

~~333с1~~ 65.9(2Р5)08

К 65

Пролетарии всех стран, соединяйтесь!

КООПЕРАЦИЯ СИБИРИ

ИЗДАНИЕ
СИБКРАЙКООПСОВЕТА

leg. pong

65.9(2P5)08
К65

КОМЕРОВСКАЯ ОБЛАСТНАЯ
БИБЛИОТЕКА
СЕКТОР СООХРАНЕНИЯ

КООПЕРАЦИЯ СИБИРИ

СБОРНИК К ДЕСЯТИЛЕТИЮ
ОКТЯБРЬСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ



241548

КОМЕРОВСКАЯ
ОБЛАСТНАЯ БИБЛИОТЕКА
ОСНОВНОЙ ФОНД

ИЗДАНИЕ
СИБКРАЙКООПСОВЕТА

Отпечатано в типо-
графии Сибкрай-
союза, гор. Новоси-
бирск, Советская ул.,
д. № 6. Сибкрайлит
№ 1772. от 22 октя-
бря 1927 года.
Наряд № 171.
Тираж 3500 экз.

Развитие сибирской потребительской кооперации.

Этапы развития.

В развитии сибпотребкооперации, начиная с 1924 года*), мы различаем три этапа.

Первый этап, обнимающий собою весь 1924 и первую половину 1925 г., был временем жестокой борьбы за **упорядочение финансового хозяйства каждой** кооперативной организации и расчетно-вексельных взаимоотношений в системе. «**Ликвидный баланс**» и «**вексельная дисциплина**»—вот решающие лозунги в системе сибпотребкооперации на первом этапе.

Другой крупнейшей заботой за этот же 1924 год и за 1 половину 1925 года было союзное перестроение сибпотребкооперации. В январе 1924 года Сибирское Отделение Центросоюза реорганизуется в Сибирский Краевой Союз Кооперативов (Сибкрайсоюз), а губсоюзы реорганизуются в райсоюзы, применительно к предстоящему административному окружному районированию.

Затем наступает **второй этап** развития сибпотребкооперации: с весны 1925 года до осени 1926 года. Этот этап характеризуется двумя чертами: 1) сознательным бурным **развертыванием** торговых **оборотов** (по преимуществу на основе генеральных договоров) и 2) проведением глубокого **маневра по перестроению** и рационализации **финансового хозяйства всей системы** (в отличие от первого этапа, когда на первый план выставлялось упорядочение финансового хозяйства **каждой** организации в системе). Основными организационными лозунгами этого этапа были: **организация и построение единого планового хозяйства системы** с максимальным развитием оборотов и **укрепление единства системы**.

Третий этап обнимает собой период с осени 1926 г. Этот этап характеризуется двумя чертами: 1) усилением рационализаторской работы в смысле сокращения расходов по системе, в связи с кампанией за снижение цен и 2) усилением общественно-массовой работы.

Основные показатели.

Основными показателями для оценки работы потребкооперации являются: 1) полнота товароснабжения потребителя, 2) дешевизна услуг кооперации для потребителя, 3) бесперебойность снабжения,

*) Наш краткий обзор развития сибпотребкооперации, вместо всего периода существования кооперации в советских условиях, вынуждены ограничить отрезком времени, начиная с 1924 года, ибо только с 1924 года мы имеем достаточно подробные и проверенные бухгалтерские и статистические данные, характеризующие разные стороны деятельности сибпотребкооперации.

Первая справка о динамике привлеченных и собственных средств в балансах отдельных звеньев системы:

(в милл. руб.).

	На 1 окт. 1924 г.		На 1 окт. 1925 г.		На 1 окт. 1926 г.		Проц. соотношение собств. к привлеч.		
	Привлеч.	Собственн.	Привлеч.	Собственн.	Привлеч.	Собственн.	На 1 окт. 1924 г.	На 1 окт. 1925 г.	На 1 окт. 1926 г.
Сельпо	9,8	8,0	8,4	10,3	9,9	15,3	82	123	155
ЦРК и горпо	8,3	2,5	9,2	2,8	10,8	4,4	30	31	41
Союзы	19,7	13,6	23,7	13,5	25,3	15,6	69	57	62
Сибкрайсоюз	19,3	7,1	24,6	9,2	21,4	10,9	37	37	51

Из этой таблички можно сделать два основных вывода. Первый из них: система сибпотребкооперации в целом имела и имеет достаточно прочное и устойчивое финансовое хозяйство и что, бурно развертывая свои обороты, она не „зарывалась“, так как развертывание оборотов в то же время сопровождалось улучшением соотношения привлеченных и собственных средств в низовых звеньях и сохранением более чем благоприятного соотношения в союзных звеньях (райсоюзы и СКС). Второй вывод: за два истекших года (особенно в 1925-26 году) система произвела огромный финансовый маневр, выравнив финансовое хозяйство системы. Сравнение собственных средств отдельных звеньев системы на 1 октября 1924 г. и на 1 октября 1926 г. дает следующую картину (в тыс. руб.):

	1 октября 24 г.	1 октября 26 г.
Сельпо	7989	15335
ЦРК	2455	4361
Райсоюзы	13563	15646
СКС	7088	10862

Эти цифры вскрывают все содержание маневра: 1) если на 1 октября 1924 г. срединное звено системы (губсоюзы и молодые еще райсоюзы) имело собственных средств почти вдвое больше против сельпо и против СКС, то на 1-е октября 1926 года достигнуто уже нормальное соотношение, 2) такое положение к 1-му октября 1926 г. достигнуто не самотеком, а путем сознательной организации преимущественного накопления в низовых звеньях, при сдержанном накоплении в союзах и при переброске средств из союзов в Сибкрайсоюз (в порядке изъятия 25% собственных средств союзов для Сибкрайсоюза,—фактически переброшено около 13%). Этот маневр имел огромное значение в смысле оздоровления финансовой обстановки для товарной работы всей системы сибпотребкооперации и в смысле облегчения руководства системой со стороны Сибкрайсоюза.

Для выяснения соотношения между развертыванием оборотов и использованием финансовых возможностей сибпотребкооперации приводим следующую табличку-справку в процентах:

	Тов. обороты			Оборотные средства		
	1924-25	1925-26	1926-27	1 октяб. 24 г.	1 октяб. 25 г.	1 октяб. 26 г.
Сельпо	100	167,7	221,0	100	111,1	150,5
ЦРК и горпо	100	147,2	190,0	100	111,8	139,5
Союзы	100	170,0	229,8	100	111,9	122,3
СКС	100	226,4	321,0	100	128,3	115,7

Эта таблица отчетливо показывает, что **развертывание оборотов всех звеньев системы идет гораздо быстрее, чем прирост оборотных средств.**

Обороты сибпотребкооперации росли и растут не самотеком, а в результате затраты значительных усилий по организации и перестроению торгового капитала и по организации лучшего использования капиталов во всей системе.

Это же положение полностью подтверждается цифрами об обрачиваемости всех (а не только оборотных) средств системы. Быстрота обращения всех средств выражается в следующих цифрах:

	1924-25 г.	1925-26 г.	1926-27 г.
Сельпо	4,82	6,15	7,24
ЦРК и горпо	4,50	4,60	4,94
Союзы	2,03	2,75	3,48
Сибкрайсоюз	2,21	2,98	4,28

Такая скорость обращения средств достигнута, главным образом, за счет ускорения обрачиваемости товарных ценностей (а в Сибкрайсоюзе—за счет отказа от складских операций по товарам). Так, обрачиваемость товаров за 1926-27 год, по предварительным подсчетам, составит: по сельпо—9,8, по ЦРК и горпо—7,34 и по союзам—8,4.

Стоимость услуг для потребителя.

Для выявления стоимости услуг кооперации потребителю мы рассмотрим организационные расходы, наценки на себестоимость, накопление и цену.

Динамика торговых расходов системы потребкооперации видна из следующей таблицы, выражающей процент расходов к торгово-заготовительному обороту:

	1924-25 г.	1925-26 г.	1 полугод. 1926-27 г.
Сельпо	11,7	10,2	6,8
ЦРК и горпо	11,1	9,4	8,8
Союзы	6,7	4,7	3,1
Сибрайсоюз	2,12	1,56	0,96

К этой табличке нужно сделать замечание. В 1925-26 году частично, а в 1926-27 году большая часть системы несколько перестроила структуру орграсходов, перенесла проценты за заемный капитал и трату при хранении из орграсходов в накладные расходы. В силу этого приведенная табличка несколько преувеличивает реальные достижения системы в области сокращения расходов. Для того, чтобы показать бесспорную работу системы над реальным сокраще-

нием расходов, приведем такой показатель, как сокращение расходов по содержанию аппарата (главнейший элемент орграсходов), где ни-
какое построение не имело места:

	1924-25 г.	1925-26 г.	1 полугод. 1926-27 г.
Сельпо	3,9	4,2	3,3
ЦРК и горпо	нет сведен.	4,1	3,5
Союзы	2,7	2,5	1,7
Сибкрайсоюз	0,8	0,74	0,54

Как видим, сокращение совершенно реальное и бесспорное. При этом некоторое повышение расходов на аппарат в сельпо в 1925-26 г. объясняется не столько увеличением штатов, сколько увеличением зарплаты и фактическим введением социального страхования в практику сельпо.

Динамика наценок на себестоимость по системе сибпотребкооперации видна из следующей таблички (в % к торг.-заг. обороту):

	1924-25 г.	1925-26 г.	в проц. 1 полугод. 1926-27 г.
Сельпо	14,9	13,2	10,9
ЦРК и горпо	16,1	13,9	11,0
Союзы	8,0	6,6	5,0

Цифр по Сибкрайсоюзу не приводим, ибо они (в силу постепенной ликвидации складских операций) не характерны. К цифрам этой таблички нужно сделать то же замечание, что и к табличке динамики орграсходов (об отнесении проц. за капитал и траты при хранении товаров из орграсходов к накладным расходам). Но если даже считать, что за счет частичного отнесения проц. на капитал и трат при хранении к себестоимости произошло искусственное уменьшение наценок в среднем до 1 проц., то все же все остальное полностью придется отнести за счет действительного снижения наценок. Это положение подтверждается также следующей табличкой нарастания от покупной цены до продажной как по союзам, так и по сельпо (в проц. к покупной цене):

	1924-25 г.	1925-26 г.	1 полугод. 1926-27 г.
Сельпо	17,6	17,0	15,5
Союзы	15,8	15,4	14,4

Нарастание от покупной цены до продажной, складывающееся из накладных расходов и наценки и несколько не меняющееся от перенесения отдельных элементов из орграсходов в накладные или обратно, как видим, снижается и по союзам и по сельпо. При чем по сельпо нарастание цен снижается до 15,5 проц., несмотря на одновременное увеличение независимых расходов (уравнительный сбор). По союзам имеем снижение общего нарастания цен до 14,4 проц., несмотря на повышение ж.-д. тарифа по доставке товаров и несмотря на увеличение покупки на центральных рынках (с соответствующим увеличением накладных расходов), в общей сложности увеличивающих накладные расходы не менее 1 проц. к обороту.

Переходя к рассмотрению **динамики накопления** в сибпотребкооперации, мы ограничимся приведением следующей таблицы, выражающей накопление в проц. к торгово-заготовительному обороту:

	1924-25 г.	1925-26 г.	1 полугодие 1926-27 г.
Сельпо	2,9	2,5	1,55
ЦРК и горпо	1,1	1,9	1,1
Союзы	1,2	1,3	1,8
СКС	0,7	1,34	1,59

При этом надо отметить, что цифры накопления в среднем за весь 1926-27 год будут значительно ниже, чем в I полугодии, так как за счет единовременных уценок товарных остатков в начале кампании по снижению цен (в начале II полугодия) все звенья системы понесли значительные убытки, и прибыли в основном пойдут на перекрытие отмеченных единовременных убытков, и так как самые нормы накопления во II полугодии были жестко ограничены.

В заключение, для вскрытия классовой линии в политике цен сибпотребкооперации приведем следующую табличку нарастания и наценки в процентах, составленную по показаниям 472 сельпо*) за 1925-26 год:

Наименование товара	Нарастание от покупн. до продаж. цены	Наценка к себестоимо- сти
1. Сахар	11,4	8,3
2. Керосин	21,1	12,2
3. Соль	30,7	12,5
4. Текстиль	15,9	13,7
5. Галантерея	23,1	19,6
6. Парфюмерия	23,0	18,7

Из приведенной таблички видно, что наименьшие наценки к себестоимости делаются на товары массового (всеобщего) потребления и более высокие наценки—на предметы потребления более состоятельных слоев (галантерея, парфюмерия). Высокий размер нарастания цен от покупной до продажной по керосину и соли, понятно, объясняется лишь большими расходами доставки этих тяжеловесных, но дешевых товаров.

) Эти 472 сельпо—все сельпо, по которым в Сибкрайсоюз поступили сводки за 1925-26 г. по ценам. Эти показания получены от 6 союзов и составляют 50% всех сельпо по этим союзам, а именно:

	Всего сельпо на 1/X-26 г.	Число показаний	% %
Тарский	103	97	94
Новосибирский	186	76	41
Алтайский	236	57	24
Рубцовский	148	90	61
Ачинский	154	61	40
Енисейский	116	91	78
	943	472	50 %

Бесперебойность товароснабжения.

Бесперебойность товароснабжения, очевидно, заключается в том, чтобы дать потребителю товар **того ассортимента, того качества и в то время**, как этого желает потребитель. Мы должны сказать, что точных и проверенных цифровых данных в этой области не имеем и, видимо, еще долго не будем иметь. Это такая сторона деятельности, которая наиболее трудно поддается статистическому наблюдению и изучению.

Для нас, по мере укрепления практики генеральных договоров между кооперацией и госторговлей, по мере постепенного необходимого перехода на систему предварительных заказов госпромышленности со стороны кооперации на год вперед, совершенно очевидно, что **работа по выявлению, учету и изучению необходимого ассортимента, качества и сезонности товаров будет приобретать все более и более первостепенное практическое значение.**

Но пока для всей этой работы лишь впервые устанавливается практическая методика учета и сводки. Самих сводок мы еще не имеем.

Теперь кратко остановимся на фактическом ассортименте, бывшем в оборотах союзов и ЦРК за последние годы (данных по сельпо мы не имеем, но они едва ли многим отличаются от строения ассортимента в союзах).

Анализ фактического ассортимента в оборотах союзов за 1925-26 г. и за 1 полугодие 1926-27 года показывает безусловное постепенное выравнивание и улучшение строения ассортимента (в сторону приближения к нормальному ассортименту). Об этом говорит следующая табличка, составленная по товарному учету 18 союзов об удельном весе главных товарных групп в процентах ко всей сумме пром-товаров:

Группы товаров	1925-26 год				1 полугодие 1926-27 г.			
	Средне-сиб. уд. вес	Наиболее удельн. вес	Наименее удельн. вес	Разрыв.	Средне-сиб. уд. вес	Наиболее удельн. вес	Наименее удельн. вес	Разрыв.
Текстильные	36,8	48,1	29,7	18,4	36,6	43,4	29,6	13,8
Бакалейн.-пищев.	27,1	34,5	19,7	14,8	28,2	34,9	22,4	12,5
Металлические	10,1	12,3	7,4	4,9	8,2	9,2	6,2	3,0
Кожевенно-обувн.	8,7	11,8	3,4	8,4	7,9	11,8	4,9	6,9

Из этой таблички, бесспорно, явствует, что отклонения от средне-сибирских норм по величине становятся все меньше; но особенно бросается в глаза (сравните 4-ю и 8-ю колонку) уменьшение разрыва между случаями максимального и минимального отклонения от средне-сибирской фактической нормы.

Для характеристики ассортимента товаров по ЦРК и горпо приведем следующую таблицу, составленную по данным членов Сибкрай-союза за 1925-26 год и 1-е полугодие 1926-27 года, по пяти основным решающим группам товаров (в проц. к сумме всего поступления товаров):

Группа товаров	Средний проц. по всем чл. СКС		Максимальный						Минимальный					
			Крупные		Мелкие		Уголь- ные		Крупные		Мелкие		Уголь- ные	
	1925-26 г.	1 пол. 26-27 г.	1925-26 г.	1 26-27 г.	1925-26 г.	1926-27 г.	1925-26 г.	1926-27 г.	1925-26 г.	1926-27 г.	1925-26 г.	1926-27 г.	1925-26 г.	1926-27 г.
1. Бакалея .	30.7	31.61	34.8	37.2	35.2	34.74	30.5	36.9	25.7	26.23	24.0	20.68	24.5	24.78
2. Текстиль .	27.3	23.18	33.2	31.34	38.0	37.21	40.8	30.26	22.6	15.1	34.6	24.08	24.7	24.48
3. Кож-обув .	8.9	10.16	10.3	12.87	13.0	13.82	13.4	18.47	3.1	8.41	6.1	6.49	10.2	9.95
4. Жел.-скоб.	4.3	4.16	7.0	6.69	8.2	8.88	4.0	3.2	1.5	2.3	3.3	5.1	2.6	1.7
5. С.-х. пр. .	16.0	19.57	27.3	28.18	9.6	16.69	19.0	23.58	11.9	13.7	2.8	6.46	8.0	10.65

Из этой таблицы с полной очевидностью явствует постепенное улучшение ассортимента (кроме текстиля), а именно: во всех без исключения случаях значительно растет работа с с.-хоз. продуктами товарами, что, безусловно, соответствует линии сибпотребкооперации и директивам регулирующих органов.

