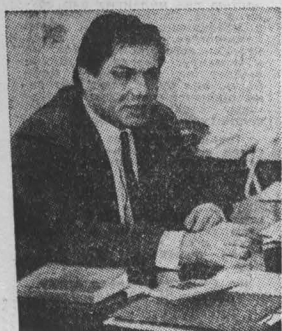


БИЗНЕС-БЮРО

ИНФОРМАЦИОННОЕ



АГЕНТСТВО



ЭКСКАЛЮЗИВ Александр Фокин:

«С властью надо взаимодействовать, а не бороться»

Мы быстро привыкли к тому, что предпринимательство стало массовым явлением. Но ведь еще совсем недавно, четыре-пять лет назад, могучий король государственной экономики поименно звал лишь наиболее отчаянные из рядовых труженников до самых дальних окраин комбинатов. И только в начале 90-х годов предпринимательство стало набирать размах и новое качество благодаря тому, что в самостоятельное дело пошли молодые энергичные люди с хорошим образованием.

33-летний Александр Фокин, директор Кемеровского филиала акционерного коммерческого банка «Надежда», принадлежит именно к этой волне предпринимателей, хотя и с одним существенным отличием. Если большинство его коллег ушло в это время в бизнес в первую очередь из-за резкого ухудшения своего материального положения, то им двигали другие мотивы.

— Три года назад мне было грех жаловаться на судьбу. В 1982 году я окончил математический факультет нашего университета, спустя пять лет элитный аспирантский диссертации, а значит, получил возможность не только спокойно заниматься наукой, но и жить по тем временам вполне обеспеченно.

Однако ситуация стала развиваться совсем по-другому. В 1990—1991 гг. появились возможности работы более свободной, а том числе и для вузовских преподавателей, научных работников. С группой единомышленников мы создали малое предприятие «Тор», которое занималось научными разработками в области электроники, программирования с их последующим внедрением. Нам и большинству предпринимателей, конечно, не избежали и соблазна коммерции, хотя торговля никогда не была для нас основным делом.

Появление собственного небольшого стартового капитала совпало с первой мощной инфляционной волной. Вот тогда-то мы на своем опыте осознали, что, оказавшись, заработать деньги гораздо проще, чем потом их эффективно вложить. И когда один из моих друзей сказал: «А почему бы нам не создать банк?», мы задумались: действительно, а почему бы не создать? Результатом этих раздумий стало активное внедрение в финансовую сферу — банковское и страховое дело, рынок ценных бумаг и т. д.

— Но ведь финансы — дело сугубо специфическое, а вы по образованию не финансисты...

В любом бизнесе, а в финансовом особенно, ключ к успеху — точность прогноза, умение просчитать, предвидеть перспективы развития своего дела. Добиться же этого без использования математических методов невозможно. Так что профессиональный багаж мой и моих коллег оказался более чем кстати. Да и по России в целом, если верить статистике, наиболее стабильные банки и другие финансовые учреждения возглавляют специалисты, имеющие профессиональную подготовку кибернетиков, программистов, математиков.

Возьмите, к примеру, нашего постоянного делового партнера — акционерную страховую компанию «Кузбасс» — Приморского. В результате серьезной прогностической работы руководством компании удалось выбрать очень эффективную нишу в страховом деле — накопительное страхование. Правильность выбора этого направления деятельности подтвердили первые же шаги на страховом рынке: только за четыре месяца «Кузбасс» — Приморский удалось аккумулировать 1,5 миллиарда рублей! И это в условиях экономического спада и весьма острой конкуренции. Вот что значит точный прогноз и расчет своих действий.

— Удалось ли найти свою нишу и банку «Надежда»? — На наш взгляд, да. С самых первых своих шагов — а банк «Надежда» был одним из первых в Кузбассе коммерческих банков, возник он еще в 1990 году — наше руководство сделало ставку на обслуживание мелкого и среднего бизнеса. Конечно, в этом есть свои минусы, ведь, скажем, самые крупные банки области, работающие с государственными предприятиями, имеют

постоянную бюджетную поддержку, которой мы лишены. Но, с другой стороны, есть в этой ситуации и определенные преимущества. И главное из них, как ни парадоксально, именно сама жесткость положения нашего банка, мощная конкуренция со стороны банковских «китов» Кузбасса, которая не дает нам расслабиться ни на минуту, заставляет дорожить каждым клиентом.

В последнее время мы, например, пришли к выводу о необходимости серьезного пересмотра нашей кредитной политики. Основная клиентура банка остается та же, но мы все более переходим на небольшие по объемам кредиты. Вель очень многим предпринимателям не нужны кредиты в 500 или 100 миллионов рублей, тем более под проценты, которые на сегодня сложились. Они их просто не переваривают, не могут потом вернуть. Зато желающих получить кредит в пять, десять, двадцать миллионов гораздо больше, и проблем с залогом под такие суммы, так же, как и с их возвратом, практически не бывает.

— Сегодня только деньги не ругают банкиров за грабительские условия кредитования. Банкиры же, в свою очередь, все грехи перекладывают на правительство. Каково ваше отношение к проводимой руководством страны экономической политике?

— Я к политике, как и к властям, вообще никак не отношусь, воспринимаю все это как неизбежную необходимость. Очевидно, что в условиях нынешней налоговой политики инвестирование в производство почти невозможно, а значит, и все разговоры о стабилизации экономики остаются только разговорами. Но также очевидно и то, что инфляция без жесткой, даже жестокой экономики средств не преодолевается. Где найти золотую середину? Думаю, только в пресловутой практике. Математики и экономисты кулаками тут не помогут, так же, как и копирование западных образцов. Они для нас неприменимы, условия в России совершенно другие.

Кстати, что касается инвестирования, то ситуация все же не так пессимистична, как кажется. Мы, к примеру, вкладываем собственные деньги в производство понемногу, да к тому же ни прибыли, что очень накладно, но все же находим такую возможность. Уверен, что наш пример не единичен.

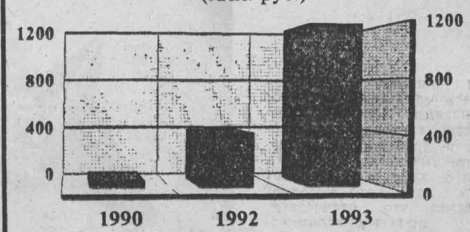
— Экономический кризис когда-то все же закончится, не может же он длиться до бесконечности. Как финансист, можете ли определить наиболее перспективные сферы инвестирования на будущее?

В первую очередь, это, безусловно, строительство. Хорошо известно, что оно первым реагирует на преобладающие спады в экономике, и тот, кто сегодня, несмотря ни на что, сумеет найти средства для инвестирования в строительство, завтра она окажется в большом выигрыше.

