

Апрель				
ПН.	3	10	17	24
ВТ.	4	11	18	25
СР.	5	12	19	26
ЧТ.	6	13	20	27
ПТ.	7	14	21	29
СБ.	1	8	15	22
ВС.	2	9	16	23
КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)				
	\$	27,68 руб.		
	€	33,54 руб.		

Издается с 7 января 1922 года.



ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

# Кузбасс

64 (24052)

12 АПРЕЛЯ 2006 г., СРЕДА

Интернет-приемная губернатора  
www.mediakuzbass.ru  
Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

# КУРЬЕР

служба новостей «Кузбасса»: тел. 52-36-45, 52-67-67

## Полис против паводка

В Новокузнецке малоимущим гражданам, чьи дома попадают в зону наводнения, начали вручать полисы страхования имущества. Деньги на их приобретение выделены из областного бюджета.

Специалисты управлений социальной защиты населения провели обследования жилищно-бытовых условий на всех территориях и представили документы для оказания материальной помощи на страхование жилого строения и имущества. Председатель областной противопоаводковой комиссии Александр Наумов отмечает необходимость страхования личного имущества, поскольку в случае сильного паводка только страхование поможет пострадавшим возместить нанесенный стихией ущерб.

Вчера 23 жителя Центрального района получили полисы страхования имущества. Всего в городе за счет областных средств будет застраховано 496 домов.

### коротко

Вчера состоялась встреча губернатора области Амана Тулеева с генеральным директором компании «Технопромэкспорт» Сергеем Моложавым. В ходе встречи достигнуто соглашение о сотрудничестве. Оно предусматривает привлечение компании «Технопромэкспорт», как ведущей организации в РФ в сфере электроэнергетического строительства и энергосбережения, созданию новых энергообъектов, работающих на местном узле, реконструкции и техническому перевооружению действующих, а также в развитии в регионе малой энергетики, в том числе на основе утилизационного шахтного метана.

### цифры

76 миллионов рублей поступило в Кузбасс на снос ветхого жилья из федерального бюджета по договоренности Амана Тулеева с Минфином РФ.

262 миллиона рублей поступило в Кузбасс из федерального бюджета на строительство моста и дорог. Из них 216 миллионов рублей направлено на строительство моста через Толь в Кемерове. Еще 30 миллионов рублей выделено для продолжения реконструкции и перевода в первую категорию автодороги Новосибирск-Ленинск-Кузнецкий-Кемерово-Юрга на участке протяженностью 5,4 километра - от границы Кемерова до Суховской развязки. А 16 миллионов рублей профинансировано на строительство дороги Горно-Алтайск-Турочак-Таштагол.

## «Перчатки» оценили

Междуреченский центр социальной помощи семье и детям выиграл грант в 1,5 тысячи американских долларов.

Специалисты центра разработали проект «Белые перчатки», в рамках которого планируется провести ряд экологических акций, направленных на изменение у туристов потребительского отношения к окружающей природе, на сохранение заповедных мест Кузнецкого Алатау.

## Погода

13-14 апреля переменная облачность, 13 апреля без осадков, 14 апреля — мокрый снег, днем с дождем, ветер юго-западный умеренный, 14 апреля порывы до сильного. Температура 13 апреля ночью -10° — -15°С, по северо-востоку до -23°С, днем +1° — -4°С, по югу до +6°С.

14 апреля ночью -7° — -12°С, по северо-востоку до -18°С, днем +4° — +9°С.

### Прогноз погоды на 12 апреля

Переменная облачность, по югу мокрый снег, ветер юго-восточный умеренный. Давление и влажность существенно не изменятся.

Восход 7.19  
Заход 21.15  
Долгота дня 13.56

Восход 20.01  
Заход 7.00  
Полнолуние 13 апреля

температура  
ясно  
ясно  
малооблачно  
облачно  
снег



Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеоцентром.

627752

аспект

# Чиновник против инвестора, или Почему в Белове строят мало жилья

Силикатный кирпич выглядит симпатично — голубовато-серого цвета, гладкий, как речной камень, и твердый, как железо. Кирпичные высотные дома из него получаются белого цвета, их можно увидеть в Москве, Челябинске. В Кемерове изобилия таких домов не видно. Но Евгений Коротких, директор готовящегося к запуску завода в поселке Инском, убежден, что скоро их силикатный кирпич потеснит на местном рынке своего глиняного красного собрата. Кирпичный завод, помимо социальных задач (рабочие места и пополнение казны), может решать еще одну — экологическую — утилизации отходов Беловской ГРЭС. В качестве основного сырья для производства стройматериалов подходят промышленные отходы. Казалось бы, становление нового предприятия удачно вписывается в национальную программу «Доступное жилье». Но на деле получается наоборот. Складывается впечатление, что местные чиновники пытаются ограничить частный бизнес в участии в том же национальном проекте. Выходит, городу Белово не нужен собственный кирпичный завод? Попробуем разобраться.

1. Основатель нового предприятия — бывший генеральный директор разреза «Задубровский» Виктор Чегоряев. Производство стройматериалов заинтересовало его несколько лет назад, когда он работал на разрезе. Решение начать новый для себя бизнес далось непросто, хотя идея, можно сказать, носилась в воздухе. В 2005 году команда единоличников приступила к реализации проекта.

В строительстве широко применяется керамический или глиняный кирпич. Ближайший завод-гигант с годовой мощностью до 120 млн. штук силикатных кирпичей находится на Алтае. Кузбасские заводы все вместе производят до 98 млн. штук в год. Этих объемов для строительной отрасли региона уже недостаточно. Национальный жилищный проект еще сильнее обострил проблему нехватки стройматериалов.

2. — Мы, еще не начав работу, приобрели популярность, — рассказывает директор завода Евгений Коротких. — Потребители, узнав, что мы готовимся «запустить кирпич», записываются в очередь. Наша-то цена будет несопоставима с ценой на привозной кирпич. Вдобавок мы рядом, везти его не надо. Весь объем продукции мы планируем реализовывать в Ленинске-Кузнецком, Беловском и Киселевском районах. Много 5-6-этажных домов возводит в соседнем Полысаеве.



