

Цель одна, пути - разные

На днях в Кузбассе побывал первый заместитель председателя думского комитета по международным делам, первый заместитель председателя комиссии Госдумы по изучению практики обеспечения прав человека и основных свобод, контролю за их обеспечением в иностранных государствах Ю.А. Квицинский.

В наш регион профессиональный дипломат Ю.А. Квицинский прибыл с однодневным визитом по приглашению депутата Госдумы от Кузбасса Н.А. Останиной. И это вполне объяснимо: Квицинский входит в думскую фракцию компартии РФ и, хотя не является членом КППРФ, взгляды коммунистов вполне разделяет.

Рассказывая на встрече с журналистами о задачах, стоящих перед российской внешней политикой по восстановлению роли России как великой державы, московский гость заметил — опасность возникновения конфликтов по отношению к России не исчезает. Поэтому работа нашей дипломатии, внешней разведки направлена на создание выгодных условий для уси-

ления безопасности страны. И в этом отношении важно использовать все возможности по восстановлению ее мощи, как промышленной, так и оборонной, культурно-образовательной и т.д. По мнению Ю.А. Квицинского, на базе этой задачи возможно сплочение всех патристически настроенных сил России.

Ю.А. Квицинский высказал свое мнение — есть ли точки соприкосновения в действиях таких политических партий, как КППРФ и «Единая Россия».

— Мы с 2003 года добились повышения минимального размера оплаты труда, увеличения детских пособий, наведения порядка в использовании природных богатств. Теперь значительная часть этих целей вошла в национальные проекты, за которые ратует «Единая Россия». Так

что точки соприкосновения есть — предложенные национальные проекты очень близки нам по тематике. Другое дело, что по исполнению и объемам, по охвату тех сфер, которые нужно преобразовывать, они, на наш взгляд, недостаточны.

Ю.А. Квицинский считает, что нужна поддержка и тех россиян, которые не станут возвращаться на Родину.

— Нужна последовательная и эффективная политика по защите интересов этих российских граждан, — убежден он. — И нынешняя политика, сводящаяся к уговорам представителей Прибалтики или Украины не обихаживает наших соотечественников, малоэффективна. Нужны другие средства и методы.

В ходе визита Ю.А. Квицинский встретился с областным активом Кемеровского регионального отделения КППРФ, побывал на приеме у губернатора, который вручил гостю кузбасскую награду — медаль «За веру и добро».

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ.

Справка «Кузбасса»

Ю.А. Квицинский с 1959 года на дипломатической работе в аппарате МИД СССР и за рубежом. Работал в посольствах в ГДР (1959-1965 гг.), в ФРГ (1978-1981 гг.). Возглавлял советские делегации на переговорах по ограничению и сокращению ядерных вооружений в Женеве (1981-1983 гг., 1987 г.). В 1986-1990 гг. — Чрезвычайный и Полномочный Посол СССР в ФРГ. В 1990-1991 гг. — заместитель министра иностранных дел СССР. В 1996-1997 гг. — советник Председателя Федерального Собрания РФ. С 1997 г. — Чрезвычайный и Полномочный Посол РФ в Королевстве Норвегия. Заслуженный работник дипломатической службы Российской Федерации.

законодательство

Вступил в силу Федеральный закон «О защите конкуренции» № 135-ФЗ.

Он объединяет в себе правовые нормы, содержащиеся ранее в законах «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках» и «О защите конкуренции на рынках финансовых услуг».

Новый закон направлен на предупреждение и пресечение монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции на товарных и финансовых рынках России, его применение, с одной стороны, уменьшит роль государства в экономике, с другой — усилит эффективность антимонопольного регулирования.

В законе, в частности, вводится понятие соглашений (согласованных действий), что позволит антимонопольному органу доказывать в суде факт осуществления согласованных действий ценового параллелизма.

Нововведением закона является то, что с его вступлением в силу снижено с

65 до 50% значение рыночной доли хозяйствующего субъекта, которая позволяет квалифицировать его положение на соответствующем товарном рынке в качестве доминирующего.

Закон определяет также антимонопольные требования к порядку проведения торгов. Так, при проведении торгов запрещаются действия, которые приводят или могут привести к недопущению, ограничению или устранению конкуренции. В нем содержатся и другие правовые нормы сдержек и противовесов в решении проблем монополизма и конкуренции.

По всем вопросам о соответствии действий органов государственной власти, органов местного самоуправления, хозяйствующих субъектов требованиям ФЗ «О защите конкуренции» надо обращаться (в письменном виде) в Управление Федеральной антимонопольной службы по Кемеровской области, расположенное по адресу: г. Кемерово, ул. Весенняя, 5.

34 звонка от жителей области поступило вчера на телефон «прямой линии» по фактам продажи некачественной алкогольной продукции. Большинство звонков поступило по фактам реализации спиртного держателем жидкости частными лицами из домов и квартир. Все сообщения тщательно проверяются совместно с правоохранительными органами и принимаются необходимые меры. Телефон «прямой линии» — 58-49-31, 58-17-93 (с 8 час. 30 мин. до 17 час. 30 мин.).

КУРЬЕР

служба новостей «Кузбасса»: тел. 52-36-45, 52-67-67

В знак благодарности

Необычный подарок решила преподнести нейрохирургическому отделению Кемеровской городской клинической больницы №3 им. М.А. Подгорбунского благодарная пациентка.

Елена Алексеевна Катни работает библиотекарем. В отделение нейрохирургии она поступила в апреле 2005 года, с тяжелой травмой. Благодаря стараниям врачей третьей городской сегодня женщина абсолютно здорова.

В знак благодарности Елена Алексеевна решила подарить отделение кресло-коляску. Большинство пациентов нейрохирургии не могут самостоятельно ходить, а средств передвижения не всегда хватает. Коляски часто выходят из строя, поэтому подарок всегда кстати.

Дошутились

Сборная команда КВН «Кузбасс» заняла I место на XII фестивале «Океанская лига КВН», который прошел во всероссийском детском центре «Океан» (Владивосток).

В фестивале приняли участие 29 команд КВН из 25 регионов Российской Федерации. В состав нашей сборной вошли ребята из Ленинска-Кузнецкого, Топкинского района, Новокузнецка. «Гран-при» фестиваля получили команды Приморского края и Челябинской области.

Предъюбилейная ночь

Сегодня кемеровская Центральная городская библиотека им. Н.В. Гоголя отметит 55-летний юбилей необычной акцией — «Ночь перед юбилеем».