Очень привлекательно все, что связано с нефтью: это вообще золотое дно. Но для большинства провинциальных банков инвестирование в нефть — это не столько вопрос денег, сколько вопрос информации. Для нас же нефть — это не только информация, но и возможность заработать. Мы активно работаем в этой сфере, и, думаю, в ближайшее время мы сможем предложить своим клиентам очень интересные возможности.

Если же говорить о других сферах, то, конечно, это строительство и торговля. Строительство — это всегда актуально, а торговля — это всегда актуально. Мы активно работаем в этих сферах, и, думаю, в ближайшее время мы сможем предложить своим клиентам очень интересные возможности.

Рост уставного капитала АБК «НАДЕЖДА» (млн. руб.)



В Европе готовятся к введению единой валюты и созданию общего рынка

1994 год — начало второго этапа в маршале европейского объединения. Первый был ознаменован формированием единого экономического пространства, где свободно передвигаются товары, услуги, капиталы, люди. Второй этап может растянуться до конца века, а регулировать его будет специально созданное для этой цели учреждение — Европейский валютный банк с резиденцией во Франкфурте-на-Майне.

Европейский валютный банк имеет четко сформулированную двенадцатую главную задачу: подготовить условия для запуска в обращение единой общеевропейской валюты евро и заложить основы единого для всех членов Европейского союза Центрального Банка. Такая многоплановая и сверхответственная миссия поручена 65-летнему бельгийскому финансисту барону Александру Ламбальдусу, венгру по происхождению, еще в юности переселившемуся на Запад. Многие годы барон занимал руководящие посты в банковской системе Бельгии и в международных организациях, считаясь главой крупного специалиста.

Европейский валютный банк — прообраз будущего Центрального Банка, о котором рассуждал Ламбальдус в своем диссертационном труде «Новая валюта Европы». Этот единый для всех стран-членов Европейского союза банк будет совершенно независимым, самостоятельным учреждением, не входящим в состав правительства. Наша задача — наладить координацию деятельности всех национальных государственных банков стран Европейского союза для его плавного перехода к единой банковской и валютной системе. Присоединение к этой системе определит конкретные сроки.

Итак, при всех противоречивых мнениях, все еще бурлящих в странах Европейского союза относительно единой валюты и одного банка для всех, идея Союзных Штатов Европы постепенно материализуется. Противники введения универсальной евро — это владельцы частных банков, всякого рода обменных и посреднических контор, делающих хорошие деньги практически из воздуха, — на рынке курсов валют, за счет комиссионных при переводе средств из одной страны в другую. Для них единая валюта — потеря крупной статьи доходов и «подчас разорение. Однако для предпринимателей, коммерсантов, туристов, для миллионов европейцев, отныне беспрепятственно перемещающихся по западному просторам континента, единая валюта создаст и удобство, и экономическую выгоду, поскольку отпадет необходимость обменивать франки на марки, гульден на драхмы и так далее. Если учесть, что торговые финансовые операции между странами Европейского союза исчисляются ежедневно миллиардными суммами, то можно себе представить, какой выигрыш получит популяция часть населения Европы.

На пути к единой валюте предстоит преодолеть и моральный барьер — далеко не все готовы расстаться с традиционными национальными денежными знаками, существующими у каждого народа веками. Поэтому в странах Европейского союза ведется кропотливая и обстоятельная разъяснительная работа — лекции, семинары, выставки, по всей Европе объявлен конкурс на его лучшее «воплощение» в бумажных деньгах и металлических монетах. Кстати, золотая монета достоинством в 50 евро уже отчеканена, и состоятельные немцы могут ее приобрести в качестве любого европейского банка.

В. КАТИН.
РИА «Новости»
Брюссель.

фондовый рынок

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Сегодня предприниматель уже не может стоять в стороне от развивающегося российского фондового рынка. Насильная приватизация, неспадаящая инфляция, рост банковского и страхового движения — все эти факторы способствуют быстрой диверсификации финансовой безграмотности активной части населения страны.

Менее наивные в этом деле предприниматели не склонны доверять обещаниям и не ждут дивидендов, а пытаются сами извлечь для себя выгоду, активно работая на фондовом рынке. Одни играют на региональных разнице курсов ценных бумаг, другие — покупают акции штучками и продают их контрольными пакетами, третьи по закону обязаны держать свои резервы в ценных бумагах. К этим трем относятся прежде всего страховые компании.

Страховые компании, как известно, должны заниматься страхованием, но, в соответствии с действующим законодательством (Правила размещения страховых резервов), обязаны инвестировать образуемые ими страховые резервы в ценные бумаги, банковские вклады, недвижимое имущество, валютные и прочие ценности. Причем одним из обязательных вложений являются вложения в государственные ценные бумаги, в том числе ценные бумаги областных, краевых и местных органов.

К сожалению, список государственных ценных бумаг в России крайне мал. В него входят облигации государственного внутреннего займа 1991 г., валютные облигации Минфина, приватизационные чеки, золотые сертификаты и государственные краткосрочные бескупонные облигации. Областных и муниципальных ценных бумаг в Кузбассе просто нет. Доход по всем этим финансовым инструментам не обременяется налогами, однако величина его невелика. По сравнению с другими источниками доходов на сегодняшний день государст-

венные ценные бумаги являются скорее убыточными, нежели прибыльными инструментами. Исключение составляет приватизационный чек, но это высокорискованная ценная бумага с ограниченным сроком хранения.

Чтобы не просто уменьшить свои потери при работе с государственными ценными бумагами, а еще и извлечь из них какую-либо прибыль, список рекомендуемых ценных бумаг уменьшается до двух: золотые сертификаты и ГКО.

Золотой сертификат — спекулятивная ценная бумага, однако высоколиквидная. Цена целого сертификата достаточно высока: 170—190 млн. рублей, а уполовиненные на работу с ЗС банки сами разрабатывают условия вторичного обращения и дробления сертификата. Так, две равные по количеству золота части сертификата могут быть равны по цене и силу несомнения условия условий их погашения разными банками. От этого страдает вторичный рынок сертификатов, и порой высокая краткосрочная доходность сертификатов, обусловленная резким ростом курса доллара или цены золота на лондонском биржевых металлов, достигается только на бумаге (еже-

недельника «Ъ»); вот бы купить сертификат четырнадцатого января до того, как он достигнет своего девятиднейного, то доход был бы составлен до четырех тысяч процентов годовых... Однако за это время могло не произойти ни одной сделки купли-продажи, и тогда все усилия оказались напрасными.

Иначе обстоит дело на рынке государственных краткосрочных обязательств (ГКО). Ежемесячные объемы размещения облигаций и ежедневные обороты по сделкам с ними составляют миллиарды рублей. Обращение ГКО регулируется дос-

таточно четким нормативным актом, техническое обеспечение на уровне мировой практики фондовых рынков. И если, купив на аукционе облигацию, не сидеть сложа руки и ждать их автоматического погашения, уподобляясь пенсионеру, мирно жуящим дивиденды от своих ваучерных фондов, а работать на рынке ГКО более активно, то можно добиться вполне приличных результатов. Правда, это может увеличить расход времени и средств за счет поездок в Москву, обучения правилам игры, подготовки специалистов. Самым страховым компаниям заниматься активной работой на рынках всех имеющих у них ценных бумаг будет накладно и хлопотно — у страховщиков есть и свои прямые обязанности.

