



КУЗБАСС

Газета основана в январе 1922 года
№ 62 (13869).
ЧЕТВЕРГ,
15
МАРТА
1973 года.
Цена 2 коп.

ОРГАН КЕМЕРОВСКОГО ОБКОМА КПСС и ОБЛАСТНОГО СОВЕТА ДЕПУТАТОВ ТРУДЯЩИХСЯ

В ОБКОМЕ КПСС

ВЫПОЛНИТЬ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ПРОДАЖЕ МОЛОКА

Бюро обкома КПСС рассмотрело вопрос о ходе выполнения социалистических обязательств первого квартала этого года по заготовкам молока в области. В постановлении отмечается, что во многих районах недовольственно организована работа по обеспечению выполнения народнохозяйственного плана и социалистических обязательств по продаже молока государству.

За прошедшие два месяца продано 44,8 тысячи тонн молока, что составляет 55 процентов к плану первого квартала и 86 процентов к соответствующему периоду прошлого года.

Наибольшее отставание в выполнении обязательств и снижении продажи молока и соответствующему периоду прошлого года допустили колхозы и совхозы Ижморского, Тяжинского, Топкинского и Тисульского районов. Здесь, а также в целом областным производственным объединением совхозов квартальный план продажи молока выполнен менее чем на 50 процентов.

Основной причиной такого положения является то, что во многих хозяйствах в сложных условиях текущей зимы не приняты необходимых мер по повышению продуктивности коров, товарности молока, улучшению использования кормов, строгому соблюдению режима содержания коров. В хозяйствах Тяжинского района продуктивность коров к соответствующему периоду прошлого зимы сократилась на 98, Чебулинского района — на 91, Топкинского — на 85 килограммов.

В результате слабого контроля за жирностью молока, расходованием его на внутрихозяйственные нужды в совхозах Ижморского и Тяжинского районов товарность молока за два месяца составила только 68—74 процента.

Райисполкомы Беловского, Крапивинского, Яяского районов недовольственно организовали закупку молока у населения. В ряде районов для увеличения производства молока не используются такой важный резерв, как рост поголовья коров. В Промышленновском, Марининском, Чебулинском районах, а также в целом по колхозно-совхозной области за два месяца поголовье коров сократилось.

Во многих совхозах и колхозах соревнования работников животноводства ведется все еще формально. Например, на фермах совхозов Тисульского, Ижморского районов итоги соревнования подводят нерегулярно.

Такое состояние в выполнении планов и обязательств объясняется тем, что областное производственное объединение совхозов, управление сельского хозяйства области, трест «Свинопром», некоторые райкомы партии и райисполкомы принизили требовательность к руководителям хозяйств.

Бюро обкома КПСС обязало управление сельского хозяйства области, областное производственное объединение совхозов, трест «Свинопром» и «Птицепром», райкомы и райисполкомы, Марининский и Топкинский горкомы партии и горисполкомы усилить организаторскую работу, ликвидировать отставание в молочном животноводстве и обеспечить безусловное выполнение плана и обязательств первого квартала по заготовкам молока.

Необходимо в короткий срок разработать по каждому отстающему хозяйству, ферме и участку меры по повышению надоев молока до уровня принятых обязательств. Повысить товарность молока путем сокращения расхода его на внутрихозяйственные нужды. Обеспечить своевременный вывоз молока с ферм на государственные приемные пункты, улучшить учет молока, отправляемого на предприятия молочной промышленности. Следует организовать во всех хозяйствах проверку жирности молока, с учетом этого применять оплату труда работникам ферм. Надо усилить закупку излишков молока у колхозников, рабочих и служащих.

Необходимо обеспечить ежемесячный прирост поголовья коров с тем, чтобы уже к 1 июля выполнить план выходного поголовья, намеченный на конец года.

Райкомы, Марининский и Топкинский горкомы партии, партийные, профсоюзные и комсомольские организации совхозов и колхозов обязаны улучшить соревнования среди животноводов в свете постановления ЦК КПСС, Совета Министров СССР и ВЦСПС «О развертывании Всесоюзного соревнования работников животноводства за увеличение производства и заготовок продуктов животноводства в зимний период 1972—1973 годов».

Необходимо добиться действительности соревнования путем повышения гласности, организации взаимопроверок, обобщения и распространения опыта передовиков.

Райкомы партии, Марининский и Топкинский горкомы КПСС обязаны принять меры по увеличению партийной прослойки среди животноводов. Следует направить на ответственные участки коммунистов, активизировать деятельность партийных групп и партийных организаций в бригадах, фермах, отделениях. Добиться, чтобы коммунисты были в первых рядах борцов за увеличение производства молока.

МЕТАЛЛУРГИ ВЫЗВАЛИ НА СОРЕВНОВАНИЕ СТРОИТЕЛЕЙ

На совместном расширенном заседании коллегии Министерства черной металлургии СССР и президиума ЦК профсоюза рабочих металлургической промышленности рассмотрены и приняты новые социалистические обязательства коллективов предприятий и организаций черной металлургии по успешному выполнению задания народнохозяйственного плана в 1973 году — решающем году пятилетки.

Работники черной металлургии вызвали на социалистическое соревнование коллективы строительных организаций Министрства СССР и приняли вызов трудящихся предприятий и организаций черной металлургии по успешному выполнению задания народнохозяйственного плана в 1973 году — решающем году пятилетки.

Водушевленные решениями декабрьского (1972 г.) Пленума ЦК КПСС и руководством постановлением ЦК КПСС, Совета Министров СССР, ВЦСПС и ЦК ВЛКСМ «О развертывании

1973 — УДАРНЫЙ, РЕШАЮЩИЙ

ПОЗЫВНЫЕ ЛЕНИНСКОГО СУББОТНИКА

Так решили карболитчики

Добрый отклик в сердцах трудящихся кемеровского завода «Карболит» нашла инициатива коллектива Московского автомобильного завода им. Лихачева провести 21 апреля ленинский ударный коммунистический субботник. Секретарь парткома завода Петр Абрамович Гордеев рассказывает:

— Эту инициативу москвичи поддержали во всех цехах, службах и отделах. На предприятии создан штаб по проведению ударного субботника, который возглавляет заместитель директора завода Г. Леонов. Сейчас и в штабе, и в цехах определяются и уточняются объемы работ. Во всяком случае эти объемы в масштабе завода будут выше, чем в прошлогодний субботник. Карболитчики выступят на десятки тысяч рублей продукции дополнительно. Самые шеститысяч рублей зарплаты за счет безвозмездной работы будут внесены в фонд развития предприятия.

В. ФЕДОРОВ,
г. Кемерово.

Настрой хороший

Коллектив трудящихся Анжерского машиностроительного завода настроен, как и в прошлые годы, добросовестно провести ленинский субботник. Разговор о почине рабочих Московского автозавода имени Лихачева идет на собраниях в цехах.