Библиотека была открыта в 1955 году, через год ей было присвоено имя Н.В. Гоголя. Сегодня библиотека — это современный информационный центр, предлагающий более 200 библиотечно-информационных услуг, в том числе на базе новых технологий. Ее универсальными фондами (более 150 тыс. томов) пользуются свыше 24 тыс. кемеровчан. На юбилей библиотеки приглашают коллег, друзей, деловых партнеров и всех тех, кто не мыслит своей жизни без книги. Встречать гостей на вечер будут гоголевские персонажи.

коротко

В городской картинной галерее Мысков открылась выставка новокузнецкого художника Валентина Павлова. На суд зрителей представлено более 40 картин.

Работает художник в реалистической манере. Главным объектом его творчества является русская природа. Его работы, выполненные с большой любовью к родному краю и с мастерством, неизменно находят живой отклик в душе зрителя.

Создать шаманский бубен

смогут сегодня воспитанники социального приюта для детей и подростков села Почитанка Ижморского района. Приют посетят сотрудники Кемеровского областного краеведческого музея с акцией «Музей приходит в гости».

В рамках этой акции сотрудники музея выезжают с тематическими занятиями, лекциями, выставками в детские учреждения компенсирующего вида. Сегодня они проведут занятие «В гостях у художника», или «О чем поведал шаманский бубен». Дети увидят работы художника А.Н. Кирчанова на телеутскую тему и музейные экспонаты — национальные костюмы, телеутский шаманский бубен, обрядовые куклы, а также предметы домашнего обихода. Ребята выступят в качестве исследователей древних телеутских символов и знаков, нанесенных на бубен. В ходе занятия они будут зарисовывать расшифрованные ими символы и создавать свой бубен.

Обручальное кольцо — не простое украшение

Кемеровской службе спасения уже не впервой спасать не только человеческие жизни, но и суды.

На днях 13-летнюю кемеровчанку в буквальном смысле слова спасли от обручального кольца мамы. Дочка решила примерить колечко, но семейную ценность, которая подошла по размеру, с пальца ей снять не удалось. Пришлось звонить в службу спасения.

Для кемеровских спасателей подобная ситуация уже стала привычной. Схема их действий проста: палец обрабатывают, обматывают капроновой нитью, а потом кольцо медленно снимают. Главное в этой операции — терпение и спокойствие.

Место преступления — улица Милицейская

Сотрудники милиции Ленинск-Кузнецкого района раскрыли двойное убийство, совершенное полгода назад, в апреле.

Тела убитых мужчины и женщины были подняты со дна реки Ини в июне с разницей в пять дней. На теле мужчины виднелись следы побоев. Несмотря на все усилия, установить личности погибших оперативники тогда так и не смогли. Однако работа не прекращалась.

Несколько дней назад сыщики получили оперативную информацию, которая позволила установить личность мужчины и место, где его видели в последний раз. По этому адресу милиционеры обнаружили семь человек, среди которых, как позже выяснилось, были и убийцы: отец и сын. Оперативники они признались, что убийство совершили еще в апреле в доме по улице Милицейской. Поводом стала пьяная ссора. Сначала отец с сыном убили и скинули в реку мужчину, а чуть позже — его еще живую сожительницу.

Сейчас обоим предъявлено обвинение в убийстве, они находятся под арестом.

Успешно выступили

кузбассовцы на чемпионате и первенстве России по плаванию на короткой воде среди спортсменов-инвалидов в городе Зеленограде Московской области.

Ксения Пшеничникова из Анжеро-Судженска заняла первые места в заплывах вольным стилем и на спине. Первой она была и в комплексном плавании на 200 метров.

Другой спортсмен из Анжеро-Судженска, Максим Рудковский, занял второе место в комплексном плавании на 400 метров. На дистанции 100 метров брассом он также стал вторым и выполнил норматив мастера спорта.

Кемеровчанка Алена Алексеева заняла вторые места в 50- и 200-метровом заплывах на спине. Второй доплывала она до финиша и в комплексном плавании на 200 метров.

Над выпуском работали: Анна ТИМОШУК, Юлия МАТЮШЕНКО, Елена РАДИЧ, Наталья НАЗАРЕНКО, Дмитрий ТОЛДОВСКИЙ (с использованием сообщений пресс-службы АКОВ).

Курьер

Курьер

курс

КТО разгневал хозяйку тайги?

В лесах Горной Шории этим летом встретить медведя было не такой уж большой редкостью.

скаль, но убивать всё же не стала. Пострадавшего отправили в одну из больниц Прокопьевска, он остался жив. Надо ли говорить, что любовью, услышавший эту историю, скорее встанет на защиту зверя, чем человека?

Штатный охотник из поселка Чулеш Константин Михайлович Дмитриев за 15 лет своей тайгной жизни с медведями сталкивался не раз и уверен: медведя надо сильно разозлить, чтобы он кинулся на человека. Просто так этот умный зверь не нападет первым, наоборот, постарается всячески избежать прямой встречи с двуногими. По его опыту напасть может либо медведица, защищая медвежат, либо подранок, либо попавший в петлю медведь. Этот при приближении человека начинает рваться из ловушки и, если ему удастся освободиться, нападает на обидчика. Что касается численности медвежьего народа, то да, она возросла. Однако если брать чулешскую статистику убитого крупнорогатого скота, то цифры, по его словам, примерно одинаковы: что в этом году медведь съел голов задрал, что в прошлом, что в позапрошлом.

Некоторые охотники поговаривают: пора бы, мол, разрешить отстрел медведей. И досаждает, что госсинспектор охотнадзора по Тайшетскому району Сергей Петрович Лесун такого разрешения им не даёт: в его многолетней практике, говорит, не было случая, чтобы медведь задавил человека. Охотники знают: по закону, чтобы убить медведя, полагается взять лицензию. Стоит лицензия три тысячи рублей и действительна три месяца. Но, конечно, никакой сельский житель или тот же штатный охотник покупать её не станет. Потому что, если на узкой тропе медведь на них нападет, они и так его убьют — в целях самообороны. Впрочем, если не нападет, тоже могут убить, потому что кто же докажет, что не медведь «первый начал»? Хотя, узнай об этом госсинспектор, и тот и другой случай одинаково будут квалифицированы как браконьерство. Ибо любая «самооборона» против дикого зверя в лесу называется всё-таки охотой. И если без лицензии, то незаконной. Соответственно, за незаконный отстрел медведя Сергей



Ажиотаж по поводу якобы «медвежьей угрозы» специалисты считают излишним и даже вредным.

Фото Федора Баранова.

Петрович Лесун выпишет провинившимся штраф — сто минимальных окладов. Его-то я и попросила прокомментировать полученную от населения информацию по «медвежьему вопросу».

