



Выходит при поддержке Кузбасской торгово-промышленной палаты, ООО «Кузбассрегионгаз».

бизнес и власть

ВНЕ ЗАКОНА

могут оказаться муниципальные фонды поддержки предпринимательства, если к новому году в России не появится новый закон о государственной поддержке малого предпринимательства.

Предпринимательскому сообществу России удалось отстоять свою «малую конституцию» - федеральный закон № 88 «О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации», работавший с 1995 года. Большую лепту в это внес и Кузбасс. На защиту закона, с отменой которого могло уйти в небытие важнейшее направление государственной политики - поддержка малого предпринимательства, встали как губернатор области, так и рядовые предприниматели. Закон сохранили. Но, как мы уже рассказывали в ОПОРЕ, не обошлось без потерь: шесть статей в нем упряднены. Среди них - восьмая, о фондах поддержки малого предпринимательства.

Однако Дума, одобрявшая эти изменения в законе, предложенные правительством, перед уходом на летние каникулы обещала, что в дополнение к измененному 88-му закону будет разработан новый - «О малом предпринимательстве». Для этого была создана рабочая группа из представителей думского

комитета по экономической политике и Минэкономразвития, которая тут же начала подготовку данного законопроекта с тем, чтобы принять новый закон до конца нынешнего года.

Пока никакой официальной информации о результатах законотворчества этой рабочей группы нет. А до конца года - считанные месяцы. Затянувшееся молчание серьезно обеспокоило общественно-экспертный совет по малому предпринимательству Кемеровской области. И в повестку очередного заседания был внесен вопрос «Изменения в законодательстве о государственной поддержке малого предпринимательства».

«Ликвидация статьи 8 о фондах поддержки предпринимательства выводит из правового поля сформировавшуюся устойчивую инфраструктуру поддержки малого предпринимательства Кемеровской области, созданную на средства государственной поддержки угольной отрасли, ставит под угрозу срыва выполнение программ поддержки предпринимательства, осложняет ситуацию с поиском ис-

точников финансирования малых предприятий, поскольку лишает региональные и муниципальные фонды поддержки предпринимательства права на предоставление субъектам малого предпринимательства кредитов и займов без приобретения лицензии на банковскую деятельность. Считаем, что функции инфраструктуры надо расширять, а не сокращать, тогда появится больше возможностей у начинающего предпринимателя начать свое дело», - такова точка зрения общественно-экспертного совета по малому предпринимательству Кемеровской области, которую он намерен отстаивать на всех уровнях власти. Совет изложил ее в обращении к президенту, министру экономического развития и торговли, председателю Государственной Думы, депутатам от Кузбасса. Но большую надежду общественно-экспертный совет возлагает на губернатора Кузбасса - именно благодаря А. Тулеву, считают они, был сохранен «Закон о государственной поддержке малого предпринимательства».

А что думают о фондах поддержки предпринимательства те, кто организует в муниципалитете работу по поддержке предпринимательства, и те, кто этой поддержкой пользуется?

«Все разрушить, а потом?..»

- Фактически с введением нового закона о местном самоуправлении мы и так стоим на грани существования. У нас же в Кузбассе все фонды созданы с помощью местных администраций. Новый закон подразумевает, что функции администрации категорически изменятся: у нее не будет муниципальной собственности, администрация не будет ею управлять, не будет сдавать ее в аренду. В законе обозначено время, за которое местная власть должна определиться, какая собственность ей нужна для выполнения прописанных законом функций (организация энергоснабжения, здравоохранения, образования и прочие социальные дела), а все остальное должно быть продано, приватизировано либо передано в федеральную собственность. Помещение, в котором работает наш фонд, администрация города передала нам в безвозмездное пользование. У фонда появилась возможность взять на себя функции бизнес-инкубатора - мы приложили немало усилий, чтобы собрать под одной крышей семь малых предприятий, оказывающих услуги малому бизнесу, и таким образом сами создали более 30 рабочих мест. А это теперь с новым законом никак не согласуется. «Доход-

Виктор БАРЫЛЬНИКОВ, кандидат технических наук, директор муниципального фонда поддержки предпринимательства города Новокузнецка, оборот которого в 1999-м вырос до 9 миллионов рублей в 2002 году. Только за два последних года фонд выдал предпринимателям около 50 кредитов на сумму 4,5 миллиона рублей.

му закону не будет иметь права управлять муниципалитетом, передать в федеральную собственность, у нас в Новокузнецке ни одно предприятие не выживет!

