

Март

ПН.	6	13	20	27
ВТ.	7	14	21	28
СР.	1	8	15	22
ЧТ.	2	9	16	23
ПТ.	3	10	17	24
СБ.	4	11	18	25
ВС.	5	12	19	26

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)
\$ 27,81 руб.
€ 33,52 руб.

Интернет-приемная губернатора
www.mediakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

Издается
с 7 января
1922 года.

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА



Кузбасс

46 (24034)

17 МАРТА 2006 г., ПЯТНИЦА

КУРЬЕР

служба новостей «Кузбасса»: тел. 52-36-45, 52-67-67

Смена для «Есаульской»

АО «Объединенная угольная компания «Южкузбассуголь» (ЮКУ) привлекла синдикатный кредит от западных банков в размере 100 млн. долларов. Средства будут направлены на строительство новой шахты на участке «Ерунаковский-VIII».

По словам гендиректора «Южкузбассуголь» Владимира Лаврика, кредит от банков Societe Generale и Paribas уже получен компанией. Эти средства пойдут как на строительство шахты на участке «Ерунаковский-VIII», так и железной дороги для вывоза угля с нового предприятия. Планируется, что шахта будет введена в строй во второй половине 2007 года с мощностью первой очереди 3 млн. т угля в год. Проектная же мощность шахты составит до 5 млн. т угля в год.

По мнению В.Лаврика, кредит выгоден компании. Средства выделины на срок 5 лет со ставкой в 6,5% годовых с отсрочкой платежа в 1 год. Это, по словам гендиректора ЮКУ, «хорошие условия для компании».

Как известно, в феврале прошлого года ЮКУ стал победителем аукциона на право пользования участком «Ерунаковский-VIII» Ерунаковского каменноугольного месторождения в Новокузнецком районе с запасами 57,5 млн. т коксующихся углей. В сентябре прошлого года на участке началось строительство. Инвестиционная программа проекта предусматривает выделение 100 млн. долларов на строительство самого предприятия и еще 1,3 млрд. рублей на прокладку железнодорожной ветки. Новая шахта — это фактически замена «Есаульской», на которой после аварии в феврале 2005 года прекратила добываться на одном из пластов.

коротко

Вчера в обладминистрации подписано Соглашение о социально-экономическом партнерстве между администрации Кемеровской области и группой компаний «Белон» на 2006 год. Документ подписали губернатор области Аман Тулеев и генеральный директор ОАО «Белон» Андрей Доброй. Согласно подписанному документу, в этом году в развитие производств в Кузнецком бассейне «Белон» инвестирует 3,7 млрд. рублей, что на 2,4 млрд. рублей превышает аналогичный показатель 2005 года. При этом особое внимание будет уделено вопросам безопасности труда шахтеров — в 2006 году соглашением предусмотрено выделить 490,1 млн. рублей на финансирование мероприятий по обеспечению безопасности условий труда. Кроме того, «Белон» вложит в реализацию национальных проектов 21,9 млн. рублей.

Последний шаг

В Кемерове приступили к надвижке последнего, шестого пролета нового моста через реку Томь. Специалисты-мостостроители надвигают конструкции друг на друга при помощи восьми домкратов мощностью от 100 до 200 тонн каждый.

Кроме того, параллельно ведутся работы по строительству трамвайной эстакады: бетонируются стойки под опоры, закончено устройство буронабивных столбов. Полным ходом идет и отсыпка правобережной транспортной развязки, берегоукрепительные работы. До конца месяца планируется завершить отсыпку правого берега и закончить укладку бетонных плит.

Грипп прошел мимо

Эпидемия гриппа в Кемеровской области в этом году, скорее всего, уже не будет.

Напомним, что, по прогнозам кузбасских специалистов, эпидемия умеренной интенсивности ожидалась в регионе в конце января, в первой половине марта была вероятность ее пика.

Как сообщила Нина Медведева, заведующая эпидемиологическим отделом ФГУЗ «Центр гигиены и эпидемиологии в Кемеровской области», в течение последних двух недель уровень заболеваемости острыми респираторными и вирусными инфекциями снижается. В 2005 году в это же время наблюдался подъем на 4 процента. На прошлой неделе в Кемерове было зарегистрировано 2354 заболевания ОРЗ и гриппом. Это значит, что заболеваемость значительно ниже эпидемиологического порога — на 43 процента.