Организационное строительство.

Динамика организационного строительства сибпотребкооперации (системы Сибкрайсоюза) видна из следующей таблицы:

	1 октября 24 г.	1 октября 25 г.	1 октября 26 г.	1 апреля 27 г.
1. Число сельпо	1611	2231	2796	2912
а) в том числе многолавок	448	510	843	1011
б) число лавок во всех сельпо	2383	3069	4090	4469
2. Число ЦРК и горпо	21	21	21	21
а) в них лавок	199	225	261	281
3. Число союзов	17	20	20	21
а) из них многолавок	67	69	59	41

Объективными показателями степени рациональности в организационном построении кооперативной системы являются: 1) дешевизна этой системы для потребителя и 2) единство системы. При неудачном организационном строительстве, очевидно, невозможно обеспечить ни единства системы, ни дешевизны.

Сначала коснемся **единства системы**. В отношении товарной работы единство системы можно характеризовать следующей таблицей удельного веса закупа кооперативных организаций в своем кооперативном центре (в проц. ко всей сумме закупа):

	1924-25 г.	1925-26 г.	1 полугодие 1926-27 г.
1. Закуп сельпо в райсоюзе	70,5	73,0	77,5
. Закуп ЦРК и горпо в райсоюзе	14,9	11,6	10,5
3. Закуп ЦРК и горпо в Сибкрайсоюзе	22,6	41,3	48,5
4. Закуп райсоюзов в Сибкрайсоюзе	63,1	77,1	82,1

Цифры этой таблицы очень красноречиво свидетельствуют об укреплении хозяйственного единства и сплоченности системы. Вместе

с тем, эти же цифры говорят о рациональности организационной структуры системы и о здоровых взаимоотношениях отдельных звеньев системы между собою (а на сравнительную дороговизну услуг райсоюзов церабкоопы и горпо реагируют систематическим уменьшением закупа у райсоюзов, за счет быстрого увеличения закупа через Сибкрайсоюз).

Но значение приведенных цифр в огромной степени возрастет, если в дополнение к ним мы приведем роль частника, в качестве поставщика товаров для отдельных звеньев сибпотребкооперации (в проц. ко всей сумме закупа):

	1924-25 г.	1925-26 г.	1 полугодие 1926-27 г.
Сельпо	6,6	3,7	3,7
ЦРК и горпо	4,2	5,6	сведен. нет
Союзы	3,8	2,6	2,2

Таким образом, сибирская потребительская кооперация не просто увеличивает свои обороты и свой удельный вес в сельской и городской рознице, но систематически увеличивает внутри кооперативные торговые связи, все более превращаясь в единое плановое кооперативное хозяйство края, за счет почти полной ликвидации частных поставщиков (по ЦРК и горпо частник поставляет сельско-хозяйственные продукты и колбасные изделия, т.-е. это—кустарь и крестьянин) и за счет постепенного перехода от местных органов госторговли к увязке с центральными государственными трестами и синдикатами (быстрое увеличение удельного веса Сибкрайсоюза в закупке союзов и ЦРК). **А это означает сильнейшее укрепление социалистического сектора в товарообороте Сибири.**

Для иллюстрации к сравнительной стоимости сибирской системы приведем следующие данные инструктора Центросоюза С. П. Днепровского, обследовавшего сибпотребкооперацию, о наценках к себестоимости в системах разных краевых союзов СССР за 1925-26 год (в процентах*):

СИСТЕМЫ ЗВЕНЬЯ	Сибир- ская	Украин- ская	С.-Кав- казская	Ураль- ская	С.-Запад- ная	Дальне- Восточн.
а) краевой союз	2,6	3,78	7,8	4,36	3,8	4,52
б) райсоюз	6,3	4,80		6,20	9,3	11,0
в) сельпо	13,1	15,40		14,50	12,1	13,9
Итого	22,0	23,98	25,4	25,06	25,2	29,42

Отсюда мы видим, что сумма наценок на себестоимость в сельпо, союзе и краевом союзе в Сибири ниже, чем в любом другом районе СССР.

В отношении другого показателя стоимости системы (кроме низового звена) для потребителя, а именно — торговых расходов, мы имеем более поздние данные. Расходы в проц. к обороту в 1-м полугодии 1926-27 г. составили*):

*) Цифры взяты из ст. С. П. Днепровского — „Союзное строительство потребкооперации в Сибири“, помещенной в № 9 „Союза Потребителей“ за сентябрь 1927 год.

Название системы	По край- союзу	По рай- союзу	ВСЕГО
Сибирская	0,91	3,0	3,91
Северо-Кавказская .		2,7	2,7
Уральская	2,10	2,92	6,55
Северо-Западная . .	1,5	5,0	9,0

Отсюда видно, что по стоимости союзных звеньев для потребителя сибпотребкооперация самая дешевая после Северо-Кавказской системы.

Поэтому совершенно понятно, что комиссии при СТО по рационализации товаропроводящего аппарата, подробно проанализировав по всем главнейшим показателям состояние и деятельность сибпотребкооперации, по докладу тов. Днепровского признала (5 июля 1927 г.) следующее:

«Существующая структура потребкооперации в Сибири (Сибкрайсоюз, райсоюз и сельпо) оправдывается основными показателями ее работы и по экономико-географическим условиям Сибири является целесообразной формой строительства сибпотребкооперации.

Переход Сибкрайсоюза на коммиссионно-транзитное снабжение союзов и ЦРК является весьма положительной стороной в его работе.

В дальнейшем Сибкрайсоюзу необходимо целиком перевести снабжение своей системы на транзитные рельсы, с полным прекращением складских операций»*).

Строительство низовой сети.

Заканчивая обзор организационного строительства сибпотребкооперации, коснемся еще движения штатов в сибпотребкооперации.

Лучшим способом оценки состояния штатов является сопоставление роста штатов с ростом оборотов. Соответствующие цифры по всем звеньям системы за три года представляются в следующем виде:

	Среднее за год число платных сотрудников			Оборот по про- даже товаров и заготовок (в тыс. руб.)			Средне-годовая нагрузка на 1 сотрудника (в руб.)		
	24-25 г.	25-26 г.	26-27 г.	24-25 г.	25-26 г.	26-27 г.	24-25 г.	25-26 г.	26-27 г.
Сельпо	10030	15136	15664	93940	143611	199823	9369	9488	12757
ЦРК и горпо . . .	3054	3233	3442	46668	62819	81036	15280	19431	23543
Союзы	2802	2901	2612	75229	114274	161585	26848	39328	61863
СКС	557	593	544	62622	109863	160513	112427	185267	295061

Среднегодовая нагрузка на сотрудника исчислена путем деления оборота на число сотрудников.

Из приведенной таблицы видно, что во всех звеньях системы торгово-заготовительный оборот растет гораздо быстрее, чем число сотрудников. Особенно резкий перелом отмечается в 26-27 году. Более ярко это же положение выявляется из следующей таблицы дина-

*) Как известно, правление Сибкрайсоюза постановило уже ликвидировать складские операции. Во 2-м полугодии складские операции составят только 5 процентов от всего товарного оборота.

мики—числа сотрудников, оборотов и нагрузки, составленной в процентах к 24-25 г., принятому за 100:

	Динамика количества сотрудников			Динамика торго- во-заготовитель- ных оборотов			Динамика на- грузки		
	24-25 г.	25-26 г.	26-27 г.	24-25 г.	25-26 г.	26-27 г.	24-25 г.	25-26 г.	26-27 г.
Сельпо	100.0	150.9	156.2	100.0	152.9	212.7	100.0	101.3	136.2
ЦРК и горпо	100.0	105.9	112.7	100.0	134.6	173.6	100.0	127.2	154.1
Союзы	100.0	103.5	93.2	100.0	151.9	214.8	100.0	146.5	230.4
СКС	100.0	106.5	97.7	100.0	175.4	253.3	100.0	168.8	262.4

В приведенных выше двух таблицах мы имели дело со средне-годовыми данными о сотрудниках. Для того, чтобы ярче показать работу по сокращению штатов, сделанную системой в 26-27 году, приведем следующие цифры:

	Количество сотр.		% сокра- щения
	1/X-26 г.	1/VIII-27 г.	
Сельпо	15378	14290	7,1
ЦРК и горпо	3284	3565	+8,6 увел.
Союзы	2943	2257	23,3
СКС	661	479	27,5
	22266	20591	7,52

Организационно-общественная работа.

Объективными показателями организационно-общественной работы являются: кооперирование, сбор паевых взносов, самостоятельность пайщиков, организационно-массовая работа, кооперативное просвещение.

Работа по кооперированию видна из следующей таблички:

	1 окт. 25 г.	1 окт. 26 г.	1 окт. 27 г.
1. Сельпо:			
а) число пайщиков в тысячах	547	778	1043
б) % прироста против предыдущ. года	4,5	39,5	34,0
в) % кооперир. хоз.	35,1	48,9	64,0
2. ЦРК и горпо:			
а) число пайщиков в тысячах	111	123	175
б) % прироста против предыдущ. года	—	11,2	41,68
в) % коопер. профорг.	62,6	63,2	70

Достигнутый размер количественного кооперирования, безусловно, надо признать достаточно высоким (особенно в сравнении со среднесоюзными данными, составляющими по сельпо на 1 октября 26 года 31,4 проц.).

Но качество кооперирования и элементарная самостоятельность пайщиков измеряется средним **размером** внесенного пая. В этом отношении мы имеем следующие данные:

	1 окт. 25 г.	1 окт. 26 г.	1 окт. 27 г.
Сельпо	2 р. 93 к.	3 р. 51 к.	3 р. 73 к.
ЦРК и горпо	4 р. 14 к.	4 р. 37 к.	6 р. 00 к.

Как видно, прирост среднего пая по сельпо протекает слишком медленно. Это то место, на котором надо нажать в ближайшее время.

Самодеятельность и действительное участие пайщиков в жизни своего кооператива в качестве объективного показателя измеряются еще **посещаемостью общих собраний** (собраний уполномоченных). Мы располагаем данными о посещаемости и в истекшую перевыборную кампанию по потреббществам, а именно: 40,3 проц. (при 30 проц. посещаемости по с.-х. кред. т-вам и 42,7 проц. по маслоартелям), причем количество выступавших в прениях составило 17 проц. от всего числа присутствовавших. Приведенный процент посещаемости надо считать достаточно высоким, если принять во внимание: 1) сибирские расстояния между селениями, 2) не совсем удачное время для прошлой перевыборной кампании (в 1 квартале—в период неоконченных работ по обмолоту хлеба), 3) недостаток крупных помещений в селах. (при среднем количестве пайщиков на одно сельпо на 1 октября 26 г в 278 человек).

Текущая **организационно-массовая** работа в системе сибпотребкооперации (так же, как и по всему СССР) как по линии сельской, так и по линии рабоче-городской кооперации только-только нащупала реальную почву под собою, только-только делает первые практические шаги своей работы. Теперь уже есть и реальная база для этой работы: и в селе и в городе все более и более начинают выделяться одиночки и группы пайщиков активистов. Все дело в том, чтобы сосредоточить их внимание и энергию на вопросах повседневной работы сельпо и через них втянуть в эту работу и широкие слои пайщиков.

В качестве наиболее жизненных форм организационно-массовой работы теперь уже достаточно определенно по линии ЦРК и горпо выявились и привились следующие: 1) секция уполномоченных при ЦРК и горпо, 2) лавочная комиссия при каждом магазине, 3) кооперативные организаторы при коллективах рабочих и служащих и 4) женские делегатские собрания. Такого же проверенного жизнью отбора форм кооперативной массовой работы на селе мы еще не имеем. Но думается нам, что наиболее привьются на селе две основных формы: 1) кооперативный организатор (наиболее активный и сознательный пайщик) в каждом более или менее крупном селении, работающий под руководством правления сельпо и постепенно обрастающий другими активными пайщиками и 2) расширенное заседание правления (в месяц раз) с участием возможно большего количества активных пайщиков и пайщиц, для обсуждения 4-х месячного отчета товарной работы за истекший месяц и выписки (заказа) товаров для ближайшего закупа.

Наряду с достижениями, система сибпотребкооперации имеет еще очень много недостатков в области кооперативной организационно-общественной работы. Эти недостатки и уроки из них очень резко и выпукло сформулированы последней (IX) сессией совета СКС, и с учетом их намечен план дальнейшей работы.

Система сибпотребкооперации проделывает большую **учебно-курсовую** работу по подготовке и переподготовке работников для системы. Для характеристики этой работы приведем некоторые цифро-

вые данные за 1926-27 г. В двух кооперативных учебных заведениях Сибири (кооперат. цикл Томского политехникума имени Тимирязева и Новосибирский кооперат.-экономический техникум) в 1926-27 году обучалось 132 стипендиата сибпотребкооперации, с общей затратой средств около 105 тыс. руб. в год. Долгосрочные (5-6 месяч.) курсы для подготовки счетоводов двадцати союзам Сибири дали 450 новых счетоводов. Долгосрочные курсы для приказчиков дали: Ачсоюзу—30 человек и Славгородскому—13 чел. В предстоящем году этот удачный метод (школа-магазин) распространяется и на другие союзы. Через краткосрочные курсы для переподготовки работников низовой сети было пропущено около 5 тыс. человек. По 8 сибирским ЦРК через курсы переподготовки работников прилавка прошло около 400 работников. Все курсовые мероприятия (кроме учебн. заведений) обойдутся системе за год в сумму около 180-200 тыс. рублей.

В связи с организационно-массовой и кооперативно-просветительной работой, нельзя не отметить издания Сибкрайсоюзом двух журналов—„Кооперативная Сибирь“ (руководящего журнала) с 1512 подписчиками на 1 августа и „Сельская Кооперация“ (массовый журнал для сельской низовки) с 3764 подписчиками (тоже на 1 августа).

Перспективы развития.

Подытоживая все изложенное, можно сказать, что сибпотребкооперация за истекшие годы в основном закончила процесс **количественного роста**: почти полностью охватила товароснабжение деревни, укрепила финансовое хозяйство системы, достигла высокого процента кооперирования населения, охватила Сибирский край достаточно густой и разветвленной сетью кооперативных торговых пунктов, сплотила всю систему в крепкий сильный организм. Этот количественный рост—этот „восстановительный период“ в жизни сибирской потребительской кооперации—находится в полном соответствии с общим восстановительным периодом, который за истекшие годы переживало хозяйство Сибирского края и всего СССР.

Характерной чертой в развитии сибпотребкооперации уже **во втором десятилетии** существования советской власти, очевидно, **будет качественный рост**. Мы этим, конечно, не хотим сказать, что по линии количественного роста все благополучно и дальше некуда идти. Недостатков по этой линии еще много (достаточно, в качестве примера, назвать удельный вес ЦРК и горпо на рынке) и работу по количественному росту будем продолжать и впредь. Точно также мы никак не думаем утверждать, что никакого **качественного роста** сибпотребкооперации не было до сих пор. Во всех направлениях деятельности сибпотребкооперации мы имеем некоторые качественные достижения. Но мы хотим сказать, что за истекшие годы **в основном центр внимания системы (и совершенно правильно) был прикован к количественному росту, а в дальнейшем в основном центр внимания системы будет прикован к вопросам качественного роста**. Это будет неизбежно, ибо в **такую полосу** развития всего хозяйства страны мы вступаем. Все хозяйство страны (и промышленность и сельское хозяйство) достигло довоенного уровня, использовало все старые ресурсы и теперь перестраивается на **новой технической и новой общественной** основе.

В применении к потребительской кооперации предстоящая полоса качественного развития, очевидно, должна идти по двум основным линиям: **во первых**, по линии **замены** современной в значительной мере **азиатской техники** работы **культурной техникой** во всех отраслях

и во всех мельчайших деталях работы потребкооперации (с максимальным использованием всех достижений капиталистической техники) и, во-вторых, по линии **превращения потребсистемы в массовое общественное явление**, по линии действительного вовлечения миллионов и миллионов трудящихся (через действительное кооперирование) в строительство социалистического хозяйства и общества.

За неоконченностью работ по составлению 5-ти летнего и 15-ти летнего генерального плана мы в настоящее время не имеем возможности формулировать рабочие перспективы развития сибирской потребительской кооперации в цифрах на продолжительный период. Что касается дальнейшего роста за один предстоящий 27-28 год, в этом отношении картину развития дают контрольные цифры, утвержденные правлением Сибкрайсоюза. Вкратце отметим главные из этих цифр.

Обороты по сельпо намечены: по продаже товаров в 200 милл. р., т.-е. на 30 проц. больше текущего года, по заготовкам 50 миллионов (против 45 милл. текущего года). При этом условии удельный вес сельпо в сельской рознице достигнет 87 проц., а продажа товаров на 1 хозяйство составит в среднем по Сибири 120 руб.

Обороты по ЦРК намечены в 118 миллионов рублей, т.-е. с увеличением на 40 проц. против текущего года и с достижением 47 проц. удельного веса (вместо 37 проц. в тек. году) в городской рознице.

