

Пришло время расплаты?

Октябрь				
пн.	1	8	15	22
вт.	2	9	16	23
ср.	3	10	17	24
чт.	4	11	18	25
пт.	5	12	19	26
сб.	6	13	20	27
вс.	7	14	21	28

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)

\$	24,98 руб.
€	35,27 руб.

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

Издается
с 7 января
1922 года.



189 (24423)

12 ОКТЯБРЯ 2007 г., ПЯТНИЦА

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

КУРЬЕР

Дорога до «спутника»

В рамках соглашения между губернатором области А.Г. Тулеевым и министром транспорта РФ И.Е. Левитиным в Кемерово из федерального бюджета поступило 75 миллионов рублей на строительство автодороги до города-спутника «Лесная Поляна».

Как сообщили в областном дорожном фонде, общая протяженность новой дороги — около 10 километров. Ей будет присвоена первая категория. Дорога будет с двумя двухуровневыми и двумя кольцевыми развязками, что позволит обеспечить хорошую пропускную способность и безопасное движение.

Поступившие средства будут направлены на проведение земляных работ, укладку щебеночного основания и монтаж водопроводных труб первой очереди дороги — выхода на трассу Кемерово — Елькаево — Старочерво. Это позволит обеспечить сообщение областного центра с городом-спутником. Всего же до конца года на эти цели будет направлено свыше 350 миллионов рублей.

Планируется, что регулярное движение по этой дороге начнется осенью 2008 года.

Окончательное завершение строительства автодороги намечено на 2010 год.

Первые новоселы появятся в «Лесной Поляне» уже к концу нынешнего года.

Деловой визит дружбы

Вчера в Уфе губернатор области А.Г. Тулеев принял участие в заседании Госсовета под председательством президента страны В.В. Путина.

Заседание Госсовета РФ проходит в рамках празднования 450-летия присоединения Башкирии к России. Вчера на нем были рассмотрены вопросы по работе органов государственной власти субъектов Российской Федерации по привлечению инвестиций для экономического развития регионов.

Накануне заседания в Уфе губернатор Кузбасса встретился с президентом Башкирии Муртазой Рахимовым, поделился впечатлениями от поездки по городу.

В торжественных мероприятиях участвует и руководитель диаспоры башкир в Кемеровской области (их в Кузбассе проживает более 5 тысяч) Г.С. Исмаилов. В Уфе Г.С. Исмаилов примет участие в заседании исполкома Международного союза общественных объединений «Всемирный курултай (конгресс) башкир» и других мероприятиях.

Готовясь к выборам

В Кемерове территориальные избирательные комиссии приступили к работе по подготовке предстоящих декабрьских выборов в Госдуму РФ.

В областном центре насчитывается более 100 тысяч избирателей. В городе действует шесть территориальных комиссий. В ближайшее время будет создана 181 участковая комиссия, в их работе задействуют около двух тысяч человек.

Сейчас комиссии составляют планы работы. Члены комиссий рассматривают на семинарах особенности выборного законодательства, в том числе — формирования списков избирателей и применения избирателями открепительных удостоверений.

Наши сузусы — лучшие

Сразу два учебных заведения среднего профессионального образования Кузбасса стали лауреатами всероссийского конкурса «100 лучших сузусов России».

1-3 октября в Санкт-Петербурге прошли научные практические конференции «Проблемы и перспективы развития среднего профессионального и профессионального образования России» и заключительный этап конкурса, определяющий победителей. В конкурсе принимали участие 300 сузусов. Оценивали их по качеству подготовки учащихся, уровню научной и исследовательской работы, разработке имиджа учебного заведения, трудоустройству выпускников. Кемеровский государственный профессионально-педагогический колледж (директор Г.Н. Жуков) и Новокузнецкий строительный техникум (директор Ю.В. Корнеев) вошли в список лучших.

Победители получили диплом, золотую медаль «Европейское качество», а руководителям учебных заведений присвоили звание «Директор года-2007» и вручили нагрудный знак.

Курьер

Улима

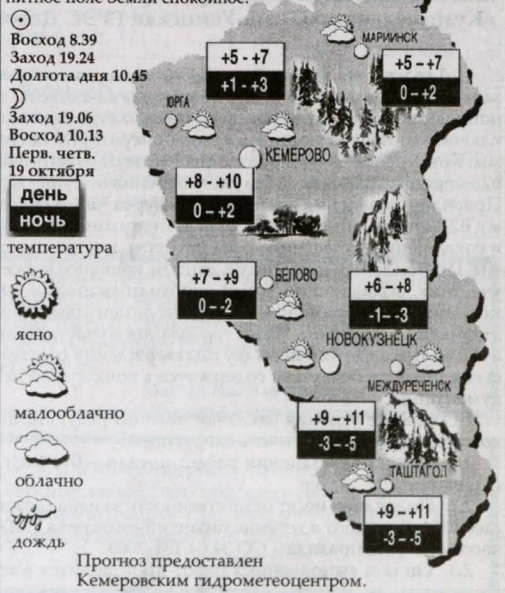
13 октября переменная облачность, ночью преимущественно без осадков, днем осадки в виде дождя и мокрого снега. Ветер западный 5-10 м/с, днем усиление до 13-18 м/с. Температура ночью 0° — -5°С, местами 0° — +5°С, днем +12° — +17°С, по западу +6° — +11°С.

14 октября переменная облачность, осадки в виде дождя и мокрого снега. Ветер западный 5-10 м/с, усиление до 13-18 м/с. Температура ночью 0° — +5°С, при прояснениях 0° — -5°С, днем +2° — +7°С.

Прогноз погоды на 12 октября

Небольшая облачность, без осадков. Ветер юго-восточный 2-7 м/с, порывы до 12 м/с. Давление будет падать, влажность существенно не изменится.

Общий уровень загрязнения атмосферы повышенный. Магнитное поле Земли спокойное.



Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеорологическим центром.

Не платите? К вам идет пристав!

МП «Управление единого заказчика жилищно-коммунальных услуг» областного центра (УЕЗЖКУ) и служба судебных приставов начали совместную борьбу с должниками. Как это получается, впервые они рассказали на пресс-конференции.

Кто не платит по счетам

Неплательщиков в УЕЗЖКУ изучили и разделили на категории:

- забывчивые: те, кто забывает регулярно платить, им просто надо напоминать о задолженности;

- занятые: оплачивают ЖКУ редко, но зато сразу в полном объеме. Эта категория кемеровчан платит по счетам один-два раза в год, финансовые возможности позволяют им это делать, пеня не страшит. Им проще платить реже, чтобы лишней раз не тратить свое драгоценное время;

- социально незащищенные: те, кто не может платить в силу своего социального положения — пенсионеры, малоимущие и пр. Этой категории коммунальщики помогают в оформлении субсидий и других форм государственной поддержки;

- принципиальные: не платят из принципа, в силу того, что их не устраивает качество и количество каких-то коммунальных услуг;

- деградировавшие: социальный слой населения, самая большая часть неплательщиков. Им ничего в этой жизни не хочется — крыша над головой есть, и ладно. А что под этой крышей нет ни света, ни тепла — им все равно.

Действуют по-хорошему

Олег Илясов, директор УЕЗЖКУ Кемерово, рассказал, что в арсенале коммунальщиков имеется достаточно способов воздействия на неплательщика, чтобы урегулировать вопрос мирным путем:

- жилищно-эксплуатационные организации вру-

Сколько долгов...

Олег Илясов: «Неплатежи — одна из самых тяжелых проблем ЖКХ. На 1 октября в Кемерове 5771 человек не платил за коммунальные услуги более 6 месяцев. Общая же сумма долгов составляет

83177000 рублей».

чают извещения должникам по имеющейся задолженности, рассылают уведомления с напоминаниями. За 9 месяцев текущего года сотрудниками РЭУ направлены недобросовестным плательщикам 17727 извещений. Если должник не может сразу оплатить весь долг, подписываем соглашение о погашении задолженности в рассрочку при условии, что человек ежемесячно и в срок вносит текущие платежи. За год заключили 2756 соглашений о такой рассрочке. Возможна и отработка долгов. Продолжает, и весьма действенно, работу телефонный автоинформатор. По городскому телефону в квартиры должников регулярно звонят и сообщают сумму долга.

...и по-плохому

Отключения — это крайние меры, на которые вынуждены идти коммунальщики. Чаще всего отключают электроснабжение и горячее водоснабжение. Технически это легко сделать, не ущемляя интересов других жильцов. Правда, некоторые «предприимчивые» граждане самостоятельно подключаются снова. Или звонят в аварийные службы с просьбой восстановить электроснабжение. Однако жилищные организации ставят в известность аварийщиков об отключениях, потому такие варианты уже не проходят.

Еще одним инструментом борьбы с долгами стали суды и приставы. За 9 месяцев



Коммунальщики напоминают, что в случае принятия судебного решения о взыскании долга платить придется многократно: пеня жилищно-коммунальному хозяйству, госпошлина за судебные издержки и, наконец, по долговым счетам с учетом семипроцентного исполнительского сбора.

2007 г. был подан в суд 2161 иск на общую сумму 27 млн. 174 тыс. руб. Некоторые должники уже на этапе досудебных разбирательств предпочитают оплатить долги. Более 200 человек внесли в кассы РЭУ 3 млн. 200 тыс. руб.

Евгений Сметанин, старший судебный пристав отдела судебных приставов по Центральному району г. Кемерово, считает, что такая мера, как подача исков в суд, оказывается весьма эффективной:

— После вынесения решения суда взыскивать задолженность начинают службы судебных приставов. За 9 месяцев 2007 года на исполнении находилось 1444 исполнительных производства. С начала года окончено производство 791 дела, с кемеровчан взыскано свыше 8 млн. рублей. Самый «неплатящий» район города — Кировский, меньше всего должников в Центральном районе.

Самые действенные меры

Один из самых эффективных способов воздействия на должников, как показывает практика, — арест имущества. Чаще всего судебные приставы описывают бытовую технику. Так что неплательщик легко может расстаться с тем, что нажито непосильным трудом.

В случае же, если с должника ничего взять, на него подадут новый иск — о принудительном переселении в менее благоустроенное жилье. Тогда долг погасит из разницы между стоимостью квартир. В Кемерове с 2003 года было вынесено два решения о переселении. Одно злостного неплательщика переселили из

однокомнатной квартиры в комнату в общежитии, другой успел одуматься и заплатить долги. Переселения за долги по ЖКУ в этом году произошли в Осинниках, Новокузнецке, Березовском, Юрге, Мысках, Междуреченске и Киселевске.

А теперь за долги (и не только по ЖКУ) судебные приставы могут не выпустить гражданина за границу. В России эта мера широко практикуется, теперь она начала действовать и в Кузбассе.

С годами долги хоть и копятся, но уменьшаются период задолженности. Так, если на июнь 2006 г. средний срок задолженности всех горожан составлял 1,2 месяца, то сегодня этот показатель — 0,48. А коммунальщики напоминают, что в случае принятия судебного решения о взыскании долга платить придется многократно: пеня жилищно-коммунальному хозяйству, госпошлина за судебные издержки и, наконец, по долговым счетам с учетом семипроцентного исполнительского сбора. Думайте сами, решайте сами: платить или не платить.

Как стало известно...

Контрабанда не прошла

Кузбасские таможенники совместно с сотрудниками Сибирской оперативной таможенной пресекли попытку незаконного ввоза в Кузбасс товаров из Китая. В ходе оперативно-разыскных мероприятий в Новокузнецке изъято более 22 тысяч пар обуви и около 600 дубленок. Общая стоимость задержанного товара — 32,5 миллиона рублей.

Начальник Кемеровской таможни полковник таможенной службы А.Б. Болдырев уточнил: «В ходе административного производства выяснилось, что данная партия китайских товаров попала в Кузбасс автомобильным транспортом через российско-казахстанскую границу. Конечным же пунктом назначения задержанного груза являлся Новокузнецк, его владелец — новосибирская фирма, которая заключила международный контракт с китайской торгово-экономической компанией на поставку товаров народного потребления. Эта контрабандная партия уже не первая. Так, в начале 2007 года в отношении данной фирмы было возбуждено два уголовных дела».

По данному факту Кемеровской таможней возбуждено уголовное дело по статье 188 УК РФ — «Незаконное перемещение в особо крупном размере через таможенную границу РФ товаров с обманной использованием документов, совершенное организованной группой лиц», которая предусматривает уголовное наказание в виде лишения свободы от 7 до 12 лет.

Владимир МАНАГАРОВ.

Лес топят, иски летят!

Кемеровская межрайонная природоохранная прокуратура направила искковое заявление в Центральный Федеральный суд Кемерово по факту самовольного заготовления лесов 1-й категории в Беловском районе. Ответчиком по данному делу выступает разрез «Моховский», входящий в состав ОАО «Угольная компания «Кузбассразрезуголь» (КРУ). Сумма ущерба в исковом заявлении составила 230 млн. 871 тыс. рублей.

В 2006 году при проведении ревизии Беловское управление лесами выявило факт самовольного заготовления лесных угодий на площади 44,817 га. Чуть позднее управление Росприроднадзора по Кемеровской области установило, что разрез «Моховский», осуществляя работы по добыче каменного угля, нарушил требования по охране окружающей среды. Вода пришла в результате эксплуатации местного гидроузла. Чтобы пользоваться данным земельным участком, КРУ необходимо было разработать проект перевода лесных земель в нелесные, согласовать указанный проект со всеми службами, при необходимости провести государственную экспертизу проектной документации и направить материалы в администрацию Кемеровской области для перевода земель. После получения правоустанавливающих документов на земельный участок предприятие должно было получить официальное разрешение на вырубку и снятие плодородного слоя.

Как сообщил старший помощник прокурора Кемеровской межрайонной природоохранной прокуратуры Рафик Ходжаев, в практике работы прокуратуры такого крупного ущерба не было предъявлено ни разу.

Лариса БАЗАРОВА.

Машина уйдет с молотка?

У предпринимателя из Анжеро-Судженска за долг по транспортному налогу арестовали машину.

По информации пресс-службы УФССП по Кемеровской области, на днях судебные приставы Анжеро-Судженска произвели арест автомобиля, принадлежащего индивидуальному предпринимателю. Бывший директор одной из организаций не оплатил транспортный налог и пеню за пять принадлежащих ему автомобилей и накопил долг в размере 45 тыс. рублей.

Если предприниматель не рассчитается с государством, автомобиль «ГАЗ» продадут на торгах. При этом размер долга увеличится: должнику придется оплатить расходы по оценке машины, а также исполнительский сбор в размере 7% от суммы долга.

Арест автотранспорта — одна из наиболее действенных мер воздействия на должников. Напомним, что в этом году именно арест судебными приставами автопарка предприятий Новокузнецка и Прокопьевска позволил работникам этих организаций получить задолженность по зарплате.

Надежда ГОРБАВА.



Вообще-то, справедливо ради, надо признать, что С.В. Харлаш на довольно неожиданное для него предложение областного административного управления Юргинский район согласился не сразу. Однако, будучи по сути своей селянином, а главное, ощущая интерес к работе в новом качестве как возможность испытать себя, предложение принял.

Начать надо было с осмысления того, что требуется сделать. А сделать предстоит немало, если учитывать курс на повышение качества жизни, заданный губернатором. Первым делом новый руководитель обехал все районные поселения – чтобы знать, где работаешь. Переговорил с людьми – чтобы знать, с кем работаешь. Вопреки расхожему мнению, утверждающему, что на селе не к чему руки приложить, выяснил – работы полно, да вот работать зачастую некому. В большинстве сел и деревень не хватает фельдшеров, участковых врачей, участковых милиционеров, с трудом находятся водители для работы на школьных автобусах. Когда начали разбираться, почему слабоваты темпы уборочной, оказалось, не хватает механизаторов, комбайнеров. Даже разнорабочие – дефицит!

Спрашивая у главы местного поселения, – говорит С.В. Харлаш, – почему улицы бурьяном заросли, мусор не убирается, ведь деньги на благоустройство выделяются. В ответ – рабочих рук не хватает. На одну из строек из окрестных сел набрали более 50 местных жителей, после первой же зарплаты половина из них



СПРАВКА «КУЗБАСС»:

Сергей Валентинович Харлаш родился в 1953 году в семье сельских учителей в поселке Привольное Кемеровского района. После окончания в 1975 году Новосибирского сельскохозяйственного института, получив специальность инженера-механика сельского хозяйства, работал в совхозе «Силинский» Кемеровского района. Начиная механиком, затем – главным инженером совхоза. В 1979 году назначен заместителем директора районного объединения «Сельхозтехника», затем становится здесь главным инженером. В 1981 году по решению райкома партии переведен на должность директора райсельхозхимии. Через два года возглавил районное объединение «Сельхозтехника».

В годы реформ – заместитель председателя областного объединения директоров аграрного техникума в пос. Металлолощадка, начальник территориального управления администрации Заводского района города Кемерова.

С июня 2007 года – исполняющий обязанности главы Юргинского района.

«потерялась». Поэтому одна из важнейших задач состоит в том, чтобы привлечь людей, желающих и способных работать. Вот проблема, которую сиюминутно не решить.

Реализация реформы органов местного самоуправления

с одной стороны, «развязала» на местах руки, с другой – отчетливо обнаружила отсутствие подготовленных управленческих кадров, нищету местных бюджетов. Не случайно в администрации Юргинского района немало

Дню работников сельского хозяйства

Точки роста

Главное, убежден исполняющий обязанности главы Юргинского района С.В. Харлаш, найти на селе не только экономические точки роста, но и пробудить в селянах желание быть хозяевами на своей земле, потому что главная точка роста – всегда в самом себе.

Значение отдают такой форме работы, как еженедельный день малых деревень, которых в районе насчитывается ни много ни мало 63. В этот день на места во главе с первым руководителем района и его заместителями выезжает команда специалистов по всем направлениям работы администрации – здравоохранения, образования, ЖКХ, социальной службы, РОВД. Это и возможность помочь решить в допустимых рамках проблемы местного уровня, и детальнее познакомиться с запросами местных жителей. Огорчает, правда, что с их стороны преобладает уверенность в том, что все проблемы должны решать только районное и областное руководство. Хотя реформа органов местного самоуправления в том и состоит, чтобы вопросы этого уровня самим и «разрешивать». Чтобы реально быть хозяевами своей жизни. При поддержке районной и областной власти, разумеется. Как, скажем, в случае с ремонтом 22 многоквартирных домов, средства на который выделила областная власть, а власть районная умело распорядилась ими и взяла на себя расходы по контролю. Подобное решение принято и по ремонту фельдшерско-акушерских пунктов, которые не знали его многие годы. А вот со школами в этом отношении положение лучше: обновлено оборудование пищеблоков, холодильных установок для хранения продуктов, все школы района оснащены пожарной сигнализацией. Тем не менее в 2007 году объем финансирования развития районной системы образования увеличен еще в 4,5 раза. Да и как иначе – это вклад в будущее!

