

14 марта – выборы Президента Российской Федерации

Химики и металлурги поддержали Путина

Вчера в трех основных производствах кемеровского ОАО «Азот» прошли собрания трудовых коллективов, посвященные предстоящим выборам президента России. Принимая во внимание и одобряя все положительные преобразования, произошедшие за последние четыре года, когда страной руководил Владимир Путин (укрепление государственной власти и всей системы управления страной в целом, подъем экономики и динамичные темпы промышленного роста, развитие социальных программ и усиление социальной ответственности как государства, так и бизнеса, восстановление боеспособности Российской Армии, начало возврата старшему поколению «стореших» вкладов в Сбербанке, увеличение зарплат бюджетникам и пенсий пенсионерам и прочее), трудящиеся «Азота» поддержали его выдвижение кандидатом в президенты РФ. Кроме того, поддержать на предстоящих выборах кандидатуру действующего президента РФ Владимира Путина постановили на своем заседании Совет ветеранов кузнецких металлургов, который состоялся на входящем в группу «ЕвразХолдинг» Новокузнецком металлургическом комбинате.

Досрочное голосование

В некоторых отдаленных и труднодоступных территориях Кузбасса пройдут досрочные выборы президента Российской Федерации. Как сообщили в облзбирком, 29 февраля досрочное голосование пройдет в четырех избирательных участках города Мыски – это поселки Березовый, Тоз, Тулуя и Усть-Мрасский. В этот же день состоится голосование и для жителей поселка Мурок Чебулинского района. 7 марта досрочно пройдет голосование в поселке Ортон (Междуреченск и Междуреченский район). За день до выборов – 13 марта 2004 года – проголосуют избиратели отдаленных и труднодоступных мест Таштагола и Таштагольского района: села Кондома, поселка Ключевой, Усть-Анзас, Усть-Кабарза, Мраску и поселка Чилису-Анзас. Всего в отдаленных и труднодоступных районах Кузбасса смогут досрочно проголосовать за того или иного кандидата в президенты Российской Федерации около 2,5 тыс. избирательной области. Напомним, что бюллетени досрочного голосования избирателей будут храниться в печатанных урнах до конца общего голосования, и их подсчитают вместе с остальными.

УРЬЕР
служба новостей «Кузбасса»: тел. 52-36-45, 52-67-67, 52-04-23

Научный подход

Вчера в областной администрации состоялся губернаторский прием для тех, кто успешно защитил в 2003 году кандидатские и докторские диссертации. В 2003 году ученые Кузбасса защитили 33 докторские и 121 кандидатскую диссертацию. Результаты исследований уже внедряются в производство или активно используются в научно-педагогической и практической деятельности. Исследования ученых охватывают практически все отрасли современной науки: математику и информатику; физику и химию; биологию и экологию; экономику и юриспруденцию; гуманитарные науки. В своем выступлении А.Тулеев сообщил, что принято неординарное решение – с нынешнего года выделять целевые средства из бюджета области на материальное поощрение и развитие экспериментальной базы лучших научных школ и научно-педагогических коллективов. Ежегодно на конкурсной основе одна научная школа и один научно-педагогический коллектив будет получать по 100 тысяч рублей. Губернатор высоко оценил вклад в развитие кузбасской науки и постоянно внимание к проблемам региона, вручил премии: докторам наук – по 20 тысяч рублей, кандидатам – по 10 тысяч.

ЦИФРА ДНЯ

В 2003 году РУСАЛ произвел **2,6** млн. тонн первичного алюминия

Климат

28-29 февраля погоду будет определять область повышенного давления, без существенных осадков, ветер переменный 5-10 м/с., температура ночью -12 - -17°C, днем -7 - -12°C.

Прогноз погоды на 27 февраля
Переменная облачность, преимущественно без осадков, ветер северозападный с переходом на юго-западный 2-7 м/с., с порывами до 15 м/с. На дорогах гололедица. Давление днем будет слабо расти, ночью падать, влажность не изменится.

Восход 8.14	Заход 18.44	Долгота дня 10.30
Восход 10.17	Заход 2.27	Перв. четв. 28 февр.

температура

ночь	днем	МАРИНСКИЙ
-12 - -14	-12 - -14	-11 - -13
ОПТА	БЕЛОВО	НОВОКУЗНЕЦК
-10 - -12	-8 - -10	-13 - -15
ТАШТАГОЛ	МЕЖДУРЕЧЕНСКИЙ	ТАШТАГОЛ
-12 - -14	-4 - -6	-5 - -7
ТАШТАГОЛ	ТАШТАГОЛ	-12 - -14

Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеоцентром.

пн.	2	9	16	23
вт.	3	10	17	24
ср.	4	11	18	25
чт.	5	12	19	26
пт.	6	13	20	27
сб.	7	14	21	28
вс.	8	15	22	29

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)
\$ 28,51 руб.
€ 35,62 руб.

Издается с 7 января 1922 года.

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

36 (23532) 27 ФЕВРАЛЯ 2004 г., ПЯТНИЦА



Лариса БАЗАРОВА.

Когда-то здесь, на месте санатория «Борисовский», бил из-под земли мощный фонтаном источник минеральной воды. Знающие люди приезжали сюда с палатками, чтобы почерпнуть из него здоровья. Теперь отдохнуть и получить весь комплекс оздоровительных услуг и полноценное питание можно в комфортных условиях. Современный санаторий на 240 мест был построен уже в постперестроечные времена. Просторные корпуса, объединенные переходами, котельная, очистные сооружения. Но в нынешнем феврале здесь отдыхали... 19 человек. Обслуживали их 173 работника. Понятно, что ни о какой рентабельности санатория речь не идет.



актуально

Жажда

Кузбасс теряет еще один уникальный санаторий

УИСТОЧНИКА

К проблеме «Борисовского» редакция обращалась не раз. Осенью прошлого года мы писали о долгах по зарплате перед коллективом. В центре внимания была история и с канувшими в неизвестность личными средствами коллектива, которые собственники, профсоюз, собрали, пообещав за это часть активов предприятия. Но деньги ушли в неизвестном направлении, а сегодняшнее состояние «Борисовского» можно назвать катастрофическим. В письме сотрудников санатория сообщается, что коллектив долгое время работает с многочисленными задержками зарплаты. На 1 января 2004 года задолженность составила 2,3 млн. рублей. Это при том, что учреждение принадлежит профсоюзам, которые, как известно, для того и существуют, чтобы защищать права тружеников. В данном же случае «забота» выглядит так: сокращают штаты — вместо 173 человек, по некоторым данным, планируется оставить 70; при этом 80 процентов коллектива будут получать зарплату ниже прожиточного минимума. Хозяйка уверяет: нигде народу не денется, пойдет на эти условия. Найдит другую работу в поселке Борисово проблематично. Между тем, когда открылся частный пельменный цех, половина санитара «Борисовского» уволилась. А накануне отопительного сезона уволились рабочие котельной. Кадровую брешь закрывали случайными людьми. Сегодня жизнь в санатории чуть теплее. Запасы угля из-за хронической нехватки финансов своевременно не сделали, при-

Вторая статья доходов — реализация минеральной воды. В бывшем овеощохранилище «Борисовского» действует коммерческое предприятие, занимающееся розливом минеральной воды. На территории санатория находится магазин, который платит аренду. В здании закрытого детского сада строится второй цех по розливу воды. «Мы уверены, что и эти деньги пройдут мимо кассы санатория», говорит в тревожном письме сотрудник санатория. За 9 месяцев прошлого года прибыль от продажи воды составила более 8 млн. рублей. Она делится так: 3,6 процента получает «Кузбасскурорт», 66,4 процента — федерация профсоюзных организаций Кузбасса, 20 процентов — ООО фирма «Живая вода», санаторию «Борисовскому» достаются 10 процентов.

