Кемеровская областная научная библиотека Газетно-журнальный фонд

591173

Июнь

пн.		7	14	21	28
вт.	1	8	15	22	29
ср.	2	9	16	23	30
чт.	3	10	17	24	
пт.	4	11	18	25	
сб.	5	12	19	26	
вс.	6	13	20	27	

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)

$ 29,02 руб.

€ 35,37 руб.

Интернет-приемная губернатора www.mediakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

Издается с 7 января 1922 года.

Кузбасс

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

114 (23610) 25 ИЮНЯ 2004 г., ПЯТНИЦА

Квадратный метр

Спрос на новое жилье в ближайшие год-два должен существенно возрасти. Об этом можно судить по нескольким факторам. Правительство готовит новый пакет законопроектов, который должен этот спрос населения стимулировать. Если будут решены вопросы залоговых отношений (то есть недобросовестного заемщика можно будет попросить из квартиры), то банки наперебой начнут предлагать населению кредиты на приобретение жилья. Пока ипотека распространяется только на готовые квартиры, но есть надежда, что к концу этого года ипотечными деньгами можно будет начать участвовать в долевом строительстве. Обернется ли повышенный спрос строительным бумом в нашем регионе?

В областном центре, как утверждают представители инвестиционных компаний, получить разрешение на строительство в администрации Кемерова труднее, чем в Новосибирске.

И это в данном случае плюс, поскольку говорит о пристальном отношении властей к надежности фирмы. Даже если город дает разрешение на него, требуется пройти кучу инстанций. И, наконец, самые лучшие места достаются зарекомендовавшим себя фирмам. У частного инвестора-дольщика возникает вопрос: куда нести деньги? Готов ли наш рынок к массовому строительству?

Лариса БАЗАРОВА.

Инвестор для надежного строителя

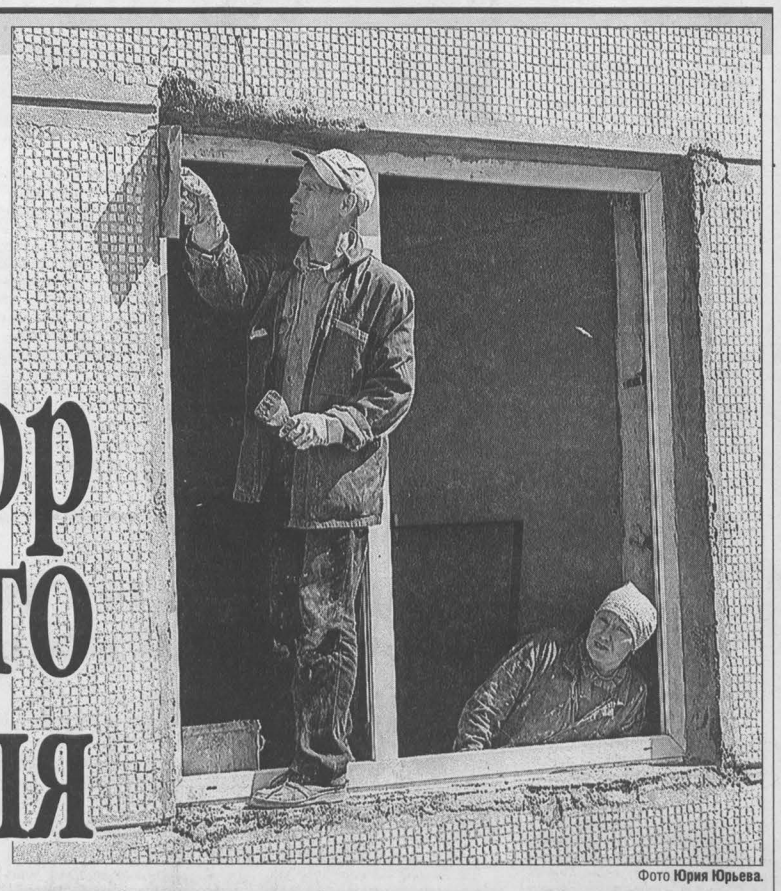


Фото Юрия Юрьева.

Что сначала - предложение или спрос?

Совсем недавно жилищные кооперативы привлекали относительной дешевизной квартир в рассрочку на вторичном рынке. В этом году желающих стать членами такого кооператива несколько поубавилось. Наиболее популярным стало долевое участие в строительстве жилья. Что это такое? В принципе, то же самое, что было при социализме. Инвестор в лице государства привлекал застройщика, который заказывал генеральному подрядчику строительство дома, а квартиры по очереди раздавались населению. Теперь роль инвестора выполняет само население, покупающее не готовую квартиру, а права на еще не построенное жилье.

Как известно, многое приходит к нам из Москвы. Там наблюдается строительный бум и затовариваниe на рынке первичного жилья. Недалек тот час, когда крупные финансовые компании начнут всерьез присматриваться к регионам. Впрочем, по мнению заместителя генерального директора ООО «Арсеналстрой» Валерии Ворончихиной, в областном центре и сейчас нет дефицита предложений. Есть инвестиционные компании, которые имеют достаточный потенциал для роста, есть и фирмы-подрядчики, есть производственные мощности для увеличения выпуска стройматериалов.

Кто не рискует, тот не строит

Идут ли инвесторы на риск? Безусловно. Риск зависит от стадии строительства – чем раньше вы становитесь дольщиком, тем меньше платите, но тем больше рискуете. В чем этот риск? Или дом не будет построен, или будет строиться долго, и от этого вырастет цена квадратного метра. Чтобы обезопасить свои деньги от риска, эксперты рынка и бывалые покупатели предлагают следовать нескольким правилам. Во-первых, проверить комплект учредительных документов фирмы-инвестора и заказчика-строителя (на официальных бумагах должны быть печати и голограммы). Во-вторых, обратите внимание на наличие документов на разрешение строительства жилого дома на этом участке. В-третьих, внимательно изучите договор на долевое участие. В нем должно быть указано, на что именно вы приобретаете права, в каком виде (стены, перегородки, санузлы) и когда вы это получите. В-четвертых, регулярно интересуйтесь ходом строительства и состоянием дел фирмы-заказчика. И, наконец, при внесении очередного взноса получайте документальное подтверждение, что деньги внесли. Будет нелишним до подписания бумаг навести справки о фирме, с которой собираетесь иметь дело. Город у нас маленький, каждый на виду. И в этом, пожалуй, наше огромное преимущество перед Москвой. Заранее подумайте, что будете делать, если дело дойдет до суда. В этом случае потребуется трехсторонний договор: риэлтор, застройщик и вы. Первый должен взять на себя обязательство вернуть деньги, если дом не будет построен. Еще лучше застраховать сделку. Вчитайтесь в условия расторжения договора.

Цена вопроса

Будет ли участие в долевом строительстве по карману массовому покупателю, имеющему средние доходы? Есть ли возможность для регулирования цен на этом рынке?

Стоимость квадратного метра зависит от цен на стройматериалы. Например, в этом году единственный в области Топкинский цементный завод поднял цену на свою продукцию на 50 процентов. То же самое случилось с ценами на металлоконструкции. И это сразу отразилось на себестоимости строящихся квартир.

Есть надежда, что цены стабилизируются, когда обострится конкуренция за потенциального дольщика между компаниями-инвесторами.

В этом вся прелесть рыночных отношений. Но в таком случае правила должны быть одинаковы для всех. Все зависит от отношения городских властей к инвестору. Однако открытых конкурсов на выделение строительных площадок пока не объявлялось.

Актуально!

Кондуктор попросит добавки

Стоимость проезда в муниципальном транспорте Кемерова планируют увеличить. Пассажирские автопредприятия областного центра уже подготовили необходимые расчеты для обоснования повышения платы за проезд в муниципальном транспорте. Предполагается, что она может возрасти до 7 рублей. Такой шаг транспортники аргументируют объективными причинами. Действующая ныне цена проезда — 5 рублей на муниципальном автобусе, троллейбусе или трамвае была принята городской властью еще в ноябре 2002 года и до сего дня остается неизменной.

За это время стоимость ГСМ увеличилась на 30 процентов. На 56 процентов выросли тарифы на электроэнергию, что в значительной степени увеличило затраты на перевозку пассажиров в троллейбусах и трамваях. С конца осени 2002 года на 52 процента подорожало тепло, на 62 - услуги водоснабжения и канализования. Все эти факторы увеличили дефицит средств на покрытие собственных затрат транспортников. По результатам прошлого года убытки предприятий, занятых на перевозке горожан, составили более 50 миллионов рублей.

Кроме того, в прошлом году кемеровские автопредприятия активно стали обновлять парк автобусов. В 2003 году он пополнился 60 единицами. Средняя стоимость только одной новой машины обошлась в 2 - 2,5 миллиона рублей. Поскольку сразу взять такую огромную сумму на покупку нескольких десятков новых машин неоткуда, все они приобретены в лизинг. Проще говоря, автобусы уже перевозят кемеровчан, но окончательная оплата за них рассрочена на несколько лет. Ежемесячно необходимо перечислять около 3 миллионов рублей таких лизинговых платежей.

Поэтому даже повышение тарифов на проезд не сможет решить всех финансовых проблем муниципального транспорта. Однако это все-таки смягчит многие из них. В первую очередь это касается уровня заработной платы работников городского пассажирского транспорта. Сейчас она составляет в среднем 4179 рублей. Представители основной профессии — водители зарабатывают чуть выше среднего — 4561 рубль. Вполне понятно, что это никак не стимулирует приток на пассажирский транспорт опытных водителей и ремонтников. Текучесть кадров составляет более 30 процентов. Если за счет увеличения тарифов зарплату удастся повысить хотя бы на 5 процентов, то повышение может составить в среднем примерно 250 рублей в месяц.

Разумеется, любое повышение тарифов положительных эмоций у людей не вызывает. Однако надо отдать должное тому факту, что Кузбасс и Кемерово, в частности, остаются единственными за Уралом, где муниципальный транспорт сохранен и выполняет свою социальную миссию - несет основную нагрузку по перевозке людей не только в городской черте, но и пригородных сообщениях.

Правда, в соседних с нами Томске, Барнауле, Красноярске и более отдаленном Владивостоке цены на проезд в общественном транспорте остаются пока, как у нас сегодня — 4-5 рублей. Однако ежедневно на маршруты в этих городах выходит не более 30 автобусов. В Кемерове этот показатель значительно выше.

А именно муниципальный транспорт является основным средством передвижения не только для большинства горожан, но также для ветеранов, пенсионеров и других малообеспеченных слоев населения, где они реально, а не формально могут пока воспользоваться своей льготой.

Александр СУСОЕВ.

Кошелек

В области стало больше миллионеров

38,8 тысячи человек подали декларации о доходах в 2003 году. Это на 7,3 тысячи больше, чем в предыдущем году. С большим отрывом по количеству налогоплательщиков лидируют Новокузнецк, Кемерово, Прокопьевск и Ленинск-Кузнецкий.

Миллионеров в Кузбассе стало больше почти в два раза. В прошлом году о своих доходах (от 1 до 10 млн. рублей) заявили 44 человека, в нынешнем – 95. Больше всего их в Кемерове (43) и Новокузнецке (30). Физических лиц, имеющих доход свыше 10 млн. рублей в год, всего 13. Самый богатый налогоплательщик живет в Кемерове, он заявил о годовом доходе 71,3 млн. рублей.

Не все знают, что в Налоговом кодексе имеется 23-я глава, которая определяет порядок налогообложения доходов физических лиц с 2001 года. Она говорит о том, что суммы, потраченные физическими лицами на лечение, образование и строительство или покупку жилья, частично можно вернуть из бюджета в собственный карман. Это так называемые налоговые вычеты. Их размер ограничен. Но эта величина с прошлого года изменилась с 25 тысяч до 38 тысяч рублей (на лечение и обучение), с 600 тыс. до 1 млн. рублей (на приобретение и строительство жилья).

31 тысяча налогоплательщиков пожелала воспользоваться правом на налоговые вычеты. Общая сумма налога, заявленная к возврату из бюджета, возросла в 1,9 раза (194,6 млн. рублей) по сравнению с прошлым годом.

Налоговые льготы распространяются на самого налогоплательщика, его родственников – детей до 18 лет, супругов, родителей и опекаемых детей.

Самый верный и наглядный показатель уровня экономического состояния любого общества - это уплата налогов. И у нас этот показатель, как показала декларационная кампания 2004 года, возрос существенно.

Достаточно показать документ, доказывающий степень родства.

Сотрудники областной налоговой инспекции подчеркнули, что были случаи, когда гражданин не мог вернуть свои деньги, потраченные на приобретение лекарств и лечение, потому что в медучреждении неправильно оформили документы. С медиками налоговая инспекция проводит разъяснительную работу. Но все же о документах должен позаботиться сам налогоплательщик. Надо представить рецепт врача, копии чеков с четким указанием, что на эти деньги были куплены именно эти лекарства. Нужно предоставить квитанции об оказанных платных услугах. Как известно, во многих поликлиниках и больницах платные услуги оформляются в виде полисов добровольного медицинского страхования. Имейте в виду, что страховые полисы к социальным вычетам никакого отношения не имеют, и по ним вам никто деньги не вернет. Если вы платите за лечение, то это должно быть оформлено надлежащим образом. Заявить о своих притязаниях на налоговые вычеты можно в течение трех лет. Если вы лечились платно, но вместо квитанции получили страховой полис, имеет смысл поинтересоваться в медучреждении насчет переоформления документов.

В первую очередь кузбассовцы стремятся воспользоваться имущественными налоговыми вычетами. Видимо, потому что это суммы для семейного бюджета весьма внушительные. Возместить расходы, потраченные на лечение, пожелали всего 592 человека, а о покупке жилья заявили почти 17 тысяч человек.

По словам руководителя управления МНС по Кемеровской области С.Н. Андрющенко, были случаи, когда граждане пытались воспользоваться поддельными документами. Попытки не увенчались успехом, потому что все документы подлежат пристальной проверке (вплоть до почерковедческой экспертизы).

Наконец, по ходу декларационной кампании можно судить о социально-экономическом развитии районов. Лучше всех дела обстоят в Промышленновском районе, где по сравнению с прошлым годом на 278 процентов увеличилось количество декларантов, заявивших имущественные налоговые вычеты по приобретению и строительству жилья. В Новокузнецком районе – на 113 процентов, Анжеро-Судженске – на 142 процента, Прокопьевске – на 94,7 процента.

В 58 декларациях заявлены социальные налоговые вычеты на благотворительные цели. Сумма благотворителей невелика, но растет. В этом году на благотворительность был направлен почти миллион рублей.

Лариса БОРИСОВА.

Курьер

служба новостей «Кузбасса»: тел. 52-36-45, 52-67-67, 52-04-23

Молодежный актив

Вчера в овальном зале администрации области состоялся торжественный прием, посвященный предстоящему Дню российской молодежи.

В своем выступлении начальник департамента молодежной политики и спорта Алексей Зеленин отметил большую позитивную роль молодежи в жизни и достижениях области. Это и успешное выступление на прошедшем недавно в Кемерове финале Всероссийского фестиваля «Студенческая весна», где кузбасская делегация впервые завоевала «Гран-при», и первое место среди региональных программ. И стройотрядовское движение, объединившее этим летом около 3 тысяч студентов. И помощь волонтеров, занимавшихся ликвидацией последствий весеннего паводка.

Молодежные активисты не раз удостаивались государственных и областных наград. По решению губернатора, для поддержки деятельности молодежных учреждений и организаций из региональной целевой программы «Молодежь Кузбасса» лучшим отделам по делам молодежи выделены средства на приобретение оргтехники.

За высокие результаты в работе с детьми, подростками и молодежью группа педагогов награждена бесплатными турпутевками в Грецию. А активистам молодежного движения для приобретения квартир предоставлены долгосрочные льготные жилищные займы.

Когда жизнь – не сахар

Вчера после отдыха и лечения из санатория «Сосновый бор», расположенного в окрестностях Кемерова, вернулись 37 кузбасских ребятишек, страдающих сахарным диабетом.

