

Июнь					
пн.	2	9	16	23	30
вт.	3	10	17	24	
ср.	4	11	18	25	
чт.	5	12	19	26	
пт.	6	13	20	27	
сб.	7	14	21	28	
вс.	1	8	15	22	29

погода

По прогнозу Международной космической метеослужбы, в Кемерове малооблачно, в четверг днем до 24, ночью до 12, в пятницу днем до 23, ночью до 12 градусов.
По югу области дождь, в четверг днем до 23, ночью до 12, в пятницу днем до 23, ночью до 12 градусов.

Интернет-приемная губернатора www.mediakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву — ответ А.Тулеева

Издается
с 7 января
1922 года.



98 (23353)

4 ИЮНЯ 2003 г., СРЕДА

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

кузбасс

Валерий
ГАРАНИН:



Не ждать сложно руки

Прокопьевск уже не первый год входит в число лучших территорий области по организации летнего оздоровительного отдыха детей и молодежи. И, как утверждает избранный от блока «Служу Кузбассу» на второй срок глава города В.А.Гаранин, лидерские позиции уступать не собирается.

Говорить о том, что в Прокопьевске стартовала летняя оздоровительная кампания, было бы неверно. Этим вопросом мы занимаемся круглый год: совершенствуем материальную базу, разрабатываем программы, готовим сотрудников. Сейчас лишь очередной этап, который и покажет, с чем мы пришли к школьным каникулам. Еще один, семнадцатый, загородный лагерь санаторного типа открывается в этом году, на этот раз на базе профилактория «Шахтер».

А всего 9 тысяч детей смогут отдохнуть в загородной зоне, три, как это было традиционно, а четыре-пять сезонов. И лишь 10 процентов стоимости путевок будут оплачивать родители.

Приоритетным станет, как рекомендуют федеральные и областные власти, оздоровление детей-сирот и детей-инвалидов: для того чтобы они отдохнули, выделяются три загородных лагеря специально ориентированных учреждения отдыха.

Дети из малообеспеченных семей при желании смогут подзаработать на предприятиях города по направлению центра занятости населения. Им будет предоставлено более 700 рабочих мест.

Не останутся без дела и студенты. Возрожденное в прошлом году в нашем городе строительство движения расширяется, и уже 50 юношей и девушек будут трудиться на благо устройства Прокопьевска.

СПРАВКА «КУЗБАСС»

Прошлым летом более шести тысяч прокопьевских мальчишек и девчонок отдохнули в 89 городских лагерях. В нынешнем году на базе дошкольных учреждений образования открылось еще три городских лагеря отдыха.

«Выселить без предоставления жилья» — такое решение вынес федеральный суд в Мысках в адрес хозяина притона

Знакомый коммунальщик в разговоре о незавидном состоянии жилого фонда в городе однажды заметил, что по внешнему виду квартиры он может безошибочно определить степень неблагополучия проживающей в ней семьи. Это, мол, тесно связанные друг с другом факторы, приносящие массу неудобств соседям и беспокойства — домоуправом. Однако сами горе-жильцы не только соседей, но и родную мать не пощадят. Именно это и произошло на старости лет с В.И.Сининой, владелицей приватизированной квартиры на первом этаже. Больная, вдова участника ВОВ, Валентина Ивановна вскоре после возвращения сына из мест не столь отдаленных поняла, что рухнули последние ее надежды на спокойную старость. 45-летний мужик, которому в пору бревна ворочать, так и не нашел себе полезного занятия на воле. Квартира постепенно превратилась в притон. Ни замечания соседей, ни уговоры и слезы матери не действовали на Сергея.

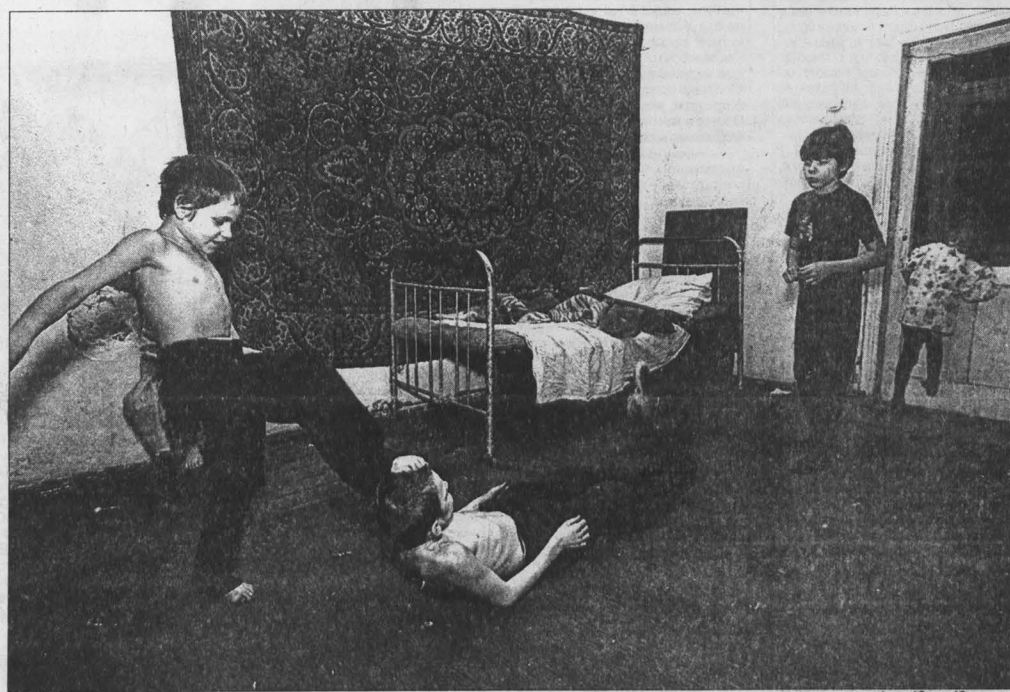


Фото Юрия Юрьева

Валентина Ивановна жила в соседней на пятом этаже в своем подъезде, то дочь Светлана, жившая в другом городе, забирала ее к себе. Так прошло два года. Административные меры не помогли, да Сергей и не являлся на заседания комиссии. Измученная Валентина Ивановна после долгих сомнений и переживаний, набравшись решимости, обратилась в суд.

Суд вынес решение о выселении С.Сининой из квартиры без предоставления жилья. Тот противился решению как только мог: хитрил, копил, по повесткам не являлся, дверь на стук не открывал. Заперев ее на засов изнутри, выбрался из квартиры и возвращался через окно. Для соседей он на какое-то время превратился в «человека-невидимку». Судебным приставам пришлось затратить немало времени, пока они одним прекрасным утром не подняли с постели стукан в окно испуганного Сергея и его сожительницу.

Правда, постелью эту грязного тряпья на полу называть было трудно. — рассказала судебный пристав Нина Михайлова. — Больше всего поразило ужасное состояние квартиры. Сломанный диван, старый стол да разломанная электроплита на кухне — вот и вся обстановка.

Послали за Валентиной Ивановной, известной у соседей. В присутствии понятых — жильцов этого же дома провели процедуру изъятия судебного решения о выселении. Сергей вне себя закричал на мать:

— Ты своего добила! Ну что, довольна теперь?

— Сергей, мы со Светой ведь тебя предупреждали. А до этого создали условия, чтобы ты здесь жил. Я за квартиру из своей пенсии платила. А ты что с ней делал?

