



ОБЛАСТНАЯ МАССОВАЯ ГАЗЕТА Кузбасс

Издается
с 7 января 1922 года.

Сибирская летопись, 11 января

1918-й. В Омске комиссариат Степного края и Акмолинской области объявил об установлении в крае советской власти. 1920-й. Сибирском и реввоенсовет 5-й армии предложено Чехо-Словацкому корпусу сложить оружие и передать советским властям А. В. Колычка и золотой запас; предложение отклонено. 1964-й. В Дайкенде (штат Флорида) умер писатель сибирский писатель Георгий Дмитриевич Гребенников; родился 6 мая 1883 г.; печатался с 1906-го, в 1906-1910 гг. участвовал в организации литературных журналов «Молодая Сибирь» и «Сибирская новь» в Томске, в 1912-1913 гг. редактировал в Барнауле газету «Жизнь Алтая», автор книг «Змей Горыныч», «Степь да небо», «Волчья жизнь», «Любава», «Быллина», «Родник в пучине», «Путь человеческий», «Тонет»; в двадцатые годы организовал в Новой Англии общину сибиряков и издательство; печатал работы Н. К. Рериха; о популярности его главного труда — эссе «Чураевы» — свидетельствует тот факт, что одно из самых интересных литературных объединений русского зарубежья, возникшее в 1926 г. в Харбине, носило название «Чураевская».

2 стр.

Сегодня мы вновь обращаемся к теме освоения Ерунаковского угольного месторождения, о котором неоднократно писал «Кузбасс»



7 января в Белом зале областной администрации прошел прием у губернатора Кузбасса М. Кислюка.

Фото А. Блотниченко.

8 стр.

Одним абзацем о важном и интересном

В Москве без журналистов и простых смертных (их не пустили) в Рождество прошла повторная закладка храма Христа Спасителя. Церемония открылась праздничным молебном в Успенском соборе Кремля и Крестным ходом на Волконку. Ход возглавил патриарх Московский и Всея Руси Алексий II. Строительство продлится до 1997 года, затем, через три года первичной художественной отделки, храм предполагается открыть. Напомним, что первый раз храм был заложен в 1813 году по манифесту царя Александра I. Через 70 лет он был построен, а спустя 48 лет, в советское время, взорван.

Правительство России по поручению президента Б. Ельцина распространило обращение к участникам незаконных вооруженных формирований на территории Чечни. В нем предлагается с 8.00 10 января по 8.00 12 января 1995 года прекратить огонь, оставить позиции, боевую технику, сложить оружие, возратить лиц, захваченных во время вооруженных столкновений. Правительство, говорится в обращении, гарантирует свободный пропуск участников незаконных вооруженных формирований, добровольно сложивших оружие, к местам их постоянного проживания.

«Немецкая волна». Встречающаяся западная общественность воспринимает: умилостивляющую дипломатию своих политиков в отдаленных районах бывшего Ельцина как сообщество.

Ростовским шахтерам в наступившем году грозит первое массовое увольнение. Руководители угольных объединений и профсоюзов уведомили федеральными органами о 20-процентном сокращении должностей. Это автоматически приведет к ликвидации нескольких тысяч рабочих мест, поскольку добыча антрацита в условиях российского Донбасса без бюджетного финансирования вообще невозможна. Грядут социальные взрывы.

В Мазурове (Кемеровский район), на турбазе «Надежда», проходит вторая сессия детского парламента Кузбасса. До 14 января юные парламентарии должны будут утвердить «Положение о детском парламенте Кузбасса» и «Программу развития детского движения Кузбасса», сообщили в комитете по делам молодежи администрации области.

В столице Еврейской автономной области Биробиджане молодежь создала партию любителей русских пельменей. Если она объединится с партией любителей пива, то получится приличный едабельный политический фронт, который за счет народа не прочь хорошо выпить и закусить. Приятного аппетита, ребята!

До 170 километров в час развивает скорость в африканских песках грузовик «КамАЗ-мастер», который управляет В. Москвичев. Он лидирует в фантастическом по сложности ралли Париж — Гранд-Дакер. До финиша чуть меньше половины дистанции — почти 5000 км.

Как сообщили в областном управлении по труду и занятости населения, в декабре ушедшего года прожиточный минимум в Кузбассе составил 150,7 тысячи рублей. При этом у работающих мужчин этот показатель равен 164,3 тысячи рублей (144 тысячи в ноябре), у женщин — 139 тысяч (110,0), у пенсионеров — 125,4 тысячи руб. (105,0).

За успехи в строительстве дорог федеральный дорожный департамент присвоил звание «Почетный дорожник» мэру Москвы Юрию Лужкову, главе администрации Липецкой области Михаилу Наролу, главе администрации Кемеровской области Михаилу Кислюку и заместителю главы администрации Московской области Анатолию Савинову.

17 студентов Кемеровского государственного университета стали обладателями стипендий Сороса по международной соросовской программе точных наук. В основном это студенты старших курсов химического, биологического, математического и физического факультетов. В течение 1995 года им ежемесячно будут выплачивать по 80 долларов.

В каниун Рождества первые пять килограммов клубники собраны в совхозе «Суховский» Кемеровского района. Это единственное хозяйство в России, выращивающее зимой такую ягоду. Технология закуплена у израильской фирмы «Тийо Интернейшнл». Всего за сезон (до июля) здесь рассчитывают собрать 2,5-3 тонны ягод. Предполагается организовать закупку клубники у совхоза администрацией области для детских приютов, детских домов, домов престарелых, центров социального обеспечения.

В областном краеведческом музее открылась выставка восточных фигур. 23 фигуры исторических деятелей разных эпох, начиная от Чингисхана и заканчивая президентом Борисом Ельциным, предстали перед кемеровцами. Фигуры предоставлены Историческим музеем Санкт-Петербурга.

погода

○ ЯНВАРЬ ○
Восход 9.42
Заход 17.07
Долгота
дня 7.25
11
Перв. четв.
8 января
Заход 3.47
Восход 12.32

Центр по гидрометеорологии сообщает: 11 января по области днем ожидается облачность, небольшой снег, метель. Ветер юго-западный умеренный, местами сильный. Температура 8-13, местами до 18 градусов мороза. Давление и влажность существенно не изменятся.

Бездарная и позорная война в Чечне превращается в трагедию для всей России

Месяц назад Совет безопасности РФ принял решение о вторжении войск Министерства внутренних дел, Министерства обороны на территорию своего субъекта Федерации для установления конституционного порядка. Это решение принято Советом, который возглавляет президент, он же главнокомандующий Б. Ельцин. Ни население России, ни мировая общественность не могли себе представить эту бойню такой, какой она сегодня предстает перед нашими глазами. Это безумие!

в номер

Материнская боль, тревога за сыновей-солдат, оказавшихся в Чечне либо находящихся неизвестно где, собралась вчера женщины со всего Кузбасса. В белом зале Законодательного собрания не хватало всем мест: стояли в дверях и за дверями.

Дав политическую оценку событиям в Чечне, председатель ЗС А. Г. Тулеев предложил действовать с учетом общественного мнения. На собрании солдатских матерей избрали комитет, приняли резолюцию и тут же приступили к делу, записывая данные конкретно каждого солдата, судьба которого волнует родных. На вопросы женщин отвечали полковники А. Г. Дроздов и М. Д. Архипов.

(Подробности
в следующем номере)

НА СНИМКАХ: в военном госпитале для российских военнослужащих в Моздоке. Этот военнослужащий ранен во время обстрела установкой «Град». Грозный. У горящего дома.

Фото ИТАР-ТАСС.



наши корреспонденты передают

- Коммунальщики обещают пикеты
- Комиссары располагают только телефонами
- Не стоят в сторонке пенсионеры
- За тех, кто был не прав, платит бюджет
- Рысь ужинает на помойке

Юрий МИХАЙЛОВ
Березовский

Работники коммунальных служб Березовского, Кемерово, Анжеро-Судженска выступили с требованиями, погасить все долги по заработной плате с учетом инфляции, решить вопрос о подчиненности и дотировании коммунальных служб.

Требования направлены в компанию «Росуголь», АО «Северокузбассуголь» и областную администрацию. В случае их невыполнения коммунальщики обещают организовать пикетирование зданий «Северокузбассуголь» и администрации.

Галина СОЛОДОВА
Междуреченск

Тревога поступала в дома междуреченцев, чьи парни служат в армии. Отцы и матери атакуют городской военный комиссариат: не в Чечню ли отправлены сыновья?

— А у нас на этот счет никакой официальной информации, — рассказывает и о военном комиссаре города И. И. Мазурков. — Знаем только, что пятеро междуреченцев воюют в Чечне, но известили нас об этом сами родители. У одних сын

служил в Хабаровске, и когда часть направили на чеченский фронт, парню разрешили позвонить домой. Еще три молодых офицера служили в Юрге и теперь — тоже в Чечне. Один паренек служил в Челябинске и письмом успел сообщить родителям, что его часть направят на Кавказ.

Родители тут же обратились в наш военкомат. Мы сделали уже пять запросов, но ни ответа, ни привета. Единственное, чем можем помочь обеспокоенным родителям, так это сообщить два московских телефона: 293-49-91, 296-64-79, по которым можно получить четкую информацию.

Раиса ДАНИЛОВА
Юрга

Восемнадцать известных, заслуженных и уважаемых в городе горожан вошли в состав созданного при администрации совета старейшин.

В своей работе совет намерен учитывать прежде всего интересы старшего поколения, малоимущих. В ближайшее время старейшины займутся подготовкой к празднованию 50-летия Победы.

Валерий ШЕВЦОВ
Мыски

Горькая чаша (а можно сказать, и чарка) неплатежей не обошла и такое специфическое учреждение, как городской вытрезвитель, которому клиенты за последние годы задолжали без малого четыре миллиона рублей.

Причины недоимок уважительные. Одни должники, переночевав в казенном заведении, ушли на службу в Советскую — еще советскую! — Армию, у других — бомжей, как обычно, вместо денег гуляют в карманах ветер, а третьи сгорели от водки. Словом, иных уж нет, а те далеки. Коллегия администрации города по просьбе милиции решила списать старые долги клиентов вытрезвителя: альтернативы, как говорится, нет.

Светлана ГИБЕРС
Таштагол

Время от времени по улицам Таштагола гуляет рысь.

В одном из жилых районов она облюбовала контейнеры с пищевыми отходами и с наступлением сумерек приходит туда на ужин. Лесная гостья весьма миролюбива и спокойно уживается с компанией бездомных собак.

прямая связь

В ближайшие дни на телефонах прямой линии администрации области будут дежурить:

11.01. — Заузелков Виктор Иванович, заместитель главы администрации области по жилищно-коммунальному комплексу, т. 26-43-61;

11.01. — Альтерголт Александр Александрович, заместитель главы администрации области по агропромышленному комплексу, т. 26-39-75;

12.01. — Серков Юрий Павлович, управляющий делами администрации области, т. 23-35-52.
Время работы прямой линии с 15 до 17 часов.
Телефон для справок: 23-37-81.

ДАМЫ И ГОСПОДА!

Фирма «ИНВЕСТ» приглашает
к взаимовыгодному сотрудничеству.
МЫ НАЧИНАЕМ ВЫПУСК
ВЕКСЕЛЕЙ.

Фирма занимается электромонтажными работами. Ведет собственное строительство. Имеет свою торговую сеть и прямые договоры с ведущими западными фирмами.

Ваши средства будут направлены на высокозатратную деятельность. Гарантией является стабильная работа предприятия.

3 месяца 195% годовых,
6 месяцев ... 300% годовых,
12 месяцев.. 360% годовых.

Минимальная сумма вклада 100 тыс. руб.
АДРЕС: г. Кемерово, ул. Мирная, 10, 2 эт.
тел. 55-74-90 — отдел ценных бумаг

рост цен

Бег по кругу

Такого резкого броска цен, как в первые дни нового года, вроде бы никто не ожидал, хотя предупреждения звучали. Сегодня предприниматели, с которыми мы связались, называют несколько причин: рост курса доллара, события в Чечне и... невоздержанность на язык журналистов, которые якобы так старательно толковали о сложностях текущего момента, что подсадили производителям оправдания для повышения цен. Дескать, инфляционные ожидания, безмерно раздутые прессой, и стали двигателем цен. В результате — ажиотажный спрос на все. Впрочем, врагов у нас любят и умеют искать.

А вот как объясняет подорожание товаров начальник управления цен администрации области А. И. Боролдина:

Вопрос болезненный для всех. Не успеваем отвечать на звонки. О регулировании цен сейчас смешно говорить. Правительству сыно с себя эту заботу, дав полную свободу предпринимателям. Теперь о конкретных обстоятельствах. На 30-40 процентов подняты тарифы на электроэнергию. Хозяйки этого еще не почувствовали, поскольку не платили за коммунальные услуги в январе. А за расход киловатт/часа им теперь придется платить от 18 до 24 руб. Предприятия же в полной мере это подорожание ощутили на себе. На 75 процентов повысилась и цена на уголь. Не в среднем за квартал, а за месяц. Тонна угля стоила в декабре 45 тыс. руб. А это автоматически влечет рост себестоимости производимого. Цепочка раскручивается.

На днях согласительная комиссия рекомендовала производителям закупочные цены на молоко, исходя из нормативной себестоимости центнера молока в 92500 руб. (Прибыль при этом не учитывается). Рекомендовано закупочную цену литра молока определить в 900 руб. А сверху лягут затраты переработчиков.

И в рознице цена поднимется до 1500 руб. Стало быть, сливочное масло будет стоить до 30 тыс. руб.

У переработчиков много проблем, в том числе — и не полностью загруженные мощности. А амортизационные и прочие затраты закладываются в стоимость продукции.

Та же ситуация и по хлебу. Все зависит от закупочной цены на зерно. А она ежемесячно растет на 20-30 процентов. В Кемерове она поднялась в декабре на 28 процентов, а в январе — еще на 30. Цена тонны зерна — 340 тыс. руб. Отсюда и опустевшая цена булки хлеба.

Выросли и тарифы на коммунальные услуги. И, знаете, их нельзя назвать необоснованными, поскольку нет никаких ограничивающих документов. Например, зарплата работников, и немалую, относят на себестоимость услуг. Запретить им это мы не имеем права.

Еще в ноябре подготовлен проект постановления Минэкономики об упорядочении ценного регулирования. Указан перечень позиций, которые будут регулироваться Федерацией и субъектами Федерации. Но перечислены главным образом монополии — естественные монополии, в основном на транспорте и в связи. А что касается предоставляемого ранее права регулировать торговые и снабженческо-сбытовые надбавки, то теперь об этом ни слова. И, значит, мы не сможем регулировать даже эти позиции. И все попытки администрации области влиять на ситуацию оспариваются прокуратурой. Нет нормативных документов — нет у нас правовой основы для влияния на цены.

И. ЗОТИНА

Городской транспорт Мариинска в XIX веке

В наше время скоростной техники лошадь, везущая груз, редкость, а появившись на городских улицах пролетка с пассажирами, на нее смотрели бы как на диковинку. Вероятно, так же как на автомобиль, оказавшись он в Мариинске 100 лет назад. Ведь основным средством передвижения тогда был гужевой транспорт.

Архивные документы Мариинской городской управы конца XIX - начала XX вв (хранящиеся в Городском ГАКО) дают представление об организации "городского транспорта" и движения по Московскому тракту. Мариинск того времени - провинциальный окружной город с населением 8,5 тысяч жителей (по данным 1897 г.), своим рождением и развитием он обязан главной сибирской дороге - Московскому тракту. В год через город проходило до 70 тысяч возов, в среднем по 200 в день. Большая часть перевозок велась зимой, когда устанавливался сайный путь и везти грузы было надежнее

и дешевле.

