

Экономный холод

«Кемеровхиммаш» за высокие экономические показатели признан «Лидером отрасли». Генеральный директор предприятия Сергей Нехорошев награжден золотой медалью и дипломом «Руководитель года 2003» — наградами, учрежденными Советом Международного альянса «АДМ Бизнес-консалтинг».

Дело верное — трубы полимерные

Успешно проходит эксперимент в Анжеро-Судженске по замене ветхих чугунных и стальных труб водоводов на полимерные. Особенно эта проблема назрела в южном районе города, где коммуникации разрушаются быстрее из-за близости к железной дороге.

Водка без марок, бюджет без денег

Вчера в Кузбассе остановлены водочные цехи всех трех производителей ликеро-водочной продукции — Маринского спирткомбината и Мариинского и Новокузнецкого ликеро-водочных заводов. Это связано с тем, что нет федеральной специальной марки для маркировки алкогольной продукции.

Там, где обитает слава

Музею физкультуры и спорта Кузбасса исполнилось десять лет. За время существования накоплено около десяти тысяч экспонатов. Кузбасские спортсмены регулярно пополняют фонды музея своими грамотами, медалями и личными вещами.

Поддержали... морально

На сегодня профсоюз авиадиспетчеров России наметил акцию протеста. Причина конфликта между ними и работодателями из госкорпорации по аэронавигационному обслуживанию заключается в том, что первые требуют увеличить заработную плату на 30 процентов, продлить условия социальных льгот и гарантий работникам по старым коллективным договорам.

коротко

Сотрудники Кемеровской областной поисково-спасательной службы МЧС России приняли участие в IX открытом чемпионате по пятиборью среди поисково-спасательных формирований МЧС, который прошел в Хакасии. Здесь собралась 26 команд, в том числе четыре зарубежные. Кемеровчане показали высокий результат на дистанции «Техногенная зона».

Вместо «дозы» — шум прибора

Кемеровский городской наркодиспансер получил комплект оборудования для комнаты психологической разгрузки и набор спортивного инвентаря. Поставки общей стоимостью 350 тысяч рублей профинансированы из средств федеральной целевой программы «Комплексные меры противодействия распространению наркотиков в их незаконном обороте».

Calendar for August 2003. Includes dates and weather forecast: 'По прогнозу Международной космической метеослужбы, в Кемерове в четверг дождь, днем до 21, ночью до 11, в пятницу малооблачно, днем до 21, ночью до 10 градусов.'

Областная массовая газета КУЗБАСС. Издаётся с 7 января 1922 года. 145 (23400) 13 АВГУСТА 2003 г., СРЕДА

Полтинник на молоко от переработчика



Урожай нынче в регионе будет похуже, чем в прошлом году. Важно убрать его чисто, без потерь, не оставив слякотной осени несжатую ниву. Между тем с первого августа цену на горючее (по недоброй традиции) поставщики подняли до 8200 рублей за тонну, то есть на 600 рублей.



Фото Федора Баранова.

Позтому со всей области в СПК «Элита» (бывший совхоз «Зарубинский») пригласили производителей и переработчиков сельхозпродукции. Разговор шел о закупочной цене молока. «Элита» не зря была выбрана местом встречи. Ее руководитель Евгений Шачнев, известный в области хозяйственник, сначала показал гостям всю цепочку производства молока — от полей, занятых зеленым кормовым конвейером, до выпасов и доильной площадки.

комбината сразу заявил, что его предприятие в этом случае грозит банкротство, потому что цена на жез для консервной банки за последние месяцы тоже резко поднялась, увеличились затраты предприятия. Молочный холдинг «Скоморошка» оказывает поддержку животноводству постоянными ссудами, уже выдал ссуду 22 миллиона рублей.

цену поднять до пяти рублей, но не выше: самим нужны деньги на модернизацию. Эта фирма неплохо себя зарекомендовала на продовольственном рынке молочной продукции, но у нее не без греха — при закупке сырья из хозяйства необоснованно занижает его качество. И, конечно, не одна она.

Карьера Ирина ФЕДОРОВА: Люблю работать в команде. Заместитель главы города Кемерово Ирина Федорова — человек в Кузбассе известный. Ее биография — образцовая карьера леди лидера.

Ирина Федорова, вы курируете самые проблемные сферы нашей жизни — здравоохранение, образование, культуру, социальную. Наверное, не зря мои коллеги называют вас должностью «растреляной».

БИ ЛАЙН GSM на связи в любом направлении. На днях компания Би Лайн GSM в Кузбассе подключила своего 200-тысячного абонента. Для сравнения — число абонентов стационарной связи в Кемеровской области всего в два раза больше — четыреста тысяч.

Не звони мне, не звони... В Прокопьевске 5 тысяч телефонных абонентов остались без связи.

Как это было. Тщето набирали номера телефонов как жители поселка Красная Горка, так и ближайших к нему районов. На три дня пять тысяч абонентов остались без телефонной связи.



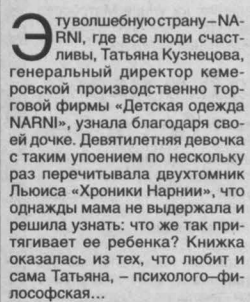
Выходит при поддержке
Кузбасской торгово-
промышленной палаты,
ООО «Кузбассрегионгаз».

Специальный выпуск кузбасского бизнес-сообщества

бизнес – детям

NARNI – форма свободы от школьной формы

Кемеровские производители детской одежды выводят на рынок свою первую торговую марку.



Эту волшебную страну – NARNI, где все люди счастливы, Татьяна Кузнецова, генеральный директор кемеровской производственно-торговой фирмы «Детская одежда NARNI», узнала благодаря своей дочке. Девятилетняя девочка с таким упованием по несколько раз перечитывала двухтомник Льюиса «Хроники Нарнии», что однажды мама не выдержала и решила узнать: что же так притягивает ее ребенка? Книжка оказалась из тех, что любит и сама Татьяна. – психолого-философская...

Рассказать о том, что произошло, прежде чем название этой волшебной страны стало названием торговой марки «NARNI», практически невозможно, так невозможно описать совместную работу ума и души человека. Но правы те, кто утверждает, что все лучшее на свете рождается от любви. Любви к детям, любви к своему делу тоже.

Так или иначе, но, вернувшись со стажировки в Германии (Татьяна Кузнецова была участником президентской программы по подготовке управленческих кадров), генеральный директор фирмы «Детская одежда» поняла, что пауза, которую переживала многие, прежде чем приступить к каким-то новым идеям, закончилась.

– Я примерно поняла, куда надо идти и что я хотела бы делать дальше, – объясняет Татьяна. Кузнецова решает сделать свою торговую марку с названием сказочной страны «NARNI». – А как к этому отнеслась ваша команда? – Команда тогда еще не знала, что творится в моей голове, а когда я рассказала о своей идее, меня все поддержали. Теперь это уже не моя, это наша марка. Обдарили выбор своего генерального директора и маркетологи. «Это название привлечет внимание», – согласились они. – Становится интересно: что это такое? Хочется туда заглянуть... Не случайно и логотип в виде смешной детской фигурки напоминает замочную скважину, в которую видно обычное детское счастье: солнце, легкое облачко на голубом небе, зеленые лета и много-много цветов... История предприятия ООО

«Детская одежда», как каждого, прожившего на нашем рынке 10 лет, – это периоды депрессий, подъемов, спадов и взлетов... Идея запустить на рынок свою торговую марку вызвала новый подъем, констатирует Кузнецова:

– Это вылилось в то, что мы вместе с моей командой сделали хорошую коллекцию одежды для школы, девиз которой: «Форма свободы от формы». Это то, к чему стремятся все дети, когда их заставляют ходить в одинаковой школьной форме... Педагогов можно понять: они желают детям только добра, оберегая их от ненужной зависти к сверстникам, родители которых более обеспечены (наше общество так расплодилось) и могут позволить себе одевать своих детей в дорогие, супермодные одежды... А детям одинаковая форма не очень нравится. Та форма, которую нам до сих пор предлагала отечественная промышленность, перестала отвечать сегодняшним вкусам детей, то есть требованиям рынка детской одежды. Одежда, которую предлагаем мы, современная, модная и в то же время легко приспособляется к школе, потому что она не бросается в глаза чрезмерной экстравагантностью, но в ней комфортно. И в ней можно ходить не только в школу... Это как раз форма свободы от формы. Эта одежда должна понравиться и родителям. И прежде всего тем, что она позволяет даже семье со средним достатком не переживать за то, что их ребенок будет одет хуже остальных... Образцы нашей новой коллекции мы уже показывали и своим клиентам, и делали несколько продаж в модельных агентствах.

Встретили их очень хорошо. Одежда с маркой «NARNI» выполнена из современных материалов – вельвета, который входит в моду (до нас это не дошло, а в Европе и столице это уже модно), габардин-стрейч, джинс-стрейч – материалы, которые легко стираются, не зашиваются... – Но на дворе – август, сезон подготовки к школе заканчивается. Вы не боитесь опоздать к покупателям? – осторожно спрашивает у Татьяны. – Боимся, – честно признается она. – Но мы не по своей вине задержали выпуск этой коллекции.