Хотя Валентина Ивановна была в этот раз настроена решительно, но плакала, когда Сергея выселяли. Приехала из Абакана Светлана. Поставили на двери квартиры новый замок. Стали хлопотать над приведением разбитого «от» и «до» жилья в нормальный вид. На другой день мать с дочерью поехали в жж — просить, чтобы застеклили окна. Домоуправ Марина Прус тут же отправила туда плотника.

Как вдове участника войны, Валентине Ивановне сделали эту работу бесплатно. Однако плотников, знавших о всех перипетиях в этой квартире, удивило, что Сининой находилась в ней, проиникнув, как всегда, через окно. «Меня плотники впустили!», — со слезами, не моргнув глазом, на вопрос о сестре, как он там оказался. По ее просьбе рамы забили газометом. Впрочем, после выселения Сергей уже опасался в открытую «засвечиваться» в квартире.

Финал этой житейской истории стал неожиданным даже для судебных приставов. И они, и работники жж были уверены, что на квартире №40 живет Валентина Ивановна. Чтобы убедиться в этом, они в порядке контроля за судебным решением побывали там. Дверь открыл... Сергей. В квартире было относительно чисто, на электроплитке кипел в алюминиевой миске чай. Несколько растерявшись от появления приставов Сининой был трезв, как стеклышко.

— А где мать?

— В Абакане, у сестры.

— Она решила продать эту квартиру, — пояснил Сергей.

— Нашлись покупатели. Дают 150 тысяч. Сейчас оформили документы на продажу.

— А ты чем занимаешься?

— Собрался на рынок, может, подвернется какая-нибудь работа. Вообще-то я заводился.

Со спиртным покончил. После продажи квартиры тоже уеду в Абакан.

По словам Сергея, мать его простила. Правда, соседи Сининых скептически относятся к тому, что он «завязал». «Развезет, — уверенно заявил один из них. — Бывшего сожителя — шлюху с бутылкой да увидела судебный приставов и исчезла. В нашем же доме берет «паленку» у подпольных продавцов». «Может, и не развезет!», — возразил ему другой жилец подъезда. Всем им

чисто, на электроплитке кипел в алюминиевой миске чай. Несколько растерявшись от появления приставов Сининой был трезв, как стеклышко.

Полной противоположностью им являются квартиры, перестраиваемые их владельцами, — головная боль коммунальщиков и строителей. Этих доморощенных «зодчих» никак не упрекнешь в безразличии к своему жилью. Наоборот, в силу своей буйной архитектурной фантазии и восторженного размера кошелек они стремятся довести свои жилищные условия до стандартов. Но при этом не выполняют обязательных требований: подача заявлений в

межведомственную комиссию о предполагаемом перепланировке квартиры, заказ такого проекта и предупреждение соседей о будущих строительных работах. На деле соседи узнают о перестройке в последнюю очередь — когда с потолка начинают рушиться слои штукатурки и от ударов отбойного молотка по стенам и перекрытиям начинают расползаться опасные трещины. Тогда им уже в пору обращаться не в межведомственную комиссию, а напрямую в суд за возмещением ущерба.

А в критичной ситуации, известной в Мысках как «цвет-намское общежитие», страсть к перепланировке квартир и вовсе приобрела коллективный характер. Жильцы буквально изрешетили дверными проемами несущие конструкции дома. Вывод специалистов: здание, учитывая сейсмичность местности, становится опасным для проживания, необходимы меры по проектному усилению нарушенных конструкций дома. Это сколько же жильцам-самовольщикам придется заплатить из своего кармана! Обсуждался даже такой

вариант: перенос владения стеной своей квартиры на метр-другой в глубь коридора, добавив себе самовольно лишние «квадраты» — плати за них муниципалитету по рыночной стоимости. Это оплатит пыл любителей востановить. Однако специалисты считают, что за последние 10-15 лет квартиры столько раз переходили от одного владельца к другому, что «крайне-го» сейчас найти будет сложно.

Попытки городских служб навести в этом порядке находить отклик у иных квартировладельцев — несут заявления с просьбой узаконить их право на жилье. Другие же продолжают подпольные архитектурные изыскания в своих квартирах. Это, конечно, отличает их от Сергея Сининой, который по лениности даже за деньги не возьмется за элементарное обустройство своего бывшего притона, чтоб хотя бы продать его дороже. В остальном же и та, и другая категория владельцев жилья вызывают одинаковое опасение у городских служб, не говоря уже о соседях.

Мыски.

(Окончание на 3-й стр.)

банкротство

Красивый уход КМК

Сегодня комитет кредиторов Кузнецкого металлургического комбината рассмотрит отчет арбитражного управляющего Ю.Н.Зверева об итогах конкурсного производства.

Как известно, четыре года назад ОАО «КМК» находилось в критическом положении, долги превышали 9 млрд. рублей. Для вывода комбината из кризиса на его базе было создано девять новых дочерних предприятий, не обремененных долгами, которые сохранили единый производственный цикл. В прошлом году все «дочки» КМК, за исключением горнорудных производств, отработали с прибылью — более 250 млн. рублей против 700 млн. рублей убытков в 2001 году. На 17 июня намечено заседание арбитражного суда, на котором будут рассмотрены итоги конкурсного производства и принято решение о ликвидации КМК. До этого срока в арбитражный суд должны быть представлены доку-

менты о конкурсном производстве. Решено, что отчет будет утверждать не собрание кредиторов, а комитет кредиторов.

По информации территориального органа ФССО, существует рабочая версия, что конкурсное производство будет закрыто «красиво». То есть будут погашены долги кредиторов 1, 2, 3-й очереди, а также частично закрыта задолженность по четвертой очереди. В итоге бюджет получит крупную сумму. На сегодняшний день общая сумма долгов составляет 4,6 млрд. рублей, примерно половина — по налогам. После 17 июня дочерние общества станут действовать как самостоятельные предприятия.

Лариса БАЗАРОВА.

качество образования

Виктор КУРЕХИН:

«Среди наших студентов есть Эдисоны»

В строгих суконных бушлатах черного цвета (такой была форма первых студентов Кемеровского горного института) слушали они лекции в двухэтажном кирпичном здании бывшего горно-строительного техникума. Первого ноября 1950 года здесь начали занятия триста студентов — только что окончившие школу выпускники, участники войны, шахтеры с многолетним опытом. Трех специальностям — разработка месторождений полезных ископаемых, строительство горных предприятий и горная электротехника — учили тогда в Кемеровском горном институте (ГТИ).

Более 50 тысяч специалистов для экономики Кузбасса подготовил за полувековую историю Кузбасский государственный технический университет (ГТИ, КузГТУ, КузГТУ — так менялся его аббревиатура). 36 специальностей (12 направлений) обучаются здесь сегодня 21,5 тысячи студентов.

Мы сохранили кадровый потенциал и преумножили его. Восточный, динамично развивающийся, — говорит о результативности работы вуза ректор КузГТУ, академик РАН, доктор технических наук, профессор Виктор Вениаминович Курехин. Как работает один из крупнейших вузов Западной Сибири над повышением качества образования своих специалистов? Об условиях роста кадрового и научного потенциала, о роли прикладных и опытно-конструкторских исследований для промышленности Кузбасса — наш разговор.

(Окончание на 4-й стр.)

