

Когда кто выходит из дому, пусть поразмыслит о том, что намерен делать, а когда снова войдет в дом, пусть поразмыслит о том, что сделал.

КЛЕОБУЛ.

Промышленность Кемеровской области на финише года

Индекс физического объема промышленного производства составил 99.4 процента к соответствующему периоду прошлого года (в январе-ноябре 1994 года — 90.3)

Экономическая ситуация в области определяется в основном ростом объемов продукции в базовых отраслях — электроэнергетике, угольной промышленности и черной металлургии, которые занимают в общем объеме 72 процента.

В добывающих отраслях выпуск был выше уровня января-ноября 1994 года на 4, а в обрабатывающих — ниже на 5 процентов.

На крупных и средних предприятиях объем промышленного производства по отраслям характеризуется следующими данными:

	В % к соответствующему периоду 1994 г.	
	январь-ноябрь 1994 г.	январь-ноябрь 1995 г.
Всего по области	98.5	98.2
в том числе:		
Электроэнергетика	96	118
Топливная	105	106
Черн. металлург.	107	92
Химическая	97	69
Машиностроение	71	74
Лесная и обрабат.	83	97
Строительств	83	87
Легкая	51	69
Пищевая	85	80

Программы предприятий все более формируются соотношением спроса и предложения. На начало ноября, по данным базовых предприятий, портфель заказов на поставку продукции в 1995 г. набран на 11.6 трлн. рублей (соответствует объему продукции, отгруженной за десять месяцев).

По отраслям выпуск продукции характеризуется следующими данными:

В топливно-энергетических отраслях производство (добыча) основных видов энергоресурсов приведено ниже:

	В % к соответствующему периоду 1994 г.	
	январь-ноябрь 1994 г.	январь-ноябрь 1995 г.
Электроэнергия, млрд. кВт. час	21.9	96
Уголь, млн. т	90.3	100.2
в том числе:		
для коксования	37.4	110

В черной металлургии в ноябре на 8 процентов уменьшился объем производства, в основном за счет Запсибкомбината. Но в целом за январь-ноябрь сохранился рост объемов (107%).

Производство основных видов продукции отрасли составило:

	В % к соответствующему периоду 1994 г.	
	январь-ноябрь 1994 г.	январь-ноябрь 1995 г.
Железная руда	3328	105
Чугун	6454	106
Сталь	7814	104
Прокат	5957	109
Кокс	4724	105
Ферросплав	208	100

В прокатном производстве увеличились выпуск листового и сортового проката на 9 процентов, уменьшился — проката с упрочняющей термической обработкой и из низколегированной стали.

В сталеплавленном производстве доля кислородно-конвертерной стали в общем объеме выплавки уменьшилась до 36 процентов. Выпуск заготовки с машин непрерывного литья увеличился в январе-ноябре на 17 процентов (доля ее в общем объеме осталась почти на уровне прошлого года).

В химической промышленности производство важнейших видов продукции характеризуется следующими данными:

	В % к соответствующему периоду 1994 г.	
	январь-ноябрь 1994 г.	январь-ноябрь 1995 г.
Синт. аммиак	541	100.7
Серная кислота	133	90
Каустическая сода	44.8	119
Удобрения	374	104
Волокна и нити	15.7	80
Смолы и пластики	105	106

В целом по отрасли объем производства уменьшился за одиннадцать месяцев на 3 процента.

В химико-фармацевтической промышленности в сравнении

с январем-нояблем прошлого года производство лекарственных средств в целом уменьшилось на 35 процентов, в т.ч. левомицетина — на 75, эуфиллина — на 86.

В машиностроении объем производства уменьшился почти на треть. Сократился выпуск большинства важнейших видов продукции.

Производство отдельных видов продукции характеризуется следующими данными:

	В % к соответствующему периоду 1994 г.	
	январь-ноябрь 1994 г.	январь-ноябрь 1995 г.
Электродвигатели взрывобезопасные, тыс. шт.	12.7	113
Машины постоянного тока	1937	76
Конвейеры	618	64
Шестеренные коробки	845	93
С/х погрузчики	172	61
Автомобили, тыс. шт.	8542	141

В горношахтном и горнорудном машиностроении выпуск основных видов продукции уменьшился на 51 процент. Производство шахтных вагонов сократилось на 84 процента, комплексов и мехрепей, лебедок — на треть.

В электротехнической промышленности выпуск составил 87 процентов. В большей степени сократилось производство щелочных аккумуляторов (на 33), комплексов электроприводов для станостроения (на 42), увеличился выпуск взрывобезопасных электродвигателей, электрических счетчиков, низковольтной аппаратуры. В текущем году не выпускались осветительные электролампы.

В сельскохозяйственном машиностроении уменьшился выпуск оборудования для перерабатывающих отраслей, прессов и агрегатов для отжима растительных масел, машин для животноводства и кормопроизводства, универсальных погрузчиков сельскохозяйственного назначения.

В условиях насыщения рынка импортной сложнотехнологичной техникой выпуск большинства аналогов отечественных товаров был ниже 1994 года.

В лесохозяйственной промышленности объем производства сократился на 17 процентов. На столько же уменьшился экспорт древесины, производство деловой древесины — на 20, технологической щепы для целлюлозы и древесной массы — на 60 процентов.

В деревообрабатывающей промышленности производство важнейших видов продукции ниже прошлого года: дверных и оконных блоков (на 10), рулонной стои (на 30), деревянных шпал для железных дорог широкой колеи (на 17), клееной фанеры (на 9 процентов). В течение шести месяцев не выпускались древесноволокнистые в течение года — древесностружечные плиты.

В мебельной промышленности меньше произведено столов, диванов-кроватей, деревянных кроватей, кресел, шкафов.

Возросло производство диванов, кушеток (на 19 процентов).

В промышленности строительных материалов объем производства продукции в январе-ноябре сократился по сравнению с прошлым годом на 17 процентов.

Выпуск основных видов продукции отрасли на крупных и средних предприятиях выглядит следующим образом:

	В % к соответствующему периоду 1994 г.	
	январь-ноябрь 1994 г.	январь-ноябрь 1995 г.
Цемент, тыс. т	1411	91
Кирпич, млн. шт.	162	79
Ж/бетон, тыс. куб. м	393	83
Панели, тыс. кв. м	131	69
Шифер, млн. усл. плиток	29	95
Стекло, тыс. кв. м	2648	53
Минвата, тыс. куб. м	148	85
Нерудные, тыс. куб. м	4649	89

В жилищно-коммунальном хозяйстве в январе-ноябре 1995 г. по сравнению с январем-нояблем 1994 г. в области:

	В % к соответствующему периоду 1994 г.	
	январь-ноябрь 1994 г.	январь-ноябрь 1995 г.
Синт. аммиак	541	100.7
Серная кислота	133	90
Каустическая сода	44.8	119
Удобрения	374	104
Волокна и нити	15.7	80
Смолы и пластики	105	106

уточнение

А чем защищать свои зубы, мы все равно не узнаем

В «Кузбассе» за 16 декабря сего года был опубликован мой материал «Мы теперь вряд ли узнаем, что может защитить наши зубы с утра и до вечера», в котором говорилось, что именно главный редактор телекомпании «НТСК» П.И. Коваленко первым додумался до идеи использовать для собственных роликов рекламные паузы на первом канале. Как уточнил Павел Иванович, все выдвинуто в обратном направлении — от ОРПЦ к «НТСК».

П. Коваленко, уточнив в Москве законность этого предприятия (вернее, его незаконность), не решился демонтировать свою рекламу в программах ОРПЦ, не имея на то лицензии. Так что извини, Павел Иванович, пересчитав автор «Кузбасса» твои предпринимательские способности, хотя, если по большому счету, в данном случае авантюризма больше, чем предпринимательства.

Что же касается зрителя, то для него ничего не изменилось и после этого уточнения. «Мастер» и «Приват», как и прежде, будут оказывать программу Леонида Якубовича. С чем себя и всех вас не поздравляю.

Борис СИНАВСКИЙ.

совершенно нескротно

Дом, которому давно пора на слом

В редакцию пришло письмо, наводящее на серьезные размышления о дальнейшей судьбе старого жилья.

В поселке Яшкино в одном из домов послевоенной застройки по улице Суворова, 18, произошло ЧП. Рухнула... нет, слава Богу, не крыша, но целая стена под окном в квартире №7...

После столь неприятного случая двухэтажный деревянный домик, простоявший неремонтируемым без малого сорок лет, был, наконец, почтен вниманием вышестоящих органов в составе комиссии ЖЭУ В.А. Романенко, замдиректора ПОЖКХ Ю.А. Рыбькова, санврача М.В. Конькова и инженера архстройнадзора О.А. Галкина. Вот выдержка из акта обследования: «...внешние бревенчатые, наружные стены местами разрушились, внутренние перегородки тоже сгнили, углы прогнили, двери покосились... Износ материалов 100 процентов. Ремонт производить опасно...» «Диагноз» вынесен однозначный: дом аварийный, не пригодный для проживания. Никто, с кем мне довелось говорить об этом доме, и не пытался замечать в справедливости сделанных комиссией выводов.

Глава районной администрации А.Д. Ромашкин пообещал жилищам помощь — по 22 миллиона рублей каждой семье из восьми семей на покупку квартиры. Между тем в самом районе таких денег не обильно. Еще не опомнившись от затрат по расселению оставшихся без крова двадцати семей погорельцев. А тут вот новое ЧП... Денег на переселение жильцов из аварийного дома в сумме 180 миллионов рублей обещала выделить «область». Люди эти денег ждут, о чем и написали в редакцию с тревогой, поскольку времени (дело было летом) прошло немало. Редакция квартир не строит и безвозмездных ссуд не выдает, поэтому мы можем лишь передать надежду, которую видели в нас, что помощь придет.

От частного случая ничто не идет к общей проблеме, и в этом актуальность разговора на страницах газеты вообще.

События, связанные с домом по улице Суворова, 18, стали в Яшкино популярны со знаком «минус», потому что задела «большую» жилищную тему. Среди яшкинских жителей новоселов немного. Жилой фонд поселка старый: частные дома, малоэтажная послевоенная застройка да несколько панельных «хрущевок». Живут здесь в основном работники цементно-шиферного комбината, пенсионеры так и остались в старых домах. Эти люди вроде как смирились со своей участью или не хотели несбыточными мечтами бедить себе душу. Но появившийся прецедент с переселением из аварийного дома для них, живущих, если честно сказать, в таких же примитивных условиях, стал поводом для размышлений: а мы, мол, чем хуже...

Вспомнились былые страсти, разгорающиеся вокруг жилья под снос, если какому-либо дому «сметили» переселение по новым адресам. Эпизодом жилищных страданий сегодня в Яшкино является единственный строящийся за последние время, а ныне готовящийся к заселению 48-квартирный дом, возводившийся администрацией района по договору с областным фондом жилищного развития. Подмечены в этой связи произошедшие накануне передвижения жильцов в доме №18. В то время как одни продали квартиры в нем, чтобы выжить деньги в строительство нового жилья, другие эти старенькие квартиры купили и теперь, получив подтверждение непригодности дома для проживания, просят, а если точнее, требуют дать то, что им положено по закону. Мы не ставили себе целью выяснять моральную подоплеку этого дела. Если даже на самом деле есть злой умысел, то и в этом случае, наверное, все-таки мы не должны осуждать этих людей, коль они только таким способом и могут воспользоваться своим конституционным правом на жилье. Да и разве можно называть жильем дом, которому давно пора на слом?

