

Ноябрь				
пн.	5	12	19	26
вт.	6	13	20	27
ср.	7	14	21	28
чт.	1	8	15	22
пт.	2	9	16	23
сб.	3	10	17	24
вс.	4	11	18	25
КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)				
\$	24,31 руб.			
€	36,08 руб.			

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

Издается
с 7 января
1922 года.



220 (24454)

27 НОЯБРЯ 2007 г., ВТОРНИК

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

КУРЬЕР

цифра

95 детей родилось в Кузбассе 25 ноября, в День матери. Из них 53 девочки и 42 мальчика. В Юрге и Новокузнецке родилось две двойни — девочки. По данным департамента охраны здоровья, лидером по рождаемости в этот день стал город Кемерово, где появились на свет 20 новорожденных. В Новокузнецке родились 19, в Прокопьевске — 10 малышей. По традиции в рамках акции «Родился ребенок» все женщины, родившие детей в этот праздничный день, получат материальную помощь в размере 10 тысяч рублей и детский набор для новорожденного. В прошлом году в День матери появились 89 детей.

В СибГИУ не все спокойно

Вчера Аман Тулеев направил письмо прокурору области Александру Халезину, в прокуратуру Центрального района города Новокузнецка Михаилу Платову с требованием провести проверку в Сибирском государственном индустриальном университете (СибГИУ).

Как сообщил в письме на имя губернатора председатель профкома студентов СибГИУ С.В. Воробьев и группа учащихся, в этом вузе сложилась нездоровая ситуация. Так, по мнению студентов, льготными студенческими путевками пользуются посторонние люди, не имеющие отношения к СибГИУ. Полученные в областной администрации гранты на поддержку социально значимых студенческих проектов до студентов не дошли. Эти деньги, сообщается в письме, взял проректор по внеучебной работе В.В. Коваленко. Приводятся и другие факты финансовых нарушений.

Прокурор Центрального района Новокузнецка уже возбуждал уголовное дело в отношении В.В. Коваленко, однако оно было закрыто с формулировкой: за отсутствием состава преступления.

При этом многие активные студенты отказываются иметь дело с какими-бы то ни было социальными проектами, в которых участвует В.В. Коваленко, говорится в письме.

Аман Тулеев требует тщательно проверить изложенные факты, возбудить в случае необходимости уголовное дело и привлечь виновных к ответственности. Контролировать ситуацию он поручил своему заместителю М.А. Руднику.

открытие

Вчера в областном онкологическом диспансере после капитального ремонта открылась поликлиника. Она была построена еще в 60-е годы прошлого века. За это время помещение устарело и перестало отвечать санитарным нормам. Ремонт поликлиники стал заключительным этапом в реконструкции онкологического диспансера, которая велась не один год.

На ремонт затрачено более 84 млн. рублей, из них 22 млн. рублей из областного бюджета, а 62 млн. — федеральные средства. Кроме того, на приобретение медицинского оборудования из областного бюджета выделено свыше 11 млн. рублей.

поздравляем!

Вчера в администрации чествовали мэра города Кемерово Владимира Михайлова.

За многолетний плодотворный труд на благо Кузбасса, значительный вклад в социально-экономическое развитие г. Кемерово, высокую государственную и гражданскую ответственность он награжден высшей областной наградой — орденом «Ключ Дружбы» с бриллиантами. Награду главы областного центра вручил губернатор А.Г. Тулеев.

знай наших!

Кузбассовцы стали призерами всероссийского конкурса, посвященного 55-й годовщине образования вневедомственной охраны.

Второе место в конкурсе занял старший инспектор пресс-группы управления вневедомственной охраны при ГУВД по Кемеровской области Артем Шафигулин.

Премии он получил за статью «Суд постановил: иск удовлетворить» о том, как юридическая служба УВД области выиграла в суде дело о защите чести и достоинства. Конкурсная комиссия высоко оценила вклад победителей в создание положительного имиджа вневедомственной охраны России.

климат

28 ноября облачно с прояснениями. Ночью в отдельных районах снег, днем преимущественно без осадков. Ветер переменный 5-10 м/с. Температура ночью -5 — -10°C, при прояснениях до -18°C.

29 ноября преимущественно без осадков, днем по западу снег. Ветер восточный 5-10 м/с, днем порывы до 15 м/с. Температура ночью -7 — -12°C, по северу до -17 — -22°C, днем -2 — -7°C.

Прогноз погоды на 27 ноября

По северу области местами и в городе снег, слабая метель. Ветер юго-западный 2-7 м/с, порывы до 10-15 м/с. Давление будет падать, влажность существенно не изменится. Общий уровень загрязнения атмосферы невысокий.

Восход 9.13
Заход 16.52
Долгота дня 7.39

Восход 12.58
Заход 19.07
Посл. четв.
1 декабря

день
ночь
температура

ясно
малооблачно
облачно
снег

Прогноз предоставлен
Кемеровским
гидрометеоцентром.

урьер

Что будет с ЛЕКАРСТВАМИ?

В некоторых центральных СМИ прошли сообщения о том, что программа дополнительного лекарственного обеспечения льготников приближается к новой, еще более разрушительной стадии кризиса. Насколько обоснованы такие прогнозы? Что происходит с ДЛО сегодня, что ожидает кузбасских льготников в 2008 году? Ситуацию комментирует начальник департамента охраны здоровья населения Александр САМСОНОВ.

— На 1 октября в области зарегистрировано более 278 тысяч человек, имеющих право на государственную помощь в виде набора социальных услуг. Из них почти 109 тысяч, или 39,1%, пожелали в 2008 году получать льготы в натуральном виде. По России в целом этот показатель ниже: 32,7%.

Сегодня основное недовольство льготников вызывает отсутствие в аптеках некоторых лекарств: фармацевтические компании прекратили поставки из-за того, что с ними до сих пор не рассчитались по долгам 2006 года. В Кузбассе, например, перерасход по льготным лекарствам составил тогда более 800 млн. рублей. Сейчас эта задолженность снижена до 482 миллионов, остальная часть долга, по заявлению нового министра здравоохранения и социального развития Татьяны Голиковой, будет погашена до 5 декабря текущего года.

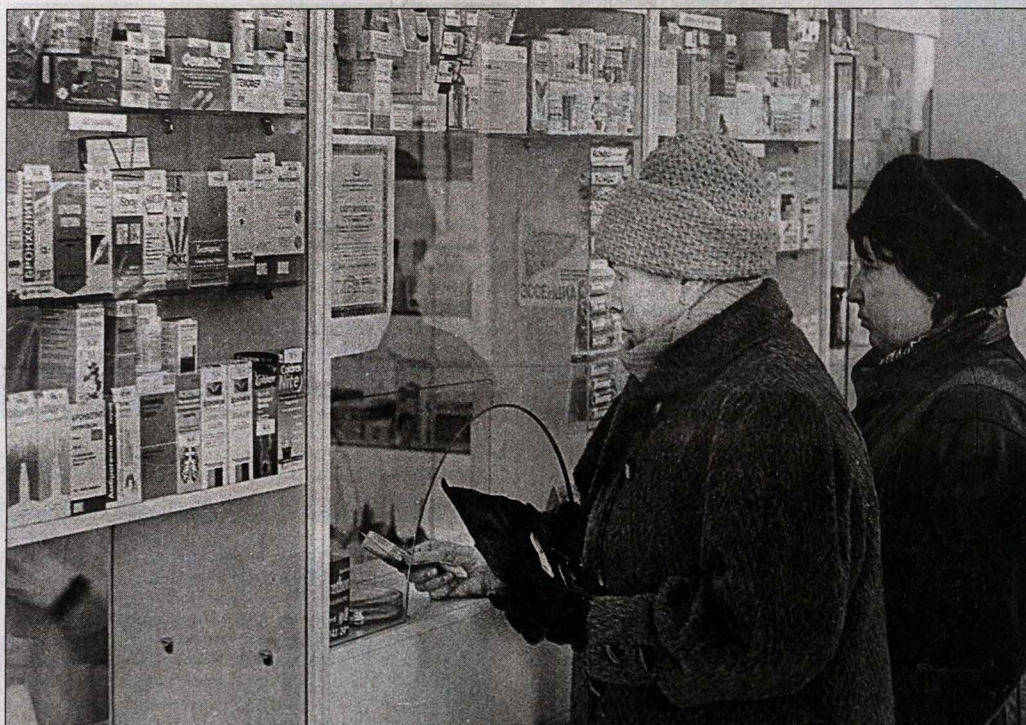
Но положительная динамика в обеспечении федеральных льготников уже наметилась. Количество рецептов, поставленных на отсроченное обслуживание (в течение 10 дней), снизилось до 807. А еще летом их число достигало 1,5-2 тысяч, и это был один из лучших показателей в стране.

Если препарата нет в федеральных поставках, аптеки рекомендуют льготникам обратиться к врачу, чтобы он подобрал аналог.

В исключительных случаях, когда у пациентов отмечается индивидуальная непереносимость аналоговых лекарств, их обеспечивают оригинальными препаратами из свободной продажи — в порядке адресной помощи, за счет средств местных бюджетов.

Кроме того, продолжает действовать схема возвращения кузбассовцам их личных средств, потраченных на приобретение льготных медикаментов тогда, когда льготные рецепты не удается обеспечить лекарствами в течение положенных 10 дней. С марта, когда этот механизм был запущен, и до ноября возвращено уже более 1 миллиона рублей.

В следующем году ситуация с лекарствами обещает стать более стабильной. Особо дорогостоящие лекарства, которые применяются при лечении редких и тяжелых заболеваний и которые сегодня «забирают» на себя до 40% всех затрат по ДЛО, выведены в отдельную федеральную программу. Льготники, нуждающиеся в этих препаратах (больные раком крови, рассеянным склерозом, гемофилией и пр., всего 7 заболеваний), станут получать их независимо от того, в каком виде, в натуральном или в денежном, они выберут основной набор соцуслуг. Таких больных у нас в области 840. Для них в следующем году поступят медикаменты на сумму около 416 млн. руб.



Особо дорогостоящие лекарства, которые применяются при лечении редких и тяжелых заболеваний и которые сегодня «забирают» на себя до 40% всех затрат по ДЛО, выведены в отдельную федеральную программу. Льготники, нуждающиеся в этих препаратах (больные раком крови, рассеянным склерозом, гемофилией и пр., всего 7 заболеваний), станут получать их независимо от того, в каком виде, в натуральном или в денежном, они выберут основной набор соцуслуг. Таких больных у нас в области 840. Для них в следующем году поступят медикаменты на сумму около 416 млн. руб.

На обычных федеральных льготников, оставшихся в программе ДЛО, с января начнут поступать не лекарства, как это происходит сейчас, а деньги. То есть полномочия по лекарственному обеспечению этой категории граждан передаются на региональный уровень. Регионы должны будут сами проводить аукционы и закупать медикаменты. По аналогичной схеме мы сегодня обеспечиваем лекарствами региональных льготников.

Смысл нововведения в следующем: ранее государство рассчитывалось с поставщиками после того, как пациент получал медикаменты. Теперь же мы будем отдавать людям лишь то, что уже оплачено.

Конкурс среди поставщиков объявлен. До 25 декабря победители должны будут поставить медикаменты в аптечные склады области. С 15 января мы начнем рассчитываться с ними и отпускать лекарства льготникам через аптечную сеть.

Фото Федора Баранова.

куп общеприемлемых лекарств в 2008 году в область поступит около 545 млн. рублей. Вместе с «дорогостоящим» получается уже 961 млн. руб. Эта сумма позволит удовлетворить потребности кузбасских льготников в необходимых препаратах полностью.

Для сравнения: на текущий год лимит для Кузбасса установлен в 800 миллионов. При том, что список получателей льгот в натуральном виде сейчас в 1,5 раза больше, чем тот, что составлен на 2008 год.

Подготовила
Валентина АКИМОВА.

Как стало известно...

Чужое авторское право стоит свободы

Беловский городской суд признал 24-летнего предпринимателя виновным в нарушении авторских и смежных прав в особо крупном размере и приговорил его к полутора годам лишения свободы условно.

В 2001 году индивидуальный предприниматель Станислав Чев организовал на первом этаже жилого дома в Белове компьютерный салон. Среди прочего к услугам любителей виртуального пространства там были записаны компьютерные игры «Как достать соседа», «Operation Flashpoint: холодная война», «Shrek-2», «Уличный гонщик» и другие, исключительные имущественные права на которые принадлежали ЗАО «БУКА» и ООО «Издательство Акелла-1». Однако заключать с ними или их официальными представителями никакие предусмотренные в таких случаях законом соглашения Чев не стал. И просто

сдавал «скачанные» игры в прокат посетителям салона за 20 рублей за час. В результате ущерб каждому из правообладателей превысил более 270 тысяч рублей.

В декабре 2005 года предприниматель получил предупреждение о нарушении авторских и смежных прав. Его просили убрать игры из компьютеров или же заключить соответствующий договор. Сумма оплаты показалась молодому человеку слишком высокой, и он отказался от предложенных условий, но продолжал использование чужой интеллектуальной собственности. Тем более что выручка от игр была хорошая.

Весной прошлого года в числе посетителей салона оказались оперативники отдела по борьбе с экономическими преступлениями города. После так называемой проверочной закупки было возбуждено уголовное дело. Вину в нарушении авторских и смежных прав Чев не признал, от показаний в суде отказался. Однако государственный обвинитель убедительно подтвердил его вину собранными по делу доказательствами. Как подчеркнули

в пресс-службе областной прокуратуры, вынесенный Беловским городским судом приговор был обоснован, но вышестоящие судебные инстанции оставили его без изменения, и сейчас он уже вступил в законную силу. Помимо уголовного наказания, Чев обязан возместить ущерб, который правообладатели компьютерных игр взыщут с него в порядке арбитражного судопроизводства.

Всего ВЛАДИМИРОВ.

Должника «сняли» с самолета

Злостный должник из Кузбасса не смог вылететь на отдых за границу.

Предпринимателя из Ленинска-Кузнецкого сняли с рейса, вылетающего в Арабские Эмираты из Новосибирска: судебные приставы Кемеровской области ограничили ему право выезда за рубеж. По информации управления федеральной службы судебных приставов по Кемеровской области, мужчина задолжал свыше двух миллионов рублей комитету по

управлению муниципальным имуществом Ленинска-Кузнецкого и Пенсионному фонду, но рассчитываться с долгами не спешил.

Судебные приставы вынесли постановление о временном ограничении права выезда мужчины за пределы РФ и направили его в Пограничную службу ФСБ России. Должник был ознакомлен с тем, что за границу выехать не сможет, но, по-видимому, не поверил судебным приставам. Однако приставы не шутили.

Ограничение на выезд не коснулось членов семьи должника, но они предпочли вместе с главой семьи вернуться в свой город.

По словам начальника отдела организации исполнительного производства УФССП по Кемеровской области Александра Шиллера, сегодня выезд за пределы РФ ограничен восьми кузбассовцами. Однако накануне новогодних праздников судебные приставы будут активнее применять эту меру: сейчас готовится более десяти постановлений об ограничении права выезда должникам Кузбасса за рубеж.

Надежда ГОРБА.

«Деревня во мне насквозь проросла!»

— утверждает бывший новокузнецчанин, а ныне житель деревни Красинск Владимир Колногузников. И потребовалось на это каких-то десять лет...

За эти годы Владимир построил прекрасный дом, вместе с женой Натальей родили одного сына и нашли, в полном смысле слова, второго — приемного, развели большое крепкое хозяйство... «То есть успел выполнить в рамках одной своей семьи два приоритетных национальных проекта — поднял сельское хозяйство и построил комфортное доступное жилье», — пошутили мы над старым знакомым. Дело в том, что о семье Владимира Колногузникова и его «гусином рае» наша газета писала уже три года назад. Жили Колногузниковы тогда в старом бревенчатом доме, который в качестве дачного участка достался молодой семье в наследство от матери Володи. Здесь же Владимир развел огромное количество гусей, благо условия в деревне позволяли растить пернатых сотнями. Через три года стало интересно: прижился ли наш сугубо городской герой, который и думать не думал о доле хлебопашца, в разваливающейся деревне. Или всё-таки возвратился в свою благоустроенную четырехкомнатную квартиру, оставленную в Новокузнецке? Бросил ли он свое крестьянское подворье с кучей забот и хлопот о хлебе насущном? Или осел капитально на деревенской улочке, став настоящим хозяином личного хозяйства и экспериментатором в разведении домашней птицы и скота? Ведь тогда у него уже было каждой твари по паре: и гуси, и утки, и овцы, и коровы, и лошади... Вот тебе и бывший машинист крана обжимного цеха Новокузнецкого металлургического комбината!

Десять лет назад он вынужден был уйти с завода, поскольку зарплату задерживали по два-три месяца. А Владимир — человек семейный и чрезвычайно ответственный за благополучие близких людей. Именно это и заставило его поправить силы на деревенской ниве. «Земля, она всегда прокормит», — эту истину втолковывала ему и мать Александра Александровна, которая к тому времени не один год держала в Красинске избу с огородами. Но Владимир, переехав в деревню, решил построить здесь просторный и крепкий дом по своему вкусу, как символ его основательной сельской жизни. В первую нашу встречу стройка была в разгаре. А вскоре семья уже перебралась в свое новое жилище, отметив в нем новоселье.