Мариинцы занимались имшиной, извозом, дворничеством (промысел помещением, столничничеством, фуражом), торговлей. В Мариинске было 40 постоянных дворов, 60 кустарных предприятий и мастерских, где проезжающие могли отдохнуть, исправить поломку или оставить в местной лавке часть оптового товара для продажи. Перевозимые на большие расстояния грузы по большей части были оптовыми поставками крупных предпринимателей, и их транспортировка относилась к частным перевозкам. А вот содержание почтовой гонимой (доставка почтовых грузов и передвижение чиновников по казенной принадлежности) относилось к ведению городских властей. Полнейшее узкое управление выдавало промисловым свидетельствам на содержание почтовой гонимой, а городская управа финансировала ее содержание. В конце XIX века почтовая гонимой

(станция) размещалась в поместье Мурьяева на Большой улице, он ставил его в аренду. 9 пар лошадей находилось в распоряжении почтосодержателя Л. Чеботарева, который вместе с 8 товарищами заключил контракт на почтовую гонимую. Старостой у почтовой гонимой был Гритчин, имевший промисловое свидетельство второй гонимой. Содержание почтовой гонимой мариинским властям обходилось в 6041 рубль в год.

Транспортными перевозками в Мариинске занимались лавочники и легковые извозчики. Первые везли грузы, вторые - пассажиров. Была еще категория водовозов, работавших при пожарной каланче. В их обязанности входило тушение пожаров. Четыре водовоза должны были в случае тревоги возить воду с реки к месту пожара и тушить его. В конце XIX века они получали установленную плату, но в 1904 году городская дума постановила: "За халатное отношение к тушению пожаров с 1

января 1905 года с водовозов взымать по 3 рубля с лошади, при этом за каждую доставленную бочку выдавать по 10 копеек". Эта система оценок сохранилась до революции.

Желающие заниматься извозным промыслом сами обеспечивали себя лошадьми, телегами и пролетками. Возчики объединялись в артели, вступить туда можно было после получения промыслового свидетельства. Вместе со свидетельством извозчику вручали номерную бланку как символ законности его занятия. Каждая из трех категорий извозчиков имела свою нумерацию. По данным за 1898 г., в городе было 25 лавочных водовозов с числом лошадей и телег - 60 и 31 - легковых с числом экипажей 51. Многие брали по несколько свидетельств и содержали соответствующее количество лошадей. На одной работало хозяин, на других - члены его семьи или нанятые работники.

Местом стоянок извозчи-

ков были биржи, где возникли покупатели корм для лошадей, кормили ее и отдыхали сами. В конце 80-х годов XIX века в Мариинске было две биржи, одна - для лавочных, другая - для легковых. Промысловое свидетельство на содержание "биржи для легкового промысла" принадлежало мариинскому мещанину Я. Рабарскому. У него работало два наемных рабочих, в 1887 году доход составил 150 рублей.

Лавочные извозчики имели сначала одну биржу, ее владельцем был дворянин Радзиевский, но в 1898 году по решению Мариинского городского общественного управления открыли вторую. Мера эта была предпринята в ответ на заявление старосты лавочных извозчиков Иванова с протестом против организации еще одной артели из 5 человек, пожелавших отделиться от своих 20 товарищей. В решении управления записано: организовать две биржи с равным числом людей и лошадей и определить

место работы для одной из Пыганской улице (ныне Коммунистическая), для другой около Соборной площади".

Конфликты были и между категориями извозчиков - лавочные жаловались на лавочных за то, что те "отбирают у них работу" - возят на телегах пассажиров с легким грузом. Этот случай остался без официальных мер, вероятно, решили поладить.

Извозный промысел, как и любой другой, давал небольшую прибыль - извозчики зарабатывали от 5 до 25 рублей в месяц, - доход небольшой, и его едва хватало на прожитие. Но для большей части возчиков это был дополнительный приработок к хозяйству, которым он владел.

Количество число занятых извозным промыслом выросло до 1917 года оставалось стабильным - 30-40 человек - легковых извозчиков, 15-20 - лавочных. Гужевой транспорт оставался основным средством передвижения в 30-40-е годы.

Л. КУЗНЕЦОВА,
зам. директора областного краеведческого музея.

"Кузбасские ведомости"

нимает в этом самое активное участие. Вдохновителем и организатором образовательной программы нашей области стал Социальный центр молодежи Кузбасса. В феврале 1994 года специалистами института психотерапии и консультирования "Гармония" (г. С.-Петербург) в этом центре было подготовлено 22 консультанта. В течение 1994 года на базе ЦСМК силами его сотрудников наше объединение осуществляло текущую деятельность, организовывались семинары, выпускался методический материал. Начиная с августа месяца 1994 года разрабатывается и внедряется по области система статистической обработки обращений на "Телефоны доверия". Мониторинг психологических проблем, как мы рассчитываем, позволит не только продиагностировать психологический климат в обществе, но и станет основой для научного социально-психологического исследования.

В настоящее время создается региональная школа консультантов очного и телефонного консультирования. В декабре 1994 года прошел первый этап обучения тренеров для этой школы. Так как Социальный центр молодежи Кузбасса стал опорно-экспериментальным центром в системе Комитета Российской Федерации по делам молодежи, то мы думаем, что школа подготовки консультантов распространит свою деятельность на весь Сибирский регион. Таким образом, мы надеемся расширить круг своих единомышленников и приглашаем к сотрудничеству всех заинтересованных юридических и частных лиц в области и за ее пределами.

О. СМЕРДОВ,
президент Кузбасского объединения российской ассоциации "Телефон экстренной психологической помощи".

бизнес-мозаика

О сельском хозяйстве России
В 1994 году сельское хозяйство России, согласно итоговым оценкам, понесло полтора триллиона рублей убытков, сообщил заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия РФ Н. Аверьянов. Среди причин, обусловивших кризисную ситуацию в агропромышленном комплексе, он назвал нарушение ценового паритета в товарообороте между сельским хозяйством и другими отраслями экономики, сокращение финансовой поддержки аграрного сектора со стороны бюджета, неблагоприятные условия кредитования.

Контактный телефон редакции «Бизнес-бюро»: 23-18-90.

© Информационное агентство МБК.

Мы у телефона - для тебя!

(перспектива развития "Телефонов доверия" в области)

Прокопьевск, телефон экстренной психологической помощи, 22 часа, звонок. Взволнованный девичий голос:

"Алло, это телефон доверия?". "Да". - "Вы можете мне помочь?". - "Я слушаю Вас".

В голосе слышится слезы: "Мне кажется я беременна, мне только шестнадцать лет и я очень боюсь сказать родителям, а Вы не думайте, он у меня хороший, но он пока тоже не знает..."

Повозуничек, 19 час. 15 мин. Голос зрелого мужчины: "... Я же понимаю, что у нас кто-то есть, это уже давно думается. Да разве только во мне дело - дочь тоже все понимает. Она же видит все наши скандалы... Не знаю, что делать, что тут поможет?".

Белово, 4 часа утра. Раздраженно говорит пожилой мужчина:

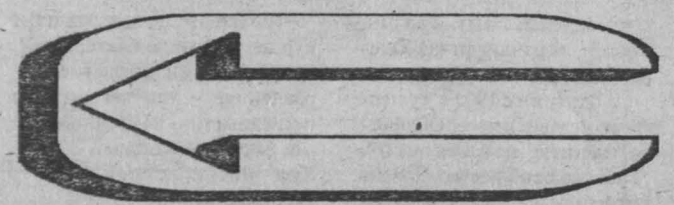
"Все brokeли меня, никому я не нужен. Пока здоровый - пашу, план давай, зарплату приноси, а теперь мне 60 лет, я инвалид и никому не нужен. Я все отдаю, что у меня было, а теперь мне слова доброго сказать некому..."

Печально сознавать, но звонков в службу экстренной психологической помощи становится все больше. Звонят в

больших городах и в малых, звонят утром и вечером, звонят молодые и старые. Звонят, чтобы услышать на другом конце провода теплым, сочувственным голосом человека, которому можно сказать все...

Однако для того чтобы этот голос был, необходима большая работа разных людей - тех, которые входят в службу "Телефонов экстренной психологической помощи", или попросту "Телефонов доверия".

Последние несколько лет посеместно стали открываться "Телефоны доверия", и это не столько дань моде, сколько насущная необходимость. Население наших городов стало нуждаться в оказании психологической помощи. Привлекательность телефонной формы обусловлена ее доступностью, анонимностью и конфиденциальностью. В настоящее время в России действует около 160 таких служб, 13 из них - это "Телефоны доверия" Кемеровской области. Большинство наших служб является членами российской ассоциации "Телефоны экстренной психологической помощи" (РАТЭПП) и составляют ее Кузбасское объединение 14 июля 1994 г. РАТЭПП стала членом Международной федерации экстренной телефонной помощи IFOTES. Это особенно важно для нас, так как изначально "Телефоны доверия" в России не были объединены какой-то единой концепцией, под этой вывеской оказывалась не только психологическая по-



Признание РАТЭПП на международном уровне вселяет в нас надежду на перспективное развитие ТЭПП в России и одновременно налагает ответственность за качество оказываемой нами помощи. Сейчас мы руководствуемся в нашей деятельности Уставом и Этической Хартией IFOTES, базирующихся на ценностях, содержащихся в международной Декларации прав человека Организации Объединенных Наций. В частности, службы подтверждают: "достоинство всех людей; - право на уважение своих мыслей, желаний и того, ради чего человек живет; - право выражать себя своими собственными словами".

Большинство существующих "Телефонов доверия" работает при государственных учреждениях различной ведомственной подчиненности (департаменты здравоохранения, образования, социальной защиты и др.), и практически нет, по крайней мере в Кузбассе, волонтерских служб,

действующих на общественном уровне. В связи с этим перед нами стоят две задачи: развитие волонтерского движения и преодоление ведомственной разрозненности. Последней задаче была посвящена практически вся конференция РАТЭПП, проходившая с 27 по 31 октября 1994 года в подмосковном городе Щелково. Конференция была организована совместно с Минсоцзащиты РФ и рядом других общественных организаций. Мы ознакомились с пакетом документов, регламентирующих деятельность служб экстренной психологической помощи, принятых в Минсоцзащиты; эти документы позволяют нам с легкостью действовать на законных основаниях и проходить соответствующую аттестацию.

Одна из важнейших наших задач как общественной организации - это подготовка кадров и повышение квалификации консультантов. Могу с гордостью отметить, что Кемеровское объединение при-

нимает в этом самое активное участие. Вдохновителем и организатором образовательной программы нашей области стал Социальный центр молодежи Кузбасса. В феврале 1994 года специалистами института психотерапии и консультирования "Гармония" (г. С.-Петербург) в этом центре было подготовлено 22 консультанта. В течение 1994 года на базе ЦСМК силами его сотрудников наше объединение осуществляло текущую деятельность, организовывались семинары, выпускался методический материал. Начиная с августа месяца 1994 года разрабатывается и внедряется по области система статистической обработки обращений на "Телефоны доверия". Мониторинг психологических проблем, как мы рассчитываем, позволит не только продиагностировать психологический климат в обществе, но и станет основой для научного социально-психологического исследования.

О. СМЕРДОВ,
президент Кузбасского объединения российской ассоциации "Телефон экстренной психологической помощи".

И Сорос приходит в Кузбасс

Мы привыкли, что итоги года подводят строители, шахтеры, металлурги, банкиры - те, результаты труда которых можно обобщить в конкретных цифрах. А чем встречать новый год преподаватели? Как измерить результат их деятельности, что считать - результаты зачетной недели, сессии, количество коллег, обремененных званиями и степенями?

В индустриальном Кузбассе эта проблема никогда всерьез не стояла. Главным всегда были объемы добытого угля, выплавленной стали, ну, в крайнем случае, - поднятой эяи. Именно это требовалось от нас, за это и спрашивали по полному счету, а все остальное - от лукавого. Слов нет, те, кто руководил образованью и культуры, подтверждений чему немало. Но в Кузбассе всегда требовалась в первую очередь прорабы, отсюда и приоритеты:

наисистов, экономистов, математиков-системщиков и других специалистов, без которых трудно рассчитывать на успех в рыночных преобразованиях.



Слава Бог, "времена

меняются, и мы меняемся вместе с ними". В канун Нового года приятное известие пришло из Кемеровского государственного университета: 17 студентов-старшекурсников четырех факультетов стали стипендиатами одного из самых престижных международных фондов - фонда Джорджа Сороса.

Отношение к этому американскому финансисту (родом из Венгрии) и к его благотворительной деятельности неоднозначное. Но факт остается фактом: только в России фонды Сороса (всего их деятельность охватывает 25 стран бывшего СССР и Центральной Европы) намерены потратить 100 млн. дол. на фундаментальные исследования и 2,4 трлн. рублей - на поддержку системы образования. В 1993 г. более 30 тысяч ученых и 100 средних школ России

получили помощь Сороса. Кроме того, даже самые ярые оппоненты этого человека не оспаривают качество отбора стипендиатов и обладателей грантов, в силу чего ученые, преподаватели и студенты, отмеченные Фондами открытого общества (другое название фондов Сороса) почти автоматически получают международное признание и авторитет.

Отсюда, что стипендиаты и гранты фонда Сороса получили не только студенты, но и преподаватели университета, лицея и гимназии, входящих в университетский центр непрерывного образования, а также отдельные научные коллективы КеМГУ, всего более 60 человек. "Сила - в ансамблевости" - любит повторять ректор КеМГУ Ю. Захаров, и с ним трудно не согласиться.

А. КАРЕТИН.
Подробный материал о лауреатах фонда Сороса читайте в одном из ближайших выпусков "ББ".

цитата

«Наивно полагать, что создание банковских холдингов снимет все проблемы в финансовой сфере. Необходимы банковские объединения, которые наряду с другими интегрирующими финансовыми институтами, без сомнения, уже вызревают».

П. Кибес, 1-й вице-президент Кузбасспромбанка

Активы банков Кузбасса
(на 1.12. 94г. по данным ГУ ЦБ по Кемеровской обл.)

1 632 млрд. рублей

Потребность в инвестициях по основному проекту области

1,6 млрд. \$

мнение экспертов

Безработица в России

Хотя сотням тысяч рабочих России, которые направлены в "административные отпуска", больше не платят зарплаты, они не считаются безработными, утверждает в докладе МОТ.

Недавние официальные цифры по безработице были удвоены - с одного до двух процентов, но они охватывают только зарегистрированных безработных. Как утверждает Гай Стэндинг, глава секции рынка труда в МОТ, который занимался подготовкой этого доклада, действительные цифры в пять раз больше.

Выступая на пресс-конференции, Стэндинг отметил, что РФ испытывает сейчас сильное социальное напряжение, характеризующееся

чрезвычайным ухудшением положения населения и опасным снижением продолжительности жизни. В докладе отмечается, что треть всех заводских рабочих относится к категории "скрытых безработных". Безработица маскируется под различные названия: длительные отпуска, сокращение производства, сокращение часов работы, ранний уход на пенсию, увеличенный отпуск по беременности. Скрытая безработица это хотя и неслучайный, и вынужденный, но своеобразный способ жить в критической ситуации, охватившей рынок рабочей силы в России, - отметил Стэндинг. Предприятия дешевле предоставлять рабочим "административные отпуска", чем увольнять, потому что в первом случае они не должны платить им выходные пособия. Ирония состоит в том, что, если рабочий уходит с работы сам, то он теряет право на выходные пособие и, вероятнее всего, на пособие по безработице. Хотя на самом деле он является безработным, - разъясняет Стэндинг.

Согласно докладу, лишь 13% безработных в России получают пособие по безработице. В среднем размер этого пособия составляет 7 долл. в месяц. Безработица маскируется еще и тем, что многие предприятия платят рабочим с большим опозданием и меньше, чем цифра, указанная в договоре, или вообще не платят. 47% российских предприятий платят рабочим с опозданием, из них более 60% предприятий не в состоянии платить своим рабочим полной зарплаты. Если рабочие и получают что-то домой, то гораздо меньше, чем

КУЗБАССКИЕ ВЕДОМОСТИ

Вышел первый в новом году номер журнала "Кузбасские ведомости", у него теперь почти 400 подписчиков. Издание получают представители исполнительной власти, деловых кругов области, а также в аппаратах Президента, правительства и Федерального собрания России. В рождение журнал практически не распространяется.