Оперативные с фондовыми ценностями занимается институт финансовых посредников, чья профессиональная обязанность является работа на рынках ценных бумаг.

В декабре прошлого года ряд кемеровских инвестиционных институтов, Кемеровский биржевой центр Сибирской фондовой биржи, компания «Сибинвест» и АТБ «Гермес-финанс» объединили свои усилия в деле оказания широкого спектра услуг для заинтересованных юридических лиц на фондовом рынке. За это время были достигнуты некоторые положительные результаты. В частности, достигнуты договоренности с несколькими банками-дилерами ГКО, свои услуги предложила московская посредническая фирма и налажен канал связи с частным информационным агентством. Многие разработчики специализированных фирм — членов объединения являются их «полюсами». Работа с объединением профессиональных посредников уменьшает расходы фирм-клиентов. Заинтересованные лица могут обратиться в Кемеровский биржевой центр СФБ по телефону: 269-279.

Е. ЯНЧЕНКО,
Б. СКИРТА.

на американских биржах

Акции, золото, нефть, пшеница

Редкие госты «Кузбасс» периодически получают информацию о ходе торгов на ведущих американских биржах. Предлагаем вниманию читателей одно из таких сообщений.

На Нью-Йоркской фондовой бирже 27 января индекс Доу-Джонса — совокупный показатель курса акций — 30 ведущих корпораций США — повысился на 21,39 пункта, до 3929,39 пункта. В течение дня на рух в рух перешли 309,623,208 акций. Повысился стриминг 1,299 выпусков акций, понизился — 745, осталась без изменений — 668.

Цена на золото (поставки в феврале) понизилась на 7,2 доллара, до 377,4 доллара за тройскую унцию. Серебро (поставки в марте) подешевело на 0,160 доллара, до 4,980 доллара за унцию. Цена на пшеницу (поставки в апреле) на Нью-Йоркской товарной бирже понизилась на 7,0 доллара, до 381,1 доллара за унцию.

Цена американской сырой нефти легких сортов (поставки в марте) понизилась на 0,05 доллара и составила 15,42 доллара за баррель.

На крупнейшей в США сельскохозяйственной бирже — Чикагском торговом союзе — цена на пшеницу (поставки в марте) понизилась на 4 1/2 цента, до 368 1/4 цента за бушель. Кукуруза (поставки в марте) подешевела на 4 1/2 цента, до 295 центов за бушель. Цена на овес (поставки в марте) понизилась на 2 1/2 цента, до 132 3/4 цента за бушель.

(ИТАР — ТАСС).

SIT sibintour

Путешествуйте с нами и Вы будете счастливы!

52-92-65 Кемерово 52-27-88

КЕМЕРОВСКИЙ СБЕРЕГАТЕЛЬНЫЙ БАНК

СООБЩАЕТ, что 1 марта 1994 года прекращается выкуп сертификатов Сберегательного банка СССР.

НАПОМИНАЕТ, что сертификаты Сбербанка СССР выкупаются всеми учреждениями Сберегательного банка.

К выкупу принимаются сертификаты, реализованные только на территории Российской Федерации.

РАЗЪЯСНЯЕТ, что при расчете, наряду с ранее установленными по сертификатам выплатами, производится выплата единовременной компенсации в размере 30% нарицательной стоимости сертификатов.

Тел. для справок: 26 76 38.

ТАМОЖНЯ НЕ ДАЕТ «ДОБРО»

А точнее, не таможня, а Совет Министров РФ, который своим постановлением от 23 декабря 1993 года ввел новый порядок перемещения физических лиц через границу России товаров, не предназначенных для производственной или иной коммерческой деятельности. Выполняя его, Государственный таможенный комитет РФ издал соответствующий документ за номером 553 от 27 декабря 1993 года.

Как нам пояснил начальник пассажирского отдела Кузбасской таможни Леонид Матюхин, отныне полностью освобождается от таможенных платежей товар общей стоимостью до 2000 долларов США, ввозимый гражданами в Россию (до новых правил эта сумма равнялась 5000 долларов). С товаров свыше этой суммы либо представляющих товарную партию (даже в рамках квоты) взимаются таможенные платежи в размере: 35 процентов акциза, 25 — таможенная пошлина и 20 процентов НДС от стоимости.

Назавось бы, все предельно ясно. Но только на первый взгляд. Что касается стоимости, то лицу, ввозящему товар, стоит сохранить чеки, купоны и прочие документы, как доказательства того, что купленные товары не превышают квоты и никаких проблем не будет. Ну, а если возникнет неуверенность, то таможня определит стоимость вашего товара по каталогу фирмы «Квель», который Кузбасская таможня получает ежемесячно. А вот в определении, является ли ввозимый гражданами товар партией для коммерческой деятельности или он предназначен для личного потребления, существенную роль играет субъективный фактор. А именно: уровень личных потребностей определяет таможню. При этом она опирается не на конкретные документы, а на здравый смысл. А он, как известно, разными людьми понимается по-разному. К примеру, если ввоз четыре телевизора, вы сумеете доказать, что это и есть уровень ваших потребностей (по телевизору в каждую комнату, если у вас их тоже четыре), то от уплаты пошлины вы освободитесь. Если не докажете, то придется раскошелиться. Причем вы можете это сделать как в валюте, так и в рублях.

Правда, господин Матюхин разъяснил: если эти телевизоры разнотипные (раз-

ные модели или диагональ), то они не считаются товарной партией. Но ведь известно: сколько людей, столько и мнений. Особенно, когда нет четкости в документах. Так, если Леонид Матюхин категорично по сумме 2000 долларов, то зам. начальника таможней службы «Шереметьево-2» Сергей Афонин в интервью «Комсомольской правде» объяснил, что даже если гражданин ввозит товары на сумму, большую чем 2000 долларов, и сумеет доказать, что все это только для него и для семьи, а не на продажу, никто его пошлину платить не заставит.

Итак, все в руке божьей, то бишь таможенной. И вновь, как и в старые добрые времена, доказывать, что вы, извините, не верблюд, приходится вам самим, а не тем, кто в нас таковое заподозрил. А если вы все же не согласны с решением таможни, то имеете право обжаловать его в суде, заплатив, естественно, пошлину.

Любителей хорошей езды на престижных иномарках тоже ожидает сюрприз. В соответствии с вышеизложенными документами физическое лицо имеет право везти беспогашно одно транспортное средство в год, и то если оно (лицо) это транспортное средство не будет отуждаться. Квота в 2000 долларов на авто не распространяется. Если автомобиль отуждается ранее, чем через два года с момента приобретения, то за него взимаются налоги на расчете: 25 процентов таможенной пошлины, 20 — НДС, 35 — акциз, если объем двигателя автомобиля не превышает 1500 куб. см. Если объем от 1500 до 3000 куб. см, акциз увеличивается до 50, свыше 3000 куб. см — акциз составляет 75 процентов. Таможенная пошлина и НДС остаются неизменными.