Разумеется, трудно строить планы по развитию района, бюджет которого на 94 процента дотируется из областной казны. Здесь тоже неизбежное поле деятельности для нового руководства. И одной из главных на сегодня задач С.В. Харлаш считает привлечение на территорию района инвесторов. Таких, к примеру, как компания АЛПИ, которая строит в селе Арлюк крупную птицефабрику по производству мяса индейки с ежегодной мощностью 15 тысяч тонн. Открытие этого объекта в будущем году даст работу 250 жителям района. А на месте бывшего крупного завода в Юрге-2 компания установила мельницы для производства муки и закупает на 15 тысяч евро новейшее оборудование для производства мучных полуфабрикатов с заморозкой, которые будут реализовываться на продажу по трем областям. С запуском нового оборудования здесь тоже появится 250 новых рабочих мест. Перспективным считается и строительство завода по переработке сои, которую будут использовать как один из компонентов комбикорма для нужд птицефабрики.

Есть точки приложения сил и для инвесторов с кузбасским адресом. Шахта «Заречная», к примеру, вкладывает свои средства в развитие трех хозяйств – Большеемское, Юргинское и «Земляное», которые занимаются выращиванием зерновых, кормовых культур, производством молока и мяса. За счет пополнения парка техники в работе этих хозяйств уже удалось достичь неплохих результатов. Выгода обобщая: умирающие хозяйства получили толчок к развитию, работни-

ки – стабильную зарплату, а шахтеры – возможность приобрести свежее мясо и молоко. Помимо всего, в «Юргинском» начато строительство большого животноводческого комплекса, в работе которого будут использоваться только современные технологии производства.

Свои средства в восстановление свиного комплекса в селе Талое вкладывает известный в Кузбассе «Гостинный двор». В этом году восстановлено уже 2 свинарника, в следующем планируется запустить еще 4.

Однако особо важным для роста благосостояния района, считает С.В. Харлаш, развитие более мелких, частных товарно-производителей. Тех, кто родился и вырос на этой земле. Таких, к примеру, как СПК «Проскоковское», которое возглавляет Ю.Г. Томилов. Его хозяйство – одно из лучших в районе, а по темпам уборки нынче вообще занимает первое место. Еще один пример – хозяйство «Томь» в селе Малцево, где юргинцы работают совместно с представителями томского бизнеса. Новая сельхозтехника тоже позволила добиться здесь высоких показателей по уборке зерновых. В перспективе – развитие животноводческого направления. Руководитель этого хозяйства А.В. Гордейчик самостоятельно решает проблему кадров, привлекая их решением жилищной проблемы. Три семьи уже переехало работать в Малцево, где им помогли купить квартиры с рассрочкой на 10 лет. Кроме того, А.В. Гордейчик вышел на руководство района с идеей совмещения с районной властью строительства жилья.

– Наша задача – создать условия как можно для



большого числа таких хозяйств, говорит С.В. Харлаш. – Мы готовы сотрудничать с желающими организовать свой кооператив. Дадим ссуду, поможем взять кредит – только обращайтесь, не ждите. Ведь это точка роста не только для экономики района, а для тебя самого. Подобное хозяйство почти состоялось в селе Елгино: мы помогли с помещением и оборудованием, а бывшие главные специалисты организовали закупку молока у населения, параллельно планируют заняться и заготовкой кормов, чтобы помогать в этом скотникам молока. Сама жизнь подсказывает – это очень важный момент, поскольку без крупного хозяйства содержать скот сегодня весьма сложно. Выгода и здесь обоюдная – кооператоры Елгина и для самих себя фронт работ организовали, и людям дали возможность заработать.

В планах команды нового руководителя – и упорядочение работы карьеров. Юргинский район утратил – палочкой-выручалочкой в решении многих проблем в Кузбассе – не богат. Зато здесь имеются

крупные залежи песчано-гравийных смесей, откуда в свое время поставляли материалы на строительство БАМа, академгородка в Новосибирске. В планах – вновь оживить добычу этого строительного материала и поставить его в соседние с Кузбассом регионы. Есть перспектива и в разработке месторождения коренных пород, пригодных для производства щебня. Ведутся переговоры с реальным инвестором, готовым серьезно работать в этом направлении и заключившим с администрацией договор о социальном партнерстве.

Предполагаемый результат? Сотни новых рабочих мест, приток налогов в бюджет района – все это нацелено в конечном итоге на улучшение социальной обстановки в поселениях. Вектор усилий команды С.В. Харлаша здесь полностью совпадает с политикой администрации области. Так и должно быть!

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ. Фото Федора Баранова.

10 лет тревог, надежд и поиска

Взять ответственность на себя

Несколько лет назад, когда Ленинск-Кузнецкий район возглавил его нынешний глава Владимир Давыдович Миллер, о реформе органов местного самоуправления еще не было и речи. Бюджет района составлял тогда чуть более 90 млн. рублей, из них доля собственных доходов равнялась 13 млн. рублей. Через три года в районной казне насчитывалось уже 240 млн. рублей, причем половину этой суммы составили собственные доходы. За счет чего удалось добиться таких результатов?

...За спиной нынешнего главы, избранного в прошлом году на второй срок руководителем района, называют «Сколько стоит?» – за его дотошный подход к расчетам по поводу любой просьбы, любого начинания. Но Владимир Давыдович не обижается. Это, мол, даже хорошо, что работники усвоили – прежде чем принять решение, надо просчитать его плюсы-минусы. С чего начал тогда В.Д. Миллер? Нацелил свою команду на главные направления в работе администрации – производство сельхозпродукции, ЖКХ, социальная сфера, подготовка кадров и поддержка семьи.

Пожалуй, в целом работу того времени можно назвать совершенствованием системы управления районом, – говорит В.Д. Миллер. – Первым делом, четко расставили акценты – власть для людей или – наоборот. Мы понимали, что местную власть надо приблизить к людям: создали Совет территорий, работали на выездных заседаниях, встречались с населением. Это сразу дало результаты: количество обращений возросло – люди почувствовали заинтересованность вла-

сти. Появилась возможность сконцентрировать усилия в нужном направлении, распределить силы и ресурсы. Это «потрянуло» за собой необходимость формирования и утверждения целевых программ.

По словам главы, первой стала программа наращивания налогооблагаемой базы – сюда включили развитие малого бизнеса, управление муниципальным имуществом, чуть позже – поддержку АПК. К слову сказать, на малые формы хозяйствования – частные подворья – в районе обратили внимание еще лет 6-7 назад. Решили так: в равной степени поддерживать всех, кто работает на земле, – только наращивая производство. Подобный подход получили и программы развития придорожного сервиса, поддержки ЖКХ, строительства. Задача ставилась одна – увеличивать собственные доходы. Не случайно комитет управления муниципальным имуществом стал одним из основных подразделений, осуществляющих пополнение доходов, а его руководитель – первым замом главы района.

Ликвидация малокомплектных школ, закрепление кадров на селе – все это администрация района прошла на шажок раньше других, интуитивно понимая – без принятия на себя ответственности за решения самоуправления не быть.

– Надо прямо сказать, – размышляет В. Д. Миллер, – когда в действие вступило законодательство по разделению полномочий между разными уровнями власти, нам стало понятно, потому что за каждым переданным на уровень районной власти полномочием теперь следуют результаты участия администрации района в реализации проекта по применению норм международного стандарта ISO 9001:2000 с целью повышения результативности управления муниципальным образованием и улучшением качества предоставляемых услуг.

Однако достичь баланса в межбюджетных отношениях и по сей день непросто. Сейчас в Ленинск-Кузнецком районе 8 муниципальных образований. В половине из них бюджеты – дотационные. К примеру, при потребности в 1,5 млн.

рублей на текущие расходы собственных доходов в бюджете Драченинского сельского поселения в 90 тысяч рублей не хватает даже на зарплату! Значит, район обязан взять на себя ответственность и в рамках получаемых из области дотаций поддержать поселение. Чтобы сбалансировать эти моменты, решено заключить соглашения с главами сельских территорий.

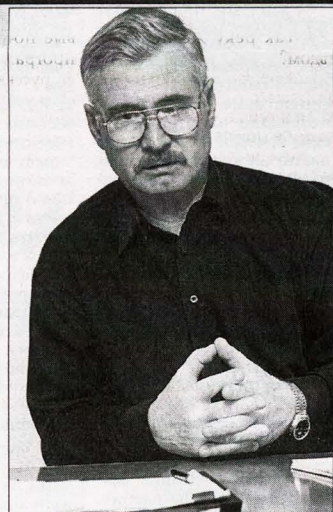
Здесь отдадут должное дальновидной политике губернатора, в рамках которой строится и политика преобразований, проводимая в районе. К примеру, за счет поддержки администрации области выполняется сельскохозяйственная программа развития, которую между собой называют – три раза по три: 3 тысячи килограммов надев молока на каждую фуражную корову, 3 тысячи рублей – зарплата сельанина, 3 тонны зерна с каждого гектара земли. Что касается зарплат, то нынче она подросла до 5,5 тыс. рублей, а надо составить в среднем 3700 килограммов на корову. Приплюсуем сюда поддержку областного бюджета при формировании губернского резер-

ного фонда зерна, в развитии ЛПХ, строительстве жилья и т.д. Что это дает району? Инвестиционную привлекательность!

– Нас не может не радовать шахта «Заречная», выступившая в роли инвестора, – говорит В.Д. Миллер. – Благодаря этому сформировано ООО «Заречная», в бывшем колхозе имени Свердлова строится современный молочный комплекс, реформировано производство хозяйства «Возвышенское». Работаем с шахтой «Костромовская», в планах – сотрудничество с ООО «Марр-Тек» – структурным подразделением компании «Лукойл».

Но главное – умелое управление районом дало толчок к желанию быть хозяйном на земле. В развитие своего хозяйства фермер И.Г. Суханов вложил 150 млн. рублей, здесь вполне привлекательно видят доярку за компьютером, а зарплата работников перерастает цифру в 10 тысяч рублей. Более 100 млн. рублей вложил в реконструкцию животноводческого комплекса и фермер В.П. Бабичев.

– Главная сложность реформы орга-



нов местного самоуправления не в отсутствии денег в бюджетах поселений, – размышляет В.Д. Миллер, – главная сложность в нас самих. Измени себя – изменишь и мир вокруг тебя.

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ. Фото Юрия Юрьева.

Извещение о проведении открытого конкурса

Заказчик филиала ОАО «Кузбассэнерго» Томь-Усинская ГРЭС (почтовый адрес: 652845, г. Мыски, ул. Ленина-1, контактный телефон (384-74) 9-32-36), являющееся Организатором конкурса, извещением, опубликованным на ЭТП В2В-Energo (www.b2b-energo.ru), и копией извещения на сайте www.kuzbassenergo.ru (раздел Закупки и Конкурсы) приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к участию в открытом одноэтапном конкурсе без предварительного квалификационного отбора на право заключения с филиалом ОАО «Кузбассэнерго» Томь-Усинская ГРЭС Договора на производство подрядных работ: «Работы по ремонту оборудования цеха топливоподачи в 2008 г.» Источник – ремонтный фонд.

1. Для участия в конкурсе участники должны быть зарегистрированы в системе В2В-energo в качестве полноправных участников данной системы, т.е. должны заключить соответствующий договор с оператором системы. Конкурсные заявки, поступившие не от участников В2В-energo, отклоняются без рассмотрения по существу. Правила проведения процедур конкурса через систему В2В-energo определяются регламентами ее работы и соглашением участника с оператором данной системы. Претендовать на победу в данном конкурсе может участник, обладающий всеми необходимыми для выполнения договора видами ресурсов, лицензиями, квалификацией, опытом. Иные требования к участникам, а также требования к порядку подтверждения соответствия этим требованиям содержатся в конкурсной документации.

2. Основные условия заключаемого по результатам конкурса Договора состоят в следующем:

2.1. Сроки выполнения работ: начало – 01.01.08г., окончание – 31.12.08 г.

2.2. Подрядчик несет ответственность за ненадлежащее качество работ в течение гарантийного срока 27200 часов согласно правилам СО 34.04.181-2003.

2.3. Оплата выполненных работ производится в те-

чение 30 календарных дней на основании счета-фактуры при условии подписанной обеими сторонами «Справки о стоимости выполненных работ» (форма № КС-3) и Актов приёмки выполненных работ (форма № КС-2).

2.4. Подрядчик обязан выполнить все работы в объемах и в сроки и сдать работы Заказчику в соответствии с заданием Заказчика, проектной документацией и качеством, соответствующим нормативно-технической документацией. При выполнении работ Подрядчик применяет расходные материалы Заказчика, указанные в сметной документации.

Подробное описание закупаемых услуг и условий Договора, а также процедур конкурса содержится в конкурсной документации, которая будет предоставлена любому зарегистрированному в системе В2В-energo подрядчику.

3. Участник конкурса осуществляет подачу конкурсных заявок, используя регламент электронной торговой площадки www.b2b-energo.ru.

4. Участник имеет право не включать в конкурсную заявку, поданную на бумажном носителе, уставные и финансовые документы при условии наличия данных документов в конкурсной заявке, поданной через ЭТП В2В-energo в электронном виде.

5. В целях участия в конкурсе Подрядчик должен представить в составе своей конкурсной заявки обеспечение исполнения обязательств, связанных с участием в конкурсе и подачей конкурсной заявки, в виде неустойки на сумму не менее 2 % от указанной в конкурсной заявке участника стоимости Договора (с учётом НДС). Более подробные требования указаны в конкурсной документации.

6. Заказчик оставляет за собой право проведения процедуры регулирования цены (переторжки), а также постквалификации.

7. Предполагается, что проведение конкурса и подписание протокола о его результатах между Организатором конкурса и Победителем будет осуществлено в течение 10 дней. Организатор конкурса вправе, при необходимости, изменить данный срок.

8. Предельная цена договора установлена в размере 2300 (два миллиона триста тысяч) руб. без НДС.

9. Официальная публикация о конкурсе находится на ЭТП В2В-Energo (www.b2b-energo.ru). Иные публикации не являются официальными и не имеют соответствующих правовых последствий.

10. Преференциальные поправки: ценовую преференциальную поправку в размере

5% получают организации, на протяжении последних, не менее 3 лет добросовестно (отсутствие документально подтвержденных рекламаций, претензий) выполнявшие договорные обязательства перед заказчиком ОАО «Кузбассэнерго»;

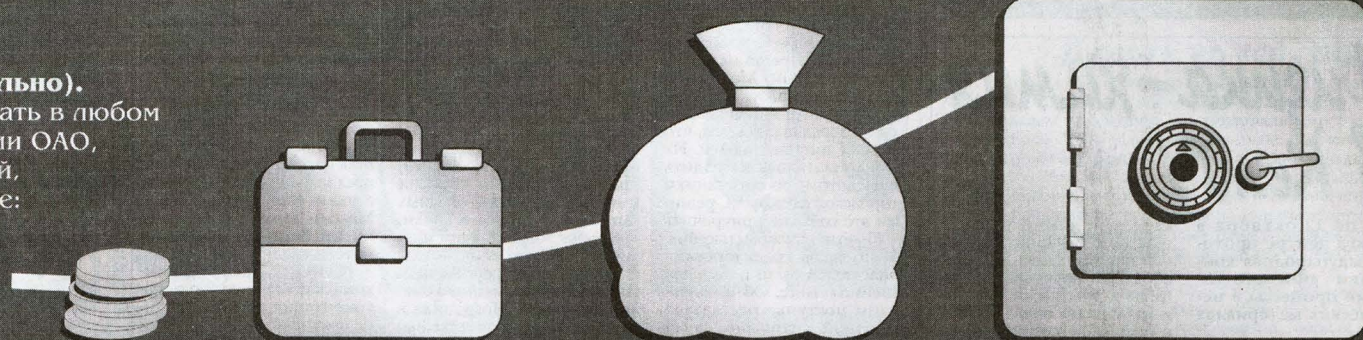
ценовую преференциальную поправку в размере 10% получают организации, являющиеся дочерними обществами Заказчика;

организации, удовлетворяющие требованиям п.10 настоящего извещения, вправе не предоставлять обеспечение конкурсной заявки (п.5)

11. Организатор конкурса вправе отказаться от его проведения не позднее чем за 5 дней до публичного вскрытия конкурсных заявок. В этом случае плата за конкурсную документацию возвращается участникам конкурса безусловно.

12. Остальные и более подробные условия конкурса содержатся в конкурсной документации, являющейся неотъемлемым приложением к данному извещению.

Председатель конкурсной комиссии, главный инженер ТУ ГРЭС Ю. И. КОТОВ.

КОРПОРАТИВНЫМ
КЛИЕНТАМ НАВСТРЕЧУПериод проведения акции —
с 01.10.2007 г. по 01.12.2007 г. (включительно).Более подробно об условиях акции можно узнать в любом
отделении Сибирского банка Сбербанка России ОАО,
расположенном на территории Новосибирской,
Кемеровской и Томской областей, или на сайте:
www.sib.sbrf.ru.Сбербанк России ОАО. Реклама. Генеральная лицензия Банка России на осуществление
банковских операций № 1481 от 03.10.2002 г.ДЕПОЗИТЫ —
НАДЕЖНО И ВЫГОДНО!

агент

Кию
покоритьВ Мариинске продолжаются глобальные работы
по расчистке русла реки Кию. В этом году,
по предварительным прогнозам, они продлятся
до декабря. Через два года Кию должна
углубиться почти на два метра.

Сейчас работы ведутся
полным ходом, несмотря на
погодные условия. Рабочие из
Итата живут тут же, на берегу,
в вагончиках, домой они вы-
езжают только на выходные.
И тем не менее Михаил Ива-
нов, рабочий на погрузчике,
словно тот третий строитель
храма из притчи (помните,
там один сказал, что камень
тащит, второй — на лее семье
зарабатывает, а третий сооб-
щил, что строит храм?), гордо
отвечает на все вопросы:

— Мы расширяем Кию.
Чтобы судоходной была.
— До заморозков будете ра-
ботать? — спрашиваю.

