



# ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА Кузбасс

Издается с 7 января 1922 года.

Сибирская летопись, 31 мая

Ф. Преподобного архимандрита Макария, миссионера Алтайского (1847 г.)  
С. Новый год по мусульманскому календарю.  
1766 г. В Барнауле, четыре дня спустя после смерти своего создателя И.И. Ползунова, заработала первая в истории паровая машина.  
1918 г. Чехословацкий корпус захвачены Томск и ст. Тайга.  
1918 г. В Канске публично казнен зачинщик и боец под станцией Ключевской начальник конной разведки красных М. Шумяцкий.  
1918 г. В Томени совдеп ликвидировал губернское мусульманское управление.  
1918 г. У села Мышота на Алтае произошло столкновение Бийской красной гвардии с отрядами Каракорум-Алтайской управы. В исторической литературе эти конфликты иногда именуются Каракорумским восстанием. После чехословацкого переворота противостояние русских и алтайцев усиливается.  
В мае 1924 г. разочарованный «медленным развитием социалистического строительства», покинувший с собой большевик, участник гражданской войны Юрий Хрисанфович Лутовинов.

## 3-6 стр. «Бизнес-бюро»



«Вечером балета» завершил сезон Театр оперетты Кузбасса. Об этом хореографическом спектакле, о проблемах балетной группы размышляет в своих заметках искусствовед В. Герашенко.

8 стр.

## «Юрмаш» рассчитывал на статус казенного предприятия. Госкомимущество настаивает на приватизации

Летнее затишье и умиротворенность царят в цехах «Юрмаша», где последние восемь месяцев рождались акции протеста против задержек зарплат, сокращения рабочих мест, незагруженности производства. Началась пора отпусков.

Но проблемы предприятия не покинули. Особенно выделяется одна — приватизация. Как известно, администрация области совместно с трудовым коллективом «Юрмаша» выступила против приватизации этого оборонного комплекса, напав в правительство России послание с предложением оставить «Юрмаш» предприятием казенным. Однако после встречи в Москве с председателем Госкомимущества России Бельевым генеральный директор В. Н. Есаулов на пресс-конференции озвучил такие выводы:

— Мнение комитета и его руководителей — объединению следует приватизироваться. Но окончательно вопрос не решен, поскольку существует наше письмо. А в комитете настроения решительно — завершить приватизацию объединения. По законодательству у нас нет никаких зашпек, чтобы от этого отбиться. Согласно существующим законам и указам мы никак не подходим под статус казенного предприятия.

— Каковы же перспективы, самые что ни на есть ближайшие?

— В Министерстве экономики нашему заводу подписали бизнес-план. Кстати, единственному в России. Теперь послан в столицу гоним с одной целью — получить заключение на этот бизнес-план в Министерстве финансов, и все

Р. ДАНИЛОВА, корр. «Кузбасса».

г. Юрга.

### взгляд художника



Рис. А. Маркелова.

### год села: дневник полевых работ

## Еще немного, еще чуть-чуть

По оперативным данным областного департамента сельского хозяйства и продовольствия, совхозы и колхозы на 29 мая провели яровой сев на 533,5 тысячи гектаров, что составляет 63,1 процента от запланированного

Из этой площади зерновых и зернобобовых посеяно 444,7 тысячи гектаров — 73,1 процента от всего хлебного поля. Здесь дневная прибавка составила в среднем по области 46,3 тысячи гектаров, что на 12,6 тысячи га больше, чем на эту же дату прошлого года.

Район	Посеяно (тыс. га)	В % к плану
Новокузнецкий	84,8	86,6
Прокопьевский	61,4	95,8
Промышленновский	69,5	107
Тисульский	68,6	0
Топкинский	67,1	125
Тяжинский	89,5	0
Чюбинский	82,1	0
Юргинский	84,2	0
Яшкинский	78,3	65
Итого	83,9	330

Пошли дела и у овошеводов области. Капусты посеяно 472 гектара — это 44 процента от необходимой плантации, овощей — 1161 гектар — большая часть требуемой площади.

Повсеместно начался сев кукурузы на силос и сочные корма. Лидируют здесь земледельцы Кемеровского и Промышленновского районов, которые открыли счет второй тысяче гектаров этой культуры. Всего же кукурузы посеяно пока 8,4 гектара. Хотя сроки еще терпят, а сейчас главное — вовремя уложить зерновые в оставшиеся гектары. Тогда будем с хлебом.

Е. САЛЕНКО.

Фото В.Грызынина.

### коротко

Кемеровский областной суд в ответ на апелляцию Анатолия Черкина по поводу назначения суда предвещающей инстанции о незаконном проведении митинга на площади Пушкина 12 апреля этого года (вместо определенного властями стадиона «Химик») оставил это решение в силе.

## Одним абзацем о важном и интересном

Продолжаются спасательные работы в разрушенном 9-балльным землетрясением сахалинском городе Нейтегорске. По оценке членов правительственной комиссии, прибывшей на остров, во главе с первым вице-премьером О. Соколовым, общее число пострадавших может превысить две тысячи человек. Это две трети общего населения Нейтегорска. Тем временем администрация Кемеровской области выразила соболезнование родственникам и близким погибших во время землетрясения в сахалинском городе Нейтегорске. Губернатор области Михаил Кислюк распорядился об отправке к месту трагедии гуманитарного груза. Центральный комитет Всероссийского Общества Красного Креста обратился к руководителям предприятий, банков, гражданам с призывом проявить сострадание и сообщить свои контактные телефоны (московские): 126-57-31, 123-01-60, 126-15-02.

Объем промышленного производства в России за первые три недели мая возрос на 4 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, сообщил и. о. руководителя экономического отдела Аналитического управления Президента РФ Михаил Делягин. Это, по его мнению, заслуживает особого внимания, поскольку наблюдается впервые за время реформ.

Украинский долг России вырос за апрель до 99 трлн. 313,6 млрд. карбованцев (один рубль сейчас составляет 26,40 карбованца), сообщает сегодня министерство статистики Украины. Второй крупный кредитор Украины — Туркменистан (9 трлн. 334,6 млрд. карбованцев).

Газета «Нью-Йорк таймс» в России появляются все больше признаков возвращения к управлению в советском стиле. Лютые и привилегии, квартиры, машины, дачи и спецобслуживание, которыми в свое время пользовалась советская элита, снова вернулись. Заигрывание с демократическим популизмом давно закончилось. Ельцин, который начал свое восхождение к власти, ведя борьбу с привилегиями и интригами Кремля при Михаиле Горбачеве, сейчас оказался во главе структуры власти, которая, по словам некоторых русских, является по меньшей мере столь же закрытой и коррупцированной, как любая система в постсталинскую эру.

Михаил Кислюк вручил экземпляр Всекузбасской Книги памяти музею-мемориалу на Поклонной горе в Москве. По его словам, Кузбасс оказался первым регионом, преподнесшим такого рода реликвию новому столичному музею. Кузбассовцам тоже передана Книга Памяти — но уже Всероссийская. Глава администрации области передал Всекузбасскую Книгу памяти и Бориса Ельцина. Знаида Верховцева, душу и сердце творческого коллектива, создававшего эту Книгу, губернатор намерен предложить выдвинуть на соискание премии Кузбасса за 1995 год.

Председатель Госкомстата России Ю. Юрков на пресс-конференции в Москве заявил, что 60 процентов россиян имеют доходы меньше среднего уровня, а производительность труда в стране за последние пять лет упала в 2,5 раза. Он сообщил также, что с января по апрель население израсходовало 37,5 триллиона рублей на покупку иностранной валюты.

Бюджетную сумму в размере 306,5 млрд. рублей выделил своим распоряжением В. Черномырдин на материальные выплаты работникам народного образования, положенные перед уходом в отпуск. Как сообщили РИА в Министерстве образования, деньги выделяются только 32 субъектам Федерации, где сложилась тяжелая обстановка с выплатами учителям и другим работникам народного образования.

Начались подготовительные работы по созданию международного городского аэропорта «Москва-Тушино». Он будет предназначен для авиaperевозок бизнес-класса. В аэропорту расположатся международный торговый центр, международный бизнес-парк и специальный речной пирс. Для застройки будут привлекаться зарубежные инвесторы. Предполагается, что в год аэропорт будет производить до 7000 взлетов и посадок, затраты окупятся менее чем за десять лет.

В Новокузнецке подведены итоги городского конкурса «Учитель года». Победителем стал преподаватель английского языка школы № 72 Александр Дмитриев.

### КУРСЫ ВАЛЮТ

Дата	Символ	Курс
28 мая	\$	5019 руб.
25 мая	DM	3493 руб.
29 мая	\$	5025 руб.
26 мая	DM	3493 руб.

### погода

31 мая  
Восход 5.33. Заход 22.49.  
Долгота дня 17.10

### МАЙ

Новолуние  
29 мая  
Восход 6.44. Заход 23.30.

Центр по гидрометеорологии сообщает: 31 мая и 1 июня по-прежнему ожидаются небольшие дожди. Ветер западный, умеренный. Температура воздуха 17-22 градуса тепла.  
3 июня похолодает до +12...+17°, зато 4 июня воздух снова прогреется до +17...+22°.

### наши корреспонденты передают

- Новый курс себя оправдывает
- Готовились долго и напрасно
- Вместо посевной — развод

### Анатолий ЦЫРЯПКИН Новокузнецк

Горняки компании «Кузнецкий уголь» ежемесячно добывают как минимум 100 тысяч тонн угля.

Успех в значительной мере обеспечен тем, что на шахтах, входящих в состав компании, взят курс на повышение нагрузки на очистные, особенно комплексно-механизированные, забои. С суточной нагрузкой в тысячу и более тонн сегодня работают без малого тридцать бригад. Среди лидеров — коллективы В. Н. Михайлова, С. В. Галкина и Б. И. Диваева (шахты «Абашевская», «Зырянская» и «Капитальная»). На счету каждой из этих бригад с начала года по двести и более тысяч тонн угля. Сегодня каждый комплексно-механизированный забой ежедневно отправляет на гора в среднем более 1100 тонн угля, что на тринадцать процентов больше, нежели в прошлом году.

### Дина КАЛИТИНА Прокопьевск

Напрасно унахмиса и преподаватели шли к 30-летнему физкультурного техникума наряды.

Событие предполагалось отпраздновать в конце мая. К нему же физкультурники намеревались приурочить и сдачу в эксплуатацию спортивного комплекса. Но когда комплекс был почти готов — осталось закончить отделку и настелить полы. — Государственный комитет по физкультуре и спорту прекратил финансирование объекта. А для окончания работ требуется полтора миллиарда рублей.

### Светлана ВАВИЛОВА Беловский район

Вопрос о передаче «байатовского дела» в суд решен в управлении сельского хозяйства районной администрации, куда в конце прошлого года обратились 35 членов ТОО «Байат» с просьбой помочь им выйти из этого предприятия, то бишь забрать свои земельные и имущественные паи.

«Пускай свидается» — разрешил директор «Байата» М. Толшев своим бывшим работникам, объединившимся, кстати говоря, в четыре фермерских хозяйства. — А мне работать надо». О какой-то работе речь, если «Байат», по сути, остался без работников, работники — без земли, а она, коимица, — без единого зернышка.

### Извещение

13 июня 1995 года в 10.00 в малом зале здания № 1 администрации области открывается десятая сессия Законодательного собрания Кемеровской области. В повестке дня вопросы:

- О проекте закона «Об областном бюджете на 1995 год»
- О проекте закона «Об основных положениях управления государственной собственностью на территории Кемеровской области»
- О проекте закона «Об областном дорожном фонде»
- О повторном принятии закона «Об избирательной комиссии Кемеровской области»
- О повторном принятии закона «О бюджетном процессе в Кемеровской области».
- Разное.

### пресс-конференция

## О чем говорили в Москве и о втором этапе реформ в Кузбассе

После поездки в Москву и встречи с Президентом РФ Ельциным губернатор Кузбасса М. Б. Кислюк рассказал о том, какие проблемы были обсуждены между ними за один час разговора с главой государства. Прежде всего говорили о железнодорожных тарифах. Если ему, как сказал глава областной исполнительной власти, приходится решать этот вопрос на высшем государственном уровне, то в нашем государстве не все ладно. Кузбасс лихорадит, в последние месяцы ситуация просто нестерпима из-за непреодолимых тарифов на перевозку угля железнодорожными перевозками. А ведь только в прошлом году объем кузбасского экспорта угля составил 1 млрд. 200 млн. долларов. Одна Тюмень по этому показателю из всего Сибирского и Дальневосточного регионов может поспорить с Кемеровской областью. Расчеты показывают, что за год железнодорожники из-за сокращения перевозок, ставший невыгодными при действии сверхвысоких тарифов, могут потерять 180-200 млн. долларов доходов. Не без помощи президента ситуацию удалось объяснить руководству Министерства путей сообщения. Подписано генеральное соглашение по железнодорожным тарифам сроком до 31 марта 1996 года. Главный железнодорожник, главный уральщик и глава администрации скрепили этот документ своими подписями, и теперь министерство без согласования с «Ростелем» и руководством Кемеровской области трогать льготные для Кузбасса тарифы на перевозку угля права не имеет. Доходы же от экспорта — это социальные программы, развязка негдетей, зарплата шахтеров и через бюджет тем же учителям, врачам.

У президента обсуждены два больших блока вопросов: система работы и управление угольной отраслью в регионе и положение и местное сельское хозяйство. Предложенные меры нашли понимание у Ельцина. После встречи с ним глава администрации побывал у главы аппарата Президента РФ, чтобы подстраховаться механизмом исполнения решения.

Затем М. Б. Кислюк поделился с журналистами своими мыслями о втором этапе экономических реформ в Кузбассе. По его словам, удалось за время первого этапа, 1991 год — весна 1995 года, накопить некоторый «жирок», и сейчас область вполне по силам в качестве заглавного занятию здравоохранением, экологией и жилищным строительством. В Кузбассе бум частного строительства, сказал глава администрации. Сердцевина данного этапа — разработка и создание новых финансовых инструментов, которые должны привлечь так необходимые на реформы большие деньги, в т.ч. и западные капиталы. Кузбассу необходим свой банк реконструкции и развития, и какую-то из средних банков может здорово повести, ибо он получит не только но-

вое название, но и очень хорошие финансы, в том числе, конечно, зарубежные. Однако инвестиции широким потоком идут только на кузбасскую экономику лишь при существовании местной законодательной базы, обеспечивающей безопасность вложенных капиталов. Поэтому администрация вскоре войдет в Законодательное собрание области с перечнем первоочередных кузбасских законов, который М. Б. Кислюк образно назвал законом законов. Депутаты создадут хорошую экономическую перспективу, скажем, за месяц примут два-три-четыре экономических закона, которые М. Б. Кислюк образно назвал законом законов. Депутаты создадут хорошую экономическую перспективу, скажем, за месяц примут два-три-четыре экономических законов, которые М. Б. Кислюк образно назвал законом законов. Депутаты создадут хорошую экономическую перспективу, скажем, за месяц примут два-три-четыре экономических законов, которые М. Б. Кислюк образно назвал законом законов.

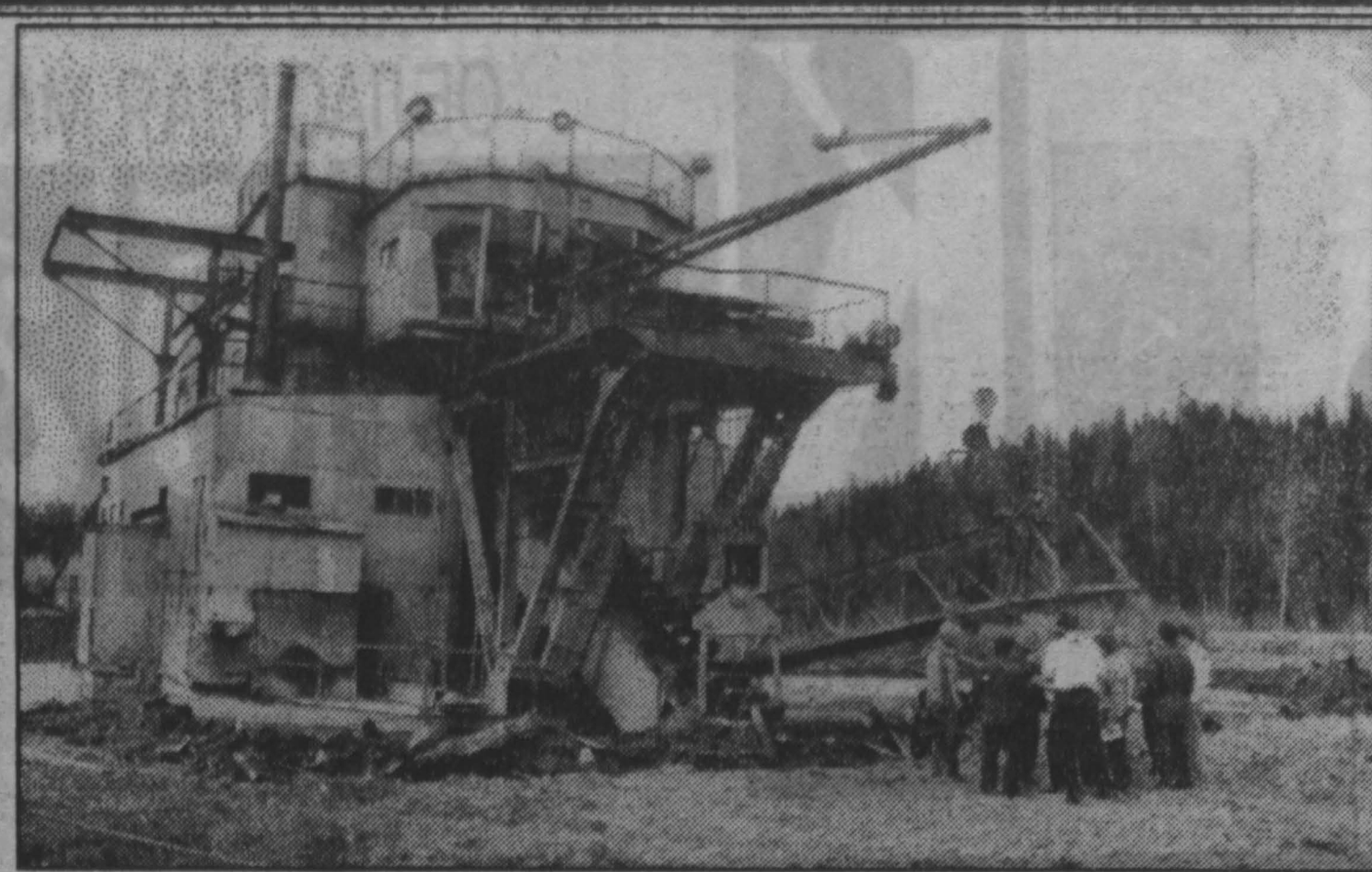
В. П. ПЮШЕВ.

ТОВАР ПРЕДСТАВЛЯЕТ АО  
КОМПАС

Мебель производства Словении, Италии.

В магазине по адресу: пр. Октябрьский, 73. Тел.: офиса 53-76-22, магазина 53-68-11.

ТОВАР ПРЕДСТАВЛЯЕТ АО  
КОМПАС



фоторепортаж

## Только золото и блеснит

Дорого обходится области золото — истерзанными реками и землей. В этом убедилась комиссия — десятеро представителей контролирующей организации от облкомприроды до налоговой полиции. На вертолете она обследовала и проверила исполнение мартовского распоряжения областного правительства, в частности, о повышении контроля за золотодобывающими предприятиями. Сотрудники Кемеровокомвода А. Т. Кузнецов и облкомприроды В. С.

Молчанов прокомментировали снимки нашего фотокорреспондента. Здесь, правда, нет снимка безобразий, оставленных в прошлом году старательской артелью «Алзас» на речках Талиновской и Саянзас (Красноярский район), где сначала побывала комиссия. Все брошено: техника, ГСМ в водохранилище, территория испорчена. Зато на этих снимках — методы промышленной добычи золота, и масштабы безобразий покроче. Дважды все

переворотит. И переворотила драги № 311 (на снимке) и № 306 Центрального рудника (Тисульский район) работают прямо в русле реки Шалтырь — Кожух, без отстойников. Темное пятно на снимке — единственный оставшийся островок чистой воды в реке. Остальное — желтая муть.