Январский номер открывает материал "Местное самоуправление сменяет Россию" новой рубрики "Рандеву", в которой главный редактор журнала А. Каретин беседует с главой администрации г. Кемерова С. Щербачевым о проблемах взаимоотношений власти города с областными, отраслевыми структурами, развитии самоуправления в период экономических реформ.

В статье "Угледоллары: мы ходим по золоту" президент АО "Сибэкс" Г. Кареев делится размышлениями по поводу работы экспортного, разумного использования валютной выручки, возможностей угольной отрасли в развитии области.

С. Степанов в материале "Стандарты и экспортные возможности" анализирует на примере АО "Запсибметкомбинат" и ряда других предприятий России работу по выпуску конкурентной продукции, отвечающей мировым стандартам. "Как сделать Кузбасс банковским центром России" - так называется интервью профессора Стэнфордского университета (США) М. Бернштама, данное редакции журнала. В еще одной новой рубрике, "Архивная россыпь", читателю предлагается возможность познакомиться с опытом предпринимательства,

торговли, местного самоуправления на заре XX столетия на территории, ныне занимаемой Кемеровской областью. С первым материалом рубрики "Городской транспорт Мариинска в XIX веке", выступил Л. Кузнецов, заместитель директора областного краеведческого музея. В журнале приведен алфавитный указатель материалов, опубликованных на его страницах, в двух приложениях в 1994 году, как всегда присутствуют информационные материалы, консультации, советы специалистов руководителей предприятий.

На этот раз подписчики получат вместе с журналом и тематическое приложение к нему, выпущенное отдельной цветной брошюрой. Приложением называется "Кузбасспромбанк осваивает мировой рынок" и посвящено внешнеэкономической деятельности этого крупного финансового учреждения.

Опираясь на уже имеющийся опыт, редакция журнала предлагает рекламным агентствам, финансовым структурам, отточенным слабым организациям, крупным предприятиям, поставщикам размещать на своих страницах прекрасные и полные ценную рекламу, либо издавать ценное (черно-белое) приложение к очередному номеру журнала, полностью отвечающее требованиям, для тех, кто заключает договор на информационное или рекламное обслуживание сроком не менее чем на квартал, предусмотрены льготные тарифы. Звоните по телефонам: 23-18-90, 26-80-75.

Внимание! Редакция по-прежнему не занимается рекламой алкоголя, табака и политических пристрастий.

В. Курехин: «Качество подготовки инженеров определяет технологические прорывы»

Сегодня выживание высшего образования напрямую зависит не только от ассигнований, которых катастрофически не хватает, но и в первую очередь от профессионализма и порядочности руководителей.

Прежде чем задавать вопросы одному из самых молодых руководителей технических вузов России Виктору Вениаминовичу Курехину, ректору Кузбасского государственного технического университета, я расспрашивал о нем представителей старшего поколения преподавателей, доцентов и аспирантов, студентов и технику. Разрозненных мнений велик, но всегда присутствовали слова-определения: «порядочен» и «прост».

Последнее не случайно, ибо в умах многих до сих пор образ ректоров 70 - 80-х годов: этакий вальяжный барин-властитель, иногда снисходящий до простого смертного преподавателя.

Передо мной сидит элегантный, со сдержанными жестами, удивительно обаятельный человек с сероватыми, как бы постоянно улыбающимися глазами. Я знаю, что у него был трудный день: лекции, встречи, обсуждение программ, через полтора часа - рассмотрение научных работ коллег, а вечером - подготовка к выступлению на Московской коллегии... И мне уже не хочется задавать вопросы о вузе, его сложностях, проблемах - хочется узнать о самом этом человеке, каким был его путь в «ректорство», откуда истоки его внутренней интеллигентности.

Оказывается, все было очень непростно. Приходилось преодолевать препятствия, самого себя. Многодетная семья (четыре сына), родители без высшего образования, но отец талантливый организатор-самородок, директор завода стройматериалов. Уйдя на пенсию, на следующий день вышел слесарем на свой же завод, где проработал еще 19 лет. Школа № 39 в Кемерове - и до сегодняшнего дня память о любимом учителе лучшего предмета, физики, Марии Павловны Сидоровой. И с детских лет мечта быть летчиком. Такие мечты были у каждого, но Виктор со своим другом Г. Осиповичем (кстати, бывшим «знаменитым» южнокорейский самолет) стремился ее осуществить. Кемеровский аэроклуб, полеты с инструктором, восемь парашютных прыжков...

В 1963 году Курехина постигла неудача: экзамен на химический факультет Кемеровского горного института сдан блестяще, набрано 24 балла, но в институт его не зачислили. Вышло очередное «мудрое» решение партии - брать в студенты преимущественно производственников, и их всех зачисляют с... 15 баллами.

Узнавая все больше о Викторе Вениаминовиче, начинаешь понимать истоки его уверенности в себе. После неудач с поступлением в институт - разгрузкой угля, хотя можно было пойти на более легкую и престижную работу.



группа сильнейших из шести человек по новой специальности «Автоматизация и механизация горных работ», куда включают и 20-летнего Виктора. Все сокурсники гораздо старше, за тридцать, и ему приходится «догоняться» до их взрослости, изживая в себе мальчишество, обучаясь сдержанности, рассудительности и главному - уметь доводить задуманное и начатое дело до конца.

Уже в студенческие годы определились научные интересы будущего ректора. И в то время, и позже, как вспоминает Виктор Вениаминович, он безоговорочно благодарен людям, сыгравшим огромную роль в становлении его как ученого: Руслане Колопановой, Л.Я. Гимельштейну, Г.И. Разгильдееву. Именно они помогли в определении направления научной работы, связанного с безопасностью людей в угольной отрасли. Студенческая работа В. Курехина «Автоматический поиск неисправности в аппаратуре шахтных конвейерных линий» была рекомендована к внедрению.

Старшекурсником Виктор женится на студентке Татьяне, блестяще заканчивает вуз, и начинается преподавательская деятельность. Реальность была такова: ассистент кафедры, оклад 105 рублей, однокомнатная квартира на

трех, плюс ребенок и в среднем десятичасовой рабочий день. Затем - сдача кандидатских экзаменов, поступление в аспирантуру и досрочное ее окончание с защитой диссертации, написанной за два года вместо трех.

Быстро отщелкиваются годы. Старший преподаватель ФПК в Москве, доцент КузГТУ, декан факультета, с 1981 года проректор по учебной работе, защита докторской диссертации, профессор - все это укладывается в 25 лет преподавательской работы. Добавьте к этому более 90 научных работ, 4 авторских изобретения, руководство научными исследованиями, про-

тесса связана с экономической и социальными структурами, поражен их кризисом. Не от хорошей жизни идет постоянное углубление коммерциализации вузов, в полускрытом виде утверждается принцип платности обучения. Уменьшилась социальная защищенность студентов и особенно преподавателей, значительно снизилась их статус.

По-прежнему высшее образование развивается по отраслевому принципу. Десять вузов в Кузбассе, и у всех разная подчиненность - Госкомитету, министерствам культуры, сельского хозяйства и т.д. Примером общего небагополучия может служить ситуация в Московском горном институте, где 80% выпускников уходят в различные коммерческие структуры. Правда, 80% выпускников КузГТУ пока уходят работать по специальности, что связано с особенностями нашей инфраструктуры, но эта цифра может резко уменьшиться.

Названные проблемы уже сегодня отражаются на качестве как обучаемых, так и профессорско-преподавательского состава. Вузовские научно-исследовательские подразделения сократились, многие исчезли вообще, а вместе с ними расплылся и сам фундамент высшего образования, немаловажного без научной работы. Усилилась обособленность вузов, ушла в прошлое эффективность воспитательного воздействия вуза на молодежь, большинство студентов испытывают пессимизм в отношении своего будущего.

Сложившаяся в прошлом ситуация и, избрав Виктор Вениаминовича ректором вулел все коллектива (впервые в Кузбассе) очевидно выступает как закономерность.

Но возникает вопрос: неужели вот так всю жизнь работа и работа, а где отдых, легкая жизнь, увлечения? Слегка усмехнувшись, Виктор Вениаминович подчеркивает - все это есть, но на втором, третьем плане, а большинство радостей приносит работа и семья. Семья особенно, это был: двое взрослых детей, живущих отдельно, все и всегда понимающая жена и не по ректорскому рангу двухкомнатная квартира, обустроенная женскими руками, располагающая к отхождению, на которое не очень хватает времени. Но в этом человеке живет и романтик. «Всю жизнь», - говорит Виктор Вениаминович, - я неравнодушен к красоте во всех и любых ее проявлениях. Мимо красоты нельзя пройти, но поклоняться ей, не следует ронять своего достоинства».

С первых дней ректорства главной болью и заботой В. Курехина стали трудности становления нового технологического университета. Предоставим слово самому Виктору Вениаминовичу:

«Высшая школа, будучи

тесно связана с экономической и социальными структурами, поражен их кризисом. Не от хорошей жизни идет постоянное углубление коммерциализации вузов, в полускрытом виде утверждается принцип платности обучения. Уменьшилась социальная защищенность студентов и особенно преподавателей, значительно снизилась их статус.

По-прежнему высшее образование развивается по отраслевому принципу. Десять вузов в Кузбассе, и у всех разная подчиненность - Госкомитету, министерствам культуры, сельского хозяйства и т.д. Примером общего небагополучия может служить ситуация в Московском горном институте, где 80% выпускников уходят в различные коммерческие структуры. Правда, 80% выпускников КузГТУ пока уходят работать по специальности, что связано с особенностями нашей инфраструктуры, но эта цифра может резко уменьшиться.

Названные проблемы уже сегодня отражаются на качестве как обучаемых, так и профессорско-преподавательского состава. Вузовские научно-исследовательские подразделения сократились, многие исчезли вообще, а вместе с ними расплылся и сам фундамент высшего образования, немаловажного без научной работы. Усилилась обособленность вузов, ушла в прошлое эффективность воспитательного воздействия вуза на молодежь, большинство студентов испытывают пессимизм в отношении своего будущего.

Сложившаяся в прошлом ситуация и, избрав Виктор Вениаминовича ректором вулел все коллектива (впервые в Кузбассе) очевидно выступает как закономерность.

Но возникает вопрос: неужели вот так всю жизнь работа и работа, а где отдых, легкая жизнь, увлечения? Слегка усмехнувшись, Виктор Вениаминович подчеркивает - все это есть, но на втором, третьем плане, а большинство радостей приносит работа и семья. Семья особенно, это был: двое взрослых детей, живущих отдельно, все и всегда понимающая жена и не по ректорскому рангу двухкомнатная квартира, обустроенная женскими руками, располагающая к отхождению, на которое не очень хватает времени. Но в этом человеке живет и романтик. «Всю жизнь», - говорит Виктор Вениаминович, - я неравнодушен к красоте во всех и любых ее проявлениях. Мимо красоты нельзя пройти, но поклоняться ей, не следует ронять своего достоинства».

С первых дней ректорства главной болью и заботой В. Курехина стали трудности становления нового технологического университета. Предоставим слово самому Виктору Вениаминовичу:

«Высшая школа, будучи

тесно связана с экономической и социальными структурами, поражен их кризисом. Не от хорошей жизни идет постоянное углубление коммерциализации вузов, в полускрытом виде утверждается принцип платности обучения. Уменьшилась социальная защищенность студентов и особенно преподавателей, значительно снизилась их статус.

тесно связана с экономической и социальными структурами, поражен их кризисом. Не от хорошей жизни идет постоянное углубление коммерциализации вузов, в полускрытом виде утверждается принцип платности обучения. Уменьшилась социальная защищенность студентов и особенно преподавателей, значительно снизилась их статус.

По-прежнему высшее образование развивается по отраслевому принципу. Десять вузов в Кузбассе, и у всех разная подчиненность - Госкомитету, министерствам культуры, сельского хозяйства и т.д. Примером общего небагополучия может служить ситуация в Московском горном институте, где 80% выпускников уходят в различные коммерческие структуры. Правда, 80% выпускников КузГТУ пока уходят работать по специальности, что связано с особенностями нашей инфраструктуры, но эта цифра может резко уменьшиться.

Названные проблемы уже сегодня отражаются на качестве как обучаемых, так и профессорско-преподавательского состава. Вузовские научно-исследовательские подразделения сократились, многие исчезли вообще, а вместе с ними расплылся и сам фундамент высшего образования, немаловажного без научной работы. Усилилась обособленность вузов, ушла в прошлое эффективность воспитательного воздействия вуза на молодежь, большинство студентов испытывают пессимизм в отношении своего будущего.

Сложившаяся в прошлом ситуация и, избрав Виктор Вениаминовича ректором вулел все коллектива (впервые в Кузбассе) очевидно выступает как закономерность.

Но возникает вопрос: неужели вот так всю жизнь работа и работа, а где отдых, легкая жизнь, увлечения? Слегка усмехнувшись, Виктор Вениаминович подчеркивает - все это есть, но на втором, третьем плане, а большинство радостей приносит работа и семья. Семья особенно, это был: двое взрослых детей, живущих отдельно, все и всегда понимающая жена и не по ректорскому рангу двухкомнатная квартира, обустроенная женскими руками, располагающая к отхождению, на которое не очень хватает времени. Но в этом человеке живет и романтик. «Всю жизнь», - говорит Виктор Вениаминович, - я неравнодушен к красоте во всех и любых ее проявлениях. Мимо красоты нельзя пройти, но поклоняться ей, не следует ронять своего достоинства».

С первых дней ректорства главной болью и заботой В. Курехина стали трудности становления нового технологического университета. Предоставим слово самому Виктору Вениаминовичу:

«Высшая школа, будучи

тесно связана с экономической и социальными структурами, поражен их кризисом. Не от хорошей жизни идет постоянное углубление коммерциализации вузов, в полускрытом виде утверждается принцип платности обучения. Уменьшилась социальная защищенность студентов и особенно преподавателей, значительно снизилась их статус.

тесно связана с экономической и социальными структурами, поражен их кризисом. Не от хорошей жизни идет постоянное углубление коммерциализации вузов, в полускрытом виде утверждается принцип платности обучения. Уменьшилась социальная защищенность студентов и особенно преподавателей, значительно снизилась их статус.

По-прежнему высшее образование развивается по отраслевому принципу. Десять вузов в Кузбассе, и у всех разная подчиненность - Госкомитету, министерствам культуры, сельского хозяйства и т.д. Примером общего небагополучия может служить ситуация в Московском горном институте, где 80% выпускников уходят в различные коммерческие структуры. Правда, 80% выпускников КузГТУ пока уходят работать по специальности, что связано с особенностями нашей инфраструктуры, но эта цифра может резко уменьшиться.

Названные проблемы уже сегодня отражаются на качестве как обучаемых, так и профессорско-преподавательского состава. Вузовские научно-исследовательские подразделения сократились, многие исчезли вообще, а вместе с ними расплылся и сам фундамент высшего образования, немаловажного без научной работы. Усилилась обособленность вузов, ушла в прошлое эффективность воспитательного воздействия вуза на молодежь, большинство студентов испытывают пессимизм в отношении своего будущего.

Сложившаяся в прошлом ситуация и, избрав Виктор Вениаминовича ректором вулел все коллектива (впервые в Кузбассе) очевидно выступает как закономерность.

Но возникает вопрос: неужели вот так всю жизнь работа и работа, а где отдых, легкая жизнь, увлечения? Слегка усмехнувшись, Виктор Вениаминович подчеркивает - все это есть, но на втором, третьем плане, а большинство радостей приносит работа и семья. Семья особенно, это был: двое взрослых детей, живущих отдельно, все и всегда понимающая жена и не по ректорскому рангу двухкомнатная квартира, обустроенная женскими руками, располагающая к отхождению, на которое не очень хватает времени. Но в этом человеке живет и романтик. «Всю жизнь», - говорит Виктор Вениаминович, - я неравнодушен к красоте во всех и любых ее проявлениях. Мимо красоты нельзя пройти, но поклоняться ей, не следует ронять своего достоинства».

