

Ультиматум игорному бизнесу

Июль					
пн.	2	9	16	23	30
вт.	3	10	17	24	31
ср.	4	11	18	25	
чт.	5	12	19	26	
пт.	6	13	20	27	
сб.	7	14	21	28	
вс.	1	8	15	22	29
КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)					
\$	25,60 руб.				
€	34,99 руб.				

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

Издается
с 7 января
1922 года.



136 (24370)

31 ИЮЛЯ 2007 г., ВТОРНИК

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

КУРЬЕР

Убрать или демонтировать

Аман Тулеев подписал распоряжение, по которому все игровые автоматы, расположенные в запрещенных законом местах, должны быть убраны до 15 августа.

Напомним, что речь идет обо всех игровых автоматах, находящихся в жилых домах, в зданиях культуры, спортивных сооружениях, школах, больницах, учреждениях торговли, на рынках, вблизи культовых или религиозных сооружений. В случае если владельцы автоматов не уберут их в установленный срок, губернатор обяжет правоохранительные органы демонтировать их в принудительном порядке на специальных складах в Кемерове, Новокузнецке и Белове.

А.Г. Тулеев потребовал от правоохранительных органов, налоговых организаций неукоснительного выполнения данного распоряжения. По данным Управления Федеральной налоговой службы по Кемеровской области, в Кузбассе насчитывается примерно 1500 игровых автоматов, расположенных в запрещенных законом местах.

телеграмма

Вчера Аман Тулеев направил телеграммы главам городов и районов области, руководителям предприятий и организаций всех форм собственности, лидерам профсоюзных объединений, правоохранительным органам с требованием взять на особый контроль выдачу заработной платы работникам.

Губернатор напоминает, что Совет Федерации утвердил поправки в Уголовный кодекс, которые усилили наказания для нерадивых начальников.

Так, за задержку зарплаты, а также пенсий, стипендий и пособий более чем на два месяца виновного в этом начальника могут оштрафовать на 120 тысяч рублей или на сумму годового оклада. Одновременно директор предприятия может быть лишен права занимать руководящие должности на срок до пяти лет либо лишиться свободы на срок до двух лет, а в особых случаях до семи лет.

А за тем, чтобы закон соблюдался, будет жестко следить прокуратура.

цифра

52 миллиона рублей на строительство автомобильной дороги «Таштагол - Турочак - Горно-Алтайск» поступило в Кузбасс по соглашению, подписанному между губернатором А.Г.Тулеевым и Министерством транспорта России.

Кроме того, в Кузбасс поступило 17,1 млн. рублей на реконструкцию автомобильной дороги «Томск-Маринск», которая связывает Кемеровскую область с Томской и регионами Западной и Восточной Сибири.

открытие

Вчера в Анжеро-Судженске заместитель губернатора по жилищно-коммунальному и дорожному хозяйству А.Н. Наумов открыл новый бульвар Шахтеров.

Эта зона отдыха была заложена 6 лет назад, в честь празднования 70-летия города. В преддверии областного празднования Дня шахтера-2007 рядом с объектом снесли три барака, на самом бульваре возвели фонтан с подсветкой, установили садовые диваны, обустроили клумбы и газоны.

А через две недели шахтерские династии со всего Кузбасса высадят на бульваре деревья и кустарники.

Заместитель губернатора поблагодарил строителей и подержал, что открытие бульвара — это не только дань ветеранам угольной отрасли, но важный шаг в повышении качества жизни старейшего горняцкого города Кузнецкого бассейна.

акция

1 августа в Кузбассе стартует традиционная областная акция «Первое сентября - каждому школьнику».

Отметим, что в этом году на проведение акции из бюджета области уже выделено 18 миллионов рублей для оказания помощи 6 тыс. детей из расчета 3 тысячи рублей на каждого ребенка. Акция продлится до конца месяца и пройдет во всех территориях области.

КУРЬЕР

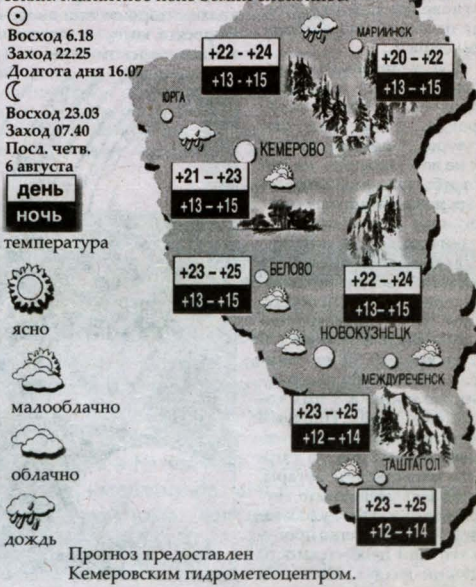
Климат

1-2 августа переменная облачность, в отдельных районах дожди, местами сильные грозы. 1 августа днем преимущественно без осадков. Ветер переменный 3-8 м/с, при грозах усиление до 13-18 м/с. Температура 1 августа ночью +10° - +15°С, 2 августа ночью +12° - +17°С, днем +23° - +28°С.

Прогноз погоды на 31 июля

Переменная облачность, в отдельных районах дожди, местами сильный гроза. Ветер северо-западный 2-7 м/с, порывы до 12-17 м/с.

Давление и влажность существенно не изменятся. Общий уровень загрязнения атмосферы ожидается невысокий. Магнитное поле Земли спокойное.



Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеоцентром.

Убыточные расчет

На прошлой неделе по распоряжению губернатора Амана Тулеева создана областная комиссия, которая будет заниматься анализом работы убыточных предприятий. Властями уже заявлено, что комиссии предстоит разобраться, почему те или иные компании отражают в своей отчетности убытки. По данным Управления ФНС России по Кемеровской области, «с минусом» работают 11% предприятий области. Судя по заявлениям властей, некоторым из них предстоит выдержать серьезные проверки. Как считает губернатор, «основная часть таких предприятий «загнана» в такую ситуацию их собственниками и руководителями умышленно, в результате искусственного увода налогов из Кузбасса либо прямого мошенничества с целью незаконной наживы», говорится в сообщении пресс-службы области администрации.

Озабоченность областных властей по поводу состояния дела на убыточных предприятиях вполне объяснима. Налог на прибыль организаций - самая весомая доходная статья бюджета: в текущем году треть поступлений должна быть сформирована именно за счет этого налога. А какие налоги с убытков?

По данным УФС России по Кемеровской области, за первое полугодие текущего года на долю налога на прибыль пришлось почти 44% от суммы поступлений налоговых доходов областного бюджета. По сравнению с тем же периодом прошлого года реальные отчисления выросли на 2,6 млрд. рублей. Такой рост, отмечают налоговики, в основном обусловлен увеличением прибыли, полученной предприятиями металлургии и угольной отрасли в IV квартале 2006 года - I квартале 2007 года. Между тем, в списке убыточных предприятий (у каждого убытки превысили 10 млн. рублей), представленном УФС в областную администрацию, больше всего шахт и разрезов. Как такое может быть? Ведь угольная отрасль на подъеме уже третий год подряд...

Представители компаний сотовой связи, отрасли, которая в сознании обычного человека уж точно не должна приносить убытки, как и угольщики, говорят о высоких затратах. Так, в ЗАО «Кузбасская сотовая связь» (оно тоже попало в список) «Кузбассу»



Рис. Валерия Илиндева.

пояснили, что значительные первоначальные капитальные вложения и высокая доля постоянных затрат (требуется содержать сеть, арендовать площадки и каналы, осуществлять техническую поддержку, нести дополнительные расходы, выплачивать проценты по займам и кредитам) — это специфика деятельности оператора сотовой связи. Предприятие находится в стадии инвестиционного развития. В связи с тем, что на начальном этапе развития компания несет запланированные убытки, налог на прибыль не платится, но компания выплачивает прочие налоги (суммарные платежи за 2006-2007 годы составили свыше 31 млн. рублей) и зарплату более ста сотрудникам в полном объеме. «Создание инфраструктуры для предоставления услуг на основе высокоскоростной мобильной передачи данных — все это требует

больших затрат, и в настоящее время мы находимся на пике инвестиционной активности, в том числе привлекаем заемные акционерные средства. Выход на прибыль ожидается за горизонтом текущего года», — отметил представитель компании.

ОАО «Новокузнецкий литейно-механический завод» объясняет свою убыточную работу в 2006 году тем, что в начале года предприятие простояло более двух месяцев. Тогда вводились новые федеральные специальные марки, а с 1 июля 2006 года была запрещена продажа продукции со старыми марками. И вполне естественно, что в первом полугодии реализация продукции завода шла не очень активно. Потом проблем добавило введение Единой государственной автоматизированной информационной системы для

контроля за объемом производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции. Прошлый год вообще стал испытанием для завода. Помимо новых требований законодательства финансовое положение завода ухудшилось ужесточением правил, диктуемых торговыми сетями. Все это вместе привело к падению производства, следовательно, к убыткам. Как отметил представитель предприятия, «завод сейчас живет за счет ранее нарабатываемой прибыли, стараясь поправить ситуацию, но при этом платит зарплату, налоги и своевременно выполняет обязательства перед кредиторами».

Есть, впрочем, в «убыточном» списке и прибыльные предприятия. Директор по экономике и планированию кемеровского «Азота» Игорь Терещук сообщил «Кузбассу», что в прошлом году завод сработал с чистой прибылью почти в 90 млн. рублей. Но предприятие воспользовалось правом, предоставленным Налоговым кодексом, и при расчете налога на прибыль уменьшило свои затраты более чем на 440 млн. рублей, потраченных на реконструкцию мобильных зонтичных (необходимых для выполнения работ, связанных с укреплением оборонистости страны) мощностей. Поэтому «Азот» просто не начислял налог на прибыль. Заплатив, к слову, все остальные, добавляет И. Терещук.

Насколько убедительными будут такие аргументы на заседании областной комиссии, в состав которой вошли и налоговики, и чиновники, покажет уже первое рабочее заседание. Оно может состояться через неделю-две. В областной администрации «Кузбассу» заявили, что комиссия намерена объективно разобраться, почему у того или иного предприятия образовались убытки. И смотря по обстоятельствам — либо помочь, либо инициировать проверки соответствующих ведомств. Налоговики же, которые наверняка станут ключевыми фигурами в комиссии, говорят, что далеко не все предприятия могут объяснить свои убытки объективными причинами. «Давая пояснения, многие руководители понимают, что неправомерно увеличили свои расходы, занижают доходы, и, не дожидаясь прихода налогового инспектора, сдают уточненную декларацию. Только за первое полугодие текущего года в добровольном порядке предприятия уменьшили убытки на 1,2 млрд. рублей», — сообщил «Кузбассу» представитель УФС по Кемеровской области.

Татьяна ДУМЕНКО.



исторические хроники

Год 1966-й

Указом Президиума Верховного Совета СССР от 29 июня 1966 года за выдающиеся заслуги в выполнении заданий семилетнего плана по развитию угольной промышленности и достижению высоких технико-экономических показателей в работе присвоено звание Героя Социалистического Труда 14 работникам угольной промышленности Кузбасса. Среди них:

Бабенко Алексей Алексеевич — горнорабочий очистного забоя шахты «Лягуновская» треста «Кемеровоуголь»; Бизин Николай Петрович — проходчик горных выработок шахты «Чертинская-Южная» треста «Беловоуголь»; Дроздецкий Егор Иванович — горнорабочий очистного забоя шахты «Абашевская-3-4» треста «Куйбышевуголь»; Завражнов Юрий Ва-

День шахтера

сильевич — горнорабочий очистного забоя шахты № 13 треста «Киселевскуголь»; Земцов Александр Петрович — горнорабочий очистного забоя шахты «Томусинская-1-2» треста «Томуссауголь»; Идрисов Гильмутдин Гайфутдинович — проходчик горных выработок шахты «Коксовая-1» треста «Кировоуголь»; Измистев Михаил Григорьевич — бригадир горнорабочих очистного забоя шахты им. Е. Ярославского треста «Ленинуголь»;

Прибылов Владимир Яковлевич — машинист экскаватора Красногорского карьера комбината «Кузбасскарьеруголь»; Путинцев Николай Афанасьевич — машинист экскаватора Бачатского угольного

карьера комбината «Кузбасскарьеруголь»; Роговский Иван Алексеевич — машинист горного комбайна шахты им. С. М. Кирова треста «Ленинуголь»;

Скорик Петр Иосифович — начальник участка шахты № 8 треста «Прокопьевскуголь»;

Федоров Леонид Александрович — горнорабочий очистного забоя шахты № 5-7 треста «Анжероуголь». В августе за выдающиеся успехи, достигнутые в выполнении заданий семилетнего плана по капитальному строительству, присвоено звание Героя Социалистического Труда Алексею Филипповичу Бикетову, бригадиру проходчиков шахтостроительного управления треста «Томсашхострой».

Как стало известно...

Служба новостей «Кузбасса», тел.: 52-36-45, 52-67-67

«Кузбассразрезуголь» ставит на электростанции

«Кузбассразрезуголь» (КРУ) реанимировал свой проект по строительству собственной электростанции в Кузбассе. Сейчас эти планы менее грандиозные, чем год назад, зато УТМК готовит еще одно направление для сбыта кузбасского угля.

Строительство электростанции ориентировочной мощностью 500 МВт предполагается в границах Талдинского разреза, угля которого и планируют использовать на станции. Преимуществом станции будет удовлетворять потребности «Кузбассразрезуголя» в энергии. На реализацию проекта, по словам генерального директора ООО «УТМК-Холдинг» (управляющая компания КРУ) Андрея Козицына, может уйти от пяти до шести лет. Объем необходимых на строительство станции инвестиций пока не называется. Так же как и технология, которая может быть использована при строительстве. Единственное, что

Вчера распоряжением губернатора А.Г. Тулеева на должность главного врача Кемеровской областной клинической больницы назначен Михаил Лыкстанов. Михаил Исаакович родился в 1954 году. В 1996 году назначен главным врачом Кемеровской городской клинической больницы №3, где работал до настоящего времени, сумел вывести больницу на уровень одного из ведущих медучреждений Кузбасса.

говорит А. Козицын: «В мире действующие станции на угле... даже не имеют трубы. Все работает по оборотной схеме. Это только разговоры о плохой экологии угольных станций. Это только разговоры, которыми пугают народ. У нас будет современная технология».

Глава «УТМК-Холдинг» не стал комментировать отказ «Кузбассразрезуголя» от строительства более мощной электростанции в Кузбассе (напомним, еще год назад был презентован проект по строительству станции мощностью до 1,5 тыс. МВт). Но сообщил, что в Свердловской области УТМК уже рассматривает две площадки для строительства станций общей мощностью 1 тыс. МВт. Эти станции смогут потреблять 3,7-4 млн. тонн кузнецкого угля в год. К концу года УТМК планирует «выйти на постановление правительства Свердловской области» в части «закрепления земли» для строительства. Также до конца года и кузбасские власти должны получить от УТМК более детальный план строительства станции близ Талдинского разреза.

Татьяна ДУМЕНКО.

Рожь покруче «торнадо» будет!

В Новокузнецком районе, образно говоря, пересекли финишную черту. Одновременно с чебулинцами, сорвавшими в «беге» грудью красную ленточку, здесь также выполнили план по заготовке сена. В Новокузнецком районе, к примеру, предполагалось заготовить 16 тысяч 257 тонн, но отсчет пошел уже гораздо выше. Куда больше ста процентов. От так называемого «общественного сектора» не отстают и фермерские хозяйства, которые запаслись сеном и для «собственного пользования», и для нужд личных подсобных хозяйств. Потому что в силу разных причин многие из хозяев частного домашнего подворья вынуждены сено покупать.

И в этом сезоне фермеры-заготовители района в полном смысле слова выручили своих земляков. Поскольку на стихийный рынок по продаже сена ринулись алтайцы, продукция которых, надо признать, не всегда хорошего качества, да к тому же и дорогая. Так, если у новокузнецких «продавцов» тонна сена с доставкой стоит две тысячи рублей, то у алтайских она на пятисот, а то и тысячу рублей выше. «Разница для собственника ощутима. Поскольку так уж сложилось, что пятьдесят процентов мяса и молока в районе производится в личных хозяйствах», поясняет А.В. Попов, начальник отдела по сельскому хозяйству, продовольствию и природопользованию администрации Новокузнецкого района.

В марафоне сенокосной страды есть свои лидеры – ОАО «Вперед» и ОАО «Славина» и, конечно же, свои аутсайдеры. Это хозяйства «Кузнецкого холдинга» – «Металлург» и «Сосновское». Есть техника, есть благоприятные погодные условия, но подвела организация труда. «И потому здесь попросту упустили время», – считают в администрации района. Есть и хозяйство, которое стоит особняком. В недалеком прошлом упадочное («его буквально с земли пришлось поднимать»), сегодня оно, по словам специалистов района, начинает постепенно становиться на ноги. Это ООО «Димитровское», вошедшее в состав «А-Мета-холдинга». Ранее пребывавшее в самостоятельном – «свободном плавании». Однако ситуация была такой, что речь шла уже о полном и окончательном разорении.

К весне коровы напоминали здесь тонких собак. Потому что заготовленных на зиму кормов в хозяйствах хватало лишь до января. Вывести с полей сено у него не хватало сил, и стога либо разваливались, либо сжигали... Надои коровы были сравнимы разве что с надоями козы. Мало того, когда скот выпускали из коровников на весенние пастбища и коровам приходилось переплывать Чумыш, течение буквально сносило ослабевших и отощавших от голодной зимовки «крупнорогатых». У меня от вида такого упадка, бывало, даже сердце прихвывало. И чтобы хоть немного сгладить такое впечатление, тогда после «Димитровского» ехал в хозяйство фермера Николая Михайловича Курякова. Оно



рядом находится, и в нем был порядок, чувствовалась рука крепкого хозяина, – признается Анатолий Вадимович Попов. В настоящее время в «Димитровском», во главе которого стал С.В. Тагаев, дела пошли на поправку. В хозяйстве уже заготовили и продолжают заготавливать сено. В прошедшую зиму впервые коровы поели вволю, о нехватке кормов не было и речи. («Наконец-то, в кои-то веки накормили скотину... Хотя не кормили скотину... Хотя не кормили скотину... Хотя не кормили скотину...»). Стадо из 220 так называемых фуражных коров вскоре будет увеличено вдвое. В обновленном хозяйстве началась и реконструкция скотных дворов: заменена кровля, утепляются пока еще обранные и облупленные стены зданий по

содержанию «поголовья». Раздобытый, зияющий некогда дырами склад приводится в порядок, и в нем уже заложены на хранение тонны ароматного сена. («Картина обновления, конечно, еще не такая впечатляющая. Но уже, надо сказать, и не такая безрадостная...»). И еще один довольно отчаянный факт, говорящий о «свежем ветре перемен». В одном из дворов полностью смонтировано новое итальянское оборудование. И главное, есть рабочие кадры – опытные и надежные доярки, которым можно доверить работу в русле этого технического прогресса. – Доярки найдутся. Но в механизаторах и водителях хозяйства сегодня нуждается, – тут же посетовал Сергей Вениаминович Тагаев, директор «Димитровского». Тем

более со дня на день начнется уборка зерновых. И «старые механизаторские кадры» уже по второму кругу проверяют готовность к новой уборочной страде своих «железных коней» – комбайнов под фирменным названием «Енисей». В хозяйстве таких три. Возле каждого свой хозяин. Вот чуть ли не на зуб пробует свой «Енисей» Сергей Иванович Кабенко. По поводу готовности техники здесь один разговор: если голова и руки есть, то и машина будет четко работать. Иначе любой механизм развалить можно... Только вот маленький нюанс: самый «молодой» трактор в хозяйстве 1994 года выпуска, остальное техническое «вооружение» уже по два срока отработало. До нынешнего лета входил в поле старейший ме-

ханизатор села Костенкова Николай Тимофеевич Чмыхов, 75 лет от роду. И на своей старенькой технике, можно сказать, бил рекорды. В эту страду, скорее всего, из династии Чмыховых будет занят в уборке нового урожая лишь его сын Владимир. Выйдут на поля и представители династии хлеборобов Зырановых. Поле ржи, которое предстоит на днях начать убирать, уже, говорят, «налилось». В ржаном колосе насчитали 50-55 зерен, в пересчете на урожайность – почти пятьдесят центнеров с гектара. Рожь в поле на 80 гектаров в «Димитровском» посеяли впервые. И сразу же удачно. Мало того что уродилась... По словам главного агронома хозяйства С.И. Аксенова, эта злаковая культура к тому же в два раза эффективнее, чем известный химпрепарат «Торнадо», способна очистить поле от сорняков. И еще одна отрада для глаза хлебороба: напротив стоит чистое и аккуратное – залуженное – возделанное поле пшеницы. К слову, за два года перемены в «Димитровском» подняли и обновили полторы тысячи гектаров брошенной некогда земли.