В течение двух недель они отдыхали и получали общеукрепляющие процедуры. Кроме этого, для ребят работала «школа сахарного диабета», где детский врач-эндокринолог обучал их навыкам наблюдения за своим состоянием и правилам введения инсулина.

Сегодня на вторую смену в санаторий «Сосновый бор» прибудут еще 37 таких же детей. Средства на бесплатные путевки были выделены из областного бюджета. Всего этим летом там отдохнут и поправят здоровье около 100 ребятишек, страдающих сахарным диабетом, из разных городов и районов области.

По новой площади с оркестром

Свой 110-й день рождения, который придется на 26 июня, Тяжинский встретит с полностью реконструированной центральной площадью. С ее открытия и начнутся все юбилейные торжества.

С инициативой кардинальной перестройки места, на котором ранее возвышались только памятник Ленину да монолитная трибуна, выступила молодежь. Районные власти эти стремления поддержали. Свой посильный вклад в общее дело внесли все тяжинские предприятия и частные предприниматели. Бригады добровольцев работали до поздней ночи, без выходных. И теперь центральную площадь Тяжинского украшают зеленая аллея молодых липок, красивые светильники и скамейки, фонтан с яркой подсветкой посередине, который впервые начинали делать еще лет 20 назад. Здесь же открыт детский городок с теремом-кафе, батутом «Родео», машинами и мотоциклами (всю эту красоту приобрел для поселка частный предприниматель, председатель совета молодых специалистов Евгений Галямов). А завершает юбилейный ансамбль мемориальная стела тем, кто погиб в локальных войнах и вооруженных конфликтах (ее соорудили тяжинские «афганцы» и «чеченцы»).

Продолжение следует

В ливийской столице Триполи продолжается чемпионат мира по шахматам среди мужчин, правда, число соискателей королевской короны сократилось вдвое (участники играют по олимпийской системе).

Приятно, что оба кузбасских гроссмейстера успешно преодолели барьер 1/32 финала. Павлу Смирнову из Междуреченска это было сделать полегче: он встречался с совсем неизвестным в шахматном мире Абубкером Эларби, попавшим в чемпионат благодаря квоте, предоставленной стране-организатору соревнования. Наш земляк уверенно переиграл соперника в двух партиях.

А вот кемеровчанину Валерию Филиппову, игравшему с голландским гроссмейстером Люком Ван Вели, в основное время перевеса добиться не удалось – 1:1. В соответствии с регламентом гроссмейстерам пришлось выяснять, кто сильнее, в микроматче из двух партий с укороченным контролем времени. Но и здесь равновесие – они обменялись победами. И лишь в новой «перестрелке» успех сопутствовал нашему земляку – 2:0.

Павел и Валерий, выйдя в 1/16 финала, тем самым повторили достижение другого кузбассовца – кемеровского гроссмейстера Евгения Пигусова, первого нашего шахматиста, игравшего в чемпионате мира (в Москве в 2001 году).

коротко

• Итоги первого дня соревнований чемпионата России по плаванию в ластах, который проходит в эти дни в Москве, в СК «Олимпийский», впечатляют рекордами. Только в первый день было установлено три рекорда, один из которых за нашей землячкой Василисой Кравчук. Она установила рекорд Европы на дистанции 800 метров (7 минут 8,3 секунды).

• На прошедшем в Праге Кубке мира по самбо убедительную победу одержала мужская сборная команда России. Выступая во всех девяти весовых категориях, наши спортсмены стали обладателями семи золотых и двух серебряных медалей, завоевав первое общекомандное место. Среди серебряных медалистов и Дамир Гильванов из Кемерова.

• Завтра в Березовском, впервые в истории города, пройдет бал выпускников. 538 юношей и девушек придут на центральную площадь города для того, чтобы принять поздравления и услышать напутственные слова. 31 выпускнику будут вручены серебряные медали и денежные премии.

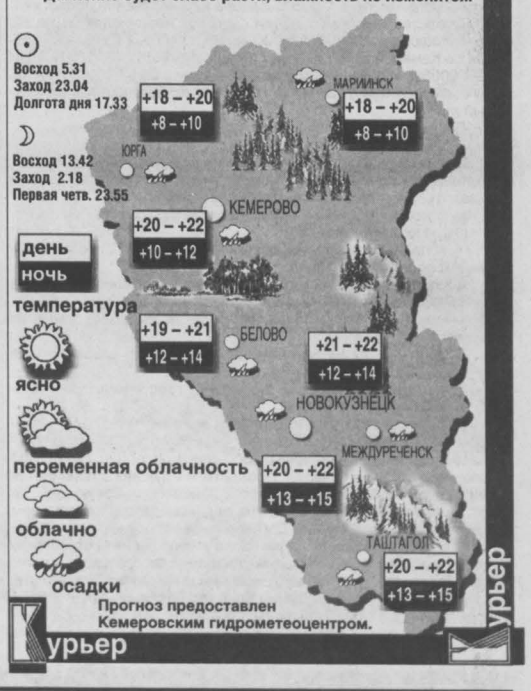
Климат

26-27 июня погоду будет определять холодная тыловая часть циклона. Ожидается облачная погода, дожди, местами сильные, грозы, возможен град. Ветер западный 6-11 м/с, при грозах усиление до 15-20 м/с. Температура ночью +8-13°С°, по югу до +18°С, днем +17 — +22°С, по югу до +27°С.

Прогноз погоды на 25 июня

Ожидается облачная погода с прояснениями, дожди, местами сильные, грозы, ветер северный 3-8 м/с, порывы до 13 м/с.

Давление будет слабо расти, влажность не изменится.



Ваша страница в Интернет на сервере Компании «Мега»
«Экономика и жизнь Кузбасса», тел. (3842) 25-32-77, тел./факс 36-62-01

КУРЬЕР
служба новостей «Кузбасса»: тел. 52-36-45, 52-67-67, 52-04-23

«Бомчики», или Что такое хорошо?

В новокузнецком театре кукол «Сказ» состоялась премьера спектакля «Бомчики, или Смешные истории из жизни детей».

Его автором выступил главный режиссер театра Юрий Самойлов, известный своими экспериментальными постановками. В нынешнем спектакле необычности тоже начинаются с самого названия: «Бомчики» — от детского слова «бом». Имена персонажей говорят сами за себя: Рева-Корова, Ябеда-Карябеда, Упрямка, Ленивка и Бояка. А всем действием, разворачивающимся на сцене, заправляют художники, рисующие разноцветными красками жизни.

Юрий Самойлов:

— Мы просто захотели посмеяться над не очень хорошими человеческими качествами, попытаться порассуждать, откуда они берутся и как от них избавиться. Ведь все плохое, что есть в ребенке, сохраняется и во взрослом. Что с этим делать? Ведь себя не изменишь в одночасье, да никто и не заставляет. Может быть, просто сделать хорошее дело и тогда все изменится?

По традиции, в этих рассуждениях самое активное участие принимают и маленькие зрители. Они рисуют, рождают персонажи, дают советы, подсказывают. Может быть, именно поэтому первые отзывы о премьере — самые восторженные.

краеведение

В Кемерове прошла областная туристско-краеведческая конференция «Живи, Кузнецкая земля!». Более 200 учащихся из всех городов и районов Кузбасса отправили свои работы в областной детский экскурсионно-туристический центр. А на днях соискатели защищали свои исследования, мерились научными силами со сверстниками из других территорий. Форум проводился по 26 номинациям, многие из которых посвящены истории и сегодняшнему дню родного края. Не все ребята точно могут сказать, пригодятся ли им эти научные работы. Но то, что исследования малой родины не пропадут даром, никто не отрицает. Лучшие краеведы отправятся в Москву на Всероссийскую конференцию школьников «Отечество».

криминал

Почем фунт раков?

Сотрудники патрульно-постовой службы кузбасской транспортной милиции совместно с кемеровской рыбоохраной изъяли 50 килограммов незаконно выловленных раков и привлекли к административной ответственности 13 «раколовов». Теперь последним придется раскошелиться более чем на 18 тысяч рублей.

Как сообщили в пресс-службе Кузбасского УВД на транспорте, ловить раков с начала июня по середину июля запрещено, потому что в это время млекопитающие нерестятся. Однако браконьеров это не останавливает. Они ловят «клешнелапых» в местных водоемах, а потом продают деликатесы на обочинах дорог по 100-180 рублей за килограмм. Рачки пользуются просто бешеным спросом.

Штраф за незаконную торговлю раками составляет 500 рублей. Плюс еще по 42 рубля за каждую нерестящуюся самку. Но и это не преграда для злоумышленников. Как заметили в Кузбасском УВД на транспорте, нарушение закона браконьеры объясняют тем, что «денег нет, дома кушать нечего, поэтому и идем продавать раков».

Кина не будет: телевизор изъяли

В беловском поселке Красный Брод задержали подозреваемых в нападении на семью пенсионеров.

Как сообщили в ГУВД области, налетчиками оказались трое восемнадцатилетних, нигде не работающих парней. Выяснилось, что, изрядно выпив, подростки направились в дом к старикам. Выбили окно на веранде, через которое открыли дверь и проникли в квартиру… От звука бьющегося стекла проснулись хозяева. Молодые люди схватили попавшийся под руки нож и потребовали от пенсионеров деньги. Перепуганные супруги выложили все свои сбережения — 200 рублей. Естественно, эта сумма не устроила нападавших, и они забрали у хозяев еще и телевизор. На похищенные деньги подельники купили в ближайшем магазине еще спиртное, а потом отправились по домам. К этому времени пострадавшие уже вызвали милицию, которая вскоре и задержала налетчиков. В доме у одного из них оперативники нашли украденный телевизор. Сейчас выясняется причастность молодых людей к другим преступлениям.

НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ: Дмитрий ТОЛКОВЦЕВ, Наталья ЮРКЕНЬ, Александр ПОНОМАРЕВ, Анна ТИМОЩУК, Елена РАДИЧ, Наталья НАЗАРЕНКО, Валентина МЖЕЛЬСКАЯ.

Курьер

жарко!

И манит их берег кузнецкий...

В Новокузнецке с десятого июня официально открыт купальный сезон. Но каждый открывал купальный сезон по собственному усмотрению, на свой страх и риск. Причем для иных июньское купание закончилось трагически. По данным городской службы спасения, скорбный список утонувших в речных водоемах жителей города и сельского района в этом, едва начавшемся летнем сезоне уже заполнен семью именами. Кого-то подвело спиртное, кого-то беспечность и перегрев на солнце…

Купальный сезон мог открыться и раньше, поскольку лето нынче раннее и довольно жаркое. Но пляжи оказались не готовы хотя бы на более или менее сносном уровне принять отдыхающих. Свои коррективы в этом году внесло, конечно же, неожиданно сильное половодье. Переполненные реки добирались до стен летних кафе, стоявших на берегу, накрывали их с крышей. Тяжелые льдины разнесли пляжное оборудование по берегу, бурные речные потоки принесли на пляжи кучи древостоя, прорыли канавы и глубокие ямы… Все это надо было восстановить и привести в порядок. А потому специалисты госсанэпиднадзора, проверявшие в конце мая пляжные берега (в Новокузнецке девять пляжей), пришли к выводу, что с открытием придется повременить. Претензий было немало: и к санитарному состоянию, и к пляжному оборудованию. Избежал их разве что парк отдыха на «Водной»: к началу сезона здесь готовятся серьезно и основательно. В числе первых успели заключить договор со спасателями для обследования акватории «на предмет посторонних предметов», как записано в одном отчете. Сегодня таких договорников стало гораздо больше: кому хочется рисковать жизнью людей? К тому же, по рассказам спасателей, в этом сезоне, как никогда, на речном дне после наводнения много опасных для купальщиков и ныряльщиков коряг.

Фото Юрия Юрьева.

Пляжный берег на Байдаевских карьерах, в отличие от прочих, словно деревенские улочки, порос травой – белоголовой «кашкой». Дно выложено гравием, и вода здесь обычно теплая, а потому и купаться раньше начинают. Немало мам с детьми: ребятня с удовольствием плещется в теплой водичке.

Мусорные баки, раздевалки, волейбольная площадка – все атрибуты пляжного отдыха налицо. На одном водоеме купаются, в другом, более заросшем, удят рыбу. Каждый находит себе заделье по интересам. Есть где подкрепиться: тут же, на берегу, стоит кафе с подобающим случаю названием «Золотая рыбка». Чуть выше по берегу – шашлычная. О том, что это место отдыха становится популярным, говорит и тот факт, что дикие берега Томи, на которых раньше загорали горожане, постепенно, от невостребованности, заросли ивняком. А народ, пусть и через огромный и длинный Байдаевский мост, с детьми, колясками, груженный сумками, с пледами под мышками, спешит на правый берег, к Байдаевским карьерам. Всем хочется и в пляжном отдыхе хоть какого-то комфорта.

Не так живописно, как у «Золотой рыбки», на берегах парка отдыха «Уют», расположенного неподалеку от вертолетной площадки, на улице Заливной. Но и здесь есть все необходимое для отдыха: кабинки, прокат, волейбольная площадка… Скоро появится и баскетбольная: место под нее разравнивает бульдозер. Арендаторы пляжа рядом с кафе возводят огромное здание, где разместится спортивно-тренировочный комплекс, душевые кабинки для пляжников, склад для катамаранов.

Неподалеку от пляжа автолюбители прямо у Томи моют свои «средства передвижения». «Ругаться с ними уже выше наших сил. Мы вот отгородили территорию, и чтобы за эту черту — ни одним колесом машины!» — жалуются арендаторы. А на пляже процветает уже свой, «чумазый», помывочный сервис. Автомобили отдыхающих моют мальчишки одиннадцати-двенадцати лет. Двоюродные братья Сережка и Денис, разговорившись, хвастают, что в день «на помывке» зарабатывают до пятисот рублей. А в солнечные воскресные дни даже по «штуке». «Все деньги уходят на пропитание», — серьезно говорит маленький глава помывочного бизнеса Серега. Он то и дело отдает распоряжение своим «компаньонам»: «Ты машины-то паси! Выйди на дорогу и паси!» Мальчишки признаются, что свою «зарплату» пьющим родителям не отдают: в семье договоренность — каждый сам себе «на жисть», как умеет, деньги зарабатывает. Они выбрали пляж, но самим пацанятам искупаться удается редко. Наплыв клиентов велик, а потому: «Работать надо!»

Парк отдыха на «Водной» считается эталоном городского пляжного отдыха. Этим летом к услугам горожан пятнадцать катамаранов! Немалым спросом — хотя круг и стоит сотню рублей, — пользуются водные лыжи. В выходные среди желающих хлебнуть очередную порцию адреналина – очередь. «Лодочник на моторке буквально с ног валится!»

Чтобы заманить на «Водную» побольше отдыхающих, собираются устроить на поросшей густой травой поляне футбольное поле. На детской площадке, украшенной забавными фигурками животных, поставить спортивный комплекс из шведских лестниц – и для детей, и для родителей. Установить четыре стола для игры в теннис. Выстроить и зал для отдыха в восточном стиле – с коврами и живыми цветами. Мечтали соорудить и аквапарк. Но не «потянули» стоимость конструкций. Управляющий пляжным комплексом Алексей Чеботарев предложил сделать свой, доморощенный аквапарк. Вырыть экскаватором бассейн, а вокруг него всевозможные горки установить, чтобы ребятишки с них прямо в бассейн, скатываясь, плюхались. Но подумали, а вдруг кто-нибудь из нерадивых родителей слишком уж увлечется плаванием в настоящем «речном бассейне», а дитя останется без присмотра. Далеко ли до беды? Пока проект отложили… Хотели было и стоянку для автомобилей расширить, раньше больше пятнадцати машин не приезжало, нынче, как прорвало, да деревья рубить жалко.

Тишь этим летом на Запсибовских карьерах: пляж «Робинзон» прикрыли – сменился хозяин. Правда, живописные окрестности карьеров облюбовали городские барды, каждый год проводят здесь фестиваль бардовской песни «Берег», а потому «тишь» для этих мест – понятие, конечно же, относительное.

