

пн.	6	13	20	27	
вт.	7	14	21	28	
ср.	1	8	15	22	29
чт.	2	9	16	23	30
пт.	3	10	17	24	31
сб.	4	11	18	25	
вс.	5	12	19	26	

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)

\$ 27,87 руб.

€ 37,37 руб.

Интернет-приемная губернатора www.medialakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

Издается с 7 января 1922 года.



Кемеровская областная газета «Кузбасс»

231 (23727)

8 ДЕКАБРЯ 2004 г., СРЕДА

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

УРЬЕР

служба новостей «Кузбасс»: тел. 52-36-45, 52-67-67, 52-04-23

Нравственная экономика

Эффективная экономика может быть только нравственной. Без общего и достаточно высокого уровня духовного здоровья любая экономическая модель будет нежизнеспособной.

На этом акцентировал вчера внимание студентов и преподавателей Кемеровского государственного университета культуры и искусств губернатор А.Г. Тулеев в своей лекции «Социально-экономическое положение Кузбасса, перспективы его дальнейшего развития».

Позитивные перемены, которые начались в Кузбассе с конца 90-х годов, по словам губернатора, были в немалой степени обусловлены активной борьбой с криминальной и экономической преступностью. Только после того как было ликвидировано примерно две тысячи посреднических фирм по продаже угля, стало возможным активно развивать саму отрасль.

Касаясь перспектив развития экономики области, губернатор еще раз подтвердил, что угольная отрасль в ближайшее время достигнет пика добычи в 170-180 миллионов тонн. Однако, ограничив добычу, угольщики будут вести глубокую переработку угля, развивать сеть предприятий для получения из него продуктов с высокой конечной стоимостью, что даст дополнительные доходы в бюджет.

Негосударственная пенсия для горняков

На базе негосударственного пенсионного фонда «Промрегионсвязь» создается негосударственная система пенсионного обеспечения шахтеров.

Совещание с участием руководителей предприятий угольной отрасли и «Промрегионсвязи» провел первый заместитель губернатора В.П.Мазкин.

Горняки, которые вышли или выйдут на пенсию, кроме государственной пенсии, станут получать дополнительно и негосударственную, что позволит значительно повысить их жизненный уровень.

Принято решение до 25 декабря поручить фонду «Промрегионсвязь» и угольным предприятиям заключить договоры негосударственного пенсионного обеспечения.

Постепенно предполагается включить в эту схему и предприятия других отраслей промышленности Кузбасса.

Безвозмездные пожертвования

Вчера в городской финотдел Белова с благотворительного спонсорства, открытого в Главном управлении Банка России по Кемеровской области, перечислено 8 миллионов 600 тысяч рублей, предназначенных для оказания помощи семьям погибших и пострадавших горняков шахты «Листьянская».

Напомним, что 28 октября 2004 года там погибли 13 шахтеров, еще 3 получили тяжелые травмы, 18 — отравления угарным газом.

Эти средства — безвозмездные пожертвования от разных предприятий и угольных компаний, общественных организаций, а также частных лиц. На каждую семью придется от 500 тысяч рублей и больше, в зависимости от ее состава и других условий.

Где Новый год лучше?

Вчера вышло распоряжение администрации области о проведении в Кузбассе конкурса «Новый год в шахтерском крае» на лучшее праздничное оформление города, района, поселка.

Он будет проводиться с 25 декабря этого года по 24 января следующего.

Квалифицированное жюри будет оценивать конкурсантов по следующим номинациям: «Лучший снежный комплекс» (на центральной площади города, района, поселка), «Лучшая новогодняя елка», «Лучшая ледяная горка», «Лучший новогодний двор» (в том числе учреждения образования, культуры), «Лучшая новогодняя иллюминация снежного комплекса на центральной площади города, района, поселка».

Победители традиционно будут награждены денежными премиями. В номинации «За самый праздничный новогодний город» приз составляет 1 млн. руб. (среди крупных городов) и 500 тыс. руб. (среди малых городов и районов).

Завяки принимаются до 20 декабря 2004 г. по адресу: 650000, г.Кемерово, пр. Советский, 54а, Кемеровский областной центр народного творчества и досуга. Тел.: 58-28-91; 36-65-71, 25-99-34 (факс).

АНОНС

В четверг, 9 декабря, с 14 до 15 час. в редакции областной массовой газеты «Кузбасс» состоится телефонная «прямая линия» с руководителями департамента социальной защиты населения. Все желающие смогут получить ответы на вопросы по предстоящей в 2005 году «монетизации» льгот. Тел. в Кемерове 52-29-56.

Климат

9 декабря — переменная облачность, в отдельных районах снег, 10 декабря — без осадков. Ветер переменный 5-10 м/с. Температура по области ночью -24 — -29°C, местами до -35°C, днем -15 — -20°C, по северу до -25°C.

По многолетним данным, 8 декабря самая высокая температура +2°C наблюдалась в 1979 году, а самая низкая -40,5°C — в 1935 году.

Прогноз погоды на 8 декабря

Переменная облачность, в отдельных районах снег, ветер юго-западный 2-7 м/с, порывы до 14 м/с. Давление ночью будет расти, днем падать, влажность уменьшится.



Прогноз предоставлен Кемеровским гидрометеоцентром.

УРЬЕР

Командировка по письму

Заколдованная ОЧЕРЕДЬ, или Кому должны, прощаем?

Я провела взглядом всех женщин средних лет, проходивших мимо конечной автобусной остановки на Красном Камне. Так прошло не меньше получаса. Я начала уже сожалеть, что согласилась встретиться с человеком, которого знала лишь по телефону, на улице. Но Светлана Михайловна на мою попытку выяснить, как добраться до их Курильской улицы, категорически заявила:

— Я сама вас встречу, иначе вы заблудитесь. Нашу улицу редко кто даже из краснокаменских знает. Так что ждите.

Спустя полчаса, шагая со Светланой Михайловной через многочисленные дворы, похожие своей неухоженностью один на другой, а затем через огромный пустырь, про себя поблагодарила женщину: одна бы я вряд ли нашла Курильскую. Пока шли по тропе, увязая в грязи, навстречу нам попался единственный прохожий, да и тот, дойдя до ближайшего куста, свалился под него. Не хотела бы в одиночку топтать через это поле.

«Каково через этот пустырь ходить рано утром или поздно вечером?» — словно прочитав мои мысли, спросила женщина. — А ведь, когда работала, несколько лет так бегала. Здесь люди-то бывают только летом: по сути, это дачный поселок.

Поселок начался сразу за пустырем. Однако и на Курильской, и на соседней с ней улице было безлюдно. Не слышно и собачьего лая. Наверное, потому, что собак здесь раз, два и обчелся. Зато недостроенных домов немало, но строительных шум не беспокоил окрестности. Лишь со двора трехэтажного коттеджа доносились голоса людей.

«Кто-то из «крутых» недавно купил, — кивнула Светлана Михайловна в сторону симпатичного домика, — теперь ремонтируют. Быстро строители работают. А мы все своими руками делали и вместо благодарности теперь выживаем свои деньги. Куда только ни обращались, а приехали лишь из газеты «Кузбасс».

Ровно десять лет назад шахта «Красный Кузбасс», которой надо было расширить шахтные поля, снесла поселок, 43 дома. В одном из них с садом и огородом много лет жила горняцкая семья Петра Соколика. Жалко было расставаться с домом, в



Дина КАЛИТИНА

котором и детей воспитали, и внучок помогали растить. Но соседство шахты тоже не привлекало.

Некоторые соседи переехали в благоустроенные квартиры, а Соколики, не представлявшие жизни без собственного хозяйства, живности и огорода, даже ни минуты не сомневались: — Будем строиться.

Им полагалась компенсация за снесенные домостроения и садовые насаждения в общей сложности 47520 рублей.

Петр Пантелевич отработал на «Красном Кузбассе» 25 лет. Сначала машинистом экскаватора, потом в службе главного механика. Соколики знали как безотказного и мастерового человека. За счет экономии от его рационализаторских предложений можно было не один дом построить. Но середина 90-х была трудным временем для шахтеров. Задолженность по заработной плате доходила до трех — четырех месяцев. Поэтому тогдашний директор «Красного Кузбасса» в первую очередь погасил долги по зарплате. Все же более девяти тысяч рублей в счет причитающейся компенсации Петр Пантелевич получил. Только денег на строительство все равно не хватало. Вот тогда ему и предложили купить недостроенный дом из железобетона. Вернее, коробку — четыре стены и потолочные перекрытия. Ни кирпичных перегородок, ни крыши. Двести кубов грунта

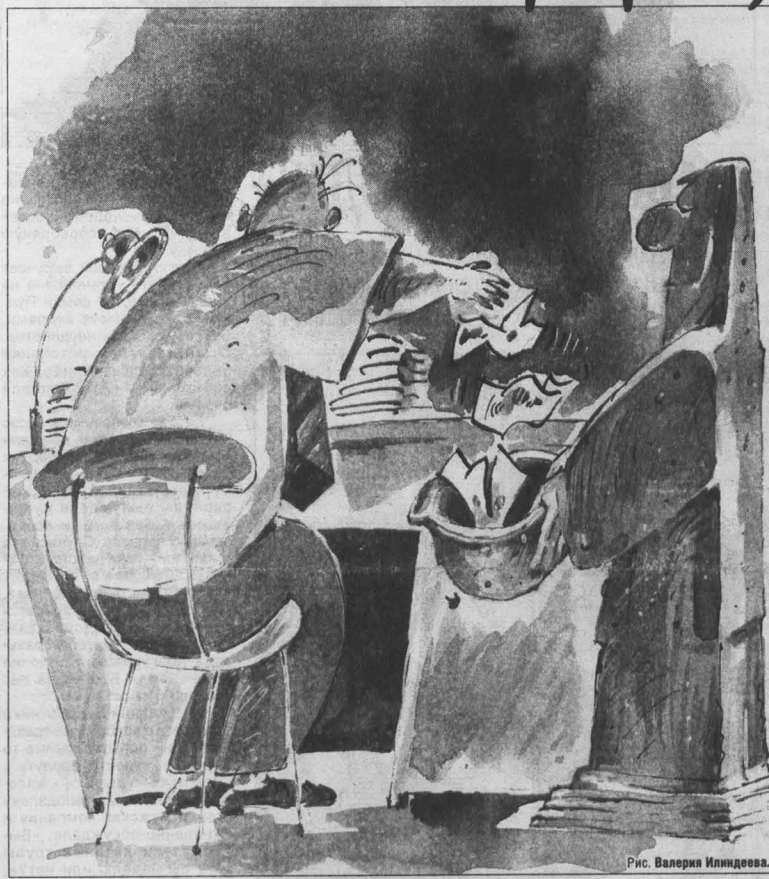


Рис. Валерия Илландова

пришлось занести, чтобы выровнять земляной пол. И все это за 20 тысяч рублей. В такую сумму оценила шахта четыре панели и перекрытия. В Киселевске столько стоила в те годы благоустроенная двухкомнатная квартира.

Соколикам хотелось дом из теплого материала — дерева или кирпича, однако выбрать не приходилось. Силы были, мастера не занимать, и Петр Пантелевич с сыновьями взялись за дело. К тому же шахта обещала помощь в

строительстве. Она действительно помогла оштукатурить новый дом. Обошлось это новоселам в ценах 1996 года в 73 тысячи рублей. Соколики сто раз поклялись, что согласились на такую подмогу. — Приписали столько объе-

мов, что по бумагам выходило, — рассказывает Петр Пантелевич, — всю основную работу делала шахта, а я, получается, руками водил. Только этот номер у них не прошел. Зимовала семья в новом доме, хотя до окончания строительства было далеко. Еще два года доводили его до ума Петр Пантелевич и Светлана Михайловна. Новоселы обживались на новом месте, планировали что-то прикупить из мебели, когда шахта отдала оставшиеся 38 тысяч рублей. И вдруг, как гром среди ясного неба, новость: общее собрание акционеров предприятия объявило о ликвидации «Красного Кузбасса». Соколики, у которого было акций на 80 тысяч рублей, пожалел шахту: у него с ней связана лучшая часть жизни. Однако вскоре пришлось пожалеть и себя. Ликвидационная комиссия во главе с председателем П. Носовым сформировала реестр претензий кредиторов, в который почему-то забыли внести требования Петра Соколика. Много позднее из письма прокурора города А. Жарикова стало ясно, почему. Оказывается, дом Петра Пантелевича, как и еще 40 домовладений «снесены в 1993-1994 годах, то есть еще до начала ликвидации (очевидно, шахты, — Д.К.), Минфином РФ и ГУРШ они не были включены в технику — экономические обоснование АОТ «Шахта «Красный Кузбасс», таким образом денежных средств на эти цели из федерального бюджета не выделялось». Через пять месяцев требования Соколика все же включили в реестр как кредитора пятой очереди, но выплачивать компенсацию семье предполагалось за счет собственных средств шахты.

(Окончание на 2-й стр.)

ВымпелКом объявил о присоединении ВымпелКом-Р к ВымпелКому



С НАМИ УДОБНО

26 ноября 2004 г. открытое акционерное общество «ВымпелКом» (Компания) (NYSE: VIP) объявило о присоединении (далее — Присоединение) своего дочернего общества ВымпелКом-Р, в котором ВымпелКом владеет примерно 55,3% акций. С момента регистрации Присоединения ВымпелКом-Р прекращает свое существование как отдельное юридическое лицо, а ВымпелКом становится правопреемником ВымпелКома-Р в соответствии с российским законодательством.

По условиям Присоединения одобренного акционерами ВымпелКома в октябре 2003 года, Альфа-Групп и Теленор становятся владельцами соответственно 7300680 и 3648141 вновь выпущенных обыкновенных акций ВымпелКома в обмен на их доли в капитале ВымпелКома-Р. В результате присоединения Теленор становится владельцем приблизительно 26,6% голосующих акций и 29,9% обыкновенных акций Компании, а Альфа-Групп будет принадлежать приблизительно 32,9% голосующих акций ВымпелКома и 24,5% обыкновенных акций.

В настоящее время ВымпелКом владеет лицензиями на право осуществления операторской деятельности и соответствующими частотами и разрешениями в Центральном, Центрально-Сибирском, Сибирском, Поволжском, Северном, Северо-Западном и Северо-Кавказском укрупненных регионах России. ВымпелКом, согласно требованиям законодательства Российской Федерации, после регистрации Присоединения подал заявку на реорганизацию лицензий и разрешений на частоты ВымпелКома-Р. Федеральная служба по надзору в сфере связи также подтвердила, что срок действия вновь выданных лицензий и срок начала предоставления услуг будет таким же, как у лицензий ВымпелКома-Р.

Комментируя данное заявление, Александр Изосимов, генеральный директор ОАО «ВымпелКом», сказал: «Мы рады объявить о финальной стадии Присоединения ВымпелКома-Р к ВымпелКому, что позволит всем нашим акционерам в полной мере получить выгоды от бурного роста нашего бизнеса в регионах. Мы ожидаем, что благодаря содействию Министерства связи и информатизации РФ процесс реорганизации лицензий пройдет гладко и не повлияет на порядок предоставления услуг абонентам».

Актуально Глухой телефон

В последнее время участливы просьбы льготников еще раз разъяснить порядок оплаты за телефон с 1 января 2005 года.