Вывод налицо — собственники имеют доходы и при существующем санатории. Он, видимо, профсоюзам просто не нужен. Наладить рентабельную работу сложно, требуются серьезные инвестиции. Гораздо с меньшими усилиями можно «качать» прибыль из источника минеральной воды.

Сегодня санаторий принадлежит двум владельцам — федерации независимых профсоюзов Кузбасса (30 процентов собственности) и федерации профсоюзных организаций Кузбасса (70 процентов). По этой причине кредиторы не могут обанкротить санаторию-курортное учреждение. Руководство санатория могло бы само подать заявление в арбитражный суд. Как сообщила пресс-служба арбитражного суда Кемеровской области, не могут быть включены в конкурсную массу. Но если санаторий потеряет статус профсоюзного учреждения, должно измениться налогообложение коммерческой деятельности. Этого, видимо, собственники допустить не могут.

Но какую в такой патовой ситуации все же позицию занимают владельцы «Борисовского»? Это я попытался выяснить у представителя основного собственника — председателя федерации профсоюзных организаций Кузбасса Владимира Скотникова.

«Вот сотрудники санатория только разводят руками: какой

Восстановление порушенного. Однако исполнительная власть на местах оказалась нераспорной, до сих пор нет четких расчетов по поводу убытков.

На встрече был затронут вопрос об оплате труда работников бюджетной сферы, в частности образовательных учреждений. «Как таковой концепции и разработок пока нет, а значит, и обсуждать нечего», — дал ответ Сергей Неверов. Тем не менее готовится новый закон о потребительской корзине, и депутаты от Кузбасса предлагают рассмотреть прожиточный минимум, повысив его до пяти с половиной тысяч рублей. Свои доводы они будут отстаивать на заседаниях Думы.

Подводя итог разговору, Сергей Иванович призвал свою аудиторию прийти 14 марта на выборы президента и проголосовать. Напомним ту ситуацию, которая была в стране накануне, которая была в стране накануне правления Владимира Путина. Россия, по сути, находилась на

депутатский час

Законы нам помогут?

Вчера состоялась первая официальная встреча депутата Государственной Думы четвертого созыва, первого заместителя думского комитета по вопросам женщин, детей и молодежи Т.А. Фральцовой с журналистами.

Сняли с себя бремя долгов

В конференц-зале здания учреждений культуры на Свердловла, 20, прошла встреча депутата Государственной Думы С.И. Неверова с работниками культуры, здравоохранения и образования города.

Высказав свою точку зрения на необходимость особого подхода к проблеме качества образования и рассказав о кузбасских социальных проектах, касающихся проблем детей и молодежи, Т.А. Фральцова ответила и на вопрос, чем объяснить «взлет» Кузбасса на первое место в России по количеству подростковой наркомании.

«Последние статистические данные говорят о том, что в Российской Федерации все же снижается количество тех, кто употребляет наркотики, но при этом увеличивается число употребляющих алкоголь. В Кузбассе есть достаточно подтверждений тому, что жизненный уровень наших людей повышается в сравнении с другими регионами. А где начинают продавать наркотики? Там, где есть лишние, дополнительные деньги. Значит, надо еще активнее через систему органов образования, социальной защиты, УВД показывать, что употребление наркотиков ведет к деградации личности. И еще необходимо ужесточить систему распределения наркотиков. Когда мы придем к этому, появятся и результаты».

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ.

Теперь все ее регионы живут по единым конституционным законам. Недавно страна почти сняла с себя и бремя огромных долгов, которые лежали на России тяжелой ношей. Только в прошлом году отдали 17 миллиардов рублей долга. Постепенно приоритеты отданы обороне, правоохранительным органам и медицине. Здесь в зале прозвучал ироничный шепоток. Но Неверов в ответ привел цифры. Если несколько лет назад на здравоохранение в бюджете страны выделялось 17 миллиардов рублей, сейчас — 62 миллиарда. Если раньше мы были, по сути, сырьевой державой и на 70 процентов зависели от экспорта нефти, то сейчас эта цифра снизилась до тридцати. Намечены серьезные изменения и в налогообложении. В завершение встречи Сергей Неверов ответил на вопросы.

Татьяна ШИПИЛОВА, корр. «Кузбасса», Новокузнецк.

Новоселье - 40 лет
добрая традиция

В самом молодом городе области - Полисаево живут работники двух предприятий угольной компании «Кузбассразрезуголь». Сразу 30 семей горняков угольных разрезов «Сартакинский» и «Моховский» получили ключи от новых квартир. 19 февраля в Полисаево сданы в эксплуатацию первые два подъезда нового жилого дома. Пятиэтажный дом стал своеобразным подарком работникам компании к 40-летию юбилею «Кузбассразрезуголя».

Массовые новоселья работников двух разрезов становятся уже традицией. Год назад, к 60-летию Кемеровской области, был застроен 35-квартирный дом по улице Космонавтов, построенный из средств компании. Тогда же по соседству началось строительство нового дома.

Хотя оба дома могут считаться «новыми» довольно условно, по сути, это классические долгострой. Работы на них были заморожены в начале девяностых, строки стояли бесхозными. По договоренности между акционерами ОАО УК «Кузбассразрезуголь» и губернатором области Аманом Гумировичем Тулеевым компания доставляла их за счет собственных средств и собственных силами. Новые квартиры в домах получают в первую очередь многодетные семьи.

Президент УК «Кузбассразрезуголь» Николай Сергеевич Приезжев отметил, что компания активно поддерживает инициативу губернатора, объявившего 2004 год «Годом жилья». Только за 2003 год за счет средств социальной программы «Кузбассразрезуголь» построено 18 000 квадратных метров жилья, плюс к этому для работников разрезов на вторичном рынке приобретено 68 квартир. Свои жилищные условия улучшили 253 семьи горняков.

Степан ДУКОВ.



Выходит при поддержке Кузбасской торгово-промышленной палаты, ООО «Кузбассрегионгаз».

Слово к читателям

Сегодня мы предлагаем ОПОРУ в новом формате – в виде приложения к газете «Кузбасс».

Газета – зеркало нашей жизни. Сегодня в нем отражается рост предпринимательской активности в нашем регионе. Прежнего спецвыпуска, чтобы рассказать обо всем, что происходит в кузбасском бизнес-сообществе, стало мало.

ОПОРА – это газетный проект для предпринимателей и о предпринимателях. Не все, что мы планировали, получилось. Но мы всегда старались держать руку на пульсе, честно и интересно рассказывать не только об успехах, но и о проблемах наших предпринимателей. Понимая, что, кроме проблем во взаимоотношениях с властями, налоговыми и контролирующими органами, у малого и среднего бизнеса есть проблема взаимоотношений с согражданами, пытались своими публикациями сформировать уважение к нелегкому труду предпринимателя. Но не превратились ли эти старания в попытку объять необъятное?

Нам важно это понять, потому что газета делается для читателей. Надеемся, что в самое ближайшее время ответ на многие волнующие нас вопросы редакция получит из анкеты, которую мы направили многим уважаемым предпринимателям. Вопрос о том, какой быть ОПОРЕ, внесен в повестку выездного заседания общественно-экспертного совета по малому предпринимательству Кемеровской области.

В предлагаемом вам новом формате ОПОРЫ мы попытались обозначить пути и формы обмена мнениями, информацией, опытом взаимного общения между основной массой наших читателей и предпринимателями, людьми, от которых во многом зависит наше настоящее и будущее. Мы уверены, что задача ОПОРЫ – добиться большего понимания и взаимного уважения в нашем обществе. Но в любом случае, ОПОРА будет такой, какой захотите видеть ее вы – наши читатели.