Эпидемиологи объясняют это тем, что в области были заблаговременно проведены мероприятия по иммунизации населения: в этом сезоне прививки против гриппа поставили более 13 % жителей Кемерова. Кроме того, были привиты так называемые группы риска по всей области: дети и персонал закрытых учебных и социальных учреждений, ингернатов, детских домов. В Кемеровском районе также были спорадично иммунизированы работники птицефабрик.

Немаловажную роль сыграли и морозы. Разобщение основной группы риска — школьников в этот период тоже не дало эпидемии хода.

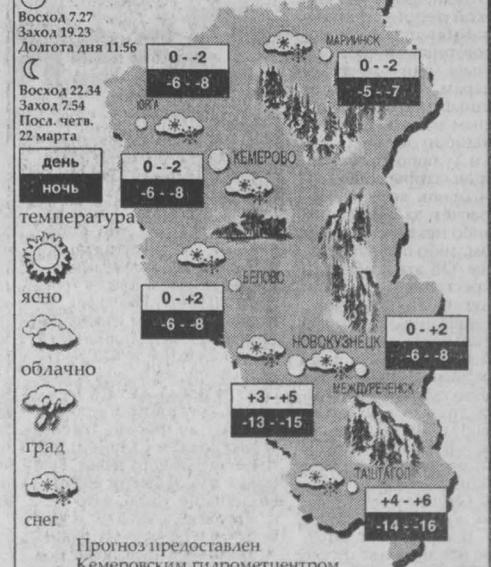
Климат

18-19 марта переменная облачность, в отдельных районах снег, 19 марта местами метель. Ветер юго-западный с переходом на северо-западный 3-8 м/с. 19 марта во второй половине дня порывы 13-18 м/с. Температура ночью -5° -10°C, при прогревании -15° -20°C, днем 0 -5°C, по югу до +7°C.

Прогноз погоды на 17 марта

Переменная облачность, в отдельных районах снег, в городе преимущественно без осадков. Ветер юго-западный 2-7 м/с, порывы до 15 м/с.

Давление будет падать, влажность уменьшится.



Прогноз предоставлен
Кемеровским гидрометцентром.

Комментарий

Тариф напугал, прибыль поманила

Ни увеличение железнодорожных тарифов, ни прошлогоднее падение цен на мировом рынке угля, ни слишком серьезные январские морозы, ни борьба с конкурентами не смогли сдержать напора угольных компаний Кузбасса в направлении морских портов и пограничных переходов.

За январь-февраль 2006 г. угольные предприятия Кузбасса добыли 26845,1 тыс. тонн угля. Результат этого же периода прошлого года был ниже — 26504,3 тыс. тонн. Естественно, все сверхплановые излишки угольные компании повезли за пределы России. По данным Западно-Сибирской железной дороги, экспортные поставки энергетических углей из Кузбасса в феврале по сравнению с январем увеличились на 29%.

а углей коксующихся марок — на 10%.

Кузбасс — не исключение. Другие российские угледобывающие регионы тоже компенсируют спад внутреннего потребления экспортом. Такая тенденция прослеживается уже вторую пятилетку. Если в предыдущем году из России было поставлено 23,2 млн. тонн, то в 2005 г. — около 80 млн. тонн. Доля Кузбасса в экспорте составляет примерно

70 миллионов тонн.

Напомним: в декабре минувшего года на рабочем совещании в областной администрации обсуждались планы добычи транспортировки угля. Некоторые выступления представителей угольных компаний были отмечены тогда тревогой за судьбу эксперта энергетических марок: мол, тарифы на перевозку растут, цены снижаются, так что добывать уголь на предприятиях с высокой себестоимостью становится очень невыгодно.

Тем не менее мать-природа не столько помешала, сколько помогла угольщикам — морозам, которые прошли уже в январе. Ставка на Европу и ЮАР расстояние до Европы пока не имеет шансов победить газ, поскольку ценовое соотношение условной тонны топлива составляет 1:1. Одна-

рался нешуточный газовый скандал, крайней в котором осталась Европа, ощущавшая дефицит газа. Понятно, что подвергать себя дальнейшим газовым рискам европейцы не захотели, поэтому не заложили на тонну угля снова полнайас на 4-5 долларов.

