

Декабрь						
пн.	3	10	17	24	31	
вт.	4	11	18	25		
ср.	5	12	19	26		
чт.	6	13	20	27		
пт.	7	14	21	28		
сб.	1	8	15	22	29	
вс.	2	9	16	23	30	

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)

\$	24,72 руб.
€	35,58 руб.

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

Издаётся
с 7 января
1922 года.



236 (24470)

19 ДЕКАБРЯ 2007 г., СРЕДА

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

УРЬЕР

Сохраняя преемственность

В Москве завершился VIII съезд «Единой России», на котором партия выдвинула своим кандидатом на должность Президента РФ первого вице-премьера Дмитрия Медведева.

Кузбасскую делегацию на съезде возглавил губернатор Кемеровской области, член Высшего совета партии А.Г. Тулеев.

Съезд абсолютным большинством (478 - за, 1 - против) проголосовал за выдвижение Д.А. Медведева кандидатом на пост Президента России, а также внес изменения в состав Высшего совета и Генерального совета «Единой России». Губернатор Кемеровской области А.Г. Тулеев вновь вошел в состав Высшего совета партии «Единая Россия».

Комментируя итоги съезда, А.Г. Тулеев поддержал решение В.В. Путина возглавить Правительство России в случае избрания Д.А. Медведева президентом страны. В этом случае, считает губернатор, сохраняется преемственность управляющей страной команды, в России сохранится стабильность, будет продолжена реализация намеченного курса возрождения сильного Российского государства.

Молодость продлят!

В Кузбассе по инициативе Амана Тулеева планируется увеличить до 35 лет возрастную цензу для молодых семей, которые вносят достойный вклад в развитие экономики региона и имеют право получить бюджетную субсидию или областной льготный заем на приобретение жилья.

Как сообщил заместитель губернатора по строительству Е.А. Буймов, цель этих изменений — помочь как можно большему количеству кузбасских семей улучшить жилищные условия, повысить качество их жизни, увеличить рождаемость в стране.

Для решения вопроса о получении подобной помощи молодым семьям необходимо обращаться в жилищные отделы городской или районной администрации по месту жительства. Там ведется учет граждан, нуждающихся в улучшении жилищных условий. Окончательное решение о включении молодых семей в список получателей субсидий принимает муниципальная комиссия по месту жительства.

Мировое признание роддома

Родильный дом № 1 зонального перинатального центра Новокузнецка стал первым детским учреждением в Кузбассе, получившим мировое признание. В этом году международная организация ЮНИСЕФ присвоила родильному дому звание «Большая, добродетельная репутация» за программу мероприятий по поддержке и более широкому распространению грудного вскармливания новорожденных.

В рамках международной программы нужно было выполнить определенный ряд требований по так называемой системе «10 шагов», касающихся внедрения грудного вскармливания новорожденных. А этому вопросу в Новокузнецке уделяется особое внимание, так как уже доказано, что при грудном вскармливании в 14 раз снижается смертность детей грудного возраста от «синдрома внезапной смерти» и в десятки раз — заболеваемость младенцев, что объясняется выработкой у них в результате рационального грудного вскармливания хорошего иммунитета.

факт

С 1 января 2008 года учащиеся учреждений начального профессионального образования области начнут ежемесячно получать губернаторскую стипендию. Размер стипендии составит 300 рублей в месяц, выплачиваться она будет дополнительно к обычной стипендии тем, кто по итогам сессии имеет оценки «хорошо» и «отлично».

Также с 1 января снимается количественное ограничение получающих губернаторскую стипендию студентов учреждений среднего профессионального образования. Ранее число студентов СПО, получающих такую стипендию, составляло 400 человек.

открытие

В Новокузнецке, на площади Торжеств, скоро откроется каток.

Снег на месте будущей ледовой арены уже расчищен, также завезли строительный материал для опалубки. Поле же залыют водой с помощью пожарной машины.

Урьер

Климат

20-21 декабря облачно, снег, местами метель. Ветер юго-западный умеренный. Температура ночью -10 - -15°C, при прояснениях до -22°C, днем -5 - -10°C, местами до -15°C.

Прогноз погоды на 19 декабря

Облачно, снег, местами метель. Ветер юго-западный умеренный.

Давление будет падать, влажность не изменится. Общий уровень загрязнения атмосферы невысокий. Магнитное поле Земли от неустойчивого до возмущенного.



В Кузбассе половина промышленных предприятий не имеет санитарно-защитных зон. Выполнение законодательства в этой сфере может обернуться великим переселением.

Кемеровская межрайонная природоохранная прокуратура обратилась с заявлением в Федеральный суд с целью обязать компанию ОАО «УК «Кузбассразрезуголь» внести изменения в проект санитарно-защитной зоны (СЗЗ) разреза «Бачатский».

Дело в том, что в границах СЗЗ расположены жилые дома поселка Бачатский. Это значит, что жители придется расселить. Понятно, для любой компании такие затраты ощутимы.

Как сообщили в прокуратуре, с 2003 года компания ведет работу над созданием проектов СЗЗ еще четырех разрезов: «Краснобродский», «Моховский», «Кедровский», «Сартакинский». У прокуратуры складывается мнение, что эта работа зашла в тупик по той же причине.

— Это не вина, а беда компании и прочих промышленных предприятий, — говорит исполняющий обязанности прокурора Кемеровской межрайонной природоохранной прокуратуры Рафик Ходжаханов. — Разрез «Бачатский» был построен в 40-х годах. Тогда, как известно, об экологии не думали. Строили разрез или завод, а рядом рабочий поселок, чтобы на работу ходить пешком...

Компания «Кузбассразрезуголь» готовит проекты СЗЗ почти четыре года. При желании этот процесс вообще можно затягивать до бесконечности. Например, договор заключается с предприятием, имеющим лицензию на данный вид работ. Потом заключаются дополнительные соглашения. Потом договор расторгается и заключается с другим проектировщиком.

По проекту СЗЗ разреза «Бачатский» Роспотреб-

Нам нужны зоны. Санитарно-защитные



Рис. Валерия Илиндеева.

надзор выдал отрицательное заключение. Как говорится в исковом заявлении прокуратуры, ширину СЗЗ для породных отвалов определили в 50 метров, а по правилам необходимо 500. Наконец, в проекте не указано конкретное количество жилых домов, попадающих под переселение.

И эта проблема актуальна для многих крупных предприятий.

— У нас много обращений по санитарно-защитным зонам, — заявил прокурор Новокузнецкой межрайонной природоохранной прокуратуры Вадим Ушаков. — В 2005 году прокуратура выиграла ряд судов. Это ничего не сдвинуло с мертвой точки. Главная причина как раз в том, что очень большие жилые массивы попадают под переселение. В проектах все эти мероприятия разрабатываются, графики утверждаются. Но

возьмите тот же «Проктопьевский». Суды выиграны, а предприятия обанкротилось, пришел новый собственник, как он будет исполнять эти решения? По «НММК» мы тоже выиграли суд, до 2008 года они должны разработать проект СЗЗ. Возможно, по этой причине металлургический комбинат стал снижать выбросы, потому что от их количества зависит ширина СЗЗ. На нашей территории проекты СЗЗ утверждены по основным предприятиям. Но местные администрации еще не определили фактические границы территории СЗЗ. Это затягивает процесс реального переселения.

Отчего с предприятий начали требовать проекты СЗЗ? Поводом для появления распоряжения главного санитарного врача России Геннадия Онищенко «Об организации санитарно-защитных зон на территории РФ» стало об-

ращение жительницы Череповца в Европейский суд по правам человека. Женщина пожаловалась, что ее отказывают переселить из санитарно-защитной зоны местного металлургического завода. Европейский суд определил, что на территории, прилегающей к промышленным предприятиям, не должны находиться жилые здания, а следовательно, жить в санитарной зоне нельзя. И 9 июня 2005 года суд обязал наше государство выплатить россиянке в качестве возмещения морального вреда шесть тысяч евро и переселить ее в безопасное место. В России в санитарно-защитных зонах проживают миллионы человек. А ну как каждый обратится в Европейский суд?

В 2003 году были разработаны новые правила «Санитарно-защитные зоны и санитарная классификация предприятий, сооружений

и иных объектов». В них говорится, что предприятия в обязательном порядке должны организовать санитарно-защитные зоны. Их протяженность зависит от токсичности выбросов предприятия и варьируется от 50 метров до километра.

Роспотребнадзор провел по всей стране инвентаризацию промышленных объектов, требующих создания СЗЗ. Кстати, на фоне других регионов Кузбасс выглядит достойно, после Башкортостана область занимает второе место по количеству переселенных жителей СЗЗ. За последние 10 лет переселено 12569 человек. Больше всех сейчас везет жителям Осинников. Например, в прошлом году из санитарно-защитной зоны Южно-Кузбасской ГРЭС переселили почти 80 семей.

Лариса БАЗАРОВА.

Наш комментарий

Комментирует ситуацию начальник управления экологического планирования и охраны окружающей среды ОАО «УК «Кузбассразрезуголь» Т.А. Степченко:

— Можно ответить однозначно: законодательство о проектировании СЗЗ выполнено в полном объеме. Кроме маленького «но» — если речь идет о строительстве нового промышленного объекта «в чистом поле» с удаленностью от границ северо-восточных территорий на расстояние не менее нескольких километров. В процессе проектирования СЗЗ у всех предприятий возникают одни и те же проблемы: отсутствие в законодательстве перечня разделов проекта и основных требований к содержанию проекта. Поэтому его содержание — творческое дело проектировщика. Существует многостадийность проектирования: первый этап — установление нормативной СЗЗ и прохождение круга согласований, второй этап — годовой цикл лабораторных наблюдений (мониторинг), третий этап — на основе годичного цикла наблюдений — установление границ СЗЗ. Полный цикл проектирования не может быть менее трех лет.

При этом нужно иметь в виду, что годовой цикл наблюдений (мониторинг) имеет очень затратный характер. Так, ОАО «УК «Кузбассразрезуголь» обязано будет затратить в 2008 году только на определение концентраций выбросов для проектирования границ СЗЗ не менее 10 млн.руб.

И еще существует такая проблема, как наложение границ СЗЗ рядом стоящих предприятий.

Эти же причины обусловлены отклонением от согласования проекта СЗЗ разреза «Бачатский» в Роспотребнадзоре.

(Окончание на 3-й стр.)

Как стало известно...

Эти «левые» переправы...

Семь несанкционированных ледовых переправ выявлено в Кузбассе инспекторами Государственной инспекции по маломерным судам (ГИМС) по Кемеровской области.

Как сообщила пресс-служба Главного управления МЧС России по Кемеровской области, инспекторы ГИМС выдали предписания главам территорий, в которых требуют либо ликвидировать необорудованные переправы, либо обеспечить их безопасное функционирование. Последнее требование касается пешеходных ледовых переправ через реку Томь в Крапивинском районе: в пределах городского поселения Зеленогорск, у деревни Змеинка и у деревни Ивановка.

В Крапивинском районе выявлены еще две гужевые несанкционированные переправы: в пределах Крапивинского городского поселения и у деревни Фоминка. Эксплуатация этих переправ, согласно предписанию инспектора ГИМС, запрещена.

Ответственность за безопасность людей на разрешенных ледовых переправах, а также за незаконную эксплуатацию несанкционированных переправ несут главы муниципальных образований.

Кроме того, запрещено функционирование

переправы через реку Кию в Мариинске (район 1-й Пристань). Выданы предписания о ликвидации несанкционированных переправ через Томь, соединяющей Юргу и село Поломошное (Яшминский район), где уже был случай провала под лед легковой машины. При этом строительство «правильной» переправы между Юргой и Поломошным заканчивается. Ее официальное открытие запланировано на 21 декабря.

До конца недели инспекторский состав ГИМС проведет мероприятия по выявлению несанкционированных ледовых переправ в районе Междуреченска, а также в Новокузнецком и Таштагольском районах.

Надзор со стороны

В городе Белово государственным инспекторам Ростехнадзора некогда следить за безопасностью на угольных предприятиях.

По мнению органов прокуратуры, мешает этому занятость преподавательской и иной посторонней деятельностью на предприятиях и в учебных заведениях. Видимо, как результат, в этом году работники Беловского горно-технического отдела Управления по экологическому и технологическому надзору по Кемеровской области (Ростехнадзора) смогли на-

править в городской суд лишь 13 административных дел, влекущих за собой приостановку опасной деятельности. И хотя ситуация с производственным травматизмом на угольных предприятиях требует принятия своевременных и действенных мер, посвящать рабочее время дополнительным занятиям оказывается прибыльной. Как установлено в ходе прокурорской проверки, у некоторых инспекторов побочные заработки превышают доходы по основному месту работы. Только в прошлом году двум из них удалось заработать «на стороне» 157 и 300 тысяч рублей соответственно, что составляло более половины их совокупного годового дохода. А поскольку государственные служащие систематически на три-четыре и более часов были отвлечены от своих первоочередных обязанностей — предотвращения аварий на поднадзорных объектах, то следствием чрезмерного увлечения педагогикой могут стать человеческие жертвы.

Как пояснили в пресс-службе областной прокуратуры, по результатам проверки исполняющему обязанности руководителя областного управления Ростехнадзора внесено представление, в котором содержится требование устранить нарушения, их причины и условия, а также привлечь виновных к ответственности.

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 52-36-45, 52-67-67

К сведению депутатов и избирателей!

25 декабря 2007 года в 14.00 по адресу: Советский проспект, 62 (малый зал), состоится депутатские слушания, а 26 декабря 2007 года в 10.00 состоится пятнадцатая седьмая сессия Совета народных депутатов Кемеровской области, на которой будут рассмотрены проекты законов: «О внесении изменений в Закон Кемеровской области «Об областном бюджете на 2007 год», «О малом и среднем предпринимательстве», вопрос «Об утверждении примерного плана законодательной деятельности Совета народных депутатов Кемеровской области на 2008 год» и другие вопросы.

В Кемерове появилось новое поколение лифтов. Например, в строящемся жилам комплексе Рудничного района города смонтирован 21 подъемный механизм фирмы «Отис». Они комфортнее и быстрее пассажирских кабин, «бегущих» в обычных девятиэтажках.

Лифты, эскалаторы, траволаторы

Я не стал бы называть эти лифты новыми, так как мы их монтируем с 1997 года, - говорит генеральный директор ЗАО «Кемероволифтсервис» Андрей Лужных. - В городе уже сформировался парк такой техники. При этом я не говорю об элитных лифтах, эскалаторах и траволаторах, которые мы устанавливаем в торговых, бизнес-центрах, больницах, лечебно-профилактических учреждениях. То есть мы предоставляем весь комплекс услуг по подземной технике.

Руководитель предприятия добавил, что новые лифты «Санкт-Петербург-Отис» сегодня устанавливаются в жилых домах 12-го микрорайона города. «Мы смонтировали 14 лифтов - по два в каждом подъезде. Всего подъездов семь. По качеству лифты соответствуют всем техническим требованиям, надежны и комфортны, - сказал он. - В частности, двери открываются и закрываются

Пешком на шестнадцатый этаж?

бесшумно, установлена более сильная лебедка. Также увеличена грузоподъемность: для пассажирского лифта она составляет 400 килограммов, для грузопассажирского - одну тонну. Выше стала скорость подъема - 1 метр в секунду». На последующие годы специалисты «Кемероволифтсервиса» запланировали следующие: в микрорайонах 12, 12А, 13 смонтировать около 300 лифтов. В бурно растущих микрорайонах 11 и 11А собираются запустить еще около 200 лифтов. «Планируемое общее количество лифтов достигнет 500-550 единиц - их наша организация готова принять на обслуживание», - заверил Андрей Лужных.

Нужна глубокая модернизация

Рассказывая о лифтовом хозяйстве города, он сообщил, что в жилом секторе Кемерово насчитывается около 2000 лифтов. На сегодня их ежегодный износ составляет 24 процента. Если не обращать внимания на эту проблему, то к 2012 году процент износа будет составлять от 62 до 65.

К слову, платеж населения за пользование лифтами в Кемерове один из самых низких в Сибири и Кемеровской области. Он составляет 2 рубля 24 копейки с квадратного метра общей жилой площади. В Новокузнецке, например, 3 руб. 58 коп. Недостаточный ремонт происходит из-за того, что «пик застройки» в областном центре пришелся на начало и середину 80-х годов прошлого века, и сегодня, спустя 25 лет и согласно ГОСТу, лифты в спальных микрорайонах требуют нормативный срок эксплуатации. Речь, в первую очередь, идет о жилых зданиях и микрорайонах, построенных в Ленинском и Центральном районах города. Чтобы больше отремонтировать техники, в «Кемероволифтсервисе» запущены собственные цеха - по производству металлоизделий, электронных аппаратов управления. Планируется установить современную покрасочную линию. Если вести аналогичное оборудование из Москвы или стран СНГ, то увеличиваются затраты. «Модернизация лифтового оборудования у нас об-

ходится примерно в два раза дешевле, - говорит Андрей Егорович. - Если сравнить, к примеру, с соседним Красноярском, то у них глубокая модернизация лифта, то есть практически его полная замена, обходится в 1 млн. 300 тыс. рублей, у нас - в 725 тыс. рублей. При этом нормативный срок эксплуатации наших лифтов тот же - 25 лет». В текущем году, со слов гендиректора, благодаря помощи администрации области и города, на модернизацию лифтового хозяйства из областного и муниципальных бюджетов выделялось 24 млн. рублей. На эти деньги, в соответствии с предписаниями Ростехнадзора и требованиями по безопасной эксплуатации лифтов, заменили 25 старых станций управления, 32 лифта модернизировано. «Однако этого недостаточно. А нам в этом году необходимо заменить еще 35 лифтов», - признается Андрей Егорович. Особенно плачевное положение с лифтами наблюдается в местах с высоким пассажиропотоком. В первую очередь, к ним относятся общежития



гостиничного типа и 16-этажные дома. «Парк лифтов в таких зданиях со значительным процентом износа. Им далеко за 30 лет при нормативном сроке эксплуатации 12-15 лет. Они работают там почти круглосуточно, - констатирует Андрей Лужных. - Поэтому, чтобы не допустить резкого выбывания подъемных механизмов из строя, ежегодно в областном центре необходимо модернизировать 60 лифтов. На это в ценах нынешнего года требуется 46 млн. рублей. Соответствующую программу модернизации и замены лифтов мы готовим и представим ее в администрации Кемеровской области и Ростехнадзор».

Защита от вандалов

Рассказывая о технических новшествах и производственной программе акционерного общества, Андрей Лужных не смог обойти тему вандализма. Особенно остро она стояла несколько лет назад, когда любители легкой наживы буквально «раскурочивали» лифты на запчасти, ища в них ценмет. В первую очередь, из строя вы-

водились аппараты управления - реле-линейные пускатели и автоматы, срывалось алюминиевое обрамление. «Однако и сегодня случаев ворованного имущества со стороны некоторых горожан хватает. С вандализмом мы сталкиваемся повседневно», - не скрывает руководитель предприятия. В такой ситуации «лифтовикам» также приходится «обороняться». Поэтому в эксплуатацию сегодня поступают как новые, так и модернизированные лифты в антивандальном исполнении. В качестве начинки уже не используются нержавеющая сталь, алюминий, точечные светильники. «Так что излизистия нет, все вандализму не по зубам. Благодаря нашей мощной производственной базе все удается быстро восстанавливать. Мы также надеемся, что со временем отношение жителей к общедомовому имуществу, в том числе и к лифтам, изменится. Их будут беречь», - завершает разговор гендиректор.

Евгений БЕСЕДИН.
Рис.
Валерия Илиндеева.

«Стол на четырех ножках»

Пилотный проект по организации малого бизнеса на селе с таким названием стартовал в Тяжинском районе.

Четыре ножки - это информирование, обучение, консультирование и финансирование безработных селян, которые хотят организовать дело.

Службой занятости населения вместе с администрацией района, главами сельских территорий сформированы предварительные списки таких граждан. В результате в местном центре занятости населения прошли обучение шесть человек. Следующим этапом пилотного проекта стало оформление документов для участия в конкурсе на предоставление грантов в рамках регионального проекта «Малый бизнес Кузбасса». Заявки на конкурс подали семь индивидуальных предпринимателей, разработавших экономическое обоснование по созданию собственного дела. Пять претендентов успешно защитили проекты и получили финансовую поддержку на развитие своего производства.

На счета новоиспеченных индивидуальных предпринимателей будет перечислено в общей сложности 1 млн. 900 тыс. рублей.

конкурс

В Новокузнецке начался традиционный конкурс «Рождественские встречи».

В пятнадцатый раз южная столица Кузбасса соберет юных художников и музыкантов со всей области, а также из Красноярского края. В жюри конкурса - профессора московской и новосибирской консерваторий, известные музыканты и преподаватели. Всю неделю они будут выбирать лучших среди 500 участников и проведут мастер-классы. А в следующий понедельник состоится заключительный тур среди лауреатов конкурса.

Библиотека:

преодоление стереотипов

Кемеровская областная юношеская библиотека вошла в число победителей конкурса «Лучшее в библиотеках России».

Конкурс проводился Всероссийской политической партией «Единая Россия», Федеральным агентством по культуре и кинематографии, Российской государственной юношеской библиотекой, секцией Российской библиотечной ассоциации «Молодые в библиотечном деле», некоммерческим партнерством «Мир традиций». Тема конкурса - участие молодых библиотекарей в развитии социального партнерства «Библиотеки - общество». Конкурс проходил по пяти номинациям: проекты, посвященные библиотечному обслуживанию городского взрослого населения; проекты, посвященные библиотечному обслуживанию детей; проекты, посвященные библиотечному обслуживанию молодежи (молодежи); проекты, посвященные библиотечному обслуживанию сельского населения; проекты, посвященные библиотечному обслуживанию отдельных групп и категорий пользователей. Всего на суд жюри представлено 433 работы. В итоге в номинации «Проекты, посвященные библиотечному обслуживанию молодежи (молодежи)», победителем признана Кемеровская областная юношеская библиотека, представившая на конкурс программу «Между равными: преодоление гендерных стереотипов», разработанную ее молодыми сотрудниками - участниками молодежной инициативной группы «МИГ». Библиотека-победитель получит премию в размере 200 тыс. руб.

