

Апрель

| | | | | |
|-----|---|----|----|----|
| Пн. | 3 | 10 | 17 | 24 |
| Вт. | 4 | 11 | 18 | 25 |
| ср. | 5 | 12 | 19 | 26 |
| чт. | 6 | 13 | 20 | 27 |
| пт. | 7 | 14 | 21 | 29 |
| сб. | 1 | 8 | 15 | 22 |
| вс. | 2 | 9 | 16 | 23 |

курс валюты (центробанк)

\$ 27,52 руб.

€ 33,81 руб.

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru

Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

Издается
с 7 января
1922 года.



ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

КУЗБАСС

73 (24061)

25 АПРЕЛЯ 2006 г., ВТОРНИК

628199
В крестьянско-фермерском хозяйстве «Правда» Беловского района приступили к полевым работам — выборочному внесению минеральных удобрений на посевы многолетних трав.

Самый надежный сев-ранний

В этом земледельцев убеждает опыт работы последних лет.



тур. К пяти тысячам гектаров зерновых нынче намерены добавить еще не менее тысячи, 500 из которых — в развалившемся колхозе «Россия».

В хозяйстве большое количество крупного рогатого скота, для которого нужно

создать надежную кормовую базу. Поэтому большие площади планируется занять под возделывание кормовых культур. По мнению Владимира Зинченко, нынче в кормопроизводстве будет сделан большой технический

прорыв: заказано на 17 миллионов рублей современных специализированных машин и агрегатов — тракторы, комбайны, грабли, прессы...

Совсем не за горами масштабные полевые работы. Что сулит земледельцам осень?

Итог ее будет таким, каким окажется первоначальный этап: посевная. Опытные хозяйственники и сельские специалисты благоприятных летних условий для развития посевов не ожидают — по их мнению, лето будет засушли-

вым. Но уроки последних полевых сезонов бесспорно доказывают: урожай закладывается весенняя почвенная влага. Поэтому и надо успеть положить в нее семенную зерно.

Анатолий ПАРШИНЦЕВ.

Фото Юрия Юрьева.

Оblastной арбитражный суд рассмотрел дела о банкротстве двух компаний, в названии которых до недавнего времени было слово «Кузбассразрезуголь». Перую компанию — АО «Инвестсибульг» (ранее она называлась АО «Объединенная компания «Кузбассразрезуголь») суд объявил банкротом. На второй — АО «Угольные активы» (образованном в 2005 году в результате слияния АО «Холдинговая компания «Кузбассразрезуголь» и его дочернего общества АО «Угольный разрез «Бачатский») — введено на блокирование, первая стадия банкротства. Руководство угольной компании «Кузбассразрезуголь», контролирующей обе структуры, заверяет, что будет продолжать выполнять свои обязательства по финансированию объектов соцсферы и ЖКХ, которые в них сконцентрированы.

Социалка не пострадает

Заявителем по делу о банкротстве АО «Инвестсибульг» и его дочернего общества АО «Кузбасспрошахт» на блокирование здесь было введено в декабре прошлого года. В ходе судебного заседания заявитель отказался от своих требований признать должника банкротом. Но на исход дела повлияли другие кредиторы.

Временный управляющий «Инвестсибульга» Григорий Третьяк заявил в суде, что за время наблюдения была выявлена нестабильная структура баланса АО, недостаточность

ликвидных активов для покрытия требований кредиторов и невозможность АО восстановить платежеспособность. Так что вряд ли кредиторам, среди которых и государство (в целом основной долг АО превышает 800 млн. рублей, а со штрафными санкциями — 2 млрд. рублей), можно ожидать полного расчета.

Суд рассматривал дело о

банкротстве АО более месяца. Общий долг «Угольных активов» еще предстоит установить суду в рамках банкротства. И не исключено, что в итоге за-

долженность этой компании будет очень существенной. На заседании в суде стало известно, что Внешэкономбанк (ВЭБ) прислали в адрес суда телеграмму с просьбой об отложении дела для выяснения обстоятельств банкротства. Банк заявляет о том, что является кредитором АО «Угольные активы» на крупную сумму. Ходатайство это суд не рассматривал. Оно было прислано в неустановленной законом форме. Кроме того, суд счел, что ВЭБ не является стороной по делу о банкротстве.

Словам И. Юзефовича, «не предпринимал юридических действий по взысканию этой задолженности».

И. Юзефович также заявил, что «Кузбассразрезуголь» признает законность решения суда в отношении обеих компаний и считает, что расчет с кредиторами будет производиться согласно законодательству о банкротстве — за счет продажи имущества. Но у компании есть программа по постепенной передаче социальных активов в ведение муниципалитетов с полным их содержанием в 2006-2007 годах и частичным в 2008 году. Объем финансирования на текущий год учтен в соглашении о сотрудничестве между обладминистрацией и «Кузбассразрезуглем». Соглашением предусмотрено и то, что компания продолжит осуществлять управление комплексом ЖКХ поселков Бачатский и Красный Брод.

Татьяна ДУМЕНКО.

национальный проект: доступное жилье

Больше домов — хороших и разных

Главное управление капитального строительства администрации Кемеровской области подписало договоры с генеральными подрядчиками из Томска и Новосибирска на застройку микрорайона № 11 в городе Кемерово.

Практически каждый кемеровчанин, желающий в ближайшей перспективе купить квартиру, проявляет интерес к непрестижному пока Рудничному району (в просторечии «Радуга») Кемерова. Пока на строительной площадке построено лишь забор. В первых числах мая, если будет готова необходимая документация, здесь начнутся строительные работы. Общая площадь трех высотных домов будет 85 тысяч квадратных метров. Все они увязаны в генеральный план застройки, тем не менее будут различаться по исполнению и материалу. Новосибирское ООО «НеоГрад» возведет дом по методу КУБ-2,5 (каркас унифицированный беззрительный), то есть из металлических каркасов и кирпича. Томский домостроительный комбинат (ТДСК) применит панели собственного изготовле-

ния. Об этом генподрядчике неизвестно, что он является крупным строительным холдингом с годовым оборотом 5,5 млрд. рублей. Томской каркасно-управление, соответственно, выступит с собственным кирпичом. К сожалению, в Кемерове нет собственных домостроительных панельных комбинатов. Поэтому, сказал генеральный директор ТДСК Александр Шпетер, «одним из стратегических направлений развития компании является выход в соседние регионы. В Новосибирской и Кемеровской областях существует высокий спрос на жи-

лье, а свои домостроительные комбинаты они практически потерили». Факт остается фактом — деньги уходят из Кузбасса в другие регионы. Заказчиком объекта выступило главное управление капитального строительства администрации Кемеровской области. Инвестором — холдинговая компания «Сибирский деловой союз». Как нам стало известно, сразу несколько банков предложили инвестору свои кредитные услуги, и крупный кредит взят под льготный процент.

По имеющейся информации, право аренды на

данном земельном участке было выставлено на аукцион 29 марта этого года Кемеровским управлением муниципального имущества. Это первый аукцион за последние несколько лет. Ускорило данные проекты требование президента активнее вести строительство жилья.

Можно предположить, что отставка некоторых высокопоставленных чиновников в Кемерове, занимающихся градостроительством, также побудила оставшихся действовать более энергично.

С вводом в эксплуатацию

85 тысяч квадратных метров нового жилья в Кемерове цены на вторичном рынке могут пойти вниз. Ожидается, что в новых квартирах будет современная планировка, отличающаяся от той, что практикует «Кемеровогорстрой», когда кухня совмещена с гостиной.

В томском офисе ТДСК нашему корреспонденту сообщили, что были удивлены вы-

сокими ценами на недвижимость в Кемерове. Когда собирались строить первый дом на «Радуге», провели анализ цен и сделали вывод — цены на вторичном рынке раздуты. «Хрущевки», которых более 30 лет, не должны стоять столько. Для сравнения: в начале года 1-комнатная «хрущевка» в Центральном районе Кемерова стоила 900 тысяч рублей, а 1-комнатная квартира улучшенной планировки в новом панельном доме на «Радуге» — 950 тысяч рублей.

Кстати, цены в новых домах на «Радуге» будут приемлемыми. На данном этапе, пока дом существует только на бумаге, один квадратный метр без отделки стоит 20 тысяч рублей. Какой будет окончательная цена, пока неясно, но «раздувать» ее никто не будет. Инвестор выгоднее как можно скорее распродать жилье и вернуть банку кредиты.

Лариса БАЗАРОВА.

КУРЬЕР
служба новостей «Кузбасса»: тел. 52-36-45, 52-67-67

Будьте бдительны

Вчера Аман Тулеев направил телеграммы главам городов и районов, руководителям правоохранительных структур области.

Там говорится о том, что, по имеющимся данным, террористические организации, которые базируются на Северном Кавказе, намерены организовать серию терактов в связи с празднованием Дня Победы. Причем эти акции могут пройти не только в Москве, но и в регионах России.

В связи с этим губернатор предупреждает руководителей о том, чтобы они в эти дни действовали в соответствии с мерами предупреждения террористической деятельности.

коротко

• В праздничные дни — 1 и 9 мая — всем пенсионерам Кемеровской области при предъявлении пенсионного удостоверения в автобусах городского и пригородного сообщения, а также пригородных электропоездов будет предоставлен бесплатный проезд. Решение об этом принял губернатор области Аман Тулеев.

• Сегодня в областной филармонии Кузбасса состоится награждение по итогам городского конкурса профмастерства «Учитель года».

цифра

60 специальных мусорных контейнеров будут установлены в ближайшее время на основных магистралях областного центра. Специконтейнеры для автомобилистов устанавливаются на обочинах крупных дорог в городе уже не первый год. С их помощью поддерживается чистота на улицах, они удобны и хорошо заметны.

До «горбатого» добрались...

В Новокузнецке началась реконструкция «горбатого» моста (горожане так прозвали его за немного выпуклую конструкцию) и модернизация автомобильной развязки в районе деревообрабатывающего завода.

Мост и развязка соединяют три крупных района города: Центральный, Новоильинский и Заводской. За два месяца строители должны демонтировать старый, «горбатый» мост ипустить в эксплуатацию новый. Каркас нового моста уже высится над строящейся дорогой на Запсиб, он идет параллельно старому и будет не похож на старый — прямым.