Это большая беда, когда целый поселок (а сколько таких в области!) живет, как на вулкане, понимая, что у домов, как у людей, дух жизни не бывает, что старому жилью приходит срок... А вопрос инстинктивный для нового строительства — почти что безнадельный вопрос.

Что думают в Яшкинской администрации по этому поводу? Здесь по большому счету не видят выхода из положения, в котором, кстати, ока-

хорошая новость

Школа и отдых — вместе

Впервые за многие годы своего существования загородный профилакторий «Топаз» превратился в своеобразный школьный филиал: каждый день в здравницу приезжали учителя, проводили занятия в две смены.

Почти два месяца «Топаз» находился в распоряжении детей. В двух зданиях побывало двести ребят со всего Кузбасса из материально обеспеченных, неполных семей, сирот, а также из детских интернатов. Пятиразовое питание, прогулки и игры на свежем воздухе, комплекс лечебно-профилактических процедур — все это настолько понравилось детям, что не хотелось расставаться с «Топазом». Расходы из расчета 2.5 млн. рублей на ребенка оплатил департамент социальной защиты.

Валерий ШЕВЦОВ, корр. «Кузбасса».



Рис. Вячеслава Шилова.

итоги минувшей недели

Колебания курса валют

На российских биржах

Фаворитом на прошлой неделе стала японская иена, которой торгуют биржи во Владивостоке. Котировка иены увеличилась на 19 рублей, или на четыре с лишним процента. Иена стала котироваться как 459 рублей за десять иен. Французский же франк стал валютной, подешевевшей сильнее остальных, — почти на два процента за неделю. Его цена уменьшилась на 19 рублей. На последних состоявшихся торгах этой валюты в среднем в Москве франк стоил 905 рублей.

Курс американского доллара на главной российской бирже в Москве за неделю поднялся на 0,17 процента, или на восемь рублей. Доллар стоил в минувшую пятницу в Москве 4640 рублей. Быстрее, чем на других биржах, рос доллар во Владивостоке: на один процент за неделю, или на 46 рублей, повысилась его цена до 4646 рублей за доллар.

Менее всего дорожала немецкая марка — на 0,03 процента, или на два рубля, выросла ее цена в Москве и Петербурге. В столице марка стала стоить 3224 рубля, 3234 рубля давали за нее в городе на Неве. На 35 рублей за неделю, или на один процент, подорожала марка в Новосибирске. Она стоила здесь в минувшую пятницу 3235 рублей.

Курс британского фунта стерлингов, которым торгуют московская биржа, вырос на двести рублей за неделю, или почти на три процента, — до 7550 рублей за фунт.

Цена финляндской марки в Петербурге понизилась на 50 копеек — до 1068 рублей ровно.

Неизменной осталась котировка украинского карбованца, которым торгуют в Москве, — два рубля 59 копеек за сто карбованцев.

Цена казахстанского тенге поднялась до 72 рублей 83 копейки.

Стали котироваться выше и белорусская валюта: как российский три рубля 95 копеек за десять рублей белорусских.

Начало недели на мировых валютных биржах прошло под знаком резкого падения стагнации на нью-йоркской фондовой бирже. В понедельник индекс здесь снизился на 102 пункта. Это самое крупное падение котировок в течение дня за последние четыре года. Валютный рынок от-

реагировал на это заметным снижением курса доллара к немецкой марке. Обычно ежедневное колебание этого курса не превышает двух-трех десятых долей процента. Во вторник доллар снизился по отношению к марке сразу на один процент.

Главным событием недели стало на валютных рынках снижение федеральным бюджетным банком США процентной ставки. Участники валютных торгов ждали этого почти полгода. Одни, правда, считали, что федеральный банк не станет понижать ставку, опасаясь, что это приведет к росту инфляции. Другие, наоборот, были уверены, что замедление кризисного роста в США заставит в четвертом квартале 1995 года банк снизить ставку. И хотя ставку снизили всего на четверть процента, валютный рынок все равно отреагировал заметным повышением курса доллара.

И в середине торговой недели доллар вернулся на утраченные позиции как к немецкой марке, так и к японской иене. Еще одно обстоятельство, повлиявшее на ход торгов в течение минувшей недели. Президент Клинтон и лидеры американского конгресса так и не пришли пока к соглашению сокращения дефицита государственного бюджета. Не удалось Вашингтонским политикам ликвидировать и вопросы финансирования государственного сектора. Из-за чего несколько сот тысяч государственных служащих США не смогли на минувшей неделе выйти на работу. Финансовые разногласия двух ветвей власти привели к тому, что во второй половине недели доллар вновь начал сдавать позиции. И лишь в пятницу после очередной встречи лидеров конгресса и администрации Соединенных Штатов курс доллара вновь чуть поднялся.

По итогам недели доллар сохранил свои позиции к немецкой марке — 1,44.

К японской иене доллар чуть поднялся — 102,67.

Не изменилась котировка по отношению к американскому доллару британского фунта стерлингов — один доллар 54 цента за фунт.

Цена на золото поднялась за неделю на один доллар 35 центов, завершившись в пятницу в Лондоне на отметке 387 долларов 35 центов за одну тройскую унцию.

По материалам радио «Свобода» Владимир МАЙДАРОВ.

М. Кислюк: Желая твердости духа сторонникам реформ, благополучия - всем кузбассовцам

Традиционное рождественское интервью губернатора области нашему изданию в этом году имеет, пожалуй, особый смысл. Многочисленные усилия по реформированию экономики Кузбасса в уходящем году дали осязаемые результаты, причем сразу на нескольких направлениях, в различных сферах. И в то же время, - а может быть, именно на этом фоне - совершенно нетерпимыми стали такие проявления экономического кризиса, как инфляция и обострение социальных проблем. Результат этого противоречия налицо - достаточно посмотреть итоги только что прошедших парламентских выборов.

И все же вопрос соотношения экономики и идеологии, влияния их на политическую ситуацию в Кузбассе остается открытым. С него и началась беседа Александра КАРЕТИНА с губернатором области Михаилом Борисовичем КИСЛЮКОМ.

- Симпатично, что объединение рыночного сотрудничества и идеологии, влияния их на политическую ситуацию в Кузбассе остается открытым. С него и началась беседа Александра КАРЕТИНА с губернатором области Михаилом Борисовичем КИСЛЮКОМ.

Сегодня основная задача - выжить. Она связана с неэффективностью банковской системы, отсутствием у всех субъектов экономики опыта и навыков работы в условиях рыночной экономики. Если в нормальной конкурентной экономике любой руководитель или организация - думает прежде всего о том, чтобы как можно быстрее заплатить своим работникам зарплату своим средствам и менеджерам, грамотнее распределить имеющиеся средства на развитие производства и обеспечение социальной сферы, а затем уже разложить по карманам оставшееся, то у нас зачастую все наоборот. Многие, к сожалению, очень многие руководители предпочитают не платить налоги, месяцами не выдают зарплату, совершенно не думая о развитии производства, зато не забывают свой личный интерес. Но забывают при этом, что рынок - очень динамичная система, жесткая конкуренция за привлечение инвестиций, за привлечение экономическими законами.

Одни из способов, которыми приходится расплачиваться за подобную неадекватность, - обострение политической ситуации. Убежден, что большинство кузбассовцев, россиян готово к приобретению государственного долга на прошедших выборах не за допущениями к власти, а за допущениями к власти идею «светлого будущего» - они готовы были пойти на несвержение действующей власти и пенсий, против отсутствия дисциплины, против отсутствия порядка.

Она чужда ли эти слова, что вы не раздаете оптимизма правительству по поводу успехов в развитии экономики, в частности финансовый стабилизатор?

- Все мы со школьных лет знаем об Архимедовом рычаге. Так вот, перефразируя известное выражение, я бы сказал: «Дайте нам структурную реформу, и мы поднимем экономику, и мы поднимем экономику».

Если же говорить более серьезно, то мы прекрасно понимаем: ничто в жизни просто так не дается. Любая желаемая результат требует целенаправленных действий усилий. И те глубокие изменения в структуре экономики Кузбасса, которые мы сегодня уже имеем, являются итогом последовательной политики администрации области.

Недавно мне довелось вручать нашим металлургам высокие производственные награды, и они были немало удивлены, когда я сказал, что Кузбасс отныне уже не угледобывающий регион, а металлургический. Но в известной степени это действительно так - доля продукции металлургии в валовом объеме производства сегодня выше, чем доля угольной промышленности.

Даже. Сегодня мы наблюдаем рост объема производства (особенно в монополиях отрасли).

И, конечно, нельзя не сказать, что набирает темпы освоение Бурлаковского угольного месторождения, где сегодня сосредоточено осваивается 1 миллиард рублей капитальных вложений. Этот проект по своему значению и масштабу уже вышел за рамки Кузбасса, имеет общероссийское значение.

- Но, возвращаясь к началу нашего разговора, хотел бы напомнить, что, по предсказаниям КИПР в Кузбассе - самая высокая из всех регионов России. А у коммунистов несколько иной взгляд на будущее в стране, в том числе и в Кузбассе, реформы...

- Подчеркну еще раз: я не верю, что основная масса представителей коммунистической партии вернется к «светлому будущему». Но опасность подобного рода политического поведения нельзя недооценивать. Если правительству, руководителям регионов не сделать выводов из нынешних выборов, то через несколько лет, возможно, придется президенту коммунист. Вот тогда возникнет реальная угроза экономическим реформам, планам возрождения нашей многоотраслевой страны.

Именно поэтому мы считаем делом первостепенной важности укрепление структурной перестройки экономики области, оптимизацию финансово-политического управления. Мы должны создать такую критическую массу перемен в экономике, чтобы любые изменения во власти не привели к отказу от глубокой реформирования нашего общества.

Скажу более того - перемены нужны в первую очередь в сознании людей. Появление гимна, гимнов и частных школ, строительство «греческих деревень», храмов, обучение массы наших школьников и студентов за рубежом - это все тоже структурная перестройка, без которой невозможны никакие реформы. И я считаю, что в этом году мы практически завершили строительство знаменитого собора - самого крупного в России в новом строительстве, не считая храма Христа Спасителя.

- Что бы вы пожелали кузбассцам в канун Нового года? - Убежденным сторонникам реформ - твердости духа, единства. Всем землякам - понимания того, что Россия у нас одна. Ни какие политические разногласия, ни расхождения во взглядах на экономические реформы не дают права на бездумное политиканство. Желаю всем нам мужества и благополучия.

И, конечно, нельзя не сказать, что набирает темпы освоение Бурлаковского угольного месторождения, где сегодня сосредоточено осваивается 1 миллиард рублей капитальных вложений. Этот проект по своему значению и масштабу уже вышел за рамки Кузбасса, имеет общероссийское значение.