Несколько иные правила для любителей новых иномарок. Новой ГТК считает автомашину, «возраст» которой не более года или пробег не более 20 тыс. км. В этом случае, если объем двигателя не более 1800 куб. см, действуют вышеуказанные правила. Если объем превышает 1800 куб. см, то вне зависимости от типа двигателя и объема двигателя для отуждения ввоза автомашина, ее владелец должен оплатить пошлину в размере 5 евро за 1 куб. см.

Итак, новые правила уп-

латы пошлины пытаются сделать стихийными дилерами патриотами. По всей вероятности, торговля иномарками и прочими импортными престижными товарами надолго замрет. Возникает вопрос: кому это выгодно? Очевидно, что отечественным производителям-монополистам, АвтоВАЗу, например. А еще официальным дилерам, которым их стихийные конкуренты вставляли палки в колеса, обходя ранее высокие таможенные сборы, на них не распространяющиеся. Теперь всех уравнили. Споры нет, отечественное производство государство обязано защищать. Во всем мире именно так и делается. Вспомним хотя бы таможенную войну между американскими и японскими автомобилестроителями.

Но очевидно также и то, что вожди «челноков» за кордом резко сократятся. В результате уменьшится и приток товаров. А если учесть, что в торговом обслуживании населения России, по данным Госкомстата РФ, в прошлом году участвовало 1,5 млн. физических лиц, которые занимали 11 процентов в общем товарообороте, то это сокращение будет серьезным. Отразится это, прежде всего, на среднем классе, который всегда и везде был и есть опорой государства. Посудите сами. Ввозимые в прошлом году «челноками» подержанные иномарки (по качеству часто превосходящие новые «Жигули»), стоили на послесезонный рынок 4 до 8 млн. рублей. Если учесть, что сегодня новые «Жигули» стоят более 10 млн. рублей, то средний покупатель явно предпочел бы «слегка поношенный» «Мерседес» или БМВ, будучи уверенным, что послужит он ему не меньше, чем новенький «Жигуль». Теперь цены на «поношенные» иномарки подскочат, если их еще кто-то будет ввозить.

Впрочем, хитроумные российские торговцы рано или поздно додумаются до того, как обхитить новое постановление. Кстати, работники таможни, согласившись, что новые правила несправедливы, тоже уверены, что подобный бизнес не умрет.

Остается лишь добавить, что новые правила вступили в силу с 1 февраля 1994 г. и распространяются на товары, уже зависимость от даты ввоза их в Россию.

В. МИРОШНИК



конверсия

СУДЬБА ЗЕМЛИ СВЕРШАЕТСЯ НА НЕБЕСАХ

Возможно ли спрогнозировать горные удары в шахтах как по времени, так и по месту и мощности, урожайность различных сельскохозяйственных культур, землетрясения, аномалии погоды и ледовые условия на морях, вулканические извержения, опасность прорыва плотин и так далее? Большинство людей считает, что нет. И в этом немалая доля вины ученых, которые в недостаточной степени сообщают о своих возможностях в этой области знаний.

Александр БРЫКОВ, доктор технических наук, Михаил НОВОЛБКО, доктор технических наук.

Мыслью тем научная мысль уже достигла такого уровня, когда при разработке методов решения тех или иных практических задач исследователи настолько глубоко проникают в суть изучаемых процессов, что для получения конкретных решений при исследовании перечисленных явлений природы требуется учитывать влияние космоса. На таком уровне работает группа ученых лаборатории прикладной астрофизики и научно-производственного объединения «Политон» под руководством С. Г. Николаева. На основе анализа астрофизических и геофизических данных и методов прикладной геоскопической физики ученые этой группы и строят свои прогнозы. Прогнозировать возможности этого способа можно на примере прогнозирования землетрясений, где у группы С. Г. Николаева имеется положительный опыт. Для прогнозирования землетрясений в какой-то мере повышена сейсмическая активность необходима информация об имевших мес-

тот соответствующие меры, в частности, не проводились никакие подводные работы. А парадокс состоит в том, что флот получил предупреждение фактически от самостоятельной группы С. Г. Николаева, в то время как официальные службы, в частности Госкомитет Российской Федерации по чрезвычайным происшествиям, которым по статусу положено заниматься этими вопросами, не проявили себя в этой ситуации должным образом.

Учитывая, что наша информация о динамике Земли является одним из наиболее существенных факторов, дающих возможность достаточно надежного и точного осуществления прогноза, предлагается в целях рекламы провести эксперимент, успех которого создаст уверенность в надежности предлагаемых методов прогнозирования землетрясений и привлечет потенциальных «заказчиков» на прогноз из зон повышенной сейсмической активности.

Суть эксперимента состоит в следующем. На основании способа группы С. Г. Николаева составляется долгосрочный прогноз землетрясений в одном из районов Земли, например, на подлода. Периодически, по мере изменения исходных данных (геодинамика и сейсмическая активность), прогноз уточняется. По завершении эксперимента результаты публикуются в широкой печати. Для проведения такого эксперимента необходимо создать кооперацию «деловых людей», которые будут финансировать этот эксперимент, и ученых, которые обеспечат все работы по

фототформация

Акционерное общество «Западно-Сибирский металлургический комбинат» подполковником структурным подразделением, не имеющим ничего общего с производством металлургическим — фабрикой «Запсибобувь».

Новое предприятие мощностью два миллиона пар обуви в год построено совместно с итальянской фирмой «Лампомакини». Пока все здесь итальянский производств, но и моменту, когда фабрика выйдет на плановую мощность, она будет самостоятельно производить каблук, подошвы, стельки, супинаторы, фурнитуру и упаковку.

Только за четыре дня торговли «Запсибобувь» выручила от продажи экспериментальной партии женских туфель 7 миллионов рублей. Туфельки из натуральной кожи стоили 24 тысячи рублей, быстро раскупались. Уже в этом году фабрика намерена обути всех жителей Новокузнецка, выпустив 750 тысяч пар обуви.

НА СНИМКЕ: первая продукция фабрики «Запсибобувь».

(ИТАР — ТАСС)

МБК-факт

За последний год число бирж, торгующих в России нефтепродуктами, сократилось в два раза. Основная причина этого состоит в том, что нефть легко можно приобрести на внебиржевом рынке, причем по той же цене, что и на бирже. В результате в 1993 году через биржи прошло лишь 1,4 процента всего производственного автобензина, 0,6 — дизельного топлива и 0,3 процента мазута. В нынешнем году биржи, делающим ставку на торговлю нефтепродуктами, предстоит нелегкая борьба за сохранение своих позиций на этом рынке.