Не вписался в расписание купального сезона и плавучий ресторан-баржа, называемый в народе «Титаником». Долгое время он стоял, пришвартованный к левому берегу Томи, неподалеку от станции службы спасения. Говорят, хозяева пустили его «в распыл»: разрезали на металлолом. Плавучий «общепит» не оправдал надежд – прибыли от него оказалось мало. А с его уходом сник и местный пляж. Некому стало наводить на его территории порядок, и он, как и ресторан «Титаник», тихо «пошел ко дну»…

Татьяна ШИПИЛОВА.

кредиты

Безработные всех сел, объединяйтесь!

Либо мы действительно поможем владельцам личных подсобных хозяйств, ускоренными темпами создав широкую сеть кооперативов по их обслуживанию, либо невеселую статистику роста безработицы в сельской местности и снижения поголовья скота изменить удастся не скоро. Примерно такой вывод сделан на недавнем заседании координационного комитета по содействию занятости населения Кемеровской области.

Сегодня в селе более 90 тысяч безработных трудоспособного возраста. Цифра эта из раза в раз повторяется на всевозможных заседаниях, совещаниях и форумах. Простые арифметические действия показывают: если эту огромную армию людей обеспечить работой в личном подсобном хозяйстве, которое станет производить продукты для реализации, то проблема безработицы постепенно сойдет на нет, а среднедушевые доходы сельских жителей повысятся.

На бумажном листе все вроде бы так и получается. Однако в реальности - сложнее. Поэтому поиск наиболее оптимальных решений по созданию потребительских кооперативов на селе поручили рабочей группе, которую возглавил председатель облпотребсоюза С.Г. Иткулов. Специалистам, на которых пал выбор, предстоит не просто уточнить число безработных, а реальное количество личных подсобных хозяйств, которые не просто числятся на бумаге, но уже производят излишки продуктов и готовы их реализовать. На этой основе в ближайшей перспективе можно будет подготовить расчеты по объемам государственной поддержки.

По Закону «О сельскохозяйственных кооперативах» потребительский кооператив может быть образован не менее чем пятью гражданами. Государство, в свою очередь, берет на себя обязательство стимулировать их создание, оказывать им финансовую и другие виды поддержки. В какой кооператив лучше всего объединяться, вроде бы тоже не проблема. В зависимости от вида деятельности это может быть перерабатывающий, сбытовой, обслуживающий, снабженческий, животноводческий, кредитный кооператив.

К слову сказать, последние благодаря Ассоциации кредитных союзов Кузбасса активно развиваются в нескольких сельских районах нашей области. Средства там немалые. Только в прошлом году сельским жителям нашей области такие кредитные кооперативы выдали более 40 тысяч займов на общую сумму более 32 миллионов рублей!

В Промышленновском районе, например, кредитные кооперативы появились не только в райцентре, но еще и в 10 селах. Их организаторы исходят из обычной житейской практики – в деревне и без всяких подтверждающих бумаг знают: кому можно и даже нужно дать заем, а кому не только деньги, но и курицу доверить нельзя.

В общем, развивать систему сельских кредитных потребительских кооперативов на основе свободных средств самих жителей села у нас намерены и дальше. Именно там могут оперативно выдать заем хозяину сельского подворья для приобретения скота, семян, инвентаря и на другие нужды, связанные не только с производственной деятельностью.

Свою долю нагрузки в этом деле должна взять на себя и потребительская кооперация. Ее работники заключают сейчас с сельскими подворьями договоры контрактации, а проще говоря, о поставках излишков продуктов с последующей их реализацией. Однако и такая работа потребует времени. И дело тут не в расторопности специалистов райпо, а в настороженности и недоверии самих крестьян, которым государство много раз обещало реальную помощь, однако перемен к лучшему так и нет.

Александр СУСОЕВ.

в глаз

«Вас снимает скрытая камера!» – эти слова из смешной телепередачи можно отнести и к кемеровчанам. Каждый из нас несколько раз в день мелькает на мониторе. Только по телевизору показывать никого не будут, потому что речь идет о системах видеонаблюдения. Все больше глазков видеокамер появляется в магазинах, дверях соседских квартир, на жилых домах и официальных зданиях. Появились и системы контроля за персоналом. С одной стороны, вещь нужная, потому что работодатель может проконтролировать, что-то делает его сотрудник в рабочее время. Но, с другой стороны, легко ли ощущать себя под постоянным контролем?

Вы – на видео

Самая большая польза систем наблюдения видится в магазинах самообслуживания. Помню, возле нашего дома был такой крохотный магазинчик, ретивый охранник которого демонстративно ходил по пятам за покупателем, наблюдая, как тот выбирает товар. Видимо, он распугал всех посетителей, потому что магазин быстро закрылся.

Спрос на различные системы слежения, по оценке сотрудников фирм, торгующих системами видеонаблюдения, не уменьшается. Обычный видеоглазок, который устанавливается на входную дверь, стоит всего 1500 рублей. Из нового оборудования появились регистраторы – покадровая съемка движущегося объекта. Работать камера начинает, когда в поле зрения начинается какое-нибудь движение.

Цены на оборудование, монтаж и обслуживание, по словам начальника кемеровской вневедомственной охраны Сергея Моисеенко, разные – от 5 до 50 тысяч рублей и выше.

В развитых европейских странах есть противники повального увлечения видеонаблюдением. Они считают, что это вторжение в их личную жизнь. Казалось бы, что плохого, например, в том, что системы наблюдения социальная служба установила на холодильниках в домах одиноких пенсионеров? Если холодильником несколько дней никто не пользуется, значит, что-то произошло. Но противники все равно против – мол, старикам нужно живое общение, а не контроль. В одном городе энтузиасты даже устроили акцию протеста против веб-камер, простояв перед ними несколько часов с плакатами. Но заметили эту акцию только операторы систем наблюдения.

«Самый первый универсам» установил камеры с первого дня работы магазина. Стоимость их установки и эксплуатации была заложена в проекте, поэтому просчитать, как быстро окупаются эти деньги поимкой «забывчивых покупателей», нельзя. Обычный покупатель не замечает камер. Людей же, которые планируют хищение, просчитывают еще на входе в магазин. Они озираются, пряча товар, делают жесты, по которым сразу видно – воришка. Как правило, зимой попыток воровать больше, потому что летом прятать товар негде. Один 60-летний пенсионер спрятал в карманах шубы бутылку горилки, шмат балыка, баночку икорки и направился к выходу, откуда и был препровожден в комнату досмотра. Здесь же до него побывали ребятишки, которые набрали жевательных резинок. Две девушки в норковых шубках, укравшие дезодоранты. Причем деньги у них были, просто захотелось получить порцию адреналина. Как правило, при задержании все начинают запираться, мол, ничего не брали. Тогда им показывают видеозапись, и тут крыть нечем.

Среди них нет людей, которые вызывали бы чувство жалости, ведь воруют не хлеб и молоко, а недешевую мелочь – дезодоранты, кремы, бытовую химию и продукты – те, что поменьше и подороже. И тут есть масса приемов. Один товарищ высыпал кофе прямо в карман, где был заранее приготовлен пакет. Пустую банку оставил тут же на прилавке. Была задержана группа молодых людей, которые воровали баночки с кофе, а потом перепродавали по дешевке в ларьках.

Бороться с воришками сотрудники магазина пытались путем общественного порицания – фотографии «забывчивых» покупателей повесили на выходе. Но когда один покупатель-юрист предупредил, что публичное использование фотоизображений без согласия тех, кто на них изображен, есть нарушение прав человека, газету сразу сняли.

По словам собственницы универсама №1 Ларисы Тереховой, в магазине следят за порядком 30 камер, информация поступает на два монитора. Видеокамеры нужны и для контроля за персоналом. Был один нашумевший случай, когда кассир работала в паре со своей знакомой, пронося товары мимо сканера. Задержать их помогла также система видеонаблюдения.

Еще один случай произошел возле киноцентра «Космос». Камера наружного наблюдения зафиксировала угон автомобиля, по съемкам также нашли угонщика. По словам генерального директора ЗАО «Кинотеатр «Космос» Ефима Денисова, чем дороже видеоаппаратура, тем она лучше. В кинотеатре система слежения служит для охраны от вандалов, которые портят имущество, воруют в гардеробе, пытаются нанести урон машинам на автостоянке.

— Система нужна не для экономии, а для стабильной работы. Первое время мы задерживали хулиганов. Теперь у кинотеатра сложился свой контингент. К тому же это в основном упреждающая мера. Люди видят объявление, что помещение просматривается видеокамерами, и этого достаточно, чтобы не происходило недоразумений.

Наталья ВЕРЕТЕННИКОВА.

КУЗБАССФОНД СООБЩАЕТ о проведении открытого по форме подачи предложений аукциона по продаже имущества

На основании решений Территориального управления Минимущества РФ по Кемеровской обл. от 16.12.2003 г. № 3-2\50, от 12.05.2004г. № 3-2\313, от 14.05.2004 г. № 3-2\320, от 31.05.2004г. №3-2\354 на аукцион выставляются следующие автомобили:

Лот 1. Автомобиль «ВАЗ-1043» (легковой универсал), цвет – белый, 1993 года изготовления, модель, № двигателя 2105-2977704, кузов № 0423371. Начальная цена – 24000 руб., задаток – 4800 руб., шаг аукциона – 1200 руб. Автомобиль находится на балансе Межрайонной инспекции МНС России по г. Анжеро-Судженску.

Лот 2. Автомобиль «ВАЗ-2106» (седан), цвет – пицунда, 1994 года изготовления, модель, № двигателя 2106-3285181, кузов (кабина) № 3250945. Начальная цена – 4500 руб., задаток – 900 руб., шаг аукциона – 225 руб. Автомобиль находится на балансе Межрайонной инспекции МНС России № 7 по Кемеровской области (г. Юрга).

Лот 3. Автомобиль «ГАЗ-31029» (легковой седан), цвет – белый, 1994 года изготовления, модель, № двигателя 4021-89260, шасси (рама) № 176680, кузов (кабина) № 0176091. Начальная цена – 1400 руб., задаток – 280 руб., шаг аукциона – 70 руб. Автомобиль находится на балансе Межрайонной инспекции МНС России № 13 по Кемеровской области (г. Березовский).

Лот 4. Автомобиль BMW (легковой седан), цвет – серебристый, 1993 года изготовления, модель, № двигателя 32347356, шасси (рама) № 35960, кузов (кабина) № 35960. Начальная цена – 44298 руб., задаток – 8860 руб., шаг аукциона – 2215 руб. Автомобиль находится на балансе ФГУ «Центр государственного санитарно-эпидемиологического надзора в Кемеровской области».

Средства платежа – рубли. Задаток перечисляется на р/с Кузбассфонда: 40410810300000000002 в ГРКЦ ГУ Банка России по Кемеровской области, г. Кемерово, БИК 043207001, ИНН 4200000380 и должен поступить не позднее 26.07.2004 г. Аукцион состоится при участии не менее двух претендентов на каждый лот.

Документы, представляемые для участия в аукционе:

а) заявка установленной формы;

б) платежное поручение с отметкой банка об исполнении, подтверждающее внесение задатка в соответствии с договором о задатке, заключенным с Кузбассфондом;

в) опись представленных документов в двух экз.;

г) для юридических лиц:

— копии учредительных документов, заверенные в установленном порядке;

— справка о наличии (или отсутствии) в уставном капитале доли РФ, субъекта РФ, муниципалитета;

— доверенность на лицо, имеющее право действовать от имени организации;

— решение органа управления претендента, разрешающее приобретение имущества;

д) для физических лиц: документ, удостоверяющий личность.

Заявки для участия в аукционе принимаются по адресу проведения аукциона: г. Кемерово, пр. Ленина, 89, к. 502, со дня опубликования информационного сообщения до 17 час. 26.07.2004 г. по рабочим дням и часам. Победителем аукциона признается лицо, предложившее в ходе торгов наиболее высокую цену за лот. Протокол об итогах аукциона подписывается Победителем в день проведения торгов. Договор купли-продажи автомобиля заключается не позднее 5 дней после утверждения протокола об итогах аукциона. При уклонении от подписания протокола и договора Победитель утрачивает внесённый им задаток. Срок оплаты по договору — 10 дней. Дата и время проведения аукциона: 27 июля 2004 г. в 11-00. Телефоны: (3842) 56-13-67, 56-12-72.

ПРИГЛАШЕНИЕ к участию в торгах

Уважаемые господа!

Заказчик в лице государственного учреждения «Кемеровская дирекция областного дорожного фонда» настоящим приглашает к участию в открытых торгах на выполнение дорожных работ на автомобильных дорогах Кемеровской области. Торги проводятся без предварительного квалификационного отбора.

Информация о государственном заказчике

ГУ «Кемеровская дирекция областного дорожного фонда».

Почтовый адрес:

650040, г. Кемерово, ул. Кузбасская, д. 20

Телефон (3842) 36-52-83.

Факс (3842) 36-65-12.

Контактное лицо – Юртина Юлия Викторовна.

E-mail: torgi.kdodf@kemcity.ru.

Предмет торгов

Лот № 101. Устройство поверхностной обработки на автомобильной дороге Верх-Чебула — Алчедат-Новоивановский.

Лот № 102. Асфальтирование территории Дома культуры в п.Трудармейский.

Лот № 103. Капитальный ремонт муниципальной автомобильной дороги «Объезд с.Терентьевское», км 0-3+200.

Лот № 104. Ремонт проезда к часовне на прихрамовой территории в п. Боровой.

Лот № 105. Ремонт транзитных проездов по с. Михайловка.

Лот № 106. Ремонт муниципальной автомобильной дороги Киселевск — Малиновка — Михайловка.

Лот № 107. Ремонт автомобильной дороги к ФГЛПУ «Научно-клинический центр охраны здоровья шахтеров» в г. Ленинск-Кузнецкий.

Лот № 157. Капитальный ремонт автомобильной дороги Новосибирск — Ленинск-Кузнецкий — Кемерово — Юрга, км 311-312, км 313-315+900.

Лот № 158. Капитальный ремонт автомобильной дороги Новосибирск — Ленинск-Кузнецкий — Кемерово — Юрга, км 315+900-323+400.

Лот № 159. Асфальтирование территории школы в п. Акация.

Лот № 160. Разработка проекта инженерно-технического обустройства автомобильной дороги Новосибирск — Ленинск-Кузнецкий — Кемерово — Юрга, км 255-330.

Информация о конкурсе

Дата, время окончания приема заявок — 10 августа 2004 г., 12.00 (время местное).

Дата, время и место проведения конкурса — 10 августа 2004 г., 14.00., по адресу организатора конкурса.

Для участия в конкурсе необходимо обратиться к организатору торгов с официальным запросом. Конкурсная документация предоставляется бесплатно, по доверенности участника.

Конкурсная документация предоставляется по адресу организатора конкурса.

Дополнительная информация

Критерии квалификации подрядчика основаны на удовлетворении требований, касающихся общего и специального опыта подрядчика, кадровых возможностей, качества выполнения работ, наличия лицензии, необходимой техники и оборудования.

Срок заключения контракта – в течение 20 дней после подведения итогов конкурса.

ПРИГЛАШЕНИЕ к участию в открытом конкурсе

Уважаемые господа!

Заказчик в лице государственного учреждения «Кузбасское дорожно-коммунальное хозяйство» настоящим приглашает к участию в открытом конкурсе по определению поставщиков дорожной техники и оборудования для содержания и ремонта автомобильных дорог на 2004 год.

Предмет конкурса

Лот № 1. Комбинированная дорожная машина с полным комплектом оборудования грузоподъемностью не менее 11 тонн – 4 шт;

Лот № 2. Комбинированная дорожная машина с полным комплектом оборудования грузоподъемностью не менее 5 тонн – 1 шт;

Лот № 3. Погрузчик фронтальный, с объемом ковша от 1,5 м3 – 1 шт;

Лот № 4. Бульдозер пневмоколесный – 2 шт;

Лот № 5. Снегоочиститель шнекороторный пневмоколесный – 1 шт;

Лот № 6. Пескосолераспределитель – 1 шт.

Ориентировочный объем инвестиций – 20 млн. рублей.

Срок поставки – 01.09.2004 – 30.11.2004г.

Место поставки – Кемеровская область.

Заказчик-организатор конкурса:

ГУ «Кузбасское дорожно-коммунальное хозяйство».