Рис. Валерия Импидева

3. — Проект выполнил новокузнецкий институт ООО «СибНИИСтромпроект». Примечательно, что, когда мы приехали к проектировщикам с таким заказом, выяснилось: за последние 15 лет мы оказались первыми, кому понадобилась эта технология. Кирпичный завод — это два здания. Административно-бытовой корпус и цех, в котором готовится к монта-

4. — Наше конкурентное преимущество — современная недорогая технология производства кирпича, — говорит Коротких. — Проект выполнил новокузнецкий институт ООО «СибНИИСтромпроект». Примечательно, что, когда мы приехали к проектировщикам с таким заказом, выяснилось: за последние 15 лет мы оказались первыми, кому понадобилась эта технология. Кирпичный завод — это два здания. Административно-бытовой корпус и цех, в котором готовится к монта-

жущу технологическая линия производственной мощностью 1 млн. основных штук кирпича.

— Первый кирпич надемся выпустить в этом году, — уточняют на заводе. — Круг его применения неограничен. Наш кирпич может использоваться для строительства 9-этажных домов, для любого вида домостроения. Вдобавок он дешевле керамического, который идет по 4 рубля за штуку, мы укладываемся в продажную цену около трех рублей.

5. Новый работодатель столкнулся с кадровой проблемой. Процесс формирования трудового коллектива оказался очень сложным. Кирпичного производства в Инском сроду не было, поэтому и специалистов нет. Пока потребности в рабочих кадрах — это 25 сварщиков и монтажников — закрыли. Когда завод заработает, здесь будет создано еще 70 рабочих мест. Специалисты по производству силикатного кирпича пришлось приглашать из другого региона. Критерий подбора кадров

один: чтобы человек не просто отбыл с 8 до 17 часов на рабочем месте, а был заинтересован в конечном результате. Но все эти проблемы вполне решаемы. Однако есть рубез, который преодолеть значительно труднее. Завода не существует на бумаге, подписанной чиновниками. Хотя уже куплено необходимое оборудование, готово производственное помещение. Но технические регламенты, которые необходимо официально оформить, пока не соблюдены. Не преодолен главный рубез — документальный, с чего по

Лариса БАЗАРОВА.

логике вещей следовало бы начинать. Но как раз с этим напряженка.

6. Суть проблемы: купленные здания стоят на земле, которая не оформлена в арендное пользование завода. И сделать это практически невозможно. Казалось бы, городу чрезвычайно повезло, что у него может появиться собственная строительная база. Но, совершив сделку почти год назад, представитель завода безуспешно пытается вынести земельный вопрос на административную комиссию. Ничего не объясняя, его предельно «заволакивали».

7. Газета «Кузбасс» начальник управления, главный архитектор Белова Надежда Жабина прокомментировала ситуацию так: — Сейчас идет ужесточение строительного надзора за проведением строительных работ на стройплощадках. Это вызвано массовыми случаями обрушения зданий. Строительство завода по производству стройматериалов мы поддерживаем. Изначально разрешение на реконструкцию здания инвестору выдано. Но следующим этапом должна стать разработка проекта на реконструкцию здания. Это все-таки производство, оно связано с прессовкой, обжигом и так далее. Плюс нужно согласовать со службами надзора, в том числе получить экспертизу Кемеровского Росприроднадзора. Получить разрешение на реконструкцию у наших архитекторов. Потом выполнять работы, сдать их, как положено, по акту между подрядчиком и заказчиком. (Окончание на 2-й стр.)

## идеи и проекты

# Оценили и признали



Александр Думчев и Иван Фроленко — победители межрегиональных соревнований по судомодельному спорту.

Вчера Кузбасская торгово-промышленная палата, администрация области и совет ВОИР наградили победителей конкурса «Инновация и изобретение года».

Итоги этого конкурса подводятся в пятый раз, и год от года число участников растет. В 2005 году, например, заявки на участие поступили от 78 юридических и физических лиц, которые предложили на рассмотрение 93 инновации и изобретения. А всего за минувшую пятилетку поступило более 600 таких предложений.

В числе лучших инновационных проектов жюри конкурса назвало разработку установки для керамической наплавки и применение новых материалов для горячего ремонта коксовых батарей. Эти новинки успешно применяются на Западно-Сибирском металлургическом комбинате. Экономический эффект от их внедрения составил около 5 миллионов рублей.

Новый «Способ очистки коксового газа» разработан специалистами ОАО «Кокс

и Восточного научно-исследовательского института. Результат сотрудничества получился более чем удачным: на предприятии внедрен непрерывный автоматизированный процесс, главным достоинством которого стала высокая экономичность и безотходность.

Некоммерческая организация «Клуб экстремальных видов спорта» заслужила награду за создание сети палаточных туристических лагерей в живописных местах нашей области. По мнению разработчиков проекта, это позволит лучше организовать летний отдых школьников.

Александр СУСОВЕВ. Фото Юрия Юрвева.

## Конкурс

# Президентские гранты — лучшим учителям

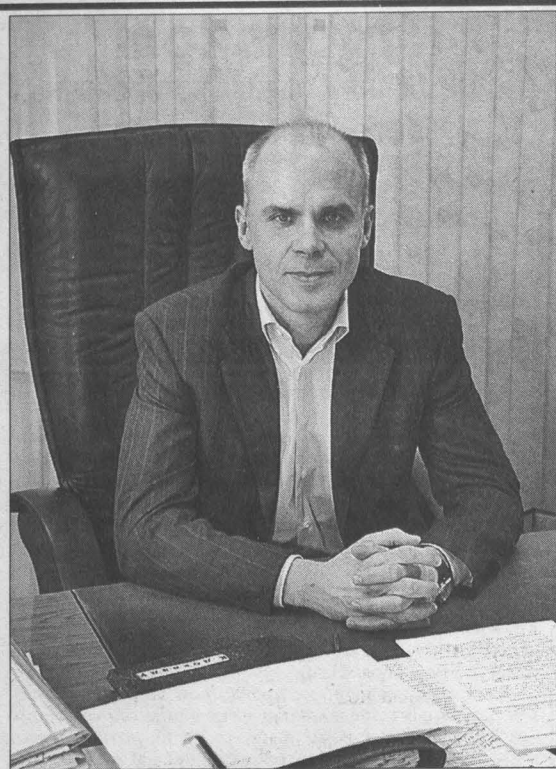


Вот они, 33 представителя учительской профессии, прибывшие на конкурс «Учитель года» из всех городов и районов Кузбасса. Кто из них будет представлять область на всероссийском конкурсе, определят пять награжденных, волнительных дней. Но участники (а также конкурсанты прошлых лет) — реальные претенденты на получение президентских грантов. За это стоит бороться! Они постараются раскрыть весь свой талант педагога и профессионала, продемонстрировать инновационные технологии и подходы, свои творческие изобретения. Все это ляжет в копилку образования Кемеровской области, которой воспользуются остальные педагоги.

