



Кузбасс

Издаётся с 7 января 1922 года.

«КУЗБАСС-94»

Пять раз в неделю [индекс 31901] вместе с «Путями связи»:
1 мес. — 550 руб.; 3 мес. — 1650 руб.; 6 мес. — 3300 руб.
Три раза в неделю [индекс 31029]:
1 мес. — 350 руб.; 3 мес. — 1050 руб.; 6 мес. — 2100 руб.
Один раз в неделю [индекс 31023]:
1 мес. — 150 руб.; 3 мес. — 450 руб.; 6 мес. — 900 руб.
Внимание! Какой бы вы ни выбрали вариант, обязательно будете получать номер с программой телепередач.
Читатели, выписавшие пятиразовый «Кузбасс», дополнительно будут получать еженедельное рекламное приложение «Панорама». ВПИСЫВАЙТЕ, ЧИТАЙТЕ!

256 (21000) • ЧЕТВЕРГ, 11 НОЯБРЯ 1993 г.

Розничная цена 15 руб.

дела торговые

МОЖНО ИЗБЕЖАТЬ ПОСРЕДНИКОВ

Хорошо или плохо мы живем? Разнообразен ли наш стол? Смешные вопросы, скажете? При таких-то пенях! А они все ползут, а то и скажут вверх. Не вдаваясь в глубинные изыскания, вновь возьмем самую очевидную проблему — огромное количество посредников, через руки которых проходит товар, обрстая все новыми и новыми наценками. Поэтому оптовые закупки должны быть значительно сокращены их число и, стало быть, удерживать цены в приемлемых пределах. Об этом мы беседуем с президентом областного акционерного общества «Кузбасскалей» (бывший «Росспиротторг») Анатолием Ивановичем МЕСЯЦЕМ.

— Многие и не догадываются о нашем существовании, о нас, которые обслуживают область солью, сахаром, плодово-овощной продукцией. А мы — очень важное звено. Оно существует во всем мире, без него не обходится ни одна страна. И мы действительно закупали продукты по самым низким ценам сегодня. Цена. Мы стараемся избегать услуг посредников, работать непосредственно с производителями товаров и продуктов.

— Так почему же ваши усилия не очень заметны для покупателя, а цены устанавливаются самые невообразимые?

— Потому что опт — это одно дело, а розница — совсем иное. Это стихия. Хотите пример? Мы завезли прекрасный свиной шпик. По цене 750—800 руб. А в коммерческих магазинах он шел по 1600 руб. В два раза дороже. Приобретали его у нас же и ставили свои цены. Произвольные. Так что покупайте у нас.

— Но для этого вы должны иметь свои магазины.

— Мы их имеем и в Кемерове, и в Новокузнецке, и в Прокопьевске. Скажем, в Кемерове есть наш очень хороший магазин. Мы ведь теперь акционерное общество закрытого типа, мы частное предприятие, заинтересованное в низких ценах. На иной вид товара мы добавляем всего лишь пять процентов наценок. Разумеется, можно и удвоить цену. Но тогда продать ли? А если и продать, то сколько времени потребует? Себе дороже обойдется.

— Ваша организация раньше называлась «Росспиротторг» и выполняла важнейшую миссию — заготовку и продажу основных продуктов питания. Теперь это частная фирма. Как вы считаете, должно ли опто-

вое звено уйти из-под контроля государства? И сможет ли в полной мере выполнять свои функции? Или ряд частных фирм, конкурируя, как раз и создадут для нас, покупателей, благоприятные условия?

— Частная оптовая фирма намного полезнее для общества. Она рискует, как и все в бизнесе, но она более мобильна, гибка, быстрее и точнее реагирует на ситуацию. В государственном учреждении не боится оказаться в проигрыше — государство за любой промах заплатит. И виновных не найдешь: начальник приказал — подчиненный выполнил, даже если понимает неразумность указания. Зато спокойно живет. А частник сто раз взвесит предложение, прежде чем согласиться.

— И вы, частная фирма, живете совсем без подсказки, совета, предложения местных властей?

— Почему же! Госзаказ мы получаем и очень дорожим им. Например, мы привезли большое количество детского питания.

— Импортное?

— Всякого. Большой выбор поре западных фирм, молочных смесей. А также смеси с гречневой, овсяной, рисовой мукой московского завода.

— Особого разнообразия в наших магазинах что-то не заметно.

— В том-то и дело. Заказ есть, питание закуплено, а реализация затруднена. Очень оно малопривлекательно — цены особенно не задерживаются. Вот и ищут его магазины, и муниципальные, и частные. А на свой страх и риск вы решаете завозить какие-нибудь новые, еще не известные нам продукты?

— Вот решили взять у швейцарской фирмы «Гермес» ее продукцию. В переводе название звучит так: сахарин. И предназначено он для диабетиков, продукция имеет спрос во всем мире. Это оригинальное сладкое вещество в таблетках. Видите, таблетки маленькие, как обычно у гемоплатов. В этой маленькой синей коробочке, размером с зажигалку, уместится столько горючего, что они заменят пять килограммов сахара. А стоит она всего 1950 рублей и, стало быть, обходится вам вдвое дешевле. Но дело не только в цене, а в безопасности для всех (для диабетиков особенно). И зубки не портит, не вызывает аллергии. Специально по нашей просьбе фирма часть текста на упаковке дала на русском языке.

— Диабетиков будут до-
вольны: о равноденности замес сахара для них мало кто заботится. Иностранцы продукты появляются все больше, к ним относятся с достаточным доверием. Не привел ли это постепенно к краху отечественной пищевой промышленности?

— Думаю, что нет. Такие гиганты, как «МММ», «Альфа-капитал», «Альфа-инвест», вытесняют свои деньги именно в пищевую промышленность. На ветер они не стали бы вложить средства. И это обнадеживает.

— Как же говорили, «Росбакалей» для некоторых магазинов делает исключение из общего правила о предоплате...

— Для порядочных, честных, надежных партнеров почему бы и не сделать исключения? Предоплата — вариант защиты от ненадежных людей. Но она же и сдерживает торговлю, мешает реализации товаров. У нас хранится товаров почти на 3 млрд. рублей. А лежат они не потому, что не нужны потребителю или доверия к нам нет. Просто нет покупателей, имеющих возможность сразу выложить значительную сумму денег. Скажем, тот же «Гермес». Кому, как не аптекам, предлагать его диабетикам. Но трехлетний контракт стоит 98 млн. рублей. Ни одна аптека не имеет таких денег.

Предоплата заставляет брать кредиты. Прочтете же ставки таковы, что сводит на нет все успехи торговли. И вот примерно 20 организаций, работающих стабильно, мы доверяем товарам до их реализации. Выгоды обоим. Магазины приобретают продукты по оптимально, более низким ценам. Да, они выплачивают нам компенсацию за процент нашего банковского кредита, но достаточно низкую. Получается, что они кредитуются у нас, но уже без всякого риска.

А есть партнеры ненадежные или плохо рассчитывающие свои возможности. Бывшему орсу — «Анжеро-уголь» был наперед без предоплаты передан сахар. Прошел месяц. Возврата денег нет. Сахар не разошелся. Причина проста: мы им предложили по 580 руб. за кг, а они в рознице продали его по 800 руб. С бывшим вторым пицетором та же история. Пришлось забирать сахар назад.

Слово «порядочность» не должно исчезать из нашего лексикона. И хоть время жесткое, неустойчивое, нельзя идти на поводу у него.

И. ЗОЛИНА.



Вот уже почти год, как коллектив 14-го участка одним из первых в анжерской компании «Шахта «Распадская» стал арендным. Для проведения работ по ремонту комплекса, доставке материалов и оборудования шахтеры купили свой транспорт — автомобиль «КамАЗ» и трактор «Беларусь».

актуально

СЕЛО ВЫХОДИТ В КАРАУЛ

Сельскохозяйственный производственный комплекс «Степной» недавно был совхозом с одноименным названием. Наш корреспондент попросил его руководителя Е. Карпунин рассказать о том, как сегодня живет и работает возглавляемый им коллектив.

— Как и в былые годы, при совхозе, наш кооператив специализируется на производстве молока. — рассказывает Е. Карпунин. — Продаем и мясо, в последнее время начали открывать бычков. Наша продукция — выведенный производством «Степной» — построен нам в селе Усатихах скотный двор, а мы расплатились говядиной. Разрез имени Вахрушева поставил в село шефен, помогает нам оборудованием, а мы говядиной — мясом. Прямой товарооборот с предприятием куда больше, чем годен сегодня, нежели продажа молока по согласованным ценам. Ведь технику,

запчасти нам продают по ценам свободным. К тому же Прокопьевский молокозавод постоянно задерживает перечисление денег. Они возвращаются с явным опозданием, а инфляция ежегодно снижает наш доход на 30 процентов.

Много техники стоит из-за отсутствия запчастей. На животноводческом комплексе нет резин, все аппараты старые, почти все сломано. Люди нервничают, районный агроном практически не работает. Создавался он на наши, совхозные, деньги, теперь же приходится за каждую мелочь сидеть на кемеровской базе.

Несмотря на трудности с

техникой, «Степной» в этом году, как никогда, много заготовил кормов: сена — 2200 тонн (втрое больше прошлогоднего), силоса — 11 тысяч тонн, сенажа — 8,5 тысячи тонн. Это также больше, чем в году минувшем. Зерновых уродили по 20 центнеров с гектара.

— Но самая большая беда в «Степной» — воровство. — вздохнул Е. Карпунин. — Поэтому вынуждены дежурить каждую ночь. Караул с ружьями всю ночь обходит наши владения. Поимали немало любителей легкой наживы. Крадут наше добро в основном с горючего. Недавно, например, мы задержали преступников, заколовших быка.

Но с тех пор как село выставило охрану, воровство стало значительно меньше.

(Корр. «Кузбасса»).

Прокопьевский район.

коротко

По сообщению агентства Франс Пресс, папа римский Иоанн Павел II выступил с критикой в адрес «дикого капитализма» в связи с неудачей перестройки в Восточ-

ке. Глава римско-католической церкви заявил: «Коммунистическую идеологию отлучить нельзя отлучить, не признавая за ней никакого «ядра истины». Благодаря тому ядро истины марксизма стало притягательной реальностью для западного общества».

Он подчеркнул, что капитализм изменился в основном благодаря социалистической мысли, которая породила такие «социальные амортизаторы», как профсоюзы и контроль со стороны государства.

вниманию подписчиков!

Продлена до 15 ноября льготная полугодовая подписка на «Российскую газету» по цене 900 руб.

Продолжается до 20 ноября подписка с доставкой с 1.01.94 г. на газеты «Известия», «Комсомольская правда», «Московские но-

вости», журналы «Вокруг света», «Искатель», «Техника молодежи», до 1 декабря — на областные издания, еженедельник «Аргументы и факты».

Подписка производится на почтовых, в улах и отделениях связи.

пресс-конференция

Чтобы россияне не оступились

Предстоящие 12 декабря выборы вызывают немалый интерес в зарубежных странах. Особенно опасаются за нашу демократию американцы. За последнюю неделю к нам в Кузбасс прибыла уже вторая группа американских специалистов по выборам. На этот раз журналистам представили Кена Пейна и Кена Сигла из Национального демократического института, сотрудничающего с представителями органов местного самоуправления.

Американские эксперты откликнулись на любые просьбы и проблемы российских политиков. Их не останавливают никакие расходы, которые они охотно берут на себя.

Объездив немало городов, представители НДИ остановились в Кемерове, где намерены провести ряд семинаров — консультаций, дабы обучить кандидатов в Госдуму всем возможным методам борьбы за голоса избирателей.

Американцев ничуть не смущает краткий срок, выделенный российским президентом на выборы, хотя слово президента и сенаторов, по их словам, они выбирают значительно дольше.

(Соб. инф.).

ОДНИМ АБЗАЦЕМ

Во вторник вечером Б. Ельцин выступил перед россиянами с телеобращением. Он отметил, что в новом проекте Конституции уровень прав и свобод человека, механизмы их защиты соответствуют международным стандартам.

Б. Ельцин подписал Указ о прекращении деятельности Свердловского областного Совета и полномочий народных депутатов. Как отмечается в сообщении пресс-службы президента, указ подписан в связи с неоднократным нарушением этим Советом Конституции России и российских законов. В соответствии с указом президента выборы в представительные органы государственной власти Свердловской области пройдут в январе-феврале 1994 года. Дату выборов определит администрация области.

Газета «Ноя» освещает деятельность «Германия»: Борис Ельцин совершил капитальную ошибку, если в июне будущего года не пойдет на президентские выборы. Российский президент должен был бы сделать данное им слово. Последние заявления Ельцина, по мнению газеты, свидетельствуют о неуверенности и усталости от власти, которые могут иметь фатальные последствия для страны. После декабрьских выборов в парламент президенту будет противостоять народное представительство, безупречное в том, что касается его легитимности.

70 процентов армии КНДР сконцентрировано на границе с Южной Кореей. Министерство обороны США в высшей степени серьезно оценивает ситуацию на полуострове. Тем временем Б. Клинтон заявил, что, если Пхеньян нападет на южного соседа, Вашингтон расценит это как нападение на США.