Главный редактор газеты «Кузбасс» Юрий КУХМАРЬ;

координатор ОПОРЫ Вера КАРЗОВА, kdiaktor@mail.ru, тел. 51-39-74.

семейный бизнес

Путь, который проложил КРУЧ

О насущном – лесе и хлебе

История семьи Кручей – это, в первую очередь, рассказ об уже ставшей легендой смекалке русского мужика. Надо ж было додуматься – в посёлке, где до недавнего времени отсутствовало промышленное электричество, закинуть на пилораму привод от трактора. Карданный вал вращает пилораму, и Круч работает, невзирая на удалённость от цивилизации:

– Я просчитываю и понимаю, что до сих пор, хотя уже полгода в посёлке есть промышленное электричество, мне выгоднее работать «от трактора». Потому что цена киловатта всё время растёт, а с нашим электричеством вообще непонятно, что будет.

Кроме того, что Круч заготавливает лес и пилит его, в ведении ЧП «Круч» – гараж на несколько машин. Пекарня и магазин – это детище его жены Татьяны. Свиноферма – хозяйство отделившегося младшего брата. То есть Кручи обеспечивают хлебом, лесом и работой добрую часть деревни.

– Есть люди деревенские, а мы – кабырзинские, – говорит Юрий Круч. – Мы так любим Кабырзу нашу, до мозга костей. Это особенность предпринимательства в деревне – мы все друзья, все родственники. И собрались все вместе, работаем, чтобы не умереть с голоду. На сегодня это так. Завтра, может, придёт какое-то большое предприятие и предложит лучшую зарплату, лучшие условия...

– А если, наоборот, завтра придёт к вам полдеревни знакомых и родственников, скажет – обещивай нас работой. И отказать вроде неудобно. Где столько рабочих мест возьмете?

– Полдеревни не придёт. Кто умеет работать, он уже работает у нас. В деревне рабочее место и зарплата – не главное. Многие сейчас устраивают не работать. Приспосабливаются, живут на мамину пенсию, зарплату жены. Но мы не против расширяться, если придут специалисты. Мне нужен лесовальщик, требуется хороший тракторист.

Запах сдобы и дружбы

В пекарне, где работает старинная приятельница семьи Кручей Лидия Неунывахина, Юрий оставляет меня ненадолго – нужно решить какие-то дела. В одуряющем аромате печеной сдобы я пытаюсь выведать у Лидии Ивановны подноготную предприятия, пользуясь отсутствием хозяйки. Сильно уговаривать и не пришлось. Лидия Ивановна громыхает заслонками и противнями, выставляет передо мной пышные горячие булочки с повидлом и говорит непереставно:

– Сначала Таня с Юрой решили обзавестись фермерским хозяйством. Но так как у нас все держат коров, получалось не очень рентабельно. Тогда они купили машину «Урал», и Юра стал вывозить лес. Потом появился ещё один «Урал», начали строить гараж, взяли пилораму. Начали с родителями и средним братом. (Кручей всего – три брата). И Юрина супруга – это такая половина, которая его ни на минуту не оставляла, помогала во всём. Тыл у него – прекрасный.

– Сложно работать, когда твои друзья – твои хозяева?

– Чтобы не потерять дружбу, у нас было негласное соглашение

Юрий Круч, предприниматель из посёлка Кабырза, с гордостью говорит, что зимник, который он проложил по тайге от посёлка до лесозаготовки, местные жители называют «кручевской дорогой». Когда снег начнёт таять, работы на лесозаготовке свернутся, потому как растает эта накатанная дорога. Но деятельность ЧП «Круч», первого и единственного пока частного предприятия в посёлке Кабырза, не прекратится. Хотя на вопрос о планах Юрий смеётся и в ответ рассказывает анекдот про председателя колхоза, который побывал за границей и все достижения западного фермерства затмил рассказами о наших планах.



На лесосеке. Юрий Круч – слева.

– на работе мы начальник и подчиненный, а в быту – друзья. Поэтому сильных конфликтов у нас не было. Все удивляются: вы уже шесть лет работаете вместе, а ещё ни разу не ругались. Но мы лет двадцать до этого дружили. У нас бывает, что мы громко разговариваем. Однажды Юра пришёл и громко меня отчитал, у него были неприятности с рабочими. В этот же день ему срочно понадобилась моя помощь. Он спрашивает: «Ты не сердись на меня?» Я отвечаю: «Да когда ты видел, чтобы я на тебя сердилась?» Он опять завёлся: «А, с тобой как с гуся вода, ты такая непробиваемая»... Я понимаю, что ему тяжело, хотя родственники помогают. Они все вместе недавно построили дом среднему брату (большая часть забот легла на Юрия), отцу. Сейчас Юрий учит двух ребятшек в институте, сыновей своих. Пока самому себе дом построить нет возможности. Все считают, что частный предприниматель деньги лопатой гребёт. Тонкости этой работы никто не знает. Как это тяжело – всю жизнь работать на предприятии, и вдруг – своё дело. Да ещё кредит. В деревне кто злорадствовал, кто пальцем показывал: «Получится у тебя или не получится?» А оно – хоп – и получилось.

Между прочим, кручевская пекарня на сегодняшний день работает себе в убыток. Цена на муку



растет, а на готовый хлеб остается все такой же – 4-80. В районе, где живет Круч, затраты на сырье не дотируются.

– Печем для себя, родственников, для деревни, – говорит Лидия. – Как без хлеба?

О трудностях

Это понятно, что Юрий Круч везёт меня по «кручевской дороге» на лесосеку. Дорога пролегает, по моим понятиям, в глухой тайге. Юрий же знает здесь с детства каждый кедр и каждую пещеру. Хотя опять же с гордостью говорит, что ещё в прошлом году ходили здесь только на лыжах, и сложно было представить, что его

производство зайдёт так далеко в тайгу. Дорога неблизкая – выстраданные Кручем 30 километров зимника, – и мы продолжаем разговор. О насущном и вечном.

– От жены всё зависит, – продолжает тему Круч. – У меня всегда был надёжный тыл. Всю дорогу я слышал: «Юра, у тебя всё получится». Кроме тыла, производством нужно уметь заниматься. Плюс кадры решают всё – это однозначно. И самое главное – нужно уметь ещё деньги отдавать.

– А лесоразработка, гараж, пилорамы – это то, чем вам нравится заниматься?

– Я, если честно, ничего больше делать не умею, как заниматься лесом. Я производитель, мне нужно заниматься производством, у меня это – в крови. Мне говорили: «Зачем ты строишь гараж? Нужно сначала строить дом». А мы начинали с гаража, с производства. И только сейчас, спустя 10-15 лет, появилась небольшая отдача. А до этого были – затраты, затраты. Я покупал лес, вывозил его и продавал. На сегодня я два рудника лесом обеспечиваю – Казский и Шерегешский. А потом ВД-30 убрали отсюда, лес стало негде покупать, пришлось самим заготавливать. У нас не было таких денег, чтобы мы сразу вложили их в производство. И начинали – наработываем копейку, вкладываем её. Есть возможность взять кредит – берём, отработываем. Каждый

Затоварочка – это истратить деньги и положить на склад, потом думать – возмрут, не возмрут? Мы работаем с колёс, под заданный объём. Большое предприятие сюда вряд ли придёт. Производство очень трудозатратное, доход всего 10-12 процентов. Несolidно это для крупного предприятия.