Нынешних консультантов напустил победитель XII областного конкурса «Учитель года-2005» И. В. Бушихин: «На успех может рассчитывать только тот, кто на каждом этапе сможет доказать свое право на лидерство, на зрелость».

Фото Федора Баранова.





# Игорь АНТОНОВ: «Калининград, Санкт-Петербург, Москва и далее везде...»

**Создав крупнейшую в стране частную региональную сеть, Росбанк заметно диверсифицировал свой бизнес. О том, как росла сеть банка, какой она будет в дальнейшем, о взаимоотношениях с региональными властями рассказал заместитель председателя правления Игорь Антонов.**

**В** течение короткого времени Росбанк стал обладателем крупнейшей частной сети отделений по всей стране и в то же время остался в числе наиболее эффективных банков. Как это удалось?

— Когда стратегия, направленная в основном на работу с корпоративным бизнесом, исчерпала себя, акционеры и менеджмент банка решили, что Росбанк должен «идти в народ», то есть превратиться в классический универсальный банк с большой розничной составляющей. Таким образом, решение о приобретении банков группы ОВК было принято весьма своевременно. Далее была грамотно налажена процесс построения региональной сети. Титаническая по объему работа проходила в два этапа: сначала — регистрация подразделений сети, затем — перевод бизнеса ОВК во вновь открытые филиалы и отделения Росбанка. Плюс решение важнейшей технологической проблемы: объединение

двух информационно-технологических платформ, необходимых для поддержания продаж, как розничного, так и корпоративного продукта. Вот и ответ, почему мы остались в лидерах продаж и, соответственно, в лидерах по эффективности бизнеса. И, конечно, главное — это люди. Без подготовленных специалистов Росбанка и перешедших сотрудников ОВК справиться с поставленной задачей в такие короткие сроки нам бы не удалось.

— В обновленном Росбанке ритейл превагирует. На какие розничные продукты делается сегодня акцент?

— В развитии розничного бизнеса мы идем от потребностей клиента, которому нужны средства для покупок. Сегодня сложилась уникальная ситуация: с одной стороны, люди готовы брать в кредит, а с другой стороны, общая стабилизация нашей экономики и рост благосостояния граждан позволяет им своевре-

менно расплачиваться по взятому кредиту. Учитывая все эти факторы, мы активно продолжаем разрабатывать новые банковские продукты для населения и за счет этого остаемся лидерами на рынке розничного банковского кредитования. Для той части населения, которая обладает избыточными денежными ресурсами, мы разработали продуктивную линейку, которая позволяет им эффективно разместить личные средства в Росбанке. Вклады могут либо использоваться классическими депозитными продуктами, либо отдать свои средства в управление.

— Соответствует ли унифицированный продуктовый ряд потребностям клиентов из разных регионов страны?

— Страна у нас действительно огромная и региональные особенности хватает. Специфика заключается в том, что в одном регионе уровень процентных ставок может быть выше, а в другом ниже. Это зависит от

различных факторов: насколько экономически развит регион, высока ли активность банков-конкурентов, в какой степени население пользуется местными властями и т.д. Что касается конкретных продуктов, то серьезные различия имеются только по программам автокредитования. Так, во Владивостоке, Хабаровске и других городах Дальнего Востока преобладает импорт подержанных автомобилей из Японии. Когда мы разрабатывали программы автокредитования, то, естественно, ориентировали его на рынок первичных продаж, но потом сделали корректировку. По остальным же продуктам вносить коррективы не пришлось.

— Как складываются взаимоотношения с местными администрациями?

— Росбанк всегда активно взаимодействовал и сотрудничал с администрациями субъектов РФ и муниципальных образований. У нас большой опыт подобной работы. Как правило, взаи-

модействие начинается с соглашения о сотрудничестве. Это некая стандартная форма подтверждения наших намерений и готовности к совместной деятельности, в которой мы формулируем свои права и обязанности. Мы, например, готовы предоставлять (и предоставляем) прямые кредиты бюджетам различных уровней, то есть готовы брать на себя обязательства по финансированию органов местной власти в тех пределах, которые им позволяет Бюджетный кодекс.

Кроме того, мы оказываем содействие региональным властям и в инвестиционном процессе. Сейчас на рынке большим спросом пользуются облигационные займы (и займы субъектов РФ, и муниципальные займы).

Третья форма работы, которую мы практикуем в регионах — это работа с муниципальными предприятиями: предприятиями жилищно-коммунального хозяйства, энергетического комплекса местной энер-

гетики и др. Продуктовый ряд варьируется от предоставления кредитов муниципальным предприятиям до ведения счетов по выплате заработной платы, например, через карточки. Одним словом, в работе с субъектами РФ мы затрагиваем весь спектр банковских возможностей. Не считите за хвастовство, но и здесь Росбанк является одним из лидеров — в постоянном контакте с нами находятся порядка 30 субъектов РФ.

— Каковы перспективы развития региональной сети в будущем?

— Первую глобальную задачу — создать сеть и преумножить бизнес — мы решили. Сейчас главное — правильно организовать работу этой сети.

Глобального расширения сети Росбанк пока не планирует. Есть планы по точечным открытиям. За последние месяцы мы открыли новые филиалы в Пскове, Якутске, Кургане. В перспективе — открытие филиалов в Башкирии, Татарстане и некоторых дру-

гих регионах страны.

— По словам председателя правления Александра Попова, ОВК и Росбанк — это «принципиально разные структуры по своей философии и технологиям». Как вам удавалось решать философские и технологические проблемы?