Людей ввели в заблуждение объявления ОАО «Сибирьтелеком» в средствах массовой информации о том, что с нового года все пользователи услуг связи, которые имели льготы, обязаны вносить плату за оказанные услуги в полном объеме по действующим тарифам.

Вот как прокомментировал ситуацию начальник департамента социальной защиты населения администрации области Валерий ШАБАНОВ: — На самом деле это не совсем так. Полностью оплачивать за телефон с 1 января будут только федеральные льготники, и то только потому, что они будут получать за эту льготу денежную компенсацию из федерального бюджета. А областные льготники (к ним относятся ветераны труда) как оплачивали за услуги телефонной связи 50 процентов, так и будут продолжать их оплачивать. Остальное за них связистам будет вносить областной бюджет.

Особо важные и требующие немалого финансирования наказы избирателей уложился в 223 пункта программы мероприятий по исполнению этих наказов. Программа рассчитана на 5 лет и разработана администрацией области и блоком «Служу Кузбассу». Часть наказов уже выполнена: 69 из них — в 2004 году. Это обошлось области в 228 млн. 85 тысяч рублей.

Но жизнь в рамках четкой программы не складывается. Она снова и снова ставит перед людьми те или иные проблемы. Наверное, трудно выразить в цифрах чужую боль, нужду, а порой и отчаяние. Однако именно они становятся основанием для новых обращений к депутатам. Пусть не столь масштабных и затратных, как строительство школы, ремонт больницы или дороги. Но не менее важных для конкретного человека. В 220 дополнительных, помимо основной программы, наказов блоку «Служу Кузбассу», выполненных в течение нынешнего года на сумму 84 млн. 695 тысяч рублей, обернулись эти проблемы кузбассовцев.

Надо сказать, что лишь пятая часть средств приходится на долю областного бюджета. Все остальное — деньги спонсоров. Большею частью спонсоры эти — предприятия, которыми руководят те же депутаты: В.А. Смоляго, С.Н. Бабитов, С.В. Анфилов.

«Служу Кузбассу»

Без политики

Вполне естественно, что проблемы избирателей решают не только депутаты-предприниматели или руководители предприятий. Кому как не профессиональному педагогу Н.В. Зинкевич, возглавляющей в Совете комитет по социальным вопросам, знать проблемы пенсионеров и бюджетников! Привлечение средств из различных фондов на строительство амбулатории в поселке Щегловский, спортзала в поселке Кузбасский, ремонт и асфальтирование дороги в поселке Пригородный, ссуда нуждающейся семье на строительство жилья в поселке Старочерное — все это проблемы кузбассовцев, решенные при ее активном участии.

Очень много усилий прилагает к исполнению наказов избирателей депутат Н.Е. Крюков: социальная помощь администрации Новокузнецкого района, администрации Осиных, школы № 24 и 68, детскому дому-школе № 74, Кемеровской и Новокузнецкой епархии. Новокузнецкому УВД — лишь неполный список депутатских дел, связанных с обращениями.

Но есть у этой медали и другая сторона. Депутаты не могут да и не должны заменять собой исполнительную власть. Поэтому количество обращений, которые они тем не менее выполняют, еще и своеобразный показатель деспоти-

чности власти исполнительной. Замечено: там, где она работает четко, где главенствуют интересы кузбассовцев, а не политические амбиции, — обращений меньше. Н.М. Голынская — депутат двух созывов от Ленинск-Кузнецкого округа. Во время первого количества обращений было немало в сравнении с нынешним. Почему? Изменение стиля работы местной администрации изменило и ее результативность. С этим утверждением соглашается и депутат Ф.В. Константинова, которая баллотировалась в кандидаты облсовета одновременно с А.В. Готфридом, нынешним главой Анжеро-Судженска. А потому на многих встречах с избирателями во время выборной кампании называла в адрес будущих депутатов и главы шли тоже одновременно. После выборов именно исполнительная власть взяла на себя основную роль в исполнении наказов, проанализировав их и разработав соответствующую программу. Хотя при необходимости к решению проблем подключаются и депутаты облсовета.

Только при таком взаимопонимании властных структур, уверена заместитель председателя облсовета Н.М. Голынская, и возможна реально ощутимая людям работа. Только тогда она и окупается доверием к власти.

Татьяна КРАСОСЕЛЬСКАЯ

к Дню шахтера-2005

В рамках подготовки к главному горняцкому празднику в столице торжества большое внимание уделяется образовательным учреждениям.

Например, в танцевальном зале МОУДО «Центр развития творчества детей и юношества», расположенном в Кировском районе Кемерово, установлены новые оконные и дверные блоки, уложен брус под полы, облицовано около 70 процентов стен. Ведутся отделочные работы после капитального ремонта спортивных залов в школах № 4, 10, 93.

По данным управления городского развития администрации Кемерово, большая работа проведена и в поселке Ягуновский. Так, в школе № 50 выполнена облицовка полов актового зала керамо-гранитной плиткой. А в кинозале поселкового Дворца культуры «Досуг» выполнен настил деревянных полов.

В частности, особое внимание уделяется образовательным учреждениям города.

Гимнасты разыграли Кубок Сибири

В Ленинске-Кузнецком завершился открытый Кубок Сибири по спортивной гимнастике.

В этом году соревнования впервые получили статус международных: кроме представителей из 14 регионов России, в них приняли участие спортсмены из Казахстана и Монголии. Кузбасс представляли учащиеся СДЮШОР по спортивной гимнастике Кемерово и Ленинска-Кузнецкого.

Ленинск-кузнецкие спортсмены показали хорошие результаты. По программе кандидатов в мастера спорта победителями в многоборье стали Игорь Пахоменко и Екатерина Гаас, серебряным призером - Ирина Анкина, бронзовым - Никита Игнатьев.

В отдельных упражнениях по программе мастеров спорта России Сергей Ситнов занял второе место на кольцах, Елена Русская была третьей в вольных упражнениях.

Бои без правил возвращаются

18 декабря в Тюменском цирке состоится турнир по профессиональным смешанным единоборствам WFC-12.

На ринге состоится несколько боев с участием сильнейших спортсменов России. Главной обещает стать встреча в весовой категории свыше 95 кг между двукратным чемпионом мира по сейкэндо кемеровчанином Денисом Подольным («XXL») и Эдуардом Чураковым («УРАЛМАШ») из Екатеринбурга.

Поклонники единоборств смогут увидеть поединки как в легких весовых категориях, так и противостоят супертяжеловесов. Формула боя — 5 раундов по 3 минуты.

коротко

«Сегодня в Междуреченске на базе управления социальной защиты населения будет организован информационный день для лиц с ограниченными возможностями по вопросам профессиональной ориентации и возможного обучения. На базе управления будут организованы консультации врачей медико-социальной экспертизы, специалистов службы занятости, социальной защиты, представителей вузов, Новокузнецкого гуманитарно-технического колледжа-интерната для инвалидов».

«В Прокопьевске для детей и подростков объявлен конкурс «Символ года». Уже в третий раз он позволяет творчески мыслящим ребятам изобразить талисман года грядущего. В этот раз им станет петух. Любой проколчан в возрасте от 5 до 17 лет может представить на суд жюри его изображение. В прошлые годы это были рисунки, плакаты, вышивки, мягкие игрушки и даже работы, сделанные из снега и льда. Уже начали поступать первые заявки».

«В Белово подведены итоги конкурсов «Человек года» и «Молодой лидер года». По решению конкурсной комиссии, первого почетного звания удостоены 14 беловчан. Среди них — предприниматели, врачи, учителя, представители разных профессий. Столько же победителей в конкурсе «Молодой лидер года», проходившем по нескольким номинациям».

Отомстил?

К одному году лишения свободы приговорил суд Центрального района Прокопьевска беловского лже-террориста.

Как сообщили в пресс-службе ГУВД области, мужчина приехал в Прокопьевск из деревни Инюшка Беловского района. На вокзале он перебрал спиртного, за что сотрудники линейного отдела транспортной милиции оштрафовали его на 500 рублей. Оскорбленный отправился искать защиты у «обычных» стражей порядка. Однако там ему объяснили, что оштрафовали его вполне справедливо — ведь он совершил административное правонарушение. Тогда мужчина решил «отомстить» своим обидчикам, собрав их всех «в нужном месте в нужное время». По телефону-автомату он сообщил, что железнодорожный вокзал заминирован, и если ему не вернут отобранные деньги, все взлетит на воздух. Сотрудники ФСБ и городского управления по делам ГО и ЧС сразу же установили номер таксофона, с которого звонил «террорист», и дали ориентировки всем службам, находящимся на дежурстве. Через некоторое время его задержали. Пятсот рублей ему так и не вернули, а заводом ложное сообщение об акте терроризма суд оценил в один год лишения свободы.

Перемена мест

Сотрудники Новокузнецкого отдела Федеральной службы по контролю за незаконным оборотом наркотических веществ и психотропных средств изъяли в городе очередную партию героина, предназначенного для мелкотоварной продажи.

В торговле зельем подозреваются бывший 26-летний сотрудник правоохранительных органов. Наркополицейские нашли у него около двенадцати граммов зелья. А задержать его удалось благодаря «ловле на жица». Один из сотрудников Госнаркоконтроля выступил в роли покупателя героина. Он в условленное время подошел на проспект Октябрьский и купил два грамма наркотика. Расплатился заранее помеченными купюрами. По окончании контрольной закупки торговца задержали. Во время досмотра у него обнаружили еще несколько упаковок героина, в каждой из которых находился месячный запас зелья для начинающего наркомана. Согласно уголовному законодательству России, за сбыт наркотических веществ в особо крупных размерах ему грозит семь лет лишения свободы.

50 рублей за жизнь ребенка

В Новокузнецке на пожаре в частном доме погибла двухлетняя девочка, а ее четырехлетняя сестренка, отравившаяся угарным газом, в тяжелом состоянии доставлена в реанимационное отделение детской больницы № 7.

Как сообщили в пресс-службе главного управления по делам ГО и ЧС, хозяин дома, заметив черные клубы дыма и языки пламени, не стал вызывать спасателей, а сам потушил пожар. Он же обнаружил и тело своей младшей дочери Галины. Спустя несколько минут мужчина нашел и старшую — Екатерину.

В результате пожара в кухне дома обгорели стена и пол. По предварительным данным, пожар возник из-за обгоревшего окурка. Материальный ущерб от пожара глава семьи оценил в 50 рублей.

Проводится расследование.

НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ: Александр СУСОВ, Дмитрий ТОЛКОВЦЕВ, Анна ТИМОШУК, Наталья НАЗАРЕНКО, Елена РАДИЧ.

Закладованная очередь, или Кому должны, прощаем?

Окончание. Начало на 1-й стр.

С той поры прошло почти шесть лет. Пресловутая очередь так и не продвинулась ни на йоту. Судя по всему, у шахты собственных средств не нашлось. Устав ждать, в июле 2000 года ветеран труда подал иск в арбитражный суд о взыскании стоимости снесенного дома и о предоставлении квартиры. Правда, дело до процесса не дошло. Обе стороны пришли к мировому соглашению. В соответствии с ним от шахты П. Соколик должен был получить 47520 рублей еще

в августе 2000 года. Но, как оказалось, судебное решение — полдела. 42 семьи, которые переехали в благоустроенные квартиры, давно их приватизировали и стали полноправными собственниками жилья, и лишь семья Петра Пантелевича и Светланы Михайловны до сих пор не выплачена законная компенсация. Как известно, уже третий год средства под снос ветхого и подработанного жилья идут непосредственно в органы самоуправления. В надежде на помощь ветеран обратился в администрацию Киселевска. Но заместитель

главы города В. Шишкин повторил уже известное: «Так как в проект ликвидации шахты ваш снесенный дом не включен, администрация не может выплатить вам компенсацию». И заключил: «Так как у вас на руках решение суда, рекомендуем обратиться к судебным приставам».

Да только не слышат Петра Пантелевича и судебные приставы, словно забыли об этом пресловутом решении. А на простой вопрос, почему не выполняется решение суда, они обстоятельно толкуют свое. Старший судебный пристав Киселев-

ска Ю.Липатников сообщил Петру Пантелевичу в марте 2003 года: «На сегодняшний день задолженность АООП «Шахта «Красный Кузбасс» лютной очереди взыскания составляет 136 миллионов рублей». Его коллега старший судебный пристав Н. Котова, правда, сделала Петру Пантелевичу небольшой подарок, поставив причитающиеся ему платежи в третью очередь, но уточнила: «У конкурсного управляющего на исполнении также находятся исполнительные документы о возмещении вреда здоровью на сумму 19843155,00 руб.,

которые относятся к платежам первой очереди, в пользу ИМНС — 49571672,00 руб., задолженность третьей очереди составляет 158413700,00 руб. Исполнительный документ в отношении Соколика П.П. внесен в реестр кредиторов третьей очереди». Впрочем, и в этом случае у пристава нет ничего, что изменилось, то есть в активе у Соколика все тот же ноль.

У меня сложилось мнение, что у нас нет законов и что все эти годы стучусь в глухую стену, — пишет в редакцию уставший от формальных ответов ветеран труда. — Но если меня

никто не слышит, то, может быть, у вас получится?»

— Можно как-то помочь пенсионерам? — спросила у заместителя главы города Владимира Шишкина.

— Мне по-человечески хочется помочь, — признался Владимир Тимофеевич. — Но что в этой ситуации можно сделать? Со своей стороны, обещаю подготовить письмо Минтопэнерго РФ.

Приятно иметь дело с неравнодушным человеком. Только что мешало сделать это раньше? Год, два назад? Киселевск.

На долю жителей разъезда Абагуровский в нынешнем году вышло немало испытаний.

В середине февраля под напором ураганного ветра пришел в негодность насос на седьмой скважине. Затем во время весеннего паводка были размыты и вышли из строя водопроводные сети, по которым в окрестные дома поступает холодная вода. Начиная с мая сотня с лишним семей — жители пяти «трехэтажек» и двух «двухэтажек» на улице Спортивной живут без холодного водоснабжения. «Так, с вырванными траншеями и оголенными трубами, и в зиму вошли!» — рассказывают жильцы многоэтажного квартала. Поначалу эти «высотки» принадлежали железнодорожному ведомству, затем были переданы кузбасской районной администрации. Передача жилищного фонда не пошла на пользу жителям. Они почувствовали себя никому не нужными. А эпопея с отсутствием холодной воды — лишь тому доказательство.

Ремонт водовода после весенней аварии затянutos до «белых мух». Только на восстановление отрезка между домами в сорок метров работники муниципального предприятия тепловых сетей, по подсчетам жильцов, приезжали восемь раз. «Раскапывая, поставляют на трубу очередной хомут и уходят. А к вечеру под напором воды он слетит, и вновь фонтаны из-под земли бьют», — рассказывает Владимир Савельевич Чухлачев, житель дома № 17 улицы Спортивной.

Сами же работники теплосетей жалуются, что, дескать, средств на приобретение труб нет, то экскаватор у них сломается, то еще какая-нибудь завоздка не дает ремонт завершить до логического конца. Тогда жители домов вынуждены сами подходить к трубе, чтобы вновь какие-то механизмы у ремонтников из теплосетей отключили.

