

97 (21650)

28 МАЯ 1996 г., ВТОРНИК
Розничная цена 1000 руб.

5-6 стр.

«Бизнес-бюро»



R.S.L. KEMEROVO
27020

Владлен Данилович Ялевский, один из самых искусных руководителей угольной промышленности Кузбасса, Герой Социалистического Труда, доктор технических наук, действительный член Академии горных наук, накануне своего юбилея дает интервью. Читайте о нем под рубрикой «Люди земли Кузнецкой»

7 стр.

Одним абзацем о важном и интересном

Вчера утром губернатор Кузбасса Михаил Кислюк и полномочный представитель Президента РФ по Кемеровской области Анатолий Малыхин вылетели на пограничную заставу «Аргамжа» в Республику Горный Алтай. На этой заставе, расположенной на высоте более 4000 метров над уровнем моря, проходят службу 14 кузбассцев, направленных туда по рекомендации кемеровского казначейства для охраны российско-монгольской и российско-китайской границы. В составе делегации — родители двух пограничников, вокально-инструментальный ансамбль «Свободная земля», а также группа журналистов

Для покрытия транспортных расходов в дачный период администрации г. Гурьевска установила муниципальное пособие для пенсионеров с минимальным размером пенсии. В городе их более трех тысяч. Пособие в размере 20 тысяч им будет выплачиваться ежемесячно с первого мая по первое сентября

5,5 тысячи подростков г. Белово будут заняты летом на временных работах. Уже определены базовые предприятия, на которых будут трудиться подростки. Это ремонт школ, благоустройство города, оказание помощи одиноким престарелым людям и инвалидам. На организацию этих работ выделено 900 миллионов рублей.

В областной администрации вышло распоряжение «О проведении проверки аптек по обеспечению лекарствами участников Великой Отечественной войны» (№ 403-р от 23.05.96). В ряде территорий Кемеровской области такие проверки уже проведены. Контрольное управление АКО подведет итоги этой работы. О результатах будет сообщено в средствах массовой информации.

27 мая 1942 года 270 девушек-добровольцев из Кузбасса выехали на фронт. Среди них были работницы шахт и предприятий, студентки и учительницы, вчерашние десятиклассницы. В первых числах июня этого же года они вошли в состав 7-го зенитно-пулеметного полка. За три года войны девушки сбили 59 вражеских самолетов. Сейчас в Кемеровской области живет более 30 бывших зенитчиков. Вчера они встречались в Доме актера (г. Кемерово).

С 1 июня в Кемерове начинают действовать тарифы для населения на вывоз и охрану незаконно установленных гаражей. Вывоз одного гаража на штрафную стоянку обойдется недисциплинированному хозяину в 585 тысяч рублей, охрана гаража — в 52 тысячи

200 тысяч наблюдателей народно-патриотических сил России будут контролировать ход президентских выборов 16 июня. Об этом заявил Геннадий Зюганов, выступая в Волгограде, где он находился в предвыборной поездке

Изложение из бюллетеня для голосования записи о том, что кандидат на пост президента Геннадий Тулеев является членом Союза Федерации РФ, поступило избирательной комиссии из Верховного суда. Рассмотрение иска началось. Между тем А. Г. Тулеев вчера обратился в Центральную избирательную комиссию с заявлением. В нем говорится, что уже заканчивается предвыборная кампания, а положенные кандидату Законом о выборах президента средства в размере 150 млн. рублей из Москвы до сих пор так и не поступили. А. Г. Тулеев за время предвыборной кампании побывал в 13 регионах России. Однако в официальных СМИ об этом не дается никакой информации

Вчера у бывшего председателя ГПРК «Кузбасс» Г. М. Митякина угнали автомобиль «Нива». Злоумышленники ночью пробили заднюю стенку гаража, что и зафиксировал милиционерский протокол. Сам же Г. М. Митякин улетел в Москву, где в Замоскворецком районном суде 29 мая должно состояться слушание дела восстановления его в должности председателя ГПРК «Кузбасс», т. к. сам герой считает, что он уволен в очередной раз не по закону, а по надуманным обстоятельствам. Семья Г. М. Митякина уверена, что похитители сделали свое дело на спичках: они хотели, чтобы экс-председатель не поехал на суд. Так это или нет, пока же следствие

Около девяти миллионов человек, примерно каждый 30-й житель бывшего СССР, покинули обитые очаги, став переселенцами, после 1989 года. Для большинства из них этот шаг был вынужденным: к перенесению мест подтолкнули этническая напряженность, экологические бедствия, неуверенность в завтрашнем дне. Такой вывод содержится в опубликованном в Женеве докладе управления Верховного комиссара ООН по делам беженцев (УВКБ)

КУРС ВАЛЮТЫ (ЦЕНТРОБАНК)

27 мая

официальный курс — 5006 рублей

погода

о
МАЙ
д

28 мая.
Восход 5.49. Заход 22.43.
Долгота дна 16.57.

Перв. четверть
Заход 2.05. Восход 12.49.

Из центра по гидрометеорологии сообщают:
29-30 мая будет преимущественно без осадков, по югу местами небольшие дожди. Ветер северо-западный, 7-12 м/сек. Температура ночью 0...+5 градусов, на почве и в воздухе местами заморозки, температура от 0 до -3 градусов. Днем температура воздуха +8...+13, по югу облас-
ти до +18 градусов.

ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА Кузбас

Издается
с 7 января 1922 года.

Сибирская летопись. 28 мая

1908-й. Отравив надзирателей и связав конвойных, из Зерентуйской тюрьмы пытались бежать политзаключенные Т. А. Кириченко, В. И. Фридман, О. Э. Блюмберг и Т. Я. де Сен-Бури; последний убит в перестрелке

1918-й. Временное Сибирское правительство призвало на-
селение восстановить городские и уездные органы самоуправ-
ления

1921-й. Начались упорные бои войск РСФСР, ДВР и Монго-
лии с отрядами Унгерна фон Штернберга, пытавшегося отче-
ять ДВР от РСФСР, которые длились полмесяца

1938-й. В Симферополе умер украинский поэт Кесарь Александрович Белиновский; родился 4 марта 1895 г., в 1885-1891 работал врачом в Петропавловске (Казахстан), сотруд-
ничал в сибирской печати, во время холерной эпидемии 1891 заведовал лазаретом в Омске; участник революции 1905 г., в 1925-1932 гг. был врачом в советской амбулатории в Иране

1963-й. В Москве умер композитор Виссарион Яковлевич Шебалин; родился 11 июня 1902 г. в Омске

репортаж

Храм на земле и в душе

26 мая состоялось освящение
Знаменского кафедрального собора



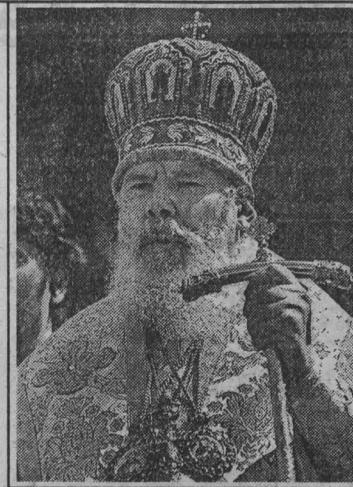
Приезд большого гостя

Вечером 25 мая специаль-
ным рейсом в Кемерово для участ-
ия в освящении прибыл Патри-
арх Московский и Все Руси Алексий II в сопровождении
большой группы журналистов. Среди гостей — собственный пер-
соной пожаловавшая к нам ее Высочество княгиня Романова с фрейлинами и представителем Монаршего Со-
вета князя Чавчавадзе. В тот же
день гости посетили деревянную церковь в микрорайоне МЖК на «Радуге» и детский дом на Южном. На открытии расположились в известном «теремке»

Утро в соборе

Рано утром, задолго до нача-
ла службы, народ потянулся к храму. Хотелось расположиться поближе к его Святейшеству. К 9 часам, началу божественной литургии, храм был заполнен до отказа. Люди стояли плотно, за-
таяв дыхание, напряженно гля-
дясь и вслушиваясь. Хотя смысл церковного обряда поня-
тен лишь немногим, все же зре-
лище это величественное и краси-
вое. Особенно по части обла-
чения. Среди преобладающего голубого тона Патриарх выде-
лялся светло-салатовым одева-
нием, видимо, подобающим чину и действию. Сама процедура служения, начавшаяся в храме, переместилась на улицу. Про-
цессия двинулась к Георгиевско-
му храму, что неподалеку от Зна-
менского собора, обогнула собор
и вновь возвратилась к алтарю,
где уже собирались матери с деть-
ми в ожидании причащения

(Окончание на 2-й стр.)



наши корреспонденты передают

- Макаронная фабрика в ауте
- Кто остановит лихоимцев?
- Школа подхватила дифтерию
- Требуют возврата имущества

Лариса ЕГОРОВА

Тайга

Более полугода технологиче-
ский процесс на Тайгинской ма-
каронной фабрике сводится
лишь к поддержанию теплового
режима до сохранности произ-
водственных объектов и обору-
дования.

На фабричное имущество за-
неуплата долгов и налоговых нало-
гов полиция наложила арест. Ученые-
исследователи из НИИ пищевой
промышленности ожидает завершения
исследований по предмету, при-
чинившему проблему на фабрике.

