

Февраль

пн.	5	12	19	26
вт.	6	13	20	27
ср.	7	14	21	28
чт.	1	8	15	22
пт.	2	9	16	23
сб.	3	10	17	24
вс.	4	11	18	25

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)

\$	26, 20 руб.
€	34, 47 руб.

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

Издается
с 7 января
1922 года.



32 (24266)

21 ФЕВРАЛЯ 2007 г., СРЕДА

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

УРЬЕР

служба новостей «Кузбасса»: тел. 52-36-45, 52-67-67

Не ждите от марта тепла

Конец февраля в Кузбассе будет самым что ни на есть зимним. Синоптики дают холодные прогнозы: последняя декада февраля и первая половина марта будут морозными.

Раиса Бузунова, начальник отдела Кемеровского центра по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды, заметила: «В принципе, холода в это время года у нас — норма, просто вся зима была аномально теплой. Так, в ноябре среднемесячная температура была выше нормы на 3-5 градусов, в декабре и январе — на 9-11, а первая декада февраля — вообще на 11-14».

По предварительным прогнозам, первый весенний месяц будет таким же холодным. С сегодняшнего дня ветер ослабнет, 20-21 февраля сохранится холодная погода, 22-27 ночью, местами по северу до -32.

23 февраля в области ожидается прохождение очередного циклона: температура начнет повышаться, снова пойдет снег, ветер будет западный умеренный, с порывами до сильного (погода будет похожа на ту, какая была в ночь с 19-го на 20-е). Ночная температура -9-14, по северу до -20, днем -6-11.

В субботу снег прекратится, установится ясная солнечная морозная погода, 20-25 ночью, днем -10-15.

Ветра наломали «дров»

Из-за сильного ветра со снегом в ночь с понедельника на вторник произошли обрывы линий электропередач в ряде городов юга Кузбасса. Обрывы этих линий вызвали нарушения в электроснабжении потребителей жилых микрорайонов Киселевска, а также аварийное отключение прокопьевского машзавода им. Черных.

По информации пресс-службы ОАО «Кузбассэнерго» — региональная электросетевая компания, на ликвидации последствий стихии были задействованы силы трех аварийно-восстановительных бригад. Осмотр и ремонт линий проходили в сложных погодных условиях — большой слой снега, гололед, метель и сильный ветер. Однако повреждения были оперативно устранены.

Здесь малыши рождаются

Вчера в Юрге после капитального ремонта открылся городской родильный дом.

В здании заменены окна, отремонтированы операционный блок, палаты, коридоры, модернизировано отопление, установлено современное сантехоборудование. На ремонт израсходовано около 700 тысяч рублей из городского бюджета. Также приобретены современные родовые столы, дозаторы, кровати для послеоперационной палаты, инкубатор для новорожденных, аппарат УВЧ, мебель, холодильные камеры и т.д.

Глава города пообещал, что роддому будет выделено из горбюджета 350 тысяч рублей на приобретение нового операционного стола.

Мечты сбываются

Осуществилась мечта прокопьевских инвалидов-колясочников — подняться на самую высокую вершину Горной Шории — гору Мустат.

Вместе со спортсменами — экстремалами из прокопьевского «Х-клуба» активисты из клуба «Рубикон» Вячеслав Ивлев и Данила Ивойлов поднялись на высоту 1570 метров. Теперь здесь развешается флаг Прокопьевска. А у прокопчан из «Рубикона» появилась новая задумка — заняться спелеологией, спуститься в пещеры Горной Шории.

Общество инвалидов-колясочников «Рубикон» в Прокопьевске было организовано 5 лет назад. В 2005 году «рубикиновцы», первые и единственные за Уралом инвалиды-колясочники, совершили тандемный прыжок с парашютом. Тогда же, два года назад, прыгали на «тарзанке» с места в Новокузнецке. В прошлом году летали на парашюте и сплавлялись на катамаранах по Томи.

Климат

22 февраля облачно с прояснениями, в отдельных районах снег. Ветер западный 5-10 м/с. Температура ночью -20° — -25°С, при прояснениях до -32°С, днем -7° — -12°С, местами до -20°С.

23 февраля облачно с прояснениями, снег, метели, днем местами сильные. Ветер западный, ночью 7-12 м/с, порывы до 17-22 м/с, днем 10-15 м/с, порывы до 19-24 м/с. Температура ночью -9° — -14°С, при прояснениях до -20°С, днем -6° — -11°С, местами до -16°С.

Прогноз погоды на 21 февраля
Облачно с прояснениями, в отдельных районах по югу небольшой снег. Ветер северо-западный 2-7 м/с, порывы до 15 м/с. Давление будет расти, влажность уменьшится. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий.

Восход 8.27
Заход 18.32
Долгота дня 10.05
Восход 9.20
Заход 00.30
Перв. четв. 24 февраля



Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеорологическим центром.

Отель для Кемеровова

На сегодня в Кемерове были назначены торги на право аренды земельного участка на пересечении проспекта Советского и улицы Кирова. Их условиями предусмотрено, что на площади старого цирка должен появиться современный гостиничный комплекс. Комитет по управлению муниципальным имуществом Кемерово (КУМИ) объявлял уже торги на 17 января текущего года, но они не состоялись. Председатель КУМИ Сергей Прокопьев сообщил тогда, что перед торгами несколько компаний интересовались проектом, но из-за того, что узнали о них за несколько дней до дня проведения, не успели оформить заявки. Сегодня история повторилась.

Проект застройки площади старого цирка родился более двух лет назад. Холдинг «Сибирский деловой союз» (СДС) выступил с инициативой строительства отеля Мэриот международной корпорации Marriot International Inc. Проект, который предполагал снос одного прилегающего к площади жилого дома, не был реализован. СДС решил строить гостиничный комплекс «Танай», и «его» гостиницы будут возводиться в Промышленном районе. Но идея строительства гостиницы в центре Кемерово осталась. Еще весной 2005 года в городе прошел конкурс на определение градостроительного решения для нового объекта. Лучшим был признан эскиз-проект главного специалиста — архитектора АПМ-1 ГПИ «Кемеровогорпроект» Павла Копысова. Помимо самой гостиницы, комплекс состоит

из подземной парковки, торгового общественного центра и пешей зоны под стеклянным куполом (на фото). Впрочем, победитель аукциона должен был разработать собственный проект.

По условиям несостоявшихся торгов победитель получил бы в аренду земельный участок площадью более 5,7 тыс. кв. метров (снос жилого дома уже не предполагался) на пять лет. Начальная цена — 100 млн. рублей. В состав комплекса планировалось включить 200 гостиничных номеров, 3 тыс. кв. метров административных и 1 тыс. кв. метров торговых площадей и подземную парковку. Ограничение по высоте зданий — 9 этажей. Представитель КУМИ в беседе с нашим корреспондентом пояснил, что условиями специально не оговаривалась «звездность» гостиницы. «Какие номера

нужны, должен был решать сам инвестор. Не исключено, что в итоге количество номеров было бы иным. Компания, которая затронула бы минимум 100 млн. рублей только на аренду земельного участка, ориентировалась бы прежде всего на потребности рынка, а не на то, чтобы четко выполнять начальные условия», — сказал собеседник «Кузбасса».

Называть возможный объем инвестиций, необходимых для строительства новой гостиницы, пока не представляется возможным. По расчетам московской Hotel Consulting and Development Group (создана на базе ассоциации «Институт гостиничного, туристического и ресторанного бизнеса»), стоимость строительства гостиницы оценивается от 15 до 200 тысяч долларов за один номер в зависимости от класса отеля.

Ночлег поприличней

Еще три-четыре года назад приезжающие в Кемерово бизнесмены и банкиры жаловались на то, что, кроме гостиницы «Кузбасс», остановиться здесь негде. Да и условия проживания в главном на тот момент отеле города, по отзывам его постояльцев, оставляли желать лучшего. В первый приезд принимающую сторону подкастать им что-нибудь поприличней. Особой популярностью пользовались гостиницы «Азота» и ГУВД. Недаром кемеровский предприниматель Александр Герман в одном из своих интервью говорил, что идея создания за городом парко-отеля «Рааль» родилась в том числе и потому, что ему надоело подыскивать для гостей достойный ночлег. (Окончание на 2-й стр.).

точка зрения

Миллион тонн молока. Миф или реальность?

До реорганизации совхозов и колхозов на животноводческих фермах области насчитывалось 260 тысяч коров. Валовое производство, с закупкой у населения, достигало 840 тысяч тонн молока. Ставился задача выйти по хозяйствам всех категорий на миллион тонн в год. Сегодня в молочном стаде осталось 60 тысяч буренок, сосредоточенных в шести десятках хозяйств товаропроизводителей. Да немногим больше — в личных подворьях. По данным статистики, в прошлом году на перерабатывающие предприятия поступило 443 тысячи тонн молока. Два года подряд валовой прирост этой продукции составляет по 10 тысяч тонн, главным образом за счет роста продуктивности коров (она достигла в среднем 3450 килограммов). Может ли отрасль возвратиться на утерянные «советские» позиции и, переступив их, взять курс на миллион тонн? Ведь сумели в кратчайший срок после слома села, по сути, из ничего возродить зерноводство, обеспечить хлебом потребности населения. Да еще и с изрядным запасом.

Многое можно достичь, если серьезно заняться племенным животноводством, — говорит заведующая лабораторией селекции и разведения крупного рогатого скота КеМНИИХС Раиса Петровна Карагод. — У нас генетически очень хорошее молочное стадо. Оно ведет свою родословную из Канады, Германии, Голландии, Дании. И пять тысяч килограммов молока от коровы в год мы могли бы получать без особых усилий. Беда в том, что идет уничтожение племенного стада. Взять ООО «Октябрьское», бывший

славный госплемзавод. Здесь еще осталось племядро, но не хватает доярок, оборудование устаревшее — двадцатилетней давности, острый дефицит кормов. Хозяйство практически гибнет, деньги в реконструкцию никто вкладывать не хочет. А ведь практически все товарные хозяйства области подпитывались породистым молодняком из «октябрьского» стада. Кемеровское предприятие по племенной работе тоже приказало долго жить. Специалисты нашей лаборатории усиленно занимаются селекционной работой в «Береговом», «Новостройке», работаем с агрофирмой «Кайгат» Яйского района, где планка молочной продуктивности поднялась до 4,5 тысячи килограммов. Сегодня это стадо одно из лучших в племенном отношении на севере области.

Возможно, все коренным образом поменяется, когда к нам поступит элитный скот из европейских стран, что предусмотрено национальной программой развития АПК? — Завозили. И не раз. Я не считаю это целесообразным — дорогое удовольствие. Европейские коровы не адаптированы к сибирским условиям, а если их еще содержать на бетоне, кормить соломой и травяными будьялами, то большого молока не получим. Вижу решение проблемы в создании кузбасского селекционного центра, организации своей базы племенного животноводства. (Окончание на 2-й стр.).

Ставка на человека, а не на цифры

На расширенном заседании Совета при губернаторе подведены итоги реализации в Кузбассе приоритетных национальных проектов в 2006 году и определены задачи на 2007 год.

Национальные проекты — это ставка на инвестиции в человека, — сказал губернатор А. Тулеев. — Практически эти проекты имеют и политический смысл: они должны объединить все слои общества. Проекты «Здравоохранение», «Образование», «Жилье» и «АПК» гарантируют повышение уровня качества жизни. Это ставка на человека, а не на цифры и показатели.

Отличие их от предыдущих программ, подчеркнул А. Тулеев, в том, что проекты обеспечены реальным финансированием. И важно найти причины, по которым в некоторых случаях обеспеченные деньгами задачи в рамках проектов все же не выполняются.

По мнению губернатора, для более эффективной реализации проекта «Жилье» муниципалитеты должны разработать комплексные планы застройки своих территорий. Кроме того, поставлена еще одна новая задача на уровне области — реализация шестого, регионального, проекта «Малый бизнес».

Здравоохранение

На реализацию проекта «Здравоохранение» было запланировано 15,5 млрд. рублей. Фактически затрачено 15,8 млрд. рублей. За счет введения дополнительных источников финансирования в 2006 году в Кузбасс поступило 453 единицы различного медицинского оборудования на сумму 245 млн. рублей. Автопарк станций «Скорой помощи» пополнился 96 машинами и 2 реанимобилями для новорожденных на общую сумму 62 млн. рублей. Проведены мероприятия по вакцина-

ции населения, профилактике заболеваний, диагностике, оплачены почти 55 тыс. родовых сертификатов, учреждения родовспоможения получили дополнительно почти 194 млн. рублей. Особое внимание уделялось диспансеризации: в целом медосмотры прошли 75,3 тысячи бюджетников и 168 тысяч работников вредных производств. Итогом диспансерных осмотров стал так называемый «Паспорт здоровья» региона.

Образование

На реализацию этого на-

правления в 2006 году было направлено 61,4 млрд. рублей вместо запланированных 54,1 млрд. рублей. При этом 3,8 млрд. рублей — средства федерального бюджета, 11,7 млрд. рублей — областного бюджета, 22,7 млрд. рублей выделено из местных бюджетов, вложения из внебюджетных источников составили более 23 млрд. рублей. В результате Кузбасс по уровню жизни вошел в пятерку лучших российских регионов: миграционный прирост составил за прошлый год около 4 тысяч человек, реальные доходы кузбассовцев возросли на 30 проц., средняя зарплата составила более 10 тысяч рублей, смертность снизилась на 7 проц., рождаемость повысилась на 3 проц.

На реализацию пяти приоритетных проектов в Кузбассе в 2006 году было направлено 61,4 млрд. рублей вместо запланированных 54,1 млрд. рублей. При этом 3,8 млрд. рублей — средства федерального бюджета, 11,7 млрд. рублей — областного бюджета, 22,7 млрд. рублей выделено из местных бюджетов, вложения из внебюджетных источников составили более 23 млрд. рублей. В результате Кузбасс по уровню жизни вошел в пятерку лучших российских регионов: миграционный прирост составил за прошлый год около 4 тысяч человек, реальные доходы кузбассовцев возросли на 30 проц., средняя зарплата составила более 10 тысяч рублей, смертность снизилась на 7 проц., рождаемость повысилась на 3 проц.

правлено 20 млрд. 177 млн. рублей вместо запланированных 19 млрд. 850 млн. рублей. Суммы, полученные из внебюджетных источников, составили 1 млрд. 879 млн. рублей.

Особое подкрепление, отметил первый зам. губернатора В.П. Мазинкин, — что некоторые территории поддержали инициативу губернатора и в ходе реализации проекта «Образование» провели собственные конкурсы с выделением грантов за счет местных бюджетов. В Кемерове были учреждены 17 грантов для школ, а также гранты для дошкольных об-

разовательных учреждений, интернатных учреждений и учреждений дополнительного образования детей. Всего за счет городского бюджета образовательным учреждениям вручены гранты на сумму 1 млн. 750 тыс. рублей. В Прокопьевске учреждены 3 гранта на сумму 1 млн. 300 тыс. рублей, в Березовском — 4 гранта на 650 тыс. рублей, в Новокузнецке — 2 гранта по 250 тыс. рублей и другие.

В рамках национального проекта особое внимание было уделено поддержке талантливой молодежи. В общей сложности в течение

уровня 2005 года. При этом 45 проц. введенного жилья — индивидуальное строительство. По словам В.П. Мазинкина, в конечном итоге в прошлом году смогли улучшить жилищные условия около 13 тысяч кузбасских семей, а из ветхого и аварийного жилья переселено 1756 семей. На эти цели направлено 395 млн. рублей. Помимо этого, заключены 2513 договоров на предоставление льготных бюджетных займов для строительства и приобретения жилья работникам бюджетной сферы. В том числе 807 договоров с молодыми семьями. На предоставление безвозмездных жилищных субсидий молодым семьям из федерального и областного бюджетов выделено 187 млн. рублей. Агентство по ипотечному жилищному кредитованию заключило более 2666 договоров на сумму 1,3 млрд. рублей.

Развитие АПК

На реализацию проекта планировалось направить 8,9 млрд. рублей, освоено 9,3 млрд. рублей. С точки зрения В.П. Мазинкина, это позволило достичь высоких показателей в производстве основных видов сельскохозяйственной продукции. Объем произведенной в 2006 году сельхозпродукции в сопоставимых ценах с 2004 годом составил 16,6 млрд. рублей. Это на 806 млн. больше, чем в 2005 году. Основным направлением является увеличение производства мяса и молока. В результате молока в области произведено на 3,1 проц. больше, а мяса — на 6,8 проц. Особое внимание при реализации национального проекта «Развитие АПК» в области уделялось малым формам хозяйствования. Сегодня производство молока на частном подворье достигло 53 проц. от всего производимого в Кузбассе, а мяса — 52 проц. от всего объ-

ема производства. Для дальнейшего развития личных подсобных хозяйств через «Россельхозбанк» на 338,8 млн. рублей 2752 человека получили кредиты. Дальнейшее развитие получила сельскохозяйственная кооперация — в области созданы 43 новых кооператива.