С первых дней ректорства главной болью и заботой В. Курехина стали трудности становления нового технологического университета. Предоставим слово самому Виктору Вениаминовичу:

«Высшая школа, будучи

тесно связана с экономической и социальными структурами, поражен их кризисом. Не от хорошей жизни идет постоянное углубление коммерциализации вузов, в полускрытом виде утверждается принцип платности обучения. Уменьшилась социальная защищенность студентов и особенно преподавателей, значительно снизилась их статус.

ЗАИНТЕРЕСОВАНА ЛИ АМЕРИКА В СИБИРСКИХ ПРОЕКТАХ?

В Сибири добывают около 70% всей российской нефти. Ее запасы только в Тюменской области сопоставимы с запасами основных нефтедобывающих стран. В регионе находятся крупнейшие в России производители деловой древесины, угля, алюминия и ряда других цветных металлов. Можно предположить, что американский бизнес начнет интенсивно проникать в Сибирь как в зону эффективного вложения капитала. Однако этого не происходит.

Вложения частного капитала в Россию через совместные предприятия не превышают 20 млн. дол., при этом доля Сибири составляет около 15%. Доля экспорта природных ресурсов Сибири в США не превышает 4% общего объема сибирского экспорта. Импортом американских товаров и технологий в Сибирь настолько незначителен, что не поддается количественной оценке.

Одна из причин, сдерживающих проникновение американского капитала в Сибирь, - неподготовленность сибирских бизнесменов к работе с американскими инвесторами. Это объясняется недостатком информации, неуменем оформить проекты, найти потенциальных инвесторов и убедить их в целесо-

образности вложения капитала. Однако проблема состоит не только в этом. Дело еще и в самих американцах.

Сделать такой вывод позволил анализ ситуации с продвижением достаточно эффективных и надежных сибирских проектов, срок окупаемости которых составлял менее двух лет, внутренняя рентабельность - в 2-3 раза выше, чем у ранее профинансированных в США проектов.

Один из проектов предусматривал экспорт в Японию деловой древесины из Сибири (до 2 млн куб. м в год), позволявший резко сократить объем экспорта древесины в Японию из США. Реализовывал проект должна была крупная частная сибирская компания, имеющая необходимые производственные мощности и экспортные лицензии. Для этого требовались американская технология и оборудование для переработки леса до уровня евростандарта. Второй проект предполагал строительство международного туристического комплекса в прибрежной зоне озера Байкал. Размещение на территории этого живописного и экологически чистом районе получено выверные. Другие проекты были связаны с развитием инфраструктуры в не-

фтедобывающих районах Сибири, переработкой сельскохозяйственных и т.д.

Технико-экономические обоснования проектов были выполнены в соответствии с международными стандартами. Проекты были привезены из США и предложены таким организациям, как Международная финансовая корпорация Мирового банка, Американско-русский фонд поддержки предпринимательства, Фонд демократии и развития. Но оказалось, что американцы не имеют реальных представлений о деловой ситуации в Сибири.

Во-первых, считается, что Сибирь - это terra incognita, и работать с этой далекой областью России лучше всего, используя московские представительства, которые вполне компетентны в сибирских делах. В действительности московские представители обычно плохо информированы о реальных возможностях бизнеса в Сибири и не имеют необходимых деловых связей.

Сибирь не так уж далека, по американским масштабам, обладает достаточно развитой транспортной системой и в меньшей степени подвержена российским катаклизмам. Местные власти стараются вести независимую экономи-

ческую политику, поэтому большинство проблем можно решить на месте, а не в Москве.

Во-вторых, потенциальные инвесторы убеждены, что предприятия-поставщики сибирских ресурсов являются крупными государственными структурами. Они сильно бюрократизированы, не готовы принимать самостоятельные решения, поэтому взаимодействие с ними лучше всего через правительственные круги. Сегодня это также не соответствует действительности. Наряду с полугосударственными предприятиями, преобладающими в АО, имеются и фирмы нового типа, основанные на частном капитале и концентрирующиеся в промышленных группах. Они имеют эффективный менеджмент американского типа, поэтому решения принимаются быстро, а гарантии иностранных инвестиций могут быть обеспечены активами фирм или залогами.

Для сибирских бизнесменов контакты с американскими или европейскими компаниями предпочтительнее, чем с восточными. Они несут не только более передовые технологии, но и более приемлемые методы менеджмента.

«ЭКО».

Читайте на этой странице:

* борьба за Сибирь разгорается
* зачем американцам наша конверсия?
* потребители, мы вас любим!

США ускоряют поступление средств на конверсию в странах СНГ

На эти программы США планирует отпустить 969 млн. дол. Деньги, выделенные в рамках 36 соглашений, будут истратены на закупку оборудования и техническую помощь в демонтаже ядерных, биологических и химических арсеналов, а также на проекты в сфере нераспространения ядерного оружия в Белоруссии, Украине, России и Казахстане.

Министерство обороны планирует выделить 430 млн. дол. в 1995 финансовом году. Эта программа предусматривает снятие с боевого дежурства, демонтаж и/или вывоз ракет с 600 ядерными боеголовками из Украины, Белоруссии и Казахстана в Россию. Конечная цель состоит в изъятии с территории этих трех государств 3000 стратегических ядерных боеголовок.

Увеличился объем помощи по созданию промышленных партнерств. В мае и июне, например, средства по пяти контрактам и двум грантам на общую сумму 36 млн. дол. были выделены в помощь американским компаниям, желающим создать партнерства с участием оборонных фирм из СНГ для производства товаров гражданского назначения.

Разрабатываются планы оказания России помощи в уничтожении 40 тыс. боевых химических веществ. Министерство обороны заключило с корпорацией «Бектел» контракт стоимостью в 7 млн. дол. на помощь в разработке этих планов. Средства пойдут также на расширение оборонных и военных контактов между США и СНГ. К настоящему времени на эти цели уже ассигновано 13 млн. дол.

Бюллетень ЮСИА

вниманию потребителей

КАЧЕСТВО ТОВАРОВ - ПРЕЖДЕ ВСЕГО

Если недоброкачественное вино вызывает головную боль и резь в желудке, если на опасной и грубо отсутствует предупреждающая надпись, то пострадавший может обратиться в местный союз потребителей, где ему помогут советом, а если нужно, то окажут и квалифицированную юридическую помощь. Такие союзы потребителей существуют в каждом городе ФРГ. Они входят в «Рабочее сообщество союзов потребителей», эта организация находится в Бонне.

В странах Западной Европы и на оказание им помощи советом уделяется особое внимание. Обычно мы потребители многие современные изделия представляются как бы «скрытыми» под покровом тайны. Изготовитель обеспечивает качество продукции, а покупатель контролирует его - только так может гарантироваться доверие к продукту. Это относится не только к техническим изделиям, но и к продуктам питания.

Самый массовый вид высшего образования - инженерное. Оно непосредственно и зависит от состояния дел в обществе, и влияет на него. Именно качество слоя инженеров определяет технологические прорывы. Но, будучи индустриальным гигантом, наша страна не стала технологической державой. И в немалой степени это произошло потому, что система инженерного образования в советское время была построена как конвейер по сборке специалистов в соответствии с единой номенклатурой. Еще изначально, при подготовке первых «красных» инженеров напрочь была забыта суть культуры, объявленная ником не нужным буржуазным предпринимателем, тогда же была уничтожена и культура инженерной деятельности. Умиротворенные космическими и атомными успехами мы «проглотили» поворот системы образования Запада от машин к технологиям, от ориентации на проектирование машин к ориентации на проектирование систем деятельности.

По тому, как говорит Виктор Вениаминович, чувствуется его горечь, боль за свое дело, связанные с тем, что государство по отношению к вузам приняло «минимальную» стратегию, гарантирующую лишь их выживание и сохранность только ключевых элементов жизнеобеспечения образования. Как же в этих условиях выживает и работает КузГТУ, крупнейший вуз Кузбасса? В монологе Виктора Вениаминовича слышны удовлетворение от сделанного, озабоченность предстоящими делами и редкая для сегодняшнего дня уверенность в завтрашнем дне. Поступаем ректора.

В 1993 году в КузГТУ началось внедрение многоуровневой системы подготовки специалистов, основанной на различных сложностях и уровнях получаемой квалификации. Она полнее отвечает требованиям рынка, т.к.

Законодательного собрания, компании «Росустоль», «Кузбассинвестгрупп» и др. - выпускники политехнического, и большинство из них безразлично судьба родного вуза.

По мере возможности, они стремятся помочь, но и собственными силами проделана огромная работа. Впервые одновременно сданы теплоузлы, проведен ремонт аудиторий и водоснабжения в общежитиях. С помощью городской администрации начаты ремонтные работы поликлиники, лыжной базы, благодаря договору на целевую подготовку специалистов на контрактной основе начал капитальный ремонт главного корпуса. Областная администрация помогла средствами для начала создания Кузнецкого геологического музея.

Здравый оптимизм, видение завтрашнего дня - отличительные особенности Виктора Вениаминовича Курехина, помогающие полно раскрыть способности наших людей. Для ее развития предстоит на базе техникума создать колледжи по направлениям подготовки, разработать новые учебные планы и обеспечить методическими разработками подготовку магистров наук по всем специальностям; открыть новые научные специальности, определяемые развитием региона; создать систему элитного образования; создать российско-американский и российско-германский центры по переподготовке специалистов.

Л. КАПЛАН, доцент, кандидат исторических наук.

жителями потребителей эту задачу решает и «Фонд испытаний товаров».

В Венгрии с 1991 г. существует независимое «Общество защиты потребителей», «Рабочее сообщество союзов потребителей» взяло на себя на период, начиная с 1993 г., оплату персонала центрального бюро этого общества. В будущем оплачивать работу персонала должно будет правительство Венгрии. Помощь оказывается так же и государственным институтам контроля качества.

В столице Словакии - Братиславе с 1990 г. существует «Словацкий союз потребителей». В 1993 г. правительство Словакии приняло решение расширить сеть организаций защиты потребителей и оказывать финансовую поддержку «Словацкому союзу потребителей». Тем самым была обеспечена прямая связь с программой помощи, оказываемой немецким «Рабочим сообществом союзов потребителей». Кроме непосредственных денежных выплат, в рамках этой программы в Германии приглашаются специалисты партнера для повышения их квалификации.

В Польше организации по защите интересов потребителей называются «клубами потребителей» (их более 70). Они действуют уже несколько лет и на всепольском уровне объединяются в организацию «Федерация потребителей». В рамках двухлетней программы (1992-1994 гг.) «Рабочее сообщество союзов потребителей» оказало десяти таким клубам значительную финансовую помощь. Кроме того, польские специалисты были приглашены посетить Германию для стажировки в организациях консультирования

«Коринф».

Осторожно: куры!

Только две из каждых пяти кур не заражены бактериями, вызывающими пищевое отравление, - таковы выводы исследования, выполненного по заказу Ассоциации потребителей Великобритании.

Сальмонелла, как сообщила газета «Financial Times», была обнаружена в 36% проб сырого куриного мяса, тогда как 41% проб содержали бактерии под названием кампилобактер, вызывающую расстройство пищеварения, рвоту, боли в животе, повышение температуры. Смертельный исход, однако, наблюдается лишь в редких случаях. Причиной столь высокой степени заражения куриного мяса является несовершенство инкубаторного способа разведения птицы - к его недостаткам относятся низкие гигиенические стандарты, содержание птицы в переполненных клетках, употребление зараженных кормов.

В списке 14 европейских стран, находившихся в поле

зрения исследователей, первые три места по степени зараженности кур на птицефермах отдают Дании, Португалии и Великобритании. На

редатор английского журнала «Which?», опубликовавшего исследование, все куры должны оставаться под наблюдением, тем более, что у покупателей нет абсолютно никаких способов определить, является ли мясо приобретенным ими курицы зараженным. Ассоциация высказала также сожаление в связи с тем, что некоторые журналы, не предупреждая об опасности заражения сальмонеллой, продолжают публиковать кулинарные рецепты, в которых сырые куриные продукты используются.

По данным исследования, в каждой тысяче яиц одно или два могут содержать болезнетворные бактерии.

«Business MN»

Содержание болезнетворных бактерий в пробах куриного мяса (%)				
Сальмонелла	Кампилобактер			
Дания	51	Португалия	60	
Португалия	48	Франция	53	
ФРГ	26	Нидерланды	45	
Италия	24	Дания	36	
Бельгия	16	Ирландия	29	
Словения	11	ФРГ	22	
Испания	8	Швеция	10	
Греция	4	Бельгия	4	
Швеция	0	Норвегия	1	
Норвегия	0	Греция	0	



обучение бизнесу

Хаббард колледж - российский опыт

Веками люди создавали различные своды правил, чтобы достигнуть успеха в том или ином деле. В XX веке перешли к так называемым теориям управления. Все бела, однако, заключалась в том, что ни в одну из теорий не было включено понятие "процесс получения нужного результата", отсутствовала технология обеспечения выполнения этого процесса. Но в начале 40-х годов нашего века появились первые ростки того, что теперь мы называем технологией управления или административной технологией Хаббарда. О том, что же такое Хаббард колледж, где применяется технология управления и каковы ее перспективы в России, рассказывает президент Хаббард колледжей России и Восточной Европы г-н Линн Айронс.

Л. Рон Хаббард глубоко исследовал искусство управления персоналом, предприятием, производством, бизнесом. Он выделил те навыки, в которых нуждается человек, чтобы преуспевать, и разработал технологию их совершенствования, позволяющую любому легко достичь своих целей. Стремясь сделать свои открытия доступными, в середине 50-х годов он написал две книги: "Проблемы работы" и "Как выжить, если вы администратор". Принципы, содержащиеся в этих трудах, применялись на практике многими организациями. Технологией управления Хаббарда пользуется более трех тысяч компаний от Японии до Швейцарии, от Канады до Южной Африки. Сейчас во всем мире работает большое количество Хаббард колледжей. Целью их деятельности

является обучение персонала различных компаний практическому применению технологии управления. Российские Хаббард колледжи работают в Москве, Усолье-Сибирском, Нижнем Новгороде, Саратове и Кемерове. В эффективности нашей технологии можно убедиться на таком примере. Полтора года назад мы начали сотрудничать с нижегородским станкостроительным АО "ЗЕФС", где не могли решить проблему со сбытом продукции, которой была забита территория предприятия, хотя и платили, что в нынешних условиях она никому не нужна. За последние четыре месяца был сформирован пакет заказов, в том числе и

экспортных, на пять лет вперед. Дело стало налаживаться, но оказалось, что предприятие не может работать достаточно интенсивно, чтобы обеспечить все заказы. Поэтому на стажировку в США были направлены специалисты, отвечающие за организацию производства. После их возвращения очередная месячная программа была выполнена к 27 числу. А в следующем месяце - уже к 19-му. Я считаю, это впечатляющий результат.

Если сказать кратко, то технология управления Хаббарда - это чистая технология управления, которая не предусматривает каких-либо специальных знаний по технологиям производства либо конкретным финансовым вопросам. Это технология управления персоналом, причем менеджеру, прошедшему тренинг в Хаббард колледже, не составит труда правильно организовать любое производство и эффективно управлять персоналом этой компании в качестве менеджера любого уровня, как-то: начальник цеха, отдела и т.д., добиваясь серьезных результатов на любом посту. Технология универсальна, она с успехом используется в самых различных компаниях, от небольших фирм, предоставляющих услуги населению, до индустриальных гигантов электронной, автомобильной, авиационно-космической промышленности с персоналом в десятки тысяч человек,

Читайте на этой странице:

- * бизнесу тоже надо учиться
- * "собака на сене" - не рыночный вариант для владельцев недвижимости
- * а что у нас с ценами?