Евгений НОСЫРЕВ

Полысаево

Комплексная проверка, про-
веденная областным управлени-
ем госторгнадзора на прива-
тизированных предприятиях торго-
вили и общественного питания
города, выявила целый бу-
кет нарушений в 34 точках из 36.

Так на половине инспектируемых
предприятий незаконно завы-
шены цены на одном только ООО
«Партнер» сумма первообразов при-
ходила в размере 1,5 миллиона рублей. Почти всюду реализуются товары без сертифи-
катов соответствия или с таковы-
ми, но с истекшим сроком действия.

Треть торговцев обсчитывает

и обещивает покупателям «нава-
рию» на каждой покупке по две-
ти тысячи рублей. Не в чести у
продавцов ценники на товарах, по-
следние часто не оприходуются и
не включаются в отчеты, а расче-

ты с покупателями производятся,

минуя кассовые аппараты. Нару-
шители оштрафованы в общей

сложности на 100,7 миллиона руб-
лей. Однако практика показывает,

что штрафы не пугают частником.

Может, пора применить к лихоим-
цам более строгие картины?

Дина КАЛИТИНА

Прокопьевск

Трое учеников средней школы
№ 4 с диагнозом дифтерии попали в инфекционную больни-
ницу. Еще пятеро школьников находятся на карантинном режи-
мне.

Почему произошла вспышка
этой болезни в одной школе, ин-
фекционисты выясняют, но все за-
болевшие и находящиеся под кон-
тролем дети, по словам родителей, при-
шли с дифтерией. Насколько

это достоверно, тоже предстоит выяснить. Когда в городе проводят

дигнозирования, было случа-
ем, когда родители заявляли, что

нет необходимости делать ребенку

прививку, поскольку она уже имеется, но почему-то информа-
ция об этом в медицинскую карточ-
ку не была внесена.

Владимир ВАСИЛЬЕВ

Киселевск

Киселевские коммунисты го-
товят документы для обращения в суд с иском о возвращении заб-
ранных у них в 1991 году пар-
тийного имущества.

Главным цинично опреде-
лено здание бывшего горкома КПСС.

Коммунисты предложили главе гор-

администрации М. Миняеву от-

дать здание добром но получили

отказ.

ждали его с цветами и вопроса-
ми. Они просили содействия ми-
нистра в строительстве средней

школы на территории разросшего-
ся военного городка спрашивали,
как долго будет длиться война в Чечне. Юргинские воен-
нослужащие эта война особенно

волеют, и не только потому, что
вся brigada воевала там более
трех месяцев, понесла немалые

потери, но еще и потому, что до сих пор отдельные воинские

формирования продолжают

сменять друг друга, находиться

там и сейчас. На что министр от-
ветил следующее: «Обидно, что

нас упрекают: дескать, не спра-
вляется. Мы можем справиться

быстро, если будем воевать по

всем правилам. Победить легко,
если смеши все с лица земли.

Но там же мирные люди...»

Ответив на многочисленные
житейские вопросы, Павел Гра-
чев в сопровождении отряда вы-
сокопоставленных военных и

представителей обл администра-
ции отправился к памятнику по-
гибшим в Чечне солдатам, воз-
ложил венок, затем коротко по-
бедословил с офицерами брига-
ды, особо отмечавшимися в бо-
евых действиях против стропы-
вых чеченцев.

На СНИМКЕ: П. Грачев
в Юрье.

Фото Юрия Юрьева.

(Окончание на 2-й стр.).



Завтра в «Кузбассе»:

Будущее России — в реформах

Это не только лозунг, украшавший зал, где проходила VIII конференция рабочих комитетов и Независимого профсоюза горняков Кузбасса. Это — цель, которая синхронно объединила тех, кто, какказалось, многим из нас, навсегда покинул политическую арену Кузбасса. Да, подобных конференций не было четыре года, и оснований сделать вывод, что рабочее движение сникло, затухло, и у его сторонников, и у его оппонентов было предостаточно.

...Многих из лидеров рабочего движения сейчас не легко узнать: виски побелила седина, они стали степенней,держанней. Но они также честны и искренни, также неравнодушны к судьбе своей страны. И, словно давая понять всем, что эта конференция — особая в жизни рабочего движения Кузбасса, они, как тогда, в июле 89-го, поручили вести ее Юрию Рудольфу.

Они выбрали нового председателя совета рабочих комитетов — Валерия Строканева. Ехидно kommentiruyut журналистам свой выбор: «Нельзя, некурящего...» Но его заместителем назначили Вячеслава Голикова. В комментариях по этому поводу — ни нотки ехидства: «Мы — от кайла. Но мы можем за слабостями видеть в человеке главное: Голиков — лидер!»

Впрочем, признают это не только его соратники:

— Извините, поговорим попозже, я хочу Вячеслава послушать, — прервал интервью буквально на полуслове генеральный директор корпорации «Кузбассинвестуголь» Борис Васильевич Красильников.

Можно было понять Бориса Васильевича, только что слышавшего от одного из лидеров НПГ: «Наше рабочее движение стало, как носовой пла-

ток, который достает из комода только когда надо». Красильников — специалист, долгие годы занимавшийся экономикой всего подземного Кузбасса, увидел возрождающихся рабочих комитетов соратников, которые в силах менее болезненно для рабочих провести реструктуризацию угольной промышленности. Выходит, ошибся? По-человечески их обиды понять можно: «Свой президент, свой гла-ва областной администрации, свой директор шахты — сами их выдвигали, а как мы живем?» Но проявляя человеческую слабость, они проявили и гражданскую мудрость. В самое ответственное для страны время — время выбора — они твердо, во всеуслышание заявили: «Будущее России — в реформах!»

Вера КАРЗОВА,
корр «Кузбасса»

Рабочее движение и реформирование экономики Кузбасса

По результатам забастовок шахтеров в июле 1989 года правительство тогдашнего СССР приняло ряд постановлений по улучшению социально-экономического положения Кузбасса, повышению эффективности промышленного и сельскохозяйственного производства и по созданию наиболее благоприятных условий для проживания населения в Кемеровской области. В них были определены конкретные цифры ввода объектов пищевой переработки, выпуска товаров народного потребления, ремонта и строительства автодорог, телефонизации городов и районов, обеспечения населения продовольственными товарами первой необходимости.

Однако уже в 1989 году было ясно, что цифры, зафиксированные в этих постановлениях, выполнены не будут. Они просто изначально были невыполнимы в условиях существовавшего тогда коммунистического режима, его методов и способов экономического и политического руководства. Анализ постановлений ЦК КПСС и Совета Министров СССР по Кемеровской области, принятых в 60-е, 70-е, 80-е годы, показывает, что они практически не были выполнены.

Коммунисты, скатые, не выполнили более глобальные решения, касающиеся не какой-то отдельной области, а всей страны в целом. Мы в свое время ждали (трепетно и нежно) наступления 1980 года, потому как в Программе КПСС было записано следующее в 1980 году в Советском Союзе будет построена материально-техническая база коммунизма, а потом еще скажут, что в течение 10 лет — и вот уже оно — то самое распределение по потребностям — разрозненная мечта коммунистов.

Да, мечтать никому не запрещено, но есть суровые будни и реальная действительность, без всяких прикрас. В реальности мы не получили в 1980 году ни материально-технической базы коммунизма, ни тем более распределение по потребностям — разрозненная мечта коммунистов.

Этот небольшой экскурс в прошлое был сделан для того, чтобы показать какую-то всепоглащающую страсть коммунистов к глобальным обещаниям и к столь же глобальным их не выполнениям.

После забастовки шахтеров мы еще раз в этом убедились. Тем более, что конец 80-х годов — это уже была критическая черта, которой подводила вся наша коммунистическая общественно-экономическая система.

Помните, как дальше развивалась ситуация? Как в сказке лето дальше, тем страшнее. В стране была введена талонная система на продовольственные товары первой необходимости, то есть на хлеб, сахар, мясо, колбасные изделия, а также на стиральные порошки, мыло, табачные, винно-водочные изделия и т. д. И это далеко не полный список талонных товаров.

И только с победой демократии с движением к рыночной экономике, с избранием на пост Президента страны Бориса Николаевича Ельцина стало возможным достичь рубежей намеченных по списку 1989 года.

Да складывалось все конечно непросто с большими трудностями и издержками социального характера. Но переход в любом стране от одной экономической системы к другой никогда не был и не является легким простым безболезненным и быстрым. Но как бы там ни было, впервые за десятилетия Советской власти изменились дефицит исчезли громадные очереди, исчезло обхаживание горючих работников и завскладами по поводу выпращивания какого-либо дефицитного товара. Теперь все это вспоминается как какая-то фантасмагория чекгумов. Однако все это было и все может вернуться на «круги своя», если мы не обедним и не сплотимся за избрания Б. Н. Ельцина на пост Президента

(Изложение доклада главы областной администрации М. Б. Кислюка)

программы и, наконец, через структурную перестройку экономики региона. Через создание, таким образом, кузбасской модели реформирования экономики, которая сейчас признается ведущими учеными — регионалистами страны.

Сердцевиной этой модели, основным ее блоком стал программно-целевой подход к реформированию и социально-экономическому развитию Кузбасса. Именно он и составляет центральную и стабилизирующую основу функционирования экономики региона.

Далее докладчик более подробно остановился на этом подходе, а точнее, на результатах его реализации на практике.