Почтовый адрес:

650040, г. Кемерово, ул. Кузбасская, д. 20

Факс (3842) 36-53-03.

Контактное лицо по вопросам конкурсной документации – Юртина Юлия Викторовна.

Телефон (3842) 36-52-83, факс 36-65-12.

E-mail: torgi.kdodf@kemcity.ru.

Контактное лицо по техническим вопросам – Васильев Олег Леонидович.

Телефон (3842) 36-75-24

Информация о конкурсе

Дата, время окончания приема заявок – 12 августа 2004 г., 12.00 (время местное).

Дата, время и место проведения конкурса – 12 августа 2004 г., 14.00 (время местное), по адресу организатора конкурса.

Конкурсная документация предоставляется бесплатно.

Конкурсная документация предоставляется по адресу организатора конкурса (3 этаж, каб. 28).

Дополнительная информация

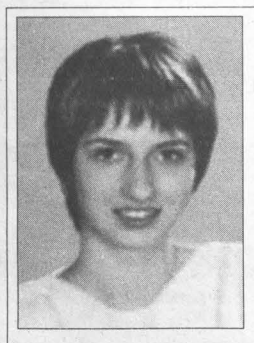
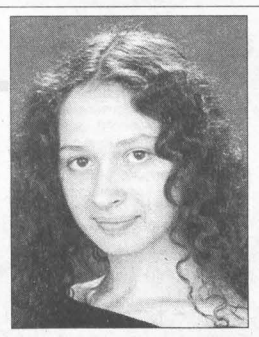
К участию в конкурсе приглашаются поставщики техники, независимо от местонахождения. Для участия в конкурсе необходимо обратиться к организатору конкурса с официальным запросом (в произвольной форме на фирменном бланке, с обязательным указанием номера факса организации и рабочего телефона руководителя и исполнителя, ответственного за составление предложения-заявки на участие в конкурсе).

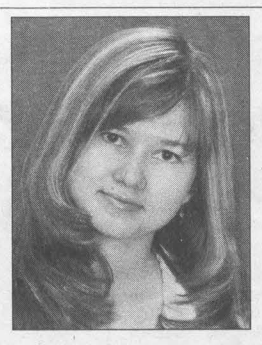
Срок заключения контракта – в течение 20 дней с момента подведения итогов конкурса.

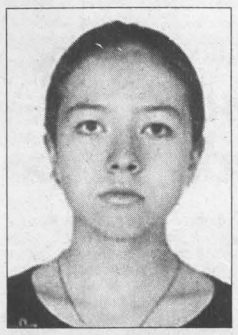
Асиновская центральная районная больница

приглашает на работу врачей-стоматологов. Предоставляется жилье.

Обращаться по телефону (8-382-41) 2-12-84.





Фонд развития городов Междуреченск и Мыски
Угольная компания «Южный Кузбасс»

ПРЕДСТАВЛЯЮТ

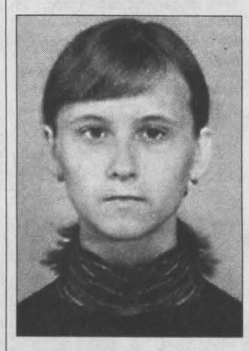
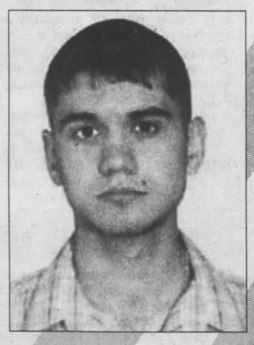
Поколение надежды

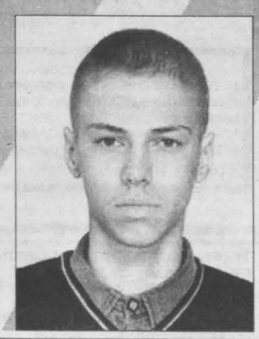
22 июня в офисе угольной компании «Южный Кузбасс» состоялось торжественное вручение премии «НАДЕЖДА», учрежденной Фондом развития городов Междуреченск и Мыски: 53 выпускника, окончившие междуреченские школы с золотыми и серебряными медалями, получили из рук руководителей угольной компании и фонда по 2000 рублей и памятные подарки.

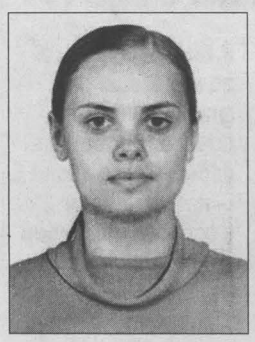
Напутствовал выпускников и.о. генерального директора ОАО «Южный Кузбасс» Сергей ПОПОВ: – Сегодняшние медали – это ваш первый трудовой подвиг. Впереди вас ждет еще много жизненных этапов, так пройдите их достойно! И помните: угольная компания «Южный Кузбасс», на предприятиях которой работает свыше 13 тысяч человек, всегда готова принять вас в свой коллектив.

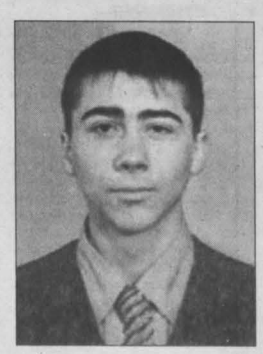
ЗОЛОТЫЕ МЕДАЛИСТЫ Г. МЕЖДУРЕЧЕНСКА:
Семенов Андрей, шк. № 2
Желобков Владимир, шк. № 2
Уржумова Анна, детский дом-школа № 5
Коробков Илья, гимназия № 6
Кемерова Мария, гимназия № 20
Пугачева Ольга, шк. № 22
Алексеева Елена, гимназия № 24
Сойник Ксения, гимназия № 24
Томозова Наталья, шк. № 25
Балапанова Юлия, лицей
Синицына Мария, лицей

СЕРЕБРЯНЫЕ МЕДАЛИСТЫ Г.МЕЖДУРЕЧЕНСКА:
Архандеева Анна, шк. № 1
Виноградова Дарья, шк. № 1
Казакова Татьяна, шк. № 1
Конкина Вероника, шк. 1
Ючко Наталья, шк. № 2
Стрельникова Елена, гимназия № 6
Чикишев Иван, шк. № 12
Артемьева Анастасия, шк. № 19
Бастрыгина Инна, шк. № 19
Фукалова Ульяна, шк. № 19
Гогия Дана, гимназия № 20
Чепелева Елена, гимназия № 20
Корчуганова Наталья, гимназия № 20
Кутищева Мария, гимназия № 20
Лезина Вероника, гимназия № 20
Малышева Александра, гимназия № 20
Некрасова Ксения, гимназия № 20
Таирова Елена, гимназия № 20
Тишинкова Анна, гимназия № 20
Щеглова Таисия, гимназия № 20
Коробова Ольга, шк. № 22
Ушатая Елена, шк. № 22
Захарова Мария, шк. № 22
Пьянкова Дарья, шк. № 22
Неродова Анастасия, шк. № 23
Коречещенко Виолетта, шк. № 23
Пензина Ксения, гимназия № 24
Сальникова Ирина, гимназия № 24
Селезнева Наталья, гимназия № 24
Карманова Мария, гимназия № 24
Сильченко Юлия, шк. № 25
Кочетова Анна, шк. № 26
Запасная Лилия, шк. № 26
Иванченко Роман, шк. № 26
Усачев Дмитрий, шк. № 26
Юнусова Юлия, шк. № 26
Сорокин Александр, лицей
Пальшина Анна, центр образования
Аларичева Марина, центр образования
Краус Мария, лингвистическая гимназия
Лопаткова Анастасия, лингвистическая гимназия
Старикова Анастасия, лингвистическая гимназия







Вы — наше будущее, наша надежда!

натуральные новости

- Цветник для камней
- Наша земля на Тихом океане
- Музей поможет при депрессии
- «Ценные» письма

краски жизни

Излечение искусством

В подмосковном музее-усадьбе «Останкино» прошло награждение лауреатов Грантового конкурса проектов «Меняющийся музей в меняющемся мире» (общий грантовый фонд – 165 тысяч долларов), который провел Благотворительный фонд Владимира Потанина совместно с Федеральным агентством по культуре и кинематографии.

Рассмотрев 450 заявок из 66 регионов России, жюри выбрало 38 наиболее ярких и социально значимых проектов. Среди победителей — 15 музеев: от Москвы до Владивостока. Есть большие — Третьяковская галерея с проектом «Система клубов современного искусства». Есть маленькие — центр досуга городка Няндома с проектом «Видеомузей».

Кемеровский историко-культурный природный музей-заповедник «Томская писаница» совместно с Государственным Русским музеем и Фондом поддержки социально-культурных программ «В поисках гармонии» (г. Санкт-Петербург) выиграл грант в номинации «Совместные музейные программы», представив проект «Школа волонтеров в художественном музее (проведение обучающего курса «Арт-терапия в культуре, образовании и психологическом консультировании»). Его создатели опирались на имеющийся многолетний и успешный опыт работы в области разработки и внедрения социокультурных проектов и музейных арт-терапевтических программ при работе с «людьми с проблемами».

Анна ПОКРОВСКАЯ, заведующая отделом НИИТ музея-заповедника «Томская писаница», рассказала об этом проекте:

— Анна, почему заинтересовались именно этим проектом?

— Можно сказать, что ситуация назрела: мы обладаем уникальным ресурсом, в нас есть потребность (регулярно проводятся благотворительные экскурсии для «людей с проблемами»), но этого уже мало — появилась нужда в новых методах работы. Направление «арт-терапия» сегодня очень широко развито за рубежом. В нашей стране этим серьезно занимаются, пожалуй, только в Русском музее.

— Что такое арт-терапия и чем этот метод вас привлек?

— Дословно — «терапия искусством». Она очень разнообразна — это может быть восприятие произведений искусств, а может быть и их непосредственное создание. Для нас должно быть важно, что происходит с человеком, который либо производит нечто сам, либо воспринимает уже имеющиеся источники. Арт-терапия служит способом освобождения от конфликтов и сильных переживаний, ускорителем терапевтического процесса. Любой человек способен выразить себя, свои чувства и свое состояние мелодией, звуком, движением, рисунками. Порой для некоторых людей это единственный способ дать миру знать о себе, заявить о себе как о творческой личности. Предоставить такую возможность всем нуждающимся – и есть задача арт-терапии.

— Кто нуждается в «терапии искусством»?

— Например, инвалиды, вопрос социальной адаптации которых в нашей стране стоит очень остро. Кроме того, мы планируем работать с детьми-сиротами, с бывшими наркоманами. Могу с уверенностью сказать, что мы обладаем этим ресурсом (в нашем заповеднике есть скала с древними изображениями) — на примере древнего искусства хотим привлечь человека к пониманию прекрасного и реализации себя. Занятия в музее позволяют детям, которые в силу физических или психологических особенностей ограничены в социальных контактах, более активно и самостоятельно участвовать в жизни общества, создают обстановку неформального общения, учат обмену мнениями.

— А когда стартует проект?

— Уже в октябре пройдет семинар, в котором примут участие сотрудники департамента культуры, представители администрации, студенты академии культуры, психологи, работники других музеев. Почему такая сборная группа? Мы преследуем несколько целей: популяризация и распространение метода, работа с проблемными людьми на базе музея (волонтерами станут студенты). Сразу после семинара начнутся занятия. Работать будем не только на территории заповедника, вполне реально, что это будут студии, классы.

Системы грантовой поддержки культуры у нас почти нет. Между тем в мире это эффективный путь взаимодействия бизнес-элиты с деятелями культуры. Миссия организаторов конкурса «Меняющийся музей в меняющемся мире» состоит не только в финансировании лучших проектов, но и в том, чтобы создать модель, позволяющую эффективно реализовывать музейные амбиции.

Анна ТИМОЩУК.

НА СНИМКЕ: фольклорный праздник в «Томской писанице».

Фото **Юрия Юрьева.**

вертушка

На этой неделе лидерами рейтинга стали

Видеокассеты
1. «Готика».
2. «Другой мир».
3. «Монстр».
4. «Таинственная река».
5. «Глава государства».
6. «Мертвая вода».
7. «Жажда скорости».
8. «Бон вояж».
9. «Дом из песка и тумана».
10. «Черный шар».

Музыкальные диски
1. ГлюкOZA.
2. Dido7
3. A. Руссо.
4. A. Lavigne.
5. «Корни».
6. B. Benassi.
7. B. Меладзе.
8. Мадонна.
9. Валерия.
10. Sting.

DVD
1. «Властелин колец: возвращение короля».
2. «Дом из песка и тумана».
3. «Дюплекс».
4. «Багровые реки-2».
5. «Сокровище Амазонки».
6. «Темная сторона страсти».
7. «Обет молчания».
8. «Опасные связи».
9. «Звездный десант-2».
10. «На 10 минут старше: виолончель».

«Планета Стерео», Кемерово, пр. Ленина, 39.

земляки

Камчатские «кузбассовцы»

В Междуреченске по приглашению главы города Сергея Щербакова побывал его тезка — находящийся в отпуске командир подводной лодки «Кузбасс» капитан 1-го ранга Сергей Захарченко.

Моряков-подводников и кузбассовцев связывает шестилетняя дружба. Налажены хорошая шефская помощь подводникам, регулярный обмен делегациями. Капитан Сергей Захарченко часто бывает в Кузбассе. Только в Междуреченске он уже третий раз.

Труд подводника и труд шахтера по своим условиям очень схожи, даже самоспасатели у тех и других похожи. Появилась необходимость в касках – выручили шахтеры «Распадской». Начиная от резиновых перчаток, электрических лампочек, обыкновенных инструментов – всем помогают морякам кузбасские предприятия.

За эти шесть лет на подводной лодке прошли службу около 20 наших земляков. И сегодня 8 из 73 членов экипажа — коренные кузбассовцы: прокопчане, кемеровчане, новокузнечане. А уроженец Ленинск-Кузнецкого района Евгений Чурилов из матросов дослужился до мичмана, скоро станет старшиной команды, недавно он без отрыва от службы стал студентом юридического факультета Камчатского госуниверситета. Капитан отзывается о нем как об очень хорошем специалисте.

Сейчас подводная лодка «Кузбасс» стоит у пирса в 70 километрах от Петропавловска-Камчатского, до начала июля ее экипаж отдыхает. Остаток своего отпуска капитан 1-го ранга Захарченко проведет в Кемерове, где у него много друзей и сын, окончивший Кемеровский госуниверситет. На вопрос, какие чувства он испытывает к своей лодке по имени «Кузбасс», моряк-подводник без малейшего пафоса отвечает:

— Я сам кемеровчанин и отношусь к этому так, будто частица нашей кузбасской земли находится на Камчатке.

Людмила ХУДИК.

НА СНИМКЕ: капитан подводной лодки «Кузбасс» С.Ф. Захарченко.

Фото **Юрия Мальцева.**

календарь

В этот день родились

1852. Антонио ГАУДИ, барселонский архитектор, яркий представитель модерна.

1882. Янка КУПАЛА, народный поэт Белоруссии.

1937. Альберт ФИЛОЗОВ, актер, создавший яркие образы в фильмах: "Страх высоты", "Тегеран-43", "Вам и не снилось", "Тихоня" и др.

События

1857. Выходит в свет сборник стихов французского поэта Шарля БОДЛЕРА "Цветы зла".

1910. В парижской Гранд-Опера проходит премьера балета Игоря СТРАВИНСКОГО "Жар-птица", после успеха которой он войдет в ряд самых одаренных композиторов XX века, что подтвердит всем дальнейшим своим творчеством.

1941. В СССР создается Южный фронт.

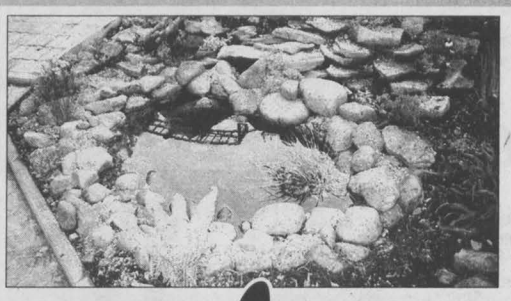
1946. СССР вступает в Международную футбольную федерацию (ФИФА), учрежденную 42 годами ранее.