КЕМЕРОВСКИЙ ХАББАРАД КОЛЛЕДЖ ПО УПРАВЛЕНИЮ

платит честь предложить Вам обучение технологии Хаббарда

1. "СТАБИЛЬНОСТЬ РУКОВОДСТВА". Ключом к эффективному управлению любой организацией является умение подбирать людей и управлять ими в любой ситуации. Научитесь распознавать различные типы личностей и влиять на них. От этого зависит Ваш успех.
2. "ДЕЛОВОЕ ОБЩЕНИЕ". Изучите основы делового общения, и у Вас появится возможность полностью и убедительно доводить свои идеи до другого человека.
3. "ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ". Естественное желание, чтобы Ваша компания работала максимально долго, расширялась и процветала. Пройдя этот курс, Вы сможете разработать эффективную структуру действующей и создаваемой компании.
4. "ОСНОВЫ МАРКЕТИНГА". Пройдя этот курс, Вы изучите общую концепцию маркетинга и рекламы. Вы сможете грамотно проводить маркетинговые исследования и рекламные кампании для успешного продвижения Вашего товара на рынок.
5. "УПРАВЛЕНИЕ ОРГАНИЗАЦИЕЙ С ПОМОЩЬЮ СТАТИСТИКИ". Статистика - это великолепное средство объективного управления организацией и людьми. Владение статистикой - одно из слагаемых стабильности и процветания.

Заключив обучение по курсам "Базового пакета", Вы также можете пройти следующие дополнительные курсы:

- "Эффективная работа руководителя организации"
- "Профессиональная продажа"
- "Связи с общественностью"
- "Финансовое планирование" и др.

Освоение курсов проходит по индивидуальному методу в течение 4 недель с 9.00 до 17.00. По договоренности возможно обучение по вечерам и в выходные дни. Стоимость обучения 800 тысяч рублей на 5 курсов.

По завершении обучения слушатель получает сертификат Хаббард колледжа международного образца. Выпускникам колледжа предлагается стажировка в Швеции и США.

650099, г. Кемерово, ул. Красная, 8, 2-й этаж, кабинет 15.

Телефоны:
23 - 06 - 10
23 - 09 - 80

Позаботившись о слушателе, вручается сертификат Хаббард колледжа международного образца. Выпускникам колледжа предлагается стажировка в Швеции и США.

крупных банков, государственных предприятий. Словом, это целостная система, которая позволяет построить работу руководителя самым эффективным образом. Именно этому и обучаются те, кто обращается в Хаббард колледж. Мы гарантируем стопроцентное усвоение материала.

(Подготовлено Кемеровским Хаббард колледжем).

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО ОТКРЫТОГО ТИПА ФИНАНСЫ И НЕДВИЖИМОСТЬ

Новые услуги на рынке недвижимости

АО "Финансы и недвижимость" предлагает на рынке жилья новые услуги, адресованные двум совершенно различным группам населения.

С гражданами преклонного возраста, пенсионерами и инвалидами, ведется работа по их обслуживанию и выплате пожизненного пособия на основе оформления квартиры в собственность нашего акционерного общества. При этом гарантируется пожизненное содержание пожилых людей, проживание в собственной квартире и высокое качество ухода и обслуживания. Это направление деятельности не связано с получением АО "Финансы и недвижимость" каких-либо серьезных доходов.

Для обеспеченных граждан предлагается другая концепция взаимоотношений. Суть ее заключается в создании "БАНКА" НЕДВИЖИМОСТИ с максимально широким комплексом услуг в сфере жилья и операций с ним. Недвижимость, особенно жилье, сегодня является одним из самых популярных объектов вложения денег, эффективным средством накопления, позволяющим уберечь личные сбережения от инфляции. Однако вложение средств в приобретение квартиры (или квартир) с надеждой только на увеличение их цены сродни хранению, например, валютных средств "в чулке". Валюту, так же как и жилье, надо заставить работать.оборот жилья может дать дополнительную прибыль, и чем он быстрее, тем больше прибыль. Именно в этом смысле наше АО говорит о "банке" недвижимости, будучи первой в Кузбассе организацией, предоставляющей услуги по ускоренной обороте принадлежащей гражданам и организациям недвижимости.

Услуга, которую условно можно назвать "Жилищный депозит", позволяет передать любые жилые помещения в управление АО "Фин" с выгодой для владельца. Передав, например, в управление 2-комнатную малоэтажную квартиру, вы можете через год получить равноценную трехкомнатную и т.д. Таким же образом может быть улучшена и этажность жилья.

Более подробную информацию можно получить по телефону 23-49-62.



Читайте на этой странице:

- * производство падает, но ничего не меняется
- * на кого надеяться руководителю?
- * кто сколько зарабатывает в Кузбассе

Цифры, приведенные на рис. 1, вызывают невольный вопрос: неужели ситуация настолько плоха? Так ли стары основные фонды народного хозяйства Российской Федерации?

В то же время доля прибыли, направляемая на инвестиции, упала, как показывает диаграмма 1, с 19,3 процента в 1991 г. до 7,8 процента в 1993 г. В прошлом году тенденция

Основные фонды в РФ (в %)

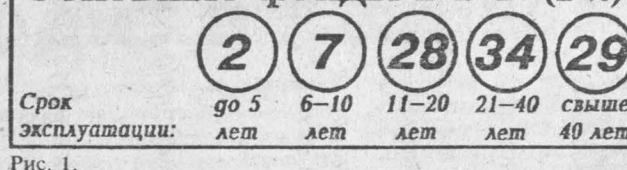


Рис. 1.

В. ШАБАШЕВ, д. э. н., профессор КемГУ

Рынок требует обновления основных фондов

Соотношение сокращения численности занятых и спада объема производства (%)



Диаграмма 2.

рани? Да, к сожалению, это печальный факт. Станки, оборудование в промышленности РФ изношены почти на 50 процентов, к тому же морально устаревшего оборудования гораздо больше. Особенно высок износ в нефтеперерабатывающей отрасли - 74 процента. Это привело к четырехкратному росту аварийности и значительным потерям. Продукция, создаваемая на устаревшем оборудовании, имеет, помимо всего прочего, низкое качество и высокую себестоимость. В условиях растущей инфляции она не находит сбыта, усугубляя экономическую ситуацию путем деформации совокупного спроса.

Преодолеть это можно через резкое обновление фондов с одновременной структурной перестройкой экономики. Причем обновление целесообразно вести на основе передовых технологий и оборудования. Однако объем инвестиций в экономику России снизился в 1992 г. на 45 процентов, в 1993 г. - на 15 процентов, а в 1994 г. - по предварительным данным, примерно на 20 процентов. Это связано как с уменьшением использования амортизационных отчислений на эти цели (они нередко используются на текущее потребление), так и с прибылью. Последняя выступает основным инвестиционным ресурсом (56 процентов от всех вложений).

сохранилась. Это обусловлено тем, что объем реальной прибыли, полученной предприятиями, уменьшился в 1993 г. на 1/5 часть, а в 1994 г. - почти на 1/3. При этом предприятия в условиях высокой инфляции вынуждены были прибегать к использованию оборотных средств, приток зарплат, на штрафы и т.д. Предприятия могли бы получить увеличение собственных инвестиционных источников, наращая объемы производства. Но, увы, диаграмма 2 указывает на постоянный спад производства с одновременным ростом числа тех, кто покидает производство (т.е. числа безработных). Падение производства в 1994 г. продолжалось еще большими темпами, чем в 1993 г. Самое печальное, что сокращение производства в наукоемких отраслях в первом полугодии 1994 г. составило 40-50 процентов по сравнению с соответствующим периодом 1993 г. Это означает, что надежды на прогрессивные структурные преобразования не оправдываются. Если и дальше будет продолжаться

инфляция, введению стимулирующей налоговой, денежно-кредитной и инвестиционной политики. Планы правительства уже в 1995 г. резко повысят инвестиционную активность, что является слишком хорошим, чтобы воплотиться в реальности. По экспертным оценкам, для обеспечения минимального роста российской экономики нужно примерно пятикратное увеличение инвестиций в производство. Главное - стимулировать частные инвестиции, а государственные направить на целевую поддержку перспективных отраслей, которые благодаря мультипликаторному эффекту будут способствовать преобразованию других отраслей и формированию конкурентной рыночной среды.

Доля прибыли, направляемая на инвестиции (в %)

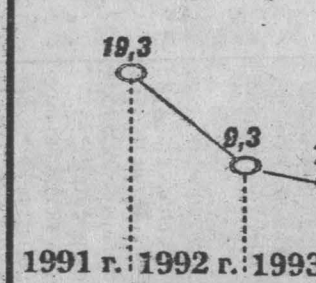


Диаграмма 1.

инвестиционный спад, то через один-полтора года может начаться стихийный развал производственных мощностей в металлургии, в нефтепере-

работке, электроэнергетике, химической промышленности, а затем и коллапс во всем народном хозяйстве.

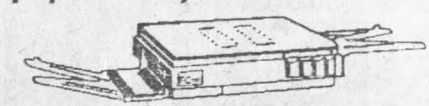
Чтобы преодолеть указанные негативные последствия и создать благоприятный инвестиционный климат, нужно, прежде всего, высшим органом законодательной и исполнительной власти решить макроэкономические проблемы по преодолению неплатежей, уменьшению инфляции, введению стимулирующей налоговой, денежно-кредитной и инвестиционной политики. Планы правительства уже в 1995 г. резко повысят инвестиционную активность, что является слишком хорошим, чтобы воплотиться в реальности. По экспертным оценкам, для обеспечения минимального роста российской экономики нужно примерно пятикратное увеличение инвестиций в производство. Главное - стимулировать частные инвестиции, а государственные направить на целевую поддержку перспективных отраслей, которые благодаря мультипликаторному эффекту будут способствовать преобразованию других отраслей и формированию конкурентной рыночной среды.

На это уйдет, на наш взгляд, не одна пятилетка.

Canon

Копировальные Аппараты
Расходные Материалы
Всегда на Складе!

FC-330 (формат А4)
NP-1010 (формат В4)
NP-1215 (формат А3)



КЕМЕРОВО
ВЕСЕННЯЯ, 4
26-92-65, 26-89-57
НОВОКУЗНЕЦК
ОРДЖОНИКИДЗЕ, 35/2
46-25-30

Стоимость разведанных минерально-сырьевых запасов в России составляет 28,6 трлн. долларов, а прогнозируемый потенциал - 140 трлн. долларов. Из российских недр извлекается 11% нефти, 30% газа, 10% каменного угля, 14% товарной железной руды, 10-15% цветных и редких металлов от объема мировой добычи этих полезных ископаемых.

Оплата труда работающих по отраслям народного хозяйства Кемеровской области за ноябрь 1994 г.

	Заработная плата		
	тыс. руб.	в % к октябрю	в % к дек. 1993г.
Народное хоз-во (всего)	417,9	106	196
Производств. сфера	453,5	106	193
Непроизводств. сфера	325,1	103	221
электроэнергетика	574,1	92	159
угольная	625,8	111	182
черная металлургия	374,2	107	194
цветная металлургия	565,9	117	222
химическая, нефтехимич.	388,0	110	257
пищевая	422,3	113	181
транспорт (всего)	452,6	95	167
в т. ч. авиационный	622,5	146	311
строительство	525,2	106	187
народное образование	227,0	97	268
аппарат органов управления	359,3	104	210

КЕМЕРОВСКИЙ СБЕРЕГАТЕЛЬНЫЙ БАНК

Валютные вклады на Ваш выбор

Вид вклада	Мин. сумма вклада (долл. США)	Срок хранения	Доход (% год-х)
До востребования	5		2
Срочный	100	1-3 года	3-5
Срочный с доп. взносами	500	1 год	6-14
Депозитный	1000	3,6,9 мес.	5-12
Детский валютный вклад	100	3 года	8

Сберегательный банк сараялирует бюджет научной мысли со вкладов на Вашем сбережении

Вклады в валюте - это ПРИБЫЛЬНО!

Телефоны для справок: 26-75-21, 26-58-24.

Сводный индекс потребительских цен в декабре по сравнению с ноябрем составил 114,6 процентов (на 5,2 пункта выше среднемесячного за год), в том числе на продовольственные товары - 119,3 процента (+ 10,1), непродовольственные - 111,4 процента (+ 2,7), платные услуги - 104,1 процента (- 12,8).

Опережающими темпами (на 1,5 пункта в декабре) повышались цены на продовольственные товары повседневного спроса. Значительно повысились цены на масло и жиры - рост составил 179,5 процента, яйца и яичные продукты - 185,4 процента, крупы и бобовые - 152,3 процента, соль и специи - 145,2 процента, молоко и молочные продукты - 128,2 процента.

С начала года потребительские цены выросли в 2,9 раза, на продовольствие (без алкогольных напитков) - в 3 раза, на непродовольственные товары - в 2,7 раза, платные услуги - в 6,2 раза. Среднемесячный темп инфляции за год составил 9,4 процента.

Кемеровский областной комитет государственной статистики.



Ежемесячный спецвыпуск
для молодых

Гаврош

№ 1 (5)

В подготовке выпуска участвовали преподаватели школы № 93 и учебного центра фирмы "Технология плюс".

25 правил преуспевающего менеджера

Немецкие эксперты считают, что формула успеха для всех неизменна и поэтому возможность сделать карьеру для всех одинакова, для этого лишь надо усвоить и применять 25 правил, которые были изложены ими в журнале "Буне".

1. Развивай силу воли. Не жди, когда тебя кто-нибудь "откроет", раскрывайся сам, повторяй про себя: "Я хочу, я могу, я сделаю". Успех приходит к тем, кто его добивается.
2. Подглядывай и учись. Постарайся понять, что добились успеха делают не так, как ты. Все дело в приложении, выдержке, самоотдаче, тренировке.
3. Преследуй свою цель. Сформулируй в конкретную идею, а не предавайся туманным мечтам. Это укрепляет волю. Запиши, когда и чего собираешься достичь. Возникает задержка - установи, чем она вызвана. Возьми новый разбег, но никогда не упускай из виду цель.
4. Определи приоритет в личной жизни. Можно выступать в разных ролях: любовника, ученого-теоретика, спортсмена, коллекционера, но не во всех одновременно. Подумай, что для тебя важнее. Кто разбрасывается, заранее обречен на неудачу.
5. Определи приоритеты в работе. Выбирай начальника, который умеет быть эффективным. Если ему это удается, стремись к той же цели, что и он. Если нет, постарайся действовать эффективнее, чтобы его сменил.
6. Работай по плану. Вечером записывай дела на завтра. Долгосрочные деяния тоже следует подготавливать заранее.
7. Учись говорить "нет". Это не всегда удобно, часто вызывает стресс, но "быть приятным во всех отношениях" - напряженный труд, который не каждому по плечу.
8. Нравись сам себе. Постарайся познать свои лучшие качества и культивируй их. Подумай, чем обратить на себя внимание шефа, он может не знать о твоих достоинствах. Честно назови вслух свои слабости. Кто обманывает себя, никогда не добивается успеха.
9. Следи за временем. Осознай, какое время для тебя наиболее продуктивно. Не трать эти драгоценные часы на еду, телефонные разговоры и всякие мелочи. Рутинные дела можно выполнить, когда расслабишься. Заметь, на чем теряешь время. Оставляй время для размышлений, отдыха и секса.
10. Переспрашивай себя: Действительно ли нужно то, что я собираюсь сделать?
11. Упрощай стресс. Постарайся понять его причины. Он возникает от работы, отношения коллег, невнимательности начальника. Отбрось сомнения, не бойся вступить в спор. Лучше сказать: "Не получилось! Попробую еще раз!"
12. Смирись со стрессом, если не можешь его одолеть. Когда

- работает на полных оборотах, не ной, а постарайся смаковать это состояние. Второе дыхание возможно не только в спорте.
13. Двигайся. Кто хочет чего-нибудь достичь, должен быть в "форме". Плавай, гуляй, не давай застаиваться телу и духу.
14. Развивай положительное мышление. Пессимизм не улучшает качество жизни. Говори себе: "Хочу большего!"
15. Будь решителем. Сначала сообрази, в чем проблема и как за нее взяться. Потом проверь, какими средствами располагаешь, достаточно ли их. Проконсультируйся со всеми, кто принимает участие в решении этой проблемы. Учти все "за" и "против". И тогда принимай решение. Проконтролируй результат.
16. Распределяй обязанности. Будь ты начальник или подчиненный, поделись с другими частью своей ответственности. Используй энергию и интеллект других в своих целях.
17. Поощряй других. Вдохновляй на полезные поступки коллег, друзей и детей. Излучай хорошее настроение.
18. Ничего не откладывай. Лучше принять неправильное решение, чем мучиться неизвестностью. То, к чему лежит душа, делай немедленно.
19. Прислушивайся к другим. Будь любопытен к чужому мнению, коллекционируй противоречивые высказывания. Вслушайся другого, прежде чем начнешь говорить сам. Никого не перебивай. Особенно внимательно наблюдай за начальником, чтобы определить, когда и какую он хотел бы получить информацию. Возможно, он не любит плохих извещий в некоторые дни.
20. Будь прозрачным. Подумай заранее, какие препятствия тебя ожидают. Это экономит время и энергию. Учти степень риска, тогда тебя не просто сбьет с дороги.
21. Доверяй собственным ощущениям. Разум не всеислен. Фантазируй. Гениальным идеям нередко предшествовали фантазии.
22. Будь скромным. Гордость и трусость мешают признать собственную ошибку, не приближают успех. Внимай советам и критике, это путь к успеху.
23. Будь нескромным. Старайся поднимать планку выше собственных возможностей. Но это относится только к намеченной цели.
24. Хвали других и добивайся похвалы для себя. Не экономь на добрых чувствах, когда другие хорошо трудятся. Но если успехом они обязаны тебе, громко скажи об этом.
25. Не бойся взять на себя слишком много. Во время неразберихи сохраняй хладнокровие.