Въезд на старый мост уже закрыт. Ремонт дороги будет идти по частям, «по половинам», чтобы жители ни одного из районов не оказались отрезанными от города. В ходе работы дорога, связывающая новый мост и кольцо, будет расширена с трех до шести полос. Окончание строительства дороги запланировано на июль.

Ледовые оковы пали

В Кузбассе вскрылась река Томь на всем протяжении от Междуреченска до Юрги. Кондома освободилась от льда от Таштагола до Новокузнецка.

Как сообщил заместитель губернатора по ЖКХ, председатель областной противопаводковой комиссии Александр Наумов, паводковая ситуация стабильна, затворов на основных реках — Томи и Кондоме — нет.

Вместе с тем сохраняется ледостав на юге области на реках Уса (Междуреченка) и Мрас-Су (выше поселка Усть-Кабырзы), в верховьях рек Нижняя и Верхняя Терсы, на севере области на реках Я, Кия, Чебула.

В поселке Комисарово (пригород Кемерова) разлилась Искитимка: уровень воды в реке составляет 393 сантиметра при опасной отметке 390 сантиметров. В результате подтопленными оказались семь дворов по переулку Заречный и улице Черемушки. Для отселения жителей (в случае необходимости) создан эвакопункт на базе кемеровской школы № 66, который обеспечен постельными принадлежностями, предметами первой необходимости, питанием.



Фото Федора Баранова.

Климат

26-27 апреля облачно с прояснениями, в отдельных районах осадки в виде дождя и мокрого снега. Ветер западный 5-10 м/с., ночью усиление до 15-20 м/с. Температура ночью -1 +4°C, днем +6 +11°C, по югу до +16°C.

Прогноз погоды на 25 апреля

Днем в отдельных районах осадки преимущественно в виде дождя. Ветер юго-восточный 5-10 м/с.

Давление и влажность существенно не изменятся.



Восход 6.47

Заход 21.41

Долгота дня 14.54



Восход 6.06

Заход 18.28

27 апреля

0 +2

0 -2

+8 -+8

ок. 0

-1 -+1

+5 -+7

Заслон азартным играм

поставит областной закон «О размещении объектов игорного бизнеса»

Новый законопроект четко определяет: «Объекты игорного бизнеса не могут быть размещены в жилых помещениях, в нежилых помещениях в многоквартирном доме, включая пристройки, в объектах торговли (в том числе магазины, торговые комплексы, центры и дома, павильоны, киоски, палатки, рынки, ярмарки), в зданиях вокзалов, аэропортов, в зданиях и поместьях организаций, осуществляющих культурную и иную религиозную деятельность, в объектах образования, здравоохранения и культуры». Что касается последних, то игорные автоматы запрещено размещать даже на прилегающих к ним территориях на расстоянии 100 метров.

Кроме того, в соответствии с положениями нового документа игровые автоматы, столы, оборудование не могут быть размещены вне игорных заведений, а юридические лица и предприниматели не вправе заниматься подобного рода деятельностью, если размещение объектов игорного бизнеса не согласовано с администрациями городских округов и поселений.

Муниципалитетам до-

подобные законы уже действуют в нескольких российских регионах.

Законопроект, разработанный кузбасскими специалистами, принят областными депутатами пока в первом чтении, но сомнений в том, что он вступит в действие, нет. Слишком очевидной становится острая проблема пагубности игровых автоматов, игровых заведений, особенно расположенных в общественных местах, широко доступных для подростков и молодежи.

бавится работы – именно им предстоит навести порядок с размещением игорных заведений в рамках закона. Сделать это предстоит в течение трех месяцев со дня вступления нового документа в силу, т.е. через 10 дней после его официального опубликования. Так что у владельцев игорного бизнеса пока есть время для принятия решений.

Мы предполагаем, – говорит председатель Совета народных депутатов Кемеровской области Г.Т. Дюляев, – что закон может стоять на пути к непониманием и даже противостоянием в сфере игорного

бизнеса. Деньги там крутятся немалые, даже те налоги, что официально поступают в бюджет области, впечатляют – 240 млн. рублей. Причем мы неоднократно повышали ставки налога на игорный бизнес. И если поначалу сумма налогов, поступающих из этой сферы деятельности в бюджет области, составляла 30 млн. рублей, то сейчас она достигла 240 млн. рублей.

Вспомните, каким возмущением сопровождается любое повышение тарифов. Ни одного подобного примера по повышению ставки налога на игорный бизнес не было. Так что для реализации закона наверняка потребуются определенные усилия. Но закон есть закон, и его придется исполнять. При этом мы идем даже на то, что принятие законопроекта может привести к изменениям доходной части бюджета области. Но главное в таком вопросе не деньги, а необходимость ограничить кузбассовцев, особенно молодежь, от страшной зависимости по отношению к азартным играм.

С этим мнением согласен председатель комитета по вопросам бюджета, налоговой политики и финансово-экономического Совета С.В. Сафонов:

– Мы осознаем, что придется пойти на некоторые потери доходной части бюджета, но проблема оценивается не деньгами. Что касается вопроса сокращения рабочих мест в связи с реализацией закона, то в основном он будет касаться игорных автоматов, которые, как правило, сопровождаются минимальным количеством рабочих мест.

Ходе обсуждения нового закона комитет по вопросам социальной политики, возглавляемый Н.В. Зинкевич, провел расширенное заседание, участие в котором при-

няли представители администрации области, главного финансового управления, педагоги, предприниматели.

– К нам поступают письма, переполненные бедой, люди, проигрывают даже квартиры и пенсии! Уже не говоря о детях, которые, возвращаясь из школы, могут спокойно притормозить у игрового автомата, – говорит Н.В. Зинкевич. – Поэтому на расширенном заседании мы взвешивали буквально все плюсы-минусы закона и пришли к выводу, что положительных моментов все же больше. Поэтому, учитывая важное социальное значение законопроекта, комитет предлагает поддержать его.

Добавим ко всему сказанному, что принятие в первом

чтении закона по размещению объектов игорного бизнеса сразу вызвало необходимость внести изменения еще в один областной закон

– «Об административных правонарушениях в Кемеровской области». Иными словами, после того как закон вступит в силу, за нарушение правил размещения объектов игорного бизнеса должностные лица и индивидуальные предприниматели будут штрафоваться на сумму в размере 50 минимальных размеров оплаты труда (30 тыс. руб.), а штраф юридических лиц составит 1000 МРОТ (600 тыс. рублей).

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ.

Между тем

Обсуждая подобный вопрос, депутаты фракции «Единая Россия» в Государственной думе предложили сумму денежного выигрыша игрового автомата увеличить с 80 до 90 процентов, а возрастной ценз для посетителей и работников игорных заведений поднять с 18 лет до 21 года. Кроме того, единороссы предложили в течение 5 лет вывести казино и игорные клубы с центральных улиц городов в обособленные территориальные зоны.



В связи с открытием нового офиса в Кемерове ПРИГЛАШАЕТ принять участие в конкурсе на позицию РЕГИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР КРЕДИТНО-КАССОВОГО ОФИСА

- ТРЕБОВАНИЯ:**
- мужчина/женщина, 28-45 лет
 - высшее образование, желательно финансово-экономическое
 - управленческий опыт от 2-х лет
 - опыт личных продаж финансовых, страховых, пенсионных услуг
 - активная жизненная позиция, ориентированность на результат, лидерские качества, коммуникабельность
 - наличие деловых связей и знание рынка
 - наличие аттестата ФСФР будет являться вашим преимуществом
- ОБЯЗАННОСТИ:**
- открытие офиса/представительства с «нуля»
 - подбор персонала и руководство офисом (минимум 6 человек)
 - поиск и осуществление личных продаж VIP- клиентам
 - продвижение финансово-инвестиционных продуктов
- СЛОВАЯ:**
- достойный уровень оплаты
 - бонусы по результатам работы
 - социальный пакет (страховка, оплата мобильной связи).

ЖДЕМ ВАШИХ РЕЗЮМЕ
по факсу (812) 326 80 98 или e-mail: ls@eng-prof.ru
тел. (812) 326 80 97, Суханова Елена.



ТОРГОВАЯ КОМПАНИЯ
"ЕВРОПА" / официальный дилер
НПО "СИБСЕЛЬМАШ"

ПО ЦЕНАМ НИЖЕ ЗАВОДА-ИЗГОТОВИТЕЛЯ
АГРЕГАТ ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩИЙ ПОСЕВНОЙ АПЛ-7,2



г. Барнаул, ул. Попова, 200
тел. (3852) 45-34-64, 45-19-73, 45-19-70,
тел. моб. 8-903-911-07-04, 8-909-501-49-00;
e-mail: agro_rek@ab.ru

встреча

В областной детской библиотеке имени Аркадия Гайдара прошла встреча школьников и студентов с бывшими малолетними узниками концлагерей, блокадниками и жертвами холода. Общение молодёжи с представителями старшего поколения, свидетелями тех страшных событий, проходило в рамках областной эстафеты памяти «Спасибо за жизнь» и было посвящено 61-й годовщине Победы.

Гости рассказали подросткам о том, что они испытали в годы войны, поделились своими воспоминаниями, не оставил равнодушным никого из присутствующих. По окончании беседы с концертной программой выступили воспитанники творческих коллективов Центра детского творчества.

Вадим ПЫХОВ.

ноармейская, 144), предлагаемая цена контракта – 481500 рублей.

3. ООО ЧОП «Кобра» (адрес: г. Кемерово пр. Ленинградский, 40б-69), предлагаемая цена контракта – 516060 рублей.

4. ООО ЧОП «Цитадель» (адрес: г. Кемерово, пр. Советский, 7, офис 1), предлагаемая цена контракта – 246000 рублей.

5. ООО ЧОП «Охрана» (адрес: г. Кемерово, ул. Терешковой, 51), предлагаемая цена контракта – 246000 рублей.

Отклонить котировочные заявки: ООО ЧОП «Сокол», ООО ЧОП «Бумеранг», ООО ЧОП «Кобра» по следующим основаниям:

– котировочные заявки не соответствуют требованиям Заказчика (предлагаемая цена контракта выше максимальной цены контракта (250 тыс. рублей), условия оплаты не соответствуют условиям запроса котировки (предоплата и период охраны объекта)).

– котировочная заявка ООО ЧОП «Охрана» не соответствует требованиям заказчика по количеству вооруженных охранников в сутки и в дневное время.