Бизнесменам, часто выезжающим в Западную Европу, небезынтересно узнать, что трехминутный разговор Италия — Дания стоит 3,75 доллара, Португалия — Франция — 3, Франция — Португалия — 2,2, Голландия — Северная Ирландия — 2,1 доллара.

В прошлом году Россия израсходовала на импорт лекарств — 300 млн. долларов. Для «бразильянок» скажем, что в 1991 и 1992 годах на это ушло по 2 млрд. долларов.

По мнению председателя Комитета по оборонной промышленности России Виктора Глухова, сегодня только оборонка в состоянии выкачать экономическую страну из ямы. Из 2 тысяч предприятий ВПК 500 уже стали акционерными обществами. В 1994 году к ним прибавятся еще одна тысяча.

К концу нынешнего года должна произойти активизация потребительского спроса в России, свидетельствуют исследования большой группы российских экономических экспертов, изучивших тенденции спроса на товары широкого потребления. К сожалению, отечественные производители этой продукции большую конкуренцию составят импортные товары.

г. Москва.

КУРС ВАЛЮТ НА 7 февраля				
	\$		DM	
	(покупка-продажа)		(покупка-продажа)	
Кузбасспромбанк	1600	нет	890	нет
Кузбассооббанк	1600	1780	928	1020
Кузнецкийбанк	1620	1760	930	нет
Сбербанк	1673	1723	964	993
Россельхозбанк	нет	1803	900	нет
Москва (средневзвеш.)	1580	1680 - 1780	нет	данных
«Уличная» торговля (Кемерово)	1600	1700	нет	данных

дискеты Verbatim.

Высокая надёжность и низкая цена!

Diskettes: 5.25" (1.2 MB) 3.5" (1.44 MB)

DataLife (руб/шт.) 1.600 (руб/шт.) 2.700

DataLifePlus 1.800 3.000

ДЛЯ ДИЛЕРОВ - ОПТОВЫЕ СКИДКИ

Официальный Дистрибутор

РСК ВЕСТ.

КЕМЕРОВО 26-92-65, 26-89-57

НОВОКУЗНЕЦК 45-13-23, 46-25-30

НОВОСИБИРСК 26-77-41

ваша безопасность

ОСТОРОЖНО: МОШЕННИЧЕСТВО!

Редакция «Бизнес-бюро» давно готовилась открыть рубрику «Безопасность вашей фирмы». Но по здравому размышлению мы пришли к выводу, что безопасность невозможно обеспечить в розницу, она или есть, или ее нет — для всех одинаково и в том, и в другом случае. Поэтому мы остановились на названии «Ваша безопасность», адресуя материалы этой рубрики всем нашим читателям.

Открывает же ее необычная, на наш взгляд, статья, подготовленная ведущим специалистом кемеровской фирмы «Полсейф» Львом Капаном. Эта фирма специализируется на обеспечении безопасности граждан и организаций. Телефон фирмы «Полсейф» 26-30-02.

Одним из наиболее значимых видов преступлений по отношению к личной собственности граждан все чаще становится ее хищение путем мошенничества. Законодатель определяет мошенничество как обман или злоупотребление доверием. Но обман, как один из самых распространенных способов хищения, известен еще с библейских времен в обличье змеи-искусителя. Во всей мировой истории в отношениях между людьми, правителями и правительством, государствами мы сталкиваемся с обманом.

Государственные правоохранительные органы пытаются защитить своих граждан, регламентируя ответственность за причиненный обманом ущерб. Еще в Древнем Риме обман, как способ завладения чужим имуществом, был объявлен преступлением. Уже в то время изобретательность мошенников была настолько велика, что это преступление стеснялось разрядом тяжких, и за его совершение полагалось суровое наказание — ссылка на безлюдное остров, где преступники обречены на голодную смерть. Впоследствии аналогичные нормы были приняты большинством стран.

На Руси мошенничество впервые упоминается как преступление в Судебнике Ивана Грозного, где за него предусматривалась суровая ответственность — смертная казнь. Наказание за обман определяет и Судебник царя Федора Иоанновича 1589 года. Судя по историческим документам, мошенничество на Руси, связанное с экономической деятельностью, появилось на рубеже XVI—XVII вв., т. е. намного позднее, чем в Западной Европе. Распространение мошенничества определенным образом было связано с развитием торговли и рыночных отношений. Типичные формы мо-

шенничества в сфере торговли — обман в качестве и количестве товаров, что высвечивает его характерную особенность. Ведь для совершения преступления подобного рода нужны определенные знания, навыки, образование и психологическая уверенность в безнаказанности. В Японии и сейчас еще называют мошенничеством интеллектуальным преступлением, считая одним из интеллектуальнейших преступников российских моряков и туристов.

По российскому Уложению о наказаниях 1866 г. мошенники ждали каторжные работы, ссылка в Сибирь, лишение всех гражданских прав. Однако, несмотря на суровость наказания, мошенничество в России получило широкое распространение, появилась целая категория профессиональных уголовников-мошенников, игравших одну из ведущих ролей в преступном мире. Считавшихся его «элитой» и «аристократией».

Разгул преступности, нарастающей из года в год, еще одна из наших проблем. Объявляя в нашей стране наследие тех общественно-политических отношений, в основе которых лежала эксплуатация трудящихся. Однако, на наш взгляд, все гораздо проще и отнюдь не зависит от тех или иных идеологических наклон-

Экономический развал, отсутствие возможности обустроить нормальную жизнь своей семье, нехватка продуктов питания и товаров по нормальным ценам, доведение до предела жизни людей, лишая их жизни за чужой счет, — все это дает благодатную почву для мошенничества.

Сегодня его формы трансформировались, преобладающим стали те из них, которые связаны с организацией фирм, частных контролеров, «ревизорской» деятельностью, фальшивыми «авансами». Насыщение потребительского рынка необходимыми товарами, появление возможности их приобретения для широких слоев населения в определенной мере снижает количество мошенничества в отношении личной собственности. Статистика показывает, что в экономике развитых стран мошенничество по отношению к личному имуществу граждан практически сведено к нулю.

У нас же, в России, наблюдается его всплеск, причины которого вполне очевидны. Во-первых, это дефицит вещей. Во-вторых, дефицит вещей, которые были введены в ранг государственной собственности. Обман настолько проник в сознание наших

людей, что уже перестал считаться грехом, хотя так было тысячелетия. Вероятно, именно поэтому появились предложения, отдельные юристов не считать мошенничеством уголовно наказуемым деянием. А так как экономическим путем ликвидировать этот вид преступлений в обозримом будущем не представляется возможным, проще не включать его в Уголовный кодекс. А потом в абсолютных числах уровня преступности можно будет говорить, хоть о каком-то его снижении. Опять обман?