Самое ценное качество преуспевающего менеджера - это оставаться спокойным, когда остальные нервничают.

БИЗНЕС-БЮРО

Вместе со всеми "Гаврош" начал новый учебный год в сентябре и так же уверенно продолжает его после Рождества. Четыре месяца существования спецвыпуска для молодых не только убедили нас в том, что мы нашли своего читателя, но и подарили новых друзей. Учащиеся и преподаватели школ, вузов, колледжей, ученые, предприниматели - нелегко назвать всех тех, чей интерес к "Гаврошу" подтвердил и поддержал наше стремление продолжать его выпуск. Надеемся на продолжение сотрудничества, ждем звонков, новых встреч и предложений.

Редакция. Тел.: 23-18-90.

Уверены ли вы в себе?

Ответьте на вопросы только "да" или "нет", записав на отдельном листке бумаги номера вопросов и свои ответы.

1. Часто ли Вы ощущаете внезапную усталость, хотя в сущности Вы не переутомились?
2. Бывает ли с Вами, что вдруг испытываете неуверенность - заперли ли Вы за собой дверь?
3. Часто ли Вы огорчаетесь без определенной причины?
4. Безразлично ли Вам, когда, находясь в театре, Вы сидите в середине ряда?
5. Трудно ли Вам настроиться на чей-то неожиданный визит?
6. Пугаетесь ли Вы иной раз, когда звонит телефон?
7. Часто ли Вам снятся сны?
8. Быстро ли Вы принимаете решения?
9. Неприятно ли Вам, когда обнаруживаете на своей одежде пятно и приходится в таком виде куда-нибудь идти?
10. Любите ли Вы заводить новое знакомство?
11. Бывает ли, что перед поездкой в отпуск, Вам хочется вдруг отказаться от нее?
12. Просыпаетесь ли Вы ночью с ощущением сильного голода?
13. Хочется ли Вам порой остаться наедине с самим собой?
14. Если Вы пришли в ресторан один (одна), присаживаетесь ли Вы за столик, за которым сидят посетители, хотя есть свободный стол?
15. Руководствуетесь ли Вы в своих поступках, главным образом, тем, чего ожидают от Вас другие?

Оценка: за утвердительные ответы на вопросы 1, 2, 3, 4, 5, 6, 11, 12, 15 и за отрицательные ответы на вопросы 7, 8, 9, 10, 13, 14 поставьте по 1 очку. Максимально Вы можете получить 15 очков.

0 очков. Вы до такой степени самоуверенны, что можно предположить, что не вполне открыты в своих ответах.

1-4 очка. Вы свободны от опрометчивых поступков, свойственных неврастеникам, некоторая доля неуверенности является не недостатком, а доказательством гибкости психики.

5-8 очков. У Вас ярко выраженная потребность чувствовать себя уверенно. Другие люди почти всегда могут на Вас положиться. Правда, из-за этой Вашей черты иногда страдает непосредственность выражения чувств.

9-12 очков. Ваша потребность быть уверенным в себе настолько сильна, что Вам грозит опасность зачастую видеть вещи не такими, какие они есть на самом деле, а так, как это соответствует Вашим представлениям. Не очень-то доверяйте последним - они иногда бывают ошибочными. Если не готовы хоть изредка отважиться на прыжок в неизвестное, то в Вашей жизни будет крайне мало счастливых мгновений.

13-15 очков. Ваш страх перед непредвиденными ситуациями настолько велик, что даже, например, выигрывая в лото, Вы и тут прежде всего испытываете какие-то сомнения, опасения. Потребность устойчивости, стабильности вполне понятна, но когда она (эта потребность) вырастает до таких размеров, то малейшее изменение обстоятельств уже разрушает у Вас чувство уверенности в себе. Если довести эту мысль до логического конца, то речь пойдет об отказе от развития собственной личности. Если Вы хотите преодолеть это, то Вам придется заставить себя примириться с некоторой долей неуверенности в себе.

Предоставлено фирмой "Технология плюс". Тел.: 23-06-10, 23-08-90.

"Это больше для вас, чем вы думаете"

Большинство детей из России присылают в британские пансионы выучить английский.

Дад, действительно, это как раз то самое место. Беда лишь в том, что в представлении

в год), что, по мнению некоторых родителей, ребенку просто обязаны сделать хорошо. И вдруг выясняется, что ребенку прежде всего трудно, особенно сначала. Ведь он попал на другую планету.

1440 г.

И родители всего мира вот уже которое столетие платят бешенные деньги не за английский (его можно выучить значительно дешевле), а за абсолютно уникаль-

ный, неизменно доброжелательным, самостоятельно принимать решения, не быть в тягость собеседнику, уметь правильно одеваться и правильно говорить, и не только по-английски. Английских джентльменов давно уже делают из детей арабских шейхов и китайских предпринимателей, бразильских земледельцев и чернокожих лидеров африканских стран. Теперь вот англичане взялись за создание джентльменов русского происхождения.

В 1994 году в рамках программы "Альбион" в английские пансионы прибыли 28 детей из СНГ. И им труднее всех. Ведь у нас с ними, англичанами, совершенно разная ментальность, как принято говорить. Поэтому неудивительно, что наши системы воспитания трудно совместимы. Но "это больше для вас, чем вы думаете" - вот девиз замечательной школы Gordonstoun в Шотландии, которая также участвует в программе "Альбион". Вооружитесь этим девизом, запаситесь терпением, не торопитесь с выводами и ... Кто знает, возможно, в вашей семье станет одним джентльменом больше.

"Домовой"



Как работает программа "Альбион"

Два года назад м-р Джон Роулинсон (выпускник Итона и Оксфорда), тогда директор школы Oakly Hall, впервые в истории английской педагогики принял 18 детей из бывшего СССР. Так стартовала программа "Альбион", цель которой - сделать традиционное английское воспитание доступным для детей из России.

Программа начинается в августе вводным курсом, во время которого дети отдыхают, учат английский (по 6-8 часов в день), вместе с родителями посещают школы, которые участвуют в программе "Альбион". А когда выбор состоялся, "Альбион" обеспечивает опеку детям, контакты между школами и родителями, ведет расчеты со школами от имени родителей, соблюдая при этом полную конфиденциальность. В отношении родителей, желающих навестить детей, а также детей, когда им приходится путешествовать, "Альбион" работает как турбюро (визовая поддержка, заказ авиабилетов, сопровождение, бронирование гостиниц и проч.). Английские сотрудники "Альбиона" говорят по-русски. В программе "Альбион" участвует 7 частных школ-пансионов. Это preparatory school (для детей 8-13 лет); Northam, Rose Hill; senior school (для детей 13-18 лет); Gordonstoun School, Cheltenham College, Box Hill School, Workshop College, а также Claveston - школа и для младших и для старших.

Программа "Альбион" аккредитована в британском посольстве в Москве, имеет московское представительство.

Оплата школьного образования, включая услуги программы "Альбион": \$5500 за триместр (трехмесячный цикл обучения; английский учебный год состоит из трех триместров) для детей 8-13 лет и \$7000 за триместр для детей 13-18 лет. При этом школьную форму (а это в среднем 500 фунтов в год) и за авиабилеты родители платят отдельно.

Вы можете устроить ребенка в английскую школу и без помощи "Альбиона". Но тогда вам придется взять на себя и бремя общения с английской системой образования, и все организационные хлопоты, и лично преодолевать языковой барьер. Конечно, школам удобнее общаться не с далекими родителями из непонятного мира, а с их английскими представителями, которые в состоянии донести по назначению смысл взаимных претензий. А кроме того, во время вводного курса "Альбион" снабжает детей рекомендательными письмами принятого школами образца, учит необходимым для повседневной жизни навыкам (как позвонить по телефону? как отправить письмо? и проч.)

российских родителей английский пансион - это нечто вроде лучшей на свете спецшколы с английским уклоном. Лучшая же она якобы потому, что дорогая. Такая дорогая (около \$20 тыс.

Каждая частная английская школа - планета с особым педагогическим режимом. И таких планет в Англии - более двух тысяч, старейшая из которых Етон, пансион для мальчиков, основанный в

ную, проверенную веками систему воспитания. Ведь английский пансион - единственное место в мире, где воспитывают джентльменов. Здесь учат не унывать и добиваться поставленной цели,

Социальный центр

молодежи Кузбасса

С августа 1994 года на базе Социального центра молодежи Кузбасса внедряется система статистической обработки информации о работе телефонов экстренной психологической помощи. В начале участвовало два города, с сентября состав участников расширился до шести (города Белово, Прокопьевск, Березовский, Междуреченск, Топки, Новокузнецк). С сентября по декабрь 1994 года было проанализировано 3479 обращений. Средний возраст составил 27 лет. Из числа обратившихся 45% - женщины; более 30% обращающихся не имеют семьи. Наибольшее число звонков касается проблем, связанных с любовными отношениями (14,6%); на втором месте проблемы принятия себя, т.е. внутриличностные конфликты (9,6%); 5% обращений касается взаимоотношений со сверстниками. Наибольшее число звонков приходится на вечернее время, с пиком от 18 до 22 часов.

СЛОВАРИК

- АКТИВ (asset) - любая ценность, принадлежащая фирме, предприятию, домашнему хозяйству или отдельному лицу.
- АКЦИЯ (stock) - доля держателя акций в собственности корпорации.
- БАЛАНС (balance sheet) - финансовый документ, суммарно выражающий активы, пассивы фирмы и ее собственный капитал.
- БЮДЖЕТ (budget) - финансовый план, в котором подводится итог расходов и доходов за определенный период времени.
- ДИВИДЕНД (dividend) - выплаты акционерам из доходов корпорации.
- ИНФЛЯЦИЯ (inflation) - период, на протяжении которого растут цены и падает покупательская способность национальной валюты.
- КОНКУРЕНЦИЯ (competition) - соперничество между продавцами и между покупателями при покупке-продаже ресурсов и продуктов.
- КРЕДИТОР (creditor) - лицо, предоставляющее другому деньги в займы.
- ПАССИВ (liability) - задолженность любого рода или обязательства перед частными лицами или предприятиями.
- ТЕКУЩИЙ СЧЕТ (checking account) - счет в банке, на который его владелец может направлять чеки.

Предлагает

СОЦИАЛЬНЫЙ ЦЕНТР МОЛОДЕЖИ КУЗБАССА

приобрести навыки:

- кроить и шить в швейной студии "Надя", оператора ЭВМ, программирования и основ информатики.

получить специальность:

- секретаря-делопроизводителя, секретаря-референта (на базе ср.-техн. и высшего образования), бухгалтера малого и среднего бизнеса.

Обращайтесь:

г. Кемерово
ул. Погражданская, 3.
26-40-20, 26-76-60.

«СИБЭЛЕКТРО»
реализует светильники люминесцентные, светодиодные, уличного освещения, электролампочки 40, 60, 100, 150 Вт, ЛБ-20, ЛБ-40
Широкий выбор! Низкие цены!
Тел в Кемерове 22-06-79.

Внимание!
Возобновил работу агентский пункт АО «МММ» по адресу: г. Кемерово, пр. Октябрьский, 3г.
Тел. для справок 52-79-92.

ФИЛМЫ
10 и 11 января. Малый зал. 10 января. ВЕЧЕР ДУХОВНОЙ МУЗЫКИ. Исполнители: камерный хор Кузбасса. Соплист Юрий Рыков. Дирижер Ольга Шабалина. Начало в 18 час.
10 января. Большой зал. Приключенческо-комедийный фильм «УБЕЖАТЬ-2» (12, 14, 16, 18, 20). Малый зал. Эротическая драма ПОДМОСКОВНЫЕ ВЕЧЕРА (12, 14, 16, 18, 20). Возрастное ограничение 16 лет. Работает видеозал.
«АВРОРА». Большой зал. Приключенческо-комедийный фильм «УБЕЖАТЬ-2» (12, 14, 16, 18, 20). Малый зал. Эротическая драма ПОДМОСКОВНЫЕ ВЕЧЕРА (12, 14, 16, 18, 20). Возрастное ограничение 16 лет. Работает видеозал.
«АВРОРА». Большой зал. Приключенческо-комедийный фильм «УБЕЖАТЬ-2» (12, 14, 16, 18, 20). Малый зал. Эротическая драма ПОДМОСКОВНЫЕ ВЕЧЕРА (12, 14, 16, 18, 20). Возрастное ограничение 16 лет. Работает видеозал.

ЦИРК. 10 января. В дни школьных каникул. Новогоднее сказочное шоу с участием цирковых артистов. Начало в 12 час.
Дом кино «МОСКВА». Большой зал. Приключенческо-комедийный фильм «УБЕЖАТЬ-2» (12, 14, 16, 18, 20). Малый зал. Эротическая драма ПОДМОСКОВНЫЕ ВЕЧЕРА (12, 14, 16, 18, 20). Возрастное ограничение 16 лет. Работает видеозал.
«АВРОРА». Большой зал. Приключенческо-комедийный фильм «УБЕЖАТЬ-2» (12, 14, 16, 18, 20). Малый зал. Эротическая драма ПОДМОСКОВНЫЕ ВЕЧЕРА (12, 14, 16, 18, 20). Возрастное ограничение 16 лет. Работает видеозал.

фильм «УБЕЖАТЬ-2» (12, 14, 16, 18, 20). Малый зал. Эротическая драма ПОДМОСКОВНЫЕ ВЕЧЕРА (12, 14, 16, 18, 20). Возрастное ограничение 16 лет. Работает видеозал.
«АВРОРА». Большой зал. Приключенческо-комедийный фильм «УБЕЖАТЬ-2» (12, 14, 16, 18, 20). Малый зал. Эротическая драма ПОДМОСКОВНЫЕ ВЕЧЕРА (12, 14, 16, 18, 20). Возрастное ограничение 16 лет. Работает видеозал.

ЦИГАН (11-30). В дни школьных каникул. ДЕННИС-МУЧИТЕЛЬ (США) (13-30, 16, 17-30, 19). Специальный эротический сеанс СЕКСТОЕ ЧУВСТВО (Мексика) (21). Возрастное ограничение 18 лет.
«ПРОГРЕСС». СОКОРОВИША АМАЗОНКИ (12, 14, 20-30). ПРИШЕЛЕЦ 2 серия (Польша) (15-30, 18).
«КОУССОМОЛЕН». МЕСТЬ И ЗАКОН 2 серия (16, 20). Молодежный фильм ДОСТИГАЯ НЕВОЗМОЖНОГО (18).

РОЖДЕСТВЕНСКАЯ РАСПРОДАЖА
Сапоги женские зимние (Бразилия) — 130 тыс. руб. Сапоги мужские зимние (Италия) — 80 тыс. руб. Туфли мужские (Бразилия) — 50 тыс. руб.
Адрес: г. Кемерово, ул. Тухачевского, 221-423. Тел. 55-15-00. Аппетит «Син-янка». Тел. 4-36-31.