Би Лайн GSM вводит 905-й диапазон

Би Лайн GSM объявляет о вводе в эксплуатацию на территории Кемеровской области нового номерного диапазона. Теперь при подключении к сети национального оператора абоненты будут получать номера, начинающиеся на 8 905 XXX XX. Зона обслуживания Би Лайн GSM в Кузбассе увеличивается: в весенний период сотовой связи Би Лайн GSM в тестовой эксплуатации охвачены Тайга, Калтан, Мариинск, Осинники, улучшено покрытие в Кемерове и Новокузнецке. 905-й диапазон начинает свое действие одновременно на всех лицензированных территориях Би Лайн GSM — националь-



ный оператор устанавливает одинаковые правила для тех регионов, в которых развернута сотовая сеть компании. Введение нового диапазона — мера, связанная со стремительно увеличивающейся абонентской базой Би Лайн GSM и, как следствие, уменьшением количества номеров емкости. Увеличение количества абонентов — следствие зоны обслуживания компании Би Лайн GSM в различных регионах России. Кемеровская область — не исключение. На сегодняшний момент единой сетью Би Лайн GSM в Кузбассе охвачено 90 проц. городов и прилегающих к

40-летию Южно-Кузбасского треста инженерно-строительных изысканий

Изыскатели выходят на новые рубежи

Что нам стоит дом построить? Только на первый взгляд это так просто. На самом же деле без инженерных изысканий нельзя не только дом построить, но и обыкновенный столб поставить. Потому что прежде, чем что-либо соорудить, надо знать, насколько подходит данная местность для строительства требуемого объекта. Вопросы специальных изысканий на возможность возведения в том или ином месте определенного объекта занимаются специалисты Южно-Кузбасского треста инженерно-строительных изысканий. На будущую строительную площадку они приходят еще до проектировщиков. Люди

старшего поколения хорошо помнят места, где сегодня расположены многоэтажные жилые кварталы Новоильинского района. Четверть века назад здесь находились солнечные роши белостовельских берез, простились изумрудные луга, а за ними колосилась поля со спелым хлебом. Никто и ничто, казалось бы, не нарушит тишину этой изумительной сибирской природы. Однако на склонах пологих холмов уже работали геологи и буровики треста ЮжКузбастисиз.

Они определяли, возможно ли в этих местах построить горно-спускной Новокузнецкий, в котором должны были жить ме-

таллурги Запсиба и Кузнецкого комбината, шахтеры будущих угольных разрезов уникального Ерунаковского месторождения каменного угля. Да, сказали изыскатели, на этих солнечных полянах и обширных зеленых лугах можно строить многоэтажные дома нового района. И только потом началось проектирование жилых строений. Сегодня Новоильинский является самым чистым районом города, у его окраин продолжает шлепаться листва березовых колок, и теплый летний ветер шевелит цветущие травы ближних лугов и колоса дальних хлебных полей.

(Окончание на 3-й стр.)



Специальный выпуск кузбасского бизнес-сообщества

Выходит при поддержке
Кузбасской торгово-
промышленной палаты,
ООО «Кузбассрегионгаз».

заказ для бизнеса

бизнес и власть

Нищета золотой долг

З а килограмм сушеного папоротника-орляка, который растет у нас как сорняк, японцы готовы заплатить 35 долларов. За килограмм засаженного растения — чуть больше доллара. За сутки папоротник — в зависимости от погоды — отрастает на 8-30 сантиметров. На одной и той же плантации японцы можно собирать каждые три дня. Сборщики папоротника говорят, что ежегодно берут лишь самую малую его часть. Казалось бы, вложение инвестиций в перерабатывающую мощи могло бы принести колоссальные доходы. По словам директора ведущего в области Крайневского райпотребсоюза Натальи Солдатенковой, краевинцы пытались папоротник сушить, но от своих намерений отказались, потому что процедура в наших условиях труднореализуемая. Сначала орляк варят в соляной воде в грибоварном аппарате, а потом сушат при температуре не ниже 35 градусов. Сушильные аппараты в регионе нет, а под солнцем в условиях Сибири сушить продукт — проблематично. Поэтому в Кузбассе изготовлением сушеного папоротника никто не занимается. Продам солений. И на нем можно зарабатывать, но...

**Дикоросы
могут стать
Клондайком
для Кузбасса,
но этот
бизнес ходит
в «Золушках».**



Проблема... в слабой организации бизнеса. Папоротник можно собирать и перерабатывать в течение очень короткого времени, пока он не успел распухнуть. С момента сбора его и до момента засолки должно пройти не более 4 часов. Выстроить технологический процесс так, чтобы заработать максимум за короткий срок, не удается.

Мы приехали в Крайневский райпотребсоюз в самую горячую пору — папоротник растет. Каждый день в восемь утра сборщики на машине отправляются в лес, где работают до вечера. Вот и сейчас просторный двор заготовщиков безлюден.

На улице под навесом изучаем двухтонные алюминиевые емкости и деревянные столы. Девочка и мальчик, 9 и 8 лет, обрезают пучки папоротника, который набрали рядом с домом и привезли сюда. На двоих заработали семнадцать рублей. Заработанные им отдадут не деньгами, а товарами из райпотребского магазина, который находится в здании заготовщиков. Здесь в основном отовариваются все рабочие и заготовители.

По всему видно, что рыночные отношения обошли этот райпотребский магазинчик стороной. В крохотную комнату выставляли все, некий ассортимент — давно вышедшая из моды одежда, обувь, мясные полуфабрикаты, рыба, хлеб и стандартный набор круп.

У нас только сегодня так, вообще-то товар привозят каждый день, — извещающим тоном провозносит продавщица.

Цены на товар умеренные, но... Купленная нами бутылочка «пепси» была снабжена этикеткой, призывающей забыть гол Японии. При пристальном рассмотрении оказалось, что напиток просрочен на... год! «Де вы взяли эту пакость?» — возмутились мы, — стреляя назад с прилавка свою мелочь.

Вот магазин и идет «отоварка» сборщиков папоротника... По сонной улице промывалась опрятная старушка в белом платочке, толкаящая перед собой тележку с мешками. Баба Люба 74 года, папоротник она собирала в окрестностях поселка. Сюда за сегодняшний день она приходит второй раз. За два захода привезла 40,5 и 47 кг. «Я в тайгу не езжу, машина высокая, мне не залезть. Молодежь ведь вперед пробегает, а я старая как? Да и машина стоит на горе, а собирать под горой надо, потом в гору мешок тащить тяжело», — с этих слов начался наш разговор.

С этими словами баба Люба с криком выскочила из магазина, и пошла к воротам. Наконец, поднимая клубы пыли, подъехал грузовик, в кузове которого битком сидели люди. Мужики выка-

большее всех привозит. Председатель правления общепотребсоюза Валерий Федорович Шевцов на вопрос, почему людям не платят за папоротник деньгами, ответил: — Талоны? Так это ведь практика.

— А почему в магазине такой бедный ассортимент? — Ну, делаем мы его больше. Хотя там нет дефицита. Люди же не в одном магазине могут продукты и вещи брать, а в целой системе. Можно даже накопить на холодильник или телевизор. Денежную массу очень сложно набрать, она сразу идет на развитие производства. А если человеку очень нужны деньги, то вопрос решается через первого руководителя.

— А кто поставит продукты? — Крайневский райпотребсоюз. У них, кстати, около 25 процентов товаров собственного изготовления.