То, как выживает отечественный производитель в легкой промышленности, – особая история. Но рассказывать о ней сегодня у Кузнецовой нет времени – надо раскручивать рекламную компанию по продвижению торговой марки «NARNI», и Татьяна ограничивается коротким эпизодом:

– Если меня сейчас внедрить на какое-нибудь предприятие в Германии, я была бы высокооплачиваемым кадром – такие мы, русские производители, заклятые. У наших коллег в той же Германии не бывает таких потрясений. Они по телефону заказывают по артикулам ткани, которые видят перед глазами в образцах. Им это через неделю привозят – без всяких поволочек, и они дальше работают по плану – у них у всех календарные планы. А мы вынуждены заказывать не то, что нам надо, а то, что есть (как у Жванецкого: не то лекарство, которое лечит, а то, которое есть). И нам приходится на ходу менять свои планы. А там еще какие-нибудь проблемы возникают. Например, где-то опечатают склад с тканями, за которыми мы уже заплатили. Практически месяц – тот самый июль, который нам нужен был для продаж, ушел на производство.

... Сегодня все это позади. Первая коллекция детской одежды с торговой маркой «NARNI» на пути к своему покупателю – кузбасским школьникам. И о ней Татьяна Кузнецова рассказывает совсем другим тоном, нежели о проблемах, пережитых до того, как она появилась на свет.

– Эта коллекция представлена костюмами для мальчиков и для девочек: куртка с курткой и жакетом, юбка с курткой и жакетом. Из разных тканей, разных расцветок (очень большой спектр цветов). Есть костюмы подешевле, есть подороже. К костюмам мы предлагаем водолазки (такого уровня, которые я, изучая наш кузбасский рынок, не видела). А дети все хотели бы иметь хотя бы одну водолазку. Хотят это и полистер, но он легко стирается, долго носится, а главное, очень удобно... Блузки 5 моделей, куртка из джинс-стрейча, которая идет в сочетании и не в комплекте, а в сочетании с брюками (то есть можно купить отдельные предметы и брюки, и куртку). Во-



Одежда, которую предлагаем мы, современная, модная и в то же время легко приспособляется к школе, потому что она не бросается в глаза чрезмерной экстравагантностью, но в ней комфортно.

обще все эти изделия очень хорошо сочетаются. Можно купить один комплект: юбка, брюки и куртку, для девочки, например, купить пару водолазок и потом это комбинировать. Брюки можно носить как с водолазкой, так и с блузкой. Куртку – как с юбкой, так и с брюками. – Многофункциональная одежда? – Совершенно верно, которая позволяет всегда выглядеть по-разному и хорошо. «На уровне», – как выражаются сейчас подростки. Я ориентировалась, в частности, и на свою дочь (она учится в хорошей школе) – в чем ей удобно ходить,

в чем неудобно, и, конечно, старалась все это учесть в этой коллекции одежды.

– А что вы предлагаете мальчикам? – Костюм спортивно-классического плана: удлиненную куртку на замке и брюки – все из вельвета. Это позволяет носить такой костюм с футболкой, с толстовкой, с водолазкой, которые дети одевают более охотно, чем традиционную рубашку. Предлагаем мальчикам и современный пиджак, такого типа, как носят наши бизнесмены: он сочетается как с брюками, так и с джинсами (пиджак предлагается отдельно) и смотрится

очень хорошо. Как отнесется к этому наш юный потребитель – посмотрим. Я думаю, что по уровню тканей, дизайну и фурнитуре наша коллекция найдет своего покупателя.

– А по ценам? – Те цены, которые предлагаем мы, – это цены производителя. Могу сказать точно, что они значительно ниже импортных. Я иной раз своему ребенку покупаю брюки за 1000 рублей. У нас же комплект из трех предметов можно приобрести за 1100 рублей. Отдельные предметы стоят от 400 до 750 рублей. Считаю, что эти цены абсолютно реальные, сравнимые с рыночными. Они доступны для кошелька любого родителя, живущего в Кузбассе. Даже если уровень их достатка средний или ниже среднего, то они все равно могут купить своему ребенку хотя бы один такой костюм.

– Но это цены производителя, значит, торговля будет делать на них свои наценки?

– Торговля делает наценку в 30–50 процентов... Пусть придут к нам (у нас будет своя рознично-оптовая торговля) – в наш выставочный зал по улице Клары Цеткин, 118. Это не очень удобное место для розничных покупателей, поэтому мы будем делать для них специальные предложения. Остальная продукция будет продаваться торговыми предприятиями, с которыми мы заключаем договоры: это супермаркет «Кора» на Волгоградской, «Пассаж» (Марковцева, 20 б, 2-й этаж), «Лаванда» (Ленина, 109). Мы проводим акцию по подготовке к школе не только вместе с торговлей, но и привлекли к ней сеть пиццерий «Сильвер-Фуд», радио «Европа плюс Кемерово», всех, кто в своей работе не обходит стороной детей. Дети – это весь наш город. Каждый имеет детей, внуков, братьев, сестер, и это то, что нас в нашем труде может объединять и приносить удовольствие – вместе сделать для детей какой-то праздник. Мы бы хотели, чтобы дети в нашей одежде чувствовали себя немного счастливыми.

Хотите увидеть своих детей таким – ищите в магазинах товары с маркой «NARNI». Вера КАРЗОВА.

Р.С. Кемеровская производственно-торговая фирма «Детская одежда NARNI» готовит коллекцию праздничной одежды (ее выпуск планируется для детей к Новому году) для детей и подростков. «Для того чтобы удовлетворить самые изыскательские вкусы, мы хотим пригласить детей и подростков принять участие в конкурсе «В каком наряде Я хочу встретить новый, 2004 год». Свои пожелания они могут выразить как словами, так и рисунками. О начале конкурса мы сообщим дополнительно», – сказала генеральный директор фирмы Татьяна Кузнецова.

малый бизнес малых городов

Окна есть, дверей не надо?

Пряительница пригласила на чай, а задно взглянуть на «обновку» в ее квартире.

– Ну, как? – поддела она меня к окну.

Изменения в комнате не заметил было невозможно.

– Вставила пластиковые окна! Но зачем ты покрасила их под дерево?

– А это и есть самое настоящее дерево!

Так в узнала о существовании фирмы «Эко-Проект», которая уже пять лет выпускает евроокна, то есть оконные блоки, сделанные по европейскому образцу.

Игорь Поползин, в прошлом полнотракторник, после того, как расстался с армейской службой, успел поработать в пожарной части. Но частые задержки зарплаты заставили задуматься: на что жить дальше? Тогда и мелькнула мысль заняться предпринимательством. Начал с изготовления угольных брикетов. Тем более, что потребители этой продукции обнаружались даже за рубежом. Идея наша поддержка в тогдашнем объединении «Прокопьевского». Ее финансирование включили в экологическую программу, под которую должны были выделять средства. Но пока согласовывали документы и моменты, сменили собственника, и обещанные деньги растаяли, остался один на один с мыслями о хлебе насущном.

Появившись в городе фирма по производству оконных блоков, которая была создана под программу закрытия шахт, натолкнула на идею стать ее конкурентом. В 1998 году о пластиковых окнах в Прокопьевске редко кто слышал. Но на оборудование требовались деньги. Первоначальный капитал предприниматель собрал, оказывая различные посреднические услуги. Через год заказал станки и технологическую линию для производства стеклопакетов, главных элементов евроокна. Пресс, необходимый для этого, в виде эксперимента сделали томские рационализаторы. Благодаря этим умельцам Игорь Поползин существенно сэкономил на покупке оборудования. Что же касается качества стеклопакета, то фирма еще два года назад получила сертификат.

Сложнее было с самим оконным блоком. Для опанелки требовались значительные средства: оборудование для всей технологической цепочки оценивалось более чем в три миллиона рублей. Ведь, прежде чем сосну распилить, надо удалить все сучки, дерево высушить, спрессовать в брус. Хотел бизнесмен взять кредит, но понял, условия банка ненастоящему предпринимателю не по карману: хочешь взять сразу в 500 тысяч рублей, будь добр, представишь в два-три раза больший залог. Поэтому Игорь Алексеевич пошел по более простому пути, решив покупать заготовки.

– Правда, таким образом мы теряем десять процентов на себестоимости, – говорит коммерческий директор Юлия Хлебникова, – но даже при этом производство евроокна – дело выгодное.

– Правда, таким образом мы теряем десять процентов на себестоимости, – говорит коммерческий директор Юлия Хлебникова, – но даже при этом производство евроокна – дело выгодное.

– Правда, таким образом мы теряем десять процентов на себестоимости, – говорит коммерческий директор Юлия Хлебникова, – но даже при этом производство евроокна – дело выгодное.

– Правда, таким образом мы теряем десять процентов на себестоимости, – говорит коммерческий директор Юлия Хлебникова, – но даже при этом производство евроокна – дело выгодное.

– Правда, таким образом мы теряем десять процентов на себестоимости, – говорит коммерческий директор Юлия Хлебникова, – но даже при этом производство евроокна – дело выгодное.

– Правда, таким образом мы теряем десять процентов на себестоимости, – говорит коммерческий директор Юлия Хлебникова, – но даже при этом производство евроокна – дело выгодное.

– Правда, таким образом мы теряем десять процентов на себестоимости, – говорит коммерческий директор Юлия Хлебникова, – но даже при этом производство евроокна – дело выгодное.