Из-за бьющих фонтанов паводка между домами, в том числе и частным с улицы имени Шаумяна, оказалась под водой. Хозяин подворья Сергею Лебедеву из-за искусственных плавней так и не удалось этой весной вскопать огород и получить урожай с собственных грядок. Теперь ему влору карасей разводять.

Между тем жизнь без воды научила жителей Спортивной приспосабливаться к обстоятельствам. На хозяйственные и бытовые нужды стали использовать горячую воду из батарей. Правда, она дает густой ржавый осадок. Но некоторые жильцы, например, Татьяна Акимовна Савенкова, изобрели собственный



«Наводнение умыкнуло воду!»

— утверждают жители разъезда Абагуровский. Сначала паводок основательно подтопил их дома, а затем вовсе оставил без воды.



способ очищения от неприятного осадка. При кипячении смелливая кислота бросает в горячую воду серебряную чепочку.

Других жителей выручает колонка, что установлена на садовом участке семьи Пургиных. Воду насосом ведают. Это еще не все неудобства. Стоит хозяевам источника задержаться где-либо, как собирается нетерпеливая очередь.

Кстати, злополучный насос на седьмой скважине обещали починить еще в феврале. Так до сих пор и «чинят». Поэтому часть жителей городской окраины вынуждена съезжать без воды и ее резервных запасов. Случится что с восьмой — пока действующей скважиной, без воды может остаться местная котельная. «Ну, тогда уж воду придется завозить на «водозвозках», — успокаивают жителей разъезда Абагуровский рабочие котельной. — Без тепла вас все равно не оставим!»

«Появлялись работники теплосетей в ноябрьские праздники. Они попытались что-то вырезать, сварить, проткнуть... «Все трубы в дырах!» — жаловались они нам. Неподдалеку стояла мужская компания и оживленно обсуждала: «Выдержат ли латанные трубы хотя бы неделю или нет?». Это спор напомнил кричалки одного голговецкого персонажа: «А дождет ли это колесо до Санкт-Петербурга или не доедет?...»

Татьяна ШИПИЛОВА. Фото Сергея БЫЛИКИНА. Новокузнецк.

Новоселье у спасателей

К предновогодним хлопотам у тисульских спасателей добавилась еще одна, не менее радостная новость — новоселье.

Из старой тесной «пожарки» стоявшей на неудобном месте в самом центре Тисуля, они переехали в отличное здание. По словам начальника управления ГО и ЧС по Тисульскому району Евгения Вахтова, такого нет у спасателей ни в одном сельском районе: просторные боксы для шести боевых автомашин, пять выездных ворот позволяют при экстренной ситуации в считанные секунды выехать на место происшествия. Созданы все условия для оперативной работы диспетчеров,

оборудованы удобные комнаты для отдыха экипажей. На реконструкцию здания администрация района затратила из местного бюджета около двух миллионов рублей. Кроме того, распоряжением главы района А. Поморцева всем бойцам ежемесячно выдается пропуск стоимостью 400 рублей.

Единственное, чего сегодня очень не хватает тисульским спасателям, — это специализированного автомобиля быстрого реагирования и современной радиостанции. Но есть надежда, что и эти проблемы в скором времени будут решены.

Валентина МЖЕЛЬСКАЯ.

«РУССКИЙ УГОЛЬ» В РАБОТЕ ПОЯВИЛСЯ СТИМУЛ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Работы по проведению горных выработок и добыче угля в ОАО «Ленинское шахтоуправление» были остановлены в июле 2004 г.

Предприятие простаивало из-за целого ряда причин: прилегающие выработки к лаве № 219 из-за сложных горно-геологических условий оказались заделаны. В них остались два проходческих комбайна. Еще один комбайн в результате обрушения пород кровли остался за завалом на вентиляционном штреке № 322.

С приходом новых собственников — ЗАО УК «Русский уголь» были возобновлены работы по ускоренному вводу лавы № 219 в эксплуатацию. Специалисты предприятия во главе с директором Виктором Блищенко удалось за месяц преодолеть большую объем работ: почти вручную восстановлен вентиляционный штрек № 219 и начаты работы по монтажу конвейерной линии. Комбайны

демонтированы и выдаются для возобновления работ по проходке, в ноябре проведены первые 60 метров roadway печи лавы № 322. Во второй половине декабря начнется монтаж секции крепи в лаве № 219, добыча угля запланирована на январь 2005 года.

В ближайшие годы предприятие благодаря внедряемой инвестиционной программе компании «Русский уголь» должно увеличить объем добычи с 400 тысяч тонн до 1,2 миллиона тонн угля. Кроме того, у работников появился реальный стимул для полноценной работы. Уже в январе средний размер заработной платы будет увеличен на 16%, в течение года она будет еще значительно увеличена и индексирована.

Планируется переэвакуация запаса в количестве 70 млн. тонн угля, что позволит коллективу ОАО «Ленинское шахтоуправление» стабильно работать еще не один десяток лет.

Главным событием уходящего года в Мысках стала недавняя сдача в эксплуатацию детского дома и родильного отделения общей стоимостью реконструкции где-то под сто миллионов рублей.

Непросто и не один год шел город к этому новоселью. Внешняя отделка преобразованных, нарядных зданий и внутренний комфорт, без преувеличения, не имеют аналогов в Мысках. За торжественными речами, вручением символического ключа и награждением отличившихся как-то отошло на задний план, затуманилось, что еще совсем недавно город буквально бедствовал без этих социальных учреждений. Старый роддом на окраине, вдали от центральной городской улицы с лечебно-диагностической базой, закрылся, роженцы возили в соседние города, некоторые, говорят, рожали прямо на ходу в «неотложке». Что до детдома, то долгожданное его открытие позволило подобрать с улиц десятки беспризорников.

А в центральной части города строится 57-квартирный дом для бюджетников и обитателей ветхого жилья — неплохое «дополнение» к почти семи тысячам кв. метров индивидуального жилья, построенного в этом году в Мысках. Одна из трех блок-секций дома № 2 уже приобрела под руками строителей вполне жилой вид.

— Завтра запускаем тепло, чтобы приступить к отделочным работам, — рассказывает прораб. — К Новому году первую блок-секцию сдадим в эксплуатацию.

Как ни хотелось ускорить, улучшить финансирование, поступающее из федерального, областного и муниципального источников, а также от предприятий, строительство «порциями», иной раз совсем небольшими, единственно возможным, как видно на практике, вариант. Это можно отнестись к выполнению всей программы социально-экономического развития Мысков на 2001-2008

Мыски живут по программе

тенденция к монопрофильности промышленности, слабо развит малый бизнес (22-е место в области по доле занятых в нем), что в случае возможного сокращения ТЭК негативно может отразиться на трудовой занятости населения. При среднемесячной зарплате (высшейшей, кстати, за последние пять лет в три раза) 5600 рублей доля горожан со среднедушевыми доходами ниже прожиточного минимума составляла в 2002 году 35 процентов — налицо высокая дифференциация в оплате труда работников разных отраслей и расслоение населения.

На протяжении ряда лет осуществляемые в Мысках мероприятия по улучшению социально-экономической ситуации, обеспечению устойчивого развития города и созданию условий для стабилизации и подъема экономики не давали должного эффекта. Программа, по замыслу ее разработчиков, должна обеспечить на основе комплексного подхода по следовательное развитие МО «Город Мыски» во всех сферах жизни. В промышленности это строительство новых и серьезная реконструкция действующих предприятий с уклоном на улучшение экологии; в малом бизнесе — предоставление субъектам предприниматель-

ства кредитов на конкурсной основе; в жилищно-коммунальном хозяйстве — повышение качества предоставляемых горожанам услуг и экономия ресурсов за счет целого комплекса мер. В здравоохранении и социальной защите населения — приобретение оборудования, открытие новых лечебно-профилактических отделений с расчетом снижения к 2008 году уровня заболеваемости населения на восемь процентов, а также предоставление жилья участникам ВОВ и приравненным к ним ветеранам. И это только небольшая часть предусмотренного программой, выполнение которой рассчитано на два этапа: в 2004-м — реализация первоочередных мероприятий по стабилизации социально-экономического положения в Мысках, в 2005-2008 гг. — формирование основ устойчивого развития экономики и повышения качества жизни населения.

Что получит в итоге мысковчане? Сказанное выше уже дает некоторые представления об этом. Как обещают участники программы, оцениваемой в четыре с лишним миллиарда рублей из различных источников финансирования, включая собственные средства предприятий, промышленное производство в городе вырастет на 37

процентов, доходы населения — в 1,7. Более чем в полтора раза увеличатся розничный товарооборот. Будет создано 516 рабочих мест. Существенно активизируется малый бизнес за счет его поддержки. С этой целью запускается муниципальная программа. Повышение качества жизни мысковчан выразится, согласно программе, в росте к началу 2009 года дохода на одного жителя до 8310 рублей, а среднемесячной зарплаты — до 9233 рублей, в 1,2 раза увеличится обеспеченность жильем.

Но для этого надо серьезно поработать. И не ради партийных или узкобизнесовских интересов промышленных предприятий, как подчеркнул недавний губернатор А. Г. Тулеев, а для народа. Поводом для такого заявления стал нешуточный конфликт между собственниками разреза «Сибиринский» и шахты «Ургальская», не поделивших угольное поле. В него втянулись и шорское население. Потребовались вмешательство и авторитет губернатора, чтобы направить развивающиеся события в позитивное русло.

Между тем завершается первый год выполнения программы. В администрации Мысков меня познакомили с ходом ее реализации на 1 октября 2004 года. Из первоочередных мер: Мыски

получили из области пять автобусов «НефАЗ» и один «ПАЗ», что, конечно, почувствовали на себе пассажиры на городских и междугородних маршрутах; открыт новый магазин с 11 отделениями; устанавливается оборудование на рынке «Продукты»; приобретена дорожная техника на 700 тысяч рублей; предоставлены кредиты бюджетникам для улучшения жилищных условий в сумме 2 млн. 800 тыс. рублей. В жилищно-коммунальном и дорожном хозяйстве в этом году вложено более 60 млн. рублей из разных источников; открыт компьютерный класс в школе № 1. В поселке Ключевом продолжается строительство насосно-фильтровальной станции, ряд объектов в заделе... С финансированием, надо сказать, напряженка, да никто и не рассчитывает, что деньги на реализацию программы потекут бурной рекой. Из 793 бед маломиллионного, предпринятых на этот год, выполнение мероприятий профинансировано за девять месяцев на 308 млн. рублей. Однако год еще не закончен, и мысковчане вправе надеяться, что финансирование не подведет. Город-труженик также вкладывает в это силы. За девять месяцев 2004-го промышленное производство выросло на семь, а в целом в топливной промышленности — на 24,4 процента, среднемесячная зарплата на крупных и средних предприятиях увеличилась почти на четверть.

Валерий ШЕВЦОВ.

Победный год, или «Кыргайская» работает по своему календарю

Есть поверье: как начнется новый год, таким он и будет. Весь 2004-й горняки работали по своему календарю. В результате уровень объема угледобычи стал для истории «Кыргайской» показательным. Уже в январе производительность седьмой лавы, которую вел участок № 4, возглавляемый Андреем Келлером, приблизилась к 120 тысячам тонн угля. В июле шахта по сравнению с таким же периодом прошлого года выдала на-гора на сто тысяч тонн топлива больше. В этом же месяце в кузбасский клуб миллионеров вошла бригада Владимира Чернова (участок №4). Не заставило себя ждать и рождение другого «миллионера». Полноправным членом элитного шахтерского клуба бригада Андрея Данилова (участок № 2) стала в сентябре.

Под радостный звон кремлевских курантов Дед Мороз оповестил о приходе 2005 года. Кажется, на «Кыргайской» становится традицией заканчивать производственный год в ноябре. В 2003-м в административно-бытовом комбинате елка зажгла веселые огни тоже в последний месяц осени. Только нынче, досрочно выполнив задание, коллектив добыл 2700 тысяч тонн угля, почти в два раза больше, чем в прошлом.



Директор предприятия Андрей Борщевич твердо уверен, что все рекордные показатели «Кыргайской» не были бы возможны без действия программы долгосрочного развития и четкой системы планирования со стороны собственников Ерунаковской угольной компании. Они направлены на техническое перевооружение предприятия в соответствии с современными требованиями, безопасность и охрану труда шахтеров, социальное развитие. И в том, что восьмая лавы введена с опережением на месяц и уже выдала 20 тысяч тонн топлива, участки обеспечены передовыми комбайнами, ленточными конвейерами, сдана в строй вторая очередь погрузочно-сортировочного комплекса, — заслуга не одного коллектива «Кыргайской». К стати, построен ПСК в короткий срок, всего за три месяца. И благодаря этому комплексу значительно увеличился вагоноборот. Теперь на погрузку 60-тонного вагона уходит не более пяти минут, в два раза меньше, чем это было прежде.

Судя по выступлениям на торжественном собрании, у этих успехов несколько

какой бы умной ни была машина, все равно она — инструмент в руках человека. В итоге производительность труда сразу поднялась на 30 процентов.

И как следствие, значительно увеличилась в этом году и заработная плата. У горнорабочих основных профессий она достигает 25 тысяч рублей.

В минувшем году в развитие производства было вложено 435 миллионов рублей. А до конца 2004-го объем инвестиций составит более 1170 миллионов рублей. Чего стоит только немецкий комплекс ДБТ, производственная мощность которого 4 миллиона тонн угля в год. Такой уровень добычи угля может поставить «Кыргайскую» в один ряд с «Распадской». Шахта готовится запустить его в начале 2005 года. Но, как заметил Андрей Михайлович, необходимо учиться работать на новом оборудовании. Ведь у комплекса ДБТ — электронная начинка. «Кыргайская» заключила договор с учебным центром о подготовке горняков для работы на новой технике.

В числе гостей, пришедших поздравить шахтеров с производственными победами, были председатель теркома профсоюза Росуглепрофа Юрий Кауфман, представители подразделения Ерунаковской угольной компании — автопредприятия, тракторно-бульдозерной базы, УМТС, ближайшей соседки — разрез «Тажный», который недавно вошел в структуру ЕРУКа.

Более 50 горнякам в этот день были вручены Почетные грамоты и денежные премии. А новогодний фейерверк стал своего рода салютом шахтерскому труду. Но горняки уверены, что у них еще будет повод для праздника в 2004 году. Ведь коллектив рапортовал о выполнении годового плана, а впереди почетное задание — 2900 тысяч тонн угля. Однако шахтерам больше нравится другая цифра — 3 миллиона тонн.

Дина КАЛИТИНА, Прокопьевск.

СЕЗОННЫЕ СКИДКИ!

Действует система скидок на комбайны и тракторы:



Зерноуборочные комбайны «Енисей-1200 М» (1М) 25%!
Предложение действительно с 15.10.2004 по 31.12.2004 с 01.01.2005 по 31.01.2005 с 01.02.2005 по 01.03.2005

Зерноуборочные комбайны «Енисей-1200 НМ» (1НМ) и «Енисей-950» (954) 10% 5% 3%!
Предложение действительно с 15.10.2004 по 31.12.2004 с 01.01.2005 по 31.01.2005 с 01.02.2005 по 01.03.2005

ХОРОШИЕ ЦЕНЫ!



