перспектив. С надеждой, что любые испытания впереди - преодолимы, а если даже и нет, то все равно - это ЖИЗНЬ, а значит, «завтра» бояться не стоит.

В спектакле, сложном даже для профессиональной группы, я бы отметила игру непрофессиональной и молодой Маргариты Майнгард. Ей вполне удалось передать ржескисерий замысел, и геройня ее получилась по-настоящему трагической.

Ольга ШТРАУС.
Фото Валерия Фоминского.

Женский формат «Чибиса»

В предверии 8 Марта ЗАО «Система Чибис» открывает в Кемерове гипермаркет «Поляня». Для горожан это будет подарком к празднику. А для основательницы «Чибиса» Александры Колесник и ее семьи фактически началом реализации крупномасштабного проекта по развертыванию сети «Поляня» по всей Сибири. О проекте, формате и женщинах Александра Георгиевна рассказала «Кузбассу»:

- Когда мы только начали свой бизнес (в этом году нам исполняется 15 лет), мы не ставили никаких задач по развитию сети или каких-то форматов. Была одна задача - выжить. Сначала был один магазин, всего 70 квадратных метров. Вспомнил то время. В начале 90-х годов продавали то, что можно было купить у коммерсантов. Но мы старались в этой ситуации делать цены пониже. К нам пошли люди. Потом появился возможность, деньги, и мы взяли в аренду один магазин, потом второй, третий. Осознание того, что надо создавать уже сеть магазинов, появилось в 1996-1997 годах. Сейчас по итогам 2006 года у нас 64 магазина по области. Оборот составил почти 150 млн. долларов. Это и так называемые «народные» магазины, и супермаркеты, теперь и гипермаркеты.

Они рождают вещества, которое я бы назвала чувством жизни. С ее полнотой и любовью. С ощущением радости и перспектив. С надеждой, что любые испытания впереди - преодолимы, а если даже и нет, то все равно - это ЖИЗНЬ, а значит, «завтра» бояться не стоит.

В спектакле, сложном даже для профессиональной группы, я бы отметила игру непрофессиональной и молодой Маргариты Майнгард. Ей вполне удалось передать ржескисерий замысел, и геройня ее получилась по-настоящему трагической.

Ольга ШТРАУС.
Фото Валерия Фоминского.

Конечно. На 80% и наши работники - это женщины. На 70% покупатель - тоже женщины. Те, кто реально делает покупки. Это ведь так. Ведь женщина кормит, готовит, убирает, моет. И принимает решение, что покупать. Это, пожалуй, только к 8 Марта мужчины все будут в магазине, скупая все подряд. Нам, женщинам, в этом смысле классно. Мы можем работать наравне с мужчинами. Можем зарабатывать наравне с ними. Но мы хозяйки, а они нет. В магазине мы хозяйки положения. Покупаем то, что нам надо, а мужчина идет и катит тележку. Есть у нас такое преимущество.

А потребности современной женщины, решющей, что и где купить, укладываются в три слова: «Много, выгодно, удобно». Кемеровская сеть «Поляня», построенная на месте одного из ангаров оптового рынка на ул. Тухачевского, 100, занимает всего 9 тысяч квадратных метров.

Торговая площадь - 6,5 тысячи квадратных метров.

Было бы немного. Меж-

дует тем, здесь можно купить все: от жидкокристаллического телевизора, одежду, мебели, обуви, предметов интерьера до буханки хлеба.

При этом гипермаркет рас-

считан именно на обычных людей, а не оптовых потребителей. Даже высота полок

такая, чтобы до всего можно было дотянуться. Вот и по-

лучается, что в одном месте человек сможет купить все сразу по приемлемой цене.

Признаюсь, я сама делаю покупки в гипермаркете в Белово (там в прошлом году

в качестве эксперимента был открыт наш первый подоб-

ный магазин). И ни потому

покупаю, что это наш гипер-

маркет. Просто действительно не хами придумали. Так

работает весь мир. И запросы

покупателей, потребитель-

ского поведения практически одинаковы, что у нас, что в Европе. Потребительская способность людей растет

из года в год. У покупателей

появляются определенные

предпочтения. И мы долж-

ны знать их. Желательно,

опережая конкурентов.