«Бронза» - за серебро

Призеры в номинации «Нанотехнологии и новые материалы» во Всероссийском смотре-конкурсе научно-технического творчества студентов вузов «ЭВРИКА-2007» стали выпускники Кемеровского государственного университета. Работа бывших студентов физического факультета КемГУ Людмилы Кузминой и Кирилла Гутова заняла третье место.

Как сообщила пресс-служба КемГУ, смотр-конкурс проводился на базе Южно-Российского государственного технического университета (Новочеркасского политехнического института) по 16 номинациям в два тура. На первый тур поступило 636 студенческих научных работ из 66 вузов России, по результатам экспертизы на второй тур было отобрано 235 работ из 44 вузов. Тема работы кемеровских студентов «Получение и свойства наночастиц серебра», научный руководитель - заведующий кафедрой экспериментальной физики КемГУ Лев Колесников.

Оргкомитет смотра-конкурса отметил большую активность Кирилла Гутова во время финального тура, а также высокий уровень научно-исследовательской работы.

Молодцы, ребята!

Одиннадцатиклассники 16-й школы города Бerezовский помогли задержать опытных «домашников».

Школьники решили зайти в гости к другу. В подъезде, пока поднимались на 4-й этаж, ребята услышали скрежет по металлу, а после увидели, как у одной из дверей копошится двое мужчин.

Подростки не растерялись - вышли из подъезда и стали ждать, когда незнакомцы появятся. Спустя несколько минут те выбежали из подъезда. В руках у одного был телевизор, у другого - бытовая техника. Подростки бросились за мужчинами, на бегу позвонили в милицию, сообщили, где они находятся. Дети преследовали злоумышленников, пока те не скрылись в подъезде соседнего дома. К этому времени подошли экипажи вневедомственной охраны, получившие сигнал о краже. Поняв, что подозреваемые скрылись в одной из квартир, экипажи разделились: один поехал охранять обворованную квартиру, члены другого сидели в засаде и установили наблюдение за домом, где затаились вора. Ждать пришлось около 40 минут, пока к дому не подъехали такси. Один из подозреваемых с техникой в руках вышел к нему.

В момент, когда мужчина пытался сесть в автомобиль, его задержали. Уже в милиции выяснилось, что детям и стражам порядка удалось поймать не простых воров: один из задержанных - домашний со стажем, который специализировался на совершении квартирных краж с применением отмычек. Сейчас милиционеры уточняют послужной список задержанных. Вполне вероятно, что к этой квартирной краже добавится еще несколько преступлений, совершенных на территории города.

Имена ребят, проявивших бдительность, - Сергей Смертьев, Роман Скворцов, Кирилл Щербак, Владимир Каширин, Александр Марченко и Кирилл Вотинов.

Областная массовая газета «Кузбасс» сообщает, что в соответствии с Федеральным законом «О выборах президента Российской Федерации» от 10 января 2003 года № 19-ФЗ ст. 53 общий еженедельный объем бесплатной печатной площади, предоставляемый для проведения предвыборной агитации зарегистрированным кандидатам и партиями, выдвинувшим зарегистрированного кандидата, составляет 2,5 полосы формата А2.

Семейный детский сад. Вы - «за» или «против»?

В Москве появятся семейные детские сады. Как сообщили в столичной мэрии, эти учреждения будут создаваться для малышей, не посещающих обычные детские сады. Важно, что сады домашнего типа власти города готовы приравнять ко всем остальным учреждениям дошкольного профиля, поэтому из бюджета будут выделять деньги как на зарплату воспитателя, так и на питание детей.

С той лишь разницей, что играть, спать и обучаться малыши будут в родных стенах. Причем на роль воспитателя возьмут их собственную маму.

Власти города Кемерово заинтересовались перспективной инициативой москвичей.

Не хотите ли открыть семейный детский сад? - столь необычное предложение я услышала по телефону от сотрудницы отдела дошкольного образования администрации города Кемерово. Вообще-то я обрадовалась тому, что бы записать сынишку в строящийся детский сад на ФПК. Сами знаете, сейчас спеленок становится в очередь, чтобы попасть в эти дефицитные учреждения. И кстати, без всякой гарантии, что подросток чадо туда попадет, а мама сможет вовремя выйти на работу. Причина тяжелой ситуации, сложившейся вокруг государственных детских садов, - долгодлительное повышение рождаемости. Как быть родителям, если группы в детских садах переполнены, устроить туда ребенка - целая проблема? Первый шаг сделан администрацией области: принято решение о ежемесячных денежных выплатах одиноким мамам и студенткам семьям, в которых малыши в возрасте от полутора до 7 лет стоят в очереди на получение места в детском саду.

Создание семейных детских садов - еще один возможный вариант выхода из создавшейся напряженной ситуации по случаю дефицита мест в государственных учреждениях.

Филиал дetsада на дому

По замыслу москвичей, сад организуется в многодетных семьях, но лишь в том случае, если у мамы не меньше трех дошколят. Если же один или двое малышей не посещают садик, а маме хочется, не отрываясь от семьи, работать воспитателем, то организовать семейный сад с гособеспечением все же можно: при условии приема детей дошкольного возраста из других семей. На содержание одного ребенка в таком саду будет выделяться около 50 тысяч рублей в год.

Как пояснили в столич-



большие опасения родителей. Отдать родное чадо абых кому - страшно. Двух воспитателей и нянечку рекомендовало управление образования района.

Любой родитель имеет право доверить ребенка на время другому человеку, может дать этому человеку денег на питание ребенка. Следовательно, любой родитель имеет право открыть детский сад, - говорит Маргарита Воронова, координатор объединения родителей Железнодорожного района Красноярск.

Детский сад красноярцы организовали в обычной городской квартире, которую сняли в аренду. Родители сделали косметический ремонт, наклеили новые недорогие обои, повесили шторы. Администрация района помогла с мебелью. В игровой комнате появились маленькие парты, за которыми можно проводить занятия, чтобы приучить детей к школе. В столовой маленькие стульчики и столы, в спальне простенькие, выданные виды кровати. Заметно, что на них спало не одно поколение дошколят. После этого неприятного опыта обустройства квартиры насилились родители, правда, такой детский сад существует на полуделегаль-

ном положении, не является юридическим лицом, поэтому никаких серьезных требований к нему не предъявляют. И в случае каких-то осложнений, вроде несчастного случая с ребенком, проблематично будет призвать кого-либо к ответственности. Если же подобное учреждение решит зарегистрировать фирма, ей придется подчиняться нормативам, разработанным для дошкольных учреждений. А они никак не учитывают возможность создания садиков в городских квартирах. Кроме того, неизвестно, как отнесутся органы санитарнадзора к этой идее, ведь требования в этом случае весьма строги, - пояснили в отделе дошкольного образования администрации Кемерово.

В воспитатели пойду

Интересно, а как отнесутся к этой затее многодетные мамы? На мой взгляд, из списка потенциальных воспитателей важно сразу исключить тех родителей, которые не утруждаются воспитанием собственных детей. Есть смысл им доплачивать, а тем более доверять чужих ребятшек?

Однако кукушек среди моих знакомых нет. Эти мамы - пример нежного, заботливого, ответственного отношения к детям. Каждая из них может стать отличным домашним воспитателем. Я опросила трех многодетных мам.

У меня нет педагогического образования, - сразу же услышала возражение Ирины Нечипуренко. В разговоре выяснилось, что опыт групповых занятий с детьми у нее имеется в классе, где занимается ее дочка, Ирина, по просьбе учительницы, проводила несколько раз школу здоровья.

Идея детского сада на дому заинтересовала Ирину, тем более, что у этой семьи решена главная, на мой взгляд, проблема - они не стеснены в жилищных условиях. Есть комната и для детских игр, и помещение, где можно будет поставить кроватки.

Со своими я еще управляюсь, но как быть с чужими детьми? - поделилась сомнениями Катерина. И привела в пример ситуацию, когда по просьбе своей знакомой пару часов проводила с ее двумя гиперактивными мальчишками. Больше у опытной мамы же-

лания нянчиться с ними не возникало.

Со своим, если что, поспоришь. А как чужого наказывать? - говорит Катерина. Эти сомнения вполне разрешимы. Ведь, оказывая методическую помощь таким семьям, департамент образования будет наверняка преподавать какие-то азы педагогической науки и устраивать разбор типичных ситуаций.

По мнению Катерины, сложно конкурировать с хорошим детским садом, таким, например, куда сейчас ходит ее средний сын.

Для малышей такие группы, возможно, оптимальный вариант. А если ребенка нужно готовить к школе, то решить эту задачу только моими силами трудно. В нашем детстве № 79 с сыном занимались отличные специалисты - логопеды, психологи, воспитатели, хореограф. И прививки детям ставят в срок, и оздоравливают. Квалифицированно подойти к решению специфических проблем, которые есть у ребенка, конечно же, я одна не смогу.

Вера Лукьянцева привела еще один довод против: Конечно, я стараюсь придерживаться режима, но порой не удается. А если будет детский сад, нужен режим, и вообще все должно быть организовано иначе. Кроме того, воспитатели трудятся в две смены, в детском садике им не нужно готовить, а для помощи есть нянечки. А тут? Будешь целый день без подмоги крутиться как белка в колесе. Со своими детьми порой так устаешь, целый день в четырех стенах, хочется побыть одной!

Как видите, на «ура» эта идея никак из моих знакомых воспринята не была. Парадоксально: зная эти мамы, я без колебания доверила бы им своего ребенка, но те сомневаются, справятся ли. Сознано ответственность за детей? Понимают, что день матери должен втиснуть в рамки трудового и воспитательного процесса? Однако городские власти готовы искать нестандартные пути выхода из кризиса с дошкольными учреждениями, и это не может не радовать.

Татьяна ЯРЦЕВА.
Фото Федора Баранова.

Трудоустроен или востребован?

На днях в Кузбассе состоялась всероссийская научно-практическая конференция «Инновационные процессы в профессиональном образовании в условиях реализации приоритетного национального проекта «Образование». В ней приняли участие ученые, преподаватели учреждений начального, среднего, высшего профессионального образования, руководители образовательных учреждений, представители исполнительной власти 24 субъектов РФ, ближнего и дальнего зарубежья.

«Как подготовить специалистов, отвечающих требованиям современного работодателя?» – основная тема, на которой было сосредоточено внимание форума. Вопросы, связанные с обсуждением этой проблемы, комментируют организаторы и участники конференции.



Т. С. ПАНИНА,
доктор педагогических наук, профессор, ректор ГОУ «Кузбасский региональный институт развития профессионального образования».

Партнерство науки, образования и производства

«В современном обществе образование становится непосредственной (и притом главной) производительной силой. Не учитывать этого нельзя и просто опасно. Инновационные подходы в образовании предполагают прежде всего качественно иной уровень подготовки кадров, обеспечивающий формирование способности генерировать и использовать новые технические и управленческие решения. Образовательное учреждение – ГОУ «Кузбасский региональный институт развития профессионального образования» видит свою роль в поддержке процессов модернизации, способствующих становлению профессиональной школы Кузбасса в качестве максимально открытой и гибкой системы, оперативно реагирующей на потребности рынка труда. Наш институт, который в этом году отметил свое пятилетие, вносит конкретный вклад в укрепление кадрового потенциала профессиональной школы Кузбасса, обеспечивая выполнение государственного заказа на повышение квалификации и переподготовку профессионально-педагогических работников. К примеру, в прошлом учебном году в КРИПО прошли обучение 1053 человека. Ведется стажировка мастеров производственного обучения и преподавателей специализированных учреждений НПО и СПО в базовых образовательных учреждениях, на промышленных предприятиях, в научных организациях и научно-производственных комплексах региона.

Один из итогов научной работы сформированных в

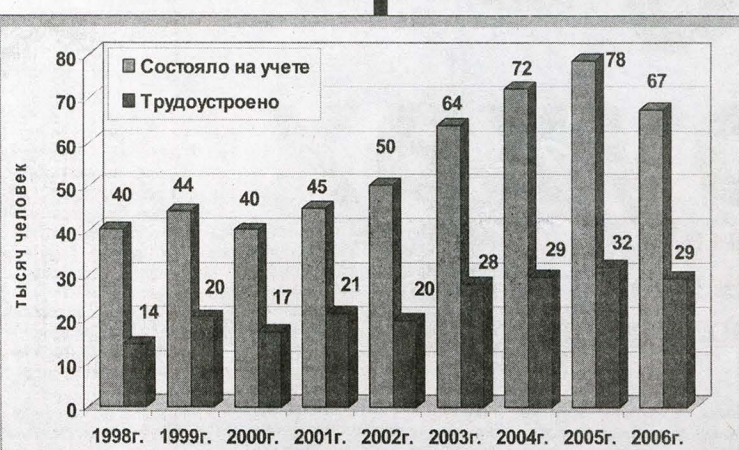
институте творческих групп – создание нового общероссийского классификатора программ профессиональной подготовки нового типа, что стало возможным благодаря победе в открытом конкурсе по федеральному проекту. Сегодня ключевая задача – включить работодателя в процесс образования. Работодатель диктует, чему учить, а образовательное учреждение – как учить. Только в условиях партнерства науки, образования и производства можно подготовить специалиста, отвечающего современным требованиям».



Е. В. ТКАЧЕНКО,
член президиума Российской академии образования, доктор химических наук, профессор.

«О необходимости и неизбежности интеграции начального и среднего профобразования»

«Проблема дефицита рабочих кадров все обостряется. У создавшейся ситуации – целый комплекс причин. Во-первых, в стране абсолютная деформация структуры подготовки кадров. Уже к 2004 году на 100 инженеров требовалось 70 техников и 500 рабочих. А они готовились в соотношении 1:1:1. В результате до 90 процентов вакансий на рынке труда – это вакансии рабочих. Следствие – служба занятости в массовом порядке ведет переподготовку инженеров и техников на рабочие должности. Предложен еще один выход: пригласить рабочих из-за рубежа. Существенная причина неудовлетворительного состояния системы профессионального образования – кадровое обеспечение, которое в силу многих причин усугубилось в последние годы (согласно недавним данным, в системе НПО РФ только 66 процентов мастеров и преподавателей имеют высшее образование, 35 процентов мастеров имеют третий разряд, а 14 процентов – даже ниже).



Численность состоящих на учете и трудоустроенных граждан из числа молодежи

Осуществляется ли Вашей организацией прием выпускников профессиональных учебных заведений без опыта работы по специальности?

(в % от общего числа опрошенных)		
Да	Нет	
62	38	выпускников учреждений начального профобразования
69	31	выпускников учреждений среднего профобразования
74	26	выпускников высших учебных заведений

Наконец, еще одна причина – требования современных работодателей, недовольных качеством подготовки рабочих и специалистов, как правило, превышающих возможности различных уровней образования, заложенных в наши стандарты и учебные планы. Например, из системы НПО работодателю сегодня нужны рабочие на 92 процента по средним образованиям, на 95 процентов – с 4, 5, 6-м разрядами и только 5 процентов – с третьим разрядом. Система НПО России, на 75 процентов готовящая рабочих с третьим разрядом, оказалась в условиях тугой востребованности.

Сегодня заказчик на три четверти берет рабочих из колледжей и техникумов, но не из системы НПО, поскольку выпускники учреждений СПО более обучаемы и более организованны. Вывод: необходим переход на инновационные пути развития. А именно: изменение содержания профессионального образования – переход на новые стандарты и интеграция систем НПО и СПО. Два года назад в Москве в результате переструктуризации сети учреждений профессионального образования 198 училищ, лицеев, техникумов, колледжей были объединены в 63 колледжа, фактически ставших ресурсными центрами развития. Регионы с пристальным вниманием следят за идущими в Москве преобразованиями. Естественно, что в условиях трудного, но обусловленного временем

необходимого поиска не все действия являются эффективными. Важна стратегическая направленность московских разработок на интересы и требования работодателя. Ожидается, что уже в 2007-2008 гг. две трети обучаемых будут руководствоваться требованиями работодателя – пришло время конкурентоспособности в условиях рыночных отношений».



Е. А. БАКАНОВ,
кандидат экономических наук, депутат, начальник управления государственной службы занятости населения Кемеровской области.

Спрос на специалистов надо прогнозировать

«За девять месяцев этого года в службе занятости населения поставлены на учет 1046 выпускников образовательных учреждений НПО – 577 из них трудоустроены. Из учреждений СПО в нашу службу обратились 1064 человека, трудоустроены 596. До 60 процентов из них закрепляются на рабочих местах. Это неплохая статистика, если учесть, что за каждой цифрой – молодой специа-

лист, адаптирующийся на рынке труда.

Уже более восьми лет действует федеральный проект «Первое рабочее место». Мы предлагаем работодателю взять выпускника на условиях, при которых в течение трех месяцев часть доходов молодому специалисту выплачивает предприятие по установленной ставке, но не менее минимального размера оплаты труда, часть (до двух тысяч рублей) – государство из целевых бюджетных средств. Таким образом, у работодателя появляется возможность присмотреться к молодому специалисту, а у недавнего выпускника – возможность получить опыт. В этом году с помощью такой программы трудоустроены 572 выпускника.

Анкетируя, организованной службой занятости среди руководителей предприятий и кадровых служб, подтверждаем, что предприятия пока не принимают активного участия в подготовке специалистов. К примеру, на вопрос, нужно ли развивать собственную учебную базу, только 27 процентов ответили, что да, это целесообразно; 53 процента считают, что нет. Но высококвалифицированные рабочие кадры не подготовишь только в лаборатории, важно организовать действенное сотрудничество образовательных учреждений с предприятиями.

Специалистами нашей службы разработана методика изучения потребности в рабочих кадрах и прогнозирования спроса на среднесрочную перспективу (до трех лет). В основе таких исследований – перспективный анализ руководящих предприятий, планы социально-экономического развития области. Это ценная информация, составляющая основу рекомендаций по подготовке кадров, по их переподготовке, чем занимается и наша служба. В перспективе – создание методики прогнозирования потребности в специалистах со средним и высшим образованием».

Надежда НИКОЛАЕВА.

...И вот пришла «Селяна»

У всего живого и действующего бывает начало, расцвет и упадок. Не избежал подобной судьбы и госплемзавод «Октябрьский», удостоенный в свое время за высокие производственные показатели ордена Ленина. Это было крепкое хозяйство, известное в области и стране высокой продуктивностью молочного стада, по финансовым доходам значилось в миллионерах, что позволяло и людям за их труд платить достойно, и технически обновляться. И горько затем было констатировать факт неуклонного разрушения госплемзавода, его обреченности на ликвидацию. Рекордные надои в пять и более тысяч килограммов молока от коровы упали вдвое, знаменитый «Октябрьский» превратился в слабое среднестатистическое хозяйство, которому в рыночных условиях не выжить.

Администрация области судьба госплемзавода не была безразлична – искали инвестора. Две фирмы брали его под свое крыло, но реанимировать не сумели. Но вот хозяин «Октябрьскому» нашелся. Рассказывает председатель совета директоров группы компаний «Гостинный двор», глава крестьянско-фермерского хозяйства Николай Яковлевич ЕВДОКИМОВ:

«По согласованию с администрацией области и Кемеровского района мы приняли хозяйство 16 апреля этого года. Подпорты тысячи голов скота стояли голодные, кормить их было нечем. В этот же день, а это было воскресенье, приняли срочные меры – начали переборку кормов из своих резервов. До травы продержались, начали заготовку кормов. На зимовку мы их запасли по 38 центнеров кормовых единиц на условную голову скота. Дойное стадо вышло в 2007 году, год завершаем с приростом молока в 1000 литров от каждой коровы. Полноценное сбалансированное кормление, а в рацион, кроме обычных кормов, включаем еще и патоку, шроты, все необходимые минеральные добавки, которых ежемесячно закупает на 700 тысяч рублей, позволяет ежедневно поднимать продуктивность до двух литров молока от коровы. Суточные привесы молодняка на откорме с 300-400 граммов выросли до стабильных 700 граммов.

Что мы сделали далее – восстановили брошенный цех переработки и фасовки молока. 70 процентов продукции перерабатываем сами, обходимся без посредников и на каждом литре получаем дополнительно около трех рублей, а это каждый день 15 тысяч. Причем наше молоко в реализации, пожалуй, самое дешевое – 15 рублей за литр. Но самое главное, что мы решили, когда принимали хозяйство: перевести животноводство на новые технологии – безпривязное и беспастьбиное содержание коров, доение в доильных залах. 14 старых корпусов, в которых сегодня размещается скот, для внедрения новой технологии не годятся. Нужно все иное. В новое строительство на новом месте коровников, доильных залов на первом этапе уже вложили 40 миллионов рублей. Комплекс на 1280 коров будут обслуживать 26 человек, сегодня в молочном производстве заняты 80 работников.

Какие проблемы, Николай Яковлевич, больше всего волнуют?