Культура (региональный проект)

Достаточно внушительными получились и результаты приоритетного регионального проекта «Культура». Всего в 2006 году на его реализацию предусматривалось направить за счет всех источников 2,4 млрд. рублей, фактически же эта сумма составила 2,5 млрд. рублей. Бюджетное финансирование по сравнению с 2005 годом увеличилось практически на 25 проц. В 40 проц. учреждений культуры проведены текущие и капитальные ремонты.

Для расширения доступности культурных услуг и организации концертных выездов творческих коллективов 43 проц. муниципальных органов управления культуры оснастили новым автотранспортом на сумму 10 млн. рублей. Самое пристальное внимание, подчеркнул В.П. Мазинкин, уделяется внедрению новых, инновационных технологий. За 2006 год в учреждениях культуры установили 308 компьютеров. А в 20 учреждениях культуры области приобретены новые музыкальные инструменты, световая и звуковая аппаратура.

На 26 проц. в целом увеличился средний размер зарплаты работников этой сферы.

Подытоживая сказанное, В.П. Мазинкин отметил:

В 2006 году наша область перевыполнила все плановые показатели по реализации приоритетных националь-

ных проектов и создала необходимые задел на будущее. Теперь мы просто обязаны сделать дальнейший мощный рывок в развитии социальной политики области. Ведь цель у нас одна — улучшение качества жизни каждого кузбассовца.

Татьяна АЛЕКСЕЕВА, секретарь Общественной палаты Кемеровской области:

В ходе проводимого напел Общественной палаты мониторинга эффективности осуществления проекта «Здравоохранение» в Кузбассе мы пришли к выводу о необходимости реформирования системы здравоохранения в нашей области. В итоге создана рабочая группа по выработке рекомендаций в сфере государственного регулирования процесса оказания медицинских услуг на платной основе в лечебно-профилактических учреждениях Кузбасса. К 15 февраля будет сформирована предварительная концепция реформирования системы здравоохранения в Кузбассе.

Подобная работа ведется и по другим национальным проектам. К примеру, в рамках реализации проекта «Жилье» Общественная палата совместно с Торгово-промышленной палатой планирует провести в городах области общественные слушания по вопросу оформления земельных участков под строительство. По результатам будут выработаны рекомендации обществу для администрации городов. Иными словами, мы считаем своей прямой обязанностью всемерно поддерживать усилия администрации области в реализации приоритетных проектов.

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ.

КУРЬЕР

служба новостей «Кузбасс»: тел. 52-36-45, 52-67-67

С горы на... чайнике!

Более двадцати заявок поступило в адрес организаторов шоу «Поохали», которое в этом году будет впервые проводиться в окрестностях Кемерова. Напомним, что шоу начнется 23 февраля в 11 утра на горе Лоскут. Предполагается, что представление приедут посмотреть три тысячи кемеровчан. В перечень конструкций, которые спустятся с горы, добавились: джип, чайник, ракета, летающая тарелка, «скорая помощь».

Оцениваться спуск необычных самоходных средств будет по двум критериям: скорость спуска и оригинальность конструкции. Победители получат пламенный и жидкокристаллический телевизоры, домашние кинотеатры и магнитолы. Кроме того, будет разыгран специальный приз зрительских симпатий.

Кстати, меры безопасности на празднике будут соблюдены в полном объеме. Это касается и санитарных норм: планируется установить контейнеры для сбора мусора и туалеты.

«Ледовое побоище»

прошло в Новокузнецке в минувшие выходные. Инициатор — союз молодых металлургов ОАО «ЗСМК».

В рамках игры была разработана легенда, согласно которой команда каждого промышленного предприятия представляла «племя» со своим названием, девизом, флагом и стилизованным костюмом. В ходе жеребьевки племена, сформированные из 20 работников предприятий в возрасте от 18 до 30 лет, были объединены в «страны» севера и юга.

Один из этапов — сражение «самым холодным в мире оружием» — снежками. Цель — установка флага своей «страны» в центре поля и удержание его в течение определенного времени.

В итоге победителем стала «страна Юг», объединившая работников «Евразруда», «Кузнецких ферросплавов» и ЦОФ «Кузнецкая». Игроки этих «племен» получили дипломы победителей и призы.

Мы сделали это!

Вчера ночью новосибирским рейсом из Таиланда вернулся пятерка сибирских экстремалов-путешественников: Анатолий Кулик, Геннадий Пикалов, Юрий Маслов (Новосибирск), Евгений Ковалевский (Томск) и Павел Гриндин (Кемерово).

Взяв старт 19 декабря 2006 г. в Объединенных Арабских Эмиратах, экспедиция на парусном катамаране прошла почти 7000 километров по Индийскому океану.

В аэропорту Новосибирска героев торжественно и шумно встречали журналисты и друзья. «Мы сделали это!» — вот лейтмотив успешного финиша.

В ближайшие дни в редакции газеты «Кузбасс» Павел Гриндин даст пресс-конференцию.



Пресс-конференция путешественников в Новосибирском аэропорту.

Красота на «Красной горке»

Сегодня в кемеровском музее-заповеднике «Красная горка» откроется выставка картин Тамары Киселевой и Жанны Коростелевой.

Тамара и Жанна — участницы клуба художников-любителей «Творчество». Жанна Коростелева работает в ПУ № 77 художником-оформителем. Недавно она отметила 25-летие творческой деятельности. Жанна — автор целого ряда выставок в разных городах области. На нынешней она представит пейзажи, натюрморты, графику. Большинство ее работ выполнено по стихам В. Высоцкого, А. Ахматовой, О. Хаймы, картины снабжены поэтическими эпиграфами, которые помогают раскрыть их сюжеты.

Тамара Киселева, чья профессия далека от изобразительного искусства, пишет картины не так давно — с 2003 года, когда она пришла в «Творчество». Однако за это время у нее прошло уже более десяти персональных выставок. Излюбленные темы художницы — цветы, пейзажи, фантазийные сюжеты.

На открытии выставки выступят кемеровские барды.

Когда чердак сносит...

При проверке оперативной информации в одном из частных домов поселка Зарубино Топкинского района кузбасские наркополицейские обнаружили и изъяли более 7 килограммов марихуаны.

Наркотик хранился на чердаке: частично в трехлитровой банке, остальное было заботливо разложено для сушки на деревянных половиках.

Как пояснили в группе информации и общественных связей управления наркоконтроля РФ по Кемеровской области, сейчас по данному факту проводится следствие.

ледолазание

Хорошие результаты показали кузбасские спортсмены на третьем этапе Кубка России по ледолазанию в Белорецке.

В соревнованиях участвовали сильнейшие ледолазы из Кемеровской, Свердловской, Кировской, Томской, Иркутской областей, Республики Алтай, Алтайского края, Москвы и Санкт-Петербурга.

Кемеровчанин Павел Гуляев занял первое место в соревнованиях на скорость и второе место в состязаниях на трудность. Другая спортсменка из Кемерова — Ольга Барсук — стала лучшей в соревнованиях на трудность среди девушек.

Смотр юных

В Таштаголе на склонах горы Туманной в шестой раз состоялась «Открытое юношеское личное командное первенство Кузбасса по горнолыжному спорту на Кубок главы Таштагольского района». Главная задача — смотр юных резервов и подведение итогов работы горнолыжных школ области.

В соревнованиях приняли участие горнолыжники из Новокузнецка, Междуреченска, Мисюков, Юрги, Новосибирска, Южно-Сахалинска, Таштагола. Юноши и девушки соревновались в четырех возрастных группах в слаломе и слаломе-гиганте.

Главный командный приз — Кубок главы Таштагольского района — в шестой раз остается в Таштаголе. Второе общекомандное место заняла команда Новокузнецка, третье — Междуреченска.

К следующему зимнему спортивному сезону на горе Туманной планируется установить систему искусственного оснежения. Тогда ребята будут иметь возможность совершенствовать свое мастерство дома, на трассах с самым современным покрытием.

Над выпуском работали: Анна ТИМОЩУК, Юлия МАТЮШЕНКО, Наталья НАЗАРЕНКО (с использованием сообщений пресс-службы АКО).

Курьер

агент

Отель для Кемерова

(Окончание. Начало на 1-й стр.).

Сегодня в распоряжении приезжающих в Кемерово не только «Грааль», но и новые отели «Кристалл» и «Кристалл-Люкс».

«Гостиничная» статистика в Кемерове, к сожалению, отсутствует. Но прошедший в городе чемпионат мира по хоккею с мячом заставил организаторов мобилизовать ресурсы, в том числе и места для размещения спортсменов, судей, гостей, журналистов — всего более 2,2 тысячи. В это число, впрочем, были включены не только гостиницы, но и места на загородных турбазах, в общежитиях вузов и техникумов. В обычное время они, как правило, не задействованы. В распоряжении командированных в Кемерове «Кузбасс» — 200 номеров, «Томь» — 160 номеров, «Кристалл» — 67 номеров, «Грааль» — 40 номеров, «Кристалл-Люкс» — 14 номеров, несколько «ведомственных» и небольших частных гостиниц на 10-30 мест. Много это или мало? Средняя загрузка гостиниц составляет 50-60%. При этом практически во всех отелях регулярно заняты аппараты, номера люкс и полулюкс. В «Томи» на месяц вперед также расписаны небабушечные номера: именно в них размещают участников областных соревнований, семинаров, слетов. Стоимость проживания в гостиницах областного центра составляет от 400 рублей до 16 тысяч рублей в сутки. Основа спроса — от 2,5 до 4 тысяч рублей в сутки за номер. Владелец гостиницы не раскрывает финансовую сторону дела, но в целом признают, что бизнес этот прибыльный, а значит, привлекательный для инвестора. Руководитель одной из крупных кемеровских гостиниц признался «Кузбассу», что за последние годы не

раз получал предложения о продаже своего предприятия или вхождения в этот бизнес.

Гостиницы разные нужны

Кемерово относительно молодой город. Сюда не едут за «историей». Достопримечательности в виде Красной Горки или Томской писанины, скорее, возможность провести досуг для самих кемеровчан или ритуальный обезд для гостей города, но не реальные ценности, на которых можно построить туризм. Тем не менее ежегодно число приезжающих в город растет. Банки, компании, власти принимают представителей московских собственников кузбасских предприятий, иностранных партнеров и гостей. Есть масса примеров, когда менеджеры предприятий рабочую неделю живут в гостинице, а на выходные улетают домой в Москву. Особый спрос на гостиницы в период международных выставок. То есть клиенты кемеровских отелей — в основном деловые люди. Поэтому новый комплекс, считают собеседники «Кузбасса», должен быть ориентирован именно на такую категорию гостей, а значит, он должен иметь высокий класс. Мы понимаем, что с появлением еще одной гостиницы в центре города усилится конкуренция. Хотя, конечно, потребность в новых местах есть и будет расти в будущем. В Кемерове все больше приезжает деловых людей. У нас за последние 10 лет средняя загрузка отелей выросла вдвое и продолжает расти», — говорит директор ООО «Гостиница «Кузбасс» Галина Власова. Директор муниципального предприятия «Гостиница «Томь» Бронислава Сигитова тоже считает, что в Кемерове есть потребность в высококлассных номерах в центре города, но без дешевых отелей тоже не обойтись. «В новом комплек-

се, конечно, не будет таких номеров, как у нас, дешевых, с удобствами на этаже. Но именно здесь сидит массовый клиент», — говорит Б. Сигитова. Зам. генерального директора ООО «Гостиничный комплекс «Кристалл» Сергей Баталов, напротив, полагает, что новая большая гостиница в центре Кемерова не нужна. По его мнению, правильнее было бы модернизировать «Томь» и «Кузбасс». В руководстве парка отеля «Грааль» считают, что их гостиница (единственная в Кемерове сертифицированная на 4 звезды) удовлетворяет спрос на услуги бизнес-класса, и новый отель, особенно если он будет, большим долгое время будет невостребованным.

Компании, которые интересуются условиями торгов (а такие были), возможно, учли и другие обстоятельства. Гостиница «Томь» включена в программу приватизации муниципального имущества на 2007 год. Если найдется инвестор для старейшей гостиницы города, то, скорее всего, он будет ее реконструировать. Еще один вариант — перепрофилирование бизнеса. Но в любом случае в городе наверняка обострится проблема размещения приезжающих. Клиенты всегда ориентируются на соотношение «цена-качество». С одной стороны, люди, которые сейчас останавливаются в «Томи», не «потянут» номер в отеле более высокого класса. А те, кто готов будет заплатить за «качество», просто не смогут найти себе место в других гостиницах. Особенно в дни повышенного спроса. И тогда вновь кемеровчанам придется заранее беспокоиться о размещении своих гостей. Следовательно, победителем торгов надо будет реализовывать проект в сжатые сроки.

Татьяна ДУМЕНКО.

точка зрения



Фото Федора Баранова.

Миллион тонн молока. Миф или реальность?

(Окончание. Начало на 1-й стр.).

Лучше закупать за рубежом не готовый скот, а семя племенных быков, а еще лучше иметь лабораторию по пересадке эмбрионов — этот генетический материал на месте выращивать и пересаживать нашим низкопродуктивным коровкам, чтобы получить породистых телат, уже адаптированных к нашим условиям. Такая работа когда-то велась нашим институтом, но из-за отсутствия должного финансирования ее пришлось прекратить. Без постоянного селекционного процесса серьезные подвижки в производстве молока не добиться. Весь мир занимается племенным животноводством на серьезной государственной основе, потому что в Канаде, во Франции, в Германии и наносят по восьми-девяти тонн молока от коровы.

Но ваш взгляд, Раиса Петровна, сокращение поголовья скота — процесс естественный?

«Нет, конечно. К сокращению поголовья подталкивает непродуманная экономическая, ценовая политика. Для получения высоких надежд корове надо дать не только грубые корма, но и добавки в

виде шротов, премиксов, нужно потратить на закупку и монтаж современного оборудования, на электроэнергию, выдать людям зарплату. Почти все и видя, что себестоимость и реализация — по нулям. В том же «Береговом», где внедряли новые технологии, понесли немалые затраты, реализационная цена молока составила 7 руб. 50 коп. за литр, а себестоимость — 8 рублей. И в агрофирме «Кайтат» такая же ситуация складывается — молоко для товаропроизводителя почти не прибыльное. Зато переработчики и торговля на том же литре имеют солидные доходы.

Сокращение количества скота влечет за собой цепочку других проблем: начинается биологическое разрушение аграрного ландшафта, появляется дисбаланс в природе. Пастбища запустели, зарастают кустарником, заболочиваются. Мы теряем земли, которые раньше были задействованы в производстве продукции. Разрушается структура полевых севооборотов — зерновые вытеснены с пашни кормовые культуры, обогащающие почву необходимыми микроэлементами.

Поэтому, если хотим насытить свой рынок своим молоком, не допустим дисбаланса

в природе, нужно заниматься и улучшением стада, и увеличением его поголовья.

(Справка. За 15 лет поголовье крупного рогатого скота в стране уменьшилось больше чем вдвое. Ежегодно закупается животноводческой продукции на сумму не менее 10 млрд. долларов США, что адекватно ввозу в страну 40 млн. тонн зерна ежегодно).

Точку зрения на улучшение селекционной работы ученого-животновода комментирует заместитель начальника департамента сельского хозяйства Анатолий Иванович Дипанов:

«Раиса Петровна права, племенную работу в молочном животноводстве области надо выводить на более совершенный уровень, вплотную заниматься этим делом на месте. Но мы не можем не воспользоваться возможностями, предлагаемыми национальным проектом развития АПК, в частности, молочной отрасли. Скот из-за рубежа завозить будем. Имеющийся сейчас фонд рассчитан на продуктивность в пять-шесть тысяч килограммов молока от коровы, да и то, грубо говоря, эти коровы сданы. Мы намерены выйти на мировой уровень производства — на восемь-девять тысяч. Сможем ли уберечь новое стадо? С этой целью и строятся 25 новых животноводческих комплексов на совершенно иной основе, чем прежде: каждая корова будет под строжайшим контролем электроникой и высококачественными специалистами. Наша задача — за два года охватить высокими технологиями содержания, кормления, доения, контроля 25-30 процентов дойного стада. И идти дальше, совершенствуя уже имеющийся у нас генотип животных.

Анатолий ПАШИЦЕВ.