1966. Запускается "Космос-122" — первый советский метеоспутник.

1969. Образуется группа "Машина времени".

1988. Чемпионом Европы по футболу становится сборная Голландии, победившая в финале сборную СССР со счетом 2:1.

новое слово



«За что людям наказание такое?» - думала, глядя на узкие, как ленты, садовые участки, какие были двадцать лет назад нарезаны кое-где в Журавлях. Их хозяева, впрочем, недолго сокрушались на этот счет - приспособились, обустроились, прикипели душой. А лет десять спустя душа стала требовать большего. «Листаешь журналы, смотришь по телевидению - красиво. Хочется себе так сделать», — и Людмила Алексеевна «заболела» ландшафтным дизайном. Под видом подружки, чтобы соседи не крутили у виска, пригласила дизайнера. Уговоривши взять недорого.

Неповторимые сотки

Такой участок и для Ольги Васильевны Чишковой, прошедшей дизайнерскую подготовку в Челси (Англия), являлся сложным. Требовалось оформить, расставить акценты в уже сложившихся частях сада, создать точки притяжения взгляда, которые бы зрительно его укорачивали и расширяли.

В самой большой зоне вокруг дома были устроены закругленные насыпные клумбы. Их обрамляет каменная кладка. Камни неровной пунктирной дорожкой лежат и на клумбе – так удобней поливать. Внутренняя площадка перед домом вымощена фигурной плиткой. По краям – корзинки, горшки с цветами и последний писк моды – георгины в кадушке. В центре внутреннего дворика солирует двухметровый березовый пень со множеством кронштейнов. Скоро туда определят горшки с суфинией и лобелией. И запольхает пень красно-желтым цветением.

По правую сторону дворика устроена невысокая альпийская горка. Здесь поселились скальный можжевельник, низкорослое разбитое сердце, белая камнеломка, полынь Шмидта, колосняк, рододендрон сортовой. У подножия горки – крохотный прудик с рыбками. Осенью их отдают кошкам, но те не едят – за лето успевают сдружиться, наверное. В течение нескольких лет хозяйка сада собирала на речном берегу камни для водоемчика. Заметно, что Людмила Алексеевна любит камни. Вот и здесь они очень интересные: яйцевидные, приплюснутые голыши-булыги. Рядом, как положено, скамейка для созерцания и любования.

Дорожку в хозяйственную зону окаймляет настоящий, но с курицу ростом плетень. Ни за что не догадаешься, что за трельяжем из рейки скрываются туалет и сарайчик. Подумаешь: просто стенка, заплетенная девичим виноградом.

Довершают оформление этой зоны мангал и терраса. В саду восемь шагов шириной особенно необходимо место, где можно уединиться и расслабиться. Роль декоративной ширмы вдоль террасы играет коллекция многолетних вьющихся растений, зимующих в Сибири: плетистая роза, клематис, девичий виноград, кирказон, лунносемянник даурский, пузырелодник калинолистный.

Переход из одной части сада в другую оформлен перголой причудливой формы. Все зоны отличаются размерами, что придает саду внутреннюю динамику. В этой части, на взгляд дизайнера, нет зрительного противовеса вытянутой форме участка. По краям дорожки из бетонных плиток – привычный узкий цветник: розы, лилии, гладиолусы. «Самое элементарное – поделить пространство живыми изгородями на зоны. Такое зонирование с помощью яблонь и плодовых кустарников уже интуитивно сделали хозяева, — объясняет Ольга Васильевна. – Оптически укоротить и расширить эту часть могла бы дорожка, уложенная по диагонали, плюс вписанные в нее круги – диагонально-круговая модель».

Получается, хозяевам в этом саду еще есть где приложить руки? А пока результат их «прикладывания» радует глаз – все чисто, выполото. Занят каждый метр. Под любой яблоней аккуратные рядочки петрушки – укропа. Налицо элементы бюргерского сада: приятное с полезным. Стоят ящики с еще не распикированной цветочной рассадой. Представляю, какое буйство красок здесь в середине лета! Увидев теплицу, спохватываюсь: «Грядки есть?» — «А как же!» — успокаивает Людмила Алексеевна и проводит в конец сада, последнюю зону. И впрямь весь ассортимент садово-огородных растений, включая колоновидную яблоню.

Вот в таком милом, ухоженном саду я на днях побывала. Конечно, если сад закладывается с нуля, простора для дизайнерских решений больше. Но с помощью разных приемов можно сделать неповторимым и стандартный участок.

Ольга СЕМИЛЕТКО.

НА СНИМКАХ: водоемчик крохотный – зато рыбы настоящие; пергола украшает и зонирует сад.

Фото **Ольги Чишковой.**

Кемерово.

знай наших

Стиль жизни — «всеборье»

Чемпионкой Европы в родной Новокузнецк вернулась 20-летняя Эмиля Вилкина, выигравшая первенство континента по панкратиону в Македонии в категории до 65 килограммов.

На чемпионате Европы, куда съехались лучшие борцы по панкратиону с Кипра, из Беларуси, Франции, Италии, Греции, России, Украины и Португалии. Вилкина талантливо провела три боя. Финал был самым напряженным. Соперница-итальянка, чувствуя, что проигрывает, начала симулировать, показывая всем видом, что Эмиля бьет сильно и больно. Новокузнечанка получила два предупреждения, пришлось от ударной техники перейти на бойцовскую. В результате Мила победила по очкам.

Сочетание бокса, карате и борьбы осваивают и применяют далеко не все спортсмены. У кого-то лучше идет борьба, кто-то успешнее работает руками (во время боя разрешается применять практически весь арсенал действий борьбы вольной, греко-римской, самбо, дзюдо, восточных единоборств, бокса и кикбоксинга). Эмиля же успешно сочетает «в себе» все составные, особенно удается ей мощный удар.

Восемь лет назад одиннадцатилетнюю «хулиганку» в школу панкратиона привел отец. Уже после первых тренировок ее наставник Иван Рябцев, мастер спорта СССР, чемпион Советского Союза по кикбоксингу, судья международной категории по панкратиону, понял, что из этой девчушки будет толк — умеет терпеть боль, не сдается, по-спортивному зла... Все свои знания, навыки и умения пытался вложить в старательную ученицу. Самая главная награда — успехи Эмили на чемпионатах города, Кузбасса, России, а теперь и Европы.

Для приемораздатчицы управления подготовки производства Абагурской агломерационно-обогатительной фабрики и студентки Кузбасской государственной педагогической академии Эмили Вилкиной эта победа — лишь еще один толчок в интересный и захватывающий мир спорта, прибавившая уверенности в собственных силах. Эмиля решила поучаствовать на чемпионате мира по смешанному стилю, который пройдет в Крыму в октябре, а на следующий год спортсменка проведет решающий бой на чемпионате мира по панкратиону, куда отправится теперь уже в составе сборной Европы.

Бои без правил, как называют их в народе из-за особой жестокости, действительно требуют не только силы, выносливости, выдержки, но и терпения, упорства, трудолюбия — этого нашей чемпионке не занимать. Что ж, пожелаем ярких побед красивой и сильной девушке!

***ПАНКРАТИОН** - слово греческое и означает буквально «всеборье», это древнегреческий вид единоборств, входивший в программу Олимпийских игр. В античные времена этим спортом увлекались все — императоры и мудрецы, воины и спортсмены!*

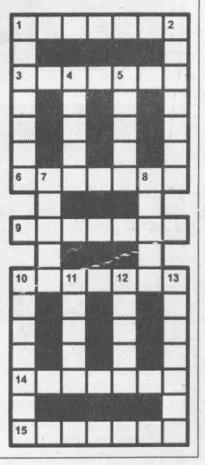
Являясь самым оригинальным и трудным состязанием, панкратион сочетал в себе приемы борьбы в стойке и партере, подсечки и болевые приемы, удушения. Именно в панкратионе атлеты впервые начали выполнять удары в прыжках и сочетать их с захватами для бросков. И хотя современный панкратион гораздо мягче древнегреческого, борцы по-прежнему продолжают ломать друг другу кисти рук, ребра, челюсти. Использование мягких и удобных защитных приспособлений значительно снижает травматизм, но не исключает его вовсе. В любительском направлении применяются легкие удобные средства защиты: маски с сеткой-забралом, перчатки и щитки на ноги. В профессиональном же главную роль в бою играют голые руки (сейчас спортсменам рекомендовано надевать небольшие перчатки). Есть и некоторые ограничения: запрещены удары в затылок, позвоночный столб, глаза и пах.

Анна ТИТОВА.

кроссворд

По горизонтали: 1. Выдающаяся русская балерина. 3. Столица XI зимних Олимпийских игр. 6. Город и порт в Японии, на острове Кюсю. 9. Род веера. 10. Вид рукоделия. 14. Американский ученый, лауреат Нобелевской премии по химии. 15. Вещество, названное по противооспенному препарату из коровьих оспинок.

По вертикали: 1. Спутник Юпитера. 2. Тропический фрукт. 4. Историческая провинция во Франции. 5. Армянский писатель. 7. Болотная птица. 8. Спортивное соревнование на автомобилях или мотоциклах. 10. Советский ботаник-растениевод. 11. Старинная верхняя крестьянская одежда в виде кафтана, обычно из грубого самодельного сукна. 12. Рассказ А.П.Чехова. 13. В греческой мифологии одна из девяти муз, покровительница музыки.



По горизонтали: 1. Павлова. 3. Сапporo. 6. Йокогама. 9. Оригами. 10. Вязание. 14. Ленгмюр. 15. Вакцина.

По вертикали: 1. Ганимед. 2. Авокадо. 4. Гуарэ. 5. Раффи. 7. Цапля. 8. Ралли. 10. Вязание. 11. Зипун. 12. Нанум. 13. Евтерпа.

Администрация Кемеровской области выражает глубокое соболезнование семье, родным и близким бывшего заместителя главы г. Междуреченска по вопросам жилищно-коммунального хозяйства

МАКСИМОВА Владимира Николаевича

в связи с его преждевременным уходом из жизни.

ну и ну!

Почтовых дел мастера и мнимая Маргарита

На этой неделе в Кемерове начались гастроли очередных мошенников. Схема их действий незатейлива, как арбуз, и потому успешна.

Затренькал звонок. Ирина открыла дверь — на пороге стоял незнакомый парнишка лет пятнадцати. Он вежливо поздоровался и объяснил причину своего визита:

— Мы с мамой живем на бульваре Строителей, в доме шесть, квартира девяносто шесть. К нам пришло письмо, адресованное вам, на улицу NN. Дом и квартира на конверте совпадают с нашими. Наверное, почтальон просто ошибся. Я приезжал к вам раза два, но дома никого не было. Когда сможете забрать письмо?

Ирина пропустила гостя в квартиру и посетовала — ох, уж эти почтальоны, добрым людям приходится мотаться из района в район. Затем поинтересовалась:

— Разве оно не у вас?

— Его мама носит с собой. Так что можете заехать к ней на работу или вечером — домой. В письме, кажется фотографии, конверт толстый и написано «лично в руки».

— Случайно, не из Алатыря?

Парень поморщился, вспоминая:

— Н-нет...

— Тогда, может, из Мурома?

— Вот-вот! Точно, из Мурома.

Ирина недавно там гостила, воспоминания остались самые приятные. Скорей бы снимки увидеть.

Осталось договориться о встрече с Маргаритой Васильевной — так зовут маму. Правда, ее сотовый не отвечал, но парень заверил, что после десяти вечера мама трубочку возьмет и будет ждать дома: «Знаете, элитный дом из красного кирпича. Сперва позвоните по домофону, потом поднимитесь».

Девушка условилась с братом, что он после работы, около одиннадцати, заедет на бульвар — для Маргариты Васильевны не поздно.

Ирина сердечно поблагодарила «курьера» — столько хлопот из-за их письма — и хотела было закрыть дверь, но парень смущенно произнес: «Может, вы оплатите мои транспортные расходы?» Хозяйка сперва опешила, но взяла себя в руки:

— Конечно, сколько?

— Сто семьдесят два рубля.

—???

— Я езжу только на такси.

— Насколько я знаю, от нас до бульвара за сотню можно доехать.

— Так ведь туда и обратно, машина меня внизу ждет.

Девушка вытряхнула из кошелька рубли и копейки — неудобно, человек тратил время и деньги. Одним «спасибом», наверное, за добро теперь не принято платить.

...В доме шесть на бульваре Строителей — на элитное жилье он не тянул — оказалось только восемьдесят квартир. Телефон Маргариты Васильевны по-прежнему молчал. Только теперь Ирине показалось, что молчал он красноречиво: мол, звони-звони, денежки-то твои все равно тю-тю.

У этой грустной истории есть продолжение. Когда Ирина набрала номер своей подруги, выяснилось, что в этот же день «курьер» приходил и к ней. Правда, парень был другой и понаглее — запросил аж триста рублей: дело было в Кировском районе. Девушка платить не стала и отказалась от корреспонденции. Уходя ни с чем, мошенник бросил: «Это ваши проблемы!» Он ошибся — проблемы теперь начнутся у него: вчера подруги подали заявление в милицию. А «Кузбасс» предупреждает своих читателей: будьте осторожнее.

Наталья ВЛАДИМИРОВА.

Главный редактор Ю. И. КУХМАРЬ.

Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.
Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28.
Электронный адрес: official@knews.polenet.ru, news@knews.polenet.ru, reclama@knews.polenet.ru

СПРАВКИ: по рекламе — 52-25-23; по письмам — 52-50-45; по редакции — 52-32-74. Телефакс 52-12-10.
Собственные корреспонденты: в Новокузнецке — 46-41-59, Междуреченске — 4-23-48, Прокопьевске — 6-02-58, Яе — 2-17-06.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства. Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются в системах поиска Интернет и информационных продуктах компании «Мега».

Время подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 19.35. Объем 4 п.л. Печать офсетная.

Тиражи во вторник, среду, пятницу — 24391; четверг — 46122; субботу — 26129.
Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс».
По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34.
ФГУИПП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28.
Заказ № 114.

Специальный выпуск кузбасского бизнес–сообщества

ОПОРА

Выходит при поддержке Кузбасской торгово–промышленной палаты, ООО «Кузбассрегионгаз».

бизнес и власть

Добрый мэр лучше худой ссоры

Разгоревшиеся в предпринимательской среде Кемерова страсти по поводу решения городской администрации о введении дополнительного коэффициента 1,5 при расчете арендной платы на земельные участки под временными сооружениями едва не переросли в противостояние власти и бизнеса. («Кузбасс» рассказал об этой ситуации 9 июня в публикации «Прерванный диалог»). Никто не хотел уступать. Предпринимателей возмущала перспектива платежей, сравнимых по тяжести с налогами на капитальные строения. Между тем, под «времянку» ссуду в банке не возьмешь – залогом ее не считают. Вкладывать деньги в постройку, срок жизни которой в любой момент может быть ограничен фантазией или капризом власти, - себе дороже. У администрации города свои резоны. Во-первых, деньги в казну должны поступать, где-то их нужно брать? Во-вторых, стиль «барака» лицо города не красит. В-третьих, даже временное место не должно становиться местом отхожим. Все должно быть достойно и цивилизованно. Совет по поддержке и развитию предпринимательства с аргументами власти соглашался, но на цену вопроса реагировал болезненно. «Не у всех предпринимателей есть деньги под капитальные сооружения. Москва и та не сразу строилась. Пока скопишь на квартиру, по общагам намыкаешься. Временные сооружения - выход из большого финансового тупика, но ровно до тех пор, пока они обходятся недорого», - простые доводы лились, как масло в огонь, и только распаляли недовольство. Зацепил предпринимательское сообщество за живое пункт о «выставлении на торги» земельных участков арендаторов, не согласных платить по новым ставкам. Совет обратился к главе города Владимиру Михайлову с предложением о встрече, и она состоялась.