А тут еще и на государственном уровне говорят, что Кузбассу не надо никакой системы поддержки малого предпринимательства. А как иначе расценивать упразднение восьмой статьи ФЗ № 88 - «Закон о государственной поддержке малого предпринимательства»? Это же, по существу, упразднение фондов поддержки предпринимательства - и муниципальных, и областного. Взамен же ничего не предлагается. Да, в законе сохраняются статьи о государственных программах поддержки малого бизнеса, то есть перспективы для финансовой поддержки у этого сектора экономики вроде имеются. Но, с другой стороны, ликвидация статьи о фондах поддержки малого предпринимательства означает, что местной власти нужно будет снова начинать поиск источников финансирования малых предприятий и индивидуальных предпринимателей. Какой смысл разрушать существующую инфраструктуру поддержки предпринимательства и начинать все с «чистого» листа? Кому это выгодно?

«Помогать людям зарабатывать деньги - это государственная задача»

- Финансовая поддержка предпринимательства со стороны государства абсолютно необходима! Я бы подразделила ее на поддержку тех, кто только начинает свою предпринимательскую деятельность (это те люди, которые хотят и могут прокормить свою семью сами - им уж сам Бог велел помогать, пусть даже микрокредитованием), и тех предпринимателей, кому нужна помощь в пополнении оборотных средств для расширения бизнеса.

Когда я начинала свою предпринимательскую деятельность, кредитный «потолок» в кемеровском муниципальном фонде поддержки предпринимательства был 200 тысяч рублей. Конечно, это «копейка». Хотя эта копейка в оборотных деньгах была лично мне и таким, как я, хорошей подмогой. Тем более, кредитование в фонде - льготное: процентная ставка ниже, чем в банках, условия кредитования не такие жесткие, отсрочка по выплате.

На наших глазах в финансовую программу под-

Татьяна КУЗНЕЦОВА - предприниматель с 12-летним стажем, участник президентской программы переподготовки управленческих кадров, генеральный директор кемеровской производственно-торговой фирмы «Детская одежда NARNI». Трижды за это время получала кредит в муниципальном фонде поддержки предпринимательства г. Кемерово на развитие своего предприятия. Сегодня детскую одежду с торговой маркой «NARNI» знают далеко за пределами Кузбасса:

Немаловажно, что наш фонд стал фундаментом, на котором за короткий срок выросла разветвленная инфраструктура поддержки малого предпринимательства - бизнес-центр, два бизнес-инкубатора.

В учебном центре не только учим начинающих свое дело. Я с удовольствием посещаю лекции и семинары специалистов, которых приглашает для работающих предпринимателей - на приемлемых условиях оплаты - учебный центр.

Нам очень нравится та форма участия в ярмарках, которую предложил муниципальный фонд поддержки предпринимательства - выставлять свою продукцию на общем стенде. Не каждое малое предприятие может «вытянуть» отдельный стенд. Объединившись под эгидой фонда, нам теперь по плечу участие в любой ярмарке.

Если люди могут сами зарабатывать деньги, то почему им в этом не помогать? Это государственная задача. А через фонды поддержки предпринимательства это можно реально делать.

За служение родному городу

Горный инженер Андрей Орач ушел с шахты, когда в Киселевске, как и во всей России, началась реструктуризация угольной отрасли. И вот уже шестой год он помогает родному городу преодолевать последствия этой самой реструктуризации.

Муниципальный фонд поддержки предпринимательства, который он возглавил в 1999 году, был создан для того, чтобы поддержать развитие малого бизнеса, решив тем самым проблему создания новых рабочих мест для горняков с закрывающихся угольных предприятий.

Сегодня в этом шахтерском городе почти 10 процентов населения занято в малом бизнесе. Но заслуга фонда не только в том, что он налаживает четкую систему кредитования тех, кто начинает свое дело, и тех, кто развивает свой бизнес. В Киселевске рано поняли, что помощь нужна не только безработным горнякам.

Сначала в фонде появился учебно-образовательный центр, где любой мог получить дополнительное образование по восьми специальностям. Для выпускников

школ открыт центр дистанционного обучения, в котором они, не выезжая из города, обучаются в вузах Томска и Кемерово.

При поддержке администрации (все эти годы работу фонда курирует заместитель главы по экономике Ирина Елгина, классный специалист и неравнодушный человек) открыли бизнес-инкубатор для предпринимателей, компьютерный центр в микрорайоне Красный Камень. А недавно на деньги, заработанные самим фондом, приобрели 10 ноутбуков и создали (первый в Кузбассе!) мобильный компьютерный класс, где обучают компьютерной грамоте детей, живущих не только в отдаленных шахтерских поселках, но и в близлежащих селах.