Внешний российский рынок тоже не увеличивается. «Прогнозный баланс электроэнергетики и холдинга РАО «ЕЭС России» на 2005-2009 годы планирует рост потребления углей всего на 13%. Опыт предыдущих лет подсказывает, что подобное планирование отнюдь не гарантия реальных действий.

Судя по тому, что зарубежные поставки твердого топлива увеличиваются, кузбасский уголь продолжает не только отставать, но и увеличивать свою долю на мировом рынке. Вопрос увеличения объемов добычи уже не является вопросом технических возможностей для угольных предприятий. При хорошем спросе и достойной цене годовой объем добычи в 180 миллионов тонн окажется вполне возможным уже в текущем году.

ко расчеты специалистов института энергетики СО РАН в Иркутске говорят о другом: уже сейчас использование угля выгоднее, чем сжигание газа для производства тепла и электроэнергии.

Судя по тому, что зарубежные поставки твердого топлива увеличиваются, кузбасский уголь продолжает не только отставать, но и увеличивать свою долю на мировом рынке. Вопрос увеличения объемов добычи уже не является вопросом технических возможностей для угольных предприятий. При хорошем спросе и достойной цене годовой объем добычи в 180 миллионов тонн окажется вполне возможным уже в текущем году.

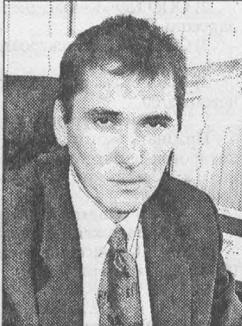
Александр СУСОЕВ.

«Зиму мы еще не пережили. Не календарь, а термометр для нас ориентир, — замечает директор муниципального предприятия «Тепловые сети г. Кемерово» Николай Юрьевич Колцов. — В марте холода еще как могут о зиме напомнить». Предприятие занимается транспортировкой и распределением тепла и горячей воды от магистральных сетей ОАО «Кузбассэнерго» до потребителя. В 1993 году, когда создавалось МП «Тепловые сети г. Кемерово», сетьное хозяйство насчитывало менее ста километров, сегодня протяженность труб, по которым приходит в дома кемеровчан тепло, около 600 километров. Накануне Дня работников жилищно-коммунального хозяйства наш разговор о проблемах эксплуатации внутридворовых сетей, снабжающих теплом и горячей водой областной центр.

— Николай Юрьевич, «Тепловые сети» обогревают 85 процентов жилья города, школы и детские сады, больницы и предприятия — в целом площадь почти в семь миллионов квадратных метров. Насколько удалось в последние времена улучшить техническое состояние подземного хозяйства?

— Мы в ответе за тепло и горячую воду, поэтому, конечно, важно сдерживать сети в надлежащем порядке. Проблема износа сетевого оборудования известна — он составляет сегодня около 65 процентов — к примеру, пять-шесть лет назад этот показатель определялся в 80 и более процентов. Только за последние четыре года мы привели около трехсот километров брошенных се-

Чтобы всем хватило тепла



и благоустройство города не нарушается, как раньше, когда приходилось, чтобы определить место порыва, открывать сети в нескольких местах.

— Как отражается применение новых технологий на качество работы теплосетей?

— В последнее время снижается такой показатель, как количество инцидентов по годам на один километр тепловых сетей. Например, в 2002 году этот показатель составил 2,1; в 2003г. — 2,38 отказа на один километр, а в прошлом, 2005 году снижение — до 1,78. Причина сети аварийности, к примеру, в 2003 году состоит в том, что пришлося принять 30 километров «бесхозя». Практически все эти сети надо было восстанавливать, а сделать это в короткие сроки, конечно, невозможно. Бесспорно, внедрение современного оборудования, замена и капитальный ремонт сетей значительно повышают качество работы. Наши специалисты — слесари, сварщики, мастера, наладчики, инженерно-технические работники — всегда на страже и стараются относиться к своему делу так, чтобы всем хватило тепла.

— Зима, как всегда, экзаменует ваше хозяйство на прочность. Хотя и в летнее, ремонто-востановительного периода тоже не простые задачи — от чего же, в первую очередь, зависит бесперебойное снабжение города теплом и горячей водой?