За три года, что мы не видели Владимира, он успел возвести капитальный, в два этажа дом (нижнее помещение занимает хозоборудование), приобрести необходимую сельхозтехнику. Деньги на ее покупку «подкинуло» не только большое домашнее хозяйство — сбыв молоко и мяса, но и продажа городской благоустроенной четырехкомнатной квартиры. На деньги от продажи Владимир приобрел в центре Новокузнецка для матери «душу», а остальные пошли на «сельхознужды». Купленная техника должна обслуживать пять дойных коров, телят, свиней, быков, овец, лошадей, сотни гусей и уток... Теперь у Владимира — своя косялка, пресс-подборщик, он же — пресс-рулонник, трактор. Сено для своего огромного скотного двора заготавливают сами. Иначе покупка его у

алтайцев в немалую копейчку обойдется. Если в прошлом году рудон сена наши соседи из Алтая продавали за 450 рублей, то в этом году уже запросили за него семсот. Из овечьей отары на зиму хозяйка этого большого хозяйства пока лишь тридцать голов оставила. (А начинали когда-то с двух овец). Новый дом поражает европейской изысканностью. Отличный модный дизайн, прекрасная обстановка. Деревенским духом и не пахнет, сплошь городской интерьер. («Внутреннюю отделку дома мне один знакомый специалист из Соновки делал. Расплачивался с ним нашей мясной продукцией. Парень, как видите, всё сделал на совесть»).

Семейный бюджет Колногузниковых складывается из прибыли, полученной от продажи молока, творога, сметаны, а также от сбыта мяса. Они выращивают немалое поголовье бычков, свиней и овец для продажи на мясо оленю. Порой до двадцати голов молодняка. («Вот сейчас выращиваем поросят. Но не знаем, будет на этот раз сбыт мяса или

нет...» — сетуют). При этом с нагловатыми перекупщиками предпочитают не связываться, а продавать его сами, торгуя на сельском рынке в Соновке. «С каждым годом сбывать выращенный скот становится всё труднее. Спасибо, глава Соновской сельской администрации идет нам навстречу. Приказал, чтобы своих торговцев-селян не притесняли. Вот мы и торгуем на этом рынке вдвоем из местных. Одна женщина, что свиней на продажу в Соновке выращивает, да я — с говядиной. Никакой конкуренции! Остальные селяне с этим тяжелым и хлопотным делом связываться не хотят», — говорит Владимир. И добавляет: «А кое-кто из сельских порой ещё и поглядывает на нас с сочувствием. Знают, сколько трудов всё это стоит. Но мы уж привыкли. Без этой привычки — работать на себя, а не на чужого дядю — в деревне не проживешь! Тяжело, но мы сыты, одеты и ни у кого займы не просим. Как то нас попрекнули: «Вы, наверное, мяса уже обелись». Ну, а вам-то кто мешает это сделать?» — усмехается Влади-

мир. И признается, что без своего главного помощника — Володи-младшего всё это огромное домашнее хозяйство давно бы уже свернуло. «Володя — просто золотой парнишка. Мой настоящий помощник. Он меня, да ещё с моей больной спиной, так выручает!»

Появление Володи-младшего в семье Колногузниковых, по сути приемного сына, — история особая. Однажды, несколько лет назад, Володя приметил у одного городского магазина вечно голодного малыша, слонявшегося в оборванной грязной одежде. Понаблюдав подкармливая, потом познакомился с его семьей. Оказалось, ходят чуть ли не в соседях. Главный продукт на столе в этом доме — «торкаля». Родители пьют, а голодный парнишка попросту выжидает на улице города. Предложили летом брать Володю с собой на дачу в Красинск. В семье пьянчужек с радостью согласились — забот меньше. Так постепенно парнишка и привык к семье Володи-старшего, стал своим. Парень любит лошадей и умеет за ними ухаживать. И вообще — мастер на все руки. Вскоре настоящие родители Володи, в полном смысле слова, ступили от пьянства. А парнишка Володя взял под свою опеку.

Сегодня Владимиру-младшему стукнуло девятнадцать лет. Он обучается в одном из городских училищ профессии сварщика. Профессиональные навыки уже вовсю применяет на домашнем подворье. И с трактором Володя-младший успевает управляться, и с лошадью. На мотоцикле хорошо ездит. Технику, если требуется, всегда починит. Он же — главный помощник Володи-старшего и в строительстве, которое ещё на новом дворе Колногузниковых не завершено. («Вот здесь потреб с избушкой наверху поставим, баня пока не достроена, печку установить надо...»). А также дом под складские помещения до ума доведет. В семье растёт ещё один «механик»: трехлетний Сергей, боевой, а порой даже воинственный товарищ, родины которого стал уже не Новокузнецк, а Красинск. Не успеет утром мальчишка глаза открыть, как готов вопрос: «А трактор где?»

«К мотоциклу его лучше не подпускать. Вмиг по гаечкам разберет. Всё в руках нашего Сергея так горит», — сетуют родители на сорванца. Понятно, что настоящий технарь подрастает! Так что техобеспечение в этом доме полностью на мужчинах, а «молочное производство», попросту говоря, дойка пяти коров — на спокойной, с детства привыкшей к деревенскому труду, поскольку урожденная красинская, жене Владимира-старшего — Наталье.

— Возможно, при другой ситуации я бы еще и вернулся на завод. Тем более, что зарплату там стали выплачивать стабильно, — признается Владимир. — Да вот деревня уже и во мне насквозь проросла, и возвращаться к городской жизни нет смысла. Теперь и село мою семью при таком хозяйстве и таких помощниках сполна и вдоволь прокормит... Было бы здоровье!

Татьяна ШИПИЛОВА.
Фото Игоря Крайнова.
Новокузнецкий район.



Владимир Колногузников, хозяин крестьянского подворья.



Жена Наталья в своём хозяйстве.



Володя младший, помощник Володи старшего.

К сведению депутатов и избирателей!

28 ноября 2007 года в 11.00 по адресу: Советский проспект, 62 (малый зал), состоится депутатские слушания, а в 14.00 состоится пятнадцатая сессия Совета народных депутатов Кемеровской области, на которой будут рассмотрены проекты законов: «Об областном бюджете на 2008 год и на плановый период 2009 и 2010 годов», «О некоторых видах использования лесов на территории Кемеровской области», «О мере социальной поддержки детей, страдающих онкологическими заболеваниями» и другие вопросы.

Обращение медицинского совета Кемеровской области к медицинским работникам области

Уважаемые коллеги, друзья, земляки! Медицинский совет Кемеровской области обращается к вам, полномочным представителям великого общества медиков, — врачам, фельдшерам, медицинским сестрам, избравшим для себя самый благородный и гуманный труд — сохранять и укреплять здоровье человека, дарить ему радость жизни.

Здоровье людей — важнейшая национальная ценность государства, его стратегический капитал. Вы свято стоите на страже этой национальной ценности в Кузбассе. В этом ваше служение обществу, гражданский долг и государственная ответственность — огромный вклад в экономическое и социальное благополучие родного края.

Вы хорошо помните период тяжелейшего кризиса в Кузбассе в 90-х годах, времени непродуманных политических и экономических реформ в стране, которые чуть было не поставили Кузбасс «на колени». И только неимоверными усилиями нового главы государства — президента Владимира Владимировича Путина, нашего губернатора — Амана Гумировича Тулеева, взявших курс на возрождение России, возрождение Кузбасса по всем политическим, экономическим и социальным направлениям, в том числе и в здравоохранении, кризис был остановлен.

Россия, Кузбасс начали динамично развиваться, набирать силу и мощь.

Благодаря им качество жизни человека, укрепление здравоохранения стали одним из важнейших приоритетов государственной социальной политики.

Эта благодарность вам, вашему труду, профессионализму и ответственности сегодня мы можем гордиться успехами кузбасской медицины в диагностике и лечении заболеваний с применением технологий мирового уровня.

За это кузбассовцы вас благодарят, уважают и прислушиваются к вашему мнению, особенно когда стоят перед серьезным выбором на жизненном пути — личном или общественном.

Уважаемые медицинские работники! 2 декабря состоятся выборы в Государственную думу. Эти выборы особенные.

Это, по сути, всенародный референдум по выражению доверия нашему президенту — Владимиру Владимировичу Путину.

Это референдум доверия нашему губернатору — Аману Гумировичу Тулееву, который состоит в команде главы государства.

Это референдум доверия их курсу в стремлении к высшим общественным идеалам — стабильности, благополучию, процветанию России и Кузбасса. Курс на то, чтобы ваша жизнь, жизнь ваших детей и внуков, родных и близких была радостной и счастливой.

2 декабря вам предстоит сделать выбор. От вашего выбора прямо зависит, будет ли преемственность курса президента и нашего губернатора. Будут ли воплощены в жизнь их планы во благо россиян.

В списках на голосование будут от России — президент Владимир Владимирович Путин, от Кузбасса — губернатор области Аман Гумирович Тулеев.

Мы обращаемся к вам. Если устремления Президента России, губернатора области и ваши устремления едины — прийти 2 декабря на избирательный участок и определиться с выбором.

Мы уверены, что, как всегда, вы примете правильное решение. В этом мы полагаемся на вашу мудрость и ответственность, которые свойственны вашему профессиональному чутью.

Желаем вам доброго здоровья, благополучия, долгих счастливых лет жизни и новых успехов в деле сохранения здоровья кузбассовцев.

Медицинский совет Кемеровской области.
Обращение принято единогласно 300 членами медицинского совета
15.11.2007 г. в г. Кемерово.
(Оплачено из средств избирательного фонда партии «Единая Россия»).

Молодость Кузнецка

Завтра в Новокузнецке стартует фестиваль неформального творчества молодежи предприятий и учреждений города «Молодость Кузнецка».

В нем примут участие молодые люди в возрасте до 30 лет, работающие на предприятиях, в учреждениях и организациях различных отраслей и форм собственности, для которых деятельность в данном виде творческой, конкурсной программы не является профессиональной.

Гала-концерт будет проходить по следующим направлениям: музыкальное, танцевальное, театральное, а также оригинальный жанр.

К Новому году

В Новокузнецке на площади общественных мероприятий разноцветными огнями загорелась новогодняя елка со звездами и растяжками-иллюминациями. Основные же работы по оформлению главной площади города к празднованию Нового года начнутся уже на этой неделе. С Байдаевских карьеров привезут ледяные «киришники» для создания новогодних фигурок. А из парковых зон Новокузнецка начнется завоз снега, из которого впоследствии будет сделана новогодняя горка для катания.

Квартиры для энергетиков

По договоренности с губернатором Кемеровской области А.Г. Тулеевым и в рамках участия ОАО «Кузбассэнерго» в региональной программе «Доступное и комфортное жилье» 11 семей работников Томь-Усинской ГРЭС стали обладателями новых квартир в Мысках.

Квартиры были выделены молодым семьям и наиболее перспективным работникам, имеющим большой потенциал для карьерного роста на этой крупнейшей электростанции Кузбасса. Для 10 семей приобретены трехкомнатные квартиры в новом доме, а также одна двухкомнатная.

Общий финансовый вклад ОАО «Кузбассэнерго» в решение жилищной проблемы для 11 труженников Томь-Усинской ГРЭС составил свыше 14,7 млн. рублей.

Напомним, решением совета директоров ОАО «Кузбассэнерго» участие компании в региональной программе «Доступное и комфортное жилье» признано одним из приоритетных направлений деятельности. В 2007 г. на ее реализацию направлено в общей сложности 150 млн. рублей. Благодаря такой поддержке 87 работников ОАО «Кузбассэнерго» получили возможность улучшить жилищные условия.

По мнению руководства компании, сегодня, с развитием ипотечного кредитования, в компании появилась возможность адресно помогать работникам, используя различные схемы участия в программе «Доступное и комфортное жилье». Такой подход способствует закреплению профессиональных и квалифицированных кадров на предприятиях, входящих в структуру ОАО «Кузбассэнерго».

Наркокурьер в интересном положении

В Новокузнецке после изъятия крупной партии зелья беременную женщину-наркокурьера сразу отправили в... роддом.

Сотрудники новокузнецкого отдела по борьбе с незаконным оборотом наркотиков, пополнив оперативную информацию, что из поселка Форштадт в город готовится перевозка наркотического вещества. Совместно с сотрудниками ГИБДД оперативники проверили все подозрительные автомобили. Они остановили машину, в которой ехала молодая цыганская семейная пара. Женщина была беременна. Милиционером сразу брошено в глаза ее странное поведение. Их догадка подтвердилась: при личном досмотре у молодой цыганки изъят пакет, в котором находилось около одного килограмма опий-сырца. Сразу после этого женщина стала жаловаться, что у нее начались родовые схватки. И потому ее тут же доставили в роддом.

Как сообщили в пресс-службе областного милиционерского главка, в настоящее время в отношении нее возбуждено уголовное дело. Ведется следствие.

Желание погрома закончилось убийством

Прокопьевские милиционеры раскрыли убийство, совершенное более месяца назад.

В конце октября в милицию обратился молодой человек. Он рассказал, что пропал его отец, работавший сторожем в одном из магазинов города: после очередного дежурства он не вернулся домой.

Поскольку поиски пожилого мужчины положительных результатов не принесли, возникла версия об убийстве. Через несколько недель тело пропавшего нашли в сливном колоде, расположенном неподалеку от магазина, где он работал. Как установили судмедэксперты, смерть наступила из-за рубленой раны головы...

Выйти на вероятного убийцу оказалось не так-то легко. Но все же поиски увенчались успехом. Им оказался муж одной из сотрудниц того злополучного магазина. После задержания он признался в преступлении. По его словам, он просто решил отомстить магазину, а находившийся там в это время сторож «попал под руку». Как-то вечером его жена, придя с работы, рассказала, что в магазине ей приписывают многоточечную недостачу, к которой, по ее уверениям, она вообще не имеет никакого отношения. И тогда разгневанный мужчина решил устроить погром в торговом зале. Вооруженный топором, он был уверен, что по ночам в магазине никого нет. Однако, взламывая дверь, услышал крики сторожа. Когда сторож открыл дверь, несколько раз ударил его топором. От полученных травм он скончался на месте. Осознав тяжесть содеянного, мужчина решил скрыть следы преступления, тело сторожа сбросил в колодез, а магазин поджег...

По информации пресс-службы областного ГУВД, задержанный ранее судом за кражу и мошенничество. В отношении него возбуждено уголовное дело, за подобное преступление ему может грозить до 15 лет лишения свободы.

ушу

В Воронеже прошёл чемпионат России по традиционным видам ушу.

Кузбасскую сборную представляли 34 человека. Золотую медаль завоевала Сандра Константинова, также в копилке кузбасской команды 7 серебряных, 11 бронзовых наград.

В соревнованиях участвовали 520 спортсменов, в том числе из Москвы, Санкт-Петербурга, Новосибирска, Орла, Кемерово, Нижнего Новгорода. В числе участников — победители и призеры чемпионатов России, Европы и мира.

В пользу профессионализма

Выход на общероссийский рынок, возможность использования мирового опыта и представление Кузбасса в составе общероссийских саморегулируемых организаций (СРО) – одно из необходимых условий для становления высокопрофессиональной оценки в нашем регионе, считает коллектив ООО «Бизнес».

Для начала поясним: оценщик – профессия достаточно новая, рожденная требованиями формирующихся в стране и регионе рыночных отношений. В рамках деятельности оценщиков входит профессиональное умение сделать качественную оценку стоимости недвижимости, начиная от квартиры и заканчивая масштабным бизнесом. Не случайно поэтому главным критерием этой деятельности является профессионализм. Так считает и руководитель оценочной фирмы ООО «Бизнес», действительный член Российского общества оценщиков Наталья Александровна Каратеева.

Действительно, профессионализм – качество, необходимое в любом роде деятельности. Но мне кажется, что наша специальность требует этого особенно. Ведь оценка – один из основных механизмов управления собственностью, без чего немислимы рыночные отношения. Самого серьезного отношения к профессионализму оценщиков требует и тот факт, что сейчас становятся грамотными и потребители оценочных услуг. И если, например, им приходится делать несколько оценок, то рано или поздно они придут к выводу: за эту работу надо заплатить больше, но зато получишь качественный результат, который удовлетворит даже самые требовательные московские банки.

Н.А.Каратеева возглавляет профессиональный коллектив и гордится тем, что на формирующемся рынке оценочных услуг Кузбасса

Общероссийская общественная организация «Российское общество оценщиков» (РОО) – саморегулируемая организация, объединяющая специалистов-оценщиков. РОО работает на рынке оценки с 1993 года. В 2007 году организация включена в единый государственный реестр саморегулируемых организаций оценщиков. На сегодня саморегулируемая организация «Российское общество оценщиков» объединяет более 2800 специалистов-оценщиков. В структуре общества 79 региональных отделений, в том числе кузбасское.