В администрации области была утверждена программа развития связи в Кузбассе на будущий год. Как сообщил заместитель главы администрации Анатолий Пронин, планируется ввести в эксплуатацию межгородние АТС — Кемерово и Новокузнецк — в общей сложности на 11,3 тысячи каналов, городских АТС — на 141 тысячу номеров, построить 1137 километров междугородних кабельных линий. Все это будет стоить 967 миллиардов рублей. В строительстве новых АТС и линии связи активное участие принимают инициативы (в основном, «Италтел» и «Николо Телес из Хорватии»). В будущем году ожидается пуск импортных АТС на 66 тысяч номеров.

Прокурорская проверка, проведенная в ряде городов и районов, выявила ряд нарушений Закона «О местном самоуправлении». Указ президента «О борьбе с коррупцией в органах государственной власти», других нормативных актов, работниками аппаратов органов власти. В связи с этим губернатор Михаил Кислов распорядился сдать акции приватизированных предприятий, другие ценные бумаги тем должностным лицам, которые их имеют. Инициатива, вошедшая в состав учредителей какого-либо предприятия, категорически предложено отказаться от участия в нем. В противном случае администрация намерена применить и жесткие меры, вплоть до освобождения от должности.

номера

НОВЫЙ			
11			
Всех. 7,58	Нововольное	Всех. 3,21	
Зах. 16,30	13 ноября	Зах. 13,58	
Дл. 8,32			

Центр по гидрометеорологии сообщает:
11 ноября днем по области будет переменная облачность преимущественно без осадков. Ветер переменный 3-8 м/сек, температура 20-25 градусов мороза. Давление и влажность существенно не изменятся.

Сигареты, жевательная резинка и многое другое...

My торгуй по принципу Cash & Carry! Плати и забери! Тел. в Кемерове 290-585 290-583

статистика

Индекс потребительских цен по регионам Сибири за октябрь 1993 года

Область, край	Свободный индекс октябрь 1993 г. к сентябрю 1993 г.	В процентах		платные услуги	все товары	из них
		в том числе	в том числе			
Новосибирская	121,6	115,6	122,6	125,1	119,1	
Алтайский	118,7	109,7	117,6	124,6	115,2	
Томская	120,3	121,2	117,6	124,6	115,2	
Омская	123,5	138,7	120,5	114,0	128,8	
Красноярский	125,2	135,8	120,5	112,0	117,4	
Кемеровская	125,2	133,9	120,5	118,5	122,1	

Темпы инфляции в октябре несколько снизились. Максимальный рост потребительских цен зафиксирован в Омской и Кемеровской областях.

В октябре в нашей области рост цен на непродовольственные товары опережал увеличение их на продоволь-

— на 52, кондитерские изделия — на 20, хлеб и хлебобулочные — на 26, макаронные изделия — на 41 проц. Среди алкогольных напитков наиболее заметно увеличились цены на коньяк (на 32 проц.) и шампанское (на 45 проц.).

За октябрь непродовольственные товары подорожали на 22 проц. Влияние сезонности сказалось на росте цен товаров зимнего ассортимента, в результате чего валовая обувь подорожала на 82 проц, детская — на 40, меха и меховые изделия — на 26, женская одежда — на 21, детская — на 34 проц. Кроме того, заметно возросли цены

на строительные материалы (53 проц.), канцелярские товары (в 3,2 раза), моющие средства (на 44 проц.), печатные издания (на 40 проц.), парфюмерию — косметические товары, медикаменты (на 26 проц.), мебель (на 24 проц.), ковры (на 22 проц.).

Существенное влияние на сложившийся индекс потребительских цен оказало повышение цен и тарифов на платные услуги населению. В 1,8 раза подорожали услуги связи: абонентная плата за телефон — в 3 раза, междугородная телефонная связь — в 2,4 раза, связь звуковая проводная — в 1,6 раза. Услуги са-

наторно-курортных и оздоровительных учреждений подорожали в 1,6 раза, из них дом отдыха профсоюзный, ведомственный — в 2,2 раза, пансионаты — в 1,8 раза, прочие учреждения отдыха — в 2,3 раза. Стоимость услуг здравоохранения увеличилась на 32 проц. Из всех видов бытовых услуг, которые в целом возросли на 36 проц., в наибольшей степени подорожали услуги прокатных пунктов и ремонт жилищ — в 1,7 раза, услуги фотографий, прачечных, бань.

Областное управление статистики.

Наслаждаться счастьем — величайшее благо, обладать возможностью давать его другим — еще большее.

Ф. БЭКОН.

кто нас накормит?

ВИДИТ ОКО, ДА ЗУБ НЕЙМЕТ

Обычная утренняя планерка в кабинете директора Марининского мясокомбината Н. В. Климентьева на сей раз произошла не так, как всегда. Из всех углов директорского кабинета направила на собравшихся технологов — начальников цехов и служб — какая-то безнадёга и молчаливая апатия, которые приоткрыли концентрированные над столом. Вместо обычной рабочей обстановки, споров и разборов — редкие реплики, протяжные вздохи, рисование чертёжиков на бумаге.

— Вот думаем, как выйти из этой ситуации, — нарушил общее молчание Николай Валентинович Климентьев. Вынуждены всем комбинатом идти в незапланированный отпуск, т. е. полностью останавливаем производство. А масса сегодня пуста, денег на счете нет, и чем-то частично заплатить рабочим — пока всем консильумом решить не можем.

— Что, крестьяне заготовку объявили, перестали скот поставлять на переработку? — наивно поинтересовался я.

— Да если бы. Комбинат сегодня так заготовку продукции, что «заготовку» приходится нам объявлять — не принимая скот у совхозов и колхозов. Дожились, называется, дохозяйствовались...

Потом уже, когда все разошлось, так и не поделив общего знаменателя, разговор пошел по существу. Впрочем, обычного в таких делах диалога не было: дескать, как дела, успехи, какие новости и проблемы. Если можно так назвать, исповедовался директор, вот только исповедь эта была

с полынным привкусом, наводящая на несладкие мысли. И еще про себя насторожился я душевному состоянию Николая Валентиновича, потому что знал раньше Климентьева как хорошего хозяйственника, с кипучей энергией и оптимизмом. Нынче же увидел какую-то надломленность.

— Да тут не белугой, а стадом волов выть надо, — сокрушается директор. — Раньше на планерках о чем всегда споры-разговоры стояли? Вот-вот, о плане в первую очередь. Как его выполнить, что для этого нужно технических и технологических, да чтобы скот на сел поступал по графику. Десятилетиями привыкли к плановой экономике, потому что — ба-бах! — в одночасье рубанули под корень и отравили промышленность в анархию рыночных отношений.

Нет, я понимаю, когда плавает металл или утюги выпускают — там и потенциал промышленно-экономический копился годами и диктовал свои условия, но крестьянский труд, труд кормильца — это же совсем другая колесница, особый! По всему миру, насколько я знаю, да и сам немало видел, сельскому труду и перерабатывающей промышленности уделяется внимание на уровне государственной гордости, значимости. Передовые и чуть ли не космические технологии — нате вам, кормильцы дорогие, заботу, внимание, регулируемый рынок сбыта — тоже пожалуйста. Только делай свое дело и не думай ни о чем другом.

— Ну, а у нас о чем сегодня думаем? — И в этой ситуации, и не выле-

тит в трубу, ибо я, грешным делом, иногда подумываю, что такая перспектива вполне возможна в один из дней. Что я потом скажу коллегам, какими словами буду поддерживать и одобрять этот рынок, который, в конечном счете, и привел комбинат к полной остановке. А ведь мы сейчас акционерное общество, придет время, когда люди потребуют считать дивиденды, а у нас — блоха на аркане.

Но я же в своем роде монополист, и мелкие конкуренты типа самостоятельных холбасных цехов в счет не идут. Неужели нет возможности поправить финансовые дела, грубо скажем, за счет кармана покупателя? Ведь делают же это другие производители-промышленники.

Обездолить уже обездоленного? Но сколько можно? За прошедшие полгода мы и так уже извинились на готовую продукцию — стыдно людям в глаза смотреть. Да, стыдно, и сердце кровью обливаясь, когда в кабинет входят старики и слезно упрашивают на последние 60—70 рублей продать кочку на суп. Пенсии не хватает на продукты, молчу уже о кусочке колбасы. И как таким отказывать, тем более, что посетители не бичи и не поршайки. Худо-бедно они работали, пусть с маленькой пенсией, но были уверены в спокойной старости. Во всяком случае, с куском хлеба и тарелкой супа.

— Но ведь директор не красное солнышко — всех не обогреет.

— Сказу честно, я бы рад кормить этих нуждающихся стариков в нашей столовой — тарелкой щей

не убудет. Да только как бы самим вскоре не пришлось искать солнышка. У меня такое впечатление, что сельское хозяйство и переработчики специально толкают к краху. Вот простая раскладка.

Еще пару недель назад мы вынуждены были закупать мясо у села по 1000—1200 рублей за килограмм живого веса. Естественно, и нам невыгодно, т. к. автоматически полезла вверх отпускная цена, значит, мало выгоды и торговле, потому что покупатель уже заливает понос и делает расчет на картошку. И уж совсем при своих интересах остались колхозы и совхозы. Продукция у них не реализованная, значит, непереработанная. И село не получило своих кровных заработанных. Закладывали круг выводит, и вся страна хохот по нему и никак не вырвется.

Но я продолжу тему закупочных цен. Вот снова из администрации пришла бумага, в которой категорически приказано принимать скот по 1200—1400 рублей за килограмм живого веса. Еще один виток напряженности. Зачем? Это же самый кратчайший путь на разорение, потому что самая дешевая колбаса (2100—2900 отпуская цена) станет для покупателя еще дороже. Зачем работать на склад готовой продукции, тем более, что он переполнен до предела. Да и не только он, а и все подобные помещения. За всю историю мясокомбината люди не помнят, чтобы здесь скапливалось столько продуктов питания.

Между прочим, у нас только единственный в области цех по выпуску мя-



ных консервов. Мы их все время производили, а сами не видели и не знали, куда эта продукция уходит. И все время этих банок не хватало потребителям. Сегодня же «Завтрака туриста» скопилось... (В) вагонов — не знаем, куда деть. Да 100 тонн пищевого жира высшего сорта, больше 200 тонн субпродуктов. А я бы не сказал, что в магазинах большое продовольственное изобилие либо народ у нас заелся. Понимаю, когда железо разное на складах копится.

— Получается, как в той пословице: видит око, да зуб неймет.

Видно, так получается. Ведь сейчас у кого ни спроси, все в долгах, как в шелках. Каждый друг друга задолжал, а взаиморасчетов давно уже между собой нет. Мы, к примеру, должны селу 1,5 миллиарда рублей за скот, нам должны еще больше. А с каких доходов людям платить зарплату, если наличные деньги гуляют, неизвестно где? А если рабочий не получает своих кровных по несколько месяцев, с какими цынами он пойдет в магазин? Нет спроса, нет и предложения — это аксиома любой экономики, и тут ни одна реклама не поможет. Тем более в нашей сельскохозяйственной округе, которую призван снабжать мясокомбинат. В крупном городе все же проще найти рынок сбыта, но нам туда дороги нет — там свои мясокомбинаты и со своими проблемами. А их в сегодняшней ситуации решать нужно только нам самим, потому что село сейчас вместе с переработчиками никому не нужно...

Вот в таком ключе пол-

чился у нас разговор. И как тут не согласиться с Николаем Валентиновичем, что сельские и перерабатывающие проблемы в последнее время либо искусственно усугубляются, либо по неопытности чиновников — «папкопов». Ведь тот же Марининский мясокомбинат, вернее, его «технология», до последней гайки сплосх заграничного оборудования. За три десятка лет работы, ясное дело, все позноосилось. Как отремонтировать австрийский пресс или германский компрессор, когда не только валюты, рубля на счете нет? Что, закрывать предприятие, как собираются это сделать с неперспективными шахтами? А что тогда делать с совхозами и колхозами восточной части области? Тоже ликвидировать? Или же понастроить, как сейчас повелось, мини-заводчиков и цехов по переработке мяса? Думаю, еще дорожке станет для покупателя та же колбаса, потому что законы конкуренции при общем развале экономики вряд ли обернутся благом для народа.

Зато в городских магазинах красуются батоны импортных колбас в вакуумной упаковке и сомнительного, на мой взгляд, из-за просторечности качества. Вот только пеня... «Ну просто смешные». Почесав в затылке и пойдешь не солоно укусившись. Верно люди придумали: видит око, да зуб неймет.

Е. САЛЕНКО, спец. корр. «Кузбасса».

НА СНИМКАХ: масса готовой продукции скопилась на комбинате, а покупатель ее не видит.

Фото А. Блютицкого, г. Марининск.

новость

МАГАЗИН — НЕ РОСКОШЬ

В жизни военного городка Юргинского гарнизона открыты большие универсальные магазины — событие очень важное.

личных магазинов, яв школ, ни детских садов там не строили. Этот торговый центр — первый во всем Сибирю.

В магазине два просторных торговых зала: в одном продукты, в другом промышленные товары. Коллектив в универсаме подобрал опытный и проданный, намерены так поставить дело, чтобы жители военного городка могли купить в своем магазине абсолютно все.

Много лет существует в Юрге гарнизон, но почему-то за десятилетия ни при-

В гарнизоне продолжается строительство госпиталя на 150 мест, комбината бытового обслуживания, где тоже будет торговый центр для солдат, домов для офицеров. Как бы трудно ни было, но городок растет на глазах.