Зерно-, рисоуборочные комбайны «Енисей-1200 РМ» 5% 3% 2%!
Предложение действительно с 15.10.2004 по 31.12.2004 с 01.01.2005 по 31.01.2005 с 01.02.2005 по 01.03.2005

Сельскохозяйственные тракторы: «ДТ-75», «ВТ-100», «ВТ-150» 8%!
Предложение действительно с 15.10.2004 по 31.12.2004



ТЕХНИКА УСПЕШНОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ

Центральный офис г. Москва: тел. (095) 740 00 60 факс: (095) 740 00 64

Красноярский филиал: тел. (3912) 59 56 05 факс: (3912) 59 57 13

Дилер в Кемеровской области: ОАО «Сельхозтехника» тел. (3842) 36 88 73 факс: (3842) 36 36 72

ЗВЕЗДЫ МИРОВОГО КОНСАЛТИНГА! ВПЕРВЫЕ В КУЗБАССЕ!

Международная школа продаж «International School of Sales» (Великобритания) «Группа ОРК» (образование-рекрутинг-консалтинг, г. Кемерово)

Уважаемый руководитель! Вы хотели бы, чтобы ваш персонал работал более профессионально, стремился к росту продаж, был заинтересован в продвижении вашей компании и товара, поиске и привлечении новых клиентов? Есть ли у компании потенциал для увеличения продаж? Есть ли у вас ощущение, что теряете прибыль из-за недостаточно эффективного общения персонала с клиентами?

Приглашаем вас и вашу команду принять участие в

ИНТЕНСИВНОМ ТРЕНИНГЕ Майкла Бэнга (Голландия) «ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ: как продавать легко и просто» (Совершенствование профессиональных навыков продаж. Управление отделами продаж) 14-15 декабря 2004 г.

Майкл Бэнг — обладатель международного титула «Лучший продавец мира 90-х», основатель «Международной школы продаж» (Великобритания), рецензент многих книг по профессиональным продажам. Владелец консалтинговой компании «Personal & Business Consulting» (Голландия); опыт личных продаж свыше 30 лет, около 10 лет является высокопрофессиональным бизнес-консультантом по продажам, одним из самых востребованных консультантов по продажам в Европе. Автор специальных программ обучения для бизнесменов и менеджеров по продажам. М.Бэнг регулярно проводит тренинги для предпринимателей Великобритании, США, Японии, Австралии, во всех крупнейших городах Европы и России (Москва, Санкт-Петербург, Екатеринбург, Новосибирск).

Что вы и ваш персонал получите в результате этого тренинга:

- Четкую универсальную технологию профессиональных продаж
- Повышение мотивации персонала, желание и стремление персонала достичь результата
- Повышение объемов продаж (увеличение объема продаж в среднем составляет 15% - 20%)
- Улучшение сервиса компании.

В программе тренинга: 14 декабря 2004 г. ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ

- Самые важные принципы и стратегии продаж.
- Как стать более профессиональным продавцом.
- Как увеличить ваши продажи и продажи вашей компании.
- Как справиться с проблемой цены и другими трудными ситуациями.
- Точная схема потоков для продавца.
- Секреты и навыки эффективной работы с VIP-клиентами.
- И многое другое...

15 декабря 2004 г. МЕНЕДЖМЕНТ ПРОДАЖИ или УПРАВЛЕНИЕ ОТДЕЛАМИ ПРОДАЖИ

Этот тренинг изменит ваш взгляд на продажи!!!

Стоимость участия в 2-дневном тренинге: 6900 руб. До 10 декабря действует специальная цена: 5900 руб.

При участии 2 человек — 5% скидка, 3 человек — 10%, 4 человек — 15% скидка
В стоимость входят: участие в семинаре; авторские методические пособия (на русском); кофе-брейки; бизнес-ланч в ресторане.

Семинар предназначен для владельцев и руководителей компаний, руководителей отделов продаж, менеджеров!

Если вас заинтересовало участие в семинаре, сообщите, пожалуйста, о своем решении по телефону/факсу (3842) 523-692, 523-403, 523-420 e-mail: kanera-ork@mail.ru

Отзывы участников семинара Майкла Бэнга «Эффективные продажи: совершенствование навыков продаж»

«Ценность семинара, на мой взгляд, в систематизации методов и навыков, необходимых для успешных продаж, а также простоте изложения и наличии примеров и советов для конкретных ситуаций и проблем. Думаю, семинар полезен всем, кто занимается продажами, их руководителям, а также всем, кто хочет построить эффективную систему продаж в своей компании» (руководитель отдела поставок, ООО «Технические системы»).

«На тренинге Майкла Бэнга второй раз. После прошлого семинара продажи сразу же возросли на 10%, рекламный отдел начал переплюсовать клиентов. Рекомендую всем менеджерам по продажам посетить семинар Майкла Бэнга, это действительно улучшает работу» (руководитель рекламного отдела ИД «Экспресс» (издания для малого бизнеса)).

«Я в этом бизнесе недавно, поэтому семинар стал для меня настоящим открытием. Я узнала, как лучше предложить товар, как контролировать работу отдела продаж. С этого момента я научу осуществлять ежедневный контроль продаж, вести статистику, а самое главное, работать над собой — мыслить только позитивно и быть уверенной в своих действиях» (ген. директор, компания, занимающаяся бумажным производством, ООО «Виктория»).

«70% известных ранее вещей — но каким образом!!! Все видишь и воспринимаешь иначе! Работа становится твоим хобби! Плюс 30% абсолютно новых идей, приемов, технологий! Хочу осмыслить всю полученную информацию и внедрить ее в свою жизнь и работу. Мне кажется, помимо профессионального роста, я выросла, как личность» (руководитель отдела продаж по городу, «Макси-Двери»).

«Этот четвертый тренинг по продажам, на котором я был, и самый лучший! Очень много запоминающихся примеров, знания систематизируются, и выстраивается четкая цепочка — как совершить 100%-ю продажу» (руководитель по производству мороженого ООО «Гранд Гулливер»).

Чтобы суставы не болели

Долгие годы моя мама страдает от остеоартроза. Она постоянно жалуется на боли в суставах. К сожалению, ни таблетки, ни мази ей не помогают. Подскажите, есть ли принципиально новые методы лечения этого заболевания.

Светлана К.

Осинники.

Заболевания суставов, такие как остеоартрозы и артрозы, часто встречаются у пожилых людей, достаточно сложно поддаются лечению.

Недавно в аптеках появился АРТРОФОН — новейшее отечественное наукоемкое биотехнологическое лекарственное средство, созданное на основе сверхмалых доз особых белков — антител, выделяемых клетками иммунной системы. Препарат не только оказывает противовоспалительное и обезболивающее действие, но и лечит суставы за счет целостного воздействия на организм — через мобилизацию иммунной системы. Поэтому он не имеет побочных эффектов, не раздражает желудок и хорошо сочетается с другими лекарствами. Применение АРТРОФОНА длительным курсом совершенно безопасно, что особенно важно для людей пожилого возраста.

АРТРОФОН эффективно лечит суставы и бережет желудок.

Душевный покой — залог трезвости

Прием рекламы, частных объявлений в газету «Кузбасс». Тел. 52-55-47, 52-25-23, факс: 52-12-10.

Ученые всего мира давно пришли к выводу, что в основе многих болезней нервной системы лежит «сбой» в работе специальных белков, вырабатываемых только в мозге. Одной из причин такого «сбоя» является повреждение мозга алкоголем. Открытие последних лет, по праву принадлежащих российской науке, стал следующий факт: другие белки — антитела, выделяемые клетками крови, способны восстановить нормальную деятельность нервной системы. Именно поэтому препарат «Пропротен-100», содержащий антитела к белку мозга S-100 (отсюда и название), быстро восстанавливает тонко организованную работу нашего мозга, снимает раздражительность, нормализует настроение и сон, то есть то, что мы называем «душевным равновесием». Именно поэтому устраняется потребность «распалываться» алкоголем, появляется шанс начать трезвую жизнь. Одним для этого достаточно только «Пропротен-100», другие нуждаются в поддержке семьи и врачей.

Кроме того, не менее важно и то, что «Пропротен-100» устраняет похмелье и останавливает запой. Конечно, в самых тяжелых случаях, при отравлении огромными дозами спиртного нужна больничная помощь, но большинству для решения этих проблем «Пропротен-100» вполне достаточно. А в качестве «утреннего» препарата после вчерашнего банкета «Пропротен-100» просто незаменим. Одна таблетка в течение 10-15 минут снимает головную боль, разбитость в теле, восстанавливает работоспособность и аппетит.

Препарат создан специалистами трех российских научно-исследовательских институтов, прошел полный цикл клинических испытаний; не вызывает побочных действий. Его применение разрешено Минздравом России. Продается «Пропротен-100» во всех крупных аптеках города, и цена у этого не имеющего аналогов лекарственного средства умеренная.

Спрашивайте в аптеках!

Рег. удостоверение Р 2000/90/12 МЗ РФ

Открытое акционерное общество «Кемерово-автотранс» досводит до сведения акционеров, что 20.01.2005 г. в 10.00 состоится общее собрание акционеров общества.

Место проведения собрания: г. Кемерово, ул. Баумана, 53а.

Время начала регистрации акционеров: 9 час. 30 мин.

Список лиц, имеющих право на участие в общем собрании акционеров, составлен на 25.11.2004 г.

Повестка дня общего собрания акционеров:

- Избрание счетной комиссии.
- Ликвидация открытого акционерного общества «Кемерово-автотранс».
- Назначение ликвидационной комиссии.
- Утверждение порядка проведения ликвидации.

Тел. для справок 36-47-79.

Администрация города, Совет народных депутатов, совет ветеранов города Анжеро-Судженска выражает искренние соболезнования заместителю начальника управления жизнеобеспечения г. Кемерово Ю. А. Шелковникову по поводу смерти его отца.

Коллектив ООО «Кузбассразрезугольпереработка» выражает глубокое соболезнование генеральному директору Савицкому Александру Владимировичу в связи с кончиной его отца

САВИЦКОГО Владимира Ивановича.

Сибирское межрегиональное отделение Российского фонда федерального имущества сообщает об отмене торгов, извещение о проведении торгов было опубликовано в газете «Кузбасс» №213 от 12.11.2004г.

Код региона	Наименование организатора торгов, адрес, телефон	Наименование предмета торгов, его характеристика	Основание продажи имущества	Местонахождение имущества, являющегося предметом торгов	Минимальная начальная цена продажи (руб.)	Дата, время (час, минуты) и место проведения аукциона и подведения итогов торгов	Причины отмены торгов
42	Сибирское межрегиональное отделение Российского фонда федерального имущества, г. Новосибирск, ул. Коммунистическая 25б; тел. (383-2) 23-28-06;	Имущество ЗАО ТД «Интерпродсервис»: 1. Трехэтажное кирпичное нежилое здание, общей площадью 1166,8 м кв., литер А-А3; 2. Одноэтажное кирпичное нежилое здание, общей площадью 61,4 м кв., литер Б-Б1; 3. Одноэтажное кирпичное нежилое здание гаража с котельной, общей площадью 208,5 м кв., литер В-В1; 4. Одноэтажное кирпичное нежилое здание склада с подвальными помещениями, общей площадью 3931,8 м кв., литер Г-Г2.	Заявка на реализацию имущества №725от 21.10.2004г.	Кемеровская область, г. Кемерово, пр. Кузнецкий, 91	9 036 300,00 (девять миллионов тридцать шесть тысяч триста)	14.12.2004 г. в 11.00 г. Кемерово, ул. Д. Бедного, 1, 4 этаж тел. (384-2) 25-64-87	Снято с торгов судебным приставом

Новинки к Новому году

На российском автомобильном рынке появились долгожданные новые модели автомобиля «Chevrolet» южно-корейской сборки. На кузбасском рынке их представляет кемеровская компания «Сибинпэкс» — официальный дилер американских компаний «Opel» и «Chevrolet». Любой покупатель сможет подобрать себе машину по душе. Среди новинок можно отметить даже автомобиль представительского класса длиной 4 м 77 см.

Автомобили марки «Chevrolet» — это надежная, проверенная машина, — говорит начальник отдела продаж «Сибинпэкс» Герман Ковалевский. — История «Chevrolet» начинается с 1908 года. За это время компания стала одним из лидеров автопродаж. Ее оборот доходит до восьми миллионов машин в год. У кемеровского дилера

этих компаний ООО «Сибинпэкс» каждый год появляются новинки. В минувшие выходные в автосалоне на Октябрьском, 3г, были представлены три новые модели автомобилей «Chevrolet» южно-корейской сборки — «Chevrolet Aveo», «Chevrolet Lacetti» и «Chevrolet Evanda». Автомобили представлены в различных комплектациях. Все модели обеспечивают полную безопасность и комфорт. В апреле 2003 г. они появились в Японии и Северной Америке, в июле — в Европе. А сейчас широко представлены на российском рынке. Яркий и выразительный дизайн кузовов от знаменитых итальянских ателье обеспечивает 100% узнаваемость автомобилей, их не перепутаешь на дороге ни с какими другими.

Подробнее о новых моделях «Chevrolet» читайте в ближайших номерах газеты «Кузбасс».

Информационное сообщение о проведении конкурса на право заключения договора на экспертизу тарифов на ЖКУ

Муниципальное учреждение «Дирекция единого заказчика Новокузнецкого района» объявляет конкурс на право заключения договора на экспертизу тарифов на ЖКУ.

Требования к участникам: обязательная аккредитация при Госстрое России на право проведения экспертизы (аудита) тарифов на ЖКУ в соответствии с постановлением Госстроя России от 15.04.99 г. № 24 и опыт проведения данного вида экспертизы.

Для участия в конкурсе необходимо в срок до 11.01.2005 г. в комиссию, расположенную по адресу: Кемеровская обл., г. Новокузнецк, ул. Фестивальная, 18, представить следующие документы и материалы:

- заявку на участие в конкурсе;
 - копию лицензии на право проведения экспертизы (аудита) тарифов на ЖКУ;
 - предложения по выполнению экспертизы;
 - предложения по стоимости выполнения экспертизы;
 - копию баланса (год, квартал).
- Конкурс будет проведен 14.01.2005 г. в 13 часов по адресу: г. Новокузнецк, ул. Фестивальная, 18.

Получить форму заявки на участие в конкурсе, необходимые дополнительные сведения можно по адресу: Кемеровская обл., г. Новокузнецк, ул. Фестивальная, 18, ежедневно с 8.30 до 17.30.

Новогодние игрушки, свечи и хлопушки...

В канун Нового года в Надыме появится ледовый городок. Над созданием фигур будут работать мастера из Перми.

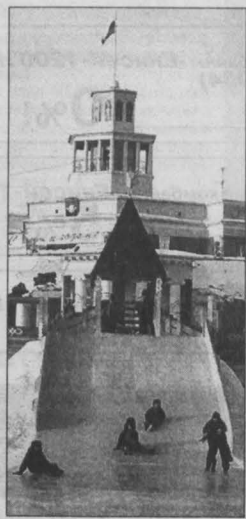
Скульпторы планируют изготовить несколько горок разной величины, одна из которых примет форму символа наступающего года — Петуха. Мастера обещают отразить и национальные мотивы. На площадке появится ледовый чум с фигурой оленевода.

К работе художников проявили интерес и надымские бизнесмены. Частные предприниматели уже проводят переговоры и рассматривают предложенные эскизы ледовых фигур, которые планируется разместить на прилегающих территориях предприятий, офисов, магазинов и торговых павильонов.