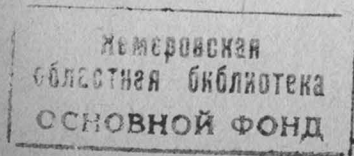
При этом условии, делая поправки на процент закупа в своих союзных центрах и на нарастание от покупной до продажной цены между звеньями системы, автоматически определяются обороты союзов в 155 миллионов рублей (на 30,8 проц. выше текущего года) и в 167 милл. руб. по Сибкрайсоюзу (на 39 проц. выше текущего года). Обороты по заготовкам: по союзам—48 милл. (против 44 в текущем году) и в СКС—44 милл. (против 38 в текущем году).

Накопление на будущий год намечено: для сельпо—1,5 проц., ЦРК—1 проц., райсоюзы—0,75 проц. и СКС—0,5 проц. (при соответствующих нормам Наркомторга: 2,82; 1,88; 1,05; 0,5). По расходам признано совершенно невозможным давать нормы на год, чтобы обеспечить систематический нажим на дальнейшее их снижение. На первый квартал оставлены действующие нормы с тем, чтобы в конце 1-го квартала пересмотреть их в сторону дальнейшего снижения. Существующие нормы наценок решено к началу года снизить: по союзам с 3,94 проц. до 3,59 проц. и по ЦРК с 10,92 проц. до 10,54 проц. дальнейшим пересмотром наценок в сторону снижения по всей системе.

Сеть лавок предположено увеличить до 4950 к 1 октября 1928 года (против 4500 на 1 октября 1927 года), или на 10 проц., а по линии ЦРК и горпо—на 20 проц. (336 против 280).

Кооперирование предположено поднять по сельпо с 64 проц. хозяйств на 1 октября 27 года до 77 проц. на 1 октября 28 года. Это значит, вместо 1043 тыс. пайщиков на 1 октября 27 года надо будет иметь 1243 тыс., или за год увеличить пайщиков на 19 проц. По ЦРК на 1 октября 28 года намечено иметь 250 тыс. пайщиков, против 175 тыс. на 1 октября 27 года. Паевой капитал предположено увеличить: по сельпо с 3900 тыс. до 6215 тыс. руб. (с доведением среднего пая с 3 р. 73 коп. до 5 руб. на пайщика); по линии ЦРК и горпо—с 1150 тыс. до 2125 тыс. р. (с увеличением среднего пая с 6 рублей до 8 руб. 50 коп.).

Ф 5874



Сибирская сельхозкооперация.

Основные задачи.

Задачи, поставленные перед с.-х. кредитной кооперацией, как известно, сводились и сводятся к построению в деревне кооперативной сети, охватывающей крестьянство на началах кооперирования, чтобы мелкое распыленное крестьянское хозяйство имело возможность, объединившись в кооперацию, сомкнуться с государственной промышленностью и двигаться общим фронтом к социализму.

В этой работе с.-х. кооперация, в первую очередь, должна была оказывать всемерную помощь бедняцким и середняцким слоям деревни в восстановлении ими своего хозяйства— в его культурном переустройстве, механизации, в постепенной коллективизации.

Чтобы подойти к разрешению указанных задач, с.-х. кооперация, в первую очередь, должна была создать соответствующие кооперативные организации.

К моменту перехода к новой экономической политике—с.-х. кооперации, как самостоятельной организации, не существовало, она составляла лишь отдел в системе потребительской кооперации. И новой кооперативной организации пришлось, таким образом, вновь создавать с.-х. кредитные т-ва, начать работу по созданию простейших с.-х. кооперативов, поддержать и перестроить коммуны и артели и т. д. и т. п. Строительство новой кооперативной системы осложнялось тем, что опыт прошлого был применим только отчасти. Так, например, платность членства в с.-х. кредитном т-ве ставила вопрос о сборе паевых капиталов, тогда как в довоенной практике паевые совершенно не имели места; собственных средств не было и т. д.

Справилась ли с.-х. кооперация с задачей построения сети, вовлечения в систему населения, создания хотя бы минимальных собственных средств? Обратимся к цифрам. По данным на 1 января 1923 года и 1 апреля 1927 года кооперативная сеть представляется в следующем виде:

ДАТЫ	Виды кооперативов										Всего
	С.-х. кред. т-ва	С.-х. то-варищ.	С.-х. коммуны	С.-х. артели	Масло артелей	емен. т-ва	Машин т-ва	Живот. т-ва	Т-ва общест. обраб.	Разные	
1/I-23 г.	156	349	434	105	812	—	—	—	—	—	1859
1/IV-27 г.	633	141	220	271	79	330	1743	84	63	567	4115
Прирост	477	—	—	166	—	330	1743	83	63	567	3430
Убыль	—	208	217	—	733	—	—	—	—	—	1158

Если исключить маслоартели, переданные вновь организованной молочной кооперации, то рост с.-х. кооперативов выразится в 340 проц

На 1-е января 1923 г. кооперативная сеть не была достаточно дифференцирована, она не могла удовлетворить запросы специализировавшегося крестьянского хозяйства—льновода, животновода. К 1-му же апреля 1927 года уже имеются специальные с.-х. кооперативы, животноводческие, семеноводческие, в числе „разных“ находятся льноводческие, пчеловодные и т. д. Этот факт говорит сам за себя.

В настоящее время с.-х. кооперация настолько окрепла, что может подойти вплотную к кооперированию отдельных производственных процессов крестьянского хозяйства—обработка почвы (через машинные т-ва), улучшение животноводства (через животноводческие), улучшение зернового хозяйства (через семеноводческие т-ва).

Несмотря на эти успехи, с.-х. кооперация, однако, находится еще только на первом этапе своей деятельности. По сравнению с тем, что имела система в начале организации, можно сказать, что у с.-х. кооперации имеются крупные достижения. Но если сравнить с тем, что должно быть, наши успехи еще незначительны.

Основная задача с.-х. кооперации—социалистическое переустройство деревни—разрешается не только наличием кооперативной сети, но в большей степени количеством и степенью активности крестьянских масс в кооперативном строительстве.

По имеющимся точным данным, с.-х. кооперацией на 1-е января 1924 года было кооперировано 5 проц. крестьянских хозяйств Сибири, а на 1 апреля 1927 года кооперировано 29,75 проц. (без членов маслосюза).

В работе по кооперированию взят курс не просто на достижение большего количества кооперированных, но такого достижения этого большего количества, при котором бы бедняцкая часть деревни не оказалась за бортом кооперации. На основании ряда материалов, работники с.-х. кооперации пришли к выводу, что **наименее обеспеченная часть деревни слабо вовлечена в с.-х. кооперативы.**

Помощь бедноте.

Несмотря, однако, на этот пробел, работа с.-х. кооперации по оказанию помощи бедноте с каждым годом расширяется. Советская кооперация—в отличие от буржуазной, которая кооперирует, главным образом, верхушечные слои деревни,—кровно заинтересована в наибольшем вовлечении бедноты в свои ряды. Для этой цели при всех с.-х. кредитных т-вах созданы фонды кооперирования бедноты, из которых выдается долгосрочная беспроцентная ссуда бедняку для внесения пая в с.-х. кооператив.

По сведениям на 1 июля 1927 года, фонды по 410 т-вам достигли 53.495 руб., что—при выдаче ссуды в размере $\frac{2}{5}$ пая—может дать 25.000 кооперированных бедняцких хозяйств. По тем же сведениям, за время с октября 1926 года по 1 июля с. г. кооперировано за счет этого фонда 10.249 бедняцких хозяйств.

Наряду с фондами по кооперированию, широко практикуется отсрочка пая для бедняцких хозяйств, применение отработки пая путем первоочередного предоставления бедноте заработков в с.-х. кооперации (извоз, подвозка и т. д.).

Для усиления помощи бедноте в 1926 г. создан специальный бедняцкий фонд кредитования бедноты. По сведениям на 1 января 1927 года денежный льготный фонд выражался в сумме 753.300 руб-

лей, а весной 1927 года был выделен специальный машинный фонд в сумме 2-х миллионов рублей. Следовательно, через с.-х. кооперацию—специально для бедняцких хозяйств—прошло около 3-х милл. рублей.

Денежный льготный фонд в сумме 211.455 руб. пошел по коллективам, из них только одни машинные товарищества получили 81.586 р.; остальная сумма—434.384 руб.—выдана единоличникам-беднякам. Действительно ли бедняцкий фонд использован беднотой—можно видеть из знакомства с имущественным состоянием ссудозаемщиков бедняцкого фонда.

По посеву	Колич. ссудозаем.	Сумма ссуд	По рабоч. скоту	Колич. ссудозаем.	Сумма ссуд	По коровности	Колич. ссудозаем.	Сумма ссуд
Беспосевных . .	255	39367	Без раб. скота .	1119	147398	Б/коров .	559	83103
С пос. до 1 д. .	400	56859	С 1 гол. раб. ск.	1838	257619	С 1 кор. .	1938	26468
" " " 2 " .	700	97537	" 2 " " "	223	29305	" 2 " .	594	77854
" " " 2—4 д.	1167	153084	" 3 " " "	12	1749	" 3 " .	90	9185
" " " 4—6 " .	479	67794	" 4 " " "	6	1313	" 4 " .	17	2624
Свыше 6 дес. .	187	22740						
Итого . .	3198	437384	Итого . .	3198	437384	Итого	3198	437384

Состав заемщиков, пользовавшихся фондом, в подавляющей массе действительно бедняцкий.

Что произошло с бедняцкими хозяйствами под влиянием выданных им кредитов—можно наблюдать по изменениям, происшедшим с 67 хозяйствами Новосибирского округа, которые получили и использовали ссуды:

По коровности По лошадности	До получения ссуды						После получения ссуды					
	Было в группе	Из них					Стало по группе	Из них				
		Б/коров.	1 кор.	2 кор.	3 кор.	4 кор.		Б/коров.	1 кор.	2 кор.	3 кор.	4 кор.
Безлошадных . . .	13	3	9	1	—	—	1	—	—	1	—	—
С 1 лошад.	53	7	35	10	1	—	16	1	—	3	8	4
" 2 "	1	—	1	—	—	—	50	—	12	14	11	13
Всего	67	10	45	11	1	—	67	1	12	18	19	17

Произошла значительная передвижка бедняцких хозяйств вверх. Вчерашний бедняк ныне, после получения ссуды, становится средняцким хозяйством: вместо 13 безлошадников—остается только 1, и вместо 53 однолошадников—появляются 50 двухлошадников, из них 24 имеют по три-четыре коровы.

Таким образом, из этих примеров определенно видно, что кредит-отпускаемый государством, быстро ставит на ноги бедняцкое хозяйство, тем самым сужая почву для развития капиталистических, эксплоататорских отношений в деревне.

Льготный машинный фонд на 1 июля использован в сумме 1530337 рублей, или 83,2%. По этому льготному фонду бедняцкие хозяйства получили:

- скидку 2% с продажных цен, а при покупке за наличный расчет еще дополнительно 5%;
- уменьшение размера задатка;
- удлинение срока кредита;
- уменьшение процента за кредит с 12 до 6%.

Кроме кредитования бедняцких хозяйств за счет специального бедняцкого фонда, происходит кредитование из общего фонда.

Кредитование крестьянского хозяйства Сибири из года в год растет:

В ы д а н о с с у д :			
	24/25 г.	25/26 г.	1 пол. 26/27 г.
	6.538.966 р.	13.230.000 р.	8.721.000 р.
по		620 т-вам	610 т-вам

По не вполне точным данным, из выданных ссуд в 25/26 году приходится: на бедняков—44,9%, середняков—50,4%, зажиточных—4,9%.

Из года в год происходит рост выданных ссуд коллективным организациям. Так, в 1924/25 г. было выдано коллективам 3,6%, в 1925/26 г.—11,5% всех ссуд и за 1-е полугодие т. г. коллективам выдано 12,9%.

Материалы обследования хозяйств из района деятельности Баевского с.-х. кредитного т-ва, Каменского округа („Вестник Сибирской С.-Х. Кооперации“ 1926 г. № 22, ст. т. Махова) рисуют еще одну картину хозяйственного роста бедноты.

Посев в среднем на 1 хозяйство равнялся:

Д А Т Ы	В хозяйствах, получивш. ссуду			В хозяйствах, ссуд не получивших		
	У бедн.	У средн.	У заж.	У бедн.	У средн.	У заж.
В 1925 г.	1,80	3,95	8,62	1,80	5,09	12,53
„ 1926 г.	2,60	5,12	9,95	2,10	6,14	13,40
Прирост в % %	44,4	30,0	15,4	16,6	21,2	6,3
Убыль в % %	—	—	—	—	—	—

Прирост посева, как видно, происходит по всем крестьянским группам, однако, по хозяйствам, получившим ссуду, прирост гораздо выше. Бедняки, получившие ссуды, увеличили посев на 44,4 проц., а не получившие ссуды—только на 16,6 проц. То же происходит и с посевом середняцких и зажиточных групп,—и, как видно, рост посева у бедняков, получивших ссуды, гораздо интенсивнее роста посева у других групп—середняков и зажиточных.

Влияние выданных ссуд на улучшение молочного скота сказалось особенно резко. По всем группам хозяйств, в данном районе не получившим ссуд, произошло сокращение молочного скота, а в хозяйствах, получивших ссуды, не только не наблюдалось сокращения, но, наоборот, заметен некоторый прирост.

В целях того, чтобы и общий фонд кредитования наиболее полно использовался беднотой, за последнее время введены улучшения

в деле кредитования бедноты: во-первых—отказ от поручательства за бедноту и, во-вторых—размер ссуды (кредитоспособность бедняцкого двора) должна определяться не на основании размера имущества, а на основании личных качеств бедняка, как хозяина. При этом положении—бедняцкое хозяйство, не имеющее достаточного размера имущества, могущего послужить обеспечением ссуды, но при наличии умелого ведения своего хозяйства—будет кредитоваться в первую очередь.

Приведенные примеры говорят, что сибирская с.-х. кредитная кооперация сумела разрешить вопросы кредитования в интересах бедняцко-среднезажиточных масс.

Это, конечно, не значит, что у нас здесь все обстоит благополучно. В отдельных случаях кредиты выдавались кулачеству, наблюдалось и наблюдаются случаи, когда размер ссуды у бедняка ниже, чем у зажиточного, не везде еще изжита система поручительства. Но в общем и целом кредитная работа, несмотря на ряд недочетов, уже дала положительные результаты.

Коллективизация.

Социалистические задачи нашего строительства в деревне будут разрешаться в меру усиления и укрепления коллективных форм, в меру завоевания коллективными формами руководящего начала по отношению к крестьянскому хозяйству. Коллективные формы должны показать крестьянину на практике, что коллективизация есть путь к культурному хозяйствованию, к уничтожению нищеты, неравенства, бедности—есть путь переложения труда на стальные плечи машины.

Посмотрим, как обстоит дело на этом участке социалистического строительства.

Рассматривая цифры движения с.-х. кооперативов за время с 1 января 1923 года по 1-ое апреля 1927 года, можно видеть, что число коммун уменьшилось, число артелей увеличилось, появились т.-ва по совместной обработке земли и особенно бурно выросли всевозможные простейшие т.-ва (машинные, семенные и т. д.).

Уменьшение количества коммун произошло в первые годы новой экономической политики, когда коммуны должны были перестроиться на новый лад. Естественно, что часть наиболее слабых коммун не смогла приспособиться к новым условиям: в коммуны первых лет революции попала значительная часть рабочих, которые затем (при восстановлении промышленности) ушли обратно в города, часть членов шла в коммуны, чтобы под видом коммунаров продолжать обогащение своего хозяйства, не подвергаясь риску быть раскулаченным и т. п. Все это вместе взятое, конечно, не могло не повести к ликвидации некоторых коммун. Поэтому уменьшение числа коммун ни в какой степени не говорит о невозможности коллективизации крестьянского хозяйства.

Ответ о непригодности или пригодности коммун нужно искать в сравнении хозяйства существующих коммун с хозяйством окрестного крестьянского населения. Для примера приведем хозяйственное положение коммуны „Молот“ в Новосибирском округе, крестьян д. Мысы Колыванского района.

Обращаясь к знакомству с обеспеченностью земельными угодьями и живым инвентарем на одного едока в коммуне и в местном крестьянском хозяйстве, видно:

Наименование.	В коммуне		В 1927 г. у кр. хоз-в.	
	1924 г.	1927 г.	В д. Мысах.	В Колыв. р.
Земли	8,1 д.	8,8 д.	6,06 д.	5,5 д.
Посева	2,3 „	2,8 „	1,007 „	0,64 „
Коров	0,5 шт.	0,6 шт.	0,31 шт.	0,28 шт.
Овец	0,73 „	2,8 „	1,08 „	0,69 „
Свиней	0,46 „	0,86 „	0,42 „	0,13 „
Лошадей	0,43 „	0,34 „	0,40 „	0,24 „

В коммуне из общих земельных угодий большая доля обращена в посев, чем у окружающего крестьянского хозяйства. Коммуна идет впереди по обеспеченности молочным скотом, овцами, свиньями. Окружающее крестьянское хозяйство отстает, примерно, на 50 проц. в части обеспечения своих единоличных хозяйств. Лошадей на одного едока в коммуне приходится меньше, что вполне естественно, так как коммуна имеет трактор и другие сложные машины, что позволяет обходиться с меньшим количеством лошадей.