Р. ДАНИЛОВА.

г. Юрга.

транспорт

Доморощенные автобусы

«Приобретен за счет средств транспортного налога» — с такой надписью скоро появятся на улицах областного центра автобусы марки «ЛиАЗ», выпускаемые кемеровским заводом «Строммашина».

По крайней мере, распоряжение главы городской администрации относительно этого имеется. В соответствии с ним средства транспортного налога в размере 80 процентов от поступления перечисляются на авансирование и приобретение машин. Они передаются в аренду пассажирским транспортным предприятиям Кемерово.

Несколько наших «ЛиАЗов» уже курсируют по городским маршрутам. Правда, пока без указания надписи. А десять новых машин, по своему дизайну похожих на известные всем «Икарусы», находятся в сборке, три из них уже готовы, нет только лобовых стекол. Конечно, это не бог весть какие цифры, ведь только для областного центра их ежегодно требуется сотни единиц. Если не больше. Но начало положено, и это хорошо.

Серьезно думают сегодня на «Строммашине» (возможно, в недалеком будущем

предприятие станет называться «Кузбассавтобус») и о перспективах. И они немалые.

— Пока мы имеем только конвейер по сборке автобусов, — говорит директор «Строммашины» С. Падин. — Комплектующие изделия получаем из Подмосквы, внося за них предварительную плату. В 1997 году, если все будет идти по плану, мы должны выйти на полную производственную мощность и выпускать ежегодно две тысячи автобусов. Причем делать их намереваемся «от и до» собственными силами: начиная конструкторским бюро и кончая оформительскими мелочами. Но пока до этого далеко. Нужны средства, инвестиции, стартовый капитал в десятки миллионов рублей.

С просьбой о финансовой помощи предприятия обратилось соответствующее инстанции. Надо полагать, поддержка будет.

А пока потенциальный «Кузбассавтобус» — кроме всего прочего, аянт наполнением поттера заказов на свою новую продукцию.

Н. ВОРОШИЛОВА.

«Ниопланы» и «Скании» как новые

После долгого перерыва от западной границы России почти без перерыва стали накручивать километры на городских маршрутах шесть финских и немецких автобусов. Еще раньше, весной, Мусковское АТП получило две «Скании». Наплыв импортной техники в этом году превзошел все ожидания.

При довольно солидной стоимости автобусов («Ниопланы», к примеру, обошлись в 28 миллионов рублей) закупка профинансирована АО «Кузбассавтотранс» и частично городской администрацией из средств транспортного налога. Мусковские автолюбители поразило превосходное состояние автобусов, хотя они успели отработать за границу по 5—10 лет. Но ни единой царапины в салонах, в отличие от истерзанных ножами сбитых и стен в наших автобусах.

Надолго ли хватит «иностранных»? Как рассказал начальник автопредприятия по эксплуатации Н. Логин, двигатели импортных автобусов в случае необходимости можно будет демонтировать на месте. Сложнее с электротехникой, но выход найдут. Но остальное зависит от пассажиров. Обновление основательно изношенного автобусного парка позволит, по его словам, полностью закрыть главный в Мысках маршрут центр — ГРЭС, возобновить пассажирские перевозки там, где люди вынуждены добираться на своих двоих. А селя за баранки автобусов в основном молодые, проверенные водители: пожилые предпочли более привычную отечественную технику.

В. ШЕВЦОВ, корр. «Кузбасса».

г. Мыски.

коротко

Голодовка 13 горняков Воргуты может стать массовой. Она продолжается седьмые сутки. Шахтеры требуют приезда в Воргуту специальной правительственной комиссии во главе с В. Черномырдиным, которая бы разбиралась в том, почему они не получают зарплату за последние два месяца, почему не выполняются отраслевые тарифные соглашения, почему правительство не выполняет другие свои обещания. На завтра в Воргуте намечено провести сутую забастовку всех шахт и прочих угольных предприятий.

наши корреспонденты передают

Крысы — вместо новоселов

1 ноября истек срок пребывания в Междуреченске граждан из Междуреченска. Вопрос об отъезде их на родину стоит весьма остро. Почему?

Из 32 лиц вьетнамской национальности, проживающих в городе, официально лишь семеро считались рабочими Томусинского завода КПДС, троим — мусковскими монтажниками, а остальные — работниками Мусковского ДОКА. ДОК, как известно, приказал долго жить, а работающие там вьетнамцы все как один подались в бизнес. Дело это для них не новое, они и раньше приторговывали. Ну а теперь, как говорится, сам Бог

велел. Городская толкучка с тех пор зимой и летом пестрит «фирменными» пакетиками с джинсами, рубашками и куртками. Зачастую продавцы выкладывают свой товар на специальных раскладушках прямо у подъезда дома, в котором живут. И освобождают, по всей видимости, его не собираются.

Больше всего по этому поводу возмущаются милиционеры, причем не этот раз не как блюстители порядка, а как будущие новоселы. В этом доме им обещаны квартиры и даже выдано по миллиону на ремонт. Да вот хвтит ли такой суммы?

Внутри дом давно напоминает деревенский хлев, а скоре, даже животноводство. Ведь вьетнамцы прямо в квартирах режут свиней, а свиней там отдают скрабывать прямо в подвал, отравляя поповым на первом этаже. В доме — вонь и смрад, стадами носятся крысы. И никто не знает, когда этому безобразию будет положен конец. Ведь даже собрать вьетнамцев вместе для разговора — проблема. Их руководитель, сам же и переводчик, сам сутками на барахолке.

Г. СОЛОВА, г. Междуреченск.

продолжаем тему

ЕСТЬ ЧЕЛОВЕК, КОТОРЫЙ БЕРЕТСЯ СТРОИТЬ КАПИТАЛЬНЫЕ ПОГРЕБА И ГАРАЖИ. И ДЕШЕВО

Похоже, проблема, поднятая в статье «Нас погребли погреб» («Кузбасс» за 26 октября), заинтересовала. Были звонки. В том числе от юриста со стажем, который подтвердил, что напрасно работники администрации города и района жалуются на недостаток правовых средств для борьбы с самовольными гаражами и погребями. На это есть две статьи в кодексе со специальным комментарием, которые автор обещал предоставить нам в помощь.

Кроме того, в редакцию пришел молодой человек, председатель одного из строительных кооперативов. С ним у нас состоялся весьма содержательная и, думаю, интересная для городских властей беседа. Он сообщил, что готов строить в городе коллективные ошехранительницы вдвое дешевле, чем предлагают горожанам сейчас. В доказательство он представил чертежи такого ошехранительницы и самые общие расчеты.

В коллективных ошехранительницах, которые строят сейчас, меня не строители, поразила их посто-таки египетская монументальность: какие блоки, какие печатанья — форменное бомбоубежище, а не хранилище для картошки. Неужели нельзя делать его из чего-то полегче, спрашивала.

Многочисленные начали много проектировщики — ошехранительницы спроектированы из типовых блоков по каталогам железобетонных изделий Главгубзастоя. Мол, затеять выпуск облегченных, специально для ошехранительниц, страшно дорого.

Наш посетитель моему рассказу посмеялся: — Да можно было бы выпускать на заводе мелкие лепестковые плиты. Только этого делать не будет. Одно — изготовить без забот монолитный блок, его даже армировать не надо, другое — лепестковую плиту. А главное — чем дороже блоки, тем заводу лучше, потому что от их стоимости рассчитывается фонд заработной платы и другое. А я сам лепестковые плиты выпускать не могу — у меня еще нет базы.

Но я придумал им замену. У кооператива есть адрес местного малого предприятия, которое изготавливает станины для производства стеновых блоков из разных материалов, даже песчано-опилочных. Я буду делать коллективные погребки из отсыва перерабатываемого щебня — он считается отходом производства. Получится мелкозернистый бетон.

Стоить ячейка в таком ошехранительнице будет недорого — всего 300—350 тысяч рублей по сегодняшнему курсу. Производительность станины — 500 штук, то есть четыре кубометра блоков в день, две недели работы станины. Для погреба на 24 ячейки. Устроим параллельно строительство и заготовку блоков: трое на блоках, двое кладут стены. Одно ошехранительницы можно поставить за месяц.

Я сделал расчет: три миллиона рублей надо на материалы, два — на зарплату, два — составил прибыль и полтора миллиона — налог. То есть мы поможем решить городу проблему и сами будем иметь хорошую зарплату.

Но кроме станины (его я куплю за свои, он стоит 300 тысяч) понадобится техника — экскаватор, самосвал и автокран «Юринец». Чтоб их купить, мне нужен льготный кредит — 20 миллионов рублей на год. Вообще-то, это мизерная сумма. Если бы годок пошел на это, мы бы взяли у него генподряд на строительство ошехранительниц и подземных гаражей. Снажу откровенно: хочется работать самостоятельно, иметь свой производственный профиль. Наше главное преимущество, я так считаю — тут

наш гость достал свои чертежи, — наше ошехранительнице, кроме дешевизны, будет удобнее для всех. Ячейка крупная — метр семьдесят на два метра. Само ошехранительнице — удобное для архитектурного облика и благоустройства, можно размещать в любом уголке двора. Но можно построить и короче, или, наоборот, в две длины.

Я считаю, что жильцы могли бы оплачивать его цену в два этапа: аванс тысяч двести и окончательный расчет.

Зная, что в некоторых районах города подполье не дает спрятать ошехранительницы под землю целиком, а привнесение их в архитектурный вид стоит денег, я спросила, как он думает выйти из этого положения.

— И это мы учли, — ответил кооператор. — Наше преимущество выдержит, если мы целиком упрячем хранилище под землю и сделаем сверху, допустим, спортплощадку. В мокрых местах города, конечно, оно будет выступать на поверхность. Но мы — надо только связаться с архитектурой — сделаем поверхность его культурной, и верхней площадке лестницы с двух сторон, бордюром каменным его обложим, цветочницы поставим можно — и пусть ста-

рички здесь в домино играют.

Но это благоустройство удорожит жильцам ошехранительнице. Поэтому, по моему, город, так как это уже часть его архитектурного облика и благоустройства, может эту стоимость благоустройства взять на себя.

Мы, по просьбе гостя, пока не назвали его фамилию и кооператива. Он опасается, что власть может не принять его предложение («К ней без знакомств не стоит ходить»), а с сегодняшними заказчиками отношения могут нарушиться. Но редакция знает его имя, название кооператива и как с ним связаться.

О репутации нашего собеседника. Он окончил Кемеровский строительный техникум, десять лет работает на стройке. С несколькими единомышленниками создал этот кооператив, с ним успел поработать по уже забытой «Программе-100» — программе сельского строительства.

Итак: может быть, все-таки можно организовать строительство недорогих коллективных ошехранительниц и подземных гаражей?

Ответа или возражений на прошлую публикацию мы пока не получили.

М. ЛОВАНОВА.

БИЗНЕС-БЮРО

ИНФОРМАЦИОННОЕ



АГЕНТСТВО

ЭКСКЛЮЗИВ

Владимир Альшевский:

РАЗВАЛА РОССИИ НЕТ. РАЗВАЛ ЭКОНОМИКИ — ДА, ПО ВИНЕ НАШИХ ДОРОГИХ ПОЛИТИКОВ



В отличие от большинства своих коллег-предпринимателей Владимир Альшевский уже немолод. Но в бизнесе удачлив не менее, а может, и более, чем молодые. Ведь за спиной издатель — в строительстве, на шахтах Прокопьевска. И когда в июле 1990 г. ему предложили сменить место жительства директора шахты «Зенковская» на должность руководителя негосударственной строительной фирмы,

Фирма поначалу не имела своего названия, но, поразмыслив, В. Альшевский предложил назвать ее «Содружество», и сегодня это один из символов не только кузбасского бизнеса. Владимир Альшевский — сопредседатель всероссийского объединения «Предприниматели за новую Россию», председатель объединения предпринимателей «Сибирский союз».

Я считаю, что предприниматель — понятие очень широкое. Он должен быть хорошим юристом, финансистом, экономистом, а главное — порядочным человеком, умеющим объединять людей на хорошие дела.

Сегодня себя себя называют бизнесменами, коммерсантами, не задумываясь в смысле этих слов. Но есть Кузнецов и его детище, АО «Кузбассшина», есть Митков со своим частным сталевым заводом — оба, кстати, из Новокузнецка. А есть молодые ребята, торгующие по ларькам. Но ведь это совершенно разные вещи — создавать свое дело, свое производство или возить «саламандру» из Питера и здесь ее перепродавать. Это далеко не одно и то же.

Я считаю, что предпринимателем может называться тот, кто что-то сам производит, ищет рынки сбыта для своего товара, озабочен рас-

ширением производства, созданием новых рабочих мест. А то торговство, которое сегодня громко именуют бизнесом, — это же обычная спекуляция, и никаких способностей здесь не надо.

Но, насколько мне известно, вы тоже сокращаете свои расходы на производство.

— Я не сворачиваю производство, а прекратил финансировать его расширение. Для меня это было нелегкое решение, потому что я давно мечтал о собственном производстве строительных материалов, создал его, но другого выхода сегодня нет. Ну, судите сами: 87 процентов от прибыли я отдаю на налоги да плюс еще налоги с реализации! Это же дикость, что такое выдержит? Государство просто душит частный сектор.