Главной темой новогоднего ледового городка в Губкинском станет тема славянской ярмарки. Какие скульптуры украсят городок, пока секрет. Известно только, что на воплощение задумок скульпторов потребуется 10 тысяч ледяных блоков.

Героями ледового городка в Екатеринбурге станут русские воины. Возведение его будет посвящено 60-летию Победы в Великой Отечественной войне. Ледовые композиции и скульптуры будут символизировать славу русского воина, мощь и силу его оружия. Среди скульптур — фигуры Георгия Победоносца, былинных богатырей, участников Бородинского сражения и советских солдат-победителей.

В новом Уренгое ижевские мастера соорудят ледовый Кремль. Лед для сооружений и фигур заготавливается на озере Молодежное. Из белых деревянных



каркасов будут сооружены две горки: в виде Кремлевской и Спасской башен. Также будет возведен ледовый Покровский собор, больше известный как Храм Василия Блаженного. На площадке разместится ледовая композиция из горки и трона (на нем сможет сфотографироваться каждый желающий), по обеим сторонам которого будут стоять боярин и боярыня, из льда сделают царя-колокол, царя-пушку, символ года — Петуха, символ города — сову. В ансамбль Московского Кремля гармонично впишутся Лобное место и Братина, в современном исполнении они будут представлять собой ледовые катки. Здесь же разместятся Дед Мороз и Снегурочка. Все ледяные фигуры будут подвешиваться изнутри и снаружи.

В Перми в парке им. Горького появится ледовый городок «Пушкин-ленд».

Он будет выполнен в старорусском стиле по мотивам сказок Александра Сергеевича Пушкина. Рабочий материал — кубы льда, взятые на Каме.

Строители возведут две большие горки, подобные собору Василия Блаженного в Москве, ледяные ворота, через которые можно будет войти в парк, блок качелей на ледовой основе и несколько снежных фигур, изображающих известных сказочных героев — Золотого Петушка, царевну и т.д.

Строительство ледового городка в Чите помогут оплатить китайцы. Стоимость работ составляет 3,5 миллиона рублей, из них только полтора будут израсходованы из муниципальной казны. Остальные деньги в порядке дружеской помощи и по договору о взаимном сотрудничестве перечислят из Маньчжурии. Центральная горка будет представлять собой двускатный дворец с башнями, украшенными символами 2005 года — петушками. Для маленьких детей предусмотрены две горки поменьше. Кроме того, площадку украсят 12 фигур, изображающих знаки-символы восточного календаря.

Темой оформления главной площади области — площади Советов — станет «Новый год в шахтерской столице» (напомним, что главные празднования Дня шахтера в этом году развернутся в столице Кузбасса). На площади разместятся карусели и горки, а главным атрибутом станут разноцветные плакаты с символическими главными развлекательными и пожеланиями кузбассовцам. Возле елки разместятся надувные Дед Мороз и Снегурочка. Все ледяные фигуры будут подвешиваться изнутри и снаружи.

Наталья НАЗАРЕНКО. Фото Федора Баранова.

УБЕРТЕН-СПОРТ



Конкурс

Кемеровский ФотоКросс: на старт!

В воскресенье, 12 декабря, в Кемерове впервые пройдет ФотоКросс с участием фотолюбителей и профессионалов.

ФотоКросс — это соревнование, совмещающее в себе фотоконкурс, флэшмоб и городское ориентирование. За шесть часов участники должны сделать десять фотографий по заданным темам. Оценить работы будет жюри, состоящее из известных и авторитетных фотожурналистов.

В соревнованиях могут принять участие все желающие — достаточно иметь любой фотоаппарат (цифровой или пленочный) и пройти несложную регистрацию.

Участие в соревнованиях — командное. Команды от одного до четырех человек. Все кроссы выполняются одним фотоаппаратом. Перемещаться по городу можно пешком, в автомобиле, общественном транспорте.

Дополнительная информация: E-mail: kemcross@mail.ru, официальный сайт ФотоКросса: <http://allpeople.ru/kemcross>.

Старт ФотоКросса в 11 часов от кафе «Загасида» (пр. Октябрьский, 53/1а), а регистрация в 10 часов по этому же адресу. Татьяна СИНИЦИНА.

Вкатились в восьмерку под занавес

Клубы высшей лиги минавали половину турнирного пути.

Выиграв и повторный матч у «Динамо-Энергия» из Екатеринбурга — 4:1 (шайбы на счету Кузьмичева, Бернатиновича и дважды Кряжева), хоккеисты «Энергии» удивительным образом замкнули восьмерку команд. Если не брать во внимание дует казахстанских клубов («Казцинк-Торпедо» и «Казакхмыс»), то команда В.Семкина фактически завершила первый круг на шестом месте.

И это после того, как первая половина чемпионата оказалась противоречивой — и в плане игры энергетиков, и в смысле результатов. Впрочем, многого от команды и не ожидали: после психологического пресса (быть или не быть «Энергии?»), а из-за этого проваленной предсезонной подготовки, неразберихи с составом, который пришлось составлять по сути заново (причем процесс этот продолжается). Словом, факторов, складывавшихся явно не в пользу команды, было больше, нежели наоборот.

Тем замечательной прекрасное перевоплощение клуба, на котором кое-кто был бы не прочь поставить крест... И пусть от лидирующих позиций, к которым попрыскивали поклонники «Энергии», придется нынче отказаться, в плей-офф команда наверняка будет.

Что касается клубов, возглавляющих турнирную таблицу, то они занимают места законные, разве что выпадает из этой обоймы «Спутник» из Нижнего Тагила. И если с первым финальным четвертьфиналом практически все ясно, то со вторым — сплошные вопросы. Впрочем, впереди еще целый круг.

Кстати, домашние игры с хабаровским «Амуром» вместо календарных 25-26 декабря состоятся 18-19-го и будут начинаться в 13 часов. При этом (в честь Дня энергетика) вход на матчи решено сделать свободным.

Олег КУРОЧКИН. НА СНИМКЕ: Олег Кряжев (№ 28), дважды поразивший ворота «Динамо-Энергия». Фото Владимира Ключева.

М	Команда	И	В	ВО	Н	ПО	П	Ш	О
1	«Мечел»	26	19	1	2	0	4	87-56	61
2	«Амур»	26	18	0	2	1	5	89-35	57
3	«Трактор»	26	18	0	2	0	6	86-46	56
4	«Спутник»	26	17	0	2	0	7	76-49	53
5	«Казцинк-Торпедо»	24	17	0	0	0	7	70-39	51
6	«Казакхмыс»	24	13	0	0	0	11	80-64	39
7	«Зурарль»	26	11	0	2	0	13	67-89	35
8	«Энергия»	26	9	2	2	0	13	51-54	33
9	«Мотор»	26	8	2	2	0	14	73-79	30
10	«Ижсталь»	26	8	0	0	0	12	49-60	30
11	«Газовик»	26	8	0	4	2	12	50-53	30
12	«Динамо-Энергия»	26	4	1	4	1	46	47-99	19
13	«Металлург» С	26	3	1	2	2	18	48-92	15
14	«Южный Урал»	26	2	0	6	1	17	36-94	13

Кроссворд

По горизонтали: 2. Наука о разведении, кормлении и содержании сельскохозяйственных животных. 5. Город, под которым русскими войсками в кампании 1704 г. была одержана знаменательная победа над шведами. 7. Материал, предназначенный для дальнейшей обработки. 9. Неспособность зрелого организма производить потомство. 11. Птица семейства куриных. 12. Озеро в Экваториальной Африке. 13. Вещь, ощущаемая органами чувств. 15. Русские сани для катания с гор. 17. Народный пост Литвы. 18. Официальный язык Израиля. 19. Промежуток

По вертикали: 1. Преждевременное действие. 2. Препятствие в конном спорте. 3. Лиственное дерево. 4. Возвращение эмигрантов на родину с восстановлением в правах гражданства. 6. Чертежный инструмент. 8. Автор критического отзыва. 10. Русский флотоводец и мореплаватель, адмирал, первооткрыватель Антарктиды. 14. Остроумное изречение. 16. Аркан со скрывающей пеллэй.

Мир глазами женщины



Так называется выставка, открытая в Центральной детской библиотеке им. А. Берсенева.

Авторы представленных здесь графических и живописных работ — Тамара Киселева и Жанна Коростелева.

Тамара Киселева, инженер-машинистка по специальности, впервые взялась за карандаш... полтора года назад. Тогда вследствие тяжелой болезни ей пришлось отказаться от работы и даже оформить инвалидность. Но... «Сидеть дома было скучно, вот подруга и уговорила меня записаться в объединение художников-любителей «Творчество».

После четырех уроков у Виктора Ардашкина я с удивлением обнаружила, что карандаш стал послушным, поняла, что могу адекватно перенести на лист то, что вижу, что чувствую».

Рисует Тамара преимущественно цветы. И хотя работа бухгалтера в частной фирме, куда она в конце концов все же устроилась, а также домашние заботы (у Тамары трое детей и

Какие мы

Медаль «За отвагу» шахтер «Распадской» Николай Круговой получил спустя два года после демобилизации из рядов Российской Армии.

И хотя награда опоздала, стала она подарком как раз к дню рождения Николая. 23 октября ему исполнилось двадцать четыре. За эти два прошедших года пережитая им война уже как-то отодвинулась, отошла на второй план, чужая Чечня и те испытания, которые выпали в этой республике на долю ребят из спецназа, все реже стали сниться, у Николая появилось много новых мирных забот. Но медаль всколыхнула пережитое с новой силой...

После окончания техникума Николай поработал чуть более полугода горнорабочим в Ольжерасском шахтопроходческом управлении, а потом сам пришел в военкомат и попросился в армию.

Было ему тогда двадцать. Физически крепкого парня определили в воздушно-десантные войска, служить на первых порах пришлось в Подмоскovie. Потом по желанию он попал в московский батальон спецназа. Там уже шла целенаправленная подготовка для отправки в Чеченскую республику: приходилось бегать по два-три раза в день десятки километров, прыгать с парашютом, тренироваться в полевых и горных условиях.

Через три месяца Николай Круговой оказался в Чечне. Зная, как будут переживать родители, что сын в «горячей точке», Николай скрыл от них, где он находится. Старший брат, единственный из всей родни знавший правду, надежно хранил тайну. Редкие письма со скудными строчками «служба идет нормально» Николай передавал с офицерами, уезжавшими в Москву. Так что домой, в Междуреченск, солдатские весточки по-прежнему приходили с московским штемпелем, и мама была уверена, что сын служит в столице.

Спецназовский характер

А Николай в это время ходил в разведку в горы. Не раз приходилось вступать в бой. Самый памятный и тяжелый бой — тот самый, за который он получил медаль. Случилось это уже через два с половиной месяца службы в Чечне.

— Мы тогда расположились на высоте в засаде, только установили мины и собрались поесть, смотрим, идут бовкии, — вспоминает Николай. — У них там неподалеку находилась база. Нас было две группы, 28 человек, а их более двух сотен, потом они еще подкрепление вызвали. Бовкии все подходили и подходили... Группу, которая шла нам на помощь, перехватили бовкии и отрезали ей путь к нам. Бой шел пять или шесть часов, мы уже потихоньку начали отходить и ждать свою артиллерию.

В том бою был убит старший лейтенант, и рядовой Николай Круговой еще с одним бойцом и лейтенантом, рискуя жизнью, под обстрелом, пошли его вытаскивать. Николай получил осколочное ранение в голову. На какое-то время потерял сознание. А когда пришел в себя, увидел, что его командир перебил ноги, и он, цепляясь за ветки деревьев, изо всех сил пытаясь удержаться, чтобы не свалиться со скалы в пропасть. Поспешил на помощь. Раненого лейтенанта спасли. Буквально по словословице: «Сам погибай, а товарища выручай».

После того боя его отравили в госпиталь сначала в Моздок, потом в Новочеркасск. Полтора месяца залечивали раны. И упорно молчал, не сообщая о себе родителям. Не хотел, чтобы они тревожились. Для них он по-прежнему служил в Москве.

Пролечившись в госпитале, Николай вернулся в свою часть. Ему в тот же день дали отпуск. И даже оказавшись дома, Коля не сразу рассказал родителям, что он служит в Чечне. Но все тайное рано или поздно становится явным... Дослуживал он уже в Москве. Получивший им «боевых» едва хватило, лишь чтобы приобрести кое-что из одежды, купить музыкальный центр да подарки родителям.

Сейчас он работает на шахте «Распадская» проходчиком. Два месяца назад женился. Присмотрел свою Катюшу, когда приехал в отпуск. Теперь они снимают однокомнатную квартиру и мечтают о своем жилье.

Людмила ХУДИК. Междуреченск.

Приглашение к участию в проведении предварительного квалификационного отбора поставщиков медицинского оборудования

Организатор предварительного квалификационного отбора — департамент охраны здоровья населения Кемеровской области, расположенный по адресу: 650064, г. Кемерово, пр. Советский, 58, каб. 543, тел. 58-44-36, факс 58-36-55, E-mail: dozn@kuzdrav.ru, объявляет о проведении предварительного квалификационного отбора поставщиков медицинского оборудования — передвижного рентгенохирургического аппарата, минимального набора для цистуретроскопии.

Источники финансирования — областной бюджет на 2004 г.

Заинтересованные лица могут получить дополнительную информацию и пакет документации у организатора предварительного квалификационного отбора.

Окончательный срок подачи заявок на участие в предварительном квалификационном отборе — 17 декабря 2004 г. до 10 часов (время местное).



На нашей улице – праздник!

9 декабря Кузбасс отмечает День предпринимателя. Впервые.

НОВОЕ ЛИЦО В БИЗНЕСЕ



Александр ПАВЛОВСКИЙ, председатель общественно-экспертного совета по малому предпринимательству Кемеровской области:

Весной этого года общественно-экспертный совет принял решение обратиться к губернатору нашей области с просьбой об учреждении праздника Дня предпринимателя. Там же указал 9 декабря, как дату принятия первого закона в поддержку предпринимательства в Кузбассе. Аман Гумирович принял это предложение и подписал распоряжение о ежегодном праздновании 9 декабря Дня предпринимателя. Такого праздника нет ни в одном регионе, нет его пока и в России.

Малое предпринимательство Кузбасса - это широкая палитра разнообразных видов экономической деятельности, которая наполняет налогами как минимум 12% бюджета области. В какой бы отрасли ни появлялись созданные им новые предприятия (торговле, стройиндустрии, мясо- или деревопереработке), они создают новое качество. Потому что они более гибки в управлении и сбыте, они изначально ориентированы на конкуренцию и инвестируют в эти предприятия лучшее оборудование, технологии и кадры.

Как будет расти предпринимательство, во многом будет зависеть от его партнерства с властью. Предпринимательство - это вид рискованной человеческой деятельности, направленный на получение прибыли. Психологи утверждают, что заниматься им склонны лишь 6-15% населения. К сожалению, этот резерв истощается. И сейчас тем, кто хочет открыть свое дело, надо помогать всячески. Четко понимая, что и зарплата бюджетников, и пенсии стариков напрямую зависят

от числа предприятий и прибыли предпринимателей, и что социально ответственным может быть только успешный бизнес.