Татьяна ШИПИЛОВА. НА СНИМКЕ: директор ООО «Димитровское» Сергей Тагаев, главный агроном этого хозяйства Сергей Аксенов и начальник отдела по сельскому хозяйству, продовольствию и природопользованию администрации Новокузнецкого района Анатолий Попов.

Фото Анатолия Кузнецова. Новокузнецкий район.

КУРЬЕР

служба новостей «Кузбасса»: тел. 52-36-45, 52-67-67

Убийца пока не найден

Аман Тулеев объявил вознаграждение в 100 тысяч рублей за информацию, которая будет способствовать раскрытию убийства восьмилетней девочки из Кемерово.

Напомним, что тело девочки Маши Жукалевой с признаками насильственной смерти обнаружено 23 июля в садовом домике в поселке Южный областного центра. Уголовное дело возбуждено прокуратурой Заводского района Кемерово по части первой статьи 105 УК РФ (умышленное убийство). Учитывая сложность дела, а также общественный резонанс преступления, расследование организовано силами отдела по расследованию умышленных убийств и бандитизма областной прокуратуры. Создана следственно-оперативная группа, в которую вошли два следователя и прокуроры-криминалисты. Производятся следственные действия.

Готовы покорять!

Группа кузбасских альпинистов готовится покорить горную вершину Хан-Тенгри высотой 7,5 тысяч метров в восточной части Центрального Тянь-Шаня. Сейчас покорители гор из Кузбасса совершают акклиматизационные выходы.

Как пояснила руководитель Кемеровского клуба альпинистов Любовь Зуева, такие выходы проводятся перед каждым восхождением, чтобы человек мог постепенно привыкнуть к недостатку кислорода в горах. Сначала альпинисты поднимаются на определенную высоту, роют пещеру и остаются там на ночь, затем спускаются, а на следующий день опять поднимаются, но уже на более высокую отметку.

Последняя отметка, на которой альпинисты прекратят акклиматизационный выход перед покорением Хан-Тенгри, – 6,8 тысячи метров. После этого группа начнет восхождение на вершину. Само восхождение, по сообщению Любови Зуевой, начнется в первых числах августа.

За тех, кто в море!

В минувшие выходные Россия отпраздновала День военно-морского флота.

Этот праздник на протяжении 45 лет отмечают три поколения семьи Ходячевых, проживающих в поселке Барзас города Березовский.

Так и в этом году 29 июля в 8 часов утра на торжественном построении родственников, друзей семьи и соседей были подняты флаги: военно-морской, Андреевский и гоис (по флотской традиции – спутник Андреевского).

Отец семейства Алексей Гаврилович посвятил морфлоту 7 лет. По его стопам пошел сын Александр Алексеевич, отслужив три года в Петропавловске-Камчатском. Основоположником же такой необычной семейной традиции является его дед, отец главы семейства – Гавриил Федорович, которого сейчас уже нет в живых.

За праздничным столом первый тост был традиционно произнесен «за тех, кто в море», а всем морякам пожелали «семь футов под килем».

коротко

Символическое звание «Самая худшая шахта Кузбасса» за прошедшую неделю получило шахтоуправление «Анжерское» (филиал ЗАО «Северстальресурс» в городе Березовский, директор шахтоуправления – Иван Иванович Шемякин).

При проверке на шахтоуправлении «Анжерское» выявлено, что многие выработки находятся в пылевзрывоопасном состоянии, не в полном объеме установлены системы пылевзрывоподавления и локализации взрывов, часть горношахтного оборудования устарела морально и физически. На предприятии наблюдается отток квалифицированных кадров, что способствует снижению уровня дисциплины. А 25 июля в 29-й лаве машинист комбайна был тяжело травмирован вылетевшим из-под шнека (исполнительного органа комбайна) куском породы.

Новое «лицо» музея

С 1 августа закрывается для посещения Новокузнецкий краеведческий музей. В здании начнется ремонт.

Из городского бюджета на это выделено 2 млн. 700 тыс. рублей. Деньги пойдут на реконструкцию фасада музея, прежде всего – на замену окон. Старые решетки уберут, поставят бронированные стекла. Тогда оконные проемы сотрудников музея смогут использовать и под экспозицию. А за счет средств областного бюджета здесь заменят охранную сигнализацию. На это выделено 400 тыс. рублей.

Кроме фасада, обновят и подсобные помещения. Данный этап ремонта планируют закончить за месяц. Реконструкцию обещают продолжить в следующем году.

благоустройство

2000 кв.м газонов и более 40 деревьев скоро появится на бульваре Патриотов в Кемерово.

На участке от ул. Радищева до ул. Ю. Дзюбинского ведется строительство сквера. Первая его очередь была сдана в эксплуатацию в 2005 году. Тогда здесь была установлена детская площадка, появилась зеленая зона и первые пешеходные дорожки. А совсем скоро специалисты «Зеленострой» высадят здесь кустарники, выставят 20 садовых диванов и урн. Сквер планируется сдать к Дню шахтера.

Хотел помочь...

На днях житель села Зарубино Топкинского района, обслуживающего филиалом Северные электрические сети ОАО «Кузбассэнерго» – региональная электросетевая компания, получил травму, не совместимую с жизнью, при попытке самовольного подключения электроэнергии к частному дому.

Двадцатипятилетний мужчина решил помочь своей односельчанке, которой незадолго до этого за неплату отключили в доме электричество. Юноша попытался влезть на ближайшую опору и сделать «наброс» на провода. Однако молодому человеку не удалось достичь цели – сорвавшись, он упал на ступню. Тело пострадавшего было найдено на следующий день.

К сожалению, подобные попытки хищнического электроэнергии и энергооборудования нередко заканчиваются плачевно. Энергетики в очередной раз обращаются к жителям Кузбасса с напоминанием о том, что любой энергообъект – это зона повышенного риска.

Новый титул Дрозда

Очередной титул в своей профессиональной карьере завоевал воспитанник прокопьевской школы бокса Григорий Дрозд по прозвищу Красавчик.

В немецком Дюссельдорфе наш земляк, выступающий в первом тяжелом весе (до 90 килограммов), победил камерунца Жана-Клода Бико. Григорий, по информации спортивных агентств, владел большим преимуществом на протяжении всего поединка.

По итогам двенадцати раундов все судьи отдали победу 27-летнему Дрозду. Эта победа с разгромным счетом 120:106 принесла Григорию региональный титул азиатского чемпиона по версии Всемирной боксерской организации.

Над выпуском работали: Анна ТИМОЩУК, Наталья НАЗАРЕНКО, Лариса БАЗАРОВА, Анастасия ТРЕУМНОВА (с использованием сообщений пресс-службы АКО).

Курьер

курс

Не зерно, так мясо

Еще лет пять назад в хозяйстве и не помышляли о животноводстве. Плодородная земля, возделываемая умелыми руками опытных хлеборобов, давала богатые урожаи. 30-35 центнеров с гектара были для сибиряков привычным результатом. Но жизнь диктует свои правила. Не так просто сегодня найти выгодные рынки сбыта для продукции растениеводства. Все чаще потребитель затеяет сельское хозяйство-производителя в жесткие рамки, при которых даже производственное зерно приходится продавать по низким ценам, а фураж и вовсе уходит практически за бесценок. Узкая специализация, ориентированная только на земледелие, имеет и еще одну сторону медали. Агрономы говорят, что со временем нарушается система севооборота, зерновые культуры теряют хорошие кормовые предшественники, работающие на будущий урожай. Все это заставило экономистов колхоза основательно сесть за расчеты и прийти к простому выводу: зерно, заложенное в производство животноводства, будет давать более высокую рентабельность. И здесь решили взяться за возрождение животноводческой отрасли, для начала занявшись откормом свиней.

– Год Кабана – прекрасное время для завершения самых разнообразных проектов. Свинья знаменита своей плодородностью, а потому принесет изобилие, спокойствие и порядок. «Не бойтесь свиньи в год Свиньи», – прочла я в одном из гороскопов. Наверное, в серьезных делах не стоит слишком полагаться на советы астрологов, но в колхозе «Сибиряк» Чебулинского района по удачному совпадению именно в год Кабана решили в полной мере реализовать проект по развитию животноводческой отрасли, прежде всего – свиноводства.

зимой работает многослойная соломенная подстилка, на которой животные спят. Они свободно передвигаются в помещении, где установлены автоматические поилки и круглосуточно действующий мини-кормоцех. В огромный чан емкостью 1,5 тонны засыпается зерновая дробленка, которая беспрерывно подается в 32 ячейки-кормушки. Корм в них есть всегда, а в поилках – чистая вода. Заведует этим шумным хозяйством Анатолий Иванович Кашин, ветеринар по образованию, животновод по призванию. Всю жизнь проработав он в животноводстве и дома держит большое поголовье скота. Любит свою работу, любит животных, наверное, поэтому и новое племя в колхозе хорошо прижилось. Поросят, которых закупили в Чистогорском свином-

плексе в возрасте 4-5 месяцев, очень быстро освоились на новом месте и стали резко набирать вес. Технология откорма отработана у него до мелочей. – Поросят должны постоянно есть и пить, – рассказывает Анатолий Иванович, – походили, погуляли по ангару – и снова к поилкам и кормушкам. А самый лучший корм для свиней – это зерно-смеся. Обязательно в ежедневный рацион вводим биодобавки с протеином, они помогают животным хорошо усваивать корм и быстро набирать вес. Дважды в день заводим воду, свинья за сутки должна выпить ее до 30 литров. Выполнил добросовестно все эти требования, а потом и жди результата.

Два раза в день в ангаре подновляют солому, подсыпая опилки. В помещениях

на удивление чисто и сухо.

Результат не замедлил сказаться. Суточные привесы свиней составили по 520 граммов на одну голову. Всю первую партию – 500 голов со средним весом 110-120 килограммов сдали зимой в «Крестыанское хозяйство Волкова». Первый блин не был комом, но и без проблем не обошлось. В июле в «Сибиряке» снова закупили на откорм четырехмесячных поросят, чтобы планы здесь теперь несколько поменялись.

– В том, что свиноводство – выгодная отрасль, у нас нет никаких сомнений, – говорит главный экономист хозяйства Михаил Часовских, – и мы ее будем развивать. Но чтобы она приносила реальную прибыль, необходимо иметь на откорме не менее 2000 голов свиней. Надо не закупать молодняк по 80 рублей за килограмм живого веса, как мы это делаем сейчас, а выращивать свое поголовье. У нас уже подтовлена и сдана на экспертизу проектно-сметная документация на реконструкцию помещения для свиноматок, в этом году должны ее завершить. Здесь будут построены клетки на 50 свиноматок, сделаны отсеки для содержания хряков и новорожденных поросят. В будущем планируем построить еще три-четыре таких свиноматочника-маточника. Думаем и о собственном переработке продукции. Но это – в перспективе.

В «Сибиряке» взяли курс на многоотраслевую экономику. Об этом говорит и тот факт, что здесь уже начали разводить лошадей, пока закупили 24 головы, сделали для них большой загон и прекрасное помещение с

отдельными стойлами. В планах – увеличение табуна до 500 голов и развитие мясного коневодства. А для удовольствия и красоты будут содержать и тренировать орловских рысаков.

Комментарий

начальника управления сельского хозяйства Чебулинского района Владимира Горлова:

– Возрождение животноводства в таких чисто зерновых хозяйствах, как «Сибиряк», «Покровский», – знаковая примета. Практика показывает, что производство молока и мяса может быть высокоэффективным. 8-10 лет назад в районе произошло некоторое снижение поголовья скота, сейчас оно потихоньку восстанавливается. Сегодня в общественном секторе имеется 10766 голов крупнорогатого скота (в 2006 году было 10371), в личных подворьях – 4276 голов. К концу года это поголовье планируем не только сохранить, но и немного увеличить, в том числе дойных коров. В прошлом году надой на фуражную корову составил 3775 килограммов молока, нынче он должен быть не менее 4000 килограммов. К этому есть все предпосылки. Первое – в хозяйствах планомерно улучшается кормовая база. У нас уже имеется 10 комплексов по заготовке сена и сенажа в пленке – это позволяет заготавливать корма в оптимальные сроки. Практически половина кормов готовится по современной технологии, кроме того, в рационе скота успешно применяются микродобавки, патоку. Под кормовыми культурами сегодня занято 18 тысяч гектаров земли. В каждом хозяйстве до самого снега работает зеленый кормовой конвейер – свежая трава, богатая витаминами, очень хорошо сказывается на повышении молочной продуктивности животных.

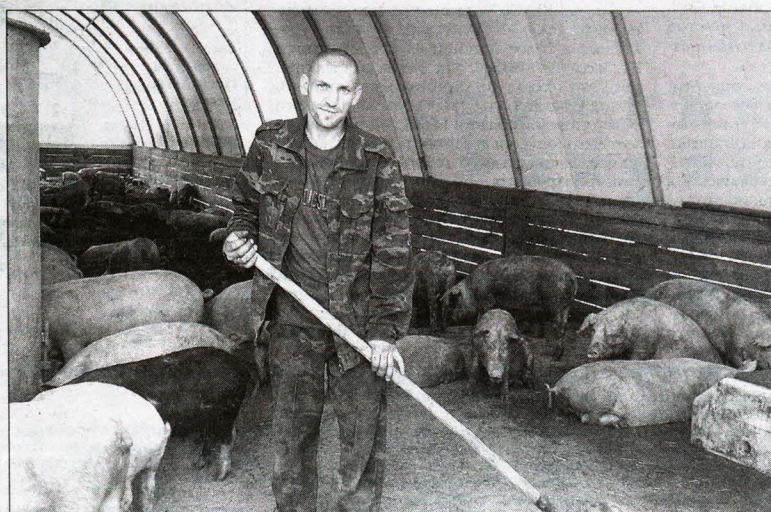
И второе – благодаря национальному проекту в хозяйствах появилась возможность приобретать современную технику, осваивать новые производственные технологии. Только в техническое оснащение вложено 270 миллионов рублей. Через банковские кредиты, лизинговую программу приобретены тяжелые трактора, грузовые автомобили, комбайны, посевные агрегаты, установлено современное молочное оборудование с молокопроводами, охладителями в «Дружбе», «Чумайском», ООО «Алчедатское». Все это тоже работает на эффективность производства, на увеличение мясной и молочной продуктивности. Параллельно развиваются и личные подсобные хозяйства. Люди охотно берут ссуды через программу «Сельский дом», «Россельхозбанк» на приобретение коров, молодняка скота и птицы, пчел. За год было выдано 394 льготных займа на развитие подворий.

Животноводство занимает все более прочные позиции в экономике района. Мясом и молоком мы в достатке обеспечиваем свой район, соседние территории, наша продукция успешно представлена на областном рынке. Многие научились считать, экономно работать, экономно тратить заработанные деньги. Некоторые хозяйства занялись коневодством – это мясо тоже пользуется на потребительском рынке большим спросом, растет поголовье свиней, в Алчедате решили разводить на мясо еще и овец.

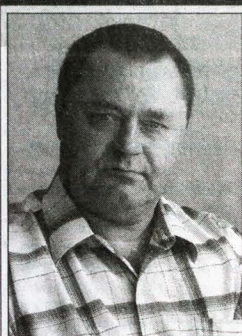
Валентина МЖЕЛЬСКАЯ.

НА СНИМКЕ: свинарь Александр Бертрам наводит чистоту в ангаре, в таком современном помещении хрюшкам живется вольготнее.

Фото автора.



Чебулинский район.



Жизнь в обезглавленном городе

В прошлом году наш город отметил свой 110-летний юбилей. Наверняка каждый житель нашего города гордится тем, что живет в старейшем городе Кузбасса, который к тому же является одним из самых крупных железнодорожных узлов в России. На долю нашего города действительно выпало много не легких испытаний, и тем приятнее и радостнее нам всем сегодня видеть происходящие здесь перемены. Очень многое для нашего города сделал именно губернатор Кемеровской области Аман Тулеев, который ранее возглавлял Кемеровскую железную дорогу. Именно в тот период мы и познакомились, а впоследствии он поддержал меня на выборах. За несколько месяцев до выборов, в июне 2001 года, газета «Московский комсомолец» опубликовала статью под хлестким названием «Обезглавленный город». Автор писал в ней о том, что Тайга - город депрессивный, город умирающий, город, не имеющий абсолютно никакой перспективы в будущем. Действительно, до 2003 года Тайга, по статистике, находилась в числе городов и районов Кемеровской области со слабыми темпами социально-экономического развития. Благодаря усилиям областной администрации, вниманию губернатора и мобилизации внутренних резервов города нам удалось в 2003 году войти в группу со средним уровнем развития. Люди видят, что перемены произошли буквально во всех уголках Кузбасса, и наш город не исключение. Наряду с подъемом промышленности и сельского хозяйства поднялся и уровень жизни людей. Главное, что все мы избавились от страха, от бес-

Вспоминая события десятилетней давности, связанные с рельсовыми войнами шахтеров Кузбасса, мэр города Тайги Александр Маер судит о них не как сторонний наблюдатель, а как человек, вольно или невольно попавший в эпицентр событий. В то время он возглавлял Тайгинское отделение Кемеровской железной дороги, ставшей заложницей конфликта власти с доведенными до отчаяния людьми. Это был весьма болезненный удар по экономике города Тайги, усугубившийся последующей реорганизацией Кемеровской железной дороги. Кто знает, в какую политическую смуту могли бы вылиться и назревающие волнения железнодорожников, если бы ситуация не взял под свой личный контроль губернатор Кемеровской области Аман Тулеев. Испытания, выпавшие на долю небольшого железнодорожного города, предопределили и то, что в 2001 году главой города Тайги был избран именно железнодорожник. Какие перемены произошли здесь за эти годы? На этот вопрос нам сегодня отвечает мэр города Тайги Александр МАЕР.