ОРГАНИЗАЦИЯ
покупает за наличный расчет низкоомную проволоку Х20Н80Н диам. 0,2 мм, 0,3 мм, 0,4 мм.
Тел. в Кемерове 26-02-32.

ТОУОТА • ДИТТОЛА

СП «Диттола» — официальный представитель «TOYOTA TSUSHO CORP» — предлагает со склада в г. Находке и по контрактам:
— новые автомобили «TOYOTA» (модели 1994 года), адаптированные к условиям эксплуатации в России: «CAMRY», «COROLLA», «CARINA-E», «LAND CRUIZER», «HILUX», «HI-ACE», «CORZIER», «DYNA»;

— спецтехнику фирмы «TOYOTA»: автомобили «скорая помощь», «полиция», мини-рефрижераторы, авто- и электропогрузчики, а также мини-тракторы, мини-экскаваторы, воздушные компрессоры, дизель-генераторы;
— всю номенклатуру запасных частей для автомобилей «TOYOTA»,
— автопринадлежности и автомобильные аксессуары.

Приглашаем организации, предприятия и частных лиц к сотрудничеству в качестве дилеров СП по распространению нашей продукции в вашем регионе. Готовы к сотрудничеству в области экспорта сырьевых товаров (лес, уголь, металл и т.д.) на условиях взаимных поставок автомобилей, запчастей и т.п.
Приморский край, 692914, г. Находка, ул. Сахалинская, 40.
Тел.: (8-42366) 4-33-23, 4-29-42; тел./факс 4-36-37, телекс: 213840 DTL RU.

Джип «LAND CRUIZER», дизель 4.2 л, 4WD, 10-местный.

КОМПАНИЯ «ОПОРА СВ»

Металлопрокат, трубы в широком ассортименте со склада в г. Кемерово и под заказ.
Доступные цены. Любые партии.
При норме отпуска от 15 до 20 тонн доставка по г. Кемерово за счет компании.
Тел./факс (8-384) 25-66-49.

ОРГАНИЗАЦИЯ

предлагает ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ Московского пищекомбината (супы, концентраты, полуфабрикаты), коньяк «Белый аист», медицинские приборы «Домашний доктор» (ультратон-АМ).
Оптовые цены, система скидок.
Тел.: 26-61-23, 26-83-34, с 9 до 17 час.

АО «РАЗРЕЗ «ЕРУНАКОВСКИЙ»

приглашает предприятия всех форм собственности для делового сотрудничества и заключения договоров на поставку высококачественного энергетического угля марки Гр.
654038, г. Новокузнецк Кемеровской области.
Тел.: (384-3) 55-43-12, 55-05-71. Телемайн 277243 ГРАНА.

ВНИМАНИЕ!

У вас есть проблемы с подарками? Вам их поможет решить фирма «ИН-ВЕСТ».
Наборы посуды из Франции, фарфор из Англии, бытовая техника «ROWENTA» (Германия).
Гарантия 12 месяцев.
Адрес: ул. Дзержинского, 13. Тел. 25-59-03.

ШИНТОРГ

предлагает со склада в Москве шины ПО ЗАВОДСКИМ ЦЕНАМ
Белоцерковского завода:
155/70 R13 BL-85 71.500
165/70 R13 BL-85 76.230
175/70 R13 BL-85 85.800
205/70 R14 BL-1 165.000
195/65 R15 BL-3 175.000
Днепропетровского завода:
6.15/13 68.200
6.45/13 77.000
8.40/15 154.000
15.5 P38 700.000
720R665 1.025.000
240R508 Y-2 269.500
260R508 319.000
280-508 D-48 467.500
300-508 H-111A 484.000
320R508 ID-304 616.000
1200-500-508 820.000
Все цены включают НДС, таможенные и транспортные расходы до г. Москва.
Осуществляем доставку в любую точку СНГ.
Минимальная партия - 1 вагон.
Тел. (095) 203-6815, 203-6838
Факс 202-4404

Продаем со склада в г. Кемерово:
— пищевые концентраты (г. Москва; супы, каши, какао, торты, кексы, пряности, приправы, кисель, изюм, кофейный напиток и др.)
— обои (г. Москва) — 7 тыс. руб.
— механические часы-будильники — 11-13 тыс.
— телефонные аппараты (г. Пермь).
Адрес склада: г. Кемерово, пос. Комиссарово, маг. «АЛЕНА», тел.: 513729, 516394.

ПКФ «СКИФ-ЭЛЕКТРО»,
имеющая гослицензию, выполняет электромонтажные работы со своим 100-проц. комплектованием.
Быстро, качественно, гарантия 12 месяцев. Обращайтесь, не пожалеете!
Тел.: 21-63-45, 55-35-90.

РУССКИЙ ФОНДОВЫЙ ДОМ

Лицензия N 47, выданная облфинуправлением г. Волгограда.
продает и покупает АКЦИИ
АО «РУССКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ - К»
уставный капитал - 5.210.000.000 рублей
учредитель - концерн «Русская недвижимость»
регистрационный номер Проспекта эмиссии 29-1-713 от 10.10.94г.
Владельцами акций могут стать как физические, так и юридические лица.
Приобрести и продать акции Вы можете в агентствах компании «Русская недвижимость».
Адреса агентств, где можно приобрести и продать акции:
в Кемерове — ул. Кирова, 32 (ателье «Новинка»); б-р Строителей, 46а; ул. Инициативная, 36; ул. Рукавишниковой, 15 (ДК строителей); ул. Нахимова, 1 (ДК шахтеров); пр. Октябрьский, 3 (агентство Аэрофлота); пр. Ленина, 91 (к/т «Юбилейный»). Тел.: 7-14-53, 52-88-33, 52-57-44.

Внимание!
Руководителям предприятий различных видов деятельности Генеральное представительство фирмы «БАЛКАНКАР - ХОАДИНГ» в Сибири реализует со склада в Новокузнецке авто- и электропогрузчики различной грузоподъемности, а также тяговые батареи для электропогрузчиков.
Мы готовы сотрудничать с вами!
Закезы направлять по адресу: 654003, г. Новокузнецк, ул. Орджоникидзе, 18. Тел. (3843) 45-29-86. Факс: (3843) 45-36-79. Телемайн: 277128 ТЕМП.

Организация реализует **ТРУБЫ** диаметром: 1420, 1220, 1020, 820, 720, 630, 530, 426, 325, 273, 219, 159, 152, 89, 76, 57, 48, 32, 25, 20, 15, 10. лист 2, 3, 4, 5. уголок 40, 45, 50, 63, 75
По безналичному расчету. Тел. в Кемерове (3842) 23-63-11, 23-69-42.

Информация для вас Тел. 52-02-10

МЕНЯЮТ
ВНЕ ОБЛАСТИ
г. Наро-Фоминск (70 км от Москвы) — на Кемерово. 2-комн. кв. (полезн. пл. 30 кв.м) — на 3-комн. полностр. кв. в Центр. Ленинск. р-нах. Тел. 23-06-22.
В ОБЛАСТИ
г. Белово — на Кемерово. 2-комн. кв. (3 эт., тел.) в центре города — на кв. Тел. посредника в Кемерове 53-07-33.
В КЕМЕРОВЕ
Две КГТ (одна — 18 кв.м, 6 эт., другая — 14 кв.м, 8 эт.) «на колесе» (б-р Строителей) — на 2- или 1-комн. кв. Тел. 53-61-36.
2-комн. кв. (42 кв.м, кухня 14 кв.м, лоджия, тел.) и 2-комн. малостр. кв. (30 кв.м) — на 3-комн. кв. улучш. планир. в центре, пл. не менее 52 кв.м. Тел. 23-56-98.
Две 2-комн. благоустр. кв. с тел. (одна — в Омской обл. г. Искиткуль, другая — в г. Березовский) — на 3- или 2-комн. кв. улучш. планир. в г. Кемерово. Тел.: 26-32-82, 51-00-73.
ПРОДАЮТ
Электроды МР-4, 5; имп. металл. двери, готовые к установке, с двумя замками, утепл., — 430 тыс. руб. Продаю автомобиль «Мерседес-Бенц 190Е» 1992 г. вып., пробег 10 тыс. км. Тел. 25-77-93.
А/м ВАЗ-2121 «Нива» 1994 г. вып., апрель (новая резина), пробег 20 тыс. км. Тел.: 26-52-65, 36-52-65, с 8 до 17 час.
«АЗ-1105», цена 15 млн. руб. Куплю документы на «ВАЗ». Тел. 23-06-39.
Холодильник «Дэво» корейского пр-ва, 4-го поколения, новый, серого цвета. Красивый современный дизайн, циркуляция воздуха. Всего 500 долларов или по курсу. Тел. 51-92-94.
Кожаные куртки с отстегивающейся подстежкой (натур. мех), 48-56 разм., цена 600 тыс. руб. (пр-ва Пакистана), порковые шапки-ушанки 56-59 разм., цена 250 тыс. руб., охотничьи шапки 56-60 разм. (пр-ва Пакистана) — 130-180 тыс. руб. Тел. посредника 4-29-62.
Автомобиль «СуперМАЗ-64229-032» 1993 г. вып., лекабрь, с тентованным полуприцепом. Тел. 23-56-98.
Лучший в мире телевизор «ГАО Панасоник» 25 ГФ (илоский экран, 5 языков, выдвигной пульта), моноблок «Сони» 14 ВМ-1 с платом Блок Триптон, видеокамеры «Хитачи», «Сони». Тел. 26-56-64.
Капит. гараж около АТК №1241; новый «Москвич-41» (грузовой); панку-чернобулку 57-58 разм., мужск. туфли «Саламандер» 42 и 43 разм.; мужск. зимние сапоги 43 разм. (Англия); женск. сапоги «Саламандер» 34-35 разм. Тел.: 21-30-03, 28-63-58.
Два киоска на «Радуге». Тел. 23-24-87.
КУПАЮТ
3-4-комн. кв. улучш. планир. с тел. Тел.: 23-13-16, 23-08-46, с 17 до 20 час.
Двухэтаж. «М-412», новый. Продам «Мерседес-200» 1984 г. вып., недорого. Тел. 53-85-83, с 19 до 21 часа, сир. Свету.
1-2-комн. кв. Кировский р-н и Южный не предлагают. Тел. посредника 26-04-32.
Гараж в центре. Тел. посредника 26-04-32.
Администрация города Кемерово выражает глубокое соболезнование Волкову Дмитрию Ивановичу — первому заместителю главы администрации города по поводу смерти его матери **Марфы Георгиевны**.
Акционерное общество «Кузбассэнерго» издает о безвременной кончине бывшего директора областного общества «Новокузнецкий электротехнический завод» **ИГНАТЬЕВА Николая Петровича** и выражает соболезнование родным и близким покойного.

Система предприятий «Союз-С» «Русский Дом селенга», «Русские строительные технологии», АОЗТ «Научно-строительный синдикат»
ПРЕДЛАГАЮТ:
самую современную строительную технологию, способную изменить методы, сроки и стоимость строительства. Вести строительство самого комфортабельного жилья европейских стандартов при минимальных затратах вам позволит только система КУБ.
Что такое КУБ?
КУБ — это:
— полная независимость от заводов стройиндустрии;
— абсолютная свобода планировочных решений;
— каркас стандартного коттеджа за два дня;
— крайне низкая стоимость конструкций.
КУБ строит даже там, где не строил никто. Система работала в пустынях Монголии и в джунглях Вьетнама, в песках Каракумов и готова прийти в любую точку бескрайних просторов России. КУБ — самая дешевая и самая быстрая строительная система в мире!
Идея великого архитектора Ле Корбюзье воплощена в реальности лучшими инженерными умами России. Цены на оборудование доступны для самого мелкого строительного подразделения.
Официальный дистрибутор КУБ — АОЗТ «Научно-строительный синдикат» ждет вас по адресу: г. Кемерово, пр. Советский, 63, каб. 117, 118. Тел. 25-38-00, факс 25-27-89.

АМЕРИКАНСКИЕ ФИЛЬТРЫ ОЧИСТКИ ПИТЬЕВОЙ ВОДЫ СО СМЕННЫМИ КАРТРИДЖАМИ
Устанавливаем непосредственно на водопроводный кран (смеситель).
Очищают хлор — 92 проц., пестициды — 74 проц., промышленные загрязнения — до 76 проц.
Адреса: г. Кемерово, ул. Дзержинского, 13, тел. 25-59-03; ул. Мирная, 10.



рождественский прием

Сто кузбассовцев в гостях у губернатора области

Седьмого января в Белом зале областной администрации состоялся рождественский губернаторский прием, на который было приглашено около 100 кузбассовцев, добившихся в ушедшем году выдающихся успехов.

На приеме присутствовал епископ Кемеровский и Новокузнецкий владыка Софроний.

Был дан старт телевизионному марафону по сбору средств в фонд 50-летия Победы. Гости губернатора внесли в него 8 миллионов рублей. 1 млрд. 340 млн. рублей перечислили в этот фонд различные предприятия, руководители которых также были на приеме. К примеру, фонд социальных страхований выделил 300 млн. рублей, а фонд занятости населения — 375 млн. рублей. Эти деньги пойдут на социальную поддержку ветеранов войны, труженников тыла, ремонт и реконструкцию памятников, аллей героев. В «светской» части приема гостей развлекали: Симфонический оркестр Кузбасса, группа «Свободная земля», новокузнецкий хореографический ансамбль «М-студио» и, конечно, Дед Мороз и Снегурочка.

На СНИМКАХ: на рождественском приеме. Фото А.Блотинского. г. Кемерово.

Утопила в ведре
Беловским райоделом милиции зарегистрировано необычное преступление, которое произошло в поселке Старобайата.

Домохозяйка Л. родила ребенка, но тут же утопила его в ведре с водой. Это побуждало на столь страшный поступок — неизвестно. Мотивы поступка матери-преступницы выяснит следствие.

«Хулиганы и гранатомет»
Эта информация в недавней сводке УВД озаглавлена как «Хулиганство». Однако здесь понахаживает более серьезным преступлением Судите сами.

Поздно вечером неизвестные произвели выстрел из гранатомета (1) в сторону крыльца одного из домов г. Кемерово. Благо, что снаряд оказался учебным и в шиферной крыше образовалась лишь дыра. После боевого выстрела гранатомета (большой разрушительной силы) можно было бы поставить под сомнение дальнейшее существование самого дома.

Идет следствие. С.КАСИЧКИ.

Флакон от Диора! — Наливай!
Вопрос, можно ли есть или пить продукцию фирмы Диора, выглядел бы раньше неуместным. Все знали, что творения Диора несут, а косметика используется для макияжа. Однако наступают новые времена, и в недалеком будущем продукция Шанель и Диора можно будет в буквальном смысле утолить жажду.

Зачинщиком новаций стал известный в Лос-Анджелесе универсал Максфилд, который поместил свою марку на бутылку с минеральной водой. Напиток имеет огромный успех, вероятно, потому, что его пьют все Голливуд. Примеру Максфилда последовала Донна Каран, королева американской моды, известная тем, что одевает чехи Хиллари и Билл Клинтон. Под своей новой маркой Каран предлагает «естественный, чистый и освежающий» напиток и собирается наводнить им магазины.

Вездущие журналисты узнали, что часть этой продукции со своей прежней маркой она

отправляет в обычные супермаркеты, а снабженный новой маркой напиток — в магазины. Один и тот же, по сути, товар будет в продаже существенно различаться по цене.

Воодушевленные этими примерами Шанель и Лоран планируют начать выпуск минеральных вод, в фирме Диора также подумывают над воплощением этой идеи. Как знать, может быть, скоро мы станем участниками не только показов моды, но и дегустаций минеральной воды от Диора?

«Экстра-пресс».

Коротко
В Москве в здании МВД России прошла гражданская панихида по генерал-майору милиции В.Воробьеву, погибшему 7 января в Грозном. Похороны состоялись вчера на его родине — в Ставрополе.