— Кто установит цену 3 рубля за килограмм? — Себестоимость сами считают. Во всех районах своя себестоимость. Мы же занимаемся социальной миссией, надо экономить. Допустим, заведем товары в дальние деревни, нам никто не компенсирует транспортные издержки. Коммерсанты туда не едут, а мы держим магазины, которые себя не окупают. Наталья Солдатенкова очень энергичный человек. Если предприятие оказало небольшую финансовую помощь, 300-400 тысяч рублей, так она бы многое могла сделать. Там зерно дробят, крошки раздают, коптят яйца. Наталья Соколова сохранила заготовительный комплекс, когда в других регионах все развалилось. Сейчас почти все заготовители убыточны. Одна тысяча принесла убытков на 170 тыс. руб.

А денег нет, потому что за папоротник японцы рассчитывают осенью. К этому времени райпотребсоюз займется заготовкой лекарственных трав и ягод. Ежегодно в Японию продается 40-50 тонн папоротника, это более 50 тысяч долларов. Еще часть продукции реализуется в Кузбассе.

Как сказал Валерий Федорович Шевцов, сейчас спрос в Японии на наш папоротник падает. Поколение, пережившее атомную бомбардировку Хиросимы и Нагасаки, — основной потребитель орляка — умирает. А молодежь переходит на кефир, в котором, считается, содержится не менее целебных веществ.

Но тут еще с прошлого года поставили в Японию колбы...

Но тут еще с прошлого года поставили в Японию колбы...

Но тут еще с прошлого года поставили в Японию колбы...

Но тут еще с прошлого года поставили в Японию колбы...

Но тут еще с прошлого года поставили в Японию колбы...

Но тут еще с прошлого года поставили в Японию колбы...

Но тут еще с прошлого года поставили в Японию колбы...

Но тут еще с прошлого года поставили в Японию колбы...

Хотя на призыв Дмитрия Аганина, начальника департамента экономического развития администрации Кемеровской области, продолжить диалог о налоговой политике в Кузбассе предприниматели тут же ответили: «Поговорим лучше об аренде!», мы все — таки предлагаем читателям ОПОРЫ вернуться к предложению Дмитрия Дмитриевича и послушать мнение о «налоговом

диалоге» бизнеса и власти человека компетентного и в то же время не относящегося ни к одной из спорящих сторон. Ни к предпринимателям, ни к представителям власти. Наш собеседник — заведующий кафедрой «Бухгалтерский учет и аудит» Сибирского государственного индустриального университета Павел Петрович БАРАНОВ.

Куда выведет «кривая Лэффера»?



Рис. Александра Марислова.

еще не поднялись. Во-вторых, у них много больше возможностей по снижению налогооблагаемой базы. На это нацелены бухгалтерские службы, службы внутреннего аудита. Для этого приглашаются внешние аудиторы. Регрессивная шкала по единому социальному налогу (чем выше средняя зарплата, тем ниже ЕСН) уже широко применяется на крупных предприятиях. К малому же бизнесу она не относится.

В общем, бюджет надо пополнять. Но почему депутаты сразу не стремятся найти оптимальные для малого бизнеса варианты? Когда вводили тот же налог с продаж, определили «вилку»: от одного до пяти процентов. У нас же с самого начала установили максимум. Другой пример — в феврале прошлого года наш городской Совет взял и пересмотрел ряд позиций по единому налогу на вмененный доход. Хотя задним числом делать не получается. Уточню, что решение это ударило по обслуживавшим

техникумы и вузы точкам общественного питания. Сегодня они могут перейти на упрощенную систему налогообложения, а тогда они, по форме собственности ООО и ЗАО, вынуждены были зарегистрироваться на частные предпринимателей без образования юридического лица. Но ведь эта процедура потребовала дополнительных затрат. В суд никто не подал.

Предприниматели считают: судиться — себе дороже. А с налоговой инспекцией вообще лучше не связываться... Практика показывает — по России много судятся. Проходящая информация, что от 60 до 70 процентов судов с налоговой инспекцией выигрывается бизнесом. У нас же, что выигрывались дела в тех случаях, когда размер штрафов превышал стоимость имущества предприятия. Налоговый кодекс четко оговаривает: размер штрафных санкций должен быть таким, чтобы не привлек предприятие к банкротству. «Дайте курице вырасти, не ошпыкайте ее цыпленком!» —

мы скостим тебе пеню и штрафы. В специальной литературе возможность проведения налоговой амнистии в России сейчас опять обсуждается. Должников много, и бремя долгов на них давит. Как показали 90-е годы, когда у нас проводили налоговые амнистии, часто собственники готовы заплатить из личных денег. И бюджет заметно пополняется.

В начале 90-х годов, просчитывая пути возрождения отечественной экономики и способы наполнения рынка, многие делали ставку на малый бизнес. И чтобы дать ему расцвести, даже освобождали его на первые два года от налога на прибыль. Почему отказались от этой практики? Потому что предприниматели по истечении двух лет стали закрывать свои предприятия и открывать новые, чтобы снова воспользоваться льготой?

Государство так и не поставило конкретных целей. А проблему злоупотребления решить легко — просто в законе нужно было оговорить, что предприятие, воспользовавшееся этой льготой, впоследствии не может. В Монголии сегодня существуют схемы, по которым у молодых предприятий по два, три, четыре года есть право не платить налоги! А у нас во многом даже ясности нет.

Так как в таких условиях предприниматели планируют свою деятельность, брать кредиты, развивать производство? На год планировать можно. На два — сложнее. А самое главное — все время добавляются какие-то новые проблемы. 313-я статья Налогового кодекса ввела необходимость налогового учета для тех предприятий, которые не подпадают под единый налог и под упрощенную систему налогообложения. Налоговый учет и бухгалтерский развели настолько, что даже их терминология стала отличаться, классификация расходов — тоже. Вести эти два вида учета должны две отдельные бухгалтерии. Печально то, что эти тиски попали малые предприятия, занимающиеся не торговлей, а производством. Того самого реального сектора экономики, о поддержке которого так много говорят политики.

Малый бизнес слишком узким, слишком восприимчивым даже к незначительным изменениям. Ввели местные власти какой-то свой налог — крупному предприятию как слону дробина, а для мелкого — серьезный удар. Поэтому, конечно, подобные вопросы следует выносить на обсуждение. А администрация города могла бы пойти еще дальше — выступить с инициативой создания каких-то гарантий для малого бизнеса. Пускай не благодаря, а вопреки он все-таки развивается. Но опять же предприниматели разрозненные, непоследовательные в отстаивании своих прав. Правдами и неправдами решают свои вопросы поодиночке, а организоваться не могут. А раз так — значит, не сильно прижало.

Интервью взяла
Ирина ЛАВРЕНОВА.
Новокузнецк.

ОТ ОПОРЫ

Щедрые дары кузбасских лесов — дикоросы (дикорастущие) — выручили не одно поколение наших земляков. В разное время они были пищей, лакомством, сырьем, угощением. Были они и серьезным промыслом, то есть тем, что сегодня мы называем бизнесом.

В Крайневском мы назвали предпринимателя, который пытается делать бизнес на заготовке папоротника. Но при знакомстве выяснилось, что папоротник для него — соломинка, дающая возможность заработать, для того чтобы оплатить учебу ребенка в университете. На слуху в Кузбассе две (!) предпринимательские структуры, серьезно занимающиеся сбором и переработкой папоротника. Сбор и переработку дикоросов, которые ведут сегодня наши райпотребсоюзы, бизнесом не назовешь. Не только потому, что эта организация по сути не коммерческая, а скорее благотворительная. Средства, полученные от заготовки и переработки дикоросов, здесь тратятся не на развитие перерабатывающих производств, а на социальную миссию по содержанию в селах не только убыточных магазинов, но и сферы бытового обслуживания.