их «Бизнес» не только вот уже пять лет держится на плаву, но и успешно развивается. Одним из обязательных условий этого здесь считается учеба персонала. Соответствовать времени уровнем знаний и профессиональной подготовкой в ООО «Бизнес» считают обязательным. Поэтому здесь норма – ежегодное повышение квалификации в любой форме, будь то семинары или заочное обучение. В этом году двое сотрудников в Москве успешно сдали экзамены и получили сертификаты, дающие право работать с залоговым имуществом и проводить экспертизу оценки. Не исключение и сама Н.А.Каратеева. Второе высшее образование руководитель ООО «Бизнес» получает в институте

профессиональной оценки Финансовой академии при правительстве РФ. Каждые два года фирма обновляет для своих работников компьютерную технику, для всех специалистов обязательны неограниченный выход в Интернет, и потому каждый обладает огромным объемом информации. Результат? Современный, скоростной вид обработки материалов, необходимых для работы оценщика. При этом сотрудники «Бизнеса» считают себя лишь частью оценочного сообщества Кузбасса, стремясь к выстраиванию цивилизованных взаимоотношений с коллегами и представителями как областной, так и городской администрации – отношений на уровне уважительного и доброжелательного партнерства.

Несмотря на то, что все сотрудники пришли в «Бизнес» разными путями, имея разные специальности, всех их объединяет одно – математический склад ума, помноженный на творческий подход к своей работе и безудержное увлечение ею.

– Это люди, которые являются энтузиастами, – рассказывает Н.А.Каратеева. – Будет верным сказать, что они нашли особую, что ли, формулу, с которой можно подойти к процессу оценивания. Но главное, что с этой общей формулой они умеют подходить к процессу оценивания конкретных и самых разных фирм. А здесь не обойтись уже без творчества. Что дает наша работа? Достоверные данные заказчика о стоимости его имущества, акций, долговых обязательств и т.д. Оценка – это процесс, необходимый фирме или предприятию для ведения дальнейших действий, успешность которых как раз и зависит от профессиональной оценки.

Не потому ли среди других награда ООО «Бизнес» самой дорогой в этом коллективе считается Почетная грамота Международной академии общественных наук «За доблестный труд во славу Отечества»?

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ.

Поздравляем кузбасские коллективы профессионалов рынка оценочных услуг с Днем оценщика!

Вклад оценщиков в создание и развитие института независимой профессиональной оценки всех видов собственности огромен. Оценка сегодня – важная отрасль экономики. Дорогие коллеги! Примите слова искренней благодарности за неустанный и ответственный труд. От всей души желаем вам новых заказов и высококачественного их исполнения, вдохновения в работе, успехов в достижении поставленных целей, финансового благополучия, упорства и мудрости, терпения и стойкости, благополучия, новых трудовых свершений на благо стабильности и процветания Кузбасса! Коллектив ООО «Бизнес».

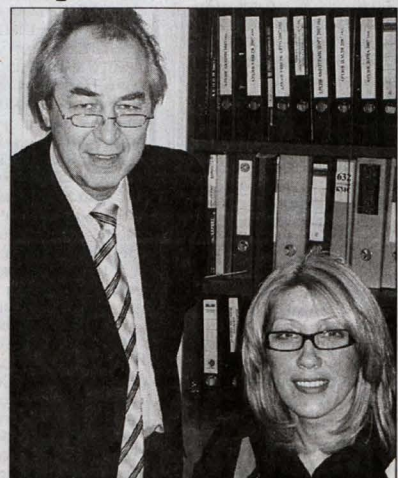
Поздравляем оценщиков Кузбасса, наших коллег, с профессиональным праздником!

Судя по всему, предстоящий год начнется со значительных перемен в сфере оценочной деятельности. Очень хочется надеяться, что все задуманное пойдет на пользу как оценщикам, так и потребителям наших услуг.

К сожалению, как показывает история, попытка создать идеальное общество часто оборачивается проблемами: благи намерениями, как говорится... Нам, специалистам по оценке, не удалось остаться в едином сообществе, которое гордо именовалось «Российское общество оценщиков». И сегодня на рынке оценочных услуг таких обществ уже четыре – «Российское общество оценки», «Саморегулируемая межрегиональная ассоциация оценщиков», «Ассоциация российских мастеров оценки» и «Сибирь».

Сегодня, как никогда ранее, в оценке на первый план выступает качество, а значит, настоящий профессионализм, высокого уровня которого можно добиться, лишь сочетая объективность выводов с высоким уровнем высоких технологий оценочной деятельности. Специфика же нашей деятельности такова, что, с одной стороны, оценщики конкурируют между собой, а с другой – сегодня не удержаться на рынке оценочных услуг в одиночку, без сближения корпоративных позиций, без поддержки и понимания друг друга. Остается пожелать нам всем успехов в нашей, как нам кажется, интересной, сложной и важной работе!

Специалисты по оценке ООО «Симлекс» города Новокузнецка.



Владимир Пантелеевич Морокв и Альбина Ивановна Боровская.

Извещение о проведении открытого конкурса

Заказчик – ЗАО «Кузбасснефтепродукт» (почтовый адрес: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, 2) настоящим объявляет о проведении открытого конкурса на право заключения договора страхования «Оказание услуг по медицинскому добровольному страхованию сотрудников ЗАО «Кузбасснефтепродукт» на 1800 человек и приглашает страховые компании к участию в конкурсе.

Настоящее извещение не является первой официальной публикацией. Официальный источник публикации извещения о проведении открытого конкурса находится на сайте <http://kuzbass.gazprom-neft.ru>.

Контактное лицо по любым вопросам, касающимся организации и проведения конкурса: Герез Евгений Викторович, тел./факс: (3842) 31-28-01.

ОАО «Кузбассуголь» и ЗАО «ВНИИПТИМ» глубоко скорбят по поводу безвременной кончины ветерана труда, бывшего генерального директора ОАО «Кузбассуголь» БЕЛОУСОВА Виталия Сарпионовича и выражают искреннее соболезнование семье, родным и близким покойного.

ТЕХНОЛОГИЯ «MegaSearch»

Базы данных для повседневной работы по индивидуальному заказу: мощный сквозной полнотекстовый поиск, импорт данных из существующих БД, свободно редактируемый классификатор многоуровневой вложенности, настраиваемые шаблоны печати и многое другое. Информационные решения по технологии «Mega Search» эффективны при: построении CRM-систем; учете контактов с покупателями и заказчиками; учете информации по кадрам и ведении клиентских досок; построении каталогов библиотек или архивов; ведении реестра имущества для решения оперативных управленческих задач; ведении реестра оборудования, подлежащего планово-предупредительным ремонтам; ведении реестра инвентаря, а также при решении любых других задач. Срок построения решения: 3-7 дней, стоимость от 300\$ с НДС. Тел. в Кемерове (384-2) 36-29-06, 25-32-77.

УТОЧНЕНИЕ

В информационном сообщении «Кузбассфонда» опубликованном в газете «Кузбасс» от 20.11.2007г. наименование лота №1 читать в следующей редакции: «Нежилое строение (АБК, склад, гараж, тамбур), пл. 1489,1 кв.м, нежилое строение, пл. 163,8 кв.м. Обременено арендой до 31.07.2008г.» Более подробная информация об условиях проведения объявленного аукциона опубликована в газете «Кузбасс» от 20.11.2007г. и размещена на сайте www.kuzbassfond.ru.

Коллектив ООО «ОФ «Анжерская» глубоко скорбит по поводу смерти старшего работника, бывшего главного инженера фабрики БЕЛОУСОВА Виталия Сарпионовича и выражает искреннее соболезнование родным и близким покойного.

СКОРО В ВАШЕМ ГОРОДЕ!

Лидирующая компания на рынке автолизинга

твоя лизинговая компания

CARSCADE лизинг

ЛИЗИНГ ПО ВАШИМ ПРАВИЛАМ

Более 20 000 клиентов, 11 лет успешной работы

удорожание первого взноса от 0%

Проценты ниже — новоселье ближе!

- Прозрачные условия
- Низкие ставки
- Заметные преимущества

Счастливых людей становится больше!

ИПОТЕКА Профессиональное квартирное решение сделает Ваше новоселье реальным

(3842) 36-71-00

www.rosbank.ru

цифры

Активы Росбанка составили почти 400 млрд. рублей

Капитал АКБ «РОСБАНК», используемый для расчета обязательных экономических нормативов, на 1 ноября 2007 г. превысил 31 890,38 млн. рублей. Рост показателя с начала года составил 28 % (на 01.01.2007 г. – 24 931,83 млн. рублей).

Объем активов (валюта баланса) АКБ «РОСБАНК» увеличился с начала года на 5 % и на 1 ноября 2007 г. составил 398 630,27 млн. рублей (на 01.01. 2007 г. – 379 160,74 млн. рублей).

АКБ «РОСБАНК» является универсальным коммерческим банком, предоставляющим весь комплекс банковских услуг как юридическим, так и физическим лицам.

ПРАЙМ-ТАСС.



ОАО АКБ «РОСБАНК». Не права рекламы.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

Фонд имущества Кемеровской области («Кузбассфонд») на основании решения КУТИ Кемеровской области от 14.11.2007г. №14-2/1627 проводит открытый по форме подачи предложений аукцион по продаже следующего имущества:

№ лота	Наименование	Местонахождение	Вид деятельности	Начальная цена аукция, руб.	Сумма задатка, руб.	Шаг аукциона, руб.
1	60% обыкновенных акций ОАО «Резерв» (82905 шт.)	650064, г. Кемерово, пр. Советский, 58.	оказание посреднических, информационных услуг.	87 000 000	17 400 000	1 000 000

В собственности общества находятся земельные участки: земельный участок пл. 3586,66 кв.м по адресу: г.Кемерово, ул.Чернышевского, 2; земельный участок пл. 2455,68 кв.м по адресу: Крапивинский район, в 6 метрах юго-западнее 60-квартирного жилого дома; земельный участок пл. 483,37 кв.м по адресу: Крапивинский район, в 93 м северо-западнее 60-квартирного жилого дома; земельный участок пл. 721,27 кв.м по адресу: Крапивинский район, в 218 м северо-западнее 60-квартирного жилого дома; земельный участок пл. 198,41 кв.м по адресу: Крапивинский район, в 690 м северо-восточнее с.Борисово; земельный участок пл. 234,23 кв.м по адресу: Крапивинский район, в 670 кв.м северо-восточнее с.Борисово. Уставный капитал общества – 138 175 000 руб. Общее количество выпущенных акций – 138175 шт. (все обыкновенные). Номинальная стоимость одной акции – 1000 руб. Численность работников – 5 чел. Выручка – 444 тыс.руб., внеоборотные активы – 129921 тыс.руб., оборотные активы – 8787 тыс.руб., капитал и резервы – 136495 тыс.руб., краткосрочные обязательства – 2213 тыс.руб., долгосрочные – нет, баланс – 138708 тыс.руб. Задолженность перед гос.внебюджетными фондами – 11 тыс.руб., задолженность по налогам и сборам – 270 тыс.руб. (на 30.09.2007г.). В реестр хозяйствующих субъектов, имеющих долю на рынке определенного товара более чем 35%, общества не включены. Акции правами иных лиц не обременены, ограничений на перепродажу нет.

Задаток перечисляется на р/с «Кузбассфонда»: 40410810300000000000 в ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области, г. Кемерово, БИК 043207001, ИНН 4200000380 и должен поступить не позднее 24.12.2007г. Средства платежа – рубли. К участию в аукционе допускаются физические и юридические лица, признаваемые покупателями в соответствии со ст. 5 ФЗ «О приватизации...», своевременно подавшие заявку, надлежащие оформленные документы и обеспечившие поступление задатка на счет «Кузбассфонда».

Документы, представляемые для участия в аукционе: а) заявка установленной формы; б) платежное поручение с отметкой банка об исполнении, подтверждающее внесение задатка в соответствии с договором о задатке, заключенным с «Кузбассфондом»; в) документ, подтверждающий согласие антимонопольного органа на приобретение претендентом пакета акций в установленных законодательством случаях; г) опись представленных документов в 2-х экз.; д) для юридических лиц дополнительно: копии учредительных документов, заверенные в установленном порядке; справка о наличии (или отсутствии) в уставном капитале доли РФ, субъекта РФ, муниципалитета; доверенность на лицо, имеющее право действовать от имени организации; решение органа управления претендента, разрешающее приобретение имущества; е) для физических лиц дополнительно: документ, удостоверяющий личность.

Аукцион проводится в соответствии с ФЗ «О приватизации...» от 21.12.2001г. № 178-ФЗ. Прием заявок для участия в аукционе, ознакомление претендентов с иной информацией об имуществе, условиями договора о задатке и купли-продажи имущества осуществляется по адресу проведения аукциона: г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4, 3 этаж (гостиница «Кристалл»), с даты опубликования информационного сообщения до 12 час. 24.12.2007г. по рабочим дням и часам. Дата определения участников аукциона: 26.12.2007г. в 10 час. Аукцион состоится: 26.12.2007г. в 11 час. Победителем аукциона признается лицо, предложившее в ходе торгов наиболее высокую цену за имущество. Протокол об итогах аукциона, имеющий силу договора, подписывается в день проведения аукциона. Победитель аукциона, при уклонении от подписания протокола, утрачивает внесенный им задаток. Договор купли-продажи заключается не позднее 5 дней после подписания протокола об итогах аукциона. Оплата имущества покупателем производится в порядке и сроки, установленные договором купли-продажи имущества. Телефон: (3842) 35-85-75, 35-83-17. www.kuzbassfond.ru.

Управление судебного департамента в Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантной должности государственной гражданской службы начальника отдела организационно-правового обеспечения деятельности судов и статистики.

Лица, претендующим на вакантную должность, необходимо иметь высшее юридическое образование, не менее двух лет стажа государственной службы (государственной службы иных видов) или не менее четырех лет стажа работы по специальности. Документы от претендентов принимаются в течение 30 дней со дня опубликования конкурса о приеме документов по адресу: г.Кемерово, ул.Красноармейская, 41, понедельник-четверг с 8-30 до 17-30, пятница с 8-30 до 14-30. Конкурсную документацию можно получить по указанному адресу. Дополнительную информацию можно получить по тел.: 36-21-79; 34-84-42.

И.о.начальника управления А.Н. ПОТАПОВ.

Управление судебного департамента в Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантной должности государственной гражданской службы администратора Кузбассовского районного суда г.Новокузнецка

Лица, претендующим на должность администратора суда, необходимо иметь высшее профессиональное образование (промышленное и гражданское строительство), или приравненное к нему образование, опыт практической работы не менее двух лет стажа государственной гражданской службы (государственной службы иных видов), или не менее четырех лет работы по специальности. Документы от претендентов принимаются в течение 30 дней со дня опубликования объявления о проведении конкурса по адресу: г. Кемерово, ул.Красноармейская, 41, каб. №102, понедельник – четверг с 9.00 до 17.00, пятница с 9.00 до 14.00. Дополнительную информацию можно получить по телефонам в управлении судебного департамента в Кемеровской области: 34-84-46, 34-84-42.

И.о.начальника управления А.Н. ПОТАПОВ.



Сцена из спектакля «Включите свет!».

«Кемерово – город вполне театральный»,

считает театровед, профессор Санкт-Петербургской академии театрального искусства Надежда Таршис.

«Круглый стол «7 спектаклей» – так назвали свою акцию руководители Кемеровского муниципального театра для детей и молодежи. Целью ее стало своеобразное промежуточное подведение итогов. Три года назад в театре поменялось многое: пришел новый главный режиссер Ирина Латыникова и новый директор Григорий Забавин; театр переехал в новое здание; кардинальным образом обновил репертуар; побывал на фестивалях в Волгограде, Иркутске, Омске... Все это – шаги по некоей лестнице, которая ведет... Куда? Чтобы разобраться в этом, и было решено устроить такой марафон: пригласив своих и столичных специалистов, отсмотреть за четыре дня семь спектаклей, составляющих сегодня основу репертуара. Итоги прошедшего семинара комментирует Надежда ТАРШИС.



Надежда Таршис.

роде с большим театральным предложением спектакль «Мамаша Кураж и ее дети», который идет у вас, имел бы большой резонанс, большой эффект, большой спрос... Здесь из соображений «не поймут», возможно, что-то приходится микшировать... Хотя я не думаю, что Брехт писал свои вещи для особо изысканной публики, в глухой ситуации он писал-то... И немая Катрин, которая в финале спектакля бьет по барабану, сама за себя говорит. Она бьет город. И в этом смысле брехтовский спектакль здесь, у вас, явно на своем месте.

– Мне, кстати, этот спектакль не нравится...
– Ну, тут могут быть споры. И славно! Это, кстати, вообще безумно хорошо, что спектакль способен провоцировать споры. Пусть будут. Между прочим, ТЕАТРАЛЬНЫЙ город делают как раз споры, разное отношение к театру.