Еще в 1993 году к финансированию из бюджета области было приято 11 региональных целевых программ, на реализацию которых было выделено 40 млрд. рублей, или 4,4 процента средств бюджета области.

Иными словами, как это ни прискорбно констатировать, А. Чекина организует целенаправленную борьбу против законной власти, ведет к конфронтации власти, к расколу в обществе, к обострению социально-экономической ситуации в регионе. Поэтому таких деятелей профсоюзного движения нужно знать, как говорится в лицо. Знать и понимать их истинные цели, которые никак не напропалены на борьбу за «счастье народное». Направлены они на борьбу за власть из себя в этой власти.

Далее докладчик рассказал о том, каких результатов добился Кузбасс в 1991-1995 годах в связи с требованием бастовавших в 1989 году шахтеров.

— Задания по забастовочным постановлениям на многим параметрам не только выполнены, но и перевыполнены. По ремонту, например, и строительству автомобилей дорог в областях — перевыполнены почти в 5 раз, по предоставлению населению платных услуг — на 20 процентов, в том числе по пассажирскому транспорту — на 9 процентов, по представлению связи — на 17 процентов.

Задания по выпуску колбасных изделий устанавливались в объеме 60 тысяч тонн за смену, получили 72 тысячи тонн за смену.

Задания по выпуску мясных изделий устанавливались в объеме 60 тысяч тонн за смену, получили 72 тысячи тонн за смену.

Члены комитетов были до конца 80-х годов — это уже была критическая черта, которой подводила вся наша коммунистическая общественно-экономическая система.

Помните, как дальше развивалась ситуация? Как в сказке лето дальше, тем страшнее. В стране была введена талонная система на продовольственные товары первой необходимости, то есть на хлеб, сахар, мясо, колбасные изделия, а также на стиральные порошки, мыло, табачные, винно-водочные изделия и т. д. И это далеко не полный список талонных товаров.

Следует отметить, что сельское хозяйство области было до конца 80-х годов — это уже была критическая черта, которой подводила вся наша коммунистическая общественно-экономическая система.

Приобретение «Топлина» в 1993-1994 годах израсходовано более 3 млрд. рублей. Было получено 13 посевных комплексов «Конкорд» и 12 зерновых комплексов «Топлин».

Агрегаты «Конкорд» позволяют увеличить производительность труда в 4-5 раз. В 1995 году по полям области работали 22 посевных агрегата которыми было засеяно 47 тысяч гектаров и выполнено других посевных работ на площади 180 тысяч гектаров. В 1996 году намечено увеличить число посевных агрегатов на 10 единиц.

Для комплексного освоения месторождения Ерзаковского района предусматривается определенное строительство общерайонных объектов для обеспечения к 2000 году увеличения объемов добычи ЧМ-типа минералов.

К этим результатам мышли через региональный хорватский центр горнодобывающей промышленности Кузбасса, который в 1995 году на полях Ерзаковского месторождения начался на 100 единиц.

Приобретение «Топлина» обходилось областной казне в 1 миллиард рублей и 940 тысяч долларов. Практика использования этих комплексов на полях области показала, что у них по производительности труда на 30-40 процентов выше, чем у наших «Донов». В 1995 году на полях Ерзаковского месторождения Кузбасса работали 17 зерновых

рочных комбайнов «Топлин», которые намолотили 30 тысяч тонн хлеба без потерь.

Что касается программы «Фата», то она носит в определенной степени стратегический характер, и нацелена на более качественное удовлетворение потребностей людей в продуктах питания. Отсюда и пристальное внимание в ней и особый контроль за ее выполнением. В рамках этой программы получены машины и оборудование для сельскохозяйственного производства, линии по производству макаронных изделий, оборудования для кемеровского и новокузнецкого мясокомбинатов, Новокузнецкого молочного завода. В настоящее время в области работают более десятка магазинов макаронных изделий, линии по производству соусов на Кемеровском мясокомбинате и др.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

Всем известно, что задержка с выплатой пенсий составляет около трех недель, выплата заработной платы работникам бюджетной сферы — 1-2 месяца, а в промышленности (на отдельных предприятиях) — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог — от 50 процентов и выше (до 82,4 процента, например, в промышленности строительных материалов). Главная причина здесь — финансовая нестабильность и трудности, связанные с этим со сбытом продукции, с выплатой заработной платы и пенсий.

В результате реализации программы «Автодороги» (с участием областного дорожного фонда) река увеличилась в области объемы строительства и капитального ремонта автодорог

«Мировой опыт однозначно свидетельствует о ведущих позициях в инфраструктуре обслуживания предпринимательских интересов торгово-промышленных палат и создаваемых с их участием специализированных организаций».

Из годового доклада президента ТПП РФ А. С. Смирнова.

в защиту предпринимателей

Быть членом Торгово-промышленной палаты — престижно, надежно, выгодно

Старший эксперт информационно-консультационного отдела Кузбасской торгово-промышленной палаты Елена АКЕНЬШИНА отвечает на наши вопросы

— Елена Григорьевна, как всякая организация ТПП заинтересована в расширении сфер своего влияния. Если учтеть, что членство в ТПП — основной вид вашего сотрудничества с деловыми партнерами, есть смысл лишний раз напомнить, кто из представителей делового мира может стать членом ТПП?

— Членами палаты могут быть предприятия независимо от форм собственности и их организационно-правовой формы, являющиеся юридическими лицами по законодательству РФ. В том числе предприятия с иностранными инвестициями и отдельные предприниматели, зарегистрированные в установленном порядке, которые осуществляют хозяйственную деятельность либо участают в осуществлении экономических, научно-технических и торговых связей РФ с другими странами, а также активно содействуют развитию таких связей.

В соответствии с Уставом Торгово-промышленной палаты Российской Федерации (раздел 4 пункт 8) «предприятия объединения организаций предпринимателей и их объединения, вступив в члены региональных областных и местных ТПП, приобретают одновременно права членов Торгово-промышленной палаты РФ».

— Существует ли в России список надежных деловых партнеров?

— Для реализации Указа Президента РФ «О Торгово-промышленной палате Российской Федерации» от 18 марта 1993 г. и распоряжения президента ТПП РФ от 26 апреля 1993 г. разработано и принято постановление президиума ТПП РФ «О реестре российских предприятий-партнеров для эффективного ведения предпринимательской и внешнеэкономической деятельности». Этот документ обеспечивает информацию о зарегистрированных организациях в выборе партнеров Кузбасской торго-

во-промышленная палата оформляет документы для регистрации в реестре российских предприятий и организаций, чье финансовое и экономическое положение опыт и деловая репутация свидетельствуют об их надежности как партнеров для предпринимательской деятельности и во внешнеэкономических связях. Данная услуга является платной, членам палаты она предоставляется с 50-проц. скидкой.

— Какого рода услуги оказывает Кузбасская ТПП?

— Спектр их достаточно широк: это предоставление справочной информации по вопросам финансовой и экономической деятельности (адреса фирм, цены мирового рынка нормативной документации календари выставок и ярмарок), переводы, ведение деловой переписки для наших клиентов, разработка и регистрация товарных знаков, издание рекламной продукции, поиск надежных партнеров по профилю, указанному заказчиком, проверка состоятельности зарубежных фирм перед заключением с ними контрактов.

Членам палаты без дополнительной оплаты в счет членских взносов, в частности, оказываются следующие виды услуг:

— участие в организуемых палатой деловых встречах, переговорах с представителями иностранных фирм;

— проведение консультаций по общим вопросам внешнеэкономической деятельности;

— предоставление возможностей пользования имеющимися в палате справочными и информационными изданиями, распространение информации о членах палаты на территории России и за рубежом (в разных формах, практикуемых палатой).

Оказывается также ряд услуг для членов палаты на коммерческой основе, но с 30-процентной скидкой:

— Елена Григорьевна, вы обеспечиваете партнеров КПП самым дорогим товаром — информацией. За счет чего существует ТПП?

— Прежде всего на членские взносы и на доходы от

формационными изданиями, распространение информации о членах палаты на территории России и за рубежом (в разных формах, практикуемых палатой).

При этом мы не ставим целью увеличение прибыли, а лишь обеспечиваем средства для работы палаты по удовлетворению потребностей своих членов.

— В нынешней России, которая пока только учится принципам цивилизованных бизнеса, мы постоянно вынуждены справляться с функциями деловых структур «здесь и там», на Западе. Сравним и торгово-промышленные палаты...

— Оно нужна для подготовки рабочего места, для малой механизации. На этапе нас пока средств не хватает. Да и выпускать будем отечественную качественную продукцию. Но государство не решается на сотрудничество, хотя именно предприниматель снимает с него напряжение.

Один из наших учредителей — бывший Кемеровский горисполком. Произошло это в 1991 году, когда предпринимательство только начиналось. И власти были полны желания поддерживать инициативу (и это было чрезвычайно правильным намерением). Но страна стала развиваться так, как развивалась. Интерес к предпринимчивым людям стал слабеть. Наш центр стал независимой, самостоятельной структурой, не утратившей своего назначения и своих функций.

Надо бояться человека с рюкзаком. Наш центр поддержки — серьезная структура. К нам обращаются с самыми разнообразными проблемами и предложениями. Всем помочь не можем. А идея есть интересные. Часто бескорыстные, без стремления быстро и легко разогнать. Преобладает желание реализовать свои способности на пользу людям. У государства к этим предложением интереса нет. Как нет денег у энтузиаста. Банк запросил огромные проценты для плюс залог имущества (кроме квартиры, начинаящий ничего не имеет), которое оценят едва ли вдвое выше реальной стоимости.

