Кемеровская областная научная библиотека Газетно-журнальный фонд

Май

пн.		2	9	16	23 30
вт.	3	10	17	24	
ср.	4	11	18	25	
чт.	5	12	19	26	
пт.	6	13	20	27	
сб.	7	14	21	28	
вс.	1 8	15	22	29	

погода

По прогнозу Международной космической метеослужбы, в Кемерове малооблачно, в среду днем до 25, ночью до 10, в четверг днем до 24, ночью до 12 градусов.

По югу области в среду малооблачно, днем до 25, ночью до 10, в четверг гроза, днем до 22, ночью до 11 градусов.

Интернет-приемная губернатора www.mediakuzbass.ru
Письмо А.Тулееву – ответ А.Тулеева

Издается с 7 января 1922 года.

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА

Кузбасс

97 (23352) 3 ИЮНЯ 2003 г., ВТОРНИК

Владимир МИРОШНИК:

«Работа только начинается»

- А что им, протолкнули в блоке, они и успокоились! - нет-нет да и раздастся раздраженный восклик обывателя в адрес вновь избранных депутатов областного Совета. Есть ли повод у нового депутатского корпуса для самоуспокоения – об этом наш разговор с председателем комитета по вопросам государственного устройства, местного самоуправления и правоохранительной деятельности В.А. МИРОШНИКОМ.

- Что вы, Владимир Александрович, скажете насчет самоуспокоения?

- Скажу, что предвыборная кампания – это лишь этап, ступенька, ведущая к настоящей работе. Было бы просто несерьезно, шагнув на нее, успокоиться. Работа-то как раз только начинается!

- А с окончанием выборов полномочия избирательного блока не заканчиваются?

- Вообще-то по законодательству избирательный блок создается главным образом на время выборов, иными словами, политические партии объединяются для того, чтобы выдвинуть своих кандидатов, провести их в парламент, в данном случае в Совет, и потом с их помощью проводить политику, которая отражена в программах этих партий. К слову сказать, значительная часть выдвиженцев блока «Служу Кузбассу» была беспартийной. Главным же условием нашего объединения было желание вывести Кузбасс на путь стабильности и процветания. Последнее, конечно, не сиюминутное дело. А вот что касается стабильности, думаю, трудно не признать, что в области она достигнута. Теперь, в условиях этой стабильности, не сразу, но шаг за шагом и нужно идти к дальнейшему развитию Кузбасса и его процветанию.

Конечно, блок выполнил свою задачу в рамках избирательной кампании, с точки зрения закона о выборах, но своего политического и практического значения не утратил. Более того, в законодательстве есть строка, что избирательный блок, его руководящие органы, которые создаются по закону, не прекращают своей деятельности до истечения срока полномочий тех депутатов, которых они выдвинули в областной Совет. Таким образом, координационный совет блока «Служу Кузбассу», который был избран 8 февраля и в который входят представители партии «Единая Россия», «Народной партии Российской Федерации» и общественно-политического объединения «Народовластие», продолжает работать, и имеет на это право. Более того, в наших планах — сохранить общественные приемные в Кемерове и Новокузнецке, куда кузбассовцы всегда смогут обратиться со своими проблемами, вопросами, просьбами. Что бы там ни говорили, как бы ни обесценивали итоги выборов те, кому этого очень хотелось бы, люди-то блоку поверили! Значит, куда, к кому им обращаться в случае необходимости? Туда же, к депутатам и к соответствующему руководящему органу этого блока.

- Все-таки не очень привычна такая форма работы с избирателями, которые действительно приучены к тому, что с днем выборов прекращается видимая активность...

- Думаю, люди всегда в состоянии оценить то, что делается в их интересах. Да и не последние это выборы. Я как раз очень надеюсь на активность избирателей, поддержавших блок, в предстоящих в декабре выборах в Государственную думу. Потому что в наших общих интересах провести в нижнюю палату российского парламента депутатов, которые болели бы за Кузбасс. К сожалению, и избиратели об этом знают не хуже нас, не все депутаты Госдумы действующего созыва рьяно отстаивают интересы региона, как обещали это на предвыборных встречах. Москва – большое искушение, и не все его выдерживают. Так вот надо выбрать тех, кто действительно является патриотом Кузбасса и будет чувствовать огромную ответственность перед теми, кто им это доверие окажет, - своими избирателями.

- Сейчас много говорится об особой ответственности за исполнение наказов избирателей. Не боитесь, что это обернется очередной кампанейщиной?

- Кампанейщины не может быть по той простой причине, что работа с наказами – один из важнейших моментов депутатских обязанностей. Так было всегда, так будет и сейчас. А то, что решено подходить к выполнению наказов с еще большей ответственностью, постоянно информировать об этом избирателей, в том числе и читателей «Кузбасса», должно только радовать. Сейчас и нужно наладить эту работу так, чтобы потом в течение пяти лет исполнять наказы по мере их значимости, остроты, трудоподъемности. Ведь есть и такие, которые можно решить сразу, что тоже делается. Буквально несколько дней назад на второй сессии было принято решение упростить порядок отчета по налогу за образование. Во время предвыборных встреч с такой просьбой обращались бухгалтеры, те, кому по долгу службы приходилось выстаивать огромные очереди в налоговой инспекции, чтобы отчитаться за данный вид налога. Изменения, внесенные в существующий закон, теперь позволяют делать это не раз в месяц, а ежеквартально.

Сейчас обсуждается еще один наказ - увеличить мизерное пособие на опекаемых детей. Не буду опережать события по конкретному решению, но могу сказать, что вплотную занимаемся этой проблемой, она изучается, анализируется. Хотя результат не столько от нас зависит, сколько от федерального законодательства.

(Окончание на 2-й стр.).

акцент

Золотой мираж

Александр СУСОЕВ.

Фото Николая Карева.

Вода тоже денег стоит. По оценке ООН, кубометр пресной воды, пригодной для использования человеком, стоит 2-3 доллара США. Это мы, по старой привычке, не считаем ее ценностью, потому что воду из Кии за валюту не продашь, а то, чем сами пользуемся, так это вроде как даром. Кийскую воду не продашь, но о цене этого кубометра помнить даже нам в Сибири уже необходимо.

Золото всегда было для человека символом богатства. Парадоксально, но в наше время можно добывать золото и... бедствовать! Именно те районы нашей области, население которых преимущественно занималось добычей этого драгоценного металла, оказались в числе наиболее депрессивных. Салаирский горно-обогатительный комбинат, где, кроме полиметаллов, добывалось золото, пришел в упадок, люди остались без работы, и других источников дохода, кроме личного хозяйства, у них пока нет.

Такая же ситуация сложилась в Тисульском районе, "лежащем на золоте". Шахты, где добывали золотоносную руду, заброшены. Золотишком теперь промышляют артельщики. По ориентировочным оценкам, это примерно сотня человек, которые в 2000 - 2002 годах ежегодно добывали около 20 - 90 кг золота. Разделите его на число занятых - не получится даже килограмма. А на Чукотке добыча считается рентабельной, если на каждого работника прииска добывается не менее 5-6 килограммов золота в год. Уборщиц тоже считают.

Ну да ладно, в нашем случае - не до жиру. Худо-бедно тисульские золотодобытчики платят налог на добычу полезных ископаемых. В прошлом году он составил 1,5 миллиона рублей. В районный бюджет должно было поступить 600 тысяч. Должно, но поступило или нет - это еще вопрос. Во всяком случае, глава района про выгоды от золотого промысла говорить отказался. Но даже если предположить, что эти средства полностью поступили, то великие ли это деньги, на весь-то район? Даже трактор не купишь.

Между прочим, и в лучшие годы, когда золотодобыча велась по-государственному широко, местные золотодобытчики жили скромно. Поселки Комсомольский, Центральный, Натальевка застраивались в основном деревянными домами с пристройками и сараями для домашнего скота. В том и спасение, тем теперь и кормятся. В общем, богато в этих местах никогда не жили. А уж нынче о богатстве и вовсе никто не помышляет.

Попытки поднять рентабельность добычи так называемым «кучным выщелачиванием» золота цианидами - способ извлечения даже не золотого песка, а скорее золотой пыли. В нынешней ситуации его можно считать прогрессивным лишь постольку, поскольку он не требует больших капитальных затрат, а хоть что-то извлечь все же можно. Правда, вместе с золотом цианиды растворяют и соли тяжелых металлов, которые, попав в воду и почву, делают их опасными для всего живого. Поэтому, для того чтобы полностью обезопасить окружающую среду от неблагоприятных последствий, предусмотрены специальные меры, когда участок, где производятся такие работы, изолируется глинистой подушкой и специальной пленкой, чтобы яд не попадал в глубь почвы и не смывался поверхностными водами.

Наивно предполагать, что именно это больше всего беспокоит золотоизвлекателей. Нужен контроль за их работой, но где контролеров напасешься? Поэтому опасность заражения воды солями тяжелых металлов будет существовать постоянно.

Между тем вода тоже денег стоит. По оценке ООН, кубометр пресной воды, пригодной для использования человеком, стоит 2-3 доллара США. Это мы, по старой привычке, не считаем ее ценностью, потому что воду из Кии за валюту не продашь, а то, чем сами пользуемся, так это вроде как даром. Кийскую воду не продашь, но о цене этого кубометра помнить даже нам в Сибири уже необходимо.

Чистая вода и в Кии, и в многочисленных речушках не только не дармовая, цена ее кубометра с каждым годом будет только увеличиваться, потому как в мире от использования плохой питьевой воды ежедневно умирают 6 тысяч детей до 5 лет... Ежедневно! Даже если вытряхнуть из золотоносной руды Тисульского района все золото - речку с чистой водой на него вряд ли купишь. Несравнимая это цена.

Чего далеко ходить? У нас в регионе те фирмы, которые заняты сегодня розливом и реализацией природной минеральной воды, как раз и процветают в отличие от добытчиков золота. Между прочим, в Тисульском районе разведанных запасов минеральной воды тоже много, но пока ее в магазинах что-то не видно.

На днях в Кемерове была выставка предприятий лесопромышленного комплекса. На пресс-конференции Тисульский район упоминался в числе тех, где леса перестойного полно, а денег на нем не делают.

Впрочем, не нам учить местную власть, что делать и как деньги зарабатывать. Стереотипы менять трудно: всегда считали, что золото - ценность особого рода. Однако золото - не ботинки и не бутылка минеральной воды. На базар его не вынесешь и прохожему, даже поторговавшись, не продашь. Его обязательно должно купить государство. А государству, во всяком случае сейчас, когда оно не знает, куда нефтедоллары приложить, золото, как бы это странно ни звучало, тоже обуза, хотя и отчитывается правительство гордо о растущих не по дням, а по часам золотовалютных резервах. Но кому от этого легче, что резервы государства растут? Мало сидеть на богатстве, надо уметь им выгодно пользоваться. А с этим, как видно, не только у районной, но и у государственной власти большие проблемы.

Ежегодно вместе с 90 килограммами тисульского золота в России добывается 120 тонн этого металла. Из них на нужды ювелирной промышленности, радиоэлектронику и другие нужды расходуется 20 тонн. А 100 тонн Центральному банку надо у золотодобытчиков покупать и где-то хранить мертвым грузом, потому как на мировом рынке ежегодно продается всего 400 тонн, и тех, кто выбрасывает на реализацию лишний металл, сбивая цену, все остальные страны не приветствуют.

Стало быть, Центральному банку, чтобы купить у отечественных добытчиков золото, надо напечатать энное количество денег. В то же время президент России почти в каждом своем выступлении ставит задачу о снижении инфляции. Можно ли в такой ситуации рассчитывать на добычу золота, как на генеральный путь выхода из кризиса в отдельно взятом и не самом продуктивном, с точки зрения золотодобычи, районе, даже если использовать дешевый и "прогрессивный" метод кучного выщелачивания?

В 1999 году народные депутаты района приняли целевую программу развития золотодобывающей отрасли Тисульского района. Авторов программы нельзя упрекнуть в поверхностном подходе, они провели серьезные расчеты и оценки перспектив добычи золота на уже разведанных месторождениях. Но для того чтобы перспективы стали реальностью, необходимы... серьезные капитальные вложения. Круг замкнулся. Государство на это дело не раскошелится. Инвесторам со стороны золото не представляется тем товаром, который принесет быструю отдачу, а вот лишней мороки из-за своего особенного статуса будет с избытком. Поэтому можно предполагать, что ставка на золотодобычу в ближайшем будущем району не поможет. Придется искать другие пути, менее затратные и более скорые на выгоду.