– Вернемся к вопросу о МОЛОДЕЖНОМ театре. В чем его особенность сегодня?

– Вы знаете, вот у нас в Санкт-Петербурге есть «Молодежный театр» Спизака (он так называется), но не могу сказать, что он чем-то уж кардинально отличается именно в эту специфическую сторону... При том, что молодежь его обожает! Ну, ставят они «Женитьбу Белуги», «Три сестры»...

– Махровую классику?
– Да нет, там самая разная драматургия... Просто я хочу сказать, что пришло время уходить от таких вот клише – «молодежный театр», «молодежная пьеса», надо как-то иначе...

Когда-то, помню, очень давно, я впервые побывала на спектакле за границей. И меня поразила реакция зрителей: то один засмеется в одном конце зала, то (в другом месте пьесы) – другой.

Сумасшедшие? Нет! Люди просто позволяют себе индивидуальную реакцию. И это нормально.

Хотя театр, конечно, соборное искусство, ради этой соборности мы сюда и идем – так можно мне возразить. Но понимаете, какая вещь... С одной стороны – есть массовая культура (и это хорошо, я отношусь к ней без презрения), сама – «человек трамвая». Но искусство, которое является гуманитарной сферой, обязан обращаться к ИНДИВИДУАЛЬНОСТИ, к ЛИЧНОСТИ. И мы должны учитывать весь спектр интересов. Разных. Вот в этом, помоему, и заключается особенность молодежного театра. Он должен быть очень РАЗНЫМ. У вас, кстати, таков он и есть.

– А какие из увиденных здесь спектаклей вам больше всего понравились?

– Не скажу. Нет, правда, не смогу назвать. Я, наверное, в этом смысле испорче-

ное ядро вашего театра.

Скажу больше: я впервые услышала о режиссере Латыниковой, когда приехала на какой-то ваш фестиваль самодельных театров (впервые тогда была в Кемерово) и увидела ее спектакль «Ю».

– А это по пьесе Оли Мухомой!

– Да: Так вот, там была тоже эта прозрачная поэтичность. Можно даже сказать, что, оседая тут спектакль, я к вам сейчас сюда и прилетела. – Надежда Александровна, а как вы относитесь к тому, что у нас наступает «эра самодельности»? Никто не читает книг, но все пишут стихи. Никто не ходит в театр, но все играют на своих подмостках (в КВНАх и т.д.). Не ведет ли это к снижению планки ремесла? К депрофессиональности искусства?

– Бог или ангел не спрашивают, где им пролетать,



Сцена из спектакля «Мамаша Кураж и ее дети».

на профессиональ. Для меня все – пьеса. Ну, как можно сказать «завтрак я люблю больше обеда»? Абсурд ведь!

Но мне интересно было в вашем театре наблюдать вот что. Здесь есть черты индивидуальной режиссерской эстетики. Вот два спектакля Ирины Латыниковой – «Шестеро любимых» по Арбузову и распутинская проза «Живи и помни». При том, что нельзя равнять Распутина и Арбузова, в руках Латыниковой оба эти материала превращаются в равно поэтическое, прозрачное и стильное зрелище. В этом я вижу художествен-

над кем рассыпать те самые «божьи искры»... А потом, талант – это такое живое дело... Вот я вам скажу про наших студентов. Ведь принимаем черт знает что! (Можете так и написать). Представьте: театроведческий факультет, приходит девочка, двух слов связать не может, ее спрашивают, что вы слышали о Мейерхольде, а она говорит: «А, это который играет в театре Ленсовет»!

А через пару лет получают ПРЕЛЕСТНЫЕ студенты: тонкие, пытливые, начитанные, с живым умом. Понимаете, люди – живые, и

это ничем не перешибешь. Процент талантности одинаков во все времена и везде и возобновляется равномерно, в той же пропорции. Поэтому имеет смысл «стучать в барабан».

– Когда провинциальный театр ездит по фестивалям, получает призы – это и престижно, и интерес местной публики подогревается... Но «фестивальные спектакли» – особый случай. Бывает ведь, что любимый и городе, популярный у публики спектакль остается необласканным фестивалями. Обидно! Тем более, что нередко это вовсе не говорит о плохом качестве спектакля!

– Согласна, есть такая проблема. Но начнем с того, что фестивали – все разные, их очень много, каждый со своей эстетической программой, своими предпочтениями, и важно просто найти свой. Вот, например, мы только что вернулись с фестиваля «Жар-птица» из Омска, где откровенно было заявлено: «Ребята, мы никого сюда не отбирали, просто позвали на свой день рождения тех, кого приятно было увидеть».

И уверяю вас: даже при таком подходе фестивали получаются не хуже прочих, других, где работает строгое сито экспертов, где спектакли тщательно отбираются... Говорю вам как специалист, сама много раз выступала в этой роли...

С другой стороны, спектакли, вырванные из контекста своего города, своего зрителя, – это катастрофа. Это бывает просто бедствием, как-то, когда видишь, как прекрасное произведение искусства, вырванное из своей почвы, натурально гибнет на фестивальной просмолке, вот гибнет, как растение, вырванное с корнем! Поэтому я предпочитаю все же смотреть спектакли «на корню».

Еще одна беда фестивалей: театры из-за скудности средств приезжают туда не на весь срок, а на два дня: артисты отыграли свое – и до свидания! Теряется весь смысл: увидеть себя в контексте других, посмотреть, сравнить, напитаться впечатлениями...

Я уже не говорю о том, что феномен «фестивального спектакля» действительно существует. И есть «мастера», которые научились кроить, как по лекалам, нечто «фестивальное», с какими-нибудь «фишками». Но ведь искусство – это не есть «фишки». Это что-то иное.

– Так что, фестивали вообще не нужны?

– Нет, я так не сказала! Они нужны. Это какое-то кровопролитие процессов... Я только за то, чтобы театр не комплексовал, что его «не зовут», чтобы знал себе цену, накапливал силы, что-то такое растил в себе и зрителях... Потому что зрелость приходит как раз вот от этой кропотливой, повседневной работы...

Кстати, ваш спектакль «Шестеро любимых» вполне мог бы весьма достойно прозвучать на любом фестивале. Вот он – как раз из таких, из фестивальных. В нем есть некая отстраненность и при этом теплота, есть стильность, ритм, я бы даже сказала, музыкальность.

– Правда? Вы тоже его отметили? Мой любимый спектакль здесь!

– Дайте пожму вашу руку, солидарна.

Ольга ШПТАУС.
Фото Юрия Юрьева.

Тройное счастье Супруновых

За всю историю Междуреченска в родильном отделении центральной городской больницы было зарегистрировано всего два случая рождения тройни. Той, первой тройне – Елене, Михаилу и Виктору Широковым – уже по 18 лет. А вот Владиславу, Владимиру и Александру Супруновым нет еще и четырех месяцев. Но малыши уже стали известными в городе.

Мечтая о первенце в своей семье, 28-летние Андрей и Надежда Супруновы никак не ожидали, что их семья сразу же войдет в статус многодетной. Надежда – медицинский работник, рентгенолаборант. Андрей работает на участке конвейерного транспорта шахты «Распадская». Работа посменная, раньше и отдохнул бы подольше, но сейчас не может себе этого позволить. Постирать пеленки, ползунки, переодеть сыновей, собрать их на прогулку, спустить с пятого этажа коляску – то, с чем одной Надежде не справиться, стало теперь его обязанностью.

Имена для сыновей выбирали сообща. Андрей дал имена двум «старшим» сыновьям, которые родились весом более двух килограммов, а младшего – Владимира в честь святого князя нарекла Надежда с той целью, чтобы полторакилограммовый сыночек окреп и набрался сил. Мальчишки родились недоношенными, беременность протекала тяжело, в итоге пришлось делать кесарево сечение. Вовочка, как самый слабый, добирал вес в кув-

зе для недоношенных детей, сначала в роддоме, потом в детской больнице, так что домой мама с тройней попала только через месяц.

...Поначалу молодая семья ждала двойню, потому что аппарат УЗИ в первый раз «не заметил» третьего ребенка. Когда на последующих сроках беременности сообщили о тройне, первая мысль у супругов была: как же всем разместиться в тесной однокомнатной хрущевке? Ведь и за эту квартиру, которую взяли под ипотеку два года назад, еще долго придется рассчитываться. После рождения сыновей в комнате поместились только одна детская кроватка, третьему малышу приходится спать в коляске. Коляска у них пока тоже одна на всех. Когда выходят гулять, двух малышей кладут в нее, а третьего носят на руках.

В родне тройняшек ни у кого не было, мы первые отличились, – признается Надежда и вспоминает, как обрадовалась свереху, когда ей сообщили, что будет тройня. Андрей ведь тоже из многодетной семьи, родители его живут в Иркутске.

С тремя сыновьями забот теперь хватает, выручает мама Надежды и несколько раз в день приходит медсестра из детской поликлиники Надежда Анатольевна Красилова. Медсестра помогает кормить малышей, делает им массаж, лечебные процедуры.

В связи с рождением тройни шахта «Распадская» подарила семье Супруновых новый импортный холодильник, а руководство Распадской угольной компании и центральной городской больницы выделили материальную помощь. Администрация города преподнесла молодой семье на обустройство 50 тысяч рублей. Но главный подарок сделала администрация Кемеровской области. Ввиду такого неординарного случая было принято решение о выделении семье Супруновых двух миллионов рублей для приобретения четырехкомнатной квартиры. Накануне Дня матери глава города Сергей Шербаков от имени губернатора области вручил ключи от новой просторной квартиры многодетной семье Супруновых.

Людмила ХУДИК.

Календарь

В этот день родились

1701. Андерс Цельсий, шведский астроном, геолог и метеоролог.

1939. Галина Польских, актриса.

1940. Брюс Ли, мастер восточных единоборств, американский и гонконгский актер и режиссер.

1953. Борис Гребенников, поэт, музыкант, лидер группы «Аквариум».

1960. Юлия Тимошенко, украинский политик.

1963. Владимир Машков, актер.

События

1095. Папа Римский Урбан II благословляет первый крестовый поход.

1705. Пётр I издает Указ о формировании первого в России полка морской пехоты в составе 1365 человек. Ныне отмечается как День морской пехоты.

1812. Отступающие части 600-тысячной армии Наполеона начинают переправу через реку Березину. Бонапарт оставит там только пленными 25 тысяч своих солдат.

1895. Альфред Нобель подписал завещание, по которому его состояние поступило в фонд Нобелевской премии.

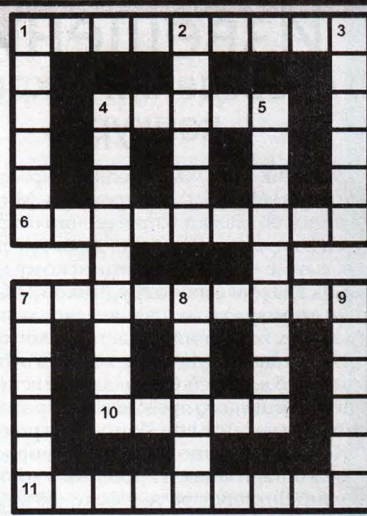
1971. Советская космическая станция «Марс-2» достигла планеты и доставляет на поверхность Марса капсулу с вымпелом, на котором изображен Герб Советского Союза. Спускаемому аппарату не удается совершить мягкую посадку и он разбивается о поверхность планеты, но все-таки становится первым предметом с Земли, оказавшимся на поверхности Марса.

Кроссворд

По горизонтали: 1. Искусственный обогрев помещения. 4. Небольшой дом в Китае, Корея. 6. Императрица, при которой особенно энергично производились перестройки в Кремле. 7. Отверстие в русской печи для усиления тяги. 10. Одна из Харит, постоянная спутница Гермеса, Афродиты и Диониса. 11. Документ, предоставляющий право на пользование чем-либо или на посещение чего-либо, а также само право на это.

По вертикали: 1. Устройство для стрельбы снарядами. 2. Английский балетный танец. 3. Часть света. 4. Старинный французский танец. 5. Усиление деятельного состояния. 7. Старинный плавный величавый французский танец. 8. Узкая долина с крутыми склонами. 9. Полный круг вращения.

8. Улицы. 9. Оборот. 10. Формирование. 11. Оружие. 1. Оружие. 2. Лезвие. 3. Быв. 4. Оружие. 5. Оружие. 6. Оружие. 7. Оружие. 8. Оружие. 9. Оружие. 10. Оружие. 11. Оружие.



Главный редактор Ю. И. КУХМАРЬ.

Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54. Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

Адрес редакции: 650991, ГСП, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Электронный адрес: official@knews.pole.net.ru, knews@knews.pole.net.ru, knews@knews.pole.net.ru. СПРАВКИ: по рекламе – 52-25-23, 52-22-03; по письмам – 52-50-45; по редакции – 52-32-74. Телефакс 52-12-10. Собственные корреспонденты: в Новокузнецке – 46-41-59, Междуреченске – 4-23-48, Прокопьевске – 6-02-58, Тяжинском – 2-17-94, Крапивинском – 25-156.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства. Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются в системах поиска Интернет и информационных продуктах компании «Мега», www.mega.kemeroovo.ru. Редакция не отвечает за содержание публикуемых объявлений. Время подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 19.35. Объем 4 п.л. Печать офсетная.

Тиражи во вторник, среду, пятницу – 14876; четверг – 40058; субботу – 16076; «Сад и огород» – 4387; «Свежий ветер» – 2000. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс». По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34. ОАО ИП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 220.

ОПОРА

Закон о бизнесе не понравился бизнесу

II

Год —

только начало

III

Конкуренция должна быть на конкурсах, а не на дорогах

IV—V—VI

Сегодня все чаще говорится о необходимости поддерживать и развивать малый инновационный бизнес. А что это — инновационный бизнес? Чего такого необыкновенного он может дать «простым» людям? Это мы попытались объяснить вместе с кемеровчанином, директором малого инновационного предприятия «Лаборатория голосовых технологий» Константином ДРЫГИНЫМ.

VII ➤

**IT — ТЕХНОЛОГИИ:
информация
без границ**

Фото Юрия Юрьева.

О чем думать Думе в пятый раз

16 ноября Госдума четвертого созыва провела последнее заседание, не без гордости заявив: «Мы создавали фундамент правовой системы России XXI века». Все, что от той Думы осталось сегодня, это принятые ею законы. Среди них немало тех, которые, так или иначе, изменили жизнь малого бизнеса. Деловая пресса (газета «Деловой Петербург», в частности) уже разделила их на самые «плохие» и «хорошие». Вот как это выглядит:

«Самый плохой закон для бизнеса — закон об обороте алкогольной продукции и его последствия. Длительное отсутствие акцизных марок усилиями правительства нанесло огромный ущерб всем предприятиям цепочки — от производителей до розничных продавцов. Кроме того, судя по сообщениям для бизнес-сообщества нужно считать и закон о ликвидации игрового бизнеса, и закон о долевом строительстве и участниках

строительного рынка, который был принят с целью защиты прав дольщиков и поставил застройщиков в крайне невыгодные условия. Закон о мигрантах сделал сельскохозяйственные рынки и строительные площадки безлюдными в первой половине года. Но с точки зрения социума эти законы нельзя признать такими уж плохими.

К самым хорошим принятым законам можно отнести долгожданный закон о развитии малого и

среднего бизнеса, который помог хотя бы рассудить, кто является малым бизнесом, а кто — средним, и закон об авторских правах и интеллектуальной собственности».

Так и не был принят закон, которого ждал весь российский малый бизнес, — о преимущественном праве выкупа по рыночным ценам помещений, находящихся в аренде. Закон был разработан и принят в первом чтении и, по прогнозам, готовился к принятию на

осенней сессии, но ему не повезло.

Не повезло и закону «О применении контрольно-кассовой техники». Госдума успела принять поправки к нему только в первом чтении (18 октября). Внес эти поправки депутаты намеревались освободить организации и частных предпринимателей, платящих ЕНВД, от обязательного применения кассовых аппаратов. Не получилось. Получится ли у пятого состава Думы?

Даже при беглом просмотре списка предпринимателей, приглашенных Кузбасской ТПП на очередной деловой завтрак в кемеровский ресторан «На старом месте», удивляла «однофамильность» первых руководителей. Среди них было немало супружеских пар. Впрочем, это объяснялось предложенной для обсуждения за завтраком темой: «Семья — опора бизнеса».



Папа, мама, дед и я — семейная компания

Семейные компании (семья владеет контрольным пакетом) — явление для России новое. Или старое, абсолютно потерянное за годы Советской власти. «Своим» можно верить, они не подведут, они, в отличие от работников наемных, могут трудиться даже даром, довольствуясь мечтой. Есть мнение, что семейный бизнес — один из наиболее успешных в мире.

Феномен семейного

бизнеса в том, что помимо получения прибыли, реальными ориентирами для него становятся семейные ценности, преемственность, не краткосрочный успех, а «долгиграющие» цели. Ну а мировой опыт показывает, что семейный бизнес особенно типичен для развивающихся рынков, где ограничен доступ к капиталу и низок уровень доверия в экономике.