— Пожалуй, результат надежной работы всегда зависит от ответственности людей, которые делают все, чтобы не допустить серьез-

ней. Понятно, что далеко не в лучшем состоянии. Пока сети исправны, они, что называется, есть-пить не просят. Когда же начинаются проблемы, требующие капитального ремонта, многие предприятия по финансовым причинам передают их в муниципалитет, и эти сети достаются нам. Ежегодно удается менять до 30 километров тепловых сетей, хотя потребность в замене труб пока превышает наши возможности. В прошлом году, к примеру, планировали капитально отремонтировать 22 километра — сделали 29; в том числе 7 километров по новой технологии, с применением в качестве теплоизоляционного материала пенополиуретана. Он хорошо сохраняет тепло, а оболочка из полизитиена не пропускает влагу, бережет трубы от коррозии. Третий год проводим диагностику состояния тепловых сетей с помощью течетраскописта — прибор позволяет буквально с точностью до 50 сантиметров отыскать неисправность. Теперь и времени меньше уходит на ремонт,

Беседовала
Валентина ДМИТРИЕВА.
НА СНИМКЕ: директор МП «Тепловые сети г. Кемерово» Н. Ю. Колцов.

Став пионерами в создании новой экономической модели ЖХХ, работники коммунальных служб города Березовский взяли на себя особую ответственность. Вот уже два года в этом городе действует новая система оплаты коммунальных услуг. Строится она на принципах социальной справедливости — каждый платит ровно столько, сколько потребляет, а тем, кому это не по карману, государство помогает субсидиями. Возросшие доходы и своевременное финансирование программ ЖХХ из бюджетов всех уровней позволили березовским коммунальщикам выйти на совершенно новый уровень жизнеобеспечения города. Ушли в прошлое времена, когда город перемерзал целыми кварталами по причине аварийного состояния сетей. За последние два года в городе не произошло ни одной серьезной аварии. Нынешняя суровая зима стала настоящим экзаменом на прочность человеческих и технических ресурсов. Рассказывает заместитель главы Березовского по ЖХХ Вячеслав Чайковский.



У нас зима заканчивается в мае...

— У нас, коммунальщики, в отличие от обычных людей не четыре, а всего два времени года — отопительный сезон и подготовка к этому сезону. Сейчас нам действительно есть с чем сравнивать. В процессе реформирования в предприятии ЖХХ Бересовского наконец-то появилась возможность выхода на беззубитную работу. Сегодня мы получаем в месяц от населения примерно 13 млн. рублей из квартплаты. Удачилось финансирование, соответственно возросла заработка работников коммунальных служб, уделяется больше внимания благоустройству дворов, подъездов, кровель, систем теплоснабжения. Массовая замена коммуникаций — тепловых, водопроводных и электрических сетей в нашем городе началась в 2004-2005 гг. Стабильное финансирование программ ЖХХ позволило нам вкладывать деньги в обновление оборудования — котлы, магистральные тепловые сети, водоводы и систему энергоснабжения. Сейчас если в нашем городе и случаются сбои в системе теплоснабжения, то не по вине коммунальщиков, а по вине поставщиков некачественного топлива.

Опыт показывает, что в трех городах, где ЖХХ было брошено на произвол судьбы,

бы, люди уже почувствовали необходимость реформ. Новый Жилищный комплекс предоставляет населению широкие возможности. Если вас не устраивает качество обслуживания, пожалуйста, объединяйтесь, создавайте товарищество, распределите свои средства на содержание дома по собственному усмотрению. Однако особой активности в организации ТСЖ в нашем городе пока не наблюдается. Два жилищных кооператива из пяти уже прошли пере登记ацию, однако это, к сожалению, пока не более чем смена вывески. С другой стороны, безынициативность граждан обнадеживает и сostenением жилого фонда. Жилье ветшает, требует вложений, чтобы обеспечить своеобразную подачу тепла и воды. Назревает проблема с полной реконструкцией «хрущевок», которые устарели не только морально, но и в первую очередь физически. Нужно увеличивать объемы капитального ремонта, уделять внимание работам по благоустройству.

И увеличение квартирной платы не решит этих проблем, а приведет к социальной напряженности. То есть нужно вливания средств с со стороны государства. Поскольку спихнули в ТСЖ все эти проблемы мы просто не имеем права. Сегодня мы

пытаемся организовать ТСЖ на базе недавно построенного «дома Кучмы». Провели собрание с жильцами, затем я бесседовал лично с актилистами. Однако в беседе возникло ощущение, что я пытаюсь заставить их принять мою точку зрения. Мы можем сколько угодно говорить о реформах, но в первую очередь должно действительно измениться мышление граждан.