- Но, возвращаясь к началу нашего разговора, хотел бы напомнить, что, по предсказаниям КИПР в Кузбассе - самая высокая из всех регионов России. А у коммунистов несколько иной взгляд на будущее в стране, в том числе и в Кузбассе, реформы...

- Подчеркну еще раз: я не верю, что основная масса представителей коммунистической партии вернется к «светлому будущему». Но опасность подобного рода политического поведения нельзя недооценивать. Если правительству, руководителям регионов не сделать выводов из нынешних выборов, то через несколько лет, возможно, придется президенту коммунист. Вот тогда возникнет реальная угроза экономическим реформам, планам возрождения нашей многоотраслевой страны.

Именно поэтому мы считаем делом первостепенной важности укрепление структурной перестройки экономики области, оптимизацию финансово-политического управления. Мы должны создать такую критическую массу перемен в экономике, чтобы любые изменения во власти не привели к отказу от глубокой реформирования нашего общества.

Скажу более того - перемены нужны в первую очередь в сознании людей. Появление гимна, гимнов и частных школ, строительство «греческих деревень», храмов, обучение массы наших школьников и студентов за рубежом - это все тоже структурная перестройка, без которой невозможны никакие реформы. И я считаю, что в этом году мы практически завершили строительство знаменитого собора - самого крупного в России в новом строительстве, не считая храма Христа Спасителя.

- Что бы вы пожелали кузбассцам в канун Нового года? - Убежденным сторонникам реформ - твердости духа, единства. Всем землякам - понимания того, что Россия у нас одна. Ни какие политические разногласия, ни расхождения во взглядах на экономические реформы не дают права на бездумное политиканство. Желаю всем нам мужества и благополучия.

Экономическая демократия в американских компаниях

В. СУПЯН, доктор экономических наук, директор Центра социально-экономических исследований и проектов Института США и Канады Российской академии наук.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала. В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

Какие цели преследуют люди, общаясь с тобой?

1. Донести себя и свою позицию (быть понятым и принятым).
2. Понять тебя и твою позицию.
3. Договориться с тобой при противоречивых интересах.



4. Найти общее решение.
5. Переубедить тебя.
6. Отказать тебе, не обидев и не испытывая угрызений совести.
7. Потребовать от тебя то, что ты должен дать.
8. Провести тебя к действию (заставить что-то сделать).
9. Расположить к себе, понравиться.
10. Погасить агрессию, гнев, раздражение, испытываемые тобой.
11. Умерить свой гнев, обиду, раздражение и другие отрицательные эмоции, вызванные тобой или другими людьми.
12. Достойно противостоять обману и манипуляциям с твоей стороны или, расставляя на твое сочувствие и помощь, изменить твоё поведение в желательную сторону.

Приватизация в промышленности

Комитет по управлению государством Кемеровской области продолжает работу по обеспечению приватизированных предприятий. В настоящее время в области находится 12 предприятий, находящихся в процессе приватизации. В настоящее время в области находится 12 предприятий, находящихся в процессе приватизации.

В настоящее время в области находится 12 предприятий, находящихся в процессе приватизации. В настоящее время в области находится 12 предприятий, находящихся в процессе приватизации.

В настоящее время в области находится 12 предприятий, находящихся в процессе приватизации. В настоящее время в области находится 12 предприятий, находящихся в процессе приватизации.

Масштаб применения модели ESOP в штате Огайо

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

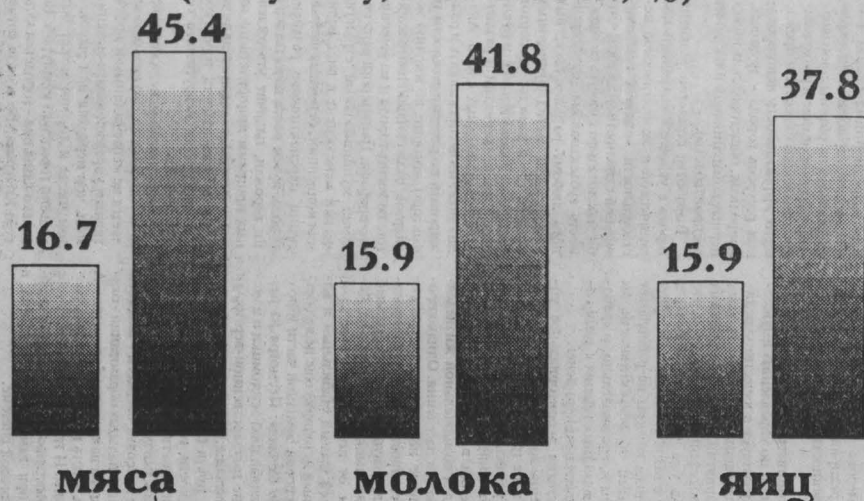
В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

В последние годы в американских компаниях наблюдается тенденция к расширению участия работников в управлении. Это происходит в основном в крупных компаниях, работающих на рынке капитала.

Доля частного сектора в производстве (по Кузбассу, 1989-1994 гг., %)



Совокупность элементов экономики Кузбасса (% от общего объема, на 1.07.95 г.)



рынок страхования

Не бросайте деньги на улице

«Одна мысль о том, что семь тысяч брошены на улице, да еще и на колесах, жжет неотступно» - утверждали создатели фильма «Берегись автомобиля». Сейчас мы бросаем на улице уже десятки, а порой и сотни миллионов рублей. Хитрые замки, капканы, дорогие сигнализации и даже морские гарпуны не могут гарантировать, что вы найдете свою машину там, где вы ее оставили. И вообще когда-нибудь найдете.

Если на машину «положили глаз», значит, все равно угонят, - объясняет директор кемеровского филиала Сибирской страховой компании «АстроВАЗ» Валерий Борзилов. Преступникам будет жалко потерянного времени - ведь они следили за владельцем, за тем, как автомобиль эксплуатируется, как хранится. Они постараются обойти все препятствия, чтобы выполнить намеченное. И найти эту машину законному владельцу будет очень нелегко. Как правило, автомобиль переправляется в страны ближнего зарубежья, и уже там продается. Остатки угнанной машины себе не выгодно и опасно, даже если разукрупнить ее и попытаться продать по частям. Угнанная машина часто продается тем, кто заранее заказал ее. Известны случаи, когда автомобиль все-таки находили. На

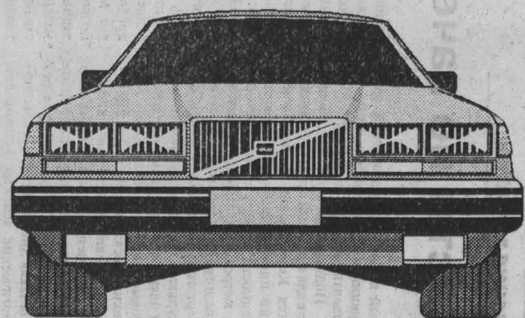
место выезжали сотрудники Госавтоинспекции, владелец автомобиля, но вернуть машину так и не удавалось. Если за одну ночь из города «уходит» сразу несколько дорогих иномарок, можно предполагать, что был сделан специальный заказ.

Кто выступает «заказчиком» ворованной машины? Прежде всего, конечно, люди, предпочитающие дорогостоящие или редкие иномарки. Хотя советские автомобили пользуются не меньшей популярностью. Сотрудники «АстроВАЗа» выделяют «группу риска», в

которую входят машины марки «ВАЗ-2106», «ВАЗ-2108», «ВАЗ-2109», «ВАЗ-21099». Менее популярными пользуются «ВАЗ-2104», «ВАЗ-2105», «ВАЗ-2107», «ВАЗ-2121», «ГАЗ», «УАЗ», и только потом «Москвич», «АЗЛК», «ИЖ», «Таврия», «Ока».

Кроме уже перечисленных клиентов, заказчиками ворованных автомобилей

становятся владельцы транспортных средств, пострадавшие в ДТП. Дешевле перекупить угнанную машину (или получить по заказу, дав задаток) и восстановить свою, чем покупать новую. Как ни парадоксально звучит, в хищении автомобиля иногда заинтересован ее непосредственный, законный владелец. Он может застраховать свой автомобиль в нескольких страховых компаниях, а затем получить сумму, превышающую стоимость «пропавшего» автомобиля. Известны случаи, когда «жертвы грабежа» явля-



ются одновременно и их организаторами. Доказать вину владельца в этом случае очень сложно, и страховая компания, даже зная, что «дело нечисто», вынуждена исполнять договор, дабы не повредить своей репутации в дальнейшей работе на рынке. Неужели нет выхода?

- Выход есть, - рассказывает Валерий Борзилов -

Конечно, если у владельца автотранспорта это единственный случай в его практике, ничего с ним не поделаешь. Доказать вину очень сложно. Но если это повторяется неоднократно, человек или фирма попадает в «черный» список, который мы составили вместе со страховыми компаниями города. Мы постараемся не работать с человеком, который однажды вызвал подозрение. В этой ситуации наши партнеры и конкуренты должны действовать сообща, чтобы обезопасить всех и себя от подобных «аферистов».

А что же делать человеку, пытающемуся, несмотря ни на что, все-таки сохранить свой автомобиль? Установить пару лишних сигнализаций, еще один капкан и несколько гарпунов? Наверное, не поможет. Такие средства хороши против поджогов, решивших покататься на первой попавшейся машине и бросить ее на соседней улице. От серьезных профессионалов вы не уберетесь. Поэтому лучше все-таки страховать, как бы это банально ни прозвучало. О том, что предлагают автовладельцам страховые компании Кемерово в следующем выпуске.

Е. РОМАНЬКО.

Российский маркетинг: координация действий (первые шаги Российской ассоциации маркетинга)

Важнейшая реальность реформируемой российской экономики - стремление хозяйствующих субъектов разных форм собственности освоить современные рыночные инструменты предпринимательства, включая маркетинг. Одно из выражений этого процесса - образование и начало деятельности Российской ассоциации маркетинга. На вопросы отвечает президент этой ассоциации Александр Арнольдович Бравман, в недавнем прошлом - заведующий кафедрой маркетинга в одном из московских вузов, руководитель группы консультантов Госимущества РФ.

- Александр Арнольдович, не могли бы вы для начала сказать несколько слов о предпосылках нашей ассоциации и о том, какие обстоятельства обусловили ее образование?

- Наш предшественник - Всесоюзная ассоциация маркетинга по понятным причинам «спустилась» после 1991 г. на республиканский уровень, не получила, однако, санкции федеральных властей на использование статуса «российская» и соответствующих ей символов, герба и представительских полномочий. Ассоциация эта, пожалуй, была неким клубом, который объединял профессионалов-маркетологов. Большинство ее членов составляли консультанты и преподаватели вузов. Практический же аспект в деятельности этой организации почти отсутствовал. И это не давало возможности привлечь в ее ряды рыночно ориентированную часть предпринимателей (которые тогда преобладали), равно как и предприятия, формировавшегося альтернативного сектора, представляющего СП, АО и частнохозяйственные фирмы. Интерес этих хозяйствующих субъектов лежал исключительно в практической области. К тому же должного осознания необходимости использования маркетинга как реального рыночного инструмента первоначально не было. Такое осознание пришло позже, с продвижением экономики к рынку, как и понимание того, что маркетинговая ассоциация должна объединять не только профессиональных теоретиков, но и рыночно ориентированные структуры: всех секторов нашей экономики.