Если вам за...

Настоящий мужчина, вступивший во вторую половину жизни, вынужден из дня в день бороться с возрастной усталостью, ведь ритм современной жизни не дает расслабиться ни на миг. Усталость и страх не справиться с делами порождают тревогу. Как сделать так, чтобы на все хватало сил и энергии? Прежде всего следует успокоиться!

Успокаивающих, снимающих тревогу препаратов довольно много. Есть средства для восстановления активности, повышения работоспособности. А недавно на прилавках аптек появился препарат Тенотен, сочетающий в себе эти свойства. Главная особенность Тенотена в том, что он препарат нормы, то есть помогает успокоиться, когда вы встревожены, вернуть уверенность, когда вы устали.

По сути, это препарат, дающий возможность естественным образом снять нервное напряжение и восстановить силы.

За счет сверхмалых доз действующего вещества препарат не вызывает привыкания и отпускается в аптеках без рецепта врача. Действует Тенотен мяг-

ко и сонливости не вызывает. Тенотен, являющийся высокотехнологичным препаратом, способствует нормализации деятельности мозга, улучшению памяти и внимания.

Тенотен помогает снять тревогу и быть спокойным весь день. Ты уверен в себе и можешь спокойно работать!

Тенотен помогает вернуть уверенность в себе, хорошее настроение и полноту жизни!

Тенотен поможет найти силы на всё! Проконсультируйтесь со специалистом, уточните возможные противопоказания. Спрашивайте в аптеках города.

Информация по телефону в Москве (495) 688-92-07 с 10 до 17 часов по рабочим дням.

Р №ЛС-000542 ФСНЗСР.

Любовь нечаянно нагрянет...

Любови все возрасты покорны. Она может нечаянно нагрянуть не только в 17, 20, но и в 60 лет. Возраст не должен стать помехой активной и насыщенной жизни, в том числе сексуальной.

В этой ситуации главное - вовремя проконсультироваться со специалистом и узнать, что в нашей стране производится «Импаз» - лекарственное средство, специально созданное для лечения нарушений эрекции. Действие «Импазы» основано на механизме расширения сосудов, которые ответственны за кровоснабжение пещеристых тел полового члена. «Импаз» способствует повышению качества жизни, помогает нормализовать и повысить проявления сексуальной сферы мужчин, включая половое влечение, эрекцию, удовлетворенность половым актом. Соответственно препарат помогает улучшить и общий тонус организма, снижая утомляемость, повышая физическую активность и половое влечение!

Очень важно, особенно

для мужчин зрелого возраста, что «Импаз» может быть использован совместно с другими лекарственными средствами. Препарат лучше применять регулярно, для лечения, курсом продолжительностью 8-12 недель. Курсовой прием способствует восстановлению естественной эрекции и дает шанс в дальнейшем вести нормальную половую жизнь.

Применение «Импазы» возможно и непосредственно перед половой близостью, что способствует стимуляции эрекции. В этом случае препарат применяют дважды - таблетку за 2 часа, а потом за час до полового акта.

«Импаз» помогает вернуть радость полноценной сексуальной жизни!

Проконсультируйтесь со специалистом, уточните возможные противопоказания.

Спрашивайте в аптеках города.

Информация по телефону (495) 681-93-00 по рабочим дням с 10 до 17 часов.

www.impaza.ru

Регистрационный № 000374/01 - 2001 от 05.04.2006 ФСНЗСР.

В дореволюционной России мерой значимости и уважения к промышленности служили не нажитые капиталы, а число людей, которым его предприятия дают работу, а значит, средства к существованию. Кроме того, немаловажным фактором были перспективы на дальнейшее развитие и пополнение работниками. В Кузбассе такая оценка работы тоже весьма значима.

Как известно, реструктуризация угольной отрасли особенно больно ударила по шахтерским городам. Поэтому создание новых предприятий и новых рабочих мест в этих районах стало одним из самых приоритетных направлений в экономическом и социальном развитии этих территорий.

За короткое время ООО СП «Барзасское товарищество» (ЗАО «Стройсервис») создало более 700 рабочих мест для горняков из городов Березовский, Анжеро-Судженск и нескольких поселков, которые находятся недалеко от этого предприятия. Год назад торжественно была открыта первая очередь угольного разреза. О том, как это было, и о перспективах на будущее мы поговорили с генеральным директором предприятия Сергеем Волкановым.



На разрезе трудятся 100 человек из Анжеро-Судженска, 500 человек из Березовского и возим рабочих из Кемерово, Кедровки и близлежащих поселков. Люди нашли квалифицированную работу. В начале года у нас средняя зарплата была примерно 12 тысяч, а к концу года выросла до 18-19 тысяч рублей. То есть наши люди постоянно чувствуют, что рост добычи напрямую связан с увеличением заработной платы. Примерно 20% нашего угля идет на экспорт, остальное реализуется внутри Кузбасса.

-Что дальше? Удержаться на проектном уровне?

-Разумеется, мы будем развиваться. Сейчас, например, планируем построить новую подстанцию, чтобы гарантированно снабжать предприятие электроэнергией. Для увеличения объемов добычи нужно вводить новые мощности, поэтому без подстанции сделать это будет невозможно. Нам нужна своя обогатительная фабрика. Мы посчитали, что затраты на это строительство будут примерно 250 миллионов рублей. Но это окупаемый и перспективный проект. В общем, все, что будем добывать, пройдет процесс обогащения на месте. Это опять примерно 100 рабочих мест в этом году. Поздней всего год работы, поэтому наше предприятие собирается жить еще долго.

Подготовил Александр СУСОВ.

НА СНИМКАХ: генеральный директор Сергей Волканов; на участке угольного разреза.

Фото автора.

На прицеле - миллион

-Сергей Степанович, ваше предприятие создавалось не только с нуля, но еще и в таком районе, где не было никакой инфраструктуры.

-Действительно, угольный разрез расположен в тайге: до Березовского - 23 километра, от Анжеро-Судженска и того дальше. В общем, еще в 2004 году, когда место будущего предприятия было определено, начались подготовительные работы и пошло строительство автодороги, чтобы завезти необходимое оборудование. А параллельно шла строительство 12-километровой линии электропередачи и велась подготовительные горные работы. Строили углевозную дорогу, промплощадку, нужна была котельная, стоянка для большегрузного автотранспорта, ремонтно-механический цех, бытовые помещения и т.д. Была закуплена пять экскаваторов ЭКГ-5, шагающий экскаватор, два экскаватора «Volvo» для селективной добычи низкослойного угля, почти два десятка «БелАЗов», 12 «КамАЗов», шесть бульдозеров, автогрейдеры, погрузчики, автобусы, вспомогательный автотранспорт.

Сейчас можно констатировать, что в строительстве разреза на первом этапе вложено примерно 500 миллионов рублей.

Первый ковш вскрыши повезли в феврале 2005 года



и добыли первую тонну угля. Ввели в строй техкомплекс по отгрузке угля, дробильно-сортировочный комплекс, углепогрузочную станцию общей протяженностью 4,5 километра ж/д путей, а в марте 2006 года торжественно открыли первую очередь разреза.

-И каких результатов удалось добиться за этот короткий отрезок времени?

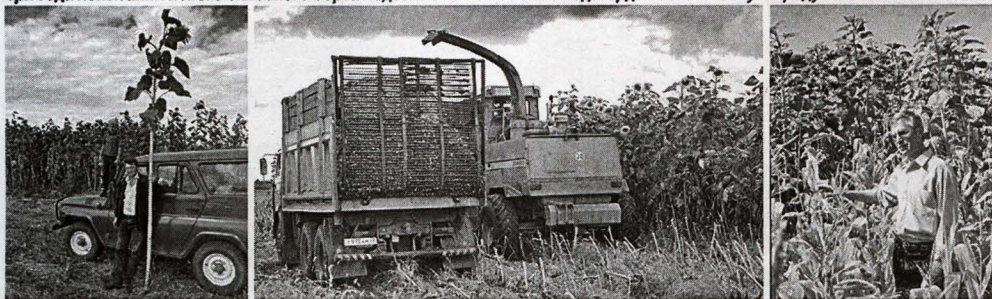
-По проекту разрез должен был добывать 500 тысяч тонн угля, но в первый же год работы мы добыли 682 тысячи тонн и перекрыли проектную мощность. Сейчас выполняются проектные работы по увеличению мощности разреза до 1 миллиона тонн угля в год и думаем, что этот миллион получим в текущем году.

Но строительство - это одно, а есть еще и социаль-

В честь пуска первой очереди разреза «Барзасский» Почетными грамотами и медалями «За особый вклад в развитие Кузбасса», «За служение Кузбассу» награждены: Алексей Шувалов, Юрий Козлов, Константин Шабалин, Юрий Кольцов, Александр Астахов, Владимир Зырянов, Игорь Беснолюбов, Владимир Степанович, Андрей Третьяков.

ный аспект. Сейчас на разрезе трудятся 720 человек. Губернатор области постоянно заостряет внимание на том, что новые предприятия и создание новых рабочих мест - важная составляющая реформ в угольной отрасли.

Три года испытаний нового силосного сорта подсолнечника на Алтае подтвердили его высокую продуктивность и качество



«БЕЛОСНЕЖНЫЙ» ОПРАВДАЛ НАДЕЖДЫ

После трехлетних испытаний в Алтайском крае сорт подсолнечника «Белоснежный» силосного назначения доказал свою актуальность. При меньших затратах на семена, в сравнении с кукурузой, можно получить хороший урожай зеленой массы. 48 хозяйств в 35 районах Алтайского края, а также хозяйства Казахстана, Московской, Новосибирской и Кемеровской областей культивировали в этом году «Белоснежный» на своих землях, и сегодня уже можно подводить итоги.

Так, например, в СПК «Шумковское» Змеиногорского района урожайность «Белоснежного» превысила за 400 ц/га. Предел? Отнюдь нет. В СПК «Шумковское» Советского района «Белоснежный» сумел преодолеть планку в 500 ц/га. И это все в нашей зоне рискованного земледелия!

Что касается сюрпризов небесной канцелярии, то и здесь новый сорт показал себя с самой лучшей стороны. В СПК «Таданский» Благовещенского района за все лето не выпало ни капли осадков. Знающие люди понимают, чем это может грозить урожаю. Тем не менее, «Белоснежный» с честью вышел из ситуации и дал более 130 ц/га, в то время как посевы кукурузы едва дотянули до 37 ц/га. В хозяйствах «Чарыш-Агро» Красноярского района из-за ранних осенних заморозков пострадала кукуруза. Сельчане использовали смешанный посев «Белоснежного» с кукурузой (проход сейлкой кукурузы, проход сейлкой «Белоснежного»). За счет морозостойкости «Белоснежного», удалось взять хорошую массу, и в смеси получился отличный силос. Это ли не показатель надежности сорта?

Изучение статистики урожая подсолнечника «Белоснежного» показывает, что сорт демонстрирует стабильно высокие показатели практически на всех полях, которые были заняты этой культурой. Главное - строгое следование технологии возделывания. Где-то не вовремя

Использование «Белоснежного» вместе с кукурузой на заготовку силоса позволяет существенно укрепить кормовую базу.

цветущих растений в массиве, тогда и силос будет более питательным, и поедаемость животными - отличная. Есть замечательный семенной материал, рекомендации лучших специалистов, пример соседей, наконец! Важно сделать правильные выводы. Напомним, что «Белоснежный» - силосный сорт подсолнечника. Создан в отделе селекции сор-

тос подсолнечника ВНИИМК (г. Краснодар) путем многократного индивидуально-группового отбора позднеспелых, высокорослых, однокоричневых, белосемянных форм из сортов народной селекции, полученных из Узбекистана. Отличается высоким содержанием сахара в зеленой массе. По урожайности

сорт подсолнечника, продолжительность вегетационного периода 108-120 дней, высокорослый, с высотой растений 270-340 см, однокоричневый, потенциальная урожайность зеленой массы в фазу начала цветения 560-780 ц/га. Семянки крупные, белого цвета, без полосок, маслянистость абсолютно

зеленой массы с гектара существенно превосходит лучшие гибриды кукурузы. Сорт подсолнечника, продолжительность вегетационного периода 108-120 дней, высокорослый, с высотой растений 270-340 см, однокоричневый, потенциальная урожайность зеленой массы в фазу начала цветения 560-780 ц/га. Семянки крупные, белого цвета, без полосок, маслянистость абсолютно

ставила более 400ц/га. Может возмещаться во всех сельскохозяйственных зонах. Выходит заморозки до -8 С в отличие от кукурузы, что является гарантией сохранения всходов, а в фазу уборки - зеленой массы. Засухоустойчив.

В том, что ученые плохого не посоветуют, уже смогли убедиться земледельцы практически всех районов Алтайского края и других российских регионов: СПК «Коробиха», СПК «Шумковское», СПК «Лебединский», Судяков В.В.-Казанский, СПК «Ляденский», СПК «Шумковское», ООО «Ильское» Черепановский район, СХА им. К. Маркса, ФГУП «Племрепродуктор «Чистовский», ООО «Мелира», колхоз им. Кирова Локтевского района, ЗАО «Шаринское» Сузунский район, ОАО «Агроталь», ЗАО им. Ленина Заринского района, ЗАО «Раздольное» НСО, ЗАО «Кузнецкое», ЗАО «Сорочинское», ОАО «Раздольное», СПК колхоз Назаровский, СПК им. Кирова, СПК «Заря», ООО «Миробилитское», СПК им. Свердлова, АКТУП «Заковрашинское», совхоз Николайский, ЗАО «Деловой центр», Барнаул, СПК колхоз им. Фрунзе, СХА ПЗ «Шумковское», ООО «Долгое Пало», ФГУП «Племзона» завод «Овощевод», ООО «Виплесское», ООО «Зори-1», СПК колхоз «Прогресс», СПК «Тугозовское», СПК «Чарыш - Агро», ОАО «Страна Советов», ЗАО «Живое» Московской обл., СПК «Карповский», СПК «Алей», ЗАО «Тек», ОАО «Степное», СПК «Новосельский», СПК «Камышенский» и др.

Отзывы о сорте подсолнечника «Белоснежный» только «хорошо» или «отлично». Высокую оценку новому сорту дали в с. Тамбовск Романовского района. Они знают о возделывании подсолнечника не понаслышке. И грамотные хозяева уже планируют будущую весну задействовать больше площадей под перспективную и продуктивную культуру. Верно говорится: «Что посеешь, то и пожнешь». «Белоснежный» доказал актуальность этой мудрости.

Фальсификация семян «Белоснежного» невозможна: семечки исключительно белого цвета. На территории Сибирского региона реализацией семян занимается только ООО «Сибгросцентр».

тов подсолнечника ВНИИМК (г. Краснодар) путем многократного индивидуально-группового отбора позднеспелых, высокорослых, однокоричневых, белосемянных форм из сортов народной селекции, полученных из Узбекистана. Отличается высоким содержанием сахара в зеленой массе. По урожайности



Таблица 1
Характеристика зеленой массы подсолнечника ВНИИМК, Краснодар, ср. 2001-2006 гг.

Происхождение	Урожайность зеленой массы, т/га	Содержание сухого вещества, %	Содержание в 1 кг сухого вещества			
			Кормовых единиц	Протеина, %	Перевариваемого	Сахара, %
Белоснежный	71,4	18,2	0,93	13,9	11,0	18,7
К-подсолнечник	47,1	13,4	0,85	12,8	9,1	13,7
К-кукуруза	39,7	21,9	0,85	8,0	5,9	17,9

Таблица 2
Характеристика подсолнечного силоса ВНИИМК, Краснодар, ср. 2001-2006 гг.

Происхождение	рН	Наличие сухого вещества, %	Соотношение компонентов, %		Содержание в 1 кг сухого вещества	
			Молочной (отк)	Мясистой (отк)	Кормовых единиц	Перевариваемого
Белоснежный	5,0	12,8	77,5	0,05	1,3	21,0
К-подсолнечник	5,9	10,5	23,1	0,91	0,9	12,9
К-кукуруза	4,0	30,5	69,9	0,04	0,9	7,9

65200, Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67а, тел.: (38557) 4-07-17, 8-906-943-71-88, e-mail: sibagrocentr@mail.ru

Совет директоров ЗАО «Кузбасснефтепродукт» назначил новым генеральным директором компании Владимира Милля, который ранее занимал должность заместителя генерального директора по коммерческой деятельности ОАО «Сибнефть-Омскнефтепродукт». Владимир Милль вступил в должность 13 февраля 2007 года.

Ранее должность генерального директора ЗАО «Кузбасснефтепродукт» занимал Олег Дьяконов.