«Кадровые. Смена хозяев, несвоевременная выдача зарплаты – последний инвестор

оформить правопреемство прежнего хозяйства, чтобы остаться племпредприятием. Для него государством предусмотрены некоторые льготы. Стадо здесь хорошее. Сами видите, стоило нам сделать небольшие движения, в частности, досыта накормить скот, как резко подскочили качественные показатели. На будущий год по продуктивности дойного стада перешагнем рубеж в пять тысяч литров молока от коровы и уже на базе новых технологий будем более уверенно развиваться дальше. Меня, как всякого крестьянина и предпринимателя, тревожат, конечно, большие ценовые ножи. При советской власти они равнялись один к трем. Сегодня разрыв несоизмеримо увеличился. Бутылка на раз стоит 50 рублей, а литр молока так и приток на 10 рублей. Наши финансовые показатели поддерживаются за счет высокого качества продукции, ее переработки и собственных каналов реализации. Но возвращать хозяйство к жизни приходится за счет кредитных ресурсов. Не считая стоимости выкуленного стада, мы вложили в обновление производства более 100 млн. рублей. Купили современную кормозаготовительную технику, посевные и уборочные машины – все мирового уровня. И уже через год могли бы окупать вложенные средства, получая до 30 млн. рублей прибыли. Но чтобы основательно встать на ноги, надо вложить еще 250-300 миллионов, процесс обновления останавливать нельзя. Приобретаем для улучшения стада породистых телочек, стадо крупного рогатого скота доведем до трех тысяч голов, старые коровники пригрозим для откорма молодняка, добавим посевные площади для зерновых и кормовых культур».

«Разительные перемены в бывшем госплемзаводе «Октябрьский», произошедшие буквально за считанные месяцы, говорят о том, что группа компаний «Гостинный двор» пришла сюда основательно, и есть полная уверенность в том, что нынешнее предприятие ООО «Селяна» вскоре станет одним из ведущих в развитии сельской экономики Кузбасса.

Анатолий ПАРШИНЦЕВ.

Кемеровский район.

ОТ РЕДАКЦИИ. Есть у жителей поселков Кузбасский, Ленинградский и деревни Маручак, расположенных на территории ООО «Селяна», проблема, которую они не в силах решить самостоятельно. Через земли хозяйства прокладывается автодорога Кемерово-Ленинск-Кузнецкий. Жители этих населенных пунктов (1900 человек) ее очень ждали, она сократит путь до Кемерово на 10 километров. Но в проекте новой дороги на территории «Селяны» не предусмотрены транспортные развязки – нет ни въезда, ни выезда на новую трассу. Дорожная развязка нам жизненно необходима, это будущее наших детей и внуков», – пишут жители. Она крайне необходима и для возрождающегося здесь производства. Хотелось бы вместе с жителями надеяться, что областной Дорожный фонд учтет эти пожелания.

аспект

Нам нужны зоны. Санитарно-защитные

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Нужно иметь в виду, что само понятие «проект СЗЗ» не существует в СанПиН 2.2.1/2.1.1.1200-03, в Законе «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» и в федеральном законодательстве вообще.

То, что в нормативных границах СЗЗ имеется жилье, установили сами работники разреза в процессе подготовки материалов к проектированию – при инвентаризации территории.

Понятно, что переселение является самым сложным вопросом. Подтверждение либо отрицания факта расселения жителей решается на конечной, третьей, стадии проектирования с учетом мероприятий по снижению вредного воздействия: озеленению и благоустройству территории, созданию барьеров, щитов, оздоровлению жителей и т.д.

Следующий вопрос: за чей счет и в какие сроки будет происходить переселение? Ведь наличие строений в пределах СЗЗ дей-

ствующего предприятия не являлось инициативой компании. Следовательно, вина компании в создавшейся ситуации отсутствует. Было бы справедливо, если бы приведения в соответствие с действующим законодательством было бы поделено между органами местного самоуправления, органами исполнительной власти и предприятием. Позиция: «Сладкую ягоду ели вместе, горькую ягоду – я одна» не может оцениваться как справедливая в обществе, которое стремится к демократии.

Администрация Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы Кемеровской области:

В ДЕПАРТАМЕНТ СТРОИТЕЛЬСТВА КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ ЗАМЕСТИТЕЛЬ НАЧАЛЬНИКА ДЕПАРТАМЕНТА

Требования к кандидатам:

- высшее профессиональное образование;
- стаж государственной или муниципальной службы на должностях ведущей группы не менее 3 лет или стаж (опыт) работы по специальности на руководящих должностях не менее 3 лет;
- знание законодательства, регулирующего вопросы строительства и жилищного права;
- навыки работы по организации строительства;
- владение компьютером на уровне пользователя.

КОНСУЛЬТАНТ

Требования к кандидатам:

- высшее профессиональное образование;
- стаж государственной или муниципальной службы на должностях старшей группы не менее 2 лет или стаж (опыт) работы по специальности не менее 3 лет;
- наличие профессиональных знаний и навыков в области трудового законодательства;
- владение компьютером на уровне пользователя.

ЮРИДИЧЕСКИЙ ОТДЕЛ НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА

Требования к кандидатам:

- наличие высшего юридического образования;
- стаж государственной или муниципальной службы на должностях старшей группы не менее 3 лет или стаж (опыт) работы по специальности на руководящих должностях не менее 3 лет;
- наличие профессиональных знаний и навыков практического применения законодательства, регулирующего вопросы строительства и жилищного права;
- владение компьютером на уровне пользователя.

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОТДЕЛ НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА

Требования к кандидатам:

- высшее финансово-экономическое образование;
- стаж государственной или муниципальной службы на должностях старшей группы не менее 2 лет или стаж (опыт) работы по специальности не менее 3 лет;
- знание законодательства, регулирующего вопросы бюджетного права;
- наличие навыков практического применения в области бюджетного учета;
- владение компьютером на уровне пользователя.

Требования к кандидатам:

- высшее экономическое образование;
- стаж государственной или муниципальной службы на должностях старшей группы не менее 3 лет или стаж (опыт) работы по специальности на руководящих должностях не менее 3 лет;
- знание трудового и налогового законодательства в сфере оплаты труда;
- наличие навыков по разработке сметы расходов и штатного расписания.

ГЛАВНЫЙ КОНСУЛЬТАНТ

Требования к кандидатам:

- высшее финансово-экономическое образование;
- стаж государственной или муниципальной службы на должностях старшей группы не менее 2 лет или стаж (опыт) работы по специальности не менее 3 лет;
- знание законодательства, регулирующего вопросы бюджетного права;
- наличие навыков практического применения в области бюджетного учета;
- владение компьютером на уровне пользователя.

КОНСУЛЬТАНТ

Требования к кандидатам:

- высшее финансово-экономическое образование;
- стаж государственной или муниципальной службы на должностях старшей группы не менее 2 лет или стаж (опыт) работы по специальности не менее 3 лет;
- знание законодательства, регулирующего вопросы бюджетного права;
- наличие навыков практического применения в области бюджетного учета;
- владение компьютером на уровне пользователя.

ОТДЕЛ ПО РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОГО ПРОЕКТА НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА

Требования к кандидатам:

- наличие высшего профессионального образования;
- стаж государственной или муниципальной службы на должностях старшей группы не менее 3 лет или стаж (опыт) работы по специальности на руководящих должностях не менее 3 лет;
- навыки работы по организации планирования и развития;
- владение компьютером на уровне пользователя.

ЗАВЕДУЮЩИЙ СЕКТОРОМ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК

Требования к кандидатам:

- наличие высшего профессионального образования;
- стаж государственной или муниципальной службы на должностях старшей группы не менее 3 лет или стаж (опыт) работы по специальности на руководящих

должностях не менее 3 лет;

- знание законодательства, регулирующего вопросы государственных и муниципальных закупок;

- наличие навыков в организации и проведении торгов;

- владение компьютером на уровне пользователя.

ГЛАВНЫЙ СПЕЦИАЛИСТ

- наличие высшего профессионального образования

- либо стаж работы по специальности не менее 3 лет;

- знание законодательства, регулирующего вопросы государственных и муниципальных закупок;

- владение компьютером на уровне пользователя.

ОТДЕЛ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА НАЧАЛЬНИК ОТДЕЛА

Требования к кандидатам:

- наличие высшего технического образования;
- стаж государственной или муниципальной службы на должностях старшей группы не менее 3 лет или стаж (опыт) работы по специальности на руководящих должностях не менее 3 лет;
- навыки работы по организации строительства;
- владение компьютером на уровне пользователя.

Срок подачи документов: 30 дней со дня опубликования объявления в газете «Кузбасс».

Документы направлять заказным письмом по адресу: 650064, г. Кемерово, пр-т Советский, 62, администрация Кемеровской области, управление кадров и государственной службы с отметкой «Конкурс».

Перечень документов, необходимых для представления в конкурсную комиссию:

- личное заявление установленной формы;
- анкета установленной формы с фотографией, собственноручно заполненная и подписанная (фотография 3х4 см);
- копия диплома об образовании и других документов, подтверждающих квалификацию, заверенные нотариально или кадровой службой по месту работы;
- копия трудовой книжки и иные документы, подтверждающие трудовой стаж;
- копия паспорта (оригинал предъявляется по прибытии на конкурс);

Образец заявления и анкеты размещается на официальном сайте администрации Кемеровской области (www.ako.ru).

Несвоевременно представленные документы, а также документы, представленные не в полном объеме или с нарушением правил оформления, не рассматриваются.

Поданные документы не возвращаются. Справки по телефонам: 58-21-90, 58-18-76, 36-66-04.

Твое дело – в твоих руках

В этом уверены начинающие предприниматели, победившие в конкурсе, впервые организованном администрацией Кемеровской области, и получившие гранты на создание собственного бизнеса.

Жизнь такова, что вряд ли кто удивится, узнав, что еще один предприниматель открыл дело. Однако согласитесь, что вовсе не каждый на то решится. Чтобы поддержать начинающих предпринимателей, чтобы стимулировать не самых решительных из них, в администрации области было принято решение о проведении первого конкурса на предоставление грантов для создания собственного бизнеса. Общая сумма, выделенная на их финансовое обеспечение, составила 14 миллионов рублей, причем 7 миллионов рублей было выделено из областного бюджета и столько же – из федерального. Причем средства из федерального бюджета получены нашей областью в результате победы на конкурсе российского Министерства экономического развития.

Конкурсный отбор претендентов, который проводился в октябре-ноябре, показал, что желающих проявить способности в развитии своего бизнеса оказалось 82 человека. Все они соответствовали критериям конкурсного отбора. К примеру, обязательным условием считалось, что представители малого предпринимательства должны быть зарегистрированы менее года назад. Если бизнес конкур-

санта относился к производственному сектору, то в случае победы он мог рассчитывать на размер гранта в 500 тысяч рублей; если к строительной сфере – 400 тысяч рублей; сфере услуг – 300 тысяч рублей. Кроме того, конкурсные условия диктовали: индивидуальные предприниматели, либо пятьдесят процентов и более учредителей юридических лиц должны относиться к нескольким определенным целевым группам. Что это за группы? Студенты высших и средних профессиональных учебных заведений, выпускники высших и средних профессиональных учебных заведений, военнослужащие в отставке, безработные граждане, зарегистрированные в установленном порядке в государственной службе занятости населения, инвалиды, женщины, имеющие одного и более детей в возрасте до 14 лет. К примеру, 17 (44,7 проц.) конкурсных заявок представили бывшие безработные. Среди них предприниматель Татьяна Александровна Артемюк (г.Топки), выигравшая грант в 500 тысяч рублей на реализацию проекта по переработке таких твердых бытовых отходов, как гофрокартон и полистирольная тара. Такую же сумму получил бывший безработный Александр Леонидович Ивашов (с.Красное, Ленинск-Кузнецкий район) для

организации мини-предприятия по переработке свежей речной рыбы. Организацией производства пельменей, мантов, самсы собирается заняться Рашид Абуталипович Сиразидинов из Юргинского района. Вообще сферы приложения сил у победителей конкурса самые разные. Например, проект Натальи Геннадьевны Половниковой из Яшкинского района позволит открыть мини-предприятие по производству и реализации извести, в том числе для кузбасских птицефабрик. Маринский предприниматель Сергей Владимирович Шумаков создаст цех по производству пиломатериалов, обеспечив работой 15 человек. Кстати, каждое новое производство малого бизнеса предполагает наличие новых рабочих мест в среднем для 2-5 человек. Есть и такие, где работников потребуется больше. Например, дом бытовых услуг предпринимателя Веры Кондратьевны Ершенок из села Суслово Мариинского района потребует для работы 10 сотрудников. Для производства хлебобулочных изделий, которое организует Светлана Ивановна Завьялова, нужно будет привлечь 7 человек, для лесопильного комплекса предпринимателя Марины Леонидовны Головешкиной из Тяжинского района – 9

человек. А жителю этого же района Юрию Владимировичу Баркову для организации производства отделочных материалов из искусственного камня потребуется 15 работников.

Но самое большое количество новых рабочих мест – 25! – собирается открыть предприниматель из Крапивинского района Ольга Владимировна Ельцова для изготовления полуфабрикатов, заготовки и реализации сельскохозяйственной и дикорастущей продукции.

Мы живем в поселке Крапиво, где продукты питания можно купить в основном привозные, из Кемерово, Ленинска-Кузнецкого. Я решила открыть малое предприятие по изготовлению мясных полуфабрикатов, дикоросов (папоротник) и овощей – салаты в том числе. Сначала было страшно, что придется за то, что полностью зависит от тебя самого. Но сейчас надеюсь, что мои одноклассники и соседи соседних деревень будут покупать и мою продукцию хотя бы потому, что она будет дешевле. Очень буду стараться, чтобы все получилось. Я благодарна организаторам конкурса, потому что полученный мною грант, конечно, станет существенной подмогой в организации дела.

Ольга окончила Кемеровский кооперативный

колледж Грищенко и т.д.

А вот предприниматель не совсем обычный – Елизавета Борисовна Шеховцова из поселка Бачатский, выпускница Кемеровского музыкального училища и университета культуры и искусств, музыкальный работник, композитор. В феврале, кстати, летит в Санкт-Петербург на международный конкурс композиторов, где будет представлять Кузбасс. До того как Елизавета решила открыть частную музыкальную школу, она 14 лет преподавала в музыкальной школе, набралась педагогического опыта и теперь считает вполне реальным развивать музыкальные, а особенно композиторские способности

еще нет. Она предназначена для детей, которые хотят учиться и записывать музыку, их надо этому учить. Это мечта всей жизни, и хотя средств не совсем достаточно, я все равно благодарна конкурсу, результат которого позволит мне хотя бы приступить к осуществлению задумки. Я понимаю, что Рихтер может быть один на миллионы, но есть дети, которые хотят просто любить музыку, знать ее, исполнять и сочинять. Этому я и хочу их учить. Говорить о начале занятий конкретно можно будет, когда решится вопрос помещением, оборудованием, подбором кадров – надо найти хорошего звукорежиссера. В небольшом поселке это проблематично, но

Андрей Мачульский, приложивший немало усилий к расширению рекламного агентства «Первое маршрутное телевидение», житель Белова Андрей Светличный, решивший заняться клининговым бизнесом, Игорь Неустоев из Топок, организатор автосервисного центра «Триола», и другие. К примеру, 20-летний студент – четверокурсник прокопьевского филиала КузГТУ, Павел Ананьев выиграл грант с бизнес-планом по организации производства металлоизделий с элементами художественной ковки. Павел считает, что ему повезло: он просто подрабатывал у знакомого – делал замеры, закупал материалы для изготовления металлических решеток, оградок, заборчиков, навесов, ворот. А потом тот переехал в другой город и оставил Павлу свое дело. Он считает, что работа с металлом – это работа прежде всего творческая.

Хочется не только удовлетворить желание заказчика, – говорит Павел, – но и сделать не просто штамповку, а подойти к исполнению заказа творчески. Ту же металлическую дверь можно украсить красивыми узорами, и получится совсем другое изделие. На грант, полученный в результате конкурса, хочу приобрести новый современный станок, который позволит нам делать более качественные изделия, снизить затраты на производство. А значит, наша продукция будет дешевле и более конкурентоспособной. Какие-то элементы металлической ковки мы раньше заказывали, а теперь будем делать их сами. Пока мы арендуем производственное и складское помещения, но в перспективе надеемся, что будем развивать свое дело, приобретем и собственное помещение, чтобы расширить производство. Я уверен, что наше дело – в наших руках, нам его и развивать.

Трудно с этим не согласиться.

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ.

На конкурсный отбор было представлено 82 заявки из 11 городов и 13 сельских территорий на общую сумму 30 миллионов рублей. В результате по итогам заседаний конкурсной комиссии в качестве победителей было отобрано 38 заявок на сумму 14 млн. рублей. В том числе:

✓ по номинации «Реализация бизнес-проектов по созданию собственного бизнеса в сфере производства» – 17 заявок на сумму 8,5 млн. рублей;

✓ по номинации «Реализация бизнес-проектов по созданию собственного бизнеса в сфере услуг» – 17 заявок на сумму 5,1 млн. рублей;

✓ по номинации «Реализация бизнес-проектов по созданию собственного бизнеса в сфере сельского хозяйства» – 4 заявки на сумму 0,4 млн. рублей.

у поселковой ребятни.

Преобразоваться из музыкального работника в индивидуального предпринимателя немого страшно, я очень волнуюсь, – рассказывает Елизавета Борисовна, – но греет то, что если ты занимаешься любимым делом, финансы все-таки найдутся. Сейчас я заказала аппаратуру в достаточно известной фирме «Орион», чтобы открыть студию по классу композиции. Это инновационная студия, студия-школа, подобной в Кузбассе

желание у меня огромное!

Надо сказать, что среди победителей довольно много молодых людей. К примеру, выпускники учебных заведений 7,9 процента от всего количества получивших гранты. Например, ООО «Облик» (Кемерово) представило проект организации производства жалюзи. Причем реализация проекта позволит создать 6 новых рабочих мест для инвалидов. Тех, кто еще является студентом, – 15,8 процента. Среди них кемеровчан

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Фонд имущества Кемеровской области («Кузбассфонд») на основании решений КУГИ Кемеровской области от 03.10.2007г. № 14-2/1493, от 17.08.2007г. № 14-2/1167, от 23.10.2007г. № 14-2/1529, от 08.10.2007г. № 14-2/1498, от 22.11.2007г. № 14-2/1650, от 10.12.2007г. № 14-2/1666 проводит открытый по форме подачи предложений аукцион по продаже следующего имущества Кемеровской области:

№ лота	Наименование имущества	Местонахождение	Начальная цена имущества, руб.	Сумма задатка, руб.	Шаг аукциона, руб.
1	Гараж – стоянка, пл. 5137,9 кв.м, совместно с земельным участком, пл. 16682,8 кв.м	г.Междуреченск, Южный промрайон	11 400 000	2 280 000	570 000
2	Здание корпуса №1, пл. 725,4 кв.м (2-этажное) совместно с земельным участком, пл. 1089,55 кв.м	Кемеровский район, д.Камышная, пионерский лагерь «Надежда»	7 758 319	1 551 664	387 916
3	Здание учебного корпуса, 2-х этажное, пл. 2421,9 кв.м (в т.ч. подвал – 535 кв.м); здание столярных мастерских, пл. 486,3 кв.м; здание сварочных мастерских, пл. 182,4 кв.м; здание котельной, пл. 86,4 кв.м; здание склада, пл. 61,2 кв.м, совместно с земельным участком, пл. 9893, 21 кв.м	г. Белово, ул. Клубная, д.41	7 061 200	1 412 240	353 060
4	Нежилое помещение (1 эт. 5-этажного здания), пл. 96 кв.м (ранее – радиоузел).	г. Белово, пгт.Бачатский, ул.Комсомольская, 17	1 440 000	288 000	20 000
5	Нежилое помещение магазина (1 эт. 5-этажного здания), пл. 52,6 кв.м	г. Белово, пгт.Бачатский, ул. Комсомольская, 27	870 000	174 000	10 000
6	Нежилое помещение (часть здания АБК), находящееся на 1-2-м и подвальном этажах, пл.957,5 кв.м; объект, не завершённый строительством, пл.247,7 кв.м; здание мастерских, пл.878,2 кв.м совместно с земельными участками, пл. 781,44 кв.м и пл.2374,2 кв.м	г. Мыски, ул. Первомайская, 33	5 320 000	1 064 000	100 000
7	Часть здания автовокзала, пл. 134,6 кв.м	г. Мыски, ул. Олимпийская, 3	1 240 000	248 000	30 000
8	Встроенное помещение (автостоянка), пл. 410 кв.м	г.Кемерово, ул.Космическая, д. 29а	13 304 000	2 660 800	50 000
9	Гараж пл.18,8 кв.м (высота-2,95 м; смотровая яма)	г.Кемерово, ул.Базовая, бокс 3, 3К 1867	225 000	45 000	5 000

Задаток перечисляется на р/с «Кузбассфонда»: 40410810300000000002 в ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области, г. Кемерово, БИК 043207001, ИНН 4200000380 и должен поступить не позднее 29.01.2008г. Средства платежа – рубль. К участию в аукционе допускаются физические и юридические лица, признаваемые покупателями в соответствии со ст. 5 ФЗ «О приватизации...», своевременно подавшие заявку, надлежаще оформленные документы и обеспечившие поступление задатка на счет «Кузбассфонда».

Документы, предоставляемые для участия в аукционе: а) заявка установленной формы; б) платежное поручение с отметкой банка об исполнении, подтверждающее внесение задатка в соответствии с договором о задатке, заключенным с «Кузбассфондом»; в) копии представленных документов в 2 экз.; г) для юридических лиц дополнительно: копии учредительных документов, заверенные в установленном порядке; справка о наличии (или отсутствии) в уставном капитале доли РФ, субъекта РФ, муниципалитета; доверенность на лицо, имеющее право действовать от имени организации; решение органа управления претендента, разрешающее приобретение имущества; д) для физических лиц допол-

нительно: документ, удостоверяющий личность.