У нас создан специальный штаб. Возглавляет его директор завода С. А. Петров. Аналогичные штабы созданы в каждом цехе завода под руководством начальников цехов. Именно эти штабы определяют цели и задачи ударного завода в день 21 апреля. Рассмотрели результаты субботников прошлых лет. Думаем и в этом году поработать не хуже. Уверены в стопроцентном выходе на субботник рабочих.

А. ШВЕДОВ,
секретарь парткома Анжерского ордена Ленина машиностроительного завода.
г. Анжеро-Судженск.

Гурьевский металлургический завод имени М. Курано — старейшее металлургическое предприятие нашей области. Здесь по ударному трудятся стальные бригады.

НА СНИМКЕ: первый подручный сталевара А. Кондратов, второй подручный А. Куренков, сталевар Ф. Писарев и третий подручный Г. Юрков.

Фото П. Костюкова.
Г. Гурьевск.

СОРЕВНОВАНИЮ ЖИВОТНОВОДОВ И ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ — РАЗМАХ!

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОБЗОР

БОЛЬШЕ ЗАБОТЫ ОБ ОЧИСТНОМ ФРОНТЕ

В АВАНГАРДЕ СОРЕВНОВАНИЙ — 78 ПРЕДПРИЯТИЙ — ГЛАВНЫЙ ОКАЗАТЕЛЬ РИТМИЧНОЙ РАБОТЫ ЗАЛОГ УСПЕХА.

Развивая соревнование за досрочное завершение решающего года пятилетки, горняки Кузбасса за два месяца добыли свыше 20,5 миллиона тонн каменного угля, из них 640 тысяч тонн — сверх государственного плана.

Делом отвечая на решения декабрьского Пленума ЦК КПСС, большинство коллективов угольных предприятий успешно справляется с социалистическими обязательствами.

78 шахт и разрезов досрочно выполнили двухмесячную программу по добыче угля. Успешно трудятся коллективы шахт «Заринская», «Ведьминская», «Алардинская», имени Ленина, имени Калинина, «Краснокаменская», «Новая», имени 7 Ноября, «Северная», «Бирюлинская», им. 50-летия СССР, «Физкультурник», разрезов «Красногорский», «Грамотейкинский» и многих других.

На передовых предприятиях так организован труд, что каждый являет заботой всего коллектива, стремятся в любых сложных условиях добиться максимальных результатов.

Пример в соревновании показывает шахтеры комбината «Южкозбассуголь», работники которого ритмично, успешно справляются со своими обязательствами. На их сверхплановом счету более 300 тысяч тонн угля, почти на 2 миллиона рублей реализованной продукции. Вместе с тем ряд коллек-

КУЗБАСС ПОДДЕРЖИВАЕТ ПРИЗЫВ МОСКОВСКИХ АВТОЗАВОДЦЕВ

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОБЗОР

БОЛЬШЕ ЗАБОТЫ ОБ ОЧИСТНОМ ФРОНТЕ

тивов угольных предприятий не удалось преодолеть те негативные стороны в работе, которые были допущены в начале года. Прежде всего это выразилось в том, что не выполнен основной показатель эффективности производства — производительности труда. 29 шахт и 8 разрезов не справились с планом производительности труда за два месяца, а многие предприятия даже снизили ее уровень по сравнению с соответствующим периодом прошлого года.

По комбинатам за два месяца среднесменная производительность труда выгладит следующим образом: комбинат «Проктовоуголь» — 57,5 тонны на рабочего в месяц, 99,5 процента к плану и 100,2 — к соответствующему периоду прошлого года; комбинат «Кузбассуголь» соответственно 65,9 тонны, 99,2 и 103,6 процента; комбинат «Кемеровоуголь» — 212,1 тонны, 97 и 101 процент и комбинат «Южкозбассуголь» — 71,5 тонны, 100 и 104,8 процента. Таким образом, только шахтеры комбината «Южкозбассуголь» справились с плановой производительностью.

Серьезным недостатком является то, что значительная часть угольных предприятий не выполняет план реализации продукции, особенно в комбинатах «Кемеровоуголь» и «Проктовоуголь». Препятствия этих объединений в обеспечении реализации продукции с начала года на 2,5 миллиона рублей, в результате и в целом по отрасли план реализации остался не выполненным почти на 800 тысяч. Основная причина — несвоевременная постав-

ка угля потребителям и на обогатительных фабриках. Так, из-за недовольствительной поставки угля Беловской обогатительной фабрики комбинатом «Проктовоуголь» коллектив не выполнил план реализации в феврале и оказался в числе отстающих.

Нерегулярно работают службы погрузочно-транспортных управлений комбината «Проктовоуголь» (г. Ленинск) и «Кемеровоуголь» (г. Иванов). Порой несвоевременно подаются порожняк железнодорожникам.

Многие шахты и разрезы работают неритмично. А это, в свою очередь, объясняется отсутствием заботы и требовательности руководителей предприятий и комбинатов за своевременную подготовку очистного фронта. Разве может ритмично работать комбинат «Кемеровоуголь», когда на 17 разрезов 10 не справляются с планом вскрышных работ, а в целом по комбинату он выполнен в феврале на 98,2 процента и за два месяца — на 96 процентов? Долг составляет 1,2 миллиона кубометров. Не обеспокоившись выполнением плана подготовительных работ и на многих шахтах комбинатов «Кузбассуголь», «Проктовоуголь» и другие.

Близится к завершению первый квартал ударного года девятий пятилетки. Партийным и профсоюзным организациям, руководителям комбинатов и предприятий надо принять все меры, чтобы социалистические обязательства этого решающего периода года были выполнены успешно.

ИТОГИ РАБОТЫ УГОЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБЛАСТИ ЗА ФЕВРАЛЬ И ДВА МЕСЯЦА (в тыс. тонн)

наименование	Фактически		к началу года	
	за февраль	за два месяца	за февраль	за два месяца
Анжеро-Судженск	+8,2	+11,8	+2,5	+3,5
Березовский	+18,4	+25,0	+3,2	+4,2
Кемерово	+118,6	+226,0	+32,4	+52,9
Белово	+5,3	+21,2	+3,0	+10,1
Киселевск	+30,4	+50,1	+12,5	+21,6
Проктовоуголь	+125,5	+218,6	+34,5	+52,9
Новокузнецк	+40,7	+64,2	+12,0	+18,2
Междуреченск	+88,9	+132,0	+24,7	+37,4
Осинники	+129,2	+144,7	+19,1	+21,4
К-т «Кузбассуголь»	+15,5	+27,2	+11,9	+19,2
К-т «Кемеровоуголь»				
К-т «Южкозбассуголь»				
К-т «Проктовоуголь»				
Трест «Облкемеровоуголь»				

КОЛЛЕКТИВ И ДИСЦИПЛИНА ТРУДА

В Осинниках прошла городская теоретическая конференция партийно-хозяйственного актива на тему «Воспитание дисциплины труда в производственных коллективах в свете требований XXIV съезда КПСС». Открыл конференцию первый секретарь горкома КПСС И. П. Коляшкин.