Владимир Милль родился 6 января 1957 года. В 1985 году окончил Сибирский государственный автомобильный институт по специальности «Организация дорожного движения». Трудовую деятельность начал

в 1979 году. В системе ОАО «Сибнефть-Омскнефтепродукт» работает с 1993 года. В сентябре 1999-го назначен директором Называевского отделения сбыта. С августа 2002 года работает начальником Кузнецкого отделения сбыта. В сентябре 2003 года назначен на должность генерального директора ОАО «Сибнефть-Омскнефтепродукт-Терминал». С июня 2006 года работал в должности заместителя генерального директора ОАО «Сибнефть-Омскнефтепродукт» по коммерческой деятельности.

В общей сложности Владимир Милль работает в структуре нефтепродуктообеспечения 14 лет.

Отдел по связям с общественностью и рекламе ЗАО «Кузбасснефтепродукт».

Красота спасет

И если вы еще сомневаетесь в правоте утверждения классика о спасении мира посредством красоты, побывайте во Дворце творчества детей и юношества Ленинского района областного центра, который вот уже 35 лет раскрывает перед ребятишками их самых лучших способностей.

Красота здесь обступит вас сразу. Она - в перебивках смеха и сиянии глаз девочек и мальчишек, увлеченных самым интересным на этот момент их жизни делом. Она - в гармонии взаимоотношений взрослых и детей, когда трудности постижения хореографии, вокала, лицедейства или занятий картингом преодолеваются вместе, а радость, напротив, делится пополам. Когда педагоги и ученики становятся единомышленниками и коллегами, потому что трудно сказать, кто на репетициях или в научной работе старается больше. Те, кто учит мастерству, или те, кто ему учится.

Мне повезло. Я сразу встретила здесь со звездой. И пусть солистка фольклорного коллектива «Добродель» Алина Юхнова, завоевавшая год назад «Гран-при» на международном конкурсе, всего 12 лет, она звезда самая настоящая. Уже не раз девочку настоятельно приглашали в знаменитую «Гнесинку», но дочка слишком мала, считают родители, и московские педагоги ждут не дожидаясь, когда Алина закончит школу. Знающая цену творческих состязаний, юная звезда спокойно рассуждает о том, что всякий раз после очередной по-

на фортепиано и гитаре. И подобных центров разной направленности во Дворце есть!

-Особо одаренные дети, такие как Алина Юхнова, Катя Полякова, Лера Марченко, занимают по индивидуальной программе и являются стипендиатами губернаторского центра «Юные дарования Кузбасса», - рассказывает директор Дворца творчества детей и юношества Ленинского района Елена Александровна Шалева. - Но мы вовсе не озадачены быть просто фабрикой звезд и «штамповать» их одну за другой. Для нас гораздо важнее все-таки привлечь сюда как можно больше детей и подростков от 4 до 18 лет, чтобы открыть в каждом из них только ему данные способности, «запустить» механизм развития этих способностей, дать ему почувствовать вкус творчества. Пусть будет больше счастливой, занятой каким-то любимым делом ребятни. Хотя наши возможности не безграничны. Ведь на сегодняшний день во Дворце занимаются более 3 тысяч юных кемеровчан, многие студии переполнены. Мы, к примеру, никак не ожидали, что нынешней осенью в клуб военно-патриотического воспитания, который так и называется «Патриот», запишется около 400 человек! Значит, есть и такая потребность у детей.

-У нас удивительный коллектив, объединивший 84 педагога, большинство из которых имеют высшую и первую квалификационную категорию, - вступает в разговор заместитель директора Надежда Николаевна Вафик. - Более 30 лет трудится здесь Надежда Константиновна Митюшина. Много лет она работала заместителем директора, сейчас руководит методическим центром. За все эти годы через ее руки прошло

более 50 тысяч детей - целая армия! За 30 лет перепахана стажа и нашего бессменного концертмейстера Валерьяна Николаевича Вечкилева. Он руководит еще и областным хором ветеранов, который в рамках огромной концертной деятельности иногда выступает вместе с детьми или бывает во Дворце на наших мероприятиях. Общению с этими умудренными жизнью, но такими молодыми душой людьми дети всегда очень рады. Два десятка лет руководит образцовым детским коллективом Лидия Павловна Михайлова, 150 подростков занимаются под ее руководством брейк-дансом.

По словам Елены Александровны Шалевой, о плане такому учению, как их Дворец творчества, говорить трудно.

-Ведь дети - категория постоянная, - рассуждает она. - Проходит время, они, конечно, взрослеют, идут после окончания школы учиться дальше или работают, но им на смену приходят уже их дети, а потом и внуки. А цели-то и задачи нашего коллектива и через 10, и через 20 лет остаются неизменными - «лепить» из несмышленышей гармонично развитых людей, способных не только понимать и чувствовать красоту, но и самим создавать ее. В себе, вокруг себя. Когда мы ввели в комиссию по делам несовершеннолетних, я была поражена тем, что многие дети, которые занимаются у нас, оказываются, состоя на учете в милиции. Но у нас-то они становятся замечательными! Значит, наши педагоги сумели найти самую сокровенную струну в душе ребенка и затронули ее так, чтобы она зазвучала чистым высоким звучанием! Ну что может быть прекраснее этого!

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ.

«Я посеяла семена счастья...»

выставка

В минувшую субботу в Кемеровской государственной филармонии открылась выставка работ художницы-любительницы Снежаны Счастливой (Кабановой).



В самом этом факте не было бы, пожалуй, ничего особо примечательного, если бы не два обстоятельства.

Первое: кисти и краски автор этой экспозиции впервые взяла в руки пять лет назад, в 47 лет! И — вот, пожалуйста. Сегодня ее произведения экспонируются на самых престижных площадках. Нынешняя выставка — уже юбилейная, 25-я.

А второе: фамилию Счастливая, которую многие воспринимают как чудной псевдоним, автор сделала своей НАСТОЯЩЕЙ фамилией. Более того. Одновременно с фамилией она в ЗАГСе поменяла также и имя-отчество. Была — обыкновенная кемеровчанка Галина Петровна Кабанова, стала — популярная художница Снежана Мирославовна Счастливая.

Согласитесь, немногие из нас, разумных, рассудительных взрослых, решатся на такие крутые перемены. Она решилась. Зачем?

Правильнее было бы спросить не «зачем», а «почему», — поясняет Снежана Мирославовна. — На самом деле моему решению предшествовали события трагические: в последнее время один за другим ушли пять моих братьев. Поверьте, это очень страшно, так терять близких людей. Конечно, я много плакала, много думала, что за ужасный рок тяготеет над нашей семьей. Много читала психологической литературы на эту тему...

И в конце концов она решила «обмануть судьбу!» Новое имя — как начало нового жизненного пути — должно привести к иным результатам, считает Снежана Счастливая.

Кстати, выбирать имя и фамилию долго ей не пришлось: Снежаной еще в детстве звала ее мать (отцу тогда это непривычное имя показало слишком уж экзотичным, записал в метриках Галиной).

Что же касается фамилии, то она отражает, скорее, не детскую память, а мироощущение ее носительницы. Кто знает Галину Петровну, поймет, о чем я. Где бы она ни работала — воспитателем ли в детском саду, педагогом ли в интернате, она всегда изучала

удивительные флюиды тепла и радости.

Между прочим, она и пишет так же: цветы на ее картинах (а рисует Счастливая преимущественно цветы) искрятся праздничной щедростью. Художница уверяет: пишет в основном цветы, потому что это самое яркое впечатление детства. В поселке Красный Яр Ижморского района, где прошло ее детство, родительский дом с весны до осени утопал в пышном цветении разнообразных растений (великой любительницей цветов была ее мама).

Но я почему-то думаю, что любовь к живописным букетам у Галины Петровны не только из детства. Просто цветы — самое вещественное, наглядное воплощение того, что делает женщину счастливой. Сама Снежана Счастливая, несмотря на все жизненные трудности, стать счастливой смогла. У нее любящая семья, сын, внук. И — любимое дело, которое, кроме нее самой, радует еще и окружающих. Не случайно один из своих живописных натюрмортов она так и назвала: «Я посеяла семена счастья...».

Точно, посеяла. И урожай не заставляет себя ждать.

Ольга ЮДИНА.
Фото Федора Баранова.



«Люди! Возвращайтесь к матери-природе».



«Вальс цветов в мажоре».

дневник искусств

Революция для Валентинов

Сегодня студенческий театр Кемеровского государственного университета отправляется в Тюмень — на фестиваль любительских студенческих театров «Театральная революция». Кемеровчане представят там спектакль «Валентинов день» в постановке директора студклуба Ирины Петровой.

Пьеса молодого современного драматурга Ивана Вырыпаева «Валентинов день» написана как римейк известной пьесы Михаила Рошина «Валентин и Валентина». Действие Вырыпаев перенес в 2012 год, двадцатилетним рошинским персонажам — по 60, Валентин, так и не женившийся на своей Валентине, умер от инфаркта в 40, а две оставшиеся женщины — его вдова Катя и его вечная любовь Валя — продолжают выяснять отношения...

Пьеса полна снов и воспоминаний, так что зрителю не всегда удается понять, где кончается прошлое и начинается будущее, где явь превращается в грёзы.

В своей постановке режиссер Ирина Петрова акцентировала именно это любовное безумие. Трех персонажей пьесы в спектакле студенческого театра играют 14 человек! Причем каждый играет каждого, иногда, чтобы подчеркнуть значимость произошедшего, эпизод повторяется по несколько раз, с разными исполнителями. Недостаток актерского мастерства самодеятельные артисты

восполняют бурным темпераментом.

Зрительно, не знакомому с пьесой Вырыпаева, непросто проследить сюжет, но драматизм напряженных любовных переживаний передать в спектакле удалось.

В качестве сценографии здесь используются видеопроекции на задник сцены. Космические пейзажи подсказывают нам, что мы переносимся в будущее, сентиментальные поцелуи пожилой пары и детские рисунки в стиле «точка, точка, запятая...» намекают, что окунаемся в прошлое.

Говорят, пьеса Ивана Вырыпаева идет сейчас в двух десятках российских театров (только в Кузбассе ее поставил Прокопьевский театр, в читках звучала она и в Кемеровском молодежном). Видимо, сама идея — оживить любовные воспоминания, понять, что и где было сказано все так, отчего не задается вся жизнь — равно волнует и юные, и старшее поколения.

Ольга ШТРАУС.
НА СНИМКЕ: сцены из спектакля «Валентин и Валентина».

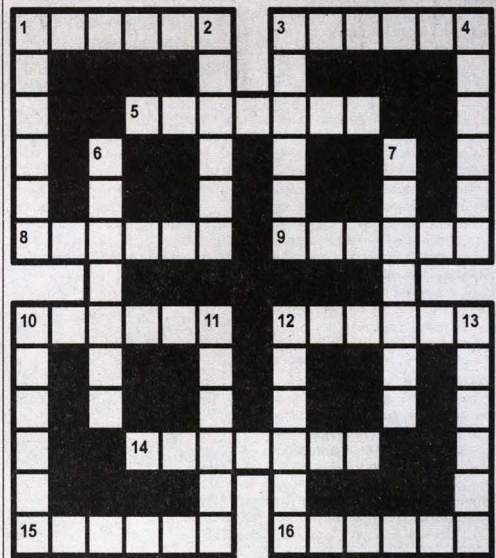
Фото автора.



Кроссворд

По горизонтали: 1. Жесткий начальник, деспот. 3. Приспособление для проверки правильности формы и размеров готового изделия. 5. Сандалии, один из атрибутов Меркурия (Гермеса). 8. Ход событий, направление их развития в жизни человека. 9. Разновидность люстры. 10. Гора на Кавказе. 12. Военское звание. 14. Столица Молдовы. 15. Вексель на предъявителя.

По вертикали: 1. Тригонометрическая функция. 2. Пьеса С.А.Алешина. 3. Перечерный размер. 4. Город в Центральной Индии. 6. Движение льда по течению реки. 7. Чешский зоолог и писатель. 10. Малая планета. 11. Вид сельскохозяйственной культуры. 12. Крупный землевладелец-феодал. 13. Единича исчисления времени.



По горизонтали: 1. Сандалии. 2. Пьеса С.А.Алешина. 3. Перечерный размер. 4. Город в Центральной Индии. 6. Движение льда по течению реки. 7. Чешский зоолог и писатель. 10. Малая планета. 11. Вид сельскохозяйственной культуры. 12. Крупный землевладелец-феодал. 13. Единича исчисления времени.

Коллектив ОАО «Страховая медицинская организация «Сибирь» выражает соболезнование заместителю директора ОБК «Кузбасс» филиала СМО «Сибирь» Мусиенко Петру Ивановичу в связи с преждевременным уходом из жизни его жены Мусиенко Татьяны Осиповны.



«Львы Нормандии» выходят на тропу истории



Круг увлечений

На днях любители ролевых игр, одно из подразделений клуба любителей фантастики «Контакт», собрались в зале клуба библиотеки имени Н. В. Гоголя желающих попасть в историю, вернее, поиграть в точные «копии» всевозможных исторических битв и сражений.

Исторически сложилось так, что именно толкиенисты положили начало так называемым живым ролевым играм в России. Существует даже городская легенда, как четыре подростка прочитали первый изданный у нас перевод «Властелина колец» и решили поиграть в Средиземье в местных, так сказать, городских условиях. Дело было в Нескучном саду, который затем и сделали местом традиционных встреч. Каждый четверг ребята собирались в парке, чтобы поиграть на деревянных мечах и представить себя героями описываемых в книге событий... Имена бравой четверки история не сохранила, но по сей день каждый четверг в Нескучном саду собирается разновозрастная публика, чтобы сразиться на мечах, попеть песни, пообщаться с друзьями и приятелями.

Нечто подобное выбрали для себя и новокузнецкие из клуба «Контакт». Только для них «хоббитские» игры по произведениям Дж. Толкиена начались около десяти лет назад в Красноярском крае. На красноярских играх первыми побывали новокузнецкие Елена Бражникова и Марина Авдоница. «Они возвратились домой с горящими глазами и увлекли этими ролевыми играми всех участников клуба», — рассказывает Николай Калашиников, президент «Контакта». Затем были новые поездки и новые игры... Ролевые игры примерили на себя настоящие эпизоды подлинной истории.

В конце девяностых новокузнецкие стали участвовать в игровых сборах под Новокузнецком. Их организовывал Вадим Зевлевер, в просторечии Макар. Оттого эти «игры в историю» и назывались «Макароной». В каких только исторических переплетках не побывали наши игроки, изображая боевые действия и знаменитые битвы! Облечены они были в настоящие костюмы, спланные собственноручно по

«меркам» тех эпох. Михаил Кузнецов, Михаил Бражников, Дмитрий Мурашов — самые опытные игроки новокузнецкой «команды». Чтобы создать очередное одеяние, склепать доспехи и кольчугу, устроили в одном из гаражей мастерскую. Чтобы быть исторически правдивыми, перечитали горы художественной и специализированной литературы. Один из признанных экспертов по этой части — Дмитрий Мурашов. Для лучшего понимания быта и условий жизни прошедших эпох выписывает книги, изданные в Оксфорде.

Перед новобранцами, сидящими в зале библиотеки, выступил Михаил Кузнецов. Облеченный в костюм шотландского воина, он дефилировал в юбке под названием «тарпан». По правилам в полтора метра ткани заворачиваешься лежа. Учтены все исторические детали и разного рода подробности. Обувь ребята шьют в одной из мастерских Барнаула, где мастера буквально «подкованы на историю».

Свои игрища участники «Контакта» называют «коктейлем» туризма, спорта, театра и фестивалей бардовской песни. «Интересно во время игры примерить на себя личину какого-нибудь исторического персонажа!» В этом году, например, предстоит разыграть две «битвы» по историческим событиям XV века. Последствия таких встреч в чистом поле бывают самые разные и неожиданные: кто-то создает семью, встретив на «поле битвы» смелую куртизанку. А кто-то рождает литературные произведения. Подобно Наталье Колесовой, опубликовавшей свою повесть «Просто игра» в сборнике современной фантастики под общим названием «Люди в квадрате». Началось сужение, в том числе и интриги, завязывается именно на ролевой игре...

Татьяна ШИПИЛОВА.
Фото Анатолия Кузнецова.

Календарь

Именинники
Кирилл, Захар, Савва, Федор.

В этот день родились
1866. Август Вассерман, немецкий иммунолог. Разработал в 1906 диагностическую реакцию при сифилисе, которая носит его имя.

1942. Вера Алентова, актриса.

1957. Николай Расторгуев, лидер группы «Любэ».

События
1613. Избрание Земским собором на царство МИХАИЛА ФЕДОРОВИЧА РОМАНОВА, основателя династии Романовых.