Александр МАЕР:

«Наш путь лежит через Тайгу»

Техническая революция

В октябре 2006 года я был избран главой города на второй срок. Работа в железнодорожной отрасли и работа на посту главы города, где 85 процентов жителей - железнодорожники, для меня во многом созвучна. Поскольку в былые годы Тайгинская железная дорога имела на своем балансе и больницу, и школы, и детские сады, и хлебозаводы, и магазины, и ЖКХ - в общем, все системы жизнеобеспечения города. Сегодня у нас в городе проживают 27 тысяч человек. В результате реорганизации железной дороги количество работающих в отрасли снизилось до 70 процентов. Предприятия, непосредственно не занятые в процессе грузоперевозок, стали самостоятельными. Там и трудоустроились те, кто ушел из отрасли. Меня радует, что процент безработицы в нашем городе сегодня даже ниже, чем в среднем по области. Благодаря мощным инвестициям и реконструкции наших локомотивного и вагонного депо превратились в завод по ремонту локомотивов и завод по ремонту вагонов с большим



штатом квалифицированных кадров. Поскольку наш город и сегодня не потерял статуса города железнодорожников, основными нашими налогоплательщиками продолжают быть предприятия железнодорожного транспорта. У нас хорошо работают и другие предприятия, в числе которых можно назвать, например, швейную фабрику, Тайгинский лесхоз и филиал Кузбасской энергетической компании, которые к тому же оказывают и активную шефскую помощь нашим школьным и дошкольным учреждениям. Мы знаем, какие средства завтра будут вкладываться

в развитие железнодорожного узла, какова перспектива внедрения новых технологий на трех или иных предприятиях. К слову, о нашей швейной фабрике. Буквально несколько дней назад директор фабрики, депутат городского Совета Галина Лебедева вернулась из Италии, где она побывала в составе делегации от «Кузбасслеппрома». Успешно решен вопрос по поставке нового оборудования для оснащения этой фабрики. Получены крупные заказы на пошив спецодежды для работников угольной и железнодорожной отраслей. Водоканал, кстати, за последние годы сделал насто-

Погода в доме

Город меняется внешне. В большей степени эти изменения происходят за счет наших уважаемых предпринимателей, которые строят новые и реконструируют старые здания под офисы, магазины и различные учреждения сферы обслуживания. Причем делают это с любовью, фантазией, изюминкой. В результате город похорошел, стал интереснее и красивее. Однако я, как глава города, подвергся со стороны областной администрации вполне справедливой критике за низкие темпы жилищного строительства. Поскольку вот уже два года, как железная дорога отказалась от строительства жилья, мы решали жилищную проблему в нашем городе только за счет индивидуальных застройщиков. Бюджетники получали льготные кредиты по губернаторской программе и строили жилье самостоятельно. Сегодня мы ведем строительство 70-квартирного жилого дома, две секции которого будут введены в эк-

сплуатацию в конце 2007 года. План ввода жилья на 2007 год составляет 3,5 тыс. кв. метров. Из них 1,2 тыс. кв. метров - это две секции нового дома, а остальное - ипотечные кредиты индивидуальных застройщиков. Сегодня я с уверенностью могу сказать, что план этого года будет выполнен. Для того чтобы полностью решить проблему жилья в нашем городе, нужны большие усилия - строить не менее 12 тыс. кв. метров жилья в год. То есть увеличить темпы строительства практически в четыре раза. Работаем над проектом 80-квартирного дома для молодых семей с небольшими, 1-2-комнатными квартирами. Требуется оперативное решение и вопрос расселения из ветхого и аварийного жилья. Таких у нас в Тайге 84 дома, а это 312 семей, остро нуждающихся в улучшении жилищных условий. Следует обратить внимание и на ветхое дома частного сектора, где проживают ветераны войны и труда, одинокие пенсионеры, которые в силу своего возраста и доходов не в состоянии решить свои жилищные проблемы самостоятельно. У нас в Кузбассе есть уже хороший опыт строительства домов ветеранов. Например, в Анжеро-Судженске такой дом сдается к Дню шахтера. И мы этот опыт

обязательно возьмем на вооружение. В прошлом году к юбилею города мы получили поддержку из областного бюджета - отремонтировали дороги, заменили остановочные павильоны, отремонтировали фасады, установили мусорные контейнеры с ограждением и приобрели специализированные машины для вывоза мусора.

Чтоб не пропасть поодиночке

В прошлом году у нас произошло изменение территориальных границ. За счет присоединения дополнительного поселка города Тайга стал больше в 12 раз. Следовательно, увеличилась и степень нашей ответственности перед городом и людьми. По Кузбассу идет работа, связанная с подготовкой, разработкой и принятием программ комплексного социально-экономического развития городов и районов. Наш губернатор на правительственном уровне уже блестяще защитил комплексную программу социально-экономического развития Кузбасса. Программу развития города Тайги мы защитили 19 июня. В ней проработано и детализировано все до мелочей. В эту программу мы также намерены включить дополнения и пожелания со стороны жите-

лей города. У нашего города богатая история, славные традиции, здесь живут замечательные люди. Так что его ждет хорошее будущее. Под этой фразой сегодня мог бы подписаться не только я, но и жители нашего города. Мы связываем это будущее с работой в команде нашего губернатора на благо и города, и всего Кузбасса. Особый интерес и стимул к работе придает то, что многие коллективы наших городских предприятий сегодня объединяются вокруг партии «Единая Россия». У нас из 15 депутатов городского Совета 13 человек представляют фракцию «Единая Россия». Если два года назад у нас в городе насчитывалось лишь несколько десятков членов этой партии, то сегодня уже 360, которые имеют мощное влияние на умонастроения жителей нашего города. Читая книгу Тулеева, которую он написал в содружестве с депутатом Госдумы Шакировым «Россия перед прыжком», я подумал о том, что и наш город сейчас находится в той же стадии подготовки к прыжку в будущее. Сегодня мне хотелось бы поздравить и жителей Тайги, и всех жителей Кузбасса с нашим общим профессиональным праздником - Днем железнодорожника. Каким бы сложным ни был предстоящий путь, мы пройдем его вместе. Удачи вам, терпения и большой любви к Родине.

Беседовала
Светлана ЕРШОВА.
Фото Юрия Юрьева.

подготовил к зиме

Белый дым над трубой

Белый куб нового здания котельной на фоне припорошенных многолетней угольной пылью строений и закопченных стен старой котельной кажется еще ярче. Словно прочитав мои мысли, начальник производственного отдела ООО «Киселевская тепловая компания» Наталья Поминова пояснила: «Старую котельную пока убирать не будем. Она нужна в качестве резервной. Мы должны быть абсолютно уверены, что новая даже в сильные сибирские морозы способна на первом этапе заменить две мало мощные котельные, а на следующем и третью...



Вообще-то жители старейшего в Киселевске поселка Афонино уже могли убедиться в возможностях этой котельной. Ведь первая ее очередь (два котла) запущена в конце 2006 года. Наталья Михайловна сама живет в этом районе, поэтому может оценивать работу котельной не только как теплоснабженец, но и как потребитель тепла: «Раньше жалоб на холод в квартирах было много. Я живу в кирпичном доме на третьем этаже, но температура в комнатах зимой не поднималась выше 14 градусов. Но уже с пуском первой очереди котельной и жалобы на плохое отопление прекратились, и горячая вода идет круглые сутки. И что очень важно, дым из трубы идет белый...

Правда, прошлая зима была на редкость мягкой. Однако дело не только в погодных сюрпризах. Мощности старых котельных, которые построены в конце 50-х годов, давно ис-

черпали себя. На одной из них был даже смонтирован не обычный котел, а паровозный. Теплоснабженцы приспособили паровозную топку, сняв ее с локомотива. В плане экологии эти древние котельные были неискряемым источником загрязнения атмосферы. Что же представляли собой условия труда, можно понять из рассказа Надежды Рязановой. Сейчас она работает в новой котельной, но отлично помнит смены в «старушке», четвертой. «Я на всех котлах работала: на «инзрах», водогрейных. Особенно загазовано было отапливаемая четвертая. Располагалась она в полуподвальном помещении. Можете представить, чем мы дышали. И вся механическая - лопата. За смену перекидывали вручную по три «ЗИЛа» угля, девять-десять тонн. Новая котельная оснаще-

на пять польскими котлами общей мощностью 10 мегаватт. При соблюдении режима эксплуатации они прослужат не менее 20 лет. Технологические процессы от угледоудачи до золоудаления автоматизированы. Если показатели не соответствуют технологическим нормативам, тут же срабатывают датчики, о чем извещает сигнал на щите управления. Аварийные ситуации здесь, считают операторы, исключены. Их мнению трудно не верить: все они дипломированные теплотехники, окончили специальное отделение горного техникума. И прежде чем поступить на работу в ООО «КТК», прошли отбор. Даже у Надежды Рязановой, когда она узнала о вакансии (а ей приходилось работать и начальником котельной), не было уверенности, что работодатель остановит выбор на ее кандидатуре. Сейчас смонтированы все пять агрегатов. В котельной орудут сварщики, наладчики. К началу отопительного сезона котельную планируют сдать в эксплуатацию. Строительством ведет московская фирма «Респект-энергия», которая и учредила дочернее предприятие, ООО «Киселевская тепловая компания». Произойдет это в августе минувшего года. Работы шли так энергично, что первый этап котельной был завершен в конце 2006 года, и теплоснабженцы даже отработали часть отопительного сезона. Кстати, для котлов использовали только сортированный уголь, то есть определенной фракции, однако на стоимости коммунальных услуг это никак не сказалось. Конечно, первые месяцы работы новой котельной были экспериментальными, но и в дальнейшем не предполагается увеличить тарифы на отопление. А руководство «Респект-энергии» продолжает удивлять своими планами. Оказывается, 46-а - лишь первая ласточка. В ближайшей перспективе ожидается реконструкция, которая приведет к объединению еще двух котельных, №12 и 15. Они отапливают центральную часть Киселевска.

Дина КАЛИТИНА.
Фото автора.

Примем рекламу,
частных объявлений
в газету «Кузбасс».
Т/ф: 52-25-23, 52-55-47,
52-12-10, 52-22-03.

Филиал ОАО «СУЭК» в г. Ленинск-Кузнецком и ОАО «СУЭК-Кузбасс» проводит отбор организаций для участия в тендерных торгах по реализации железнодорожного лома черных металлов в 2007 году на предприятиях Кемеровской области.
Срок подачи документов 03.08.07 г. до 15 часов местного времени по адресу: 652507, г. Ленинск-Кузнецкий, ул. Васильева, 1, каб. 328-отдел инвестиций, тел. 8(38456) 33121.

В соответствии с Федеральным законом № 101-ФЗ от 24.07.2002 г. «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» участники общей долевой собственности на земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения, расположенный в административных границах Елыкеевского сельского поселения Кемеровского района Кемеровской области (ГСП Елыкеевский), Зычкова Н.Ю., Качкина О.Н., Сибирякова Г.Н., Плотникова Е.И., Колчин Н.С., Колчина Г.Н., Колчина Г.Н., Радинова С.И., Астафьева З.Г., Милотина Е.В., Бутенко В.И., Астафьев А.С., Безруков В.С., Трубиных А.Г., Алишевцев Г.М., Агеева В.Н., Парфенова Г.А., Фенцель Т.А., Асташова С.Г., Шамсутдинов Ф.Г., Шамсутдинов Г.М., Гущин Н.А., Петраков В.Ф., Шмидт Н.П., Харитонов В.А. извещают о намерении выделить земельный участок в счет своих земельных долей.

Остальные участники долевой собственности на земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения, расположенный в административных границах Елыкеевского сельского поселения Кемеровского района Кемеровской области, могут направить в письменной форме возражения относительно местонахождения выделяемых земельных участков представителю участников долевой собственности - Бухариной Е. В. по адресу: г. Кемерово, б. Строителей, 46-522, тел. 8-923-499-39-83.

Предполагаемое местонахождение земельного участка: пашня, площадь 101 га. Север - выделенные участки частного сектора, юг - полевая дорога земли ООО «Елыкеевское», восток - полевая дорога - выделенные участки частного сектора, запад - земли ООО «Елыкеевское».

В соответствии с Федеральным законом № 101-ФЗ от 24.07.2002 г. «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» участники общей долевой собственности на земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения, расположенный в административных границах Елыкеевского сельского поселения Кемеровского района Кемеровской области (ГСП Елыкеевский), Булыга Ю. М. и Шабалина Г.П. извещают о намерении выделить земельный участок в счет своих земельных долей.

Остальные участники долевой собственности на земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения, расположенный в административных границах Елыкеевского сельского поселения Кемеровского района Кемеровской области, могут направить в письменной форме возражения относительно местонахождения выделяемых земельных участков представителю участников долевой собственности - Бухариной Е. В. по адресу: г. Кемерово, б. Строителей, 46-522, тел. 8-923-499-39-83.

Предполагаемое местонахождение земельного участка: пашня, площадь 91 га. Север - дорога на с. Тебеньки, юг - земли ООО «Елыкеевское», восток - гравийная дорога, земли ООО «Елыкеевское», запад - лощина, ручей.

Утерянные документы кемеровского городского фонда «Юность Кузбасса»: устав, печать, штампы фонда, свидетельства о внесении записи в ЕГРЮЛ, свидетельства постановки на учет в налоговые органы, свидетельства о государственной регистрации права собственности считать недействительными.

ЗАКУПАЕМ

в неограниченном количестве

РАПС

(сортность 2%, влажность 8%, масличность 42%)

СЕМЕНА ПОДСОЛНЕЧНИКА



ООО «Сибрап», г.Новосибирск

8(383) 348-48-47, 348-47-37, 348-07-09

e-mail: Sibrap@inbox.ru

Управление судебного департамента в Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантной должности государственной гражданской службы начальника отдела организационно-правового обеспечения деятельности судов и статистики.

Лицам, претендующим на вакантную должность, необходимо иметь высшее юридическое образование, не менее двух лет стажа государственной службы (государственной службы иных видов) или не менее 4 лет стажа работы по специальности.

Документы от претендентов принимаются в течение 30 дней со дня опубликования конкурса о приеме документов по адресу: г. Кемерово, ул. Красноармейская, 41, понедельник-четверг с 8-30 до 17-30, пятница с 8-30 до 14-30. Конкурсную документацию можно получить по указанному адресу.

Дополнительную информацию можно получить по тел. 36-21-79; 34-84-42.

И.о.начальника управления
О.Г. ОКУНЬКОВА.

Управление судебного департамента в Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантной должности государственной гражданской службы секретаря судебного заседания ленинск-кузнецкого городского суда.

Лицам, претендующим на должность секретаря судебного заседания, необходимо иметь высшее профессиональное образование и не менее 3 лет работы по специальности.

Документы от претендентов принимаются в течение 30 дней со дня опубликования объявления о проведении конкурса по адресу: г. Ленинск-Кузнецкий, пр. Кирова, 22, каб. №6, ежедневно с 9.00 до 17.00.

Дополнительную информацию можно получить в ленинск-кузнецком городском суде по телефонам: 3-16-41, 5-17-36.

И.о.начальника управления
О.Г. ОКУНЬКОВА.

Информационное сообщение

Комитет по управлению государственным имуществом Кемеровской области сообщает о возможном предоставлении на праве аренды следующих земельных участков:

- для временного размещения торгового павильона: Рудничный район, пр. Шахтеров, юго-западнее № 38а (241,25 кв. м);

- для временного размещения пункта приема цветного лома: Заводский район, ул. Механизаторов, 15д (50 кв. м).

Телефон для справок 58-65-51.

«...Ласточка поцеловала Счастливого Принца в уста и упала мертвая к его ногам. И в ту же минуту странный треск раздался у статуи внутри, словно что-то разорвалось. Это раскололось оловянное сердце...»

Матюшка Жанна, дочитав последние строки сказки Оскара Уайльда, медленно закрывает книгу, поднимает глаза на воспитанников. На детских лицах грусть и восхищение: герои погибли, но сумели спасти от смерти других... Печальная история ласточки и статуи принца, рассказанная на уроке Закона Божьего, никого не оставила равнодушным.

— Ребята, а каким должен быть настоящий принц? — спрашивает Жанна Александровна.

Тишина рвется звонким голоском:

— Добрым!

— Это понятно. Я думаю, настоящий принц должен заботиться о людях. Он должен уметь видеть чужие страдания. Счастье — это не беззаботная жизнь. Вот когда мы начнем ощущать всей душой чужую боль и помогать людям, тогда мы и будем по-настоящему счастливы. Самое важное — это умение сострадать...

Слова впечатываются в сердце. Сказка ведь та же притча, смысл ее, будучи понятным, остается с человеком на всю жизнь. В воскресном лагере «Радуга», что при храме Пресвятой Богородицы, вся трехдневная программа строится на этой истине. Вместе с отцом Анатолием, в миру А.И. Штефаном, и матушкой Жанной в церковном приходе, что в поселке Промышленновский, 20, 21 и 22 июля отдыхали ученики воскресных школ и дети прихожан.

Двадцать мальчишек и

Добрые истины

девчонок в возрасте от 5 до 13 лет с легкостью нашли общий язык друг с другом. Немудрено, ведь в маленьком, но уютном приходе все три дня царилла невыразимо добрая атмосфера. Разноцветные шары и забавные плюшевые звери, переличатый детский смех и веселый гам... Тема, которой посвящен заезд — «В гостях у сказки». Ребята на протяжении трех дней стремятся стать настоящими принцами и принцессами: милосердными, мудрыми, вежливыми.

Утро начинается с зарядки. В восемь все выходит во двор. Разминку проводит матушка, а упражнения посложнее (ходьба по бревну, броски мяча в самоделное баскетбольное кольцо) берет на себя отец Анатолий.

Затем утренняя молитва, завтрак и долгожданный урок Жанны Александровны. Закон Божий, поведенный через трогательные сказки Уайльда, Андерсена и Тапеллуса, любим абсолютно всеми.

Когда наступает время кружков, кто-то лепит из голубой глины корабли и невиданных птиц, кто-то рисует сказочный замок, а кто-то плетет из бисера украшение, достойное настоящей наследницы королевского престола... Все участвует чему-то друг у друга, становится еще дружнее.

После обеда начинаются настоящие приключения: или поездка на Красное озеро, или в Старочерво, на дачу к одной из прихожанок, или в городской сад... Дети счастливы, взрослые рядом с ними — тоже. Я вот посмотрела только одним глазом на это чудо и тоже запас хорошего настроения на целый год получила.

«У нас, — рассказывает матушка, — скорее не лагерь, а некий вариант семейного отдыха. Ведь наш приход — одна большая семья, а в нем — много детей, церковная школа. Мы с воспитанниками после Пасхи расстались, да начала нового

учебного года слишком долго ждать — он только в октябре. Вот и собираемся вместе, чтобы не скучать...

В нашем лагере нет работников как таковых: все на добровольных началах. На кухне работают мамы: Валентина Лагодич, Анна Феркович и Наталья Самойлова, вожатые — Лена Лагодич и Светлана Ушанова, ныне студентки 2-го курса факультета информационных технологий в КеМГУКИ, — бывшие ученицы нашей воскресной школы. Благодаря помощи прихожан мы в этом году и открылись: средства были пожертвованы. Теперь наши ребята будут отменно питаться три дня. Да и без подарков в день окончания лагеря не останутся. Мы желали порадовать их, чтобы каждый унес с собой какой-нибудь милый сувенир, смешную ручку, украшенную пером, или красивую заколку, оставил себе что-то на память...»

«Здорово, что и в этом году

нам удалось снова организовать наш лагерь», говорит отец Анатолий, — так хочется хотя бы на три дня отвлечь детей от жестокости, которая льется с телеэкрана. От отвратительной речи взрослых — сегодня некоторые люди даже при малышах сквернословить не стесняются... Брань следует за каждым словом. Помнить нужно, что дети все слышат, чувствуют и впитывают, как губка.

Мы попытались научить их чему-то доброму через прочитанные вслух сказки, доверительные беседы, детские фильмы советских лет и киносказки с христианским подтекстом (например, «Хроники Нарнии» и «Мой Мио»)... Я надеюсь, что лето, проведенное с нами, им запомнится... А истины, услышанные здесь, будут пронесены ими через всю жизнь...»

Дарья СЕМЕНОВА.
Фото автора.