В тот же день члены комиссии на вездеходе проехали на промприбор (машина по добыче драги) ПШ-50, которым ведет добычу ТОО «Центр» на речке Кулдат. И тут нарушение, так что инспектора потребовали немедленно достроить дамбу отстойника. Как сообщил инспектор облкомприроды В. С. Молчанов, сейчас участники готовят документ о проверке. Но уже оштрафованы рудник «Центр» и его руководитель А. А. Сергманов и начальник драги № 306 В. А. Гафнер.

М. ЛОБАНОВА.  
Фото Ю. Юрцева.



Те, кто не испытывает стыда, уже не люди.  
Китайская мудрость.

наши интервью

## «О ликвидации детской беспризорности...»

Ровно 60 лет назад в правоохранительных органах появилась служба по борьбе с преступными несовершеннолетними. По случаю юбилея наш корреспондент встретился с начальником подотдела по предотвращению правонарушений несовершеннолетних (ППН УВД области) Н. А. ЛОПАТИНЫМ:

— Николай Алексеевич, очевидно, не обойтись без нескольких слов об истории становления и развития службы...

— После 1917 года несколько раз изменялись компетенция и ведомственная подчиненность службы, занимающихся детской преступностью. Можно выделить шесть таких важных этапов в их развитии. Например, до 1919 года этим занимался комиссариат общественного призрения. Целям 15 лет в ведении органов просвещения и комиссий по делам несовершеннолетних. И только с 31 мая 1935 года Постановлением ЦК ВКП(б) и СНК СССР «О ликвидации детской беспризорности и безнадзорности» несовершеннолетние преступники стали заниматься органы милиции.

— Согласитесь, что вопросы, поднимаемые на шестидесятилетие, актуальны и остры сегодня. Вы удивлены бы, если Ельцин вдруг издал бы указ о точном таком же, слово в слово, изначальном ликвидации детской беспризорности и безнадзорности?

— Указ оказался бы весьма кстати. Ведь только на территории области в прошлом году выявлено 122 беспризорника! Без средств к существованию осталось 498 ребят до семилетнего возраста! Созданные в области детские приюты, рассчитанные (в общем) на 500 мест, уже переполнены. Органы социальной защиты населения и опеки слабо владеют ситуацией, и основная нагрузка по выявлению детей этой категории ложится на инспекторов нашего подотдела. Есть проблемы.

— Мы к ним вернемся. Хотелось бы в день юбилея — сначала о хорошем...  
— Коллектив работает неплохо. Как можем, сдерживаем поток детской преступности. Основной пик по количеству зарегистрированных детских преступлений в прошлом году — в мае, увеличение по их видам: это (с начала года) мошенничество — на 33,9, разбой — на 14,3, карманное воровство — на 24,4 процента и так далее. Сотрудники подотдела только с начала года приняли участие в раскрытии более 550 преступлений! Отменяем сложную, эффективную работу наших служб в городах Новокузнецке, Ленинске-Кузнецком, Осиинках, Прокопьевске и Юрге. В области поставлено на учет антимобильных группировок на 29 процентов больше, чем за этот период прошлого года на 37 — неблагополучных семей. На 67 процентов больше привлечено к административной ответственности родителей, уклоняющихся от воспитания детей. Все это позволило сократить детскую преступность — против злостности, умственной и грабежи. Наш коллектив равняется на лучшие свои кадры — это Т. С. Лаврина (г. Междуреченск), Н. Д. Солдатова (г. Кемерово), Е. М. Удальцова (Ленинск-Кузнецкий), Т. П. Лактинова (г. Юрга), Е. В. Иванченко (г. Прокопьевск), О. Ю. Иванчикова (г. Киселевск) и многие другие.

— Несмотря на юбилейную дату, замечу, что недостаточно плодотворно работают с подростками коллективы инспекторов в Рудничном и Кировском РОВД г. Кемерово, в Белове Анжеро-Судженске.

— Сегодня в области действует 16 реабилитационных центров и детских приютов. Заслуживает внимания опыт работы подотдела ППН г. Кемерово. В прошлом году из 161 преступной детской группировки возбуждено 48, ответственности привлечено 46 их лидеров.

— И о проблемах службы...  
— Практически во всех районах области только еще в стадии наработки вопросы по розыску и внедрению документации на без вести пропавших подростков. А это сегодня наш бич. В ряде РОВД и районных отделов бывают случаи привлечения наших сотрудников для работы в других службах. Остро стоит проблема направления вновь принятых инспекторов на начальную подготовку в учебный центр УВД области. Нет денег.

— Можно сказать, что у некоторых родителей снижен «уровень ответственности» за воспитание детей?  
— Это самый тревожный вопрос. Социально-экономические положения в стране способствуют увеличению количества детских преступлений. Практически разрушена сфера организации досуга подростков. Сокращается количество подростковых клубов, особенно по месту жительства. Их помещения отдают бизнесменам. Наблюдается обнищание населения, «алкоголизация». Коммерциализация культурно-просветительных и спортивных учреждений превратила проблему свободного времени подростков в трудноразрешимую. Говорят сами за себя цифры: в 1992 году 102 человека, в 1993 году — 209 человек, в 1994 году — 257 человек! Ослабло внимание со стороны администрации к детским домам, школам-интернатам.

— Одним только нашим мер по борьбе с подростковой преступностью явно недостаточно, хотя мы и делаем много: привлекаем, скажем, прессу, телевидение и радио, проводя рейды «Хмель» и «Забора» и другие.

— Совместно с учебными заведениями созданы в Кузбассе специализированные классы с углубленным изучением юридических дисциплин. В девяти классах уже обучается 300 учеников. Радует, что 30 процентов из них намерены в будущем работать в милиции. В школьном комплексе № 54 г. Кемерово создан специализированный класс с профессиональной ориентацией ребят на прохождение отцов службы в милиции.

— Пользуясь случаем, поздравляю сотрудников ППН с юбилеем, желаю, несмотря ни на что, быть верным своему долгу — защите прав подростков.

Беседавал  
С. КАСИЦКИЙ.

на житейских перекрестках

## А крошка Енот был прав...

Не изданы мы приветливым словом. А дорожной улыбки нас озаряют иначе разе что артисты да некоторые политики.

Потому как-то по-особому бывает приятно, когда вместо хамоватого словесного тычка вдруг ощутил на своем несвежем настроении колдовское воздействие бескорыстного веселого словесца, сопровождающего столь же бескорыстной улыбкой.

— Пожалуй, матушка, пожалуйста, родная! Будь здорова! — примерно такими словами отвечивал молодой шофер маршрутного такси №8, 74-75 КГЭ, на просьбу пожилой пассажирки остановить

свой автобус в нужном месте. — Вам прямо здесь или за следующим столбом?

От подобного обхождения расцветали улыбками буквально все входившие и выходявшие пассажиры.

— Приходите еще! — весело напутствовал их водитель на прощание.

А людям приятно. Им хочется радостно удивляться от новой встречи с веселым водителем «маршрутки», ходить за покупками туда, где честно и без скандала делают славу, заглядывать за «бухалками» в прилавочные места и быстро, без проволочек и нервозности их получать.

А. ФИЛИН.

год села: сев

## На одном энтузиазме

Механизаторы колхозов, совхозов и других сельскохозяйственных предприятий Тяжинского района завершили первый этап полевых работ. Они посеяли зерновые и зернобобовые культуры почти на 44000 гектаров пашни. Это та самая площадь, которая предусматривалась планом.

Об итогах посевной кампании наш корреспондент Евгений Пестерев беседует с начальником районного управления сельского хозяйства Г. В. ЧЕРКАСОВЫМ.

— Все тревожения остались позади. Сегодня, Геннадий Васильевич, хотелось бы услышать от вас, что было характерным для нынешней посевной кампании. Я имею в виду ее положительные и отрицательные стороны.

— Ранняя весна и теплая погода благоприятно способствовали быстрому «созреванию» почвы. Мы смогли бы на несколько дней раньше закончить сево. Но тяжелое финансовое положение всех хозяйств района затруднило работу. Нет средств обновить машинно-тракторный парк, а он за последние годы «высох» до основания. Не на что было приобрести запасные части к сельскохозяйственной технике. Постоянная нехватка горюче-смазочных материалов буквально лихорадила полевые работы. К сожалению, каким был, таковы и остались неповоротливыми чиновники аппарата в правительственных кругах. Например, горюче-смазочные материалы и кредиты на них к нам стали поступать в 20-х числах мая, то есть пришли с опозданием на месяц. Если и дальше так будет продолжаться дело, то не знаю, к чему мы придем.

Во-вторых, по-прежнему не решена проблема взаиморасчетов. Так, перерабатывающие предприятия, в частности акционерное общество «Кузбасс-консервмолоко» (Тяжинский молочно-консервный комбинат) задолжало колхозам и совхозам почти 1,5 миллиарда рублей. Марининский мясокомбинат — около 600 миллионов. Если бы эти деньги своевременно поступили на расчетные счета хозяйств, то они наверняка в более спокойной обстановке проводили бы сево.

— Вы говорите только об отрицательных факторах на посевной. Что было положительного в работе земледельцев?

— Знаете, я с детства год работаю начальником сельскохозяйственного управления, но не видел такого энтузиазма у людей, как нынче. Честное слово. Вопреки всем трудностям, вопреки хронической нехватке заработной платы механизаторы работали, как говорится, от зари до зари. Можно сказать, посевная вершилась на одних нервах.

— Я просмотрел несколько оперативных сводок полевых работ. По ним было видно, что одни хозяйства отставали на сево, другие шли с опережением графика. Кого вы можете назвать среди передовиков?

— Прежде всего коллективы совхозов «Триутинский» и «Искра», колхозов «Восход» имени Кутузова. Руководители и специалисты этих хозяйств ежедневно разрабатывали графики полевых работ, доводили их до механизаторов и строго контролировали исполнение этих работ. По мере возможности они создавали земледельцам надлежащие условия труда. Это в основном и решило судьбу сева.

К тому же нужно добавить то, что руководители ремонтно-технического предприятия («Сельхозтехника»), дорожного ремонтно-строительного управления № 8 и других предприятий с пониманием отнеслись к работам и чаяниям сельских тружеников, помогли технической и механическими. Спасибо им за это!

— Задачи сегодняшнего дня и дня завтрашнего?  
— У нас продолжается сево одностопных трав и кукурузы. Нужно будет провести химическую прополку на 20000 гектаров посевов. Но, к сожалению, мы располагаем гербицидами лишь на 12000 гектаров. Не за горами заготовка кормов, а там подоспел уборка урожая. Как видите, работы неопытный край. Хотелось бы, чтобы отрицательные уроки посевной кампании не повторялись впредь, чтобы полетче дышалось нашим труженикам.

Тяжинский район.

фермерство

## Земля не любит краснобаев

Аграрная реформа в стране развивается так, как развивается: непредсказуемо, непоследовательно, зигзагами и «смертными петлями». Не ставлю цель оценить ее ход и результаты. Хочу лишь рассказать, как живет одна конкретная семья, внявшей призыву развивать фермерское движение.

Это было в 1992 году. Семья Мачиных из Красноярска Марининского района решила на самостоятельное и независимое житье. Семья серьезная, работающая, на легкомысленные поступки не падкая. Все внесли. И определились. Предлагаемые условия привлекали. А что погрозится придется — этого не боялись. Труд, и тяжелый, известное дело, — основа крестьянского бытия. «Земля не любит краснобаев, на ней надо потрудиться», — вот как они говорят между собой.

Совхоз «Красноярский», к тому времени уже подсобное хозяйство в Кемерово-разрезе, — не очень щедро, но все же поделилось техникой. Собственность семьи стал трактор «Волгарь», также два косилка. Все жоть что-то.

Начинать с нуля, без начального капитала, рассчитывать лишь на свои силы, — значит сильно рисковать. Не раз вспоминала Лидия Алексеевна своего прадеда Кузьмина, владельца стада коров и коней.

Это бы наследство да в наши дни! Не надо бы и в долги залезать. В неведомое плавание все-таки пустились. Тем более, что посулы государства выглядели весьма привлекательно — кредит всего-то с восемью процентами годовых. Деньги взяли в банке. Стали фермерами.

Далее получилось то, что всем известно. Когда доверчивые и жадные до работы фермеры кредиты разобрали, заранее прикинув, как и из чего будут долги выплачивать, процент полсложил до 28, а к концу года — до 80. Это в корне

меняло дело, пугало все расчеты. Мачины никогда не жили в долг, ни у кого не занимали. А тут дающая сторона меняла условия игры, не считаясь с первоначальным документом, с возможностью взятых кредитов. Нестерпимой была мысль оказаться несостоятельным плательщиком, противоречила жизненным устоям. Затянули потуже пояса, пытались лишь тем, что дает огород, свести на мясокорминат две коровы, два быка. А с кредитом полностью расчитались.

Все вернулось на круги своя. Без денег хозяйствовать нельзя. Брать же новый кредит — значит, работать только на проценты, забыть о новой технике, об удобрениях. Никакой выгоды. И действительно, от мысли о фермерстве, как и тысячи крестьян по стране.

Но рук не опустили. Вернулись в совхоз на правах арендаторов зvena. Благо, хоть эта форма хозяйствования дает определенную самостоятельность.

Хорошей пашни для них никто не приготовил. Отдали брошенные, заросшие бурьяном 200 гектаров, которые разрабатывать да разрабатывать. Запущенная земля тут на отдалении. В селе никто не верил, что справятся. И действительно, в первый год взяли всего 87 тонн пшеницы. А в 1994 году — уже 170. Пшеница хорошая, с высоким процентом содержания клейковины.

Трудно повысить урожайность еще и изобретение. И Владимир Петрович (отец) — как говорит Лидия Алексеевна сам придумал погрузчик для сева. Покупать заводской (чего уж повторять сказанное!) не средств. Вот и стал моковозом. Пришлось, правда, повозиться. Но сдала.

Со ста гектаров семян трав заготовили 150 тонн сена. Продавать очень дешево, чем составили конкуренцию другим

мических элементов в почве больше, каких совсем уже нет. И калий, и фосфор — на нуле. Точнее сказать трудно. Кто теперь делает анализ почвы? За все надо платить. А поступления денег уже заработанных, не ожидается.

По результатам прошлого года их зveno заработало не менее 30 миллионов рублей, миллионов одиннадцать — их личная зарплата. И хотя по условиям договора не позднее 25 декабря 1994 года эта сумма должна была быть арендаторам выдана, деньги не выплачены и по сей день. Вот и планируют жизнь, расходы и приобретение. Осенью за 11 миллионов вполне можно было купить легковую машину. Теперь их не поступит.

Работает семья так, как и положено хозяевам, как многие уже разучились. Владимир Петрович, человек сдержанный, неразговорчивый, ничего не умеет делать влодиль, кое-как Рукатыли. Покой механизм починит, подлатает, даст ему жизнь. И все их немногочисленная техника на ходу, не изношена, не раскоченена. Кстати, по этой причине Мачины

никого к себе в паш из чужих не берут. Нагляделись, сколько равнодушных питательных не к своей технике, как безжалостны к ней. А она, словно живая, любит уход, и ласку, и поимание. И, как известно было на Руси, мужик силен на выдумку, на изобретение. И Владимир Петрович (отец) — как говорит Лидия Алексеевна сам придумал погрузчик для сева. Покупать заводской (чего уж повторять сказанное!) не средств. Вот и стал моковозом. Пришлось, правда, повозиться. Но сдала.

Со ста гектаров семян трав заготовили 150 тонн сена. Продавать очень дешево, чем составили конкуренцию другим

мическим. Причем свезли его сразу на фирменный двор. Иначе разворуют. Вот она, одна из примет сегодняшнего дня — ничего нельзя оставить без присмотра. Немеленно «подберут», присвоят, испортят. Пытались для перевозки нанять пять машин. Водители не торопились, за две недели и половины не сделали. А сын за два дня на тракторной тележке перевез остальное. Не любил в семье растить работу до бесконечности. Надо — делают сразу, выкалываются полностью. Вот с пахоты раньше часа ночи не возвращаются. Пропаленные, одини глаза на лице видны.

Кто ж позавидует крестьянскому труду? А иначе работать нельзя. Сыновья знают это. У Мачиных двое сыновей — Игорь и Олег. Один еще школьник, выпускник. Он надежда и опора семьи. Любит землю. Мальчишки всегда с отцом. Их сверстники собираются в компании, идут на танцы, а эти все при деле.

И опять разговор о семейной экономике. Научились считать. Ведь за все надо платить — за аренду земли, за семена, машины, соларку, за услуги зерношенилки, за хранение собранного урожая. Но даже за вычетом расходов не приходится рассчитывать на оплату. Потому и держат двух коров, овец и кур. И лошадей — друг не будет соларки. Выручит коняга в трудную минуту.

Обычная сельская семья, с обычными крестьянскими работами. Но пока не перевелись такие характеры, есть надежда, что выберется страна из прорухи.

И. ЗОЛИНА,  
спец. корр. «Кузбасс»,  
Марининский район.

коротко

По мнению Николая Часовских, руководителя Западно-Сибирского отделения службы разрешения трудовых конфликтов при Министерстве труда России, развивающаяся в последнее время конфликтная ситуация на АО «ЭТА» (Кемерово) практически разрешена. Стороны (администрация и стачком одного из цехов) пришли к компромиссу с помощью сотрудников службы разрешения трудовых споров практически по всем вопросам, и забастовочное напряжение снято. Открытым пока осталась вопрос проведения независимой аудиторской проверки на предприятии, на чем настаивают рабочие и против чего не протестует руководство. Вопрос лишь в том, кто оплатит эту довольно дорогую процедуру.

Недавно с помощью вышеназванной службы был также урегулирован трудовой конфликт, возникший в Ленинском шахтостроительном управлении (Ленинск-Кузнецкий), едва не приведший к забастовке.

«Новая-пресс».

подписка

## Осталось несколько дней

Заканчивается подписка на периодические издания, которые будут доставляться читателям во втором полугодии текущего года. Об итогах говорить рано — еще не обработаны данные, да и сроки окончания самой кампании несколько размыты. До 10 июня можно еще подписаться на областные издания, «Аргументы и факты», «Экономику и жизнь», а на городские и районные газеты — даже позже этого срока. Пока отметим лишь то, что областные газеты, которые объявили подписку на второе полугодие еще в феврале-марте и по ценам первого полугодия («Кузбасс», «Кузнецкий край», «Удальба»), к началу настоящей кампании успели уже набрать до половины своих тиражей.

Вообще, если говорить о динамике подписки, то можно думать, что низшего предела мы уже достигли. Так, в 1994

году тиражи всех периодических изданий упали практически вдвое (по сравнению с 1993 годом), а при сборе заявок на первое полугодие 1995 года мы с приятным удивлением обнаружили, что тиражи возросли на 18 процентов. В этот раз роста мы не ждем — летняя подписка всегда проходит труднее, — но не ожидаем и ощутимых падений.

Не могу не упомянуть о читателях по поводу стандартного упрека в адрес почтовиков, которые якобы завышают до небес наценку за доставку периодики, наживаясь на этом и порой чуть ли не приговаривая к смерти то или иное издание. Лучше всего опираться на цифры — лучший аргумент. Так, при проведении кампании на первое полугодие 1995 года в Кемеровской области была оформлена подписка на общую сумму 14 миллиардов рублей, в том числе

услуги связи — 5,5 миллиарда, т.е. 39 процентов. Пусть эта сумма не так и мала, но не в два же, не в три раза она превышает каталожные цены изданий — а именно подобные цифры чаще всего нам «бросают в лицо», упрекая едва ли не в нахлебничество. Но откуда возникают даже эти 39 процентов? Управление федеральной почтовой связи — организация хозрасчетная, все операции по доставке газет и журналов осуществляет без каких-либо долатий, за счет собственных ресурсов. И когда говорят, что в каталожной цене той же самой газеты «сидят» все расходы и доходы бумагоделателей, журналистов, полиграфистов, а в означенных выше 39 процентах — только расходы и доходы почтовиков, то при этом отчаянно лукавят.