Законодательное собрание Кемеровской области выражает соболезнование сотруднику аппарата собрания С.В.Пономареву по поводу смерти его матери Марины Федоровны.

Главный редактор А.В.ПРУТНЕВ.

Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.

Адрес редакции: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Адрес в сети RELCOM: E-Mail: kuzbass@trumir.kemerovo.su

СПРАВКИ: по рекламе — 52-25-23; по письмам — 52-38-23; по редакциям — 52-32-74.

Время подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 19.35. Собственные корреспонденты: в Мариинске — 2-31-20, Междуреченске — 2-82-12, Новокузнецке — 45-97-84, Осинниках — 2-35-64, Прокопьевске — 43-38-86, в Мисках — 2-18-66, Юрге — 2-45-50, Яе — 2-13-67. Телефакс 52-12-10.

Тиражи по вторник и субботу — 32800 (индекс 51901, 31029); четверг — 40700 (индекс 51901, 31029, 31023), среду, пятницу — 23000 (индекс 51901).

Объем 2 п.л. Печать высокая. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс». По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34. Типография издательства «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ №3.

МП «МАРКЕТИНГ СО» ПРЕДСТАВЛЯЕТ РЕКЛАМНО-ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЮЛЛЕТЕНЬ №85 11.01.95 г.

Организация, тел. 236296
Каменогорск Туалетная бумага шт. 900 72 рд.
Санкт-Петербург. Бумажные салфетки 100 шт. 1600
86 ул.

Организация, тел. 28-41-18. Склад в районе автовокзала.
США Окорочка цыплят

Кузнецкибизнесбанк, Ноградская, 3, тел. 269034
Обмен валюты
Быстро, конфиденциально, любой объем, самый выгодный курс

ТОО «Мета» ЛТД, ул. Тимирязева, 4А., тел. 21-18-65, 21-17-55, 21-19-65, факс 21-18-65

Импортеры Макаронные изделия 9 наим. 400-500 г

ТОО «Ади», стадион «Химик», 3 этаж, каб. 25 тел. 264357
Шампанское 0.75 л 7500
Герм. Австрия Шоколад 3 анда 1750
Чили Соки сухие «Юпи» 500
Швеция Водка ABSOLUT 0.75 л 25000

Кузбасская зерновая компания, ул. Рукавишников, 12, 3 этаж, тел. 25-85-43, 25-87-67

Краснодар Чай байховый 100 г 800 180 пач.
Лист лавровый 25 г 600 400 пач.
Горох вес 900 50 кг
Москва Сухие завтраки 370 г 1700-2000 10 упаковок
Килька в томате 350 г 2100 35 шт

АО «Кузбассэнергопродукт», ул. Рукавишников, 12, тел. 25-97-87, 257561

Украина Сахар вес. 2500 50 кг 5 мест
Молоко сгущенное вес. 4400 48 кг
Крупа ячневая вес. 500 45 кг
Продол гречневый вес. 1200 45 кг
Томатная паста ж/б 3 кг 7500 4 бан.
Икра кабачковая 360 г 700 32 бан.
Казахстан Тушенка 360 г 2500 45 бан.
Италия Шамп. «Спуманте» 0.75 л 8000 12 бут.
США Соки 100% ж.б. 1.3 л 8000
Дет. лит. мпоре фруктовое 550
Испания Вино, тетрапак 1 л 4750 12 шт
Печенье в ассортименте
Рыбные консервы в ассортименте

Фирма «Китат», ул. Н.Островского, 34, тел. 23-50-65, 23-04-96 /факс/, склад ул. Тухачевского, 42

Италия Спагетти 0.5 кг
Чехия Ром «Туземский» 1 л
Германия Шампанское 0.75 л
Германия Майонез 0.5 кг
Голландия Масло растительное 1 л
Россия Порт. мар. «Масандра» 0.75 л
США Пиво «BERG» 0.33 л
Англия Кофе растворимый 100 г
Чай листовый 100 г *** Чай фруктовый 400 г *** Соки 100% *** Жевательная резинка *** Шоколадные батончики *** Шоколад 100 г
ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ КОНДИТЕРСКИХ ИЗДЕЛИЙ

Коммерческо-производственная фирма №43, ул. Красноармейская, 59, тел. 250977, 250677

Мариинск Водка «Столичная» 0.5 л 4500 20
Мариинск Виски 2400 50 кг
Сахар вес. 2400 50 кг
Италия Тушен. говядина 0.5 кг 3000 30 шт
Франция Паштет из птицы 0.4 кг 2900 40 шт
Болгария Кетчуп 0.33 л 2640 20
Болгария Фасоль консерв. 0.8 л 2750 12
Бразилия Кофе растворимый 0.1 кг 5000 48
Ставрополь Соус краснот. груз. 0.65 кг 2400 16
Ставрополь Сох. яблоки, натур. 0.5-3 л 4500-1200 16
Ставрополь Икра кабачковая 0.65 л 1600 16
Ставрополь Повидло яблочное 0.8 кг 2600 11

Телефоны для справок: (факс) 26-61-89, 36-17-92

К сведению рекламодателей!

Информация для размещения в текущем бюллетене принимается по пятницам с 9.00 до 15.00.

Контактный телефон 36-17-92, факс 26-61-89

Ставрополь Яблоки протертые 0.65 кг 1150 16
Ставрополь Аджика 0.3 кг 2420 40
Крупа 5 наим вес. 650-1900 50 кг
МАКАРОННЫЕ ИЗДЕЛИЯ
рожки, ракушки, вермишель в/с вес. 2800 17 кг
Печенье 5 наим. вес. 3400-4000 12 кг
Импорты Крекер 6 наим. 0.1-0.3 кг 2000-3500
Суп-концентрат 4 в 0.120 500-800 110 шт
Каша рисовая 0.120 520 120 шт
Мол. смесь 3 наим. 0.350 1000-1600 56 шт
Макидония Вафли 2 наим. 0.3 4000 34 шт
Москва Наб. карам. и конф. 0.5 8500 30 шт
Гродный Сигареты «Астра» шт. 310 800 шт
Бумага туалетная

АОЗТ «Тобул», тел. 254680, 258878

Чай инд. лист 1/250 3100 оптовые скидки
Металлопродукт Цены узнавать по телефону
Лесопродукция

ИЧП «Экспорт», пр. Ленина, 56, тел. 52-34-67

Германия Водка «Демидов» 1 л 6 бут.
Германия Ликеры 6 видов 0.7 л 6 бут.
Германия Баланос 1 л
Германия Николай 1 л
Италия Ш. «Спуманте» 5 в 0.75 л 6 бут.
ГАЗ 53 с тентом, пробег 43 тысячи км.

Акционерная компания «Формилекс», ул. Рукавишников, 10А, тел. 25-39-03, 25-49-57, 25-46-69 (краска, спецдежда)

Калуга Мотобл. М5-1Д (5 лс) с кул. 1700000
Москва Краска эмаль, белая, голубая для пола 3 кг 22000

МЕБЕЛЬ
Львов Столы одностумбовые 198000
Спальный гарнитур 1300000
Прихожая 1500000

СПЕЦДЕЖДА
Куртки ватные 55000
Халаты белые 18000
Автомобили «НИВА» 130000
Автомобили «ВОЛГА» широкие 200000
Автомобили «ВАЗ» 190000

ИЗГОТОВИМ: Двери металлические, гаражи, решетки и др. изделия из металла.
ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ
Импорт Масло подсолн. 1 л 8000
Говядина тушен. в/с 330 г 3500

ТОО «Команда», тел. 36-16-64, 23-04-41

США Сигареты «Монте-Карло» 1/500 900 10 блоков
Италия Спагетти 1/500 1500 1 коробка

Фирма «Колумб», ул. Островского, 12, правое крыло, каб. 407, тел. 263281

Япония Телевизоры
FUNAI SHARP OTAKE ELEKTA SONY PANASONIC JVC 72 cm
Видеомагнитофоны
JVC OTAKE AKAI Samsung
Микроволновые печи: ELEKTA SHIVAKI

Обыкновенные Мартыновы

Послушать Алексея Николаевича — так Наташа и Женя выросли сами собой, в спорте, в окружении старших детей, то мама, учитель физкультуры, брала с собой на работу, то — чаще — папа.

Мартыновы-родители одинаково относятся к «кузим» и «своим» детям. Уж им-то известно, что если повзрослеют стружки взаимопонимания между детьми и взрослыми, добра не жди. А контакт держится на десятилетия обычных мелочей. Например, каким бы уставшим ни пришел Алексей Николаевич с работы, если Женя пристает «Папа, поиграй со мной», — он оставляет все дела и занимается сыном.

Женя вообще «ручной». Если родители присутствуют на концерте, он выкладывается на сцене, весь сияет. Зато у Наташи на соревнованиях по баскетболу (девочка уже играет за сборную города) папе и маме бываю ни разу не приходилось — она так просила. Как ни хочется Наташе похвастаться, как ее подружки, в дороге на парад, слова родителей: «Доч, мы этого себе не можем позволить», — принимает спокойно. До обиды, если так много ни терпится в жизни, а день на сынен до отказа? Учеба, тренировка, уборка в доме, занятия с отцом на домашнем стадионе (коляска, боксерская груша, штанга), швейный кружок у Наташи и музыкальная школа у Женя. Да еще ежедневно бегают на «дачу», чтобы накормить напоить скотину. Летом — с родителями на сенокос. Во всем без покаяния.

Но когда сын обнаружил склонность к пению, тут уж родители напряглись, восторг, что бы Женя раскрылся. Сработал принцип Мартынова-тренера, помогавшего мальчишкам завоевывать призы клуба «Кожаный мяч»: берешься за дело — работай честно и до конца.

— Женя у нас горластый, — улыбаясь отец, — Заметили ходит и не время напевает. За ведущую детсадов Галина Петровна посоветовала нам: покажите его специалистам.

Опуская рассказанную мне в подробностях историю сподобного мальчишки, для которого сегодня пишут песни ком

позиторы из Москвы и Барнаула. Главное в ней то, что Женя помог много хороших людей в Мисках. Мартыновы горячо им благодарны. Как и школьным педагогам Женя, которых он больше всего ошарашил, когда явился в родной третий класс с кудрями ниже плеч и серой в ухе — имидж, придуманный ему в детской студии «Радость». Педагогический гнев улетел, дипломатично потасить. В школе Женю любят. Классный руководитель занимается с ним, чтобы не отстал от учебной программы из-за своих поездок на конкурсы и хит-парады, даже по выходным. Мовет, отсюда его реакция после относительно неудачи (проиграл девочке-москвичке после «перепева») в недавней телепередаче «Утренняя звезда». Даже мама, возмущаясь его и еще троих мисковских девочек-«подтанцовщиц» в Москве, удивилась.

— Мы никогда ничего не говорили ему об особой ответственности, а тут пропалка в гостинице весь вечер. «Как же, мама, я подвел свой город, школу».

Родители относятся к занию тию сына настолько же серьезно, насколько увлечены пением сам Женя, собирающийся стать, если получится, певцом или композитором. Но когда хозяйка детской студии в «Останкино» предложила оставить его в Москве, Римма Григорьевна отказалась наотрез.

— И без того Женя то носки потеряет, то концертный костюм в Славяноте у него украли. Нет, ребенок должен жить в своей семье, какое бы прекрасное будущее ни ожидало его на стороне. У Женя есть пель, он увлечен, открыл для себя интересный мир, интересных людей это для нас главное.

«Мы обычная семья, каких в Кузбассе много», — добавил Алексей Николаевич.

Может, и впрямь в понятие «семейное воспитание» мы нагнали лишнего, а в то время как оно заключается в простом умении близких людей понимать друг друга и жить в полном согласии с собой и окружающими.

В.ШЕВЦОВ, корр. «Кузбасса»

1 Миски

11 января

1 программа

6.30 Утро

9.00 Мультфильм

9.30 «Дикая Роза»

10.00 Что? Где? Когда?

10.50 Пресс-экспресс

11.00-11.30 Что? Где? Когда?

15.00 Новости

16.00 Посмотри, послушай.

16.20 Ответы.

16.50 Новости.

17.00 Тин-тоник.

17.20 «Элен и ребята»

17.50 Новости

18.00 В эфире МГТРК «Мир»

18.45 Кто есть кто. XX век. В вавилон

18.50 Новости	8.00 Вести	20.30 Пульс	7.00 Телевидение NTSC	17.00 В Светлов «Кто цыган любил без меры»
19.00 Час пик	8.20 Автомиг	20.55 «Криминал»	7.05 Начало передач	17.45 МТВ
19.30 «Дикая Роза»	8.25 Звезды говорят	21.05 Заметки об Австралии «Не только крокодилы едят людей, но и люди едят крокодилов»	7.10 Мультфильм	18.05 Реклама
19.55 Сельский час Ю. Черныченко	8.30 Между прочим	21.20 «Лицом к Кузбассу» Встреча с главой администрации области М.Б. Кислюком	7.20 Музыкальная пауза	18.10 Новости Сибири
20.40 Спокойной ночи, малыши!	9.00 Мультфильм	22.00 По вашим письмам	7.30 Новости Сибири	18.30 Шейп-адапс-шоу
21.00 Время	9.25 Ключевой момент	22.30 Двойной портрет	8.00 Реклама	19.20 Реклама
21.40 Монолог	9.35 Музыкспринт	23.00 Вести	8.10 Музыкальная пауза	19.25 Музыкальная пауза
21.50 Ралли Париж-Гранд-Даккар	9.50 Мультфильм	23.05 Река времени	8.15 Шейп-адапс-шоу	19.40 Мультфильм «Ограбление по...»
22.10 «Ангел у моего стола» Худ. фильм	10.30 «Санта-Барбара»	23.10 Аниматика	9.05 «Реванш», 156-я серия.	20.00 «Реванш», 157-я серия
23.50 Мир сегодня	11.20 Торговый дом	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	9.55 Реклама	20.50 Музыкальная программа
00.05 «Ангел у моего стола» Продолжение	11.35 Телегазета	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	10.00 Мультфильм	20.50 Музыкальная программа
00.50 Новости	11.40 Крошечный вопрос	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	10.15 Музыкальная пауза	21.30 Программа передач
01.05 01.35 «Ангел у моего стола» Продолжение	12.00-12.30 Вести	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	10.30 Фильм-детям. «Волны Черного моря», 3-я серия.	21.35 Телевизионный фильм «И снова Анискин», 1-я серия
1 «Жизнь Климата Самгина» т/ф 10-я серия Хр. 64 мин.	16.00 Там-там-новости	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	11.25 Музыкальная пауза	22.30 Реклама
2 Реклама — 5 мин.	16.20 Праздник каждый день	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	12.00 Мультфильм	22.35 Продолжение художественного фильма «И снова Анискин»
3 «Про Ксюшу и Компьюшу» м/ф Хр. 20 мин. 11 сек.	16.30 Студия «РОСТ» Чья сторона?	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	12.10 Телевизионный фильм «При вал странников», 3-я серия	22.45 Музыкальная программа
4 «В гостях у Магомаева Хосе Каррас» Хр. 34 мин. (от 30.11)	17.00 Вести	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	12.20 Музыкальная пауза	23.15 Программа о моде «Стиль»
II программа Кемерово	18.05 Репортажи с мест	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	13.40 «Ералаш»	23.35 Музыкальная пауза
ГТРК «Кузбасс» представляет:	18.20 Будни	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	13.50 Мультфильм «Шалоплак»	23.40 Художественный фильм «Естественная ложь», 1-я серия
7.00 «Час плюс»	ГТРК «Кузбасс» представляет:	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	14.00 МТВ	23.50 Реклама
	18.45 Чемпионат МХЛ по хоккею с шайбой «Металлург» (Новокузнецк) — «Молот» (Пермь).	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	15.05 Телевизионный фильм «Короткая игра»	23.55 Продолжение художественного фильма «Естественная ложь»
	19.30 «Девушка аптека» 26-я, 27-я серии	23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм	16.30 Мультфильм «Али-Баба и 40 разбойников»	00.40 Музыкальная программа
		23.40-01.20 «Скорпион съедает близнецов на завтрак» Худ. фильм		00.55 Программа передач