В ЭТОТ ДЕНЬ РОДИЛИСЬ
1914. Луи де Фюнес, французский киноактер.
1930. Попов Олег Константинович, артист цирка. Среди клоунов немало известных, популярных и любимых публикой. Но есть такие, чье имя как бы олицетворяет то искусство, которому они себя посвящали. К таким клоунам и принадлежит Олег Попов. «Солнечный клоун», так его называют во всем мире.
1937. Пыха Эдита Станиславовна, эстрадная певица.

1945. Якубович Леонид Аркадьевич, актер, телеведущий.

СОБЫТИЯ
1956. В Москве открылся Центральный стадион им. В.И. Ленина в Лужниках.

1965. В Великобритании запрещена реклама сигарет на телевидении.

В ЭТОТ ДЕНЬ УШЛИ
1944. Антуан де Сент-Экзюпери, французский писатель.

Криминал

Уникальное уголовное дело передано в суд следствием областного ГУВД. Девять фигурантов обвиняются по одной из самых тяжких статей Уголовного кодекса — организация преступного сообщества и участие в нем. Подобных уголовных дел в Кузбассе еще не было, утверждают милиционеры, доказавшие, что члены преступного сообщества в течение почти десятилетия похищали автомобили. Теперь, когда все обвиняемые предстанут перед судом и вскоре получат наказание, можно будет констатировать, что на территории Кузбасса ликвидирована крупнейшая, первая и пока единственная мощная сеть преступников, занятых криминальным автобизнесом.

Больше, чем «бригада»

Примечательно, что всех этих людей объединило не общее дело — сплотились и сдружились молодые люди гораздо раньше: учились в одной школе, жили едва ли не на одной улице и с детства были друзьями. Потом их детские забавы перешли во вполне взрослые поступки и проступки. Поначалу преступники утюжили недорогие отечественные модели: «копейки», «шестерки». Но со временем квалификация их росла, причем, как утверждают они сами, росла не без помощи мест заключения, куда то и дело попадала кто-то из подельников. Обывание наказания было для них временным «отдыхом», и таким образом, с регулярными перерывами авторы «работали» в течение почти десяти лет. Свое дело они называют именно работой, поскольку кражи были единственными источниками дохода молодых людей. В состав сообщества входило несколько преступных групп, и их не остановило даже то, что в 1999 году за решетку на пять лет угодил лидер одной из них, Иволгин. Следствию тогда удалось доказать, что его сообщники утюжили их в Таджикистан и переправляли их в Таджикистан в обмен на наркотики либо за выкуп отпавших владельцам. Но и выйдя на свободу, Иволгин с друзьями не бросил промысла.

Кражи и только кражи. Исключительно иностранные и дорогие марки автомобилей — джипы «Тойота», «Хонда». С улиц, неохотные автовладельцы и гаражей. Преступники обладали целым арсеналом технических средств, которые сокращали совершение преступления до нескольких минут. Развернувшись по Кемерово, позволяла надежно спрятать добычу и при необходимости перенести ее в другой отстойник, который, надо отметить, предварительно подбирали еще перед совершением кражи. Там машины находились сразу после угона вплоть до того момента, пока за нее не назначался выкуп: сумма, равная половине рыночной стоимости автомобиля (часть денег шла утюжникам, часть получали посредники). После того как деньги были получены, машина возвращалась. Впрочем, были и варианты. Иногда хозяева отказывались выкупать свои потери, к примеру, в случае, если машины были застрахованы. Тогда автовладельцы по поддельным документам продавали в другой регион. Сыщики установили в частности, что у этого сообщества была подельница в Алтайском крае, который «пристраивал» там пришедший из Кузбасса ворованный транспорт. Если же машину невозможно было реализовать целиком, ее попросту продавали на запчасти.

Оперативники насчитали в составе сообщества четыре преступные группы. Две из них занимались непосредственно угонами машин, в обязанности третьей входила организация возврата их хозяевам, четвертая осуществляла отгрузку автомобилей на Алтай. Руководил процессом некто Плутон — человек, в криминальных кругах известный и замеченный, в частности в связи с воров в законе Шамазовым, который тоже сейчас ждет наказания по такой же статье, только члены его собственного преступного сообщества специализировались на вымогательствах. Именно Плутон следствием вменяет создание целой преступной сети автоугонов. Под его началом, как доказали милиционеры, было совершено 20 преступлений, по которым возбуждено 21 уголовное дело, которые затем были объединены в одно.

К операции по задержанию криминальных бизнесменов оперативники УБОП шли почти два года, с тех пор как из-за решетки освободился Иволгин. С 2004 года он и его подельники были в федеральной разработке у оперов, реализовать которую представляла возможность только спустя почти два года. Преступников брали с поличным. В конце мая прошлого года в Кемерове был похищен очередной автомобиль «Toyota Land Cruiser» и помещен в отстой-

Наталья ДЕНИСОВА.
(Пресс-служба ГУВД по Кемеровской области).
Фигуранты из-за решетки.

Департамент охраны здоровья населения Кемеровской области и медицинская общественность Кузбасса скорбят по поводу смерти заслуженного врача РСФСР, ветерана здравоохранения

НЕЧАЕВОЙ

Екатерины Петровны, бывшего главного врача областной клинической больницы, и выражают искреннее соболезнование родным и близким покойной.

КУБЕРТЕН-СПОРТ

Единственный турнир, где примет участие «Металлург», для нас пройдет в Омске. Он завершится 30 августа. После него окончательно определились состав команды, который будет представлять новокучнецкий чемпионат. Стартует в первенстве, как и все клубы суперлиги, 4 сентября в Новокузнецке. В этот день мы будем принимать череповецкую «Северсталь». А 6 сентября на родной площадке нас экзаменирует ярославский «Локомотив». Затем — поездка на две игры.

Особенностью нынешнего подготовительного периода является то, что «сталевары» довольно поздно включаются в турнирные баталии. Так решил Сергей Николаев и два его новых наставника: старший тренер Андрей Скабелка, который этот сезон провел в минском «Динамо», и тренер Павел Костичкин, наставник фарм-клуба ЦСКА. Бывшие помощники — новокучнецкие Дмитрий Пархоменко и Михаил Гомберг теперь будут работать при хоккейном клубе в специализированной хоккейной школе олимпийского резерва. Пархоменко — директор, а Гомберг — старшим тренером.

И если у новокучнецких какое-то затишье в плане товарищеских матчей, то многие клубы суперлиги, Вот уже месяц ведет подготовку к очередному хоккейному сезону новокучнецкий «Металлург». Первые пятнадцать дней июля команда провела дома, тренируясь на льду и на земле. Затем новокучнецкие уехали в латвийский Вентспилс, где продолжат готовиться к играм чемпионата. После латвийских сборов «сталевары» отправятся на пять дней в Москву, где сыграют товарищеские матчи. Ну а после стартового этапа предсезонной подготовки нас ждет Швейцария. Здесь в основном будет проходить ледовая подготовка и контрольные игры.

исключая ЦСКА, уже вовсю рубятся на льду. Так что затишье в контрольных играх у нашей команды на пользу или во вред — покажет только начало нынешнего чемпионата. Естественно, болельщиков главной хоккейной команды Кузбасса волнует трансферная политика клуба. Сразу же оговорюсь, что она еще не закончена. Будут и клубе еще новые личности. А пока вот что. Первыми новичками клуба стали уже хорошо известные новокучнецким нападающие Виктор Александров (ХК МВБ), Валерий Хлебников (СКА, Санкт-Петербург).

Снова решил попробовать свои силы в нашей команде защитник Раил Розаков, который был в составе новокучнецкого в первый приезд Николаева в Новокузнецк. Тогда он не подошел. И вот Розаков решил опять попытать счастья у Николаева, оставив подмосковный «Витязь». Возвратился на лед после годичного перерыва самый именитый новокучнецкий защитник мастер спорта международного класса тридцатипяти-

Перемены коснулись не только игроков

«Динамо» Гимаев. Он решил продолжить свою карьеру игрока в Череповце.

Многие хоккеисты, покинувшие Новокузнецк, уже нашли новые клубы. Медведев подался в Уфу. Климович, Рыбин, Аксененко — в московский «Спартак». Тюрин, Семин проведут сезон в «Сибирь», а Бердников — в ХК МВБ, Есипов — в «Северстали». А Штайгер будет готовиться в Нижнем Новгороде.

После последнего приобретения новокучнецкий стал игроком сборной Словакии, участник последнего чемпионата мира защитник Петер Подхрадски. Ожидается в составе и игрок из-за океана. О нем пока известно только одно. Это будет центральный нападающий из Канады. Фамилия легионера не называется.

Есть уже и первые отступники, которые приезжали на просмотр, но так и не показали себя. Отправлялись в гости Геннадий Лепихов, Иван Хавло, Александр Крюков. Тем временем исполком Федерации хоккея с шайбой России определил структуру чемпионата этого года. В суперлиге будут участвовать двадцать клубов. Из предыдущего состава команд отсоединили только московские «Крылья Советов». «Крылья» предстоящий сезон проведут в высшей лиге.

Допущен к чемпионату московский «Спартак», который прошлый сезон не участвовал в первенстве в связи с финансовым кризисом. Теперь деньги нашлись. И «красно-белые» снова оказались в элите сильнейших клубов страны.

Из высшей лиги перешел в суперлигу клуб «Торпедо» из Нижнего Новгорода. «Автомобилисты» стали чемпионами во втором по значимости первенстве.

Чемпионат стартует в начале сентября, а завершится в апреле. На первом этапе команды встретятся дважды. Один раз дома и один раз в гостях. Затем наступит второй этап. Он пройдет в один круг. После этого шестнадцать лучших команд по системе плей-офф разыграют медали чемпионата.

Есть изменения и в регламенте встречи. Теперь если и после овертайма игра завершится ничьей, то, чтобы выявить победителя, будут назначаться буллиты — штрафные броски. Покинет суперлигу одна команда, занявшая последнее место. На ее место придет победитель высшей лиги.

Обсуждался и вопрос судейства. Было предложение «низов», чтобы игру обслуживали два главных судьи. Но оно не прошло. Ответ на это был банален: у нас не хватает квалифицированных главных арбитров.

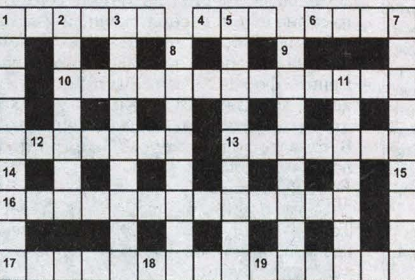
Дмитрий ЖЕЛЕЗНЫЙ.

Кроссворд

По горизонтали: 1. Святки в Новгородской и Вологодской губерниях России. 4. Река, правый приток Оки. 6. Музыкальное произведение для одного певца или певцов. 10. Ампула артиста цирка. 12. Суждение, отношение, взгляд. 13. Участник боя быков. 16. Русский ученый, исследователь Камчатки, сподвижник М.В. Ломоносова. 17. Дневное принятие пищи. 18. Датский ученый, лауреат Нобелевской премии по физиологии и медицине. 19. Советский актер, который пошел на Новый год в баню, а попал в Ленинград.

По вертикали: 1. Позднесельный

сорт репчатого лука. 2. Столица автономного округа в РСФСР. 3. Американский писатель, лауреат Нобелевской премии по литературе. 5. Опер В.Беллини. 7. Прямой налог в пользу государства, собирающийся с народов Поволжья и Сибири. 8. Наука о прекрасном, об общих законах художественного творчества. 9. Первая московская улица, получившая сплошное электрическое освещение. 11. Руководитель массовых развлечений. 14. Отверстие в стене здания. 15. Персонаж пьесы А.П. Чехова «Вишневый сад».



12. Таеж. 13. Таеж. 14. Таеж. 15. Таеж. 16. Таеж. 17. Таеж. 18. Таеж. 19. Таеж. 20. Таеж. 21. Таеж. 22. Таеж. 23. Таеж. 24. Таеж. 25. Таеж. 26. Таеж. 27. Таеж. 28. Таеж. 29. Таеж. 30. Таеж. 31. Таеж. 32. Таеж. 33. Таеж. 34. Таеж. 35. Таеж. 36. Таеж. 37. Таеж. 38. Таеж. 39. Таеж. 40. Таеж. 41. Таеж. 42. Таеж. 43. Таеж. 44. Таеж. 45. Таеж. 46. Таеж. 47. Таеж. 48. Таеж. 49. Таеж. 50. Таеж. 51. Таеж. 52. Таеж. 53. Таеж. 54. Таеж. 55. Таеж. 56. Таеж. 57. Таеж. 58. Таеж. 59. Таеж. 60. Таеж. 61. Таеж. 62. Таеж. 63. Таеж. 64. Таеж. 65. Таеж. 66. Таеж. 67. Таеж. 68. Таеж. 69. Таеж. 70. Таеж. 71. Таеж. 72. Таеж. 73. Таеж. 74. Таеж. 75. Таеж. 76. Таеж. 77. Таеж. 78. Таеж. 79. Таеж. 80. Таеж. 81. Таеж. 82. Таеж. 83. Таеж. 84. Таеж. 85. Таеж. 86. Таеж. 87. Таеж. 88. Таеж. 89. Таеж. 90. Таеж. 91. Таеж. 92. Таеж. 93. Таеж. 94. Таеж. 95. Таеж. 96. Таеж. 97. Таеж. 98. Таеж. 99. Таеж. 100. Таеж. 101. Таеж. 102. Таеж. 103. Таеж. 104. Таеж. 105. Таеж. 106. Таеж. 107. Таеж. 108. Таеж. 109. Таеж. 110. Таеж. 111. Таеж. 112. Таеж. 113. Таеж. 114. Таеж. 115. Таеж. 116. Таеж. 117. Таеж. 118. Таеж. 119. Таеж. 120. Таеж. 121. Таеж. 122. Таеж. 123. Таеж. 124. Таеж. 125. Таеж. 126. Таеж. 127. Таеж. 128. Таеж. 129. Таеж. 130. Таеж. 131. Таеж. 132. Таеж. 133. Таеж. 134. Таеж. 135. Таеж. 136. Таеж. 137. Таеж. 138. Таеж. 139. Таеж. 140. Таеж. 141. Таеж. 142. Таеж. 143. Таеж. 144. Таеж. 145. Таеж. 146. Таеж. 147. Таеж. 148. Таеж. 149. Таеж. 150. Таеж. 151. Таеж. 152. Таеж. 153. Таеж. 154. Таеж. 155. Таеж. 156. Таеж. 157. Таеж. 158. Таеж. 159. Таеж. 160. Таеж. 161. Таеж. 162. Таеж. 163. Таеж. 164. Таеж. 165. Таеж. 166. Таеж. 167. Таеж. 168. Таеж. 169. Таеж. 170. Таеж. 171. Таеж. 172. Таеж. 173. Таеж. 174. Таеж. 175. Таеж. 176. Таеж. 177. Таеж. 178. Таеж. 179. Таеж. 180. Таеж. 181. Таеж. 182. Таеж. 183. Таеж. 184. Таеж. 185. Таеж. 186. Таеж. 187. Таеж. 188. Таеж. 189. Таеж. 190. Таеж. 191. Таеж. 192. Таеж. 193. Таеж. 194. Таеж. 195. Таеж. 196. Таеж. 197. Таеж. 198. Таеж. 199. Таеж. 200. Таеж. 201. Таеж. 202. Таеж. 203. Таеж. 204. Таеж. 205. Таеж. 206. Таеж. 207. Таеж. 208. Таеж. 209. Таеж. 210. Таеж. 211. Таеж. 212. Таеж. 213. Таеж. 214. Таеж. 215. Таеж. 216. Таеж. 217. Таеж. 218. Таеж. 219. Таеж. 220. Таеж. 221. Таеж. 222. Таеж. 223. Таеж. 224. Таеж. 225. Таеж. 226. Таеж. 227. Таеж. 228. Таеж. 229. Таеж. 230. Таеж. 231. Таеж. 232. Таеж. 233. Таеж. 234. Таеж. 235. Таеж. 236. Таеж. 237. Таеж. 238. Таеж. 239. Таеж. 240. Таеж. 241. Таеж. 242. Таеж. 243. Таеж. 244. Таеж. 245. Таеж. 246. Таеж. 247. Таеж. 248. Таеж. 249. Таеж. 250. Таеж. 251. Таеж. 252. Таеж. 253. Таеж. 254. Таеж. 255. Таеж. 256. Таеж. 257. Таеж. 258. Таеж. 259. Таеж. 260. Таеж. 261. Таеж. 262. Таеж. 263. Таеж. 264. Таеж. 265. Таеж. 266. Таеж. 267. Таеж. 268. Таеж. 269. Таеж. 270. Таеж. 271. Таеж. 272. Таеж. 273. Таеж. 274. Таеж. 275. Таеж. 276. Таеж. 277. Таеж. 278. Таеж. 279. Таеж. 280. Таеж. 281. Таеж. 282. Таеж. 283. Таеж. 284. Таеж. 285. Таеж. 286. Таеж. 287. Таеж. 288. Таеж. 289. Таеж. 290. Таеж. 291. Таеж. 292. Таеж. 293. Таеж. 294. Таеж. 295. Таеж. 296. Таеж. 297. Таеж. 298. Таеж. 299. Таеж. 300. Таеж. 301. Таеж. 302. Таеж. 303. Таеж. 304. Таеж. 305. Таеж. 306. Таеж. 307. Таеж. 308. Таеж. 309. Таеж. 310. Таеж. 311. Таеж. 312. Таеж. 313. Таеж. 314. Таеж. 315. Таеж. 316. Таеж. 317. Таеж. 318. Таеж. 319. Таеж. 320. Таеж. 321. Таеж. 322. Таеж. 323. Таеж. 324. Таеж. 325. Таеж. 326. Таеж. 327. Таеж. 328. Таеж. 329. Таеж. 330. Таеж. 331. Таеж. 332. Таеж. 333. Таеж. 334. Таеж. 335. Таеж. 336. Таеж. 337. Таеж. 338. Таеж. 339. Таеж. 340. Таеж. 341. Таеж. 342. Таеж. 343. Таеж. 344. Таеж. 345. Таеж. 346. Таеж. 347. Таеж. 348. Таеж. 349. Таеж. 350. Таеж. 351. Таеж. 352. Таеж. 353. Таеж. 354. Таеж. 355. Таеж. 356. Таеж. 357. Таеж. 358. Таеж. 359. Таеж. 360. Таеж. 361. Таеж. 362. Таеж. 363. Таеж. 364. Таеж. 365. Таеж. 366. Таеж. 367. Таеж. 368. Таеж. 369. Таеж. 370. Таеж. 371. Таеж. 372. Таеж. 373. Таеж. 374. Таеж. 375. Таеж. 376. Таеж. 377. Таеж. 378. Таеж. 379. Таеж. 380. Таеж. 381. Таеж. 382. Таеж. 383. Таеж. 384. Таеж. 385. Таеж. 386. Таеж. 387. Таеж. 388. Таеж. 389. Таеж. 390. Таеж. 391. Таеж. 392. Таеж. 393. Таеж. 394. Таеж. 395. Таеж. 396. Таеж. 397. Таеж. 398. Таеж. 399. Таеж. 400. Таеж. 401. Таеж. 402. Таеж. 403. Таеж. 404. Таеж. 405. Таеж. 406. Таеж. 407. Таеж. 408. Таеж. 409. Таеж. 410. Таеж. 411. Таеж. 412. Таеж. 413. Таеж. 414. Таеж. 415. Таеж. 416. Таеж. 417. Таеж. 418. Таеж. 419. Таеж. 420. Таеж. 421. Таеж. 422. Таеж. 423. Таеж. 424. Таеж. 425. Таеж. 426. Таеж. 427. Таеж. 428. Таеж. 429. Таеж. 430. Таеж. 431. Таеж. 432. Таеж. 433. Таеж. 434. Таеж. 435. Таеж. 436. Таеж. 437. Таеж. 438. Таеж. 439. Таеж. 440. Таеж. 441. Таеж. 442. Таеж. 443. Таеж. 444. Таеж. 445. Таеж. 446. Таеж. 447. Таеж. 448. Таеж. 449. Таеж. 450. Таеж. 451. Таеж. 452. Таеж. 453. Таеж. 454. Таеж. 455. Таеж. 456. Таеж. 457. Таеж. 458. Таеж. 459. Таеж. 460. Таеж. 461. Таеж. 462. Таеж. 463. Таеж. 464. Таеж. 465. Таеж. 466. Таеж. 467. Таеж. 468. Таеж. 469. Таеж. 470. Таеж. 471. Таеж. 472. Таеж. 473. Таеж. 474. Таеж. 475. Таеж. 476. Таеж. 477. Таеж. 478. Таеж. 479. Таеж. 480. Таеж. 481. Таеж. 482. Таеж. 483. Таеж. 484. Таеж. 485. Таеж. 486. Таеж. 487. Таеж. 488. Таеж. 489. Таеж. 490. Таеж. 491. Таеж. 492. Таеж. 493. Таеж. 494. Таеж. 495. Таеж. 496. Таеж. 497. Таеж. 498. Таеж. 499. Таеж. 500. Таеж. 501. Таеж. 502. Таеж. 503. Таеж. 504. Таеж. 505. Таеж. 506. Таеж. 507. Таеж. 508. Таеж. 509. Таеж. 510. Таеж. 511. Таеж. 512. Таеж. 513. Таеж. 514. Таеж. 515. Таеж. 516. Таеж. 517. Таеж. 518. Таеж. 519. Таеж. 520. Таеж. 521. Таеж. 522. Таеж. 523. Таеж. 524. Таеж. 525. Таеж. 526. Таеж. 527. Таеж. 528. Таеж. 529. Таеж. 530. Таеж. 531. Таеж. 532. Таеж. 533. Таеж. 534. Таеж. 535. Таеж. 536. Таеж. 537. Таеж. 538. Таеж. 539. Таеж. 540. Таеж. 541. Таеж. 542. Таеж. 543. Таеж. 544. Таеж. 545. Таеж. 546. Таеж. 547. Таеж. 548. Таеж. 549. Таеж. 550. Таеж. 551. Таеж. 552. Таеж. 553. Таеж. 554. Таеж. 555. Таеж. 556. Таеж. 557. Таеж. 558. Таеж. 559. Таеж. 560. Таеж. 561. Таеж. 562. Таеж. 563. Таеж. 564. Таеж. 565. Таеж. 566. Таеж. 567. Таеж. 568. Таеж. 569. Таеж. 570. Таеж. 571. Таеж. 572. Таеж. 573. Таеж. 574. Таеж. 575. Таеж. 576. Таеж. 577. Таеж. 578. Таеж. 579. Таеж. 580. Таеж. 581. Таеж. 582. Таеж. 583. Таеж. 584. Таеж. 585. Таеж. 586. Таеж. 587. Таеж. 588. Таеж. 589. Таеж. 590. Таеж. 591. Таеж. 592. Таеж. 593. Таеж. 594. Таеж. 595. Таеж. 596. Таеж. 597. Таеж. 598. Таеж. 599. Таеж. 600. Таеж. 601. Таеж. 602. Таеж. 603. Таеж. 604. Таеж. 605. Таеж. 606. Таеж. 607. Таеж. 608. Таеж. 609. Таеж. 610. Таеж. 611. Таеж. 612. Таеж. 613. Таеж. 614. Таеж. 615. Таеж. 616. Таеж. 617. Таеж. 618. Таеж. 619. Таеж. 620. Таеж. 621. Таеж. 622. Таеж. 623. Таеж. 624. Таеж. 625. Таеж. 626. Таеж. 627. Таеж. 628. Таеж. 629. Таеж. 630. Таеж. 631. Таеж. 632. Таеж. 633. Таеж. 634. Таеж. 635. Таеж. 636. Таеж. 637. Таеж. 638. Таеж. 639. Таеж. 640. Таеж. 641. Таеж. 642. Таеж. 643. Таеж. 644. Таеж. 645. Таеж. 646. Таеж. 647. Таеж. 648. Таеж. 649. Таеж. 650. Таеж