Дело в том, что доходы периодических изданий складываются отнюдь не из одного

только каталожной цены подписки. Главный источник дохода — реклама, и об этом наши оппоненты «благоразумно» при спорах упоминают. Наш же доход «толстый», мы как получаем свои проценты при подписке, так и живем на них.

Расчет почтовой наценки на каждое конкретное издание мы проводим заводом убыточно для себя. Парадокс тут нет — таким образом мы стремимся сохранить тиражи, что в конечной смете снижает себестоимость доставки одного экземпляра. Но и это не позволяет нам выйти даже на минимальную прибыльность — убытки от доставки газет и журналов мы покрываем за счет иных аспектов своей деятельности.

Исходя из этих же соображений мы вводим и льготы — при оформлении подписки на две и более газет в один адрес услуги связи снижаются на 20 процентов.

В заключение скажу об одном новшестве, о котором следует знать редакция газет и журналов. Раньше, когда редакционные коллективы нарушали свои обязательства перед читателями (порой прекращая выпускать свое издание), в суд приглашали зачастую нас, потому как именно мы, оформляя подписку, как бы заключали договор, выступая невольным гарантом порядочности того или иного творческого коллектива. Теперь правительство РФ утвердило новые правила распространения периодических изданий, которые значительно повышают юридическую ответственность редакции перед своими читателями.

И. ШВАЧИЧ,  
начальник отдела распространения печати управления федеральной почтовой связи.

**Р. БЕЛОУСОВ,**  
д. э. н., профессор Российской Академии управления

## Сергей Юльевич Витте - российский министр-предприниматель

На переломах истории всегда появляются крупные лидеры-реформаторы. Такой фигурой был С.Ю. Витте - личность, возвысившаяся в силу своих незаурядных качеств над массой служивших людей, примостившихся вокруг царя. Не случайно, что среди его современников и нынешних историков нет единства в социальной оценке этого выдающегося человека. Одни считают и считают его "революционером", "социалистом". Другие рассматривают Витте как реакционера, жестоко расправившегося с революцией 1905 г.

В 1892 г. в возрасте 43 лет С.Ю. Витте занял ответственный пост министра финансов. В то время в его ведение входил также департамент железных дорог, торговли и промышленности. По существу, это было комплексное министерство экономики, ключевое звено государственного управления России.

Если подходить формально, то Сергей Юльевич вряд ли отвечал требованиям столь сложной и ответственной должности. Но надо знать его природные качества - целеустремленность, талант стратега и огромную трудоспособность. Сравнивая себя со своим современником И. Вышнеградским, С. Витте отмечал: "Он был более цифровик, нежели математик, а я более математик, чем цифровик".

С. Витте получил так называемое домашнее образование с помощью гувернера и приходских учителей. Когда же пришла пора сдавать экзамены в гимназию для получения аттестата, видимо, только из уважения к заслугам его дяди, генерала Фадеева, в семье которого С. Витте жил в Тифлисе, поставили ему удовлет-

ворительные оценки по всем предметам. Стаким весьма скромным багажом он поехал в г. Одессу поступать во вновь открывшийся университет и провалялся.

17-летний Сергей не вернулся в генеральский дом, снял комнату у учителя и начал самостоятельно заниматься науками. Через год он поступил в университет. Опять годы целеустремленного и напряженного труда. В результате у него как у одного из лучших выпускников физико-математического факультета появилась возможность стать профессором университета, но он выбрал государственную службу. Однако вскоре С. Витте ушел из коммерческих вопросов эксплуатации железных дорог, в частности тарифами на перевозку грузов.

На посту министра финансов С. Витте было сложно решать многие вопросы. Но он быстро осваивал их благодаря своему трудолюбию и природному дару буквально на лету схватывать новое. С. Витте интуитивно чувствовал и все более понимал разумом, когда ей необходимо подняться на качественно новую ступень в развитии производительных сил и социальной организации. Предстояло коренное обновление образа жизни страны, прежде всего модернизация государственного строя и управления.

Сергей Юльевич вошел в историю как человек действия. По существу, он являл собой новый тип высокопоставленного министра-предпринимателя. С его именем связаны:

- формирование единого национального рынка России, что стало возможным благодаря созданию

твердого "золотого" рубля и строительству разветвленной железной сети, соединяющей все основные регионы страны;

- осуществление важного этапа индустриализации России;

- развитие частнокапиталистического предпринимательства как важного структурного элемента новой социальной организации народного хозяйства.

Денежная реформа С. Витте была во многом подготовлена его предшественниками - министрами финансов Н. Бунте и И. Вышнеградским. Они провели ряд мероприятий по упорядочению финансовой системы, достижение активного баланса во внешней торговле, накопление золотого запаса. Однако им не удалось ввести свободный обмен бумаж-ных денег (кредитного рубля) на золото, что не обеспечивало их устойчивости как средства обращения и платежа.

С. Витте, который 10 лет (1892 - 1903 гг.) возглавлял министерство финансов, продолжил политику укрепления финансовой, кредитной и денежной системы. Пре-

жде всего он внес существенные изменения в доходную часть государственного бюджета: снизил некоторые прямые и увеличил косвенные налоги, в том числе за счет введения "винной монополии".

**Чем дальше идет прогресс, тем сложнее становятся отправления производственного процесса и тем труднее роль его участников - всех граждан. Чтобы справиться с этой ролью, они должны обладать не только капиталами, но и личными качествами - предприимчивостью и энергией, развивающимися на основе самой деятельности.**

**С. ВИТТЕ.**

руб. золотом.

В 1903 г. в обращении находилось кредитных билетов на сумму 630 млн. руб. и золотых монет - на 750 млн. руб. Это обеспечило высокую надежность денежной системы, которая успешно выдержала финансовые перегрузки русско-японской войны 1904-1905 гг. и продолжала действовать до начала первой мировой войны. Следует отметить, что и сегодня европейские банки получают и продают по весьма высокой курсу русский золотой рубль, выкупленный в обращение благодаря настойчивости и предприимчивости С. Витте.

Важное место в деятельности С. Витте как министра-предпринимателя занимали кредитные операции. В первые годы он опирался на кредиты для того, чтобы сбалансировать государственный бюджет. В дальнейшем С. Витте использовал кредиты для подкрепления денежной реформы, замены дорогих займов менее обременительными для государства по своим условиям, постройки казенных железных дорог и выкупа частных.

Общая сумма государственного долга в течение 1892-1903 гг. возросла на 2 млрд. руб., или на 43%, а платежи по долгам - только на 15%. Экономия возникла за счет успешной конверсии. Изменилась и целевая направленность использования заемных средств (кредиторов). В 1903 г. 49% общей суммы израсходовано на финансирование железнодорожного строительства.

"Проблемы теории и практики управления", 1994, №2.

(Окончание в следующем выпуске).

редовить на зарабатывание денег составлением рекламных объявлений.

После того как текст рекламы составлен, четко продумайте, где и когда вы будете его помещать. Разработайте рекламный бюджет, в котором будут учтены задачи рекламы на каждом этапе рекламной кампании. Первый этап - просто заявление о своем существовании; второй - постепенный захват местного рынка; третий - привлечение клиентов конкурирующих фирм. Далее следует определить, как часто вы будете повторять рекламу в средствах массовой информации; распределите деньги по различным видам рекламы (реклама в газете, на радио, на ТВ, рекламные объявления для информирования жителей близлежащих домов, кварталов и т.д.) и определить, каким образом вы будете контролировать эффективность рекламы. Как правило, это делается путем сопоставления запрещенных на рекламу средств с увеличением оборота с продаж.

И главное: помните, что любая встреча с незнакомым человеком должна превратиться для вас в образцом дополнительной рекламой, то же указание должны быть даны всем вашим сотрудникам. Ибо личный контакт - это лучший способ рекламы.

(Окончание следует).

Уважаемые читатели!  
Информационное агентство МБК и газета «Кузбасс»  
представляют вам 50-й выпуск «Бизнес-бюро».

## Не может быть!

18 мая Челябинская областная дума утвердила бездефицитный бюджет области на 1995 г. Одновременно принято постановление, предусматривающее снижение на 9 % ставки налога на прибыль. Тем самым разрушено сразу два стереотипа - о хронической нехватке денег и о невозможности вследствие этого снизить налоги.

Несмотря на то, что бюджет прошлого года был сведен с дефицитом в 1,6%, бюджет этого года предусматривает полное равенство доходов и расходов, которые составят 1,362 трлн. руб. Самая большая статья расходов областного бюджета - дотации городам и районам (более 400 млрд. руб.), основные доходы администрация получит от взимания налога на прибыль - 431 млрд. руб.

Теоретически бездефицитные региональные бюджеты не должны быть из ряда вон выходящим событием. Все три года экономич-

еских реформ Москва последовательно передавала на места источники бюджетных доходов. Со-вокупный объем доходов бюджет-ного бюджета. В итоге складывалась не такая уж плохая для регионов ситуация. В 1992 г. совокупный профицит местных бюджетов составил 0,3% ВВП, а с учетом федеральной финансовой помощи - даже 1,9% ВВП. Федеральное правительство в это время имело дефицит в размере 3,7% ВВП, а с учетом оказания помощи регионов - 5% ВВП. В 1993 г. дефицит региональных бюджетов составил 1,7% ВВП, однако помощь центра позволила снизить его до 0,8% ВВП. Тем временем дефицит самого федерального бюджета с учетом всех субвенций и ссуд достиг 10,4% ВВП. В прошлом году федеральные власти резко увеличили трансферты регионам, которые достигли 3% ВВП, и региональным бюджетам снова удалось преодолеть дефицит, чего никак нельзя сказать о бюджете федеральном.

"Коммерсант-DAILY".

## цитата

**«Динамичный процесс перераспределения финансовых средств в связи с разным качеством обслуживания в различных медицинских учреждениях создает предпочтительную ситуацию для одних и угрожающую для других. Принципиально важно, что основой этого является не волевое решение чиновников от медицины, а качество работы самих медиков, реализованное в преимущественное финансирование через механизм страховой медицины».**

**Н. Нелепина,**  
генеральный директор ОБК "Кузбасс".

**70,2%**  
населения  
Кузбасса  
застраховано в  
ОБК "Кузбасс"

**92,7%**  
всех средств  
ОБК "Кузбасс"  
израсходовано на  
оплату лечения

## Внимание! В местном телеэфире - новая информационная программа «Ф А К Т»

Агентство информации Кузбасса с 3 июня т.г. выпускает в эфир новую еженедельную информационную программу "Факт", призванную показывать и рассказывать о важнейших областных событиях в социально-экономической, финансовой, промышленной, культурной жизни. В программу для комментариев будут приглашаться специалисты по освещаемой проблеме либо непосредственные организаторы и участники события.

Информационная программа предполагает анонсировать выход всех приложений, вкладывшей в тематических выпусков газеты "Кузбасс".

Каждый выпуск программы "Факт" сопровождается выходом телегазеты "Социум", специально издаваемой для ветеранов - по проблемам и новостям соотечественников, для учащихся, студентов и безработных - по вопросам трудоустройства; для нарождающихся участников рынка ценных бумаг - по их котировкам.

**Внимание!**  
Смотрите новый  
информационный  
блок АИК каждую  
субботу с 22.00 по  
третьей программе  
ТВ.



**Л. КАПЛАН,** доцент, кандидат исторических наук

## Умейте себя рекламировать

объявления к профессионалу - копирайтеру - составителю рекламных текстов, который постарается "подать" ваш товар по всем правилам "рекламной науки". Но у нас в Кузбассе подобных специалистов - единицы. Если же вы все-таки решили писать текст сами (учтите, что в Кузбассе, да и в любой точке земного шара тексты рекламных объявлений практически не редактируются и средства массовой информации за содержание и стиль рекламы ответственности не несут), то вам следует запомнить несколько правил, которым должна следовать любая реклама.

Во-первых, она должна быть предельно честной. Это не значит, что вы обязаны во всеуслышание заявлять об известных только вам недостатках вашего товара, но, говоря о его достоинствах, ни в коем случае не надо их преувеличивать. (В других странах в подобных случаях Союзы потребителей могут привлечь вас к судебной ответственности "за обман населения", у нас, к сожалению, к подобной ситуации "союзы" не готовы).

Во-вторых, реклама должна быть корректной. Вряд ли стоит выпячивать достоинства своей фирмы за счет унижения другой, конкурирующей с вами. Это вызывает отрицательный психологический эффект. Более того, дело

рекламный текст, тем больше вероятности, что он "попадет в цель". Естественно, из этого правила есть исключения - не стоит с большим юмором рекламировать костыли, лекарства или методы и препараты для лечения импотенции. Выполняя требования "корректности", ни в коем случае не впадайте в другую крайность и не делайте рекламу своим конкурентом. Ничего не может быть хуже рекламы: "Наш товар не хуже, чем у..."

Следующее требование к рекламе - предельная краткость. Человечество не любит напрягаться и читает предельно короткие рекламные тексты, в которых не больше 8-10 слов. Прежде чем составлять рекламный текст, задайте себе вопросы: Кто является его основным потребителем? Чем он отличается от аналогичных товаров? Каким образом можно заинтересовать покупателя в данном товаре? Ваш рекламный текст должен содержать ответы на все эти вопросы. Если это удастся - вы гениальный копирайтер и можете смело пе-



может кончиться судом, на этот счет существуют два закона, грозящие крупными денежными штрафами "за подрыв бизнеса" и "за диффамацию".

Кстати, чем с большим юмором, остроумием будет составлен

## Новокузнецк - Питтсбург: побратимы по несчастью

Летом 1992 года начало зарождаться побратимство двух городов - Новокузнецка и очень похожего на него в недавнем прошлом американского Питтсбурга.

В Питтсбурге нашли свой выход, как сделать задуманную столицу одного из штатов "самым приятным городом Америки". Для этого потребовалось 50 лет и полное изменение городской инфраструктуры - практическая ликвидация сталелитейной промышленности, развитие других отраслей производства, в частности, электроники.

Какой выход будет найден в Новокузнецке? Ответ на этот вопрос ищут городские власти, экономисты, экологи, производственники, правительственные и общественные организации. Объединяющим началом становится проект экологического оздоровления и перепрофилирования города "Новокузнецк - Питтсбург". Ученые и производственники на редкость единодушны, когда ставят диагноз Кузбассу. Обозно высказался по этому поводу к. э. н. доктор СМИ, член Высшего экономического совета области В. Чуркин: "Кузбасс страдает флюсом, лечить его придется рыночной экономикой". В. Чуркин предлагает реструктуризацию производственно-хозяйственных комплексов с снижением доли тяжелой промышленности и развитием легкой промышленности и сферы обслуживания. Мнение В. Чуркина совпадает с точкой зрения к. т. н. Р. Брайнштейна, который ищет пути поворота не в сворачивании тяжелых производств, а в их изменении. Один из предлагаемых вариантов - переход металлургов на производство конечной продукции. На КМК это может быть толкостойное и трубное производство, эмальзавода, на ЗСМК - метизное производство.

Летом 1992 года президент Российского фонда социальных гарантий И. Кожуховский, переехавший в московское кресло из Новокузнецкого гористопкома, познакомился с американским экологом, бизнесменом Дональдом Виденом, который был одержим идеей улучшить все вокруг себя: "У меня нет столько денег, чтобы спасти от загрязнения всю планету Земля, но на некоторые ее уголки сил хватит". Сил хватило на заповедные парки Америки, погнавшие джунгли Амазонки, проект очистки озера Байкал. И вот теперь - Кузнецкая котловина.

Д. Виден после первой поездки в Новокузнецк сумел "закрыть деловую пружину" на уровне правительства США, после чего события стали развиваться очень быстро. Для конкретной работы в Питтсбурге и Новокузнецке были созданы комитеты по экологии, экономике, культуре, медицине. Координаторами проекта являются две организации: экологический фонд Видена - со стороны США и Российский фонд социальных гарантий - со стороны России.

Результатом этих усилий стал визит новокузнецкой делегации в американский город, и перевод проекта в стадию документального оформления. 25 февраля 1993 года в Питтсбург приехала "команда", представляющая власть, промышленность и общественность. В ходе визита был принят ряд итоговых документов. В одном из них - прокламация - записано: "Объявляем 25 февраля днем дружбы двух городов". Был подписан также меморандум, в котором перечислены направления сотрудничества и способы их осуществления. Стержневыми задачами являются экология и структурное преобразование экономики города. Но сама идея сотрудничества гораздо шире - здесь и медицина, и спорт, и образование. Кроме того, в Америке загрязнение любого отдельно взятого города воспринимается как загрязнение планеты Земля.

После двух ознакомительных визитов американцев в Новокузнецк к нам прибыли эксперты Мирового банка. Каждый час десятидневной поездки был заполнен встречами с ведущими экономистами Новокузнецка, деловыми людьми. Создан Центр развития города, призванный руководить воплощением проекта "Новокузнецк - Питтсбург", возглавляемый Ф. Майером. В ходе визита был также разработан и подписан договор о намерениях из восьми пунктов. Все они касаются оздоровления городской среды и изменения производственной структуры города. Мероприятия, предусмотренные договором и меморандумом - сотрудничество в области медицины, культуры, спорта и общения (переписка русских и американских школьников через электронную почту) - будут осуществляться за счет привлечения иностранных государственных и частных инвестиций.

24 июля 1995 года российские и американские специалисты приступили к работе над стратегическим планом развития города "Новокузнецк - 2010". Работа продлится целый год, участвовать в ней будут экономисты, экологи, управленцы, работники культуры и здравоохранения из Новокузнецка, Питтсбурга и других городов США. По общему мнению, "южной столице Кузбасса" необходим стратегический, ориентированный на рыночную экономику план для:

- привлечения частных иностранных инвесторов и международных финансовых организаций (Мировой банк, Агентство США по международному развитию, фонды Сороса и братьев Рокфеллеров);

- определения приоритетов при выполнении долгосрочных и неотложных действий;

- включения в масштабную работу представителей наиболее активных слоев населения: видных промышленников, предпринимателей, банкиров, общественных деятелей и др.

Важнейшим принципом, которым руководствуются партнеры в стратегическом планировании, является учет общественного мнения горожан. С этой целью было распространено 250 тыс. анкет: каждой новокузнецкой семье предлагалось оценить нынешнее состояние города, высказать идеи по его развитию.

31 января 1995 года фондом развития города проведен публичный общественный форум по результатам опроса населения.

(по материалам печати)

**Е. ПРОТОПОПОВА,**  
г. Новокузнецк.



## Н. МЕЛЯНЧЕНКО: «Экономическая модель здравоохранения будущего очевидна. Дело за политическим решением»

Западные финансисты, инвесторы, различного рода эксперты при деловых контактах с россиянами относительно формирования рыночной инфраструктуры в числе первых задают вопрос: «А есть ли у нас страховая медицина?»

Суть и перспективы развития собственно страховой медицины - тема отдельного разговора. Но симптоматично, что становление рыночных отношений увязывается с механизмом функционирования не только и не столько индустрии, коммуникаций и т.д., но и здравоохранения. Сфера социальная, в нашем понимании - слабо дотационная, воспринимается в качестве одного из мощных блоков в фундаменте конкурентной экономики. Почему? Об этом размышляет начальник департамента охраны здоровья населения администрации области, доктор медицинских наук профессор Николай Борисович МЕЛЯНЧЕНКО.

Ответ на вопрос: почему здравоохранение является одной из важнейших сфер экономики развитых стран? - может дать всего лишь одна цифра. В США 19,5 процента ВВП расходуется на все, что непосредственно связано со здоровьем человека. В качестве примера: годовой бюджет американской больницы масштаба нашей районной составляет 100 млн. долларов, т.е. примерно столько же, сколько будет всего здравоохранения Кузбасса.

Думаю, что эти данные впечатляют не только специалистов. Понимание того, что забота общества (государства, частного бизнеса, самих людей) о здоровье населения может стать одним из источников роста экономики - величайшее достижение развитых стран, признак действительно высокого уровня цивилизованности.

Для России подобное отношение к развитию здравоохранения, увы, пока не более чем прекрасная мечта. Отечественная медицина оказалась меж двух огней: медицинские услуги современного качества и охрана здоровья вообще стоят все дороже, в то время как возможности бюджета становятся все меньше. Есть ли выход из этого порочного круга?