Аукцион проводится в соответствии с ФЗ «О приватизации...» от 21.12.2001г. № 178-ФЗ. Прием заявок для участия в аукционе, ознакомление претендентов с иной информацией об имуществе, условиями договора о задатке и купли-продажи имущества осуществляется по адресу проведения аукциона: г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4, 3 этаж (гостиница «Кристалл»), с даты опубликования информационного сообщения до 12.00 час. 29.01.2008г. по рабочим дням и часам. Дата определения участников аукциона: 30.01.2008г. в 10 час. 30 мин. Аукцион состоится 30 января 2008г. в 11.00. Победителем аукциона признается лицо, предложившее в ходе торгов наиболее высокую цену за имущество. Протокол об итогах аукциона, имеющий силу договора, подписывается в день проведения аукциона. Победитель аукциона при уклонении от подписания протокола утрачивает внесенный им задаток. Договор купли-продажи заключается не позднее 5 дней после подписания протокола об итогах аукциона. Оплата имущества покупателем производится в порядке и сроки, установленные договором купли-продажи имущества. Телефоны: (3842) 35-85-75, 35-83-17. www.kuzbassfond.ru.

Квалификационная коллегия судей Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантной должности судьи:

Судей районных (городских) судов Кемеровской области:
Зам.председателя Рудничного районного суда г. Кемерово – 1вак.
Зам.председателя Ленинского районного суда г. Кемерово – 1вак.
Зам.председателя Междуреченского городского суда 1вак.
Зам.председателя Центрального районного суда г.Кемерово 1вак.

Мировые судьи:
1. Судебный участок №1 г.Тайги – 1вак.
2. Судебный участок №2 Прокопьевского района – 1вак.

Лицам, претендующим на должности судьи, сдавшим квалификационный экзамен, необходимо подать заявление и соответствующие документы в квалификационную коллегия судей Кемеровской области

с 20 декабря 2007 года по 21 января 2008 года.

Заявления от кандидатов принимаются по адресу: г. Кемерово, ул. Красноармейская, 41 (управление судебного департамента в Кемеровской области).

Рассмотрение на конкурсной основе заявлений, поступивших от кандидатов на должности судей, состоится 27.03.2008 года в 11.00 по адресу: г. Кемерово, ул. Н. Островского, 12 (Кемеровский областной суд).

Председатель квалификационной коллегии судей Кемеровской области Е.И. СИДОРОВ.

Уведомление о проведении общего собрания участников долевого собственности на земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения

В соответствии со ст. 14 ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» участник долевого собственности на земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения, расположенный по адресу: Кемеровская область, Новокузнецкий район, с кадастровым номером 42:09:00 00 000:0369, Босов Михаил Сергеевич уведомляет остальных участников о проведении общего собрания участников долевого собственности. Собрание состоится 21 января 2008 года в 9 часов по адресу: г. Новокузнецк, ул. Лизы Чайкиной, д. 2а, корп.11. При себе иметь документы, удостоверяющие право на землю, документ, удостоверяющий личность физического лица и полномочия представителя физического или юридического лица. Вопрос повестки дня: определение местоположения и утверждение границ части находящегося в долевой собственности земельного участка, в границах которой в первоочередном порядке выделяются земельные участки в счет земельных долей.

Босов М. С.

Департамент охраны здоровья населения Кемеровской области и вся медицинская общественность глубоко скорбит по поводу кончины бывшего заместителя заведующего отделом здравоохранения Кемеровского облисполкома, ветерана здравоохранения

ПЕРОВОЙ Маргариты Алексеевны и выражает искреннее соболезнование родным и близким покойной.

ООО ОЛК

«Сельхозтехника» реализует

по ценам 2007 года: трактора «Беларус 82.1», ЛТЗ- 60, косилки, грабли, пресс-подборщики.

СТРОКОЛЬСКИЙ Алексей Митрофанович

11 декабря 2007 года на 84-м году жизни ушел от нас ветеран Великой Отечественной войны Алексей Митрофанович Строкольский.

А.М.Строкольский родился в 1924 году в селе Виноградовка Ключевского района Алтайского края.

Трудовую деятельность начал в 1941 году учителем средней школы.

В 1942 году добровольцем ушел на фронт и воевал с фашистскими захватчиками на 1-м, 2-м Украинских и 3-м Белорусском фронтах в разведывательных подразделениях. В 1946 году демобилизован из рядов Вооруженных Сил.

В послевоенные годы после окончания Высшей партийной школы более 30 лет работал на различных должностях в партийных органах и органах исполнительной власти Кемеровской области. Закончил Кемеровский государственный университет.

По окончании трудовой деятельности в течение 10 лет возглавлял организацию ветеранов труда аппарата администрации Кемеровской области.

Какие бы должности ни занимал Алексей Митрофанович, он всегда оставался верным своим принципам. Его отличали колоссальная ответственность, честность, Кузнецкий.



завидное трудолюбие, постоянная забота о людях. За военные и трудовые подвиги Алексей Митрофанович был награжден многочисленными государственными и областными наградами. Среди них орден Отечественной войны I степени, два ордена Красной Звезды, орден Славы III степени, а также 16 медалей.

Не стало человека, чья жизнь была целиком отдана служению Кузбассу и его людям.

Навегда останется Алексей Митрофанович в памяти и в сердцах родных и близких, всех, кто его знал чутким, отзывчивым человеком, истинным патриотом земли Кузнецкой.

А.Г. Тулеев, Г.Т. Дюдаев, И.В. Колесников, Ю.А. Кауфман, В.П. Мазкин, Е.М. Баранов, Е.А. Буймов, В.А. Ковалев, А.Н. Малахов, В.М. Мангазеев, А.Ю. Микельсон, С.А. Муравьев, А.Н. Наумов, М.А. Рудник, К.В. Шипачев, Н.П. Неворотова, Г.В. Корницкий, А.П. Рожков, П.Е. Трихин.

Прием рекламы, частных объявлений в газету «Кузбасс». Тел.: 52-55-47, 52-25-23, факс 52-12-10.

Утерянную лицензию № ОЛ-3435 РПА, выданную ООО «КРЦ Цимус» администрацией Кемеровской области на осуществление розничной продажи алкогольной продукции, считать недействительной.

Время думать о будущем

Ушли в прошлое кризисы, развал экономики, отсутствие зарплат, безысходность завтрашнего дня. Пришло время думать о будущем, уверенны в администрации Яйского района. Будущем, в котором строятся дома, возвращается хлеб, рождаются дети.

Строить планы на завтрашний день жителям Яйского района позволяет стабильность дня сегодняшнего. Это еще раз подтвердили прошедшие недавно думские выборы: если раньше на избирательные участки района приходило около 70 процентов населения, то в этот раз явка составила 90 процентов. Что это, как не показатель поддержки единой политики, проводимой местной властью, губернатором и президентом?

Единой команде под управлением главы района Владимира Михайловича Набокова под силу и дела немалые, считает управляющий делами администрации района Анатолий Александрович Нестерчук. И это не просто слова: большая часть управленцев работает с нынешним главой вот уже девятый год.

В конце 90-х годов объ-

емы производства упали в 5-6 раз, сельское хозяйство практически погибло, - рассказывает А.А.Нестерчук. - Но возглавил район новый руководитель, его поддержал губернатор, и ситуация начала изменяться к лучшему. Мы так и говорим: если бы не деловые качества главы района, если бы не помощь губернатора, вряд ли мы достигли бы сегодняшних результатов. Вспоминается первый приезд А.Г.Тулеева в наш район - первым делом проехал по поселку, посмотрел, оценил - почему здесь стройка остановлена, почему там не строятся? После принятия соответствующих решений в район начали поступать дополнительные средства. И мы начали строить: реконструировали музыкальную школу, лечебные учреждения, которые практически разваливались. Сегодня поселок благоустроен, застроен парк, установлен обелиск в честь Победы. Причем важно, что все это сделано совместными усилиями с жителями поселка.

Дни малых деревень, сельские сходы, встречи населения со специалистами - именно так начинала выстраивать отношения с жите-

лями района местная власть, следуя главному принципу реформы органов местного самоуправления - приблизить власть к людям.

Важно, считает заместитель главы по сельскому хозяйству Дмитрий Валерьевич Иноземцев, что удалось не только возродить эту, главную в районе сферу экономики, но и при поддержке администрации области приложить усилия к ее дальнейшему развитию. И вот результат - посевные площади увеличились с 21500 га в конце 90-х годов до 29300 га в нынешнем году, подросли и показатели урожайности зерновых, надеюсь, скоро и картофеля.

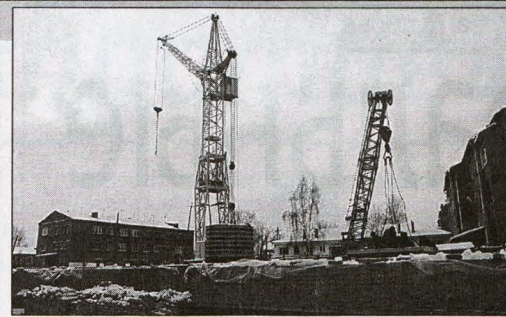
Только в этом году район получил 14 млн. рублей из федерального бюджета, финансовая помощь области составила 9,5 млн. рублей - в виде удобрений, ГСМ, компенсации возмещения по страхованию, затрат на кредиты. Кроме того, существенную помощь являют собой 4 комбайна, посевные комплексы «Кузбасс», упаковочные комплексы, опрыскиватели, подорожные району. Каждая из этих машин обходится областному бюджету от 2,5 до 3 млн. рублей.

Стоит назвать лучших представителей крестьянского труда - ПСТК «Первомайский» (директор А.Г. Пикун), ООО «Агрофирма «Кайрат» (Н.Н.Тимофеев), ООО «Анжерское» (В.А.Гармайлера), крестьянско-фермерские хозяйства В.В.Шепелева, В.Н.Борозова, которые тоже живут не только днем сегодняшним, но и думают о будущем - строят новые или реконструируют действующие фермы, коровники, свинокомплексы, словом, стремятся к интенсивным методам развития хозяйства, улавливая необходимость перемен, которых требует новое время.

Предстоящий в будущем году День села, который пройдет на территории нашего района, - говорит Д.В.Иноземцев, - большая перспектива развития поселка и района, который заслужил этого, многие годы работая незаметно, упорно, красиво. Однако, рассчитывая на поддержку области, мы и сами не сидим сложа руки. Планируем, к примеру, использовать муниципальные средства, приступить к созданию кооператива по закупке у населения молока и мяса, построить склад с

установкой нового холодильного оборудования и многое другое.

Есть о чем рассказать и начальнику отдела строительства, ЖКХ и дорожного хозяйства администрации района Галине Николаевне



Подрастает новый дом.



О.А. Розаленок, Д.В. Иноземцев, А.А. Нестерчук.

Бохонцев. Главное - план нынешнего года по строительству уже выполнен. Мало того, если в предыдущие годы сдавали до 4 тысяч кв. метров жилья, то в нынешнем этот показатель увеличился до 6 тысяч. Причем,

понимая, что за счет нового индивидуального жилья проблема не решится, здесь особое внимание начали уделять строительству многоквартирных домов. Достроен 60-квартирный дом для работников бюджетной сферы, начато

строительство 36-квартирного дома, который будет сдан к Дню села, а рядом заложена площадка под строительство еще одного 4-этажного дома. Кроме того, решено реконструировать здание Улановской администрации под 14 квартир для детей-сирот, здание бывшего детского сада в Яе под жилой дом для медицинских работников.

Не остается без внимания муниципальной и областной власти и социальная сфера района, - говорит заместитель главы района по социальным вопросам Ольга Афанасьевна Розаленок. - Преобразование коснулось системы здравоохранения, образования, культуры. К примеру, вновь при поддержке губернатора район получил несколько автобусов для того, чтобы подвозить учеников закрывшихся малокомплектных школ в более крупные. Около 3 млн. рублей выделено из областного бюджета на открытие дополнительных дошкольных групп. Однако коренным образом эту проблему не решает. Малышей рождается все больше, и нам бы очень хотелось получить поддержку на строительство детского сада на 120 мест. Ведь это помощь в пользу будущего!

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ. Фото Федора Баранова.

Тенотен поможет укрепить нервы!

В современной жизни сложно обходиться без стрессов. И женщинам в особенности. Ведь на их плечи ложится немалая нагрузка - и семья, и работа, и дети. Но какими трудами дается эта забота? День за днем накапливающиеся неурядицы нередко приводят к тому, что чаша терпения переполняется. Возникает ощущение, что вот-вот можно сорваться по любому, даже самому незначительному поводу... Значит, пришла пора браться за свои нервы. А поможет в этом новый препарат Тенотен.

Тенотен - это современный лекарственный препарат успокаивающего действия. Но главным преимуществом Тенотена перед другими препаратами своей группы является то, что он не вызывает сонливости и ощущения разбитости. Этот препарат оказывает быстрое и мягкое лечебное воздействие, помогая снять тревожность и эмоциональное напряжение. Тенотен нормализует деятельность нервной системы при повышенных эмоциональных нагрузках, помогает вам избавиться от нервозности и вернуть состояние психологического комфорта.

Тенотен отпускается в аптеках без рецепта. Препарат создан в России; его эффективность подтверждена европейскими учеными. Недавно группа специалистов, участвующих в создании Тенотена, удостоена премии Правительства РФ за 2006 год. По имеющимся данным, Тенотен практически не имеет противопоказаний к применению и значимых побочных эффектов, но перед применением желательно получить консультацию специалиста и уточнить возможные противопоказания. Тенотен - укрепляет нервы!

Тенотен - легкий и спокойный день!
Спрашивайте в аптеках города.

Информация по телефону в Москве (495) 688-92-07 с 10 до 17 часов по рабочим дням.

Р. ЖМС-000542 ФНСЗСР

Управление Федеральной почтовой связи Кемеровской области - филиал ФГУП «Почта России» проводит предварительный отбор подрядных организаций для участия в тендерных торгах по оказанию услуг на ремонт электропроводки на 2008 год.

Срок подачи заявки на участие в тендерных торгах до 28 декабря 2007 года. Заявки направлять по адресу: 650000, г. Кемерово, пр. Советский, 61, каб. 323. Отдел информационных технологий.

Контактные телефоны:
(384-2) 36-37-72

Электронный адрес: r.durgaev@ufps.kemtel.ru

Условия оплаты услуг по предоставлению платного эфирного времени для проведения предвыборной агитации по выборам Президента РФ.

Телевидение «Квант», г. Междуреченск

Стоимость размещения видеоматериалов предвыборной агитации (до 2 минут)

Время трансляции	Стоимость 1 минуты в рублях
12.30-17.00	2100
17.00-19.00	2700
19.00-19.35	4200
19.35-19.55 (Информационная программа)	5100
19.55-23.00	4200
23.00-00.00	2100

Стоимость размещения видеоматериалов предвыборной агитации (более 2 минут)
Время трансляции: 19.00-20.00

Хронометраж, минут	Стоимость 1 минуты в рублях	
	первая трансляция	повторная транс- ляция
02 01-05 00	3600	2700
05 01 – 20 00	3000	2100

Конкурсный управляющий ООО «Кузбассавиафрахт»

(г. Красноярск, ул. Аэровокзальная, 19)

сообщает о проведении открытых торгов в форме аукциона по продаже нежилого помещения в здании ЛЭРМ общей площадью 643,10 кв. м по адресу: г. Кемерово, Заводской р-н, аэропорт, литер Н.

На общую сумму 458000 руб.

Аукцион состоится 24.01.2008 г. в 14 час. по адресу: 660022, г. Красноярск, ул. Аэровокзальная, 19-301.

Заявки принимаются до 18.01.2008 г. с 8.30 до 17.30 по адресу проведения аукциона, тел. 3912-97565. С документами и условиями аукциона можно ознакомиться там же.

Размер задатка - 10%, шаг аукциона - 30% от начальной цены. Задаток вносится на р/с ООО «Кузбассавиафрахт» (ИНН 4207056423, КПП 246501001, р/с № 40702810545000006987 в ЗАО КБ «Кедр», г. Красноярск, к/с № 30101810100000000819, БИК 040436819) в срок до 11.01.2008 г.

Документы для участия: заявка, договор о задатке, для физических лиц - нотариально заверенные копии паспорта, для юридических лиц - копии свидетельств о государственной регистрации и постановке на учет, устав, доверенность представителя.

Победитель - участник, предложивший наивысшую цену. Итоги аукциона подводятся в день проведения аукциона, договор с победителем подписывается не позднее 3 дней, оплата не позднее 30 дней после проведения аукциона.

Уважаемые акционеры ОАО «Западно-Сибирская ТЭЦ»!

Напоминаем, что для скорейшего получения денег за выкупаемые по требованию в соответствии с законодательством Российской Федерации акции вам необходимо в срок до 27 декабря 2007 года подать в ОАО «Регистратор «Р.О.С.Т.» заявление о перечислении денежных средств с указанием ваших платежных реквизитов.

Адрес приема заявлений
в г. Кемерово: ул. Соборная, д. 6а,
тел. 8 (3842) 35-30-78, 35-26-97

В случае, если вы не подадите заявление в установленный срок, денежные средства за акции будут перечислены в депозит нотариуса.

Перечисление денежных средств производится в рамках процедуры выкупа акций на основании ст. 84.8 Федерального закона «Об акционерных обществах» № 208-ФЗ.

Подробную информацию вы можете получить по указанным выше телефонам.

На правах рекламы ОАО «Регистратор «Р.О.С.Т.»

Департамент природных ресурсов и экологии Кемеровской области ИЗВЕЩАЕТ

о проведении конкурса на получение права пользования недрами с целью добычи песчано-гравийной смеси на Верхотомском (Денисовском) месторождении Кемеровской области

Общие положения

Целью проводимого конкурса является определение пользователя недр, обладающего необходимыми финансовыми и техническими средствами для добычи песчано-гравийной смеси открытым способом на Верхотомском (Денисовском) месторождении, расположенном на территории муниципальной территории «Кемеровский район» Кемеровской области, в соответствии с условиями проведения конкурса.

Основным критерием для выявления победителя при проведении конкурса на право пользования участком недр являются технико-экономические, технологические и экологические решения использования участка недр, полнота извлечения полезных ископаемых, вклад в социально-экономическое развитие территории, сроки реализации соответствующих решений, эффективность мероприятий по охране недр и окружающей природной среды.

Победителем конкурса будет предоставлено право пользования участком недр и выдана лицензия с целью добычи песчано-гравийной смеси на Верхотомском (Денисовском) месторождении сроком на 18 лет.

Местонахождение участка недр

Участок недр расположен на Денисовском острове р. Томь, на расстоянии 4 - 8 км к северо-западу от северо-западной границы г. Кемерово, в 8 км на запад от ж.д. станции Боровая ж.д. линии Кемерово - Барзас.

Ближайшим населенным пунктом является с. Верхотомское, расположенное в 3 км северо-восточнее месторождения.

Запасы песчано-гравийной смеси на месторождении составляют 1814 тыс. м³, из них по категории В - 314 тыс. м³, С₁ - 754 тыс. м³ и С₂ - 746 тыс. м³. Запасы утверждены ИТС ЗСТУ (протокол от 21.10.64 № 1088) и поставлены на Государственный баланс запасов полезных ископаемых.

Основные условия пользования участком недр

Осуществление отработки Верхотомского (Денисовского) месторождения песчано-гравийной смеси в две стадии:

на первой стадии - проведение инженерно-гидрологических изысканий в русле р. Томь с целью определения мероприятий для снижения негативных последствий русловых процессов при отработке участка недр; на второй стадии - отработка участка недр после проведения инженерно-гидрологических изысканий в русле р. Томь.

ЭТАПЫ ОСВОЕНИЯ:

на первой стадии: составление и согласование технического задания на проведение инженерно-гидрологических изысканий в русле р. Томь с целью определения мероприятий для снижения негативных последствий русловых процессов при отработке участка недр; рассмотрение результатов проведенных изысканий Распорядителем недр - не позднее 8 мес. с момента государственной регистрации лицензии; проведение инженерно-гидрологических изысканий в русле р. Томь с целью определения мероприятий для снижения негативных последствий русловых процессов при отработке участка недр; рассмотрение результатов проведенных изысканий Распорядителем недр - не позднее 8 мес. с момента государственной регистрации лицензии. На второй стадии:

Управление Федерального агентства кадастра объектов недвижимости по Кемеровской области ОБЪЯВЛЯЕТ КОНКУРС на замещение вакантной должности государственной гражданской службы

главный специалист - эксперт отдела кадастровой оценки недвижимости - 1 единица.

Право на участие в конкурсе имеют граждане Российской Федерации, достигшие возраста 18 лет, владеющие государственным языком Российской Федерации и соответствующие установленным законодательством Российской Федерации о государственной гражданской службе квалификационным требованиям к вакантной должности «главный специалист - эксперт» категории «специалисты» старшей группы должностей:

- наличие высшего профессионального образования;
- наличие не менее 3 лет стажа работы по специальности (экономика, финансы и кредит).

Документы принимаются до 12 января 2008 г.

разработка технического проекта отработки участка недр с учетом требований рационального использования недр и природоохранного законодательства - согласование, государственная экспертиза и утверждение в установленном порядке - не позднее 16 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

начало строительства не позднее 17 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

начало промышленной добычи не позднее 23 мес. с момента государственной регистрации лицензии;

выход на проектную мощность с производительностью в соответствии с техническим проектом отработки участка недр, не менее 100 тыс. куб. м в год не позднее 35 мес. с момента государственной регистрации лицензии.

Платежи и сборы

Размер сбора за участие в конкурсе: 150226 (сто пятьдесят тысяч двести двадцать шесть) рублей перечисляется заявителем по реквизитам: получатель: УФК по Кемеровской области (департамент природных ресурсов и экологии Кемеровской области) ИНН 4205120384, КПП 420501001, р/счет № 40101810400000010007, ГРКЛ ГУ Банка России по Кемеровской области; БИК 043207001; КБК 010 1 12 02102 02 0000 120 (прочие платежи при пользовании недрами по участкам недр, содержащим месторождения ОПИ (сбор за участие в конкурсе).

Стартовый размер разового платежа за пользование недрами (разовый платеж за получение права пользования недрами): 1595000 (один миллион пятьсот девяносто пять тысяч) рублей.