Мы же не отмахиваемся с порога. Если человек приходит с идеей и готов вложить ее в жизнь, самостоятельно внутри нашей структуры, то можем предоставить условия для работы — подыскать площадку, найтить оборудование, закупить сырье, принять в штат. У нас открыты самые разные производства.

Зарплаты платим регулярно. Плюс разнообразные виды помощи: бесплатное питание, почты во всех цехах, бесплатные путевки семьи и детям во время отпуска, ссуды на приобретение квартир, бесплатные билеты на концерты, оплачиваем установку домашних телефонов. Все для того, чтобы человек спокойно работал. Разумеется, претензии работающих удовлетворяются в зависимости от их трудового вклада.

Все сказанное относится не только к нам. В городе и области начинают понимать необходимость сотрудничества с ТПП. Мы готовы к такому сотрудничеству. Кузбасская торгово-промышленная палата — это прежде всего региональная палата, и все ее действия направлены на преимущественную защиту интересов предпринимателей Кемеровской области.

— Медленнее, чем нам хотелось бы, но предприниматели начинать понимать необходимость сотрудничества с ТПП. Мы готовы к такому сотрудничеству. Кузбасская торгово-промышленная палата — это прежде всего региональная палата, и все ее действия направлены на преимущественную защиту интересов предпринимателей Кемеровской области.

— Теоретически предприятия и предприниматели Кузбасса должны быть заинтересованы в членстве в ТПП. О преимуществах сотрудничества вы уже рассказали, а как обстоят дела на практике?

— Медленнее, чем нам хотелось бы, но предприниматели начинать понимать необходимость сотрудничества с ТПП. Мы готовы к такому сотрудничеству. Кузбасская торгово-промышленная палата — это прежде всего региональная палата, и все ее действия направлены на преимущественную защиту интересов предпринимателей Кемеровской области.

— Всего несколько десятков человек! Правда, мы считаем, что «приданое» за каждого принятого — определенную

Услуги, предоставляемые Кузбасской торгово-промышленной палатой

ИНФОРМАЦИОННО-КОНСУЛЬТАЦИОННЫЙ ОТДЕЛ

— Информирование о новых нормативных актах РФ;

— Подготовка справок о нормативных актах РФ;

— Подбор информационно-справочных материалов по вопросам внешнеэкономической деятельности;

— Подготовка справок на фирмы, включая справки о финансовой надежности;

— Подготовка перечней инофирм, специализирующихся в конкретных областях деятельности, с указанием реквизитов фирм;

— Предоставление информации о ценах российского и мирового рынков;

— Информирование о выставках и ярмарках, проводимых в России и за рубежом;

— Обеспечение информационным бюллетенем КПП, содержащим предложения российских и иностранных фирм по сотрудничеству (печатное издание и электронная версия);

— Возможность пользования собранием торговых справочников, каталогов, журналов, имеющихся в ТПП;

— Пользование базами данных ЕИС ТПП РФ;

— Услуги банка данных КПП о производителях товаров и услуг;

— Услуги электронной почты (размещение коммерческих предложений, рекламных услуг);

— Заверение документов о внешнеэкономической деятельности;

— Выдача сертификатов, подтверждающих российское происхождение товаров.

ОТДЕЛ ПЕРЕВОДОВ

— Осуществление прямых и обратных переводов любых текстов на иностранные языки;

— Заверение правильности переводов;

— Услуги устного последовательного перевода

ОТДЕЛ ПАТЕНТОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ ТОВАРНЫХ ЗНАКОВ

— Оформление заявок на патентование изобретений, промышленных образцов и полезных моделей, а также на регистрацию товарных знаков (знаков обслуживания);

— Переписка по патентным заявкам и заявкам на регистрацию товарных знаков Институтом патентной экспертизы;

— Выявление патентоспособных решений в продукции и разработках, выбор рациональных форм патентной защиты

РЕКЛАМНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ОТДЕЛ

— Организация выставок, семинаров, презентаций;

— Разработка и размещение рекламы в изданиях палаты, а также в средствах массовой информации.

— Разработка оригиналов художественно-графической продукции и полиграфическое исполнение заказов.

ФИРМА «КУЗБАСС-СОЭКС»

— Экспертиза количества, качества, комплектности и технического состояния импортных товаров;

— Экспертиза соответствия российских товаров требованиям контрактов и НТД;

— Контроль тары, упаковки и маркировки;

— Отбор проб для сертификации товаров;

— Определение кода импортных и экспортных товаров по ТН ВЭД;

— Определение нормы выхода компонентных товаров при временному таможенному режиму «выпуск товаров за границу и при ввозе иностранных товаров на территорию РФ» для переработки;

— Экспертиза производства и товаров для оформления сертификата страны происхождения;

— Оформление сертификата и декларации безопасности морских перевозок навалочных грузов;

— Консультирование по оформлению контрактов в части требований к качеству товаров, маркировке, упаковке и их приемки.

БЮРО ПО ОЦЕНКЕ СТОИМОСТИ ИМУЩЕСТВА

Оценка стоимости имущества в случаях:

— купли, продажи, аренды недвижимости и другого имущества;

— кредитования под залог имущества;

— страхования имущества;

— ликвидации различных предприятий;

— определения стоимости фондов промышленных предприятий;

— определения стоимости промышленной собственности и других нематериальных активов;

— налогобложения имущества.

АУДИТОРСКАЯ СЛУЖБА

— Восстановление бухгалтерского учета;

— Составление и помощь в составлении бухгалтерских отчетов

— Разработка учетной политики предприятия;

— Абонентское обслуживание по вопросам бухгалтерского учета и налогообложения;

— Проведение аудиторских проверок с выдачей заключения

Почтовый адрес: 650099, г. Кемерово, пр. Советский, 63.

Представительство:

г. Новокузнецк, пр. Курако, 33-107, тел. 44-56-59, 48-15-85

г. Прокопьевск, ул. К. Либкнехта, 4-27, тел. 2-54-24

г. Юрга, ул. Шоссейная, 3, тел. 2-20-25.

Г-н Дитрих уделил кредитной политике КБ «Форвард» внимание. Им любезно была представлена специалистами кредитного отдела книга «Общие принципы кредитования», которая дает представление о передовых формах кредитования частным лицам и компаниям в Англии.

По мнению г-на Дитриха, «Форвард» не обходится без кредитных аудиторов.

Дитрих был активен в работе с кредиторами, предлагая им свои услуги.

Дитрих был уверен, что кредиторы должны быть уверены в том,

что кредиторы получат возврат вложений.

Дитрих был уверен, что кредиторы должны быть уверены в том,

что кредиторы получат возврат вложений.

Дитрих был уверен, что кредиторы должны быть уверены в том,

что кредиторы получат возврат вложений.

Дитрих был уверен, что кредиторы должны быть уверены в том,

что кредиторы получат возврат вложений.

Дитрих был уверен, что кредиторы должны быть уверены в том,

что кредиторы получат возврат вложений.

Дитрих был уверен, что кредиторы должны быть уверены в том,

что кредиторы получат возврат вложений.

Дитрих был уверен, что кредиторы должны быть уверены в том,

что кредиторы получат возврат вложений.

Дитрих был уверен, что кредиторы должны быть уверены в том,

что кредиторы получат возврат вложений.

Дитрих был уверен, что кредиторы должны быть уверены в том,

что кредиторы получат возврат вложений.

Дитрих был уверен, что кредиторы должны быть уверены в том,

что кредиторы получат возврат вложений.

Дитрих был

МЕРКУРИЙ

в помощь руководителю

Оценка имущества

С развитием рыночной экономики в России нам приходится догонять промышленно развитые страны, изучая и внедряя механизмы функционирования цивилизованного рынка недвижимости. Одним из них является оценка недвижимости и другого имущества.

В 1995 году в соответствии с постановлением правительства РФ впервые было разрешено предприятиям применять экспертизы методы переоценки основных фондов с целью правильного определения налоговой базы и корректировки набижающей погрешности из-за применения «макрокоэффициентов».

В подобных случаях эксперты-оценщики определяются восстановительной стоимостью основных фондов в рыночных ценах с оформлением стандартной формы отчета по переоценке, утвержденной Госкомстата.

Заявки выполняются группой оценщиков в Кемерово, Прокопьевске, Новокузнецке, Юрге.

Специалисты прошли профессиональную подготовку в Академии оценки Российского общества оценщиков по курсам «Оценка рыночной стоимости недвижимости», «Оценка бизнеса», «Экспертная переоценка основных фондов».

С января 1995 года КТПП выполнено более 120 заявок. Заказчики услуг являются Кемеровским сбербанком и его филиалами в городах области, АФ «Токем», АО «Авиапредприятие», предприятия торговли, АО «Кемеровогражданстрой», предприятия АО «Кубассаннеро».

Новая методика определения рыночной стоимости основных фондов, к примеру, транспортных средств или оргтехники, позволила предприятиям снизить налоги на эти виды фондов в 2 и 3 раза.

Члены КТПП имеют возможность получить экспертное заключение со значительной скидкой.