С обстоятельным докладом выступил второй секретарь горкома М. Осин. Прокурор города Л. Скубаевский уделил особое внимание пропаганде правовых знаний среди трудящихся. Поучительным было выступление директора шахты «Алардинская» Ю. Тимофе-

енкова на тему «Руководитель как воспитатель». С докладами выступили также директор Южно-Кузбасской ГРЭС С. Никитин, председатель горкома профсоюза рабочих угольной промышленности В. Шанин и др.

Д. МОЛОКОВ,
г. Осинники.

ПРЕДВЕСЕННИЕ ЗАБОТЫ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ РЕЗЕРВЫ ЗЕРНОВОГО ПОЛЯ

ПРОМЫШЛЕННАЯ, в беседе с нашим корреспондентом первый секретарь Промышленновского райкома КПСС Н. А. Романов рассказывает:

— Сейчас когда завершается подготовка и севу, в центре внимания хлеборобов, руководителей и специалистов совхозов и колхозов изыскание резервов для дополнительного увеличения производства зерна.

Главным нашим резервом остается дальнейшее повышение урожайности зерновых культур. Район в целом взял курс на 20 центнеров с гектара как минимум. Вместе с тем во многих колхозах и совхозах считают возможным несколько увеличить зерновой клин. Сейчас у нас в структуре посевов зерновые занимают около 66 процентов. Поэтому возможность для дальнейшего расширения площади под эти культуры ограничена.

Тем не менее в хозяйствах находят возможности за счет приращен неиспользуемых земель.

Так, совхоз «Заря» за счет этих резервов увеличивает зерновой клин на 240 гектаров, совхоз «Краснокаменский» — на 200, колхозы «Восток Ильича» — на 150, «Ударник полей» — на 200, имени Ленина — на 200 гектаров.

Всего по району площадь под хлебами должна увеличиться примерно на 2000 гектаров.

★ ★ ★
ЮРГА. Колхоз имени Ульянова за два минувших года распахал 180 гектаров новых земель. Эти площади предназначены под многолетние травы. Но травы дают отдачу только через два-три года. Вот почему колхоз решил в этом году потратить эту площадь засеять зерновыми.

За счет этих и других резервов увеличивают посев зерновых совхоз «Левый», колхоз «Труд новой жизни» и другие. Некоторые хозяйства решили расширить площадь зерновых за счет сокращения посевов одолевших трав, перевода посевов риса из кормового клина в зерновой. Всего в районе посев зерновых намечено увеличить в этом году на 2918 гектаров.

(Корр. «Кузбасс»).
Юргинский район.

ГОТОВЯТ ТЕХНИКУ

Механизаторы и полеводы Березовского отделения совхоза «Ижморский», вступив в Всесоюзное социалистическое соревнование земледельцев, решили получить с каждого гектара посева по 17,5 центнеров зерна, по 150 центнеров картофеля и 180 центнеров зеленой массы кукурузы.

В эти дни они настойчиво готовятся так работать на полях, чтобы в будущем году получить все культуры. Главное — готовность и надежность в работе техники. Ремонт ее завершается.

М. АКИМОВ,
Ижморский район.

ПЕРЕГОВОРЫ ДЕЛЕГАЦИИ КПСС С ДЕЛЕГАЦИЕЙ ИТАЛЬЯНСКОЙ КОММУНИСТИЧЕСКОЙ ПАРТИИ

13 марта в Кремле были продолжены начавшиеся накануне переговоры между делегацией КПСС во главе с Генеральным секретарем ЦК КПСС тов. Л. И. Брежневем и делегацией Итальянской коммунистической партии во главе с Генераль-

ным секретарем ИКП тов. Э. Берлингуором.

В ходе переговоров делегация обсудила широкий круг вопросов, интересующих обе партии.

Было условлено опубликовать совместное коммюнике об итогах переговоров. (ТАСС).

ОТЪЕЗД А. Н. КОСЫГИНА В ИРАН

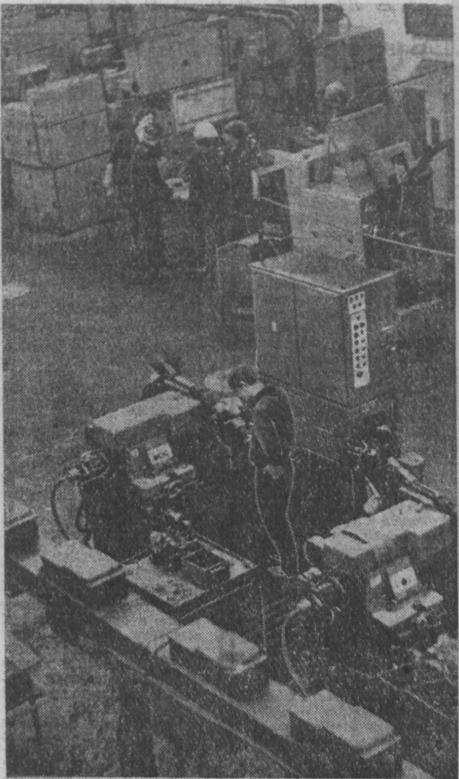
14 марта из Москвы в Тегеран отбыл Председатель Совета Министров СССР А. Н. Косыгин. Он берет краткий дружественный визит в Иран по приглашению иранского правительства и примет участие в официальном открытии Исфаганского металлургического комбината.

На Внуковском аэродроме А. Н. Косыгина провожали товарищи К. Т. Мазуров, Ю. В. Андропов и другие официальные лица.

В числе провожающих находился посол Ирана в СССР Мохаммед Р. Амир Теймур. (ТАСС).



В ходе переговоров делегация обсудила широкий круг вопросов, интересующих обе партии. Было условлено опубликовать совместное коммюнике об итогах переговоров. (ТАСС).



Десятки тысяч сверхплановых подшипников ежемесячно отправляет потребителям государственный подшипниковый завод № 14. Успеху способствует внедрение рационализаторских предложений, новшества, установка нового высокопроизводительного оборудования. Так, например, в шлифовально-сборочном цехе № 1 заменены все старые станки на современные шлифовальные автоматы.

Коллектив решил в этом году изготовить сверх плана 500 тысяч штук подшипниковых колец. НА СНИМКАХ: участок мелких желобов; старший мастер участка Виктор Кремер и шлифовщица Раиса Калмыкова за проверкой изготовленной продукции.

Фото В. Грызыкина.

г. Прокопьевск.