Я, например, не представляю, как сегодня можно начинать свое собственное дело. Придет, скажем, фермер в банк, возьмет кредит краткосрочный на 10 миллионов рублей под 250—270 процентов годовых, а дальше что? Дать ему же через несколько месяцев отдавать кредит вместе с процентами, поэтому ни технику, ни удобрения он не может себе позволить купить, стройку начать тоже не может. Остается только одно — заниматься перепродажей, спекуляцией.

— В чем, на ваш взгляд,

причина подобной, явно неразумной политики правительства?

— У нас правительство слишком политизировано. Там сидят очень неглупые люди, светлые головы, но они же своими прямыми делом не занимаются. Ну как, скажите мне, может Гайдар руководить экономикой страны, если он сейчас занят выборами в Государственную думу? Ему же надо вести предвыборную кампанию, ездить по стране, встречаться с людьми. А экономикой кто будет заниматься?

И потом, я не поверю, что в России свет клином сошелся на Гайдара, Федорова, Шохина, — не поверю! В России столько умных, талантливых людей, а мы как при КПСС в свое время — перебираем в обойме одних и тех же людей.

— Но ведь речь идет о создании профессионального парламента.

— С этим я полностью согласен, прошли времена, когда законы принимались водителем, доярками, токарями, журналистами. Каждый должен заниматься своим делом, и в новом парламенте, я считаю, должны быть представители трех профессий: юристы, экономисты, финансисты. Иначе все наши разговоры о профессионализме политиков останутся пустой болтовней.

Ну а самое главное —

должна быть ответственность за то, что тебе получено делать. Ведь с нас, руководителей, спрашивают за все и очень строго. А наверху? Экономика страны едва дышит, а там все борются, и спростить за положение в России не с кого. Но ведь у членов правительства не шахта — страна за спиной!

— Вы считаете, что пришла пора спросить с руководства страны за развал России?

— Развала России нет. Развал экономики — да, по вине наших дорогих политиков.

Что же касается ответственности, то речь ни в коем случае не идет о каких-либо разбирательствах. Хватит, доработались! Пора уже вспомнить, что наши предки столетиями собирали Россию по кусочкам, мечта о могучем государстве, наконец, создала его. И мы с вами — наследники этого богатства — должны беречь и приумножать его, а не пускаться на ветер, уплываясь бессмысленным политиканством.

А вообще, я даже во сне вижу свое дело. Очень хочу расширить производство строительных материалов, мечтано заняться строительством и эксплуатацией частных дорог, есть немало других задумок. Пора поднимать экономику России из разлуки, и за нас этого никто не сделает.

Беседовал А. КАРЕТИН.

МБК-факт

На совещании руководителей агропромышленных органов России, состоявшемся в Уфе, решено вернуться к государственному регулированию покупательной способности населения и стимулированию сельскохозяйственных производителей.

Из-за разгула санкт-петербургских чиновников город покидают 12 германских фирм, сообщает наш общественный информатор. Основная причина вынужденного отъезда — незаконное выделение немецким бизнесменам из занимаемых ими офисов. Развитию экономических связей между Германией и городом на Неве нанесен существенный урон. Немецкой стороне он обойдется в 3,5 млн. марок.

Несмотря на хорошо оплаченный налоговый аппарат, около 20 млн. американцев нарушают ежегодно законодательство. Другими словами, почти каждый 4—5-й попытается скрыть свои доходы. В России, в которой налоговая служба дефицитует в этом году, надо полагать, таких отечественцев гораздо больше.



Рис. И. Азимова

Россия имеет высокообогащенного урожа — в два раза больше, чем все другие страны мира, — ваты. Вместо, сообщает «Нью-Йорк таймс». Это позволило нашему руководству продать американцам 500 тонн урана на сумму более 12 млрд. долларов.

В соответствии с программой «Партнерство», поддержанной правительством России и США во время их встречи в Вашингтоне, десять тысяч начинающих бизнесменов в США пройдут стажировку в Соединенных Штатах. Отрадно, что среди них будут только те, кто занят серьезным бизнесом, а не куплей-перепродажей товаров.

Сбывается прогноз ряда экспертов, сделанный в начале 1993 года о том, что, если к концу нынешнего года средняя зарплата не будет превышать 100 тысяч, россиянам выжить будет очень трудно, потому что минимальный потребительский бюджет превысит уже сейчас 80-тысячную отметку.

Самый богатый бизнесмен мира — 59-летний Ешман Цусуми, сообщает журнал «Форбс». Его капитал 9 млрд. долларов. Всего же на планете 311 миллиардеров. Это на 28 больше, чем в прошлом году.

Если правительство сумеет провести верную финансовую политику, то к декабрю уровень инфляции сократится до 15 процентов в месяц, а в феврале 1994 года — до 10 процентов, заявил министр финансов России Б. Федоров.

образование

Линн Айронс:

НУЖНО ТОЛЬКО ОДНО — НАУЧИТЬСЯ РАБОТАТЬ

В условиях развития рыночных структур и предпринимательства возмущает острая необходимость подготовки и переподготовки кадров, предпринимателей, способных принимать в сложных условиях ответственные управленческие решения.

Однако, как показывает опыт, руководители и специалисты коммерческих и государственных структур в большинстве своем не обладают указанными качествами.

Подготовка и повышение квалификации предпринимателей, специалистов и руководителей за рубежом по этим вопросам — дело дорогостоящее и поэтому недоступно для большинства из них. Подготовка квалифицированных предпринимателей и работников всех уровней управления по зарубежным методикам целесообразно организовать непосредственно в Кузбассе.

С этой целью в Кемерове по инициативе внешнеэкономической ассоциации «Кузбасс» создан региональный Хаббард-колледж по управлению. Ассоциацией на валютные средства приобретена в США лицензия на право обучения вопросам управления по уникальной методике известного американского исследователя и ученого Л. Рона Хаббарда, вклад которого в теорию и практику предпринимательства и управленческой деятельности неоценим. Тысячи зарубежных фирм и компаний, среди которых «Ай-Би-Эм», «Крайслер», «Дженерал Моторс», «Волво», применяют систему управления и подготовки кадров, разработанную Л. Рона Хаббардом.

Кемеровский Хаббард-колледж является одним из четырех учебных заведений в СНГ, имеющих эту лицензию. Целесообразность создания колледжа рассмотрена администрацией Кемеровской области, признана своевременной и частично профинанси-

рована из областного бюджета. Деятельность колледжа направлена на обучение, переподготовку руководящих кадров, предпринимателей, на формирование оргструктур в действующих и вновь создаваемых коммерческих и государственных организациях, на предпринимательской, строительной, в банках и торговых организациях.

Тысячи зарубежных фирм и компаний, среди которых IBM, CHRYSELER, GENERAL MOTORS, VOLVO применяют систему управления и подготовки кадров, разработанную Л. Рона Хаббардом

Обучение в колледже предполагает индивидуальную работу в течение 3—4 недель. По желанию слушателя возможно обучение по вечерам и выходным дням.

Хаббард-колледж предлагает следующие курсы:

1. «Стабильность управления» — руководитель должен уметь не только распознавать социальные и антисоциальные типы личности, но и управлять ими. От этого зависит эффективность его работы. Вы научитесь распознавать эти личности, и вас ждет успех!
2. «Эффективное деловое общение»

— интенсивные практические упражнения и применение полученных знаний на практике при изучении этого курса позволяют приобрести способность полностью и очень убедительно доводить свои идеи до других людей.

3. «Основы организации производства» — вы узнаете принципы управления, позволяющие получать высокие конечные результаты без излишних проблем и затрат. В курсе изложены основные законы организации управления, знания которых позволят вам выжить и расширить бизнес в условиях жесткой конкуренции.

4. «Статистика в управлении» — данный курс объясняет значение статистики и показывает, как повысить показатели вашей деятельности. Это простая и точная методика поможет вам избавиться от неопределенностей и ошибок.

5. «Основы маркетинга» — курс дает вам основы маркетинга, применение которых приводит к росту деловых предложений, позволит добиться успеха и принесет вам новые доходы, независимо от того, на каком рынке (внутреннем или внешнем) вы предлагаете свой товар. Вам не нужны советы, не нужна благотворительность, не нужны подкаты, все эти миллионы долларов от Международного банка. Нужно только одно — научиться, как это делать, — говорит Линн Айронс, генеральный директор Хаббард-колледжа в России и Восточной Европы.

В России нужны специалисты сегодня и учиться надо сейчас. Откладывать свое обучение на завтра — значит остаться за бортом завтрашнего благополучия.

Т. АПАРИНА, исполнительный директор Кемеровского Хаббард-колледжа по управлению.

Без шока, но с шиком

Размышления над ходом приватизации в Китае

Небывалый в истории 25-процентный прирост промышленного производства за первое полугодие нынешнего года в Китае вынуждает ученых, специалистов быть более внимательными к юго-восточному экономическому «ядру».

Если уж не для того, чтобы перенять опыт, поскольку наше руководство стремится продолжить процесс отдачи опыта своего соседа, то хотя бы для повышения своего теоретического уровня, углубления специфического интереса.

Интересно в китайской экономике предостаточно. Например, ваучерная приватизация, которая, по мнению китайских экономистов, не в состоянии привлечь капитал в производство, модернизировать его технологию, повысить эффективность и качество работы, в КНР предпочитают поэтапное разгосударствление. Основная суть — акционирование. В ходе его осуществляется перевод государственной собственности в коллективное владение, предприятия объединяются в крупные корпорации.

Китайскую модель некоторые экономисты называют «мягкой приватизацией». К ней тяготеют многие представители директорского корпуса, в том числе и у нас в Кузбассе. Особенно их число увеличилось в последнее время, когда, согласно шоковому варианту реформ, были освобождены цены на все и вся.

Сразу же многие заговорили о регулировании и управляемости экономики. Причем среди них отчетливо слышны голоса даже тех, кто

совсем недавно не переносил владения в экономике, аскачески пренебрегал этим и энергично расшатывал здание государственного управления экономикой.

Как гласит среди ясного неба прозвучавшее недавнее признание в Бостоне режиссера нашей шокотерапии Д. Сакса в том, что Россия пребывает в хаосе и движется к полному экономическому краху.

Не менее сенсационно и заявление одного из руководителей Международного валютного фонда Жака де Гроота о том, что у нас, оказывается, еще не было никакой экономической реформы, а был лишь использован один элемент рынка — либерализация цен. Конкретного же выхода из этой ситуации, если так можно выразиться, законодатель «судань» нам не предлагает. В отличие от них известный экономист, профессор Л. Орленко из МГУ, сторонник естественной приватизации, видит его в следующем. Экономическая реформа невозможна без решения проблем государственности страны и управляемости экономики. Для этого необходим переходный период не менее чем в 10 лет, предусматривающий образование ограниченного рынка без приватизации земли, крупных и средних предприятий. Коллективам их следует дать право распоряжаться результатами своего труда как свободными производителями, то есть приватизировать не собственность, а дело, которым люди занимаются.

Данная модель — аналог предпринятого в КНР варианта реформы. Она позволяет

перейти от административного управления к современному рыночному хозяйству, не снижая, а, наоборот, усиливая экономический рост, увеличивая хозяйственный и научно-технический потенциал страны.

По мнению промышленников области, с кем в последние месяцы пришлось общаться, государство должно заботиться о создании благоприятных условий для развития промышленного предпринимательства.

Преобразуя экономику, государству надо прежде всего стимулировать производствен-

ную предпринимательскую деятельность, особенно в таких сферах, как базовая переработка сырья и материалов, хранение продовольствия, производство товаров народного потребления, развитие энергоснабжения, восстановление валютных отраслей и отраслей, определяющих научно-технический прогресс. Сейчас же наше государство, вставшее на путь «шоковой терапии», поощряет торговлю-посредничество, деятельность, не увеличивающая общего производства товаров.

Н. ВИТАЛЬЕВ.

Акционерное общество САВТОС

предлагает по ценам завода-изготовителя:

— АВТОМОБИЛИ «УРАЛ» различных модификаций (дизель ЯМЗ-236)

- ✓ самосвалы,
- ✓ бортовые с лебедкой,
- ✓ вахтовые,
- ✓ седельные тягачи,
- ✓ топливозаправщики АЦ-6.3

— МОТОЦИКЛЫ «УРАЛ»:

- ✓ дорожные мотоциклы с коляской ИМЗ-3 103-10;
- ✓ дорожные мотоциклы «ТУРИСТ» 103-40

— ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ В ШИРОКОМ АССОРТИМЕНТЕ.

Оптовые покупатели — скидка!

Телефоны в Кемерове (3842) 21-34-47, 21-32-29;

Марининский автоцентр «САВТОС» (3843) 2-36-11, 2-34-63

СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ДЛЯ ВАС!



конференция

Формирование фондового рынка России

Ведущие специалисты Комиссии по ценным бумагам и фондовым биржам при Президенте Российской Федерации, Министерства финансов, Комитета по управлению государственным имуществом России, Центрального банка, Федерации фондовых бирж России и других крупнейших финансовых структур примут участие в традиционной конференции «Формирование региональных фондовых рынков», которая состоится в Новосибирске 24—26 ноября с. г.