– Правда, таким образом мы теряем десять процентов на себестоимости, – говорит коммерческий директор Юлия Хлебникова, – но даже при этом производство евроокна – дело выгодное.

– Правда, таким образом мы теряем десять процентов на себестоимости, – говорит коммерческий директор Юлия Хлебникова, – но даже при этом производство евроокна – дело выгодное.

Выгодное оно и для города. Во-первых, создано 27 рабочих мест. Четыре года назад Николай Шаловалов работал на заводе шахтной автоматики. Зарплата мизерная и при этом от случая к случаю. О рационализаторе вспомнил один из менеджеров «Эко-проекта». Требовавшаяся рабочая с творческой жилкой. Ведь специалисты по производству стеклопакетов в городе не было, приходилось учиться на ходу. Теперь здесь после службы в армии, в Чечне, трудится вместе с отцом и сыном Евгений. Кстати, именно они решили использовать вторичную герметизацию стеклопакетов. Помимо каждой его детали, обрабатывается жидкой резиной и весь пакет после сборки. Так что изготовители гарантируют, что двадцать лет конденсат внутри стеклопакета не появится.

Татьяна Маршалкина отработала шлифовщицей на подпиточном заводе семь лет. Случайно узнала о том, что фирме требуются протирщицы стекол. Ведь, прежде чем собрать стеклопакет, необходимо все три стекла довести до идеальной прозрачности.

– По сравнению с тем, что получала на ГПЗ, здесь зарплата неплохая, говорит Татьяна. К тому же я на сельской оплате.

«Эко-проект» отсчитывает за год налогов около 200 тысяч рублей. Немного. Но с начала нынешнего года это предприятие изготовило около 500 оконных блоков. Могло сделать больше. В дальнейшем, когда фирма займется производством и дверных блоков, предполагалось довести численность рабочих до ста человек.

Пока же изготовление дверей остается только в планах. Дело даже не в средствах на покупку технологической линии. Коллектив ООО «Эко-проект» два года живет в ожидании выселения. В свое время фирма, как казалось ее основателю и генеральному директору Игорю Поползину, располагалась в очень удобном месте – в административном комбинате закрывшейся шахты «Центральная». Заключила бессрочный договор на аренду 900 квадратных метров и стала обустроиваться, в надежде, что при расширении производства арендовать еще столько же, с последующим выкупом площади. Однако власти переменили, ликвидационные комиссии приказали долго жить. Теперь на «Центральную» введено конкурсное производство.

В любом цивилизованном обществе арендатор оказался бы под защитой закона. Но это в рыночном обществе.

Конкурсный управляющий «Центральной», а главный кредитор здесь «Кузбассэнерго», заинтересован в одном – вернуть долги.

– В прошлом году тогдашний внешний управляющий предложил платить за аренду по 50 тысяч рублей в месяц, – сокрушается Игорь Алексеевич, – но нашему обществу с ограниченной ответственностью такие расходы не по плечу. Так что пока мы не можем строить наполеоновских планов.

Дина КАЛИТИНА, Прокопьевск.

В соборовский пункт «Кузбасса» в г. Ленинск-Кузнецкий поступили сначала тревожные звонки, а потом письменная жалоба от жильцов домов № 16 и 18 по улице Топкинской и № 4, 4/1, 4/2 и 6 по улице Юргинской. Суть их сводилась к тому, что образованный этими домами двор нынешней весной обезобразили двое предпринимателей. Один поставил посреди него продовольственный магазин «Шанс», другой прилепил рядом павильон для ремонта обуви. В результате погубила детская площадка с асфальтовыми дорожками, песочницами, горками, газонами и т. п. А местная власть в лице мэрии, ее управлений архитектуры, единого заказчика жилищно-коммунальных услуг, куда обратились жильцы, их требования убрать новоявленные объекты игнорирует. Отдав двор (цитирую дословно письмо) «в пользу выкачивания прибыли денег двум предпринимателям людям и лишения покоя взрослых и детей всех наших домов». Масла в огонь подлил и жесткий сюжет на эту тему в телепрограмме «Шанс», чьи корреспонденты засняли злосчастный двор и уверили, что здешние дети обречены теперь на игры в подвалах и уличное хулиганство. Словом, волна общественного негодования неожиданным образом приобрела размеры цунами и взбудоражила город. Оправдано ли?

Победа в знаменитом теннисе дворе, не нашел в нем никаких следов цивилизованного благоустройства. Ни клумб, ни газонов, ни песочниц. Кто их стер с лица земли, если только не сами жильцы и их чада? Теперь тут одна крохотная металлическая горка да четыре вкопанные в землю автомашины для прыганья по ним – как оказалось, это первый «взнос» в благоустройство территории ООО «Консайт» во главе с частным предпринимателем Людмилой Левягиной, которой и принадлежит магазин «Шанс». Она же успела и асфальтовые дорожки

диалог с читателем Шанс для «Шанса»

образом я не лишила и не лишу покой жителей микрорайона, это полный абсурд. Кому-то нужно подставить подножку моему бизнесу. Но кому? – Этот резонансный вопрос озвучен сегодня и владельцем крохотной – в шесть квадратных метров – и симпатичной сапожничьей мастерской Яков Исаков. Уж его-то ларек никому не мешает, ибо стоит на соседнем травяном газоне, отлично благоустроен – да что там, он стал настоящим украшением неказистого пейзажа. Земельный участок отведен под него распоряжением администрации от 12 февраля нынешнего года. Все в порядке с документами и у Людмилы Левягиной, которой мэрия 13 мая 2003 года отдала под установку сборного торгового павильона 30 «квадратов». Разместился он на землях общего пользования, и место его установки строго определили местные архитекторы. Заместитель главы администрации по экономике Игорь Поляков добавил:

– Решая этот вопрос, мы исходили из того, что на сегодня обеспечение жителей внешнего торгового микрорайона торговыми площадками и услугами бытового обслуживания явно недостаточно. Так, потребность на одну тысячу человек площадью магазинов продовольствен-

ных товаров – 100 квадратных метров, промышленных – 180, рабочих мест предпринимателей бытового обслуживания – 9. А в этом районе показатели соответствовали 10 «квадратов» и одно (1) рабочее место. Имеющиеся вокруг упомянутого двора магазинчики – это строения типа, тесные, неказистые, стационарные же павильон отвечает всем санитарно-техническим требованиям.

В самом «Консайте» и администрации уверены, что шумную жалобу организовали конкуренты успешно развивающегося общества с ограниченной ответственностью. Тому есть основания. Как выяснила официальная комиссия и показал опрос жильцов автором этих строк, минимум половина из подписавших письмо вообще не знают его содержания. Как у нас еще водится, «ставили подписи по доброту душевную». Многие вовсе не против возникновения «Шанса» – им только детскую площадку подаяв. А почему бы и самим не потратить излишки энергии (ведь собрали 62 подписи) на ее обустройство? Скинуть по десятке-двадцатке, прикупить саженцы деревьев, рассадить их вместе с детьми озеленить двор – чтобы добрый урок им дать да заодно память добрую о себе оставить. Малосят ведь. Нет, «бузить»

легче. Вроде и за «правду» повоювал, но и в стороне остался: пушай власти над нашими проблемами бьются.

– Так где же правда? Возможно, о жалобе этой не стоило бы говорить так много и так долго, если бы не зацепившее в ней «выкачивание прибыли» как право, якобы предоставленное властями местным предпринимателям. Что скрывает, многие жители Ленинска-Кузнецкого озлоблены на них: «Развелось торгашей без счета, жируют они за наш счет» и прочие и в том же духе. Люмпенская такая реакция, когда бедный богатого не разумеет. Но, думается, настроение это во многом порождает простое не знание реального положения дел в экономике насковз дотационного шахтерского города и роли предпринимателей в ней.

В последние полтора года, с приходом к руководству администрации города Виктора Ермакова (в прошлом предпринимателя), малый бизнес в нем стал развиваться бурными темпами: на 100 миллионов рублей вырос за это время объем выпускаемой ими продукции и оказываемых услуг – в 2003 году он составил без малого миллиард рублей!

Особенно активно осваиваются бизнесменами первые этажи жилых домов, чего раньше делать не разрешалось. Каким получил от ЦП порядка пяти миллионов наличными рублей арендной платы – на 1,7 миллиона больше прошлогоднего.

Главный итог. По сравнению с 1999 годом доля налоговых поступлений от ЦП в городской бюджет выросла вдвое и сегодня составляет восемь процентов от общего объема. Это спасает Ленинск от финансового краха, поскольку в последние три года резко – речь о сотнях миллионов потерянных рублей – сократилась подпитка казны со стороны традиционной промышленности. Еще для справки. В США в прошлом году индустрия малого бизнеса выпустила продукцию на сумму 530 миллиардов (1) долларов. Цифра поражает воображение. Нас же поражает соседство двух-трех магазинов – как признака «проклятого капитализма».