— Самым сложным моментом при объединении банков ОВК и Росбанка явилась необходимость перестройки наших менталитетов. Столкнулись два подхода ведения, по сути, одного и того же бизнеса, но с разной аудиторией (клиентурой). Представьте себе: встретились два подхода ведения, по сути, одного и того же бизнеса, но с разной аудиторией (клиентурой). Представьте себе: встретились два подхода ведения, по сути, одного и того же бизнеса, но с разной аудиторией (клиентурой). Представьте себе: встретились два подхода ведения, по сути, одного и того же бизнеса, но с разной аудиторией (клиентурой).

— Мы стараемся вносить свой вклад в решение государственных задач, независимо от того, объявлены они национальными проектами или нет. Возьмем, к примеру, национальный проект «Доступное жилье». Программа ипотечного кредитования Росбанка абсолютно адекватна потребностям страны, и население легко может ею воспользоваться. Более того, мы готовы идти на определенную модификацию наших ипотечных программ с тем, чтобы они больше соответствовали тем или иным региональным программам субъектов РФ, направленным на поддержку молодых семей, на стимулирование переезда специалистов в сельскую местность. Сейчас мы ведем по этому поводу переговоры с некоторыми субъектами РФ.

Уникальная роль банков, на мой взгляд, заключается в том, что они являются здоровыми проводниками денежных средств. Их главный инструмент — кредит, а основные признаки кредита, как известно: срочность, платность и возвратность. Мы выдаем деньги не на условиях дотаций или на невозвратной основе, а на четкие сроки и под определенные проценты. Это обязывает заемщика позаботиться о том, чтобы у него были средства для возврата долга. Таким образом, мы поддерживаем финансовую дисциплину и вынуждаем население быть экономически активным. В этом плане банки очень гармонично вписываются во все национальные проекты.

## Региональная сеть Росбанка на 1 марта 2006 г. включает в себя:

- 68 филиалов в 65 регионах России
- 359 дополнительных офисов
- 272 кредитно-кассовых офиса
- 78 операционных касс вне кассового узла
- 2705 удаленных мест кредитных экспертов

НАША СПРАВКА

## Все леди делают это

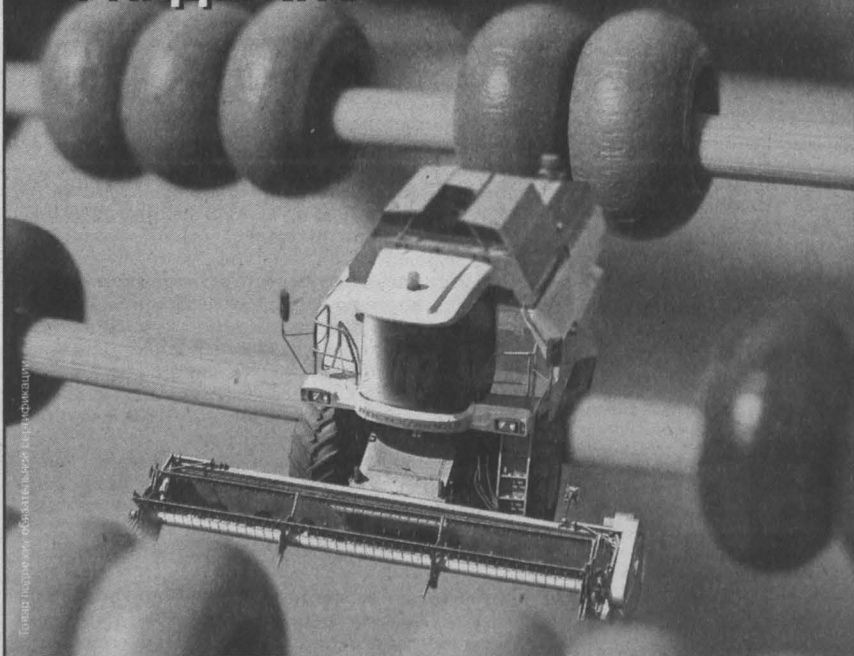
В последнее время я неважно себя чувствовала: головные боли, бессонница, «приливы» жара к лицу, раздражительность, «скачки» давления. Лекарства я пила горстями: спотворное, обезболивающее, успокоительное... Лучше мне, правда, не становилось. А вот денег эти средства отнимали уйму.

Подруги посоветовали мне врача, которая, внимательно выслушав, вынесла вердикт: «патологический климакс». Она-то и объяснила мне, что климактерий, климактерический период, или климакс, — это все названия одного и того же этапа в жизни каждой женщины. Начинается он в 40-43 года, а продолжается лет до 65. В идеале этот период должен протекать безболезненно. Однако вследствие различных причин разви-

вается патологический климакс. Что делать? Многие гормональные препараты имеют противопоказания и побочные эффекты, и врач посоветовала мне принимать негормональный препарат климаксан. Климаксан был создан на основе старинных гомеопатических рецептов с использованием самых современных технологий. Компоненты, входящие в состав препарата, обеспечивают высокую эффективность и безопасность применения. Климаксан значительно смягчает все болезненные проявления климакса и приобрести его можно без рецепта в любой аптеке.

Препарат свободно продается в аптеках города. Консультации по телефону (495) 688-92-07, с 10 до 17 часов по рабочим дням. Рег. № 00148/01-2002 МЗ РФ.

## КОМБАЙНЫ В КРЕДИТ ПРОСТО ВЫГОДНО И НАДЕЖНО



**РОСТСЕЛЬМАШ**  
Агротехника Профессионалов

Подробная информация об условиях кредитования в Вашем регионе по телефону **ГОРЯЧЕЙ ЛИНИИ (звонок бесплатный): 8-800-200-88-77**

Главное управление Федеральной регистрационной службы по Кемеровской области объявляет конкурс на замещение вакантной должности главного специалиста информационно-технического отдела. К участию в конкурсе приглашаются граждане Российской Федерации, имеющие высшее техническое образование по специальности «Информационные технологии», стаж работы по

специальности не менее 2 лет. Полную информацию о конкурсе можно получить на официальном сайте Главного управления [www.42rosreg.ru](http://www.42rosreg.ru), а также в отделе государственной службы и кадров по адресу: г. Кемерово, ул. Володарского, 16, кабинет №26 (e-mail: [kj\\_persons@mail.ru](mailto:kj_persons@mail.ru)) или по телефонам 36-09-80, 25-32-23. Документы для участия в конкурсе принимаются до 13.05.2006г.