МЕТАЛЛУРГИ ВЫЗВАЛИ НА СОРЕВНОВАНИЕ СТРОИТЕЛЕЙ

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Бессознательное социалистическое соревнование работников промышленности, строительства и транспорта за досрочное выполнение народнохозяйственного плана на 1973 год, коллективные бригады, смены цехов и предприятий изыскали дополнительные резервы для наращивания производства черных металлов и приняла на 1973 год — решающий год пятилетки следующие социалистические обязательства:

- завершить выполнение годового плана по выпуску продукции в день 51-й годовщины образования Союза ССР — 30 декабря;
- произвести дополнительно к плану 300 тыс. тонн чугуна, 410 тыс. тонн стали, 320 тыс. тонн проката, 80 тыс. тонн стальных труб, 22 тыс. тонн металлоизделий, 1.600 тыс. тонн железной руды и концентрата, 80 тыс. тонн марганцевой руды и концентрата, 550 тыс. тонн агломерата, 60 тыс. тонн окатышей, 240 тыс. тонн кокса, 19 тыс. тонн огнеупорных изделий и на 1 млн. рублей товаров народного потребления;
- реализовать сверх годового плана продукцию на 150 млн. рублей и получить 30 млн. рублей сверхплановой прибыли;
- весь прирост объемов производства в отрасли обеспечить за счет повышения производительности труда;
- перевыполнить плановые задания по заготовке лома черных металлов на 120 тыс. тонн и по его переработке — на 50 тыс. тонн; снизить по сравнению с планом расход электроэнергии на 1.800 млн. киловатт-часов и условного топлива на один млн. тонн;
- В целях повышения эффективности применения металла в народном хозяйстве улучшить качество и расширить сортамент металлопродукции. Досрочно освоить выпуск новых 53 сортаментных и 40 холоднокатаных экономичных профилей проката. Значительно увеличить производство проката из низколегированной стали, холоднокатаного листа, сортовой холоднокатаной стали, термоупрочненной металлопродукции, а также листового проката, труб и метизов с защитными покрытиями.
- Осуществить мероприятия по увеличению производства полупроводниковой стали, расширению выпуска проката с минусовыми допусками и поставку его потребителям по теоретическому весу. Улучшить технологию выплавки стали, чугуна и проката металла, отделки продукции. За счет этого по сравнению с прошлым годом сократить расход стали при выпуске каждой тонны готового проката на 8 кг и сэкономить в 1973 году 750 тыс. тонн слитков.
- Обеспечить дальнейшее техническое совершенствование и интенсификацию производства. Довести удельный вес выплавки стали в кислородных конвертерах до 24 процентов от общего ее производства. Дополнительно переоборудовать две мар-



Что сделано для повышения производительности труда?

ЗАБЫТЫЕ ИСТИНЫ

Как быть с прогульщиками?

Мысовский кирпичный завод областного управления промышленно-строительных материалов — предприятие планово-убыточное. В прошлом году ему выделили сорок тысяч рублей дотации, но их хватило лишь на полгода, и пришлось просить у государства еще почти столько же. Однако элементарные расчеты убеждают, что при более организованной работе предприятие могло дать за год более ста тысяч рублей прибыли.

Начало нынешнего года говорит, что предприятие еще больше сдаст свои позиции.

На заводе мы застали двух директоров. Первый из них, Федор Леонтьевич Воробьев, — штатный. Настроен он оптимистически. По его мнению, завод старый, никакой модернизации не подлежит, а потому нормально работать не может. По этой причине, дескать, на предприятии производительность труда составляет всего 80 процентов от плана, все больше ухудшается качество продукции, падает трудовая дисциплина, недавно он послал телеграмму (?) в горком партии с просьбой освободить его от должности. Объясняет: нервы не выдерживают.

Второй директор, Григорий Акимович Старинский, — временный. Он ветеран кузбасской строительной промышленности. Последняя должность — управляющий на три месяца. «На прорыв». Человек рассудительный, с юмором. За дело взялся спокойно, уверенно. На дело смотрит не так мрачно, как Ф. Л. Воробьев. Есть у завода, как он считает, все для ритмичной, слаженной работы. Помощь управления коллективу нужна только в строительстве — постоянной дороги ко второму цеху: хватит тратить деньги впустую на ее подсыпку. Да два котла для котельной надо достать.

Довелось нам присутствовать на планерке, которую проводил Г. А. Старинский, глава штатный директор отдал после неприятного областного отчета, в управлении. Начал он совещание непривычно для заводских руководителей. Упрямил мастера Фрольцова за грубость с рабочими, предьявил счет хозяйственным за то, что с отягиря они не могут отремонтировать водопровод в кирпичном поселке.

Помните, внимательное отношение к людям для нас сейчас — главное, без этого не поднять дела, — доказывал он собравшимся руководителям.

Два человека — два разных подхода к делу, разные понятия роли руководителя, противоположные оценки возможностей предприятия.

На предприятии создан рабкорский пост. Когда материал уже был подготовлен и печатан, нам сообщили, что директор завода Ф. Л. Воробьев от занимаемой должности освобожден.

ОТ РЕДАКЦИИ

На предприятии создан рабкорский пост. Когда материал уже был подготовлен и печатан, нам сообщили, что директор завода Ф. Л. Воробьев от занимаемой должности освобожден.

Наводит порядок следует начинать заводским руководителям с собственного хозяйства.

— Люди у нас в основном хорошие. Дайте им возможность нормально работать — не будет нарушителей дисциплины — такое мнение нам приходилось слышать на каждом шагу.

Без хозяина

Создается впечатление, что на заводе живут одним днем, совершенно не думая о будущем. Механизация труда здесь составляет всего 39,7 процента. Заменить ручную работу машинами инженерная служба не пытается. За последние два года на механизацию прибавили лишь скреповый конвейер для подачи глины. Да и то оборудование, что имеется на заводе, работает плохо. Так, все четыре краевалки для выгрузки кирпича бездействуют. Профилактический ремонт оборудования не ведется.

Качество мысовского кирпича крайне низкое. Нарушение технологии на заводе — явление частое. Но особенно возмущительный случай произошел в январе. Завезли на завод плохой уголь. Никто из надзора не обратил на это внимания.

Только когда из печи выгрузили вместо 37 тысяч штук кирпича всего шестеннадцать замками. За прошлый год убытки от плохого качества кирпича составили 63 тысячи рублей. Добавьте сюда восемь тысяч рублей штрафов за перепрокат вагонов, и получится та сумма, которую получил завод от государства в виде дотации.

Вот такое, с позволения сказать, хозяйствование привело к тому, что рост заработной платы опередил на три пункта заводской производительности труда на семь процентов. Больше убытки несет предприятие из-за сверхнормативных оборотных средств, которых скопилось здесь более чем на шестьдесят тысяч рублей.

Итак, подведем итоги. У коллектива Мысовского кирпичного завода есть все возможности для ритмичной высокопроизводительной работы. Есть перспектива выжить предприятию на планово-убыточном в прибыльном. Пока для этого не хватает лишь одного — хозяйского подхода.

В. КРОТОВ,
сотрудник редакционной газеты «Путь к Победе».

Н. ЛАПША,
начальник планового отдела кирпичного завода.

А. ПОЗДЕЕВ,
корр. «Кузбасса».

г. Мыски.



ДЛЯ ВАС, ЖИВОТНОВОДЫ!

Новый Измельчитель Кормов

В колхозах «Восход» и «Вордешин» Хохловского района Воронежской области с осени 1972 г. применяется стационарный агрегат для измельчения грубых кормов. Разработали его специалисты Воронежского областного объединения «Сельхозтехника».