— Количество медведей действительно за последние годы увеличилось, но не потому, что где-то тайга горела или урожай ореха был плохой. Просто численность стало меньше, всё возвращается на круги своя. Природа пустоты не терпит.

Если медведи заполняют свободную нишу, значит, им и корма должно хватать. Но они ведь нападают на домашних скот. Много таких случаев в этом сезоне зарегистрировано?

— Возле поселка Сокол медведь четырёхлетку задрал, о других случаях вам уже рассказывали. Но там же, рядом с Соколом, кто-то до этого убили медвежонка. Или машинной его сбили — лежал возле дороги. Потом этот же медведь (по хвату видно, что он) перешёл в Кулино и ещё одного телёнка успел задавить. Вот на этом-то телёнке его подкараулили и убили.

Но на домашний скот медведь нападает не потому, что бесформен в тайге. Он ведь всеядный: ранним летом медвежий пучок за милую душу ест, целые поляны «скашивают», муравейники грабят, мелкую и крупную живность поедает. Тут дело в другом. И в Соколе, и в Кулино охотников много, бывает, и пети ставят, что запрещено. Попадает в них, правда, не всегда дикая скотина, частенько и своя — она там привычно ходит, без пастуха. Вот медведь её готовенькую в петле находит, съедает, а потом замечать начинает, что таких упитанных и рогатых рядом — целое стадо. И добыть корову ничего не стоит — сама в лапы идёт, не то что лось или марал.

Другой момент: в Соколе одно время была падеж коней. Их, нелого думая, вывозили на гору за посёлок и бросали. Так там целая свора медведей ходила, питалась. Получается, сами их и прикармливали. И все случаи нападения медведя на скотину локализируются как раз этими поселками на юго-западе района, из других мест таких жалоб не поступало. И на пасаках не было разбоя. А

факт нападения на человека в этом сезоне был единственный, вы его описали. И в целом такие случаи бывают очень редко и всегда спровоцированы людьми. Медведь, конечно, хищник, и бывает агрессивным, но он не ищет контакта с человеком.

— А много лицензий в этом сезоне было взято на отстрел медведей?

— Пока ни одной. Никто не хочет платить, все ждут «халявы». Браконьерничают, петлями качают, медвежат убивают. Получается, что уже в этом сезоне двух медвежат убили незаконно (это только те случаи, которые мне стали известны) и одного взрослого медведя, того, что в Кулино и Соколе давил телёта, отстреляли по спецразрешению. Оно выдаётся бесплатно по коллективной жалобе жителей в администрацию города, в особых случаях, а тот медведь большой ущерб людям нанёс. Если по лицензии, то на медведя можно охотиться начиная с первого сентября и до нового года. После нового года в берлогах у медведей уже появляются новорожденные медвежата. И до залегания в берлогу запрещено стрелять медведя с медвежатами текущего года рождения. Такая вот охрана материнства и детства в лесу.

Ареал обитания одного медведя — 300 квадратных километров — примерно столько ему нужно, чтобы прокормиться, не ощущая тесноты. У нас в районе, слава богу, миллион с лишним гектаров, всем места хватит. Но медведю надо, чтобы на его участке были или ягодники, или кедр, или травы, которые он любит. Вот, например, северо-запад района, где находятся крупные горняцкие посёлки, им не нравится, там тайги мало осталось. Зато на северо-востоке, в районе поселка Сензас, где много кедров и населённых пунктов практически нет, они в урожайные годы десятками собираются на кормные места, становятся более терпимыми друг к другу и дружно нагуливаются перед берлогами. Но одного ореха им недостаточно: на зиму им надо подкормиться мясом.

— Надеюсь, обязательно говядиной?

— Нет, они едят всё: кровет, мышья, зайчиков, соболь. При случае и рябчика прихлопнут. Если в силе медведь, то еду всегда себе найдёт. И барсуков выкопает, а бурундуков так вообще за милую душу: глядишь, с полведра орехов и самого бурундука на закуску съест. Лось, маралы и кабаны в наших лесах тоже ещё не перевелись. Если б медведи жир не нагуливали, у нас встречались бы шагуны, но в нашей тайге их не бывает, потому что всегда находится медведю такая экологическая ниша, где он чего-нибудь да наестся. Так что ажиотаж по поводу якобы «медвежьей угрозы» считаю излишним и даже вредным.

Ольга ЩУКИНА.

ООО «Анжерское молоко» –

Про вкус
и цвет

Ничего лучше молока люди пока еще не придумали. И чем меньше в молочной продукции присутствует новомодных стабилизаторов, модификаторов, загустителей и красителей, тем она вкуснее и полезнее. Несмотря на многочисленные предложения со стороны фирм, торгующих синтетическими компонентами для производства молочной продукции, на анжерском молочном заводе придерживаются классических технологий.

«Традиционные технологии – наш конек», – поясняет начальник основного производства Ирина Екимова. – Конечно, специальные добавки увеличивают сроки реализации и хранения молочных продуктов, но они не лучшим образом влияют на вкусовые качества и пищевую ценность того, что мы производим. У нас есть собственное заквасочное отделение, и мы работаем только с натуральным сырьем. Мы очень гордимся, например, своими йогуртами, в производстве которых наряду с молочнокислыми бактериями используется молочнокислая болгарская палочка, способствующая устойчивости к онкологическим заболеваниям. Славится и наше масло, которое мы готовим путем преобразования высокожирных сливок. Кстати, оно не теряет свой нежный сливочный вкус даже при длительном хранении».

Про Ирину Владимировну здесь говорят: горит на работе, болеет за дело. А как же иначе? Ведь для нее это дело не только профессиональная, но и семейная честь – 44 года на этом заводе работала ее мама Валентина Попова, прошедшая путь от лаборанта до директора. Сама Ирина пришла на завод в 1985 году сразу после окончания института на должность мастера. Работала на всех участках – и в цехе



Ученые подсчитали, что на протяжении своей жизни человек выпивает примерно 10 тысяч литров молока. Наверняка и количество потребляемых нами творога, сметаны, всяческих там кефирчиков, йогуртов и бутербродов с маслом выражается в столь же внушительных объемах. Молоко и производную от него продукцию любят практически все, тем более, если молочных дел мастера вкладывают в производственный процесс и весь свой опыт, и талант, и душу. Эта ода молоку сегодня не случайна – старейшему предприятию перерабатывающей промышленности Кемеровской области ООО «Анжерское молоко» исполняется 70 лет. Продукция завода с изображением ангелочка с крынкой молока знакома и любима уже и за пределами Кузбасса – в Красноярском и Алтайском краях, Новосибирской и Томской областях.