Соответствует всем требованиям заказчика котировочная заявка ООО ЧОП «Цитадель».

В результате рассмотрения поступивших котировочных заявок и их оценки с точки зрения соответствия требованиям Заказчика и предлагаемой цены контракта комиссия путем прямого голосования признала решение признать победителем в проведении запроса котировок ООО ЧОП «Цитадель» в цене контракта 246000 рублей.

Подпись комиссии.

Приложение № 3.1 к Постановлению главы города от 27.02.2006 г. № 32

Извещение о проведении открытого конкурса

9) место, даты начала и окончания подачи заявок на участие в конкурсе;

10) критерии оценки заявок на участие в конкурсе;

11) место, дата и время вскрытия конвертов с заявками на участие в конкурсе и открытия доступа к поданным в форме электронных документов заявкам на участие в конкурсе, место и дата рассмотрения таких заявок и подведение итогов конкурса;

12) размер обеспечения заявки на участие в конкурсе, срок и порядок внесения денежных средств в качестве обеспечения такой заявки, реквизиты счета для перечисления указанных денежных средств в случае установления заказчиком;

13) размер обеспечения исполнения муниципального контракта, срок и порядок его предоставления в случае, если заказчиком, уполномоченным органом установлено требование обеспечения исполнения контракта.

Заявка на участие в конкурсе подается по адресу: 654041, г. Новокузнецк, ул. Пожарского, 20, 2 этаж, отдел согласований ПСД.

Срок подачи с 25.04.2006 г. по 29.05.2006 г. (до момента вскрытия конвертов).

1. цена контракта;

2. сроки выполнения работ;

3. условия и порядок оплаты выполненных работ.

Вскрытие конвертов состоится по адресу: г. Новокузнецк, ул. Пожарского, 20, 2 этаж, отдел согласований ПСД 29 мая 2006 года в 10 часов местного времени.

Не требуется

Извещение

Организатор лесного конкурса — Агентство лесного хозяйства по Кемеровской области проводит 30 мая 2006 г. открытые лесные конкурсы на право заключения договоров аренды участков лесного фонда:

- для осуществления побочного лесопользования (размещение ульев и пасек) сроком на 49 лет по адресу: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, 5.

Участок №1 располагается в квартале №30, выдел №13 Костенковского лесничества ФГУ «Новокузнецкий лесхоз» на площади 1,0 га. (20 пчелосемей).

Для участия в конкурсе претендентами вносится задаток не позднее 23 мая 2006 года в размере 80 рублей 00 коп. (10% от начального размера годовой арендной платы).

Участок №2 располагается в квартале №16, выдел №14 Костенковского лесничества ФГУ «Новокузнецкий лесхоз» на площади 0,2 га. (10 пчелосемей).

Для участия в конкурсе претендентами вносится задаток не позднее 23 мая 2006 года в размере 40 рублей 00 коп. (10% от начального размера годовой арендной платы).

- для культурно – оздоровительных, туристических и спортивных целей сроком на 49 лет по адресу: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, 5.

Участок располагается в квартале №11, выдела №4,8,11 Костенковского лесничества ФГУ «Новокузнецкий лесхоз» на площади 0,5 га.

Для участия в конкурсе претендентами вносится задаток не позднее 23 мая 2006 года в размере 1480 рублей 00 коп. (10% от начального размера годовой арендной платы).

Прием заявок и конкурсной документации конкурсной комиссией начинается 24 мая 2006 и заканчивается в 10 часов 30 мая 2006 года по адресу: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, 5, каб. 309.

Предложения, поступившие после указанного срока, рассматриваются не будут.

Организатор лесного конкурса вправе отказаться от проведения лесного конкурса до 24 мая 2006 года. Вскрытие конвертов с поступившими конкурсными предложениями

ямы осуществляется на заседании конкурсной комиссии в 11 часов 30 мая 2006 года в присутствии претендентов на участие в лесном конкурсе.

Рассмотрение поступивших конкурсных предложений и других документов, прилагаемых к заявке, осуществляется 30 мая 2006 года. Вручение уведомлений о признании претендентов участниками лесного конкурса осуществляется до 14 часов 30 мая 2006 года.

Определение победителя лесного конкурса — 30 мая 2006 года до 17 часов по местному времени.

Оценка конкурсных предложений и определение победителей конкурсов производится на основании критериев, изложенных в конкурсной документации.

После подписания 30 мая 2006 года протоколов о результатах конкурсов победители обязаны в течение 20 дней заключить с ФГУ «Новокузнецкий лесхоз» договор аренды участка лесного фонда.

Секретарь конкурсной комиссии, где можно получить всю информацию об участках и условиях лесного конкурса, располагается по адресу: 650036, г. Кемерово, ул. Мирная, 5, каб. 309, тел. 31-34-96.

Реквизиты счета для перечисления задатка:

Получатель УФК по Кемеровской области (Агентство лесного хозяйства по Кемеровской области — ФГУ «Новокузнецкий лесхоз»)

ИНН 4205071384 КПП 420501001

Р/с 40101810400000010007

ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области

г. Кемерово БИК 043207001

ОКАТО — 32431000000

Код доходов: 05311204040020000120

Назначение платежа: задаток для участия в лесном конкурсе на право заключения договоров аренды участков лесного фонда:

- для осуществления побочного лесопользования (размещение ульев и пасек).

- для культурно – оздоровительных, туристических и спортивных целей.

Открытый аукцион в г. Белово

На основании решения Совета народных депутатов г. Белово Кемеровской области от 30.03.2006 г. № 42/18-н, решения комиссии по приватизации объектов и земельных участков муниципальной собственности г. Белово от 01.03.2006 г., протокол № 5, комитет по управлению муниципальным имуществом администрации г. Белово сообщает о проведении открытого аукциона:

Лот 1. Встроенное 4-этажное нежилое помещение (гостиница), 1964 г. постройки, расположеннное по адресу: г. Белово, ул. Юности, 16, площадью 1962 кв. м, способ приватизации — открытый аукцион, начальная цена — 5330000 рублей, шаг аукциона — 53300 рублей, условия платежа — единовременно, форма подачи предложений о цене — открытая.

Для участия в аукционе с 17 апреля по 17 июля 2006 г. необходимо представить в КУМИ следующие документы:

а) заявку установленной формы;

б) платежное поручение с отметкой банка об исполнении, подтверждающее внесение задатка, заключенным с КУМИ;

в) описание предоставленных документов в двух экземплярах;

г) для юридических лиц:

— копии учредительных документов, заверенные в установленном порядке;

— справку об отсутствии в установленном капитале доли РФ, субъекта РФ, муниципалитета;

— доверенность на лицо, имеющее право действовать от имени организации;

— решение органа управления претендента, разрешающее приобретение имущества;

д) для физических лиц — документ, удостоверяю-

щий личность.

Аукцион проводится в соответствии с ФЗ «О приватизации...» от 21.12.2001 г. № 178-ФЗ. Прием заявок для участия в аукционе, ознакомление претендентов с иной информацией об имуществе, условиями договора о задатке, купли-продажи имущества осуществляется по адресу: г. Белово, ул. Железнодорожная, 53, КУМИ администрации г. Белово.

Задаток в размере 20% от начальной цены продаваемого имущества перечисляется на счет:

наименование предприятия —

ООО «Беловский центр коммунальных платежей»

ИНН/КПП 4202024530/420201001

Филиал ОАО «УРАЛСИБ» в г. Кемерово

ИНН 4202007581 КПП 420201001 р/счет 40101810400000010007

БИК 043207783

ОГРН 1044202003284

Открытый аукцион состоится 19 июля 2006 г. в 10 часов в администрации г. Белово (каб. № 29) по адресу: г. Белово, ул. Советская, 21.

Победителю необходимо произвести оплату стоимости объекта в течение пяти дней с даты проведения аукциона на счет:

наименование предприятия —

наименование предприятия — УФК по Кемеровской области (КУМИ администрации г. Белово)

Банк: ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области г. Кемерово

ИНН 4202007581 КПП 420201001 р/счет 40101810400000010007

БИК 043207783

ОГРН 1044202003284

Открытый аукцион состоится 19 июля 2006 г. в 10 часов в администрации г. Белово (каб. № 29) по адресу: г. Белово, ул. Советская, 21.

Задаток в размере 20% от начальной цены продаваемого имущества перечисляется на счет:

наименование предприятия —

ООО «Беловский центр коммунальных платежей»

ИНН/КПП 4202024530/420201001

Филиал ОАО «УРАЛСИБ» в г. Кемерово

ИНН 4202007581 КПП 420201001 р/счет 40101810400000010007

БИК 043207783

ОГРН 1044202003284

Открытый аукцион состоится 19 июля 2006 г. в 10 часов в администрации г. Белово (каб. № 29) по адресу: г. Белово, ул. Советская, 21.

Задаток в размере 20% от начальной цены продаваемого имущества перечисляется на счет:

наименование предприятия —

ООО «Беловский центр коммунальных платежей»

ИНН/КПП 4202024530/420201001

Филиал ОАО «УРАЛСИБ» в г. Кемерово

ИНН 4202007581 КПП 420201001 р/счет 40101810400000010007

БИК 043207783

ОГРН 1044202003284

Открытый аукцион состоится 19 июля 2006 г. в 10 часов в администрации г. Белово (каб. № 29) по адресу: г. Белово, ул. Советская, 21.

Задаток в размере 20% от начальной цены продаваемого имущества перечисляется на счет:

наименование предприятия —

ООО «Беловский центр коммунальных платежей»

ИНН/КПП 4202024530/420201001

Филиал ОАО «УРАЛСИБ» в г. Кемерово

ИНН 4202007581 КПП 420201001 р/счет 40101810400000010007

БИК 043207783

ОГРН 1044202003284

Открытый аукцион состоится 19 июля 2006 г. в 10 часов в администрации г. Белово (каб. № 29) по адресу: г. Белово, ул. Советская, 21.

Задаток в размере 20% от начальной цены продаваемого имущества перечисляется на счет:

наименование предприятия —

ООО «Беловский центр коммунальных платежей»

ИНН/КПП 4202024530/420201001

Филиал ОАО «УРАЛСИБ» в г. Кемерово

ИНН 4202007581 КПП 420201001 р/счет 40101810400000010007

БИК 043207783

ОГРН 1044202003284

Открытый аукцион состоится 19 июля 2006 г. в 10 часов в администрации г. Белово (каб. № 29) по адресу: г. Белово, ул. Советская, 21.