Встречая первый в Кузбассе День предпринимателя, мы воспринимаем его как дань уважения нынешним заслугам нашего предпринимательского сообщества. Хочется верить, что предприимчивость и деловая активность будут всегда оценены и властью, и обществом по достоинству.



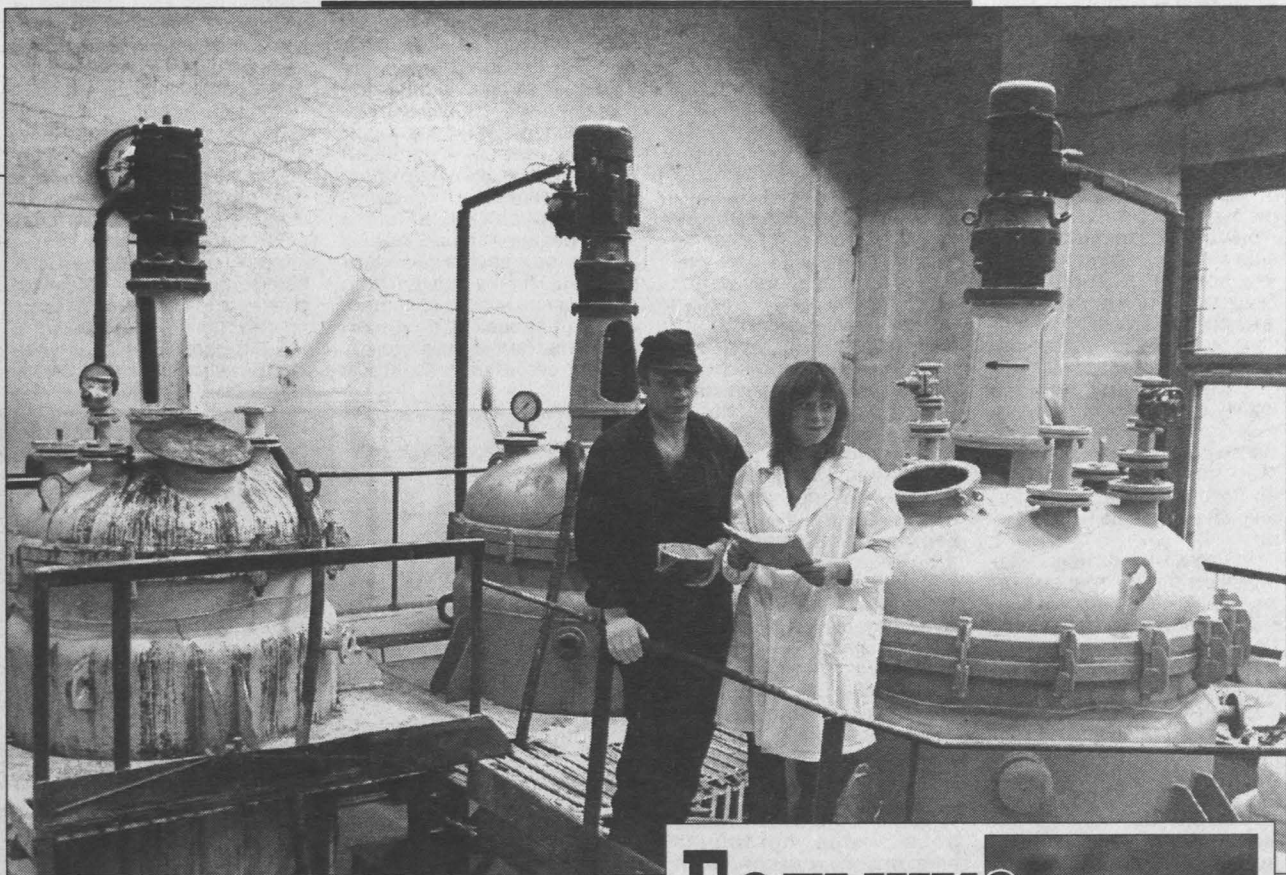
Татьяна АЛЕКСЕЕВА, президент Кузбасской ТПП:

Декабрь в этом году стал особенным для делового сообщества в целом. Впервые в области отмечается День предпринимателя. Еще с десятков лет назад, когда Кузбасская торгово-промышленная палата только начинала свою работу, о таком дне не приходилось и думать. Само слово «предприниматель» вызывало скорее недоумение.

Сегодня же развитию малого и среднего бизнеса уделяется особое внимание. Да, существуют еще нерешенные проблемы. Но мы уже стоим на пороге формирования важного для всей экономики среднего класса.

Я горжусь тем, что у истоков зарождения предпринимательства в области стояла Кузбасская торгово-промышленная палата. Мы первые более десяти лет назад предложили возможность специалистам, оставшимся в сложный период реструктуризации без работы, а значит, без средств к существованию, достойный выход. Мы бесплатно обучали всех желающих, как начать свое дело. Теперь многие из них - успешные бизнесмены.

И сейчас Кузбасская ТПП ориентируется на поддержку малого и среднего бизнеса. А малые предприятия и частные предпри-



ниматели, ощущая эту поддержку, становятся нашими партнерами.

Хочется пожелать всем, чей день мы отмечаем 9 декабря, успешного развития своего дела, процветания. Будьте здоровы вы и ваши близкие. Будьте счастливы. Пусть ваши дети смело смотрят в будущее - сегодня их родители кирпичик за кирпичиком закладывают его деловой активностью, высоким уровнем социальной ответственности и активной гражданской позицией.



Олег ШАРЫКИН, председатель Совета Кемеровского регионального отделения «ОПОРЫ РОССИИ»:

День предпринимателя в этом году в Кузбассе отмечается впервые. Его признание в качестве официального праздника свидетельствует о весомом вкладе, который вы вносите в развитие целого региона. Это понимают все: и власть, и общество. Однако на пути к осуществлению поставленной цели предпринимателям все-таки еще приходится стал-

киваться с множеством проблем, решить которые они пытаются самостоятельно или же обращаются за помощью в различные организации. Одной из них является Кемеровское региональное отделение общероссийской организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ». Общественная значимость такой организации очень велика, так как малый и средний бизнес является основой для формирования среднего класса в частности и гражданского общества в целом. Содействие в объединении предпринимателей для формирования благоприятных политических, экономических, правовых условий развития предпринимательской деятельности и является основной целью деятельности «ОПОРЫ РОССИИ». Конечно, решить проблемы каждого кемеровского предпринимателя мы не сможем, но, объединившись, мы способны на многое.

Позвольте пожелать вам не отступать от намеченных планов, смело воплощать все задуманные идеи, работать не только во имя личной пользы, но и процветания всего Кузбасса.

Удачи и успехов во всем!

Большие успехи малой химии



Эксплозивный продукт вывел на кузбасский рынок моющих средств Кемеровский завод бытовой химии.

В 2001 году здесь по технологии и на оборудовании австралийской фирмы Ramis было налажено производство стиральных порошков без применения фосфата - вредного вещества, используемого в большинстве аналогичных продуктов для смягчения воды.

В 2003 году объем производства этого малого предприятия (его производственные площади занимают 600 кв.м и трудятся здесь всего 18 человек) достиг уже 500 тонн, в нынешнем - приближается к тысяче тонн. Такими

же темпами растет и товарооборот молодого химического предприятия.

Но и это, как считает директор завода Алексей СТЕПАНОВ, не предел - оборудование позволяет увеличить производство безопасных стиральных порошков в 2,5 раза. А это значит, что предприятию, до сих пор ориентированному на оптовых покупателей (а это в основном промышленные предприятия, среди которых Яшкинский пищекомбинат, угольная компания «Южный Кузбасс», использующие безвредный порошок для профессиональной стирки), надо завоевывать розничный рынок.

НА СНИМКАХ: на одном из участков предприятия; директор завода бытовой химии Алексей Степанов.

Фото Юрия ЮРЬЕВА.



Глава города Кемерово ВЛАДИМИР МИХАЙЛОВ: «Мы заинтересованы в совместной работе»

- Владимир Васильевич, хочу вернуть вас в 1996 год, когда администрация Кемерово одной из первых в Кузбассе учредила муниципальный фонд поддержки предпринимательства. Многие ваши коллеги это сделали год-два назад, кое-кто только собирается. Чем тогда было продиктовано ваше решение? Достигли ли вы поставленной цели?

- Мы отличаемся от многих муниципальных образований Кемеровской области тем, что мы беднее. У других (скажем, у Новокузнецка, Междуреченска) есть большие возможности для того, чтобы решать вопросы города. А у нас серьезные проблемы в промышленности (не буду говорить о причинах — они общезвестны), и мы еще в те времена понимали, что пополнять городской бюджет нам придется за счет предпринимателей. Но сначала нужно было поддержать их, помочь им развиваться.

И вот по этому пути мы идем — с разными отклонениями, конечно. Было очень много сложностей. Но полагаем, что сделали совершенно правильно. Хотя поставленной цели еще не достигли.

О том, что мы идем правильным путем, говорят такие цифры: если объем промышленного производства в Кемерово в последние три года растет на 12-13%, то объем розничного товарооборота — на 16-17% в год. В этом году мы снова прогнозируем его рост до 15%. И в абсолютной цифре этот объем уже превышает объем производства. То есть мы максимально использовали возможности областного центра. Это заслуга территориального расположения города и, конечно, нормальных взаимоотношений с предпринимателями.

- Муниципальный фонд стал фундаментом для построения в Кемерово разветвленной структуры поддержки предпринимательства. Следом открылись бизнес-центр, один бизнес-инкубатор, другой... Что это было — следование советам консультантов британского фонда «Нью-хау» или личное убеждение, что именно такая структура поможет развитию предпринимательства?

- Конечно, мы знали, что за рубежом это делается лучше, чем у нас. И не прятать тот опыт было бы неразумно. К тому времени, используя кредит, предоставленный ТАСИС, мы создали первый в Кузбассе крупный оптовый центр по продаже овощной продукции, который позволил сравниться по ценам с Новосибирском, что было достижением в те времена. Мы понимали, что и бизнес-инкубатор нужен. Это, конечно, помогло не тысячи предпринимателей. Но, во-первых, показало, что мы заинтересованы в совместной работе, это очень важно в те времена и сейчас важно. А во-вторых, такая поддержка стала толчком для многих людей, которые хотели и могли что-то сделать сами.

- Но с нового года прекращает существование самый большой бизнес-инкубатор № 2, благодар

которому сохранилось здание административно-бытового корпуса бывшей шахты «Бутовская». Там теперь новый собственник. Появится ли что-то взамен, или вы разуверились в эффективности такого вида поддержки начинающих предпринимателей?

- У нас появилась возможность возобновить работу шахты «Бутовская». Пока теоретическая, но мы не могли ею не воспользоваться. Что такое сегодня Бутовка? Брошенный поселок — закрылась шахта, и жизнь остановилась. Появляется возможность получить там новое предприятие, на котором будет больше тысячи рабочих мест. Открывается перспектива для поселка. И мы пожертвовали бизнес-инкубатором. Мы можем ошибиться в своих ожиданиях. Но здание никто не унесет, оно все равно у нас останется. Мы в любое время можем возобновить то, что пока временно прекратили. Когда мы объяснили совету по поддержке предпринимательства эту идеологию, он ее нормально воспринял.

Появится ли замена? Александр Станиславович Павловский, президент муниципального фонда поддержки предпринимательства, предлагает открыть инновационный бизнес-инкубатор. Мы сейчас отдаем ему муниципальную собственность — помещение бывшего банно-прачечного предприятия «Фея». Там и будет развиваться инновационный бизнес-инкубатор. Возможно, это будет шаг вперед.

- В структуру поддержки малого бизнеса в Кемерово очень органично вписался городской совет по поддержке и развитию предпринимательства при главе города. Но есть мнение, что приставка «при главе» делает такой совет «карманным», вынужденным постоянно идти на уступки власти. А что думаете по этому поводу лично вы?

- Во все этапы наших непростых взаимоотношений с городским советом по поддержке предпринимательства (можно вообще не упоминать, что он «при главе», я к этому спокойно отношусь!) не помню случая, чтобы он проявил себя как «карманный». Совет имеет собственное лицо, собственное мнение, что очень важно. Нередко не совпадающее с нашим. И члены совета не могут поступать по-другому. Мы их понимаем. Нам, конечно, неприятно, что вот администрация города заключила соглашение о добровольных платежах до 1% от фонда оплаты труда для оказания помощи городу в развитии социальной сферы, а они идут не так, как бы нам хотелось. Понятно, что это деньги конкретных людей, им хотелось бы их вкладывать в конкретное дело... Мы все это прекрасно понимаем. Думаю, что у нас с советом сложилась нормальная система взаимоотношений.

- На протяжении шести лет лично вы вместе со своими заместителями регулярно раз в месяц проводите открытые встречи с предпринимателями города. Но есть мнение, что, снимая самые острые проблемы во взаимоотноше-

ниях малого бизнеса и власти, эти встречи стали буфером на пути создания в Кемерово нормального профсоюза предпринимателей. Между прочим, ваш бывший первый заместитель Дмитрий Иванович Волков постоянно призывает предпринимателей: «Господа, объединяйтесь в ассоциацию, профсоюз... И вам будет проще, и нам». Вы ни разу не высказали своего мнения о предложении Волкова. Почему?

- Во-первых, хотел бы отметить, что Дмитрий Иванович Волков действительно очень много сделал для того, чтобы эта работа развивалась в том направлении, в котором она развивается. — и в части налаживания диалога с предпринимателями, и, что исключительно важно, в части лоббирования наших общих интересов в других эшелонах власти. Нынче, когда шло обсуждение нового областного законопроекта о едином налоге на вмененный доход, именно его не хватало, чтобы

ем в производственном предпринимательстве — в том, что очень развито в других странах. Скажем, условно, работает «Азот», выполняет какой-то крупный заказ. Вокруг него может существовать много частных производственных структур, которые могли бы работать на его общий потенциал. У нас этого пока нет, а сейчас мы к этому должны уже подходить. Потому что рынок торговли в городе в какой-то степени наполняется. Нам далеко еще до идеала, очень много мест, где отсутствует цивилизованная торговля, и человек должен пройти иногда не один километр, чтобы найти то, что ему нужно. И все-таки возможность выбора мы, конечно, по сравнению с другими городами, кемеровчанам предоставляем больше. У нас действуют розничные сети — «Кора», «Пенсионер», «Каравай», «Акватория». Некоторые умирают, создаются другие, более совершенные, это нормальный путь развития бизнеса. И мы должны

не моя личная собственность, а муниципальная. И естественно, мы тоже должны получать с этого соответствующий доход. А мы этим плохо занимаемся, не можем умело продать то, что сегодня имеем. Продаем помещения практически за бесценок — по той системе, о которой вы говорите. Это же неправильно! Мы могли бы на вырученные средства построить спортивные залы, реконструировать школы, построить дороги, скверы — на пользу всем жителям. Мало того, если предприниматели берут под свой бизнес первые этажи, они должны учитывать интересы людей, которые там живут (что с большим трудом сегодня прививается): чтобы там были и детская площадка, и сквер, и газон, и фонтанчик, и скамеечка... Учитывать все это необходимо. А они пока этого не делают, что здорово вредит имиджу. А сегодняшней имидж — завтрашние доходы.