Глава методично и обстоятельно «прошелся» по всем предпринимательским «времянкам» – павильонам, в которых торгуют продуктами немытыми руками, по сервисным центрам без туалетов и умывальников, заправкам, уродующим облик города. «Грязно», «некрасиво», «несовременно» - досталось всем сестрам по серьгам. Предприниматели дружно согласились, что гигиена – это важно, приличный вид сооружения – это необходимо. В результате эмоционального обмена мнениями компромисс был найден. Комиссия с участием предпринимателей - членов городского совета по поддержке и развитию предпринимательства (Игоря Лысенко, Сергея Степанова, Ларисы Шандрамайло и Юрия Дорошенко) допишет поправки к спорному распоряжению администрации города, в которых будут указаны условия применения коэффициента 1,5. Скорее всего, экономическое вытеснение предпринимателей, не способных обеспечить чистоту рабочих мест, свершится в октябре, как и было намечено ранее.

Глава проявил миролюбие и при решении второго вопроса. Бизнес-инкубатор на Бутовке, в котором «гнездились» десятки неоперившихся предпринимателей, закрылся из-за несогласованной с городским советом по поддержке и развитию предпринимательства и муниципальным фондом поддержки малого предпринимательства продажей здания бывшего АБК шахты «Бутовская». Михайлов заверил, что администрация города подключится к переговорам с новым собственником здания. Кому-то из «постояльцев» бизнес-инкубатора предложат иные помещения, с кем-то договор пролонгируют.

Дальнейшая встреча шла на остатках изрядно потраченных эмоциональных ресурсов. Просьбы предпринимателей без проволочек решать вопросы перевода жилых помещений в нежилые мэр воспринял как обоснованные. В свою очередь, попросил заботиться о городе. Стоянку сделать, например, у филармонии, чтобы было где машину оставить, пока люди на концерте или на прогулке по набережной. Предприниматели обещали помогать не щадя кошелька своего. И то верно: добрый мэр лучше худой ссоры.

Алексей ПЕТРЕНКО.

события

Праздник для малого бизнеса

Губернатор Кузбасса принял предложение общественно-экспертного совета по малому предпринимательству Кемеровской области и подписал распоряжение о ежегодном праздновании 9 декабря Дня предпринимателя.

«В целях содействия развитию предпринимательства, поднятия предпринимательской деятельности и пропаганды ведения цивилизованного бизнеса», - так обосновал губернатор это решение. По его распоряжению создан организационный комитет (возглавил его зам. губернатора по экономике и финансам Юрий Ким), которому поручено до 1 августа разработать план по подготовке и празднованию Дня предпринимателя в Кемеровской области.

Кузбасс – не единственный регион, где, несмотря на отсутствие общероссийского праздника, чествуют своих предпринимателей. Так, например, в Хабаровском крае День предпринимателя проводят во второе воскресенье сентября, в Находке – «Единый день предпринимателя» один раз в квартал, а при необходимости чаще (это что-то вроде нашего общественно-экспертного совета), в Ивановской области – во второе воскресенье июня, в Амурской области – в последнее воскресенье мая.

«Почему мы выбрали для празднования Дня предпринимателя именно 9 декабря? – переспрашивает начальник департамента поддержки предпринимательства администрации области Лариса Лукина. - Во-первых, это дата принятия закона «О поддержке малого предпринимательства в Кемеровской области», во-вторых, конец года, когда подводятся итоги достигнутого. В структуре малого и среднего бизнеса региона постоянно происходят качественные и количественные изменения, и их необходимо фиксировать».

Предполагается, что День предпринимателя в Кузбассе будет сопровождаться проведением выставок-ярмарок достижений предпринимательского сообщества, где каждый житель области сможет воочию убедиться в силе и жизнеспособности этого сектора экономики, презентациями высококачественных товаров собственного производства и услуг, зрелищными и спортивными мероприятиями с поощрением победителей, благотворительными акциями по оказанию помощи детским домам, ветеранам, инвалидам и другим социально незащищенным жителям области, встречами предпринимателей за «круглым столом» с руководителями муниципальных предприятий и властных структур.

Кульминацией Дня предпринимателя, по мнению его организаторов, должен быть конкурс, который проводится по следующим номинациям: «Лучшее производственное, торговое, строительное предприятие», «Лучшее предприятие в сфере туризма, общественного питания, СМИ и рекламы», «Лучшее предприятие в сфере инновационной деятельности», «Самый известный бизнесмен», «Чиновник года» (за лояльность к бизнесу), «Тормозной башмак» (за создание административных барьеров при развитии предпринимательства), «Деловая женщина года», «Спонсор года», «Журналист года».

Организаторы Дня предпринимателя - администрация Кемеровской области, Кузбасская торгово-промышленная палата, общественные объединения предпринимателей Кузбасса, ЗАО «Выставочная компания «Экспо-Сибирь».

Финансирование Дня предпринимателя будет осуществляться за счет средств организаторов и спонсорских взносов.

КСТАТИ

Оперативные статистические данные о деятельности малых предприятий Кемеровской области в 1-м квартале 2004 года показывают сохранение устойчивых и высоких темпов их развития по основным позициям.

Количество малых предприятий в регионе за три первых месяца 2004 года увеличилось на 6% к соответствующему периоду 2003 года и достигло 14,3 тысячи единиц. Из них в торговле и общественном питании сосредоточены 42%, в строительстве – 16%, в промышленности – 13%.

Выпуск «малышами» товаров и услуг увеличился в 1,5 раза (с 4,3 до 7,2 млрд. рублей). В общей их структуре доля предприятий торговли и общественного питания составляет 32%, промышленности – 26%, строительных организаций – 19%.

Оборот розничной торговли вырос на 12%.

Объем инвестиций составил 337 млн. рублей (это 4,4% инвестиций в основной капитал области), или на 2,4% выше соответствующего периода прошлого года. Соответственно почти на 16% увеличилась средняя заработная плата и достигла 3734 рублей. Однако ее номинальная величина составляет лишь 62% от начисленной среднемесячной заработной платы в Кемеровской области. Подобное отставание в уровне оплаты труда, по экспертной оценке, послужило причиной снижения (на 2,5%) численности работающих на малых предприятиях - до 114 тысяч человек.

конфликт

Аукцион для частника

В конце мая администрация города Новокузнецка разработала положение о проведении конкурса для владельцев частных «маршруток». Таковых в городе 700. Согласно этому документу маршруты для частников будут выставляться на своеобразный аукцион. Побеждает тот, кто больше выложит за маршрут денег. И не только. Выигрыш обеспечен, если участник аукциона при этом предложит как можно больше возможностей для проезда пассажиров-льготников. Кроме того, выигравший маршрут владелец частного «авто» должен содержать свой «путь следования»: обновлять дорожные знаки, следить за состоянием и порядком на остановочных павильонах, асфальтировать возле них участок дороги. Оговорены зарплата водителя и кондуктора. Причем условия «Положения об организации пассажирских перевозок», принятые администрацией города, не касаются муниципальных предприятий и их дочерних «обществ».

Частных предпринимателей по пассажирским перевозкам возмутил подобный «регламент» их деятельности. «Говоря языком закона, путь следования как таковой - это то, что руками, как говорится, не потрогать и городу не вправе принадлежать. Кроме того, в положении не прописано, что же станет с водителем, либо отказавшимся от участия в конкурсе, либо проигравшим его», - говорит Евгения Корюкова, директор некоммерческого партнерства «Автолайн».

По словам Евгении Александровны, многие водители «разрабатывали» свои маршруты на протяжении десяти лет и, конечно же, не уйдут с них, даже если появится другой, более щедрый претендент.

Что касается льгот, то и здесь, по словам предпринимателей, не все однозначно. Ежегодно на 267 муниципальных автобусов, 134 трамвая и 100 троллейбусов город выделяет на оплату «льготных категорий» около 300 миллионов рублей. Это не считая федеральных вливаний. «В таком случае, требуя от нас скидок на льготы, включайте и наш транспорт в муниципальный заказ по льготным перевозкам», - требуют предприниматели.

Сегодня Союз частных перевозчиков и «Автолайн», объединившись, направили документы в областную прокуратуру, в Федеральную антимонопольную службу, готовят бумаги и в арбитражный суд. С условиями положения о конкурсе они категорически не согласны и собираются оспаривать их в судебном порядке.

Татьяна ШИПИЛОВА.

Новокузнецк.

лидеры

Среди наград, врученных в понедельник губернатором области Аманом Тулеевым, три достались предпринимателям.

В числе награжденных медалью «За служение Кузбассу» Сергей Апарин – директор ООО «СтройДорЭкспорт», Игорь Лысенко – генеральный директор ООО «Трансхимресурс», Вадим Чертоляс - генеральный директор ЗАО «Кузбасснефтепродукт». Глубоко символично, что на изображении медали зеленой точкой драгоценного камня выделен город Кемерово. Для процветания столицы Кузбасса предприниматели делают многое. Принимают участие в программах по благоустройству города, оказывают спонсорскую помощь. «Расцениваем эти награды как серьезный аванс на будущее и как оценку правильно выбранного пути развития», - сказал по поводу вручения медалей Игорь Лысенко, совмещающий бизнес-деятельность с общественной работой. Он – председатель совета по поддержке и развитию предпринимательства при главе города Кемерова. Благодаря деятельности совета в городе осуществляется плодотворный диалог с властью.

НА СНИМКЕ: Игорь Лысенко, генеральный директор ООО «Трансхимресурс».

Фото **Юрия Юрьева.**

Координатор ОПОРЫ Вера КАРЗОВА kdirektor@mail.ru, тел. 51-39-74.

бизнес и дети

«Быки» из 6 «А» и «медведи»

Помолодеет ли бизнес Кузбасса от того, что с этого года закон позволяет открыть свое дело 14-летним подросткам? Судя по тому, что до сих пор в единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей наши регистрирующие органы не внесли ни одного несовершеннолетнего, - вряд ли. Не ставят перед собой такой цели и педагоги-энтузиасты, организовавшие в кузбасских школах – в кружках, на курсах и факультативах - экономическое образование детей. Главное, считают они, сделать ребят способными выжить в новых экономических условиях: чтобы они почувствовали свои силы, научились принимать решение в непредсказуемой ситуации, чтобы у них было будущее. «Нет, нет, нет, мы хотим сейчас!» - отвечают им ученики. Запомните их имена. Кто знает, может, совсем скоро они, как новые звездочки, появятся на нашем бизнес-небосклоне.

Устами младенца, или Как не наступить дважды на одни грабли

Нина Шейко по образованию учитель математики, но в прокопьевской школе №15 ведет социально-экономический класс. Человеку непосвященному эти дисциплины покажутся похожими: ведь в том и другом случае имеешь дело с цифрами. Правда, отчасти именно это обстоятельство и побудило Нину Ивановну взяться за новое дело. Это уже на спецкурсах она обнаружила, что предстоит заново учиться экономике.

- Сегодня я еще не могу самостоятельно разработать и защитить бизнес-план, - сожалеет преподаватель.

Но за три года, которые Нина Шейко преподает в социально-экономическом классе, дважды ее ученики были отмечены на научно-практических конференциях. Нынче Оксана Риштиняк и Анна Серебренникова в конкурсе «Старт в науку» получили диплом первой степени за работу о роли малого бизнеса в экономике Прокопьевска. Если для Оксаны эта награда первая, то работе Анны «Проблемы безработицы в Прокопьевске» в прошлом году в конкурсе среди вузов уже был присужден диплом второй степени. Девушки прокомментировали свое участие в конкурсе.

- Почему для своей работы вы выбрали именно эту тему?

- Если честно, то в выборе темы сыграла роль мама Оксаны Риштиняк. Она работает в Прокопьевском филиале Кузбасской торгово-промышленной палаты и однажды, когда мы готовились к занятиям, принесла статистические данные о состоянии малого и среднего бизнеса в нашем городе. Нас удивили некоторые цифры. Из них следовало, что в 1998 году было зарегистрировано более 12 тысяч малых предприятий, и в том же году семь тысяч закрылись. Правда, 1998-й отмечен так называемым «черным» вторником. Дефолт привел к банкротству многие фирмы. Но и в последующие годы эти цифры были не намного лучше. С 1998 по 2003 год было зарегистрировано 64604 малых и индивидуальных предприятий без образования юридического лица, из них сегодня действуют лишь 5300. На занятиях Нина Ивановна говорила, что в развитых странах малый и средний бизнес, пользуется значительной поддержкой государства. Нам захотелось понять, почему же тогда в нашем городе малое предпринимательство не пользуется популярностью. Хотя после закрытия шести шахт, когда высвободилось более семи тысяч горняков, у них была возможность заняться малым бизнесом. А ведь еще высвободились и рабочие вспомогательных предприятий.

- С чего же вы начали свое исследование?

- В первую очередь с Аней выяснили, насколько для города эффективно развитие малых предприятий, и убедились, что да, выгодно. Некоторые их них в виде налогов ежегодно перечисляют в бюджет по миллиону рублей, а то и по два. Затем с помощью Нины Ивановны составили вопросы, на которые попросили ответить предпринимателей. Мы интересовались, почему человек выбрал ту или иную отрасль предпринимательства, с какими трудностями столкнулся, начиная свое дело, какие изменения в экономике были для них благоприятными, и что он может посоветовать начинающим бизнесменам.

- Предприниматели обычно неохотно рассказывают о своем бизнесе. Как они реагировали на ваши предложения?

- Некоторые действительно отказались участвовать в этом коллективном интервью, другие, как Нуруля Харламова, которая занимается розничной торговлей непродовольственными товарами, Андрей Панов - руководитель рекламной группы «Калейдоскоп», Светлана Дадыкина - хозяйка частной фирмы по производству хлебобулочных изделий, с интересом откликнулись на наших просьбу. Например, Михаил Ермоленко – один из учредителей ООО «Проф-С». Фирма занимается производством и реализацией акриловых красок на водно-дисперсионной основе. Зарегистрирована она два года назад. Прежде чем выбрать эту отрасль предпринимательства, Михаил Викторович выяснил, есть ли гарантия сбыта продукции. И только убедившись, что, несмотря на серьезную конкуренцию, продукция «Проф-С» будет пользоваться спросом, взялся за организацию производства. Но помимо внутренних проблем, связанных с развитием нового дела, столкнулся с такими трудностями, как излишнее администрирование, отсутствие налаженной системы кредитования. Кстати, по мнению многих предпринимателей, эти обстоятельства тормозят развитие малого бизнеса. Они считают, что необходимо принципиально изменить взаимоотношения власти и бизнеса. Эти две структуры должны стать партнерами, а не антиподами. Тем более, что будущее без малого и среднего предпринимательства представить невозможно. И без него не может расти внутренний валовой продукт.

Михаил Викторович отметил и положительные моменты, происшедшие в экономике. Благоприятно для малого бизнеса, что с 1 января 2004 года произошло снижение ставки налога на добавленную стоимость с 20 процентов до восемнадцати. Два процента остаются чистой прибылью предприятия, и у него появилась хоть маленькая, но дополнительная возможность использовать эти средства на развитие производства. К сожалению, у «Проф-С» нет возможности пользоваться упрощенной системой налогообложения, хотя для этой фирмы она представляется наиболее оптимальной. Однако применить «упрощенку» на этом предприятии не представляется возможным.

- Вы назвали принципиальные причины, которые тормозят развитие малого предпринимательства в Прокопьевске?

- Наиболее существенные: мало средств направляется на поддержку предпринимательства, стереотип поведения представителя малого бизнеса, который якобы отличается недоверием ко всем проводимым мероприятиям.

- Этакий Фома неверующий?

- Вроде бы. Но даже если эти обвинения и имеют под собой почву, то причина кроется в тех недоразумениях, которые возникают из-за недостаточной информированности предпринимателей о действиях власти и полного отсутствия информации о том, что должен знать человек, начинающий собственное дело. Нуруля Рафиковна рассказала, что предприятие она зарегистрировала в ноябре 2003 года, а реально начала работать только с марта 2004-го. Все это время она искала место для торговой точки, оборудование, которое, кстати, приобрела в рассрочку у своих знакомых. И вдруг узнает, что за весь период, который она не работала, должна была сдать в налоговую инспекцию декларацию о том, что все это время Харламова не вела предпринимательскую деятельность, и за это ей грозит штраф. Поэтому мы предложили разработать сборники нормативно-правовых актов и пособий для начинающих, организовать краткосрочные семинары, курсы для обучения основам малого бизнеса, создать мини-библиотеки по малому предпринимательству, то есть обеспечить информационную поддержку.