Разовый платеж за пользование недрами, определяемый по итогам проведения конкурса, уплачивается победителем конкурса в течение 30 дней с момента государственной регистрации лицензии на пользование участком недр в областной бюджет в соответствии с бюджетным законодательством Российской Федерации.

Сбор за выдачу лицензии на пользование участком недр: 35000 (тридцать пять тысяч) рублей вносится победителем конкурса при получении лицензии.

Конкурс проводится в г. Кемерово в 10 часов 00 минут (местное время) 20 марта 2008 года в здании Администрации Кемеровской области по адресу: 650064, г. Кемерово, пр. Советский, 63.

Заявки принимаются к рассмотрению на участие в конкурсе до 17 часов 00 минут (местное время) 24 января 2008 года.

Конкурсные предложения участников конкурса по освоению участка недр принимаются до 17 часов 00 минут (местное время) 05 марта 2008 года.

С порядком и условиями проведения конкурса, основными требованиями к условиям пользования участком недр, а также геологической и другой информацией можно ознакомиться в департаменте природных ресурсов и экологии Кемеровской области по адресу: 650064, г. Кемерово, пр. Советский, 63; телефон 58-55-56, 58-77-56, факс 58-69-91.

Подробная информация о проведении конкурса размещена на Интернет - портале органов государственной власти Кемеровской области http: www.kemerovo.su.

Результат проведенного конкурса: «Разработка комплексной проектно-сметной документации на объект: «г. Кемерово. Реконструкция НС-1 ковшевого водозабора НФС-2»

В соответствии с извещением от 02.11.2007 г. проведено заседание конкурсной комиссии ООО «СКЭК» 05.12.2007 г. При подведении итогов конкурса 11.12.2007 г. на основании представленных материалов победителем конкурса определено ОАО «Сибводоканалпроект», г. Новокузнецк.

Конкурсная комиссия ООО «СКЭК».

ГУ КО «Мысковский лесхоз» выражает искренние соболезнования Нишакову Анатолию Федоровичу в связи со смертью сына

НИШАКОВА
Федора Анатольевича.

Театральные «невидимки»

Ангелы у входа

Станиславский уверял, что театр начинается с вешалки. Валентина Гавриловна Приходова великого режиссера готова поправить: не с вешалки, а с билетного контролера!

Валентина Гавриловна знает, что говорит: 45 лет прослужила она в Кемеровском областном театре драмы именно в этой скромной должности. Впрочем, была и гардеробщицей, и программкой продавала, и билеты в кассе. И уверена: ЛЮБАЯ работа в театре не только важна и почетна, но и чрезвычайно интересна. Отмечая на днях 45-летие своей деятельности, Валентина Гавриловна не скрывает возраст - 73. Подчеркивает: «Мы с нашим драмтеатром ровесники!» И как это бывает у ровесников, она наперечет помнит все: репертуар, артистов, директоров (15 пережила!), а также успехи и промахи театра.

«Ой, «Иркутскую историю» я каждый раз бежала смотреть (хотя нам и не разрешили отлучаться из гардероба). А еще - «Трехгрошовую оперу»...

Помнит Валентина Гавриловна и признанных звезд театра: она работала и во время Георгия Буркова, и при Михаиле Светине... Уверена - без билетеров артистам не обойтись («Кто зрителю двери откроет? Актеры, что ли? А кто первый достоверную реакцию публики на спектакль слышит? Конечно, мы!»).

Бывает, зритель, разочарованный спектаклем, уходит раньше времени. Валентина Гавриловна пытается таких «разборчивых» урезонить: «Как можно судить о произведении в целом, когда голову видел, а хвост - нет?» И утверждает: «Театр сделал из меня личность. Если бы не он, возможно, я так и осталась бы деревенской девчонкой из Тяжинского района, не знакомой ни с драматическим искусством, ни с литературой, ни с оперой». Да, впечатление от гастролей Ташкентской оперы - одно из самых сильных потрясений билетного контролера.

Как многие люди театра, Валентина Гавриловна живет одна. До пока есть любимая работа, одиночество ее не тяготит. Ровесница театра готова вместе с ним взрослеть, стареть и... молодеть. А много жизни вблизи подмостков и не бывает.

Лучший в мире помощник

Есть в театральном мире профессии, о которых публика не знает почти ничего. Одна из таких, самых загадочных - помощник режиссера.

Если вы думаете, что этот самый «помощник» занимается тем, что придумывает вместе с мастером мизансцены или об-

суждает актерский кастинг, глубоко заблуждаетесь. Все проще. Помощник режиссера - это тот, кто ВЕДЕТ спектакль. Это по его голосу, звучащему из радиоза, артисты вовремя выходят на сцену. Это он следит, чтобы весь реквизит вовремя был разложен в боковых кулисах. Это он контролирует движение занавеса, задника и прочих декораций, чтобы (не дай бог!) никто не зашибли опускающиеся с высоты штанкеты и никто не упал на внезапно поехавшем поворотном круте...

С 1945-го по 1982 год помощником режиссера в Кемеровской драме служила Таисия Павловна Суворова. Сейчас ей 82 года, она давно на заслуженном отдыхе, но в театре до сих пор помнит неугомонную Таисию. Не случайно в музее театра на днях открыли специальную экспозицию, посвященную ей. Не к юбилею, не к особой дате - просто так.

Просто вспомнили, что именно Таисия Павловна театр обязан не только удачными, без сучка и задоринки, спектаклями, но и... новыми формами работы.

Да-да, именно так! Однажды в руки здешнего завлито попала книга для детей Вадима Климовского «Мы идем в театр». На титульном листе - авторское посвящение: «Лучшему в мире помощнику режиссера Таисии Павловны Суворовой». Вот тогда-то в театре и решили: экскурсия зрителей за кулисы сделать регулярными, акции типа «Стань актером на один день» проводить неукоснительно.

Человек чрезвычайной скромности, Таисия Павловна так и не решилась на интервью для газеты: «Ни к чему мне эта публичность». Хотя в театре знают: ей есть что рассказать. И о себе в том числе. Воевала. Награждена медалью «За отвагу», орденом Великой Отечественной войны, медалью Георгия Жукова, а также знаком «Отличный пулеметчик». В мирное время к боевым наградам добавился «Знак Почета».

В театре Таисию Павловну уважали и... побаивались. Могла, если заслужит, так тебя охарактеризовать - мало не покажется. А еще ее любили. Свидетельством тому - многочисленные афиши, надписанные и подаренные Суворовой режиссерами-постановщиками. Там ее профессионализм оценивается только в превосходных балах. Есть даже такое признание: «Меня гложет тоска от мысли, что не вы будете работать в следующем моем спектакле...»

Кстати, до прихода в Кемеровскую драму в трудовой книжке Таисии Павловны была только одна запись. Второй (и последней!) стала запись о приеме на работу в качестве помощника режиссера в Кемеровский областной театр драмы.

Ольга ШТРАУС.

конкурс



В Кемерово фотоклуб «Томь» провел кросс-конкурс на тему «Окраина». Жюри единодушно присудило первую премию Ларисе Максименко. Редакция «Кузбасса» наградила победительницу полугодовой подпиской на газету. Фото Ларисы Максименко.

ис

Государство заплатит...

Федеральный суд Орджоникидзевского района Новокузнецка обязал Министерство финансов России выплатить более пятидесяти тысяч рублей Оксане Осадчей в качестве компенсации морального вреда и возмещения материального ущерба.

В ночь с 26 на 27 ноября 2004 года Оксана с двумя своими подругами была задержана сотрудниками милиции и доставлена в медицинский вытрезвитель. Девушки говорили стражам правопорядка, что Оксана - несовершеннолетняя, и выражали готовность самостоятельно отвести ее домой. Однако старший милиционер группы Василий Тур на это никак не отреагировал. При попытке усадить девушек в служебную машину он ударил Осадчую чем-то твердым по ноге. Удар был настолько сильным, что несовершеннолетняя девушка уже не могла самостоятельно передвигаться. Оценив серьезность состояния ее здоровья, сотрудники вытрезвителя вызвали «скорую помощь», девушку доставили в травм-

пункт. Там врачи зафиксировали у нее серьезную закрытую травму коленного сустава с разрывом связки, сухожилия и с кровоизлиянием. Согласно заключению экспертов, это оценивается как вред здоровью средней тяжести. Родители девушки были шокированы, что милиционер избил их дочь, и обратились с заявлением в правоохранительные органы. По словам матери потерпевшей, они были готовы простить представителя закона, если бы тот принес извинения и оказал семье финансовую помощь на операцию, которая требовалась Оксане. Однако этого сделано не было. Мало того, дело пытались закрыть под любыми предлогами.

В 2005 году семья Осадчих обратилась за помощью в Южно-Сибирский правоза-

щитный центр. Юристы помогли им грамотно составить необходимые документы, но справедливого исхода дела пришлось ждать почти два года. Прокуратурой Орджоникидзевского района Новокузнецка в отношении Василия Тура было возбуждено уголовное дело по статье 286-й Уголовного кодекса РФ («Превышение должностных полномочий»). Тем не менее в течение двух лет дело неоднократно прекращалось сотрудниками прокуратуры, а милиционер, избивший девушку, по-прежнему продолжал работать в органах правопорядка. В июне 2006 года Осадчие вновь обратились к новокузнецким правозащитникам, которые активно сотрудничали со своими столичными коллегами. После довода жалобы в Кемеровскую областную прокуратуру и другие инстанции. В конце концов бывшему прокурору Орджоникидзевского района города был объявлен строгий выговор, а дело в отношении милиционера после окончания расследования направлено в суд. В ходе процесса подсудимый раскаялся

и признал свою вину. Его приговорили к двум с половиной годам лишения свободы условно. Кроме этого, суд лишил его права два года занимать должности в органах внутренних дел. В качестве смягчающих вину обстоятельств в деле фигурировали положительные характеристики сержанта милиции, отсутствие судимостей и участие в боевых действиях на территории Чеченской республики. Тем не менее даже условное наказание не устроило Василия Тура и его адвоката, которые обратились с жалобой в вышестоящую судебную инстанцию. Однако Кемеровский областной суд оставил этот приговор в силе.

Совместно с правозащитниками, которые представляли интересы потерпевших в суде, Осадчие подготовили иск о компенсации морального вреда и возмещении материального ущерба. Рассмотрев материалы дела, суд обязал государство выплатить Оксане Осадчей более пятидесяти тысяч рублей.

Леонид ДМИТРИЕВ.

календарь

ПРИМЕТЫ

Николай Чудотворец. В Николин день начало зимнего сватовства. Служат молебны те, кто думает жениться.

В ЭТОТ ДЕНЬ РОДИЛИСЬ

1906. Леонид Брежнев, государственный деятель.
1915. Эдит Пиаф, французская певица.
1944. Анастасия Вертинская, актриса.

СОБЫТИЯ

1863. Англичанин Фредерик УОЛТОН патентует линолеум.
1965. Шарль де Голль выигрывает у Франсуа МИТТЕРАНА во втором туре президентских выборов во Франции.

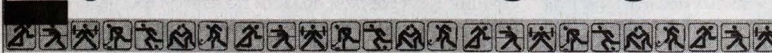
1972. На Землю возвращается экипаж американского космического корабля «Аполлон-17». Астронавты СЕРНАН и ШМИТТ провели на поверхности Луны рекордное время - 74 часа 59 минут. Этим полетом завершается американская лунная программа.

1978. Дает ток первый агрегат Саяно-Шушенской ГЭС.

1984. На дороге в Санта-Монику близ Лос-Анджелеса, США, прошел рыбный дождь.

1986. Академик Андрей САХАРОВ возвращается из горьковской ссылки.

УБЕРТЕН-СПОРТ



шахматы

Наши гросссы сильнее



В Кемерово прошел шахматный чемпионат Сибирского федерального округа среди клубных команд, их собралось восемь. Среди 40 игроков - 9 гроссмейстеров и 11 мастеров. Довольно внушительный состав.

Самыми известными гроссмейстерами здесь были кемеровчане Валерий Филиппов, Евгений Пигусов, Владимир Невоструев. Они и составили ядро команды кемеровской областной СДЮШОР по шахматам, однако на первую, наиболее серьезную доску посадили молодого и подающего надежды мастера ФИДЕ (имеющего одновременно звание мастера спорта России) Николая Показаньева, который вполне оправдал доверие. В качестве запасного выступал международный мастер Сергей Трофимов.

Еще до начала игр наметились опасные конкуренты нашей передовой сборной: это бурятский «Метрополь» с гроссмейстерами А. Шомовым, В. Захаровым, С. Искусных и А. Гутыным. Двое последних - наши, кузбасские легионеры из Новокузнецка и Белова.

Весьма грозно выглядели и гости из Красноярского края с гроссмейстером П. Киряковым и мастерами с чуть ли не заоблачными рейтингами. Тройка победителей получала право на выход в финальный этап соревнований, то есть в чемпионат России. В общем, было за что бороться

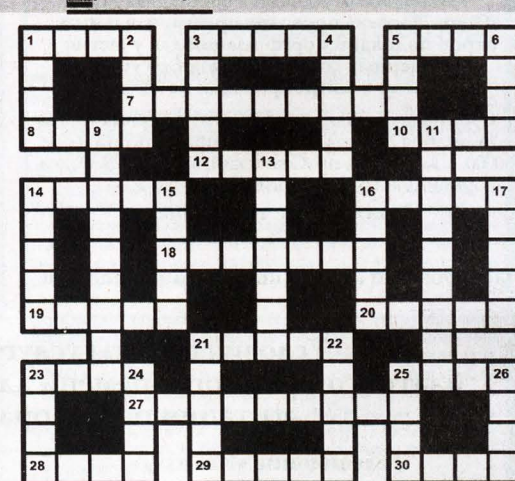
и с кем бороться. Зачет, кстати, проводился по «футбольной» системе: за выигрыш присуждалось два очка независимо от счета.

Ничего неожиданного не произошло. Несмотря на отчаянное сопротивление соперников, сборная СДЮШОР выиграла все матчи и доказала свой приоритет (14 очков). На два очка меньше и второе призовое место у «Метрополя». Замкнули победную тройку красноярцы (9), значительно опередившие кемеровский клуб «Политехник» и команду из Белова. Далее расположились команды Кемеровского городского шахматного клуба имени М.И. Найдова, томичей и Центрального дома творчества Междуреченска.

Из хорошо зарекомендовавших себя на турнире молодых шахматистов можно назвать, кроме Н. Показаньева, С. Ключарева (Кемерово), мастера ФИДЕ А. Климова (Новокузнецк) и М. Лаврова (Междуреченск).

ЕВГЕНИЙ ЧИРИКОВ.
НА СНИМКЕ: команда-победительница. Слева направо: Н. Показаньев, В. Филиппов, С. Трофимов, В. Невоструев, Е. Пигусов, А. Рещиков - судья республиканской категории, главный судья чемпионата, заслуженный работник физической культуры Российской Федерации.
Фото автора.

Кроссворд



По горизонтали: 1. Овощной корнеплод. 3. Ответвление русла реки. 5. Персонаж пьесы А.П. Чехова «Вишневый сад». 7. Ловкий наездник. 8. Низкая и узкая намынная полоса суши, одним концом выступающая в сторону моря. 10. Составитель «Толкового словаря» и сборника пословиц. 12. Город в Японии, на острове Хонсю. 14. Химический элемент, металл. 16. Приспособление для катания белья на скалке. 18. Разновидность соуса. 19. Экваториальное созвездие. 20. Общность людей. 21. Танец. 23. Знамья. 25. Короткий повторяющийся звук, производимый металлическим предметом при ударе о металл. 27. Размах колебания. 28. Смесь двух кислых полисахаридов, содержащихся в клеточных стенках красных водорослей. 29. Основная деталь улья. 30. Река в Швейцарии.

По вертикали: 1. Возможная опасность. 2. Южное плодородное дерево. 3. Спортивные соревнования на автомобилях или мотоциклах. 4. Часть упряжи. 5. Денежная единица на Гаити. 6. Предмет. 9. Раздел медицины, изучающий признаки заболеваний. 11. Выпадение шерстного покрова у собак. 13. Семейство птиц отряда журавлеобразных. 14. Штат

на северо-востоке США. 15. Государство в Азии. 16. Цветочный горшок. 17. Резной камень с выпуклым изображением. 21. Музыкант-исполнитель, сопровождающий игрой демонстрацию

немного кино. 22. Длинный полой цилиндр. 23. Стадия процесса. 24. Город-порт во Франции. 25. Расплавленная масса, выбрасываемая вулканом. 26. Великий немецкий поэт и драматург.
24. Лавр. 25. Лавр. 26. Лавр.
15. Лавр. 16. Виноград. 17. Камеллея. 21. Ампир. 22. Третья. 23. Фаза. 24. Лавр. 25. Лавр. 26. Лавр.
По вертикали: 1. Риск. 2. Риск. 3. Риск. 4. Риск. 5. Риск. 6. Риск. 7. Риск. 8. Риск. 9. Риск. 10. Риск. 11. Риск. 12. Риск. 13. Риск. 14. Риск. 15. Риск. 16. Риск. 17. Риск. 18. Риск. 19. Риск. 20. Риск. 21. Риск. 22. Риск. 23. Риск. 24. Риск. 25. Риск. 26. Риск.

Главный редактор Ю. И. КУХМАРЬ.

Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54. Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 650091, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Электронный адрес: official@knews.pole.net.ru, news@knews.pole.net.ru, reclama@knews.pole.net.ru. СРПВКИ: по рекламе — 52-25-23; 52-22-03; по письмам — 52-50-45; по редакции — 52-32-74. Телефакс 52-12-10. Собственные корреспонденты: в Новокузнецке — 46-41-59, Междуреченске — 4-23-48, Прокопьевске — 6-02-58, Тяжинском — 2-17-94, Крапивинском — 25-156.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства. Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются в системах поиска Интернет и информационных продуктах компании «Мега». www.mega.kemerovo.ru. Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений. Время подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 19.35. Объем 5 п.л. Печать офсетная.

Тиражи во вторник, среду, пятницу — 14876; четверг — 40058; субботу — 16076; «Сад и огород» — 4387; «Свежий ветер» — 2000. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газет «Кузбасс». По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34. ОАО ИПП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 236.

ОПОРА



Вглядитесь в эти лица! Узнаете? Это герои наших «Историй бизнеса». Истории бизнеса каждого из них, может быть, всего лишь одна строчка в общей истории малого бизнеса Кузбасса. Но они вправе гордиться одной только принадлежностью к этому классу. Ведь сегодня официально признано: объем налоговых поступлений от малого бизнеса в бюджет области в 2007 году составит 11 млрд. рублей, или 20 % всех налоговых поступлений, а это чуть ли не столько же, сколько даёт вся угольная промышленность нашего (шахтерского!) региона. А ведь история бизнеса продолжается! На пороге – Новый год...

III

Бизнес глазами бизнеса

IV-V

Новый год... под водой и в воздухе

VII

Другая жизнь «Айболита»

Предновогодний тост

Вы держите в руках последний в этом году выпуск ОПОРЫ. Мы очень хотели сделать его по-новогоднему легким: свести до минимума публикации о деловой стороне малого бизнеса, а побеседовать с предпринимателями, как говорил известный писатель Фазиль Искандер, «о вещах необязательных и потому — приятных». О том, к примеру, помнят ли они самый дорогой (не по ценам) новогодний подарок, полученный в детстве; есть ли в их семьях «фирменные» новогодние тосты и какие; как они проводят корпоративные новогодние праздники; где и как отдыхают на новогодних «каникулах»...

Короче, планов было много. Но, как неправы те, кто считает, что летом деловая активность сходит на нет, так неправы оказались и мы: зимние каникулы в малом бизнесе — редкость. «Новый год, в связи со спецификой нашего бизнеса, это, прежде всего, работа. Тридцать первого декабря еще работаем, второго января уже работаем. График сменный, поэтому всех сразу не собрать», — чуть ли не извиняясь, объяснил, почему в компании не прижились корпоративные новогодние праздники, директор ООО «Сладкий дом и К» Андрей Тутубалин.

Похоже, некогда было особо настраиваться на новогоднюю «волну» и общественным предпринимательским объединениям: «Кемеровское региональное отделение ОПОРЫ РОССИИ» в эти предновогодние дни было занято совершенствованием проекта областного закона о развитии малого и среднего предпринимательства (вместе с его разработчиками). В Кузбасской торгово-промышленной палате проходило заседание правления, на котором развернулась дискуссия о деловой репутации российского бизнеса...

Желать им всем другой жизни бесполезно. Они сделали этот выбор осознанно. Пожелаем им всем в Новом году достичь намеченной цели!

С уважением ко всем — координатор ОПОРЫ
Вера КАРЗОВА.



Важно: политика едина!

В этом году Торгово-промышленная палата России отмечает 75-летие. И хотя по форме она является не государственной организацией, решает поистине государственную задачу — содействие развитию всех видов предпринимательства. Чем в корне отличается от своей предшественницы — ТПП СССР, полномочия которой сводились к содействию внешнеэкономической деятельности.

Российская ТПП создала систему торгово-промышленных палат, включающую в себя 81 палату субъектов Федерации и 90 палат муниципальных образований. Это сегодня не просто ведущее предпринимательское объединение, а организация, формирующая опорный каркас треугольника: власть — бизнес — гражданское общество. Вот почему юбилей Торгово-промышленной палаты России как свой праздник воспринимают и члены Кузбасской торгово-промышленной палаты:

так как являюсь членом комитета ТПП РФ по выставочно-ярмарочной деятельности и поддержке товаропроизводителей и экспортеров. Выход ТПП РФ в правительство с основными проблемами, которые интересуют сегодня бизнес, и предложение документов, которые выдвигаются на обсуждение в Госдуму — все это стало реальным при Примакове.