Обеспеченность 100 десятин посева живым и мертвым инвентарем и наличие едоков рисуются в следующем виде:

Г д е	Едоков	Трактор	Лошадей	Коров	Плугов	Борон	Культи- ваторов	Сеялок	Сноповяз.	Самосбр.	Сенокос.	Триера	Комб. мол.	Кон. мол.	Вейлок
В коммуне	35,5	0,6	16,8	23,3	1	7,5	1,2	1	1,2	1	1,2	0,3	0,3	—	0,9
В д. Мысах	99,3	—	38,4	27	10,8	18,3	0,3	0,7	—	3,8	1,06	—	—	2,6	6
В Кол. районе	156,1	—	39,6	43,4	13,8	23,5	0,11	0,12	0,3	1,88	4,4	0,01	—	2,1	4,8

Продолжая ознакомление, обратимся к урожаю с десятины посевов и результатам животноводства:

Г д е	Пшеница „Цезиум“ яровая	Овес „Краузе“	Карто- фель	Стрижка с овцы	Удой кор. в в год
В коммуне	75 п.	47 п.	800 п.	5 ф.	115 п.
В д. Мысах	66 „	47 „	300 „	3 „	60 „
В Колыв. районе	42 „	—	300 „	2½ „	48 „

В коммуне наибольшие урожаи, наибольшие удои с коров, наибольший доход шерсти с овцы.

Необходимо далее отметить еще один факт: в коммуне на едока в 2 раза выше валового дохода на едока в крестьянском хозяйстве д. Мысы и в 3 раза выше дохода на едока в крестьянском хозяйстве всего Колыванского района. Коммуна большее количество продукции выбрасывает и на рынок.

Приведенные цифры и факты говорят сами за себя: коллективные формы хозяйства выгоднее индивидуальных.

При внимательном изучении приведенных цифр видно, что состояние единоличного хозяйства в дер. Мысах занимает среднее ме-

сто между коммуной и хозяйством всего Колыванского района. В крестьянском хозяйстве дер. Мысов—большой урожай, большой выход шерсти, большие урожаи по сравнению с другими хозяйствами Колыванского района, большее количество отработанной земли на едока и т. д.

Нам кажется, что такое состояние хозяйства дер. Мысы объясняется близостью коммуны. Коммуна „Молот“ начинает играть руководящую роль по отношению к окружающему крестьянскому хозяйству.—Крестьянское хозяйство начинает равняться по более культурному хозяйству коммуны.

На ближайший ряд лет коммуны, конечно, еще не смогут стать массовыми формами кооперирования. Но возникшие за последние годы простейшие т-ва (машинные, семенные и т. д.) обеспечивают возможность постепенного кооперирования отдельных производственных процессов крестьянского хозяйства. От 1923 года, когда и в помине не было простейших кооперативов, с.-х. кооперация шагнула далеко вперед.

Очередной задачей, обеспечивающей успех дальнейшей работы с.-х. кооперации, является производственное кооперирование, т. к. даже развертывание сбыто-снабженческой работы упирается в производственное кооперирование. Мы стоим перед необходимостью улучшения качества продукции сельского хозяйства—улучшение же невозможно без проведения землеустройства, механизации, интенсификации (льноводство, табаководство, животноводство) хозяйства.

Эти вопросы совершенно невозможно удовлетворительно разрешить единоличному хозяйству, особенно бедняцкому, и только кооперирование крестьянства в машинные, семенные, животноводческие и пр. т-ва позволит разрешить сложную и важнейшую задачу переустройства крестьянского хозяйства. А поэтому с.-х. кооперация должна производственному кооперированию уделить главное внимание.

Кооперированный сбыт.

Теперь перейдем к другим видам и формам деятельности системы с.-х. кооперации. Посмотрим, как с.-х. кооперация организует сбыт продуктов крестьянского хозяйства. Об этом опять-таки говорят цифры (в тысячах руб.):

Г о д ы	Масло	Хлебо-продукты	Сырье и пушнина	Мясо	Жив. скот	Волокно	Яйца	Разные	Всего
1922 г.	952,5	33	31	—	—	—	—	1016	—
1923 г.	1415	522	240	400	—	—	—	2577	—
1925-26 г.	—	8744	203	448	—	538	256	310	10499
1 полуг. 26-27 г.	—	12938	468	2974	—	99	137	1925	18541

Работу с маслом с.-х. кооперация, объединяемая в систему Сибсельскосоюза, не ведет с 1924 г., главное внимание сосредоточено на хлебофураже, мясе, сырье и т. д. Обороты по сбыту колоссально выросли: с заготовок хлебопродуктов в 1922 г. в сумме 33 тыс. руб. Сибсельскосоюз подошел к заготовкам на 12 милл. руб. лишь за 1-е полугодие 1926-27 года. Та же картина наблюдается по всем заготовкам.

Из года в год происходил и происходит процесс выдвижения системы с.-х. кооперации на одно из первых мест. Участие системы в

заготовках хлебопродуктов по отдельным годам протекало следующим порядком: 1924-25 г.—6 проц., 1925-26 г.—21 проц., 1-е полугодие 1926-27 г.—24,6 проц. Таким образом, с.-х. кооперация догоняет основных заготовителей —Хлебопродукт (1-е полуг. т. г.—30,7 проц. и Сибкрайсоюз—(32,4 проц.). За первое полугодие т. г. системой заготовлено хлебопродуктов (в тыс. пудов)—18.408,9.

Сравнительно за короткий срок системы с.-х. кооперация увеличила свое участие в четыре раза. Если же взять заготовку с.-х. кооперацией мяса, то здесь достижений еще больше.

По мясу за 1-е полугодие 1926-27 года с.-х. кооперация вышла на первое место, заготовив 12107,1 п., или—37,3 проц.

О том же явлении—постепенного усиления с.-х. кооперации в организации сбыта—говорит движение заготовки волокна:

Заготовители	1924-25 г.		1925-26 г.		1 п/г. 26-27 г.	
	Сумма	Проц.	Сумма	Проц.	Сумма	Проц.
Сибсельскосоюз .	32875	10,9	81639	15,6	73845	19,1
Сибкрайсоюз . .	130879	42,9	177325	33,8	101322	26,2
Госорганы . . .	141335	46,2	265637	50,6	211306	54,7
Всего	305089	100	524601	100	386473	100

В приводимом сбыте продуктов сельского хозяйства свсей целью с.-х. кооперация ставит обеспечение наивысшей цены крестьянину за его продукт, для чего вводит так называемые кооперативные доплаты.

В 1926 27 г. были выданы кооперативные доплаты по 2 коп. на пуд сданного хлеба всем пайщикам с.-х. кооперации. В деле выдачи кооп. доплат навстречу с.-х. кооперации идет правительство, которое своим декретом от 28 февраля 1927 года предложило всем местным органам обеспечить за с.-х. кооперацией право выдачи доплат.

Кроме выдачи доплат, с.-х. кооперация стремится обеспечить большую плату пайщику еще и путем первичной переработки продуктов сельского хозяйства. Для этой цели организуются льнотрепальные заводы, шерстомойки, заводы по консервированию сырья, крупорушки, мельницы и т. п. Крестьянский продукт, подвергаясь переработке, становится более пригодным для рынка

Организуя сбыт продуктов крестьянского хозяйства на кооперативных началах, с.-х. кооперация тем самым стремится уничтожить почву для развития торгового капитала в деревне, из которого потом появляется капитал промышленный.

Снабженческая работа с.-х. кооперации.

Ослабляя один из источников, из которого могли бы питаться новые капиталистические элементы, с.-х. кооперация одновременно проводит и снабжение крестьянства товарами города. Таким образом получается непосредственная смычка города с деревней, промышленности с сельским хозяйством, при которой (смычке) не остается места для торговца—посредника.

Как велика проделанная здесь работа Сибирским центром с.-х. кооперации—говорят следующие цифры: в 1922 г. весь товарный оборот

выражался в сумме 198.976 рублей, в 1923 г. в 1.508.057 руб., в 1925-26 г. в 3.866.000 руб. и за 1 е полугодие 1926-27 г. 3.073.000 р.

Здесь необходимо указать, что объем работы, проделанной всей с.-х. кооперацией по снабжению, гораздо шире. Так, в 1925-26 году с.-х. кооперацией проведено в деревню машин на 12206068 руб., или несколько более 50% машин, проданных в деревню всеми машиноснабжающими организациями (Сибгоссельсклад, Сельмаш, Сибсельскосоюз).

Снабжение сибирской деревни с.-х. машинами из года в год растет. Проведено с.-х. машин и орудий:

В 1923/1924 г.	на 6 000.000 руб.
„ 1924/1925 г.	„ 15.500.000 „
„ 1925/1926 г.	„ 20.500.000 „
„ 1926/1927 г.	„ 23.000.000 „ (предположительно)

Сибирская с.-х. кооперация в деле машиноснабжения начинает выдвигаться на первое место. Сибгоссельсклад—главный завозчик машин в Сибирь—не так еще давно в большей степени сам увязался непосредственно с крестьянином; за последнее же время и он начинает все больше и больше работать через с.-х. кооперацию. Так, из полугодового оборота Сибгоссельсклада за 1926-27 год сбыто: кооперации—58,2%, госорганам—7,2% и непосредственно единоличникам—34,6%.

В деле машиноснабжения огромную роль играет вопрос, кто снабжается машинами: единоличник или коллектив, бедняк, середняк или зажиточный. Данные о распределении с.-х. машин по отдельным группам показывают, что Госсельсклад распространил машины: единоличникам по следующим группам:

Г о д ы	Беднякам	Среднякам	Зажиточн.
1924/25 г.	29%	55%	15%
1925/26 г.	16,5%	54,3%	29,2%

А с.-х. кооперация—через окружные союзы и с.-х. кредитные товарищества—распространила машины по следующим группам крестьянства:

Г о д ы	Бедняки	Средняки	Зажиточн.
Окрсоюзы	38%	48%	14%
С/х. кред. т-ва	32%	58%	10%

Такое положение объясняется тем, что отделения Госсельсклада заинтересованы вообще в продаже машины, и это часто толкает их продывать машины в первые руки. С.-х. кредитное т-во, соприкасающееся непосредственно с крестьянством, уделяет больше внимания имущественному положению приобретателя машины. Отсюда—вывод: чем полнее с.-х. кооперация будет сосредоточивать в своих руках дело машиноснабжения, тем полнее будут обеспечены машинами бедняцкие и середняцкие слои деревни.

Пользу машинной обработки учло большинство крестьянства—отсюда большая тяга и к организации машинных товариществ и т. д.

Однако, приобрести крестьянину машину не так просто: для этого у него подчас нехватает средств, с другой стороны, бывает так, что требуемой машины нет на складе и т. п. Наконец, крестьянин к покупке машины готовится продолжительное время, откладывая свои средства на это дело.

Чтобы дать крестьянину ту машину, которая ему нужна, а с другой стороны—чтобы откладываемые им средства на покупку машины не лежали у него в кубышке без всякой пользы долгое время,—с.-х. кооперация ввела систему задатков за машины. Крестьянин, заинтересованный в покупке машины, вносит часть ее платы с.-х. кредитному товариществу и поручает приобрести ему такую-то машину. С.-х. кредитное т-во, получивши задаток, делает заказ своему союзу, и крестьянину обеспечивается та машина, какую он заказал.

Снабженческая работа с.-х. кооперации на этом не заканчивается. Система также снабжает деревню ходами, бричками, металлами, лесоматериалами, смазочными материалами и др.

За первое полугодие 26-27 года Сибсельскосоюзом было отгружено товаров на 2829121 рубль или 52,4% годового плана. Главным образом, в деревню отпущены ходки, брички—всего на 1086113 рублей.

Особенное внимание с.-х. кооперация Сибири обращает на снабжение лесоматериалами, так как некоторые округа испытывают в этом большую потребность.

Агрикультурные мероприятия.

Наряду с организацией снабжения и сбыта, за последнее время в работе с.-х. кооперации Сибири начинают приобретать все большее и большее значение мероприятия по семеноводству, овцеводству, коневодству и т. д. Проведенные мероприятия по семеноводству характеризуются следующими данными:

Спрос семенного материала и % удовлетворения:

Г о д ы	Зернокультуры	Рост спроса	% удовлетворения	Травосемена	Рост спроса	% удовлетворения	Технокультур.	Рост спроса	% удовлетвор.	Огородн.	Рост спроса	% удовлетвор.
1926 г.	295 т/п.	1	83	6,5 т/п.	1	75	75 т/п.	1	75	2500 р.	1	75
1927	1050 „	3,8	77	16,2 „	2,1	75	6 „	0,8	75	3200	1,2	75
1928	1500 „	5,1		24 „	3,8		9 „	2		12000	4,8	

Средства, вложенные с.-х. кооперацией в семенное дело, также растут (в тысячных руб.):

Финансирующие организации	1925-1926 год			1926-1927 год			1927-1928 год		
	Сумма	%	Рост	Сумма	%	Рост	Сумма	%	Рост
Б а н к и	205	39	1	467	27	1,3	650	11	3,8
Крайсемсуда	303	58	1	1120	66	3,7	2260	38	7,4
Сист. с.-х. коопер. . .	15	3	1	105	7	7	3000	50,7	20,0
Прочие	—	—	—	—	—	—	19,2	0,3	—
Итого	523	100	1	1682	100	3,2	6929,2	100	11,1

Для развития товарного овцеводства краевой секцией колхозов намечена организация 7 крупных (до 1.000 маток) племенных овча-

рен с черной волошской овцой. Одна такая овчарня в коммуне „Тернистый Путь“ Рубцовского округа за счет кредитов госбюджета СибЗУ (отпущено 3 тыс. рублей на приобретение маток) уже организуется. К организации остальных 6-ти приступлено с мая-июня с. г.

Кроме, этого предполагается еще создать 15-20 крупных овчарен (с метисо-мериносом) в разных округах Сибири за счет средств о-ва „Овцевод“, обязанного 80% своих работ проводить среди кооперированного населения.

Коневодство. Вводится новый тип коневодческой кооперации, а именно: создание крупных (в 200-400 голов) коневодческих т-в, со сбытовыми функциями, организуемых вокруг пунктов искусственного обсеменения. Таких т-в было намечено к организации 10, но организовано уже 15 (по округам: Омск—5, Славгород—2, Барабинск—1, Рубцовка—3, Барнаул—3, Новосибирск—1).

Крупный рогатый скот. Колхозы организуются в контрольные союзы между собою или с населением. В данное время организовано в Новосибирском округе—5, в Рубцовском—1, Барнаульском—3, Бийском—2, всего—11.

В этой работе достигнуто соглашение с молочной кооперацией, по которому обе системы на местах разрабатывают и проводят план охвата этой деятельности всех сибирских колхозов.

Свиноводство. В течение прошлого лета созданы краевой и 5 окружных питомников свиней английской белой расы.

З а к л ю ч е н и е.

В заключение необходимо сказать несколько слов об аппарате и стоимости обслуживания с.-х. кооперацией нужд кооперированного населения. Нижеприведенные цифры о размере расходов на содержание кооперативного аппарата в ‰ к оборотам говорят следующее:

Г о д ы	По с.-х. кредитн. т-вам	По окруж- ным союзам	По Сиб- сельско- союзу
1924-25 г. . . .	14,2%	17,%	23,6%
1925-26 г. . . .	13,1 »	7,7 »	4,7 »
1926-27 г. . . .	7 »	4,7 »	1,05»

Примечание. За 1926-27 г. расходы по первичке взяты за 3 квартала по окружным союзам—за полгода и по Сибсельскосоюзу—за 3 квартала.

Из таблицы видно, что стоимость работы с.-х. кооперации все время удешевляется, при чем—по самому Сибсельскосоюзу достигнуты крупные успехи. За 2 года, например, стоимость аппарата по отношению к обороту уменьшилась в 23 раза. И если раньше на каждый рубль товара, отпускаемого в деревню, накидывалось 23 коп., которые шли на оплату аппарата, то в 26-27 г. накидывается всего только 1½ копейки. Те же достижения по удешевлению аппарата имеются и по окружным союзам и первичке.

Сибирская с.-х. кооперация подходит к тому моменту, когда ее услуги будут наиболее дешевыми и она действительно превратится в наиболее дешевый аппарат по обслуживанию крестьянских хозяйств.

С.-х. кооперацией Сибири за первое десятилетие Октября проделана огромная работа: у нее имеется много достижений. Это обстоятельство, однако, еще не говорит, что у системы нет недостатков.

Крупным недостатком продолжают оставаться: слабая активность пайщиков; все еще бедность собственными капиталами (в частности недостаточный размер паевых капиталов и слабое привлечение вкладов); порою дороговизна аппарата; не изжитые полностью растраты; недостаточное кооперирование женщин и отсутствие работы с ними; допускаемые случаи кредитования кулачества в ущерб бедноте и средняку; иногда—недопустимое отношение к беднякам, исключение их из числа членов за невзнос пая и пр.

К недостаткам же нужно отнести и слабое внимание, уделяемое вопросам производственного кооперирования.