Предметом обсуждения станут следующие вопросы: роль приватизации в процессе формирования фондового рынка в России; развитие инфраструктуры фондового рынка; ценные бумаги фондовых бирж, инвестиционные институты, институциональные инвесторы и др.; государственное регулирование процессов становления рынков цен-

ных бумаг в Российской Федерации; становление фондового рынка и оздоровление финансового состояния регионов.

Среди организаторов конференции — Сибирская фондовая биржа. Последняя создана в феврале 1991 года. 3 июля этого же года на СФБ прошли первые в России торги Фондовыми ценностями. Уставной капитал биржи — 40 миллионов рублей. Она проводит ежедневные торги (субботы и воскресенья) с 10.15 до 11.00 и с 16.00 до 16.30 часов. В структуре СФБ 6 биржевых центров: в Новосибирске (штаб-квартира), Иркутске, Улан-Уде, Кемерове, Новокузнецке и Барнауле.

Э. БЕСЕДИН, директор Кемеровского биржевого центра Сибирской фондовой биржи.

Кузбасс

3.11 ноября 1993 г.

58
20
18

ИНВЕСТ-ПЕНФО

Инвестиции? Пожалуйста!

Где взять деньги? С этого вопроса начинается рабочий день любого руководителя. Нужны средства на зарплату своим работникам, на социальные нужды, на организацию производства. А самое главное — нужны средства на его развитие, нужно вкладывать деньги в свой завтрашний день.

Десятилетиями основным источником финансовых средств на развитие производства были кредиты. Но гиперинфляция и драконовская налоговая политика правительства перекрывают сегодня эту возможность. Число деловых людей и учет мирового опыта позволили изыскать немало других возможностей.

Один из них — негосударственные пенсионные фонды. Появившись в Кузбассе в прошлом году, они уже достаточно уверенно заполняют пока еще относительно свободную рыночную нишу. Сегодня в области действуют семь негосударственных пенсионных фондов, в числе с дочерними предприятиями число работающих в этой сфере фирм составляет уже более двадцати. Наиболее из-

вестные из них — это «Кемир-пенфо» и «Стимул-пенфо», гарантиями которых выступают соответственно АО «Кемир» и Кузбасспромбанк.

Думается, что это только начало процесса. Помимо универсальных негосударствен-

ных пенсионных фондов, работающих с любыми вкладчиками, о создании собственных пенсионных фондов сегодня уже подумывают и многие крупные фирмы и предприятия. Дело, безусловно, перспективное, ведь одновременно убивают двух зайцев. С одной стороны, предприятие или гражданин, вкладывающие деньги в негосударственный пенсионный фонд, создают задел для своего будущего обеспечения. А с другой — появляется возможность аккумулировать денежные средства и инвестировать их

«ИНВЕСТ-ПЕНФО» может помочь предприятиям увеличить доходы их работников и получить дополнительный источник инвестиций на развитие собственного производства.

малы. Как быть? Нужно делать следующий шаг, и его подсказывает мировой опыт, в арсенале которого давно уже существует такой финансовый институт, как инвестиционная компания, в данном случае работающая с пенсионными фондами.

Первая такого рода структура недавно появилась и в Кузбассе. Это АО «Инвест-пенфо», основными учредителями которого выступили Кузбасспромбанк, АО «Кемир» и страховая компания «Коместра». Юридические рамки подобных объедине-

ний устанавливает Указ Президента РФ № 1077 от 16 сентября 1992 г., а смысл нашей деятельности в том, что нам дано право управлять активами любых негосударственных пенсионных фондов. Более того, по пакету законов, работа над которыми уже закончилась и которые будут введены в действие в ближайшее время, такие инвестиционные компании, как наша, будут единственными организациями, имеющими на это право.

Достаточно очевидно и выгода для тех предприятий, фирм, которые будут сотрудничать с нами. Вкладывая деньги из прибыли, из фонда социального стимулирования в свой пенсионный фонд и доверяя нам управление им, они не только заботятся о будущих доходах своих работников, но и получают дополнительные источники инвестиций на развитие собственного производства.

Мы готовы сотрудничать со всеми, кто думает о завтрашнем дне своего предприятия, более того, мы созданы именно для этого. Наши телефоны: 23-12-10, 23-43-26.

С. ТУШКОВ,
исполнительный директор
АО «Инвест-пенфо».

СОДРУЖЕСТВО БАНКОВ

гарант стабильности финансового положения народного хозяйства. От этого выигрывает и государство, и каждый вкладчик

Если говорить о стратегии развития Кемеровского Сбербанкаского банка в целом, то следует отметить позиции, на которые мы, как руководители банка, хотели бы обратить внимание.

Во-первых, Сбергательскому банку необходима универсализация, т. е. способность на высоком уровне производить любые операции с любыми клиентами, отдавая естественное предпочтение нашему основному партнеру — населению. Это диктуется тем, что подавляющее большинство граждан доверяет нам свои сбережения, доля которых составляет более 90 проц. всех ресурсов. Поэтому мы не можем устраивать гонимости по вкладам, что могут себе позволить иные коммерческие банки, у которых объем вкладов населения не превышает 4-5 проц. Все процентные ставки складываются из наших доходов, и та степень солидарности, которой обладает Сбербанк, диктует нам проведение очень осторожной процентной политики в целях обеспечения полной сохранности доверенных нам средств, хотя эта сохранность уже гарантирована государством.

Во-вторых, Сбергательский банк, как и любой другой солидный банк, должен стать домашним банком, обеспечить клиентов пакетным обслуживанием, банком, которому они могут доверять, как самому себе.

В-третьих, Сбергательский банк не должен слепо идти в конкуренцию с другими банками, особенно в пределах своего региона. Так называемая конкуренция, основанная на подставлении друг другу колющих и режущих предметов, не дает ни банкам, ни экономике. Конкуренция, допустимая в технологиях, в качестве обслуживания, но не в проведении базисной экономической политики.

Любой территории для нормального развития нужно прежде всего сотрудничество, партнерство банков, нацеленное на общее экономическое стимулирование развития народного хозяйства. Еще нигде в мире разделение банка ни, кому не приносило выгоды, в том числе и другим банкам. Зачастую крах одного из них заставляет паниковать и, в конечном счете, по цепочке не только дестабилизирует банковское дело, но и сказывается на финансовом положении как других кредитных учреждений, так и народного хозяйства в целом.

В этом смысле Кемеровский Сбергательский банк, обладая самой развешенной сетью (около 600 учреждений), всеми видами гарантий, как собственных финансовых, так и государственных, должен быть настроен только на одно — партнерское сотрудничество со всей банковской системой области, в особенности с такими крупными коммерческими структурами, как Кузбасспромбанк и Кузбассобанк.

Сегодня Кемеровский сбербанк на ближайшую перспективу ставит перед собой несколько задач, реализация

КЕМЕРОВСКИЙ БАНК СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО БАНКА РОССИИ И ЕГО ОТДЕЛЕНИЯ

оказывают услуги по покупке и продаже безаллюной валюты

совершают операции по обмену наличной валюты и принимают валютные вклады

открывают валютные счета организациям и предприятиям

проводят прямые междубанковые расчеты через корреспондентские счета, открытые в зарубежных банках, систему "Санфт"

Телефоны для справок в Кемерове: 26-58-24, 26-84-80

которых помогла бы справиться с наследием прошлых лет, когда сберкассы были только коррумпированным государством и главным спонсором всех его волюнтаристских программ.

Прежде всего, необходим укрепление материально-технической базы, строительство универсальных помещений, вооружение современной техникой, автоматизация обслуживания клиентов и всей системы расчетов в области не только внутри системы, но и между банками региона. Последнее может стать отправной точкой налаживания партнерского сотрудничества.

Одна из основных задач банка: клиент должен быть доволен и видеть в банке постоянного партнера и главного советника в будущем.

нищества в межбанковской сфере.

Одна из основных задач — воспитание в среде работников банка новой психологии, нового отношения к клиенту. Работник банка должен любить своего клиента. Пока же зачастую отношения «банк-клиент» строятся на противополитной основе. Как может клиент любить свой банк, если обслуживающий его работник получает от него только скудные откаты, хорошо, если на третий вопрос: «Как может работник банка любить клиента, если своим клиентам он мешает ему заниматься техническим обслуживанием остальных, в следователно, заставляет его перебиваться?»

Это основная беда. Работник банка, воспитанный в старых традициях, сколько его ни убеждай, не видит пока прямой зависимости между своим поведением и имиджем банка, не прослеживает конечного результата своего, вроде бы благонамеренного

труда. И научить работника пониманию этого — главная задача воспитательного процесса. Здесь при подборе кадров не может быть критерия высшего образования. Главное — это определение степени развития интеллекта каждого работника, от первого руководителя до контролера операционного окна. Подбор на работу в банк действительно образованных людей скорее всего решит все вопросы повышения качества обслуживания клиентов.

Необходимо развитие всех видов операций, освоение мировой практикой в расчетах между клиентами. Я не буду уделять внимание читателям специфическим терминами (лизинг, факто-

ринг и т. д.), но следует отметить, что пока банки занимаются лишь традиционными кредитованием, не просчитывая, к сожалению, других возможностей. Банк должен разложить перед клиентом весь пазл возможных услуг, объяснив преимущество каждой из них, и посоветовать, какой в данном случае выгоднее воспользоваться, даже если банк при этом получит меньше. Главное, чтобы клиент был доволен и видел в банке постоянного партнера и главного советника в будущем. Практически сейчас Сбербанк при обслуживании населения недалеко ушел от прошлого — те же виды операций, те же виды вкладов, те же виды услуг. Необходимо внедрять что-то новое, например, квартирные автомобильные выигранные вклады, консалтинговые, трастовые услуги и многое другое. Вот направления, которых нужно придерживаться. В продолжение предыдущей темы хочу обратить

внимание читателей на наличие у Сбергательского банка потенциальных возможностей для решения проблем финансирования жилищного строительства за счет фондов, не предназначенных на эти цели, но и не в ущерб им. Конечным результатом введения в действие этого механизма, успешно практикующего Новосибирским Сбербанком уже более года, является увеличение объема вводимого в эксплуатацию жилья, удвоение вложенных в строительство капиталов, обеспечение строительных подразделений стабильным финансированием, в поставках стройматериалов — стабильной оплатой. И все это не в ущерб интересам банка и населения, а также другим сферам социального развития области.

На сегодняшний день данный проект в целом одобрен администрацией области. Но о нем много говорят от городских администраций, которые должны стать основным движителем его осуществления — в подборе квалифицированного подрядчика, способного работать на уровне, приближающемся к мировым стандартам, а также в вопросах должной постановки контроля за качеством и своевременностью выполнения работ и поставок стройматериалов. Именно здесь могут возникнуть определенные коллизии интересов. Например, УКС и подрядчик — в части жесткого контроля за объемами выполняемых работ, или подрядчик и поставщик стройматериалов из-за их качества и сроков поставки. Или, наконец, банк и подрядчик — в части своевременности выполнения строительных работ и введения жилья в эксплуатацию. Все это является тормозом на пути оперативного осуществления предложенного проекта, т. к. прежняя психология мешает видеть взаимовыгодность проекта для всех участвующих сторон. Согласно же, все равно кто-то должен потерпеть. При этом игнорируется простая формула: деньги, в связи с ускорением своей оборачиваемости, делают деньги вдвоем.

В качестве отговорок, например, сразу возникает вопрос, насколько городской администрация будет уменьшено непосредственное фи-

насирование капиталовложений, хотя в проекте изначально заложено привлечение средств, не предназначенных на эти цели.

Поэтому хотелось бы в наиболее короткие сроки достичь полного взаимопонимания между всеми заинтересованными сторонами. Да, банк тоже имеет в этом проекте свой интерес, иначе какой бы это был банк и как бы он обеспечивал интересы своих вкладчиков. Но главный выигрыш от реализации этого проекта — стабильное региональное развитие.

Пока никаких. И не будет еще год-два. Ведь если работать на дивиденды, то надо бросить все социальные программы. Но мы уже эту тему обсуждали: так нельзя. Поэтому мы акционирование

А. ДРАГУНОВ,
председатель Кемеровского банка Сбербанка России.

взгляд художника



Рис. В. Милевко.

ПЕРЕМЕНИ

РЕФОРМА ПО-КЕДРОВСКИ

О том, как они идут и каковы их результаты, наш корреспондент В. Мирошник беседует с исполняющим обязанности директора разреза «Кедровский» А. КОЛЕСНИКО-ВЫМ.

Альберт Иванович, мы с тобой ровесники и оба кедровцы: здесь родились, отсюда в жизнь пошли. Поэтому и оценивать все происходящее здесь будем с пристрастием. Согласен!

— Да, конечно. Тем более, что для благополучия нет никаких оснований. Ситуация на «Кедровке» сложная. Мы должны 15 миллиардов рублей, и нам должны столько же. Поэтому мы производство все-таки незначительно свернули: приостановили на сентябрь-октябрь вскрышные работы, пытались снизить затраты, и нам должны столько же. Поэтому мы производство все-таки незначительно свернули: приостановили на сентябрь-октябрь вскрышные работы, пытались снизить затраты, и нам должны столько же. Поэтому мы производство все-таки незначительно свернули: приостановили на сентябрь-октябрь вскрышные работы, пытались снизить затраты, и нам должны столько же.

то провели, но прибыль не на дивиденды направляем, а на развитие производственных и социальных программ.