## Приглашение к участию в открытом конкурсе

Государственный заказчик: ГУП АКО «ГлавУКС», 650099, г. Кемерово, пр. Советский, 60/2.

Уполномоченный орган: департамент экономического развития АКО, 650099, г. Кемерово, пр. Советский, 63, каб. 140, телефон 58-59-85, 25-12-33, E-mail: [migor@ako.ru](mailto:migor@ako.ru).

Источник финансирования заказа: областной бюджет 2006-2008 г.г.

Предмет государственного контракта: проектирование (ТЭО, РД) и строительство спутниковой мультисервисной сети Кемеровской области.

Место поставки оборудования: до фактического места его установки и эксплуатации.

Срок поставки оборудования, выполнения работ: 2006 г. — 2008г.

Начальная цена государственного контракта: 97,8 млн. рублей.

Условия оплаты: предоплата — 20% от цены государственного контракта, 80% — по акту выполненных работ.

Конкурсная документация размещена на официальном сайте: [www.ako.ru/Torgi/](http://www.ako.ru/Torgi/), а также предоставляется бесплатно по адресу: 650099, г. Кемерово, пр. Советский, 63, кабинет 140 (тел./факс 25-12-33), с 12 апреля 2006 года по 12 мая 2006 года с 09.00 до 16.00 (время местное) по рабочим дням.

Адрес подачи заявок на участие в конкурсе: 650099, г. Кемерово, пр. Советский, 63, кабинет 140, E-mail: [migor@ako.ru](mailto:migor@ako.ru).

Даты начала и окончания подачи заявок на участие в конкурсе: с 12 апреля 2006 года по 15 мая 2006 года.

Критерии оценки заявок на участие в конкурсе: соответствие технических требований создания спутниковой мультисервисной сети требованиям заказчика; сроки выполнения проектных, строительных работ и сроки поставки оборудования; срок предоставления гарантии качества оборудования, работ и послепродажного обслуживания; предлагаемая цена государственного контракта.

Дата, время и место вскрытия конвертов с заявками на участие в конкурсе: 15 мая 2006 года в 13 часов 30 минут (местного времени) по адресу: 650099, г. Кемерово, пр. Советский, 63, кабинет 140.

Сроки и место рассмотрения заявок и подведения итогов конкурса: в течение 20 дней со дня вскрытия конвертов с заявками на участие в конкурсе по адресу: 650099, г. Кемерово, пр. Советский, 63.

## Протокол №18 рассмотрения и оценки котировочных заявок

Управление ЗАГС Кемеровской области «07» апреля 2006 года

1. Наименование предмета запроса котировок: аренда помещения для проведения церемоний торжественной регистрации заключения брака.

До истечения срока подачи, установленного заказчиком, поданы котировочные заявки на аренду помещения для проведения церемоний торжественной регистрации заключения брака от следующих арендодателей с предлагаемой ценой аренды:

1. ООО «Питание» — с ценой контракта 300 000 рублей.

2. Индивидуальный предприниматель Агапитова Елена Сергеевна — с ценой контракта 225 100 рублей.

2. В результате рассмотрения котировочных заявок и их оценки с точки зрения соответствия требованиям арендатора и предлагаемой цене аренды, комиссия прямом голосованием приняла решение признать победителем в проведении запроса котировок индивидуального предпринимателя Агапитову Елену Сергеевну с ценой контракта 225 100 рублей.

Председатель котировочной комиссии: Ложинова Е.А.

Секретарь котировочной комиссии: Балахончикова Ю.Н.

Члены котировочной комиссии: Петровская Г.Н., Савельева Ю.С., Концадалова И.А., Асаинова А.Д.

## Пора лечить алкоголизм

Сегодня поступает много писем и звонков от родственников пьющих с единственным вопросом: можно ли им лечить не только похмелье, но и сам алкоголизм?

Отвечает консультант фирмы-производителя пропротена-100, врач-нарколог, к.м.н. Е.В. Комаров.

Алкоголизм как зависимость от спиртного формируется незаметно. Сначала будущий алкоголик пьет «как все». Внешне все благополучно, но подсознательное желание заставляет его искать поводы для выпивки. Слегка опьянев от нескольких рюмок спиртного, больной хочет пить и пить. Утреннее плохое состояние облегчается приемом спиртного, так появляется похмелье, а от него один шаг до запоев. Главное условие избавления от алкоголизма — желание самого человека лечиться, сознательный отказ от первой рюмки. И оптимальный вариант для этого — пропротен-100, реаль-

но уменьшающий влечение к алкоголю.

Пропротен-100 содержит сверхмалые дозы особых белков-антител и относится к новому классу лекарственных средств. Он нормализует работу мозга — через цепочку биохимических и иммунологических процессов. Нормализация — отличительная черта этого препарата. Пропротен-100 успокаивает, когда человек раздражен, устраняет тревогу, выравнивает настроение. То есть он может дать отказавшемуся от спиртного то, что человек искал в алкоголе — расслабление и спокойствие. И при этом к пропротену-100 не возникает привыкания. Поэтому его регулярный ежедневный прием, хотя бы по 1 таблетке в день, уменьшает риск «случайных» выпивок, дает шанс жить без алкоголя.

Телефон для консультаций (495) 956-33-08.

Рег. удостоверение Р 2000/90/12 МЗ РФ.

## Извещение

Управление ЗАГС Кемеровской области извещает о внесении изменений в приглашение к участию в открытом конкурсе и конкурсную документацию:

1. Приглашение к участию в открытом конкурсе «Изготовление и монтаж стеллажей для управления ЗАГС и органов ЗАГС области», размещенное на официальном сайте [www.ako.ru/Torgi/](http://www.ako.ru/Torgi/) и опубликованное в газете «Кузбасс» № 61 от 07.04.2006г., дополнить:

Пункт «Начальная цена контракта» изменить 1187 тыс. руб.