Круч отвлекается от производственной темы, кивает на мелькающий в окнах машины лес:

– Смотрите, какая у нас тайга мрачная. Чуть дальше, в Горном Алтае, она светлее как-то. А наша – таинственная, здесь леший бродит.

Принцип семьи

На лесосеке у Круча работают 10 мужиков и повариха. Сразу вспоминается фильм «Девчата». Конечно, отличается панорама старого фильма отсутствием техники, которая рычит и шумит на лесосеке Круча. А вот вековые заснеженные деревья – те же. Юрий задумывается, когда смотрит на повариху Татьяну:

– Нужно мне её переводить куда-нибудь. Что-то придумывать, тяжело ей здесь, целый день на морозе.

Я так думаю, что это особенность Круча – всех включать в семью и заботиться обо всех, кто попадает в сферу его семьи. И Валентия Корановых, Николай и Давид, отец и сын, которые давно работают с ним. Валентин, между прочим, местный Кулибин – не без его участия заработал от трактора пилораму. И все вальщики, трактористы, бульдозеристы, которых он тщательно выбирал, невзирая на многолетнюю дружбу. Хотя сам Юрий говорит, что в семью включает только трёх братьев, отца, мать, жену, двух сыновей и четырёх племянников.

– Я стремлюсь не создать, а удержать семью. Когда они начинают расплываться, мне их нужно собрать. Вот мы выстроили два двухэтажных дома. Я не делю – мой, не мой. Семья – то наша. А у меня и старый двухкомнатный неплохой ещё. Туалет тёплый я сделал, банька хорошая. Сейчас главная цель – выучить детей. Эти цели выше жилья.

– Вы бы смогли поднять такое производство в одиночку?

– Я в одиночку не поднимал, не могу сказать. Никогда не говорю: «Мой детище». У каждого есть доля, коэффициент участия применяется. Если на сегодняшний день я надуваю продавать, каждый при выходе может что-то взять – денежные средства, средства производства.

– Вы задумываетесь о «завтра»?

– Завтра могут принять решение – запретить частному лицу заниматься лесоразработкой. Удивитесь, но нас это не пугает. Создадим акционерное общество. У меня уже были кооператив, крестьянское хозяйство. Мы переустраиваемся быстро. Сегодня даже не ломаю голову, чем я буду заниматься. Считаю одно – если человек стремится прокормить семью и у него есть желание, найти заработок можно. Стать на рынок, сесть на транспорт, заняться ремонтом – черновой работой. Я не могу, например, ценными бумагами заниматься, а завтра придёт у меня сын с образованием, может, ему придётся помогать.

Евгения РАЙНЕШ. Фото автора.

Таштагольский район.

«Потом – агрономы, потом – астрономы» - пела наша страна, не зная тогда еще, что такое рынок. Сегодня родители многих наших детей – предприниматели. Но, в отличие от Билла Гейтса, который основал и возглавил компанию Microsoft когда ему было двадцать лет, многие из них занялись бизнесом в более зрелые годы. Они выбрали этот путь потому, что нужно было жить, растить детей. Как с высоты этого опыта они оценивают решение Билла Гейтса?

Прежде всего мы – родители, а все остальное – потом...

Александра КОЛЕСНИК, директор розничной сети «Чибис»:

- Мы живем в другом мире. Я не знаю тот мир настолько, чтобы сказать: правильно или неправильно поступил или неправильно. Но то, что проблема существует, безусловно. Аналогичный вопрос: «Как заставить работать внуков, если они знают, что никогда не будут ни в чем нуждаться?» нашла недавно в книге «Как я создал Вэлмарт». Над ним размышлял создатель транснациональной системы розничной торговли, в которой сейчас насчитывается более 1,5 тысячи магазинов по всему миру. Этот вопрос актуален то там, что здесь.

Но, с другой стороны, если у детей, внуков есть деньги, если они знают, что не будут ни в чем нуждаться, это не значит, что они будут бездельничать. И дети нищих далеко не все вкалывают. Есть такие, что до старости живут, прикрываясь русской поговоркой: «Не жили богато, нечего и начинать!»

Может, понимание того, что они финансово независимы, раскрепостит детей Билла Гейтса, и они будут заниматься тем, что им нравится. Живописью, например (не обязательно же, чтобы они пошли по его стопам). Но это будет занятие для души, им не нужно будет думать о том, что они должны вкалывать, вкалывать...

Не было бы у меня такой нужды, я бы, может, не занялась тем, чем сейчас занимаюсь, а нашла какое-то другое, более приятное дело. К сожалению, и моим детям пришлось сначала думать о том, чтобы заработать. Потом со временем проснулся интерес. И сейчас, когда мы не бедны, они работают потому, что им это интересно.

У меня два сына, оба работают со мной. Я довольна своими детьми. Мне кажется, что я специально никогда не приучала их к серьезному труду. Но когда старший сын учился в шестом классе, на родительском собрании классный руководитель попросила меня рассказать другим родителям, каким образом я сумела воспитать такого трудолюбивого ребенка. Я тогда не нашла ничего лучшего, как посмеяться: «Наверное, потому, что я ленивая. Мне лень вставать, говорю: «Сереж, принеси то, сделай это...». А если серьезно, дело, наверное, не только в генах, но и в воспитании.

Мой внук еще школьник, но летом он тоже работает. В городском саду (он, вы знаете, находится под нашим управлением) работал дворником, официантом в кафе – там, где у нас не хватает рук. «Сережа, надо!» И Сережа идет. Он у нас в «Спутнике» работал – выкладывал товар на полки. Думаю, что ему это пока интересно. Буду счастлива, если он пойдет по нашим стопам. Но если ему будет интересней в другой сфере, буду рада, что я, как бабушка, могу обеспечить ему эту жизнь – работать для души, а не для того, чтобы заработать кусок хлеба.

Виктор ФЕДОРОВ, гендиректор холдинговой компании «Евросиб»:

- Я думаю, что если Гейтс принял такое решение, он, скорее всего, уверен в том, что его дети не пропадут в

Американский мультимиллиардер Билл Гейтс намерен оставить своим трем детям в наследство лишь 10 млн. долларов, а все остальные средства собирается направить на благотворительные цели. «Не думаю, что для моих детей будет хорошо, если они начнут жизнь, имея много денег», - сказал основатель компании «Майкрософт» в интервью французским СМИ. По его мнению, «условия для всех детей должны быть одинаковы, вне зависимости от места их рождения». Гейтс заявил, что он и его жена большую часть денег хотят направить в здравоохранение, образование и на научные исследования, то есть «те сферы, где существует самое значительное неравенство». По классификации журнала «Форбс», Билл Гейтс, которому в октябре этого года исполнится 49 лет, является самым богатым человеком планеты, обладая личным состоянием в размере 46 млрд. долларов.

этом мире. Гейтс еще молод, а дети малы. Он успеет дать им хорошее образование, обогатить их знания своим опытом, они будут иметь достаточно обширные связи... Такой «капитал», по моему, гораздо надежней многомиллиардного состояния Гейтса, которое при желании (история знает немало таких примеров) можно быстро промотать.

Свою дочь я старался со школьных лет научить серьезно относиться к деньгам. 10 лет назад (тогда рыночная экономика у нас была в зародыше) мы организовали домашний банк. Дочь была главой этого банка. Вкладчиками – я и мама. Мы вносили в банк деньги, они составляли оборотные средства домашнего банка. Аня должна была ими управлять. Однажды мама взяла «большой» кредит и не смогла вернуть – банк лопнул. Это была наука для дочери, которая собиралась тогда поступать на экономический факультет. Думаю, практические навыки, пусть даже полученные в ходе игры, помогают Ане и теперь, потому что она стала банковским работником.