И, самое главное, сограждане по достоинству оценили старания директора муниципального фонда. Они назвали Андрея Орача «Человеком 2003 года». А на прошлой неделе жители Киселевска подержали и администрация области - Андрей Орач награжден медалью «За служение Кузбассу».

До недавнего времени благотворительные фонды в России были по большей части «импортные» (фонд Сороса, «Евразия» и т.д.). Теперь они постепенно сворачивают свою деятельность на территории РФ. Переняв опыт у Запада, россияне сами стали более активно создавать отечественные фонды. Причём это и корпоративные организации, и фонды, возникшие самостоятельно. «Доброе дело» относится к числу последних, что во многом определяет поиск источников финансирования благотворительных проектов. Это один из самых важных факторов в деятельности любого фонда. Ведь заниматься благотворительностью без денег или других ресурсов

невозможно. Тем более само наименование «фонд» говорит, прежде всего, о финансовом характере деятельности. Фонд – институт, аккумулирующий средства, одновременно разрабатывающий проекты, на которые потом эти средства тратятся наиболее эффективно. Но эффективно с чьей точки зрения: спонсора, фонда или того, на кого направлена благотворительность? Как сделать, чтобы всем было хорошо? Не будет ли бизнес преувеличивать значение своих социальных проектов, использовать их как дешёвую рекламу? Нет ли здесь обмана? С этого начался разговор с Тарасом ГЛАЗКОВЫМ.

Благотворительный фонд: ОПЫТ СТАНОВЛЕНИЯ

– Недавно мы проводили акцию «Доброе дело «Ромашки» совместно с производителями майонеза. Был в этом, конечно, элемент рекламы. Но здесь нет никакого обмана. Это не коммерческий проект, который выдавался за благотворительность. Ведь бизнесмены потратили дополнительные деньги на рекламу проекта. СМИ пошли навстречу и снизили расценки. Но всё было честно. Как и обещалось, часть выручки от продажи майонеза действительно пошла на благотворительность. Так что в России возможны такие проекты. Другое дело, что на Западе это всё чётко регламентировано, а у нас основывается больше на личных контактах.

– Нет законодательной базы?

– Она существует. Но эта база совершенно непрогрессивная и не способствует развитию некоммерческого сектора. Нам дают возможность существовать: освободили от налогов, но привлечательными нас не сделали. Вот мы и идём «в народ» сами.

– Ваш фонд получал в своё время поддержку Сороса. Вы работаете с российскими спонсорами. С кем лучше сотрудничать?

– Мы работаем по принципу объединения вокруг фонда тех людей, которые живут здесь (в Кузбассе. – Ред.). Залог успеха нашей организации как раз и состоит в том, чтобы задействовать людей, живущих на территории, на которой работает фонд.

– А насколько готов наш местный бизнес к такому сотрудничеству?

– Нашему фонду удаётся за год находить одного постоянного попечителя. Много это или мало, я не знаю. Другое дело, что мы стараемся не участвовать в каких-то однодневных проектах. Не обращаемся с письмами, как это принято. Хотя мы делаем это, когда, например, человеку нужны деньги на срочную операцию. Но вообще фонд не просит деньги у каждого встречного. Мы ищем долгосрочных отношений... В вопросе звучало: «насколько готов» наш бизнес, наверное, готов к этому. Просто он не знает, как свои деньги пристроить. Сейчас практически в каждую фирму



обращаются за помощью многие. В том числе и бюджетные организации. Но это разовые вещи. Наш фонд ищет таких людей, которые захотят работать с нами долгосрочно, поверят в нас. Потенциальные спонсоры смотрят на то, как мы работаем. Они видят результаты уже осуществлённых программ.

Когда к бизнесмену приходят письма, не связанные с долгосрочными проектами, то кому помочь, выбирают чуть ли не наугад. Просьб очень много. Бывает, кто-то обманывает бизнесменов. Сотрудничество с фондом может помочь частной структуре отфильтровать поток просителей. Предприниматели смогут таким образом сэкономить свои деньги, время и нервы.

– Не возникают ли конфликты между общественными фондами и бюджетными учреждениями? И те, и другие обращаются в фирмы, подают заявки на гранты.

– Нет. Мы же ничего не делим. Может быть, присутствует

какая-то не то что ревность... а зависть. Но не чёрная. Мы радуемся за успехи других. К тому же наш фонд участвует в коалиционных проектах. В том числе сотрудничаем с бюджетниками, расширяем спектр социальных услуг госучреждений. Мы сегодня чувствуем себя настолько стабильно, что можем участвовать в таких проектах. Практически все наши программы осуществляются совместно с бюджетными организациями.