Продолжу. Сегодня ленинск-кузнецкие ЦП дают работу 3,5 тысяч горожан, которым вчера «светила» одна дорожка – на биржу труда. Тот же «Шанс» Людмила Левягина, замечу, с его отрядами даст шесть новых рабочих мест. Предоставила она возможность подработать нескольким воспитанникам профу-

чилища № 14, красившим павильон. Плохо ли это? Заочно ли, осуждаемо ли, что руководитель ЦП Сергей Медведев открыл именно в первом микрорайоне красивую парикмахерскую для своей взрослой дочери? Она теперь заканчивает в областном центре курсы мастера. Будет при нужном все деле и другим работу даст. Подобных примеров десятки. И уж вряд ли кто из ленинсккузнецчан станет оспаривать тот факт, что такие частные предприятия, отдельные магазины, как «Эконом», «Мастер», «Ирина», «Эвита», «Спутник» (торговой системы «Чибис»), неузнаваемо преобразили некогда серый, безликий город, сделали его нарядным, веселым. За счет ремонта и художественного оформления фасадов жилых домов.

– Малый и средний бизнес становится все более прочной опорой родному городу, – считает заместитель главы администрации по поддержке предпринимательства Игорь Игнатов. – И сегодня мы думаем уже о другом. О том же расширении ассортимента оказываемых горожанам услуг. Нет у нас, скажем, ни одного сувенирного магазина или по продаже интересных, разнообразных и доступных по цене детских игрушек. Нет элитного магазина по торговле современной модной одеждой

– горожане с достатком (а их сегодня довольно много) едут за ней в Новосибирск или Кемерово, уезжая из города значительную долю доходов. Остро стоит вопрос о подготовке для своих ЦП квалифицированных кадров парикмахеров, продавцов – сейчас на их огромный спрос. И мы непременно откроем в Ленинске такие курсы.

Задумку у помощников местных бизнесменов много. Возможно, есть они и у ярых противников «новых русских». Из того числа, что держат расчлененные перья для жалоб на «миродемократов-кровососов». Но что, закон даст такое право. Но оно, это право, надо полагать, должно согласовываться с совестью и здравым смыслом. Зачастую оказывается, что эмоция третируется попусту, гнев же отравляет жизнь людям, которых бездельниками – в отличие от очень многих обывателей – никак не назывешь.

Евгений НОСЫРЕВ, Ленинск-Кузнецкий.

Координатор ОПОРЫ
Вера КАРЗОВА
direktor_kk@mail.ru,
тел. 51-39-74.

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС
(публикуемая форма)
На 1 июля 2003 года

Кредитная организация: **ОАО "Кемеровский социально-инновационный банк"**
ОАО "Кемсоцинбанк"
Регистрационный номер: **96 БИК 043207720**
Почтовый адрес: **650099 г. Кемерово, ул. Кузбасская, 31**

№ п/п	Наименование статей	тыс.руб.	
			На конец отчетного периода
1	2	3	3
АКТИВЫ			
1	Денежные средства и счета в Центральном банке Российской Федерации		8234
2	Обязательные резервы в Центральном банке Российской Федерации		4636
3	Средства в кредитных организациях за вычетом резервов (ст. 3.1 – ст. 3.2)		6
3.1	Средства в кредитных организациях		6
3.2	Резервы на возможные потери		0
4	Чистые вложения в торговые ценные бумаги (ст. 4.1 – ст. 4.2)		3510
4.1	Вложения в торговые ценные бумаги		3510
4.2	Резервы под обесценение ценных бумаг и на возможные потери		0
5	Судная и приравненная к ней задолженность		38850
6	Резервы на возможные потери по судам		502
7	Чистая судная задолженность (ст. 5 – ст. 6)		38348
8	Проценты начисленные (включая просроченные)		116
9	Чистые вложения в инвестиционные ценные бумаги, удерживаемые до погашения (ст. 9.1 – ст. 9.2)		1774
9.1	Вложения в инвестиционные ценные бумаги, удерживаемые до погашения		1774
9.2	Резервы на возможные потери		0
10	Основные средства, нематериальные активы и материальные запасы		23550
11	Чистые вложения в ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи (ст. 11.1 – ст. 11.2)		718
11.1	Ценные бумаги, имеющиеся в наличии для продажи		718
11.2	Резервы под обесценение ценных бумаг и на возможные потери		0
12	Расходы будущих периодов по другим операциям, скорректированные на начисленные процентные доходы		37
13	Прочие активы за вычетом резервов (ст. 13.1 – ст. 13.2)		192
13.1	Прочие активы		192
13.2	Резервы на возможные потери		0
14	Всего активов (ст. 1 + 2 + 3 + 4 + 5 + 6 + 7 + 8 + 9 + 10 + 11 + 12 + 13)		81212
ПАСИВЫ			
15	Кредиты, полученные кредитными организациями от Центрального банка Российской Федерации		0
16	Средства кредитных организаций		7000
17	Средства клиентов		32629
17.1	в том числе вклады физических лиц		9145
18	Доходы будущих периодов по другим операциям		252
19	Выпущенные долговые обязательства		10976
20	Прочие обязательства		721
21	Резервы на возможные потери по срочным сделкам и внебалансовым обязательствам и по расчетам с дебиторами по операциям с резидентами офшорных зон		0
22	Всего обязательств (ст. 15 + 16 + 17 + 18 + 19 + 20 + 21)		51578
ИСТОЧНИКИ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ			
23	Уставный капитал (средства акционеров (участников)) (ст. 23.1 + 23.2 + 23.3), в т.ч.:		5181
23.1	Зарегистрированные обыкновенные акции и доли		5181
23.2	Зарегистрированные привилегированные акции		0
23.3	Незарегистрированный уставный капитал неакционерных кредитных организаций		0
24	Собственные акции, выкупленные у акционеров		0
25	Эмиссионный доход		22075
26	Фонды и прибыль, оставленная в распоряжении кредитной организации		1733
27	Прибыль (убыток) за отчетный период		619
28	Дивиденды, начисленные из прибыли текущего года		0
29	Распределенная прибыль (исключая дивиденды)		80
30	Нераспределенная прибыль (ст. 28 – ст. 29 – ст. 30)		539
31	Расходы и риски, влияющие на собственные средства		-15
32	Всего источников собственных средств (ст. 23 – 23.3 – 24 + 25 + 26 + 27 + 31 – 32 – для прибыльных кредитных организаций), (ст. 23 – 23.3 – 24 + 25 + 26 + 27 + 28 – 32 – для убыточных кредитных организаций)		29543
33	Всего пассивов (ст. 22 + ст. 23.3 + ст. 33)		81212
ВНЕБАЛАНСОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
35	Безотзывные обязательства кредитной организации		5161
36	Гарантии, выданные кредитной организацией		0

Операции, подлежащие отражению по статьям раздела V "Счета доверительного управления", не осуществлялись.

Заместитель Генерального директора: **Кузнецова Н.Д.** (подпись) Место печати
Главный бухгалтер: **Дмитриев А.Л.** (подпись)

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛИХ И УБЫТКАХ
(публикуемая форма)
за I полугодие 2003г.

Кредитная организация: **ОАО "Кемеровский социально-инновационный банк"**
ОАО "Кемсоцинбанк"
Регистрационный номер: **96 БИК 043207720**
Почтовый адрес: **650099 г. Кемерово, ул. Кузбасская, 31**

№ п/п	Наименование статей	тыс.руб.	
			За отчетный период
1	2	3	3
Проценты полученные и аналогичные доходы от:			
1	Размещения средств в банках в виде кредитов, депозитов, займов и на счетах в других банках		282
2	Суд, предоставленных другим клиентам		3709
3	Средств, переданных в лизинг		0
4	Ценных бумаг с фиксированным доходом		535
5	Других источников		11
6	Итого проценты полученные и аналогичные доходы: (ст. 1 + ст. 2 + ст. 3 + ст. 4 + ст. 5)		4537
Проценты уплаченные и аналогичные расходы по:			
7	Привлеченным средствам банков, включая займы и депозиты		586
8	Привлеченным средствам других клиентов, включая займы и депозиты		1036
9	Выпущенным долговыми ценными бумагами		88
10	Арендной плате		1003
11	Итого проценты уплаченные и аналогичные расходы: (ст. 7 + ст. 8 + ст. 9 + ст. 10)		2713
12	Чистые процентные и аналогичные доходы (ст. 6 – ст. 11)		1824
13	Комиссионные доходы		342
14	Комиссионные расходы		0
15	Чистый комиссионный доход (ст. 13 – ст. 14)		342
Прочие операционные доходы:			
16	Доходы от операций с иностранной валютой и с другими валютными ценностями, включая курсовые разницы		0
17	Доходы от операций по купле-продаже драгоценных металлов, ценных бумаг и другого имущества, положительные результаты переоценки драгоценных металлов, ценных бумаг и другого имущества		2095
18	Доходы, полученные в форме дивидендов		0
19	Другие текущие доходы		287
20	Итого прочие операционные доходы: (ст. 16 + ст. 17 + ст. 18 + ст. 19)		2382
21	Текущие доходы: (ст. 12 + ст. 15 + ст. 20)		4548
Прочие операционные расходы:			
22	Расходы на содержание аппарата		1976
23	Эксплуатационные расходы		1148
24	Расходы от операций с иностранной валютой и другими валютными ценностями, включая курсовые разницы		0
25	Расходы от операций по купле-продаже драгоценных металлов, ценных бумаг и другого имущества, отрицательные результаты переоценки драгоценных металлов, ценных бумаг		32
26	Другие текущие расходы		645
27	Всего прочих операционных расходов: (ст. 22 + ст. 23 + ст. 24 + ст. 25 + ст. 26)		3801
28	Чистые текущие расходы до формирования резервов и без учета непредвиденных доходов/расходов (ст. 21 – ст. 27)		747
29	Изменение величины резервов на возможные потери по судам		128
30	Изменение величины резервов под обесценение ценных бумаг и на возможные потери		0
31	Изменение величины прочих резервов		0
32	Чистые текущие расходы без учета непредвиденных доходов/расходов (ст. 28 – ст. 29 – ст. 30 – ст. 31)		619
33	Непредвиденные доходы за вычетом непредвиденных расходов		0
34	Чистые текущие расходы с учетом непредвиденных доходов/расходов (ст. 32 + ст. 33)		619
35	Налог на прибыль		80
36a	Непредвиденные расходы после налогообложения		0
37	Прибыль (убыток) за отчетный период: (ст. 34 – ст. 36a)		619