ракурс

Тисульский феномен

Беды сельского здравоохранения давно уже стали притчей во языцех: и господдержки-де у него никакой, и с кадрами проблема, и база аховая, и население местное практически неплатежеспособно, а значит, за его счет медицину в деревне не разовьешь... Этим сегодня никого не удивишь. Удивительно другое: именно Тисульский сельский район по итогам 2002 года назван лучшей территорией в здравоохранении Кемеровской области.

Главврач А.П. Петренко.

Бесплатность как норма жизни

Впервые о тисульском феномене заговорили в конце 80-х. Кузбасская медицина тогда вовсю осваивала работу в условиях нового хозяйственного механизма, делая ставку на материальную заинтересованность медиков в том, чтобы их пациенты меньше болели. Тисуль попал в число пилотных территорий, с которых, собственно, и начался эксперимент. И очень скоро стал лидером: сначала соседи по региону, потом коллеги из братских республик СССР, а там и «настоящие» иностранцы – немцы – потянулись в сибирскую глубинку изучать опыт хозрасчета.

Чем же так прославились тисульцы? Тем, что в короткий срок превратили свое здравоохранение в отрасль экономики и при этом сохранили его бесплатность. Но если 15 лет назад бесплатная медицина была еще повсеместной нормой, то сегодня это опять-таки проходит по разряду феноменов.

...Юля с дочкой Танечкой приехали в Тисуль из Белогорска. Это самый удаленный поселок района, там есть своя участковая больница. Но педиатра в ней нет. Прежняя докторша ушла на заслуженный отдых, а молодежь на жизнь по чужим углам не польстилась: квартиры медикам в Белогорске давно уже не дают. Поэтому, отмахав с утра 140 км, мать с дочерью и оказались в райцентре.

– В поликлинике нас приняли в порядке живой очереди. Врач выписала Тане направление на УЗИ, мы его тут же прошли и сейчас идем на повторный прием с результатами, – рассказывала Юлия. – Предварительная запись к узким специалистам? Нет, мы про такое не знаем, вся помощь предоставляется в день обращения. И не только детям. Когда у меня у самой проблемы были, мне тоже записываться не предлагали, и денег за внеочередной прием никто не брал...

(Окончание на 4-й стр.).

координационный совет

В единстве - сила

Завтра в Кемерове состоится заседание Межрегионального координационного совета всероссийской партии «Единая Россия» по Сибирскому федеральному округу, в котором примут участие секретари региональных партийных отделений, депутаты Госдумы, федеральные инспектора.

В преддверии череды выборов федерального уровня в сибирских регионах усиливается рост партийного строительства: партия начинает процесс объединения региональных организаций в более крупные структуры. Во всех федеральных округах учреждены межрегиональные координационные советы (МКС). В Сибирском федеральном округе МКС возглавляет депутат Государственной думы Александр Карелин, который примет участие в завтрашнем заседании.

«Единая Россия», унаследовав идею координационных советов от «Единства» и «Отечества», продолжает ее активно развивать, декларируя региональную направленность.

- Задача предстоящего заседания сибирского МКС, которое будет носить рабочий характер, - считает первый заместитель секретаря политсовета Кемеровского регионального отделения партии «Единая Россия» А. А. Кобяков, - в том, чтобы обсудить укрепление позиций и авторитета партии в регионах, выработать единую стратегию и тактику региональных организаций на период подготовки и проведения избирательных кампаний различного уровня.

Члены Межрегионального координационного совета обсудят не только планы на второе полугодие и организационную работу региональных отделений в связи с принятием изменений в уставе партии на II съезде всероссийской партии «Единая Россия», но и изучат опыт формирования и результаты деятельности избирательного блока «Служу Кузбассу».

Корр. «Кузбасса».

КСТАТИ

После заседания состоится пресс-конференция, которая начнется в 15 часов в здании № 1 АКО (каб. 90).

СОТЕЛ КУЗБАССКАЯ СОТОВАЯ СВЯЗЬ НОВОСТИ

ЗАО "Кузбасская Сотовая Связь" продолжает активно развивать программу **телефонизации удаленных районов** Кемеровской области с помощью стационарного телефона **Nokia 10**. С помощью Nokia 10 просто организовать связь на даче, в квартире, частном доме. Этот телефон работает от обычной электросети и не требует дорогостоящей прокладки кабеля. **Стоимость** Nokia 10 составляет **7400 руб.** (с налогами). Для удобства введена система внутреннего **кредит**ования (срок кредита - 5 месяцев, кредит **беспроцентный**). Лицензия МС РФ №5614

Справки по телефону в г. Кемерово: 36-87-88 и во всех филиалах компании "СОТЕЛ"

Реальные дела

30 мая в Кемерове в районе мясокомбината был открыт опорный пункт охраны общественного порядка. Благодаря действенной помощи депутата облсовета от блока «Служу Кузбассу» Виктора Алексеевича Смоляго жители этого отдаленного района областного центра теперь смогут пользоваться услугами телефонной связи, проводить встречи и собрания. Еженедельно в опорном пункте будет вести прием выездной врач.

Это уже не первый опорный пункт, открытый В.А. Смоляго. Перед майскими праздниками подобный пункт был открыт в Плешках. Кстати, каждую первую среду месяца в 15 часов В.А. Смоляго проводит встречи с избирателями своего округа в кабинете начальника территориального управления Заводского района.

Николай СЕНЧУРОВ.

КУРЬЕР
служба новостей «Кузбасса»: тел. 52-37-33, 52-36-45, 52-67-67

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)
3 июня
$ 30,70 руб.
€ 36,46 руб.

коротко

• В результате сильного ветра произошло повреждение линий электропередач в некоторых районах города Кемерово. Было прекращено электроснабжение части поселка Ягуновский, Красной горки Рудничного района и 462 частных домов в Кировском районе. Объектов социального назначения и лечебных учреждений в районе аварийного отключения электроэнергии не было. Уже ночью восстановлено энергоснабжение поселка Ягуновский и Красной горки. Вчера в домах частного сектора Кировского района электроснабжение восстановлено.

• До сентября продлен конкурс «Драматург политеха-2003», который проводит театр КузГТУ «Ложа» вместе со студенческим советом вуза. В нем принимают участие студенты и сотрудники университета, написавшие пьесу. Условия: она должна быть одноактной, объемом не более десяти страниц печатного текста. Лучших авторов поощрят денежными премиями, а лучшие пьесы войдут в альманах «Авторы политеха» и будут поставлены на сцене театра «Ложа» силами студентов КузГТУ.

• В Кемерове началась акция «Пошалим?!», посвященная Дню защиты детей. Впервые в рамках развлекательной программы проходит благотворительная акция по сбору детских вещей, игрушек и книг для детдомов и интернатов Кемеровского района. Организаторами стали ТЦ «Спутник», «Парк чудес» и магазин игрушек «Изумрудный город». В течение недели в парке аттракционов пройдут бесплатные заезды на электромобилях и самокатах, детские дискотеки и кукольные представления, веселые конкурсы и розыгрыши. Также с 12 до 22 часов горожане смогут передать ставшие ненужными вещи и книги в пункте, расположенном в «Парке чудес».

Опекунские семьи под опекой

В Государственной филармонии Кузбасса прошел губернаторский прием лучших опекунских семей. В общей сложности в приеме приняли участие около 800 человек — опекунов и детей.

Как отметил А. Г. Тулеев, опекуны — это родители не по своему "природному статусу", а по велению души и сердца. На сегодняшний день в области под опекой находятся почти 10 тысяч детей и подростков — это 65 процентов от общего количества детей-сирот Кузбасса, что лучше среднероссийского показателя почти на 10 процентов.

В Кузбассе делается немало для улучшения положения детей. Кроме того, в этом году в области откроется центр помощи опекунским семьям. Лучшие педагоги, психологи, врачи и юристы центра смогут дать профессиональную помощь и консультацию по любому вопросу. Для раскрытия способностей и талантов опекаемых детей учрежден ежегодный областной фестиваль творчества "Вдохновение". О лучших опекунских семьях решено издать книгу. Доступными для опекунских семей должны стать и услуги дошкольных учреждений. Принято решение плату за детский сад для опекунских семей уменьшить в два раза. Такая льгота будет закреплена законодательно в областном Совете народных депутатов в 2004 году.

В заключение А. Г. Тулеев вручил опекунам областные награды — медали "За достойное воспитание детей" и благодарственные письма администрации области, передает пресс-служба АКО.

Фото Юрия Юрьева.

факт

Брэнд-менеджер радио «Европа плюс Кемерово» Ольга Гилева отбыла на стажировку в колыбель «Европы плюс» — город Париж.

Грозная красавица Хонда

В минувшие выходные в Кемерове прошла всероссийская выставка собак всех пород, организатором которой стал клуб «Ника».

В рамках выставки было проведено пять монопородных региональных выставок: эксперты определяли лучших среди французских бульдогов, такс, бультерьеров и американских стаффордширских терьеров.

Главным событием дня стала национальная монопородная выставка ротвейлеров. Ее победителем, а также обладателем титула «Лучшая собака всепородной выставки» стал чемпион России, чемпион национального клуба ротвейлер Олимп Апперкот Хонда (владелец Олеся Рудык, Кемерово). Второе место выставки завоевал интерчемпион, чемпион России, национального клуба карликовый черный пудель Ирай Версаче (Наталья Прадедова, Кемерово).

Звание лучшего ветерана получила такса Камелот де Жюсади (Москва), лучшего юниора — немецкий дог Олдблюз Маркус (Новосибирск).

Всего в выставке участвовали около 600 собак — из Кузбасса, Алтайского и Красноярского краев, Новосибирска и Норильска. Соревнования столь высокого уровня «Ника» проводит у нас третий раз.

Наталья ЮРКЕНЬ.

Лучший библиотекарь из «Аквариума»

Лучшим библиотекарем области названа Ольга Гончарова — заведующая компьютерным залом «Аквариум» Новокузнецкой городской библиотеки им. Гоголя.

Такой конкурс прошел в Кузбассе впервые. В нем участвовали 22 библиотечных работника из разных городов области, каждый из которых представил свои разработки. Ольга Борисовна привезла на конкурс проект создания библиотечно-информационного центра (БИЦ) "Крылья" и ознакомила членов жюри с тем, как в библиотеке им. Гоголя ведется работа по получению и подготовке новостей Интернета для людей-инвалидов.

Во втором туре следовало сформировать библиотечное пространство в пустом помещении. Работа Ольги Гончаровой и ее помощниц признана лучшей. В начале июня победительница примет участие в X международной конференции «Крым-2003».

кадры

В структуре администрации области создается управление инвестиционной и технической политики.

В порядке эксперимента управление сформировано с минимальной численностью штатных работников. Предусматривается широкое привлечение высококвалифицированных экспертов, специалистов на договорной основе на срок рассмотрения конкретных заданий. Основными направлениями деятельности управления являются: подготовка для губернатора аналитических обзоров, заключений по различным вопросам промышленности, сельского хозяйства, экономики и социальной сферы; анализ состояния мировых рынков: ситуации в регионах; сбор и обработка информации о новейших технологиях промышленности и целесообразность их внедрения в Кузбассе.

• • •

На должность начальника управления назначен Игорь Андреевич Коробецкий. Он родился в 1949 году в Кемерове. Окончил Кузбасский политехнический институт. Работал в Кузбасском политехническом институте, где прошел путь от младшего научного сотрудника до доцента кафедры. Затем работал заведующим лабораторией Института угля Сибирского отделения АН СССР, директором Центра сертификации углей Кузбасса. С января 2002 года возглавлял департамент инвестиционной политики и поддержки предпринимательства администрации области. Игорь Андреевич — доктор технических наук, профессор. Лауреат кембриджской медали «Выдающиеся исследователи XX века» (Великобритания). С 1995 года член Академии наук Нью-Йорка. Женат. Имеет дочь.

Не перевелись в Кузбассе рыцари!

В прокопьевской школе № 72 прошел турнир по фехтованию на средневековых видах оружия.

В спортзале, украшенном флагами Англии и Франции, было обозначено боевое поле, на которое, как в старые добрые времена, один за другим выходили состязаться «графы», «пэры», «бароны». Турнир состоял из трех категорий (нож, меч и абсолютное — любое оружие). Каждый бой длился две минуты. Победители получили грамоты, а зрители — удовольствие от красоты исторической битвы.

Зарплата без конверта

В управлении Министерства РФ по налогам и сборам по Кемеровской области прошла пресс-конференция, посвященная декларационной кампании, транспортному налогу и борьбе со скрытыми формами зарплаты.

Начальник управления С.Н.Андрющенко отметила, что за четыре месяца налоговые поступления выросли на 21 процент к этому же уровню прошлого года, что значительно опережает инфляцию, составившую почти 13 процентов.