– Администрация Кемерово предложила предпринимателям вкладывать в программу социального развития города 1% от фонда оплаты труда. Скорее всего, ваши попечители не откажутся от такого партнерства. Отразился ли на работе вашего фонда этот факт?

– Это недавнее решение. Не думаю, что оно отразится каким-то образом на нашем фонде. Вообще, я думаю, что 1% – не такая большая сумма для наших почитателей. Тем более, что спонсорская помощь бюджетни-

кам даёт право на налоговые льготы.

– Вернёмся к социальным проектам бизнеса. Всегда ли они так полезны для общества, как об этом говорится на публике? Например, одна торговая сеть после начала войны в Ираке объявила, что не будет продавать некоторые продукты американских торговых марок. Они были заменены на отечественные аналоги. Можно ли вообще назвать такую акцию социальной? Или это ловкий рекламный ход?

– Я бы не стал давать оценку. Мне кажется, люди у нас сейчас настолько зрелые, что сами разбираются, где псевдосоциальность. Хочу только сказать, что бизнес у нас частный. Поэтому пусть предприниматели поступают как хотят. Ну а потребитель пускай выводы делает.

– А вы не замечали за какими-нибудь спонсором желание поменьше затратить, побольше получить рекламы?

– Ну, это не преступление. К сожалению, нет никаких налоговых послаблений, нет никаких механизмов, чтобы заинтересовать коммерческие структуры в благотворительной деятельности, кроме какой-то агитации, разъяснения и т.д. На мой взгляд, это неправильно.

– Мне кажется, в нашей стране у госструктур монополия на оказание социальных услуг. Везде, где есть монополия, это плохо.

– С какими законодательскими инициативами в связи с этим вы бы могли обратиться к власти?

– Хотелось бы, чтоб нас приравнивали к учреждениям, которые финансируются из бюджета. Тогда наши спонсоры могли бы получить какие-то налоговые льготы. Кроме того, хорошо бы бюджетом предусмотреть грантовые конкурсы, связанные с выполнением определённого социального заказа.

– Кто бы мог войти в состав комиссии, которая определяла бы, кто заслужил грант?

– Представители общественности, специалисты, представители разных ветвей власти.

Беседовал
Василь МАЛАШЕНКОВ.

Кемеровчане предпочитают колбасу от Волкова

Из продукции более 30 производителей колбасных изделий (15 из них — кузбасские, а остальные — из Новосибирска, Омска, Томска, Барнаула, Москвы и Московской области) наибольшей популярностью у кемеровчан пользуются колбасы местных переработчиков мяса, а среди них — «Крестьянского хозяйства Волкова А.П.».

Такую информацию получили специалисты центра социологических и маркетинговых исследований «СОМ» Кузбасской торгово-промышленной палаты по результатам опроса 500 потребителей старше 18 лет в 27 торговых точках (магазины, супермаркеты, рынки) пяти районов города Кемерово.

На вопрос об известности производителя 59 процентов покупателей в первую очередь назвали «Крестьянское хозяйство Волкова А.П.», 31 — марку Кемеровского мясокомбината «Велес». Остальные покупатели (10 проц.) отметили «Энергию АГ», г. Кемерово; московских производителей; «Кузбасский пищекомбинат» Новокузнецка.

При этом интересна реакция кемеровчан на активные рекламные кампании, с помощью которых производители продвигают свою продукцию на рынок города. По их мнению, наибольшего успеха добился Кемеровский мясокомбинат. На рекламу его торговой марки «Велес» обратили внимание более 70 процентов опрошенных; 22 — на рекламу «Крестьянского хозяйства Волкова», по 10 процентов — на рекламу Кузбасского пищекомбината и Томского свинокмплекса. Не обратили внимания на рекламу вовсе — 14 процентов опрошенных.

Что же касается ассортимента, то безусловным лидером являются вареные колбасы и сосиски/сардельки: 63 процента покупателей, которые пришли в магазин за вкусным к семейному столу, выбирают именно их. На втором месте по популярности — колбасы и сосиски/сардельки.

копченые, полукопченые и варено-копченые колбасы. И лишь пятая часть опрошенных балует своих близких сырокопченными колбасами и мясными деликатесами.

Частота покупки мяско-колбасной продукции зависит от вида и стоимости продукции, а также от ситуации потребления. Наиболее активные потребители покупают вареную и копченую колбасу раз в неделю и чаще — 31 и 28 процентов соответственно. 2-3 раза в неделю балуют себя вареными колбасами 26 процентов, а копченой колбасой 12 процентов опрошенных. Раз в месяц 16 процентов покупают вареную колбасу и 18 — копченую колбасу.