сухого молока, и сметанно-творожным, и масло-цехе. И вот два года назад возглавила основное производство. Считает, что очень повезло в жизни. Ведь она занимается тем, о чем мечтала с самого раннего детства.

Доверие – главная награда

В настоящее время ассортимент выпускаемой здесь молочной продукции включает более 40 наименований – это и питьевое молоко различной

жирности, и кисломолочная продукция – кефир, ряженка, сметана, «Снежок», творог и йогурты, масло сливочное и шоколадное, а также продукцию с лечебно-профилактическими свойствами – ацидофилин. К слову, ацидофилин, как лечебный пищевой продукт, известен давно. На одной из выставок пищевиков к специалистам завода подошла пожилая женщина. Она сердечно поблагодарила их, пояснив, что еще во время Великой Отечественной войны использовала в госпиталях для лечения тяжелораненых солдат, как противовоспалительное и общеукрепляющее средство. Анжерский завод – единственное в нашем регионе предприятие, выпускающее этот уникальный напиток.

На всех выставках продукция ООО «Анжерское молоко» получает самые высокие оценки за качество. Итог прошлого года – золотая медаль «Кузбасской международной недели предпринимательства и бизнеса» за отменное качество сметаны 20% жирности и творога, изготовленных по классическим технологиям. А с международной выставки-ярмарки «Интерпродторг» заводчане привезли в город сразу два диплома – I и II степени за высокое качество кисломолочных продуктов и масла шоколадного. В этом году продукция анжерского завода также не осталась без

наград. На международной выставке-ярмарке «Кузбасский бизнес-форум» золотой медали и диплома выставки были удостоены анжерские масло и творог, как «продукты, изготовленные из натурального сырья и пользующиеся высоким спросом у населения».

Но, пожалуй, самое главное признание высокого качества продукции ООО «Анжерское молоко» – это то, что сегодня предприятие работает в рамках муниципального заказа, обеспечивая своей продукцией учебные, лечебные и социальные учреждения Кемерово, Мариинска, Анжеро-Судженска, Березовского и Тайги. Такое доверие, согласитесь, надо заслужить.

Битва за большое молоко

Сегодня, когда предприятие стабильно развивается и укрепляет свою материально-техническую базу, коллектив ООО «Анжерское молоко» уже с большей уверенностью смотрит в будущее. А ведь еще несколько лет назад завод находился в критическом состоянии, что все прогнозы относительно его дальнейшего существования были самыми неутешительными. Благие перемены начались в 2001 году с приходом новой команды руководства во гла-



ве с Александром Юрьевичем Резинкиным. Были реконструированы производственные помещения участка приемки сырья и цеха розлива готовой продукции, приобретено современное холодильное и упаковочное оборудование, установлен автоматизированный комплекс переработки молока, что позволило в значительной степени повысить производственные мощности и качество готовой продукции. На сегодняшний день производственная лаборатория завода соответствует всем требованиям, действующим в перерабатывающей промышленности. Так как ООО «Анжерское молоко» поставляет свою продукцию во многие города Кузбасса и за его пределы, руководство завода позаботилось и об увеличении парка специализированного транспорта.

Качественное сырье – это то, чему здесь уделяется самое пристальное внимание. У завода более 40 постоянных партнеров по поставкам молока, для сотрудничества с которыми созданы самые благоприятные условия – расчет по предоплате, помощь в стро-

ительстве производственных помещений, покупке скота, сельхозтехники, кормов и горюче-смазочных материалов. В общем, производителям молока работать с ООО «Анжерское молоко» и выгодно, и удобно. Все эти комплексные меры и позволили руководству изменить прежнюю ситуацию на заводе кардинальным образом. В этом заслуга и главного инженера Сергея Петровича Павлова, и директора по производству Андрея Николаевича Юркевича, и начальника производства Ирины Владимировны Екимовой, и начальника ОТК Натальи Анатольевны Родионовой, и, конечно же, всего коллектива в целом – людей, по-настоящему преданных своему делу.

В добрый путь!

В ООО «Анжерское молоко» работают около 300 человек. Причем костяк коллектива состоит из людей, чей стаж работы на предприятии более 20 лет. В их числе, например, Надежда Литвинова. Она пришла на завод в 1974 году после окончания училища. Мно-

го лет работала мастером по производству продукции, а сейчас – приемщиком молока. Полностью посвятив себя производству, Надежда Васильевна просто не представляет жизни без родного предприятия. Одна из лучших аппаратчиц – Наталья Колентьева. Пришла на завод совсем девочкой, но быстро заслужила репутацию очень серьезного работника. С уважением здесь отзываются и о бактериологе Елене Лысенко, работающей на заводе почти четверть века. Участок работы у Елены Владимировны очень ответственный, можно сказать, ключевой, и она блестяще справляется со своими обязанностями. Нина Хусанова прошла путь от рядового мойщика до мастера, и отзывы о ее труде на благо предприятия самые похвальные. Подрастает неплохая смена ветеранам. В коллективе немало молодых перспективных кадров, многие учатся в высших учебных заведениях без отрыва от производства. Люди чувствуют заботу руководства предприятия – это и своевременная заработная плата, и денежные поощрения за добросовестный труд, и санаторно-курортное лечение, и помощь в оплате дорогостоящих операций. В начале учебного года каждому работнику, имеющему детей школьного возраста, выделяется помощь на приобретение учебников. Дети рабочих и служащих также получают специальные премии за успешное окончание школы. Ветеранам выделяются праздничные продуктовые наборы, оформляется бесплатная подписка на местную газету, в случае необходимости оказывается адресная помощь. ООО «Анжерское молоко» не остается в стороне и от жизни города Анжеро-Судженска, являясь спонсором многих спортивных и культурных мероприятий. Если в масштабах человеческой жизни 70 лет – это почти старость, то для ООО «Анжерское молоко» – пора надежд и становления, начало нового пути.

Светлана ЕРШОВА.

НА СНИМКЕ: Ирина Владимировна Екимова, начальник производства. Фото Федора Баранова.

Информационное сообщение о переносе срока проведения аукциона по продаже недвижимого имущества

Кемеровский филиал ОАО «Сибирьтелеком» сообщает о переносе даты и времени проведения аукциона по продаже недвижимого имущества с 1 ноября 2006 года на 15 ноября 2006 г. (14-00).

Дата окончания приема заявок - 10 ноября 2006 г.
Дата определения участников аукциона - 13 ноября 2006 г.

Договор купли-продажи с победителем аукциона будет подписан организатором торгов в срок до 5 декабря 2006 года.