Во время мошенничества преступление происходит хищение личного имущества. Даже если оно и перестает доверительно преступнику, потерпевший терпит материальный ущерб, что придает этому виду преступлений особую личную характеристику. А как иначе можно охарактеризовать действия преступника, вычитавшего в газетах о розыске солдат, пропавших без вести в годы войны, приехавшего домой к родственникам и получившего с них деньги якобы на установку памятника на могиле их сына, которая якобы находится в одной из деревень рядом с его датным участком? Можно представить состояние людей, потерявших не только в материальном, но и в моральном плане?

Основная часть мошенничества совершается, как уже говорилось, при сделках купли-продажи. И тут обман может оказаться как лично, так и общественно наказуемым деянием. Не говоря уже о том, что стоит обратиться к общему и главному принципу — стараться в таких ситуациях как можно меньше общаться с неизвестными людьми. Самый распространенный способ завладения вашими деньгами банален — способ «на доверие». Вы ищете ту или иную вещь (более дешевый импортный телевизор, видеомагнитофон, кухонный комбайн, мебель, аудиотехнику и т. д. и т. п.), и вам подходит приятный человек (с неприятным вы разговаривать вряд ли будете) и предлагает купить эту вещь у него. Даже не видя ее, не проверив ее наличия у «продавца», но уже представляющая обладание ею, вы с готовностью отдаете свои деньги и ждете в условленном месте так удачно попавшегося вам благодетеля. Но, как правило, ожидание слишком затягивается, и, что бывает нечасто, вы встречаете этого человека в следующий раз уже в милиции.

(Продолжение следует)

Слава обычно приходит к тому, кто меньше всего о ней думает.

ХОЛМС.

память

«НАВЕРХ, ВЫ, ТОВАРИЩИ, — ВСЕ ПО МЕСТАМ!..»

9 февраля — 90 лет со дня героической гибели «Варяга»

Гвардейский ракетный крейсер «Варяг», сходящий со стапелей в бухте «Золотой Рог» Владивостока. Мощный и стремительный, с изящными обводами корпуса, с грозными ракетными установками на верхней палубе, он и на десятом году своей службы не Тихом океане, где 9 февраля 1904 года в неравном бою с японской эскадрой погиб его «отец», по-прежнему вызывал всеобщее восхищение. По случаю торжества, посвященного 70-летию подвига, на «Варяге» был построен экипаж. Сверх того, оркестр исполнил гимны мужественных и бесстрашных: «Врагу не сдастся наш гордый «Варяг...», а матросы «Варяга» принимали в гвардию.

В тот незабываемый день мне, тогда матросу эсминца «Блестящий», повеселилось побывать на «Варяге». Среди документов и реликвий, рассказывающих о величии духа русских моряков, запомнился старинный снимок с матроса боевой славы, на котором был запечатлен непоколебимый крейсер: с развевающимся флагом, он левым бортом погружался в море.

Даже в далекой Филладелфии, где «Варяг» строился из-за перегруженности отечественных судостроительных заводов, по по русскому проекту, в этот день в русском храме помнят погибших героев крейсера из 22 российских губерний. Помянем же и мы матросов, славя о подвиге которых в феврале 1904-го облетела вся планета. Ведь они погибли за Россию, за нас с вами.

Алчность японских самураев, возманивших себя сверхчеловеками после победы над Китаем в 1895 году, уже не знала границ. Найдя могучих «спонсоров» — США и Англию, которые не покладая рук за восемь лет построили им первоклассный военный флот (самое-то Япония была не в состоянии запустить хотя бы легкий крейсер) и оснастили их армией по последнему слову техники, в Токио решились на войну с Россией.

270 тысяч русских солдат, матросов, офицеров, генералов и адмиралов потовела Россия в той войне. В дальневосточных водах побойло около ста кораблей. Но за все полтора года военных действий японским волам не удалось потопить хотя бы один русский корабль в честном поединке. Победить они умели только тогда, когда имели подавляющее численное и огневое превосходство, как, например, над «Варягом».

Против легкого крейсера и маленькой перусо-винтовой канонерки «Кореец», которые в корейском порту Чемульпо находились по сути, с дипло-

матической миссией — обеспечить охрану и связь русского посольства в Сеуле, японцы выставили три тактических соединения их соединенного флота. Мировое сообщество еще не сталкивалось с пиратством таких масштабов, да не гадать, а в нейтральной порту на глазах экипажей кораблей международной эскадры, которая могла бы поставить зарвавшихся самураев на место. Но старшим на рейде был англичанин Бейли, которого поддерживал командир американского «Виксбург», и адмирал Урри мог поэтому не сбиться с курса. Перекрыв в десяти милях от Чемульпо оба фарватера до спасительного открытого моря, японцы не сомневались: деморализованные мощью их армады, русские сдадутся без боя. По огневой мощи их эскадра превосходила наши суда в 50 раз, а лучшего подарка для японского императора, чем знаменитый во всем мире крейсер «Варяг», нельзя было и желать.

Подвиг «Варяга» продолжался всего 60 минут. Но в том крошечном аду и одну лишь минуту выстоять было невозможно. Огненно-стальной смерч снарядов (по семь тонн ежесекундно) обрушился на русский крейсер. Несмотря на адский грохот, укасающие разрушения, пожары и гибель товарищей вокруг, русские моряки совершили невозможное, проявив неслыханное мужество, высокую выучку и мастерство. От страшных сотрясаний корпуса падали с ног не только люди, срывались с фундаментов даже многоэтажные паровые котлы, в котельных отделениях и орудия на верхней палубе. Огненные, незащищенные даже легкими противоскользящими щитами, комендоры один за другим исчезали в разрывах снарядов; задыхаясь от ядовитой шимозы, сраженные раскаленными осколками, они замертво падали на залитую кровью палубу у своих орудий. Захлебываясь в ледяной воде, заделывали пробитые машинисты и трюмные, но ни один из 550 матросов и офицеров не думал о спасении — даже раненые возмущались наверх к орудиям. Так же стойко держались на своих боевых постах и 168 моряков «Корейца».

Пример всем подавал командир В. Ф. Руднев. Тяжелораненый в голову, он лежал в боевой рубке без сознания, когда на траверзе острова Иодзими поспешили под норму заливного руля, и «Варяг», описывая циркуляцию, пошел на прибрежные камни. Страшные силы взрыва вновь потряс крейсер от килы до клокотков, крен на левый борт достиг таких угрожающих

размеров, что всем показались гибель неизбежна. Выход беспомощное положение «Варяга», броненосный крейсер «Асма» (гордость английского судостроения) сигналом вновь предложил ему спустить флаг и сдаться. У самых мужественных дрогнуло сердце, когда в эту минуту по кораблю прошел слух, что убит командир. Придя в себя и узнав в чем дело, Всеволод Федорович приказал усилить огонь из уцелевших орудий и с помощью двух матросов из последних сил поднялся на горящий мостик. На «Варяге», который весь в изверженном огне, изнемогая, отбивался от наседавших со всех сторон японских кораблей, даже в голову никому не могло прийти, что их крейсер уже заслужил право на бессмертие. Не знал еще и В. Ф. Руднев, что было ему кавалером ордена Святых Георгия четвертого класса и флигель-адъютантом государя императора, что мундиры всех офицеров тоже украсят высокие награды, что за всю историю Российского флота это лишь третий случай, когда все матросы будут также награждены высшим. Георгиевским, знаком отличия (в 1827 и 1829 гг. так были отмечены командир линкора «Азов» и брига «Меркурий»). Не знали варяжцы, что слава об их подвиге улетит за пределы России и навсегда останется в песнях, книгах, кино и памяти народной. Ведь в донесении человека, который вел «Варяг» и «Кореец» в бой, и намека нет о том, что они герои. Сказано лишь, что честь русского имени и достоинства русского флага поддерживаны вполне.