Агрегат состоит из рамы с приемной камерой, электродвигателя А08-71-4 мощностью 22 квт, питающего транспортера, ременных и цепной передач с механизмами натяжения и измельчителя ИСН-3.5.

В качестве питающего транспортера используется удлиненный на три звена транспортер подачи полова, поступающий в комплекте с измельчителем.

Агрегат позволяет увеличивать производительность на измельчение соломы по сравнению с соломобой в 7-8 раз. Экономия от внедрения агрегата — 4270 руб.

Универсальный Кормораздатчик

В колхозе «Дыновое» Маслянинского района Новосибирской области тракторный кормораздатчик КТУ-10 переоборудован в самоходный кормораздатчик КУМ-70. Переоборудование осуществлено по чертежам проектной конторы «Новосибирсксельхозмаш».

Производительность раздатчика 3300 кг, транспортная скорость 21 метр в минуту. Двигатель раздатчика и раздатчик кормов с его помощью управляет оператор с площадки, расположенной впереди кормораздатчика.

Применение кормораздатчика выгодно для работы на других участках трактор.

Экспериментальный Коровник на 1200 голов

Коровник разработали сотрудники Кемеровского филиала института «Алтайгипропроектхозстрой» с учетом достижения науки и опыта передовых хозяйств. Он состоит из двух коровников на 600 голов в каждом, соединенных между собой молочным блоком, вспомогательными помещениями. Площадь одного коровника в плане 21х150 м, а молочного блока — 15х36 м.

Осуществление проекта позволит улучшить условия труда животноводов.

Экономия от применения блокраздатчика при обслуживании 1200 коровок по сравнению с шестью отдельными стойлами коровниками на 200 голов каждой составляет только по капитальным вложениям на строительство самих коровников 319 тыс. руб.

Тележка унифицированная Т2300

Разработана сотрудниками ТСКВ (г. Рига) для ручного транспортирования кормов и стученных грузов на животноводческих фермах, имеющих дороги и проезды с твердым покрытием.

Тележку изготавливают в двух вариантах: с основным и облегченным грузоподъемностью ее 300 кг. Производительность за 1 час сменного времени в основном варианте составляет 1,09 т, а в облегченном — 0,78 т. По сравнению с ручной тележкой ТР-350 описываемая тележка более удобна при перевозке стученных грузов. Кроме того, она позволяет перевозить жидкие грузы.

Дополнительные сведения можно получить в ЦИТИ по адресу: 650620, г. Кемерово, ГСП-2, Советский пр., 107. Телефон 95-57-83.

“МЫ ВАМ НУЖНЫ!”

ЗАМЕТКИ О РЕКЛАМЕ В СЛУЖБЕ БЫТА

..Николай Иванович был занят делом необычным делом. Перед ним лежал телефонный справочник Кемерово. Набрал первый попавшийся номер, он величаво начал:

— Квартир Гусевых? С вами говорит Нефедов, заведующий ателье № 4 по ремонту обуви... Да, да, вы нам действительно еще ничего не заказывали... Не кладите, пожалуйста, трубку, я вам нужен! Наше ателье с удовольствием предлагает вам следующие услуги...

Затем Николай Иванович толково и обстоятельно сообщил о возможностях «своей фирмы».

Согласитесь, странным выглядит это занятие для заведующего одним из ведущих в области ателье. А Нефедов взял себе за правило делать ежедневно десятков таких вот звонков.

Какое-то понятие, для чего он звонит. Ищет заказчиков. Да еще таким необычным способом. Именно ателье, а не наоборот, как мы все привыкли.

Но ведь теперь-то многое изменилось. Теперь обществу в состоянии делать средний и крупный ремонт. К примеру, то же обновление обуви. По желанию клиента здесь могут не только отремонтировать, снарядить, набить, но и изменить фасон туфлей. Мастера четвертого ателье в состоянии вообще заменить весь иносанный низ дамских сапожек. Кстати, эта операция обходится заказчику примерно в 30 рублей. Новые же сапоги стоят 50-70 рублей. Выгодно? Да-говорят те, кто воспользовался услугами ателье. Но таких заказов, к сожалению, пока мало.

Вот и садится Николай Иванович за телефон...

Нечто подобное происходит и с новым кемеровским швейным ателье, специализирующимся только на обновлении одежды. Ясно, что здесь осуществляется переход к мышлению заказчика. К новым видам услуг просто не привыкли. Но зачастую о них и вообще ничего неизвестно.

Я понимаю, что привлечь руководителей различных мастерских и бурной деятельности — занятие пустое. Все они прекрасно понимают, что реклама — дело нужное. Между тем, действенных мер принимается по-прежнему очень мало. Вот наглядный пример.

Только в прошлом году одно четвертое обувное ателье Кемерово дало выручки больше, чем обувщики четырех городов Кузбасса — Белова, Анжеро-Судженска, Ленинска-Кузнецкого и Топки.

Вот об этом — рекламе и инициативе — и пойдет разговор.

Еще десяток лет назад наше бытовое обслуживание только-только становилось на ноги. Обойт от заказов не было. Но не было и многочисленных ателье и мастерских, которые появились в эти годы. Теперь бытовое обслуживание встало на ноги, обзавелась и новыми помещениями, и новой техникой. Служба стала настолько сильной, что уже в состоянии создавать специализированные объединения и развивать кооперированные поставки «городских» услуг на село.

С ростом мощи бытового обслуживания ежегодно осваивает десятки новых видов услуг. И возникла проблема, для решения которой наши бытовки оказались слабо подготовленными. Я имею в виду широко развитую рекламную службу.

В самом деле, многие ли из нас — потребители — представляют себе, что такое эти новые виды услуг? Что, например, кроется за словом «обновление», которое так часто сейчас появляется в рекламных объявлениях? Обувщики рекламируют обновление обуви, швейный — одежды. Обновление сапогов является одним из важнейших новых видов услуг. Но так считают только бытовки.

Наш же потребитель пока иного мнения, — грустно говорит Нефедов и тут же добавляет: — Если бы кемеровчане знали все, что мы умеем делать, если бы они знали...

Его грусть можно понять. Так сложилось, что летом обуви в ремонт поступает на треть больше, чем зимой. Неприятная для четвертого ателье закономерность. За ней стоит и снижение эффективности производственных площадей. Нефедов считает, что если бы кемеровчане знали все, что мы умеем делать, если бы они знали...

Раньше такая ситуация в обувных ателье была понятна. Мастера занимались, как правило, мелким ремонтом. Зимней обуви у нас в ходу меньше, чем летней или демисезонной. Отсюда и идет устойчивая пропорция — треть заказов ежегодно исчезает зимой.

Понимаю, что служба быта сейчас, может быть, как никогда, нуждается в инициативных людях. Но что делать, если ее начальник — руководитель обладает неформальной хваткой? А потом, Нефедов-то тоже не с хорошей жизни усваивает ежедневно за телефон! Значит, те методы, которыми он пользовался в прошлые годы, ателье теперь не помогают.