Дополнительно сообщаем, что в лоте № 5 была допущена ошибка в указании размера общей площади объекта. Площадь объекта составляет 269,3 кв.м.

Контактный телефон по вопросам оформления заявок на участие в аукционе в г. Кемерово (8-384-2) 58-31-84.

Извещение о проведении открытого конкурса

ОАО «Кузбассэнерго» филиал Томь-Усинская ГРЭС (почтовый адрес: 652845, г. Мыски, ул. Ленина, 1, контактные телефоны: (384-74) 9-36-08, 9-33-69), являющееся заказчиком и организатором конкурса, настоящим приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к участию в открытом одноэтапном конкурсе без предварительного квалификационного отбора на право заключения договора поставки.

Источник – ремонтный фонд.

Лот № 1 – запчасти турбины К-100-90-6.

Вся необходимая информация размещена на сайте ОАО «Кузбассэнерго»: www.kuzbassenergo.ru.

Председатель конкурсной комиссии
главный инженер
Ю. И. КОТОВ.

Сообщение о существенном факте “Сведения о фактах, повлекших разовое увеличение (уменьшение) чистой прибыли или чистых убытков эмитента более чем на 10 процентов”

- Общие сведения
- 1.1. Полное фирменное наименование эмитента: открытое акционерное общество “Распадская”
- 1.2. Сокращенное фирменное наименование эмитента: ОАО “Распадская”
- 1.3. Место нахождения эмитента: Российская Федерация, Кемеровская область, город Междуреченск, ул. Мира, 106
- 1.4. ОГРН эмитента: 1024201389772
- 1.5. ИНН эмитента: 4214002316
- 1.6. Уникальный код эмитента, присвоенный регистрирующим органом: 21725-N
- 1.7. Адрес страницы в сети Интернет, используемой эмитентом для раскрытия информации: <http://rcompany.rikt.ru/aor>
- 1.8. Название периодического печатного издания (изданий), используемого эмитентом для опубликования информации: областная массовая газета «Кузбасс», приложение к Вестнику ФСФР России
- 1.9. Код (коды) существенного факта (фактов) 0321725N30102006
- 2.1. Факт, повлекший разовое увеличение чистой прибыли эмитента более чем на 10 процентов: увеличение цены на готовую продукцию (уголь) в связи с увеличением цены реализации рядового угля обществу с ограниченной ответственностью «Распадский уголь».
- 2.2. Дата появления факта, повлекшего за собой разовое увеличение чистой прибыли эмитента более чем на 10 процентов: 30 октября 2006г.
- 2.3. Значение чистой прибыли эмитента за отчетный период (2 квартал 2006 года), предшествующий отчетному периоду, в котором появился соответствующий факт (факты): 370 336 тыс. рублей
- 2.4. Значение чистой прибыли эмитента за отчетный период (3 квартал 2006 года), в котором появился соответствующий факт (факты): 429 784 тыс. рублей
- 2.5. Изменение чистой прибыли эмитента в абсолютном и процентном отношении: 59 448 тыс. рублей, что составляет 16%.

3. Подпись

3.1. Заместитель генерального директора ЗАО “РУК” (управляющая компания) директор ОАО “Распадская”

М.П.

3.2. Дата “ 30 ” октября 2006 г.

3.3. Главный бухгалтер ОАО “Распадская”

Н.И.МАЛЛЯМОВА (подпись)

3.4. Дата “ 30 ” октября 2006 г.

Извещение о проведении открытого конкурса

ОАО «Кузбассэнерго» приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к участию в открытом одноэтапном конкурсе без предварительного квалификационного отбора на определение перечня потенциальных поставщиков электродов для нужд ОАО «Кузбассэнерго», ОАО «Южно-Кузбасская ГРЭС», ОАО «Западно-Сибирская ТЭЦ» в 2007 году.

Официальный источник публикации находится на сайте www.kuzbassenergo.ru. Иные публикации не являются официальными и не имеют соответствующих правовых последствий.

Председатель конкурсной комиссии
Б.И. ИВАНОВ.

Извещение о проведении открытого конкурса

ОАО «Кузбассэнерго» приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к участию в открытом одноэтапном конкурсе без предварительного квалификационного отбора на определение перечня потенциальных поставщиков высоковольтных вводов для нужд ОАО «Кузбассэнерго», ОАО «Южно-Кузбасская ГРЭС», ОАО «Западно-Сибирская ТЭЦ» в 2007 году.

Официальный источник публикации находится на сайте www.kuzbassenergo.ru. Иные публикации не являются официальными и не имеют соответствующих правовых последствий.

Председатель конкурсной комиссии
Б.И. ИВАНОВ.

Извещение о проведении открытого конкурса

ОАО «Кузбассэнерго» приглашает юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к участию в открытом одноэтапном конкурсе без предварительного квалификационного отбора на определение перечня потенциальных поставщиков трубопроводной арматуры для нужд ОАО «Кузбассэнерго», ОАО «Южно-Кузбасская ГРЭС», ОАО «Западно-Сибирская ТЭЦ» в 2007 году.

Официальный источник публикации находится на сайте www.kuzbassenergo.ru. Иные публикации не являются официальными и не имеют соответствующих правовых последствий.

Председатель конкурсной комиссии
Б.И. ИВАНОВ.

Прием рекламы,
частных
объявлений
в газету

«Кузбасс».

Тел. 52-55-47,
факс: 52-12-10.

Коллектив управления ФНС России по Кемеровской области выражает глубокое соболезнование Светлане Александровне Лисиенко по поводу безвременной кончины отца

ЛИСИЕНКО
Александра Семеновича.

Коллектив Главного финансового управления Кемеровской области скорбит и выражает соболезнование начальнику департамента образования Кемеровской области Татьяне Николаевне Семеновой, ее родным и близким по поводу смерти мужа

РЯБОВА
Владимира Алексеевича.

Педагогический коллектив филиала областного детского экскурсионно-туристического центра г. Междуреченска выражает глубокое соболезнование начальнику департамента образования Кемеровской области Татьяне Николаевне Семеновой в связи с безвременной кончиной мужа

РЯБОВА
Владимира Алексеевича.

ТЕХНОЛОГИЯ
«MegaSearch»
от компании «МЕГА»

Базы данных для повседневной работы по индивидуальному заказу: мощная скановая полнотекстовый поиск, импорт данных из существующих БД, свободный редактируемый классификатор многоуровневой сложности, настраиваемые шаблоны печати и многое другое.