ОПОРА

Экспертиза:

лучше поздно, чем никогда

III

Частные детективы

объединили тех,

кто нуждается в защите

VII

Куда ведет прокопьевский

«Комбат»

VIII

Василий Аверин, сын лесоруба из поселка Лебяжий, что в мариинской тайге, начав свой бизнес с заготовки и продажи леса — кругляка, не только организовал производство пиломатериала, но и начал строить из него дома. Сначала для земляков — мариинцев, а потом и для жителей соседнего Чебулинского района. Квадратный метр такого жилья — самый дешевый в округе. Но почему глава компании «Кедр» поговаривает о банкротстве? Почему Аверина называют как «звездочкой на строительном небосклоне села», так и «сигналом для администраций сельских территорий»?

IV-V ➤

«На острие надежд»

Фото Натальи Любиминской

Малый и средний бизнес России будет жить по новому закону

Документ впервые в России вводит в законодательное поле такое понятие, как «средние предприятия». Эксперты уверены: значение того, что средний бизнес – один из самых динамичных сегментов экономики, пока плохо обследованный и статистиками, и социологами, получил отныне «законный» статус, переоценить невозможно. Отныне на средние предприятия, так же как и на малые, распространяются специальные налоговые режимы, возможность упрощенного бухгалтерского учета, ограничения по проверкам. Огромное значение для субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП) имеет положение о нераспространении на них в течение первых четырех лет после регистрации законодательных изменений, ведущих к увеличению совокупной налоговой нагрузки («дедушкина оговорка»).

В последний день весенней сессии – 6 июля с.г. – Государственная дума приняла в третьем окончательном чтении Закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ».

Накануне второго и даже третьего чтения нешутливая борьба развернулась вокруг критериев отнесения предприятий к субъектам МСП. Решено, что первым из них станет численность работников (выделяются микропредприятия с численностью занятых не более 15 человек, малые предприятия – от 16 до 100 человек, средние предприятия – от 101 до 250 человек). Такая дифференциация позволит обеспечить сопоставимость законодательства РФ и стран Евросоюза.

Второй критерий – выручка от реализации товаров (работ, услуг) без учета НДС и (или) балансовая стоимость активов за календарный год, не превышающая предель-

ных значений, которые установит правительство. Логика депутатов была приблизительно такой: малый бизнес в регионах неоднороден по финансовым показателям. Например, Москва приближается к уровню ЕС. Если установить максимальный критерий по выручке и стоимости активов, тогда в одних регионах резервы роста будут значительными, а в той же Москве показатели, что называется, «зашкалят». Пока предельные значения выручки от реализации и балансовой стоимости правительства будет устанавливать раз в пять лет.

После долгих споров в закон была возвращена такая мера, как консультативная поддержка мало-

го и среднего предпринимательства. Опыт развитых стран показал: консультационное, особенно на начальном этапе, необходимо бизнесу как воздух. Возвращена в закон и статья, касающаяся ведения реестров субъектов малого и среднего предпринимательства – получателей господдержки. Разработчики закона развеяли опасения насчет того, что предприятия будут вынуждены регистрироваться дважды – в налоговых органах и в реестре. Этого не случится. Цель реестра – способствовать прозрачности предоставления господдержки.

В законопроект были включены новые статьи, предусматривающие поддержку МСП в сфере инноваций и промышленного производства.

Конкретизированы статьи об имущественной поддержке субъектов МСП. Уточнена, например, норма об особенностях приватизации государственного и муници-

пального имущества. Порядок расчетов за него будет льготным.

Одним из наиболее важных моментов имущественной поддержки малых и средних предприятий должно стать формирование перечней государственного и муниципального имущества, целевым образом предназначенного для предоставления во владение или пользование субъектам МСП. Реализация этой нормы потребует внесения изменений в 184-й и 131-й федеральные законы, определяющие полномочия органов государственной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления. Соответствующий законопроект уже внесен в Государственную думу.

«Принятие базового закона – промежуточный, но очень важный этап. Если осенью нам удастся довести до ума весь пакет «смежных» документов, это сыграет революционную роль в экономике страны, даст мощный

импульс ее реформированию, – считает один из разработчиков закона, заместитель председателя Комитета Госдумы по экономической политике, предпринимательству и туризму Елена Панина. – Хотя закон критиковали и критикуют и справа, и слева, результаты голосования говорят сами за себя: 414 человек «за» из 415 голосовавших. Феноменальный итог. И все равно – предвижу очень жаркую осень. Предстоит бой и с правительством, и с оппозицией».

Критики закона уже успели поставить ему в вину рамочный, слишком общий характер. Однако, по мнению Александра Иоффе, председателя Российской ассоциации развития малого и среднего предпринимательства, «беды в этом нет – получился добротный документ, на базе которого можно двигаться дальше».

По материалам «Российской бизнес-газеты».

Региональный проект «Малый бизнес»: ИТОГИ РАБОТЫ ЗА ПОЛГОДА

Встречу с журналистами Мазанько начала с приятных новостей. Одна – от обострения управления: в первом квартале нынешнего года в Кузбассе произошел рост числа малых предприятий. Если в 2006 году было 15800 малых предприятий, то сейчас – почти 18000 (увеличение на 15%). И численность людей, занятых в малом предпринимательстве, у нас тоже увеличилась – на 10%. Сегодня в этой сфере экономики работают 144 тысячи человек.

Значительно – на 60% – вырос и объем инвестиций в малые предприятия: если по итогам прошлого года они составили 498 млрд. рублей, то за шесть месяцев нынешнего этот показатель достиг почти 800 млрд. рублей. Оборот малых предприятий за это же время увеличился на 62% и достиг 66 млрд. рублей.

Вторая новость – от Минэкономразвития: на софинансирование пяти приоритетных мероприятий среднесрочной региональной целевой программы «Государственная поддержка малого предпринимательства на 2005-2007 годы», ставших победителями министерского конкурса, в Кузбасс из федерального бюджета в 2007 году поступит около 55 млн. рублей. Это почти

Их на прошедшем на прошлой неделе традиционном пресс-ланче в администрации Кемеровской области подвела начальник департамента потребительского рынка и предпринимательства Елена МАЗАНЬКО.



в два раза больше, чем в прошлом году. Полученные средства добавятся к 62 млн. рублей, предусмотренным этой программой на нынешний год. Таким образом, областной бюджет сможет располагать в общей сложности 117 млн. рублей, все они будут направлены на поддержку малого бизнеса. Большая часть этих средств пойдет на институты развития микрокредитования, а проще говоря, на выдачу льготных займов и субсидирование части процентной ставки по банковским кредитам.

В этом году ставка кредита Государственного фонда поддержки предпринимательства – по настоянию губернатора – снижена до 5% годовых (в прошлом году это было 6-12%). Сегодня мы спокойно можем предоставить в кредит предпринимателям, реализующим инновационные проекты по приоритетным направлениям, до двух миллионов рублей на два года.

А приоритетные направления – это производство и развитие услуг. В этом году мы провели два конкурса по выделению льготных займов, – сообщила Мазанько, отметив при этом, что растет не только число участников, но и улучшается качество проектов, которые представляют на конкурсы предприниматели.

По итогам первого профинансировали 17, по итогам второго – 21 проект. Нужно отметить, что наши предприниматели стали заниматься коммунальным хозяйством, деревообработкой, услугами... Проект «Малый бизнес» даёт сегодня положительные результаты: создано 1400 новых рабочих мест. За пять месяцев. А мы на год планировали 3000, так что, думаю, превысим намеченную планку.

Основание для подобного оптимизма – софинансирование из федерального бюджета совершенно новых для Кузбасса

направлений финансовой поддержки малого и среднего бизнеса.

Первое – это гранты, т.е. невозвратные средства, начинающим (тем, кто работает не более года) на создание собственного бизнеса. «На эти цели у нас пойдёт 14 миллионов рублей. Категория тех, кому мы будем давать гранты, – пояснила Мазанько, – определена требованиями Министерства экономического развития и торговли. Сейчас идет подготовка конкурса. В сентябре-октябре мы уже будем раздавать эти гранты». Впервые из федерального бюджета (опять же на условиях софинансирования из бюджета региона) будут выделены средства на образовательные программы для предпринимателей.

«Мы предполагаем, что в этом конкурсе примет участие и наша инфраструктура, – считает Мазанько, – например, муниципальные фонды поддержки малого предпринимательства, которые имеют лицензии на образовательную деятельность. В частности, Прокопьевский муниципальный фонд получил такую лицензию, Кемеровский её оформляет. После этого предпринимателям будет предоставлен реестр вы-

ставших в конкурсе образовательных учреждений. Они сами выбирают и учреждение, и нужную образовательную программу – повышение квалификации, введение в специальность и т.д. Мы оплачиваем это обучение».

Кроме того, ранее в рамках конкурса, проведенного Минэкономразвития, Кузбасс уже получил право на федеральное софинансирование по двум заявкам, одна из которых позволит оснастить современным оборудованием Кемеровский бизнес-инкубатор, другая – финансировать мероприятия, направленные на поддержку малых предприятий в условиях вступления России в ВТО (разработка и реализация специальных программ обучения для субъектов малого предпринимательства, организаций инфраструктуры поддержки малого предпринимательства и представителей органов власти с целью повышения их квалификации по вопросам, связанным с ВТО). Последнее – принципиально новое направление господдержки малого предпринимательства, продиктованное временем.

Ольга КОВАЛЕНКО, студентка КемГУ.

АНОНС

Моему бизнесу не дают развиваться!

С 31.07.2007г. по 17.08.2007г. Кемеровское областное отделение общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» открывает «ГОРЯЧУЮ ЛИНИЮ» для представителей бизнеса всех организационных форм.

Каждые понедельник, вторник и среду с 10.00 до 15.00 вы можете позвонить по телефону (384-2) 25-58-07 и рассказать о проблемах, вставших на пути развития вашего бизнеса, о давлении со стороны властных структур и контролирующих органов, препятствующем вашей предпринимательской деятельности.

Эта информация необходима «ОПОРЕ РОССИИ» не только для мониторинга бизнес-климата в нашем регионе, но и для разработки мер и методов по созданию благоприятных условий для развития малого и среднего бизнеса в Кузбассе.

Специалисты нашего отделения не только внимательно выслушают ваши жалобы, но и дадут вам консультацию по правовым вопросам, а в случае необходимости – окажут содействие в разрешении ситуации.

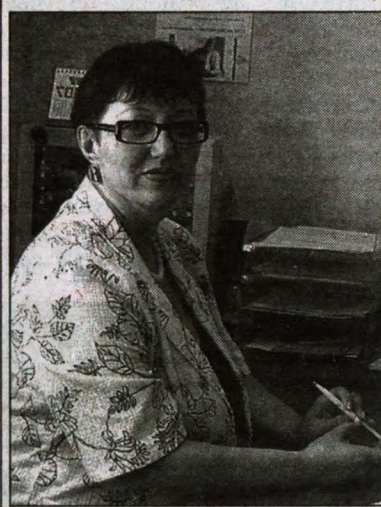
Звоните На «горячей линии» – «ОПОРА РОССИИ»!

Экспертиза необходима как воздух

Участившиеся трагические события, уносящие жизни людей, добывающих уголь подземным способом, встревожили административные власти и, главное, собственников угледобывающих предприятий. Понятно, что последние стали значительно ответственнее относиться к качеству оборудования, обеспечивающего его взрывобезопасность, а также подземные работы. И не без оснований. Подтверждение тому - недавний случай поставки в Кузбасс шахтного оборудования, предназначенного для обеспечения взрывобезопасности метана.

Организация-получатель этого оборудования обратилась к экспертам Кузбасской торгово-промышленной палаты (КТПП), параллельно пригласив еще и представителей Гостехнадзора. И тем самым, должно быть, была предотвращена большая беда.

О том, в каких случаях экспертиза необходима как воздух, ОПОРЕ рассказала начальник департамента экспертиз и сертификации Кузбасской ТПП Марина СЕМЕНОВА:



На кузбасский рынок поставляется множество различных грузов: оборудование, сырье, товары - немало и вывозится отсюда. Разумеется, за всеми поставками - их количеством и качеством - надо тщательно следить. В особенности за поставками дорогих материалов и оборудования. Право на проведение экспертизы закреплено за Торгово-промышленной палатой РФ и её региональными подразделениями. Акт проверки специалистами ТПП, имеющий юридическую силу, признается не только в России и странах СНГ, но и за рубежом. При возникновении определенных конфликтов между поставщиком и покупателем (особенно когда появляется необходимость предъявления рекламаций в чем-то провинившейся стороне) такой акт служит самым веским аргументом и принимается в качестве доказательства обнару-

женного нарушения в арбитражном и гражданском судах любого уровня, вплоть до Гаагского.

Однако многие наши предприниматели в этом смысле остаются, увы, малокомпетентными до сих пор. Они зачастую не знают даже того, как составить договор, в соответствии с которым можно пригласить независимых специалистов Торгово-промышленной палаты для составления акта непосредственно на вскрытие транспортного средства.

Именно по незнанию предприниматели обращаются к экспертам, когда уже сами вочью убеждаются в том, например, что качество полученного груза не соответствует ГОСТу, указанному в контракте. Проблема заключается еще и в том, что сейчас многие предприятия разрабатывают собственные технические условия, по сути,

ноу-хау. И запросить у них эту документацию бывает очень затруднительно. Однако действующий государственный стандарт в России никто не отменял. И мы при знакомстве с контрактом обращаем внимание прежде всего на то, оговорено ли в нем условие по качеству, по монтажу оборудования и т.п. Если этого нет, запрашиваем руководство по эксплуатации и другие нормативные документы, сопровождающие груз. Нередко случается, что необходимые документы отсутствуют по вине поставщика, поэтому покупатель при всем желании не может их представить. Как в таком случае мы можем помочь этому предпринимателю? Как минимум, проверить количество оборудования на соответствие действительности.

Если получатель груза приглашает нас на вскрытие получаемого товара, у него есть больше шансов получить компенсацию, например, за потерю качества из-за плохого закрепления оборудования внутри транспортного средства. Конечно, когда покупатель сам, без свидетелей, вскрывает вагон или фургон, открывает ящики и вдруг видит в них поврежденное оборудование, а потом мчит к экспертам ТПП, мол, не могли бы они пойти навстречу и составить акт, то такая просьба не может быть удовлетворена. В конце концов, может статься, получатели, поднимая оборудование краном, сами повредили его. Так что лучше подстраховаться и пригласить эксперта на вскрытие транспортного средства: он зафиксирует фактиче-

ское количество продукции, качество крепления, наличие прокладочного материала и т.д. Есть у нас и такие предприятия, которые, отправляя продукцию на экспорт, приглашают нас на загрузку. Мы предлагаем им составить схему крепления и, убедившись, что все правила соблюдены, готовим акт. И если даже получатель потом начнет предъявлять какие-то претензии, интересы здешнего поставщика защищены нашей документацией, которая, повторяю, имеет юридическую силу. Именно так предусмотрительно и должны поступать разумные предприниматели.