Выход, на мой взгляд, один. Сломать инерцию в работе бытовок, помочь им осваивать новые виды услуг, создать рекламную службу. Наше бытовое обслуживание сейчас уже находится на таком уровне развития, когда ему это под силу.

Возможно, существует другой способ активизировать рекламную деятельность службы быта. Но так или иначе ясно одно: клич бытовиков «Мы вам нужны!» с тоном разъяренного претендента на услуги должен доходить до каждого бытовца.

В этом заинтересованы все.

Л. АМБИНДЕР,
г. Кемерово.

Затлелен в ателье № 4 «образца 1968 года» (В тот год Николай Иванович Нефедов стал заведующим). Здесь было 28 мастеров, минимум техники и годовой план на 60 тысяч рублей. Сейчас мастеров стало на 10 человек больше, появилось много новых машин. А годовой план вырос до 170 тысяч рублей! И он оказался реальным.

Успех составляется явное отличие — на размышления. Ателье находится в самом центре Кемерово. Следовательно, число заказчиков вроде бы и не должно было резко вырасти. К тому же в городе появились новые обувные ателье, и у них тоже есть свои заказчики.

Так вот, Нефедов свое достижение начал именно с рекламы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

Ничего нового в рекламе Нефедов не открыл. Но результаты сразу же заявили о себе. Для ателье появились заказы. Он публиковал объявления в печати, обращался за помощью к радио и телевидению. Вместе с мастерами выезжал на предприятия города и устраивал там демонстрации возможностей ателье.

МАТЕРИАЛЬНЫЙ СТИМУЛ

В прошлом году за счет снижения себестоимости продукции птицеводов колхоза сэкономили 42 тысячи рублей. Каждая тысяча яиц при плановой себестоимости в 63 рубля обходится хозяйству в 55 рублей. На десять рублей ниже плановой себестоимости птичьего мяса. Каждый работник птицеводческой фермы получил до-

полнительно к основному заработку до пяти окладов. Шесть тысяч рублей дополнительной оплаты было распределено среди животноводов и около девяти тысяч — среди полеводов и механизаторов.

(Корр. «Кузбасса»).

Колхоз им. Коминтерна Ленинск-Кузнецкого района.

СЕЛЬСКИЙ ДОМ КУЛЬТУРЫ — ПРОИЗВОДСТВУ

В областном управлении культуры собрались лучшие заведующие сельскими домами культуры. Их пригласили, чтобы отметить на победителей социалистического соревнования — вручить дипломы и грамоты. Поощряются и победители года, начальники областного управления культуры И. Л. Курочкин назвал такие цифры: в сельских клубах за 1972 год проведено более 30 тысяч массовых мероприятий, на которых побывало 3,5 млн. человек. В среднем каждый сельский житель области побывал в клубе на различных мероприятиях (без кино) восемь раз в год. А как эта цифра увеличивается на каждый клуб? В лучших из них состоялось по 140—170 массовых мероприятий, а цифра посещений клубом одним жителем возрастает до 17—18 раз. Но цифры сами по себе еще немного значат, если еще не сказать, что проводится в сельском Доме культуры, не оказывает необходимого влияния на умы и сердца людей.

На встрече рассказывалось о мероприятиях, которые широко затрагивают трудящихся деревни. В Кемеровском районе вечера из цикла «Земля и люди», посвященные передовикам совхозного производства, выдвигаются в торжественное чествование людей труда.

В Красноярском сельском Доме культуры Ленник Кузнецкого района яркие воспоминания оставил вечер «Говорят награды наших одолбавчан».

В селе Озерки Промышленновского района вечер «Дом, в котором жил солдат» готовили, как говорится, всем миром.

Ну, а какие связи существуют у клубных учреждений с колхозным и совхозным производством, каковы их «вортженки» в производственную жизнь?

В Итатском СДК по субботам выходит выпуск радиозаписей. К ней привыкли, ее ждут. В выпуске — информация о работе предприятий поселка за неделю, рассказ о передовиках и обязательно сатирическая страничка. В последние много различных предприятий. Заведующий СДК Ф. Марнов говорит, что работникам Дома культуры через поселковый Совет удается держать связь с каждым предприятием и удовлетворять запросы всех.

Заведующий Усманинским СДК Чебулинского района В. Грунавальд широко использует в работе технические средства. Репортажи, интервью, записанные на магнитофон прямо в поле, на ферме, потом транслиру-

ПОДВИГИ ОЦПОВ — КРЫЛЫА СЫНОВЕЙ КОТЕГОВЦЫ

Это было 29 сентября 1943 года. Форсировал Днепр, стрелковый взвод гвардии младшего лейтенанта Алексея Котегова на плоту причалил к безымянному острову. Высадка советских бойцов произошла скрытно, поэтому их огонь пошел среди гитлеровцев настоящей паники. Потеряв два пулеметных расчета и 38 солдат, они бежали с прибрежной возвышенности.

Воспользовавшись смелым маневром, котеговцы тут же переправились на правый берег и захватили небольшой плацдарм. Вскоре фашисты опомнились и обрушили на горстку храбрых огонь всех видов боевой техники. Назалось, ни что не способно противостоять этой силе. Однако взвод Котегова держался мужественно, не уступая ни пяди освобожденной родной земли.

В разгар боя погиб пулеметчик. Его место занял сам командир. К этому времени на плацдарм выдвинулись основные силы дивизии и прорвали оборону противника.

Другой подвиг комсомолец Алексей Котегов совершил спустя две недели под селом Лиховка. Атакуя в составе своего взвода сильно укрепленную высоту, он снова заменил погибшего пулеметчика и меткими очередями вывел из строя три пулемета и 75 гитлеровцев. В этом бою Котегов погиб.

Родина высоко оценила ратный подвиг нашего земляка, удостоив его звания Героя Советского Союза. Имя Алексея Александровича Котегова зачислено навечно в списки воинской части.

Коллектив Беловского железнодорожного училища, где учился Алексей Котегов, чтит память своего отважного воспитанника. По инициативе комитета ВЛКСМ и дирекции Государственного комитета Совета Министров СССР по профессионально-техническому образованию присвоено ГПУ-5 имя Героя.

Учащиеся ГПУ подражают связи с родственниками А. А. Котегова и воинскими частями, в которой он служил. Учебные группы соревнуются за обладание специальными призами, а учащиеся — за право сидеть за партией Алексея Котегова. Сейчас за этой партией можно увидеть будущих специалистов — машинистов электровоза Александра Грехова и Валерия Ежова.

Патриотическое соревнование учащихся дает замечательные результаты. Вот уже пятый год в училище нет ни одного неуспевающего, высокая дисциплина, ГПУ-5 дательное время занимает призовые места среди профессионально-технических училищ Кузбасса.

В эти дни соревнования котеговцев разгорается с новой силой. Победители получат право посетить нынешним летом места, где сражался Герой Советского Союза А. А. Котегов.