Орляк — не единственное богатство кузбасских лесов. В Тисуле райпотребсоюз выполнил пробный заказ японцев по сбору колбы (условия заказчика жесткие: мало того, что с каждого растения нужно снять верхнюю пленку, необходимо удалить и внутренний стержень). В Таштогеле местный райпотребсоюз организовал сушку лисичек, которые потом продает в Германию. Наши райпотребсоюзы с помощью селек-

заготовливают и засаливают грузди и опята, снабжая ими рестораны и фирменные столовые, заготавливают лесную ягоду и кедровый орех... То есть спрос на эту продукцию есть. И по признанию руководителей заготовителей, большей частью не удовлетворенный...

И это в то время, когда наши земляки, решившие открыть свое дело, ломают голову над тем, каким бизнесом заняться, а наши структуры, призванные им помочь, жалуются, что нет интереса, а главное, реальных бизнес-идей.

Последние два года буквально на глазах у проезжающих по трассе Кемерово-Ленинск-Кузнецкий родились «грибные» кооперативы. Мы видели, как «диспетчеры» подвозили на автомобилях к обочине трассы то лисички, то опята (в зависимости от сезона). Группа женщин и детей тут же сортировала и чистила их. «Грузчики» разносили ведра разных калибров по «торговым местам» и — покупай — не хучу! И раскупают!...

А теперь вспомните, что представлено на наших продуктовых ярмарках! Такое впечатление, что переработке подлежат только мясо, молоко и птица. Там не встретишь маринованных, соевых и сушеных грибов. Почему нет концентрированных соков и быстрорастворимых киселей, джемов и пюре из лесных ягод? Нет даже элементарного варенья, не говоря уже о замороженной лесной клубнике. Что нужно для того, чтобы в наших супермаркетах появились красивые коробочки с лущеным кедровым орехом с пометкой «Изготовлено в Кузбассе», а не в Новосибирске? Ответ на эти вопросы

мы хотим найти с вашей помощью, уважаемые читатели! Потому что те ответы, которые получили в органах власти и потребкооперации, нас, честно скажем, не убедили. «Да что вы сравниваете Кузбасс с Томском? У нас разные климатические пояса. У нас разные грибы растут? А кленки, брусничка? Это же все — островки и не во всех районах», — говорили они. «Вы поосторожнее с такими призывами: бизнес делать на дикоросах! Кстати, знаете, откуда пожары в Хабаровском крае? Сборщики сжигают прошлогоднюю траву, чтобы папоротник легче было собирать — он так виднеется... И вообще, природная кладовая не бездонная бочка! Пойдет в лес ваш бизнес — можем вообще без ничего остаться!» — предупреждали другие. «Пора прекращать поставки японцам. У нас в Кузбассе тоже радиации хватает, своих надо приучать к папоротнику. Каждый кузбассовец должен как минимум два раза в неделю папоротник в пищу употреблять», — настаивали третьи. «Конечно, заготовка дикоросов — это золотое дно, если ее по уму организовать. Вон как в Томске развелись! — вздыхали четвертые. «Да в Томске племянники губернатора Кресса все это в свои руки взяли, инвесторы с Запада привели под переработку дикоросов, вот на этом и развелись!», — резюмировали пятые.

Но через эту разноречивую слухов и мнений прорвалась информация, заслуживающая, на наш взгляд, публичного обсуждения.

Когда верстался бюджет Красноярского края на 2003 год и дошла очередь до финансирования

**Координатор ОПОРЫ
Вера КАРЗОВА
direktor_kk@mail.ru,
тел. 51-39-74.**

Изыскатели выходят на новые рубежи



40 лет

ОАО ЮжКубасс ТИСИЗ

О динамике цен на потребительском рынке области в мае 2003 г.

Индекс потребительских цен по Кемеровской области за май составил 100,7 проц. (с начала года — 107,1 проц.), в т. ч. на продовольственные товары — 100,8 проц. (107,2 проц.), непродовольственные — 100,5 проц. (104,1 проц.), платные услуги населению — 100,9 проц. (112,2 проц.).

Стоимость минимального набора продуктов питания в конце мая в среднем по области составила 1030,6 рубля и снизилась по сравнению с предыдущим месяцем на 1,3 проц. (с начала года — увеличилась на 8,3 проц.).

Индекс потребительских цен (без учета товаров и услуг необязательного пользования), рассчитанный в соответствии с Законом Российской Федерации «Об индексации денежных доходов и сбережений граждан в РСФСР» от 24.10.91 г., составил за май 100,7 проц. (с начала года — 107,1 проц.).

Кемеровский областной комитет государственной статистики.

Евгений Степанович Бухтин и Виктор Михайлович Чернов, Лев Николаевич Кудрявцев и Татьяна Дорославича Кудрявцева, Николай Леонидович Клепиков и Александр Максимович Руминов, Юрий Васильевич Пузиков и Мария Леонидовна Храмова, Галина Ивановна Чайкина и Иван Максимович Дмитриев, да всех разное можно назвать, не хватит никаких газетных страниц.

Сегодня «ЮжКубасс ТИСИЗ» во главе с генеральным директором Владимиром Александровичем Топиным поднимается на крутую волну успехов и благополучия. Несмотря на ряд проблем, связанных с общей экономической ситуацией, изыскатели предприятия выходят на новые рубежи. Востребованный труд, растущий уровень заработной платы, хорошие социальные условия — такими успехами встречает свое сорокалетие предприятие одного из известных в России трестов инженерно-строительных изысканий на юге Кузбасса.

Михаил ЕРШОВ, корр. «Кузбасса».

Новокузнецк.

(Окончание. Начало на 1-й стр.).

Изыскатели треста «ЮжКубасс ТИСИЗ» первыми приходят туда, где потом вырастают крупные электростанции, жилые дома, пролегают полотна дорог. В восьмидесяти годы прошлого века страна жила романтикой Байкало-Амурской магистрали. Сюда ехали, как тогда пелось в песне, не столько за деньгами, сколько за запахом тайги. Работали в те годы на этой ударной стройке и специалисты треста «ЮжКубасс ТИСИЗ». В районе города Нерюнгри они изучали возможность строительства жилых и промышленных объектов в условиях вечной мерзлоты. Именно изыскатели треста дали заключение о возможности строительства в этих краях уникального нефтепровода Оха — Комсомольск-на-Амуре. Командировки в Архангельск, другие северные районы огромной тогда союзной страны — ведь просили! — приехать именно новокузнецким, хотя в структуре тогдашнего Госстроя находились и другие подразделения такого направления.

Нет же, хотели не кого-нибудь, а специалистов именно треста «ЮжКубасс ТИСИЗ».

Конечно, были и ближние объекты. Разве не стоит гордиться тем, что заключение о строительстве тоже уникального промышленного углепровода от шахты «Инская» до одной из тепловых электростанций Новосибирска дали именно изыскатели Южно-Кузбасского треста инженерно-строительных изысканий!

А о работе на крупнейших промышленных предприятиях Новокузнецка, таких как Западнотомский и Кузнецкий металлургические комбинаты, алюминиевый и ферросплавный заводы, и говорить нечего. На них нет объекта, к строительству которого не приложили бы руки специалисты треста «ЮжКубасс ТИСИЗ».