Замначальника управления Г.В.Нешитова сказала, что итоги нынешней декларационной кампании во многом схожи с прошлогодней. Разве что больше людей обратилось за налоговыми вычетами. Самая большая продекларированная сумма составляет 48 миллионов рублей, у физического лица—777 тысяч. Извечная российская привычка опаздывать привела в прошлом году 800 человек к штрафам на общую сумму в 700 тысяч рублей. Галина Владимировна также напомнила, что транспортный налог нужно уплатить до июля. Тогда не грозят штрафы. Здесь самую большую сумму предстоит заплатить владельцам мощных джипов—до 15 тысяч рублей. Владельцу-пенсионеру достаточно предъявить копию пенсионного удостоверения и медицинскую справку, чтобы получить положенные льготы.

Борьба с теневой зарплатой актуальна, так как от нее зависит величина подоходного налога, который формирует до 60 процентов местного бюджета. Работники, получающие теневую зарплату, не получают на свои пенсионные счета соответствующие отчисления, как не смогут и в случае необходимости получить соответствующие выплаты по больничному листу или по инвалидности. Поэтому ведется работа, как с работниками, так и с их работодателями. Последним разъясняют преимущества, которые можно получить, показывая всю зарплату. А вскоре Пенсионный фонд начнет рассылать работающим распечатки состояния их личных пенсионных счетов. Многие не имеющие отчислений, могут рассчитывать главным образом на базовую часть пенсии, которая сегодня составляет 530 рублей.

Валерий КАЧИН.

Курьер

Владимир МИРОШНИК: «Работа только начинается»

(Окончание. Начало на 1-й стр.).

Большие надежды в этом на С.Ю.Орлову, которую в очередной раз избрали представителем от нашего облсовета в Совет Федерации. Помню, когда ее избирали первый раз, она еще тогда утверждала, что одна из самых больших сложностей – внести изменения в закон на федеральном уровне. На сессии мы консультировались с ней об увеличении суммы опекунских пособий, Светлана Юрьевна заверила, что все в работе. Так что надежда на перемены есть, но надо учитывать, что это дело времени: чтобы внести изменения в закон, надо тщательно изучить вопрос, просчитать, обосновать и доказать необходимость этих изменений.

Что касается наказов в целом, то каждый депутат должен их систематизировать - по уровням – федеральный, областной, муниципальный. Ведь чаще всего за просьбой одного конкретного человека проблема целой семьи. А в предвыборной программе блока «Служу Кузбассу» красной нитью обозначено самое важное – благополучие каждой семьи. И после выборов мы не изменяем своей главной цели, которую обозначали в программе, которую подчеркивал и губернатор, когда избирался в 2001 году, - процветание Кузбасса. Многое уже сделано, поэтому будем продолжать начатое и идти дальше.

- Иногда высказывается точка зрения, что если и есть улучшения в жизни кузбассовцев, то лишь потому, что она стабилизировалась в целом по стране.

- И слава Богу! Что в том плохого? Этому только радоваться надо, а не прикидывать, чьих заслуг больше. Не исключаю, что есть люди, которые во всем рады видеть негатив, заинтересованы в том, чтобы раскачать ситуацию в Кузбассе. Но не думаю, что это по нраву большинству кузбассовцев, которым нужна как раз стабильность ситуации в области. Потому что именно в спокойной обстановке можно результативно решать то огромное количество жизненно важных для области проблем, которых, этого никто и не отрицает, сегодня предостаточно. Но у нас есть все основания и возможности решать их вместе с кузбассовцами и для кузбассовцев.

Татьяна КРАСНОСЕЛЬСКАЯ.

возвращаясь к теме

Березовский счетчик: черный пиар

После публикации имиджевого материала «Рынка электросчетчиков хватит на всех» («Кузбасс», 20 мая с.г., автор Анатолий Мурашкин, гендиректор ООО «ТЦ Кемцентр») в редакции раздалось несколько звонков. Звонившие упрекали автора в некомпетенции или в умышленном передергивании фактов, чтобы опорочить березовский счетчик, его разработчиков и производителя. Я уже несколько лет отслеживаю судьбу кузбасского электронного аппарата учета электроэнергии, с тех пор как в 1993 году решением научно-технической комиссии по метрологии и измерительной технике Госстандарта Российской Федерации (протокол от 16. 03. 93г. за номером 2) ой внесен в Государственный реестр измерительных приборов под номером 13531-93.

Парадоксально, но трудности в освоении рынка заключались в том, что по своим функциональным и техническим возможностям предложенный счетчик опережал время. Наше общество в те годы еще не созрело до понимания необходимости внедрять такие приборы учета электроэнергии. Еще бытовало мнение, что «выгребем» на старом, надежном и хорошо известном индукционного типа электросчетчике. Да и ценой он был пониже предлагаемого.

Ан нет! Правы оказались разработчики — хотя и упрощали свои разработки, но верили, а правильнее сказать, точно знали, что вскоре наше общество «подтянется» к пониманию той сложной и важной задачи, как учет и расчет за потребленную электроэнергию в бытовом и мелкомоторном секторе.

В прошлом году губернатор утвердил разработанную региональной энергетической комиссией (РЭК) программу модернизации парка приборов учета электроэнергии в бытовом секторе, в которой учитывались как технические требования, так и вопросы социальной значимости: поддержка собственного производителя, бюджетная основа производства, создание рабочих мест и занятость населения города Березовский.

Анатолий Мурашкин представляет в нашей области интересы Нижегородского завода, где тоже изготавливают счетчики, пытается разными путями открыть нижегородцам выход на кузбасский рынок. Публикация - еще одно воздействие на общественное мнение. Но представим слово тем, кто имеет непосредственное отношение к нашему изделию. Один из них — Владимир ПАТРИН, главный инженер «СУНЭТО» (Специализированное управление по наладке электротехнического оборудования), которое с 1964 года вводит энергетические мощности в Средней Азии, Сибири, на Дальнем Востоке. Его специалисты работали в 19 странах мира и не по рекламным проспектам знают достижения мировых лидеров в области автоматизации, учета и управления в энергетике.

— Не хотел бы влезать в дрязги, но против той неправды, которую преподнес читателям г-н Мурашкин, пройти не могу. Он утверждает, основываясь непонятно на каких фактах, что березовский счетчик за 10 лет устарел, а вот Нижегородский завод выпустил уже третье поколение. Что наш счетчик не соответствует требованиям ГОСТа, разработчики березовского прибора предлагают один тип счетчика, имеющего две тарифные зоны, а нижегородский выпускает шесть типов многотарифных счетчиков, имеющих от 2 до 4 тарифных зон. Специализируясь на проблеме реализации бытовых счетчиков, Мурашкин в любом случае должен руководствоваться действующими документами и ни в коем случае не подменять собой ни Госстандарт, ни Чубайса, который, кстати, своим приказом по РАО ЕЭС под номером 45 от 28.01.2002 г. четко поддерживает своего, российского производителя. Он также должен знать, что семейство счетчиков СОЭБ-1, которые выпускают у нас, по спектру своих функциональных возможностей шире, чем аналоги завода им. Фрунзе в Нижнем Новгороде, что заявленные им технические возможности нижегородского счетчика стоят не 597 рублей, а 708 и выше. 630 рублей - стоимость самого простого, с механическим отсчетным устройством прибора типа СЭО-1.

Еще в 2000 году по решению координационного совета по энергосбережению при администрации области мы буквально за два месяца поставили на серийное производство шесть модификаций счетчика СОЭБ-1 (1П, 1ПР и т.д.) и были готовы к производству еще трех модификаций, потому что эти модификации уже были готовы к выпуску и внесены в Госреестр. Мы опередили время, но из-за экономического состояния региона, страны счетчики новых поколений оставались невостребованными. Поэтому если генеральный директор ООО «ТЦ Кемцентр» Мурашкин имеет пятилетний опыт работы на рынке этого направления, то должен представлять, что наши 11 лет стоят в два с лишним раза дороже. Наши специалисты имеют дело с техникой всего мира, с такими, например, фирмами, как ABB, «Сименс», «Флюмбуже». И мы не можем замедлиться в своих поисках даже на год, а не то что на 10 лет, беспардонно приписанные нам автором. Наш электронный аппарат имеет жидкокристальный индикатор, многотарифность, способен снимать показания дистанционно всеми известными в энергетике способами, у него есть интеллектуальный выход - способность дополнительных средств объединяться в системы. Насчет многотарифности подчеркну особо: если у нижегородцев их две или шесть, то у нас столько, сколько нужно заказчику. В заключение добавлю: чтобы г-ну Мурашкину успешно пробиваться на рынок, ему все-таки не мешало бы знать обстановку у конкурентов, а не огульно охаивать то, в чем несведущ.

Таково мнение Владимира Патрина. А вот позиция директора Березовского завода электросчетчиков Геннадия ФИЛИНА:

- За черным пиаром г-на Мурашкина вижу одно: стремление увести деньги в Нижний Новгород. Деньги эти немалые. На замену бытовых счетчиков в программу заложено свыше 600 млн. рублей жителей Кузбасса. Если представители нижегородцев деловые и умелые, то почему не наладят производство своего счетчика на территории нашей области, почему не продают свою продукцию на нашем рынке? Тогда бы и посоревновались в качестве изделий, увидели бы, чей аппарат лучше. И зря автор наводит тень на плетень, заявляя, что предложения «Кемцентра» об открытии своего производства не принимаются. Мы даже предлагали ему свои площади на заводе. Завозите оборудование, монтируйте, работайте. Но им выгодно действовать по-другому: открыть у нас небольшое представительство, которое бы принимало отгруженные из Нижнего аппараты, проверяло, опять упаковывало и продавало коммунальщикам. Кто в таком случае откроет новые рабочие места? Конечно, Нижегородский завод. Считаю пустыми обещания г-на Мурашкина, что они могут предельно малыми силами здесь, в Кузбассе, обеспечить решение программы. Не так все это. Им придется создавать такое же производство, что и у нас. Мы все, кроме радиокомпонентов, изготавливаем сами. Все сырье - от пресс-порошка до металла для изготовления винтов - наших предприятий.

И Патрин, и Филин заострили внимание и на таком факте, приведенном Мурашкиным, - на якобы дешевизне навязываемого им счетчика. Сегодня цена березовского, пишет Мурашкин, 680 рублей и в перспективе может увеличиться, а нижегородцы предлагают счетчик за 597 рублей и гарантируют не поднимать цену. В прайсе Нижегородского завода такой счетчик есть, но только с одним отчетным устройством, без всяких других заявленных характеристик, самый примитивный на сегодняшний день. Цена их хорошего счетчика, тоже заявленная в прайсе, 1999 рублей! Что же в таком случае пытается сбыть представитель завода? Залежалый товар?

И еще одно мнение – начальника отдела энергосбережения РЭК Владимира КРАСНЫХ:

- Мы отдавали и будем отдавать предпочтение своему товаропроизводителю. Но не прочь бы работать и с нижегородцами. Конкуренция никогда не помешает. Только подход к делу у них непонятный. Решили налаживать свое производство, пусть налаживают, создают у нас новые рабочие места, но подвижек в этом плане никаких. А, мягко говоря, некорректность выступления генерального директора «Кемцентра» всем очевидна.

К Кузбассу многие прилаживаются, как к дойной корове, обещая ее в свое время накормить и напоить. Но сначала хочется подоить.

Анатолий ПАРШИНЦЕВ.

Долг платежом красен

Кузбасские города и районы должны в бюджет миллионы рублей за землю

380 млн. рублей – такую сумму за 4 месяца 2003 года составили в областном бюджете земельные платежи: это средства от арендной платы, земельного налога и от продажи земли. Для сравнения: за этот же период прошлого года областной бюджет получил от земли 86,5 млн. рублей, что меньше сегодняшних результатов в 4,4 раза.

Такой итог объясняется тем, что в прошлом году была заложена хорошая база. Для регулирования земельных отношений стараниями областного парламента создана законодательная база. В частности, депутаты облсовета достаточно оперативно приняли закон, регулирующий цену на выкуп предприятиями занимаемых ими земельных участков, отчего выиграли тогда все: и область, которая получила в казну дополнительные средства, и многие предприятия, которые решили выкупить занимаемые ими земельные участки. Отличились в прошлом году многие, кого позже по итогам года отметил губернатор А.Г.Тулеев: специалисты территориальных комитетов по управлению муниципальным имуществом, комитетов по земельным ресурсам и землеустройству, БТИ и юстиции, комитета по управлению госимуществом Кемеровской области во главе с председателем КУГИ А.Г. Кытмановым. Совместными усилиями они разработали новые методики, по которым сегодня устанавливается арендная плата за землю, составили единый текст договоров и наладили претензионно-исковую работу. Работа была проведена огромная, в результате чего бюджетное задание было существенно перевыполнено. Что это значит в условиях дефицитного бюджета – говорить излишне.