(Корр. «Кузбасса»), г. Белово.

СИЛА И ЛОВКОСТЬ

Этот аттракцион, требующий от человека силы и ловкости, испокон веков пользуется на Руси большой популярностью. В самом деле: попробуй встать на гладкому столбу, на котором тебя ждут новенькие сапоги либо какой-нибудь другой приз.

Не было недостатка в смельчаках и на проходах русской зимы в Белове. На глазах тысячной толпы, что собралась на центральной площади города, почти час шел безуспешный штурм столба. И только электросварщик Александр Лыкуин задачу оказался под силу. На землю спустился он с живым петухом в клетке.

Вотрым на вершине столба был слесарь Павел Яро-

славцев. Ему достались сапоги.

И все же самым ловким оказался машинист электровоза с Козмогорского разреза Николай Баев. Он сяд на столба два раза подряд, причем мог бы завладеть и третьим, но посромничал.

— Надо и меру знать. Я уже пару призов имею, пусть другие поборются... Из беседы с победителями выяснилась одна любопытная деталь: эти парни — страстные поклонники спорта. Например, Александр Лыкуин имеет первый разряд по боксу. Николай Баев увлекается борьбой самбо, лыжами и легкой атлетикой. Оба сдают нормы на значок ГТО.

(Корр. «Кузбасса»), г. Белово.

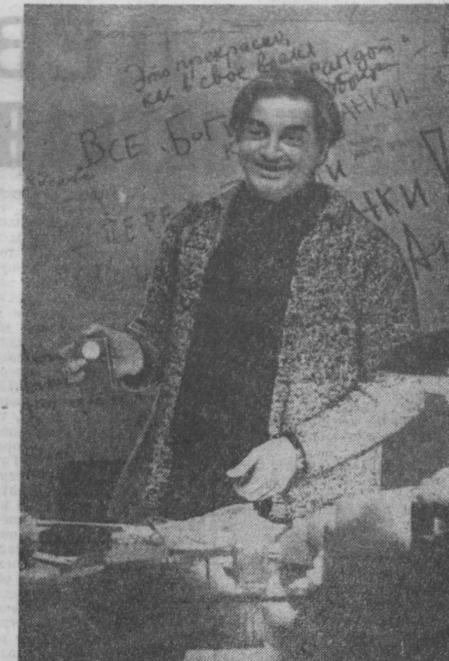
УЧАТСЯ ПОНИМАТЬ МУЗЫКУ

В актовом зале средней школы № 14 наступает тишина. И вот звучит скрипка. Александр Слудный исполняет мазуру Веневского. Затем С. В. Крыменная просто и доходчиво рассказывает ребятам о том, что прозвучавшем произведении.

Артисты Кемеровской областной филармонии — частые и желанные гости в нашей школе.

Артисты выступают и в других школах нашего города, а также в профессионально-технических училищах.

М. ЛИНКИН, учитель школы № 14, г. Белово.



Стали доброй традицией встречи артистов Московского театра на Таганке и хонистов сборной страны. На одной из встреч главный режиссер Ю. П. Любимов и артисты театра рассказали о своих творческих планах и показали спектакль «Антиимры».

НА СНИМКЕ: Ю. П. Любимов рассказывает о работе театра. Фотохроника ТАСС.

РЕПОРТАЖ ДАЛЬНИЙ МАРШРУТ

Тревожная весть пришла из Тусульского района. Глубокие снега в тайге усложнили жизнь копытных. Особая опасность угрожает маралам на их традиционных местах зимних стоянок, что расположено на южных склонах крутых гор в верховьях течения Кня.

Подсчет животных, проведенный с помощью авиаторов в конце охотничьего сезона, показал, что у нас в Кузбассе больше тысяч оленей, приравненных к маралам, чем в центральной части Кузнецкого Алатау, на заснеженных горных грядках, живут северные олени. Но особый интерес для нас, охотников, представляли маралы. Нет, видимо, более ценного зверя в тайге, чем зимний марал — прямой сородич благородного оленя.

Ранней весной, когда с южных склонов сопок сходит снег и появляется первая робкая трава, у марала-самца начинают расти панты — молодые рога. Панты — вот главная ценность марала, не говоря уже о вкусном питательном мясе, шкуре, из которой выделывают замшу, а из шерсти — великолепнейшей фетры.

Сообщение из Тусульского района вызвало серьезную тревогу у охотников. Допустить гибель маралов из-за бесхозяйности было бы непростительной ошибкой. И вот почему. Уже есть решение облкомхоза о создании в верховьях Кня мараловодческой фермы. Животные, постоянно зимующие у нас, должны стать основой этой фермы, которая рассчитана на 500 голов. С вводом фермы в строй появится возможность регулярно собирать панты, не причиняя вреда животным. По сути дела дикие маралы станут прирученными домашними животными.

ми, дающими ценнейшее лекарственное сырье.

Выяснить истинное положение дел можно было только обходом всех стоянок маралов в тайге. Но еще до начала похода руководителя Тусульского госпрохоза обратились за помощью к совхозам района. Директор Тусульского лесхоза Н. А. Тухлов, узнав о предстоящем походе, посоветовал: «Возьмите в проводники техника Макарамова лесничества Александра Луккина. Опытный охотник».

Мы же собрались выйти с Александром Луккиным в тайгу, когда свою помощь предложил и его отец, пенсионер Василий Федорович Луккин: «Вы не смотрите, что я на пенсии. Обуюю не буду, а стоянки все до единой покажу».

Хороша тайга мартовским солнечным днем в своем сверкающем одеяле. Но — любуйтесь ее красотами неосуж. В глубоких подветренных логах снег лег пяти-шестиметровым слоем. Широкие камушки лыжи тонут в мягком снежном покрове.

Идти трудно, но Василий Федорович довольно приговаривает: «Хорошо, что нет востя. Ежели ударит оттепель, а потом мороз — вот тогда худо маралам. По восту от стоянки далеко не сюжет стоять, ноги к ледянику приволье, любого рогача загонят. Чует сердце, должны они собраться к стоянкам со всей округы».

Предчувствие бывалого охотника не подвело. Уже на первой стоянке, где было 15 маралов, мы обнаружили массу следов росомахи.

Росомеха на вид — зверь неуклюжий. Но нет в нашей тайге более свирепого и настойчи-

вого охотника. Часами может гнать по чащобе она дося или марала, пока не цепнется за зарывок. Свирепая и сторожкая росомеха. Вся жизнь провела Василий Федорович в тайге. Медведя брал, рысь стрелял, а вот росомахи напрямки ни разу не довелось увидеть. Издалека чует она охотника, близко не подпустит. И с собаками не возьмешь — в отличие от рыси легко уходит от погони. Шесть хитростей пришла к стоянке маралов и, судя по следам, уже успели добиться успеха.