Пришел день, и на просторах Тихого океана вышел гвардейский ракетный крейсер «Варяг», равного которому в середине 60-х годов не имел ни один флот мира. Спустя 15 лет после окончания службы на Тихоокеанском флоте, 31 июля — 2 августа 1989 года, мне еще раз, уже в качестве гостя катком-компания крейсера, довелось побывать на «Варяге». Отслужив Родине за четверть века сотнями тысяч миль, он после сдачи боезапаса готовился к переплаву для новых кораблей.

Не за горами и тот день, когда на охрану Дальневосточных рубежей выйдет и «януку» легендарного русского крейсера, ведь Россия не оборонится без флота, а флот не мыслим без «Варяга». Надо лишь не забывать нам о былой славе наших великих предков, какими бы трудными ни были наши сегодняшние времена.

В. КИДИЧЕНКО,
капитан-лейтенант запаса
Российского флота,
г. Кемерово.

досуг

ТЕРЕМОК С КАМИНОМ

Вагон электрички напоминал асфальт кафе. Здесь так же пели, шутили, рассказывали анекдоты, играли на гитаре, словом, вели себя так, как только могут вести себя люди, отбросившие домашние дела и вырвавшиеся наконец на свободу. За окном мелькали занесенные сугробами поселки, огромные скальные ели и горы... Горы... А вот и Лужба — излюбленное место отдыха не только междууреченцев, но и всех тех, кто побывал здесь хоть однажды.

С лыжами, палками, гитарами и огромными рюкзаками вываливаемся в сугроб. Впечатление такое, что дальше электричка пойдеть пустой. Сколько же здесь, вышло народу! Михаил Шавель, хозяин туристских приютов, а если точнее, директор муниципального предприятия «Простор», встречает нас на «Бурани». К «Бурани» прицеплены сани, на которые мы укладываем свою тяжелую поклажу. Парни и девчата встают на лыжи, а Шавель, рядом с Михаилом, и мы мчимся по снежному полю так, что захватывает дух. Сбылись-таки моя давняя мечта! Ах, Боже, какой воздух: чистый, звонкий, прозрачный. А вот и сказочный домик, в котором мы будем жить целых два дня.

Потрескивают в камине по-

ленья, играя тенями на стенах. И сразу настраиваешься на добрую, тихую беседу. По народ светится, располагаемся с Михаилом в роскошных мягких креслах у камина, и я не могу удержаться, чтобы не задать ему вопрос, как удалось в тайге, вдали от города построить такой замечательный теремок.

— Поверь, одного энтузиазма было мало. Если бы не поддержка администрации города, вряд ли бы мы вот так с тобой сидели и беседовали. Ты вот взрослый человек — сидишь, радуешься, восхищаешься, а представь, ребяташек-школьников. Сколько у них восторг! Кто здесь только не перебивал! Электричка назад идет — убаюкать не хотят. Сейчас вот еще на лыжах пробьемся, сама убедись, что это поистине райский уголок.

Знаешь, что меня радует: областная администрация заинтересовалась этим местом. На днях приезжал заместитель председателя комитета по культуре, кино и туризму администрации области Геннадий Мартынович Шевчук. Он побывал в Азасском урочище и вот в этом приюте буквально не находил слов от восхищения. В течение нескольких дней он интенсивно изучал состояние спортивно-массового и коммерческого туризма в Междуреченске.

Свой интерес Геннадий Мартынович объяснил достаточно просто. Оказываясь, администрация области формирует организационную экономическую и правовую среду для развития отечественного, и международного туризма, которая должна стать в случае принятия государственной программы. Качественно резкий прорыв в этом направлении возможен только при объединении усилий государственных структур, причем, всех уровней. Вгляды, Шевчук пересекаются с взглядами Щербачева (главы местной администрации), на базе муниципального предприятия «Простор» и союза туристов Кемеровской области в районе Поднебесных Зубьев создать областной центр социального туризма. Он станет доступным, а первую очередь, нашим маломощным жителям — семьям работающих бюджетных организаций.

Да что и говорить, хотелось бы, чтобы у этой замечательной задумки был счастливый конец. Что же касается нашей туристической группы, то она пришла к единодушному выводу, что эти два дня для мы провели как в сказке.

Г. СОЛОДОВА,
корр. «Кузбасса»,
г. Междуреченск.

Вниманию руководителей предприятий и частных лиц!

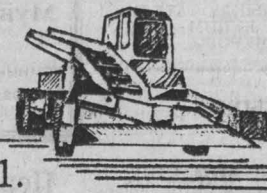
Киселевский авторемонтный завод
изготавливает:

фургоны, кузова для автомобилей всех марок, кузов-самосвал «Зил-ММЗ-555», циклоны дымоочистки, ремни вентиляторные всех размеров, резино-технические изделия для автомобилей «ГАЗ-53», «Зил-130»;

производит:
восстановление и шлифовку коленчатых валов автомобилей всех марок, ремонт автомобилей «Зил-130», ремонт двигателей «ГАЗ-53», «Зил-130», «Зил-433100»;

продает автомобили:
«Зил-131» на шасси «Д-245», «Зил-131» (бортовой) «Д-245», «Зил-131» (карбюратор бортовой), «Зил-131» («Вахта»), «Зил-УЗТрМ-345» на базе «Зил-131» самосвала, снегопогрузчик «КО-206»;
продает кухонный процессор «Рябинка».

Обращаться по адресу:
г.Киселевск, ул.Союзная, 16
«ЗилАвтосервис».
Тел. в Киселевске: 6-57-64, 6-03-81.