Жесткая задача – выполнить бюджетное задание стоит и сегодня перед работниками КУГИ и территориальных комитетов по управлению муниципальным имуществом. Задача нелегкая. И вот почему. Из запланированных на 2003 год земельных платежей в сумме 973 млн. рублей 510 млн. приходится на земельный налог, а 463 млн. рублей должна составить арендная плата. Но реально эту сумму получить сложно, потому что многие крупные предприятия, выкупив в прошлом году значительные площади занимаемых ими земельных участков, перешли с аренды на уплату налога. Выход из такой ситуации один - для выполнения бюджетного задания следует искать другие резервы. И они есть, считают в Комитете по управлению госимуществом Кемеровской области.

Специалисты КУГИ стали практиковать выездные совещания с руководителями комитетов по управлению муниципальным имуществом. Такая работа проводилась и в прошлом году, но сегодня состав «десанта» стал более весомым – кроме председателя КУГИ -заместителя губернатора А.Г. Кытманова, в него вошли ведущие специалисты управления земельными ресурсами и юристы. Такие совещания уже прошли в Новокузнецке, Прокопьевске, Мысках, Междуреченске, в Новокузнецком и Прокопьевском районах. Обсуждались самые важные вопросы, которые определяют поступление земельных платежей в бюджет: согласование с комитетом новых методик расчета арендной платы за землю, соответствие договоров аренды этим методикам и их согласование, выполнение бюджетного задания по сбору арендной платы, исполнение лимитов по предоставлению сведений по разграничению собственности на землю, взыскание в территориях задолженности по арендной плате и другие.

Главный вывод – в целом территории начали год неплохо. Все заключенные с арендаторами договоры соответствуют методикам, в большинстве территорий в плановые сроки предоставляют сведения по разграничению земли. Так, в Мысках, Междуреченске и Прокопьевске план по лимитам на 1 апреля выполнен на 100 проц., в остальных территориях – почти на 50 проц. Что особенно важно – снизилась недоимка по арендной плате за землю на 150 млн. рублей, т.е. в полтора раза. Кстати, снижение долга по аренде произошло в области впервые, в последние годы из месяца в месяц недоимка только росла. Особого внимания заслуживает

С недавнего времени на территории РФ действует механизм изъятия земельных участков у злостных неплательщиков земельных платежей. Собственно, в Земельном кодексе порядок изъятия земель был предусмотрен, для его реализации не хватало лишь некоторых деталей. В ноябре 2002 года постановлением правительства РФ этот механизм был разработан до конца. Это означает, что отныне должники реально могут лишиться не только занимаемых ими земельных участков, но и своих зданий - если суд решает изъять землю, то здание будет просто снесено…

Новокузнецк: хотя долг здесь остается еще немалый - 69 млн. рублей, в этом году его удалось сократить в 3,5 раза. Хорошо поставлена претензионно-исковая работа и в Мысках, где долг по аренде сегодня составляет всего 720 тыс. рублей.

Зато в Междуреченске, Прокопьевске, Новокузнецком и Прокопьевском районах такая работа, по заключению КУГИ, практически не ведется. Взять, к примеру, Прокопьевск. Здесь «земельный» долг сегодня тянет на 44,4 млн. руб. А процент взыскания задолженности очень низкий. Не выполняют в Прокопьевске и рекомендации КУГИ по установлению адекватных арендных ставок для промышленных предприятий – арендная плата на землю здесь установлена в размере земельного налога вместо рекомендуемого коэффициента «2». Может, просто городу не нужны деньги? Как бы не так – из года в год Прокопьевск остается дотационным. Оттого, похоже, голова у мэра и не болит – поступит рублем меньше или больше. По местному бюджету это хорошо видно: на 2003 год в городе намечено получить от земли 8,2 млн. рублей, а на содержание комитета по управлению муниципальным имуществом запланировано 8,7 млн. рублей. Логика тут проста, если КУМИ ликвидировать, для города еще и экономия в 200 тыс. рублей получится…

Однократный размер арендной платы за землю для промышленных предприятий применяется и в Междуреченске. Из-за этого и ряда других замечаний, сделанных КУГИ, город до сих пор не согласовал методику расчета арендной платы. Этот вопрос в Междуреченске не решают уже полтора года, между тем каждый год только из-за этого города бюджеты всех уровней несут колоссальные убытки. В 2003 году потери консолидированного бюджета могут составить 44 млн. рублей, в том числе областного – 22 млн. рублей. И хотя тот же Прокопьевск наконец-то планирует пересмотреть коэффициенты по арендной плате для предприятий – с 1 июня, в Междуреченске по-прежнему отмалчиваются…

По Новокузнецкому району вообще разговор особый. Здесь методикой расчета арендной платы для предприятий предусмотрен коэффициент от 15 до 50 ставок налога. Если предприятие регистрируется в районе, к нему применяется минимальный коэффициент, если в городе – максимальные ставки. Что делают в таком случае собственники большинства предприятий, догадаться несложно: регистрируют свои фирмы в Новокузнецком районе – по принципу ухода в оффшор. В результате снижаются поступления в Новокузнецке и области в целом.

Не во всех территориях согласовываются с комитетом договоры с арендаторами земельных участков, как это определено в Постановлении правительства РФ №576 от 07.08.02 г. Например, Новокузнецк представил на согласование 196 договоров аренды, хотя общее их количество составляет почти 21 тысячу. А из Прокопьевского района в КУГИ не представили на согласование ни одного договора. Отсюда частые ошибки при заключении договоров аренды, считают в комитете. Основное замечание, которое делают специалисты, – отсутствие регистрации в учреждении юстиции договоров аренды, заключенных на срок более 1 года, а также отсутствие кадастровых планов.

Особое внимание участники выездных совещаний уделили ситуации по заключению договоров аренды с предприятиями ОАО «Кузбассэнерго». Дело в том, что на сегодня таких договоров практически нет - руководство региональной энергокомпании затянуло экономические расчеты почти на полгода. Между тем все это время копится долг по арендной плате за занимаемые «Кузбассэнерго» земельные участки, и сегодня он составляет уже около 500 млн. рублей. Комитет по управлению госимуществом был вынужден обратиться в суд.

В ближайшее время подобные выездные совещания руководство комитета планирует провести по северным и центральным территориям области.

Лариса БЕРЕСНЕВА.

ПРАВИЛА
пользования услугами сети сотовой радиотелефонной связи «БИ ЛАЙН»

1. Общие положения

1.1. Открытое акционерное общество «Вымпелком – Регион» (лицензия Министерства РФ по связи и информатизации № 14710 от 07.04.2000 г.), действующее через свой Кемеровский филиал, именуемое в дальнейшем Оператор, предоставляет лицу, подписавшему настоящий договор и именуемому в дальнейшем Абонент, услуги сети сотовой радиотелефонной связи «Би Лайн» (далее – «Сети») в соответствии со следующими Правилами.

1.2. Правила пользования услугами сети сотовой радиотелефонной связи «Би Лайн» (далее именуются - Правила) разработаны в соответствии с действующим законодательством и регулируют отношения между Абонентом и Оператором по оказанию услуг сети сотовой связи на территории Российской Федерации.

1.3. Для целей настоящих Правил применяются следующие основные термины:

Абонент - юридическое или физическое лицо, пользующееся услугами сотовой связи, с которым заключен Договор о предоставлении услуг сети сотовой радиотелефонной связи «Би Лайн».

Абонентский договор (далее - Договор) -Договор о предоставлении услуг сети сотовой радиотелефонной связи «Би Лайн», заключаемый Абонентом и Оператором.

Абонентский номер - выделяемый Абоненту при заключении Договора о предоставлении услуг сети сотовой радиотелефонной связи «Би Лайн» номер, с помощью которого устанавливается соединение с другим абонентским оборудованием, и позволяющий идентифицировать Абонента в Сети.

Абонентское оборудование - подключаемое к сети техническое средство формирования сигналов электросвязи для передачи или приема информации по радиоканалам.

Активация телефонной карты — процедура, в результате которой «электронный счет» абонента пополняется на сумму, указанную на телефонной карте в пересчете по внутреннему курсу на дату активации телефонной карты.

Внутренний курс - курс, по которому производятся расчеты между Оператором и Абонентами, указанный в прайс-листах Оператора.

Доступ к сети сотовой радиотелефонной связи Оператора - возможность использовать сеть сотовой связи для получения услуг сотовой связи.

Единица тарификации услуги - оплачиваемая Абонентом единица измерения стоимости услуги, устанавливаемая Оператором в зависимости от избранной им системы тарификации.

Зона обслуживания Оператора - территория, на которой Оператор оказывает услуги сотовой радиотелефонной связи в соответствии с лицензией и техническими возможностями.

Оператор - предприятие связи, имеющее лицензию на предоставление услуг сотовой связи, выданную Министерством связи РФ, и оказывающее эти услуги на основании договоров.

Период действия телефонной карты — отсчитываемый от момента активации телефонной карты интервал времени, в течение которого абонент вправе воспользоваться услугами сотовой связи. По окончании периода действия в случае если абонент не активировал очередную телефонную карту возможность пользоваться услугами связи прекращается.

Предоставление доступа - выполнение работ Оператором по предоставлению в пользование Абоненту абонентского номера и подключению к сети.

Радиотелефонное соединение - установление радиотелефонной связи между абонентским оборудованием пользователей связи, хотя бы один из которых является Абонентом Сети, обеспечивающей возможность обмена информацией.

Роуминг – нгиспользование сотовой радиотелефонной связи при нахождении Абонента вне зоны действия своей Сети, но в пределах зоны действия другой сети сотовой радиотелефонной связи, с оператором которой заключено соответствующее соглашение.

Сеть радиотелефонной связи - комплекс технических сооружений и оборудования, предназначенный для установления соединения с помощью средств коммутации и оборудования приема-передачи радиосигналов, обеспечивающий оказание услуг сотовой связи Абонентам и имеющий выход на телефонную сеть связи общего пользования.

Сеть сотовой радиотелефонной связи - сеть радиотелефонной связи, использующая деление обслуживаемой территории на ряд ячеек и обеспечивающая возможность непрерывности связи при перемещении Абонента из ячейки в ячейку.

Система тарификации - способ расчета стоимости услуг за различные виды и набор услуг.

Тарифный план - перечень тарифов, соответствующих определенному набору услуг.

Телефонная карта — картонная или пластиковая карта с указанными на ней суммой (на которую абоненту могут быть предоставлены услуги связи), периодом действия, порядковым номером и секретным кодом, закрытым защитным слоем.

Техническая возможность предоставления доступа к сети связи - наличие свободных номеров абонентской емкости и/или каналов связи, в том числе радиоканалов с учетом выделенного частотного ресурса.

Техническая возможность предоставления услуги связи - наличие функционирующих технических средств и сооружений связи в зоне обслуживания Оператора, необходимых для оказания Абоненту соответствующих услуг сотовой связи.

Услуги сотовой связи - результат деятельности Оператора по предоставлению доступа к сети, а также приему, обработке, передаче радиосигналов.

«Электронный» счет – электронный файл в автоматизированной системе расчетов оператора, содержащий, выраженную в денежном эквиваленте (далее по тексту «Условная сумма») информацию об объеме прав Абонента на получение услуги связи.

Место нахождение филиала Оператора - место нахождение филиала Оператора, указанное в Положении о соответствующем филиале Оператора.

1.4. Услуги сотовой радиотелефонной связи в Сети оказываются на основании Договора о предоставлении услуг сети сотовой радиотелефонной связи «Би Лайн», заключаемого между Оператором и Абонентом.

Права и обязанности сторон по Договору о предоставлении услуг сети сотовой радиотелефонной связи «Би Лайн» не могут передаваться другим лицам иначе как в порядке, установленном законом, самим Договором или Правилами о предоставлении услуг сети сотовой радиотелефонной связи «Би Лайн».

Оператор вправе привлекать для осуществления своей деятельности другие юридические и физические лица в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

1.5. Условия Правил устанавливаются Оператором самостоятельно в соответствии с действующим законодательством и выданной лицензией.

Услуги сотовой радиотелефонной связи в Сети оказываются с обеспечением для всех Абонентов равных условий обслуживания в соответствии с выбранным Абонентом набором услуг и тарифным планом.