Что касается хозяев, то при данном варианте акционирования ни администрация разреза, ни его рабочие хозяевами не стали и не будут. Ты же видишь, что я сейчас скажу: будем бороться, чтобы каждый стал совладельцем разреза? Не скажу. Потому что не верю и не принимаю такого варианта приватизации. Не может быть огромный коллектив в 5-6 тысяч человек хозяином сложного производства. Мелкие — да. Когда мы с тобой вдвоем хозяева, мы друг у друга на виду. И когда наступит пора делить дивиденды, мы можем адекватно оценить вклад друг друга. А как решать большие «колхозом» вопросы стратегии производства? Я уже не говорю о дележе

печем. Человек, начавший с рождения жить в таких условиях, не сформируется как красивый человек во всех отношениях. Я в этом убежден, так же как и в том, что дома эти надо передавать в частную собственность. Сейчас мы разрабатываем договор, по которому семья, вселившаяся в дом, начнет выплачивать его стоимость и со временем вступит в право владения.

Строим мы и другое жилье: традиционные многоэтажки, а также коттеджи (так называемый «кулачий поселок»), с большим земельным участком и хозяйственными постройками. Желательно обеспечить жильем. Таким образом, у кедровцев появилась возможность выбора, и я считаю, что это наше достижение.

— Не возражаю и уверяю, что мы добьемся чего хотим. Сам видел весной этого года на месте «греческой» деревни нулевой цикл, а сегодня уже целая улица готова к заселению. Но вернемся к производству. Сегодня часто можно слышать: столько угля, сколько добывают в Кузбассе, не нужно. Не нужно, потому что когда идет снижение производства. Как ты к этому относишься?

Нет смысла ждать госпрограмы от правительства по трудоустройству людей с закрываемых нерентабельных шахт. Руководители таких предприятий должны опережать события: создавать новые рабочие места, пере- профилировать производство.

— Согласен с этим, но вот в каком аспекте. Надо закрывать нерентабельные производства. Такие, например, как шахты «Липицкая» и «Смичка». Ведь там добывают в трудных условиях всего 200 тысяч тонн угля, а это громадные затраты. Поэтому решение правительства о санации таких шахт, на мой взгляд, не совсем правильное. Но людей выгнать на улицу нельзя. Надо заниматься их перекалыванием.

— Ну, мы об этом много слышали. А вот специальную госпрограмму в этом направлении до сих пор так и нет.

— А чего ее ждать? Нам правительство много чего обещало. Руководители шахтных производств, если они с головой и не вменяются, должны опережать события и создавать рабочие места, и перепрофилировать производство сами, а не ждать программы.

Мы, например, в здании старого административно-бытового комбината разреза, закупив на валюту оборудование, открыли швейный цех. Устроили 50 женщин, которых уже не нашлось места на разрезе. Еще одно такое же производство открыл швейный комбинат-профессионалов. Кроме того, хлебозавод купили. Ведь рано или поздно придется и нам сокращаться. Можно просто ждать, кивать на Ельцина, Черномырдина, Клишину... А можно и подогнать к подобному повороту.

Ведь мы чего добивались, когда шахты «включали»? Силы, самостоятельности. Теперь кое-кого добивались, так давайте же пользоваться этим опытом! И вообще, я считаю, что реформа только тогда пойдет, когда регионы, субъекты экономики начнут пользоваться правами и полномочиями в пределах своей компетенции. А с чиновниками и в центре, и на местах еще надо бороться, ибо синдром командно-централизованной экономики пока не преодолен.

Недавно я был в Швейцарии, так, в Цюрихе, в деловом центре страны, заметен экономический спад — переизбыток производства, высокие налоги и тому подобное. А вот в провинциальном Цуге — экономическая активность. Там — льготы инвесторам, налоги низкие. И Марк Рич, и прочие империалистические волюнтеры — все там. В итоге швейцарское хозяйство в глазах преобразуется, потому что и законодатели, и исполнители едины в такой политэкономии.

Вот чем надо и нашим властям заняться, а не драться и стрелять. Большую часть жизни я работал в так называемые застойные времена. Но назад я не хочу, ни под какими предлогами. Потому что я уже ощущаю разницу между «нашим» — значит «моим», как это было в прошлом, и сейчас. Сегодня я более реально ощущаю, что это мое производство, мой поселок, мой дом.

РЕКЛАМА

Phone: 52-12-10
РЕКЛАМНЫЙ
отдел редакции
Fax: 52-12-10



ТЕАТР ДРАМЫ. Большая сцена. ТРИ СУПРУГА — СОВЕРШЕНСТВО. Начало в 18 час.
ТЕАТР ОПЕРЕТТЫ. ОТКРЫТИЕ СЕЗОНА. 19 ноября. Концерт «МЫ НАЧИНАЕМ ЮБИЛЕЙНЫЙ СЕЗОН». Начало в 18 час.
ДОМ КИНО. Большой зал. Американская кинокомедия ШКОЛА СТУАРДЕСС (10, 12, 14, 16, 18, 20). Малый зал. Психологический триллер УКОМНОЕ МЕСТЕЧКО (10, 12, 14, 16, 18, 20).
«АВРОРА». Большой зал. Американская кинокомедия ШКОЛА СТУАРДЕСС (13, 15, 17, 19, 21).

15, 17, 19, 21). Малый зал. МОЯ МОЯЧКА (12-30, 14, 15-30, 17, 20-50). Американский приключенческий фильм НА ГРЕБНЕ ВОЛНЫ (18-30).
«ЮБИЛЕЙНЫЙ». Кинокомедия СОЛДАТЫ НА ОТДЫХЕ (12, 18, 20). УНИВЕРСАЛЬНЫЙ СОЛДАТ (14, 18).
«КОСМОС». КОММАНДО (12, 14, 16, 18, 20). ТРИПТАГО — УНИЧТОЖИТЫ (13, 17). Комедия ТАРЗАН И АМАЗОНКИ (11, 15, 19).
«ВРЕМЯ». АЛЕСКА, СЕРГ (15, 17, 19).
«ОКТАВЕР». СКАЗКА О МАЛЫШЕ-КИБАЛЬЧИШЕ (15). Каникулы ЛЕНЫ (17, 19).
«КОСМОС». БРЮС ЛИ, МЫ ПОМНИМ ТЕБЯ (16, 18, 20).
«ДУЧ». РАЗВОРЧИВЫЙ ЖЕННИК (14, 16, 18, 20). ДИ ДИ ХАЙТЕРА ПРО ВИЗУСМЕНА ФОРМУ (20).
«ПРОГРЕСС». По просьбе зрителей ТАНЦОР ДИСКО, две серии (12, 14-30, 17). Только для взрослых ОДИНАДЦАТЬ ДНЕЙ, ОДИНАДЦАТЬ НОЧЕЙ (19-30, 21).

В ПОМЕЩЕНИИ ТЕАТРА ОПЕРЕТТЫ КУЗБАССА 2-4 декабря

ГАСТРОЛИ
МОСКОВСКОГО ЕВРЕЙСКОГО ТЕАТРА «ШАЛОМ».
Художественный руководитель театра — заслуженный артист России АЛЕКСАНДР ЛЕВЕНБУК.

Репертуар:
2-го — «ПОЕЗД ЗА СЧАСТЬЕМ»;
3-го — «ЗАКОЛДОВАННЫЙ ТЕАТР»;
4-го — «НОВЕЛЛЫ СЕВЕРЫ».
Начало в 18 часов. Все спектакли идут на русском языке.
Справки по телефонам: 26-75-59, 26-54-71 — после 13 часов.

К СВЕДЕНИЮ АКЦИОНЕРОВ

БАНКА «НАДЕЖДА» (Г. НОВОКУЗНЕЦК)
ВНЕОЧЕРЕДНОЕ СОБРАНИЕ АКЦИОНЕРОВ СОСТОИТСЯ 19 НОЯБРЯ 1993 Г. В 15 ЧАС. В Г. НОВОКУЗНЕЦКЕ.

ОРГАНИЗАЦИЯ

продает лесорамы Р-63-5А; дрели ударно-вращательного действия ИЭ-15-05; мыло хозяйственное — 250 г. «Москвич-412» 1992 г. выпуска, пробег 20 тыс. км.
ТЕЛЕФОНЫ: 26-77-64, 26-40-27 В КЕМЕРОВЕ.

ОРГАНИЗАЦИЯ

РЕАЛИЗУЕТ СО СКЛАДА В Г. КЕМЕРОВО ГОР. БУШУ СОЛЕНУЮ В БОЧКАХ.
ФОРМА ОПЛАТЫ ЛЮБАЯ.
Тел. 28-30-21 в Кемерове.

ВНИМАНИЮ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВАУЧЕРОВ!

ВЫ ИМЕЕТЕ ВОЗМОЖНОСТЬ У НАС В КУЗБАССЕ ОБМЕНИТЬ СВОИ ВАУЧЕР НА АКЦИИ МОСКОВСКОГО ЧЕКОВОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО ФОНДА «МММ-ИНВЕСТ».

Пункты обмена:
г. Кемерово, кинотеатр «Аврора»;
г. Новокузнецк, кинотеатр «Коммунар»;
г. Юрга, кинотеатр «Эра»;
г. Прокопьевск, кинотеатр «Орбита».
«МММ» — самая перспективная компания. С начала года стоимость каждого ваучера, вложенного в «МММ-Инвест», возросла в 87,2 раза — это самые высокие дивиденды в России.
Если хотите распорядиться ваучерами толково — сдавайте их в приемные пункты «МММ-Инвест».

Кемеровский областной учебно-курсовой комбинат АО «Кузбассавтотранс»

ОБЪЯВЛЯЕТ О НАБОРЕ групп переподготовки водителей с категорией «Д» на категорию «Е», а также с категорией «Е» на категорию «В».
Начало занятий с 15 ноября, время обучения — полтора месяца.
Обращаться: Г. КЕМЕРОВО, ПР. КУЗНЕЦКИЙ, 19. ТЕЛ. 23-09-34.

В связи с производством работ по пуску 3-й очереди троллейбуса

с 12 по 16 ноября будет закрыто движение автотранспорта по мосту через р. Искитимку, по ул. Красноармейской и изменены автобусные и троллейбусные маршруты.

Троллейбус:
№№ 1, 5 — по пр. Ленина, ул. 50 лет Октября и далее по 2-му маршруту; № 4 — по 3-му.
Автобус:
№№ 18, 27, 29, 83, 84, 86, 127, 182 — по пр. Октябрьскому через Университетский мост, ул. Мичурина и далее по маршрутам; №№ 20, 49 по пр. Ленина, ул. Мичурина, ул. Красноармейской и далее по маршрутам.

Технический отдел УВД АКО

приглашает на работу на аттестованную должность квалифицированных специалистов по специальности инженер связи: мужчин в возрасте до 35 лет, имеющих высшее образование и годных по состоянию здоровья. Заработная плата от 115 тыс. руб. и выше. Ежемесячно выплачивается компенсация за питание.
Обращаться по тел.: 29-72-23, 29-75-65, 29-75-82 В Г. КЕМЕРОВО.

ОРГАНИЗАЦИЯ

принимает на реализацию продукты питания импортного и отечественного производства (в упаковке).
ТЕЛ. 55-95-08 В КЕМЕРОВЕ.

ОРГАНИЗАЦИЯ

РЕАЛИЗУЕТ СО СКЛАДА В ТОМСКЕ ХВОЙНИЙ ПИЛОМОНЖИ, ШПАЛУ, РУДСТОПКУ.
Тел.: (3822) 78-93-86, 28-95-62, факс 28-95-62.

ПРИВАТИЗАЦИЯ ВСЕРОССИЙСКИЙ ЧЕКОВЫЙ АУКЦИОН

«Кузбассфонд» как агент Фонда имущества Красноярского края сообщает о проведении чекового аукциона по продаже за приватизационные чеки акций АО «Сибтяжмаш» (г. Красноярск)

№№ п/п	Наименование АО	Уставный капитал, (тыс. руб.)	Номинальная стоимость акции, (руб.)	Количество акций на чековый аукцион, % от уставного капитала	Количество акций на чековый аукцион, штук
1	«Сибтяжмаш»	184182	1000	30	55255

Прием заявок с 10 ноября по 1 декабря 1993 г.

Участие в аукционе допускаются физические и юридические лица, которые в соответствии с п. 1 ст. 9 Закона РФ «О приватизации государственных и муниципальных предприятий» могут быть признаны покупателями. Ознакомиться с планом приватизации и подать заявку на аукцион можно по адресу: 650040, г. Кемерово, пр. Ленина, 89, 5 этаж.

Телефон для справок «Кузбассфонда»: 52-22-11

МАСТЕР
Видеотехника
Кемерово, Весенняя, 5. Тел. 26-81-87

Женщины!
Натуральные мех и кожа из Чехословакии
Зимние сапоги для Вас в магазинах:
«Торговый Дом» — ул. Кирова, 37
«Мода» — бул. Строителей, 15
«Менская одежда» — пр. Ленина, 129
«Находка» — пр. Кузнецкий, 92

Холодильники и морозильные камеры «Бирюза» реализует со склада в г. Кемерово оптом и в розницу фирма «София». Гарантийное обслуживание.
Справки по тел.: 28-52-68, 7-07-98 в Кемерово

Организация
продает бронированный автомобиль фургон на шасси о/м «УАЗ-3962» 1993 г. выпуска.
Телефоны в Кемерово: 25-27-21, 25-27-23.