ПРИВАТИЗАЦИЯ «Кузбассфонд» сообщает:

о проведении аукционов по продаже за рубли обремененных акций следующих акционерных обществ

Наименование АО. Юридический адрес	Уставный капитал, (тыс. руб.)	Номинал акций, (руб.)	Количество выпущенных акций	Выставляются на аукцион штук % уставного капитала	Дата аукциона, начало в 10 час.	Дата окончательного приема заявок в 17 час.
«ПРОГРЕСС», г. Кемерово, ул.Галерейная, 3	3607	200	18035	1350 7,4	04.03	03.03.94
«АВТОТРАНССЕРВИС», 650006, г. Кемерово	3206	250	12824	302 2,3	04.03	03.03.94
«ТОМУСИНСКИЙ ЭЖБК», 652860, г. Мыски-2	44974	1000	25827	214	04.03	03.03.94
НПО «ИЗПОТ», 652870, г. Междуреченск, ш. им. Ленина	3052	1000	3052	160 5,2	09.03	07.03.94
«ЮРГАПРОМСТРОЙ», 652000, г. Юрга, ул. Ленинградская, 31	5330	250	21320	163 0,7	09.03	07.03.94
«Кемеровский кондитерский комбинат», 650055, г. Кемерово, пр. Ленина, 55	103323	40	2583075	520607 20,1	10.03	09.03.94
«КОКС», 650006, г. Кемерово, ул.1-я Стахановская, 6	206279	125	1650232	249853 0,15	14.03	13.03.94
«Салаирский ГОК», 652681, г. Салаир, ул.Гагарина, 7	75553	250	302212	47265 15,6	15.03	14.03.94
«ХИМПРОМ», 650006, г. Кемерово, ул.1-я Стахановская, 35	211450	1000	211450	10937 5,1	16.03	15.03.94

Порядок участия в аукционе опубликован в газете «Кузбасс» за 11.01.94 г.
Ознакомиться с планом приватизации и подать заявку на участие в аукционе можно в «Кузбассфонде»: г.Кемерово, пр.Ленина, 89.
Тел. 52-89-66

ИНОВАТОР
ПРОВОДИТ РАСШИРЕННУЮ ПРОДАЖУ
ИМПОРТНОЙ ВИДЕОТЕХНИКИ
г. Кемерово пр. Советский, 12
телефон 26-69-36
часы работы: с 8.00-17.00
в субботу с 10.00-15.00
г. СОЛОДОВА,
корр. «Кузбасса»,
г. Междуреченск.

Паласы, ковры
ковровые дорожки, одеяла, махровые полотенца, простыни и другие текстильные товары, ведущий предприятий центра России, реализует оптом и в розницу, а также заключает договоры на постоянную поставку фирма «Рубин» (г. Ульяновск).
Отгрузка производится со склада в Кемерово.
Тел./факс 26-79-67, тел. 26-46-50.
Адрес: г.Кемерово, ул.Кузбасская, 10, каб. № 66.

ТВ

9 февраля

1 ПРОГРАММА

- 5.55 Программа передач.
- 6.00 Новости.
- 6.35 Утренняя разминка.
- 6.45 Утро.
- 9.05 Обзор рынка недвижимости.
- 9.20 Сорока.
- 9.40 «Просто Мария».
- 10.30 Клуб путешественников.
- 11.20 Джэм.
- 11.50 Пресс-экспресс.
- 12.00-12.20 Новости.
- 14.30 «Горячие и другие». 3-я серия.
- 15.00 Новости.
- 15.25 Предприниматель.
- 16.20 «Проделии Рамзеса». Мультфильм. Фильм 1 и 2.
- 17.20 Клуб 700.
- 17.50 Загадки СБ.
- 18.00 Новости.
- 18.25 В эфире телерадиокмпания «Мир».
- 18.55 «Просто Мария».
- 19.45 «Ночь. Улица. Фонарь. Тусовка». Авторская программа В. Молчанова.
- 20.40 Спокойной ночи, малыши!
- 21.00 Новости.
- 21.30 Песня-94.
- 22.25 Актеры и судьбы. «Свадьба в Малиновке». Худ. фильм.
- 00.15 Пресс-экспресс.
- 00.25 «Белое и черное». Из истории отечественного музыкального искусства. Ведущий М. Терриерди.
- 01.00 Новости.
- 01.35-02.00 MTV.

II ПРОГРАММА

- Канал «Россия».
- 7.00 Вести.
- 7.20 Автомат.
- 7.25 Требуется... требуются...
- 7.30 Формула-730.
- 8.00 Видеопозиция. Н. Горбеневская.
- 8.20 Время деловых людей.
- 8.50 Мультимедиа.
- 9.00 Момент истины.
- 9.55 Мультпросвет.
- 10.45 «Вода живая и мертвая». Передача 2-я серия.
- 11.15 «Санта-Барбара».
- 12.05 Ретрошлягер.
- 12.35 Городок.
- 13.00 Всемирные новости. Эп-си.
- 13.35 Телегазета.
- 13.40 Крестьянский вопрос.
- 14.00 «Женщины мира». 3-я серия.
- 14.30 «Анна Каренина».
- 15.45 Танцм-новости.
- 16.00 Уроки космоса.
- 16.30 Большой хоккей.
- 17.00 Дальний Восток.
- 17.50 Концерт.
- 18.05 Л.Клуб.
- 18.50 Мультимедиа.
- 19.00 Праздник каждый день.
- 19.10 «Время, назад».
- 20.00 Вести.
- КЕМЕРОВО.
- 20.20 Телеканал «Кузбасс».
- «Только у нас». В программе: реклама [20.25, 20.50, 21.30, 22.25].
- 20.30 «Пульс».
- 21.00 «Колесо». Репортаж дня. Криминал. Овертайм. Сибирские сапожники. Гость телеканала — Н. П. Сергеев, директор обл. дорожного фонда.
- 23.00 Программа Си-би-эс и Российского ТВ «60 минут».
- 23.45 ЭКС.
- 23.55 Спортивная карусель.
- 00.00 Вести.
- 00.20 Подробности.
- 00.35-00.40 Звезда говорят.
- III ПРОГРАММА
- 20.20 «Санта-Барбара».
- 21.15 «Ностальжи». Музыка всех поколений.
- 21.45 Тишина № 9.
- 22.45-23.00 Программа Си-би-эс и Российского ТВ «60 минут».

Редактор
А. В. ТРУТНЕВ.

Газета «Кузбасс» учреждена администрацией Кемеровской области и журналистским коллективом редакции. Загосударственный орган по защите информации 27.01.94 г. свидетельства о регистрации № 54.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28.
Справки:
по редакции — 52-37-74;
по письмам — 52-38-23;
по рекламе — 52-25-23.
Время подписания номера в печать по графику 20.00: сдан в печать 19.35
Собственным корреспондентам в Кемерово — 2-31-20.
Междуреченск — 2-82-12.
Осинники — 2-35-64. Проконевск — 43-38-86. в Мыски — 2-18-66. Юрга — 2-45-50. Ям — 2-13-67. Телефон 52-12-10.
Тираж: во вторник суббота — 42450 (индекс 51901, 31029); четверг — 51750 (индекс 51901, 31029, 31023); среду, пятницу — 32000 (индекс 51901).
Объем 2 п. л. Печать высокая.
По вопросам качества печати звонить по тел. 52-03-34.
Типография издательства «Кузбасс» 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28.
1 2 3 4 5 6
Заказ № 26.