Не секрет, что предприниматели предпочитают приобретать импортное оборудование. Например, «Азот», «Током», «НКАЗ» и другие крупные промышленные предприятия в глобальных масштабах меняют устаревшее оборудование, приобретая его за рубежом за миллионы долларов. Но такие «монстры» как раз знают, куда надо обращаться за экспертизой. А вот малые предприятия, индивидуальные предприниматели могут серьезно пострадать из-за отсутствия информации, и с подобными случаями мы сталкиваемся чуть ли не ежедневно. За полгода специалисты департамента экспертиз и сертификации Кузбасской торгово-промышленной палаты провели проверку различных грузов на сумму свыше 180 миллионов рублей и в связи с неудовлетворительным качеством вынуждены были забраковать чуть ли не половину из них - на 82 миллиона.

Записала Анна КАПТАРЬ.

АНОНС

Организаторы вызвавшей большой интерес у кемеровчан «ярмарки ипотеки» решили провести в областном центре не менее содержательное, но более зрелищное мероприятие - «ярмарку автокредитов».

Такое мероприятие, когда в одном месте и в одно время собираются ведущие игроки рынка автокредитования, проводится впервые в Кузбассе. Посвящено оно не только и не столько продвижению автомобилей и других транспортных средств, сколько популяризации финансовых инструментов (кредитования и страхования), с помощью которых можно приобрести автомобиль. Именно здесь напрямую, без посредников, любой желающий сможет приобрести автомобиль своей мечты, выбрать оптимальную программу его финансирования, узнав все подробности от ведущих экспертов в сфере автокредитования.

К участию в ярмарке привлекаются около 15 крупнейших региональных и федеральных банков, 20 страховых, несколько лизинговых и оценочных компаний, несколько автосалонов и продавцов запчастей, поставщик топлива, представители ГИБДД и прессы. Мероприятие проводится при поддержке администрации г. Кемерово, Кемеровского регионального отделения «Единой России», ГИБДД, Генеральный спонсор ярмарки - сотовый оператор «Билайн».

Дата проведения этой необычной ярмарки (мероприятие запланировано на 11 августа) совпадает с Днём физкультурника, что дало все основания превратить ее в синтез выставки и развлекательно-познавательного шоу.

По прогнозам экспертов, это мероприятие за один день могут посетить не менее 10000 человек, большинство из которых - представители среднего класса с высоким уровнем платежеспособности.

Организатор этого мероприятия - консалтинговая компания «Прок» - так определила миссию своей новой ярмарки (первой была «Ярмарка ипотеки», которую компания организовала и провела совместно с Кузбасской Гильдией риелторов при поддержке областной и городской власти): «Создание единого информационного пространства для всех участников автокредитного рынка и формирование у потребителей культуры жизни в кредит».

Ярмарка автокредитов - в Кузбассе первая

На первый взгляд может показаться, что основной целью ярмарки является коммерческое стимулирование автокредитования, т.е. побуждение населения «залезать в долги» перед банками. Однако это не так, - считает директор «Ярмарки автокредитов» (он же - директор компании «Прок») Евгений ЛЯМИН. - На самом деле, собрав в одном месте и в одно время всех ведущих игроков рынка автокредитования, мы хотим предоставить людям выбор, предупредив при этом потенциального автозаемщика, чтобы он был осторожен в своём выборе и приобрел машину только при острой потребности и по средствам. К сожалению, нередко ситуация, когда люди необдуманно оформляют слишком дорогие автомобили в кредит, что со временем превращает это приобретение в тяжелую ношу, влияющую не только на платежеспособность человека, но и на его здоровье, репутацию и карьеру. Из-за долгов рушатся семьи, отношения, портится кредитная история заемщика, т.к. человек,



оформивший автокредит «не по средствам», попадает в зону риска банка.

К сожалению, дефолты заемщиков (т.е. ситуация, когда по разным причинам человек не может погашать свои долговые обязательства перед банком и страховой компанией) в России уже не редкость.

Банки не виноваты в том, что люди часто просто не умеют рассчитывать свои силы и жить по средствам.

Кредит - это бизнес, где каждый должен получить свою выгоду. Кредит - это продукт для зрелых и ответственных людей, которые прагматично и без эмоций могут рассчитать свои доходы на ближайшие годы. Банки не занимаются благотворительностью, выдавая ссуды. Это их бизнес: продавать деньги за деньги (за проценты). И если кредит взят не на основании рассудка, а под влиянием эмоций, моды, тяги к «красивой жизни», статусу, престижу и т.д., банк такого безответственного заемщика жалеть не будет: имущество продавца с торгов в качестве обеспечения залога по кредиту.

К тому же, положив руку на сердце, признаемся, что автомобиль далеко не всегда является средством первой необходимости. Понятна ситуация, когда люди «вле-

зают в долги» по необходимости (отсутствие жилья, острые материальные проблемы, лечение, обучение и др.). Покупка машины, - не из этого числа проблем. Всегда можно найти альтернативу: накопить нужную сумму на недорогую машину, наконец!

Но уже если решил покупать автомобиль в кредит - покупай его (как и любой товар) в соответствии со своими доходами. Не обязательно брать самый дорогой - возьми тот, который тебе по силам. Не стоит забывать, что, пока вы не оплатите кредит полностью (за 3-5 лет), вы будете пользоваться чужой вещью, за которую автосалону заплатил ваш банк.

Но все, что я перечислил, нельзя трактовать как антирекламу кредитов. Отнюдь:

именно финансисты (банкиры и страховщики) в первую очередь заинтересованы в ответственных и зрелых клиентах, которым можно ссужать (т.е. доверять) заемные деньги. Если кредиты берутся необдуманно, в случае наступления дефолтов (неплатежеспособности), им же (банкам и страховым/лизинговым компаниям) и придется нести риски.

Таким образом, проводя ярмарку автокредитов, мы хотим обратить внимание не только на привлекательную сторону дела (радость обладания такой дорогой «игрушкой», как машина), но и на скрытые, подчас незаметные для потенциальных заемщиков моменты, которые со временем могут перерасти в финансовые и прочие проблемы.

Наша, организаторов ярмарки автокредитов, ответственность - дать всем желающим максимум информации. Ответственность потенциальных потребителей - принять взвешенное и разумное решение!

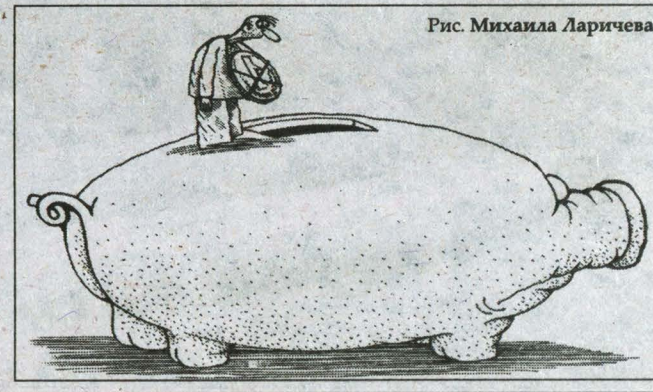


Рис. Михаила Ларичева.

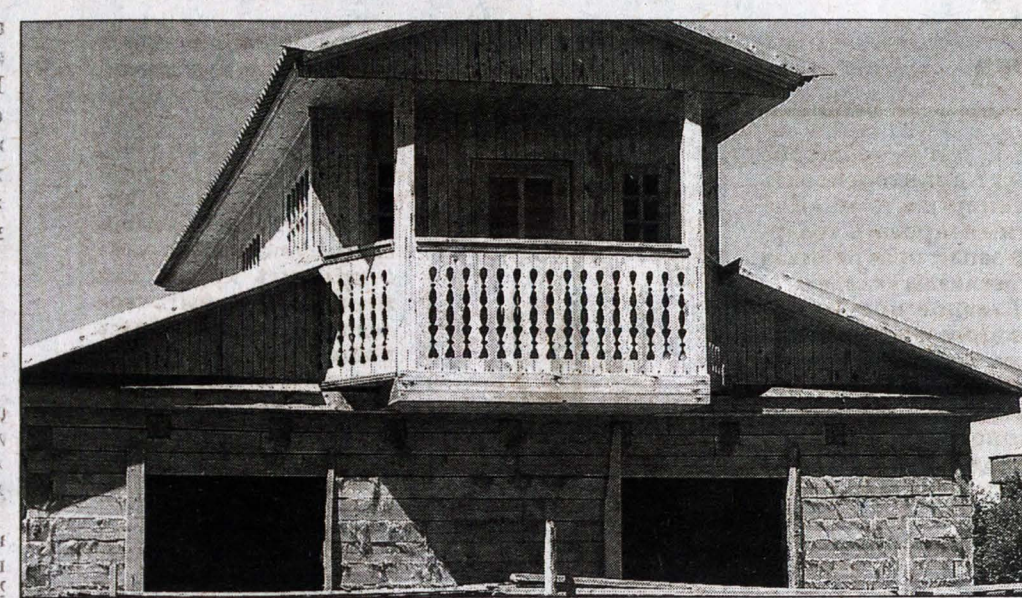
На острие надежд

бизнес и нацпроекты

Вырос Василий в таежном поселке с красивым названием Лебяжий, с детства питав в себя все прелести тайги: вкус сладкой ягоды и кедрового ореха, запах хвои и пересвист птиц и мелких зверушек. Место это когда-то называлось Лесозаготовительным, что говорит само за себя: почти все население занималось лесозаготовками. В том числе и отец мальчика - мастер Николай Аверин. Отцовские гены одержали верх в профессиональных поисках сына. В конце 90-х он «полностью окупился в лес». Сначала это было посредничество - перепродажа пиломатериала. А потом захотелось открыть соб-

ственное производство. Так в 2003 году родилось ООО «Компания «Кедр», занявшееся заготовкой пиловочника и реализацией его в Китай. В декабре 2004-го он взял в аренду уцелевший от пожара тарный цех лесокombината, а в феврале 2005-го уже началась распиловка и переработка пиломатериала. Летом он выкупил часть мебельной фабрики, установил новую пилораму, запустил котельную и три цеха: сушильный, по переработке сухого пиломатериала и по изготовлению столярных изделий. Естественно, сразу возник вопрос о будущем сырьевой базы. И уже в ноябре

предприниматель заключил договор с чебулинской администрацией на аренду лесозаготовительной техники в пос. Казанка-20, где обосновал свой лесхоз. Здесь он впервые начал варку пихтового масла, реализация которого покрывает небольшую часть затрат, идущих на лесозаготовку. Сегодня деятельность «Кедра» можно разбить на три основные составляющие: лесозаготовку, переработку и строительство. Каждая из них предпринимателю по-своему дорога: «Лес заготовил - глаз радуется. Переработал - тем более. А дом построил - так и вовсе душа поет».



станков и развитие строительного уклона, - еще в январе говорил первый заместитель главы Марининского района Александр Гришелев, курирующий вопросы строительства.

Строительство

Заняться им его подтолкнуло состояние микро-района лесокombината, где Василий Аверин прожил лучшие годы жизни. Когда-то это был очень многолюдный и веселый район города, в котором функционировало два градообразующих предприятия - лесокombинат и мебельная фабрика. Они стояли совсем рядом. И стореги в один день. Вместе с домами на улицах Центральной и Школьной - от безалаберности жителей, которые в ветреную погоду жили на отгородах сухую траву. Огонь тогда перекинулся на утробованные опилки, которые десятилетиями сбрасывались в огромные отвалы на территории лесокombината. С тех пор четырехметровый слой древесных отходов горит каждое лето и «Кедр» тушит его собственными силами и с помощью пожарных нарядов. «Нынче спасают дожди - не было ни одного возгорания». Однако именно дожди, сменившие катастрофически теплую для лесозаготовителей зиму, поддерживавшую лесные дороги в непроходимом состоянии, ускорили «Кедра» ситуацию, близкую к банкротству. «Я до сих пор не могу вывести из тайги заготовленный лес», - стараясь сохранять спокойствие, говорит марининский предприниматель.

А если леса нет, появляется необходимость отправлять рабочих в неоплачиваемые отпуска... Прошлым летом в микрорайоне лесокombината на месте сгоревших домов был заложен первый фундамент на улице Центральной, и уже зимой на четырех улицах микро-района стояло одиннадцать деревянных домов. Это 32 квартиры общей площадью 2340 квадратных метров. Цена одного квадратного метра - от 11 до 15 тысяч рублей. Стоимость зависит от комплектации

надворных построек (бани, гаража, сарая, дровяника) и внутренней отделки. На 98% готов под ключ первенец - двухквартирный дом на улице Школьной, 26. Администрация района заинтересована в их строительстве. Восемьквартирный дом Аверин передал УКСу под социальное жилье: «Но финансирование его началось только в мае. В ноябре я должен сдать его под ключ. Сейчас идет внутренняя отделка - штукатурим стены, укладываем половую рейку, устанавливаем санузлы. Снаружи дом обшиваем вагонкой, покрываем краской».

В мае он собрался закладывать первые пять домов в Верх-Чебуле, под них уже была отведена земля, но «в связи с тем, что финансирование не было предусмотрено, я отказался от этой затеи. Так как снова пришлось бы лезть в долги». Кредиты в размере 600 тысяч рублей, которые обещали будущим квартиросъемщикам по областной программе «Сельский дом», проблемы не решали: строительство жилья в переводе на квадратные метры в эту стоимость не укладывалось.

Еще в начале зимы он называл себя оптимистом: «Надеюсь, может быть, в этом году что-то поправится». Тем более, что губернатор на юбилей города отметил «Кедр», подчеркнув, что необходимо помогать таким предприятиям, как мое. К тому же президент, высказываясь за восстановление и развитие лесопромышленного комплекса, на реализацию национального проекта «Доступное и комфортное жилье» отпускает большие деньги».

Сегодня в голосе Василия Аверина звучат пессимистические нотки: в Марининске у него самый дешевый квадратный метр, но государственной поддержки строительства так и нет.

Лесопромышленные предприятия в основном все разваливаются, - рассуждает мой собеседник. - На их место приходят другие. Сферой этой старается завладеть китайцы. Среднеазиаты тоже. У них есть деньги, они готовы сме- сти по дешевке наш лес и

Начальник департамента лесного комплекса Кемеровской области Владимира РЫКАЛОВ:

- Ситуация в ООО «Компания «Кедр» во многом аналогична для других предприятий и предпринимателей, занимающихся в сфере лесного бизнеса.

В лесном бизнесе процесс заготовки древесины основной. И самый затратный. К тому же носит сезонный характер. Основной период заготовки - зима. Он привязан к дороге. Все оттепели в зимний период для лесозаготовителя становится проблемой. Заготовленный лес надо в короткий срок вывезти к пунктам переработки, иначе пропадет. На запасе заготовленной древесины предприятия и работают весь летний период, производя все нужные лесоматериалы. Кстати, сейчас самый трудный период: запас древесины почти исчерпан, а до лесосек не добраться. Дороги раскисли, технику лучше поберечь. У Василия Николаевича запас древесины тоже на исходе.

И все же компания «Кедр» отличает некоторые особенности ведения бизнеса. Аверин строит жилье сам, не потому что нужно реализовывать национальный проект по строительству жилья, а потому, что в этом есть потребность местного населения. А еще потому, что он умеет строить простое, комфортное, недорогое жилье из лесоматериалов собственного производства. Я сам был на его объекте и суверенностью могу сказать, что в таких домах жил бы сам. Просторно, уютно, по-современному, просто. Можно здесь же вести личное хозяйство - не дом, а усадьба в 10-15 соток, надворные постройки.

Но, как оказывается, новостройки и такого уровня становятся востребованными. И только потому, что желающие жить в таких домах обременены надеждой на получение поддержки государственной и местной власти. Получить такую поддержку становится проблематичным, особенно в сельских районах. Вот и получается, бизнес работает на своей территории себе в убыток.

Василий Николаевич, занимаясь на первых порах экспортом круглого леса, заработал деньги, вложил их в развитие собственного бизнеса, достиг определенных результатов и вдруг понял, что, возможно, потеряет все нажитое. Вероятно, он вновь займется экспортом, тем более что цены на нашу продукцию выросли, а потребитель платит вперед (кстати, наша обрезаемая доска из пихты потребителями азиатских и европейских стран покупается почти по двойной цене российского рынка).

Что в таком случае даст Аверину и таким, как он, лесопромышленникам, новое лесное законодательство? Первое - это аренду лесов на срок до 49 лет. Предо-

ставление лесов в аренду предусматривает ведение лесохозяйственных мероприятий, отдельные из которых могут финансироваться за счет средств федерального бюджета. Выборочные рубки вместо пресловутых рубок ухода за лесом, называемых в последние годы «рубками дохода», могут производиться со снижением стоимости за вырубленную древесину.

Второе: если предприятие реализует инвестиционный проект, признанный приоритетным, то оно наделяется правом аренды без проведения аукциона, и при этом ставки платежей могут быть снижены на 50 процентов, а начало срока платежей - через пять лет. Взятый в аренду лес можно закладывать в банке, сдавать в субаренду как целиком, так и частями. Есть и другие преференции на областном уровне.

В этом году формируется новое лесное законодательство, новая структура управления лесным хозяйством. Пока она трудно воспринимается всеми участниками лесных отношений. Для кого-то она уже сегодня открывает горизонты, для других ставит проблемы. Думаю, что Василий Николаевич сумеет адаптироваться к современным требованиям ведения лесного бизнеса. Тем более, нам его испытывать не надо. Он надежный хозяин на своей земле.

Вот тогда можно будет сделать социальный заказ бизнесу: мы готовы дать тебе площадки под 100 домов, куда подведены водопровод, электричество, - строй, но так, чтобы квадратный метр в этих домах стоил не дороже, к примеру, 12 тысяч рублей. Не готов? Тогда, извини, езжай в другой район, где люди побоятся!

Аверин считает, что дома, которые он строит, - самые дешевые в Марининске: 11 тысяч рублей за квадратный метр. Ни согласиться с этим, ни опровергнуть это мы сейчас не можем - никто пока не просчитывал низший предел себестоимости малоэтажного деревянного строительства на селе - мы сейчас этим занимаемся. Но я бы посоветовал Василию Николаевичу приехать в Центр ценообразования Кемеровской области и услышать от профессионального арбитра: да, ваша цена не носит никакой «шелухи». Такая экспертная оценка будет и для вас ориентиром, и для тех, кто установит размер субсидий.

И еще бы одно посоветовал предпринимателю Аверину: держите ухо на этом рынке востро! Как только появится спрос на жилье, у вас появятся конкуренты с более дешевыми домами. Вы же предприниматель и должны понимать, что надо строить не то, что ты хочешь, а то, что могут купить.

Вот тогда можно будет сделать социальный заказ бизнесу: мы готовы дать тебе площадки под 100 домов, куда подведены водопровод, электричество, - строй, но так, чтобы квадратный метр в этих домах стоил не дороже, к примеру, 12 тысяч рублей. Не готов? Тогда, извини, езжай в другой район, где люди побоятся!

Аверин считает, что дома, которые он строит, - самые дешевые в Марининске: 11 тысяч рублей за квадратный метр. Ни согласиться с этим, ни опровергнуть это мы сейчас не можем - никто пока не просчитывал низший предел себестоимости малоэтажного деревянного строительства на селе - мы сейчас этим занимаемся. Но я бы посоветовал Василию Николаевичу приехать в Центр ценообразования Кемеровской области и услышать от профессионального арбитра: да, ваша цена не носит никакой «шелухи». Такая экспертная оценка будет и для вас ориентиром, и для тех, кто установит размер субсидий.

И еще бы одно посоветовал предпринимателю Аверину: держите ухо на этом рынке востро! Как только появится спрос на жилье, у вас появятся конкуренты с более дешевыми домами. Вы же предприниматель и должны понимать, что надо строить не то, что ты хочешь, а то, что могут купить.

Лесозаготовка

Во все времена она считалась самой затратной и при социалистической системе хозяйствования недаром была дотационной (при том, что непосредственно на лесозаготовку направлялись заключенные). На один только трелевочник, который стоит сегодня около трех миллионов рублей, надо работать почти два года. Технология лесозаготовок хромает. По отзыву лесопромышленника, меняются только пила, радуя отличным качеством, а сама заготовительная техника - вчерашний день, 70-80-е годы.