Пункт «Место поставки» дополнить: г. Калтан, ул. Мира, 39, р.п. Промышленная, ул. Коммунистическая, 22

2. Конкурсную документацию на проведение открытого конкурса «Изготовление и монтаж стеллажей для управления ЗАГС и органов ЗАГС области», размещенную 07.04.2006г. на официальном сайте [www.ako.ru/Torgi/](http://www.ako.ru/Torgi/), дополнить следующими лотами:

Лот № 5. Стеллажи для оснащения архивного помещения органа ЗАГС г. Калтана. Начальная цена контракта — 50 000 руб.

Лот № 6. Стеллажи для оснащения архивного помещения органа ЗАГС Промышленновского района. Начальная цена контракта — 187 000 руб.

Правление Кемеровского областного совета РОСТО (ДОСААФ), ветераны оборонного общества, друзья и товарищи с глубоким прискорбием извещают о смерти председателя Киселевского городского совета РОСТО (ДОСААФ) **ЛИХАЧЕВОЙ Людмилы Владиславовны** и выражают соболезнования родным и близким покойной.



# Ижморские искорки, цветики-самоцветики и золотые конфеты

Все это бесплатно раздают в ребячьем доме творчества.



Умелые ручки.

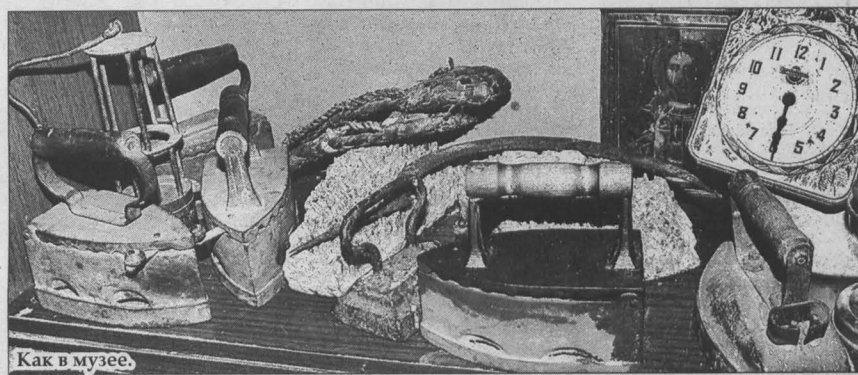


Директор дома творчества Галина Долгих тоже была пионеркой.

Умелые ручки. Когда-то здесь была школа. Потом — дом пионеров, потом стал дом творчества. С прошлым здесь не расстаются. В «красном» углу — красивые знамена, вымпелы, горны и барабаны. Это — из звонкого пионерского детства не только родителей, но уже бабушек и дедушек. Вся эта атрибутика истории — не музейные экспонаты. Барабан можно не только потрогать руками, но и постучать по нему палочками. И в торн подудеть не воспрещается. А по выходным дням здесь проходят дискотеки. Веселят-

ся старшеклассники. И сами же следят за порядком, за безопасностью. Галина Геннадьевна, директор дома творчества, считает: пусть ижморская молодежь встречается лучше, чем, скажем, в подворотнях. Это хорошо, что взрослые понимают, когда они сами были молодыми. А еще знают, что в поселке не очень-то велик выбор мест отдыха и развлечения. И то, что в доме творчества всегда ребята голоса, — только радует. А еще руководители кружков ведут занятия прямо в школах. Конечно, ребята рассказывают в семье, соседям, зна-

ренько, деревнянке. Когда-то здесь была школа. Потом — дом пионеров, потом стал дом творчества. С прошлым здесь не расстаются. В «красном» углу — красивые знамена, вымпелы, горны и барабаны. Это — из звонкого пионерского детства не только родителей, но уже бабушек и дедушек. Вся эта атрибутика истории — не музейные экспонаты. Барабан можно не только потрогать руками, но и постучать по нему палочками. И в торн подудеть не воспрещается. А по выходным дням здесь проходят дискотеки. Веселят-



Как в музее.

раз бывали. На память о таких встречах, мастер-классах остались фотографии и сборники со стихами. На титульных листах — дарственные надписи с добрыми пожеланиями и автографами. Были они и от Владимира Матвеева. К сожалению, безвременно от нас ушедшего.

Самое известное, поэты — люди небогатые. Скромно жила и Матвеева. И вот, узнав, что поэт болен, ребята из «Искорки» стали искать для него лекарство. Ижморские деса и травы — целебные. Но болезнь уже прогрессировала...

А сейчас ребята хотят, чтобы имя поэта Матвеева носило их объединение. Его памяти посвящается и районный конкурс «Поэт года-2006». Уже создан оргкомитет и названо жюри. Председатель его — Борис Бурмистров, поэт, председатель Союза писателей Кузбасса.

Представляете, какой это уровень, какой авторитет! Конечно, и возмещение, ответственность какая! Но что выручает и выручало поэтов-«искорок», так это то, что они остаются самими собой. Никому не подражают и повзрослеть не спешат раньше времени. А отсюда и такие вот стихи.

Семь малюсеньких котят что дают им, то едят. А один сметаны просит. Сколько же котят? Восемь!

Эти стихи я прочитала в журнале «Семицветик». Он уже не рукописный, как было раньше, когда «искорки» только-только начинались. Журнал прекрасно издан: хорошая печать, красивые рисунки. Их авторы — тоже дети. Работают дуэтами: поэты и художники. Тираж невелик. Но всем авторам хватило.

Наверное, после подведения итогов конкурса «Поэт года-2006» «Семицветик» расскажет о своих талантах. Будем ждать. А пока дарим вам вот это стихотворение шестиклассницы Яны Гончаровой. Называется оно «Подарок».

Дед Мороз принес подарок. Он красивый и очень ярок. Нам под елку положил. Мой подарок долго жил. Что же это за подарок? Кукла? Мячик?

Иль фонарик? Слово рада, он ярок. Это же воздушный шарик!

Мне «Подарок» понравился. Как и время, проведенное с ребятами в доме творчества. Ведь в детство заглянуть всегда так хочется!

Галина БАБАНКОВА. Фото Федора Баранова. р. п. Ижморский.