А потом были трудные, затяжные походы к другим стоянкам. Протя 400 километров прошли мы на лыжах, изучая положение маралов. И везде находили бедных животных, хотя и заметно отошедших за долгие зимы. Но это обычное явление. Беда в том, что почти везде нам доводилось видеть следы псов и росомахи.

Вот почему, когда была обследована самая дальняя стоянка маралов, мы напрямки через горные увалы двинулись в Тусуль. Более четырехсот животных насчитали мы в этом районе. И чтобы огрести их от хищников, в тайгу тут же ушли бригады охотников. Возглавил их В. Ф. Луккин и егерь Чумайско-Иркутского госгосзаказника В. Г. Солонименко.

А как с угрозой гибели от бесхозяйности? Пока такой опасности нет. Но в Тусульском госпрохозе мы договорились: если установится крепкий наст, надо будет непременно подкормить животных.

А. ГУЛЯЕВ, зам. начальника областного управления охотничье-промысловым хозяйством Тусульский район.

ДВЕНАДЦАТИКРАТНЫЕ!

Московские динамовцы, победив 13 марта в очередном матче первенства страны по хоккею с мячом и игроком красноярского «Искра» — 9:3 (6:1), досрочно в двенадцатый

раз стали чемпионами Советского Союза. Их алмазные олимпийские финишировали с 39 очками и завоевали серебряные награды. Результаты остальных матчей на первенство страны, состоявшихся 13 марта: «Юрния» — «Кузбасс» — 3:2, «Уральские трубаеры» — СКА (Свердловск) — 4:0.

Тасс

ЛЫЖИ ПАМЯТИ ГЕРОЕВ

В Новокузнецке закончилась традиционная состязания лыжников-марафонцев, посвященные памяти Героев Советского Союза Краснолеса, Герасименко и Черемного.

Состязания проводятся в третий раз. И у спортсменов, которых с каждым годом выходит все больше на трассу, уже есть свои добрые традиции. Так, перед стартом они провели торжественный парад, возложив венки к мемориальной плите, на месте которой будет воздвигнут памятник новокузнецкому герою.

А на следующий день — старт на дистанцию 70 километров.

Пройденные первые десятки километров. Лучший результат 87 минут 10 секунд показывает победитель первого сверхмарафона Машышев (КМК). Пять секунд проигрывает ему Яценко — победитель первенства общества «Буревестник» Казахской ССР и 10 секунд его товарищ по команде Воронько, имеющий в этом году на первенстве Казахстана четвертый результат на дистанции 50 километров. С одинаковым результатом проходят Гуров («Локомотив», Новокузнецк) и Шапошников («Спартак», Новосибирск), проигрывая лидеру по 28 секунд.

На отрезке 20 километров разгравняется промежуточный финиш. Его выигрывает Яценко, второй результат у Воронь-

ко. Машышев показывает четвертый результат.

На финише 50 километров разгравняется второй приз. Здесь лучший результат у Машышева. Вторым был Яценко и третьим — Воронько.

Упорная борьба развернулась в командном зачете среди производственных коллективов. Победу одержала команда института ядерной физики из Новосибирска. Вторыми были победители двух предыдущих первенств — лыжники КМК, третье место у спортсменов новокузнецкого общества «Локомотив».

Лучший результат показал победитель первого сверхмарафона Машышев (КМК) — 4 часа 38 минут 49 секунд. Вторым был Яценко, третьим — Воронько. Оба из Новокузнецкого поддестаута.

По группе ветеранов старше 36 лет лучший результат у Беспалова (Н о в о с и б и р с к, «Спартак»), второй — Матвеева (Новокузнецк, «Локомотив») и третий — у Сысоева (КМК). Все участники, закончившие гонку, получили памятные сувениры заводского комитета ВЛКСМ КМК и памятные грамоты с портретами Героев.

И. СЫСОВЕВ, г. Новокузнецк.

Редактор В. И. ДЕНИСКИН.

СКОРОСТЬ СБАВЬ!

ОСТОРОЖНО!

В ТЕАТРАХ И КИНО

Театр ДРАМЫ. Сегодня и завтра — премьера ВОЛКИ и ОВЦЫ. Начало в 19 час. 30 мин.

Театр ОПЕРЕТТЫ. АКУЛИНА. Начало в 19 час. 30 мин. 16 марта вместо спектакля ДОЧЬ ОНЕАНА — спектакль ДЕВЧОНКЕ БЫЛО ДВАДЦАТЬ ЛЕТ. Билеты действительны.

Зал КИНОКОРНИКИ (кинотеатр «Москва»). Греческая музыкальная киноопера ДЕВУШКИ ПОД СОЛНЦЕМ (9, 10-50, 12-40, 14-30, 16-20, 18-10, 20, 21-30).

Кинотеатр «ЮБИЛЕЙНЫЙ». Новый художественный фильм МЧЕНЫЙ АТОМ (9-30, 14-10, 18-50). Английский широкоформатный художественный фильм ЛЕВ ЗИМОВ, две серии (11-30, 16-10, 20-50).

Кинотеатр «КОСМОС». Новый художественный фильм, производственный институт «Мосфильм». ЗА ВСЕ В ОТВЕТЕ (9, 10-50, 12-40, 14-30, 16-20, 18-10, 20, 21-40). МЕНЬШИЙ АТОМ (10, 12, 14, 16, 18, 20, 22). С 19 марта будет демонстрироваться новый художественный фильм ЧЕЛОВЕК-ОКОННО.

Кинотеатр «ПНОНЕР». Кинообзорный мультфильм НУ, ПОГОДИ! (9-30, 11-10, 17-40, 19-20, 21). Занятие киноклуба Я-КОМОСОЛ (13-30). Кинообзор. Художественный фильм ПАВЕЛ КОРЧАГИН (13-40).

Кинотеатр «ОКТЯБРЬ». ЖИРАФ В ОКНЕ (10, 14)

БЕРЕГИСЬ СКОЛЬЗКИХ ДОРОГ!

ТОРМОЗНОЙ ПУТЬ

ГОЛОЛЕД

Скользкие дороги бывают во все периоды года. А трем сезонам сопутствует гололеда. Март капризен. В течение суток он не раз меняет свой погодный характер, а последнее это — гололеда, которая сейчас является основной причиной большинства транспортных бед на дорогах.

Водитель, не сообразуясь с этими условиями пути и выбором скорости, обеспечивающей безопасность движения, не в состоянии предотвратить происше-

ствия. Не менее опасна обледенелая дорога и для пешехода.

Чтобы предотвратить влияние скорости движения транспорта на длину его тормозного пути при различных дорожных условиях, предлагаем наглядный график. Он поможет всем участникам движения понять значение каждой секунды и метра для личной безопасности и окружающих.

ОСТОРОЖНО!

ОСТОРОЖНО!

ОСТОРОЖНО!

ВОДИТЕЛЮ — не превышать допустимых в создавшейся обстановке и условиях скоростей движения.

ПЕШЕХОДУ — проявлять осмотрительность и не пытаться перебежать дорогу перед близко идущим транспортом.

Отдел ГАИ УВД Кемеровского облисполкома.