Задаток в размере 20% от начальной цены продаваемого имущества перечисляется на счет:

наименование предприятия —

ООО «Беловский центр коммунальных платежей»

ИНН/КПП 4202024530/420201001

Филиал ОАО «УРАЛСИБ» в г. Кемерово

ИНН 4202007581 КПП 420201001 р/счет 40101810400000010007

БИК 043207783

ОГРН 1044202003284

Открытый аукцион состоится 19 июля 2006 г. в 10 часов в администрации г. Белово (каб. № 29) по адресу: г. Белово, ул. Советская, 21.

Задаток в размере 20% от начальной цены продаваемого имущества перечисляется на счет:

наименование предприятия —

ООО «Беловский центр коммунальных платежей»

ИНН/КПП 4202024530/420201001

Филиал ОАО «УРАЛСИБ» в г. Кемерово

ИНН 4202007581 КПП 420201001 р/счет 40101810400000010007

БИК 043207783

ОГРН 1044202003284

Открытый аукцион состоится 19 июля 2006 г. в 10 часов в администрации г. Белово (каб. № 29) по адресу: г. Белово, ул. Советская, 21.

Задаток в размере 20% от начальной цены продаваемого имущества перечисляется на счет:

Любовь в весенне-летний период

Кемеровский театр для детей и молодежи представил публике новую премьеру — спектакль Ирины Латынниковой «Сто дней после детства», поставленный по известной киноповести Сергея Соловьева.

Ох уж эта мне летне-загородная, пионерско-лагерная любовь! Кажется, она вобрала в себя всю горечь взрослых курортных романов, обретенных на умирание в унисон с природой, да еще и помножила на детскую невозможность счастья. В самом деле, но какое тут может быть счастье? Не жениться же в 14 лет... Поэтому взрослые и утешают себя историями про то, что прелест первой любви — в ее неразделенности. В томленых груди безнадежной. В воспоминаниях чувств. В tragedии недостижимости.

Ирина Латынникова попыталась сделать спектакль именем о том: о том, как из мальчика вылезает (выдувается?) мужчина. Как мучительны и необходимы (неизбежны) эти страдания. Страдания неразделенной любви. Страдания от неумения эту любовь распознать, выказать, утихомирить...



Фото Федора Баранова.

В общем, это должен был получиться акварельно-трепетный, нежно-щемящий спектакль про краткий период между детством и юностью. Или, если угодно, между весной и летом.

Получилось ли? Увы, замысел, как это нередко случается в Кемеровском театре для детей и молодежи, получился интереснее воплощения. Я понимаю: играть нечто невыразимое словами трудно. Еще труднее концентрировать на этом «невыразимом» внимание зала, заставлять его сопереживать «не проходящему». Ну как, в самом деле, показать нам, зрителям, что здесь похоже скорее на тех персонажей, про которых в народе говорят «ходит как соликует». Не оттого ли сцены, которые должны быть самыми напряженными в спектакле, здесь получаются довольно вялыми и скучными?

Очевидно, сознавая это явное отсутствие драйва, столкнувшись с необходимостью в подростковом спектакле, режиссер пускается в лермонтовский «Маскарад», и характеры подростков забавно коррелируются с характерами классических героев. Так вот, Лопухин, который, казалось бы, до дрожи сердечной должен быть похож на Арбенина,

здесь выразительным сам по себе, в конце концов губит все дело. В одном из ключевых эпизодов спектакля зритель, вместо того чтобы следить за действием, сорвотчивается на экране. Трансформируются мотогонки по пересеченной местности (намек на страсти в душе героя). Ничего особенного. Мизансцены, идущие параллельно, вяжущее скоткот. Ни в зале выкрики: «У него колесо спустило! Нет, его другой, левый, подраздел! Вот тебе и вся любовь...». Словом, как в той шутке Жванецкого: про любовь со взглядами еще не все сдается, не умеем пока. Привычная картина ТВ оказалась силь-

нее всех лирических бурь.

Сознательно концентрируясь на критике, я все же не могу обойти молчанием и достоинства спектакля. А они здесь, несомненно, присутствуют. Первое — это работа Ольги Ошкановой. Вынужденная с юности играть взрослые роли всевозможных мамок-бабок, эта актриса, по-видимому, накопила в себе такой запас неизрасходованного темперамента, что он прорывается чудесным женским обаянием даже во всех ее карикатурных ролях. В данном случае в спектакле «Сто дней после детства» Ошканова играет самодурку-воспитательницу. Но играет столь аппетитно и с такой заразительностью, что порою кажется единственным живым человеком среди унылых юных манекенов. В сцене танцев, где она берет в руки аккордеон и «открывает дискотеку», зрителю вдруг становится понятно про нее все: и про нее, сложившуюся личную жизнь; и про летне-лагерные курортные романы, которые бывали да прошли; и про печальную науку (вполне освещенную ею) справляться с неразделенной любовью, сколь бы великой та была...

А второе достоинство, которое ярко продемонстрировал спектакль, — возросшая мастеровитость актеров. Отметим в качестве примера работу Евгения Белого и Максима Голубцова. От просто «красивых мальчиков», «мальчиков-зайчиков», они делают заметные шаги в профессионализме. И это, надо полагать, заслуга и самих актеров, и режиссера. Ольга ШТРАУС.

КУБЕРТЕН-СПОРТ

Когда разнятся «весовые категории»...

«Металлург-Кузбасс» — «Кузбасс-Динамо» (Кемерово) — 6:0 (3:0). Новокузнецк. Стадион «Металлург». 23 апреля. 2500 зрителей.

Судья И. Писанко (Новосибирск). «Металлург-Кузбасс»: Яковлев, Семенов, Недорезов, Корбут, Савельев (Воронков, 67), Заборин, Верещак (Рогожин, 74), Григорян (Сербин, 67), Коротков, Чесноков (Кильдишев, 77), Егунов (Черенков, 57). «Кузбасс-Динамо»: Калинин (Пачуев, 46), Раньковский, Дзуцев, Кильдинов, Баранов, Морозов, Ноздреватых, Сологубов, Ермоленко, Горелов, Макаров. Голы: Егунов, 12, 39, Савельев, 42, Заборин, 63, Черенков, 75, Воронков, 90.

Предупрежден Раньковский.

Стартовый матч свел давних соперников, решавших в нынешнем сезоне абсолютно разные задачи. Если для новокузнецчан она обозначена четко — возвращение в первый дивизион, то у становящегося на ноги «Кузбасса-Динамо» цель значительно скромнее: закрепиться хотя бы в десктете. Неудивительно, что «Металлург-Кузбасс» основательно готовился к сезону на полях Турции, укрепляя все линии квалифицированными игроками (в основном воспитанниками питерской школы). Кемеровчане же не без труда собирали по сети новую команду, поучаствовав лишь в предсезонном турнире в Барнауле. А головоточество (иначе назовешь) одного из клубных работников привело к тому, что «Кузбасс-Динамо» не сумел дозаявить пятерых (!) футболистов. В итоге С. Болотову, наставнику кемеровчан, наигрывавшему в межсезонье один состав, пришелось на встречу с одним из фаворитов «Востока» выставить практически резервистов... Стоит ли удивляться плачевному результату?

Правда, в концовке игры могли размочить счет и гости: вначале удар Ермоленко отразил голкипер «Металлурга-Кузбасса», затем после удара Макарова мяч чиркнул по боковой стойке ворот...

После перерыва в «калитке» гостей появился Пачуев, но разыгрывший кемеровчан. Но и он оказался бессилен после индивидуального прохода Заборина — 0:4.

Затем у хозяев отличились вышедшие на замену Черенков (добыл мяч в ворота) и Воронков (пробил головой после навеса Сербина).

После матча главный тренер хозяев В. Мельников отметил, что, несмотря на крупный выигрыш, игра получилась непростой, поскольку соперники действовали с хорошей самоотдачей.

Остальные результаты: «Заря» — «Иртыш-1946» — 0:0, «Амур» — «Динамо» — 3:1, «Чита» — «Чкаловец» — 6:0, «Смена» — «Звезда» — 2:2, «Океан» — «Сибиряк» — 1:2.

26 апреля «Кузбасс-Динамо» принимает омский «Иртыш-1946».

Олег КУРОЧКИН.
Новокузнецк.



Фото Юрия Юрьева.

вакцинация

На прививку шагом марш!

В Кузбассе ветеринары бесплатно прививают от птичьего гриппа домашнюю птицу, чтобы не допустить проникновения в область заразы. На сегодняшний день в Кемеровскую область поступили две тысячи доз вакцины из заказанного одного миллиона. В конце апреля ожидается поступление оставшейся сыворотки.

— Птица волнуется, чувствует недалекое.

— Ничего, ничего, один раз уколчик поставят, зато потом здоровы будут, — приободрят хозяйка. Надежда Черных. У нас ведь целое подворье, 15 лет скоту держим. Есть и коровы, и лошадь, 12 гусей, 17 кур, десяток голубей дома и еще тридцать на Ягуновке. Держим живность исключительно для себя, не продажу. У меня же семья большая — муж, две дочки и сын с невесткой. К тому же место здесь хорошее — зеленая полянка, рядом речка. Что ж птицы не держат, если возможность есть. А зимой, как только птичий грипп со страной распространяется стал, испугались, вдруг, думаем, и до нас зараза дойдет. Что тогда делать? Поэтому когда узнали, что птицы от болезни можно привить, да еще и бесплатно, тут же позвонили ветеринарам. Те, кто захочет отказаться от прививки, птицы должны будут

— Но так как мы внимательно относимся к птице, такие варианты у нас исключены, — рассказывают ветеринары.

Сегодня вакцинацию предстоит пройти птице семейства Черных. Пока хозяин собирает в загон кур и гусей, ветеринары надевают одноразовые костюмы, пропитанные защитным химическим составом, нарукавники, резиновые перчатки и обязательно марлевую повязку.

Хотя у нас достаточно благополучный регион, но меры предосторожности соблюдать все равно нужно, — замечает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

...Бригада ветеринаров готовится к вакцинации, греет лекарство, заготавливает шприцы и иголки.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

— Дело в том, что этот препарат экспериментальный, и действует он в течение двух часов, — рассказывает Татьяна Орел.