Хотел бы заметить, что и в условиях прежней централизованной экономики уровень нашего здравоохранения - как науки, так и практической медицины был недостаточен высоким, в том числе и в Кузбассе. Но при формировании рынка необходимы новые качества не только дальнейшего качественного развития, но просто выживания, сохранения наших клиник, науки, квалифицированных специалистов.

Потребность изменений не связана с каким-либо реформаторским зудом. Отсутствие четкого госзаказа на медицинские услуги и соответствующего государственного финансирования, механизма формирования бюджета вообще, слом системы фондовых поставок (а медицина - отрасль непрерывных технологий с постоянной потребностью в снабжении более чем 20 тысячами «комплекующих»), изменение объема медицинской деятельности на основании реального спроса населения однозначно говорят о необходимости реформирования всей системы здравоохранения.

Особо хотелось бы отметить, что спектр предлагаемых сегодня медицинских услуг и различного рода медицинских учреждений стал неоднородным. Появился устойчивый спрос на такие виды услуг, которые раньше предоставлялись в единичных случаях или просто нам были неизвестны, например, пластическая хирургия или различные диетологические системы. Активизировались представители нетрадиционных медицинских систем, прежде всего восточных. В условиях, когда в медицине появилась масса самос-

**Доля расходов на здравоохранение в ВВП:**

Россия (СССР) - 3,1-3,5%	В бывших соцстранах - 3,6%
В странах с развитой рыночной экономикой - 9,2%	В демографически развивающихся странах - 4,7%

тотельных субъектов, а единого хозяина в лице государства уже нет, возникают вопросы по качеству медицинского обслуживания, по его организации. Выход очевиден - здравоохранение должно стать многоукладным, а значит, и многоканальным по источникам финансирования.

В Кузбассе процесс реформирования всей системы здравоохранения идет уже давно, но особенно интенсивно в последние три года. В чем Вы видите главную составляющую этой реформы?

Мы поставили перед собой цель вывести здравоохранение Кузбасса на современный уровень организации для качественного рынка вперед в деле охраны и укрепления здоровья наших жителей. Но переход к многоукладной системе медицинского обслуживания требует решения кардинального вопроса: предоставление какой части медицинских услуг - самых важных и неопложных - гарантирует государство? Сегодня мы не можем ответить на этот вопрос в силу запутанности системы финансирования здравоохранения и управления им, неразберихи в законодательной базе.

Примером может служить судьба закона об охране здоровья населения Кузбасса, проект которого мы представили в Законодательное собрание еще в январе 1995 г. Этот важнейший документ мы разрабатывали более полутора лет, были привлечены ведущие специалисты - медики, экономисты, юристы... Он до сих пор не принят, и причина, на мой взгляд, одна: никто не хочет брать на себя ответственность за сокращение государственных гарантий перед населением, адекватное бюджету. За многолетними предложениями некоторых наших депутатов изменить те или иные формулировки мне иногда видится или непонимание, или нежелание исходить из законности, не говоря уже о необходимости реформирования всей системы здравоохранения.

Любая семья всегда планирует свой бюджет, то же самое делается и в цивилизованных государствах. Проект нашего закона в качестве важнейшего как раз и содержит раздел о механизме формирования госзаказа в зависимости от финансовых возможностей области. Кроме того,

«Программа государственных гарантий» содержит перечень конкретных видов медицинской помощи, предоставление которых местная власть гарантирует - подчеркиваю, гарантирует! - жителям Кузбасса. Это означает, что если бы наше Законодательное собрание данный закон приняло, то на следующем же заседании оно должно было бы утвердить программу таковых гарантий - выделить наиболее важные виды медицинской помощи, определить порядок их первоочередного финансирования, снабжения ресурсами и т.д. В проекте закона предусмотрен и механизм, по которому в случае недофинансирования того или иного направления более чем на 15 процентов требуются или изыскивать недостающие средства за счет дополнительных источников финансирования, или, в крайнем случае, отказываться от не самых важных видов услуг. И принимать такую программу должны законодатели, во всем мире ежегодное утверждение государственных гарантий в здравоохранении - одна из важнейших функций парламента.

Но в условиях Кузбасса действовать таким образом означает, что депутаты должны сказать своим избирателям: мы бы хотели обещать вам многое, но сегодня у государства на все нет денег, и мы приняли решение гарантировать обеспечить только определенный набор медицинских услуг. К сожалению, у нас мало желающих принимать непопулярные решения, но зато обеспечить их полное финансирование.

Но ведь и без программы государственных гарантий идет как-то образ поддерживают уровень нашего здравоохранения... Удается, но не везде. В полном объеме средств на содержание и тем более качественное развитие медицины нет и, я думаю,

Самое непосредственное. Определение перспектив сотрудничества в сфере медицины как раз и было основной целью поездки.

Кузбасс является, наверное, единственной областью в России, имеющей столь обширную программу международного сотрудничества в здравоохранении. К примеру, 70 процентов всего объема финансирования новых разработок в России (в рамках программы здравоохранения) по линии Агентства международного развития госдепартамента США приходится на Кемеровскую область. Нам выделяют немалые средства фонд «Know how» (Великобритания) и ЕЭС. Подобное отношение к проблемам кузбасского здравоохранения говорит о результативности проводимых нами реформ.

Сотрудничество с международными организациями охватывает не только собственно медицинские вопросы, но и организацию хозяйственной деятельности лечебных учреждений, снабжения их расходными материалами и, конечно же, подготовку специалистов. Только за последние два с половиной года более 200 наших специалистов прошли обучение в ведущих медицинских центрах США, Канады, Франции, Германии, Великобритании. Важно то, что свой профессиональный уровень повышают не только врачи и медсестры, но и специалисты органов управления, фармацевты, руководители компаний страховой медицины, что помогло определиться с моделью реформ.

Что же касается сотрудничества с государственными, медицинскими и финансовыми учреждениями США, то апрельские переговоры губернатора области результатом имеют принципиальные договоренности, позволяющие в случае их реализации

вывести реформирование здравоохранения Кузбасса на качественно иной уровень.

О чем конкретно идет речь? Во-первых, успешно прошли предварительные переговоры с руководством Эксимбанка США по открытию им кредитной линии в объеме 100 млн. долларов на вышних для нас условиях (плотная процентная ставка по кредиту - 5-6% годовых, отсрочка начала выплаты по кредиту на срок до трех лет. Полученные средства мы предполагаем направить на укрепление материально-технической базы, совершенствование охраны материнства и детства, развитие службы анестезиологии и реанимации. Под кредит разработана специальная программа, выско оцененная как нашими американскими партнерами, так и специалистами Министерства финансов и Минэкономики России, Внешэкономбанка, которым поручена проработка контракта.

Второй комплекс проблем, пути решения которых обсуждались в США, касается создания в

Кузбассе современной системы снабжения лечебных учреждений расходными материалами. К решению этой задачи дана согласие программы международного сотрудничества в здравоохранении. К примеру, 70 процентов всего объема финансирования новых разработок в России (в рамках программы здравоохранения) по линии Агентства международного развития госдепартамента США приходится на Кемеровскую область. Нам выделяют немалые средства фонд «Know how» (Великобритания) и ЕЭС. Подобное отношение к проблемам кузбасского здравоохранения говорит о результативности проводимых нами реформ.

Сотрудничество с международными организациями охватывает не только собственно медицинские вопросы, но и организацию хозяйственной деятельности лечебных учреждений, снабжения их расходными материалами и, конечно же, подготовку специалистов. Только за последние два с половиной года более 200 наших специалистов прошли обучение в ведущих медицинских центрах США, Канады, Франции, Германии, Великобритании. Важно то, что свой профессиональный уровень повышают не только врачи и медсестры, но и специалисты органов управления, фармацевты, руководители компаний страховой медицины, что помогло определиться с моделью реформ.

Что же касается сотрудничества с государственными, медицинскими и финансовыми учреждениями США, то апрельские переговоры губернатора области результатом имеют принципиальные договоренности, позволяющие в случае их реализации

Самое непосредственное. Определение перспектив сотрудничества в сфере медицины как раз и было основной целью поездки.

Кузбасс является, наверное, единственной областью в России, имеющей столь обширную программу международного сотрудничества в здравоохранении. К примеру, 70 процентов всего объема финансирования новых разработок в России (в рамках программы здравоохранения) по линии Агентства международного развития госдепартамента США приходится на Кемеровскую область. Нам выделяют немалые средства фонд «Know how» (Великобритания) и ЕЭС. Подобное отношение к проблемам кузбасского здравоохранения говорит о результативности проводимых нами реформ.

Сотрудничество с международными организациями охватывает не только собственно медицинские вопросы, но и организацию хозяйственной деятельности лечебных учреждений, снабжения их расходными материалами и, конечно же, подготовку специалистов. Только за последние два с половиной года более 200 наших специалистов прошли обучение в ведущих медицинских центрах США, Канады, Франции, Германии, Великобритании. Важно то, что свой профессиональный уровень повышают не только врачи и медсестры, но и специалисты органов управления, фармацевты, руководители компаний страховой медицины, что помогло определиться с моделью реформ.

Что же касается сотрудничества с государственными, медицинскими и финансовыми учреждениями США, то апрельские переговоры губернатора области результатом имеют принципиальные договоренности, позволяющие в случае их реализации

вывести реформирование здравоохранения Кузбасса на качественно иной уровень.

О чем конкретно идет речь? Во-первых, успешно прошли предварительные переговоры с руководством Эксимбанка США по открытию им кредитной линии в объеме 100 млн. долларов на вышних для нас условиях (плотная процентная ставка по кредиту - 5-6% годовых, отсрочка начала выплаты по кредиту на срок до трех лет. Полученные средства мы предполагаем направить на укрепление материально-технической базы, совершенствование охраны материнства и детства, развитие службы анестезиологии и реанимации. Под кредит разработана специальная программа, выско оцененная как нашими американскими партнерами, так и специалистами Министерства финансов и Минэкономики России, Внешэкономбанка, которым поручена проработка контракта.

Второй комплекс проблем, пути решения которых обсуждались в США, касается создания в

Кузбассе современной системы снабжения лечебных учреждений расходными материалами. К решению этой задачи дана согласие программы международного сотрудничества в здравоохранении. К примеру, 70 процентов всего объема финансирования новых разработок в России (в рамках программы здравоохранения) по линии Агентства международного развития госдепартамента США приходится на Кемеровскую область. Нам выделяют немалые средства фонд «Know how» (Великобритания) и ЕЭС. Подобное отношение к проблемам кузбасского здравоохранения говорит о результативности проводимых нами реформ.

Сотрудничество с международными организациями охватывает не только собственно медицинские вопросы, но и организацию хозяйственной деятельности лечебных учреждений, снабжения их расходными материалами и, конечно же, подготовку специалистов. Только за последние два с половиной года более 200 наших специалистов прошли обучение в ведущих медицинских центрах США, Канады, Франции, Германии, Великобритании. Важно то, что свой профессиональный уровень повышают не только врачи и медсестры, но и специалисты органов управления, фармацевты, руководители компаний страховой медицины, что помогло определиться с моделью реформ.

В. АРХИПОВ, президент АО «Карбоимпэкс»

## Мы не проели заработанные деньги, а пустили их в дело

Наше акционерное общество было создано почти четыре года назад. Опыт прошедших лет подтверждает, что основные направления деятельности нами были выбраны правильно.

Во-первых, АО «Карбоимпэкс» создавалось непосредственно угледобывающими предприятиями, получившими тем самым реальную заинтересованность в наращивании объемов экспортных услуг и улучшении их качества. Во-вторых, за эти годы мы научились работать самостоятельно, перейдя к прямым контактам с покупателями нашей продукции, с портами, транспортно-экспедиционными организациями и т.д.

Произошли качественные изменения и в самой схеме организации нашей основной деятельности, я имею в виду отгрузку угля на за рубеж. Если в первые годы работы основу нашего экспорта составляли энергетические угли, то с прошлого года структура поставок существенно изменилась. Мы стали заниматься высококачественными углями, концентратами, коксами, другой продукцией, пользующейся спросом на мировом рынке. Это потребовало новых отношений с партнерами по всей цепочке, а не только с нашими учредителями.

Сегодня «Карбоимпэкс» фактически является связующим звеном интересов шахт, обогатительных фабрик, коксохимзаводов и покупателей. Подобная схема деятельности, возникшая как ответ на тяжелейший кризис неплатежей, уже переработала чисто финансовые отношения, порождая соответствующую транспортную схему, а в перспективе, возможно, и холдинговые отношения с участием заинтересованных сторон.

Это подтверждает и тот факт, что при уменьшении объема поставок в последний год мы получили значительно большую выручку. Другими словами, деятельность «Карбоимпэкса» становится более качественной, если хотите, более сервисной и соответственно более дорогой для наших покупателей и более выгодной для нас.

Однако нельзя сказать, что жизнь экспортеров полечала. Кузбасский уголь - товар низкого качества. Не способствовал росту эффективности угольного экспорта и государственная политика в этом направлении. Экспортеры сегодня остались один на один с портами, железной дорогой, покупателями, поставщиками, которые диктуют нам свои условия, полчас очень жесткие. Уголь почему-то перестал считаться валютным товаром государственного значения, нет системы государственного регулирования угольного экспорта, общих правил игры. В такой ситуации светить волею воле неопределяющие факторы очень сложно. В результате иногда рублевая цена превышает мировую, экспортер оказывается в проигрыше.

Но в одном я твердо убежден: несмотря на все издержки организации угольного экспорта в России, рынок угля уже сложился. Ушли в прошлое фирмы-однодневки, создававшиеся иногда ради продажи двух-трех эшелонов с

углем. Выжили специализированные фирмы-экспортеры, зарекомендовавшие себя и перед покупателями, и перед поставщиками. Хотя состыковка интересов различных экспортеров, как и прежде, идет непросто. К сожалению, Союз экспортеров Кузбасса не сумел повлиять на формирование единой экспортной политики у нас в области.

Внешнеэкономическая деятельность - основное уставное требование нашего АО. Но уже после первого полугодия работы мы всерьез задумались: как с наибольшей выгодой вложить заработанные средства? Нашими специалистами совместно с экспертами администрации области, учеными университета, КузПИ, ряда проектных институтов были сделаны основательные проработки на предмет возможных направлений инвестиций. В результате к началу 1993 г. руководство «Карбоимпэкса» пришло к выводу, что наряду с продолжением различных форм политики поддержки угледобывающих предприятий прямое массированное инвестирование их в силу разных причин пока невозможно. Поэтому наш интерес вызвали отрасли промышленности, где есть островки современных технологий: машиностроение, электротехника, пищевая переработка и т.д.

Должен сказать, что даже основательная проработка ситуации на рынке инвестиций не сразу привела нас к успеху. Было время, когда «Карбоимпэкс» соучредительствовал в 15 различных фирмах! Но время показало, что практически за всеми этими фирмами стоит чистая коммерция, а это нас не устраивало. Поэтому мы создали производственно-коммерческую дирекцию и собственный Торговый дом. Основные же инвестиции «Карбоимпэкс» направил на реализацию двух крупных проектов: возрождения Березовского электромеханического завода и реконструкции Беловского комбината питания.

Схема наших действий в обоих случаях была примерно одинаковой. Если говорить о БЭМЗе, то проект зародился на основе уникальной разработки Кемеровского СУНЭТО и фирмы «Меридиан» по электронному счетчику электроэнергии, не имеющему аналогов в мире. Во-первых, речь шла о высокотехнологичном производстве, о продукции мирового класса. Во-вторых, огромный рынок сбыта счетчиков. После развала СССР основной их производитель остался в ближнем зарубежье, а все попытки российских производителей увеличить объем производства счетчиков покоились на старой конструктивной основе, не отвечающей мировым стандартам. Но главная причина, побуждавшая нас пойти на крупные инвестиции в проект «Счетчик», - это наличие на БЭМЗе команды высококвалифицированных специалистов во главе с директором завода, Иваном Филлиным. Поэтому, несмотря на то, что завод уже практически умирал, несмотря на неясные в то время перспективы его акционирования, «Карбоимпэкс» с середины 1993 года начал вкладывать

серьезные деньги в развитие Березовского электромеханического завода. Жизнь подтвердила правильность нашего выбора. Сегодня, владея 65% акций завода, мы совместно с администрацией БЭМЗ, СУНЭТО, фирмой «Меридиан» и «Кузбасспромбанком» (в рамках созданного АО «Киловатт») успешно реализуем намеченную программу. Предприятие вышло на уровень безубыточных, и с третьего квартала 1995 г. уже начнется возврат вложенных средств. Все они пойдут на наращивание собственных оборотных средств завода.

По схожему сценарию развивались события и при создании АО «ГВЭТА». Беловский рудник - сфера особых интересов «Карбоимпэкса». Пристальный интерес вызвал у нас Беловский комбинат питания. Мощное предприятие с гарантированным сбытом продукции, оно вместе с тем постоянно приходило в упадок из-за отсутствия средств у городского треста столовых и ресторанов на его содержание и развитие. Взвесив все «за» и «против», получив серьезную моральную поддержку главы администрации города Г. Шапталова, руководство «Карбоимпэкса» приняло решение об инвестициях в развитие пищевого производства на базе комбината питания. Причем и в данном случае мы пошли на серьезный риск, начав массированные вложения и в ремонт комбината, и в закупку оборудования, и в проработку вариантов его развития еще до объявления приватизации комбината и инвестиционного конкурса. И уже сегодня мы видим, что сделано это не зря, отдача, безусловно, будет. Но так же, как и в случае с БЭМЗом, намерены развивать комбинат и далее.

Инвестиционные планы АО «Карбоимпэкс» не исчерпываются нашими двумя основными проектами. Пойдя на совершенствование коммерческой деятельности, мы не только вышли на стабильные связи с высокотехнологичными предприятиями ВПК России, стран СНГ, а также дальнего зарубежья по поставкам качественных товаров, но и развиваем собственное складское хозяйство в Кемерово. С приобретением за 75 тысяч долларов уникальной швейцарской сварочной установки, позволяющей в любых погодных условиях варить без разборок крупногабаритные базовые детали из чугуна, легированной и не легированной стали, «Карбоимпэкс» получил возможность развития такого направления деятельности, как технический сервис.

В планах АО «Карбоимпэкс» - развитие деревопереработки, выход на финансовый рынок, в том числе страховых услуг и ценных бумаг, и многое другое. В любом случае, курс на эффективное вложение заработанных нами угле-долларов - в первую очередь в производство и все, что с ним связано, - остается для нас принципиальным. Мы не намерены оставаться в стороне от процесса реструктуризации угольной отрасли, в целом экономики Кузбасса.

«Кузбасские ведомости» 1995 г. Приложение №2.

Внешнеэкономическая деятельность - основное уставное требование нашего АО. Но уже после первого полугодия работы мы всерьез задумались: как с наибольшей выгодой вложить заработанные средства? Нашими специалистами совместно с экспертами администрации области, учеными университета, КузПИ, ряда проектных институтов были сделаны основательные проработки на предмет возможных направлений инвестиций. В результате к началу 1993 г. руководство «Карбоимпэкса» пришло к выводу, что наряду с продолжением различных форм политики поддержки угледобывающих предприятий прямое массированное инвестирование их в силу разных причин пока невозможно. Поэтому наш интерес вызвали отрасли промышленности, где есть островки современных технологий: машиностроение, электротехника, пищевая переработка и т.д.

Должен сказать, что даже основательная проработка ситуации на рынке инвестиций не сразу привела нас к успеху. Было время, когда «Карбоимпэкс» соучредительствовал в 15 различных фирмах! Но время показало, что практически за всеми этими фирмами стоит чистая коммерция, а это нас не устраивало. Поэтому мы создали производственно-коммерческую дирекцию и собственный Торговый дом. Основные же инвестиции «Карбоимпэкс» направил на реализацию двух крупных проектов: возрождения Березовского электромеханического завода и реконструкции Беловского комбината питания.