На записке вначале были производства, под строительство которых приходилось давать заключения изыскателей о возможных параметрах закладки промышленных зданий. Прошли годы. Металлургия предприятия продолжала выдавать кокс и чуган, сталь и прокат. Однако

сегодня видно, что под производственными зданиями накапливается вода, она поднимается фундаментам, подтапливает их и даже подбрасывает под основания крупного и ценного оборудования. Вода в этом случае из друга превращается во врага. Как быть? Необходимо уметь ее из-под строений. И опытные специалисты треста «ЮжКубасс ТИСИЗ». Они бурят скважины, много скважин, разного диаметра, изучают расположение грунтовых вод. Потом эти воды собираются в специальные трубопроводы и уводятся по ним за территорию комбината.

Ведется крупная реконструкция Кузнецкого комбината, по такому же направлению идут реконструкция других металлургических и иных предприятий. Без треста «ЮжКубасс ТИСИЗ» реконструировать старые и строить новые объекты нельзя, не положено.

В последние годы бурно развиваются сардочное и дачные хозяйства. И там без воды, как говорят, никуда. Существует губернаторская программа в области обеспечения таких обществ водой. Работниками

треста пробурено более 1000 скважин, по которым сегодня подается вода для полива и для других хозяйственных нужд.

Словом, магистральных путей-дорог и похвалных дел у коллектива немало. Однако наступили перестроенные времена. О сложности той поры сказано и пересказано уже много, они известны не только руководителям предприятий, но и рядовым труженикам. Ведь именно они сидели месяцами без дела и зарплат. Стоило учиться жить в условиях рынка. Было трудно, заказы на изыскательские работы упали, бартерная форма расчетов никого не устраивала, настоящие профессионалы своего дела уходили на поиски лучшей доли.

Неизвестно, в какой бы тулук зашел прославленный в былые годы коллектив, если бы в руля предприятия не встал Владимир Александрович Топин. Специалист с передовыми взглядами, опытный экономист, он прекрасно разобрался в тонкостях менеджмента изыскательского дела и за небольшой срок вывел предприятие на передовые позиции. В былые годы, скажем, даже разговора не было о том, чтобы вести работы на

угольных предприятиях. Владимир Александрович сумел разглядеть здесь нишу для работы коллектива. Приглашает специалистов треста на крупнейшую в России шахту «Распадская». Зачем? Оказывается, экологи забыли тревогу. У них вызвали беспокойство отходы угольного предприятия: отходы могут попасть в водоносные слои почвы и загрязнить питьевую воду междууречьями. Изыскатели треста пробили там скважины, поставили специальные приборы и с абсолютной точностью могут сказать, как чувствует себя отходы шахты. Или такая же просьба с разреза «Талдинский». И там потребовалась помощь специалистов треста «ЮжКубасс ТИСИЗ» в наблюдении за поведением отвалов разреза.

В Кузбассе превращается в жизнь программа губернатора по теплообеспечению городов и рабочих поселков области. Началось строительство новых котельных, реконструкция старых. Немало работы здесь и для изыскателей треста. Котельным нужна вода. Кто, кроме специалистов этого предприятия, может пробурить сегодня широкую скважину для нее и полностью

оснастить современным оборудованием? Конечно же, кроме треста «ЮжКубасс ТИСИЗ», есть и другие, более мелкие изыскательские фирмы, желающие выполнять подобные работы. Но многие из них сидят без лицензий, не платят налоги. И, естественно, серьезные и ответственные предприятия предпочитают иметь дело с солидным исполнителем их заказов.

Трест «ЮжКубасс ТИСИЗ» на протяжении сорока лет показал, что может выполнить работы любой сложности и ответственности, в любые сроки и только с отличным качеством. А выполнить такие заказы здесь есть кому. Трест благодарен молодым специалистам, которые приходят сюда из числа выпускников новосибирского и томского высших учебных заведений. А более всего он благодарен своим ветеранам, специалистам старшего поколения, которые, несмотря на трудности, хранили верность родному коллективу и проработали всю жизнь. Они на предприятии остаются всегда с уважением и благодарностью. Это Николай Васильевич Алексеев и Людмила Филимоновна Алексеева.

ПРАВИЛА пользования услугами сети сотовой радиотелефонной связи «БИ ЛАЙН»

ПРИЛОЖЕНИЕ №1

Услуги сотовой радиотелефонной связи с кредитным порядком расчетов

Услуги сотовой связи (в виде отдельных тарифных планов), которые оплачиваются абонентом с отсрочкой платежа на срок расчетного периода путем внесения платы за оказанные услуги сотовой радиотелефонной связи по истечении срока расчетного периода на основании выставленного оператором счета.

1. После подписания договора абоненту выставляется счет, включающий плату за подключение радиотелефона к сети сотовой радиотелефонной связи (плату за предоставление SIM-карты), гарантийные взносы и другие платежи в соответствии с выбранным абонентом перечнем и объемом услуг сотовой радиотелефонной связи по действующим тарифам оператора. Указанный счет должен быть оплачен абонентом в течение 5 дней после его выставления. Оператор вправе не предоставлять абоненту услуги сети сотовой радиотелефонной связи до оплаты указанного счета.
2. В целях обеспечения выполнения обязательств по договору абонент вносит гарантийные взносы в соответствии с выбранным перечнем и объемом услуг. Проценты на сумму гарантийного взноса не начисляются.
3. За предоставление услуг сети оператор ежемесячно выставляет абоненту счет в соответствии с действующими тарифами оператора. Каждый счет должен быть оплачен абонентом в течение 25 дней после его выставления.
4. Неполучение или отказ в получении абонентом счетов не освобождает абонента от своевременной оплаты услуг сети.
5. Зачисление денежных средств на баланс абонента производится по внутреннему курсу оператора на дату платежа. Датой платежа считается дата поступления денежных средств на счет оператора или дата внесения денежных средств в кассу оператора.
6. При неоплате абонентом на расчетный счет оператора суммы, указанной в выставленном абоненту счете, в течение 25 дней со дня выставления счета оператор вправе приостановить предоставление услуг сети абоненту.
7. При неоплате абонентом на расчетный счет оператора суммы, указанной в выставленном абоненту счете, в течение 30 дней со дня выставления счета оператор вправе приостановить предоставление услуг сети абоненту.
8. Оператор имеет право изменять размер гарантийных взносов в случае, если стоимость предоставляемых услуг превышает сумму внесенного абонентом взноса, а также в зависимости от объема и стоимости используемых абонентом услуг сети, уведомив об этом абонента. При отказе абонента внести дополнительную сумму для увеличения гарантийных взносов оператор имеет право соразмерно ограничить объем предоставляемых абоненту услуг сети.
9. Гарантийные взносы используются при расторжении или прекращении действия договора для погашения задолженности абонента по обязательствам, вытекающим из условий правил. Остаток гарантийных взносов определяется оператором и возвращается абоненту не ранее 15-дневного срока после проведения оператором всех расчетов по оказанным абоненту услугам сети в соответствии с условиями договора, по внутреннему курсу оператора.
10. В случае неоплаты абонентом счета, предусмотренного п. 1. настоящего Приложения в течение 30 дней после его выставления или неоплаты хотя бы одного из счетов, предусмотренных п. 3. настоящего Приложения в течение 60 дней после его выставления, оператор вправе расторгнуть договор в одностороннем порядке и предпринять предусмотренные законодательством меры по взысканию с абонента суммы невыполненных обязательств и убытков. Сумма пени может быть начислена в случае признания ее абонентом или по решению суда.