1.6.Перечень основных и дополнительных услуг сотовой связи, оказываемых Оператором Абонентам, определяется лицензией и техническими возможностями сетей и средств связи, принадлежащих Оператору, с учетом актов, содержащих нормы гражданского права, нормативно - технических документов федерального органа исполнительной власти в области связи и указывается в прайс-листах Оператора.

1.7. Оператор обязан соблюдать конфиденциальность передаваемых по сетям электросвязи радиотелефонных переговоров и иных сообщений, а также всех сведений, к ним относящихся.

1.8. Абонентское оборудование приобретается Абонентом за свой счет, является его собственностью и должно быть надлежащим образом сертифицировано.

2. Порядок и условия заключения Договора

2.1. Договор между Абонентом и Оператором для юридических лиц оформляется как бланк Договора, для физических лиц оформляется как бланк Заявления на предоставление услуг сотовой связи Сети.

2.2. Договор является публичным договором.

2.3. Оператор вправе отказать в заключении Договора о предоставлении услуг сети сотовой радиотелефонной связи «Би Лайн» и предоставлении услуг:

1) при отсутствии технической возможности предоставления доступа к сети Оператора;

2) при отсутствии технической возможности оказания запрашиваемых Абонентом услуг Сети сотовой радиотелефонной связи;

3) при наличии у Оператора сведений об абонентском оборудовании как об утраченном другим Абонентом или не сертифицированным;

4) при наличии у Оператора сведений о задолженности за оказанные услуги Сети сотовой радиотелефонной связи потенциального Абонента.

2.4. Оператор вправе создавать и использовать в рамках Договора о предоставлении услуг сети сотовой радиотелефонной связи «Би Лайн» банк данных, содержащий сведения, предоставленные Абонентом. Абонент не возражает против того, что Оператор вправе использовать данные сведения по своему усмотрению в рамках своей деятельности.

2.5. Абонент вправе расторгнуть настоящий Договор о предоставлении услуг сети сотовой радиотелефонной связи Би Лайн в одностороннем порядке, письменно предупредив об этом Оператора не менее чем за 5 дней до предполагаемой даты расторжения. При этом Абонент возмещает Оператору все понесенные расходы, в том числе и выявленные в последующем задолженности по оплате услуг роуминга, платных справок и др.

2.6. Договор может быть расторгнут Оператором в одностороннем порядке в следующих случаях:

1) невозможность исполнения (вследствие обстоятельств непреодолимой силы, отсутствия технической возможности и др.);

2) издание акта государственного или муниципального органа, вследствие которого исполнение обязательства становится невозможным, в частности, отзыв у Оператора лицензии в установленном законом порядке;

3) в иных случаях, предусмотренных Договором.

2.7. Договор считается расторгнутым в случаях прекращения обязательств, предусмотренных действующим законодательством.

2.8. При расторжении Договора плата за подключение радиотелефона к сети, а также стоимость приобретенных Абонентом телефонных карт Абоненту не возвращается. Абонентское оборудование, находящееся в собственности Абонента, Оператором не выкупается, стоимость оборудования Абоненту не возвращается.

2.9. При перемене Абонента (в том числе при наследовании, получении в дар подключенного к сети абонентского оборудования и др.), Договор с бывшим Абонентом расторгается, а с новым Абонентом заключается Договор о предоставлении услуг сети сотовой радиотелефонной связи «Би Лайн» с учетом настоящих Правил. При этом Оператор вправе потребовать плату, связанную с переоформлением базы данных об Абоненте (в соответствии с действующим тарифным планом), и возмещение задолженности прежнего владельца.

3. Обязательства Оператора

3.1. Оператор обязан:

1) предоставить Абоненту в пользование на период действия настоящего договора абонентский номер и подключить радиотелефон Абонента к Сети сотовой радиотелефонной связи (предоставить в установленном порядке Абоненту SIM-карту);

2) предоставлять услуги Сети сотовой радиотелефонной связи Абоненту при его нахождении в зоне обслуживания Сети сотовой радиотелефонной связи; качество предоставляемой Оператором в зоне обслуживания Сети сотовой радиотелефонной связи соответствует действующим в РФ стандартам и техническим нормам;

3) обеспечивать возможность круглосуточного бесплатного вызова Абонентом экстренных и аварийных служб;

4) предоставлять Абонентам полную и достоверную информацию об услугах Сети сотовой радиотелефонной связи;

5) принимать меры по устранению недостатков оказываемых услуг Сети сотовой радиотелефонной связи, обнаруженных в ходе оказания этих услуг;

6) информировать Абонентов о крупных авариях в Сети сотовой радиотелефонной связи и о предполагаемых сроках устранения этих аварий, согласно принятым Оператором процедурам;

7) организовать консультирование Абонента по вопросам пользования услугами Сети сотовой радиотелефонной связи и расчетов за эти услуги, качества связи;

8) предоставить Абоненту возможность пользоваться услугами других сетей сотовой радиотелефонной связи в России и за рубежом (роуминг) при наличии соответствующих договоров у Оператора с Операторами данных сетей, в случае если такая услуга предусмотрена выбранным порядком расчетов;

9) выставлять Абоненту по указанным им реквизитам и доставлять по указанному в Договоре адресу доставки счетов (далее - адрес доставки) счета за услуги Сети сотовой радиотелефонной связи (если услуга предусмотрена выбранным абонентом порядком расчетов и абонентом заказана. Стоимость услуги отражается в прайс-листах).

3.2. Оператор вправе:

1) вносить изменения в условия Правил, известив об этом Абонента не менее чем за 10 дней до введения указанных изменений путем объявлений в информационных сообщениях или в графе для сообщений в счете или иным уведомлением (в том числе SMS-сообщениями, размещением информации в интернете, публикациями в средствах массовой информации). Неиспользование в этом случае Абонентом своих прав, предусмотренных п. 2.5 настоящих Правил, означает его согласие с указанными изменениями;

2) приостановить доступ абонентского оборудования к сети в случае нарушения Абонентом условий настоящих Правил (повторный доступ абонентского оборудования к сети производится по тарифам Оператора после полного устранения нарушений, сохранение прежнего абонентского номера Абоненту при этом не гарантируется);

3) при наличии у Абонента нескольких единиц абонентского оборудования, подключенных к Сети, зачесть денежные средства, полученные в оплату услуг по другим единицам абонентского оборудования, или отключить все единицы абонентского оборудования при нарушении Абонентом условий настоящих Правил хотя бы по одной из единиц абонентского оборудования;

4) изменять тарифы, условия, сроки, систему и виды оплаты, известив Абонента (при наличии такой возможности) не менее чем за 10 дней до введения указанных изменений;

5) изменять в одностороннем порядке избирательный номер, предоставленный Абоненту, предварительно уведомив Абонента не менее чем за 10 дней до указанного изменения;

6) в случае использования сотового телефона с номером абонента для телефонного сообщения с угрозами террористического характера приостановить предоставление услуг Сети Абоненту. Соответствующие материалы впоследствии могут быть переданы Компанией в правоохранительные органы для привлечения виновных лиц к ответственности.

4. Обязательства Абонента

4.1. Абонент обязан:

1) использовать только сертифицированное абонентское оборудование в соответствии с существующей инструкцией по его эксплуатации и с учетом особых распоряжений и правил, действующих на определенной территории (аэропорт, самолет и др.), а также ограничений в случаях возможного возникновения помех или опасной ситуации (медучреждения, станции техобслуживания, территории хранения и перегрузки топлива, места проведения взрывных работ и др.);

2) своевременно оплачивать услуги связи в соответствии с действующим порядком расчетов, тарифным планом и перечнем предоставляемых услуг согласно условиям Договора;

3) предоставлять Оператору достоверные данные об адресе доставки корреспонденции, банковских реквизитах, фактическом местонахождении, юридическом адресе и адресе регистрации, а также другие сведения, используемые в целях Договора, в размере, в котором Оператор потребует указать такие данные при заключении Договора. В случае изменения указанных данных представить Оператору новые данные в письменном виде в течение 5 дней после таких изменений;

4) не использовать телефонный номер для проведения лотерей, голосований, конкурсов, викторин, рекламы, опросов и других мероприятий, приводящих к нарушению работоспособности оборудования и устройств связи, без предварительного письменного согласования с Оператором;

5) не предоставлять право пользования подключенным к Сети радиотелефоном (SIM-картой) другим лицам на основании гражданско-правовых договоров, а только на основании надлежащим образом заверенной доверенности. Пользование радиотелефоном другими лицами не освобождает Абонента от ответственности за выполнение условий и оплату услуг по Договору.

4.2. Абонент имеет право:

1) использовать Сеть сотовой связи для ведения радиотелефонных разговоров, для передачи информации разрешенными Оператором в Сети техническими способами в соответствии с положениями настоящих Правил;

2) требовать необходимую и достоверную информацию об Операторе, режиме его работы и наборе оказываемых Оператором услуг;

3) при наличии согласия Оператора изменять порядок расчетов, тарифный план, набор предоставляемых услуг, уведомив об этом Оператора в установленном Оператором порядке, согласно принятым Оператором процедурам.

5. Цены (тарифы) на оказываемые Оператором услуги

5.1. Тарифы на все виды услуг определяются Оператором самостоятельно и отражаются в тарифных планах.

5.2. Продолжительность радиотелефонного соединения – это длина интервала времени с момента определения аппаратурой Оператора ответа вызываемой стороны до момента определения аппаратурой Оператора отбоя радиотелефонного соединения одной из сторон.

К абонентскому оборудованию, сигнал ответа которого приравнивается к ответу вызываемой стороны, относятся:

1) модем или факсимильный аппарат, работающие в режиме автоматического приема информации;

2) любое абонентское устройство, оборудованное автоответчиком;

3) абонентское оборудование с автоматическим определителем номера;

4) другое абонентское устройство, обеспечивающее (или имитирующее) возможность обмена информацией при отсутствии вызываемой стороны.

5.3. Оператор вправе устанавливать размер единицы тарификации услуги и порядок оплаты неполной единицы тарификации услуги. Учет продолжительности радиотелефонного соединения (при повременной системе тарификации) ведется в соответствии с принятой оператором единицей тарификации услуги и рассчитывается в пределах этой единицы тарификации с округлением в пределах этой единицы тарификации в большую сторону.

5.4. Оплата услуг радиотелефонного соединения производится по тарифу, действующему на момент оказания услуги.

6. Расчеты с Абонентом за оказанные услуги связи

6.1. Расчеты за услуги связи осуществляются согласно Приложению к Договору с выбранным порядком расчетов.

6.2. Тарифы за услуги Сети сотовой радиотелефонной связи устанавливаются в долларах США. Все платежи за оказанные услуги ведутся в валюте Российской Федерации по внутреннему курсу Оператора, который указывается в прайс-листах Оператора.

6.3. Оператор вправе без дополнительного уведомления ограничивать объем услуг, предоставляемых Абоненту, в зависимости от размера денежных средств на балансе Абонента (уровень ограничения). Уровни ограничения приводятся в прайс-листах.

7. Порядок рассмотрения претензий к Оператору

7.1. При неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательств по оказанию услуг сотовой связи Абонент предъявляет Оператору претензию.

7.2. Претензия предъявляется в письменном виде и подлежит регистрации в установленном Оператором порядке.

7.3. Претензии, связанные с неоказанием, несвоевременным или недоброкачественным оказанием услуг подвижной связи, принимаются в течение 6 месяцев с даты оказания услуги.

7.4. Письменные ответы на претензии должны быть даны в течение 2 месяцев с даты регистрации Оператором (п.7.2. настоящих Правил).

8. Ответственность сторон

8.1. Оператор несет ответственность перед абонентом за неисполнение или ненадлежащее исполнение договорных обязательств, объявленное качество оказания услуг сотовой связи, нарушение сроков оказания услуг сотовой связи и сроков устранения недостатков, достоверность информации об услугах подвижной связи и об исполнителе этих услуг в порядке и размерах, предусмотренных законодательством или Правилами.

8.2. Недостатки оказанной услуги связи должны быть устранены в течение 20 дней начиная со дня окончания 2 месяцев, установленных для рассмотрения претензии.

8.3. Требования абонента об уменьшении стоимости услуги связи, связанные с несвоевременным, недоброкачественным оказанием услуг, подлежат удовлетворению в 10-дневный срок начиная со дня окончания 2 месяцев, установленных для рассмотрения претензий.

8.4. Оператор освобождается от ответственности, если докажет, что неисполнение или ненадлежащее исполнение им обязательств возникло вследствие обстоятельств непреодолимой силы (пожар, стихийные бедствия, военные действия, указания органов государственной власти и управления и др.) или нарушения абонентом установленных настоящими Правилами положений по оказанию услуг сотовой связи, а также в случае добровольного отказа абонента от претензий к оператору.