Недавно в администрации города прошло совещание,

куда были приглашены руководители жилищных организаций, начальники участков, весь диспетчерский состав, то есть непосредственно те люди, которые общаются с населением. Были озвучены проблемы качества обслуживания заявок и жалоб граждан, а также необходимости повышения культуры обращения с жителями домов. Диспетчер должен быть своего рода психологом — быть предельно вежливым в любой ситуации, не отвечать грубостью на грубость, четко и своевременно реагировать на все заявки. Глава города Бересовский Альберт Колесников определил две программы помощи жилищным организациям в решении проблемы качества обслуживания. На это будет выделено порядка 2,5 миллиона рублей. Это и по-

Беседовала
Светлана ЕРШОВА.
НА СНИМКЕ: В. Л. Чайковский.



Уважаемые коллеги, дорогие ветераны — работники торговли, бытового обслуживания и общественного питания Кемеровской области!

От всей души поздравляю вас с нашим профессиональным праздником!

Для специалистов нашей профессии на протяжении всего развития торговли не забыты нормами всегда оставались верность своему делу, инициатива, стремление добиваться лучших результатов, совершенствование форм обслуживания покупателей!

Нынешняя зима, конечно, расслабляется не давала, работали в довольно напряженном ритме — условия работы зимой во многом зависят от того, как мы подготовились к ней летом. Важно, что нам ежегодно удается выполнять намеченные планы капитального ремонта и замены тепловых сетей — при этом постоянно оказывают помощь в рамках городской и областной целевых программ городская и областная администрации. Перерыва же в нашей работе просто не бывает — летний сезон едва хватает, чтобы подготовиться к холодам.

Что бы вы хотели пожелать своим коллегам накануне Дня работников жилищно-коммунального хозяйства?

Я пожелал бы коллегам именно такого результата работы, когда люди, как к должному, относятся к тому, что в их домах тепло и в кране всегда есть вода. Пусть жилищно-коммунальные проблемы касаются только нас, профессионалов, а для жителей нашего города останутся незаметными. И, конечно, всем обязательно здоровья, благополучия, радости. И уюта и тепла в домах. Ради этого мы и работаем.

Беседовала

Валентина ДМИТРИЕВА.

НА СНИМКЕ: директор МП «Тепловые сети г. Кемерово» Н. Ю. Колцов.

Примите поздравления!

Дорогие друзья! Выражаем всем признательность за самоотверженный труд, постоянный поиск резервов улучшения работы предприятий, организации торговли и культуры обслуживания населения.

Убеждена, что работники торговли, бытового обслуживания и общественного питания будут своим трудом укреплять экономику области и нашего государства в целом.

Дорогие груженники, уважаемые ветераны! Искренне желаю вам крепкого здоровья, семейного благополучия, оптимизма, стабильности и уверенности в завтрашнем дне!

Пусть ваш профессионализм и доброжелательность будут залогом дальнейших трудовых успехов и хорошего настроения всех кубасовцев.

С праздником!
Суворину!
Е.И.МАЗАНЬКО,
начальник департамента потребительского рынка и лицензирования администрации Кемеровской области.

Сегодня около 200 тысяч человек работают в этой отрасли. Кузбассовцы нуждаются в каждом из этих специалистов. Посещая супермаркет или маленький киоск, ресторан или столовую, элитный салон или небольшую парикмахерскую, приобретая товары и получая необходимые услуги, а вместе с ними и хорошее настроение, люди нередко говорят такое: «Спасибо!».

При непосредственном участии работников торговли в Кузбассе реализуется идея поддержки малоиму-

ющих граждан за счет предоставления им качественных товаров по доступным ценам.

Шестой год в нашем регионе существует и развивается сеть губернских магазинов и рынков, расположенных в 15 городах и 10 районах.

Эта сеть насчитывает

144 социально-ориентированных торговых предприятий и три губернских магазина и три губернских рынка, а также пекарни и кондитерские изделия, пошив и вязание трикотажных изделий, пошив и вязание трикотажных изделий, пошив и вязание трикотажных изделий.

Продолжение

Сегодняшним направлением развития предприятий общественного питания в прошлом году стало открытие новых общедоступных точек для семейного посещения. Таких как кафе-бар «Мульти-пицца», кафе «Золотая осень», бар «Штрек-бар Alles», а также столевые современного формата «Блок питания» и «Вилка-

Фото Юрия Юрьева.