Заместитель Генерального директора: **Кузнецова Н.Д.** (подпись) Место печати
Главный бухгалтер: **Дмитриев А.Л.** (подпись)

ИНФОРМАЦИЯ ОБ УРОВНЕ ДОСТАТОЧНОСТИ КАПИТАЛА, ВЕЛИЧИНЕ РЕЗЕРВОВ НА ПОКРЫТИЕ СОМНИТЕЛЬНЫХ ССУД И ИНЫХ АКТИВОВ
на 1 июля 2003 года

№ п/п	Наименование статьи	На конец отчетного периода
1	2	3
1	Фактическое значение достаточности собственных средств (капитала) (%)	46,4
2	Нормативное значение достаточности собственных средств (капитала) (%)	11
3	Размер (абсолютное значение) собственных средств (капитала) кредитной организации (тыс.руб.)	29510
4	Величина расчетного резерва на возможные потери по судам (тыс.руб.)	502
5	Величина фактически сформированного резерва на возможные потери по судам (тыс.руб.)	502
6	Величина расчетного резерва на возможные потери (тыс.руб.)	0
7	Величина фактически сформированного резерва на возможные потери (тыс.руб.)	0

Заместитель Генерального директора: **Кузнецова Н.Д.** (подпись) Место печати
Главный бухгалтер: **Дмитриев А.Л.** (подпись)

Государственное учреждение «Кемеровская дирекция областного дорожного фонда» сообщает о результатах конкурса. Приглашение к участию в конкурсе было опубликовано в газете «Кузбасс» от 30 мая 2003 года.

Предмет торгов
I. Область автомобильных дорог
1. Содержание
Лот № 22 - замена дорожных ограждений на а/д Ново-Сибирск-Ленинск-Кузнецкой-Кемерово-Юрга, 2 км.
Информация о победителе конкурса
ГУП «Кемеровское ДРСУ», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 1920 тыс. рублей
Информация о победителе конкурса
Лот № 23 - замена дорожных ограждений на а/д Бийск-Мартыново-Новокузнецк, 4 км.
Информация о победителе конкурса
ГУП «Новокузнецкое ДРСУ», г. Новокузнецк
Сумма государственного контракта – 4000 тыс. рублей
2. Ремонт дорог с асфальтобетонным покрытием
Лот № 24 - подъезд к п. Барзас, км 0-4.
Информация о победителе конкурса
ООО «Кузбассдорстрой», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 10803 тыс. рублей
Лот № 25 - дорога Кемерово-Ельмаково-Старочерво-Воскресенка, км 0-1.
Информация о победителе конкурса
ООО «Кузбассдорстрой», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 1999 тыс. рублей
Лот № 26 - подъезд к Почитанка, км 0 - 1+500.
Информация о победителе конкурса
ООО «Автомост», г. Новокузнецк
Сумма государственного контракта – 3600 тыс. рублей
Лот № 27 - дорога Ижморский - с.Ижморка - Азаново, км 3 - 6+500.
Информация о победителе конкурса
ООО «Асфальт», г. Новокузнецк
Сумма государственного контракта – 8507 тыс. рублей
Лот № 28 - дорога Почитанка-Новославянка, км 2+300 - 4+500.
Торги не состоялись, так как по данному лоту не подано ни одной заявки.
Лот № 29 - дорога Окуново-Усть-Каменка-Абьшево, км 2+180 - 6+180.
Информация о победителе конкурса
ЗАО «Дорожник», Кемеровская область, р.п. Промышленная
Сумма государственного контракта – 3900 тыс. рублей
Лот № 30 - дорога Терentyевск-Б.Талда, км 0-3.
Информация о победителе конкурса
ООО «Лель», г. Киселевск
Сумма государственного контракта – 5962 тыс. рублей
Лот № 31 - дорога Белово-Коновалово-Прокловск, км 27-28, 31+700-32+300.
Информация о победителе конкурса
ПТ КО «Автомост», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 930 тыс. рублей
Лот № 32 - дорога Тайга-Таловка-Вотниновка, км 0-12.
Информация о победителе конкурса
ООО «Кузбассдорстрой», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 35483 тыс. рублей
Лот № 33 - транзитные проезды по р.п.Яшкино.
Информация о победителе конкурса
ГУП «Кемеровское ДРСУ», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 6923 тыс. рублей
Лот № 34 - транзитная магистраль по р.п.Мудыбаш.
Информация о победителе конкурса
ГУП «Таштагольское ДРСУ», г. Таштагол
Сумма государственного контракта – 5300 тыс. рублей
Лот № 35 - транзитный проезд по г. Кемерово.
Информация о победителе конкурса
ОАО «ДСУ-1», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 2998 тыс. рублей
Лот № 36 - дорога Осинники-Сосновка, км 6+600-10.
Информация о победителе конкурса
ОАО ДРСУ, г. Осинники
Сумма государственного контракта – 6500 тыс. рублей
Лот № 37 - подъезд к д. Старочерво.
Информация о победителе конкурса
ООО «Кузбассдорстрой», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 1544 тыс. рублей
Лот № 38 - подъезд к с.Усовитино.
Информация о победителе конкурса
ГУП «Кемеровское ДРСУ», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 368 тыс. рублей
Лот № 39 - подъезд к п.Шевели.
Информация о победителе конкурса
ГУП «Кемеровское ДРСУ», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 388 тыс. рублей
Лот № 40 - подъезд к п.Боровой.
Информация о победителе конкурса
ООО «Кузбассдорстрой», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 1399 тыс. рублей
Лот № 41 - подъезд к г.Салайру.
Информация о победителе конкурса
ПТ КО «Автомост», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 997 тыс. рублей
Лот № 42 - подъезд к д.Арсеньевка
Информация о победителе конкурса
ГУП «Кемеровское ДРСУ», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 891 тыс. рублей
3. Ремонт дорог с щебеночным покрытием
Лот № 43 - дорога Таштагол-Алтамаш, км 24+25+500.
Информация о победителе конкурса
ГУП «Таштагольское ДРСУ», г. Таштагол
Сумма государственного контракта – 5500 тыс. рублей
Лот № 44 - дорога Анжеро-Судженск-Яя-Ижморский - Яя-Борис-Бекет-Ишим, км 29-31.
Информация о победителе конкурса
ПТ КО «Автомост», Кемеровская область, р.п. Яя
Сумма государственного контракта – 5080 тыс. рублей
Лот № 45 - дорога Кемерово-Яшино-Тайга, км 105+700-106+700.
Информация о победителе конкурса
МАПТ «ДСПМК Яшкинская», Кемеровская область, р.п. Яшино
Сумма государственного контракта – 6079 тыс. рублей
Лот № 46 - дорога Ижморский - с.Ижморка - Азаново, км 6+500-9+500.
Информация о победителе конкурса
ООО «Сибтранскор», г. Новокузнецк
Сумма государственного контракта – 5934 тыс. рублей
Лот № 47 - дорога Улановка-Медведчиково, км 10+600-14+750.
Информация о победителе конкурса
ОАО «ДСУ-1», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 11210 тыс. рублей
Лот № 48 - дорога В. – Чебула-Алчедат-Новоивановский, км 12-17.
Информация о победителе конкурса
ГУП «Чебулинское ДРСУ», Кемеровская область, п.Вех-Чебула
Сумма государственного контракта – 3846 тыс. рублей
Лот № 49 - дорога Иношка-Рямовая, км 10-11.
Информация о победителе конкурса
ПТ КО «Автомост», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 620 тыс. рублей
4. Ремонт мостов
Лот № 50 - путепровод через железную дорогу на дороге Кемерово-Промышленная, км 42+810.
Информация о победителе конкурса
ОАО «Сибмост», г. Новосибирск
Сумма государственного контракта – 7350 тыс. рублей
Лот № 51 - путепровод ч/з дорогу Ленинск-Кузнецкой-Прокловск-Новокузнецк, км 24+860.
Информация о победителе конкурса
ОАО «Сибмост», г. Новосибирск
Сумма государственного контракта – 5845 тыс. рублей
Лот № 52 - мост через р.Бекет на дороге Яя-Борис-Бекет-Ишим, км 16+600
Информация о победителе конкурса
ОАО «Сибмост», г. Новосибирск
Сумма государственного контракта – 8506 тыс. рублей
Лот № 53 - мост через р.Камышанка на дороге Ленинск-Кузнецкой-Никитинский, км 4+400.
Информация о победителе конкурса
ОАО «Сибмост», г. Новосибирск
Сумма государственного контракта – 8893 тыс. рублей
Лот № 54 - мост через р.Кондома на дороге обход г.Новокузнецка, км 29+250.
Информация о победителе конкурса
ООО «Новокузнецкое ДРСУ», г. Новокузнецк
Сумма государственного контракта – 8900 тыс. рублей
5. Капитальный ремонт дорог с асфальтобетонным покрытием
Лот № 55 - дорога Ленинск-Кузнецкой-Никитинский протяженностью 13,8 км.
Информация о победителе конкурса
ООО «ДСПМК», г. Ленинск-Кузнецкой
Сумма государственного контракта – 82755 тыс. рублей
Лот № 56 - дорога Томск-Маринск, км 76+800 - 79+800, км 118+300 - 121+300.
Информация о победителе конкурса
ООО «Асфальт», г. Новокузнецк
Сумма государственного контракта – 31888 тыс. рублей
Лот № 57 - дорога Анжеро-Судженск-Яя-Ижморский, км 10 - 14, км 40 - 43.
Информация о победителе конкурса
ООО «Асфальт», г. Новокузнецк
Сумма государственного контракта – 20664 тыс. рублей
6. Перевод щебеночного покрытия в асфальтобетонное покрытие
Лот № 58 - дорога Урс-Апрелька-Христиновский, км 10-12+500.
Информация о победителе конкурса
ДСПМК «Дорожник», Кемеровская область, Гульевский район, п.Урс
Сумма государственного контракта – 6827 тыс. рублей
Лот № 59 - дорога Окуново-Усть-Каменка-Абьшево, км 15+480-17+480.
Информация о победителе конкурса
ЗАО «Дорожник», Кемеровская область, р.п. Промышленная
Сумма государственного контракта – 5687 тыс. рублей
Лот № 60 - дорога Прокловск-Ясная Поляна, км 4-6.
Информация о победителе конкурса
ООО «Лель», г. Киселевск
Сумма государственного контракта – 5965 тыс. рублей
7. Капитальный ремонт мостов
Лот № 61 - мост через р.Тыхта на дороге Белово-Коновалово-Прокловск, км 50.
Информация о победителе конкурса
ОАО «Сибмост», г. Новосибирск
Сумма государственного контракта – 4557 тыс. рублей
8. Развитие производственной базы
Лот № 62 - административно-бытовой корпус в п.Каз
Информация о победителе конкурса
ГУП «Таштагольское ДРСУ», г. Таштагол
Сумма государственного контракта – 3500 тыс. рублей
II. Работы по приведению в нормативное состояние связывающих населенные пункты области автомобильных дорог, которые по своему назначению относятся к автомобильным дорогам общего пользования и приема которых в сеть автомобильных дорог общего пользования предусмотрена утвержденными перечнями
1. Ремонт дорог с щебеночным покрытием
Лот № 63 - подъезд к с.Усатский, км 0,5-1.
Информация о победителе конкурса
ЗАО «УМС», г. Прокловск
Сумма государственного контракта – 10600 тыс. рублей
Лот № 64 - подъезд к с.Каваевский.
Информация о победителе конкурса
ЗАО «УМС», г. Прокловск
Сумма государственного контракта – 9600 тыс. рублей
Лот № 65 - дорога Суслово-Пиховка-Тундича-Столярова, км 10-17.
Информация о победителе конкурса
ПТ КО «Маринскавтодор», г. Маринск
Сумма государственного контракта – 20998 тыс. рублей
Лот № 66 - дорога Федоровка-Разведчик-Арсеньевка, км 8+600-13+800.
Информация о победителе конкурса
ГУП «Кемеровское ДРСУ», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 6317 тыс. рублей
Лот № 67 - дорога Прокловск-с.Вех-Ерос, км 0-6,1.
Информация о победителе конкурса
ЗАО «УМС», г. Прокловск
Сумма государственного контракта – 23000 тыс. рублей
Лот № 68 - ремонт искусственных сооружений на дороге Усть-Серта-Дмитриевка
Информация о победителе конкурса
ФГУ ДЭП №233, Кемеровская область, р.п.Тюкинский
Сумма государственного контракта – 4950 тыс. рублей
2. Ремонт мостов
Лот № 69 - мост через р.Грамотуха на дороге Шереш-Малая Суета, км 18-000.
Информация о победителе конкурса
ГУП «Таштагольское ДРСУ», г. Таштагол
Сумма государственного контракта – 915 тыс. рублей
Лот № 70 - мост через р.Второй Ключ на дороге Шереш-Малая Суета, км 3+400.
Информация о победителе конкурса
ГУП «Таштагольское ДРСУ», г. Таштагол
Сумма государственного контракта – 618 тыс. рублей
Лот № 71 - мост через р.Каурчак на дороге Чупеш-Мраску, км 35+000.
Информация о победителе конкурса
ОАО «Штахтомонтажник», г. Таштагол
Сумма государственного контракта – 740 тыс. рублей
Лот № 72 - мост через ручей на дороге Центральной-Алган, км 2+200
Информация о победителе конкурса
ГУП «Таштагольское ДРСУ», г. Таштагол
Сумма государственного контракта – 525 тыс. рублей
Лот № 73 - мост через р.Лызас на дороге Таштагол-Усть-Кабырза, км 45+010.
Информация о победителе конкурса
ГУП «Таштагольское ДРСУ», г. Таштагол
Сумма государственного контракта – 900 тыс. рублей
Лот № 74 - мост через р.Кайгур на дороге Федоровка-Разведчик-Арсеньевка, км 8+500.
Информация о победителе конкурса
МП «Мостремонт», г. Кемерово
Сумма государственного контракта – 5301 тыс. рублей