Убыточной лесозаготовке не нашлось, но и прибыли особой она не дает, - не первый раз убеждаюсь в том Аверин. - Первоначально в нее нужно столько вложить! Чтобы в конце лета получить мизер, отдать долги, кредиты, что-то пустить в производство и опять остаться ни с чем... Инвестиции взять некуда, поэтому берешь под больше проценты (от 6% до 10% в месяц) у частника.

Заготовку он начал в Томской области, где стоимость леса раза в три-четыре ниже, чем в Кузбассе. Но, поработав, понял: лучше купить делану в Марининском районе и сэкономить на транспортных расходах, чем на корню приобзаваться лесом в соседнем регионе, где к тому же оказалось много гнилых лесосек. Поэтому параллельно он стал вести лесозаготовки в Ижморском районе, а потом и в Чебулинском районах, в конце концов сделав выбор в пользу последних двух: «Компенсировав тем, что плечо вывозки меньше».

В Казанке-20, участке бывшего Марининского лесокombината, кроме устаревшего оборудования, Аверин арендует несколько «полуразваленных» зданий и гаражей, выполняя при этом обязанности и социального плана - оказывает помощь пенсионерам, чистит дороги. Много вырубов в свое время сделали здесь комбинат и бывшие лес-

промызлы. Хороших лесов осталось не так уж много. «Больше некуда было податься: в Пихтовке - участок Сусловского леспромызла, Таежную Михайловку забрали анжеры, небольшую часть богатых лесов заготавливают колхозы и лесхоз Чебулинского района». Сырьевая база - это его единственная перспектива удержаться в Казанке-20. Налог при этом, естественно, остаются в Чебулинском районе.

Мне одному хватит лесозаготовок лет на 25. Даже при заготовке 100-120 тысяч кубометров в год. Согласно Лесному кодексу, я просто обязан буду брать в аренду леса. Об этом я и сам задумывался года два назад. Ведь все хорошие леса в Томской области и в Красноярском крае забрали в аренду москвичи и китайцы. А я возьму в аренду те участки, которые интересуют меня, - еще в начале зимы говорил лесопромышленник, наметив только в одной Казанке заготовить 10 тысяч кубометров леса. А удалось заготовить столько на всех имеющихся у него участках вместо запланированных 25 тысяч кубометров. Крепко подвели теплые погодные условия: «В 2005 году мой первый грузовой лесовоз пришел в Марининск уже 16 ноября, а в 2006-м мы в тайгу на заготовку зашли только 15 декабря. Целый месяц потеряли!» Поэтому сегодня он уже ничего не планирует - сохранить бы то, что есть...

Потребности их не так уж и много. «Здесь людской фактор играет роль: нет грамотных доморощенных специалистов». Лесотехнику выпускает их не так много - из-за невысокой зарплаты и задержек с выплатой. Особенно нынче, когда себестоимость заготовки и вывозки леса-кругляка выросла в несколько раз, а продажная стоимость осталась на прежнем уровне. Поэтому при установке цен, уверен Василий Аверин, придется-таки брать по договору китайцев: «Они обучены на них работать. И вообще приучены к труду. К сожалению, своих специалистов на лесозаготовках остается очень мало». По этой причине ему приходится собирать рабочих - вальщиков, трактористов, сучкорубов, чекирщиков - со всех таежных деревень Марининского и соседних районов. Зимой удается набрать человек пятьдесят. В летне-осенний период, когда начинается сезон заготовки грибов, ягод и кедровой шишки, - человек

подтолкнула меня к новой мысли и новым затратам - купить паровой котел, работающий на древесных отходах. Вся срезка теперь и опилки сжигаются, благодаря чему сушится готовый пиломатериал». Однако сегодня, кроме «Кедра», в Марининске функционирует уже порядка десяти мелких пилорам: «Осенью под боком у нас открылся еще один цех по переработке древесины».

Почти год назад вопрос о возможном слиянии компании с другими фирмами

Потребности их не так уж и много. «Здесь людской фактор играет роль: нет грамотных доморощенных специалистов». Лесотехнику выпускает их не так много - из-за невысокой зарплаты и задержек с выплатой. Особенно нынче, когда себестоимость заготовки и вывозки леса-кругляка выросла в несколько раз, а продажная стоимость осталась на прежнем уровне. Поэтому при установке цен, уверен Василий Аверин, придется-таки брать по договору китайцев: «Они обучены на них работать. И вообще приучены к труду. К сожалению, своих специалистов на лесозаготовках остается очень мало». По этой причине ему приходится собирать рабочих - вальщиков, трактористов, сучкорубов, чекирщиков - со всех таежных деревень Марининского и соседних районов. Зимой удается набрать человек пятьдесят. В летне-осенний период, когда начинается сезон заготовки грибов, ягод и кедровой шишки, - человек

Потребности их не так уж и много. «Здесь людской фактор играет роль: нет грамотных доморощенных специалистов». Лесотехнику выпускает их не так много - из-за невысокой зарплаты и задержек с выплатой. Особенно нынче, когда себестоимость заготовки и вывозки леса-кругляка выросла в несколько раз, а продажная стоимость осталась на прежнем уровне. Поэтому при установке цен, уверен Василий Аверин, придется-таки брать по договору китайцев: «Они обучены на них работать. И вообще приучены к труду. К сожалению, своих специалистов на лесозаготовках остается очень мало». По этой причине ему приходится собирать рабочих - вальщиков, трактористов, сучкорубов, чекирщиков - со всех таежных деревень Марининского и соседних районов. Зимой удается набрать человек пятьдесят. В летне-осенний период, когда начинается сезон заготовки грибов, ягод и кедровой шишки, - человек

подтолкнула меня к новой мысли и новым затратам - купить паровой котел, работающий на древесных отходах. Вся срезка теперь и опилки сжигаются, благодаря чему сушится готовый пиломатериал». Однако сегодня, кроме «Кедра», в Марининске функционирует уже порядка десяти мелких пилорам: «Осенью под боком у нас открылся еще один цех по переработке древесины».

Почти год назад вопрос о возможном слиянии компании с другими фирмами



Потребности их не так уж и много. «Здесь людской фактор играет роль: нет грамотных доморощенных специалистов». Лесотехнику выпускает их не так много - из-за невысокой зарплаты и задержек с выплатой. Особенно нынче, когда себестоимость заготовки и вывозки леса-кругляка выросла в несколько раз, а продажная стоимость осталась на прежнем уровне. Поэтому при установке цен, уверен Василий Аверин, придется-таки брать по договору китайцев: «Они обучены на них работать. И вообще приучены к труду. К сожалению, своих специалистов на лесозаготовках остается очень мало». По этой причине ему приходится собирать рабочих - вальщиков, трактористов, сучкорубов, чекирщиков - со всех таежных деревень Марининского и соседних районов. Зимой удается набрать человек пятьдесят. В летне-осенний период, когда начинается сезон заготовки грибов, ягод и кедровой шишки, - человек

Потребности их не так уж и много. «Здесь людской фактор играет роль: нет грамотных доморощенных специалистов». Лесотехнику выпускает их не так много - из-за невысокой зарплаты и задержек с выплатой. Особенно нынче, когда себестоимость заготовки и вывозки леса-кругляка выросла в несколько раз, а продажная стоимость осталась на прежнем уровне. Поэтому при установке цен, уверен Василий Аверин, придется-таки брать по договору китайцев: «Они обучены на них работать. И вообще приучены к труду. К сожалению, своих специалистов на лесозаготовках остается очень мало». По этой причине ему приходится собирать рабочих - вальщиков, трактористов, сучкорубов, чекирщиков - со всех таежных деревень Марининского и соседних районов. Зимой удается набрать человек пятьдесят. В летне-осенний период, когда начинается сезон заготовки грибов, ягод и кедровой шишки, - человек



Учиться в столице, не выезжая в столицу

Это стало возможным четыре года назад, когда при Кузбасской ТПП было создано региональное отделение Международного центра финансово-экономического развития (МЦФЭР), обучение в котором проходит в режиме «on-line».

Поясним: это современная и приобретающая все большую популярность технология обучения посредством Интернета в режиме реального времени. Преподаватели МЦФЭР — эксперты-практики, считающиеся в России лучшими. Например, признанный мэтр бухгалтерского учета Александр Сергеевич Бакаев из департамента регулирования государственного финансового контроля и аудиторской деятельности Министерства финансов РФ. Или профессор, заместитель председателя Высшего Арбитражного суда, заслуженный юрист РФ Василий Владимирович Витрянский. Или известный налоговый консультант Елена Вячеславовна Воробьева. Словом, все московские лекторы (а их более четырехсот) — исключительно ведущие специалисты министерств и ведомств, известных аудиторских и

Такую возможность представляет предпринимателям Кузбасская торгово-промышленная палата.

консалтинговых компаний.

Таким образом, за свежей актуальной информацией, необходимой для правильных действий, кузбасским предпринимателям в столицу лететь не нужно: благодаря спутниковой связи и передовым компьютерным технологиям, они, находясь в учебном зале регионального отделения (пр. Советский, 63), в любой момент могут значительно повысить свой профессиональный уровень, сэкономив при этом время и средства.

Семинар on-line является эксклюзивной услугой интерактивного обучения при соблюдении комплексного стандарта качества.

«В основном наши образовательные программы рассчитаны на управленческие кадры, — объясняет Галина Беляева, руководитель кузбасского регионального отделения МЦФЭР. — То есть на директоров предприятий, начальников отделов, главных бухгалтеров,

экономистов, юристов, консультантов. В большей степени с нами сотрудничают крупные фирмы, но нередко обращаются за новыми знаниями и представители среднего бизнеса из руководящего, разумеется, состава».

По словам Галины Васильевны, дистанционная форма обучения пришлась по вкусу кузбасским предпринимателям: каждый месяц около ста человек посещают необходимый им курс.

Финансовые директора могут выбрать тему «Управление инвестиционными проектами» или «Внедрение системы бюджетирования». Юристы — «Долевое строительство: правовые модели и налоговые особенности договоров» или семинар «Практика применения Закона «О защите прав потребителей». У бухгалтеров в настоящий момент пользуется большим спросом тема «НДС и налог на прибыль: особенности исчисления и уплаты в 2007 году». Руководите-

лей и топ-менеджеров может заинтересовать семинар на тему «Как оптимизировать товарный запас: практическая логистика на складе».

Главное преимущество этого типа обучения в том, что слушатели получают новейшую информацию (как известно, законодательные акты периодически претерпевают изменения). И уже, к примеру, многие учебные программы начала 2007 года в данный момент становятся неприемлемыми, не говоря уже о тех, которые преподавались в 2006-м.

Региональное отделение Международного центра финансово-экономического развития, существующее на базе Кузбасской торгово-промышленной палаты, в течение учебного года (каникулярное время занимает только один месяц — август) всегда готово предоставить качественные образовательные услуги тем предпринимателям, которые заинтересованы в повышении своего профес-



сионального уровня.

К рассказу Галины Беляевой можно добавить только одну деталь: то, что региональное отделение Международного центра финансово-экономического развития работает именно в структуре ТПП, оказалось уникальным: в других 37 российских регионах подобные отделения центра действуют на иной базе. Но если для московских кураторов и коллег из других регионов причина этого мало

понятна, то для кузбасского бизнес-сообщества она ясна: бизнес-образование стало одним из ведущих направлений деятельности Кузбасской ТПП еще в далеком 1998-м. Тогда на ее базе — впервые в России — был создан учебно-деловой центр, где при содействии экспертов британского фонда «ноу-хау» открылись курсы для желающих открыть свое дело, параллельно велась подготовка бизнес-консультантов. Российская ТПП одобрила этот опыт и рекомендовала воспользоваться им другим региональным палатам.

Новое время потребовало от наших предпринимателей новых знаний. И снова им на помощь пришла Кузбасская ТПП, предоставив им возможность воспользоваться самыми современными формами обучения. И сделала это, как всегда, на высшем уровне: Кузбасское региональное отделение Международного центра финансово-экономического развития постоянно в тройке лучших региональных отделений этого центра.

Анна ВАСИЛЬЕВА.
Рис. Игоря Кийко.

Сегодня мы представляем читателям **ОПОРЫ** новую рубрику — «Налоговый консультант» и ее ведущую Елену ГААН. Елена Алексеевна — член совета Кемеровского областного отделения «ОПОРЫ РОССИИ», директор фирмы «С-Лига Аудит». «Мы учим предпринимателей, как правильно платить налоги» — этому кредо фирма «С-Лига Аудит» верна все 7 лет, которые работает на кемеровском рынке консалтинговых услуг.

Если продавец нечаянно пробил неправильный чек покупателю, то каковы действия нашей фирмы в данной ситуации?

Если ошибка обнаружена сразу, то неправильный чек не надо отдавать покупателю. Ему в таком случае нужно пробить новый чек на правильную сумму. Кассир составляет пояснительную записку с указанием причин ошибки. После этого необходимо составить акт «О возврате денежных средств покупателям» по неиспользованным кассовым чекам по форме № КМ-3. Акт составляется в одном экземпляре при сдаче и



оформлении выручки за день. В нем нужно указать номер ошибочного чека (графа 4) и его сумму (графа 5). Акт подписывается кассиром, старшим кассиром или иным ответственным работником фирмы и утверждается руководителем предприятия. На самом чеке ставится штамп «Погашено» или просто печать фирмы, после чего его наклеивают на лист бумаги и передают в бухгалтерию вместе с актом. При этом на сумму денег по ошибочному чеку уменьшается дневная выручка кассы, о чем делается запись в журнале кассира-операциониста. Такой порядок определен Указаниями, которые утверждены постановлением Госкомстата России от 25 декабря 1998 г. № 132.

налоговый консультант

Доходы или расходы?

Проводками отражаются хозяйственные операции по учету денежных средств согласно показаниям Z-отчета за этот день: Дт 50 Кт 90.

— ООО просит дать разъяснение по следующему вопросу. В каком порядке включаются в расходы, уменьшающие налоговую базу по налогу на прибыль, сумма НДС, уплаченная по капитальным вложениям в арендованные объекты основных средств в форме неотделимых улучшений, произведенных с согласия арендодателя, но не возмещаемых им, учитывая, что ООО, согласно учетной политике, производит исчисление НДС по основной деятельности в соответствии с п. 5 ст. 170 НК РФ в случаях:

— если срок полезного использования данного объекта основных средств согласно Классификации основных средств больше срока договора аренды;

— если срок полезного использования данного объекта основных средств согласно Классификации основных средств больше срока договора аренды?

— В соответствии с пунктом 1 статьи 256 Налогового кодекса Российской Федерации (далее — Кодекс) амортизируемым имуществом признаются капитальные вложения в предоставленные в аренду объекты основных средств в форме неотделимых улучшений, произведенных арендатором с согласия арендодателя.

Согласно пункту 5 статьи 170 Кодекса имеют право включаться в затраты, принимаемые к вычету при исчислении налога на прибыль организаций, суммы налога, уплаченные поставщикам по приобретаемым товарам (работам, услугам). При этом вся сумма налога подлежит уплате в бюджет.

Подпунктом 1 пункта 1 статьи 146 Кодекса установлено, что операции по реализации товаров (работ, услуг) на территории Российской Федерации на безвозмездной основе признаются объектом налогообложения налогом на добавленную стоимость.

На основании пункта 4

статьи 38 Кодекса работой для целей налогообложения признается деятельность, результаты которой имеют материальное выражение и могут быть реализованы. Поэтому безвозмездная передача арендодателю результатов работ по улучшению арендованного имущества облагается налогом на добавленную стоимость.

Что касается сумм налога на добавленную стоимость, уплаченных ООО по товарам (работам, услугам), используемым для указанных работ, то эти суммы налога, по нашему мнению, следует включать в затраты, принимаемые к вычету при исчислении налога на прибыль организаций.

Сумма налога на добавленную стоимость, уплаченная по приобретаемому неотделимым улучшениям в арендованное имущество, списывается на расходы, учитываемые при исчислении налога на прибыль, одновременно.

— Наша организация проводит розыгрыш

призов среди покупателей. Должны ли мы начислять и удерживать налог на доходы физических лиц с этих призов?

— В этом случае ваша организация выступает как налоговый агент по выплате доходов физическим лицам.

В соответствии со ст. 226 НК РФ налоговый агент обязан:

— вести учет выплаченных налогоплательщикам доходов, в том числе персонально по каждому налогоплательщику;

— представлять в налоговый орган по месту своего учета документы, необходимые для осуществления контроля за правильностью исчисления, удержания и перечисления налогов.

Если выплата дохода осуществляется не денежными средствами, а, например, в натуральной форме или в виде материальной выгоды, то удержание налога налоговым агентом не производится. Этот случай рассматривается как невозможность удержания налога (п. 5 ст. 226 НК РФ).

В соответствии пп. 4, 5 п. 1 ст. 228 НК РФ уплату налога на доходы физических лиц производят сами физические лица, получающие доходы в виде выигрышей, при получении которых не был удержан налог налоговыми агентами, исходя их сумм таких доходов.

Вопросы налоговому консультанту
ОПОРЫ Елене ГААН вы можете задать по телефонам: 34-96-14, 51-39-74 или прислать по электронной почте на адрес kdirektor@mail.ru, s_liga@mail.ru

- Само ваше название "корпорация" предполагает объединение родственных фирм ради определенных целей, не так ли?

— Действительно, изначально мы создавались для того, чтобы, подобно профсоюзу, объединить охранные предприятия и детективные агентства Кузбасса. Предполагалось создание централизованного, хорошо оснащенного учебного центра для качественной профессиональной подготовки и переподготовки кадров охранников и детективов, а также руководителей служб сферы безопасности. Также пригодилась бы компьютерная база данных, где был бы, например, список кадров, каким-то образом дискредитировавших себя...

Но, оказалось, объединившиеся поначалу частные охранные предприятия (ЧОП) ожидали от корпорации только одного: пополнения объектов для своей деятельности. Хотели, чтобы с помощью корпорации у них было как можно меньше проблем на рынке их услуг.

Но, к сожалению, цель объединения оказалась пока не достигнута: по всей видимости, не настал нужный момент. Сегодня каждое из ЧОПов старается достичь исключительно своих интересов, существуя в условиях довольно жесткой конкуренции.

— В чем же тогда заключается ваша "корпоративность" в настоящем?

— В определенной степени мы объединяем предпринимателей, которые нуждаются в обеспечении безопасности бизнеса.

И очень важно, что с 2003 года наша корпорация является членом известного в России и за рубежом некоммерческого партнерства "Ассоциация сибирских детективов" (президент Алексей Григорьевич Щербенев). Эта ассоциация сегодня объединяет более сорока детективных агентств и частных детективов из разных городов страны.

— Стало быть, основное направление деятельности вашей корпорации — сыскное?

— Мы занимаемся, главным образом, предоставлением профессиональной информации о субъектах предпринимательской деятельности, как юридических лиц, так и частных предпринимателей, работающих не только на территории России, но и за рубежом. К нам за помощью обращаются представители бизнеса и коллеги из Новосибирска, Барнаула, Красноярска, Иркутска, Санкт-Петербурга, Москвы и других городов.

Как раз в начале июня проводилась седьмая по счету международная конференция "Ассоциации сибирских детективов", в которой участвовали, например, коллеги из Болгарии, Швейцарии, Казахстана.

— Поясните, в чем необходимость установления тесных контактов с зарубежными детективами?