ПРИЛОЖЕНИЕ №2

Услуги сотовой радиотелефонной связи с авансовой системой расчетов

Услуги сотовой связи (в виде отдельных тарифных планов), которые оплачиваются абонентом посредством внесения авансовых платежей за услуги сотовой радиотелефонной связи на свой электронный счет, открытый у оператора связи, с последующим списанием с этого счета денежных сумм в счет оплаты за оказанные услуги сотовой радиотелефонной связи.

1. После подписания договора абоненту выставляется счет, включающий плату за подключение радиотелефона к сети сотовой радиотелефонной связи (плату за предоставление SIM-карты) и другие платежи в соответствии с выбранным абонентом перечнем и объемом услуг сети по действующим тарифам оператора. Указанный счет должен быть оплачен абонентом в течение 3 дней после его выставления. Оператор вправе не предоставлять абоненту услуги сети сотовой радиотелефонной связи до оплаты указанного счета и не производить выдачу абонентского оборудования.
2. Абонент осуществляет авансовую оплату услуг сотовой связи (в том числе стоимости эфирного времени) в соответствии с выбранным им тарифным планом в размере предполагаемого объема потребления услуг. При заключении договора абонент

должен внести первоначальный авансовый платеж в сумму, определяемой действующими тарифами оператора. Оплата услуг должна осуществляться до начала предоставления оператором услуг сотовой связи или не позднее момента, когда имеющаяся на балансе абонента сумма снизится до размера нескинжаемого остатка, указанного в тарифах оператора. Все платежи переводятся оператором на электронный счет абонента. По мере пользования услугами сотовой связи с балансом абонента автоматически списываются соответствующие суммы, определяемые принятым тарифом оплаты. При этом оператор ежемесячно выставляет абоненту счет за оказанные услуги. При наличии задолженности по счету за оказанные услуги абонент должен оплатить данный счет в течение 25 дней после его выставления. При неоплате абонентом на расчетный счет или в кассу оператора суммы задолженности, указанной в выставленном абоненту счете, в течение 30 дней после его выставления абонент выплачивает пени в размере 0,2 % от суммы невыполненных обязательств за каждый день просрочки.

3. Абоненту предоставляется индивидуальный номер внутреннего электронного счета для пополнения баланса (специальный счет для пополнения баланса посредством авансовых платежей, имеющий уникальный номер для авансовой группы абонентских номеров с единым балансом) в автоматизированной системе расчетов с абонентами. В платежных документах абонент указывает сумму и предоставленный ему индивидуальный номер счета для пополнения баланса (или номер счета за оказанные услуги), по которому производится платеж. Сумма авансового платежа определяется абонентом самостоятельно, исходя из предполагаемого объема потребления абонентом заказанных услуг сотовой связи и действующих тарифов оператора.

4. При оплате абонентом нескольких счетов сумма и номер каждого счета должны прописываться в платежном документе. Денежные средства, поступившие на счет оператора с нарушением требований настоящего пункта, на баланс абонента не зачисляются до получения соответствующего письменного распоряжения абонента.

5. Зачисление денежных средств на баланс абонента производится по внутреннему курсу оператора на дату платежа. Датой платежа считается дата поступления денежных средств на счет оператора или дата внесения денежных средств в кассу оператора.

6. Счета на предоставленные абоненту услуги доставляются по адресу доставки счетов (при условии заказа абонентом услуги доставки счета). Услуги доставки счетов оплачиваются абонентом в соответствии с действующими тарифами оператора.

7. В случае, если абонент не заказывает услугу доставки счета (например, указывает в качестве адреса доставки адрес офиса оператора), абонент вправе ознакомиться со счетом и получить его в офисах оператора. Неполучение абонентом счетов не освобождает его от обязательств по оплате. Дата выставления счетов устанавливается оператором и сообщается абоненту при заключении договора.

8. В случае, если имеющаяся на балансе абонента сумма снизилась до размера нескинжаемого остатка, определенного в тарифах оператора, оператор вправе без дополнительного уведомления приостановить предоставление услуг связи абоненту до получения авансового платежа, который повысит баланс абонента выше уровня нескинжаемого остатка, но вправе и не приостанавливать предоставление услуг связи абоненту и предоставлять в течение некоторого времени возможность пользования услугами связи, даже при снижении суммы ниже нескинжаемого остатка.

Оператор выставляет счет абоненту на сумму оказанных услуг сверх суммы нескинжаемого остатка, который абонент обязан оплатить в сроки, установленные для оплаты счета в п. 2. настоящего Приложения.

9. В случае, если абонент не оплатил счет в течение срока, предусмотренного п. 2. настоящего Приложения, оператор вправе без дополнительного уведомления приостановить предоставление услуг связи абоненту до получения оплаты по счету. Датой оплаты считается в этом случае дата поступления денежных средств на расчетный счет оператора или внесения денежных средств в кассу оператора.

10. В случае, если новые авансовые платежи (в объеме, достаточном для возобновления оказания услуг) не были внесены абонентом в течение 60 дней с даты приостановления оператором оказания услуг связи, оператор вправе отключить абонентский номер от сети без сохранения за абонентом права его дальнейшего использования.

11. В период временного приостановления оператором оказания услуг связи абонентская плата начисляется в соответствии с действующими тарифами оператора вплоть до даты отключения абонентского номера от сети.

12. Сумма остатка денежных средств на балансе абонента возвращается абоненту только в случае расторжения договора. Сумма указанного остатка денежных средств определяется оператором в соответствии с его расчетами и возвращается абоненту не ранее 15-дневного срока после проведения оператором всех расчетов по оказанным абоненту услугам сотовой связи в валюте Российской Федерации.

13. В случае, если авансовый платеж не поступил на счет оператора в течение 60 дней с даты приостановления предоставления услуг, оператор вправе расторгнуть договор в одностороннем внесудебном порядке и, при наличии задолженности абонента, предпринять предусмотренные законодательством меры по взысканию с абонента суммы невыполненных обязательств и убытков. Сумма пени может быть начислена в случае признания ее абонентом или по решению суда.

14. Абонент вправе получать информацию о размере денежных средств на своем балансе в соответствии с действующими процедурами оператора.

15. Проценты на суммы авансовых платежей и нескинжаемого остатка не начисляются.

ПРИЛОЖЕНИЕ №3

Услуги сотовой радиотелефонной связи с системой расчетов препейд

Услуги сотовой связи (в виде отдельных тарифных планов), которые оплачиваются абонентом посредством приобретения телефонной карты (с зачислением при ее активации на электронный счет абонента объема прав абонента на получение услуг связи, выраженного в денежной сумме, равной номиналу карты), которыми абонент может воспользоваться в установленный промежуток времени (период действия телефонной карты).