— Ой, роднейшая...
— Так реку же покроет
льдом?

— Это хорошо. Мы, наобо-
рот, ждем, когда это случит-
ся. Ведь сейчас «МАЗы» подъ-
ехать не могут.

Интересными находка-
ми «реконструкторы» пока
похвастаться не могут. Ни-
каких сокровищ затонув-
ших кораблей здесь пока не
нашли. А вынимают некото-
рое количество лошадиных
черепов и остатки конской
брони — от конюшен постой-
ных дворов наследие оста-
лось. Накопилось, можно
сказать. С середины про-
шлого века река жила сама
по себе, так как последний
раз её чистили в 1969 году.

С тех пор в прямом смысле
много воды утекло: все плесы
заросли, пляжа давно уже не
существует в природе, русло

неминуемо сужается, дно за-
иливается... А четыре года
назад река взбунтовалась и
поднялась до рекордной за
последние 50 лет отметки
— 6,78 м. Ныне каждую вес-
ну подтапливается много
жилья, которое находится
на берегах реки, а самое
главное — возникла угроза
сохранности двух федераль-
ных мостов (автомобильная
дорога на Владивосток «М-
53 «Байкал» и железнодоро-
жный мост). Последние
две опоры стало подмывать,
размыло перед мостами це-
лые плесы. Необходимость в
расчистке назрела. Поэтому
ещё до того, как город впер-
вые попал в федеральную
программу «Расчистка ру-
сла русских рек», три преды-
дущих сезона этим вопросом
занималась городская адми-
нистрация. Служба благо-
устройства территории на-
чала расчистку своими сила-
ми, чтобы хотя бы частично
предотвратить размывание.

В позапрошлом году вычи-
стили промоины, благодаря
этому перестало топить хотя
бы одну улицу — Рабочую.

В этом году, попав в фе-
деральную программу, ма-
рининцы взялись за дело
основательно. С августа идет
первый этап благоустройства
реки. В нынешнем году будет
освоено 25 млн. рублей из об-
щей суммы финансирования.

А в ближайшие два года в Ма-
рининск поступит 46 млн. руб.
До полного затопления реки



льдом предстоит произвести
выемку с русла Кию 86 тысяч
кубов гравия, чтобы углубить
её. Затем начнется второй
этап — строительство бере-
гоукрепительных сооружений.
Тендер на работы вы-
играла московская фирма,
субподрядчиком взяла
ПМК-3 из Итата (это совсем
неплохо, так как эти деньги
останутся в области). Про-
ектную документацию за-
казывали в Алтайском ин-
ституте водозооэкологиче-
ских проблем, что обошлось
марининцам в 6,5 млн. рублей.
Этот этап благоустройства
реки рассчитан на два года.
А берегоукрепительные ра-
боты — дело будущего, нужно
будет освоить ещё более 100
млн. рублей. Песчано-гравий-
ная смесь, которую вынимают
из реки, пойдет на городские
и поселковые дороги. То, что
не нужно реке, будет очень
уживчивым и полезным на суше.

Уже часть гравия отвезли за
90 км от Мариинска в дерев-
ню Пихтовку (которая, по
выражению одного работни-
ка Мариинской администра-
ции, находится у черта на ку-
личках), благоустроили де-
ревню. Так что производство
получается безотходным.

А ещё надеются рыболо-
вы, что станет в полноводной
реке больше рыбы — хорошей
и разной. Раньше в Кию, го-
ворят, из семейства лососевых
обитали и давали потомство
нельма, таймень, ленок, а из
семейства осетровых — осетр и

стерлядь. Водились здесь та-
же сити. Может, опять боль-
шая рыба вернется.

С 1 января этого года всту-
пил в силу новый Водный ко-
декс, который значительно
расширил полномочия субъ-
ектов Российской Федерации
и вместе с тем определил еще
большую степень ответствен-
ности в сфере водных отно-
шений. В начале этого года
губернатор Аман Тулеев и
руководитель федерального
агентства водных ресурсов Ру-
стэм Хамитов подписали со-
глашение о взаимодействии
в вопросах предотвращения
негативного воздействия вод
и охраны водных объектов.
В документе прописаны ме-
ханизмы финансирования,
а также полномочия феде-
рального центра и региона
в данной сфере. Сегодня во-
дный вопрос стоит в регионе
наиболее остро. В Кузбассе
существует ряд проблем, ко-
торые требуют совместных
с федеральным центром ре-
шений. Господин Хамитов
подчеркнул, что финанси-
рование Кузбасса в части
водоохранных мероприятий
будет только возрастать — в
2008 году объем поддержки
из федерального бюджета
увеличится более чем вдвое
и достигнет 200-250 млн. ру-
блей.

Евгения РАЙНЕШ.
Фото Федора Баранова.

Мариинский район.

Управление Федеральной службы по надзору в
сфере защиты прав потребителей и благополучия
человека по Кемеровской области объявляет кон-
курс на замещение вакантных должностей госу-
дарственной гражданской службы

— главного специалиста-эксперта территориального
отдела в городе Новокузнецке и Новокузнецком райо-
не;

— ведущего специалиста-эксперта территориаль-
ного отдела в городе Прокопьевске и Прокопьевском
районе;

— ведущего специалиста-эксперта отдела надзора за
питанием населения.

Квалификационные требования:
— наличие высшего профессионального образования
по специальности: медико-профилактическое дело; сер-
тификата по специальности: общая гигиена; не менее
3 лет стажа по специальности.

Для участия в конкурсе представляются:

— личное заявление;

— собственноручно заполненная и подписанная ан-
кета с фотографией;

— копия паспорта (паспорт предъявляется лично по
прибытии на конкурс);

— документы, подтверждающие необходимое про-
фессиональное образование, стаж работы и квалифи-
кацию;

— документ об отсутствии у гражданина заболевания,
препятствующего поступлению на гражданскую службу
или ее прохождению;

— страховое свидетельство обязательного пенсионно-
го страхования;

— свидетельство о постановке физического лица на
учет в налоговом органе по месту жительства на терри-
тории Российской Федерации;

— документы воинского учета для военнообязанных и
лиц, подлежащих призыву на военную службу;

— сведения о доходах, об имуществе и обязательствах
имущественного характера.

Прием документов будет осуществляться в течение
30 дней со дня опубликования данного объявления. До-
кументы принимаются по адресу: г. Кемерово,
пр. Кузнецкий, 24, каб. 115 и 116, с 10.00 до 17.00 в рабо-
чие дни, телефон для справок 34-87-98.

Несвоевременное представление документов, пред-
ставление их в неполном объеме или с нарушением пра-
вил оформления без уважительной причины являются
основанием для отказа гражданину в их приеме.

начальному размеру арендной платы. Основание прове-
дения аукциона — Решение КУГИ Кемеровской обл. от
12.07.2007г. № 3-2/964.

2) Земельный участок, площадью 743,25 кв.м., с када-
стровым № 42:24:0101069:0558, расположенный по адресу:
г. Кемерово, ул. Сибиряков-гвардейцев, на месте снесенно-
го дома №263, разрешенное использование — размещение
временной автостоянки. Размер арендной платы за 1 год
аренды, сложившийся по итогам аукциона — 157500 руб.
Дата подведения итогов аукциона — 02.10.2007г. Основание
проведения аукциона — Решение КУГИ Кемеровской обл.
от 05.07.2007г. № 3-2/946.

Контактные телефоны: (3842) 35-85-75, 35-83-17.
www.kuzbassfond.ru.

Информационное сообщение

Фонд имущества Кемеровской области («Кузбассфонд») на основании решений КУГИ Кемеровской области от
03.10.2007г. №14-2/1492, №14-2/1493, от 17.08.2007г. №14-2/1164, от 18.06.2007г. №14-2/840, от 17.08.2007г. №14-2/1166, №14-2/1167,
№14-2/1161 проводит открытый по форме подачи предложений аукцион по продаже следующего имущества:

№ лота	Наименование	Местонахождение	Начальная цена имуще- ства, руб.	Сумма задатка, руб.	Шаг аукциона, руб.	Цена земельно- го участка, руб.
1	Здание корпуса №1, пл. 725,4 кв.м. (2-этажное) совместно с земельным участком, пл. 1089,55 кв.м.	Кемеровский район, д.Камышная, Пионерский лагерь «Надежда»	7 751 000	1 550 200	150 000	7319
2	Нежилое помещение (1 эт. 5-этажного здания), пл. 47,4 кв.м. Обременение — аренда до 31.12.2007г. («Росгосстрах-Сибирь»).	г.Белово, пгт Бачатский, ул.Комсомольская, 9.	790 500	158 100	10 000	
3	Нежилое помещение — радиоузел (1 эт. 5-этажного здания) пл.96 кв.м.	г.Белово, пгт Бачатский, ул.Комсомольская, 17	1 440 000	288 000	20 000	
4	Нежилое помещение магазина (1 эт. 5-этажного здания) пл.52,6 кв.м.	г.Белово, пгт Бачатский, ул.Комсомольская, 27	870 000	174 000	10 000	
5	Здание склада пл.449,2 кв.м. (высота-7,8м.) совместно с земельным участком пл.2356,52 кв.м.	г.Кемерово, Заводский район, ул.2-й участок АТЗ, д.3а	800 000	160 000	10 000	826 850
6	Гараж пл.18,8 кв.м. (высота-2,95 м.; смотровая яма)	г.Кемерово, ул.Базовая, бокс 3, 3К 1867	225 000	45 000	5 000	
7	Здание стоянки, пл.3707,6 кв.м., совместно с земельным участком пл.6987,74 кв.м.	г.Прокопьевск, ул.Союзная, 61	9 500 000	1 900 000	95 000	601 142
8	Турбаза, состоящая из: нежилой домик (2 эт.) пл.92,2 кв.м.; домик (2 эт.) пл.90,5 кв.м.; домик (1 эт.) пл.63,2 кв.м.; домик (1 эт.) пл.52,8 кв.м.; домик (1 эт.) пл.10 кв.м., совместно с земельным участком пл.2925 кв.м.	Прокопьевский район, садовое общество «Солнечное» КузНИУИ	1 800 000	360 000	20 000	22 302

Задаток перечисляется на р/с «Кузбассфонда»: 4041081030000000002 в ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области, г. Кемерово, БИК 043207001, ИНН 4200000380 и должен поступить не позднее 20.11.2007г. Средства платежа — рубль. К участию в аукционе допускаются физические и юридические лица, признаваемые покупателями в соответствии со ст. 5 ФЗ «О приватизации...», своевременно подавшие заявку, надлежащие оформленные документы и обеспечившие поступление задатка на счет «Кузбассфонда».

Документы, представляемые для участия в аукционе:
а) заявка установленного формы; б) платежное поручение с отметкой банка об исполнении, подтверждающее внесение задатка в соответствии с договором о задатке, заключенным с «Кузбассфондом»; в) документ, подтверждающий согласие антимонопольного органа на приобретение претендентом пакета акций в установленном законодательством случаях; г) опись представленных документов в 2 экз.; д) для юридических лиц дополнительно: копии учредительных документов, заверенные в установленном порядке; справка о наличии (или отсутствии) в уставном капитале доли РФ, субъекта РФ, муниципалитета; доверенность на лицо, имеющее право действовать от имени организации; решение органа управления претендента, раз-

решающее приобретение имущества; е) для физических лиц дополнительно: документ, удостоверяющий личность.

Аукцион проводится в соответствии с ФЗ «О приватизации...» от 21.12.2001г. № 178-ФЗ. Прием заявок для участия в аукционе, ознакомление претендентов с иной информацией об имуществе, условиями договора о задатке и купли-продажи имущества осуществляется по адресу проведения аукциона: г. Кемерово, пр. Ленина, 90/4, 3 этаж (гостиница «Кристалл»), с даты опубликования информационного сообщения до 17 час. 20.11.2007г. по рабочим дням и часам. Дата определения участников аукциона: 22.11.2007г. в 10 час. Аукцион состоится: 22 ноября 2007г. в 11 час. Победителем аукциона признается лицо, предложившее в ходе торгов наиболее высокую цену за имущество. Протокол об итогах аукциона, имеющий силу договора, подписывается в день проведения аукциона. Победитель аукциона, при уклонении от подписания протокола, утрачивает внесенный им задаток. Договор купли-продажи заключается не позднее 5 дней после подписания протокола об итогах аукциона. Оплата имущества покупателем производится в порядке и сроки, установленные договором купли-продажи имущества. Телефоны: (3842) 35-85-75, 35-83-17. www.kuzbassfond.ru.

Извещение о проведении открытого конкурса

ОАО «Кузбассэнерго» (адрес: 650000, г. Кемерово, пр. Кузнецкий, д. 30, контактный телефон (3842) 453172, 364518), являющееся Организатором конкурса, настоящим приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей (далее поставщики) к участию в открытом одно-этапном конкурсе без предварительного квалификационного отбора на определение перечня потенциальных поставщиков с правом заключения договора поставки химических материалов для водоподготовки для нужд ОАО «Кузбассэнерго» в 2008 году.

Лот №1: Алюминий сернокислый, соль пи-
щевая и техническая и прочие химвагенты;
Лот №2: Натр едкий, кислота серная и соля-
ная и прочие химвагенты;
Лот №3: Ионообменные смолы.

Официальный источник публикации находится
на сайте www.kuzbassenergo.ru. Иные публика-
ции не являются официальными и не имеют соот-
ветствующих правовых последствий.

В соответствии с Федеральным законом № 101-ФЗ от
24.07.2002 г. «Об обороте земель сельскохозяйственного
назначения» участники общей долевой собственности на
земельный участок из земель сельскохозяйственного назна-
чения, расположенный в границах земель совхоза «Талдин-
ский» Прокопьевского района Кемеровской области, могут нап-
равить в письменной форме возражения относительно место-
нахождения выделяемых земельных участков представите-
лю Горевой Т.А. по адресу: 653208, КО, Прокопьевский р-н,
село Большая Талда, Солнечная, 24, тел. 8-905-076-80-95.

Предполагаемое местонахождение земельных участков:
1. район гривы Большой 7,7 км на северо-восток от села
Большая Талда, Север, юг — земли Большеталдинского сель-
ского поселения; восток — грива Легаева; запад — озеро;
2. район гривы Вольной — площадь 31,6 га. Север — земля
Большеталдинского сельского поселения; юг — техдорога;
запад — урочище Вольный, пойма; восток — район гривы
Храпунова.

13 ноября 2007 года
в 10.00 часов состоится
собрание участников
общей долевой соб-
ственности на земель-
ный участок, распо-
ложенный по адресу:
Кемеровский район,
земли ЗАО «Берего-
вой», для рассмотрения
следующего вопроса:
определение местопо-
ложения земельного
участка, выделяемого
в счет земельных долей
в соответствии со ст.
14 ФЗ РФ «Об обороте
земель сельскохозяй-
ственного назначения».
Собрание состоится по
адресу: г. Кемерово, пр.
Кузнецкий, 121.

МСЧ КОО «Азот»
готовит документы для
получения лицензи-
рования на деятель-
ность по отходам.
Обращаться по теле-
фону 57-00-06.

Государственная жилищная инспекция Кемеров-
ской области выражает искреннее соболезнование
заместителю губернатора Кемеровской области На-
умову Александру Николаевичу в связи с кончиной
его матери

Анны Васильевны.

Коллектив Кемеровского государственного уни-
верситета выражает соболезнование проректору по
информатизации профессору Афанасьеву Кон-
стантину Евгеньевичу по поводу кончины его
матери.



• Особая «метка» с конверта глядит
• Науки свет да не погаснет

Физика-химия в КемГУ

С 10 по 12 октября в областном центре проходила международная конференция «Физико-химические процессы в неорганических материалах (ФХП-10)».

На конференцию съехались более двухсот крупных ученых, работающих в области химии твердого тела, в том числе академики РАН, более 40 докторов наук и 150 кандидатов наук, молодых ученых из КНР, Азербайджана, Казахстана, Украины, Беларуси, Киргизии, а также из Москвы, Санкт-Петербурга, Воронежа, Омска, Новосибирска, Томска, Иркутска, Красноярска, Барнаула, Бийска, Хабаровска, Благовещенска, Нижнего Новгорода, Казани, Ханты-Мансийска и многих других городов России.

Это крупное научное событие вот уже в 10-й раз проходит в Кемеровском государственном университете. С 1979 года Российская академия наук утвердила Кемерово местом ее постоянного проведения, поэтому к десятой по счету конференции учеными КемГУ нарабатаны стабильные связи с большинством научных институтов страны, ближнего и дальнего зарубежья.

Ни одна столь крупная и серьезная научная конференция не проводится в Кузбассе так стабильно и не имеет такой популярности в научных кругах, как эта, — говорит председатель оргкомитета конференции, академик МАН ВШ, член-корреспондент РАН, заведующий

Евгения ГАЛАГАНОВА.

Международная неделя письма

В Кузбассе в эти дни проходит Международная неделя письма. Мероприятий, посвященных этому празднику, с особым нетерпением ждали филателисты. Только с 9 по 15 октября знаки почтовой оплаты (марки) гасятся специальным «праздничным» штемпелем. Кроме того, кузбасские почтовики подвели итоги областного этапа Всероссийского конкурса детского рисунка «Я рисую алфавит».

В течение всей Недели письма главпочтамты области (в Юрге, Новокузнецке, Прокопьевске, Киселевске и Кемерове) по традиции ставят на конверты проходящей через них корреспонденции особые штампы. Традиция существует с 2001 года, у штемпеля каждого почтамта свой уникальный рисунок.

На Кемеровском главпочтамте оживление... В операционном зале толпятся коллекционеры и просто зашедшие по своим делам и заинтересовавшиеся происходящим. Здесь открылась филателистическая выставка, на которой представлены современные марки и конверты, а также марки прошлых лет различной тематики. На выставке есть и последние «новинки», едва успевшие поступить в продажу. Это знак почтовой оплаты, приуроченный к 150-летию российской марки, и марка, созданная на основе детского рисунка. Марку придумал 10-летний школьник Богдан Кадмыков



Марка-победитель конкурса «Я рисую алфавит».

Два Максима

— Максим, ты не забыл, что тебя завтра приглашает глава города? — напомнила директор интерната № 5 Максиму Иванову. К такой же встрече готовился и другой Максим — Санников, воспитанник детского дома № 2. В этот день Валерий Гарилин вручил ребятам по цифровому фотоаппарату.