— На боя надеялся, а сам не плохий.

Специальный выпуск кузбасского бизнес-сообщества



Проект Десант «Бизнес – прорыв»

Проект газеты «Кузбасс»,
консалтинговых компаний «ПРОК»,
«Бизнес-Аналитик Групп» и «Внешторгбанка 24»



Рис. Ильхама Азимова.

...Едва переступив порог готовящегося к открытию магазина, эксперты в один голос заявили Олегу: «Место идеально под другой вид бизнеса - он обеспечит тебе окупаемость и рост».

Если вы – предприниматель, то можете представить, какой шок пережил в тот момент прокопчанин. Развить в депрессивном шахтерском городе собственную торговую сеть, год от года расширяя ее, причем не только на арендованных площадях, - для этого, извините, не только деньги, но нечто большее нужно. В принципе Олег и сам пришел к мысли, что торговля рано или поздно придется сворачивать, - конкуренцию с крупными межрегиональными сетевиками не выдержать. Но не сегодня же? Он только начал «осваивать» центр города, причем готовился предложить покупателям новый набор товаров. Магазин практически готов к открытию (лампочки остались вкрутиТЬ!), и вдруг услышать такое: «Решение, какой здесь будет бизнес, нужно принимать сейчас. Завтра будет поздно!»

Но именно для этого наша ОПОРА и создала проект «Десант «Бизнес-прорыв». Многолетнее освещение проблем предпринимательства привело нас, журналистов, к выводу о том, что самым главным тормозом на пути его развития являются (как ни странно это слышать предпринимателям) не налоговые и административные барьеры, а недостаток управленческих знаний. Умение трезво оценивать сегодняшнюю ситуацию на рынке, видеть перспективу, определять цель и пути движе-

ния к ней – этим сегодня обладает далеко не каждый предприниматель. Но каждый хочет быть успешным. Достижимо ли это?

Ответить на этот и многие другие вопросы мы решили с помощью независимых экспертов – консультантов в сфере бизнеса и финансов. Но не публикуя их советы в ОПОРЫ, а выехав вместе с ними к предпринимателям, которые хотят развивать свой бизнес. Этой идеи, несмотря на свою загруженность, поддержала Ирина Федченко – директор консалтинговой компании «Бизнес-Аналитик Групп», Евгений Лямин – директор консалтинговой компании «ПРОК», и Андрей Бискуп – начальник отдела кредитования малого бизнеса «Внешторгбанка 24». Так родился этот проект.

Прокопьевск – первый (но не последний) город, в котором высадился наш «десант». Утром – предварительное знакомство с теми предпринимателями, кто был готов пустить в «святая святых» своего бизнеса посторонних (решились на это собственники трех малых предприятий, два из которых – производственные), посещение этих предприятий. Ближе к вечеру – встреча за «круглым столом», где сначала эксперты дали свою оценку увиденному, а потом поделились рецептами по поводу того, что и как надо сделать каждому, чтобы совершить бизнес-прорыв. Почему именно прорыв?..

Об этом и всем, что произошло в тот день в Прокопьевске, - в следующем выпуске ОПОРЫ.

Вера КАРЗОВА,
координатор ОПОРЫ.

Комментарий ОПОРЫ

Исключить из госреестра

Несовершенным и избыточным считают российские предприниматели нынешнее налоговое администрирование. Ярким его примером, по их мнению, служит федеральный закон № 83 от 2 июля 2005 года, внесший изменения в государственную регистрацию юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Предприниматели окрестили его «законом об исключении из госреестра», от введения которого в действие могут пострадать и добросовестные налогоплательщики.

Начальник отдела регистрации и учета налогоплательщиков Управления ФНС России по Кемеровской области Елена БЛАГОНАДЕЖДИНА с этим категорически не согласна:

- У нас в реестре очень много потерянных, «мертвых» организаций, которые годами не отчитываются о своей предпринимательской деятельности. Найти их по указанным ими адресам невозможно. Невозможно так же найти ни руководителей, ни учредителей этих фирм. Кто-то не очень серьезно создавал свою фирму. Потом просто работа не пошла, и предприниматели бросили дело, не подумав, что организацию нужно ликвидировать по закону. Есть, конечно, и те, которые действовали со злым умыслом: сознательно создавали организацию для какой-то одной сделки, провернули ее - и все, концы в воду.

Ликвидировать все эти организации по суду очень сложно - долго и дорого. Причем ликвидировать-то их должны учредители, найти которых невозможно. Получался замкнутый круг, по



которому можно ходить годы. Для того чтобы разобрать его, и внесли изменения в закон – разработали процедуру административного или внесудебного прекращения юридических лиц.

Суть процедуры в том, что не суд, а сам регистрирующий орган, т.е. налоговая инспекция, принимает решение об исключении этой организации из реестра. Конечно, для этого должны быть веские основания. Это решение не с бухты-бараахты, не сразу принимается. Законом определены два признака, необходимых для признания организации не действующей. Она в течение 12 месяцев, то есть года, не представляет отчетность в налоговые органы и в течение года не проводит операции по банковским счетам, либо у нее нет этих счетов (то есть, в инспекции нет сведений о том, что у нее есть открытые счета в банке).

Мы сейчас на этом первом этапе работаем с теми, кто не то что год, а и два, и три, и четыре года не отчитывается о своей деятельности, то есть мы сейчас готовим решения об исключении из госреестра практически «мертвых» организаций.

Причем сначала по ним

принимается решение о предстоящем исключении, т.е. не сразу исключают из реестра. Решение принимает налоговая инспекция. Она же в журнале «Вестник госрегистрации» публикует информацию о предстоящем исключении организации из государственного реестра и адрес инспекции, по которому она ждет заявления от заинтересованных лиц. В течение трех месяцев ждет – не появятся ли кто-то, кто заинтересован в этой фирме. Заявления от заинтересованных лиц должны поступить в регистрирующий орган, это в законе прописано понятно.

Заявить о себе может сама организация, если она действительно нечаянно не отчитывалась и вдруг узнала, что ее собираются исключить из госреестра. Могут написать заявление кредиторы – ее партнеры по бизнесу, государственные структуры (Пенсионный фонд, фонд социального страхования), вдруг она что-то должна.

Если в течение трех месяцев никаких заявлений от заинтересованных лиц в налоговую инспекцию не поступает, то тогда уже в течение двух недель принимается решение об исключении организации из государ-

ственного реестра. В реестр вносится соответствующая запись, и организация признается прекратившей деятельность.

Сейчас мы принимаем решения о предстоящем исключении из госреестра по тем организациям, у которых задолженности в бюджет и внебюджетные фонды нет. По тем, у кого задолженность есть, работаем с правоохранительными органами по поиску учредителей, руководителей.

Если у кого-то есть намерение наработать задолженность, а потом, как говорят, «залечь на дно», исчезнуть, то этот номер не пройдет.

Такова процедура исключения из государственного реестра юридических лиц. Категорически не соглашусь с мнением тех, кто считает ее «избыточным налоговым администрированием». Конечно же цель этого нововведения – оградить предпринимателей от ненадежных партнеров. Кстати, информацию о том, насколько надежен партнер, можно узнать на сайте ФНС России либо запросить в налоговом органе выписку из реестра. Плата за предоставление выписки составляет 200 рублей, что, конечно, несопоставимо с ценой сделки.

Деловой дневник

Правительству на заметку

К заседанию правительства России 11 мая, на котором планируется обсудить государственную политику по отношению к малому бизнесу, готовится и Общественная палата РФ.

Комиссия по конкурентоспособности, экономическому развитию и предпринимательству палаты надеется довести до правительства свою позицию по вопросу законодательного обеспечения развития малого и среднего предпринимательства. В минувший четверг на заседании этой комиссии был принят документ, отражающий мнение самих предпринимателей, чиновников и независимых экспертов, собранное по крупицам в разных регионах страны, в том числе и в Кузбассе. Эту работу в нашей области провела член Общественной палаты РФ президент Кузбасской ТПП Татьяна Алексеева.

Все авторы предложений первым делом отметили необходимость принятия основополагающих документов, каковыми являются федеральный закон о развитии малого и среднего предпринимательства, а также государственная программа поддержки малого предпринимательства. В них требуется установить единую терминологию, применяемую при регулировании правоотношений с участием предпринимателей, законодательно закрепить понятие не только малого, но и среднего предпринимательства, установить градацию предпринимательства по целевым группам (предприятия в инновационной сфере; экспортно-ориентированные, стартующие предприятия и т.д.). Закон должен раскрывать понятие инфраструктуры поддержки малого предпринимательства, определять функции и примерный перечень входящих в нее организаций (центры и агентства по развитию предпринимательства, фонды поддержки предпринимательства, технопарки, бизнес-инкубаторы, палаты ремесел и др.).

Вместе с тем комиссия считает, что для обеспечения эффективного развития малого и среднего предпринимательства недостаточно принятия только базового закона, требуется изменения в уже действующем законодательстве, а также формирование нормативно-правовой базы в сфере венчурного инвестирования и инновационного предпринимательства.

Все это послужило бы импульсом для активизации деловой активности предпринимателей - таково мнение Общественной палаты РФ. Согласится ли с ним правительство?

Сидоров лежал на диване, читал, смотрел телевизор, и никто не говорил, что он отлежал уже все бока, а в доме черт ногу сломит. Сидоров лежал за-конно: он бюллетенил. Жена, сменив компресс на распухшей лодыжке, категорически запретила тревожить ноги. Такие часы выдавались крайне редко. Первую половину дня Сидоров блаженствовал, во второй стало скучно. К жене пришла ее подруга, и они самозабвенно о чем-то болтали на кухне. Так что приход шурина был очень кстати.

- В шахматки? – обрадовано предложил, приподнявшись на подушках, Сидоров.

- Можно, – согласился брат жены, – но у меня к тебе дело на миллион рублей.

- Говори, какое, – расставляя фигуры, ответил Сидоров.

- Хочу заняться бизнесом.