Дочь окончила школу с золотой медалью, университет – с красным дипломом. Сейчас работает в экономическом отделе Сбербанка и получает второе высшее образование – юридическое. Она хорошо владеет компьютером, легко ориентируется в Интернете. Я не так часто бываю за границей по одной причине – не знаю хорошо языка, не могу свободно общаться и от этого теряюсь (все жду, когда у нас появятся изобретенные японцами машинки-переводчики). А дочь никаких проблем с английским не испытывает. У нас часто бывает много иностранцев, и ее знание языка помогает нам с женой общаться с ними более активно.



Фото Юрия Юрьева.

В дальнейших планах у Анны – кандидатская. Ее мама села за кандидатскую, когда ей было уже за 40. Мы часто говорим дочери, что 21-й век – век образованных людей, специалистов своего дела. И хотим, чтобы она была востребованным специалистом.

Я не думаю, что моя дочь станет бизнесменом. Но если, случись, останется без поддержки родителей, более чем на 100 процентов уверен, она не пропадет. Тот запас знаний, который она получила, вполне достаточен для того, чтобы быть вполне независимой – в экономическом, финансовом плане. Она и сейчас от нас независима.

Бюджет у дочери с зятем совершенно самостоятельный. Зять тоже знает цену

деньгам. Он открыл свой бизнес, связанный с новыми информационными технологиями (он – хороший программист). Пытается занять свою нишу на рынке. Аня, я думаю, участвует в бизнесе мужа как зам по тылу, это очень важная должность. Мужчина лучше соображает, когда у него крепкий тыл.

Олег КУЛИНИЧ, директор строительного-сервисного центра «ГОЛЕГО»:

- Отцы и дети – проблема большая. Иногда отсылаю себя к «Обломову». Помните, молодого Штольца папа провозжает в город, обливаясь горячими слезами? Но, понимая, что с волками жить –

серьезная штука. Но помогать помогаю. По полной программе.

Дочь – ей 20 лет – окончила художественную школу, учится в университете на факультете романо-германской филологии. Сейчас у нее (говоря ее языком) «фишка» – хочет научиться хорошо фотографировать. Если по-серьезному, то это достаточно дорогое увлечение, требующее оборудования, помещения, консультаций, специального образования, пытаюсь такую возможность предоставить. Хотя она старается и сама деньги зарабатывать. И это меня радует.

У сына (ему 18, как и дочь, учится в университете) тоже есть дорогостоящее увлечение – боулинг. Я считаю, что это баловство, думаю, что меня многие бы не поняли, но тем не менее...

Сейчас дети имеют намерение после университета уехать: дочь – в Питер, сын – в Москву. Я делаю все, чтобы они остались здесь. Несколько раз в Москву ездили вместе с сыном, я ему пытался показать: «Вот она, Москва, никому ты здесь не нужен!», но юношеский максимализм сильнее. И все же, если они решат уехать, я буду только помогать, препятствовать не буду.

Елена ГААН, директор консалтингового центра «С-Лига-Аудит»:

- Я считаю, Гейтс прав: надо дать детям стартовый капитал, хорошее воспитание и образование, а дальше они уже не пропадут, если есть голова на плечах, то заработать всегда смогут.

Сейчас у молодежи столько возможностей проявить себя! И наши дети это прекрасно понимают. Моя старшая дочь Анна учится в КемГУ на экономическом факультете. При этом она начала работать с 18 лет в моей фирме на общих условиях с остальными служащими. Недавно ее, студентку четвертого курса, пригласили в Санкт-Петербург на собеседование и последующую стажировку в крупную инженеринговую электротехническую компанию, занимающуюся внедрением энергосберегающих технологий. Компания, по западному образцу, решила готовить кадры для себя уже со студенческой скамьи. Рекрут специально ездил по всей России, собирав талантливую молодежь. Набрали 25 студентов, в их числе только двух девушек.

На собеседовании у генерального директора компании Аня на вопрос: «Какими своими качествами вы гордитесь?» – ответила: «Мои главные качества – это цепкий ум, трудолюбие и пунктуальность, а также умение работать с людьми». После этого собеседования плавное перешло в обсуждение актуальных для компании вопросов. Дети стали гораздо увереннее нас, они знают, чего хотят от жизни, лучше ориентируются в рыночной экономике.

Сейчас Ане предложили место менеджера по реализации крупных проектов компании. В подчинении у нее будут люди с высшим техническим образованием, доктора и кандидаты технических наук. Дочь довольна: «Это то, о чем я мечтала!»

Представляете, как я счастлива! Я очень горжусь своей дочерью и рада, что у нее есть возможность заняться любимым делом, да еще в одном из красивейших городов России. У нас не было таких возможностей. Нас никто так не искал, после вуза распределили туда, где место было. Я сама 20 лет пробивалась, чтобы доказать, что я что-то могу. А сейчас продвинутые работодатели по всей России умыщут. Не пропадут наши дети!

Советует совет

Состоялось первое заседание малого экспертного совета – рабочего органа общественно-экспертного совета по малому предпринимательству Кемеровской области.

Большинство из рассмотренных вопросов решено обсудить на выездном заседании общественно-экспертного совета, которое состоится в марте в Киселевске.

Его участники познакомятся со структурой поддержки малого бизнеса в шахтерском городе, выскажут свое мнение об учреждении в Кузбассе Дня предпринимателя, о формировании делегации на V Всероссийскую конференцию субъектов малого предпринимательства.

Союз наш творческий

«Лучший бармен Кузбасса»

Чемпионат с таким названием проходил вчера во Дворце спорта Новокузнецка, где в эти дни работает Кузнецкая ярмарка. Его организатор – созданный в августе прошлого года «Ассоциация барменов Кузбасса».

За это время ее членами стали 12 человек. Своей главной целью эта организация считает повышение квалификации барменов, официантов и администраторов, что в конечном итоге должно повысить культуру обслуживания посетителей предприятий общественного питания. Члены ассоциации провели обучение группы барменов и официантов спортивно-развлекательного комплекса «Волна» в Кемерове, ресторана «Грин» в совхозе «Суховский».

- К сожалению, не все владельцы подобных заведений понимают, что, каким бы шикарным оно ни было, если там не будет грамотного, позиционного обслуживания, посетителям там будет просто неинтересно, - замечает заместитель председателя Ассоциации барменов Кузбасса Дмитрий Турицын, проработавший барменом более шести лет.

Заявку на участие в чемпионате подали 28 барменов из Новокузнецка и Кемерова. «Соотношение – 60 на 40, в пользу новокузнецчан, - уточнил накануне этого состязания Турицын. – Столица Кузбасса отстает в этой сфере. Собственники ресторанов в Кемерове, к сожалению, не считают профессию бармена специальностью».

Организация чемпионата «Лучший бармен Кузбасса» - не столько попытка выявить лучшего, сколько желание продемонстрировать образцы профессиональной работы человека за стойкой бара широкой публике. Лучшие из лучших в этот день просто работали - обслуживали посетителей конференц-зала Кузнецкой ярмарки. Как? Об этом мы расскажем в следующем выпуске ОПОРЫ. Результаты чемпионата станут известны, когда этот номер газеты будет уже в печати.

Профессия для инженера

Учебно-деловой центр Кузбасской торгово-промышленной палаты, предложив услуги по обучению безработных специалистов с высшим и техническим образованием, стал победителем открытого областного конкурса образовательных учреждений

Конкурс был объявлен в октябре прошлого года департаментом федеральной государственной службы занятости населения по Кемеровской области. Служба занятости населения, располагая средствами, предназначенными на подготовку, переподготовку, повышение квалификации, освоение вторых (смежных) профессий, стажировку безработных граждан и незанятого населения в рамках государственных контрактов, пыталась таким образом определить, какое образовательное учреждение может предложить максимально полный спектр образовательных программ и квалифицированных услуг. С победителем служба занятости населения получает право заключать договор на профессиональное обучение безработных.