Информационные решения по технологии «Mega Search» эффективны при:

- построении CRM-систем — учете контактов с покупателями и заказчиками;
- учете информации по кадрам и ведении клиентских досок;
- построении каталогов библиотек или архивов;
- ведении реестра имущества для решения оперативных управленческих задач;
- ведении реестра оборудования подлежащего планово-предупредительным ремонтам;
- ведении реестра акционеров, а также при решении многих других задач.

Срок построения решения: 3-7 дней, стоимость от 300\$ с НДС.

Тел. в Кемерове (384-2) 36-29-06, 25-32-77.



Специальный выпуск кузбасского бизнес-сообщества

история бизнеса

юбилей

- Так мы создавали этот фонд! - неожиданно услышала в ответ от директора производственного кооператива «Керамзит» Вячеслава Гусева, у которого просто по привычке поинтересовалась, как он узнал, что в Кемерове есть муниципальный фонд поддержки малого предпринимательства. - Я был депутатом городского Совета первого созыва. Когда фонд создали, мы в качестве президента утверждали Александра Павловского. Потом очевидцы тех событий рассказывали, что Гусев был самым строгим ценителем деятельности фонда и нередко так доставал президента своими расспросами, что на его защиту приходилось вставать самому главе города. Хотя понять Гусева было нетрудно - в депутаты он пришел, пройдя школу производственного кооператива, хорошо зная, из чего складывается экономика предприятия и почему предпринимательский хлеб.

... И сегодня малое предприятие, которое возглавляет Вячеслав Геннадьевич, носит название производственный кооператив «Керамзит». И хотя он объясняет это тем, что, «когда 15 лет назад кооператив создавали, ООО никаких не было, а когда появились, подумал: и в налоговой, и клиенты тебя под этим именем знают - ну что его уже менять». Узнав его историю, понимаешь, что название это дорого Гусеву как память. О пяти друзьях - инженерах завода ЖБК-2 - и их предпринимательской юности, о несостоявшемся производстве керамзита, которое преподавало главный урок: прежде чем начать что-то производить, надо найти покупателя.

Когда стройка в Кемерове практически замерла и, оставшись без заказов, стала разваливаться стройиндустрия, кооператив «Керамзит» оказался как нельзя кстати и заработал на полную мощность.

- К тому времени я уже знал, что по сравнению с крупными предприятиями малые - более гибкие, - не без гордости замечает Гусев.

Кооператив взял в аренду четыре года простоявший закрытым цех пенопласта, где Гусев некогда был технологом. Цех

Гибкий «Керамзит»

начал разваливаться, как и сама отрасль. Кооператив отремонтировал его, занял деньги на сырье и возобновил производство пенополистироловых блоков, а проще говоря, пенопласта.

- Вот тут мы и начали работать. Немножко накопили сил, прибыль появилась, - сегодня это уже из области воспоминаний директора «Керамзита».

И хотя сегодня жилищное строительство возведено в ранг национального проекта, а Гусев уверен, что лет 30 российские строители от пенопласта как утеплителя еще не откажутся, он расширять его производство больше не намерен. Рынку, на котором Гусев проработал 8 лет, по прогнозам Вячеслава Геннадьевича, грозит жесткая конкуренция. Как с местными, так и с зарубежными производителями: в

водства» поддержал бы любой думающий предприниматель. На практике оно вылилось вот во что:

- Два года назад я решил открыть еще и цех деревообработки. Составил бизнес-план, пошел в фонд поддержки предпринимательства, попросил кредит. Я беру кредиты не только в фонде, в Сбербанке, в Сибкадаембанке брал... Чем фонд нравится? Во-первых, там чуть-чуть ниже процент, удобная схема платежа. Во-вторых, к проблемам заемщиков относятся с пониманием: не могу я в этом месяце заплатить - фонд идет навстречу. Вообще там порядок: кому попало кредиты не дают. Учли, что мы в 2003 году были признаны надежным партнером, грамоту получили, сразу говорят: пожалуйста, приходите! Потом еще конкурсы бизнес-проектов надо пройти. Выби-

даря поддержке фонда разовьются - это же прекрасно!

А я слушала Гусева и недоумевала, зачем фонд поддерживает производство, продукцией которого кемеровский рынок перенасыщен? Выяснила свое недоумение Вячеславу Геннадьевичу.

- Чем он перенасыщен? - попросил уточнить он. - Старые деревообрабатывающие предприятия развалились, станки растащили, и сейчас чуть ли не в каждом гараже «вагонку» делают - в этом вы правы. Но делают на

для их производства нужно более сложное оборудование. В «Керамзите» сделали ставку на новое оборудование.

- А это уже качество изделий, - подчеркивает Вячеслав Геннадьевич. - На покупку оборудования я и брал кредит в фонде. К тому же построил свою сушилку (оборудование для нее мы в Томске заказывали), в которой процесс сушки леса в камере с помощью компьютера контролируется.

Все эти затраты, похуже, оправдывают себя: за продукцией деревообрабатывающего цеха «Керамзита» - очередь. Среди постоянных клиентов такие серьезные организации, как «Стройдорэкспорт», ДОО «Профиль», ООО «Талисман». Но обеспечить заявки всех желающих имеющиеся мощности пока не позволяют. Впрочем, Гусев быстро сориентировался, и вот-вот в цехе запустят вторую сушилку...

- А вообще у меня цель - делать клееный брус для строительства домов.

- Что это такое - клееный брус?

- Это сухие бревна, склеенные из нескольких брусков, обработанные на фрезерном станке, из них дома как конструктор собираются. В Москве быстро развивается строительство домов из клееного бруса, дорожные кафе, рестораны из него делают - это красиво, качественно и экологично. Да на такой брус и в Кемерове есть спрос, просто у нас негде его взять! У меня пока силенок не хватает - надо докупать дополнительное оборудование, - Гусев вздохнул. - Но опять же это пока перспектива, в какую сторону изменится ситуация в стране, на рынке, туда и пойдем, на то оно и малое предприятие - мы гибкая система.

А я вспомнила, как Вячеслав Геннадьевич ответил на вопрос, почему он не пользуется другими услугами муниципального фонда поддержки предпринимательства.

- Там же и учебно-консультационный центр есть...

- Для тех, кто начинает, это очень хорошо - и бизнес-инкубаторы, и учебно-консультационный центр, и предоставление помещений, оборудования. У меня нет необходимости в этом. Своих подчиненных я учу сам. Неплохо бы приглашать в центр руководителей малых предприятий для передачи опыта начинающим. Ведь мы же все, о чем лекции читают, сами прошли...

Действительно, разве опыт «Керамзита» - не лучшее подтверждение того, что малое предприятие - гибкая система?

Фото Юрия Юрьева.