— Известно, что в 2008 году

Сыщики за безопасность бизнеса

Некоммерческое партнерство "Кузбасская корпорация частной охраны и сыска", существующее десятый год и едва ли не с самого начала создания являющееся членом торгово-промышленной палаты, сегодня известно далеко за пределами нашего региона. В чем специфика деятельности этого предприятия, мы узнали у его президента Владимира Михайловича СМЕРНОВА.

Россия планирует вступить во Всемирную торговую организацию, и нашим предпринимателям предстоит завязывать новые экономические отношения со странами, входящими во ВТО. И наши зарубежные коллеги высказывают озабоченность своих заказчиков-бизнесменов по поводу прозрачности, надежности и порядочности будущих российских деловых партнеров. Новые экономические отношения должны быть гарантированно защищены с обеих сторон. Для этого необходим сбор информации, свидетельствующей о том, с кем работать инвесторам, на каких условиях и т.д. Мы готовы к тесному сотрудничеству с зарубежными коллегами и к тому, чтобы оказывать помощь отечественным представителям бизнеса, заключать выгодные контракты и получать инвестиции, необходимые для дальнейшего развития.

— По сути, ваша корпорация будет участвовать в выполнении глобальной миссии?

— Можно сказать и так. Не случайно на июньской конференции было принято решение о создании при сибирском некоммерческом партнерстве третейского суда с представительством в каждом регионе.

— Но вы, вероятно, занимаетесь не только добыванием информации делового характера?

— 70 процентов нашей деятельности посвящено предоставлению деловой информации. Остальные 30 процентов — размещению частных заявок.

В числе личных вопросов, волнующих наших клиентов, преобладает родительское беспокойство о детях. Они могут обратиться к нам, почувствовав, что их ребенок стал себя как-то иначе вести, появилась нервозность в отношениях и т.д. Подозревают, что связался с какой-то нехорошей компанией, но, не имея доказательств, просят наших специалистов о помощи.

Что касается сбора доказательств супружеской неверности, то мы чаще всего отказываем таким клиентам. За все время существования предприятия было около десятка подобных дел. Причем в результате выполненной работы четыре семьи удалось сохранить. Но эта работа нам неинтересна.

— В чем сложность и опасность предпринимательской деятельности?

— Не секрет, что нередко к ней примешиваются отношения криминального характера. Бизнесмены часто вынуждены рисковать своим товаром и деньгами. Например, при проведении сделки с отсрочкой платежа рискует предприятие (изготовитель и владелец товара). А при оформлении сделки со стопроцентной предоплатой рискует владелец денег. Известно, где вращаются крупные денежные средства и товар, там появляется ниша для представителей криминального бизнеса. Когда нормальные деловые отношения между бывшими партнерами выходят за рамки закона, обманутые пред-

приниматели обращаются за помощью в суды, в милицию, в прокуратуру. И если их надежды не оправдываются по каким-либо причинам, приходится, к сожалению, идти к криминальным структурам. А это в итоге часто грозит потерей бизнеса.

Чтобы не допустить этих неприятностей, мы рекомендуем нашим клиентам перед заключением сделки за небольшую плату разместить у нас заявку на предоставление официальной информации о субъекте предпринимательской деятельности. Такая возможность имеется, поскольку мы напрямую работаем с Министерством налогов и сборов и можем послать запрос в регистрационный орган в Москву. Через три дня уже получаем по электронной почте нужную информацию о юридическом лице либо частном предпринимателе. Заказчику это удобно тем, что субъект не узнает, кто им интересуется.

Мы делаем также заключения по безопасности бизнеса: анализ убытков предприятия за любой период.

— Вы упомянули об осуществлении экономического и финансового анализа: эта деятельность сродни аудиту. Нужны же, помимо оперативников, иные "узкие" специалисты...

— Мы пользуемся услугами очень квалифицированных независимых консультантов: московских, питерских, новосибирских. Неоднократно, кстати, мы организовывали с их участием семинары в Кузбасской торгово-промышленной палате.

— Сколько частных детективов работает в Кузбассе и как можно обучиться этой профессии?

— Точную цифру можно узнать в лицензионно-разрешительном отделе ГУВД по Кемеровской области, но, думаю, что нас в Кузбассе не больше сотни. Следует заметить, что многие наши коллеги по работе в силовых подразделениях работают детективами нелегально, не желая привлекать внимание контролирующих органов. И все же в последнее время появилась положительная тенденция к легализации детективной деятельности.

Специального обучения этой профессии не требуется, если вы являетесь бывшим сотрудником оперативных органов (милиции, наркоконтроля, налоговой полиции). Остальным гражданам для получения удостоверения частного детектива требуется пройти курс подготовки и получить свидетельство (ближайший учебный центр расположен в Новосибирске). Пока в Кемерове таких курсов нет, хотя открытие здесь учебного центра планируется уже в 2008 году.

Желающим получить эту специализацию необходимо знать: детективная деятельность требует большой ответственности и других немало важных качеств, присущих только людям с сильным характером.

Беседовала Анна КАПТАРЬ.

Читать, как Сергей Кириенко

У многих руководителей, особенно среднего звена, есть одна заветная мечта: чтобы наступил такой день, когда, придя на работу, разобрать, наконец, качественно и эффективно, но довольно быстро накопившуюся грудку официальных бумаг.

А ведь существует такая система, единственная в своем роде, которая наилучшим образом помогает решить острую проблему нехватки времени. О ней доступно и эмоционально рассказала представительница бизнеса, приглашенная на традиционный деловой завтрак Кузбасской торгово-промышленной палаты, директор местного филиала московского Центра быстрого чтения, интеллектуального и духовного развития Лариса Сухова.

Программы этой уникальной школы, основанной академиком Олегом Андреевым 35 лет назад, действуют в 18 российских городах и за рубежом. Напрасно некоторые думают, что быстрое чтение означает чтение по диагонали, отдельными абзацами или еще как-нибудь. На самом деле применяется специальная запатентованная программа сплошного чтения текста, но значительно более эффективного и качественного.

Достаточно сравнить: человек с высшим образованием прочитывает в минуту до 400 знаков, а окончивший первую степень обучения в школе Андреева, называемую "Доминанта", приобретает способность читать со скоростью 5000 знаков в минуту. Причем в процессе обучения слушатели овладевают навыками выделять самое главное, делать выводы и, в первую очередь, все запоминать с первого раза. Ведь важнейшим для читающего является процесс сохранения информации и способность извлечь ее из глубин памяти без потерь в любой нужный момент.

Система Андреева в своей первой ступени учит не только быстрее читать, но и активизируя работу правого полушария головного мозга, тренирует внимание и память, которые так необходимы для эффективности любого вида деятельности, в частности бизнеса. "Доминанта" учит правильному алгоритму чтения учебной, научной, научно-популярной и специальной литературы. Эта программа востребована людьми, занимающимися высокоинтеллектуальным трудом: экономистами, юристами, бухгалтерами, преподавателями вузов, врачами.

Участники делового завтрака узнали немало интересного не только о самой школе Андреева, но и ее выпускниках. О том, к примеру, что в ней обучались и продолжают обучаться руководители самого высокого ранга, в том числе из команды президента и Госдумы. У самого академика на шестом этаже в Кремле имеется даже собственный кабинет. Овладевшие программой сверхбыстрого чтения "Ультарапид", например, известный политик Сергей Кириенко (30 тыс. знаков) и директор кемеровского филиала Лариса Сухова (27 тыс. знаков) считают, что такое чтение гораздо увлекательнее просмотра хорошего фильма.

Надежда ЛОГИНОВА.

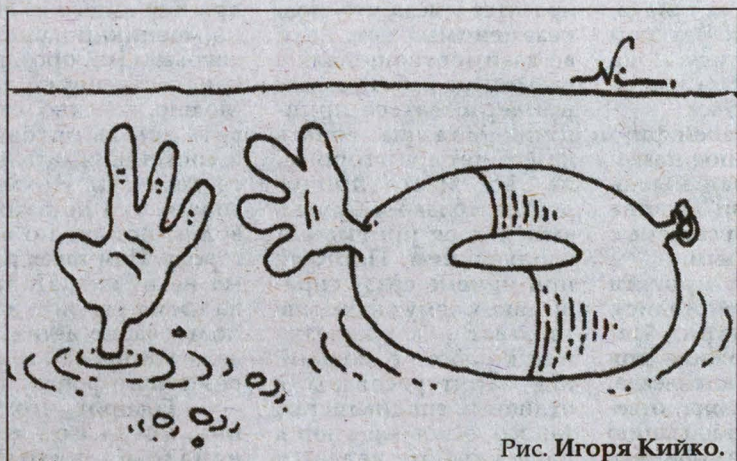


Рис. Игоря Кийко.

«Бренд Кузбасса — 2007»

Администрация Кемеровской области и Кузбасская торгово-промышленная палата объявили о приеме заявок на участие в региональном конкурсе «Бренд Кузбасса».

Цель конкурса — определить лучшие торговые марки (бренды) местных производителей товаров и услуг.

Участниками конкурса могут быть любые юридические лица, независимо от организационно-правовой формы, и индивидуальные предприниматели.

По результатам конкурса лауреаты награждаются памятными знаками «Лучшая торговая марка Кузбасса».

Кроме того, они получают право маркировать свою продукцию изображением

памятного знака «Лучшая торговая марка Кузбасса».

Прием заявок на участие в конкурсе производится до 10 октября 2007 года. Итоги конкурса подводятся до конца текущего года.

Подробности по телефонам в Кемерове: 58-27-99, 58-73-09.

Бравый служака в полевой военной форме корректно, но настойчиво приглашает войти в магазин. От такой симпатичной живой куклы — комбата просто невозможно отмахнуться.

«КОМБАТ»

— батяня семейного бизнеса

На это и рассчитывали собственники ООО «Комбат», придумавшие для продвижения своей торговой марки забавный костюм-куклу. Кстати, эту фишку они использовали в Прокопьевске первыми. Компания специализируется на продаже и сервисном обслуживании компьютеров и оргтехники. В нынешнем году «Комбат» стал лауреатом конкурса «Бренд Кузбасса». Притом что предприятию еще не исполнилось и пяти лет. А история предприятия, а затем и семейного бизнеса началась с того, что будущий генеральный директор ООО «Комбат» Андрей Кудряшов оказался, как в юности, перед вопросом, кем быть.

Андрей Геннадьевич работал в МУП «Надежда», которое обслуживало котельные горздравы, но пришел новый мэр и решил, что нет надобности в этом специальном подразделении. И главный энергетик Кудряшов, не дожидаясь ликвидации управления, написал заявление об уходе. К счастью, без дела сидеть не пришлось. Знакомый пригласил менеджером в свою фирму. Правда, если бы лет десять назад кто-нибудь сказал, что он займется бизнесом, он посчитал бы это не очень умной шуткой.

— Я никогда не связывал себя с коммерцией, — говорит Андрей Геннадьевич. — Даже не потому, что в свое время понятие купить-продать считалось предосудительным. Просто по складу характера я технар. Тем не менее, довольно легко вошел во вкус новых обязанностей. В мои функции входило системное администрирование и заключение договоров на обслуживание оргтехники. К тому же у меня сохранились еще с «Надежды» старые связи, так что особых проблем найти покупателя не было. И когда эта фирма изменила специализацию, а мне хотелось работать с техникой, перешел в другую, но уже в качестве исполнительного директора. Правда, теперь к функциям менеджера прибавились и организационные. Эта фирма тогда первой в городе начала работать с компьютерной техникой. Что и привлекло. Но начинать дело пришлось с нуля. Первую крупную сделку я заключил с ООО «ПТУ». И когда мы создали собственную фирму, ПТУ стало сотрудничать с нами.

— Вам стало тесно в кресле исполнительного директора? Или вы заранее планировали, что эта фирма будет стартовой площадкой для создания собственного бизнеса?

— Действительно, работа в этой фирме была для меня хорошей школой во многих отношениях. Но я не строил далеко идущих планов, честно работал на фирму. Так что меня не удивило, когда ее хозяин предложил

стать соучредителем. Для меня достаточно было слова партнера, чтобы считать соглашение действующим. Может быть, кто-нибудь посмеется над такой наивностью, однако, на мой взгляд, невозможно работать на одно дело и при этом не доверять друг другу. Четыре года честно отдал развитию предприятия. Но чем дальше, тем чаще убеждался, что мы с партнером расходимся во взглядах на взаимоотношения с поставщиками, покупателями, с сотрудниками. Когда сказал об

это в дело. Он не первый год занимался торговлей продовольственными товарами. Кстати, и сейчас занимается этим же. Он предоставил помещение, вложил оборотные средства, на мне полностью лежала организация производства — от поставки до сбыта и технического обслуживания.

В октябре 2004-го фирма была зарегистрирована, а в декабре начала работать. В первый же месяц мы продали 42 компьютера. Это был рекорд для нового пред-

«бат» и «ком». К тому же в нем заключены и буквы имен учредителей. Ирина предложила сделать и живую рекламу. И вообще она — наш мозговой центр.

— Название названием, но авторитет любой фирме создают прежде всего ее сотрудники. Не секрет, что хороший специалист всегда найдется себе работодателю. Однако, насколько известно, в «Комбате» на редкость стабильный коллектив. У вас есть какой-то особый рецепт

касается ремонта оборудования. Теперь парень отвечает за гарантийный ремонт.

Разговор о менеджерах — особый. У нас 50 процентов товарооборота приходится на работу с организациями, другая половина — это рядовые покупатели. Поэтому я сразу предупреждаю: разговор с покупателем должен быть на равных. Тем более, если приходит покупатель, заведомо настроенный, что из него будут стараться вытянуть как можно больше денег. Компьютер — это конструктор для взрослых, так что менеджер, прежде чем укомплектовать эту «игрушку», должен выяснить, для чего человек его приобретает. Причем объяснять возможности машины следует доступным языком, без компьютерного снобизма. В этом случае человек даже заплатит больше, чем планировал. А такой покупатель — самая лучшая реклама.

— Не открою Америку, если скажу, что городской ЭВМ-рынок перенасыщен. И чтобы оставаться на плаву, надо постоянно искать новые формы работы с клиентами.

— Любые новые формы — это все те же правила, которые можно выразить формулой: покупатель должен уйти из магазина с хорошим настроением. И для этого мы нередко заведомо идем даже на убытки. Фирма не производит электронную технику, мы ее только продаем. Поэтому и претензии по поводу некачественной начинки к производителю, в крайнем случае, к оптовикам. Но если же через месяц-два компьютер, принтер вышел из строя, по мнению покупателя, виноваты мы, продавец ему некачественную вещь. Можно, конечно, отправить деталь оптовикам и спокойно ждать, когда ее заменят. Но мы-то знаем, что негативные волны пойдут по всему городу. Нам такая реклама не нужна. Поэтому на время ремонта даем в пользование деталь или даже компьютер из своего резервного фонда.

— Говорят, что хуже нет, когда под твоим началом находятся родственники. А у вас вся семья работает в фирме.

— Не вся. Дочь еще учится. Однако надеюсь, что Валерия тоже займется семейным бизнесом. Для меня жена и сын — отличные помощники. Ведь на кого еще можно полностью положиться, как не на своих близких? Сын Данила — заместитель директора, занимается по-

ставкой оборудования и техники, а начинал водителем, потом работал продавцом-консультантом.

— Значит, есть, кому продолжить начатое дело?

— Могу только на это надеяться, но Данила влюблен в автомобили. И неплохо их знает.

— Ваша компания и семья известны как благотворители и спонсоры. Говорят, самое сложное в этой деятельности научиться говорить «нет». Вы умеете? Или помогаете всем, кто к вам обращается?

— Конечно, нет. У меня есть ответственность и перед своими сотрудниками, у которых тоже есть разного рода проблемы. Так что порой отказываешь просителям. Наверное, обижаются. Некоторые ведь считают, что, если человек оперирует большими суммами, он может тратить их на свои удовольствия. Но для меня деньги — прежде всего инструмент для работы. Фирма не может стоять на месте. Она должна развиваться. А просители идут постоянно. Так что мы выбрали одно направление — поддержку детей. Тем более, что и за благотворительность приходится платить налоги. Парадокс, но это так.

— Раз уж речь пошла о развитии фирмы, о ваших планах, есть ли у вас мечта, осуществление которой не зависит от вас?

— И планы есть, и мечта есть. Но что касается первого, то предвосхищать их не буду. О них вы узнаете в свое время. А мечтаю о том, чтобы налоговая служба не выдавливала из экономики России малый бизнес. Ведь сейчас задача налоговиков не помочь, а утопить предпринимателя. Мы ежеквартально делаем отчеты. Посмотрят: все нормально. Наступает отчетный год... и начинаются сюрпризы. «Комбату» по итогам года выставили штраф. Судиться не стали — заплатили. Но в итоге налоговая все равно выставила инкассо на такую же сумму. Правда, на этот раз молчать по поводу этого бесчинства не стали. Должны деньги вернуть. А банковские кредиты? Собрались открывать второй салон «Комбата». Но когда обратился в банк за кредитом на оборотные средства, с меня потребовали залог даже в большем размере. И это называется помощь малому бизнесу? И все же я мечтаю о таком времени, когда нам будут действительно помогать.

Дина КАЛИТИНА,
Фото автора.

Прокопьевск.



Отец и сын Кудряшвы.

этом, понял, что все разговоры об общем деле, о соучредительстве — пустой звук, что нам не по пути. Тогда же пришла мысль о своем деле.

— Нынче, когда речь заходит о собственном бизнесе, тут же раздаются плачи, что сейчас все ниши на рынке заполнены и, чтобы заставить потесниться тех, кто начинал 15-20 лет назад, надо иметь огромные средства. А без этого бизнес просто невозможен.

— Так считают только те, кто даже не делает попыток изменить свою жизнь. Но когда передо мной встал вопрос, на что содержать семью, я понял, что нужно все начинать заново. А без первоначального капитала это сложно. В 2004 году получить кредит в банке на создание бизнеса без залога было утопией. Но не зря же родилась поговорка: кто не хочет, тот ищет причину не делать, а кто хочет, тот ищет средства. Я отношусь к тем, кто действует. Мне повезло: я нашел человека, который согласился войти

приятно. Правда, поначалу работали только под заказ и по предоплате. Заказали товар по мере поступления средств. И пока не было склада, коробки с аппаратурой свозили в квартиру. Дома в прямом смысле слова не могли повернуться.

— Вы дали своей фирме оригинальное название, но первая мысль возникает при взгляде на бренд — она связана с чем — то военным.

— Но вы же прошли мимо, заинтересовались, что там, внутри. Название предложила моя жена Ирина Анатольевна, она же специалист, отвечающая за организацию работы персонала фирмы. Не зря же говорится, как вы шхуну назовете, так она и поплывет. Поэтому мы искали такое имя, чтобы, во-первых, его можно было легко запомнить, а, во-вторых, чтобы уже из названия была ясна специфика торгового предприятия. Ирина предложила «Комбат», которое состоит из слов, понятных любому пользователю компьютеров:

подбора кадров?

— Рецепт очень простой — мы стараемся учесть особенности характера человека. Мне не нравится мысль, что, мол, незаменимых нет. Если во взаимоотношениях с наемными работниками придерживаться принципа: можешь топтать на все четыре стороны, на твое место придут другие, только и будешь заниматься приемом и увольнением. Поэтому при приеме сразу спрашиваю, к чему он больше тяготеет — к «железу» или к работе с людьми. Мы заинтересованы в отличных специалистах, так как основной упор в нашей работе делается на сервисное обслуживание. Прежде всего это модернизация и ремонт компьютеров. Хотя бывает, что узнаешь человека уже в процессе работы. Например, приняли мы менеджера, но чем больше я за ним наблюдал, тем больше убеждался, что эта работа не для него. Но он оказался очень дотошным человеком, какой просто необходим, когда дело