Читайте на этой странице:

- \* инвестиции возможны даже сегодня
- \* не жалеете усилий на общение
- \* работайте с недвижимостью профессионально

деловому человеку

## Работа эффективна, если мы...

- систематически рассказываем о достижениях фирмы, ее уникальности, истории и перспективах развития;
- участвуем в распространении информации, связанной со стратегическими и тактическими решениями в маркетинговой политике фирмы;
- увеличиваем процент запоминаемости фирменной символики среди представителей полезных фирм целевых аудиторий;



- разрабатываем и создаем престижные рекламные-информационные комплекты;
- бережно строим отношения с клиентами фирмы и получаем от них благодарность;
- заинтересовываем прессу информационно-содержательно, приобретаем, таким образом, в их лице единомышленников;
- профессионально обращаемся с представителями власти, финансистами, обеспечивая союзников в делах фирмы;
- в выгодном свете представляем главу фирмы;
- делаем что-то очень доброе и полезное для персонала фирмы;
- выпускаем фирменное издание, обеспечивающее постоянный информационный контакт и обмен мнениями между фирмой и общественностью;
- объективно оцениваем и разбираемся с тлеющим внутренним конфликтом, не дав ему воюю разгореться;
- постоянно и в разных формах изучаем общественное мнение;
- анализируя рыночную информацию, проектируем и осуществляем беспроигрышные ПР-компания.

## ФИНАНСЫ И НЕДВИЖИМОСТЬ

АООТ «Финансы и недвижимость» работает на вторичном рынке жилья г. Кемерово уже год. Учредителями общества выступают «Кузбасспромбанк» и Фонд социальной поддержки населения «Забота». АООТ «Финансы и недвижимость» - структура, специально созданная для помощи жителям г. Кемерово по обмену жилья и его покупке или продаже. Любая сделка с недвижимостью, осуществляемая с нашим АО, гарантируется его учредителями. Структура акционерного общества включает отдел ценных бумаг, юридический отдел и отдел по работе с недвижимостью.

Для того, чтобы решить вашу проблему, связанную с обменом квартирами, покупкой и продажей жилья, вам нужно прийти по адресу: ул. 50 лет Октября, 12а, или позвонить по телефону 23-49-62. Мы подберем для вас оптимальный вариант обмена на выгодных для вас условиях. Стоимость наших услуг по обмену квартиры (без учета расходов, связанных с оформлением документов) составляет 500 000 рублей. За постановку на учет в банк данных наша организация денег не берет, оплата за обмен производится по завершении сделки. Что касается операций, связанных с покупкой и продажей квартир, то мы в данном случае можем выступать как посредники и как реальные покупатели на наши квартиры. Посреднические услуги включают:

- подбор покупателя или продавца;
- полное юридическое оформление документов на квартиру, включая проверку «юридической чистоты» квартиры;
- обеспечение своевременной и полной оплаты за квартиру при подписании необходимых документов;
- обеспечение конфиденциальности, безопасности и тайны сделки.

Мы приглашаем вас к работе с нами. Мы сделаем все возможное для того, чтобы вы остались довольны.

Н. ШТУКЕРТ, начальник отдела недвижимости.

КУЗБАСС

4 • 31 мая 1995 г.

## “Семерка - 2030”: Европа на задворках великой Азии

Каждый год в конце января в курортном местечке Давос, что в швейцарских Альпах, на Всемирном экономическом форуме собирается цвет мировой политологической и экономической мысли. Более квалифицированной аудитории для опроса о перспективах мировой экономики грядущего тысячелетия просто не найти. Устами 1500 респондентов - участников форума и воспользовались эксперты лозаннского Международного института по менеджменту и развитию.

Участникам форума предложили определить десятку стран - лидеров мировой экономики к 2030 году. Сенсации начались уже с первой тройки. В пользу, казалось бы, беспорядочного лидера США высказались лишь 813 опрошенных. На втором месте Япония - 687 голосов. На третьем - и

это впервые - Китай, которому прочат стремительный взлет 580 респондентов. И лишь далее следуют с большим отрывом Германия, Сингапур, Южная Корея, Индия, Тайвань, Малайзия и Швейцария.

Блиц-опрос - лишь часть ежегодного масштабного исследования, итоги которого лозаннский институт публикует обычно в сентябре. Возможно, именно тогда и будут даны комментарии, например, к столь сенсационному скачку Китая. Кстати, судя по прошлогоднему опросу, многие из нынешних поклонников китайского “экономического чуда” прежде датировали его более ранним сроком - 2010 годом, так что нынешний успех Пекина средни разочаровали. Иные же год назад предсказали лидерство и вовсе Сингапuru.

Кроме того, очевидно: “семерку” сильных мира сего беззастенчиво теснит “молодые азиатские тигры”. Мысль эта тем более справедлива, если иметь в виду, что при определении десятилетия учитывалась динамика экономического роста, развития инфраструктуры и менеджмента, финансовой сферы, трудовых ресурсов, то есть главные составляющие этого самого процветания.

Напрашивается здесь и соображения чисто геополитического порядка. Нынешняя “семерка” при учете альянса в ней США и Японии остается все же институтом европейским. “Семерка” же образца 2030 года может не только утратить прописку в Старом Свете, но и евразийской может быть названа с большой натяжкой. Ибо в компании прилегающих к Азиатско-Тихоокеанскому региону США и чистокровных азиатов - Японии, Китая, Сингапура, Южной Кореи и Индии - европейская Германия выглядит весьма сиротливо.

Об аутсайдерах первой десятки данных в опросе, увы, нет, что не позволяет определить, например, основных конкурентов России в новом тысячелетии. Бытующее же в российских политических кругах мнение о том, что XXI век будет веком России, никто из участников опроса в Давосе почему-то не разделил.

“Коммерсант”-DAILY.

**Реальная техника по реальным ценам**

- персональные компьютеры;
- системы бесперебойного питания для компьютеров и принтеров;
- копировальные аппараты;
- лазерные принтеры;
- струйные принтеры;
- расходные материалы;
- локальные сети.

**КОМПЬЮТЕРЫ И ОРГТЕХНИКА**

Возможна оплата казначейскими обязательствами и векселями финансовыми

**РИК Вест.**

**КЕМЕРОВО ВЕСЕННЯЯ, 4 36-92-65, 36-89-57**

**НОВОКУЗНЕЦК ОРДЖОНИКИДЗЕ, 35/2 46-25-30, 45-13-23 01**

МВК

По итогам первого квартала 1995 г. наиболее высокий удельный вес убыточных промышленных предприятий сохраняется в Западно-Сибирском, Восточно-Сибирском и Дальневосточном экономических районах (более 30%), в республиках Калмыкия и Алтай, Еврейской АО и Корякском АО - более 50%. Наименьший удельный вес таких предприятий - в Северо-Западном и Центральном

**«Вестник экономики»**

экономических районах (18%), в Москве и Санкт-Петербурге, Московской области и Ярославской области - 10-12%.

Половину от совокупной задолженности и покупателей, и поставщиков по России составляют три экономических района: Западно-Сибирский - 21% (наибольшую - Кемеровская и Тюменская области), Уральский - 19% (Пермская, Свердловская и Челябинская области, Республика Башкортостан) и Поволжский - 13% (Волгоградская и Самарская области, Республика Татарстан).

## Малые и средние предприятия во Франции: условия существования

Во Франции они составляют почти 99,9 процента общего количества фирм, производят около половины добавленной стоимости, осуществляют до 50 процентов инвестиций и концентрируют почти 2/3 занятых.

1. Указание места малого и среднего бизнеса.

- Персонализация управления, централизация в руках собственника-руководителя всех финансовых, экономических, социальных и прочих полномочий.
- Слабое развитие системы стратегического управления, т.к. за текущей нет времени и сил для выработки средние- и долгосрочных задач.
- Недостаточное информационное самообеспечение.
- Дефицит финансовых ресурсов.
- Проблемы старта и выживания. До 50 процентов малых и средних предприятий существуют не более 5 лет.
- Значительная зависимость от внешней среды: банков, госадминистрации, науки, крупных предприятий.

II. Вид государственной поддержки малого и среднего бизнеса.

Всего их более 1500, которые можно группировать по нескольким признакам: общие и специ-

альные, национальные и региональные, организационные и функциональные. Основным содержанием дополнительной помощи является финансирование в таких областях, как инвестиции, занятость, нововведения, экспорт.

2. Суды, возмещаемые в случае успеха. Средства, выделяемые на инициацию и покрывающие до 50 процентов расходов предприятия. Это национальная мера, реализуемая через региональные представительства на конкурсной основе.

5. Специализированные учреждения для получения:

- суды на создание предприятия (кроме розницы). Конкретная сумма под фиксированный процент на 8-10 лет;
- суды на первое устройство. Покрывает до 80 процентов расходов на устройство, выдается на 10-12 лет под фиксированный процент;
- суды на обновление оборудования. Покрывает до 70 процентов его стоимости на срок от 2 до 12 лет;
- кредиты лизингового характера. Они позволяют покрывать до 100 процентов инвестиций предприятий в основные и оборотные средства.

При определенных условиях (реальность плано, актуальность действий, расходы на развитие, а не на потребление и т.д.) предприятия малого и среднего бизнеса без банковских кредитов могут покрывать до 80-100 процентов своих финансовых нужд.

Косвенная поддержка государства

Ее преимущество - в автономии и отсутствии зависимости от конкретных структур и чиновников (недискриминационный характер).

1. Освобождение от налога на прибыль в течение первых двух лет работы, на 75 процентов на

третьем году, на 50 процентов на четвертом и на 25 процентов на пятом.

2. Освобождение от налога на застроенную территорию в течение первых двух лет.

3. Режим ускоренной амортизации для оборудования.

4. Скидки на научно-исследовательские работы: минусуются 50 процентов ежегодного роста объема этих расходов из налога на предприятие.

5. Скидки в связи с подготовкой кадров: минусуются до 25 процентов роста объема этих расходов из налога на предприятие.

Общий вывод

Государство следует по пути основного требования предпринимателя - больше свободы и меньше налогов. Считается нецелесообразным изымать посредством налогов средства от здоровых предприятий и направлять их нежизнеспособным. Другими словами, государство стимулирует предпринимательство, тем самым заботится о постоянном оздоровлении экономики.

(Публикация подготовлена по материалам Е. Чернушан, журнал “Проблемы теории и практики управления”, 1995 г., № 1).

Социальный центр молодежи Кузбасса

## “Алиса” смотрит в будущее

Месяц назад начала свою работу группа развития “Алиса”. Два раза в неделю приходят на занятия в Социальный центр молодежи Кузбасса будущие первокурсники. Главная их цель - создать детям условия для максимального развития способности воспринимать и усваивать новую информацию, и, конечно, умения общаться, сотрудничать, договариваться с другими людьми.

Начало школьной жизни - стрессовая ситуация не только для ребенка, но и для всей семьи. Понятна тревога родителей за своего ребенка. Чем обречься для него новой жизни? Психологическая диагностика особенностей развития ребенка, индивидуальные беседы с психологом позволяют родителям лучше подготовиться к новой ситуации, увидеть сильные и слабые стороны своего ребенка, найти наиболее эффективные пути взаимодействия с ним.

Непривычная ситуация, когда на вопрос: “Хочешь ли ты учиться в школе?” - многие будущие первокурсники отвечают: “Нет”. Так было и в нашей группе - на первом занятии мы задали детям

этот вопрос - желающих не оказалось. А что-же хотят наши дети? Это знает, наверное, каждый родитель - конечно, “Денги” ... Компьютерные игры - вещь заманливая - и внимание, и реакцию развивает. Вот только не “раствориться” бы в них нашим детям, настоящую жизнь не проглядеть бы.

Наша “Алиса” - группа не обучающая. Основные направления работы - развитие систем визуального (зрительного) и аудиального (звукового) восприятия, развитие мышления и тренинг общения. Играя, ребенок тренирует руку для письма, учится слушать и понимать другого человека, отличать главное от второстепенного, у него формируются представления о количестве и числе, так необходимые для успешного освоения математики. Постепенно, шаг за шагом и обязательно выигрывая, дети развивают свои способности, получают интерес к познанию и уверенность в собственных силах.

Но всегда ли ребенок хочет выполнять то, что ему предлагается, даже если это игра? Конечно, нет. И это обусловлено самыми

разными причинами. Мы стремимся создать атмосферу, в которой ребенок может открыто выразить свои чувства, не боясь быть самим собой, даже если это не соответствует правилам поведения. Ну, а если сегодня испытываешь усталость, злость, агрессию и не хочешь быть послушным и вежливым? Конечно, можно загнать эти чувства в себя, можно пнуть слабого, но решит ли это проблему? В такой момент рядом с ребенком должен быть взрослый, который примет его и таким - злым, упрямым, агрессивным, взрослым, вместе с которым дети пытаются найти выход своим негативным чувствам, и при этом не причинить страдания другим. Именно на таком уровне пытаемся мы общаться с нашими детьми. Трудно для родителей, непривычно для детей, сложно для нас. И все-таки первый шаг уже сделан, в будущее “Алиса” смотрит с оптимизмом.

Л. ЗАЙЦЕВА,  
О. ПЕТРОВА,  
психологи.

## Инвестиционная география

По данным “ЭКО”

### Региональная структура инвестиционных институтов

Регион	Количество зарегистрированных инвест. институтов	Количество активно работающих инвест. институтов
Центральный	1050	214
В том числе Москва	750	187
Северо-Западный и Северный	400	31
В том числе С.-Петербург	266	22
Волго-Вятский	160	8
В том числе Нижний Новгород	56	4
Центрально-Черноземный	100	4
Северо-Кавказский	280	10
В том числе Краснодар	77	5
Поволжский	340	18
Уральский	440	19
В том числе Екатеринбург	119	4
Челябинск	84	5
Западно-Сибирский	300	14
В том числе Новосибирск	84	5
Восточно-Сибирский	100	3
Дальневосточный	120	н.д.

Настоящую таблицу можно считать своеобразной индикаторной географией. Развитие и деятельность инвестиционных институтов точно соответствуют наличию и сосредоточению финансовых ресурсов?

Из данных таблицы видно, что из 3290 зарегистрированных институтов 41% приходится на крупные промышленные и финансовые центры России. Среди же крупнейших финансовых центров ведущее место занимает столица - более 50%. То же соотношение сохраняется и среди активно работающих инвестиционных институтов. Кстати, из всех зарегистрированных инвестиционных институтов только 9,5% работает на фондовом рынке. И опять этот показатель в 2 раза выше в Москве, за Уралом он не превышает 3-5%.

Почему так происходит? Связано ли наличие и количество инвестиционных институтов с промышленным потенциалом регионов? И да, и нет. Конечно, в какой-то мере это отражает развитие промышленной инфраструктуры, но только в какой-то. На мой взгляд, география расположения инвестиционных институтов связана с приватизационными процессами, протекавшими в экономике в 1992-1994 годах. Бумом возникновения и выхода на фондовый рынок инвестиционных структур явился как раз конец 1992 - середина 1993 года. Большинство инвестиционных институтов (и инвестиционных компаний, и брокерских фирм) зароди-

**Сберсберегательный банк Российской Федерации**

Извещает своих клиентов об установлении процентных ставок по вкладам и сберегательным сертификатам Сбербанка России в следующих размерах:

**с 15 мая 1995 г.**

- срочные с ежемесячной выплатой дохода - 5,5 % ежемесячно

**с 1 июня 1995 г.**

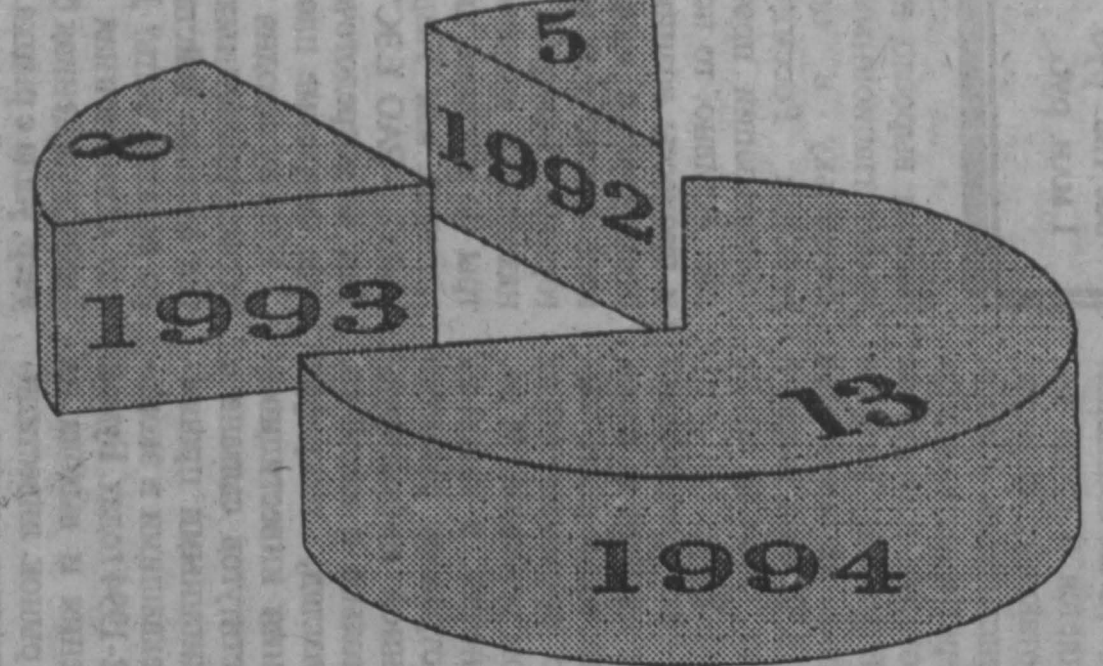
- до востребования, на предъявителя - 10 % за год
- срочные - 70 % за год
- целевые вклады на детей и накопительные - 150 % за год
- пенсионные - 60 % за год
- срочные депозиты на сумму не менее 100 тыс. руб.
  - на 3 мес. - 70 % за год
  - на 6 мес. - 80 % за год
  - на 12 мес. - 85 % за год
  - от 500 тыс. руб. до 50 млн. руб.
    - на 6 мес. - 85 % за год
    - на 12 мес. - 125 % за год
    - от 500 тыс. руб. до 1 млн. руб.
      - на 12 мес. - 90 % за год
      - свыше 1 млн. руб. до 5 млн. руб.
        - на 12 мес. - 100 % за год
        - свыше 5 млн. руб. до 10 млн. руб.
          - на 12 мес. - 110 % за год
          - свыше 10 млн. руб.
            - на 12 мес. - 130 % за год
    - по сберегательным сертификатам Сбербанка России образца 1994 г. выпуска номинал за полный год хранения
      - 100 тыс. руб. - 90 % за год
      - 500 тыс. руб. - 110 % за год
      - 1 млн. руб. - 110 % за год
    - за полные 6 мес. хранения
      - 100 тыс. руб. - 80 % за год
      - 500 тыс. руб. - 90 % за год
      - 1 млн. руб. - 100 % за год

лось и выросло на торговле приватизационными чеками. Поскольку в центральных районах России процессы приватизации протекали более активно, то понятно, что и процессы возникновения и становления инвестиционных институтов развивались гораздо быстрее. В столице находились аукционные центры по продаже акций таких гигантов, как “Газпром”, “Лукойл”, “РАО ЕЭС” и других. Там же сосредоточены основные фондовые площадки. Почему сегодня из всех зарегистрированных институтов активно действует только их десятая часть? Да потому, что единственная абсолютно ликвидная ценная бумага - ваучер, ушла с рынка. Альтернативы же ей пока нет. Вторичный рынок акций приватизированных предприятий еще не сложился. Процессы, происходящие сейчас на фондовом рынке, связаны с пере-

распределением акций и формированием реального слоя собственников. Хотелось бы сказать и о ситуации, связанной с инвестиционными институтами Кузбасса. По данным главного финансового управления администрации Кемеровской области, свои лицензии на право профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг подтвердили 18 инвестиционных компаний и 8 брокерских фирм (из более чем 60 зарегистрированных). Но, по нашему мнению, активно действуют не более 5%. Наличие инвестиционных структур - связующее звено между инвесторами и эмитентами, способными привлечь столь дефицитные финансовые ресурсы в нашу многострадальную экономику.