Система сибирской с.-х. кооперации одержима еще болезнями первого периода своего развития, недостатки велики, но за этими недостатками нельзя скрыть того основного, что дал первый десятилетний опыт социалистического строительства, а именно: наличие мощного инструмента, обеспечивающего безболезненный переход многомиллионной крестьянской деревни на рельсы доподлинного социалистического строительства.

Молочная кооперация Сибири.

Из всех отраслей сельского хозяйства наиболее рентабельной (выгодной) в условиях Сибири является молочно-животноводческое хозяйство.

За период империалистической, а затем гражданской войны промышленное маслоделие в Сибири и назначение его, как товарной ценности и тем более экспортной, было сведено на-нет.

В общем процессе восстановления народного хозяйства в стране, с введением новой экономической политики, шел процесс организации и развития кооперации. Наряду с этим восстановительным процессом восстанавливалось и молочное хозяйство. Однако, темп восстановления молочного хозяйства в части восстановления товарности его, вследствие перегруппировки стада после Октябрьской революции, когда количество крупных товарных крестьянских хозяйств, владевших ранее большим количеством скота, сократилось за счет уменьшения количества бедняцких бескоровных хозяйств, был медлительным, в силу чего и организация молочной кооперации, как самостоятельной, специальной системы, задержалась до 24-го года.

Цели и задачи сибирской молочной кооперации вытекали из сущности и природы самого молочного хозяйства и задач, поставленных перед молочной кооперацией партией и советским правительством в части улучшения сельского хозяйства, которые в основном были формулированы: «в объединении мелкого, распыленного крестьянского производства в области молочного хозяйства и связанных с ней отраслей животноводства в единую крупную общественно-производственную систему, и ее организации на началах широкого агрикультурного технического прогресса, индустриализации и последовательного вовлечения в общую государственную систему крупного планового хозяйства».

В соответствии с основными задачами строила свою организационную, агрикультурно-производственную и хозяйственную работу сибирская молочная кооперация.

Всего лишь прошло три года, как организовалась сибирская система молочной кооперации. Насколько система молочной кооперации справилась с возложенными за нее задачами и каковы ее достижения к 10-ти летию Октябрьской революции, можно видеть из итога трехлетней ее работы, хотя бы по основным признакам.

В области кооперирования. Важнейшей и первоочередной задачей системы молочной кооперации в крае было—направить рост молочного хозяйства в отдельных крестьянских хозяйствах по правильному кооперативному руслу и через кооперирование вести его в более совершенным в техническом отношении формам производства и индустриализации—с одной стороны, и к организации правильного кооперативного сбыта молочной продукции от производителя к потребителю—с другой.

Осуществление этой задачи было сопряжено с большими трудностями в силу целого ряда условий, свойственных сибирской действительности.

В момент организации системы молочной кооперации (октябрь 1924 г.) маслодельные заводы находились в двух основных системах кооперации сельско-хозяйственной и потребительской, как местные подсобные предприятия в низовых кооперативах этих систем и как самостоятельные кооперативные единицы-артели, состоящие членами союзов этих систем, при чем количество последних было незначительное.

Как распределялась маслозаводская сеть к моменту организации видно из следующих цифр:

Всех маслозаводов на территории округов с развитым промышленным маслоделием числилось—2.498, из них 917 принадлежали артелям, которые входили в союзные объединения, и 1.581 были подсобными предприятиями низовых потребительских и сельско-хозяйственных кооперативов. Таким образом, к моменту организации союзной системы молочной кооперации имелось 917 артелей и весьма пестрая далеко не выявленная ни в организационном, ни в хозяйственном отношении маслозаводская сеть.

С оформлением системы в целом, начинается быстрый рост артелей и их кооперирование в союзах. Динамика роста и кооперирования артелей видна из следующей таблицы:

П Е Р И О Д Ы	Всего было м/зав.	Из них ар- тели состо- яли ч ен. союза	Не состо- яли	% коопе- рования
Январь 1925 г.	2571	1373	1198	53,4
Июль »	2657	2208	449	83,1
Январь 1926 г.	2688	2301	387	85,6
Июль »	2685	2410	275	89,8
Январь 1927 г.	2520	2381	139	94,5
Июль »	2297	2233	64	97,2

Приведенные данные показывают насколько быстро шло формирование низовой сети в молочной кооперации. Эти цифры относятся к 10-ти союзам западно-сибирских округов, но наряду с этим идет организация артелей и в восточных округах Сибири. В этих округах имеется уже 196 артелей. Сокращение числа артелей по состоянию на январь и июль 27 года, по отношению к июлю 26 года, произошло исключительно за счет укрупнения артелей.

Охват кооперирования хозяйств и коров по 10-ти союзам показывает следующие данные: (см. таблицу на стр. 32 вверху).

На 1 октября 1927 года нет еще полных сведений о степени кооперирования, но, по предварительным данным, на 1-е апреля с. г. прирост членов артелей увеличился приблизительно на 6% и коров на 5½%. Таким образом, системой кооперировано 64% хозяйств и более 70% коров.

Социальный состав членов-пайщиков артелей в основной своей массе является бедняцко-средняцким. В составе членов артелей имеется однокоровных—33,5%, двух и трехкоровных—49,2%, четырех и 6-ти коровных—13,5%, 7 и 9 коров—2,3%, 10 и выше коровных—0,7%. В дореволюционной кооперации процент однокоровных составлял 7,3% (сведения за 1907 г.), двух и трехкоровных—35,5%.

Состояние кооперирования хозяйств в Западной Сибири

на 1 октября 1926 г. по союзам.

Районы союзов	Артели члены союза				
	Число артелей	Число хоз. сдававших молоко	Проц. к общему числу хоз. в районе	Число коров у хоз. сдававших молоко	Проц. к общему числу коров в районе
Новосибирский	26	57.879	42,9	113.045	49,4
Каменский	160	47.040	63,9	90.832	66,9
Каинский	252	24.457	81,1	73.816	76,6
Татарский	453	47.810	75,2	141.789	78,5
Алтайский	185	49.209	46,1	87.690	53,3
Рубцовский	168	54.415	74,3	109.989	82,4
Бийский	240	67.440	58,8	149.280	66,2
Омский	451	53.845	46,7	162.450	58,9
Славгородский	140	46.732	68,7	87.388	73,2
Тарский	163	24.290	57,9	79.711	62,9
Итого в 1925-26 г. . .	2.438	473.117	57,5	1.095.990	62,9
„ „ 1924-25 г. . .	2.363	424.037	52,1	926.311	63,0
Прирост за 1925-26 г. в проц. .	—	+11,6	—	+18,3	—

Молочная кооперация за 3-х летний период своего существования достигла широкого охвата крестьянских хозяйств, кооперировав 64% хозяйств и 70% коров, и кооперирование шло по линии вовлечения в общее социалистическое хозяйство, главным образом, бедняцких и средняцких товаропроизводителей. Следует добавить, что в Сибири все промышленное маслоделие кооперировано, остающийся процент хозяйств, еще невовлеченных в систему, составляет, с одной стороны, незначительная часть бескоровных хозяйств и часть хозяйств, которые, благодаря целому ряду объективных условий, не смогли быть охвачены молкооперацией.

Общее состояние маслозаводов к моменту выделения последних из других кооперативных систем в специальную систему молочной кооперации характеризуется следующими данными: 73,7 проц. маслозаводов были выстроены до 1913 года, 16,6 проц. построены между 13-м и 23-м годом и только 9,7 проц. были построены в 1924 году. Заводские здания представляли собою обыкновенные крестьянские бани и мало походили на заводы. Естественно, что в таких полу-сгнивших, ветхих помещениях, обычно состоящих из одной или двух комнат, при плохом техническом оборудовании не могло вырабатываться масло хорошего качества, годного для внутреннего потребления, а тем более для экспорта.

Обновление маслозаводов. Молочная кооперация с самого начала своей работы встала перед фактом необходимости полного переоборудования маслозаводов. В течение первого же года (25) молочной кооперацией было продвинуто восстановленческого кредита в артели — **547.845 рублей** на постройку новых маслозаводов и **146.883 рубля** на ремонт старых заводов. На эти средства, кроме того часть средств самих артелей и государственных маслозаготовляющих организаций, было в 1925 году выстроено **341** маслозавод, отремонтировано **506**

маслозаводов и обновлено оборудование маслозаводов на общую сумму **757.372 рубля**. За 1926 год было продвинуто в артели **836.582 р.** и выстроено **317** новых маслозаводов и отремонтировано 145 старых. Значительное сокращение кредита на ремонт заводов по сравнению с первым годом произошло и продолжает происходить потому, что население настоятельно требует кредиты на постройку новых хорошо оборудованных заводов, не желая ремонтировать старые, что является несомненным достижением, ибо только при реконструкции заводов можно обеспечить производство масла в нормальных технических условиях.

Общий процесс восстановления маслозаводов изменил состояние маслозаводской сети в следующем: если на 1-е октября 1925 года маслозаводы, выстроенные до 13 года, составляли 73,7 проц., то уже на 1-е октября 1926 года они составляли 43,7 проц., а маслозаводы постройки 24 года, составлявшие в 25 году 9,7 проц., уже к концу 26 года составляли 39,7 проц.

В текущем 1927 году будет вложено в капитальное строительство и ремонт маслозаводов **1.684.000 рублей** и будут выстроены 332 новых маслозавода и отремонтировано 267 старых.

Наряду со строительством маслозаводов обычного сибирского типа, со средним полумеханизированным оборудованием, начинают строиться настоящие молочные фабрики с полным паровым механизированным оборудованием, которые в корне изменяют процессы производства, оказывают влияние на укрепление и удешевление производства и обеспечивают выработку масла высокого качества. Таких крупных механизированных маслозаводов в 26 году было выстроено 6, в текущем году—24, а на будущий год молочная кооперация, по намеченному ей плану, должна построить 50 заводов. Этот процесс индустриализации молочного хозяйства оказывает огромное влияние на реконструкцию всего сельского хозяйства и на общий быт деревни.

О достижениях молочной кооперации в области строительства маслозаводов за истекшие три года говорят следующие цифры: в строительство маслозаводов вложено **4.435.568 р.**, выстроено **990** новых маслозаводов и отремонтировано **918**, всего обновлено **1.908** маслозаводов. Следует также отметить, что за эти три года происходил процесс увеличения средней нагрузки маслозаводов. Нагрузка на один завод с 552-х пудов масла в 24 году, 671 пуд. в 25-м, возрасла до 815-ти пудов в 26 году. Несомненно, что текущий год даст дальнейшее увеличение.

Производственные и организационные расходы системы. Производственные расходы артелей по выработке масла зависят, главным образом, от степени нагрузки маслозаводов молоком.

Из анализа расходов маслоартелей за 1925-26 г. выявлено следующее соотношение расходов, падающих на один пуд масла по группам м/з.:

Группы заводов по производительности		Число показаний	Средний расход на 1 пуд масла
До 5.000 п. молока		252	4 р, 67 к.
От 5.000 до 10.000 п. . . .		429	3 » 77 »
„ 10.000 „ 20.000 „		552	3 » 30 »
„ 20.000 „ 40.000 „		308	3 » 11 »
„ 40.000 „ 60.000 „		94	2 » 98 »
Свыше 60.000 пудов		27	2 » 88 »

Если разницу расходов от размера нагрузки перевести на оплату за молоко, то это составит более 10 коп. на пуд молока между м/з. с производительностью в 5.000 пудов молока и заводом в 60.000 пудов молока.

Отсюда задача системы молочной кооперации—укрупнение м/заводов, увеличение их нагрузки, и по этой линии работа по сокращению производственных расходов. Конечно, сокращение производственных расходов зависит еще и от рационализации производства и уплотнения рабочего дня. Так что общая работа по сокращению расходов в артелях должна идти и по линии укрупнения и по линии рационализации.

Расходы к обороту в окружных союзах в 24-25 г. составляли 5,45 проц. к обороту; в 25-26 г. имеется снижение до 4,48 проц. к обороту и по состоянию на 1-е июля 27 года расходы составляют 4,2 проц. По Сибмаслосоюзу расходы к обороту составляли в 24-25 г. 0,92 проц. (в 25-26 г.—0,97 проц., здесь расходы выведены за 15 месяцев, в силу чего получилось увеличение). На 1-е июля 27 года расходы к обороту составляют 0,55 проц.

Снижение расходов по союзной системе происходило за счет увеличения оборотов, а равно и за счет рационализации аппаратов, давшее значительное сокращение штатов. По окружным союзам с 615 штат. единиц на 1/X-26 г. сокращено до 547 на 1-е июля 27 г.; по Сибмаслосоюзу с 65 на 1/X-26 г.—до 54 на 1-е июля 27 года.

В данное время вся система продолжает работу по дальнейшей рационализации аппарата и его удешевления.

Агрикультурная работа сибирской молочной кооперации. Расширение товарности молочного хозяйства и промышленного маслоделия в данное время тормозится низким уровнем продуктивности молочного скота. В соответствии с этим молочной кооперацией взят решительный курс на расширение товарности молочного хозяйства, главным образом, за счет правильного содержания и рационального кормления скота и качественного его улучшения.

Исходя из этой основной задачи, молочная кооперация наряду с организационной и хозяйственной работой вела и ведет агрикультурно-зоотехническую работу как массового характера, так равно и гнездового.

За истекшие три года работы (сибирской) молочной кооперации ею израсходовано на различные агрикультурные и зоотехнические мероприятия **1.043.905 руб.**, при чем надо отметить, что особенно интенсивно развернулась агрикультурная работа в текущем году и почти $\frac{2}{3}$ расходов падает на этот год.

Из основных работ, проведенных молочной кооперацией, можно отметить: проведено 75 курсов для крестьян по показательному кормлению скота, организовано 69 контрольных товариществ, объединяющих более 3.000 крестьянских хозяйств, в которых под руководством опытных зоотехников ведется работа по улучшению молочного скота.

Молочной кооперацией проводится и специально гнездовая работа по улучшению молочного скота. Эта работа пока ведется в 2-х гнездах. Широко развернута работа по организации конкурсов на чистоту молока, конкурсов масла, выводок молодняка, выставки скота и другие мероприятия.

Помимо непосредственной массовой и гнездовой работы в деревне, молочная кооперация ведет специальную школьную и курсовую работу по подготовке специалистов для молочного хозяйства. Для этой цели на средства молочной кооперации Сибири содержится

Каинская школа молочного хозяйства, на которую израсходовано более 200.000 рублей. При содействии молочной кооперации и на ее средства организовано при Новосибирском сельско-хозяйственном техникуме специальное отделение по молочному хозяйству, на содержание которого ассигновано **80.000 рублей**. В данное время ведется подготовительная работа по открытию двух новых школ молочного хозяйства в Бийском и Омском округах. Помимо школьной работы проводится массовая курсовая работа по подготовке и переподготовке мастеров маслоделия, зоотехников и инструкторов.

Общая агрикультурная деятельность вызвала большой интерес у населения к кормлению скота концентрированными кормами. Работа эта началась всего лишь два года. В 25-26 году было распространено через кооперированное население 84.132 пуда концентрированного корма, в текущем году, т.-е. 26-27 г.,—700.000 пудов, заявка же населения на концентрированные корма на 27-28 г. определяется 4.500.000 пудов. Все же, несмотря на значительные достижения в области агрикультурной работы, молочная кооперация еще далеко не обеспечила и не выполнила те задачи, которые в этой части предъявляются самим населением. Агрикультурная работа в дальнейшем должна быть значительно расширена.

Работа среди женщин.

Молочное хозяйство в крестьянском хозяйстве находится почти полностью в ведении крестьянки. Однако, участие женщины-крестьянки как в самом заводском производстве, а равно в управлении и руководстве молочной кооперации пока еще очень незначительное.

Слабое участие в работе молкооперации женщины следует отнести, во-первых, за счет бытовых условий деревни и, во-вторых, за счет слабости работы молочной кооперации в этой области.

За последнее время эта работа начинает улучшаться и крестьянка начинает проявлять активное участие в работе молочной кооперации—по всей системе женщины участвуют в выборных органах—по низовой сети имеется увеличение процента женщин по сравнению с предыдущими годами так: в 25-26 г. в составе правлений женщин было 1,1 проц., в 27 г.—2,9 проц., в ревиз. комиссиях в 26 г. 1,5 проц., а в 27 г.—3,6 проц. Значительно возрос процент женщин на курсах мастеров маслоделия.

В дальнейшей работе молочной кооперации намечен ряд мероприятий по вовлечению женщин как в состав пайщиков, а равно в производство и руководство работой молочной кооперации.

Культурно-просветительная работа. Помимо специальной работы в области кооперирования, улучшения производства и хозяйственной деятельности, вся система молочной кооперации проводит и общую культурно-просветительную работу в деревне, способствуя средствами и непосредственным участием общему культурному подъему деревни.

На местах маслодельные артели участвуют в содержании народных домов, изб-читален, школ, библиотек и т. д., молочная кооперация принимает участие в местной краевой крестьянской печати: ведет специально страничку „Молочное Хозяйство“ в газете „Сельская Правда“ и самостоятельный отдел в журнале „В Помощь Земледельцу“.

Работа среди бедноты. Работа по кооперированию бедноты по линии молочной кооперации шла по двум основным направлениям: с одной стороны—по линии вовлечения в состав членов артели ма-

локоровных бедняцких хозяйств и — по линии создания специальных фондов по оказанию материальной помощи на приобретение коров.