Наряду с экспертной переоценкой КТПП выполнено 10 заявок по оценке объектов недвижимости для купли-продажи, оформления кредита под залог имущества, для решения хозяйственных споров в арбитражном суде.

Российское общество оценщиков и Торгово-промышленная

содействие малому бизнесу

Есть идеи. И они осуществимы

В прошлом выпуске вестника Кузбасской торгово-промышленной палаты говорилось о создании комитета содействия малому и среднему бизнесу. И хотя времени прошло не так уж много, уже можно говорить об определенных результатах.

Важно было понять, как и для чего он должен работать, определить его структуру. Основное звено конструкции — гарантитный фонд, накопленные суммы будут положены в банк и будут использоваться как гарантитный фонд под инвестиции. А проблема гарантит весьма важна в малом и среднем бизнесе. Идут активные консультации с ГУ Центробанка по Кемеровской области, поскольку лучше его сотрудников никто не знает финансовый рынок.

Тщательно проработана и идея создания мясного рынка в Кемерово и Новокузнецке. Вместе с областным центром занятости определили наиболее тяжелые районы области, где практически не работает промышленность, высок процент безработицы и, как следствие, малая наполняемость местного бюджета, а финансирование идет за счет области. Таких районов пять — Топкинский, Ижморский, Марининский, Тисульский и Таштагольский. Цепочка по северному кусту складывается ясно — Тисуль, Ижморка, Марининск и Топки сориентированы на Кемерово. В хозяйствах и на личных подворьях будет выращиваться скот, а в каждом районе откроется скотобойня. Проработан вопрос и транспортировки мяса. Администрация Кемерова заинтересована в такой организации дела. Кроме того, город располагает холодильниками. Значит есть где раз-

мещать и хранить, а также производить продукт.

Цель мероприятия ясна — повышение трудозанятости в районах и наполненность (через налоги) районных бюджетов, наполненность городского рынка мясом и снижение цен на него (влияние на ценообразование).

Получила поддержку и еще одна идея. Достигнута договоренность ТПП с областной и городской администрациями, госуниверситетом об учреждении консультационного предприятия на рынке труда. Студенты дневной формы обучения — юристы, финансисты, экономисты, бухгалтеры — получат практические навыки, обслуживая малые и средние предприятия. Малый бизнес не в состоянии оплачивать профессиональные консультации, которые стоят дорого, а услуги центра доступны любому предпринимателю.

Заключено соглашение с немецкой фирмой на консультативные услуги. В этом есть общая заинтересованность. Фирма поставит для мясного рынка оборудование для забоя скота, организует производство наборно-реечных щитов для выпуска мебели. Соглашение позволит привлечь западных производителей к участию постоянно действующей выставки, а также облегчить поиски иностранных инвесторов, заинтересованных в нашем регионе и готовых вложить средства в его развитие.

Выездное заседание нашего комитета в Киселевске привлекло внимание местных предпринимателей.

Александр НЕПОМНЫХИЙ, вице-президент Кузбасской ТПП

1. Предложения зарубежных фирм

1.1 В представительстве ТПП РФ в Турции поступили следующие предложения:

1.1.1 Фирма "ТЕКИСАН" предлагает российским текстильным и кожевенным компаниям химикаты для обработки тканей, нитей, волокон и кож (красители, пропитки и пр.)

1.1.2 Фирма "БИЛДИНГ ХОЛДИНГ" информирует российских предпринимателей о том, что в свободной экономической зоне Черноморского порта Грабзоне она открыла центр экспортной беспошлинной торговли, где предлагаются оптовые партии товаров, а также ведется розничная торговля следующими видами товаров: продукты питания, напитки, электроника (TV, видеодиктофон), бытовые электроприборы от производителя, а также мебель, кухонные аксессуары, армированное стекло.

1.1.3 Фирма "ЛЮТУФКАР", специализирующаяся на производстве изделий из стекла и хрустали, предлагает заинтересованность в закупке в России лазерного оборудования для обработки резки стекла.

1.1.4 Фирма "ОЗАХИН" привлекает заинтересованность в закупках в России кухонного оборудования для обработки резки стекла.

1.1.5 Фирма "РАКС ХОЛДИНГ" закупит электромоторы различных видов.

1.2 Предложения фирм Великобритании

1.2.1 Фирма CASTLE AGENCIES Товары и услуги Экспорт мускской, женской и детской обуви.

1.2.2 Фирма CONSOLIDATED TRADING Товары и услуги Экспорт обуви.

1.2.3 Фирма CROEX LTD Товары и услуги Организация обучения английскому языку детей и взрослых с проживанием и питанием в английских семьях.

1.2.4 Фирма PEPE JEANS Товары и услуги Экспорт фирменных джинсов.

1.2.6. Фирма WESTFIELD LTD Товары и услуги Хлопчатобумажные, штапельные ткани, ткани из вискозы и полиэстера, полиэстерная крошка для производства полиэстерных тканей.

1.3 Болгарская фирма "КАЙЛ" — производитель одежды, хочет установить долгосрочный контакт с российской фирмой с целью реализации своих товаров на российском рынке.

1.4 Фирма "КОГТАН ПЛАСТИКС ИНТЕРНАШНЛ ТРЕЙДИНГ" (Канада) основана в 1978 году, является предприятием по утилизации и переработке промышленных отходов пластмасс. Готовая продукция выпускается в виде крошки фракций 0.5 x 0.5 см или стандартных гранул размером 0.2 x 0.2 см.

1.5 Торговая палата Улан-Батора хочет установить контакты с производителями полупрозрачных и хлопчатобумажных тканей. Ежегодная потребность 250-300 тысяч метров однотонной полупрозрачной и х/б ткани.

1.6 В представительство ТПП РФ в Венгрии поступили следующие предложения:

1.7.1 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.2 Фирма (г Москва) предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.3 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.4 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.5 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.6 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.7 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.8 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.9 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.10 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.11 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.12 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.13 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.14 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.15 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.16 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.17 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.18 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.19 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.20 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.21 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.22 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.23 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.24 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.25 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.26 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.27 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.28 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.29 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.30 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.31 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

1.7.32 ТЕХНОВА LTD предлагает линию по производству котчупа, производительность 500 кг/час, расфасовка в стеклобанки с затяжкой крышек типа "TWIST-OFF". Состав линии может быть подобран по требованию заказчика, исходя из местных условий производства.

Читайте на этой странице:

- * **молодые по-прежнему цепят независимость**
- * **экспорт сырья и реструктуризация экономики Кузбасса**

Влияние внешнеэкономических связей на развитие промышленности Кузбасса

**Прощай,
отчий дом!**

Одно из последствий кризисных явлений в Европы состоит в том, что все меньше молодых людей, не имеющих привилегий от родителей. С началом кризиса в Европе, в том числе и в Германии, количество безработных молодежи выросло на 25%.

Куббес входит в десятку регионов Российской Федерации с высокой транспортной ходкостью.

По данным таможни статистика, внешнеторговый оборот области в 1995 г. составил 2927,4 млн.дол. США, в том числе экспорт - 2262,4 млн.дол., импорт - 665 млн.дол. Сальво торового баланса, достичено по итогам 1994 г. - 1 млрд.дол. (1994 г. - 1 млрд.дол.). Динамика торговой конъюнктуры сопоставлена в себе как позитивные, так и негативные факторы, что обуславливает дальнейшую политику экспортного потенциала.

Последние данные показывают, что экспорт черной металлургии, - главного направления экспортной политики Кубани, упал на 8,3% (1994 г.), что обуславливает сокращение различий между контрактными и мировыми ценами на коксантсы и уголь.

Падение мировых цен на каменный уголь в 1994 г. было обусловлено снижением спроса из-за заморозки его производственных мощностей в Европе и Японии.

Рост мировых цен на алмазы в 1994 г. (на 12,5% по итогам за собой 5% -носительное колебание цен), при этом разрыв между уровнями контрактных и мировых цен увеличился с 41% до 54%. Алмазный белый рынок изменился в 1994 г. по сравнению с 1993 г. по всем параметрам.

Эти процессы напрямую влияют на данные таблицы изменения удельного веса экспорта важнейших товаров в объеме их производ-
ва.

ИЗМЕНЕНИЕ УДЕЛЬНОГО ВЕСА ЭКСПОРТА ВАЖНЕЙШИХ ТОВАРОВ В ОБЪЕМЕ ИХ ПРОИЗВОДСТВА (%)						
Наименование товара	1991	1992	1993	1994	1995	
(г/год) каменный, тыс.т-тонн	6,5	8,2	11,0	8,4	11,5	

Бокс металлургический,				
тыс.тонн	3,5	0,0	0,3	0,2
Лицомонии, тыс.тонн	20,1	31,0	57,7	83,8
Ферросплавы, тыс.тонн	20,4	25,1	30,6	45,6
Лугун, тыс.тонн	1,0	2,8	5,3	4,3
Прокат черных металлов, тыс.тонн	1,0	1,0	7,2	20,4
			53,1	

СТРУКТУРА ЭКСПОРТА ПО ОСНОВНЫМ ЭКСПОРТОБРАЗУЮЩИМ ТОВАРАМ (в % к объему экспорта в дальнее зарубежье)						
	1991	1992	1993	1994	1995	
Наименование товара						
Уголь каменный	45,7	37,3	14,5	14,2	24,3	
Кокс металлургический	5,5	0,0	0,2	0,0	0,2	
Алюминий	15,3	29,9	24,0	22,0	21,1	
Ферросплавы	4,3	7,5	8,2	3,8	1,7	
Чугун	5,7	3,9	8,3	3,8	1,5	
Проект черных металлов	2,8	1,9	31,4	45,5	40,1	
Дизельные узлы	5,8	6,2	2,3	2,6	4,5	
Дизельные узлыбрения	2,3	1,6	0,0	0,0	0,0	
Аммиак						
ИТОГО						
по группе товаров	87,4	88,3	88,9	91,1	93,4	

Наиболее характерной и постоянно усиливющейся чертой остается национальная специализация экспорта. Если в 1991 г. восьмь видов товаров составили 87,4%, то в 1995 г. семь отсутствующих приобретали экспортеры из России и в Россию в немногим более 10%.