Н. ВЛАДЫКИНА,  
генеральный директор инвестиционной компании “Ценные бумаги Кузбасса”

## Общее количество зарегистрированных выпусков муниципальных облигаций (по России, штук)



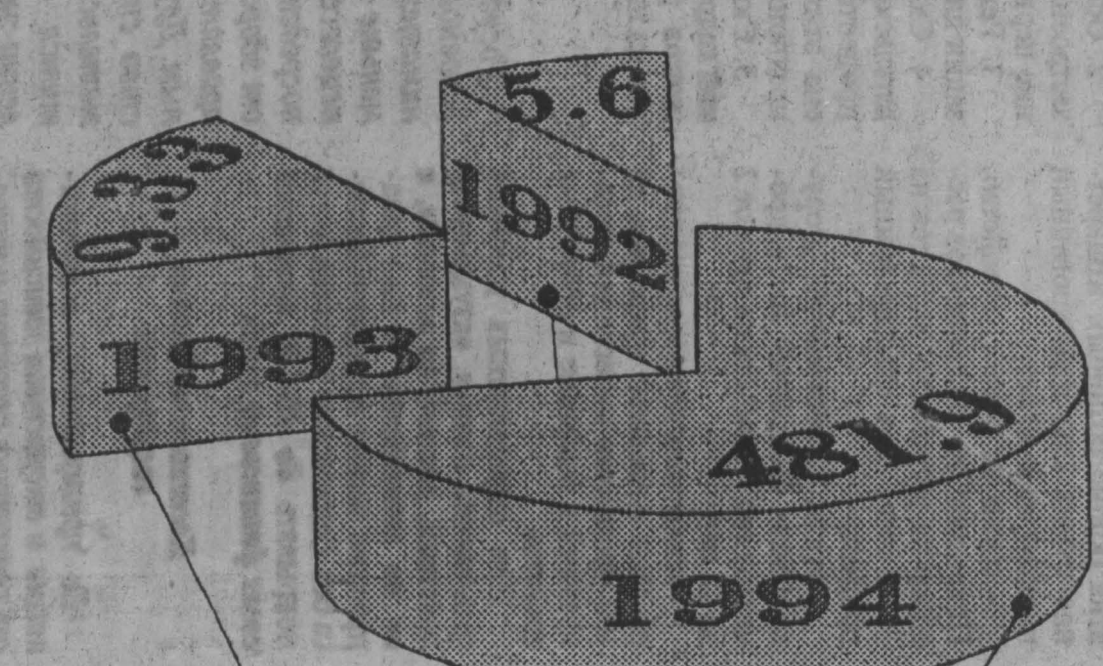
	1992	1993	1994
краями и областями	2	2	3
городами	1	3	10
районами	2	3	—

Источник: "ЭКО"

## Вступил в силу закон о городских облигациях Петербурга

В Санкт-Петербурге начал действовать "Закон о государственном городском займе", согласно которому общий объем эмиссии муниципальных облигаций в 1995-1996 годах составит 2 трлн. руб. Номинальная стоимость облигации составит 100 тыс. руб. Срок погашения - 3, 6, 9, 12 месяцев со дня продажи. Выпуск будет считаться состоявшимся, если в период размещения будет продано не менее 20% от общего объема акций. Владельцы муниципальных облигаций будут освобождены от налогов на операции с облигациями. Размеры предполагаемых дивидендов по облигациям не сообщаются. Эти ценные бумаги гарантированы налоговыми поступлениями в городской бюджет. Ожидается, что в 1995 году поступления в бюджет Санкт-Петербурга от налога на имущество достигнут 247 млн. руб.

## Общий объем эмиссий муниципальных облигаций (по России, млрд. руб.)



	1992	1993	1994
краями и областями	4.3	5.15	220.12
городами	3.76	0.35	261.78
районами	1.27	0.1	—

Источник: "ЭКО"

## Челябинская администрация разместит областные облигации

Первый аукцион по размещению челябинских областных краткосрочных облигаций (ОКО) состоялся на Южно-Уральской фондовой бирже в первой половине мая. Постановление областной думы о выпуске ОКО, принимаемых в уплату налогов в местный бюджет, было принято в конце прошлого года, проспект эмиссии прошел регистрацию в Минфине. С месячным интервалом будут выпущены в общей сложности 500 тыс. облигаций номиналом 100 тыс. руб. со сроком обращения 92 дня, разбитые на пять серий: 6 млрд. руб., 10 млрд. руб., 12 млрд. руб. и 14 млрд. руб. При первичном размещении облигации будут реализовываться с дисконтом, размер которого пока не определен.

Кажется, смежно поднимать вопросы инвестирования при современном состоянии экономики, запертой на учетной ставке ЦБ, изношенности основных фондов в промышленности, хронической неплатежеспособности предприятий, переходящей или уже перешедшей в банкротство. А если такой вопрос и возникает, то сразу во главу угла возводятся надежды на федеральный бюджет - мол, только с его помощью.

При существующем состоянии финансовых ресурсов страны это иллюзия, никоим образом не отражающая действительного механизма протекания инвестиционного процесса. Ни в одной развитой стране мира глобальный подъем производства не осуществляется за счет внешних источников. Есть, конечно, примеры фирмы "Крайслер" (бюджетное финансирование), Восточной Германии (объединение ресурсов двух государств), но это не правило. Основной источник инвестирования в любой стране, в любом регионе - это местные ресурсы и прежде всего сбережения населения, привлекаемые непосредственно или через банки, где они аккумулируются. Но для того, чтобы вовлечь их в инвестиционный процесс, необходим механизм, который бы гарантировал как реальность реализации инвестиционного проекта, так и сохранность, текущую доходность и конечную прибыльность производимых вложений для инвесторов.

## Еще раз об инвестировании промышленного производства

Каковым этот механизм представляется? Вложение денег в какой-либо проект должно быть в значительной степени гарантировано исполнителем, вплоть до выделения статьи возможных потерь в расходах регионального бюджета. Основным гарантом в масштабе области может выступать только Госкомимущество, обладающее реальной собственностью, а следовательно, капиталом. В аппарате администрации должна быть создана специальная техническая комиссия (название не имеет значения) комиссия по определению реальности экономической отдачи и явной прибыльности предлагаемого проекта (прибыль - основной показатель в работе предприятия рыночной экономики). Это заключение должно быть одобрено гарантом инвестиционного процесса, определенным ранее. Причем необходима персонализация ответственности как членов комиссии, так и гаранта, одобрявшего финансирование проекта. Требуется консолидация финансовых ресурсов потенциальных инвесторов (банков, предприятий, фондов) в форме создания наблюдательного совета, контролирующего как непосредственно разработку проекта, его техническую реализацию, так и условия по рациональному и целевому использованию денежных средств (обязательное условие - ведение расчетного счета одним из банков-инвесторов). Привлечение средств частных инвесторов (населения) должно быть аналогично вкладам в Сбербанке: под не очень высокую, но гарантированную доходность. Причем нет необходимости в дорогостоящем выпуске различного рода долговых обязательств (облигаций, сертификатов, акций и т. п.), достаточно обойтись договорно-квитанционной формой привлечения средств населения через наиболее разветвленную сеть крупных региональных банков, привлеченных в качестве инвесторов. Выбор базового предприятия для внедрения новой технологии должен определяться не в зависимости от идеи поддержания его на плаву в условиях рынка какими-то дополнительными финансовыми вливаниями, а его мобильностью, готовностью как материальной базы, так и персонала к оперативной перестройке технологического цикла, и обязательно - достаточно стабильным финансовым положением. Гиганты нашей промышленности, при всех конверсионных настроениях, во-первых, просто не способны к такой мобильности, а во-вторых, никакие наблюдательные советы не способны организовать качественный контроль при таких масштабах параллельных производств и технологий. Второе обязательное условие при выборе базового предприятия - наличие какого-либо опыта работы и уже налаженного, пусть небольшого, аналогичного производства подобной продукции. В противном случае попытки изобретения велосипеда, пусть совершенного нового качества, приведут в никуда из-за колоссальных затрат на создание базовой технологии, переподготовку персонала и формирование основных фондов, специфичных для выпуска данного вида продукции. Третье условие - выбор должен осуществляться на основе объявления тендера в масштабе области с предоставлением победителю определенных финансовых льгот (например, в части налогообложения). Окончательное решение о выборе базового предприятия должно быть принято наблюдательным советом на основе рекомендаций технической

комиссии, оценивающей данный проект и возможности предприятия. Кроме того, необходим достаточно высокий уровень рекламы данного проекта в средствах массовой информации, как регионально значимой для экономики Кузбасса программы в целях привлечения как можно большего числа инвесторов.

И последнее, а скорее всего первое: необходимо обеспечить маркетинговое исследование рынка сбыта будущей продукции в масштабе России и возможности ее реализации за рубежом с учетом себестоимости, новизны, цены реализации, возможностей потенциальных покупателей и возможных конкурентов. Такое исследование возможно только на достаточно высоком уровне с привлечением какой-либо престижной фирмы, пользующейся авторитетом как в России, так и за ее пределами.

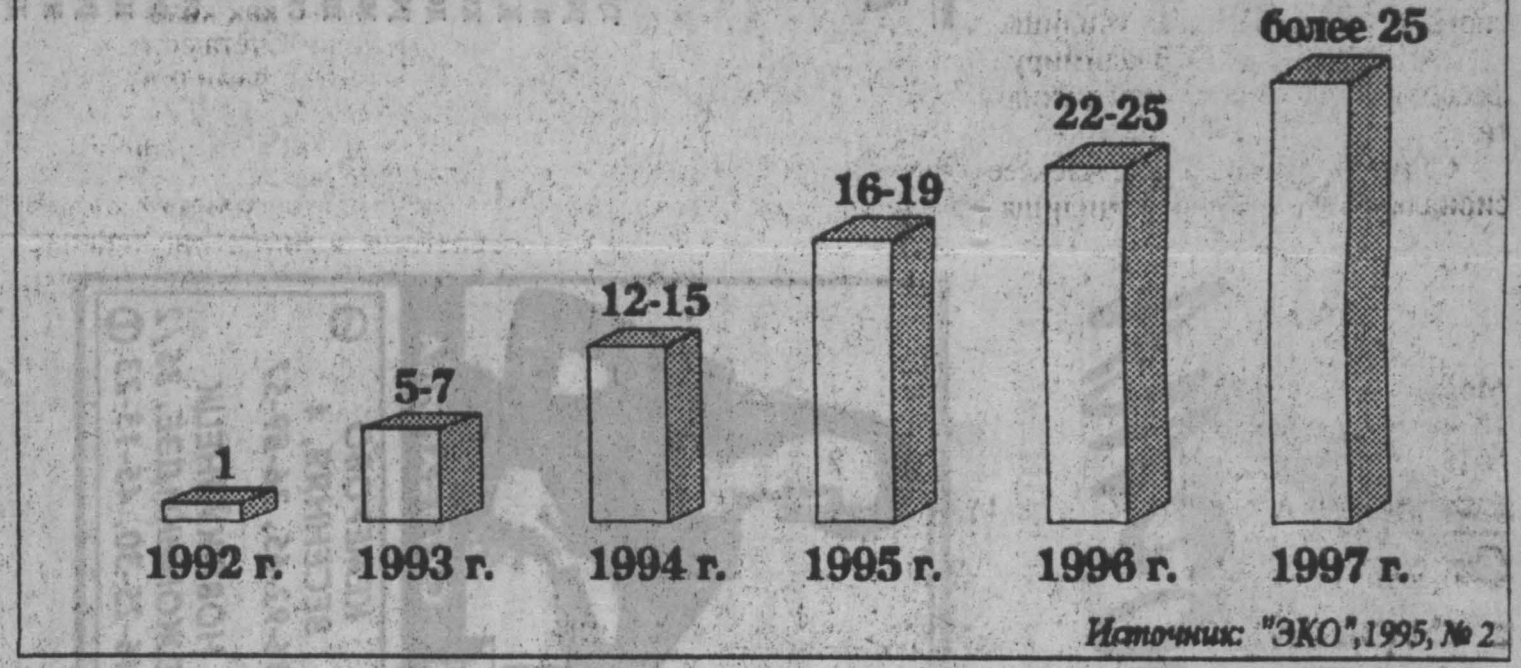
А. ДРАГУНОВ, председатель Кемеровского Сберегательного банка Сбербанка России.



## Главное управление Центрального банка Российской Федерации по Кемеровской области сообщает:

Банк России устанавливает на II квартал 1995 года минимальную величину уставного капитала для вновь создаваемых банков и размер собственных средств (капитала) для предоставления банкам лицензии на осуществление операций в иностранной валюте с правом открытия корреспондентских счетов в иностранных банках в размере шести миллиардов рублей. С 16 мая 1995 года процентная ставка рефинансирования Центрального банка устанавливается в размере 195 процентов годовых. По действующим кредитным договорам ставка не изменяется.

## Доля населения в инвестициях в ценные бумаги. Состояние и прогноз (% к общему объему ценных бумаг)



Источник: "ЭКО", 1995, № 2.

**Производство**  
Относительное уменьшение спада производства, продолжение негативных процессов в инвестиционной сфере и постепенное сокращение темпов инфляции определили движение макроэкономических показателей. Реальный объем производства ВВП в I кв. 1995 г. сократился на 5% по отношению к уровню соответствующего периода прошлого года, индекс - дефлятор составил 312%, а номинальный объем - 279 трлн. руб.

Сокращающийся внутренний спрос и относительная конкурентоспособность сырьевых секторов экономики на внешнем рынке обусловили динамику промышленного производства. Продолжается разрушение будущего инвестиционного потенциала - свертываются производства в наукоемких подотраслях машиностроения, формирующей основу НТП. Вместе с тем ряд предприятий адаптировался к новым условиям хозяйствования, переориентирует мощности на выпуск новой, в некоторых случаях непрофильной продукции, пользующейся спросом. Но этот сектор экономики еще не стал определяющим. Направленность тенденций изменения структуры ВВП не изменилась, хотя их интенсивность замедлилась. Падает доля производства товаров, растет - услуг. Основным фактором изменения структуры ВВП продолжает оставаться превышение темпов роста цен на услуги над

темпом роста на товары.

**Финансы**  
За январь-февраль 1995 г. в отраслях экономики (кроме малых, совместных, иностр., с/х предприятий, бюджетных организаций, банков) было получено свыше 21,6 трлн. рублей прибыли, 78% которой приходи-

лось на промышленность (где по сравнению с соответствующим периодом прошлого года объем прибыли увеличился в 3,3 раза при сокращении объемов производства на 3,2% и росте цен на продукцию в 2,9 раза). Финансовые результаты значительно снижены из-за наличия большого количества убыточно работающих предприятий. Так, каждое третье от общего количества всех предприятий (кроме малых, совместных, иностр., с/х предприятий, бюджетных организаций, банков) и каждое четвертое промышленное предприятие по-прежнему остаются убыточными. Недобор накоплений только по этой причине в целом по стране составил 4,3 трлн. руб., или 20% к

полученной сумме прибыли, а по пром-ти соответственно 1,5 трлн. руб., или 9%. Наибольший удельный вес негатибельных предприятий приходится на предприятия и организации транспорта, отрасли непроизводственной сферы (ЖКХ, бытовое обслуживание населения и др.). В этой связи первоочередное

значение приобретает осуществление процессов санации предприятий, вывода из эксплуатации неэффективных производств и селективного господдержки наиболее важных и эффективных проектов и направлений. Налоговые поступления и обязательные платежи составили за I кв. 53,6 трлн. руб., из них НДС - 16,0 трлн. руб., или 29,8%, акцизы - 3,2 трлн. руб. (6,0%), налог на прибыль - 16,6 трлн. руб. (31,6%), подоходный налог с физических лиц - 6,1 трлн. руб. (11,4%), плата за пользование недрами и природными ресурсами - 1,7 трлн. руб. (3,2%). Недоимка по платежам в бюджетную систему РФ на I апреля 1995 г. составила 20,6 трлн. руб. Основная нагрузка

по недоимкам в бюджетную систему падает на федеральный бюджет - 12,9 трлн. руб., или 62,7% общей величины недоплат в консолидированный бюджет. За I квартал 1995 г. поступления налогов и платежей в федеральный бюджет, по информации Госналогслужбы России и с учетом поступле-

ний по ввозимым на территорию РФ товарам, составили 22,5 трлн. руб., или 23,9% к проекту бюджета на 1995 год. В целом доходы федерального бюджета составили 32,6 трлн. рублей. Резко возросли собираемость налогов в федеральный бюджет, с 8,5% от ВВП в первом квартале 1994 г. до 11,7% в текущем году. Потребление и накопление Сложившиеся в последние годы устойчивые соотношения параметров совокупного спроса и предложения продолжают определять динамику и структуру использования ВВП. В то же время на них оказывают некоторое воздействие бюджетные и денежно-кредитные ограничения начала 1995 года. В начале года продолжатся

снижаться уровень реального потребления домашних хозяйств. Так, в I кв. т.г. динамика розничного товарооборота составила только 90%, а платных услуг населению - 92% к соответствующему периоду прошлого года.

Снижающийся уровень жизни населения в условиях неравномерного роста цен на товары и услуги изменяет структуру использования ВВП. Это касается прежде всего соотношения между расходами на потребление домашних хозяйств и расходами государственных и некоммерческих организаций, обслуживающих население. Хотя общая доля потребления в ВВП практически соответствует I кв. 1994 г., доля потребления домашних хозяйств выросла почти на 6 пунктов при сокращении доли государственных и некоммерческих организаций. Это свидетельствует о возрастании роли платности в оказании населению таких социальных услуг, как образование, здравоохранение, культура, и других.

Ситуация в инвестиционной сфере в I кв. 1995 г. из-за жестких бюджетных ограничений и при достаточно высоких темпах инфляции продолжает оставаться неблагоприятной. Реальная величина инвестиций по-прежнему резко сокращается. Доля валового национального накопления в ВВП - 21% - не изменилась.

"Вестник экономики".

# Указ Президента Российской Федерации

## О присвоении почетных званий Российской Федерации

За заслуги в обучении и воспитании учащихся и многолетний добросовестный труд присвоить почетное звание

### «Заслуженный учитель школы Российской Федерации»

По Кемеровской области

- БОГАТКИНОЙ** Ларисе Николаевне — директору Борисовской средней школы Крапивинского района.
- ВОРОБЬЕВУ** Федору Васильевичу — учителю средней школы №4 города Кемерово.
- ГАЛЫНСКОЙ** Галине Александровне — заведующей отделом образования администрации Мариинского района.
- ГЕИНСУ** Виктору Рудольфовичу — директору Шарапской средней школы Прокопьевского района.
- ГУЛЕВИЧ** Тамаре Александровне — учительнице средней школы №11 города Анжеро-Судженска.
- ЗИМЕНКИНОЙ** Тамари Васильевне — директору средней школы №9 города Белоусово.
- КАЛЕНСКОЙ** Зинаиде Игнатьевне — учительнице средней школы №1 города Топки.
- КОЛОМНИКОВОЙ** Валентине Павловне — заместителю директора по учебной работе Анжеро-Судженского педагогического училища.
- КОЛПАКОВОЙ** Елене Георгиевне — учительнице средней школы №6 города Юрга.
- КОРОВКИНУ** Сергею Захаровичу — директору средней школы №10 города Гурьевска.
- МАКАРОВОЙ** Аллине Васильевне — директору Горьковской средней школы Гурьевского района.
- МАКАШОВОЙ** Галине Яковлевне — директору средней школы №31 города Киселевска.
- МАТУЗОВОЙ** Галине Евстафьевне — директору средней школы №76 города Новокузнецка.
- МИХЕЕВУ** Илье Михайловичу — директору Янкой вспомогательной школы-интерната Янского района.
- НЕВОРОТОВОЙ** Нине Павловне — начальнику управления образования администрации города Кемерово.
- ПАВЛОВОЙ** Эле Ивановне — учительнице Чистогорской средней школы Новокузнецкого района.
- РОМАНУ** Ивану Юрьевичу — учителю средней школы №2 города Мыски.
- СТЕПУЧЕВОЙ** Тамаре Дмитриевне — преподавателю Мариинского педагогического училища.
- ЧАДЫХ** Наталье Гавриловне — учительнице Верх-Чебулинской средней школы Чебулинского района.
- ЧОЛАХ** Тамаре Викторовне — директору средней школы-лаборатории №6 города Междуреченска.
- ЯНОВОЙ** Екатерине Петровне — учительнице Елыкавской средней школы Кемеровского района.