Вы, наверное, вообразили, что мэр решил сделать своеобразный Максимум день? По образу Татьянинного? А вот и нет. Оба Максима прославились тем, что спасли тонущих людей. Их предполагалось награждать еще летом, но сотрудники городской службы ЧС решили это событие приурочить к 75-летию службы спасения. И вот ныне среди взрослых спасателей были и несовершеннолетние. Об их мужском поступке рассказала ведущий специалист службы ЧС Анна Долгая:

— Я узнала, что подросток спас девочку, которая купалась вместе с сестрой. Она заплывала на середине Зенковского пруда и стала тонуть. К счастью, парнишка, который в это время бродил по берегу, обратил внимание, что девочка странно машет руками. Находившиеся неподалеку сторожа, бывшие

водолазы, тоже заметили, что с плывочкой происходит что-то неладное. Они побежали к лодке, а подросток, который находился поближе к девочке, бросился в воду. Так что лодка подобрала и спасенную, и самого спасателя. Кстати, подросток даже не спросил имя любительницы опасных заплывов, а сторожа знали, что парня зовут Максим и он живет в детском доме.

Анна Долгая решила найти парня, совершившего смелый поступок. Позвонила в детдом № 2 (он в поселке Высокый) и узнала, что у них есть Максим Санников. При встрече паренек очень удивился:

— Ничего особенного не произошло. Рыбачил на Чумыше, увидел, что тонет девочка, бросился на помощь. Вытащил. Ее уже затащили на мостовое дно. Но как вы узнали об этом случае? Ведь я никому о нем не рассказывал.

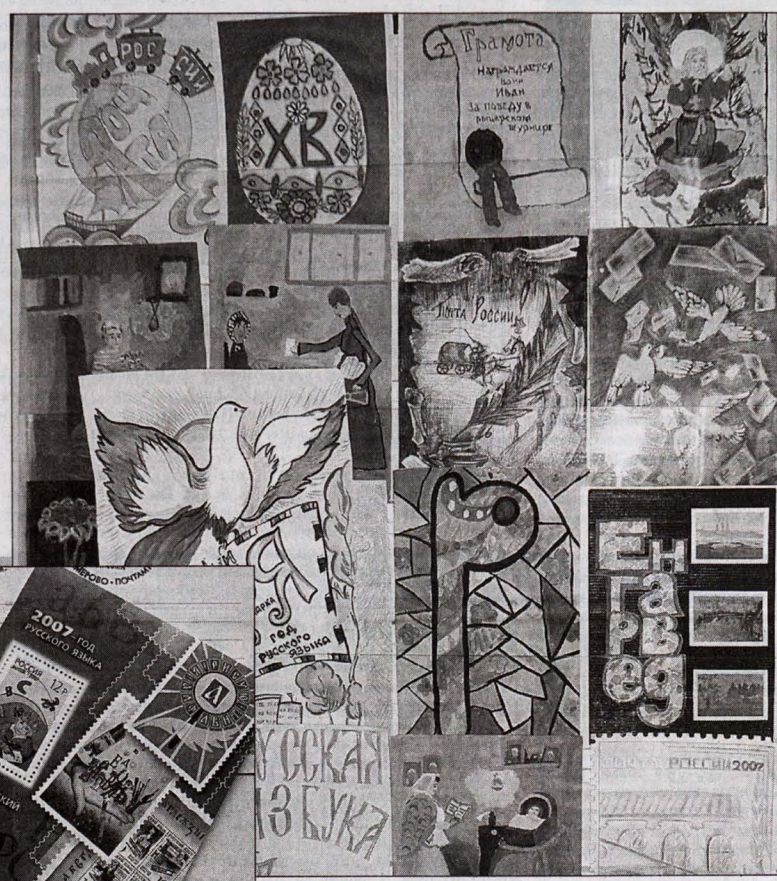
— Никому? — переспросила

Анна Владимировна. — И сторожам не называл своего имени?

— Какие сторожа на Чумыше? — удивился Максим. Специалист ЧС продолжила поиски. Звонки в детский дом № 5, который находится по соседству с Зенковским парком, прояснили ситуацию. Здесь тоже живет Максим Иванов. Он-то и был героем дня, свидетелем которого оказались сторожа. Максим ловил раков у берега пруда, когда увидел барахтающуюся девочку. Бросился на помощь и вытащил за волосы. На берегу девочка не сразу пришла в себя. Максим даже не спросил ее имени. Впрочем, его больше интересовали раки.

Сейчас Максим Санников (сыграл свою роль рекомендация руководства городской службы ЧС) учится в кадетском классе, а Максим Иванов собирается поступать туда же в следующем году. Вполне возможно, станут профессиональными спасателями. Ведь основное правило людей этой мужественной специальности — вовремя приходить на помощь.

Дина КАЛИТИНА. Прокопьевск.



Работы участников.

Погаси ты мне марку спецштемпиелем...

из Тамбова, он победил во Всероссийском конкурсе «Я рисую алфавит», приуроченном к Году русского языка.

Подвели итоги областного конкурса детского рисунка. Победители определялись в трех номинациях. В номинации «Детские работы» победила Марина Дедюхина, средняя общеобразовательная школа № 16, г. Осинники. В номинации «Юношеские работы» лучшей признали Надежду Быстрову, детская школа искусств № 50, г. Кемерово. В номинации «Профессиональные работы» первое место получила Ксения Смокотина, лаборант кафедры «Дизайн» ТГУ, г. Анжеро-Судженск.

12-летняя Надя Быстрова учится в художественной школе четвертый год. И хотя прошедший конкурс для юной участницы не первый, она впервые заняла призовое место, да еще сразу первое: «Я не думала о том, что стану победителем», — говорит Надя, — просто мне было интересно порисовать и поспорить с другими. А для того чтобы принять участие в конкурсе, мы с моим преподавателем Татьяной Георгиевной Дубской специально изучали историю марок».

В начале Недели письма, 9 октября, на Кемеровском главпочтамте приступили к штемпелю марок. Все письма «отметили» специальным штемпелем, изготовленным к этой дате. Для филателистов штемпелем значимо тем, что они получают конверт с маркой, погашенной определенным днем. Бывают уникальные штемпели, посвященные какой-либо памятной дате, одному дню одного года. Коллекционеры «ловят» такие штампы.

Первыми получить «метку» на конверте поспешили филателисты. Григорий Черкасов, филателист с большим

стажем, увлекающийся коллекционированием с раннего детства, рассказал, что полюбил еще один штемпель в свою коллекцию: «Для меня это азарт. Штемпели Кемеровского главпочтамта в моей коллекции есть почти все, теперь добавился совсем свежий».

Ну, а для неколлеционеров Международная неделя письма пусть станет напоминанием о тех, кто далеко. Общайтесь с родными и близкими. Пишите письма.

Юлия МАТЮЩЕНКО. Фото автора.



«Скоморохи» погудки

Ансамбль народной музыки «Скоморохи» Кемеровского университета культуры и искусств на днях отправляется в Москву — для участия в финале I Всероссийского фестиваля-конкурса оркестров национальных инструментов народов России. Фестиваль включает в себя концерт лауреатов Гран-при (каковыми и являются «Скоморохи»), который состоится в зале имени Чайковского — одной из самых престижных концертных площадок столицы.

«Скоморохи» в этом году отмечают 25-летие. Бессменный руководитель ансамбля Александр Соловьев признается: «Весь юбилейный год проходит у нас в гастрольях. Причем интереснейших!»

Недавно коллектив вернулся из Таганрога, где принял участие в 7-м международном фестивале народного творчества стран СНГ и Балтии «Содружество». Любопытно, что Россию на этом форуме искусства представлял всего два коллектива: один — из Ростова-на-Дону (ансамбль «Вольница»), а другой — наши «Скоморохи».

«Впрочем, прелесть подобных фестивалей как раз и заключается в том, чтобы услышать музыку РАЗНЫХ народов.

— Тогда появляется дру-

гой взгляд на предмет, музыкант начинает мыслить другими категориями, в ином масштабе, — замечает Александр Соловьев. — И жемчужины своего, родного искусства начинают для него сверкать по-иному...

Сполна ощутили это и коллеги «Скоморохов» из Литвы, Азербайджана, других стран содружества.

— Литовцы, например, как услышали наши кувилы, так и не отпустили: все хотели научиться играть на них так же, как мы! — смеется Соловьев. Между прочим, прекрасная музыкальная композиция «Слезы Армени», которая есть сегодня в репертуаре ансамбля, а также композиции закарпатских напруги появились в активе «Скоморохов» именно благодаря таким вот поездкам.

«В Ростове, где «Скоморохи» дали дополнительный концерт, а потом еще долго пели вместе с казаками казачьи песни, с них взяли твердую клятву: непременно приехать в станицу Вешенскую, на фестиваль «Шолоховская весна». И наверняка съезды: с тех пор как коллектив получил прописку в стенах КемГУКИ, творческие контакты «Скоморохов» значительно окрепли.

А слушатели, в том числе и кузбасские, сегодня благодаря «Скоморохам» знают,

как звучат редкие или даже почти забытые народные инструменты: колесная лира, например, или всевозможные свирели, жалейки, окарины, кувилы, «дрова»... Всего на традиционном выступлении ансамбля звучат обычно десятка два старинных народных инструментов (и это не считая балаалак да гармошек!) К слову: сам руководитель коллектива — заслуженный артист России Александр Соловьев играет почти на 500 инструментах народов мира, среди них есть презэкзотические: африканские, вьетнамские, австралийские...

В этом году при поддержке руководства вуза музыканты КемГУКИ смогли даже открыть редкую специализацию: фольклорно-этнографическую. Таких и в масштабах России немного: одна-две в ведущих консерваториях страны. Так что сегодня ученики Александра Соловьева осваивают необычную профессию: они сами изготавливают музыкальные инструменты, несправедливо упущенные из нашего обихода, сами и играют на них, возрождая душу России.

Кстати, национальная премия, которой удостоен «Скоморох» Соловьев, так и называется — «Душа России».

Ольга ШТРАУС. Фото Юрия Юрьева.

Картины-сказки, сулящие исполнение заветных желаний. Картины для медитации. Картины для зодиакальных знаков. Картины для творческих людей. Картины для тех, кто верит в непознанное. Необычная выставка открылась 10 октября в областном Доме литераторов на Советском проспекте Кемерово. Красочная, абстрактная, живописная Тамара Джигирис, возможно, вызовет неоднозначные оценки. Однако бесспорно одно: их автор — личность нестандартная, творческая, увлеченная. Экспозиция ее картин будет интересна тем, кто привык мыслить нестандартно, открыт всему новому.

Сам художница верит, что ее картины способствуют развитию личности, несут исцеление тем, кого одолевают духовные недуги. Ее убеждение в их целительной силе основано на собственном опыте работы с людьми, оказавшимися в сложных жизненных ситуациях. Тамара Джигирис не столько художник, сколько психолог. И основная ее специализация — психокоррекция семейных отношений, помощь людям в критических обстоятельствах.

По словам Тамары, она обучает способам достижения личного успеха и процветания, занимается прогнозированием и предвидением событий. Скептикам могут напомнить, что существует такое понятие — коучинг — так за рубежом называется обучение людей успешности, некоему алго-

Исцеление картинами

ритму построения собственной жизни, согласно стратегии жизненного успеха. И если за границей обращаться к специалисту по коучингу, а по-нашему, к учителю, — обидная практика для тех, у кого по каким-то причинам не складываются дела дома или на работе, то у нас «спасение утопающих» — дело рук самих утопающих. Каждый по своему разумению «выкарабкивается» из кризиса. Кто-то сможет, а кто-то и нет. И поскольку психика человека — до сих пор одна из самых таинственных и непознанных сфер, то и методы влияния на нее могут быть самыми необычными, как, впрочем, и результаты этого воздействия.

По отзывам тех, кто уже видел картины Джигирис, если долго и пристально вглядываться в изображение, возникает ощущение, что полотна «дышат», живут незримой жизнью. Как говорит Тамара, эти работы ей настолько дороги, что на все предложения о продаже она отвечает отказом:

— Картины сродни собственным детям, они — страдания, выращены внутри души и взлелеяны, и потому расстаться с ними — свыше всяких сил.

Что немаловажно, эта выставка — первая в Кемерове. Окрестные города и регионы уже видели необычные картины, однако кемеровчанка Тамара Джигирис долго не решалась экспонировать их в родном городе. Художница волнуется, как горожане вос-

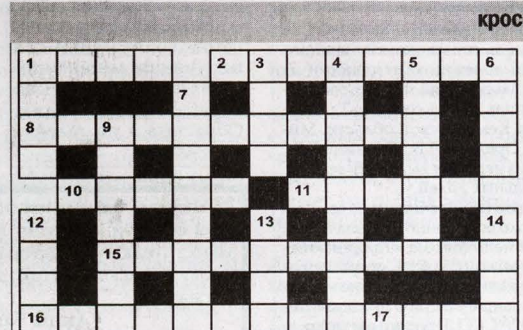
примут ее творчество. И в то же время говорит, что раз решилась на этот шаг, то, видимо, пришло время показать плоды своего 15-летнего труда тем, чье мнение для нее очень значимо.

— Не ищите смысла в изображении, просто наблюдайте за происходящими изменениями. Проникните в картину, в лабиринт ее линий, радугой цветов, необычную геометрию фигур. Затем закройте глаза и попытайтесь воспроизвести увиденное. Воспримите сквозь веки приблизиться к изображению и войти в глубь картины. Испытайте ощущение легкого головокружения и движения вперед. Вы словно парите в воздухе — так автор советует созерцать свои картины.

По ее мнению, творчество — невидимый поток информации и материализация ее для других людей в виде произведений искусства. Каждое творение многопланово и многолико. Любой сопереживающий с ним видит что-то свое, личное, раскрывает в нем самого себя. Это и есть та магия искусства, которая способствует духовному, а зачастую и физическому исцелению человека. Тамара Джигирис называет свое творчество искусством исцеляющей живописи и надеется, что эта выставка подвигнет ищущих и понимающих к открытиям в своей душе.

Татьяна ЯРЦЕВА.

МУЗ ГБ № 1 им. М. Н. Горбуновой проводит подготовку к лицензированию деятельности по обращению с опасными отходами и просит общественность оставлять свои пожелания по телефону 36-72-74 до 19.10. 2007 г.



Кроссворд

По горизонтали: 1. Купанье из мелких тушеных кусочков мяса, рыбы или овощей. 2. Порода лошадей. 8. Прием поверхностной обработки почвы. 10. Общее название степных племен, кочевавших или живших оседло за несколько веков до н.э. в северном Причерноморье. 11. Пришивная полоска из легкой ткани или кружев на женском платье. 15. Советская актриса, народная артистка СССР. 16. Вид спорта. 17. Марка советского магнитофона.

По вертикали: 1. Русский живописец-баталист. 3. Река в Индии и Пакистане. 4. Литовский актер театра, кино, телевидения, народный артист СССР. 5. Приспособление для добывания огня в древности. 6. Дерево, разновидность клена. 7. Форменная одежда. 9. Приспособление для игры в теннис. 12. Ручное орудие. 13. Остров в Индонезии, в составе Малых Зондских островов. 14. Роман Э. Золя.



Как открыть свой бизнес
на бюджетные деньги?

II

За что судят «Незабудку»

III

Бизнес на окнах.
Стоит ли начинать?

VIII

Оборудование
для мини-типографии –
цифровая фотокамера,
компьютер,
переплетная машина
и ламинатор –
таким был
Гран – при
завершившегося
на днях конкурса
«Юный корреспондент
Кузбасса», проведенного
кемеровской группой
компаний «Конкорд».
Сегодня генеральный
директор «Конкорда»
Вадим Чударов
(его вы видите
на этом снимке) вместе
с победителями конкурса
размышляют: кому
и зачем
он был нужен?

**Свое телевидение,
радио и своя пресса**

IV-V



Гранты – начинающим

В этом году программы поддержки начинающих предпринимателей впервые включены в «Приоритетные мероприятия государственной поддержки среднего и малого предпринимательства». Средства федерального бюджета, предусмотренные на эти цели, предоставляются субъектам Российской Федерации на конкурсной основе из региональных бюджетов при условии софинансирования расходов по их реализации.

Региональная программа грантовой поддержки начинающих предпринимателей Кемеровской области стала победителем конкурса, проведенного Минэкономразвития, и получила для ее реализации из федерального бюджета 7 миллионов рублей – ровно такую же сумму, которая запланирована на эти цели в областном бюджете.

И в ближайшие дни департамент потребительского рынка и предпринимательства

Наконец – то государственной поддержки дождались начинающие предприниматели. Они впервые получают от государства гранты, т.е. безвозмездные средства, на создание своего бизнеса.

областной администрации объявил о начале конкурса среди начинающих предпринимателей на получение гранта на создание своего бизнеса. Как сообщил ОПОРЕ Анатолий Ладанов, начальник управления по поддержке предпринимательства этого департамента, участниками конкурса могут стать те, кто прошел государственную регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя или юридического лица не позднее, чем за 1 год до даты подачи конкурсной документации. Но право на получение гранта будут иметь те из них, кто непосредственно перед государственной регистрацией относился к одной из следующих целевых групп: студенты высших и средних профессиональных учебных заведений; вы-

пускники высших и средних профессиональных учебных заведений; военнослужащие в отставке; безработные граждане, зарегистрированные в установленном порядке в государственной службе занятости населения; женщины, имеющие одного и более детей в возрасте до 14 лет; инвалиды. Причем среди учредителей – юридических лиц таких людей должно быть не менее 50%.

Конкурс проводится по 4 номинациям: реализации бизнес-проектов по созданию собственного бизнеса в сфере производства (размер гранта 500 тыс. рублей); реализации бизнес-проектов по созданию собственного бизнеса в сфере строительства (размер гранта 400 тыс. рублей); реализация бизнес-проектов по созданию

собственного бизнеса в сфере услуг (размер гранта 300 тыс. рублей) и реализации бизнес-проектов по созданию собственного бизнеса в сфере сельского хозяйства (размер гранта 100 тыс. рублей). Бизнес-проекты представляются членам конкурсной комиссии в устной форме.

Один начинающий субъект малого предпринимательства может быть участником конкурсного отбора на предоставление грантов только по одной номинации.