Организация
реализует лук-репку длительного хранения. Цена — 350 руб./кг. Форма оплаты любая. Самовывоз из Томска.
Тел. в г. Томске. (382-2) 23-49-42, 22-58-15.

Организация
продает автоматизированные «SONY — 330» за наличный расчет
Тел. в Кемерово 25-28-42, 25-92-32 в Кемерово

ТОО «СКИФ»
реализует со склада в г. Кемерово 30-наличный расчет и по перечислению: стартеры: 423708 («АЗ-21»), «УАЗ», 425708 («АЗ-1-0»), 4263708 («АЗ-8-9»), стартер 2А («ЗИЛ» — дизель), стартер 23061 («АЗ-51-52»), привод к стартеру ст. 230-600 («АЗ-51-52»), «ЗИЛ», «АЗ-24», «УАЗ», «Москвич», «РАФ» «АЗ-8-9», калькуляторы бухгалтерские, карманные, с печатью, подарочные. Цены от 6000 до 25000 руб.
«Торговый Дом» — ул. Кирова, 37
«Мода» — бул. Строителей, 15
«Менская одежда» — пр. Ленина, 129
«Находка» — пр. Кузнецкий, 92

ОРГАНИЗАЦИЯ
реализует голый провод А-120; кабель ААШВ 10 х120; конфорки для электроплит диаметром 180 мм.
КОНТАКТНЫЙ ТЕЛЕФОН 25-07-05 В КЕМЕРОВЕ.

Коллектив «Элсгонадзора» г. Кемерово выражает искреннее соболезнование Д. И. Салуненко по поводу смерти его жены Екатерины Диомидовны.

Комитет по культуре, кино и туризму администрации Кемеровской области выражает глубокое соболезнование Н. Г. Юрбановой, заведующей отделом культуры администрации Яшкинского района, по поводу трагической гибели ее сына Алексея.

Коллектив совхоза «Суховский» выражает соболезнование вдове В. В. Кравец в связи с трагической смертью мужа Владимира Анатольевича.

Коллектив АО «Кемеровский Дом моделей» скорбит о безвременной кончине экономиста ШАБАЛИНОЙ Светланы Алексеевны и выражает соболезнование родным и близким покойной.

Тел. 52-02-10

ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ ВАС

Тел. 52-02-10

Меняют

ВНЕ ОБЛАСТИ

● г. Оха (Сахалин)
на Кемерово, 2-комн. кв. (5 эт. 3-й этаж, дом кв. 3/4), солнечная, в центре; льготы: 1,8 надбавки к зарплате, 8 надбавок по 10 проц. от любой дороги в отпуск в любой конец России с членами семьи) — на 2-или 1-комн. кв. Обр. по адресу: г. Оха (Сахалин), ул. К. Маркса, 34а-38. Параллельно. Тел. в Кемерове 52-18-84.
● г. Воронеж — на Кемерово, 3-комн. кв. с улучш. планир. (39 кв. м, кухня 9 кв. м, лоджия 9 кв. м, 9-эт. дом) — на 3-4-комн. кв. с улучш. планир. или полуметр. кв. в Центр. или Ленинск. р-не. Тел. посредника 28-48-60.

В ОБЛАСТИ

● г. Ленинск-Кузнецкий — на г. Кемерово или Новокузнецк. 2-комн. кв. (32,6 кв. м, 2 эт. тел.) — на 2-или 1-комн. кв. Тел.: в г. Новокузнецке 47-69-64, 42-15-55, в г. Кемерово 26-59-43.
● г. Прокопьевск — на Кемерово, 2-комн. благоустр. кв. с улучш. планир. (30 кв. м, 2 эт. 5-эт. дома, балкон, санузел разд.) — на 1-2-комн. кв. Тел. в г. Кемерово: 26-80-53, 23-30-51.
● г. Гурьевск — на Кемерово, 2-комн. благоустр. кв. с улучш. планир. (новая, ползая, пл. 17,4 кв. м, 9 эт. 10-эт. дома) на ПИК — на 4-комн. кв. с улучш. планир., южное правое берега. Южного, 1-го этажа. Возможна

доплата. Дом. тел. 21-35-95.
● 3-комн. кв. с улучш. планир. (1 эт.) по Московскому пр., 17 — на 3-комн. кв. с улучш. планир. этажом выше в Ленинск. р-не, на ПИК за дополнительную плату. Тел. 55-94-25.
● 3-комн. кв. с улучш. планир. (большой коридор, металл. дверь, 2 балкона, тел. 7 эт.) по Московскому пр. — на 1-комн. кв. с улучш. планир. и 2-комн. кв. в Центр. и Ленинск. р-нах. Первый и последний этажи не предлагать. Тел. посредника 53-96-49.
● 2-комн. кв. по ул. Терешковой и комнате с подселением в Кировском р-не — на 3-комн. кв. на левом берегу. Раб. тел. 55-96-00.
● Частный дом (10х9 м, вода в доме, водяное отопление, все постройки, усадьба 9 соток, выдом. школа, магазин) в Рудничном р-не — на 2-3-комн. кв. Возможны варианты. Телефон 55-99-56.
● 2-комн. кв. и 1-комн. кв. — на 3-4-комн. кв. с улучш. планир. в Ленинск. р-не. Тел. 53-25-33.
● 1/4 часть дома в р-не ДК шахтеров (здесь 5 соток, приватиз. в доме вода, слив, налив. постр.) — на 1-2-комн. кв. по договоренности. Тел. 51-79-85.

Продают

● 1-2-комн. квартиру. Тел. посредника 51-10-67, до 22 час.
● 3-4-комн. полуметр. квартиры в строящемся кирпичном доме на Южном. Срок сдачи — март 1994 года. Тел. 26-89-57.
● Японские видеомагнитофоны модели 1993 года: «Сони»-226 — 555 тыс. руб.; «Панасоник» SD-11 — 585 тыс. руб.; «Сони»-37 — 555 тыс. руб. (все видеоадаптированы и Российскому ТВ, имеют «Супер-Драйв» систему). Тел.: 26-58-44, с 10 до 17 час., 26-58-47, круглосуточно.
● Металлический гараж

(6х3) с местом или на вывоз в кооперативе «Звездочка» на Южном. Цена 1,2 млн. руб. Тел. 21-42-39.
● Легковой автомобиль «ГАЗ-24» 1980 г. вып. черного цвета, в отличном состоянии (новый двигатель, подвеска, коробка передал, задний мост, пазлы, прибор, заменены передние крылья, пороги плюс «водный» двигатель, после капитального ремонта, промазана круговую). Цена 6,5 млн. руб. Тел. 21-42-39.
● Срочно! 1-2-3-4-5-комн. квартиры. Тел. посредника: 52-79-81, с 9 до 17 час., 25-22-84, с 16 до 23 час.
● 1-2-комн. квартиры. Тел. в Кемерове 52-55-91.
● Телевидеоаппаратуру, радиотелефон; мужские золотые цепь, обручальные кольца, печатки, лопы. Куплю стиральную машину, холодильник, шифоньер, швейную машину. Тел. 53-68-50.
● Оверлок «Кромс»; пелители. Тел. 7-07-98.
● Шенков провоз бульвар. Тел. 7-07-98.
● Капитальный гараж на «Радуге». Тел. 25-57-53.
● 1-2-комн. квартиру. Тел. посредника 28-69-80.
● Срочно! А/м «Тойота Карина» 1988 г. вып., без пробега по СНГ, пробег 46 тыс. км, белого цвета. Варианты обмена рассматриваются. Тел. 51-89-20.
● «ИЖ-комби» 1992 г. вып., пробег 6 тыс. км (бензин А-76). Тел. 28-35-72.
● «М-2140» 1986 г. вып. в отличном состоянии. Тел. 28-16-03 после 17 час.
● 2-комн. квартиру с телефоном (комн. изолир., 2 эт.) в не мет. «Юный техник». Тел. 55-94-75.
● «ВАЗ-2106» 1993 г. вып., ливар, пробег 8 тыс. км, бежевого цвета (двигатель 1600) — 8,5 млн. руб., ковер-дополню (14 м), ч/м, красные; шубку детскую 24 рама, светлую (новую); куртку «прошиту», жемч. 50 рама (пр-ва Турция); камин-бар электрический, в упаковке; стиральную машину «Вятка-автомат», в упаковке.

мове. Тел. 55-04-77.
● Металлический гараж в р-не швейной фабрики. Тел.: 25-09-79, с 9 до 17 час., 21-10-13, с 18 до 22 час.
● Видеокамеру «Сони» (телевизор 25 дюймов). Тел. 52-33-34.
● Оптом водку «Распутин» по низким ценам. Тел. 53-62-91.
● А/м «Шарада-хану» 1986 г. вып. (дизель, передний привод, 3 цилиндра), пробег 85 тыс. км — 2,5 млн. руб. Сниму квартиру, желательно с телефоном, на 1-2 года (можно на «Радуге»). Тел. 53-79-32.
● Двухспальную велоспорную кровать российского-голландского производства, в упаковке. Тел. 55-78-16.
● 2-комн. подполметр. квартиру (1 эт., высоко) на Южном, возле ДК, или поменяю на кв. в Ленинск. Центре. р-нах. Тел. 55-34-69, с 11 до 16 час.
● Видеокамеру «Орион» (Япония); видеомагнитофон «Голд Ста» (Япония). Все в упаковке. Продам ковар-боксистау; джинсы черного цвета «Супер-Тайфл» 44 рама. Тел. 28-97-07.
● Русленый дом (38,4 кв.

м. вода, канализация, 2 погреба, надворные постройки, усадьба 15 соток, рядом с тапана, школа) в пос. ш. «Павлер», по ул. Симфенопольской, 19. Обр. по указанному адресу в субботу, воскресенье, с 12 до 16 час. Тел. 28-48-45, в рабочее время, спросить Ольгу Михайловну.
● Женские зимние сапоги (натуральный мех, Чехословакия) — 135 тыс. руб. Тел. 23-51-07, в будни, с 12 до 14 час.
● Новый цветной телевизор «Садко-571460». Тел. 26-30-40, после 17 час.
● Чулки педаль, нутрии (коричневая); стиральную машину «Вятка-автомат». Тел. 52-40-51.

Купят

● Срочно! Квартиру в Центре, или Ленинск. р-не. Оформление документов беру на себя (в короткий срок). Куплю или мебель румынского или югославского пр-ва, имп. видеотехнику, бытовую технику. Тел. 52-16-76.

автоклуб

«ТРАССА» ПРЕДЛАГАЕТ

1. Новые автомобили: «ГАЗ-3307, 6611, 31029», «УАЗ-3303, 31512», «ВАЗ-2121, 2109, 21093», «МАЗ-54329» с полуприцепом, 16 т (гонт); «УРАЛ» (борт, дизель); «КамАЗ-43101, 4510».
2. У нас большой выбор подержанных автомобилей: «ВАЗ-21099» (1992); «ВАЗ-21063» (1992-93); «ВАЗ-2107» (1992-93); «ВАЗ-2109» (1992-93); «Москвич», «Волга», «Запорожцы», «КамАЗы», «ГАЗы», «ЗИЛы», «УРАЛы».
3. У нас вы можете приобрести новые и подержанные машины европейского, американского и японского производства.
4. Мы поможем вам продать или купить автомобиль на ваших условиях.
Наш адрес: г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, каб. 401, тел. 52-22-03.

Разное

● Купить новый телевизор — это роскошь. Да и есть ли смысл, тем более, что кинескопы современных телевизоров 61ЛН51С служат 2-3 года. Минимум затрат — и ваш старый телевизор еще послужит. Срочный ремонт цветных телевизоров, гарантия качества, доступные цены. Дом. тел. диспетчера 53-48-98.
● Менюю внутреннюю шу-

бу или имп. холодильник на телевизор, музыкальный центр, или на видеокамеру, или на видеомагнитофон, или продам, куплю. Куплю квартиру, автомобиль, гараж. Тел. 53-68-50.
● Женщины 27 лет, образование высшее (отличное знание немецкого языка), ищет квалифицированную работу. Меняю 2-комн. кв. около горГАН + машина «М-2141» с гаражом на 3-комн. кв. с улучш. планир. Дом. тел. 52-68-31.
● Вновь открытый магазин «КАС» занимается на реализацию оптовые партии ТНП, продуктов питания, алкогольных напитков. Гарантируем конфиденциальность сделки, минимальные комиссии. Реализуем поклад. флоры «Марс». Тел. 21-24-83.
● Меняю «УАЗ-3303», новый, на «ВАЗ» или квартиру. Тел. 52-07-03.
● Меняю 2-комн. приватиз. полуметр. квартиру (общ. пл. 57,5 кв. м) на Южном на новый автомобиль «08, 09» или слам под офис или продам. Куплю иномарку с коробкой автомат, в отличном состоянии. Тел. 53-68-50.