Отсутствие координации экспорта на позиции Кубасса на мировом рынке неизбежно приводит к тому, что в 1994 г. доля Кубасса в мировом экспорте угля составила около двух процентов. Наряду с традиционными угольными экспортными биржами быстрее увеличиваются объемы продаж Бенесуэла, Колумбии, Китая, Австралии и других стран. Российский и кубасский уголь выигрывает в Японии, стран Восточной Европы и Балтии, резко сокращается в Японии.

Выход продукции за пределы России осуществляется в экстремальных транспортных шлюзах из Риги составляют 4346 км, Туапсе - 4442 км, Одессы - 4768 км, Владивостока - 5836 км. Индексации транспортных тарифов делает экономически невыгодной отправку углы из Кубасса в любую из стран Европейского союза. Снижение цен на уголь в Китае, Тайване, Южной Корее, Индонезии, Австралии, Канаде, США и других странах не компенсирует дополнительных издержек на транспортировку.

Влияние внешнеэкономических связей на развитие промышленности Кузбасса

Куббес входит в десятку регионов Российской Федерации с высокой специализированностью экспортной деятельности, вышестоящим оборотом области по данным таможенной статистики, в том числе экспорт - 2262,4 млн.дол. США, в том числе экспорт - 2927,4 млн.дол. США, в том числе экспорт - 665 млн.дол. Сальво (торгового баланса, постнаполитанского и промышленного уровня) - 1597,4 млн.дол. (в 1994 г. - 1 млрд.дол.). Динамика торгового контингента характеризуется в себе как позитивные, так и негативные тенденции:

- для Куббасского экспорта тенденции: «расширение доли проектирования, доставки, грузовых металлических конструкций, а также экспорт промышленной металлургии»;
- падение мировых цен на каменный уголь до 8,3% (1994 г.), что способствовало сокращению различий между контрактными и мировыми ценами;
- рост мировых цен на алмазы на 12,5% по всему земному шару-основанию экспорта;
- сокращение контрастной цен, при этом разрыв между мировыми контрактными и мировыми ценами увеличился с 415 до 545. Алмазный был практически изъят из внутреннего оборота, его экспортная доля в экспортной структуре с 57,7% в 1993 г. до 83,8% в 1994 г. в 92,4% в 1995 г.

Эти процессы напрямую влияют на динамику таблицы изменения удельного веса экспортных товаров в объемах их производств.

Наименование товара	1991	1992	1993	1994	1995
	(г/год) каменный, тыс.тонн	6,5	8,2	11,0	8,4
ИЗМЕНЕНИЕ УДЕЛЬНОГО ВЕСА ЭКСПОРТА ВАЖНЕЙШИХ ТОВАРОВ В ОБЪЕМЕ ИХ ПРОИЗВОДСТВА (%)					

Хоск металлургический, тыс.тонн	3,5	0,0	0,3	0,2	0,7
Алюминий, тыс.тонн	20,1	31,0	57,7	83,8	92,4
Ферросплавы, тыс.тонн	20,4	25,1	30,6	45,6	62,2
Лугун, тыс.тонн	1,0	2,8	5,3	4,3	2,6
Прокат черных металлов, тыс.тонн	1,0	1,0	7,2	20,4	53,1

СТРУКТУРА ЭКСПОРТА ПО ОСНОВНЫМ ЭКСПОРТООБРАЗУЮЩИМ ТОВАРАМ (в % к объему экспорта в дальнейшем зарубеже)						
	1991	1992	1993	1994	1995	
Наименование товара						
Чугун каменный	45,7	37,3	14,5	14,2	24,3	
Кокс металлургический	5,5	0,0	0,2	0,0	0,2	
Алюминий	15,3	29,9	24,0	22,0	21,1	
Ферророссыльвы	4,3	7,5	8,2	3,8	1,7	
Чугун	5,7	3,9	8,3	3,8	1,5	
Проект черных металлов	2,8	1,9	31,4	45,5	40,1	
Дизельные узлы	5,8	6,2	2,3	2,6	4,5	
Дизельные узлыбрения	2,3	1,6	0,0	0,0	0,0	
Аммиак						
ИТОГО по группе товаров	87,4	88,3	88,9	91,1	93,4	

Наиболее характерной и постоянно усиливающейся чертой остается насыщенность в немецкую экспортную политику. Если в 1991г. восьмь видов товаров составили 93,4%.

Отсутствие координации экспортной политики и в России и в Германии стало причиной сильнейшего падения Курбасса на мировом рынке. В 1994 г. доля Курбасса в мировом экспорте угля составила около двух процентов. Наряду с традиционными узлами экспортного баланса быстрее увеличиваются объемы проплахи Венесуэлы, Колумбии, Китая, Австралии и других стран. Российский и кубасский уголь вытесняется японским на рынок Европы и Балтии, резко сокращается экспорт в Японию.

Выход продукции за пределы России осуществляется в электраль-
ном, транспортном и коммунальном секторах. В 1994 г. Рига составляет 436 км, Туапсе
— 4768 км, Владивосток — 5836 км. Инвестиции в строительство угольных отраслей уменьшаются, а стоимость транспортировки уголья в Европу уменьшается.

Информаційно-агенційська компанія «ІМБК»

ИНОМЯННОСТИ

**Инвестиционная компания
Ценные бумаги
Кузбасса**

Лицензия Государственного Управления
Кемеровской области № 45 от 31.05.94

сборе демо

**Частное предприятие помогает
обрести здоровье**

Существует расходящее мнение, что современное российское общество раздвинуто на два лагеря: «старых» областников и «новых» московских чиновников. При слове «приоритеты» у большинства насыщены ассоциациями о разногласиях в рядах старейших истагов. Стремление к политической стабильности – сложный, трудоемкий и длительный процесс, который не может быть основан на выходные дни. Этим предпринимателям некоторое время придется подождать понимания с властями страны.

вактерном используются сухие штаммы, долго приспособившиеся в организме человека. В «Эритрии» явлюются панцирьными «Эритрии» являются панцирьными. Но дисбактериозы страдают и взрослые. Врачи разработали новые формы лечения, особенно эффективные для женщин. Однако в рамках небольшого час- тного предпринимательства это не получилось.

Попала она на Камеронову. Как видно из обзора, это было не впервые. Как и любоеобраз в бизнесе, так и в медицине, это делование. Знакомство с работой некоторых специалистов может способствовать фольклоризированной многочисленности частных предпринимательств.

Попала она на Камеронову. Создано было малое предприятие «Эритрикс», созданное двумя врачами, медико-санитарными кафедрами микробиологии Кемеровской государственной медицинской академии. С тех пор Павловская Леванова и Евгения Су-

Однако открытие собственной инициативы было вызвано, не столько желанием заработать, сколько на- блюдением за реалитикой своей научной интерес. Дело в том, что одни занимались лекционной, други - практической наукой, занимаясь частным бизнесом, были вынуждены потому, что на государственном уровне вопрос о назначении звания науки и практики не решался. Хотя проблема лекционной науки особенно актуальна именно для нас, из-за нашей области. Приведем только одну цифру - более восемидесяти процентов профессоров в Камеральной института нарушены в составе нормативной мифологии организаций, причем число нарушений, во-первых, превышает количество нарушений, причем антибиотиком, а во-вторых, недолговременным эко-логическим побочным явлением. Казалось бы, очевидно необ-ходимость комплексного мер на гос-ударственном уровне, но этого со- временем не произошло. Всё же предпринятое было, и это несомненно. А ГОРЬМАН.

Основные показатели деятельности кр.)

	Всего активов		Доходы		
	1994	1995	1994	1995	
КУЗБАССПРОМБАНК	844779	1549021	474713	844823	6
КУЗБАССОЦБАНК	620855	727731	246963	419667	2
КЕМЕРОВСКИЙ БАНК					
СБЕРБАНКА РФ	438656	1229102	213299	510017	

Опубликованные в предыдущих головных соображениях белогорских кредитных учреждений
Если судить по абсолютным цифрам основных показателей деятельности банковской системы Кузбасса, то лидером банковского сообщества является Кузбасспромбанк. Так, в 1994 году сума активов КПБ составила 844 779 млн. рублей, а по итогам 1995 года - 1 549 021 млн. рублей. Примечательно в такой же пропорции выросли показатели ликвидности (44,120 млн. руб. - 113,145 млн. руб.) деятельности КПБ.