Сырокопченые колбасы, как продукцию высококачественную и дорогую, покупают лишь 30 процентов от числа опрошенных.

Мясные деликатесы раз в неделю и чаще покупают 10 процентов, раз в месяц и чаще — 36 процентов, только по особым поводам — 7 процентов, а треть опрошенных вообще не покупают мясные деликатесы. Потребителями мясных и печеночных паштетов являются 32 процента.

Копченую куриную продукцию покупают около 40 процентов населения.

Лидером по потреблению при выборе разных колбасных изделий является «Крестьянское хозяйство Волкова А.П.». Ему отдают предпочтение 60 процентов при покупке вареных колбасных изделий, 50 — при покупке варено-копченых и копченых колбас и 80 — при покупке мясных деликатесов.

Координатор
ОПОРЫ
Вера КАРЗОВА
kdirektor@mail.ru,
тел. 51-39-74.

«Чибису» — свежий воздух

Под таким заголовком в июльском выпуске ОПОРЫ был опубликован вопрос кемеровчанки Анастасии Кравченко к собственникам розничной сети «Чибис».

Напомним, что речь в письме шла о магазине «Чибис» на проспекте Октябрьском. «И когда он был государственным, и сейчас, когда частным стал, и продавцы, и покупатели страдают там от духоты... Неужели за десять с лишним лет хозяева «Чибиса» на вентиляцию не заработали?» — спрашивала кемеровчанка предпринимателей.

Вот что ответил автору письма директор кемеровской розничной сети «Чибис» Сергей КОЛЕСНИК:

— Мы приносим извинения всем, кто испытывает неудобства в арендуемом нами помещении. Сейчас ведутся переговоры с арендодателем о реконструкции и капитальном ремонте здания и параллельно с этим — проектные работы по увеличению электрической мощности и установке в этом магазине новой системы вентиляции. Несколько месяцев — и «Чибис» на Октябрьском преобразится.

Хочу спросить предпринимателя

НОВОСТЬ С КОММЕНТАРИЕМ

Работа с «подорожником»

Кемеровская компания «Подорожник» купила у топкинского завода «Тензорприбор» заброшенный цех площадью 6 тысяч квадратных метров, пообещав местной администрации, что в недалеком будущем создаст для жителей Топок несколько сот новых рабочих мест. Прокомментировать эту информацию мы попросили генерального директора компании «Подорожник» Игоря ТРИФОНОВА.



Наша компания стремительно развивается, и существующих площадей катастрофически не хватает. Решая «проблему роста», в 2004 году все предприятия компании — в Кемерово, Новокузнецке и Новосибирске — приобрели производственно-административные здания. Теперь это собственность компании, где в данный момент полным ходом идет реконструкция. В частности, Кемеровское предприятие, арендуемое здание на улице Рутгерса в Рудничном районе областного центра, переводит на купленные нами новые площади в поселке

Комиссарово. Наверняка желающие из числа местных жителей смогут получить работу в «Подорожнике».

Что же касается Топок, то там расположится комбинат компонентов (сейчас он, так же, как и кемеровское предприятие «Подорожник», арендует помещения на улице Рутгерса). Его название говорит само за себя — здесь выпускаются все компоненты для начинки. Объемы растут, мы закупаем современное оборудование, но цехи-то не резиновые. В течение этого года искали подходящее здание. Остановились на Топках

потому, что удобно географически. Город стоит на перекрестке дорог, ведущих в Кемерово, Новосибирск и Новокузнецк (кроме того, это еще и железнодорожный узел).

Комбинат компонентов снабжает своей продукцией все три сибирских города. Мы предпочитаем готовить все в одном месте не только потому, что это выгодно экономически, но и позволяет обеспечить единый — строжайший — контроль качества сырья и готовой продукции.

Недостроенное здание площадью более 6000 квадратных метров

мы выкупили у завода «Сибтензорприбор». Уже в следующем году на этих площадях будут производиться бифштексы, ветчина, колбаса, сосиски, сыр, соусы для наших бутербродов. А в городе появятся не менее 200 рабочих мест.

— А свою розничную сеть в Топках ваша компания развивать не планирует? Или топкинцы будут только делать начинку для «подорожников», а есть их будут другие? — поинтересовались мы у Игоря Юрьевича.

— Конечно, в Топках будут павильоны «Подорожник». Сколько — покажут расчеты. В Комиссарове один наш павильон уже есть. Четыре открыли в Прокопьевске и по два в Ленинске-Кузнецком и Белове. Это тоже рабочие места для местных жителей.