Информация о результатах открытого конкурса

Государственный заказчик - комитет по управлению государственным имуществом Кемеровской области извещает о том, что открытый конкурс от 05.08.2003 на оказание услуг по подготовке и переподготовке специалистов по управлению землей и иной недвижимостью в 2003 г. на территории Кемеровской области за счет средств областного бюджета признан несостоявшимся.

Компания Мега представляет Программы 1С:Бухгалтерия

Кубасское Агентство Правовой и Коммерческой Информации
сpectrum информационных услуг и продуктов для компьютера

- Мегамультитекстовые базы данных: «Кузбасс: товары и услуги», «Томск: товары и услуги», «Москва: товары и услуги»; «Кузбасс: периодическая печать (спецвыпуск для библиотек)»
- программно-информационные пакеты для строителей, архитекторов, сметчиков, дизайнеров зданий и сооружений
- интернет-акредитация организаций и СМИ на сайте «Экономика и жизнь Кузбасса»
- работаем с поставщиками информации

Сильная Информация! Сильные Средства!
Кемерово, ул. Ногардская, 3, оф. 204, http://www.mega.keмерово.ru
Тел. (384-2) 36-29-06, 36-82-01, 25-32-77, 25-78-66, 25-54-45

Коллектив Кемеровской государственной медицинской академии глубоко скорбит по поводу безвременной кончины ректора Кузбасского государственного технического университета, доктора технических наук, профессора, академика РАЕН, заслуженного деятеля науки Российской Федерации
КУРЕХИНА
Виктора Веняминовича
и выражает искреннее соболезнование родным и близким покойного.

ПРОДАЕТСЯ

РВСАЛ
имущественный комплекс
Дворца культуры ОАО «НКЗ»
в составе 3-х этажного здания в г. Новокузнецке (ул. Ленина 41, площадь 9897,2 кв. м.), земельного участка площадью 20280 кв. м. на праве собственности, офисного, клубного оборудования и мебели.

Стартовая цена продажи
1,75 млн. долларов США с учетом НДС.

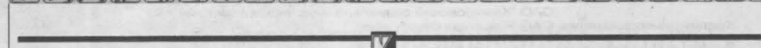
Условия приобретения:
оплата в течение 10 дней с момента подписания договоров, платеж единовременный, переоформление прав собственности после поступления денежных средств на счет продавца и за счет покупателя.

Заявки принимаются по адресу:
г. Москва, ул. Николоямская 13,
тел. (095) 720-51-70 (доб. 67-81, 34-25, факс 66-88).

Срок окончания приема заявок 22.08.03г.

Заявки должны содержать коммерческое предложение заинтересованного лица, контактную информацию. К заявке прилагается копия свидетельства о регистрации в налоговом органе.

Руководство и члены коллеги Главного управления внутренних дел Кемеровской области искренне скорбит о безвременной кончине ректора Кузбасского государственного технического университета, профессора, доктора технических наук, заслуженного деятеля науки Российской Федерации
КУРЕХИНА
Виктора Веняминовича
и выражает соболезнование родным и близким покойного.



«Кузбасс» учится побеждать

— А что ему учиться? — возразите. — Он это делает исправно. И на чемпионате, и в Кубке страны, если речь о «Кузбассе» хоккейном. Это действительно так. Как и другое: о канушем в Лету «Кузбасс» футбольном говорить не приходится вообще. Однако такая команда в Кемерове есть — только женская. А если точнее, девичья.

Дабы убедиться в этом, достаточно было побывать в минувшие выходные на стадионе «Шахтер». Там, в рамках первенства России среди команд первой лиги (сибирская зона), встретились фавориты турнира — «Кузбасс» и «Сибирячка» (Красноярск).