В области охвата бедняцких хозяйств, как выше отмечено, молочная кооперация имеет значительные достижения, так как основной кадр членов-пайщиков является, главным образом, из числа бедняцких и средняцких хозяйств. Что же касается материальной помощи, то эта работа продолжает стоять на месте и оставляет желать много лучшего в будущем, хотя по системе молочной кооперации созданы фонды, составляющие 112.974 рубля, но они пока еще полностью не использованы.

Всего, по районным сведениям на 1/VI с. г., приобретено 224 коровы для бедняцких хозяйств в двух округах.

Хозяйственная работа. Темп роста товарной молочной продукции по годам выражается в следующих цифрах:

Год.	Пудов масла в тыс. пуд.	Н а с у м м у
1923	486,1	7.376.000
1924	1419,6	24.516.492
1925	1788,8	30.892.576
1926	2098,3	33.069.208
1927	2300,0	47.150.000

Наряду с ростом товарной молочной продукции необходимо отметить рост удельного веса в заготовках масла молочной кооперации, характеризующий общую и хозяйственную связь маслодельных артелей с союзной системой в целом.

Рост удельного веса молочной кооперации по годам составляет: в 24/25 г. молочная кооперация заготовила 50,4% от общих заготовок, в 25 и 26—61,4%, а в текущем 27 г.—73%. Отсюда мы видим, что в Сибири молочная кооперация является основной и важнейшей заготовительно-сбытовой организацией.

Наряду с ростом оборотов по заготовкам, растут одновременно и обороты по снабжению артелей припасами, материалами и оборудованием. Обороты по снабжению составляют: в 24-25 г. — 1.433.864 рубля, в 25-26 г.—2.574.580, а в текущем году составит около 4.000.000 рублей.

Финансовое состояние молочной кооперации. За истекшие 3 года значительно выросли собственные капиталы системы молочной кооперации. Рост капиталов определяется в следующем:

На 1-е октября 1925 года собственные капиталы системы молочной кооперации составляли 5.064.950 рублей, на 1-е октября 1926 года—7.395.439 рублей, а на 1-е июля текущего года уже составляли—9.154.310 рублей.

Характерным является размещение капиталов по системе.

Здесь молочная кооперация имеет:

по низовой сети	5.321.740
по окружным союзам	4.032.347-67
по Сибмаслосоюзу	1.613.992-64

Из этой суммы передано низшими звеньями в вышние 1.813.769-84, в виде паевых взносов, стало быть, сумма собственных средств системы составляет—9.154.310 р. 47 коп.

Рост паевых капиталов низовой сети характеризуется следующими данными:

Состояние паевого капитала в маслоартелях.

Наименование союзов	Число артелей	Сумма паевого капитала на 1/X-1926 г.	В среднем		
			На артель	На одно хоз.	На одну корову
Омский	451	73062 —	162 —	1—37	— 45
Тарский	163	40261 —	247 —	1—70	— 53
Барнаульский	185	36630 —	198 —	1—01	— 60
Новосибирский	226	69834 —	309 —	1—62	— 64
Татарский	453	98754 —	218 —	2—12	— 69
Бийский	240	88560 —	369 —	1—65	— 73
Каинский	252	58968 —	234 —	2—41	— 80
Славгородский	140	72160 —	451 —	1—59	— 85
Каменский	160	72160 —	451 —	1—93	— 92
Рубцовский	168	100968 —	601 —	1—92	— 96
Итого	2438	711577 —	292 —	1—70	— 70
Было в среднем по Сибири на 1-е октября 25 г.	2363	446607 —	189 —	1—25	— 53

На 1/X-25 г. состояло паевых капиталов в среднем на одно кооперированное хозяйство 1 р. 25 к., или 53 коп. на корову.

На 1/X-26 г. увеличение произошло до 1 р. 70 к. на хозяйство или 70 коп. на корову. К концу 27 года паевые капиталы будут доведены до 1 р. на корову. Однако, этот размер является далеко не достаточным и внимание всей системы в данное время направлено на увеличение размера паевого вноса.

Здесь надо отметить, что, наряду с общим восстановлением молочного хозяйства, восстановлением и строительством маслозаводов, растут в такой же пропорции и собственные капиталы системы, определяющие ее правильную работу и обеспечивающие системе дальнейший рост.

Молочная кооперация в финансовом отношении является вполне здоровой организацией.

В процессе развития молочной кооперации наблюдаются изо дня в день элементы культурного преобразования крестьянского хозяйства. Такие моменты, как переход на культурное содержание скота, кормление его в Сибири концентрированными кормами, строительство паромеханизированных заводов, переход на расчет за молоко по жиру, систематическое обучение крестьян вести культурно свое хозяйство и участвовать в общем обороте края на 33-35% исключительно продукцией кооперированного производителя и через кооперацию, являются крупным шагом к дальнейшему социалистическому строительству страны.

Каковы задачи молочной кооперации в будущем. Задачи молочной кооперации в основном вытекают из тех задач, которые партия и советское строительство выдвинули в общей сельско-хозяйственной политике страны, которые по отношению к молочной кооперации состоят:

1) дальнейший охват крестьянских хозяйств, вовлечение в кооперативный товарооборот крупно-товарных многокоровных хозяйств и оказание всемерной материальной помощи по кооперированию бедняцких хозяйств;

2) всемерное оживление общественно-кооперативной самодеятельностью кооперативных масс и вовлечение женщин-крестьянок в обще-кооперативное строительство и руководство молочной кооперацией;

3) на основе индустриализации производства—дальнейшее строительство маслозаводов и их укрупнение;

4) улучшение работы в области обслуживания нужд производства в целях улучшения качества масла;

5) развертывание широкой агрикультурной работы по улучшению сибирского молочного скота и увеличению товарности в молочном хозяйстве;

6) дальнейшее укрепление финансового состояния молочной кооперации как за счет роста оборотов, так и усиления сбора паевых капиталов;

7) рационализация и удешевление производства в артелях и сокращение накладных расходов в аппаратах системы по сбыту и

8) дальнейшее продвижение кооперативного промышленного маслоделия в восточные районы Сибири.

Вот те основные задачи, которые ставит себе молочная кооперация к 10-й годовщине Октябрьской революции.

Сибирская охотпромысловая кооперация.

История охоткооперации.

Охотничья кооперация в СССР является единственным видом кооперативного движения во всем мире.

Охоткооперация—детище Октябрьской революции. Она почти не имеет своего прошлого и по времени существования является наиболее молодой из всех видов кооперации.

По своему характеру охотничья кооперация резко отличается от кооперативных объединений других видов. Основными задачами охотничьей кооперации являются: 1) организация охотничьего хозяйства в общегосударственном масштабе и повсеместная охрана охотничьих животных от уничтожения, 2) организация наивыгоднейшего сбыта продуктов охоты и снабжения своих членов оружием, припасами и другими товарами, 3) культурно-просветительная работа среди охотников, направленная, с одной стороны, к поднятию среди них специально охотничьих знаний, а с другой—для привития хозяйственных навыков в охотничьем деле, тесно связанных с охраной от уничтожения охотничьих богатств.

От выполнения всех этих трех задач зависит и упорядочение всего охотничьего дела, заинтересованность в судьбах которого для государства не подлежит сомнению. Вследствие этого и вся работа охотничьей кооперации имеет государственно важный характер и значение.

В Сибирском крае охоткооперация, как централизованная кооперативная система, сформировалась лишь к октябрю 1926 года и, таким образом, в краевом масштабе существует лишь только один год. Окончательное закрепление формирования сибирской охоткооперации было положено на первом собрании уполномоченных, состоявшемся в июле месяце 1927 года, на котором и был создан ее краевой центр Сибирский Союз Промысловых Охотничьих и Рыбачьих Кооперативов (Сибкрайохотсоюз).

Но организационное построение сибирской охоткооперации еще не закончено, и в ближайшем будущем предстоит еще большая работа.

Система сибихоткооперации и ее состояние.

Первичным звеном охоткооперации формально является товарищество охотников, объединяющее входящих в него членов, разбитых на коллективы. Таким образом, товарищество представляет из себя сложную форму кооперативной охотничьей организации. Коллекти-

вы же являются простейшей формой кооперирования промысловых охотников и рыбаков и вызваны, с одной стороны—исключительно малонаселенностью сибирских пространств, особенно в таежно-промысловых районах, а с другой—самой природой промысловой охоты и рыбной ловли. Коллективы служат закрытыми распределителями, снабжающими охотников и рыбаков через выборных лиц огнеприпасами, снастями и облегчающими сбор и сбыт продуктов их промысла. Юридическим лицом коллектив не является и, следовательно, никаких прав не имеет.

Товарищества охотников объединяются окружными союзами, входящими членами в Сибохотсоюз, являющийся сибирским краевым центром охотпромысловой кооперации и состоящим, в свою очередь, членом во Всероссийском центре—Всеохотсоюзе. Таким образом, сибирская охотпромысловая кооперация является четырехступенной, чем и отличается от охоткооперации центральной части РСФСР, имеющей трехступенную форму строительства.

На первое октября 1926 года Сибкрайохотсоюз объединял: окружных охотсоюзов—10, окружных охоттовариществ—6 и районных, входящих непосредственно членами в сибцентр,—5. Количество низовых товариществ, входящих членами в окружные охотсоюзы, состояло из 118. Общее число кооперируемых ими охотников было 81162 человека, что составляло 40,5% общей массы охотнаселения Сибкрая, исчисляемого ориентировочно в 200.000 человек.

По состоянию на 1 июля 1927 года система сибирской охоткооперации изменилась следующим образом:

1) окружных охотсоюзов—12, с числом юридических членов—127 и кооперированных охотников 76.303 чел.;

2) интегральных союзов—1, с низовой сетью в 38 кооперативов и 3150 человеками членами;

3) окружных товариществ охотников—3, с количеством членов—7,457 чел. и

4) районных охоттовариществ, входящих членами непосредственно в Сибцентр,—7, с количеством членов—11650 чел.

Приводимая таблица дает картину прироста числа товариществ и числа членов по охоторганизациям, входящим членами в Сибохотсоюз (см. таблицу на след. стр.).

Таким образом, за 9 месяцев общее количество кооперируемых охотников увеличилось до 98.560 чел., что дает прирост в абсолютных цифрах на довольно значительную величину—17398 чел., или 21,44%.

В процентном отношении к общей массе охотнаселения Сибкрая кооперированные охотники на 1-е июля с. г. составляют 49,28%.

Социальный и промысловый состав членов-пайщиков.

До настоящего времени сибирская охоткооперация, в силу своей молодости, не имела, к сожалению, возможности серьезно поставить точный учет своих членов и статистическое наблюдение за социальным и промысловым составом их. В силу этого приходится ограничиваться лишь теми немногими данными, которые более или менее проверены путем обследований. Такие сведения имеются только по состоянию на 1-е октября 1926 г. и 1-е апреля 1927 г. Но даже на основании и этих, не вполне показательных, данных можно судить о динамике членства в охоткооперации и ее изменениях.

Название объединений.	На 1-е октября 1926 г.		На 1-е июля 1927 г.	
	Число низов. т-в.	Кол. членов в них	Число низов. т-в	Кол. членов в них
1. Иркутский окрсоюз	32	8403	32	9089
2. Красноярский "	6	10135	5	10135
3. Минусинский "	8	5775	8	7702
4. Киренский "	—	3566	8	4355
5. Томский "	16	4957	20	5384
6. Канский "	—	9135	7	11329
7. Кузнецкий "	—	5721	8	5939
8. Омский "	6	4982	6	6126
9. Тарский "	12	2404	12	2752
10. Славгородский окрсоюз	12	2400	10	2517
11. Ачинское окр. тов-во	—	4508	6	4508
12. Бийское "	4	4770	5	6467
13. Туруханск, интеграл. союз	—	—	38	3150
14. Барнаульское окр. т-в	8	3127	—	5319
15. Рубцовское "	—	1480	—	1812
16. Каинское райтоварищ.	—	4124	—	4124
17. Кольванское "	—	320	—	326
18. Кургатское "	—	1200	—	1512
19. Татарское "	—	2063	—	3429
20. Черепановское райтов.	—	335	—	395
21. Ш-Баксинское "	—	500	—	500
22. Каменское "	—	—	—	326
23. Новосибирское гор. т-во	—	1258	—	1366
	118	81162	175	98560

Сравнительная таблица движения членства по промысловости:

	Промыслов.	П/промысл.	Любителей	ВСЕГО
На 1/X-1926 г.	14441 чел.	32062 чел.	34659 чел.	81162 чел.
» 1/IV-1927 г.	27202 »	33064 »	28380 »	88616 »
Уменьшение	—	—	6279	—
Разница:				
Увеличение	12761	1002	—	7484

Из таблицы видно, что за первое полугодие 1926/27 года членская масса в охоткооперации возросла на 7.484 человека, при чем особенно сильный рост проявился по группе промысловиков и менее значительный у полупромысловиков. В процентном отношении к общему количеству кооперированные члены по группам разбиваются так

- 1) промысловиков 30,69 %
- 2) полупромысловиков 37,29 „
- 3) любителей 32,02 „

Следовательно, самой большой группой в сибирской охоткооперации в данное время является полупромысловая, затем идет любительская и, наконец, промысловая.

В социальном отношении члены охоткооперации на 1-е апреля с. г. распределялись таким образом:

Крестьян	64268 чел., или 72,5 %
Рабочих	3368 „ „ 3,8 „
Служащих	21010 „ „ 23,7 „
Всего	88646 чел., или 100 %.
Среди крестьян имеется:	
Бедняков	29011 чел., или 45,1 %
Средняков	30514 „ „ 47,5 „
Зажиточных	4743 „ „ 7,4 „
Итого	64268 чел., или 100 %.

Из таблицы видно, что крестьянство составляет почти три четверти общего количества членов охоткооперации и стоит на первом месте, затем идут служащие и, наконец, рабочие.

Однако, цифры, распределяющие членов кооперации по социальным признакам, не являются вполне точными, т.-к. до последнего времени у охотсоюзов и товариществ охотников не было единообразного подхода к определению принадлежности к той или иной социальной группе.

Кооперирование туземцев Сибири.

Несмотря на то, что в общие цифры вошло и кооперирование туземного населения Сибири, мы все же считаем необходимым выделить некоторые данные, т.-к. во всей работе сибирской охоткооперации уклон на обслуживание и углубление кооперативной работы среди туземцев вообще, а главным образом на северных окраинах, занимает основное место.

Наиболее характерными в этом отношении охотсоюзами, обслуживающими туземное население, являются: Томский (Нарым), Кузнецкий (Горная Шория), Минусинский (Хакасия), Туруханский, Киренский и Иркутский. Этими союзами кооперировано 5920 туземцев разных национальностей, что составляет 6,7% по сравнению с общей массой членов сибирской охоткооперации.

По национальностям кооперированные туземцы по отдельным районам распределяются так: по Томскому—остяки; по Туруханскому—тунгусы, якуты, долгане и проч.; по Киренскому—тунгусы; по Иркутскому—тунгусы и пр.; по Кузнецкому—шорцы и по Минусинско-Хакасскому—хакасы.

По материальному положению туземцы распределяются следующим образом:

Бедняков	4124 чел., или 69,6 %
Средняков	1507 " " 26,6 "
Зажиточных	289 " " 4,8 "
Итого	5920 чел., или 100 %

Точными цифрами о подразделении кооперированных туземцев по национальным признакам охоткооперация в настоящее время, к сожалению, еще не располагает.

Весьма характерные цифры дает подразделение туземцев по промысловости, а именно:

Промысловиков	4681, или 79,0 %
Полупромысловиков	886 » 14,9 »
Любителей	353 » 6,1 »
Итого	5920 » 100 %

Торговая деятельность туземных товариществ охотников характеризуется следующим:

а) сумма балансов туземных товариществ Томского, Кузнецкого и Минусинского союзов равна 460.213 р., что в среднем на одно товарищество дает 41.837 руб.;

б) товарные обороты составляют 192.393 руб.;

в) заготовительные операции 177.276 руб.

Всего товаро-заготовительные обороты выражаются в сумме 369.669 руб., т.-е. на 1 товарищество приходится 33.606 руб., а на 1-го члена 103 руб.

Средний процент наложения на товары в туземных товариществах таков:

По Кузнецкому союзу	12%
» Минусинскому »	16,3%
» Томскому »	12,5 »
» Туруханскому »	18,0 »
В среднем	14,7%

Сумма паевых капиталов равна 12306 руб., т.-е. на 1-го члена собрано 3 руб. 48 коп. Общая сумма всех собранных средств 16.673 р. Привлеченные средства в туземных т-вах составляют 280.332 руб. Соотношение собственных средств к привлеченным равно 1 : 15,8.

Оперативно-хозяйственная работа.