В этом необычном состязании принимали участие образовательные учреждения, организации, предприятия не только Кемеровской, но и других областей. Обязательным условием было не только наличие соответствующих лицензий, но и лучшей учебно-производственной базы; современные учебные программы, адаптированные под требования работодателей, квалифицированный и стабильный состав преподавателей, а также конкурентоспособные ценовые котировки.

Конкурс показал, что если освоением вторых (смежных) рабочих профессий сегодня занимаются многие образовательные учреждения Кузбасса, то предложения для работников инженерных специальностей достаточно ограничены. Только учебно-деловой центр Кузбасской торгово-промышленной палаты проводит обучение именно инженерно-технических работников – системе менеджмента качества (СМК) и оценочной деятельности. Эти специализации как нельзя более подходят потерявшим работу людям с высшим экономическим и техническим образованием, которым прежде могли предложить переобучение максимум на швейного мастера.

Именно этот фактор стал решающим при определении победителя конкурса. Им стал учебный центр Кузбасской ТПП.

Без маркетинга бизнеса не бывает

Бывает бизнес, где маркетинг поставлен плохо или хорошо. Так говорят специалисты.

На разных этапах развития предприятие ставит различные маркетинговые задачи и проводит различные маркетинговые мероприятия. Это может быть выведение на рынок новых марок продукции, увеличение объемов сбыта, расширение сети дистрибуции, проведение рекламных акций, изменение системы работы с поставщиками, внедрение программ работы с клиентом и т.п. Но в любом случае для эффективного решения поставленных задач необходима достоверная информация о ситуации на рынке в целом или по отдельным его аспектам.

Получить такую информацию помогает Центр социологических и маркетинговых исследований Кузбасской торгово-промышленной палаты. Он недавно отметил год своего существования. За это время его специалисты организовали и провели более 20 различных исследований в Кемерове и Новокузнецке. Рынок чая, кофе, молока или дрожжей, то есть именно тот, что интересовал заказчика, в течение определенного времени пристально изучался специалистами центра. Чтобы производители могли получить представление о собственной позиции на рынке, о работе дистрибуторской сети, о предпочтениях потребителей, о продукции конкурентов, оценить эффективность проведенных рекламных кампаний и т.п. Ведь результаты каждого исследования отражают не только текущее состояние дел, но и используются при составлении планов и прогнозов на будущее.

Если вас волнуют подобные вопросы, наш центр будет рад провести для вас исследования по следующим направлениям: изучение потребительских предпочтений, определение доли рынка конкретного производителя, экспертные опросы специалистов предприятий розничной торговли по интересующим вас вопросам, аудит розничных торговых точек, включающий в себя регистрацию ассортимента по товарным группам, регистрацию цены и объемов реализованной продукции, замеры посещаемости магазинов в то или иное время; опросы покупателей при совершении покупки.

Наша помощь может выражаться также в виде консультаций специалистов по интересующим вопросам. Если вас заинтересовали эти услуги – звоните и пишите нам: тел. (3842) 58-74-53; т/ф 58-77-64, e-mail: infktp@mail.kuzbass.net

Помните, в 1992-м, в период становления отечественного бизнеса, россияне, забыв наивную рабыню Изауру, жили теленовеллой «Горячев и другие». Сериал представлял повествование о нелегкой судьбе бизнесмена постсоветского периода. Чего только не выпало на долю главного героя! Честному и талантливому предпринимателю Горячеву приходилось иметь дело с маньяком, с бывшим палачом НКВД и чуть ли не с международной мафией. Однажды он стал жертвой классической аферы. Оказалось, что по юридическому адресу его партнера находятся... две стены того, что было когда-то домом. А партнер в это время расслаблялся где-то на горячевские деньги...

И хотя российский бизнес за эти годы окреп и возмужал, нет, наверное, ни одного предпринимателя, на пути которого хоть однажды не встретился недобросовестный партнер. Причем чаще всего случалось так, что такой «партнер» наносил экономический вред по очереди всем игрокам одного и того же рынка. Только узнавали они об этом случайно, а самое главное, после свершившегося факта. Не спасали от этого «бича» рынка ни собственная служба экономической безопасности, которой обязавелся практически каждый солидный бизнес, ни специализированные охранно-детективные агентства.

Для кемеровских розничных сетей «Кора», «Аква», «Каравай» стали настоящей бедой действия мелких розничных торговцев, которые брали на оптовых складах сетей товар под реализацию и... пропадали. Усилия служб экономической безопасности этих предприятий по привлечению должников к ответу результатов не принесли. Мошенники действовали по четко отработанной схеме: физлицо открывало фирму-однодневку, а взяв у сетевиков товар, бесследно исчезало...

Вот это и заставило службу экономической безопасности кемеровских розничных сетей предупредить коллег о подобных фактах, оберегая друг друга, а в конечном счете, и себя от подобных внешних угроз бизнесу. Но осенью прошлого года они решили не только легализовать свое негласное объединение, но и расширить его – создать структуру, которая смогла бы обеспечить коллективную безопасность.

Инициативная группа во главе с Сергеем Игнатьенко, помощником директора кемеровского охранного предприятия «Кора», обратилась в Кузбасскую торгово-промышленную палату с предложением объединить на своей базе тех, кого волнуют вопросы экономической безопасности предпринимательской деятельности. До этого палата немало сделала для того, чтобы у ее членов были надежные партнеры (третий год подряд выпускает сборник «Члены Кузбасской ТПП – ваши надежные партнеры», участвует в проекте торгово-промышленной палаты России «Реестр надежных партнеров»). Поэтому инициатива нашла здесь понимание. В октябре 2003

«Из этой ситуации выход только один: лучше всего в нее не попадать»,

или Зачем Кузбасской ТПП комитет по безопасности предпринимательской деятельности



Дмитрий Бушаков

года Кузбасская ТПП уже проводила встречу руководителей служб безопасности кемеровских, а в декабре – новокузнецких предприятий. Кроме того, палата провела опрос руководителей фирм об их отношении к создаваемому объединению. Те тоже высказались «за».

И вот в начале февраля этого года состоялось первое организационное заседание комитета по безопасности предпринимательской деятельности Кузбасской ТПП. Для того, чтобы наши специалисты служб экономической безопасности представляли, как работает подобное объединение, Кузбасская ТПП пригласила на заседание их коллег из Новосибирской области, где третий год при местной торгово-промышленной палате действует комитет по безопасности предпринимательства.

Сначала комитет был создан на базе общественного фонда «Новосибирск. Правопорядок».

– В первое время особых успехов не было, – признался Дмитрий Бушаков, заместитель председателя этого комитета.

На комитет посыпался вал совершенно идентичных обращений: должник не выплачивает деньги, обратилась в Кузбасскую торгово-промышленную палату с предложением объединить на своей базе тех, кого волнуют вопросы экономической безопасности предпринимательской деятельности. До этого палата немало сделала для того, чтобы у ее членов были надежные партнеры (третий год подряд выпускает сборник «Члены Кузбасской ТПП – ваши надежные партнеры», участвует в проекте торгово-промышленной палаты России «Реестр надежных партнеров»). Поэтому инициатива нашла здесь понимание. В октябре 2003

Сформировать внутренний рынок такой информации – о предприятиях и сотрудниках, которые ведут себя «некрасиво» («внутренняя» опасность, считают Бушаков и его коллеги, не менее опасна, чем «внешняя»: большинство краж в фирмах происходит с «подачи» ее сотрудников), в Новосибирске решили под «крышей» торгово-промышленной палаты. И не только потому, что там проще собрать большой банк данных, ведь палата объединяет не только сот предприятий и предпринимателей (в Кузбасской ТПП, к примеру, их около 500).