«Личность определяет статус» — это выражение актуально и для Кузбасской торгово-промышленной палаты. Серьезное и уважительное отношение к ней также во многом связано с именем президента палаты Татьяны Олеговны Алексеевой. Более того, Татьяна Олеговна является секретарем Общественной палаты Кемеровской области, членом Общественной палаты России, это также придает вес и статус Кузбасской ТПП. Не случайно наш губернатор первым в России решил передать полномочия администрации области по развитию внешнеэкономической деятельности именно торгово-промышленной палате.

торой является наша Кузбасская ТПП, исполняется 75 лет. Это для нас показатель: палата надежно работала вчера, работает сегодня и будет работать в будущем.

Для предпринимателей на местах, в глубинке, очень важно, чтобы в масштабе страны была хорошо развита сеть региональных торгово-промышленных палат, сеть филиалов по региону. К примеру, мы, предприниматели г. Прокопьевска, очень довольны тем, что филиал Кузбасской ТПП есть в нашем городе: в областной центр не ездишь, по телефону многих вопросов не решишь. И самое главное, что политика торгово-промышленной палаты России на разных уровнях единая — это тоже вселяет в нас уверенность и доверие.



Владимир ТАБАЧНИКОВ, член комитета по выставочно-ярмарочной деятельности и поддержке товаропроизводителей и экспортеров Торгово-промышленной палаты РФ, генеральный директор ЗАО «Кузбасская ярмарка» (г. Новокузнецк):

— Сегодня многие предприятия той или иной отрасли объединяются в различные союзы, ассоциации для того, чтобы отстаивать свои общие интересы. А вот как соединить интересы одной отрасли с другой? Кто этим должен заниматься? Правительство? Да, там есть соответствующие департаменты и агентства, но они работают с позиции интересов власти. А вот торгово-промышленная палата, объединяя ассоциации и союзы, способствует укреплению взаимоотношений именно между союзами, между ассоциациями, не рассматривая их как отдельные предприятия. Поэтому предназначение, а тем более статус торгово-промышленных палат не только в России, но и за рубежом очень высок.

Статус Торгово-промышленной палаты РФ значительно вырос с приходом на пост ее президента Евгения Максимова. Я могу это ответственно говорить,



Михаил ЕРМОЛЕНКО, генеральный директор ООО «Проф-С» (г. Прокопьевск):

— Для малого бизнеса торгово-промышленная палата — это та площадка, где можно встретиться, обменяться мнениями, получить информацию и обратиться за помощью (в основном, конечно, за правовой). В первую очередь считаю палату координирующим органом. Специфика вопросов, выносимых ею на обсуждение всего бизнес-сообщества, связана с арендой и выкупом муниципального имущества, земельных участков, системой налогообложения. Это самые «больные» вопросы для любого предпринимателя.

Кроме того, торгово-промышленная палата представляет достаточно обширный перечень услуг, востребованных сегодня как крупными компаниями, так и индивидуальными предпринимателями. При этом очень важно, на мой взгляд, что ТПП РФ, неотъемлемой частью ко-



Юрий ДОРОШЕНКО, генеральный директор ООО «КузбассТИСИЗ» (г. Кемерово), член правления Кузбасской торгово-промышленной палаты:

— Кузбасская ТПП, на мой взгляд, одна из самых работоспособных и эффективных организаций, представляющих интересы деловых кругов Кемеровской области. Уходящий год снова доказал это. Круглые столы, деловые завтраки, обсуждения, расширенные заседания правления помогли выработать правильные решения и взвешенные оценки по самым актуальным вопросам развития предпринимательства. Прямое общение между членами палаты, обмен идеями, взаимная помощь в решении возникающих проблем, доверие — это то, что палата дает ее членам. Уникальна команда, которую объединила президент Татьяна Олеговна Алексеева. Этому сплоченному коллективу искренне завидуют многие руководители предприятий. Умение договариваться с властью, помогать ей, оппонировать ей, защищая интересы предпринимателей, быть по-настоящему авторитетным и представительным органом — всё это наша Кузбасская ТПП.

Записала
Гульсара
МИХАЙЛИНА.

деловой дневник

Конкуренция — двигатель брендинга

Подведены итоги очередного конкурса «Бренд Кузбасса-2007»: знаком «Лучшая торговая марка Кузбасса» отмечены 45 товаров и услуг местных производителей.

У нынешнего конкурса немало отличий от предшественников (напомним, Кузбасская ТПП совместно с администрацией области проводит его уже 8 лет). И главное — в нем, как в зеркале, отразились «болевы» точки, а точнее, точки роста конкуренции на потребительском рынке Кузбасса.

К примеру, нынче в конкурсе заявили крупные торговые сети («Кора», «Аквамаркет», «Променад»). Эксперты едины во мнении: ужесточившаяся конкуренция между сетевиками требует от них более серьезного внимания к собственным брендам. Участие в таком конкурсе, а тем более победа в нем, дающая право присвоить бренд знаменитому бренду знак «Лучшая торговая марка Кузбасса» — лишняя возможность подчеркнуть свои преимущества перед конкурентами.

Впрочем, сетевики представили на конкурс не только чисто «торговые» бренды (типа «Добра ПАЛАТА»), но и свои производственные подразделения, между которыми также обострилась конкурентная борьба за потребителя: «Элис-ком-

пани» — торговую марку полуфабрикатов «ЭЛИСИЯ», «Аквамаркет» — торговую марку тортов «Балетель».

Именно конкуренция стала двигателем брендинговой политики в таких секторах рынка, как торговля автомобилями, компьютерами и оргтехниккой, торговым и медицинским оборудованием и их сервисное обслуживание. И, как признак этого, увеличение числа конкурсантов в номинации «Торговля» непродовольственных товаров-сервисных компаний.

Участие в конкурсе «Бренд Кузбасса» банков, страховых и ритейлерских компаний воспринимается как продолжение жесткой конкуренции на рынке, видимой практически каждому, появление же рядом с ними в номинации «Услуги» инжиниринговой компании «МТО» (поставки горношахтного оборудования), ООО «СПСР-Экспресс» (экспресс-экспедирование и логистика) понятно лишь узкому кругу пользователей этих услуг. Но понятно также: и в этих, относительно новых для нашего региона секторах рынка, дает о себе знать конкуренция.

Поиск конкурентных преимуществ привел на конкурс «Бренд Кузбасса-2007» и строительные компании. Причем их брендинговая политика подтвердила, что строительный рынок — один из самых динамично развивающихся. Именно строители, а точнее, Ассоциация строительных организаций «Промстрой» заявила на конкурс бренд-инвестиционный проект — город-спутник «Лесная поляна».

Итоги нынешнего конкурса показали: конкурентная среда на кузбасском рынке достигла такого уровня, когда качество и сервис становятся нормой, и сегодня наши производители товаров и услуг стремятся к созданию долгосрочных рыночных преимуществ, используя современные маркетинговые приемы и рекламу, пытаются сделать узнаваемыми свои фирменные наименования. Причем брендинговая политика перестала быть уделом избранных, по значимости она выходит на уровень производственной деятельности не только крупных компаний, но и индивидуальных предпринимателей.

Вера КАРЗОВА.

У «Югуса» НОВЫЙ ХОЗЯИН

Самым крупным объектом муниципального имущества, выставленным на торги в нынешнем году в Междуреченске, стало здание гостиницы «Югус» с земельным участком. Выкупная цена земельного участка была 1 422 964 рубля, а начальная цена здания гостиницы была установлена в 126 миллионов 600 тысяч рублей.

В итоге здание вместе с земельным участком было выкуплено за 134 миллиона 322 тысячи 964 рубля. Из двух заявителей победителем на торгах признано физическое лицо – Рита Орлова, но, по неофициальным данным, за ней стоит фигура ее брата, бизнесмена более крупного масштаба, вице-президента холдинга «Сибуглемет» Владимира Мельниченко, открывшего недавно в городе первый торгово-развлекательный центр «Аврора».

Не торопясь с продажей этого объекта, выполнявшего еще и социальную миссию (в «Югусе» постоянно проживают хоккеисты «Вымпела», ресторан гостиницы служит для различных мероприятий), городская власть надеялась передать гостиницу в надежные руки. И, по всей видимости, результаты торгов совпали с ожиданиями муниципалитета, условия власти были приняты. Нынешние собственники уже зарекомендовали себя в городе как ответственные, грамотные и инициативные предприниматели. Пока в связи с изменением формы собственности в гостинице работает ликвидационная комиссия, новый собственник уже формирует команду и строит планы на ближайшую перспективу.

По информации исполнительного директора, в ближайшие год-полтора, пока готовится проект реконструкции гостиницы, она будет работать в прежнем режиме. Реконструкция «Югуса» направлена на увеличение комфортабельности и звездности, потому что действующие ныне 150 номеров гостиницы не отвечают нормам современных отелей.

Сегодня гостиничные услуги в Междуреченске предоставляет туристический комплекс «Восход», расположенный рядом с горнолыжной трассой горы Югус, и гостиничный комплекс «Робинзон», т.е. гостей города есть где принять, и прежнего количества номеров в гостинице «Югус» уже не требуется. Развитие сервиса здесь будет направлено на расширение услуг. К уже имеющимся в «Югусе» добавятся новые услуги: по прогнозам, химчистка и спа-салон. Новые собственники заверяют, что гостей города реконструированная гостиница не разочарует.

Людмила ХУДИК.

«Энергия бережливости»

Сегодня в Кемерове состоится награждение победителей областного конкурса социального плаката «Энергия бережливости». Приурочено это событие к Дню энергетика не случайно – организатором конкурса стало ОАО «Кузбассэнерго». Энергетики проводили его совместно с Кемеровской региональной общественной организацией Кузбасский центр «Инициатива» и посвятили Году семьи в Кузбассе.

В адрес оргкомитета поступила 161 работа от 132 участников из 19 муниципальных образований Кемеровской области. Участниками конкурса стали учащиеся школ и учреждений профессионального образования, студенты, педагоги, работники государственных и коммерческих организаций, пенсионеры и домохозяйки.

Представленные работы раскрывают такие важные темы, как снижение потребления энергии, повышение теплозащиты зданий, уменьшение вредных выбросов в окружающую среду, снижение уровня платежей за расходование электроэнергии.

При определении победителей конкурса экспертный совет учитывал эстетическую и художественную выразительность, этичность и оригинальность, соответствие плаката и слогана, мастерство исполнения и социальную значимость работы.

Обладателем Гран-при конкурса и денежной премии в размере 15 тысяч рублей стала семья Липченко из г. Юрги. Так экспертный совет конкурса оценил слоган, представленный в ее работе, – «Не включая днем электричество, отдыхает днем его величество».

Премией в 10 тысяч рублей отмечена работа семьи Щипуновых из г. Междуреченска. Премии по 8 тысяч рублей получают Ирина Маскина из г. Ленинска-Кузнецкого и Инна Емельянова из г. Топки.

Три третьих места (с премиями по 5 тысяч рублей) заняли семья Волковых из г. Ленинска-Кузнецкого, Мария Цыбенко из Кемерова и семья Усмановых из г. Междуреченска.

Специальными призами отмечены еще четыре участника конкурса «Энергия бережливости». Семьям кемеровчан Горушкиных и Солонко будут вручены поощрительные премии по две тысячи рублей от ОАО «Кузбассэнерго». Семьи Куртуковых из г. Киселевска и Титовых из Тяжинского района получат премии по две тысячи рублей от Кузбасского центра «Инициатива».

Победителям конкурса помимо денежных премий будут вручены дипломы.

Нина ПОНОМАРЕВА.

Свой 75-летний юбилей Торгово-промышленная палата России будет отмечать по-деловому:

20 декабря проведет расширенное заседание правления, на котором обсудит проблемы улучшения репутации отечественного бизнеса. В этом нет ничего случайного: в улучшении репутации отечественного бизнеса российская ТПП усматривает глубокий общественный интерес, ведь на развитии бизнеса замкнуты практически все экономические и социальные проблемы. Без развития предпринимательства нельзя прийти к устойчивой демократии, обеспеченности занятости, стабильному развитию регионов России. Недавно проблемы улучшения репутации бизнеса стали предметом обсуждения и на заседании правления Кузбасской ТПП (накануне обе палаты провели опрос на тему: «Российский бизнес глазами предпринимателей, чиновников, потребителей»).



Татьяна АЛЕКСЕЕВА,
президент
Кузбасской ТПП:

– Отвечая на вопросы анкеты, многие предприниматели отметили, что имидж России, ее деловое сообщество как внутри России, так и за ее пределами, не соответствует реальным успехам и потенциалу российского предпринимательства. Большинство участников опроса считают, что в настоящее время в стране более благоприятная среда в сфере инвестиций, чем несколько лет назад. К примеру, у нас в Кемеровской области за последние годы наблюдается устойчивая позитивная динамика роста инвестиций в основной капитал. Только за этот год в экономику области привлечено 104,6 миллиарда рублей инвестиций.

Как сказал в бюджетном послании губернатор Тулеев, за предстоящую трехлетку в Кузбасс планируется привлечь еще 442 миллиарда рублей, что в полтора раза больше, чем за предыдущие три года.

Но, говоря о растущей инвестиционной привлекательности Кузбасса, мы задаемся вопросом: а результат ли это улучшения деловой репутации кузбасского бизнеса? И боюсь, что нет. Очень часто иностранные компании предпочитают иметь бизнес-отношения не столько с российскими коллегами, сколько с представителями органов власти. Иностранцы

Состояние бизнеса лучше, чем его репутация

точно знают, что без власти ни один серьезный проект невозможен. В пример можно привести готовящийся визит представителей Сибирского федерального округа в Штутгарт. Немецкая сторона в одностороннем порядке предложила этот визит перенести с ноября на первую половину следующего года, и официально – я процитирую – было сказано в письме, что «присутствие губернаторов было и остается главным моментом концепции встречи». Пишут, что это «уникальная возможность встретиться с людьми, которые принимают решения в Сибирском регионе». Это как раз и было основным мотивом для того, чтобы собрать немецких бизнесменов. Вряд ли немцы так поступили бы по отношению к бизнесу других стран.

Это показатель того, что нашему бизнесу еще много надо работать над своей репутацией.

Над этим предстоит работать и палате, как объединению предпринимателей.

Конечно, путь этот очень непростой, небывший. Репутация ведь складывается годами, ее не создашь никакими супертехнологиями, но работать над этим нужно. Как сказал Генри Форд-младший, если вы не занимаетесь своей репутацией, то будьте уверены, что за вас это сделают ваши конкуренты.



Геннадий ЛЕВИН,
директор ОАО
«Совхоз Суховский»:

– Так случилось, что тепличное овощеводство оказалось не включенным в национальный проект развития сельского хозяйства даже как подотрасль. А если тепличное овощеводство не будет развиваться, не будет модернизироваться, ему просто придет конец. Когда после распада Советского Союза Россия стала самостоятельным государством, было 4 тысячи гектаров теплиц. Прошло два десятка лет, и осталось всего 1,6 тысячи гектаров. На 140 миллионов жителей! А Турция сегодня на 70 миллионов жителей имеет 40 тысяч гектаров теплиц.

В Сибири нужны специальные теплицы, высокие, мощные: когда солнца не хватает, ничего не

растет. На пополнение оборотных средств банки деньги нам всегда давали. (Мы за двадцать лет столько взяли кредитов! И ни разу не просрочили ни возврат основного долга, ни оплату банковских процентов). Но на модернизацию их не пустишь. Банки узнают – скандалить будут. Но жить-то дальше надо.

Ищем инвестора, кредитора хотя бы. И вот нам предлагают европейский банк. Но для того, чтобы начать с нами переговоры, один из главных вопросов: а как относится администрация области к вашему проекту расширения теплиц?

Банкиров не интересуют ни наша кредитная история, ни то, как мы относимся к партнерам, к конкурентам. Именно отношение власти к нашему бизнес-проекту очень важно. Комментарии, как говорится, излишни!



Виталий ВИКТОРОВ,
генеральный директор
ООО «Трейд – Авто»,
г. Новокузнецк:

– Вижу два фактора, несомненно влияющих на улучшение деловой репутации. Это социально ответственное поведение компании и успешное ведение своего бизнеса.

Думаю, что введение корпоративной культуры на предприятии, уважение своего коллектива, участие в социальных программах города, области несомненно ведет к повышению репутации компании. И второе – сам бизнес: чем успешнее вы его ведете, чем честнее в нем (выполняете обязательства перед партнерами, уважительно относитесь к конкурентам, имеете положительную кредитную историю), тем, соответственно, лучше будет отношение к вам.

Мы в этом году ввели стипендии для детей сотрудников, которые учатся в школах, в институтах. Надеюсь, дети это оценят и гордятся, что их родители работают в нашей компании. Давным-давно мы взяли за правило выплату достойной «белой» зарплаты. Кроме обязательного медицинского страхования, мы – за счет предприятия – заключили на всех сотрудников договоры добровольного медицинского страхования. Участвуем в социальных программах города и области – это коллектив

тоже оценивает.

Уверен: чем выше будет деловая репутация каждого предпринимателя, каждой компании в отдельности, тем выше будет деловая репутация российского делового общества в целом.



София МОРОЗ,
генеральный директор
ЗАО «Сибирская
лизинговая
компания»:

– Ни у кого не вызывает сомнения, что по сравнению с девяностым годом уровень доверия к бизнесу возрос. Смещение в оценках нашего общества из зоны «минус» в зону «плюс» произошло. Но от нуля мы ушли не так уж и далеко. Считаю, во многом проблема взаимопонимания бизнеса с обществом обусловлена тем, что властные структуры все еще не рассматривают малый бизнес всерьез, а также тем, что сам бизнес любого масштаба недостаточно прозрачен. «Цветные» схемы различных оттенков пока не изжиты, и это очень плохо. Чего же ждать от общества тем, кто так ведет дело? А можно и иначе. По крайней мере, наша компания абсолютно прозрачна с первого дня своего существования. И ничего, живем и развиваемся.

Но самое плохое то, что стоит оступить одному, и черная тень касается всего предпринимательства. Повышение авторитета нашего бизнеса на международной арене без искоренения этих наших «особенностей» невозможно. А ведь мир-то взаимосвязан, мы это видим. Кризис в Америке, где неправильно раздавали ипотечные кредиты, и вот уже у наших финансовых структур не хватает ресурсов, уменьшается финансирование проектов, замедляется наше развитие.

Мы просто обречены повышать свой авторитет и в городе, и в поселке, и на каждом рабочем месте, внутри страны и вне. Конечно, одними увещаниями проблему взаимопонимания бизнеса и общества не решить. Но решать необходимо. Эта работа должна вестись постоянно. Думаю, нашей ТПП она по силам.

Записал
Игорь АЛЕХИН.

Впервые...

Подводя итоги уходящего, 2007 года, многие кузбасские предприниматели не раз воспользуются словом «впервые». Не станут исключением и предприниматели Мариинского района. И вот что они вспомнят:

В июле 2007 года по инициативе районного Совета предпринимателей, возглавляемого директором агентства недвижимости «Жилфонд» Еленой Суриной, при поддержке главы района Ивана Дикало впервые на этой территории была создана некоммерческая организация «Муниципальный фонд поддержки малого предпринимательства Мариинского района». Все ее деятельность направлена на информационную, консультативную и материальную помощь малому бизнесу, объединяющему более тысячи предпринимателей марининцев. Для них в марининской газете «Вперед» с сентября выходит специальное приложение «Бизнес», выпуском которого занимается местный Совет предпринимателей.

В этом году мы стали членами Кузбасской торгово-промышленной палаты, - говорит директор фонда Елена Сурина. - Это дает нашим предпринимателям реальную возможность эффективно развивать свой бизнес в сотрудничестве с деловыми партнерами не только своего региона, но и далеко за его пределами - Китая, Чехии, Австралии. Недаром 34 из них за свой труд были награждены в этом году областными медалями.

Начинающие предприниматели района приняли участие в областном конкурсе грантов, организованном департаментом потребительского рынка и предпринимательства администрации Кемеровской области в рамках приоритетного проекта «Малый бизнес». Среди восьми марининцев, чьи бизнес-планы были приняты к рассмотрению, два стали победителями конкурса. Самый большой грант (500 тысяч рублей) предназначен был для тех, кто занимается производством. Он достался предпринимателю из села Сулово Александру Огневу, открывшему ООО «Империю» по переработке древесины. Второй начинающий предприниматель, Сергей Юрченко, оказался победителем в номинации «сфера услуг». 300 тысяч рублей - сумма выигранного гранта - пойдут на открытие и оснащение парикмахерской в городском районе Стройка. Знание для этого малого предпринимателя воздал отец - предприниматель со стажем Владимир Юрченко.

Известному марининскому предпринимателю Ларисе Блажке, имеющей на муниципальной территории сеть магазинов и заведение общественного питания, год уходящий подарил немало ярких событий. Успешно прошла стажировка по программе «Тасис» в Великобритании, Венгрии и Австрии. Начала обучение в Кемеровском государственном университете по программе РИМА-А (маркетинг). Ее торговая компания «Чайка» участвует сегодня в проекте «Знак качества», который проводит консалтинговый центр «Харизма» (г. Новосибирск). Цель проекта - повышение качества клиентского сервиса, поэтому «Чайка» уже активно осваивает новые технологии, разработанные собственными сотрудниками.

В этом году на протяжении нескольких месяцев в фирме проходил конкурс на лучшего продавца, по итогам которого победителем названа Надежда Вошук. За счет фирмы она получила туристическую путевку в Чехию и уже успела там отдохнуть.

Депутатом Мариинского районного Совета впервые стал индивидуальный предприниматель, глава фермерского хозяйства из Тюменева Михаил Котов. Михаил Михайлович и раньше избирался депутатом, но на своей Красноорловской сельской территории. Что побуждает его заниматься еще и общественной работой?

- Я по жизни всегда был активным, начиная со школьной скамьи. В армии часто награждался за активную работу, в институте был председателем учебно-воспитательной комиссии. Не привик сидеть сложа руки! - смеется в ответ фермер, помогающий своей жене, главе ЛПХ, поднимать еще и личное подсобное хозяйство. - Душа-то у меня деревенская, крестьянская. За деревню болею. Революцию я в ней, конечно, не совершу, но, может, что-то сумею сделать для нее на районном уровне.