- В магазинах ходят в основном женщины. Зна-

нас все так же, как и во Франции, и в Германии.

То, что уже сделано, показывает, что и работает это все в Кузбассе, как и во всем мире. Мы первыми предложили Кузбассу формат гипермаркета по европейским стандартам. Я очень благодарна кузбассовцам за то, что нас оценили. В Белово эксперимент не просто удался. В городе в прошлом году открылись магазины других торговых систем. Но беловчане от нас не ушли. За это спасибо, прежде всего, женщинам. Думаю, получится у нас не только в Кемерове, но и в других регионах.

- До сих пор «Чибис» была кузбасской сетью. Теперь мы намерены идти в другие регионы. В Кузбассе стало тесно?

- Мы будем осваивать рынок Западной Сибири. В целом есть план открыть 20 гипермаркетов «Поляня» в разных регионах. Наши люди уже работают, подыскивая приемлемые варианты. Где-то будем строить на пустом месте, где-то брать в аренду. Мы чувствуем, что это можно сделать. У нас появился опыт, и думаю, что будет меньше ошибок. Мы в 1992 году начинали с нуля, везде запинались. Но у нас получилось.

Сейчас нам интересно пробовать себя в новом формате. Это определенный драйв. Такой у меня, у моей семьи (бизнес наш - семейный) характер.

Стартовали мы с «Поляней» еще и потому, что появился инструмент - деньги, и люди, которые могли бы это делать. Мы с УРСА Банком (объединенные «Сибакадембанк» и «Уралвнешторгбанк») создали совместную компанию «Регионмарт», которая и занимается развитием сети гипермаркетов «Поляня». Банк - наш давний партнер. За долгие годы мы заработали кредит доверия в этой финансовой организации, поэтому с нами и решили создать совместный бизнес. Поверили нам и иностранцы. Руководит новой компанией польский менеджер Ярослав Шиллер, имеющий большой опыт работы в иностранных консалтинговых компаниях и вроссийских торговых системах. Привлечены, как я уже говорила, и другие польские специалисты, запускающие сети в Европе и странах СНГ.

Бизнес часто говорит об административных барьерах. Но для нас сегодня не это главное. Основная проблема в реализации нашего проекта - это конкуренция. Люди в администрации края, имеющие различные кресла - со здравым смыслом. В итоге все можно решить. Конкуренция с другими сетями - вот то, что нам предстоит преодолеть. Это самое сложное, но это и самое интересное. То, что мы наметили сделать, по масштабам сопоставимо с пройденным уже путем. За три года нам предстоит сделать столько же, сколько за 15 лет. Затруднительно, но по крайней мере, до сих пор у нас все получалось.

Подготовила
Татьяна ДУМЕНКО.

ОСТОРОЖНО: безответственные родители

На теле малыши нет живого места. Оно буквально расщеплено юдом и зеленкой. Еще бы! Соседи, по сути, вырвали двухлетнюю девочку из зубов рассвирепевшего ротвейлера. Однако не торопитесь с выводами, что-де маленькая Маша стала еще одной жертвой бойцовой собаки. Есть понятие, что преступниками не рождаются. То же самое можно сказать и по отношению к верным друзьям человека - собакам. Все зависит от воспитания.

Но в том-то и дело, что мать и бабушка девочки совсем не занимались ни воспитанием малышки, ни тем более пса. В тот вечер мамаша девочки оставила Машу на попечение бабушки. Попросила ту погулять с внучкой, а сама уехала по своим делам. Бабушка одела малышку и вышла с ней во двор на прогулку. В это время четырехлетний ротвейлер тоже свободно резвился во дворе. Позднее женщины никак не могла объяснить, почему она не привезала пса. Вдруг он подбежал к ребенку, схватил ее зубами за щеку и стал трепать, как куклу. Возможно, огромная собака крошки-малышку действительно восприняла как игрушку. А что же сделала любящая бабуля?