- Кто-нибудь заинтересовался вашими исследованиями?

- Предприниматели заинтересовались. Эти материалы мы отдали в Торгово-промышленную палату. Так что начинающие бизнесмены могут познакомиться с ними, чтобы не наступать на грабли, на которые уже наступали другие.

- Основательно анализируя состояние малого предпринимательства, какие выводы вы сделали для себя – можно связывать свою жизнь с таким бизнесом или лучше близко к нему не подходить?

- Наоборот. Пока я собирала и обрабатывала материалы, поняла, что хотела бы заниматься собственным делом. Я мечтаю стать юристом и открыть частную юридическую контору. А Аня давно решила стать экономистом.

Беседовала
Дина КАЛИТИНА.

Прокопьевск.

Второй год подряд в конце мая сотрудники муниципального некоммерческого фонда поддержки малого бизнеса и предпринимательства города Кемерово проводят занятия для выпускников школ. В прошлом году курсы «Где можно получить бизнес-образование?» проходили непосредственно в самом фонде. Этой весной его сотрудники «вышли в народ».

Одна из таких встреч - в кемеровской школе № 33.

– Я не могу сейчас сказать о долгосрочных результатах нашей акции, но дети уже задают очень дельные вопросы, - говорит Елена Шарифулина, управляющая учебно-консультационным центром фонда. - Один мальчик сказал, что, возможно, его родители хотели бы к нам обратиться. Даже учительница, которая сидела на консультации, задумалась: «Я скоро на пенсию ухожу, наверное, тоже к вам приду». Конечно, у молодёжи приоритетные интересы - им жить, кормить всех наших пенсионеров.

Бизнес – это дело

Линия подготовки маленьких граждан к будущей суровой жизни здесь видна ярко. Но если фонд поддерживает уже решившихся стать предпринимателями, то главная задача школ – дать основы экономических знаний каждому. Пока ещё желающему. И в этой школе вопросов задают немного, но по существу.

В школе № 33, одной из первых в Кемерове, в 1992 году появился кружок «Основы бухгалтерского учёта и экономики». Тогда ещё не было никаких методических разработок. Любовь Овчинникова, преподаватель нового кружка, составляла свои программы, утверждала в Кемеровском университете на кафедре финансов и кредита и по ним вела занятия. Выпуск 1993 года – все 23 человека, которые ходили к Овчинниковой на факультатив, поступили на экономический факультет. И сегодня все работают по специальности - бухгалтерами, экономистами, менеджерами. Это были дети, которые тогда уже четко выбрали будущее.

Сегодня на расширенные экономические факультативы Овчинниковой ходят целыми классами. Начиная с пятого. То есть ситуация изменилась – начальное экономическое образование нужно практически всем. Невзирая на выбранную профессию.

- Всё идёт к тому, что «Основы экономики» должны стать обязательным предметом в школе, – говорит Любовь Николаевна. - Мы не даём профессиональные знания, необязательно все дети должны стать экономистами. Но любой нормальный человек должен обладать базовыми понятиями, такими как «акция», «брокер», «депозиты». Экономика находится на стыке всех наук. Позволяет логически рассуждать и соединять всё воедино. Например, физика. Когда решаем задачи – переправить товар по реке, учитываем, по течению идёт транспорт или против него, какова разница в расходе бензина. Или литература, Шекспир: «Зарытый клад ржавеет». Я слова эти им говорю, и переходим к вопросу – как мы должны сберегать деньги? Определяем, сколько есть способов хранения. Переходим к способу одалживания денег банку – открытию счета. Сразу рассчитываем, что если банк обещает 200 процентов, то он должен кому-то придет дать под 250 процентов. А кто захочет такой кредит брать? Сразу видно, что банк лопнет через какое-то время.

Мама одного ученика рассказала, что ребенок, когда поехал в деревню на лето, взял с собой только экономику. Нельзя было оторвать от учебников. Неудивительно, что руководство школы удерживает Овчинникову изо всех сил. И когда ей, победителю городского конкурса «Учитель года-2003», предложили работу в экономической гимназии, она всё-таки осталась в своей школе.

Время – деньги

Кабинет экономики оформлен соответствующе. На стенах яркие, красочные картинки с полями, фермами и что-то там ещё – это пятиклассники нарисовали, как представляют натуральное и товарное хозяйство. Тут же – ребусы и кроссворды, которые тоже составляют дети.

Урок в 6 «А» классе начинается с командной игры. Класс делится на две фирмы, которые соревнуются, кто быстрее вспомнит как можно больше экономических терминов; слов, которые заканчиваются на –ость (кстати, туда же, как черта предпринимателя, попало слово «работоспособность»); заполнит пропуски в предложениях. Таких как «Если продавать товар дешевле его……, то мы получим убытки». Ну и сам составит по карточкам пословицы и поговорки. Кроме уже популярных терминов «цена», «банк», в ответах детей появляются и такие, как «бык», «медведь». Значит, школьники уже знакомы с работой биржи и знают, что такое «играть на повышение».

- Сейчас у меня два мальчика выпускаются, - говорит Овчинникова. – Один выступал на городской олимпиаде, занял третье место, потом мы готовили научную работу на областную конференцию «Молодые исследователи Кузбасса. Шаг в будущее» и там заняли третье место. Ребятам дали льготу на поступление в КузГТУ – «5» по математике на вступительном экзамене. Эти ребята ходили ко мне с седьмого класса, после уроков. А учатся они в физико-математическом классе, нагружены достаточно. Если бы им было неинтересно, ненужно, они бы не ходили. Сейчас я работаю по программе Равичева и Протасевич «Современная экономика». У них хорошее методическое обеспечение, что-то я беру из программы «Достижения молодых», она работает в 122 странах. Я начала в седьмом классе экономику вести, сын мой учился в седьмом классе. Придумываю задачу и спрашиваю: «Дим, тебе это интересно?» Если интересно, я несу это в класс. Дети мне очень помогают, они любят сочинять задачи, кроссворды, ребусы. И лекции я читаю, и семинары у нас есть, и беседы, и проблемные ситуации мы создаём, не только игры – разные методы.

О том, что деньги – не самоцель

Составив пословицы и поговорки, дети тянут руки, с удовольствием читают: «Время – деньги».

- А почему? – спрашивает Любовь Николаевна.

- Самое главное в жизни, - объясняет девочка.

- Неужели самое ценное в жизни – это деньги? – Овчинникова внимательно смотрит на будущую «акулу бизнеса».

- Моя программа – чтобы они выросли хорошими людьми. Экономические знания они могут получить и потом. Я им недавно читала статью знаменитого менеджера, в которой говорилось, что главное для экономистов – гуманитарные предметы, а ценности – не получить большую прибыль, а спонсорство, меценатство. Самые талантливые предприниматели – творческие. Для которых зарабатывание денег – не самоцель, а процесс, от которого они получают удовольствие. И они вкладывают деньги в искусство. У нас девочки-шестиклашки готовили доклад о Савве Морозове. Я старалась, чтобы они поняли главное – что такое цивилизованный бизнес. И учу их работать в команде. Бывает часто: «Я с ним не хочу работать». Мне нужно, чтобы они учились со всеми общаться. Мы же приходим на работу и должны сотрудничать даже с теми, кто нам не нравится. Поначалу дети принимают это в штыки, потом уже понимают. Вот пример: замкнутая девочка, никто не хотел с ней работать. А потом была ситуация, когда за счёт неё команда выиграла. Теперь они в любой игре кричат: «Аня с нами».

Мнения социологов расходятся: по одним данным 6% населения обладает предпринимательскими способностями, другие говорят – 15 %. Но однозначно, что они разные у людей. Уже в классе, во время игры, видно, что один пассивный, а другой крутится, глаза горят, и видно, что в нём жилка эта есть. Экономике можно научиться, так же как и любому другому виду деятельности, считает Любовь Николаевна. Как игре на музыкальном инструменте, в теннис.

- Я работаю с 1992 года, чем труднее сейчас стало? Появились в городе разные центры, лицеи, школы профессиональной карьеры. Дети платят туда деньги, потом приходят ко мне и восторженно рассказывают. Но они там работают в игровой форме. У нас то же самое, но я ещё строго спрашиваю понятия. А там – знаешь, не знаешь, лишь бы деньги платили. Дети уходят из школы и думают, что там – лучше.

Рано или поздно открывается истина. И мы начинаем понимать, что истинно, что ложно. Может, действительно, поколение, воспитанное в рамках понятия «цивилизованный бизнес», найдёт компромисс между «прибылью» и «порядочностью»? По крайней мере, есть взрослые, умные профессионалы, которые, кроме конкретных консультаций и обучения основам, могут доказать – что такое хорошо, а что такое плохо.

Евгения РАЙНЕШ.
Фото **Юрия Юрьева.**

Кемерово.

Идея, взятая с потолка

Иван с нетерпением ждет, когда в школе начнется ремонт. Парень надеется, что его изобретению найдется практическое применение. На городской научно-практической конференции школьников «Старт в науку» восьмиклассник школы №11 Смирнов получил диплом второй степени за прибор, который возвращает к жизни лампы дневного освещения.

Началось все с того, что в восьмом классе на уроке технологии один семестр отводится на разработку какого-нибудь проекта. Учитель Александр Щербаков сообщил:

- От тех, кто хочет получить пятерку, жду рационализаторских предложений.

Ребята чуть ли не хором заныли:

- Сан Иваныч, ну что можно придумать, когда все уже изобретено!

Александр Иванович не согласился:

-А вы внимательно присмотритесь к школьному оборудованию, приборам и наверняка найдете идею для рационализации.

Он не устает повторять своим подопечным, что на их век хватит открытий.

Иван добросовестно смотрел по сторонам, под ноги, даже под парту заглянул, пытаясь извлечь затаившуюся идею. Она обнаружилась случайно. В конце уроков кто-то из ребят попросил разрешения включить электричество. И весь класс посмотрел на потолок. Иван тоже взглянул наверх и обнаружил тему для будущей работы.

Каждый год Смирнов, как и его одноклассники, сдает деньги на ремонт школы. Часть их идет на покупку люминесцентных ламп взамен вышедших из строя. Старые обычно разбивают и выбрасывают на свалку, причем пренебрегая правилами их утилизации. Ведь в этих лампах используется ртуть. Правда, по мнению Ивана, в таком случае достаточно, чтобы специальные службы лучше следили за захоронением вредного для здоровья утиля в специальных могильниках. Когда паренек поделился своими соображениями с учителем, Александр Щербаков согласился:

- Разъяснительная работа, конечно, нужна. Но ты забыл о другой стороне этой проблемы – экономической. А если подумать о том, как продлить срок службы люминесцентного светильника? Сколько стоит одна лампа?

Иван задумался: действительно, сколько? Вскоре восьмиклассник пришел в раздевалку с небольшой коробочкой, в которой обычно мальчишки хранят рыболовные крючки, гайки, шурупы и прочие нужные вещи:

- В нашей школе 60 кабинетов, в каждом – по двадцать ламп. Еще 30 светильников – в коридорах. Всего 1230. Каждой хватает на год. Одна лампа стоит 23 рубля. Итого 28260 рублей. А мой прибор - всего 91 рубль 50 копеек.

Стоит только соединить «коробочку» к сгоревшей лампе, как перегоревшая нить накаливания оживет и засветит на полную силу. Настоящий реаниматор! К тому же у люминесцентных ламп есть существенный недостаток: во время работы нередко они начинают гудеть. Так вот реаниматор Смирнова устраняет и этот гул.

Дина КАЛИТИНА.

бизнес, власть и НКО

У добра не бывает каникул, или О традиции, достойной уважения

В Кузбассе завершился конкурс социально-значимых проектов на консолидированный бюджет «У добра не бывает каникул». Из 21 проекта экспертный совет выбрал 11 лучших. Победители получили свидетельства о присуждении гранта конкурса.

Конкурсы социально значимых проектов на консолидированный бюджет стали традиционными. В этом году конкурс проводился в пятый раз.

Администрирование их осуществляют региональная общественная организация Кузбасский центр «Инициатива» и представительство межрегионального общественного фонда «Сибирский центр поддержки общественных инициатив».

Основная цель конкурсов – привлечение благотворительных средств местного сообщества для решения социальных проблем сограждан. «Донорами» становятся и власть, и бизнес. Другая задача - показать возможности общественных объединений, некоммерческих организаций в решении социально значимых проблем различных слоев населения.

Несмотря на общие цели всех конкурсов, каждый имеет свои особенности. Если в 1999 году идею Кузбасского центра «Инициатива» вслед за администрацией Кемеровской области поддержал лишь один частный предприниматель из Новокузнецка (директор фирмы «Сибирский хлеб»), то сегодня вклад в консолидированный бюджет конкурса вносят «Кузбассугольбанк», «Кемеровская мобильная связь», «Сибтранссервис», "Губернская страховая компания Кузбасса", «Мото и спорт», «Фирма Комтур», «ИНТ», «Банк Москвы», «Кемеровохиммаш», а также депутат Государственной Думы Сергей Неверов. Четыре года подряд в создании консолидированного бюджета принимает участие департамент молодежной политики и спорта Кемеровской области (начальник департамента Алексей Зеленин). Благодаря финансовой поддержке были осуществлены проекты по оказанию помощи детям, чьи отцы побывали в «горячих точках», проекты, которые помогли подросткам не только укрепить свое здоровье, но и приобрести опыт эколого-образовательного путешествия, проекты, позволившие активизировать жизнь детей-инвалидов и их родителей.

Изменился за эти годы и состав конкурсантов. Если в первый конкурс заявки на участие в нем подали общественные организации только двух городов Кузбасса (Кемерова и Новокузнецка), то сейчас конкурсантами становятся не только некоммерческие общественные организации, но и муниципальные учреждения, чьи проекты выходят за рамки служебных обязанностей, и даже инициативные группы почти со всех городов Кузбасса: Новокузнецка, Анжеро-Судженска, Прокопьевска, Междуреченска, Березовского, Ленинска-Кузнецкого, п. Тяжинского. Многие организации участвуют в конкурсах ежегодно, а некоторые (как юношеское экологическое объединение кемеровского муниципального общественного учреждения «Естественно-научная гимназия №62 Центра непрерывного образования КемГУ») стали постоянными грантополучателями. Это говорит о высокой культуре проектной деятельности организаций. Они освоили планирование своей работы, подбор персонала, проявляют высокую заинтересованность в результатах проекта, и объясняется это тем, что люди в организации буквально живут какой-то социальной проблемой, они и организацию создают для ее решения. Более того, в большинстве проектов собственные вложения превышают запрашиваемую сумму. Так, в нынешнем конкурсе собственный вклад организаций составил 925 тыс. руб., а запрашивались 210 тыс. руб. Конкурсы показали, что некоммерческие организации могут создавать интересные проекты, самостоятельно и грамотно управлять финансами, решать важные проблемы и продолжать начатую деятельность после окончания проекта.

Каждый год мы стараемся разнообразить тематику конкурсов. Один из них был посвящен решению проблем детей и молодежи. Приоритеты в нем были отданы проектам, направленным на профилактику детской беспризорности, решение социальных проблем сельской молодежи, формированию гражданской активности рабочей молодежи, пропаганде здорового образа жизни и профилактике вредных привычек в подростковой среде.

Прошлогодний конкурс назывался «Социальные услуги НКО - населению». В рамках его рассматривались проекты, направленные на осуществление социальных услуг незащищенным слоям населения. В этом году организаторы конкурса решили поддержать любые добровольческие акции, проводимые в летние месяцы. И не случайно большинство представленных на конкурс проектов было посвящено организации летнего досуга детей.

В прошлом году Кузбасский центр «Инициатива» и департамент внешних экономических связей и туризма областной администрации проводили форум грантополучателей, который стал уникальным событием для Кемеровской области. На нем отмечалось, что решение социальных проблем общества выходит на качественно новый уровень. Объединение усилий органов власти, коммерческих структур и общественных организаций позволяет эффективно оказывать помощь тем, кто больше всего нуждается в ней.