Приятно удивили присутствие зрителей (неважно, что из числа родственников, знакомых, друзей и просто случайно заблуждающийся поглядеть ребятни), изрядно подазбытый клич: «Давай, «Кузбасс!» и еще неплохая футбольная выучка 16-17-летних девчушек.

Коротко о перипетиях игры.



НА СНИМКЕ: эпизод матча «Кузбасс» — «Сибирячка». Фото Сергея Южного.

Карьера

Ирина Федорова: Люблю работать в команде

(Окончание. Начало на 1-й стр.) — Доводилось мне от жалобчиков слышать про вас так: «Надо к Федоровой идти, Федорова все «разрулит». С одной стороны — наверное, приятно иметь такую репутацию, да ведь А с другой — разве нормально, когда решение вопроса упирается в персонал?

Сегодня мы стараемся работать именно так. И когда к нам приезжают специалисты из других регионов, многие удивляются. Например: «Как? Неужели у вас работнички сощизиты, прикременный к инвалиду, может оказать ему медицинскую помощь? Он ведь не медик!» А у нас — медик. Потому что все сощаботники у нас прошли специальную медицинскую подготовку. И таких примеров достигнутого взаимодействия, нормальной координации сил я могу привести немало.

— А с кем вы легче общий язык находите? С малоумными? С артистической богемой? С меценатами-спонсорами?

— У меня нет сложностей, чтоб найти общий язык с людьми. Самыми разными. Я только изживаю не люблю, которые ничего не хотят сделать, чтобы свою собственную жизнь улучшить, а только просят и плачутся. И ни-ни, чтоб выйти из этого положения плачущего! Оно им выгодно кажется. Вот с такими я могу быть и резкой.

— Главный своей задачей я всегда считала создание системы. Системы, при которой четко координируются усилия всех отраслевых подразделений. Возьмем такой насущенный пример: помощь семье. Чтобы помощь эта была по-настоящему действенная, эффективная, необходим комплексный подход. И мы, решая проблемы конкретной семьи, используем сейчас усилия самых разных отраслей...

— Общий стратегией, которую определяет для себя администрация города. Понимаете, я ведь работаю в команде. И мне этот командный дух, который у нас сложился, очень нравится. Он сил добавляет, а нередко помогает взглянуть на привычные явления с неожиданной стороны. Мнения, предложения коллег бывают столь оригинальными. У нас такие совещания проводятся — вроде мозговой атаки — каждую субботу. Вот и выбираются приоритеты. Другое дело, что ты, разделяя принятое командное решение, можешь потом как-то подтянуть к нему, по-прежнему в нужном ключе свои предложения. Скажем, если в этом году у нас делается упор

на благоустройство города, то мы, со своей стороны, объявляем конкурс на лучшее благоустройство среди учреждений здравоохранения и выбираем под это дело для них какое-то финансовое. — Говорят, Федорова — это мужской ум, это логика, четкость, деловитость. А женские слабости у вас есть? — Есть. Я слишком доверчивая. Верю людям, которые приходят с какими-то интересными идеями, проектами... Меня не раз подводили.

— Какой возраст, по-вашему, для женщины лучший? — Любый, в котором она чувствует себя комфортно. 20, 40, 60, 70 лет. Я вот только что вернулась с юбилея своего папы, ему исполнилось 75, и мне очень понравилось одно пожелание. Ему сказали: пусть, спустя годы, вы сможете сказать: «Ах, где мои 75 лет!» Вот и себе я желаю такого же состояния.

— Почему вы не согласились с предложением коллег? — Ну а как же? Я, например, могу попользоваться... — Ирина Федорова! Я ведь все это пишу. — Пожалуйста. Я считаю, женщина обязана уметь говорить комплименты. Это — ее главное оружие.

— А вам приходилось чем-нибудь жертвовать ради дела? — Вы имеете в виду личную жизнь, семью? Вы знаете, у меня как-то так сложилось, что я всегда все успеваю. А семья моя даже рада бывает, что я большую часть энергии трачу на работу — меньше, говорит, до нас докапываешься. А потом, у меня же прекрасный резерв есть — премьеры, выставки, вернисажи. На все такие мероприятия я стараюсь ходить со своими близкими. Так и общаемся. Говорю же, я — везучий человек!

— Какую женщину, которая имеет возможность дважды в неделю ходить в театр, обсуждать все культурные новинки со своей семьей? — Любую, в котором она чувствует себя комфортно. 20, 40, 60, 70 лет. Я вот только что вернулась с юбилея своего папы, ему исполнилось 75, и мне очень понравилось одно пожелание. Ему сказали: пусть, спустя годы, вы сможете сказать: «Ах, где мои 75 лет!» Вот и себе я желаю такого же состояния.

— Как я рад тебя видеть, — обрадовался старый знакомец. Он недавно довел. Три года ухаживал за парализованной женой. — Можно я приеду к тебе в гости? — прощаясь, спросил Полину Константин Яковлевич. Три месяца он ездил с одного конца города в другой на свидание, хотя уже через две недели предложил жить вместе: — Одному очень одиноко. Выходи за меня замуж. — О замужестве не говори! Какая я невеста? — сначала обжаловала, а потом с улыбочкой отнекивалась женщина. Но ей было приятно такое внимание. Никто, кроме сына, никогда не делал ей подарки. А когда Константин Яковлевич преподнес ей букет цветов, она даже расплакалась и согласилась жить вместе.

Ничего она вспоминает. Два года прошли для меня, как в сказке. Никогда меня так никто не жалел. — Жалеть? — заботиться? Сначала она не могла пригнуться, что муж, не дожидаясь восьмого марта, приносит ей цветы, плитку шоколада. И на кухне, куда Михаил только заходил, чтобы попить, Константин Яковлевич всегда находил возможность чем-либо помочь жене. А год назад с ней случился удар. Два месяца она не могла ни встать, ни пошевелить рукой. — Без Константина Яковлевича бы не поднялась, — смотрит она с любовью на портрет мужа, а вот я ему не смогла помочь. Незадолго до своей смерти Константин Яковлевич снова предложил Полине Ивановне зарегистрировать брак.

— Если вдруг со мной что-то случится, куда пойдешь? Твое-то квартиру мы продали. На небольшое торжество пришли дети Константина Яковлевича. Дочь и сын были довольны, глядя на помолодевшего отца. Погoda назад Константин Яковлевич не стало — инфаркт. Полина Ивановна не смогла написать об этом брату, не могла написать Алексею, что со смертью мужа у нее стало прихвывать сердце.

Дина КАЛИТИНА, корр. «Кузбасса».

«Умоляю: помогите мне разыскать в Прокловские мою сестру. На мои письма и телеграммы Полина не отвечает. Жива ли она? Сам я нахожусь в кемеровском интернате для престарелых.»

К сему — инвалид второй группы А.И.Паскачей.

Сестра и брат. Отца Полины забрали в 1938 году. Единнадцатилетняя Полина была старшей, а кроме нее, еще трое. Выжили из большой семьи только двое детей — Полина и Алексей. Чтобы заработать лишнюю копейку, мать донесла и ночевала на работе. Так что Поля была Алеше и сестрой, и матерью. Помогала делать уроки, следила, чтобы был накормлен и умыт. Когда шло не в меру, то и подзатыльник мог от сестренки заработать.

После девяти классов, которые Полина окончила на один пятерки, пошла работать. Очень хотелось учиться дальше, но за год требовалось заплатить 150 рублей, а зарплата у мамы 350 рублей. Когда мать узнала об этом, вздохнула тяжело: — Картошка у нас есть, капуста тоже насолит. Может быть, месец-два протянем на этих продуктах. Но Алеше придется еще зиму в старом ватнике походить.

— Нет, мама, я пойду работать, — твердо сказала Полина, словно это решение она приняла давно.

Брак по расчету. Красивая и стройная Полина нравилась многим парням на «Держинке». На шахте она работала сначала лаборанткой ОТК технокомплекса, а потом и заведующей лабораторией. Но замуж вышла за сына подруги матери.

— Поленка, он — человек самостоятельный. А с его профессией парикмахера без куса хлеба никогда не останется.

Муж был действительно отличным мастером. Но, оказавшись в достаток в доме может стать не в радость. Каждый вечер Полина со страхом ждала: «Неужели и сегодня придет пьяный?» Как-то утром после очередного загула Михаил сказал, что пьет от тоски. Вот если бы у них был мальчишка, тогда другое дело. Но господь не дал им своих детей. Впрочем, Полина даже этому была рада: ведь муж редко бывал трезвым. К тому же она по-прежнему чувствовала свою ответственность за братья. Правда, Алексей тоже женился, у него родилась дочурка. Но если брат заглядывал к сестре, то для того, чтобы пожаловаться на жену, Полина удивлялась, как могли сойтись эти два совершенно разных человека. Брат с трудом сходился с людьми, а золовка обожала компании, песни, танцы. Но пока племянница была маленькой, сестра убеждала брата: — Ты сам выбрал жену, так что мирись: у тебя ведь дочка растет. Сама Полина на свою судьбу не жаловалась. Если личная жизнь не удалась, то на работе

И живем

Алексей Иванович младше сестры на год, а исполнилось ему 78 лет. Так что в такие годы может случиться и самое страшное. Но в отделе социального обеспечения успокоили: пенсия за минувший месяц Полина Ивановна получила, значит, жива-здорова. Дверь открыла сухонькая старушка. Из коридора сразу пахнуло долгой болезнью и одиночеством. Узнав, что привело корреспондента, Полина Ивановна горько заплакала: — Если бы Алеша не был таким упрямым, не пришлось бы ему разыскивать меня. Жили бы вместе, друг дружке помогали бы. Четыре месяца назад муж помер, и у меня сердце остановилось.