8.5. В случае неисполнения или ненадлежащего исполнения своих обязательств, предусмотренных настоящими Правилами и Договором, абонент несет ответственность перед оператором и обязан возместить оператору в полном объеме убытки.

8.6. При утере, краже или в иных случаях отсутствия у абонента абонентского оборудования абонент несет обязательства по оплате оказанных оператором услуг сотовой связи, связанных с использованием этого абонентского оборудования, вплоть до момента получения оператором от абонента письменного заявления о прекращении обслуживания данного абонентского оборудования.

8.7. Ответственность Оператора, если таковая будет иметь место вследствие существенного нарушения радиотелефонной связи по вине Оператора, включая временное снижение качества связи и (или) отказ оборудования Сети, не может превышать сумму, равную части месячной Абонентской платы, пропорциональной времени фактического непредоставления услуг Сети, или равную части стоимости среднемесячного трафика, пропорционального времени фактического непредоставления услуг Сети (для абонентов юридических лиц).

9. Прочие условия

9.1. Предоставляемая оператором радиотелефонная связь в силу естественных условий распространения радиоволн может ухудшаться, прерываться или сопровождаться помехами вблизи зданий, в туннелях, в подвалах и других подземных сооружениях, из-за локальных особенностей рельефа и застройки, метеорологических условий и иных причин.

9.2. Предоставляемая абоненту радиотелефонная связь в силу конструктивных особенностей сети зависит от качества оборудования операторов местных проводных телефонных линий, оборудования операторов международной и междугородной связи, которое находится вне компетенции оператора.

9.3 Настоящим Абонент освобождает Оператора от необходимости уведомления Абонента об уменьшении уставного капитала Оператора и не будет требовать прекращения или досрочного исполнения обязательств по настоящему Договору и возмещения убытков в связи с таким уменьшением капитала, если таковое уменьшение уставного капитала произойдет в результате погашения привилегированных акций Оператора.

9.4. Все споры и разногласия по вопросам, связанным с оказанием услуг сотовой связи, разрешаются сторонами в соответствии с действующим законодательством и условиями настоящих Правил. Разногласия, по которым стороны не достигнут договоренности, подлежат рассмотрению в судебных органах по месту нахождения филиала Оператора.

Продолжение правил пользования услугами сети сотовой радиотелефонной связи «БИ ЛАЙН» читайте в среду, 4 июня.

акцент

ЦЕНТР ФИНАНСОВОГО КОНСАЛТИНГА

- **Подготовка документов и регистрация в ФКЦБ выпусков ценных бумаг различной степени сложности** (при учреждении, реорганизации, дополнительной эмиссии)
- **Подготовка и проведение общего собрания акционеров**
- **Подготовка и защита ежеквартальных отчетов эмитентов**
- **Ведение и хранение реестра** ("ЦФК-реестр" - филиал межрегионального специализированного финансово-промышленного регистратора "Сибирский реестр" лиц. № 01021 от 13.03.1996г.)

тел/факс (383-2) 46-13-02, 46-53-40, 27-65-53
630087, пр.К.Маркса, 30, оф. 601 www.cfksib.ru

Санаторий "КУБАНЬ"

Мы эффективно лечим заболевания органов дыхания (нетуберкулезного характера), пищеварения, нервной системы, опорно-двигательного аппарата, гинекологические и кожные недуги

ТОЛЬКО У НАС:

- *Комфорт 4-х звездного отеля*
- *Лечебно-диагностическая база, оснащенная новейшим оборудованием ведущих фирм США, Европы и Японии*
- *Отличная кухня*
- *Скидки на межсезонье*
- *Идеальное сочетание цены и качества!*

Лиц. К 028056 выд. 30 АВГ. от 03.08.03 г.

Ждем Вас! г. Анапа, ул. Пушкина, 30
Тел. (86133) 5-26-48, 4-61-09

Трансснаб г. Томск, (3822) 62 87 42, (3822) 62 82 32

ПРЕДЛАГАЕТ

материалы верхнего строения ж.д. пути:

- **ШПАЛЫ** *(всех типов, для ж.д. дорог различной колеи)*
- **БРУСЬЯ** для стрелочных переводов *(всех типов, комплекты и отдельные длины)*
- **БРУСЬЯ МОСТОВЫЕ** *(любых размеров)*
- **Ж.Д. КРЕПЕЖ** *(в ассортименте)*

Продукция подлежит обязательным сертификации

компания Мега ПРЕДСТАВЛЯЕТ

КУЗБАССКОЕ АГЕНТСТВО ПРАВОВОЙ И КОММЕРЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ

спектр информационных услуг и продуктов для компьютера

ПРОГРАММЫ 1С: БУХГАЛТЕРИЯ | **ПРАВОВАЯ СИСТЕМА ГАРАНТ**

- **МегаМультиТекстовые базы данных: «Кузбасс: товары и услуги», «Томск: товары и услуги», «Москва: товары и услуги»; «Кузбасс: периодическая печать (спецвыпуск для библиотек)»**
- **программно-информационные пакеты для строителей, архитекторов, сметчиков, дизайнеров зданий и сооружений**
- **интернет-аккредитация организаций и СМИ на сайте "Экономика и жизнь Кузбасса"**
- **работаем с поставщиками информации**

Сильная Информация! Сильные Средства!

Кемерово, ул.Ноградская, 3, оф. 70а; http://www.mega.kemerovo.su
тел. (384-2) 36-29-06, 36-62-01, 25-32-77, 25-78-66, 25-54-45

По картам Сбербанка России выигрывают все!

30 мая стал юбилейным днем для Кемеровского отделения Сбербанка России и учителя специальной (коррекционной) школы-интерната №101 Н.И. Бородиной. В этот день Нина Ивановна принимала поздравления: ее банковская карта СБЕРКАРТ стала 50-тысячной картой, выданной отделением в городе и 250-тысячной картой, эмитированной на территории Сибирского банка Сбербанка России (напомним, что Сибирский банк территориально объединяет три области – Новосибирскую, Томскую и Кемеровскую). Юбилейная банковская карта выдана в рамках реализации зарплатного проекта Кемеровского отделения Сбербанка России и управления образования администрации города. Присутствовавшая на церемонии заместитель начальника управления образования города Н.В. Григорьева тепло отозвалась о сотрудничестве с Кемеровским отделением Сбербанка России и порадовалась тому, что «юбиляром» стал именно педагог, да еще столь сложного образовательного учреждения, как коррекционная школа-интернат.

Держатель «счастливой» карты премирована перечислением на карточный счет денежного приза, памятным адресом и специальным сувенирным брелоком, при помощи которого можно определить остаток денежных средств на своей карте, не обращаясь в банк или к банкомату.

К услугам Нины Ивановны и всех держателей банковских карт СБЕРКАРТ в г. Кемерово - 19 банкоматов и 144 пункта обслуживания (из которых 28 учреждений банка и 119 торгово-сервисных точек). Всего же Сбербанком России эмитировано уже более 5 миллионов карт всех платежных систем, в том числе – почти 3 млн. карт СБЕРКАРТ, установлено почти 2000 банкоматов в 72 субъектах РФ, организовано около 5500 пунктов выдачи наличных в 1314 населенных пунктах. Более 7100 торгово-сервисных точек заключили со Сбербанком России договоры о приеме банковских карт в качестве платежного средства.

А у вас уже есть банковская карта? Присоединяйтесь!

Генеральная лицензия ЦБ РФ №1481 от 03.10.2002 г.

УВЕДОМЛЕНИЕ
о проведении общего годового собрания акционеров ОАО "Информационно-вычислительный центр"

Совет директоров открытого акционерного общества "ИВЦ" (Кемерово) уведомляет акционеров о созыве общего годового собрания акционеров в форме совместного присутствия.

Собрание состоится 18 июня 2003 года в 14 часов местного времени по адресу: город Кемерово, улица Арочная, 41.

Начало регистрации участников собрания: 12 часов.

Окончание регистрации: 13 часов 30 минут.

Дата составления списка лиц, имеющих право на участие в общем годовом собрании: 18 мая 2003 года.

Повестка дня общего годового собрания акционеров:

1. Утверждение годового отчета, годовой бухгалтерской отчетности, в том числе отчета о прибылях и убытках общества, а также распределение прибыли и убытков, в том числе выплата (объявление) дивидендов по результатам 2002 года.
2. Избрание членов совета директоров общества.
3. Избрание членов ревизионной комиссии общества.
4. Утверждение аудитора общества.

С информацией (материалами), подлежащими предоставлению акционерам при подготовке общего годового собрания акционеров, можно ознакомиться по адресу: город Кемерово, улица Арочная, 41, каб. 222, в рабочие дни с 9 до 17 часов.

Акционерам и их доверенным лицам для регистрации иметь паспорт.

Совет директоров.

Уважаемые руководители организаций телерадиовещания и редакций периодических печатных изданий

Центральная избирательная комиссия Российской Федерации приступила к подготовке пособия «СМИ и выборы. 100 вопросов – 100 ответов».

В связи с этим убедительно просим вас представить до 16 июня 2003 года в адрес Избирательной комиссии Кемеровской области вопросы, связанные с участием ваших СМИ в избирательных кампаниях, по адресу: 650064, г.Кемерово, пр. Советский, 58. Избирательная комиссия Кемеровской области.

Телефон для справок 58-17-95, факс (58-54-62).

ОРГАНИЗАЦИЯ РЕАЛИЗУЕТ

трактора Т-4А, ДТ-75, МТЗ, К-700А; комбайны "Дон", "Енисей", КСК-100, автомобили, бензовозы и сельскохозяйственную технику.

Рассмотрим любые предложения.

Тел. 8-903-947-81-80, 8 (290) 2-36-21, 8 (295) 4-49-54, 8 (38590) 2-36-21, 8 (38595) 4-49-54, 8 (3852) 32-17-52.

ПРОДАЮТ

Холодильники «Бирюса», «Индезит», «Атлант», лари, прилавки, витрины. Стиральные машины «Сибирь», «Евго», «Вятка-автомат», «Фея», центрифуги. Электроплиты «Тайга», «Мечта» (4 модели), «Лысьва». Пылесосы. Сепараторы. Насосы («Ручеек»). Ремонт холодильников и продажа запчастей к ним (компрессоров, испарителей и др.). Адрес: ул. Рутгерса, 34 (ост. «Нахимова»). Раб. тел. 64-23-11.

Новый кровельный алюминий 40 листов. Размер 4х1,1 м, 750 руб. лист. г. Березовский, ул. Школьная, 1-7 (после 16 ч.).

ракурс

Тисульский феномен

(Окончание. Начало на 1-й стр.).

Другая девочка, шестилетняя Валя из поселка Комсомольский, попала в хирургическое отделение с осложненным аппендицитом. Мама наотрез отказалась оставить дочку одну, и ее без разговоров положили на соседнюю койку. Ни за «гостиничные услуги», ни за питание женщина не платила.

С ее землячкой Леной Яблонцевой мы познакомились в родильном отделении. Лене 19, со дня на день она ждала появления первенца. Смеется:

– У нас теперь многие рожают. Почему? Да замуж повыходили.

Повышения рождаемости акушеры-гинекологи ожидают сегодня по всей России. И объяснение этому есть: в детородный возраст вступает молодежь, родившаяся в начале 80-х, когда государство реально проявляло заботу о поддержке материнства и детства. Но в том-то и дело, что по стране ожидается лишь некоторое повышение рождаемости, а в Тисульском районе она с начала 2003 года выросла... вдвое! Случайность? Отнюдь. Скорее, результат той заботы о беременных, которая здесь уже стала нормой. Будущие мамы в Тисуле не только в стационаре лечатся бесплатно. Все, что выписывает врач на амбулаторном приеме, включая дорогие «буржуйские» витамины, они теперь также не покупают, а получают – в районной поликлинике или на своем ФАПе. И детям, попавшим в больницу, родственники лекарств не несут, даже если требуется препарат за тысячу рублей и дороже.

К сожалению, после обеда я уже не застала в больнице «чеченцев» – ребят-«срочников», отслуживших в Чечне. Сейчас все они проходят реабилитацию на базе ЦРБ. А перед ними была группа «афганцев». А еще раньше – «чернобыльцев»...

Случаи, когда медики берут деньги, можно по пальцам пересчитать: за медосмотр при устройстве на работу и при поступлении в учебное заведение (но и то лишь с тех, кому исполнилось 18), за оформление водительских прав или разрешение на хранение оружия, за альтернативное лечение у стоматолога по суперсовременным технологиям. При этом в поликлинике действует три бесплатных стоматологических приема, где без ажиотажа и диких очередей лечатся все, кому «альтернатива» не по карману.