● Меняю садовый участок (8 соток с молотками, посадками и постройками, есть строительный материал) рядом с с/о «Черемухи», останова «14 км», и погреб в строящемся общественном ошескхранилище, в р-не села «Курбозит», плюс комн. гост. типа (18 кв. м, асфальт, лоджия, 6 эт.) на 1-комн. кв. с улучш. планир. или этот участок и погреб — на комн. гост. типа или продам. Тел.: раб. 28-58-64, дом. — 26-82-28.
● Меняю новый в упаковке, музыкальный центр «Филипс» на «апроник» или шубу из меха лисицы 46 рама, шапка из меха норки или черно-бурой лисы 55-56 рама, или продам. Меняю мужск. печатку с гладкой платформой 19

разм. (9,6 грамма) на шапку из меха норки или черно-бурой лисы или продам. Тел. 52-73-47.
● Сдам 1-комн. квартиру без мебели и телевизора в р-не поликлиники № 5. Оплата за год вперед. Тел. 53-74-72.
● Нашедшего трудовую книжку на имя Лиди И. И. прошу вернуть за вознаграждение. Тел. 51-55-37.
● Продам/заменю настольную и ремонт двигателя, отечественных автомобилей и иномарок. Тел. 53-63-64, с 18 до 21 часа.
● Меняю 1-комн. или 2-комн. квартиры в Новосибирске на Кемерово. Тел.: в Кемерове 52-29-19, в Новосибирске — (8-383-2) 22-10-79.

Благодарят

● Выражаем сердечную благодарность коллективам Госэкспертизы проектов, станции «Скорой медицинской помощи», «Кузбассгипрошпата», горпрокта, родным, разделившим с нами горечь утраты дорогого мужа, отца и дедушки Кондратьева Вячеслава Михайловича.
Жена, дочь.

Утери

● Утеряны аттестат серии А № 488046, выданный школой № 82 г. Кемерово в 1992 году на имя Новикова Дениса Владимировича, считать действительным.
● Утерянную печать фирмы «Юниверс» ЛТД, КО г. Кемерово с 1 августа 1993 года считать недействительной.
● Утерянную круглую печать акционерного общества закрытого типа «Алекс» г. Кемерово с 10 октября 1993 года считать недействительной.

Храбрый умирает один раз, трус — тысячу.

Книга памяти

НАВЕЧНО, ПОИМЕННО

Сычев Гаврил Александрович, 1918, с. Шумиха, Кемеровский р-н, Кемеровская обл., призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, погиб 28.07.1944 (ЦАМО, оп. 977520, д. 333, л. 32).

Табашков Василий Филиппович, 1910, пос. Матвеевка, Бессоновский с/с Барзасский р-н, Кемеровская обл., призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, пропал без вести 04.1943 (ЦАМО, оп. 18004, д. 637, л. 38).

Табашников Николай, 1916, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 781 стрелковый полк, 124 стрелковая дивизия, пропал без вести 29.07.1942, х. Сорамовка, Серафимовский р-н, Сталинградская обл. (ЦАМО, оп. 818883 с. д. 980, л. 197 об.).

Табашников Фрол Фисипович, 1914, д. Думчино, Залесовский р-н, Алтайский край, призван Центральным ГВК г. Кемерово, рядовой, стрелок, пропал без вести 07.1942 (ЦАМО, оп. 977520, д. 768, л. 234).

Табанов Иван Михайлович, 1922, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, 801 истребительная танковая рота, умер от ран 29.05.1942, ОМСВ-384, 235 Витебская стрелковая дивизия, похоронен м. 6, 500.

Табанов Иван Михайлович, 1922, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, 801 истребительная танковая рота, умер от ран 29.05.1942, ОМСВ-384, 235 Витебская стрелковая дивизия, похоронен м. 6, 500.

Табанов Василий Тимофеевич, 1922, ст. Правотомск, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, младший сержант, воздушный стрелок, 808 штурмовой авиационный полк, пропал без вести 05.03.1945 (ЦАМО, оп. 18001, д. 1258, л. 29).

Табанов Иван Александрович, 1925, д. Березово, Кемеровский р-н, Кемеровская обл., призван Кемеровским ГВК, рядовой, телефонист, 308 стрелковый полк, 98 стрелковая дивизия, погиб 15.09.1944, похоронен х. Иерески, Балга уезд, ЭССР (ЦАМО, оп. 18002, д. 974, л. 119 об.).

Табанов Григорий Степанович, 1915, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 151 стрелковая бригада, пропал без вести 12.08.1942 (ЦАМО, оп. 818883 с. д. 1572, л. 55).

Табанов Николай Андреевич, 1915, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).

Табанов Алексей Петрович, 1918, г. Кемерово, призван Кемеровским ГВК, рядовой, стрелок, 343 ОНТД, погиб 04.09.1943, похоронен Рошня Становица, Сумская обл. (ЦАМО, оп. 18001, д. 767, л. 143).



Во Дворце культуры шахтеров прошел городской «Праздник семьи». Приглашение на этот торжественный вечер получили многие молодые семьи. Среди них и та, у кого тамадой на свадьбе был Николай Иванович Чибисов. Заводила свадебных торжеств (так его называют в народе) прощал с бокалом в руке уже тысячу свадеб. Последняя состоялась шестого ноября.

На празднике прозвучали слова приветствия в адрес молодоженов, которые вышли

на сцену, и в адрес тех, кто уже пожелал своим детям, «крестным отцом» которых был неугомонный, энергичный тамада. Да и сам Николай Иванович получил немало слов благодарности за работу, которая украшает людям счастливые дни в их жизни.

НА СНИМКЕ: так проходил «Праздник семьи», во главе которого был свадебный тамада Николай Иванович Чибисов.

Фото В. Грызыкина.

г. Кемерово.

издано в Кемерове

СТИХИ НА... ТЫКВЕ

Несколько дней назад редакция получила отклик на сборник Владимира Ширяева из Москвы, от стихотворного лиризатора. Предлагаем его читателям «Кузбасса».

Сборник Владимира Ширяева выпущен издательством «Кузнецкая крепость». Тираж — всего 1200 экз. Цена, конечно, дорогая. Название, «Временечко желанное», безусловно, навеяно некрасовскими стихами.

Этот сборник лирический. Когда (приди, желанное!) Душа поет, как птичка, Что роза поет, как птичка, Что книга поет, как птичка.

Однако вся лирическая сторона обложки — сплошной портрет именно этого «крестьянина». Да еще и поэзия! Он молодой с чубом во весь лоб, с усиками и бородой, в свободной клетчатой рубашке, взгляд пристальный. А на оборотной стороне шумит душа, есть еще и шаржированное изображение автора, исполненное рукой художника В. Краучука. Тут поэт в своей деревенке, на своем земельном участке, сидит на тычке и пишет... на тычке. Своя земля, свой дом. Пришло желанное!

А я вспоминаю «Комсомольскую правду» за 13 ок-

тября 1992 года, где была опубликована фотография того же Владимира Ширяева — и тоже «тычковые». Корреспонденты выражали сомнения, хватит ли ему вырочки от собственного урожая на издание второй книжки.

Вспоминаю первую книжку Владимира «Август во сне» — объявление, вышедшее несколько лет назад с предисловием Ильи Фоминского, считая вторую как бы ее продолжением, дополнением, но уже в новой исторической модальности (чуть не написал: формализм), когда вроде бы вполне стало жить.

О стихах Владимира Ширяева хочется сказать прежде всего то, что в них весьма органично сочетаются лирика, сатира и юмор. Новый сборник особенно сатиричен. Он и начинается с «Подражания Некрасову, его изданию «Желанное». У Брюсова — тюрьма строили, а у Ширяева — «дворец небывалый в истории». Но «построили тесный и темный сарай». И не помнят: «...или прорабы все были хреновые,

или дураками — проесть?»

У Ширяева — «Ода гвардейцам», «Артель», в составе которой «ворышка, баламут, пропойца и фарцовщик».

...А вот и «На базаре», где автор «Временечко желанное» как бы продолжает некрасовскую тему: «Есть Белинский, Гоголь — славной Убежденности: книги в моде и нужнее черносотна». Как бы счастлива была Некрасов видеть зрелище такового!

Но здесь мне хочется отвлечься от иллюстрирования сатирической направленности сборника и чуть-чуть поговорить о форме, о технике, а точнее, о рифме.

Да, можно было бы упрекнуть автора стихов в небрежности или заговорить об отсутствии у него дарования слуха, вкуса, но я не делаю этого. Во-первых, потому, что не так уж много в сборнике стихов непонятных. А во-вторых, по той причине, что у Владимира Ширяева есть свой, ширяевский взгляд на рифму.

Впрочем, порой так и хочется чуть подправить стихи В. Ширяева. Цитирую авторский вариант: «И настает, как видно, время тому сбываться в этом мире, о чем библейские пророки так метко и точно твердили». А не точнее ли: «И настает, как видно, сроки...» И рифма бы получилась!

Лично мне нравятся почти все стихотворения сборника. И «Января» особая в нем не находка. Только один явный и заметный: «...Придет какая ли беда — «Кубань» слышится!»

Выразительны и лиричны стихи о природе: «Какая тишь. Какой покой. На камне сяду. Непорочно за рекой...» «Гляди...» А вот о воде: «Гляди...» — беспрестанно на виду, озабоченно плачет. Одно из стихотворений наполнено недобрым предчувствием: «В воздухе лета, теплом и чистом, как наливает душистой волной, пахнет ромашками, неофициальным хлебом, землей, гражданской войной...» Очень точно.

Скучу лишь об одном своем «открытии» в стихах Владимира Ширяева. У Асеева в стихотворении «Три Аны» (1927 год) речь идет сначала о Донне Ане, потом об Ане Керениной, а в конце —

секреты огородников

ЛЮБИСТОК

Это растение издавна служило человеку: и в Древней Греции, и на Руси. Его любили, чтили, воспевали, придумали ласковые имена: любчик, любисток, любим-трава. Невесты зашивали вочки любистка в подолы подвенечных платьев, чтобы быть любимыми всю жизнь. Считалось, что любисток должен расти на счастье на каждом подворье. Он богат солями калия, витаминами, яблочной и валериановой кислотой, минеральными веществами, эфирным маслом. Показан при гипертонии, отеках, пиелонефрите, гипертонической болезни сердца, при бронхите, хрипах, подагре, ревматизме, анемии, нервных расстройствах. Кроме того, народная медицина отвар корней рекомендует против выпадения волос, а сматые листья, приложенные ко лбу, — для облегчения головной боли.

Листья любистка вилком и вилками напоминают сельдерей, поэтому его нередко называют многотысячником или торным сельдереем. Но вкус, аромат любистка гораздо сильнее. При употреблении перед «родственником» является и то, что он многолетник, весьма зимостойкий, менее требовательный к уходу, солнечному свету, почве. На втором году жизни любисток удивит вас полутораметровой высотой и плотными желтыми зонтиками соцветий. И чем старше любисток, тем он становится мощнее, шире, выше, образуя большой мясистый корень, который тоже является приправой, овеком и

лекарством. Используются в кулинарии и семена.

Приправы это очень сильная, и добавлять нужно по чуть-чуть. Зеленья веточки или целотная семя любистка, добавленная при варке картофеля, делает его фирменным блюдом. Тушеное мясо, овощи с любистком пахнут грибами. Фаршированный корень любистка подают и на королевский стол.

Как вырастить любисток? Делением куста. Корневыми черенками, а доступнее всего — из семян. Сеют в грунт рядками, постепенно используя всходы как молодую зелень и в итоге продавая их до расстояния 60—70 см между растениями. Такой поспешный ходит для выращивания крупных пышных кустов в течение 5—7 лет. Перед посевом почву заправьте из расчета на 1 кв. метр: 4-5 кг компоста, 20 г суперфосфата, 30 г сульфата калия, стакан золы. Далее органические и минеральные подкормки — по состоянию растений.

Повторю: по легенде любисток должен на счастье расти на каждом подворье. Хотите попробовать? Пожалуйста, жду заказы. За консультацией и семенами обращайтесь: 305000, г. Курск, главпочтамт, а/я 68, Глухову Анатолию Георгиевичу, вложив конверт с обратным адресом и маркой на 15 руб.

А. ГЛУХОВ, садовод-любитель, г. Курск.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

г. Кемерово.

ТВ

11 ноября

I ПРОГРАММА

5.55 Программа передач.

6.00 Новости.

6.35 Утренняя гимнастика.

6.45 Утро.

9.05 Фирма гарантирует.

9.20 Кидди-виды.

9.40 «Просто Мария».

10.30 В мире животных.

11.10 «До 16 и старше».

11.50 Пресс-экспресс.

12.00 Новости.

12.20 «Любовь не прощает».

Худ. телефильм.

13.25 Ф. Достоевский. «Село Степанчиково и его обитатели».

Фильм-спектакль. Часть 1-я.

14.50 Мультфильм.

15.00 Новости.

15.25 Телемост.

16.10 Блокнот.

16.15 Мультфильм.

16.40 Рок-урок.

17.20 «До 16 и старше».

18.00 Новости.

18.25 «При свете газовых фонарей».

Док. телефильм.

18.55 Документальный фильм.

19.05 «Просто Мария».

19.55 В гостях у власти.

20.40 Спокойной ночи, малыши!

21.00 Новости.

21.25 «Тани Пикси».

Худ. телефильм. 3-я серия.

22.25 Пресс-экспресс.

23.25 Песня-93.

23.45 «Капитан Пронин — внук майора Пронина».

Мультифильм для взрослых.

00.00 Новости.

00.25 Кино до востребования.

01.05—02.05 МТВ.

II ПРОГРАММА

Канал «Россия»

8.00 Вести.

8