Наталья ЛЕБЕДИНСКАЯ.

На пороге - Новый год

УЧИМСЯ ОТДЫХАТЬ

Кузбасс выбирает ТАИЛАНД, ФИНЛЯНДИЮ и ГОРНЮЮ ШОРИЮ

Есть мнение, что в третьем тысячелетии больше всего будет цениться умение не столько зарабатывать деньги, сколько отдыхать - весело, эффективно, с удовольствием и пользой для здоровья. Часть кузбассовцев это пытается делать уже сегодня, и новогодние праздники - прекрасное тому подтверждение. Новогодние путешествия относятся к турам высокого сезона и по востребованности уступают лишь летним месяцам. Соответственно и цены на них могут быть выше обычных на 10-70 процентов.

Чаще всего, по данным директора туристической компании ООО «Дом экспресс» Елены ТАЧКОВОЙ и руководителя отдела внутреннего туризма Валерии ЕВТУШЕНКО, наши земляки едут встречать Новый год в Таиланд (вариант «из зимы в лето») - одну из наименее дорогих стран, предлагающих сервис для любого уровня отдыха. Есть недорогой материковый отдых и отдых островной. Из Бангкока можно улететь и в любую другую азиатскую страну: Малайзию, Филиппины, Сингапур, Китай, на остров Баи, а значит, есть возможность для комбинированных туров.

На Таиланд зимой едут семьями. Стоимость - от 1,2 тысячи долларов на человека. Но чаще всего семья тратит все-таки около 10 тысяч долларов (хотя случалось, за отдых на курорте Пхукет платили в полтора раза больше). Причем основной спрос на пяти- и четырехзвездочные отели.

На втором месте после азиатского направления - Европа. В последнее время стала популярной Финляндия и вообще все, что связано с европейским Новым годом. Это место, где можно показаться на оленях, чуть ли не вживую увидеть Деда Мороза. Там очень многое делается для детей. Это даже не отдых, это новогодняя поездка на пять-шесть дней с активным времяпрепровождением. На меньший срок ехать нет смысла, потому что нема-

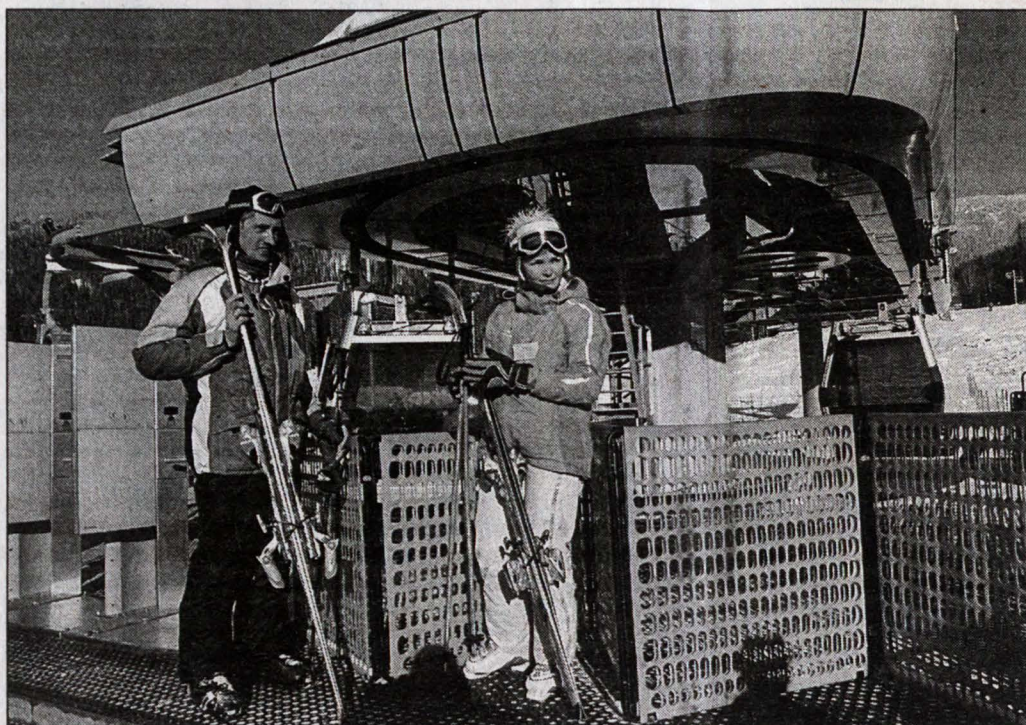


Фото Юрия Юрцева.

Есть среди кузбассовцев спрос и на самые модные места отдыха. Нет, не на Куршавель - на горнолыжные курорты Франции, Италии, Австрии, реже - Германии и Турции. Но по сравнению с Финляндией, Чехией, Францией таких случаев немного. Поэтому что любители горных лыж воссоздали начали осваивать местные курорты. Кстати, новогодние туры в Горную Шорию начинают бронироваться с сентября. К декабрю свободных мест просто не остается. Путевки в Горную Шорию берут, как минимум, на четыре дня, например, с 30 декабря по 4 января. За ним следует рождественский заезд с 3 по 10 января.

Специфика местного отдыха - «удобства на этаже». В Европе такого просто не существует. Впрочем, если человек хочет комфорта, то он найдет его в шерегешской гостинице «три звезды» и выше. По стоимости примерно одинаковой с европейской. Но отелей такого уровня у нас пока немного. Чаще встречаются гостиницы с удобствами в номере, но попроще, стоимостью проживания в которых - от 1,5 тысячи рублей с человека. Можно взять и эконом-вариант «с удобствами на этаже» по 600-900 рублей с человека.

Для туристов, приехавших в Горную Шорию, уже второй год, как и повсеместно в Европе, устраивают рождественские и новогодние ужины; сервис улучшается с каждым годом, в ближайшем будущем должна улучшиться и отельная база.

Прошлые разы мы проводили подводный Новый год (незадолго до его календарного наступления) в бассейне в «Сосновом бору»,

Новый год... под водой

Встречать Новый год без мандаринов и фейерверков можно отлично от других, но по-своему удивительно. С той же елкой, шампанским, Дедом Морозом и Снегурочкой... Только под водой. Уже третий раз вот так, подводно, отмечают праздник кемеровские дайверы.

Роман Вытовтов, инструктор PADI (профессиональная ассоциация дайвинг-инструкторов) кемеровского дайвинг-клуба «Найда» (клуб подводного плавания существует в областном центре с 1980 года, в своем нынешнем современном виде - третий год):

- Новый год однозначно нужно праздновать, а как дайверы его могут отпраздновать? Конечно, под водой. Это логично. Мы все наши дни рождения празднуем под водой. Ныне третий раз уйдём под воду, чтобы отметить Новый год. Там, в глубине, праздник ощущается иначе.

Прошлые разы мы проводили подводный Новый год (незадолго до его календарного наступления) в бассейне в «Сосновом бору»,

в этом году переберемся в «Лазурный». Все желающие могут понаблюдать это со стороны. Хотя с поверхности не так интересно смотреть, это зрелище для тех, кто находится под водой.

В целом, конечно, это просто очередное развлечение, потому как в бассейне с аквалангом плавать не очень удобно. Планируем в будущем проводить встречи Нового года на открытой воде, в том числе и на водоемах нашего региона. Благо, зимой видимость в воде хорошая.

Подводный праздник мы проводим только со своими дайверами, для этого ведь нужны определенные умения и навыки. Вода не прощает неумения и ошибок, потому мы имеем дело только с профессионалами.

Как это будет? Соберется человек 40-50. Будет елка, украшенная новогодними игрушками, Дед Мороз, Снегурочка, шампанское. Разве что электрической гирляндой не будет... Мы открываем бутылку, затыкаем ее пальцем, открываем регулятор, и шампанское льется лучше, чем на суше. Минут 30-40 мы вокруг елочки ходим, радуемся. В этом году будем проводить конкурсы - это наши затейники придумали: плавать на шариках воздушный под водой надувать, соревноваться, кто быстрее перепасти 18-килограммовую гирю по дну...

Фото Юрия Юрцева.

Новый год принято встречать в семейном кругу. Для многих предпринимателей семейный стал коллективом, созданным им предпринимателями, фирмой, компанией. Но даже если это не так, большинство все равно старается (пусть не 31 декабря, а накануне) организовать корпоративный новогодний праздник, чтобы каждый почувствовал себя членом одной семьи. И, судя по тому, что на организации таких мероприятий люди тоже стали делать бизнес, тенденция проведения корпоративных праздников только нарастает. Так ли это на самом деле? - об этом мы решили спросить как «производителей» новогодних праздников, так и их «потребителей».

«Производители»

Ирина ГРОХОВА, индивидуальный предприниматель:

- По большому счету, в Кемерове всего с десяток ведущих, которые могут вести корпоративные мероприятия на достойном уровне, могут «выбить искру». Соответственно, и цены за их услуги могут быть очень разными - в зависимости от уровня ведущих, количества концертных номеров, известности артистов. Можно ведь назвать и Пугачеву, если денег хватит, но и ее нужно уметь представить, сделать, чтобы она гармонично вписывалась в корпоративный праздник. Обязательны сценарий, смета расходов, из которых становится понятно, за что

Корпоративный Новый год: «за» и «против»

клиент платит. Можно, конечно, найти людей, которые проведут праздник буквально за закуску. Но, по личному опыту, могу сказать, что достойный праздник с приличной программой, с хорошими номерами должен стоить от 50 тысяч рублей. Ну, а с фейерверками и звездами эстрады может «потянуть» и на 500 тысяч. Знаю, что в Кемерове такие корпоративные вечеринки уже были.

Ирина АРЗУТОВА, директор агентства «Разгуляй»:

- Заказчику уже неинтересны просто песни и танцы, он хочет чего-нибудь необычного. Мы как «до-весок» к чисто культурной программе сажаем именные деревья, запускаем голубей, - но это, конечно, не на Новый год. В этом году для детей, естественно, будет крыска, которая разгрызет мешок и украдет все подарки. Для взрослых, вполне возможно, перелетим «Шелкунчика». Что касается артистов и жанров, то к прежним номерам у нас добавили струнный квартет, добавились пародии - очень яркие номера, люди, которые этим занимаются, действительно профессионалы.

Появляются организации, которые готовы потратить деньги и на хорошего ведущего, и на артистов, и на фейерверки. Самая дорогая корпоративная вечеринка, которую мы делали, стоила 60 тысяч рублей.

Влад ПЕТРОВ, директор ивент-агентства «Нате праздники»:

- Корпоративная вечеринка, естественно, стоит в зависимости от насыщенности программы, от уровня приглашенных артистов и, конечно, от финансовых возможностей заказчика. Минимум - ведущий, Дед Мороз и Снегурочка, один-два номера - какой-нибудь вокал, танец, аппаратура, получится тысяч 50. Ну а дальше - персональная разработка замысла, вовлечение сотрудников организации в действие, достаточное количество развлекательных номеров. Это уже может стоить и 200 тысяч рублей.

Как всегда, когда появляется спрос, появляются и профессионалы, и дилетанты. Последние готовы за 500 рублей проводить любое мероприятие. В результате могут просто испортить праздник.

«Потребители»

Максим ГАВРИЛОВ, начальник отдела маркетинга ООО «Олга»:

- Мы всегда проводим новогодний праздник сами. Соберутся сотрудники компании, тридцать человек и более, будут какие-то номера художественной самодельности. Будут свои Дед Мороз, Снегурочка, будет весело. У нас опыт достаточно большой. А приглашать для этого профессионалов... За нормальное мероприятие нужно заплатить как минимум 15 тысяч - за разработку сценария, за артистов, ведущих. А то получится и 25-30 тысяч. За такие деньги лучше порадовать своих сотрудников, сделав приятное именно им.



Виктория АГАФОНОВА, директор ЗАО «Камена»:

- На Новый год мы покупаем для детей подарки, поздравляем работников и, пожалуй, все. Причина - нет денег. Конечно, если бы могли по максимуму отреагировать на Новый год, очень много чего бы захотели. У нас в коллективе в основном женщины, некоторые работают с самого основания фирмы, хотелось сделать им достойные подарки. Провели бы корпоративную вечеринку в ресторане. Со столом новогодним, с сопровождающими мероприятиями. Чтобы были карнавальные костюмы, чтобы у людей было праздничное настроение.

Владимир ДАНИЛЕНКО, директор ООО «Компания Лад - Два»:

- Мы обязательно приглашаем людей, которые могут профессионально провести праздник. Это, как правило, ведущий, это какие-то номера, хорошие артисты, конкурсы, танцы. Бывают у нас и фейерверки, но не зимой, чтобы людей не заморозить. На нашем празднике собираются от ста и больше сотрудников. Затраты на культурную программу - величина непостоянная, но тратьем больше 30 тысяч. Экспериментируем, приглашаем новых специалистов, пока не разочаровывались. Давно поняли, что можно проводить и самим, но хочется настоящего праздника, а не просто пьянки.

Алексей СТЕПАНОВ, директор Кемеровского завода бытовой химии:

- У меня на предприятии все «корпоративы» запрещены. Считаю это лишним. Семь лет заводу, и ни разу не проводили. На Новый год девушкам - у нас персонал молодой - подарим игрушки, парням - шампанское. Детям, конечно, новогодние подарки.

Записал Игорь АЛЕХИН. Фото Федора Баранова.

В небе

Если раньше яркий Новый год ассоциировался лишь с незатейливыми лампочками-гирляндами на елке, свечами за столом и зажженными под бой курантов бенгальскими огнями, то теперь одним из неизменных атрибутов праздника стали фейерверки - шумные, яркие, завораживающие.

И сегодня они пользуются все возрастающим спросом. Как у крупных и мелких компаний (для корпоративных праздников), так и у рядовых граждан. «Пиротехника Сибири» - единственная компания в Кузбассе, занимающаяся профессиональной организацией и проведением пиротехнических шоу.

О том, кто и как красиво (в буквальном смысле слова) встречает Новый год, что нового появилось сегодня на прилавках магазинов, рассказывает директор компании Мария Кошелева:

- Новый год - по традиции лидер продаж. В этом году наибольший спрос поступает на «Блокбастер» - батарею салютов из 19 залпов, размер вылетающего заряда - 1,2 дюйма (стоимость в рамках новогодней акции - 890 руб.) и римские свечи. Ныне почему-то покупателям понравились «Римские каникулы» - 8 залпов, высота подъема которых - 30 м (стоимость - 212,50 руб.).

А вообще у нас можно приобрести салюты стоимостью от 10 руб. до 16-20 тысяч (элитные батареи салютов с очень редкими и дорогими эффектами,

например, один снаряд разрывается на тысячу снарядов, эта тысяча - еще на тысячу, есть необычные цвета и оттенки, необычная траектория подъема и пр.).

Новый год - это, как правило, «корпоратив». Чаще всего компании заказывают продукцию вместе с профессионалом-пиротехником. В среднем компании могут потратить на пиротехнические шоу от 30 до 100 тыс. руб.

Есть и такая категория граждан, которые сами любят возиться с пиротехникой. Выбрав в офисе нашей компании то, что придется по душе и по кошельку, желающие могут увидеть пиротехнические изделия в действии, просматривать видеозаписи. А консультанты объяснят правила пользования изделиями и соблюдения мер безопасности.

Если же кемеровчанин захочет устроить себе свой собственный новогодний фейерверк руками профессионалов, в среднем это обойдется ему в 4 тыс. руб. Сюда входит услуга пиротехника (500-1500 руб.) и полноценный салют продолжительностью 2-3 минуты. Скромно, но достойно.

В этом году «Пиротехника Сибири» предлагает покупателям уникальный товар.

Это первые в регионе СОБСТВЕННЫЕ батареи салютов. Не предложенные производителем, а сделанные именно по заказу кузбассовцев. Мы собрали в них лучшие эффекты, разработали дизайн упаковки. Специально для нас завод изготовил две высококачественные 49-залповые батареи салютов. Одна называется «Кузбасс»,

другая - «Пиротехника Сибири». Первая - одна из самых лучших по эффектам батареи в стране, потому ее и назвали «Кузбасс». Это пиротехника как называемого среднего класса, ее ориентировочная стоимость - 2200-2700 руб. Она очень мощная и эффективная. Поскольку у нас имеется ограниченная партия, скорее всего, мы раздарим ее своим VIP-клиентам, немного поступит в магазины. Хотим еще такую красоту подарить губернатору.

Кстати, профессионалы-пиротехники обещают расцветить новогоднее небо салютами и сделать встречу 2008 года в Кемерове на площади Советов незабываемой. Такого мощного фейерверка вообще никогда не было в Кузбассе.

Юлия МАТЮЩЕНКО.

Мечта обретает реальные черты

Юрий говорит, что теперь точно достроит цех, и тогда уже можно будет думать о расширении производства строительных и отделочных материалов из искусственного камня – совершенно новой отрасли в районе. Наконец-то его мечта – организовать собственное дело – обретает реальные черты. За последние десять лет ему чем только не приходилось заниматься.

Вместе с женой Оксаной работали на Тяжинском молочно-консервном комбинате. Оба окончили КемТИПП, она по специальности технолог молока, он – инженер по автоматизации производства. С комбинатом связывали и всю свою дальнейшую жизнь. Ведь здесь сложились их фамильные трудовые династии. Дед Павел Назарович Барков строил в Тяжине первый молочный завод, а отец Владимир Павлович сорок лет отработал в жестяно-баночном цехе. У него были золотые руки. До сих пор вспоминают на предприятии, что Павел Назарович мог разобрать до болтика любой механизм и отремонтировать его. И у Оксаны многие родственники работали здесь же.

Молодые специалисты Барковы, у которых уже подрастал маленький сын Эдуард, тоже не представляли своего будущего без комбината. И планы строили большие, да вот сбыться им не пришлось. В начале девяностых годов на предприятии перестали платить зарплату деньгами. Как-то надо было жить, Юрий забирая вместо заработанных денег ступенку и сам продавал ее на рынках. А потом и вовсе ушел с комбината, какое-то время вместе с компаньоном занимались коммерцией, открыли магазин. Но общее дело разладилось, Барков снова оказался в свободном полете. Пять лет занимался извозом – развозил в деревнях дрова, уголь, ездил за грузами для предпринимателей. И вдруг понял, что все это ему надоело – никакого интереса и никакой перспективы. Надо было что-то менять в жизни. И то ли случай помог, то ли удача улыбнулась, но на одной из промышленных выставок он увидел продукцию из искусственного камня. Здесь были представлены самые разнообразные товары народного потребления – от облицовочной плитки до готовых бытовых предметов. Так появилась идея организовать свое производство.

Среди пятерых начинающих предпринимателей Тяжинского района, выигравших областной конкурс на получение грантов (безвозмездных средств) на создание собственного бизнеса, – Юрий Барков, еще год назад числившийся безработным.

– Что меня больше всего привлекло, так это богатый ассортимент изделий, – рассказывает Юрий. – В этом плане производство строительных и отделочных материалов из искусственного камня предоставляет огромные возможности. А самое главное – такого производства не только в нашем Тяжинском районе, но и в ближайшей округе нет. Это хорошая ниша, которую стоило попробовать заполнить. В последнее время люди стали очень много строить – дома, магазины, больше внимания уделять благоустройству своего поселка, своего двора. А на все это требуются высококачественные современные строительные материалы. Я был уверен, что на такое предложение обязательно найдется спрос. И не ошибся.

Юрий сумел увлечь своей идеей жену Оксану, и они вместе поехали в Москву. Купили технологию производства искусственного камня, прошли специальные курсы обучения, практиковались непосредственно на предприятии, выпускающем такую продукцию. И со свидетельством о присвоении им соответствующей квалификации вернулись домой. Надо было начинать, а денег нет. Оформили банковские ссуды на всех родственников, на кого только можно было, собрали деньги в кучу и стали строить помещение. Благо территория была – усадьба родительского дома, где они все вместе живут. Построили цех, приобрели оборудование, завезли необходимое сырье и начали осваивать технологию. Работали вдвоем, в полном смысле засучив рукава. Если раньше Оксане приходилось

разрабатывать рецептуру ступенчатого молока, то теперь она стала главным технологом керамики и кафеля. Столько было сомнений: получится – не получится? Может, зря связались в эту авантюру? Но когда получили первый образец, все сомнения разом рассеялись. Юрий говорит, что в душе все пело от радости, так приятно было держать в руках красивую облицовочную плитку.

Они снова и снова отработывали технологию, одновременно работая и над расширением ассортимента: пробовали изготавливать разные виды плитки, столы, полки, декоративные вазы, ритуальные аксессуары... Все получалось. Сами же стали и первыми потребителями – вымостили плиткой собственный двор, качество оказалось отличным. Свою продукцию показывали возможным клиентам, получили хорошие отзывы и первые заказы. Пора было из статуса безработного (а Юрий Барков последний год состоял на учете в районном центре занятости) переходить в другой – индивидуального предпринимателя. Но чтобы производство заработало в нормальном ритме и могло выйти на большие объемы, нужны дополнительные площади – еще один цех, склады, где можно было бы установить новое оборудование, хранить сырье, готовую продукцию. Участие в областном конкурсе грантов для начинающих предпринимателей принесло Баркову удачу. Он успешно защитил бизнес-план, который ему помогло сделать в районной службе занятости, и выиграл грант 500 тысяч рублей. В ближайшие три года планирует суще-



ственно расширить производство отделочных материалов из искусственного камня, приобрести новую технику, а главное – создать не менее 20 рабочих мест.