1. Расчеты за услуги сотовой радиотелефонной связи с системой расчетов препейд производятся следующим образом. Абонент покупает телефонную карту определенного номинала и активирует ее в соответствии с приведенной на ней инструкцией; при этом на электронный счет абонента переводится эквивалент стоимости объема прав на получение услуг сотовой радиотелефонной связи, равный номиналу телефонной карты в пересчете по внутреннему курсу на дату активации карты.
- Каждая телефонная карта (объем прав на получение услуг связи) характеризуется временным параметром: периодом действия, который указывается в прайс-листе оператора.
- При активации телефонной карты абонент приобретает право на получение услуг сотовой радиотелефонной связи в объеме, определяемом исходя из номинала карты и тарифов на услуги сотовой радиотелефонной связи, и в срок, эквивалентный периоду действия телефонной карты.
- По мере пользования услугами сотовой радиотелефонной связи с электронного счета абонента автоматически списываются соответствующие суммы, определяемые принятым тарифом оплаты.
- Информация о неизрасходованном остатке средств на электронном счете предоставляется абоненту бесплатно способом, определяемым оператором.
- По истечении периода действия телефонной карты (права получения объема прав) или при истечении условной суммы на электронном счете предоставление услуг связи абоненту прекращается, в том числе с прекращением неактивного разговора. Оператор вправе не прекращать предоставление услуг связи и предоставлять в течение некоторого времени возможность пользования услугами связи, даже при снижении суммы ниже нулевой величины электронного счета. Если на момент истечения периода действия телефонной карты сумма денежных средств на электронном счете не исчерпана, остаток денежных средств «замораживается». При активации другой телефонной карты в течение 180 дней для федеральных номеров и в течение 60 дней для номеров местной нумерации «замороженные» денежные средства на счете прибавляются к сумме, переведенной при активации новой телефонной карты, а период действия устанавливается по максимальному периоду действия карт из числа активированных абонентом.
- Если до истечения периода действия одной телефонной карты и до истечения суммы денежных средств на электронном счете произведена активация другой телефонной карты, неиспользованные денежные средства на счете прибавляются к денежным средствам, переведенным при активации новой телефонной карты, а период действия устанавливается по максимальному периоду действия карт из числа активированных абонентом.
- В случае неактивации телефонной карты при заключении договора или после прекращения предоставления услуг связи при истечении условной суммы на электронном счете для абонента сохраняется возможность возобновления обслуживания (при условии активации очередной телефонной карты) — в течение 180 дней для федеральных номеров и в течение 60 дней для номеров местной нумерации. По истечении указанного периода абонент может восстановить предоставление услуг связи только посредством обращения в абонентскую службу и после оплаты предоставления доступа к сети и связанных с ним процедур; при этом абоненту не может быть гарантировано сохранение за ним его номера радиотелефона.
- В случае если абоненту необходимо активировать карту непосредственно при ее покупке, то активация может производиться без предоставления абоненту телефонной карты. Абонент вносит денежные средства оператору или уполномоченному оператором лицу, и объем прав абонента на получение услуг сотовой радиотелефонной связи, эквивалентный внесенной денежной сумме, отражается на электронном счете абонента. При этом на такой способ оплаты распространяются все положения настоящих правил, касающиеся пополнения электронного счета с помощью карты, в том числе срок, в течение которого действует право на получение услуг сотовой радиотелефонной связи (период действия телефонной карты).
- Условная сумма, оставшаяся на электронном счете абонента на момент расторжения или прекращения действия договора, и стоимость приобретенных, но не активированных телефонных карт абоненту не возвращаются.
- Абонент обязан не позднее 25 дней с момента выставления счета оплатить выставленные дополнительные счета за услуги (задолженность за оказанные услуги связи, платная справка третьих лиц и др.), которые не представляются возможным оплатить с электронного счета абонента. При неисполнении абонентом обязательств, предусмотренных данным пунктом, оператор вправе взыскать с абонента неустойку в размере 0,2% от суммы невыполненных обязательств за каждый день просрочки. Сумма пени может быть начислена в случае признания ее абонентом или по решению суда.

Уважаемый акционер!

Совет директоров открытого акционерного общества «Шахта «Инская» (место нахождения общества: Россия, Кемеровская область, город Белово-14) настоящим уведомляет вас, что 26 июня 2003 г. в 12.00 в помещении актового зала ОАО «Шахта «Инская» (здание АБК, второй этаж) состоится годовое общее собрание акционеров общества. Начало регистрации в 11 часов.

Форма проведения — собрание (совместное присутствие акционеров для обсуждения вопросов повестки дня и принятия решений по вопросам, поставленным на голосование).

ПОВЕСТКА ДНЯ НЕОПРЕДЕЛЕННОГО ОБЩЕГО СОБРАНИЯ АКЦИОНЕРОВ:

1. Утверждение годового отчета, годовой бухгалтерской отчетности, в том числе отчета о прибылях и убытках ОАО «Шахта «Инская».
2. Утверждение распределения прибыли общества, в том числе выплата (объявление) дивидендов общества.
3. Избрание совета директоров общества.
4. Избрание членов ревизионной комиссии.
5. Утверждение аудиторства общества.
6. Одобрение крупной сделки с заинтересованностью, в порядке, предусмотренном для одобрения сделок с заинтересованностью.
7. Одобрение взаимосвязанных крупных сделок и сделок с заинтересованностью в порядке, предусмотренном для одобрения сделок с заинтересованностью.

Дата составления списка лиц, имеющих право на участие в общем собрании акционеров, — 12 мая 2003 г.

Вы имеете право принять участие в собрании лично или направить заполненные бланкеты по адресу: 652614, Россия, Кемеровская область, город Белово-14, ОАО «Шахта «Инская», Бюллетень, полученные обществом не позднее 23 июня 2003 г., будут учтены при определении кворума и подведении итогов голосования на общем собрании акционеров.

К бланкетам, подписанным представителями лиц, включенных в список акционеров, имеющих право на участие в общем собрании и действующих на основании доверенности, должны прилагаться доверенности, оформленные в соответствии с требованиями действующего законодательства. При себе иметь паспорт.

С информацией и материалами, подлежащими предоставлению при подготовке к проведению годового общего собрания акционеров, вы можете ознакомиться в рабочие дни начиная с 5 июня 2003 г. по адресу: Россия, Кемеровская область, город Белово, ОАО «Шахта «Инская» (здание АБК, второй этаж, кабинет начальника юридического отдела), с 10 до 17 часов.

В соответствии со ст. 75, 76 ФЗ «Об акционерных обществах» при принятии решения по шестому и седьмому вопросам повестки дня акционеры — владельцы голосующих акций вправе требовать выкупа обществом принадлежащих им акций, если они голосовали против принятия решения об одобрении указанных сделок либо не принимали участия в голосовании по этим вопросам. Цена одной обыкновенной и привилегированной акции 58 рублей. Письменное требование акционера о выкупе принадлежащих ему акций направляется обществу с указанием места жительства (места нахождения) акционера и количества акций, выкупа которых он требует. Требования акционеров о выкупе обществом принадлежащих им акций должны быть предъявлены обществу не позднее 45 дней с даты принятия соответствующего решения общим собранием акционеров. По истечении 45 дней общество обязано выкупить акции у акционеров, предъявляющих требования о выкупе, в течение 30 дней (через кассу общества). Общая сумма средств, направляемых обществом на выкуп акций, не может превышать 10 процентов стоимости чистых активов общества на дату принятия решения, которое повлекло возникновение у акционеров права требовать выкупа обществом принадлежащих им акций.

Справочная информация: стоимость чистых активов ОАО «Шахта «Инская» на последнюю отчетную дату составляет отрицательную величину.

Совет директоров ОАО «Шахта «Инская».

ЛАРИОНОВАЯ

Марии Трифоновны.

Коллектив Кемеровского кооперативного техникума выражает соболезнование Людмиле Анатольевне Зиновой в связи со смертью матери

ЛАРИОНОВА

Марии Трифоновны.

Кузбасс 4 • 4 июня 2003 г.