Сегодня главный врач района Анна Петровна Петренко говорит то же, что и 15 лет назад:

– Мы стараемся сохранить для народа максимум бесплатности, ведь за эти годы ситуация для селян стала еще более критической. В некоторых деревнях люди получают «живыми деньгами» по 500-600 рублей в месяц. Не салом же с мясом им за лечение рассчитываться. Лозунг о том, что богатые должны платить за бедных, к деревне неприменим. Нет у нас столько богатых. А те, которые есть, лечатся в другом месте ...

Все это было бы понятно, кабы речь шла о какой-нибудь территории-доноре, где денег куры не клюют. Но Тисульский район – дотационный. Леспромхозы здесь давно уже «никакие», сельское хозяйство не блещет, золотодобывающие рудники пережили и забыли свой расцвет... Откуда тогда весь этот медицинский социализм?

Слагаемые успеха

– От рационального хозяйствования, – утверждает главврач Петренко. – Мы живем в тех же условиях, что и весь Кузбасс, и проблема нехватки средств для нас такая же актуальная. Формально здравоохранение района в последние годы финансируется практически на 100 проц. от плана. Но в действительности в плановые цифры заложен лишь самый-самый минимум, которым можно закрыть разве что экстренную помощь. Поэтому мы стараемся эффективно использовать буквально каждую копейку.

Так, за последние годы сократили 43 проц. дорогостоящего коечного фонда, причем социальных взрывов ни среди населения, ни среди медперсонала не было. Потому что сокращали лишнее –койки, на которых больные круглосуточно и не лечились. Они получали назначенные процедуры и уходили домой, где их ждали нетопленые стены, хозяйство, летом – покосы.

Взамен стали развивать стационарозамещающие технологии. На базе поликлиники открыли дневной стационар на 35 коек. Пациент приезжает с утра, обследуется, лечится часа 2-3 – и возвращается к себе в деревню. Тех, кто затруднен в передвижении, особенно это касается стариков, лечим теперь в стационарах на дому. И не только терапевты туда выходят, но и неврологи, хирурги, дерматологи, стоматологи... Недавно, например, провели зубопротезирование нетранспортабельным участникам Великой Отечественной. Такая форма работы дает огромную экономию. Один больной круглосуточного стационара в прошлом году «стоил» 2500 рублей, а пролеченный по стационарозамещающей технологии – только 560.

Из 8 участковых больниц района оставили 3 – в наиболее удаленных поселках Белогорск, Берикуль и Полуторник. Остальные реорганизовали во врачебные амбулатории с круглосуточными врачебными постами для обслуживания экстренных вызовов и с дневными стационарами. Часть помещений, ставших ненужными, отдали другим организациям. Они там аптеку открыли, фотографию, церковь... Ради бога. Мы за аренду уже не платим. Больница на руднике Центральном отапливается электрокотлом. Прежде мы выкладывали за отопление 250 тысяч рублей в год, теперь – половину.

Мы внедрили многоуровневую систему оказания помощи, – продолжает Анна Петровна, – Когда поступает экстренный больной, в течение 2-3 дней интенсивно лечим его, а дальше смотрим, оставлять его под круглосуточным наблюдением, переводить в дневной стационар или выписывать на амбулаторное лечение. В результате у нас даже на плановые госпитализации очередей нет: человек обращается в поликлинику, за день-два проходит обследование – и ложится в больницу.

Если прежде 75 проц. всех наших денег уходило на стационар, то теперь уходит только половина, – итожит она все сказанное. – А это – колоссальная экономия, около 8-9 миллионов рублей в год. И вот эти высвободившиеся деньги и кадры мы перераспределили в поликлинику. Открыли здесь новые приемы: кардиолога, профпатолога, нефролога, детского невролога, подросткового акушера-гинеколога, иммунолога, спидолога, проктолога... У нас три специализированных приема УЗИ, в том числе – УЗИ сердца. В итоге мы сделали более доступной для населения как первичную, так и специализированную амбулаторную помощь. Ведь поликлиника регистрирует до 330 тысяч посещений в год, а через стационар проходит только 7 тысяч пациентов.

Кадры решают все

Это без преувеличения так, и главврач Петренко знает, где взять такие кадры. Секрет прост: их нужно вырастить, предоставив им возможность творчески работать и приличного зарабатывать.

Сегодня в районе трудятся более 730 медиков, в том числе 76 врачей и 330 медицинских сестер. Результаты их слаженной работы впечатляют: за последние годы в здравоохранении района внедрено более 40 новых видов диагностики и лечения. Более десяти лет не регистрируется летальность в инфекционном отделении ЦРБ, более 5 лет – в детском. Столько же нет в районе и материнской смертности. В прошлом году тисульские хирурги прооперировали свыше 3000 пациентов и не потеряли ни одного. А в самом тяжелом отделении – реанимационно-анестезиологическом – медики удержали летальность на уровне 1 проц. Стабильно низкой остается в районе младенческая смертность и запущенная онкологическая заболеваемость, снижается заболеваемость туберкулезом и сифилисом...

Отдельно следует сказать о роли главного врача во всех этих достижениях. Пример Анны Петровны Петренко напрочь развенчивает миф о том, что только молодые да ранние способны идти в ногу со временем, а тех, кто успел поработать «в совке», уже не переделаешь. Когда она начинала реформы в здравоохранении своего района, за ее плечами было более 25 лет трудового стажа. Прошло еще полтора десятилетия, а к ней по-прежнему едут перенимать опыт.

Наверное, успехи тисульских медиков были бы куда скромнее, если бы им меньше везло с районной администрацией. Но им везет. Вот и нынешний глава района Алексей Григорьевич Поморцев по мере сил помогает в укреплении базы и техническом перевооружении службы. Только за 2002 год бюджет выделил здравоохранению более миллиона рублей на строительство нового инфекционного отделения ЦРБ и ремонт Белогорской участковой больницы. 300 тысяч рублей привлечено из бюджета на льготное лекарственное обеспечение. Полтора миллиона – на покупку нового оборудования. Еще столько же выделено на реализацию 9 местных целевых программ, среди которых программа антиСПИД, профилактики туберкулеза, охраны здоровья материнства и детства...

Всем сестрам по серьгам

Хорошо, когда человек способен работать за идею. Еще лучше, когда идея подкреплена рублем. Не отсюда ли и столь высокие результаты тисульцев?

Заработки здешних медиков складываются из нескольких составляющих и помимо оклада включают еще гонорар (например, за овладение смежной специальностью, за обслуживание стационаров на дому, за профилактическую работу среди населения), а также премию по итогам квартала или полугодия. Причем вторая и третья доли выплачиваются за счет все того же перераспределения «стационарных» средств.

В Тисуле буквально каждый ежемесячно получает индивидуальный план, в котором четко расписано, сколько он должен посмотреть диспансерных больных, сколько – направить на флюорографию или на прививки, со сколькими лекциями о здоровом образе выступить... И штрафы предусмотрены. Допустил доктор прободную язву или инфаркт – лишается части приработка. Вызвал пациент в часы его работы «скорую» – опять «минус» в зарплате. Полная компьютеризация лечебного процесса позволяет вести скрупулезный учет персонально и по всем позициям. И медики стараются не минусовать.

Средняя зарплата врача в Тисульском районе составляет сегодня около 8 тысяч рублей – в полтора раза больше, чем в области. У медсестер она колеблется в пределах 4 тысяч, у санитарок – в пределах двух. При этом об уравниловке нет и речи: рядовой доктор может и полторы тысячи рублей заработать, а может и 15, это уж как постарается. Правда, все эти невероятные не только по сельским меркам доходы начисляются не на одну ставку. Коэффициент совместительства у здешних докторов равен 1,8.

– Люди работают на износ, - соглашается главврач. – Некоторые уже прооперированы на сердце. С другой стороны, мало ли у нас великих тружеников в других отраслях, получающих копейки? Наша заслуга лишь в том, что мы научились эффективно применять экономические стимулы и рычаги. И заставили их работать как на благо пациентов, так и на благо медиков...

Так и живет Тисульская больница накануне своего 110-летия: не заостряя проблемы, а решая их по мере возможности. Если бы финансирование шло в полном объеме не от плана, а от потребностей, она бы, наверное, и евроремонт провела не хуже, чем в городе, и мягкую мебель бы в холлы выставила от самых современных производителей, и сугубо медицинский свой уровень еще бы приподняла. Но соседним-то районам и нынешняя ее «планка» не по плечу! Хотя работают все в равных условиях.

А селяне... Селянам по большому счету все равно, как называется то, что происходит в медицине: хозрасчет ли это, реструктуризация или управление на основе современных представлений о менеджменте. Для них главное, чтоб, как и раньше, по первому зову приходили к ним люди в белых халатах. И лечили без ультиматумов типа: «кошелек или жизнь?»

Валентина АКИМОВА.
Тисульский район.

каникулы

Ждут вас речка, солнце, лес

Вот и начал календарь отсчитывать летние деньки. Почти 400 тысяч детей и подростков отдохнули в прошлом году в оздоровительных загородных лагерях и на игровых пришкольных площадках, побывали в санаториях Черноморского побережья Болгарии, Турции, Греции, прошли по тропам походных маршрутов.
Как подготовлен нынешний отдых организаторами летнего оздоровительного сезона? Об этом рассказывает замгубернатора по вопросам образования, культуры и общественных отношений Ирина Альбертовна СВИРИДОВА.

Для администрации области подготовка к летнему отдыху детей вопрос не сезонный — работа эта практически не прекращалась в течение года.

В каждом городе и районе области разработаны программы по летнему отдыху детей в 2003 году, создана областная межведомственная комиссия по организации отдыха, оздоровления, занятости детей, подростков, молодежи, а также межведомственные комиссии в городах и районах.

Администрация Кемеровской области, как и в прошлом году, заключила соглашение с Западно-Сибирской железной дорогой о бесплатном проезде организованных групп детей к месту отдыха и обратно. Это соглашение будет действовать с 25 мая по 1 сентября 2003 года.

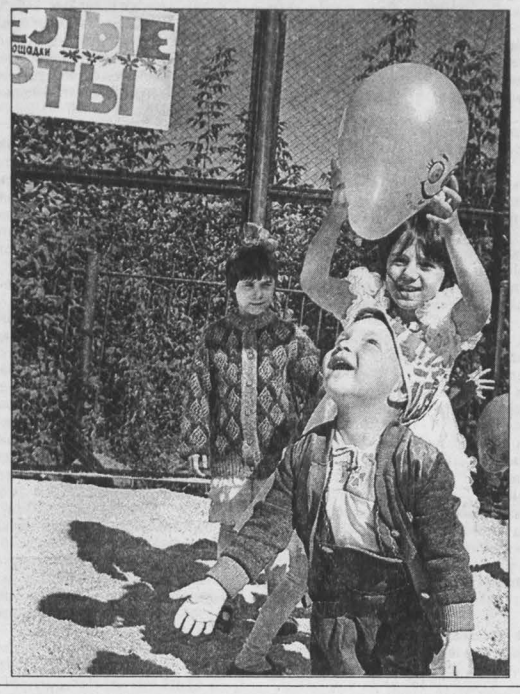
Большинство детей и подростков традиционно отдохнут нынче в загородных лагерях и в центрах дневного пребывания, организованных при школах, детских садах, учреждениях дополнительного образования, культуры, спорта, социальной защиты, а также в лечебных учреждениях и санаториях-профилакториях области.

Этим летом будут действовать более 120 загородных лагерей и 1600 центров дневного пребывания.

Особое внимание — детям-сиротам, детям, оставшимся без попечения родителей, детям-инвалидам.

Воспитанников детских домов и школ-интернатов ждут оздоровительные полевые лагеря, профильные специализированные смены. Они смогут отдохнуть и за пределами области в детских оздоровительных лагерях г. Анапы "Восход" и "Голубая долина", других лагерях на Черноморском побережье.

Воспитанники губернаторских учреждений побывают этим летом в лагере труда и отдыха в селе Елыкаево, в военно-спортивном лагере "Солнечный Туристан".



Планируем летний отдых за границей детей погибших шахтеров, военнослужащих, детей погибших участников локальных войн (Чечня, Афганистан), а также детей из малообеспеченных семей, воспитанников губернаторских учреждений.

Кузбасские дети смогут бесплатно отдохнуть и во всероссийских детских центрах "Орленок" и "Океан".

Конечно, для детей и подростков будут организованы туристические походы, палаточные лагеря, школы актива. А также тематические экспедиции, профильные смены, вечерние и трудовые площадки по месту жительства.