Справедливости ради, следует отметить, что Кемеровский Сбербанк и особенно Кубанская промышленная банк, в абсолютных цифрах, вышли впереди Кузбасспромбанка. К примеру, активы последнего в 1994 году - 620 855 млн. руб., в 1995 году - 727 734 млн. руб. (в соответствии) - 20 марта, руб. и 19 242 млн. руб.

В то же время сравнив темпы роста двух несколько иных кредитных учреждений Кузбасса, становится очевидно, что Кемеровский Сбербанк значительно опережает его по росту в 1995 г. (относительно 1994 г.). Так, темпы роста составили: активы - 2,79 раза (У Кузбасспромбанка - 1,83), доходы - 2,39 раза (КПБ - 1,78), прибыль - 3,74 раза (КПБ - 1,76).

Безусловно, приведенные данные, при всей важности, наименее показательны с точки зрения финансового состояния кредитных учреждений Кузбасса, поскольку делают лишь предварительные выводы о степени их устойчивости и платежеспособности. Однако обращает на себя внимание тот факт, что Кемеровский Сбербанк опережает традиционное доверие населения к нему.

А. ЕВСЮКОВ: Главный результат реформ - появились люди, которые хотят и могут быть хозяевами

КУБАССА

Факты и комментарии

Факты и комментарии

Александру ЕВСЮКОВУ 34 года, но его в Кемерове, в Кузбассе знают многие. Один - как член Городского Забастовочного комитета в памятном 1989 году, другие - как депутат городского и областного Советов, третий - как исполнительный директор юридической фирмы «Соглашение», отмечавшей в этом году свое пятилетие. А сеть еще однолюбов по Афганистану, другая - из родных нахах им. Волокова, просто знакомые, в чьей памяти он оставил добрый след коницкими делами.

Кто же он, ком олицаает себя по жизни? На этот вопрос сам Александр ответил так:

- Моя можно прислать открытку просто: Александр Иванович Евсюков, членов, которых я хочу что-то в жизни добиться.

- До 1989 года моя судьба складывалась обычно, как у всех сверстников. Школа, армия, учёба в инженерно-техническом университете, которую я прошёл пешком из села в Кемерово, чтобы попасть в инженер-электротехник. Далее работала на шахте им. Волокова, где я прошел путь от электрика до начальника участка. Но забыть никогда, края, учили вспомнил всю свою службу, которую я радиально попробовать изменить собственную судьбу. Я решил сам найти способа в жизни. Некоторые вопреки вернулись на шахту или вошли в строительство, другие, включая меня, соратники по предпринимательству.

Вообще-то предпринимателем для меня стал 1990 год, когда вошли в состав Балагана Иваном Ивановым на администрации. А с принятием в рабочую группу по развитию края я решил заняться предпринимательством. Но, выйдя на национальный уровень, я столкнулся с новыми проблемами. Для их преодоления следующий шаг был шагом к инвестированию в свою фирму «Соглашение», что напитало финансовой основой всей нашей деятельности.

- Достигнутый уровень развития - Стока земли проделанного пути, результатов - да, утрачены.

Для них предстояло решить, как вести соратников по развитию вновь созданной группой компаний по созданию собственной финансовой структуры, вхождение в которую физико-химическую группу или кооперации с уже существующими финансово-промышленными группами. Наиболее оптимальным было что-то выбрать в этой области.

Именно он убедил меня, что могу что-то добиться в этой сфере сам, сказав что-то со-беседниками думами.

- Пять лет - немалый срок. Какова была логика развития вашего бизнеса в эти годы?

- Мне слова бизнеса не очень нравятся. Мы хотели здорово наработать на людей язык иностранных терминов, что получалось прекрасно, поскольку русские слова гораздо более точно передавали смысл многих понятий.

Мне, например, гораздо ближе исконое наше слово «кооптинг».

Это человек, который решается взять на себя ответственность за судьбу только своего пса, но людям, которые лежат с ним это место. А сидеть подобный штаб может только те, кто находит особыми качествами. Предприниматель, с которым я встретился, забыл даже слова «бизнес». Но, решив сам на рынке, мы сидели на шахте им. Волокова, где я прошел путь от электрика до начальника участка. Но забыть никогда, края, учили вспомнил всю свою службу, которую я радиально попробовать изменить собственную судьбу. Я решил сам найти способа в жизни. Некоторые вопреки вернулись на шахту или вошли в строительство, другие, включая меня, соратники по предпринимательству.

Вообще-то предпринимателем для меня стал 1990 год, когда вошли в состав Балагана Иваном Ивановым на администрации. А с принятием в рабочую группу по развитию края я решил заняться предпринимательством. Но, выйдя на национальный уровень, я столкнулся с новыми проблемами. Для их преодоления следующий шаг был шагом к инвестированию в свою фирму «Соглашение», что напитало финансовой основой всей нашей деятельности.

- Достигнутый уровень развития - Стока земли проделанного пути, результатов - да, утрачены.

Для них предстояло решить, как вести соратников по развитию вновь созданной группой компаний по созданию собственной финансовой структуры, вхождение в которую физико-химическую группу или кооперации с уже существующими финансово-промышленными группами. Наиболее оптимальным было что-то выбрать в этой области.

Именно он убедил меня, что могу что-то добиться в этой сфере сам, сказав что-то со-беседниками думами.

- Пять лет - немалый срок. Какова была логика развития вашего бизнеса в эти годы?

- Мне слова бизнеса не очень нравятся. Мы хотели здорово наработать на людей язык иностранных терминов, что получалось прекрасно, поскольку русские слова гораздо более точно передавали смысл многих понятий.

Что же касается фирмы «Соглашение», то логика ее развития определялась с самого начала ее создания, сопровождавшейся экономической реформой, воинской службой и началом приватизации.

Уже спустя восемь лет с момента ее появления на рынке Кузбасса, я решил вернуться к киевскому бизнесу, и в это время я имел в виду вернуться в Киев, а также вернуться в Кемерово, чтобы заняться коммерческой деятельностью.

Наша группа из четырех человек, которая на протяжении семи лет занималась коммерческой деятельностью, включая производство и продажу краеведческих товаров, в конце 1995 года вернулась в Кемерово, чтобы заняться коммерческой деятельностью.

Положки иметь возможность двигаться по организации финансовых, которых мы получили в счет выплаты налога услуг часть их со-должников кредиторов, мы также воз-можности бутической имущества.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Положки иметь возможность двигаться по организации финансовых, которых мы получили в счет выплаты налога услуг часть их со-должников кредиторов, мы также воз-можности бутической имущества.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Ничего другого они никому не

дают не уместы, многое из них с

коммуникативных времён и по

своим

западных клиентов, мы также воз-можности бутической имущества.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Ничего другого они никому не

дают не уместы, многое из них с

коммуникативных времён и по

своим

западных клиентов, мы также воз-можности бутической имущества.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Ничего другого они никому не

дают не уместы, многое из них с

коммуникативных времён и по

своим

западных клиентов, мы также воз-можности бутической имущества.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей разнице весовых

различий, мы занимаем все то же:

быть наименее

материально-техническую базу,

затратной выручкой.

Логистикой.

При всей

люди земли Кузнецкой

Директор института «Конверскузбассуголь», член коллегии Администрации Кемеровской области Владлен Данилович Ялевский — не просто один из руководителей угольной промышленности Кузбасса, особенный руководитель, искусство которого держится на трех китах: человек, управление, наука.

Возможно, эта особенность начинается с того, что он в пятнадцать лет окончил среднюю школу № 1 в Осинниках, сдав экзамены сразу за два класса, а, возможно, с того, как три часа бродил под окнами Новосибирского обкома партии (Кемеровской области еще не было), где могли арестовать или снять с работы отца, одного из руководителей комбината «Кузбассуголь» (отец попросился на фронт — этим ограничились), а, возможно, с того, что рано заменивший главу семьи познал труд носильщика на вокзале, грузчика, разнорабочего, чтобы прокормить родных и двоюродных братьев... Завтра Владлену Даниловичу Ялевскому исполняется семьдесят лет. Он — Герой Социалистического Труда, доктор технических наук, действительный член Академии горных наук и просто человек, которого в Кузбассе знают и любят. Накануне этого события мы посчитали необходимым послушать самого юбиляра.

Ч Владлен Ялевский: «Что делает трудовой процесс творческим?»

— Владлен Данилович, можно ли назвать вас представителем шахтерской династии?

— Конечно. У нас больше четырех человек — шахтеры. Отец, кстати, друг Николая Островского (сохранились снимки, где они вдвоем), кончал курсы красных директоров, затем Промышленную академию, как горный инженер был направлен в Осинники управляющим трестом еще до войны. В годы войны он — заместитель начальника комбината «Кузбассуголь». Наша семья — колхоз нас, три брата, да еще три двоюродных. Валентин работает на шахте «Новокузнецкая», Виталий — в «Росугле», Саша был машинистом комбайна, Борис был взрывником (оба умерли). Миша с фронта не вернулся. Наши жены тоже на шахтах работали, моя, Галина Ивановна, — нормировщица, затем экономистом. Теперь уже дети братьев Олег и Сергей — на утре.

— Начало вашего трудового пути в Кузбассе — шахта имени 7 Ноября. Чем примечательно это начало?