- А почему никто не учитывает, как отражается на развитии бизнеса постоян-

процент, о котором мы договорились с советом по поддержке предпринимательства. Так будет и в последующие годы. Если увеличится единый налог на вмененный доход для наружной рекламы, мы уменьшим земельные платежи — так, чтобы рост в целом составил не больше 15%. Мы сегодня в состоянии это урегулировать.

- А по другим видам предпринимательской деятельности?

- У нас тоже осталась в руках аренда земли. И у нас всегда будет возможность найти такой показатель, который позволит прийти к взаимопониманию.

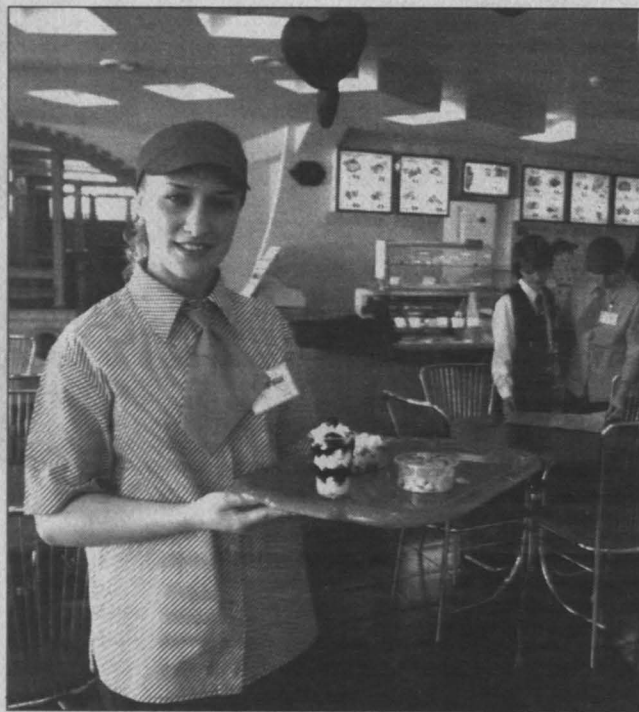
- В городе родилась новая интересная идея — создать центр регистрации и продвижения инвестиционных проектов. Но на пути встали те же административные барьеры, которые приходится преодолевать «рядовым» предпринимателям: тот же изумительный перевод жилых помещений в нежилые...

- Барьеры существуют. Преодолеть их можно постепенно. Мы ведем реорганизацию главного архитектурного управления. Создали комиссию, которая теперь открыто — с участием председателя горсовета и председателя совета по поддержке предпринимательства — рассматривает каждый перевод помещений из жилого в нежилое. И считаем, что это даст эффект. Не сразу, но даст. Постепенно мы все это наладим. Тут единственный путь — гласность. И другого пути нет.

- Контроль за целевым распределением средств, которые поступают по договору о социальном партнерстве, вы доверили наблюдательному совету. В его состав входят и предприниматели. Знаю, что итогами за первое полугодие они не очень довольны. Та часть, которую малый бизнес перечислил услугами и работами, действительно пошла на выполнение социальных программ. Но когда территориальные управления получили от предпринимателей «живые» деньги, они распорядились ими, по мнению совета, не по назначению — на приобретение оконных блоков для ремонта помещения территориального управления, на оплату услуг ГЭС, услуг связи... Как такое распределение оцениваете вы? Как вообще вы оцениваете это партнерство и его перспективы?

- Да, эти нарушения имеют место. Плохо я это оцениваю. Партнерство — перспективное дело, которым надо, безусловно, заниматься. И дело не в том, сколько денег мы получили. Необходимо еще более серьезно оценить этот опыт, внести соответствующие коррективы в наши договорные отношения и постараться двигаться дальше. Что направление правильное — это совершенно точно... Федеральная власть пошла на то, чтобы отменить местные налоги. А ведь они регулировали определенные взаимоотношения. Вот человек торгует на улице, он получает доход, но не несет никакой социальной нагрузки. Мы должны обеспечить ему и его детям детский комбинат, школу, транспорт, дороги и все остальное, это наша обязанность. Когда предприниматели платили сбор на право торговли — не было вопросов. Но если теперь ничего не платят, как же все это выполнить, скажите, пожалуйста? Давайте это вместе учитывать!

Беседовала
Вера КАРЗОВА.
Фото Юрия Юрьева.



Только факты

В городе Кемерово около 14 тысяч индивидуальных предпринимателей и 4 тысячи малых предприятий. В первом полугодии 2004 года начало своей деятельности зарегистрировали более 400 предпринимателей (в 2003 году — более 1 тысячи).

В малом бизнесе занято более 70 тысяч человек — 14% населения города. В первом полугодии 2004 года создано около 4000 рабочих мест — в 26 раз больше, чем в 2003 году).

отстоять наши интересы в установленном законом порядке.

Что касается профсоюза... На мой взгляд, профсоюз (в хорошем понимании этого слова) предполагает жесткую дисциплину, контроль — что решило, должно железно выполняться. Или это не профсоюз. Считал и считаю сейчас, что до такого уровня предпринимательские объединения не доросли. У них преобладают иногда свои собственные интересы, а не общие. Поэтому и молчу.

Если говорить о наших традиционных встречах совершенно откровенно, очень жалею, что не имею возможности более тщательно к ним готовиться и вести нормальный диалог с предпринимателями. Полагаю, если говорить обо мне, об администрации, мы недостаточно серьезно еще относимся ко всему этому. И к предпринимательству в целом.

- А можно коротко сформулировать стратегию развития предпринимательства в городе? Какие виды предпринимательской деятельности необходимо развивать и поддерживать?

- Очень сильно мы отста-

предпринимателям в этом помогать — предоставлять помещения, первые этажи. Не забывая и о собственной выгоде, естественно.

- А вот небезызвестный вам экс-министр экономики, а ныне научный руководитель Высшей школы экономики, профессор Евгений Григорьевич Ясин считает, что местная власть должна просто бесплатно раздать предпринимателям все пустующие помещения...

- Это неправильно. Бесплатное никогда не ценится. Ничего нельзя давать бесплатно. Все стоит денег. Любого предпринимателя спроси: он что-нибудь отдаст бесплатно? С большим трудом и только на конкретные цели. Вот мы только что беседовали здесь с Сафьяновым, гендиректором «КемеровоХлеба». Он вложил в уходящем году около 40 миллионов рублей в развитие своего бизнеса, на спонсорскую помощь выделил 123 тысячи рублей. Спрашиваю Владимира Ивановича: «Что у вас такие пропорции?» — «Это мои деньги, собственные, я должен знать, на что их отдаю...» А почему мы должны отдавать просто так? Это же

но растущая плата за аренду муниципальной собственности?

- Обращаю внимание: наша аренда растет последней. Если вы сравните аренду муниципальной с арендой рыночной, это будет коэффициент как минимум два. Вот и все. Еще раз обращаю внимание: ни один предприниматель из-за высокой аренды муниципального помещения не оставил. А вот случаев, когда они ушли из помещений, предоставляемых в аренду самими предпринимателями для предпринимателей, более чем достаточно. О чем это говорит? Что наша аренда еще не запредельная. Мы следим за этим очень внимательно.

- Но с 1 января 2005 года вы увеличиваете еще и арендную плату за землю. Одновременно с этим повышается ставка единого налога на вмененный доход.

- Да. Но все подобные решения мы стараемся согласовывать с предпринимателями. И когда при этом возникают вопросы, стараемся найти компромисс. И в этот раз мы такое решение приняли вместе: арендная плата на землю будет расти, но на

Людмила Горбачева, зам. директора Мариинского педучилища по воспитательной работе: — Я очень далека от этой сферы деятельности, могу судить о предпринимательстве только как потребитель. Думаю, лучше всего у нас развивается торговля: магазины растут как грибы. С одной стороны, радует: меняется облик города. С другой — они ведь рассчитаны на платежеспособного покупателя, а где он у нас в таком количестве?

Мне кажется, бытовых услуг стало больше оказываться. Открываются новые частные парикмахерские, можно выбрать салон по вкусу и по карману. Много мастерских по ремонту обуви. Другой вопрос, как они работают? Но мне повезло: я нашла «свою» мастерскую, где обслуживают быстро и качественно. Думаю, автолюбителям стало намного проще. Мой муж, например, уже давно перестал сам возиться с колесами автомобиля, руки себе отбивать — на каждом шагу стоит «Шиномонтаж». Отдал деньги, зато сэкономил время и нервы.

Как занятой хозяйке, мне нравится, что в магазинах частного предприятия «Бекон» всегда можно взять мясные полуфабрикаты и на скорую руку приготовить ужин — быстро, вкусно и удобно.

В клубе «Локомотив», кроме парикмахерской, косметического и массажного кабинетов, работают платные спортивно-оздоровительные залы. Слышала, открылся у нас зал игровых автоматов. Знаю, что есть компьютерные клубы. Один такой, круглогодичный, почти рядом с педучилищем. Но это палка о двух концах. С одной стороны, школьники и студенты получают там полезную учебную информацию. С другой — безнадзорно пропадают там днями и ночами.

Лариса Блажко, председатель некоммерческой организации «Партнерство предпринимателей города и района»: — Даже по внешнему облику города видно, что у людей появились деньги, которые они вкладывают в красивые постройки, оформление магазинов. В среде предпринимателей людей наметилась тенденция к созданию комфортабельных условий для покупателей. Торговля — это один из видов быстрого зарабатывания денег, потому что движение капитала здесь намного активнее, чем на многозатратном производстве. Но и торговля сегодня требует больших финансовых вливаний: в строительство зданий, приобретение оборудования, учебу кадров, чего не было еще два-три года назад. Многие зависят от того, насколько организован сам предприниматель, и от того, чего он хочет добиться: сиюминутной прибыли или стабильного процветания. Многим, чтобы успешно развиваться, нужна финансовая поддержка бюджета, ведь работаем мы для населения. Камнем преткновения для нас является неплатежеспособность покупателей. А если нет товарооборота, а затратная часть (на ГСМ и энергоносители) постоянно растет, мы же не будем работать в убыток себе? По этой причине в районе, где много малонаселенных сел, отдаленных не только от города, но даже друг от друга, где давно уже нет производства, а дороги оставляют желать лучшего, торговля мало. Мне самой за последние два года пришлось закрыть пять из десяти магазинов, открытых в районе около десяти лет назад. В городе я держу еще три магазина, и моя цель — создание трудоспособного и профессионально грамотного коллектива. Я бы не сказала, что нам,

На сегодняшний день в Мариинске и Мариинском районе зарегистрированы 62 малых предприятия и 1122 предпринимателя. Это примерно третья часть работающего населения, занятого в экономике муниципального образования. Ощущает ли население присутствие огромной армии предпринимателей, как оценивает состояние малого бизнеса? Об этом мы попросили высказаться жителей, самих предпринимателей и представителей власти.

Что могут предпринимчивые мариинцы

предпринимателям, кто-то или что-то мешает развиваться. В городе появилось много маршрутных такси, частные таксопарки. Это тоже малый бизнес. В немалом количестве предлагаются ремонтно-строительные, сварочные, различные бытовые услуги, открываются частные ателье по пошиву одежды и обуви, принимают заказы на изготовление мебели с учетом планировки и метража квартир. У нас работают три агентства недвижимости. А недавно появился предприниматель, имеющий лицензию на оценку состояния транспорта — редкий профиль в нашей сфере. Есть мастер, который строит крыши: оцинкованные, из черепицы и шифера. Зарегистрировался специалист по электрической части. Десять врачей оказывают стоматологические, косметические и массажные услуги. Многие предприниматели занимаются благотворительностью, в этом году затратив на эти цели около одного миллиона рублей.

Елена Пьянкина, редактор мариинской газеты «Вперед»: — Считаю, малый бизнес на нашей муниципальной территории представлен широко. Это заметно уже по тому, сколько строится магазинов. Вижу в этом историческую закономерность: когда-то Мариинск славился большим количеством купцов и торговых лавок. И сегодня много всевозможных торговых объектов. Предпринимательство здесь активно возродилось в перестроечные 90-е годы и, судя по качеству, ассортименту и ценности товаров, не говоря уже о внутреннем и внешнем интерьере зданий, накопило приличный капитал. Пора бы заняться уже и производством, но в него деньги вкладывают единицы. Эти частные предприятия можно пересчитать по пальцам: крестьянско-фермерское хозяйство «Успех», фирма «Бекон», швейная фабрика «Компания Алекс», производство и упаковка семечек, кондитерский цех,



повышаются налоги. Это нам очень мешает развиваться более быстрыми темпами. Не было такого, чтобы два года подряд «работала» фиксированная налоговая ставка. А с нового года налоги увеличатся еще в полтора раза.

Состояние местного бизнеса могу сравнить с тем же Кемеровом, где у меня масса товарищей-партнеров. Там прогресс достиг достаточно приличного уровня, здесь я такого не ощущаю. Однозначно, торговля в Мариинске — самая опережающая сфера бизнеса, но я уверен — через год-два она станет топтаться на месте, так как торговых точек будет больше, чем покупателей. Чтобы закрепить ступеньку баню с сауной, спортивный тренажерный зал в своем микрорайоне, частных электриков и сантехников (в отличие от жэковских). А еще — грузчиков. Недавно понадобилась их помощь, кинулись искать — не нашли. В Кемерове, например, это уже давно не проблема.

Эдуард Коленко, предприниматель, владелец сети магазинов «Новосел»: — Малый бизнес мне представляется как отрасль, которая дает неплохой доход в бюджет. Думаю, так оно и есть, но при этом постоянно

культуры: — В моем понимании предпринимательство — это прежде всего предпринимчивость, инициатива, желание чего-то достичь, в лучшем смысле повлиять на жизнь города... А куда девались те ремесла, которые процветали когда-то в большом количестве? Шубу мы считать не можем — предпочитаем турецкую. Кожу не выделяем, хотя многие скотину держат. Если носим шапку, то все на один манер. Хотя есть и у нас мастера своего дела, которые не только зарабатывают деньги, но и творят красоту, предлагая свои услуги в рекламных выпусках местной печати.

Город наш уникален сам по себе: своими историческими и археологическими памятниками, деревянным зодчеством. Таких в Восточной Сибири два — Томск и Мариинск. Развитие малого бизнеса возможно и в сфере оказания туристических услуг. Пока у нас еще не создана специальная фирма по туризму, поэтому на управление культуры сегодня возложена роль организатора активного отдыха. В прошлом году глава муниципального образования Иван Николаевич Дикало помог нам приобрести катамараны, палатки, спальные мешки, туристическое оборудование, и, развивая водный туризм, наши спортсмены и учащиеся учебных заведений сделали несколько сплавов по живописным местам реки Кии. В этом году тоже, причем заработали 47 тысяч рублей. В Интернете у нас свой сайт. Развивать в Мариинске можно не только водный и исторический туризм. Специалисты разработали маршруты для рыбаков и охотников, летний отдых в деревне с семьей для бюджетников. Главное в этом вопросе — привлечь инвестиции частного бизнеса.