Сидоров сначала с недоверием, а потом с уважением взглянул на родственника. Если бы шурин умел читать мысли, он был бы польщен. Зять каждый месяц, изучив табулиграмму о начисленной зарплате, чертился из-за копеек, которые получал за то, что проводил три четверти жизни в шахте. Вот тогда он мечтал о собственном бизнесе, например, о станции техобслуживания автомобилей. Но дальше размышлений не шел, поэтому сейчас подумал, что шурин, в отличие от него, – человек дела.

- Вообще-то, жена считает, что надо начать с продовольственного магазина: говорит, что это беспрогрышное дело, а я, – здесь родственник мечтательно вздохнул, – хочу открыть собственную СТО, лучше для ремонта иномарок. Войдешь со мной в долю? Ты же отличный механик. Через два года станем миллионщиками. Мой знакомый начинал со слесарной в собственном гараже, а теперь у него парк на десять «ГАЗелей», которые приносят ежедневно тысячи рублей.

Сидоров внутренне аж застонал, словно шурин потревожил травмированную лодыжку, и радостно закивал:

- Не только для иномарок, и для отечественных автомобилей тоже. Пока бегают наши «Жигули», автослесари без работы не останутся. По своей «шестерке» знаю, сколько денег на ее ремонт уходит.

Но, вспомнив о бренном металле, Сидоров пришел в себя:

- Только ведь на станцию нужны деньги? Где возьмем?

- Кредит. Сейчас для предпринимателей широкая дорога – бери ссуду в банке и начинай собственное дело. Например, под залог квартиры.

- Ну и сказали, – фыркнула за спиной мужчина сестрица шурина. Сидоров не удивился. Чем бы прекрасная его половина ни занималась на кухне, стоило ему произнести слово «деньги», в жене в одно мгновение просыпал-

Сидориада

Дело на миллион, или Как Сидоровы хотели стать предпринимателями

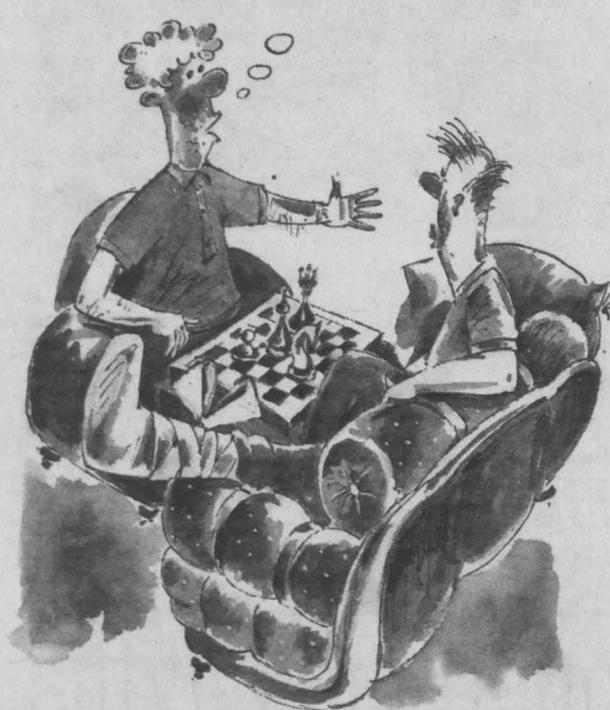


Рис. Валерия Илиндеева.

ся финансист, который тут же принимался выяснять, на какие глупости супруг намерен спустить с таким трудом заработанные копейки. Она кивнула в сторону школьной подруги:

- Ты, братец, опоздал. Поговори лучше с Еленой, она не первый год занимается бизнесом. У нее уже три торговые точки в разных концах города.

Подругу сестры шурина знала давно. В свое время она преподавала в школе математику, но в начале 90-х, когда задержки и без того мизерной учительской зарплаты достигали несколько месяцев, Елена заняла у сестры, живущей в Москве, тысячу долларов и отправилась в Турцию.

Будущие предприниматели скептически переглянулись, снисходительно взглянули на хрупкую женщину, как бы говоря: что может интересного сообщить бывшая педагогиня, все представления о бизнесе которой сведены к поездкам в Китай, Турцию и Польшу? Шурин уже было раскрыл рот, чтобы сказать, что он думает о членнице, снимающей угол во дворце спорта «Снежинка», но Елена сама махнула рукой:

- Пока у меня нет собственных магазинов, я арендую торговые площади и не застрахована от сюрпризов. Арендуются только на год и при этом постоянно повышают ее стоимость. Вон в «Снежинке» года два назад решили всех предпринимателей расселить по павильонам, так некоторые вынуждены были уйти с насиженного места: цены установили такие, что они оказались не всем по карману. Правда, некоторые наши бизнес-леди скопировались и купили один павильон на двоих. Хотя гарантии, что после этого мы здесь будем работать долго, тоже нет: это все же дворец спорта.

- Шурин-то не магазин открывает, – остановил жену подруга Сидоров.

- Так с магазином-то проще! Купил-продал. Кстати, некоторые частные торговцы даже не арендуют магазины. Предпочитают быть корбейниками – никаких тебе налогов и отчетов. Но если ты решил создать настоящее

- Знает – вздохнула Елена. – Можно влезть в долг-

производство и у тебя нет ни копейки за душой, то проблем будет в пять раз больше. Мой знакомый тоже хотел открыть свое дело. Побегал по разным инстанциям и пришел к выводу, что на банк рассчитывать не приходится. Это лет десять назад можно было под залог квартиры взять ссуду. А сейчас твою кредитоспособность на десять раз проверять. Во-первых, первому встречному банк кредит не даст, нужно предпринимателю иметь кредитную историю. Во-вторых, требуют под кредит залог с двойным, а то и тройным покрытием. Так что если кто и берет деньги, то на развитие производства – у такого предпринимателя есть основные средства или товар на складе. Кстати, его еще надо оценить.

- Мне кажется, – медленно протянул шурин, всем своим видом подчеркивая экономическую незрелость сестрицы-однокашницы, – что твой знакомый просто-напросто сбежал с курса. Сейчас банки ищут клиентов! К тому же можно и не обращаться в банки. О существовании лизинга наша бизнес-леди читала в газете: в конце 1998 г. одновременно с ней в городе было зарегистрировано более 12 тысяч ПБЮЛов (предпринимателей без образования юридического лица), и в том же году семь тысяч закрылись. Правда, тот год отмечен так называемым «черным» вторником. Потом ПБЮЛы пе-

рименовали в индивидуальных предпринимателей, но больше-то все равно не стало. Сегодня их чуть больше пяти тысяч.

Сидорову было интересно смотреть на своего родственника, на глазах которого рушилась голубая мечта о предпринимательстве. Но шурин не собирался отступать от своей идеи-фикс:

- Значит, жена была права: будем открывать магазин, только не продовольственный, а запчастей.

- А где вы собираетесь торговать? – спросила Елена, и супруги Сидоровы уловили в ее вопросе какой-то подвох.

- В этом все и дело, – улыбнулся родственник, – что у нас для этого есть отличный план. Мы переезжаем на время к матери с отцом. А нашу квартиру на третьем этаже меняем на первый. На доплату переоборудуем помещение под магазин, закупаем продукты и начнем торговать. За год накопим денег на новую квартиру и съезжаем от стариков.

План Сидоровым понравился, особенно тем, что шурин не собирался у родственников просить денег в долг, а главное – не просил ся к ним со всем семейством в качестве квартирантов. Правда, Сидорову стало жаль тестя и даже тещи.

- А что еще находится в доме, в котором вы хотите открыть магазин? – продолжала допрос подруга.

- Знаю-знаю, что ты скажешь, – хмыкнул будущий предприниматель, – будут ли у нас конкуренты. Находится он на центральной улице Тыргана, и в доме не только продуктовых, но вообще никаких других магазинов.

- Это плохо, – вздохнула подруга.

- Что здесь плохого? – хором возмутилось семейство Сидоровых. – Покупателей будет больше, товарооборот тоже, отсюда и выручка. К тому же теперь законодательно разрешено переоборудовать жилье в офисы или магазины.

Сидорова уже было предположила, что подруга говорит это от зависти. Ей-то почему-то в голову не пришло купить квартиру и переоборудовать под магазин.

- А потому, что в городе, – пояснила знающая подруга, – не разрешается переводить помещения из жилого в нежилое, если на первом этаже дома нет ни офисов, ни других магазинов. Правда, есть исключение для тех районов, где очень мало продовольственных магазинов. Только желающих оборудовать магазин на отшибе – на Яской Поляне или на Маганаке – мало. Там и товарооборот ниже, и продавцов днем с огнем не найдешь.

Объясняется это тем, что в Прокопьевске очень много семей, проживающих в вет-

хом жилье, и эти квартиры местная администрация готова купить для них, причем по рыночной стоимости. Кроме того, в городе уже достаточно маленьких магазинчиков, расположенных в приспособленных помещениях. Вместо них следует строить большие торговые предприятия, которые не только будут отвечать современным требованиям сервиса, но и украшают город. Один из предпринимателей купил три квартиры на Ленина, 14, уверенный, что сумеет через суд доказать, что имеет право распоряжаться собственностью по своему разумению. Увы, решение горсовета осталось в силе, и бизнесмену предложили продать жилье администрации, но он не согласился.

Сидоров, на какое-то время забыв о проблеме шурина, подумал, что, в общем-то, решение неплохое. Лет 15 назад, прежде чем переоборудовать квартиру под магазин или офис, сначала надо было заручиться согласием жителей подъезда. Потом достаточно было решения горсовета, но если быть точным, зависело оно от комитета по управлению имуществом. В итоге, после того как в их доме в 10-м микрорайоне поселились замечательные соседи: кабинет стоматологии и ортопедии, различного рода магазины, аптека, АТС и парикмахерская, симпатичный газон превратился в автостоянку, открыто окно, вместо свежего воздуха вдыхаешь автомобильные выхлопы. От зеленых кустарников, окружавших фасад, остались лишь воспоминания.

- И что же теперь прикажешь делать брату? – вернулся к действительности Сидорова, спросив супругу.

- Откуда у тебя все эти сведения?

Жена обращалась к подруге, и в ее вопросе слышались такие же интонации, как в анекдоте о волке и охотнике. Там один спрашивал другого, что бы тот делал, если бы он встретился с волком?

- Выстрелил бы, – отвечает второй.

- А если бы ружье сломалось?

- Забрался бы на дерево.

- А если бы дерево не было?