Победитель конкурса, получивший грант – в соот-

ветствии с договором, который он заключит с Государственным фондом поддержки малого предпринимательства, обязан использовать его исключительно по целевому назначению.

Заявки на конкурс принимаются с 15 октября по 13 ноября с.г. По всем интересующим вопросам можно обращаться в департамент потребительского рынка и предпринимательства администрации Кемеровской области (Александр Николаевич Баштанов, т/ф 58-50-47).

КСТАТИ

Кроме конкурса грантов для начинающих, в эти дни проходят еще два конкурса, объявленных департаментом потребительского рынка и предпринимательства администрации Кемеровской области. Это конкурс на субсидирование части (50% ставки рефинансирования Центробанка, действовавшей на момент получения кредита) процентной ставки. В нынешнем году это уже четвертый такой конкурс. Он пройдет с 16 октября по 14 ноября. Участвовать в нем могут предприниматели, получившие инвестиционные кредиты в банках в период с 15 августа до 15 сентября с.г.

15 октября завершится третий в нынешнем году конкурс инвестиционных проектов на льготное кредитование (на 2 года под 5% годовых).

АЗС освободили от лицензирования

Правительство РФ упростило лицензирование деятельности автозаправочных станций (АЗС), но оставило за собой контроль за их функционированием.

Постановлениями правительства РФ от 2 октября за подписью премьер-министра Виктора Зубкова в положения о лицензировании деятельности по эксплуатации пожароопасных и взрывоопасных производственных объектов внесены изменения, упрощающие выдачу лицензий на деятельность АЗС.

«Мы считаем, что лицензирование АЗС создаст административные барьеры для развития бизнеса. В то же время АЗС являются опасными объектами, где использу-

ются взрывоопасные вещества, создающие опасность не только для работающих на АЗС людей, но в основном для третьих лиц, так как АЗС находятся в населенных пунктах», – прокомментировал позицию ведомства советник главы Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор) Евгений Аношин.

Представитель Ростехнадзора пояснил, что, согласно внесенным изменениям, Ростехнадзор «не будет производить лицензирование АЗС». «Однако наше ведомство будет продолжать осуществлять надзор за соблюдением безопасности собственниками этих автозаправочных станций, так как, в соот-

ветствии с федеральным законом №116, АЗС являются опасными производственными объектами, а следовательно, должны быть зарегистрированы в Ростехнадзоре», – сообщил представитель ведомства.

«Ростехнадзор больше не будет производить лицензирование деятельности автозаправочных станций. Вместе с тем надзор за соблюдением безопасности на заправках по-прежнему остается за этим ведомством, поскольку АЗС являются опасными производственными объектами», – говорится в сообщении Ростехнадзора.

В Постановлении правительства от 2 октября 2007 г. N 631 «О внесении изменений в Положение о лицензировании эксплуатации взрывоопасных производ-



ственных объектов» говорится о дополнении в «Положении о лицензировании эксплуатации взрывоопасных производственных объектов» от 17 января 2007 г. после слов «со взрывом» словами «за исключением объектов, предназначенных для осуществления розничной торговли бензином и дизельным топливом».

Постановлением от 2 октября 2007 г. N 632 «О внесении изменений в Положение о лицензировании деятельности по экс-

плуатации пожароопасных производственных объектов» дополняется информация в подпункт «а» пункта 1 Положения о лицензировании деятельности по эксплуатации пожароопасных производственных объектов после слов «друг с другим» словами «, за исключением объектов, предназначенных для осуществления розничной торговли бензином и дизельным топливом».

Фото Юрия Юрьева.

«Упрощенка» для IT-компаний

Комитет Госдумы по бюджету и налогам рекомендовал принять во втором чтении законопроект о налогообложении организаций, работающих в области информационных технологий.

Законопроектом иницируется введение специального режима налогообложения по аналогии с упрощенной системой налогообложения для субъектов малого предпринимательства.

Упрощенная система налогообложения предусматривает замену НДС, ЕСН, налога на прибыль, на имущество одним, в 6% налогом с оборота выручки предприятия. Столько же, предполагается, будут платить IT-компании в случае принятия указанного законопроекта. Согласно одобренному в начале октября поправкам, численность таких IT-компаний должна превышать 20 человек. Кроме того, доля доходов от реализации компьютерных программ (а также доходов от их разработки, модификации, тестирования и т.д.) по итогам девяти месяцев, предшествующих переходу на льготную систему, должна превышать 70% от суммы всех доходов организации, а их экспортная выручка должна превышать 55%.

При внесении законопроекта и депутаты, и эксперты подсчитали, что в реальности льготным режимом смогут воспользоваться не более 100-150 российских компаний.

Юргинцы открывают свои проблемы

Сегодня предприниматели города Юрги при содействии Кемеровского областного отделения «ОПОРЫ РОССИИ» проводят открытое совещание, на котором решили рассказать о проблемах развития малого и среднего бизнеса в Юрге. И, в частности, о проблемах, связанных с отводом муниципальных земель и приватизации муниципального имущества, с деятельностью в сфере пассажирских перевозок.

Помимо индивидуальных предпринимателей и руководителей малых и средних предприятий – членов совета по поддержке и развитию предпринимательства при главе города Юрги к участию в совещании (оно состоится в кинотеатре «Эра») приглашены представители департамента потребительского рынка и предпринимательства администрации Кемеровской области, администрации и горсовета Юрги, Кузбасской торгово-промышленной палаты и СМИ.

Подробности – в ближайших выпусках ОПОРЫ.

Контрольно-кассовые мучения

27 сентября 2007г. группа депутатов во главе с зампреда комитета по бюджету и налогам Андреем Макаровым внесла в Госдуму законопроект, предлагающий освободить малых предпринимателей, уплачивающих единый налог на вмененный доход (ЕНВД), от применения контрольно-кассовой техники (ККТ). Такое освобождение будет допускаться при условии выдачи покупателям документа, подтверждающего прием от населения денежных средств за приобретенные товары, работы или услуги.

Предприниматели и ТПП России уже не первый год пытаются доказать, что специфика уплаты ЕНВД, при расчете которого объем полученной выручки не влияет на величину налога, делает применение кассовых аппаратов бессмысленным. Зато создает массу проблем самим малым бизнесменам, которым приходится не только приобретать ККТ по цене от 15 до 25 тысяч рублей, но и оплачивать содержание этой техники.

Парламентарии не раз пытались освободить плательщиков ЕНВД от применения касс. За последние годы в Государственную думу было внесено около десяти подобных законопроектов. Аналогичные

предложения выдвигали ТПП России и Минэкономразвития России.

Однако Минфин, ФНС, ФСБ, МВД и Роспром до сих пор выступали категорически против этой идеи. И еще летом 2006 года представили свои письменные возражения по этому вопросу. По мнению Минфина, отмена ККТ «приведет к спорам по привлечению к административной ответственности за продажу товаров без применения контрольно-кассовых машин». Налоговики высказали опасения, что потеряют контроль над денежными расчетами. В Роспроме же обеспокоены судьбой производителей ККТ, рискующих потерять до 60% рынка.

По сообщениям наших корреспондентов, РИА «Новости» и газеты «Газета».

Для «разбега» остался один год

«Обратиться к вам вынудила ситуация, возникшая вокруг приватизации муниципального имущества. Приведенные нами в порядок помещения будут проданы более состоятельным покупателям — «монополистам», т.к. наши средства не позволяют нам выкупить арендуемые помещения. Депутатской группой Госдумы РФ (В.С. Плещачевский, Л.В. Пелыева и др.) разработан проект, предоставляющий арендаторам преимущественное право выкупа, потому настоятельно просим ускорить принятие этого закона» — такова краткая суть коллективного письма предпринимателей из Прокопьевска, поступившего в Общественную палату

Кемеровской области. Многочисленными обращениями кузбасских предпринимателей, аналогичными этому, объясняется решение нашей Общественной палаты вынести тему законодательного обеспечения имущественной поддержки малого и среднего бизнеса на общественные слушания. На эти слушания были приглашены представители коммерческих и общественных организаций, депутаты областного и городских Советов народных депутатов, исполнительных органов власти (областной и муниципальных образований) и предприниматели — члены Кузбасской торгово-промышленной палаты.



«На рассмотрении Госдумы в настоящее время находятся два важнейших законопроекта, которые существенным образом могут повлиять на ситуацию, — сообщила, открывая собрание, секретарь Общественной палаты Кемеровской области, президент Кузбасской ТПП Татьяна Алексеева. — Первый — проект Федерального закона «Об особенностях участия субъектов малого предпринимательства в приватизации государственного и муниципального имущества». Он в начале сентября нынешнего года принят Госдумой в первом чтении. Законопроект предполагает вести специальный внеконкурсный способ приватизации — выкуп арендуемого малыми предприятиями в течение не менее чем трех лет государственного или муниципального имущества по рыночной цене в рассрочку. Второй — проект Федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». Он позволит оставить муниципальные объекты в собственности муниципалитета, включив их в состав специализированных фондов, и таким образом, хотя и иным способом, обеспечить имущественную поддержку субъектам малого и среднего предпринимательства со стороны органов местного самоуправления».

Проблема сохранения за представителями малого бизнеса арендуемых ими у муниципалитета площадей не новая, она требовала своевременного решения еще с 2005 года, с начала массовой приватизации муниципального имущества. Не имея никаких преференций, малый бизнес без достаточных финансовых средств не в состоянии конкурировать на равных с более мощными структурами на приватизационных конкурсах или открытых торгах, приобретать арендуемое ими в течение многих лет государственное и муниципальное имущество и тем самым сохранить свой бизнес.

«Проблема есть, поскольку субъекты малого предпринимательства бес-

силны перед сетевиками, ресурсы у них совершенно разные. Мы видим это и по анализу продаж: привлекательные объекты в Кемерово по пр. Ленина скупаются крупным бизнесом», — признал на слушаниях Сергей Привалов, и.о. председателя комитета по управлению муниципальным имуществом (КУМИ) г. Кемерово. Он отметил, однако, что приватизация арендуемых предпринимателями объектов муниципальной собственности «не воля, а именно обязанность муниципалитетов. Исходя из законодательства, мы включаем объекты в прогнозный план приватизации и, соответственно, продаем. Все продажи публичны, т.е. подразумевают неопределенный круг участников этих отношений. Самый первый шаг — аукцион, далее, если объект не востребован (может быть, изначально высокая цена либо нет желающих), он продается с публичного предложения». К этому стоит добавить, что рыночная стоимость коммерческой недвижимости ежегодно растет, что делает приобретение ее все более недоступным для малого бизнеса.

По мнению Виктора Маркова, председателя комиссии по вопросам регионального развития и местного самоуправления Общественной палаты Кемеровской области, прокурора по научной работе КемГЮК, помимо заботы о состоявшихся предпринимателях, являющихся много лет добросовестными арендаторами муниципального имущества, надо учитывать и другие аспекты. На местах молодое поколение бизнесменов часто жалуется на то, что все площади для развития бизнеса перекрыты, помещения заняты — зачастую теми, кто, используя связи с властными структурами, уже давно обеспечил себе привилегии. Поэтому преференции давно работающему бизнесу должны сочетаться с созданием условий для начинающих предпринимателей. «Считаю, нужно принять такие законы, которые позволяли бы муниципалитетам сохранить непрофильное имущество посредством создания специализированных фондов для начинающих предпринимателей», — заявил Виктор Марков.

Генеральный директор ОАО «КузбассТИСИЗ» Юрий Дорошенко согла-

лся с Марковым в том, что помещения специализированного муниципального фонда должны передаваться в аренду начинающим предпринимателям. «Только в этом случае мы создадим базу для развития предпринимательства, в остальных вариантах будем вынуждены фиксировать то, что есть, не более того», — считает Дорошенко. При этом он выразил сомнение в целесообразности принятия отдельного закона, уточняющего процедуру выкупа арендованного имущества: гораздо лучше принять поправки к действующему закону. В свое время, отметил предприниматель, муниципальные образования передали большой объем социальных объектов под аренду для коммерческих структур. А сегодня, испытывая острую нужду в детских садах, спортивных и клубных для детей и молодежи, вынуждены продавать эти объекты. «Для решения проблемы необходимо внести изменения в действующий закон с тем, чтобы органы власти на местах самостоятельно решали, как распоряжаться своим имуществом: продавать или оставлять в собственности муниципалитета», — сказал кемеровский предприниматель.

«Льготы для добросо-

вестных арендаторов необходимы, и они заслуживают даже лучших условий, чем те, что есть в тексте обсуждаемых законопроектов», — возразил ему председатель комиссии Общественной палаты Кемеровской области по вопросам взаимодействия с правоохранительными органами и силовыми структурами, президент адвокатской палаты Кемеровской области Михаил Шапошников. Он пояснил, что предприниматель, занимающий муниципальное помещение для осуществления своей предпринимательской деятельности в течение нескольких лет, испытывал тройную нагрузку. Плата за аренду помещения, за аренду земельного участка, на котором расположены данные производственные (офисные, складские) помещения, и затраты на капитальный ремонт — мероприятия дорогостоящие. Выделив средства на капитальный ремонт, предприниматель повысил рыночную стоимость арендуемого помещения, а теперь ему, согласно законопроекту, предлагают выкупать это помещение по рыночной стоимости, таким образом, дважды оплатить работы по капитальному ремонту.

Михаил Шапошников отметил также, что средняя площадь арендуемых пред-

принимателями помещений гораздо выше 300 м², обозначенных в принятом Думой в первом чтении законопроекте, и предложил внести в него следующие изменения: увеличить подлежащий льготной приватизации объем занимаемой площади до 500 м², а при определении цены выкупа помещения в собственность для субъекта малого предпринимательства взять за основу не рыночную, а балансовую стоимость. «Тогда этот закон будет интересен тем субъектам малого и среднего бизнеса, которые «улучшали» стоимость этого имущества», — заключил выступление президент адвокатской палаты Кемеровской области.

Об определении рыночной стоимости приватизируемой муниципальной собственности говорились много: в теории оценки существуют три подхода к оценке объекта недвижимости — какой из них может быть применен в данном случае? Кроме того, по мнению участников слушаний, разумно было бы вычесть стоимость капитальных улучшений арендуемых помещений из их рыночной стоимости либо, как предложил Шапошников, предоставить возможность выкупить предпринимателям арендуемое помещение по балансовой

стоимости. Поступило даже предложение прописать в законе понятие «добросовестный арендатор», поскольку в список «льготников» может попасть арендатор, который произвел лишь косметический ремонт помещения. В то время как другому предпринимателю, осуществившему капитальный ремонт, могут отказать по причине, что он когда-то просрочил платеж, например, за коммунальные услуги, на 1-2 дня.

Сергей Привалов, и.о. председателя КУМИ г. Кемерово, согласился, что проблем в приватизации муниципального имущества еще очень много. Но если на федеральном уровне не будут приняты какие-либо изменения, план по приватизации муниципального имущества на 2007 год, который пока реализуется «дозированно», в областном центре будет выполнен, как того требует ныне действующее законодательство, в полном объеме.

Участники слушаний признали: несмотря на то, что законопроекты в данном варианте изложения имеют определенные недостатки, тем не менее их скорейшее принятие, даже в той редакции, какая есть, все равно окажет значительное позитивное воздействие на развитие предпринимательства в России. Резолюцию с этим выводом Общественная палата Кемеровской области направила в Общественную палату РФ, в Госдуму и в региональное отделение «Единой России».

Приватизация муниципального имущества придет — в своем положительном или отрицательном решении — к логическому концу к 1 января 2009 года. Именно к этому сроку Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (известный еще как ФЗ № 131) призывает муниципалитеты завершить процесс освобождения от «непрофильного» имущества путем проведения открытых торгов. Таким образом, на решение проблемы, изложенной в письме арендаторов-предпринимателей, осталось меньше года. На законодательное обеспечение ее решения — несколько месяцев.

Гульсара МИХАЙЛИНА.

«Незабудка» судится

Кемерово — единственный в Кузбассе город, где местные власти по настоянию совета по поддержке и развитию предпринимательства приняли меры по защите прав добросовестных арендаторов своего имущества при его приватизации. Горсовет разрешил КУМИ заключить с такими арендаторами долгосрочные договоры аренды сроком до 10 лет. Такое имущество продавалось на торгах с обязательством, что по закону обязывало его новых собственников «терпеть» арендаторов до истечения срока договора аренды, заключенного еще с КУМИ.

Именно на это и надеялся коллектив парикмахерской «Незабудка», когда арендованное помещение — первый этаж в доме № 25 на проспекте Ленина, который она занимает уже 39 лет, купил на торгах в октябре 2005

года владелец сети «Планета-Стерео» Максим Шипунов. Но новый владелец до 31 декабря 2007 года — срока истечения договора аренды с КУМИ — ждать не захотел (эта покупка обошлась предпринимателю в 30 с лишним миллионов рублей). Максим Юрьевич, а потом и его жена Татьяна Васильевна (право собственности перешло к ней) не раз предпринимали попытки избавиться от нежелательных арендаторов. И в том числе через суд.

В декабрьском выпуске ОПОРЫ за прошлый год мы рассказали, как суд Заводского района пресек попытку г-жи Шипуновой выселить арендаторов ввиду неотложной необходимости провести капитальный ремонт. Суд обязал ответчика «не чинить ООО «Незабудка» препятствия в пользовании арендованным помещением».

Но г-жа Шипунова бук-



вально через пару недель вновь предприняла попытку выселить непокорных арендаторов. И снова через суд. Но обратилась не в суд высшей инстанции, а в соседний — Центрального района. И добила своего: суд обязал «Незабудку» расторгнуть договор аренды с новым собственником. В ООО «Незабудка», где акционерами являются члены трудового коллектива, не согласились с этим решением и подали кассационную жалобу в областную суд. Тот на днях вернул дело в Центральный суд на новое рассмотрение.

Свое телевидение, радио и своя пресса

должны быть в каждой большой школе, считает генеральный директор группы компаний «Конкорд» Вадим Чударов и пытается, как может, помочь им. С этой целью «Конкорд» провел именную конкурс «Юный корреспондент Кузбасса». Его администрирование предприниматели поручили общественной организации – Кузбасскому центру «Инициатива».

Конкурс стартовал 1 февраля. Итоги его были известны уже в мае, но решил не отвлекать старшеклассников (больше половины школьных СМИ именно они и возглавляют) от подготовки к экзаменам, организаторы конкурса перенесли официальную церемонию награждения на конец сентября.