1819. Учреждение Императорского Санкт-Петербургского университета.

1920. Утверждение Президиумом ВСНХ Государственной комиссии по электрификации России (ГОЭЛРО).

1935. В Москве проходит первый в СССР Международный кинофестиваль.

1960. Все частные предприятия на Кубе национализуются Фиделем КАСТРО.

1961. «Битлз» впервые выступают на сцене ливерпульского клуба «The Cavern». Всего на этой сцене проиграл 274 их выступления.

1978. Первый полет тяжелого транспортного вертолета Ми-26 грузоподъемностью 20 т.

Криминал

Осиротевший Бублик

Дима в выходные гости у бабушки. Открыв дверь, удивился, когда навстречу ему выбежал только Бублик. В небольшой семье жили два пса — Чапа и ее сыночек Бублик, названный так за смешно загнутый хвост. Обычно они оба с радостным лаем приветствовали своего маленького хозяина.

Две собаки и кошка для одинокой бабушки многого. Татьяна давно собиралась отдать щенка в хорошие руки, но не хотела огорчать четырехлетнего сына. Мальчуган был очень привязан к четвероногим друзьям.

— А где Чапа? — спросил мальш.

— Куда-то убежала, — стараясь не смотреть на сына, сообщила мать. — Может быть, вернется.

Не могла же она сказать, что его любимую собачку зверски убили отец. Татьяна и ее муж были в разводе. Но почти каждую неделю отец навещал сына. Разошлись супруги из-за того, что отец Димы часто выпивал, а после возлияний начинал «воспитывать» домочадцев. В этот раз он пришел и обиделся,

узнав, что сын ушел в гости к бабушке. Вечером пришел уже основательно навеселе. Татьяна не разрешила в таком виде идти к себе домой. Уложила спать. Утром бывший супруг проснулся сначала в хорошем настроении, но потом его стали раздражать самые разные вещи. Скорее всего, мужику требовалось опохмелиться. Слово за слово, и родители Димы поссорились. На глаза взбешенному экс-мужу попалась Чапа. Он схватил собачку, нож и заперся в ванной. Из ванной доносился плач несчастного животного, но Татьяна ничего не могла сделать. После экзекуции парень вышел из ванной и, как рассказывала Татьяна, пригрозил поступить с ними так же, как с их собачкой. Останки бедной Чапы сидят выброшен в мусорный контейнер. Вызвали милицию соседи. На изувеченную собачку, заведено уголовное дело, правда, по статье угроза убийством. Но в УК РФ есть и статья о жестоком обращении с животными, повлекшем его смерть.

Дина КАЛИТИНА.
Прокопьевск.

Главный редактор Ю. И. КУХМАРЬ.

Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54. Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 650091, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Электронный адрес: official@knews.pole.net.ru, news@knews.pole.net.ru, reclama@knews.pole.net.ru. СПРАВКИ: по рекламе — 52-25-23, 52-22-03; по письмам — 52-50-45; по редакции — 52-32-74. Телефакс 52-12-10. Собственные корреспонденты: в Новокузнецке — 46-41-59, Междуреченске — 4-23-48, Прокопьевске — 6-02-58, Тяжинском — 2-17-94, Крапивинском — 25-156.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства. Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются в системах поиска Интернет и информационных продуктах компании «Мега». www.mega.kemerovo.ru. Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений. Времени подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 19.35. Объем 4 п.л. Печать офсетная.

Тиражи во вторник, среду, пятницу — 12417; четверг — 35715; субботу — 13624; «Сад и огород» — 5400; «Свежий ветер» — 2000.

Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс». По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34. ОАО ИПП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 32.

ОПОРА

Как из безработного
«создать»
работодателя?

III

Прецедент
возможен!

VI

Новый вкус
мариинской
тушенки

VII

Игорь Сливенко –
не предприниматель.
Но не будь этого человека,
увлеченного идеей создания
горнолыжной трассы
на Золотой горе,
что в Гурьевском
районе, история бизнеса,
развернувшегося сегодня
здесь, могла бы сложиться
совсем иначе...

Золотая гора. Между сказкой и былью

IV – V ➤

Люди дела

50 руководителей сибирских предприятий, о которых можно уверенно сказать словами старинного купеческого кодекса: «трезвые, предприимчивые, ответственные перед Богом и людьми», получили памятный знак «Человек дела 2006 года», памятные кубки и подарки.

Торжественная церемония награждения победителей и презентация выпущенного по его итогам одноименного каталога состоялась в начале февраля в Камерном зале Новосибирской филармонии.

Инициатором и организатором конкурса выступил новосибирский консалтинговый холдинг «Люди дела». Проект реализуется второй год подряд при активной поддержке глав администраций регионов, торгово-промышленных палат Сибирского федерального округа, Межрегиональной ассоциации руководителей предприятий и мэрии Новосибирска.

Для участия в конкурсе приглашались только руководители компаний, вошедшие в рекомендатель-

ные списки, представленные организаторам администрациями областей, мэрией Новосибирска, МАРИПом и торгово-промышленными палатами.

Конкурс проводился по 15 номинациям. Среди победителей конкурса – руководители динамично растущих компаний, снижавших репутацию надежных бизнес-партнеров, таких как ОАО «Авиакомпания «Красноярские авиалинии», ЗАО БФК, ЗАО ЗапсибТрансТелеком, ОАО «Искитимцемент», АНКОР, ОАО

«Сибирьтелеком». Кемеровская компания «Бизнес-Аналитик Групп» и «Подорожник» стали победителями регионального конкурса «Люди дела – 2006».

«Очень важно получить такую оценку со стороны сибирского бизнес-сообщества. Это позволяет по-другому воспринимать достигнутые компанией результаты, стимулирует дальнейший рост и профессиональное совершенствование», – отмечает



Компания «Бизнес-Аналитик Групп» получает памятный кубок победителя регионального конкурса «Люди дела – 2006».

Ирина Федченко, директор консалтинговой компании «Бизнес-Аналитик Групп».

Напомним читателям, что компания «Бизнес-Аналитик Групп» выступа-

ет партнером нашей «ОПОРА» в проекте «Десант «Бизнес-прорыв». Мы искренне поздравляем своих партнеров с высокой оценкой их профессионализма и желаем не останавливаться на достигнутом!

бизнес и общество

Свое телевидение, радио и своя пресса

должны быть в каждой большой школе, считает генеральный директор группы компаний «Конкорд» Вадим Чударов

Группа компаний «Конкорд» объявила первый в Кузбассе именной конкурс для школьников «Юный корреспондент Кузбасса». Администрировать этот конкурс она поручила общественной организации «Кузбасский центр «Инициатива». Конкурс стартовал 1 февраля. В нем шесть номинаций: лучшее школьное печатное издание; лучшая радиопередача; лучшая телепередача; лучший печатный материал; лучший радиоматериал; лучший электронный материал. Жюри определит двух победителей в каждой номинации. Им будут вручены дипломы и ценные подарки.

Вадиму Юрьевичу Чударову 39 лет. По специальности он преподаватель истории. Бизнесом занялся в 90-е годы. Поэтому что понадобилось «просто зарабатывать на жизнь».

– Начинали, как все, с торговли? – поинтересовались мы у Вадима Юрьевича.

– Мы и сейчас торгуем, – улыбнулся он в ответ. – Мы первыми в Кузбассе заключили дилерский контракт с фирмой XEROX. Но мы не просто продаем продукцию этой компании с мировым именем, а на протяжении 10 лет оказываем ей гарантийную и сервисную поддержку. Мы первыми в Западной Сибири получили статус премьер-партнера XEROX. Помимо этого работаем по реализации и сервисной поддержке на территории Кузбасса компьютеров российского производства «Формо-

за», которые очень хорошо известны в первую очередь в российских школах. Знают нас в Кузбассе и как крупного поставщика климатического оборудования и оборудования для специальных видов печати.

– Почему вы вдруг решили искать таланты именно среди юных журналистов? Это личные какие-то склонности?

– Мы всегда были людьми, небезразличными к тем процессам, которые происходят в стране. Всегда оказывали поддержку различным фондам, в том числе фонду «Юные дарования Кузбасса», детским домам (у нас есть традиция дарить годовые подарки воспитанникам Яшкинского детского дома). В прошлом году к Дню славянской письменности и культуры группа компаний «Конкорд» учредила гранты для библиотек, эффективно внедряющих

информационные технологии. Обладателями грантов тогда стали три библиотеки. Такую акцию – в рамках нацпроекта «Культура» – в Кузбассе мы будем проводить ежегодно. Личное в интересе к юным журналистам тоже есть. Сами в молодости пытались издавать газету – была на истфаке «Аделаида»... И когда раздумывали, кому и в чем наши компании могли помочь серьезно, с учетом главных направлений их деятельности, сошлись на том, что готовы поддерживать именно издательское дело в школах.

В прошлом году мы провели первый городской конкурс юных корреспондентов. Посмотрели, насколько вообще развито издательское дело в школах. Оказалось, слабовато, если честно. Очень мало изданий, которые действительно являются тиражными, которые бы читала, как когда-то мы свои стенгазеты, которыми бы гордилась вся школа. У меня ребенок учится в 42-й школе, у них есть именно такая газета – «Учландия», но таких школ и газет мало.

И мы решили попробовать провести конкурс школьных СМИ на уровне области: посмотреть, где какие есть талантливые ребята, где какие интересные издания. Причем решили обратить внимание не только на печатные издания, но и на весь спектр журналистики – радио, телевидение, а также электронные СМИ (в Кузбассе, кстати, это направ-

ление очень слабо развито). Я думаю, что в любой большой школе это должно быть стандартом: свое телевидение, радио и своя пресса. Есть идея в дальнейшем попробовать создать фонд. Вместе с центром детско-юноше-

« Такие издания в школе не только помогли бы выявить будущих талантливых журналистов и будущих менеджеров для наших СМИ, но и приучили бы молодежь не бояться излагать свои мысли (причем делать это грамотно), четко выражать свою позицию, отстаивать ее не кулаками, а словом, уважать чужое мнение. »

ской журналистики, департаментом образования, ну и, возможно, привлечь еще каких-то спонсоров. На средства этого фонда создавать центры журналистики в школах. Уверен: в школе всегда найдется пионер этого дела, человек небезразличный (может быть, библиотечкарь, может, преподаватель русского языка), который возьмет-

ся за издание школьных СМИ.

Наличие таких изданий в школе не только помогло бы выявить будущих талантливых журналистов и будущих менеджеров для наших СМИ, но и приучило бы молодежь не бояться излагать свои мысли (причем делать это грамотно), четко выражать свою позицию, отстаивать ее не кулаками, а словом, уважать чужое мнение. Вот такой ход мыслей...

– Хороший ход мыслей! А почему администрирование конкурса доверили кому-то другому? Побоялись, что сами не справитесь? Или кто-то из коллег рекомендовал вам кузбасский центр «Инициатива» как профессионала в организации подобных проектов?

– Мы сами сотрудничаем с кузбасским центром «Инициатива», и достаточно давно. Участвовали в его социальных проектах – «Корнями дерева сильно», «Социальная звезда», помогли ему – выступали в качестве спонсоров. Не раз могли оценить организаторские способности специалистов центра. Честно говоря, «обожглись» в прошлом году – мы же хотели тогда еще областной конкурс провести, не получилось. Поняли: одно дело – организовать что-то внутри бизнеса, другое – организовать социальный проект, – все же это разные вещи. Поэтому нынче решили доверить это дело профессионалам из «Инициативы».

– Но этот конкурс вы же проводите не из простого любопытства, чья школьная газета лучше?

– Естественно, наша цель – поддержать и талантливых юнкоров, и лучшие школьные СМИ. Всех их ждут дипломы и ценные подарки, необходимые для профессиональной конкурсовской деятельности. Школьное издание, признанное эталоном школьной прессы, станет обладателем «Гран-при» конкурса – оборудованием для мини-типографии.

Расспрашивала Вера КАРЗОВА.

Благотворительная деятельность кузбасского бизнеса год от года становится более эффективной для общества. Происходит это потому, что многие бизнес-структуры в корне пересмотрели свое отношение к корпоративной благотворительности. Если раньше она, как правило, была «сезонной» (ниже ее приходился на новогодние праздники, когда воспитанников детских домов, интернатов и приютов заваливали сладостями и фруктами) и эффект от такой благотворительности был ситуационный, сегодня все большее число компаний воспринимает благотворительность как вложение инвестиций. А любое вложение инвестиций предполагает получение прибыли. Только в данном случае прибыль исчисляется не рублями, а качеством решенных социальных проблем.

В январском выпуске ОПОРЫ мы рассказали о конкурсах «Умники и умницы», «Самый умный», которые уже не первый год проводит среди школьников Березовского местная компания ООО «Интеллект». Цель вложения средств компаниями в эти конкурсы директор ООО «Интеллект» Владимир Шадрин видит в том, чтобы доказать молодым, что интеллект в обществе ценится очень высоко, поддержать талантливых старшеклассников.

Прибыль компании от таких инвестиций определяется не столько числом лидеров, ставших студентами вузов (и столиц), сколько растущим числом желающих принять участие в состязании «умников».

Сегодня мы расскажем еще об одном таком же благотворительном проекте.

Сегодня – безработный, завтра – работодатель

Наша газета уже рассказывала о том, что муниципальный фонд поддержки предпринимательства г. Кемерово и управление государственной службы занятости населения Кемеровской области предложили администрации Тяжинского района, где самый высокий среди сельских районов Кузбасса уровень трудовой занятости, новую схему борьбы с безработицей. Она проста: используя финансовые средства службы занятости, обучить – с помощью специалистов фонда – безработных основам предпринимательства, помочь составить бизнес-план, и вот тебе новенький работодатель, который, получив от администрации района помощь в кредите, помещении, обеспечит работой не только себя, но и своих односельчан. Абсолютно новой схему эту не назовешь: так во времена реструктуризации угольной отрасли работали, объединив свои ресурсы, службы занятости и муниципальные фонды поддержки малого бизнеса в Анжеро-Судженске, Киселевске. Так и сейчас работают в Юрге.



Александр ПАВЛОВСКИЙ:

– На одном из совещаний, где обсуждались проекты долгосрочного развития Кемеровской области, меня заинтересовало выступление Евгения Баканова. Он рассказывал о готовящейся передаче функций по поддержке безработных от федеральной власти региональной и финансовой составляющей этой поддержки. Я задал ему вопрос: «Не считаете ли вы, что эффективней было бы вместо рыбы, т.е. пособий, дать безработным удочку и научить их самих ловить рыбу? Этой рыбой они могли бы накормить и других безработных». Под «удочкой» я подразумевал знание основ предпринимательства – как бизнес-идею воплотить в бизнес-план, как открыть и как вести свое дело. Открыв свое дело, такой безработный сможет открыть новые рабочие места для других безработных, которые не могут или не хотят взять на себя предпринимательские риски. Он меня понял и согласился с тем, что такая поддержка безработных действительно эффективней.

Дальнейшее – уже в рабочем режиме – обсуждение этого вопроса и вывело нас на тот вариант схемы борьбы с безработицей, который мы озвучили на совещании в администрации Тяжинского района.

Но многолетний опыт нашего фонда доказал, что от одной такой учебы, даже если мы ее на самом высоком уровне проведем, толку тоже никакого не

будет. Нужны заинтересованность и поддержка власти.

Начнем с того, что обучать всех подряд безработных основам бизнеса не имеет смысла. Уже не только мировой, но и наш опыт свидетельствует, что склонность к предпринимательской деятельности имеется далеко не у всех. Провести отбор и найти тех, у кого действительно такие склонности есть, может помочь местная администрация. Особенно в селе, где все все про всех знают. Правоту такого подхода подтвердила и первая же встреча в администрации Тяжинского района, на которую съехались главы поселений. Они буквально по именам называли односельчан с предпринимательской жилкой. То есть предварительный отбор кандидатов на обучение, мы рассчитываем, сделает все-таки сама местная власть. Считаем, что с ее помощью будущие предприниматели смогут определиться и с бизнес-идеями. Кому, как не власти, лучше знать, каких товаров и услуг не хватает в районе в целом и в том или ином поселении отдельно.