- Слушай, – возмутился тот, – ты чей приятель – мой или волка?

- Наверное, решать, быть или не быть предпринимателем, – улыбнулась бизнес-леди.

- Ну и что ты думаешь, партнер? – взглянул шурин на Сидорова. Но за него ответила супруга:

- Дай ты человеку спокойно поболеть...

Дина КАЛИТИНА.
Прокопьевск.

«Моя мама – бизнес-леди, мой папа – бизнесмен»

Шоу-конкурс под таким названием пройдет 30 апреля в 14 часов в ДК шахтеров г. Кемерово. Его участниками станут предприниматели и менеджеры ведущих кемеровских компаний и их дети.

Эту первую попытку организовать семейный отдых деловых людей, предпринятое работниками культуры, поддержали «Кузбассуголь», «Красная горка», «Сибиртогр», «Кузбасский компьютерный центр», «Изумрудный город», «АртАкцент», кафе «Родные просторы» и развлекательный центр «Волна».

Подробности по телефону 64-22-37.

АНОНС

Бизнес,
власть
и ИНКО

«Дорога добра»

Сегодня в кемеровском Доме молодежи состоится чествование победителей очередного конкурса социально значимых проектов на консолидированный бюджет.

Организаторами его, как и прежде, выступили региональные общественные организации кузбасский центр «Инициатива» и «Союз молодежи Кузбасса».

Впервые за семилетнюю историю конкурса на него было представлено 70 проектов из 9 городов и 5 районов области. Цель этих проектов – решение социальных проблем населения. Экспертный совет конкурса назвал победителями 13.

Кто стал лидером, на что направлены проекты-победители, кто готов помочь осуществить идеи добра – это станет ясно во время торжественного подведения итогов конкурса.

Координатор ОПОРЫ Вера КАРЗОВА kdirektor@mail.ru, тел. 51-39-74.

Деловой дневник

Уроки «Сверхгуро»

Кузбасские выпускники президентской программы повышения квалификации управленческих кадров были приглашены на семинар Тома Питерса.

63-летний американец Том Питерс, на трудах которого учился и продолжает учиться искусству управления менеджерами всего мира, – самый высокоплачиваемый в мире бизнес-консультант, получивший титул «Сверхгуро» от журнала The Economist. Он был почетным гостем форума «Сибирский резерв», проходившего 14 апреля в Новосибирске.

Участие в четырехчасовом семинаре большинству из 1000 слушателей, съехавшихся в новосибирский Дом учёных не только из разных уголков России, но и стран СНГ, чтобы услышать от выдающегося представителя деловой мысли современности новые «рецепты счастья и процветания бизнеса», обошлось в 40 тысяч рублей. Скидку, благодаря которой вход на встречу со «Сверхгуро» обещался всего в 600 рублей, получили выпускники президентской программы повышения квалификации управленческих кадров, прошедшие стажировку за рубежом (это произошло при содействии международных фондов и администрации программы). Среди них – четверо кузбассцев, в совершенстве владеющих иностранными языками.

Семинар Тома Питерса – не единственный, который молодым управленцам довелось посетить после завершения обучения по президентской программе: примерно раз в полгода они закрепляют опыт, полученный во время зарубежных стажировок, на семинарах известных российских и западных бизнес-консультантов, проходящих в Западно-Сибирском регионе. И все-таки встреча с «лучшим другом и страшным кошмаром бизнеса» (как назвал Питерса) после выхода его нового бестселлера «Представьте себе! Превосходство в бизнесе в эпоху разрушений» (Business Week) они считают бесценным подарком.

Конечно, у нас не такой богатый опыт управления бизнесом, как у мастера Питерса, но и даже этот опыт убеждает в правоте того, чему учит его «концепция постоянного совершенствования». Например, в правоте того, что «лидеры создают возможности и что «стратегия – это согласие всех заинтересованных сторон относительно тех целей, к которым нужно стремиться, и путей, которых нужно придерживаться для достижения этих целей», – цитирует «сверхгуро» Евгений Лямин, директор кемеровской консалтинговой фирмы «ПРОК».

Приватизация А экономически выгодны торги...

В Маринском районе приватизация муниципального имущества началась в 1992 году – после выхода закона «О приватизации государственных и муниципальных предприятий в РСФСР» и утверждения «Основных положений программы приватизации государственных и муниципальных предприятий в Российской Федерации». Всего за это время было приватизировано 74 объекта муниципальной собственности. За последние четыре года от продажи муниципального имущества получено около 7 миллионов рублей. Из этих средств 688 тысяч рублей приходится на 2001–2002 годы, 1632 тысячи – на 2003 год, 1 миллион 707,5 тысячи рублей – на 2004–2005 и 2 миллиона 676,1 тысячи – на 2005 год.

Согдняшняя волна приватизации муниципального имущества осуществляется согласно редакции закона №178 от 21.12.01 года и связана с выходом нового Федерального закона №131 «О местном самоуправлении». Последний документ вышел в 2003 году и даёт нам полное право, предоставленное наименование, о том, что государственное управление муниципальным имуществом было неэффективным, подтверждается на деле. Недавно мы выставили на торги магазин на улице Юбилейной площадью 55 квадратных метров, с начальной ценой 200 тысяч рублей. А раньше городской бюджет ничего от магазина не имел. Я считаю, это выходит за рамки имущества? Поэтому мы тщательно искали, кто может быть арендатором, кто имеет право, выиграв право долгосрочной аренды, в течение десяти лет будет пополнять городскую казну, и, во-вторых, книжный магазин сохраняет свой профиль.

На сегодняшний день в целом в аренде у предпринимателей находятся 74 объекта муниципальной собственности, подлежащих приватизации. Учитываем ли мы интересы бывших арендаторов муниципального имущества? Конечно, нет. Законы нас к этому не обязывают, больше того – запрещают. Арендаторы на равных условиях с другими выходят на аукционы занимаемого муниципального имущества. Мы выставляем имущество на свободные торги, и любой желающий – хоть физическое, хоть юридическое лицо, давший больше денег, становится арендатором.

Из 22 объектов, предна-

значенных для продажи, три из них – с обременением, т.е. с долгосрочной арендой. Все, кто имеет такой договор, выиграли на его право. Если вы помните, много разговоров ходило о муниципальном книжном магазине на улице Ленина, выставленном на торги. Закон подтвердил наши действия, направленные на освобождение от несвойственных муниципалитету функций – вести коммерческую деятельность в виде собственности, как собственнику, сдавая их в аренду невыгодно, т.к. мы приходимся либо самому делать ремонт помещений, либо предоставлять такую возможность арендатору в счет аренды и в течение трех лет ничего не иметь за сданную площадь. Какими способами в таком имуществе, обошлось в 40 тысяч рублей. Скидку, благодаря которой вход на встречу со «Сверхгуро» обещался всего в 600 рублей, получили выпускники президентской программы повышения квалификации управленческих кадров, прошедшие стажировку за рубежом (это произошло при содействии международных фондов и администрации программы). Среди них – четверо кузбассцев, в совершенстве владеющих иностранными языками.

Семинар Тома Питерса – не единственный, который молодым управленцам довелось посетить после завершения обучения по президентской программе: примерно раз в полгода они закрепляют опыт, полученный во время зарубежных стажировок, на семинарах известных российских и западных бизнес-консультантов, проходящих в Западно-Сибирском регионе. И все-таки встреча с «лучшим другом и страшным кошмаром бизнеса» (как назвал Питерса) после выхода его нового бестселлера «Представьте себе! Превосходство в бизнесе в эпоху разрушений» (Business Week) они считают бесценным подарком.

Конечно, у нас не такой богатый опыт управления бизнесом, как у мастера Питерса, но и даже этот опыт убеждает в правоте того, чему учит его «концепция постоянного совершенствования». Например, в правоте того, что «лидеры создают возможности и что «стратегия – это согласие всех заинтересованных сторон относительно тех целей, к которым нужно стремиться, и путей, которых нужно придерживаться для достижения этих целей», – цитирует «сверхгуро» Евгений Лямин, директор кемеровской консалтинговой фирмы «ПРОК».

его собственником. Если он выиграет, как говорится, дай Бог! Если проиграет, ничего не поделешь – таковы правила игры, и придуманы они не нами. Однако, как уже говорил, есть случаи выигрыша на торгах долгосрочной аренды на десять лет. Есть примеры, когда муниципалитет сам идет на встречу предпринимателю, желающему иметь долгосрочный договор. Но решает и издает соответствующее распоряжение не комитет, а глава, причем на неограниченный срок, но для этого нужно иметь достаточно веские объективные причины. Конечно, предприниматели в таком случае становятся только арендаторами, имеющими обременение, но не собственниками – называемыми помещениями. По истечении срока договора их ждет то же, что и всех – торги.

Думаю, многие предприниматели ждут появления в России закона, который учтывал бы их интересы в процессе приватизации арендаемого муниципального имущества. Хотят, чтобы (что скрывать!) муниципальная власть, поддерживающей их сегодня низкими арендными ставками, он невыгоден уже по той причине, что наибольшее извлечение прибыли она имеет именно при торгах. Смена собственника на арендента, может, придется ремонту, а затем будет эксплуатировать. Но кто будет

Станут ли арендаторы собственниками?

Владимир Гемузов уже несколько лет занимается предпринимательской деятельностью.

Сейчас у него два магазина в поселке Тисуль, одно здание – в собственности, а другое – в аренде. Это старое деревянное помещение, того и гляди, развалится. Но на месте стоит хорошем, у предпринимателя в этом микрорайоне уже свои постоянные покупатели. Терять их он не хочет, а потому уже десять лет арендует помещение.

Сделал сам подсобки, крышу перекрыл, отопление установил. Но каждый год приходится делать текущий ремонт. Аренд и содержание магазина выиваются в круговую сумму. Помещение срочно нужен капитальный ремонт. Еще год, другой, и его нельзя будет эксплуатировать. Но кто будет

– Для меня выгоднее выкупить это здание, – говорит Владимир Иванович. – Я бы его полностью отреставрировал, сделав современное оформление. И людям будет приятно, и я бы знал, что вкладываю

денег.