Это один, так сказать, внутренний, аспект проблемы. Но есть и другой. Речь идет о том, что к российской экономике большой интерес проявляет иностранный капитал. Наш рынок при всей его нынешней рискованности потенциально привлекателен для зару-

бежных предпринимателей с точки зрения инвестирования. И прежде чем выйти на этот рынок (который пока во многом выступает как квазирынок), иностранные компании, естественно, стремятся его детально изучить, прозондировать. Необходимость тщательного «просвещения» становящегося отечественного рынка обуславливает соответствующую активность западных специалистов по маркетингу и консалтинговых фирм. С этим связан второй фактор, способствующий образованию нашей ассоциации. Мы считаем, что она может серьезно содействовать активизации иностранных инвесторов в России.

Учредительная конференция Российской ассоциации маркетинга (РАМ) состоялась 7 февраля 1995 г., устав был зарегистрирован 28 февраля текущего года.

- Каков круг учредителей и участников РАМ?

- Согласно уставу, членом Ассоциации может быть любое юридическое лицо вне зависимости от формы собственности. Среди учредителей РАМ (в более точной формулировке, содействующей Гражданскому кодексу РФ, - «членов, учредивших ее») - Российский фонд федерального имущества, т.е. солидная правительственная структура.

Это обстоятельство хочу подчеркнуть особо. Правительство активно поддержало Ассоциацию, в частности, дало официальное разрешение на включение в название слова «российская», на использование государственной символики и на представление интересов России в аналогичных зарубежных организациях.

В Ассоциацию вошли также известные промышленные компании, как «Лукойл», «Юкос», «Ноябрьскнефтегаз», «Алматы Роснефть», «Уралмаш», «Ефремовский завод синтетического каучука» (крупнейший в Европе производитель синтетического каучука общего назначения). Членами РАМ стали и ведущие банки, в том числе «Автобанк», «Столичный», «Менатеп». Эти и многие другие хозяйственные структуры (имеющие заявки еще более чем семидесяти юридических лиц) представляют 49 регионов России.

В Ассоциацию входят и 12 высших учебных заведений, среди

которых Российская экономическая академия имени Г.В. Плеханова, Кемеровский и Волгоградский госуниверситеты.

В общем, состав участников РАМ весьма разнообразен, воплощает, в частности, и отраслевой срез, и региональную структуру российской экономики (последнее весьма существенно, мы не являемся, как многие другие, чисто столичной организацией и намерены активно обслуживать нужды регионов). И это многообразие четко отражается в качественно-количественной структуре управления Ассоциацией, где представлены разные формы собственности, регионы. Первым вице-президентом является В.А. Гордилов, генеральный директор нефтяной компании «Ноябрьскнефтегаз». Вице-президентами избраны В.В. Соколов, председатель Российского фонда федерального имущества, а также Н.М. Хафизов, президент АО «Нижегород-Татарстан» и член совета директоров НОРС (бывшего горьковского «Нефтеоргсинтеза»). Среди членов правления - генеральный директор фонда «Общественное мнение» А.А. Ослон, председатель правления «Автобанка» Н.А. Равская, генеральный директор «Ефремовского завода синтетического каучука» И.П. Гольбер. Члены правления Н.Т. Савруков (Челябинск) и А.А. Долгая (Калининград) возглавляют консалтинговые фирмы.

- Почему членами Ассоциации не могут быть физические лица?

- Мы так записали в уставе вот по какому причин. Сегодня у нас нет четкого законодательства в некоммерческих структурах, а РАМ - организация именно некоммерческая. Далее, мы исходили из того, что любое физическое лицо, серьезно занимающееся маркетингом, не в состоянии самостоятельно функционировать в качестве рыночного субъекта. Есть очень сильные консультанты, но они, как правило, в той или иной мере связаны с определенными юридическими лицами. Поэтому нет никаких препятствий для работы конкретных специалистов в Ассоциации.

- Какие главные цели РАМ ставит и по каким направлениям деятельность намерена эти цели реализовывать?

- Ключевая цель, «сверхзадача»

- координация маркетинговых действий в широком смысле (начиная с рыночных исследований и кончая составлением конкретных инвестиционных программ и бизнес-планов, ядром которых являются маркетинговые разработки) на всей территории Российской Федерации. И это вовсе не претензия на монополию. Речь идет об объективной потребности становящегося рыночного хозяйства, которую кто-то должен реализовать. Ибо наличие, в частности, следующая противоречивая ситуация. С одной стороны, мы видим, что на огромных просторах страны товаропроизводители, равно как и посредники, операторы финансового рынка и рынка труда, не могут найти свои «рыночные ниши». С другой стороны, есть масса фактически бездействующих консалтинговых маркетинговых фирм (особенно образованных в крупных городах на вузовском уровне), где сосредоточены неэксплуатируемый рыночный потенциал, мощный интеллектуальный потенциал. Сопрежение этих двух начал может дать огромный эффект.

Намечен ряд конкретных направлений реализации главной, координационной цели. Исходное - исследовательско-информационное, включающее создание информационной базы и сопряженное с взаимодействием с правительством РФ. На сегодня подготовлены или даже уже подписаны соответствующие соглашения с рядом органов государственного управления: Министерством экономики, Госимуществом, Российским фондом федерального имущества, Федеральным управлением по делам о несостоятельности (банкротстве), Федеральной комиссией по ценным бумагам и фондовому рынку. Мы будем, с одной стороны, получать от них информацию, во-первых, об акциях приватизированных предприятий и о намерениях последних по вторичной эмиссии, о котировке акций; во-вторых, о мерах по координации, о предстоящих совместных действиях перечисленных федеральных органов. С другой стороны, РАМ станет распространять эту информацию по своим каналам. Помогать этим ведомствам мы будем и по линии предоставления им результатов проведен-

ных в рамках Ассоциации исследований.

В этой связи мы заняты сейчас проведением «маркетинга маркетинга»: предстоит определить нынешнюю потребность на маркетинговые услуги и платежеспособный на них спрос. Речь идет прежде всего о потребности и спросе со стороны национально значимых товаропроизводителей, а также крупных операторов финансового рынка и рынка труда (банков, инвестиционных фондов, брокерских контор и т.п.) в услугах по исследованию рынка, составлению бизнес-планов и инвестиционных программ, программам послепродажного обслуживания продукции и т.п. И очень важно в первую очередь выяснить: в какой мере возможно удовлетворить этот спрос силами самой Ассоциации (я имею в виду консалтинговые мощности, которыми располагает РАМ, сосредоточенные, в частности, в вузах, НИИ).

В общем, имеем два источника создания нашей информационной базы: тосогораны и сами рыночные субъекты. Эта «глобальная» база поможет выявлять совокупный спрос на маркетинговые услуги и пути его покрытия.

Исходя из результатов работы по данному направлению, Ассоциация будет разрабатывать свои филиалы. Разумеется, чисто «экстенсивная» задача (охватить этой сетью все 88 субъектов Федерации) при этом не стоит: «расширяться» мы не станем на основе четкого выявления точек концентрации спроса на маркетинговые услуги и по мере роста данного спроса. Это и есть второе направление деятельности РАМ.

Третье направление - работа с регионами по решению широкого круга вопросов. Возьмем, к примеру, проблему муниципальных займов. Многие из них оказались безуспешными потому, что местные органы, осуществлявшие эмиссию, не знали реального объема платежеспособного спроса на соответствующие ценные бумаги, круга и целевых установок их потенциальных покупателей. Так получилось, скажем, в Ярославской области (займ был провален); очень сложно идет займ в Нижнем Новгороде.

Оказание помощи развивающемуся в стране малому бизнесу - четвертое направление деятельности Ассоциации; мы договорились с председателем недавно

созданного Государственного комитета РФ по поддержке и развитию малого предпринимательства В.А. Прохоровым о сотрудничестве РАМ с этим ведомством.

Пятое направление связано с налаживанием взаимодействия с «родственными» российскими ассоциациями, в числе которых Российский союз промышленников и предпринимателей и Ассоциация российских банков (уже достигнуты твердые договоренности о сотрудничестве с А.И. Волковым и С.Е. Егоровым). РАМ намерена работать и с Федеральной ассоциацией производителей, Ассоциацией консультантов и другими общественными структурами.

Шестое направление - развитие контрактов с аналогичными организациями за рубежом. Более десятка таких организаций, в том числе из США, Голландии, Японии, Австралии, уже выразили готовность сотрудничать с РАМ.

Перечисленные направления мы считаем ключевыми. Первые шаги по каждому из них реально сделаны. Подготовлены или заключены, как уже отмечал, важные соглашения с государственными организациями федерального уровня. Заложены основы для проведения «маркетинга маркетинга». Начата работа по маркетинговому обеспечению размещения ряда муниципальных займов. Намечено взаимодействие с отечественными и зарубежными ассоциациями предпринимателей и маркетологов.

До сих пор у Ассоциации не было должных оргтехнических и материально-бытовых условий: достойного помещения, коммуникационного оборудования и т.п. Теперь все это есть, и мы начинаем нормальную работу, причем прежде всего, повторюсь, по формированию мощной информационной базы, которая будет охватывать товарные и финансовые рынки, прогнозы действий государственных органов и многое другое.

Эта наша база, убежден, серьезно поможет многим российским товаропроизводителям и субъектам становящегося отечественного финансового рынка, а также иностранным предпринимателям в первую очередь в выработке инвестиционных стратегий.

Активизация инвестирования, не секрет, - главная проблема

возрождения российской экономики. Основными должны стать отечественные инвестиции (это принципиальная позиция Ассоциации), но не обойтись и без привлечения иностранного капитала. И оно также станет особым и очень важным направлением деятельности РАМ.

За инвестицией идет острая борьба фактически во всех странах мира, и по степени минимизации риска вложений Россия, к сожалению, сегодня находится далеко от первой десятки государств, стремящихся привлечь иностранный капитал. Тем не менее, как я уже отмечал, многие зарубежные фирмы серьезно заинтересованы в российском рынке. И если они не в состоянии заплатить огромные деньги за инвестиционный консалтинг одной из фирм знаменитой «консалтинговой шестерки» («Эрикс энд Янг», «Кутпер энд Лайбрант», «Бостон консалтинг груп» и др.), они либо обращаются к существующим в их странах ассоциациям маркетологов, либо действуют по свой страх и риск. А значит, часть иностранных инвестиций идет в Россию просто спонтанно или с плохим маркетинговым обеспечением, и подчас владельцы капитала терпят крах из-за незнания нашего законодательства, условий сбыта и источников сырья, реальных масштабов инфляции и т.п. В этом отношении преимущества и выгоды тесного сотрудничества с Российской ассоциацией маркетинга для иностранных инвесторов и маркетинговых ассоциаций очевидны. И наша задача - полностью использовать имеющиеся немалые возможности для ускорения инвестиционного оживления в отечественной экономике.