– Такие понятия, как коммерческая репутация человека, коммерческая репутация предприятия, сейчас начинают что-то значить, – объясняет коллега Бушакова. – Достаточно



Игорь Халин

сказать: «Извините, господин, если вы эти проблемы не хотите решать, то об этом станет известно максимум большому числу предпринимателей». Угроза такого удара по репутации воспринимается достаточно болезненно, ведь в палатах объединяются наиболее уважаемые члены бизнес-сообщества с широким кругом общения.

Но заслуга комитета по безопасности предпринимательства при Новосибирской ТПП не только в том, что, предупреждая членов палаты о неблагонадежности их потенциальных партнеров, он оберегает бизнес от больших финансовых потерь. Аккумулируя информацию, комитет получает возможность анализировать ее, делать небольшие прогнозы: на каких направлениях предпринимательской деятельности могут в ближайшее время ожидать проблемы.

Не меньшей заслугой комитета Бушаков считает

то, что в Новосибирске изменились параметры, по которым оценивается деятельность службы экономической безопасности: «Главное – профилактическая, информационная работа, а не возврат долгов».

Ответив на вопросы своих кузбасских коллег, большей частью касавшиеся технологии сбора информации о потенциальных партнерах, Бушаков заметил, что создание аналогичного комитета в Кузбассе радует: «Достаточно часто к нам обращаются предприниматели, у которых возникли проблемы в вашем регионе: невозврат долгов, непоставка продукции. До сих пор эффективного механизма для их решения у нас не было. Со своей стороны мы готовы помочь решению ваших проблем на нашей территории».

Чем и как конкретно будет заниматься комитет безопасности предпринимательской деятельности при Кузбасской ТПП, на этом собрании не обсуждалось. Его участники приняли предложение вице-президента палаты Марины Шавгулидзе дать членам комитета время для того, чтобы более детально изучить проект положения и внести свои предложения и замечания в его секретариат.

На собрании же ограничили тем, что избрали из числа присутствующих совет комитета. В него вошли 15 человек. Возглавил комитет Игорь Халин, начальник охраны ОАО «Кемеровоуголь». В недалёком прошлом он – полковник Вооружённых Сил России.

Игорь Михайлович считает, что не так просто, как об этом говорил новосибирский коллега, добыть информацию о потенциальном партнере. Часто официальные, открытые для свободного доступа базы данных не соответствуют реальному положению дел на предприятии.

Пока ясно одно: подобное объединение профессионалов в области экономической безопасности бизнеса необходимо. Это подтвердила явка на организационное собрание 58 руководителей служб безопасности предприятий и организаций, частных детективных и охранных предприятий из Ленинска-Кузнецкого, Кемерова, Новокузнецка, Прокопьевска и Юрга.

Василь МАЛАШЕНКОВ. Фото автора.

В рамках областной программы поддержки предпринимательства в сентябре 2002 года был зарегистрирован инновационный научно-производственный центр (ИНПЦ) «ИННОТЕХ», учредителями которого выступили комитет по управлению государственным имуществом Кемеровской области и шесть ведущих вузов региона. Главная объединяющая идея – практическое применение накопленного научно-технического потенциала, проведение институциональных изменений в научной среде региона с целью эффективного использования продукта интеллектуальной деятельности. Как внедряется новая структура в сложившейся финансово-экономической структуре области? Свои вопросы мы адресовали руководителю центра Сергею НИКИТЕНКО.

– Сергей Михайлович, что удалось реально сделать за год?

– На первом этапе очень важно было оценить, что представляют собой наш регион и города с точки зрения инновационного потенциала. С этой целью в 2003 году администрация Кемеровской области заключила государственный контракт на выполнение научно-исследовательской работы на тему: «Исследование и анализ инновационного потенциала научно-технических предприятий и организаций Кемеровской области». Мы выявили около 150 технологических предложений от предприятий, направленных на обновление и расширение номенклатуры выпускаемой продукции, а также производство совершенно новых товаров, в том числе ориентированных на экспорт за пределы Кузбасса. В содружестве с учеными вузов сделаны экономические обоснования и разработаны бизнес-планы нескольких таких проектов. Два из них признаны привлекательными для Кузбасса



в социально-экологическом плане, получили поддержку администрации области и уже реализуются в рамках региональной целевой программы «Экология и природные ресурсы». Сегодня благодаря совместной работе коллектива центра с учеными только по этим двум проектам в

Инновации ведут за собой инвестиции

Кемеровскую область привлекается около 3 млн. долларов инвестиций, решается вопрос эффективного использования производственных площадей в четырех городах Кузбасса, создается более 400 новых рабочих мест, а также условия для формирования около десяти малых инновационных предприятий. Один из проектов обеспечен финансированием за счет Агентства США по международному развитию, то есть в область привлечены денежные ресурсы по системе международных грантов.

По более сложным, наукоёмким проектам проведены необходимые экспертизы, сделаны первичные экономические обоснования, ведется поиск потенциальных инвесторов с целью активного включения в хозяйственный оборот региона интеллектуального продукта, созданного нашими земляками. Наиболее подготовленные проекты из КемГУ и КузГТУ направлены на конкурс, объявленный Государственным фондом содействия развитию малых форм предпри-

ятий в научно-технической сфере. Этот фонд впервые объявил о возможности финансирования самой проблемной части инновационного цикла – завершающей стадии НИОКР, так называемый принцип «посевного финансирования». По первой реакции экспертов видно, что разработки наших ученых пробудили серьезный интерес у инвесторов.

– Можно ли уже говорить о каких-то практических примерах в этом направлении?

– Несомненно. Например, интеллектуальные системы контроля динамических процессов с прогнозирующими функциями (автор – доктор физико-математических наук, профессор КемГУ Владимир Карташов). Новизна данного подхода защищена пятью патентами РФ, две заявки на изобретение находятся на государственной патентной экспертизе. Предлагаемые информационные технологии могут контролировать не только производственно-технологические процессы, но позволяют оценить тенденции изменений в социально-экономи-

ческих, производственных и экологических системах. Использование таких систем позволяет эффективно управлять предприятием, городом, регионом.

– За счет каких средств возможно финансирование инновационных проектов?

– Под полезные дела и проекты деньги всегда найдутся, что подтверждается нашей практикой. А если эти проекты еще и выгодны экономически, то инвесторов найти можно. Другое дело – как показать полезность и выгоды разработки? Как грамотно определить сферу ее применения? Чем заинтересовать инвестора? Где те менеджеры «новой волны», которые способны вывести разработку на рынок? Этот ряд вопросов можно продолжить. Со своей стороны мы делаем все попытки привлечь в Кузбасс денежные средства под стоящие перед центром задачи. В этом нас поддержал губернатор Кузбасса, подписав соответствующее обращение к президенту РАН Юрию Осипову с просьбой включить Кемеровскую область в число партнеров по выполнению проекта «Коммерциализация науки и технологии» в рамках национальной программы, финансируемой Евросоюзом. Это еще одна возможность привлечь в регион деньги уже на развитие инфраструктуры поддержки инновационного предпринимательства. Благодаря активной международной деятельности Кузбасской торгово-промышленной палаты мы смогли заявиться также на финансирование одной из программ через соответствующий фонд в

Нидерландах.

– Как вы оцениваете роль «ИННОТЕХ» в жизни предпринимательского сообщества Кузбасса?