Несмотря на весьма непродолжительный срок согласованной оперативно-хозяйственной работы системы сибирской охоткооперации положительные результаты ее очевидны. В отношении заготовок пушнины охоткооперация воочию доказала свою работоспособность и жизненность во всех промысловых районах. Так, например, пушные заготовки охотсоюзов Сибири за 1925-26 операционный год выразились в 408.000 рублей, а за 26-27 уже минувший операционный год заготовлено на 1.114.000 рублей, что составило 14 проц. всех заготовок пушнины по Сибкраю. На 1927-28 операционный год план пушных заготовок выражается уже в 29 проц. общих заготовок и он несомненно будет выполнен полностью. Снабженческая работа Сибкрай-охотсоюза за истекший год выразилась в 1.143.208 руб. 78 коп., что составило 184 проц. планового задания.

Еще более характерными показателями размеров оперативно-хозяйственной работы могут послужить данные об оборотах системы сибирской охоткооперации за время с 1-го окт. 1926 г. по 1-ое июля 27 г. Так, по товарным операциям оборот выразился в 1.679.576 р. 51 к., а по заготовительным в 1.295.933 руб. 36 коп., что составляло общую сумму оборота в 2.975.510 р. 87 к. Расходы за указанный период времени выразились в 300.861 руб. 63 к. и, следовательно, соотношение расходов к полезному обороту составляло 10,11 проц.

В связи с ростом как массы кооперированных охотников и рыбаков, так и улучшением их материального положения требования на орудия промыслов и припасы неизменно возрастают, в связи с чем расширяется и масштаб снабженческой работы охоткооперации.

Так, на 27-28 оперативный год намечен снабженческий план по охотпромысловым товарам в 1.853 тысячи рублей, по прочим товарам около 2-х миллионов, а всего оборот по снабжению предполагается провести до 4-х миллионов рублей.

Финансовое положение.

Финансовое положение членов Сибохотсоюза по балансу на 1-ое июля 1927 года представляется в следующем виде:

А к т и в

1. Легко реализуемые ценности	1.768.743—31	—42,5%
2. Средне " "	1.580.873—15	—37,9 "
3. Медленно " "	450.107—10	—10,9 "
4. Ценности сомнительной реализ.	361.771—42	— 8,7 "

БАЛАНС: 4.161.494—98 — 100 „

П а с с и в.

1. Краткосрочные пассивы	1.596.505—85	—38,35 %
2. Срочные пассивы	1.411.091—14	—33,92 „
3. Долгосрочные пассивы	277.999—96	— 6,68 „
Итого привлеченных средств	3.285.596—95	—78,95 „
4. Собственные средства и прибыли	875.898.— 03	—21,05 „
БАЛАНС:	4.161.494—98	— 100 „

Рост прочих собственных средств таков:

На 1 октября 1926 года	107.183—53	100%
„ 1 июля 1927 „	542.072—66	—506 „
Увеличение	434.889—13	—406 „

Столь значительное увеличение „прочих собственных средств“ объясняется вхождением в систему сибхоткооперации Туруханского интегрального союза с капиталом в 318.055 р. 48 коп. Увеличение прочих собственных средств остальных союзов объясняется отчислениями значительных сумм из прибыли прошлого года в основные и специальные капиталы.

Сравнение всех собственных средств на оба указанные периода дает следующую картину:

На 1 октября 1926 года (со включ. доход)	359.927—98	—100%
„ 1 июля 1927 „	875.898—03	—243 „
Увеличение	515.970—05	—143 „

Привлеченные средства составляли:

На 1 октября 1926 года	970.034—51	—100%
„ 1 июля 1927 „	3.285.596—95	—340 „
Увеличение	2.315.562—44	—240 „

Соотношение собственных средств к привлеченным таково:

На 1 октября 1926 года	1:2,70
„ 1 июля 1927 „	1:3,70

Приведенные данные говорят сами за себя. Из них видно, насколько изменилось финансовое положение охоткооперации за истекший период ее существования. Вместе с тем, существующее положение выдвигает необходимость интенсивной работы по дальнейшему финансовому укреплению системы, которое должно проводиться по линии увеличения собственных средств за счет усиления сбора членских взносов с кооперированной массы.

Охотхозяйство и его восстановление.

Одним из основных моментов в деятельности охоткооперации, наряду с организацией снабжения и сбыта продуктов охотничьего промысла, является задача по восстановлению производительности охотугодий и, как следствие,—поднятия пушного промысла.

Пушной промысел в Сибкрае, как видно из данных о результатах заготовок за последние годы, катастрофически падает. Так, за 1922 и 1923 г. заготовлено было по Сибкраю 9.300 тысяч беличьих единиц, за 1924-25 г. немногим более 5.500 тыс. беличьих единиц, что дает разницу в сторону уменьшения около 40 проц. Такой упадок пушного промысла является следствием целого ряда причин, которые в основном сводятся к следующему: 1) несоблюдение охотниками правил

о сроках и способах охоты вследствие собственной малокультурности и слабости надзора, 2) множественность заготовительных организаций и нездоровая конкуренция между ними, стимулирующая малосознательного охотника к незаконной добыче зверя и 3) эпизоотии и усиленная колонизация края.

В деле восстановления пушного промысла охоткооперация, совместно с органами Наркомзема, заинтересована больше всего, а потому ей по праву принадлежит и главная роль по восстановлению этой видной отрасли народного хозяйства. Сеть заказников, организованных охоткооперацией, уже широко охватила таежные просторы, борьба за соблюдение правил и сроков охоты занимает серьезное место в ее работе. Но этого еще недостаточно. Необходимо принять меры и к искусственному разведению зверей наиболее ценных и интересных пород—соболь, чернобуря лисица, песец, марал и т. п., и охоткооперация приступает к созданию питомников (Томск), зооферм (Иркутск) и маральников (мараловодческие артели) в целях организации звероводства на рациональных началах.

Так, например, мараловодческие артели организованы в Бийском и Минусинском округах и Хакасии. Кроме того, организуются образцовые маральники в Ачинском и Канском округах. Общее количество артелей пока невелико, т. к. к организации их приступлено лишь летом текущего года. Маральников имеется 5 с количеством маралов в 166 голов. В предстоящем операционном году предполагается построить еще 9 маральников и увеличить количество маралов в них до 266 голов.

Вместе с тем, в целях ускорения улучшения охотничьего хозяйства, а также большего вовлечения самих кооперированных охотников в это дело, в ближайшем будущем будет проведена в жизнь приписка охотничьих угодий к отдельным товариществам охотников.

Культурно-просветительная работа.

Охотничья масса в Сибкрае, насчитывающая в своих рядах сотни тысяч человек, в громадном большинстве своем или полуграмотна—в лучшем случае, или вовсе неграмотна. Отсутствие знаний, охотничья безграмотность порождают бессознательное отношение к делу, а последнее ведет к хищническому использованию охотничьих зверей и птиц. Поэтому культурно-просветительная работа в охоткооперации приобретает громадное значение и является ее очередной, неотложной задачей.

До настоящего времени сибирская охоткооперация, вследствие своей молодости, не имела возможности развернуть культурно-просветительную работу достаточно широко, но все же в этом направлении кое-что сделано. Так, Сибкрайохотсоюзом издается ежемесячный журнал „Охотник и Пушник Сибири“, посвященный вопросам охотничьего и рыболовного хозяйства. Журнал этот с течением времени улучшается как в отношении внешности, так и, в особенности, внутреннего содержания. В целях еще большего приближения журнала к охотнику-промысловнику, в ближайшем будущем намечена реорганизация его в отношении упрощения содержания, а также снижения подписной платы до трех рублей в месяц. Вместе с тем журнал будет издаваться двухнедельным.

Кроме журнала, Сибохотсоюзом издаются еще популярные брошюры по упорядочению пушного промысла, улучшенной с'емке

и правке шкурки, по соблюдению сроков и правил охоты, а также соответствующие плакаты.

Наряду с чисто издательской работой, сибирская охоткооперация организует на местах при избах-читальнях и нардомах „Уголки охотника“, в которых проводит через инструкторов и вообще культурных охотников-активистов беседы по вопросам охотхозяйства и организует кружки по его изучению.

Кроме того, в целях подготовки работников для своей низовой системы, устраиваются краткосрочные двухмесячные курсы охотоведения и пушководения. Такие курсы в текущем году были организованы в Новосибирске, Омске, Томске, Красноярске и Иркутске. При Иркутском государственном университете с ноября месяца открываются, при непосредственном и активном участии сибирской охоткооперации, двухлетние курсы охотоведения, на которых предполагается дать специальное охотничье образование уже более повышенного типа.

Заключение.

Всем сказанным далеко не исчерпываются все области работы сибирской охоткооперации. Оно отражает лишь самые основные моменты, которые и подверглись оценке на первом краевом охоткооперативном с'езде, созванном летом текущего года. На этот с'езд из самых отдаленных концов нашего края собрались труженики-охотники. Тут были, наряду с русскими промышленниками, представители и Горной Шории, и Хакасии, были тунгусы и остяки с дальнего севера, которые корявыми ломанными словами выражали свои мысли и чаяния и, как могли, благодарили советскую власть, избавившую их от вековой эксплуатации и стремящуюся, через охоткооперацию, улучшить охотничье хозяйство и их быт, неразрывно связанные между собою.

Все они, отмечая работу сибирской охотничьей кооперации, высказывали твердую уверенность в дальнейшем улучшении охотничьего хозяйства, а вместе с ним и укреплении экономической мощи Советской страны.

Кустарно-промысловая кооперация Сибири.

Кустарные изделия играли и продолжают играть значительную роль в хозяйстве СССР. Производство средств потребления не только было, но и продолжает оставаться делом мелкой промышленности. В ряде отраслей кустарная промышленность имеет даже преобладающее значение, например, в кожевенной промышленности она занимает 56 проц., в производстве кожаной обуви 80 проц.¹⁾, не говоря уже о таких отраслях, как изготовление белья и одежды или предметов несложного крестьянского инвентаря и обихода.

Если таково положение в Европейской части СССР с ее сравнительно сильно развитой промышленностью и товаро-проводящей сетью, то в условиях Сибири, где фабрично-заводская промышленность и особенно та часть ее, которая изготавливает предметы непосредственного потребления, развита крайне слабо, мелкая и кустарная промышленность занимала и продолжает занимать доминирующее значение в целом ряде отраслей. Это видно из приводимых ниже данных Сибплана о продукции ценовой и мелкой промышленности (в тысячах довоенных рублей ²⁾).

	Ценовая	Мелкая	Ценовая	Мелкая
	1913 г.		1925-1926 г.	
В кожевенн. промышл.	3.868,7	4.537,8	5.493,4	5.552,7
В текстильн. "	1.637,8	1.655,7	2.071,0	5.943,3
В металлич. "	1.240,1	2.006,1	3.504,0	4.446,3
В пищевкусов. "	45.756,6	56.649,8	42,323,0	49.731,2

Учесть число кустарей—этих распыленных товаропроизводителей, из сумм продукции которых получились приведенные цифры, очень трудно.

В 1913-14 году только по Томской и Енисейской губерниям (т.-е. по 13 нынешним округам) кустарными промыслами было занято 35.265 семейств; данные переписи 1917 года указывают еще большие цифры. В настоящее время, по контрольным цифрам народного хозяйства Сибири, число лиц, занятых в мелкой и кустарной промышленности, исчисляется для 1925-26 года в 94.061 чел. и продукция их оценивается в 99.154,5 тысячи червонных рублей.

Последние данные вносят существенные исправления в эти цифры, определяя число лиц, занятых кустарными промыслами (без рыболовства и охоты), в 130.394 для сельских местностей и 34.805 для

¹⁾ Вестник куст. кооперации. Апрель 1927 г. стр. 6.

²⁾ Народное хозяйство Сибирского края стр. 122-125.

городских поселений и общее количество в 165.199 человек, включая сюда кустарей-одиночек, хозяйства с членами семьи или членами артели, членов семьи, помогающих в хозяйстве, наемных рабочих и служащих. В связи с этими новыми данными, очевидно, и цифра продукции кустарной и мелкой промышленности нуждается в пересмотре в сторону повышения, и нам думается, без большой ошибки может быть определена в 165.200 тысяч рублей.

В отношении к общему количеству населения Сибкрая—8.640.885, число лиц, занятых в мелкой и кустарной промышленности, составляет 1,91 проц.; для сельских местностей—1,74 проц. и для городских поселений 3,91 проц. По отдельным округам этот процент несколько изменяется в зависимости от количества городского населения, давая в общем для Новосибирского 2,64 проц., Барнаульского 2,31 проц., Иркутского 2,26 проц. и наименьшие для Киренского 1,15 проц. и Славгородского 1,36 проц.; и всюду значительно отстает от нормы отношения довоенного времени, исчисляемой для Томской губернии в 4,6 проц. Повидимому, и сибирская кустарная промышленность не избежала обще-республиканского явления—снижения процента кустарей к общему числу населения.

Слишком общая номенклатура имеющихся у нас сведений не позволяет пока подробно говорить относительно под'ема или падения отдельных отраслей кустарной промышленности. Тем не менее, по сравнению с данными 1925 года, можно отметить сильный рост в группах пимокатно-шерстобитной, металло-обрабатывающей, за исключением кузнецов, и кожевенно-овчинной. Самая многочисленная группа кустарей по Сибири, это пимокаты, которых со включением шерсто-чесальщиков и шерстовалов насчитывается 23169 или 14 проц. к общей массе кустарей; за ними следуют сапожники 21.817—13,2 проц., портные и белошвейки—20.857—12,6 проц., деревообделочники (без смолокуров) 19.585—11,9 проц., пищевики 19.085—11,5 проц., кожевники и овчинники 14.777—8,9 проц., кузнецы 15.388—9,3 проц., прочие металлисты—6.403—3,9 проц., минеральщики и гончары—3.646—2,2 проц., смолокуры—3.616—2,2 проц. и пр.

Обращает на себя внимание, что деревообделочная группа, которая, при неизмеримости лесных богатств Сибири, должна бы занимать первое место, значительно уступает группе, обрабатывающей продукты животноводства. В довоенное время эта группа вместе с смолокурением, по данным обследования Томской губернии, занимала не только первое место среди других отраслей, но и составляла по количеству занятых в ней кустарей около 50% всего их количества. Повидимому, не малую роль в этом явлении сыграли: ослабление потока переселенческого движения, падение гужевого обозного транспорта, разрежение лесных массивов в наиболее обжитых и заселенных местах и создавшийся, благодаря этому, отрыв городского потребителя от деревенского производителя. Учитывая все эти причины, мы все же полагаем, что при создании на местах кооперативных товариществ по сбыту, при передаче в руки кооперации бездействующих ныне лесохимических заводов и с притоком при содействии переселенческого управления целевых долгосрочных кредитов, эта отрасль быстро возродится, по крайней мере в наиболее товарной ее части. Химическая переработка древесины, как отрасль, поставляющая продукты для экспорта и для развивающейся кожевенной промышленности, должна даже превзойти свое довоенное положение. Кустарные промыслы, занятые переработкой и обработкой продуктов животно-

водства имеют все данные к дальнейшему развитию в связи с наметившимся развитием в крае животноводства и особенно овцеводства. Повышение в металло-обрабатывающей отрасли (при стабильности кузнечной группы), повидимому, происходит от развития слесарного и жестяного дела. Первое находит объяснение в развитии механизации сельского хозяйства, при котором на долю кустаря падает весь мелкий ремонт; второе имеет прочную базу в развивающемся молочном деле.

Итак, кустарная промышленность Сибкрая не только занимает значительное место в хозяйстве как по количеству занятых в нем лиц и по количеству всей продукции, но имеет прочную основу для своего дальнейшего развития в основных отраслях. Однако, для того, чтобы распыленная в количестве в среднем 19 человек на 1000 населения и разбросанная по громадной территории края, кустарная масса могла сыграть эту роль, она нуждается в посредничестве при сбыте, превращаясь без этого в натуральную форму самообслуживания. Осуществить эту роль посредника-собирателя распыленно-кустарного производства призвана в настоящее время промысловая кооперация.

В дореволюционную эпоху посредником был кулак или мелкий торговец-скупщик. По словам В. И. Ленина, „целый ряд крупных и крупнейших фабрикантов сами были мелкими из мелких промышленников“ и свою карьеру начали путем скупки изделий кустарей. Роль скупщика дореволюционной России отмечает в своем труде известный знаток дореволюционной кустарной промышленности С. П. Петров и ряд других писателей. В дореволюционных обследованиях о состоянии кустарной промышленности Томской губернии мы не имеем определенных указаний на роль скупщика, но косвенно можем вывести ее из таблицы товарности, которая указывает местом сбыта кустарн. изделий на 70-80% свое селение или свою волость. И лишь в ничтожном количестве отмечает вывоз кустарем своих изделий за пределы уезда. Сделать вывод, что кустарная промышленность обслуживала только местное население, никак нельзя, т.-к., согласно тех же указаний, даже такие отрасли, как пимокатная, сбывали 76% своей продукции в своем селении и 12,5% в пределах волости—это в то время, когда „Закупсбыт“ организовал в Барнаульском районе свою пимокатную фабрику, и пимы, по словам проф. Огановского, ввозились в Сибирь из Европейской России. Далее там же указано, что по ткацкому промыслу 78% продукции сбывается в своем селении, а несколько выше, на стр. 15, мы читаем: „Наибольшее сосредоточие промысловых семей отмечено по отношению к ткацкому промыслу... Если в силу выгоды и условий сбыта в селении начинают работать холст на продажу, то работают уже не одиночки, а по несколько семей сразу“. Кому же они сбывают его в таком случае.—Из обоих примеров ясно, что мы имеем дело не с местным потребителем, а со сбытом скупщику на месте. В связи с этим совсем другую окраску приобретают данные о ничтожности сбыта кустарем своих изделий за пределы уезда. Эти цифры характеризуют, до какой степени сбыт кустарных изделий находился в руках скупщика. К сожалению, и до настоящего времени то же явление отмечается всей литературой.