Евгений БАКАНОВ:

– Мы часто пытаемся решить проблему безработицы, создавая рабочие места. А ведь первопричина безработицы кроется в другом – в отсутствии работодателей, которые создают рабочие места. Значит, нужно «создавать» работодателей. И такие попытки служба занято-

сти предпринимала, но, честно признаюсь, большого эффекта они не дали. Только лишний раз убедили в необходимости подключения к этой серьезной работе всех заинтересованных структур, профессионалов. И вот профессионалы нашли нас сами. Муниципальный фонд поддержки малого предпринимательства г. Кемерово, который возглавляет Александр Павловский, имеет опыт бизнес-обучения и опыт разработки бизнес-планов. Естественно, нам всем проще всего было испробовать эту схему в Кемерово. Но в этом городе зарегистрировано лишь 1% трудоспособного населения. При этом предложение рабочих мест превышает спрос на них. То есть, можно сказать, что кемеровские безработные – те, кто не смог удовлетворить запросы работодателей. «Создавать» из них работодателей – дело трудное, потому что сегодня на предпринимательском рынке Кемерово очень высокая конкуренция. Заходить на этот рынок имеет смысл только предпринимателю с уникальной бизнес-идеей и командой высококлассных менеджеров, готовой воплотить ее в жизнь. Вот почему выбор пал на Тяжинский район, где безработица составляет 9% и предпринимателей всего немногим более 300 человек.

Но если мы будем первому встречному давать деньги на создание рабочих мест, ничего хорошего из этого не получится. Нам надо быть уверенными, что эти люди действительно смогут создать не абы какие, а эффективные рабочие места. Иначе получится, что рабочие места создали, а производство стоит: то сырья нет, то людей нет, чтобы задействовать на этом производстве, то

продукцию девать некуда.

Что мы предложили администрации Тяжинского района? Мы вместе с ней ищем заинтересованных в организации собственного дела среди безработных, отправляем их на обучение теоретическим вопросам ведения бизнеса, налогового законодательства. Затем помогаем им разработать бизнес-план. Все это оплачивает служба занятости. Оплатим мы и затраты, связанные с регистрацией собственного дела. Но если цепочка действий на этом оборвется, ожидаемого эффекта мы не получим.

А ведь дальше возникает вопрос: что будет делать человек, обученный тому, как вести свое дело? Чтобы начать это дело, ему понадобятся либо деньги, либо помещение, либо оборудование. Мы в этом уже помочь ему не можем. Вот здесь могли бы внести свой вклад администрация района и структуры, которыми руководит начальник департамента потребительского рынка и предпринимательства Елена Мазанько. Администрация – помочь с поиском помещения, фонды, государственный и муниципальный, – помочь льготными кредитами, погашением части процентной ставки банковских кредитов, страховки. То есть это должен быть непрерывный процесс, чтобы безработный, пройдя обучение и разработав бизнес-план, не оказался опять один на один со своими проблемами. Для этого надо объединить все структуры, которые имеют отношение к поддержке предпринимательства, в единую цепочку. Только тогда можно надеяться, что у нас появятся новые предприниматели, а значит, и новые работодатели.

Вот такая идея. И она нашла понимание.

Комментарий ОПОРЫ:

Но одно дело – найти понимание, другое – получить реальную помощь. Речь идет о финансовой поддержке людей, которые только зарегистрировались как предприниматели. У них нет опыта работы, нет залога, необходимого для обеспечения кредита. Банки таких клиентов точно не обслуживают. И Государственный фонд поддержки малого предпринимательства Кемеровской области им не помощник. Зесь можно получить более дешевый кредит, чем в банке, – под 8% годовых. Но при условии, что предприниматель сам вложит в свой (инвестиционный, заметьте!) проект 30% запрашиваемой у фонда в кредит суммы. Микрокредиты муниципальные фонды поддержки предпринимательства, как правило, дают тем, у кого есть хотя бы полгода предпринимательского «стажа».

– Не ставит ли все это под угрозу срыва проект муниципального фонда поддержки предпринимательства города Кемерово и управления государственной службы занятости населения Кемеровской области? – поинтересовались мы у Елены МАЗАНЬКО, начальника департамента потребительского рынка и предпринимательства администрации Кемеровской области.



Елена МАЗАНЬКО:

– А как до сих пор развивался малый бизнес, к примеру, в том же Тяжинском районе? – вопросом на вопрос ответила Елена Ивановна. – Муниципальный фонд там появился всего три месяца назад. Где брали деньги на открытие и становление своего бизнеса здешние предприниматели? Уверена: многие – в местном кредитном кооперативе. У него активы сегодня составляют 350 миллионов рублей. Спрашиваю у директора, под какой процент берут на селе займы? Под 40-50%. Представляет? И брали, и берут там деньги. Поэтому что схема выдачи кредитов проще, условия кредитования мягче. Но там не берут взаем миллионы и на длительный срок, т.е. берут микрокредиты.

Вот почему мы с интересом отнеслись к идее ВТБ-24, предложившего кредитовать малый бизнес через муниципальные фонды, которые как раз и занимаются микрокредитованием и где схема кредитования проще, а условия кредитования мягче, чем у банков. Сегодня ВТБ-24 может, заключив договор с фондом, выдавать ему кредиты под 14, максимум 15% (в зависимости от суммы и сроков

кредита). Но, получив их, фонды обязуются выдавать микрокредиты как раз начинающим предпринимателям, тем, кто не может сам обеспечить залогом банковский кредит. Мы будем сейчас фонды на это настраивать. Но и помогать при этом будем – компенсировать им часть процентной ставки по такому кредиту.

Надо признать, что год от года усиливается финансовая поддержка малого бизнеса и со стороны государства. В этом году правительство готово выделять на конкурсной основе субсидии, т.е. невозвратные средства, для муниципальных программ поддержки малого и среднего бизнеса. При условии софинансирования их из областного бюджета. На субсидии могут рассчитывать, например, муниципальные программы поддержки начинающих предпринимателей (выдача грантов на создание собственного бизнеса). Вложив в такую программу, условно говоря, рубль, муниципальная власть может получить в итоге софинансирования 4 рубля: рубль добавит областной бюджет, два рубля – федеральный. Таких программ, к сожалению, ни в одном из наших муниципалитетов сегодня нет. Но мы надеемся, что появятся. Мы готовы их софинансировать и представить на конкурс в Минэкономразвития для получения субсидий из федерального бюджета.

Вера КАРЗОВА,
Валентина
МЖЕЛЬСКАЯ.

Прорубить для малого бизнеса «ОКНО»

Похоже, проблема с оформлением прав на земельные участки под жилищное и коммерческое строительство сдвинулась с мертвой точки. После обращения губернатора к главам администраций с требованием по совместному разработать жесткий регламент взаимодействия всех служб при оформлении прав на земельные участки, ускорить согласительные процедуры и придать им прозрачность только в областном центре прошло два деловых мероприятия, где обсуждалось, как это сделать.



Рис. Виктора Богорада.

Причем первое инициировала Кузбасская ТПП. Здесь создана специальная рабочая группа, в которую вошли и те, кто по долгу службы распоряжается выделением земельных участков в Кемерове и области, и те, кто преодолевая различные административные барьеры, пытается получить эти участки в аренду или в собственность, чтобы строить жилье или свой бизнес. На первом заседании члены рабочей группы в режиме свободной дискуссии определили самые болезненные точки «земельных» отношений бизнеса и власти.

Сегодня предприниматели готовы вкладываться в свое развитие, озвучив позицию городского бизнес-сообщества Игорь Лисенко, председатель совета по поддержке и развитию малого предпринимательства при главе г. Кемерово. Необходимо только, по их мнению, создать возможности для строительства объектов производственного и торгового назначения.

А сложности возника-

ют даже у тех, кто, преодолев все административные барьеры, получил земельный участок. Приобретение земли фактически не подкрепляется соответствующими техническими условиями. Иначе говоря, можно взять землю, но никто не гарантирует, что в этом месте будут вода, свет и тепло. И решение всех проблем, связанных с подведением к участку воды, света и тепла, ложится на предпринимателя. А это напрямую влияет на размер инвестиций и срок их окупаемости.

Развивая тему прозрачности согласительных процедур, Лисенко подчеркнул идею разработки жесткого регламента взаимодействия всех служб при оформлении прав на земельные участки. «Чтобы инвестиции шли в нашу область, нужно выработать четкие правила», — уверен он. — Я поддерживаю инициативу губернатора по созданию «единого окна», хотя с трудом представляю, как это можно сделать. Говорю это потому, что знаю особенности работы отдель-

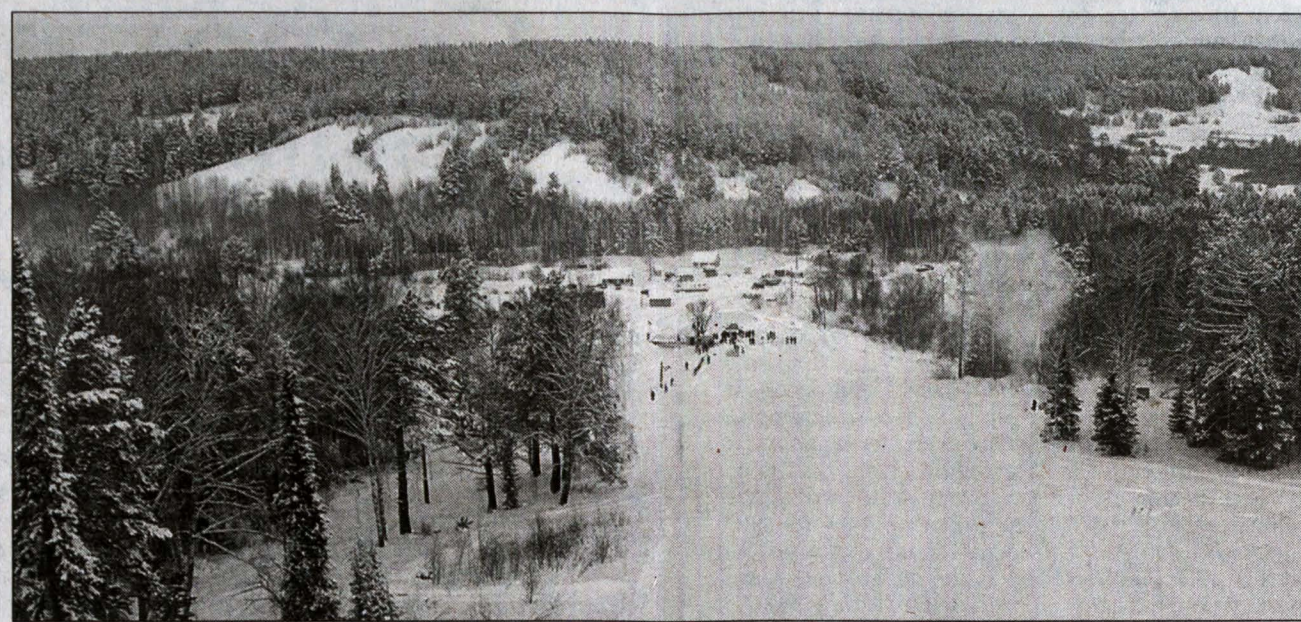
взаимопримлемый результат). Поможет в их решении, по мнению главы, и недавно созданное управление развития коммунального комплекса. Оно призвано заниматься расширением инженерных сетей города, аккумулярованием средств на их воспроизводство. Деньги на это предполагается собирать за счет надбавок к тарифам, платы за подключение к инженерным сетям и платы от сдачи земельных участков в аренду. Этому же управлению поручены функции по выдаче технических условий.

Председатель КУМИ порадовал предпринимателей информацией о том, что на 2007 год оформляются под торги 126 земельных участков с техническими условиями. Кроме того, через две недели предпринимательскому сообществу будет предложен для обсуждения проект регламента, в котором прописываются все землеустроительные процедуры. Но и это еще не все. На днях для изучения положительного опыта в г. Шахты Ростовской области выехала делегация из Кемеровской области. Наши специалисты ознакомятся с разработками специалистами местной администрации и, возможно, что-то позаимствуют для Кузбасса.

Глава города Владимир Михайлов также внес свою порцию свежей информации. Коллегия городской администрации на одном из своих заседаний планирует также обсудить вопрос о техническом плане. И, наконец, 2 марта сессия городского Совета народных депутатов выносит на обсуждение вопрос о плате за подключение к инженерным сетям.

О том, какие реальные шаги власть планирует предпринять для решения наиболее острых вопросов, шла речь на другом деловом мероприятии, состоявшемся в Кемерове. Глава города Владимир Михайлов на прошедшей в прошлый понедельник традиционной встрече с предпринимателями для решения земельных проблем предложил встретиться с предпринимателями каждую неделю (в режиме свободной дискуссии) легче выйти на

Евгений БЕСЕДИН.
Р.С. ОПОРА будет внимательно следить за этими процессами и информировать о них своих читателей.



Гурьевский район справедливо считается одной из благоприятных территорий для развития туризма в Кемеровской области. Великолепный сосновый бор, целебные источники, Салаирский край созданы природой для полноценного отдыха. Есть в Гурьевском районе и горнолыжная трасса. Быть может, и не такая, как трасса Горной Шории, но она выгодно отличается своим месторасположением — относительной близостью к «мегаполисам». Здесь можно встретить лыжников из Томска, Новосибирска, Омска, Барнаула, Красноярска... Да из того же Кемерова путь сюда гораздо короче.

Сегодня на Золотой горе (таково её географическое название) несколько спусков, работают два бугельных подъемника, есть кафе, пункт проката, небольшой гостиничный комплекс. Это позволяет принять за сезон десятки тысяч отдыхающих. Тем не менее, многие считают, что горнолыжный бизнес в Гурьевском районе развивается недостаточно активно. А ведь двадцать лет назад в него почти никто не верил.

Первые шаги

Как на горке, на горе стоял домик в серебре... Именно так, сказочно просто, началась история ООО «Золотая гора» — горнолыжного комплекса в Гурьевском районе. Идею возрождения этого проекта справедливо считают Игоря Сливенко. Катанием с гор Игорь увлекся одним из первых в городе. Строил на Гурьевском водохранилище трамплины, утапывал снег на горе фабричной. О подъемниках тогда не мечтали, лыжи были самые обычные, под горные их приспособляли как могли. Игорь и приметил Золотую гору. Поначалу она ему: высота 417 метров над уровнем моря, перепад — 170 метров. Вокруг — замечательный лес, внизу — чистая речка Черновой Бачат с крутыми берегами. Влюбившись в это место, Сливенко построил на Золотой горе избушку, даже жил в ней (в 7 км от Гурьевска) несколько лет. А потом услышал, что первым секретарем горкома КПСС в Гурьевске назначен Петр Акатьев (нынешний председатель РЭК Кемеровской области). Тот прежде работал в Беловском районе и там обустроил для катания «Пермяки». Сливенко понадеялся, что и к Золотой горе первый секретарь не останется равнодушным. Так оно и произошло.

Будучи человеком деловым, Акатьев сразу взял «быка за рога»: поручил своим помощникам разработать проект, собрал руководителей предприятий, наметил сроки выполнения работ. Леспромухозу — прорубить три просеки для трасс, горэлектросети — протянуть ЛЭП, поставить трансформатор, обеспечить подключение двигателя, рудопроводу — подлатать дорогу, по которой ходили лесовозы. Гурьевский металлургический завод и завод «Кедр» взяли за изготовление подъемника. Чертежи разрабатывались по аналогии с прибавленным устройством, которое в то время работало в соседнем районе.

Рождение горы пришлось на 1985 год. Работы хватало всем. Руководители предприятий были членами партии и не могли отказаться от участия в проекте. Вырубили лес, протянули линию электропередач, закупили инвентарь. Директором горнолыжной трассы назначили Игоря Сливенко — он проявил инициативу, ему и «рулить».

Но человеку одержимому, свободному, бродяге в душе, хозяйственная работа была не по нутру. Так было создано спортивно-туристическое акционерное общество открытого типа «СалГор», устав которого зарегистрировали 8 июня 1994 года.

Сотрудниками выступили более 40 юридических лиц — Гурьевский металлургический завод, Гурьевский рудник, завод «Труд», фабрика инертной горючей, Салаирский ГОК, горэлектросети, леспромухоз, разрез «Бачатский» и другие. Администрация города Гурьевска вошла в состав акционерного общества через комитет по управлению муниципальным

Золотая гора. Между сказкой и былью

лето, на горе все разобрали. Унесли трансформатор, так и не собранный подъемник кто-то сдал на металлолом, даже вагончик укатили в неизвестном направлении. Это было самое напряженное для страны время — конец 80-х — начало 90-х годов. Народу было не до развлечения, и о Золотой горе все на время забыли.

Вторая попытка

Как только политическая ситуация в стране немного стабилизировалась, сформировалась новая система управления, и (немаловажный фактор!) в Гурьевск вернулся Игорь Сливенко, а в Беловский район был снова направлен Петр Акатьев. Вспомнили и о Золотой горе. Неудержимый Сливенко с Акатьевым с главой Гурьевска Леонидом Удовиченко. Подумали начальники: времена тяжелые, но все-таки туризм и спорт — дело хорошее, почему бы не попробовать еще раз? Так было создано спортивно-туристическое акционерное общество открытого типа «СалГор», устав которого зарегистрировали 8 июня 1994 года.