Но есть и болевые точки семейного бизнеса. К

примеру, распределение портфелей и дивидендов между родственниками и другие специфические проблемы могут привести не только к краху бизнеса, но и к распаду семьи. Судя по вопросам, которые предприниматели задавали Сергею Кашинцеву, руководителю «Сибирского психологического центра», с некоторыми из этих проблем они уже столкнулись...

Деловой завтрак на

«семейную» тему Кузбасская ТПП провела не только для кемеровских предпринимателей. Ее обсуждали на подобных мероприятиях, прошедших в филиалах палаты в Киселевске и Прокопьевске. И повсюду тема семейного бизнеса вызвала неподдельный интерес.

Мы тоже обратимся к этой теме в одном из ближайших выпусков ОПОРЫ.

Игорь АЛЕХИН.

Простые деньги для малого бизнеса

Этой одной темой были связаны две деловые встречи предпринимателей Кемерово и Новокузнецка с представителями Промсвязьбанка. Их организатором выступила Кузбасская ТПП.

Цель обеих встреч — познакомить деловое сообщество региона с новыми финансово-кредитными программами, разработанными банком для эффективного развития малых предприятий.

Управляющий Кемеровским филиалом Промсвязьбанка Ольга Гайнетдинова и специалисты банка представили предпринимателям четыре программы кредитования малого и среднего бизнеса. Каждая программа — это набор сбалансированных предложений плюс индивидуальный подход с учетом особенностей бизнеса.

Первая группа потенциальных клиентов Промсвязьбанка — компании, которым требуется финансирование в размере до 3 миллионов рублей. Для них созданы

продукты «ПСБ-Первый беззалоговый» и «ПСБ-первый с частичным обеспечением». «В данном случае речь идет, прежде всего, о кредите самому владельцу бизнеса на развитие предприятия — например, на приобретение автотранспорта, торгового оборудования, товаров для перепродажи и т.п.», — пояснила Ольга Гайнетдинова. Клиентам, которым требуется финансирование оборотного капитала и прочих текущих расходов, мы готовы предложить продукт «ПСБ-Бизнес» в сумме

до 9 миллионов рублей».

Кредитная программа «ПСБ-Инвест», по характеристике, данной начальником отдела малого и среднего бизнеса Ниной Терехиной, «является идеальным предложением для решения инвестиционных задач среднего предприятия». Сумма кредита по этой программе — до 30 миллионов рублей.

Предпринимателей-участников деловых встреч заинтересовали услуги, предложенные Промсвязьбанком. По мнению многих, они действительно могут помочь активнее развивать местный бизнес (финансирование незавершенного строительства, кредиты для ведения международного бизнеса и многое другое).

Закон о бизнесе в Кузбассе не понравился бизнесу

Общественная палата Кемеровской области обсудила проект регионального закона «О развитии малого и среднего предпринимательства». Участники дискуссии не нашли в нем «конкретики», необходимой для развития малого и среднего бизнеса, предложили областным властям не торопиться с его принятием и обсудить его с предпринимательским сообществом.

Начальник департамента потребительского рынка и поддержки предпринимательства Елена Мазанько, представляя законопроект, пояснила, что он подготовлен в соответствии с федеральным законом № 209 «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», который вступает в силу с 1 января будущего года. Проект определяет предмет регулирования в сфере малого и среднего бизнеса, полномочия областных органов власти в этой сфере, создание общественно-экспертного совета как совещательного органа при губернаторе. Поддержку субъектов малого и среднего предпринимательства описывают статьи, следующие канве федерального закона, только они значительно короче, чем в законе № 209.

Как пояснила Елена Мазанько, проект регионального закона носит «рамочный характер», поэтому в нем не прописаны конкретные меры поддержки малого и среднего бизнеса. Это предполагается сделать отдельным законом о региональной программе поддержки предпринимательства. Такая практика уже существует в регионе. По ее данным, на реализацию подобной последней программы было направлено 62 млн. руб. из областного бюджета, и к ним удалось привлечь 90 млн. руб. бюджетных средств.

Однако собравшихся на пленарное заседание в первую очередь интересовало как раз то, почему проект закон содержит так мало конкретных положений о поддержке малого и среднего бизнеса. Исполнительный директор кемеровского регионального отделения «Опоры России» Софья Бизюкова спросила, не использовали ли разработчики проекта опыт других регионов, но, по словам Елены Мазанько, ни один из них подобный закон пока еще не принял.

Станислав Черданцев, управляющий бюро по надзору за соблюдением прав предпринимателей отделения «Опоры России», отметил, что региональный закон, безусловно, нужен, но нынешний проект «нуждается в тщательной технико-юридической проработке». Он сравнил его с федеральным законом и нашел, что тот более детализирован, даже количеством статей — 29, он больше проекта регионального закона (20 статей). По мнению господина Черданцева, для улучшения законопроекта следует внести в него «четкие механизмы» ответственности органов поддержки бизнеса и взаимодействия таких органов с субъектами малого и среднего бизнеса. А сам закон нужно принимать после обсуждения в деловом сообществе региона.

Представитель Управления Федеральной антимонопольной службы Анна Захаренко высказалась против предложенного законопроекта, поскольку его статья № 11 «Имущественная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства» противоречит федеральному закону «О защите конкуренции». Аналогичная статья федерального закона, по ее данным, прописана конкретнее и такого противоречия не содержит.

Сергей Сафронов, председатель комитета по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов областного Совета народных депутатов, выступил в поддержку предложенного законопроекта, т.к. «муниципалитеты торопят с этим решением». Оно позволит вывести из обязательной приватизации часть имущества муниципалитетов и передать его в качестве «имущественной поддержки» предпринимателям. Многие из них не в состоянии приобрести те объекты недвижимости, которые они сейчас арендуют у местных властей, а федеральное законодательство требует продать все подобное имущество на аукционах до 2009 года.

Предприниматель Валерий Грищенко не согласился, что нужно торопиться: «в спешке нет смысла, это формальный закон». По его мнению, следует провести «общественные слушания» по законопроекту в Общественной палате и в Кузбасской торгово-промышленной палате. Итог подвела Татьяна Алексеева, секретарь Общественной палаты. Она предложила создать «рабочую группу» из представителей палаты, облсовета и администрации для выработки «сбалансированного проекта закона», представив его в итоге предпринимательскому сообществу.

Игорь ЛАВРЕНКОВ.

P.S. Предложение, сформулированное Татьяной Алексеевой, несколькими днями раньше высказали и участники «круглого стола», за которым Кузбасская торгово-промышленная палата и Кемеровское областное отделение «ОПОРЫ РОССИИ» собрали не только предпринимателей, но и представителей науки, антимонопольного ведомства, прокуратуры.

Сообщив год назад о запуске шестого приоритетного проекта «Малый бизнес», администрация области так обозначила его цель: обеспечить развитие малого бизнеса на новом качественном уровне и выравнивание потенциала малого бизнеса муниципальных образований.

- Вы можете утверждать, что эта цель достигнута? - спросили мы у начальника департамента потребительского рынка и предпринимательства администрации Кемеровской области Елены МАЗАНЬКО накануне торжественного подведения итогов реализации приоритетного регионального проекта «Малый бизнес» (он состоится 30 ноября в Кемерове).

- Тут важно сразу обратить внимание на два очень серьезных момента, - заметила Елена Ивановна. - Во-первых: «выравнивание» не является синонимом «уравниловки», во-вторых - «выравнивание потенциала» это ни в коем случае не выравнивание темпов развития, что просто противоречило бы законам нормальной конкуренции. Говоря о выравнивании потенциала, мы имеем в виду цель: обеспечить малый бизнес наших, действительно очень разных муниципальных образований, одинаково ясными и работающими правилами игры, дающими равный доступ к информации, мероприятиям государственной и муниципальной поддержки, образованию, повышению квалификации и т. п.

Поэтому как в действующей среднесрочной региональной целевой программе поддержки малого предпринимательства на 2005-2007 годы, так и в недавно принятой новой программе на 2008 - 2010 годы есть как мероприятия, направленные, что называется, на общую пользу, так и шаги, позволяющие «подтянуть» те территории, где темпы развития малого бизнеса не достигают сегодняшнего среднеобластного уровня. Например, если мы предпринимает действия по совершенствованию законодательства, то мы делаем хорошо всем, независимо от уровня развития. Собственно Программа, по сути, и представляет собой комплексный план действий по созданию благоприятной для малого предпринимательства среды. Но опираться она должна на созданную инфраструктуру поддержки и развития предпринимательства. И здесь начинаются отличия.

Сегодня в Кузбассе 21 муниципальный фонд поддержки малого предпринимательства, а также Государственный фонд поддержки малого предпринимательства Кемеровской области, есть подразделения муниципальных фондов - бизнес-инкубаторы, бизнес-центры, учебные и учебно-деловые центры. Много ли это? Для того чтобы область занимала достойное место на фоне других российских регионов, этого на данный момент хватает (по числу малых предприятий Кемеровская область занимает 18-е место в Российской Федерации и 3-е место в СФО). Но для выравнивания потенциала малого бизнеса муниципальных образований явно есть над чем работать.

Именно развитие инфраструктуры поддержки, повышение уровня информационного обеспечения субъектов малого предпринимательства позволяют целенаправленно поддерживать отстающих. Для региона, где 34 муниципальных образования, работы тут явно не на

один год. Но важно другое. Наши муниципалитеты стали представлять интересные и жизнеспособные проекты. И мы готовы их всячески поддержать: ООО «Беловский трикотаж» получило возможность провести переоснащение производства. Теперь конкурировать с китайскими товарами станет легче. Проекты ООО «Здоровье» (Прокопьевск), ЗАО «Рено-Киселевская колбасная фабрика» по расширению и переоснащению производства позволят этим предприятиям пищевой промышленности выпускать более качественную и недорогую, по сравнению с ввозимой из других регионов, продукцию.

Учитывая все возрастающий спрос на продукцию предприятий строительной индустрии, мы профинансировали инвестиционные проекты ООО «Метель» (Прокопьевск) - создание участка по производству металлочерепицы и профнастила и индивидуального предпринимателя Натальи Решетниковой (Осинники) - расширение цеха по производству полимерпесчаной плитки.

Активно поддерживаем высокие, наукоемкие технологии. К примеру, проект ООО «П Спектр» позволит уже в ближайшее время реализовать новые возможности передачи данных в г. Полысаево (кабельное телевидение, Интернет). Причем особо хочу отметить: к числу приоритетов у нас отнесены проекты развития малого предпринимательства именно в малых городах и сельских районах - в этом году количество таких заявок на финансирование превысило 80 процентов от общего числа проектов, признан-



ных победителями конкурсов. Так что сейчас мы взяли необходимый нам старт, и на все перечисленные мероприятия в нашей программе запланированы серьезные средства, что тоже было непростой и длительной работой.

- Губернатор в своем послании областному Совету образно назвал малый бизнес «витамином роста экономики». Экономика каких муниципалитетов действительно

выросла за счет этого «витамина»?

- Есть целый ряд муниципалитетов, которые показывают хорошие темпы роста экономики при одновременном повышении в этом процессе удельного веса малого бизнеса. Очень важно и приятно, что в число лидеров, помимо наших главных городов - Кемерова и Новокузнецка, попали и муниципальные районы - Новокузнецкий, Промышленновский, Гурьевский. Там доля оборота малых предприятий в общем объеме оборота организаций муниципального образования в 2007 году составила от 30 до почти 50 %.

За счет чего удалось этого добиться? Поддержка малого бизнеса - всегда целый комплекс мероприятий. Средств на реализацию инвестиционных и прочих проектов, которые распределяются между предпринимателями на конкурсной основе, на всех все равно не хватит. Но можно сделать так, чтобы важной информации и стимулов роста на всех хватило. Информации сейчас стало больше, а доступ к мероприятиям поддержки, которые у нас разнообразны (а станут еще разнообразнее с декабря) - достаточный стимул для кузбасских малых предприятий достигать определенной планки, с которой потом можно достигать максимальных результатов. Так что поработали тут все: и областное управление предпринимательства, и местные власти, и инфраструктура поддержки. Очень ответственно подошли в Год малого бизнеса к своим обязанностям работники инфраструктуры поддержки малого предпринимательства городов Белова, Кемерова, Киселевска, Ленинска-Кузнецкого, Новокузнецка, Полысаева, Прокопьевска.

- За рубежом есть теория «стола на 4 ножках» - теория поддержки малого бизнеса. Четыре ножки - это информирование, обучение, консультирование и финансирование (причем именно в такой последовательности). Отрежь одну ножку, любую, и стол завалится. При том, что в той же Америке отстроена государственная система поддержки предпринимательства, получить деньги начинающему предпринимателю не проблема, грамотное использование денег и там - проблема. Там считают, что консультирование, информационная поддержка, и особенно программа продвижения товаров и услуг местных товаропроизводителей, просто необходимы. На сколько «ножек», по вашему мнению, опирается сегодня поддержка малого бизнеса в наших муниципалитетах? Изменилось ли это соотношение в ходе реализации проекта «Малый бизнес»?

- «Ножки» у нас присутствуют все, вопрос только в том, какие из них «хромают». Что касается финансирования и обучения, эти направления у нас уже стали традиционными и идут только по нарастающей. По мероприятиям «льготные займы», «субсидирование части процентной ставки по креди-



там» и «гранты начинающим» в этом году поступило 284 заявки. Процесс этот фактически непрерывный: 81 заявка на сумму более 106 млн. рублей уже признана победившей, и почти сто находятся на рассмотрении сейчас. В плане обучения у нас в этом году сразу две новые инициативы: актуальные обучающие программы для предпринимателей, 70 % стоимости которых возьмет на себя областной бюджет, а также специальные программы обучения по вопросам, связанным с вступлением России в ВТО - это мероприятие удастся провести целиком за счет области при поддержке федерального бюджета.

А такие «столпы», как информирование и консультирование, всецело зависят от уровня развития инфраструктуры поддержки малого бизнеса, которая в наших муниципалитетах имеет очень разную степень зрелости. Но при четком и глубоком понимании этой проблемы местными администрациями никаких неразрешимых ситуаций тут возникнуть не может.

- А вы не считаете, что качество поддержки малого бизнеса в муниципальных образованиях напрямую зависит не только от желания, но и от профессионализма чиновников местных администраций, по долгу службы отвечающих за эту поддержку? Может, разработчикам проектов поддержки малого, а с нового года уже и среднего бизнеса стоит запланировать обучение не только предпринимателей, но и чиновников? Ведь сегодня знание маркетинга для них необходимо как воздух. Только помогая предпринимателям продвигать свои товары и услуги на рынок (и за рубежи муниципалитета, в частности), можно увеличить поступления в местные бюджеты. Согласны ли вы с этим? И планируете ли такое обучение?

- Это правильная постановка вопроса. Любой чиновник должен быть озабочен проблемой своего профессионального роста и просто расширения кругозора. В комитете по совершенствованию управленческой дея-

тельности при областном управлении в этом году уже прошли обучение 40 специалистов местных администраций по направлению «Проблемы становления предпринимательства в Кузбассе».

В этом году мы намерены реализовать специальный большой обучающий семинар для специалистов организаций инфраструктуры поддержки малого предпринимательства и представителей органов власти. Он будет касаться проблемы вступления России в ВТО.

- И, естественно, предпринимателей волнует такой вопрос: проект «Малый бизнес» завершается в этом году окончательно? Или есть надежда, что он надолго останется приоритетным для Кузбасса? И что нового можно ожидать в нем в связи с вступлением в действие федерального закона «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»?

- Конечно, проект «Малый бизнес» находится еще только в начале своего долгого пути. В 2007 году мы взяли хороший старт, и жалко было бы такое начинание оставить без продолжения. Региональная программа поддержки на 2008-2010 годы - фактически и есть план реализации этого, самого молодого для области, регионального проекта.

А что касается федерального закона о малом и среднем бизнесе, вступающего в силу с января, он расширит круг нашей деятельности и ответственности - вводится понятие среднего предприятия. Он должен также поспособствовать налаживанию эффективного диалога бизнеса и власти для соблюдения интересов предпринимателей. У нас заходил сегодня разговор об Америке, так вот я хочу напомнить, что Федеральное агентство по делам малого бизнеса США, помимо финансирования и оказания информационно-образовательных услуг, рассматривает утвержденные Конгрессом законы и участвует в слушаниях от имени малых предприятий. Кроме того, специальный отдел агентства оценивает, как отразится на деятельности малых предприятий предписания законодательного характера.

Многие сегодняшние проблемы малого и среднего бизнеса Кузбасса могут эффективно решаться, только имея под собой соответствующую законодательную базу общероссийского уровня. Для реализации федерального закона необходимы конкретизирующие, продуманные подзаконные акты, например, об особенностях участия СМП в процессах приватизации, нужно также, разумеется, вносить изменения в Налоговый кодекс РФ...