### «Заслуженный учитель профессионально-технического образования Российской Федерации»

- ЖЕЛТАМСКОМУ** Виктору Ивановичу — директору профессионально-технического училища №11 Кемеровской области.
- ЗАЛОЖОЖНУ** Владимиру Васильевичу — директору профессионально-технического училища №29 Кемеровской области.
- СТРУЧКОВОЙ** Галине Алексеевне — преподавателю профессионально-технического училища №73 Кемеровской области.

Президент  
Российской Федерации  
**Б. ЕЛЬЦИН.**

Москва, Кремль  
10 марта 1995 года  
№257.

## Оплата труда одного работника в отраслях экономики области за апрель 1995 года

По сообщению Кемеровского областного комитета государственной статистики

В апреле заработная плата достигла 588 тыс. руб., увеличившись за месяц на 8% (при росте индекса потребительских цен на 7%). Выплаты социального характера в расчете на одного работника составили 47 тыс. рублей.

Ниже приводятся данные об оплате труда работников по отраслям экономики (в тыс. руб.):

Отрасль экономики	Доход одного работника	В т.ч. заработная плата	Заработная плата в % к средней по области
Всего по области	643	588	100
Производственная сфера	700	641	109
Непроизводственная сфера	463	416	71
По отраслям:			
промышленность	784	723	124
электроэнергетика	1075	929	159
удольная	990	954	163
черная металлургия	635	491	84
цветная металлургия	966	908	155
химическая, нефтехимическая	610	575	98
машиностроение, металлоремонт	512	452	77
лесная, деревообрабатывающая, целлюлозно-бумажная	385	385	66
промышленная торговля	385	343	61
легкая	473	407	81
пищевая	502	454	91
сельское хозяйство	252	265	43
транспорт	773	735	123
железнодорожный	874	795	136
трамвайный	669	601	103
автомобильный	682	617	109
троллейбусный	916	708	124
авиационный	859	822	140
связь	619	574	98
строительство	750	656	112
торговля, обществен.	431	376	64
МТС и связь	244	244	117
заготовки	244	244	70
ЖКН: непроисводствен.			
службы областного управления	25	51	47
дальневосточный фронт			
кузнецкий фронт	33	33	58
охранение	33	30	52
культура и искусство	304	271	46
наука и научное обслуживание	554	445	76
кредитование, финансы, страхование и пенсионное обеспечение	835	571	97
аппарат органов управления	615	496	85

## Буэнос-Айрес:

### «Случаев сопротивления не наблюдается»

Всего несколько лет назад большая часть аргентинцев уклонялась от уплаты вообще всяких налогов. Число «злостных», или «хронических», неплательщиков достигало 90 процентов. Сейчас картина кардинально поменялась, основная масса населения лидит с налоговым управлением. Более того, явно повзрываетесь лицом к его сотрудникам. Они инспектируют магазины, рестораны, предприятия и безжалостно наказывают нарушителей — штрафами и даже закрытием предприятий. Ныне аргентинцы считают свою налоговую систему самой современной и действенной в Латинской Америке. Положение о налогах записано в конституции страны.

По словам председателя сенатской комиссии по экономике национального конгресса Аргентины Фернандо де ла Руа, это было достигнуто в первую очередь кропотливой пропагандистской работой. Была создана сильная воспитательная система. Ее цель — показать, что уплата налогов является не наказанием, а благом для граждан.

Собранные средства в первую очередь направляются на социальные нужды. Одновременно все более гласным и жестким становится контроль за расходованием средств.

В Аргентине введены касковые аппараты во всех звеньях торговли. Выдача счетов обязательна. Торговцы, не выдавшие счета покупателям, штрафовались, а добросовестные поощрялись. Стимулом для них стала рекламная кампания, в которой разыгрывались лотереи, в них использовались номера счетов. Покупатели могли выиграть даже такие призы, как квартиры и автомобили. Счета со «счастливыми» номерами приносили продавцам освобождение от рейдов и проверок налоговой службы.

К правилам налоговой системы в Аргентине теперь приобщаются со школьной скамьи. В программы школ и колледжей вводятся специальные курсы. Ведется массовая пропаганда в печати, на радио, телевидении. Широко задействована уличная реклама. Во многих магазинах можно увидеть плакат: «Не позволяйте, чтобы вас обкрадывали, требуйте счет».

Абсолютно одинаковые требования по налогам предъявляются ко всем от мелкого торговца до высших руководителей страны. Столичный репортаж о посещениях налоговыми инспекторами квартиры Доминго Кавалло в его отсутствие. Инспекторы проверили наличие недвижимостей, указаний министром в декларациях. И это никого не удивило в Буэнос-Айресе. Всегда в конце года каждый член правительства, включая министров, все государственные служащие заполняют декларацию о своих доходах, хотя их заработная плата является фиксированной.

Налоговая инспекция внимательно следит также за доходами футбольных звезд, артистов, представителей науки и культуры. В прессе регулярно появляются сообщения о вскрытии незадекларированных доходов у того или иного известного аргентинца.

Особое внимание уделяется различным увеселительным заведениям, дискотекам, клубам, владельцы которых традиционно уклоняются от уплаты налогов. Итоги рейдов по ночным заведениям постоянно публикуются в местной печати и по ним принимаются соответствующие меры: накладываются большие штрафы; на дверях того или иного клуба появляется белый листок с печатью налоговой инспекции; заведение закрыто из-за неуплаты налогов. Проверки проходят в спокойной обстановке. В Буэнос-Айресе практически не наблюдается случаев сопротивления.

Во многом благодаря налогам аргентинцам удалось повысить вес национальной валюты, сойти с инфляционного уха, добиться уважения со стороны международных кредиторов. Так, с 5 тысяч процентов до 4 сократился уровень инфляции, 68 процентов составил за последние четыре года экономический рост. В недавнем прошлом из Аргентины съездили «холодильники» в миллиард долларов. Сейчас «возвратность» около 40 миллиардов.

## Продадим новые: «ЗИЛ-130», бортовые, самосвалы, шасси.

Тел. 6  
Новосибирске  
(3832) 47-59-35.

## ВОИ Ленинского района реализует олифу «Оксоль», клей КМЦ для обоев.

Адрес:  
пр. Октябрьский, 73.  
Тел. 53-83-44.

Профессиональный лицей №73 г. Юрга приглашает на постоянную работу преподавателя химических дисциплин (желательно имеющего ученую степень) на условия предоставления благоустроенного жилья в течение 1-2 лет. До получения жилья предоставляется бесплатный гостиничный номер.

Обращаться:  
г. Юрга, ул. Заводская, 18,  
тел. 2-27-90.

Объединение  
«Мебельторг»  
предлагает:  
«стенки» — 8 наименований,  
мягкую мебель — 17 наименований,  
«кухни» — 4 наименований,  
«спальни», «прихожие»,  
диваны, кресла, столы,  
шкафы, кровати и др.  
мебель.  
Тел. (3842) 21 64 11.

Постоянно реализуем  
со склада в Юрге:  
погрузчики-экскаваторы ПЭ-Ф-15 на базе трактора ЮМЗ-6АКЛ, тракторы ЮМЗ-6АКЛ.  
Возможен бартер и отгрузка жд транспортом.  
Тел. в Юрге 2-43-16.  
Факс 3-20-00.  
Телетайп 715021  
«Круг».

В связи с реорганизацией ТОО  
«Ремсельбурвод» с  
1 июня 1995 года  
прекращает свою  
деятельность.  
Претензии принимаются в течение двух месяцев.  
Тел. 28-04-21.

ПОСУДА  
РАЗОВАЯ  
ПЛАСТИКОВАЯ  
Трубы,  
шланги,  
мешки п/э  
всех размеров,  
пеннопласт,  
ТОО «Полимер»  
Тел. в Томске:  
(382-2)  
77-97-63,  
77-99-09.

Корпорация  
«Кузбассинвест-  
уголь»  
покупает казначейские обязательства  
Предоплата  
100 проц  
Тел.: 25-39-54,  
25-45-67, 25-27-76

## Canon Господа! Canon

Официальный Дилер фирмы "CANON" предлагает Самый Маленький в мире копирующий аппарат FC-330 и Картриджи к нему

**Розничная Продажа**  
FC-330 (без картр./с картр. E-16) ..... \$687/785  
Картридж E-16/E-30 ..... \$110/135  
Тонер NPG-1 (190 г для NP-1215) ..... \$ 14  
Чистка-зарядка картриджа ..... \$ 21

**Специальные Цены**  
FC-330 (с картр. E-16) более 20 шт. .... \$712  
Картр. E-16/E-30 более 15 шт. .... \$100/125  
Тонер NPG-1, более 100 шт. .... \$ 9

**Очень Заманчивое Предложение**  
FC-330 + 1 шт. E-16 (базовый комплект) ..... \$785  
FC-330 + 2 шт. E-16 (1 запасных картридж) ..... \$890  
FC-330 + 3 шт. E-16 (2 запасных картриджа) ..... \$985

**ЦЕНЫ НИЖЕ МОСКОВСКИХ  
ПОСТАВКА СО СКЛАДА В КЕМЕРОВО**

**руководит.**  
КЕМЕРОВО  
ВЕСЕННЯЯ, 4  
36-92-65, 36-89-57  
НОВОКУЗНЕЦК  
ОРДЖОНИКИДЗЕ, 35/2  
46-25-30, 45-13-23

## ТОО «Пирамида»

предлагает новые автомобили «Волга» ГАЗ-31029, ГАЗ-33021.

Продаются новые автопокрышки на автомобили «Волга».

Тел. 21-25-44.

XEROX  
КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА  
**XEROX**  
гарантированное  
и послегарантийное обслуживание  
услуги посредников оплачиваются  
Выстаочный зал: пр. Советский, 13  
(3842) 36-17-66, 36-18-66

СИБТЕХСЕЛЬМАШ  
Кемеровский филиал  
ПРЕДЛАГАЕТ  
со склада в Кемерово  
АВТОПОГРУЗЧИКИ  
ДИЗЕЛЬНЫЕ  
ЭЛЕКТРОПОГРУЗЧИКИ  
Телефон/факс в Кемерово: 55-09-27;  
Телетайп: 215137 ВЕКТОР

АООТ «Пушкинское»  
изготавливает и реализует  
задвиги стальные  
сварные Д-50, 80, 100  
по цене 300, 350, 400 тыс. руб.  
(соответственно).  
Тел. в Томске: (382-2) 75-26-62, 75-15-59.

## Информация для вас тел. 52-02-10

**МЕНЯЮТ**  
В ОБЛАСТИ  
г. Тисуль — на Кемерово, 3-комн. благоустр. кв. в 2-квартирном кирпичном доме (имеются надворные постройки, огорода) — на квартиру. Рассмотрите любой вариант. Раб. тел. в г. Кемерово 4-22-73.

**ПРОДАЮТ**  
Приватиз. усадьбу (15 соток) в М. Маруча, сруб (б/в) в сборе, пиломатериал; небольшой засыпной дом под дачу (комната и кухня), огорода 12 соток в пос. ш. Пионер. Тел. 55-06-43.

Квартиру. Тел. 26-87-72, с 9 до 17 час.  
Дом с надворными постройками (огорода 10 соток) в Беловском р-не, в 100 км от Кемерово, цена 30 млн. руб. Возможен обмен. Тел. посредника 28-23-42, спросить Наталью.

Квартиру. Тел. 23-49-62, с 9 до 18 час., в рабочие дни.  
Пешую электростанцию «Парма» в упаковке, универсальное детское кресло (4 положения), новое женское л/с драповое пальто (Германия), 46 размер, рост 160 см, цена 180 тыс. руб., жен. новые мех. л/с сапоги 37-38 размер, — 100 тыс. руб. Возможен обмен на новую летнюю кофаску, автомобиль-

18, 20).  
«КОСМОС». Неудача комедийного фильма. МОСКОВСКИЕ КАННИКУЛЫ (Россия) (15, 19). СОСТОЯНИЕ СЕРДЦА (США) (14, 16, 18, 20). ПОЛИЦЕЙСКАЯ АКАДЕМИЯ-7 (США) (13, 17).  
«ВРЕМЯ». Дерзкое ограбление сбербанка в фильме ИНСПЕКТОР УГОЛОВНОГО РОЗЫСКА (СССР) (11). Комедия с безумными приключениями ШПИОНЫ И ЛЮБОВНИКИ (США) (12-30, 14, 15-30). Фильм Дениса Евстигнева ЛИМИТА (17, 18-30). Возрастное ограничение 15 лет. К Лино защита детей. Художественный фильм ДЕВОЧКА И ДЕЛЬФИН (10, 12, 14). Видеозал. Американская кинокомедия КОНВОЙ (12, 14). Криминальная эротика ТАЙНИКИ ДУШИ, фильм второй (16, 18, 20). Возрастное ограничение 18 лет.  
«АВРОРА». Большой зал. ОРХИДЕЯ-3 (Дневник девушки в красных башмачках) (15, 17, 19, 21). Возрастное ограничение 16 лет. Малый зал. Детективно-приключенческий боевик МУЖ СОБАКИ БАСКЕРВИЛЕЙ (14-30, 16, 18, 20, 21-30).  
«ЮБИЛЕЙНЫЙ». Приключенческий фильм РОКОВЫЕ БРИЛЛИАНТЫ (14, 16,

Акционерное общество открытого типа «Концерт «Кузбассшахтострой» проводит общее собрание акционеров, которое состоится 26 июня 1995 года в 14 часов по адресу: г. Кемерово, ул. 50 лет Октября, 4.

Повестка дня:  
1. Отчет генерального директора о финансовых результатах за прошедший год.  
2. Отчет независимого аудитора.  
3. Выборы совета директоров.  
4. Назначение генерального директора.  
5. Выборы ревизионной комиссии.  
6. О внесении изменений в устав общества.  
7. Утверждение положений — об общем собрании акционеров, — о совете директоров общества, — о ревизионной комиссии.  
8. Утверждение заключенных сделок с активами общества в прошедшем году, согласно уставу.  
Справки по тел.: 25-44-76, 25-54-22.

Настоящий компьютер — только все остальные — только совместимые  
IBM PS/1  
КЕМЕРОВО  
ВЕСЕННЯЯ, 4  
36-92-65, 36-89-57  
НОВОКУЗНЕЦК  
ОРДЖОНИКИДЗЕ, 35/2  
46-25-30, 45-13-23

ВАГОННЫЕ ПОСТАВКИ  
пиловочник,  
пиломатериалы  
хвойных пород.  
Тел. в Томске: (382-2) 77-29-57, 75-79-26.

Гараж в кооперативе «Южный», по ул. Марковского. Тел. 53-59-40.

**РАЗНОЕ**  
Организация предлагает: клееные потолки 16 видов, импортный линолеум, стеновые покрытия. Тел.: 23-61-58, 23-65-62.  
Турфирма «СК-ТУР» предлагает прекрасные туры в Болгарию с 15 июня. Вылет прямой рейсом из Новосибирска. Стоимость поездки от 760 долларов. Детям — скидки. Адрес: ул. Фелокорского, 5-12. Тел.: 28-56-83, 28-36-54.  
Помощь с обменом квартир. Тел. 23-49-62, с 9 до 18 час., в рабочие дни.  
Тургентство «Забота» организует отдых в Анталии — от 440\$, Греции — от 500\$, Египте — от 500\$. Поездки практически во все страны мира. Шен-туры — Польша, Китай. Поездки за автобусами. (Информация) Тел. в г. Кемерово: 23-49-62, 23-42-12.  
Организация реализует готовые садовые домики размером 4,1x5,5x2,4 м + веранда размером 1,5x2 м (в комплект входит: половая рейка, потолок, вагонка, стропила, обрешетка, 3 окна, дверь), цена 5,5 млн. руб. Продаем вагонку — 350 тыс. руб. за куб. м. Тел.: 21-09-32, в любое время, 53-88-97, после 20 час.  
25 мая утилизирована Toyota-Hay-Lexus (длин с кузовом), белого цвета. Прову помочь и за вознаграждение. Тел. 25-64-67.

**СНИМУТ**  
Любую жилплощадь в ваших условиях. Тел.: 23-69-52, с 9 до 18 час., 31-39-33, после 19 час.

Кемеровское отделение «Промжелдортранс» с глубоким при- скорбным сообщением о безвременной кончине старшего работника предприятия, начальника ОМТС **ФИЛАПОВА** Василия Мясниловича и выражает глубокое соболезнование родным и близким покойного

Нет ни искусства без упражнения, ни упражнения без искусства.

ПРОТАГОР.

дневник искусств

# Размышления под занавес

«Вечером балета» закрыл очередной сезон Театр оперетты Кузбасса. Устроители посвятили его своим ветеранам — артистам балета всех поколений.

Были цветы, были поздравления, были подарки, в том числе в виде сценических номеров. Было участие в концерте ведущих артистов театра, были восторженные отзывы из разных оперетт. Но самое главное — было много танцевальных номеров, массовых и сольных, исполненных балетными коллективами театра. Проще, по существу, своеобразный отчет как исполнителям, так и постановочным возможностям балета и его руководителю.

С первого же номера, польки «Трик-трак» (постановка А.Лян, исполнители И Сычев и артистка балета) из спектакля «Король вальса» на музыку И. Штрауса, этой своего рода визитной карточкой концерта, стало ясно, по первым, тематическое и жанровое направление предлагаемого зрелища, во-вторых, существенное расхождение сценического действия с вышедшей для зрителей программой. Само по себе нарушение порядка номеров особой роли не играет, если бы программа не была изменена столь кардинально. Из нее исчезли и обещанный вальс Ф.Легара, и романс Г.Свиридова, т.е. лирическое начало, которое хоть как-то присутствовало в программе. Вместо было показано развернутое сценическое поздравление Дворца творчества Ленинского района, представленное в виде не слишком впечатлительного массового танца фринвольных девичьих пансионеров и поощрительных парней.

Нужно ли для проведения вечера балета присутствие ведущих на сцене? Ответ, по-видимому, однозначен: да, если они помогают вести представление, и нет, если мешают. Без концерта, конечно, обойтись даже на международных конкурсах, используя год за годом. При этом объяснение

автора постановки танцевального номера, тем более на балетном вечере, безусловно, необходимо даже в том случае, если одна из же фамилия фигурирует многократно. Трудно балетмейстера-постановщика в создании танцевального номера не менее важен, чем исполнитель артистов, его исполнивших.

Вопросы конференса и включения вставки-поздравления в саму ткань концерта напрямую связаны с выстроенностью зрелища в целом, с его режиссурой, оставляющей желать лучшего. Почему в программу включено абсолютно чуждое «поздравление» (кого? с чем?), исполненное подростками в выходящем-супергерманическом манере, в качестве образца сценического поведения? При чем тут еще и самодельный «театр мод»? Трудно найти этому объяснение.

Программа танцевальных номеров обоих отделений концерта, достаточно обширная по количеству, по качеству как исполнения, так и постановки, неравнозначна. Что-то удалось, что-то хуже, но почти все номера, за редким исключением, вписываясь в одно русло жанровое и тематическое искания. Это хореографическое решение либо в эстрадном, либо в гротесковом ключе. Исключение составил лишь «Гимн любви» — дуэтный номер, решенный языком свободной пластики (постановка Ю.Писаревского), да в какой-то степени цыганский танец из оперетты «Цыганская любовь» Ф.Легара (постановка Г.Черепановой). Эстрадность в данном случае естественна и логична, ибо речь идет об оперетте, а танцевальные номера, составившие концерт, в основном — страничные оперетты текущего репертуара, что тоже вполне понятно. И все же театр Кузбасса знал такие времена,

когда на его сцене шли балетные спектакли, а вечера балета включали не только классику оперетты, но и балетную классику. За бортом программы вечера остались также обширный пласт национальной характерной хореографии. Единственный «цыганский» второго отделения концерта в этом плане повода не сделал, как не сделал ее названный пластический дуэт в первой части вечера. Едва ли возможно посредством одного номера покорить жанрово одноплановость целого концертного отделения.

Будучи своеобразной формой театрального представления, вечер балета обладает своими специфическими закономерностями построения. При такой жанровой ориентации он мог быть «вечером эстрадного танца», или «танцевальными страничками оперетт», или еще чем-то в этом роде. Хотя последнее не совсем верно. Составленный только из танцевальных номеров оперетт, да еще таких, что ставились специально для конкретных спектаклей, балетный вечер едва ли может быть полноценным.