Сотрудниками выступили более 40 юридических лиц — Гурьевский металлургический завод, Гурьевский рудник, завод «Труд», фабрика инертной горючей, Салаирский ГОК, горэлектросети, леспромухоз, разрез «Бачатский» и другие. Администрация города Гурьевска вошла в состав акционерного общества через комитет по управлению муниципальным

Архивные документы говорят о том, что администрация города активно



имуществом. В распоряжении № 545 от 27 июня 1994 года было указано: «Согласиться с размером уставного взноса в размере 20 миллионов рублей» и перечислить акционерному обществу «СалГор» уставного взноса в размере 9 млн. рублей. Документ также обязывал руководство КУМИ, детской спортивной школы и спортивного комитета участвовать в делех нового акционерного общества, «вести согласованную работу по оздоровлению молодежи и детей».

Одним из проблем было найти хорошего руководителя. Один, другой, третий кандидаты не продержались и несколько месяцев. Тогда выбор пал на Александра Карпенко — мастера по ремонту электрооборудования прокатного цеха ГИЗ. Он сам был горнолыжником.

Начать пришлось почти с нуля — кроме вырубок



НА СНИМКАХ: у подножья Золотой горы команда Александра Карпенко сделала все, чтобы горнолыжная трасса в Гурьевском районе была признана одной из лучших в области; на стройке второго подъемника на Золотой горе Василий Горбунов был незаменим. Только его слушались старенькая техника: не глох двигатель, не рвался трос; на Золотой горе организован прокат не только лыж, но и сноубордов, и коньков.



поддерживала начинание. К примеру, «СалГор» был полностью освобожден от уплаты госпошлины, которая полагалась при регистрации предприятия; издавались распоряжения о предоставлении обществу льгот по местным налогам. Тем не менее дело продвигалось медленно.

Одним из проблем было найти хорошего руководителя. Один, другой, третий кандидаты не продержались и несколько месяцев. Тогда выбор пал на Александра Карпенко — мастера по ремонту электрооборудования прокатного цеха ГИЗ. Он сам был горнолыжником.

Начать пришлось почти с нуля — кроме вырубок

для трасс, на Золотой горе не осталось ничего. Снова протянули ЛЭП, поправили дорожку. Разрез «Бачатский» выделил большой карьерный бульдозер, благодаря чему за два месяца сделали хороший спуск, подкорректировали русло реки и сгладив её крутые берега.

Специализированной организации в это время уже был заказан подъемник. Договор оказался просто грабительским: заключен он был в долларах и предполагал корректировку цены в случае смены курса. «Скачок» пришлось на октябрь 1994 года...

Тем не менее фирма-изготовитель все свои обязательства выполнила. В

октябре на гору доставили первые конструкции, а к концу февраля 1995 года подъемник уже был запущен в эксплуатацию. Из Австрии привезли «бэушный» инвентарь, из бывшего трудового лагеря прикатали пять вагончиков, в них устроили приводную станцию и пункт проката. Открыли сезон по-русски широко: с песнями, гулянием, катанием на конях. Вторая попытка оказалась удачнее первой. Но до стабильности этому бизнесу было еще далеко.

«Дитя без присмотра»

Что такое туризм, бизнес в сфере услуг, в те годы не знал никто. Привлечь на гору народ и доказать учредителям, что горнолыжный комплекс может быть доходным — такие задачи ставил перед собой Александр Карпенко, который руководил коллективом. При отсутствии инвестиций сделать это было не просто. И хотя с каждым годом на Золотую гору приезжало все больше любителей активного зимнего отдыха, финансовые трудности не отступали.

Горнолыжный бизнес отличается тем, что носит сезонный характер. Три-четыре месяца в году ты работаешь, остальное время — никаких доходов. А ведь надо подготовиться к новому сезону, закупить бензин, солярку, смазочные материалы, подготовить подъемник, который только со стороны кажется простым агрегатом, а на самом деле является устройством второго класса опасности — людей ведь перевозит. Чтобы выжить, занимались торговлей, все вырученные средства вкладывали в развитие горы, но этого катастрофически не хватало.

Бизнес-план, подготовленный в те годы, говорил о том, что для хорошего развития нужны инвестиции в размере 3 миллионов долларов. Если средства вкладывать интенсивно, в течение полутора лет закупить снежные пушки, чтобы продлить сезон, организовать летний туристический отдых, построить гостиницу и развлекательный центр, то через 5-6 лет горнолыжный комплекс будет прибыльным. Но предприятия, которые были учредителями общества, сами едва сводили концы с концами, а может, и не хотели вкладывать в общий котел. Тем не менее сарафанное радио разносило по округе весть о Золотой горе, сюда стали приезжать из Томска, Новосибирска, Красноярска, Алтайского края. Постепенно жизнь налаживалась.

К 2000 году построили второй подъемник. В общем, к новому столетию стало ясно, что Золотой горе гарантировано будущее. В зимний сезон 2001-2002 гг. горнолыжная трасса Гурьевского района была признана одной из лучших в области. Мода на горнолыжный отдых тоже сделала свое дело. В выходные и праздничные дни на Золотой горе выстраивалась очередь за инвентарем, индигорские даже заказывали и оплачивали его заранее, чтобы не остаться «с носом».

По-прежнему остается актуальным вопрос о продлении горнолыжного сезона, для этого нужны снежные пушки; необходим новый трактор для подготовки склонов. Золотая гора стала стабильным местом работы для коллектива из 20 человек, некоторые из них уже и летом при деле. В то, что «Золотая гора» может стать истинно золотой для Гурьевского района и для области, сегодня верят уже многие.

Марина БОЙКО.
Фото автора.

кредиты

Конкурс продолжается

12 февраля с.г. департамент потребительского рынка и предпринимательства администрации Кемеровской области объявил конкурс на предоставление субсидий за счет средств областного бюджета на возмещение части процентной ставки по банковским кредитам.

Дополнительную консультацию по вопросам участия в конкурсе можно получить у Владимира Николаевича Байкова (т/ф 58-50-47, e-mail: baikov_vladimir@ako.ru)



Создайте прецедент

Пожалуй, главная проблема, с которой нам приходится сталкиваться при взаимодействии с предприятиями малого и среднего бизнеса, — это то, что за квалифицированной юридической помощью предприниматели обращаются к нам только когда уже «обрастают» клубком проблем. Связано это прежде всего с тем, что в малом и среднем бизнесе не принято регулярное, плановое взаимодействие фирмы и адвоката. К помощи адвокатов предприниматели прибегают тогда, когда им не хватает собственных сил и ресурсов для решения проблем. Типичной стала ситуация, когда собственники малых и средних компаний выставляют свой бизнес на продажу, не проведя его юридической экспертизы. Российские предприниматели привыкли работать в условиях, когда ключевое значение имеет не наличие той или иной разрешительной документации, а неформальные связи с представителями правоохранительных и контролирующих органов. Иногда при смене собственника предприятий заранее оговаривается передача всех необходимых контактов. Однако российская экономика меняется: бизнес постепенно становится легальным, а борьба с «оборотнями в погонах» заставляет чиновников гораздо жестче требовать соблюдения установленных государством правил. Получается, что компания, успешно работавшая и приносявшая прибыль при стартовом собственнике, после его ухода может развалиться. Именно поэтому без проведения экспертизы и восполнения существующих пробелов смена владельца предприятия невозможна. Наша коллегия в случаях покупки бизнеса, приобретения новых активов рекомендует своим клиентам схему, при которой инвестор вносит задаток (часть стоимости фирмы), а затем получает время для вхождения в бизнес, проверки его доходов и легитимности существования. В случае обнаружения несоответствий приобретателю возвращается задаток в двойном размере. В случае же намерения продажи своего бизнеса мы рекомендуем также проведение предварительной юридической экс-

Сегодня «ОПОРА» открывает новую рубрику «Бизнес и право». И первым предоставляет слово кандидату юридических наук, сопредседателю коллегии адвокатов «РегионСервис» Сергею УЧИТЕЛЮ. Адвокаты коллегии, которые практически ежедневно сталкиваются с вопросами, связанными с защитой прав и законных интересов предпринимателей, считают, что проблемы малого и среднего бизнеса, несмотря на то, что они острее, чем у крупных предприятий, можно решать.

пертизы. Для этой цели необходимо привлечь профессионального юриста, способного не только выявить, но и решить проблему. Кроме того, он будет полезен при разработке схемы отчуждения компании. Услуги профессионала стоят недорого, но без его участия продажа может стать весьма затруднительной.

Другая основная проблема малого и среднего бизнеса — наличие многочисленных административных барьеров. Анализ нашей практики показывает, что административные барьеры порождают три основных вида судебных споров:

1. Споры, связанные с получением доступа к ресурсам и правам собственности на них (регистрация предприятия, регистрация изменений в статусе предприятия, его уставных документах, получение права на аренду помещения).

2. Споры, связанные с получением права на осуществление хозяйственной деятельности (лицензирование, сертификация товаров и услуг).

3. Споры, связанные с текущим осуществлением хозяйственной деятельности (санкции за нарушение установлен-

ных правил, согласование различных решений с контролирующими организациями).

Сегодня только на федеральном уровне более 50 организаций задействовано в реализации различных контрольных функций над текущей деятельностью предприятий. Полномочия контрольных и надзорных органов зачастую пересекаются и дублируются; процедуры проверок остаются неурегулированными, а права проверяемых законодательно не обеспечены. Отсутствует единый механизм ответственности контролирующих инстанций и должностных лиц за нарушения, допущенные при осуществлении ими контрольных функций, повлекшие потери для деятельности малых предприятий. На практике все противоречия разрешает арбитражный суд, руководствуясь тем или иным нормативным актом. В спорах между контролирующими (надзорными) органами и субъектами предпринимательства принятие во внимание одних норм закона и игнорирование других зачастую отражает не ориентацию на правовое разрешение спора (иска), а «консолидированную ориентацию» на органы

власти или на бизнес-сообщество.

Считается, что в России, в отличие от Великобритании, не существует прецедентного права, когда рассмотренный судом тем или иным образом вопрос в области применения права становится неким «обязательным образцом» для рассмотрения аналогичных споров в будущем. Между тем анализ решений арбитражных судов позволяет выявить факты, свидетельствующие об использовании прецедентов. Не распространяясь на Россию в целом, такое «прецедентное право» при наличии судебных споров между органами контроля и субъектами предпринимательства фактически действует на уровне отдельных регионов. Ряд стандартных споров у нас в Кузбассе решается однотипно только потому, что однажды эта ситуация была решена определенным образом. Хотя в других регионах, например в Новосибирске, эти же споры решаются по-другому. Зачастую даже та небольшая группа предпринимателей, которая была готова решать свои проблемы судебным порядком, отказывалась от этого, «ознакомившись» с практикой арбитражных

споров, и применяла во взаимоотношениях с контролерами иные «адаптационные механизмы». Вместе с тем необходимо отметить, что судебные власти Кемеровской области относятся к предпринимателям объективнее (читай: лояльнее), чем органы государственного контроля (надзора). Возможно, именно поэтому предприниматели выбирают более оперативный по срокам и простой судебный порядок защиты нарушенного права.

Наиболее распространенным видом судебных споров, связанных с текущей хозяйственной деятельностью, являются налоговые споры. В нашей стране налоговые проверки, обжалование их результатов и решений налоговых органов оказывают существенное влияние на деятельность бизнеса, налоговые инспекции ориентируются на агрессивное поведение в отношении налогоплательщиков. Они получают «плановые задания» по доначислениям, когда инспектор не может завершить налоговую проверку без вынужденных, так что претензии далеко не во всех случаях бывают обоснованными. В последнее время при рассмотрении налоговых споров все больше и больше внимания уделяется субъективно-оценочным категориям, таким как экономическая обоснованность,

целесообразность, управленческая необходимость, реальность расходов, разумность и т.д. Это предполагает наличие у представителя налогоплательщика в суде обширных познаний не только в праве, но и в экономике, управлении, маркетинге. Поэтому далеко не каждый хороший юрист способен оказать квалифицированную помощь при рассмотрении налоговых споров. В нашей коллегии, например, существует отдельное подразделение, которое специализируется только на налоговых спорах и больше не занимается другими вопросами. А судебные рассмотрения налоговых споров в последнее время из формально-юридического анализа документов превратились в самые настоящие налоговые расследования. Судебный процесс стал напоминать повторную (в ретроспективе) выездную налоговую проверку, в ходе которой суд делает экскурс в хозяйственную деятельность налогоплательщика, объективно оценивает все собранные по делу доказательства в совокупности и на основе своего убеждения выносит вердикт. Поэтому при наличии средств на ведение судебных процессов предпринимателю не нужно этого бояться — коллизионные нормы арбитража вполне могут интерпретировать в пользу бизнеса.

Под надзором «ОПОРЫ РОССИИ» и Общественной палаты

Бюро по надзору за соблюдением прав предпринимателей при Кемеровском областном отделении общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» создано в 2003 году. Основная его цель — защита конституционного права на свободу осуществления предпринимательской деятельности.

Бюро оказывает представителям кузбасского бизнеса разных форм собственности экспертно-консультативную помощь при незаконных проверках, неправомерных требованиях властей и других нарушениях экономического, административного и социального характера. Регулярными стали «горячие линии» по фактам превышения должностных полномочий со стороны контролирующих и надзорных органов при проведении ими проверок предпринимательской деятельности. В ходе «горячей линии» все обратившиеся получают устную юридическую консультацию по заданным вопросам. Некоторым из предпринимателей (по желанию) оказывается реальная правовая поддержка: юридическая экспертиза документации по факту обращения предпринимателей, защита нарушенных прав, в том числе в порядке судебного производства, приведение документации предпринимательских образований в соответствие с требованиями законодательства РФ и др.

В декабре 2006 года «ОПОРА РОССИИ» и комиссия Общественной палаты по общественному контролю за деятельностью правоохранительных органов и силовых структур, которую возглавляет известный российский адвокат Анатолий Кучерена, пришли к соглашению о создании юридического объединения по защите прав предпринимателей. Теперь, в случае невозможности разрешить конфликт, подразумевающий нарушение прав предпринимателей на местном уровне, наше региональное Бюро может разрешить его в этом юридическом объединении.

Екатерина ЗАЙЦЕВА,
управляющая бюро по надзору
за соблюдением прав предпринимателей
Кемеровского областного отделения
«ОПОРЫ РОССИИ».

Телефон/факс «горячей линии»: 8(3842) 25-58-07,
E-mail: opora_kemerovo@mail.ru
г. Кемерово, пр. Советский, 26.



Рис. Михайла Ларичева.

Слава Мариинского мясоконсервного комбината когда-то выходила далеко за пределы Кузбасса. «Завтрак туриста» и «Говядину к завтраку» даже закупал Госрезерв, а на Выставке достижений народного хозяйства СССР эти марки традиционно завоевывали золотые медали. Тогда каждый житель города не мог и представить поездку в командировку или в гости без Мариинской гордости — банки высококачественных мясных консервов. «Мясо в белом соусе», «Паштет печёночный» и «Говядина тушёная» — всё это лишь малая толика ассортимента тех времён. В годы развитого социализма не ожидал, что предприятие-гигант рухнет как карточный домик. Однако в перестроечные годы единственный в Кузбассе завод по производству мясных консервов обанкротился, а 500 высококвалифицированных специалистов потеряли работу. Что ж, оставим это на совести нерадивых руководителей предприятия, временщиков, которые жили по принципу «после нас хоть потоп».

В то, что старое предприятие обретет новую жизнь, не верил практически никто. Никто, кроме учредителей Мариинской мясоконсервной компании в лице Сергея Верхотурова и главы Мариинского района Ивана Дикало.

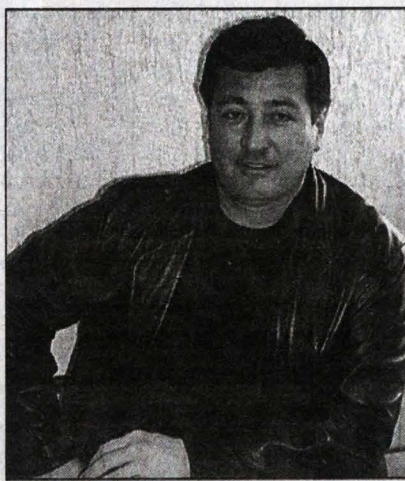
«Одному такое дело мне поднять не под силу в плане финансов, поэтому пригласил с содружеством своих давних друзей из Новосибирска — компанию ООО «Сибэнергоснаб» и местную компанию ООО «Мариинские родники», — рассказывает Сергей Степанович.