- Сформулируйте, Вами поставленные задачи РАМ и охарактеризуйте впечатляющие перспективы деятельности Ассоциации, надо полагать, требуют адекватной постановки функциональных задач, налаживания аппаратной работы. Каким будет этот аппарат?

- Эффективным, что вовсе не тождественно его многочисленности. Наоборот, мы стремимся к его компактности, к тому, чтобы уложить его численность, скажем, в десяток человек. Я, разумеется, говорю не о технических сотрудниках, а о тех высококвалифицированных «аппаратчиках», которые будут непосредственно решать отмеченные ключевые вопросы текущей работы и развития Ассоциации.

В этой связи хочу акцентировать внимание на таком принципе работы РАМ, как закупка

материалов, мы не собираемся жить на взносы участников. По большому счету из тех направлений деятельности, о которых речь шла выше, Ассоциация в состоянии заработать необходимые средства. РАМ - организация некоммерческая. Но мы вправе учредить Центр исследований Российской ассоциации маркетинга, одной из задач которого будет зарабатывание денег для обеспечения нормального функционирования аппарата Ассоциации.

- Что можно сказать о планах РАМ в отношении средств массовой информации, в частности научных изданий?

- Что касается печати, работать будем главным образом с серьезными научными журналами, в том числе, надеюсь, с «Российским экономическим журналом». Конечно, планируем сотрудничество с «Вопросами экономики», с другими солидными академическими и вузовскими периодическими изданиями, а также с широким спектром изданий отраслевых и специальных. Среди газет наметим приоритеты: «Экономика и жизнь» и «Российская газета».

В ближайшем будущем РАМ планирует начать выпуск специализированных бюллетеней для рассылки всем членам Ассоциации и другим заинтересованным адресатам. Своего же периодического издания пока не планируем, это задача на более отдаленную перспективу.

- В заключение вопрос к Вам как видному маркетологу, опубликованному в 1989 г. первую отечественную монографию по маркетингу на внутреннем рынке («Маркетинг и полный хозяйствен»). Не считаете ли Вы маркетинг некой панацеей?

- Конечно, нет. В нашей истории, в том числе совсем недавней, было немало «панцей» (и британский подрад, и самоуправление, и хозрасчет с тремя моделями, и многое другое), и чем очередные компании кончались? Маркетинг - это всего лишь один из инструментов, который, с одной стороны, помогает формировать рынок, коль скоро речь идет о макроуровне, и с другой стороны, облегчает фирмам работу на товарных и финансовых рынках и рынке труда. К тому же применяя проверенные мировые методы маркетинговых исследований необходимо с тщательным учетом уникальной отечественной специфики.

Но это все же особый вопрос, требующий освещения в специальных публикациях.



завод

Новые удостоверения ветеранам

В городской администрации состоялось вручение новых российских удостоверений «Ветеран труда». В зале заслуженные люди города: строители, медицинские работники, учителя, горняки, участники Великой Отечественной войны. Глава города Владимир Васильев Михайлов сказал несколько теплых слов в их адрес, пожелав им дальнейших успехов в жизни. Кроме этого, здесь прозвучало сообщение о том, что ветераны будут пользоваться

льготами, предусмотренными законом. Затем Владимир Васильев каждому из присутствующих вручил удостоверение ветерана. На СНИМКЕ: глава администрации города В.В. Михайлов вручает удостоверение «Ветеран труда» отличнику здравоохранения Валентину Дмитриевичу Емельянову. Фото Виктора Грызыхина. г. Кемерово.

безопасность шахтерского труда

Мастеру-взрывнику по силам закрыть шахту

На шахтах Прокопьевско-Киселевского района практически некого назначать на инженерные должности: почти все наказаны за нарушения подчиненными правил безопасности.

Шахта «Тайбинская» (Киселевск), 30 сентября. Откаточный штрек. Вспышка метана. Погибли подземный горнорабочий и помощник начальника, травмирован мастер-взрывник. В этот же день на соседней шахте №5-6 (Прокопьевск) — вспышка метана. Один человек погиб, шестеро получили травмы с инвалидными исходами.

Архип ПАВЛОВ, завлабораторией ВостНИИ, доктор технических наук.

На «Тайбинской» Ущерб от аварии, произошедшей в откаточном штреке, оценивается в 11,4 кв. м. По просьбе горного мастера он оставил его проходчиком.

К этому времени на первом блоке погрузка встал: вынужден был прекратить работу из-за отсутствия электроэнергии. Далеко не все пошло с нарушением правил. Один из проходчиков подождал два патрона под пульт. Помощник начальника, горный мастер и пятеро рабочих отошли на 25 м и укрылись за электропроводом и вагонами. С этого же места проходчик подсоединил взрывную сеть к прибору «Сигнал» — вспышка метана. Дополнительная взрывная волна...

Рабочие соседнего участка почувствовали ударную волну и запах гари. Они спустились на откаточный штрек, позвонили дежурному по шахте и поехали к месту аварии. Там обнаружили шестерых человек с ожогами от раскаленных частей тела, однако без признаков жизни. Это был тот самый проходчик, который производил взрывание. Всех разместили в вагонетки и доставили к клетовому столу. Попадавшие горюпосасатели оказали пострадавшим первую медицинскую помощь. Проходчика спасти не удалось.

Далее все, как всегда, — комиссия. Причины, виновные. Мероприятия для устранения причин аварии.

Вместо выводов Как видим, все просто. Допущены грубые нарушения правил взрывных работ. В том и другом случаях виновники — мастера-взрывники.

В первом случае уничтожены оставшиеся взрывчатки «по просьбе помощника начальника участка, чтобы не было возврата, так как за это будут ругать и могут не выпустить взрывчатые материалы на следующую смену».

В результате погибли два человека, шахта остановлена, затраты, связанные с ликвидацией аварии, составили почти 3 миллиона рублей.

Мастера-взрывника практически никто не может принудить делать то или иное противозависимое действие. Он имеет право не выполнять указание даже директора шахты, если оно противоречит «Единым правилам безопасности при взрывных работах», а в данном случае он якобы послушался помощника начальника участка. В данном же случае мастер-взрывник с восемнадцатилетним стажем подчинился приказу помощника начальника участка, которому от роду 24 года и который менее года назад окончил техникум...

после отработки очередного блока работы переместились на следующий. А на первом блоке было решено извлечь металлосреду с помощью выгрузной опрокидывающей машины. На момент аварии от металлосреды освободили 15 м откачного штрека, углуб выгрузили около 1500 тонн.

Накануне в третью смену по наряду на первом блоке продолжали извлекать крепь, на втором проходили выработку с помощью взрывчаткой.

После взрывных работ у взрывника осталось 11,4 кв. м аммонита. По просьбе горного мастера он оставил его проходчиком.

К этому времени на первом блоке погрузка встал: вынужден был прекратить работу из-за отсутствия электроэнергии. Далеко не все пошло с нарушением правил. Один из проходчиков подождал два патрона под пульт. Помощник начальника, горный мастер и пятеро рабочих отошли на 25 м и укрылись за электропроводом и вагонами. С этого же места проходчик подсоединил взрывную сеть к прибору «Сигнал» — вспышка метана. Дополнительная взрывная волна...

Рабочие соседнего участка почувствовали ударную волну и запах гари. Они спустились на откаточный штрек, позвонили дежурному по шахте и поехали к месту аварии. Там обнаружили шестерых человек с ожогами от раскаленных частей тела, однако без признаков жизни. Это был тот самый проходчик, который производил взрывание. Всех разместили в вагонетки и доставили к клетовому столу. Попадавшие горюпосасатели оказали пострадавшим первую медицинскую помощь. Проходчика спасти не удалось.

Далее все, как всегда, — комиссия. Причины, виновные. Мероприятия для устранения причин аварии.

Вместо выводов Как видим, все просто. Допущены грубые нарушения правил взрывных работ. В том и другом случаях виновники — мастера-взрывники.

В первом случае уничтожены оставшиеся взрывчатки «по просьбе помощника начальника участка, чтобы не было возврата, так как за это будут ругать и могут не выпустить взрывчатые материалы на следующую смену».

В результате погибли два человека, шахта остановлена, затраты, связанные с ликвидацией аварии, составили почти 3 миллиона рублей.

Мастера-взрывника практически никто не может принудить делать то или иное противозависимое действие. Он имеет право не выполнять указание даже директора шахты, если оно противоречит «Единым правилам безопасности при взрывных работах», а в данном случае он якобы послушался помощника начальника участка. В данном же случае мастер-взрывник с восемнадцатилетним стажем подчинился приказу помощника начальника участка, которому от роду 24 года и который менее года назад окончил техникум...

Во втором случае по просьбе горного мастера взрывник оставляет взрывчатые вещества на поверхности. В этот же день в большинстве из ожогов скончался помощник начальника участка.

Да, но если ты такой паникёр, то и помоги грамотным добыть этот уголь, если уж ведешь взрывные работы на кладном зарплате, то веди их по правилам, с безопасностью для людей в состоянии. Ведь все это возможно. Но этого он не хотел, он хотел пораньше «коленки помыть». Другие понадеялись на «вазю», доверили проходчику, у которого стаж по профессии всего два месяца.

Уже наказывать некого! Следует заметить, что и на «Тайбинской», и на шахте №5-6, подобные происшествия случались и раньше. На «Тайбинской» годом раньше взрывник ушел раньше времени, а взрывчик оставил рабочим. Дальше все происходит, как по наметенному. Взрывание накладного зарплата. Взрыв метановоздушной среды. Погибает горнорабочий, тяжело травмированы еще пятеро.

На шахте №5-6 в январе 1994 года мастер-взрывник оставил аммонит и электроды горнорабочим, а сам на три часа раньше времени вышел на поверхность. Опять взрыв, воспламенение метана, пять человек получили ожоги различной степени.

В рассмотренных четырех авариях погибли четыре человека, травмированы шестнадцать. Накануне 51 человек. Никаких непредвиденных обстоятельств не было. Необходимо было лишь выполнять элементарные требования обращения со взрывчатыми материалами. Сложилась обстановка, когда мастер-взрывник по своей воле спешит закрыть шахту! Уступается положение и тем, что на шахтах Прокопьевско-Киселевского района уже некого ставить на инженерные должности, от горного мастера и до главного инженера. Они практически почти все наказаны, большинство из них освобождены от занимаемых должностей. Их вакансии заняты или исполняющими обязанности, или временно исполняющими. Уступка мастера-взрывника с таким дорожным обиходом коллективам предприятий.

На крутых пластах, где отбойка угля осуществляется с помощью взрывчатых веществ и возникает необходимость разбучивания успешных печей, взрывные работы всю смену должны вестись специально обученным лицом. А не лучше ли заставить мастеров-взрывников быть на рабочем месте в течение всей смены? Это вполне возможно достичь, достаточно мастеров-взрывников передать очистным и подготовительным участкам.