Танцевальный номер оперетты тесно связан смысловым наполнением, техническими приемами, логикой развития со своим спектаклем. Будучи вырванным из него, танец теряет утрированную и декоративную окраску, и музыкальное оформление. Иное дело танец, выстроенный по принципу хореографической миниатюры, — своеобразный мини-спектакль, переданный посредством танцевальных движений, равно воспринимаемый как в спектакле, так и на концертных подмостках. Таких номеров было несколько, и в них, быть может, полнее всего проявили свои возможности постановщики и исполнители. На-

более удачны из них «Шальная девчонка» в постановке Г.Черепановой (исполнители Н. и Ю.Писаревские и артистка балета), «Рок-н-ролл» в постановке Ю.Писаревского (исполнители Н. и Ю.Писаревские), «Еврейское па-де-ле» в постановке Л.Акининой (исполнители Н.Шалагина и Е.Лодягин). Первый — забавная картинка из жизни ковбоев, с коими без труда справляется озорная девчонка; второй — сценка на паче, разгранная отчаянной девчонкой и пьяным прохожим, и, наконец, третий — дуэт-улыбка, дуэт-согласие двух влюбленных. Взаимоотношения персонажей двух последних номеров развиваются на фоне и посредством технически сложного танца, в одном случае рок-н-ролла, в другом — стилизованного еврейского. Драма беспутной девчонки, отчаянно завлекающей очередного клиента, в «Рок-н-ролле», и тихая радость «маленьких людей» в «Еврейском па-де-ле» выражены языком танца, что особенно важно: на вечер балета право первого голоса, безусловно, имеет хореография.

Но в оперетте хореография бытует бок о бок с вокалом. Хороший пример такого органического сочетания предстал в интересном концертном номере «Кабаре» на музыку Р.Паула (постановка Г.Черепановой). Этот своего рода видеосюжет в театральном варианте исполнили артисты балета с участием вокально-танцевального дуэта актеров О.Павловой и А.Мокроусова. Развернутая танцевальная фантазия на тему ритуальных африканских плясок «Анумакува» (постановка Г.Черепановой) в исполнении Д.Минеевой, И.Павлючко, А.Кочкина и всего состава балета завершила вечер.

Вечер, поставивший множество проблем. Проблем режис-

суры подобного зрелища, прежде всего не только в распределении номеров, их смысловой наполненности, жанровой специфики, но и учета ритмической структуры номеров, отделений, всего концерта. Проблем сценарной работы каждого отдельного номера, особенно танцевальных фрагментов оперетт, и всего представления в целом. Одних лишь костюмов исполнителей, даже таких замечательных, как большинство показанных (автор Е.Чех), для спектакля, именуемого «вечером балета», недостаточно. Проблем музыкального сопровождения, опять же и в смысле выстроенности номеров, и в плане соседства живого звучания оркестра с техникой озвученной записью и даже силой звукового воздействия. Наконец, проблем сугубо хореографических, связанных с малочисленностью труппы коллектива, его неумелостью (очень мал мужской состав, нет ведущей классической пары, да и характерной тоже), а также недостаточностью профессиональной подготовки артистов балета.

И все же цельный спектакль, составленный из танцевальных номеров — вечер балета, — состоялся. Балетный коллектив кемеровского театра оперетты экзамен на благожелательность зрителей определенно выдержал, вопреки всем объективным помехам. Именно интенсивный профессиональный поиск обусловил появление серьезного разговора о проблемах балетного коллектива театра оперетты на газетной полосе. Что до зрителей, то они будут ждать новых вечеров балета, и кто знает, быть может, они, эти вечера, станут постоянным явлением в репертуаре театра.

В.ГЕРАЩЕНКО, искусствовед. Фото А.Блютицкого.

# Астрологический прогноз на июнь

Лето любят многие, хотя и поругивают порой жару, дивны, комаров. Долго ожидается, оно пролетает очень быстро. Птицы и звери заняты подготовкой, а люди — хлопотами, обычными для этого времени года. Кто-то составляет планы на отпуск, кто-то уже вплотную занимается его подготовкой, другие откладывают важные работы. Да и деловая жизнь продолжается, хотя и не с прежней активностью.

Первая декада июня обещает хорошее настроение и везение в делах, чего нельзя сказать о второй, конфликты и отторжения на любовном фронте принесет конец месяца. В последние пять-шесть дней благодаря Юпитеру многие ощущают истинно летнюю расслабленность, благодушье. Хотя и скучно летом говорить о здоровье, но придется. В июне Марс придет по знаку Девы, и в период его негативного положения создастся почва для вспышек таких заболеваний, как дизентерия, холера, воспа-

ление желудочно-кишечного тракта, гастрит, энтерит. Неблагоприятные воздействия Юпитера, Венеры и Марса провоцируют чревоугодие, трудно будет удержаться от того, чтобы грязными руками не отправить в рот немой фрукт. Наблюдательные люди — 14-е и 14-27-е. Второй декада таит опасность серьезных травм, ушибов.

У ОВНОВ наиболее напряженно может сложиться вторая декада июня. Кроме повышенной конфликтности и окружения, из-за чего построждают и дела, она грозит эксцессами в плане здоровья.

Удачно сложится дела ТЕЛЬЦОВ в первой декаде и в последние недели месяца. Во второй декаде вероятны неприятности и ограничения. Сохранность здоровья будет находиться в собственных руках и зависеть от умеренности в еде.

Совершенно не придется скучать БЛИЗНЕЦАМ, которым следует быть строже к себе и принимать жизнь такой, ка-

кова она есть. Им уместно напомнить принцип «если можешь, сделай лучше, но не делай хуже».

РАКАМ, дабы не отравить жизнь немилыми-бредовыми фантазиями, давая волю пагубным привычкам типа алкоголизма, необходимо разовытаться солнцем, ветром. И почаще напоминать, что все болезни от нервов и нематых рук.

Скучноватым может показаться месяц ЛЬВАМ, если их жизнь не скрасят любовные приключения. Во второй декаде возможны трения с детьми, а в финансово авантюры не стоит ввязываться с 16-го по 27-е.

ДЕВЫ окажутся погруженными в семейные заботы, но не все их найдет в этом плане оптимизма. Рождением уделите особое внимание правилам санитарии в питании.

ВЕСАМ звезды дадут больше самостоятельности. Их успехи в основном зависят от приложенных усилий. Во второй декаде возможны неприят-

ности в вопросах, связанных с зарубежьем, правовыми органами.

Множество провокационных сообщений ожидает СКОРПИОНОВ. Особенно это касается безналичных оборотов, кредитов, налогов. Есть вероятность соприкосновения с криминальным миром.

Юпитер, покровитель СТРЕЛЦЕВ, почти весь месяц не в духе, и им могут перепасть шишки и ссадины из-за его недружелюбия. Невезение в партнерстве, как супружеском, так и деловом, сильно удручит. Следует учесть, что отсылки от буквы закона чреват долгими осложнениями. Не стоит добровольно увольняться с работы, иначе трудным окажется адаптация на новом месте.

Все неприятности КОЗЕРОГОВ в июне могут касаться здоровья и работы. Им рекомендовать почаще мыть руки с мылом, быть осторожными даже на небольшой высоте. Буквально зарубить это на носу следует



Рис. В.Ненашева.

тем, кто 10-27-го слет за границу.

Не исключено, что от ВОДОЛЕЕВ отвернутся музы. С 10-го по 27-е возможны трения с детьми и в делах любовного плана. Женщинам стоит особо позаботиться о безопасности. Светлыми периодами для решения деловых проблем являются первая декада и последние неделя месяца.

У РЫБ настроение определится внутрисемейные отношения. 10-27-го не рекомендованы крупные покупки и сделки с недвижимостью.

/РИА «Новости»/.

# Спортивный телетайп

По сообщениям корреспондентов газеты, ИТАР-ТАСС

## футбол

Первая лига. Результаты матчей 13-го тура: «Динамо» — «Зенит» — 1:0, «Уралан» — «Балтика» — 0:0, «Луч» — «Факел» — 2:1, «Океан» — «Лада» — 1:2, «Заря» — «Колос» — 1:1, «Чкаловец» — «Дружба» — 2:0, «Торпедо» (Ар) — «Иртыш» — 0:0, «Нефтехимик» — «Асмарал» — 2:1, «Смена-Сатурн» — «Торпедо» (Вж) — 2:0, «Шинник» — «Сокол» — 2:0, «Звезда» — «Локомотив» — 2:1. «Заря» занимает 15-е место. Завтра наши земляки принимают «Дружбу» из Майкопа. Сиб. инф.

## теннис

На открытом чемпионате Франции на кортах «Ролан Гаррос», входящем в серию турниров «Большого шлема» и стартовавшем в понедельник, в борьбу вступили теннисисты России.

Первая ракетка России сочинец Евгений Кафельников, занимающий ныне девятое место в только что опубликованном мировом рейтинге, победил сильного голландского теннисиста Яна Симерника — 6:1, 6:2, 6:7 3/7, 6:3. А вот калининградец Александр Волков в том же первом круге уступил малоизвестному мастеру из Чехии Богдану Улихрашу — 0:6, 3:6, 1:6.

## шахматы

Самым результативным оказался пока 3-й тур на проходящих здесь соревнованиях Профессиональной шахматной ассоциации из серии «Суперклассик» с участием трех гроссмейстеров из мировой десятки сильнейших — «Господин Великий Новгород-95»: из пяти партий лишь две завершились ничью.

Лидером снова стало двое: Гарри Каспаров, победивший черными фигурами на 43-м ходу Артура Юсупова, и Василий Иванчук, выигравший белыми на 69-м ходу у Рафаэла Ваганяна. У Каспарова и Иванчука по 2,5 очка.

На пол-очка отстают Владимир Крамник, взявший верх черными на 38-м ходу над Борисом Гулько, а также Найджел Шпорт и Веселин Топалов, сыгравшие между собой ничью. Еще одно мирное соглашение было зафиксировано во встрече Яна Тиммана и Яна Эльвеста.



Чемпион сомневается (Гарри Каспаров). Фото И.Уткина (ИТАР-ТАСС).

## автомобилки

Чемпион мира по автогонкам в классе «Формула-1» немцем Михаэлем Шумахером, выступающий за команду «Бенеттон-Рено», выиграл очередной, 5-й этап первенства мира — Гран-при Монако, который прошел по улицам Монте-Карло. Шумахер быстрее всех проехал 259 километров 584 метра /78 кругов по 3328 метров/, показав результат 1 час 53 минуты 11,258 секунды.

Второе место у англичанина Дэмона Хилла /«Уильямс-Рено»/, отстающего на 34,817 секунды, на третьем — австрийский гошник Герхард Бергер /«Феррари»/, отстававший от победителя составило 1 минуту 11,447 секунды.

Это была третья победа Шумахера на этапах чемпионата мира в нынешнем сезоне и третий подряд успех в Гран-при Монако. До него здесь пять раз подряд побеждал бразилец Айртон Сenna.

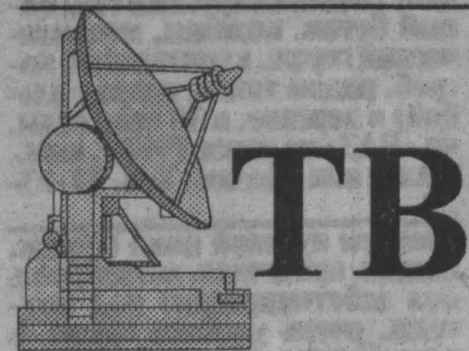
## «Спортпрогноз»

Результаты 22-го тиража /26-28 мая/. 1-х, 2-1, 3-2, 4-х, 5-х, 6-1, 7-1, 8-х, 9-1, 10-2, 11-1, 12-1, 13-2.

## «Спортлото»

Результаты 22-го тиража /28 мая/. «6 из 45»: 30, 9, 31, 32, 24, 16. «6 из 36»: 16, 47, 20, 41, 45, 48+27 /лыготный/.

Приз «Миллионер» выиграл билет в размере 5 миллионов рублей — серии 036 номер 800285 из Москвы, в размере 1 миллиона рублей: серии КЗ номер 2953467 из Владивостока, серии 029 номер 053731 из Санкт-Петербурга, серии 787 номер 681328 из Москвы, серии ПТ номер 56433279 из Татарстана, серии КМ номер 2025589 из Кемерово, серии СА номер 54856461 из Новосибирска, серии КН номер 4096520 из Екатеринбург, серии ПТ номер 88667417 из Ростова-на-Дону, серии ББ номер 79908497 из Татарстана, серии КЕ номер 1038095 из Красноярска, серии 037 номер 358108 из Москвы, серии КД номер 7105921 из Хабаровска, серии 039 номер 045125 из Вологды, серии 770 номер 564974 из Владимира, серии СБ номер 03982420 из Новосибирска.



31 мая

## I программа

- 6.00 Телеутро.
- 9.00 Новости.
- 9.20 «Мелочи жизни».
- 9.50 «В мире животных».
- 10.25 «Экспресс».
- 10.35 Теннис. Открытый чемпионат Франции.
- 11.05 «Природа мира». Научно-популярный телесериал.
- 12.00 Новости.
- 12.20 «Белый одежды».
- 13.45 Хит-конвейер.
- 14.00 «Иванов, Петров, Сидоров...».
- 14.35 «Поим мена». Телеигра.
- 15.00 Новости.
- 15.20 В эфире МТРК «Мир».
- 16.00 Мультсериал.
- 16.25 Светлый праздник.

- 17.00 «Шпаргалка».
- 17.05 «Элен и ребята».
- 17.30 «Тин-тоник».
- 18.00 Новости.
- 18.20 «Угадай мелодию». Телеигра.
- 18.45 Как дела?
- 19.00 Час пик.
- 19.30 «Мелочи жизни».
- 20.00 «Когда-нибудь я к вам приеду...» Д. Самойлов.
- 20.40 Спокойной ночи, малыши!
- 21.00 Время.
- 21.45 «Гороскоп Иисуса Христа». Худ. фильм.
- 23.20 Версия.
- 23.40 Поет Бони Тайлор.
- 0.10 Новое обыватели.
- 0.40 Теннис. Открытый чемпионат Франции.
- 1.10-1.30 Время.
- II программа Кемерово
- ГТРК «Кузбасс» представляет...
- 7.00 Час плюс.
- Канал «Россия»
- 8.00 Вести.
- 8.20 Звезды говорят.
- 8.25 Ритмика.
- 8.40 Время деловых людей.
- 9.05 Требу ю т с я... требуются...
- 9.10 Миллиейская хроника.
- 9.20 Репортажи с мест.
- 9.35 Крестьянский вопрос.
- 9.55 «Санта-Барбара».
- 10.45 Торговый дом.

- 11.00 Вести.
- 11.30 Телегазета.
- 11.35-12.00 Всемирные новости Эг-би-си.
- ТВК-2
- 12.00 Музыка.
- 12.05 Новости (с).
- 12.15 Реклама.
- 12.20 Музыка.
- 12.40 Худ. фильм «Путешествие в Кавказские горы».
- 13.55 Музыка.
- 14.20 Детское время. Мультфильм «Меч в камне».
- 15.45 Музыка, реклама.
- Канал «Россия»
- 16.00 Программа передач.
- 16.05 Там-там-новости.
- 16.20 Праздник каждый день.
- 16.30 Чья сторона?
- 17.00 Вести.
- 17.20 Новая линия. «Дальний Восток».
- 17.50 Музыка-путеш.
- 18.00 «Россия. Объяснение в любви». Премьера худ.-публ. цикла. Фильм 1-й.
- 18.30 Лидер-прогноз.
- 18.55 «Сиди и смотри». Юмористическая программа.
- Кемерово
- ГТРК «Кузбасс» представляет...
- 19.00 «Санта-Барбара».
- 20.00 Вести (ГТРК).

- 20.20 Кипл.
- 20.30 Пульс.
- 21.00 Фестиваль «Студенческая весна-95». Передача 2-я.
- 21.20 Футбол. Чемпионат РФ. «Заря» — «Дружба» (Майкоп). Реклама: 19.55, 20.25, 20.55, 22.50.
- Канал «Россия»
- 23.00 Вести.
- 23.25 Автомир.
- 23.30 «Река времени».
- 23.35-0.30 «Мактуб — закон пустыни» Худ. фильм.
- ТВК-2
- 0.30 Музыка.
- 0.40 Новости (с).
- 0.50 Реклама.
- 0.55 «7-й этаж» (с).
- 1.00 Худ. фильм «Экзерсис».
- III программа Телекомпания НТСК
- 6.00 Начало передач.
- 6.05 Программы передач.
- 6.10 Музыкальная программа.
- 6.40 Программа для женщин «90х60х90».
- 6.55 Мультфильм.
- 7.05 Программа передач.
- 7.10 Программа для женщин «90х60х90».
- 7.25 Музыкальная пауза.
- 7.30 «Новости Сибири».
- 7.50 Музыкальная пауза.
- 7.55 Транссибирский рек-

- 8.05 Мультфильм.
- 8.15 Реклама.
- 8.25 Музыкальная пауза Кемерово
- ГТРК «Кузбасс» представляет...
- 8.30 Пульс.
- 9.00 «Делурная аптека». Телесериал.
- 9.30 «Репка». Муз. сказка.
- 9.50 «За жизнь». В Куропатов.
- 10.15 «Два дервиша». Короткометраж. фильм.
- 10.25 Ваш адвокат.
- 10.35 «Нана». Худ. фильм. 5-я серия.
- 11.35 «Деловая женщина». Док. фильм.
- 12.00 «Без воды». Прямой эфир о подготовке к Кемерово к зиме.
- 13.00 «Дом, четыре стены...» (О доме, времени и ночного прожигания в г. Кемерово).
- 13.10 Реклама.
- 13.15-13.30 «Окно».
- Телекомпания НТСК
- 13.30 Программа передач.
- 13.35 «Новости Сибири».
- 13.35 «Фитиль».
- 14.05 Т/ф «Незаконченный ужин», 1-я серия.
- 15.10 Играют «Виртуозы Москвы».
- 16.20 «Завтра на канале НТСК».

- 16.25 Телесериал «Запретная женщина», 44-я серия.
- 17.10 «Музыка кино». Л. Яромольник.
- 17.35 Т/ф «Последний визит».
- 18.45 Мультфильм «Ману».
- 18.50 Транссибирский рекламный блок.
- 19.00 «Новости Сибири».
- 19.20 Телесериал «Летучий отряд Скотланд-Ярда».
- 20.10 Реклама.
- 20.20 «Кузбасс сегодня» (Новости)@.
- 20.35 «Без комментариев»@.
- 20.40 Футбол.
- 22.10 Транссибирский рекламный блок.
- 22.20 «Запретная женщина».
- 23.10 Рекламный блок № 2.
- 23.15 Завтра на канале НТСК.
- 23.20 Тел. многосерийный х.ф. «Вечный зов», 6-я серия. «Возвращение».
- 0.40 «Завтра на канале НТСК»@.
- 0.45 «Кузбасс сегодня» (повтор)@.
- 1.00 «Без комментариев» (повтор).
- 1.05 Т/с «За гранью реальности».
- 1.30 Музыкальная программа.
- 1.50 Программа передач.
- 1.55 Музыкальная пауза.

Главный редактор А.В.ТРУТНЕВ. Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54. АДРЕС РЕДАКЦИИ: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Адрес в сети RELCOM: E-Mail: kuzbass@trumir.kemerovo.su СПРАВКИ: по рекламе — 52-25-23; по письмам — 52-38-23; по редакции — 52-32-74. Время подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 19.35. Собственные корреспонденты: в Междуреченске — 2-82-12, Новокузнецке — 45-97-84, Осинниках — 2-50-72, Прокопьевске — 3-38-86, в Мысках — 2-18-66, Юрге — 2-45-50, Яе — 2-13-67, Телеракс 52-12-10. Тиражи во вторник и субботу — 32800 (индексы 51901, 31029); четверг — 41600 (индексы 51901, 31029, 31023), среду, пятницу — 22300 (индекс 51901). Объем 2 п.л. Печать высокая. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс». По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34. Типография издательства «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ №96.