Такой перерыв сбил пыл и немного охладил эмоции. В мае я бы вам столько наговорил! – признался генеральный директор «Конкорда» Вадим Чударов, только за день до церемонии вернувшийся из чуждой заграничной командировки.

Вы довольны итогами своего конкурса? Что удивило, обрадовало, огорчило?

Удивил уровень работ его участников. Не профессиональный. Потому что мы проводили конкурс не для профессионалов. Мы увидели совершенно иной срез детско-юношеской журналистики, нежели тот, который показывал в прошлом году городской конкурс. Во-первых, было достаточно количество работ, причем из разных уголков Кузбасса. Во-вторых, были представлены разные жанры.

Понятно, что на взгляд профессионалов они не всегда отвечают требованиям жанра, зато там присутствуют искренность и, главное, нестандартное мышление – то, чего мы в нынешней журналистике сегодня не у всех и не всегда видим.

Спасибо, Вадим Юрьевич, за «комплимент»!

Я не только нашу, местную, имею в виду, это беда вообще всей российской прессы...

От всех коллег спасибо! А еще что-то вас удивило?

Если честно, у нас возникли финансовые проблемы. Думали, сами весь конкурс потянем, оказалось не так-то все просто – организация итогового мероприятия потребовала гораздо больше средств, чем мы рассчитывали.

В спешном порядке обратились к дружественным нам компаниям – «Русский медведь», «Кемерово-промстрой» и «Регион Сервис». Удивило, что они тут же, не требуя никаких официальных писем (как это бывает, когда просьбы касаются бизнеса), поддержали нас. И в конечном итоге для победителей конкурса было представлено достаточно

количество серьезных призов.

Но мне кажется, вы воздали своим дружественным компаниям должное за их поддержку конкурса: полотно с их брендами украшали зал детского театра, где проходила церемония награждения. Раздавая призы, ее ведущие непременно акцентировали внимание на том, от какой компании приз.

За это администратору конкурса – Кузбасскому центру «Инициатива» спасибо! Вообще, мы очень благодарны «Инициативе» за то, что она откликнулась и помогла нам провести администрирование всего конкурса – от «а» до «я». Ее специалисты обратили внимание на такие моменты, на которые у нас скорей всего не хватило бы времени. Да мы бы просто не придали им особого значения. Оказалось, что организовать такое значимое социальное мероприятие достаточно сложно. Это сродни какому-то бизнесу, только оно приносит не финансовый результат, а моральное удовлетворение.

Вас особо интересовало состояние электронных СМИ в наших школах. Что

показали итоги конкурса?

Несильно порадовали. Только кое-где в школах есть электронные СМИ. Но не забывайте, что у нас в Кузбассе нет, к примеру, ни одного «взрослого» Интернет-издания. Буквально дня три назад я отвечал на вопрос журнала «СНР», какую прессу у нас в стране чаще читают. Я ответил, что после 40 лет все читает «бумажную», потому что с детства привыкли. Тем, кому нет 35 лет, уже 50% прессы просматривают в Интернете. Я сам с утра почитаю Интернет, а вечером – обязательно – газеты и журналы... Выделив специальную номинацию в конкурсе, награждали победителей видеокамерами, диктофонами, айпадами, мы очень надеемся заинтересовать школьников именно электронными изданиями.

Гран-при конкурса получила газета гимназии, где учится ваш ребенок. Это случайное совпадение или...

Когда жюри решало, кому присудить «Гран-при», я ушел. Но знаю, что жюри пришлось нелегко – все претенденты на высшую награду были достойны друг друга.

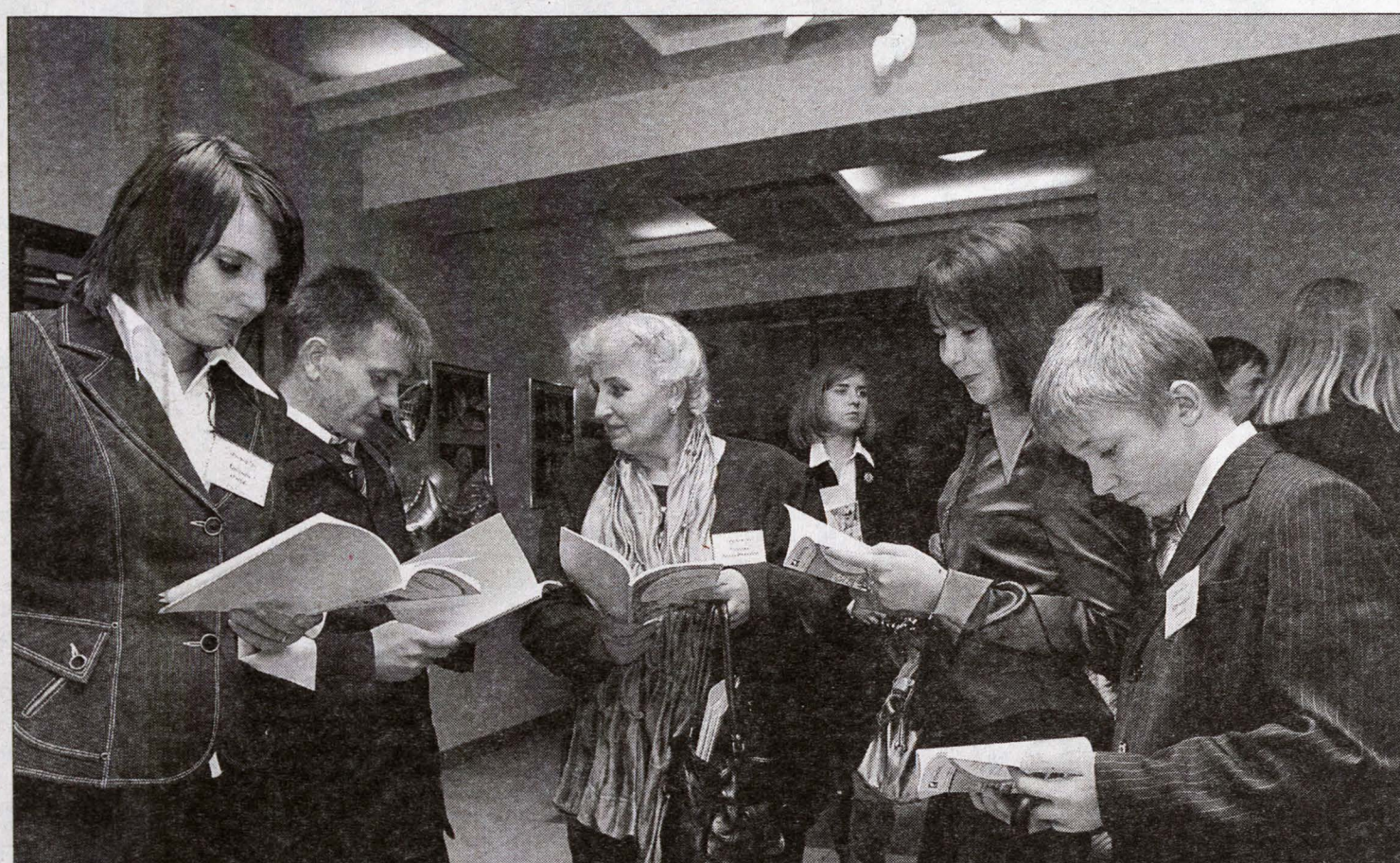
Здесь, как в спорте, можно сказать, решали доли секунды... Конечно, среди конкурсантов были издания более профессиональные, чем «Учландия».

Были даже слишком профессиональные. Для школьных изданий. Но в них не было главного – детского взгляда на происходящее, не слышно в них искренних детских голосов. В 42-й гимназии нет взрослого диктатора «пишите так!», там эту грань взрослые не перешли. Вот почему я считаю, что жюри сделало правильный выбор.

Многие участники конкурса высказали пожелание сделать этот конкурс ежегодным. Такое вам по силам?

Мы его однозначно сделаем традиционным. Есть желание расширить рамки конкурса до уровня Сибирского федерального округа. Не знаю, хватит ли духу, удастся ли найти еще кого-то на роль спонсоров. Одно знаю: талантливых, нестандартно мыслящих (хорошо пишет не тот, кто хорошо пишет, а тот, кто хорошо думает) школьников надо поддерживать.

Распространила Вера КАРЗОВА.



«Внимание всегда приятно. А детям – особенно»

Антон Диук, одиннадцатиклассник средней школы № 8 г. Кемерово, главный редактор тележурнала «Восьмушка» – победитель в номинации «Лучшая телепередача».

Наш тележурнал существует не больше года. Возникла однажды идея создать свою телепередачу, решили ее реализовать. Раньше-то была просто газета с одноименным названием. Вот и начали собирать материал. Интернетовариант своих бабшек, ребят из школьного театра после премьеры и даже одиннадцатиклассника, который не пошел на выпускной бал, потому что его забрали в армию. Так, собственно, все и начиналось. На данный момент «Восьмушка» выходила три раза. Четырнадцатого сентября снимали школьный туристический слет для новой передачи. «Восьмушкой» называемся, потому что школа № 8. Решили зимой сделать что-то хорошее и подали заявку на участие в конкурсе «Юный корреспондент Кузбасса». Очень хорошо на самом деле, что такие конкурсы проводятся, что кому-то не все равно, чем школьники занимаются.

Мария Фурманенко, одиннадцатиклассница гимназии № 42 г. Кемерово, главный редактор школьной газеты «Учландия» – обладатель «Гран-при» конкурса «Лучший печатный

материал».

«Гран-при», который получила наша «Учландия», «перебил» все эмоции от моей личной победы в этом конкурсе – я же не только редактор, я занимаюсь дизайном и версткой газеты. Теперь у нас будет свой кабинет – его выделили под мини-типографию. Будет где верстать, где распечатать газету. Это в какой-то степени независимость – не надо, как раньше, искать директора школы, кланить ключи от какого-нибудь пустующего кабинета... До сих пор газета выпускалась в 50 экземплярах, из них 20 – цветных, 30 – черно-белых. А теперь у нас своя типография!..

Нашей «Учландия» исполнилось пять лет в прошлом январе. Редактором я являюсь уже два года. Пишем о школе, о том, что образование мы получаем необычным способом (гимназия № 42 – школа-лаборатория развивающего образования), о том, как к этому относятся наши учителя... Основной «костяк» редакции – пять человек. Правда, много приходится.

Конечно, приятно, что нас отметили. Тем более что в жюри было так много авторитетных специалистов. Я считаю, такие конкурсы, которые поддерживают детскую журналистику, очень нужны. Они помогают одаренным ребятам развивать способности со школы. И потом... внимание всегда приятно. А детям – особенно.

Борис Ожеский, вы-

пускник гимназии № 71 (газета «Радуга»), ныне – студент первого курса факультета филологии и журналистики КемГУ, победитель в номинации «Лучший печатный материал».

Наше издание существует с девятидесятых годов прошлого века. Раньше это был журнал «Начало», который появился еще при первом директоре школы. В журнале печатались школьные новости, он велся учителями, детьми... Но ответственного за его выпуск человека не было. Потом к нам в школу пришла учительница русского языка и литературы Татьяна Юрьевна Рубцова (к тому времени издание уже называлось газетой «Радуга»), это ознаменовало новый этап в развитии газеты. Как сейчас помню, в эти четыре страницы «вле-

зала» масса информации о нашей школе, впервые появились рубрики, в том числе и моя – «Записки киномана», где я рассказывал о новинках кино и тому подобном (материалы именно из этой рубрики и были отправлены на конкурс).

В целом газета не была «строгим» изданием: кто хотел, тот и писал. Любой мог начать писать в «Радугу». А Татьяна Юрьевна начала преподавать журналистику в школе, учила, как собирать информацию, обрабатывать ее. Школа у нас всего человек двести, поэтому тех, кому нужна была газета, было немного. Татьяна Юрьевна сейчас ушла из школы. Она, кстати, и послала мой материал на этот конкурс (ведь успеваля, не знаю, как у нее это получалось). Хотя я против не был – знал, что этот конкурс генеральный

директор группы компаний «Конкорд» проводит. У меня тогда один диплом уже был от «Конкорда». А наша газета в номинации «Лучшее печатное издание» принтер получила в конкурсе, который он проводил среди школ города.

Алла Ивановна Шапорова, гимназия № 1 г. Кемерово, главный редактор общешкольного журнала «Феерия» – победитель в номинации «Лучшее школьное печатное издание».

Наш журнал «Феерия» вырос из журнала «Страна Литературы», который появился на свет в 1995 году. Журнал этот (даже журналчик) был скорее детским альманахом. Тогда у нас была такая программа по литературе, которую придумали университетские

преподаватели. Она давала возможность ребятам уже в пятом-шестом классе создать много творческих работ в разных жанрах: стихи, эссе... И все это мы решили как-то систематизировать, потому что потерять хотя бы малую толику было бы жалько – настолько были великолепные вещи (кстати, ребята еще и сами их иллюстрировали).

Компьютеров тогда было мало, поэтому сначала создавался рукописный текст, делали рисунки, а потом мы все это копировали и переплетали. В 2002 году номера стали делать более цивилизованным способом. Правда, мы странички продолжали вручную разбивать. Зачем все это делали?

Цели, конечно, у школьных изданий могут быть разные. Наши дети делали это, прежде всего, для себя. Понимаете, тогда мы были экономико-математической гимназией, и именно литература давала детям возможность отвлечься от точных наук. Кстати, выпускники, которые когда-то делали журнал, вспоминают все это с радостью, потому что именно с помощью таких творческих опытов научились нетривиально мыслить.

А когда ребята поняли, что нужны какие-то «трибуны» для обсуждения животрепещущих школьных проблем, решено было отказаться от альманаха, а значит, изменить «лицо» журнала. Так появилась

«Феерия». Первым опытом организации школьной «трибуны» в новом издании была «Форточка». Что-то произошло в школе, о чем надо рассказать, – оно сразу же попадало в «Форточку». При этом традиции «Страны Литературы» мы сохранили (например, Пегаса на обложке).

Объединяющую силу школьных изданий переоценить трудно. Труд коллектива – вот что главное в этом деле. Возрастных ограничений для ребят нет. Малышей мы никогда не игнорируем. Разделяем творческие удачи не только с теми, кто победил в этом раз, но и с теми, кто еще не победил. Если у ребенка есть интерес к литературе, коллети сразу направляем его ко мне.

Многие наши ученики сейчас поступили на журфак, решили связать свое будущее с журналистикой, например, Влад Петров, Тая Маркова. Некоторые, как Настя Мамедова (это придуменовое ее имя), уже закончили журфак и работают в разных СМИ.

Тираж у «Феерии» не слишком большой. Администрация школы, правда, помогает. Если времена хорошие, можем и 200 экземпляров выпустить, а обычно по 100-150. У меня самой даже и журнала нет, хотя я главный редактор. Просто он расходуется слишком быстро.

У нас множество дипломов. Первый диплом лауреатов получили еще

в 2002 году. Конкурс судили детские писатели, в том числе и Юрий Энтин, люди, имеющие отношение к искусству и желающие работать с детьми. В 2002 году было со всей России не больше десятка журналов, а вот в 2007-м оказалось, что у нас почти четыреста соперников. Тем более приятно, что удалось победить.

В прошлом году мы тоже принимали участие в городском конкурсе «Юный корреспондент Кузбасса», но у нас было только диплом об участии, так уж получилось. Хорошо, что на этих конкурсах подводятся итоги: кто победил в этот раз, кто еще надежды победить в следующем раз. Хорошо, что дети сами могли получить приз. Например, когда мы победили на подобном московском конкурсе, у нас не было возможности забрать приз, пришлось просить человека, который был на тот момент в командировке в Москве.

Было бы еще лучше, если бы материалы конкурсантов обсуждались, какая-то творческая помощь им оказывалась.

Я не знаком с организатором конкурса, но то, что в Кузбассе нашелся человек, который способен устроить такой конкурс, что детское творчество поддерживается на таком уровне – это очень хорошо.

Александр Николаевич Бураков, директор школы №12 г. Белово (пгт Инской), официальный сайт школы – по-

Победителями конкурса стали:

- В номинации «Лучший электронный материал» – официальный сайт МОУ «СОШ № 12», Белово.
- В номинации «Лучшая телепередача» – МОУ «СОШ № 8», тележурнал «Восьмушка», Кемерово.
- В номинации «Лучшая радиопередача и лучший радиоматериал» – МОУ «СОШ № 8», школьный пресс-центр «Семь ветров», Юрга.
- В номинации «Лучший печатный материал» – журнал «Восьмушка», МОУ «Гимназия № 42», Кемерово. Ожеский Борис, МОУ «Гимназия № 71», Кемерово. Кобяков Данила, МОУ «Лицей № 76», Новокузнецк.
- В номинации «Лучшее школьное печатное издание» – Газета «Гвоздь», МОУ «Лицей № 84», Новокузнецк.
- Журнал «ВОВ», НМОУ «Лицей № 111», Новокузнецк.
- Журнал «Феерия», МОУ «Гимназия № 1», Кемерово.
- «Гран-при» конкурса (мини-типография) – приложен газете «Учландия», МОУ «Гимназия № 42», Кемерово.

бедитель в номинации «Лучший электронный материал».

Награду за победу в конкурсе Интернет-сайта нашей школы от компании «Конкорд» на торжественной церемонии получил одиннадцатиклассник Дмитрий Бабенков. Теперь он поддерживает наш сайт, обеспечивает обновление его содержания. Создатель же сайта – Павел Ларионов, окончив нынешней весной нашу школу с серебряной медалью, поступил в Новосибирский государственный технический университет (его будущая специальность также связана со СМИ). Но, несмотря на это, именно Павел был назван учеником школы «Лицом недели» (есть такая рубрика на нашем сайте).

Павел действительно гордится своей школой. Интернет-сайт, который он создал, принес нашей школе победу в конкурсе школьных Интернет-ресурсов по Сибирскому региону в номинации «Самый информативный». И вот – новая победа и такой

приз – МФУ Xerox 3119!

Идея группы компаний «Конкорд» провести областную конкурс «Юный корреспондент Кузбасса» – замечательная не только потому, что таким образом предприниматели сделали подарок себе и другим. Важнее то, что отметили лучшие школьные СМИ, они помогают подтянуться тем, кто слабее. Многие старшеклассники очень увлеклись работой над нашим официальным сайтом. Сайт – это связь школы с родителями (из него они узнают о жизни школы практически все). Но мы не должны забывать и о младших ребятах, о тех, для кого Интернет пока недоступен. Поэтому сейчас «поднимаем» нашу школьную газету «Ритм». И многофункциональная установка (а в ней – копир, принтер и сканер) – приз, который школа получила от «Конкорда» за созданный старшеклассниками Интернет-сайт, очень поможет в этом.