В ближайшее время на заседании коллегии областной администрации будет рассмотрен проект закона о развитии малого и среднего бизнеса в Кузбассе. Поэтому можно сказать, что совершенствование законодательства у нас не прекращается ни на минуту.

Распространила Вера КАРЗОВА.
Фото Юрия Юрьева.

Появление на российском (кузбасский – не исключение) рынке пассажироперевозок индивидуальных предпринимателей связано с возникновением на улицах наших городов коммерческих рейсов. Сейчас мало кто помнит, что они появились там, где не могли наладить перевозки пассажиров муниципальные или государственные предприятия, потерявшие за время перестройки экономики с социалистических на рыночные рельсы свою былую мощь. Теперь же, когда практически все муниципальные автотранспортные предприятия окрепли, акционировались, то есть стали такими же «частниками», как собственники коммерческого транспорта, во многих муниципалитетах о рыночном равенстве этих хозяйствующих субъектов словно забывают. В малых же городах, не имеющих своего муниципального транспорта, местная власть по-прежнему благоволит к государственному предприятию. Свидетельство тому – регулярные обращения индивидуальных предпринимателей в прокуратуру, антимонопольное ведомство и арбитражный суд. И, несмотря на разность претензий, предъявляемых перевозчиками больших и малых городов Кузбасса к местным администрациям, основа у этих претензий одна – ущемление прав индивидуальных предпринимателей, осуществляющих пассажирские перевозки по муниципальной маршрутной сети. Почему такое происходит? Попробуем разобраться вместе с участниками этого рынка.

Юрга По системе двойных стандартов

строятся сегодня взаимоотношения между властью города и перевозчиками пассажиров.

О законодательной базе

Очень обще, если не сказать скупо, о пассажирских перевозках упоминается в федеральном законе от 06.10.03г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации». Согласно подпункту 7 п. 1 ст. 16 указанного закона создание условий для предоставления транспортных услуг населению и организация транспортного обслуживания населения в пределах городского округа относятся к вопросам местного значения городского округа.

Органы местного самоуправления регулируют эту деятельность, издавая муниципальные правовые акты (ст. 17 закона). Кроме того, в Кузбассе действует закон Кемеровской области от 08.10.04г. № 72-ОЗ «Об организации перевозок пассажиров автомобильным и электрическим транспортом общего пользования на территории Кемеровской области», где определяются основные направления деятельности органов местного самоуправления в сфере организации транспортного обслуживания населения.

Юргинский городской Совет в соответствии с федеральным и област-

ным законодательством принял соответствующие постановления, а глава города Юрги утвердил Положение о конкурсе на право выполнения пассажирских перевозок по маршрутной сети города, причем с 2000 года это уже третий по счету нормативный акт главы города, которым регулируется отбор перевозчиков.

Впрочем, как показывает практика, наличие нормативной базы в Юрге вовсе не стало залогом правовой защищенности предпринимателей. Так, Управление Федеральной антимонопольной службы по Кемеровской области в мае 2005г. признало администрацию г. Юрги нарушившей п.1 ст.7 ФЗ «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности в отношении ряда предпринимателей г. Юрги, осуществляющих пассажирские перевозки. Администрации Юрги выдано предписание антимонопольного органа о создании предпринимателям равных с другими условий ведения предпринимательской деятельности.

В феврале 2005г. Арбитражным судом Кемеровской области вынесено решение о признании недействующими отдельных положений постановления главы г. Юрги от 07.07.05г.

№44 с приложением №1 «Положение о конкурсе на право выполнения пассажирских перевозок по муниципальной сети города» и приложением №2 «Состав транспортно-конкурсной комиссии».

Дважды, сначала в июле 2006 г., затем в июне 2007 г., по иску одного из предпринимателей Арбитражный суд признавал недействительными результаты проведенного конкурса по отбору перевозчиков на право перевозки пассажиров по одному из маршрутов муниципальной сети города Юрги. При этом судебные решения исполнялись со стороны администрации только после вмешательства прокуратуры и службы судебных приставов.

О конкурсах

В конце октября администрации Юрги вновь провела конкурс среди перевозчиков пассажиров на право пользования муниципальной маршрутной сетью. Особенностью данного конкурса является то, что в нем повторно пришлось принимать участие перевозчикам, которые ранее уже были признаны победителями аналогичных конкурсов. По мнению администрации, периодическое лишение предпринимателей права пользования маршрутной сетью и постановка их перед необходимостью повторного прохождения процедуры конкурсного отбора будет являться стимулом для повышения качества перевозочного процесса.

Несостоятельность такого подхода к созданию условий для перевозчиков пассажиров, на мой взгляд, очевидна. Однако в рамках небольшой статьи, боюсь, мне не удастся передать всю драматичность сложившейся ситуации. Отмечу лишь, что девять предпринимателей просто отказались принимать участие в конкурсе и обжаловали действия администрации в Арбитражный суд. Обжаловано предписание антимонопольного органа о создании предпринимателям равных с другими условий ведения предпринимательской деятельности.

В феврале 2005г. Арбитражным судом Кемеровской области вынесено решение о признании недействующими отдельных положений постановления главы г. Юрги от 07.07.05г.

перевозок по несколько лет и не имевших ранее серьезных нареканий в свой адрес по качеству перевозки пассажиров. Оказывается, одним из новшеств, введенных администрацией в условия отбора перевозчиков, стал зачет предпринимателем его участия в оказании социальной помощи муниципалитету. В этой связи возникает вопрос не риторический: «Какая же связь между качеством перевозки пассажиров и участием перевозчика в социальном партнерстве, каким бы благом оно ни было?» А между тем, для большинства предпринимателей доходы от деятельности по перевозке пассажиров являются единственным источником существования. Теперь условный предприниматель, нарабатывая солидный опыт, создавая дорогостоящую автобазу, остается без работы. Без работы остался и нанятый им персонал. Как это все увязать с принципами поддержки малого и среднего предпринимательства, декларируемыми законодательством? В чем же на самом деле заключается смысл бездумного «перетасовывания» действующих перевозчиков, замены опытных перевозчиков на новичков? Ответ на эти вопросы может быть много. Есть они и у предпринимателей. По мнению большинства из них, действующие перевозчики пассажиров с учетом обычных делового оборота должны иметь приоритетное право на заключение с администрацией города договоров на осуществление пассажирских перевозок по муниципальной маршрутной сети города. Такая практика уже давно нашла законодательное отражение в сфере регулирования, например, арендных отношений и других вещных прав.

Предприниматели не против конкурсов. Безусловно, при имеющемся количестве желающих осуществлять перевозочную деятельность претендентов надо отбирать исключительно на конкурсной основе. Имеются в виду случаи, когда в силу объективных обстоятельств действующий перевозчик в установленном порядке лишается права осуществлять перевозку пассажиров по тому или иному муниципальному маршруту (с ним расторгается договор) или когда открывается новый маршрут. Принуждение же предпринимателей повторно подтверждать свое право на пассажирские перевозки по муниципальной сети безосновательно и противозаконно.

Однако наиболее правильные ответы, по всей видимости, по всей видимости, появятся по окончании судебных разбирательств, которые уже начались в Арбитражном суде Кемеровской области.

Об организации перевозок

В Юрге перевозками пассажиров занимаются несколько десятков предпринимателей. При этом каждый из них имеет в собственности от одного до пяти автобусов (в основном). Договором на перевозку пассажиров для администрации предусмотрены обязательства по координации деятельности перевозчиков, а также обязательства о включении автобусов перевозчиков в сводное расписание



Фото Юрия Юркова.

движения автобусов по каждому муниципальному маршруту. Однако до настоящего времени такого графика ни на одном из имеющихся муниципальных маршрутов нет.

По требованию Госавтонадзора, предприниматели вынуждены самостоятельно разрабатывать такие графики. Однако понятно, что они заведомо имеют фиктивный характер, поскольку расписание движения автобусов одного предпринимателя не увязано с расписанием движения автобусов других предпринимателей, работающих на том же муниципальном маршруте.

Очевидно, что до момента разрешения вопроса о графиках движения автобусов на муниципальных маршрутах не может быть разрешен вопрос об организации надлежащего диспетчерского регулирования этого движения. Потому в Юрге нет ни того, ни другого.

Сергей ЯКУШЕВ,
гендиректор
ООО «Информконсалт»

Междуреченск

Надо уметь договариваться

Междуреченским властям за несколько лет удалось решить проблему перевозок льготных категорий в транспорте общего пользования, включая частный.

Еще три года назад льготники в Междуреченске стояли на остановках в ожидании государственного автобуса (в городе никогда не было своего муниципального транспортного предприятия). А если учесть, что парк государственного ПАТП насчитывал чуть более двух десятков автобусов, и в основном этот транспорт был изрядно износившийся, то ожидать «бесплатного» автобуса приходилось долго. Но в те годы только государственное предприятие получало дотацию из областного бюджета, понашившую выдающуюся сумму в 10 миллионов рублей. Около сотни коммерческих автобусов, которые в городе осуществляли 80 процентов перевозок, ездили с табличками «Льгот нет». Это вызвало многочисленные недовольства, выражающиеся даже в судебных разбирательствах пенсионеров с властью.

Частники отказывались возить льготников даже за полцены и ставили вопрос о полагавшейся им дотации, требуя при этом гарантий, что дотации получат в полном объеме и без задержек. Городской власти удалось договориться с ними только в 2005 году, гарантировав при необходимости использование средств из бюджета города. Тогда пассажиры-льготники стали бесплатно перевозиться все коммерческие автобусы.

Но это была временная схема. Всем было понятно, что администрация города такой воз долог тянуть не сможет. Рассматривались (с участием специалистов администрации области) разные варианты дальнейшего разрешения этой проблемы. И «золотая середина» была найдена. Сегодня льготников в

шахтерском городе перевозят не все частники, а только те, кто получил это право на конкурсе. На таких автобусах выставлены таблички: «Льготный».

Удалось ли при этом решить все проблемы пассажироперевозок в Междуреченске?

Петр ЛЯМИН, первый заместитель главы города по городскому хозяйству:

По закону о местном самоуправлении муниципалитеты обязаны содержать дороги, развивать их на территории муниципального образования, а также создавать условия для транспортного обслуживания населения. Лет 8-10 назад, понимая, что

государство никогда не решит проблему транспортного обслуживания, стали привлекать частных перевозчиков. Дело было новое. Мы изучили опыт городов, где уже развивалось предпринимательство в этой сфере.

Учитывая специфические условия, взяли лучшее из того, что было. Чтобы навести порядок на рынке, упорядочить работу перевозчиков, создали специальную службу – так называемую единую диспетчерскую. Она содержится за счет бюджета города. Это инструмент муниципалитета, с его помощью мы навели порядок в транспортном обслуживании населения. На содержание единой диспетчерской службы из городского бюджета в год тратится 1 млн. 600 тысяч рублей. Мы не привлекаем деньги перевозчиков на содержание диспетчерской службы, потому что считаем: правила устанавливает тот, кто платит деньги. Муниципалитет полностью содержит диспетчерскую и отвечает за организацию работы по транспортному обслуживанию населения.

Частник, в свою очередь, отвечает за свои автобусы, которые он выкупает на маршрут. Постепенно, открыто разговаривая со всеми участниками этого рынка, разъясняя позицию власти и населения, мы навели в этом вопросе порядок.

Понятно для всех правила игры вырабатывали, опираясь на исследования, для чего привлекали науку. Студенты КузГТУ (там есть кафедра транспорта) по заданию муниципалитета просчитали пассажиропоток на всех направлениях, определили, сколько всего должно быть автобусов, маршрутов, количество

транспорта на каждом маршруте, кто в основном ездит на этих маршрутах, на какое количество льготников в среднем они ориентированы.

В Междуреченске 24 тысячи льготников федерального и областного подчинения. Нам на этих людей дается столько же денег, как и другим городам Кузбасса. Нас эта сумма, конечно, не устраивает, потому что мы имеем абсолютно четкие данные, сколько у нас льготников перевозится. Мы тщательно изучили и зимний, и летний пассажиропоток. Из федерального бюджета на перевозку льготных категорий город получает чуть больше миллиона рублей в месяц, а требуется в зимнее время 1 млн. 700 тысяч в месяц, в летнее – 2 млн.100 тысяч.

Какой выход? Дают нам из федерального и областного бюджета на перевозку льготников 12 миллионов в год, на эту сумму мы и проводим конкурсы на право перевозки льготных категорий пассажиров. В итоге получается, что если на городские маршруты выходит всего 94-96 автобусов, то только 29 из них перевозят льготников. Было бы денег больше, льготников возили бы все автобусы. Поэтому конфликт сегодня между жителями и организаторами этого процесса не изжит. Есть льготная категория людей, которым нужно помогать адресно.



года выпуска могут уже не пройти конкурс. А ведь они не выработали еще свой ресурс, за них только-только перестали выплачивать кредит (обычно кредиты берут на три года). И что? Сейчас они встанут под забор. Вот это беспокой. Новый автобус должен семь лет работать в полную силу, а мы, бывает, уже через три года не знаем, куда его деть. С другой стороны, если бы не конкурсы, то, может быть, и не было бы в городе такого количества новых автобусов. В этой связи, на мой взгляд, для перевозчиков было бы выгодней конкурс проводить не на пять лет, как сейчас это делается, а на семь и более.

С января 2005 года частным перевозчикам начали платить дотации за перевозку льготников. Теперь 29 автобусов перевозят льготников на основании проведенного конкурса, у

Федеральный и областной бюджет должны дать деньги на то количество поездов, которое посчитано и доказано. Кому-то надо проехать 40-50 раз в месяц, а кому-то всего несколько раз. Пока же средний показатель – 50 рублей в месяц на одного льготника. В России есть территории, где на поездки льготников предусматривается до 400 рублей в месяц. Думается, что человек, получив даже 200 рублей, смог бы ездить на любом автобусе в любую точку города. При этом транспортники будут зарабатывать, им не нужно будет выпрашивать дотацию. Все от этого только выиграют. Например, банк «УралСиб» предлагает сегодня программу «Социальная карта жителя». Она проста: банк выпускает пластиковую карточку, она персонализирована. Пассажир заходит в автобус, опускает карту в терминал – сумма за проезд снята. Эта система позволяет осуществлять четкий контроль за тем, сколько пассажиров льготных категорий воспользовалось в течение месяца общественным транспортом. Программа не очень дорогая. Чтобы, например, внедрить ее в нашем городе, надо затратить 5 млн. рублей. Участники рынка готовы часть своих денег вложить, чтобы в автобусах установить терминалы, банк готов работать, но, к сожалению, бюджет не может гарантировать 100-процентный

возврат денег людям, которые этой льготой пользуются. Страдают все. Думаю, рано или поздно транспортные перевозки перестанут дотировать, а позволят участникам этого процесса работать в рыночных условиях. В организации работы все участники процесса, будь то частник или государственный перевозчик, должны иметь равные условия, все должно делаться открыто, гласно и через конкурсы. Конкурсы мы сначала проводили на один год, потом увидели, что перевозчики начинают покупать автобусы лучшего качества, и им нужна гарантия, что если сегодня они вложили деньги, то хотя бы за три-пять лет они окупят свои затраты. Следующий конкурс провели уже на три года, а вот сейчас будем проводить на пять лет. Перевозчики поняли, что мы четко выполняем свои условия. Из 29 автобусов, перевозящих сегодня льготников, владеет 12 – государственное предприятие, а 17 – частники. Хотя частники не горят желанием перевозить льготников, но в конкурсе они участвуют и положенную сумму за перевозку льготников получают ежемесячно, после сдачи подтверждающих документов.

Наш опыт доказывает, что мы сняли главную проблему: люди на остановках в ожидании автобуса уже не стоят. Правда, есть другие проблемы, но мы и их начинаем решать. Главное для власти – обеспечить безопасность пассажиров. Цель власти – защитить людей, а цель перевозчиков – получить прибыль. В наших интересах направлять эти обе цели по одному вектору.

Если бы каждому льготнику давали льготы в натуральном виде, от этого бы выиграли и пассажиры, и перевозчики. И эти расходы ничем не покрывались. За эти десять лет настолько выросла стоимость запчастей, топлива...

Например, если подмеса года назад аккумулятор стоил 4 тысячи, то сегодня приходится покупать его уже за 7-8 тысяч. Про цены на бензин и говорить не приходится. А все это влияет на себестоимость перевозок. Потому мы пока не имеем возможности покупать или строить для себя большие боксы, создавать базу – живем на арендованных. Все деньги уходят на замену автобусов. Я не езжу в отпуск уже много лет, потому что все деньги, которые мы зарабатываем, приходится направлять на развитие. За эти годы столько сил уже затрачено на организацию этого бизнеса, что просто жалко бросить его. И с годами проблем меньше не становится – на смену одним приходят другие.

Записала
Людмила ХУДИК.
Фото автора.

Продолжение темы на стр. VI

Кемерово

Договор дорожке денег

Пропуском на любой муниципальный маршрут для предпринимателей служит договор на перевозку пассажиров, который с ним заключает местная администрация. Владелец маршрутного такси в Кемерове, прежде чем получить под договором вожденную подпись заместителя главы города, начальника Управления жизнеобеспечения городского хозяйства Владимира Вильчикова, должен сначала заручиться подписью руководителя того автотранспортного предприятия, где он арендует бокс и маршрут.