Валентина Листунова, зам. начальника управления

КОММЕНТАРИЙ

Светлана ШПАГИНА, начальник отдела потребительского рынка и ценообразования администрации муниципального образования «Город Мариинск и Мариинский район»:

— С прозвучавшими оценками состояния малого бизнеса в нашем муниципальном образовании нельзя не согласиться: действительно, за годы экономических преобразований мариинские предприниматели приобрели опыт ведения бизнеса, накопили средства для развития. Благодаря вложению собственных инвестиций предпринимателей развивается сеть добротных магазинов, оснащенных современным технологическим и холодильным оборудованием, развивается сеть аптечных пунктов, предприятий по оказанию бытовых услуг, услуг стоматологии и других. Современные постройки с благоустроенными территориями преобразуют улицы города и района.

Наши сограждане справедливо отметили имена тех предпринимателей, кто зарекомендовал себя хорошими производственными — Ринат Гильманов (колбасный цех «Бекон»), Евгений Маскаленко (КФХ «Успех»), Николай Дзыско (производство и упаковка семечек), Наталья Долженко (кондитерский цех), Михаил Кириенко (мини-маслозавод).

У нас получили развитие ремонтно-строительные работы (Ольга Мораш, ЗАО «Горстроймонтаж» и др.), кузнечные работы (Александр Полузков), резка стекла (Светлана Шунайлова), перетяжка мебели (Сергей Ледюков), пассажирские и грузоперевозки (Алексей Киселев, Владимир Иванов, Виктор Князев, Александр Перцев и др.), автосервис (Николай Журавлев, Николай Бесунов и др.), услуги сотовой связи (Сергей Журавлев, Дмитрий Евдищенко и др.).

Успешно развивается малый бизнес на селе. В условиях рыночной экономики на смену коллективным хозяйствам и совхозам пришли сельскохозяйственно-производственные кооперативы и фермерские хозяйства. На территории города и района зарегистрировано 21 малое сельскохозяйственное предприятие и 75 фермеров, которые в текущем году засеяли 61,9% посевных площадей района и получили в среднем 25,4 центнера зерна с каждого гектара. Наибольший вклад в зерновой фонд области внесли хозяйства Владимира Маркова, Михаила Сироты, Александра Скрипаля, Михаила Котова, Александра Шунайлова.

Мариинские предприниматели продолжают осваивать все новые ниши на местном рынке. В декабре на базе ранее закрытой бани, принадлежавшей Ачинской дистанции гражданских сооружений, частный предприниматель Александр

Полузков планирует открыть общее отделение бани, а в перспективе — создать банно-оздоровительный комплекс с сауной, фитопарочками с целебными травами, номерами «Люкс» и для удобства посетителей — услугами автомойки.

Таким образом, малый бизнес вносит заметный вклад в экономику и обеспечивает нормальную жизнедеятельность города и села. Наши предприниматели входят в депутатский корпус Совета народных депутатов муниципального образования, в совет руководителей при главе города и района, в попечительские советы при общеобразовательных и специальных детских учреждениях. Им принадлежит немало инициатив по решению вопросов социально-экономического развития города и района, налогообложения субъектов малого бизнеса. Без их участия не обходится ни одно важное событие в жизни мариинцев. И это касается не только оказания спонсорской помощи.

Чего мы ждем от наших предпринимателей? Привлечения частного капитала в сектор жилищно-коммунальных услуг — одно из перспективных направлений развития современного бизнеса. Положительные примеры создания рентабельных частных предприятий ЖКХ имеются во всех территориях области. К сожалению, наши предприниматели пока не торопятся заняться этим сектором экономики.

В ответ на их критику по поводу того, что слишком мало средств запланировано в местном бюджете на поддержку малого бизнеса, могу сказать, что и они в этом году не израсходованы. По одной причине — ввиду отсутствия предложений со стороны предпринимателей по открытию производств. Несмотря на это, мы не отказываемся от финансовой поддержки малого предпринимательства. В мае между администрацией муниципального образования и Мариинским отделением Сбербанка подписано соглашение о сотрудничестве по осуществлению кредитования малого бизнеса и субсидирования процентных ставок по кредитам, а также по предоставлению гарантий администрации по их возврату. От предпринимателей требуется одно — представить в администрацию бизнес-планы развития производств, которые будут тщательно рассматриваться на конкурсной основе.

Мы уверены: дальнейшее плодотворное сотрудничество малого бизнеса и органов местного самоуправления позволит создавать новые рабочие места, активно вести работу по восстановлению производств, а значит, успешно решать важные социально-экономические задачи.

Наталья ЛЕБЕДИНСКАЯ.

КОММЕНТАРИЙ

Заместитель главы
Тяжинского района
по экономике **НИНА ШИЛОВА:**

— Границы деятельности малого бизнеса в районе значительно расширились, и это радует. Наши частные предприниматели вкладывают деньги уже не только в торговлю, но и в сферу услуг, материальное производство. Сегодня в частном производстве занято 700 человек, это 10 процентов всего трудоспособного населения района. Только за один год предприниматели открыли дополнительно 50 рабочих мест.

Благодаря частным инвестициям эффективно стало развиваться сельское хозяйство. Индивидуальные предприниматели Евгений Галямов, Елена и Владимир Фрошгайзер стали учредителями колхозов, не побоялись вложить туда свои деньги, и результат налицо: высокие урожаи, хорошая продуктивность стада крупного рогатого скота, стабильная зарплата у рабочих. Очень надеюсь, что и в дальнейшем в сельское хозяйство, строительство, промышленное производство будут вкладываться средства малого бизнеса.

В районе созданы и неплохо работают предприятия по изготовлению и ремонту корпусной и мягкой мебели, ремонту сложной электробытовой техники, автосервиса. Появились даже мастерские по ремонту электромоторов, глубинных насосов, ремонту и техническому обслуживанию контрольно-кассовых аппаратов и компьютеров. 45 предпринимателей в службе сервиса, только за 2003 год ими оказано бытовых услуг населению более чем на 3 миллион рублей. У женщин большой популярностью пользуется косметический салон «Гармония» с солярием, что для села еще редкость. На территории района функционируют три кредитных кооператива, которые оказывают населению неограниченную финансовую помощь.

Администрация района старается всеми мерами способствовать развитию малого бизнеса. Уже третий год работает у нас совет предпринимателей, возглавляемый Еленой Фрошгайзер и Зинаидой Тюриной, которая является еще и депутатом районного Совета. У этих женщин упорный характер и деловая хватка. Постоянный диалог власти и бизнеса помогает продуктивно решать вопросы налогообложения, трудовой занятости населения, благотворительности. Сейчас, например, совместно обсуждаем вопрос об организации в районе оптовой торговли. Это позволило обходиться без лишних посредников, расширить прямые связи: «товаропроизводитель — оптовик — розничная сеть», а также увеличить налогооблагаемую базу. Будем решать вопрос и о предоставлении индивидуальным предпринимателям муниципальных заказов.

В местном бюджете стали определять строку на развитие малого бизнеса. Сумма эта пока невелика, но начало положено. Нынче, к примеру, 50 тысяч рублей было направлено на выплату дотации за сбор молока у населения. Есть мысль создать в районе специальный фонд поддержки предпринимательства. Будем вместе думать, как ее осуществить.

«Бояре нам здесь не нужны!»

С такого напутствия начинал свою предпринимательскую деятельность Сергей Кобитенко.

«Боярин» Сергей Кобитенко все лето ходил по поселку с сумкой — продавал семена. Он уже успел написать из Москвы десять килограммов семян овощей и теперь не знал, как их сбыть. С неудавшимся кооперативом было надолго покончено, но пришла новая идея — построить себе дом в двух уровнях. Сказано — сделано, и в 1991 году в Тяжинском появился первый частный двухэтажный дом.

Сергей работал тогда водителем в леспромхозе, в семье росли две дочери. Но отчаянная мысль основать свое дело, появившись однажды, уже не давала покоя. Именно дело, а не «сумочную» торговлю, когда по средам и воскресеньям толпа рвалась на китайско-монгольские поезда за вещами, а потом на рынок — продавать их за две-три цены. Кто знает, может, так и не суждено было бы осуществиться этой задумке, если бы не начал разваливаться леспромхоз. Кобитенко остался без работы. Волей-неволей надо было что-то предпринимать.

У Сергея дядя — Константин Адамович Обухович — классный столяр-краснодеревщик, он и племянника с детства приучил к дереву. Это самый живой, податливый материал, из него можно чудеса делать. Тем более время такое пришло — люди стали жить богаче, потянулись к красоте, комфорту. А муниципальные ремонтно-строительные предприятия, существующие в районе, делали такую столярку, что через несколько месяцев рассыхались окна, двери стояли перекосившись так, что их невозможно было закрыть.

Спрос на хорошие, качественные столярные изделия был большой. Этим и решил заняться Сергей. Но поначалу пошло с трудом. Одному основать производство оказалось не под силу, с выбором компаньонов тоже было негусто. Сейчас все утряслось, напарник нашелся подходящий — Николай Константинов, тоже бывший водитель и тоже одержимый идеей собственного дела. Взяли в аренду помещение, в Сбербанке — ссуду, стали приобретать станки. На новые, современные денег не было, поэтому в ход пошло все, что списывалось, распродавалось на закрывающихся предприятиях. Начали на голом месте, с нуля, кроме собственных рук ничего не было. Это сейчас, когда производство более или менее наладилось, они понимают, что без крупных инвестиций основать бизнес практически невозможно, а тогда бросились, как в омут с головой. На одном энтузиазме выжили. Все техническое старье приходилось дорабатывать на месте. У Сергея Кобитенко вдруг обнаружилась рационализаторская жилка. Уже на ходу, в соответствии с заказами, придумывал приспособления к фрезерным, шлифовальным, заточным станкам, инструментам. Особенно пришлось помозговать, когда получили заказ на арочные окна для строящегося в Тяжинском Преображенского храма. И сами раньше такую работу не выполняли, и специального оборудования не было. Но все же сообразили, справились с заказом.

Сегодня их частная фирма «Мастер» арендует помещение площадью 402 квадратных метра, но уже подготовлены документы на

Может, он авантюрист? Еще в восьмидесятые годы, когда зарождались в стране кооперативы, задумал развести тепличное хозяйство, выращивать ранние помидоры, огурцы, зелень. Взял на окраине Тяжинского гектар земли в аренду, нашел в Кемерове проектировщиков. Уже были оформлены все документы, сделан проект, дело оставалось за малым — взять в банке ссуду. Требовалось всего 45 тысяч рублей, но не так — то просто было их получить. Секретарь райкома партии, к которому он обратился за разрешением, безапелляционно заявил: «Нам бояре здесь не нужны!»



зом и частным изготовителем, проблема в другом — его качество. Часто текстура древесины не соответствует стандарту или требованиям заказчика, очень много сучков. Иной раз чуть ли не треть идет в отходы. А это все деньги, сегодня за один кубометр пиломатериалов приходится платить уже 1700 рублей. Срочно надо организовать какое-то побочное производство, чтобы все отходы пустить в дело (основной цех завален еще и опилками, стружкой, только часть их местные пенсионеры забирают для домашних нужд). Но на это тоже нужны средства, а их нет.

КАДРЫ. Парадокс: Тяжинский район занимает в Кузбассе одно из первых мест по уровню безработицы, а Сергей Кобитенко не может найти работников. Сейчас в фирме заняты девять человек, наличие оборудования позволяет значительно расширить производство, принять еще 5-7 человек. А их нет. Во-первых, острый недостаток в квалифицированных специалистах по деревообработке. Но и это еще полбеды, на месте научат всем тонкостям столярного дела. Сегодня в фирме работают опытные мастера Сергей Яковлев и Николай Дога, а чего стоит краснодеревщик Анатолий Яковенко! Он окончил Московское художественное училище по классу резьбы по дереву, у него золотые руки, любое изделие выполнит. Недавно один новый русский из Мариинска заказал для своего коттеджа птичье гнездо с тремя птенцами совы. И Анатолий вырезал гнездо, как игрушечку! Такие мастера любого выучат, как выучили Василия Колесникова. Тот мальчишкой пришел в фирму,

начинал с простых табуреток, а сейчас уже работает наравне с остальными.

Несколько раз обращался Кобитенко в районный центр занятости с предложением вакансий, присылали ему «работничков». Через два-три дня те заявляли: «Чем у вас так вкальвать, лучше на бирже дармовые 700 рублей получать!» «Биржа», как окрестили в народе центр занятости, уже многих испортила, отучила работать. Часто процент безработицы создается искусственно: работа есть, а работников нет. В «Мастере» сейчас стабильный коллектив, образовался крепкий профес-

Тяжинский район занимает в Кузбассе одно из первых мест по уровню безработицы, а Сергей Кобитенко не может найти работников. Несколько раз обращался Кобитенко в районный центр занятости с предложением вакансий, присылали ему «работничков». Через два-три дня те заявляли: «Чем у вас так вкальвать, лучше на бирже дармовые 700 рублей получать!»

сиональный костяк. Люди хорошо зарабатывают, идут отчисления на их пенсионный счет. Но производство надо расширять, нельзя стоять на месте. Где взять кадры?

ЗАКАЗЫ. Заказчик непредсказуем. То свиное гнездо ему подавай, то собачью будку. Не так давно пришел местный нувориш, заказал для своего четвероного друга навороченный домик — с фигурной дверью, окошком с резным наличником и

чтоб обязательно из кадра и все под лак. Кому-то старую стиральную доску надо отремонтировать, другому — деревянное основание швейной машины, третьему — настенные часы. За эти мелочи тоже берутся в фирме, но главное, конечно, крупные столарные изделия.

Работают в основном на заказ, небольшую партию мебели сделали на свободную продажу, выставили ее в магазине в Тисульском районе. И все-таки, чтобы производство работало в полную мощь, нужны крупные заказы. Такие, как, например, столярные изделия для Преображенского храма или более 50 оконных и дверных блоков для здания управления ГО и ЧС в Тисульском районе, которые сделали за полтора месяца. Предоставление больших муниципальных заказов — это было бы самой эффективной поддержкой малого бизнеса, считает Сергей Кобитенко. В Тяжинском сейчас развернуто строительство новой средней школы, и «Мастер» планирует принять участие в конкурсе на изготовление для школы «столярки». А вдруг повезет?

ДЕНЬГИ. Вот чего не хватает сегодня Сергею Кобитенко и Николаю Константинову, так это оборотных средств. Оборудование стоит у них старое, еще 40-50-х годов, край нужны и современные электроинструменты, а каждый из них стоит десятки, сотни тысяч рублей. Требуется и капитальный ремонт производственного помещения. А свободных денег нет, вся прибыль, если ее так можно назвать, снова уходит на пиломатериал, фурнитуру, лаки, краску, зарплату рабочим, уплату налогов и страховых взносов. Сейчас, самое малое, нужны 300-400 тысяч рублей на техническое обновление. Но влезать в кабалу банковской ссуды компаньоны не хотят, с предыдущими только-только рассчитались. Вот если бы льготную получить. У них не просто торговля: купил-перепродал, а производство, неужели никаких льгот не предусмотрено?

Фирма «Мастер» сегодня оправдывает свое название. Окна, двери, сделанные здесь, «сидят» как влитые, создают домашний комфорт и красоту добротно сделанная современными дизайном мебель. Стойко выдерживая рыночную конкуренцию, учредители фирмы живут перспективой, очень рассчитывая на развитие своего производства. Ведь большому кораблю — и большое плавание.

Валентина МЖЕЛЬСКАЯ.

НА СНИМКЕ: Сергей Кобитенко.

Фото автора.

Тяжинский район.