«ЭЛИС» — философия успешного бизнеса

Когда в Кузбассе стартовала разработка сети губернских магазинов, призванных защищать интересы маломощущего населения, губернатор Кемеровской области Аман Гумирович Тулеев оказал доверие нашей компании, и мы начали активную работу в этом направлении. Начали создавать современные магазины в экономически напряженных территориях с высоким уровнем безработицы и низким прожиточным уровнем населения. Наш первый «Губернский» магазин появился в городе Березовский, затем в поселке Боровой и в Кировском районе областного центра. Они представляют собой магазины самообслуживания с прогрессивными формами продаж — это и высокое качество реализуемых товаров, и широкий ассортимент продукции местных производителей, а также жесткий контроль цен, которые на 10-15 процентов ниже, чем в других магазинах. К Дню шахтера мы открыли сразу три губернских магазина. Я уверен, что они будут достойно выдерживать свою социальную миссию и нам не придется стыдиться за их работу. Магазины корпорации «Элис» рассчитаны на экономных покупателей, которые контролируют свои расходы не в ущерб качеству приобретаемых продуктов и сложившимся привычкам. Магазины эконом-класса действительно имеют более низкий уровень наценки, но именно низкие цены, стабильное качество и уровень обслуживания привлекают большое число покупателей. Логика — это проста — чем больше и быстрее мы продадим свой товар, тем выше товарооборот и наша прибыль. В свою очередь, у производителей и поставщиков повышается интерес к партнерству с нами.

Вот уже более 10 лет магазины, торговые предприятия корпорации «Элис» радуют жителей областного центра и своим внешним видом, и широким ассортиментом продукции, и высокой культурой обслуживания, и по-настоящему народными ценами. Кроме обширной сети магазинов эконом-класса с торговыми марками «Элис» и «Губернский», в структуру компании входит цех замороженных полуфабрикатов «Элиссия». А открывшаяся весной прошлого года «Мульти-пицца» так полюбилась жителям областного центра, что руководство корпорации уже всерьез задумывается о создании еще нескольких таких же предприятий общественного питания. Социальная направленность бизнеса компании «Элис» очевидна, поскольку является инструментом решения такой важной задачи, как защита потребительских интересов малообеспеченной категории граждан. Итак, наш сегодняшний гость — генеральный директор ООО «Элис-компания» Валерий Петрович ХОМИЧЕНКО.

Мы выполняли задачу, которую ставили перед собой, развивали свой бизнес, — создание самой эффективной сбытовой сети. Наша философия — это пять главных потребностей покупателей — гарантированное качество товара, низкие цены, универсальный ассортимент товаров, высокое качество обслуживания, удобное месторасположение магазинов и их время работы.

Сегодня, в день профессионального праздника работников торговли, я от лица руководства и всего коллектива компании хотел бы пожелать коллегам успехов в нашем нелегком труде. Мы делаем одно очень важное дело — работаем на благо всех и каждого. Мне было очень хотелось, чтобы мы всегда приходили на работу в хорошем настроении, создавая на своем рабочем месте атмосферу тепла, добра, чести. Успехи удались.

Приятельство и сотрудничество — это праздничное оформление зданий магазинов и благоустройство прилегающей территории, а также финансовая помощь. Являемся центром детского дома № 1 в Кировском районе, не откладываем в адресной помощи нуждающимся. Например, однажды к нам обратилась за помощью женщина, которой нужны были деньги на дорогостоящую операцию. Мы навели справки и убедились, что она действительно заслу-

жала внимания и сочувствия.

Мы стараемся принимать участие во всех городских

праздниках и мероприятиях

— это праздничное оформление зданий магазинов и благоустройство прилегающей территории, а также финансовая помощь. Являемся центром детского дома № 1 в Кировском районе, не откладываем в адресной помощи нуждающимся. Например, однажды к нам обратилась за помощью женщина, которой нужны были деньги на дорогостоящую операцию. Мы навели справки и убедились, что она действительно заслу-

жала внимания и сочувствия.

Подготовила Светлана ЕРШОВА.

НА СНИМКЕ: В.П. Хомиченко — генеральный директор ООО «Элис-компания».

Фото Федора Баранова.