Для власти соучастие в проведении грантовых конкурсов – это возможность на деле опробовать новые методы решения социальных проблем с участием общественности, повысить активность населения. Для бизнеса – это возможность более успешно распределить средства, предназначенные для благотворительной деятельности, и получить реальный результат от их использования. Общественные организации могут получить адресную помощь от бизнес-сообщества, найти партнера (и нередко постоянного), научиться говорить с бизнесом на его языке - через грамотно прописанные проекты, просчитанные бюджеты.

Для России такая совместная работа власти, бизнеса и общественных организаций – все еще редкость, а в Кузбассе она становится традиционной.

Нина ПОНОМАРЕВА,
руководитель проекта Кузбасского центра «Инициатива».

Как заплатить налоги по Интернету

Специалисты УМНС отвечают на вопросы налогоплательщиков

- Нужно ли сдавать помимо электронного экземпляра еще и бумажный? И как быть с дополнительными справками (справка об отнесении к субъектам малого предпринимательства)?

- Безбумажная технология представления бухгалтерской и налоговой отчетности по каналам связи не предполагает дублирование документов на бумажном носителе. В настоящее время разработаны форматы практически для всех документов отчетности. Однако документы произвольной формы (приказы, уставы и так далее) пока не подлежат передаче по каналам связи (из-за невозможности формализации) и их придется представить в инспекцию на бумажном носителе.

- Как перейти на электронную отчетность, какие документы для этого нужны? Можно ли это сделать через Интернет?

- Для перехода на безбумажную технологию необходимо обратиться к специализированному оператору связи, заключить с ним официальный договор, приобрести специальное программное обеспечение и получить электронную цифровую подпись. После этого можно сдавать налоговую и бухгалтерскую отчетность по телекоммуникационным каналам связи. Заключение договора и получение средств криптографической защиты предполагают личное присутствие представителя налогоплательщика.

- Можно ли использовать систему для получения информации (корреспонденции) от ИМНС вместо обычной почты, и что для этого нужно?

- Безбумажная система представления налоговой и бухгалтерской отчетности по каналам связи на настоящем этапе развития предусмотрена только для сдачи отчетности. Также возможно с помощью данной системы получение общей открытой информации, которая обычно размещается на стендах в налоговых инспекциях. Сейчас планируется начать пилотный проект по расширению сервисных функций в рамках данной системы. Возможно, в будущем безбумажная технология заменит официальную корреспонденцию от ИМНС, однако все равно останутся документы на фирменных бланках, которые необходимо будет получать на бумажном носителе, к примеру, свидетельства о государственной регистрации или постановке на учет.

- Исключает ли переход на безбумажную технологию сдачи отчетности на бумажном носителе в случае, например, неисправности каналов связи, компьютера и прочее? В частности, нами предполагается, что в последний день, в последние часы сервер оператора связи может быть чрезмерно загружен и отчетность не будет приниматься-отправляться. Тогда выходом может оказаться отправка отчетности коммерческой почтой.

- Безбумажная технология представления бухгалтерской и налоговой отчетности по каналам связи исключает представление документов на бумажном носителе. Что касается загруженности и работоспособности сервера оператора связи, как в последние часы последнего дня представления отчетности, то на это время на стороне оператора связи устанавливается дежурство на непредвиденный случай. Также эти вопросы регулируются в соглашении между оператором связи и налоговыми органами и в договоре между оператором связи и налогоплательщиком, где оговорена ответственность оператора связи в случае неработоспособности сервера для приема и передачи форм отчетности.

Вниманию юридических лиц и индивидуальных предпринимателей!

Управление МНС России по Кемеровской области информирует вас о том, что на сайте управления (www.r42.nalog.ru) в разделе «Государственная регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» размещена информация о юридических лицах, не представляющих отчетность и не сообщивших сведения о себе в порядке статьи 26 Федерального закона от 08.08.2001 № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей». В разделе «Информация по учету налогоплательщиков» размещены сведения о недействительных ИНН российских организаций и недействительных ИНН физических лиц.

Начальник отдела регистрации и учета налогоплательщиков Управления МНС России по Кемеровской области
Е. В. БЛАГОНАДЕЖДИНА.

Рынок газа без... рынка

«Газпром» готовится к годовому собранию акционеров. Как социально-ответственная компания он пытается объяснить и акционерам, и общественности каждый свой шаг. Именно поэтому с начала июня в Москве в центральном офисе компании была проведена серия брифингов для журналистов центральных и региональных СМИ. Пятый по счету брифинг был посвящен теме «Развитие рынка газа в России. Совершенствование работы «Межрегионгаза». Перед журналистами выступили заместитель председателя правления "Газпрома" Александр РЯЗАНОВ и член правления "Газпрома", генеральный директор "Межрегионгаза" Кирилл СЕЛЕЗНЕВ.

Александр РЯЗАНОВ.

Кирилл СЕЛЕЗНЕВ.

РЯЗАНОВ: - Если говорить о рынке газа в Российской Федерации, то, к сожалению, я должен констатировать, что рынка как такового нет, потому что "Газпром" продает весь газ по регулируемой цене. Все наши попытки получить соответствующее разрешение правительства (мы примерно два года занимались этим) на продажу хотя бы части газа по свободным ценам привели к нулевым результатам. Мы считаем, что это абсолютно неправильно, потому что сегодня на рынке очень большой перекос: мы продаем по регулируемой цене 290 миллиардов кубометров газа, а независимые производители - 40 миллиардов кубометров по свободной цене. Мы очень сильно давим на рынок. Более того, у нас растет добыча, и с учетом того, что была теплая зима, у нас достаточно много газа осталось в хранилищах. Мы можем на российский рынок дать дополнительно порядка 7 миллиардов кубометров газа. Это еще больше, на наш взгляд, усугубит ситуацию, потому что, продавая этот газ по регулируемой цене (хотя нам это и невыгодно), тем самым собьем цены независимых производителей. Больше того, нам, видимо, придется в этом году забрать часть потребителей у них. Нам этого делать, конечно, не хотелось бы. Имей мы возможность реализовать часть газа по свободной цене, могли бы соответствующим образом регулировать нашу добычу. Сегодня по плану мы должны будем добыть 542 миллиарда кубометров. Это мы сделаем очень свободно и, безусловно, создадим еще один перекос на рынке.

Мы за то, чтобы рынок газа развивался, по крайней мере, такими же темпами, как развивается рынок энергетики. Вы знаете, что в энергетике есть возможность 15 процентов своей продукции продавать по свободным ценам. Но если энергетики получают дополнительную прибыль, нам реализация газа на внутреннем рынке до сих пор приносила убытки. Но в этом году мы все же считаем, что выйдем в ноль. То есть не получим прибыли, но покроем затраты. Фактически это -перекрестное субсидирование, оно, безусловно, есть.

Второй момент, который считаем неправильным и несправедливым: мы все же дотируем наши экспортные отрасли. Прежде всего, речь идет о металлургах, частично - об электроэнергетиках и, безусловно, о производителях удобрений. Потому что всего 10 процентов удобрений, производимых в Российской Федерации, продается на внутреннем рынке, остальное идет на экспорт. Мы предлагаем пересмотреть цены для этих потребителей газа. Может, специально регулировать государством более высокие цены, чем цены ФЭК, или, может быть, наиболее быстро переходить к свободным ценам для них. А для тех потребителей газа, которые производят продукцию для внутреннего рынка (к примеру, для сельского хозяйства), мы считаем, нужно установить специальную цену на газ.

- Вы еще в прошлом году говорили о том, что выйдете в ноль по поставкам газа на внутреннем рынке, а сейчас говорите, что только в этом году выйдете в ноль.

РЯЗАНОВ: - Действительно, мы в прошлом году считали, что у нас будут нулевые потери. Потому что у нас была программа принятия надбавки к оптовой цене - ПССУ (плата за снабженческо-сбытовые услуги) по всем региональным компаниям. К сожалению, по ряду причин она не была принята. В том числе я могу сказать, что эти причины носят и политический характер. Обычно, вы знаете, когда в регионах идут выборы губернаторов, то принятие той или иной надбавки, которая приводит к удорожанию газа, — это всегда политический шаг. А в тех регионах, где газ является довольно существенной топливной составляющей, в преддверии выборов губернаторы зачастую оттягивают этот процесс.

Сейчас ситуация переломилась, везде приняты вот эти ПССУ. Другое дело, что не везде они приняты в тех объемах, в которых мы хотели бы. Это зависит от количества газа, продаваемого в том или ином регионе, от длины сетей, потому что эта надбавка установлена специально для распределительных сетей. И если в таких регионах, как Пермская, Челябинская, Московская области, где большая численность населения и большое потребление газа, проблем особых нет, надбавка небольшая, она окупаема, то в Оренбургской области, где огромная протяженность газовых сетей, если реально посчитать эту надбавку, она должна быть чуть ли не на уровне цены газа. А это исключено. Вот поэтому мы и не вышли на ноль.

- Полтора года назад "Газпром" объявил о реформе сбыта, а потом как-то об этом забыл быстренько. С чем это связано? Вообще, есть у вас в «Газпроме» какая-то стратегия развития сбытового направления?

РЯЗАНОВ: - У нас есть 55 региональных сбытовых компаний. Мы хотим, чтобы все эти региональные компании жили за счет надбавки на газ, которую регулирует ФЭК, или ФЭК плюс региональные компании. Вот это наш подход. С теми, кто не сможет этого делать, будем разбираться - рассматриваем вопрос об укрупнении некоторых компаний: одну сформировать на два или три региона, потому что мы не хотим их дотировать.

Второе – мы забрали весь сбыт газа на наши региональные компании. Были еще ГРО – газораспределительные организации, которые тоже занимались сбытом газа, для населения в основном. И вот этот переток денег от населения в ГРО, а потом в нашу региональную газовую компанию не всегда осуществлялся в полном объеме. То есть они-то получали деньги, а нам полностью все не возвращали. А поскольку многие ГРО не принадлежат "Газпрому", то мы не могли на них жестким образом воздействовать. Сейчас мы от этого уходим. Мы сказали, что весь сбыт газа потребителям (включая население) лежит на региональной компании. А все разводящие сети низкого давления входят в компанию по перераспределению. Она живет тоже за счет соответствующей надбавки на сети, занимается обслуживанием этих сетей, средствами учета и всеми прочими делами. Это разделение привело к определенным, я считаю, положительным сдвигам в нашей работе.

- Как вы думаете, возможна в будущем конкуренция на внутреннем сбытовом рынке газа при условии, что и газораспределительные организации и «регионгазы» находятся под контролем "Газпрома"? Как вы себе эту конкуренцию представляете?

РЯЗАНОВ: - Во-первых, конкуренция возможна по ценам. Ведь в той же Европе газораспределительные сети находятся в тех или иных руках. Потребитель имеет право выбрать поставщика газа. Почему этого у нас-то не может быть? Просто далее распределительные сети обязаны транспортировать газ по сетям по соответствующим тарифам. Но нам далеко еще до этой конкуренции, к сожалению. Нас сейчас другое волнует. Мы обеспокоены тем, что газораспределительные сети убыточные, что за ними никто не смотрит, они приходят в негодность. Взрывы в домах от газа происходят из-за чего? Оказалось, в целом по стране внутридомовое газовое хозяйство вообще никто не обслуживает – оно «вылетело» из каких-то нормативных документов. И сейчас только спохватились Госстрой и все остальные: кто же этим будет заниматься?

И мы говорим сегодня не столько о нашей монопольной деятельности (хотя считаем, что в будущем, через какое-то время, компания будет иметь серьезную капитализацию), сколько о том, что безопасность поставок газа на самом последнем участке не обеспечена. И поэтому "Газпром", как социальная организация, считает, что этим надо заниматься.

- Как вы предлагаете решить проблему перекрестного субсидирования? Насколько вероятно, что «перекрестка» будет ликвидирована в ближайшее время, и в этой связи очень любопытно ваше стремление продавать энергетикам, производителям минеральных удобрений и металлургам газ по рыночным ценам? Они уменьшатся или увеличатся для них? Какую долю в объеме потребления газа занимают эти три группы и что для вас даст переход на рыночные отношения с ними?

РЯЗАНОВ: - Сегодня перекрестное субсидирование - миллиард долларов. Мы бы не хотели этого делать, хотя понимаем, что для населения (для жилищно-коммунального хозяйства) все равно будет перекрестное субсидирование. Но оно может быть и по внутренним нашим делам связано с промышленностью. Это плохо на самом деле. Если посмотреть цену газа в Германии, то для электростанций она там условно 150 евро, а на кухне у человека - 240 евро. То есть там совершенно другие подходы. Но мы понимаем, что сегодня в нашей стране невозможно сделать подобное из-за низкого прожиточного уровня населения, особенно живущего в сельской местности. Поэтому мы считаем, что это надо сохранять. Но что нельзя, так это дотировать экспортно-направленные отрасли. Это неправильно. Потому что, продавая удобрения сегодня, их производители получают дополнительную прибыль. Да, они с этого налоги платят, но мы-то дотируем их. Энергетика у нас потребляет 40 процентов газа в своем балансе, хотя во многих регионах (в том числе в Московской области) этот показатель более 80 процентов. Но энергетика получила возможность 15 процентов своей продукции продавать по свободной цене. Дайте нам возможность 15 процентов газа для энергетики продавать тоже по свободной цене! Металлурги примерно 10 процентов газа получают - вы видите, что происходит с ценой на металл. Она растет в разы. И опять же металл в основном идет на экспорт. Мы считаем, что не должны делать соответствующую дотацию и для металлургов.

Нас устраивает уровень цен на газ, определенный в энергетической стратегии Российской Федерации до 2020 года: в 2006 году - 41 доллар, а в 2010-м - 59-60 долларов. Мы считаем, что это и для нас выгодно, и не накладно в целом для России, потому что на этом уровне уже способны и потребители платить, и будут внедряться энергосберегающие технологии, которые позволят экономить газ. Главное, чтобы правительство удержалось на этом уровне, вот что нас волнует. И если будут какие-то отступления от этой стратегии, будет плохо.

- «Башкиргаз» вводит пилотный проект автоматической системы учета реализации газа... Вы готовы сейчас внедрить этот проект по всему "Межрегионгазу"?

СЕЛЕЗНЕВ: - На самом деле проблему учета позволит решить только рыночное ценообразование на газ. Потребитель сам должен быть заинтересован в том, чтобы объективно учитывалось, сколько он газа потребил, сколько должен заплатить, и сам устанавливал у себя средства по учету газа. Это возможно только при соответствующей цене на газ.

Мы можем установить счетчики в каждой квартире (хотя по всей стране внедрить учет газа - достаточно дорогостоящее мероприятие), но в нынешней ситуации это эффекта не даст: хозяин квартиры что-нибудь в этом счетчике открутит, прикрутит, и счетчик перестанет работать... Без рыночного механизма, без роста цен на газ нормальный учет газа невозможен.

Ну а что касается локального участка «Башкиргаза», когда проект будет реализован, мы оценим все плюсы и минусы и тогда уже будем принимать решение о дальнейшем его внедрении там, где нормы потребления газа не соответствуют реальной ситуации в регионе. Это в основном касается республик Северного Кавказа, где нормы потребления газа, на наш взгляд, занижены.

В 2002 году по постановлению правительства сбыт газа на внутрироссийском рынке был выделен в отдельную сферу деятельности. Государство установило тарифы по оплате снабженческо-бытовых услуг. В соответствии с этим продажа газа была отделена от услуг по его транспортировке по сетям газораспределения. Введение платы за снабженческо-бытовые услуги (ПССУ) позволило перейти региональным газовым компаниям на самофинансирование собственных затрат, что должно обеспечить повышение уровня обслуживания потребителей, качество нормирования и учета газа в системе распределения. В настоящее время ООО «Межрегионгаз» осуществляет продажу 284 млрд. м куб. газа потребителям через 55 региональных газовых компаний, что составляет 77 процентов от всех продаж газа на российском рынке. О переменах, произошедших в связи с новой сбытовой политикой «Газпрома», в ООО «Кузбасс-регионгаз» читайте в следующем выпуске ОПОРЫ.