Надо признать, что идея создания на шахтах специальных взрывных участков взрывных работ себя оправдала. В свое время они создавались в надежде на то, что это позволит обеспечить более высокую квалификацию мастеров-взрывников, более правильное ведение взрывных работ. На деле, как и в других профессиях, не это оказалось главным. Более важным было и остается отношение к делу. Квалификация и навыки придут, был бы интерес к делу. Этого-то интереса у мастеров-взрывников участков взрывных работ к делам на подготовительных и очистных участках не было, но и едва ли будет. Нет для этого объективных условий. Такие условия возникнут сами собой, если перевести их в состав очистных и подготовительных участков. Мудрость в их профессии не велика. Велика ответственность.

Фондовый Бюллетень №3

ИК «Ценные бумаги Кузбасса» г. Кемерово 650099, пр-т Советский 63, тел.: 25-47-98, 25-36-55, 25-44-89; fax 25-36-55.

ОБЫКНОВЕННЫЕ ИМЕННЫЕ АКЦИИ АО «ГК «КРИСТАЛЛ» — 13850 рублей.

с 25.12.95 по 29.12.95 ДОЛГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА по состоянию на 25.12.95

Наименование ценной бумаги	Цена покупки в % от номинальной стоимости	Цена продажи в % от номинальной стоимости
Вексель Главного финансового управления Администрации Кемеровской области	60-61	62-63
Вексель Финансового управления Администрации г. Кемерово.	60-61	62-63
Вексель ОЭС «Сибирьэнерго»	35	40-42
Векселя АКБ «Тверь-универсалбанк»	В зависимости от даты погашения векселя.	

КАЗНАЧЕЙСКИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА цена покупки по состоянию на 25.12.95 г.

Месяц погашения	Цена, %
Декабрь	100-120
Январь	90-110
Февраль	86-96
Март	85-90

ООО Брокерская и консультационная фирма «ГОРИЗОНТ»

650040, г. Кемерово, пр-т Ленина, 89, тел.: 52-72-11, 52-34-10, факс 52-72-11.

Уважаемые господа! Аукционный центр брокерской и консультационной фирмы «Горизонт» (г. Кемерово) выставляет на продажу пакеты акций следующих акционерных обществ.

№	Наименование АО	Уставный капитал (тыс.руб.)	Номинал (руб.)	% от устав. капитала	Кол-во акций	Цена пакета (тыс.руб.)
1	Кемероворуба	13.432	125	0.195	210	16900
2	Новокузнецкийстрой	24.847	1000	0.483	120	12000
3	Кузнецкая автобаз	19.430	1000	0.77	150	15750
4	Коминтерн		100		1890	96280
5	Снабэнерго		50		667	34684 в пакете Коминтерн
6	Табунэнерго		40		2004	48000
7	Левдинский ГОК		50		1450	348000
8	Сибирьэнерго		250		375	63750
9	Верхне-Уфалейский завод металлургического машиностроения		1000		480	72000
10	Атомизм		1000		270	40500
11	Северное морское пароходство		1000		60	15000
12	Корунский ГОК		1000		60	15000
13	ВНИИПИТ		125		60	12000
14	Иркутское авиационное ПО		800		140	39200
15	Завод Дегтярева		1000		210	33600
16	Малитинский металлургический завод		1000		600	90000
17	Кузнецкий завод ферросплавов	5.570.880	12.5	0.089	6000	45000
18	Беловский цинковый завод	610.736	250	0.058	2500	62500
19	Кондиционная фабрика №2, г. Кемерово	54.080	125	1.1	600	36000
20	Автоколонна №1339, г. Ново-Кузнецк	22.574	1000	2.314	300	40000
21	Железобетон, с. Юрга	16.883	1000	7.5	1267	60000
22	Асплосовский ЛПХ, Томская обл.	22.937	100	3.79	8703	40000
23	Алтайспирт, г. Кемерово	3.208	250	2.1	270	7000
24	Альбатрос	1.189	40	24.2	7200	60000
25	Водоканал	50.000.000	1000		500	12000
26	Кемеровский торговый дом	416.000	1000		350	9000
27	«Одежда», г. Ленинск-Кузнецкий	31.110	1000	5.17	1809	60000
28	«Алкоголь», г. Кемерово	950.000	10000		100000	
29	«Юренинская автобаз»	9861	1000		740	дог.
30	«Кузнецкая автобаз»	19.430	1000		1024	дог.
31	«Южная автобаз»	6936	250		1928	дог.
32	«Автоматизм»	32.091	1000		76	дог.
33	«Кузбассспирт»	10789	125		700	дог.

№	Вид ценных бумаг	Наименование АО	Предложение о покупке или продаже	Адрес предприятия, контактный телефон
1.	Акции	АО «Сибирьэнерго»	Покупка от 20000 руб.	36-84-86
2.	Простой вексель	Главное фин. Управление администрации Кемеровской обл.	Покупка 60-65% в т.ч. 100%	36-84-86, 36-87-57
3.	Простой вексель	Главное фин. Управление администрации Кемеровской обл.	Продажа 65-70%	36-84-86, 36-87-57
4.	Простой вексель	РАО «ЕЭС России», «Сибирьэнерго»	Продажа 50%	36-84-86, 36-87-57
5.	Казначейские обязательства	Министерство финансов РФ	Покупка 86-100% и выше!	36-84-86, 36-87-57

* Оказываем услуги по формированию пакетов акций под заказ покупателей. ** Работаем с областными векселями и векселями РАО «ЕЭС России» («Сибирьэнерго», «Иркутскэнерго»).

Мы приглашаем Вас к сотрудничеству! ИК «Сибирский Финансовый Дом» ул. Н.Островского, 32, к. 410, тел. 36-84-86, факс. 36-87-57.

№	Вид ценных бумаг	Наименование АО	Предложение о покупке или продаже	Адрес предприятия, контактный телефон
1.	Акции	АО «Сибирьэнерго»	Покупка от 20000 руб.	36-84-86
2.	Простой вексель	Главное фин. Управление администрации Кемеровской обл.	Покупка 60-65% в т.ч. 100%	36-84-86, 36-87-57
3.	Простой вексель	Главное фин. Управление администрации Кемеровской обл.	Продажа 65-70%	36-84-86, 36-87-57
4.	Простой вексель	РАО «ЕЭС России», «Сибирьэнерго»	Продажа 50%	36-84-86, 36-87-57
5.	Казначейские обязательства	Министерство финансов РФ	Покупка 86-100% и выше!	36-84-86, 36-87-57

ИК «Примула» г. Кемерово, Пионерский б-р, 4-А, 802, тел.: 52-19-92, 45-4-49.

№	Вид ценных бумаг	Покупка	Продажа
1.	Казначейские обязательства	86-120 % (в зависимости от срока погашения)	
2.	Выпускные облигации АО «АвтоАЗ» на автомобили ВАЗ 2106, ВАЗ 2108, ВАЗ 2109		30 000 000 38 000 000 42 000 000

Информация для вас

Тел. 52-02-10

МЕНЯЮТ

ВНЕ ОБЛАСТИ г. Кингисепп Ленинградской обл. — на Кемерово. 3-комн. кв. — на 3-комн. кв. Тел.: в г. Новокузнецке 46-87-47, в г. Кингисеппе — 3-32-44.

г. Армянск (Республика Крым), 5 км от моря — на Кемерово. 3-комн. кв. (полезн. пл. 40 кв. м, 5 эт. 5-эт. дома, имеются гараж, садовый участок) — на 2-3-комн. кв. Тел. в Кемерово 55-66-15.

ПРОДАЮТ

Холодильники «Бирюса-22» — 1 млн. 650 тыс. руб., «Бирюса-6» — 1 млн. 500 тыс. руб., морозильники «Бирюса-14» — 1 млн. 450 тыс. руб. Гарантия 3 года. Бесплатная доставка. Тел.: 53-96-35, 53-79-25, в любое время.

Недорогой бытовой деревообрабатывающий станок Рубцовского машинозавода. Тел. 52-42-03, с 19 до 23 час.

1-2-3-4-комн. квартиры. Помощь в обмене квартир. Меняю 2-комн. кв. на 1-комн. кв. или две 2-комн. кв. «хрущевки» на 2-комн. кв. уличн. планир. Меняю несколько квартир на одну полнотел. кв. в центре. Возможна доплата и другие варианты обмена. Помощь в оформлении документов. Тел. 28-20-18, с 10 до 19 час.

Холодильники «Бирюса-22» — 1 млн. 700 тыс. руб., «Бирюса-6» — 1 млн. 500 тыс. руб., «Бирюса-10» — 1 млн. 350 тыс. руб., «Бирюса-8» — 1 млн. 250 тыс. руб., морозильники «Бирюса-14» — 1 млн. 500 тыс. руб. Бесплатная доставка. Гарантия 3 года. Тел. 31-46-10, без выходных, круглосуточно.

Свингер (из енота, тонированный под черноту, мех — Канада, из норки) 46-48 разм. Тел. 21-56-50.

А/м «ВАЗ-21053» 1995 г. вып., июль (в эксплуатации с конца августа, объем двигателя 1500), пробег 2500 км. Тел.: 28-36-54, 36-87-29.

Квартиру в г. Санкт-Петербурге. Тел.: в г. Новокузнецке 46-87-47, в г. С.-Петербурге — 110-15-22, спросить Иру Воробьеву.

Лес круглый в ассортименте. Тел. в Астане 2-31-81, Маликова В. Г.

Акции базы «Агроснаб-2». Тел. 51-46-31, вечером.

А/м «Волга» («ГАЗ-31029») 1995 г. вып., январь, пробег 47 тыс. км, цена 34 млн. руб., «ВАЗ-21063» 1990 г. вып., июль, пробег 70 тыс. км., — 19,5 млн. руб. Уместен торг. Раб. тел. 21-35-65.

3-комн. квартиру с тел. (после капитального ремонта, балкон, 5 эт. 5-эт. дома, полезн. пл. 44,4 кв. м). Тел. 28-47-71.

Свингер из енота 48 разм. (пол-дол ромашкой, тонированный, мех канадский). Тел. 31-39-03.

Холодильники, морозильники «Бирюса» по низким ценам. «Бирюса-22» — 1 млн. 650 тыс. руб., «Бирюса-6» — 1 млн. 480 тыс. руб., «Бирюса-10» — 1 млн. 300 тыс. руб., «Бирюса-8» — 1 млн. 200 тыс. руб., «Бирюса-14» — 1 млн. 450 тыс. руб. Бесплатная доставка. Гарантия 3 года. Тел.: 53-03-54, 52-31-02, 31-46-10, без выходных, круглосуточно.

Полнотелый из хвостиков черноту 46-48 разм. Цена 3 млн. руб. Тел. 51-71-00.

РАЗНОЕ

Кладу кафельную плитку в удобное для вас время (есть песок и цемент). Тел. 52-42-03, с 19 до 23 час.

Дед Мороз и Снегурочка ждут приглашения на проведение новогодних утренников и поздравления детей на дому. Тел. 53-54-97.

Поменяю недостроенный коттедж на квартиру или продам. Тел. 36-30-33.

Пропал праладский сеттер (кобель), на ошейнике №А3826. Тел. 25-45-27.

Коллектив работников тепличного совхоза «Суховский» глубоко скорбит по поводу безвременной кончины заведующей агрохимлабораторией совхоза БОШКО Людмила Семеновна и выражает искреннее соболезнование семье и близким покойной.