Юрий уже строит новый цех. Пока думает довести выпуск облицовочной плитки до 50-100 квадратных метров в смену. Оксана активно осваивает технологию новых видов продукции, применяя самые современные и привлекательные для дизайнера красители. Сегодня они

уже могут произвести аналог таких красивых природных камней, как малахит, мрамор и многих других, которые применяются в строительстве. Заказов на продукцию много, они поступают не только из своего района, но и из других территорий области, даже Новокузнецка. И отзывы покупателей хорошие.

– Разочарования нет, хоть и трудно все начинать, – говорит Юрий. – Сейчас, наоборот, у нас с Оксаной появляется все

больше азарта, хочется двигаться дальше. Тем более получили такую хорошую поддержку из области. Я уверен, наша продукция будет востребована на потребительском рынке. Производство многопрофильное, не пойдет одно, начнем что-то другое. Я даже по своему поселку, району вижу, где нужна наша продукция, готов предложить массу вариантов, какие-то льготные условия. Нам очень помогли бы целевые заказы. Зачем возить ту же самую облицовочную плитку из дальних регионов, нести большие транспортные затраты, когда все это можно приобрести на месте. Будут объемы – значит, сможем создать большее количество рабочих мест, и в бюджет пойдет больше налогов.

КСТАТИ. В соседнем Тисульском районе на строительстве и ремонте всех объектов, благоустройстве территорий в полном объеме используются собственные стройматериалы – кирпич, столлярные изделия, оконные и дверные блоки, половая рейка, штакетник и многое другое. Это значительно удешевляет все работы. Администрация района обеспечивает своим предпринимателям гарантированный муниципальный заказ, поддерживая и развивая малый бизнес и создавая новые рабочие места.

Пройдя долгий и непростой путь к открытию собственного дела в сфере производства, от безработного – к работодателю, индивидуальный предприниматель Юрий Барков надеется, что найдет выгодные заказы и займет прочное место на потребительском рынке. Право на это он готов доказать качеством и ассортиментом продукции.

Валентина
МЖЕЛЬСКАЯ.

НА СНИМКЕ: Юрий Барков показывает образцы своей продукции.

Фото автора.

КОММЕНТАРИЙ ОПОРЫ

Нина ШИЛОВА,
заместитель главы Тяжинского района по экономике:

– Кроме Юрия Баркова, гранты из средств областного бюджета у нас получили еще четверо начинающих предпринимателей. Это Марина Головешкина – на организацию лесопильного комплекса, Степан Харчев – на создание автомойки, Алексей Исайчиков – на производство пиломатериалов и Виктория Гутова – на организацию фермерского хозяйства. Они создали уже 36 новых рабочих мест. В районе начала реально действовать схема борьбы с безработицей, которую нам предложили в начале года управление государственной службы занятости населения Кемеровской области и муниципальный фонд поддержки предпринимательства г. Кемерово. За счет средств районной службы занятости шесть человек прошли обучение основам предпринимательской деятельности в Кемеровском центре развития человеческих ресурсов. Им помогли составить бизнес-планы, и они уже пробуют свои силы в сфере производства и услуг. Такую практику мы будем продолжать и дальше, желающие создать собственное дело есть, для них есть и широкое поле деятельности. Только в 2007 году в районе зарегистрированы еще 44 предпринимателя. Всего в сфере малого бизнеса работают более 1200 человек, это 15 процентов от общего числа занятых в экономике района. В 2006 году этот показатель был равен 14 процентам. На 8 процентов возросли в этой отрасли и объемы производства продукции, оказания различных видов услуг.

В районе принята программа поддержки и развития предпринимательства на 2008-2010 годы, идет работа по формированию муниципального фонда поддержки предпринимательства. В местном бюджете на эти цели также заложена небольшая сумма. Уже в следующем году планируем открыть дополнительно более 50 рабочих мест. Хорошей мерой поддержки малого бизнеса становятся муниципальные заказы, которые мы и впредь будем выдавать на конкурсной основе.

Айболит с гитарой

Кафе, девять утра, чай – кофе, Сергей Зальцман, владелец ателье по ремонту одежды «Айболит». Нет, говорим не о его бизнесе.

Пытаюсь выяснить, зачем ему нужны песни, которые он сочиняет. Он вскользь, между прочим, интересуется, слышал ли я их?.. Нет, но еще услышу. Тем более что сегодняшний герой – он, а не они.

Лет шесть-семь назад Сергей Лешал, чем зарабатывать на жизнь. Сел и выписал на листочек все, что умеет, расставил себе оценки от единички до пятерки.

Умею делать электропроводку – пятерочка, потому что я действительно классный электрик. Как поэт, может, так себе, но как электрик – классный. А за пошив одежды поставил четверку, потому что на тот момент в этой теме немножко плавал. Сейчас могу сказать, что я классный специалист по ремонту одежды. Затем думаю: где буду получать больше удовольствия? В ремонте одежды. Где буду получать больше денег? В электрике. И принял невыгодное решение, но в сторону, где мне теплее. И потом убедился, что сделал правильный выбор. Во-первых, мне самому приятно то, чем я сейчас занимаюсь. Во-вторых, из-за этого бизнеса я очень много узнал о людях. Столько никогда бы не узнал, работая на объектах электриком. Встретился с очень большим количеством хороших людей. Нашел свою последнюю и единственную женщину, которая нарожала мне детей – это три.

Из «подполья» (его формулировка) он тоже вышел благодаря бизнесу.

Вот эта странная история.

Как-то к нему пришла рекламная дама с радио: так и так, у меня есть для вас очень интересное предложение, от которого невозможно отказаться! Послушал, делая умное лицо, многозначительно покивал головой, обменялся телефонными номерами и забыл. Месяца через три раздался звонок:

Приезжайте, будем записывать ролик.

Какой ролик?

Ну, вы же обещали...

Начал понимать: что-то не то, с кем-то путаю, стал объясняться: конечно, сочиняю свои песни, но петь профессионально... В конце концов выяснилось, что есть другой Сергей и что просто перепутали номера.

А что вы пишете?

Да так, песенки разные, мурлыкаю себе под нос, никому не показываю. Хотите, спою?

До свидания, мы еще вернемся к этому вопросу.

Через месяц опять звонок:

Приезжайте озвучивать рекламный ролик!

Секундочку, это уже было, я уже объяснял, что не профессионал.

Приезжайте, проверим.

Видимо, на тот момент у коллег был провал и петь было некому. От Сергея требовалось сыграть на гитаре известную мелодию и напеть текст поэта-креативщика. Спел, получил

триста рублей («Говорю же, не профессионал, профессионал за столько петь бы не стал»). Пока репетировал, не мог удержаться: здесь неправильно по рифме, здесь было бы лучше так, а здесь... В ответ: меняй, лишь бы было красиво.

Пока шло все это творчество, а дело было год назад, выяснилось, что на радио полным ходом идет конкурс «Шансон собирает друзей» и что «если есть песни – неси». А у него, подпольщика, записанных песен не было. Пришлось в срочном порядке до двух часов ночи – один микрофон на

уверен до сир пор, что было на конкурсе немало неплохих и искренних песен, не говоря о том, что профессионализму некоторых можно только позавидовать.

Победителю дали сертификат на бесплатное звучание в эфире в течение целого месяца. Поскольку на большую публику выходить с «победными» песнями плохого качества ему было стыдно, Сергей написал и записал, уже с помощью профессионалов, пару новых – «Женщина» и «Весна».

Мне хотелось сочинить песни, которые не то что всем



голос, другой на гитару – «намурлыкать» пару песенок на домашний компьютер.

Ах, да, при чем тут подполье? Да при том, что он, как и очень-очень многие люди, в раннеюношеском возрасте пытался что-то такое писать и рифмовать. Но быстро выставил себе «неуд» и «ушел в подполье», в котором пробыл лет тридцать. Из любви к самодельной песне выучил несколько гитарных аккордов; пел шансон на кухнях и даже с малой сцены; сочинил несколько песен, не умея их записать из-за нотной безграмотности; на гуляках на вопрос: «Чья песня?» – отвечал: «Моя». Ему не верили, думали – хохмит, он не спорил.

А тут вдруг победил, хоть и

бы нравились, но все бы их понимали и испытывали положительные эмоции. Вот «Женщина». Думал, получится такая шуточная, прикольная. Получилась – серьезная, но оказалось, что она поддерживает женщин. И не одна из слушательниц сказала, что когда плохо – слушаешь ее, и настроение поднимается.

Есть песни о любви, есть песни веселые, есть песни грустные. Про одну из них кто-то сказал: «Под нее хорошо водку пить. Когда мне станет грустно, я ее поставлю». Последняя, «Человек-одиночка», – «грустно-агрессивная». Про человека, который использует окружающих и выбрасывает из своей жизни. Знакомые сразу начали спрашивать, не случи-

лось ли чего, но ведь: «...песни – как салат. Может быть, какой-то кусочек в этом салате – мое воспоминание, причем трансформированное, не в чистом виде. Но, конечно, это не про меня».

Он не умеет писать на заказ и не пристает к своей музе, если той захочется взять трех-четырехмесячный отпуск: «Иногда больше впуска от этого чувствуешь, когда дольше ходишь голодным». Как о чуде рассказывает, как «мысли откуда-то приходят и песни буквально на глазах складываются, вот слова, вот музыка – бери! Как будто тебе подарили. Кайф, когда сам идешь куда-то, интуитивно что-то ощущаешь и вдруг случайно находишь нужную формулу. Но главный кайф – когда я что-то сделал, что-то оформил и начинаю это показывать. И кто-то начинает это слушать. Пусть он услышит по-другому. Главное – чтобы он получил положительный позыв».

Жене свое творчество показал лишь, «когда уже выяснили, что мы очень рядом. Она их оценила. Такой реакции ни одна женщина, с которой я раньше был, не высказывала. Она была искренняя – и такой остается».

Альбом? Но для качественной записи даже одной песни нужно от полутора тысяч рублей, так что, считает Сергей, альбом пока подождет. И раздает друзьям да знакомым диски, записанные кустарно-домашним способом: «Кстати, у меня тут случайно оказался. На, послушаешь, потом скажешь мнение, ладно?»

Правда, уверяет, что самодостаточен и цену себе знает.

Иногда он любит «остановиться и посмотреть со стороны. Как будто вышел из комнаты и смотришь, что там происходит... Как говорят бойцы, быть над схваткой».

Люди бегут – как в шорах, тыкдык, тыкдык, тыкдык. Бегут и ничего более не видят. Я считаю себя человеком свободным, и моя свобода в том, чтобы видеть и другие стороны жизни.

...Кафе, первый час, чашечки давным-давно пусты. Народу немного, и не кажется намеком вопрос девушки: «Уже можно убрать?»

На заданную тему мы отговорили полвечности назад, а теперь тянем минуты, чтобы успеть договорить о чем-то главном. Уточняем терминологию. Примеряем ощущения. Сверяем понятия. То ли встретились свободные уши, то ли человек, с которым больше, может, и не встретишься, но будешь переговариваться заочно?

Я не понимаю, как жить параллельно. Мне нужно пересекаться. Чтобы жить, неизбежно одинаково думая, но – думая вместе, – пытаться сформулировать он секрет своего семейного счастья, найденного с четвертой попытки, а может, бери шире, взаимоотношений с человечеством...

Многие из тех, с кем он пересекался и кому пел свои песни, считают, что в них есть искренность, мысль, настроение. Ну, а я люблю не шансон, а песни Луи Армстронга, не понимая в них ни слова. Когда мой младший сын хотел перевести – отказался: лучше они от этого уж точно не станут.

Но мне хорошо оттого, что мы пересеклись.

Игорь АЛЕХИН.
Фото Федора Баранова.

Бабушка – это звучит гордо!

Компания ООО «Сладкий дом и К» известна в Новокузнецке не только благодаря оригинальным тортам с торговой маркой «Бабушкино печиво», но и благодаря конкурсу «Бабушка третьего тысячелетия».

В прошлом году этот конкурс был городским. В четырех номинациях выставились 250 работ, более восьмидесяти участников поощрены призами и сувенирами, три самые «крутые» бабушки получили по кухонному комбайну.

В этом году конкурс подростки – при поддержке областной администрации – стал региональным. Среди 720 его участников больше всего жителей юга Кузбасса, но есть и кемеровчане, и марийцы, и тягичины. Возраст – от трех лет и больше.

Увеличилось и число номинаций. Конкурс фотографий «Бабушкины грядки» с обязательным присутствием в кадре бабушки. Лучшее сочинение на тему «Советы моей бабушки». Лучший рецепт домашнего пирога или пирога. Рисунки «Моя любимая бабушка». Командная номинация «Поделки из снега» с обязательным участием бабушек и внуков.

На сегодня прием работ завершен, жюри ведет предварительный отбор лучших работ. Большинство из них будет выставлено в детском кафе «Оськин дом» для голосования за приз зрительских симпатий. Ну а награждение супербабушек и победителей состоится 19 января на заключительном гала-концерте.

Уже сейчас организаторы конкурса понимают, что сложнее всего будет выполнить обещание об издании «Большой кулинарной книги», в которую войдут рецепты, сочинения, фотографии и рисунки конкурсантов. Уж очень большой и нарядной она получается.

Наш корр.



Вержбицкая Поля, 3 года.
Моя бабушка.

На пути К ГАРМОНИИ

«В основе моего бизнеса всегда лежит интерес», — утверждает предприниматель из Междуреченска Елена Ермакова. По специальности она педагог, преподаватель французского языка, но вот уже семь лет как организовала свое дело в информационной сфере. Она бизнес-тренер, помогает малому и среднему бизнесу обучать персонал, решать сложные вопросы создания команды, налаживать межличностные отношения в коллективе. Кроме того, Лена учит ораторскому искусству и проводит тренинги как имиджмейкер, оказывает помощь деловым женщинам в поиске собственного стиля и имиджа. Специалистов такого уровня у нас в области, да и вообще в России, пока еще мало, а востребованность в них растет с каждым годом, поэтому Лену трудно застать дома. Вот и на следующей неделе она уезжает по приглашению в Улан-Удэ, чтобы там проводить свои тренинги.

Наша встреча с Еленой Ермаковой состоялась в момент, когда предприниматель вышла на новый виток развития своего бизнеса. Месяц назад она сняла офис и открыла кадровое агентство рекрутингового типа. И работы прибавилось. Кадровое агентство «Резюме», в котором пока только два сотрудника (сама Лена и ее приятельница Полина), занимается поиском и подбором персонала любого уровня для малого и среднего бизнеса. Проводит психодиагностику соискателя, сотрудников компании и обучает персонал по различным направлениям (техника продаж, телефонное общение, обслуживание клиентов в ресторанном бизнесе, управление конфликтами, командообразование, управление временем и т.д.). Отличие рекрутингового агентства в том, что платит ему за услуги не человек, ищущий работу, а работодатель, которому этот специалист необходим. Агентство Елены Ермаковой предлагает различные формы сотрудничества и оплаты.

... За чашкой чая в офисе мы разговариваем с Еленой об истории ее бизнеса. Меня интересует, как из типичной «училки» она превратилась в этакую Мери Поппинс, «само совершенство», и почему вдруг ее бизнесом стало обучение других людей.

— Я думаю, поворотным событием для меня стало сотрудничество с Mary Kay. 12 лет назад я родила второго ребенка и случайно попала на класс этой фирмы. Меня очаровала консультант, понравилось общаться с людьми и рассказывать им о правилах макияжа и свойствах косметики. На волне увлеченности я сотрудничала с этой фирмой пять лет. Не знаю даже, как я продава-

ла эту косметику. Вообще не умею продавать. Просто проводила в упоении классы, и, что удивительно, люди у меня покупали, несмотря на высокие цены. А потом я вдруг поняла, что не хочу быть просто консультантом косметической фирмы, а хочу обучать людей уже на более серьезном уровне. И в этот момент попадает ко мне информация, что в Москве обучают на имиджмейкера. В первый раз тогда услышала это слово. Это был 2000 год. Стоимость курсов в то время была какая-то фантастическая. Меня одолевала сомнения, где взять деньги, и вообще, надо ли это мне. Но не зря говорят, что вся наша жизнь — это сплошная цепь случайностей. Как раз в период сомнений случайно встречаюсь с астрологом (теперь это мой личный астролог, который меня уже семь лет ведет), и она говорит: «Твое предназначение — нести людям красоту. Все, что ты заложишь в этот год, то ты и будешь получать». Я просто ей тогда поверила, денег на поездку мне дала мама, и я поехала учиться на имиджмейкера...

С этого все и началось. Создала свою авторскую школу шарма, решив, что надо женщин обучать красоте, сама продумала программу. Через некоторое время поняла, что хочу выучиться на психолога. Училась дистанционно в Санкт-Петербурге, получила специальность психолога-менеджера. Потом вдруг увлеклась тренингами, выучилась на бизнес-тренера. Я только потом ощутила, что одно мое увлечение дополняет другое, все мои умения, как пазлы, сложились в единую картину. Я всегда интуитивно шла к новому. Может, еще не знала зачем, но точно знала, что мне это пригодится.

Когда три года назад поехала учиться в Москву на бизнес-тренера, в Междуреченске еще никто не знал, что такое бизнес-тренинги. Но верилось, что за этим будущее. Три года потом пыталась внушить предпринимателям Междуреченска, что им это надо, и первые два года корпоративные тренинги проводила в Новокузнецке. Теперь уже мне заказывают тренинги и в Междуреченске, и в Мысках. Предприниматели этих городов доросли до осознания того, что им это необходимо.

... Есть у Лены и опыт проведения тренингов в Москве. Казалось бы, чему может научить продвинутых москвичей бизнес-тренер из сибирского городка? Но оказалось, и сибиряки не лыком шиты... Лена рассказывает, как это было:

— Когда поехала учиться в Москву на бизнес-тренера, мы в группе знакомились и рассказывали о себе. Я была одна из Сибири. Узнав, что у меня своя школа шарма, все очень удивились. У нас было четыре сессии. Приезжаю на вторую сессию, наш преподаватель провела с нами первое занятие, а на второй день заболела. И, чтобы не пропала наше обучение, руководитель группы предложила: «Лен, а ты можешь провести нам свою школу шарма?» — «Да легко!». Провела восьмичасовой тренинг по цвету, сочетаемости в одежде, все были в полном восторге, а я в удивлении, что москвичи, оказывается, не знают, казалось бы, элементарных вещей. Ведь на бизнес-тренингах учатся уже состоявшиеся личности. Запомнилась из группы одна девушка. У нее рыжие волосы и одежда тоже вся рыжая, даже болло было на нее смотреть. А к ее удивительным глазам нужны фиолетовые тона в одежде и обязательно другой цвет волос. Мы развлеклись, через некоторое время москвичи начинали писать мне по электронной почте. И эта девушка пишет: «Лена, ты не представляешь, я сделала все так, как ты сказала,

и мне стали говорить комплименты, я сама себе стала нравиться». Закончили мы свое обучение на бизнес-тренера, и мне вдруг приходит приглашение от одной москвички, которая обучалась в нашей группе и после этого открыла тренинговый центр. Она предложила: «Давай я соберу группы, ты проведешь свою школу шарма, мы тебе оплатим дорогу». Так из Сибири поехала обучать москвичей. В одной из групп были менеджеры

в его клубе выглядели эротично, но не вульгарно, и попросил поработать с ними. Захотелось попробовать. Все удалось замечательно, девчата оказались очень старательными — им так хотелось учиться. После этого опять сказала себе: «Теперь я точно ничего не боюсь!».

А вообще все мои ученицы — это директора разного уровня и персонал их фирм. И они мне все время говорили: «Лена, найди нам такого-то специалиста, у тебя же боль-

тно было, так же важно, как и помочь найти хорошую работу. И часто изменения в одном влекут за собой изменения и в другом. Таких примеров в практике Лены уже немало, потому что, наверное, прав был писатель Григорий Ландау, сказавший: «Чтобы найти себя, надо себя переделать». «Переделывая» других, она все эти годы в первую очередь неустанно работает над собой.

— Когда начала заниматься имиджем, я старательно создавала свой образ красивой и уверенной в себе. Занималась речью, фигурой, освоила цвет, макияж, те приемы и инструменты, при помощи которых можно создать внешний «фасад», как бы говорящий о том, что у меня все супер. И мне стали говорить: «На тебя смотришь, и кажется, что у тебя проблем вообще никаких нет». Четыре года назад увлечение психологией привело меня на тренинг личностного роста, который проводил знаменитый психолог Литвак в Казани. Тренинг шел шесть дней, и на этом тренинге с меня просто «сняли кожу». Мне показали иллюзорность моего «фасада». Психологи сразу увидели мою занижен-

ную самооценку, внутренние противоречия. И с этого момента несколько раз в год посещаю психологические тренинги и «разбираюсь» с собой. Сейчас я на пути к воссоединению внешней и внутренней гармонии. Теперь на тренингах делаю все, чтобы развеять миф, что я такая вся безукоризненная. Даже в своем гардеробе отошла от делового стиля. Видимо, внутри меня что-то меняется, поэтому выбираю демократичный стиль одежды, ухожу от строгости во внешнем облике. Наверное, это золотая середина души и тела...

...Теперь у Елены имиджевый центр и кадровое агентство. Возможно, она в ближайшее время и объединит их в единую структуру, назвав ее кадрово-имиджевым центром или агентством, потому что оба направления связаны друг с другом. Подобрать людям образ, чтобы им самим комфор-

по персоналу крупных московских фирм. Когда провела с ними тренинг и увидела, как им это понравилось, меня это потрясло. Я тогда решила, что мне теперь ничего не страшно, что, видимо, я достигла определенных профессиональных высот. И с этим ощущением мне легко потом уже было работать с другими, видела, насколько востребован мой труд.

Расскажу еще случай из своей практики. Этим летом позвонили из кадрового агентства одного из городов области и предложили провести тренинг по имиджу для стриптиз-клуба. Вот стриптизерш я еще никогда не обучала! Встретилась с директором, он изложил мне свою позицию: ему хотелось, чтобы девушки

Беседовала Людмила ХУДИК.

Фото автора