Скепсис и усмешки в свой адрес — вот с чем чаще всего приходилось сталкиваться директору компании Сергею Рудакову. Сейчас он работает как главный менеджер предприятия, но свой жизненный путь начинал тоже здесь. Как говорили в советское время, «прошёл путь от начальника механического цеха до главного инженера предприятия». Производство знает не понаслышке.

Энтузиастам, не побоявшимся начать рискованный проект создания мясоконсервной компании на базе разрушенного производства, пришлось взять в Россельхозбанке большой кредит — 10 млн. рублей. Начали с реконструкции помещения. В народе не зря говорят, что новое строить легче, чем старое перестраивать. Запущенное, бесхозное здание настолько обветшало, что пришлось возводить новую

Возвращение Мариинской тушенки

«Я созидать люблю, делать что-то, чтобы видеть зримый результат, чтобы людям польза была» — этот жизненный принцип Сергея Верхотурова лег в основу бизнеса, который бывший первый заместитель директора Мариинского спирткомбината решил построить на обломках социалистического предприятия — гиганта.



котельную, переделывать системы отопления, водоснабжения и канализации, организовывать технологический цикл, красить и белить помещение. На всё это ушло почти два года. И вот производство организовано, специалисты найдены, сырьё закуплено, наконец начался выпуск первых партий продукции.

Мощность консервного цеха — 15 000 банок мясных консервов в смену, это около 5000 тонн

мяса на кости! Объём впечатляет. Прямо как в добрые советские времена. Правда, и вопросов сразу появляется масса: где в Мариинском районе взять столько сырья? Как найти рынок сбыта для такого количества продукции?

На предприятии на этот счет спокойны: за два года ремонта было время, чтобы найти ответы на эти непростые вопросы. Руководство уже заключило догово-

ры с крупнейшими производителями мяса с юга Кузбасса. Да и у населения будут закупать сырьё. Это ведь и сельчанам на руку: свой рынок сбыта без особых хлопот. Так что вопрос с сырьём практически решён. Кроме того, всё чаще слышны разговоры о том, что на месте бывшей стройки комплекса для крупнорогатого скота Сибирский Деловой Союз собирается строить животноводческий комплекс. Это для нового производства несомненный плюс.

Что касается сбыта, то учредителям предприятия удалось заключить договоры на поставку мясных консервов с Росрезервом и системой ГУИН. Пока эти договоры заключены на год, но когда производитель и заказчик убедятся в надёжности друг друга, они могут быть продлены на более долгий срок. В планах компании — реализация продукции и через розничную торговую сеть Мариинска и области, уже заключен договор с компанией «Каравай», ведутся переговоры с «Алпи».

Сейчас в ассортименте предприятия 20 наименований консервов, большая часть из них — добрая старая тушёнка, которая выпускается по ГОСТам. Конечно, цена на неё выше, чем на соевую тушенку. Зато и добавок в ней нет.

Сергей Верхотуров постоянно удивляется, как банка тушенки в розничной сети может стоить 20-25 рублей? Если в банку вмещается не менее

двухсот граммов мяса по цене в среднем 100 рублей, то это уже 20 рублей, да сама жестяная банка стоит 6 рублей. Арифметика проста: без учёта затрат на производство настоящие мясные консервы должны стоить не менее 30 рублей! Остается только догадываться, что мы покупаем иногда под маркой ГОСТа...

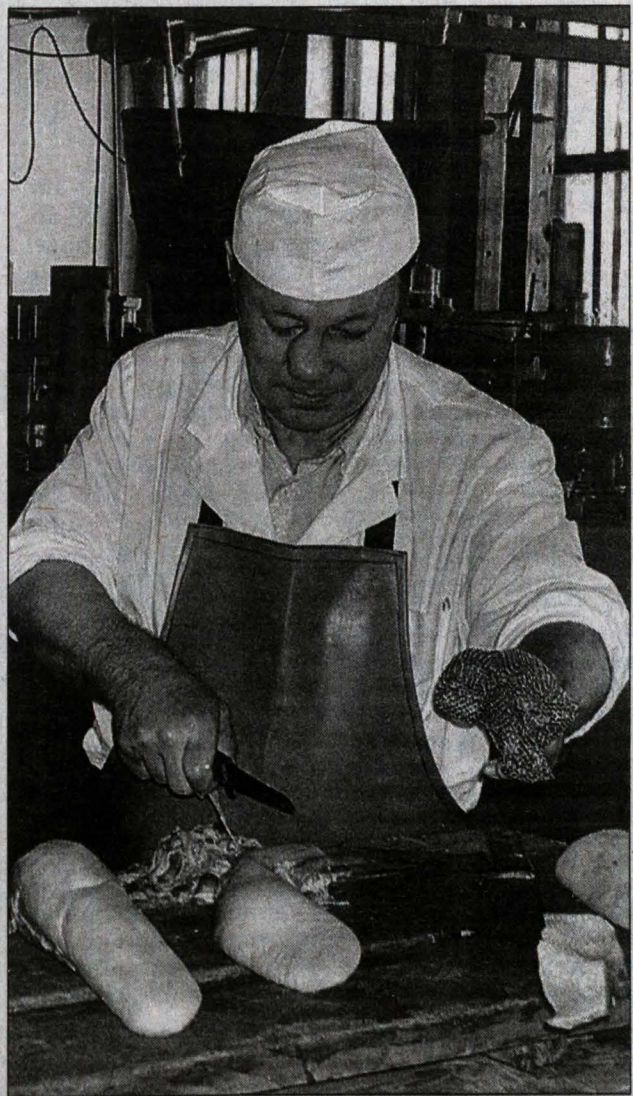
В Мариинской мясоконсервной компании, по словам главного технолога производства Елены Федяевой, отдают предпочтение консервам высших и первых сортов, проверенным и любимым в народе маркам. Хотя ноу-хау, конечно, есть. Например, «Губернаторская каша». Это перловая каша с мясом — новейшая разработка. Очень вкусная и необыкновенно нежная. А для госзаказа предусмотрена «Каша солдатская». Первые партии Мариинской тушенки уже готовятся к сертификации.

Планы производителей грандиозны: сейчас при содействии кузбасских ученых и центра сертификации разрабатывается тушенка для войск спецподразделений. После открытия банки её содержимое будет самопроизвольно нагреваться!

Сейчас на предприятии задействовано около 60 человек, но руководители считают, что эта цифра будет расти. Многие рабочие здесь из числа старых специалистов мясокомбината. Они считают, что и у жителей микрорайона мясокомбината появилась какая-то надежда, район стал оживать: сначала дом ветеранов построили, потом стали реконструировать под жильё контору бывшего мясокомбината, а теперь открылось производство мясных консервов. Есть чему радоваться!

Говорят, что случайности — это закономерности. Поэтому вряд ли такое производство могло бы возникнуть в месте, где нет предпосылок для этого. Мариинский район традиционно имеет аграрное направление развития. И в этом направлении всё чаще делаются успехи. Второе место в области по валовому производству зерна в 2006 году, начало возрождения мясного и молочного животноводства — возможно, всё это послужило косвенной причиной открытия производства мясных консервов. Пока Мариинская мясоконсервная компания — первая «ласточка» в возрождении перерабатывающей промышленности Мариинского района. Хочется верить, что не последняя.

Наталья ДАШКОВСКАЯ.



Малое предприятие

Так называется учебно-практическое пособие, изданное Кемеровским институтом Российского государственного торгово-экономического университета. Это уже второе подобное издание о малом бизнесе. Летом прошлого года мы рассказывали нашим читателям о вышедшем тогда в свет пособии «Индивидуальный предприниматель».

Авторы пособий — как теоретики (ректор Кемеровского института РГТЭУ Юрий Клевцевский, преподаватели Владислав Кузнецов и Ольга Халиуллина), так и практики — исполнительный директор Государственного фонда поддержки предпринимательства Светлана Толстова и зам. начальника департамента потребительского рынка и предпринимательства администрации Кемеровской области Лариса Лукина.

«Малое предприятие», действительно, учебно-практическое пособие. Студенты и аспиранты вузов, в последние годы проявляющие большой интерес к развитию предпринимательства в Кузбассе, найдут здесь статистические данные о сегодняшнем состоянии одного из самых динамично развивающихся секторов экономики нашего региона и узнают, как здесь осуществляется поддержка малого бизнеса. Другим читателям пособия — учредителям или собственникам малых предприятий — оно может оказать практическую помощь. Причем не однажды, потому что авторы пособия дают ответы на вопросы, которые возникают у малого предприятия на разных этапах его развития — от «Как зарегистрировать малое предприятие» до «Можно ли предупредить банкротство малого предприятия».

Только обоюдный интерес

власти и бизнеса
позволит получить реально
ощутимый результат,
считают в Промышленновском
районе

В названии своего первого кафе в селе Журавлеве Промышленновского района, пусть и небольшого, всего-то на 20 посадочных мест, владельцы ООО «Зодиак» супруги Протопоповы, Зоя Михайловна и Александр Николаевич, не случайно использовали зодиакальный знак Льва. Именно под ним родился их младший внук, которому только исполнилось два года. Следующим стал сданный в эксплуатацию в феврале прошлого года там же, в Журавлеве, гостиничный комплекс со знаком Весов – уже в честь самой Зои Михайловны. Так решила семья. Сейчас Протопоповы всем дружным семейством заняты ремонтом кафе «Sport», затеянным в выкупленном ими старом здании Дома культуры поселка Промышленная, после того как ДК переехал в новое помещение. Полностью отремонтированный, бежево-белых оттенков главный зал на 140 посадочных мест уже не раз принимал посетителей. Именно здесь чаще всего отмечают теперь промышленновцы свадьбы, юбилеи и просто дни рождения. Скоро к услугам сельян добавятся VIP-комната и каминный зал. Своего обновления ждут небольшой зальчик на 36 мест и фасад старого здания. В общем, к нынешней осени все будет готово, и временную вывеску «Sport» заменят традиционным названием «Зодиак» с изображением знака Водолея. Теперь уже в честь младшего сына Протопоповых – Евгения. Сами понимаете, перспектива в развитии малого, но зато семейного бизнеса у них многообещающая.

Если же серьезно, то Протопоповы прошли типичный путь в предпринимательстве – от продажи мяса, молока, овощей со своего подворья, перепродажи одежды, хозяйственных товаров. Таких, как они, представителей малого бизнеса в Промышленновском районе более 600. Именно на этих людей, нацеленных на повышение своего благополучия своими же руками, и делает ставку в развитии малого бизнеса глава района Алексей Иванович Шмидт, полагая, что смысл реформы органов местного самоуправления, эксперимент по реализации которой выпал на долю Промышленновского района, в том и заключается, чтобы пробудить людей к большей самостоятельности.

– Я бы обозначил три направления, по которым



бытового обслуживания, то сегодня этого нет.

И, наконец, в-третьих: село живет, значит, необходимы частные пекарни, малые формы переработки сельскохозяйственной продукции – мяса, молока, зерна.

Так что представить сегодняшнюю жизнь даже в сельском районе без малого предпринимательства в таких отраслях, как промышленность, строительство, торговля, сфера услуг, невозможно. Что

ра зерна. Однако главная проблема для промышленновцев как раз и заключается в большом количестве поселений. При этом малый бизнес пока концентрируется в основном в крупных поселках – Промышленной, Плотникове. Это логично: есть рынки сбыта, выше потребительский спрос, более развита транспортная структура. Но констатацией фактов здесь не ограничиваются. К примеру, для того, чтобы обеспечить занятость



дать их. Так жизнь подтолкнула к созданию кооператива, члены которого выезжают на территории, принимают у сельян молоко, оплачивая его стоимость хозяевам и сдавая затем на переработку. Областная администрация вручила «Согласию» небольшой молоковоз. А из местного бюджета на поддержку его ежегодно выделяется совсем небольшая сумма – около 300-400 тысяч рублей.

К слову сказать, районная администрация продумала даже создание условий для частных, торгующих излишками продукции со своих подворий. Директор муниципального рынка Юрий Иванович Агарков говорит:

– Смысл в том, что сельяне, приезжающие из деревень, распродают на нашем рынке мясо, молоко, сметану, зерно, комбикорм, весной – поросят, цыплят, другую живность, летом – овощи и так далее. Никакая плата с них при этом не берется. Достаточно представить справку о наличии подсобного хозяйства – и торгуй. Вот ветбаклаборатория, вот крытый павильон. Ежедневно приезжают человек 10-15 таких частных, в выходные – побольше. Мало, конечно, потому и идем им навстречу. Понимаем, что надо людям создать условия, чтобы они торговали своей продукцией.

Однако курс на развитие предпринимательства не ограничивается в Промышленновском районе лишь поддержкой малых форм бизнеса. На днях прошла встреча главы района с руководством «АЛПИ». Конечно, сельяне заинтересованы в том, чтобы такой крупный холдинг пришел в экономику района и выстроил здесь свое производство. А чем может быть инвестиционно привлекателен район? Для холдинга, который занимается строительством птичников, крайне важна возможность иметь корм – много и рядом. И железнодорожный тупик, необходи-

мые объемы зерна, квалифицированные сельскохозяйственные кадры Промышленновский район предложить как раз сможет. То же самое со строительством в Вагановской территории спортивного комплекса «Танай», которое положило начало развитию в районе туризма. А крупный сильный собственник обязательно «прирастет» малым предпринимательством. Все это – подпункты программы комплексного социально-экономического развития Промышленновского района, разработанной до 2010 года, кстати, признанной лучшей в Сибирском федеральном округе. Программа определяет реальные точки роста каждой территории района.

С другой стороны, есть в районе и такие предприниматели, которые вряд ли внесут особый вклад в объем бюджетных налоговых поступлений, – резчики по дереву, создатели деревянных кукол, производители сбруй для лошадей. Однако, уверен глава, их тоже необходимо поддерживать. Слишком мало осталось тех, чья продукция душу питает.

Проблем на пути развития малых форм бизнеса в сельской территории заведомо больше, чем в городской. Администрация района старается решать их вместе с союзом фермеров и советом предпринимателей. Консультативные, организационные моменты, оформление поручительства при кредитовании, предоставление льгот по аренде, продвижение инновационных проектов – все это поле совместной деятельности представителей власти и малого бизнеса. Без обоюдного интереса здесь не обойтись.

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ.
НА СНИМКАХ: глава района Алексей Шмидт; на муниципальном рынке Промышленной; кафе «Sport», зал после ремонта.

Фото Федора Баранова.



Доля налоговых поступлений со стороны объектов малого бизнеса в бюджет района составила в 2006 году 15 млн. рублей – 13 процентов от общей суммы налогов. В перспективе предполагается, что эта доля увеличится до 30 процентов за счет дальнейшего развития предпринимательства.

у нас развивается малый бизнес, – говорит он. – Это в первую очередь обеспечение жизнедеятельности поселений, где раньше вся социальная сфера держалась на плечах совхозов и колхозов. Поэтому в рамках реформы мы создали в районе шесть малых предприятий, которые занимаются жилищно-коммунальными услугами в территориях. В поле их зрения – водопровод, котельные, дороги, освещение.

Во-вторых, обеспечить людей продуктами первой необходимости, дать возможность решать жилищно-бытовые проблемы – эти вопросы тоже не потеряли своей актуальности. Если раньше в деревнях действовали филиалы крупного комбината

особо радует? Появление новых современных торговых комплексов, рост уровня обслуживания. Радует и то, что в торговой сети района широко представлен ассортимент продукции именно наших фермерских предприятий переработки: мясо-колбасные изделия, хлебобулочные, молочная продукция, пиво, минеральные воды.

По мнению специалистов Промышленновского района, надо учитывать и его аграрную специфику: основная отрасль здесь – сельское хозяйство, где наравне с крупными сельхозпредприятиями успешно работают и фермеры. В прошлом году 63 крестьянско-фермерских хозяйства произвели 35 тысяч тонн зерна, а это почти треть валового сб-

сельян, создаются кооперативы – снабженческо-сбытовые, кредитные, производственные. В двух сельских территориях работают кооперативы по заготовке кормов для личных подворий сельян. Третий год действует кооператив «Согласие» по приему молока от населения.

– Инициатива создания «Согласия» исходила от администрации, – рассказывает начальник отдела развития потребительского рынка, услуг и малого бизнеса районной администрации Нина Иосифовна Козлова. – В свое время возникла проблема: у населения скапливались излишки молока, не каждый сельянин из отдаленной деревни мог приехать в тот же райцентр на рынок и про-