Ольга КОВАЛЕНКО, студентка КемГУ. Фото Юрия Юрвева.

МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА

Ирина РОНДИК, председатель совета общественной организации «Кузбасский центр «Инициатива», председатель комиссии по вопросам развития гражданского общества и общественных инициатив Общественной палаты Кемеровской области:



«Социально значимые» – сегодня в Кузбассе это словосочетание очень популярно, поскольку для многих делать добрые дела для общего блага стало потребностью. Каждодневная забота о ближнем, о тех, кто нуждается в поддержке, рассматривается как долг. Это жизнь, которая меняется, которая становится ярче, краше, благодаря усилиям власти, некоммерческих организаций, бизнесменов.

Представители каждого сектора по-разному осознают свою ответственность за участие в решении социально значимых проблем, имеют разные возможности и ресурсы для помощи. Однако, несмотря на все различия и противоречия, сотрудничество необходимо: ни государство, ни бизнес, ни общественность не могут в одиночку преодолеть социальную несправедливость и конфликты, обеспечить людям возможность достойной жизни.

Наша общественная организация – «Кузбасский центр «Инициатива» – уже давно расставила акценты в межсекторном взаимодействии именно с точки зрения технологизации. Одна из технологий, которая успешно уже седьмой год развивается в Кузбассе – это конкурсы социально значимых проектов на консолидированный бюджет, администрированием которых мы занимаемся.

Основная цель конкурсов – привлечение благотворительных средств местного сообщества для решения социальных проблем.

Местными донорами становятся и власть, и бизнес, и те и другие вместе. Другая задача конкурсов – показать возможности общественных объединений, некоммерческих организаций решать социально значимые проблемы различных слоев населения.

В основе конкурса лежит консолидированный бюджет. А слово «консолидация» восходит к латинскому «consolidare», что означает «укреплять». Мы вместе с бизнесом и властью работаем на сплочение, укрепление гражданского общества.

В Кузбассе каждый год увеличивается количество доноров из коммерческих структур, некоторые из них стали нашими постоянными партнерами. За семь лет проведения конкурсов социальных проектов на консолидированный бюджет около 1,5 млн. рублей было привлечено и профинансировано около 70 проектов. Рекордным стал 2007 год в Кемеровской области, когда удалось консолидировать средства среднего и крупного бизнеса, а также трех региональных программ, достигнув грантового пула в 960 тыс. рублей.

Сегодня, наверное, мало коммерческих организаций, которые не задумываются о своей социальной ответственности, которые не хотят иметь положительный имидж у населения. Поэтому не случайно у бизнеса стали востребованы «именные конкурсы», которые адми-

нистрируют некоммерческие организации. Именной конкурс помогает увидеть работу того или иного сектора изнутри, понять, что каждый должен заниматься профессионально своим делом, но без сотрудничества друг с другом невозможно достичь значительных результатов.

Именной конкурс группы компаний «Конкорд» «Юный корреспондент Кузбасса» стал первым успешным опытом такого сотрудничества бизнеса и общественной организации. Объединение ресурсов, обмен опытом, тесное взаимодействие помогли сделать конкурс региональным, привлечь к его участию более 180 участников. И сейчас компания задумывается о том, чтобы выйти за пределы области и сделать такой конкурс межрегиональным. Кузбасский центр «Инициатива» получила еще один заказ от крупной энергетической компании ОАО «Кузбассэнерго» на проведение конкурса социальных плакатов «Энергия бережливости» среди семей Кемеровской области. Надеемся, что этот конкурс будет еще одним успешным опытом взаимодействия коммерческого и некоммерческого секторов, так как приходящие в адрес нашей организации письма с предложениями проводить чаще различные конкурсы показывают высокую потребность населения быть сопричастным к общественной жизни шахтерского края.

Словом, объединение усилий органов власти, коммерческих структур и общественных организаций позволяет эффективно оказывать помощь тем, кто больше всего в ней нуждается. Такое взаимодействие позволило большинству НКО заложить основы перспективного партнерства для реализации социально значимых инициатив. Для местной власти участие в проведении грантовых конкурсов – это возможность на деле опробовать новые методы решения социальных проблем с участием общественности, повысить активность населения. Для бизнеса это эксперимент по опробованию эффективной благотворительности. Сегодня уже речь идет о перестройке импulsiveвной благотворительности в социально-инвестиционный процесс.

Безусловно, самое сложное в любой социальной программе бизнеса – это построение такого алгоритма, при котором ее инициатор мог бы одновременно получить и социальную, и экономическую прибыль. Немаловажный аспект благотворительности сегодня – это перемещение бизнеса в треугольнике социальной ответственности с позиций слабого партнера на позицию сильного. Социальное партнерство, социальная ответственность – это спасение от конфронтации и взаимного отчуждения социальных групп, это мощная сила создания, продукт которого является прочной социальной инфраструктурой.

Зачем аграриям бизнес-инкубатор?

Большая часть сентябрьского заседания Агропродовольственной гильдии в Кузбасской торгово-промышленной палате была посвящена обсуждению того, что может дать нашим сельчанам агробизнес-инкубатор. Речь о нем зашла, когда участники заседания (а в нем приняли участие не только члены гильдии и сотрудники департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности областной администрации, но и представители отраслевых вузов и консалтинговых компаний) перешли к обсуждению вопросов инновационного стимулирования сельскохозяйственной отрасли.

Первой об агробизнес-инкубаторе заговорила Надежда Крылова, руководитель новокузнецкой консалтинговой компании «БизнесСтройЛига», которая третий год занимается исследованием проблем сельскохозяйственной отрасли различных регионов страны и поиском путей их решения с точки зрения агробизнеса - инкубирования. Но начала Крылова свое выступление издалека: «Сегодня наши сельчане, фермеры и кооперативы, добились хороших результатов в производстве сельхозпродукции. Например, научились выращивать зерновые и картофель с высокими показателями урожайности. Однако в последние годы наметилась тенденция по снижению интереса к этим культурам у производителей:

закупочные цены на них оставляют желать лучшего».

Одна из причин этого, по мнению Надежды Юрьевны, - отсутствие глубокой переработки сельхозпродуктов. А между тем востребованное сырье для фармацевтики - модифицированный крахмал, который до 90-95% входит в состав таблеток; глюкоза, ее жидкая и кристаллическая формы, используемые для производства физрастворов в фармацевтике, а также в кондитерской отрасли; диоксид кремния - сырье для производства клея. Все это лишь небольшая часть перечня продуктов глубокой переработки одного картофеля. Производство сухого молока (продукт глубокой переработки натуральной молочной продукции) после того, как ближайший (и основной для России) производитель сухого молока Беларусь снизил свои поставки на российский рынок, становится актуальным и эффективным направлением деятельности и для кузбасских агропредприятий. Вот здесь местным товаропроизводителям как раз и помог бы агробизнес-инкубатор.

«Специалисты агробизнес-инкубатора смогут с нуля создавать, «выращивать», укреплять агропредприятия. Они смогут проконсультировать начинающего предпринимателя, каким видом сельхозпро-

изводства заняться, оказать содействие в подготовке документов для регистрации компании, получения кредита в банке, предоставить комплекс учебно-методических, информационных и других видов специализированных услуг. В течение 3-4 лет подготовить агропредприятие к условиям рынка с точки зрения эффективности производства, конкурентоспособности, востребованности производимой им продукции, - тем самым повысить экономическую и продовольственную безопасность нашего региона».

Крылову поддержал один из известных кемеровских мясопереработчиков - Анатолий Волков, глава одноименного крестьянского хозяйства. Анатолий Павлович признал, что проблемы с информированием сельчан об основах ведения конкурентного бизнеса, о выстраивании системы сбыта, о новых эффективных технологиях, действительно существуют: «Не каждый предприниматель может позволить себе поездку за границу в целях изучения передового опыта. Между тем, наша сельскохозяйственная отрасль отстала от новейших технологий, применяемых, например, в странах Европы. Сегодня у нас есть возможность взять оттуда все лучшее, избежать допущенных ошибок. Успеть подготовиться к

вступлению в пространство ВТО. Иначе мы просто не сможем выстоять в конкуренции с зарубежными производителями сельхозпродукции».

Возможность взять все лучшее, по мнению Волкова, можно реализовать, создав, в частности, особый отраслевой агробизнес-инкубатор.

По мнению Ларисы Маюрниковой, проректора по научной работе КемТИППа, в Кузбассе уже созданы некоторые отдельные элементы инновационной инфраструктуры: центр трансфера технологий при Кемеровском государственном сельскохозяйственном институте, межвузовский научно-производственный центр «Инно-

тех» при КузГТУ, городской инновационный центр г. Кемерово, муниципальные фонды поддержки предпринимательства в городах области, консалтинговые фирмы. Объединив их, агробизнес-инкубатор может существовать как самостоятельная инфраструктура, а может - в рамках Кузбасского технопарка.

Основой концепции агробизнеса - инкубатора, по мнению Маюрниковой, может стать ранее разработанный проект целевой региональной программы «Развитие инновационной инфраструктуры Кемеровской области на 2007-2010 гг.». Надежда Крылова добавила, что следует также учесть концепцию федеральной программы

развития АПК на 2008-2012 годы.

Но как бы ни хороша была идея создания в Кузбассе агробизнес-инкубатора, пока это только идея. Обретет ли она реальные черты - покажет время. А жизнь на селе продолжается сейчас. Не случайно выступивший на этом заседании агропродовольственной гильдии начальник департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности областной администрации Анатолий Батагов напомнил руководителям сельхозпредприятий, что когда предприниматель создает производство, он закладывает в него определенную бизнес-идею, просчитывает стратегию развития. Малые формы хозяйствования на селе - не исключение. «Можно быть малым, но идти по инновационному пути развития, - подчеркнул Анатолий Батагов. - Лопатой, устаревшими технологиями эффективную экономику агропредприятия не выстроишь».

Настя МОРОЗОВА.

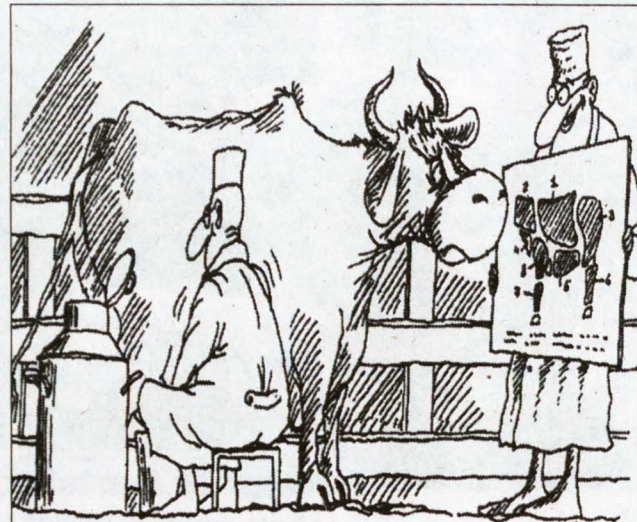


Рис. Виктора Богорада.

P.S. С полным текстом обсуждения идеи создания агробизнес-инкубатора в нашем регионе можно ознакомиться на сайте Кузбасской ТПП www.kuztrpp.ru. Здесь же в ближайшее время будет организован специальный форум для всех желающих высказаться по этому поводу.

бизнес и власть

4 октября состоялась рабочая встреча вице-премьера правительства России, министра финансов РФ Алексея Кудрина и делегации предпринимателей - членов ОПОРЫ РОССИИ под руководством президента Сергея Борисова.

В мероприятии приняли участие министр экономического развития и торговли Эльвира Набиуллина, директор департамента государственного регулирования в экономике МЭРТА Андрей Шаров, директор департамента налоговой и таможенно-тарифной политики Министерства финансов Илья Трунин и другие представители Минфина России.

Обсуждались вопросы, которые, по мнению представителей малого и среднего бизнеса, требуют неотложного решения. По мнению предпринимателей, сохраняются трудности в сфере правоприменительной практики. Речь идет о неправомерном использовании отдельными представителями ФНС России своих полномочий. К примеру, в последнее время остро стоит проблема блокировки счетов представителей бизнеса по «абсурдным поводам». При этом тот факт, что юридический адрес регистрации фирмы не совпадает с фактическим местом ее расположения, уже сам по себе способен стать основой для налоговых претензий и блокировки счетов. Эта ситуация заведомо ставит всех предпринимателей в список подозреваемых в незаконной деятельности, что, по их мнению, недопустимо.

Алексей Кудрин сообщил о возможности создания нового механизма господдержки малого бизнеса

Вице-премьер Алексей Кудрин предложил провести в ближайшее время еще одну совместную с предпринимателями рабочую встречу по тематике налоговых проблем. В ходе мероприятия Кудрин также сообщил, что считает необходимым «реанимировать» рабочую группу по налогам в Совете по конкурентоспособности и предпринимательству при правительстве РФ.

Своим мнением по поводу развития сферы предпринимательства на встрече поделилась глава Минэкономразвития России Эльвира Набиуллина. По ее словам, для министерства экономического развития и торговли поддержка и развитие малого бизнеса остается одним из приоритетных направлений работы. Обсуждая перспективы нового закона о малом бизнесе, глава Минэкономразвития заверила присутствующих, что, несмотря на рамочный характер документа, есть все шансы создать механизмы, благодаря которым закон будет работать так, как этого ожидают предприниматели.

В ходе заседания стало очевидным, что между представителями власти и малого бизнеса существует понимание по самым принципиальным вопросам. В частности, Алексей Кудрин считает справедливыми претензии бизнесменов в вопросах подключения к электросетям, который поднял на заседании вице-президент ОПОРЫ РОССИИ Алексей Кожевников. Министр согласился с тем, что малое и среднее предпринимательство в нашей стране развито недостаточно, требует дополнительных инструментов поддержки. В ответ на предложение президента ОПОРЫ РОССИИ Сергея Борисова о создании нового рабочего органа, например межведомственной комиссии при правительстве, которая будет заниматься исключительно вопросами малого бизнеса, Кудрин отметил, что полностью поддерживает идею создания комиссии. По словам вице-премьера, такая межведомственная комиссия может появиться уже в течение ближайших 2-3 недель, а распоряжения по поводу ее создания он пообещал дать незамедлительно.

В заключение Алексей Кудрин отметил, что в будущем намерен уделять внимание проблемам предпринимателей. В частности, он обратил внимание на актуальность решения проблемы рефинансирования деятельности коммерческих банков, кредитующих малый бизнес, а также отметил целесообразность подключения к решению этой проблемы Российского банка развития.

налоговый консультант

НДС для поставщика

На вопросы предпринимателей отвечает ведущая рубрики «Налоговый консультант» Елена ГААН - член совета Кемеровского областного отделения «ОПОРЫ РОССИИ», директор консалтингового центра «С-Лига Аудит».



Кстати, совет некоммерческого партнерства «Межрегиональная аудиторская палата Сибири» (МАПС) на сентябрьском заседании, прошедшем в Новосибирске, утвердил Елену Алексеевну исполняющей обязанности руководителя Кемеровского регионального представительства этой организации. С чем мы ее и поздравляем!

Вопрос: Основной вид деятельности нашего предприятия - прием платежей от населения. Необходимо ли отдельное поручение на перечисление суммы НДС для подтверждения обоснованности вычетов по НДС?

Ответ: В вашей ситуации отсутствуют товарообменные операции, зачеты взаимных требований, использование в расчетах ценных бумаг - т.е. безденежные формы расчетов.

Удержание Агентом своего вознаграждения с учетом НДС из денежных средств, которые принадлежат Принциалу - является расчетом денежными средствами (ст. 999 ГК РФ).

Таким образом, перечисление НДС отдельным платежным поручением не является обязанностью Принциала. (Письмо от 07.03.07. № 03-07-15/30).

Вопрос: При расчете с поставщиком векселем в 2007 г. возникает ли необходимость перечисления НДС?

Ответ: С 1.01.2007. при совершении расчетов ценными бумагами, при совершении товарообменных операций, а также при взаимозачете предъявляемая покупателю сумма НДС должна быть уплачена деньгами на основании платежного поручения (согласно абз. 2 п.4 ст.168 НК РФ). Пример: Сумма к оплате поставщику 100000,00 руб. в т.ч. 18000,00 НДС. Сумму 82000,00 руб. можно оплатить поставщику векселем, а НДС в сумме 18000,00 руб. необходимо оплатить поставщику денежными средствами.

Вопрос: Наши клиенты за товар рассчитываются пластиковыми картами. В какой момент следует учитывать доходы, если наша организация находится на упрощенке?

Ответ: Согласно п.1 ст.346.17 Налогового кодекса РФ доход для «упрощенца» считается полученным в момент перевода денежных средств на счет в банке и поступления в кассу. Таким образом доход в момент оплаты товара пластиковой картой у организации не возникает, с этим согласен Минфин РФ (письмо Минфина России от 23.03.07 г. № 03-11-04/2/138).

Напоминаем, что вопросы налоговому консультанту ОПОРЫ Елене ГААН вы можете задать по телефонам 34-96-14, 51-39-74 или прислать по электронной почте: kdirektor@mail.ru или s_liga@mail.ru

С Бондарчуком в одной команде!

Президентский указ об утверждении первой трети нового состава Общественной палаты РФ был подписан в конце сентября. Кузбасский представитель ОП РФ Татьяна Алексеева, президент Кузбасской торгово-промышленной палаты, секретарь Общественной палаты Кемеровской области, в новый состав Общественной палаты РФ прошла по почетному первому списку.

Событие тем более значительно для Кузбасса, что из 42 кандидатур, утвержденных президентом, 24 человека являются членами первого состава Общественной палаты. Таким образом, из 126 членов ОП РФ только 23 были удостоены заслуженного внимания главы государства. Известно, что формирование ОП РФ, согласно закону, осуществляется по трем спискам – по 42 кандидатуры в каждом. Первый утверждает Президент России. Второй участники «президентского» списка – из числа представителей общероссийских общественных объединений. Затем собравшиеся члены ОП РФ утвердят оставшуюся треть членов палаты из числа рекомендованных межрегиональными и региональными общественными организациями.