К счастью Маша, сказала милиционер, и попросила хозяйку дома и объяснила, что произошло. Женщина начала истерично кричать, требуя, чтобы мы что-нибудь сделали с собакой. Та в это время сидела в коридоре дома и не давала ей выйти. Посовещавшись, мы пристрелили собаку.

Наказывать ни родителей, ни бабушку девочки

оснований у милиции нет. Происшествие квалифицируется как несчастный случай.

Бабушка сотрудникам милиции ничего вразумительного не могла рассказать. Участковый Центрального РОВД Александр Дьяченко обратил внимание на разбросанные по двору дома и главной улице Нижней Голубевки детские вещи.

- Я постучалась в окно, - рассказал милиционер, и попросила хозяйку дома и объяснила, что произошло. Женщина начала истерично кричать, требуя, чтобы мы что-нибудь сделали с собакой. Та в это время сидела в коридоре дома и не давала ей выйти. Посовещавшись, мы пристрелили собаку.

Дина КАЛИТИНА.

Прокопьевск.

Базы данных для поиска по индивидуальному заказу:

мощный сквозной полнотекстовый поиск, импорт данных из существующих БД, свободно редактируемый классификатор многоплановой вложенности, настраиваемые шаблоны печати и многое другое.

Информационные решения по технологиям «Mega Search» эффективны при:

• построении CRM-систем — учет контактов с покупателями и заказчиками;

• учете информации по кадрам и ведении клиентских dossier;

• построении каталогов бланков или архивов;

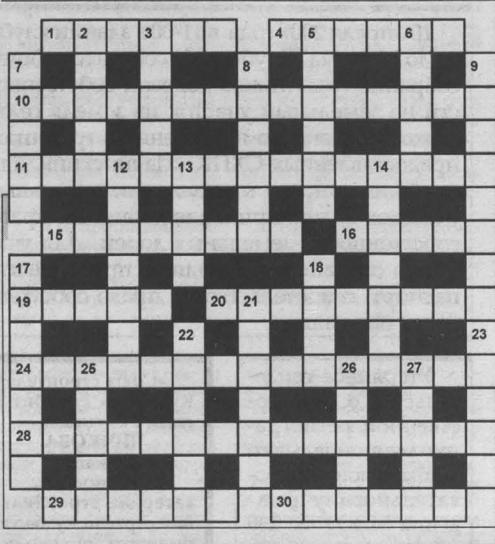
• ведении реестра имущества для решений оперативных управлений;

• ведении реестра ремонтов поддерживаемого планово-предупредительным ремонтом;

• ведении реестра акционеров, а также при решении многих других задач.

Срок построения решения: 3-7 дней, стоимость от 300\$ с НДС.

Тел. в Кемерове (384-2) 36-29-06, 25-32-77.



В этот день родились
1475. Микеланджело, скульптор, живописец эпохи Возрождения.
1913. Александр Иванович Покрышкин, летчик-ас, трижды Герой Советского Союза.
1937. Валентина Терешкова, первая женщина-космонавт.

Кроссворд

По горизонтали: 1. Определение, прибавляемое к описанию лица или предмета с целью придать ему художественную выразительность, поэтическую яркость. 4. Сельскохозяйственная культура. 10. Способ заготовки плодов и овощей. 11. Фокусник, проделывающий номера, основанные на быстроте движений и ловкости рук. 15. Сообщение о событиях дня, публикующееся в печати, передаваемое по радио, телевидению. 16. Состязательная форма закупки, применяемая на биржах. 19. Лингвистическая сторона монеты или медали.

По вертикали: 2. Вокальная искусство. 3. Объединение нескольких однотипных предприятий. 5. Фантазия, мечта, не имеющая реальных оснований для осуществления. 6. Навык использования языка. 7. Выдающийся итальянский певец-тенор. 8. Небольшая птица отряда воробьиных. 9. Русский православный святой, что «король запасает», иначе день первого весеннего выхода скота на пастьбище. 12. Столица XI зимних Олимпийских игр. 13. Роман Ю.Бондарева. 14. Тропический фрукт. 17. Свидетельство, выдаваемое товарным складом о приемке товара на хранение. 18. Детское дошкольное учреждение. 21. Марка радиоприемников. 22. Застежка из двух