— Во-первых, я молодой был. Во-вторых, как раз произошла одна из крупнейших аварий. Шахта горела. Руководителей арестовали, увезли в КГБ. Меня утром выпустили, потому что всего три месяца проработал и потому, что надо было кому-то заниматься делами на шахте. Сорок четыре грабба во дворе помнило всю жизнь. И тяжелые разговоры с родными. Автомобильная авария была 12 октября 1950 года, а 13 октября приехал главный инженер комбината «Кузбассуголь» Ковалевич. В брезентовом плаще. Посмотрел на меня, и я понял, что с кем ему решать вопросы. Мне было двадцать четыре года. До этого я уже был начальником участка. Но здесь началась новая школа. Шла реконструкция. Однажды разбирали допущенные ошибки, оказалось, кто-то из руководителей наблюдал за этим. Вызвали в трест и предложили возглавить отстающее шахтостроительное управление, в котором одних рабочих было триста, прием вербованных из Смоленской, Брянской, других российских областей. Семьсот человек в общежитиях. Денег не хватало. Голодали. В складчину покупали сапоги. Начал заниматься бытом, додумался, чтобы с работы шли через занавес, чтобы снимали спецодежды. Открыли общежитские столы. Сделали мебель. Триста шестьдесят кратов с панцирными сетками привезли со съезда комсомола!

— Судя по вашей биографии, в условиях шахтного производства вы постоянно занимаетесь социальными делами. Как это понять?

— Это я вас должен спросить, почему такое простое дело вызывает вопрос. Главное — работать с людьми. Это незаменимо в деятельности любого руководителя. Многие не знают этой работы. Другие считают ее ниже своего достоинства. А это нормальное дело. Как можно руководить людьми без учета их интересов? И в армии, и в искусстве, и в журналистике. Наука управления говорит об этом. Страны напрямую изнутри, понять требования людей необходимо. Я сам набедился. По специальности я — горный механик, меня оставляли



из солидных совещаний идею нынешней реструктуризации угольной промышленности Кузбасса?

— Действительно, предложил план закрытия шестнадцати шахт. Никто не увольнялся, размещая на соседних шахтах и направляя строить новый Кузбасс. У этих шестнадцати — самые низкие показатели. За счет их закрытия увеличивались ресурсы металла, леса, цемента, можно было добиться повышения производительности труда в пять раз. Но Требовалось получить разрешение на временное снижение добычи угля. И пришел из Москвы ответ: «Не согласитесь». »Этим все кончилось.

— Чем занимается руководимым вами институтом?

— Созданием нового угольного Кузбасса. Считаю, что наши природные возможности, кадровый, научный потенциал позволяют создать современную угольную промышленность бездотационную. Шахта может быть снята с плеч налогоплательщика Англия, Германия, Франция, Голландия, Бельгия закрыла свою угольную промышленность. Япония не посыпает своих сыновей под землю. В связи с чем? Бурно развивается добывающая уголь в Южно-Африканской Республике, в Соединенных Штатах Америки. Появились первомайские перевозки Сто миллионов тонн угля ежегодно проходят Китай. Уголь ЮАР в Одессе будет дешевле нашего. Закрывали шахты не так, как у нас. Прежде всего, исследовали возможность раньше отправлять на пенсию Устьяния, полгода платили, гарантировали при этом возможность получения профессии и оплачивали дорогу и разницу стоимости жилья в случае перемены места жительства. Все было продумано, оговорено. Дотации тоже урезали. Но как? Скорость сокращения дотаций была ниже скорости сокращения производства. Закрывали шахт нам не миновать. Нас еще ждет большая беда. Производство сокращается, количество работающих должно уменьшаться. Сейчас у нас скрыта безработица. Мы сопротивляемся незадолженности. Нельзя делать работу втроем, если ее можно делать вдвое, все трое начинают работать хуже.

— Что такое реструктуризация?

— Если есть сто шахт и все они разные, их надо разделить на группы, а потом каждой группе придать свою экономическую политику. Мы же боимся: сегодня шахта перспективна, а завтра? Не сиди на шее у другого. Одолжи, заработай, отдашь. Нужен наследник. Куда проще стоять с протянутой рукой. Мы даем установку на то, как вести хозяйство в определенных условиях. Цель — понять к активной позиции. Мы озабочены тем, чтобы создать шахты нового уровня. типа «Котинской», уголь которой будет дешевый. Мы не столько много добываем угля вообще, сколько дорогого угля. Строят, однако, «Котинскую» по старому. Стремятся привычное мышление. Идет закапывание денег.

— Владлен Данилович, вы член коллегии Администрации области. Есть ли удовлетворение от такого рода общественной работы?

— Удовлетворение есть. Я участвую, и испытываю потребность в этом, в управлении жизнью области. Сорок пять лет моей жизни — директорство. Практика проходила в Донбассе, работала в Подмосковье, Бурятии, Эстонии, побывала на шахтах в том числе на двадцати зарубежных. Это колossalный опыт. Вижу, как идет каждое совещание. В коллегии много интересных людей. Иногда подходит не тот. Я же непосредственно на общался ни с молочным производством, ни слесниками. Но опыт подсказывает не все хорошо. Отношусь к этой работе с пониманием и, возможно, какую-то пользу приношу. Обычная управленческая практика. Что же касается угольной отрасли, то если бы мы добывали угля по тем возможностям, которыми располагаем, мы бы всю Россию за счет угля кормили.

— Вы действительно еще в 1988 году высказали на одном

«круглый стол»

Тело или дух?...

«Книжный рынок Кузбасса» — так называли организаторы «круглого стола», который был проведен в Кемеровской областной научной библиотеке им. В. Д. Федорова в рамках Всекузбасского фестиваля книги. В разговоре участвовали книгоиздатели, представители творческих союзов, книгорговцы, библиотекари.

Издатели рассказали о выпущенных в свет книгах, поделились ближайшими планами выпуска литературы. Библиотекари говорили о наболевшем — финансировании и получении обязательного экземпляра хотя бы крупнейшими книгохранилищами области.

Наш прицельный, с элементами абсурда и пиратства, книжный рынок привел к такой ситуации, когда почти треть печатающейся продукции не поступает даже в Российской книжной палате. Хотя по закону издатели обязаны направлять туда все издаваемое. Что говорить о книгохранилищах нашей области, куда добираются лишь около десяти процентов новых книг? Между прочим, за непредоставление книгоиздателями обязательных экземпляров администрация ответственность несет. Вот бы увидеть хотя бы одного пострадавшего за это нарушение издателя.

Мучаются современники, не находя в библиотеках необходимого Думаю, потому, который будет значительно труднее, не единожды помянут нас и наше время недорванным словом.

К части кемеровских библиотекарей, следят сказать, что прямо за «круглым столом» (который на самом деле был квадратным) они попытались наладить нормальные отношения с кемеровскими издателями, напомнили им о рассыпке обязательного экземпляра каждого изданного в Кузбассе документа.

Пока же картина поступлений даже в областную научную библиотеку печатных изданий, утвержденных в установленном порядке, остается скверной. Хотя удивительно, если разобраться, в этом факте мало очевидного: за последние времена вынуждены решать дилемму — приобретение письма телесной или письма духовной — отнюдь не в пользу духа.

Удивительно, но в последние годы количество читателей библиотек устойчиво растет. Ныне более половины кузбассовцев пользуются их услугами. Хотя удивительно, если разобраться, в этом факте мало очевидного: за последние времена вынуждены решать дилемму — приобретение письма телесной или письма духовной — отнюдь не в пользу духа.

Если бы сегодня все были библиотеки, выраженные в одном слове, то это слово, конечно, было бы «библиотека». Как воздух необходимы деньги на приобретение книг. Ибо купить из них можно все (или почти все), в то же время рынок книжной продукции буквально в предыдущем квартале сошел с огнем.

А что же люди читают в подобных условиях?

По данным библиотекаря, экономические реформы подвигли читателей от мала до велика не изучению экономики. Спрос на эту литературу резко вырос. «Макроэкономику», «Микроэкономику», «Экономику», «Менеджмент» и многие другие экономические бестселлеры скоро заняли

точку на книжном рынке.

Резко вырос спрос на философскую литературу, особенно на философов, не издававшихся ранее. Среди них бесспорный лидер — Эрик Фромм. Любопытный роман возглавляет список самого читаемого по разделу «художественная литература». Здесь царят Бенцион с многоглавыми «Картины», «Марини», «Флорентиа». И т. д. и т. п.

Нестыдно им списать. За них платят. Жаклин Сьюзен, Дениз Стил и прочие. Может быть, это можно объяснить тем, что 57 процентов читателей библиотек — женщины. Хотя, наверное, и вина наша, мужчин, в этом нет.

По-прежнему в читательской цене русская классика — Л. Толстой, Пушкин, Достоевский. И это не плохо. Плохо то, что из 37 тысяч отказов библиотек читателям их львиной доли приходится на русскую классику. Не представляю, чтобы читательско-французскую литературу откладывали, потому что читательско-французскую литературу откладывали в библиотеке отказами в книге Гюго или Бальзака, немецкую не смогли бы выдать. Гете.

У нас все вновь упирается в деньги, точнее, в их отсутствие. Что-то библиотеки могут заработать сами. Но неизвестно, какую пользу приносит книгохранилища. Поэтому мы хотим, чтобы библиотеки оставались хранительницами человеческой памяти, должны поступать централизованно.

Против такой идеи не претендует ни единий из участников «круглого стола».

Валерий ПЛЮЩЕВ.

Беседовала
Таисия ШАТСКАЯ.