Это не оговорка. Муниципальные маршруты в областном центре до нынешнего года делились между крупными автотранспортными предприятиями. Деление это происходило по-разному. Сначала - по схеме, оставшейся в наследство от распределительной социалистической системы. Потом - на торгах, где в одном лоте выставлялось несколько маршрутов - автобусные и таксомоторные. Последняя схема считалась (у директоров ПАТП) наиболее справедливой, потому как позволяла автопредприятию за счет таксомоторных маршрутов (где все пассажиры - с «живыми» деньгами) хотя бы частично компенсировать потери от автобусных маршрутов (где большая часть пассажиров - льготники и владельцы проездных билетов).

Те ПАТП, чей автопарк не в силах был сам обслуживать доставшиеся таким образом маршруты, нанимали «частников», имевших, как пра-

вило, только «пазики», а значит, готовых работать только в качестве маршрутных такси. Шли на это индивидуальные предприниматели. Те, у кого не было своей материально-технической базы. При этом владельцы «маршруток» не только платили ПАТП за аренду бокса, услуги механика, врача, но и - по негласному договору - ежемесячно возмещали убытки, которые несет автопредприятие на автобусных маршрутах, в частности, стоимость ГСМ.

«Кемеровская транспортная компания» не была в этом смысле исключением. Более того, «живые» же деньги предприниматели ежемесячно платили руководителю «КТК» и за аренду таксомоторных маршрутов - сначала по 500, а потом по 1000 рублей ежедневно с каждого «пазика». Но, самое главное, никаких подтверждающих эти «взносы» документов никто предпринимателям не выдавал. К чему ведет такая зависимость, догадаться

нетрудно: не заплатишь - не поедешь!

Система эта действовала не один год и могла еще долго оставаться незбылемой, не появившись в рядах перевозчиков-арендаторов чужак. Легендарный (по легендарности он уступает только Виталию Раздаеву) нападающий футбольной команды «Кузбасс» Сергей Пыжов, хотя к тому времени уже десять лет и поработал в бизнесе, такие правила игры не принял. Он по старой спортивной привычке пошел в атаку - отказался платить деньги за аренду маршрута, а деньги на бензин сдавал в кассу. Сегодня копии чеков, подтверждающие это, приобщены к жалобе Пыжова в Управление ФАС по Кемеровской области и его заявлению в прокуратуру области.

Договор с Пыжовым на новый срок заключать отказались. «В связи с невыполнением расписания движения», - как письменно объяснил начальнику муниципального предприятия г. Кемерово «УЕЗТУ» Вадиму Колошницину генеральный директор «Кемеровской транспортной компании» Сергей Борисов. На совещании в Управлении ФАС по Кемеровской области Колошницин уточнил формулировку Борисова: нарушал Пыжов регулярность выполнения рейсов. Обоснованность этих претензий весьма сомнительна: в договоре с Пыжовым значится «резерв», - какой регулярности выполнения рейсов можно требовать от транспорта, находящегося в резерве? Ответить на него утвердительно, значит, признать, что Пыжов прав, и надо возобновить с ним договор. Администрация на это не идет.

Но не менее важно получить ответ на другой вопрос: на каком основании судить договора, заключенного индивидуальным предпринимателем Пыжовым с администрацией города, решающие коммерческие структуры - «Кемеровская транспортная компания» и муниципальное предприятие

«УЕЗТУ» (чтобы выяснить это, УФАС запросило уставные документы обоих)?

Муниципальное предприятие г. Кемерово «УЕЗТУ» («Управление единого заказчика транспортных услуг») - второе после ПАТП лицо, с которым администрация заставляет индивидуальных предпринимателей согласовывать свой договор на пассажирские перевозки. Предприниматели считают, что это, скорее всего, для того, чтобы лишний раз убедиться, что они не значатся у «УЕЗТУ» в должниках. Дело в том, что по тому же договору с городской администрацией перевозчики должны «компенсировать» затраты МП г. Кемерово «УЕЗТУ» по организации перевозок и диспетчерскому руководству в размере согласно калькуляции, утверждаемой заказчиком». Сумма возмещения затрат по обслуживанию 1 планового транспортного средства с 1 июля 2007 года установлена в размере 2 тысяч рублей в месяц.

Сомнения предпринимателей в правомочности этих действий мы попросили подтвердить или рассеять Управление Федеральной антимонопольной службы по Кемеровской области. Оказалось, что оно также «считает» неправомочным делегирование функций органа местного самоуправления муниципальным предприятием. «Взимание МП «УЕЗТУ» с индивидуальных предпринимателей денежных средств на «возмещение затрат по обслуживанию одного планового транспортного средства», по мнению антимонопольного органа, также является незаконным, потому как услуги МП «УЕЗТУ» по организации пассажирских перевозок в городе Кемерово оплачиваются за счет средств местного бюджета на основании муниципального контракта», - таким был официальный ответ редакции и.о. начальника Управления ФАС по Кемеровской области Нины Елбаевой.

Ну а ООО «Кемеровская транспортная компания» оказалось просто новой вывеской ПАТП-2, ставшего на днях известным всему Кузбассу благодаря финансовым махинациям директора Владимира Альбрехта. Сейчас, по требованию губернатора, в них разбирается областная прокуратура. Но то, что Альбрехт сумел убедить 57 ИП и водителей помочь спасти предприятие, оформив кредит на себя, как на физлиц, - цветочки по сравнению с тем, как через год он обвел вокруг пальцев акционеров ПАТП-2. Сначала убедил их избрать на свой пост некоего Сергея Юрлова, который на следующий же день продал все недвижимое имущество предприятия (по цене в 10 раз ниже рыночной) ООО «Кемерово-пассажиртранс», где директором и единственным собственником был...

Сергей Юрлов. Но деньги от продажи имущества в ПАТП-2 не поступили. Альбрехт успокоил акционеров тем, что «Кемерово-пассажиртранс» - дочерняя компания ПАТП-2, сделка эта нужна, чтобы получить большой кредит (ПАТП его не дают из-за плохого баланса). Через год те же акционеры были ошарашены новым известием: активы предприятия (земля, недвижимость) проданы, причем по дешевке, ООО «Кузбасслегпром»... Череда судебных разбирательств в арбитражных судах разных уровней ничего практически не дала - вернуть свою собственность акционерам до сих пор не удалось. ПАТП-2, переведя транспорт и людей на арендованные площади бывшей автоколонны-1241, где бытовые условия практически отсутствовали (воду рабочие привозили с собой из дома в бутылках, а туалетом им служили кусты), постепенно дошло до банкротства. А на свет появилось новое детище Альбрехта - ООО «Кемеровская транспортная компания» с директором Сергеем Борисовым. На деле же командовал парадом Владимир Аль-

брехт (лично ему и платили за аренду муниципальных маршрутов индивидуальные предприниматели), Юрлов и Борисов были «на подмоге».

Можно было бы сомневаться, знали ли в администрации города, кому доверили согласование своих договоров с предпринимателями о перевозке пассажиров. Но через неделю-другую после совещания в антимонопольном ведомстве весь подвижной состав «Кузбасской транспортной компании», вышедший утром на муниципальные маршруты, вечером того же дня (по команде г-на Вильчикова) прибыл не в родное «стойло», а на территорию ПАТП-3. Вместе с дневной выручкой, которую велено было сдать директору ООО «Прогресс Автолайн» Павлу Мальцеву - одному из арендаторов ПАТП-3.

- Вы стали новым собственником «Кузбасской транспортной компании», - поинтересовалась у Мальцева по телефону.

- Вы можете перезвонить завтра? Я согласую официальную точку зрения.

- А что, есть и неофициальная точка зрения?

- Мне надо согласовать с администрацией города, просто-напросто.

- То есть это не ваш добровольный шаг?

- Нет.

Произошло ли это «великое переселение» из-за боязни, что из-за грядущих морозов на городские маршруты не выйдут сразу 47 автобусов «КТК» (условия для зимовки там не созданы), или по каким-то другим причинам, непонятным остается одно: почему такой тепловой заботой администрация в лице г-на Вильчикова окружила Владимира Альбрехта, а не индивидуального предпринимателя Сергея Пыжова? Почему за все аферы Альбрехта она не лишила его права пользоваться муниципальной маршрутной сетью?

Вера КАРЗОВА.

деловой калейдоскоп

От качества управления — к качеству жизни

Вопрос повышения профессионализма кадров как необходимое условие для повышения качества жизни стал центральной темой обсуждения на торжественном приеме в честь новых членов Кузбасской торгово-промышленной палаты, состоявшемся на прошедшей неделе в Новокузнецке.

Руководители 11 предприятий и организаций, которым Татьяна Алексеева, президент Кузбасской ТПП, член Общественной палаты РФ, секретарь Общественной палаты Кемеровской области, торжественно вручила членские билеты, как уже стало традицией всех деловых приемов Кузбасской

ТПП, приняли участие в обсуждении интересующих предпринимателей вопросов. На этот раз речь шла о качестве управления. Участники мероприятия сошлись во мнении, что российская экономика на сегодняшний день остро нуждается в умелых управленцах. Это - залог конкурентоспособности нашей экономики.

Директор Новокузнецкого филиала Кузбасской ТПП Нина Новгородцева отметила, что «на протяжении последних трех лет члены палаты неоднократно обсуждали вопросы и проблемы, связанные с кадровым обеспечением. Вопрос кадрового обеспечения отраслей Кузбасса стал одним из ключевых на

заседании правления палаты».

Новую образовательную программу «Деловое администрирование и управление проектами организации» представил кандидат философских наук, директор Новокузнецкого филиала - института КемГУ Владимир Гершгорин. Участники программы приобретут

опыт принятия и реализации управленческих решений, выхода из критических ситуаций, получат навыки разработки и управления своими проектами.

Директор Новокузнецкого строительного техникума Юрий Корнеев рассказал об опыте зарубежных стран, где по некоторым образовательным программам нет государственных стандартов, а существует контроль со стороны общественных организаций за их регламентацией. «В России эти функции могла бы выполнять торгово-промышленная палата».

Участники торжественного приема с интересом заслушали информацию президента Кузбасской ТПП Татьяны

Алексеевой о работе комиссии по вопросам образования и науки и комиссии по вопросам экономического развития и предпринимательства Общественной палаты Кемеровской области, результатом которой стала в том числе инициатива создания на уровне правительства РФ программы «Национальные трудовые ресурсы». Говоря о необходимости повышения профессионализма кадров, Татьяна Олеговна привела в качестве примера Президентскую программу подготовки управленческих кадров, как убедительный образец реальных инвестиций государства в человеческий капитал.

IT — технологии: информация без границ

Представьте, что вы поздно вечером оказались в чужом городе. Справочная не работает, а телефона такси и вокзала вы не знаете. Но вы находите ближайший таксофон, снимаете трубку и говорите: «Такси, сейчас», и через пару минут к вам подъезжает машина... Это не сцена из фильма о будущем. Такое вполне возможно уже сейчас. Или вот еще. Вам нужно узнать в банке, поступили ли на ваш счет деньги. Для этого не нужно ехать на другой конец города, предъявлять документы и сверять данные. Вы просто снимаете телефонную трубку и запрашиваете нужные сведения. Никаких проверок и пин-кодов. Система распознает вас по голосу и выдает вам вашу личную информацию. Не верите?

На Западе многие банки давно это практикуют. Идея директора малого инновационного предприятия «Лаборатория голосовых технологий», кемеровчанина Константина Дрыгина — именно из таких. Уже сегодня он готов предложить Кузбассу свой уникальный продукт — голосовые телефонные технологии, работающие и управляемые через Web — интерфейс.

Мало кто из кемеровчан в далеком 1998 году, набирая с городского телефона номер 36-13-14, чтобы узнать о погоде на завтра, понимал, что пользуется уникальным по тем временам сервисом — компьютерной телефонией. Появление следом множества других автоматических информационно-справочных служб (к 2001 году их было уже 15!) воспринималось как неотъемлемая часть работы городской телефонной станции. В принципе, так оно и было — внутри Кемеровской ГТС образовалась команда, которая была ориентирована на создание сервисов (информационных услуг) для конечного пользователя (абонента телефонной сети). Одним из членов команды был Константин Дрыгин, за плечами которого — горно-электромеханический факультет КузГТУ и пар лет работы программистом в Кемеровском кардиоцентре.

Именно тогда появились популярные и сегодня справочно-информационные услуги для населения. Сначала запустили три службы: «Городской Интернет», службу компьютерной телефонии («Погода»), справочную о товарах и услугах «079».

И сразу — в лидеры

Наша команда, по оценке лидеров рынка, не уступала командам ведущих российских разработчиков, — вспоминает Константин Дрыгин о том времени. — Уже в 1999 году она получила символическую майку лидера отрасли. Потом были медали и дипломы выставочных ярмарок, приглашения на участие в конференциях наряду с CBOSS, Forte-IT (очень крупные транснациональные корпорации, занимающиеся разработками компьютерной телефонии).

Решения разработчиков сервисов, которыми ежедневно пользовались абоненты Кемеровской ГТС, опередили рынок на несколько лет. Сервисы аналогового уровня начали появляться у крупных российских операторов связи только в 2004-2005 г.

А наши разработчики шли вперед. Разработали программную платформу, в основе которой лежал голосовой интерпретатор. Это уже касалось сферы компьютерной телефонии. Команда пыталась развивать направление в «Сибирьтелекоме». Однако сделать этого, по ряду причин, в том числе и финансовых, не удалось. Тогда появилось ООО «Лаборатория голосовых технологий», которое возглавил Константин Дрыгин.

Идеи и проекты

Теперь, в 35 лет, у Константина свой бизнес. Как говорит он сам, начинал на голом энтузиазме, потому что очень нравилось заниматься СТИ-технологиями (СТИ — computer telephone integration, компьютерная телефония) и потому, что никто другой у нас в регионе этого не делал:

— «Лаборатория голо-

совых технологий» ведет разработки в области компьютерной телефонии. Мы сегодня единственный в Кузбассе официальный экспортер программного обеспечения. В 2005 году реализовали проект — информационные услуги — в двух городах (Бишкек и Ош) Киргизии, в ОАО «Кыргызтелеком»: поставили программное обеспечение и настраивали оборудование. Проект достаточно успешный, но пришлось оформлять очень много сложных и достаточно противоречивых документов (в сумме получилось около 700 страниц!). Затраты на их оформление превысили налоговые платежи...

На будущее Дрыгин решил: продолжать сотрудничество с зарубежными партнерами будем. Но иначе. Просто в следующий раз не будут оформлять это как экспорт ТОВАРА, оформят УСЛУГОЙ. Разница существенная только для государства, т.к. услуга — это уже не экспорт высокотехнологичных товаров.

Сегодня мы работаем в содружестве с ООО «ИнформСервис», — продолжает Константин, — тоже малым предприятием, которое занимается развитием портала «eКузбасс.Ру» (www.e-kuzbass.ru). Это информационно-справочный портал, его запустили всего 8 месяцев назад. Портал — региональный информационный ресурс, концепция «Городского Интернета», только в рамках области. Задача — собрать информационные ресурсы Кузбасса, каталогизировать их и представить информацию так, чтобы это было удобно для пользователя. Сегодня по рейтингам «eКузбасс.Ру» — самый посещаемый деловой информационный ресурс Кузбасса. Главное в этом портале — принципиально другая концепция доступа к информации.

В чем разница?

Доступ к информации можно получить как с помощью компьютера и веб-интерфейса, так и с помощью обычного телефона, — поясняет Дрыгин. — Интернет — штука хорошая, но есть далеко не у всех. К тому же какое-то количество информации искать не очень удобно. Наша справочная система полностью компьютеризирована и работает без живых операторов. Она позволяет обратиться к информации, расположенной в базе данных, без привлечения человека. Разница в стоимости весьма значительная. Например, для того чтобы традиционная справочная служба работала круглосуточно, 7 дней в неделю, нужно пять операторов на одну телефонную линию. К тому же у таких справочных есть свой «потолок»: они достигают до определенного предела и останавливаются, иначе пришлось бы создавать огромные операторские центры. А потребность в информации у человека практически безгранична. Получается, либо много таких служб и высокая конкуренция на рынке, либо уход в автоматические справочные системы. Весь западный мир пошел в автоматические справочные системы.

Россия и Кузбасс сильно отстают от мира. Доступ к нормальной телефонной связи мы получили с опозданием лет на 10. То же — и с Интернетом, Интернет для нас пока — развлечение. В мире насыщения связью, осознания ее значения и умения ей пользоваться достигли давно. У нас это происходит только сейчас. Мы, например, пока не привыкли к тому, что ВХОДЯЩИЕ звонки дорого обходятся предприятию. Например, менеджер отдела продаж, снимающий трубку — это менеджер, который фактически НЕ РАБО-

ТАЕТ, он дает СПРАВОЧНУЮ информацию о фирме (часы работы, поступление оплаты и т.п.). В это время менеджер не выполняет свою прямую обязанность, не продает товар. Тогда как, например, «ДойчеБанк» в Германии 70% звонков обслуживает в автоматическом режиме, без участия человека. Причем потребители информации полностью удовлетворены — они узнали все что нужно.