ТЕАТР ОПЕРЕТТЫ. ДЕТСКИЙ НОВОГОДНИЙ ПРАЗДНИК. Начало в 10 час. 30 мин. и 14 час.

ЦИРК. 28 декабря. Сказка АЛЕНЬКИЙ ЦВЕТОЧЕК. Начало в 15 час.

ДОМ КИНО «МОСКВА». Большой зал. К 100-летию мирового кино. Ретроспективный показ художественных фильмов «Классика мирового кино». ИМЯ РОЗЫ (ФРГ-Италия-Франция) (13-30, 17-30). Возрастное ограничение 16 лет. КРОВАВАЯ СВАДЬБА (Испания) (12, 16, 20).

«АВРОРА». Большой зал. Отечественный боевик ЗОЛОТОЕ ДНО (13-40, 15-20, 17, 18-40, 20-20). Малый зал. ТАКАЯ ЧУДНАЯ ИГРА (14-30, 16-30, 18-20, 20-10).

«ЮБИЛЕЙНЫЙ». Боевик ИЩИ, ГДЕ ГОРЯЧО (12, 14, 18). ПРИВИДЕНИЕ (16, 20). «КОСМОС». Фантастика АЛЛИГАТОР (США) (13, 15, 17, 19). Комедия НА ДЕРИБАСОВСКОЙ ХОРОШАЯ ПОГОДА... (Россия) (14, 16, 18, 20).

«ВРЕМЯ». Знаменитая новогодняя сказка МОРОЗКО (СССР) (10-50). Комедия ШИРЛИ-МИРЛИ (Россия) (12-20, 14-40, 17). Специальный эротический сеанс: ЗАБЫТАЯ СТРАСТЬ (США) (19-20, 21). Возрастное ограничение 16 лет.

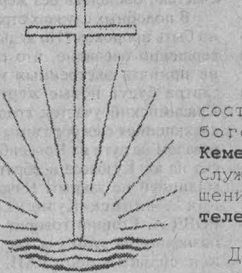
«КОМСОМОЛЕЦ». Американский боевик ЗНАК ДРАКОНА (17, 19).

«ЛУЧ». Индийский фильм СОКРОВИЩА МОНТЕ-КРИСТО, две серии (17). Итальянская эротическая кинокомедия ИСКУШЕНИЕ В ЛЮБВИ (20).

«ПРОГРЕСС». Итальянский фильм СТРЕЛОК «КРОВАВЫЕ ДЕНЬГИ» (12, 14, 16, 18, 20).

С 1 по 14 января только в кинотеатре «Аврора» — кинопоказ на Рождество для всей семьи (в двух сериях). Невероятные и очень комичные приключения служащего рекламной компании, который наряжается в костюм Санта Клауса... Сеансы: 11-20, 13-30, 15-40, 18-00.

Мамы и папы, дедушки и бабушки! Кинофильм к Новому году — ваш подарок, порадовать своего ребенка красивым кинофильмом на большом экране. Тел.: 53-16-38, 53-16-47.



7 января 1996 г. в 10 час. 30 мин. состоится наше следующее богослужение в городе Кемерово.

Служба проводится в помещении Дома культуры строителей.

Добро пожаловать! Мы вас ждем!

МАСЛО «Крестьянское» высший сорт, ц. 16 000 руб./кг. Тел. в Томске: (382-2) 26-21-26.

Продаем «Москвич-2141» по цене 32 млн. руб. Тел. в Томске: (382-2) 21-60-55, 21-61-41.

АООТ «ВитЭГС» — бурение скважин; — ремонт глубинных насосов; — ремонт и восстановление водозаборных скважин. Справки по тел. в Кемерово: 4-26-58, 4-34-03.

Холодильники и морозильные камеры «Бирюса». Доставка на дом. Гарантия 3 года. В выходные и праздничные дни работаем. Тел. 31-27-95 в г. Кемерово.

Организация реализует со склада в Юрге погрузчики-экскаваторы ПЭ-Ф-4Б на базе трактора ЮМЗ-6АКЛ, тракторы ЮМЗ-6АКЛ. Возможен бартер и отгрузка ж.-д. транспортом. Тел. (384-51) 2-43-16, факс 2-28-46. Телетайп 715021 «Круг» в Юрге.

Человек должен верить, что непонятное можно понять; иначе он не стал бы размышлять о нем.

В.ГЕТЕ.

требует решения

На «мертвой зоне» нужен пост ГАИ

Видеокадры с места происшествия

Для коммерческого директора и главного бухгалтера — супругов Игоря и Галины Жолобовых, а также водителя Юрия Булгакова АО «Сален» 13 декабря стал последним днем...

Ночью возвращались они на «Газели» из Новосибирска, куда ездили за новогодними подарками. Кто мог остановить машину в такое время? Знаю многих коммерсантов, курсирующих по трассе Ленинск-Кузнецкий — Новосибирск (даже с оружием). Они предпочитают не останавливаться, не реагируют на любые ухищрения бандитов. (Одних, не отреагировавших на подобные сигналы, неизвестные даже преследовали с километра, но потом почему-то повернули назад). Даже парни из «крутых» опасаются «контактов» с дорожными разбойниками.

Почему же тормознул Игорь? Работники районного отдела милиции, расследующие дело, не отрицают версии о возможном участии в этой трагедии работника милиции либо обманутого в его форму бандита. В нынешнем году на Ленинском участке трассы зарегистрировано уже три серьезных (с применением оружия) разбойных нападения (!).

Трудно пока определить и мотивы убийства. Из товаров в кузове (а их было на 40 миллионов рублей) ничего не взято (?). Мужчин убили у села Красное выстрелами в затылок из ружья. Так же была убита и Галина Жолобова, но ее увезли километром за 15 в сторону Ленинск-Кузнецкого. Завезли на лесную опушку, поставили лицом к тенту кузова и выстрелили в затылок (пулю нашли потом в кузове). С жертвы сняли дубличку и, возможно, забрали около трех миллионов личных денег, которые Галина брала на покупку подарков. Куртки и ценные вещи сняты были и с мужчин.

Сам масштаб ограбления говорит о предельном нравственном падении бандитов, сносящих черепу за дубличку (!). Либо о наркоманах, которые в поисках средств на дурман пойдут на что угодно и не погнушаются ничем. Вполне возможно, замечает следователь, что в ту ночь нападавшие были обкуренные или «обколоченные».

Президент «Салены», недавний кандидат в депутаты Госдумы РФ Александр Цигельников, начисто отвечает политические и иные мотивы убийства — даже при том, что Игорь на то время являлся его доверенным лицом (соответствующий документ найден в кармане убитого — там, на обочине). Не хочет верить руководитель АО и в местность возможных конкурентов по бизнесу. Игорь поддерживал со всеми ровные отношения, будучи человеком высокой культуры.

Речь, к сожалению, сегодня

не о том. ЧП на трассе всколыхнуло город. Завсучали в разговорах риторические вопросы: «Доколе? Сколько ж терпеть?» — и т. д. Адресованы они в первую очередь к милиции. Однако, думаю, давно пора заговорить о сверхкриминальной трассе на уровне руководителей области и УВД. Жизнь сделала ее на сегодня, пожалуй, самой коммерческой в области. Плотен поток машин в обе стороны. Машин, в основном совершающих деловые, а следовательно, денежные рейсы. Естественно, сюда и хлынул мутный ручей уголовного элемента — за скорой и часто немалой добычей. Очень быстро этот ручеек набрал силу и стал походить на реку. А упомянутый элемент стал все более налетать, выходя на большую дорогу далеко не сжигая. Вдумайтесь в вопиющий факт: в ту же ночь, когда убили работников «Салены», на той же трассе, только в районе Тогулина, зафиксировано пять (!) разбойных нападений с применением огнестрельного оружия. К счастью, обошлось без жертв.

В подобных случаях страшно быть пороком. Но ведь совершенно очевидно, что если не принять экстренных мер, завтра будут новые жертвы. Краснинский участок трассы, являющийся своеобразным перевалом на пути из Новосибирска на юг Кузбасса и обратно, милицией не закрыт. Начальник Ленинск-Кузнецкого РОВД А. Егоров говорит однозначно: на этом участке нужен сильный пост ГАИ, но районной милиции он просто не по силам.

Где взять средства? О какой нацеленности на борьбу с преступностью можно всерьез говорить, если милиция с задержками получает зарплату!

Законномерно, что из 68 миллионов рублей материального ущерба, который понесли в этом году жертвы всех «краснинских», трассовых нападений, 43 миллиона так и «висят» на райотделе — до всего у его работников руки не доходят.

Как бы там ни было, а «мертвую зону» на трассе пора ликвидировать. Слишком злойшей и кровавой она становится.

...Юрию Булгакову было 34 года. Игорю Жолобову — 36. Его жене — 35. У первого растет 17-летняя дочь. У Игоря же с Галией сиротами остались трое сыновей — 12, 9 и 2,5 года. Бельенке kaksi со стертой уже краской в окровавленной деловой папке — вот все, что осталось им от мамы. А что на сегодня остается нам? Только страх за себя и близких? И, пока что, безнадежность?

Евгений НОСЫРЕВ, корр. «Кузбасса».

Ленинск-Кузнецкий район.



фоторепортаж

Сделано все на высшем уровне

Завершено строительство подъемника длиной полтора километра на Таштагольском горнолыжном комплексе. Здесь в марте будущего года состоится чемпионат России по зимним видам спорта. У подножия горы Мустаг заканчивается сооружение спортивного архитектурного ансамбля для горнолыжников.

Мы сделаем все возможное, чтобы горнолыжники России чувствовали себя в Горной Шории комфортно, набирались сил, бодрости

и здоровья, устанавливали новые рекорды, — говорит глава администрации г. Таштагола Николай Иванович Шатилов.

Анатолий ЦЫРЯПКИН.

НА СНИМКАХ: на подъемнике закончены пусконаладочные работы; снежная трасса-спуск отвечает мировым условиям.

Фото Сергея Кузрина.



медицина для вас

Он, она и нечто среднее

Вам, наверное, приходилось испытывать неловкость, когда при обращении к незнакомому человеку вы не уверены, мужчина это или женщина? Вашу ошибку не всегда прощают, иногда даже обижаются.

— Неужели не видно, что это девочка, а не мальчик! — нервно поправил меня однажды папа стоявшего рядом подростка.

Нет, не видно: одет ребенок во все мальчишеское, стрижка вроде отнюдь не девичья и голос грубоват. Ну чем не парень! Такие люди непонятного пола в наших городах встречаются довольно часто. Кто они — поголовные транссексуалы или, по медицинским меркам, вполне нормальные? На эту тему решила побеседовать с врачом-сексологом консультантом «Брак и семья» при областной больнице №1 Олегом Константиновичем ЯЩЕНКО.

— Я тоже часто терпелся в догадках, кто передо мной: мужчина или женщина? Но, как врач, знаю, что чистый транссексуализм — явление чрезвычайно редкое. Поэтому те полумужчины-полуженщины, которых мы встречаем на улицах, — люди анатомически вполне нормальные.