# ПОЛОЖЕНИЕ

о проведении 61-й традиционной легкоатлетической эстафеты на призы областной газеты «Кузбасс» и городской администрации, посвященной Дню Победы в Великой Отечественной войне

- Руководство проведением эстафеты** осуществляют управление культуры, спорта и молодежной политики администрации города Кемерово и областная редакция газеты «Кузбасс». Непосредственное проведение эстафеты возлагается на главную судейскую коллегию.
- Время и место проведения** Эстафета проводится 9 мая 2006 года по улицам города. Старт и финиш — на площади Советов. Парад эстафеты — в 13.00. Старт — в 13.30.
- Участники эстафеты**
  - 1 группа — сборная команда вузов (8 муж., 8 жен.),
  - 2 группа — команды коллективов физической культуры (8 муж., 8 жен.),
  - 3 группа — команды средних учебных заведений (8 муж., 8 жен.),
  - 4 группа — команды средних общеобразовательных школ (сборные),
  - 5 группа — команды основных общеобразовательных школ (сборные),
  - 6 группа — команды мужчин,
  - 7 группа — команды женщин,
  - 8 группа — команды юношей начального профессионального образования, кадетов, губернаторских лицеев,
  - 9 группа — команды девушек начального профессионального образования, губернаторских гимназий и лицеев,
  - 10 группа — команды юношей, кадетов, губернаторских лицеев.

**4. Награждение** Команды, занявшие 1 места в своих подгруппах, награждаются кубками областной редакции газеты «Кузбасс», вымпелами и дипломами управления культуры, спорта и молодежной политики.

Команды, занявшие 2 и 3 места, награждаются вымпелами и дипломами соответствующих степеней УКС и МП. Команды 4 группы, занявшие 4-10 места, награждаются грамотами УКС и МП и участниками — поощрительными призами областной редакции газеты «Кузбасс».

Участники эстафеты во всех группах за 1, 2, 3 места награждаются медалями, вымпелами и грамотами УКС и МП.

Областная редакция газеты «Кузбасс» учреждает призы участникам-победителям 1 этапа эстафеты:

- 1-й приз — среди мужчин (1, 2, 3, 6 группы),
- 2-й приз — среди школьников (4 группа),
- 3-й приз — среди женщин (7 группа),
- 4-й приз — среди девушек (9 группа),
- 5-й приз — среди юношей (8, 10 группы),
- 6-й приз — среди школьников (5 группа).

Областная редакция газеты «Кузбасс» награждает подпиской на газету «Кузбасс» (2 полугодие 2006 г. и 1 полугодие 2007 г.) оргкомитет и тренеров, подготовивших команды-победительницы.

**5. Финансирование** Управление культуры, спорта и молодежной политики несет расходы по награждению участников, оплате обслуживающего персонала, судейского аппарата и прочие расходы.

Областная редакция газеты «Кузбасс» несет расходы по приобретению кубков, поощрительных призов, специальных призов и организации бесплатной подписки.

**6. Заявки** Заявки по установленной форме подаются на заседания судейской коллегии 19 апреля, 5 мая в 16.00, которые состоятся в концертном зале детской музыкальной школы № 1 (Красная, 9).

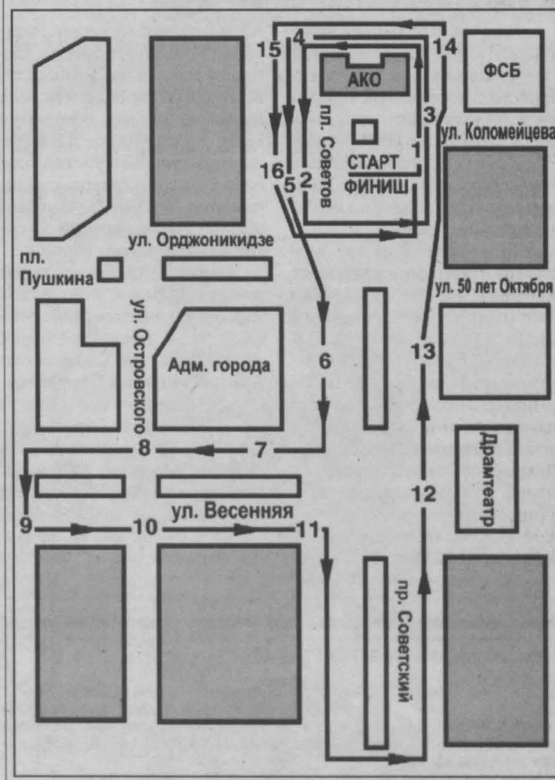
Справки по телефону: 36-74-36, 58-01-61, отдел физкультуры и спорта.

Оргкомитет.

Приложение к положению о проведении 61-й традиционной легкоатлетической эстафеты

Этапы эстафеты

- 1 этап — муж., 800 м — пл. Советов — облсовпроф (пр. Советский, 58),
- 2 этап — жен., 250 м — облсовпроф — ФСБ,
- 3 этап — муж., 410 м — ФСБ — кор. КемГУ,
- 4 этап — жен., 260 м — кор. КемГУ — облсовпроф,
- 5 этап — муж., 240 м — облсовпроф — театр оперетты,
- 6 этап — жен., 200 м — театр оперетты — ул. Весенняя (поворот),
- 7 этап — муж., 300 м — ул. Весенняя (пов.) — ул. Островского,
- 8 этап — жен., 240 м — ул. Островского — памятник воинам-освободителям,
- 9 этап — муж., 300 м — памятник — ул. Весенняя, 5,
- 10 этап — жен., 200 м — ул. Весенняя, 5, — пр. Советский,
- 11 этап — муж., 500 м — пр. Советский — ост. «Драмтеатр»,
- 12 этап — жен., 280 м — ост. «Драмтеатр» — магазин «Элита» (пр. Советский, 59),
- 13 этап — муж., 400 м — магазин «Элита» — городской совет ветеранов,
- 14 этап — жен., 250 м — городской совет ветеранов — кор. КемГУ,
- 15 этап — муж., 260 м — кор. КемГУ — облсовпроф,
- 16 этап — жен., 160 м — облсовпроф — пл. Советов (финиш).



Елена ТЕЛКОВА. Промышленковский район.