Барометр для власти и бизнеса

Сегодня муниципальный некоммерческий фонд поддержки малого предпринимательства и совет по поддержке и развитию малого предпринимательства при главе города Кемерова отмечают свое 10-летие.

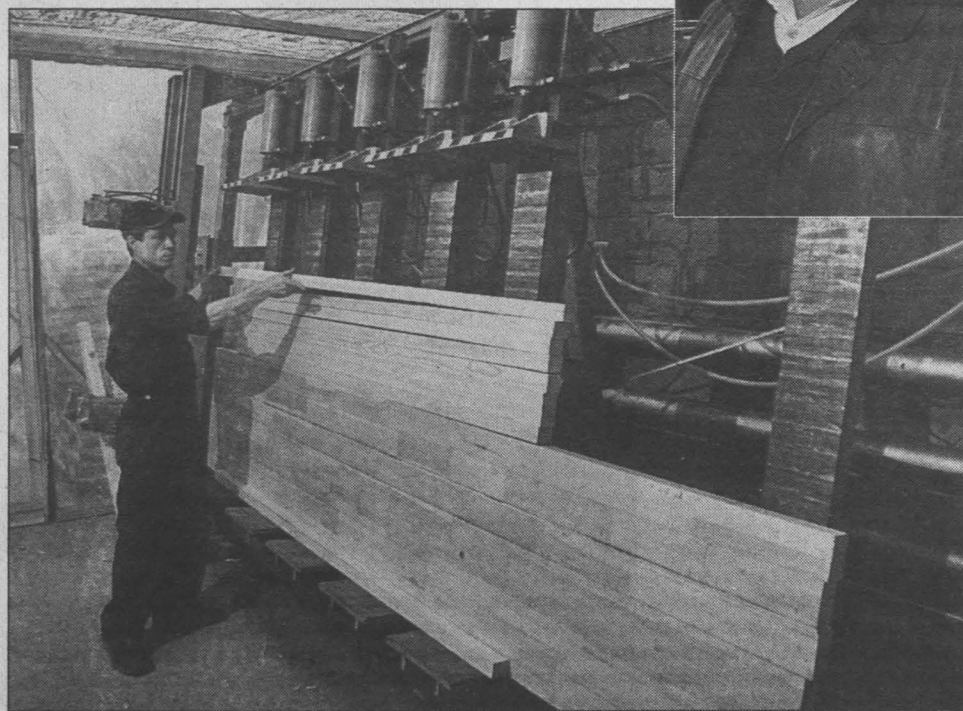
- Стоит ли это событие такого внимания? - поинтересовались мы у начальника департамента по развитию и поддержке предпринимательства администрации Кемеровской области Ларисы Лукиной.

- А зачем празднуют дни рождения своих детей родители? - вопросом на вопрос ответила Лариса Ивановна. - Администрация Кемерова есть чем гордиться: она сама вырастила себе надежных социальных партнеров - предпринимателей. Созданный в трудное время реструктуризации угольной отрасли фонд, задачей которого тогда было помочь безработным самореализоваться в новых рыночных условиях, постепенно превратился в настоящую школу бизнеса.

Мудрость решения, которое 10 лет назад принял глава города Владимир Васильевич Михайлов, оправдана временем: сегодня у нас практически во всех муниципальных образованиях созданы фонды поддержки малого бизнеса. А администрация Кемерова поднимает планку все выше и выше: создала при фонде бизнес-инкубаторы, а недавно и первый в Кузбассе инновационный центр.

Не под силу пока еще многим и создание такой, как в Кемерове, площадки для цивилизованного общения предпринимателей и для конструктивного диалога бизнеса и власти, какой стал созданный параллельно с фондом совет по поддержке и развитию малого предпринимательства при главе города. Для нас, областной администрации, совет по поддержке и развитию малого предпринимательства одного из крупнейших городов нашей области - это своеобразный барометр, по которому можно быстро и безошибочно узнать, как будут реагировать на то или иное решение власти предприниматели всего Кузбасса.

(Подробности из жизни юбиляров - на 2 и 3-й стр.).



Кемерове за эти годы еще два производства пенопласта создали, а с падением доллара снизилась цена на импортные утеплители, изювер в частности, и все чаще строители делают свой выбор в их пользу. Если к этому прибавить растущие цены на сырье, которое является продуктом нефтепереработки, и доставку его из Иркутска, решение директора «Керамзита» «потихоньку отходить от монопроиз-

рают наиболее злободневные темы, что нужно городу. Банку-то все равно, ему лишь бы вернули деньги, а здесь уже с учетом городской политики решают, куда деньги направить. Я считаю, фонд такой нужен. Может, гибкости бы в его деятельности добавили - поддержать те направления малого бизнеса, которые в городе «буксуют»: денег на их развитие побольше дать, ставки понижее сделать. Если они благо-

старом оборудовании и низкого качества...

Гусев хорошо изучил рынок деревообработки. И нашел на нем практически незаполненную нишу. Оказывается, мебельный щит и клееный брус - заготовки для окон и дверей - крупные производители делают только для себя, а мелкие завозят из Красноярска и Томска. Не только потому, что там сосна (самый «ходовой» лес по простоте обработки) качественней,

«Брэнд Кузбасса – 2006»

Сегодня завершается приём заявок на традиционный конкурс, который проводят Кузбасская торгово-промышленная палата и администрация Кемеровской области.

Конкурс привлекает не только новых участников, но и новые отрасли экономики Кузбасса. Активизировались предприятия сферы услуг – ЗАО «Шория-Тур», ООО «УСК «Лазурный», НП «Лечебно-оздоровительный центр» (г. Новокузнецк). Год от года в рядах конкурсантов растёт число банков, риэлторских фирм. Ныне в состязании примут участие «Банк Москвы», «Банк Потенциал» (г. Междуреченск) и Кемеровский филиал «Сибакademбанка», ООО «Панацея», ООО «Недвижимость и оценка», ООО «Связист», ООО «Перспектива» и ООО «Риэлт-сервис».

Введённая в прошлом году новая форма заявки полностью себя оправдала. Участникам конкурса стало легче показывать свои конкурентные преимущества, а комиссии – выявлять победителей. Через две недели комиссия начнет работу по определению победителей и призёров.

Напомним, что лидерам конкурса «Брэнд Кузбасса» будет присуждаться наградной знак «Лучшая торговая марка Кузбасса» с правом маркировать им свою продукцию и размещать его на рекламных материалах.

Залог для «малышей» из ЖКХ

Поддержать самый молодой малый бизнес Кузбасса – жилищно-коммунальный – решила администрация Кемеровской области.