Суть в том, что ВСЯ информация должна лежать в Интернете. И Интер-

нет дает для этого весь инструментарий. Но удобнее, чтобы абонент получил соответствующую информацию и через Интернет, и с помощью телефона. И та технология, которую мы разработали, позволяет это сделать. Портал «eКузбасс.Ру» — тому подтверждение. Правда, пока он действует не в полной мере. Требуется адаптация к нашим конкретным локальным условиям.

В принципе, технология распознавания речи и синтеза речи, сама концепция многомодальности — не наше ноу-хау, для Запада это уже общепринятые стандарты и тиражные продукты. Наши ноу-хау — например, в процессе управления размещаемой информацией: внешне они те же, но вот внутреннее наполнение — иное. Они простые и удобны в использовании, вот в чем вся «фишка». Например, чтобы запустить новый «пункт» программы, потребуется не 2-3 дня, а 20-30 минут. Поэтому те вещи, которые мы делаем, достаточно уникальны. Такие совмещенные разработки сегодня только начинают появляться.

Единственный реально работающий пример, который я знаю, это ночная (с 22.00 до 08.00) справочная «09» на Московской ГТС. Эта система, при некотором расширении технологий, позволяет персонально идентифицировать вас, давать вам личную информацию по вашему голосовому шаблону — т.е. система «узнает» вас по голосу. Персонализация выдаваемой информации — великая вещь! Представьте, что оператор будет знать, с кем говорит, и видеть на экране имя-отчество клиента и историю его обращений. На Западе это уже промышленные системы, поскольку технологии очень надежные. У нас сейчас продукты с системой распознавания речи

находятся в стадии прототипа, опытного образца. Их протестировали, они работают, их просто нужно превратить из опытного образца в массовый продукт. У нас, как у малого инновационного предприятия, на это сил нет. Нужен большой партнер.

Проблемы и стремления

Проблема наша, как коммерсантов, в том, что мы слишком рано вышли на рынок, — считает директор «Лаборатории голосовых технологий». — Прибыли это пока не принесит. Ну, не бизнесмены мы... Мы — почти классический стартап (start-up): «ботаники» «нарыли» интересную тему, что-то в ней сделали, «попробовали» рынок, а дальше — либо быстрый рост на венчурные деньги и последующая продажа, либо все — в мусорную корзину. Все High-tech компании Запада так начинали. Но для того инвестора, кто сегодня готов рискнуть парой-тройкой сотен тысяч долларов, шанс выиграть есть, причем выиграть хорошо, в десятки раз. Заинтересоваться же, как я полагаю, могут несколько категорий инвесторов. Бизнес-«ангел». Тот, кому просто интересна эта тема, кто готов рискнуть деньгами и при возможности участвовать в этом деле как бизнесмен с «холодной» головой. Крупный телеком, который хочет получить новые услуги, необычный продукт для своих абонентов. Крупный контент-провайдер, поднявшийся на развлекательных типа «Дом-2», но который понимает, что развлечения и секс — это хорошо, но и информационные сервисы надо делать, и который выведет решение на рынок. Хотелось бы, чтобы это было в Кузбассе, хотя уже сейчас есть предложения из Москвы и Новосибирска.

Будущее

Каким я вижу мой бизнес через пять лет?.. Инновационным. И, самое главное, другим! Может быть, в близкой сфере или более узкоспециализированным, но именно ДРУГИМ! Нельзя долго быть инноватором в одном деле, глаз «замыливается», продолжаешь цепляться за свои старые идеи и сам не замечаешь, как из инноватора становишься консерватором.

Через пять лет «железные леди» в телефонной сети станут обычным делом, и вы даже не всегда будете понимать, с кем вы говорите — с компьютером или человеком. Кстати, это реалья, есть пара рассказов знакомых, побывавших в США и Испании, которые на полном серьезе думали, что общаются с человеком, и только к концу диалога до них доходило, что они говорят с машиной!

Надо сказать, что, несмотря на веру в собственные силы, малые инновационные предприятия ждут помощи и от власти. Она может помочь. И в первую очередь, информацией. Консультативной помощью.

Юлия МАТЮЩЕНКО.

МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА

Сергей НИКИТЕНКО, директор межвузовского инновационного научно-производственного центра «ИННОТЕХ»:

Кузбассу IT-бизнес крайне необходим. Мы все страдаем от того, что у нас нет нормального доступа ко многим видам информации. Попробуйте дозвониться до справочной железнодорожного вокзала! И до поликлиники утром тоже не дозвонитесь. Разработки, которые делает Дрыгин, позволяют войти в базовое поле расписания и просмотреть информацию самостоятельно. Это социальные аспекты.

Полезен будет региону IT-бизнес и в промышленности. Разработка Константина подходит и к этой сфере. К примеру, чтобы предотвратить взрывы газопылевой смеси на шахтах, разработчики из КузГТУ под руководством профессора А.В. Ремезова разработали программный комплекс, который позволяет в период между искрой и вспышкой успеть погасить искру, не доводя дело до взрыва. Вот в дополнение к этому комплексу, который будет работать под землей, неплохо бы успеть подать информацию для горноспасателей, директора шахты, диспетчера и т.д. Их надо оповестить, что в таком-то месте в забое что-то произошло. Такой механизм оповещения в виде голосовой связи мгновенно будет передавать информацию на все нужные телефоны. И как только в шахте вспыхнула искорка, через секунду все, кому положено, узнают о случившемся. Это поможет предотвращать катастрофы и человеческие жертвы.

Безусловно, сегодня мы должны понимать, что решаем сложные задачи. Например, для шахт требуются специальные датчики, которые смогут точно улавливать сигнал и его исполнять. Нужно «аппаратное» решение. Возможно, что некоторых систем или элементов приборного исполнения технически пока не существует. Их еще нужно будет создавать. Но есть идея, есть потребность, и думаю, вскоре будет и воплощение.

Аппетит разыгрался: есть хочется. Но съесть такую красоту жалко. Потому что на тарелке не просто пельмени, а настоящее произведение кулинарного искусства. Каждый пельмень, по форме напоминающий вареник, украшен тонко-сенской косичкой. Из того же теста.

Но и тесто очень необычное. Оно хоть и тоненькое, но не рвется при варке. И даже разварке.

Рецепт теста – секрет фирмы. Точнее, ООО «Радуга». Именно «Радуга» и поставляет в торговую сеть пельмени под названием «Жигулевские». Или просто «Жигули». Но это название придумали скорее для того, чтобы получить сертификат. Пельмени-то, прежде всего, телеутские. То есть из чисто национальных блюд.

И находится «Радуга» в столице телеутов – селе Беково. В самом селе живут, как нам сказали, чуть более тысячи человек. А всего телеутов в родном отечестве насчитывается две с половиной тысячи. И потому это очень благое дело – сохранить не только свою национальность, традиции, но и кушанья. Именно такая идея – начать производство национальных блюд – пришла к директору ООО «Радуга» Игорю Ясакову.

Сам Игорь Петрович, улыбаясь, представляет себя так:

– Я – телеут, жена моя – телеутка. И дети мои – тоже телеуты!

Сказал – и продегустировал пельмени с косичкой. Как всегда, отличная партия получилась!

начало

«Жигули» с... косичками

Цех по производству полуфабрикатов открыт при кафе. А кафе-бар – в торговом доме «Радуга». Здесь еще есть магазин. В него я тоже заходила. Ассортимент поистине городской, но цены ниже, чем в городе. А это сейчас очень даже актуально. Всем нам, покупателям, так и хочется воскликнуть: «Чуть помедленнее, цены!»

Именно на свою продукцию – полуфабрикаты «Радуга» цены не поднимает. А в «Жигулях» с косичками – только натуральное мясо. Сам директор – Игорь Ясаков ничего не имеет против сои и соевых добавок. Кто-то их использует, но не он. Такая уж особенность у телеутской кухни – все натуральное, свежее и высококачественное. Без добавок, без красителей. В качестве специй – лук, чеснок, перец. Все в меру. Чтобы не перебивать вкус мяса.

А запах... Вот упаковали еще одну партию пельменей с косичками. Но фарш в них уже не чисто мясной, а с сырым картофелем. И стоит такая сыт-

ная вкуснятина 46 рублей за килограмм.

– Избаловал ты, Петрович, наших женщин, – добродушно шутят бековцы. – Дома-то уже почти не готовят. У тебя покупают.

Большой похвалы и оценки не бывает! Продукция от «Радуги» тоже, считай, домашняя. Все готовится вручную. И – с любовью. А даже самые опытные кулинары и психологи говорят: «Если с любовью, то непременно будет вкусно».

За столом, от которого тоже родным, домашним веет, и русские женщины, и телеутки.

– Они у нас все замечательные, – хвалит свои трудолюбивые кадры Игорь Петрович.

Возраст у женщин разный. Есть и молодые, и те, кому за пятьдесят. То есть не очень жалюемые другими работодателями. А Игорь Петрович не только трудоустроил их со всеми социальными гарантиями, но еще и организовал служебный транспорт. Кто-то живет в Гурьевске, кто-то – в соседней телеутской деревне под названием Ис-

ход, а само Беково относится к Беловскому району.

Правда, «иногогородние» кадры появились в «Радуге» лишь несколько месяцев назад. С тех пор, как Ясаков вместе со своим заместителем Светланой Бочкаревой решили: «Надо расширить рынок сбыта, а значит, и производство».

Ближайшие соседи села Беково – города Белово и Гурьевск. Беловчане по одну сторону, гурьяне – по другую. И тут, и там есть торговые точки и продовольственные рынки. Есть и конкуренция, конечно. Но ведь известное дело, чем больше производителей, тем покупателям выгоднее. И выбор шире, и цены не так взлетают. Продать-то всем хочется. А от «Радуги» продукты эксклюзивные, национальные. Есть чем удивить и накормить.

За мастерами-кулинарами дело не стало. Знают, что чем больше «косичек» наплетут, тем больше получат. С зарплатой задержек нет. Хочешь – получишь «живыми» деньгами, хочешь – отоваривайся под зарплату в своем магазине.

Большинство предпочитает отовариваться. Потому что покупать тут – дешево. Продукцией собственного производства угощают и домашних, и гостей. Те едят, пальчики обли-зывают, просят добавки. А потом бегут в магазины Белова или Гурьевска, чтобы и себе купить «жигулевских» с косичками, или мантов, или хинкали, но опять же с чисто телеутским «акцентом» (особый фарш, особое тесто). Всего цех при кафе выпускает четырнадцать наименований мясных полуфабрикатов.

Мясо «Радуга» закупает у местного населения. По разумным ценам. Это ведь не перекупщики, делающие свой бизнес любой ценой. Однако в мыслях Ясакова и самому начать выращивать скот. Потому что у земляков живности во дворах все меньше и меньше.

– За те годы, как мы организовали «Радугу», хоть бы кто-то из руководителей побывал у нас. Разные проверяющие приезжают. Однажды в магазине не обнаружили трех ценников. Наложили штраф – тридцать тысяч рублей. Для нас это большие деньги. Мы каждый рубль считаем, – досадует Игорь Петрович.

Наступает час обеда. Обедают женщины прямо в цехе, за белыми столами. Все как дома. И я не утерпела: отведала «жигулевских». Съела и косички. Передать ощущение не могу. Этого не опишешь. Это непременно надо попробовать.

Алина СНЕЖКО.

Мнение эксперта

Лариса МАЮРНИКОВА, проректор по научной работе, заведующая кафедрой «Технология и организация общественного питания» КемТИППа:

– Это хорошо, что наступили такие времена, когда у покупателей появилось большое право выбора. И чем больше потребительская осведомленность о хорошей кухне – тем выше спрос.

Ведь что было раньше, к примеру, в шестидесятые и семидесятые годы прошлого столетия? Люди довольствовались привычным меню. Некоторое разнообразие вносили лишь блюда союзных республик – Украины, Белоруссии, Грузии, Армении... А сейчас, даже не выезжая за границу, наши земляки тоже знают вкус французских деликатесов, итальянской пиццы, японской суши, аромат специй и пряностей азиатской кухни...

Для того чтобы это развивать и впредь, нужны специалисты. КемТИПП, который уже более 30 лет готовит кадры для сферы общественного питания, учитывает потребности рынка. Так, наряду с такими дисциплинами как технология и организация традиционного, детского, диетического питания, студентам преподается специальная дисциплина «Кухни народов мира». Она не отменялась и во времена дефицита продуктов. Особого разнообразия блюд, конечно, не было. Но несколько горячих и холодных блюд все равно подавались на столы в студенческой столовой. Как раньше, так и сейчас весь процесс идет с соблюдением национальных традиций той или иной кухни.

И практику наши студенты проходят в специализированных кафе, ресторанах. Нередко их учителями становятся специалисты-кулинары, приглашенные для работы в России из Японии, Кореи, Китая, Италии. Иностранные специалисты приезжают и уезжают, а нашим специалистам приходится в своей работе соблюдать все тонкости той или иной национальной кухни.

И наших «Кулибиных на кухне», таких, какие живут и трудятся в селе Беково, надо только признать и поддерживать. Национальные блюда нашей малой родности – это как масло, которое кашу не испортит. Если нам интересны кулинарные традиции и национальные кухни как дальнего, так и ближнего зарубежья, то уж свое-то, родное мы должны оценить. И как ни велика нынче конкуренция производителей, но нише национальной кухни еще далеко до насыщения.

деловой калейдоскоп

Экспансию – с «этнических» кофеен

начала в Кузбассе новосибирская компания Traveler's Coffee.



«Ваш природный колорит» – такой была тема ноябрьского заседания женского клуба, которое состоялось в Междуреченском филиале Кузбасской торгово-промышленной палаты. Членами женского клуба являются женщины – руководители, члены Кузбасской ТПП.

В продолжение предыдущих встреч женского клуба семинар-тренинг провела Елена Ермакова – профессиональный имиджмейкер, член Лиги профессиональных имиджмейкеров. Она объяснила дамам, как избежать проблем при подборе вещей для личного гардероба: «Даже самая красивая одежда, которая понравилась в витрине магазина, может сделать блеклой и непривлекательной свою хозяйку. Яркие сочетания цветов – привести к тому, что она будет выглядеть гораздо старше. Но, зная свои цвета, можно избежать этих ошибок и сделать свой облик еще более гармоничным и запоминающимся».

До нынешнего года компания Traveler's Coffee (создана она гражданином США Кристофером Тара-Брауном в 1997 году) за пределы Новосибирска, где создала сеть из 9 одноименных кофеен, не выходила. Экспансию в соседние регионы компания начала для того, чтобы обеспечить быстрые темпы развития, которые являются требованием потенциальных американских инвесторов сети – компании ОРИК и венчурного фонда Firebird.

В качестве основного инструмента экспансии владельцы компании выбрали франчайзинг, считая, что именно он позволит развиваться быстро и эффективно. Но франчайзинг не обычных, а «этнических» кофеен.

Первая такая кофейня от-

крылась в сентябре в новосибирском Академгородке. Тогда переход на тематический формат в Traveler's coffee объяснили тем, что цель компании – не только выдержать единый стандарт, но и развивать кофейную культуру. «Этническая» кофейня в Академгородке посвящена Эфиопии, потому что это не только родина кофе, но и страна, в которой кофе давно стал составляющей культуры и образом жизни большей части ее населения. Новое заведение принципиально отличалось от других кофеен Traveler's по оформлению (весь интерьер был выдержан в стиле «этно») и меню.

Первая «этническая» кофейня в Кузбассе (ее открыло в Кемерове по договору

франчайзинга с Traveler's coffee ООО «Тырган») также посвящена Эфиопии. А вот в Юрге заведение с этой же торговой маркой, открытое индивидуальным предпринимателем Олегом Реннером, посвящено другой родине кофе – Перу. Интерьер юргинской Traveler's coffee оформлен дизайнером новосибирской компании в перуанском стиле. В остальном – стандарты, которые обеспечивают качество кофе и прививают культуру кофепития в заведениях этой сети: профессиональное оборудование и хорошо обученный персонал (на униформе баристов и официантов – логотип «Мы знаем кофе»); розничная торговля качественным кофе (в Новосибирске у компании свое обжарочное производство зеленых кофейных зерен «Арабики») и чаем; разделение зала на две зоны (для некурящих и курящих с хорошей вытяжкой) и «сухой закон». Последнее условие, как считают эксперты, может увеличить срок возврата инвестиций для франчайзи (того, кто приобрел франшизу).

Похоже, владельца юргинской Traveler's coffee Олега Реннера это не пугает: «В нашем городе достаточно много людей, предпочитающих здоровый образ жизни. На них и рассчитываю».

Валентина АГУРЕЕВА.