Основной источник финансирования отдыха детей, как и в прошлом году, — средства соцстраха. Выделено более 188 миллионов рублей. Обращаю внимание руководителей образовательных учреждений, глав администраций, членов межведомственных координационных советов на ответственность за безопасность летнего отдыха детей и подростков.

В прошлом году организованными формами отдыха в области было занято 95,3 проц. детей. Массовость остается приоритетом нынешней летней оздоровительной кампании.

Всем, кого ждут каникулы и отдых, — здоровья, солнечных дней, радостных впечатлений.

Подготовила
Валентина ДМИТРИЕВА.

Фото **Федора Баранова.**

календарь

В этот день родились

1761. Генри ШРАПНЕЛЬ, английский изобретатель, придумавший артиллерийский снаряд с картечными пулями.

1876. Николай БУРДЕНКО, нейрохирург, первый президент Академии медицинских наук СССР.

1906. Сергей ГЕРАСИМОВ, русский кинорежиссер ("Молодая гвардия", "Юность Петра").

1925. Анатолий ЭФРОС, театральный режиссер.

События

1785. В Лондоне испытывается первый парашют, изобретенный Франсуа БЛАНШАРОМ.

1856. Основывается Третьяковская галерея.

В этот день ушли

1826. Николай КАРАМЗИН, писатель, историк, автор 12-томной "Истории Государства Российского".

КУБЕРТЕН-СПОРТ

тяжелая атлетика

И «золото», и «серебро»

Успешно выступили в Москве на лично-командном чемпионате России по тяжелой атлетике кузбасские спортсмены.

В весовых категориях до 56 кг и 62 кг победителями стали кемеровчане Сергей Грошев и Дмитрий Воронин. В сумме двух движений они показали результаты 230 кг и 285 кг. «Серебро» завоевал атлет из Березовского Вячеслав Ершов (вес до 85 кг) с результатом 387, 5 кг.

В соревнованиях среди женщин второе место в весе до 53 кг заняла Ольга Зубенко из Анжеро-Судженска. Ее достижение – 180 кг.

В командном зачете сборная Кузбасса стала второй, уступив первенство москвичам.

футбол: второй дивизион

Очередная «баранка» горняков

Второе подряд поражение на своем поле потерпел прокопьевский «Шахтер», причем повторив результат предыдущего матча – 0:2.

На этот раз хозяева уступили благовещенскому «Амуру» и опустились на предпоследнее место в таблице.

Первая неудача постигла недавнего лидера: «Иртыш» проиграл в гостях «Сибиряку» – 0:2. А на первую строчку вышел «Чкаловец-1936», обыгравший в Красноярске «Металлург» – 1:0.

Остальные результаты 6-го тура: «Океан» – «Луч-Энергия» – 0:3, «Чкаловец-Олимпик» – «Звезда» – 0:1, «Динамо» – «Селенга» – 4:0.

В споре бомбардиров лидируют Данильченко («Иртыш») и Бакалец («Луч-Энергия»), забившие по шесть мячей.

Олег КУРОЧКИН.

футбол: чемпионат Кузбасса

Лидер верен себе

Стартовал очередной чемпионат области. В отличие от прошлых лет десять сильнейших команд объединены в одну группу без деления на «Юг» и «Север».

В первом туре кемеровское «Динамо» (тренер С.Бологов) принимало новокузнецкий «Металлург-Кузбасс-2» (тренер А.Сероштан). Хозяева выиграли — 4:1. Три мяча забил Дубинин.

Другая кемеровская команда — «Локомотив» (тренер В.Крохичев) — встречалась с одним из лидеров прошлого сезона: футболистами шахты «Распадская». Исход матча решился в первом тайме — 0:2. Голы у междуреченцев на счету Макарова и Меховича.

«Заря» в Ленинске-Кузнецком (тренер С.Васютин) не сумела переиграть беловский «Энергетик-Союз» — 0:0. Юргинский «Темп-КПТ» победил «Сибиряк» из Анжеро-Судженска — 1:0.

Во втором туре, крупно обыграв прокопьевский «Дрожжевик» (тренер А.Демидов) — 4:1, футболисты «Распадской» с шестью очками возглавили турнирную таблицу.

Очень напряженным получился матч в областном центре между «Динамо» и «Локомотивом». Счет открыл железнодорожник Коренько, а восстановил Дубинин. В итоге — 1:1.

Встреча «Металлурга-Кузбасса-2» с киселевской командой «Дальние горы» завершилась вничью — 2:2.

Борис ПРОСКУРИН.

доброе дело

За «Стартом» - победа

Региональное отделение партии «Единая Россия» оказало помощь спортивной федерации «Старт», арендующей помещение в кемеровской школе № 55. Здесь, кроме других детей, занимаются и ребята из малообеспеченных семей.

Почему мальчишки тянутся именно сюда, догадаться несложно – занятия по самбо, дзюдо, восточным единоборствам проходят здесь бесплатно. А проводят их истинные энтузиасты – тренеры С.В.Куптышев, В.Ф.Шадринн, Ю.Б.Брудаев. Сложностей, как и в любом бесплатном для ребятни деле, предостаточно: заниматься приходится в совершенно не пригодных для того условиях, не хватает инвентаря (один спортивный мат стоит до 10 тысяч рублей), о душевых кабинках приходится только мечтать, единственный санузел затоплен. Очень сложно купить форму для занятий. А ребята, по мнению тренеров, приходят порой очень способные, что подтверждает первое место одного из «стартовцев» в городских состязаниях по самбо, джиу-джитсу.

Между тем и тренеры-энтузиасты, и их подопечные из-за отсутствия условий рук не опускают. Тем более, что находятся порой и добровольные помощники: кемеровчане Т.А.Евсеева, В.И.Лысынков, партия.

Татьяна КОНОВАЛОВА.

криминал

Шесть лет за "лень"

В милиции Еремкина назвали "ленивым" вором. Он и после последней кражи в день задержания улепетывал с узлом в охапке из поселка Ключевого без особой прыти под крики двух преследующих его учениц школы № 2: "Вор, вор!. Смотрите, вор бежит". Ленивый воровал, не прилагая усилий. Его, считай, сами впускали в квартиры, забранные решетками и бронированными дверями с хитроумными запорами, беспечные граждане, оставляя свою "крепость" приоткрытой на время отлучек к соседям по подъезду или к мусорному баку. Наметанный глаз Еремкина, выжидавшего в подъезде, безошибочно вычислял очередную жертву.

Дальше прихожей жулик не проходил, забирал сумочки, верхнюю одежду, обувь и исчезал. Еще проще было совершить кражу во время гулянки в квартире, "кося" под нечаянно заглянувшего гостя, а дальше действовать по обстановке. Впрочем, она почти всегда складывалась в пользу Еремкина. Да и какая там бдительность, если владелец дубленки, приготовленной на случай ожидаемого похолодания, начисто забывал о ней, едва на улице теплело. А Еремкин-то не забывал.

Девять краж за какие-то считанные недели — своеобразный криминальный рекорд для Мысков. Даже следователь позже засомневался, что все они — результат ротозейства самих потерпевших. И что же? При проверке показаний Еремкина на так называемой выводке он самолично убедился, что многие владельцы квартир по-прежнему считают, что "здесь держать можно двери открытыми", как поется в популярной песне середины прошлого века.

В ту пору сбыть краденое было сложнее, чем украсть. Сейчас его с руками по дешевке оторвут. Не получалось в Мысках, Еремкин с дружками-наркоманами вез вещи в соседний город, звонил по частным объявлениям в новокузнецких газетах под рубрикой: "Куплю..." Подъезжала в установленное место машина, и стороны быстро ударяли по рукам — полное инкогнито для обеих. По словам следователей, узаконенная продажа краденого процветает и в ломбардах, где ценные вещи принимают без документов их владельца.

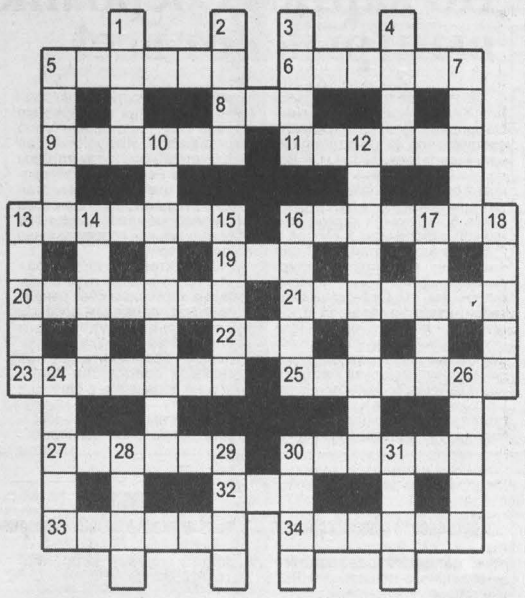
Выходит, преступники, подобно Еремкину, работают под заказ? Однако ему самому обеспечена колония на ближайшие шесть лет — к такому сроку лишения свободы приговорил "ленивого" вора с учетом его старых "заслуг" суд.

Валерий ШЕВЦОВ,
корр. "Кузбасса".
Мыски.

кроссворд

По горизонтали: 5. Вулкан на острове Ява. 6. Повторная борьба, предпринятая с целью взять верх над победителем предыдущей встречи. 8. «... Лукойе». 9. Кормовая трава. 11. Грузовое судно баржевого типа. 13. Сторонник крайних, решительных действий. 16. Средняя надстройка на гражданских судах. 19. Дерево с гибкими ветвями и узкими листьями. 20. Зимнее логовище медведя. 21. Повозка с легким кузовом. 22. Оконечность рея. 23. Полоса побережья Средиземного моря, зона отдыха и туризма международного значения. 25. Отказ судовладельца от своих прав на застрахованное имущество. 27. Египетский фараон. 30. Степень погружения судна в воду. 32. Озеро в штате Мэн, США. 33. Малая планета. 34. Столица Мали.

По вертикали: 1. У славян в старину: человек зависимый от феодала. 2. Персонаж «Трех толстяков» Ю. Олеши. 3. Хищная птица. 4. Беспокойный Иммануил по определению Воланда («Мастер и Маргарита»). 5. Народный бразильский танец. 7. Французский изобретатель, один из создателей мельхиора. 10. Прибор для определения плотности молока. 12. Грузинский сорт винограда. 13. Персонаж комедии Ж.-Б. Мольера «Лекарь поневоле». 14. Дрессировщик, представитель цирковой династии. 15. Растение-"верхолаз". 16. Город в Челябинской обл. 17. Электрод в фотоэлектронном умножителе. 18. Люкс-модель автомобиля «Тойота». 24. Завершение, конец. 26. Штат в США. 28. В мифологии древних римлян - бог лесов. 29. Остров у побережья Суматры. 30. Американский драматург. 31. Музыка, сочетающая в себе европейские и африканские традиции.



По горизонтали: 5.Самеру. 6.Реванш. 8.Оле. 9.Мятлик. 11.Лихтер. 13.Радикал. 16.Спардек. 19.Ива. 20.Берлога. 21.Тачанка. 22.Нок. 23.Ривьера. 25.Абандон. 27.Хефрен. 30.Осадка. 32.Ирл. 33.Церера. 34.Бамако.

По вертикали: 1.Ямет. 2.Сурок. 3.Орел. 4.Кант. 5.Самба. 7.Шорле. 10.Лактометр. 12.Хванчкара. 13.Рогер. 14.Дурак. 15.Лиана. 16.Сатка. 17.Динод. 18.«Краун». 24.Исход. 26.Гранд. 28.Фавн. 29.Нимб. 30.Отбой. 31.Джаз.

Главный редактор В. М. ГУЖВЕНКО.

Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.
Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28.
Электронный адрес: official@knews.polenet.ru; news@knews.polenet.ru
СПРАВКИ: по рекламе — 52-25-23; по письмам — 52-50-45; по редакции — 52-32-74.
Собственные корреспонденты: в Новокузнецке — 45-99-62, Новокузнецкое отделение рекламы — 36-77-97, Прокопьевске — 6-02-58, Ленинске-Кузнецком — 7-88-24, Мысках — 2-18-66, Яе — 2-17-06. Телефакс 52-12-10.

Газета является участником процесса по формированию единого информационного пространства. Материалы газеты, в том числе коммерческие предложения и реклама, размещаются в системах поиска Интернет и информационных продуктах компании «Мега».

Время подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 19.35. Объем 2 п.л. Печать офсетная.

Тиражи во вторник, среду, пятницу — 26340; четверг — 55002; субботу — 26803.
Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс».
По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34.
ФГУИПП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28.
Заказ № 97.