Все дело в психике человека. Некоторым психопатизированным личностям кажется, что природа сыграла над ними злую шутку: они должны были родиться не мальчиком, а девочкой или наоборот. Одно время в нашу консультацию был напавший на нас мальчишка, который в психиатрической клинике, и если после этого не изменит своего мнения о целесообразности смены пола, то может обратиться в указанную комиссию. Операцию можно провести здесь же, в Москве, в институте. После этого человек вновь потребует длительную психотерапию. Пациенту не просто ведь, скажем, удалили аппендицит. Речь идет об изменении личности!

людей повлиять ажиотаж вокруг данной проблемы, вот и посчитали себя не такими, как все.

— Обращались к вам сейчас с подобной проблемой?

— Гораздо реже. Нынешней осенью приходило всего лишь одна особа, которая по паспорту и строению тела была женского типа, а походка, манеры — чисто мужские. Я порекомендовал ей обратиться в Московский институт психиатрии им. Ганнушкина, чтобы там определили целесообразность операции по смене пола.

— А что, вопрос об операции надо решать только через Москву?

— Одно время наши хирурги, мягко говоря, увлеклись операциями такого вида. А ведь тактовые, подчеркиваю, показаны единицам. И нередко после хирургического вмешательства человек испытывал настолько сильный стресс, что накладывал на себя руки.

Позтому осенью 1994 года была создана специальная комиссия Минздрава, без разрешения которой операция по изменению пола стала считаться противозаконной. Был определен такой порядок: человек должен наблюдаться не менее месяца в психиатрической клинике, и если после этого не изменит своего мнения о целесообразности смены пола, то может обратиться в указанную комиссию. Операцию можно провести здесь же, в Москве, в институте. После этого человек вновь потребует длительную психотерапию. Пациенту не просто ведь, скажем, удалили аппендицит. Речь идет об изменении личности!

— Насколько мне известно, вы тоже практиковали операции такого рода. Наверное, это было делом не из легких?

— Операция довольно сложная, легко удалять ненужный орган. Но попробуй сформировать новый! Это по силам только высококвалифицированным специалистам — сосудистым хирургам.

Что касается меня, то в 70-х годах я помогал в проведении таких операций одному микрохирургу, который работал у нас в Кузбассе. Сейчас я бы не стал этого делать. Время изменило мое видение этой проблемы. Да и, честно говоря, у нас, сексологов, много других, более важных задач. Успеть бы вылечить невротиков, избавиться от бесплодия, то есть отдалить силы решению вопросов медицинской демографии. А если заняться транссексуалами, то на другое времени уже не хватит. Например, у извращенца из Нижнего Новгорода Яна Голанда, который до сих пор практикует указанные операции, уходит на транссексуалов все рабочее время. Он занимается со своими пациентами как до, так и после операции по нескольким часам в день.

— Значит, вы больше данной проблемой не занимаетесь?

— Как хирург — да. Но от консультаций я не отказываюсь. Почти всем, кто считает себя «он», нужен именно совет, психологическая помощь. Люди не понимают, что в наше время нет и не может быть типичного женского или мужского поведения. В сознание общества после революции 1917 года прочно вошло понятие о равноправии полов. Вот и появились у нас мускулированные женщины, которым якобы по плечу мужская работа.

Усиленную феминизацию мужской половины могу объяснить изыпаниями в нашей системе воспитания детей. Например, в мусульманском мире

никогда не скажут мальчику, какой он симпатичный, ласковый, послушный. А обратят внимание на его смелость, силу, выносливость.

У нас же, наоборот, девочку призывают дать сдачи обидчику, а папана ругают за участие в мальчишеских драках. Правильно ли это?

— И что вы предлагаете?

— Многим нужна психокоррекция, причем в раннем возрасте, в период формирования полового самосознания. Плохо только, что в России нет детских, подростковых сексологов. Этой проблемой, правда частично, занимаются подростковые психиатры. Но лишь на уровне небольших изменений личности. А по-хорошему, нужны бы психологи, которые бы вели консультации, как наша.

— А вы детей тоже принимаете?

— Ну а как же! За 23 года работы много ребятшек побывало у меня. Помощь детям, кстати, у нас бесплатная. Как правило, после осмотра детей приходилось объяснять их мамам, что все отклонения у ребенка — склонность к демонстрации половых органов и перерождению в одежду противоположного пола — связаны с проблемами невротической личности.

— Но, бывает, многолетние мамы по чисто материальным причинам вынуждены надевать на своего малолетнего сына чужие или платные подростковые дольки.

— Ничего страшного нет.

Если это продиктовано материальной необходимостью, то хотя бы женские реитуты на папана одежду, а девочкой она себя чувствовать не будет. Другое дело, если ваш сын сознательно явится на себя что-то женское. Это уже крайность, на которую стоит обратить внимание и пойти к врачу.

Записала

Елена ЩЕРБАКОВА.

Спортивный телетайп

По сообщениям корреспондентов газеты, ИТАР-ТАСС

шахматы

Не изменился состав группы лидеров после 5-го тура проходящего в Гронингене (Нидерланды) представительного международного рождественского шахматного турнира 17-й категории, в котором все они сыграли вничью.

Мирным исходом завершился черными фигурами партию с Сергеем Тивяковым (Россия) его соотечественник чемпион мира Анатолий Карпов. Так же закончились встречи Петер Лекс (Венгрия) — Гата Камский (США), Иван Соколов (Босния и Герцеговина) — Лук ван Вели (Нидерланды), Иорун Пикет (Нидерланды) — Курт Хансен (Дания), Жозеф Лотье (Франция) — Золтан Алмаши (Венгрия).

Двукратный чемпион России Петр Свидлер выиграл черными у Майкла Адамса (Англия).

Таким образом, набрав по 3 очка из пяти, по-прежнему лидируют Камский, Карпов, Лекс, Соколов и Лук ван Вели. На пол-очка отстают Свидлер, Тивяков и Хансен.

шахи

Российский гроссмейстер Алексей Чижов выиграл оба сета финального матча претендентов на звание чемпиона мира по шотландскому шахику у Александра Балякина из Белоруссии. Вновь, как и в первом сете, после ничейных основных, дополнительных партий исход решила третья блинжра, в которой соперники отводились по 30 минут на обдумывание. Чижову удалось прорваться в дамки и одержать важнейшую победу.

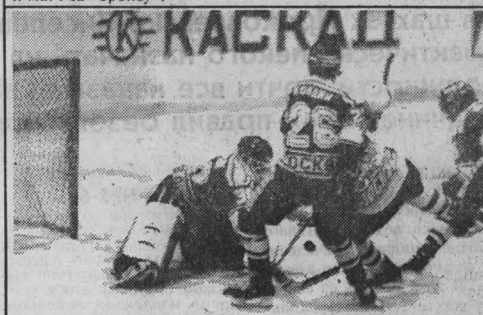
С 7-го по 20 января поединок продолжится в Нидерландах, где должны состояться еще три сета.

хоккей

Юбилейный, 20-й чемпионат мира по хоккею среди молодежных команд стартует матчем сборных России и Чехии. Этот турнир традиционно начинается в Рождество, а финиширует уже в Новом году, называя спортивному миру обладателей первых золотых наград. И конечно, российские хоккеисты полны самых честолюбивых надежд, ведь в прошлом году они остались вторыми, пропустив вперед лишь канадцев, которые уже три первенства подряд поднимаются на высшую ступень пьедестала почета.

Любое соревнование молодежи в чем-то сходно лотерее, — считает наставник сборной России Игорь Дмитриев. — Эмоциональность спортсменов играет здесь не последнюю роль, поэтому трудно делать какие-либо прогнозы. Многие покажут первые матчи, которые могут задать тон остальным встречам. Но настроив боевой, настроившись хорошо.

Впрочем, и новая формула чемпионата может сыграть свою роль. Команды разбиты на две группы: "А" — Канада, Финляндия, США, Украина, Швейцария; "Б" — Россия, Швеция, Чехия, Германия, Словакия. Победители предварительного этапа выходят в полуфинал, занявшие второе и третье места оспаривают это право в матчах "плей-офф". Затем пройдет финал и матч за "бронзу".



биатлон

Перепад температуры с 30-градусных морозов до оттепели стал главной неожиданностью на сегодняшних Всероссийских соревнованиях по биатлону на приз "Ижевская винтовка". Лучшее всех справился с уральским сюрпризом и 10-километровой трассой Павел Ростовцев из Красноярского края с результатом 32 мин. 53 сек. (при одном круге штрафа).

Второе место — у Александра Дробникова из Новосибирска — 33 мин. 22 сек. (штрафной круг), а третье — у санкт-петербуржца Владимира Драчева — 33 мин. 42 сек. (четыре штрафных круга).

В заключительный день соревнований пройдет мужская гонка биатлонистов на 20 км.

«Спортлото»: результаты 52-го тиража (24 декабря)

«6 из 45»: 32, 24, 28, 12, 37, 4.
«5 из 36»: 8, 35, 10, 20, 17.
«6 из 56»: 8, 24, 45, 9, 4, 2 плюс 6 / льготный /.
Призы «Миллионер» выиграли билеты: в размере 5 миллионов рублей — серия 452, номер 997321 из Брянска, в размере 1 миллиона рублей — серия 039, номер 088214 из Архангельска, серия БВ, номер 15865749 из Ростова-на-Дону, серия 041, номер 202430 из Иваново, серия 543, номер 853831 из Москвы, серия ПТ, номер 94965398 из Краснодара, серия 041, номер 546278 из Самары, серия КД, номер 4791770 из Екатеринбурга, серия 797, номер 553008 из Ярославля, серия ПТ, номер 80209163 из Краснодара, серия КМ, номер 8581820 из Челябинска.

«Спортпрогноз»: результаты 52-го тиража (22-24 декабря)

1-х, 2-х, 3-1, 4-х, 5-2, 6-1, 7-1, 8-1, 9-1, 10-х, 11-2, 12-1, 13-х.

Главный редактор А.В.ТРУТНЕВ.

Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Зарегистрирована Омской региональной инспекцией по защите свободы печати и массовой информации 27.01.94 г., свидетельство о регистрации №54.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28.

Адрес в сети RECOM:

E-Mail: kuzbass@kuznews.r.kemerovo.su

СПРАВКИ: по рекламе — 52-25-23;

по письмам — 52-38-23;

по редакциям — 52-32-74.

Время подписания номера в печать по графику 20.00. Сдан в печать 19.35.

Собственные корреспонденты: в Междуреченске — 2-82-12, Новокузнецке — 45-97-84, Осинниках — 2-50-72, Прокопьевске — 3-38-86, в Мисках — 2-18-66, Юрге — 2-45-50, Яе — 2-13-67, Телефакс 52-12-10.

Тиражи по вторнику и четвергу — 26150 (индексы 51901, 31029); субботу — 43950 (индексы 51901, 31029, 31023), среду, пятницу — 18150 (индекс 51901).

Объем 2 п.л. Печать высокая.

Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе газеты «Кузбасс».

По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34.

Типография издательства «Кузбасс»: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28. Заказ №241.