Сегодня у Владимира Гемузова и других тисульских предпринимателей появилась возможность в собственность. В марте прошла сессия районного Совета народных депутатов, на которой был утвержден прогнозный план приватизации муниципального имущества, определены первоочередные объекты, которые пойдут на аукцион. Сейчас мы готовим на них документы, независимый эксперт, которого будем приглашать из Кемерова, сделает оценку зданий. На сегодня в аренде у предпринимателей находятся муниципальные объекты общей площадью 1682 квадратных метра. Все они подлежат приватизации.

– Мы выставляем на продажу объекты, занятые в первую очередь продать то, что приходит в негодность, или то, что не нужно. Такие объекты есть у нас и в плане приватизации на 2006 год, который поддержан депутатами. Этим планом мы опубликуем в прессе, и любой желающий сможет принять участие в свободных торгах – приобрести и стать собственником муниципального имущества. Мы предусмотрели даже экспертизу оценки имущества, которую проведет областное КУТИ, чтобы отградить себя от всякого рода домыслов. В принципе оценка имущества – это начальная стоимость для проведения торгов. За нее могут и купить, если на нее будет конкуренция. Но могут и переплатить в несколько раз, как случилось с магазином на улице Юбилейной, о котором я только что рассказал.

Из 22 объектов, предна-

значенных для продажи, три из них – с обременением, т.е. с долгосрочной арендой. Все, кто имеет такой договор, выиграли на его право. Если вы помните, много разговоров ходило о муниципальном книжном магазине на улице Ленина, выставленном на торги. Закон подтвердил наши действия, направленные на освобождение от несвойственных муниципалитету функций – вести коммерческую деятельность в виде собственности, как собственнику, сдавая их в аренду невыгодно, т.к. мы приходимся либо самому делать ремонт помещений, либо предоставлять такую возможность арендатору в счет аренды и в течение трех лет ничего не иметь за сданную площадь. Какими способами в таком имуществе, обошлось в 40 тысяч рублей. Скидку, благодаря которой вход на встречу со «Сверхгуро» обещался всего в 600 рублей, получили выпускники президентской программы повышения квалификации управленческих кадров, прошедшие стажировку за рубежом (это произошло при содействии международных фондов и администрации программы). Среди них – четверо кузбассцев, в совершенстве владеющих иностранными языками.

Семинар Тома Питерса – не единственный, который молодым управленцам довелось посетить после завершения обучения по президентской программе: примерно раз в полгода они закрепляют опыт, полученный во время зарубежных стажировок, на семинарах известных российских и западных бизнес-консультантов, проходящих в Западно-Сибирском регионе. И все-таки встреча с «лучшим другом и страшным кошмаром бизнеса» (как назвал Питерса) после выхода его нового бестселлера «Представьте себе! Превосходство в бизнесе в эпоху разрушений» (Business Week) они считают бесценным подарком.

Конечно, у нас не такой богатый опыт управления бизнесом, как у мастера Питерса, но и даже этот опыт убеждает в правоте того, чему учит его «концепция постоянного совершенствования». Например, в правоте того, что «лидеры создают возможности и что «стратегия – это согласие всех заинтересованных сторон относительно тех целей, к которым нужно стремиться, и путей, которых нужно придерживаться для достижения этих целей», – цитирует «сверхгуро» Евгений Лямин, директор кемеровской консалтинговой фирмы «ПРОК».

Из 22 объектов, предна-

значенных для продажи, три из них – с обременением, т.е. с долгосрочной арендой. Все, кто имеет такой договор, выиграли на его право. Если вы помните, много разговоров ходило о муниципальном книжном магазине на улице Ленина, выставленном на торги. Закон подтвердил наши действия, направленные на освобождение от несвойственных муниципалитету функций – вести коммерческую деятельность в виде собственности, как собственнику, сдавая их в аренду невыгодно, т.к. мы приходимся либо самому делать ремонт помещений, либо предоставлять такую возможность арендатору в счет аренды и в течение трех лет ничего не иметь за сданную площадь. Какими способами в таком имуществе, обошлось в 40 тысяч рублей. Скидку, благодаря которой вход на встречу со «Сверхгуро» обещался всего в 600 рублей, получили выпускники президентской программы повышения квалификации управленческих кадров, прошедшие стажировку за рубежом (это произошло при содействии международных фондов и администрации программы). Среди них – четверо кузбассцев, в совершенстве владеющих иностранными языками.

Семинар Тома Питерса – не единственный, который молодым управленцам довелось посетить после завершения обучения по президентской программе: примерно раз в полгода они закрепляют опыт, полученный во время зарубежных стажировок, на семинарах известных российских и западных бизнес-консультантов, проходящих в Западно-Сибирском регионе. И все-таки встреча с «лучшим другом и страшным кошмаром бизнеса» (как назвал Питерса) после выхода его нового бестселлера «Представьте себе! Превосходство в бизнесе в эпоху разрушений» (Business Week) они считают бесценным подарком.

Конечно, у нас не такой богатый опыт управления бизнесом, как у мастера Питерса, но и даже этот опыт убеждает в правоте того, чему учит его «концепция постоянного совершенствования». Например, в правоте того, что «лидеры создают возможности и что «стратегия – это согласие всех заинтересованных сторон относительно тех целей, к которым нужно стремиться, и путей, которых нужно придерживаться для достижения этих целей», – цитирует «сверхгуро» Евгений Лямин, директор кемеровской консалтинговой фирмы «ПРОК».

Из 22 объектов, предна-

значенных для продажи, три из них – с обременением, т.е. с долгосрочной арендой. Все, кто имеет такой договор, выиграли на его право. Если вы помните, много разговоров ходило о муниципальном книжном магазине на улице Ленина, выставленном на торги. Закон подтвердил наши действия, направленные на освобождение от несвойственных муниципалитету функций – вести коммерческую деятельность в виде собственности, как собственнику, сдавая их в аренду невыгодно, т.к. мы приходимся либо самому делать ремонт помещений, либо предоставлять такую возможность арендатору в счет аренды и в течение трех лет ничего не иметь за сданную площадь. Какими способами в таком имуществе, обошлось в 40 тысяч рублей. Скидку, благодаря которой вход на встречу со «Сверхгуро» обещался всего в 600 рублей, получили выпускники президентской программы повышения квалификации управленческих кадров, прошедшие стажировку за рубежом (это произошло при содействии международных фондов и администрации программы). Среди них – четверо кузбассцев, в совершенстве владеющих иностранными языками.

Из 22 объектов, предна-

значенных для продажи, три из них – с обременением, т.е. с долгосрочной арендой. Все, кто имеет такой договор, выиграли на его право. Если вы помните, много разговоров ходило о муниципальном книжном магазине на улице Ленина, выставленном на торги. Закон подтвердил наши действия, направленные на освобождение от несвойственных муниципалитету функций – вести коммерческую деятельность в виде собственности, как собственнику, сдавая их в аренду невыгодно, т.к. мы приходимся либо самому делать ремонт помещений, либо предоставлять такую возможность арендатору в счет аренды и в течение трех лет ничего не иметь за сданную площадь. Какими способами в таком имуществе, обошлось в 40 тысяч рублей. Скидку, благодаря которой вход на встречу со «Сверхгуро» обещался всего в 600 рублей, получили выпускники президентской программы повышения квалификации управленческих кадров, прошедшие стажировку за рубежом (это произошло при содействии международных фондов и администрации программы). Среди них – четверо кузбассцев, в совершенстве владеющих иностранными языками.

Из 22 объектов, предна-

значенных для продажи, три из них – с обременением, т.е. с долгосрочной арендой. Все, кто имеет такой договор, выиграли на его право. Если вы помните, много разговоров ходило о муниципальном книжном магазине на улице Ленина, выставленном на торги. Закон подтвердил наши действия, направленные на освобождение от несвойственных муниципалитету функций – вести коммерческую деятельность в виде собственности, как собственнику, сдавая их в аренду невыгодно, т.к. мы приходимся либо самому делать ремонт помещений, либо предоставлять такую возможность арендатору в счет аренды и в течение трех лет ничего не иметь за сданную площадь. Какими способами в таком имуществе, обошлось в 40 тысяч рублей. Скидку, благодаря которой вход на встречу со «Сверхгуро» обещался всего в 600 рублей, получили выпускники президентской программы повышения квалификации управленческих кадров, прошедшие стажировку за рубежом (это произошло при содействии международных фондов и администрации программы). Среди них – четверо кузбассцев, в совершенстве владеющих иностранными языками.

Из 22 объектов, предна-

значенных для продажи, три из них – с обременением, т.е. с долгосрочной арендой. Все, кто имеет такой договор, выиграли на его право. Если вы помните, много разговоров ходило о муниципальном книжном магазине на улице Ленина, выставленном на торги. Закон подтвердил наши действия, направленные на освобождение от несвойственных муниципалитету функций – вести коммерческую деятельность в виде собственности, как собственнику, сдавая их в аренду невыгодно, т.к. мы приходимся либо самому делать ремонт помещений, либо предоставлять такую возможность арендатору в счет аренды и в течение трех лет ничего не иметь за сданную площадь. Какими способами в таком имуществе, обошлось в 40 тысяч рублей. Скидку, благодаря которой вход на встречу со «Сверхгуро» обещался всего в 600 рублей, получили выпускники президентской программы повышения квалификации управленческих кадров, прошедшие стажировку за рубежом (это произошло при содействии международных фондов и администрации программы). Среди них – четверо кузбассцев, в совершенстве владеющих иностранными языками.

Из 22 объектов, предна-

значенных для продажи, три из них – с обременением, т.е. с долгосрочной арендой. Все, кто имеет такой договор, выиграли на его право. Если вы помните, много разговоров ходило о муниципальном книжном магазине на улице Ленина, выставленном на торги. Закон подтвердил наши действия, направленные на освобождение от несвойственных муниципалитету функций – вести коммерческую деятельность в виде собственности, как собственнику, сдавая их в аренду невыгодно, т.к. мы приходимся либо самому делать ремонт помещений, либо предоставлять такую возможность арендатору в счет аренды и в течение трех лет ничего не иметь за сданную площадь. Какими способами в таком имуществе, обошлось в 40 тысяч рублей. Скидку, благодаря которой вход на встречу со «Сверхгуро» обещался всего в 600 рублей, получили выпускники президентской программы повышения квалификации управленческих кадров, прошедшие стажировку за рубежом (это произошло при содействии международных фондов и администрации программы). Среди них – четверо кузбассцев, в совершенстве владеющих иностранными языками.