Сегодня практически все малые предприятия ЖКХ используют для обслуживания жилого фонда, водо- и тепломатриалей оборудование, машины и механизмы, арендованные у муниципалитетов. Как правило, все они устарели как материально, так и морально, что, естественно, сказывается и на качестве услуг, оказываемых населению. Использовать их в качестве залога для того, чтобы получить кредит в банке для покупки новых, более современных моделей, невозможно.

Однако выход из этой ситуации, по мнению начальника департамента по развитию и поддержке предпринимательства АКО Ларисы Лукиной, есть: 50% необходимого залога может выставить муниципалитет – в виде имущества, арендуемого у него предпринимателем-коммунальщиком, другие недостающие 50% предприниматель может взять в областном залоговом фонде.

Эта инициатива администрации области нашла поддержку у «Внешторгбанка 24», который помогает претворить в жизнь уже не первый ее проект финансовой поддержки малого бизнеса в Кузбассе.

Первым муниципальным районом, решившим воспользоваться новой схемой льготного кредитования «малышей» в ЖКХ, стал Промышленновский район (а из городских округов – Междуреченск), где жилищно-коммунальное хозяйство сельских поселений сегодня обслуживает 14 малых предприятий. Все они – частные. На встрече их руководителей с начальником департамента по развитию и поддержке предпринимательства АКО Ларисы Лукиной и зам. начальника отдела кредитования малого бизнеса «Внешторгбанка 24» Яной Сенокосовой, прошедшей на днях в Промышленной, зам. главы района по ЖКХ Анатолий Медведев сообщил, что администрация готова предоставить банку залог в виде арендуемого предпринимателями имущества на 6 миллионов рублей.

Тариф «Команда» от МТС – один из самых востребованных среди предприятий малого бизнеса.

Популярным он стал прежде всего благодаря невысоким ценам, простоте условий подключения и сервису высокого класса, традиционному для корпоративных клиентов компании.

Тем не менее МТС не остановилась на достигнутом и сделала условия тарифного плана еще более выгодными и доступными.

Теперь преимущества корпоративного тарифа стали доступными каждой компании: тариф «Команда» разработан специально для небольших фирм и организаций, активно пользующихся услугами сотовой связи. Стать абонентом тарифа может любое юридическое лицо или ПБОЮЛ без ограничения количества номеров и начислений.

Основное преимущество любого корпоративного тарифа – оптимальные цены. На «Команде» нет абонентской платы. Единая цена на все мобильные вызовы в Кемеровской области составляет всего 1,5 руб. за минуту разговора. Главная же новинка тарифа – полностью бесплатные звонки на номера МТС сотрудников фирмы со второй минуты разговора!

«Команда» отличается большим количеством разнообразных ценовых услуг, делающих тариф более выгодным.

«Свои люди»: бесплатные звонки на номера МТС сотрудников фирмы. Подключение услуги значительно снижает затраты на сотовую связь в фирме, где бизнес в основном построен на общении сотрудников между собой.

«Мобильный бизнес»: звонки на номера МТС и других операторов сотовой связи Кемеровской области со скидкой 25%. До 01.03.2006 г. стоимость услуги 0,00 руб. Услуга включена в первоначальный пакет услуг.

«Офис»: услуга дает право на скидку 50% при звонке на выбранные три номера операторов стационарной связи Кемеровской области. Эти три номера могут быть номерами постоянных партнеров или собственными номерами фирмы, на которые сотрудники часто звонят.

«Выходные дни»: звонки на мобильные телефоны МТС Кемеровской области в календарные выходные дни месяца бесплатны и неограничены.

Малый бизнес? Скромные затраты на связь!



«Пакеты GPRS»: возможность выбора оптимального для каждого абонента объема GPRS-Internet по льготной цене.

Абоненты «Команды» также могут принять участие в кампании «Годовой контракт» и плюс ко всем уже перечисленным скидкам получить годовую скидку 15% на все местные и мобильные вызовы при условии обслуживания в МТС в течение года.

Другое важное преимущество тарифа состоит в том, что условия, которые раньше были доступны только «элитным» абонентам «Корпорации», теперь действуют и для небольших организаций. Во-первых, это круглосуточный Центр обслуживания ключевых клиентов по специальному короткому номеру 0990 при наборе с мобильного телефона. Теперь нет необходимости ехать в салон-магазин МТС – можно просто позвонить и получить информацию по любому

интересующему вопросу, выбрать и настроить понравившуюся услугу. Кстати, звонки на номер 0990 бесплатны даже при нахождении во внутрисетевом роуминге МТС и доступны, если SIM-карта заблокирована.

Во-вторых, недаром «Команда» позиционируется как простой и выгодный тариф с понятной системой расчетов затрат на мобильную связь. На практике это означает возможность выбора между авансовой и кредитной формой расчетов, наличной или безналичной формы оплаты, отсрочку платежей и полную документацию по ним. Это и полный контроль над звонками сотрудников, вплоть до распечатки номеров телефонов, с которых им звонили. Детализация счета делается бесплатно и доступна любому абоненту способом. Также оперативно управлять своим счетом можно, воспользовавшись услугами «Мобильный помощник» по номе-

ру 0880 и «Интернет-Помощник» на сайте компании по адресу www.kemerovo.mts.ru, которые предоставляют возможность индивидуальной настройки параметров тарифа для каждого сотрудника фирмы. Доступна абонентам «Команды» и прогрессивная система скидок, растущих пропорционально затратам на связь и количеству подключенных внутрикорпоративных номеров.

Процедура подключения на новый корпоративный тариф максимально проста: организации могут подключить его не только во всех салонах-магазинах МТС в Кемеровской области, но и у официальных дилеров компании. Специально для данного тарифа был разработан эксклюзивный комплект, в который входит SIM-карта и необходимая информация о подключении и дополнительных услугах. При покупке комплект «Команда» уже полностью готов к использованию, что обеспечивает минимум формальностей и экономии времени.

Полную информацию о новом тарифе можно найти на сайте www.kemerovo.mts.ru, в любом салоне-магазине МТС в Кемеровской области, у официальных дилеров компании и в круглосуточном Центре обслуживания ключевых клиентов по телефону 0990.

Цены указаны с учетом НДС.

Адреса салонов-магазинов МТС:

г. Кемерово:
«На Ногрской», ул. Ногрская, 16;
«Проспект Шахтеров», пр. Шахтеров, 46а;
«На Химиков», пр. Химиков, 39
(ТРЦ «Промена-2», 2 этаж).

г. Новокузнецк:
«На Павловского», ул. Павловского, 27а;
«На Металлургов», пр. Металлургов, 38.