– Центр старается принимать активное участие во всех региональных и межрегиональных мероприятиях. В 2002 году научно-технические разработки вузов, малых инновационных предприятий, изобретателей Кемеровской области были представлены на V Международном Всесибирском инновационном форуме «Интеграция» (г. Томск). Шесть из представленных нами разработок были отмечены различными дипломами с правом бесплатной публикации в российских научно-технических журналах. Мы выстраиваем взаимовыгодные схемы сотрудничества с кузбасской выставочной компанией «Экспо-Сибирь». Так, в мае 2003 года в рамках выставки «Предпринимательство-2003» (г. Кемерово) была подготовлена и успешно проведена презентация экономически обоснованных инновационных разработок и проектов. Презентация рассматривается оргкомитетом выставки как первый опыт для подготовки и проведения полноценной выставки-ярмарки инновационных проектов. Кроме того, центр сотрудничает с общероссийским общественным объединением «Инновационный союз Российской Федерации», с Российским союзом промышленников и предпринимателей (работодателей). Ведутся консультации о возможности сотрудничества с Национальным комитетом «Интеллектуальные ресурсы России».

Кузбасская ТПП

Наши в Бишкеке

Универсальная промышленная выставка «Сибирь-Кыргызстан-2004» пройдет со 2 по 5 марта в Бишкеке. Коллективную экспозицию Кузбасса на выставке – по поручению администрации области – сформировала Кузбасская торгово-промышленная палата.

Идея представить на выставке промышленный и научный потенциал Сибири и Кыргызстана принадлежит аппарату полномочного представителя Президента РФ в Сибирском федеральном округе, Межрегиональной ассоциации «Сибирское соглашение» и правительству Кыргызской республики. По их мнению, универсальная промышленная выставка «Сибирь-Кыргызстан-2004» поможет создать условия для деловых контактов в различных сферах бизнеса, способствовать установлению добрососедских отношений между двумя странами на региональном уровне.

Представят наш регион в Бишкеке будут ОАО «Анжеромаш», ООО «Торговый дом «Токем», ООО «Нордком» (Новокузнецк), ОАО ПТК «Шахтная автоматика» (Прокопьевск), ООО «Торговый дом «Кузбассэлемент» (Ленинск-Кузнецкий), Кузбасский центр лечения и реабилитации ООО «Протекс-Гарант» (Новокузнецк) и другие. Кроме того, предполагается очная форма участия, заявки на которую подали ОАО «Мелькор», ФГУП «Совхоз «Суховский», ОАО «Металлургомонтаж» (Юрга) и др. Всего в экспозиции примут участие около 20 предприятий области.

В рамках выставки пройдут круглые столы «Перспективы сотрудничества между регионами Сибирского федерального округа РФ, Межрегиональной ассоциации «Сибирское соглашение» и Кыргызской республикой», «СП – пути и возможности их создания. Проблемы границ».

бизнес и общество

Открытый диалог бизнеса с властью в Кемерове стал делом привычным. Сегодня встречи предпринимателей с главой города Владимиром Михайловым – это конструктивный разговор о проблемах, мешающих росту малого бизнеса. И мало кто из них вспоминает, что пять лет назад все начиналось с взаимных упреков и обвинений... Мы решили попытаться наладить диалог малого бизнеса с горожанами, с теми, для кого, в конечном итоге, этот бизнес и был создан. Для начала провели экспресс-опрос своих соседей, сообщив, что им предоставляется возможность задать со страниц газеты любой вопрос любому предпринимателю. И вот что услышали.

Хочу спросить предпринимателя...

Михаил Иванович, инженер, работающий пенсионер:

– Не планируют ли собственники «Коры» открыть в своих супермаркетах уголки для малоимущих? Пусть там не будет спиртных напитков, но будет колбаса подешевле. Или нам, пенсионерам, довольствоваться только магазинами «Пенсионер», где, как при социализме, очереди в тесноте и продавцам на нас наплевать?

Анастасия, юрист:

– Почему наши предприниматели не афишируют свою благотворительность?

Лариса Александровна, учитель музыки:

– По-моему, ликвидировать разруху и бедность надо сначала в головах. А это делается образованием и культурой, на должное содержание которых у нашего государства нет денег. Понимают ли это наши предприниматели, и как они относятся к тому, чтобы жертвовать (не люблю слово «спонсировать») деньги на культуру?

Елена Николаевна, врач, работающий пенсионер:

– Миллион «спасибо» нашим предпринимателям. За то, что хотя бы на последней жизненной дистанции я увидела, какие есть продукты. Но, зная, что в моей стране, если что вырастет и на-

чинает цвести, тут же сорвут и сломают, хочу спросить у предпринимателей: есть у них надежда на будущее?

Валентина Никанорова, просто потребитель:

– Почему наши предприниматели так мало платят своим работникам? У них же по этой причине нет профессионалов. Хороший человек, пришедший с улицы делать мебель – это не профессия. Неужели предприниматели не понимают, что без профессионалов они рано или поздно растеряют всех клиентов и вынуждены будут покинуть рынок?

В следующем выпуске ОПОРЫ мы предоставим слово для ответа на эти вопросы предпринимателям. А пока обращаемся к читателям: если вы тоже хотите задать свой вопрос – звоните и пишите нам. Мы будем рады, если предприниматели проявят инициативу и, не дожидаясь наших напоминаний, сами ответят на вопросы кемеровчан. Впрочем, мы надеемся, что к этому диалогу подключатся и остальные кузбассовцы. И не только потребители, но и предприниматели, потому что знаем, что во взаимоотношениях с согражданами у предпринимателей проблем не меньше, чем во взаимоотношениях с властью, налоговыми и контролирующими органами.



Фото Юрия Юрьева.

– В прошлом году на потребительском рынке Кемерова на 475 объектов торговли и обслуживания стало больше. И сегодня их 6000, – сообщила ОПОРЕ начальник отдела потребительского рынка администрации города Светлана КУЧЕРОВА.

Предприниматели открыли 62 новых предприятия розничной торговли, среди которых такие гиганты, как магазин строительного-отделочных материалов «Практик» с торговой площадью 3479 кв.м. и «Палата» – магазин нового формата «кеш энд керри» с торговой площадью 2960 кв.м. Обеспеченность кемеровчан торговыми площадями превысила установленный норматив по продовольственным товарам на 7,8%, по рынкам – на 138%.

Но предприниматели на этом не останавливаются, они облагораживают не только старые магазины (за прошлый год реконструировано 82, один из которых – универсам «Ноград»), но и городские рынки. Начато строительство второй очереди «Гостиного двора» с многоэтажной автостоянкой. Еще не закончилась реконструкция рынка на МЖК, как его собственники, поняв, что этот проект устарел, разработали новый и приступили к его освоению. В этом году планируется начать реконструкцию рынка у швейной фабрики.

А вот предприятия общественного питания в прошлом году в Кемерове открылось всего 38: 5 – новых и 33 – после реконструкции. Наши предприниматели стараются не отстать от времени, предлагая кемеровчанам новые форматы обслуживания (ресторан быстрого питания «Сильверфуд», кафе быстрого питания «Джимми» и «Феликс», кофейни «Кофе Терра», кафе-клуб «Авиатор», спортивно-развлекательный комплекс «Волна»). Но обеспеченность посадочными местами ниже нормы: самая высокая – 92,4% – в Центральном и самая низкая – 22% – в Кировском районах.

По-прежнему слабо развивается в областном центре сфера бытовых услуг: в прошлом году предприниматели смогли обеспечить потребности горожан в услугах химчистки менее чем на 1%. Но, несмотря на проблемы, малый и средний бизнес все активнее влияет на жизнь кузбассовцев.