Увидев истощенного мальчика, врач-педиатр напустился на Полину. Как же вам, мамаша, не стыдно. Вы такая красивая, ухоженная, а о сыне совсем забыли. Сказав слезы женщине удалось объяснить, что она хочет усыновить ребенка. Врач долго извинялся. А потом помогла оформить необходимые документы.

Через два месяца Коленька встал на ножки и заговорил. Мальчуган рос на редкость добрым и послушным. О том, что он приемный, недобрые люди сказали Николаю, когда он уже отслужил в армии. Полина сразу догадалась, что с сыном что-то происходит: — Что-то случилось? — толчками заступало сердце. — Почему вы не сказали, что я вам не родной? Полина улыбнулась: — Верно, не я тебя родила, но роднее тебя никого у меня нет. И рассказала Коле историю его усыновления. — Хотелось бы мне посмотреть на



Валерия Илиндыева.

Мамаша, прихватив одеяло, не оглядевшись, выскочила из двери. Полина ужаснулась, когда вынула мальчика из кучи грязных тряпок, в которые тот был завернут: худенькое тельце с огромным животом было все в синяках. Полина вдвоем с матерью отмыли мальчика, смазали все ссадины зеленкой, накормили его. Девятимесячный Коленька не умел улыбаться, не мог даже самостоятельно сидеть. — А когда я увидела, как он подбирает со стола каждую упавшую крошку, — вспоминает Полина Ивановна, — поняла, что не смогу уже расстаться с мальчиком. Но у ребенка не было документов. Требовалось и отказное заявление.

Второй брак

женщина была на хорошем счету. Однажды в перерыве между пьанками Михаил рассказал о мальчике, который жил в шахтовой раздевалке вместе с матерью, которая работала на «Центральной» техничкой. — Мне так жалко мальчишку, — почувствовала супруг, — давай возьмем его себе? Полина покочкала головой: — Что значит возьмем? Ребенок не котенок. У него же мать есть. — Да какая это мать, — возмутился муж, — мальчишка от голода пищит. А мамаша в буфете пиво с мужиками глущит. Полина слушала мужа и думала: вот ведь как правильно рассуждает. Да только сам-то ты можешь быть примером для сына, пусть даже приемного?

С той поры память нет-нет да возвращалась к мальшу. Однажды женщина даже заглянула в раздевалку шахты. Ребенок лежал в грязных тряпках. Полина отделила мандарин и дала мальшу. Тот в одно мгновение проглотил угощение и посмотрел на Полину. Она скормила мальчишке три мандарина. Больше не рискнула дать. Появившаяся мать даже не сказала «спасибо».

Единственная. Февральским вечером по своему обыкновению Полина с работы обижала мужа. Михаил с братьями пришел трезвый. Но за его спиной стояла молодая женщина. Когда гостья вошла, хозяйка узнала в ней техничку. Та держала на руках сверток. — Возьми, — приказал муж. Полина взяла мальша, положила на кровать. В 40-градусный мороз Коля был завернут в легкое байковое одеяло. — Ты с ним осторожнее, — посоветовал Михаил, — его надо как следует вымыть. А гостья указал на дверь: — Ну, все! Бывай здорова.

На днях следователь со звонился с химиками, которым была поручена экспертиза. Они закончили исследование и пришли к выводу, что никакого взрывчатого вещества в шарях не было. В итоге уголовное дело переквалифицировали на статью 207 УК РФ (заведомо ложное сообщение об акте терроризма). А ведь вначале эти шары собирались взрывать на месте. С владелицы гостиницы даже взяли расписку, что он в случае разрушения не будет иметь никаких претензий к силикам.

Обвинение предъявлено 46-летнему электромонтажнику «Новокузнецкспецстрой» Александру Банину. В тот день он позвонил в зал для боулинга и попросил администратора пригласить к телефону работающего подруга. Банину объяснили, что этого человека нетчас на работе нет. Однако нетрезвый Александр Анатольевич настаивал на своем, потом поинтересовался здоровьем администратора, спросил, давно ли у них не было пообщено, и закончил разговор сообщением о мирном выводе шаров.

Так как он звонил с домашнего телефона, а все остальные члены его семьи в тот момент были на даче, вычислить «минера» не составило труда. Обвиняемый Банин сказал следователю, что из-за алкогольного опьянения плохо помнит подробности того телефонного разговора, но признает, что это «такое» он говорил и в содеянном раскаивается. В итоге обвиняемый был отпущен до суда под подписку о невыезде. Михаил ЗЕЛЕНЧУКОВ, Новокузнецк.

Обвинение пьяному «минёру»

Прокуратура Центрального района Новокузнецка предъявила обвинение человеку, который 22 июня «заминировал» зал для боулинга городской гостиницы «Лотос».

Криминал

На днях следователь со звонился с химиками, которым была поручена экспертиза. Они закончили исследование и пришли к выводу, что никакого взрывчатого вещества в шарях не было. В итоге уголовное дело переквалифицировали на статью 207 УК РФ (заведомо ложное сообщение об акте терроризма). А ведь вначале эти шары собирались взрывать на месте. С владелицы гостиницы даже взяли расписку, что он в случае разрушения не будет иметь никаких претензий к силикам.

Календарь

В этот день родились 1803. Владимир ОДОВСКИЙ, русский писатель, философ, князь, основатель русского музыкального, учредитель журнала «Московский вестник». 1836. Николай КАСАТКИН, православный миссионер, первый архиепископ православной церкви в Японии. 1844. Иоганн МИШЕР, швейцарский врач, первооткрыватель ДНК. 1901. Борис ЧИРКОВ, российский актер. 1907. Тамара МАКАРОВА, русская актриса («Семеро смельчак», «Большая земля», «Молодая гвардия», «Юности Петра»), народная артистка СССР. 1926. Фидель КАСТРО РУС, политический лидер Кубы.

События 1791. Победа адмирала УШАКОВА над турецким флотом близ Варны. 1865. (1.08) В Санкт-Петербурге открывается Зоологический сад, основанный любителями животных Софией и Олиусом ГЕРБГАРДАМИ — голландцами по национальности и прусскими подданными. В настоящее время в Ленинградском зоопарке содержится около 2000 зверей, птиц, рептилий, 410 видов животных. Эмблема зоопарка — белый медведь, так как в нем с 1932 регулярно появляются на свет детеныши этого редкого животного. 1916. (31.07) Завершается Брусиловский прорыв на Юго-Западном фронте первой мировой войны под командованием генерала Александра БРУСИЛОВА. За три месяца боев противник потерял 1,5 млн. солдат и офицеров. 1940. Начинаются массовые авианалеты немцев на Британию («Битва за Англию»). 1943. Начинается Донбасская наступательная операция советских войск против фашистских захватчиков. 1961. Восточная Германия закрывает проход на границе между Западной и Восточной Берлином через Бранденбургские ворота. Начинается сооружение заграждений, завершившихся возведением 15 августа знаменитой Берлинской стены.

Кроссворд

По горизонтали: 4. Электронный прибор, в котором под действием света возникает электродвижущая сила. 8. Столица Соломоновых островов. 10. Огромный предмет, что-то очень большое. 11. Вирусное заболевание. 13. Бывотой зонщик. 14. Звукосниматель. 16. Монгольская писательница (роман «Большая судба»). 17. Причина дуэли. 18. Высшее духовное лицо. 19. Упавшая специальность донесения. 20. Тотальное падение. 22. Мучнистый белый порошок-запасной углевод растений. 25. Популярная эстрадная певица. 27. Мусульманские святыня в Мекке в форме куба. 29. Человек, который лечит травмами. 31. Боксовая ветвь основной трубы. 33. Прибор для измерения разности потенциалов небольших зарядов и слабых токов. По вертикали: 1. Строительный материал с огромными шансами стать воротником на шубе. 2. Правитель в некоторых мусульманских странах Востока. 3. Китайская гонимая. 5. Гор, на которой у греков живут боги. 6. Пустыня на юго-западе Африки. 7. В индуизме воплощение бога Вишну в облике героев Кришны, Рамы, веяра, карлика и др. 9. Популярный шведский ансамбль. 10. Слав для отливки тиглографского шрифта. 12. Прозрачная пластинка с вычисления площадей на планах и картах. 13. Киевский князь, старший сын Святослава. 15. Длинная и толстая трость. 19. Глубокая вспашка. 21. Приют Конго. 23. Древняя счетная доска. 24. Французский изобретатель, один из создателей мельхиора. 26. Загрязнение на дорогах. 28. Предвременное прерывание беременности. 30. Древнее высококультурное индийское племя. 32. И бесчисленное множество, и полный мрак.

Тиражи во вторник, среду, пятницу — 20788; четверг — 46771; субботу — 2260. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс». По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34. ФГУИПП «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ № 145.