Напомним, два года назад Татьяна Алексеева была выдвинута в члены Общественной палаты от межрегиональных и региональных общественных

организаций. В 2007 прошла по первому списку. В президентский список вошли также известные правозащитники Алла Гербер (президент фонда «Холокост») и Александр Брод (глава Московского бюро по правам человека). Получили предложение войти в новый состав также известные личности, как журналист Николай Зятков (руководитель «Аргументов и фактов»), тележурналист Максим Шевченко (программа «Судите сами»), актеры Василий Лановой, Федор Бондарчук и Чулпан Хаматова.

В конце сентября состоялось заседание первой трети будущего состава Общественной палаты, на котором было образовано семь инициативных региональных групп из членов Общественной палаты РФ. В состав инициативной группы от СФО вошли: Татьяна Алексеева, Федор Бондарчук, Владимир Захаров, Александр Шохин, Дамба Аюшеев, Дмитрий Бодовский.

Гардероб для бизнес-леди

Общепризнанный факт: мнение о человеке складывается в течение первых 5 секунд знакомства. Тему «Делового гардероба» обсудили участники заседания женского клуба 21 сентября в Междуреченском филиале КТПП.

Как совместить современную моду и строгий деловой этикет? В чем суть делового имиджа? Ответы на эти вопросы помогла найти женщинам-предпринимателям професси-



Рис. Валерия Илиндева.

ональный имиджмейкер, член Лиги профессиональных имиджмейкеров Елена Ермакова.

Елена Николаевна наглядно продемонстрировала собравшимся, из чего должен состоять деловой гардероб, познакомила женщин с принципами колористики и тремя основными правилами сочетаемости цветов. Кроме того, членам женского клуба была предоставлена возможность закрепить полученные знания на практике.

«Семья – опора бизнеса»

«Год семьи», «Малый бизнес» – эти два региональных проекта стали основной идеей проекта, разработанного Кузбасской ТПП, – «Семья – опора бизнеса». Проект стартовал в г. Киселевске

и имел продолжение в Прокопьевске в формате «круглого стола» в филиале КТПП.

По мнению предпринимателей – участников встречи, в развитии бизнеса огромную роль играет поддержка самых близких людей, и от них, как правило, зависит очень многое.

Так, например, семья Клепаловых из Прокопьевска – яркий пример действительно успешного семейного бизнеса. Компания «Стеклоцентр», созданная 5 лет назад и охватывающая широкий спектр услуг (от резки стекла до изготовления зеркал различного дизайна, торгового оборудования, установки пластиковых окон), сегодня известна многим заказчикам Кузбасса. Как отмечают супруги, во многом успех семейного бизнеса обусловлен взаимным доверием, взаимопониманием и поддержкой.

По словам директора компании «Стеклоцентр», обязанности по ведению бизнеса распределены в семье следующим образом. Глава семьи Евгений Семенович, бывший шахтер, занимается снабжением материалами, участвует в производственном процессе. Жена Елена Анатольевна, в прошлом закройщик легкого платья, сегодня совмещает работу отдела кадров и бухгалтерии, принимает заказы, заключает договоры. В помощь родителям подключаются и дети: дочь Ксения и сын Павел.

«Семейный бизнес – дружный коллектив, который качественно и в срок оказывает услуги населению», – вынесли решение участники «круглого стола».

«Вкусный» визит

В рамках проекта «Мы идём в гости...» члены Междуреченского филиала Кузбасской торгово-промышленной палаты посетили 27 сентября ОАО «Хлебокомбинат».

ОАО «Хлебокомбинат» сегодня – это стабильно работающее предприятие, выпускающее ежедневно до 15 тонн различной продукции, обеспечивающее хлебом не только г. Междуреченск, но и г. Мыски. Только за последний год предприятием освоено более 60 новых видов продукции, ассортимент хлеба увеличился на 12 наименований, на 34 наименования – ассортимент кондитерских изделий, а также те-

ста, сушек, баранок и макарон.

Елена Лушпай, генеральный директор ОАО «Хлебокомбинат», ознакомила участников встречи с социальными проектами компании. Предприятие занимает социально активную позицию в жизни города. Талант, молодость, зазор и оптимизм помогают работникам хлебокомбината умело сочетать производственную деятельность со спортивными состязаниями, вечерами юмора, игрой в команде КВН и т. д. Большое внимание предприятие уделяет оздоровлению и отдыху сотрудников и их детей. Активный участник городских мероприятий, ОАО «Хлебокомбинат» уже на протяжении ряда лет осуществляет поддержку детского творчества в городе, оказывает спонсорскую поддержку детскому дому-интернату.

Гостям «Хлебокомбината» была предложена экскурсия по кондитерскому цеху завода. Эксклюзивные торты, изготовляемые высококлассными кондитерами, – творчество, запечатленное в кремах, бисквитах, шоколаде, взбитых сливках, вызвали у гостей искреннее восхищение.

Технопарк дали имя

В Кузбасской торгово-промышленной палате были подведены итоги конкурса на лучшее название технопарка, создаваемого в Кузбассе.

Согласно требованиям конкурса, название должно было отражать главную задачу, которую предстоит решить технопарку: превратить Кузбасс в ведущий российский центр глубокой переработки угля, разработки новых технологий угледобычи и горного машиностроения.

В состав конкурсной комиссии вошли представители отраслевых департаментов АКО, начальник отдела антимонопольного контроля транспорта, связи, ЖКХ и рекламы Кемеровского УФАС России Елена Клостер, доцент Кемеровской государственной академии культуры и искусств Александр Сорокин, а также известные в области специалисты в области пиара и брендинга.

Всего на строгий суд жюри было вынесено более 60 конкурсных названий, среди которых были такие, как «Авангард», «Диалог», «Кузбасские угольные технологии», «Кузбасский угольный центр», «ГИТ» («Горные инновационные технологии»), «КарбоХимПарк-Кемерово», «Кузбасский парк угольных технологий», «Инновационный центр переработки угля», «Инновационный центр углехимии», «Кузнецкий антрацит», «Кузнецкая технозона», «Угольный прииск», «ГУМ» («Город угольных мастеров») и др. После жарких прений жюри большинством голосов пришло к следующему мнению: брендом является само название «Кузбасской технопарка», которое, во-первых, отражает концепцию технопарка, во-вторых, его географическое местоположение и, в-третьих, специфику региона.

Семинар строителей в КНР

Руководители и специалисты строительных компаний Кузбасса примут участие в зарубежной стажировке «Пекин – Гонконг – Россия: перспективы развития делового сотрудничества в области новых технологий и инвестиций в строительстве».

В ходе стажировки, которая пройдет с 23 по 31 октября, участники познакомятся с новейшими технологиями в области городского строительства в Пекине, посетят всемирные выставки в Гонконге: «Международная мебельная выставка», «Международная выставка отделочных и строительных материалов», «Международная выставка осветительных приборов», на которых будут представлены строительные технологии, инжиниринг, домашняя, садовая и офисная мебель, оборудование для «умного дома», фитнес и аксессуары.

Организаторы мероприятия – Кузбасская ТПП, Международная высшая школа бизнеса «МИРБИС» (г. Москва).

Основные темы семинаров: «Управление проектами в строительстве», «Новые технологии в строительстве», «Организация инфраструктуры при точечной застройке в городских условиях», «Управление эксплуатацией высотных зданий», «Выбор критериев и приоритетов проектного финансирования».

По итогам визита в КНР участникам, прошедшим стажировку, будет выдан сертификат Международной высшей школы бизнеса «МИРБИС».

Биржа контактов

Уникальная возможность заключить выгодные контракты с известными австрийскими компаниями представится кузбасским бизнесменам 23 октября 2007г.

Экономическая миссия при участии 20 австрийских фирм (биржа контактов) пройдет в областном центре Кузбасса. Целью миссии, организованной при поддержке Кузбасской торгово-промышленной палаты совместно с Торговым бюро посольства Австрии в Москве, является установление деловых контактов между компаниями Австрии и предприятиями Кузбасса.

В состав австрийской делегации входят производители химической продукции, промышленной автоматизации и инструментов, торгового и пищевого оборудования, осветительных приборов, строительных изделий, материалов, инструментов, одежды, а также компании, представляющие такие сферы, как транспортные и медицинские услуги.

Полный перечень австрийских компаний, их сфера деятельности и предложения к сотрудничеству размещены на сайте КТПП: www.kuztpp.ru

В случае вашей заинтересованности необходимо позвонить в департамент по работе с членами КТПП до 19 октября т.г. по тел. (3842) 58-13-46, тел./факс: 58-74-53, 36-46-38.



СБЕРБАНК РОССИИ

Ген. лиц. ЦБ РФ № 1481 от 03.10.02 г.

Дорогу – малому бизнесу!

Сибирский банк Сбербанка России с 1 октября по 31 декабря объявляет акцию «Дорога малому бизнесу» – РОСТ (развитие, основательность, стабильность, традиции).

Участниками акции могут стать: действующие клиенты – предприятия малого бизнеса с годовой выручкой не более 55 млн. рублей в год и ведущие деятельность не менее 6 месяцев, обслуживающиеся в отделении, а также субъекты малого предпринимательства (юридические лица и индивидуальные предприниматели)¹, открывающие расчетный счет в период срока проведения акции.

В период проведения акции для субъектов малого предпринимательства (юридических лиц и индивидуальных предпринимателей) устанавливаются льготные процентные ставки по кредитам, при этом:

- срок рассмотрения кредитной заявки клиента составит не более восьми рабочих дней после получения полного пакета документов;
- обеспечивается индивидуальный подход к обеспечению, возможно получение кредитных ресурсов в сумме, не превышающей 500 тыс. руб., на срок до 1 года без подтверждения целевого использования кредита и предоставления имущественного обеспечения.

При положительном решении банка о предоставлении кредита участникам акции дополнительно предоставляется:

- тариф на открытие счета в рублях – бесплатно;
- тариф за ведение счета – 50% от установленного тарифа (min 50 руб.) (для действующих клиентов) в течение срока действия кредитного договора; 100 руб. (для клиентов, вновь открывших банковский счет) в течение срока действия кредитного договора;
- ежемесячная плата за предоставление услуг с использованием системы «Клиент-Сбербанк» – 50% от установленного тарифа (min 100 руб.) (для действующих клиентов, пользующихся системой «Клиент-Сбербанк») на весь срок действия кредитного договора; 200 руб. (для клиентов, вновь открывших банковский счет и одновременно установивших систему «Клиент-Сбербанк») на весь срок действия кредитного договора.

При открытии бизнес-счета руководителям предоставляется возможность открыть международную банковскую карту Visa/MasterCard Gold «Льготная» с лимитом овердрафта 45 000 рублей или 1 500 USD/EUR.

Дорогу – малому бизнесу!

¹ В соответствии с Федеральным законом №88-ФЗ от 14.06.95.

Просматривая рекламные издания, невольно обращаешь внимание на то, что практически все первые (и не только) страницы газет заполнены рекламой фирм, предлагающих горожанам установить пластиковые окна. Предложения поражают своим числом и многообразием. В одной газете эту услугу предлагают 23 фирмы. В другой – 15, в третьей – 14, а в одной из газет аж 150.

И только одна фирма предлагает их во всех трех газетах.

Работающие на рынке пластиковых окон производители уверяют: ежегодно у нас в городе открываются 4–5 заводов по производству пластиковых окон и столько же закрывается.

Сколько фирм по установке этих окон рождается и умирает, подсчитать невозможно, потому что многие работают в «тени».

До нынешнего года рынок пластиковых окон действительно был притягательным: прирост продаж составлял в среднем 30–35%. В нынешнем году на рынке натуральная стагнация, т.е. застой. И «урунили» рынок физлица, т.е. рядовые горожане, которые набрали кредитов в банках, купили на заемные средства квартиры по ипотеке, обзавелись автомобилями, обставили свои квартиры новой мебелью, современной бытовой техникой. И, пересчитав оставшиеся после уплаты платежей по кредиту деньги, отводят взгляд от облупленных оконных рам:

на пластиковые окна денег не хватает...

Крупные компании, типа «Профиль и К», выживают сейчас за счет развернувшегося в городе строительства. «Если раньше 80% заказов по установке стеклопакетов были от частных, а 20% – от стройки, то сейчас ситуация с точностью до наоборот: 80% – это заказы стройки, 20% – частных», – уточняет начальник производства этой компании Игорь Лавринович.

Предприниматель, входящий сегодня на рынок пластиковых окон, даже непосвященному в таинства ведения этого бизнеса вряд ли покажется предприимчивым человеком. И все – таки новички на этом рынке есть и сегодня. Об одном из них – наш рассказ.

Третья попытка

Когда долг по зарплате в фирме по установке пластиковых окон достиг трех месяцев, монтажники начали войну. Навели на хозяина налоговиков, обратились на телевидение, заговорили о суде. Моему герою – Андрею (назову его так) этот вариант не подошел, потому что получал он «черную» зарплату и, соответственно, про долги никому ничего доказать бы не смог.

Андрей поступил иначе: в марте зарегистрировал... собственную фирму по установке окон.

«Фирма» – это, конечно, слишком громко. Андрей стал генеральным директором, по совместительству – водителем и замерщиком, а его жена – соучредитель – коммерческим директором, кассиром, бухгалтером и диспетчером. По договорам у них начала работать бригада... из двух человек. За восемь месяцев количество бригад увеличилось втрое, а число ежемесячно устанавливаемых фирмой окон – с дюжины до шести десятков.

Первый вопрос, естественно, прост: на какие такие средства человек, не имеющий постоянного приличного заработка, может начать свое дело, и сколько это ему должно стоить?

С тем, что не имел «приличного заработка», Андрей не соглашается, а насчет остального начинает считать. Легковой автомобиль у него был. За грузовиком, чтобы было на чем возить окна, отдал 230 тысяч рублей. Регистрации фирмы и аренда помещения – по 10 тысяч, компьютер с программами, оргтехника и мебель – еще 80. Ежемесячные расходы на рекламу – 15 тысяч. Инструмент на полторы бригады у него имелся – перфоратор, дрель, электролобзик, уровень, рулетка, шуруповерт и так далее, по мелочи. Накоплений, в свое время полученных за посреднические услуги (занимался гасгарбайтерами), не хватило, пришлось брать в банке кредит в полторы сотни тысяч рублей. Подписал дилерские договоры с четырьмя местными заводами-производителями. Говорит, что первые три месяца работал фактически себе в убыток и лишь в летние месяцы начал получать хоть какой-то доход.

Его ниша – небольшие заказы, которые остаются вне интересов



Рис. Валерия Илиндева.

крупных установщиков окон, и межгород: приходится работать в Кедровке и Березовском, Топках и Крапивинском районе. Старается привлечь невысокими ценами, обещает пятилетнюю гарантию, уверяет, что у него работают только профессионалы. Но это аргументы всех мелких дилеров, часть которых пропадает через сезон-два.

На вопрос, вынужденное это было решение или осмысленное, отвечает: вынужденно-осмысленное. О том, что хотел бы работать именно в таком бизнесе, подумывал давно, а потом год отработал монтажником окон, чтобы все тонкости и механизмы понять изнутри. Но так получилось, что принимать решение пришлось несколько раньше, чем планировал.

Он из тех рукастых и рискованных, кто прошел огонь, воду и медные трубы и для кого свой бизнес, пусть и крохотный, – заветная мечта. В его трудовой

книжке всего двенадцать лет стажа, хоть работает не приседая больше четверти века. Строил, работал в шахте, ремонтировал автомобили – чем только ни пытался зарабатывать в трудные времена. Десять лет назад, когда в Кемерове не смог найти достойной зарплаты, полгода «строил Москву». Когда для инженера зарплата в пятьсот тысяч неденоминированных рублей считалась нормальной, получал в пятьдесят раз больше. Жена уверяет, что «таких людей, которые умеют делать все, больше на свете нет»: он и плотник, и маляр, он мебельный технолог, столяр-станочник пятого разряда, штукатур, каменщик, бетонщик, плиточник и так далее.

Сам же Андрей говорит, что кроме «тридцати трех профессий» заработал язву, хондроз, боли в суставах, и это тоже вынуждает задумываться о будущем. Еще сожалеет, что мы, люди из СССР, так боимся рисковать...

мнение эксперта

Евгений ЕГОРОВ, директор ООО «ПКФ «Триал» (производитель пластиковых окон, в оконном бизнесе двенадцать лет):

– Я помню, как свой бизнес начинал. Выгодно было работать, когда мы были втроем-вчетвером. А сейчас у меня шестьдесят человек, и работать уже невыгодно, потому что резко увеличиваются накладные расходы, начинаешь платить налогов больше. А объемы можно увеличивать лишь до определенного момента. На определенном этапе надо остановиться. А вот просчитать, на каком именно – это и есть «высший пилотаж» в бизнесе.

Дилерам (а Андрей – один из них) эти проблемы пока неизвестны. Их бизнес растет, как трава, – сам по себе. Правильно говорят: «Ласковый теленок двух маток сосет». Так они могут быть дилером у одной компании, у другой, у третьей одновременно. Кто дает окна дешевле, туда и бегут.

Я, может, иногда могу отдать дилеру свои окна и дешевле. Но ему же тогда надо и ответственность за качество этих окон нести. Но у него же, как правило, лицензии на установку окон нет. Мы идем некоторым дилерам навстречу – предоставляем свою лицензию, заключаем договор. Но тогда за качество работ мы и отвечаем. Не зря у нас в этом году всего две претензии. Но это возможно с проверенными уже людьми. А отношения с другими такие: купил ты окно и делай с ним что хочешь, неси ответственность сам. А в течение года очень многие клиенты таких дилеров приходят к нам: «Мы поставили окна – у нас проблемы». – «А кто вам ставил?» – «Тот-то». – «Ну, и идите к нему, с ним решайте свои проблемы». – «А там уже нет никого». Вот так исчезли, потерялись – и как с рыбы вода. Попробуй мои монтажники брак допустить, тут такое начнется!

Жена Андрея, она же коммерческий директор, старается говорить твердо-твердо, словно хочет загипнотизировать судьбу:

– Мы, в принципе, ничего не теряем. Даже если не получимся, сделаем что-нибудь другое.

Это их третья попытка. Одиннадцать лет назад они приехали в Кемерово с двумя небольшими сумками. Позади оставались смерть дочери, планы и потери. Сейчас у них две дочери, дом, теперь вот свой маленький бизнес.

К тому, что из этого получится, мы, надеюсь, еще вернемся.

Игорь АЛЕХИН.