Ворвать кустаря полупролетария из рук „самого хищного из видов капитала“, который занимается только накоплением, отнюдь не заботясь об усовершенствовании производства, и влить кустарную промышленность в общее русло планового хозяйства—такова колоссальной важности и трудности задача, которая лежит перед промысловой

кооперацией. Важная потому, что только на этом пути кустарь сможет поднять свое производство, постепенно переходя от примитивной к более высшей его форме, улучшая качество и снабжая население недостающими промтоварами. Трудная—благодаря распыленности, особенно в сибирских условиях, косности и инертности самого кустаря и по недостатку средств, необходимых для охвата этой многотысячной массы с многомиллионной продукцией.

В отличие от Европейской России, где отдельные кустарные объединения насчитывают не один десяток лет своего существования, кустарная кооперация Сибири получила свое начало лишь с приходом советской власти. Существовавшие до того отдельные артели бытового характера не имели своего центра и всецело зависели от частного капитала. С приходом и утверждением в крае советской власти начинаются первые шаги кооперирования кустарей. Первые попытки были мало удачны. Сибкустпром, Сибартельсоюз и, наконец, Сибирская контора Всекопромсоюза не имели успеха и привели, благодаря неправильному методу своей работы, к ликвидации создавшийся в Омске в 1924 году губернский союз кустарно-промысловых кооперативов. Однако, начальный толчок был дан, и с 1925 года начинается бурный рост кооперирования кустарной промышленности. Этому содействовали, с одной стороны, сильный спрос на кустарные изделия, вследствие обнаружившегося в то время недостатка в промтоварах и, с другой,—ряд законодательных актов о льготах кустарям и их кооперативным объединениям (постановл. СНК о налоговых льготах для деревенских ремесленников—в апреле 1925 г., постановл. ЦК и СНК о налоговых льготах для кустарей и городских ремесленников—в мае 1925 г. и постановление СТО о мерах содействия кустарной промышленности—в сентябре 1925 года).

В это же время стали возникать промсоюзы, существующие до настоящего времени: в марте 1925 года образовались союзы — в Новосибирске и Томске, в июне 1925 года—в Красноярске и в августе в Барнауле, в следующем году в июле—в Иркутске, в ноябре—в Канске, и в декабре—Кузнецке. Затруднения, испытываемые союзами, и потребность в согласовании организационной и хозяйственной линии, слабо удовлетворяемая Всекопромсоюзом, благодаря удаленности его, и необходимость отстаивания своих правовых и экономических нужд в Сибирском центре привела союзы к мысли создать краевое объединение.

На совещаниях союзов в декабре 1925 года создано сибирское краевое бюро с организационными функциями.

Помимо перечисленных семи союзов, в ряде городов при местных Межкоопсоветах или отделах местного хозяйства создались бюро по объединению первичных кустарно-промысловых кооперативов, которые успели уже сплотить вокруг себя значительное количество артелей. Такие бюро существуют в Ачинске, Минусинске и Бийске, и оформление их в качестве союзов—вопрос ближайшего будущего. В Омске с октября 1926 года действует Омское кустарно-кредитное товарищество, объединяющее, помимо кустарей-одиночек, 20 первичных кооперативов, фактически уже выполняет функции союза и возбуждало в настоящее время вопрос о зарегистрировании его на союзном уставе.

О росте периферии внутри возникших союзов можно судить по следующим данным.

Промсоюз в Бийске организовался 8/X-27 г., в Ачинске—11/X-27 г.

		1925 г.			1926 г.			1927 г.		
		Артелей	В них куст. членов	Процент	Артелей	В них куст. членов	Процент	Артелей	В них куст. членов	Процент
Промсо- юзы	Новосибирский	10	207	100	50	844	275	73	1077	520
	Барнаульский	15	714	100	28	1093	153	24	1513	213
	Томский	9	142	100	20	230	166	43	476	335
	Красноярский	15	309	100	15	341	110	33	503	163
	Иркутский	—	—	—	36	793	100	66	1786	225
	Канский	—	—	—	12	198	100	27	318	161
Об'еди- нения	Кузнецкий	—	—	—	—	—	—	20	542	100
	Бийское	—	—	—	—	—	—	26	1143	100
	Ачинское	—	—	—	—	—	—	20	694	100
	Минусинское	—	—	—	—	—	—	18	491	100
	Омское	—	—	—	—	—	—	20	527	100
В с е г о		49	1372	100	161	3499	255	370	9070	677

Такой бурный рост периферии, увеличившейся за два года более, чем в шесть с половиной раз, конечно, не мог не быть стихийным и таил в себе ряд нежелательных тенденций. Артели возникали по преимуществу в городах, в самых различных отраслях производства, были слабы в финансовом отношении и неустойчивы в организационном. Отсюда значительная смертность их, замечаемая особенно в первый год существования. Молодые союзные объединения, не успевшие сами окрепнуть ни финансово, ни организационно, не могли парализовать эти явления. Однако, в четырех наиболее старых союзах: Новосибирском, Барнаульском, Томском и Красноярском начинает выкристаллизовываться основное ядро, с которым, очевидно, и будет вестись дальнейшая основная работа. Сравнительная таблица роста членов периферии по основным промыслам этих союзов дает следующую картину:

	Пимокатн.	Кожевенн.	Сапожное	Овчинно-шубное	Портнов.-шапочное	Перег. дерева	Дерево-об-работыв.	Веревочн.	Кузн.-слес.
В 1926 г.	392	43	185	55	161	77	88	261	108
„ 1927 „	559	159	307	123	175	190	108	272	127

Отмечается сильный рост в отраслях обработки продуктов животноводства и лесохимической и почти полная стабильность в других отраслях. Наконец, выправляется и соотношение между городским и сельским составом периферии. В 1926 году в перечисленных выше союзах в сельских местностях находилось 23,6 проц. общего числа объединяемых союзами артелей и 16,3 проц. числа объединенных в артелях физических лиц. В 1927 году процент кооперирования в сельских местностях повышается до 45 проц. для артелей и 44,5 проц. для объединяемых ими физических лиц.

Общий охват кустарей артелями, объединяемыми в союзах и объединениях, по сравнению с общим числом кустарей в районе их деятельности выражается в следующих цифрах:

Новосиб.	Каменский	Барнаул.	Томский	Краснояр.	Иркутский и Тулунский	Канский	Кузнецкий	Бийский	Ачинский	Минусин.	Омский	Всего
Общее число кустарей (без рыболовства и охоты)												
17216	8476	16160	13573	7402	13892	6321	6892	15795	6733	8454	13863	165199
О х в а ч е н о п р о м к о о п е р а ц и е й												
940	137	1519	476	503	1781	318	542	1143	694	491	527	9070
В п р о ц е н т н о м о т н о ш е н и и												
5,5	1,6	9,4	3,5	6,1	12,8	5,0	7,8	7,2	10,3	5,8	3,8	5,5

Высокий рост охвата кустарей по Иркутскому району объясняется вхождением в этот союз 5 обществ кустарей-одиночек. Низкий же по Каменскому округу тем, что он попутно обслуживается и лишь в ближайшем районе Новосибирским Кустпромсоюзом. Конечно, охват по отношению к общей массе кустарей далеко не велик: 5,5 проц. для всего края, но если сравнить ее с общереспубликанскими данными по Всекопромсоюзу, мы увидим, что по всей системе СССР охват достигает едва 10 проц. (314 тысяч по ориентировочному подсчету в сопоставлении с общей массой, исчисляемой нами скромно в 3 милл.), и ведь в нее входит целый ряд старых, вполне сформировавшихся и окрепших союзов, работающих к тому же в районах резко выраженных кустарных гнезд. Поэтому охват кустарей в количестве 5,5 проц. в условиях разбросанности населения Сибкрая и принимая во внимание, что старейшие союзы едва насчитывают 2 года своего существования, следует признать вполне удовлетворительным.

Несколько хуже обстоит дело с охватом кустарей по основным отраслям, что видно из приводимой таблицы:

	Пимок.- шерстобит.	Сапожный	Овчинно- кожевен.	Портн.- шапочн.	Металл.	Дерево- обдел.	Смолокур.	Веревочн.	Рыболовн.	Пищевкус.
Всего кустарей .	23169	21817	14770	22259	21741	21853*)	3616	1423	17205	19085
Охват промкооперацией . .	729	545	545	370	305	503**)	459	436	664	540
В процентах . .	3,1	2,5	3,7	1,7	1,4	2,3	12,8	31,1	3,9	2,8

Эти проценты должны быть несколько повышены за счет не вошедших в подсчет кустарей объединяемых обществами кустарей-одиночек, охватывающих около 8% кооперативной массы, о профессио-

*) Со включением пильщиков.

**) Со включением лесных артелей.

нальном составе которых мы не имеем данных, но даже с этими исправлениями говорят о недостаточной сосредоточенности работы в основных отраслях производства. На это обращено внимание, и наиболее сильные союзы—Барнаульский и Новосибирский уже вступили на путь планового концентрирования в основных отраслях. При разрешении этой задачи мы упираемся в самое больное место—недостатка средств.

Средний баланс одной артели, по данным 1926 года, равен 9566 руб., т.-е. почти вдвое ниже среднего артельного баланса по всей системе Всекопромсоюза (18250 руб.), это указывает на слабость наших артелей. Собственные средства в артелях Сибкрая составляют на одного артельщика 87 р. 50 к., заемные же 162 р.; таким образом, всех привлеченных средств на одного члена артели приходится 249 р. 50 к., что значительно ниже суммы баланса, падающего на одного члена артели по данным Всекопромсоюза (283 р.), признаваемого последним весьма незначительным. Превышение вложения собственных средств на одного артельщика (87 р. 50 к.) для Сибкрая и 65 р. для Всекопромсоюза указывает на напряженность вложения артельщиками своих средств и на дробность артелей Сибкрая; о том же говорит процент затрат на оборудование имущества и вложение в неподвижные ценности, составляющие по балансам артелей Сибкрая 34% и только 20% для системы Всекопромсоюза. Все это подчеркивает, что при существующем положении лишь незначительная часть артелей могут работать с полной нагрузкой. Ожидать значительного увеличения вложения своих средств со стороны артельщиков вряд ли возможно, принимая во внимание имущественный состав членов артелей, состоящих в большинстве из полупролетарских и бедняцких элементов. Произведенное Новосибирским Кустпромсоюзом анкетное обследование среди членов своих артелей дает подавляющее (96,9%) большинство бедняков (не имущих 638 чел., с имуществом до 500 руб.—405 чел., с имуществом от 500 рублей до 1000 рублей—26 чел. и с имуществом свыше 1000 руб.—только 8 человек при общем количестве членов 1077 ч.).

Необходимо финансирование, финансирование крупное и долгосрочное, учитывая сравнительную длительность оборота средств в производстве, достигающего по отдельным отраслям 9 месяцев. Между тем, долгосрочные ссуды, находящиеся в распоряжении всех промсоюзов Сибири, составляют только 65.000 руб.; остальные средства, передаваемые первичным кооперативам союзами, последние вынуждены черпать из краткосрочных кредитов, получаемых на сроки 2-3 месяца, перекрывая их новым учетом векселей и новыми кредитами, что, конечно, удорожает стоимость кредита, которым пользуются союзы. В некоторых случаях эти операции получают определенно дефицитный характер, например, Новосибирский союз при снабжении артелей кожсырьем получает его от Кожсиндиката на условиях уплаты 40% наличными и остальной суммы векселями на срок 45-60 дней, сам же вынужден отпускать это сырье артелям, учитывая их платежеспособность, под векселя сроком на 3 месяца с правом частичной пролонгации; при продаже изделий артелей Сибторгу или Крайсоюзу, союз получает в оплату векселя сроком на три месяца. При этих условиях понятно, почему в балансах наиболее крепкого союза — Барнаульского, снабжающего сырьем свои артели по основным отраслям в размере 80%, подчас наблюдается дефицитность, или почему Новосибирский союз снабжает свои артели сырьем только в размере 20% их оборота по заготовке. Менее сильные союзы участвуют в деле

снабжения сырьем своих членов еще в меньшей степени. Красноярский и Канский союзы, вложившие часть своих средств в оборудование артелям заводов по выработке пихтового масла, оказались в исключительно тяжелом положении.

Несмотря на это, союзы растут не только с организационной стороны. Рост балансов по четырем союзам—Новосибирскому, Барнаульскому, Томскому и Красноярскому—за год (с 1 октября 25 г. по 1 октября 26 г.) вырос с 196 р. до 720 тыс. руб., т.-е. на 270% со включением вновь возникшего Иркутского союза достигает 736 тыс. р.; предварительные данные о балансе по пяти этим союзам на 1 апреля с. г. дают более миллиона. Собственные капиталы союзов, составлявшие на 1 октября 25 г. 41.700 руб., выросли за год до 94.653 р., т.-е. на 127%, паевые с 32.700 р. до 48.402 руб., т.-е. на 48%, общий же оборот, выразившийся для 1925-26 г. в 1.372,9 тыс. руб., в 1926-27 достигнет, по самым скромным исчислениям, 4.000 тыс. руб.

Это—несомненно достижения и достижения очень крупные, но их, очевидно, недостаточно даже для полного охвата хозяйственной деятельности кооперированной в настоящее время массы кустарей, продукция которых, исходя из общего числа 9.000 человек, должна составить около 10.000 тысяч рублей.

Сибкрайисполком в своем заседании 14 сентября с. г. отметил слабые стороны положения промкооперации в крае: разбросанность и недостаточную планомерность как в хозяйственной деятельности, так и в организационной со стороны краевых промсоюзов, но вместе с тем указал госторгам и другим видам кооперации на необходимость большей увязки их работы с деятельностью промсоюзов и, принимая во внимание большое число кустарей и ремесленников Сибкрая и значительность удельного веса их в общей массе выпускаемой продукции, а также отрицательные последствия, вытекающие из недостаточной увязки в деятельности промсоюзов с госторгам и кооперацией, приводящие в конечном итоге к тому, что кустарь сокращает свое производство и попадает в кабалу к частнику—постановил: предложить промсоюзам обратить в первую очередь внимание на кооперирование тех отраслей кустарной промышленности, которые имеют важное значение в деле борьбы с недостатком товаров или продукция которых является предметом экспорта, перенеся центр тяжести работы в сельские районы, и наметил ряд конкретных мероприятий в деле снабжения промкооперации нормированным сырьем и полуфабрикатами, сбыта кустарных изделий, плана экспорта, финансирования как путем вексельного и подтоварного кредита, так и путем долгосрочного кредитования и, наконец, по объединению и увязке деятельности самых промсоюзов в краевом масштабе, путем оживления деятельности Сибкусткрайбюро.

Это постановление Крайисполкома, равно как и неоднократные высказывания партийных и правительственных органов о значении кустарной промышленности и необходимости всемерной помощи кустпромкооперации в ее борьбе по отвоеванию кустаря из-под влияния частного капитала и вовлечению его в общеплановое русло советского хозяйственного строительства (постановления XIV партийной конференции, выступления т. т. Сталина, Рыкова, Куйбышева и друг.) позволяют нам с бодростью идти к цели, так прекрасно выраженной председателем ЦИК'а т. Калининым в его приветствии последнему съезду всероссийской промкооперации.

„Начатое и успешно проводимое дело кооперирования одиночек-кустарей и ремесленников надлежит довести до конца, до полного

сто процентного вовлечения их через кооперацию в плановое хозяйство. При том ни на минуту нельзя забывать необходимости коренного переустройства всей мелкой промышленности на основе ее индустриализации и механизации. Обезвредив и устранив кулака и скупщика, вовлекая кустарные массы в кооперацию, надо дать кустарю и ремесленнику технические знания, заменить его тяжелый ручной труд работой машины“.

СОДЕРЖАНИЕ.

Развитие сибирской потребительской кооперации.

	Стр.
Этапы развития	3
Основные показатели	3
Полнота товароснабжения	4
Стоимость услуг для потребителя	7
Бесперебойность товароснабжения	10
Организационное строительство	11
Строительство низовой сети	13
Организационно-общественная работа	14
Перспективы развития	16

Сибирская сельхозкооперация.

Основные задачи	18
Помощь бедноте	19
Коллективизация	22
Кооперированный сбыт	24
Снабженческая работа с.-х. кооперации	25
Агрикультурные мероприятия	27
Заключение	28
Молочная кооперация Сибири	30

Сибирская охотпромысловая кооперация.

История охоткооперации	39
Система сибихоткооперации и ее состояние	39
Социальный и промысловый состав членов-пайщиков	40
Кооперирование туземцев Сибири	42
Оперативно-хозяйственная работа	43
Финансовое положение	43
Охотхозяйство и его восстановление	44
Культурно-просветительная работа	45
Заключение	46
Кустарно-промысловая кооперация Сибири	47

32632 ч. 23 п.

ЦЕНА 20 коп.