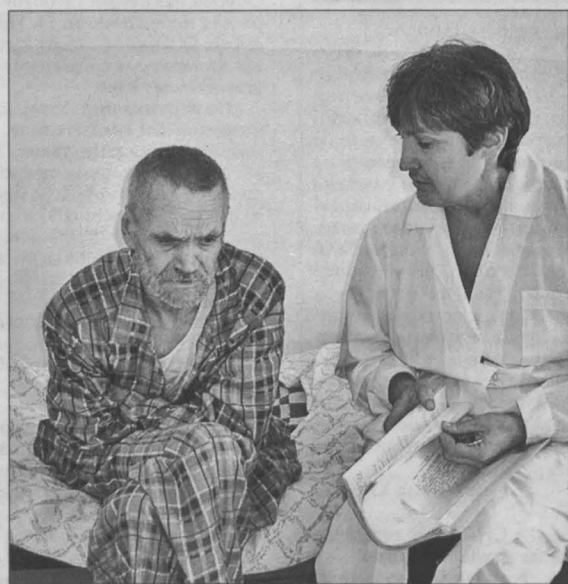
# Приют для «бомжа»

48-летний Алексей из Абышева, у которого вследствие обморожения нет рук и ног, почти два года, не имея собственного дома и родственников в Сибири, лежал в стационаре Тарасовской участковой больницы в Промышленновском районе. А сейчас он переехал в дом сестринского ухода, который открылся в селе в начале года. У прочих обитателей дома также глобальные проблемы со здоровьем: то нет рук, ног, то памяти... Многие из постояльцев этого заведения говорят, что наконец-то спокойны за свою судьбу, имея крышу над головой, постель... Пришла хоть какая-то уверенность в завтрашнем дне, в том, что скитания закончились.

«Никаких спецсредств для жизни и лечения наших клиентов-пациентов не нужно, — говорит Анатолий Арнольдович, — единственное, на что не хватало денег, так это на покупку нескольких инвалидных колясок. Уж очень они дорогие, одна стоит несколько десятков тысяч рублей».

С начала года места Тарасовского ДСО сразу заняли 13 человек со всего района, остро нуждающихся в лечении и крыше над головой. Каждый из них, за исключением трех, у которых документы утеряны и сейчас находятся на стадии восстановления, живет только на свою пенсию.

С начала года мы получили из района разовую дотацию на питание, первичную медицинскую помощь и обслуживание. Пока четко не определились с контингентом, бюджетом и статьями расходов нашего заведения, — рассказывает Жигулина, — согласно постановлению правительства, часть пенсии наших жильцов — 1417 рублей — уходит на питание и проживание. Кроме того, в ДСО действует утвержденный ЦРБ прейскурант цен, согласно ко-



торому наши клиенты получают дополнительные услуги. Например, стрижка ногтей и умывание лежачих здесь стоит 27 рублей в месяц, уборка помещения — 87 рублей в месяц, стирка белья — 110, штопка и ремонт одежды — 6.30, при-

требности у каждого жильца разные. Но при этом деньги на руки никому не выдаются. «Исключительно ради того, чтобы избежать алкоголя и воровства», — говорит Анатолий Арнольдович. Все просьбы своих подопечных в ДСО выполняет Галина Климентьевна, соцработник. «Собираю заказы и иду в магазин, — просто отвечает она, — кто колбаски купить попросил, а кто газеты. Кстати, с учетом здесь «напряженка». Наши клиенты свободны все 24 часа в сутки, так что они, если не смотрят телевизор, то читают. Только вот книги с газетами брать негде. Вот хотим кинуть ключ по деревне и собрать хоть небольшую библиотечку».

Здесь же каждый по своим нуждам и запросам устраивает быт и личную жизнь. Кто-то проводит время в молчании, «переваривает» крутые повороты судьбы, как, например, 72-летний Николай Васильевич из Усть-Тарсмы, которого после инсульта сюда привез сын. «Обещал забрать попозже, — говорит пенсионер, — да я сам уже не вернусь в дом из-за снохи». Старожилы больницы, мужики-инвалиды, о которых говорились выше, не унывают. Скинулись с пенсии, купили себе в палату магнитофон, телевизор, одноконфорочную плечку. У кого есть руки, жарят картошку на ужин или варят пельмени. В общем, живут по-домашнему. К слову, все здесь проживающие — абсолютные холостяки или разведенные, в том числе и бабульки из палаты №7. «У нас в списке три женщины, которые ожидают очереди в психиатрическую больницу, — говорит Галина Климентьевна. — Так вот, Василий Александрович из Бормотова, у которого регулярно случаются провалы в памяти, зачастил к одной из них, не совсем старой женщине. Она нам пожаловалась, что тот почти каждый день в любви ей объясняется. Выскажет

ей всё о своих чувствах, уйдет, потом забудет об этом и снова приходит со своими эмоциями, как в первый раз. У него и севой проблема: пообедает и сразу забывает об этом, говорит, что голодный сидит днями. То не может вспомнить, где его палата и кровать...».

Между тем все жильцы ДСО при поступлении заключают договор на проживание здесь сроком на три месяца. Ведь в идеале такое учреждение, как дом сестринского ухода, должен быть своего рода перевалочной базой для отправки нуждающихся в дома инвалидов или психбольницу. Но это в идеале. На самом деле, по словам Жигулина, путевки приходится ждать очень долго, а в связи с этим договоры по окончании трех месяцев будут продлены. Ведь и те учреждения переполнены, и места там освобождаются только путем естественного убытия. В Тарасове же птеро проживающих в ДСО нуждаются в уходе и в психиатрическую лечебницу по предписанию районного врача. Но пока персоналу приходится самим справляться с обязанностями смотрителей: загрождать двери и наглухо закрывать окна — сухонькие бабульки из седьмой палаты то и дело норовят добровольно уйти в мир иной.

Галина Климентьевна не раз встречалась с родственниками своих подопечных, пытаясь узнать: неужели можно вот так, как вещь ненужную, выбросить за порог дома отца или мать? Но те в лучшем случае отводят глаза и торопятся уйти. Поэтому здесь гораздо легче жить тем, у кого давно по разным причинам нет родственников, чем тем, кто еще совсем недавно жил в семье и в одночасье оказался ненужным ей...

